



Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2015–2019

Non-financial enterprises established in 2015–2019



Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2015–2019

Non-financial enterprises established in 2015–2019

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

pod kierunkiem

supervised by

Anety Płatek

Zespół autorski

Editorial team

Sebastian Pięta, Anna Piotrowska

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Renata Kolińska, Anna Bińkowska, Marek Bartosz

ISBN 978-83-66466-32-6

Publikacja dostępna na stronie

Publication available on website

www.stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208

Informacje w sprawach sprzedaży publikacji GUS – tel. (22) 608 32 10, 608 38 10
Zam 48/2021

Przedmowa

Przedstawiamy Państwu kolejną edycję publikacji, w której prezentowane są informacje dotyczące efektów działania nowych przedsiębiorstw niefinansowych, w tym warunków ich powstania i rozwoju, w ciągu pięciu pierwszych lat funkcjonowania na rynku.

Dane przedstawione w niniejszym opracowaniu pochodzą m.in. z rocznego badania działalności gospodarczej przedsiębiorstw i obejmują zbiorowość przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2015–2019.

W rozdziale pierwszym publikacji zostały zaprezentowane informacje dotyczące całej zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących działalność nie dłużej niż pięć lat. Drugi rozdział zawiera dane opisujące poszczególne populacje przedsiębiorstw niefinansowych jedno-, dwu-, trzy-, cztero- i pięcioletnich. Dane zostały zaprezentowane nie tylko według lat prowadzenia działalności, ale również według przeważającego rodzaju działalności, formy prawnej, zatrudnienia i siedziby przedsiębiorstwa. Zaprezentowano m.in. informacje o liczbie przedsiębiorstw, wskaźnikach przeżycia, obszarze prowadzonej działalności, napotkanych trudnościach i sytuacji finansowej. W rozdziale na temat przedsiębiorstw dwuletnich (tj. powstałych w 2018 roku) zamieszczono również dane dotyczące czynników przedsiębiorczości oraz perspektywy dalszego rozwoju.

Zachęcamy Państwa do korzystania z pełnego zakresu danych udostępnionych w postaci elektronicznych tablic na stronie internetowej <https://stat.gov.pl/publikacje/>, które stanowią integralną część niniejszej publikacji.

Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie dotyczące tematyki i struktury opracowania, co pozwoli na wzbogacenie zawartości i lepsze dostosowanie kolejnych edycji publikacji do potrzeb odbiorców.

Zastępca Dyrektora
Departamentu Przedsiębiorstw



Aneta Płatek

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

Warszawa, grudzień 2020 r.

Preface

We would like to present you next edition of the publication which contains information on the effects of economic activity of newly-born non-financial enterprises including conditions of creation and development, within first five years of their activity on the market.

A source of data presented in the publication, among others, is annual economic activity survey of enterprises. Data include a set of non-financial enterprises established in 2015–2019.

The first chapter of the publication presents information on the entire population of non-financial enterprises operating no longer than five years. The second chapter contains data describing individual populations of one-, two-, three-, four- and five-years non-financial enterprises. The data has been presented not only by years of conducting activity, but also by the predominant kind of activity, legal form, paid employment and a location of enterprise. There has been presented, among others, information about number of enterprises, survival rates, area of conducting activity, encountered difficulties and financial situation. In the chapter about two-years enterprises (i.e. enterprises established in 2018) there are also data about entrepreneurship factors and development perspectives of enterprises.

We encourage you to use the full range of data available in the form of electronic tables on the website <https://stat.gov.pl/en/publications/> constituting an integral part of this publication.

We will be grateful for all comments and suggestions related to the subject and structure of the publication, which will allow us to enrich the content and better adapt subsequent editions of the publication to the needs of readers.

Deputy Director
of Enterprises Department



Aneta Płatek

President
Statistics Poland



Dominik Rozkrut, Ph.D.

Warsaw, December 2020

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
Preface	4
Spis tablic	6
List of tables	6
Spis map	6
List of maps	6
Spis wykresów	7
List of charts	7
Objaśnienia znaków umownych i ważniejsze skróty	11
Symbols and main abbreviations	11
Synteza	12
Executive summary	13
Rozdział 1. Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2015–2019	14
Chapter 1. Enterprises established in 2015–2019	14
Rozdział 2. Warunki powstania, działania i perspektywy rozwojowe przedsiębiorstw powstałych w latach 2015–2019	19
Chapter 2. Conditions of creation, operations and development perspectives of enterprises established in 2015–2019.....	19
2.1. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2019 roku	20
2.1. Non-financial enterprises established in 2019	20
2.2. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2018 roku	26
2.2. Non-financial enterprises established in 2018	26
2.3. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2017 roku	40
2.3. Non-financial enterprises established in 2017	40
2.4. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2016 roku	50
2.4. Non-financial enterprises established in 2016	50
2.5. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2015 roku	60
2.5. Non-financial enterprises established in 2015	60
Uwagi metodologiczne	70
Methodological notes	74
1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania	70
1. Scope and content of the survey	74
2. Objasnienia podstawowych pojęć	71
2. Basic definitions	75

Spis tablic

List of tables

Tablica 1. Wskaźniki przeżycia przedsiębiorstw powstałych w latach 2015–2019	19
Table 1. Survival rates of enterprises established in 2015–2019	19

Spis map

List of maps

Mapa 1. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2020 roku	22
Map 1. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2019 active until 2020	22
Mapa 2. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku	28
Map 2. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2018 active until 2020	28
Mapa 3. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku	42
Map 3. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee of enterprises established in 2017 active until 2020	42
Mapa 4. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku	52
Map 4. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2016 active until 2020	52
Mapa 5. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku	62
Map 5. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2015 active until 2020	62

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1. Podstawowe dane o nowych przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2020 roku	12
Chart 1. Basic data on newly-born non-financial enterprises active until 2020	13
Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw aktywnych do 2020 roku	15
Chart 2. Structure of enterprises active until 2020	15
Wykres 3. Struktura liczby pracujących w przedsiębiorstwach aktywnych do 2020 roku	15
Chart 3. Structure of number of persons employed in enterprises active until 2020	15
Wykres 4. Struktura przeciętnego zatrudnienia w przedsiębiorstwach aktywnych do 2020 roku	16
Chart 4. Structure of average paid employment in enterprises active until 2020	16
Wykres 5. Struktura wynagrodzeń brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2020 roku	16
Chart 5. Structure of gross wages and salaries in enterprises active until 2020	16
Wykres 6. Struktura przychodów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2020 roku	17
Chart 6. Structure of total revenues in enterprises active until 2020	17
Wykres 7. Struktura kosztów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2020 roku	17
Chart 7. Structure of total costs in enterprises active until 2020	17
Wykres 8. Struktura zysku brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2020 roku	18
Chart 8. Structure of gross profit in enterprises active until 2020	18
Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2020 roku	20
Chart 9. Number of enterprises established in 2019 active until 2020	20
Wykres 10. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2020 roku	21
Chart 10. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2019 active until 2020	21
Wykres 11. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2020 roku	23
Chart 11. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2019 active until 2020	23
Wykres 12. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2020 roku	24
Chart 12. Total revenues and total costs in enterprises established in 2019 active until 2020	24
Wykres 13. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2020 roku	25
Chart 13. Gross financial result in enterprises established in 2019 active until 2020	25
Wykres 14. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku	26
Chart 14. Number of enterprises established in 2018 active until 2020	26
Wykres 15. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku	27
Chart 15. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2018 active until 2020	27
Wykres 16. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku	29
Chart 16. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2018 active until 2020	29

Wykres 17. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku	30
Chart 17. Total revenues and total costs in enterprises established in 2018 active until 2020	30
Wykres 18. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku	31
Chart 18. Gross financial result in enterprises established in 2018 active until 2020	31
Wykres 19. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku według płci przedsiębiorcy	32
Chart 19. Structure of enterprises established in 2018 active until 2020 by gender of entrepreneur	32
Wykres 20. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku według wieku przedsiębiorcy	33
Chart 20. Structure of enterprises established in 2018 active until 2020 by age of entrepreneur	33
Wykres 21. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku według wykształcenia przedsiębiorcy	33
Chart 21. Structure of enterprises established in 2018 active until 2020 by entrepreneur level of education	33
Wykres 22. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku według charakteru poprzedniej pracy przedsiębiorcy	34
Chart 22. Structure of enterprises established in 2018 active until 2020 by type of entrepreneur previous job	34
Wykres 23. Struktura źródeł finansowania podejmowanej działalności przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku	35
Chart 23. Structure of sources of financing undertaking activity of enterprises established in 2018 active until 2020	35
Wykres 24. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku według zasięgu prowadzonej działalności	36
Chart 24. Structure of enterprises established in 2018 active until 2020 by range of conducted activity	36
Wykres 25. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku według rodzaju napotkanych trudności	36
Chart 25. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2020 by kind of encountered difficulties	36
Wykres 26. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku zgłaszających trudności popytowe	37
Chart 26. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2020 reported demand difficulties	37
Wykres 27. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku zgłaszających trudności podażowe	38
Chart 27. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2020 reported supply difficulties	38
Wykres 28. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku według planowanych zmian	39
Chart 28. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2020 by planned changes	39
Wykres 29. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku	40
Chart 29. Number of enterprises established in 2017 active until 2020	40
Wykres 30. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku	41
Chart 30. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2017 active until 2020	41

Wykres 31. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku	43
Chart 31. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2017 active until 2020	43
Wykres 32. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku	44
Chart 32. Total revenues and total costs in enterprises established in 2017 active until 2020	44
Wykres 33. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku	45
Chart 33. Gross financial result in enterprises established in 2017 active until 2020	45
Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku według zasięgu prowadzonej działalności	46
Chart 34. Structure of enterprises established in 2017 active until 2020 by range of conducted activity	46
Wykres 35. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku według rodzaju napotkanych trudności	47
Chart 35. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2020 by kind of encountered difficulties	47
Wykres 36. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku zgłaszających trudności popytowe	47
Chart 36. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2020 reported demand difficulties	47
Wykres 37. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku zgłaszających trudności podażowe	48
Chart 37. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2020 reported supply difficulties	48
Wykres 38. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku według planowanych zmian	49
Chart 38. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2020 by planned changes	49
Wykres 39. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku	50
Chart 39. Number of enterprises established in 2016 active until 2020	50
Wykres 40. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku	51
Chart 40. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2016 active until 2020	51
Wykres 41. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku	53
Chart 41. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2016 active until 2020	53
Wykres 42. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku	54
Chart 42. Total revenues and total costs in enterprises established in 2016 active until 2020	54
Wykres 43. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku	55
Chart 43. Gross financial result in enterprises established in 2016 active until 2020	55
Wykres 44. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku według zasięgu prowadzonej działalności	56
Chart 44. Structure of enterprises established in 2016 active until 2020 by range of conducted activity	56
Wykres 45. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku według rodzaju napotkanych trudności	57
Chart 45. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2020 by kind of encountered difficulties	57

Wykres 46. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku zgłaszających trudności popytowe	57
Chart 46. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2020 reported demand difficulties	57
Wykres 47. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku zgłaszających trudności podażowe	58
Chart 47. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2020 reported supply difficulties	58
Wykres 48. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku według planowanych zmian	59
Chart 48. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2020 by planned changes	59
Wykres 49. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku	60
Chart 49. Number of enterprises established in 2015 active until 2020	60
Wykres 50. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku	61
Chart 50. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2015 active until 2020	61
Wykres 51. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku	63
Chart 51. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2015 active until 2020	63
Wykres 52. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku	64
Chart 52. Total revenues and total costs in enterprises established in 2015 active until 2020	64
Wykres 53. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku	65
Chart 53. Gross financial result in enterprises established in 2015 active until 2020	65
Wykres 54. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku według zasięgu prowadzonej działalności	66
Chart 54. Structure of enterprises established in 2015 active until 2020 by range of conducted activity	66
Wykres 55. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku według rodzaju napotkanych trudności	67
Chart 55. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2020 by kind of encountered difficulties	67
Wykres 56. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku zgłaszających trudności popytowe	67
Chart 56. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2020 reported demand difficulties	67
Wykres 57. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku zgłaszających trudności podażowe	68
Chart 57. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2020 reported supply difficulties	68
Wykres 58. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku według planowanych zmian	69
Chart 58. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2020 by planned changes	69

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit
Kropka (.)	brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
„W tym” „Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given

Ważniejsze skróty

Main abbreviations

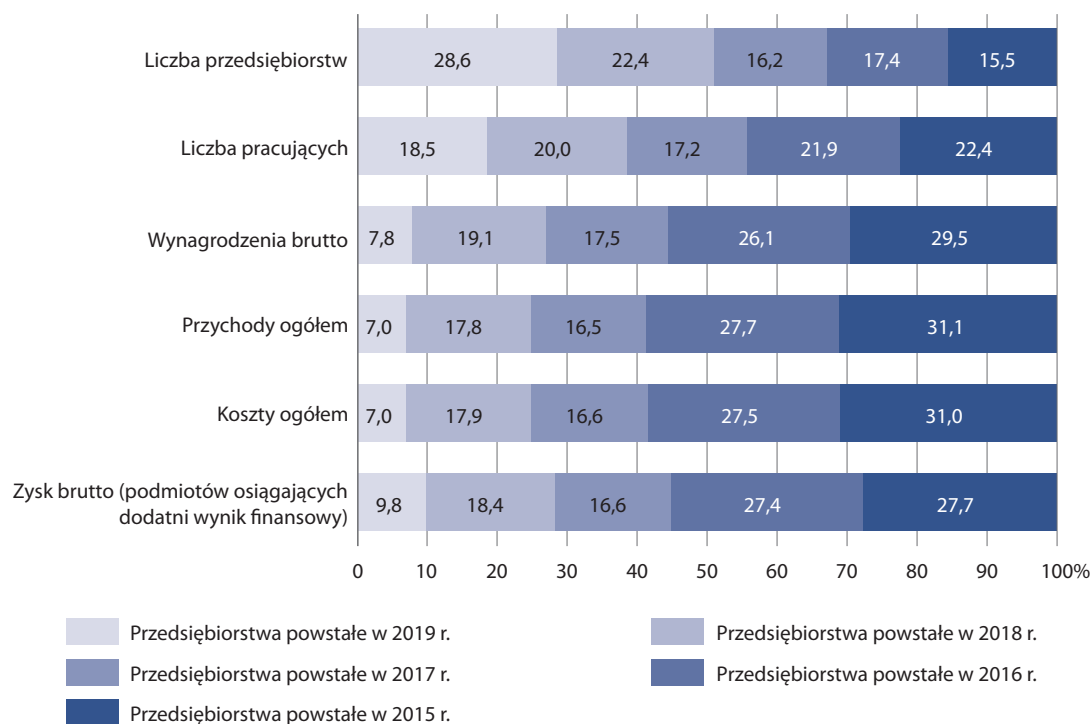
Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name
tys. thousand	tysiąc thousand
mln million	milion million
mld bn	miliard billion
zł PLN	złoty zloty
PKD	Polska Klasyfikacja Działalności Polish Classification of Activity
NACE	National Classification of Economic Activities

Synteza

Zbiorowość przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w Polsce w latach 2015–2019 i prowadzących działalność do roku 2020 wyniosła 675 783 podmioty. Najwyższy wskaźnik przeżycia zaobserwowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku (91,7%).

W przedsiębiorstwach niefinansowych powstałych w latach 2015–2019 i aktywnych do 2020 roku pracowało 2 076 890 osób. Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku (465 928 osób).

Wykres 1. Podstawowe dane o nowych przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2020 roku



Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w latach 2015–2019 i aktywnych do 2020 roku wyniosły 742 064,9 mln zł. Największy odsetek przychodów ogółem stanowiły przychody przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku (31,1%).

Koszty ogółem przedsiębiorstw działających nie dłużej niż pięć lat i aktywnych do 2020 roku wyniosły 668 924,2 mln zł. Udział kosztów poniesionych przez przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku wyniósł 31,0%.

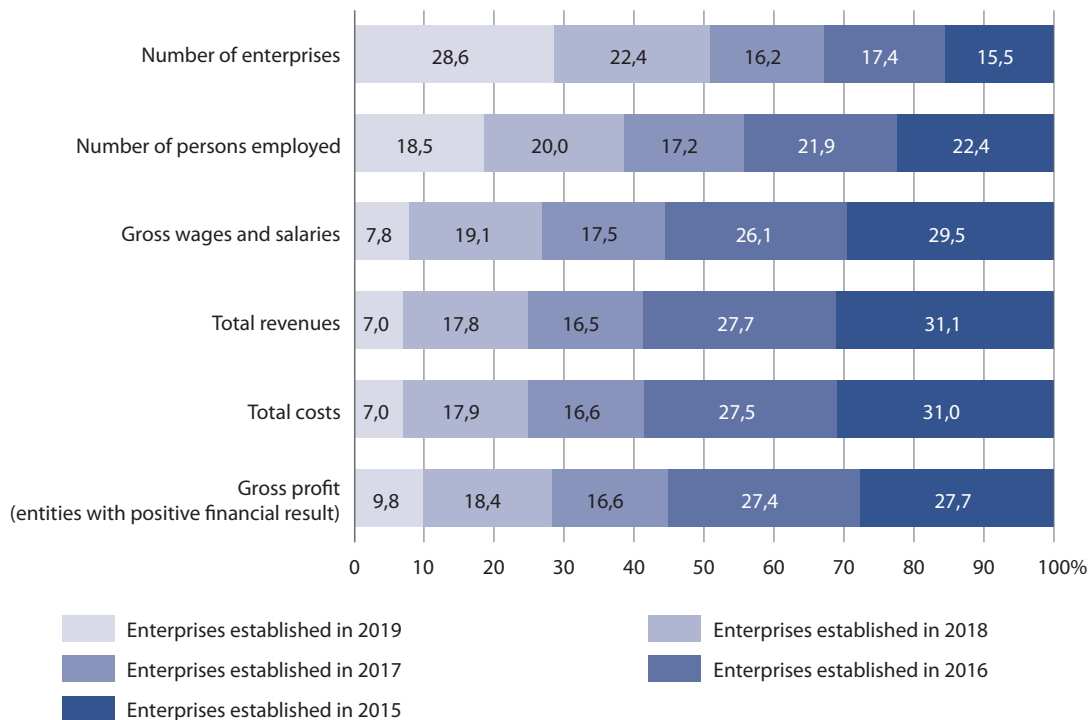
Z przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku należących do osób fizycznych, które funkcjonowały do 2020 roku, 61,8% zarejestrowali mężczyźni, a 38,2% kobiety. Ze względu na wiek przedsiębiorcy, najbardziej aktywne były osoby poniżej 30 roku życia (26,2% zarejestrowanych przedsiębiorstw). Osoby z wykształceniem wyższym zarejestrowały prawie połowę wszystkich przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w 2018 roku (49,8%). Ze względu na charakter poprzedniej pracy, częściej rozpoczynały działalność osoby, będące wcześniej pracownikami umysłowymi (42,0%). Przedsiębiorstwa zarejestrowane w 2018 roku powstawały głównie jako jednostki nowe (95,8%), a głównym źródłem finansowania ich działalności były środki własne (85,0% przedsiębiorstw).

Executive summary

There were 675 783 non-financial enterprises established in Poland in 2015–2019 and conducted activity until 2020. The highest survival rate was noticed for enterprises established in 2015 (91.7%).

In non-financial enterprises established in 2015–2019 and active until 2020 worked 2 076 890 persons. The highest number of persons employed was observed in enterprises established in 2015 (465 928 persons).

Chart 1. Basic data on newly-born non-financial enterprises active until 2020



Total revenues of enterprises established in 2015–2019 and active until 2020 were equal to 742 064.9 million PLN. The highest percentage of total revenues was noticed in enterprises established in 2015 (31.1%).

Total costs of enterprises conducted activity no longer than five years and active until 2020 were equal to 668 924.2 million PLN. The share of costs incurred by enterprises established in 2015 was 31.0%.

Of enterprises established in 2018 which belonged to natural persons and performed until 2020, 61.8% were registered by men and 38.2% by women. By the age of entrepreneur, the most active were persons under 30 years old (26.2% registered enterprises). Persons with higher degree registered almost half of all non-financial enterprises established in 2018 (49.8%). By the type of previous job, more often begun the activity persons who were non-manual workers before (42.0%). Enterprises registered in 2018 were mostly registered as new entities (95.8%) and the main source of financing their activity were own resources (85.0% of enterprises).

Rozdział 1

Chapter 1

Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2015–2019

Enterprises established in 2015–2019

Liczba przedsiębiorstw, liczba pracujących, przeciętne zatrudnienie, wynagrodzenia brutto, przychody ogółem, koszty ogółem, zysk brutto

Number of enterprises, number of persons employed, average paid employment, gross wages and salaries, total revenues, total costs, gross profit

PRACUJĄCY – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

ZATRUDNIENI – do zatrudnionych zalicza się osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z osobami zatrudnionymi poza granicami kraju), w tym również: osoby zatrudnione przy pracach interwencyjnych i robotach publicznych, finansowanych z Funduszu Pracy, osoby młodociane pracujące na podstawie umowy o pracę, a nie w celu przygotowania zawodowego, osoby przebywające za granicą na podstawie delegacji służbowej; osoby pracujące w jednostce w formie zorganizowanych grup roboczych, tj. uczestników OHP (z wyjątkiem odbywających naukę zawodu), skazanych.

PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIE oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

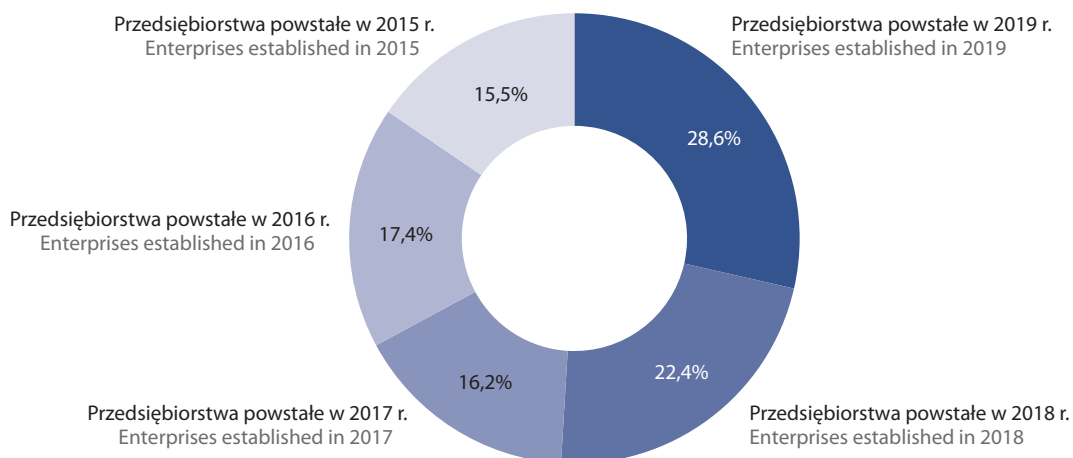
WYNAGRODZENIA BRUTTO obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

PRZYCHODY OGÓŁEM (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

KOSZTY OGÓŁEM (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

W zbiorowości 675 783 przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2015–2019 aktywnych do 2020 roku największy odsetek stanowiły przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku (28,6%).

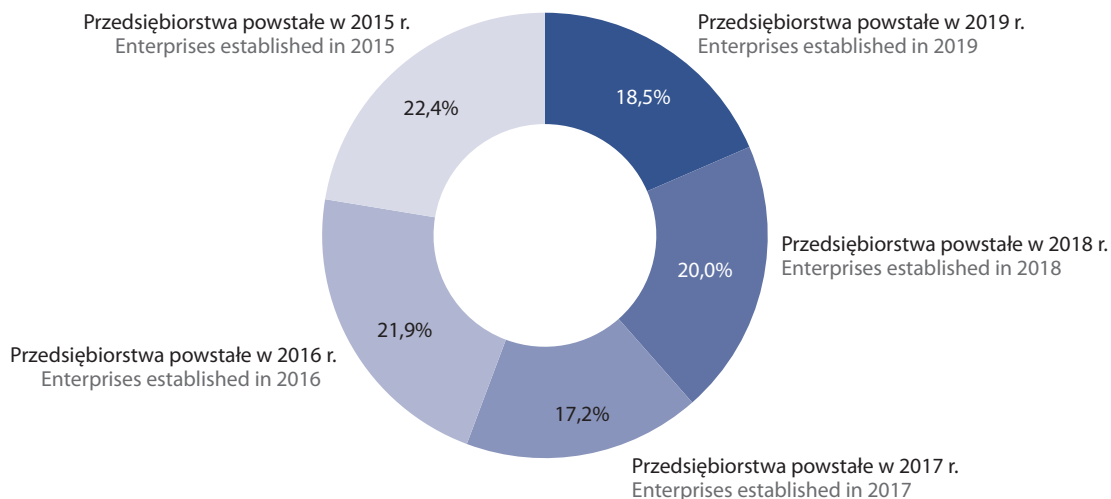
Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw aktywnych do 2020 roku
Chart 2. Structure of enterprises active until 2020



Ze względu na klasę wielkości, jednostki mikro (tj. o liczbie pracujących do 9 osób) stanowiły 98,3% wszystkich przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2015–2019 aktywnych do 2020 roku.

W przedsiębiorstwach powstałych w latach 2015–2019 aktywnych do 2020 roku pracowało 2 076 890 osób. Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku (465 928 osób).

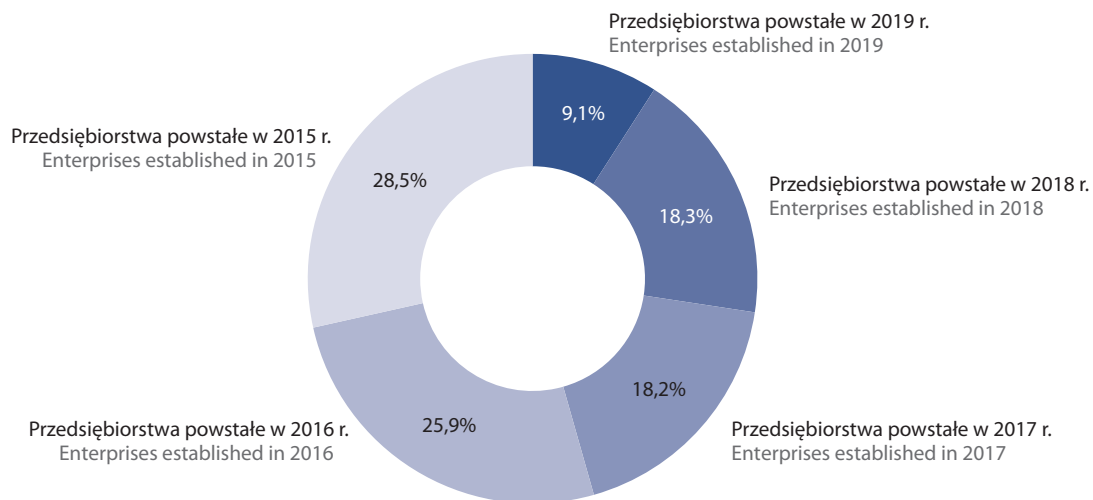
Wykres 3. Struktura liczby pracujących w przedsiębiorstwach aktywnych do 2020 roku
Chart 3. Structure of number of persons employed in enterprises active until 2020



Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, pracujący w mikropodmiotach stanowili 79,5% ogółu pracujących w nowo powstałych jednostkach. Pracujący w przedsiębiorstwach dużych (tj. o liczbie pracujących powyżej 250 osób) stanowili 5,1% wartości ogółem.

Przeciętne zatrudnienie w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2015–2019 aktywnych do 2020 roku wyniosło 1 078 376 osób. Najwyższe przeciętne zatrudnienie zanotowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku (307 802 osoby).

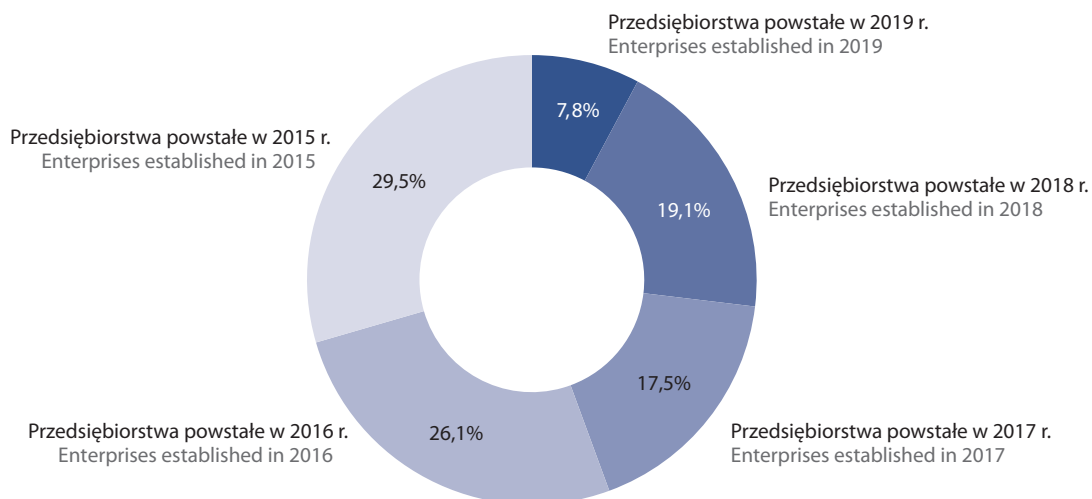
Wykres 4. Struktura przeciętnego zatrudnienia w przedsiębiorstwach aktywnych do 2020 roku
Chart 4. Structure of average paid employment in enterprises active until 2020



Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najwyższe przeciętne zatrudnienie zaobserwowano dla przedsiębiorstw mikro (700 102 osoby).

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2015–2019 aktywnych do 2020 roku wyniosły 53 659,1 mln zł i były najwyższe w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku (15 814,8 mln zł).

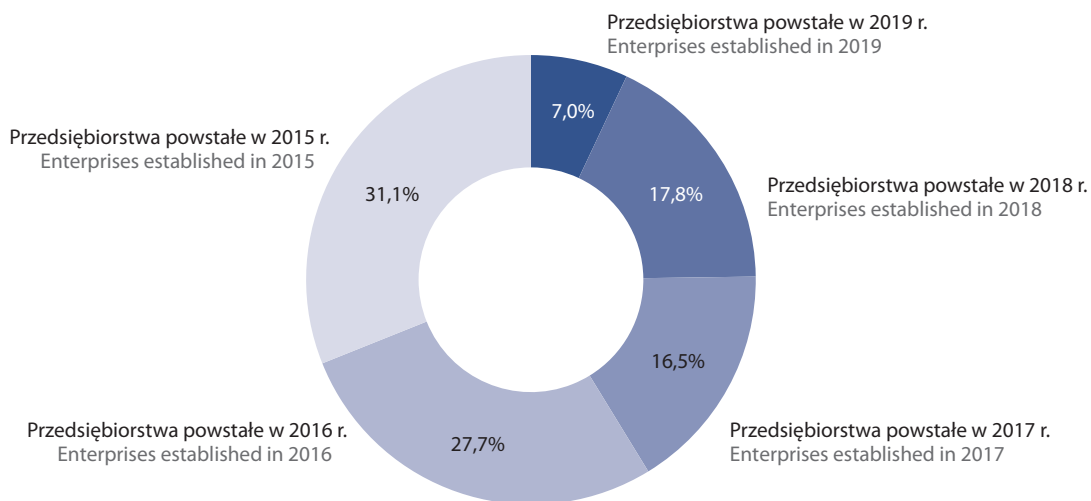
Wykres 5. Struktura wynagrodzeń brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2020 roku
Chart 5. Structure of gross wages and salaries in enterprises active until 2020



Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, wynagrodzenia brutto w jednostkach mikro stanowiły 55,4% wynagrodzeń brutto badanej zbiorowości przedsiębiorstw nowych, a w przedsiębiorstwach dużych – 12,2%.

Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2015–2019 aktywnych do 2020 roku wyniosły 742 064,9 mln zł. Najwyższe przychody wypracowały przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku (230 466,5 mln zł).

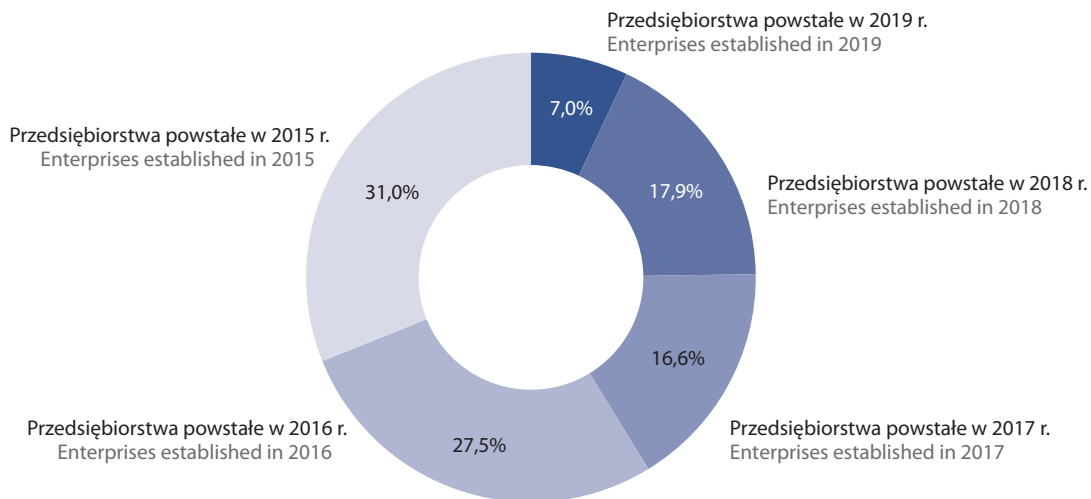
Wykres 6. Struktura przychodów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2020 roku
Chart 6. Structure of total revenues in enterprises active until 2020



Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najwyższy odsetek przychodów ogółem stanowiły przychody przedsiębiorstw mikro (72,6% wartości ogółem). Przychody przedsiębiorstw dużych stanowiły 7,0% wartości ogółem.

Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2015–2019 aktywnych do 2020 roku wyniosły 668 924,2 mln zł. Najwyższe koszty ogółem zaobserwowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku (207 464,6 mln zł).

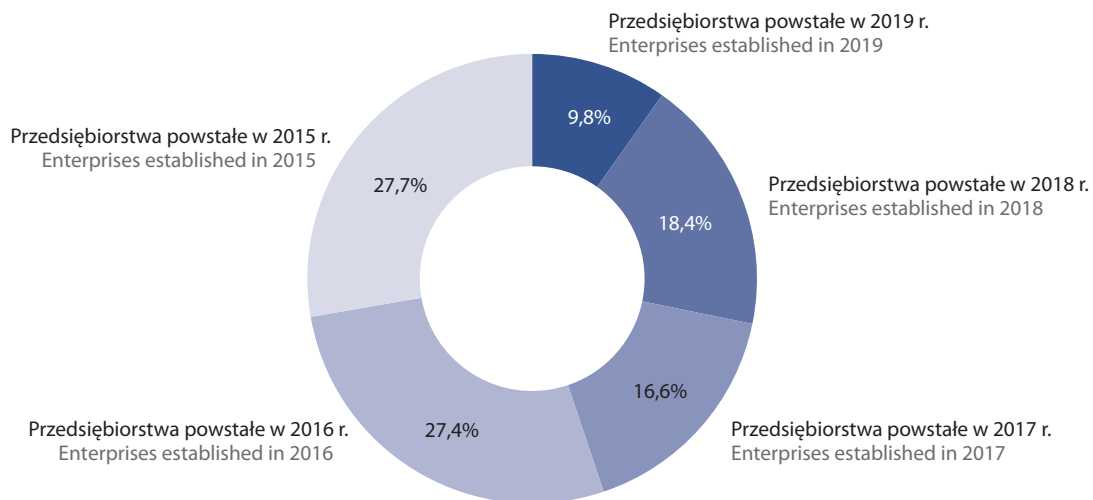
Wykres 7. Struktura kosztów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2020 roku
Chart 7. Structure of total costs in enterprises active until 2020



Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, koszty przedsiębiorstw mikro stanowiły 70,8% wartości ogółem, a przedsiębiorstw dużych 7,6%.

Zysk brutto przedsiębiorstw (osiągających dodatni wynik finansowy) powstałych w latach 2015–2019 aktywnych do 2020 roku wyniósł 98 424,2 mln zł. Przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku wypracowały 27 226,4 mln zł zysku brutto.

Wykres 8. Struktura zysku brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2020 roku
Chart 8. Structure of gross profit in enterprises active until 2020



Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, udział zysku brutto przedsiębiorstw mikro w wartości ogółem wyniósł 86,7%, a przedsiębiorstw średnich i dużych po 3,0%.

Wynik finansowy przedsiębiorstw powstałych w latach 2015–2019 wyniósł 73 140,7 mln zł. Najwyższą wartość wyniku finansowego brutto wypracowały przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku (23 001,9 mln zł).

Rozdział 2

Chapter 2

Warunki powstania, działania i perspektywy rozwojowe przedsiębiorstw powstałych w latach 2015–2019

Conditions of creation, operations and development perspectives of enterprises established in 2015–2019

WSKAŹNIK PRZEŻYCIA to odsetek jednostek aktywnych w momencie przeprowadzenia badania w stosunku do zbiorowości jednostek aktywnych w roku referencyjnym (dotyczącym prowadzonego badania), które rozpoczynały działalność w kolejnych latach analizowanego okresu. Stan aktywności jednostek uczestniczących w badaniu ustalono w oparciu o rejestr statystyczny.

Rozdział 2 zawiera kluczowe informacje ze względu na ocenę kondycji i możliwości rozwojowych przedsiębiorstw, które działają na rynku nie dłużej niż pięć lat. Informacje zostały zaprezentowane według lat prowadzenia działalności i dotyczą m.in. oceny przez przedsiębiorstwa przestrzeni biznesowej, w której funkcjonują oraz planowanych zmian w przedsiębiorstwie.

Ze zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2015–2019 aktywnych w 2019 roku do 2020 roku przeżyło 79,1% przedsiębiorstw.

Wskaźnik przeżycia ostatniego roku był najwyższy dla podmiotów, które powstały w 2015 roku – osiągnął poziom 91,7%. Wskaźnik przeżycia przedsiębiorstw jednorocznych (tj. podmiotów powstałych w 2019 roku) wyniósł 69,3%.

Tablica 1. Wskaźniki przeżycia przedsiębiorstw powstałych w latach 2015–2019

Table 1. Survival rates of enterprises established in 2015–2019

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa aktywne w 2019 roku Enterprises active in 2019	Przedsiębiorstwa aktywne do 2020 roku Enterprises active until 2020	Wskaźnik przeżycia 2020/2019 Survival rate 2020/2019
Przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku Enterprises established in 2019	278 583	193 173	69,3
Przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku Enterprises established in 2018	193 872	151 216	78,0
Przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku Enterprises established in 2017	135 222	109 656	81,1
Przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku Enterprises established in 2016	132 685	117 294	88,4
Przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku Enterprises established in 2015	113 912	104 444	91,7

2.1. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2019 roku

2.1. Non-financial enterprises established in 2019

Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

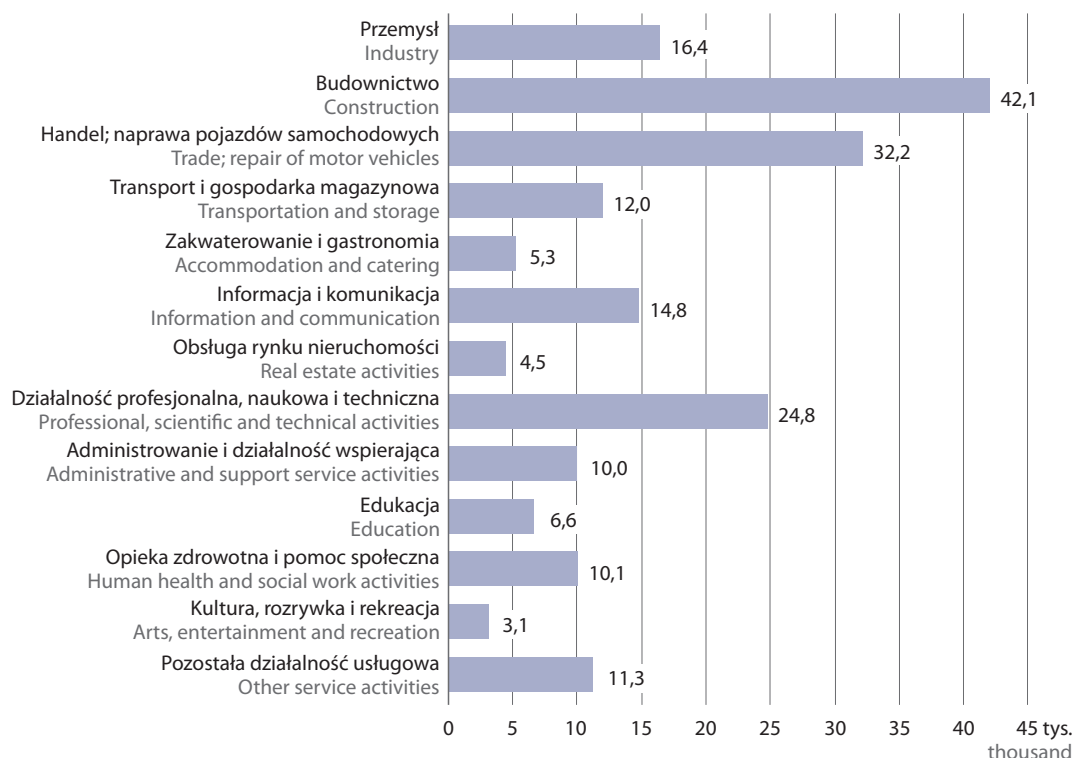
Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

MIESIĘCZNE WYNAGRODZENIE BRUTTO NA 1 ZATRUDNIONEGO obejmuje wynagrodzenia brutto przypadające miesięcznie na jeden pełny etat (przeciętne zatrudnienie).

Ze zbiorowości 278 583 przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku do 2020 roku pozostały aktywne 193 173 podmioty, tj. 69,3%.

Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 9. Number of enterprises established in 2019 active until 2020



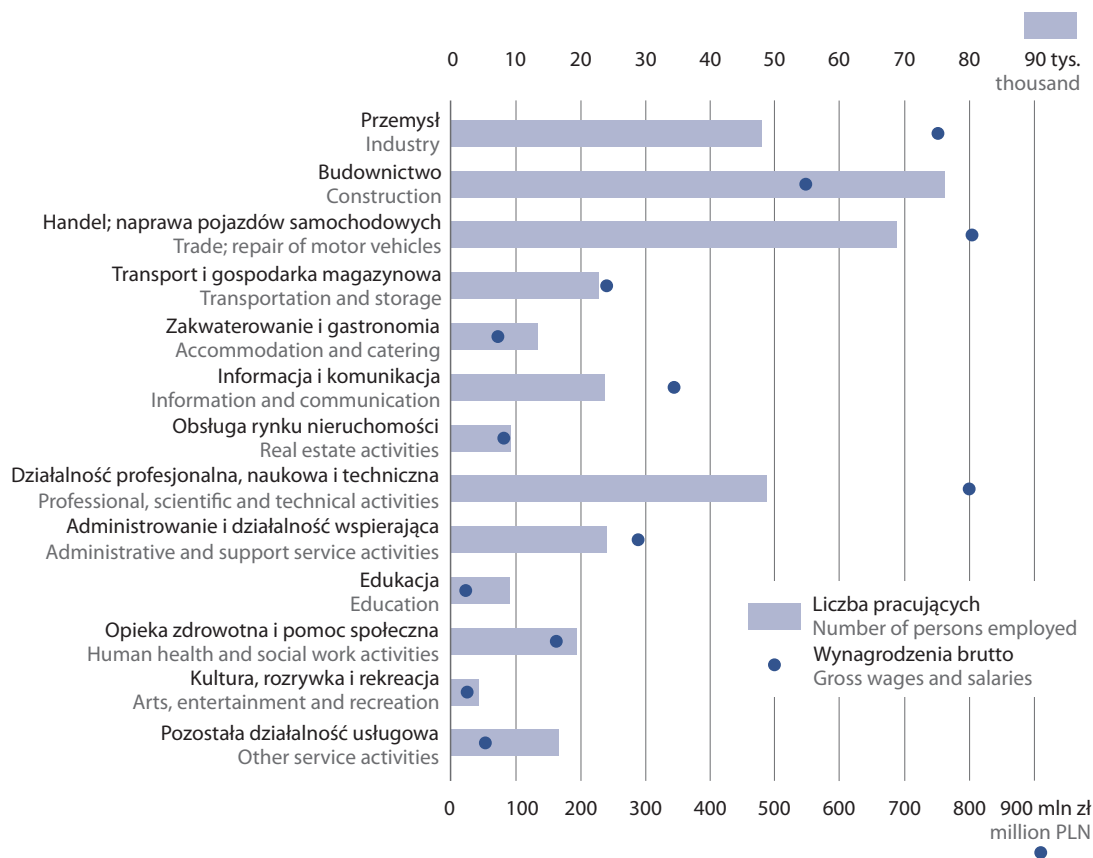
Ze względu na formę prawną, odsetek przedsiębiorstw osób fizycznych aktywnych do 2020 roku wyniósł 84,2%, a osób prawnych 15,8%. Przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych stanowiły 58,7%, a z pracownikami najemnymi 41,3% ogólnej liczby przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku.

W zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2020 roku pracowało 385 111 osób.

Wynagrodzenia brutto wypłacone łącznie przez przedsiębiorstwa jednoroczne wyniosły 4 197,9 mln zł.

Wykres 10. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 10. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2019 active until 2020



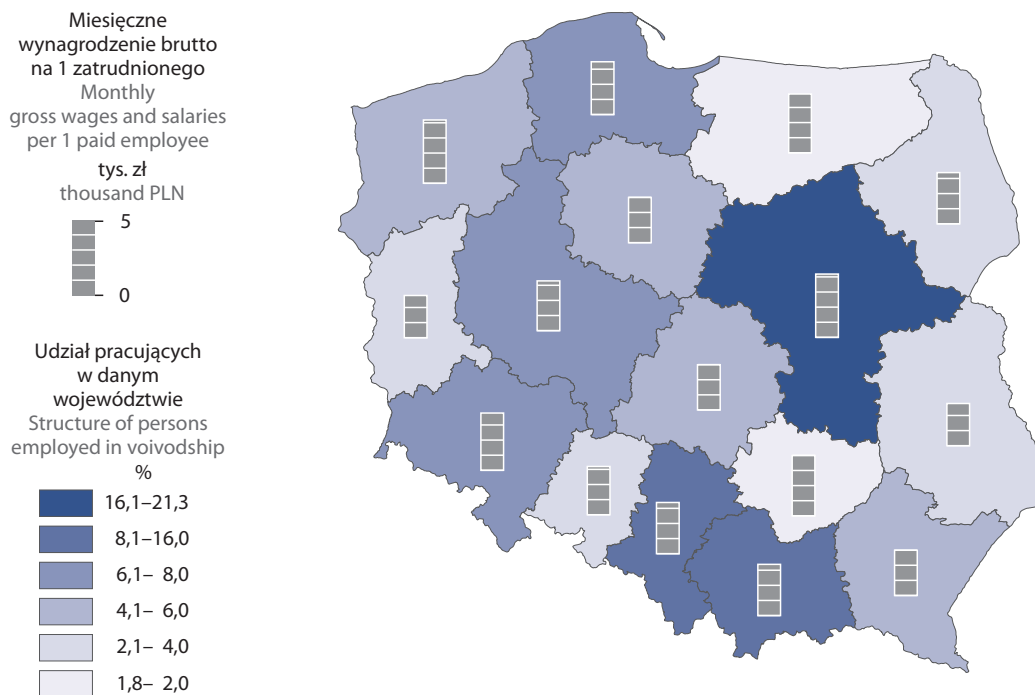
Pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowili 64,4% ogółem pracujących w przedsiębiorstwach jednorocznych, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 35,6%. W przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi odsetek pracujących wyniósł 54,7%, a bez pracowników najemnych 45,3%.

Z wynagrodzeń brutto podmiotów jednorocznych 70,4% przypadało na osoby prawne, a 29,6% na przedsiębiorstwa osób fizycznych.

Ze względu na miejsce prowadzenia działalności, najwięcej osób (w przedsiębiorstwach jednorocznych) pracowało w województwach: mazowieckim (82 078 osób), małopolskim (45 554 osób) i śląskim (43 236 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach: świętokrzyskim (2,3 osoby), opolskim (2,2 osoby) oraz mazowieckim, śląskim i wielkopolskim (po 2,1 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województw: mazowieckiego i zachodniopomorskiego (po 4,2 tys. zł) oraz świętokrzyskiego (4,0 tys. zł).

Mapa 1. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2020 roku

Map 1. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2019 active until 2020



Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

NAKLĄDY INWESTYCYJNE to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

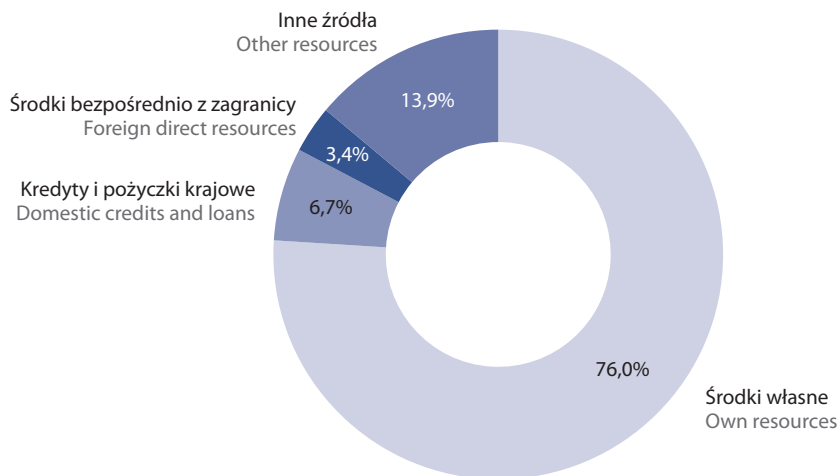
WYDATKI NA ZAKUP UŻYWANYCH ŚRODKÓW TRWAŁYCH to wartość wydatków na nabycie (wraz z wydatkami ponoszonymi przy ich nabyciu): środków trwałych; środków trwałych w budowie (niezakończonych); prawa wieczystego użytkowania gruntu; spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu mieszkalnego; spółdzielczego prawa do lokalu użytkowego.

NAKLĄDY NA RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE to nakłady inwestycyjne oraz wydatki na zakup używanych środków trwałych.

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2020 roku 24,6% wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Głównym źródłem finansowania tych nakładów były środki własne (76,0%). Ze środków zagranicznych korzystało 3,4% przedsiębiorstw.

Wykres 11. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 11. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2019 active until 2020



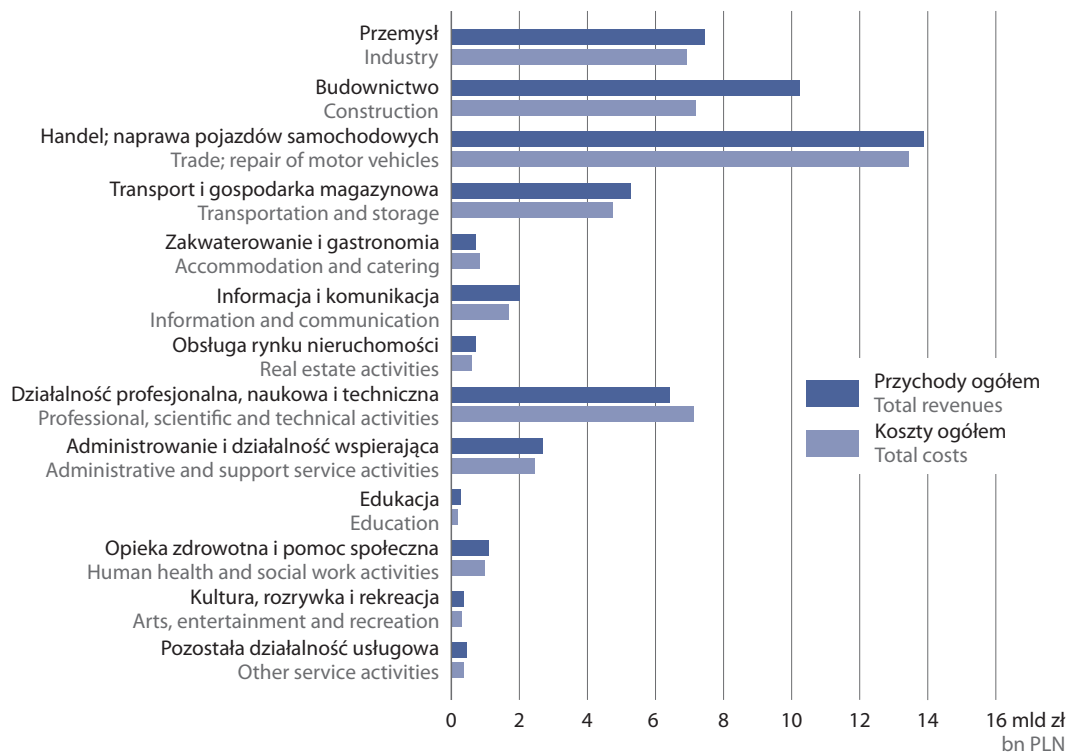
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2020 roku ukształtowały się na poziomie 51 616,4 mln zł, a koszty 46 868,9 mln zł.

Wykres 12. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 12. Total revenues and total costs in enterprises established in 2019 active until 2020



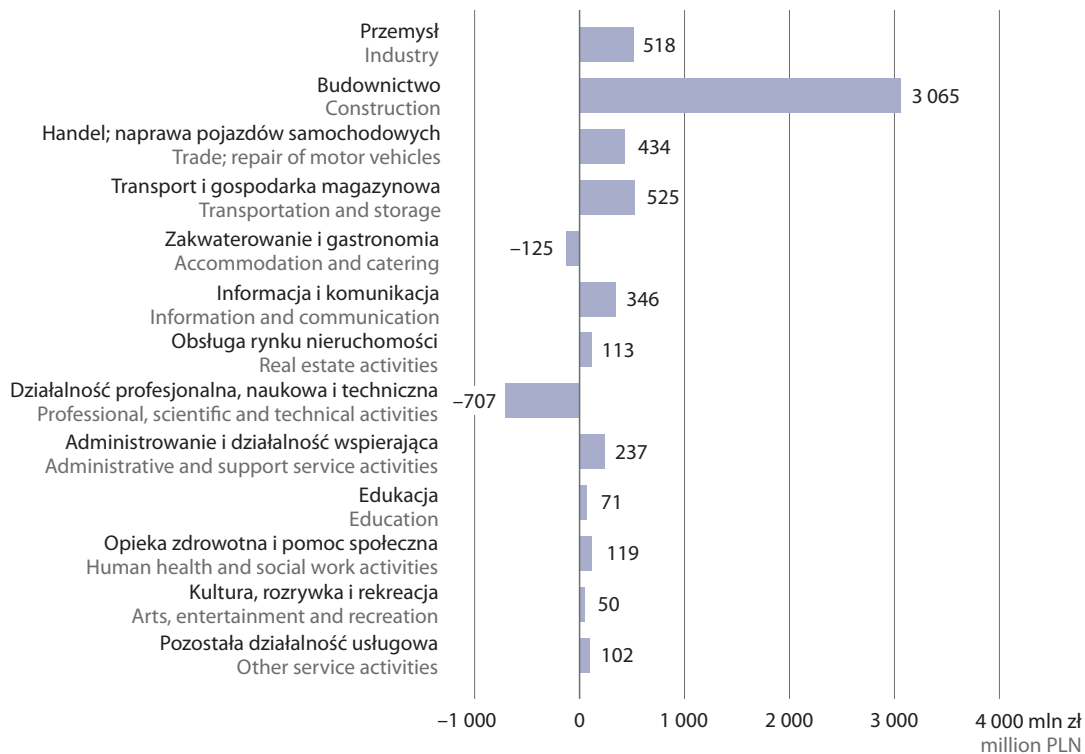
Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały 64,2% przychodów ogółem, a osób fizycznych 35,8%.

Odsetek przychodów przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi wyniósł 72,6%, a bez pracowników najemnych 27,4% ogólnej wartości przychodów jednostek jednorocznych.

Koszty poniesione przez przedsiębiorstwa osób prawnych stanowiły 72,0% ogólnej wartości, a osób fizycznych 28,0% kosztów ogółem. Koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 74,7% wartości ogółem, a bez pracowników najemnych 25,3%.

Przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku aktywne do 2020 roku osiągnęły wynik finansowy na poziomie 4 747,5 mln zł.

Wykres 13. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2020 roku
 Chart 13. Gross financial result in enterprises established in 2019 active until 2020



Jednoroczne przedsiębiorstwa osób prawnych zanotowały ujemny wynik finansowy. Przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych osiągnęły wynik finansowy równy 2 263,3 mln zł, a z pracownikami najemnymi 2 484,2 mln zł.

2.2. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2018 roku

2.2. Non-financial enterprises established in 2018

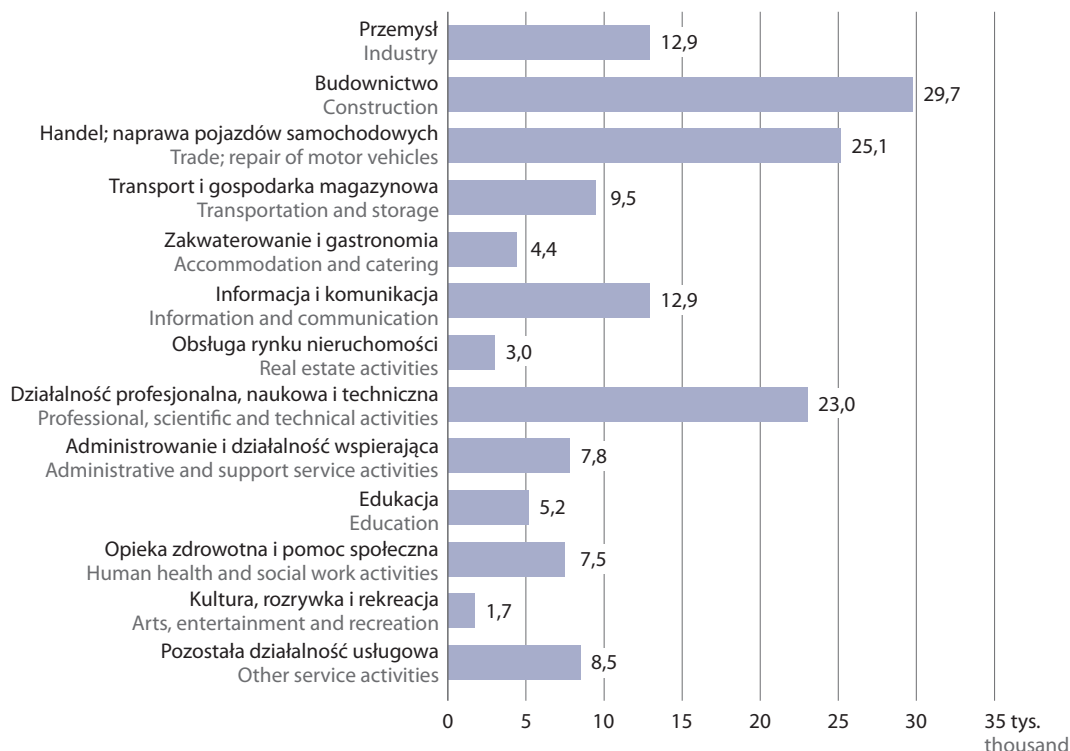
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw zarejestrowanych w 2018 roku do 2020 roku aktywnych pozostało 151 216 przedsiębiorstw, a wskaźnik przeżycia drugiego roku wyniósł 78,0%.

Wykres 14. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 14. Number of enterprises established in 2018 active until 2020



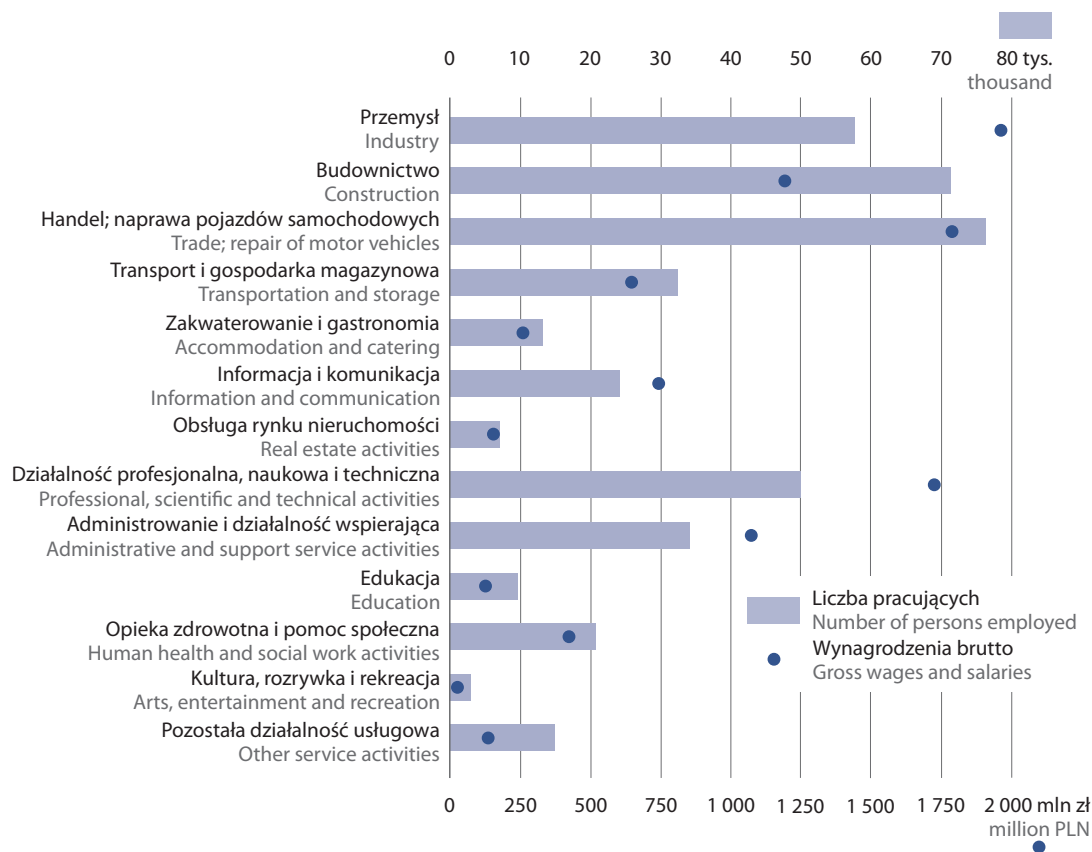
Ze względu na formę prawną, do 2020 roku pozostało aktywnych 130 372 przedsiębiorstwa osób fizycznych i 20 844 przedsiębiorstwa posiadające osobowość prawną (wskaźniki przeżycia ostatniego roku wyniosły odpowiednio: 78,4% oraz 75,8%). Spośród przedsiębiorstw zarejestrowanych w 2018 roku do 2020 roku przetrwało 107 797 jednostek niezatrudniających pracowników najemnych i 43 419 z pracownikami najemnymi (wskaźnik przeżycia ostatniego roku wyniósł odpowiednio: 77,7% i 78,8%).

W przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku pracowało 414 780 osób.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku wyniosły 10 259,7 mln zł.

Wykres 15. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 15. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2018 active until 2020



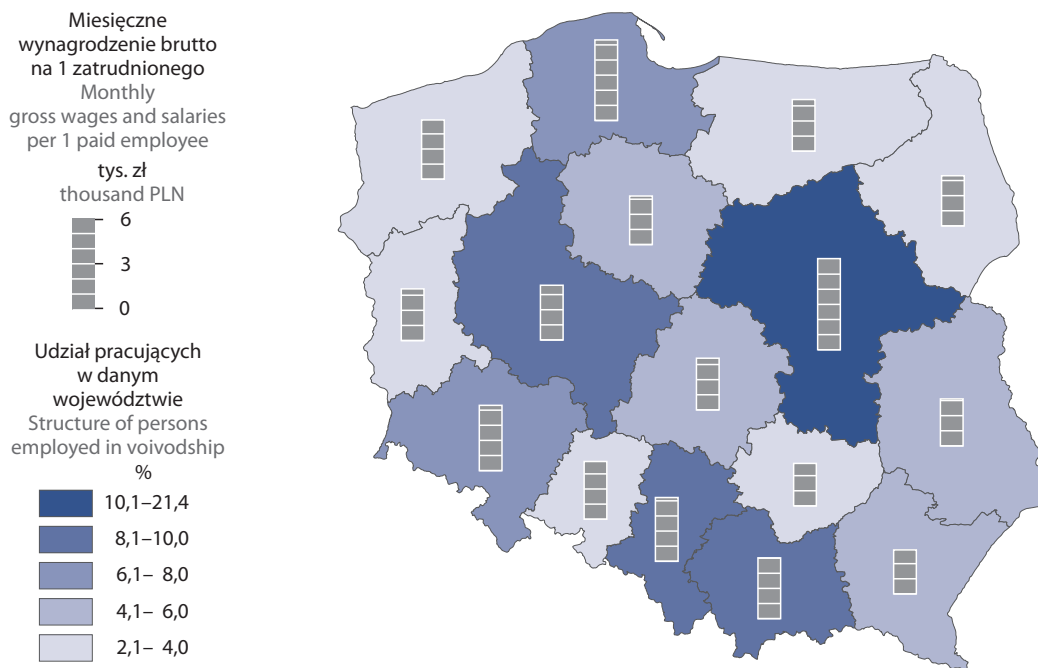
Ze względu na formę prawną, w przedsiębiorstwach osób fizycznych pracowało 64,6% ogółu pracujących w podmiotach dwuletnich, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 35,4%. W przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi pracowało 72,6% ogólnej liczby pracujących, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 27,4%.

Z wynagrodzeń brutto podmiotów dwuletnich 66,5% przypadają na osoby prawne, a 33,5% na przedsiębiorstwa osób fizycznych.

Ze względu na miejsce prowadzonej działalności najwięcej osób (w przedsiębiorstwach dwuletnich) pracowało w województwach: mazowieckim (88 930 osób), małopolskim (40 571 osób) i śląskim (38 060 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach: opolskim (3,5 osoby), pomorskim (3,2 osoby) oraz kujawsko-pomorskim i zachodniopomorskim (po 3,1 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województw: mazowieckiego (6,0 tys. zł), pomorskiego (5,3 tys. zł) i dolnośląskiego (4,3 tys. zł).

Mapa 2. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku

Map 2. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2018 active until 2020



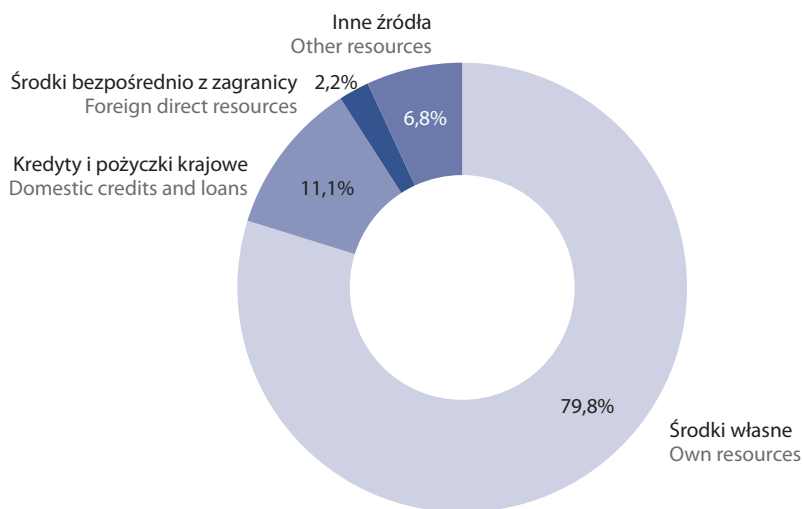
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku, 15,1% podmiotów wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Głównym źródłem finansowania tych nakładów były środki własne (79,8%).

Wykres 16. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 16. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2018 active until 2020



Ze względu na przeważający rodzaj działalności najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji: obsługa rynku nieruchomości (34,1% przedsiębiorstw), transport i gospodarka magazynowa (24,8% przedsiębiorstw) oraz administrowanie i działalność wspierająca (19,3% przedsiębiorstw).

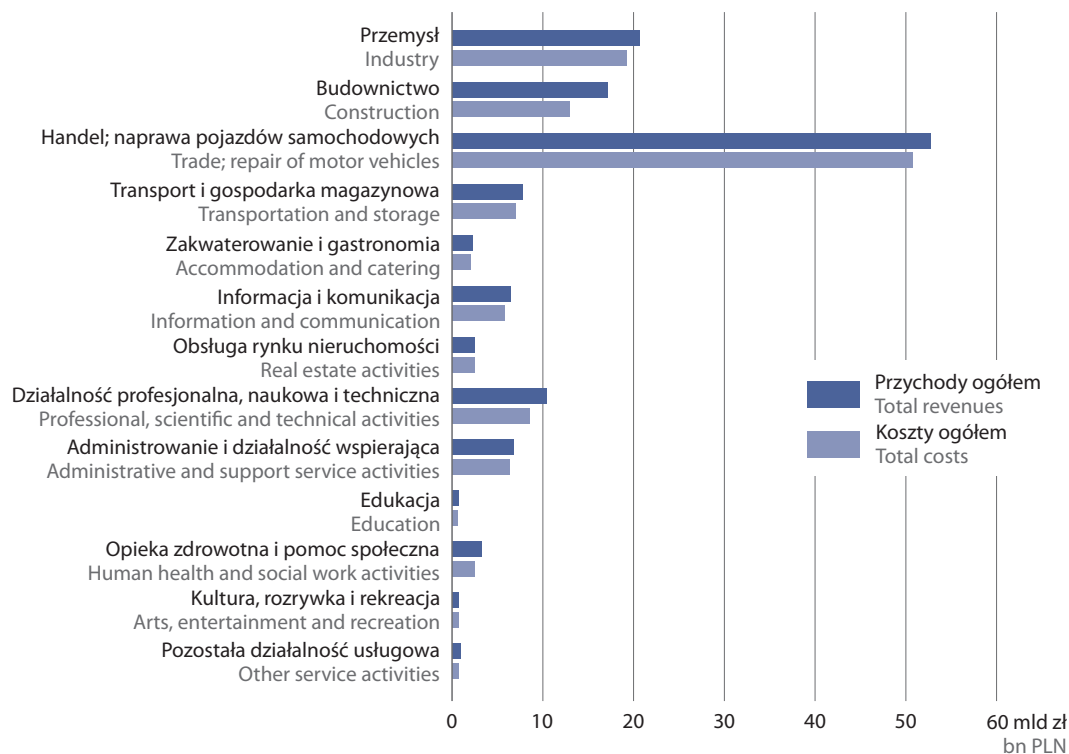
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku wyniosły 132 160,4 mln zł, a koszty 119 488,9 mln zł.

Wykres 17. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 17. Total revenues and total costs in enterprises established in 2018 active until 2020



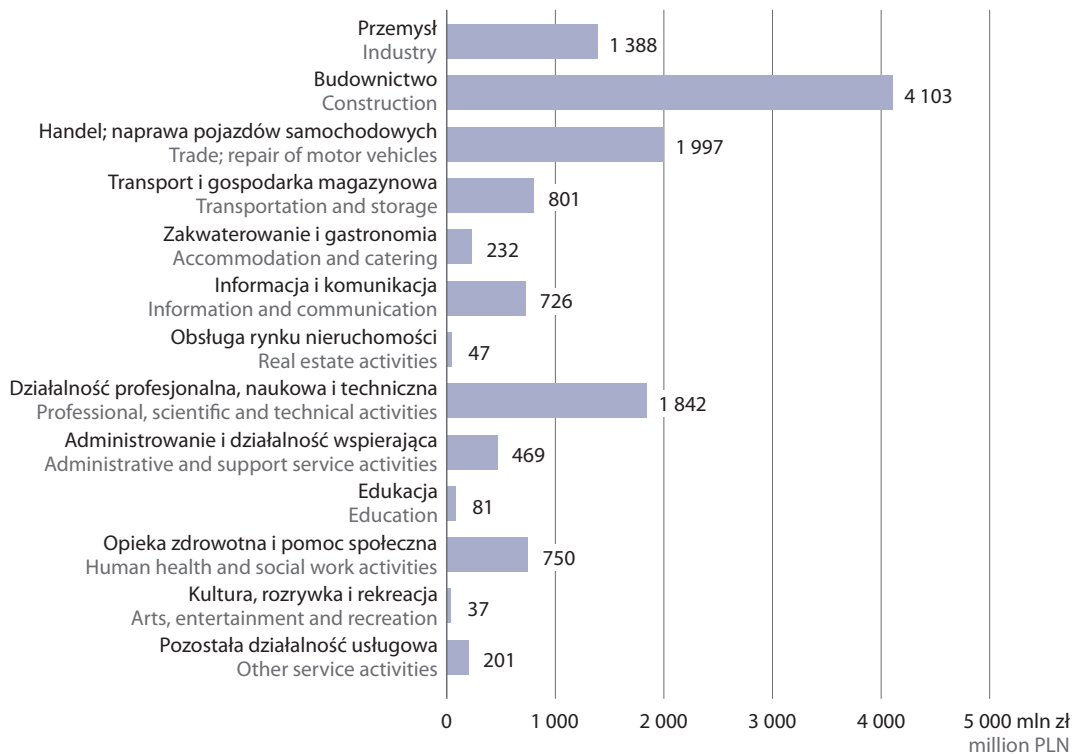
Przychody osób prawnych stanowiły 67,0% wartości przychodów ogółem podmiotów dwuletnich, a osób fizycznych 33,0%.

Odsetek przychodów przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych wyniósł 81,0%, a bez pracowników najemnych – 19,0%.

Koszty poniesione przez przedsiębiorstwa osób prawnych stanowiły 73,0% kosztów ogółem podmiotów dwuletnich, a osób fizycznych 27,0%. Ze względu na zatrudnienie, 84,5% kosztów ogółem stanowiły koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych, a 15,5% bez pracowników najemnych.

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku wyniósł 12 671,5 mln zł.

Wykres 18. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku
 Chart 18. Gross financial result in enterprises established in 2018 active until 2020



Ze względu na formę prawną wynik finansowy brutto przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 89,3% wartości ogółem, a osób prawnych 10,7% ogólnej wartości. Ze względu na zatrudnienie, wynik finansowy brutto przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych stanowił 51,6% wyniku finansowego ogółem, a zatrudniających pracowników najemnych 48,4%.

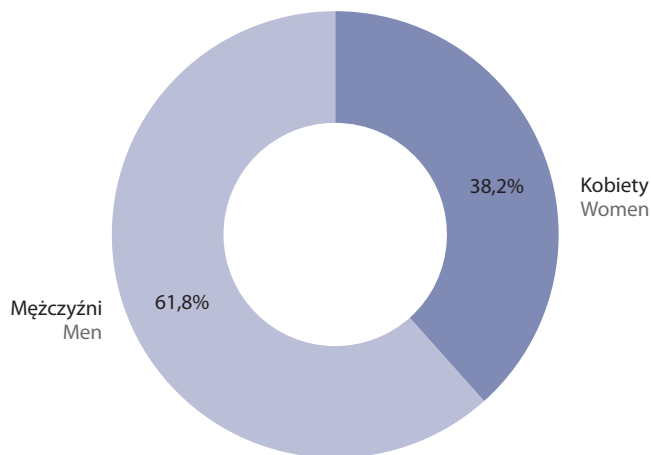
Czynniki przedsiębiorczości

Entrepreneurial factors

Ze zbiorowości przedsiębiorstw osób fizycznych powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku, 61,8% zostało utworzonych przez mężczyzn, a 38,2% zarejestrowały kobiety.

Wykres 19. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku według płci przedsiębiorcy

Chart 19. Structure of enterprises established in 2018 active until 2020 by gender of entrepreneur

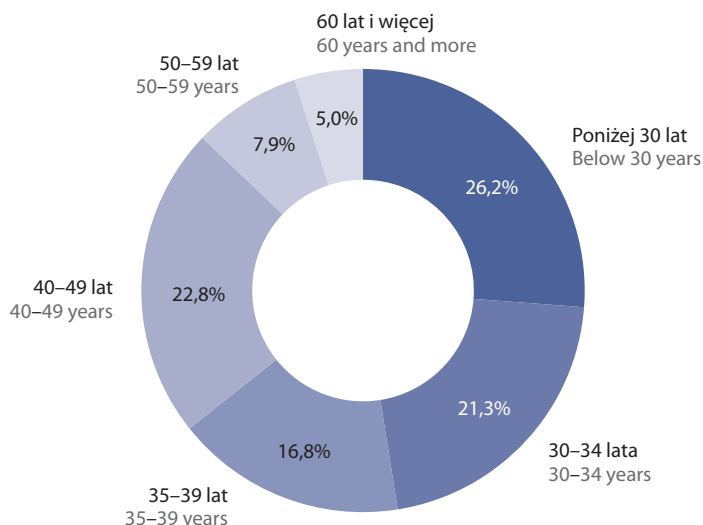


Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, kobiety zarejestrowały 43,3% przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób. Odsetek przedsiębiorstw tej wielkości zarejestrowanych przez mężczyzn stanowił 56,7%.

Ze względu na wiek przedsiębiorcy, najwięcej przedsiębiorstw osób fizycznych w 2018 roku zarejestrowały osoby poniżej 30 roku życia (26,2%) i między 40 a 49 rokiem życia (22,8%). Najmniej aktywne były osoby powyżej 60 roku życia (5,0%).

Wykres 20. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku według wieku przedsiębiorcy

Chart 20. Structure of enterprises established in 2018 active until 2020 by age of entrepreneur

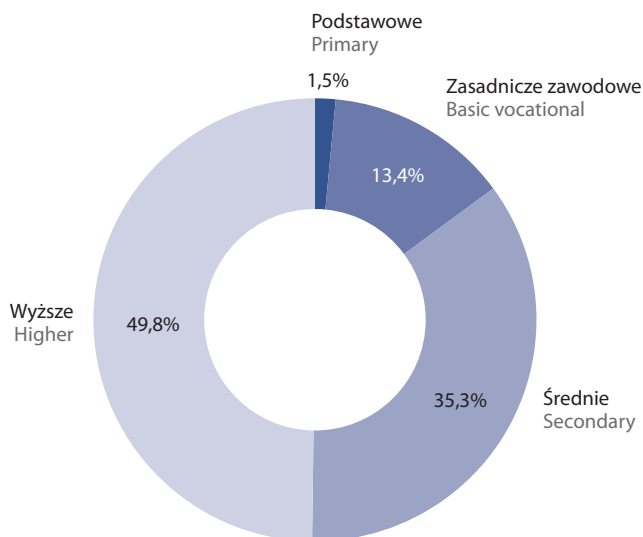


Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najczęściej przedsiębiorstw mikro (tj. do 9 osób pracujących) zarejestrowały osoby do 30 roku życia (26,3%), a przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób, osoby między 40 a 49 rokiem życia (29,8%).

Najwięcej przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku zostało zarejestrowanych przez osoby z wykształceniem wyższym (49,8%).

Wykres 21. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku według wykształcenia przedsiębiorcy

Chart 21. Structure of enterprises established in 2018 active until 2020 by entrepreneur level of education

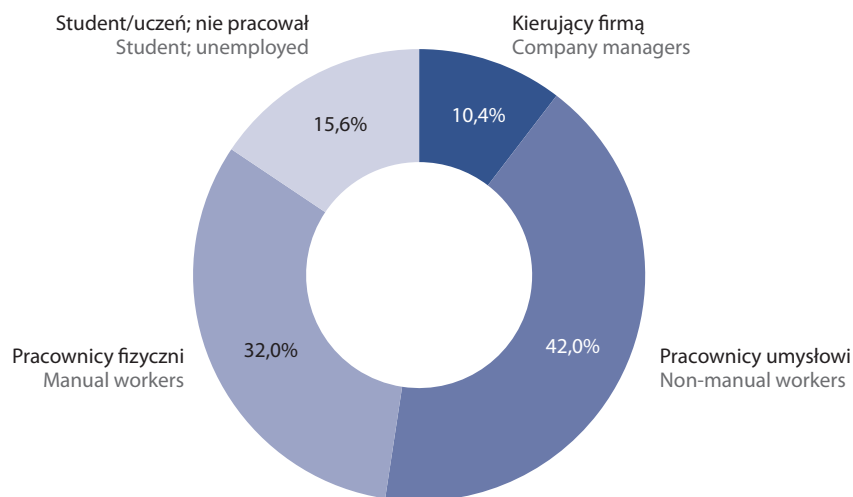


Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, w zbiorowości przedsiębiorstw mikro najbardziej były aktywne osoby z wykształceniem wyższym (49,8% zarejestrowanych przedsiębiorstw mikro). Osoby z wykształceniem wyższym również zarejestrowały najwięcej przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób (47,8% zarejestrowanych przedsiębiorstw).

Najwięcej przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku, które pozostały aktywne do 2020 roku zarejestrowały osoby będące pracownikami umysłowymi (42,0%). Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, osoby będące wcześniej pracownikami umysłowymi zarejestrowały najwięcej przedsiębiorstw mikro (42,0% zarejestrowanych przedsiębiorstw tej klasy wielkości) i przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób (34,4% zarejestrowanych przedsiębiorstw).

Wykres 22. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku według charakteru poprzedniej pracy przedsiębiorcy

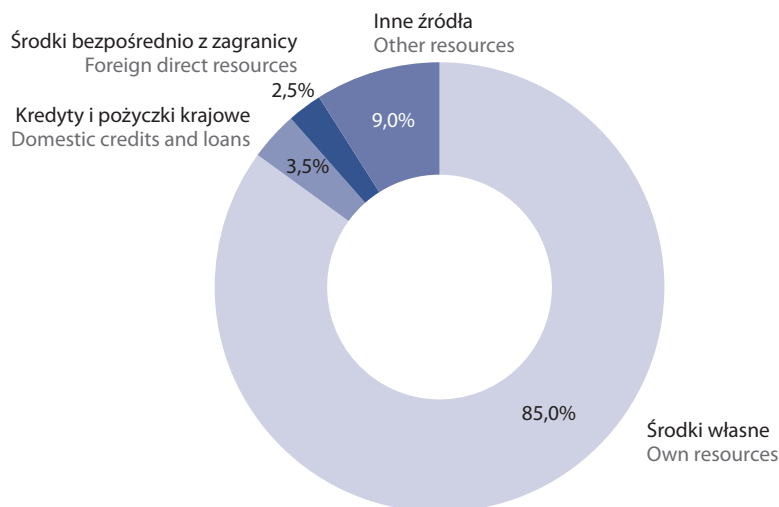
Chart 22. Structure of enterprises established in 2018 active until 2020 by type of entrepreneur previous job



Przedsiębiorstwa zarejestrowane w 2018 roku, które pozostały aktywne do 2020 roku najczęściej były finansowane ze środków własnych (85,0% przedsiębiorstw), kredyt i pożyczkę krajową wybrało 3,5% przedsiębiorców, a środki z zagranicy stanowiły źródło finansowania podejmowanej działalności dla 2,5% przedsiębiorstw.

Wykres 23. Struktura źródeł finansowania podejmowanej działalności przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 23. Structure of sources of financing undertaking activity of enterprises established in 2018 active until 2020



Ze zbiorowości przedsiębiorstw przemysłowych 81,5% przedsiębiorstw korzystało ze środków własnych, a 6,1% finansowało podejmowaną działalność z kredytów i pożyczek krajowych oraz środków zagranicznych.

Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

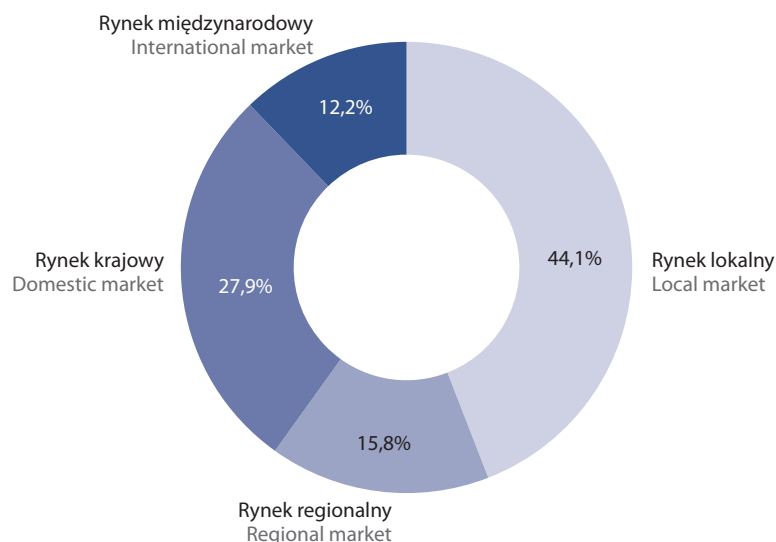
TRUDNOŚCI POPYTOWE to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają sprzedaż już wyprodukowanych wyrobów bądź dostarczanych na rynek usług.

TRUDNOŚCI PODAŻOWE to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają wyprodukowanie wyrobów bądź świadczenie usług, które są przedmiotem działalności jednostki.

Przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku aktywne do 2020 roku prowadziły działalność głównie na rynku lokalnym (44,1% przedsiębiorstw). Na rynku regionalnym działało 15,8% podmiotów, na krajowym 27,9%, a międzynarodowym 12,2% przedsiębiorstw.

Wykres 24. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 24. Structure of enterprises established in 2018 active until 2020 by range of conducted activity

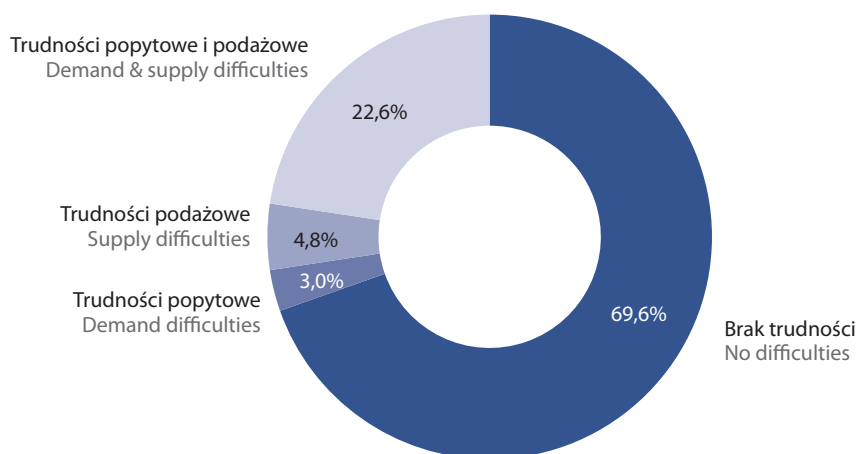


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób fizycznych częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (47,3% przedsiębiorstw), a przedsiębiorstwa osób prawnych na rynku krajowym (38,9% przedsiębiorstw). Zarówno przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych, jak i te z pracownikami najemnymi częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (odpowiednio 46,0% i 39,2% przedsiębiorstw).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku aktywne do 2020 roku najczęściej nie napotkały żadnych trudności przy prowadzeniu działalności (69,6% przedsiębiorstw), 3,0% przedsiębiorstw miało trudności popytowe, 4,8% podażowe, a 22,6% wykazało oba rodzaje trudności.

Wykres 25. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 25. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2020 by kind of encountered difficulties

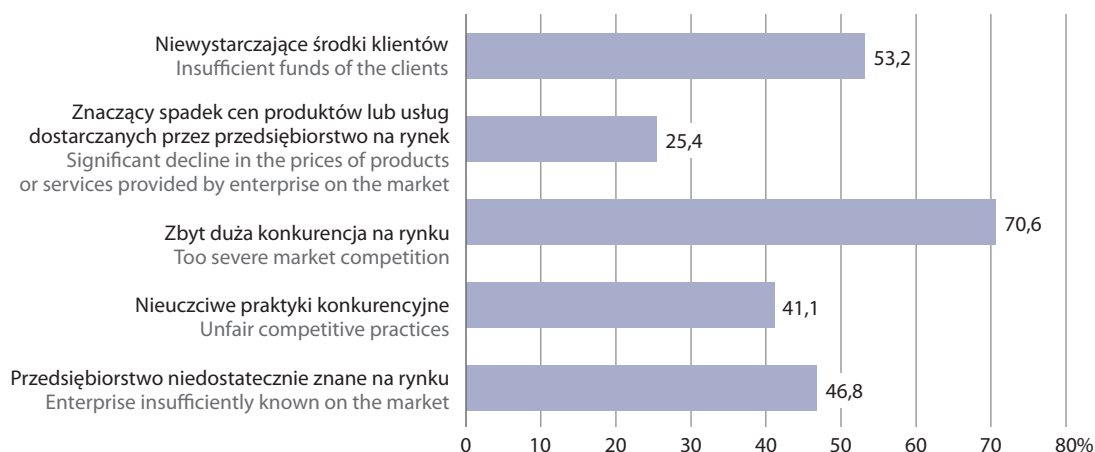


Przedsiębiorstwa, które nie miały trudności częściej prowadziły działalność w sekcji informacja i komunikacja (77,5% przedsiębiorstw tej sekcji nie zgłaszało trudności w prowadzeniu działalności). Trudności popytowe wskazywały najczęściej przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (9,5% przedsiębiorstw tej sekcji), a podażowe z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (9,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Obydwa rodzaje trudności częściej jako barierę w prowadzeniu działalności wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (35,4% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz zakwaterowanie i gastronomia (31,2% przedsiębiorstw tej sekcji).

W zbiorowości przedsiębiorstw doświadczających trudności popytowych, najczęściej wskazywana była zbyt duża konkurencja (70,6% przedsiębiorstw). Niewystarczające środki klientów jako trudność w prowadzeniu działalności wskazało 53,2% przedsiębiorstw. Spadek cen produktów lub usług dostarczanych na rynek stanowił barierę dla 25,4% przedsiębiorstw.

Wykres 26. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 26. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2020 reported demand difficulties

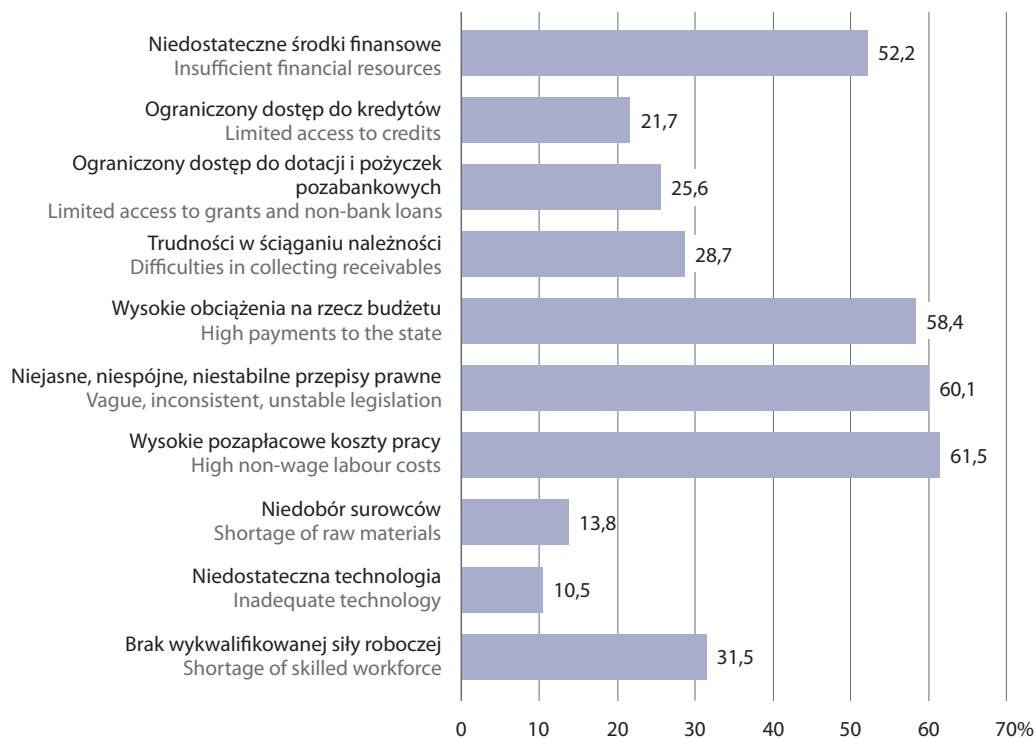


Częściej trudności związane z niewystarczającymi środkami klientów wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (76,8% przedsiębiorstw) oraz edukacja (76,3% przedsiębiorstw). Spadek cen dostarczanego produktu lub usługi był barierą w prowadzeniu działalności dla 53,7% przedsiębiorstw z sekcji transport i gospodarka magazynowa. Zbyt duża konkurencja najczęściej powodowała trudności w prowadzeniu działalności u przedsiębiorstw z sekcji: transport i gospodarka magazynowa (88,6% przedsiębiorstw) oraz zakwaterowanie i gastronomia (82,5% przedsiębiorstw). Częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – jednostki prowadzące działalność związaną z transportem i gospodarką magazynową wskazywały na trudności związane z nieuczciwymi praktykami konkurencji (63,0% przedsiębiorstw). Zbyt słaba rozpoznawalność przedsiębiorstwa stanowiła barierę w prowadzeniu działalności u 75,0% przedsiębiorstw z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja.

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku aktywne do 2020 roku najczęściej wskazywały wysokie pozapłaćcowe koszty pracy jako barierę w prowadzeniu działalności (61,5% przedsiębiorstw) oraz niejasne, niespójne i niestabilne przepisy prawne (60,1% przedsiębiorstw). Wysokie obciążenia na rzecz budżetu powodowały trudności u 58,4% przedsiębiorstw. Niedostateczna technologia i niedobór surowców były wskazywane najrzadziej jako trudność w prowadzeniu działalności (odpowiednio 10,5% i 13,8% przedsiębiorstw).

Wykres 27. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 27. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2020 reported supply difficulties

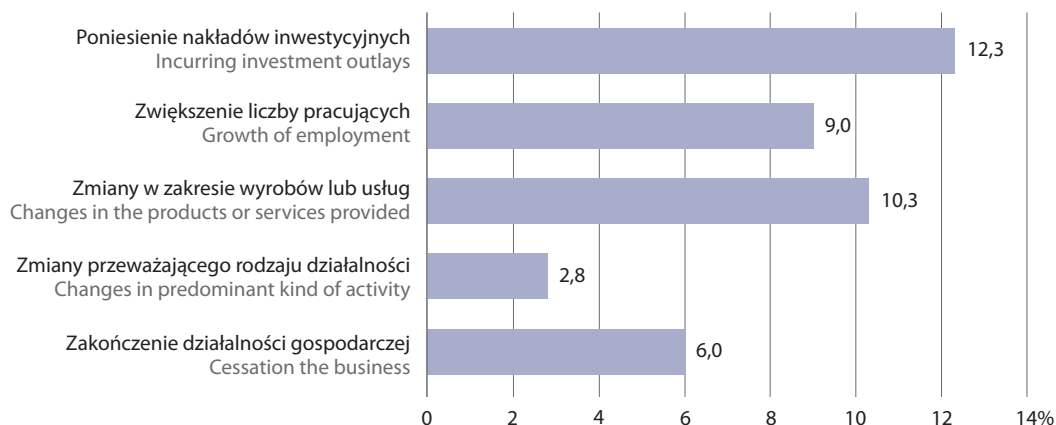


Niedostateczne środki finansowe, trudności z uzyskaniem kredytu, trudności w rozrachunkach z kontrahentami i niedostateczna technologia najczęściej powodowały trudności w prowadzeniu działalności u przedsiębiorstw z sekcji obsługa rynku nieruchomości (odpowiednio 77,8%, 41,9%, 63,6% i 39,5% przedsiębiorstw). Trudności z uzyskaniem dotacji częściej zgłaszały jednostki z sekcji edukacja (46,5% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały trudności związane z wysokimi obciążeniami na rzecz budżetu (64,9% przedsiębiorstw). Wysokie pozapłacowe koszty pracy częściej utrudniały prowadzenie działalności przedsiębiorstwom z sekcji pozostała działalność usługowa (70,8% przedsiębiorstw). Trudności związane z interpretacją i stabilnością przepisów prawnych częściej zgłaszały jednostki z sekcji informacja i komunikacja (82,1% przedsiębiorstw). Częściej na trudności z pozyskaniem wykwalifikowanych pracowników wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo (48,9% przedsiębiorstw). Niedobór surowców był częściej barierą w prowadzeniu działalności dla przedsiębiorstw z sekcji pozostała działalność usługowa (41,5% przedsiębiorstw).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku, 12,3% przedsiębiorstw planowało poniesienie nakładów inwestycyjnych w 2020 roku. Zakończenie działalności w 2020 roku planowało 6,0% przedsiębiorstw.

Wykres 28. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2020 roku według planowanych zmian

Chart 28. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2020 by planned changes



Poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości najczęściej deklarowały przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (19,9% przedsiębiorstw). Zwiększenie liczby pracujących częściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji administrowanie i działalność wspierająca (13,1% przedsiębiorstw). Zmiany w zakresie wyrobów i usług planowało po blisko 18% podmiotów z sekcji edukacja i pozostała działalność usługowa. Zmianę przeważającego rodzaju działalności najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa prowadzące działalność przemysłową (5,6% przedsiębiorstw). Zakończenie działalności częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (19,1% przedsiębiorstw).

2.3. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2017 roku

2.3. Non-financial enterprises established in 2017

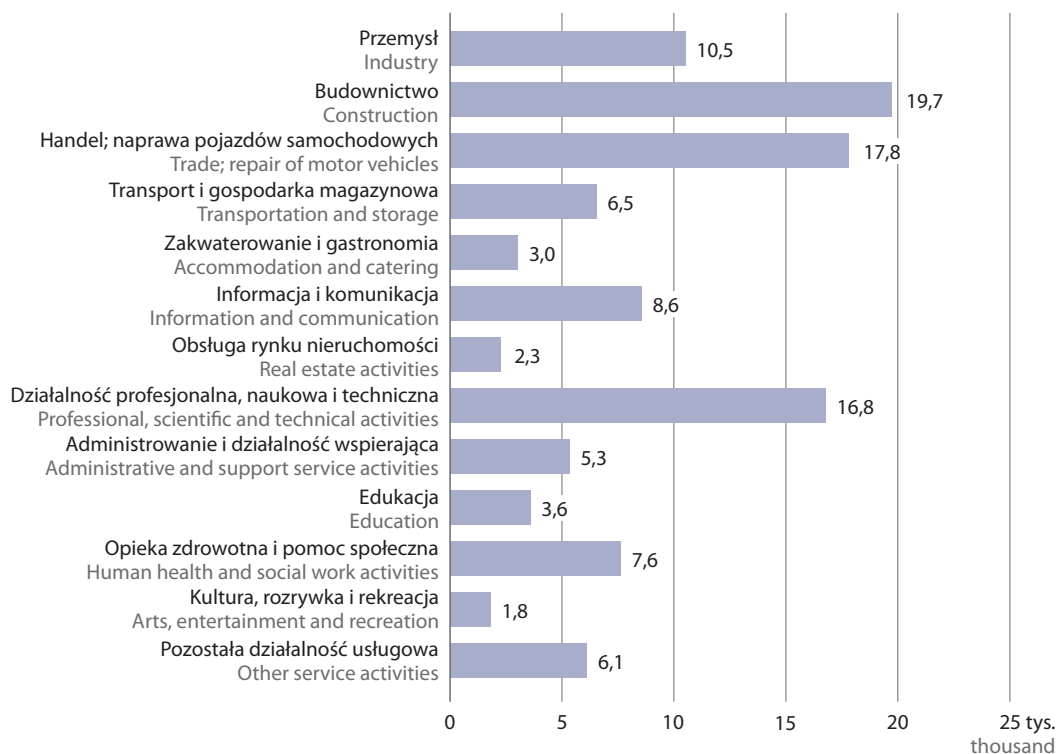
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku do 2020 roku pozostało aktywnych 109 656 przedsiębiorstw, a wskaźnik przeżycia trzeciego roku wyniósł 81,1%.

Wykres 29. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 29. Number of enterprises established in 2017 active until 2020



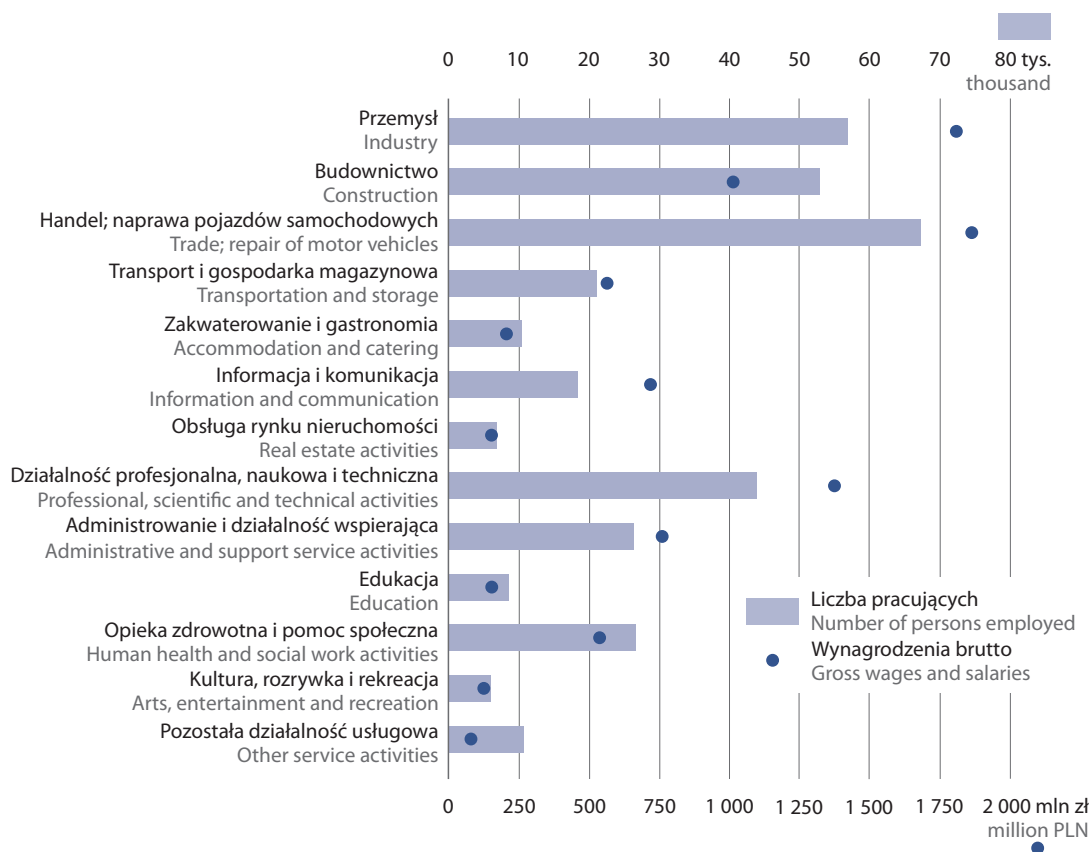
Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowiły 85,7% przedsiębiorstw trzy-letnich, a osób prawnych 14,3%. Odsetek przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych stanowił 64,7% przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku, a z pracownikami najemnymi 35,3%.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku pracowało 356 831 osób.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku wyniosły 9 369,0 mln zł.

Wykres 30. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 30. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2017 active until 2020



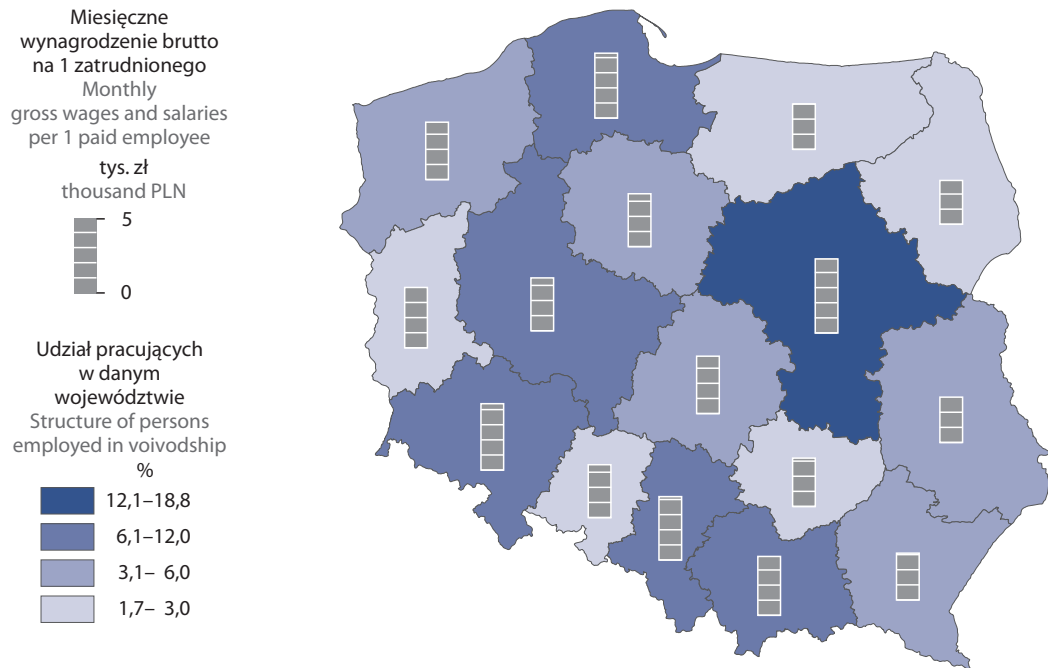
Pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowili 62,4% pracujących w podmiotach trzyletnich, a w przedsiębiorstwach posiadających osobowość prawną 37,6%. Odsetek pracujących w przedsiębiorstwach zatrudniających pracowników najemnych wyniósł 79,2%, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 20,8%.

Z wynagrodzeń brutto podmiotów trzyletnich 67,0% przypadało na osoby prawne, a 33,0% na przedsiębiorstwa osób fizycznych.

Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, najwięcej osób pracowało w województwach: mazowieckim (67 150 osób), śląskim (39 666 osób) i wielkopolskim (36 097 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach: śląskim i podlaskim (po 3,9 osoby) oraz kujawsko-pomorskim (3,6 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województw: mazowieckiego (4,9 tys. zł), dolnośląskiego (4,4 tys. zł) i pomorskiego (4,3 tys. zł).

Mapa 3. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku

Map 3. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2017 active until 2020



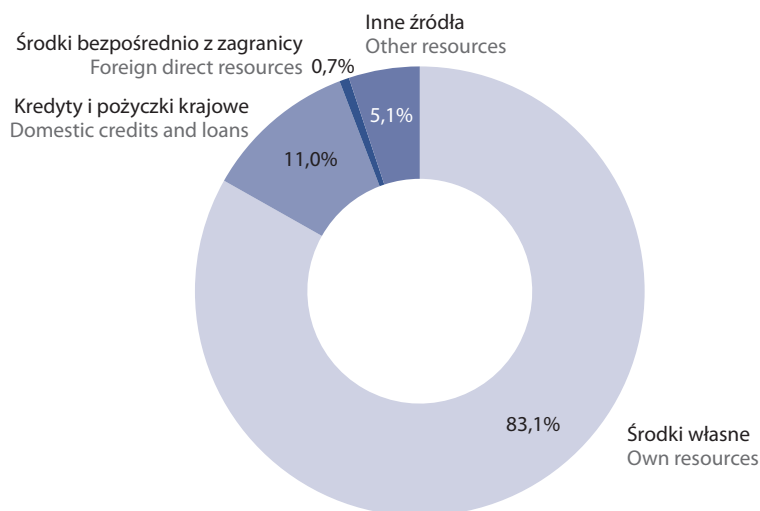
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku 15,8% podmiotów wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Spośród przedsiębiorstw, które zadeklarowały, że poniosły nakłady na rzeczowe aktywa trwałe 83,1% finansowało je ze środków własnych, 11,0% korzystało z kredytów i pożyczek krajowych, a 0,7% ze środków zagranicznych.

Wykres 31. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 31. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2017 active until 2020



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji: obsługa rynku nieruchomości (27,4% przedsiębiorstw), zakwaterowanie i gastronomia (23,7% przedsiębiorstw) i przedsiębiorstwa przemysłowe (21,3% przedsiębiorstw).

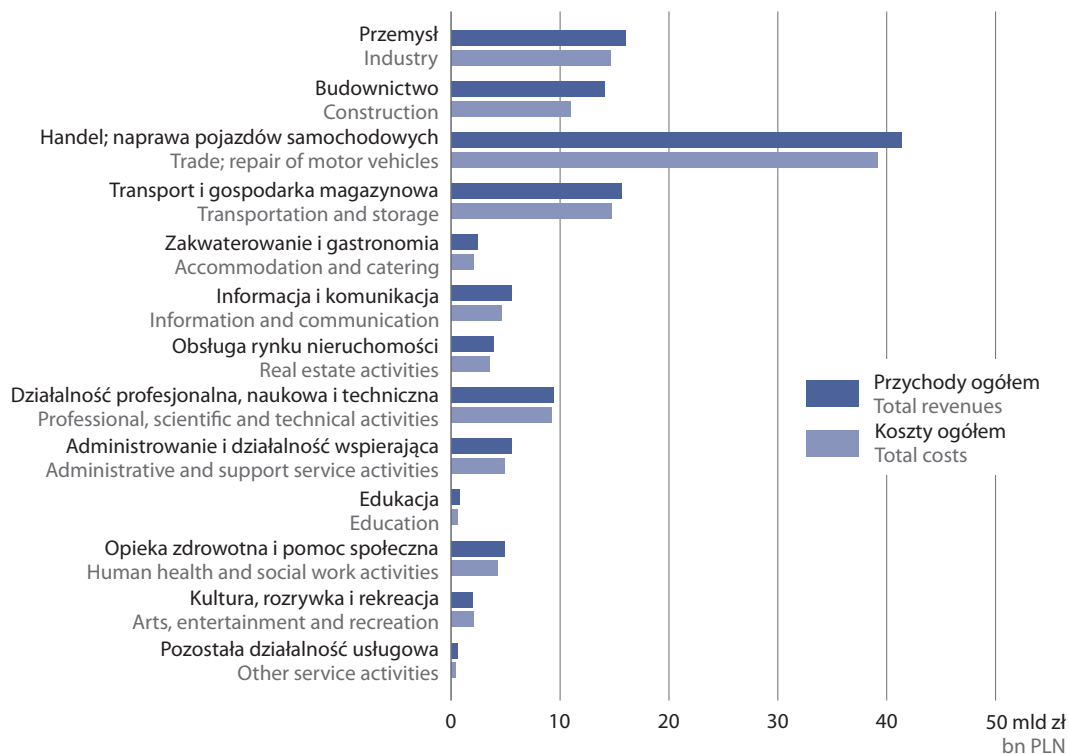
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku wyniosły 122 284,8 mln zł, a koszty ogółem 111 151,5 mln zł.

Wykres 32. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 32. Total revenues and total costs in enterprises established in 2017 active until 2020



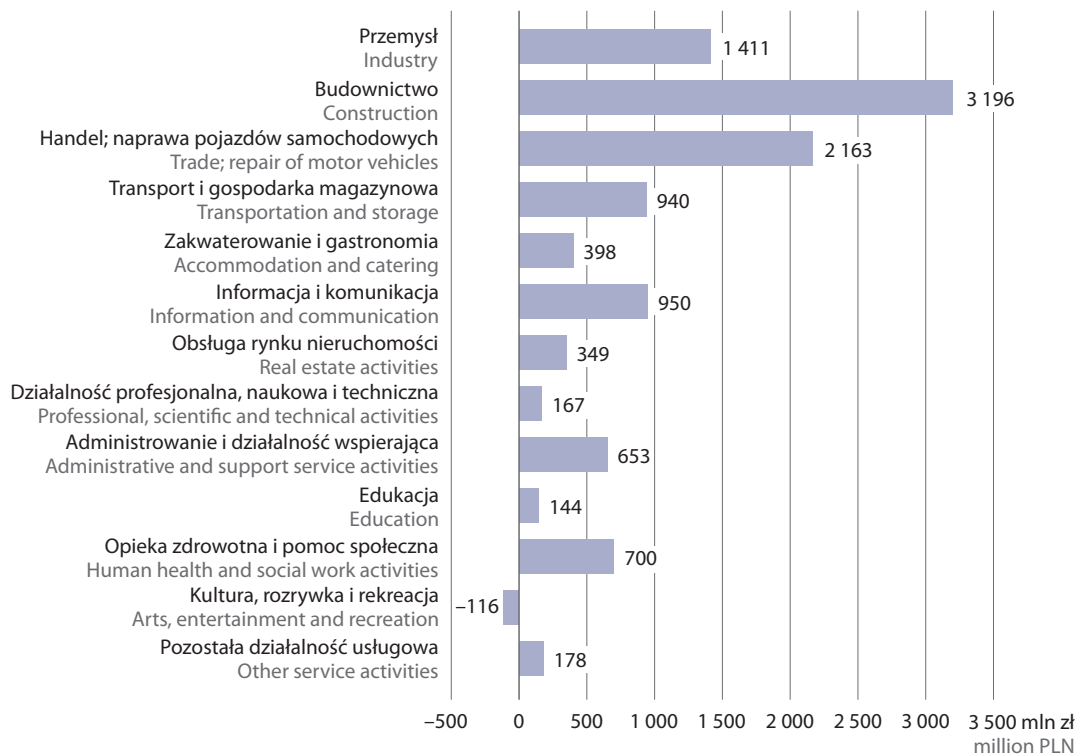
Przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały 61,3% przychodów ogółem podmiotów trzyletnich, a jednostki osób fizycznych 38,7%.

Przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych wygenerowały 75,8% przychodów ogółem przedsiębiorstw trzyletnich, a bez pracowników najemnych 24,2%.

Odsetek kosztów poniesionych przez przedsiębiorstwa osób prawnych wyniósł 66,8% kosztów ogółem przedsiębiorstw trzyletnich, a osób fizycznych 33,2%. Koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 78,5% kosztów ogółem, a niezatrudniających – 21,5%.

Wynik finansowy przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku ukształtował się na poziomie 11 133,3 mln zł.

Wykres 33. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku
 Chart 33. Gross financial result in enterprises established in 2017 active until 2020



Przedsiębiorstwa osób fizycznych zanotowały 93,6% z wyniku finansowego osiągniętego przez podmioty trzyletnie, a osoby prawne 6,4%.

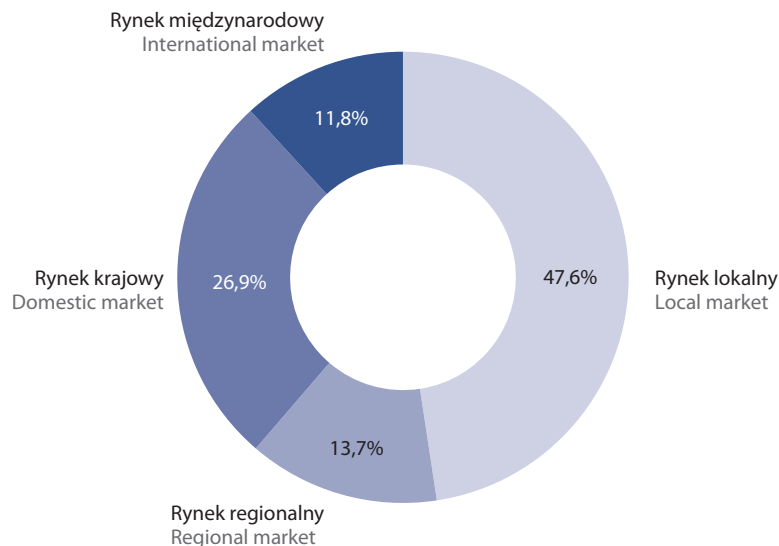
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku aktywne do 2020 roku najczęściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (47,6% przedsiębiorstw). Na rynku regionalnym prowadziło działalność 13,7% przedsiębiorstw, na krajowym 26,9%, a na międzynarodowym 11,8%.

Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 34. Structure of enterprises established in 2017 active until 2020 by range of conducted activity

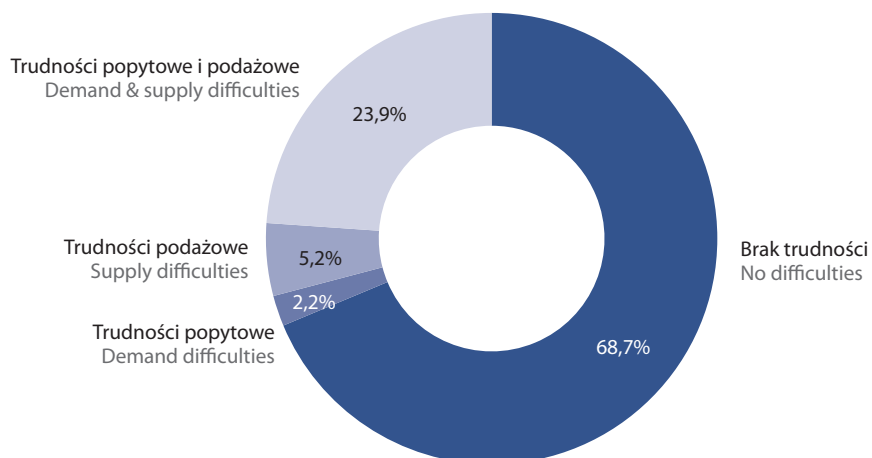


Przedsiębiorstwa osób fizycznych częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (51,2% przedsiębiorstw), a przedsiębiorstwa posiadające osobowość prawną na rynku krajowym (36,1% przedsiębiorstw). Ze względu na zatrudnienie, zarówno przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych jak i te, które wykazały zatrudnienie częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (odpowiednio 49,3% i 44,6% przedsiębiorstw).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku 68,7% przedsiębiorstw wskazało, że nie miało trudności w prowadzeniu działalności. Trudności zarówno popytowe i podażowe miało 23,9% przedsiębiorstw.

Wykres 35. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 35. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2020 by kind of encountered difficulties

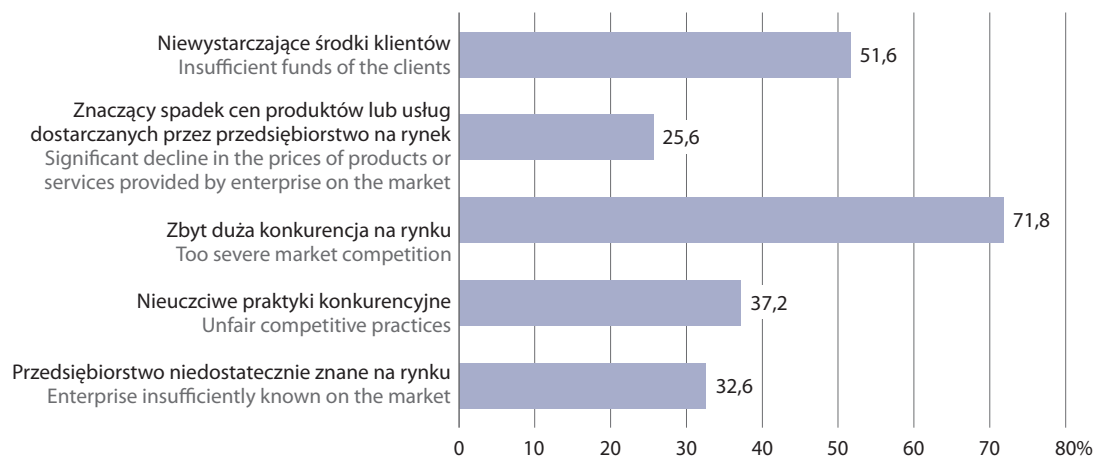


Ze względu na przeważający rodzaj działalności najczęściej brak trudności w prowadzeniu działalności wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (84,6% przedsiębiorstw). Trudności zarówno popytowe i podażowe najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (34,4% przedsiębiorstw).

Ze względu na rodzaj trudności popytowych, najczęściej przedsiębiorstwa zgłaszały zbyt dużą konkurencję na rynku jako barierę w prowadzeniu działalności (71,8% przedsiębiorstw). Niewystarczające środki klientów stanowiły barierę w prowadzeniu działalności dla 51,6% przedsiębiorstw.

Wykres 36. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 36. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2020 reported demand difficulties

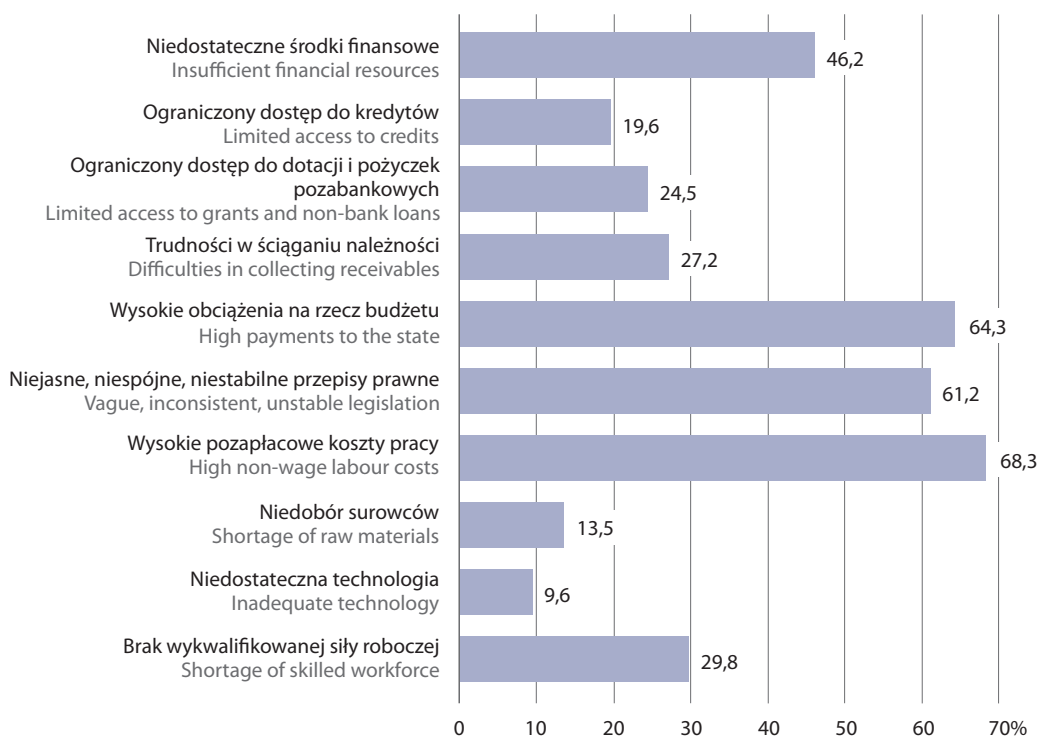


Niewystarczające środki klientów i zbyt duża konkurencja najczęściej powodowały trudności u przedsiębiorstw z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (odpowiednio 77,9% i 89,7% przedsiębiorstw). Spadek cen dostarczanego produktu lub usługi oraz nieuczciwe praktyki konkurencji najczęściej stanowiły barierę w prowadzeniu działalności dla przedsiębiorstw z sekcji transport i gospodarka magazynowa (odpowiednio 47,8% i 50,2% przedsiębiorstw). Zbyt słaba rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku najczęściej była barierą w prowadzeniu działalności dla przedsiębiorstw z sekcji informacja i komunikacja (62,0% przedsiębiorstw).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku aktywne do 2020 roku najczęściej zgłaszały wysokie pozapłacowe koszty pracy jako źródło trudności w prowadzeniu działalności (68,3% przedsiębiorstw). Najrzadziej trudności w prowadzeniu działalności powodowała niedostateczna technologia (9,6% przedsiębiorstw).

Wykres 37. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 37. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2020 reported supply difficulties

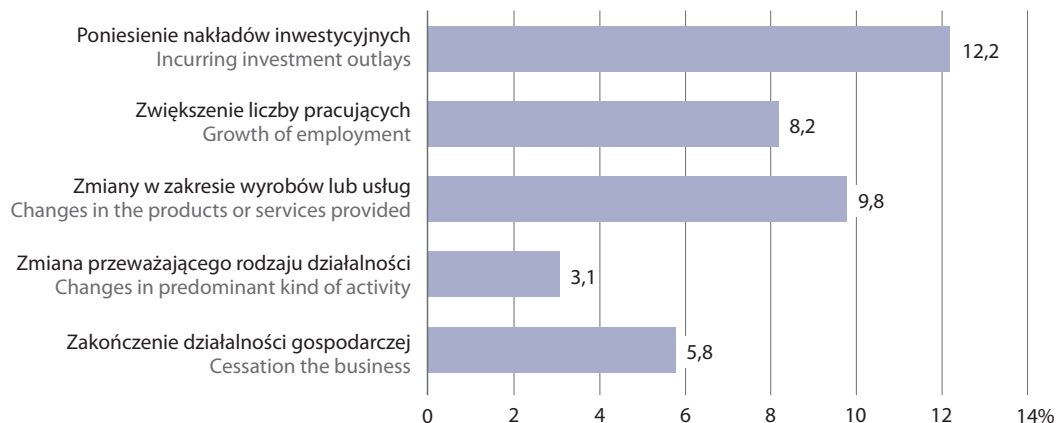


Ze względu na przeważający rodzaj działalności, niedostateczne środki finansowe, trudności z uzyskaniem dotacji, wysokie obciążenia na rzecz budżetu i wysokie pozapłacowe koszty pracy najczęściej stanowiły barierę w prowadzeniu działalności u przedsiębiorstw z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (odpowiednio 80,2%, 67,1%, 86,1%, 94,1% przedsiębiorstw). Trudności z uzyskaniem kredytu bankowego i niedostateczną technologię jako bariery w prowadzeniu działalności najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (odpowiednio 37,3% i 15,0% przedsiębiorstw). Rozrachunki z kontrahentami częściej były źródłem trudności dla przedsiębiorstw z sekcji transport i gospodarka magazynowa (34,2% przedsiębiorstw). Niejasne, niespójne i niestabilne przepisy prawne częściej stwarzały trudności w prowadzeniu działalności przedsiębiorstwom z sekcji obsługa rynku nieruchomości (94,6% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały niedobór wykwalifikowanych pracowników jako źródło trudności w prowadzeniu działalności (50,9% przedsiębiorstw). Niedobór surowców częściej był źródłem trudności u przedsiębiorstw prowadzących działalność przemysłową (21,5% przedsiębiorstw).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku aktywne do 2020 roku najczęściej planowały poniesienie w 2020 roku nakładów inwestycyjnych (12,2% przedsiębiorstw). Zmianę rodzaju działalności planowało 3,1% przedsiębiorstw.

Wykres 38. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2020 roku według planowanych zmian

Chart 38. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2020 by planned changes



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (30,7% przedsiębiorstw). Zwiększenie liczby pracujących częściej deklarowały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (16,0% przedsiębiorstw). Zmiany w zakresie produkcji częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji: działalność profesjonalna, naukowa i techniczna oraz pozostała działalność usługowa (po 14,2% przedsiębiorstw). Zmianę przeważającego rodzaju działalności częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo (4,9% przedsiębiorstw). Zakończenie działalności najczęściej deklarowały przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie zakwaterowania i gastronomii (11,8% przedsiębiorstw).

2.4. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2016 roku

2.4. Non-financial enterprises established in 2016

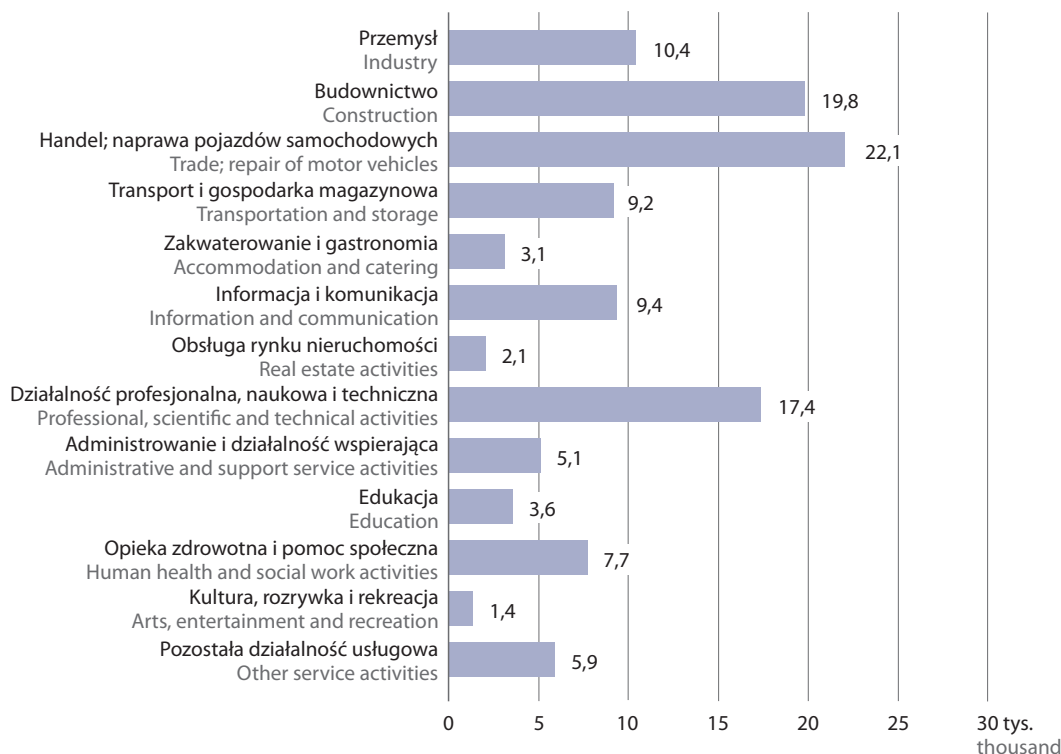
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku do 2020 roku pozostało aktywnych 117 294 przedsiębiorstwa, a wskaźnik przeżycia ostatniego roku wyniósł 88,4%.

Wykres 39. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 39. Number of enterprises established in 2016 active until 2020



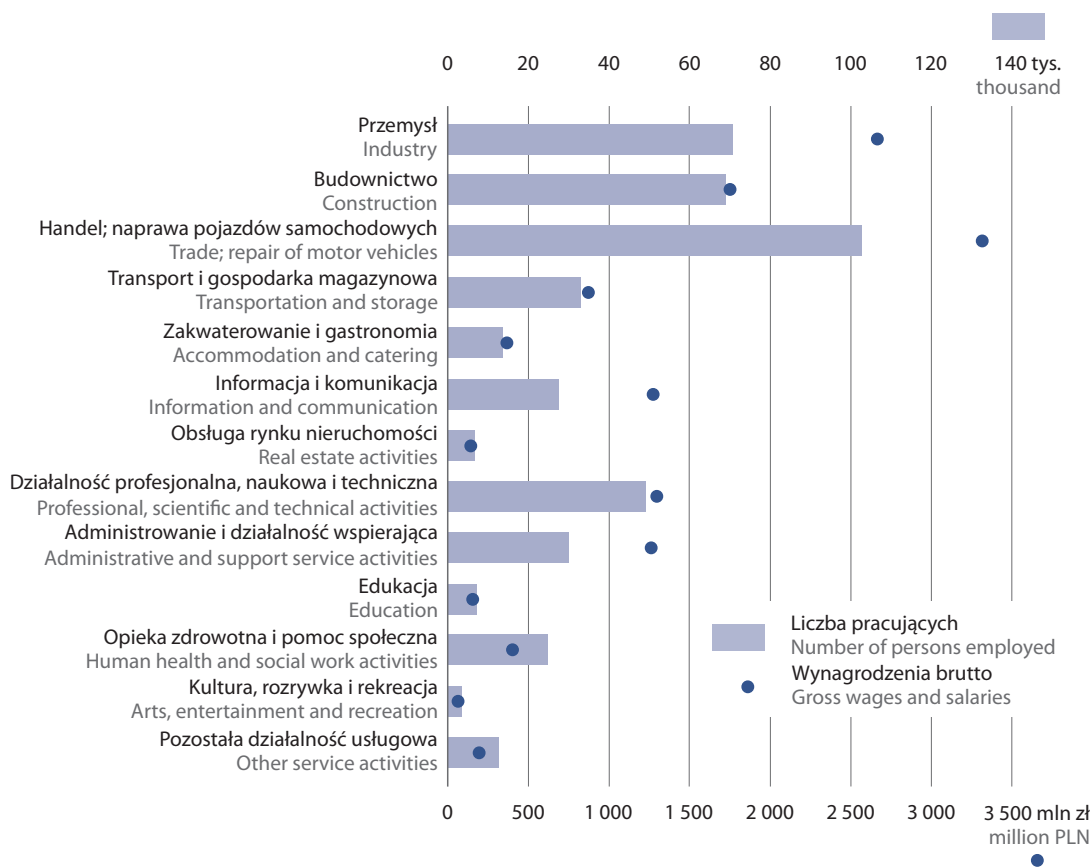
Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowiły 85,6% przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku, a osób prawnych 14,4%. Przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych stanowiły 58,5% podmiotów czteroletnich, a z pracownikami najemnymi 41,5%.

Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku wyniosła 454 240 osób.

Wartość wynagrodzeń brutto ukształtowała się na poziomie 14 017,7 mln zł.

Wykres 40. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 40. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2016 active until 2020



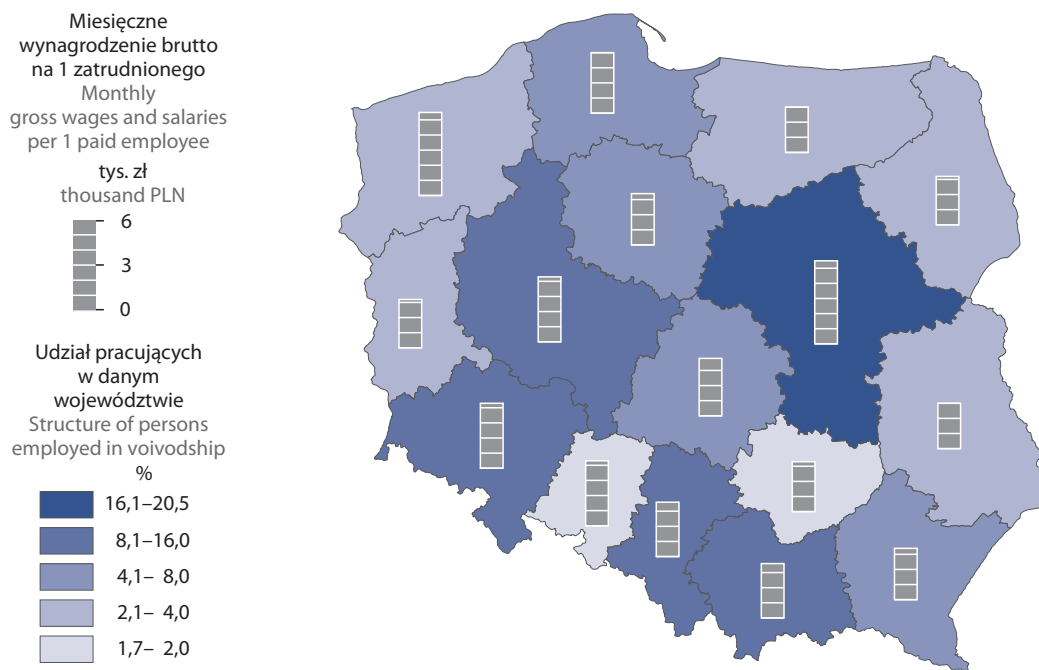
Ze względu na formę prawną liczba pracujących w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowiła 63,2% ogólnej liczby pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 36,8%. Spośród pracujących w podmiotach czteroletnich 83,7% stanowili pracujący w przedsiębiorstwach zatrudniających pracowników najemnych, a 16,3% w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach osób prawnych stanowiły 66,6% wynagrodzeń brutto przedsiębiorstw czteroletnich, a osób fizycznych 33,4%.

Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, największą liczbę pracujących zaobserwowano dla województw: mazowieckiego (92 958 osób), śląskiego (55 929 osób) i wielkopolskiego (48 988 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach: śląskim (4,6 osoby), wielkopolskim (4,2 osoby) oraz dolnośląskim i opolskim (po 4,1 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zanotowano dla województw: mazowieckiego i zachodniopomorskiego (po 5,5 tys. zł) oraz wielkopolskiego, opolskiego i dolnośląskiego (po 4,3 tys. zł).

Mapa 4. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku

Map 4. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2016 active until 2020



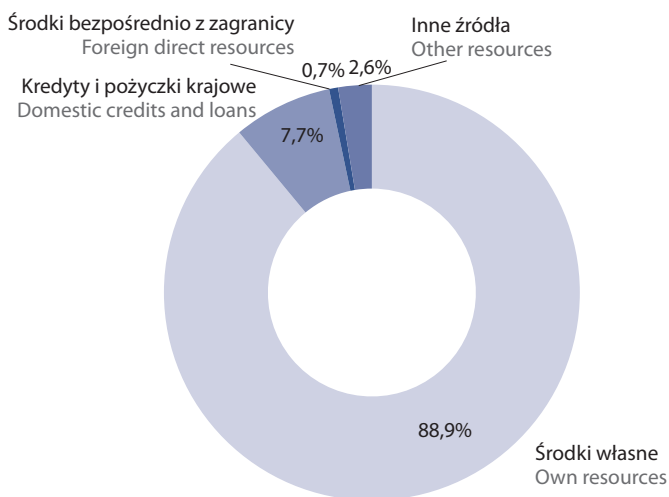
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku 17,9% podmiotów wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Najczęściej źródłem finansowania nakładów były środki własne (88,9% przedsiębiorstw). Z kredytów i pożyczek korzystało 7,7% przedsiębiorstw, a środki z zagranicy stanowiły źródło finansowania dla 0,7% przedsiębiorstw.

Wykres 41. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 41. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2016 active until 2020



Ze względu na przeważający rodzaj działalności częściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa prowadzące działalność przemysłową (25,6% przedsiębiorstw), a także z sekcji: zakwaterowanie i gastronomia (21,1% przedsiębiorstw) oraz administrowanie i działalność wspierająca (19,9% przedsiębiorstw).

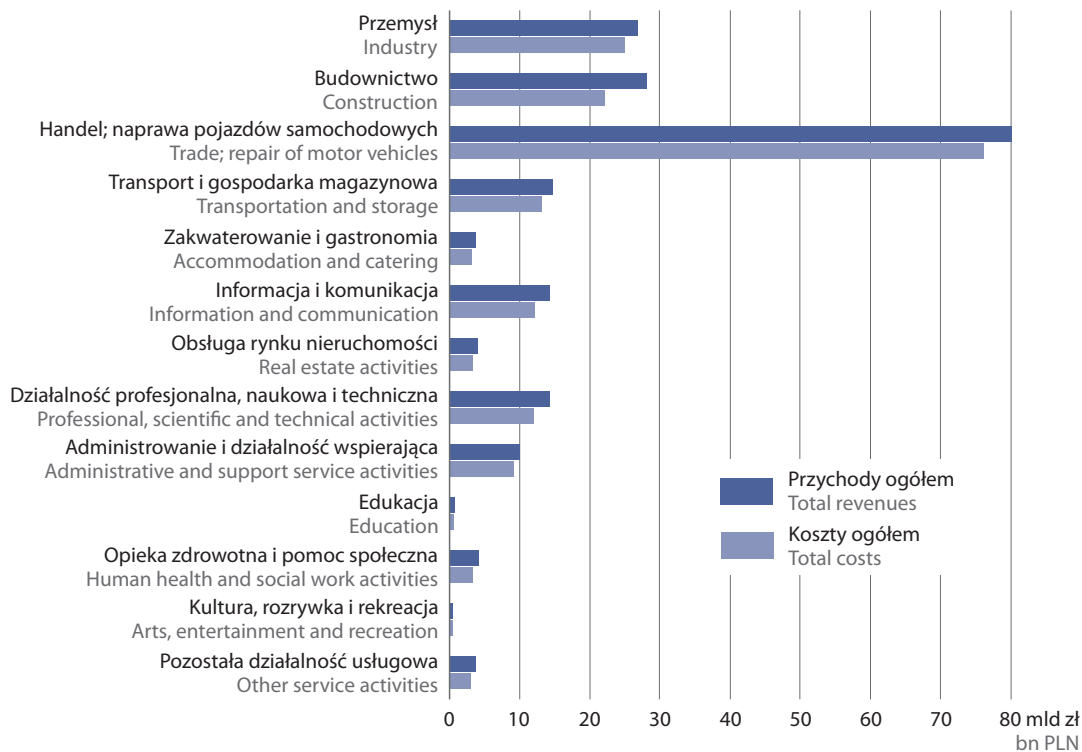
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku aktywne do 2020 roku osiągnęły przychody ogółem na poziomie 205 536,8 mln zł i poniosły koszty w wysokości 183 950,3 mln zł.

Wykres 42. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 42. Total revenues and total costs in enterprises established in 2016 active until 2020

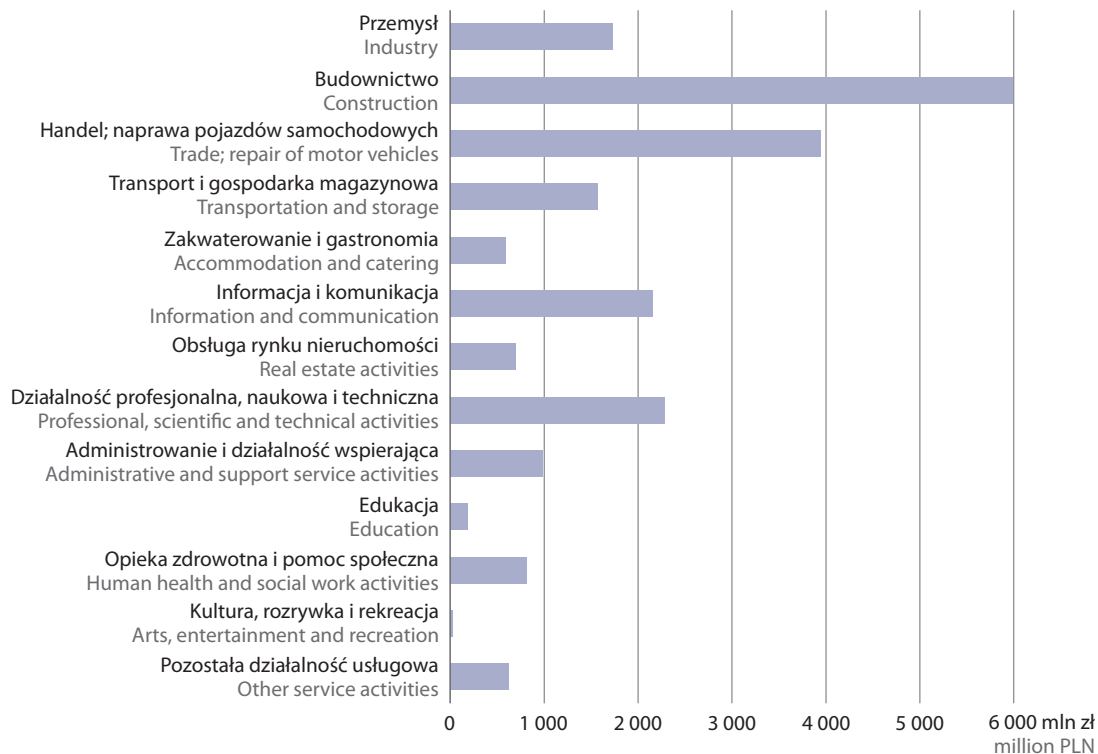


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały przychody na poziomie 61,2% wartości przychodów ogółem jednostek czteroletnich, a osób fizycznych 38,8%. Przychody przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 83,7% tych przychodów, a bez pracowników najemnych 16,3%.

Koszty poniesione przez osoby prawne stanowiły 66,0% kosztów ogółem podmiotów czteroletnich, a przez osoby fizyczne 34,0%. Ze względu na zatrudnienie, przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych poniosły koszty na poziomie 86,0% kosztów ogółem, a przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych 14,0%.

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku wyniósł 21 586,5 mln zł.

Wykres 43. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku
 Chart 43. Gross financial result in enterprises established in 2016 active until 2020



Ze względu na formę prawną, wynik finansowy przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 79,7% wartości wyniku finansowego podmiotów czteroletnich, a osób prawnych 20,3%. Wynik finansowy przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowił 63,9% wyniku wszystkich jednostek czteroletnich, a wynik podmiotów bez pracowników najemnych wyniósł 36,1%.

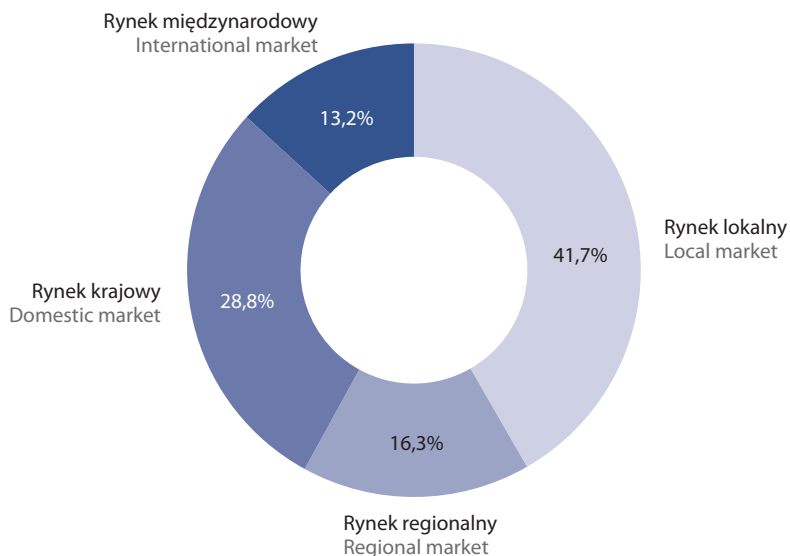
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku aktywne do 2020 roku częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (41,7% przedsiębiorstw). Na rynku międzynarodowym prowadziło działalność 13,2% przedsiębiorstw.

Wykres 44. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 44. Structure of enterprises established in 2016 active until 2020 by range of conducted activity

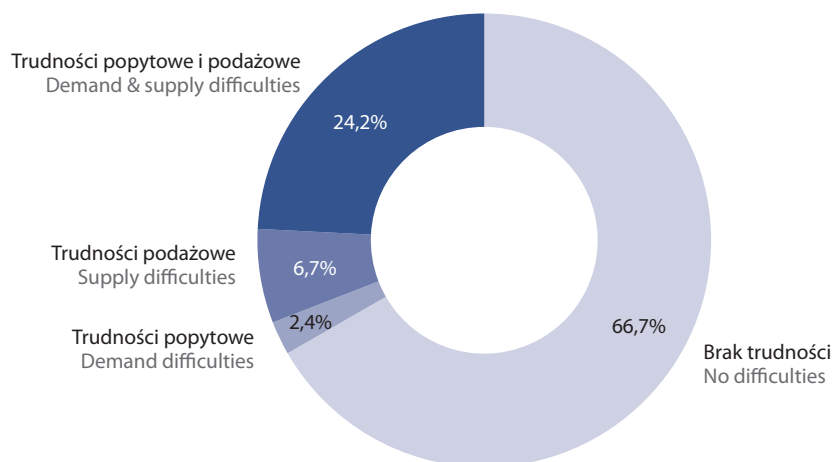


Ze względu na przeważający rodzaj działalności, częściej na rynku lokalnym prowadziły działalność przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (76,0% przedsiębiorstw). Na rynku regionalnym – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność przedsiębiorstwa zajmujące się budownictwem (28,0% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność na rynku krajowym (39,5% przedsiębiorstw). Rynek międzynarodowy jako zasięg prowadzonej działalności najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (28,8% przedsiębiorstw).

Ponad połowa przedsiębiorstw (66,7% przedsiębiorstw) powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku nie napotkało trudności przy prowadzeniu działalności. Trudności zarówno popytowe i podażowe zgłaszało 24,2% przedsiębiorstw.

Wykres 45. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 45. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2020 by kind of encountered difficulties

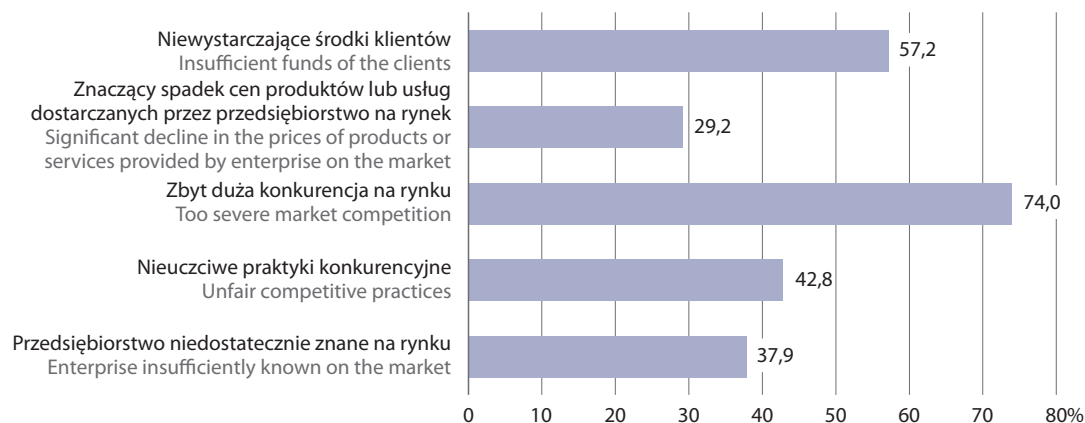


Przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – nie napotkały trudności w prowadzeniu działalności (80,3% przedsiębiorstw). Trudności popytowe częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (3,6% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały trudności podażowe (15,0% przedsiębiorstw). Zarówno trudności popytowe i podażowe częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (33,8% przedsiębiorstw).

Ze względu na rodzaj trudności popytowych najczęściej przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku aktywne do 2020 roku zgłaszały zbyt dużą konkurencję (74,0% przedsiębiorstw). Spadek cen dostarczanego produktu lub usługi był zgłaszany najrzadziej jako trudność w prowadzeniu działalności (29,2% przedsiębiorstw).

Wykres 46. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 46. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2020 reported demand difficulties

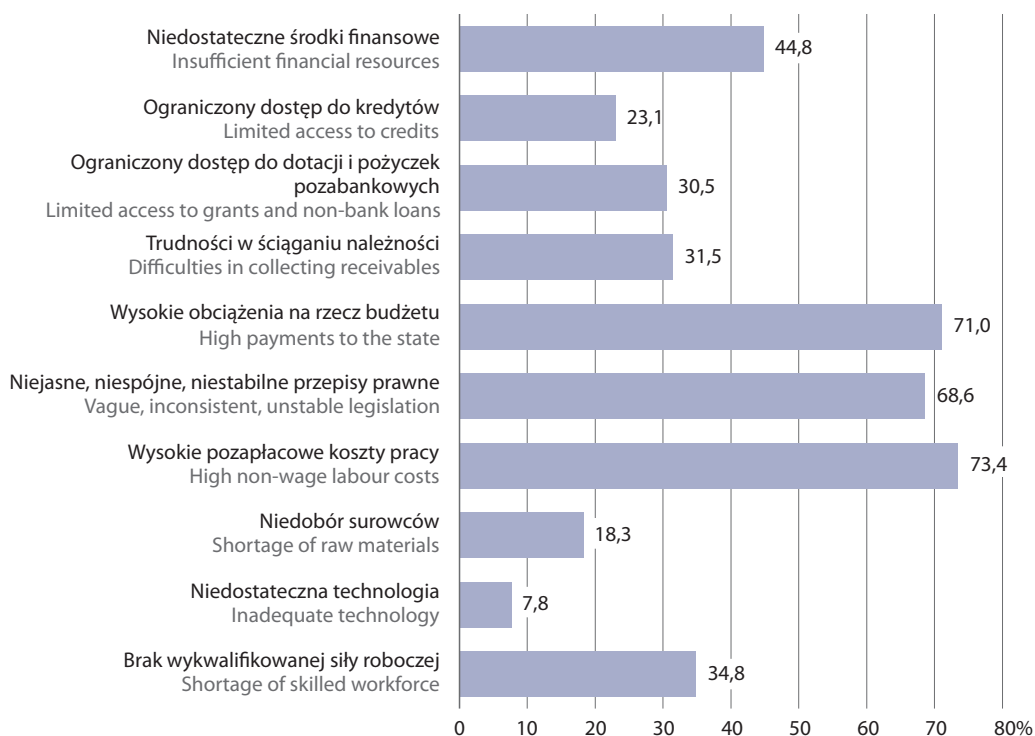


Niewystarczające środki klientów – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie opieki zdrowotnej i pomocy społecznej (73,2% przedsiębiorstw). Spadek cen dostarczanego produktu lub usługi częściej był źródłem trudności dla przedsiębiorstw z sekcji informacja i komunikacja (44,0% przedsiębiorstw). Zbyt duża konkurencja była najczęściej zgłaszana jako źródło trudności przez przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (92,1% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie budownictwa – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – zgłaszały trudności związane z nieuczciwymi praktykami ze strony konkurencji (55,4% przedsiębiorstw). Zbyt słaba rozpoznawalność na rynku częściej stanowiła barierę w prowadzeniu działalności u przedsiębiorstw z sekcji obsługa rynku nieruchomości (64,9% przedsiębiorstw).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku aktywne do 2020 roku najczęściej zgłaszały trudności związane z wysokimi pozapłacowymi kosztami pracy (73,4% przedsiębiorstw). Najrzadziej zgłaszane były trudności związane z niedostateczną technologią (7,8% przedsiębiorstw).

Wykres 47. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 47. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2020 reported supply difficulties

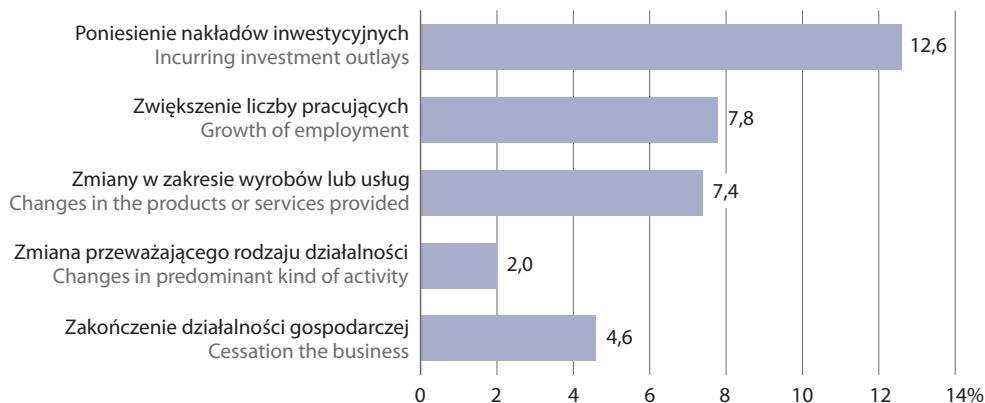


Niedostateczne środki finansowe, trudności z uzyskaniem kredytu i dotacji częściej stanowiły barierę dla przedsiębiorstw z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (odpowiednio 84,4%, 37,4% i 46,7% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – doświadczały trudności w rozrachunkach z kontrahentami (46,6% przedsiębiorstw). Wysokie obciążenia na rzecz budżetu i trudności w interpretacji przepisów prawnych najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (odpowiednio 99,3% i 93,6% przedsiębiorstw). Wysokie pozapłacowe koszty pracy częściej stanowiły barierę w prowadzeniu działalności dla przedsiębiorstw z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (87,4% przedsiębiorstw). Niedostateczna technologia częściej stanowiła źródło trudności dla przedsiębiorstw przemysłowych (23,4% przedsiębiorstw). Brak wykwalifikowanych pracowników to częściej źródło trudności dla przedsiębiorstw z sekcji budownictwo (63,3% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa częściej zgłaszały trudności związane z niedoborem surowców (32,7% przedsiębiorstw).

Spośród przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku 12,6% podmiotów planowało poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości. Zmianę przeważającego rodzaju prowadzonej działalności deklarowało 2,0% przedsiębiorstw czteroletnich.

Wykres 48. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2020 roku według planowanych zmian

Chart 48. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2020 by planned changes



Przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – planowały poniesienie nakładów inwestycyjnych i zmiany w zakresie produktów lub usług (odpowiednio 20,6% i 20,1% przedsiębiorstw). Zwiększenie liczby pracujących i zakończenie działalności częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (13,1% i 8,5% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie transportu i gospodarki magazynowej częściej zgłaszały chęć zmiany przeważającego rodzaju prowadzonej działalności (4,1% przedsiębiorstw).

2.5. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2015 roku

2.5. Non-financial enterprises established in 2015

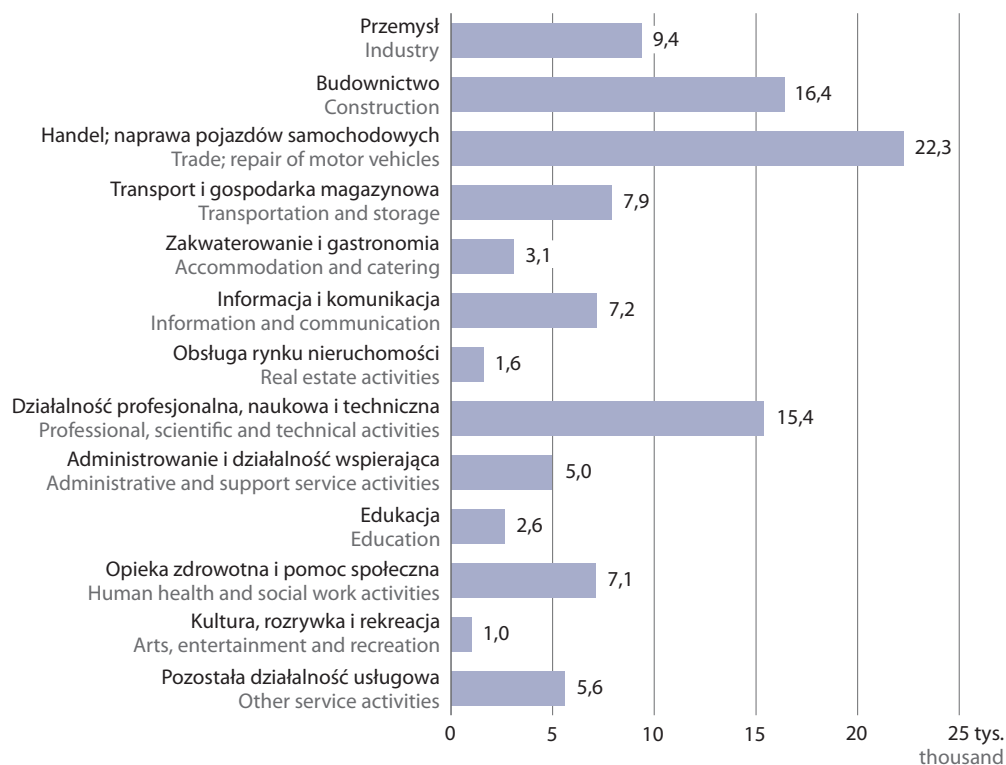
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku do 2020 roku pozostały aktywne 104 444 podmioty, a wskaźnik przeżycia ostatniego roku wyniósł 91,7%.

Wykres 49. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 49. Number of enterprises established in 2015 active until 2020



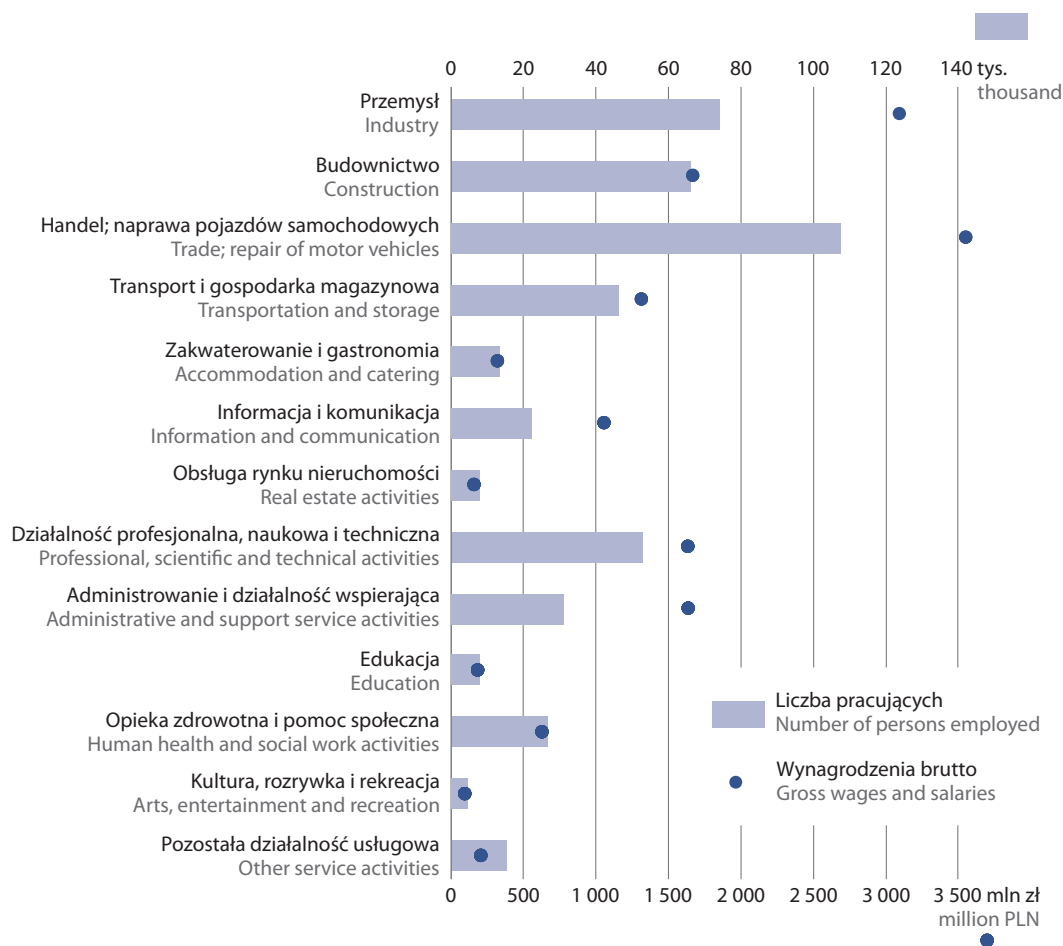
Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku 84,6% stanowiły przedsiębiorstwa osób fizycznych, a 15,4% przedsiębiorstwa osób prawnych. Ze względu na zatrudnienie 52,0% liczby przedsiębiorstw stanowiły jednostki niezatrudniające pracowników najemnych, a 48,0% przedsiębiorstwa z pracownikami najemnymi.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku pracowało 465 928 osób.

Wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw pięcioletnich wyniosły 15 814,8 mln zł.

Wykres 50. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 50. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2015 active until 2020



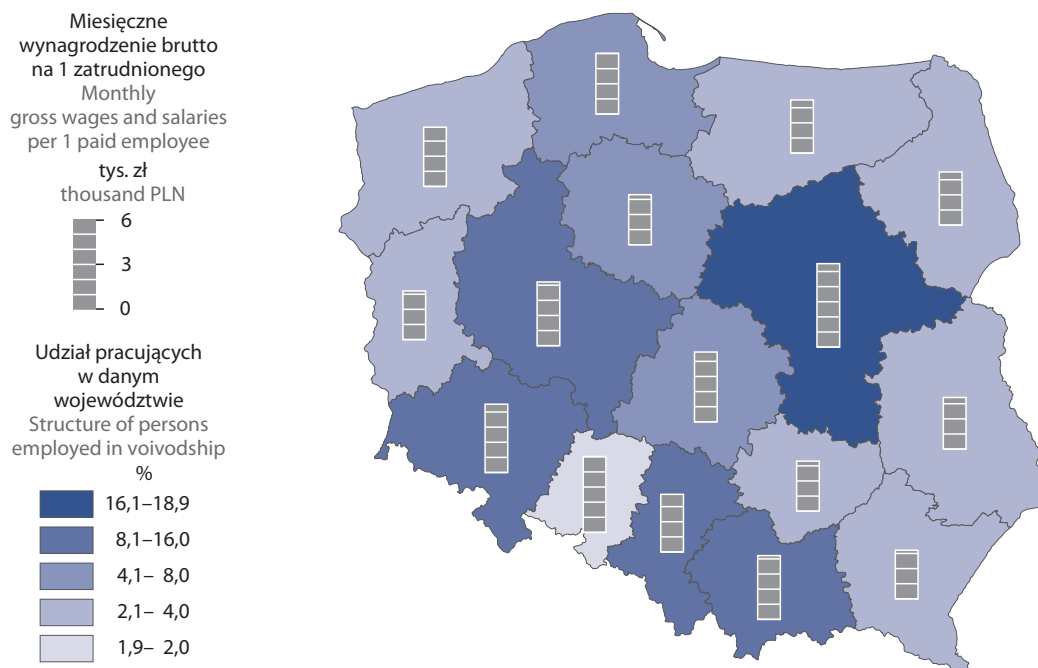
Ze względu na formę prawną, pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowili 60,6% pracujących w jednostkach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 39,4%. Odsetek pracujących w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi stanowił 87,4% pracujących w podmiotach pięcioletnich, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 12,6%.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach osób prawnych stanowiły 67,6% wartości wynagrodzeń brutto podmiotów pięcioletnich, a osób fizycznych 32,4%.

W podmiotach pięcioletnich najwięcej osób pracowało w jednostkach mających siedzibę w województwie: mazowieckim (88 054 osoby) i wielkopolskim (60 047 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach: wielkopolskim (5,6 osoby), opolskim (4,9 osoby), pomorskim i kujawsko-pomorskim (po 4,8 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województw: mazowieckiego (5,5 tys. zł), opolskiego (5,0 tys. zł) i łódzkiego (4,6 tys. zł).

Mapa 5. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku

Map 5. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2015 active until 2020



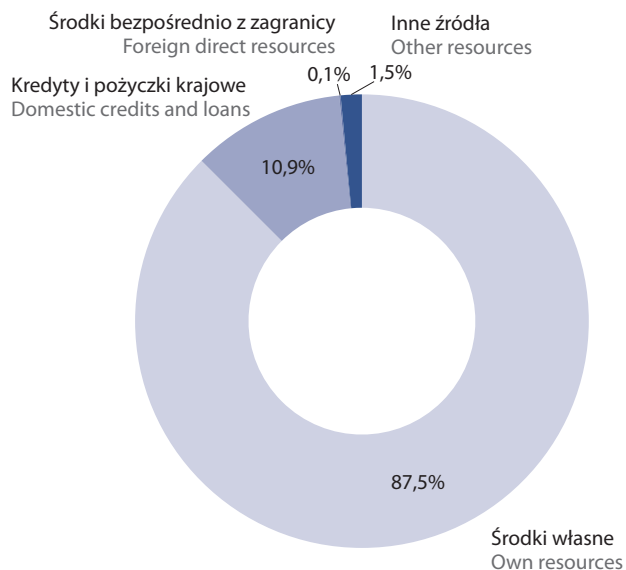
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku 21,0% wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Przedsiębiorstwa najczęściej finansowały te nakłady ze środków własnych (87,5% przedsiębiorstw). Najrzadziej przedsiębiorstwa korzystały ze środków zagranicznych (0,1% przedsiębiorstw).

Wykres 51. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 51. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2015 active until 2020



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, częściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji: obsługa rynku nieruchomości (40,4% przedsiębiorstw), transport i gospodarka magazynowa (27,6% przedsiębiorstw) oraz przedsiębiorstwa przemysłowe (27,3% przedsiębiorstw).

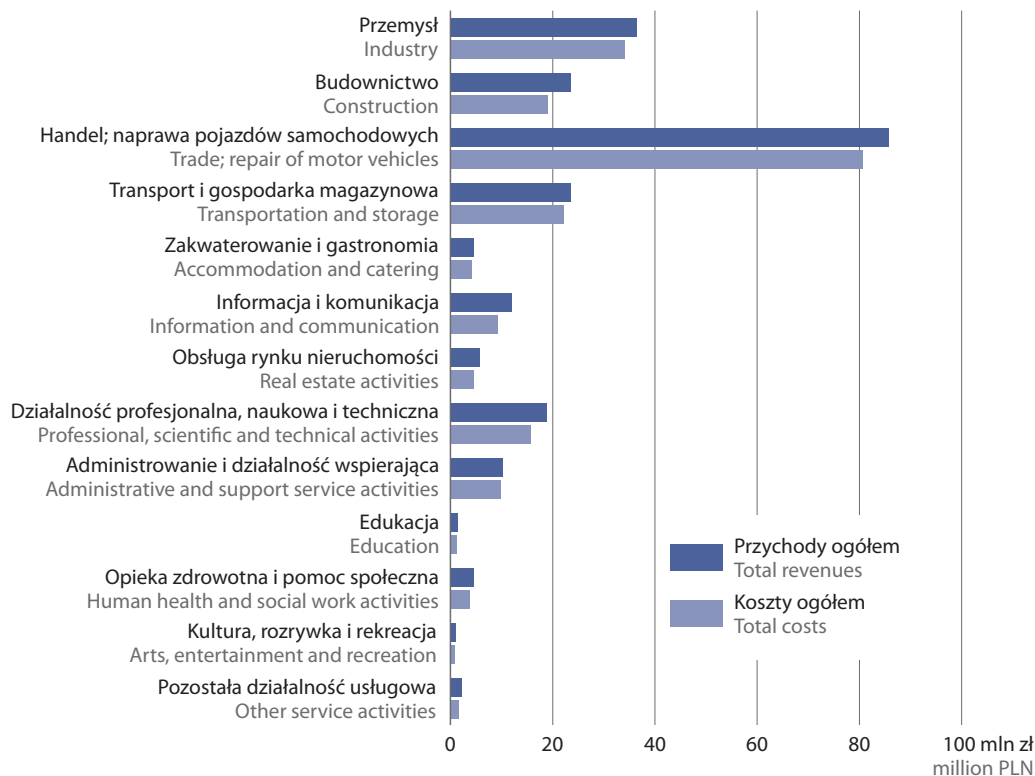
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku wyniosły 230 466,5 mln zł, a koszty ogółem 207 464,6 mln zł.

Wykres 52. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku

Chart 52. Total revenues and total costs in enterprises established in 2015 active until 2020

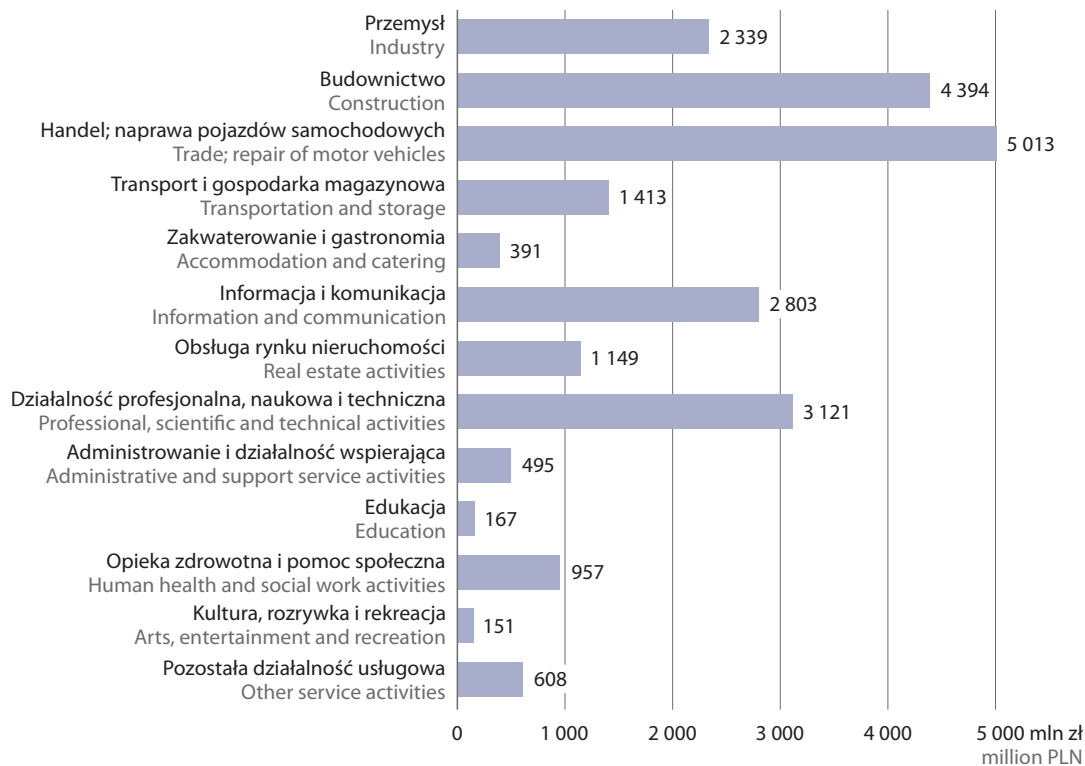


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych osiągnęły przychody na poziomie 55,5% przychodów ogółem jednostek pięcioletnich, a przedsiębiorstwa osób fizycznych 44,5%. Przychody przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowiły 84,4% wartości ogółem, a przychody przedsiębiorstw bez pracowników najemnych 15,6%.

Odsetek kosztów osób fizycznych i osób prawnych w kosztach ogółem przedsiębiorstw pięcioletnich wynosił odpowiednio: 41,8% i 58,2%. Koszty przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowiły 86,4% kosztów ogółem, a przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych 13,6%.

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku wyniósł 23 001,9 mln zł.

Wykres 53. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku
 Chart 53. Gross financial result in enterprises established in 2015 active until 2020



Wynik finansowy brutto wypracowany przez przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowił 69,3% wartości ogółem, a osób prawnych 30,7%.

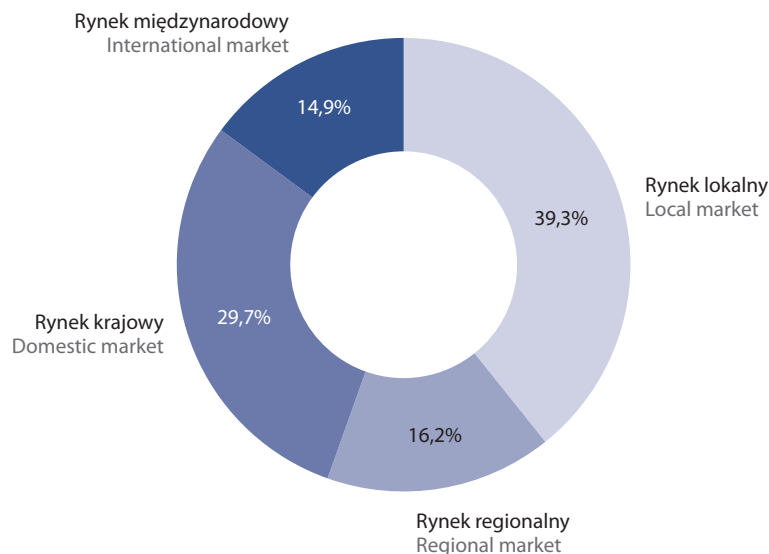
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku aktywne do 2020 roku częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (39,3% przedsiębiorstw). Na rynku międzynarodowym prowadziło działalność 14,9% przedsiębiorstw.

Wykres 54. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 54. Structure of enterprises established in 2015 active until 2020 by range of conducted activity

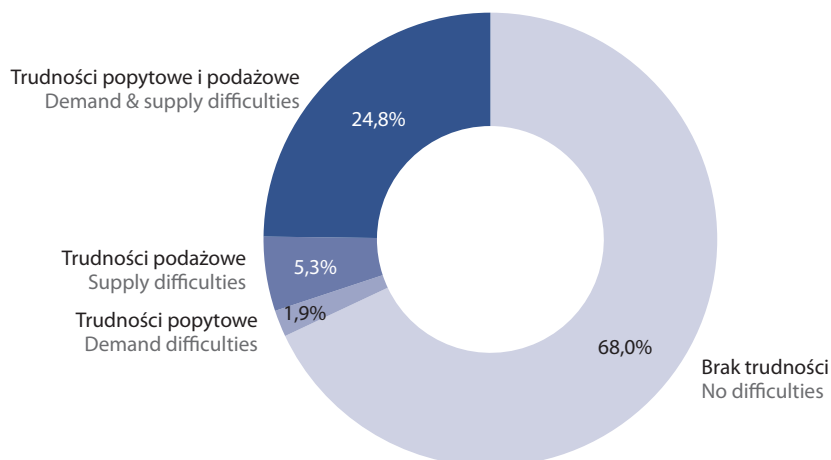


Przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność na rynku lokalnym (69,5% przedsiębiorstw). Na rynku regionalnym częściej prowadziły działalność przedsiębiorstwa budowlane (27,1% przedsiębiorstw). Na rynku krajowym częściej prowadziły działalność przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja (45,2% przedsiębiorstw), a na międzynarodowym przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (36,1% przedsiębiorstw).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku ponad połowa podmiotów (68,0%) nie doświadczała trudności w prowadzeniu działalności. Trudności popytowe i podażowe zgłaszało 24,8% przedsiębiorstw.

Wykres 55. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 55. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2020 by kind of encountered difficulties

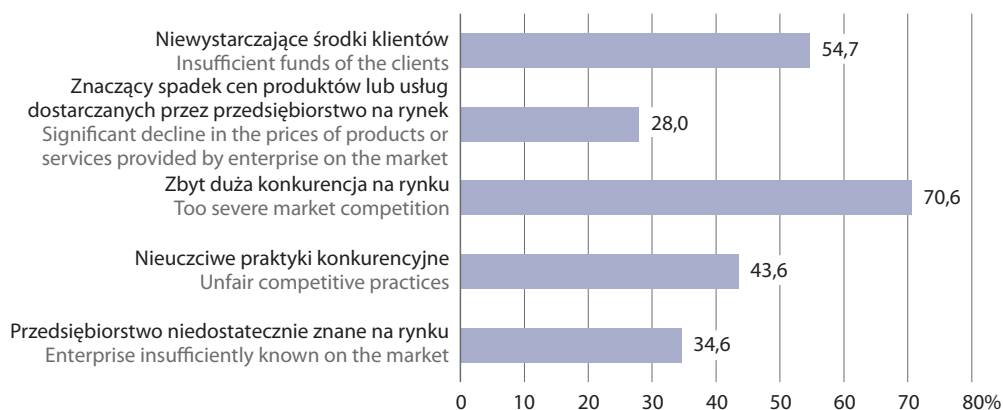


Przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna najczęściej nie doświadczały trudności w prowadzeniu działalności (78,7% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności popytowe częściej utrudniały prowadzenie działalności przedsiębiorstwom z sekcji obsługa rynku nieruchomości (4,4% przedsiębiorstw). Częściej trudności podażowe zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (11,0% przedsiębiorstw), a oba rodzaje trudności przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (35,2% przedsiębiorstw).

Ze względu na rodzaj doświadczanych trudności popytowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku aktywne do 2020 roku częściej zgłaszały zbyt dużą konkurencję jako źródło trudności w prowadzeniu działalności (70,6% przedsiębiorstw). Najrzadziej zgłaszanymi trudnościami był spadek cen dostarczanego produktu lub usługi na rynek (28,0% przedsiębiorstw).

Wykres 56. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 56. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2020 reported demand difficulties

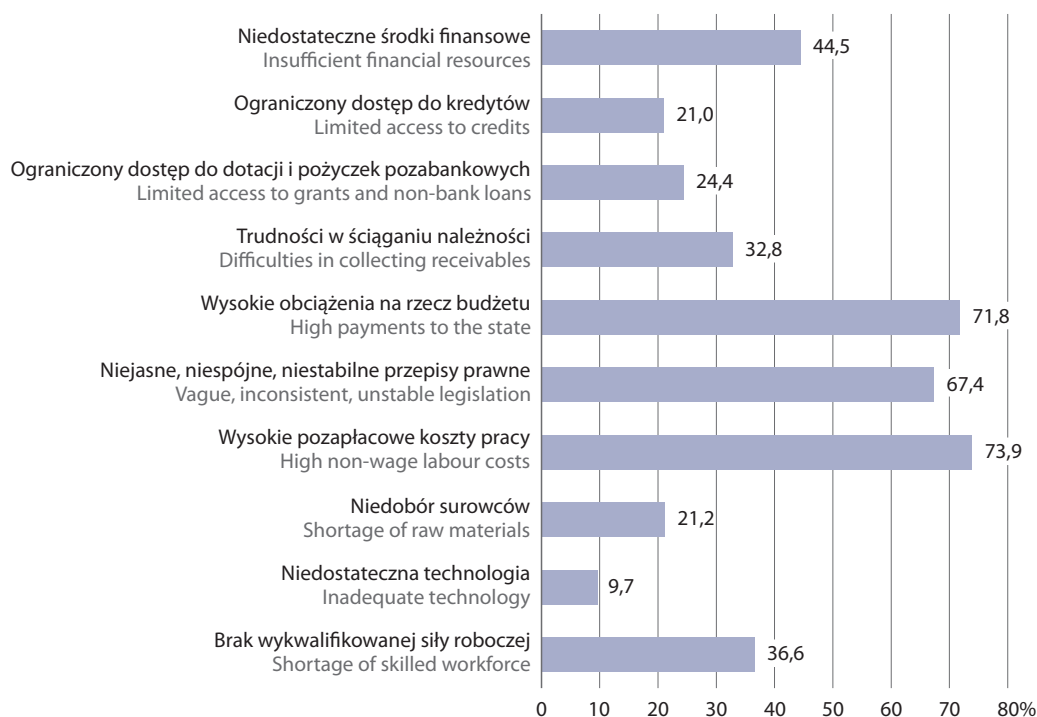


Niewystarczające środki klientów jako źródło trudności w prowadzeniu działalności częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (64,8% przedsiębiorstw). Spadek cen dostarczonego produktu lub usługi częściej stanowił barierę w prowadzeniu działalności dla przedsiębiorstw z sekcji transport i gospodarka magazynowa (44,5% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa prowadzące działalność edukacyjną – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – napotykały trudności związane ze zbyt dużą konkurencją (86,0% przedsiębiorstw). Trudności związanych z nieuczciwą konkurencją częściej doświadczaly przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (70,5% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – doświadczaly trudności związanych ze zbyt słabą rozpoznawalnością na rynku (58,9% przedsiębiorstw).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku aktywne do 2020 roku częściej zgłaszały wysokie pozapłacowe koszty pracy jako źródło trudności w prowadzeniu działalności (73,9% przedsiębiorstw). Najrzadziej zgłaszanym rodzajem trudności podażowych była niedostateczna technologia (9,7% przedsiębiorstw).

Wykres 57. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 57. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2020 reported supply difficulties

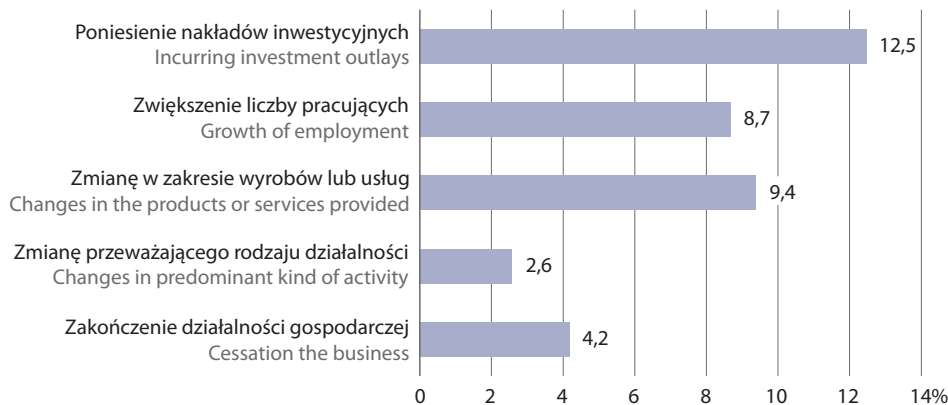


Przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały trudności związane z brakiem środków finansowych (95,7% przedsiębiorstw). Trudności z uzyskaniem kredytu, dotacji i wysokie obciążenia na rzecz budżetu częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo (odpowiednio 30,0%, 33,6% i 83,7% przedsiębiorstw). Rozrachunki z kontrahentami częściej stanowiły źródło trudności dla przedsiębiorstw z sekcji transport i gospodarka magazynowa (50,3% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – doświadczaly trudności związanych z wysokimi pozapłacowymi kosztami pracy i brakiem wykwalifikowanych pracowników (odpowiednio 86,1% i 56,3% przedsiębiorstw). Niejasne i niestabilne przepisy prawne częściej stanowiły źródło trudności dla przedsiębiorstw z sekcji informacja i komunikacja (81,7% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa przemysłowe – częściej niż pozostałe – zgłaszały trudności związane z niedostateczną technologią i niedoborem surowców (odpowiednio 18,6% i 29,9% przedsiębiorstw).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku aktywne do 2020 roku częściej planowały poniesienie w 2020 roku nakładów inwestycyjnych (12,5% przedsiębiorstw). Najrzadziej przedsiębiorstwa planowały zmianę przeważającego rodzaju działalności (2,6% przedsiębiorstw).

Wykres 58. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2020 roku według planowanych zmian

Chart 58. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2020 by planned changes



Przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – planowały poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości (20,8% przedsiębiorstw). Zwiększenie liczby pracujących i zakończenie działalności częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (12,8% i 8,5% przedsiębiorstw). Wprowadzenie na rynek nowych lub istotnie ulepszonych produktów lub usług częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja (22,2% przedsiębiorstw). Zmianę przeważającego rodzaju działalności częściej deklarowały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (7,4% przedsiębiorstw).

Uwagi metodologiczne

Badanie przedsiębiorstw nowopowstałych ma na celu dostarczenie informacji o warunkach powstania przedsiębiorstw w Polsce, ich dalszego rozwoju oraz stanie aktywności w ciągu pięciu pierwszych lat funkcjonowania. Dane wykorzystywane w procesie badania pochodzą z rocznego badania działalności gospodarczej przedsiębiorstw oraz krajowego rejestru urzędowego podmiotów gospodarki narodowej (REGON).

1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

Zbiorowość przedstawiona w publikacji obejmuje przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2015–2019, prowadzące działalność gospodarczą do 31 grudnia 2019 roku.

Ze względu na **rodzaj prowadzonej działalności** zakres podmiotowy publikacji obejmuje jednostki zaklasyfikowane do następujących sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007):

Oznaczenie sekcji	Opis	Stosowane skróty
B	Górnictwo i wydobywanie	–
C	Przetwórstwo przemysłowe	–
D	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę
E	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja
F	Budownictwo	–
G	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle	Handel; naprawa pojazdów samochodowych
H	Transport i gospodarka magazynowa	–
I	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi	Zakwaterowanie i gastronomia
J*	Informacja i komunikacja	–
L	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości	Obsługa rynku nieruchomości
M	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	–
N	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca	Administrowanie i działalność wspierająca
P**	Edukacja	–
Q***	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	–
R****	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	Kultura, rozrywka i rekreacja
S*****	Pozostała działalność usługowa	–

* Sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną.

** Sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych.

*** Sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej.

**** Sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną.

***** Sekcja S – z wyłączeniem działu 94 Działalność organizacji członkowskich.

Dane prezentowane w publikacji nie obejmują jednostek prowadzących działalność zaklasyfikowaną według Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 do sekcji A (Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo), K (Działalność finansowa i ubezpieczeniowa) oraz O (Administracja publiczna i obrona narodowa, obowiązkowe zabezpieczenia społeczne).

Przedstawiona w publikacji zbiorowość obejmuje osoby prawne, jednostki nieposiadające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne, które prowadziły działalność gospodarczą w Polsce w roku 2019. Jeśli w opracowaniu jest mowa o zbiorowości osób fizycznych, należy przez to rozumieć, że prezentowana jest ona łącznie z osobami, które działały w ramach spółek zawiązanych na podstawie umowy zawartej na podstawie kodeksu cywilnego (spółki cywilne). Przyjęto też, że zbiorowość jednostek mających osobowość prawną (osoby prawne) prezentowana jest łącznie z jednostkami organizacyjnymi nieposiadającymi osobowości prawnej.

Na potrzeby niniejszej publikacji dokonano dodatkowego grupowania w stosunku do obowiązujących przekrojów klasyfikacyjnych, ujmując pod pojęciem „Przemysł” sekcje: B (Górnictwo i wydobywanie), C (Przetwórstwo przemysłowe), D (Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych), E (Dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją).

Ze względu na **zatrudnienie** w publikacji wyodrębniono:

- przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych, czyli przedsiębiorstwa, w których pracowały wyłącznie osoby prowadzące własną działalność gospodarczą (właściciele, współwłaściciele) oraz członkowie rodzin, którzy bez umownego wynagrodzenia pomagali w prowadzeniu działalności gospodarczej;
- przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych, czyli przedsiębiorstwa, w których pracowały osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy.

Ze względu na **obszar prowadzonej działalności** wyodrębniono:

- przedsiębiorstwa działające na rynku lokalnym (przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły na terenie gminy lub kilku sąsiednich gmin, zlokalizowanych w obrębie jednego lub sąsiadujących z miejscem siedziby przedsiębiorstwa powiatów);
- przedsiębiorstwa działające na rynku regionalnym (przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły na terenie kilku powiatów, zlokalizowanych w granicach jednego lub sąsiadujących z miejscem siedziby przedsiębiorstwa województw);
- przedsiębiorstwa działające na rynku krajowym (przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły w kilku województwach lub na terenie całego kraju);
- przedsiębiorstwa działające na rynku międzynarodowym (przedsiębiorstwa, które w sposób zorganizowany i ciągły eksportują produkty lub usługi poza granice Polski z wyłączeniem okazjonalnej sprzedaży).

Szczegółowe informacje dotyczące badań przedsiębiorstw niefinansowych znajdują się na stronie [https://stat.gov.pl/publikacje/w-opracowaniu „Zeszyt metodologiczny. Badania przedsiębiorstw niefinansowych 2019”](https://stat.gov.pl/publikacje/w-opracowaniu-Zeszyt-metodologiczny-Badania-przedsiębiorstw-niefinansowych-2019).

2. Objasnienia podstawowych pojęć

Środki trwałe to rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznego użytkowania dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki. Zalicza się do nich w szczególności: grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu), budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej (w tym spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu mieszkalnego i spółdzielcze prawo do lokalu użytkowego), maszyny i urządzenia techniczne, środki transportu, inne środki trwałe (narzędzia, przyrządy, ruchomości, wyposażenie, inwentarz żywy).

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wytworzonych gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

Wartość brutto środków trwałych to wartość równa nakładom poniesionym na ich zakup lub wytworzenie, bez potrącenia wartości zużycia (umorzenia). Wartość brutto środków trwałych nie obejmuje wartości gruntów i prawa wieczystego użytkowania gruntów.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

Wydatki na zakup używanych środków trwałych to wartość wydatków na nabycie (wraz z wydatkami ponoszonymi przy ich nabyciu): środków trwałych; środków trwałych w budowie (niezakończonych);

prawa wieczystego użytkowania gruntu; spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu mieszkalnego; spółdzielczego prawa do lokalu użytkowego.

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe to nakłady inwestycyjne oraz wydatki na zakup używanych środków trwałych.

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Zatrudnieni – do zatrudnionych zalicza się osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z osobami zatrudnionymi poza granicami kraju), w tym również: osoby zatrudnione przy pracach interwencyjnych i robotach publicznych, finansowanych z Funduszu Pracy, osoby młodociane pracujące na podstawie umowy o pracę, a nie w celu przygotowania zawodowego, osoby przebywające za granicą na podstawie delegacji służbowej; osoby pracujące w jednostce w formie zorganizowanych grup roboczych, tj. uczestników OHP (z wyjątkiem odbywających naukę zawodu), skazanych.

Przeciętne zatrudnienie oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Wynagrodzenia brutto obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego obejmuje wynagrodzenia brutto przypadające miesięcznie na jeden pełny etat (przeciętne zatrudnienie).

Wskaźnik przeżycia to odsetek jednostek aktywnych w momencie przeprowadzenia badania w stosunku do zbiorowości jednostek aktywnych w roku referencyjnym (dotyczącym prowadzonego badania), które rozpoczynały działalność w kolejnych latach analizowanego okresu. Stan aktywności jednostek uczestniczących w badaniu ustalono w oparciu o rejestr statystyczny.

Trudności popytowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają sprzedaż już wyprodukowanych wyrobów bądź dostarczanych na rynek usług.

Trudności podażowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają wyprodukowanie wyrobów bądź świadczenie usług, które są przedmiotem działalności jednostki.

Uwaga: Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

Methodological notes

The object of the survey of newly-born enterprises is to provide information about circumstances of enterprises' creation in Poland, its further development and state of activity at first five years of activity. Data used at the survey process are obtained from annual economic activity survey of enterprises and from the National Official Business Register (REGON).

1. Scope and content of the survey

The population described in this publication covers non-financial enterprises established in 2015–2019 and conducted economic activity on 31 December 2019.

Due to the **type of activity** the scope of this publication covers units classified to the following sections of the NACE Rev. 2:

Section marking	Description	Abbreviation
B	Mining and quarrying	–
C	Manufacturing	–
D	Electricity, gas steam and air conditioning supply	–
E	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities
F	Construction	–
G	Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles, and motorcycles	Trade; repair of motor vehicles
H	Transportation and storage	–
I	Accommodation and food service activities	Accommodation and catering
J*	Information and communication	–
L	Real estate activities	–
M	Professional, scientific and technical activities	–
N	Administrative and support service activities	–
P**	Education	–
Q***	Human health and social work activities	–
R****	Arts, entertainment and recreation	–
S*****	Other service activities	–

* Section J – excluding cultural institutions with legal personality

** Section P – excluding higher education institutions

*** Section Q – excluding independent public health care facilities

**** Section R – excluding cultural institutions with legal personality

***** Section S – excluding division 94 Activities of membership organisations

The data presented in the publication do not include entities conducted activities classified by the NACE Rev. 2 to section A (Agriculture, forestry, fishing), K (Financial and insurance activities) and O (Public administration and defense, compulsory social security).

The group presented in the publication includes legal persons, entities without legal personality and natural persons who conducted business activity in Poland in 2019. If the study refers to a group of natural persons, it should be understood that it is presented together with persons who were operating within the framework of companies established under an agreement concluded on the basis of the Civil Code

(civil partnerships). It was also assumed that the group of entities with legal personality (legal entities) is presented together with units without legal personality.

For the purposes of this publication, additional groupings were made in relation to the applicable classification division, including within the term „Industry“ following sections: B (Mining and quarrying), C (Manufacturing), D (Electricity, gas, steam and air conditioning supply), E (Water supply; sewerage, waste management and remediation activities).

In terms of **employment**, the following groups are distinguished:

- enterprises without paid employees, i.e. enterprises which do not provide jobs to any person rather than those conducted own-account economic activity (i.e. owners and co-owners) and family members who contribute to business without any contractual remuneration;
- enterprises with paid employees, i.e. enterprises hiring workers under an employment contract.

Due to **area of conducting activity**, it was extracted:

- enterprises operating on the local market are enterprises which operate in an organized and continuous manner within the community or a few neighboring communities, located on the area of one or neighboring countries to a base of an enterprise;
- enterprises which operate on the regional market are enterprises which operate in an organized and continuous manner within several communities, located within one or neighboring voivodeships to a base of an enterprise;
- enterprises which operate on the domestic market are enterprises which operate in an organized and continuous manner in several voivodeships or throughout the country;
- enterprises which operate on the international market are enterprises which in an organized and continuous manner export products or services outside the Poland (excluding occasional sales).

Detailed information on the non-financial enterprises surveys can be found in the “Methodological report. Non-financial enterprises surveys 2019” available on the <https://stat.gov.pl/en/publications/>.

2. Basic definitions

Fixed assets are tangible fixed assets and equivalents with an anticipated economic life of more than a year, complete, usable and intended for the needs of the unit. They particularly include: land (including perpetual usufruct of land), buildings, premises, civil and water engineering structures (including a cooperative member's ownership rights to residential premises and a cooperative member's rights to utility premises), machinery and technical equipment, means of transport, other fixed assets (tools, instruments, movables, equipment, livestock).

Total revenues include net revenues from sale of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sale of products, goods and materials (sales revenues) include domestic and export sales of products (finished, semi-finished products and services) manufactured by the unit together with packaging, equipment and third party services if invoiced along with products to customers, sales of goods and materials, i.e. tangible current assets purchased for resale in the same condition as received and products manufactured by the unit if they are sold in a chain of own stores along with the third-party goods, as well as amounts due for goods and materials sold regardless whether or not they have been paid.

Other operating revenues are revenues indirectly related to the unit's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), assets (cash) obtained free of charge (including donations), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, extraordinary revenues.

Financial revenues are for example amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of

revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, positive surplus exchange differences.

Total costs include costs of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operational costs decreased by the costs of generating benefits for the need of the unit and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the unit's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off partially or fully as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs re-valuing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, extraordinary costs.

Financial costs are for example interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the unit, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, negative surplus exchange differences.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

Cost level indicator is the relation of total costs to total revenues.

Gross value of fixed assets is the value of expenditure incurred on the purchase or production of such fixed assets, without deducting the value of consumption (depreciation). Gross value of fixed assets do not include the value of land and perpetual usufruct of land.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, reconstruction or modernisation) existing fixed capital items as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

The outlays on fixed assets include expenditures on: buildings and structures (include buildings and premises as well as civil and water engineering structures), including, among others, construction and assembly works, design-cost-estimate documentations; machinery, technical equipment and tools (including instruments, movables and equipment); means of transport; others, i.e. irrigation and drainage, land quality improvements, long-term plantings, livestock (basic herd) and interest on investment credits and loans for the period of the investment implementation.

Other outlays are expenditures on the so-called initial equipment for the investment and other costs related to the implementation of the investment. Those outlays do not increase the value of the fixed assets.

Expenditure on the purchase of used fixed assets is the value of expenditure spent on purchase (including expenses incurred on the acquisition) of: fixed assets; fixed assets under construction (unfinished); perpetual usufruct of land; cooperative member's ownership right to residential premises; cooperative member's right to utility premises.

Outlays on tangible fixed assets are investment outlays and expenditures on the purchase of used fixed assets.

Employees (paid employment) include persons hired on the basis of a labour contract, positing, appointment or election (including persons hired abroad), including: persons hired in intervention and public works financed by the labour fund, young people working on the basis of a labour contract and not for the purpose of vocational training, persons abroad on a business trip; persons working in the unit in organized working groups, i.e. Voluntary Labour Corps participants (except those who attend vocational training), sentenced persons.

Persons employed (working) include employees hired on the basis of an employment contract, i.e. labour contract, designation, appointment or election (including seasonal and temporary workers); employers and own-account workers: owners and co-owners (including contributing family workers) of units conducting economic activity (excluding company's partners not working in the company) and own-account workers; agents; outworkers; members of agricultural production cooperatives.

Average paid employment is calculated as the sum of average employment in individual months, divided by the number of months in the analysed period (whether the unit operated for the whole period), after converting part-time employees into full-time employees. The conversion of the part-time employees into full-time employees is done on the basis of the number of working hours specified in labour contract, in relation to the applicable standard.

Gross wages and salaries include cash payments to employees or other individuals, which are expenses incurred by employers for the payment of work, regardless of the source of their funding, and regardless of the basis of the employment relationship or any other legal relationship or legal action under which the work is performed.

Monthly gross wages and salaries per 1 paid employee cover monthly gross wages and salaries per one full-time job (average paid employment).

Survival rate is the percentage of units active within a period of the study in relation to the set of units active in the reference year (regarding the study) that started their activity in the subsequent years of the analyzed period. The activity of the units participating in the study was determined on the basis of a statistical register.

Demand difficulties are a set of market conditions or predispositions of an entrepreneur that impede the sale of already manufactured goods or services provided to the market.

Supply difficulties are a set of market conditions or predispositions of an entrepreneur that impede the production of goods or providing services that are the subject of unit activity.

Note: Due to rounding of data, in some cases sums of components may slightly differ from the amount given in the item „total“