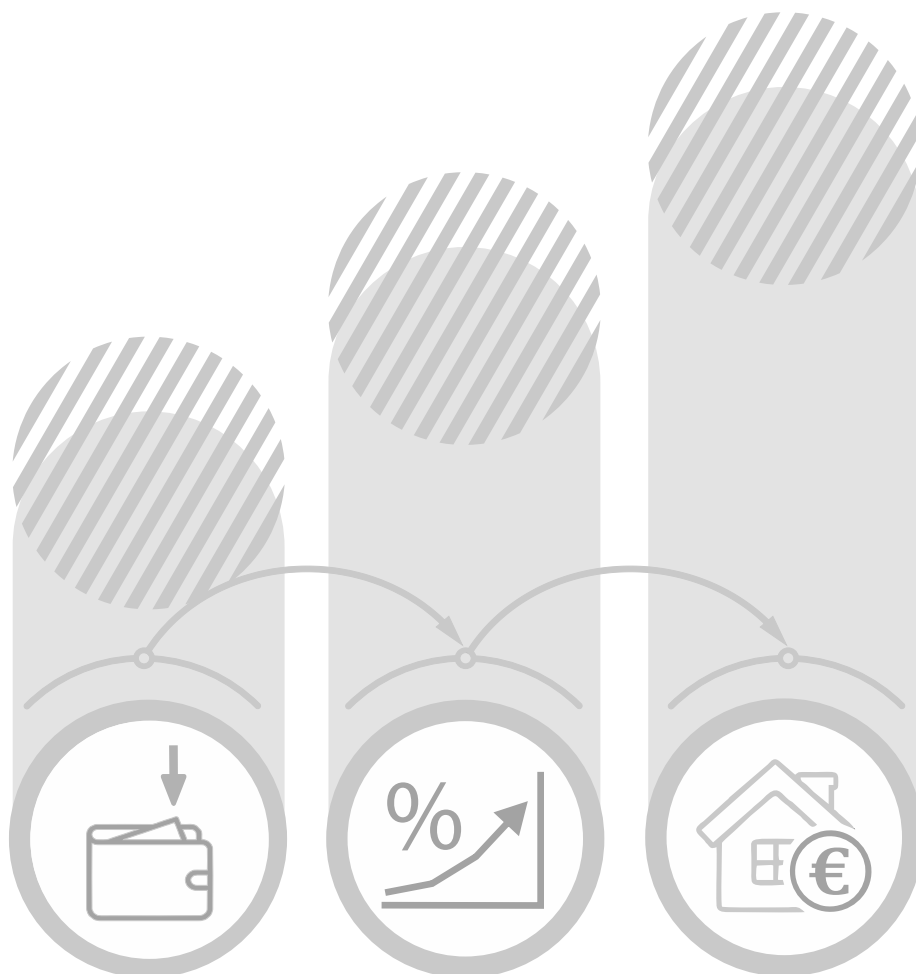




# Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego 2019

Specialized segments of financial market 2019





## **Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego 2019**

Specialized segments of financial market 2019

### **Opracowanie merytoryczne**

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Studiów Makroekonomicznych i Finansów  
Statistics Poland, Macroeconomics Studies And Finance Department

pod kierunkiem

supervised by

Mirosław Błażej, Krystyna Strzelecka

### **Zespół autorski**

Editorial team

Elżbieta Donica, Ewa Grudzińska, Dorota Michniewicz, Halina Mrowiec-Nalepa, Agnieszka Nowińska

### **Opracowanie redakcyjne**

Editorial works

Marzena Jędrzejewska, Andrzej Paluchowski

### **Opracowanie graficzne**

Graphics

Marek Bartosz

ISSN 2543-4489

### **Publikacja dostępna na stronie internetowej**

Publication available on website

[stat.gov.pl](http://stat.gov.pl)

### **Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła**

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw  
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208.

Informacje w sprawach sprzedaży publikacji — tel. (22) 608 32 10, 608 38 10  
Zam. 346/2020

## Przedmowa

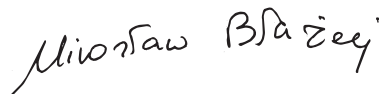
Główny Urząd Statystyczny przekazuje Państwu czwarte wydanie publikacji Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego. Jej celem jest przedstawienie informacji dotyczących działalności i wyników finansowych podmiotów prowadzących działalność na rynku finansowym w Polsce, przede wszystkim leasingowym, faktoringowym, pośrednictwa kredytowego oraz windykacji.

W publikacji przedstawiono sytuację wyspecjalizowanych segmentów rynku finansowego wraz z pogłębioną analizą ich działalności, a także prezentacją danych o ich sytuacji finansowej. Badaniu poddano grupę podmiotów prowadzących działalność leasingową, faktoringową, pośrednictwa kredytowego i windykacyjną. Dla celów badania zdefiniowano podmiot wyspecjalizowany jako prowadzący działalność w jednym lub więcej badanych segmentach rynku finansowego. Publikacja została uzupełniona o wyniki badania dotyczącego instrumentów finansowych przedsiębiorstw niefinansowych. Przyjęta konstrukcja publikacji ma za zadanie zwiększenie dostępności do danych w ujęciu syntetycznym wraz z pogłębieniem dotychczas prowadzonych analiz. Dodanie wyników podmiotów prowadzących działalność leasingową, faktoringową oraz pośrednictwa kredytowego dla panelu zbilansowanego w latach 2015-2019 oraz dla trzech lat dla windykacji pozwala na przedstawienie zmian zachodzących na danym segmencie rynku.

W publikacji oprócz danych z badań statystycznych GUS wykorzystano również dane Narodowego Banku Polskiego, Giełdy Papierów Wartościowych, a także dane i informacje publikowane przez instytucje międzynarodowe, w tym Międzynarodowy Fundusz Walutowy oraz zrzeszenia europejskie udostępniające informacje na temat rynku leasingu, faktoringu i pośrednictwa kredytowego.

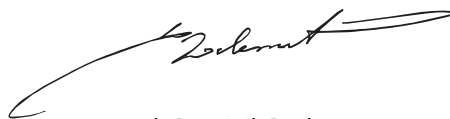
Przekazując Państwu niniejszą publikację zwracamy się z uprzejmą prośbą o uwagi, wnioski i sugestie, które będą stanowiły cenną wskazówkę w pracach nad kształtem następnej edycji publikacji.

Dyrektor Departamentu  
Studiów Makroekonomicznych i Finansów



Mirosław Błażej

Prezes  
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

## Preface

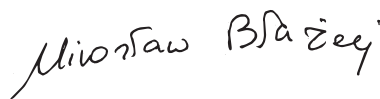
The Statistics Poland provides you with the fourth edition of the publication Specialized segments of the financial market. its purpose is to provide information on the activities and financial results of entities operating on financial markets in Poland, mainly leasing, factoring, loan intermediation and debt collection activity.

The publication presents the situation of specialized segments on the financial market along with an in-depth analysis of their activities, as well as the presentation of their financial situation. The research covers a group of entities conducting leasing, factoring, loan intermediation, and debt collection activities. The specialized entity for the purposes of the research has been defined as an entity that conducts financial activity in the only one or more of the specialized financial market segments studied. The description of specialized segments of the financial market has been supplemented with the results of a survey on financial instruments of non-financial enterprises. The adopted design of the publication is intended to increase the availability of data in synthetic terms, along with deepening the existing analyzes. Presentation of the results of companies conducting leasing, factoring and loan intermediation activities in terms of a balanced panel for the years 2015-2019 and a three-year panel for entities dealing with debt collection activities allows to analyzes the changes that took place on a given investigated segment.

The publication uses data from the Statistics Poland as well as data from the National Bank of Poland, the Warsaw Stock Exchange, as well as data and information published by international institutions, including the International Monetary Fund and European associations providing information on the leasing market, factoring and loan intermediation and debt collection activity.

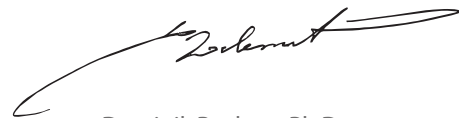
Any comments and suggestions are very welcomed and will constitute a valuable input for subsequent releases of this publication.

Director of Macroeconomic Studies  
and Finance Department



Mirosław Błażej

President  
Statistics Poland



Dominik Rozkrut, Ph.D.

# Spis treści

## Contents

Przedmowa .....	3
Preface .....	4
Spis tablic .....	7
List of tables .....	7
Spis wykresów .....	17
List of charts .....	17
Objaśnienia znaków umownych .....	20
Symbols .....	20
Ważniejsze skróty .....	21
Major abbreviations .....	21
Skróty nazw państw i grup krajów .....	22
Abbreviations of country names and group of countries .....	22
Synteza .....	23
Executive summary .....	24
Rozdział 1. Uwarunkowania sytuacji na rynkach finansowych .....	25
Chapter 1. Situation on the financial markets .....	25
1.1. Sytuacja na rynkach finansowych .....	25
1.1. Situation on financial markets .....	25
1.2. Wybrane sektory rynku finansowego w Polsce i UE – ujęcie podmiotowe .....	30
1.2. Specialized segments of financial markets in Poland and the EU – entity basis .....	30
Rozdział 2. Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego .....	37
Chapter 2. Specialized financial market segments .....	37
2.1. Ogólna charakterystyka wyspecjalizowanych segmentów rynku finansowego .....	37
2.1. General characteristics of specialized segments of the financial market .....	37
Rozdział 3. Działalność przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego .....	48
Chapter 3. Activity of credit intermediation companies .....	48
3.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach pośrednictwa kredytowego .....	48
3.1. Basic data on surveyed credit intermediation companies .....	48
3.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego .....	51
3.2. Financial situation of surveyed credit intermediation companies .....	51
3.3. Charakterystyka usług pośrednictwa kredytowego .....	58
3.3. Characteristics of credit intermediation services .....	58
3.4. Przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego – dane panelowe .....	65
3.4. Surveyed credit intermediation companies – panel data .....	65
Rozdział 4. Działalność przedsiębiorstw leasingowych .....	69
Chapter 4. Activity of leasing companies .....	69
4.1. Podstawowe dane o przedsiębiorstwach leasingowych .....	69
4.1. Basic data on leasing companies .....	69
4.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw leasingowych .....	71
4.2. Financial situation of surveyed leasing companies .....	71

4.3. Charakterystyka usług leasingowych .....	78
4.3. Characteristics of leasing services .....	78
4.4. Przedsiębiorstwa leasingowe – dane panelowe .....	87
4.4. The leasing companies – panel data .....	87
Rozdział 5. Działalność przedsiębiorstw faktoringowych .....	98
Chapter 5. Activity of faktoring companies .....	98
5.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach faktoringowych .....	98
5.1. Basic data of surveyed factoring enterprises .....	98
5.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw faktoringowych .....	101
5.2. Financial situation of surveyed factoring enterprises .....	101
5.3. Charakterystyka usług faktoringowych .....	108
5.3. Characteristic of factoring services .....	108
5.4. Przedsiębiorstwa faktoringowe – dane panelowe .....	121
5.4. Factoring surveyed companies – panel data .....	121
Rozdział 6. Działalność przedsiębiorstw windykacyjnych .....	131
Chapter 6. Activity of debt colleting companies .....	131
6.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach windykacyjnych .....	131
6.1. Basic data of debt colleting enterprises .....	131
6.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw windykacyjnych .....	133
6.2. Financial situation of surveyed debt collection enterprises .....	133
6.3. Charakterystyka usług windykacyjnych .....	140
6.3. Characteristics of debt collection services .....	140
6.4. Przedsiębiorstwa windykacyjne – dane panelowe .....	149
6.4. Debt collection companies – panel data .....	149
Rozdział 7. Instrumenty finansowe przedsiębiorstw niefinansowych .....	153
Chapter 7. Financial instruments of non-financial companies .....	153
7.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach niefinansowych .....	153
7.1. Basic data on surveyed non-financial companies .....	153
7.2. Sytuacja finansowa przedsiębiorstw niefinansowych .....	156
7.2. Financial situation of non-financial enterprises .....	156
7.3. Instrumenty finansowe przedsiębiorstw niefinansowych (w wybranych przekrojach) .....	164
7.3. Financial instruments of non-financial enterprises (according to selected topics) .....	164
INDEKS .....	178
INDEX .....	178
BIBLIOGRAFIA .....	179
BIBLIOGRAPHY .....	179



## Spis tablic

### List of tables

Tablica 1.	Liczba przedsiębiorstw badanych w danym segmencie rynku finansowego w 2019 r. ....	37
Table 1.	Number of enterprises in research in a given segment of the financial market in 2019 ...	37
Tablica 2.	Charakterystyka działalności podmiotów prowadzących działalność w 2019 r. w danym segmencie rynku finansowego .....	39
Table 2.	Characteristics of activities of the entities operating in 2019 in a given segment of the financial market .....	39
Tablica 3.	Liczba badanych przedsiębiorstw prowadzących działalność w 2019 r. w danym segmencie rynku finansowego według formy prawnej .....	41
Table 3.	Number of enterprises surveyed conducting operations in 2019 in a given segment of the financial market by legal form .....	41
Tablica 4.	Liczba podmiotów prowadzących w 2019 r. działalność w danym segmencie rynku finansowego według przynależności do grupy kapitałowej .....	42
Table 4.	Number of entities conducting business activity in each segment of the financial market in 2019 by belonging to a capital group .....	42
Tablica 5.	Liczba pracujących w 2019 r. w podmiotach prowadzących działalność w danym segmencie rynku finansowego .....	43
Table 5.	Number of employees in 2019 in the entities operating in each segment of financial market .....	43
Tablica 6.	Aktywa i pasywa badanych podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących działalność w 2019 r. w danym segmencie rynku finansowego .....	44
Table 6.	Assets and liabilities of surveyed specialized entities conducting operations in 2019 in a given segment of financial market .....	44
Tablica 7.	Rachunek zysków i strat podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących działalność w 2019 r. w danym segmencie rynku finansowego .....	47
Table 7.	Profit and loss account of specialized entities conducting operations in 2019 in a given segment of financial market .....	47
Tablica 8.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według formy prawnej w 2019 r. ....	48
Table 8.	Number of credit intermediation by the legal form in 2019 .....	48
Tablica 9.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według przynależności do grupy kapitałowej w 2019 r. ....	49
Table 9.	Number of credit intermediation entities according to affiliation to the capital group in 2019 .....	49
Tablica 10.	Liczba pracujących w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego w 2019 r. ....	49
Table 10.	Number of employees in surveyed credit intermediation entities in 2019 .....	49
Tablica 11.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według charakteru prowadzonej działalności w 2019 r. ....	50
Table 11.	Number of credit intermediation entities according to the character of their operations in 2019 .....	50
Tablica 12.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2019 r. ....	51
Table 12.	Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities by type of activity in 2019 .....	51

Tablica 13.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2019 r. ....	54
Table 13.	Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities taking into account the profitability criterion in 2019 .....	54
Tablica 14.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2019 r. ....	56
Table 14.	Profit and loss account of entities conducting credit intermediation specialized activities in 2019 .....	56
Tablica 15.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego przy uwzględnieniu kryterium rentowności .....	57
Table 15.	Profit and loss account of entities conducting credit intermediation according to profitability .....	57
Tablica 16.	Kanały pozyskiwania klientów przez badane przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego w 2019 r. ....	58
Table 16.	Customer acquisition channels for the surveyed credit intermediation companies in 2019 .....	58
Tablica 17.	Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego w 2019 r. ....	59
Table 17.	Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries companies in 2019 .....	59
Tablica 18.	Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2019 r. ....	60
Table 18.	Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediation entities by type of activity in 2019 .....	60
Tablica 19.	Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego w 2019 r. ....	62
Table 19.	Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries in 2019 .....	62
Tablica 20.	Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2019 r. ....	63
Table 20.	Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediation entities by type of activity in 2019 .....	63
Tablica 21.	Wartość udzielonych kredytów przez przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego w 2019 r. według województw .....	64
Table 21.	Value of loans granted by credit intermediation enterprises in 2019 by voivodships .....	64
Tablica 22.	Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2015–2019 .....	66
Table 22.	Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries' companies – panel data for the period 2015–2019 .....	66
Tablica 23.	Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2015–2019 .....	67
Table 23.	Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries – panel data for the period 2015–2019 .....	67
Tablica 24.	Liczba podmiotów prowadzących działalność leasingową według formy prawnej w 2019 r. ....	69
Table 24.	Number of entities conducting leasing activities according to the legal form in 2019 .....	69

Tablica 25.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową w 2019 r. według przynależności do grupy kapitałowej i charakteru prowadzonej działalności .....	70
Table 25.	Number of surveyed entities conducting leasing activities in 2019, according to belonging to the capital group and the nature of the conducted activity .....	70
Tablica 26.	Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność leasingową w 2019 r. według charakteru prowadzonej działalności .....	70
Table 26.	Number of employees and number of branches in the surveyed enterprises conducting leasing activities in 2019 by type of activity .....	70
Tablica 27.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według prowadzonej działalności w 2019 r. ....	71
Table 27.	Number of surveyed entities conducting leasing activity according to the nature of the conducted activity in 2019 .....	71
Tablica 28.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową .....	72
Table 28.	Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities .....	72
Tablica 29.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2019 r. ....	74
Table 29.	Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities account the profitability criterion in 2019 .....	74
Tablica 30.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową .....	76
Table 30.	Profit and loss account of specialized entities conducting leasing activity .....	76
Tablica 31.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według rentowności .....	77
Table 31.	Profit and loss account of specialized entities conducting leasing activity according to profitability .....	77
Tablica 32.	Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu według charakterystyki obsługiwanych leasingobiorców w 2019 r. ....	78
Table 32.	Number of lessees and value of new lease contracts according to the characteristics of the lessees served in 2019 .....	78
Tablica 33.	Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2019 r. według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy .....	79
Table 33.	Number of lessees and value of new lease agreements concluded in 2019 by the type of the lessee's business .....	79
Tablica 34.	Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2019 r. według województw .....	81
Table 34.	Number of lessees and value of new lease agreements concluded in 2019 by voivodships .....	81
Tablica 35.	Liczba środków oddanych w leasing i wartość umów leasingu zawartych w 2019 r. ....	82
Table 35.	Number of leased assets and value of lease agreements concluded in 2019 .....	82
Tablica 36.	Wartość nowych umów leasingu zawartych w 2019 r. według rodzaju leasingu .....	83
Table 36.	Value of new lease agreements concluded in 2019 by type of lease .....	83
Tablica 37.	Liczba środków (przedmiotów) oddanych w leasing według charakterystyki prowadzonej działalności leasingodawcy w 2019 r. ....	85
Table 37.	Number of assets (items) leased according to the nature of the lessor's business activity in 2019 .....	85

Tablica 38.	Wartość środków (przedmiotów) oddanych w leasing według charakterystyki prowadzonej działalności leasingodawcy w 2019 r. ....	86
Table 38.	Value of assets (items) leased according to the nature of the lessor's business activity in 2019 .....	86
Tablica 39.	Liczba leasingobiorców – dane panelowe za okres 2015–2019 .....	88
Table 39.	The number of lessees – panel data for the period 2015–2019 .....	88
Tablica 40.	Wartość nowych umów leasingu – dane panelowe za okres 2015–2019. Stan w dniu 31 XII .....	89
Table 40.	Value of new lease contracts – panel data for the period 2015–2019. As of 31 XII .....	89
Tablica 41.	Liczba leasingobiorców według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2015–2019 .....	89
Table 41.	Number of lessees by the type of the lessee's business throughout a year – panel data for the period 2015–2019 .....	89
Tablica 42.	Wartość nowych umów leasingu według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2015–2019 .....	91
Table 42.	Value of new lease agreements by the type of the lessee's business – panel data for the period 2015–2019 .....	91
Tablica 43.	Liczba leasingobiorców według rodzaju umowy leasingowej – dane panelowe za okres 2015–2019. Stan w dniu 31 XII .....	92
Table 43.	Number of lessees by the type of leasing contract – panel data for the period 2015–2019. As of 31 XII .....	92
Tablica 44.	Liczba leasingobiorców według województw – dane panelowe za okres 2015–2019 .....	94
Table 44.	Number of lessees by voivodships – panel data for the period 2015–2019 .....	94
Tablica 45.	Wartość nowych umów leasingu według województw – dane panelowe za okres 2015–2019 .....	95
Table 45.	Value of new lease agreement by voivodships – panel data for the period 2015–2019 ...	95
Tablica 46.	Liczba środków oddanych w leasing według rodzaju wyleasingowanych przedmiotów (środków) – dane panelowe za okres 2015–2019 .....	96
Table 46.	Number of new lease agreement by type of the lessee's items – panel data for the period 2015–2019 .....	96
Tablica 47.	Wartość środków oddanych w leasing według rodzaju wyleasingowanych przedmiotów (środków) – dane panelowe za okres 2015–2019 .....	96
Table 47.	Value of new lease agreement by type of the lessee's items– panel data for the period 2015–2019 .....	96
Tablica 48.	Liczba badanych przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową według formy prawnej w 2019 r. ....	98
Table 48.	Number of surveyed enterprises conducting factoring activity by legal form in 2019 ....	98
Tablica 49.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według przynależności do grupy kapitałowej w 2019 r. ....	99
Table 49.	Number of surveyed entities conducting factoring activity by belonging to capital group in 2019 .....	99
Tablica 50.	Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność faktoringową w 2019 r. ....	99
Table 50.	Number of employees and number of branches in surveyed enterprises conducting factoring activity in 2019 .....	99
Tablica 51.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według charakteru prowadzonej działalności w 2019 r. ....	100
Table 51.	Number of surveyed entities conducting factoring activity by type of activity in 2019 ..	100

Tablica 52.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową .....	101
Table 52.	Assets and liabilities of specialized entities conducting factoring activity .....	101
Tablica 53.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2019 r. ....	104
Table 53.	Assets and liabilities of specialized entities conducting factoring activity by account the profitability criterion in 2019 .....	104
Tablica 54.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową .....	106
Table 54.	Profit and loss account of specialized entities conducting factoring activity .....	106
Tablica 55.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową <sup>a</sup> przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2019 r. ....	107
Table 55.	Profit and loss account of specialized entities conducting factoring activity by account the profitability criterion in 2019 .....	107
Tablica 56.	Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych .....	108
Table 56.	Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises throughout a year .....	108
Tablica 57.	Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju ich działalności .....	109
Table 57.	Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by type of their activity throughout a year .....	109
Tablica 58.	Liczba klientów (faktorantów) według osiągniętych obrotów z faktorem. Stan w dniu 31 XII .....	110
Table 58.	Number of clients (factorers) by turnover with factor. As of 31 XII .....	110
Tablica 59.	Liczba klientów (faktorantów) według osiągniętych obrotów z faktorem według rodzaju działalności. Stan w dniu 31 XII .....	111
Table 59.	Number of clients (factorers) by turnover with factor and type of activity. As of 31 XII ...	111
Tablica 60.	Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych .....	112
Table 60.	Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises throughout a year ....	112
Tablica 61.	Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności .....	113
Table 61.	Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by type of activity throughout a year .....	113
Tablica 62.	Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych .....	114
Table 62.	Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises throughout a year ....	114
Tablica 63.	Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności .....	115
Table 63.	Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by type of activity throughout a year .....	115
Tablica 64.	Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych. Stan w dniu 31 XII .....	116
Table 64.	Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises. As of 31 XII .....	116

Tablica 65.	Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności. Stan w dniu 31 XII .....	117
Table 65.	Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises by type of activity. As of 31 XII .....	117
Tablica 66.	Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw .....	118
Table 66.	Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by voivodeships throughout a year .....	118
Tablica 67.	Liczba faktur wykupionych przez badane przedsiębiorstwa faktoringowe według województw .....	119
Table 67.	Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by voivodeships .....	119
Tablica 68.	Wartość wykupionych wierzytelności w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw .....	120
Table 68.	Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by voivodeships .....	120
Tablica 69.	Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2015–2019 .....	122
Table 69.	Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2015–2019 .....	122
Tablica 70.	Liczba klientów (faktorantów) według osiągniętych obrotów z faktorem – dane panelowe za okres 2015–2019. Stan w dniu 31 XII .....	123
Table 70.	Number of clients (factorers) by turnover with factor – panel data for the period 2015–2019. As of 31 XII .....	123
Tablica 71.	Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2015–2019 .....	124
Table 71.	Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2015–2019 .....	124
Tablica 72.	Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2015–2019 .....	125
Table 72.	Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2015–2019 .....	125
Tablica 73.	Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2015–2019. Stan w dniu 31 XII .....	127
Table 73.	Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises – panel data for the period 2015–2019. As of 31 XII .....	127
Tablica 74.	Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2015–2019 .....	128
Table 74.	Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by voivodeships throughout a year – panel data for the period 2015–2019 .....	128
Tablica 75.	Liczba wykupionych faktur w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2015–2019 .....	129
Table 75.	Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by voivodeships – panel data for the period 2015–2019 .....	129

Tablica 76.	Wartość wykupionych wierzytelności w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2015–2019. ....	130
Table 76.	Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by voivodeships – panel data for the period 2015–2019 .....	130
Tablica 77.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2019 r. według formy prawnej .....	131
Table 77.	Number of entities conducting debt collection activity in 2019 by legal forms .....	131
Tablica 78.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2019 r. według przynależności do grupy kapitałowej i zakresu działalności .....	132
Table 78.	Number of surveyed entities conducting debt collection activity in 2019 by belonging to capital group and range of activity .....	132
Tablica 79.	Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność windykacyjną w 2019 r. według zakresu działalności .....	132
Table 79.	Number of employees and number of branches in surveyed enterprises conducting debt collection activity in 2019 by range of activity .....	132
Tablica 80.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną .....	134
Table 80.	Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity .....	134
Tablica 81.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2019 r. ....	136
Table 81.	Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity by profitability criterion in 2019 .....	136
Tablica 82.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną .....	138
Table 82.	Profit and loss account of specialized entities conducting debt collection activity .....	138
Tablica 83.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2019 r. ....	139
Table 83.	Profit and loss account of specialized entities conducting debt collection activity by profitability criterion in 2019 .....	139
Tablica 84.	Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi w 2019 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną .....	140
Table 84.	Number of debts accepted for service in 2019 by entities conducting debt collection activity .....	140
Tablica 85.	Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi w 2019 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej .....	141
Table 85.	Number of debts accepted for service in 2019 by range of debt collection activity .....	141
Tablica 86.	Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi w 2019 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną .....	141
Table 86.	Value of debts accepted for service in 2019 by entities conducting debt collection activity .....	141
Tablica 87.	Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi w 2019 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej .....	142
Table 87.	Value of debts accepted for service in 2019 by range of debt collection activity .....	142
Tablica 88.	Liczba wierzytelności obsługiwanych w 2019 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną. Stan w dniu 31 XII .....	142
Table 88.	Number of debts serviced in 2019 by entities conducting debt collection activity. s of 31 XII .....	142

Tablica 89.	Liczba wierzytelności obsługiwanych w 2019 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej. Stan w dniu 31 XII .....	143
Table 89.	Number of debts serviced in 2019 by range of debt collection activity. As of 31 XII .....	143
Tablica 90.	Wartość obsługiwanych wierzytelności w 2019 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną. Stan w dniu 31 XII .....	144
Table 90.	Value of serviced debts in 2019 by entities conducting debt collection activity . As of 31 XII .....	144
Tablica 91.	Wartość obsługiwanych wierzytelności w 2019 r. według zakresu prowadzonej działalności podmiotu windykacyjnego. Stan w dniu 31 XII .....	145
Table 91.	Value of serviced debts in 2019 by range of debt collection activity of the debt collecting firm. As of 31 XII .....	145
Tablica 92.	Wartość wierzytelności odzyskanych w 2019 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną .....	146
Table 92.	Value of debts recovered in 2019 by entities conducting debt collection activit .....	146
Tablica 93.	Wartość wierzytelności odzyskanych w 2019 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej ....	146
Table 93.	Value of debts recovered in 2019 by entities conducting debt collection activity by range of debt collection activity .....	146
Tablica 94.	Liczba wierzytelności obsługiwanych w 2019 r. na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych ...	147
Table 94.	Number of debts serviced in 2019 for securitization fundss .....	147
Tablica 95.	Liczba wierzytelności obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych w 2019 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej .....	147
Table 95.	Number of debts serviced for securitization funds in 2019 by range of the debt collection activity .....	147
Tablica 96.	Wartość wierzytelności obsługiwanych w 2019 r. na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych....	148
Table 96.	Value of debts serviced in 2019 for securitization funds .....	148
Tablica 97.	Wartość wierzytelności obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych w 2019 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej .....	148
Table 97.	Value of debts serviced for securitization funds in 2019 by range of debt collection activity .....	148
Tablica 98.	Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną – dane panelowe za okres 2017–2019 .....	150
Table 98.	Number of debts accepted for service by entities conducting debt collection activity – panel data for the period 2017–2019 .....	150
Tablica 99.	Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną – dane panelowe za okres 2017–2019 .....	150
Table 99.	Value of debts accepted for service by entities conducting debt collection activity – panel data for the period 2017–2019 .....	150
Tablica 100.	Wartość obsługiwanych wierzytelności przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną – dane panelowe za okres 2017–2019. Stan w dniu 31 XII .....	151
Table 100.	Value of serviced debts by entities conducting debt collection activity – panel data for the period 2017–2019. As of 31 XII .....	151
Tablica 101.	Wartość wierzytelności odzyskanych przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej – dane panelowe za okres 2017–2019 .....	151
Table 101.	Value of debts recovered by entities conducting debt collection activity by range of debt collection activity – panel data for the period 2017–2019 .....	151



Tablica 102.	Wartość wierzytelności obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych – dane panelowe za okres 2017–2019 .....	152
Table 102.	Value of debts serviced for securitization funds – panel data for the period 2017–2019 ...	152
Tablica 103.	Ogólne informacje o badanych przedsiębiorstwach niefinansowych w 2019 r. ....	154
Table 103.	General information about surveyed non-financial enterprises in 2019 .....	154
Tablica 104.	Liczba badanych przedsiębiorstw niefinansowych ze względu na formę prawną w 2019 r. ....	155
Table 104.	Number of surveyed non-financial enterprises due to the legal form in 2019 .....	155
Tablica 105.	Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2019 r. ....	157
Table 105.	Balance sheet of surveyed non-financial enterprises presenting consolidated financial statements – selected data in 2019 .....	157
Tablica 106.	Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdania finansowe – wybrane dane w 2019 r. ....	158
Table 106.	Balance sheet of surveyed non-financial enterprises presenting individual financial statements – selected data in 2019 .....	158
Tablica 107.	Rachunek zysków i strat badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2019 r. ....	161
Table 107.	Profit and loss account of surveyed non-financial enterprises presenting consolidated financial statements – selected data in 2019 .....	161
Tablica 108.	Rachunek zysków i strat badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2019 r. ....	162
Table 108.	Profit and loss account of surveyed non-financial enterprises presenting individual financial statements – selected data in 2019 .....	162
Tablica 109.	Przepływy pieniężne netto badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2019 r. ....	163
Table 109.	Net cash flows of surveyed non-financial enterprises surveyed in 2019 .....	163
Tablica 110.	Wartości importu i eksportu badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2019 r. ....	164
Table 110.	Import and export values of surveyed non-financial enterprises in 2019 .....	164
Tablica 111.	Wartość instrumentów finansowych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2019 r. ....	165
Table 111.	Value of financial instruments in the balance sheets of surveyed non-financial enterprises surveyed by type in 2019 .....	165
Tablica 112.	Instrumenty finansowe aktywa i pasywa badanych przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD w 2019 r. ....	168
Table 112.	Financial instruments, assets and liabilities of surveyed non-financial enterprises by NACE sections in 2019 .....	168
Tablica 113.	Wartość instrumentów finansowych w bilansach przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym według rodzajów w 2019 r. ....	169
Table 113.	Value of financial instruments in the balance sheets of the non-financial enterprises which were listed on the regulated market by type in 2019 .....	169
Tablica 114.	Wartość instrumentów pochodnych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2019 r. ....	171
Table 114.	Value of derivative instruments in the balance sheets of surveyed non-financial enterprises surveyed by types in 2019 .....	171
Tablica 115.	Instrumenty pochodne aktywa i pasywa badanych przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD w 2019 r. ....	174
Table 115.	Derivative instruments assets and liabilities of surveyed non-financial enterprises surveyed according to NACE sections in 2019 .....	174

Tablica 116.	Wartość instrumentów pochodnych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym według rodzajów w 2019 r. ....	175
Table 116.	Value of derivative instruments in the balance sheets of surveyed non-financial enterprises which were listed on the regulated market in 2019 according to their type .....	175
Tablica 117.	Zobowiązania z tytułu umów dotyczących operacji finansowych instrumentami finansowymi i pochodnymi badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2019 r. według terminu wymagalności .....	176
Table 117.	Liabilities of financial transactions with financial instruments and derivatives of surveyed non-financial enterprises in 2019 by maturity .....	176

## Spis wykresów

### List of charts

Wykres 1.	Koniunktura w działalności finansowej i ubezpieczeniowej w Unii Europejskiej (wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury, niewyrównany sezonowo) .....	26
Chart 1.	The business climate in financial and insurance activities in the European Union (index of general business climate, unadjusted seasonally) .....	26
Wykres 2.	Notowania spółek indeksu Stoxx Europe 600 Financial Services .....	26
Chart 2.	Quotations of index Stoxx Europe 600 Financial Services .....	26
Wykres 3.	Struktura aktywów systemu finansowego w Polsce .....	27
Chart 3.	The structure of the financial system assets in Poland .....	27
Wykres 4.	Podstawowe dane dotyczące spółek GPW według przynależności do sektora „finanse” w 2019 r. ....	28
Chart 4.	Basic data on WSE companies according to affiliation to the “finance” sector in 2019 .....	28
Wykres 5.	Udział podmiotów finansowych w strukturze portfela indeksu WIG20 .....	29
Chart 5.	The share of financial companies in WIG20 index portfolio .....	29
Wykres 6.	Notowania wybranych indeksów GPW w Warszawie .....	29
Chart 6.	Stock quotes of selected WSE indices in Warsaw .....	29
Wykres 7.	Wartość nowych leasingowanych aktywów w podziale na kraje w 2019 r. ....	30
Chart 7.	The value of new leased assets by country in 2019 .....	30
Wykres 8.	Wskaźnik penetracji rynku dla leasingu w odniesieniu do PKB w podziale na kraje w 2019 r. ....	31
Chart 8.	Market penetration rate for leasing in relation to GDP by country in 2019 .....	31
Wykres 9.	Podstawowe dane dotyczące leasingu w Europie .....	31
Chart 9.	Basic data about leasing in Europe .....	31
Wykres 10.	Wartość zawartych transakcji faktoringowych w podziale na kraje w 2019 r. ....	32
Chart 10.	Value of factoring transactions by country in 2019 .....	32
Wykres 11.	Podstawowe dane dotyczące faktoringu w Europie .....	33
Chart 11.	Basic data about factoring in Europe .....	33
Wykres 12.	Wskaźnik penetracji rynku dla faktoringu w odniesieniu do PKB w podziale na kraje w 2019 r. ....	34
Chart 12.	Market penetration rate for factoring in relation to GDP by country in 2019 .....	34
Wykres 13.	Wartość udzielonego finansowania przez instytucje pośrednictwa kredytowego w podziale na wybrane kraje europejskie w 2019 r. ....	35
Chart 13.	Value of financing provided by credit intermediation institutions by selected European Union countries in 2019 .....	35
Wykres 14.	Podstawowe dane dotyczące pośrednictwa kredytowego w wybranych w 2019 r. ....	35
Chart 14.	Basic data on credit intermediation in selected countries in 2019 .....	35
Wykres 15.	Wskaźnik penetracji rynku dla pośrednictwa kredytowego w odniesieniu do PKB w podziale na wybrane kraje Unii Europejskiej w 2019 r. ....	36
Chart 15.	Market penetration rate for intermediation institutions with respect to GDP by selected European Union countries in 2019 .....	36
Wykres 16.	Wartość udzielonych kredytów i pożyczek .....	61
Chart 16.	Value of loans and credits granted with the participation .....	61

Wykres 17.	Porównanie wartości udzielonych kredytów i pożyczek ogółem – dane panelowe .....	65
Chart 17.	Comparison of the total value of loans and credits granted – panel data .....	65
Wykres 18.	Wartość udzielonych kredytów i pożyczek – dane panelowe .....	67
Chart 18.	Value of loans and credits granted with the participation – panel data .....	67
Wykres 19.	Liczba i wartość umów leasingu zawartych w 2019 r. ....	83
Chart 19.	Number and value of lease agreements in 2019 .....	83
Wykres 20.	Porównanie wartości nowych umów leasingu z danymi ogółem – dane panelowe .....	87
Chart 20.	Comparison of the value of new leasing contracts with total data – panel data .....	87
Wykres 21.	Porównanie liczby leasingobiorców z danymi ogółem – dane panelowe .....	88
Chart 21.	Comparison of the number of lessees with total data - panel data .....	88
Wykres 22.	Liczba leasingobiorców według rodzaju umowy – dane panelowe. Stan w dniu 31XII ....	93
Chart 22.	Number of lessees by the type of contract – panel data. As of 31 XII .....	93
Wykres 23.	Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu krajowego ....	109
Chart 23.	Number of clients (factorers) using national factoring throughout a year .....	109
Wykres 24.	Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w faktoringu krajowym .....	112
Chart 24.	Number of purchased invoices in national factoring throughout a year .....	112
Wykres 25.	Wartość wykupionych wierzytelności w faktoringu krajowym .....	114
Chart 25.	Value of purchased receivables in national factoring .....	114
Wykres 26.	Wartość wykupionych wierzytelności ogółem i dane panelowe .....	121
Chart 26.	Value of purchased claims in total and panel data .....	121
Wykres 27.	Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu krajowego – dane panelowe .....	123
Chart 27.	Number of clients (factorers) using national factoring throughout a year – panel data .....	123
Wykres 28.	Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w faktoringu krajowym – dane panelowe ....	125
Chart 28.	Number of purchased invoices in national factoring throughout a year – panel data ....	125
Wykres 29.	Wartość wykupionych wierzytelności w faktoringu krajowym – dane panelowe .....	126
Chart 29.	Value of purchased receivables in national factoring – panel data .....	126
Wykres 30.	Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi .....	140
Chart 30.	Number of receivables accepted for service .....	140
Wykres 31.	Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi .....	144
Chart 31.	Value of receivables accepted for service .....	144
Wykres 32.	Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi ogółem i dane panelowe .....	149
Chart 32.	Value of receivables accepted for service in total and panel data .....	149
Wykres 33.	Badane przedsiębiorstwa niefinansowe według sekcji PKD .....	156
Chart 33.	Non-financial enterprises audited by NACE sections .....	156
Wykres 34.	Struktura instrumentów finansowych w aktywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych .....	167
Chart 34.	Structure of financial instruments in the assets of the non-financial enterprises surveyed .....	167
Wykres 35.	Struktura instrumentów finansowych w pasywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych .....	167
Chart 35.	Structure of financial instruments in the liabilities of the non-financial enterprises surveyed .....	167

Wykres 36.	Struktura instrumentów pochodnych w aktywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych.....	172
Chart 36.	Structure of derivatives in assets of the non-financial enterprises surveyed .....	172
Wykres 37.	Struktura instrumentów pochodnych w pasywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych .....	173
Chart 37.	Structure of derivatives in liabilities of non-financial enterprises surveyed .....	173

## Objaśnienia znaków umownych

### Symbols

Symbol	Symbol	Opis	Description
Kreska (-)	(-)	zjawisko nie wystąpiło	magnitude zero
Zero (0)	(0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5	magnitude not zero, but less than 0.5 of a unit
Znak (#)	(#)	oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej.	data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Public Statistics.
Znak (x)	(x)	wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe	not applicable
„w tym”	„of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy	indicates that not all elements of the sum are given

## Ważniejsze skróty

### Major abbreviations

Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning
EBC ECB	Europejski Bank Centralny European Central Bank
EUROSTAT	Urząd Statystyczny Unii Europejskiej Statistical Office of the European Union
FDF	Formularz Działalności Finansowej Financial Activity Form
GPW WSE	Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie Warsaw Stock Exchange
GUS	Główny Urząd Statystyczny Statistics Poland
KE EC	Komisja Europejska European Commission
KNF PFSA	Komisja Nadzoru Finansowego Polish Financial Supervision Authority
MFW IMF	Międzynarodowy Fundusz Walutowy International Monetary Fund
NBP	Narodowy Bank Polski National Bank of Poland
PKB GDP	Produkt krajowy brutto Gross Domestic Product
PKD NACE	Polska Klasyfikacja Działalności National Classification of Economic Activities
WEO	Raport o stanie gospodarki światowej MFW World Economic Outlook
WIG	Warszawski Indeks Giełdowy Warsaw Stock Exchange Index
WIG20	Indeks giełdowy 20 największych spółek notowanych na GPW Warsaw Stock Exchange Index of 20 largest companies
WSRF SSFM	Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego Specialized segment of financial market

## Skróty nazw państw i grup krajów

### Abbreviations of country names and group of countries

Skrót	Abbreviation	Znaczenie	Meaning
UE	EU	Unia Europejska	European Union
AT		Austria	Austria
BE		Belgia	Belgium
BG		Bułgaria	Bulgaria
CY		Cypr	Cyprus
CZ		Czechy	Czechia
DE		Niemcy	Germany
DK		Dania	Denmark
EE		Estonia	Estonia
GR		Grecja	Greece
ES		Hiszpania	Spain
FI		Finlandia	Finland
FR		Francja	France
HR		Chorwacja	Croatia
HU		Węgry	Hungary
IT		Włochy	Italy
LT		Litwa	Lithuania
LU		Luksemburg	Luxembourg
LV		Łotwa	Latvia
MT		Malta	Malta
NL		Holandia	Netherlands
PL		Polska	Poland
PT		Portugalia	Portugal
RO		Rumunia	Romania
SE		Szwecja	Sweden
SI		Słowenia	Slovenia
SK		Słowacja	Slovakia
UK		Wielka Brytania	United Kingdom



## Synteza

Publikacja WYSPECJALIZOWANE SEGMENTY RYNKU FINANSOWEGO przedstawia analizę rynku leasingowego, faktoringowego, pośrednictwa kredytowego oraz windykacji w Polsce w 2019 r. Niniejsza publikacja opracowana została z myślą by w sposób syntetyczny przedstawić główne trendy w zakresie działalności badanych przedsiębiorstw, tworzących wymienione segmenty polskiego rynku finansowego. Przenikająca się działalność i obserwowane łączenie wielu działalności przez jeden podmiot funkcjonujący na rynku finansowym, niesie ze sobą potrzebę rozbudowy ujęcia syntetycznego – odrębnego od ujęć cząstkowych, oraz uzupełnienia analizy o nowe wymiary.

Rozbudowane aneksy statystyczne do poszczególnych badań publikowane są w odpowiednich informacjach sygnałnych dotyczących działalności tych podmiotów. Celem publikacji jest natomiast wzmocnienie obszaru analitycznego i jednocześnie przedstawienie syntetycznego obrazu działalności badanych przedsiębiorstw.

W 2019 r. badane przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego i udzielające pożyczek ze środków własnych obsłużyły 3,8 mln klientów. Uczestniczyły przy zawarciu 5,1 mln umów na kredyty i pożyczki, z czego 99,2% to umowy z osobami fizycznymi, a 0,8% z przedsiębiorstwami. W ogólnej liczbie umów największy udział miały pożyczki gotówkowe udzielane ze środków własnych (63,1%) oraz pożyczki gotówkowe udzielane we współpracy z bankami (31,3%). Natomiast w wartości udzielonych kredytów i pożyczek największy udział miały kredyty hipoteczne (54,4%).

Firmy faktoringowe w 2019 r. wykupiły 13,6 mln faktur o łącznej wartości 315,0 mld zł. Z usług faktoringowych badanych podmiotów ogółem, w 2019 r. skorzystało 22,1 tys. klientów. W 2019 r. w faktoringu krajowym najczęściej klientów korzystało z faktoringu z regresem (62,6%) a następnie z faktoringu bez regresu (19,2%).

Firmy leasingowe w 2019 r. obsłużyły prawie 444 tys. klientów, którzy zawarli nowe umowy leasingu na kwotę 61,5 mld zł. W strukturze klientów (leasingobiorców) dominowały przedsiębiorstwa, które wzięły w leasing środki (przedmioty) na kwotę 56,6 mld zł. Najwięcej oddano w leasing środków transportu drogowego (71,6%), z czego najczęściej samochodów osobowych.

Firmy windykacyjne w 2019 r. przyjęły do obsługi 6,9 mln wierzytelności, w tym wierzytelności konsumencjonalnych było ponad 6,2 mln, a korporacyjnych 0,7 mln. Wartość ogółem wierzytelności przyjętych do obsługi przez firmy windykacyjne w tym roku. wyniosła 32,4 mld zł, z czego wartość wierzytelności konsumencjonalnych do 28,2 mld zł, a korporacyjnych – 4,2 mld zł.

Publikacja WSRF została rozszerzona o dane panelowe w ujęciu pięcioletnim dla podmiotów prowadzących działalność leasingową, faktoringową, pośrednictwa kredytowego oraz o panel trzyletni dla podmiotów zajmujących się działalnością windykacyjną. Dane panelowe przedsiębiorstw windykacyjnych prezentowane są w ujęciu trzyletnim, ponieważ jest to badanie nowe, realizowane w GUS od 2017 r. Prezentacja danych w takim ujęciu pozwala na przedstawienie zmian zachodzących w danym segmencie rynku i jego dynamiki. Dane w ujęciu panelowym za lata 2015-2019 prezentowane są dla 92 przedsiębiorstw prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego, 75 przedsiębiorstw leasingowych oraz 41 przedsiębiorstw faktoringowych. Dane w ujęciu trzyletnim za lata 2017-2019 prezentowane są dla 76 przedsiębiorstw prowadzących działalność windykacyjną.

Publikacja uzupełniona została również o wyniki badania jednego z wymiarów związku sektora niefinansowego z sektorem finansowym. Przedsiębiorstwa niefinansowe wykorzystują bowiem instrumenty finansowe, w celu zarządzania ryzykiem, płynnością, czy inwestując posiadane środki. Badane przedsiębiorstwa niefinansowe wykorzystywały instrumenty finansowe w celu sprawniejszego zarządzania procesami finansowymi, a przez transfer ryzyka zabezpieczały swoje przychody i poziom zysku. Wartość instrumentów finansowych w badanych przedsiębiorstwach niefinansowych a wykazanych po stronie aktywów, wyniosła 477,9 mld zł, w tym największe udziały należały do kategorii „instrumenty dłużne” – 58,4% oraz „udziałowe instrumenty kapitałowe” – 39,3%. Wartość instrumentów finansowych po stronie pasywów badanych przedsiębiorstw niefinansowych wyniosła 473,8 mld zł, w tym największy udział należał do kategorii „kredyty i pożyczki do spłaty” – 54,3% oraz „zobowiązań z tytułu dostaw i usług” – 15,9%.

## Executive summary

The publication SPECIALIZED FINANCIAL MARKET SEGMENTS presents an analysis of the leasing, factoring, credit intermediation entities and debt collecting companies operating on the Polish financial market in 2019. This publication has been developed to present the main trends in the activities of the surveyed companies creating specialized segments of the financial market. The interpenetrating activity and the observed combination of many activities by one enterprise operating on the specialized financial market segments/financial market bring the need to develop a synthetic approach - separate from the partial description, that could supplement the analysis with new dimensions.

Statistical annexes to individual surveys are published in relevant news releases on the activities of companies under research. The aim of this publication, however, is to strengthen the analytical approach and at the same time to present a synthetic picture of the activities of the surveyed enterprises.

In 2019, the audited credit intermediation companies and companies granting loans from own funds served 3.8 million customers. They participated in the granting of 5.1 million credit and loan agreements, of which 99.2% were contracts with natural persons and 0.8% with enterprises. In the total number of contracts, cash loans granted from own resources had the largest share (63.1%), and cash loans granted in cooperation with banks (31.3%). However, mortgage loans had the largest share in the value of loans and credits (54.4%).

In 2019, factoring companies purchased 13.6 million invoices with a total value of 315.0 billion PLN. In total, factoring services of the surveyed entities in 2019 were used by 22.1 thousand customers. In 2019, in domestic factoring, the largest number of customers used recourse factoring (62.6%), followed by non-recourse factoring (19.2%).

In 2019, leasing companies serviced almost 444 thousand customers who concluded new leasing agreements for the amount of 61.5 billion PLN. The structure of customers (lessees) was dominated by enterprises that leased assets (objects) for the amount of 56.6 billion PLN. Most of the leased objects were road transport vehicles (71.6%), of which most were passenger cars.

In 2019, debt collection companies accepted 6.9 million debts for service, including over 6.2 million consumer debts and 0.7 million corporate debt. The total value of receivables accepted for service by debt collection companies in 2019 amounts to 32.4 billion PLN, of which the value of consumer receivables is 28.2 billion PLN, and corporate receivables – 4.2 billion PLN.

The publication of the WSRF has been extended to include five-year panel data for entities conducting leasing, factoring and credit intermediation activities and a three-year panel for entities dealing with debt collection activities. Panel data of debt collection companies are presented on a three-year basis, because it is a new study, carried out by the Central Statistical Office since 2017. Presentation of data in this approach allows for presenting changes taking place in a given market segment and its dynamics. The panel data for 2015-2019 are presented for 92 enterprises conducting the business of credit intermediation, 75 leasing companies and 41 factoring companies. The three-year data for 2017-2019 are presented for 76 companies that conduct debt collection activities.

The publication was also supplemented with the results of the study of one of the dimensions of the relationship between the non-financial sector and the financial sector. Non-financial enterprises use financial instruments to manage risk, liquidity, or invest their financial resources. The surveyed non-financial enterprises used financial instruments to manage their financial processes more efficiently, and secured their revenues and profit levels through risk transfer. The value of financial instruments in the examined non-financial enterprises and shown on the assets side amounted to 477.9 billion PLN, of which the largest shares belonged to the category of "debt instruments" – 58.4% and "equity capital instruments" – 39.3%. The value of financial instruments on the liabilities side of the surveyed non-financial enterprises amounted to 473.8 billion PLN, of which the largest share belonged to the category of "loans and advances/credits to be repaid" – 54.3% and "trade liabilities" – 15.9%.

# Rozdział 1.

## Chapter 1.

### Uwarunkowania sytuacji na rynkach finansowych

#### Situation on the financial markets

#### 1.1. Sytuacja na rynkach finansowych

##### 1.1. Situation on financial markets

#### Uwarunkowania makroekonomiczne podmiotów działających na wyspecjalizowanych segmentach rynku finansowego

##### Macroeconomic conditions of companies operating on specialized segments of the financial market

PKB na świecie w 2019 r., według danych Międzynarodowego Funduszu Walutowego (MFW), wzrósł o 2,8% i był to wzrost o 0,7 p. proc. niższy niż w 2018 r. Wzrost PKB w podziale na grupy państw wynosił 1,7% dla gospodarek rozwiniętych (spadek dynamiki o 0,5 p. proc. w stosunku do 2018 r.) oraz 3,7% w grupie gospodarek wschodzących i rozwijających się (spadek tempa o 0,8 p. proc.)<sup>1</sup>. PKB strefy euro był wyższy o 1,3% przy dynamice niższej o 0,5 p. proc.. Głównym czynnikiem wspierającym PKB w strefie euro w 2019 r., podobnie jak w 2018 r., był popyt krajowy. PKB w Polsce w 2019 r. przyrósł o 4,5% i był to wzrost niższy niż w latach poprzednich (5,4% w 2018 r. oraz 4,8% w 2017 r.). Główną składową PKB w Polsce był popyt krajowy, w tym spożycie ogółem, których wzrost wyniósł odpowiednio 3,5% i 4,4% (wobec 5,6% i 4,3% w 2018 r.)<sup>2</sup>.

W przeciwieństwie do spowolnienia z roku 2018 spowodowanego słabszym wzrostem zarówno popytu zewnętrznego jak i wewnętrznego, spowolnienie wzrostu w 2019 wynikało przede wszystkim z wyraźnego spadku handlu międzynarodowego na tle przeciągającej się niepewności w skali globalnej. Jednocześnie wzrostowi w strefie euro sprzyjały korzystne warunki finansowania, zwiększenie zatrudnienia, rosnące płace, umiarkowanie ekspansywna polityka fiskalna, jak też pewien – choć wolniejszy – wzrost globalnej działalności gospodarczej<sup>3</sup>.

Koniunktura w działalności finansowej i ubezpieczeniowej w UE w 2019 r. wskazywała na pogorszenie nastrojów na rynkach w porównaniu do roku poprzedniego. Wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury<sup>4</sup> w Unii Europejskiej w usługowej działalności finansowej, z wyłączeniem ubezpieczeń i funduszy emerytalnych (PKD 64, sekcja K) w 2019 r. przyjął średnią wielkość na poziomie 9,3%, to jest o 6,5 p. proc. niższą w porównaniu do roku poprzedniego.

1 MFW, baza WEO.

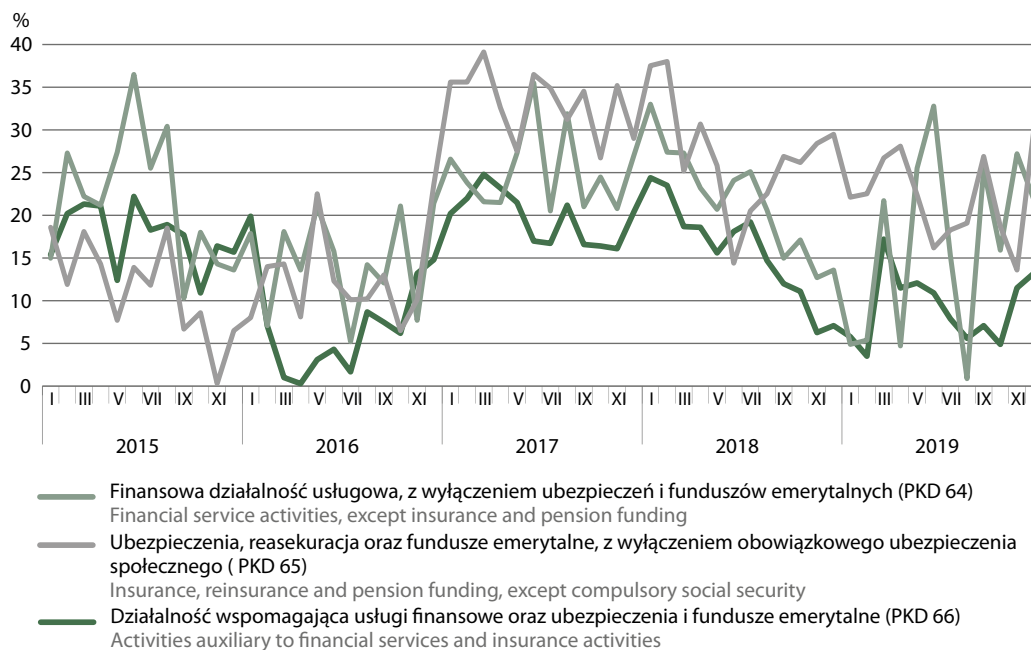
2 Informacja Głównego Urzędu Statystycznego w sprawie zaktualizowanego kwartalnego szacunku PKB za okres 1995–2019 (2020), Warszawa (22.10.2020 r.)

3 EBC, Raport roczny 2019 r., (2020), Frankfurt.

4 Wskaźnik skonstruowany przy pomocy tzw. lustra koniunktury. Wartość wskaźnika równa 0% oznacza sytuację neutralną z punktu widzenia deklaracji przedsiębiorców, tzn. taką, w której odsetki raportowanych przez podmioty negatywnych i pozytywnych ocen sytuacji równoważą się. Wskaźnik może przyjąć maksymalną wartość równą 100% w przypadku, gdy wszystkie podmioty oceniają sytuację jako pozytywną, a wartość minimalna równą -100% w przypadku, gdy wszystkie podmioty oceniają sytuację jako negatywną.

### Wykres 1. Koniunktura w działalności finansowej i ubezpieczeniowej w Unii Europejskiej (wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury, niewyrównany sezonowo)

Chart 1. The business climate in financial and insurance activities in the European Union (index of general business climate, unadjusted seasonally)



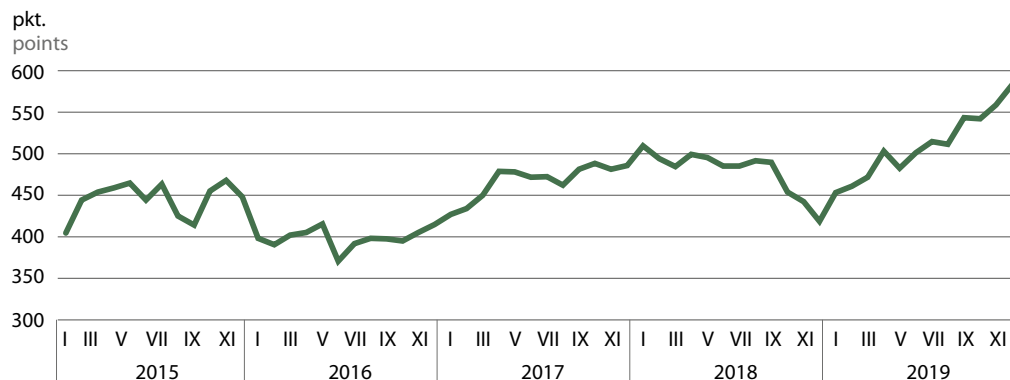
Uwaga: wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury w UE obliczony dla grupy jedenastu państw (Niemcy, Francja, Włochy, Hiszpania, Holandia, Polska, Czechy, Austria, Belgia, Irlandia, Luksemburg).

Remark: index of the general economic climate in the EU calculated for a group of eleven countries (Germany, France, Italy, Spain, the Netherlands, Poland, Czechia, Austria, Belgium, Ireland, Luxembourg).

Źródło: KE (DG ECFIN)<sup>5</sup>.  
Source: EC (DG ECFIN)

### Wykres 2. Notowania spółek indeksu Stoxx Europe 600 Financial Services

Chart 2. Quotations of index Stoxx Europe 600 Financial Services



Źródło: stoxx.com  
Source: stoxx.com

5 [https://ec.europa.eu/info/business-economy-euro/indicators-statistics/economic-databases/business-and-consumer-surveys/download-business-and-consumer-survey-data/time-series\\_en#nace-classification](https://ec.europa.eu/info/business-economy-euro/indicators-statistics/economic-databases/business-and-consumer-surveys/download-business-and-consumer-survey-data/time-series_en#nace-classification).

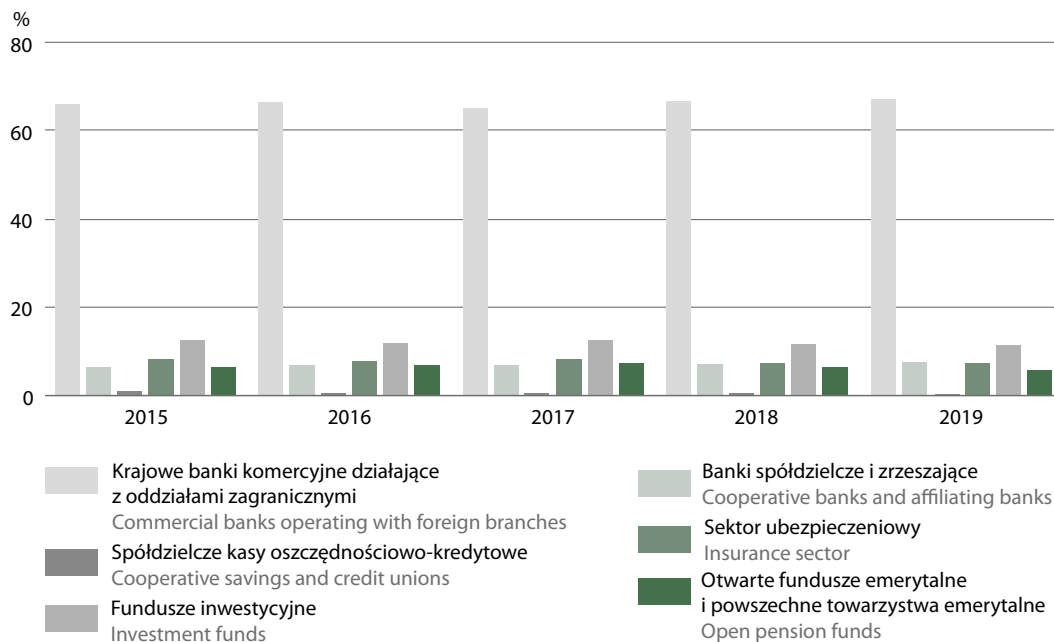
## Aktywa instytucji finansowych w Polsce

### Assets of financial institutions in Poland

Wartość aktywów krajowego systemu finansowego (instytucje finansowe objęte nadzorem KNF) w Polsce w końcu 2019 r. wynosiła 2660,0 mld zł, odnotowując wzrost o 4,5% w relacji do roku poprzedniego. Relacja wartości tych aktywów do PKB wynosiła 124,5%, czyli o 3,8 p. proc. mniej niż w 2018 r.<sup>6</sup> Najwyższy udział w aktywach sektora finansowego w 2019 r. miał sektor bankowy, w tym banki komercyjne – 67,3% (wobec 67,0% w 2018 r.) oraz fundusze inwestycyjne – 11,4% (wobec 11,5% w 2018 r.).

#### Wykres 3. Struktura aktywów systemu finansowego w Polsce

Chart 3. The structure of the financial system assets in Poland



Źródło: NBP, GUS.  
Source: NBP, Statistic Poland.

## Podmioty WSRF na GPW

### SSMF units on WSE

Pogorszenie nastrojów na światowych rynkach kapitałowych w 2019 r. wpłynęło na spadek notowań na GPW w Warszawie. W 2019 r. wartość rynkowa spółek notowanych na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW) ukształtowała się na poziomie 1103,8 mld zł i była niższa o 5,3% w relacji do 2018 r. (wobec spadku o 15,6% w 2018 r.). Kapitalizacja spółek krajowych wyniosła 550,2 mld zł, co oznacza spadek o 10,6% w relacji do roku poprzedniego (spadek o 8,3% w 2018 r.). Wartość giełdowa spółek zagranicznych wyniosła 553,6 mld zł i była wyższa o 0,7% (spadek o 22,5% w 2018 r.).

W strukturze spółek giełdowych GPW w podziale na sektory, wyróżnić można spółki zakwalifikowane do sektora „finanse”<sup>7</sup>. W 2019 r. na GPW notowanych było 15 banków, siedem spółek rynku kapitałowego, pięć spółek sektora ubezpieczeniowego, dwie spółki prowadzące działalność leasingową i faktoringową, sześć spółek o działalności windykacyjnej, siedem podmiotów zajmujących się pośrednictwem finansowym i 22 podmioty zakwalifikowane jako prowadzące działalność inwestycyjną. Łączna kapitalizacja tych podmiotów w 2019 r. wyniosła 639,7 mld zł wobec 640,8 mld zł w roku poprzednim. Wartość kapitalizacji

<sup>6</sup> NBP, Rozwój systemu finansowego w Polsce w 2019 r., (2020) Warszawa, s. 24.

<sup>7</sup> Do sektora „finanse” GPW dołączono spółki zajmujące się nieruchomościami, które pominięto w tej publikacji.

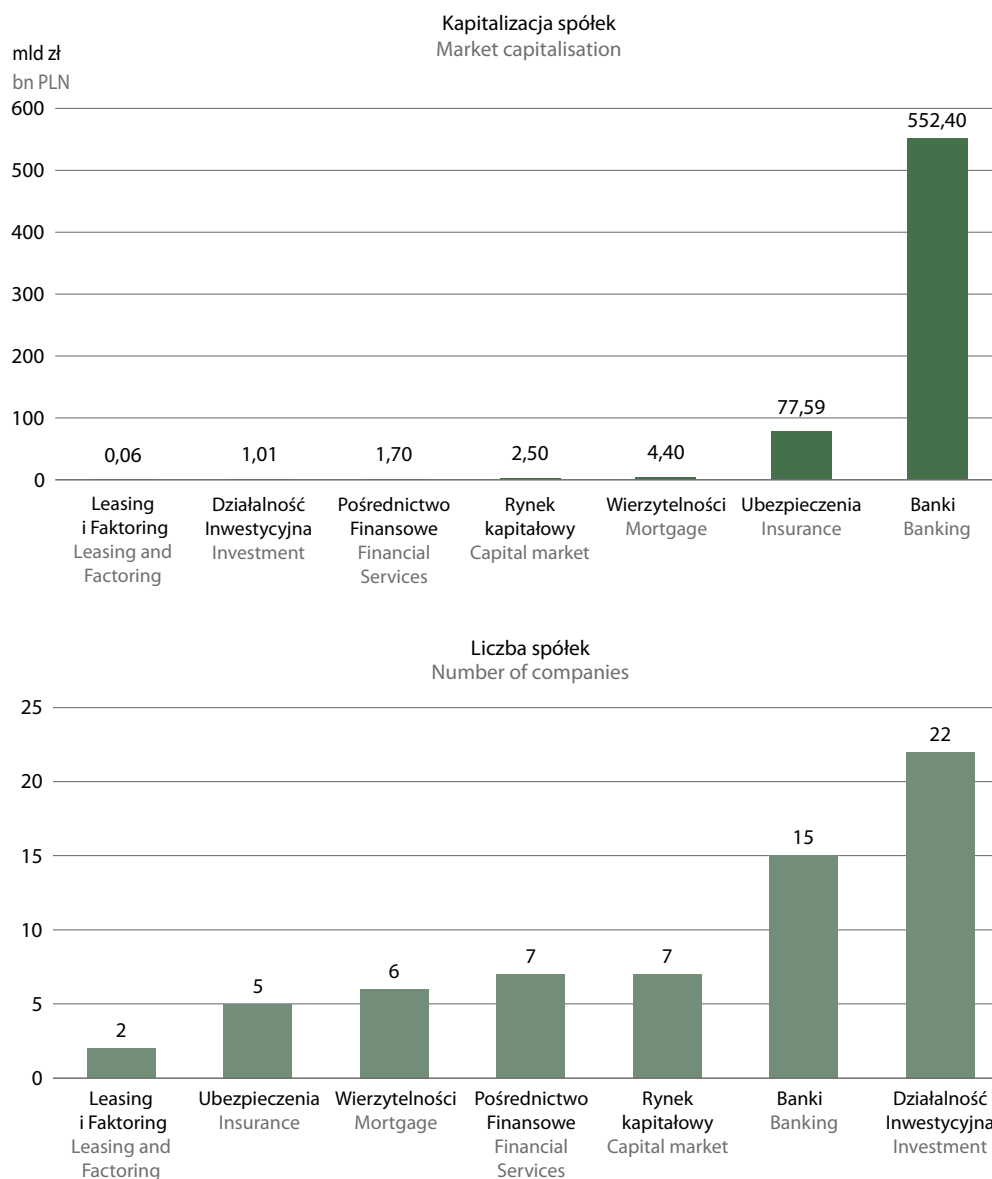
tych podmiotów w 2019 r. stanowiła udział 57,9% łącznej kapitalizacji wszystkich spółek na GPW (wobec 55,0% w roku poprzednim).

Najwyższą kapitalizację w tej grupie spółek w 2018 r. odnotowano dla banków i wynosiła ona 552,4 mld zł (wobec 558,9 mld zł w roku poprzednim). Spółki ubezpieczeniowe osiągnęły kapitalizację na poziomie 77,6 mld zł (wobec 71,6 mld zł w roku poprzednim). Pozostałe podmioty cechowały się względnie niską kapitalizacją (poniżej 5,0 mld zł).

Notowania banków na GPW w Warszawie cechowały się najwyższym poziomem w II kwartale 2019 r. i najniższym poziomem w IV kwartale.

#### Wykres 4. Podstawowe dane dotyczące spółek GPW według przynależności do sektora „finanse” w 2019 r.

Chart 4. Basic data on WSE companies according to affiliation to the “finance” sector in 2019



Źródło: dane GPW.  
Source: WSE data.

**Wykres 5. Udział podmiotów finansowych w strukturze portfela indeksu WIG20**

Chart 5. The share of financial companies in WIG20 index portfolio

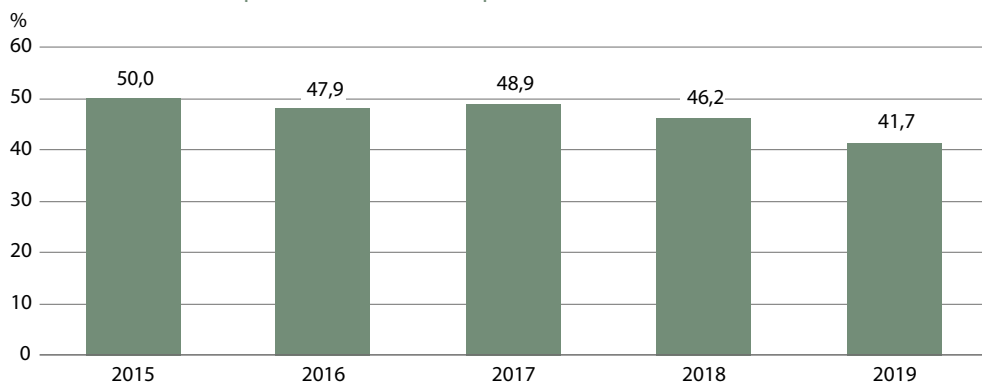
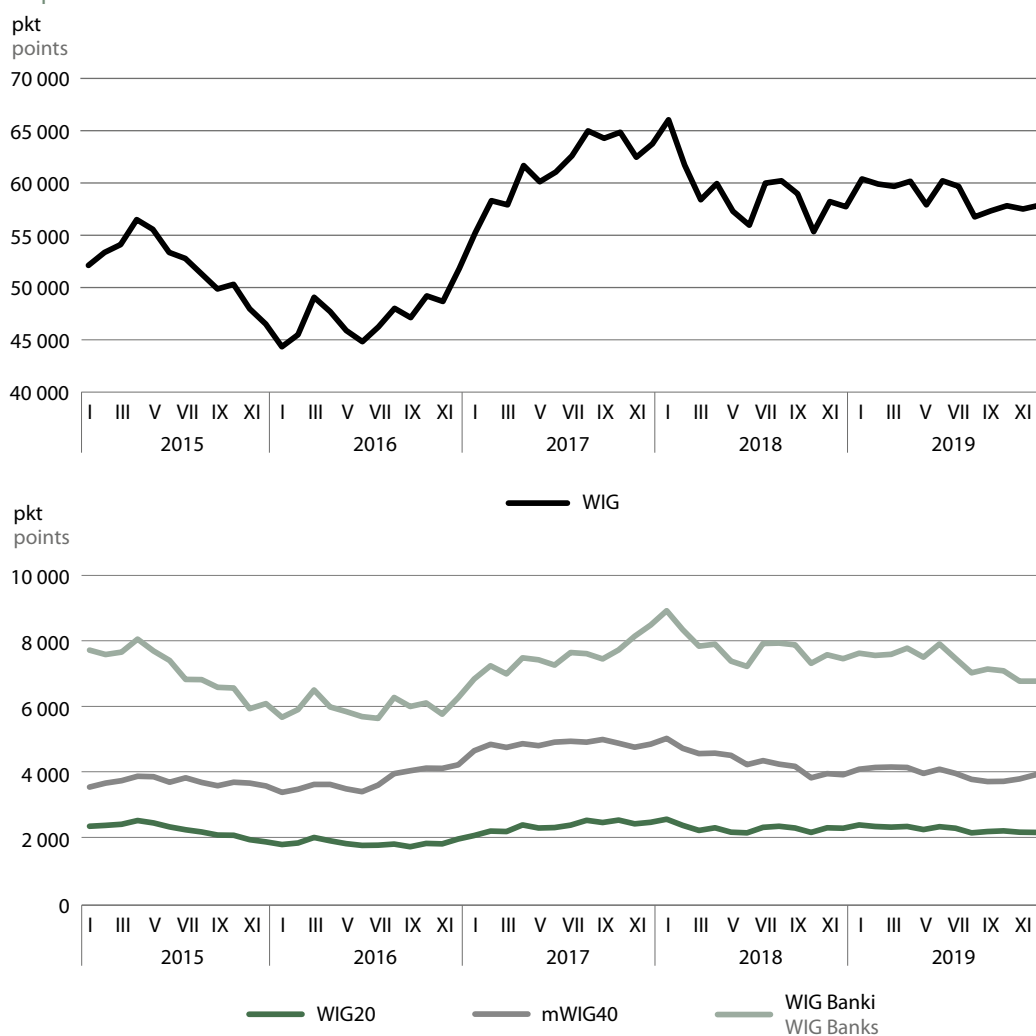
Źródło: dane GPW.  
Source: WSE data.**Wykres 6. Notowania wybranych indeksów GPW w Warszawie**

Chart 6. Stock quotes of selected WSE indices in Warsaw

Źródło: dane GPW.  
Source: WSE data.

## 1.2. Wybrane sektory rynku finansowego w Polsce i UE – ujęcie podmiotowe

### 1.2. Specialized segments of financial markets in Poland and the EU – entity basis

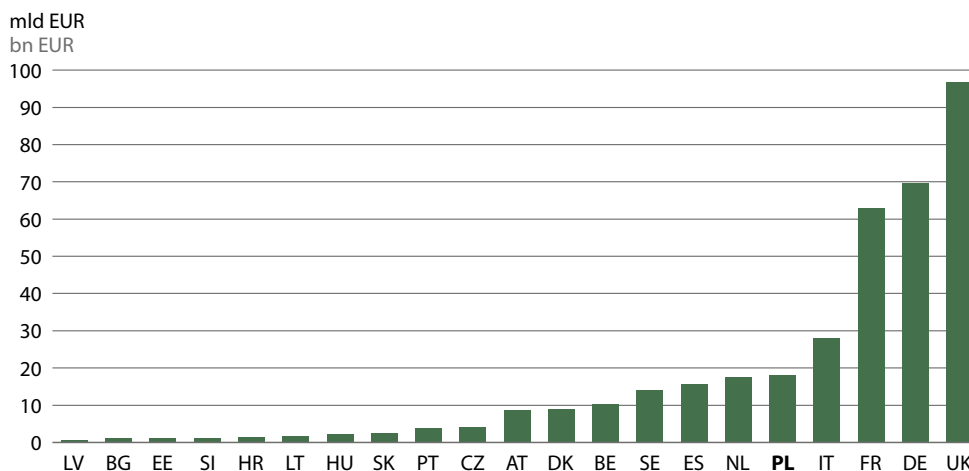
W Unii Europejskiej podmioty zajmujące się działalnością leasingu, faktoringu i pośrednictwa kredytowego oraz windykacją tworzą zrzeszenia. Podmioty te zbierają dane statystyczne udostępniane przez członków danego zrzeszenia. W części tej przedstawiono dane dla krajów Unii Europejskiej z wykorzystaniem statystyk publikowanych przez: Leaseurope, EU Federation for Factoring and Commercial Finance oraz Eurofinas, the European Federation of Finance House Associations.

### Działalność leasingowa w UE

#### Leasing activities in the EU

Wartość nowych umów i zawartych kontraktów w 2019 r. przez zrzeszone przedsiębiorstwa prowadzące działalność leasingową w krajach Unii Europejskiej wyniosła 371,7 mld EUR, odnotowując wzrost o 7,5% w relacji do roku poprzedniego<sup>8</sup>.

**Wykres 7. Wartość nowych leasingowanych aktywów w podziale na kraje w 2019 r.**  
Chart 7. The value of new leased assets by country in 2019



Uwaga: Brak danych dla Cypru, Finlandii, Irlandii, Luksemburga, Malty i Rumunii.  
Remark: Data for Cyprus, Finland, Ireland, Luxembourg, Malta, Romania not available.

Źródło: Leaseurope.org.  
Source: Leaseurope.org.

Najwyższą wartość w zakresie zawartych nowych umów leasingowych odnotowano w Wielkiej Brytanii (96,9 mld EUR), w Niemczech (69,8 mld EUR), we Francji (63,0 mld EUR) oraz we Włoszech (27,9 mld EUR).

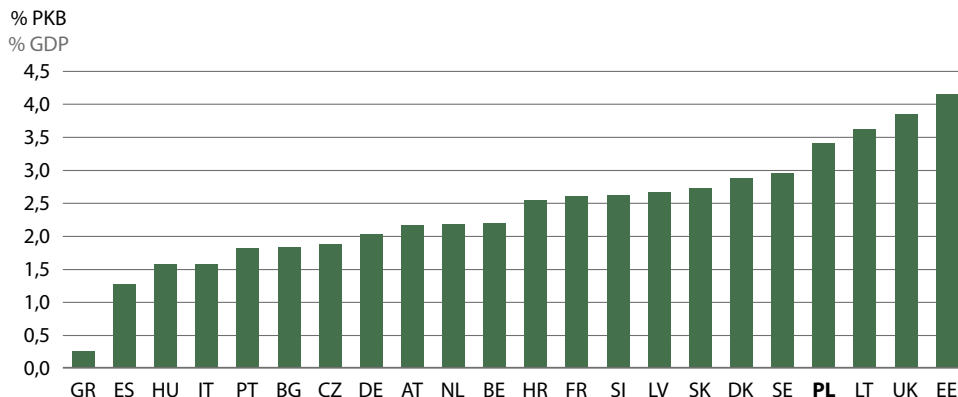
Wskaźnik penetracji segmentu działalności leasingowej w odniesieniu do wielkości PKB był najwyższy w takich krajach jak Estonia (4,1% PKB), Wielka Brytania (3,8% PKB), Litwa (3,6% PKB) oraz Polska (3,4% PKB).

W strukturze wartości udzielonego leasingu w 2018 r. dominowały podmioty prowadzące działalność w Wielkiej Brytanii (19,8%), Niemczech (14,9%) oraz Francji (11,2%).

<sup>8</sup> Według danych Leaseurope, zrzeszenia te obejmują od 80,0% do 100,0% udziałów w rynku w danym kraju.

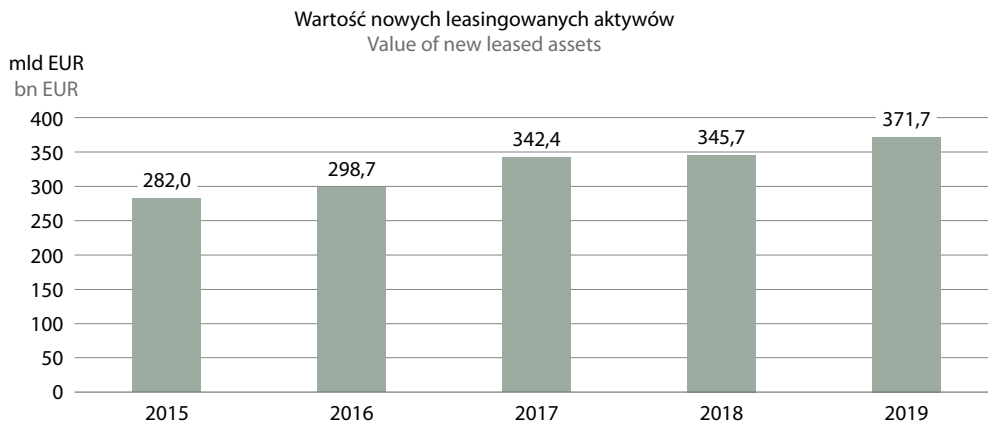


**Wykres 8. Wskaźnik penetracji rynku dla leasingu w odniesieniu do PKB w podziale na kraje w 2019 r.**  
 Chart 8. Market penetration rate for leasing in relation to GDP by country in 2019

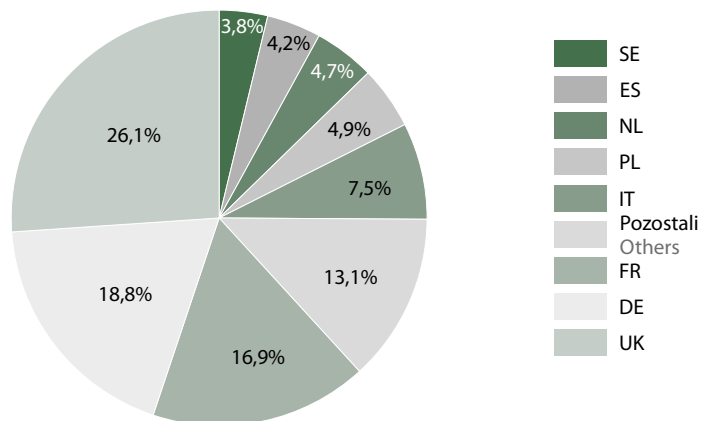


Źródło: Opracowanie własne na podstawie Leaseurope.org i Eurostatu.  
 Source: Own study based on Leaseurope.org and Eurostat.

**Wykres 9. Podstawowe dane dotyczące leasingu w Europie**  
 Chart 9. Basic data about leasing in Europe



Struktura nowych leasingowanych aktywów UE w 2019 r. według ich wartości  
 The structure of new leased assets in the EU in 2019 according to their value



Źródło: Leaseurope.org.  
 Source: Leaseurope.org.

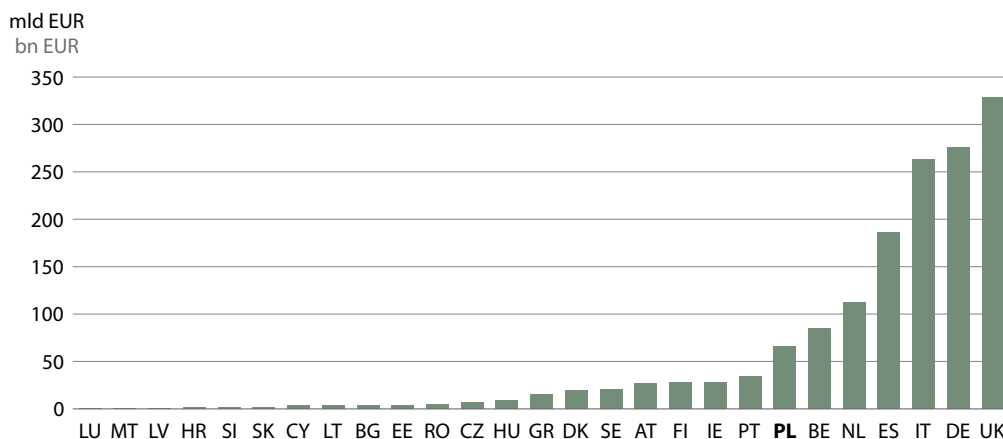
## Działalność faktoringowa w UE

### Factoring activities in the EU

Wartość zawartych transakcji faktoringowych w 2019 r. dla faktorów, według danych EU Federation for Factoring and Commercial Finance (EUF), wyniosła w krajach Unii Europejskiej 1 879,8 mld EUR, odnotowując wzrost o 8,8%. W strukturze obrotów faktorów dominowały podmioty prowadzące działalność na terenie Francji (18,6%), Wielkiej Brytanii (17,5%), Niemiec (14,7%) oraz Włoch (14,0%). Wartość zawartych transakcji faktoringowych w podziale na kraje wskazuje na dominację Francji i Wielkiej Brytanii, w której wartość tych usług finansowych wyniosła odpowiednio 349,7 mld EUR oraz 329,0 mld EUR w 2019 r. Polska zajęła 8 pozycję w Europie ze względu na wartość transakcji faktoringowych, osiągając wolumen transakcji na poziomie 66,1 mld EUR<sup>9</sup>.

#### Wykres 10. Wartość zawartych transakcji faktoringowych w podziale na kraje w 2019 r.

Chart 10. Value of factoring transactions by country in 2019



Źródło: euf.eu.com  
Source: euf.eu.com

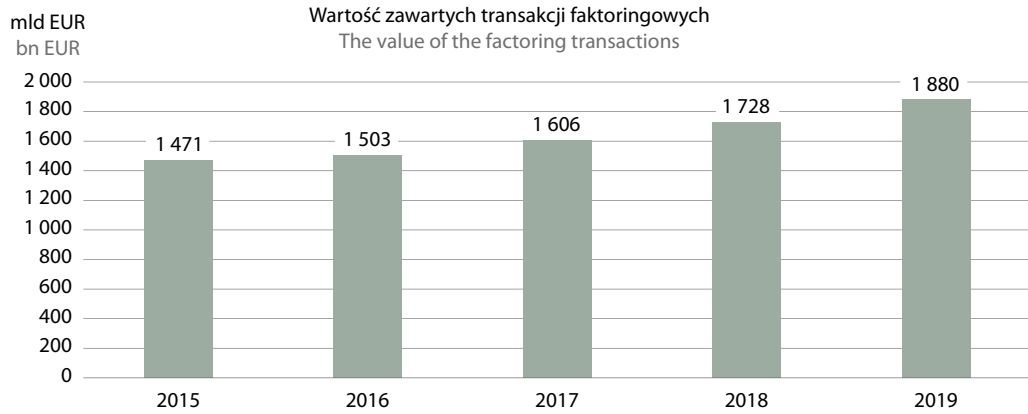
Wskaźnik penetracji<sup>10</sup> segmentu działalności faktoringowej (wartość transakcji w odniesieniu do wielkości PKB) w 2019 r. był najwyższy w takich krajach jak Belgia (18% PKB) oraz Portugalia (16% PKB), Włochy i Hiszpania (15% PKB). Poziom wskaźnika penetracji dla Polski wyniósł 13% PKB (wobec 11% PKB w roku poprzednim).

<sup>9</sup> EU Federation for Factoring and Commercial Finance, Newsletter / April 2020 / Issue 18, str. 7.

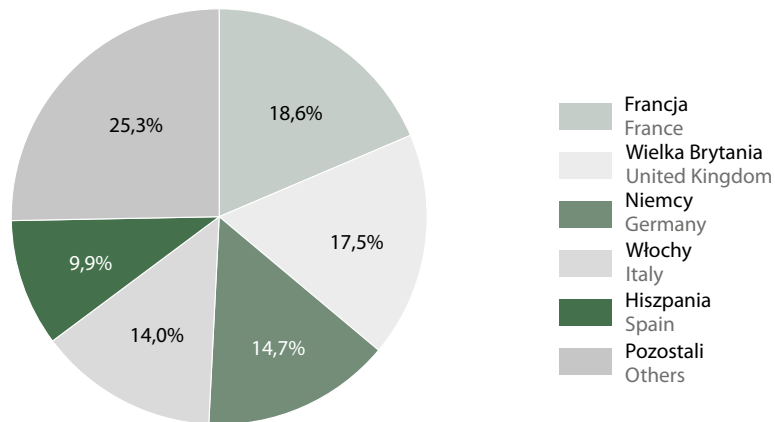
<sup>10</sup> Dane EUF podawane są dla wskaźników penetracji bez miejsc po przecinku.

**Wykres 11. Podstawowe dane dotyczące faktoringu w Europie**

Chart 11. Basic data about factoring in Europe

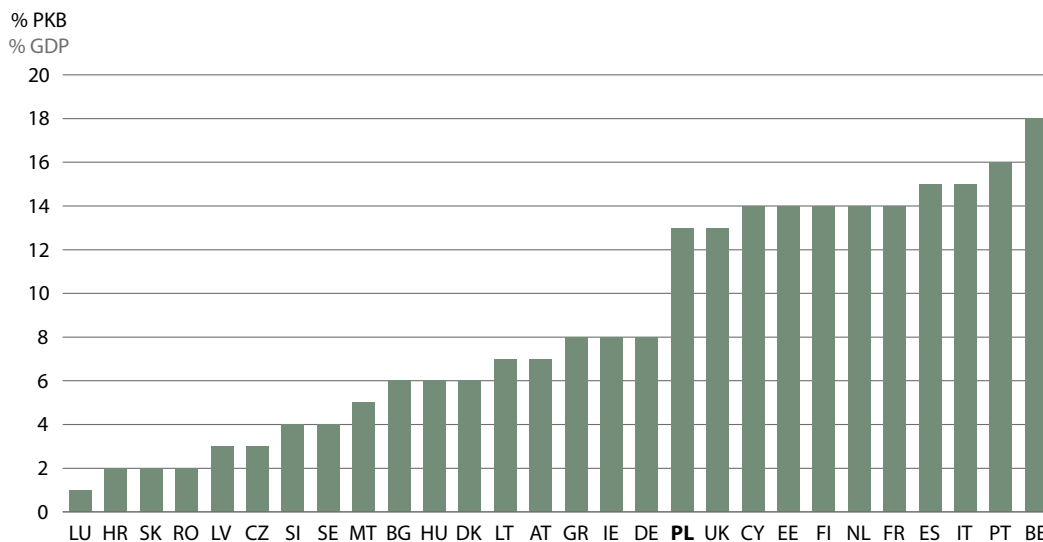


Struktura obrotów faktorów według krajów w 2019 r.  
The structure of factors turnover by countries in 2019



Źródło: [euf.eu.com/total-factoring.html](http://euf.eu.com/total-factoring.html)  
Source: [euf.eu.com/total-factoring.html](http://euf.eu.com/total-factoring.html)

**Wykres 12. Wskaźnik penetracji rynku dla faktoringu w odniesieniu do PKB w podziale na kraje w 2019 r.**  
 Chart 12. Market penetration rate for factoring in relation to GDP by country in 2019



Źródło: euf.eu.com  
 Source: euf.eu.com

## Działalność podmiotów pośrednictwa kredytowego w UE

### Activities of credit intermediation companies in the EU

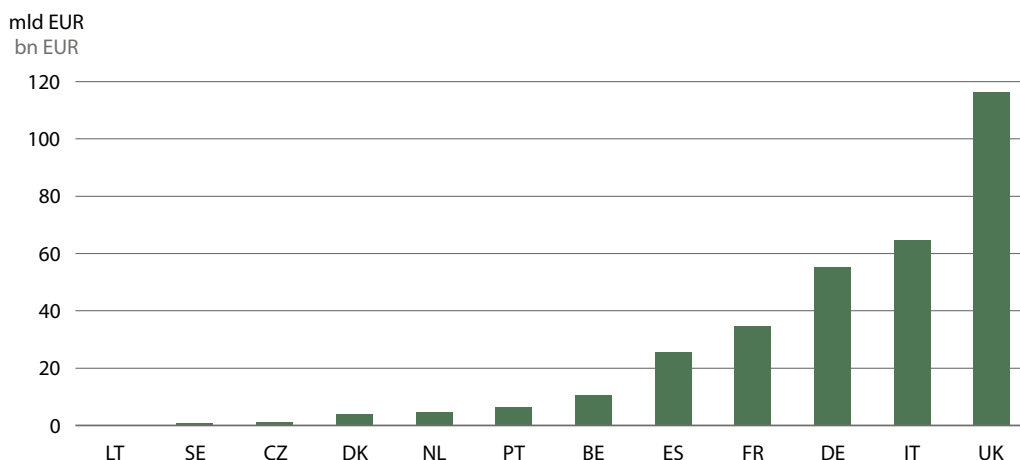
Wartość nowych kredytów udzielonych przez pośredników kredytowych zrzeszonych w Eurofinas w 2019 r., wyniosła 469,2 mld EUR (wzrost o 0,6%). W strukturze udzielonych kredytów przez pośredników kredytowych, kredyty konsumpcyjne wynosiły 241,9 mld EUR (wzrost o 4,7%), stanowiąc udział 51,6% wszystkich udzielonych kredytów w 2019 r. W drugiej kolejności największy udział odnotowano dla kredytów samochodowych, których poziom wyniósł 117,1 mld EUR (spadek o 12,1%), co stanowiło 25,5% udziału w rynku. W kredytach konsumpcyjnych udzielonych osobom fizycznym przeważały kredyty odnawialne, których wartość wynosiła 113,0 mld EUR, notując wzrost w porównaniu do roku poprzedniego o 3,8%. Wartość udzielonego finansowania przez podmioty pośrednictwa kredytowego w 2019 r. była najwyższa w Wielkiej Brytanii (116,5 mld EUR), we Włoszech (64,8 mld EUR), Niemczech (55,3 mld EUR) i Francji (34,8 mld EUR).

Eurofinas (European Federation of Finance House Associations) reprezentuje na forum europejskim instytucje związane z udzielaniem kredytów konsumenckich. Organizacje Członkowskie to głównie banki, instytucje pożyczkowe oraz tzw. captive companies. Według danych Eurofinas instytucje te obejmują od 4,6% (w Szwecji) do 94,7% (w Belgii) udziałów w rynku w danym kraju.

Obecnie Eurofinas reprezentuje 17 organizacji członkowskich z 17 państw (Belgia, Czechy, Niemcy, Hiszpania, Francja, Finlandia, Włochy, Maroko, Holandia, Norwegia, Portugalia, Polska, Szwecja, Dania, Wielka Brytania, Litwa, Turcja). W ankiecie dotyczącej funkcjonowania rynku pośrednictwa kredytowego wzięło udział 12 organizacji z państw Unii Europejskiej oraz 3 z poza Unii. Polska była jednym z państw członkowskich, które nie wzięło udziału w ankiecie.

**Wykres 13. Wartość udzielonego finansowania przez instytucje pośrednictwa kredytowego w podziale na wybrane kraje europejskie w 2019 r.**

Chart 13. Value of financing provided by credit intermediation institutions by selected European Union countries in 2019

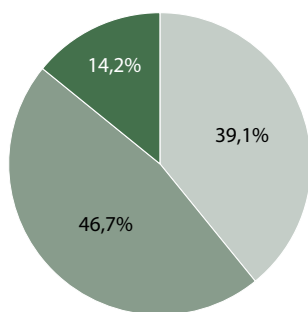


Źródło: Eurofinas, Annual Survey 2019.  
Source: Eurofinas, Annual Survey 2019.

**Wykres 14. Podstawowe dane dotyczące pośrednictwa kredytowego w wybranych w 2019 r.**

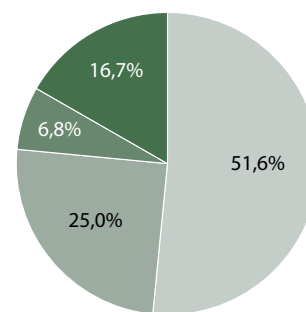
Chart 14. Basic data on credit intermediation in selected countries in 2019

Struktura kredytów konsumpcyjnych  
Consumer credit structure



- Pożyczka osobista  
Personal loans
- Kredyty odnawialne  
Revolving credit including credit cards
- Kredyty udzielone w punkcie sprzedaży  
Credit at the point of sale

Struktura kredytów udzielonych przez pośredników  
Credit structure according to loan type



- Kredyty konsumenckie  
Consumer credit
- Kredyty samochodowe  
Car finance
- Kredyt na działalność biznesową  
Business loan
- Kredyty hipoteczne  
Home or real estate mortgages

Uwaga: Instytucje zrzeszone w Eurofinas, które wzięły udział w ankiecie: UPC/BVK (BE), CLFA (CZ), BFACH (DE), Finans og Leasing (DK), ASNEF (ES), ASF (FR), ASSOFIN (IT), LBA (LT), APSF (MA), VFN (NL), FINFO (NO), ASFAC (PT), Finansbolagens Förening (SE), AFI/FKB (TR), FLA (UK).

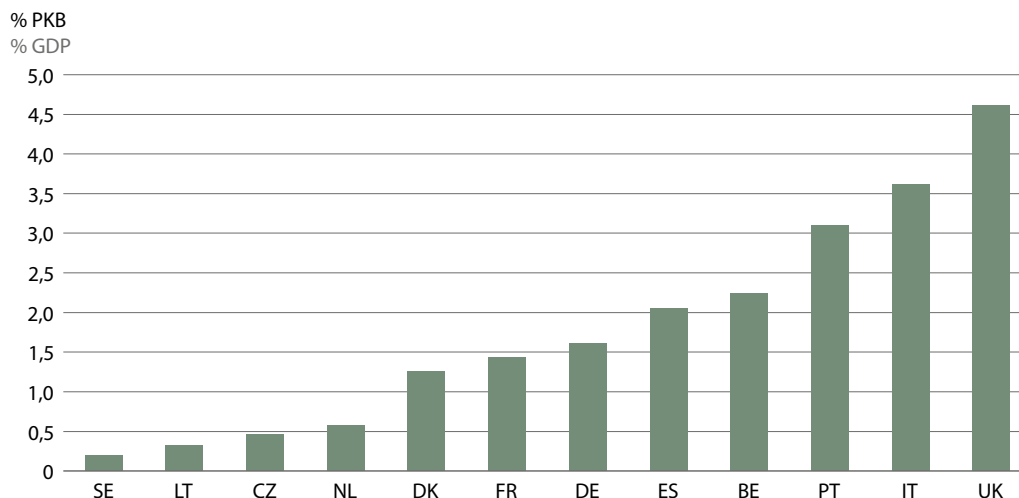
Remark: The following Eurofinas members took part in the survey: UPC/BVK (BE), CLFA (CZ), BFACH (DE), Finans og Leasing (DK), ASNEF (ES), ASF (FR), ASSOFIN (IT), LBA (LT), APSF (MA), VFN (NL), FINFO (NO), ASFAC (PT), Finansbolagens Förening (SE), AFI/FKB (TR), FLA (UK).

Źródło: Eurofinas, Annual Survey 2019.  
Source: Eurofinas, Annual Survey 2019.

Wskaźnik penetracji segmentu działalności pośrednictwa kredytowego w 2019 r. w odniesieniu do PKB był najwyższy w takich krajach jak Wielka Brytania (4,6% PKB), Włochy (3,6% PKB), Portugalia (3,1% PKB) oraz Hiszpania (2,2% PKB).

**Wykres 15. Wskaźnik penetracji rynku dla pośrednictwa kredytowego w odniesieniu do PKB w podziale na wybrane kraje Unii Europejskiej w 2019 r.**

Chart 15. Market penetration rate for intermediation institutions with respect to GDP by selected European Union countries in 2019



Źródło: Opracowanie własne na podstawie Eurofinas, Annual Survey 2019 i danych Eurostatu.  
Source: Own elaboration based on Eurofinas, Annual Survey 2019 and Eurostat data.

## Rozdział 2. Chapter 2.

### Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego Specialized financial market segments

#### 2.1. Ogólna charakterystyka wyspecjalizowanych segmentów rynku finansowego 2.1. General characteristics of specialized segments of the financial market

W 2019 r. w badaniu WSRF wzięło udział 282 przedsiębiorstwa prowadzące działalność pośrednictwa kredytowego lub udzielające pożyczek ze środków własnych (nazywanych w publikacji ogólnie pośrednikami kredytowymi), 54 przedsiębiorstwa faktoringowe, 83 przedsiębiorstwa leasingowe oraz 97 podmiotów prowadzących działalność windykacyjną.

Podmioty biorące udział w badaniu WSRF nie podlegają nadzorowi finansowemu KNF i nie ma konieczności rejestracji prowadzonej przez nie działalności na wyspecjalizowanych segmentach rynku finansowego. Wyjątkiem, od stycznia 2018 r., jest rejestr pośredników kredytowych, związany z wejściem w życie ustawy o kredycie hipotecznym oraz o nadzorze nad pośrednikami kredytu hipotecznego, agentami oraz firmami kredytodawców. Działalność w badanych obszarach jest prowadzona przez niewielką grupę podmiotów i jest zlokalizowana w różnych sekcjach Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD). Wynika to z faktu, iż nie istnieją w ramach dostępnych jednostek klasyfikacyjnych wystarczająco precyzyjne w praktyce grupowania dla tego rodzaju działalności, co powoduje, że działalność tych podmiotów może występować w różnych działach PKD. Ponadto, wskazana działalność na wyspecjalizowanych segmentach rynków finansowych często nie jest działalnością jedyną, ani działalnością dominującą, lecz uboczną.

**Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw badanych w danym segmencie rynku finansowego w 2019 r.**  
Table 1. Number of enterprises in research in a given segment of the financial market in 2019

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
Podmioty ogółem Total entities				
Liczba badanych przedsiębiorstw ogółem Number of surveyed entities in total	282	54	83	97
Według charakteru prowadzonej działalności According to character of conducted activity				
jedyny rodzaj działalności only activity	184	26	18	52
działalności dominującej dominant activity	59	5	39	31
działalność uboczna secondary activity	39	23	26	14
Liczba oddziałów oraz autoryzowanych przedstawicielstw Number of branches and authorized representatives offices	4 774	345	2 208	92

**Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw badanych w danym segmencie rynku finansowego w 2019 r. (dok.)**  
 Table 1. Number of enterprises in research in a given segment of the financial market in 2019 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
<b>Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca)</b> Specialized entities (the only one or dominant activity)				
Liczba badanych przedsiębiorstw ogółem The number of surveyed entities in total	243	31	57	83
<b>Według charakteru prowadzonej działalności</b> According to character of conducted activity				
jedyny rodzaj działalności only activity	184	26	18	52
działalności dominującej dominant activity	59	5	39	31
działalność uboczna secondary activity	x	x	x	x
Liczba oddziałów oraz autoryzowanych przedstawicielstw Number of branches and authorized representatives offices	4 161	51	1 499	80
<b>Według osiągniętego wyniku finansowego</b> According to the financial result achieved				
podmioty, które odnotowały zysk netto <sup>a</sup> entities with a net profit <sup>a</sup>	114	22	38	46
podmioty, które poniosły stratę netto <sup>a</sup> entities with a net loss <sup>a</sup>	77	8	19	24
podmioty, które prowadziły księgi przychodów i rozchodów entities with books of revenues and expenses	52	1	-	13

<sup>a</sup> Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.  
 a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

Dane o sytuacji finansowej (pochodzące z bilansów oraz rachunku wyników) dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, które jednocześnie prowadzą pełną rachunkowość.

Przez podmioty wyspecjalizowane (przedsiębiorstwa wyspecjalizowane) rozumiemy te, dla których działalność na jednym z badanych segmentów rynku finansowego, jest działalnością jedyną lub dominującą. Tylko dla tych podmiotów możliwe jest powiązanie ich sytuacji finansowej z działalnością, którą prowadzą na danym segmencie rynku.

Warunek prowadzenia przez podmiot pełnej rachunkowości dla prezentowania danych o tym wymiarze działalności, wynika z potrzeby operowania jednolitymi i porównywalnymi kategoriami rachunkowości finansowej. W badaniu występują także podmioty stosujące uproszczony system rachunkowości w postaci podatkowej księgi przychodów i rozchodów (nie występują natomiast takie, które stosowałyby inne systemy uproszczone, tj. ryczałt ewidencjonowany lub kartę podatkową). Dla nich jednak nie jest możliwe uzyskanie danych w porównywalnych kategoriach. Podmioty prowadzące księgi przychodów i rozchodów



nie są jednak liczne a wielkość ich operacji na wyspecjalizowanych segmentach rynkach finansowych jest dużo mniejsza niż dla prowadzących pełną rachunkowość.

W związku z powyższym dane o operacjach na rynkach finansowych (np. liczba klientów, wartość przeprowadzanych operacji) są prezentowane dla wszystkich podmiotów objętych badaniem. Natomiast dane o sytuacji finansowej agregowane są dla mniejszej grupy podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących pełną rachunkowość. Będzie to w dalszym ciągu publikacji wskazywane w częściach przytaczających te dane.

**Tablica 2. Charakterystyka działalności podmiotów prowadzących działalność w 2019 r. w danym segmencie rynku finansowego**

Table 2. Characteristics of activities of the entities operating in 2019 in a given segment of the financial market

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
<b>Podmioty ogółem</b> Total entities				
Liczba klientów w ciągu roku Number of clients during the year	3 791 543	22 083	443 952	-
Liczba zawartych umów w ciągu roku Number of contracts concluded during the year	5 090 541	13 587 166	608 833	6 941 039
Wartość zawartych transakcji finansowych w ciągu roku (mln zł) Value of financial transactions concluded during the year ((million PLN)	42 877	315 024	61 495	32 449
Suma bilansowa (mln zł) Total assets (million PLN)	x	x	x	x
Wynik finansowy netto (mln zł) Net profit (loss) (million PLN)	x	x	x	x
<b>Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca)</b> Specialized entities (the only one or dominant activity)				
Liczba klientów w ciągu roku Number of clients during the year	3 743 336	18 064	439 079	-
Liczba zawartych umów w ciągu roku Number of contracts concluded during the year	5 035 002	11 104 671	602 096	6 450 801
Wartość zawartych transakcji finansowych w ciągu roku (mln zł) Value of financial transactions concluded during the year ((million PLN)	39 607	240 131	60 851	27 412
Suma bilansowa <sup>a</sup> (mln zł) Total assets <sup>a</sup> (million PLN)	15 937	28 612	148 254	6 375
Wynik finansowy netto <sup>a</sup> (mln zł) Net profit (loss) <sup>a</sup> (million PLN)	-136	156	842	450

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.

a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Liczba klientów pośredników kredytowych wyniosła 3,8 mln, w tym w podmiotach wyspecjalizowanych było to 3,7 mln klientów (udział ten stanowił 98,7% w liczbie wszystkich klientów tego segmentu). Liczba klientów faktorów wyniosła 22,1 tys., w tym dla podmiotów wyspecjalizowanych 18,1 tys.. Dla działalności leasingowej było to 444,0 tys. klientów dla podmiotów ogółem, a w grupie podmiotów wyspecjalizowanych 439,1 tys., w przypadku podmiotów prowadzących działalność windykacyjną informacja ta z uwagi na specyfikę prowadzonej działalności nie została uwzględniona w badaniu tego modułu działalności.

W 2019 r. liczba zawartych umów przez podmioty pośrednictwa kredytowego wyniosła 5,1 mln, w tym 98,9% stanowiły umowy zawarte przez podmioty wyspecjalizowane, w przypadku faktoringu 13,6 mln umów, z czego 81,7% tych umów było zawartych przez podmioty wyspecjalizowane. W działalności leasingowej zawarto 0,6 mln umów przez podmioty leasingowe ogółem, w tym 98,9% przez podmioty wyspecjalizowane. W działalności windykacyjnej liczba zawartych umów przez podmioty ogółem wyniosła 6,9 mln, w tym 92,9% przez podmioty wyspecjalizowane.

Wartość zawartych transakcji przez badane podmioty prowadzące działalność pośrednictwa kredytowego wyniosła 42,9 mld zł, w tym 39,6 mld zł przez podmioty wyspecjalizowane. W działalności faktoringowej wartość transakcji wyniosła 315,0 mld zł, w tym 240,1 mld zł w podmiotach wyspecjalizowanych. W działalności leasingowej wartość transakcji finansowych osiągnęła poziom 61,5 mld zł, w tym 60,9 mld zł w podmiotach wyspecjalizowanych. Podmioty prowadzące działalność windykacyjną zawarły transakcje na kwotę 32,4 mld zł, a w podmiotach wyspecjalizowanych – 27,4 mld zł.

Suma bilansowa podmiotów prowadzących pełną rachunkowość w pośrednictwie kredytowym wynosiła 15,9 mld zł, dla działalności faktoringowej 28,6 mld zł, dla leasingu 148,3 mld zł, a w przypadku działalności windykacyjnej 6,4 mld zł.

Najwyższy wynik finansowy netto odnotowano w grupie leasingodawców (0,8 mld zł), w grupie podmiotów zajmujących się windykacją (0,5 mld), oraz w firmach faktoringowych (0,2 mld zł). Stratę netto w wysokości (minus 0,1 mld zł) poniosły firmy pośrednictwa kredytowego.

## Forma prawna

### Legal form

W strukturze podmiotów ogółem dominowały spółki z o.o., w działalności pośrednictwa kredytowego było to 172 spółki (61,0% podmiotów w grupie tych podmiotów ogółem). W działalności leasingowej było 55 firm, co stanowiło 66,3% podmiotów ogółem o tym rodzaju działalności. W działalności windykacyjnej 44 spółki z o.o. stanowiły 45,4% podmiotów windykacyjnych ogółem. Wśród faktorów największa liczba podmiotów miała formę prawną spółki akcyjnej – 31 podmiotów, co stanowiło 57,4% podmiotów faktoringowych.

W przypadku podmiotów wyspecjalizowanych struktura ze względu na formę prawną była zbliżona do podmiotów ogółem: w działalności pośrednictwa kredytowego – 149 spółek z o.o. dla działalności leasingowej – 39 spółek z o.o., dla działalności windykacyjnej – 37 spółek z o.o., a dla działalności faktoringowej – 17 spółek akcyjnych.

**Tablica 3. Liczba badanych przedsiębiorstw prowadzących działalność w 2019 r. w danym segmencie rynku finansowego według formy prawnej**

Table 3. Number of enterprises surveyed conducting operations in 2019 in a given segment of the financial market by legal form

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzie- lanie pożyczek ze środków własnych Credit intermedia- tion/ lending from own sources	Działalność faktoringo- wa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windyka- cyjna Debt collection
Podmioty ogółem Total entities				
Spółka akcyjna Joint-stock company	48	31	26	27
Spółka z o.o. Private limited company	172	21	55	44
Osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą Sole proprietorship	44	-	-	15
Inne formy prawne Other legal form	18	2	2	11
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)				
Spółka akcyjna Joint-stock company	35	17	17	25
Spółka z o.o. Private limited company	149	12	39	37
Osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą Sole proprietorship	43	-	-	12
Inne formy prawne Other legal form	16	2	1	9

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

## Przynależność do grup kapitałowych Membership in the capital group

W badanych podmiotach ogółem oraz jednostkach wyspecjalizowanych świadczących usługi pośrednictwa kredytowego dominowały podmioty działające samodzielnie, odpowiednio 77,3% jednostek (218 podmiotów) oraz 81,5% jednostek wyspecjalizowanych (198 podmiotów). Spółki prowadzące działalność pośrednictwa kredytowego w grupach kapitałowych były głównie jednostkami zależnymi: w podmiotach ogółem było to 50 spółek, a w podmiotach wyspecjalizowanych 38 spółek.

W grupie podmiotów ogółem prowadzących działalność faktoringową przeważały podmioty zależne w grupach kapitałowych (25 spółek). Podobna sytuacja wystąpiła w grupie wyspecjalizowanych podmiotów (15 spółek). W podmiotach leasingowych najwyższą liczebność w podmiotach ogółem wystąpiła w spółkach zależnych (53 spółki), w tym 40 spółek było podmiotami wyspecjalizowanymi. W podmiotach ogółem prowadzących działalność windykacyjną przeważały podmioty prowadzące działalność samodzielną (71 spółek). Podobnie w grupie podmiotów wyspecjalizowanych (60 spółek).

**Tablica 4. Liczba podmiotów prowadzących w 2019 r. działalność w danym segmencie rynku finansowego według przynależności do grupy kapitałowej**

Table 4. Number of entities conducting business activity in each segment of the financial market in 2019 by belonging to a capital group

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzie- lanie pożyczek ze środków własnych Credit intermedia- tion/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windyka- cyjna Debt collection
<b>Podmioty ogółem</b> Total entities				
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to capital group	64	35	66	26
jednostka dominująca parent company	7	5	8	11
jednostka zależna subsidiary company	50	25	53	11
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	7	5	5	4
Pozostałe podmioty (działające samodzielnie) Other entities (operating independently)	218	19	17	71
<b>Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca)</b> Specialized entities (the only one or dominant activity)				
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to capital group	45	16	46	23
jednostka dominująca parent company	3	-	4	11
jednostka zależna subsidiary company	38	15	40	9
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	4	1	2	3
Pozostałe podmioty (działające samodzielnie) Other entities (operating independently)	198	15	11	60

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

## Liczba pracujących

### Number of employees

W podmiotach ogółem oraz w jednostkach wyspecjalizowanych najwięcej osób było zatrudnionych na podstawie umowy o pracę.

**Tablica 5. Liczba pracujących w 2019 r. w podmiotach prowadzących działalność w danym segmencie rynku finansowego**

Table 5. Number of employees in 2019 in the entities operating in each segment of financial market

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
Podmioty ogółem <sup>b</sup> Total entities <sup>b</sup>				
Liczba pracujących na podstawie: Number of employees based on:				
umowy o pracę employment contract	15 360	1 912	7 724	5 632
umowy zlecenia, agencyjnej o dzieło civil contract	10 128	115	755	254
samo zatrudnienia self-employment	7 322	258	1 568	182
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)				
Liczba pracujących na podstawie: Number of employees based on:				
umowy o pracę employment contract	13 826	1 385	6 520	5 335
umowy zlecenia, agencyjnej o dzieło civil contract	8 678	104	729	245
samo zatrudnienia self-employment	6 851	86	1 018	172

<sup>b</sup> Uwaga: Pytanie dotyczyło osób pracujących na rzecz działalności danego typu.

<sup>b</sup> Note: The question concerned those persons working for the given type of activity.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

## Aktywa i pasywa badanych podmiotów<sup>11</sup>

### Assets and liabilities of the entities

W podmiotach świadczących usługi pośrednictwa kredytowego prowadzących pełną rachunkowość wartość aktywów wyniosła 15,9 mld zł, w tym 41,9% stanowiły aktywa trwałe. W strukturze majątku trwałego przeważały inwestycje długoterminowe, których udział w aktywach trwałych wyniósł 69,9%. W podmiotach pośrednictwa kredytowego aktywa obrotowe miały udział 58,1%. W strukturze majątku obrotowego dominowały inwestycje krótkoterminowe, których udział wyniósł 55,8%. Udział kapitału własnego w pasywach spółek pośrednictwa kredytowego kształtował się na poziomie 18,2%, natomiast udział zobowiązań wyniósł

<sup>11</sup> Dane finansowe badanych podmiotów, prezentowane w publikacji dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, prowadzących pełną rachunkowość.

81,8%. W strukturze zobowiązań tych spółek największą pozycją były zobowiązania długoterminowe, które stanowiły 50,5% wartości zobowiązań i rezerw na zobowiązania.

**Tablica 6. Aktywa i pasywa badanych podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących działalność w 2019 r. w danym segmencie rynku finansowego<sup>a</sup>**

Table 6. Assets and liabilities of surveyed specialized entities conducting operations in 2019 in a given segment of financial market<sup>a</sup>

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzie- lanie pożyczek ze środków własnych (191 przedsię- biorstw) Credit intermedia- tion/ lending from own sources (191 enterprises)	Działalność faktoringowa (30 przedsię- biorstw) Factoring (30 enterpris- es)	Działalność leasingowa (57 przedsię- biorstw) Leasing (57 enterpris- es)	Działalność windykacyjna (70 przedsię- biorstw) Debt collec- tion (70 enterpris- es)
	w mln zł in million PLN			
Aktywa trwałe Fixed assets	6 679	368	97 202	4 817
wartości niematerialne i prawne intangible assets	294	59	583	52
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	306	45	16 752	124
należności długoterminowe long-term receivables	892	148	42 241	161
inwestycje długoterminowe long-term investments	4 666	88	31 369	4 440
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	521	28	6 258	41
Aktywa obrotowe Current assets	9 258	28 244	51 051	1 557
zapasy inventories	17	1	1 102	3
należności krótkoterminowe current receivables	3 878	19 671	29 251	507
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	5 164	8 553	19 933	1 000
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	199	19	766	47
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	0	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	0	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	15 937	28 612	148 254	6 375
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	2 894	649	7 292	2 128

**Tablica 6. Aktywa i pasywa badanych podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących działalność w 2019 r. w danym segmencie rynku finansowego<sup>a</sup> (dok.)**Table 6. Assets and liabilities of surveyed specialized entities conducting operations in 2019 in a given segment of financial market<sup>a</sup> (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzie- lanie pożyczek ze środków własnych (191 przedsię- biorstw) Credit intermedia- tion/ lending from own sources (191 enterprises)	Działalność faktoringowa (30 przedsię- biorstw) Factoring (30 enterpris- es)	Działalność leasingowa (57 przedsię- biorstw) Leasing (57 enterpris- es)	Działalność windykacyjna (70 przedsię- biorstw) Debt collec- tion (70 enterpris- es)
	w mln zł in million PLN			
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	1 650	290	2 805	417
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	2 190	482	3 111	834
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	8	#	-16	5
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	-347	45	643	357
zysk/strata z lat ubiegłych Previous years profit (loss)	-427	-272	-92	69
zysk/strata netto Net profit (loss)	-179	156	842	450
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	-1	#	-	-4
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	13 044	27 963	140 962	4 247
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	133	34	274	111
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	6 591	3 887	81 056	2 671
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	5 934	23 846	57 684	1 161
rozliczenia międzyokresowe accruals	385	196	1 947	304
<b>PASYWA RAZEM</b> <b>TOTAL LIABILITIES</b>	<b>15 937</b>	<b>28 612</b>	<b>148 254</b>	<b>6 375</b>

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.

a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

W badanych podmiotach faktoringowych prowadzących pełną rachunkowość wartość aktywów wyniosła 28,6 mld zł, w tym 1,3% stanowiły aktywa trwałe, a aktywa obrotowe stanowiły 98,7%. W strukturze majątku obrotowego dominowały należności krótkoterminowe (69,6%). Udział kapitału własnego w pasywach tych spółek kształtował się na poziomie 2,3%, a zobowiązań i rezerw na zobowiązania wyniósł 97,7%. W strukturze zobowiązań tych spółek przeważały zobowiązania krótkoterminowe, które stanowiły 85,3% wartości zobowiązań i rezerw na zobowiązania.

W przedsiębiorstwach leasingowych prowadzących pełną rachunkowość wartość aktywów wyniosła 148,3 mld zł, w tym 65,6% to aktywa trwałe. W aktywach trwałych 43,5% stanowiły należności długoterminowe. W badanych podmiotach leasingowych aktywa obrotowe stanowiły 34,4% aktywów ogółem. W strukturze majątku obrotowego przedsiębiorstw leasingowych dominowały należności krótkoterminowe, których udział wyniósł 57,3%. Udział kapitału własnego w pasywach tych spółek ukształtował się na poziomie 4,9%, a udział zobowiązań i rezerw na zobowiązania odpowiednio 95,1%. W strukturze zobowiązań badanych podmiotów leasingowych przeważały zobowiązania długoterminowe, których udział w zobowiązaniach i rezerwach na zobowiązania wyniósł 57,5%.

W badanych podmiotach windykacyjnych prowadzących pełną rachunkowość wartość aktywów wyniosła 6,4 mld zł, w tym 75,6% stanowiły aktywa trwałe, a aktywa obrotowe stanowiły 24,4%. W strukturze majątku trwałego dominowały inwestycje długoterminowe, których udział w aktywach trwałych wyniósł 92,2%. Udział kapitału własnego w pasywach tych podmiotów kształtował się na poziomie 33,4%, a zobowiązań i rezerw na zobowiązania wyniósł 66,6%. W strukturze zobowiązań tych jednostek udział zobowiązań długoterminowych w wartości zobowiązań i rezerw na zobowiązania wyniósł 62,9%.

## Rachunek zysków i strat badanych podmiotów

### Profit and loss account of entities

Wartość przychodów z całokształtu działalności przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego prowadzących pełną rachunkowość wyniosła 6,4 mld zł, w tym przychody ze sprzedaży netto stanowiły udział 91,7%. Koszty z całokształtu działalności tych podmiotów osiągnęły wartość 6,2 mld zł, w tym koszty działalności operacyjnej stanowiły 69,0% całości kosztów. Relacja kosztów do przychodów z całokształtu działalności przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego wyniosła 97,9%.

W podmiotach prowadzących działalność faktoringową przychody z całokształtu działalności wyniosły 1,2 mld zł. Wartość przychodów ze sprzedaży w całości przychodów ogółem miała udział 90,6%. Koszty z całokształtu działalności kształtowały się na poziomie 1,0 mld zł. Najwyższy udział w kosztach z całokształtu działalności faktorów stanowiły koszty operacyjne (49,5%). Poziom relacji kosztów do przychodów z całokształtu działalności wyniósł 82,9%.

W podmiotach prowadzących działalność leasingową wartości przychodów z całokształtu działalności wynosiła 14,1 mld zł, w tym przychody netto ze sprzedaży stanowiły udział 80,6%. Koszty z całokształtu działalności kształtowały się na poziomie 13,1 mld zł, w tym koszty operacyjne stanowiły udział 54,0%. Relacja kosztów do przychodów z całokształtu działalności leasingodawców wyniosła 92,4%.

Przedsiębiorstwa prowadzące działalność windykacyjną odnotowały przychody z całokształtu działalności na poziomie 1,8 mld zł, w tym przychody netto ze sprzedaży stanowiły udział 57,8%. Koszty z całokształtu działalności tych podmiotów kształtowały się na poziomie 1,3 mld zł, w tym koszty operacyjne stanowiły udział 79,1%. Relacja kosztów do przychodów z całokształtu działalności podmiotów windykacyjnych wyniosła 72,6%.



**Tablica 7. Rachunek zysków i strat podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących działalność w 2019 r. w danym segmencie rynku finansowego<sup>a</sup>**Table 7. Profit and loss account of specialized entities conducting operations in 2019 in a given segment of financial market<sup>a</sup>

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych (191 przedsiębiorstw) Credit intermediation/ lending from own sources (191 enterprises)	Działalność faktoringowa (30 przedsiębiorstw) Factoring (30 enterprises)	Działalność leasingowa (57 przedsiębiorstw) Leasing (57 enterprises)	Działalność windykacyjna (70 przedsiębiorstw) Debt collection (70 enterprises)
	w mln zł in million PLN			
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	6 376	1 172	14 122	1 787
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	5 848	1 062	11 385	1 032
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	219	47	1979	33
przychody finansowe financial revenues	309	63	758	722
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	6 240	972	13 052	1 297
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	4 307	481	7 045	1 026
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	418	72	2 712	52
koszty finansowe financial costs	1 516	418	3 295	219
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	135	200	1 070	490
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	-136	156	842	450

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.  
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

## Inne rodzaje prowadzonej działalności

### Other types of business

Badane podmioty rynku finansowego prowadziły często więcej niż jedną działalność w ramach badanych segmentów. Najwięcej podmiotów w 2019 r. wskazało zarówno na prowadzenie działalności leasingowej, jak i pośrednictwa kredytowego – 15 podmiotów, 13 podmiotów prowadziło zarówno działalność pośrednictwa kredytowego, jak i faktoringu, osiem prowadziło jednocześnie działalność faktoringu i leasingu, działalność w zakresie faktoringu i windykacji prowadziło siedem firm, a działalność pośrednictwa kredytowego i windykację prowadziło sześć podmiotów. Wśród badanych podmiotów trzy typy działalności na wyspecjalizowanych segmentach rynku finansowego prowadziło sześć firm w zakresie pośrednictwa kredytowego, faktoringu i leasingu, a trzy podmioty prowadziły działalność pośrednictwa kredytowego, faktoringu i windykacji.

## Rozdział 3.

### Chapter 3.

## Działalność przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego

### Activity of credit intermediation companies

### 3.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach pośrednictwa kredytowego

#### 3.1. Basic data on surveyed credit intermediation companies

W 2019 r. badaniem objętych zostało 282 przedsiębiorstwa prowadzące działalność pośrednictwa kredytowego i udzielające pożyczek ze środków własnych (nazywanych w publikacji ogólnie pośrednikami kredytowymi). Przedsiębiorstwa te w większości to spółki z ograniczoną odpowiedzialnością (172), spółki akcyjne (48), pozostałe 62 miały inne formy prawne. Spośród badanej zbiorowości w 224 spółkach przeważał kapitał krajowy, a w 58 kapitał zagraniczny.

**Tablica 8. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według formy prawnej w 2019 r.**

Table 8. Number of credit intermediation by the legal form in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący rodzaj działalności Dominant activity	Ubożny rodzaj działalności Secondary activity
Spółka akcyjna Joint-stock company	48	20	15	13
Spółka z o.o. Private limited company	172	118	31	23
Osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą Sole proprietorship	44	34	9	1
Inne formy prawne Other legal form	18	12	4	2

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Spośród badanych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego 64 podmioty należały do grup kapitałowych, z tego 50 było jednostkami zależnymi, po siedem jednostkami dominującymi oraz jednocześnie jednostkami dominującymi i zależnymi. Do grup kapitałowych należały 42 firmy udzielające pożyczek ze środków własnych, 19 pośredniczących w udzielaniu kredytów i pożyczek we współpracy z bankami i trzy udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami jednocześnie.

**Tablica 9. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według przynależności do grupy kapitałowej w 2019 r.**

Table 9. Number of credit intermediation entities according to affiliation to the capital group in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to the capital group:	64	19	42	3
jednostka dominująca subsidiary	7	3	3	1
jednostka zależna dominant entity	50	14	35	1
jednostka dominująca i zależna lower-level dominant unit	7	2	4	1

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. w badanych podmiotach pośrednictwa kredytowego pracowało 32,8 tys. osób, w tym 15,4 tys. osób pracowało na podstawie umowy o pracę, 10,1 tys. na podstawie umowy zlecenia, agencyjnej i umowy o dzieło. W firmach tych pracowało również 7,3 tys. osób działających na własny rachunek.

**Tablica 10. Liczba pracujących w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego w 2019 r.**

Table 10. Number of employees in surveyed credit intermediation entities in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks
-----------------------------------	-----------------	--	---	---

Liczba pracujących na podstawie:

Number of employees based on:

umowy o pracę employment contract	15 360	9 306	4 931	1 123
umowy zlecenia, agencyjnej, o dzieło civil contract	10 128	667	9 081	380
samozatrudnienia self-employment	7 322	5 824	1 461	37

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W ogólnej zbiorowości 282 jednostek - 140 podmiotów udzielało pożyczki ze środków własnych, 133 pośredniczyło w udzielaniu kredytów i pożyczek we współpracy z bankami, a dziewięć jednocześnie udzielało pożyczek ze środków własnych i współpracowało z bankami.

Wśród badanych podmiotów 184 przedsiębiorstwa zajmowały się pośrednictwem kredytowym jako jedynym rodzajem prowadzonej działalności, w 59 firmach była to działalność dominująca, a w 39 była działalnością uboczną. Oprócz działalności pośrednictwa kredytowego, 20 przedsiębiorstw zajmowało się pośrednictwem produktów ubezpieczeniowych, 15 firm działalnością leasingową, 13 działalnością faktoringową, po sześć działalnością windykacyjną i bankową, a 26 podmiotów prowadziło również niefinansową działalność usługową.

**Tablica 11. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według charakteru prowadzonej działalności w 2019 r.**

Table 11. Number of credit intermediation entities according to the character of their operations in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Nie udzielające pożyczek ze środków własnych do not grant loans from own sources	Udzielające pożyczek ze środków własnych grant loans from own sources	Udzielające jednocześnie Provides at the same time	
				pożyczek ze środków własnych loans from own	współpracujące z bankami cooperating with banks
Podmioty ogółem Total entities	282	133	140	9	
Pośrednictwo/udzielanie pożyczek ze środków własnych – jedyny rodzaj działalności Intermediation/granting loans with own funds - only activity	184	88	96	-	-
Pośrednictwo/udzielanie pożyczek ze środków własnych – dominujący rodzaj działalności Intermediation/granting loans from own funds - dominant activity	59	35	17	4	3
Pośrednictwo/udzielanie pożyczek ze środków własnych – uboczny rodzaj działalności Intermediation/granting loans with own funds - secondary activity	39	10	27	5	6
Inna działalność, w której podmioty uczestniczyły: Other type of activity:					
działalność bankowa banking activity	6	4	-	2	
działalność ubezpieczeniowa insurance activity	20	11	7	2	
działalność leasingowa leasing activity	15	2	13	-	
działalność faktoringowa factoring activity	13	-	13	-	
działalność windykacyjna vindication activity	6	-	6	-	
działalność usługowa niefinansowa non-financial service activities	26	15	10	1	
inna other	51	22	27	2	

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

## 3.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego

### 3.2. Financial situation of surveyed credit intermediation companies

Dane o sytuacji finansowej prezentowane w podrozdziale (pochodzące z bilansów oraz rachunku wyników) dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, które jednocześnie prowadzą pełną rachunkowość.

Przez podmioty wyspecjalizowane (przedsiębiorstwa wyspecjalizowane) rozumiemy te, dla których działalność pośrednictwa kredytowego jest działalnością jedyną lub dominującą. Tylko dla tych podmiotów możliwe jest powiązanie ich sytuacji finansowej z działalnością, którą prowadzą na danym segmencie rynku.

I tak, dane o sytuacji finansowej wyspecjalizowanych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego z pełną rachunkowością dotyczą 191 podmiotów. Wśród nich, działalność pośrednictwa kredytowego była jedyną dla 143 przedsiębiorstw, a dominującą dla 48.

Wartość aktywów przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego z pełną rachunkowością zmniejszyła się o 1,3% w ciągu 2019 r. do kwoty 15,9 mld zł. Dominującą pozycję majątku stanowiły aktywa obrotowe (58,1%). Udział inwestycji krótkoterminowych w aktywach obrotowych wyniósł 55,8%, a należności krótkoterminowych 41,9%. Aktywa trwałe stanowiły 41,9% wartości majątku ogółem. Największą, co do wielkości pozycją aktywów trwałych były inwestycje długoterminowe (69,9%). W wartości pasywów 81,8% stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, a 18,2% kapitały własne. W zobowiązaniach i rezerwach na zobowiązania dominowały zobowiązania długoterminowe (50,5%), a udział zobowiązań krótkoterminowych wyniósł 45,5%.

**Tablica 12. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2019 r.<sup>a</sup>**

Table 12. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities by type of activity in 2019<sup>a</sup>

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (191 przedsiębiorstw) Total (191 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (143 przedsiębiorstwa) Only activity (143 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (48 przedsiębiorstw) Dominant activity (48 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	6 725	6 679	1 603	1 657	5 122	5 022
wartości niematerialne i prawne intangible assets	290	294	42	55	248	238
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	218	306	59	91	159	215
należności długoterminowe long-term receivables	997	892	634	586	363	306
inwestycje długoterminowe long-term investments	4 722	4 666	481	513	4 241	4 153
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	498	521	386	412	111	109

**Tablica 12. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2019 r. (cd.)**

Table 12. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities by type of activity in 2019 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (191 przedsiębiorstw) Total (191 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (143 przedsiębiorstwa) Only activity (143 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (48 przedsiębiorstw) Dominant activity (48 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Aktywa obrotowe Current assets	9 426	9 258	4 823	4 900	4 603	4 358
zapasy inventories	22	17	4	5	17	12
należności krótkoterminowe current receivables	3 525	3 878	1 946	2 455	1 579	1 422
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	5 591	5 164	2 638	2 316	2 953	2 848
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	288	199	235	123	54	76
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#	#	#
<b>AKTYWA RAZEM</b> <b>TOTAL ASSETS</b>	<b>16 154</b>	<b>15 937</b>	<b>6 429</b>	<b>6 557</b>	<b>9 725</b>	<b>9 380</b>
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	3 530	2 894	1 639	1 353	1 891	1 541
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	1 631	1 650	1 162	1 173	469	476
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	2 159	2 190	1 010	957	1 150	1 233
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	6	8	#	#	#	#
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	-869	-347	-903	-425	34	78
zysk/strata z lat ubiegłych Previous years profit (loss)	33	-427	288	-125	-255	-301
<b>zysk/strata netto</b> <b>net profit (loss)</b>	<b>572</b>	<b>-179</b>	<b>87</b>	<b>-227</b>	<b>485</b>	<b>48</b>

**Tablica 12. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2019 r. (dok.)**

Table 12. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities by type of activity in 2019 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (191 przedsiębiorstw) Total (191 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (143 przedsiębiorstwa) Only activity (143 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (48 przedsiębiorstw) Dominant activity (48 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	-3	-1	#	#	#	#
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	12 625	13 044	4 791	5 204	7 834	7 839
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	135	133	102	80	33	53
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	6 422	6 591	2 995	3 357	3 427	3 234
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	5 559	5 934	1 565	1 549	3 994	4 385
rozliczenia międzyokresowe accruals	509	385	129	218	380	167
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	16 154	15 937	6 429	6 557	9 725	9 380

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.  
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W 114 rentownych przedsiębiorstwach pośrednictwa kredytowego prowadzących pełną rachunkowość wartość aktywów wzrosła o 5,9% do kwoty 10,4 mld zł i stanowiła 65,6% aktywów wszystkich wyspecjalizowanych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego. Główną pozycję aktywów podmiotów z wypracowanym zyskiem stanowiły aktywa obrotowe – 6,6 mld zł (63,0%), a aktywa trwałe ukształtowały się na poziomie 3,9 mld zł (37,0%). W badanych podmiotach z wypracowanym zyskiem, zobowiązania i rezerwy na zobowiązania stanowiły 75,8% wartości pasywów, a 24,2% kapitały własne.

W 2019 r. wśród 77 nierentownych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego wartość aktywów wyniosła 5,5 mld zł i stanowiła 34,4% aktywów wszystkich wyspecjalizowanych podmiotów pośrednictwa kredytowego. W ich strukturze największy udział miały aktywa trwałe – 51,3%, zaś aktywa obrotowe osiągnęły wartość 2,7 mld zł i stanowiły 48,7% aktywów ogółem przedsiębiorstw wykazujących stratę. Udział zobowiązań i rezerw na zobowiązania wyniósł 93,3% pasywów badanej zbiorowości, a udział kapitałów własnych 6,7%.

**Tablica 13. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego<sup>a</sup> przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2019 r.**Table 13. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities taking into account the profitability criterion in 2019<sup>a</sup>

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (191 przedsiębiorstw) Total (191 enterprises)		Podmioty z zyskiem <sup>c</sup> (114 przedsiębiorstw) Entities with a profit (114 enterprises)		Podmioty ze stratą <sup>c</sup> (77 przedsiębiorstw) Entities with a loss (77 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	6 725	6 679	3 378	3 862	3 347	2 817
wartości niematerialne i prawne intangible assets	290	294	169	183	120	110
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	218	306	182	265	37	41
należności długoterminowe long-term receivables	997	892	403	486	594	406
inwestycje długoterminowe long-term investments	4 722	4 666	2 267	2 548	2 455	2 118
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	498	521	357	380	141	141
Aktywa obrotowe Current assets	9 426	9 258	6 486	6 586	2 940	2 671
zapasy inventories	22	17	6	8	15	9
należności krótkoterminowe current receivables	3 525	3 878	2 762	3 228	763	649
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	5 591	5 164	3 472	3 184	2 119	1 981
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	288	199	245	166	43	33
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#	#	#
<b>AKTYWA RAZEM</b> TOTAL ASSETS	<b>16 154</b>	<b>15 937</b>	<b>9 867</b>	<b>10 449</b>	<b>6 287</b>	<b>5 488</b>
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	3 530	2 894	2 901	2 527	629	367
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	1 631	1 650	1 407	1 401	224	249



**Tablica 13. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego<sup>a</sup> przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2019 r. (dok.)**Table 13. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities taking into account the profitability criterion in 2019<sup>a</sup> (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (191 przedsiębiorstw) Total (191 enterprises)		Podmioty z zyskiem <sup>c</sup> (114 przedsiębiorstw) Entities with a profit (114 enterprises)		Podmioty ze stratą <sup>c</sup> (77 przedsiębiorstw) Entities with a loss (77 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	2159	2190	1256	1182	903	1008
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	6	8	#	#	#	#
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	-869	-347	-919	-495	51	149
zysk/strata z lat ubiegłych Previous years profit (loss)	33	-427	412	121	-379	-548
zysk/strata netto net profit (loss)	572	-179	742	311	-170	-490
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	-3	-1	#	#	#	#
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	12625	13044	6967	7922	5658	5122
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	135	133	76	73	59	60
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	6422	6591	2988	3341	3434	3250
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	5559	5934	3451	4180	2108	1754
rozliczenia międzyokresowe accruals	509	385	452	328	57	58
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	16154	15937	9867	10449	6287	5488

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.

a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

c Podział na podstawie wyniku finansowego netto.

c The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. przychody z całokształtu działalności 191 przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego prowadzących pełną rachunkowość wyniosły 6,4 mld zł. W strukturze przychodów, największy udział miały przychody netto ze sprzedaży – 91,7%. Koszty z całokształtu działalności ukształtowały się na poziomie 6,2 mld zł, a w ich strukturze koszty działalności operacyjnej stanowiły 69,0%.

**Tablica 14. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2019 r.<sup>a</sup>**

Table 14. Profit and loss account of entities conducting credit intermediation specialized activities in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (191 przedsiębiorstw) Total (191 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (143 przedsiębiorstwa) Only activity (143 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (48 przedsiębiorstw) Dominant activity (48 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	6 776	6 376	3 397	3 391	3 379	2 984
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	5 927	5 848	3 135	3 090	2 792	2 758
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	530	219	151	123	380	96
przychody finansowe financial revenues	318	309	112	179	207	130
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	5 869	6 240	3 151	3 414	2 718	2 827
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	4 218	4 307	2 297	2 307	1 921	2 000
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	441	418	183	163	259	254
koszty finansowe financial costs	1 210	1 516	671	943	538	573
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	907	135	246	-22	661	157
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	572	-136	87	-184	485	48

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.

a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

W 114 rentownych przedsiębiorstwach pośrednictwa kredytowego prowadzących pełną rachunkowość przychody z całokształtu działalności wyniosły 4,5 mld zł, w tym 92,3% udziału miały przychody netto ze sprzedaży. Koszty z całokształtu działalności ukształtowały się na poziomie 3,9 mld zł, a w ich strukturze 75,7% stanowiły koszty operacyjne.

W grupie 77 nierentownych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego prowadzących pełną rachunkowość przychody z całokształtu działalności wyniosły 1,9 mld zł i w 90,3% składały się z przychodów netto ze sprzedaży. Koszty z całokształtu działalności osiągnęły wartość 2,3 mld zł, z czego 57,8% to koszty operacyjne.

**Tablica 15. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego<sup>a</sup> przy uwzględnieniu kryterium rentowności**  
 Table 15. Profit and loss account of entities conducting credit intermediation according to profitability<sup>a</sup>

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (191 przedsiębiorstw) Total (191 enterprises)		Podmioty z zyskiem <sup>c</sup> (114 przedsiębiorstw) Entities with a profit (114 enterprises)		Podmioty ze stratą <sup>c</sup> (77 przedsiębiorstw) Entities with a loss (77 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	6 776	6 376	4 664	4 497	2 111	1 879
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	5 927	5 848	4 068	4 151	1 859	1 697
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	530	219	372	94	158	125
przychody finansowe financial revenues	318	309	224	251	94	57
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	5 869	6 240	3 672	3 927	2 197	2 313
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	4 218	4 307	2 803	2 971	1 415	1 336
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	441	418	82	93	359	324
koszty finansowe financial costs	1 210	1 516	787	863	423	653
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	907	135	992	569	-86	-434
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	572	-136	742	355	-170	-491

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.

a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

c Podział na podstawie wyniku finansowego netto.

c The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

### 3.3. Charakterystyka usług pośrednictwa kredytowego

#### 3.3. Characteristics of credit intermediation services

W 2019 r. badane przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego obsłużyły 3792 tys. klientów, udzielając im 5091 tys. kredytów i pożyczek o łącznej wartości 42,9 mld zł. Z czego osobom fizycznym udzielono 5052 tys. kredytów i pożyczek o wartości 36,4 mld zł, a przedsiębiorstwom 38 tys. o wartości 6,4 mld zł.

Spośród 282 przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego 154 pozyskiwało klientów głównie przez Internet, 162 drogą telefoniczną, 119 w placówkach handlowo-usługowych, a sprzedaż osobista stosowana była w 122 firmach. W badanej grupie podmioty oferowały swoje usługi poprzez ulotki (84), reklamę w prasie, radiu i TV (64) oraz drogą pocztową (20).

**Tablica 16. Kanały pozyskiwania klientów przez badane przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego w 2019 r.**

Table 16. Customer acquisition channels for the surveyed credit intermediation companies in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks
Oczekiwanie na klienta w placówce handlowo-usługowej Waiting for the client in a retail and service facility	119	69	46	4
Sprzedaż osobista Personal sale	122	63	54	5
Poczta By post	20	8	11	1
Telefonia stacjonarna i komórkowa Fixed and mobile telephony	162	83	73	6
Internet Internet	154	70	78	6
Media (prasa, TV, radio) Media (press, TV, radio)	64	27	31	6
Ulotki Leaflets	84	45	35	4

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Badane podmioty uczestniczyły w zawarciu 1876,9 tys. umów na kredyty i pożyczki we współpracy z bankami, z czego udzielono 1859,3 tys. kredytów i pożyczek osobom prywatnym i 17,6 tys. przedsiębiorstwom. Natomiast firmy udzielające pożyczek ze środków własnych zawarły 3213,6 tys. umów, z czego 3193,0 tys. z osobami prywatnymi i 20,6 tys. z przedsiębiorstwami.

W ogólnej liczbie umów największy udział miały pożyczki gotówkowe (94,5%), w tym pożyczki ze środków własnych (63,1%), kredyty gotówkowe (1,7%) oraz kredyty hipoteczne (1,5%).

**Tablica 17. Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego w 2019 r.**

Table 17. Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries companies in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds		Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources		Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks	
	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises
OGÓŁEM TOTAL	5 052 274	38 267	1 858 427	17 637	3 113 254	17 873	80 593	2 757
Kredyty gotówkowe Cash credits	76 381	8 405	75 918	8 405	-	-	463	-
Pożyczki gotówkowe Cash loans	1 593 038	1 779	1 592 691	1 775	-	-	347	4
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	3 192 980	20 626	-	-	3 113 254	17 873	79 726	2 753
Kredyty ratalne i kartowe Installment and card loans	97 583	272	97 583	272	-	-	-	-
Kredyty hipoteczne Mortgages	77 667	354	77 667	354	-	-	-	-
Kredyty samochodowe Car loans	9 076	3 004	9 019	3 004	-	-	57	-
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	3 944	219	3 944	219	-	-	-	-
Inne kredyty Other loans	1 605	3 608	1 605	3 608	-	-	-	-

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. badane przedsiębiorstwa, dla których pośrednictwo kredytowe było jedynym rodzajem działalności zawarły 3512,7 tys. umów na kredyty i pożyczki, co stanowiło 69,0% ogólnej liczby zawartych umów. Podmioty z dominującą działalnością pośrednictwa kredytowego zawarły 1522,3 tys. umów, (29,9% ogólnej liczby zawartych umów), a przedsiębiorstwa, dla których pośrednictwo kredytowe i udzielanie pożyczek ze środków własnych było działalnością uboczną zawarły około 55,5 tys. umów (1,1% ogólnej liczby zawartych umów).

**Tablica 18. Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2019 r.**

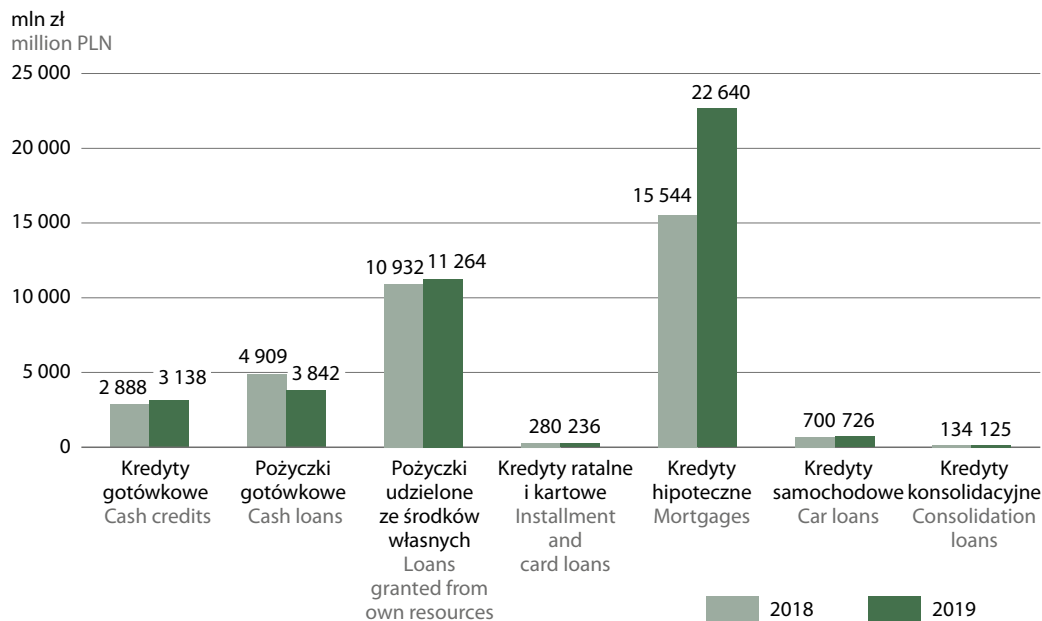
Table 18. Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediation entities by type of activity in 2019

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	osoby fizyczne natural persons	przedsię- biorstwa enterpris- es	osoby fizyczne natural persons	przedsię- biorstwa enterpris- es	osoby fizyczne natural persons	przedsię- biorstwa enterpris- es
OGÓŁEM TOTAL	3 504 411	8 296	1 503 076	19 219	44 787	10 752
Kredyty gotówkowe Cash credits	17 988	232	57 123	8 173	1 270	-
Pożyczki gotówkowe Cash loans	808 468	212	784 568	1 565	2	2
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	2 617 026	5 158	536 922	5 238	39 032	10 230
Kredyty ratalne i kartowe Installment and card loans	47 676	264	49 673	8	234	-
Kredyty hipoteczne Mortgages	8 942	4	65 617	350	3 108	-
Kredyty samochodowe Car loans	615	2 263	7 320	431	1 141	310
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	2 177	24	1 767	195	-	-
Inne kredyty Other loans	1 519	139	86	3259	-	210

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. w porównaniu z rokiem poprzednim wzrosła wartość kredytów hipotecznych (o 45,6%), kredytów gotówkowych (o 8,7%), kredytów samochodowych (o 3,7%) oraz wartość udzielonych pożyczek ze środków własnych (o 3,0%). Natomiast spadła wartość pożyczek gotówkowych udzielanych we współpracy z bankami (o 21,7%), kredytów ratalnych i kartowych (o 15,9%) oraz kredytów konsolidacyjnych (o 6,4%).

**Wykres 16. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek**  
 Chart 16. Value of loans and credits granted with the participation



Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. wartość udzielonych kredytów i pożyczek ogółem wyniosła 42,9 mld zł, w tym osobom fizycznym udzielono kredytów i pożyczek o wartości 36,4 mld zł, a przedsiębiorstwom 6,4 mld zł. Największy udział w wartości udzielonych kredytów i pożyczek miały kredyty hipoteczne (52,8%).

**Tablica 19. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego w 2019 r.**

Table 19. Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds		Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources		Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks	
	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises
	w mln zł in million PLN							
OGÓŁEM TOTAL	36 438	6 439	29 104	2 505	7 078	3 794	255	140
Kredyty gotówkowe Cash credits	2431	708	2 430	708	-	-	1	-
Pożyczki gotówkowe Cash loans	3 470	372	3 468	372	-	-	1	-
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	7 331	3 933	-	-	7 078	3 794	252	139
Kredyty ratalne i kartowe Installment and card loans	208	28	208	28	-	-	-	-
Kredyty hipoteczne Mortgages	22 379	261	22 379	261	-	-	-	-
Kredyty samochodowe Car loans	495	231	494	231	-	-	1	-
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	100	25	100	25	-	-	-	-
Inne kredyty Other loans	26	880	26	880	-	-	-	-

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. podmioty, dla których pośrednictwo kredytowe było jedynym rodzajem działalności udzieliły kredytów i pożyczek o wartości 11,1 mld zł. Przedsiębiorstwa z dominującą działalnością pośrednictwa kredytowego udzieliły kredytów i pożyczek w kwocie 28,5 mld zł., zaś przedsiębiorstwa, dla których pośrednictwo kredytowe i udzielanie pożyczek ze środków własnych było działalnością uboczną udzieliły kredytów i pożyczek w kwocie 3,3 mld zł.



**Tablica 20. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2019 r.**

Table 20. Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediation entities by type of activity in 2019

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	10 583	565	24 609	3 850	1 245	2 024
Kredyty gotówkowe Cash credits	320	57	2 055	651	56	0
Pożyczki gotówkowe Cash loans	1 409	3	2 060	366	0	3
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	6 000	237	1 243	1 750	87	1 945
Kredyty ratalne i kartowe Installment and card loans	120	22	88	5	0	-
Kredyty hipoteczne Mortgages	2 661	4	18 653	258	1 065	-
Kredyty samochodowe Car loans	41	179	417	35	37	18
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	21	4	79	21	-	-
Inne kredyty Other loans	11	59	14	763	-	58

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

**Tablica 21. Wartość udzielonych kredytów przez przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego w 2019 r. według województw**

Table 21. Value of loans granted by credit intermediation enterprises in 2019 by voivodships

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks
		w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	42 876	31 609	10 873	395
Dolnośląskie	3 889	3 065	801	23
Kujawsko-pomorskie	2 289	1 431	834	24
Lubelskie	2 128	1 463	652	14
Lubuskie	936	661	264	11
Łódzkie	1 709	1 101	585	24
Małopolskie	3 638	2 940	673	25
Mazowieckie	12 632	10 168	2 367	97
Opolskie	682	421	252	9
Podkarpackie	976	601	354	21
Podlaskie	724	452	263	9
Pomorskie	2 838	2 342	468	28
Śląskie	3 774	2 452	1 286	36
Świętokrzyskie	862	503	351	9
Warmińsko-mazurskie	1 061	636	408	17
Wielkopolskie	3 042	2 121	889	31
Zachodniopomorskie	1 695	1 252	427	16

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

### 3.4. Przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego – dane panelowe

#### 3.4. Surveyed credit intermediation companies – panel data

#### Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach pośrednictwa kredytowego

##### Financial situation of the surveyed credit intermediation companies

W ujęciu panelowym przedstawiono dane 92 przedsiębiorstw prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego, które w latach 2015-2019 brały corocznie udział w badaniu. W panelu 50 podmiotów udzielało pożyczek ze środków własnych, 39 pośredniczyło w udzielaniu kredytów i pożyczek we współpracy z bankami, a trzy jednocześnie udzielało pożyczek ze środków własnych i współpracowało z bankami.

Wśród 92 badanych podmiotów było 60 spółek z ograniczoną odpowiedzialnością, 25 spółek akcyjnych, pozostałe siedem firm to inne formy spółek.

Wśród badanych podmiotów 45 przedsiębiorstw zajmowało się pośrednictwem kredytowym i udzielaniem pożyczek ze środków własnych, jako jedynym rodzajem prowadzonej działalności, w 28 firmach była to działalność dominująca, a w 19 uboczna.

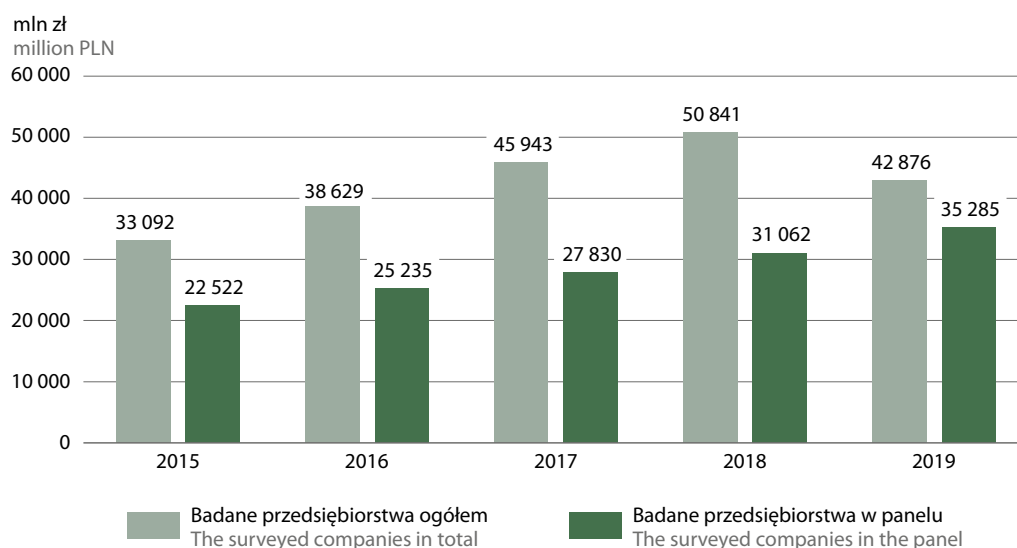
W latach 2015 -2019 spośród przedsiębiorstw biorących udział w badaniu prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego w 60 przedsiębiorstwach dominował kapitał krajowy, a w 31 kapitał zagraniczny, a jedna firma miała po 50% kapitału krajowego i zagranicznego.

Z grupy 92 badanych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego 37 podmiotów należało do grup kapitałowych, z tego 28 było jednostkami zależnymi, cztery dominującymi, a pięć jednocześnie jednostką dominującą i zależną.

Podmioty w ujęciu panelowym stanowią znaczny odsetek podmiotów badanych ogółem, o czym świadczy udział wartości udzielonych kredytów, który w 2015 r. wyniósł 68,1%, a w 2019 r. wyniósł 82,3%.

#### Wykres 17. Porównanie wartości udzielonych kredytów i pożyczek ogółem – dane panelowe

Chart 17. Comparison of the total value of loans and credits granted – panel data



Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

## Charakterystyka usług pośrednictwa kredytowego – dane panelowe

### Characteristics of credit intermediation services – panel data

W 92 przedsiębiorstwach, które corocznie brały udział w badaniu w latach 2015-2019, liczba udzielonych kredytów i pożyczek ogółem zmalała z 3,6 mln w 2015 r. do 2,9 mln w 2019 r., natomiast wartość kredytów i pożyczek wzrosła z 22,5 mld zł do 35,3 mld zł.

Na spadek o 17,7% liczby udzielonych kredytów ogółem w latach 2015-2019 miał wpływ prawie czterokrotny spadek liczby kredytów konsolidacyjnych, spadła również liczba udzielonych pożyczek ze środków własnych o 21,3%, kredytów ratalnych i kartowych o 26,1% oraz kredytów gotówkowych o 12,8%. Natomiast wzrosła liczba udzielonych kredytów hipotecznych o 54,5%, kredytów samochodowych o 38,3% oraz pożyczek gotówkowych 10,3%.

**Tablica 22. Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2015–2019**

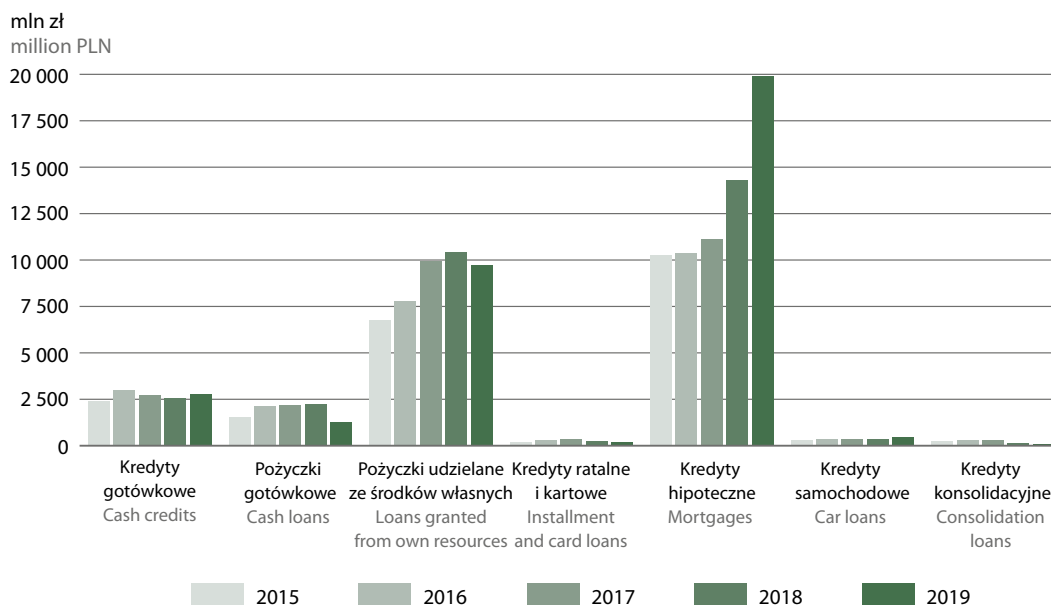
Table 22. Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries' companies – panel data for the period 2015–2019

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
OGÓŁEM TOTAL	3 553 728	4 150 332	3 859 086	3 448 050	2 923 350
Kredyty gotówkowe Cash credits	82 914	85 427	92 233	73 289	72 274
Pożyczki gotówkowe Cash loans	286 979	490 455	433 940	480 250	316 465
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	3 043 696	3 437 248	3 219 221	2 769 975	2 395 821
Kredyty ratalne i kartowe Installment and card loans	75 828	71 032	48 674	55 074	56 033
Kredyty hipoteczne Mortgages	45 313	43 806	50 736	55 940	70 007
Kredyty samochodowe Car loans	5 714	6 521	5 538	6 662	7 904
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	4 544	4 496	4 586	2 937	1 205
Inne kredyty Other loans	8 740	11 347	4 158	3 923	3 641

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

**Wykres 18. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek – dane panelowe**  
 Chart 18. Value of loans and credits granted with the participation – panel data



Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

W latach 2015-2019 wartość udzielonych kredytów i pożyczek wzrosła o 56,7%. Wpływ na to miał prawie dwukrotny wzrost wartości kredytów hipotecznych, wzrost wartości pożyczek udzielonych ze środków własnych o 44,1%, kredytów gotówkowych o 16,7% oraz kredytów samochodowych o 65,5%.

**Tablica 23. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2015–2019**

Table 23. Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries – panel data for the period 2015–2019

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM TOTAL	22 522	25 235	27 830	31 062	35 285
Kredyty gotówkowe Cash credits	2 389	3 009	2 707	2 545	2 789
Pożyczki gotówkowe Cash loans	1 518	2 110	2 150	2 211	1 262
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	6 763	7 758	9 934	10 434	9 743
Kredyty ratalne i kartowe Installment and card loans	179	307	326	259	171
Kredyty hipoteczne Mortgages	10 274	10 372	11 094	14 297	19 934

**Tablica 23. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2015–2019 (dok.)**

Table 23. Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries – panel data for the period 2015–2019 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
	w mln zł in million PLN				
Kredyty samochodowe Car loans	275	330	329	356	455
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	212	307	271	106	79
Inne kredyty Other loans	910	1 044	1 019	854	853

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

## Rozdział 4.

### Chapter 4.

## Działalność przedsiębiorstw leasingowych

### Activity of leasing companies

#### 4.1. Podstawowe dane o przedsiębiorstwach leasingowych

##### 4.1. Basic data on leasing companies

W 2019 r. badaniem objęte zostało 83 przedsiębiorstwa prowadzące działalność leasingową. Przedsiębiorstwa te w większości to spółki z ograniczoną odpowiedzialnością (55), spółki akcyjne (26) oraz dwa, które miały inną formę prawną. Spośród badanej zbiorowości w 44 spółkach przeważał kapitał krajowy, a w 39 kapitał zagraniczny.

**Tablica 24. Liczba podmiotów prowadzących działalność leasingową według formy prawnej w 2019 r.**  
Table 24. Number of entities conducting leasing activities according to the legal form in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący ro- dzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary activity
Spółka akcyjna Joint-stock company	26	3	14	9
Spółka z o.o. Limited liability company	55	14	25	16
Inne formy prawne Other legal form	2	1	-	1

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Spośród badanych przedsiębiorstw leasingowych 66 należało do grup kapitałowych, w tym 53 było jednostkami zależnymi, osiem dominującymi, a pięć jednostkami dominującymi i zależnymi jednocześnie. Do grup kapitałowych należało 12 przedsiębiorstw, w których działalność leasingowa była jedynym rodzajem działalności, 34 firmy, w których działalność leasingowa była dominująca i 20 zajmujących się działalnością leasingową jako uboczną.

**Tablica 25. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową w 2019 r. według przynależności do grupy kapitałowej i charakteru prowadzonej działalności**

Table 25. Number of surveyed entities conducting leasing activities in 2019, according to belonging to the capital group and the nature of the conducted activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący ro- dzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary activity
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to capital group	66	12	34	20
jednostka dominująca parent company	8	1	3	4
jednostka zależna subsidiary company	53	11	29	13
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	5	-	2	3

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Sieć dystrybucji produktów leasingowych w 2019 r. tworzyło 2208 oddziałów i autoryzowanych przedstawicielstw. W badanych przedsiębiorstwach zajmujących się leasingiem pracowało 10047 osób, w tym 7724 osoby na podstawie umowy o pracę, 755 osób na podstawie umowy zlecenia, agencyjnej i umowy o dzieło. W firmach tych pracowało również 1568 osób działających na własny rachunek.

**Tablica 26. Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność leasingową w 2019 r. według charakteru prowadzonej działalności**

Table 26. Number of employees and number of branches in the surveyed enterprises conducting leasing activities in 2019 by type of activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący ro- dzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary activity
Liczba pracujących na podstawie: Number of employees based on:				
umowy o pracę employment contract	7 724	1 634	4 886	1 204
umowy zlecenia, agencyjnej, o dzieło civil contract	755	107	622	26
samozatrudnienia self-employment	1 568	165	853	550
Liczba oddziałów oraz autoryzowanych przedstawicielstw Number of branches and authorized representative offices	2 208	556	943	709

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Wśród badanych podmiotów 18 przedsiębiorstw zajmowało się leasingiem jako jedynym rodzajem prowadzonej działalności, w 39 firmach była to działalność dominująca (łącznie w 2019 r. było to 57 podmiotów wyspecjalizowanych), a w 26 firmach leasing był działalnością uboczną. Badane przedsiębiorstwa oprócz działalności leasingowej, zajmowały się także: działalnością ubezpieczeniową – 14 przedsiębiorstw; dzia-



łałością bankową – trzy przedsiębiorstwa. Oprócz działalności finansowej, 23 badane przedsiębiorstwa prowadziły również niefinansową działalność usługową, a siedem działalność produkcyjną.

**Tablica 27. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według prowadzonej działalności w 2019 r.**

Table 27. Number of surveyed entities conducting leasing activity according to the nature of the conducted activity in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący ro- dzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary activity
Działalność leasingowa Leasing activities	83	18	39	26
Inna działalność, w której podmioty uczestniczyły: Other type of activity:				
działalność bankowa banking activity	3	-	-	3
działalność ubezpieczeniowa insurance activity	14	-	13	1
działalność produkcyjna production activity	7	-	1	6
działalność usługowa niefinansowa non-financial service activities	23	-	13	10
inna other	25	-	13	12

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

## 4.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw leasingowych

### 4.2. Financial situation of surveyed leasing companies

Dane o sytuacji finansowej prezentowane w podrozdziale (pochodzące z bilansów oraz rachunku wyników) dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, które jednocześnie prowadzą pełną rachunkowość.

Przez podmioty wyspecjalizowane (przedsiębiorstwa wyspecjalizowane) rozumiemy te, dla których działalność leasingowa jest działalnością jedyną lub dominującą. Tylko dla tych podmiotów możliwe jest powiązanie ich sytuacji finansowej z działalnością, którą prowadzą na danym segmencie rynku.

I tak, dane o sytuacji finansowej wyspecjalizowanych przedsiębiorstw leasingowych z pełną rachunkowością dotyczą 57 podmiotów. Wśród nich, działalność leasingowa była jedyną dla 18 przedsiębiorstw, a dominującą dla 39.

Wartość aktywów przedsiębiorstw leasingowych prowadzących pełną rachunkowość wzrosła o 5,2% w ciągu 2019 r. do kwoty 148,3 mld zł. Dominującą pozycję majątku stanowiły aktywa trwałe – 97,2 mld zł (65,6%). W wartości pasywów 95,1% stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym zobowiązania długoterminowe wyniosły 54,7%, a zobowiązania krótkoterminowe 38,9%.

**Tablica 28. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową<sup>a</sup>**  
 Table 28. Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities<sup>a</sup>

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (57 przedsiębiorstw) Total (57 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (18 przedsiębiorstw) Only activity (18 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (39 przedsiębiorstw) Dominant activity (39 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	92 989	97 202	28 806	27 108	64 183	70 095
wartości niematerialne i prawne intangible assets	561	583	317	306	244	277
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	15 761	16 752	5885	6 066	9 876	10 686
Należności długoterminowe long-term receivables	39 431	42 241	9 970	8 749	29 461	33 492
inwestycje długoterminowe long-term investments	31 231	31 369	10 318	9 561	20913	21 808
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	6 004	6 258	2 316	2 426	3 689	3 832
Aktywa obrotowe Current assets	47 932	51 051	17 154	16 752	30 778	34 300
zapasy inventories	927	1102	91	178	837	924
należności krótkoterminowe current receivables	26 122	29 251	9 873	9 809	16 249	19 442
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	20 013	19 933	6 668	6 317	13 345	13 616
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	870	766	522	448	348	318
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	-	-	-	-	-	-
Udziały akcje własne Own shares	-	-	-	-	-	-
<b>AKTYWA RAZEM</b> <b>TOTAL ASSETS</b>	<b>140 921</b>	<b>148 254</b>	<b>45 960</b>	<b>43 860</b>	<b>94 961</b>	<b>104 394</b>
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	6 921	7292	1 281	1 293	5 640	5 998
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	2 895	2 805	326	336	2 569	2 469
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	2 924	3 111	764	714	2 159	2 397

**Tablica 28. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową<sup>a</sup> (dok.)**  
 Table 28. Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities<sup>a</sup> (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (57 przedsiębiorstw) Total (57 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (18 przedsiębiorstw) Only activity (18 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (39 przedsiębiorstw) Dominant activity (39 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	-21	-16	-4	-	-18	-16
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	644	643	196	109	448	534
zysk/strata z lat ubiegłych Previous years profit (loss)	-209	-92	-250	-132	42	39
zysk/strata netto net profit (loss)	689	842	249	267	440	575
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	-	-	-	-	-	-
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	134 000	140 962	44 679	42 566	89 321	98 396
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	324	274	88	71	235	203
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	77 276	81 056	23 097	21 218	54 179	59 838
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	54 926	57 684	20 338	20 048	34 588	37 636
rozliczenia międzyokresowe accruals	1 474	1 947	1 156	1 230	318	718
<b>PASYWA RAZEM</b> <b>TOTAL LIABILITIES</b>	<b>140 921</b>	<b>148 254</b>	<b>45 960</b>	<b>43 860</b>	<b>94 961</b>	<b>104 394</b>

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.  
 a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. w 38 rentownych przedsiębiorstwach leasingowych, aktywa osiągnęły wartość 140,2 mld zł i stanowiły 94,5% aktywów wszystkich wyspecjalizowanych przedsiębiorstwach leasingowych prowadzących pełną rachunkowość. Główną pozycję aktywów przedsiębiorstw rentownych w 2019 r. stanowiły aktywa trwałe – 91,8 mld zł (65,5%), a aktywa obrotowe ukształtowały się na poziomie 48,4 mld zł (34,5%). W badanych podmiotach z wypracowanym zyskiem netto w 2019 r., zobowiązania i rezerwy na zobowiązania stanowiły 95,2% wartości pasywów, a 4,8% kapitały własne.

W 2019 r. wśród 19 nierentownych przedsiębiorstw leasingowych, wartość aktywów wyniosła 8,1 mld zł i stanowiła 5,5% aktywów wszystkich wyspecjalizowanych przedsiębiorstwach leasingowych prowa-

dzących pełną rachunkowość. W ich strukturze największy udział miały aktywa trwałe – 66,6%. Aktywa obrotowe osiągnęły wartość 2,7 mld zł i stanowiły 33,4% aktywów ogółem nierentownych przedsiębiorstw leasingowych. Udział zobowiązań i rezerw na zobowiązania wyniósł 92,6% pasywów wyspecjalizowanych przedsiębiorstw nierentownych, a udział kapitałów własnych 7,4%.

**Tablica 29. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową<sup>a</sup> przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2019 r.**

Table 29. Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities account the profitability criterion in 2019<sup>a</sup>

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (57 przedsiębiorstw) Total (57 enterprises)		Podmioty z zyskiem <sup>c</sup> (38 przedsiębiorstw) Entities with a profit (38 enterprises)		Podmioty ze stratą <sup>c</sup> (19 przedsiębiorstw) Entities with a loss (19 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	92 989	97 202	88 488	91 809	4 501	5 393
wartości niematerialne i prawne intangible assets	561	583	518	534	43	49
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	15 761	16 752	13 198	13 784	2 563	2 968
Należności długoterminowe long-term receivables	39 431	42 241	38 248	40 777	1 183	1 464
inwestycje długoterminowe long-term investments	31 231	31 369	30 716	30 710	515	659
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	6 004	6 258	5 808	6 003	197	255
Aktywa obrotowe Current assets	47 932	51 051	45 935	48 350	1 997	2 701
zapasy inventories	927	1 102	889	844	39	258
należności krótkoterminowe current receivables	26 122	29 251	24 681	27 391	1 440	1 860
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	20 013	19 933	19 566	19 381	447	551
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	870	766	799	734	71	31
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	-	-	-	-	-	-
Udziały akcje własne Own shares	-	-	-	-	-	-
<b>AKTYWA RAZEM</b> TOTAL ASSETS	<b>140 921</b>	<b>148 254</b>	<b>134 423</b>	<b>140 159</b>	<b>6 498</b>	<b>8 095</b>

**Tablica 29. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową<sup>a</sup> przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2019 r. (dok.)**Table 29. Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities account the profitability criterion in 2019<sup>a</sup>(cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (57 przedsiębiorstw) Total (57 enterprises)		Podmioty z zyskiem <sup>c</sup> (38 przedsiębiorstw) Entities with a profit (38 enterprises)		Podmioty ze stratą <sup>c</sup> (19 przedsiębiorstw) Entities with a loss (19 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	6 921	7 292	6 675	6 693	246	598
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	2 895	2 805	2 502	2 312	392	493
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	2 924	3 111	2 702	2 633	222	478
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	-21	-16	-	-20	-21	4
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	644	643	615	568	29	75
zysk/strata z lat ubiegłych Previous years profit (loss)	-209	-92	-41	259	-167	-352
zysk/strata netto net profit (loss)	689	842	917	942	-229	-100
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	-	-	-	-	-	-
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	134 000	140 962	127 748	133 466	6 252	7 496
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	324	274	275	237	48	36
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	77 276	81 056	73 375	78 671	3 901	2 385
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	54 926	57 684	52 713	52 871	2 213	4 813
rozliczenia międzyokresowe accruals	1 474	1 947	1 384	1 686	90	261
<b>PASYWA RAZEM</b> <b>TOTAL LIABILITIES</b>	<b>140 921</b>	<b>148 254</b>	<b>134 423</b>	<b>140 159</b>	<b>6 498</b>	<b>8 095</b>

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.

a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

c Podział na podstawie wyniku finansowego netto.

c The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. przychody z całokształtu działalności 57 wyspecjalizowanych przedsiębiorstw leasingowych prowadzących pełną rachunkowość wyniosły 14,1 mld zł. W strukturze tych przychodów największy udział zanotowano w pozycji przychody ze sprzedaży – 80,6%. Koszty z całokształtu działalności tych przedsiębiorstw ukształtowały się na poziomie 13,1 mld zł, a w ich strukturze poziom 54,0% osiągnęły koszty działalności operacyjnej.

**Tablica 30. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową<sup>a</sup>**  
Table 30. Profit and loss account of specialized entities conducting leasing activity<sup>a</sup>

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (57 przedsiębiorstw) Total (57 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (18 przedsiębiorstw) Only activity (18 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (39 przedsiębiorstw) Dominant activity (39 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	13 157	14 122	4 575	4 407	8 582	9 715
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	10 372	11 385	3 402	3 425	6 970	7 960
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	1 980	1 979	751	580	1 229	1 399
przychody finansowe financial revenues	806	758	422	402	383	356
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	12 155	13 052	4 255	4 091	7 901	8 961
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	6 627	7 045	2 042	1 895	4 585	5 150
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	2 386	2 712	908	936	1 478	1 776
koszty finansowe financial costs	3 143	3 295	1 305	1 260	1 838	2 034
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	1 002	1 070	321	316	681	754
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	689	842	249	267	440	575

<sup>a</sup> Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.  
<sup>a</sup> Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Podmioty leasingowe prowadzące pełną rachunkowość podzielono według zyskowności na podstawie osiągniętego w 2019 r. wyniku finansowego netto. W 38 rentownych przedsiębiorstwach leasingowych przychody z całokształtu działalności wyniosły 11,6 mld zł, w tym 80,4% stanowiły przychody ze sprzedaży. Koszty z całokształtu działalności tych przedsiębiorstw ukształtowały się na poziomie 10,4 mld zł, a w ich strukturze koszty działalności operacyjnej osiągnęły poziom 48,6%.

W grupie 19 nierentownych przedsiębiorstw leasingowych przychody z całokształtu działalności wyniosły 2,6 mld zł, i w 81,4% składały się z przychodów ze sprzedaży. Koszty z całokształtu działalności wyniosły 2,6 mld zł, a w ich strukturze największy udział miały koszty działalności operacyjnej (75,1%).

**Tablica 31. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według rentowności**

Table 31. Profit and loss account of specialized entities conducting leasing activity according to profitability

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (57 przedsiębiorstw) Total (57 enterprises)		Podmioty z zyskiem <sup>c</sup> (38 przedsiębiorstw) Entities with a profit (38 enterprises)		Podmioty ze stratą <sup>c</sup> (19 przedsiębiorstw) Entities with a loss (19 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	13 157	14 122	12 001	11 563	1 156	2 559
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	10 372	11 385	9 323	9 302	1 049	2 083
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	1 980	1 979	1 906	1 566	74	413
przychody finansowe financial revenues	806	758	773	695	33	63
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	12 155	13 052	10 749	10 409	1 406	2 643
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	6 627	7 045	5 562	5 059	1 065	1 986
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	2 386	2 712	2 200	2 255	186	457
koszty finansowe financial costs	3 143	3 295	2 988	3 095	155	200
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	1 002	1 070	1 252	1 154	-250	-84
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	689	842	917	942	-229	-100

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.  
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

c Podział na podstawie wyniku finansowego netto.

c The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

## 4.3. Charakterystyka usług leasingowych

### 4.3. Characteristics of leasing services

Firmy leasingowe w 2019 r. obsłużyły blisko 444 tys. klientów, którzy zawarli 609 tys. nowych umów na kwotę 61,5 mld zł.

W strukturze podmiotowej klientów (leasingobiorców), dominowały przedsiębiorstwa. Wzięły one w leasing środki/przedmioty na kwotę 56,6 mld zł (92,1% wartości nowych umów ogółem). Osoby fizyczne wyleasingowały środki/przedmioty na kwotę 4,8 mld zł (7,8%), a leasingobiorcy z administracji publicznej na kwotę 69,2 mln zł (0,1%).

**Tablica 32. Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu według charakterystyki obsługiwanych leasingobiorców w 2019 r.**

Table 32. Number of lessees and value of new lease contracts according to the characteristics of the lessees served in 2019

Wyszczególnienie Specification	Liczba leasingobiorców Number of lessees	Wartość nowych umów leasingu The value of new leasing agreements	
		w mln zł	in million PLN
OGÓŁEM TOTAL	443 952	61 495	
Przedsiębiorstwa Enterprises	391 343	56 637	
Rządowe i samorządowe jednostki organizacyjne Governmental and local government organizational units	3 686	69	
Konsumenci indywidualni (gospodarstwa domowe) Individual consumers	48 923	4 789	

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Klienci korzystający z usług leasingu najczęściej zajmowali się przetwórstwem przemysłowym – 24,3%, handlem – 17,6%, pozostałą działalnością usługową – 11,8%, – budownictwem – 7,6%, a także transportem i gospodarką magazynową – 7,0%.



**Tablica 33. Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2019 r. według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy**

Table 33. Number of lessees and value of new lease agreements concluded in 2019 by the type of the lessee's business

Wyszczególnienie Specification	Liczba leasingobiorców Number of lessees	Wartość nowych umów leasingu The value of new leasing agreements
		w mln zł in million PLN
OGÓŁEM* TOTAL	443 952	61 495
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo Agriculture, forestry and fishing	11 059	2 148
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	575	305
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	108 048	8 727
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply	1 103	112
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	1 947	671
Budownictwo Construction	33 529	5979
Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle Trade; repair of motor vehicles	78 179	10 029
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	31 235	9 809
Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi Accommodation and catering	7 834	915
Informacja i komunikacja Information and communication	13496	1 405
Działalność finansowa i ubezpieczenie Financial and insurance activities	7 432	1 147
Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości Real estate activities	4 975	954
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	27 887	2 745
Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca Administrative and support service activities	9 234	2 298

**Tablica 33. Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2019 r. według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy (dok.)**

Table 33. Number of lessees and value of new lease agreements concluded in 2019 by the type of the lessee's business (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Liczba leasingobiorców Number of lessees	Wartość nowych umów leasingu The value of new leasing agreements	
		w mln zł	in million PLN
Administracja publiczna i obrona narodowa; obowiązkowe zabezpieczenia społeczne Public administration and defence; compulsory social security	304		35
Edukacja Education	4 259		368
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	17 751		1 740
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	4 093		367
Pozostała działalność usługowa Other service activities	52 183		5 319
Pozostałe Other	115		51

\* Podana wielkość "ogółem" różni się od sumy wierszy poniżej, ze względu na brak danych szczegółowych w sprawozdaniu kilku spółek.  
\*The amount given in the item "total" differs from the sum of components below due to the lack of detailed data in the report of several companies.

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. najwyższą wartość nowych umów leasingu, tj. 16,3 mld zł zawarli klienci z województwa mazowieckiego (26,4% ogólnej wartości wszystkich umów zawartych w Polsce). Klienci z województwa wielkopolskiego zawarli umowy o wartości 6,7 mld zł (10,9%). W następnej kolejności byli klienci z województwa śląskiego, którzy zawarli umowy o wartości 6,7 mld zł (10,9%), z województwa dolnośląskiego o wartości 4,9 mld zł (7,9%) i z województwa małopolskiego o wartości 4,7 mld zł (7,6%).

**Tablica 34. Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2019 r. według województw**

Table 34. Number of lessees and value of new lease agreements concluded in 2019 by voivodships

Wyszczególnienie Specification	Liczba leasingobiorców Number of lessees	Wartość nowych umów leasingu The value of new leasing agreements	
		w mln zł	in million PLN
OGÓŁEM* TOTAL	443 952		61 495
Dolnośląskie	27 988		4 871
Kujawsko-pomorskie	13 412		2 526
Lubelskie	12 155		2 098
Lubuskie	12 224		1 535
Łódzkie	18 330		3 146
Małopolskie	30 300		4 702
Mazowieckie	140 765		16 258
Opolskie	5 972		1 010
Podkarpackie	10 226		1 772
Podlaskie	7 915		1 389
Pomorskie	23 266		3 788
Śląskie	71 412		6 728
Świętokrzyskie	13 366		1 115
Warmińsko-mazurskie	7 875		1 449
Wielkopolskie	35 588		6 732
Zachodniopomorskie	12 094		1 971

\* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

\* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. badane przedsiębiorstwa leasingowe przekazały w leasing 719,3 tys. środków (przedmiotów) na kwotę 61,5 mld zł. Przedmiotem tych umów leasingowych były zarówno środki nowe – 604,9 tys. szt. o wartości 49,1 mld zł, jak i środki używane – 114,4 tys. szt. o wartości 12,4 mld zł.

Środków transportu drogowego oddano w leasing najwięcej, bo aż 409,2 tys., z czego 75,6% były to środki nowe. W grupie tej dominowały samochody osobowe – 291,7 tys., z czego 78,6% to środki nowe. Wartość środków transportu drogowego oddanych w leasing wyniosła 44,1 mld zł, w tym samochodów osobowych 26,9 mld zł.

Na drugim miejscu, co do liczby środków oddanych w leasing były maszyny i urządzenia przemysłowe, których w leasing oddano 153,1 tys., z czego 91,0% były to środki nowe. Wartość oddanych w leasing maszyn i urządzeń wyniosła 14,2 mld zł.

Na trzecim miejscu według liczby środków oddanych w leasing były komputery i sprzęt biurowy. Prawie w całości był to sprzęt nowy (99,8%).

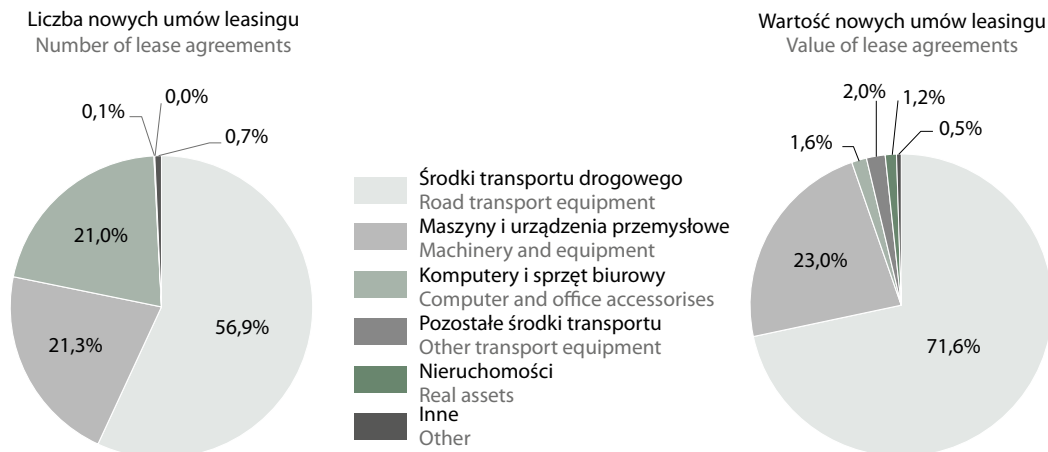
**Tablica 35. Liczba środków oddanych w leasing i wartość umów leasingu zawartych w 2019 r.**  
 Table 35. Number of leased assets and value of lease agreements concluded in 2019

Wyszczególnienie Specification	Liczba środków oddanych w leasing The number of leased funds		Wartość umów leasingu The value of leasing agreements	
	Ogółem Total	w tym: nowych środków of which: new assets	Ogółem Total	w tym: nowych środków of which: new assets
			w mln zł in million PLN	
OGÓŁEM TOTAL	719 329	604 944	61 495	49 119
Środki transportu drogowego Road transport equipment	409 167	309 476	44 051	35 031
samochody osobowe Passenger cars	291 725	229 213	26 861	21 859
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	56 974	40 359	6 187	4 825
ciągniki siodłowe road tractors	27 601	15 612	6 711	5 000
inne pojazdy drogowo other road vehicles	32 867	24 292	4 292	3 347
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	1 031	695	1 213	804
powietrznego air	101	85	327	201
wodnego water	346	284	207	175
kolejowego railway	584	326	679	428
Maszyny i urządzenia przemysłowe Machinery and equipment	153 138	139 305	14 153	11 437
w tym: of which:				
sprzęt budowlany construction equipment	74 619	69 012	3 021	1 995
maszyny rolnicze farm machinery	7 661	5 664	1 268	839
maszyny do obróbki metalu (centra obróbkowe, tokarki, prasy krawędziowe itp.) machine tools for metals (machining centers, lathes, press brakes, etc.)	4 300	3 775	1 422	1 229
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessories	150 969	150 689	1 007	987
Nieruchomości Real assets	88	63	738	555
Inne Other	4 936	4 716	333	306

Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

**Wykres 19. Liczba i wartość umów leasingu zawartych w 2019 r.**

Chart 19. Number and value of lease agreements in 2019



Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. przedsiębiorstwa leasingowe zawierały umowy leasingu finansowego i operacyjnego, natomiast nie korzystano z leasingu mieszanego, którego wartość już w 2017 r. roku stanowiła niewielki odsetek wszystkich zawieranych umów. Pod względem rodzaju leasingu w 2019 r. umowy leasingu finansowego według wartości stanowiły – 80,3%, leasingu operacyjnego – 19,7%.

**Tablica 36. Wartość nowych umów leasingu zawartych w 2019 r. według rodzaju leasingu**

Table 36. Value of new lease agreements concluded in 2019 by type of lease

Wyszczególnienie Specification	Leasing finansowy Financial leasing	Leasing operacyjny Operational leasing
	w mln zł in million PLN	
OGÓŁEM TOTAL	49 378	12 117
Środki transportu drogowego Road transport equipment	34 394	9 657
samochody osobowe Passenger cars	19 725	7 137
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	4 997	1 191
ciągniki siodłowe road tractors	5 750	961
inne pojazdy drogowo other road vehicles	3 922	368
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	1 161	52
powietrznego air	307	20
wodnego water	204	2

**Tablica 36. Wartość nowych umów leasingu zawartych w 2019 r. według rodzaju leasingu (dok.)**  
 Table 36. Value of new lease agreements concluded in 2019 by type of lease (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Leasing finansowy Financial leasing	Leasing operacyjny Operational leasing
	w mln zł	in million PLN
kolejowego railway	649	30
Maszyny i urządzenia przemysłowe Machinery and equipment	12 037	2 117
w tym: of which:		
sprzęt budowlany construction equipment	2 202	819
maszyny rolnicze farm machinery	1021	247
maszyny do obróbki metalu (centra obróbcze, tokarki, prasy krawędziowe itp.) machine tools for metals (machining centers, lathes, press brakes, etc.)	1 306	116
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessories	715	291
Nieruchomości Real assets	738	-
Inne Other	333	-

Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

Przedsiębiorstwa, dla których działalność leasingowa była działalnością jedyną (18 firm) oddały w leasing 159,0 tys. środków. Ilościowo najwięcej środków/przedmiotów (494,8 tys.) zostało oddanych w leasing przez 39 leasingodawców, dla których działalność leasingowa była działalnością dominującą. Natomiast 26 przedsiębiorstw, dla których działalność leasingowa była działalnością uboczną oddało w leasing 65,6 tys. środków.

**Tablica 37. Liczba środków (przedmiotów) oddanych w leasing według charakterystyki prowadzonej działalności leasingodawcy w 2019 r.**

Table 37. Number of assets (items) leased according to the nature of the lessor's business activity in 2019

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący rodzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary activity
OGÓŁEM TOTAL	158 969	494 764	65 596
Środki transportu drogowego Road transport equipment	125 125	282 696	1 346
samochody osobowe Passenger cars	97 532	193 872	321
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	10 144	45 850	980
ciągniki siodłowe road tractors	9 325	18 267	9
inne pojazdy drogowe other road vehicles	8 124	24 707	36
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	191	840	-
powietrznego air	15	86	-
wodnego water	118	228	-
kolejowego railway	58	526	-
Maszyny i urządzenia przemysłowe Machinery and equipment	19 203	71 715	62 220
w tym: of which:			
sprzęt budowlany construction equipment	1 850	12 076	60 693
maszyny rolnicze farm machinery	4 186	3 401	74
maszyny do obróbki metalu (centra obróbcze, tokarki, prasy krawędziowe itp.) machine tools for metals (machining centers, lathes, press brakes, etc.)	514	3 642	144
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessories	11 945	137 542	1 482
Nieruchomości Real assets	42	45	1
Inne Other	2 463	1 926	547

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Przedsiębiorstwa, dla których działalność leasingowa była działalnością jedyną oddały w leasing środki o wartości 17,7 mld zł. Najwięcej środków/przedmiotów pod względem wartości oddały w leasing przedsiębiorstwa o dominującym rodzaju działalności – środki o wartości 43,1 mld zł, a te dla których leasing był działalnością uboczną wyleasingowały środki o wartości 0,6 mld zł.

**Tablica 38. Wartość środków (przedmiotów) oddanych w leasing według charakterystyki prowadzonej działalności leasingodawcy w 2019 r.**

Table 38. Value of assets (items) leased according to the nature of the lessor's business activity in 2019

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący rodzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary activity
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	17 712	43 139	644
Środki transportu drogowego Road transport equipment	14 507	29 340	205
samochody osobowe Passenger cars	9 768	17 069	24
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	1 341	4 676	170
ciągniki siodłowe road tractors	2 279	4 431	1
inne pojazdy drogowo other road vehicles	1 119	3 164	10
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	247	966	-
powietrznego air	27	300	-
wodnego water	27	180	-
kolejowego railway	193	486	-
Maszyne i urządzenia przemysłowe Machinery and equipment	2 548	11 209	397
w tym: of which:			
sprzęt budowlany construction equipment	453	2 511	57
maszyny rolnicze farm machinery	672	570	26
maszyny do obróbki metalu (centra obróbcze, tokarki, prasy krawędziowe itp.) machine tools for metals (machining centers, lathes, press brakes, etc.)	67	1 302	53
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessories	161	826	20
Nieruchomości Real assets	119	616	3
Inne Other	130	182	20

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.



## 4.4. Przedsiębiorstwa leasingowe – dane panelowe

### 4.4. The leasing companies – panel data

#### Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach leasingowych – dane panelowe

##### Basic data on the surveyed leasing companies – panel data

W opracowaniu przedstawiono zagregowane dane dla 75 przedsiębiorstw leasingowych uczestniczących corocznie w badaniu GUS w latach 2015-2019, celem przedstawienia danej zbiorowości w ujęciu panelowym.

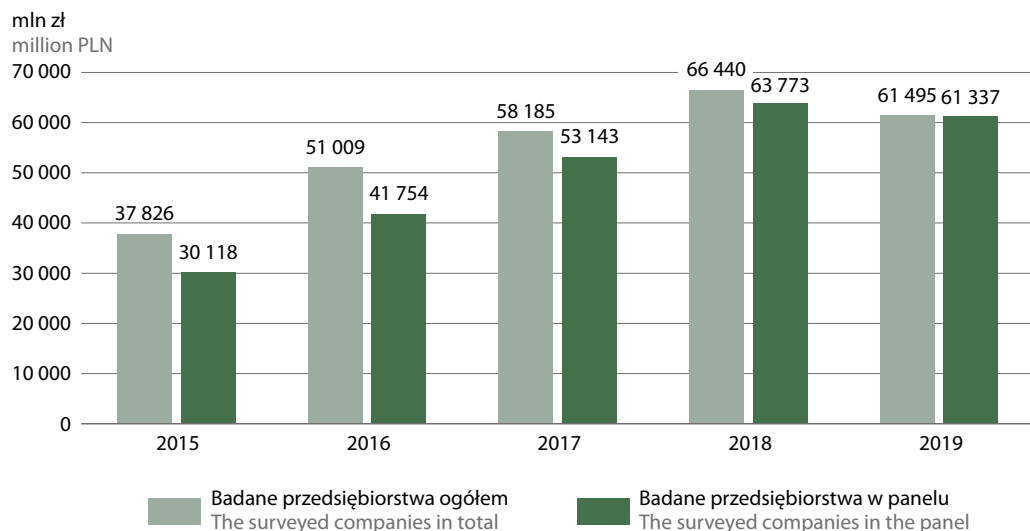
Wśród badanych podmiotów przeważały spółki z ograniczoną odpowiedzialnością (w 2015 r. było to 52 przedsiębiorstwa, a w 2019 r. – 51), pozostałe firmy miały prawie wyłącznie formę spółek akcyjnych (w 2015 r. było to 21 firm, a w 2019 r. – 23). Struktura przedsiębiorstw leasingowych biorących udział w badaniu panelowym pod względem stopnia wyspecjalizowania prowadzonej działalności ulegała tylko nieznacznym zmianom w badanym okresie. Około 20% badanych podmiotów zajmowało się działalnością leasingową jako jedynym rodzajem prowadzonej działalności (w 2015 r. było to 12 firm, w 2019 r. – 15). Najwięcej, bo około połowy biorących udział w badaniu panelowym, było firm, dla których leasing był działalnością dominującą (38 firm).

W latach 2015-2019 wzrastał udział podmiotów, w których dominował kapitał krajowy (z 49,3% firm w 2015 r. do 53,3% firm w 2019 r.).

Z grupy 75 badanych przedsiębiorstw leasingowych większość podmiotów należała do grup kapitałowych (76,0% firm w 2015 r., wobec 81,3% w 2019 r.), przy czym najwięcej z nich było jednostkami zależnymi.

#### Wykres 20. Porównanie wartości nowych umów leasingu z danymi ogółem – dane panelowe

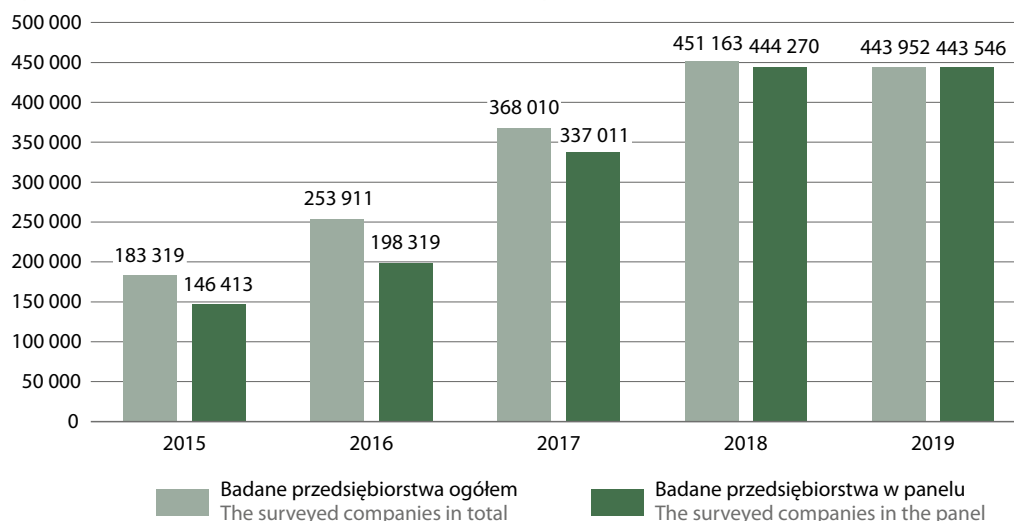
Chart 20. Comparison of the value of new leasing contracts with total data – panel data



Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research

**Wykres 21. Porównanie liczby leasingobiorców z danymi ogółem – dane panelowe**

Chart 21. Comparison of the number of lessees with total data - panel data



Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

**Charakterystyka usług leasingowych – dane panelowe**

## Characteristic of the leasing companies – panel data

W przedsiębiorstwach leasingowych, które corocznie brały udział w badaniu w latach 2015–2019, liczba klientów wzrosła z 146 tys. w 2015 r. do 444 tys. w 2019 r. Wartość umów zawartych przez firmy leasingowe uczestniczące w badaniu panelowym wzrosła z 30,1 mld zł w 2015 r. do 61,3 mld zł w 2019 r.

Liczba przedsiębiorstw korzystających z usług leasingu w 2019 r. zwiększyła się, w porównaniu do roku 2015, o 180,2%. Natomiast liczba konsumentów indywidualnych korzystających z usług leasingu w tym samym okresie wzrosła o 715,4%.

**Tablica 39. Liczba leasingobiorców – dane panelowe za okres 2015–2019**

Table 39. The number of lessees – panel data for the period 2015–2019

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
OGÓŁEM TOTAL	146 413	198 319	337 011	444 270	443 546
Przedsiębiorstwa Enterprises	139 505	195 143	316 129	416 635	390 952
Rządowe i samorządowe jednostki organizacyjne Governmental and local government organizational units	910	1 358	1 674	3 384	3 685
Konsumenci indywidualni (gospodarstwa domowe) Individual consumers	5 998	1 818	19 208	24 251	48 909

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Wartość umów zawartych przez firmy leasingowe uczestniczące w badaniu panelowym (75 podmiotów) wzrosła o 103,7%. W strukturze wartości nowych umów dominowały umowy zawarte z przedsiębiorstwami (98,2% wartości nowych umów ogółem w 2015 r. i 92,1% w 2019 r.). Niewielki odsetek stanowiły umowy

zawarte przez konsumentów indywidualnych (w 2015 r. było to 1,7% wartości umów ogółem, a w 2019 r. – 7,8%) oraz umowy zawarte z leasingobiorcami z rządowych i samorządowych jednostek organizacyjnych po 0,1% w 2015 r. i w 2019 r.).

**Tablica 40. Wartość nowych umów leasingu – dane panelowe za okres 2015–2019  
Stan w dniu 31 XII**

Table 40. Value of new lease contracts – panel data for the period 2015–2019  
As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM TOTAL	30 118	41 754	53 143	63 773	61 337
Przedsiębiorstwa Enterprises	29 581	41 505	51 000	62 098	56 486
Rządowe i samorządowe jednostki organizacyjne Governmental and local government organizational units	38	55	65	67	69
Konsumenci indywidualni (gospodarstwa domowe) Individual consumers	499	195	2 079	1 607	4 782

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W badanym okresie w strukturze klientów korzystających z usług leasingu wzrósł m.in. udział leasingobiorców, którzy zajmowali się przetwórstwem przemysłowym (z 9,8% w 2015 r. do 24,4% w 2019 r.), handlem (z 15,6% w 2015 r. do 17,6% w 2019 r.), rolnictwem (z 1,3% do 2,5%), natomiast zmniejszył się m.in. udział klientów działających w branżach: pozostała działalność usługowa (z 21,8% do 11,8%), transport i gospodarka magazynowa (z 10,2% do 7,0%), a także budownictwo (z 8,5% do 7,6%).

**Tablica 41. Liczba leasingobiorców według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2015–2019**

Table 41. Number of lessees by the type of the lessee's business throughout a year – panel data for the period 2015–2019

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
OGÓŁEM TOTAL	146 413	198 319	337 011	444 270	443 546
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo Agriculture, forestry and fishing	1 865	3 370	6 437	10 736	10 998
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	295	700	819	633	575
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	14 418	19 806	66 113	83 158	108 033
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply	400	493	474	659	1 086
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	1 010	1 676	1 521	2 180	1 947

**Tablica 41. Liczba leasingobiorców według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2015–2019 (dok.)**

Table 41. Number of lessees by the type of the lessee's business throughout a year – panel data for the period 2015–2019 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
Budownictwo Construction	12 486	16 602	25 375	33 809	33 513
Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle Trade; repair of motor vehicles	22 886	31 312	57 199	76 762	78 147
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	14 926	16 775	29 416	38 980	31 220
Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi Accommodation and catering	2 467	3 690	5 458	7 092	7 828
Informacja i komunikacja Information and communication	3 128	5 106	10 680	15 547	13 494
Działalność finansowa i ubezpieczenie Financial and insurance activities	2 274	3 521	5 590	6 674	7 427
Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości Real estate activities	1 594	2 780	3 876	5 203	4 973
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	7 490	12 045	20 770	28 234	27 874
Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca Administrative and support service activities	3 440	4 979	8 950	11 156	9 226
Administracja publiczna i obrona narodowa; obowiązkowe zabezpieczenia społeczne Public administration and defence; compulsory social security	79	160	224	238	302
Edukacja Education	1 021	1 544	4 014	3 761	4 257
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	5 931	9 325	13 500	21 311	17 745
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	1 159	1 260	2 077	3 104	4 093
Pozostała działalność usługowa Other service activities	31 926	33 648	49 001	60 251	52 138
Pozostałe Other	2	160	270	50	115

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W latach 2015-2019 najwyższa łączna wartość nowych umów dotyczyła umów, które były zawierane z klientami działającymi w branżach: transport i gospodarka magazynowa, handel, przetwórstwo przemysłowe, pozostała działalność usługowa i budownictwo; przy czym w porównaniu z rokiem 2015 zmniejszył się udział wartości umów klientów zajmujących się m.in. pozostałą działalnością usługową (z 15,7% na 8,7%), transportem i gospodarką magazynową (z 17,8% na 16,0%), działalnością związaną z obsługą rynku nieruchomości (z 1,9% na 1,6%) natomiast wzrósł udział wartości umów zawieranych z klientami działającymi w budownictwie (z 7,2% na 9,7%), handlu (z 14,4% na 16,3%) oraz rolnictwem (z 1,5% na 3,4%).

**Tablica 42. Wartość nowych umów leasingu według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2015–2019**

Table 42. Value of new lease agreements by the type of the lessee's business – panel data for the period 2015–2019

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM TOTAL	30 118	41 754	53 143	63 773	61 337
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo Agriculture, forestry and fishing	460	939	1 924	1 968	2 110
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	165	303	307	323	305
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	4 200	5 519	8 443	8 909	8 726
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply	56	77	79	115	110
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	239	409	445	571	671
Budownictwo Construction	2 156	2 833	4 184	5 789	5 978
Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle Trade; repair of motor vehicles	4 325	5 682	8 411	10 232	10 025
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	5 370	6 497	9 318	10 578	9 808
Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi Accommodation and catering	530	494	682	814	915
Informacja i komunikacja Information and communication	503	741	1 050	1 425	1 405
Działalność finansowa i ubezpieczenie Financial and insurance activities	658	844	1 325	1 294	1 146
Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości Real estate activities	585	552	929	1 154	954
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	874	1 380	2 149	2 876	2 744
Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca Administrative and support service activities	668	891	1 770	1 907	2 298
Administracja publiczna i obrona narodowa; obowiązkowe zabezpieczenia społeczne Public administration and defence; compulsory social security	16	23	17	23	34
Edukacja Education	101	159	254	319	368

**Tablica 42. Wartość nowych umów leasingu według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2015–2019 (dok.)**

Table 42. Value of new lease agreements by the type of the lessee's business – panel data for the period 2015–2019 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
	w mln zł in million PLN				
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	671	1 073	1 431	2 048	1739
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	148	273	329	489	367
Pozostała działalność usługowa Other service activities	4 735	5 948	5 546	6 521	5 310
Pozostałe Other	3	20	81	10	51

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Najpopularniejszym rodzajem leasingu (wg liczby klientów) był leasing finansowy, który stanowił około 90,0% wszystkich zawieranych umów w całym badanym okresie.

Liczba leasingobiorców systematycznie rosła w latach 2015-2019, przy czym liczba klientów korzystających z leasingu finansowego wzrosła w tym okresie o 177,0%, a w przypadku leasingu operacyjnego – o 115,5%.

**Tablica 43. Liczba leasingobiorców według rodzaju umowy leasingowej – dane panelowe za okres 2015–2019 Stan w dniu 31 XII**

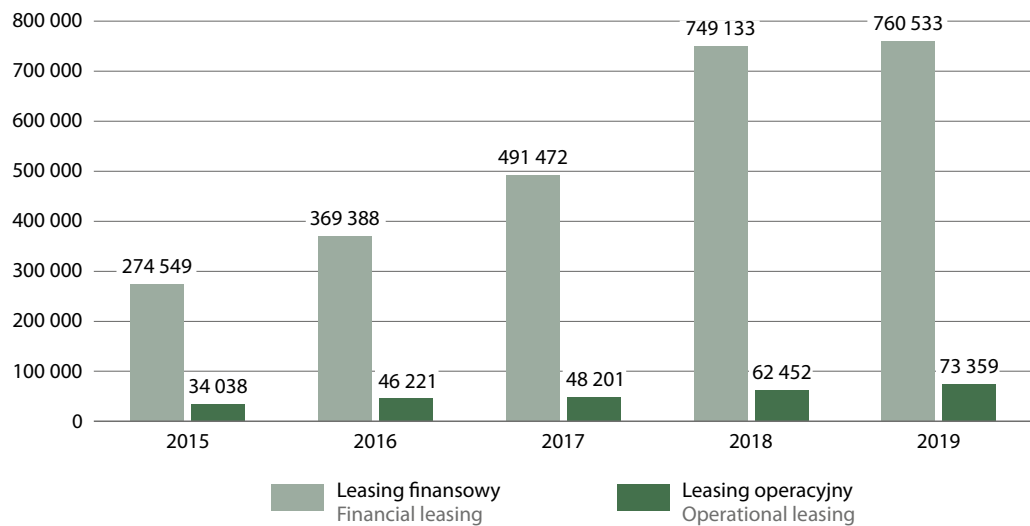
Table 43. Number of lessees by the type of leasing contract – panel data for the period 2015–2019 As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
OGÓŁEM TOTAL	309 487	415 609	539 673	811 585	833 945
w tym: of which:					
Leasing finansowy Financial leasing	274 549	369 388	491 472	749 133	760 533
bez wartości rezydualnej without residual value	30 842	51 286	36 255	80 173	50 431
z wartością rezydualną with a residual value	243 869	318 282	467768	669 059	710 178
gwarantowaną guaranteed	110 686	169 844	288 205	362 538	439 593
niegwarantowaną unguaranteed	133 516	148 802	185 908	307 025	271 110
Leasing operacyjny Operational leasing	34 038	46 221	48 201	62 452	73 359

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

**Wykres 22. Liczba leasingobiorców według rodzaju umowy – dane panelowe**  
**Stan w dniu 31 XII**

Chart 22. Number of lessees by the type of contract – panel data  
 As of 31 XII



Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

W przedsiębiorstwach biorących udział w badaniu panelowym w latach 2015-2019 najliczniejszą grupą leasingobiorców byli klienci z województwa mazowieckiego (w 2015 r. stanowili 23,6% ogólnej liczby klientów w Polsce, a w 2019 r. – 24,2%). Z usług leasingu często korzystali także klienci z województwa śląskiego (11,3% klientów w 2015 r. i 11,1% w 2019 r.) oraz wielkopolskiego (11,6% klientów w 2015 r. oraz 11,0% w 2019 r.).

**Tablica 44. Liczba leasingobiorców według województw – dane panelowe za okres 2015–2019**  
 Table 44. Number of lessees by voivodships – panel data for the period 2015–2019

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
OGÓŁEM* TOTAL	146 413	198 319	337 011	444 270	443 546
Dolnośląskie	12 935	16 896	23 572	29 175	27 986
Kujawsko-Pomorskie	7 149	8 769	11 549	15 206	13 405
Lubelskie	4 201	7 302	9 947	13 724	12 154
Lubuskie	3 291	5 191	9 452	21 155	12 223
Łódzkie	7 957	10 667	17 118	18 059	18 325
Małopolskie	11 433	16 065	24 640	27 746	30 297
Mazowieckie	34 624	47 918	92 327	122 363	140 584
Opolskie	3 142	3 519	4 877	5 900	5 972
Podkarpackie	4 091	5 733	8 146	10 145	10 226
Podlaskie	2 449	3 805	7 284	7 752	7 915
Pomorskie	9 025	13 092	19 465	23 393	23 256
Śląskie	16 497	22 059	53 260	73 728	71 404
Świętokrzyskie	2 706	3 605	9 294	11 372	13 366
Warmińsko-Mazurskie	3 307	4 359	6 293	15 938	7 865
Wielkopolskie	17 005	21 821	29 625	40 408	35 582
Zachodniopomorskie	5 903	7 518	9 630	12 760	12 081

\* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

\* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Ze względu na wartość nowych umów leasingu największe znaczenie w latach 2015-2019 miały transakcje zawierane w województwie mazowieckim, wielkopolskim i śląskim, przy czym udział wartości umów dla województwa mazowieckiego stanowił ponad 25% ogólnej wartości umów w Polsce w całym badanym okresie (w 2015 r. było to 27,6%, a w 2019 r. – 26,5%).



**Tablica 45. Wartość nowych umów leasingu według województw – dane panelowe za okres 2015–2019**  
 Table 45. Value of new lease agreement by voivodships – panel data for the period 2015–2019

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM* TOTAL	30 118	41 754	53 143	63 773	61 337
Dolnośląskie	2 499	3 071	4 637	4 872	4 870
Kujawsko-Pomorskie	1 424	1 581	1 987	2 419	2 523
Lubelskie	725	2 183	2 738	3 303	2 098
Lubuskie	655	1 117	1 492	1 710	1 533
Łódzkie	1 705	1 875	2 446	2 774	3 143
Małopolskie	1 993	3 088	4 117	4 701	4 701
Mazowieckie	8 298	12 301	14 062	17 157	16 240
Opolskie	609	1 309	1 445	1 906	1 010
Podkarpackie	810	1 134	1 519	1 630	1 772
Podlaskie	469	775	1 103	1 529	1 389
Pomorskie	1 506	2 446	3 376	3 674	3 781
Śląskie	3 005	3 665	5 011	6 034	6 726
Świętokrzyskie	479	748	825	1 075	1 115
Warmińsko-Mazurskie	658	803	1 229	1 442	1 443
Wielkopolskie	3 517	4 332	5 481	6 561	6 728
Zachodniopomorskie	1 149	1 326	1 400	1 883	1 959

\* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

\* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Biorąc pod uwagę rodzaj leasingowanych środków, badane przedsiębiorstwa w latach 2015–2019 najczęściej oddawały w leasing środki transportu. W 2019 r. udział tej kategorii w liczbie wszystkich przekazanych w leasing środków stanowił 56,8% (w 2015 r. było to 42,3%). Na drugim miejscu pod względem liczby przedmiotów oddanych w leasing znajdowały się maszyny i urządzenia, a ich udział wynosił 21,3% w 2019 r., w porównaniu do 16,1% w 2015 r.

**Tablica 46. Liczba środków oddanych w leasing według rodzaju wyleasingowanych przedmiotów (środków) – dane panelowe za okres 2015–2019**

Table 46. Number of new lease agreement by type of the lessee's items – panel data for the period 2015–2019

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
OGÓŁEM TOTAL	479 991	471 663	586 107	690 743	718 172
Środki transportu drogowego Road transport equipment	203 054	270 716	347 900	419 570	408 089
w tym: of which:					
samochody osobowe Passenger cars	144 502	189 633	249 168	303 552	290 704
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	29 398	37 245	46 669	53 287	56 926
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	1 938	924	882	807	1 031
Maszyny i urządzenia przemysłowe Machinery and equipment	77 094	89 772	125 097	140 435	153 059
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessories	194 531	106 768	107 083	125 666	150 969
Nieruchomości Real assets	129	139	110	115	88
Inne Other	3 245	3 344	5 035	4 150	4 936

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Również pod względem wartości oddanych w leasing środków największy udział miały środki transportu (71,6% wartości wszystkich wyleasingowanych środków w 2019 r. wobec 70,7% w 2015 r.), a następnie maszyny i urządzenia przemysłowe (23,0% w 2019 r., a 20,9% w 2015 r.).

**Tablica 47. Wartość środków oddanych w leasing według rodzaju wyleasingowanych przedmiotów (środków) – dane panelowe za okres 2015–2019**

Table 47. Value of new lease agreement by type of the lessee's items – panel data for the period 2015–2019

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM TOTAL	30 118	41 754	53 143	63 773	61 337
Środki transportu drogowego Road transport equipment	21 298	31 485	38 859	46 974	43 938
w tym: of which:					
samochody osobowe Passenger cars	11 914	17 601	22 930	28 972	26 751
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	3 348	4 420	5 568	6 176	6 185

**Tablica 47. Wartość środków oddanych w leasing według rodzaju wyleasingowanych przedmiotów (środków) – dane panelowe za okres 2015–2019 (dok.)**

Table 47. Value of new lease agreement by type of the lessee's items – panel data for the period 2015–2019 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
	w mln zł in million PLN				
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	611	1 027	694	925	1 213
Maszyny i urządzenia przemysłowe Machinery and equipment	6 297	7 814	11 790	14 060	14 109
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessories	618	641	728	868	1 007
Nieruchomości Real assets	967	464	753	633	738
Inne Other	327	324	320	312	333

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

## Rozdział 5.

### Chapter 5.

## Działalność przedsiębiorstw faktoringowych

### Activity of factoring companies

### 5.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach faktoringowych

#### 5.1. Basic data of surveyed factoring enterprises

W 2019 r. badaniem objęto 54 przedsiębiorstwa prowadzące działalność faktoringową. Przedsiębiorstwa te w większości to spółki akcyjne (31), spółki z ograniczoną odpowiedzialnością (21), pozostałe dwa miały inną formę prawną. Spośród badanej zbiorowości w 38 spółkach przeważał kapitał krajowy, a w 16 kapitał zagraniczny.

**Tablica 48. Liczba badanych przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową według formy prawnej w 2019 r.**

Table 48. Number of surveyed enterprises conducting factoring activity by legal form in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises	Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks
Spółka akcyjna Joint-stock company	31	23	8
Spółka z o.o. Private limited company	21	21	-
Inne formy prawne Other legal form	2	2	-

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Spośród badanych przedsiębiorstw faktoringowych 35 należało do grup kapitałowych, w tym 25 było jednostkami zależnymi, pięć dominującymi oraz pięć jednostkami dominującymi i zależnymi jednocześnie. Do grup kapitałowych należało 28 przedsiębiorstw, w których działalność faktoringowa była prowadzona przez przedsiębiorstwa niebankowe, a w siedmiu przez banki.

**Tablica 49. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według przynależności do grupy kapitałowej w 2019 r.**

Table 49. Number of surveyed entities conducting factoring activity by belonging to capital group in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Factoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises	Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to capital group	35	28	7
jednostka dominująca parent company	5	1	4
jednostka zależna subsidiary company	25	24	1
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	5	3	2

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Sieć dystrybucji produktów faktoringowych w 2019 r. tworzyło 1149 oddziałów i autoryzowanych przedstawicielstw. W przedsiębiorstwach zajmujących się faktoringiem pracowało 2285 osób, w tym 1912 osób na podstawie umowy o pracę, a 115 osób na podstawie umowy zlecenia, agencyjnej i umowy o dzieło. W firmach tych pracowało również 258 osób działających na własny rachunek.

**Tablica 50. Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność faktoringową w 2019 r.**

Table 50. Number of employees and number of branches in surveyed enterprises conducting factoring activity in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Factoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises	Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks
Liczba pracujących na podstawie: Number of employees under a:			
umowy o pracę contract of employment	1 912	1 625	287
umowy zlecenia, agencyjnej, o dzieło civil contract	115	115	-
samozatrudnienia self-employment	258	258	-
Liczba oddziałów oraz autoryzowanych przedstawicielstw Number of branches and authorized representatives' offices	1 149	345	804

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Badane przedsiębiorstwa, oprócz działalności faktoringowej, zajmowały się także pośrednictwem kredytowym – 13 przedsiębiorstw, pośrednictwem produktów ubezpieczeniowych – cztery przedsiębiorstwa, działalnością leasingową – osiem przedsiębiorstw, działalnością windykacyjną – siedem przedsiębiorstw, a osiem to banki. Oprócz działalności finansowej pięć przedsiębiorstw prowadziło również niefinansową działalność usługową, a 11 inną działalność.

**Tablica 51. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według charakteru prowadzonej działalności w 2019 r.**

Table 51. Number of surveyed entities conducting factoring activity by type of activity in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises	Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks
OGÓŁEM TOTAL	54	46	8
Faktoring – jedyny rodzaj działalności Factoring – the only type of activity	26	26	-
Faktoring – dominujący rodzaj działalności Factoring – parent type of activity	5	5	-
Faktoring – uboczny rodzaj działalności Factoring – ancillary activity	23	15	8
Inna działalność, w której podmioty uczestniczyły: Other activity in which the entities participated:			
działalność bankowa banking activity	8	-	8
działalność ubezpieczeniowa insurance activity	4	3	1
działalność leasingowa leasing	8	8	-
pośrednictwo w sprzedaży jednostek funduszy inwestycyjnych brokerage in sale of investment fund units	1	-	1
pośrednictwo kredytowe/udzielanie pożyczek ze środków własnych credit intermediation/ lending from own sources	13	13	-
działalność windykacyjna vindication activity	7	7	-
działalność usługowa niefinansowa non-financial service activity	5	5	-
inna other	11	11	-

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

## 5.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw faktoringowych

### 5.2. Financial situation of surveyed factoring enterprises

Dane o sytuacji finansowej prezentowane w podrozdziale (pochodzące z bilansów oraz rachunku wyników) dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, które jednocześnie prowadzą pełną rachunkowość.

Przez podmioty wyspecjalizowane (przedsiębiorstwa wyspecjalizowane) rozumiemy te, dla których działalność faktoringowa jest działalnością jedyną lub dominującą. Tylko dla tych podmiotów możliwe jest powiązanie ich sytuacji finansowej z działalnością, którą prowadzą na danym segmencie rynku.

I tak, dane o sytuacji finansowej wyspecjalizowanych przedsiębiorstw faktoringowych z pełną rachunkowością dotyczą 30 podmiotów. Wśród nich, działalność faktoringowa była jedyną dla 26 przedsiębiorstw a dominującą dla czterech.

Wartość aktywów przedsiębiorstw faktoringowych z pełną rachunkowością wzrosła o 14,1% w ciągu 2019 r. do kwoty 28,6 mld zł. Dominującą pozycję majątku stanowiły aktywa obrotowe – 28,2 mld zł (98,7%). Udział należności krótkoterminowych w aktywach obrotowych wyniósł 69,6%, a inwestycji krótkoterminowych 30,3%. Aktywa trwałe osiągnęły wartość 0,4 mld zł, co stanowiło 1,3% wartości majątku ogółem. W aktywach trwałych udział należności długoterminowych osiągnął poziom 40,2%, a inwestycji długoterminowych 23,9%. W wartości pasywów 97,7% stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym zobowiązania krótkoterminowe wyniosły 85,3%, a zobowiązania długoterminowe 13,9%. Kapitały własne analizowanej grupy przedsiębiorstw faktoringowych stanowiły 2,3% wartości pasywów.

**Tablica 52. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową<sup>a</sup>**  
Table 52. Assets and liabilities of specialized entities conducting factoring activity<sup>a</sup>

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Jedyny rodzaj działalności (26 przedsiębiorstw) Only activity (26 companies)		Dominujący rodzaj działalności (4 przedsiębiorstwa) Dominant activity (4 companies)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	278	368	123	215	155	153
wartości niematerialne i prawne intangible assets	43	59	37	51	6	8
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	24	45	22	43	2	2
należności długoterminowe long-term receivables	140	148	11	17	129	131
inwestycje długoterminowe long-term investments	41	88	35	79	6	10
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	30	28	18	26	12	2
Aktywa obrotowe Current assets	24 798	28 244	24 495	27 991	303	253
zapasy inventories	0	1	0	1	0	0

**Tablica 52. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową<sup>a</sup> (cd.)**  
 Table 52. Assets and liabilities of specialized entities conducting factoring activity<sup>a</sup> (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Jedyny rodzaj działalności (26 przedsiębiorstw) Only activity (26 companies)		Dominujący rodzaj działalności (4 przedsiębiorstwa) Dominant activity (4 companies)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
należności krótkoterminowe current receivables	16 814	19 671	16 743	19 600	72	71
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	7 971	8 553	7 743	8 374	228	180
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	13	19	9	16	3	3
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#	#	#
<b>AKTYWA RAZEM</b> TOTAL ASSETS	25 077	28 612	24 619	28 206	458	406
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	664	649	591	569	73	80
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	283	290	270	277	13	13
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	761	482	698	419	63	63
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	#	#	#	#	-	-
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	77	45	77	45	0	0
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit (loss)	59	-272	64	-264	-5	-7
zysk/strata netto net profit (loss)	-512	156	-516	144	4	12
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	#	#	#	#	-	-
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	24 412	27 963	24 027	27 637	385	326
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	18	34	14	29	4	5



**Tablica 52. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową<sup>a</sup> (dok.)**  
 Table 52. Assets and liabilities of specialized entities conducting factoring activity<sup>a</sup> (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Jedyny rodzaj działalności (26 przedsiębiorstw) Only activity (26 companies)		Dominujący rodzaj działalności (4 przedsiębiorstwa) Dominant activity (4 companies)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	1 065	3 887	918	3 783	147	103
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	23 129	23 846	23 037	23 769	93	78
rozliczenia międzyokresowe accruals	200	196	59	56	141	140
<b>PASYWA RAZEM</b> <b>TOTAL LIABILITIES</b>	<b>25 077</b>	<b>28 612</b>	<b>24 619</b>	<b>28 206</b>	<b>458</b>	<b>406</b>

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W 22 rentownych przedsiębiorstwach faktoringowych wartość aktywów wzrosła o 13,8% do kwoty 28,4 mld zł i stanowiła 99,1% aktywów wszystkich przedsiębiorstw faktoringowych prowadzących pełną rachunkowość. Dominującą pozycję majątku przedsiębiorstw rentownych stanowiły aktywa obrotowe – 28,0 mld zł (98,8%). Udział należności krótkoterminowych w aktywach obrotowych wyniósł 69,5%, a inwestycji krótkoterminowych 30,5%. Aktywa trwałe osiągnęły wartość 0,3 mld zł, co stanowiło 1,2% wartości majątku ogółem rentownych przedsiębiorstw faktoringowych w 2019 r. W wartości pasywów 97,6% stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym zobowiązania krótkoterminowe wyniosły 85,2%, a zobowiązania długoterminowe 14,0%. Kapitały własne wyspecjalizowanych przedsiębiorstw faktoringowych z wypracowanym zyskiem netto wyniosły 0,7 mld zł i stanowiły 2,4% wartości ich pasywów.

W grupie ośmiu nierentownych przedsiębiorstw faktoringowych wartość aktywów w 2019 r. wyniosła 0,3 mld zł, i stanowiła 0,9% aktywów wszystkich wyspecjalizowanych przedsiębiorstw faktoringowych. Największą pozycją majątku były aktywa obrotowe – 0,2 mld zł (89,3%), w których dominowały należności krótkoterminowe 91,6%. Aktywa trwałe osiągnęły wartość 26,0 mln zł i stanowiły 10,3% aktywów ogółem nierentownych przedsiębiorstw faktoringowych.

**Tablica 53. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową<sup>a</sup> przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2019 r.**Table 53. Assets and liabilities of specialized entities conducting factoring activity by account the profitability criterion in 2019<sup>a</sup>

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Podmioty z zyskiem <sup>c</sup> (22 przedsiębiorstwa) Entities with a profit (22 companies)		Podmioty ze stratą <sup>c</sup> (8 przedsiębiorstw) Entities with a loss (8 companies)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	278	368	260	342	18	26
wartości niematerialne i prawne intangible assets	43	59	39	51	4	8
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	24	45	20	41	5	4
należności długoterminowe long-term receivables	140	148	140	148	-	-
inwestycje długoterminowe long-term investments	41	88	39	83	2	5
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	30	28	23	19	7	9
Aktywa obrotowe Current assets	24 798	28 244	24 670	28 018	128	225
zapasy inventories	0	1	0	0	0	0
należności krótkoterminowe current receivables	16 814	19 671	16 708	19 465	107	206
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	7 971	8 553	7 952	8 539	19	15
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	13	19	10	15	2	4
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#	#	#
<b>AKTYWA RAZEM</b> <b>TOTAL ASSETS</b>	<b>25 077</b>	<b>28 612</b>	<b>24 931</b>	<b>28 360</b>	<b>146</b>	<b>252</b>
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	664	649	646	674	19	-25
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	283	290	260	262	23	28
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	761	482	744	453	16	29

**Tablica 53. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową<sup>a</sup> przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2019 r. (dok.)**Table 53. Assets and liabilities of specialized entities conducting factoring activity by account the profitability criterion in 2019<sup>a</sup> (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Podmioty z zyskiem <sup>c</sup> (22 przedsiębiorstwa) Entities with a profit (22 companies)		Podmioty ze stratą <sup>c</sup> (8 przedsiębiorstw) Entities with a loss (8 companies)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	#	#	#	#	-	-
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	77	45	44	39	33	6
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit (loss)	59	-272	90	-217	-31	-55
zysk/strata netto net profit (loss)	-512	156	-489	189	-23	-33
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	#	#	#	#	-	-
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	24 412	27 963	24 285	27 686	128	277
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	18	34	18	33	-	1
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	1 065	3 887	1 052	3 869	12	18
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	23 129	23 846	23 019	23 595	110	251
rozliczenia międzyokresowe accruals	200	196	196	189	4	7
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	25 077	28 612	24 931	28 360	146	252

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.

c Podział na podstawie wyniku finansowego netto.

a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

c The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. przychody z całokształtu działalności 30 przedsiębiorstw faktoringowych prowadzących pełną rachunkowość wyniosły 1,2 mld zł. W strukturze tych przychodów największy udział zanotowano w pozycji przychody ze sprzedaży – 90,6%. Koszty z całokształtu działalności tych przedsiębiorstw ukształtowały się na poziomie 1,0 mld zł, a w ich strukturze koszty działalności operacyjnej osiągnęły poziom 49,5%.

**Tablica 54. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową<sup>a</sup>**Table 54. Profit and loss account of specialized entities conducting factoring activity<sup>a</sup>

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Jedyny rodzaj działalności (26 przedsiębiorstw) Only activity (26 companies)		Dominujący rodzaj działalności (4 przedsiębiorstwa) Dominant activity (4 companies)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	967	1 172	910	1 112	57	60
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	902	1 062	850	1 016	52	46
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	31	47	29	46	2	1
przychody finansowe financial revenues	34	63	31	50	3	13
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	1 423	972	1 372	927	51	45
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	864	481	835	453	29	28
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	236	72	226	66	10	6
koszty finansowe financial costs	323	418	311	408	12	10
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	-456	200	-462	185	6	15
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	-512	156	-516	144	4	12

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.  
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Przychody z całokształtu działalności 22 rentownych przedsiębiorstwach faktoringowych wyniosły 1,1 mld zł, z tego 90,6% stanowiły przychody ze sprzedaży. Koszty z całokształtu działalności tych przedsiębiorstw ukształtowały się na poziomie 1,0 mld zł, a w ich strukturze koszty działalności operacyjnej osiągnęły poziom 48,2%.

W grupie ośmiu nierentownych przedsiębiorstwach faktoringowych przychody z całokształtu działalności wyniosły 30 mln zł, i głównie składały się z przychodów ze sprzedaży (93,3%). Koszty z całokształtu działalności tych przedsiębiorstw ukształtowały się na poziomie 67 mln zł, a w ich strukturze koszty działalności operacyjnej osiągnęły poziom 68,7%.

**Tablica 55. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową<sup>a</sup> przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2019 r.**Table 55. Profit and loss account of specialized entities conducting factoring activity by account the profitability criterion in 2019<sup>a</sup>

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Podmioty z zyskiem <sup>c</sup> (22 przedsiębiorstwa) Entities with a profit (22 companies)		Podmioty ze stratą <sup>c</sup> (8 przedsiębiorstw) Entities with a loss (8 companies)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	967	1 172	955	1 141	12	30
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	902	1 062	892	1 034	10	28
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	31	47	29	45	2	2
przychody finansowe financial revenues	34	63	34	63	0	0
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	1 423	972	1 385	905	38	67
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	864	481	835	436	29	46
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	236	72	230	61	5	12
koszty finansowe financial costs	323	418	319	409	4	9
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	-456	200	-430	236	-26	-36
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	-512	156	-489	189	-23	-33

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.

c Podział na podstawie wyniku finansowego netto.

a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

c The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

## 5.3. Charakterystyka usług faktoringowych

### 5.3. Characteristic of factoring services

Z usług faktoringowych badanych podmiotów ogółem w 2019 r. skorzystało 22,1 tys. klientów, Badane przedsiębiorstwa faktoringowe wykupiły 13,6 mln faktur, o wartości 315,0 mld zł.

Z usług faktoringowych badanych podmiotów ogółem w 2019 r. skorzystało 22,1 tys. klientów, o 29,0% więcej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba klientów zwiększyła się o 26,6% do 20,4 tys., a w faktoringu zagranicznym o 68,1% do 1,7 tys. klientów. Liczba klientów w faktoringu krajowym stanowiła 92,4% ogólnej liczby klientów, a w faktoringu zagranicznym 7,6%.

W 2019 r. w faktoringu krajowym najwięcej klientów korzystało z faktoringu z regresem (62,6%), faktoringu mieszanego (13,0%) i faktoringu bez regresu (19,2%), a z faktoringu odwrotnego (odwróconego) (4,9%).

**Tablica 56. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych**

Table 56. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
OGÓŁEM TOTAL	17 117	22 083	14 392	19 696	2 725	2 387
Faktoring krajowy National factoring	16 115	20 399	13 803	18 402	2 312	1 997
w tym: of which:						
z regresem recourse	9 847	12 763	9 221	12 193	626	570
bez regresu non recourse	2 552	3 923	1 719	3 320	833	603
mieszany mixed	2 470	2 649	2 470	2 649	-	-
odwrotny reverse	1 238	1 009	385	185	853	824
Faktoring zagraniczny International factoring	1 002	1 684	589	1 294	413	390
eksportowy export	703	1 374	432	1 128	271	246
importowy import	299	310	157	166	142	144

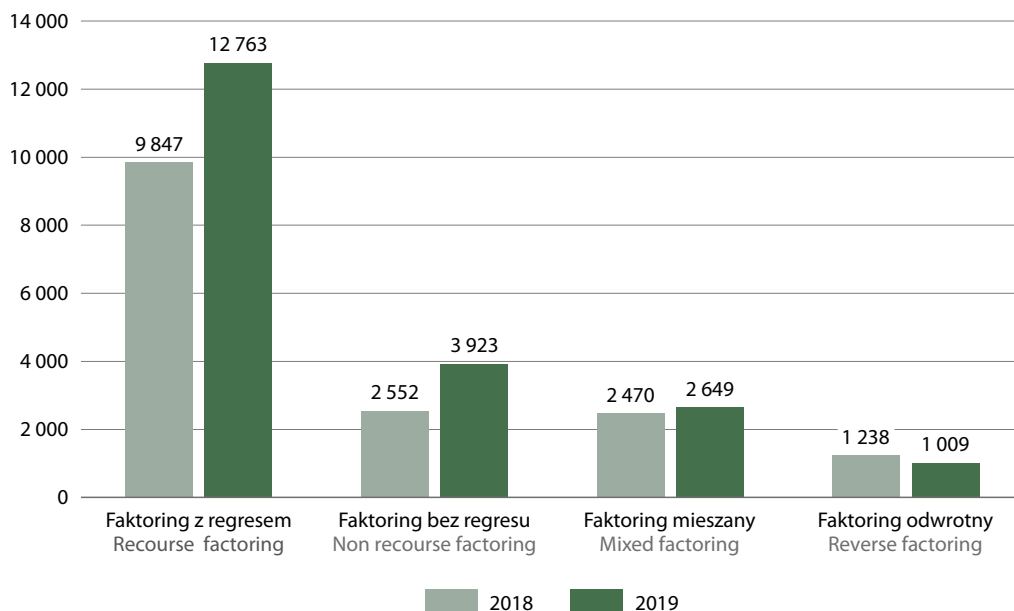
Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Z usług niebankowych przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową w 2019 r. skorzystało 19,7 tys. klientów, o 36,9% więcej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba klientów tej grupy faktorów zwiększyła się o 33,3% do 18,4 tys., a w faktoringu zagranicznym liczba klientów zwiększyła się ponad dwukrotnie z 0,6 tys. klientów do 1,3 tys. Liczba klientów w faktoringu krajowym stanowiła 93,4% łącznej liczby klientów badanych podmiotów, a w faktoringu zagranicznym 6,6%.

Z usług faktoringowych w bankach komercyjnych w 2019 r. skorzystało 2,4 tys. klientów, o 12,4% mniej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba klientów zmniejszyła się o 13,6%, a w faktoringu

zagranicznym zmniejszyła się o 5,6%. Liczba klientów w faktoringu krajowym stanowiła 83,7% ogólnej liczby klientów, a w faktoringu zagranicznym 16,3%.

**Wykres 23. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu krajowego**  
Chart 23. Number of clients (factorers) using national factoring throughout a year



Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Z usług badanych przedsiębiorstw, dla których działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności w 2019 r. skorzystało 16,5 tys. klientów, o 33,9% więcej niż w roku poprzednim. Liczba klientów przedsiębiorstw, w których działalność faktoringowa była działalnością dominującą, wyniosła 1,6 tys., tj. o 46,5% więcej niż w roku poprzednim.

**Tablica 57. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju ich działalności**

Table 57. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by type of their activity throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboyczny rodzaj działalności Secondary activity	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
OGÓŁEM TOTAL	12 318	16 498	1 069	1 566	3 730	4 019
Faktoring krajowy National factoring	11 753	15 221	1 069	1 566	3 293	3 612
w tym: of which:						
z regresem recourse	7 412	9 209	1 022	1 529	1 413	2 025
bez regresu non recourse	1 506	3 140	32	31	1 014	752
mieszany mixed	2 457	2 638	-	-	13	11

**Tablica 57. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju ich działalności (dok.)**

Table 57. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by type of their activity throughout a year (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Ubojny rodzaj działalności Secondary activity	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
odwrotny reverse	370	179	15	6	853	824
Faktoring zagraniczny International factoring	565	1 277	-	-	437	407
eksportowy export	408	1 112	-	-	295	262
importowy import	157	165	-	-	142	145

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W strukturze klientów według osiągniętych obrotów z faktorem na koniec 2019 r. największy udział (60,5%) mieli klienci, których obroty z faktorem były poniżej 1 mln zł.

**Tablica 58. Liczba klientów (faktorantów) według osiągniętych obrotów z faktorem Stan w dniu 31 XII**

Table 58. Number of clients (factorers) by turnover with factor As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
OGÓŁEM TOTAL	15 253	21 583	12 528	19 197	2 725	2 386
1 mln zł i mniej 1 m and less	8 537	13 051	7 646	12 400	891	651
1–5 mln zł* 1–5 m	3 138	4 183	2 295	3 451	843	732
5–10 mln zł* 5–10 m	1 202	1 480	896	1 153	306	327
10–20 mln zł* 10–20 m	876	1 025	622	803	254	222
20–50 mln zł* 20–50 m	769	940	530	700	239	240
powyżej 50 mln zł 50 m and more	731	904	539	690	192	214

\*Przedziały domknięte prawostronnie.  
\*Right-handed compartments.

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.



W przedsiębiorstwach, dla których działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności, z usług na koniec 2019 r. skorzystało 9,5 tys. klientów o obrotach z faktorantem do 1 mln zł. W przedsiębiorstwach, dla których działalność faktoringowa była dominująca, z usług skorzystało 1,5 tys. klientów o obrotach z faktorantem do 1 mln zł.

**Tablica 59. Liczba klientów (faktorantów) według osiągniętych obrotów z faktorem według rodzaju działalności Stan w dniu 31 XII**

Table 59. Number of clients (factorers) by turnover with factor and type of activity As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Ubożny rodzaj działalności Secondary activity	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
OGÓŁEM TOTAL	11 310	15 996	229	1 566	3 714	4 021
1 mln zł i mniej 1 m and less	6 661	9 499	168	1 498	1 708	2 054
1–5 mln zł* 1–5 m	2 159	3 294	44	49	935	840
5–10 mln zł* 5–10 m	860	1 117	7	8	335	355
10–20 mln zł* 10–20 m	601	779	4	5	271	241
20–50 mln zł* 20–50 m	501	659	6	6	262	275
powyżej 50 mln zł 50 m and more	528	648	-	-	203	256

\* Przedziały domknięte prawostronnie.  
\*Right-handed compartments.

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Badane przedsiębiorstwa faktoringowe w 2019 r. wykupiły 13587 tys. faktur, o 24,9% więcej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba faktur zwiększyła się o 20,6% do 12249 tys., a w faktoringu zagranicznym o 85,6% do 1338 tys. Liczba faktur w faktoringu krajowym stanowiła 90,2% ogólnej liczby faktur, a w faktoringu zagranicznym 9,8%. W 2019 r. w faktoringu krajowym najczęściej stosowano faktoring bez regresu (48,8%) i faktoring z regresem (44,5%), a w faktoringu zagranicznym faktoring eksportowy (96,5%).

Niebankowe przedsiębiorstwa prowadzące działalność faktoringową w 2019 r. wykupiły 11309 tys. faktur, o 32,5% więcej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba faktur zwiększyła się o 26,5% do 10185 tys., a w faktoringu zagranicznym zwiększyła się ponad dwukrotnie do 1124 tys. Liczba faktur w faktoringu krajowym stanowiła 90,1% ogólnej liczby faktur, a w faktoringu zagranicznym 9,9%.

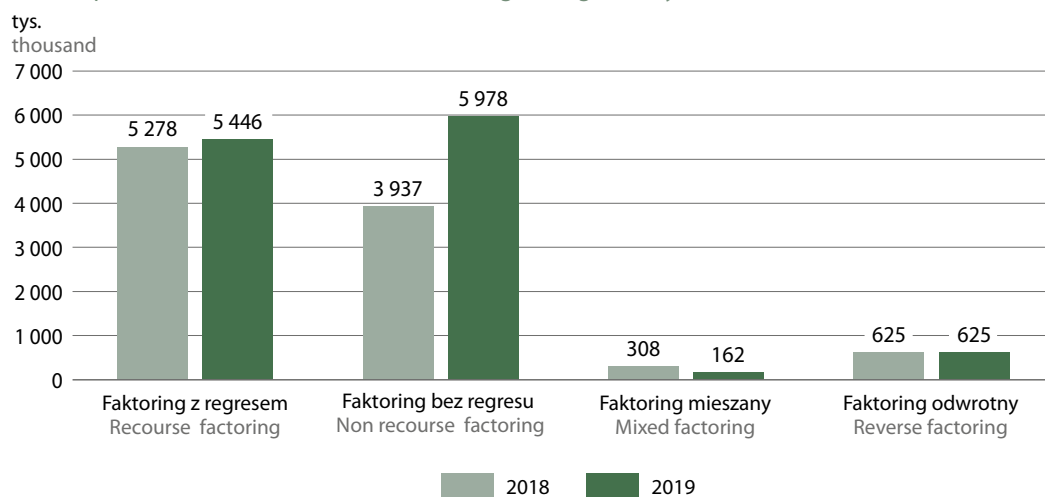
Banki komercyjne, które prowadziły działalność faktoringową w 2019 r. wykupiły 2278 tys. faktur, o 2,9% mniej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba faktur zmniejszyła się o 2,0% do 2064 tys., a w faktoringu zagranicznym o 10,8% do 215 tys. Liczba faktur w faktoringu krajowym stanowiła 90,6% ogólnej liczby faktur, a w faktoringu zagranicznym 9,4%.

**Tablica 60. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych**  
 Table 60. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w tys. in thousand					
OGÓŁEM TOTAL	10 879	13 587	8 532	11 309	2 347	2 278
Faktoring krajowy National factoring	10 158	12 249	8 052	10 185	2 106	2 064
w tym: of which:						
z regresem recourse	5 278	5 446	4 500	4 826	778	620
bez regresu non recourse	3 937	5 978	2 901	4 822	1 037	1 156
mieszany mixed	308	162	308	162	-	-
odwrotny reverse	625	625	334	337	291	288
Faktoring zagraniczny International factoring	721	1 338	480	1 124	241	215
eksportowy export	681	1 291	463	1 109	217	183
importowy import	41	47	17	15	24	32

Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

**Wykres 24. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w faktoringu krajowym**  
 Chart 24. Number of purchased invoices in national factoring throughout a year



Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

Badane przedsiębiorstwa faktoringowe, dla których działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności, w 2019 r. wykupiły 11020 tys. faktur, o 33,8% więcej niż w roku poprzednim.

**Tablica 61. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności**

Table 61. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by type of activity throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w tys. in thousand					
OGÓŁEM TOTAL	8 239	11 020	87	84	2 553	2 482
Faktoring krajowy National factoring	7 767	9 902	87	84	2 304	2 263
w tym: of which:						
z regresem recourse	4 384	4 665	85	84	809	698
bez regresu non recourse	2 736	4 702	1	0	1 201	1 276
mieszany mixed	305	161	-	-	3	1
odwrotny reverse	332	336	2	0	291	288
Faktoring zagraniczny International factoring	473	1 119	-	-	248	220
eksportowy export	456	1 104	-	-	225	188
importowy import	17	15	-	-	24	32

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

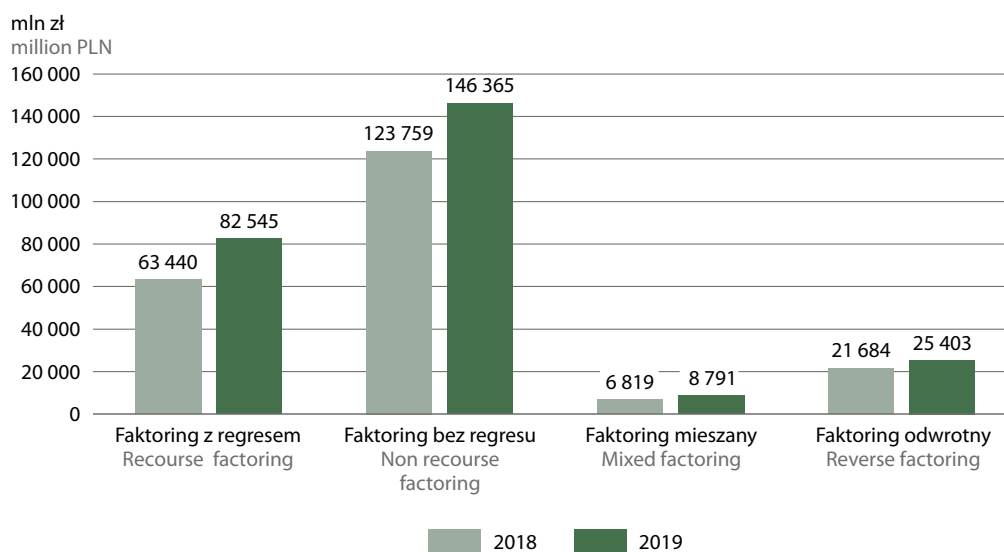
Wartość wykupionych wierzytelności przez badane przedsiębiorstwa zajmujące się działalnością faktoringową wzrosła o 27,9%. W faktoringu krajowym wartość wykupionych wierzytelności zwiększyła się o 24,5% do 269,4 mld zł, a w faktoringu zagranicznym o 53,2% do 45,6 mld zł. Faktoring krajowy stanowił 85,5% ogólnej wartości wykupionych wierzytelności, a faktoring zagraniczny 14,5%. W 2019 r. w faktoringu krajowym najczęściej stosowano faktoring bez regresu (54,3%) i faktoring z regresem (30,6%), a w faktoringu zagranicznym faktoring eksportowy (91,3%).

**Tablica 62. Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych**  
 Table 62. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	246 256	315 024	186 874	253 344	59 382	61 679
Faktoring krajowy National factoring	216 459	269 385	165 545	216 001	50 914	53 385
z regresem recourse	63 440	82 545	47 455	66 651	15 985	15 894
bez regresu non recourse	123 759	146 365	98 351	119 674	25 408	26 691
mieszany mixed	6 819	8 791	6 819	8 791	-	-
odwrotny reverse	21 684	25 403	12 162	14 603	9 522	10 800
Faktoring zagraniczny International factoring	29 797	45 638	21 330	37 344	8 468	8 295
eksportowy export	25 810	41 679	19 841	36 021	5 969	5 658
importowy import	3 988	3 960	1 488	1 323	2 499	2 637

Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

**Wykres 25. Wartość wykupionych wierzytelności w faktoringu krajowym**  
 Chart 25. Value of purchased receivables in national factoring



Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

W grupie niebankowych przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową wartość wykupionych wierzytelności wzrosła o 35,6% do kwoty 253,3 mld zł, z tego faktoring krajowy stanowił 85,3%, a faktoring w handlu zagranicznym 14,7%.

W bankach komercyjnych, które prowadziły działalność faktoringową, wartość wykupionych wierzytelności zwiększyła się o 3,9% do kwoty 61,7 mld zł, z tego faktoring krajowy stanowił 86,6%, a faktoring w handlu zagranicznym 13,4%.

W przedsiębiorstwach, dla których działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności wartość wierzytelności wykupionych w ciągu 2019 roku wzrosła o 35,7% w relacji do roku poprzedniego i wyniosła 239,2 mld zł.

**Tablica 63. Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności**

Table 63. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by type of activity throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	176 345	239 247	974	884	68 938	74 892
Faktoring krajowy National factoring	155 119	201 971	974	884	60 365	66 530
w tym: of which:						
z regresem recourse	46 214	65 458	868	778	16 357	16 308
bez regresu non recourse	89 224	109 392	48	93	34 486	36 881
mieszany mixed	6 819	8 791	-	-	0	0
odwrotny reverse	12 105	12 049	58	13	9 522	13 341
Faktoring zagraniczny International factoring	21 225	37 276	-	-	8 572	8 362
eksportowy export	19 737	35 953	-	-	6 073	5 725
importowy import	1 488	1 322	-	-	2 499	2 637

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Wartość zaangażowanych środków finansowych w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych na koniec 2019 r. wyniosła 42,5 mld zł i wzrosła o 29,8% w porównaniu z rokiem poprzednim. Środki finansowe w 85,4% zaangażowane były w faktoring krajowy, a w 14,6% w faktoring zagraniczny.

Niebankowe przedsiębiorstwa prowadzące działalność faktoringową zaangażowały środki finansowe o wartości 28,5 mld zł, z tego 84,9% w faktoring krajowy i 15,1% w faktoring zagraniczny. Banki do prowadzonej

działalności faktoringowej zaangażowały środki w kwocie 14,0 mld zł, z tego 86,4% tej kwoty przypadło na faktoring krajowy, a 13,6% na faktoring zagraniczny.

**Tablica 64. Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych**  
**Stan w dniu 31XII**

Table 64. Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises  
As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	32 723	42 459	23 236	28 482	9 487	13 976
Faktoring krajowy National factoring	30 298	36 250	22 234	24 175	8 065	12 075
w tym: of which:						
z regresem recourse	7 789	8 513	6 075	6 566	1 713	1 947
bez regresu non recourse	16 906	19 450	12 343	11 754	4 563	7 696
mieszany mixed	737	673	737	673	-	-
odwrotny reverse	4 720	6 193	2 932	3 761	1 788	2 432
Faktoring zagraniczny International factoring	2 424	6 208	1 002	4 307	1 422	1 901
eksportowy export	1 783	4 981	998	4 278	785	702
importowy import	641	1 228	4	29	637	1 199

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Badane przedsiębiorstwa, dla których działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności na koniec 2019 r. zaangażowały środki finansowe w wysokości 25,3 mld zł, wartość ta w porównaniu z poprzednim rokiem wzrosła o 20,0%.

**Tablica 65. Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności Stan w dniu 31 XII**

Table 65. Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises by type of activity As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Ubożny rodzaj działalności Secondary activity	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	21 063	25 274	199	140	11 461	17 045
Faktoring krajowy National factoring	20 075	20 967	199	140	10 024	15 144
w tym: of which:						
z regresem recourse	5 484	5 921	183	111	2 122	2 480
bez regresu non recourse	10 783	9 811	9	22	6 115	9 617
mieszany mixed	737	673	-	-	0	0
odwrotny reverse	2 925	3 139	7	6	1 788	3 048
Faktoring zagraniczny International factoring	988	4 307	-	-	1 437	1 901
eksportowy export	983	4 289	-	-	800	702
importowy import	4	29	-	-	637	1 199

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. z usług faktoringu najwięcej klientów pochodziło z województwa mazowieckiego (16,6%), śląskiego (13,4%), wielkopolskiego (9,2%), małopolskiego (6,7%), dolnośląskiego (6,3%), łódzkiego (5,8%) i pomorskiego (5,6%). Najwięcej faktur w 2019 r. wykupiono w województwie wielkopolskim (22,0% ogólnej liczby) i mazowieckim (17,9%).

**Tablica 66. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw**

Table 66. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by voivodships throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
OGÓŁEM* TOTAL	16 115	20 399	13 803	18 402	2312	1 997
Dolnośląskie	997	1 275	893	1 192	104	83
Kujawsko-Pomorskie	670	842	555	750	115	92
Lubelskie	512	633	413	569	99	64
Lubuskie	277	350	239	308	38	42
Łódzkie	883	1 193	747	1 083	136	110
Małopolskie	1 094	1 373	910	1 197	184	176
Mazowieckie	2 805	3 392	2 324	2 984	481	408
Opolskie	303	383	243	329	60	54
Podkarpackie	542	717	436	629	106	88
Podlaskie	299	381	251	337	48	44
Pomorskie	929	1 146	785	1 024	144	122
Śląskie	2 256	2 741	1 824	2 353	432	388
Świętokrzyskie	352	479	293	411	59	68
Warmińsko-Mazurskie	342	434	290	396	52	38
Wielkopolskie	1 430	1 869	1 231	1 697	199	172
Zachodniopomorskie	434	577	385	537	49	40

\* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

\* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.



**Tablica 67. Liczba faktur wykupionych przez badane przedsiębiorstwa faktoringowe według województw**  
 Table 67. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by voivodships

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w tys. in thousand					
OGÓŁEM* TOTAL	10 158	12 249	8 052	10 185	2 106	2 064
Dolnośląskie	561	557	451	457	110	100
Kujawsko-Pomorskie	387	454	337	392	50	63
Lubelskie	165	122	149	110	16	12
Lubuskie	81	98	70	90	11	8
Łódzkie	347	686	293	642	55	44
Małopolskie	818	831	698	741	120	90
Mazowieckie	2 016	2 191	1 730	1 907	286	284
Opolskie	97	114	78	96	19	17
Podkarpackie	272	189	164	153	108	36
Podlaskie	75	95	53	78	22	17
Pomorskie	505	481	374	378	131	102
Śląskie	955	957	721	791	233	166
Świętokrzyskie	135	198	55	111	81	87
Warmińsko-Mazurskie	78	85	46	50	32	35
Wielkopolskie	1 466	2 689	655	1 723	811	966
Zachodniopomorskie	142	217	134	204	7	13

\* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

\* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

**Tablica 68. Wartość wykupionych wierzytelności w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw**

Table 68. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by voivodships

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM* TOTAL	216 459	269 385	165 545	216 001	50914	53 385
Dolnośląskie	10 314	14 647	6 862	11 431	3 452	3 216
Kujawsko-Pomorskie	7 701	8 337	6 352	6 974	1 349	1 363
Lubelskie	2 821	3 557	2 262	3 087	559	470
Lubuskie	1 769	2 528	1 467	2 247	302	280
Łódzkie	8 985	9 304	6 794	7 685	2 191	1 619
Małopolskie	10 743	10 992	7 183	8 427	3 560	2 564
Mazowieckie	42 390	55 185	33 382	44 744	9 007	10 441
Opolskie	2 538	2 724	2 030	2 255	508	469
Podkarpackie	3 886	3 700	2 368	2 994	1 518	706
Podlaskie	1 487	1 743	891	1 283	596	459
Pomorskie	21 937	30 118	19 057	27 889	2 880	2 229
Śląskie	23 053	24 820	16 736	20 084	6 316	4 736
Świętokrzyskie	3 737	4 232	3 099	3 551	638	682
Warmińsko-Mazurskie	1 256	2 496	753	1 186	503	1 310
Wielkopolskie	28 387	42 411	13 357	22 421	15 029	19 990
Zachodniopomorskie	2 503	2 607	1 669	2 067	833	540

\* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

\* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

## 5.4. Przedsiębiorstwa faktoringowe – dane panelowe

### 5.4. Factoring surveyed companies – panel data

#### Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach faktoringowych

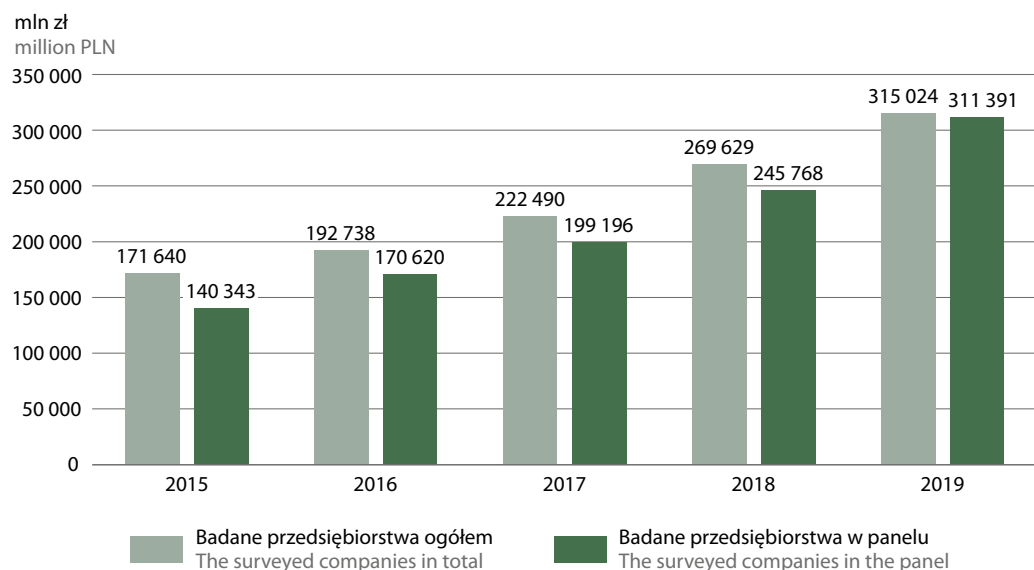
##### Financial situation of surveyed factoring enterprises

W ujęciu panelowym przedstawiono dane dla 41 przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową, które w latach 2015-2019 brały corocznie udział w badaniu. Panel przedstawia dane 33 niebankowych przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową oraz ośmiu banków komercyjnych, które zajmowały się faktoringiem obok statutowej działalności bankowej.

Wśród ujętych tu podmiotów było 25 spółek akcyjnych, 14 spółek z ograniczoną odpowiedzialnością, a pozostałe dwie firmy to inne formy spółek. Dla badanych podmiotów działalność faktoringowa była jedynym (17), dominującym (5) oraz ubocznym (19) rodzajem prowadzonej działalności. Podmioty biorące udział w badaniu w ujęciu panelowym stanowią duży odsetek podmiotów świadczących usługi faktoringowe ogółem. Potwierdza to udział wartości wykupionych wierzytelności przez te podmioty w stosunku do wartości wykupionych wierzytelności faktoringowych badanych podmiotów ogółem, który w 2015 r. wyniósł 81,8%, a w roku 2019 r. wyniósł 98,8%.

#### Wykres 26. Wartość wykupionych wierzytelności ogółem i dane panelowe

Chart 26. Value of purchased claims in total and panel data



Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

#### Charakterystyka usług faktoringowych – dane panelowe

##### Characteristic of factoring services – panel data

W przedsiębiorstwach, które corocznie brały udział w badaniu w latach 2015-2019, liczba klientów ogółem wzrosła z 10,3 tys. w 2015 r. do 16,2 tys. w 2019 r., liczba wykupionych faktur przez przedsiębiorstwa faktoringowe (faktorantów) zwiększyła się z 6,9 mln faktur w 2015 r. do 13,4 mln w 2019 r., a wartość tych faktur wzrosła z 140,3 mld zł w 2015 r. do 311,4 mld zł w 2019 r.

Liczba klientów w latach 2015–2019 wzrosła o 58,1%. W faktoringu krajowym liczba klientów zwiększyła się z 9,3 tys. w 2015 r. do 14,6 tys. klientów w 2019 r. (o 56,0%), a w faktoringu zagranicznym prawie dwukrotnie z 0,9 tys. do 1,7 tys. Liczba klientów w faktoringu krajowym stanowiła 90,8% ogólnej liczby klientów w roku 2015, w 2019 r. było to 89,6%, a w faktoringu zagranicznym odpowiednio 9,2% i 10,4%.

W faktoringu krajowym najwięcej klientów korzystało z faktoringu z regresem (65,2% w 2015 r. i 54,2% w 2019 r.), z faktoringu bez regresu (17,8% w 2015 r. i 21,0% w 2019 r.), z faktoringu mieszanego (12,4% w 2015 r. i 18,2% w 2019 r.) oraz z faktoringu odwrotnego (odwróconego) (4,6% w 2015 r. i 6,6% w 2019 r.).

**Tablica 69. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2015–2019**

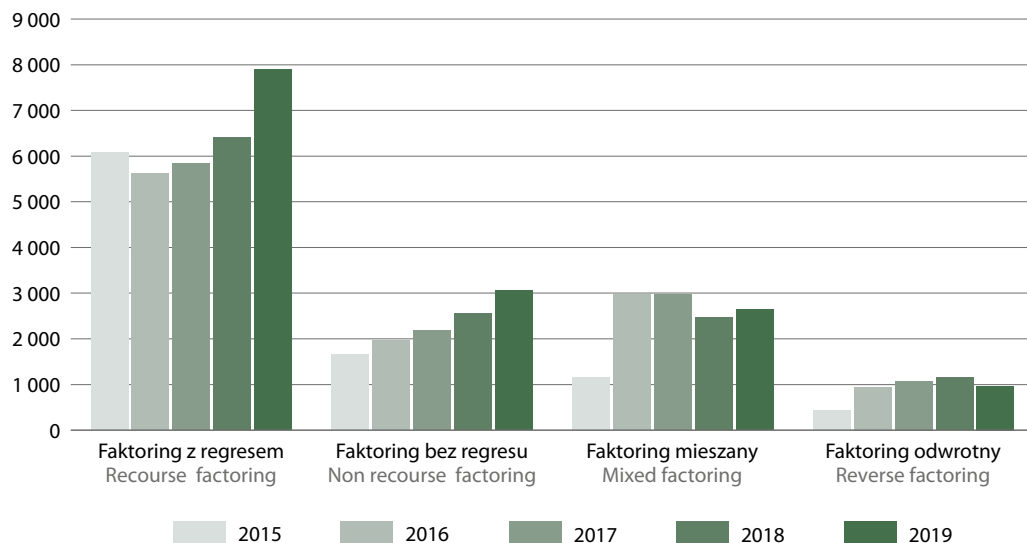
Table 69. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2015–2019

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
OGÓŁEM TOTAL	10 268	12 526	13 047	13 570	16 232
Faktoring krajowy National factoring	9 326	11 493	12 072	12 583	14 551
z regresem recourse	6 080	5 614	5 840	6 404	7 890
bez regresu non recourse	1 656	1 958	2 176	2 552	3 054
mieszany mixed	1 161	2 972	2 976	2 470	2 642
odwrotny reverse	429	949	1 080	1 157	965
Faktoring zagraniczny International factoring	942	1 033	975	987	1 681
eksportowy export	621	728	708	688	1 374
importowy import	321	305	267	299	307

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

**Wykres 27. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu krajowego – dane panelowe**

Chart 27. Number of clients (factorers) using national factoring throughout a year – panel data



Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

**Tablica 70. Liczba klientów (faktorantów) według osiągniętych obrotów z faktorem – dane panelowe za okres 2015–2019 Stan w dniu 31 XII**

Table 70. Number of clients (factorers) by turnover with factor – panel data for the period 2015–2019 As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
OGÓŁEM TOTAL	9143	11566	11887	12036	15936
1 mln zł i mniej 1 m and less	4615	6197	5990	5332	7568
1–5 mln zł* 1–5 m	2043	2466	2659	3127	4066
5–10 mln zł* 5–10 m	844	981	1082	1201	1476
10–20 mln zł* 10–20 m	693	822	850	876	1020
20–50 mln zł* 20–50 m	515	587	671	769	919
powyżej 50 mln zł 50 m and more	433	513	635	731	887

\* Przedziały domknięte prawostronnie.  
\*Right-handed compartments.

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Obroty z faktorem w wysokości do 1 mln zł w 2015 r. wykazało 50,5% ogólnej liczby klientów (faktorantów) badanych podmiotów na koniec roku, a w 2019 r. było to 47,5%. Na koniec 2015 r. z usług faktoringowych

skorzystało 22,3% klientów w przedziale od 1 do 5 mln zł obrotów, a w 2019 r. było to 25,5%. W przedsiębiorstwach o obrotach powyżej 50 mln zł było 4,7% ogólnej liczby faktorantów w 2015 r. oraz 5,6% w 2019 r.

W latach 2015 – 2019 liczba wykupionych faktur przez przedsiębiorstwa faktoringowe wzrosła z 6866 tys. faktur w 2015 r. do 13401 tys. w 2019 r. W faktoringu krajowym liczba faktur zwiększyła się dwukrotnie z 6420 tys. w 2015 r. do 12063 tys. w 2019 r., a w faktoringu zagranicznym z 446 tys. do 1338 tys. Liczba faktur w faktoringu krajowym stanowiła 93,5% w 2015 r. i 90,0% w 2019 r. ogólnej liczby wykupionych faktur, a w faktoringu zagranicznym odpowiednio 6,5% i 10,0%.

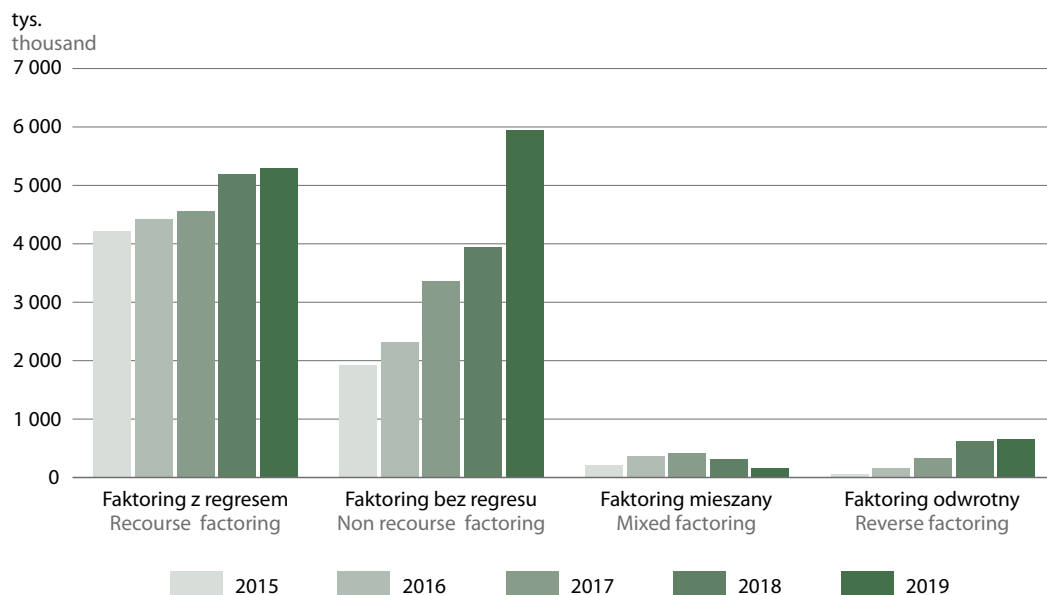
**Tablica 71. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2015–2019**

Table 71. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2015–2019

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
	w tys. in thousand				
OGÓŁEM TOTAL	6 866	7 881	9 390	10 792	13 401
Faktoring krajowy National factoring	6 420	7 267	8 684	10 071	12 063
z regresem recourse	4 218	4 424	4 565	5 191	5 292
bez regresu non recourse	1 920	2 323	3 364	3 937	5 947
mieszany mixed	221	362	414	308	162
odwrotny reverse	61	157	341	634	661
Faktoring zagraniczny International factoring	446	615	706	721	1 338
eksportowy export	412	574	665	680	1 291
importowy import	34	40	41	41	47

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

**Wykres 28. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w faktoringu krajowym – dane panelowe**  
 Chart 28. Number of purchased invoices in national factoring throughout a year – panel data



Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

**Tablica 72. Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2015–2019**

Table 72. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2015–2019

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM TOTAL	140 343	170 620	199 196	245 768	311 391
Faktoring krajowy National factoring	121 713	147 827	169 361	215 971	265 752
z regresem recourse	49 462	56 536	61 822	62 957	81 825
bez regresu non recourse	65 166	77 641	92 340	123 759	146 015
mieszany mixed	3 329	7 400	6 052	6 819	8 791
odwrotny reverse	3 756	6 251	9 146	22 436	29 122
Faktoring zagraniczny International factoring	18 629	22 793	29 834	29 796	45 638
eksportowy export	15 363	19 771	26 505	25 809	41 679
importowy import	3 267	3 022	3 330	3 988	3 960

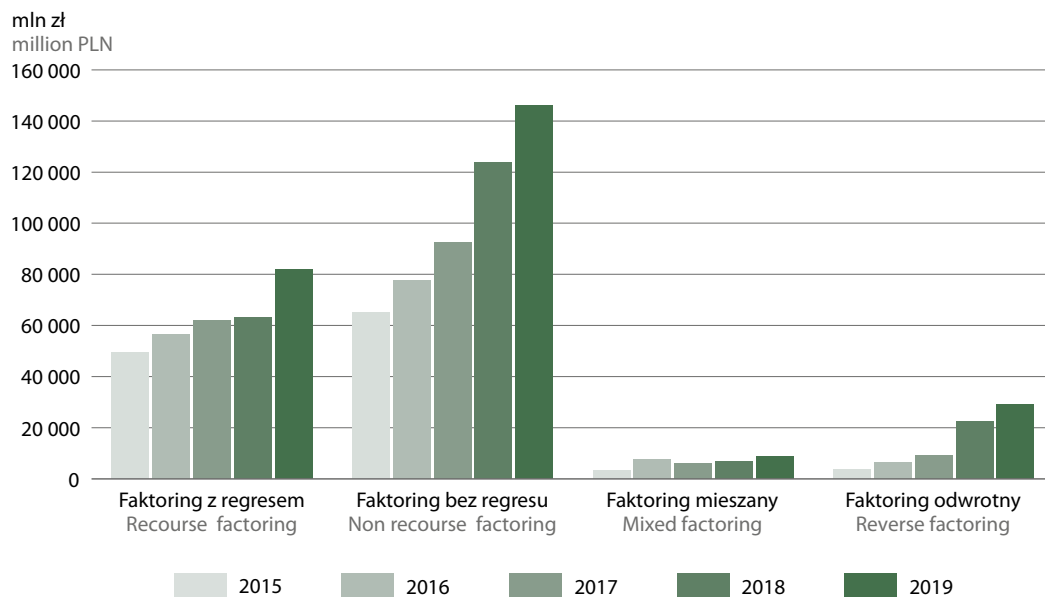
Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

W latach 2015 – 2019 wartość wykupionych wierzytelności przez badane przedsiębiorstwa zajmujące się działalnością faktoringową wzrosła ponad dwukrotnie ze 140,3 mld zł w 2015 r. do 311,4 mld zł w 2019 r.

W faktoringu krajowym wartość wykupionych wierzytelności zwiększyła się ze 121,7 mld zł do 265,8 mld zł, a w faktoringu zagranicznym z 18,6 mld zł do 45,6 mld zł. Udział faktoringu krajowego w ogólnej wartości wykupionych wierzytelności wyniósł 86,7% w 2015 r. i 85,3% w 2019 r., a udział faktoringu zagranicznego odpowiednio 13,3% i 14,7%.

### Wykres 29. Wartość wykupionych wierzytelności w faktoringu krajowym – dane panelowe

Chart 29. Value of purchased receivables in national factoring – panel data



Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.



Wartość zaangażowanych środków finansowych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych (panel) wzrosła z 18,7 mld zł w 2015 r. do 41,5 mld zł w 2019 r. Środki finansowe zaangażowane w faktoring krajowy wzrosły z 17,1 mld zł w 2015 r. do 35,3 mld zł w 2019 r. W faktoring krajowy było zaangażowanych 91,6% ogólnej wartości środków finansowych w 2015 r. i 85,1% w 2019 r., a w faktoring zagraniczny odpowiednio 8,4% i 14,9%.

**Tablica 73. Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2015–2019 Stan w dniu 31 XII**

Table 73. Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises – panel data for the period 2015–2019 As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM TOTAL	18 709	23 219	28 880	32 565	41 540
Faktoring krajowy National factoring	17 139	21 239	26 431	30 142	35 332
z regresem recourse	7 188	8 154	9 831	7 635	8 294
bez regresu non recourse	8 855	10 766	14 463	16 906	19 375
mieszany mixed	311	847	706	737	673
odwrotny reverse	785	1 473	1 430	4 864	6 990
Faktoring zagraniczny International factoring	1 570	1 980	2 450	2 423	6 208
eksportowy export	1 318	1 643	1 989	1 782	4 981
importowy import	252	337	461	641	1 227

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

**Tablica 74. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2015–2019**

Table 74. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by voivodships throughout a year – panel data for the period 2015–2019

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
OGÓŁEM* TOTAL	9 326	11 493	12 072	12 583	14 551
Dolnośląskie	510	700	694	720	816
Kujawsko-Pomorskie	392	489	503	444	463
Lubelskie	263	320	345	373	388
Lubuskie	152	184	187	196	214
Łódzkie	477	652	655	626	772
Małopolskie	629	881	905	838	992
Mazowieckie	1 413	1 864	1 921	2 151	2 309
Opolskie	173	215	210	235	261
Podkarpackie	232	346	343	366	423
Podlaskie	130	191	193	209	253
Pomorskie	494	695	711	725	808
Śląskie	1 338	1 783	1 789	1 837	2 047
Świętokrzyskie	184	220	210	238	305
Warmińsko-Mazurskie	189	235	268	255	256
Wielkopolskie	877	1 120	1 157	1 068	1 251
Zachodniopomorskie	269	303	300	312	395

\* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

\* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

**Tablica 75. Liczba wykupionych faktur w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2015–2019**

Table 75. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by voivodships – panel data for the period 2015–2019

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
	w tys. in thousand				
OGÓŁEM* TOTAL	6 420	7 267	8 684	10 071	12 063
Dolnośląskie	215	290	402	555	539
Kujawsko-Pomorskie	112	131	130	382	444
Lubelskie	93	88	123	162	113
Lubuskie	27	61	64	78	94
Łódzkie	339	398	362	341	675
Małopolskie	460	467	641	812	821
Mazowieckie	1 296	1 457	1 738	2 000	2 156
Opolskie	61	67	67	96	110
Podkarpackie	133	210	265	268	184
Podlaskie	47	55	51	73	90
Pomorskie	308	393	462	500	471
Śląskie	744	891	1 001	943	927
Świętokrzyskie	145	160	161	133	194
Warmińsko-Mazurskie	63	75	72	76	82
Wielkopolskie	703	932	1 044	1 457	2 667
Zachodniopomorskie	143	143	303	138	211

\* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

\* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

**Tablica 76. Wartość wykupionych wierzytelności w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2015–2019**

Table 76. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by voivodships – panel data for the period 2015–2019

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM* TOTAL	121 713	147 827	169 361	215 971	265 752
Dolnośląskie	4 670	7 534	7 410	10 288	14 307
Kujawsko-Pomorskie	3 750	4 733	3 989	7 675	8 106
Lubelskie	1 829	2 047	2 637	2 811	3 320
Lubuskie	406	796	1 208	1 761	2 479
Łódzkie	5 021	5 556	7 568	8 938	9 146
Małopolskie	7 444	8 307	10 122	10 725	10 689
Mazowieckie	20 996	25 613	32 476	42 298	54 513
Opolskie	1 298	1 390	1 115	2 531	2 707
Podkarpackie	1 653	3 004	3 053	3 866	3 567
Podlaskie	1 234	1 034	1 214	1 474	1 606
Pomorskie	15 611	16 072	13 123	21 910	29 886
Śląskie	13 195	16 706	20 309	22 989	24 340
Świętokrzyskie	2 292	2 577	3 046	3 717	4 197
Warmińsko-Mazurskie	1 245	1 317	1 027	1 251	2 471
Wielkopolskie	14 823	21 341	23 880	28 332	41 900
Zachodniopomorskie	2 097	2 918	2 959	2 490	2 533

\* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

\* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

## Rozdział 6.

### Chapter 6.

## Działalność przedsiębiorstw windykacyjnych

### Activity of debt collecting companies

### 6.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach windykacyjnych

#### 6.1. Basic data of debt collecting enterprises

W 2019 r. badaniem objętych zostało 97 przedsiębiorstw prowadzących działalność windykacyjną. Przedsiębiorstwa te w większości stanowiły spółki z ograniczoną odpowiedzialnością (44), spółki akcyjne (27), pozostałe 26 miały inną formę prawną. Spośród badanej zbiorowości w 84 spółkach przeważał kapitał krajowy, a w 13 kapitał zagraniczny.

**Tablica 77. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2019 r. według formy prawnej**

Table 77. Number of entities conducting debt collection activity in 2019 by legal forms

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący rodzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary activity
Spółka akcyjna Joint-stock company	27	16	9	2
Spółka z o.o. Private limited company	44	24	13	7
Osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą Sole proprietorship	15	9	3	3
Inne formy prawne Other legal form	11	3	6	2

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Spośród badanych przedsiębiorstw windykacyjnych 26 należało do grup kapitałowych, w tym 11 było jednostkami dominującymi, 11 zależnymi, a cztery jednostkami dominującymi i zależnymi jednocześnie. Z grupy przedsiębiorstw, dla których działalność windykacyjna była działalnością jedyłą, 13 należało do grup kapitałowych. Natomiast w grupie przedsiębiorstw, dla których działalność windykacyjna była działalnością dominującą, 10 firm należało do grup kapitałowych.

**Tablica 78. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2019 r. według przynależności do grupy kapitałowej i zakresu działalności**

Table 78. Number of surveyed entities conducting debt collection activity in 2019 by belonging to capital group and range of activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący rodzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary ctivity
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to the capital group	26	13	10	3
jednostka dominująca subsidiary	11	5	6	–
jednostka zależna dominant entity	11	6	3	2
jednostka dominująca i zależna lower-level dominant unit	4	2	1	1

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Sieć dystrybucji usług windykacyjnych w 2019 r. tworzyły 92 oddziały i autoryzowane przedstawicielstwa. W badanych 97 przedsiębiorstwach pracowało 6068 osób, w tym 5632 osoby na podstawie umowy o pracę, 254 osoby na podstawie umowy zlecenia, agencyjnej i umowy o dzieło. Do pracujących w badanych podmiotach należały również 182 osoby prowadzące działalność na własny rachunek.

**Tablica 79. Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność windykacyjną w 2019 r. według zakresu działalności**

Table 79. Number of employees and number of branches in surveyed enterprises conducting debt collection activity in 2019 by range of activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący rodzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary ctivity
Liczba pracujących na podstawie: Number of employees based on:				
umowy o pracę employment contract	5 632	4 433	902	297
umowy zlecenia, agencyjnej o dzieło civil contract	254	143	102	9
samozatrudnienia self-employment	182	85	87	10
Liczba oddziałów oraz autoryzowanych przedstawicielstw Number of branches and authorized representative offices	92	50	30	12

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

## 6.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw windykacyjnych

### 6.2. Financial situation of surveyed debt collection enterprises

Dane o sytuacji finansowej prezentowane w podrozdziale (pochodzące z bilansów oraz rachunku wyników) dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, które jednocześnie prowadzą pełną rachunkowość.

Przez podmioty wyspecjalizowane (przedsiębiorstwa wyspecjalizowane) rozumiemy te, dla których działalność windykacyjna jest działalnością jedyną lub dominującą. Tylko dla tych podmiotów możliwe jest powiązanie ich sytuacji finansowej z działalnością, którą prowadzą na danym segmencie rynku.

I tak, dane o sytuacji finansowej wyspecjalizowanych przedsiębiorstw windykacyjnych z pełną rachunkowością dotyczą 70 podmiotów. Wśród nich, działalność windykacyjna była jedyną dla 42 przedsiębiorstw, a dominującą dla 28.

Wartość aktywów przedsiębiorstw windykacyjnych prowadzących pełną rachunkowość wzrosła o 3,5% w ciągu 2019 r. W aktywach badanych podmiotów 75,6% udziału stanowiły aktywa trwałe, a 24,4% – aktywa obrotowe. W aktywach trwałych duży udział (92,2%) miały inwestycje długoterminowe. Aktywa obrotowe osiągnęły wartość 1,6 mld zł, w tym udział inwestycji krótkoterminowych był na poziomie 64,2%, a należności krótkoterminowych 32,6%. W wartości pasywów 66,6% stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym zobowiązania długoterminowe wyniosły 62,9%, a zobowiązania krótkoterminowe 27,3%. Kapitały własne analizowanej grupy przedsiębiorstw stanowiły 33,4% wartości pasywów.

**Tablica 80. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną<sup>a</sup>**  
 Table 80. Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity<sup>a</sup>

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (70 przedsiębiorstw) Total (70 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (42 przedsiębiorstwa) Only activity (42 enterprises)		Dominujący rodzaj zakres działalności (28 przedsiębiorstw) Dominant activity (28 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	4 776	4 817	4 063	4 140	712	678
wartości niematerialne i prawne intangible assets	55	52	50	48	5	4
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	95	124	66	92	29	32
należności długoterminowe long-term receivables	147	161	146	160	1	1
inwestycje długoterminowe long-term investments	4 432	4 440	3 767	3 815	665	625
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	46	41	33	25	14	16
Aktywa obrotowe Current assets	1 384	1 557	796	966	588	591
zapasy inventories	5	3	3	2	2	1
należności krótkoterminowe current receivables	466	507	294	322	172	186
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	864	1 000	461	605	403	395
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	49	47	38	37	11	10
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#	#	#
<b>AKTYWA RAZEM</b> <b>TOTAL ASSETS</b>	<b>6 159</b>	<b>6 375</b>	<b>4 859</b>	<b>5 106</b>	<b>1 301</b>	<b>1 269</b>
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	1 671	2 128	1 008	1 515	662	614
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	388	417	222	241	166	176
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	1 166	834	899	626	266	208
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	29	5	-2	5	31	0



**Tablica 80. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną<sup>a</sup> (dok.)**  
 Table 80. Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity<sup>a</sup> (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (70 przedsiębiorstw) Total (70 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (42 przedsiębiorstwa) Only activity (42 enterprises)		Dominujący rodzaj zakres działalności (28 przedsiębiorstw) Dominant activity (28 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	153	357	138	200	15	157
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit (loss)	54	69	-51	56	105	13
zysk/strata netto net profit (loss)	-114	450	-195	389	81	62
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	-5	-4	-3	-2	-2	-2
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	4 488	4 247	3 850	3 591	638	655
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	127	111	75	51	52	60
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	2 964	2 671	2 704	2 429	259	241
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	1 103	1 161	810	839	294	322
rozliczenia międzyokresowe accruals	295	304	262	272	33	32
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	6 159	6 375	4 859	5 106	1 301	1 269

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.  
 a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

W 46 rentownych przedsiębiorstwach windykacyjnych, wartość aktywów wzrosła o 8,6% do kwoty 4,5 mld zł i stanowiła 71,3% aktywów wszystkich badanych przedsiębiorstw windykacyjnych z pełną rachunkowością. Dominującą pozycję majątku stanowiły aktywa trwałe – 3,8 mld zł (82,9%). Udział inwestycji długoterminowych w aktywach trwałych wyniósł 92,6%. Aktywa obrotowe osiągnęły wartość 0,8 mld zł (17,1%). W aktywach obrotowych udział inwestycji krótkoterminowych osiągnął poziom 53,9%, a należności krótkoterminowych 41,2%. W 46 badanych przedsiębiorstwach z wypracowanym zyskiem netto zobowiązania i rezerwy na zobowiązania stanowiły 62,6% wartości pasywów, a kapitały własne 37,4%.

W grupie 24 nierentownych przedsiębiorstw windykacyjnych wartość aktywów wyniosła 1,8 mld zł, stanowiąc 28,7% aktywów badanych 70 przedsiębiorstw z pełną rachunkowością. Największą pozycją majątku 24 nierentownych podmiotów windykacyjnych były aktywa trwałe – 57,3%, w których dominowały inwestycje długoterminowe (90,7%). Aktywa obrotowe stanowiły 42,7%, w których największy udział miały inwestycje krótkoterminowe (74,5%) oraz należności krótkoterminowe (24,1%). Na koniec 2019 r. wielkość kapitału własnego jednostek nierentownych wyniosła 427 mln zł.

**Tablica 81. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną<sup>a</sup> przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2019 r.**Table 81. Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity by profitability criterion in 2019<sup>a</sup>

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (70 przedsiębiorstw) Total (70 enterprises)		Podmioty z zyskiem <sup>c</sup> (46 przedsiębiorstw) Entities with a profit (46 enterprises)		Podmioty ze stratą <sup>c</sup> (24 przedsiębiorstwa) Entities with a loss (24 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	4 776	4 817	3 324	3 768	1 452	1 049
wartości niematerialne i prawne intangible assets	55	52	29	26	25	25
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	95	124	69	87	26	37
należności długoterminowe long-term receivables	147	161	136	142	11	19
inwestycje długoterminowe long-term investments	4 432	4 440	3 054	3 489	1 378	951
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	46	41	35	25	11	17
Aktywa obrotowe Current assets	1 384	1 557	858	776	525	781
zapasy inventories	5	3	4	2	1	0
należności krótkoterminowe current receivables	466	507	284	320	182	188
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	864	1 000	528	418	335	582
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	49	47	42	36	7	11
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#	#	#
<b>AKTYWA RAZEM</b> TOTAL ASSETS	<b>6 159</b>	<b>6 375</b>	<b>4 183</b>	<b>4 544</b>	<b>1 977</b>	<b>1 831</b>
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	1 671	2 128	1 156	1 701	515	427
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	388	417	300	326	88	91

**Tablica 81. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną<sup>a</sup> przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2019 r. (dok.)**Table 81. Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity by profitability criterion in 2019<sup>a</sup> (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (70 przedsiębiorstw) Total (70 enterprises)		Podmioty z zyskiem <sup>c</sup> (46 przedsiębiorstw) Entities with a profit (46 enterprises)		Podmioty ze stratą <sup>c</sup> (24 przedsiębiorstwa) Entities with a loss (24 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	1 166	834	820	531	345	303
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	29	5	32	8	-4	-3
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	153	357	73	276	81	81
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit (loss)	54	69	-38	61	93	8
zysk/strata netto net profit (loss)	-114	450	-26	504	-88	-53
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	-5	-4	-5	-4	0	0
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	4 488	4 247	3 027	2 843	1 461	1 404
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	127	111	98	82	29	29
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	2 964	2 671	2 011	1 942	953	729
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	1 103	1 161	654	592	449	569
rozliczenia międzyokresowe accruals	295	304	264	227	31	77
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	6 159	6 375	4 183	4 544	1 977	1 831

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.  
c Podział na podstawie wyniku finansowego netto.

a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.  
c The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. przychody z całokształtu działalności przedsiębiorstw windykacyjnych z pełną rachunkowością wyniosły 1,8 mld zł (wzrost o 35,1%). W strukturze przychodów największy udział miały przychody netto ze sprzedaży 57,8%. W grupie 42 przedsiębiorstw z jedynym zakresem działalności, przychody z całokształtu działalności wyniosły 1,4 mld zł, w tym 51,9% to przychody netto ze sprzedaży. Przychody z całokształtu działalności 28 przedsiębiorstw, dla których działalność windykacyjna była dominującą, wyniosły 0,4 mld zł.

**Tablica 82. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną<sup>a</sup>**

Table 82. Profit and loss account of specialized entities conducting debt collection activity<sup>a</sup>

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (70 przedsiębiorstw) Total (70 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (42 przedsiębiorstwa) Only activity (42 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (28 przedsiębiorstw) Dominant activity (28 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	1 323	1 787	883	1 353	440	434
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	954	1 032	626	702	328	330
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	33	33	22	22	11	12
przychody finansowe financial revenues	336	722	235	629	101	93
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	1 410	1 297	1 062	936	348	361
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	1 009	1 026	715	716	294	310
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	49	52	44	45	6	7
koszty finansowe financial costs	352	219	303	175	48	44
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	-87	490	-179	417	92	74
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	-114	450	-195	389	81	62

<sup>a</sup> Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.  
<sup>a</sup> Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

W 46 rentownych przedsiębiorstwach windykacyjnych przychody z całokształtu działalności wyniosły 1,4 mld zł, w tym 51,5% stanowiły przychody netto ze sprzedaży. Natomiast w grupie 24 przedsiębiorstw, które poniosły straty (nierentownych), przychody z całokształtu działalności wyniosły 0,4 mld zł, w tym 80,8% stanowiły przychody netto ze sprzedaży.

**Tablica 83. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną<sup>a</sup> przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2019 r.**Table 83. Profit and loss account of specialized entities conducting debt collection activity by profitability criterion in 2019<sup>a</sup>

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (70 przedsiębiorstw) Total (70 enterprises)		Podmioty z zyskiem <sup>c</sup> (46 przedsiębiorstw) Entities with a profit (44 enterprises)		Podmioty ze stratą <sup>c</sup> (24 przedsiębiorstw) Entities with a loss (24 enterprises)	
	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	1 323	1 787	920	1 406	403	381
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	954	1 032	636	724	318	308
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	33	33	18	19	15	14
przychody finansowe financial revenues	336	722	266	663	70	59
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	1 410	1 297	925	872	485	424
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	1 009	1 026	715	696	294	330
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	49	52	37	43	13	9
koszty finansowe financial costs	352	219	173	134	179	85
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	-87	490	-5	534	-82	-44
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	-114	450	-26	504	-88	-53

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.

c Podział na podstawie wyniku finansowego netto.

a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

c The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

## 6.3. Charakterystyka usług windykacyjnych

### 6.3. Characteristics of debt collection services

W 2019 r. badane przedsiębiorstwa windykacyjne przyjęły do obsługi 6,9 mln wierzytelności, w tym wierzytelności konsumenckich 6,2 mln, a korporacyjnych 0,7 mln. Ponad 5,8 mln wierzytelności ogółem zostało przyjętych do obsługi na zlecenie (inkaso), a ponad 1,1 mln wierzytelności zakupiono.

**Tablica 84. Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi w 2019 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną**

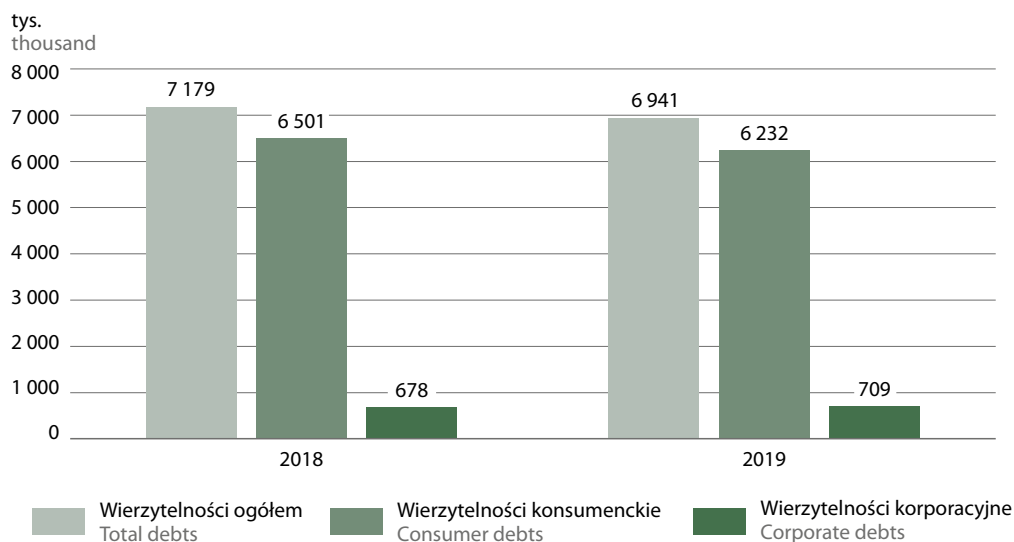
Table 84. Number of debts accepted for service in 2019 by entities conducting debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
OGÓŁEM TOTAL	6 941 039	6 231 711	709 328
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	5 802 995	5 101 876	701 119
Zakupione wierzytelności Purchased debts	1 138 044	1 129 835	8 209

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

**Wykres 30. Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi**

Chart 30. Number of receivables accepted for service



Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Podmioty, dla których działalność windykacyjna była jedyną działalnością, przyjęły na zlecenie (inkaso) 4,2 mln wierzytelności, a zakupiły 1,0 mln wierzytelności. Podmioty dla których windykacja była dominującym rodzajem działalności przyjęły na zlecenie (inkaso) 1,1 mln wierzytelności, a zakupiły 133,6 tys. Podmioty zajmujące się windykacją w ubocznym zakresie działalności przyjęły na zlecenie (inkaso) 0,5 mln wierzytelności, a zakupiły 11,4 tys.

**Tablica 85. Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi w 2019 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej**

Table 85. Number of debts accepted for service in 2019 by range of debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	OGÓŁEM TOTAL	4 864 500	316 224	890 248	379 829	476 963
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	3 876 973	310 785	759 366	377 075	465 537	13 259
Zakupione wierzytelności Purchased debts	987 527	5 439	130 882	2 754	11 426	16

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Ogólna wartość wierzytelności przyjętych do obsługi na zlecenie w 2019 r. wyniosła 26,6 mld zł, z czego wartość wierzytelności konsumenckich to 23,2 mld zł, a korporacyjnych – 3,4 mld zł. Wartość zakupionych wierzytelności to 5,8 mld zł, z czego wartość wierzytelności konsumenckich to 5,0 mld zł, a korporacyjnych – 0,8 mld zł.

**Tablica 86. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi w 2019 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną**

Table 86. Value of debts accepted for service in 2019 by entities conducting debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	32 449	28 211	4 237
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	26 641	23 249	3 392
Zakupione wierzytelności Purchased debts	5 808	4 962	846

Uwaga. Wartości obsługiwanych wierzytelności, jeśli nie zaznaczono inaczej, ujęto według ich wartości nominalnej.  
Note. Value of serviced debts, unless otherwise stated, has been included in their nominal amount.

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi na zlecenie w 2019 r. przez podmioty zajmujące się windykacją w jedynym zakresie wyniosła 15,0 mld zł, a wartość wierzytelności zakupionych – 5,1 mld zł. Wartość

wierzytelności przyjętych do obsługi na zlecenie przez podmioty, dla których działalność windykacyjna była dominującą działalnością, wyniosła 6,6 mld zł, a wartość wierzytelności zakupionych – 0,7 mld zł.

**Tablica 87. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi w 2019 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej**

Table 87. Value of debts accepted for service in 2019 by range of debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboyczny rodzaj działalności Secondary activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	18 091	1 999	5 501	1 821	4 619	418
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	13 826	1 171	4 819	1 802	4 605	418
Zakupione wierzytelności Purchased debts	4 266	827	682	18	14	0

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Na koniec 2019 r. liczba wszystkich wierzytelności posiadanych do obsługi przez podmioty windykacyjne wyniosła 16,1 mln. Na podaną liczbę składały się zarówno wierzytelności przyjęte do obsługi w 2019 r., jak również wierzytelności z lat poprzednich. Na strukturę tych wierzytelności składały się w 96,8% wierzytelności konsumenckie, a w 3,2% wierzytelności korporacyjne.

**Tablica 88. Liczba wierzytelności obsługiwanych w 2019 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną Stan w dniu 31 XII**

Table 88. Number of debts serviced in 2019 by entities conducting debt collection activity As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
OGÓŁEM* TOTAL*	16 163 494	15 648 496	514 998
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	2 794 583	2 482 833	311 750
Zakupione wierzytelności Purchased debts	13 368 911	13 165 663	203 248
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych nie należących do grupy kapitałowej Accepted by investment funds not belonging to the capital group	1 372 957	1 048 611	324 346

\* Bez „na zlecenie funduszy inwestycyjnych”.  
\* Without on behalf of investment funds.

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.



Według stanu na koniec 2019 r. 14,2 mln wierzytelności obsługiwanych było przez podmioty, dla których działalność windykacyjna była jedynym rodzajem działalności. Podmioty dla których działalność windykacyjna była działalnością dominującą obsłużyły ogólnie 1,2 mln wierzytelności. Natomiast podmioty, dla których działalność windykacyjna była działalnością incydentalną obsłużyły 790,2 tys. wierzytelności.

**Tablica 89. Liczba wierzytelności obsługiwanych w 2019 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej**  
**Stan w dniu 31 XII**

Table 89. Number of debts serviced in 2019 by range of debt collection activity  
As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	OGÓŁEM* TOTAL*	13 947 327	217 274	949 763	258 932	751 406
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	1 428 988	154 186	328 289	118 784	725 556	38 780
Zakupione wierzytelności Purchased debts	12 518 339	63 088	621 474	140 148	25 850	12
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych nie należących do grupy kapitałowej Accepted by investment funds not belonging to the capital group	831 440	11 080	207 171	313 266	10 000	-

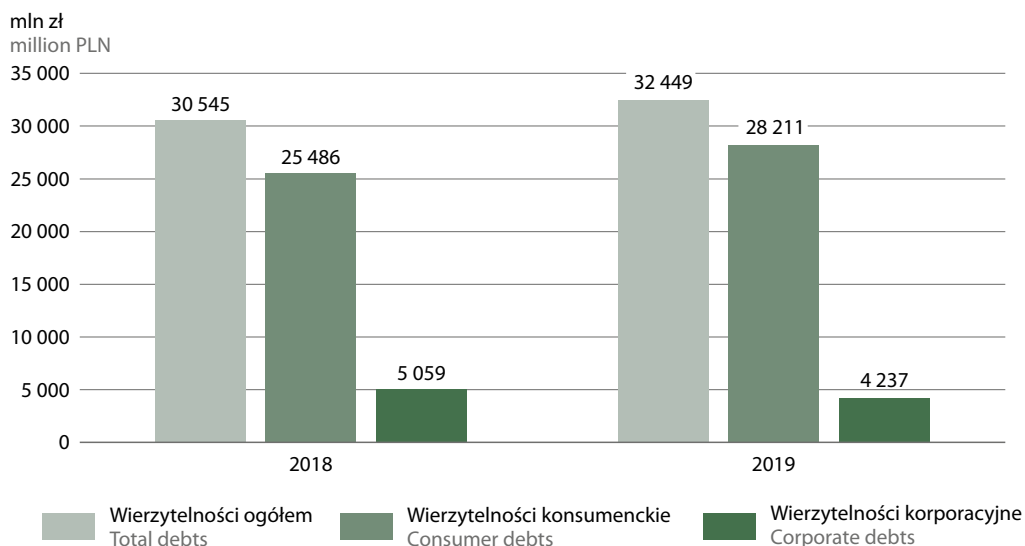
\* Bez „na zlecenie funduszy inwestycyjnych”.

\* Without on behalf of investment funds.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

**Wykres 31. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi**  
 Chat 31. Value of receivables accepted for service



Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

Wartość obsługiwanych przez podmioty windykacyjne wierzytelności (wg stanu na koniec 2019 r.) wyniosła ogółem 109,8 mld zł, z czego 89,4 mld zł to wierzytelności konsumenckie, a 20,4 mld zł – korporacyjne. Ogółem przyjęto na inkaso (zlecenie) tytuły dłużne o wartości nominalnej 13,9 mld zł, a zakupiono o wartości 95,9 mld zł.

**Tablica 90. Wartość obsługiwanych wierzytelności w 2019 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną**  
 Stan w dniu 31 XII

Table 90. Value of serviced debts in 2019 by entities conducting debt collection activity  
 As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM* TOTAL*	109 761	89 405	20 357
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	13 894	8 914	4 980
Zakupione wierzytelności Purchased debts	95 867	80 491	15 376
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych nie znajdujących się w grupie kapitałowej Accepted by investment funds not be- longing to the capital group	10 710	8 399	2 311

\* Bez „na zlecenie funduszy inwestycyjnych”.  
 \* Without on behalf of investment funds.

Uwaga. Dotyczy wszystkich wierzytelności obsługiwanych przez podmioty na koniec 2019 r.  
 Note. Applies to all debts serviced by entities at the end of 2019.

Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

Według stanu na koniec 2019 r. podmioty, dla których windykacja była jedynym rodzajem działalności, obsługiwały wierzytelności o wartości 95,0 mld zł. Podmioty, dla których windykacja była dominującym rodzajem działalności, obsługiwały wierzytelności o wartości 8,5 mld zł. Natomiast dla podmiotów, gdzie działalność windykacyjna była działalnością uboczną, wartość ta wyniosła 6,3 mld zł.

**Tablica 91. Wartość obsługiwanych wierzytelności w 2019 r. według zakresu prowadzonej działalności podmiotu windykacyjnego**  
**Stan w dniu 31 XII**

Table 91. Value of serviced debts in 2019 by range of debt collection activity of the debt collecting firm  
As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM* TOTAL*	79 231	15 720	6 133	2 378	4 040	2 258
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	3 609	1 054	1 325	1 668	3 980	2 258
Zakupione wierzytelności Purchased debts	75 623	14 666	4 809	710	59	0
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych nie znajdujących się w grupie kapitałowej Accepted by investment funds not belonging to the capital group	4 476	264	3 913	2 047	10	0

\* Bez „na zlecenie funduszy inwestycyjnych”.

\* Without on behalf of investment funds.

Uwaga. Dotyczy wszystkich wierzytelności obsługiwanych przez podmioty na koniec 2019 r.

Note. Applies to all debts serviced by entities at the end of 2019.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Podmioty windykacyjne odzyskały w 2019 r. wierzytelności o wartości<sup>12</sup> łącznej 4,5 mld zł, z czego 53,9% stanowiły wierzytelności przyjęte na zlecenie (inkaso), a 46,1% – wierzytelności zakupione.

<sup>12</sup> Przez wartość rzeczywistą wierzytelności należy rozumieć faktyczną, tj. zaksięgowaną kwotę z odzyskanych przez podmioty windykacyjne środków finansowych.

**Tablica 92. Wartość wierzytelności odzyskanych w 2019 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej**

Table 92. Value of debts recovered in 2019 by entities conducting debt collection activity by range of debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	4 467	3 514	953
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	2 406	1 581	825
Zakupione wierzytelności Purchased debts	2061	1 933	128

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W podziale na zakres działalności windykacyjnej największą wartość wierzytelności konsumenckich odzyskały podmioty zajmujące się windykacją w jednym zakresie na kwotę 2,8 mld zł, a podmioty z zakresem określonym jako dominujący – 0,4 mld zł.

**Tablica 93. Wartość wierzytelności odzyskanych w 2019 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej**

Table 93. Value of debts recovered in 2019 by entities conducting debt collection activity by range of debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	Wierzytel- ności konsumen- ckie Consumer debts	Wierzytel- ności korpora- cyjne Corporate debts	Wierzytel- ności konsumen- ckie Consumer debts	Wierzytel- ności korpora- cyjne Corporate debts	Wierzytel- ności konsumen- ckie Consumer debts	Wierzytel- ności korpora- cyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	2 802	398	416	504	296	51
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	1 010	276	282	498	289	51
Zakupione wierzytelności Purchased debts	1 792	122	134	6	7	0

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Podmioty windykacyjne w 2019 r. obsługiwały 12,4 mln wierzytelności na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych, z tego 11,8 mln wierzytelności konsumenckich i 0,6 mln – korporacyjnych. W ogólnej liczbie wierzytelności 10,3 mln dotyczyło funduszy własnych, a 2,1 mln – funduszy przyjętych w zarządzanie.

**Tablica 94. Liczba wierzytelności obsługiwanych w 2019 r. na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych**

Table 94. Number of debts serviced in 2019 for securitization funds

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
OGÓŁEM TOTAL	12 377 791	11 764 538	613 253
Fundusze własne Own funds	10 261 823	10 019 220	242 603
Fundusze zarządzane Managed funds	2 115 968	1 745 318	370 650

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W podziale na zakres działalności windykacyjnej, najwięcej wierzytelności obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych posiadały podmioty z windykacją jako jedynym zakresem działalności (11,0 mln), a najmniej (373,1 tys.) – podmioty zajmujące się windykacją w ubocznym zakresie.

**Tablica 95. Liczba wierzytelności obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych w 2019 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej**

Table 95. Number of debts serviced for securitization funds in 2019 by range of the debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	OGÓŁEM TOTAL	10 822 813	138 245	605 166	438 501	336 559
Fundusze własne Own funds	9 748 239	124 044	270 981	118 559	-	-
Fundusze zarządzane Managed funds	1 074 574	14 201	334 185	319 942	336 559	36 507

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Wartość wierzytelności obsługiwanych w 2019 r. na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych wyniosła ogółem 108,6 mld zł, z czego 84,6 mld zł stanowiły tytuły obsługiwane na rzecz funduszy własnych, a 24,0 mld zł – na rzecz funduszy przyjętych w zarządzanie.

**Tablica 96. Wartość wierzytelności obsługiwanych w 2019 r. na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych**

Table 96. Value of debts serviced in 2019 for securitization funds

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	108 589	88 107	20 482
Fundusze własne Own funds	84 556	70 042	14 514
Fundusze zarządzane Managed funds	24 033	18 064	5 968

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Podmioty, dla których działalność windykacyjna była jedyną działalnością, obsługiwały wierzytelności na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych o wartości 87,7 mld zł, z czego 80,6 mld zł na rzecz funduszy własnych i 7,1 mld zł na rzecz funduszy zarządzanych. Podmioty, dla których działalność windykacyjna była działalnością dominującą, obsługiwały wierzytelności na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych o wartości 12,9 mld zł, natomiast podmioty, dla których działalność windykacyjna była uboczna, obsługiwały wierzytelności na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych o wartości 7,9 mld zł.

**Tablica 97. Wartość wierzytelności obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych w 2019 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej**

Table 97. Value of debts serviced for securitization funds in 2019 by range of debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	72 280	15 454	9 769	3 170	6 058	1 858
Fundusze własne Own funds	66 490	14 110	3 553	403	0	0
Fundusze zarządzane Managed funds	5 790	1 344	6 217	2 767	6 058	1 858

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

## 6.4. Przedsiębiorstwa windykacyjne – dane panelowe

### 6.4. Debt collection companies – panel data

#### Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach windykacyjnych

Basic data on surveyed debt collecting enterprises

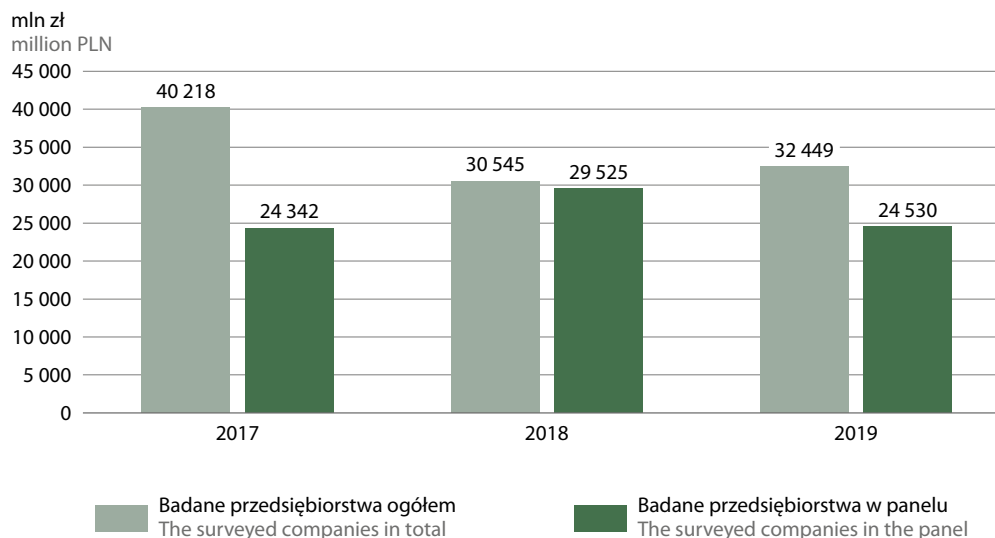
Dane panelowe przedsiębiorstw windykacyjnych prezentowane są w ujęciu trzyletnim, ponieważ jest to badanie nowe, włączone do badań WSRF w 2017 r. W ujęciu panelowym przedstawiono dane dla 76 przedsiębiorstw prowadzących działalność windykacyjną, które w latach 2017-2019 brały corocznie udział w badaniu.

Wśród badanych podmiotów było 22 spółki akcyjne, 35 spółek z ograniczoną odpowiedzialnością, a pozostałe firmy to inne formy prawne. Dla badanych 40 podmiotów działalność windykacyjna była jedynym, dla 26 dominującym oraz dla 10 ubocznym rodzajem prowadzonej działalności.

#### Wykres 32. Wartość wierzycelności przyjętych do obsługi ogółem i dane panelowe

Chart 32.

Value of receivables accepted for service in total and panel data



Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

#### Charakterystyka usług windykacyjnych – dane panelowe

Characteristic of debt collection services – panel data

W przedsiębiorstwach windykacyjnych, które corocznie brały udział w badaniu w latach 2017–2019, liczba wierzycelności ogółem przyjętych do obsługi w 2019 r. zmniejszyła się o 1,4% w porównaniu z 2017 r. W 2019 r. liczba wierzycelności przyjętych na zlecenie (inkaso) wyniosła 3,8 mln i w porównaniu z rokiem 2017 wzrosła o 3,3%, zaś liczba zakupionych wierzycelności była na poziomie 1,1 mln i zmniejszyła się o 14,6% w stosunku do 2017 r.

**Tablica 98. Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną – dane panelowe za okres 2017–2019**

Table 98. Number of debts accepted for service by entities conducting debt collection activity – panel data for the period 2017–2019

Wyszczególnienie Specification	2017	2018	2019
OGÓŁEM TOTAL	5 132 182	5 891 496	5 062 267
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	3 806 077	4 366 862	3 930 048
Zakupione wierzytelności Purchased debts	1 326 105	1 524 634	1 132 219

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W latach 2017–2019 ogólna wartość wierzytelności przyjętych do obsługi przez przedsiębiorstwa zajmujące się działalnością windykacyjną wzrosła o 0,8%, z 24,3 mld zł w 2017 r. do 24,5 mld zł w 2019 r. Wartość wierzytelności przyjętych na zlecenie zwiększyła się z 15,2 mld zł w 2017 r. do 18,9 mld zł w 2019 r. (o 24,1%), a wartość zakupionych wierzytelności zmniejszyła się o 38% i w 2019 r. wyniosła 5,7 mld zł.

**Tablica 99. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną – dane panelowe za okres 2017–2019**

Table 99. Value of debts accepted for service by entities conducting debt collection activity – panel data for the period 2017–2019

Wyszczególnienie Specification	2017	2018	2019
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	24 342	29 525	24 530
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	15 200	21 544	18 862
Zakupione wierzytelności Purchased debts	9 142	7 981	5 668

Uwaga. Wartości obsługiwanych wierzytelności, jeśli nie zaznaczono inaczej, ujęto według ich wartości nominalnej.  
Note. Value of serviced debts, unless otherwise stated, has been included in their nominal amount.

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W latach 2017–2019 ogólna wartość obsługiwanych przez podmioty windykacyjne wierzytelności (wg stanu na koniec roku) wzrosła o 49,4%, z 70,9 mld zł w 2017 r. do 106,0 mld zł w 2019 r. Wartość wierzytelności przyjętych na zlecenie zwiększyła się z 10,7 mld zł w 2017 r. do 11,3 mld zł w 2019 r. (o 5,5%), a wartość zakupionych wierzytelności odpowiednio o 57,2% i w 2019 r. wyniosła 94,7 mld zł.



**Tablica 100. Wartość obsługiwanych wierzytelności przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną – dane panelowe za okres 2017–2019 Stan w dniu 31 XII**

Table 100. Value of serviced debts by entities conducting debt collection activity – panel data for the period 2017–2019 As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	2017	2018	2019
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM* TOTAL*	70 912	87 096	105 972
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	10 697	13 096	11 289
Zakupione wierzytelności Purchased debts	60 215	74 000	94 683
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych nie znajdujących się w grupie kapitałowej Accepted by investment funds not belonging to the capital group	5 928	8 853	7 622

\* Bez na zlecenie funduszy inwestycyjnych.

\* Without on behalf of investment funds.

Uwaga. Dotyczy wszystkich wierzytelności obsługiwanych przez podmioty na koniec 2019 r.

Note. Applies to all debts serviced by entities at the end of 2019.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Wartość wierzytelności odzyskanych przez podmioty windykacyjne w 2019 r. wyniosła 4,0 mld zł i w porównaniu do 2017 r. (6,2 mld zł) zmniejszyła się o 35,8%. W 2017 r. wierzytelności przyjęte na zlecenie stanowiły 68,5% wierzytelności odzyskanych, a zakupione 31,5%, natomiast w 2019 r. odpowiednio – 49,3% i 50,7%.

**Tablica 101. Wartość wierzytelności odzyskanych przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej – dane panelowe za okres 2017–2019**

Table 101. Value of debts recovered by entities conducting debt collection activity by range of debt collection activity – panel data for the period 2017–2019

Wyszczególnienie Specification	2017	2018	2019
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	6200	3628	3983
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	4247	2023	1964
Zakupione wierzytelności Purchased debts	1953	1605	2019

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Wartość wierzytelności obsługiwanych w 2019 r. na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych wyniosła 103,4 mld zł i w porównaniu do 2017 r. zwiększyła się o 40,2%. Tytuły obsługiwane na rzecz funduszy własnych stanowiły 83,7% w 2017 r i 81,8% w 2019 r., a na rzecz funduszy zarządzanych 16,3% w 2017 r. i 18,2% w 2019 r.

**Tablica 102. Wartość wierzytelności obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych – dane panelowe za okres 2017–2019**

Table 102. Value of debts serviced for securitization funds – panel data for the period 2017–2019

Wyszczególnienie Specification	2017	2018	2019
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	73 756	87 223	103 411
Fundusze własne Own funds	61 745	69 622	84 556
Fundusze zarządzane Managed funds	12 011	17 601	18 855

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

## Rozdział 7.

### Chapter 7.

## Instrumenty finansowe przedsiębiorstw niefinansowych

### Financial instruments of non-financial companies

### 7.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach niefinansowych

#### 7.1. Basic data on surveyed non-financial companies

W badaniu Głównego Urzędu Statystycznego (GUS) „Instrumenty finansowe przedsiębiorstw niefinansowych” (IF) uczestniczyło 2189 podmiotów, z tego: 803 przedsiębiorstwa działające samodzielnie, 383 jednostki dominujące w grupie kapitałowej, 659 jednostek podporządkowanych oraz 344 jednostki jednocześnie dominujące i podporządkowane.

Głównym celem badania jest dostarczenie informacji o instrumentach finansowych wykorzystywanych przez przedsiębiorstwa niefinansowe, ich zaangażowaniu w transakcje tymi instrumentami oraz o wpływie powyższych na ich sytuację finansową.

Badanie IF uwzględnia przedsiębiorstwa o różnym statusie organizacyjnym (jednostki dominujące w grupach kapitałowych, jednostki podporządkowane, jednostki dominujące i jednocześnie podporządkowane<sup>13</sup> oraz przedsiębiorstwa działające samodzielnie). Prezentowane dane finansowe dotyczące bilansów i rachunków wyników, pochodzą ze sprawozdań skonsolidowanych i jednostkowych przedsiębiorstw. Pozostałe prezentowane dane dotyczące wartości importu, eksportu, instrumentów finansowych i pochodnych dotyczą operacji wykonanych przez daną jednostkę gospodarczą.

Wśród badanych przedsiębiorstw zdecydowaną większość, czyli 90,7%, stanowiły podmioty należące do sektora prywatnego. Udział przedsiębiorstw należących do sektora publicznego wyniósł 9,3%.

<sup>13</sup> Jednostki dominujące i jednocześnie podporządkowane są oznaczane dalej w treści i tablicach jako „jednostki dominujące i podporządkowane”.

**Tablica 103. Ogólne informacje o badanych przedsiębiorstwach niefinansowych w 2019 r.**  
 Table 103. General information about surveyed non-financial enterprises in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki podporządko- wane w grupie kapitałowej Subsidiary entities in the capital group	Jednostki dominujące i podporządko- wane w grupie kapitałowej Dominating and subsidiary entities in the capital group
Liczba badanych przedsię- biorstw ogółem The number of surveyed entities in total	2 189	803	383	659	344
według liczby pracujących according to numer of employees					
do 249 pracujących up to 249 employees	1 145	582	164	284	115
250 i więcej pracujących 250 and more employees	1 044	221	219	375	229
Liczba badanych przedsię- biorstw, których akcje notowane były na rynku regulowanym Number of enterprises surveyed whose shares were listed on the regulated market	177	13	111	8	45

Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. w badanych przedsiębiorstwach niefinansowych pracowało 1878,0 tys. osób, z tego w podmiotach o liczbie pracujących powyżej 249 osób pracowało 1700,3 tys. osób, a w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących do 249 osób było to 177,8 tys. osób. W przedsiębiorstwach działających samodzielnie zatrudnionych było 251,0 tys. osób, w jednostkach dominujących – 343,5 tys., w podporządkowanych – 462,8 tys., a w dominujących i jednocześnie podporządkowanych – 461,0 tys. osób.

**Tablica 104. Liczba badanych przedsiębiorstw niefinansowych ze względu na formę prawną w 2019 r.**  
 Table 104. Number of surveyed non-financial enterprises due to the legal form in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki podporządko- wane w grupie kapitałowej Subsidiary entities in the capital group	Jednostki dominujące i podporządko- wane w grupie kapitałowej Dominating and subsidiary entities in the capital group
Spółka akcyjna Joint-stock company	721	164	237	143	177
Spółka z o.o. Private limited company	1 243	463	134	485	161
Spółka jawna General partnership	46	45	1	-	-
Spółka komandytowa Limited partnership	112	72	5	29	6
Spółka komandytowo-akcyjna Partnership limited by shares	10	6	3	1	-
Spółdzielnie Cooperatives	50	49	1	-	-
Inna Other	7	4	2	1	-

Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

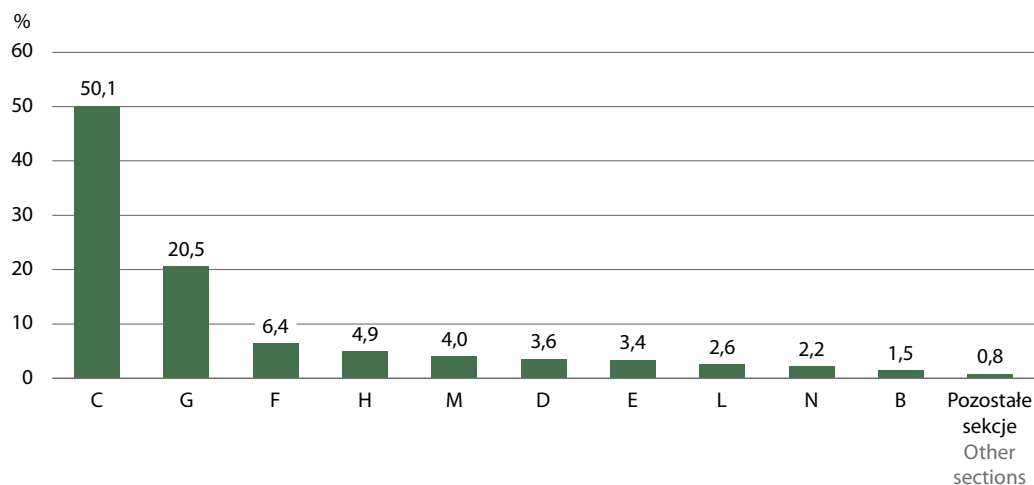
Uwzględniając podział badanej zbiorowości według formy prawnej, 97,4% ogólnej liczby podmiotów było zorganizowanych w formie spółek.

Najwięcej badanych podmiotów zlokalizowanych było w województwach: mazowieckim – 21,8%, śląskim – 14,8% i wielkopolskim – 11,1%, a najmniej w województwach: podlaskim – 2,0%, opolskim – 1,7% oraz świętokrzyskim – 1,8%.

Spośród badanych przedsiębiorstw 188 to spółki, których akcje notowane były na rynku regulowanym. Zdecydowaną większość stanowiły jednostki dominujące w grupie kapitałowej – 62,7%. Wśród tej grupy przedsiębiorstw najwięcej, bo 25,4% ma siedzibę w województwie mazowieckim.

Biorąc pod uwagę podstawowy rodzaj działalności (według PKD 2007), najwięcej badanych podmiotów działało w sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe” – 50,1% oraz G „Handel hurtowy i detaliczny naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle” – 20,5%. Przedsiębiorstwa prowadzące działalność w innych sekcjach PKD stanowiły 29,4% ogólnej liczby badanych podmiotów.

**Wykres 33. Badane przedsiębiorstwa niefinansowe według sekcji PKD**  
 Chart 33. Non-financial enterprises audited by NACE sections



Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

Badane podmioty niefinansowe działające w sekcjach PKD 2007: B – Górnictwo i wydobywanie, C – Przetwórstwo przemysłowe, D – Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, E – Dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja, F – Budownictwo, G – Handel hurtowy i detaliczny, naprawa pojazdów samochodowych, motocykli, H – Transport i gospodarka magazynowa, L – Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości, M – Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna, N – Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca, oraz pozostałe sekcje.

Investigated non-financial entities operating in the PKD 2007 sections: B – Mining and quarrying, C – Manufacturing, D – Electricity, gas, steam and air conditioning supply, E – Water supply; sewerage, waste management and remediation activities, F – Construction, G – Trade; repair of motor vehicles, H – Transportation and storage, L – Real estate activities, M – Professional, scientific and technical activities, N – Administrative and support service activities and other section.

## 7.2. Sytuacja finansowa przedsiębiorstw niefinansowych

### 7.2. Financial situation of non-financial enterprises

Z ogółu 2189 badanych podmiotów skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządziły 453 przedsiębiorstwa, a jednostkowe sprawozdania finansowe 1736 przedsiębiorstw.

Aktywa 453 przedsiębiorstw, które sporządziły skonsolidowane sprawozdanie finansowe wyniosły 1027,0 mld zł. Jednostki dominujące w grupie kapitałowej wykazały wartość aktywów na poziomie – 778,9 mld zł, natomiast aktywa jednostek jednocześnie dominujących i podporządkowanych wyniosły 248,1 mld zł. W majątku ogółem podmiotów sporządzających skonsolidowane sprawozdanie finansowe udział aktywów trwałych wyniósł 68,4%, natomiast aktywów obrotowych 31,5%.

Kapitał własny podmiotów wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe wyniósł 453,9 mld zł i stanowił 44,2% pasywów tej grupy podmiotów. Jednostki dominujące w grupie kapitałowej miały najwyższy udział w tym kapitale (81,0%). Kapitał własny w jednostkach dominujących i jednocześnie

podporządkowanych wyniósł 86,4 mld zł. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania razem<sup>14</sup> zanotowano w kwocie 568,4 mld zł i stanowiły one 55,4% pasywów. Najwyższą wartość zobowiązań, 407,4 mld zł, wykazały jednostki dominujące w grupie kapitałowej. Zobowiązania jednostek dominujących i podporządkowanych odnotowano w kwocie 161,0 mld zł. W strukturze zobowiązań przeważały zobowiązania długoterminowe, których udział w zobowiązaniach ogółem podmiotów wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe wyniósł 45,7%, natomiast udział zobowiązań krótkoterminowych wyniósł 41,0%. Rezerwy na zobowiązania wyniosły 15,6 mld zł a rozliczenia międzyokresowe 60,2 mld zł. Najwyższy udział w rezerwach na zobowiązania i rozliczeniach międzyokresowych miały jednostki dominujące w grupie kapitałowej, odpowiednio było to 57,9% i 93,3%.

**Tablica 105. Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2019 r.**

Table 105. Balance sheet of surveyed non-financial enterprises presenting consolidated financial statements – selected data in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (453 przedsiębiorstwa) Total (453 enterprises)	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej (307 przedsiębiorstw) Dominating entities in the capital group (307 enterprises)	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupie kapitałowej (146 przedsiębiorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (146 enterprises)
	w mln zł in million PLN		
Aktywa trwałe Fixed assets	702 501,6	552 111,4	150 390,2
Aktywa obrotowe Current Assets	323 271,6	225 924,6	97 347,1
AKTYWA RAZEM* TOTAL ASSETS	1 027 003,7	778 940,3	248 063,4
Kapitał własny w tym: Equity capital, of which:	453 904,6	367 547,8	86 356,8
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	120 381,6	96 850,7	23 530,9
Kapitały mniejszości Minority capital	10308,9	8 999,3	1 309,6
Zobowiązania i rezerwy razem, w tym: Liabilities and provision for liabilities, of which:	568 434,1	407 449,8	160 984,3
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	259 614,9	181 190,5	78 424,4
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	232 864,5	160 986,2	71 878,3
PASYWA RAZEM* TOTAL LIABILITIES	1 027 003,7	778 940,3	248 063,4

\*Uwaga: Aktywa razem i Pasywa razem nie sumują się do 100% z uwagi na prezentację wybranych kategorii z bilansów skonsolidowanych.

\* Note: Total assets and Total liabilities do not add up to 100% due to the presentation of selected categories from consolidated balances.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

<sup>14</sup> Struktura zobowiązań obejmuje dla sprawozdań wg MSR zobowiązania krótkoterminowe i długoterminowe oraz zobowiązania przeznaczone do sprzedaży, natomiast dla sprawozdań skonsolidowanych zgodnie z Ustawą o rachunkowości obejmuje: zobowiązania krótkoterminowe, długoterminowe, rezerwy na zobowiązania oraz rozliczenia międzyokresowe.

Jednostkowe sprawozdania finansowe sporządziło 1736 przedsiębiorstw. Aktywa tych podmiotów wyniosły 840,1 mld zł. Jednostki podporządkowane w grupie kapitałowej wykazały najwyższą wartość aktywów – 342,8 mld zł. Jednostki dominujące i podporządkowane wykazały aktywa w kwocie 296,4 mld zł, natomiast aktywa przedsiębiorstw działających samodzielnie wyniosły 155,3 mld zł. W majątku ogółem podmiotów wykazujących jednostkowe sprawozdanie finansowe udział aktywów trwałych wyniósł 64,0%, zaś aktywów obrotowych 35,8%.

W pasywach badanych podmiotów sporządzających jednostkowe sprawozdania finansowe kapitał własny stanowił 49,0% i wyniósł 412,0 mld zł. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania zanotowano w kwocie 428,1 mld zł i stanowiły one 51,0% pasywów. W strukturze zobowiązań przeważały zobowiązania krótkoterminowe, których udział w zobowiązaniach i rezerwach na zobowiązania podmiotów wykazujących jednostkowe sprawozdania finansowe wyniósł 54,6%, natomiast zobowiązania długoterminowe stanowiły 25,4%.

**Tablica 106. Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdania finansowe – wybrane dane w 2019 r.**

Table 106. Balance sheet of surveyed non-financial enterprises presenting individual financial statements – selected data in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (1736 przedsiębiorstw) Total (1736 enterprises)	Podmioty działające samodzielnie (803 przedsiębiorstwa) Entities operating independently (803 enterprises)	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej (76 przedsiębiorstw) Dominating entities in the capital group (76 enterprises)	Jednostki podporządkowane w grupie kapitałowej (659 przedsiębiorstw) Subsidiary entities in the capital group (659 enterprises)	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupie kapitałowej (198 przedsiębiorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (198 enterprises)
	w mln zł in million PLN				
Aktywa trwałe Fixed assets	537 776,2	93 540,9	30 760,3	201 599,6	211 875,3
wartości niematerialne i prawne intangible assets	30 224,1	4 579,6	393,3	11 344,5	13 906,7
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	397 548,0	73 530,9	73 530,9	150 628,8	147 374,6
należności długoterminowe long-term receivables	4 102,7	373,1	32,4	2 450,4	1 246,8
inwestycje długoterminowe long-term investments	83 434,6	13 189,3	3 552,5	26 572,3	40 120,4
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	16 423,1	1 860,8	768,5	8 128,3	5 665,6
Aktywa obrotowe Current assets	300 806,6	61 026,5	148 33,9	141 113,0	83 833,2
zapasy inventories	85 924,9	18 768,1	34 65,0	37 261,7	26 430,1
należności krótkoterminowe current receivables	127 012,8	24 655,0	56 13,1	64 377,7	32 367,1



**Tablica 106. Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdania finansowe – wybrane dane w 2019 r. (cd.)**

Table 106. Balance sheet of surveyed non-financial enterprises presenting individual financial statements – selected data in 2019 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (1736 przedsiębiorstw) Total (1736 enterprises)	Podmioty działające samodzielnie (803 przedsiębiorstwa) Entities operating independently (803 enterprises)	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej (76 przedsiębiorstw) Dominating entities in the capital group (76 enterprises)	Jednostki podporządkowane w grupie kapitałowej (659 przedsiębiorstw) Subsidiary entities in the capital group (659 enterprises)	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupie kapitałowej (198 przedsiębiorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (198 enterprises)
	w mln zł in million PLN				
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	77 032,2	15 981,6	5 037,6	35 347,1	20 665,9
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	10 836,7	1 621,9	718,2	4 126,5	4 370,1
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	625,4	617,0	-	8,4	-
Udziały akcje własne Own shares	906,9	138,0	-	100,6	668,3
<b>AKTYWA RAZEM</b> <b>TOTAL ASSETS</b>	<b>840 115,1</b>	<b>155 322,4</b>	<b>45 594,2</b>	<b>342 821,6</b>	<b>296 376,9</b>
Kapitał (fundusz) własny Own capital (fund)	412 016,3	79 457,3	25 787,1	178 850,7	127 921,2
kapitał (fundusz) podstawowy share capital (fund)	181 334,9	35 006,1	13 097,8	68 050,1	65 180,9
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital (fund)	154 413,4	29 038,4	9 212,1	61 995,4	54 167,5
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation capital (fund)	4 160,4	1 162,7	280,2	1 700,3	1 017,1
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals (fund)	53 189,0	11 251,7	2 085,5	26 065,0	13 786,8
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit / loss	-5 347,5	-1 652,7	-178,6	4 913,6	-8 429,8
zysk/strata netto net profit / loss	27 267,1	6 211,6	1 418,8	17 257,5	2 379,2
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	-2 993,8	-1 557,4	-128,7	-1 127,2	-180,6

**Tablica 106. Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdania finansowe – wybrane dane w 2019 r. (dok.)**

Table 106. Balance sheet of surveyed non-financial enterprises presenting individual financial statements – selected data in 2019 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (1736 przedsiębiorstw) Total (1736 enterprises)	Podmioty działające samodzielnie (803 przedsiębiorstwa) Entities operating independently (803 enterprises)	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej (76 przedsiębiorstw) Dominating entities in the capital group (76 enterprises)	Jednostki podporządkowane w grupie kapitałowej (659 przedsiębiorstw) Subsidiary entities in the capital group (659 enterprises)	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupie kapitałowej (198 przedsiębiorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (198 enterprises)
	w mln zł in million PLN				
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	428 098,8	75 865,1	19 807,1	163 970,8	168 455,8
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	51 923,7	5 726,3	3 458,8	15 814,5	26 924,1
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	108 622,1	18 042,7	2 726,5	33 400,1	54 452,7
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	233 877,3	38 689,7	10 029,2	103 372,9	81 785,6
rozliczenia międzyokresowe accruals	33 675,6	13 406,3	3 592,6	11 383,3	5 293,4
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	840 115,1	155 322,4	45 594,2	342 821,6	296 376,9

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Wynik finansowy podmiotów, wykazany w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych, wyniósł łącznie 23,3 mld zł, w tym 16,2 mld zł to zysk netto wygenerowany przez jednostki dominujące w grupie kapitałowej, natomiast 7,1 mld zł to zysk netto jednostek dominujących i jednocześnie podporządkowanych. Podmioty wykazujące skonsolidowane sprawozdania finansowe odnotowały przychody ze sprzedaży na kwotę 757,1 mld zł, z tego 74,5% przychodów jednostek dominujące w grupie kapitałowej, a 25,5% jednostek dominujących i jednocześnie podporządkowanych. Zysk netto na działalności operacyjnej zanotowano w kwocie 39,9 mld zł, w tym 73,1% to zysk netto osiągnięty przez jednostki dominujące, a 26,9% przez jednostki dominujące i jednocześnie podporządkowane.

**Tablica 107. Rachunek zysków i strat badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2019 r.**

Table 107. Profit and loss account of surveyed non-financial enterprises presenting consolidated financial statements – selected data in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (453 przedsiębiorstw) Total (453 enterprises)	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej (307 przedsiębiorstw) Dominating entities in the capital group (307 enterprises)	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupie kapitałowej (146 przedsiębiorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (146 enterprises)
	w mln zł in million PLN		
Przychody ze sprzedaży Net revenues from sale	757 082,3	564 175,3	192 907,0
Zysk/strata z działalności operacyjnej Operating profit/loss	39 867,2	29 131,8	10 735,4
Zysk brutto/strata brutto Gross profit/loss	73 526,4	54 134,4	19 392,0
Zysk netto/strata netto Net profit/loss	23 327,4	16 201,3	7 126,1

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Podmioty sporządzające jednostkowe sprawozdania finansowe wykazały wynik finansowy w kwocie 27,0 mld zł, przy czym największą jego część, czyli 16,8 mld zł zysku netto, wygenerowały jednostki podporządkowane w grupie kapitałowej. Z kolei, wynik finansowy na działalności operacyjnej wyniósł 36,9 mld zł, w tym 59,1% to zysk netto jednostek podporządkowanych. Podmioty wykazujące jednostkowe sprawozdania finansowe odnotowały przychody netto ze sprzedaży w kwocie 970,2 mld zł, w tym najwięcej, bo 46,4% przychodów uzyskały jednostki podporządkowane w grupie kapitałowej.

**Tablica 108. Rachunek zysków i strat badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2019 r.**

Table 108. Profit and loss account of surveyed non-financial enterprises presenting individual financial statements – selected data in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (1736 przedsiębiorstw) Total (17360 enterprises)	Podmioty działające samodzielnie (803 przedsiębiorstwa) Entities operating independently (803 enterprises)	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej (76 przedsiębiorstwa) Dominating entities in the capital group (76 enterprises)	Jednostki podporządkowane w grupie kapitałowej (659 przedsiębiorstw) Subsidiary entities in the capital group (659 enterprises)	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupie kapitałowej (198 przedsiębiorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (198 enterprises)
	w mln zł in million PLN				
Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi Net revenues from sale	970 235,7	181 747,3	38 090,9	450 595,0	299 802,5
Koszty działalności operacyjnej Costs of operating activity	930 916,7	173 751,9	36 230,6	427 553,5	293 380,7
Zysk/Strata ze sprzedaży Sale profit/loss	39 319,0	7 995,4	1 860,3	23 041,5	6 421,7
Pozostałe przychody operacyjne Other operating revenues	12 823,9	3 832,9	551,0	3 867,4	4 572,7
Pozostałe koszty operacyjne Other operating costs	15 242,5	3 682,4	468,3	5 091,3	6 000,5
Zysk/Strata z działalności operacyjnej Operating profit/loss	36 900,4	8 145,9	1 943,0	21 817,6	4 993,9
Przychody finansowe Financial revenues	7 828,2	995,4	219,7	2 848,0	3 765,2
Koszty finansowe Financial costs	11 012,9	1 421,4	293,3	4 090,5	5 207,7
Zysk/Strata brutto Gross profit/loss	33 715,7	7 719,8	1 869,4	20 575,0	3 551,4
Podatek dochodowy Income tax	6 720,3	1 404,9	423,4	3 754,3	1 137,6
Zysk/Strata netto Net profit/loss	26 966,8	6 286,3	1 445,9	16 820,7	2 413,8

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Przebiegły pieniężne netto w 2019 r. wykazało 1998 badanych przedsiębiorstw. Saldo przepływów pieniężnych netto razem było dodatnie w kwocie 7,2 mld zł, na co złożyło się dodatnie saldo przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej w kwocie 121,3 mld zł oraz ujemne salda przepływów: z działalności inwestycyjnej 92,7 mld zł oraz z działalności finansowej 21,4 mld zł.

**Tablica 109. Przepływy pieniężne netto badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2019 r.**  
 Table 109. Net cash flows of surveyed non-financial enterprises surveyed in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (1998 przedsiębiorstw) Total (1998 enterprises)	Podmioty działające samodzielnie (681 przedsiębiorstwa) Entities operating inde- pendently (681 enterpris- es)	Jednostki dominujące w grupie kapi- tałowej (374 przedsię- biorstw) Dominating entities in the capital group (374 enterpris- es)	Jednostki podporządko- wane w grupie kapitałowej (615 przedsię- biorstw) Subsidiary entities in the capital group (615 enterpris- es)	Jednostki dominujące i podporządko- wane w grupie kapitałowej (328 przedsię- biorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (328 enterpris- es)
	w mln zł in million PLN				
Przepływy pieniężne netto razem Net cash flow	7 215,4	-308,3	3 924,7	-1 527,1	5 126,1
z działalności inwestycyjnej from investment activity	-92 748,7	-7 045,2	-33 642,8	-25 685,4	-26 375,3
z działalności operacyjnej from operating activity	121 396,6	#	#	33 383,2	43 259,1
z działalności finansowej from financial activity	-21 432,5	#	#	-9 224,9	-11 757,7

Źródło: badania własne GUS.  
 Source: Statistics Poland own research.

W badanej zbiorowości w 2019 r. eksport<sup>15</sup> wykazały 1622 podmioty, które stanowiły 74,1% ogółu badanych. Eksport badanych podmiotów odnotowano w kwocie 392,9 mld zł. W łącznym eksporcie najwięcej, bo 40,2% stanowił eksport jednostek podporządkowanych w grupie kapitałowej. W podziale wg sekcji PKD najwyższy udział w łącznym eksporcie miały podmioty działające w sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe” – 79,0%.

<sup>15</sup> Wartość importu i eksportu oraz struktura walutowa badane są z uwagi na to, że przedsiębiorstwa zawierają transakcje instrumentami finansowymi m.in. w celu zabezpieczenia ryzyka walutowego.

**Tablica 110. Wartości importu i eksportu badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2019 r.**  
Table 110. Import and export values of surveyed non-financial enterprises in 2019

Wyszczególnienie Specification	Import Import		Eksport Export	
	liczba przedsiębiorstw number of enterprises	wartość importu the value of the import	liczba przedsiębiorstw number of enterprises	wartość eksportu the value of the export
		w mln zł in million PLN		w mln zł in million PLN
OGÓŁEM TOTAL	1 700	388 440,1	1 622	392 854,4
Przedsiębiorstwa działające samodzielnie Companies operating independently	525	32 274,8	500	47 417,2
Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	305	139 262,7	295	100 445,7
Jednostki podporządkowane w grupie kapitałowej Subsidiary entities in the capital group	573	133 657,7	552	157 938,4
Jednostki dominujące i podporządkowane w grupie kapitałowej Dominating and subsidiary entities in the capital group	297	83 244,9	275	87 053,1

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. wartość importu wykazało 1700 podmiotów, co stanowiło 77,7% ogółu badanych. W badanych przedsiębiorstwach niefinansowych import wyniósł 388,4 mld zł. W łącznym imporcie najwięcej, bo 35,9% stanowił import jednostek dominujących w grupie kapitałowej. W podziale wg sekcji PKD najwyższy udział w łącznym imporcie odnotowano w podmiotach działających w sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe” – 67,0% oraz sekcji G „Handel hurtowy i detaliczny, naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle” – 22,1%.

### 7.3. Instrumenty finansowe przedsiębiorstw niefinansowych (w wybranych przekrojach)

#### 7.3. Financial instruments of non-financial enterprises (according to selected topics)

W 2019 r. instrumenty finansowe wykazało 2175 podmiotów. Instrumenty finansowe w aktywach wykazały 2099 przedsiębiorstwa, tj. 95,9% ogółu badanych podmiotów. Instrumenty finansowe w pasywach wykazało 1859 podmiotów, czyli 84,9% ogółu.

**Tablica 111. Wartość instrumentów finansowych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2019 r.**

Table 111. Value of financial instruments in the balance sheets of surveyed non-financial enterprises surveyed by type in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki podporządkowane w grupie kapitałowej Subsidiary entities in the capital group	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupie kapitałowej Dominating and subsidiary entities in the capital group
INSTRUMENTY FINANSOWE – AKTYWA FINANCIAL INSTRUMENTS – ASSETS	477 871,0	28 684,2	245 971,2	68 847,3	134 368,3
udziałowe instrumenty kapitałowe equity shares instruments	187 952,8	7 193,3	115 176,7	14 833,3	50 749,5
udziały i akcje nienotowane stocks and shares unlisted	148 665,4	6 394,4	81 631,1	14 097,9	46 542,0
akcje notowane listed stocks	16 427,2	177,3	15 527,1	123,7	599,2
certyfikaty inwestycyjne investment certificates	5 404,2	318,2	4870,4	1,5	214,2
jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych participation units of investment funds	1 411,1	#	#	87,2	58,7
pozostałe udziałowe instrumenty kapitałowe other equity shares instruments	16 045,0	#	#	523,1	3 335,5
instrumenty dłużne debt instruments	279309,3	20 989,5	127 164,6	48 272,1	82 883,0
depozyty i lokaty deposits	94 244,7	9 118,7	42 322,0	20 062,5	22 741,5
obligacje bonds	23 590,2	583,2	21 856,7	356,4	793,9
weksle bills of exchange	789,9	#	#	#	#
pożyczki udzielone loans granted	75 525,6	2 222,3	34 160,5	7 817,4	31 325,5
należności z tytułu dostaw i usług accounts receivables	60 034,1	4 700,0	19 910,1	14 160,0	21 264,4
należności cash pooling cash pooling receivables	17 884,2	4 133,0	3 444,3	5 339,4	4 967,8
pozostałe instrumenty dłużne other debt instruments	7 232,7	194,6	5 448,4	293,3	1 296,4
instrumenty pochodne, w tym: derivatives, of which:	10 608,9	501,5	3 629,9	5 741,8	735,7

**Tablica 111. Wartość instrumentów finansowych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2019 r. (dok.)**

Table 111. Value of financial instruments in the balance sheets of surveyed non-financial enterprises surveyed by type in 2019 (cont.)

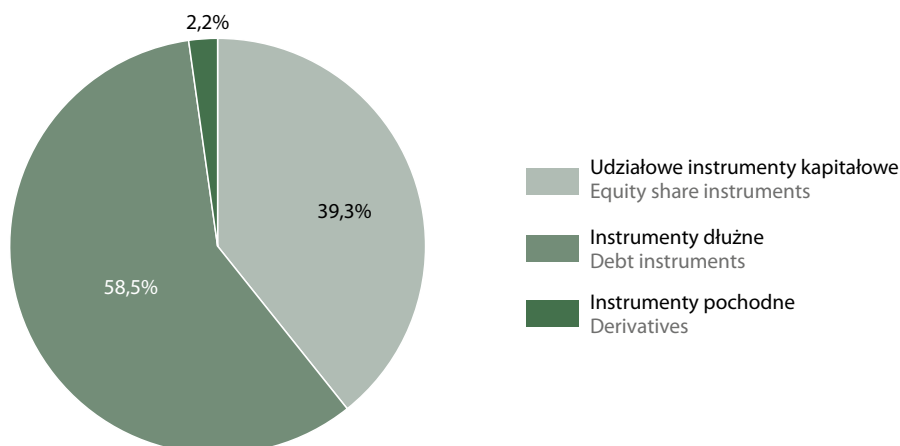
Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating in- dependently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki podporząd- kowane w grupie kapitałowej Subsidiary entities in the capital group	Jednostki dominujące i podpo- rządkowane w grupie kapitałowej Dominating and subsidi- ary entities in the capital group
instrumenty wbudowane i zabezpieczające embedded and hedging instruments	6 797,5	326,4	1 967,6	3 951,9	551,5
INSTRUMENTY FINANSOWE – PASYWA FINANCIAL INSTRUMENTS – LIABILITIES	473 769,4	33 002,2	166 565,0	76 022,5	198 179,7
kredyty i pożyczki do spłaty loans and repayment loans	257 117,4	20 048,6	92 625,6	35 615,7	108 827,5
leasing finansowy financial leasing	27 124,5	1 779,2	8 275,5	3 633,3	13 436,6
zobowiązania z tytułu emisji własnych obligacji liabilities due to issue of own bonds	64 547,9	3 331,3	29 371,0	5 574,3	26 271,2
zobowiązania z tytułu instrumentów pochodnych, w tym: liabilities due to derivatives, of which:	9 474,3	748,1	2 041,0	5 733,1	952,1
instrumenty wbudowane i zabezpieczające embedded and hedging instruments	6 244,6	253,9	811,3	4 767,7	411,8
zobowiązania z tytułu dostaw i usług trade payables	75 237,2	5 465,0	19 087,3	18 429,0	32 256,0
zobowiązania – cash pooling cash pooling liabilities	15 357,0	85,3	4 537,0	4 985,8	5 748,9
pozostałe zobowiązania z tytułu instrumentów finansowych other liabilities due to financial instruments	24 911,2	1 544,8	10 627,7	2 051,3	10 687,4

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Wartość instrumentów finansowych badanych przedsiębiorstw wykazanych po stronie aktywów, wyniosła 477,9 mld zł, gdzie „instrumenty dłużne” to 58,5%, a „udziałowe instrumenty kapitałowe” – 39,3% wartości instrumentów finansowych. W przedsiębiorstwach działających samodzielnie wartość instrumentów finansowych w aktywach wyniosła 28,7 mld zł, w tym 73,2% miała kategoria „instrumenty dłużne”. W jednostkach dominujących w grupie kapitałowej instrumenty finansowe w aktywach wyniosły 246,0 mld zł, w tym „instrumenty dłużne” stanowiły 51,7% oraz „udziałowe instrumenty kapitałowe” – 46,8%. W jednostkach dominujących i podporządkowanych w grupie kapitałowej instrumenty finansowe w aktywach wyniosły 134,4 mld zł, w tym „instrumenty dłużne” stanowiły 61,7%. Natomiast w jednostkach podporządkowanych instrumenty finansowe w aktywach wyniosły 68,8 mld zł, w tym „instrumenty dłużne” to 70,1%.



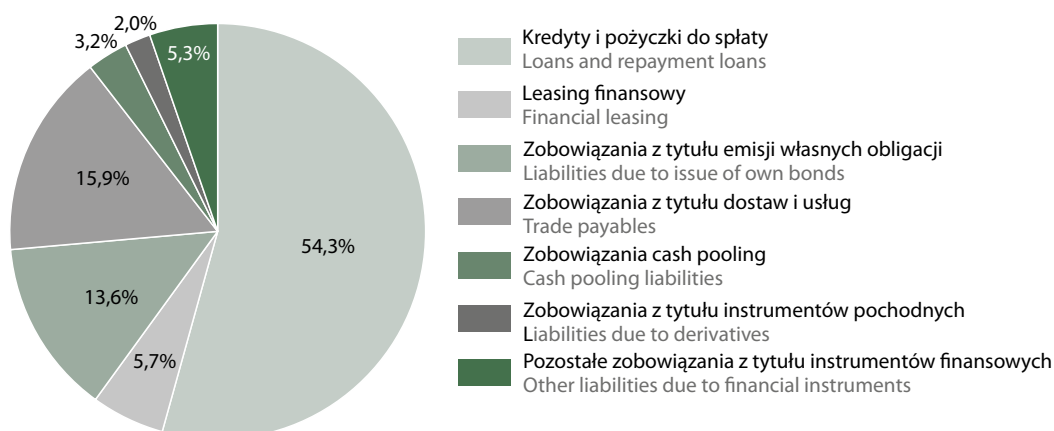
**Wykres 34. Struktura instrumentów finansowych w aktywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych**  
Chart 34. Structure of financial instruments in the assets of the non-financial enterprises surveyed



Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Wartość instrumentów finansowych po stronie pasywów badanych przedsiębiorstw wyniosła 473,8 mld zł, z czego największą część stanowiły „kredyty i pożyczki do spłaty” – 54,3% oraz „zobowiązania z tytułu dostaw i usług” – 15,9%. Również we wszystkich badanych typach przedsiębiorstw (działających samodzielnie, dominujących w grupie kapitałowej, dominujących i jednocześnie podporządkowanych oraz podporządkowanych w grupie kapitałowej) kredyty i pożyczki stanowiły największą część instrumentów finansowych po stronie pasywów (odpowiednio: 60,8%, 55,6%, 54,9% oraz 46,9%).

**Wykres 35. Struktura instrumentów finansowych w pasywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych**  
Chart 35. Structure of financial instruments in the liabilities of the non-financial enterprises surveyed



Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W podmiotach o liczbie pracujących powyżej 249 osób instrumenty finansowe po stronie aktywów wyniosły 406,7 mld zł, zaś o liczbie pracujących do 249 osób stanowiły 71,2 mld zł. W podmiotach o liczbie pracujących powyżej 249 osób instrumenty finansowe po stronie pasywów miały wartość 421,0 mld zł, zaś o liczbie pracujących do 249 osób było to 52,7 mld zł.

**Tablica 112. Instrumenty finansowe aktywa i pasywa badanych przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD w 2019 r.**

Table 112. Financial instruments, assets and liabilities of surveyed non-financial enterprises by NACE sections in 2019

Wyszczególnienie Specification	Instrumenty finansowe – aktywa Financial instruments – assets	Instrumenty finansowe – pasywa Financial instruments – liabilities
	w mln zł in million PLN	
Ogółem Total	477 871,0	473 769,4
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	16 936,6	21 005,0
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	148 159,3	140 275,6
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply	128 225,7	110 672,5
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	5 763,1	4 438,3
Budownictwo Construction	14 456,0	9 753,1
Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles	49 482,7	59 412,8
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	26 392,5	28 807,2
Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości Real estate activities	19 554,6	10 951,6
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	29 943,5	8 799,9
Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca Administrative and support service activities	23 903,3	34 294,0
Pozostałe sekcje Other sections	15 053,7	45 359,3

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Biorąc pod uwagę przynależność do sekcji PKD, przedsiębiorstwa działające w sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe” wykazały w swoich aktywach najwyższy udział (31,0%) instrumentów finansowych badanych podmiotów. Podobnie było w pasywach, gdzie także jednostki działające w sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe” wykazały najwyższy udział instrumentów finansowych w pasywach – 29,6%.

W 2019 r. przedsiębiorstwa, których akcje notowane były na rynku regulowanym wykazały instrumenty finansowe po stronie aktywów w kwocie 199,5 mld zł, czyli 41,7% wartości wszystkich instrumentów finansowych w aktywach badanych podmiotów. Wśród instrumentów finansowych w aktywach podmio-

tów, których akcje notowane były na rynku regulowanym dominowały „instrumenty dłużne” – 53,5% oraz „udziałowe instrumenty kapitałowe” – 44,5%.

**Tablica 113. Wartość instrumentów finansowych w bilansach przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym według rodzajów w 2019 r.**

Table 113. Value of financial instruments in the balance sheets of the non-financial enterprises which were listed on the regulated market by type in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating in- dependently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki podporząd- kowane w grupie kapitałowej Subsidiary entities in the capital group	Jednostki dominujące i podpo- rządkowane w grupie kapitałowej Dominating and subsid- iary entities in the capital group
INSTRUMENTY FINANSOWE – AKTYWA FINANCIAL INSTRUMENTS – ASSETS	199 467,6	297,7	180 161,6	911,6	18 096,7
udziałowe instrumenty kapitałowe equity shares instruments	88 832,6	53,6	83 691,9	33,7	5 053,4
udziały i akcje nienotowane stocks and shares unlisted	64 007,8	10,7	59 413,2	33,6	4 550,3
akcje notowane listed stocks	9 518,5	30,0	9 343,3	0,1	145,1
certyfikaty inwestycyjne investment certificates	2 825,7	-	2 825,7	-	-
jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych participation units of investment funds	367,7	2,5	365,2	-	-
pozostałe udziałowe instrumenty kapitałowe other equity shares instruments	12 112,8	10,4	11 744,5	-	357,9
instrumenty dłużne debt instruments	106 793,6	243,9	92 906,1	877,3	12 766,3
depozyty i lokaty deposits	21 796,2	153,2	17 159,3	338,0	4 145,7
obligacje bonds	20 168,9	4,5	20 030,1	-	134,3
weksle bills of exchange	22,3	0,5	21,7	-	-
pożyczki udzielone loans granted	32 646,8	7,0	30 694,1	356,1	1 589,6
certyfikaty depozytowe certificates of deposit	-	-	-	-	-
należności z tytułu dostaw i usług accounts receivables	22 692,6	71,0	16 415,4	-	6 206,2
należności cash pooling cash pooling receivables	4 046,7	-	3 284,9	167,4	594,4

**Tablica 113. Wartość instrumentów finansowych w bilansach przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym według rodzajów w 2019 r. (dok.)**

Table 113. Value of financial instruments in the balance sheets of the non-financial enterprises which were listed on the regulated market by type in 2019 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki podporząd- kowane w grupie kapitałowej Subsidiary entities in the capital group	Jednostki dominujące i podpo- rządkowane w grupie kapitałowej Dominating and subsidi- ary entities in the capital group
pozostałe instrumenty dłużne other debt instruments	5 412,4	-	5 300,5	15,8	96,1
instrumenty pochodne, w tym: derivatives, of which:	3 841,3	-	3 563,6	0,6	277,0
instrumenty wbudowane i zabezpieczające embedded and hedging instruments	2 189,3	-	1 927,0	-	262,3
<b>INSTRUMENTY FINANSOWE – PASYWA FINANCIAL INSTRUMENTS – LIABILITIES</b>	<b>158 272,3</b>	<b>350,1</b>	<b>127 078,1</b>	<b>144,8</b>	<b>30 699,3</b>
kredyty i pożyczki do spłaty loans and repayment loans	80 396,1	254,0	63 591,2	45,1	16 505,9
leasing finansowy financial leasing	10 766,7	37,8	6 280,1	95,2	4 353,6
zobowiązania z tytułu emisji własnych obligacji liabilities due to issue of own bonds	26 552,7	18,4	25 280,9	-	1 253,4
zobowiązania z tytułu instrumentów pochodnych, w tym: liabilities due to derivatives, of which:	2 545,1	-	1 951,0	-	594,1
instrumenty wbudowane i zabezpieczające embedded and hedging instruments	862,2	-	743,2	-	125,0
zobowiązania z tytułu dostaw i usług trade payables	21 760,5	39,8	15 656,5	-	6 064,1
zobowiązania – cash pooling cash pooling liabilities	5 293,3	-	4 424,8	-	868,5
pozostałe zobowiązania z tytułu instrumentów finansowych other liabilities due to financial instruments	10 957,7	-	9 893,6	4,5	1 059,6

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Instrumenty finansowe w pasywach podmiotów, których akcje notowane były na rynku regulowanym miały wartość 158,3 mld zł i stanowiły 33,4% wartości wszystkich instrumentów finansowych w pasywach badanych podmiotów. Najwyższy udział w instrumentach finansowych po stronie pasywów podmiotów, których akcje notowane były na rynku regulowanym miała kategoria „kredyty i pożyczki do spłaty” – 50,8%

oraz „zobowiązania z tytułu emisji własnych obligacji” – 16,8%. Instrumenty finansowe w pasywach jednostek dominujących w grupie kapitałowej miały najwyższy udział (80,3%) w instrumentach po stronie pasywów przedsiębiorstw, których akcje notowane były na rynku regulowanym.

## Instrumenty pochodne

### Derivative instruments

Instrumenty pochodne w aktywach w końcu roku 2019 wykazało 409 podmiotów, z tego: 82 przedsiębiorstwa działające samodzielnie, 52 jednostki dominujące, 202 jednostki podporządkowane oraz 73 jednostki dominujące i jednocześnie podporządkowane.

**Tablica 114. Wartość instrumentów pochodnych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2019 r.**

Table 114. Value of derivative instruments in the balance sheets of non-financial enterprises surveyed by types in 2019

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki podporządkowane w grupie kapitałowej Subsidiary entities in the capital group	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupie kapitałowej Dominating and subsidiary entities in the capital group
INSTRUMENTY POCHODNE – AKTYWA DERIVATIVE INSTRUMENTS – ASSETS	10 608,9	501,5	3 629,9	5 741,8	735,7
kontrakty forward forward contracts	7 172,6	402,0	1 244,8	5 126,4	399,4
kontrakty futures futures contracts	708,2	-	165,8	395,3	147,0
opcje option	602,4	44,2	461,2	52,3	44,8
kontrakty swap, w tym: swap contracts, of which:	567,7	40,8	353,9	36,8	136,2
CIRS CIRS	210,3	14,7	131,7	-	63,8
pozostałe instrumenty pochodne other derivatives	1 558,0	14,5	1 404,2	131,0	8,2
INSTRUMENTY POCHODNE – PASYWA DERIVATIVE INSTRUMENTS – LIABILITIES	9 474,3	748,1	2 041,0	5 733,1	952,1
kontrakty forward forward contracts	6 952,3	670,4	694,8	5 213,5	373,6
kontrakty futures futures contracts	670,3	#	#	430,5	185,6
opcje option	264,3	#	#	39,1	83,3

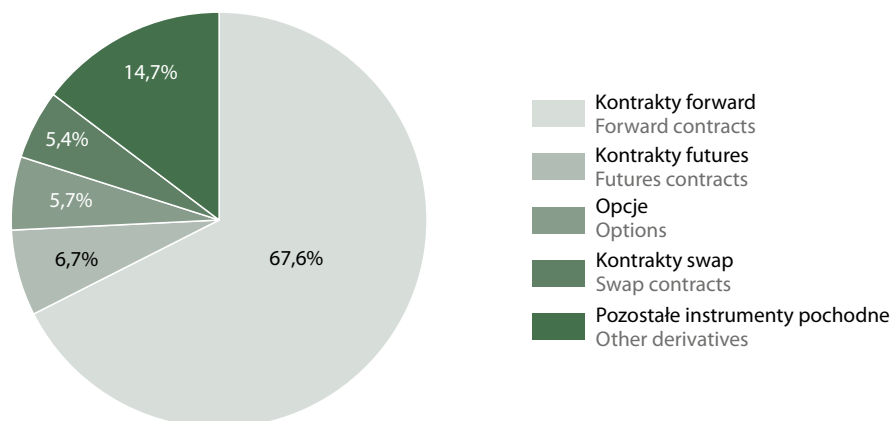
**Tablica 114. Wartość instrumentów pochodnych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2019 r. (dok.)**

Table 114. Value of derivative instruments in the balance sheets of non-financial enterprises surveyed by types in 2019 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki podporządkowane w grupie kapitałowej Subsidiary entities in the capital group	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupie kapitałowej Dominating and subsidiary entities in the capital group
kontrakty swap, w tym: swap contracts, of which:	782,9	20,0	424,6	41,8	296,4
CIRS	175,0	0,4	91,1	7,5	76,0
CIRS					
pozostałe instrumenty pochodne other derivatives	804,6	15,4	767,8	8,2	13,3

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

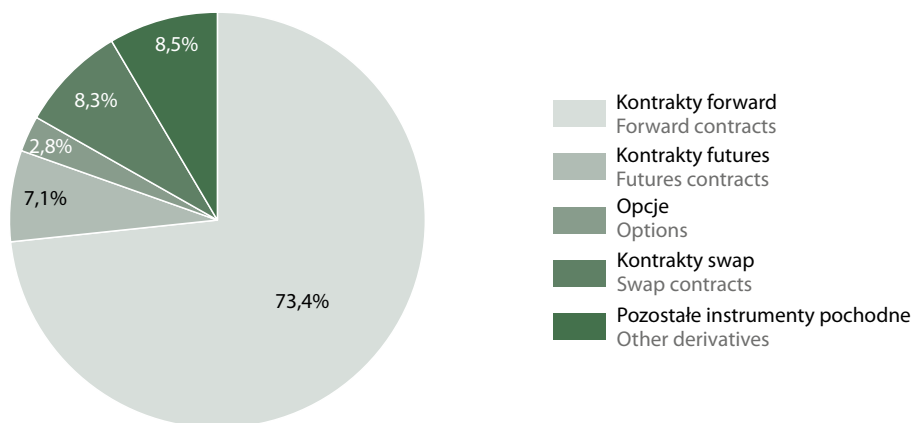
Wartość instrumentów pochodnych wykazanych w aktywach badanych podmiotów wyniosła 10,6 mld zł, z czego 67,6% stanowiły kontrakty forward. Instrumenty pochodne wykazane w aktywach przedsiębiorstw działających samodzielnie odnotowano w kwocie 0,5 mld zł, w tym największy udział miały kontrakty forward – 80,2%. Natomiast dla jednostek dominujących w grupie kapitałowej wartość instrumentów pochodnych wykazanych po stronie aktywów wyniosła 3,6 mld zł, w tym największy udział miały pozostałe instrumenty pochodne – 38,7% oraz kontrakty forward – 31,3%. Najwięcej, bo 5,7 mld zł wyniosły instrumenty pochodne w aktywach jednostek podporządkowanych, tu największy udział stanowiły kontrakty forward – 89,3%. W jednostkach dominujących i jednocześnie podporządkowanych instrumenty pochodne w aktywach zanotowano w kwocie 0,7 mld zł, w tym największy udział miały kontrakty forward – 54,3%.

**Wykres 36. Struktura instrumentów pochodnych w aktywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych**  
Chart 36. Structure of derivatives in assets of the non-financial enterprises surveyed

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Instrumenty pochodne w pasywach w końcu roku 2019 wykazało 316 podmiotów, z tego: 55 przedsiębiorstw działających samodzielnie, 60 jednostek dominujących, 136 jednostek podporządkowanych oraz 65 jednostek dominujących i jednocześnie podporządkowanych. Wartość instrumentów pochodnych w pasywach badanych przedsiębiorstw wyniosła 9,5 mld zł, z czego największa część (73,4%) to kontrakty forward. Instrumenty pochodne jednostek dominujących w grupie kapitałowej wykazane w pasywach zanotowano w kwocie 2,0 mld zł, w tym największy udział miały pozostałe instrumenty pochodne – 37,6% oraz kontrakty forward – 34,0%. Natomiast w przedsiębiorstwach działających samodzielnie wartość instrumentów pochodnych w pasywach wyniosła 0,7 mld zł, w tym najwyższy udział miały kontrakty forward – 89,6%. Podobnie w jednostkach podporządkowanych instrumenty pochodne po stronie pasywów osiągnęły wartość 5,7 mld zł, w tym najczęściej (90,9%) stanowiły kontrakty forward. Wartość instrumentów pochodnych w pasywach jednostek dominujących i jednocześnie podporządkowanych wyniosła 0,9 mld zł, w tym najwyższy udział miały kontrakty forward – 39,2% oraz swap – 31,1%.

**Wykres 37. Struktura instrumentów pochodnych w pasywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych**  
Chart 37. Structure of derivatives in liabilities of non-financial enterprises surveyed



Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

**Tablica 115. Instrumenty pochodne aktywa i pasywa badanych przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD w 2019 r.**

Table 115. Derivative instruments assets and liabilities of surveyed non-financial enterprises surveyed according to NACE sections in 2019

Wyszczególnienie Specification	Instrumenty pochodne – aktywa Derivative instruments – assets	Instrumenty pochodne – pasywa Derivatives – liabilities
	w mln zł in million PLN	
OGÓŁEM TOTAL	10 608,9	9 474,3
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	5 453,1	4 771,6
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply	3 742,5	2 599,5
Budownictwo Construction	78,7	1,9
Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles	701,2	1 630,4
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	30,1	108,3
Informacja i komunikacja Information and communication	-	130,7
Działalność profesjonalna naukowa i techniczna Professional scientific and technical activities	28,0	-
Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca Administrative and support service activities	10,7	24,2
Pozostałe sekcje razem Other sections	564,5	207,7

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

W podziale wg sekcji PKD najwyższy udział w instrumentach pochodnych badanych przedsiębiorstw wykazanych po stronie aktywów należał do sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe” – 51,4% oraz do sekcji D „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” – 35,3%. W instrumentach pochodnych wykazanych w pasywach najwięcej, bo 50,4% wykazały podmioty z sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe” i z sekcji D „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” było to 27,4%.

W podmiotach o liczbie pracujących powyżej 249 osób wartość instrumentów pochodnych w aktywach wyniosła 8,8 mld zł, zaś o liczbie pracujących do 249 osób było to 1,8 mld zł. Wartość instrumentów pochodnych w pasywach w podmiotach o liczbie pracujących powyżej 249 osób wyniosła 7,2 mld zł, natomiast w podmiotach o liczbie pracujących do 249 osób było to 2,3 mld zł.



**Tablica 116. Wartość instrumentów pochodnych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym według rodzajów w 2019 r.**

Table 116. Value of derivative instruments in the balance sheets of surveyed non-financial enterprises which were listed on the regulated market in 2019 according to their type

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating in- dependently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki podporząd- kowane w grupie kapitałowej Subsidiary entities in the capital group	Jednostki dominujące i podpo- rządkowane w grupie kapitałowej Dominating and subsidi- ary entities in the capital group
INSTRUMENTY POCHODNE – AKTYWA DERIVATIVE INSTRUMENTS – ASSETS	3 841,3	#	3 563,6	#	277,0
kontrakty forward forward contracts	1 253,1	#	1 195,3	#	57,1
kontrakty futures futures contracts	308,7	#	165,8	#	142,9
Opcje Option	467,1	#	455,0	#	12,1
kontrakty swap, w tym: swap contracts, of which:	417,1	#	352,2	#	64,9
CIRS CIRS	193,0	#	131,7	#	61,3
pozostałe instrumenty pochodne other derivatives	1 395,3	#	1 395,3	#	0,0
INSTRUMENTY POCHODNE – PASYWA DERIVATIVE INSTRUMENTS – LIABILITIES	2 545,1	#	1 951,0	#	594,1
kontrakty forward forward contracts	756,1	#	646,8	#	109,3
kontrakty futures futures contracts	236,8	#	54,1	#	182,6
Opcje Option	157,0	#	99,4	#	57,6
kontrakty swap, w tym: swap contracts, of which:	657,7	#	414,4	#	243,3
CIRS CIRS	166,7	#	91,0	#	75,7
pozostałe instrumenty pochodne other derivatives	737,6	#	736,3	#	1,3

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

W 2019 r. przedsiębiorstwa, których akcje notowane były na rynku regulowanym wykazały instrumenty pochodne po stronie aktywów w kwocie 3,8 mld zł, czyli 36,2% wartości wszystkich instrumentów pochodnych w aktywach badanych podmiotów. Najwyższy udział instrumentów pochodnych w aktywach wśród podmiotów, których akcje notowane były na rynku regulowanym, należał do kategorii „pozostałe instrumenty pochodne” – 36,3%.

Instrumenty pochodne w pasywach podmiotów, których akcje notowane były na rynku regulowanym, zanotowano w kwocie 2,5 mld zł i stanowiły one 26,9% wartości wszystkich instrumentów pochodnych w pasywach badanych podmiotów. Najwyższy udział, bo 29,7% w instrumentach pochodnych po stronie pasywów tej grupy podmiotów, miały kontrakty forward.

Wśród badanych podmiotów 610 przedsiębiorstw wykazało nowe transakcje na instrumenty pochodne zawarte w okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 r. Przedsiębiorstwa te zawarły 219,6 tys. transakcji na instrumenty pochodne, wartość tych transakcji wyniosła 291,0 mld zł.

### Struktura zobowiązań z tytułu instrumentów finansowych według terminu wymagalności Structure of requirement liabilities of financial instruments by maturity

Na koniec 2019 r. zobowiązania z tytułu umów dotyczących operacji instrumentami finansowymi wykazało 1858 podmiotów. Przedsiębiorstwa te wykazały zobowiązania o terminie wymagalności z tytułu operacji instrumentami finansowymi na kwotę 398,4 mld zł. W zobowiązaniach tych najwyższy udział, bo 42,4% miały zobowiązania o terminie wymagalności do 1 roku włącznie. Zobowiązania o terminie wymagalności powyżej 3 lat stanowiły 29,6%, a powyżej 1 roku do 3 lat (włącznie) stanowiły 28,0% zobowiązań z tytułu operacji instrumentami pochodnymi. Podmioty wykazały także zobowiązania sporne w kwocie – 62,3 mln zł i zobowiązania przeterminowane w kwocie 461,3 mln zł.

**Tablica 117. Zobowiązania z tytułu umów dotyczących operacji finansowych instrumentami finansowymi i pochodnymi badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2019 r. według terminu wymagalności**

Table 117. Liabilities of financial transactions with financial instruments and derivatives of surveyed non-financial enterprises in 2019 by maturity

Wyszczególnienie Specification	Zobowiązania z tytułu instrumentów finansowych o terminie wymagalności Liabilities of financial instruments by maturity		Zobowiązania z tytułu instrumentów pochodnych o terminie wymagalności Liabilities of derivatives by maturity	
	liczba przedsiębiorstw number of enterprises	Wartość value	liczba przedsiębiorstw number of enterprises	wartość value
		w mln zł in million PLN		w mln zł in million PLN
Zobowiązania o terminie wymagalności: Liabilities by maturity:	1 858	398 392,4	316	10 748,7
do 1 roku włącznie up to 1 year, inclusive	1 712	168 897,9	281	6 636,5
powyżej roku do trzech lat (włącznie) above one to three years (inclusive)	1 152	111 553,5	74	3 236,2
powyżej 3 lat over 3 years	595	117 941,1	30	876,1

Źródło: badania własne GUS.  
Source: Statistics Poland own research.

Zobowiązania z tytułu operacji instrumentami pochodnymi wykazało 316 badanych podmiotów. Wartość tych zobowiązań wyniosła 10,7 mld zł. W zobowiązaniach z tytułu operacji instrumentami pochodnymi najwyższy udział, bo 61,7% miały zobowiązania o terminie wymagalności do 1 roku włącznie. Zobowiązania powyżej 1 roku do 3 lat (włącznie) stanowiły 30,1%, a zobowiązania o terminie wymagalności powyżej 3 lat stanowiły 8,2% zobowiązań z tytułu operacji instrumentami pochodnymi.

Spośród ogółu badanych podmiotów 104 wykazało utworzenie rezerw na zobowiązania z tytułu umów na instrumenty finansowe. Stan rezerw wyniósł 1,0 mld zł, zaś rezerwy z tytułu umów na instrumenty pochodne odnotowano w kwocie 0,5 mld zł.

## Zarządzanie strategiczne i zarządzanie ryzykiem

### Strategic and risk management

Wśród ogółu badanych 186 przedsiębiorstw wskazało na zamiar rozszerzenia zakresu wykorzystywania instrumentów finansowych. Wszystkich wskazań do rozszerzenia zakresu zaangażowania w operacje instrumentami finansowymi było 343 z tego: 31,5% stanowiły kredyty i pożyczki otrzymane, 18,7% – instrumenty pochodne, 17,5% – leasing finansowy, 12,2% – depozyty i pożyczki udzielone, 7,3% – inne instrumenty finansowe, 4,7% – udziały i akcje nienotowane, 4,1% – obligacje, 3,2% – weksle, 0,9% – akcje notowane.

Spośród ogółu badanych, 616 podmiotów w ramach zarządzania strategicznego wskazało partnerów uczestniczących w transakcjach zawieranych na rynku finansowym instrumentów pochodnych. Głównymi partnerami w zawieranych transakcjach były banki – 70,3% wskazań. Pozostali partnerzy w zawieranych transakcjach to: przedsiębiorstwa niefinansowe – 20,6% wskazań, pozostałe instytucje finansowe – 6,9% oraz giełdy 2,3%.

Na pytanie o metody zarządzania ryzykiem odpowiedziało 2189 przedsiębiorstw z liczbą wskazań 7991, ponieważ część podmiotów wykorzystuje kilka metod jednocześnie. Struktura wskazań była następująca: 24,0% wskazań dotyczyło monitorowania kondycji finansowej, 22,4% wskazań dotyczyło nadzorowania strategii firmy, 18,0% – oceny ryzyka strategicznego, 15,2% – opracowania wizji długookresowego rozwoju, 7,0% – stosowania rachunkowości zabezpieczeń, a 7,4% – korzystania z usług doradztwa strategicznego firm zewnętrznych. Na utworzenie komórki organizacyjnej do spraw zarządzania ryzykiem wskazało 6,0% podmiotów, w tym dla zarządzania ryzykiem finansowym było to 5,4% wskazań.

Spośród 2189 badanych podmiotów, 887 przedsiębiorstw wskazało, że zabezpiecza się przed powstaniem ryzyka kredytowego, przed ryzykiem płynności zabezpiecza się 1141 firm, ryzykiem rynkowym – 1237, ryzykiem zmian regulacji prawnych – 540, ryzykiem szkód z tytułu prowadzonej działalności i szkód losowych – 1654 oraz przed innymi ryzykami – 539 podmiotów.

# INDEKS

## INDEX

### Pojęcia na potrzeby publikacji

Badane podmioty (przedsiębiorstwa)

Podmioty wyspecjalizowane (przedsiębiorstwa wyspecjalizowane)

Wyspecjalizowane podmioty (przedsiębiorstwa) z pełną rachunkowością

### Definicje pojęć

**Badane podmioty** (przedsiębiorstwa) – ogół podmiotów (przedsiębiorstw) w badaniu WSRF (też w odniesieniu do danego segmentu rynku)

**Podmioty wyspecjalizowane** (przedsiębiorstwa wyspecjalizowane) – to te, dla których działalność w jednym z badanych segmentów rynku finansowego, jest działalnością jedyną lub dominującą.

**Podmioty (przedsiębiorstwa) prowadzące pełną rachunkowość** – to te, które prowadzą pełną rachunkowość (księgi rachunkowe). W badaniu występują WSRF także podmioty stosujące uproszczony system rachunkowości w postaci podatkowej księgi przychodów i rozchodów. Nie występują natomiast takie, które stosowałyby inne systemy uproszczone, tj. ryczałt ewidencjonowany lub kartę podatkową.

## **BIBLIOGRAFIA**

### BIBLIOGRAPHY

EBC, Raport roczny 2019 r., (2019), Frankfurt.

Eurofinance, Annual Survey 2019.

GPW, Rocznik Giełdowy 2020, (2020), Warszawa.

GUS, Informacja Głównego Urzędu Statystycznego w sprawie zaktualizowanego kwartalnego szacunku PKB za okres 1995–2019 (2020), Warszawa (22.10.2020 r.)

NBP, Rozwój systemu finansowego w Polsce w 2019 r., (2020) Warszawa, s. 24.

EU Federation for Factoring and Commercial Finance, Newsletter / April 2020 / Issue 18, str. 7.

### **Spis baz danych**

#### List of databases

Eurostat data

[euf.eu.com/total-factoring.html](http://euf.eu.com/total-factoring.html)

[euf.eu.com](http://euf.eu.com)

GPW, Rocznik giełdowy

KE (DG ECFIN), badania koniunktury gospodarczej,

[Leaseurope.org](http://Leaseurope.org)

MFW, World Economic Outlook, database

[https://ec.europa.eu/info/business-economy-euro/indicators-statistics/economic-databases/business-and-consumer-surveys/download-business-and-consumer-survey-data/time-series\\_en#nace-classification](https://ec.europa.eu/info/business-economy-euro/indicators-statistics/economic-databases/business-and-consumer-surveys/download-business-and-consumer-survey-data/time-series_en#nace-classification)

[stoxx.com](http://stoxx.com)