



Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2014–2018

Non-financial enterprises established in 2014–2018



Przedsiębiorstwa nie nansowe powstałe w latach 2014–2018

Non- nancial enterprises established in 2014–2018

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

pod kierunkiem

supervised by

Anety Płatek

Zespół autorski

Editorial team

Jacek Kotowski, Sebastian Pięta

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Renata Kolińska, Marek Bartosz

ISBN 978-83-66466-11-1

Publikacja dostępna na stronie

Publication available on website

www.stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208.

Informacje w sprawach sprzedaży publikacji — tel. (22) 608 32 10, 608 38 10
Zam. 144/2020/nakł. 170

Przedmowa

Przedstawiamy Państwu kolejną edycję publikacji, w której prezentowane są informacje dotyczące efektów działania nowych przedsiębiorstw niefinansowych, w tym warunków ich powstania i rozwoju, w ciągu pięciu pierwszych lat funkcjonowania na rynku.

Dane przedstawione w niniejszym opracowaniu pochodzą m.in. z rocznego badania działalności gospodarczej przedsiębiorstw i obejmują zbiorowość przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2014–2018.

W rozdziale pierwszym publikacji zostały zaprezentowane informacje dotyczące całej zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących działalność nie dłużej niż 5 lat. Drugi rozdział zawiera dane opisujące poszczególne populacje przedsiębiorstw niefinansowych jedno-, dwu-, trzy-, cztero- i pięcioletnich. Dane zostały zaprezentowane nie tylko według lat prowadzenia działalności, ale również według przeważającego rodzaju działalności, formy prawnej, zatrudnienia i siedziby przedsiębiorstwa. Zaprezentowano m.in. informacje o liczbie przedsiębiorstw, wskaźnikach przeżycia, obszarze prowadzonej działalności, napotkanych trudnościach i sytuacji finansowej. W rozdziale na temat przedsiębiorstw dwuletnich (tj. powstałych w 2017 roku) zamieszczono również dane dotyczące czynników przedsiębiorczości oraz perspektywy dalszego rozwoju.

Zachęcamy Państwa do korzystania z pełnego zakresu danych udostępnionych w postaci elektronicznych tablic na stronie internetowej <https://stat.gov.pl/publikacje/>, które stanowią integralną część niniejszej publikacji.

Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie dotyczące tematyki i struktury opracowania, co pozwoli na wzbogacenie zawartości i lepsze dostosowanie kolejnych edycji publikacji do potrzeb odbiorców.

Zastępca Dyrektora
Departamentu Przedsiębiorstw



Aneta Płatek

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

Warszawa, grudzień 2019 r.

Preface

We would like to present you next edition of the publication which contains information on the effects of economic activity of newly-born non-financial enterprises including conditions of creation and development, within first five years of their activity on the market.

A source of data presented in the publication among others is annual economic activity survey of enterprises. Data include a set of non-financial enterprises established in 2014–2018.

The first chapter of the publication presents information on the entire population of non-financial enterprises operating no longer than 5 years. The second chapter contains data describing individual populations of one-, two-, three-, four- and five-year non-financial enterprises. The data was present not only by years of conducting activity, but also by the predominant types of activities, legal form, employment and a location of enterprise. There were present among others information about number of enterprises, survival rates, area of conducting activity, encountered difficulties and financial situation. In the chapter about two-years enterprises (i.e. enterprises established in 2017) there are also data about entrepreneurship factors and development perspectives of enterprises.

We encourage you to use the full range of data available in the form of electronic tables on the website <https://stat.gov.pl/publikacje/> constituting an integral part of this publication.

We will be grateful for all comments and suggestions concerning the subject and structure of the publication, which will allow us to enrich the content and better adapt subsequent editions of the publication to the needs of readers.

Deputy Director
of Enterprises Department



Aneta Płatek

President
Statistics Poland



Dominik Rozkrut, Ph.D

Warsaw, December 2019

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
Preface	4
Spis treści	5
Contents	5
Spis tablic	6
List of tables	6
Spis wykresów	7
List of charts	7
Spis map	11
List of maps	11
Objaśnienia znaków umownych i ważniejsze skróty	12
Symbols and main abbreviations	12
Synteza	13
Executive summary	15
Rozdział 1. Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2014–2018	17
Chapter 1. Enterprises established in 2014–2018	17
Rozdział 2. Warunki powstania, działania i perspektywy rozwojowe przedsiębiorstw powstałych w latach 2014–2018	27
Chapter 2. Conditions of creation, operations and development perspectives of enterprises established in 2014–2018.....	27
2.1. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2018 roku	28
2.1. Non-financial enterprises established in 2018	28
2.2. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2017 roku	33
2.2. Non-financial enterprises established in 2017	33
2.3. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2016 roku	48
2.3. Non-financial enterprises established in 2016	48
2.4. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2015 roku	58
2.4. Non-financial enterprises established in 2015	58
2.5. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2014 roku	69
2.5. Non-financial enterprises established in 2014	69
Uwagi metodologiczne	79
Methodological notes	83
1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy	79
1. Scope and content of the survey	83
2. Objasnienia podstawowych pojęć	80
2. Basic definitions	84

Spis tablic

List of tables

Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw powstałych w latach 2014–2018	18
Table 1. Number of enterprises established in 2014–2018	18
Tablica 2. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2014–2018	19
Table 2. Number of persons employed in enterprises established in 2014–2018	19
Tablica 3. Przeciętne zatrudnienie w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2014–2018	20
Table 3. Average paid employment in enterprises established in 2014–2018	20
Tablica 4. Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2014–2018	21
Table 4. Gross wages and salaries in enterprises established in 2014–2018	21
Tablica 5. Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2014–2018	22
Table 5. Total revenues in enterprises established in 2014–2018	22
Tablica 6. Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2014–2018	23
Table 6. Total costs in enterprises established in 2014–2018	23
Tablica 7. Zysk brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2014–2018	24
Table 7. Gross profit in enterprises established in 2014–2018	24
Tablica 8. Wskaźnik przeżycia przedsiębiorstw powstałych w latach 2014–2018	27
Table 8. Survival rate of enterprises established in 2014–2018	27

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1. Podstawowe dane o nowych przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2019 roku	13
Chart 1. Basic data on newly-born non-financial enterprises active until 2019	15
Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw aktywnych do 2019 roku	18
Chart 2. Structure of enterprises active until 2019	18
Wykres 3. Struktura liczby pracujących w przedsiębiorstwach aktywnych do 2019 roku	19
Chart 3. Structure of number of persons employed in enterprises active until 2019	19
Wykres 4. Struktura przeciętnego zatrudnienia w przedsiębiorstwach aktywnych do 2019 roku	20
Chart 4. Structure of average paid employment in enterprises active until 2019	20
Wykres 5. Struktura wynagrodzeń brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2019 roku	21
Chart 5. Structure of gross wages and salaries in enterprises active until 2019	21
Wykres 6. Struktura przychodów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2019 roku	22
Chart 6. Structure of total revenues in enterprises active until 2019	22
Wykres 7. Struktura kosztów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2019 roku	23
Chart 7. Structure of total costs in enterprises active until 2019	23
Wykres 8. Struktura zysku brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2019 roku	24
Chart 8. Structure of gross profit in enterprises active until 2019	24
Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2019 roku	28
Chart 9. Number of enterprises established in 2018 active until 2019	28
Wykres 10. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2019 roku	29
Chart 10. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2018 active until 2019	29
Wykres 11. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2019 roku	31
Chart 11. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2018 active until 2019	31
Wykres 12. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2019 roku	32
Chart 12. Total revenues and total costs in enterprises established in 2018 active until 2019	32
Wykres 13. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2019 roku	33
Chart 13. Gross financial result in enterprises established in 2018 active until 2019	33
Wykres 14. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku	34
Chart 14. Number of enterprises established in 2017 active until 2019	34
Wykres 15. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku	35
Chart 15. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2017 active until 2019	35
Wykres 16. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku	37
Chart 16. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2017 active until 2019	37

Wykres 17. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku	38
Chart 17. Total revenues and total costs in enterprises established in 2017 active until 2019	38
Wykres 18. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku	39
Chart 18. Gross financial result in enterprises established in 2017 active until 2019	39
Wykres 19. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku według płci przedsiębiorcy	40
Chart 19. Structure of enterprises established in 2017 active until 2019 by gender of entrepreneur ..	40
Wykres 20. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku według wieku przedsiębiorcy	41
Chart 20. Structure of enterprises established in 2017 active until 2019 by age of entrepreneur	41
Wykres 21. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku według wykształcenia przedsiębiorcy	42
Chart 21. Structure of enterprises established in 2017 active until 2019 by entrepreneur level of education	42
Wykres 22. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku według charakteru poprzedniej pracy przedsiębiorcy	42
Chart 22. Structure of enterprises established in 2017 active until 2019 by type of entrepreneur previous job	42
Wykres 23. Struktura źródeł finansowania podejmowanej działalności przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku	43
Chart 23. Structure of sources of financing undertaking activity of enterprises established in 2017 active until 2019	43
Wykres 24. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku według zasięgu prowadzonej działalności	44
Chart 24. Structure of enterprises established in 2017 active until 2019 by range of conducted activity	44
Wykres 25. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku według rodzaju napotkanych trudności	44
Chart 25. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2019 by kind of encountered difficulties	44
Wykres 26. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku zgłaszających trudności popytowe	45
Chart 26. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2019 reported demand difficulties	45
Wykres 27. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku zgłaszających trudności podażowe	46
Chart 27. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2019 reported supply difficulties	46
Wykres 28. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku według planowanych zmiann	47
Chart 28. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2019 by planned changes	47
Wykres 29. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku	48
Chart 29. Number of enterprises established in 2016 active until 2019	48
Wykres 30. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku	49
Chart 30. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2016 active until 2019	49

Wykres 31. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku	51
Chart 31. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2016 active until 2019	51
Wykres 32. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku	52
Chart 32. Total revenues and total costs in enterprises established in 2016 active until 2019	52
Wykres 33. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku	53
Chart 33. Gross financial result in enterprises established in 2016 active until 2019	53
Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku według zasięgu prowadzonej działalności	54
Chart 34. Structure of enterprises established in 2016 active until 2019 by range of conducted activity	54
Wykres 35. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku według rodzaju napotkanych trudności	55
Chart 35. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2019 by kind of encountered difficulties	55
Wykres 36. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku zgłaszających trudności popytowe	56
Chart 36. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2019 reported demand difficulties	56
Wykres 37. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku zgłaszających trudności podażowe	57
Chart 37. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2019 reported supply difficulties	57
Wykres 38. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku według planowanych zmian	58
Chart 38. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2019 by planned changes	58
Wykres 39. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku	59
Chart 39. Number of enterprises established in 2015 active until 2019	59
Wykres 40. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku	60
Chart 40. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2015 active until 2019	60
Wykres 41. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku	62
Chart 41. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2015 active until 2019	62
Wykres 42. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku	63
Chart 42. Total revenues and total costs in enterprises established in 2015 active until 2019	63
Wykres 43. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku	64
Chart 43. Gross financial result in enterprises established in 2015 active until 2019	64
Wykres 44. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku według zasięgu prowadzonej działalności	65
Chart 44. Structure of enterprises established in 2015 active until 2019 by range of conducted activity	65
Wykres 45. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku według rodzaju napotkanych trudności	65
Chart 45. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2019 by kind of encountered difficulties	65

Wykres 46. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku zgłaszających trudności popytowe	66
Chart 46. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2019 reported demand difficulties	66
Wykres 47. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku zgłaszających trudności podażowe	67
Chart 47. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2019 reported supply difficulties	67
Wykres 48. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku według planowanych zmian	68
Chart 48. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2019 by planned changes	68
Wykres 49. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku	69
Chart 49. Number of enterprises established in 2014 active until 2019	69
Wykres 50. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku	70
Chart 50. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2014 active until 2019	70
Wykres 51. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku	72
Chart 51. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2014 active until 2019	72
Wykres 52. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku	73
Chart 52. Total revenues and total costs in enterprises established in 2014 active until 2019	73
Wykres 53. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku	74
Chart 53. Gross financial result in enterprises established in 2014 active until 2019	74
Wykres 54. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku według zasięgu prowadzonej działalności	75
Chart 54. Structure of enterprises established in 2014 active until 2019 by range of conducted activity	75
Wykres 55. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku według rodzaju napotkanych trudności	76
Chart 55. Percentage of enterprises established in 2014 active until 2019 by kind of encountered difficulties	76
Wykres 56. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku zgłaszających trudności popytowe	76
Chart 56. Percentage of enterprises established in 2014 active until 2019 reported demand difficulties	76
Wykres 57. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku zgłaszających trudności podażowe	77
Chart 57. Percentage of enterprises established in 2014 active until 2019 reported supply difficulties	77
Wykres 58. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku według planowanych zmian	78
Chart 58. Percentage of enterprises established in 2014 active until 2019 by planned changes	78

Spis map

List of maps

Mapa 1. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2019 roku	30
Map 1. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2018 active until 2019	30
Mapa 2. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku	36
Map 2. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2017 active until 2019	36
Mapa 3. Odsetek przedsiębiorstw utworzonych przez kobiety w 2017 roku aktywnych do 2019 roku	40
Map 3. Percentage of enterprises established by women in 2017 active until 2019	40
Mapa 4. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku	50
Map 4. Structure of persons employed and gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2016 active until 2019	50
Mapa 5. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku	61
Map 5. Structure of persons employed and gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2015 active until 2019	61
Mapa 6. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku	71
Map 6. Structure of persons employed and gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2014 active until 2019	71

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit
Kropka (.)	brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
Znak (x)	wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe not applicable
„W tym” „Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given

Ważniejsze skróty

Main abbreviations

Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name
tys. thousand	tysiąc thousand
mIn million	milion million
mld bn	miliard billion
zł PLN	złoty zloty
PKD	Polska Klasyfikacja Działalności Polish Classification of Activity
NACE	Statistical classification of economic activities in the European Community

Synteza

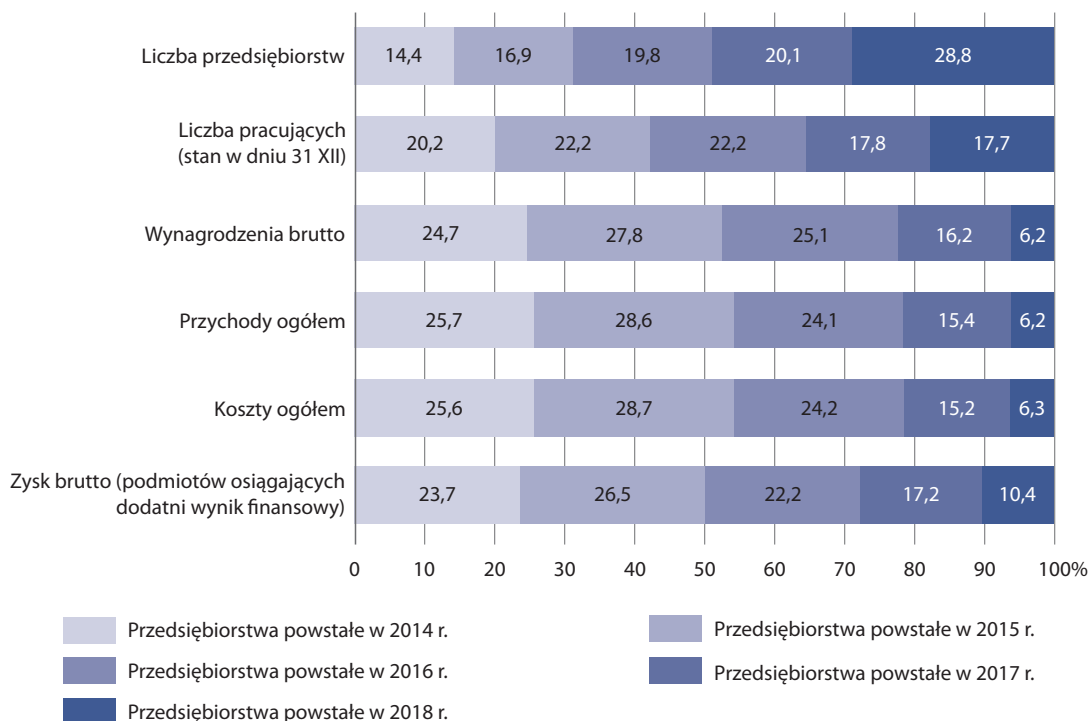
Zbiorowość przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w Polsce w latach 2014–2018 i prowadzących działalność do roku 2019 wyniosła 666 090 podmiotów. Wskaźnik przeżycia do 2019 roku przedsiębiorstw prowadzących działalność nie dłużej niż 5 lat wyniósł 75,6%. Spośród przedsiębiorstw powstałych w latach 2014–2017 do 2019 roku pozostało aktywnych 474 272 przedsiębiorstwa (79,4%), a powstałych w 2018 roku – 191 818 (tj. wskaźnik przeżycia jednego roku wyniósł 67,6%).

W 2018 roku w przedsiębiorstwach niefinansowych powstałych w latach 2014–2018 i aktywnych do 2019 roku pracowało łącznie 1 970 158 osób.

Przychody ogółem tej zbiorowości nowych przedsiębiorstw niefinansowych w 2018 roku wyniosły 708 952 mln zł, a koszty 635 740 mln zł.

Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2014–2018 zanotowały w 2018 roku wynik finansowy brutto na poziomie 73 213 mln zł. Natomiast zysk brutto wyniósł 92 824 mln zł.

Wykres 1. Podstawowe dane o nowych przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2019 roku



Z przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku należących do osób fizycznych, które funkcjonowały do 2019 roku, 61,6% zarejestrowali mężczyźni, a 38,4% kobiety. Ze względu na wiek przedsiębiorcy, najbardziej aktywne były osoby poniżej 30 roku życia (32,5% zarejestrowanych przedsiębiorstw). Osoby z wykształceniem wyższym zarejestrowały prawie połowę wszystkich przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w 2017 roku (49,7%). Ze względu na charakter poprzedniej pracy, częściej rozpoczynały działalność osoby, będące wcześniej pracownikami umysłowymi (39,9%).

Przedsiębiorstwa zarejestrowane w 2017 roku, powstawały głównie jako jednostki nowe (96,0%), a głównym źródłem finansowania ich działalności były środki własne (84,3% przedsiębiorstw).

Executive summary

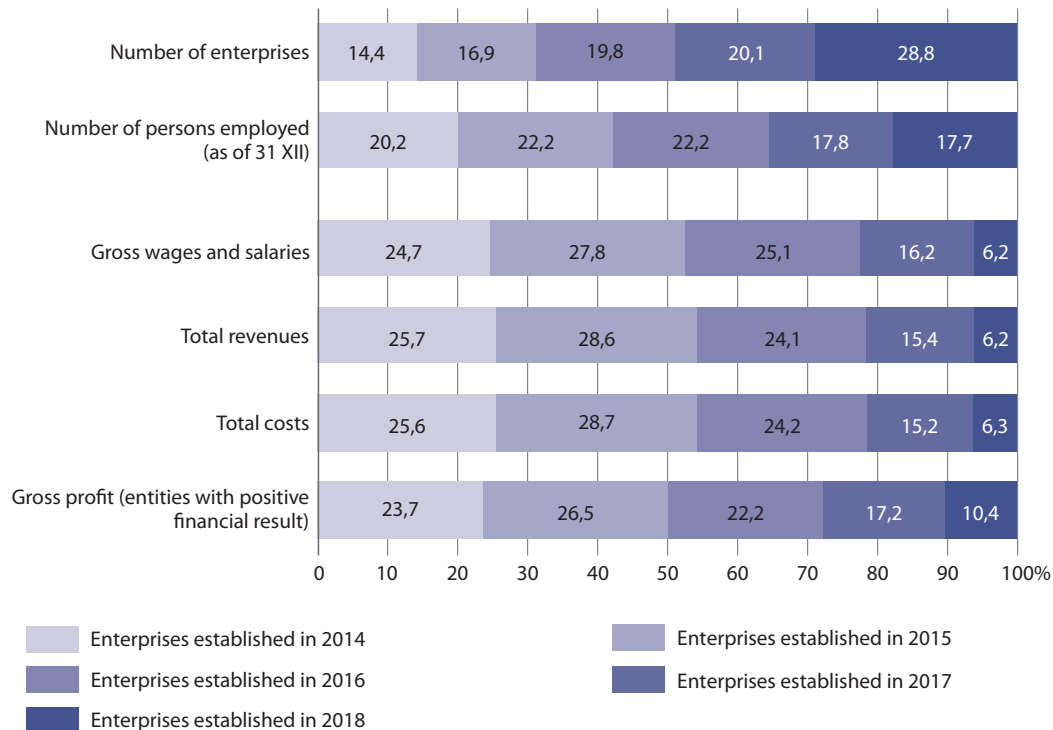
There were 666 090 non-financial enterprises established in Poland in 2014–2018 and conducted activity until 2019. Survival rate until 2019 of enterprises conducted activity no longer than 5 years was 75.6%. Among enterprises established in 2014–2017 until 2019 remained active 474 272 of enterprises (79.4%) and among enterprises established in 2018 – 191 818 of enterprises (i.e. survival rate of one year was 67.6%).

In 2018, a total 1 970 158 of persons employed were employed in the non-financial enterprises established in 2014–2018 and active until 2019.

The total revenues of this set of newly born non-financial enterprises in 2018 were 708 952 million PLN and the total costs were 635 740 million PLN.

Gross financial result of non-financial enterprises established in 2014–2018 active until 2019 was 73 213 million PLN. Gross profit of this set of enterprises was 92 824 million PLN.

Chart 1. Basic data on newly-born non-financial enterprises active until 2019



Of enterprises established in 2017 belonged to natural persons which conducted activity until 2019, 61.6% were registered by men and 38.4% by women. Regardless to the age of entrepreneur, the most active were people under 30 years old (32.5% of registered enterprises). People with higher education registered almost half of all non-financial enterprises established in 2017 (49.7%). Regardless to the type of previous job, more often the activity was conducted by people who were non-manual workers (39.9%).

Enterprises registered in 2017 were mainly establish as a new entities (96.0%) and the basic source of financing of their activities were own resources (84.3% of enterprises).

Rozdział 1

Chapter 1

Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2014–2018

Enterprises established in 2014–2018

Liczba przedsiębiorstw, liczba pracujących, przeciętne zatrudnienie, wynagrodzenia brutto, przychody ogółem, koszty ogółem, zysk brutto

Number of enterprises, number of persons employed, average paid employment, gross wages and salaries, total revenues, total costs, gross profit

PRACUJĄCY – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

ZATRUDNIENI – do zatrudnionych zalicza się osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z osobami zatrudnionymi poza granicami kraju), w tym również: osoby zatrudnione przy pracach interwencyjnych i robotach publicznych, finansowanych z Funduszu Pracy, osoby młodociane pracujące na podstawie umowy o pracę, a nie w celu przygotowania zawodowego, osoby przebywające za granicą na podstawie delegacji służbowej; osoby pracujące w jednostce w formie zorganizowanych grup roboczych, tj. uczestników OHP (z wyjątkiem odbywających naukę zawodu), skazanych.

PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIE oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

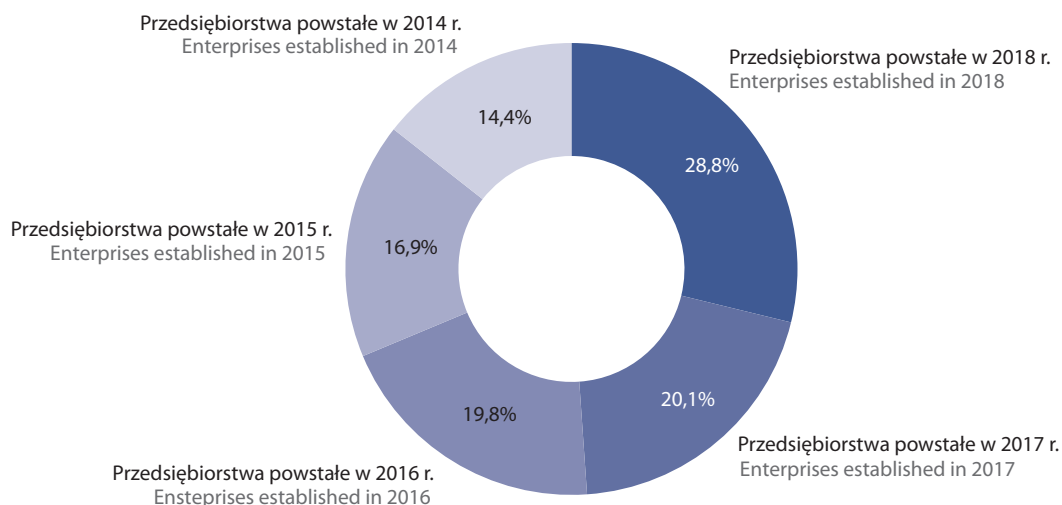
WYNAGRODZENIA BRUTTO obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

PRZYCHODY OGÓŁEM (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

KOSZTY OGÓŁEM (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

W 2018 roku działalność prowadziło 666 090 przedsiębiorstw powstałych w latach 2014–2018, aktywnych do 2019 roku.

Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw aktywnych do 2019 roku
Chart 2. Structure of enterprises active until 2019



Spośród przedsiębiorstw powstałych w latach 2014–2017 do 2019 roku pozostało aktywnych 474 272 (79,4%), a powstałych w 2018 roku 191 818 (67,6%).

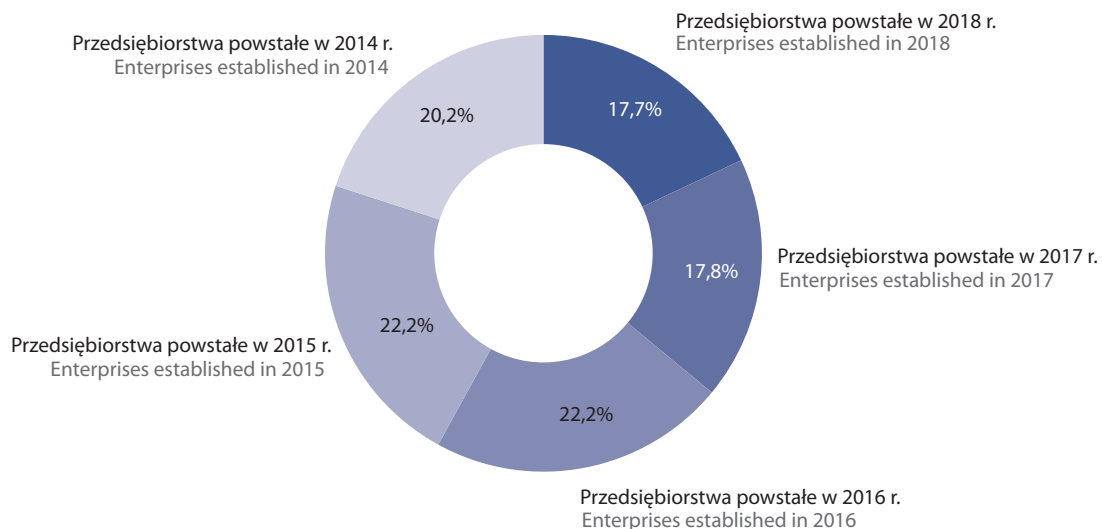
Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw powstałych w latach 2014–2018
Table 1. Number of enterprises established in 2014–2018

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Przedsiębiorstwa niefinansowe Non-financial enterprises				
		a	b	c	d	e
a – 1 rok i mniej b – 2 lata c – 3 lata d – 4 lata e – 5 lat	1 year and less 2 years 3 years 4 years 5 years					
Przemysł Industry		16 178	12 739	11 576	9 885	8 797
Budownictwo Construction		38 615	23 802	22 395	17 542	13 214
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles		33 028	22 496	25 637	24 313	21 679
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage		12 256	7 802	9 949	8 329	6 569
Informacja i komunikacja Information and communication		15 607	10 141	9 714	7 861	6 476
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities		27 528	19 589	19 253	16 697	15 086
Pozostałe Others		48 606	37 287	33 334	28 221	23 887

Najwięcej przedsiębiorstw powstałych w latach 2014–2018, aktywnych do 2019 roku miało siedzibę w województwach mazowieckim (132 992), śląskim (66 451) i małopolskim (65 789).

W przedsiębiorstwach powstałych w latach 2014–2018 pracowało 1 970 158 osób. Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku (436 847 osób).

Wykres 3. Struktura liczby pracujących w przedsiębiorstwach aktywnych do 2019 roku
 Chart 3. Structure of number of persons employed in enterprises active until 2019



Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (467 177 osób), budownictwo (296 401 osób) i przemysł (284 562 osoby).

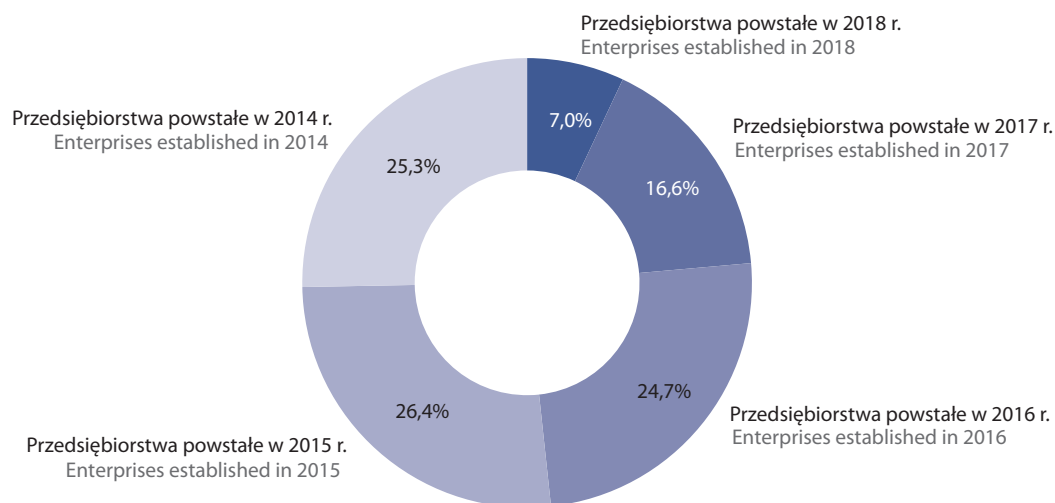
Tablica 2. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2014–2018
 Table 2. Number of persons employed in enterprises established in 2014–2018

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa niefinansowe Non-financial enterprises				
	a	b	c	d	e
a – 1 rok i mniej 1 year and less					
b – 2 lata 2 years					
c – 3 lata 3 years					
d – 4 lata 4 years					
e – 5 lat 5 years					
Przemysł Industry	37 204	54 753	64 569	69 735	58 301
Budownictwo Construction	66 268	56 936	59 861	62 941	50 395
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	71 993	72 022	106 732	103 475	112 955
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	20 982	22 994	37 417	39 570	29 092
Informacja i komunikacja Information and communication	22 241	18 093	22 064	20 848	16 459
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	44 419	43 373	45 578	43 353	43 133
Pozostałe Others	85 273	82 112	100 625	96 775	87 618

Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach zarejestrowanych w województwach mazowieckim (380 045 osób), wielkopolskim (242 150 osób) i śląskim (214 581 osób).

Przeciętne zatrudnienie w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2014–2018 wyniosło 990 603 osoby. Najwyższe przeciętne zatrudnienie zaobserwowano w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku (261 677 osób).

Wykres 4. Struktura przeciętnego zatrudnienia w przedsiębiorstwach aktywnych do 2019 roku
Chart 4. Structure of average paid employment in enterprises active until 2019



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, przeciętne zatrudnienie było najwyższe w przedsiębiorstwach z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (264 691 osób), przemysł (187 128 osób) i budownictwo (131 692 osoby).

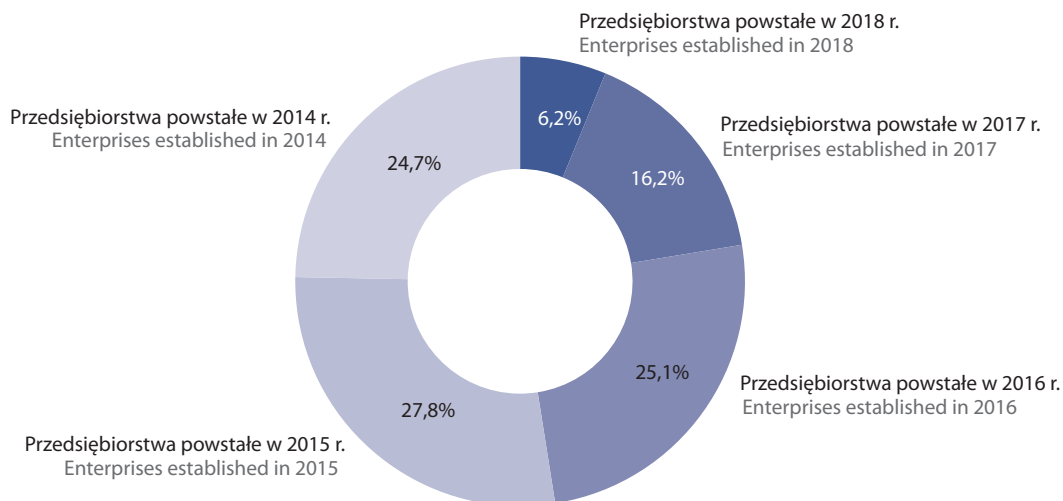
Tablica 3. Przeciętne zatrudnienie w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2014–2018
Table 3. Average paid employment in enterprises established in 2014–2018

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Przedsiębiorstwa niefinansowe Non-financial enterprises				
		a	b	c	d	e
a – 1 rok i mniej	1 year and less					
b – 2 lata	2 years					
c – 3 lata	3 years					
d – 4 lata	4 years					
e – 5 lat	5 years					
Przemysł Industry		10 979	33 442	46 075	53 058	43 575
Budownictwo Construction		12 421	24 976	30 266	34 967	29 062
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles		17 864	38 724	65 031	65 241	77 831
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage		3 170	11 368	22 352	25 727	19 263
Informacja i komunikacja Information and communication		2 785	6 630	10 874	10 898	8 321
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities		7 983	17 524	22 018	21 834	22 695
Pozostałe Others		14 422	31 312	47 606	49 952	50 356

Najwyższe przeciętne zatrudnienie zaobserwowano w województwach mazowieckim (192 228 osób), wielkopolskim (141 268 osób) i śląskim (110 664 osoby).

Wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw powstałych w latach 2014–2018 wyniosły 44 877 mln zł i najwyższe były w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku (12 457 mln zł).

Wykres 5. Struktura wynagrodzeń brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2019 roku
Chart 5. Structure of gross wages and salaries in enterprises active until 2019



Ze względu na przeważający rodzaj działalności najwyższe wynagrodzenia brutto ogółem odnotowano dla przedsiębiorstw prowadzących działalność w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (10 970 mln zł), przemyśle (8 603 mln zł) oraz działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (5 263 mln zł).

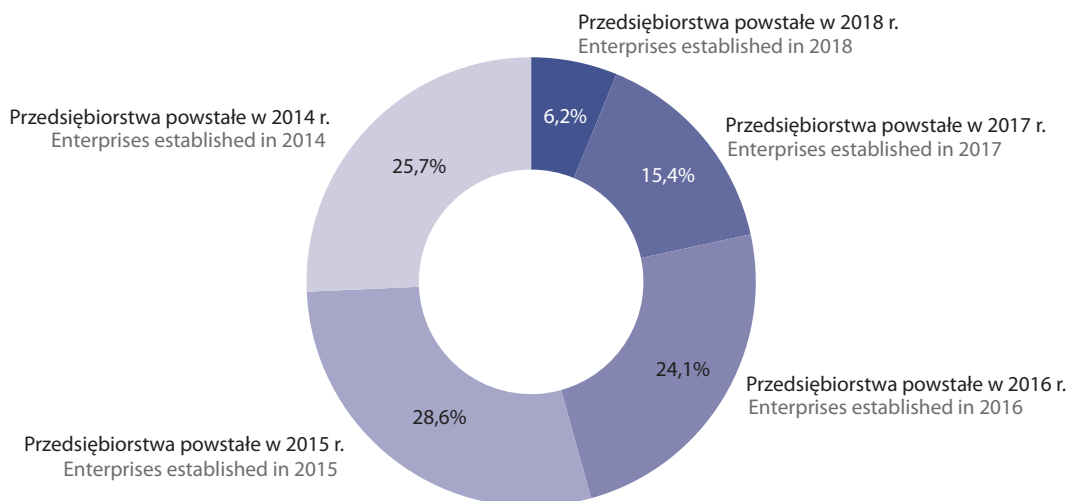
Tablica 4. Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2014–2018
Table 4. Gross wages and salaries in enterprises established in 2014–2018

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Wynagrodzenia brutto w mln zł Gross wages and salaries in million PLN				
		a	b	c	d	e
a – 1 rok i mniej b – 2 lata c – 3 lata d – 4 lata e – 5 lat	1 year and less 2 years 3 years 4 years 5 years					
Przemysł Industry		418	1 544	2 070	2 556	2 015
Budownictwo Construction		435	930	1 095	1 322	1 052
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles		659	1 467	2 775	2 825	3 244
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage		103	463	855	1 091	772
Informacja i komunikacja Information and communication		187	545	1 203	941	540
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities		360	1 087	1 272	1 256	1 288
Pozostałe Others		639	1 218	2 004	2 467	2 181

Ze względu na miejsce prowadzenia działalności najwyższe wynagrodzenia brutto ogółem były w przedsiębiorstwach zarejestrowanych w województwach mazowieckim (11 628 mln zł), wielkopolskim (6 267 mln zł) i śląskim (4 871 mln zł).

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w latach 2014–2018 wyniosły 708 952 mln zł. Najwyższe przychody wypracowały przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku (202 967 mln zł).

Wykres 6. Struktura przychodów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2019 roku
Chart 6. Structure of total revenues in enterprises active until 2019



Ze względu na przeważający rodzaj działalności najwyższe przychody wypracowały przedsiębiorstwa z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych, przemysł i budownictwo (odpowiednio 296 890 mln zł, 103 358 mln zł i 76 559 mln zł).

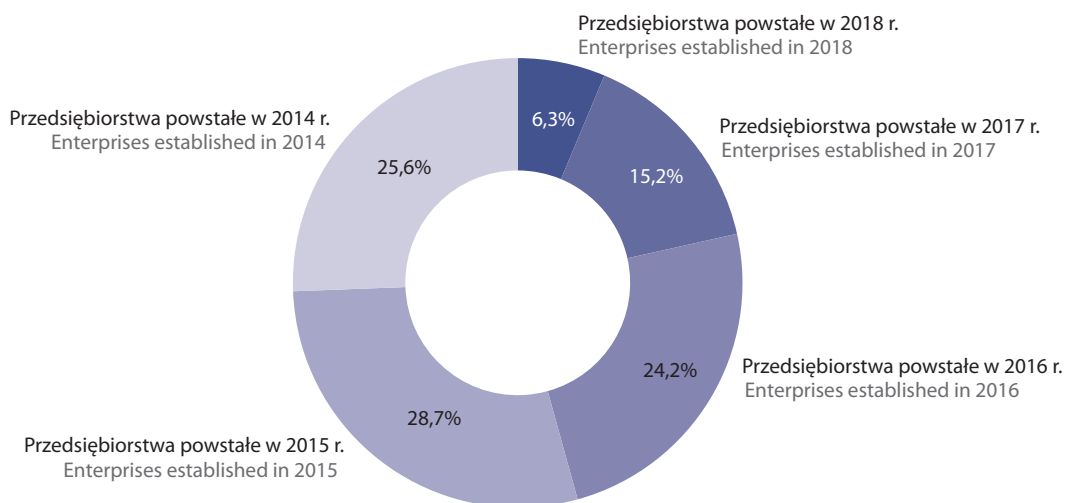
Tablica 5. Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2014–2018
Table 5. Total revenues in enterprises established in 2014–2018

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przychody ogółem w mln zł Total revenues in million PLN				
	a	b	c	d	e
a – 1 rok i mniej b – 2 lata c – 3 lata d – 4 lata e – 5 lat					
Przemysł Industry	4 119	18 117	20 640	35 220	25 261
Budownictwo Construction	6 838	11 533	19 346	20 568	18 275
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	15 668	42 332	74 297	79 168	85 425
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	2 037	10 006	10 527	21 291	12 299
Informacja i komunikacja Information and communication	3 859	3 513	7 792	9 625	5 488
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	3 666	6 906	12 971	13 218	11 307
Pozostałe Others	7 882	16 776	25 306	23 878	23 798

Przedsiębiorstwa z województwa mazowieckiego wypracowały najwyższe przychody ogółem, które wyniosły 227 446 mln zł, następnie z województwa wielkopolskiego 109 365 mln zł i śląskiego 64 063 mln zł.

Koszty ogółem przedsiębiorstw powstałych w latach 2014–2018 wyniosły 635 740 mln zł. Podobnie jak przychody, najwyższe koszty ogółem zaobserwowano w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku (182 493 mln zł).

Wykres 7. Struktura kosztów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2019 roku
Chart 7. Structure of total costs in enterprises active until 2019



Ze względu na charakter prowadzonej działalności przedsiębiorstwa z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych poniosły najwyższe koszty ogółem (282 830 mln zł). Koszty przedsiębiorstw z sekcji przemysł i budownictwo wyniosły odpowiednio 95 226 mln zł i 58 529 mln zł.

Tablica 6. Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2014–2018
Table 6. Total costs in enterprises established in 2014–2018

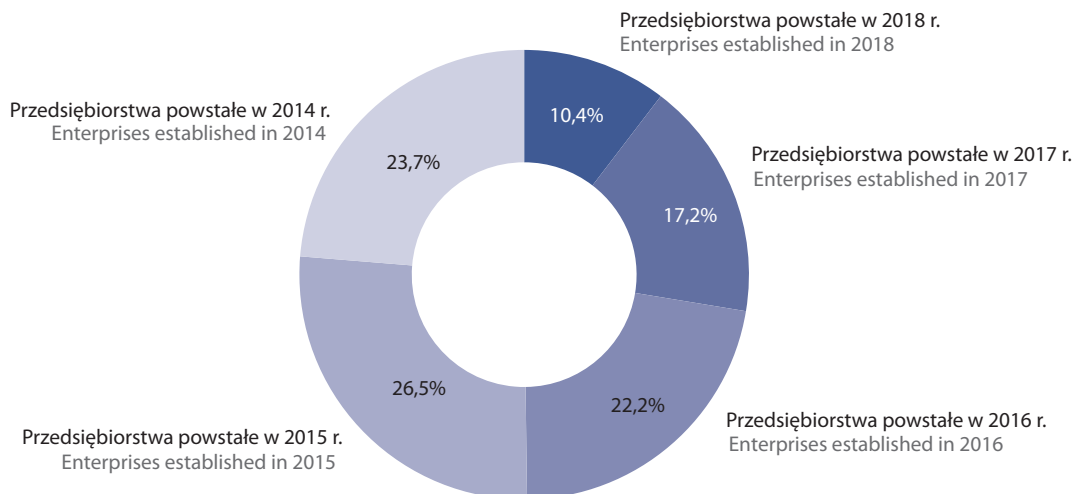
WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Koszty ogółem w mln zł Total costs in million PLN				
	a	b	c	d	e
a – 1 rok i mniej 1 year and less					
b – 2 lata 2 years					
c – 3 lata 3 years					
d – 4 lata 4 years					
e – 5 lat 5 years					
Przemysł Industry	3 912	16 535	19 089	33 039	22 650
Budownictwo Construction	4 825	8 529	15 169	16 498	13 509
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	14 919	40 617	71 408	74 058	81 829
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	1 828	8 365	9 786	19 912	11 604
Informacja i komunikacja Information and communication	3 125	2 454	6 307	8 181	4 272
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	2 338	5 800	10 272	10 773	8 657
Pozostałe Others	9 023	14 475	21 753	20 032	20 200

Przedsiębiorstwa z województwa mazowieckiego poniosły najwyższe koszty (207 791 mln zł). Poza województwem mazowieckim, wysoki poziom kosztów zaobserwowano w województwach wielkopolskim i śląskim (odpowiednio 101 618 mln zł i 56 746 mln zł).

Zysk brutto przedsiębiorstw (osiągających dodatni wynik finansowy) powstałych w latach 2014–2018 wyniósł 92 823 mln zł. Przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku wypracowały zysk brutto na poziomie 24 596 mln zł.

Wykres 8. Struktura zysku brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2019 roku

Chart 8. Structure of gross profit in enterprises active until 2019



Przedsiębiorstwa budowlane osiągnęły najwyższy zysk brutto na poziomie 19 866 mln zł. Podmioty z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych odnotowały zysk brutto w wysokości 18 562 mln zł, a z sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna w wysokości 12 702 mln zł.

Tablica 7. Zysk brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2014–2018

Table 7. Gross profit in enterprises established in 2014–2018

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Zysk brutto w mln zł / Gross profit in million PLN				
	a	b	c	d	e
a – 1 rok i mniej / 1 year and less					
b – 2 lata / 2 years					
c – 3 lata / 3 years					
d – 4 lata / 4 years					
e – 5 lat / 5 years					
Przemysł / Industry	612	2 218	2 182	2 848	2 977
Budownictwo / Construction	2 322	3 260	4 443	4 699	5 141
Handel; naprawa pojazdów samochodowych / Trade; repair of motor vehicles	1 732	2 469	4 006	5 925	4 431
Transport i gospodarka magazynowa / Transportation and storage	320	1 726	866	1 560	834
Informacja i komunikacja / Information and communication	1 371	1 211	1 869	1 893	1 339
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna / Professional, scientific and technical activities	1 915	1 720	3 029	2 914	3 123
Pozostałe / Others	1 352	3 402	4 177	4 756	4 181

Ze względu na obszar prowadzonej działalności najwyższy zysk brutto zaobserwowano w województwie mazowieckim (27 547 mln zł), wielkopolskim (9 670 mln zł) i małopolskim (9 178 mln zł).

Wynik finansowy przedsiębiorstw powstałych w latach 2014–2018 wyniósł 73 213 mln zł. Najwyższą wartość wyniku finansowego brutto wypracowały przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku (20 474 mln zł). Według przeważającego rodzaju działalności najwyższy wynik finansowy brutto wypracowały przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo (18 030 mln zł), handel; naprawa pojazdów samochodowych (14 060 mln zł) i działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (10 228 mln zł). Ze względu na obszar prowadzonej działalności przedsiębiorstwa z województwa mazowieckiego wypracowały najwyższą wartość wyniku finansowego brutto (19 654 mln zł).

Rozdział 2

Chapter 2

Warunki powstania, działania i perspektywy rozwojowe przedsiębiorstw powstałych w latach 2014–2018

Conditions of creation, operations and development perspectives of enterprises established in 2014–2018

WSKAŹNIK PRZEŻYCIA to odsetek jednostek aktywnych w momencie przeprowadzenia badania w stosunku do zbiorowości jednostek aktywnych w roku referencyjnym (dotyczącym prowadzonego badania), które rozpoczynały działalność w kolejnych latach analizowanego okresu. Stan aktywności jednostek uczestniczących w badaniu ustalono w oparciu o rejestr statystyczny.

Rozdział 2 zawiera kluczowe informacje ze względu na ocenę kondycji i możliwości rozwojowych przedsiębiorstw, które działają na rynku nie dłużej niż 5 lat. Informacje zostały zaprezentowane według lat prowadzenia działalności i dotyczą m.in. oceny przez przedsiębiorstwa przestrzeni biznesowej, w której funkcjonują oraz planowanych zmian w przedsiębiorstwie.

Tablica 8. Wskaźniki przeżycia przedsiębiorstw powstałych w latach 2014–2018
Table 8. Survival rate of enterprises established in 2014–2018

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa aktywne w 2018 roku Enterprises active in 2018	Przedsiębiorstwa aktywne do 2019 roku Enterprises active until 2019	Wskaźnik przeżycia 2019/2018 Survival rate 2019/2018
Przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku Enterprises established in 2018	283 914	191 818	67,6
Przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku Enterprises established in 2017	185 977	133 856	72,0
Przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku Enterprises established in 2016	174 484	131 858	75,6
Przedsiębiorstwa powstałe w 2015 roku Enterprises established in 2015	128 698	112 849	87,7
Przedsiębiorstwa powstałe w 2014 roku Enterprises established in 2014	107 873	95 709	88,7

2.1. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2018 roku

2.1. Non-financial enterprises established in 2018

Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

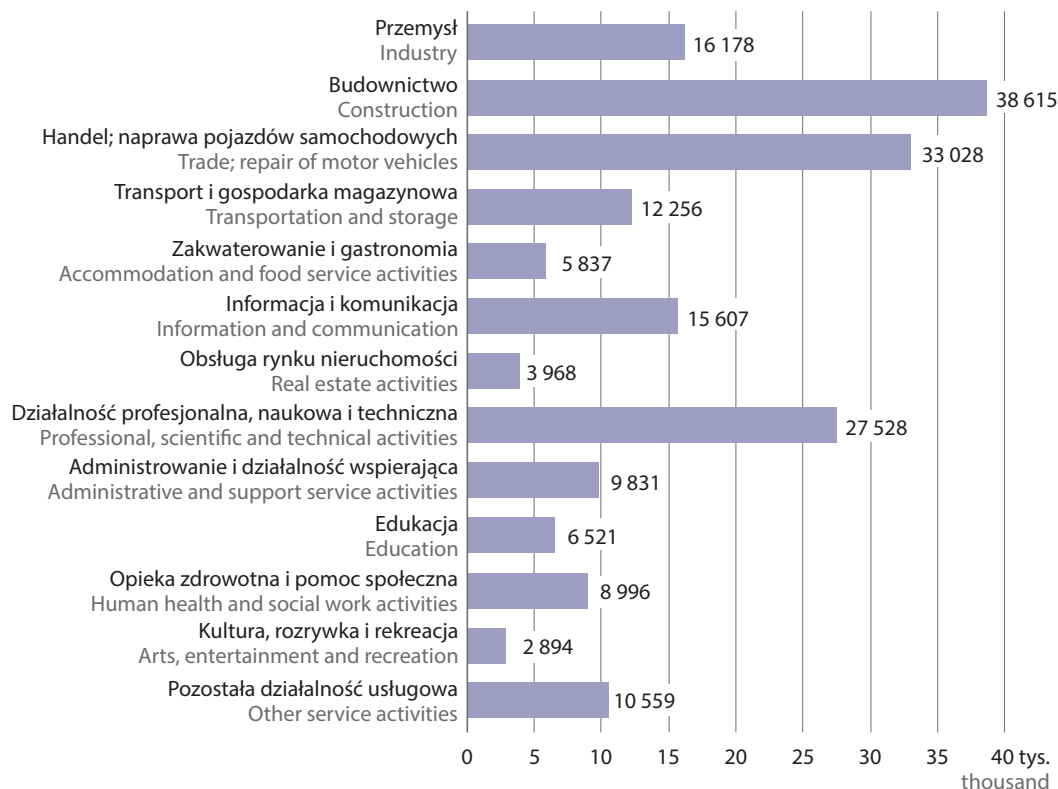
MIESIĘCZNE WYNAGRODZENIE BRUTTO NA 1 ZATRUDNIONEGO obejmuje wynagrodzenia brutto przypadające miesięcznie na jeden pełny etat (przeciętne zatrudnienie).

W 2018 roku zarejestrowanych zostało 283 914 nowych przedsiębiorstw, z czego 87,0% stanowiły przedsiębiorstwa osób fizycznych, a 13,0% przedsiębiorstwa posiadające osobowość prawną. Przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych stanowiły 84,5%, a z pracownikami najemnymi 15,5% ogólnej liczby przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku.

Najliczniej przedsiębiorstwa powstawały w sekcji budownictwo (59 133 jednostki) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (50 813 jednostek). Stanowiły one łącznie 38,7% liczby przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku.

Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2019 roku

Chart 9. Number of enterprises established in 2018 active until 2019

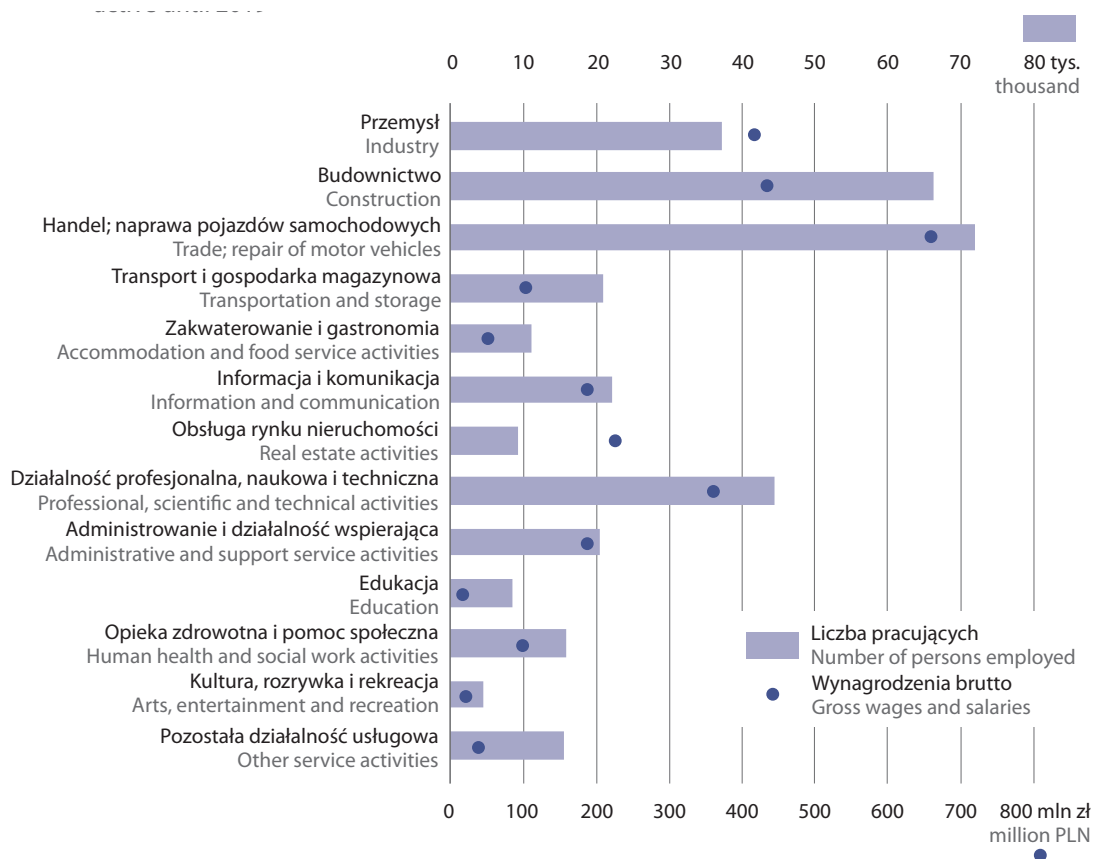


W przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2019 roku pracowało łącznie 348 379 osób. Odsetek osób pracujących w przedsiębiorstwach osób fizycznych wyniósł 73,5%, a w przedsiębiorstwach posiadających osobowość prawną 26,5%. W przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych odsetek pracujących wyniósł 49,7%, a z pracownikami najemnymi 50,3%.

Wynagrodzenia brutto ogółem wyniosły 2 800 mln zł, z czego 61,8% przypadało na przedsiębiorstwa osób prawnych, a 38,2% na osoby fizyczne. Podmioty zatrudniające pracowników najemnych wypłaciły 99,5% z ogólnej kwoty wynagrodzeń brutto, a bez pracowników najemnych 0,5%.

Wykres 10. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2019 roku

Chart 10. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2018 active until 2019



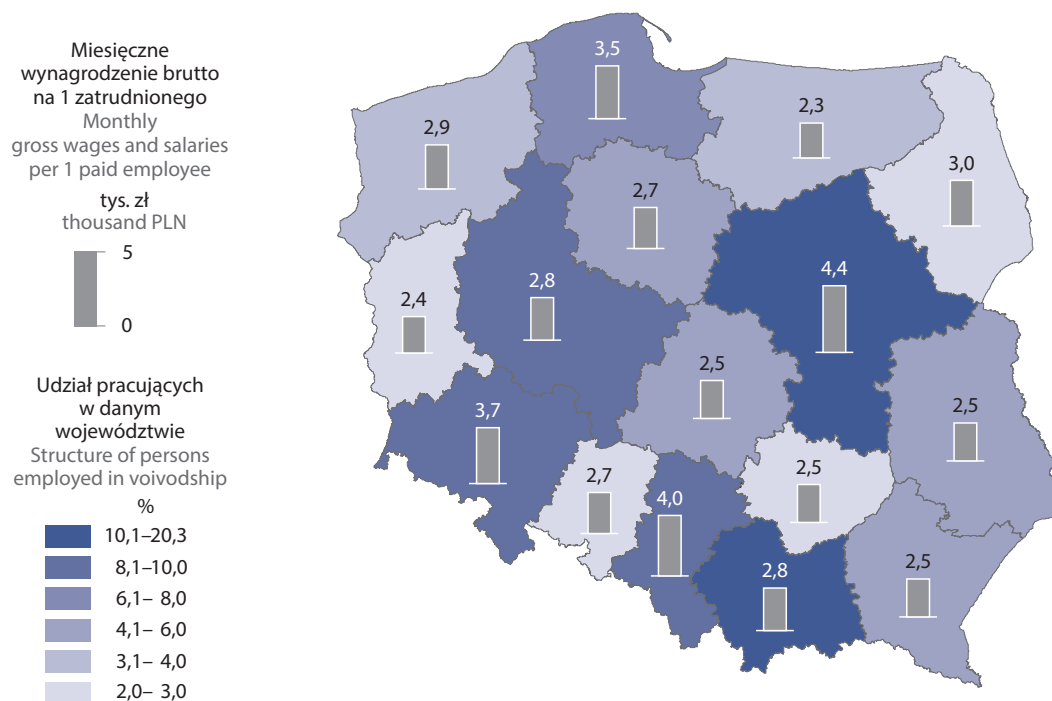
Średnio na 1 przedsiębiorstwo przypadało 1,8 osoby pracującej. Ze względu na rodzaj prowadzonej działalności najwięcej osób pracujących na 1 podmiot przypadało na przedsiębiorstwa związane z obsługą rynku nieruchomości oraz przemysłowe (średnio po 2,3 osoby).

Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego wyniosło 3 400 zł i było najwyższe w podmiotach z obsługi rynku nieruchomości (6 500 zł), z sekcji informacja i komunikacja (5 560 zł) oraz działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (3 800 zł).

Ze względu na miejsce prowadzenia działalności najwięcej osób (w przedsiębiorstwach jednorocznych) pracowało w województwach mazowieckim (70 821 osób), małopolskim (40 806 osób) i śląskim (33 449 osób).

Mapa 1. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2019 roku

Map 1. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2018 active until 2019



Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano w województwach mazowieckim (4 400 zł), śląskim (4 000 zł) i dolnośląskim (3 700 zł).

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

NAKŁADY INWESTYCYJNE to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

WYDATKI NA ZAKUP UŻYWANYCH ŚRODKÓW TRWAŁYCH to wartość wydatków na nabycie (wraz z wydatkami ponoszonymi przy ich nabyciu): środków trwałych; środków trwałych w budowie (niezakończonych); prawa wieczystego użytkowania gruntu; spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu mieszkalnego; spółdzielczego prawa do lokalu użytkowego.

NAKŁADY NA RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE to nakłady inwestycyjne oraz wydatki na zakup używanych środków trwałych.

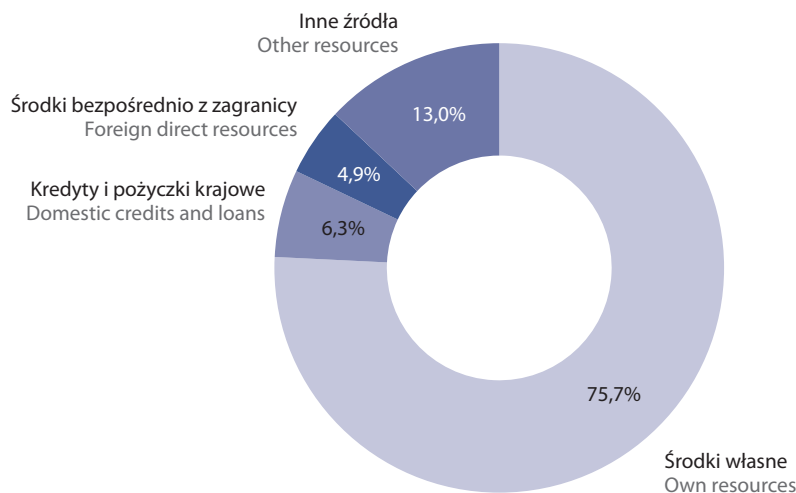
Z przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku i aktywnych do 2019 roku 27,3% wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe.

Ze względu na przeważający rodzaj prowadzonej działalności najczęściej przedsiębiorstw ponoszących nakłady na rzeczowe aktywa trwałe (w odniesieniu do całej zbiorowości przedsiębiorstw danej sekcji) zaobserwowano w sekcji obsługa rynku nieruchomości (43,1%), zakwaterowanie i gastronomia (35,1%) oraz transport i gospodarka magazynowa (34,8%). Spośród przedsiębiorstw przemysłowych 34,3% podmiotów wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe.

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w 2018 roku wyniosły ogółem 8 980 124 tys. zł. Osoby fizyczne poniosły nakłady na rzeczowe aktywa trwałe w wysokości 3 637 992 tys. zł, a osoby prawne w wysokości 5 342 132 tys. zł. Ze względu na przeważający rodzaj działalności najwyższe nakłady na rzeczowe aktywa trwałe poniosły przedsiębiorstwa związane z obsługą rynku nieruchomości (3 211 027 tys. zł), z administrowaniem i działalnością wspierającą (1 302 570 tys. zł) oraz z zakwaterowaniem i gastronomią (1 293 366 tys. zł).

Wykres 11. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2019 roku

Chart 11. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2018 active until 2019



Przedsiębiorstwa jednoroczne, ponoszące nakłady na rzeczowe aktywa trwałe w 2018 roku, finansowały je głównie ze środków własnych (75,7%).

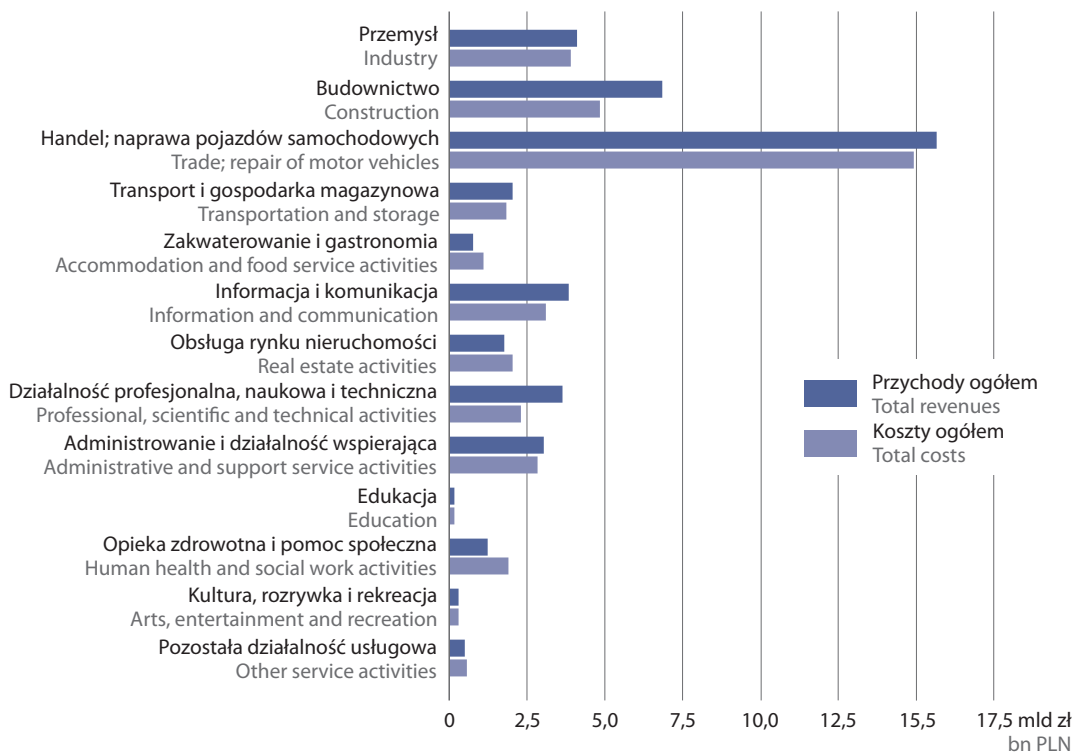
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku i aktywnych do 2019 roku wyniosły 44 069 mln zł, a koszty 39 969 mln zł.

Wykres 12. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2019 roku

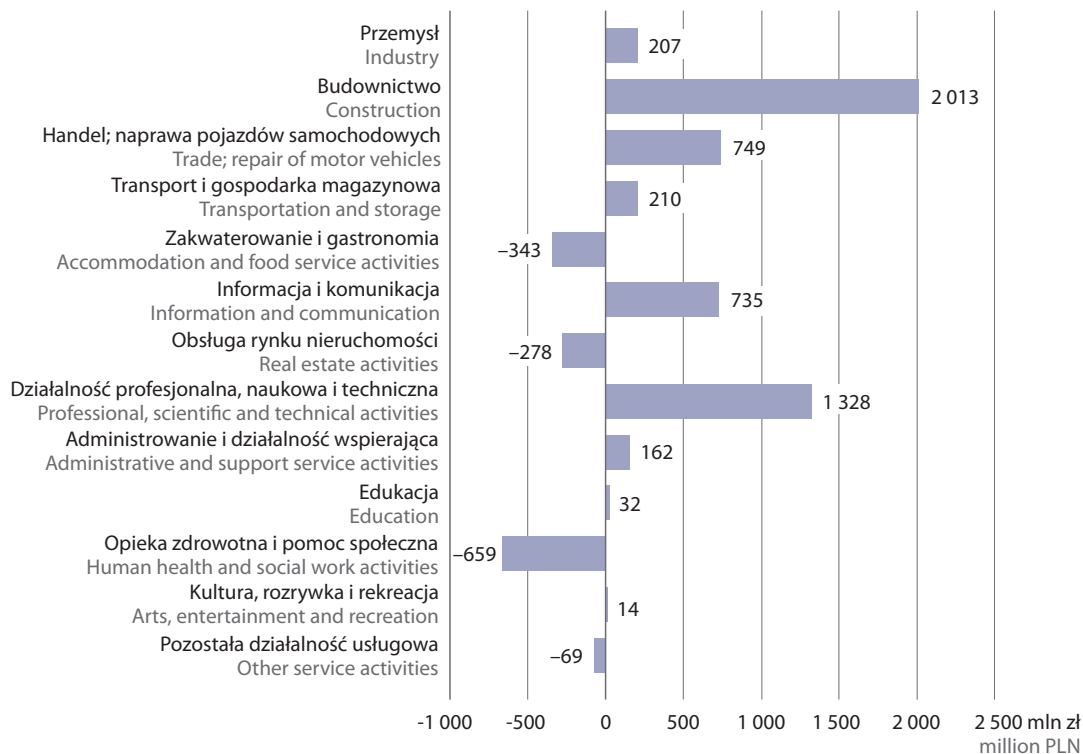
Chart 12. Total revenues and total costs in enterprises established in 2018 active until 2019



Udział przychodów osób prawnych w przychodach przedsiębiorstw jednorocznych wyniósł 53,7%, a osób fizycznych 46,3%. Udział przychodów przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowił 57,8% przychodów ogółem, a bez pracowników najemnych 42,2%. Koszty poniesione przez przedsiębiorstwa osób prawnych stanowiły 60,7% ogólnej wartości, a osób fizycznych 39,3% kosztów ogółem. Koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 61,6% wartości ogółem, a bez pracowników najemnych 38,4%.

Wynik finansowy wypracowany przez przedsiębiorstwa jednoroczne ukształtował się na poziomie 4 101 mln zł. Wynik dla jednostek osób fizycznych wyniósł 4 675 mln zł. Przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych osiągnęły wynik równy 3 280 mln zł, a z pracownikami najemnymi 821 mln zł.

Wykres 13. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2019 roku
 Chart 13. Gross financial result in enterprises established in 2018 active until 2019



Najwyższy wynik finansowy brutto wygenerowały przedsiębiorstwa jednoroczne prowadzące działalność w sekcji budownictwo (2 013 mln zł) oraz działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (1 328 mln zł).

2.2. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2017 roku

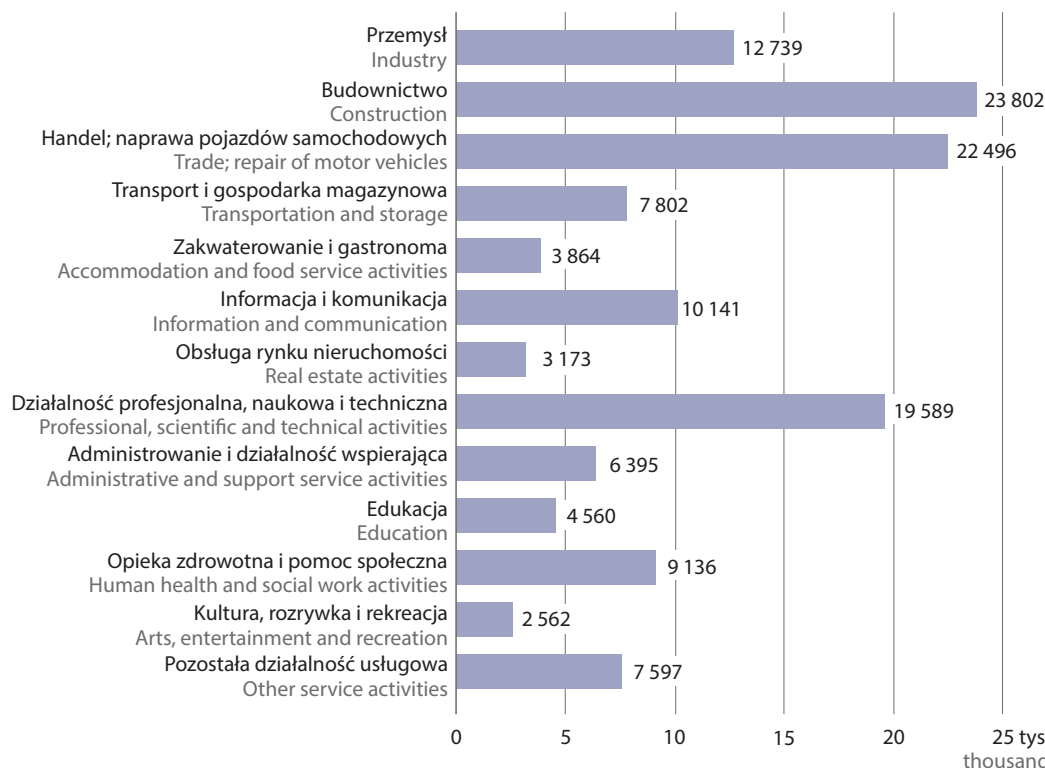
2.2. Non-financial enterprises established in 2017

Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Spośród 271 813 przedsiębiorstw zarejestrowanych w 2017 roku, aktywnych do 2019 roku pozostało 133 856 jednostek. Przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowiły 85,5% ogółu jednostek dwuletnich, a osób prawnych 14,5%. Podmioty niezatrudniające pracowników najemnych stanowiły 79,7% zbiorowości jednostek dwuletnich, a przedsiębiorstwa z pracownikami najemnymi 20,3%.

Wykres 14. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku
 Chart 14. Number of enterprises established in 2017 active until 2019

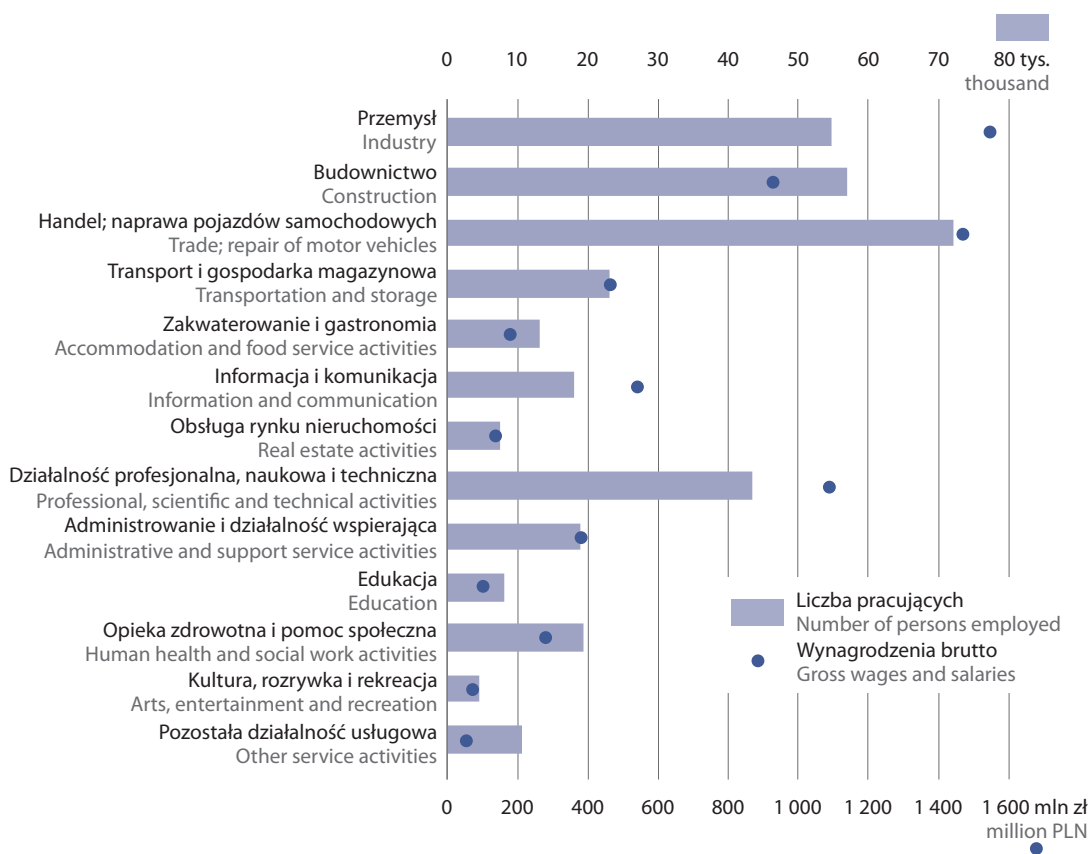


Spośród przedsiębiorstw dwuletnich w 2018 roku działało 12 739 jednostek przemysłowych, 23 802 budowlanych oraz 22 496 handlowych.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku pracowało łącznie 350 283 osoby, z czego 60,4% stanowili pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych, a 39,6% w jednostkach osób prawnych. Odsetek pracujących w przedsiębiorstwach niezatrudniających pracowników najemnych wyniósł 30,5%, a w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi 69,5%. Wartość wynagrodzeń wyniosła 7 254 mln zł, z czego 28,3% stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw osób fizycznych, a 71,7% wynagrodzenia osób prawnych. Wynagrodzenia przedsiębiorstw bez pracowników najemnych stanowiły 0,7% wartości ogółem, a zatrudniających pracowników najemnych 99,3%.

Wykres 15. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku

Chart 15. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2017 active until 2019

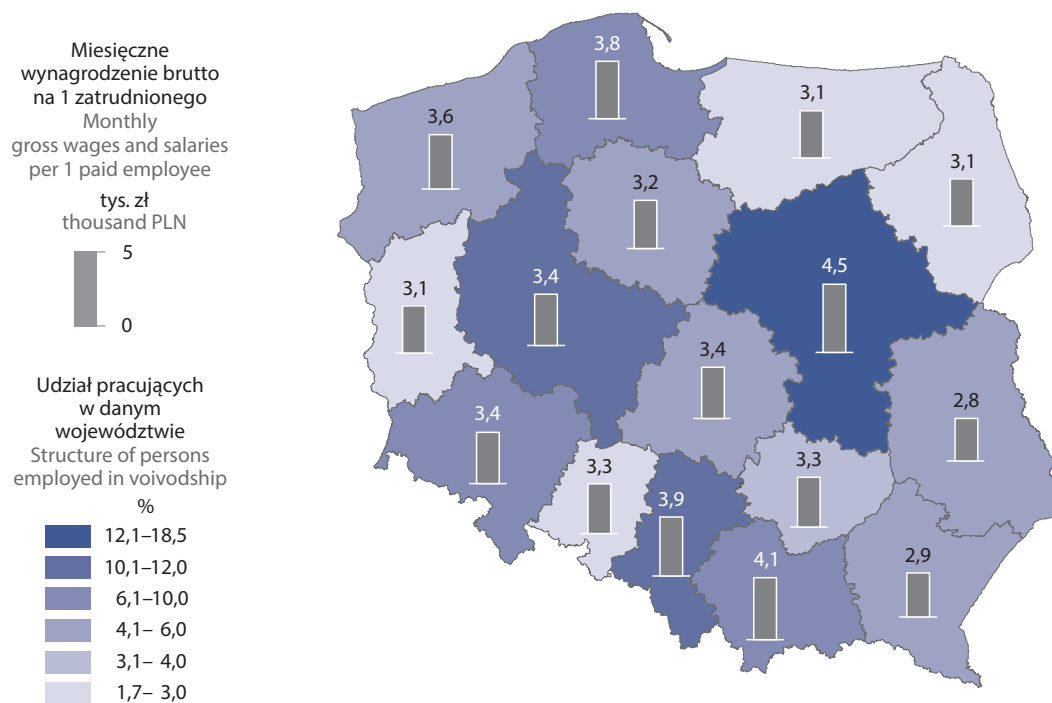


Na 1 przedsiębiorstwo dwuletnie przypadało średnio 2,6 pracującego. Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najwięcej osób na 1 podmiot pracowało w przemyśle (średnio 4,3 osoby). Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego wyniosło 3 700 zł i było najwyższe w przedsiębiorstwach z sekcji informacja i komunikacja (6 900 zł).

Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach dwuletnich, mających siedzibę w województwach mazowieckim (64 962 osoby), śląskim (39 299 osób) i wielkopolskim (36 382 osoby).

Mapa 2. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku

Map 2. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2017 active until 2019



Najwięcej osób pracujących na 1 przedsiębiorstwo powstałe w 2017 roku przypadało w województwach śląskim (3,1 osoby), wielkopolskim i małopolskim (po 2,8 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach dwuletnich zaobserwowano w województwach mazowieckim (4 500 zł), małopolskim (4 100 zł) i śląskim (3 900 zł).

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

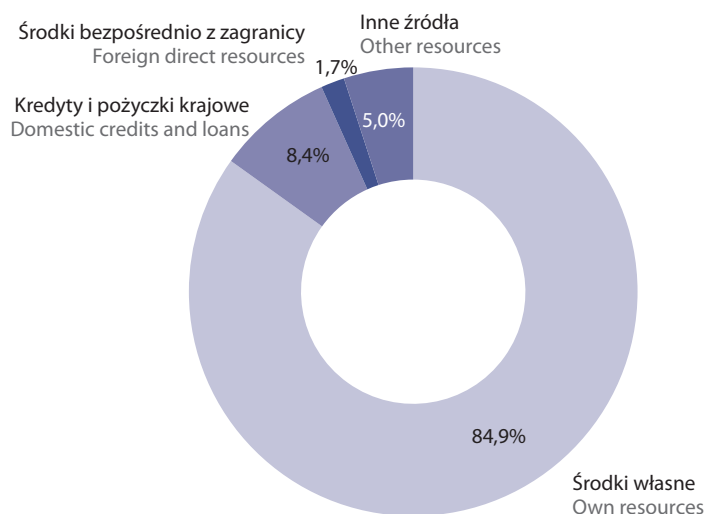
Z przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku 14,8% wykazało, że poniosło w 2018 roku nakłady na rzeczowe aktywa trwałe.

Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej jednostek (w odniesieniu do przedsiębiorstw danej sekcji), które poniosły nakłady na rzeczowe aktywa trwałe działało w sekcji obsługa rynku nieruchomości (24,3%) i przemysł (19,3%).

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w 2017 roku wyniosły 8 900 859 tys. zł. Osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą poniosły nakłady na rzeczowe aktywa trwałe w wysokości 2 844 533 tys. zł, a osoby prawne w wysokości 6 056 326 tys. zł. Ze względu na przeważający rodzaj działalności najwyższe nakłady na rzeczowe aktywa trwałe poniosły jednostki z sekcji obsługa rynku nieruchomości (3 427 274 tys. zł) i przemysł (1 682 571 tys. zł).

Wykres 16. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku

Chart 16. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2017 active until 2019



Przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku finansowały nakłady na rzeczowe aktywa trwałe głównie ze środków własnych (84,9% przedsiębiorstw). Z kredytów i pożyczek krajowych korzystało 8,4% przedsiębiorstw niefinansowych. W największym stopniu ze środków własnych (99,7%) korzystały przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa, pozostałe jednostki działające w tej sekcji korzystały z kredytów i pożyczek krajowych (0,3%). Podmioty zajmujące się obsługą rynku nieruchomości w najmniejszym stopniu w porównaniu z innymi sekcjami wybierały środki własne (55,8%), częściej zaś korzystały z kredytów i pożyczek (33,6%).

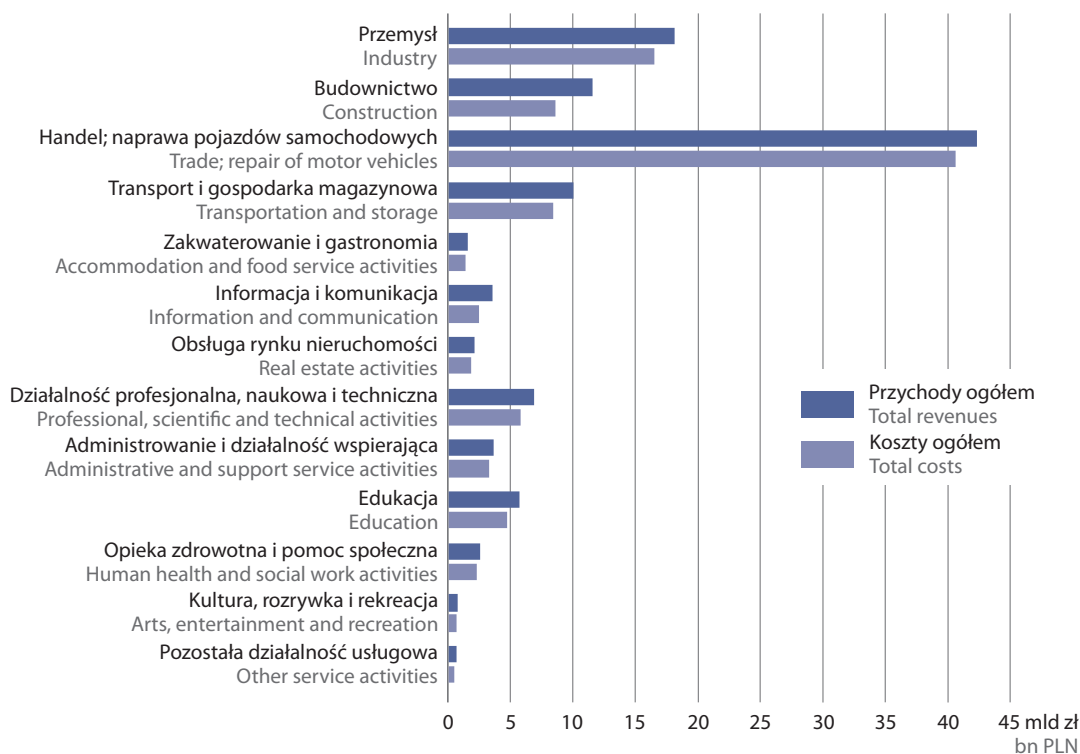
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku i aktywne do 2019 roku osiągnęły przychody na poziomie 109 182 mln zł, z czego 36,4% stanowiły przychody przedsiębiorstw osób fizycznych, a 63,6% osób prawnych. Przychody przedsiębiorstw bez pracowników najemnych stanowiły 26,0%, a przychody przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych 74,0% przychodów wszystkich przedsiębiorstw dwuletnich.

Wykres 17. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku

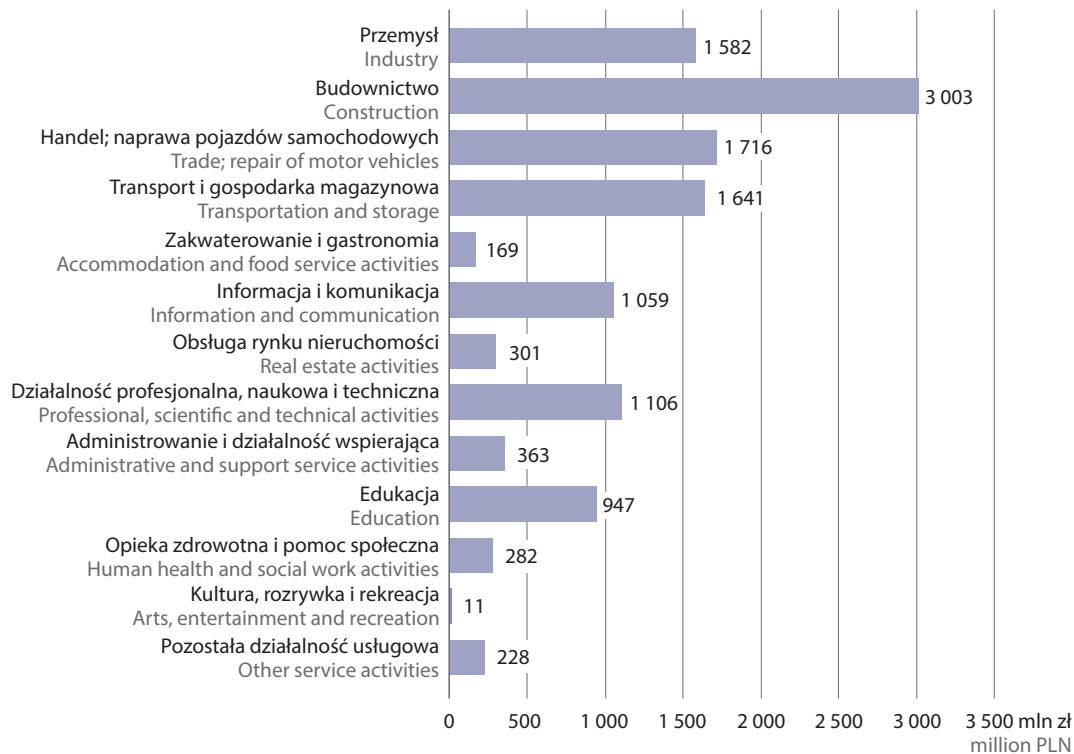
Chart 17. Total revenues and total costs in enterprises established in 2017 active until 2019



Koszty ogółem jakie poniosły te przedsiębiorstwa wyniosły 96 775 mln zł. Ze względu na formę prawną udział kosztów osób fizycznych wyniósł 31,9%, a osób prawnych 68,1%. Podmioty z pracownikami najemnymi wygenerowały 77,4% kosztów ogółem, a bez pracowników najemnych 22,6%.

Podmioty powstałe w 2017 roku osiągnęły w 2018 roku wynik finansowy na poziomie 12 407 mln zł. Dla przedsiębiorstw, które wypracowały dodatni wynik finansowy, zysk brutto wyniósł 16 006 mln zł.

Wykres 18. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku
 Chart 18. Gross financial result in enterprises established in 2017 active until 2019



Ze względu na rodzaj działalności najwyższy wynik finansowy wypracowały przedsiębiorstwa budowlane (3 003 mln zł), działające w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (1 716 mln zł) i transporcie (1 641 mln zł).

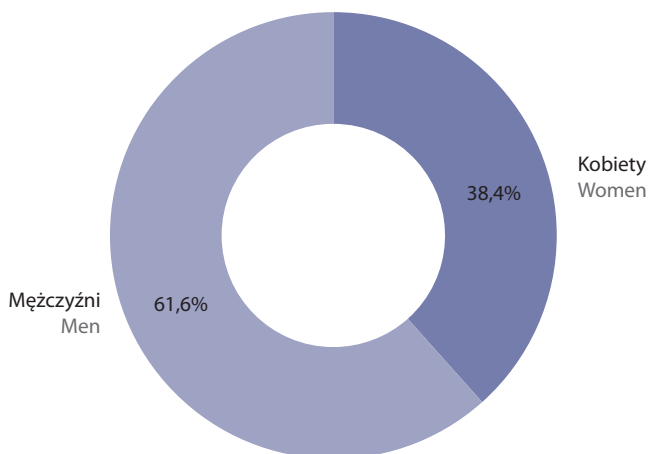
Czynniki przedsiębiorczości

Entrepreneurial factors

Z przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku należących do osób fizycznych, które funkcjonowały do 2019 roku, 61,6% zostało zarejestrowanych przez mężczyzn, a 38,4% przez kobiety.

Wykres 19. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku według płci przedsiębiorcy

Chart 19. Structure of enterprises established in 2017 active until 2019 by gender of entrepreneur

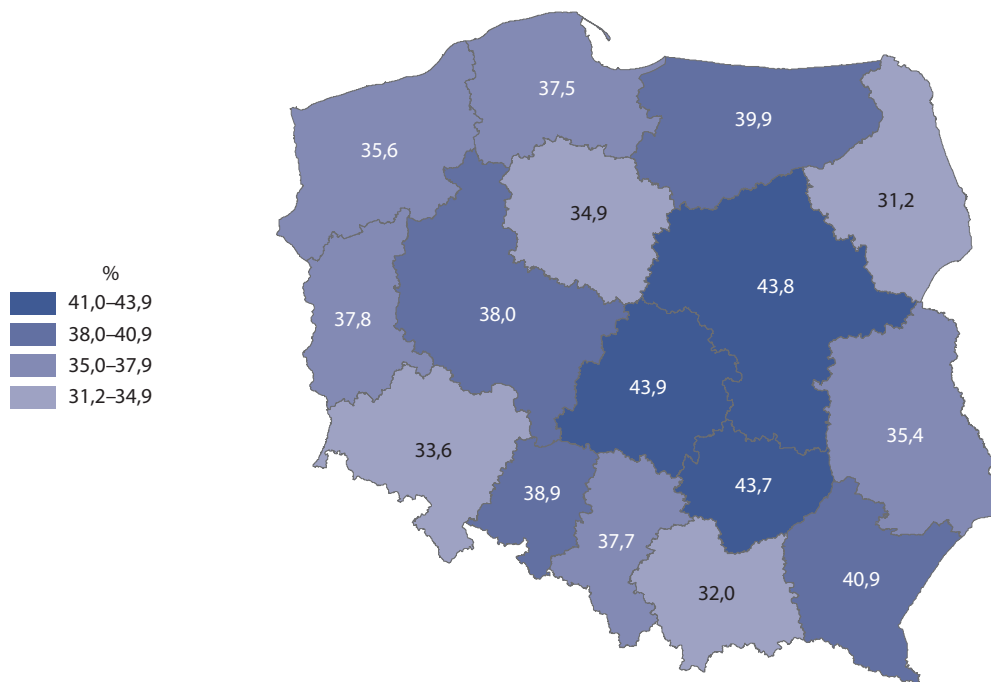


Ze względu na rodzaj prowadzonej działalności kobiety częściej niż mężczyźni otwierały działalność w sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (71,9%), edukacja (66,7%), pozostała działalność usługowa (66,4%) oraz zakwaterowanie i gastronomia (55,5%). Mężczyźni częściej niż kobiety otwierali działalność związaną z budownictwem (89,0%) oraz w sekcji informacja i komunikacja (85,9%).

Ze względu na obszar działania największy odsetek przedsiębiorstw zarejestrowanych przez kobiety był w województwach łódzkim (43,9%), mazowieckim (43,8%) i świętokrzyskim (43,7%).

Mapa 3. Odsetek przedsiębiorstw utworzonych przez kobiety w 2017 roku aktywnych do 2019 roku

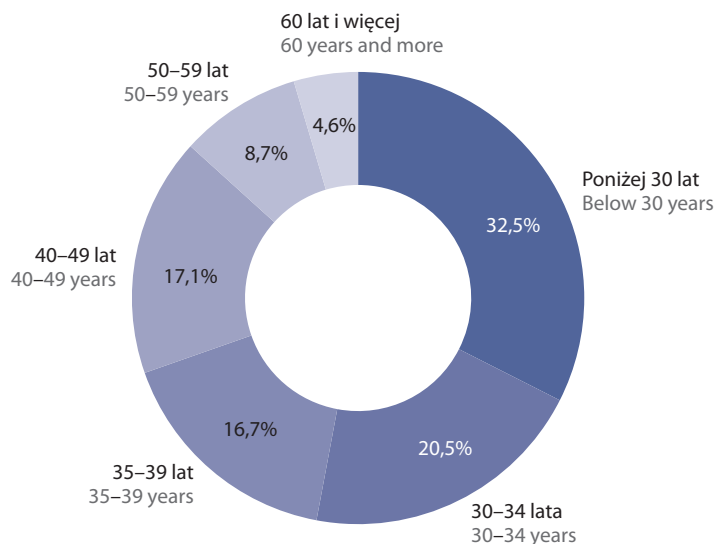
Map 3. Percentage of enterprises established by women in 2017 active until 2019



Ze względu na wiek przedsiębiorcy najbardziej aktywne były osoby poniżej 30 roku życia, które zarejestrowały 32,5% wszystkich przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku.

Wykres 20. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku według wieku przedsiębiorcy

Chart 20. Structure of enterprises established in 2017 active until 2019 by age of entrepreneur

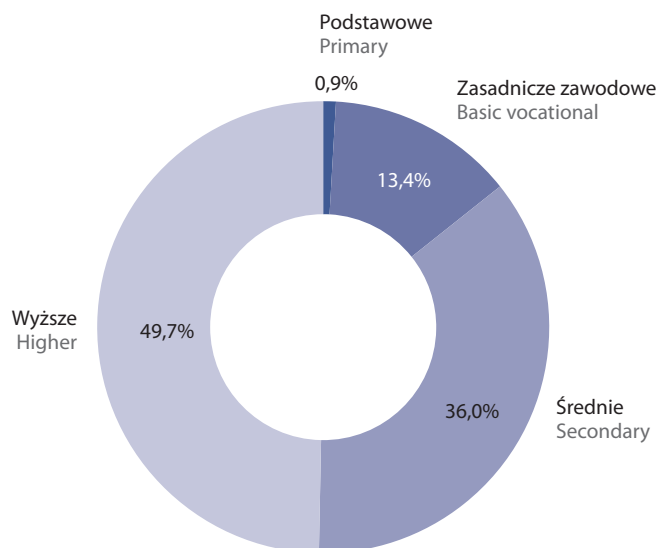


Działalność związaną z przemysłem częściej otwierały osoby poniżej 30 roku życia (27,2% zarejestrowanych przedsiębiorstw) i między 40 a 50 rokiem życia (24,1% zarejestrowanych przedsiębiorstw). Osoby poniżej 30 roku życia najczęściej otwierały działalność w sekcji budownictwo (18,1% przedsiębiorstw), działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (15,4% przedsiębiorstw) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (14,1% przedsiębiorstw).

Prawie połowę zarejestrowanych przedsiębiorstw w 2017 roku (49,7%) założyły osoby z wykształceniem wyższym.

Wykres 21. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku według wykształcenia przedsiębiorcy

Chart 21. Structure of enterprises established in 2017 active until 2019 by entrepreneur level of education

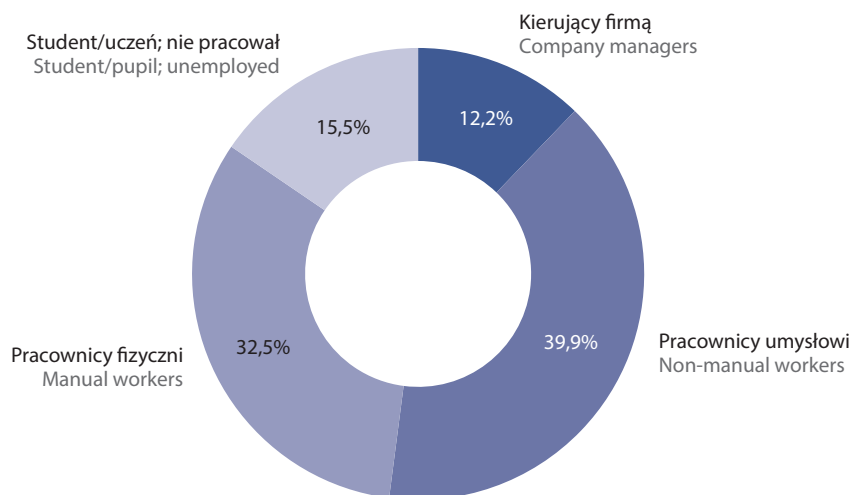


Osoby z wykształceniem podstawowym lub zasadniczym zawodowym rejestrowały przeważnie działalność w sekcji budownictwo (odpowiednio 50,6% i 47,5% przedsiębiorstw dwuletnich). Osoby z wykształceniem wyższym były najbardziej aktywne w przypadku sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (25,1% przedsiębiorstw).

Ze względu na charakter poprzedniej pracy osoby będące właścicielami lub kierującymi firmą zarejestrowały 12,2% przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku. Pracownicy fizyczni założyli 32,5% podmiotów, pracownicy umysłowi 39,9%, a osoby, które wcześniej nie pracowały lub uczyły się zarejestrowały 15,5% przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku.

Wykres 22. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku według charakteru poprzedniej pracy przedsiębiorcy

Chart 22. Structure of enterprises established in 2017 active until 2019 by type of entrepreneur previous job

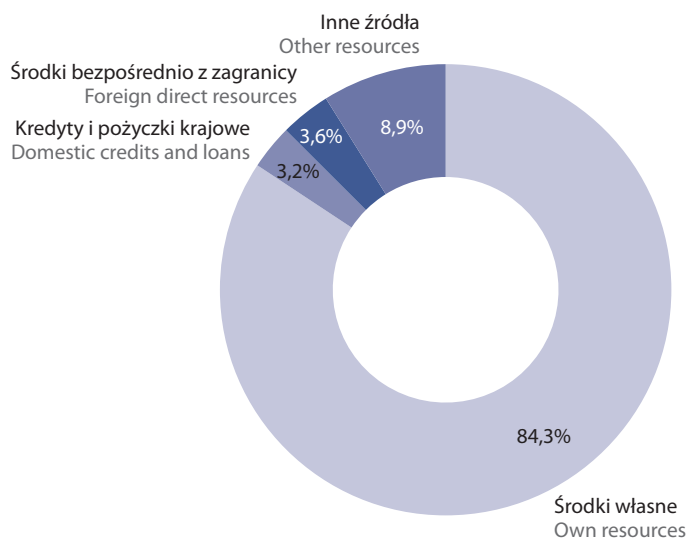


Osoby, które wcześniej kierowały firmą, najczęściej rejestrowały działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (20,4% przedsiębiorstw), pracownicy umysłowi działalność profesjonalną, naukową i techniczną (25,2% przedsiębiorstw), pracownicy fizyczni w sekcji budownictwo (37,0% przedsiębiorstw), a osoby, które nie pracowały lub się uczyły najczęściej otwierały działalność handlową lub budowlaną (odpowiednio 16,4% i 15,8% przedsiębiorstw).

W 2017 roku przedsiębiorstwa powstawały głównie jako jednostki nowe (96,0%).

Wykres 23. Struktura źródeł finansowania podejmowanej działalności przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku

Chart 23. Structure of sources of financing undertaking activity of enterprises established in 2017 active until 2019



Przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku aktywne do 2019 roku finansowały swoją działalność głównie ze środków własnych (84,3%), 19,1% korzystało z kredytów i pożyczek krajowych, a 12,2% pozyskiwało środki z innych źródeł.

Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

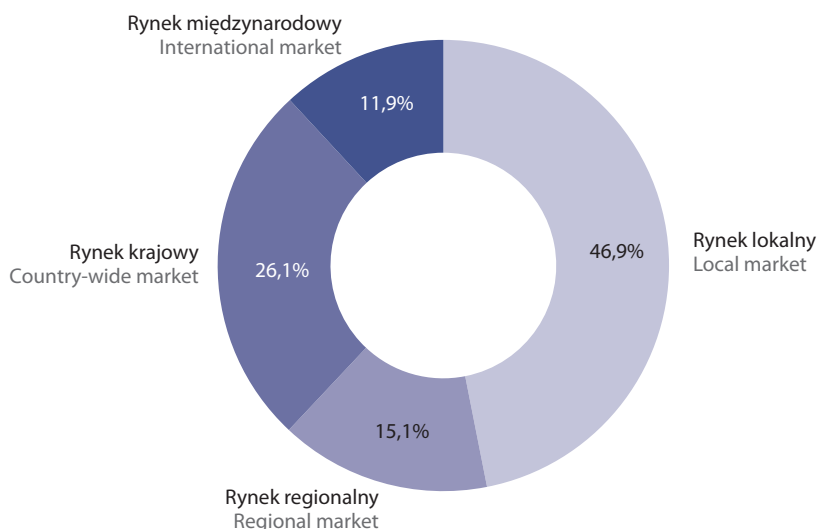
TRUDNOŚCI POPYTOWE to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają sprzedaż już wyprodukowanych wyrobów bądź dostarczanych na rynek usług.

TRUDNOŚCI PODAŻOWE to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają wyprodukowanie wyrobów bądź świadczenie usług, które są przedmiotem działalności jednostki.

Przedsiębiorstwa zarejestrowane w 2017 roku prowadziły działalność głównie na rynku lokalnym (46,9% jednostek). Na rynku międzynarodowym działało 11,9% podmiotów. Prawie połowa przedsiębiorstw osób fizycznych (49,7%) działała na rynku lokalnym, a osoby prawne częściej niż osoby fizyczne funkcjonowały na rynku krajowym (35,0% przedsiębiorstw) i międzynarodowym (25,6% przedsiębiorstw). Zarówno przedsiębiorstwa z pracownikami najemnymi, jak i bez pracowników najemnych działały głównie na rynku lokalnym (odpowiednio 41,2% i 49,0% przedsiębiorstw dwuletnich).

Wykres 24. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 24. Structure of enterprises established in 2017 active until 2019 by range of conducted activity

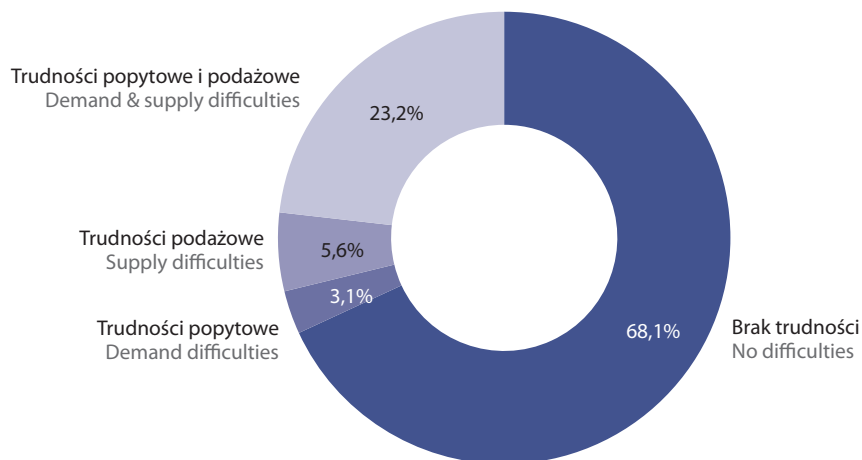


Ze względu na przeważający rodzaj działalności przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja częściej niż podmioty z innych sekcji działały na rynku krajowym (40,5%). Najczęściej na rynku międzynarodowym działały przedsiębiorstwa transportowe (31,0%).

Z przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku i aktywnych do 2019 roku 68,1% nie napotkało żadnych trudności w prowadzeniu działalności. Spośród przedsiębiorstw, które miały trudności, 23,2% wskazało zarówno bariery popytowe, jak i podażowe.

Wykres 25. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 25. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2019 by kind of encountered difficulties



Przedsiębiorstwa, które nie miały trudności częściej prowadziły działalność w sekcji informacja i komunikacja (79,0% przedsiębiorstw) oraz opieka zdrowotna i pomoc społeczna (76,5% przedsiębiorstw).

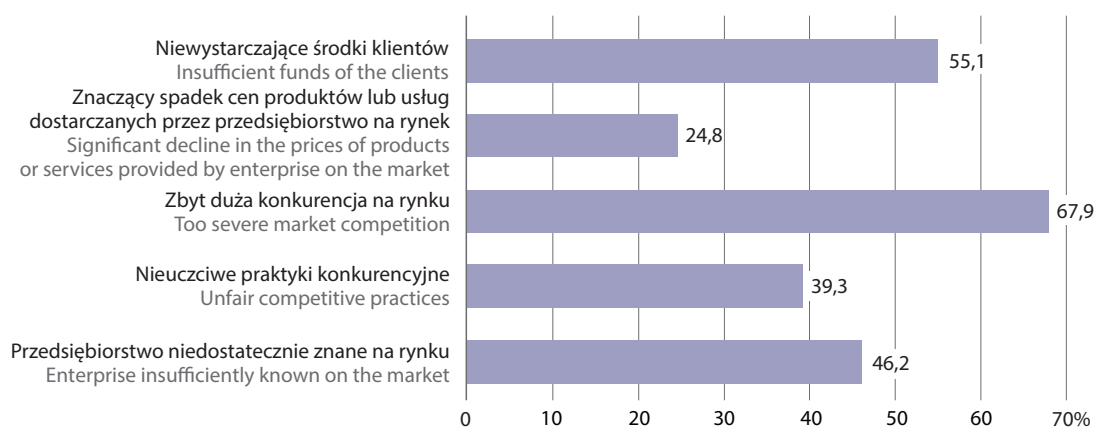
Trudności popytowe najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (9,5% przedsiębiorstw), a podażowe z sekcji edukacja (7,6% przedsiębiorstw). Oba rodzaje trudności częściej zgłaszały podmioty z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (31,4% przedsiębiorstw).

Ze względu na trudności popytowe, najwięcej przedsiębiorstw miało trudności ze zbyt dużą konkurencją na rynku (67,9% przedsiębiorstw) i niewystarczającymi środkami klientów (55,1% przedsiębiorstw).

Niewystarczające środki klientów najczęściej stwarzały trudności przedsiębiorstwom z sekcji informacja i komunikacja (69,3% przedsiębiorstw). Częściej trudności związane ze spadkiem cen produktów lub usług dostarczanych przez przedsiębiorstwo na rynek oraz związane z nieuczciwą konkurencją miały podmioty prowadzące działalność transportową (odpowiednio 48,7% i 51,7% przedsiębiorstw). Trudności związane ze zbyt dużą konkurencją na rynku częściej deklarowały przedsiębiorstwa z zakwaterowania i gastronomii (86,1% przedsiębiorstw), a słabą rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku podmioty z sekcji edukacja (61,5% przedsiębiorstw).

Wykres 26. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku zgłaszających trudności popytowe

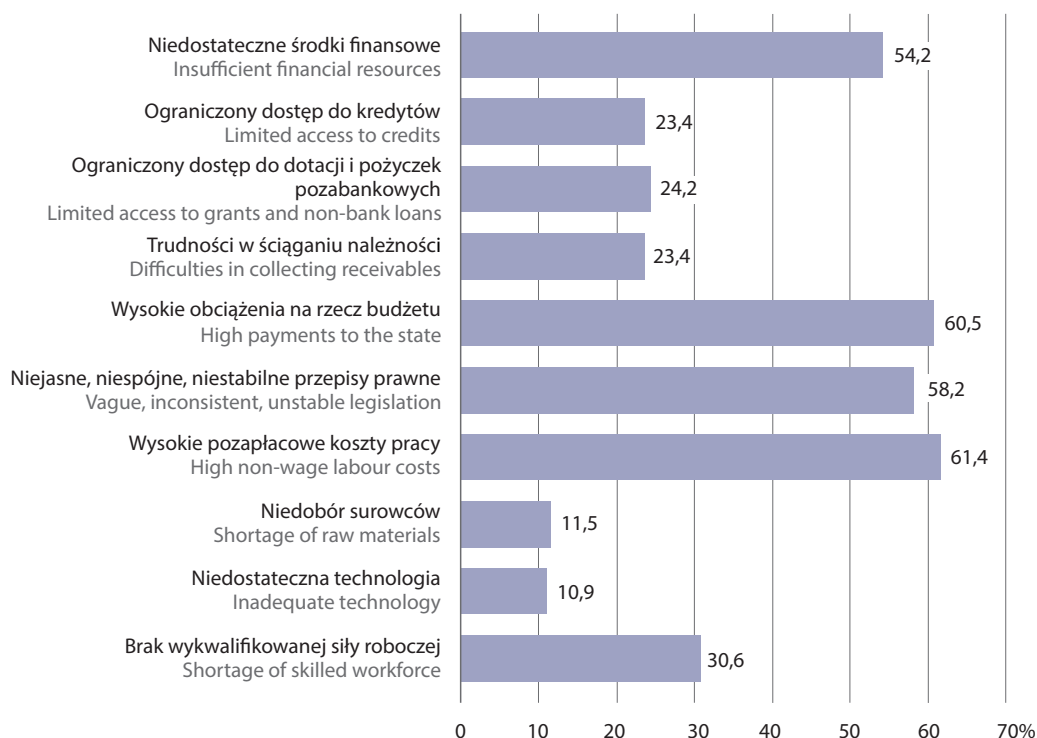
Chart 26. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2019 reported demand difficulties



Ze względu na trudności podażowe, najczęściej przedsiębiorstwa miały problemy z wysokimi pozapłacowymi kosztami pracy oraz ze zbyt wysokimi obciążeniami na rzecz budżetu (odpowiednio 61,4% i 60,5% przedsiębiorstw dwuletnich).

Wykres 27. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 27. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2019 reported supply difficulties

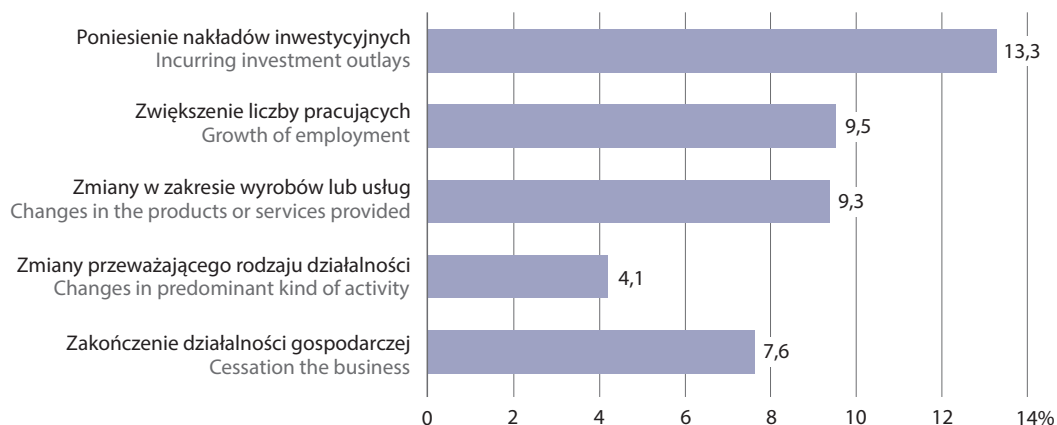


Niedostateczne środki finansowe częściej były zgłaszane jako trudność w prowadzeniu działalności przez przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (67,8% przedsiębiorstw). Trudności związane z dostępem do kredytów i z pozyskaniem dotacji lub pożyczek pozabankowych częściej zgłaszały przedsiębiorstwa budowlane (odpowiednio 30,5% i 30,6% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa budowlane częściej niż inne podmioty deklarowały również trudności związane z brakiem wykwalifikowanych pracowników (52,2% przedsiębiorstw). Trudności w rozrachunkach z kontrahentami częściej zgłaszały przedsiębiorstwa transportowe (32,3% przedsiębiorstw). Trudności spowodowane wysokimi obciążeniami na rzecz budżetu najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa zajmujące się działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (68,8% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja częściej niż przedsiębiorstwa z innych sekcji, zgłaszały trudności związane z interpretacją lub stabilnością przepisów prawnych i wysokimi pozapłacowymi kosztami pracy (odpowiednio 81,4% i 72,3% przedsiębiorstw). Niedobór surowców i niedostateczna technologia częściej były powodem trudności u przedsiębiorstw przemysłowych (odpowiednio 19,7% i 17,5% przedsiębiorstw).

Niespełna połowa przedsiębiorstw (43,8%) deklarowała wprowadzenie zmian w prowadzonej działalności, 13,3% planowało poniesienie w przyszłości nakładów inwestycyjnych, 9,5% zwiększenie liczby pracujących, 9,3% zmiany produkowanych wyrobów lub usług, 4,1% zmianę przeważającego rodzaju działalności, a 7,6% zakończenie działalności.

Wykres 28. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2019 roku według planowanych zmian

Chart 28. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2019 by planned changes



Poniesienie w przyszłości nakładów inwestycyjnych najczęściej deklarowały przedsiębiorstwa przemysłowe (18,9% przedsiębiorstw), zwiększenie liczby pracujących przedsiębiorstwa zajmujące się transportem i gospodarką magazynową (12,8% przedsiębiorstw). Zmiany w zakresie wyrobów lub usług i zmianę przeważającego rodzaju działalności najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (odpowiednio 16,3% i 7,2% przedsiębiorstw). Zakończenie działalności najczęściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (11,5% przedsiębiorstw).

2.3. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2016 roku

2.3. Non-financial enterprises established in 2016

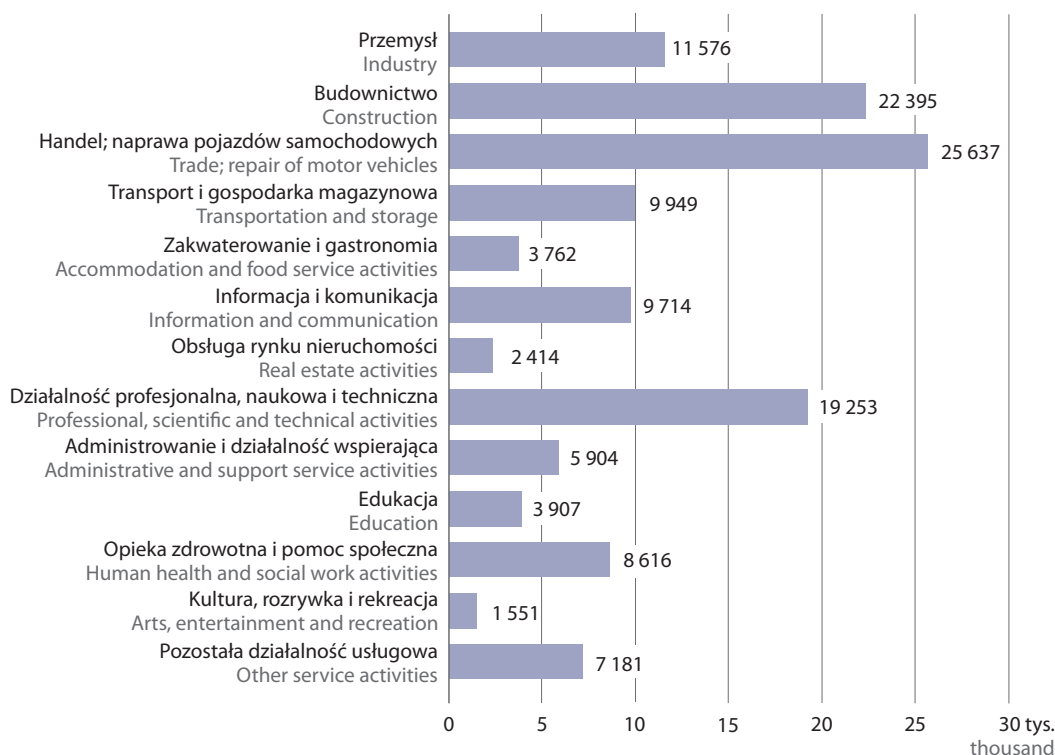
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Spośród przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku, do 2019 roku pozostało aktywnych 131 858 przedsiębiorstw, z czego 84,5% stanowiły podmioty osób fizycznych, a 15,5% przedsiębiorstwa osób prawnych. Przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych stanowiły 71,9%, a zatrudniające pracowników najemnych 28,1% przedsiębiorstw trzyletnich.

Wykres 29. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku

Chart 29. Number of enterprises established in 2016 active until 2019



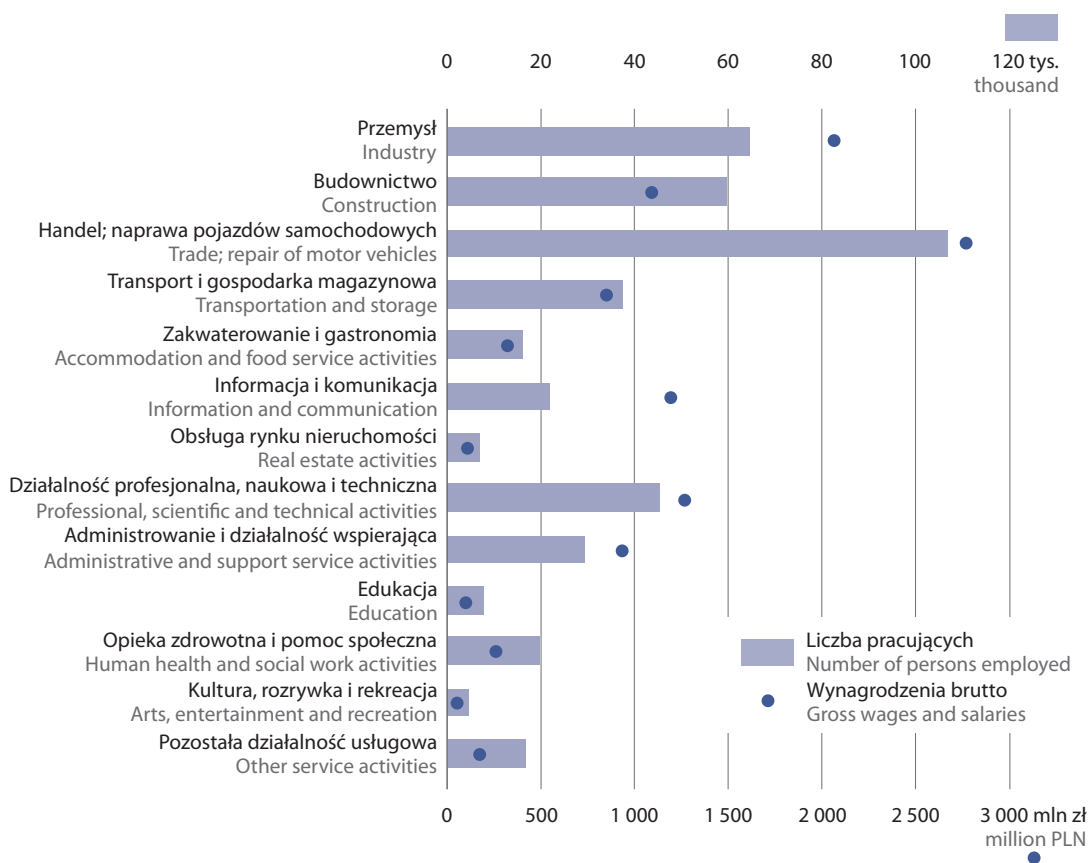
Ze zbiorowości przedsiębiorstw trzyletnich, do 2019 roku pozostało aktywnych 25 637 jednostek działających w handlu; naprawie pojazdów samochodowych, 22 395 w budownictwie i 19 253 zajmujących się działalnością profesjonalną, naukową i techniczną.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku i aktywnych do 2019 roku pracowało łącznie 436 847 osób, z czego 58,1% stanowili pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych, a 41,9% w przedsiębiorstwach osób prawnych. Pracujący w podmiotach bez pracowników najemnych stanowili 20,6% ogółu pracujących w podmiotach trzyletnich, a 79,4% pracujący w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi.

Wartość wynagrodzeń wyniosła 11 275 mln zł, z czego 72,6% stanowiły wynagrodzenia osób prawnych, a 27,4% osób fizycznych. Wynagrodzenia przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 99,7%, a 0,3% stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw bez pracowników najemnych.

Wykres 30. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku

Chart 30. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2016 active until 2019



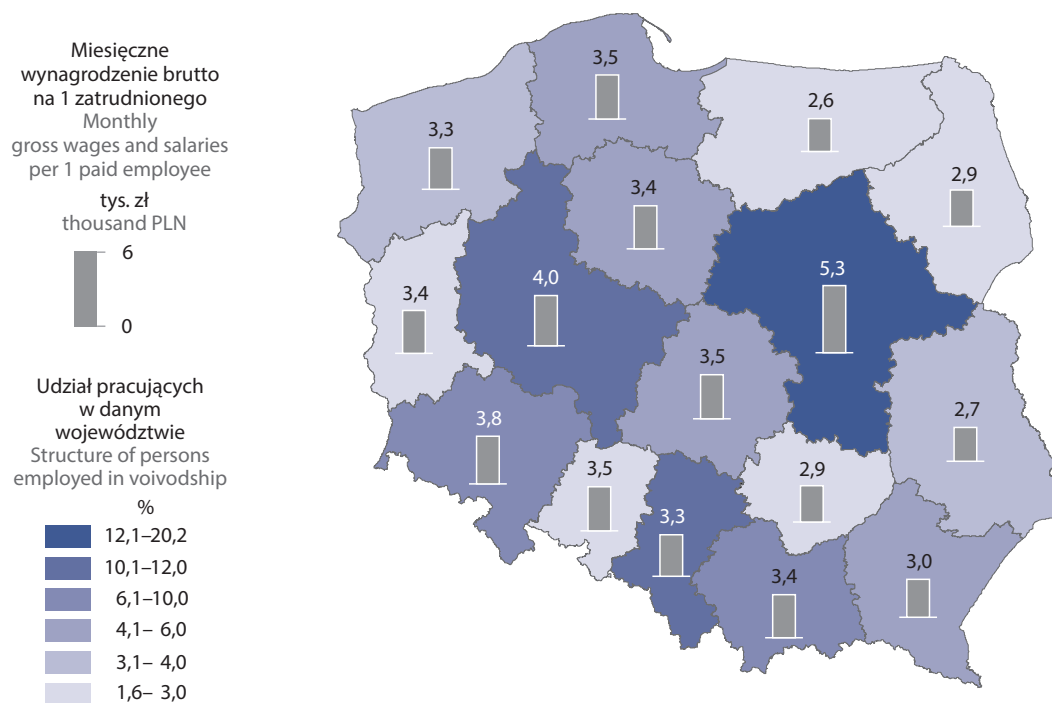
Średnio na 1 przedsiębiorstwo powstałe w 2016 roku i aktywne do 2019 roku przypadało 3,3 osoby pracującej, najwięcej w przemyśle – 5,6 osoby na 1 podmiot.

Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego wyniosło 3 800 zł i było najwyższe w przedsiębiorstwach z sekcji informacja i komunikacja 9 200 zł.

Ze względu na miejsce prowadzenia działalności najwięcej osób pracowało w podmiotach zlokalizowanych w województwach mazowieckim (88 431 osób), śląskim (52 363 osoby) i wielkopolskim (50 261 osób).

Mapa 4. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku

Map 4. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2016 active until 2019



Średnio na 1 przedsiębiorstwo najczęściej osób pracujących przypadało w województwach wielkopolskim (3,8 osoby), śląskim (3,7 osoby), kujawsko-pomorskim i podkarpackim (po 3,5 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zanotowano w województwach mazowieckim (5 300 zł), wielkopolskim (4 000 zł) i dolnośląskim (3 800 zł).

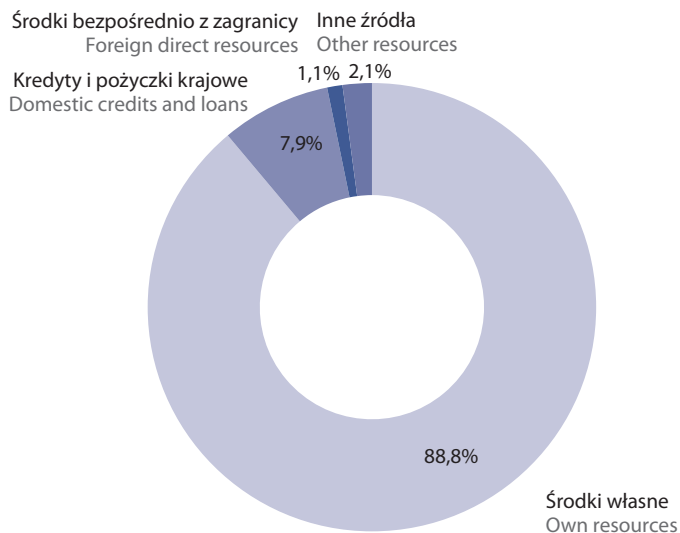
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Z przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku 15,6% wykazało, że poniosło w 2018 roku nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w 2016 roku wyniosły ogółem 15 569 045 tys. zł. Nakłady przedsiębiorstw osób fizycznych wyniosły 4 053 201 tys. zł, a przedsiębiorstw posiadających osobowość prawną 11 515 844 tys. zł.

Wykres 31. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku

Chart 31. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2016 active until 2019



Ze względu na przeważający rodzaj działalności (w odniesieniu do przedsiębiorstw danej sekcji), najczęściej jednostek, które poniosły nakłady na rzeczowe aktywa trwałe działało w przemyśle (24,3% przedsiębiorstw), a także w sekcji zakwaterowanie i gastronomia (23,6% przedsiębiorstw) oraz obsługa rynku nieruchomości (20,9% przedsiębiorstw). Najwyższe nakłady na rzeczowe aktywa trwałe poniosły przedsiębiorstwa z sekcji administrowanie i działalność wspierająca (4 106 209 tys. zł), obsługa rynku nieruchomości (3 386 124 tys. zł) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (2 354 436 tys. zł).

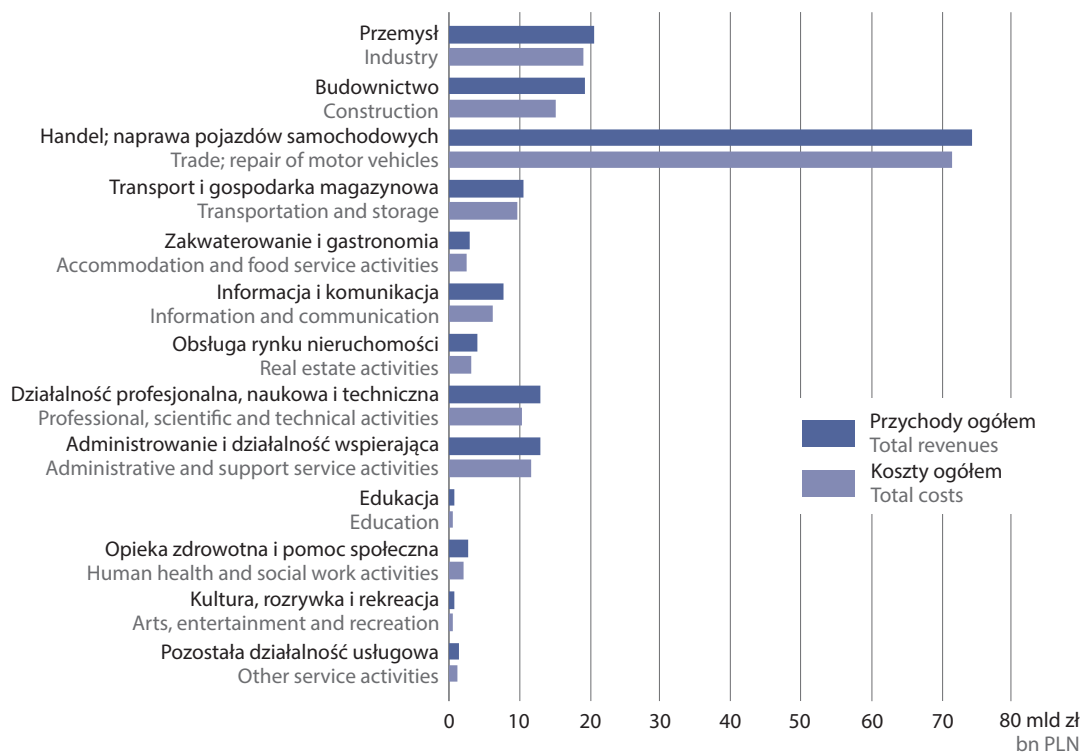
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku na koniec 2018 roku osiągnęły przychody na poziomie 170 880 mln zł, z czego 30,3% stanowiły przychody przedsiębiorstw osób fizycznych, a 69,7% osób prawnych. Przychody przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowiły 81,3% wartości ogółem, a podmiotów bez pracowników najemnych 18,7%.

Wykres 32. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku

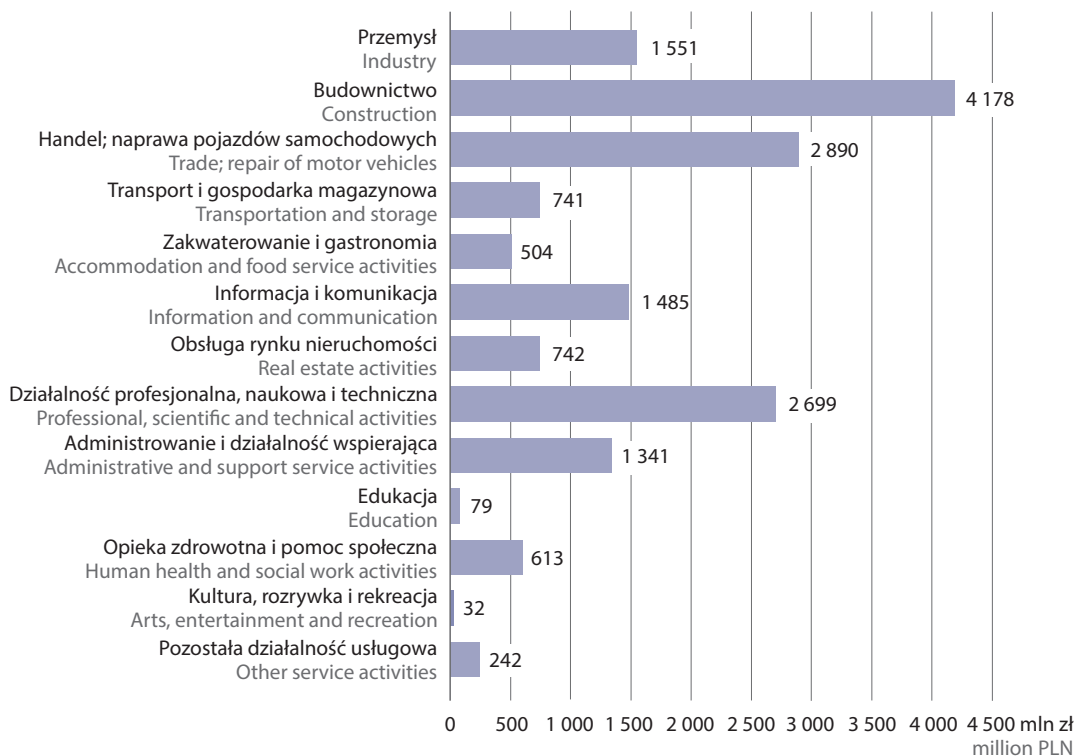
Chart 32. Total revenues and total costs in enterprises established in 2016 active until 2019



Koszty ogółem podmiotów trzyletnich wyniosły 153 783 mln zł. Ze względu na formę prawną udział kosztów osób fizycznych w kosztach ogółem stanowił 26,4%, a osób prawnych 73,6%. Koszty podmiotów bez pracowników najemnych stanowiły 16,1% wartości ogółem, a z pracownikami najemnymi 83,9%.

Wynik finansowy uzyskany w 2018 roku przez jednostki powstałe w 2016 roku wyniósł 17 097 mln zł. Dla przedsiębiorstw, które wypracowały dodatni wynik finansowy zysk brutto ogółem wyniósł 20 572 mln zł.

Wykres 33. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku
 Chart 33. Gross financial result in enterprises established in 2016 active until 2019



Największą część wyniku finansowego brutto wypracowały przedsiębiorstwa działające w budownictwie (4 178 mln zł), w sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (2 890 mln zł) oraz działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (2 699 mln zł).

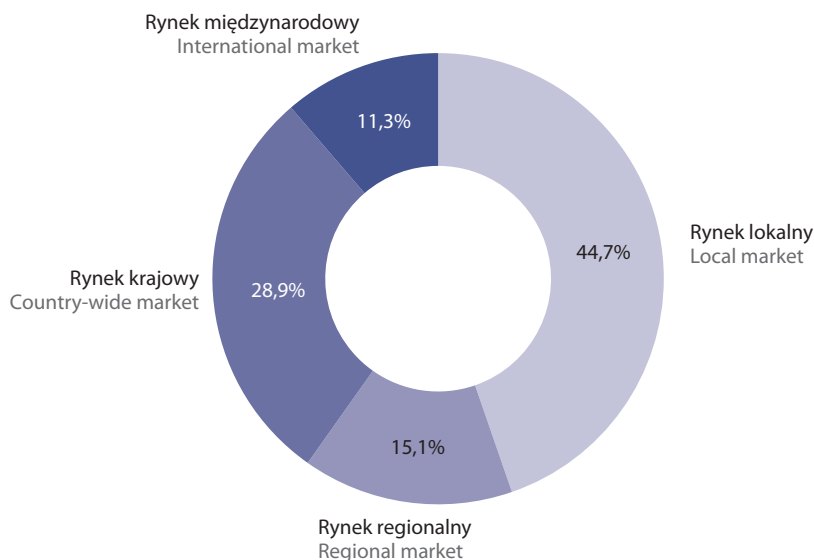
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku i aktywne do 2019 roku działały głównie na rynku lokalnym (44,7% przedsiębiorstw). Ze względu na formę prawną, 47,0% przedsiębiorstw osób fizycznych działało na rynku lokalnym, a ponad ¼ prowadziła działalność w skali kraju (28,2% podmiotów). Przedsiębiorstwa osób prawnych częściej działały na rynku krajowym (32,4% podmiotów). Na rynku międzynarodowym działalność prowadziło 25,3% przedsiębiorstw osób prawnych i 8,7% osób fizycznych.

Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 34. Structure of enterprises established in 2016 active until 2019 by range of conducted activity

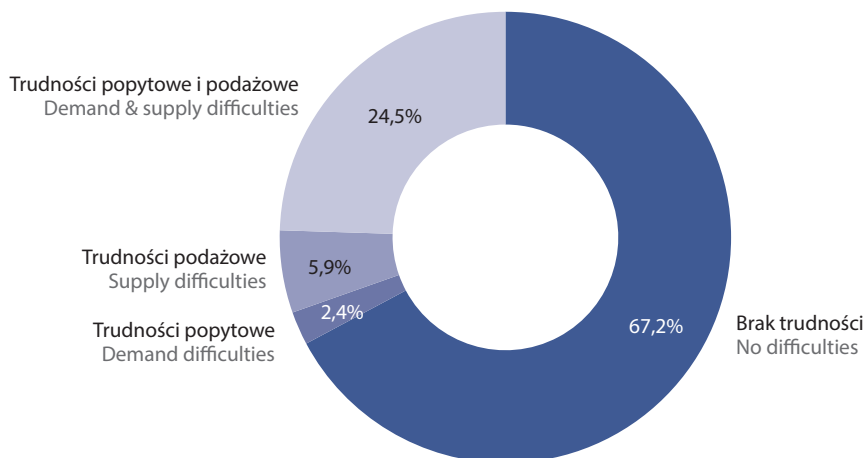


Zarówno przedsiębiorstwa z pracownikami najemnymi (40,5% przedsiębiorstw), jak i bez pracowników najemnych (47,0% przedsiębiorstw) decydowały się głównie na prowadzenie działalności na rynku lokalnym. Na rynku krajowym prowadziło działalność 29,4% podmiotów bez pracowników najemnych i 27,8% podmiotów zatrudniających pracowników najemnych. Działalność poza granicami kraju deklarowało 9,2% podmiotów bez pracowników najemnych i 15,1% z pracownikami najemnymi. Przedsiębiorstwa z pozostałej działalności usługowej zdecydowanie częściej niż podmioty z innych sekcji działały na rynku lokalnym (82,0% przedsiębiorstw). Prawie ¼ przedsiębiorstw budowlanych (24,8%) działała na rynku regionalnym, a ponad ¼ (25,8%) na rynku krajowym. Na rynku międzynarodowym działało 12,2% przedsiębiorstw budowlanych. Przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja częściej niż przedsiębiorstwa z innych sekcji wybierały prowadzenie działalności na terenie całego kraju (44,4% przedsiębiorstw). Na rynku lokalnym działało 28,6% przedsiębiorstw tej sekcji. Największy odsetek przedsiębiorstw działających na rynku międzynarodowym w porównaniu z innymi sekcjami zanotowano w transporcie i gospodarce magazynowej (25,5%) oraz kulturze, rozrywce i rekreacji (25,1%).

Przedsiębiorstwa zarejestrowane w 2016 roku w większości nie doświadczały żadnych trudności (67,2% przedsiębiorstw), natomiast 24,5% podmiotów trzyletnich deklarowało trudności zarówno po stronie popytowej, jak i podażowej.

Wykres 35. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 35. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2019 by kind of encountered difficulties

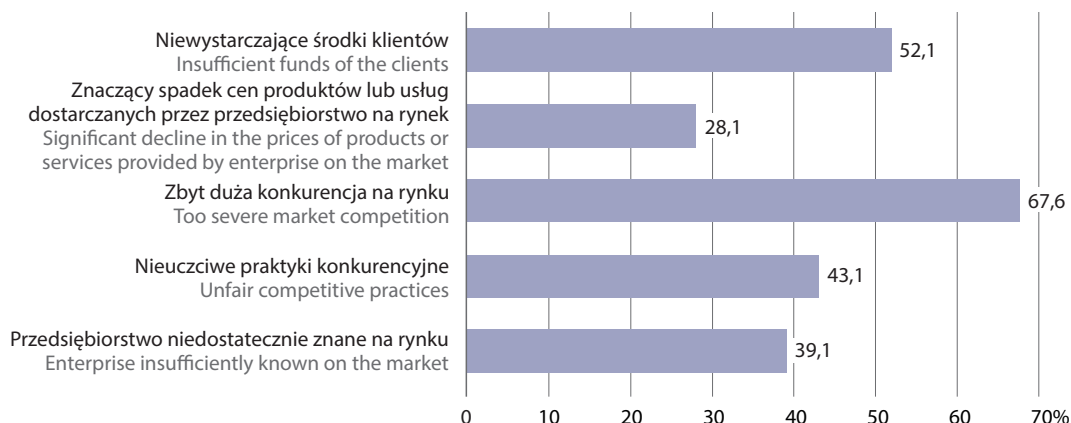


Wśród przedsiębiorstw przemysłowych 63,8% nie doświadczało żadnych trudności, 2,3% miało trudności popytowe, 6,6% podażowe, a 27,2% zarówno popytowe jak i podażowe. W przypadku przedsiębiorstw budowlanych, 65,7% przedsiębiorstw nie miało żadnych trudności w prowadzeniu działalności, 2,6% napotkało trudności popytowe, 7,0% podażowe, a 24,7% miało trudności podażowe i popytowe. Spośród podmiotów z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych 61,3% nie zgłaszało żadnych trudności, 3,6% wykazało trudności popytowe, 5,1% podażowe, a 30,0% trudności zarówno popytowe i podażowe. Najwięcej przedsiębiorstw z danej sekcji, które nie doświadczały żadnych trudności działało w obsłudze rynku nieruchomości (81,5%), w sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (78,0%) oraz opieka zdrowotna i pomoc społeczna (77,7%). Przedsiębiorstwa (z przedsiębiorstw danej sekcji), które w znacznym stopniu doświadczały trudności zarówno po stronie popytowej, jak i podażowej prowadziły działalność w zakresie transportu i gospodarki magazynowej (31,3%), handlu; naprawy pojazdów samochodowych (30,0%) oraz zakwaterowania i gastronomii (29,7%).

Najwięcej przedsiębiorstw jako trudności popytowe (67,6% podmiotów) deklarowało zbyt dużą konkurencję na rynku. Ponad połowa przedsiębiorstw (52,1%) zgłaszała jako trudności ze strony popytowej niewystarczające środki klientów.

Wykres 36. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 36. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2019 reported demand difficulties

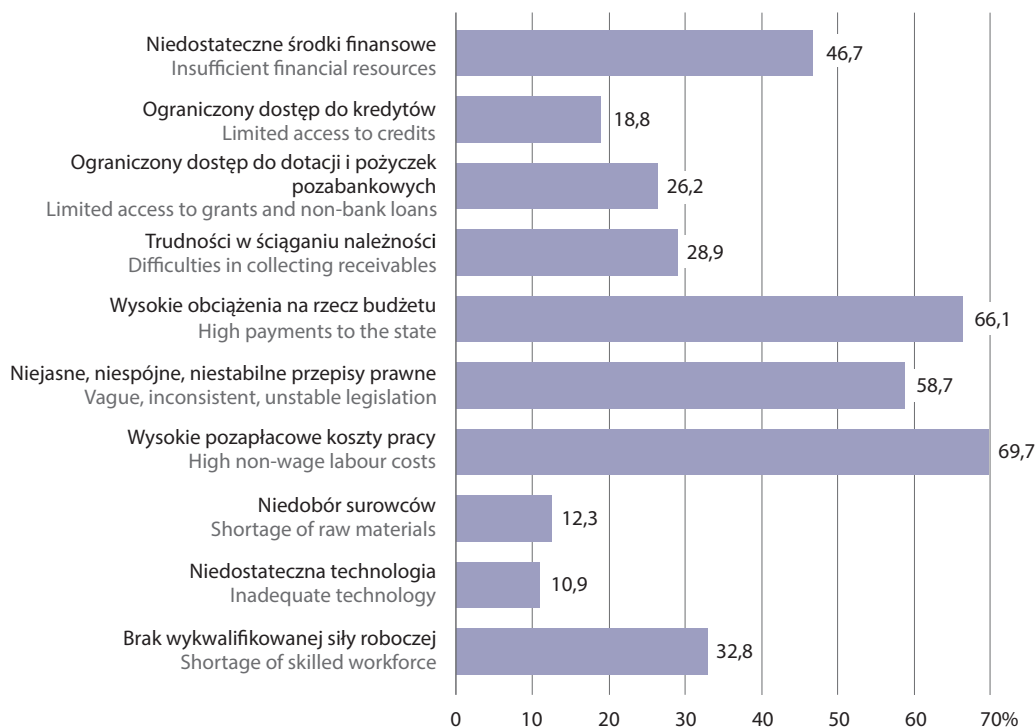


Częściej trudności związane z niewystarczającymi środkami klientów zgłaszały przedsiębiorstwa, które prowadziły działalność w sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (64,3% podmiotów). Znaczący spadek cen produktów lub usług dostarczanych przez przedsiębiorstwo na rynek stwarzał najczęściej trudności przedsiębiorstwom przemysłowym (38,8% podmiotów). Zbyt dużą konkurencję na rynku jako trudność w prowadzeniu działalności, częściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (79,4% przedsiębiorstw), podobnie jak nieuczciwe praktyki konkurencyjne (51,2% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja znacznie częściej niż przedsiębiorstwa innych sekcji, zgłaszały trudności związane ze słabą rozpoznawalnością przedsiębiorstwa na rynku (51,4% przedsiębiorstw).

Ze względu na trudności popytowe, najwięcej przedsiębiorstw trzyletnich deklarowało zbyt wysokie popytowe koszty pracy (69,7% przedsiębiorstw). Wysokie obciążenia na rzecz budżetu zgłaszało 66,1% przedsiębiorstw.

Wykres 37. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 37. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2019 reported supply difficulties

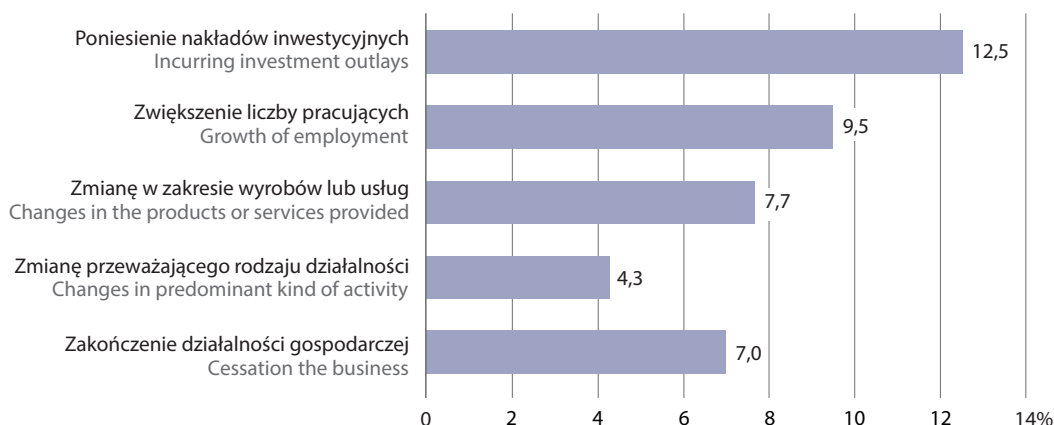


Niedostateczne środki finansowe najczęściej stwarzały trudności w prowadzeniu działalności przedsiębiorstwom zajmującym się edukacją (66,0% przedsiębiorstw). Ograniczony dostęp do kredytów i wysokie obciążenia na rzecz budżetu najliczniej zgłaszały przedsiębiorstwa transportowe (odpowiednio 34,2% i 74,7% przedsiębiorstw), a ograniczony dostęp do dotacji i pożyczek pozabankowych podmioty z pozostałej działalności usługowej (41,2% przedsiębiorstw). Trudności w ściąganiu należności oraz trudności z interpretacją i stabilnością przepisów prawnych najliczniej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (odpowiednio 44,9% i 76,4% przedsiębiorstw). Wysokie pozapłacowe koszty pracy najczęściej deklarowały przedsiębiorstwa z opieki zdrowotnej i pomocy społecznej oraz administrowania i działalności wspierającej (po 80,7% przedsiębiorstw). Niedobór surowców najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (28,7% przedsiębiorstw), a niedostateczną technologię przedsiębiorstwa przemysłowe (23,6% przedsiębiorstw). Połowa przedsiębiorstw z zakwaterowania i gastronomii (50,0%) miała trudności związane z brakiem wykwalifikowanych pracowników.

Poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości planowało 12,5% przedsiębiorstw, 9,5% zwiększenie liczby pracujących, a 7,0% zakończenie prowadzonej działalności.

Wykres 38. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2019 roku według planowanych zmian

Chart 38. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2019 by planned changes



Najwięcej przedsiębiorstw trzyletnich planujących poniesienie nakładów inwestycyjnych (20,2% przedsiębiorstw) prowadziło działalność w zakresie obsługi rynku nieruchomości. Zwiększenie liczby pracujących najczęściej deklarowały przedsiębiorstwa z zakwaterowania i gastronomii (15,2% przedsiębiorstw). Zmiany w zakresie wyrobów i usług zgłaszały głównie podmioty związane z kulturą, rozrywką i rekreacją (12,4% przedsiębiorstw). Zmianę przeważającego rodzaju działalności najczęściej planowały podmioty zajmujące się administrowaniem i działalnością wspierającą (8,4% przedsiębiorstw). Zakończenie działalności najczęściej planowały przedsiębiorstwa transportowe (12,6% przedsiębiorstw).

2.4. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2015 roku

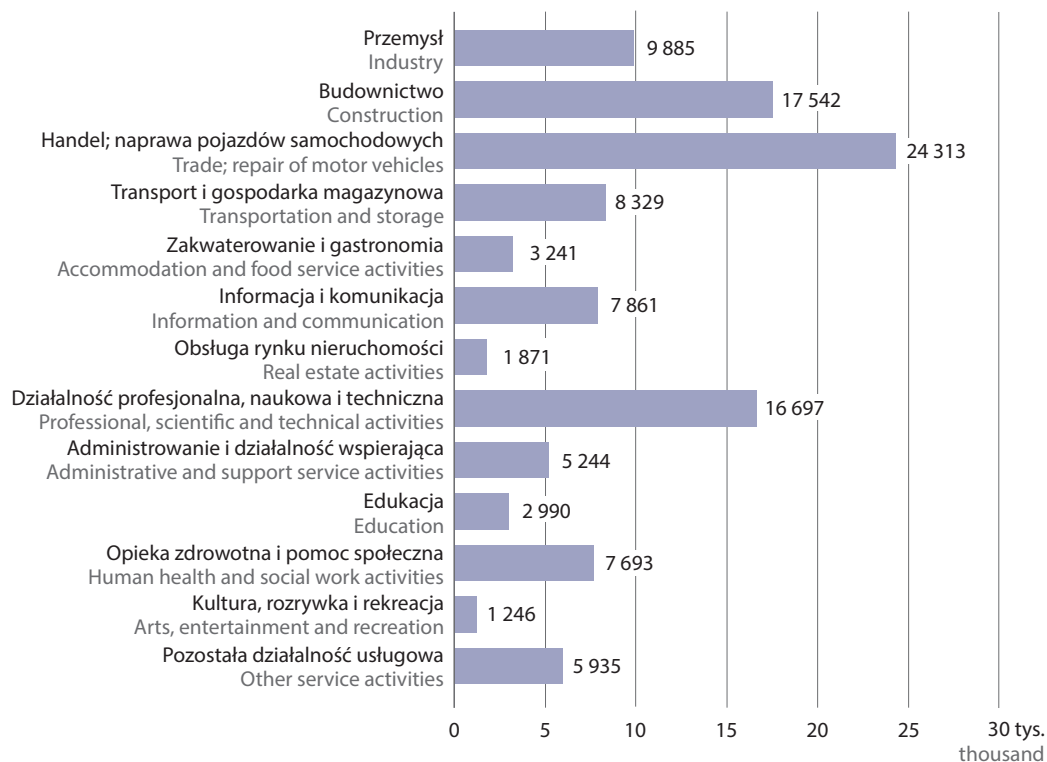
2.4. Non-financial enterprises established in 2015

Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Spośród przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku, aktywnych do 2019 roku pozostało 112 849 przedsiębiorstw, z czego 83,2% stanowiły podmioty osób fizycznych, a 16,8% przedsiębiorstwa osób prawnych. Przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych stanowiły 66,8%, a zatrudniające pracowników najemnych 33,2%.

Wykres 39. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku
 Chart 39. Number of enterprises established in 2015 active until 2019

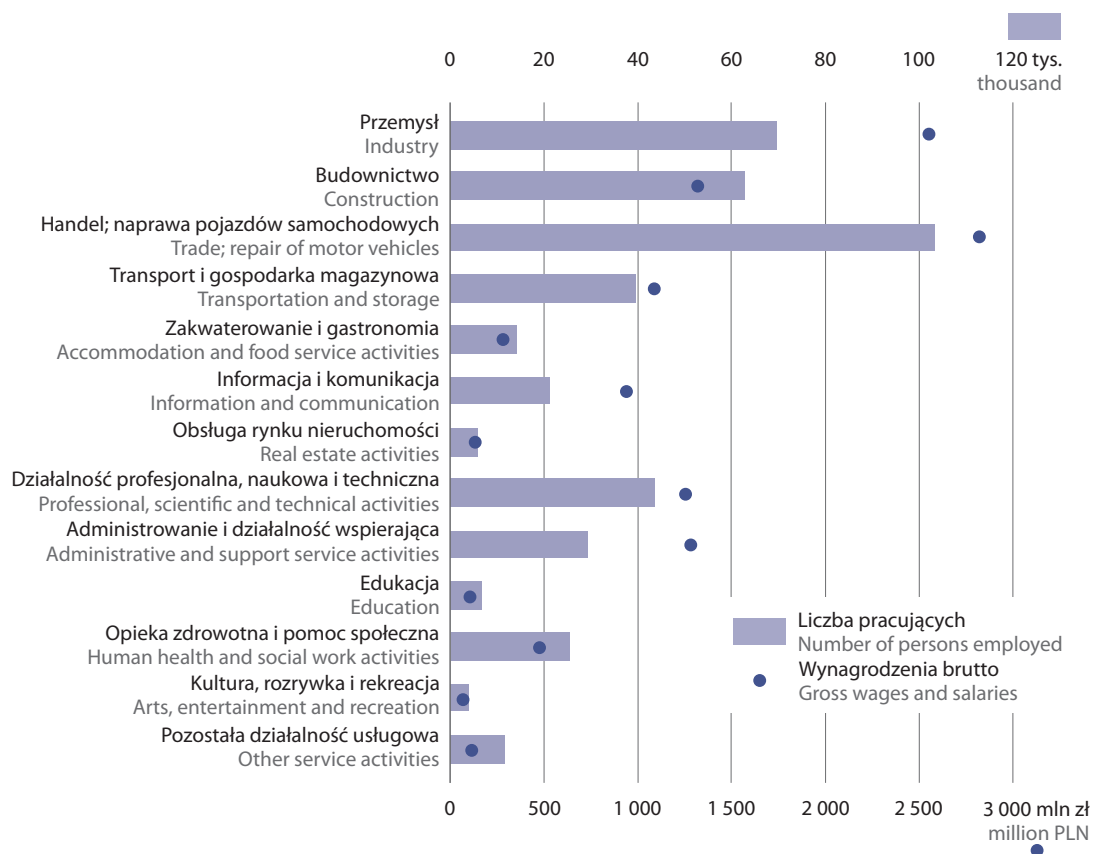


Spośród przedsiębiorstw czteroletnich aktywnych do 2019 roku pozostało 9 885 jednostek przemysłowych, 17 542 budowlanych, 24 313 handlowych i 8 329 działających w transporcie i gospodarce magazynowej.

W przedsiębiorstwach czteroletnich aktywnych do 2019 roku pracowało 436 697 osób, z czego 55,0% stanowili pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych, a 45,0% w przedsiębiorstwach osób prawnych. W podmiotach bez pracowników najemnych pracowało 16,4% ogółu pracujących w podmiotach czteroletnich, a 83,6% w podmiotach z pracownikami najemnymi. Wartość wynagrodzeń wyniosła 12 457 mln zł, z czego 25,6% stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw osób fizycznych, a 74,4% osób prawnych. Wynagrodzenia przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych stanowiły 0,2% wartości ogółem, a 99,8% z pracownikami najemnymi.

Wykres 40. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku

Chart 40. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2015 active until 2019



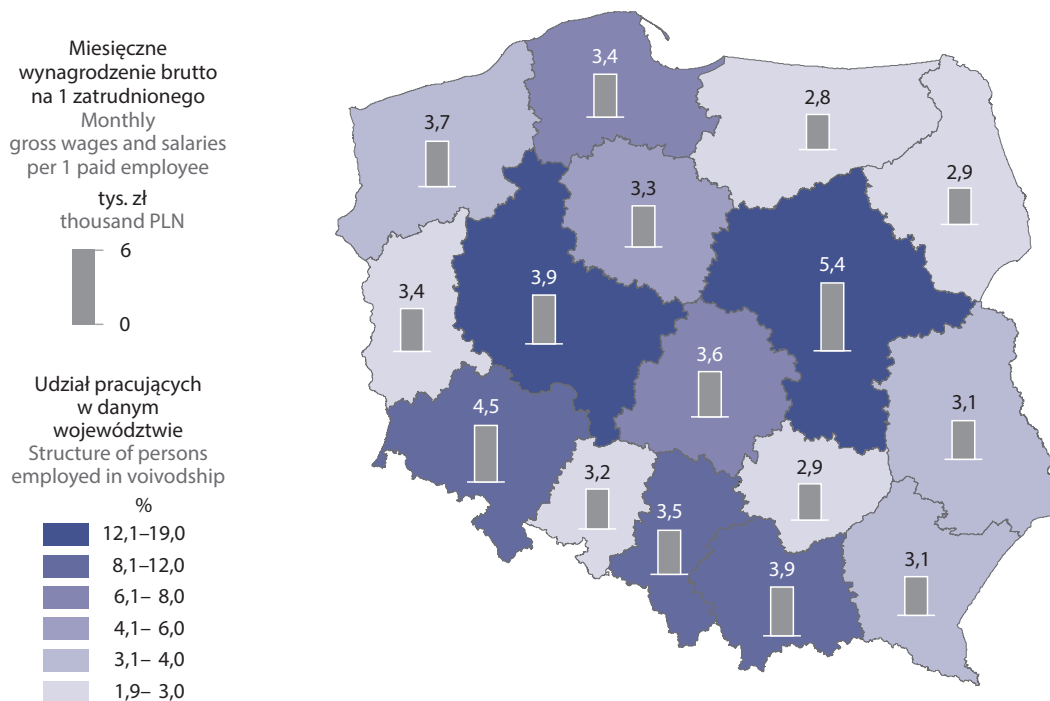
Przeciętnie na 1 przedsiębiorstwo powstałe w 2015 roku i aktywne do 2019 roku przypadało 3,9 osoby pracującej. Ze względu na przeważający rodzaj działalności najwięcej osób w przeliczeniu na 1 podmiot pracowało w przemyśle (średnio 7,1 osoby).

Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego wyniosło 4 000 zł i było najwyższe w przedsiębiorstwach z sekcji informacja i komunikacja (7 200 zł).

W podmiotach czteroletnich najwięcej osób pracowało w podmiotach mających siedzibę w województwach mazowieckim (82 888 osób), wielkopolskim (61 361 osób) i śląskim (45 751 osób).

Mapa 5. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku

Map 5. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2015 active until 2019



Najwięcej osób pracujących w przeliczeniu na 1 przedsiębiorstwo przypadło w województwach wielkopolskim (5,3 osoby), dolnośląskim (4,2 osoby), śląskim i łódzkim (po 4,1 osoby).

Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zanotowano w województwach mazowieckim (5 400 zł), dolnośląskim (4 500 zł), wielkopolskim i małopolskim (po 3 900 zł).

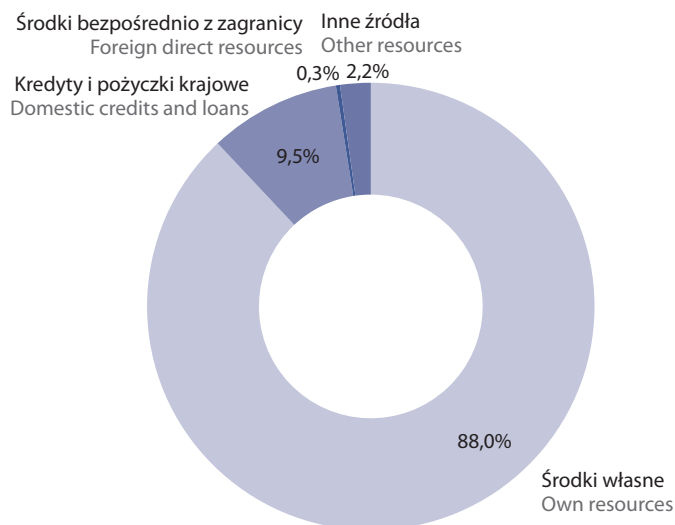
Nakłady na rzeczowe aktywa trwale

Outlays on tangible fixed assets

Z przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku, 18,0% wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwale w 2018 roku. Nakłady na rzeczowe aktywa trwale przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w 2015 roku wyniosły 10 652 840 tys. zł. Nakłady przedsiębiorstw osób fizycznych wyniosły 4 578 074 tys. zł, a przedsiębiorstw posiadających osobowość prawną 6 074 766 tys. zł.

Wykres 41. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku

Chart 41. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2015 active until 2019



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej jednostek, które poniosły nakłady na rzeczowe aktywa trwałe, działało w sekcji obsługa rynku nieruchomości (29,5% przedsiębiorstw), przemysł (25,5% przedsiębiorstw), transport i gospodarka magazynowa (25,1% przedsiębiorstw) oraz administrowanie i działalność wspierająca (20,7% przedsiębiorstw). Najwyższe nakłady na rzeczowe aktywa trwałe poniosły przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości (1 966 555 tys. zł), handel; naprawa pojazdów samochodowych (1 594 282 tys. zł) i budownictwo (1 573 603 tys. zł).

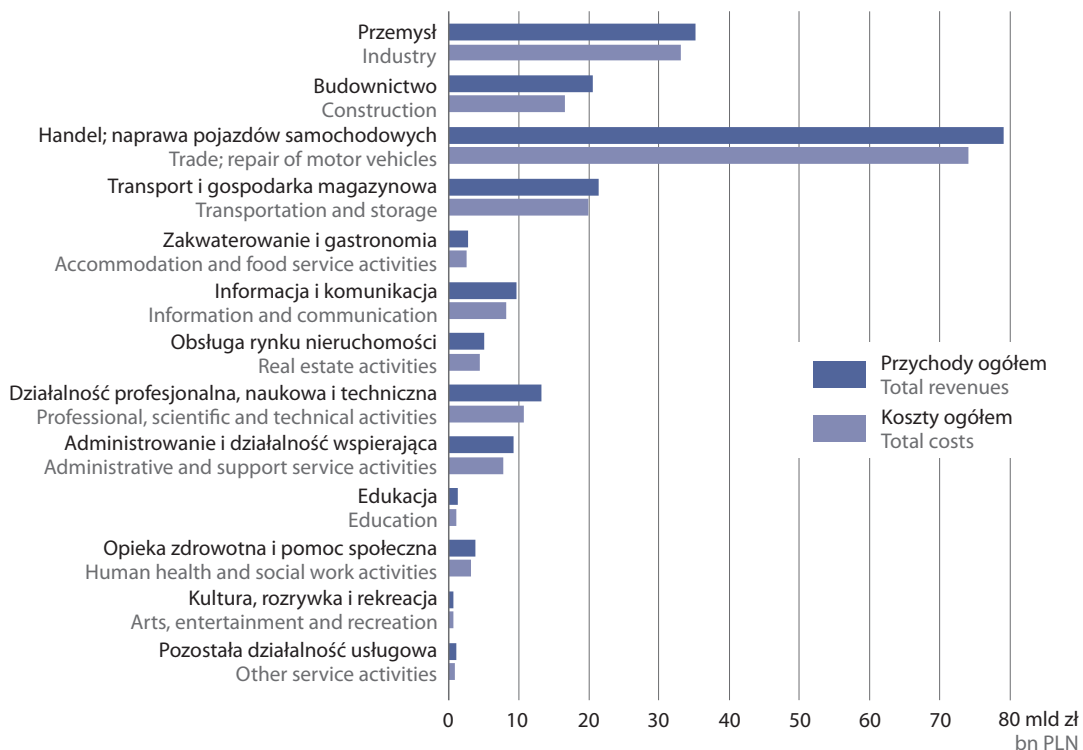
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku i aktywnych do 2019 roku wyniosły 202 967 mln zł. Przychody przedsiębiorstw osób fizycznych stanowiły 41,3% ogólnej wartości, a osób prawnych 58,7%. Przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych wypracowały 17,1% przychodów ogółem, a zatrudniające pracowników najemnych 82,9%. Koszty ogółem wyniosły 182 493 mln zł z czego koszty osób fizycznych stanowiły 39,1%, a osób prawnych 60,9%. Koszty przedsiębiorstw bez pracowników najemnych stanowiły 14,7% wartości ogółem, a przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych 85,3%.

Wykres 42. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku

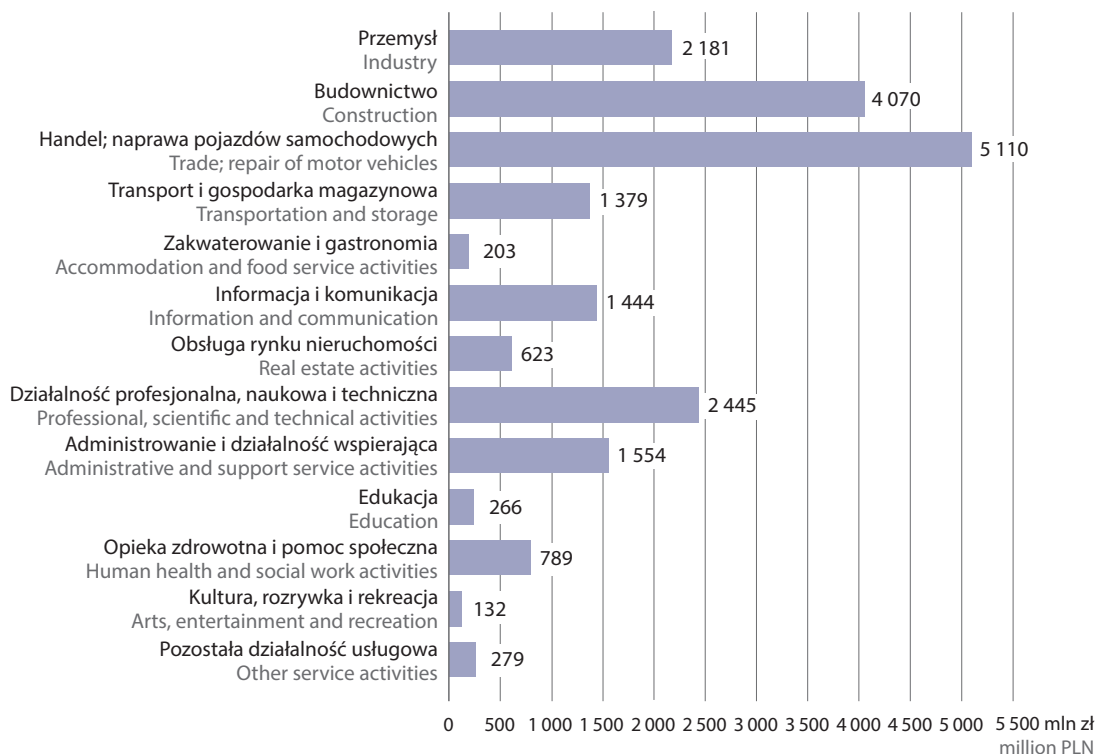
Chart 42. Total revenues and total costs in enterprises established in 2015 active until 2019



Najwyższe przychody i koszty wypracowały przedsiębiorstwa z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (odpowiednio 79 168 mln zł i 74 058 mln zł).

Wynik finansowy brutto w 2018 roku dla podmiotów powstałych w 2015 roku wyniósł 20 474 mln zł, w tym osoby fizyczne wypracowały 61,1% wyniku finansowego ogółem, a osoby prawne 38,9%. Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw bez pracowników najemnych stanowił 38,5% wartości ogółem, a podmiotów zatrudniających pracowników najemnych 61,5%.

Wykres 43. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku
 Chart 43. Gross financial result in enterprises established in 2015 active until 2019



Najwyższy wynik finansowy zaobserwowano u przedsiębiorstw z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (5 110 mln zł) i budownictwo (4 070 mln zł).

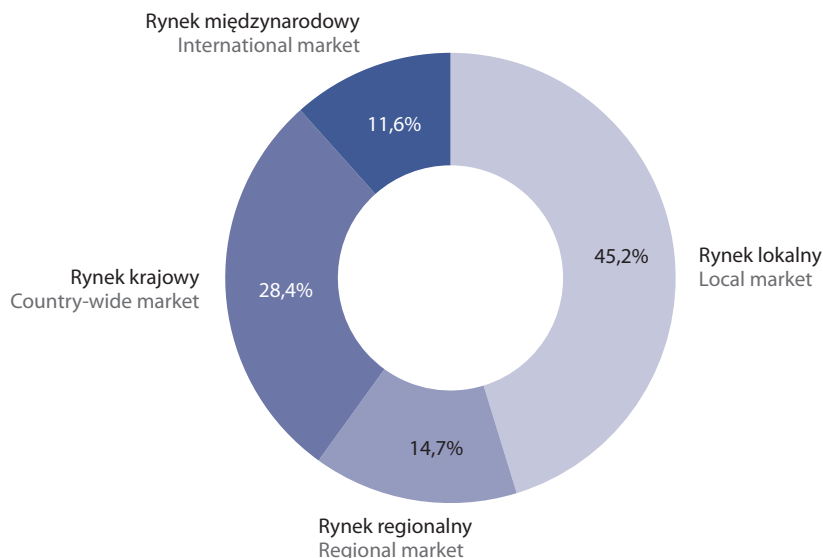
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Spośród przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku i aktywnych do 2019 roku najczęściej działało na rynku lokalnym (45,2% przedsiębiorstw) i krajowym (28,4% przedsiębiorstw). Na działalność międzynarodową decydowało się 11,6% przedsiębiorstw.

Wykres 44. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 44. Structure of enterprises established in 2015 active until 2019 by range of conducted activity

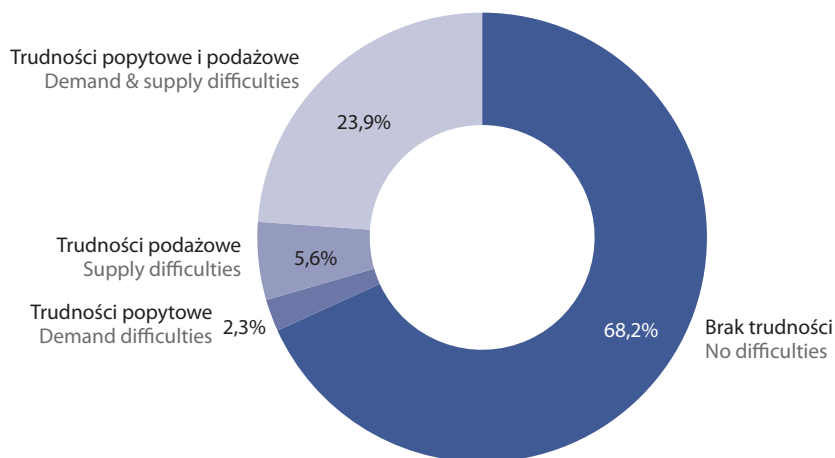


Spośród przedsiębiorstw przemysłowych 38,0% działało na rynku lokalnym, 13,9% na regionalnym, 33,4% na krajowym, a 14,6% na międzynarodowym. Przedsiębiorstwa, które znacznie częściej wybierały działalność na rynku międzynarodowym niż na pozostałych rynkach prowadziły działalność w zakresie transportu i gospodarki magazynowej (32,5% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja zdecydowanie częściej prowadziły działalność na rynku krajowym (45,5% przedsiębiorstw).

Większość przedsiębiorstw nie napotkała żadnych trudności w prowadzeniu działalności (68,2% przedsiębiorstw). Trudności zarówno po stronie popytowej, jak i podażowej zgłaszało 23,9% przedsiębiorstw.

Wykres 45. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 45. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2019 by kind of encountered difficulties

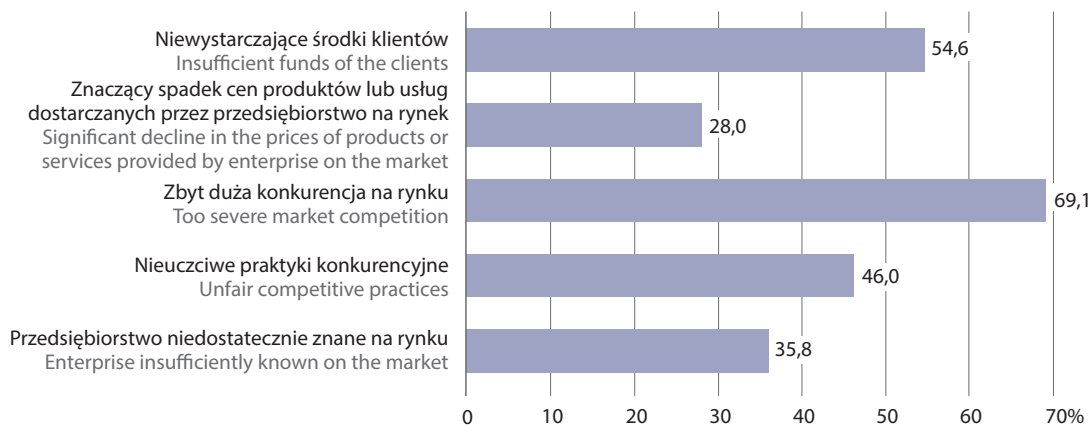


Z przedsiębiorstw przemysłowych 69,6% nie zgłaszało żadnych trudności w prowadzeniu działalności, a 22,6% napotkało zarówno trudności popytowe jak i podażowe. Z przedsiębiorstw budowlanych 66,2% nie miało trudności, a 25,6% miało trudności popytowe i podażowe. Spośród przedsiębiorstw handlowych 65,6% nie miało trudności w prowadzeniu działalności, natomiast 27,4% miało zarówno trudności popytowe jak i podażowe.

Ze względu na trudności popytowe, spośród przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku i aktywnych do 2019 roku 69,1% miało trudności ze zbyt dużą konkurencją na rynku, a niewystarczające środki klientów były barierą dla 54,6% jednostek.

Wykres 46. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 46. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2019 reported demand difficulties

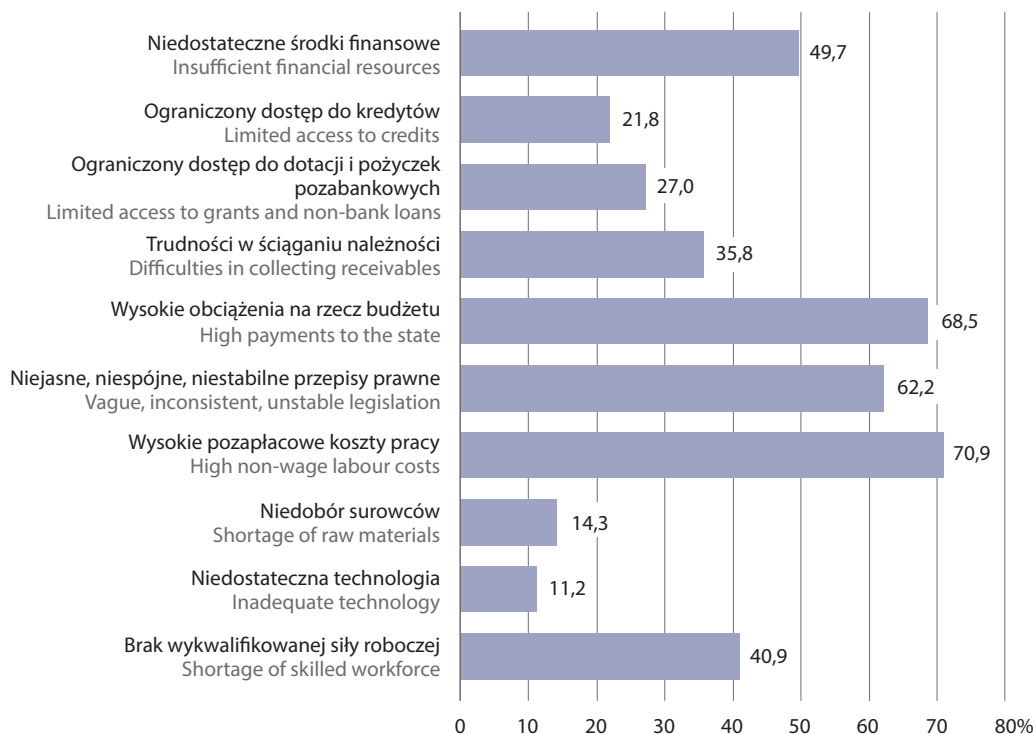


Najczęściej trudności związane z niewystarczającymi środkami klientów zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (72,1% przedsiębiorstw). Znaczący spadek cen produktów lub usług dostarczanych przez przedsiębiorstwo na rynek, najczęściej powodował trudności u przedsiębiorstw transportowych (42,8% przedsiębiorstw). Zbyt duża konkurencja na rynku częściej stwarzała bariery do funkcjonowania przedsiębiorstwom zajmującym się edukacją (86,2% przedsiębiorstw). Nieuczciwe praktyki konkurencyjne najczęściej powodowały trudności u przedsiębiorstw z pozostałej działalności usługowej (65,5% przedsiębiorstw). Słaba rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku częściej utrudniała funkcjonowanie podmiotom z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (65,2% przedsiębiorstw).

Najwięcej przedsiębiorstw jako trudności podażowe wskazywało wysokie pozapłacowe koszty pracy (70,9% przedsiębiorstw), wysokie obciążenia na rzecz budżetu (68,5% przedsiębiorstw) i trudności w interpretacji przepisów prawnych (62,2% przedsiębiorstw).

Wykres 47. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 47. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2019 reported supply difficulties

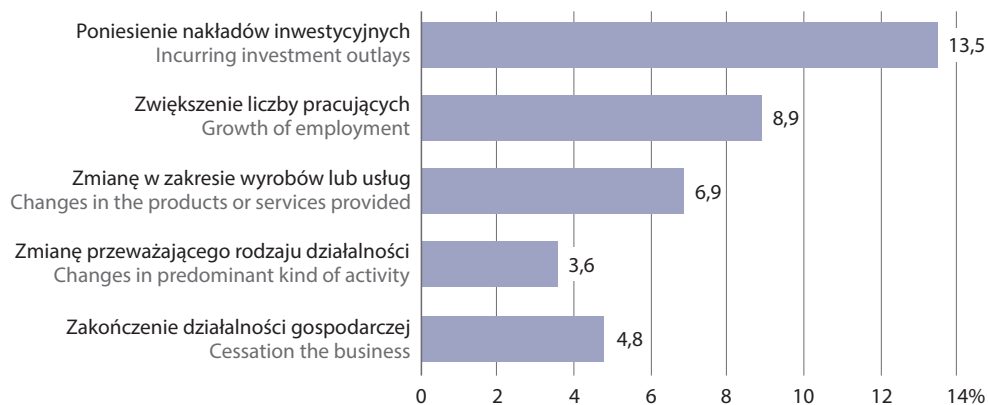


Na trudności związane z niedostatecznymi środkami finansowymi częściej niż przedsiębiorstwa z innych sekcji, wskazywały podmioty przemysłowe (55,8% przedsiębiorstw). Ograniczony dostęp do kredytów częściej powodował trudności w działaniu przedsiębiorstwom z handlu; naprawy pojazdów samochodowych (29,9% przedsiębiorstw). Ograniczony dostęp do dotacji i pożyczek pozabankowych najczęściej stwarzał trudności przedsiębiorstwom zajmującym się budownictwem (30,9% przedsiębiorstw). Trudności w ściąganiu należności miały najczęściej przedsiębiorstwa zajmujące się edukacją (67,2% przedsiębiorstw). Wysokie obciążenia na rzecz budżetu częściej powodowały trudności u przedsiębiorstw z obsługi rynku nieruchomości (81,0% przedsiębiorstw). Trudności związane z interpretacją i stabilnością przepisów prawnych częściej deklarowały przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (76,3% przedsiębiorstw). Wysokie pozapłacowe koszty pracy najczęściej stwarzały bariery do działania przedsiębiorstwom zajmującym się edukacją (86,8% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja częściej niż przedsiębiorstwa innych sekcji zgłaszały trudności związane z niedostateczną technologią (18,2% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa budowlane częściej niż inne przedsiębiorstwa zgłaszały trudności związane z brakiem wykwalifikowanych pracowników (58,7% przedsiębiorstw).

Wśród populacji przedsiębiorstw czteroletnich największy odsetek jednostek (13,5%) planował w przyszłości poniesienie nakładów inwestycyjnych.

Wykres 48. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2015 roku aktywnych do 2019 roku według planowanych zmian

Chart 48. Percentage of enterprises established in 2015 active until 2019 by planned changes



Nakłady inwestycyjne planowało ponieść 22,8% przedsiębiorstw z obsługi rynku nieruchomości, 21,4% z zakwaterowania i gastronomii oraz 17,6% przedsiębiorstw przemysłowych. Zwiększenie liczby pracujących deklarowało 14,8% przedsiębiorstw przemysłowych, 13,5% podmiotów z kultury, rozrywki i rekreacji i 13,2% zajmujących się zakwaterowaniem i gastronomią. Zmiany w zakresie wyrobów lub usług częściej zgłaszały podmioty zajmujące się edukacją (13,5% przedsiębiorstw), zakwaterowaniem i gastronomią (10,9% przedsiębiorstw) i z pozostałej działalności usługowej (10,3% przedsiębiorstw). Zmianę przeważającego rodzaju działalności planowało 7,7% przedsiębiorstw z sekcji informacja i komunikacja, 4,8% zajmujących się administrowaniem i działalnością wspierającą i 4,5% przedsiębiorstw transportowych.

2.5. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2014 roku

2.5. Non-financial enterprises established in 2014

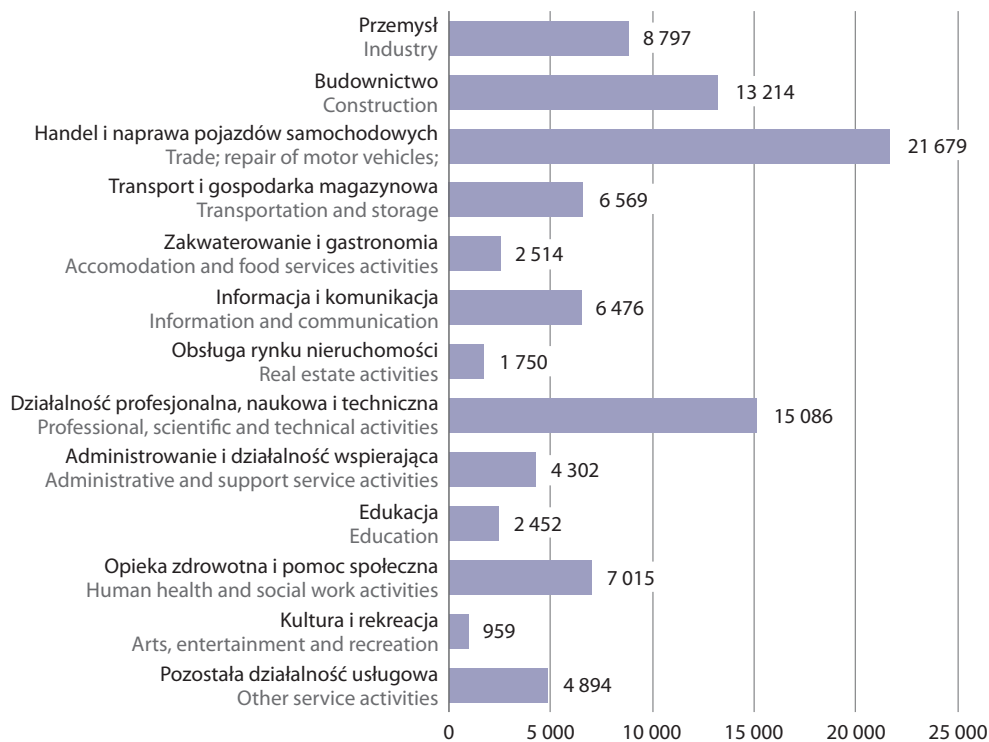
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Spośród przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku, aktywnych do 2019 roku pozostało 95 709, z czego 82,3% stanowiły podmioty osób fizycznych, a 17,7% osób prawnych.

Wykres 49. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku

Chart 49. Number of enterprises established in 2014 active until 2019

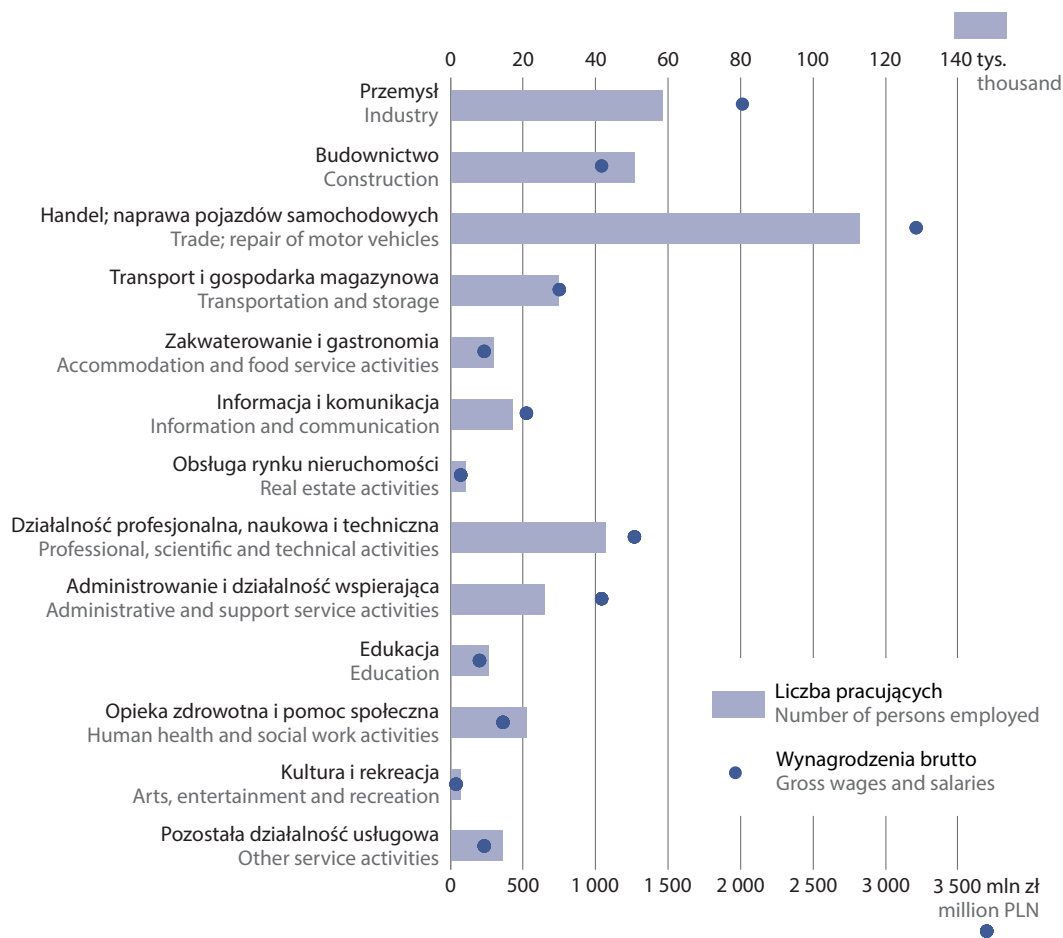


Do 2019 roku pozostało aktywnych 8 797 przedsiębiorstw przemysłowych, 13 214 budowlanych i 21 679 handlowych.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2014 roku i aktywnych do 2019 roku pracowało łącznie 397 952 osoby, z czego 58,2% stanowili pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych, a 41,8% w przedsiębiorstwach osób prawnych. Odsetek pracujących w podmiotach bez pracowników najemnych wyniósł 14,5%, a w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi 85,5%. Wartość wynagrodzeń wyniosła 11 092 mln zł, z czego 32,2% stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw osób fizycznych, a 67,8% osób prawnych. Wynagrodzenia przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych stanowiły 0,4%, a 99,6% stanowiły wynagrodzenia podmiotów z pracownikami najemnymi.

Wykres 50. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku

Chart 50. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2014 active until 2019

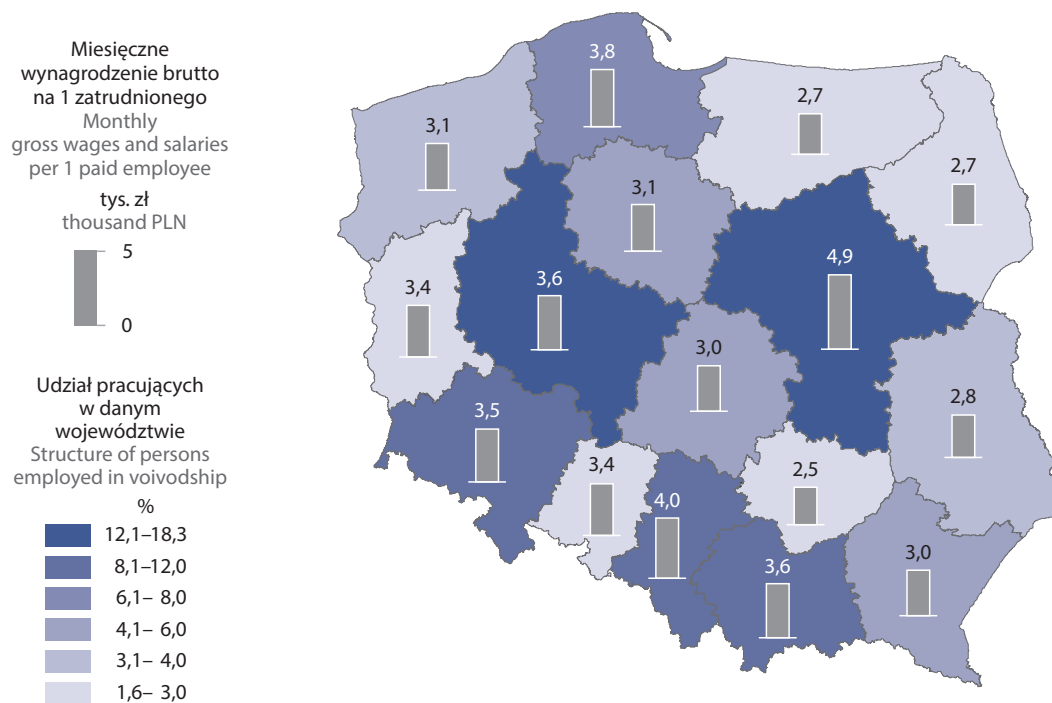


Przeciętnie na 1 przedsiębiorstwo powstałe w 2014 roku i aktywne do 2019 roku przypadało 4,2 osoby pracującej. Ze względu na przeważający rodzaj działalności najwięcej osób w przeliczeniu na 1 podmiot pracowało w przemyśle (średnio 6,6 osoby). Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego wyniosło 3 700 zł i było najwyższe w przedsiębiorstwach z sekcji informacja i komunikacja (5 400 zł).

Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach mających siedzibę w województwie mazowieckim (72 943 osoby).

Mapa 6. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku

Map 6. Structure of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2014 active until 2019



Najwięcej osób pracujących na 1 przedsiębiorstwo było w podmiotach zlokalizowanych w województwie wielkopolskim (średnio 6,2 osoby).

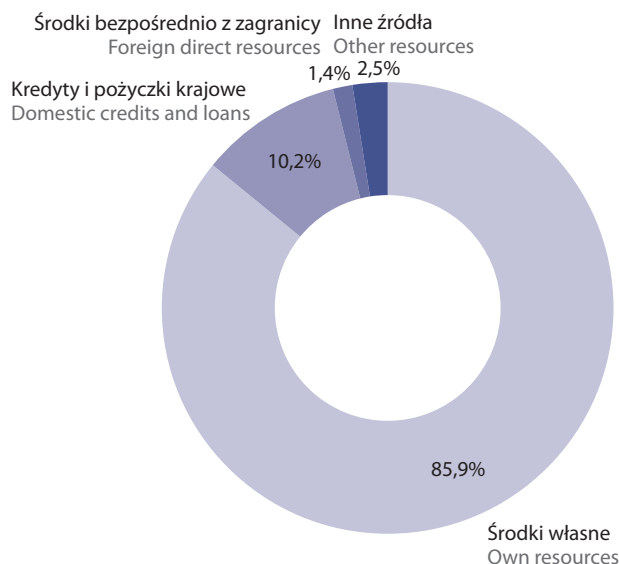
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Z przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku, 18,0% wykazało, że poniosło w 2018 roku nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ogółem wyniosły 22 951 503 tys. zł.

Wykres 51. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku

Chart 51. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2014 active until 2019



Największe nakłady na rzeczowe aktywa trwałe poniosły przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo (7 443 412 tys. zł).

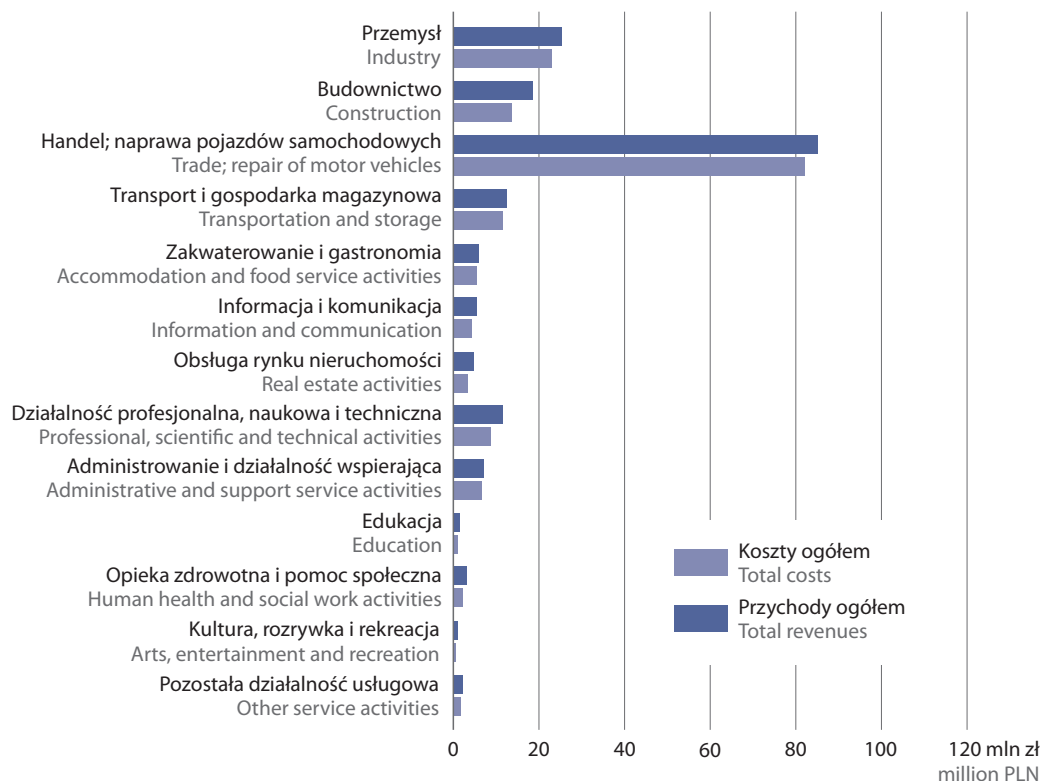
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przedsiębiorstwa pięcioletnie wypracowały na koniec 2018 roku przychody na poziomie 181 854 mln zł i poniosły koszty w wysokości 162 720 mln zł. Przychody osób fizycznych stanowiły 38,6% wartości ogółem, a osób prawnych 61,4%. Przedsiębiorstwa z pracownikami najemnymi wypracowały 79,5% wartości przychodów ogółem, a bez pracowników najemnych 20,5%. Koszty osób fizycznych stanowiły 36,8% kosztów ogółem, a osób prawnych 63,2%. Przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych poniosły koszty w wysokości 17,8% kosztów ogółem, a z pracownikami najemnymi 82,2%.

Wykres 52. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku

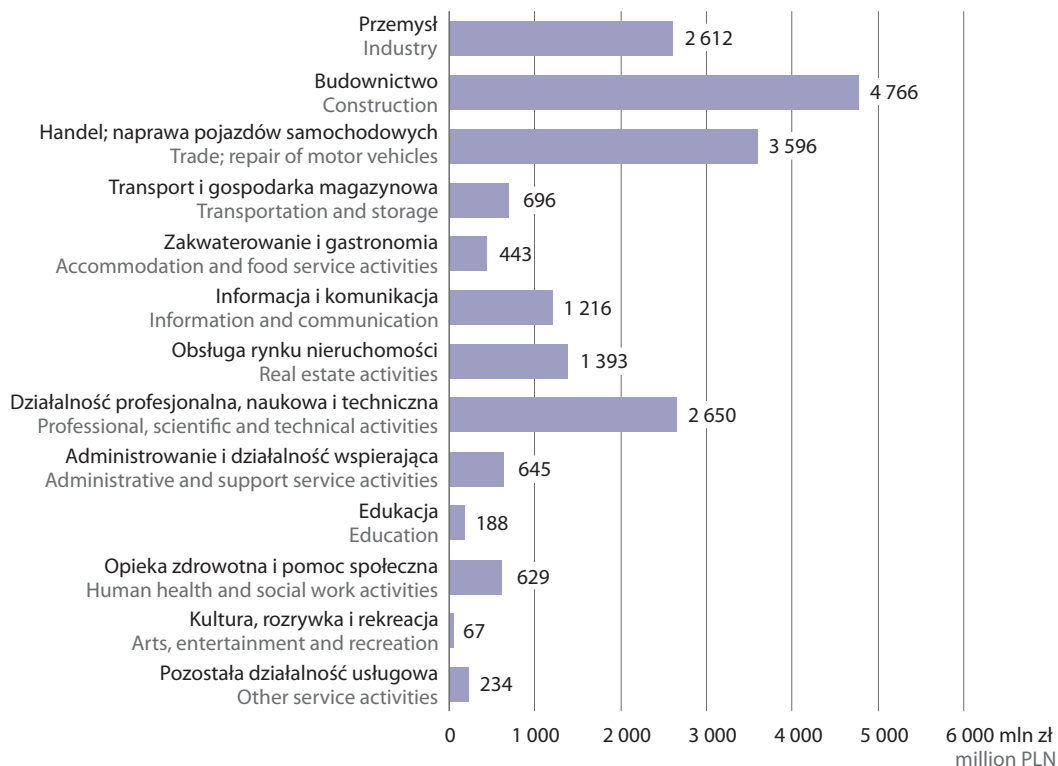
Chart 52. Total revenues and total costs in enterprises established in 2014 active until 2019



Ze względu na rodzaj prowadzonej działalności najwyższe przychody wypracowały podmioty zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych (85 425 mln zł).

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku ukształtował się na poziomie 19 134 mln zł, z czego 54,0% wypracowały osoby fizyczne, a 46,0% osoby prawne. Przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych wypracowały 43,0% wyniku finansowego ogółem, a zatrudniające pracowników najemnych 57,0%.

Wykres 53. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku
 Chart 53. Gross financial result in enterprises established in 2014 active until 2019



Najwyższy wynik finansowy brutto osiągnęły przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo (4 766 mln zł).

Zysk brutto przedsiębiorstw, które wykazały dodatnią wartość wyniku finansowego wyniósł 22 026 mln zł, z czego 49,4% ogólnej wartości przypadało na osoby fizyczne, a 50,6% na osoby prawne. Przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych wypracowały 40,5% wartości ogółem, a z pracownikami najemnymi 59,5%. Najwyższą wartość zysku brutto zaobserwowano u przedsiębiorstw budowlanych (5 141 mln zł).

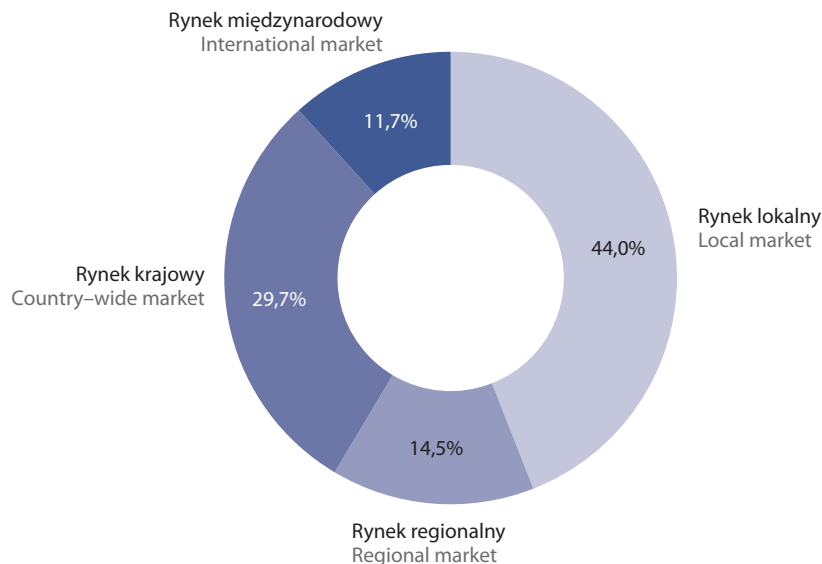
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Ze względu na zasięg prowadzonej działalności najwięcej przedsiębiorstw działało na rynku lokalnym (44,0%). Na rynku międzynarodowym prowadziło działalność 11,7% przedsiębiorstw.

Wykres 54. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 54. Structure of enterprises established in 2014 active until 2019 by range of conducted activity

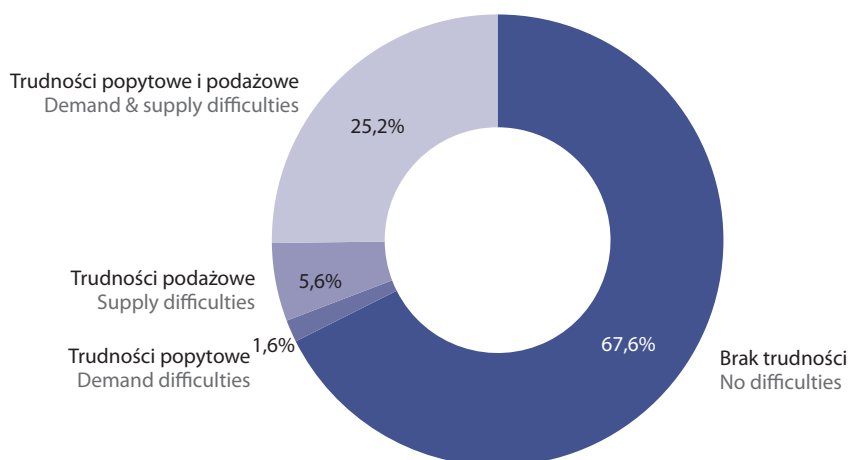


Ze względu na formę prawną, 47,1% przedsiębiorstw osób fizycznych prowadziło działalność na rynku lokalnym, 28,0% na rynku krajowym, a 9,2% na rynku międzynarodowym. Najwięcej przedsiębiorstw posiadających osobowość prawną działało na rynku krajowym (37,3%). Na rynku lokalnym działało 29,6% podmiotów prawnych. Przedsiębiorstwa, które nie zatrudniały pracowników najemnych funkcjonowały głównie na rynku lokalnym (44,5% przedsiębiorstw) i krajowym (30,3% przedsiębiorstw). Również dla przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych głównymi rynkami działania były lokalny (43,5% przedsiębiorstw) i krajowy (28,9% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa (spośród przedsiębiorstw danej sekcji), które częściej działały na rynku krajowym, prowadziły działalność związaną z kulturą, rozrywką i rekreacją (54,5% przedsiębiorstw) oraz informacją i komunikacją (48,1% przedsiębiorstw). Na rynku międzynarodowym częściej działały podmioty z sekcji transport i gospodarka magazynowa (28,0% przedsiębiorstw) oraz informacja i komunikacja (22,7% przedsiębiorstw).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2014 roku w większości nie napotkały w 2018 roku żadnych trudności w prowadzeniu działalności (67,6% przedsiębiorstw). Trudności popytowe i podażowe miało 25,2% przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku.

Wykres 55. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 55. Percentage of enterprises established in 2014 active until 2019 by kind of encountered difficulties

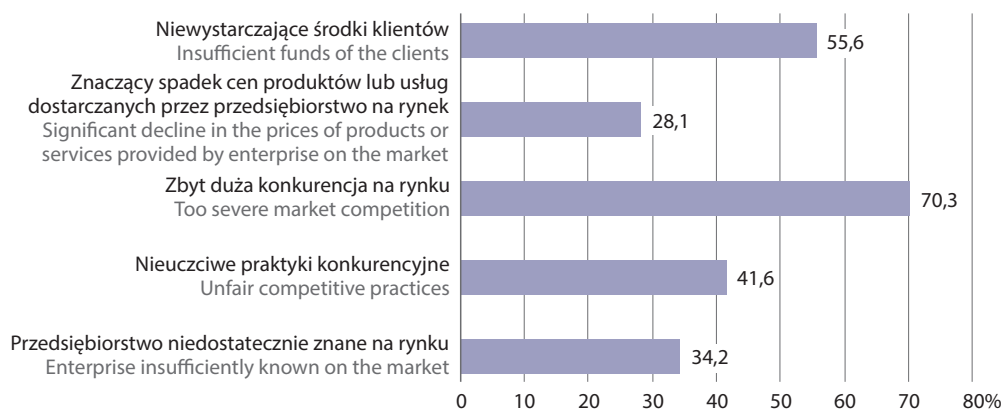


Przedsiębiorstwa (spośród przedsiębiorstw danej sekcji), które częściej nie miały trudności, prowadziły działalność w sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (83,3% przedsiębiorstw) oraz opieka zdrowotna i pomoc społeczna (81,9% przedsiębiorstw). Trudności po stronie popytowej i podażowej częściej zgłaszały podmioty z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (37,4% przedsiębiorstw) oraz transport i gospodarka magazynowa (31,5% przedsiębiorstw).

Najczęściej zgłaszanymi trudnościami popytowymi była zbyt duża konkurencja na rynku (70,3% przedsiębiorstw).

Wykres 56. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 56. Percentage of enterprises established in 2014 active until 2019 reported demand difficulties

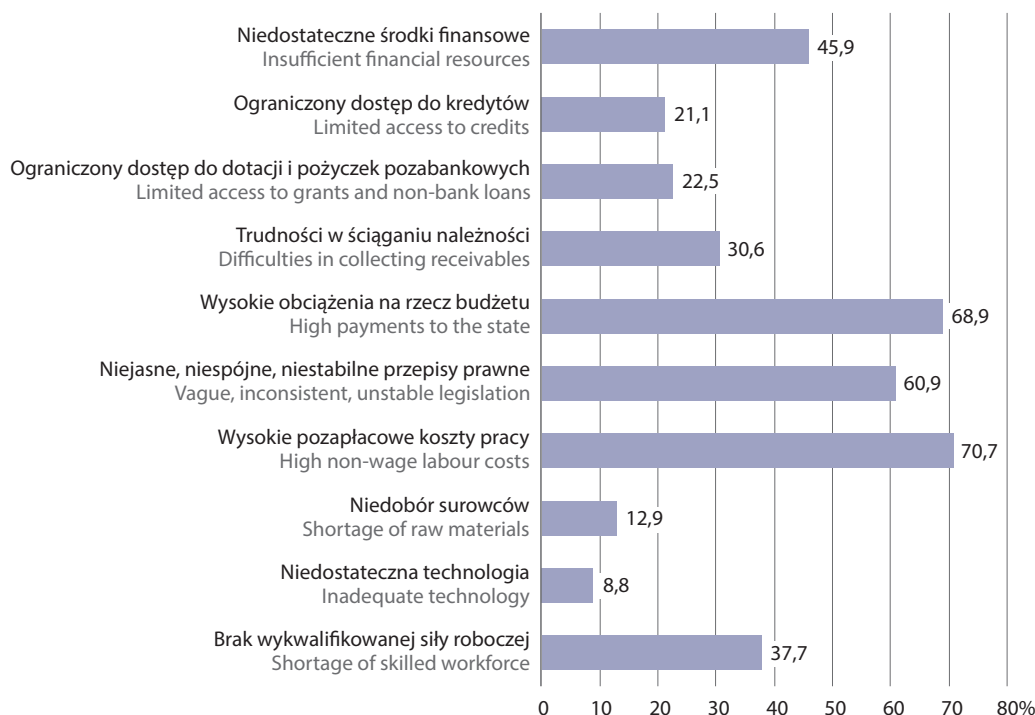


Niewystarczające środki klientów najczęściej utrudniały funkcjonowanie przedsiębiorstwom z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (86,3% przedsiębiorstw). Znaczący spadek cen produktów lub usług dostarczanych przez przedsiębiorstwo na rynek częściej jako trudność wskazywały podmioty z obsługi rynku nieruchomości (62,8% przedsiębiorstw). Prawie wszystkie przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (90,0% przedsiębiorstw) napotkały trudności związane ze zbyt dużą konkurencją na rynku. Nieuczciwa konkurencja i słaba rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku częściej powodowały trudności w działaniu przedsiębiorstwom z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (odpowiednio 82,5% i 87,7% przedsiębiorstw).

Ze względu na trudności podażowe, przedsiębiorstwa pięcioletnie najczęściej zgłaszały problemy ze zbyt wysokimi pozapłacowymi kosztami pracy (70,7% przedsiębiorstw) i wysokimi obciążeniami na rzecz budżetu (68,9% przedsiębiorstw).

Wykres 57. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 57. Percentage of enterprises established in 2014 active until 2019 reported supply difficulties

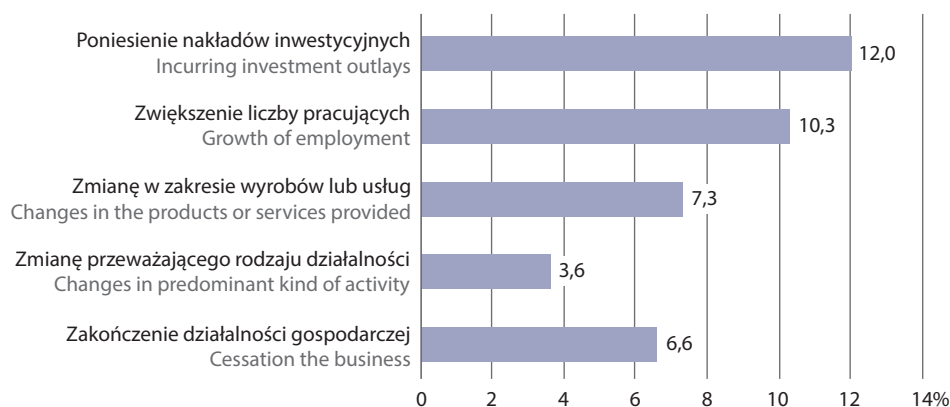


Niedostateczne środki finansowe najczęściej utrudniały działanie przedsiębiorstwom z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (78,8% przedsiębiorstw). Ograniczony dostęp do kredytów częściej powodował trudności u przedsiębiorstw z obsługi rynku nieruchomości (41,7% przedsiębiorstw), a ograniczony dostęp do dotacji i pożyczek pozabankowych z zakwaterowania i gastronomii (34,2% przedsiębiorstw). Trudności w ściąganiu należności częściej miały przedsiębiorstwa przemysłowe (44,2% przedsiębiorstw). Wszystkie przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja wskazały wysokie obciążenia na rzecz budżetu jako trudność w prowadzeniu działalności (100% przedsiębiorstw). Trudności z interpretacją i stabilnością przepisów prawnych częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja (71,7% przedsiębiorstw). Wysokie pozapłacowe koszty pracy częściej utrudniały funkcjonowanie podmiotom z sekcji edukacja (85,0% przedsiębiorstw). Trudności związane z niedoborem surowców częściej zgłaszały podmioty z zakwaterowania i gastronomii (29,7% przedsiębiorstw). Niedostateczna technologia częściej utrudniała funkcjonowanie przedsiębiorstwom zajmującym się obsługą rynku nieruchomości (24,9% przedsiębiorstw). Brak wykwalifikowanych pracowników najczęściej powodował trudności przedsiębiorstwom edukacyjnym (65,7% przedsiębiorstw).

Poniesienie w przyszłości nakładów inwestycyjnych planowało 12,0% przedsiębiorstw, a zwiększenie liczby pracujących 10,3% przedsiębiorstw.

Wykres 58. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2014 roku aktywnych do 2019 roku według planowanych zmian

Chart 58. Percentage of enterprises established in 2014 active until 2019 by planned changes



Poniesienie nakładów na rzeczowe aktywa trwałe najczęściej deklarowały podmioty przemysłowe (19,2% przedsiębiorstw). Zwiększenie liczby pracujących lub zmianę przeważającego rodzaju działalności, częściej planowały przedsiębiorstwa zajmujące się obsługą rynku nieruchomości (odpowiednio 16,6% i 10,0% przedsiębiorstw). Zmianę w zakresie wyrobów lub usług dostarczanych na rynek częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (14,6% przedsiębiorstw). Zakończenie działalności najczęściej planowały przedsiębiorstwa transportowe (11,7% przedsiębiorstw).

Uwagi metodologiczne

Badanie przedsiębiorstw nowopowstałych ma na celu dostarczenie informacji o warunkach powstania przedsiębiorstw w Polsce, ich dalszego rozwoju oraz stanie aktywności w ciągu pięciu pierwszych lat funkcjonowania. Dane wykorzystywane w procesie badania pochodzą z rocznego badania działalności gospodarczej przedsiębiorstw oraz krajowego rejestru urzędowego podmiotów gospodarki narodowej (REGON).

1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy

Zbiorowość przedstawiona w publikacji obejmuje przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2014-2018, prowadzące działalność gospodarczą do 31 grudnia 2018 roku.

Ze względu na rodzaj prowadzonej działalności zakres podmiotowy publikacji obejmuje jednostki zaklasyfikowane do następujących sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007):

Oznaczenie sekcji	Opis	Stosowane skróty
B	Górnictwo i wydobywanie	–
C	Przetwórstwo przemysłowe	–
D	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę
E	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja
F	Budownictwo	–
G	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle	Handel; naprawa pojazdów samochodowych
H	Transport i gospodarka magazynowa	–
I	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi	Zakwaterowanie i gastronomia
J*	Informacja i komunikacja	–
L	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości	Obsługa rynku nieruchomości
M	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	–
N	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca	Administrowanie i działalność wspierająca
P**	Edukacja	–
Q***	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	–
R****	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	Kultura, rozrywka i rekreacja
S*****	Pozostała działalność usługowa	–

* Sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną.

** Sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych.

*** Sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej.

**** Sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną.

***** Sekcja S – z wyłączeniem działu 94 Działalność organizacji członkowskich.

Dane prezentowane w publikacji nie obejmują jednostek prowadzących działalność zaklasyfikowaną według Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 do sekcji A (Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo), K (Działalność finansowa i ubezpieczeniowa) oraz O (Administracja publiczna i obrona narodowa, obowiązkowe zabezpieczenia społeczne).

Przedstawiona w publikacji zbiorowość obejmuje osoby prawne, jednostki nieposiadające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne, które prowadziły działalność gospodarczą w Polsce w roku 2018. Jeśli w opracowaniu jest mowa o zbiorowości osób fizycznych, należy przez to rozumieć, że prezentowana jest ona łącznie z osobami, które działały w ramach spółek zawiązanych na podstawie umowy zawartej na podstawie kodeksu cywilnego (spółki cywilne). Przyjęto też, że zbiorowość jednostek mających osobowość prawną (osoby prawne) prezentowana jest łącznie z jednostkami organizacyjnymi nieposiadającymi osobowości prawnej.

Na potrzeby niniejszej publikacji dokonano dodatkowego grupowania w stosunku do obowiązujących przekrojów klasyfikacyjnych, ujmując pod pojęciem „Przemysł” sekcje: B (Górnictwo i wydobywanie), C (Przetwórstwo przemysłowe), D (Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych), E (Dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją).

Ze względu na **zatrudnienie** w publikacji wyodrębniono:

- przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych, czyli przedsiębiorstwa, w których pracowały wyłącznie osoby prowadzące własną działalność gospodarczą (właściciele, współwłaściciele) oraz członkowie rodzin, którzy bez umownego wynagrodzenia pomagali w prowadzeniu działalności gospodarczej;
- przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych, czyli przedsiębiorstwa, w których pracowały osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy.

Ze względu na **obszar prowadzonej działalności** wyodrębniono:

- przedsiębiorstwa działające na rynku lokalnym (przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły na terenie gminy lub kilku sąsiednich gmin, zlokalizowanych w obrębie jednego lub sąsiadujących z miejscem siedziby przedsiębiorstwa powiatów);
- przedsiębiorstwa działające na rynku regionalnym (przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły na terenie kilku powiatów, zlokalizowanych w granicach jednego lub sąsiadujących z miejscem siedziby przedsiębiorstwa województw);
- przedsiębiorstwa działające na rynku krajowym (przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły w kilku województwach lub na terenie całego kraju);
- przedsiębiorstwa działające na rynku międzynarodowym (przedsiębiorstwa, które w sposób zorganizowany i ciągły eksportują produkty lub usługi poza granice Polski z wyłączeniem sporadycznej sprzedaży).

Szczegółowe informacje dotyczące badań przedsiębiorstw niefinansowych znajdują się na stronie <http://stat.gov.pl/publikacje> w opracowaniu „Zeszyt metodologiczny. Badania przedsiębiorstw niefinansowych”.

2. Objaśnienia podstawowych pojęć

Środki trwałe to rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznego użytkowania dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki. Zalicza się do nich w szczególności: grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu), budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej (w tym spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu mieszkalnego i spółdzielcze prawo do lokalu użytkowego), maszyny i urządzenia techniczne, środki transportu, inne środki trwałe (narzędzia, przyrządy, ruchomości, wyposażenie, inwentarz żywy).

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wytworzonych gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

Wartość brutto środków trwałych to wartość równa nakładom poniesionym na ich zakup lub wytworzenie, bez potrącenia wartości zużycia (umorzenia). Wartość brutto środków trwałych nie obejmuje wartości gruntów i prawa wieczystego użytkowania gruntów.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

Wydatki na zakup używanych środków trwałych to wartość wydatków na nabycie (wraz z wydatkami ponoszonymi przy ich nabyciu): środków trwałych; środków trwałych w budowie (niezakończonych);

prawa wieczystego użytkowania gruntu; spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu mieszkalnego; spółdzielczego prawa do lokalu użytkowego.

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe to nakłady inwestycyjne oraz wydatki na zakup używanych środków trwałych.

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Zatrudnieni – do zatrudnionych zalicza się osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z osobami zatrudnionymi poza granicami kraju), w tym również: osoby zatrudnione przy pracach interwencyjnych i robotach publicznych, finansowanych z Funduszu Pracy, osoby młodociane pracujące na podstawie umowy o pracę, a nie w celu przygotowania zawodowego, osoby przebywające za granicą na podstawie delegacji służbowej; osoby pracujące w jednostce w formie zorganizowanych grup roboczych, tj. uczestników OHP (z wyjątkiem odbywających naukę zawodu), skazanych.

Przeciętne zatrudnienie oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Wynagrodzenia brutto obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego obejmuje wynagrodzenia brutto przypadające miesięcznie na jeden pełny etat (przeciętne zatrudnienie).

Wskaźnik przeżycia to odsetek jednostek aktywnych w momencie przeprowadzenia badania w stosunku do zbiorowości jednostek aktywnych w roku referencyjnym (dotyczącym prowadzonego badania), które rozpoczynały działalność w kolejnych latach analizowanego okresu. Stan aktywności jednostek uczestniczących w badaniu ustalono w oparciu o rejestr statystyczny.

Trudności popytowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają sprzedaż już wyprodukowanych wyrobów bądź dostarczanych na rynek usług.

Trudności podażowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają wyprodukowanie wyrobów bądź świadczenie usług, które są przedmiotem działalności jednostki.

Uwaga: Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

Methodological notes

The object of survey of newly released enterprises is to provide informations about circumstances of enterprises creations in Poland, its further development and state of activity at first five years of activity. The survey is implementation of needs among others government administration both local and central, scientific/research facilities, entrepreneurs and media.

Data uses at survey process are obtain from annual research of enterprises activity and from the national official register of entities of the national economy (REGON).

1. Scope and content of the survey

The population described in this publication comprises non-financial enterprises, established in the years 2014–2018 and conducted economic activity on 31.12.2018.

Due to the type of activity the scope of this publication covers units classified to the following sections of the NACE Rev.2:

Section marking	Description	Abbreviation
B	Mining and quarrying	–
C	Manufacturing	–
D	Electricity, gas steam and air conditioning supply	–
E	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities
F	Construction	–
G	Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles, and motorcycles	Trade; repair of motor vehicles
H	Transportation and storage	–
I	Accommodation and food service activities	Accommodation and catering
J*	Information and communication	–
L	Real estate activities	–
M	Professional, scientific and technical activities	–
N	Administrative and support service activities	–
P**	Education	–
Q***	Human health and social work activities	–
R****	Arts, entertainment and recreation	–
S*****	Other service activities	–

* Section J – excluding cultural institutions with legal personality

** Section P – excluding higher education institutions

*** Section Q – excluding independent public health care facilities

**** Section R – excluding cultural institutions with legal personality

***** Section S – excluding division 94 Activities of membership organisations

The data presented in the publication do not include entities conducted activities classified by the NACE Rev. 2 to section A (Agriculture, forestry, fishing), K (Financial and insurance activities) and O (Public administration and defense, compulsory social security).

The group presented in the publication includes legal persons, entities without legal personality and natural persons who conducted business activity in Poland in 2018. If the study refers to a group of natural persons, it should be understood that it is presented together with persons who operated within the framework of companies established under an agreement concluded on the basis of the Civil Code (civil partnerships). It was also assumed that the group of entities with legal personality (legal entities) is presented together with organizational units without legal personality.

For the purposes of this publication, additional groupings were made in relation to the applicable classification division, including the following sections within the term „Industry“: B (Mining and quarrying), C (Manufacturing), D (Electricity, gas, steam and air conditioning supply), E (Water supply; sewerage, waste management and remediation activities).

In terms of **employment**, the following groups are distinguished:

- enterprises without paid employees, i.e. enterprises which do not provide jobs to any persons rather than those conducting own-account economic activity (i.e. owners and co-owners) and family members who contribute to businesses without any contractual remuneration;
- enterprises with paid employees, i.e. enterprises hiring workers under an employment contract.

Due to **area of conducting activity**, it was extracted:

- enterprises which operate on the local market are enterprises which operate in an organized and continuous manner within the community or a few neighboring communities, located within one or neighboring counties to the place of residence;
- enterprises which operate on the regional market are enterprises which operate in an organized and continuous manner within several communities, located within one or neighboring voivodeships to the place of residence;
- enterprises which operate on the domestic market are enterprises which operate in an organized and continuous manner in several voivodeships or throughout the country;
- enterprises which operate on the international market are enterprises which in an organized and continuous manner exports products or services outside Poland (excluding sporadic sales).

Detailed information on the non-financial enterprises surveys can be found in the “Methodological handbook. Non-financial enterprises surveys” at <https://stat.gov.pl/en/publications/>.

2. Basic definitions

Fixed assets are tangible fixed assets and equivalents with an anticipated economic life of more than a year, complete, usable and intended for the needs of the unit. They particularly include: land (including perpetual usufruct of land), buildings, premises, civil and water engineering structures (including a cooperative member’s ownership rights to residential premises and a cooperative member’s rights to utility premises), machinery and technical equipment, means of transport, other fixed assets (tools, instruments, movables, equipment, livestock).

Total revenues include net revenues from sale of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sale of products, goods and materials (sales revenues) include domestic and export sales of products (finished, semi-finished products and services) manufactured by the unit together with packaging, equipment and third party services if invoiced along with products to customers, sales of goods and materials, i.e. tangible current assets purchased for resale in the same condition as received and products manufactured by the unit if they are sold in a chain of own stores along with the third-party goods, as well as amounts due for goods and materials sold regardless whether or not they have been paid.

Other operating revenues are revenues indirectly related to the unit’s operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), assets (cash) obtained free of charge (including donations), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from

social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, extraordinary revenues.

Financial revenues are for example amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, positive surplus exchange differences.

Total costs include costs of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operational costs decreased by the costs of generating benefits for the need of the unit and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the unit's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off partially or fully as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, extraordinary costs.

Financial costs are for example interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the unit, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, negative surplus exchange differences.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

Cost level indicator is the relation of total costs to total revenues.

Gross value of fixed assets is the value of expenditure incurred on the purchase or production of such fixed assets, without deducting the value of consumption (depreciation). Gross value of fixed assets do not include the value of land and perpetual usufruct of land.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, reconstruction or modernisation) existing fixed capital items as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

The outlays on fixed assets include expenditures on: buildings and structures (include buildings and premises as well as civil and water engineering structures), including, among others, construction and assembly works, design-cost-estimate documentations; machinery, technical equipment and tools (including instruments, movables and equipment); means of transport; others, i.e. irrigation and drainage, land quality improvements, long-term plantings, livestock (basic herd) and interest on investment credits and loans for the period of the investment implementation.

Other outlays are expenditures on the so-called initial equipment for the investment and other costs related to the implementation of the investment. Those outlays do not increase the value of the fixed assets.

Expenditure on the purchase of used fixed assets is the value of expenditure spent on purchase (including expenses incurred on the acquisition) of: fixed assets; fixed assets under construction (unfinished); perpetual usufruct of land; cooperative member's ownership right to residential premises; cooperative member's right to utility premises.

Outlays on tangible fixed assets are investment outlays and expenditures on the purchase of used fixed assets.

Employees (paid employment) include persons hired on the basis of a labour contract, positing, appointment or election (including persons hired abroad), including: persons hired in intervention and public works financed by the labour fund, young people working on the basis of a labour contract and not for the

purpose of vocational training, persons abroad on a business trip; persons working in the unit in organized working groups, i.e. Voluntary Labour Corps participants (except those who attend vocational training), sentenced persons.

Persons employed (working) include employees hired on the basis of an employment contract, i.e. labour contract, designation, appointment or election (including seasonal and temporary workers); employers and own-account workers: owners and co-owners (including contributing family workers) of units conducting economic activity (excluding company's partners not working in the company) and own-account workers; agents; outworkers; members of agricultural production cooperatives.

Average paid employment is calculated as the sum of average employment in individual months, divided by the number of months in the analysed period (whether the unit operated for the whole period), after converting part-time employees into full-time employees. The conversion of the part-time employees into full-time employees is done on the basis of the number of working hours specified in labour contract, in relation to the applicable standard.

Gross wages and salaries include cash payments to employees or other individuals, which are expenses incurred by employers for the payment of work, regardless of the source of their funding, and regardless of the basis of the employment relationship or any other legal relationship or legal action under which the work is performed.

Monthly gross wages and salaries per 1 paid employee cover monthly gross wages and salaries per one full-time job (average paid employment).

Survival rate is the percentage of units active within a period of the study in relation to the set of units active in the reference year (regarding the study) that started their activity in the subsequent years of the analyzed period. The activity of the units participating in the study was determined on the basis of a statistical register.

Demand difficulties are a set of market conditions or predispositions of an entrepreneur that impede the sale of already manufactured goods or services provided to the market.

Supply difficulties are a set of market conditions or predispositions of an entrepreneur that impede the production of goods or providing services that are the subject of unit activity.

Note: Due to rounding of data, in some cases sums of components may slightly differ from the amount given in the item „total“