



Sytuacja społeczno-gospodarcza kraju w październiku 2021 r.

Socio-economic situation of the country in October 2021



Sytuacja społeczno-gospodarcza kraju w październiku 2021 r.

Socio-economic situation of the country in October 2021

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Opracowań Statystycznych
Statistics Poland, Statistical Products Department

pod kierunkiem

supervised by

Magdaleny Ambroch

Zespół autorski

Editorial team

Dominika Borek, Justyna Gustyn, Anna Kozera, Joanna Kozłowska, Marcin Marikin, Ewa Morytz-Balska, Filip Piotrowski, Marcin Safader, Wojciech Świtalski, Anna Zielkowska, Maciej Żelechowski

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Elżbieta Lisiak, Eustachiusz Markowski, Beata Morawska, Łukasz Nowak, Katarzyna Stanecka

Ikony użyte na okładce

Icons used on the cover

Freepik, Kirenschastry i Pixel Perfect z Flaticon

Designed by Freepik, Kirenschastry and Pixel Perfect from Flaticon

Publikacja dostępna na stronie

Publication available at

stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.

When publishing Statistics Poland data – please indicate the source.



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208

Informacje w sprawach sprzedaży publikacji – tel.: (22) 608 32 10, 608 38 10

Spis treści

Contents

Synteza	5
Executive summary	8
Rynek pracy	11
Labour market	
Wynagrodzenia i świadczenia społeczne	20
Wages and salaries; social benefits	
Ceny	24
Prices	
Rolnictwo	32
Agriculture	
Przemysł	37
Industry	
Budownictwo	46
Construction	
Budownictwo mieszkaniowe	50
Housing construction	
Rynek wewnętrzny	53
Domestic market	
Transport	57
Transport	
Handel zagraniczny	62
Foreign trade	
Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych	70
Financial results of non-financial enterprises	
Nakłady inwestycyjne przedsiębiorstw niefinansowych	76
Investment outlays of non-financial enterprises	
Sytuacja społeczno-gospodarcza w Unii Europejskiej i w wybranych krajach	81
Socio-economic situation in the European Union and in selected countries	
Wybrane wskaźniki sytuacji społeczno-gospodarczej kraju	86
Selected indicators regarding the socio-economic situation of the country	
Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne – Unia Europejska	90
Main macroeconomic indicators – European Union	

Objaśnienia znaków umownych Symbols

Symbol Symbol	Opis Description	Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	oznacza, że zjawisko nie wystąpiło magnitude zero	Kropka (.)	oznacza: brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
Zero (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 magnitude not zero, but less than 0.5 of a unit	„W tym” “Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0.05 of a unit	Comma (,)	used in figures represents the decimal point

Ważniejsze skróty Main abbreviations

Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning	Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning
tys.	tysiąc thousand	kg	kilogram kilogramme
mln	million million	szt. pc.	sztuka piece
mld bn	miliard billion	l	litr litre
p.proc. pp	punkt procentowy percentage point	hl	hektolitr hectolitre
zł PLN	złoty zloty	t	tona tonne
USD	dolar USA United States dollar	dt	decytona decitonne
EUR	euro euro		
CHF	frank szwajcarski Swiss franc		
UE EU	Unia Europejska European Union		

Synteza

Produkt krajowy brutto w III kwartale 2021 r.

niewyrównany sezonowo		+5,1% r/r
wyrównany sezonowo	+2,1% kw./kw.	+5,3% r/r

Według szybkiego szacunku produkt krajowy brutto w drugim z kolei kwartale zwiększył się w skali roku. Tempo wzrostu było znacznie mniejsze od wysokiego w II kwartale br. (odnotowanego po głębokim spadku rok wcześniej).

Rynek pracy w październiku 2021 r.

przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw (w przeliczeniu na etaty)	+0,1% m/m	+0,5% r/r
stopa bezrobocia rejestrowanego (stan w końcu okresu)		5,5%

Wzrost przeciętnego zatrudnienia w sektorze przedsiębiorstw w skali roku był słabszy niż w poprzednich miesiącach. Notowano dalszy spadek liczby zarejestrowanych bezrobotnych oraz stopy bezrobocia rejestrowanego, które kształtowały się poniżej poziomu sprzed roku.

Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw w październiku 2021 r.

nominalne	+1,3% m/m	+8,4% r/r
realne	+0,2% m/m	+1,4% r/r

Przeciętne miesięczne nominalne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw zwiększyły się w mniejszym stopniu niż w poprzednich miesiącach. Tempo wzrostu płac realnych, przy nasileniu wzrostu cen konsumpcyjnych, było najniższe od sierpnia ub. roku.

Przeciętne miesięczne emerytury i renty brutto w październiku 2021 r.

z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych		
nominalne	+0,5% m/m	+6,8% r/r
realne	-0,6% m/m	+0,3% r/r
rolników indywidualnych		
nominalne	+2,1% m/m	+3,3% r/r
realne	+1,0% m/m	-3,0% r/r

Nominalne emerytury i renty brutto w obydwu systemach wzrosły w skali roku nieco bardziej niż we wrześniu br., ale pogorszyła się dynamika ich siły nabywczej: wzrost realnych świadczeń z pozarolniczego systemu był najmniejszy od ponad półtora roku, a spadek realnych świadczeń rolników indywidualnych pogłębił się.

Ceny w październiku 2021 r.

ceny towarów i usług konsumpcyjnych	+1,1% m/m	+6,8% r/r
-------------------------------------	-----------	-----------

Wzrost cen towarów i usług konsumpcyjnych w skali roku przyspieszył kolejny raz i był najwyższy od dwudziestu lat. Bardziej niż w poprzednich miesiącach wzrosły ceny w większości grup towarów i usług konsumpcyjnych, w tym ceny związane z mieszkaniem, w zakresie transportu oraz ceny żywności i napojów bezalkoholowych.

ceny produkcji sprzedanej przemysłu	+1,8% m/m	+11,8% r/r
ceny produkcji budowlano-montażowej	+0,8% m/m	+5,5% r/r

Zwiększyło się również tempo wzrostu cen producentów, które w przypadku cen produkcji sprzedanej przemysłu było najwyższe od 1998 r., a cen produkcji budowlano-montażowej – od 2008 r.

Produkcja sprzedana przemysłu w październiku 2021 r.

niewyrównana sezonowo	+2,3% m/m	+7,8% r/r
wyrównana sezonowo	+2,0% m/m	+9,8% r/r

Produkcja sprzedana przemysłu zwiększyła się w skali roku w nieco mniejszym stopniu niż w poprzednim miesiącu, na co wpłynęły m.in. czynniki o charakterze sezonowym. Wzrost notowano we wszystkich sekcjach, najwyższy w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę. Większa niż przed rokiem była produkcja sprzedana w większości głównych grupowań przemysłowych (z wyjątkiem dóbr inwestycyjnych), w tym najbardziej zwiększyła się w produkcji dóbr związanych z energią.

Produkcja budowlano-montażowa w październiku 2021 r.

niewyrównana sezonowo	+0,4% m/m	+4,2% r/r
wyrównana sezonowo	+2,6% m/m	+5,6% r/r

Po spadku przed rokiem, produkcja budowlano-montażowa zwiększyła się w skali roku. Tempo jej wzrostu było zbliżone do notowanego we wrześniu br. (a po wyeliminowaniu wpływu czynników sezonowych – wyższe). Wzrost obserwowano w większości działów budownictwa, największy w podmiotach realizujących głównie roboty budowlane specjalistyczne. Sprzedaż robót inwestycyjnych wzrosła bardziej niż robót o charakterze remontowym.

Sprzedaż detaliczna w październiku 2021 r.

	+3,6% m/m	+6,9% r/r
--	-----------	-----------

Wzrost sprzedaży detalicznej w skali roku (po spadku przed rokiem) był wyższy niż w poprzednich miesiącach. Zwiększyła się sprzedaż w większości grup, w tym wyższy niż przed miesiącem był wzrost m.in. w grupach: tekstylia, odzież, obuwie, paliwa stałe, ciekłe i gazowe oraz żywność, napoje i wyroby tytoniowe. Podobnie jak we wrześniu br. mniejsza niż przed rokiem była sprzedaż w grupie pojazdy samochodowe, motocykle, części.

Przewozy ogółem w październiku 2021 r.

ładunków	+4,7% m/m	-0,5% r/r
pasażerów	-2,1% m/m	+16,1% r/r

Przewozy ładunków w drugim miesiącu z rzędu były nieco mniejsze niż rok wcześniej. Utrzymał się natomiast wzrost przewozów pasażerskich i był większy niż we wrześniu br. (wobec wyraźnego ograniczenia przewozów przed rokiem).

Handel zagraniczny (w zł) w okresie styczeń–wrzesień 2021 r.

eksport		+24,4% r/r
import		+28,4% r/r

Obroty towarowe z zagranicą były dużo wyższe niż w okresie styczeń–wrzesień ub. roku (wówczas notowano ich spadek). Wzrosły obroty ze wszystkimi grupami krajów. Przy większym wzroście importu niż eksportu, dodatnie saldo wymiany ogółem było niższe niż przed rokiem. Wskaźnik terms of trade w okresie styczeń–sierpień br. był mniej korzystny niż w analogicznym okresie ub. roku.

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w okresie styczeń–wrzesień 2021 r.

Wynik finansowy netto		+89,2% r/r
Wskaźnik rentowności obrotu:		
brutto		+7,0%
netto		+5,8%

Wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw były znacznie wyższe niż rok wcześniej, kiedy notowano ich pogorszenie. Poprawiły się podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe. Wzrosły przychody ze sprzedaży na eksport, a większość podstawowych wskaźników osiągniętych przez eksporterów poprawiła się i była nieco lepsza niż dla badanych przedsiębiorstw ogółem.

Nakłady inwestycyjne przedsiębiorstw w okresie styczeń–wrzesień 2021 r.

w cenach stałych	+8,5% r/r	Nakłady inwestycyjne poniesione przez badane przedsiębiorstwa zwiększyły się w skali roku (po znacznym ich spadku przed rokiem). Bardziej wzrosły nakłady na zakupy inwestycyjne niż nakłady na budynki i budowle. Rozpoczęto więcej nowych inwestycji, ale o mniejszej niż przed rokiem wartości kosztorysowej.
------------------	-----------	--

Koniunktura gospodarcza w listopadzie 2021 r.

Wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury		Przedsiębiorcy oceniają ogólny klimat koniunktury przeważnie pesymistycznie i gorzej niż w październiku br. Korzystne pozostają oceny tylko w transporcie i gospodarce magazynowej.
przetwórstwo przemysłowe	-10,5	
budownictwo	-11,9	
handel detaliczny	-3,4	Wśród badanych podmiotów nadal przeważają wskazania, że negatywne skutki pandemii COVID-19 dla ich działalności będą niewielkie lub nie wystąpią. Wyjątek stanowią firmy zakwaterowania i gastronomii, z których 35% dostrzega żaden lub niewielki wpływ pandemii (wobec 54% przed miesiącem), dodatkowo więcej tych podmiotów niż w październiku br. wskazuje na poważne skutki pandemii (42% wobec 34%) lub zagrażające stabilności firmy (22% wobec 12%). Perspektywy funkcjonowania firm w badanych działalnościach w przypadku utrzymania ograniczeń związanych z COVID-19 są postrzegane w sposób zróżnicowany. Wśród jednostek zakwaterowania i gastronomii mniej firm niż w październiku br. wskazuje, że nie przetrwa w obecnych warunkach dłużej niż 3 miesiące (37% wobec 44%), zbliżony ich odsetek przewiduje możliwość utrzymania działalności powyżej 6 miesięcy (28%), a większy – od 4 do 6 miesięcy (35% wobec 26%).
transport i gospodarka magazynowa	+2,2	
zakwaterowanie i gastronomia	-17,0	

Koniunktura konsumencka w listopadzie 2021 r.

Wskaźnik ufności konsumenckiej		Wskaźniki ufności konsumenckiej, określające bieżące i oczekiwane tendencje konsumpcji indywidualnej, uległy dalszemu pogorszeniu. Bardziej negatywne niż w październiku br. są m.in. opinie dotyczące aktualnej i przewidywanej sytuacji ekonomicznej kraju, a także bieżącej i oczekiwanej sytuacji finansowej gospodarstwa domowego.
bieżący (BWUK)	-23,3	
wyprzedzający (WWUK)	-18,1	

Konsumenci w większym stopniu niż przed miesiącem obawiają się zagrożenia ze strony pandemii. Wyższy ich odsetek wskazuje na duże zagrożenie dla gospodarki (45% wobec 41% przed miesiącem), jak również na duże ryzyko dla zdrowia populacji jako całości (33% wobec 25%) oraz dla osobistego zdrowia (22% wobec 18%). Nieco większy jest odsetek respondentów postrzegających pandemię jako duże zagrożenie dla ich sytuacji finansowej (15% wobec 13%). Zbliżony do wskazywanego w październiku br. jest odsetek osób pracujących, które zdecydowanie obawiają się utraty pracy lub zaprzestania prowadzenia własnej działalności (4%) albo dostrzegają możliwość wystąpienia takiej sytuacji (15%).

Executive summary

Gross domestic product in the 3rd quarter of 2021

seasonally unadjusted		+5.1% y/y	According to the flash estimate, gross domestic product in the second consecutive quarter increased in annual terms. Its growth rate was visibly smaller than the high one in the second quarter (recorded in the aftermath of a deep decline a year before).
seasonally adjusted	+2.1% q/q	+5.3% y/y	

Labour market in October 2021

average paid employment in enterprise sector (in full-time equivalents)	+0.1% m/m	+0.5% y/y	The annual increase in average paid employment in enterprise sector was weaker than in previous months. A further decline was observed in the number of registered unemployed and the registered unemployment rate, both of which were below the previous year's level.
registered unemployment rate (as of the end of period)		5.5%	

Average monthly gross wages and salaries in enterprise sector in October 2021

nominal	+1.3% m/m	+8.4% y/y	Average monthly nominal gross wages and salaries in enterprise sector increased less than in previous months. The growth rate of real wages and salaries, accompanied by intensifying inflation, was the weakest since August 2020.
real	+0.2% m/m	+1.4% y/y	

Average monthly gross retirement and other pensions in October 2021

from non-agricultural social security system			Average monthly nominal gross retirement and other pensions in both systems increased in annual terms slightly more than in September 2021, but the dynamics of their purchasing power deteriorated: the increase in real benefits from non-agricultural social security system was the lowest for over a year and a half, and the decline in real benefits of farmers deepened.
nominal	+0.5% m/m	+6.8% y/y	
real	-0.6% m/m	+0.3% y/y	
of farmers			
nominal	+2.1% m/m	+3.3% y/y	
real	+1.0% m/m	-3.0% y/y	

Prices in October 2021

prices of consumer goods and services	+1.1% m/m	+6.8% y/y	The annual increase in prices of consumer goods and services accelerated once again and was the highest in twenty years. The growth in the prices of most groups of consumer goods and services was higher than in previous months, including prices related to dwelling, transportation, and food and non-alcoholic beverages.
producer prices in industry	+1.8% m/m	+11.8% y/y	The growth rate of producer prices also increased, and was the highest since 1998 for prices of sold production of industry, and since 2008 for prices of construction and assembly production.
producer prices in construction	+0.8% m/m	+5.5% y/y	

Sold production of industry in October 2021

seasonally unadjusted	+2.3% m/m	+7.8% y/y
seasonally adjusted	+2.0% m/m	+9.8% y/y

Sold production of industry increased in annual terms to a slightly lesser extent than in the previous month, which was influenced, among others, by seasonal factors. A growth was recorded in all sections, the highest in manufacturing as well as in electricity, gas, steam and air conditioning supply. Among the main industrial groupings, sales were higher than a year before (except for capital goods), with the greatest increase in the production of energy.

Construction and assembly production in October 2021

seasonally unadjusted	+0.4% m/m	+4.2% y/y
seasonally adjusted	+2.6% m/m	+5.6% y/y

After a decline a year before, construction and assembly production increased in annual terms. The growth rate was similar to that recorded in September 2021 (and it was higher when seasonal factors are excluded). A growth was observed in most divisions of construction, the largest one in entities dealing mainly with specialised construction activities. Sales of investment works increased more than of restoration ones.

Retail sales in October 2021

+3.6% m/m	+6.9% y/y
-----------	-----------

The annual growth in retail sales was higher than in previous months (after a decline a year before). Sales increased in the majority of groups, of which more than a month before, among others, in the groups: textiles, clothing, footwear, solid, liquid and gaseous fuels and food, beverages and tobacco products. Similarly as in September 2021 a drop was recorded in the group motor vehicles, motorcycles, parts.

Transport in October 2021

of goods	+4.7% m/m	-0.5% y/y
of passengers	-2.1% m/m	+16.1% y/y

Transport of goods in the second month in a row was slightly smaller than a year before. The annual increase in transport of passengers continued and exceeded the one recorded in September 2021 (against a clear decline a year earlier).

Foreign trade (in PLN) in January–September 2021

exports	+24.4% y/y
imports	+28.4% y/y

The foreign trade turnover was much higher than in the period January–September 2020 (when it dropped). The total turnover with all groups of countries increased. With higher increase in imports than in exports the positive balance of total exchange was lower than in the previous year. The terms of trade index in the period January–August 2021 was less favourable than a year before.

Financial results of non-financial enterprises in January–September 2021

net financial result	+89.2% y/y
gross turnover profitability indicator	+7.0%
net turnover profitability indicator	+5.8%

The financial results of the surveyed enterprises were much higher than a year before, when they deteriorated. The basic economic and financial relations have improved. The revenue from export sales increased; most of the main indicators obtained by exporters improved and was slightly better than those for enterprises in total.

Investment outlays of non-financial enterprises
in January–September 2021

at constant prices	+8.5% y/y	The investment outlays of the surveyed enterprises increased in annual terms (after the significant drop a year before). Outlays on purchases grew more than on buildings and structures. More new investments were launched, but with lower estimated value than a year before.
--------------------	-----------	--

Business tendency in November 2021

Business climate indicators		Entrepreneurs assess the general business climate mostly pessimistic and worse than in October 2021. Only the assessments in transportation and storage remain favourable.
manufacturing	-10.5	
construction	-11.9	
retail trade	-3.4	The prevailing opinion among the surveyed entities is that the negative influence of the COVID-19 pandemic on their business activity will be minor or will not occur. The exceptional situation is in accommodation and food service activities, where 35% of companies indicate a little or no impact of the pandemic (against 54% a month before), in addition more entities than in the previous month indicate serious effects (42% vs. 34%) or threatening the stability of the company (22% vs. 12%). The outlook for the operation of enterprises in the surveyed activities in the case of maintaining the COVID-19 is differentiated. Among the accommodation and food service activities units a smaller percentage than in October 2021 indicate that they will not survive under the current conditions for longer than 3 months (37% against 44%), a similar one assess the possibility of continuation of activity over 6 months (28%) and a higher – from 4 to 6 months (35% vs. 26%).
transportation and storage	+2.2	
accommodation and food service activities	-17.0	

Consumer tendency in November 2021

Consumer confidence indicators		Consumer confidence indicators, which define the current and expected tendencies in individual consumption, continued to worsening. More negative than in October 2021 are, among others, opinions regarding the current and expected economic situation of the country as well as financial situation of the household.
current	-23.3	
leading	-18.1	

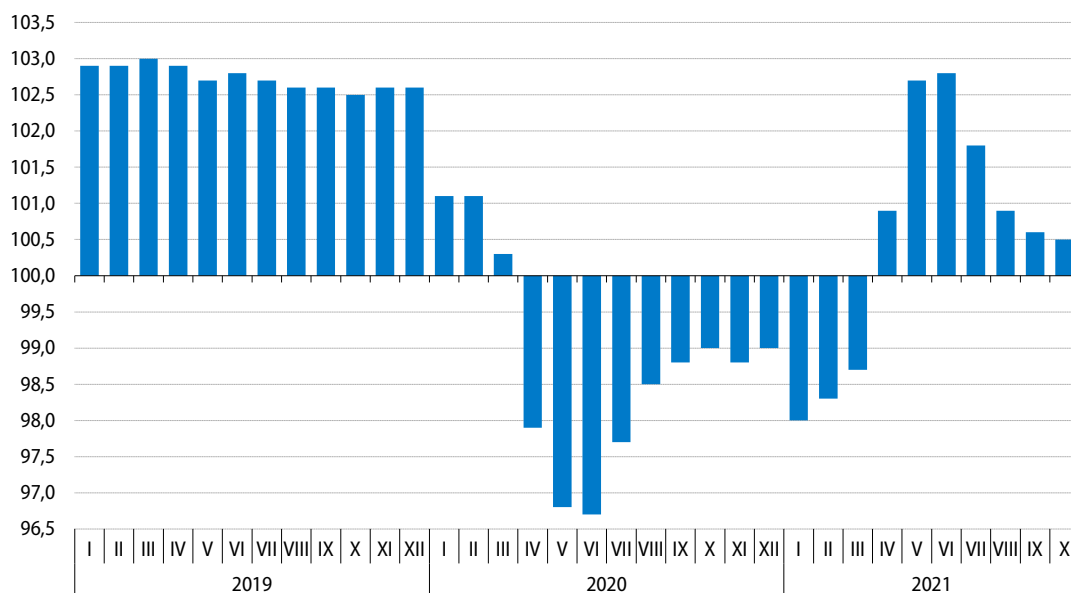
Consumers are more concerned about the threat of the pandemic than they were a month before. A higher percentage of them indicate a high risk to the economy (45% vs. 41% a month before), as well as a high risk to the health of the population as a whole (33% vs. 25%) and to personal health (22% vs. 18%). The percentage of respondents viewing the pandemic as a big threat to their financial situation is slightly higher (15% vs. 13%). A similar percentage of employed respondents as in October 2021 is definitely worried about losing their job or stopping their own business (4%) or perceive the possibility of such a situation (15%).

Rynek pracy Labour market

W październiku br. wzrost przeciętnego zatrudnienia w sektorze przedsiębiorstw w skali roku był mniejszy niż w poprzednich miesiącach. Utrzymał się, obserwowany od marca br., stopniowy spadek liczby zarejestrowanych bezrobotnych oraz stopy bezrobocia rejestrowanego. W rezultacie w końcu października br., podobnie jak w czterech poprzednich miesiącach, kształtowały się one poniżej poziomu sprzed roku.

Wykres 1. Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 1. Average paid employment in enterprise sector corresponding period of previous year=100



Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw¹ w październiku br. ukształtowało się na poziomie 6351,1 tys. i było o 0,5% wyższe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 0,6% we wrześniu br. oraz spadku o 1,0% w październiku ub. roku). W największym stopniu (i bardziej niż w poprzednich miesiącach) zwiększyło się w skali roku zatrudnienie w informacji i komunikacji (o 6,3%). Wzrost zatrudnienia wyższy niż przeciętnie w sektorze notowano ponadto w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (2,5%), dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (1,5%), transporcie i gospodarce magazynowej (1,3%) oraz przetwórstwie przemysłowym (0,6%). Zbliżone do notowanego rok wcześniej było zatrudnienie w budownictwie oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych. Nadal niższe niż przed rokiem było natomiast zatrudnienie m.in. w zakwaterowaniu i gastronomii (o 5,0%), obsłudze rynku nieruchomości (o 3,4%), górnictwie i wydobywaniu (o 3,1%) oraz wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 2,7%).

¹ W jednostkach o liczbie pracujących powyżej 9 osób; w przeliczeniu na etaty.

Tablica 1. Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw
 Table 1. Average paid employment in enterprise sector

Wyszczególnienie Specification	2021		2020		2021	
	X		I-X			
	w tys. in thousands	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100			w tys. in thousands	
Sektor przedsiębiorstw Enterprise sector	6351	100,5	99,0	99,0	100,3	6340
w tym: of which:						
Przemysł Industry						
górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	121	96,9	96,5	96,7	97,8	123
przetwórstwo przemysłowe manufacturing	2358	100,6	98,2	98,0	100,7	2361
wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	112	97,3	98,2	99,3	97,4	113
dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities	135	101,5	102,3	102,1	101,7	135
Budownictwo Construction	419	100,1	100,1	100,5	99,4	421
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	1298	100,1	98,7	98,6	100,0	1294
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	634	101,3	101,4	102,0	101,3	631
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	118	95,0	95,6	96,9	90,3	114
Informacja i komunikacja Information and communication	267	106,3	103,0	103,3	104,4	260
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	92	96,6	99,0	99,5	96,0	92
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna^a Professional, scientific and technical activities^a	251	102,5	102,7	104,0	100,2	245
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	395	100,5	95,8	94,1	102,0	400

a Nie obejmuje działów: Badania naukowe i prace rozwojowe oraz Działalność weterynaryjna.
 a Does not include divisions: Research and experimental development and Veterinary activities.

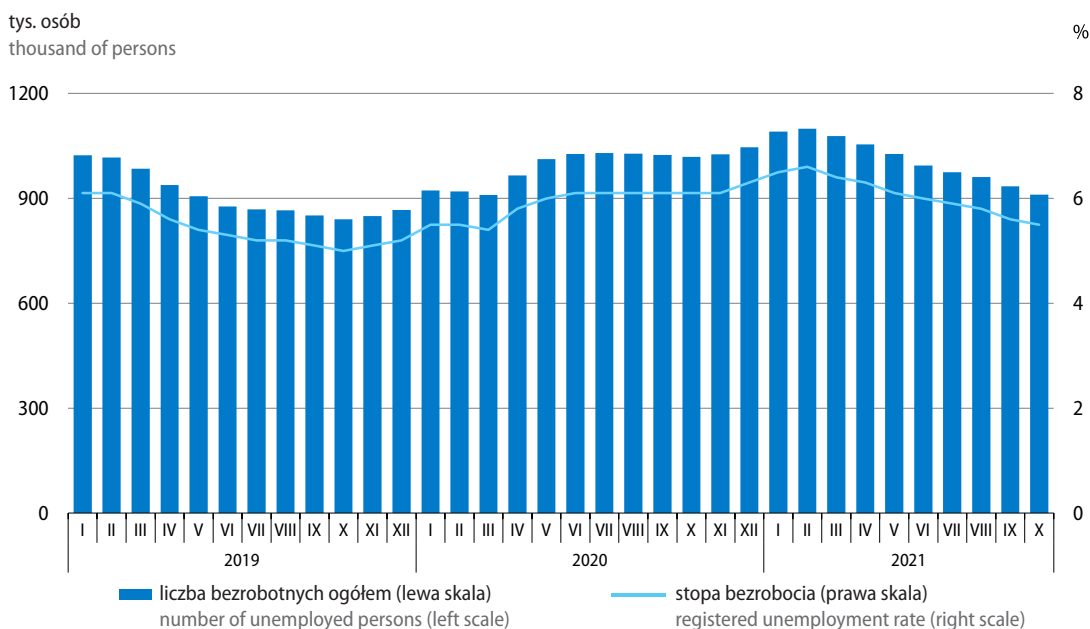
Spośród działów o największym udziale w zatrudnieniu najbardziej wzrosło w skali roku zatrudnienie w przedsiębiorstwach zajmujących się produkcją urządzeń elektrycznych (o 4,3%) oraz produkcją wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (o 3,5%). Wzrost zatrudnienia, większy niż przeciętnie w sektorze, notowano ponadto w produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych, produkcji wyrobów z metali, produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny, produkcji mebli, produkcji maszyn i urządzeń oraz handlu hurtowym (w granicach 1,9%–0,6%). Na poziomie zbliżonym do notowanego w październiku ub. roku kształtowało się zatrudnienie w handlu detalicznym. W kolejnym miesiącu z rządu niższe niż przed rokiem było natomiast zatrudnienie w wydobywaniu węgla kamiennego.

nego i węgla brunatnego (o 3,7%), handlu hurtowym i detalicznym pojazdami samochodowymi oraz ich naprawie (o 0,9%), produkcji artykułów spożywczych (o 0,6%) oraz budowie budynków (o 0,4%). Po wzrostach w sześciu poprzednich miesiącach, poniżej poziomu sprzed roku ukształtowało się również zatrudnienie w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (spadek o 0,5%).

W okresie styczeń–październik br. przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw wyniosło 6340,0 tys. i było o 0,3% wyższe niż rok wcześniej.

W końcu października br. w urzędach pracy **zarejestrowanych** było 910,9 tys. **bezrobotnych**, tj. mniej niż we wrześniu br. (o 23,7 tys., tj. o 2,5%) oraz niż w październiku ub. roku (o 107,4 tys., tj. o 10,6%). **Stopa bezrobocia rejestrowanego** wyniosła 5,5%, tj. obniżyła się zarówno w skali miesiąca (o 0,1 p.proc.), jak i roku (o 0,6 p.proc.).

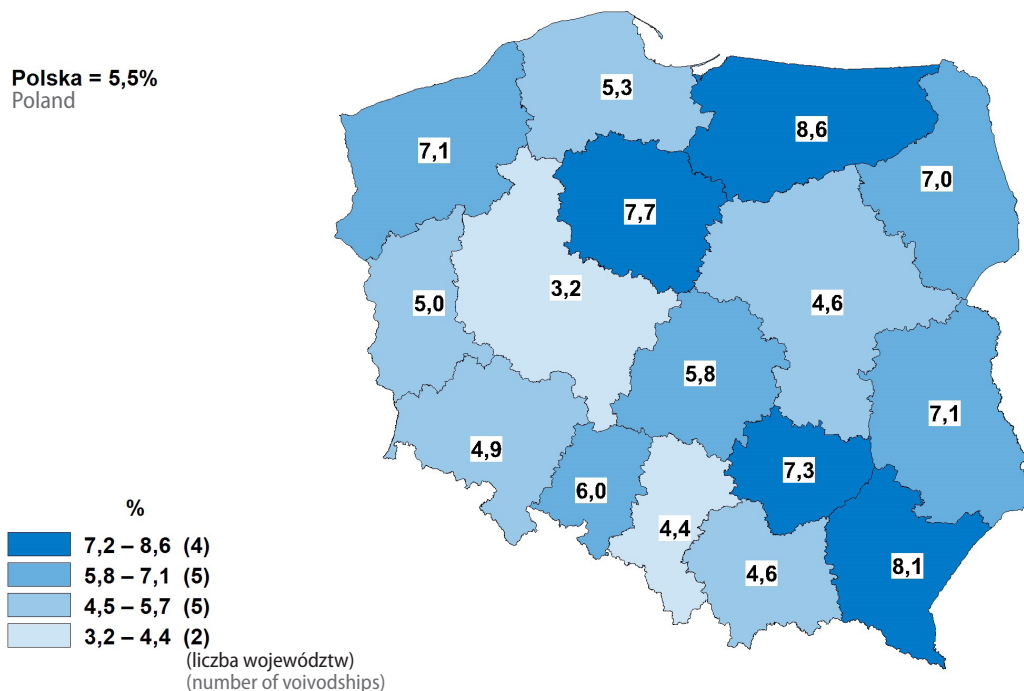
Wykres 2. Bezrobocie rejestrowane
Chart 2. Registered unemployment



W województwach stopa bezrobocia kształtowała się od 3,2% w wielkopolskim do 8,6% w warmińsko-mazurskim. We wszystkich województwach natężenie bezrobocia było mniejsze niż w poprzednim miesiącu (w granicach 0,2–0,1 p.proc.) oraz niż przed rokiem (w tym najbardziej obniżyła się stopa bezrobocia w województwie warmińsko-mazurskim – o 1,2 p.proc.).

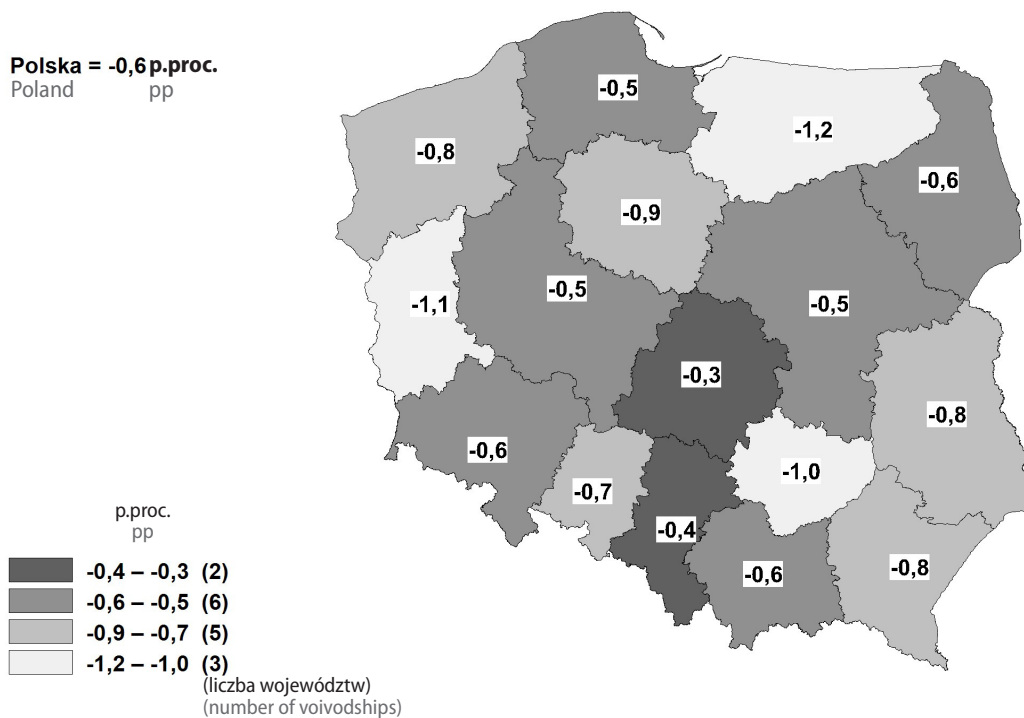
Mapa 1. Stopa bezrobocia rejestrowanego stan w końcu października 2021 r.

Map 1. Registered unemployment rate as of the end of October 2021



Mapa 2. Zmiany stopy bezrobocia rejestrowanego październik 2021 r. do października 2020 r.

Map 2. Registered unemployment rate changes October 2021 to October 2020



Wśród **bezrobotnych zarejestrowanych** w końcu października br. kobiety stanowiły 54,3%, tj. o 0,4 p.proc. więcej niż rok wcześniej. W porównaniu z sytuacją sprzed roku wzrosły odsetki osób bezrobotnych bez prawa do zasiłku, nieposiadających kwalifikacji zawodowych oraz dotychczas niepracujących. Obniżyły się natomiast odsetki osób bezrobotnych zwolnionych z przyczyn dotyczących zakładu pracy oraz absolwentów.

Tablica 2. Bezrobotni zarejestrowani
Table 2. Registered unemployed persons

Wyszczególnienie Specification	X 2021		X 2020		X 2021	
	w tys. in thousands	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100	w tys. in thousands	w % bezrobotnych zareje- strowanych ogółem in % of total registered unemployed		
Bezrobotni zarejestrowani ogółem Registered unemployed – in total	910,9	89,4	121,2	1018,4	100,0	100,0
Z liczby ogółem – bezrobotni: Of total – registered unemployed:						
kobiety females	494,7	90,1	115,4	549,0	53,9	54,3
dotychczas niepracujący previously not employed	118,5	90,8	115,5	130,5	12,8	13,0
zwolnieni z przyczyn dotyczących zakładu pracy terminated for company reasons	38,1	75,5	151,5	50,5	5,0	4,2
bez prawa do zasiłku without benefits rights	794,2	93,1	120,6	853,1	83,8	87,2
absolwenci ^a graduates ^a	29,2	82,8	106,0	35,3	3,5	3,2
bez kwalifikacji zawodowych without occupational qualifications	298,1	92,8	123,7	321,1	31,5	32,7

a Bezrobotni absolwenci to osoby zarejestrowane w okresie 12-m-cy od zakończenia nauki.

a Unemployed graduates include persons registered within the period of 12 months since the completion of education.

W porównaniu z październikiem ub. roku w ogólnej liczbie zarejestrowanych bezrobotnych wzrosły odsetki następujących osób **bezrobotnych znajdujących się w szczególnej sytuacji na rynku pracy**: długotrwale bezrobotnych², osób niepełnosprawnych oraz osób powyżej 50. roku życia. Podobne do notowanych przed rokiem były odsetki osób posiadających dziecko w wieku do 6. roku życia oraz posiadających dziecko niepełnosprawne w wieku do 18. roku życia. Obniżyły się natomiast odsetki osób w wieku do 30. roku życia oraz korzystających ze świadczeń pomocy społecznej.

² Do długotrwale bezrobotnych zalicza się osoby pozostające w rejestrze powiatowego urzędu pracy łącznie przez okres ponad 12 m-cy w okresie ostatnich 2 lat, z wyłączeniem okresów odbywania stażu i przygotowania zawodowego dorosłych w miejscu pracy.

Tablica 3. Bezrobotni zarejestrowani będący w szczególnej sytuacji na rynku pracy
 Table 3. Registered unemployed persons with a specific situation on the labour market

Wyszczególnienie Specification	X 2021		X 2020		X 2021	
	w tys. in thousands	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100	w tys. in thousands	w % bezrobotnych zareje- strowanych ogółem in % of total registered unemployed		
Bezrobotni zarejestrowani ogółem Registered unemployed – in total	910,9	89,4	121,2	1018,4	100,0	100,0
Z liczby ogółem – bezrobotni: Of total – registered unemployed:						
w wieku do 30. roku życia at the age below 30 years	222,6	81,8	123,2	272,3	26,7	24,4
w wieku do 25. roku życia at the age below 25 years	108,4	81,1	124,3	133,6	13,1	11,9
w wieku powyżej 50. roku życia at the age over 50 years	238,0	93,1	114,1	255,8	25,1	26,1
długotrwale bezrobotni ^a long-term unemployed ^a	512,0	104,9	114,8	488,3	47,9	56,2
korzystający ze świadczeń pomocy społecznej benefiting from social assistance	11,0	79,3	93,4	13,9	1,4	1,2
posiadający co najmniej jedno dziecko w wieku do 6. roku życia with at least one child under 6 years of age	164,9	88,9	105,3	185,5	18,2	18,1
posiadający co najmniej jedno dziecko niepełnosprawne w wieku do 18. roku życia with at least one disabled child under 18 years of age	1,7	80,9	93,8	2,1	0,2	0,2
niepełnosprawni disabled	60,6	109,1	99,3	55,5	5,5	6,7

a Długotrwale bezrobotni to osoby pozostające w rejestrze powiatowego urzędu pracy łącznie przez okres ponad 12 m-cy w okresie ostatnich 2 lat, z wyłączeniem okresów odbywania stażu i przygotowania zawodowego dorosłych w miejscu pracy.

a The long-term unemployed include persons remaining in the register rolls of the powiat labour office for the overall period of over 12 months during the last 2 years, excluding the periods of traineeship and occupational preparation of adults in the workplace.

W urzędach pracy w październiku br. **zarejestrowano 107,0 tys. nowych bezrobotnych**, tj. mniej niż przed miesiącem (o 6,3%) oraz niż przed rokiem (o 7,1%). Mniejsza niż w październiku ub. roku była liczba osób rejestrujących się po raz kolejny (o 3,4%), które nadal stanowiły najliczniejszą grupę wśród nowo zarejestrowanych (76,3%, tj. o 2,9 p.proc. więcej niż rok wcześniej). Znacznie mniej niż przed rokiem zarejestrowano osób zwolnionych z przyczyn dotyczących zakładu pracy (o 27,1% wobec wzrostu o 14,5% rok wcześniej). Zmniejszyła się także liczba nowo zarejestrowanych absolwentów, osób dotychczas niepracujących, nieposiadających kwalifikacji zawodowych oraz zamieszkających na wsi. Nadal wyższa niż przed rokiem była natomiast liczba nowo zarejestrowanych osób długotrwale bezrobotnych.

Tablica 4. Liczba bezrobotnych nowo zarejestrowanych
Table 4. Newly registered unemployed

Wyszczególnienie Specification	X 2021			X 2020		X 2021	
	w tys. in thousands	okres poprzedni= =100 previous period=100	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100	w tys. in thousands	w % bezrobotnych nowo zarejestrowanych in % of newly registered unemployed		
Bezrobotni nowo zarejestrowani ogółem Newly registered unemployed – in total	107,0	93,7	92,9	84,0	115,1	100,0	100,0
Z liczby ogółem – bezrobotni: Of total – registered unemployed:							
zarejestrowani po raz kolejny reentrants to unemployment rolls	81,6	97,0	96,6	78,2	84,5	73,4	76,3
dotychczas niepracujący previously not employed	16,0	86,8	90,2	88,2	17,8	15,4	15,0
absolwenci ^a graduates ^a	13,1	81,1	88,3	94,3	14,9	12,9	12,3
zwolnieni z przyczyn dotyczących zakładu pracy terminated for company reasons	3,9	102,5	72,9	114,5	5,3	4,6	3,6
zamieszkali na wsi living in rural areas	48,1	92,6	97,4	82,3	49,4	42,9	45,0
bez kwalifikacji zawodowych without occupational qualifications	33,1	90,5	95,4	85,6	34,7	30,2	31,0
długotrwale bezrobotni ^b long-term unemployed ^b	37,8	90,5	108,2	102,8	34,9	30,4	35,3

a Bezrobotni absolwenci to osoby zarejestrowane w okresie 12-m-cy od zakończenia nauki. b Długotrwale bezrobotni to osoby pozostające w rejestrze powiatowego urzędu pracy łącznie przez okres ponad 12 m-cy w okresie ostatnich 2 lat, z wyłączeniem okresów odbywania stażu i przygotowania zawodowego dorosłych w miejscu pracy.

a Unemployed graduates include the persons registered within the period of 12 months since the completion of education. b The long-term unemployed include persons remaining in the register rolls of the powiat labour office for the overall period of over 12 months during the last 2 years, excluding the periods of traineeship and occupational preparation of adult in the workplace.

Z ewidencji bezrobotnych w październiku br. **skreślono** 130,7 tys. osób, tj. o 6,8% mniej niż we wrześniu br., ale o 8,5% więcej niż w październiku ub. roku. Najbardziej wzrosła w skali roku liczba wyrejestrowań z powodu niepotwierdzenia gotowości do podjęcia pracy (w kwietniu ub. roku obowiązek ten został zawieszony, a od czerwca ub. roku jest egzekwowany w ograniczonym stopniu). Zwiększyła się również liczba osób skreślonych w wyniku dobrowolnej rezygnacji ze statusu bezrobotnego, rozpoczęcia szkolenia lub stażu oraz nabycia praw emerytalnych lub rentowych. Obniżyła się natomiast liczba wyrejestrowań z powodu nabycia uprawnień do świadczenia przedemerytalnego. Mniej niż przed rokiem było również osób wyrejestrowanych w wyniku podjęcia pracy (o 3,9%), przy czym obniżyła się liczba osób podejmujących pracę niesubsydiowaną (o 8,2% do 59,7 tys.), a wzrosła tych podejmujących pracę subsydiowaną (o 21,5% do 13,3 tys.). Choć podjęcie pracy nadal stanowiło najczęstszą przyczynę wykreślenia z ewidencji bezrobotnych, to udział osób wyrejestrowanych z tego powodu zmniejszył się w porównaniu z październikiem ub. roku o 7,2 p.proc. do 55,8%.

Tablica 5. Liczba bezrobotnych wyrejestrowanych z ewidencji urzędów pracy według przyczyn
 Table 5. Unemployed persons removed from unemployment rolls by reasons

Wyszczególnienie Specification	X 2021			X 2020		X 2021	
	w tys. in thousands	okres poprzedni= =100 previous period=100	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100	w tys. in thousands	w % bezrobotnych wyrejestrowanych in % of unemployed persons removed from unemployment rolls		
Bezrobotni wyrejestrowani ogółem Unemployed persons removed from unemployment rolls – in total	130,7	93,2	108,5	81,6	120,5	100,0	100,0
Z liczby ogółem – bezrobotni, którzy: Of total – unemployed persons, who:							
podjęli pracę took work	73,0	87,4	96,1	98,6	75,9	63,0	55,8
niesubsydiowaną unsubsidised	59,7	85,1	91,8	98,2	65,0	53,9	45,7
subsydiowaną subsidised	13,3	99,7	121,5	101,3	10,9	9,1	10,2
rozpoczęli szkolenie lub staż started training or traineeship	12,5	95,9	125,4	112,1	10,0	8,3	9,6
nie potwierdzili gotowości do pod- jęcia pracy ^a did not confirm availability for work ^a	19,6	98,9	158,4	43,1	12,4	10,3	15,0
dobrowolnie zrezygnowali ze statu- su bezrobotnego voluntarily resigned from the status of unemployed	7,7	90,3	135,0	53,0	5,7	4,7	5,9
nabyli prawa emerytalne lub rento- we acquired the right to retirement pay pension	0,6	111,5	111,2	91,6	0,5	0,4	0,4
nabyli uprawnienia do świadczenia przedemerytalnego acquired the right to pre-retirement allowances	0,8	89,1	88,2	80,0	0,9	0,7	0,6

a W kwietniu 2020 r. obowiązek potwierdzenia gotowości do podjęcia pracy został zawieszony, od czerwca 2020 r. obowiązek jest egzekwowany w ograniczonym stopniu.

a In April 2020 the obligation to confirm availability for work was suspended, since June 2020 the obligation is enforced to a limited extent.

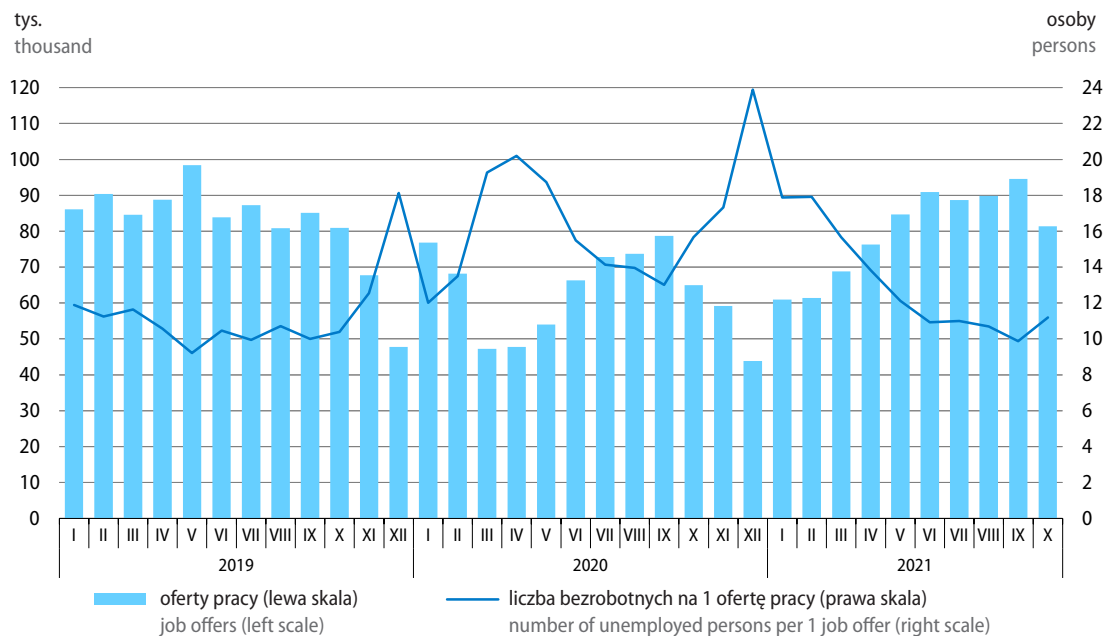
Kwota wypłat z tytułu **zasiłków dla bezrobotnych** (bez składki na ubezpieczenie społeczne) w październiku br. wyniosła 130,3 mln zł i była niższa niż przed miesiącem (o 8,2%) oraz niż przed rokiem (o 23,4%). W okresie styczeń–październik br. bezrobotnym wypłacono 1571,3 mln zł, tj. o 27,0% więcej niż w analogicznym okresie ub. roku.

Do urzędów pracy w październiku br. zgłoszono 121,0 tys. **ofert zatrudnienia**³, tj. o 2,5% mniej niż przed miesiącem, ale o 20,5% więcej niż przed rokiem. W skali roku zwiększyła się zarówno liczba ofert z sektora prywatnego (o 19,5%), jak i z sektora publicznego (o 32,4%). Oferty z sektora publicznego stanowiły 8,3% ogółu ofert (wobec 7,5% rok wcześniej). W końcu października br. oferty niewykorzystane dłużej niż jeden miesiąc stanowiły 30,4% wszystkich ofert (wobec 29,9% przed rokiem). Spośród wszystkich ofert pozostających do dyspozycji w końcu października br. 4,0% adresowanych było do osób niepełnosprawnych, 2,6% dotyczyło stażu, a 0,1% skierowanych było do absolwentów.

³ Dotyczy wolnych miejsc pracy i miejsc aktywizacji zawodowej.

**Wykres 3. Oferty pracy
stan w końcu miesiąca**

Chart 3. Job offers
as of the end of a month



W końcu października br. zadeklarowano mniejszą niż przed miesiącem i przed rokiem liczbę zwolnień grupowych – 356 zakładów **zadeklarowało zwolnienie** 27,6 tys. pracowników, w tym 4,6 tys. osób z sektora publicznego (w końcu września br. 345 pracodawców zadeklarowało zwolnienie 28,3 tys. pracowników, w tym 4,8 tys. z sektora publicznego, natomiast w końcu października ub. roku – odpowiednio 322 zakłady, 33,4 tys. pracowników, w tym 4,1 tys. z sektora publicznego).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 11. PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIE W SEKTORZE PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 12. BEZROBOTNI ZAREJESTROWANI I OFERTY PRACY

TABL. 14. BEZROBOTNI ZAREJESTROWANI BĘDĄCY W SZCZEGÓLNEJ SYTUACJI NA RYNKU PRACY

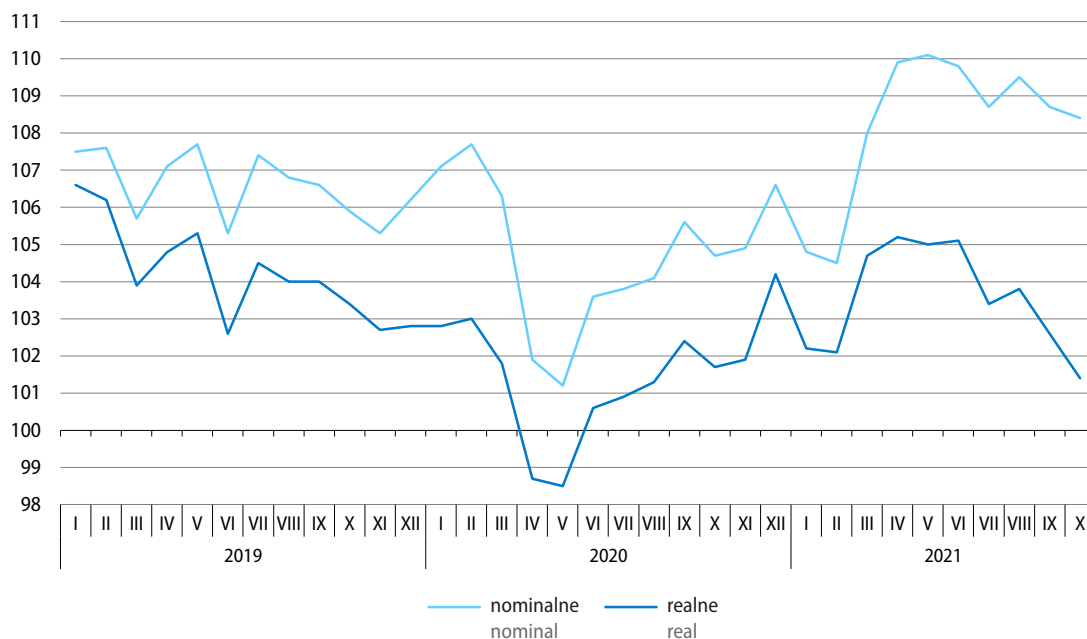
TABL. 20. ŚWIADCZENIA SPOŁECZNE

Wynagrodzenia i świadczenia społeczne Wages and salaries; social benefits

W październiku br. przeciętne nominalne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw zwiększyły się w skali roku w mniejszym stopniu niż w poprzednim miesiącu. Przy przyspieszeniu dynamiki cen konsumpcyjnych, tempo wzrostu siły nabywczej płac było najwolniejsze od początku roku. Dynamika emerytur i rent brutto w obu systemach w ujęciu nominalnym nieco przyspieszyła, ale pogorszyła się – świadczeń w ujęciu realnym: wzrost w skali roku siły nabywczej świadczeń z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych był nieznaczny, najsłabszy od ponad półtora roku, a utrzymujący się od kwietnia br. spadek siły nabywczej świadczeń rolników indywidualnych pogłębił się.

Wykres 4. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 4. Average monthly gross wages and salaries in enterprise sector corresponding period of previous year=100



Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw¹ w październiku br. wyniosło 5917,15 zł, tj. o 8,4% więcej niż przed rokiem (wobec wzrostu o 8,7% we wrześniu br. i o 4,7% w październiku ub. roku). W okresie styczeń–październik br. ukształtowało się ono na poziomie 5797,04 zł i było o 8,4% wyższe niż w analogicznym okresie ub. roku (wówczas wzrost wyniósł 4,5%).

We wszystkich sekcjach sektora przedsiębiorstw wynagrodzenia kształtowały się powyżej poziomu sprzed roku. Podobnie jak przed miesiącem w największym stopniu wzrosły płace w zakwaterowaniu i gastronomii (o 15,2%), gdzie przed rokiem notowano niską dynamikę wynagrodzeń. Bardziej niż przeciętnie w sektorze zwiększyły się płace w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (10,4%), administrowaniu i działalności wspierającej (10,1%), informacji i komunikacji (9,1%) oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (8,8%). Najsłabszy wzrost wynagrodzeń (mniejszy niż w poprzednich miesiącach) notowano w górnictwie i wydobywaniu (o 4,3%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 2,7%).

¹ W jednostkach o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

We wszystkich działach o znaczącym udziale w zatrudnieniu wynagrodzenia były wyższe niż rok wcześniej. Najbardziej (po niewielkim wzroście przed rokiem) zwiększyły się wynagrodzenia w produkcji maszyn i urządzeń (o 11,1%). Wyższy niż przeciętnie w sektorze był również wzrost płac w produkcji wyrobów z metali (10,6%), produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (10,3%), robotach budowlanych specjalistycznych (9,3%), handlu detalicznym (9,1%) oraz w handlu hurtowym i detalicznym pojazdami samochodowymi oraz ich naprawie (8,7%). Po spadku przed rokiem zwiększyły się wynagrodzenia w magazynowaniu i działalności usługowej wspomagającej transport (o 7,2%). Najmniejszy wzrost płac dotyczył wydobywania węgla kamiennego i brunatnego (2,9%), a także produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (1,9%).

Tablica 6. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto
Table 6. Average monthly gross wages and salaries

Wyszczególnienie Specification	2021		2020		2021	
	w zł in PLN	X		I-X		w zł in PLN
		analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				
Sektor przedsiębiorstw Enterprise sector	5917,15	108,4	104,7	104,5	108,4	5797,04
w tym: of which:						
Przemysł Industry	5851,70	107,3	105,0	103,9	108,6	5808,85
górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	7785,25	104,3	101,7	100,8	107,0	8338,44
przetwórstwo przemysłowe manufacturing	5675,31	108,1	105,2	104,2	109,2	5583,48
wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	8099,55	102,7	106,0	104,1	105,6	8421,29
dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities	5340,52	106,7	105,0	105,3	107,0	5243,48
Budownictwo Construction	6060,65	107,9	103,9	103,9	107,4	5762,00
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	5505,58	108,8	105,1	105,0	108,3	5462,37
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	5433,82	106,6	100,0	102,3	106,6	5004,36
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	4353,67	115,2	100,0	100,4	110,8	4163,37
Informacja i komunikacja Information and communication	10041,52	109,1	105,7	105,1	108,4	10014,60
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	5964,30	105,8	106,8	105,7	105,8	5909,63
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna ^a Professional, scientific and technical activities ^a	8212,53	110,4	103,3	104,2	108,4	8207,48
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	4515,92	110,1	107,1	108,8	109,0	4454,64

a Nie obejmuje działów: Badania naukowe i prace rozwojowe oraz Działalność weterynaryjna.
a Does not include divisions: Research and experimental development and Veterinary activities.

Kwota wynagrodzeń w sektorze przedsiębiorstw w październiku br. była o 9,0% wyższa niż przed rokiem. W okresie styczeń–październik br. zwiększyła się w skali roku o 8,7% (w analogicznym okresie ub. roku wzrost wyniósł 3,4%).

Siła nabywczą przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw w październiku br. wzrosła o 1,4% w skali roku (we wrześniu br. zwiększyła się o 2,6%, a w październiku ub. roku o 1,7%). W okresie dziesięciu miesięcy br. płaca realna brutto była o 3,6% wyższa niż przed rokiem (kiedy wzrosła o 1,1%).

Tablica 7. Liczba emerytów i rencistów oraz przeciętne miesięczne świadczenia brutto
Table 7. Number of retirees and pensioners and average monthly gross benefits

Wyszczególnienie Specification	Liczba emerytów i rencistów Number of retirees and pensioners		Przeciętne miesięczne świadczenie brutto Average monthly gross benefits			
	X 2021		I-X 2021			
	w tys. in thousands	X 2020=100	w zł in PLN	X 2020=100	w zł in PLN	I-X 2020=100
Emerytury i renty z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych Retirement and other pensions from non-agricultural social security system	8250,9	99,8	2661,96	106,8	2615,42	106,8
emerytury retirement pensions	6320,7	100,5	2758,10	106,9	2712,16	106,8
renty z tytułu niezdolności do pracy disability pensions	649,2	93,5	2164,47	105,1	2128,28	104,3
renty rodzinne survivors pensions	1281,1	99,8	2439,49	106,4	2396,43	107,0
Emerytury i renty rolników indywidualnych Retirement and other pensions of farmers	1023,5	95,5	1457,27	103,3	1429,40	103,9

Przeciętna miesięczna nominalna **emerytura i renta brutto z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych** w październiku br. wyniosła 2661,96 zł i była o 6,8% wyższa niż przed rokiem. W okresie styczeń–październik br. ukształtowała się ona na poziomie 2615,42 zł, tj. o 6,8% wyższym niż w analogicznym okresie ub. roku. Siła nabywczą przeciętnego świadczenia z tego systemu wzrosła w październiku br. o 0,3% w skali roku, a w okresie dziesięciu miesięcy br. – o 2,5%.

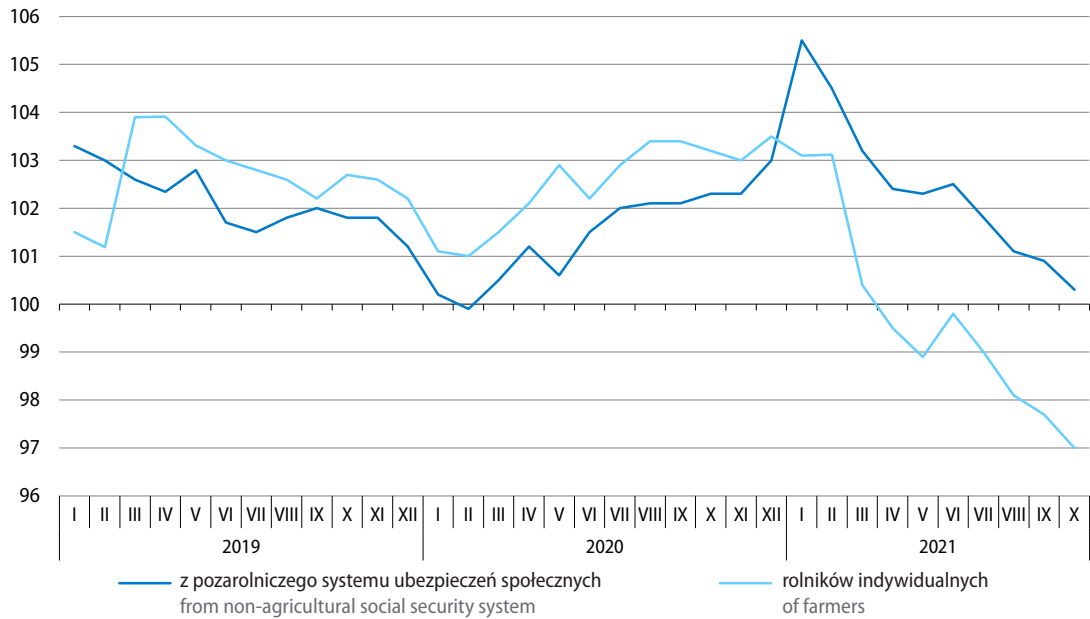
Przeciętna miesięczna nominalna **emerytura i renta brutto rolników indywidualnych** w październiku br. wzrosła w skali roku o 3,3% i wyniosła 1457,27 zł. W okresie styczeń–październik br. była o 3,9% większa niż przed rokiem i ukształtowała się na poziomie 1429,40 zł. Mniejsza niż rok wcześniej była natomiast siła nabywczą przeciętnych świadczeń rolników indywidualnych: w październiku br. – o 3,0%, a w okresie dziesięciu miesięcy br. – o 0,3%.

Kwota wypłat z tytułu **zasiłków i świadczeń przedemerytalnych** w październiku br. wyniosła 69,6 mln zł i była o 14,0% niższa niż przed rokiem. W okresie styczeń–październik br. wypłacono z tego tytułu 745,2 mln zł, tj. o 14,7% mniej niż rok wcześniej.

W październiku br. suma świadczeń wypłaconych z **Funduszu Emerytur Pomostowych** wyniosła 132,7 mln zł i była o 17,1% wyższa niż rok wcześniej, a emerytury z tego źródła pobierało przeciętnie 37,5 tys. emerytów (o 8,1% więcej w skali roku). W okresie styczeń–październik br. na emerytury pomostowe przeznaczono kwotę 1,2 mld zł, tj. o 20,4% większą niż w analogicznym okresie ub. roku, a świadczenia te pobierało przeciętnie 36,8 tys. osób (o 10,5% więcej niż przed rokiem).

Wykres 5. Przeciętna miesięczna realna emerytura i renta brutto analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 5. Average monthly real gross retirement and other pensions corresponding period of previous year=100



Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 19. PRZECIĘTNE MIESIĘCZNE WYNAGRODZENIA BRUTTO W SEKTORZE PRZEDSIĘBIORSTW

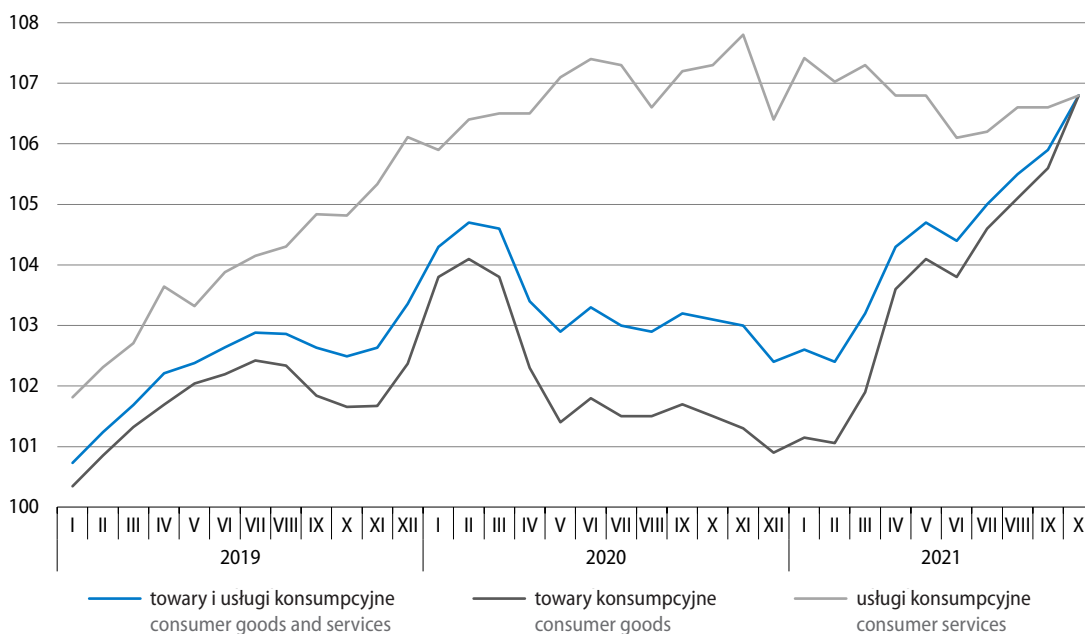
TABL. 20. ŚWIADCZENIA SPOŁECZNE

Ceny¹ Prices

W październiku br. tempo wzrostu cen konsumpcyjnych w skali roku uległo dalszemu przyspieszeniu i było najwyższe od dwudziestu lat. Zwiększyła się dynamika cen w większości grup towarów i usług konsumpcyjnych, w tym cen w zakresie mieszkania, związanych z transportem oraz cen żywności i napojów bezalkoholowych. Przyspieszyło również tempo wzrostu cen producentów: w przypadku cen produkcji sprzedanej przemysłu było najwyższe od 1998 r., a cen produkcji budowlano-montażowej – od 2008 r.

Wykres 6. Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 6. Price indices of consumer goods and services corresponding period of previous year=100



1 W październiku br., podobnie jak miesiąc wcześniej, kompletność badania była na poziomie zbliżonym do przeciętnego w okresie przed epidemią COVID-19. Szczegółowy opis zastosowanego podejścia do badania cen w kontekście epidemii COVID-19 znajduje się w informacjach i notach dostępnych pod adresem: <https://stat.gov.pl/obszary-tematyczne/ceny-handel/wskazniki-cen/wytyczne-dotyczace-opracowania-hicp-w-kontekście-kryzysu-związanego-z-covid-19,19,1.html>.

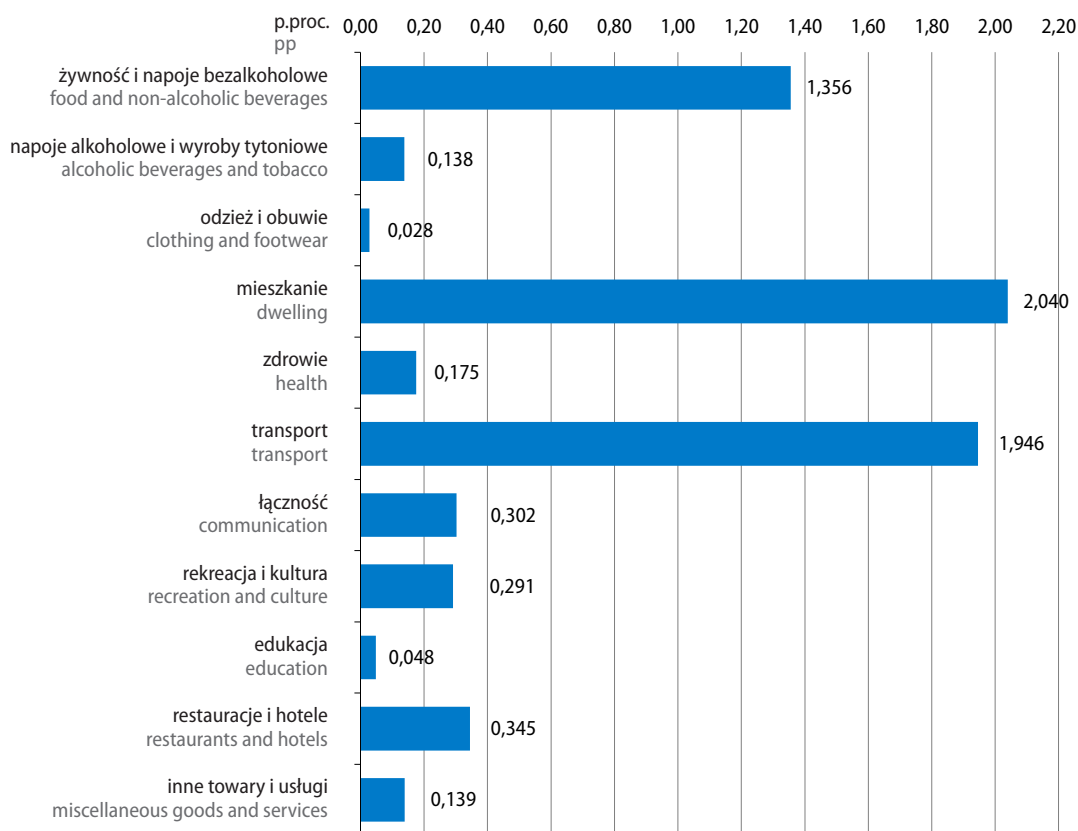
Tablica 8. Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych
Table 8. Price indices of consumer goods and services

Okresy Periods	Ogółem Total	żywność i napoje bezalko- holowe food and non- -alcoholic beverages	napoje al- koholowe i wyroby tytoniowe alcoholic bevera- ges and tobacco	odzież i obuwie clothing and footwear	mieszka- nie dwelling	zdrowie health	transport transport	łączność communi- cation	rekreacja i kultura recreation and culture	edukacja education	restaura- cje i hotele restau- rants and hotels	inne towary i usługi other goods and services
		Grudzień roku poprzedniego=100 December of previous year=100										
2020												
X	102,2	100,9	104,4	98,6	105,8	104,9	92,6	104,1	102,4	105,5	104,6	101,9
2021												
X	106,6	105,0	102,1	103,4	107,8	103,1	119,7	105,7	104,6	104,3	106,4	102,3
Miesiąc poprzedni=100 Previous month=100												
2020												
X	100,1	99,9	100,0	103,0	100,3	99,9	99,6	99,1	99,4	100,9	100,1	100,7
XI	100,1	99,9	100,0	98,8	100,2	100,1	99,8	101,0	100,1	100,2	101,0	100,5
XII	100,1	100,0	99,9	98,5	100,1	100,1	102,1	99,4	100,4	100,0	100,1	99,7
2021												
I	101,3	101,9	100,5	95,9	102,5	100,3	101,6	101,2	100,6	100,4	100,5	99,9
II	100,5	100,6	100,3	99,5	100,2	100,4	101,7	100,1	100,9	100,3	100,4	100,5
III	101,0	100,7	100,4	104,1	100,2	99,9	104,1	102,6	100,6	100,1	100,1	99,8
IV	100,8	101,0	100,1	102,5	100,5	100,2	102,5	100,5	100,2	100,1	100,3	99,7
V	100,3	100,6	100,2	100,2	100,4	100,6	99,6	99,1	100,4	100,0	100,9	100,4
VI	100,1	100,1	100,1	98,5	100,1	100,3	100,6	99,3	100,4	100,1	101,1	99,9
VII	100,4	99,6	100,1	97,6	100,5	100,5	103,1	100,1	101,3	100,0	100,9	100,6
VIII	100,3	99,8	100,2	99,1	100,6	100,4	101,4	100,8	100,0	100,1	100,6	100,4
IX	100,7	100,1	100,1	103,1	100,7	100,4	101,2	102,3	100,0	102,0	100,8	100,3
X	101,1	100,5	100,0	103,2	102,0	100,2	102,3	99,7	100,1	101,3	100,5	100,6
Analogiczny okres roku poprzedniego=100 Corresponding period of previous year=100												
2020												
X	103,1	102,4	104,8	97,6	106,0	105,1	95,4	104,6	103,3	105,8	105,1	103,2
XI	103,0	102,0	104,3	96,6	106,1	105,2	95,6	105,5	103,0	105,7	105,8	103,7
XII	102,4	100,8	104,3	95,9	106,2	105,1	94,3	104,4	102,9	105,7	105,7	102,1
2021												
I	102,6	100,8	103,4	96,3	106,2	104,5	96,0	105,7	103,6	105,5	105,4	102,4
II	102,4	100,6	102,1	97,1	105,2	104,5	98,4	105,1	104,1	105,5	104,9	102,4
III	103,2	100,5	102,1	98,6	105,1	103,7	105,4	107,4	104,9	105,5	104,6	102,1
IV	104,3	101,2	101,7	99,7	105,0	103,4	116,2	107,6	105,4	105,5	104,4	102,3
V	104,7	101,7	101,8	100,8	105,3	102,6	119,5	106,6	105,7	105,8	105,0	101,6
VI	104,4	102,0	101,7	99,5	105,1	102,6	116,5	104,2	104,8	105,0	105,7	101,4
VII	105,0	103,1	101,6	99,4	105,6	102,8	118,5	103,6	105,6	104,8	106,1	101,4
VIII	105,5	103,9	101,8	100,0	106,1	103,0	117,8	104,2	105,8	104,8	106,6	101,8
IX	105,9	104,4	102,1	100,5	106,4	103,1	118,5	105,3	104,8	104,3	107,0	102,6
X	106,8	105,0	102,0	100,7	108,1	103,2	122,1	106,0	105,0	104,6	107,5	102,5
I-X	104,5	102,3	102,0	99,3	105,8	103,3	112,5	105,6	105,0	105,1	105,7	102,0

Ceny towarów i usług konsumpcyjnych w październiku br. były o 6,8% wyższe niż przed rokiem (we wrześniu br. wzrost w skali roku wyniósł 5,9%, a w październiku ub. roku 3,1%). Zarówno towary, jak i usługi podrożały o 6,8%. Wskaźnik cen konsumpcyjnych ogółem w największym stopniu został podwyższony przez wzrost cen towarów i usług związanych z mieszkaniem (o 2,04 p.proc.) oraz z transportem (o 1,95 p.proc.). Wskaźnik ten został podniesiony również przez wzrost cen m.in. żywności i napojów bezalkoholowych (o 1,36 p.proc.).

Wykres 7. Wpływ zmian cen grup towarów i usług na wskaźnik cen towarów i usług konsumpcyjnych ogółem w październiku 2021 r. analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 7. Impact of price changes of goods and services groups on the total consumer price index in October 2021 corresponding period of previous year=100



Wzrost cen żywności w skali roku był najwyższy od czerwca ub. roku i wyniósł 4,7%; przyspieszyło również tempo wzrostu cen napojów bezalkoholowych (do 7,3%, w tym w dużym stopniu podrożały wody mineralne lub źródlane – o 8,4%). Znacznie droższy niż przed rokiem był m.in. cukier (o 11,3%) oraz oleje i tłuszcze – przeciętnie o 10,6% (w tym ceny margaryny i innych tłuszczów roślinnych wzrosły o 18,7%, a ceny masła – o 7,0%). Więcej niż w październiku ub. roku płacono także m.in. za pieczywo (o 9,4%), warzywa (o 8,3%), kasze i ziarna zbóż (o 6,1%), ryż (o 5,5%) oraz mąkę (o 5,0%). Podniesiono również ceny artykułów z grupy mleko, sery i jaja – przeciętnie o 4,9% (w tym wyższe były ceny jaj – o 9,6%, jogurtów – o 5,0%, mleka – o 4,4% oraz serów i twarogów – o 4,2%, a także śmietany – o 3,1%). Konsumenci płacili więcej niż rok wcześniej także za ryby i owoce morza (o 4,8%) oraz za mięso – przeciętnie o 3,8% (spośród artykułów w tej grupie dużo więcej płacono za mięso drobiowe – o 18,8%, którego ceny spadły przed rokiem o 4,8%; podrożało także mięso wołowe – o 9,1% oraz, w mniejszym stopniu,

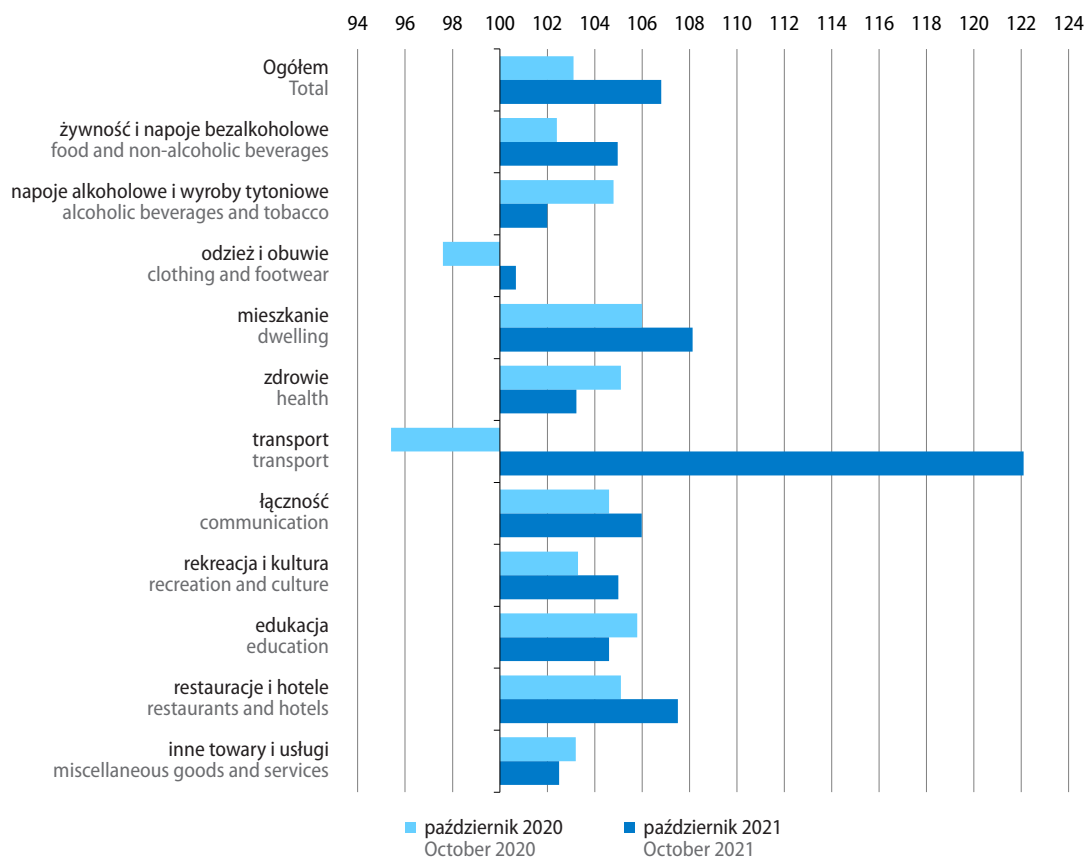
wędliny – o 1,1%; potaniało natomiast mięso wieprzowe – o 2,4%). Makarony i produkty makaronowe były droższe o 3,6%. Utrzymał się natomiast spadek cen m.in. owoców (wyniósł 0,9%) wobec znacznego wzrostu ich cen przed rokiem.

Po spadku w poprzednich miesiącach, w październiku br. odnotowano nieznaczny wzrost cen odzieży (o 0,1%); ceny obuwia były nadal wyższe niż przed rokiem (o 1,5%).

Wzrost cen towarów i usług w zakresie mieszkania w skali roku był wyższy niż w poprzednich miesiącach i wyniósł 8,1% (we wrześniu br. ceny te wzrosły o 6,4%). Za użytkowanie mieszkania lub domu i nośniki energii konsumenci płacili o 9,0% więcej niż przed rokiem i był to wzrost najwyższy od dwunastu lat; w największym stopniu wzrosły opłaty za wywóz śmieci – o 18,5%. Podniesiono także ceny nośników energii – przeciętnie o 10,5%, w tym znacznie więcej niż w październiku ub. roku płacono za opał – o 18,3%, gaz – o 16,1% (wobec spadku jego cen o 4,2% w skali roku w październiku ub. roku) oraz energię elektryczną – o 9,5%; droższa była także energia ciepła – o 3,2%. Więcej niż przed rokiem płacono za usługi kanalizacyjne (o 5,7%) oraz za zaopatrywanie w wodę (o 3,6%). Ceny towarów i usług konsumpcyjnych w zakresie wyposażenia mieszkania i prowadzenia gospodarstwa domowego wzrosły o 5,3%, tj. najbardziej od ponad dwudziestu lat.

Wykres 8. Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 8. Price indices of consumer goods and services corresponding period of previous year=100



Ceny towarów i usług związanych ze zdrowiem były o 3,2% wyższe niż w październiku ub. roku (wobec wzrostu o 3,1% we wrześniu br.). Wzrosły ceny usług stomatologicznych (o 6,5%), lekarskich (o 6,0%) oraz szpitalnych (o 4,0%), a także ceny usług sanatoryjnych (wzrost wyniósł 3,5%, tj. był mniejszy niż w poprzednich miesiącach). Ceny urządzeń i sprzętu terapeutycznego wzrosły o 3,3%, a wyrobów farmaceutycznych – o 1,8%.

Ceny towarów i usług w zakresie transportu wzrosły w skali roku o 22,1% (po wzroście przed miesiącem o 18,5%); w październiku ub. roku ceny te spadły o 4,6%. Podniesiono ceny paliw do prywatnych środków transportu – o 33,9% (przed rokiem notowano spadek tych cen o 9,2%), w tym więcej płacono za gaz ciekły – o 53,1%, olej napędowy – o 34,5% oraz benzynę – o 31,0%. Wyższe niż w październiku ub. roku były ceny usług transportowych – o 5,8% oraz ceny samochodów osobowych – o 3,3%.

Wzrost w skali roku cen towarów i usług związanych z łącznością w październiku br. umocnił się do 6,0% (we wrześniu br. ceny wzrosły o 5,3%). Konsumenci więcej płacili za usługi telekomunikacyjne (przeciętnie o 6,7%), w tym za usługi telefonii komórkowej (o 8,3%) oraz usługi telekomunikacyjne w pakiecie (o 8,1%). Tańsze niż rok wcześniej były natomiast usługi internetowe (o 4,7%) oraz pocztowe (odpowiednio o 2,7%). Ceny sprzętu telekomunikacyjnego spadły o 8,2%.

Ceny związane z rekreacją i kulturą w październiku br. były o 5,0% wyższe niż przed rokiem (we wrześniu br. wzrost wyniósł 4,8%). Więcej płacono m.in. za usługi związane z turystyką zorganizowaną (w kraju – o 8,5% oraz za granicą – o 4,6%). Wyższe niż rok wcześniej były ceny usług związanych z kulturą – o 4,3%, w tym nieznacznie wzrosły opłaty radiowo-telewizyjne – o 0,3%. Więcej niż przed rokiem płacono za usługi związane z rekreacją i sportem – o 6,5%. Ceny gazet i czasopism wzrosły o 4,4%, książek – o 4,0% (wobec spadku przed rokiem o 1,2%), a ceny biletów do kin, teatrów i na koncerty – o 2,8%. Wyższe niż w październiku ub. roku były ceny sprzętu audiowizualnego, fotograficznego i informatycznego – o 1,0%.

Wzrost w skali roku cen w zakresie restauracji i hoteli w październiku br. umocnił się do 7,5% (miesiąc wcześniej wyniósł 7,0%), w gastronomii – do 7,6%, a w zakwaterowaniu – do 6,9%.

Ceny w grupie inne towary i usługi były o 2,5% wyższe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 2,6% we wrześniu br.). Droższe były m.in. towary i usługi związane z opieką społeczną – o 6,2% oraz usługi fryzjerskie, kosmetyczne i pielęgnacyjne – po 6,2%, a także usługi finansowe świadczone przez banki i inne instytucje – o 3,2%.

W porównaniu z poprzednim miesiącem² ceny towarów i usług konsumpcyjnych w październiku br. wzrosły o 1,1% (we wrześniu br. wzrost wyniósł 0,7%). Towary podrożały o 1,3%, a usługi – o 0,3%. Wskaźnik cen konsumpcyjnych ogółem został podwyższony głównie przez wzrosty cen w zakresie mieszkania – o 0,49 p.proc., cen związanych z transportem – 0,23 p.proc., a także cen żywności oraz odzieży i obuwia – po 0,13 p.proc.

Wzrost cen towarów i usług konsumpcyjnych obliczony metodą średniej ruchomej w okresie listopad 2020 r. – październik 2021 r. w stosunku do poprzednich dwunastu miesięcy wyniósł 4,2% (wobec wzrostu o 3,9% w okresie październik 2020 r. – wrzesień 2021 r.). Ceny konsumpcyjne według **zharmonizowanego wskaźnika cen konsumpcyjnych (HICP)**³ wzrosły w tym okresie o 4,5%.

2 Szczegółowe dane dostępne pod adresem: <https://stat.gov.pl/obszary-tematyczne/ceny-handel/wskazniki-cen/wskazniki-cen-towarow-i-uslug-konsumpcyjnych-w-pazdzierniku-2021-roku,2,120.html>.

3 Zharmonizowany wskaźnik cen konsumpcyjnych (HICP) obliczany jest według ujednoliconej metodologii Unii Europejskiej. Podstawę do opracowania HICP dla Polski stanowi obserwacja cen reprezentantów towarów i usług konsumpcyjnych oraz system wag oparty na strukturze spożycia w sektorze gospodarstw domowych (w 2021 r. – struktura spożycia z 2020 r. w cenach grudnia 2020 r.; z uwagi na znaczący wpływ pandemii na strukturę wydatków, zgodnie z obowiązującymi wytycznymi Eurostatu system wag zastosowany w obliczeniach HICP w 2021 r., odmiennie niż w latach poprzednich, dotyczy roku poprzedzającego rok badania, tj. 2020 (zamiast 2019 r.). Grupowania towarów i usług konsumpcyjnych dokonano na podstawie Europejskiej Klasyfikacji Spożycia Indywidualnego według Celu (ECOICOP).

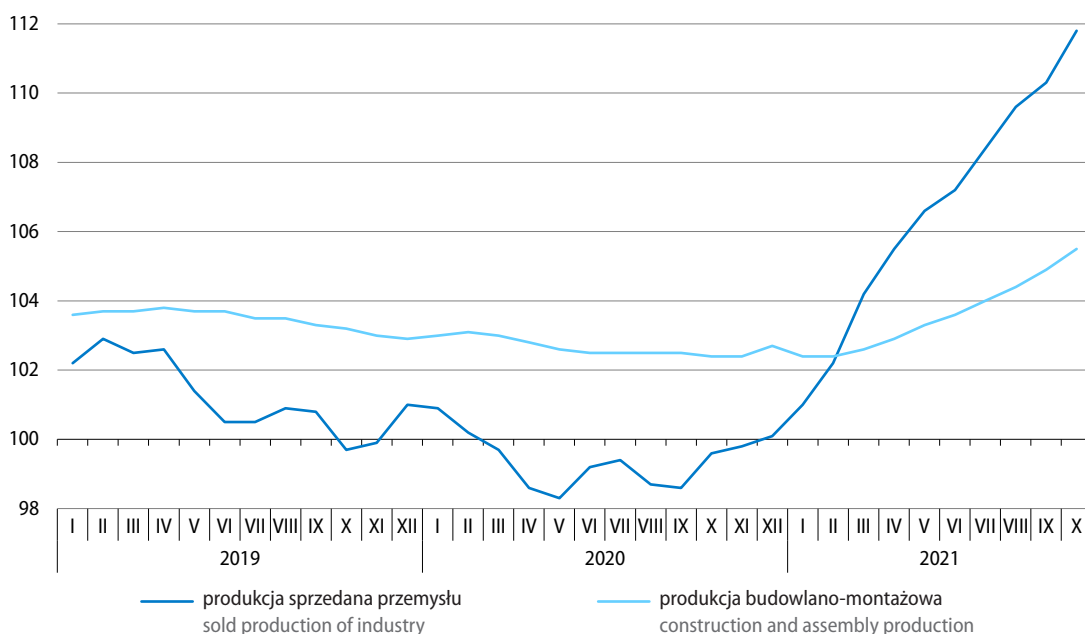
Tablica 9. Wskaźniki cen w przemyśle i budownictwie
Table 9. Price indices in industry and construction

Okresy Periods	Ceny produkcji sprzedanej przemysłu Prices of sold production of industry					Ceny produkcji budowlano- -montażowej Prices of construction and assembly production	
	ogółem total	górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	przetwórstwo przemysłowe manufacturing	wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities		
Grudzień roku poprzedniego=100 December of previous year=100							
2020							
	X	99,8	105,6	99,0	102,9	105,6	102,3
2021							
	X	111,5	119,8	111,7	108,2	103,2	105,2
Miesiąc poprzedni=100 Previous month=100							
2020							
	X	100,5	99,4	100,6	99,9	100,1	100,2
	XI	100,0	100,6	100,0	100,0	100,2	100,2
	XII	100,3	102,2	100,2	100,2	100,5	100,2
2021							
	I	101,0	103,0	101,1	100,2	100,3	100,3
	II	101,0	102,6	100,9	101,1	100,3	100,2
	III	101,6	104,1	101,6	100,4	100,5	100,4
	IV	100,7	100,3	100,8	100,3	100,1	100,5
	V	100,9	103,6	100,8	100,7	100,5	100,5
	VI	100,9	97,7	101,0	100,6	100,7	100,5
	VII	101,5	101,4	101,6	100,5	100,3	100,6
	VIII	100,7	99,7	100,8	100,9	100,3	100,7
	IX	100,9	99,6	100,9	101,0	100,1	100,7
	X	101,8	106,5	101,6	102,4	100,1	100,8
Analogiczny okres roku poprzedniego=100 Corresponding period of previous year=100							
2020							
	X	99,6	105,8	98,9	102,4	106,3	102,4
	XI	99,8	106,5	99,1	102,5	106,3	102,4
	XII	100,1	108,5	99,2	103,1	106,3	102,7
2021							
	I	101,0	111,3	100,4	101,8	103,4	102,4
	II	102,2	115,4	101,6	102,2	103,3	102,4
	III	104,2	123,3	103,6	102,5	103,5	102,6
	IV	105,5	122,2	105,3	102,7	103,3	102,9
	V	106,6	125,1	106,4	103,3	103,6	103,3
	VI	107,2	119,2	107,2	103,7	104,1	103,6
	VII	108,4	117,6	108,6	104,1	104,1	104,0
	VIII	109,6	117,8	109,9	104,9	104,2	104,4
	IX	110,3	115,0	110,7	105,9	103,9	104,9
	X	111,8	123,2	111,9	108,5	103,8	105,5
	I-X	106,7	119,0	106,5	104,0	103,7	103,6

Ceny produkcji sprzedanej przemysłu w październiku br.⁴ były o 11,8% wyższe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 10,3% we wrześniu br. oraz spadku o 0,4% w październiku ub. roku). Spośród sekcji przemysłu najbardziej wzrosły ceny w górnictwie i wydobywaniu – o 23,2%. W przetwórstwie przemysłowym ceny podniesiono o 11,9%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 8,5%, a w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 3,8%. Wśród działów przetwórstwa przemysłowego wysoki wzrost cen w skali roku notowano głównie w produkcji koks, produktów rafinacji ropy naftowej (o 86,3%) oraz w produkcji metali (o 40,9%) wobec spadku tych cen przed rokiem (odpowiednio o 21,6% oraz o 1,8%). Znacznie wzrosły również ceny w produkcji m.in. wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (o 18,9%), chemikaliów i wyrobów chemicznych (o 17,4%), papieru i wyrobów z papieru (o 11,8%), wyrobów z metali (o 10,7%) oraz wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (o 9,6%). Wyższe niż rok wcześniej były także ceny m.in. w produkcji artykułów spożywczych (o 7,6%), mebli (o 6,2%), komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (o 5,4%), wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (o 5,2%) oraz urządzeń elektrycznych (o 3,6%). Spadły natomiast ceny m.in. w produkcji wyrobów tytoniowych (o 1,9%), w produkcji odzieży (o 2,2%) oraz w poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników (o 2,5%).

Wykres 9. Wskaźniki cen producentów analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 9. Producer price indices corresponding period of previous year=100



4 Według wstępnych danych.

W porównaniu z poprzednim miesiącem ceny produkcji sprzedanej przemysłu w październiku br.⁴ były o 1,8% wyższe (wobec wzrostu o 0,9% we wrześniu br.). Wzrost cen notowano we wszystkich sekcjach przemysłu, w tym najwyższy w górnictwie i wydobywaniu – o 6,5%. W wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ceny były wyższe niż przed miesiącem o 2,4%, w przetwórstwie przemysłowym – o 1,6%, a w dostawie wody, gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 0,1%.

Szacuje się, że **ceny produkcji budowlano-montażowej** w październiku br.⁴ wzrosły w porównaniu z poprzednim miesiącem (o 0,8% po wzroście o 0,7% we wrześniu br.) oraz w skali roku (o 5,5% wobec wzrostu o 4,9% miesiąc wcześniej).

⁴ Według wstępnych danych.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 35. WSKAŹNIKI CEN PRODUKCJI SPRZEDANEJ PRZEMYSŁU

TABL. 37. WSKAŹNIKI CEN NAKŁADÓW INWESTYCYJNYCH I PRODUKCJI BUDOWLANO-MONTAŻOWEJ

TABL. 42. WSKAŹNIKI CEN TOWARÓW I USŁUG KONSUMPCYJNYCH

Rolnictwo Agriculture

W październiku br. średnia temperatura powietrza w Polsce wyniosła 9,3°C i była o 0,6°C wyższa od średniej normy z lat 1991–2020. Średnia suma opadów ukształtowała się na poziomie ok. 19 mm i była o ok. 61% niższa od średniej z wielolecia.

Warunki agrometeorologiczne w październiku br. były zróżnicowane. Na ogół bezdeszczowa pogoda sprzyjała zbiorom upraw, ale niekorzystnie wpływała na stan uwilgotnienia gleby (które w wielu rejonach kraju było niedostateczne, co utrudniało wykonywanie prac polowych). Występujące pod koniec miesiąca chłodniejsze dni sprzyjały hartowaniu się roślin.

Do końca drugiej dekady października zakończono siew żyta, pszenżyta oraz pszenicy ozimej. Pod koniec miesiąca zaczęły się krzewić oziminy wysiane we wrześniu. Stan wschodów upraw ozimych oceniono na 3,7–3,8 stopnia kwalifikacyjnego¹ (przed rokiem było to 3,7–3,9 stopnia).

W drugiej dekadzie października kontynuowano zbiór buraków cukrowych, kukurydzy uprawianej na ziarno oraz poplonów ścierniskowych. Na ogół zakończono wykopki ziemniaków. Wykonywano orki przedzimowe. Do końca miesiąca na obszarze całego kraju trwał okres pastwiskowy.

Na rynku rolnym w październiku br. za większość podstawowych produktów rolnych w skupie płacono więcej niż we wrześniu br. (oprócz ziemniaków, żywca wieprzowego i drobiowego) oraz przeważnie dużo więcej niż przed rokiem (spadły jedynie ceny żywca wieprzowego).

Tablica 10. Skup produktów roślinnych^a
Table 10. Procurement of major crop products^a

Wyszczególnienie Specification	X 2021			VII–X 2021		
	w tys. ton in thousand tonnes	IX 2021=100	X 2020=100	w tys. ton in thousand tonnes	VII–X 2020=100	udział skupu w zbiorach 2021 r. w % share of procurement harvests in 2021 in %
Ziarno zbóż^b Cereal grains^b	632,4	65,2	86,8	3688,7	84,6	13,7
w tym: of which:						
pszenica wheat	423,5	64,4	88,2	2253,9	88,6	18,6
pszenżyto triticale	69,9	54,7	85,2	479,8	71,8	8,8
żyto rye	70,6	69,6	66,9	375,9	68,7	15,0
Ziemniaki Potatoes	402,1	127,6	104,4	840,8	90,6	11,9

a Bez skupu realizowanego przez osoby fizyczne. b Podstawowych z mieszankami zbożowymi bez ziarna siewnego.

a Without procurement realised by natural persons. b Basic cereals including cereal mixed and excluding cereals for sowing.

¹ Stopień 5 oznacza bardzo dobry stan wschodów, 4 – dobry, 3 – dostateczny, 2 – słaby, 1 – zły, kłękowy.

Skup zbóż podstawowych (z mieszankami zbożowymi, bez ziarna siewnego) w październiku br., w wyniku ograniczenia podaży wszystkich podstawowych gatunków zbóż, był o 34,8% mniejszy niż we wrześniu br. oraz o 13,2% niższy przed rokiem.

Skup ziemniaków w październiku br., tj. tuż po zakończeniu wykopków, był większy niż w poprzednim miesiącu (o 27,6%) oraz niż rok wcześniej (o 4,4%).

Tablica 11. Ceny podstawowych produktów roślinnych

Table 11. Average prices of major crop products

Wyszczególnienie Specification	Ceny w skupie Procurement prices					Ceny na targowiskach ^a Marketplace prices ^a		
	X 2021			I-X 2021		X 2021		
	w zł in PLN	IX 2021=100	X 2020=100	w zł in PLN	I-X 2020=100	w zł in PLN	IX 2021=100	X 2020=100
Pszonica ^b za 1 dt Wheat ^b – per dt	104,69	107,1	137,0	92,97	126,0	111,21	102,8	131,4
Pszonżyto ^b za 1 dt Triticale ^b – per dt	92,97	110,6	146,3	80,60	129,3	93,63	102,9	126,9
Żyto ^b za 1 dt Rye ^b – per dt	86,84	112,8	144,2	73,12	130,3	85,25	104,0	129,3
Ziemniaki ^c za 1 dt Potatoes ^c – per dt	33,38	94,8	107,7	47,83	96,0	135,67	92,7	127,8

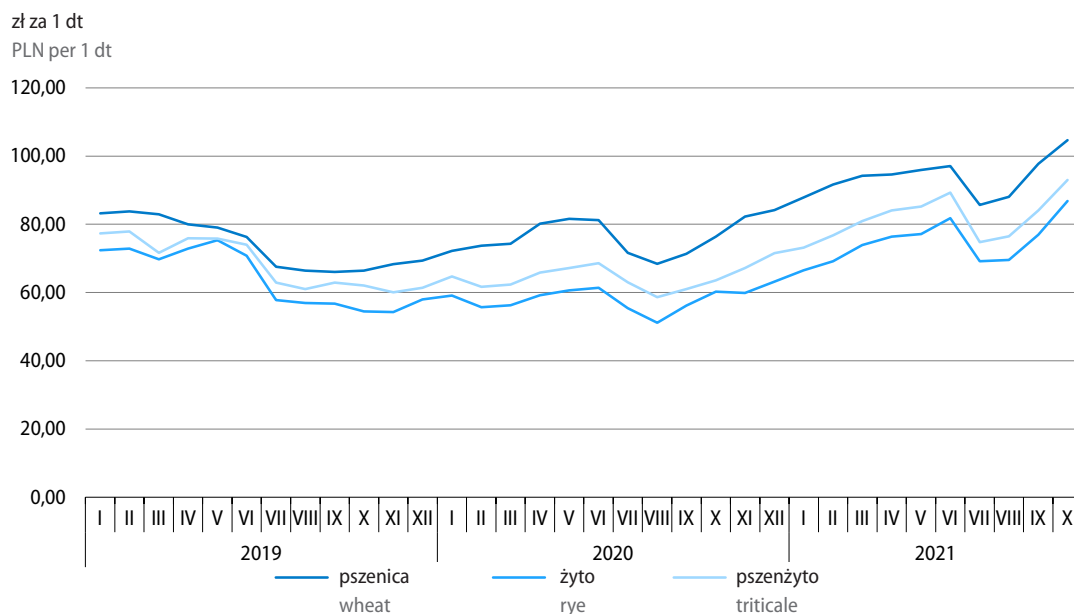
a Badanie cen targowiskowych było zawieszane od kwietnia do czerwca 2020 r. oraz od listopada 2020 r. do czerwca 2021 r. ze względu na decyzję o zamknięciu targowisk z powodu zagrożenia chorobą COVID-19. b Bez ziarna siewnego. c Na targowiskach – jadalne późne.

a The marketplace price survey was suspended from April to June 2020 and since November 2020 to June 2021 due to the decision to close marketplaces because of the threat of the COVID-19 disease. b Without seed. c On marketplaces – late edible.

Przeciętne ceny skupu podstawowych gatunków **zbóż** w październiku br. zarówno w skupie, jak i na targowiskach były wyższe niż przed miesiącem oraz znacznie przekraczały poziom sprzed roku. W porównaniu z wrześniem br. na obydwu rynkach najbardziej wzrosły ceny żyta, natomiast w skali roku – w skupie cena pszenżyta (o 46,3%), a na targowiskach cena pszenicy (o 31,4%).

Przy zwiększonych dostawach **ziemniaków**, w październiku br. ceny tego surowca w skupie spadły w skali miesiąca (o 5,2%), ale wzrosły w skali roku (o 7,7%). Podobne tendencje obserwowano w obrocie targowiskowym, gdzie za ziemniaki jadalne płacono o 7,3% mniej niż przed miesiącem, ale o 27,8% więcej niż przed rokiem.

Wykres 10. Przeciętne ceny skupu zbóż
 Chart 10. Average procurement prices of cereal grain



Skup żywca rzeźnego ogółem (w wadze poubojowej ciepłej) w październiku br. był o 3,9% większy niż przed miesiącem. W porównaniu z sytuacją sprzed roku skup żywca rzeźnego ogółem zmniejszył się o 1,3% w wyniku ograniczenia podaży wszystkich podstawowych gatunków żywca.

Tablica 12. Skup podstawowych produktów pochodzenia zwierzęcego^a
 Table 12. Procurement of major animal products^a

Wyszczególnienie Specification	X 2021			I-X 2021	
	w tys. ton in thousand tonnes	IX 2021=100	X 2020=100	w tys. ton in thousand tonnes	I-X 2020=100
Żywiec rzeźny ^b Animals for slaughter ^b	338,0	103,9	98,7	3531,0	100,1
w tym: of which:					
wołowy (z cielęcym) cattle (including calves)	18,3	89,1	95,2	271,9	101,4
wieprzowy pigs	127,2	104,4	98,6	1429,2	111,0
drobiowy poultry	191,5	104,8	98,7	1825,8	92,8
Mleko Milk	973,9 ^c	100,8	100,5	10197,3 ^c	100,2

a W okresie VII–X bez skupu realizowanego przez osoby fizyczne. b Obejmuje bydło, cielęta, trzodę chlewną, owce, konie i drób; w przeliczeniu na mięso (łącznie z tłuszczami) w wadze poubojowej ciepłej. c W milionach litrów.

a In the period July–October without procurement realised by natural persons. b Includes cattle, calves, pigs, sheep, horses and poultry; in terms of meat including fats in warm post-slaughter weight. c In million litres.

W październiku br. do skupu dostarczono nieco więcej **mleka** niż przed miesiącem (o 0,8%) oraz niż przed rokiem (o 0,5%).

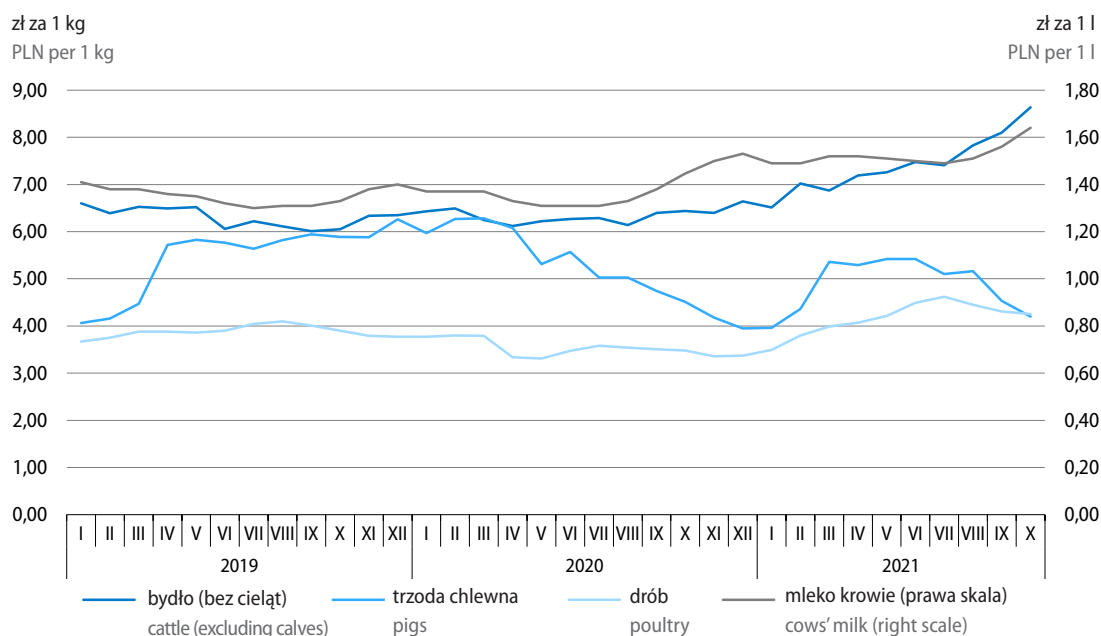
Tablica 13. Ceny podstawowych produktów rolnych pochodzenia zwierzęcego
Table 13. Average prices of major animal products

Wyszczególnienie Specification	Ceny w skupie Procurement prices					Ceny na targowiskach ^a Marketplace prices ^a		
	X 2021			I-X 2021		X 2021		
	w zł in PLN	IX 2021=100	X 2020=100	w zł in PLN	I-X 2020=100	w zł in PLN	IX 2021=100	X 2020=100
Żywiec rzeźny za 1 kg wagi żywej: Animals for slaughter (in live weight) – per kg:								
w tym: of which:								
bydło (bez cieląt) ^b cattle (excluding calves) ^b	8,64	106,6	134,1	7,34	115,2	7,86	103,0	112,1
w tym młode bydło of which young cattle	8,84	106,8	133,7	7,52	115,7	8,23	103,1	112,1
trzoda chlewna pigs	4,20	92,8	93,2	4,89	89,4	6,53	104,5	123,7
drób poultry	4,25	98,8	122,3	4,13	116,5	.	.	.
Prosię na chów za 1 szt. Piglet – per head	237,35	109,0	120,9
Mleko za 1 hl Milk per hl	163,78	105,2	113,3	152,34	112,8	.	.	.

a Badanie cen targowiskowych było zawieszono od kwietnia do czerwca 2020 r. oraz od listopada 2020 r. do czerwca 2021 r. ze względu na decyzję o zamknięciu targowisk z powodu zagrożenia chorobą COVID-19. b Na targowiskach średnia ważona cena bydła rzeźnego obliczona przy przyjęciu struktury ilości skupu młodego bydła i krów rzeźnych.

a The marketplace price survey was suspended from April to June 2020 and since November 2020 to June 2021 due to the decision to close marketplaces because of the threat of the COVID-19 disease. b On marketplaces – average weighted price of cattle for slaughter calculated with the use of structure of procurement quantity of young cattle and cows for slaughter.

Wykres 11. Przeciętne ceny skupu żywca i mleka
 Chart 11. Average procurement prices of animals for slaughter and of milk



Przeciętne ceny **żywca wieprzowego** w skupie w październiku br. spadły w porównaniu z poprzednim miesiącem (o 7,2%) oraz w skali roku (o 6,8%). Na targowiskach natomiast ceny żywca były wyższe niż we wrześniu br. (o 4,5%) oraz niż rok wcześniej (o 23,7%). Relacja cen skupu żywca wieprzowego do cen żyta na targowiskach pogorszyła się do 4,9 (z 5,5 we wrześniu br. i z 6,8 przed rokiem). Przeciętna cena prosiąt do dalszego chowu w obrocie targowiskowym była o 9,0% wyższa niż miesiąc wcześniej i o 20,9% wyższa niż w październiku ub. roku.

Przeciętne ceny skupu **drobiu rzeźnego** w październiku br. były niższe niż przed miesiącem (o 1,2%), ale nadal znacznie przekraczały poziom sprzed roku (o 22,3%).

Przeciętne ceny **żywca wołowego i młodego bydła rzeźnego** w październiku br. wzrosły w skali miesiąca (w skupie po ok. 7%, a w obrocie targowiskowym po ok. 3%) i były znacznie wyższe niż przed rokiem (odpowiednio po ok. 34% oraz po ok. 12%).

Przeciętna cena **krowy dojejej** w obrocie targowiskowym w październiku br. wyniosła ok. 3700 zł, tj. mniej niż przed miesiącem (o 5,1%), ale więcej niż przed rokiem (o 26,1%); przeciętna cena jałówki jednorocznej wzrosła do ok. 2340 zł, tj. o 2,5% w porównaniu z wrześniem br. oraz o 7,0% w skali roku.

Ceny skupu **mleka** w październiku br. przekroczyły poziom sprzed miesiąca (o 5,2%) i sprzed roku (o 13,3%).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 39. PRZECIĘTNE CENY SKUPU WAŻNIEJSZYCH PRODUKTÓW ROLNYCH

TABL. 41. RELACJE CEN W ROLNICTWIE

TABL. 47. SKUP WAŻNIEJSZYCH PRODUKTÓW ROLNYCH

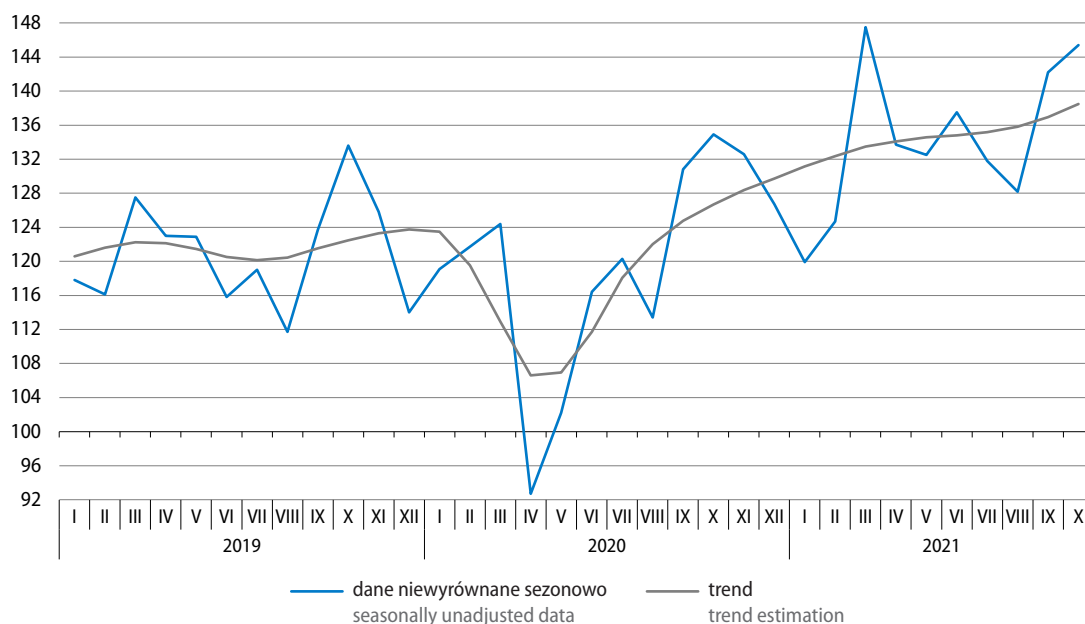
Przemysł Industy

W październiku br. **produkcja sprzedana przemysłu**¹ zwiększyła się w skali roku w nieco mniejszym stopniu niż w poprzednim miesiącu, na co wpłynęły m.in. czynniki o charakterze sezonowym. Wzrost wyniósł 7,8% (we wrześniu br. – 8,7%, a w październiku ub. roku – 1,0%). Po wyeliminowaniu wpływu czynników sezonowych produkcja była o 2,0% wyższa niż przed miesiącem, a w skali roku zwiększyła się o 9,8% (wobec wzrostu o 9,1% we wrześniu br.).

We wszystkich sekcjach przemysłu produkcja sprzedana była większa niż w październiku ub. roku, w tym najbardziej wzrosła w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 40,6% (po spadku przed rokiem o ok. 6%). W dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji wzrost wyniósł 10,7%, a w przetwórstwie przemysłowym, tj. głównej sekcji przemysłu – 5,5%. W najmniejszym stopniu zwiększyła się sprzedaż w górnictwie i wydobywaniu – o 2,4% (wobec spadku o ok. 5% rok wcześniej).

Wykres 12. Produkcja sprzedana przemysłu (ceny stałe) przeciętna miesięczna 2015=100

Chart 12. Sold production of industry (constant prices) monthly average of 2015=100



Wyższa niż w październiku ub. roku była produkcja sprzedana w większości **głównych grupowań przemysłowych** (z wyjątkiem dóbr inwestycyjnych, gdzie odnotowano spadek o 3,4%). Najbardziej zwiększyła się sprzedaż w produkcji dóbr związanych z energią – o 27,3% (po spadku o ok. 8% przed rokiem). W produkcji dóbr zaopatrzeniowych wzrost sprzedaży wyniósł 9,5%, dóbr konsumpcyjnych trwałych – 4,4%, a konsumpcyjnych nietrwałych – 3,1%.

¹ W cenach stałych; w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Tablica 14. Produkcja sprzedana przemysłu (ceny stałe)
 Table 14. Sold production of industry (constant prices)

Wyszczególnienie Specification	Niewyrównana sezonowo Seasonally unadjusted		Wyrównana sezonowo Seasonally adjusted
	I-X 2021	X 2021	
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year =100		
Ogółem Total	114,9	107,8	109,8
Według sekcji By sections			
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	101,9	102,4	104,0
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	114,5	105,5	107,9
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	125,7	140,6	141,3
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and re- mediation activities	111,0	110,7	111,8
Według głównych grupowań przemysłowych By main industrial groupings			
Dobra zaopatrzeniowe Intermediate goods	117,8	109,5	112,3
Dobra inwestycyjne Capital goods	114,6	96,6	99,0
Dobra konsumpcyjne trwałe Durable consumer goods	123,7	104,4	108,6
Dobra konsumpcyjne nietrwałe Non-durable consumer goods	104,5	103,1	105,0
Dobra związane z energią Energy	115,4	127,3	128,9

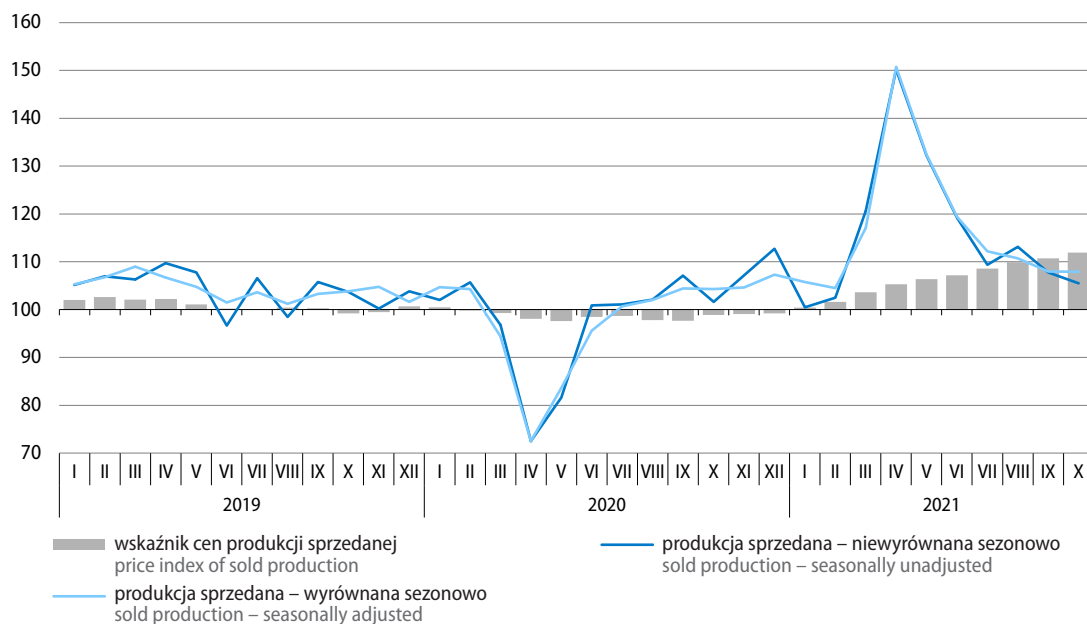
W okresie styczeń–październik br. produkcja sprzedana przemysłu była o 14,9% wyższa niż w analogicznym okresie ub. roku (kiedy notowano spadek o 2,7%). Sprzedaż zwiększyła się we wszystkich sekcjach, w tym najbardziej w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 25,7%. W przetwórstwie przemysłowym wzrost wyniósł 14,5%, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji 11,0% (przed rokiem była to jedyna sekcja, w której notowano wzrost – o ok. 6%), a najmniej był w górnictwie i wydobywaniu – 1,9%.

Również we wszystkich głównych grupowaniach przemysłowych produkcja sprzedana była wyższa niż w okresie styczeń–październik ub. roku (wobec spadków w większości grupowań rok wcześniej), w tym najbardziej wzrosła w produkcji dóbr konsumpcyjnych trwałych – o 23,7%. W produkcji dóbr zaopatrzeniowych wzrost sprzedaży wyniósł 17,8%, w produkcji dóbr związanych z energią – 15,4%, dóbr inwestycyjnych – 14,6%, a konsumpcyjnych nietrwałych – 4,5%.

Wydajność pracy w przemyśle, mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego, w okresie styczeń–październik br. była o 14,3% wyższa niż przed rokiem, przy nieznacznym wzroście przeciętnego zatrudnienia (o 0,5%) oraz zwiększeniu przeciętnego miesięcznego nominalnego wynagrodzenia brutto o 8,6%.

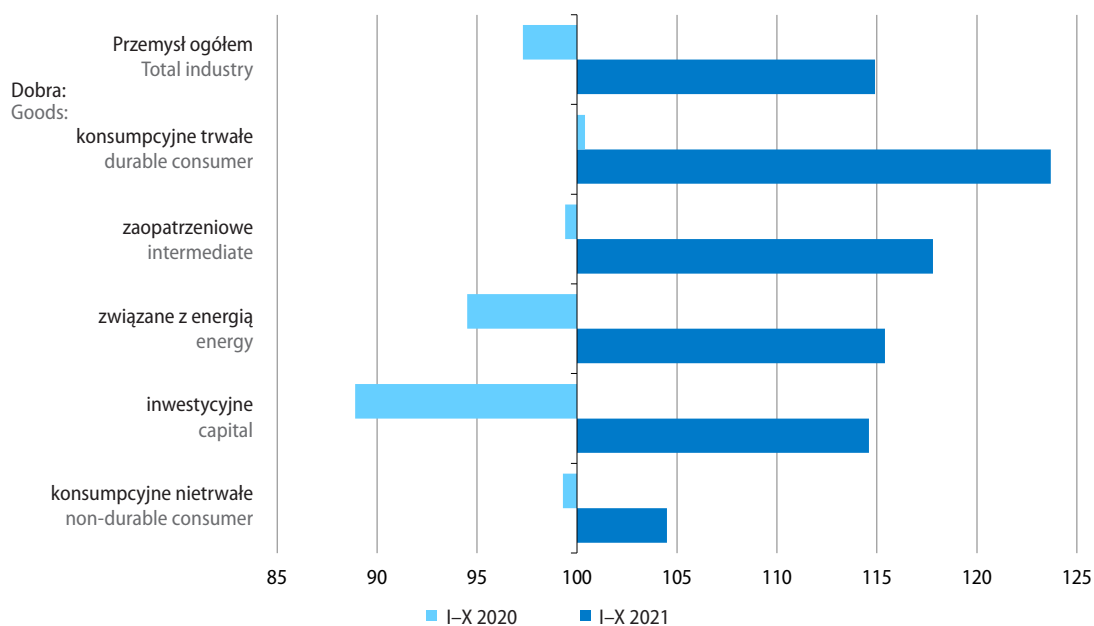
Wykres 13. Produkcja sprzedana (ceny stałe) i wskaźnik cen w przetwórstwie przemysłowym analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 13. Sold production (constant prices) and price index in manufacturing corresponding period of previous year=100



Wykres 14. Produkcja sprzedana przemysłu według głównych grupowań przemysłowych (ceny stałe) analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 14. Sold production of industry by main industrial groupings (constant prices) corresponding period of previous year=100



W październiku br. produkcja sprzedana była wyższa niż przed rokiem w 25 (spośród 34) działach przemysłu. Znaczny jej wzrost obserwowano m.in. w produkcji:

- chemikaliów i wyrobów chemicznych – o 21,9% (w tym podstawowych chemikaliów, nawozów i związków azotowych, tworzyw sztucznych i kauczuku syntetycznego w formach podstawowych – o 30,4%);
- maszyn i urządzeń – o 18,6% (m.in. pozostałych maszyn ogólnego przeznaczenia – o 30,7%);
- papieru i wyrobów z papieru – o 14,7% (w tym wyrobów z papieru i tektury – o 16,2%);
- koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 13,8% (w tym w wytwarzaniu i przetwarzaniu produktów rafinacji ropy naftowej – o 15,0%);
- wyrobów z metali – o 13,0% (m.in. metalowych elementów konstrukcyjnych – o 14,4%);
- komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 12,1% (w tym elektronicznych elementów i obwodów drukowanych – o 15,5%);
- wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych – o 11,9% (m.in. wyrobów z betonu, cementu i gipsu – o 20,5%);
- metali – o 11,7% (w tym surówki, żelazostopów, żeliwa i stali oraz wyrobów hutniczych – o 13,7%).

Większa niż przed rokiem była także sprzedaż m.in. w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – o 20,8% oraz w gospodarce odpadami; odzysku surowców – o 18,1%.

Niższą niż w październiku ub. roku produkcję sprzedaną notowano w 9 działach przemysłu. Spadek wystąpił m.in. w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 19,5% (w tym pojazdów samochodowych, z wyłączeniem motocykli – o 23,3%) oraz urządzeń elektrycznych – o 3,1% (m.in. sprzętu gospodarstwa domowego – o 4,8%).

Sprzedaż w produkcji artykułów spożywczych (stanowiąca ok. 15% produkcji sprzedanej przemysłu ogółem) była w październiku br. o 5,1% wyższa niż rok wcześniej (wówczas wzrosła nieznacznie – o 0,6%). Wzrost sprzedaży w skali roku wystąpił w większości grup tego działu (niewielki spadek notowano tylko w dwóch grupach – w produkcji gotowych pasz i karmy dla zwierząt oraz w przetwarzaniu i konserwowaniu mięsa oraz produkcji wyrobów z mięsa). Znacznie wyższa niż przed rokiem była produkcja sprzedana w przetwarzaniu i konserwowaniu owoców i warzyw – o 16,3%. Wzrost notowano także m.in. w produkcji olejów i tłuszczów pochodzenia roślinnego i zwierzęcego – o 8,1%, wytwarzaniu produktów przemiału zbóż, skrobi i wyrobów skrobiowych – o 6,6% oraz wytwarzaniu wyrobów mleczarskich – o 6,2%.

Tablica 15. Dynamika (w cenach stałych) i struktura (w cenach bieżących) produkcji sprzedanej przemysłu
Table 15. Indices (at constant prices) and structure (at current prices) of sold production of industry

Wyszczególnienie Specification	2020		2021		2020	
	X	I-X	X	I-X		
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				struktura w % structure in %	
Przemysł Industry	101,0	97,3	107,8	114,9	100,0	100,0
górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	94,9	90,9	102,4	101,9	3,1	3,1
przetwórstwo przemysłowe manufacturing	101,6	97,2	105,5	114,5	86,7	87,1
wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	93,7	99,0	140,6	125,7	7,5	7,0
dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and re- mediation activities	105,0	106,0	110,7	111,0	2,7	2,8
Z przemysłu ogółem – działy: From total industry – divisions:						
wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego mining of coal and lignite	89,1	80,9	107,7	110,2	1,1	1,2
produkcja artykułów spożywczych manufacture of food products	100,6	101,2	105,1	106,2	15,3	17,0
produkcja napojów manufacture of beverages	99,5	98,5	112,0	105,3	1,3	1,5
produkcja odzieży manufacture of wearing apparel	99,9	92,9	92,4	107,3	0,4	0,5
produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny manufacture of products of wood, cork, straw and wic- ker	107,3	103,0	108,3	117,6	2,9	2,7
produkcja papieru i wyrobów z papieru manufacture of paper and paper products	101,6	101,2	114,7	113,8	3,1	3,2
produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej manufacture of coke and refined petroleum products	90,0	90,5	113,8	101,6	5,3	4,3
produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych manufacture of chemicals and chemical products	104,9	101,5	121,9	115,1	4,7	4,5
produkcja wyrobów farmaceutycznych manufacture of pharmaceutical products	99,2	106,4	112,4	103,4	0,7	0,9
produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych manufacture of rubber and plastic products	104,1	98,8	106,1	118,8	6,8	6,7
produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surow- ców niemetalicznych manufacture of other non-metallic mineral products	97,1	98,0	111,9	114,0	4,1	4,3
produkcja metali manufacture of basic metals	95,0	90,5	111,7	116,0	4,1	3,5
produkcja wyrobów z metali manufacture of metal products	101,7	100,1	113,0	120,0	7,9	7,6

Tablica 15. Dynamika (w cenach stałych) i struktura (w cenach bieżących) produkcji sprzedanej przemysłu (dok.)

Table 15. Indices (at constant prices) and structure (at current prices) of sold production of industry (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2020		2021		2020	
	X	I-X	X	I-X		
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				struktura w % structure in %	
produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych manufacture of computer, electronic and optical products	107,9	103,3	112,1	131,2	3,1	2,8
produkcja urządzeń elektrycznych manufacture of electrical equipment	117,7	109,0	96,9	130,8	5,9	5,4
produkcja maszyn i urządzeń manufacture of machinery and equipment n.e.c.	85,8	86,8	118,6	117,3	2,8	2,9
produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep manufacture of motor vehicles, trailers and semitrailers	101,2	81,7	80,5	115,8	8,9	9,2
produkcja pozostałego sprzętu transportowego manufacture of other transport equipment	100,2	95,3	105,1	101,3	1,4	1,7
produkcja mebli manufacture of furniture	105,4	98,7	104,7	116,9	3,0	3,1

Spośród 302 **wyrobów i grup wyrobów przemysłowych** objętych badaniem produkcji² prezentacja danych o produkcji zrealizowanej w październiku br. możliwa jest dla 301³. Produkcja 151 spośród nich była większa niż przed rokiem, w tym wytworzono znacznie więcej: komputerów, rowerów, etylenu, pestycydów, rur stalowych, koksu, farb i lakierów, tworzyw sztucznych, cukru, soków z owoców i warzyw, olejów opałowych oraz cementu.

Mniejsza niż w październiku ub. roku była natomiast produkcja 147 wyrobów i grup wyrobów przemysłowych, w tym: pojazdów do transportu publicznego, silników spalinowych do pojazdów mechanicznych, samochodów osobowych, zmywarek do naczyń, ciągników rolniczych, pralek automatycznych, tarcicy liściastej, mydła, nawozów mineralnych lub chemicznych fosforowych, kuchni gazowych z piekarnikiem, produktów uboju bydła i cieląt, chłodziarek i zamrażarek oraz odbiorników telewizyjnych.

W październiku br. **obróć eksportowy**⁴ przedsiębiorstw przemysłowych zwiększył się w skali roku o 13,5%, w tym do strefy euro – o 10,2% (przed rokiem notowano jego wzrost odpowiednio o ok. 5% w ujęciu ogółem i ok. 7% do strefy euro). Obrót eksportowy był wyższy niż w październiku ub. roku w większości badanych działów przemysłu, w tym w dużym stopniu wzrósł m.in. w produkcji metali oraz w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – po ok. 67%, w produkcji chemikaliów i wyrobów chemicznych oraz produkcji pozostałego sprzętu transportowego – po ok. 37%, a także w produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o ok. 24%. Mniejszy niż rok wcześniej był natomiast obrót eksportowy m.in. w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o ok. 20% oraz skór i wyrobów skórzanych – o ok. 16%.

2 W ujęciu ilościowym; dane dotyczą podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób.

3 W związku z brakiem danych o ich produkcji od części badanych podmiotów.

4 W cenach bieżących; dotyczy sprzedaży do krajów zarówno z wewnątrz, jak i spoza Unii Europejskiej; dane dotyczą podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Wartość **nowych zamówień**⁵ otrzymanych przez badane przedsiębiorstwa przetwórstwa przemysłowego w październiku br. była wyższa niż przed rokiem o 23,4%, w tym dla zamówień na eksport o 13,3% (wobec wzrostu rok wcześniej zamówień ogółem oraz zamówień na eksport po ok. 4%). Nowe zamówienia wzrosły w skali roku w większości badanych działów, w tym znacznie m.in. w produkcji: urządzeń elektrycznych – o ok. 69% (w tym na eksport o ok. 43%), metali – o ok. 64% (na eksport o ok. 54%), chemikaliów i wyrobów chemicznych – o ok. 41% (na eksport o ok. 34%) i wyrobów z metali – o ok. 32% (na eksport o ok. 24%). Niższa niż w październiku ub. roku była natomiast wartość nowych zamówień m.in. w produkcji pozostałego sprzętu transportowego – o ok. 21% (na eksport o ok. 6%), odzieży – o ok. 17% (na eksport o ok. 16%) oraz pojazdów samochodowych, przyczep i naczip – o ok. 16% (zarówno ogółem, jak i na eksport).

W okresie styczeń–wrzesień br. **wyniki finansowe**⁶ przedsiębiorstw przemysłowych były lepsze niż w analogicznym okresie ub. roku (kiedy obserwowano ich pogorszenie). Znacznie zwiększył się wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów – o 43,3% do 91,8 mld zł (po spadku o 5,5% rok wcześniej); odnotowano wysoki wzrost wyniku finansowego brutto – o 77,5% do 106,3 mld zł oraz netto – o 83,1% do 90,2 mld zł (wobec spadków rok wcześniej – odpowiednio o 15,5% i o 17,6%). Poprawę wyników finansowych obserwowano we wszystkich sekcjach przemysłu. W przetwórstwie przemysłowym wynik finansowy netto wzrósł o 78,9% do 67,9 mld zł, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 40,4% do 16,1 mld zł, a w dostawie wody, gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 38,2% do 3,0 mld zł. W górnictwie i wydobywaniu odnotowano dodatni wynik finansowy netto (3,2 mld zł) wobec ujemnego przed rokiem (minus 2,4 mld zł). Lepsze niż rok wcześniej były wyniki finansowe netto w większości działów przetwórstwa przemysłowego; m.in. w produkcji koks i produktów rafinacji ropy naftowej uzyskano wynik dodatni (wobec ujemnego rok wcześniej), a kilkukrotnie wyższe niż przed rokiem wyniki dodatnie – w produkcji metali (wzrost ponad 6-krotny), pojazdów samochodowych, przyczep i naczip (blisko 4-krotny), urządzeń elektrycznych (ponad 3-krotny) oraz wyrobów z drewna, korka oraz słomy i wikliny (ok. 2,5-krotny). Wyraźnie wyższe dodatnie wyniki finansowe netto notowano też m.in. w produkcji wyrobów z metali oraz chemikaliów i wyrobów chemicznych. Wyniki dodatnie, ale słabsze niż przed rokiem uzyskały natomiast m.in. przedsiębiorstwa specjalizujące się w produkcji mebli oraz wyrobów farmaceutycznych.

Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto w przedsiębiorstwach przemysłowych ogółem wyniósł 6,8% (wobec 5,7% w okresie styczeń–wrzesień ub. roku). Wyraźnie zwiększyły się też wskaźniki rentowności obrotu brutto (z 5,2% przed rokiem do 7,6%) oraz netto (z 4,3% do 6,4%). Lepiej niż rok wcześniej kształtował się wskaźnik poziomu kosztów, który obniżył się z 94,8% do 92,4%. Niższe były wskaźniki płynności finansowej – I stopnia (37,7% wobec 38,9% przed rokiem) oraz II stopnia (98,5% wobec 101,9%). Zwiększył się udział podmiotów wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie badanych przedsiębiorstw przemysłowych (z 80,4% do 82,1%) oraz, znacznie, udział przychodów podmiotów wykazujących zysk w przychodach badanych przedsiębiorstw ogółem (z 73,0% do 88,9%).

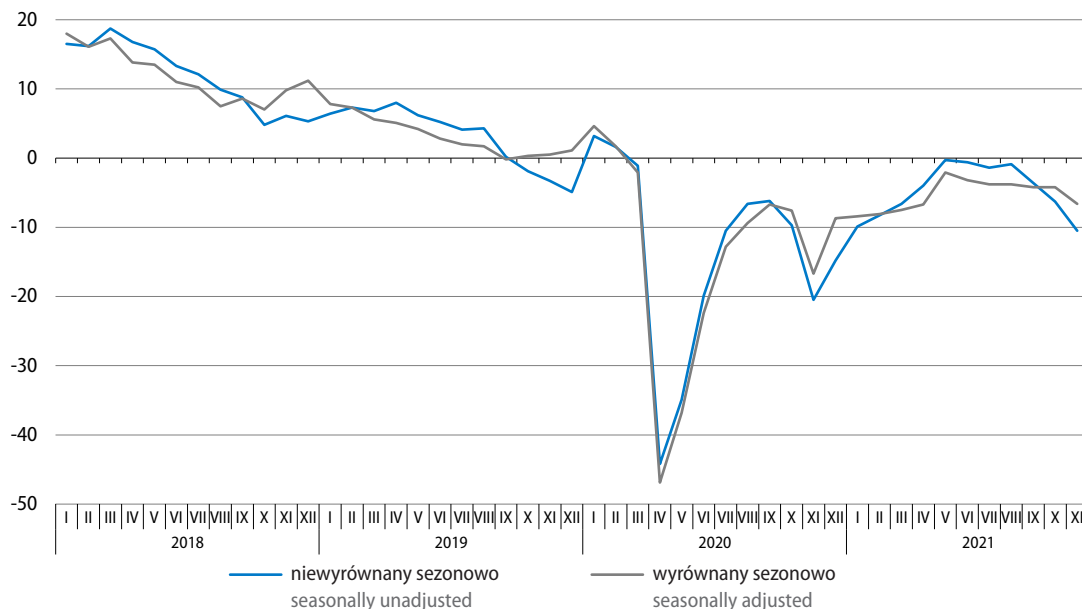
W okresie styczeń–wrzesień br. **nakłady inwestycyjne**⁷ w przemyśle wyniosły 57,5 mld zł, tj. zwiększyły się w skali roku o 2,5% (wobec spadku o 8,6% przed rokiem). Wyraźny wzrost nakładów notowano w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji; zwiększyły się one także w przetwórstwie przemysłowym. Znacznie mniejsze niż przed rokiem były natomiast nakłady inwestycyjne w górnictwie i wydobywaniu, a niewielki ich spadek wystąpił w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę. Większa niż w okresie styczeń–wrzesień ub. roku była liczba nowo rozpoczętych przez przedsiębiorstwa przemysłowe zadań inwestycyjnych – o 19,8%, jak również ich wartość kosztorysowa – o 10,6%.

5 W cenach bieżących; dane dotyczą wybranych działów przetwórstwa przemysłowego (podmioty gospodarcze o liczbie pracujących 50 i więcej osób oraz ok. 10% próba podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób).

6 Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

7 W cenach bieżących; dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

Wykres 15. Wskaźniki ogólnego klimatu koniunktury w przetwórstwie przemysłowym
 Chart 15. General business climate indicators in manufacturing



W listopadzie br. **ogólny klimat koniunktury** w przetwórstwie przemysłowym oceniany jest bardziej pesymistycznie niż miesiąc wcześniej. Pogorszyły się negatywne diagnozy i prognozy w zakresie portfela zamówień (w tym zagranicznego), produkcji oraz sytuacji finansowej przedsiębiorstw. Przedsiębiorcy nadal przewidują, że w najbliższych trzech miesiącach zatrudnienie w ich firmach może zostać ograniczone, a ceny wyrobów przemysłowych będą rosnąć.

Do najistotniejszych barier działalności w przetwórstwie przemysłowym badane firmy nadal zaliczają niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej (której dotkliwość jest nieco większa niż przed miesiącem), koszty zatrudnienia i wysokie obciążenia na rzecz budżetu. W porównaniu z sytuacją sprzed roku podmioty częściej wskazują m.in. na niedobór surowców, materiałów i półfabrykatów (z przyczyn pozafinansowych), a rzadziej – na niedostateczny popyt na rynku krajowym i zagranicznym.

Podobnie jak miesiąc wcześniej, w listopadzie br. przedsiębiorcy w przetwórstwie przemysłowym zgłaszają niewielki niedobór zapasów wyrobów gotowych. Niewystarczające zapasy wyrobów sygnalizują m.in. producenci odzieży (wobec nadmiaru w październiku br.), natomiast ich nadmiar nadal wskazują m.in. producenci papieru i wyrobów z papieru, pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, a także wyrobów tekstylnych (gdzie nadmiar zapasów wyrobów jest wyraźnie większy niż przed miesiącem).

Obawy przedsiębiorstw przetwórstwa przemysłowego przed wpływem pandemii COVID-19 na ich działalność w listopadzie br. są zbliżone do odczuwanych miesiąc wcześniej. Spośród badanych firm ok. 83% uważa, że negatywne skutki epidemii będą dla nich nieznaczne lub nie wystąpią, ok. 13% obawia się konsekwencji poważnych, a ok. 3% – zagrażających stabilności firmy. Związany z pandemią spadek zamówień składanych przez klientów w ocenie przedsiębiorców może w listopadzie br. wynieść blisko 2% (wobec ok. 1% przed miesiącem). Nieco bardziej ostrożnie niż w październiku br. postrzegane są perspektywy prowadzenia działalności przy utrzymaniu ograniczeń związanych ze zwalczaniem epidemii: mniej przedsiębiorstw niż przed miesiącem twierdzi, że przy aktualnych obostrzeniach może działać dłużej niż pół roku – ok. 57% (wobec ok. 59%), a nieznacznie więcej przewiduje, że przetrwa od 4 do 6 miesięcy – ok. 17% (wobec 16%). Zbliżony do notowanego przed miesiącem pozostaje natomiast odsetek firm, które widzą możliwość funkcjonowania w warunkach obostrzeń przez najwyżej miesiąc (ok. 6%) lub od 2 do 3 miesięcy (ok. 20%).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 29. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 30. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 31. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 43. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 48. PRODUKCJA SPRZEDANA PRZEMYSŁU

TABL. 49. INDEKS PRODUKCJI SPRZEDANEJ PRZEMYSŁU

TABL. 50. PRODUKCJA SPRZEDANA PRZEMYSŁU WEDŁUG GŁÓWNYCH GRUPOWAŃ PRZEMYSŁOWYCH

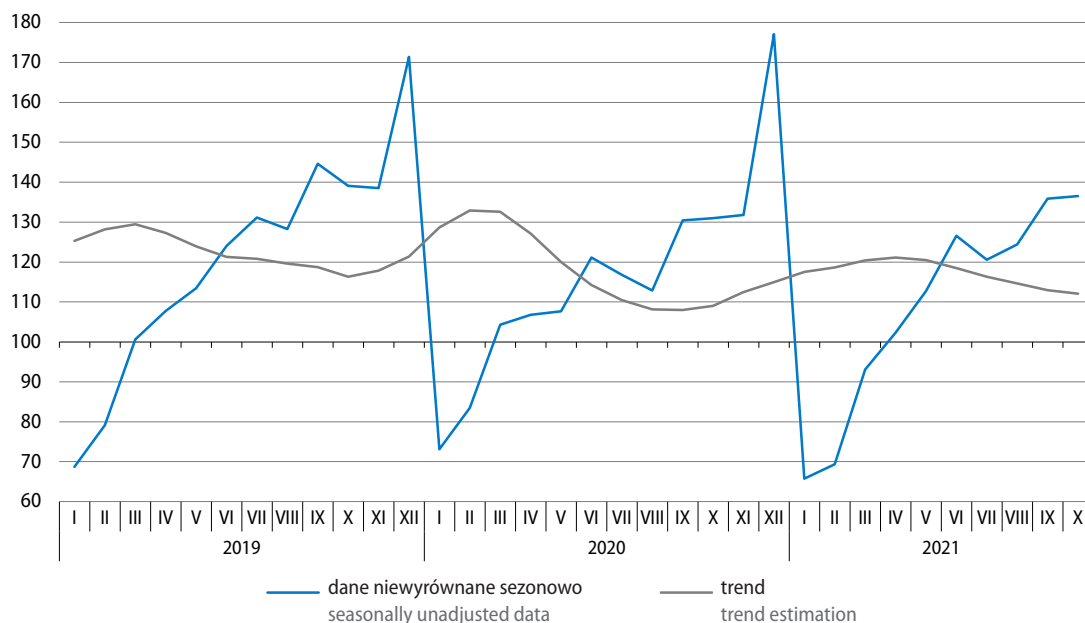
TABL. 64. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

Budownictwo Construction

W październiku br. **produkcja budowlano-montażowa**¹ była wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano spadek). Tempo jej wzrostu w skali roku było podobne do obserwowanego w poprzednim miesiącu (a po wyeliminowaniu wpływu czynników sezonowych – wyższe niż we wrześniu br.).

Wykres 16. Produkcja budowlano-montażowa (ceny stałe) przeciętna miesięczna 2015=100

Chart 16. Construction and assembly production (constant prices)
monthly average of 2015=100



Produkcja budowlano-montażowa zrealizowana na terenie kraju w październiku br. była o 4,2% wyższa niż przed rokiem (we wrześniu br. także notowano wzrost o 4,2%, a w październiku ub. roku – spadek o 5,8%). Po wyeliminowaniu wpływu czynników sezonowych w październiku br. produkcja zwiększyła się o 2,6% w skali miesiąca oraz o 5,6% w skali roku.

Sprzedaż robót budowlanych wzrosła w stosunku do października ub. roku w podmiotach zajmujących się głównie robotami specjalistycznymi – o 12,7% oraz budową obiektów inżynierii lądowej i wodnej – o 3,0% (po spadkach rok wcześniej). Niewielki jej spadek (znacznie mniejszy niż przed rokiem) odnotowano jedynie w jednostkach specjalizujących się w budowie budynków – o 0,6%. Zwiększyła się zarówno sprzedaż robót o charakterze inwestycyjnym – o 5,2%, jak i remontowym – o 2,6% (wobec ograniczenia sprzedaży robót obu typów rok wcześniej).

¹ W cenach stałych; w jednostkach budowlanych o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Tablica 16. Dynamika (w cenach stałych) i struktura (w cenach bieżących) produkcji budowlano-montażowej
 Table 16. Indices (at constant prices) and structure (at current prices) of construction and assembly production

Wyszczególnienie Specification	2020		2021		2020	
	X	I-X	X	I-X		
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				struktura w % structure in %	
Ogółem Total	94,2	98,0	104,2	101,9	100,0	100,0
roboty budowlane o charakterze: construction work with:						
inwestycyjnym investment character	95,3	99,3	105,2	97,2	60,0	62,9
remontowym restoration character	92,5	96,0	102,6	109,9	40,0	37,1
Budowa budynków Construction of buildings	88,7	94,6	99,4	97,0	31,4	32,8
Budowa obiektów inżynierii lądowej i wodnej Civil engineering	96,1	98,6	103,0	101,3	41,2	41,4
Roboty budowlane specjalistyczne Specialised construction activities	98,2	101,7	112,7	109,0	27,4	25,8

W okresie styczeń–październik br. produkcja budowlano-montażowa była o 1,9% wyższa niż w analogicznym okresie ub. roku (wobec spadku o 2,0% rok wcześniej). Większa niż przed rokiem była sprzedaż robót w przedsiębiorstwach realizujących głównie roboty budowlane specjalistyczne – o 9,0% oraz specjalizujących się w budowie obiektów inżynierii lądowej i wodnej – o 1,3%. W podmiotach zajmujących się głównie budową budynków odnotowano natomiast spadek produkcji budowlano-montażowej o 3,0%. Sprzedaż robót remontowych była o 9,9% wyższa niż w okresie styczeń–październik ub. roku, natomiast sprzedaż robót inwestycyjnych – o 2,8% niższa.

W okresie styczeń–wrzesień br. **wyniki finansowe**² przedsiębiorstw budowlanych były lepsze niż w analogicznym okresie ub. roku. Wynik finansowy ze sprzedaży produktów towarów i materiałów wzrósł o 19,3% do 4,6 mld zł (po wzroście o 26,7% rok wcześniej); znacznie zwiększył się wynik finansowy brutto – o 44,2% do 6,5 mld zł oraz netto – o 41,8% do 5,4 mld zł (rok wcześniej notowano wzrost tych wyników odpowiednio o 17,8% i o 22,1%). Wyniki finansowe brutto i netto poprawiły się we wszystkich działach budownictwa, w największym stopniu – w przedsiębiorstwach specjalizujących się w budowie obiektów inżynierii lądowej i wodnej.

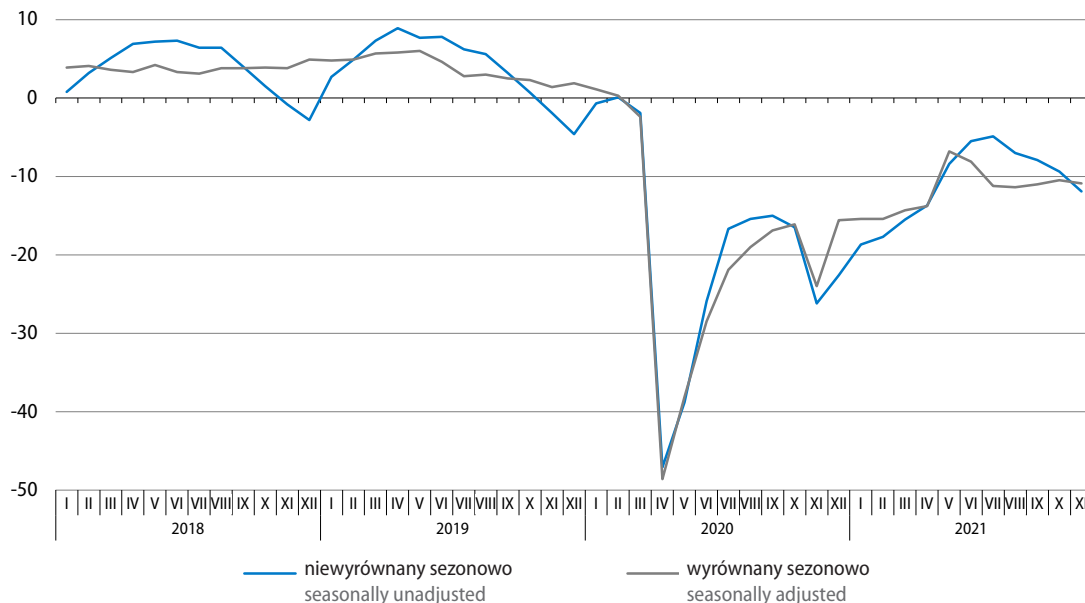
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto w przedsiębiorstwach budowlanych ogółem wyniósł 5,3% (wobec 4,8% w okresie styczeń–wrzesień ub. roku). Poprawiły się wskaźniki rentowności obrotu brutto (z 5,5% przed rokiem do 7,2%) oraz netto (z 4,7% do 6,0%). Korzystniej niż rok wcześniej ukształtował się wskaźnik poziomu kosztów, który obniżył się z 94,5% do 92,8%. Wyższe były wskaźniki płynności finansowej – I stopnia (49,7% wobec 46,1% przed rokiem) oraz II stopnia (118,8% wobec 114,2%). Obniżył się udział podmiotów wykazujących zysk netto w łącznej liczbie badanych przedsiębiorstw budowlanych (z 77,9% do 75,0%) oraz udział przychodów podmiotów wykazujących zysk w przychodach badanych przedsiębiorstw ogółem (z 89,2% do 87,3%).

² Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

Nakłady inwestycyjne³ poniesione w budownictwie w okresie styczeń–wrzesień br. wyniosły 2,7 mld zł i były o 10,9% wyższe niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 14,4%). Liczba nowo rozpoczętych przez przedsiębiorstwa budowlane zadań inwestycyjnych była o 19,5% większa niż w okresie styczeń–wrzesień ub. roku, a ich wartość kosztorysowa – o 32,2% wyższa.

Wykres 17. Wskaźniki ogólnego klimatu koniunktury w budownictwie

Chart 17. General business climate indicators in construction



W listopadzie br. oceny **ogólnego klimatu koniunktury** w budownictwie są bardziej niekorzystne niż przed miesiącem. Negatywne i gorsze niż w październiku br. są diagnozy portfela zamówień i produkcji budowlano-montażowej na rynku krajowym, przy nadal niekorzystnych ocenach bieżącej sytuacji finansowej przedsiębiorstw. Pesymistyczne prognozy w wymienionych obszarach pogorszyły się w stosunku do formułowanych miesiąc wcześniej. Nieco bardziej niekorzystne niż w październiku br. są także przewidywania dotyczące zamówień na roboty na rynkach zagranicznych. Przedsiębiorcy nadal spodziewają się, że w najbliższych trzech miesiącach zatrudnienie w ich firmach spadnie, a ceny robót budowlano-montażowych wzrosną.

Wśród barier działalności w budownictwie najczęściej wymieniane są koszty zatrudnienia, a także koszty materiałów oraz niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej. Znaczenie poszczególnych barier nie zmieniło się istotnie w stosunku do poprzedniego miesiąca. W porównaniu z listopadem ub. roku najbardziej wzrosła dotkliwość utrudnień związanych z wysokimi kosztami materiałów, przy spadku uciążliwości niedostatecznego popytu.

Wykorzystanie mocy produkcyjnych w budownictwie w listopadzie br. jest oceniane przez badane firmy na ok. 83%, tj. podobnie jak przed miesiącem oraz o ok. 5 p.proc. więcej niż przed rokiem.

³ W cenach bieżących; dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

Obawy przedsiębiorstw budowlanych przed niekorzystnym wpływem **pandemii COVID-19** są w listopadzie br. nieco większe niż miesiąc wcześniej. Blisko 84% firm, tj. o ok. 2 p.proc. mniej niż w październiku br., uważa, że skutki epidemii będą dla nich nieznaczne lub nie wystąpią, natomiast nieznacznie więcej (po ok. 1 p.proc.) obawia się konsekwencji poważnych (ok. 7% podmiotów) lub zagrażających ich stabilności (ok. 9%). Firmy szacują, że w związku z pandemią zamówienia od klientów zmniejszą się w listopadzie br. o ok. 6% (przed miesiącem wskazywano spadek o ok. 4%). Gorsze od formułowanych miesiąc wcześniej są opinie przedsiębiorstw w zakresie perspektyw ich funkcjonowania przy utrzymaniu aktualnych ograniczeń związanych ze zwalczaniem pandemii. Zmniejszył się odsetek firm wskazujących możliwość przetrwania w takich warunkach powyżej pół roku (do ok. 43% z ok. 49% w październiku br.), a wzrósł tych, które twierdzą, że mogą przetrwać najwyżej miesiąc (do ok. 15% z ok. 9%). Nie zmienił się natomiast istotnie odsetek podmiotów deklarujących możliwość funkcjonowania w warunkach obostrzeń przez okres od 4 do 6 miesięcy (wyniósł ok. 18% wobec ok. 19% w październiku br.) lub od 2 do 3 miesięcy (ok. 24% wobec ok. 23%).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 29. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 30. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 31. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 43. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 52. SPRZEDAŻ PRODUKCJI BUDOWLANO-MONTAŻOWEJ

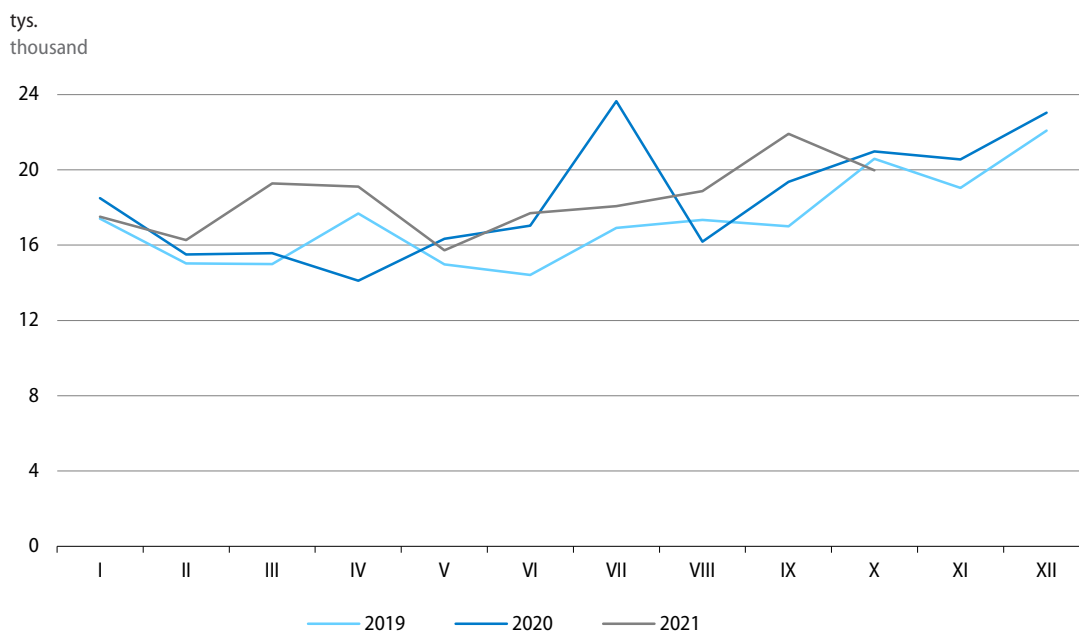
TABL. 64. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

Budownictwo mieszkaniowe

Housing construction

W październiku br., po wzroście w dwóch poprzednich miesiącach, oddano do użytkowania mniej mieszkań niż przed rokiem. Więcej było natomiast mieszkań, na budowę których wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym oraz mieszkań, których budowę rozpoczęto (po spadkach rok wcześniej).

Wykres 18. Mieszkania oddane do użytkowania
Chart 18. Dwellings completed



Według wstępnych danych¹ w październiku br. **oddano do użytkowania** ogółem 20,0 tys. mieszkań, tj. o 4,8% mniej niż przed rokiem (wówczas notowano wzrost o 1,9%). W budownictwie przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem liczba oddanych mieszkań spadła o 9,4%, a w budownictwie indywidualnym wzrosła o 4,5%.

W okresie styczeń–październik br. oddano do użytkowania 184,4 tys. mieszkań, tj. o 4,0% więcej niż rok wcześniej (kiedy wzrost wyniósł 6,6%). Zwiększyła się liczba mieszkań zrealizowanych w budownictwie indywidualnym (o 19,3%), natomiast zmniejszyła – w budownictwie przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem (o 4,4%).

¹ Dane meldunkowe – mogą ulec zmianie po opracowaniu sprawozdań kwartalnych.

Tablica 17. Budownictwo mieszkaniowe
Table 17. Housing construction

Formy budownictwa Forms of construction	2021					2020
	X		I-X			struktura w % structure in %
	w liczbach bezwzględnych in absolute numbers	X 2020=100	w liczbach bezwzględnych in absolute numbers	I-X 2020=100		
Mieszkania oddane do użytkowania Dwellings completed						
Ogółem Total	19973	95,2	184395	104,0	100,0	100,0
Indywidualne Private	7360	104,5	71169	119,3	38,6	33,6
Przeznaczone na sprzedaż lub wynajem ^a For sale or rent ^a	12103	90,6	109398	95,6	59,3	64,6
Pozostałe ^b Others ^b	510	89,9	3828	122,1	2,1	1,8
Mieszkania, na których budowę wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym Dwellings for which permits have been granted or which have been registered with a construction project						
Ogółem Total	28728	106,6	283394	129,2	100,0	100,0
Indywidualne Private	11364	125,1	105715	125,6	37,3	38,4
Przeznaczone na sprzedaż lub wynajem ^a For sale or rent ^a	16898	96,0	174432	131,5	61,6	60,5
Pozostałe ^b Others ^b	466	167,0	3247	127,6	1,1	1,1
Mieszkania, których budowę rozpoczęto Dwellings in which construction has begun						
Ogółem Total	22533	115,0	238952	127,8	100,0	100,0
Indywidualne Private	9324	118,5	93920	119,4	39,3	42,1
Przeznaczone na sprzedaż lub wynajem ^a For sale or rent ^a	12851	111,7	140879	133,8	59,0	56,3
Pozostałe ^b Others ^b	358	162,7	4153	140,8	1,7	1,6

a Budowane przez deweloperów, łącznie z budownictwem osób fizycznych przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem w celu osiągnięcia zysku. b Mieszkania spółdzielcze, społeczne czynszowe, komunalne i zakładowe.

a Constructed by developers, including construction realised by natural persons intended for sale or rent in order to achieve a profit.

b Cooperative, public building society, municipal and company dwellings.

Przeciętna powierzchnia użytkowa mieszkania oddanego do użytkowania w okresie styczeń–październik br. wyniosła 93,5 m² (o 4,7 m² więcej niż rok wcześniej), w tym w budownictwie przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem – 62,9 m² (odpowiednio o 1,3 m² więcej), a w budownictwie indywidualnym – 142,9 m² (o 0,2 m² mniej).

Według wstępnych danych¹ w październiku br. wzrosła w skali roku zarówno liczba mieszkań, na budowę których **wydano pozwolenia** lub **dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym** (o 6,6% do 28,7 tys., po spadku przed rokiem o 3,1%), jak i mieszkań, których **budowę rozpoczęto** (o 15,0% do 22,5 tys. wobec spadku rok wcześniej o 18,7%). W okresie styczeń–październik br. wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym na budowę 283,4 tys. mieszkań oraz rozpoczęto budowę 239,0 tys. mieszkań, tj. odpowiednio o 29,2% oraz o 27,8% więcej niż przed rokiem (wówczas obserwowano spadki odpowiednio o 4,2% i o 7,7%).

Szacuje się, że na koniec października br. **w budowie** pozostawało 883,1 tys. mieszkań, tj. o 5,7% więcej niż w końcu października ub. roku.

¹ Dane meldunkowe – mogą ulec zmianie po opracowaniu sprawozdań kwartalnych.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

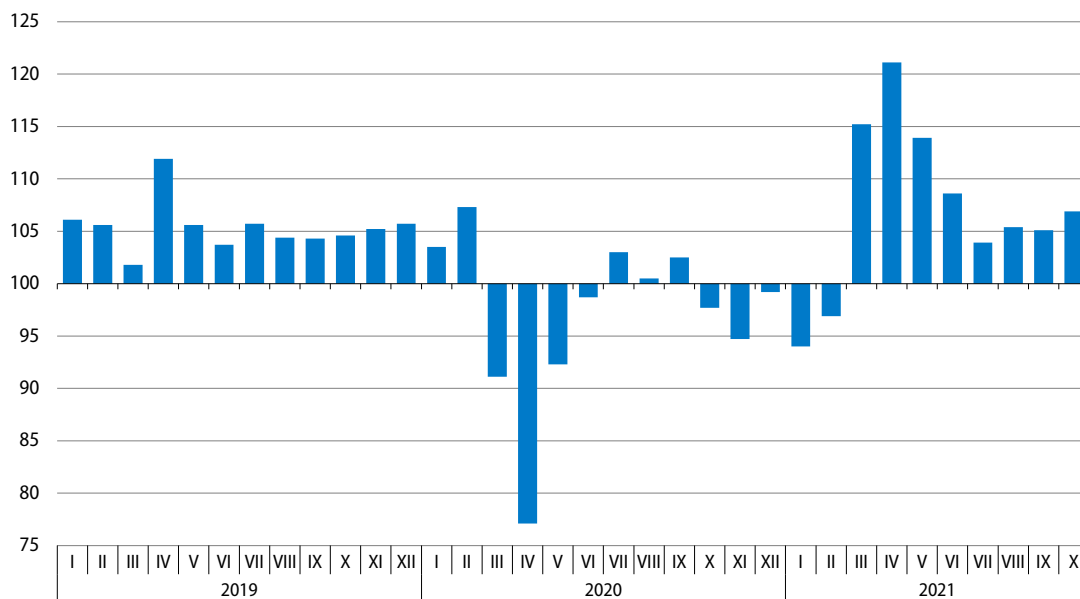
TABL. 45. MIESZKANIA

Rynek wewnętrzny Domestic market

W październiku br. **sprzedaż detaliczna**¹ była o 6,9% większa niż rok wcześniej (wobec wzrostu o 5,1% we wrześniu br. i spadku o 2,3% w październiku ub. roku). W okresie styczeń–październik br. jej wzrost wyniósł 7,4% (podczas gdy w analogicznym okresie ub. roku notowano spadek o 3,0%).

**Wykres 19. Sprzedaż detaliczna towarów (ceny stałe)
analogiczny okres roku poprzedniego=100**

Chart 19. Retail sales of goods (constant prices)
corresponding period of previous year=100



W większości grup sprzedaż detaliczna była wyższa niż przed rokiem, z wyjątkiem podmiotów handlujących pojazdami samochodowymi, motocyklami, częściami (gdzie w drugim miesiącu z rzędu notowano spadek). Największy wzrost sprzedaży utrzymał się w grupie tekstylia, odzież, obuwie (wyniósł 29,3%). W jednostkach handlujących paliwami stałymi, ciekłymi i gazowymi sprzedaż wzrosła o 6,9%, a w grupie żywność, napoje i wyroby tytoniowe – o 2,7%.

Przy wyższej niż we wrześniu br. sprzedaży detalicznej ogółem (w cenach bieżących), w październiku br. obserwowano dalszy wzrost jej wartości zrealizowanej **przez Internet**² (w tym zwiększyła się ona m.in. w podmiotach z grup: tekstylia, odzież, obuwie oraz meble, rtv, agd, a obniżyła w grupie prasa, książki, pozostała sprzedaż w wyspecjalizowanych sklepach; wymienione grupy w tej formie realizują ok. 17%–22% swojej sprzedaży). Udział handlu przez Internet w sprzedaży detalicznej ogółem wyniósł 8,4%, tj. podobnie jak przed miesiącem i więcej niż przed rokiem (kiedy wynosił 7,3%).

¹ W cenach stałych; w przedsiębiorstwach handlowych i niehandlowych o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

² Podmioty, dla których sprzedaż internetowa jest przeważającą formą sprzedaży są ujęte w grupie „Sprzedaż detaliczna prowadzona przez domy sprzedaży wysyłkowej lub Internet”. Natomiast sprzedaż przez Internet może być realizowana również przez podmioty w innych grupach, dla których podstawową formą jest sprzedaż stacjonarna.

Tablica 18. Dynamika (w cenach stałych) i struktura (w cenach bieżących) sprzedaży detalicznej
 Table 18. Indices (at constant prices) and structure (at current prices) of retail sales

Wyszczególnienie Specification	2020		2021		2020	
	X	I-X	X	I-X		
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				struktura w % structure in %	
Ogółem^a Total^a	97,7	97,0	106,9	107,4	100,0	100,0
w tym: of which:						
Pojazdy samochodowe, motocykle, części Motor vehicles, motorcycles, parts	92,0	86,1	94,8	115,5	8,5	8,1
Paliwa stałe, ciekłe i gazowe Solid, liquid and gaseous fuels	86,6	91,0	106,9	101,7	14,6	13,8
Żywność, napoje i wyroby tytoniowe Food, beverages and tobacco products	98,0	98,0	102,7	101,2	24,8	26,7
Farmaceutyki, kosmetyki, sprzęt ortopedyczny Pharmaceuticals, cosmetics, orthopaedic equipment	101,3	98,6	106,1	106,2	6,8	7,0
Tekstylia, odzież, obuwie Textiles, clothing, footwear	90,3	85,7	129,3	129,1	6,4	5,6
Meble, rtv, agd Furniture, radio, TV and household appliances	111,9	105,2	100,2	105,8	9,2	9,5
Prasa, książki, pozostała sprzedaż w wyspecjalizowanych sklepach Newspapers, books, other sale in specialised stores	96,3	96,2	104,2	106,1	4,8	4,9
Pozostałe Others	91,6	91,8	113,2	106,4	9,1	9,1

a Grupowania przedsiębiorstw dokonano na podstawie Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 (PKD 2007), zaliczając przedsiębiorstwo do określonej kategorii wg przeważającego rodzaju działalności, zgodnie z aktualnym w omawianym okresie stanem organizacyjnym. Odnotowane zmiany (wzrost/spadek) wolumenu sprzedaży detalicznej w poszczególnych grupach rodzajów działalności przedsiębiorstw mogą zatem również wynikać ze zmiany przeważającego rodzaju działalności przedsiębiorstwa oraz zmian organizacyjnych (np. połączenia przedsiębiorstw). Nie ma to wpływu na dynamikę sprzedaży detalicznej ogółem.

a Groups of enterprises were created based on the Polish Classification of Activities – PKD 2007. A given enterprise is included to a specific category by predominating kind of activity and according to its present organisational status. The recorded changes of rise or fall of the volume of retail sales in particular groups of enterprises activity may result from a change in the predominating kind of activity and organisational changes (e.g. a merger of enterprises). This does not have impact on the dynamics of the total retail sales.

Sprzedaż hurtowa³ w przedsiębiorstwach handlowych w październiku br. wzrosła w skali roku o 20,7%, w tym w przedsiębiorstwach hurtowych zwiększyła się o 24,7% (wobec odpowiednio wzrostu o 0,7% i spadku o 0,4% przed rokiem). Wśród grup o znaczącym udziale w sprzedaży hurtowej ogółem wysoki wzrost utrzymał się w grupie półprodukty i odpady pochodzenia nierolniczego oraz złom (60,2%). W znacznym stopniu zwiększyła się również sprzedaż w grupie kosmetyki i wyroby farmaceutyczne (12,3%). W okresie styczeń–październik br. sprzedaż hurtowa w przedsiębiorstwach handlowych wzrosła w skali roku o 21,3%, w tym w przedsiębiorstwach hurtowych – o 20,0% (wobec spadku rok wcześniej odpowiednio o 1,8% i o 0,2%).

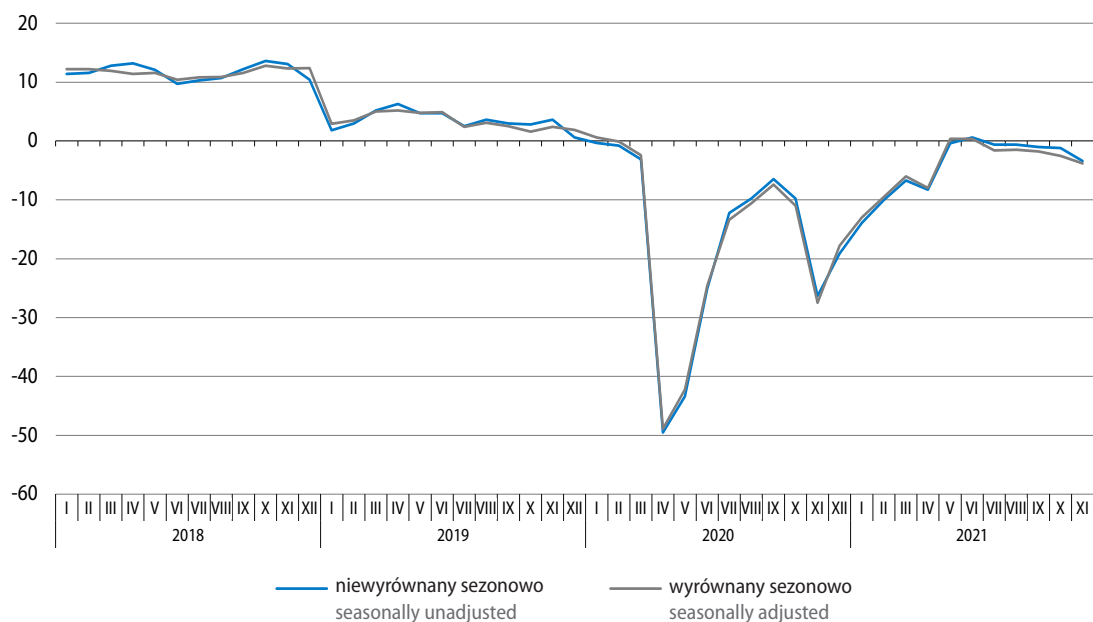
³ W cenach bieżących; w przedsiębiorstwach handlowych o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

W okresie styczeń–wrzesień br. **wyniki finansowe przedsiębiorstw**⁴ prowadzących działalność w zakresie handlu; naprawy pojazdów samochodowych były wyższe od osiągniętych przed rokiem. Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększył się o 56,1% (do 35,5 mld zł), wynik finansowy brutto wzrósł o 75,7% (do 36,9 mld zł), a netto – o 81,4% (do 31,2 mld zł). Poprawił się wskaźnik rentowności ze sprzedaży brutto (z 3,3% do 4,2%) oraz wskaźnik obrotu brutto (z 3,0% do 4,3%) i netto (z 2,4% do 3,6%). Polepszył się wskaźnik poziomu kosztów (z 97,0% do 95,7%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia (31,3%) był zbliżony do notowanego rok wcześniej, wzrósł natomiast wskaźnik II stopnia (z 82,7% do 85,6%). Zwiększył się udział przedsiębiorstw wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie badanych przedsiębiorstw w sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (z 78,1% do 85,1%) oraz udział ich przychodów w przychodach z całokształtu działalności ogółu podmiotów w tej sekcji – z 82,9% do 92,0%.

Nakłady inwestycyjne⁵ zrealizowane przez jednostki prowadzące działalność w zakresie handlu; naprawy pojazdów samochodowych w okresie styczeń–wrzesień br. były o 24,9% wyższe niż rok wcześniej (wówczas notowano ich spadek o 17,7%). Zwiększyła się liczba nowo rozpoczętych inwestycji (o 30,4%) oraz ich wartość kosztorysowa (o 80,3%).

Wykres 20. Wskaźniki ogólnego klimatu koniunktury w handlu detalicznym

Chart 20. General business climate indicators in retail trade



4 Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

5 W cenach bieżących; dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

W listopadzie br. **ogólny klimat koniunktury** w handlu detalicznym oceniany jest bardziej pesymistycznie niż przed miesiącem. Pogorszyły się negatywne oceny koniunktury formułowane przez jednostki mikro (do 9 pracujących) oraz małe (od 10 do 49 pracujących), przy negatywnych, podobnych jak przed miesiącem, ocenach przedsiębiorstw średnich (od 50 do 249 pracujących). Przedsiębiorstwa duże (250 i więcej pracujących) oceniają koniunkturę mniej korzystnie niż w październiku br. Wśród badanych branż bardziej pesymistyczne niż przed miesiącem są oceny ogólnego klimatu koniunktury formułowane przez producentów pojazdów samochodowych; utrzymują się negatywne nastroje jednostek z branży żywność. Znacznie mniej optymistyczne niż w październiku br. są oceny jednostek z branży artykuły gospodarstwa domowego ogółem; nie zmieniły się natomiast korzystne nastroje wśród producentów tekstyliów, odzieży, obuwia. Przedsiębiorstwa handlu detalicznego ogółem podtrzymują pesymistyczne oceny bieżące dotyczące sprzedaży, przy bardziej negatywnych przewidywaniach w tym zakresie. Zbliżone do notowanych w październiku br. są niekorzystne diagnozy i przewidywania w zakresie sytuacji finansowej. Dyrektorzy jednostek sygnalizują możliwość redukcji zatrudnienia (wobec wzrostu przewidywanego przed miesiącem) oraz nadal spodziewają się wzrostu cen towarów.

Wśród barier utrudniających działalność badanych przedsiębiorstw w handlu detalicznym nadal najczęściej wskazywane są koszty zatrudnienia oraz niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej. Do istotnych utrudnień, podobnie jak przed miesiącem, należą również niejasne, niespójne niestabilne przepisy prawne, wysokie obciążenia na rzecz budżetu oraz zbyt duża konkurencja na rynku. W porównaniu z październikiem br. nieco zwiększyła się dotkliwość niepewności ogólnej sytuacji gospodarczej. W skali roku najbardziej wzrosła uciążliwość niedoboru pracowników oraz kosztów zatrudnienia, a zmniejszyła się – niedostatecznego popytu.

Przedsiębiorstwa handlu detalicznego w listopadzie br. obawiają się negatywnego wpływu **pandemii COVID-19** na ich działalność w nieco większym stopniu niż przed miesiącem. Mniej badanych podmiotów odczuwa nieznaczne negatywne skutki pandemii bądź ich brak – 66% (wobec 70% w październiku br.) lub spodziewa się konsekwencji pandemii zagrażających stabilności firmy – 4% jednostek (wobec ok. 6%), więcej natomiast obawia się poważnych skutków – 30% (wobec ok. 24%). Przedsiębiorstwa szacują, że spadek zamówień na towary składanych przez klientów w listopadzie br., podobnie jak miesiąc wcześniej, wyniesie ok. 3%. W przypadku kontynuacji aktualnych obostrzeń związanych z pandemią podobny odsetek podmiotów jak w październiku br. widzi możliwość funkcjonowania w takich warunkach powyżej 6 miesięcy (55%). Mniej firm niż przed miesiącem może przetrwać przez okres od 4 do 6 miesięcy – ponad 25% (wobec ok. 29%), natomiast więcej zakłada możliwość funkcjonowania od 2 do 3 miesięcy – ok. 14% (wobec ok. 11%) lub najwyżej miesiąc – blisko 6% (wobec ok. 4%).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 29. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 30. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 31. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 43. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 44. INWESTYCJE ROZPOCZĘTE

TABL. 56. SPRZEDAŻ DETALICZNA TOWARÓW WEDŁUG RODZAJÓW DZIAŁALNOŚCI PRZEDSIĘBIORSTWA

TABL. 57. SPRZEDAŻ HURTOWA TOWARÓW WEDŁUG RODZAJÓW DZIAŁALNOŚCI PRZEDSIĘBIORSTWA

TABL. 64. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

Transport Transport

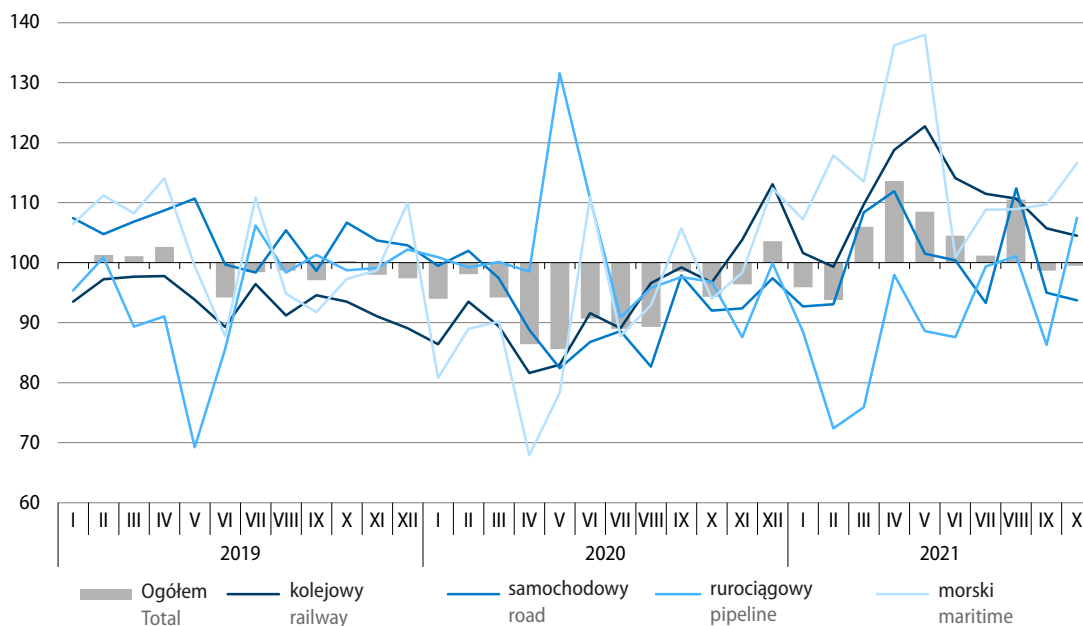
W październiku br. w drugim miesiącu z rzędu odnotowano niewielki spadek przewozów ładunków w skali roku. Nadal większe niż przed rokiem były natomiast przewozy pasażerskie (ich wzrost był wyższy niż w poprzednim miesiącu).

Przewozy ładunków ogółem w październiku br. były o 0,5% mniejsze niż rok wcześniej (wobec spadku o 1,3% przed miesiącem i o 5,7% w październiku ub. roku). W drugim miesiącu z rzędu odnotowano spadek przewozów w transporcie samochodowym – o 6,3%. Utrzymał się natomiast wzrost w transporcie kolejowym – o 4,5% oraz morskim – o 16,6%. Po spadku w poprzednim miesiącu, zwiększyły się przewozy transportem rurociągowym – o 7,5%.

W okresie styczeń–październik br. przetransportowano o 3,1% więcej ładunków niż przed rokiem (wówczas notowano spadek o 8,1%). Zwiększyły się przewozy w transporcie kolejowym (o 9,6%), a także w transporcie morskim (o 14,8%). Przewozy w transporcie samochodowym były zbliżone do tych sprzed roku (o 0,1% wyższe). Spadek notowano natomiast w transporcie rurociągowym (o 9,5%).

Wykres 21. Przewozy ładunków według wybranych rodzajów transportu analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 21. Transport of goods by selected types of transport corresponding period of previous year=100



Tablica 19. Przewozy ładunków według wybranych rodzajów transportu
 Table 19. Transport of goods by selected types of transport

Rodzaje transportu Types of transport	X 2021		I-X 2021	
	w tys. ton in thousand tonnes	X 2020=100	w tys. ton in thousand tonnes	I-X 2020=100
Ogółem Total	50458	99,5	474019	103,1
w tym: of which:				
Kolejowy Railway	21258	104,5	195952	109,6
Samochodowy Road	23494	93,7	230653	100,1
Rurociągowy Pipeline	4768	107,5	39373	90,5
Morski Maritime	825	116,6	7165	114,8

Obroty ładunkowe **w portach morskich** w październiku br. wyniosły 8,7 mln ton, tj. o 8,4% więcej niż rok wcześniej (wobec wzrostu o 5,0% w październiku ub. roku). Utrzymał się wzrost ładunków masowych ciekłych (wyniósł 55,7%, w tym przeładunku ropy naftowej łącznie z przetworami naftowymi – 69,8%), a także ładunków tocznych (o 8,0%). W drugim miesiącu z rzędu wzrosły obroty ładunkowe kontenerów (o 6,4%). Po wzroście we wrześniu br., nieco obniżyły się przeładunki ładunków drobnicowych (o 0,6%). Pogłębił się spadek obrotów ładunków masowych suchych (do 25,6%, w tym przeładunek węgla i koks spadł o 40,5%).

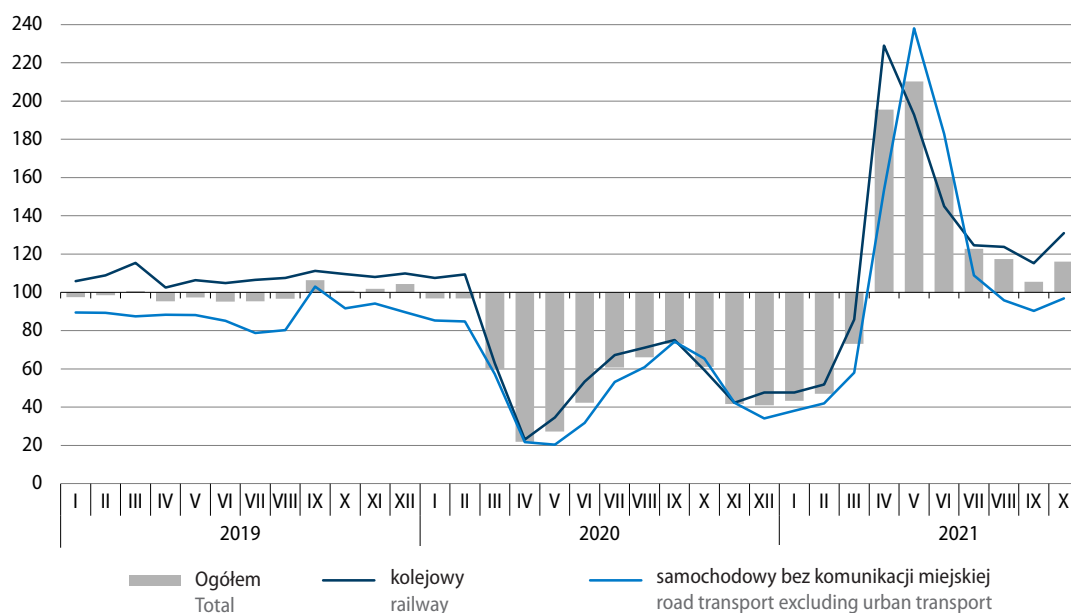
W okresie styczeń–październik br. w portach morskich przeładowano 79,4 mln ton ładunków, tj. o 7,8% więcej niż przed rokiem (kiedy notowano spadek o 6,6%). Wzrosły obroty ładunków masowych ciekłych (o 25,1%, w tym ropy naftowej łącznie z przetworami naftowymi o 33,9%), kontenerów (o 8,2%) oraz ładunków tocznych (o 16,2%). Odnotowano natomiast spadek przeładunków ładunków masowych suchych (o 5,2%, w tym przeładunku węgla i koks o 14,1%) oraz ładunków drobnicowych (o 8,1%).

Środkami transportu publicznego w październiku br. przewieziono ogółem o 16,1% więcej pasażerów niż rok wcześniej (wobec wzrostu o 5,5% przed miesiącem i spadku o 39,0% w październiku ub. roku). Utrzymał się wzrost przewozów w transporcie kolejowym (o 31,0%). Ponownie obniżyły się natomiast przewozy transportem samochodowym – o 3,1%. Liczba pasażerów przetransportowanych drogą powietrzną była niemal trzykrotnie większa niż w październiku ub. roku, ale o około połowę mniejsza niż zwykle w tym miesiącu w latach poprzednich.

W okresie styczeń–październik br. przewieziono ogółem o 1,4% mniej pasażerów niż rok wcześniej (kiedy notowano spadek o 39,7%). Obniżyły się przewozy w transporcie samochodowym (o 14,3%). Wzrosły natomiast w transporcie kolejowym (o 6,2%) oraz lotniczym (o 43,2%).

Wykres 22. Przewozy pasażerów według wybranych rodzajów transportu
analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 22. Transport of passengers by selected types of transport
corresponding period of previous year=100



Tablica 20. Przewozy pasażerów według wybranych rodzajów transportu

Table 20. Transport of passengers by selected types of transport

Rodzaje transportu Types of transport	X 2021		I-X 2021	
	w tys. pasażerów in thousand passengers	X 2020=100	w tys. pasażerów in thousand passengers	I-X 2020=100
Ogółem^a Total^a	41030	116,1	306230	98,6
w tym: of which:				
Kolejowy Railway	24249	131,0	194382	106,2
Samochodowy Road	16038	96,9	105320	85,7
Lotniczy ^b Air ^b	686	287,0	5421	143,2

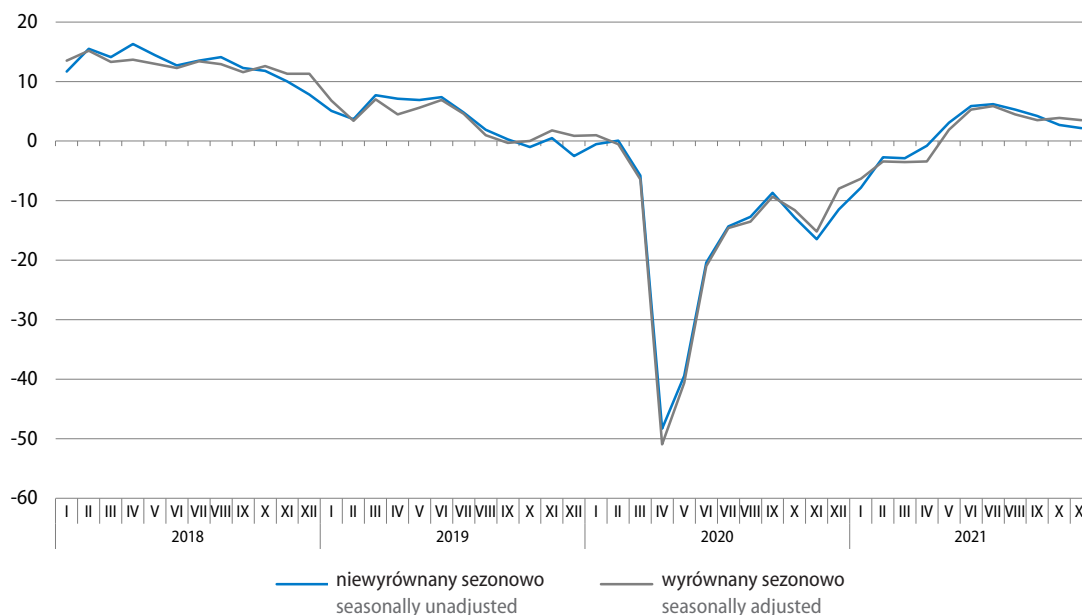
a Bez przewozów taborem komunikacji miejskiej. b Łącznie z przewozami obcych przewoźników lotniczych, mających agendy w Polsce.

a Excluding transports by urban road transport fleet. b Including carriage realised by foreign air transport carriers with branch offices in Poland.

W okresie styczeń–wrzesień br. **wyniki finansowe**¹ przedsiębiorstw w sekcji transport i gospodarka magazynowa były wyższe od osiągniętych przed rokiem (kiedy uległy znacznemu pogorszeniu). Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększył się z 1,0 mld zł w okresie styczeń–wrzesień ub. roku do 3,5 mld zł. Wynik finansowy brutto wzrósł z 3,1 mld zł do 6,7 mld zł, a wynik finansowy netto – z 2,4 mld zł do 5,4 mld zł. Poprawiły się wskaźniki rentowności: sprzedaży brutto (z 1,0% w pierwszych trzech kwartałach ub. roku do 2,8%), obrotu brutto (z 2,8% do 5,2%) oraz obrotu netto (z 2,2% do 4,1%). Polepszył się wskaźnik poziomu kosztów (z 97,2% do 94,8%). Zmniejszył się wskaźnik płynności finansowej I stopnia (z 81,1% do 74,5%), natomiast nieco zwiększył się – II stopnia (z 152,5% do 153,5%). Wzrósł odsetek przedsiębiorstw wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie przedsiębiorstw sekcji transport i gospodarka magazynowa (z 76,8% do 79,3%) oraz udział przychodów tych podmiotów w przychodach tej sekcji ogółem (z 67,4% do 82,4%).

Nakłady inwestycyjne² zrealizowane przed podmioty prowadzące działalność w zakresie transportu i gospodarki magazynowej w okresie styczeń–wrzesień br. były o 30,1% wyższe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 7,0% w analogicznym okresie ub. roku).

Wykres 23. Wskaźniki ogólnego klimatu koniunktury w transporcie i gospodarce magazynowej
Chart 23. General business climate indicators in transportation and storage



W listopadzie br. **ogólny klimat koniunktury** w sekcji transport i gospodarka magazynowa jest oceniany pozytywnie, podobnie jak przed miesiącem. Najbardziej optymistyczne pozostają nastroje podmiotów dużych (powyżej 250 pracujących). Pozytywne, zbliżone do formułowanych w październiku br., są wskazania jednostek średnich (od 50 do 249 pracujących). Spośród wszystkich klas wielkości najbardziej pesymistyczne i gorsze niż miesiąc wcześniej są oceny podmiotów małych (od 10 do 49 pracujących). Nadal negatywnie oceniają koniunkturę również jednostki mikro (poniżej 9 pracujących).

¹ Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

² Dane dotyczące nakładów inwestycyjnych podano w cenach bieżących. Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

Wśród ogółu jednostek sekcji transport i gospodarka magazynowa utrzymują się optymistyczne diagnozy popytu; mniej korzystne niż przed miesiącem są oceny bieżące w zakresie sprzedaży. Diagnozy sytuacji finansowej pozostają negatywne. Prognozy dotyczące wymienionych obszarów są negatywne i gorsze niż w październiku br. Dyrektorzy jednostek planują zwiększenie zatrudnienia i oczekują wzrostu cen.

Wśród utrudnień w prowadzeniu działalności w transporcie i gospodarce magazynowej w listopadzie br. nadal najbardziej odczuwalne są koszty zatrudnienia oraz niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej. W skali miesiąca odczuwalność barier nie zmieniła się istotnie. W porównaniu z listopadem ub. roku najbardziej wzrosło znaczenie niedoboru wykwalifikowanych pracowników, natomiast wyraźnie zmniejszyła się uciążliwość niepewności ogólnej sytuacji gospodarczej oraz niedostatecznego popytu.

Obawy przedsiębiorstw z sekcji transport i gospodarka magazynowa dotyczące negatywnego wpływu **pandemii COVID-19** na prowadzoną działalność są zbliżone do sformułowanych przed miesiącem. Nieznacznych skutków pandemii lub ich braku, podobnie jak w październiku br., spodziewa się ok. 75% podmiotów, natomiast nieco mniejszy niż miesiąc wcześniej odsetek firm wskazuje na konsekwencje zagrażające stabilności firmy (ok. 7% wobec ok. 8%), a większy – spodziewa się poważnych skutków (ok. 19% wobec ok. 17%). Przedsiębiorstwa szacują, że w listopadzie br. spadek otrzymanych zamówień na usługi wyniesie ok. 6% (wobec ok. 4% przed miesiącem). W przypadku kontynuacji aktualnych obostrzeń związanych z pandemią mniej podmiotów niż w październiku br. zgłasza możliwość przetrwania powyżej 6 miesięcy (ok. 55% wobec ok. 59%). Więcej natomiast wskazuje na szanse utrzymania działalności od 4 do 6 miesięcy (ok. 19% wobec ok. 16%) lub najwyżej miesiąc (ok. 11% wobec ok. 10%). Zbliżony odsetek firm do notowanego w październiku br. przewiduje, że przetrwa od 2 do 3 miesięcy (ok. 14%).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 29. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 30. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 31. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 43. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 54. PRZEWOZY ŁADUNKÓW I PASAŻERÓW

TABL. 55. ŁADUNKI ZAŁADOWANE I WYŁADOWANE W PORTACH MORSKICH

TABL. 64. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

Handel zagraniczny Foreign trade

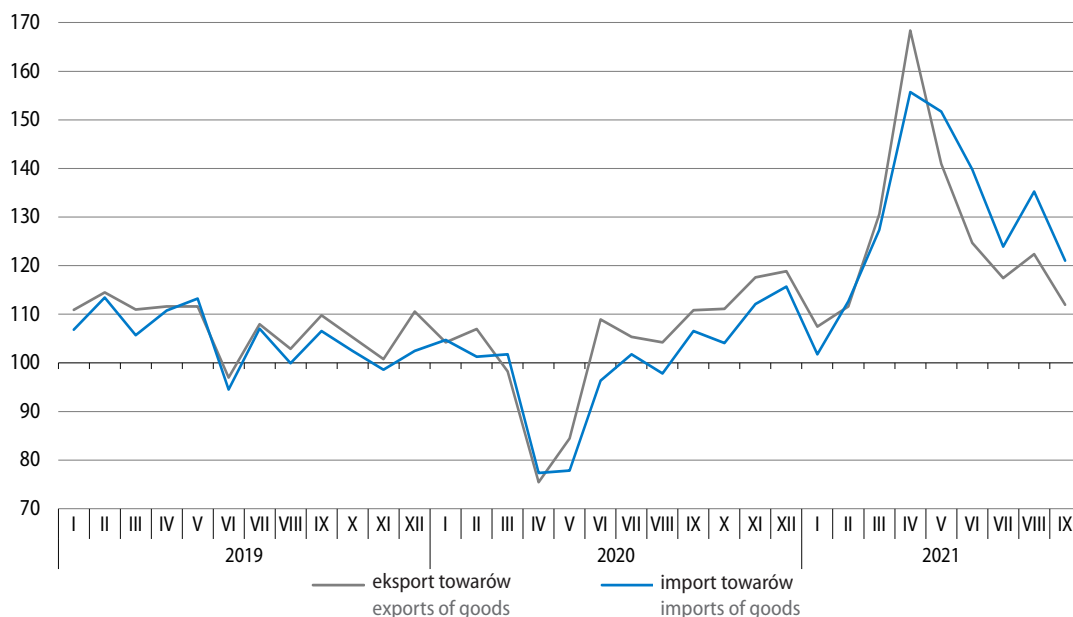
W okresie styczeń–wrzesień br. obroty towarowe handlu zagranicznego były znacznie wyższe niż rok wcześniej (kiedy notowano ich niewielki spadek); import wzrósł w nieco większym stopniu niż eksport. Wymiana zamknęła się dodatnim saldem, niższym niż w analogicznym okresie ub. roku. Zwiększyła się wartość obrotów ze wszystkimi grupami krajów. W okresie styczeń–sierpień br. obroty ogółem w cenach stałych były wyższe niż przed rokiem, a wskaźnik terms of trade kształtował się mniej korzystnie niż rok wcześniej.

Eksport liczony w złotych (**w cenach bieżących**) w okresie trzech kwartałów br. zwiększył się w skali roku o 24,4% do 942,9 mld zł, a import wzrósł o 28,4% do 934,7 mld zł (przed rokiem odnotowano spadek eksportu o 0,3% i importu o 3,9%). Wymiana zamknęła się dodatnim saldem w wysokości 8,2 mld zł (wobec 29,9 mld zł rok wcześniej).

Eksport **w cenach stałych** w okresie styczeń–sierpień br. zwiększył się w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku o 16,1%, a import wzrósł o 19,2%. Wyższy niż przed rokiem był wolumen eksportu do wszystkich grup krajów: do krajów rozwijających się o 22,1%, do krajów rozwiniętych o 15,8% (w tym do krajów UE o 17,2%), a do krajów Europy Środkowo-Wschodniej – o 13,3%. Podobne tendencje wystąpiły w imporcie: największy wzrost importu w cenach stałych notowano z krajów rozwijających się (o 22,5%). Wolumen towarów sprowadzanych z krajów rozwiniętych wzrósł o 19,0% (w tym z krajów UE o 20,2%), a z krajów Europy Środkowo-Wschodniej zwiększył się o 8,9%.

Wykres 24. Obroty handlu zagranicznego (ceny bieżące) analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 24. Foreign trade turnover (current prices)
corresponding period of previous year=100



Tablica 21. Obroty towarowe handlu zagranicznego
 Table 21. Foreign trade turnover of goods

Wyszczególnienie Specification	I–IX 2021						I–IX 2020	I–IX 2021
	w mln zł in PLN millions	w mln EUR in EUR millions	w mln USD in USD millions	I–IX 2020=100				
				zł PLN	EUR EUR	USD USD	struktura w % structure in %	
Eksport Exports	942915,0	207424,9	248588,5	124,4	120,3	128,8	100,0	100,0
Kraje rozwinięte Developed countries	813438,0	178945,6	214468,3	124,2	120,1	128,6	86,4	86,3
w tym Unia Europejska of which European Union	704849,4	155062,2	185857,5	125,8	121,6	130,2	73,9	74,8
w tym strefa euro of which euro area	555711,3	122254,3	146536,1	127,0	122,7	131,4	57,8	58,9
Kraje rozwijające się Developing countries	75847,5	16686,7	19998,7	132,0	127,7	136,8	7,6	8,0
Kraje Europy Środkowo-Wschodniej Central and Eastern Euro- pean countries	53629,5	11792,7	14121,5	118,1	114,2	122,2	6,0	5,7
Import^a Imports^a	934726,5	205618,5	246370,8	128,4	124,1	132,8	100,0	100,0
Kraje rozwinięte Developed countries	592283,4	130303,7	156174,8	124,7	120,4	129,0	65,3	63,4
w tym Unia Europejska of which European Union	511878,9	112620,4	134995,2	126,6	122,3	131,0	55,5	54,8
w tym strefa euro of which euro area	425192,6	93548,8	112133,6	127,1	122,8	131,6	45,9	45,5
Kraje rozwijające się Developing countries	270977,4	59601,3	71387,8	130,8	126,5	135,3	28,4	29,0
Kraje Europy Środkowo-Wschodniej Central and Eastern Euro- pean countries	71465,6	15713,6	18808,2	156,9	151,1	161,8	6,3	7,6
Saldo Balance	8188,5	1806,4	2217,7
Kraje rozwinięte Developed countries	221154,6	48641,9	58293,6
w tym Unia Europejska of which European Union	192970,6	42441,8	50862,3
w tym strefa euro of which euro area	130518,7	28705,5	34402,5
Kraje rozwijające się Developing countries	-195130,0	-42914,6	-51389,1
Kraje Europy Środkowo-Wschodniej Central and Eastern Euro- pean countries	-17836,1	-3920,9	-4686,7

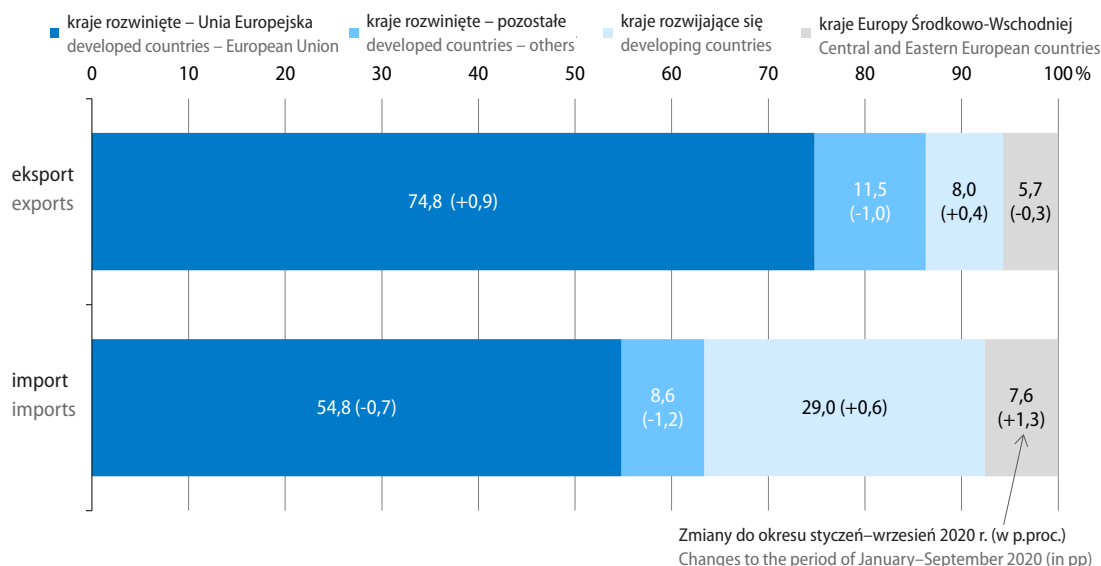
a Dane dot. importu w podziale na grupy krajów prezentowane są wg kraju pochodzenia. Dane dot. importu wg kraju wysyłki dostępne są w informacji sygnałnej o wynikach wstępnych „Obroty towarowe handlu zagranicznego ogółem i według krajów w okresie styczeń–wrzesień 2021” na stronie internetowej GUS: https://stat.gov.pl/download/gfx/portalinformacyjny/pl/defaultaktualnosci/5466/1/110/1/obroty_towarowe_handlu_zagranicznego_styczen-wrzesien_2021_r.pdf

a Data on imports by groups of countries are presented by country of origin. Data on imports by country of consignment are available in news releases on preliminary results 'Foreign trade turnover of goods in total and by countries in in January–September 2021' at Statistics Poland's website https://stat.gov.pl/download/gfx/portalinformacyjny/en/defaultaktualnosci/3285/1/113/1/foreign_trade_turnover_of_goods_january-september_2021_2.pdf

Ceny transakcyjne towarów eksportowanych i importowanych (liczone w złotych) w okresie styczeń–sierpień br. wzrosły w skali roku odpowiednio o 8,8% i o 8,6%. Wskaźnik **terms of trade** w obrotach ogółem ukształtował się na poziomie 100,2 (wobec 103,3 przed rokiem). Bardziej korzystne niż rok wcześniej były uwarunkowania cenowe w obrotach z krajami rozwiniętymi (102,7 wobec 101,0 w okresie styczeń–sierpień ub. roku), w tym w obrotach z krajami UE (102,2 wobec odpowiednio 101,5). Poprawiły się relacje cen także w obrotach z krajami rozwijającymi się (do 101,6 ze 100,3). Znacznie pogorszyły się natomiast warunki wymiany z krajami Europy Środkowo-Wschodniej, gdzie wskaźnik terms of trade kształtował się niekorzystnie (74,5 wobec 128,7 rok wcześniej).

Wykres 25. Struktura geograficzna obrotów handlu zagranicznego według grup krajów w okresie styczeń–wrzesień 2021 r.

Chart 25. Geographical structure of foreign trade turnover by the groups of countries in the period of January–September 2021



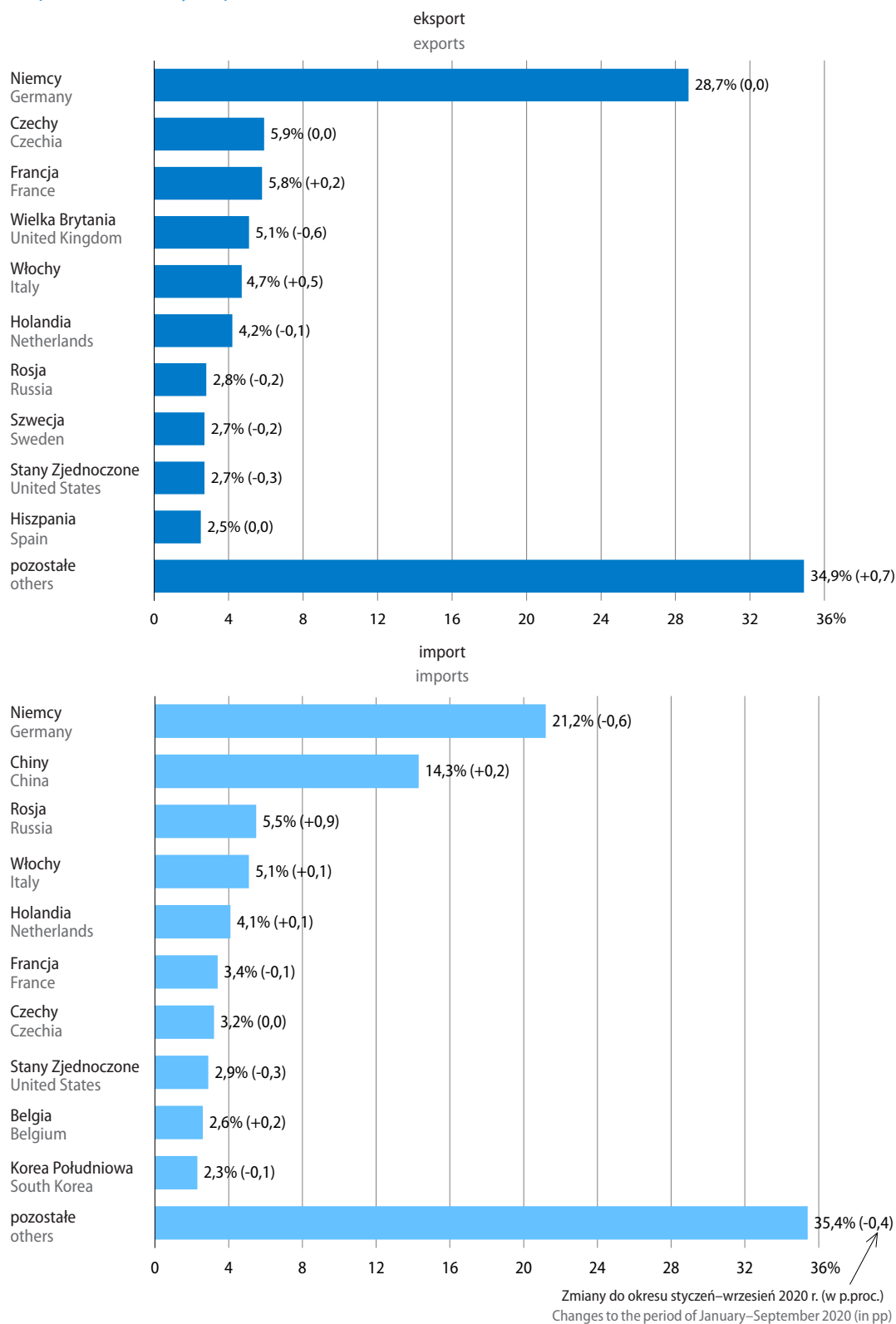
W **strukturze geograficznej obrotów** w okresie trzech kwartałów br. udział krajów rozwiniętych w eksporcie ogółem był zbliżony do notowanego przed rokiem, natomiast w imporcie ogółem – mniejszy (przy wzroście udziału krajów UE w eksporcie i spadku w imporcie). Kraje Europy Środkowo-Wschodniej miały mniejszy niż rok wcześniej udział w eksporcie ogółem, a większy – w imporcie ogółem, natomiast udział krajów rozwijających się wzrósł po obu stronach wymiany.

Kraje rozwinięte to główna grupa partnerów handlowych Polski. Ich udział w eksporcie ogółem w okresie styczeń–wrzesień br. wyniósł 86,3% (wobec 86,4% przed rokiem), a w imporcie ogółem – 63,4% (wobec odpowiednio 65,3%). Eksport do tej grupy krajów wzrósł w skali roku o 24,2% do 813,4 mld zł, a import z tych krajów zwiększył się o 24,7% do 529,3 mld zł. Dodatkowo saldo było wyższe niż rok wcześniej i wyniosło 221,2 mld zł (wobec 179,7 mld zł).

Obroty z krajami **Unii Europejskiej** stanowiły 74,8% wartości eksportu ogółem (wobec 73,9% przed rokiem) oraz 54,8% wartości importu ogółem (wobec odpowiednio 55,5%). Eksport do krajów UE wzrósł w skali roku o 25,8% do 704,8 mld zł, a import z tych krajów zwiększył się o 26,6% do 511,9 mld zł. Dodatkowo saldo wymiany ukształtowało się na poziomie wyższym niż przed rokiem (193,0 mld zł wobec 155,8 mld zł).

Wykres 26. Struktura geograficzna obrotów handlu zagranicznego według krajów w okresie styczeń–wrzesień 2021 r.

Chart 26. Geographical structure of foreign trade turnover by countries in the period of January–September 2021



W wymianie handlowej Polski od lat utrzymuje się dominująca pozycja rynku niemieckiego. W okresie trzech kwartałów br. udział **Niemiec** nie zmienił się istotnie w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku, tj. w eksporcie ogółem utrzymał się na poziomie sprzed roku (28,7%), a w imporcie ogółem nieznacznie się obniżył (o 0,6 p.proc. do 21,2%). Wartość obrotów z tym krajem zwiększyła się w skali roku w podobnym stopniu po obu stronach wymiany, tj. w eksporcie wzrosła o 24,7% do 270,8 mld zł, a w imporcie – o 24,9% do 198,1 mld zł. Dodatkowo saldo wyniosło 72,7 mld zł wobec 58,6 mld zł w analogicznym okresie ub. roku. W wymianie z Niemcami wg grup towarowych SITC odnotowano m.in. ponad dwukrotny wzrost wartości eksportowanych urządzeń i aparatów elektrycznych; znacznie zwiększył się również eksport urządzeń elektrycznych i nieelektrycznych, typu domowego oraz artykułów odzieżowych z materiałów włókienniczych, nawet dzianych. Po stronie importu zwiększyła się m.in. wartość papieru i tektury oraz silników spalinowych tłokowych i ich części.

Zwiększyły się obroty ze wszystkimi pozostałymi głównymi partnerami handlowymi Polski z grupy krajów rozwiniętych. Wzrost eksportu w skali roku odnotowano do: Włoch (o 36,7%), Francji (o 28,1%), Hiszpanii (o 27,3%), Czech (o 24,2%), Holandii (o 20,5%), Szwecji (o 18,0%), Stanów Zjednoczonych (o 11,8%) oraz do Wielkiej Brytanii (o 10,5%). Po stronie importu zwiększyła się wartość towarów sprowadzanych z: Belgii (o 40,7%), Holandii (o 33,2%), Włoch (o 31,1%), Czech (o 26,9%), Francji (o 26,7%), Korei Południowej (o 25,2%) oraz ze Stanów Zjednoczonych (o 14,9%).

Obroty z **krajami rozwijającymi się** w okresie dziewięciu miesięcy br. stanowiły 8,0% eksportu ogółem oraz 29,0% importu ogółem (wobec odpowiednio 7,6% i 28,4% przed rokiem). Eksport do tej grupy krajów wzrósł w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku o 32,0% i wyniósł 75,8 mld zł, a import zwiększył się o 30,8% do 271,0 mld zł (w tym wartość towarów sprowadzanych z Chin wzrosła o 30,4% do 133,9 mld zł). Wymiana zamknęła się ujemnym saldem w kwocie 195,1 mld zł (wobec minus 149,7 mld zł rok wcześniej).

Udział **krajów Europy Środkowo-Wschodniej** w eksporcie ogółem w okresie styczeń–wrzesień br. zmniejszył się w skali roku o 0,3 p.proc. i wyniósł 5,7%, natomiast w imporcie ogółem wzrósł o 1,3 p.proc. do 7,6%. Eksport do tej grupy krajów był o 18,1% większy niż przed rokiem i wyniósł 53,6 mld zł, a import z tych krajów wzrósł o 56,9% do 71,5 mld zł. Ujemne saldo pogłębiło się z minus 0,2 mld zł rok wcześniej do minus 17,8 mld zł. Obroty z Rosją, głównym partnerem handlowym Polski z tej grupy krajów, po stronie eksportu wzrosły o 16,3% do 26,3 mld zł, a po stronie importu – o 52,1% do 51,2 mld zł. Kwota ujemnego salda wymiany wyniosła minus 24,9 mld zł (wobec minus 11,1 mld zł przed rokiem).

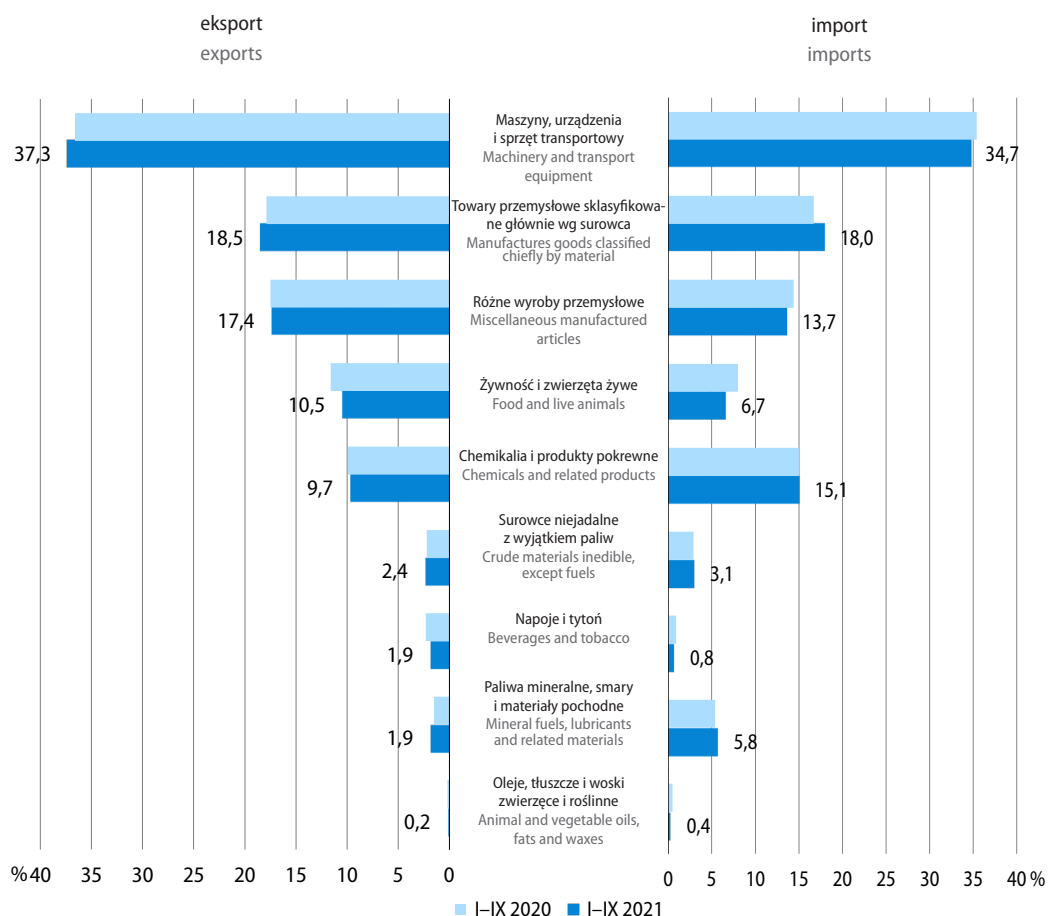
W obrotach towarowych **wg nomenklatury SITC** wyższa niż w okresie trzech kwartałów ub. roku była wartość wymiany handlowej we wszystkich sekcjach towarowych. Znaczne wzrosty, po obu stronach wymiany, notowano w sekcjach o najwyższym udziale w obrotach towarowych ogółem, tj.: maszyny, urządzenia i sprzęt transportowy, towary przemysłowe sklasyfikowane głównie wg surowca oraz różne wyroby przemysłowe. W strukturze towarowej eksportu w największym stopniu wzrósł udział sekcji maszyny, urządzenia i sprzęt transportowy, natomiast najbardziej zmniejszył się udział sekcji żywność i zwierzęta żywe. W imporcie odnotowano najwyższy wzrost udziału sekcji towary przemysłowe sklasyfikowane głównie wg surowca, natomiast najbardziej obniżył się, podobnie jak w eksporcie ogółem, udział sekcji żywność i zwierzęta żywe.

Tablica 22. Dynamika i struktura obrotów ogółem według sekcji SITC
Table 22. Foreign trade indices and structure by SITC sections

Wyszczególnienie Specification	I-IX 2021		I-IX 2020	
	w mln zł in PLN millions	I-IX 2020=100	struktura w % structure in %	
Eksport Exports	942915,0	124,4	100,0	100,0
w tym: of which:				
Żywność i zwierzęta żywe Food and live animals	98760,9	112,1	10,5	11,6
Napoje i tytoń Beverages and tobacco	17829,0	100,7	1,9	2,3
Surowce niejadalne z wyjątkiem paliw Crude materials inedible, except fuels	22828,2	136,7	2,4	2,2
Paliwa mineralne, smary i materiały pochodne Mineral fuels lubricants and related materials	17487,3	149,6	1,9	1,5
Oleje, tłuszcze i woski zwierzęce i roślinne Animal and vegetable oils, fats and waxes	1927,2	143,2	0,2	0,2
Chemikalia i produkty pokrewne Chemicals and related products	91761,7	122,5	9,7	9,9
Towary przemysłowe sklasyfikowane głównie wg surowca Manufactures goods classified chiefly by material	174859,8	128,6	18,5	17,9
Maszyny, urządzenia i sprzęt transportowy Machinery and transport equipment	351457,3	126,8	37,3	36,6
Różne wyroby przemysłowe Miscellaneous manufactured articles	164289,3	123,9	17,4	17,5
Import Imports	934726,5	128,4	100,0	100,0
w tym: of which:				
Żywność i zwierzęta żywe Food and live animals	62750,7	107,7	6,7	8,0
Napoje i tytoń Beverages and tobacco	7125,1	104,7	0,8	0,9
Surowce niejadalne z wyjątkiem paliw Crude materials inedible, except fuels	28506,0	137,5	3,1	2,9
Paliwa mineralne, smary i materiały pochodne Mineral fuels lubricants and related materials	54449,4	138,2	5,8	5,4
Oleje, tłuszcze i woski zwierzęce i roślinne Animal and vegetable oils, fats and waxes	4562,2	129,4	0,4	0,5
Chemikalia i produkty pokrewne Chemicals and related products	141309,9	129,8	15,1	15,0
Towary przemysłowe sklasyfikowane głównie wg surowca Manufactures goods classified chiefly by material	168450,5	138,9	18,0	16,7
Maszyny, urządzenia i sprzęt transportowy Machinery and transport equipment	323938,1	125,7	34,7	35,4
Różne wyroby przemysłowe Miscellaneous manufactured articles	127861,4	122,4	13,7	14,4

Wykres 27. Udział wybranych sekcji towarowych (wg SITC) w obrotach towarowych handlu zagranicznego ogółem w okresie styczeń–wrzesień 2021 r.

Chart 27. Share of selected SITC sections in total foreign trade turnover in the period of January–September 2021



W strukturze **rozdysponowania importu według głównych kategorii ekonomicznych**, w porównaniu z okresem trzech kwartałów ub. roku, wzrósł udział importu towarów z przeznaczeniem na zużycie pośrednie (z 56,8% do 59,7%), a obniżył się udział towarów konsumpcyjnych (z 27,7% do 25,1%) oraz, nieznacznie, dóbr inwestycyjnych (z 15,5% do 15,2%). Wyższy niż przed rokiem był import dóbr w ramach wszystkich kategorii ekonomicznych: towarów przeznaczonych na zużycie pośrednie – o 34,8%, dóbr inwestycyjnych – o 26,6% oraz towarów konsumpcyjnych – o 16,3%.

Ekspert **produktów rolno-spożywczych** (według CN) w okresie styczeń–wrzesień br. był wyższy niż przed rokiem o 10,5% i wyniósł 123,3 mld zł, a import zwiększył się o 9,1% do 81,0 mld zł. Obroty zamknęły się wyższym niż rok wcześniej dodatnim saldem (42,2 mld zł wobec 37,3 mld zł). Udział produktów rolno-spożywczych w obrotach ogółem zmniejszył się po obu stronach wymiany – w eksporcie o 1,7 p.proc. do 13,1%, a w imporcie o 1,5 p.proc. do 8,7%. Po obu stronach wymiany odnotowano wzrost obrotów tymi towarami ze wszystkimi grupami krajów. Ekspert do krajów rozwijających się wzrósł o 14,5%, do krajów Europy Środkowo-Wschodniej – o 11,7%, a do krajów rozwiniętych – o 9,9% (w tym do krajów UE o 11,8%). Wartość produktów rolno-spożywczych sprowadzanych z krajów Europy Środkowo-Wschodniej zwiększyła się o 22,1%, z krajów rozwiniętych – o 8,4% (w tym z UE o 10,7%), a z krajów rozwijających się – o 8,3%.

Tablica 23. Obroty towarowe produktami rolno-spożywczymi (według CN)
 Table 23. Foreign trade turnover of agri-food products (by CN)

Wyszczególnienie Specification	I-IX 2021						I-IX 2020	I-IX 2021
	w mln zł in PLN millions	w mln EUR in EUR millions	w mln USD in USD millions	I-IX 2020=100			struktura w % structure in %	
				zł PLN	EUR EUR	USD USD		
Eksport Exports	123253,9	27111,6	32480,8	110,5	106,9	114,5	100,0	100,0
Przetwory spożywcze Prepared foodstuffs	65851,7	14484,8	17352,9	109,8	106,3	113,9	53,7	53,4
Zwierzęta żywe i produkty pochodzenia zwierzęcego Live animals; animal products	33981,1	7475,0	8957,1	108,4	104,9	112,5	28,1	27,6
Produkty pochodzenia roślinnego Vegetable products	20920,6	4601,7	5511,5	113,4	109,6	117,4	16,5	17,0
Oleje i tłuszcze Fats and oils	2500,4	550,1	659,3	134,9	130,7	140,2	1,7	2,0
Import Imports	81046,5	17829,9	21367,7	109,1	105,5	113,2	100,0	100,0
Przetwory spożywcze Prepared foodstuffs	34977,4	7694,3	9219,6	110,0	106,5	114,1	42,8	43,2
Zwierzęta żywe i produkty pochodzenia zwierzęcego Live animals; animal products	19576,4	4306,8	5160,5	102,8	99,4	106,6	25,6	24,2
Produkty pochodzenia roślinnego Vegetable products	21506,4	4732,5	5675,5	109,9	106,1	114,2	26,4	26,5
Oleje i tłuszcze Fats and oils	4986,2	1096,4	1312,0	128,1	123,8	132,5	5,2	6,2
Saldo Balance	42207,4	9281,7	11113,1
Przetwory spożywcze Prepared foodstuffs	30874,3	6790,5	8133,3
Zwierzęta żywe i produkty pochodzenia zwierzęcego Live animals; animal products	14404,7	3168,2	3796,6
Produkty pochodzenia roślinnego Vegetable products	-585,8	-130,8	-164,1
Oleje i tłuszcze Fats and oils	-2485,8	-546,2	-652,7

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 60. OBROTY HANDLU ZAGRANICZNEGO WEDŁUG GRUP KRAJÓW I NOMENKLATURY SITC

TABL. 61. OBROTY HANDLU ZAGRANICZNEGO WEDŁUG GRUP KRAJÓW

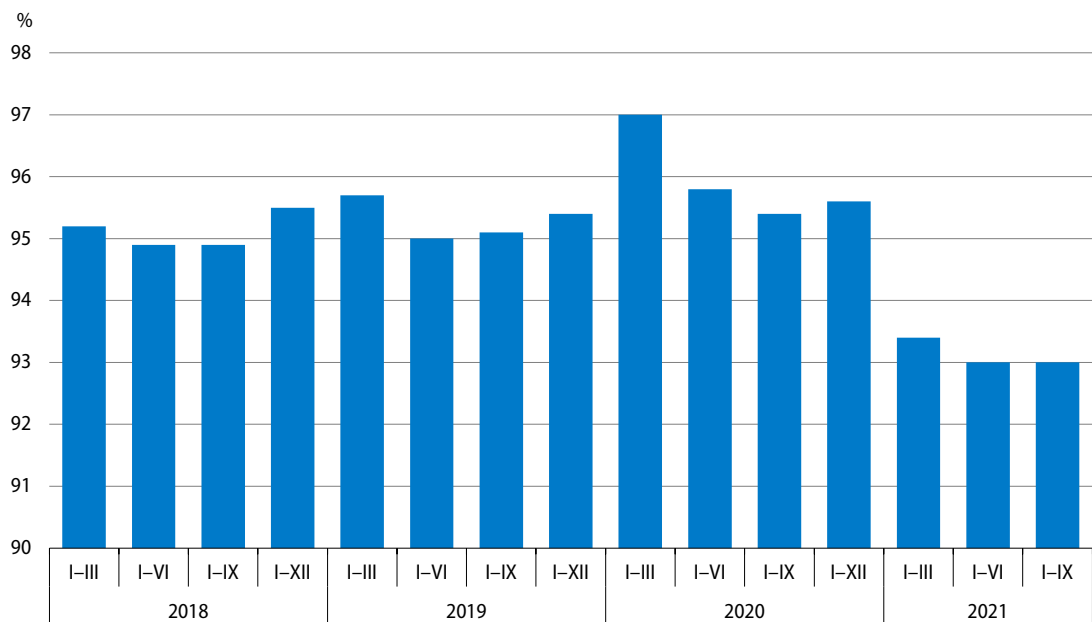
Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych

Financial results of non-financial enterprises

Wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw¹ w okresie styczeń–wrzesień br. były dużo wyższe od uzyskanych przed rokiem, kiedy uległy pogorszeniu. Poprawiły się podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe. Zwiększyły się przychody ze sprzedaży na eksport. Większość podstawowych relacji ekonomiczno-finansowych osiągniętych przez eksporterów była korzystniejsza niż przed rokiem i nieco lepsza niż dla badanych przedsiębiorstw ogółem.

Przychody ogółem w okresie styczeń–wrzesień br. były o 21,1% wyższe od osiągniętych rok wcześniej, a koszty ogółem wzrosły o 18,0%. W rezultacie odnotowano poprawę wartości wskaźnika poziomu kosztów z 95,4% do 93,0%. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów były o 20,6% wyższe niż przed rokiem. Ich wzrost obserwowano we wszystkich sekcjach, w tym największy m.in. w przetwórstwie przemysłowym, handlu; naprawie pojazdów samochodowych, transporcie i gospodarce magazynowej oraz wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię, gaz, parę wodną i gorącą wodę.

Wykres 28. Wskaźnik poziomu kosztów
Chart 28. Cost level indicator



¹ Dane prezentowane w niniejszym opracowaniu dotyczą 17002 przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa (sekcja A według PKD 2007); działalności finansowej i ubezpieczeniowej (sekcja K według PKD 2007); szkół wyższych; samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej; instytucji kultury posiadających osobowość prawną oraz związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych.

Tablica 24. Przychody, koszty oraz wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych (ceny bieżące)
 Table 24. Revenues, costs and financial results of non-financial enterprises (current prices)

Wyszczególnienie Specification	I-IX 2020		I-IX 2021	
	w mln zł in PLN millions	analogiczny okres roku poprzedniego= =100 corresponding period of previous year=100	w mln zł in PLN millions	analogiczny okres roku poprzedniego= =100 corresponding period of previous year=100
Przychody ogółem Total revenues	2283821,4	95,8	2765013,2	121,1
w tym przychód netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów of which net revenues from sale of products, goods and materials	2215114,6	95,4	2672521,0	120,6
Koszty ogółem Total costs	2179507,3	96,1	2572774,5	118,0
w tym koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów of which costs of products, goods and materials	2109652,1	95,3	2519376,1	119,4
Wynik finansowy brutto Gross financial result	104314,0	90,0	192238,7	184,3
Wynik finansowy netto Net financial result	85447,3	88,6	161687,8	189,2
Zysk netto Net profit	119190,1	104,4	180861,6	151,7
Strata netto Net loss	33742,8	190,1	19173,8	56,8

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów był o 45,2% wyższy niż przed rokiem i wyniósł 153,1 mld zł. W efekcie większych pozostałych przychodów operacyjnych niż pozostałych kosztów operacyjnych wynik na pozostałej działalności operacyjnej wyniósł 24,6 mld zł i był wyższy niż rok wcześniej (11,0 mld zł). Odnotowano znaczną poprawę wyniku na operacjach finansowych (z minus 12,2 mld zł przed rokiem do 14,5 mld zł), co było rezultatem wzrostu przychodów finansowych oraz spadku kosztów finansowych.

Wynik finansowy brutto był o 84,3% wyższy niż przed rokiem i wyniósł 192,2 mld zł (zysk brutto – 211,1 mld zł, strata brutto – 18,9 mld zł). Obciążenia wyniku finansowego brutto wzrosły w skali roku o 61,9% do 30,6 mld zł. **Wynik finansowy netto** ukształtował się na poziomie 161,7 mld zł (zysk netto – 180,9 mld zł, strata netto – 19,2 mld zł) i był o 89,2% wyższy niż rok wcześniej.

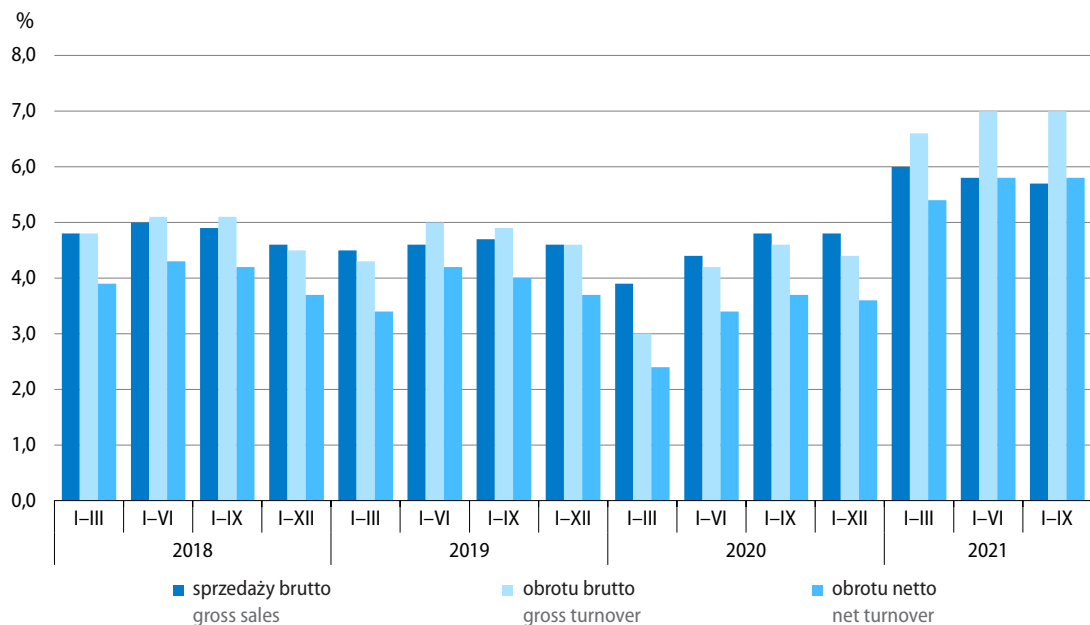
Poprawę wyników finansowych brutto i netto odnotowano we wszystkich sekcjach, w tym m.in. w przetwórstwie przemysłowym, handlu; naprawie pojazdów samochodowych, informacji i komunikacji, górnictwie i wydobywaniu oraz wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę. Dużo lepsza niż przed rokiem była również sytuacja w sekcji zakwaterowanie i gastronomia, w której w okresie styczeń–wrzesień br. uzyskano dodatnie wyniki finansowe brutto i netto, podczas gdy od początku ub. roku do I połowy br. kształtowały się one na ujemnym poziomie.

Zysk netto w okresie styczeń–wrzesień br. wykazało więcej badanych przedsiębiorstw niż rok wcześniej (80,9% wobec 77,7%); zwiększył się udział przychodów tych podmiotów w przychodach ogółem badanych przedsiębiorstw (do 89,2% z 77,4%). W przetwórstwie przemysłowym odsetek podmiotów, które osiągnęły zysk netto wzrósł do 82,5% z 81,0%, a udział ich przychodów w przychodach wszystkich podmiotów tej sekcji zwiększył się do 88,5% z 74,5%.

Tablica 25. Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych
 Table 25. Basic economic and financial indicators of non-financial enterprises

Wyszczególnienie Specification	I-IX 2020	I-IX 2021
	w % in %	
Wskaźnik poziomu kosztów Cost level indicator	95,4	93,0
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto Gross sales profitability indicator	4,8	5,7
Wskaźnik rentowności obrotu brutto Gross turnover profitability indicator	4,6	7,0
Wskaźnik rentowności obrotu netto Net turnover profitability indicator	3,7	5,8
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia First degree financial liquidity indicator	42,9	44,6
Wskaźnik płynności finansowej II stopnia Second degree financial liquidity indicator	104,0	107,4

Wykres 29. Wskaźniki rentowności
 Chart 29. Profitability indicators



Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto zwiększył się z 4,8% w okresie styczeń–wrzesień ub. roku do 5,7%. Poprawiły się wskaźniki rentowności obrotu brutto – z 4,6% do 7,0% i obrotu netto – z 3,7% do 5,8%. W ogólnej liczbie badanych podmiotów zwiększył się udział jednostek rentownych (wykazujących wskaźnik rentowności obrotu netto równy lub większy od 0,0) z 77,9% przed rokiem do 81,0%, a ich udział w przychodach ogółem wzrósł z 77,4% do 89,2%. Poprawę wskaźnika rentowności obrotu netto notowano w większości sekcji, w tym m.in. w górnictwie i wydobywaniu (z minus 6,4% do 6,8%), zakwaterowaniu i gastronomii (z minus 3,4% do 6,1%), informacji i komunikacji (z 8,3% do 17,7%), administrowaniu i działalności wspierającej (z 3,7% do 7,0%) oraz przetwórstwie przemysłowym (z 4,1% do 6,1%). Wskaźnik rentowności obrotu netto pogorszył się jedynie w obsłudze rynku nieruchomości (z 7,5% do 7,1%).

Wzrosła wartość wskaźnika płynności finansowej **I stopnia** – z 42,9% przed rokiem do 44,6% oraz **II stopnia** – z 104,0% do 107,4%. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia powyżej 20% uzyskało 57,6% badanych przedsiębiorstw (wobec 62,1% w okresie styczeń–wrzesień ub. roku), a wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowało 12,5% badanych przedsiębiorstw (wobec 12,2% rok wcześniej).

Relacja zobowiązań do należności (z tytułu dostaw i usług) ukształtowała się na poziomie wyższym niż w okresie styczeń–wrzesień ub. roku (98,6% wobec 97,4%). Wartość zobowiązań z tytułu dostaw i usług wyższą od wartości należności z tego tytułu odnotowano m.in. w handlu; naprawie pojazdów samochodowych, górnictwie i wydobywaniu, obsłudze rynku nieruchomości oraz zakwaterowaniu i gastronomii.

Tablica 26. Poziom i struktura rodzajowa kosztów
Table 26. Operating expenses and structure according to the nature of expense method

Wyszczególnienie Specification	I–IX 2020		I–IX 2021	
	w mln zł in PLN millions	struktura w % structure in %	w mln zł in PLN millions	struktura w % structure in %
Koszty ogółem Total costs	1411396,8	100,0	1688672,6	100,0
amortyzacja depreciation	87086,8	6,2	91774,9	5,4
zużycie materiałów i energii costs of materials and energy	591755,3	41,9	755040,9	44,7
w tym energia of which energy	35208,1	2,5	41697,8	2,5
usługi obce external services	321689,3	22,8	375198,9	22,2
podatki i opłaty taxes and payments	81907,7	5,8	97393,6	5,8
wynagrodzenia brutto gross wages and salaries	233245,5	16,5	259242,5	15,4
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia social insurance and other employee benefits	55306,2	3,9	60514,9	3,6
w tym składki z tytułu ubezpieczeń społecznych of which premium for social security insurance	41588,0	2,9	45568,1	2,7
pozostałe koszty other costs	40406,0	2,9	49506,9	2,9

Koszty bieżącej działalności poniesione przez badane podmioty ogółem w okresie styczeń–wrzesień br. były o 19,6% wyższe niż przed rokiem. W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zwiększył się udział kosztów zużycia materiałów i energii, przy spadku udziału większości pozostałych rodzajów kosztów (z wyjątkiem udziału podatków i opłat oraz pozostałych kosztów rodzajowych, który nie uległ zmianie).

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 54,1% jednostek wykazało w okresie styczeń–wrzesień br. **sprzedaż na eksport** (wobec 53,1% rok wcześniej). Wartość sprzedaży eksportowej była o 25,9% wyższa niż w okresie styczeń–wrzesień ub. roku. Udział sprzedaży na eksport w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu podmiotów zwiększył się z 24,6% do 25,6%. W okresie styczeń–wrzesień br. 73,1% sprzedaży na eksport przypadało na przedsiębiorstwa, w których stanowiła ona więcej niż 50% obrotu ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów (wobec 72,5% rok wcześniej).

Zwiększył się udział jednostek wykazujących zysk netto w grupie podmiotów eksportujących z 80,9% przed rokiem do 83,8% (w tym w sekcji przetwórstwo przemysłowe udział ten wzrósł z 81,3% do 83,2%). Większość podstawowych relacji ekonomiczno-finansowych osiągniętych przez eksporterów poprawiła się w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku i była nieco lepsza od notowanych dla ogółu przedsiębiorstw. Wskaźniki płynności finansowej I i II stopnia tych podmiotów były niższe niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

Spośród badanych przedsiębiorstw 92,3% (tj. 15695 jednostek) prowadziło działalność gospodarczą zarówno w 2021 r., jak i w 2020 r. (wobec odpowiednio 90,2% przed rokiem). Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów tych podmiotów stanowiły 97,4% przychodów netto ze sprzedaży ogółu podmiotów (wobec 98,3% rok wcześniej). Udział tej grupy przedsiębiorstw w zysku i stracie netto ogółu podmiotów objętych badaniem wyniósł odpowiednio 97,5% i 93,9% (wobec 97,8% i 95,9% przed rokiem). Wyniki finansowe brutto i netto odnotowane przez tę zbiorowość ukształtowały się na poziomie znacznie wyższym niż rok wcześniej (wzrost odpowiednio o 83,2% oraz o 88,0%).

Wartość **aktywów obrotowych** badanych przedsiębiorstw na koniec września br. wyniosła 1386,0 mld zł i była o 23,0% wyższa niż przed rokiem. Wzrosła wartość inwestycji krótkoterminowych (o 24,9%), należności krótkoterminowych (o 23,6%), zapasów (o 21,9%) oraz krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych (o 7,4%). W rzeczowej strukturze aktywów obrotowych zwiększył się udział inwestycji krótkoterminowych (z 28,5% do 28,9%) oraz należności krótkoterminowych (z 40,6% do 40,8%), natomiast zmniejszył się udział zapasów (z 27,9% do 27,6%) oraz krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych (z 3,1% do 2,7%).

W strukturze zapasów ogółem zwiększył się udział materiałów (z 29,9% do 32,5%), natomiast obniżył się udział półproduktów i produktów w toku (z 15,4% do 15,0%) oraz towarów (z 37,3% do 34,2%). Udział produktów gotowych był zbliżony do notowanego przed rokiem (15,2% wobec 15,1%).

Aktywa obrotowe finansowane były głównie zobowiązaniami krótkoterminowymi, których udział w pokryciu finansowym aktywów stanowił 64,9% (wobec 66,4% przed rokiem).

W porównaniu z okresem styczeń–wrzesień ub. roku nie odnotowano istotnych zmian w sprawności działania przedsiębiorstw. Cykl rotacji zapasów uległ wydłużeniu z 38 do 39 dni. Skróceniu uległy cykle rotacji należności krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług (z 45 do 43 dni) oraz spłaty zobowiązań z tytułu dostaw i usług (z 44 do 43 dni).

Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) na koniec września br. wyniosły 1421,7 mld zł i były o 14,8% wyższe niż przed rokiem. Zobowiązania długoterminowe stanowiły 36,7% zobowiązań ogółem (wobec 39,6% rok wcześniej).

Wartość **zobowiązań krótkoterminowych** badanych przedsiębiorstw ukształtowała się na poziomie 899,7 mld zł i była o 20,2% wyższa niż na koniec września ub. roku. Najbardziej zwiększyły się zobowiązania z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (o 59,0%) oraz pozostałych zobowiązań krótkoterminowych (o 44,9%). Notowano również wzrost zobowiązań z tytułu zaliczek otrzymanych na poczet dostaw (o 18,3%), dostaw i usług (o 17,0%), podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń (o 15,1%), wynagrodzeń (o 10,0%) oraz kredytów i pożyczek (o 9,1%). Rozliczenia międzyokresowe zwiększyły się o 8,8%.

Zobowiązania długoterminowe badanych przedsiębiorstw na koniec września br. wyniosły 522,0 mld zł i były o 6,5% wyższe niż przed rokiem. Odnotowano wzrost zobowiązań z tytułu pozostałych zobowiązań długoterminowych (o 17,4%), emisji dłużnych papierów wartościowych (o 7,7%) oraz kredytów i pożyczek (o 2,9%).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 28. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 29. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 30. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 31. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 32. AKTYWA OBROTOWE ORAZ ZOBOWIĄZANIA KRÓTKO- I DŁUGOTERMINOWE PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 33. AKTYWA OBROTOWE I ZOBOWIĄZANIA PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI

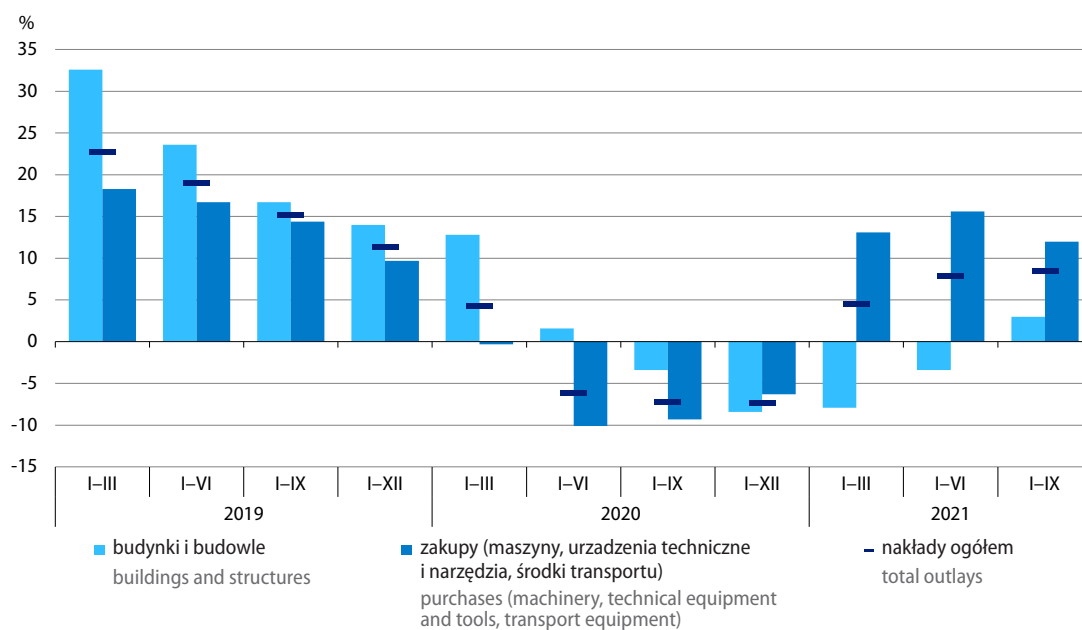
Nakłady inwestycyjne przedsiębiorstw niefinansowych

Investment outlays of non-financial enterprises

Po spadku przed rokiem, w okresie styczeń–wrzesień br. nakłady inwestycyjne badanych przedsiębiorstw niefinansowych¹ zwiększyły się w skali roku. W większym stopniu wzrosły nakłady na zakupy inwestycyjne² niż na budynki i budowle. Rozpoczęto więcej niż przed rokiem nowych inwestycji, ale o mniejszej wartości kosztorysowej. Większe niż rok wcześniej nakłady poniosły badane podmioty z kapitałem zagranicznym.

Wykres 30. Nakłady inwestycyjne przedsiębiorstw (ceny stałe) wzrost/spadek w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego w %

Chart 30. Investment outlays of enterprises (constant prices) increase/decrease compared to the corresponding period of previous year in %



Nakłady ogółem badanych przedsiębiorstw w okresie styczeń–wrzesień br. wyniosły 108,2 mld zł i były (w cenach stałych) o 8,5% wyższe niż przed rokiem (wobec spadku o 7,2% w analogicznym okresie ub. roku i wzrostu o 7,9% w I półroczu br.). Nakłady na budynki i budowle zwiększyły się o 3,0% (po spadku przed rokiem o 3,4%), natomiast na zakupy wzrosły o 12,0% (po spadku o 9,3% rok wcześniej). Udział zakupów w nakładach ogółem wyniósł 62,3% i był wyższy niż przed rokiem (60,2%). Nakłady realizowało 80,6% badanych podmiotów (wobec 80,2% w analogicznym okresie ub. roku).

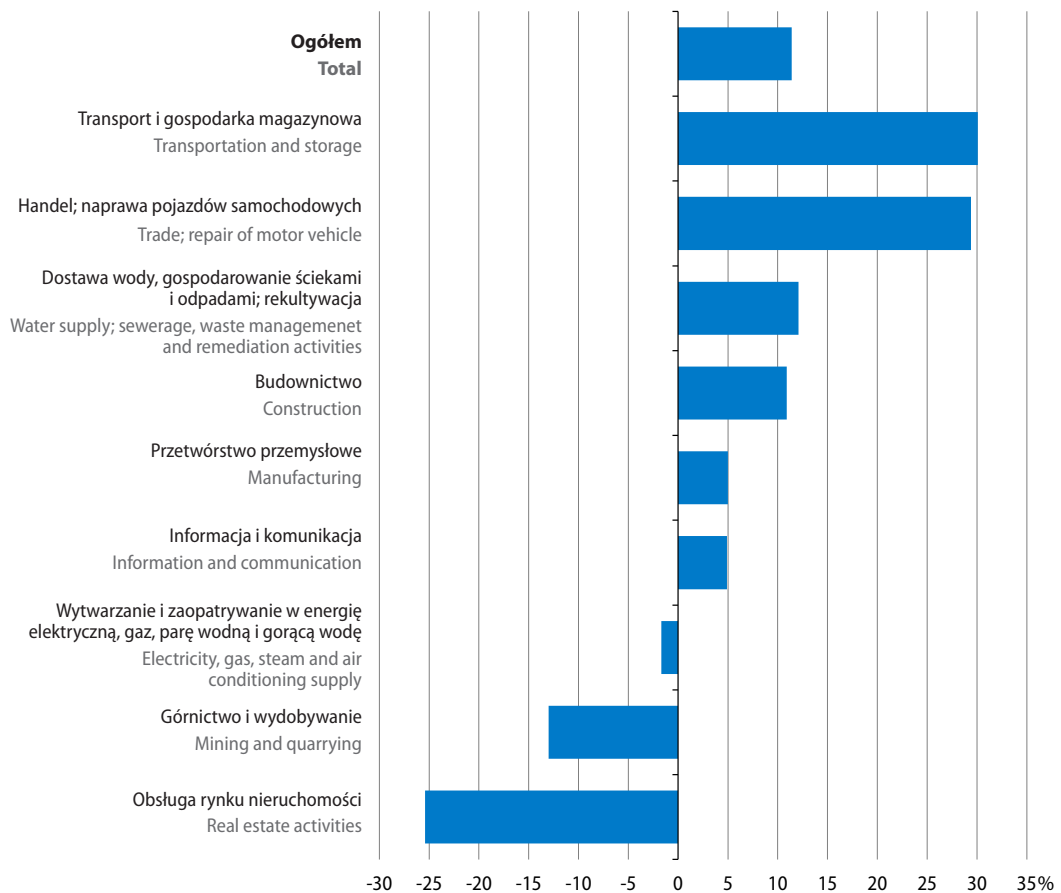
¹ Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa (sekcja A według PKD 2007); działalności finansowej i ubezpieczeniowej (sekcja K według PKD 2007); szkół wyższych; samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej; instytucji kultury posiadających osobowość prawną oraz związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych.

² Maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia oraz środki transportu.

Najwyższy wzrost nakładów (w cenach bieżących) notowano w administrowaniu i działalności wspierającej (o 40,9% wobec spadku o 9,5% rok wcześniej), w transporcie i gospodarce magazynowej (o 30,1% wobec wzrostu o 7,0%) oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 29,4% wobec spadku o 17,7%). Wyższe niż rok wcześniej były również nakłady w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (o 12,1% wobec wzrostu o 1,8%), budownictwie (o 10,9% wobec wzrostu o 14,4%), przetwórstwie przemysłowym (o 5,0% wobec spadku o 7,6%), informacji i komunikacji (4,9% wobec spadku o 6,9%). Spadek nakładów wystąpił natomiast m.in. w obsłudze rynku nieruchomości (o 25,4% wobec wzrostu przed rokiem o 81,3%), górnictwie i wydobywaniu (o 13,0% wobec spadku o 8,0%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 1,7% wobec spadku o 13,4%).

Wykres 31. Nakłady inwestycyjne w wybranych sekcjach PKD w okresie styczeń–wrzesień 2021 r. (ceny bieżące) wzrost/spadek w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego

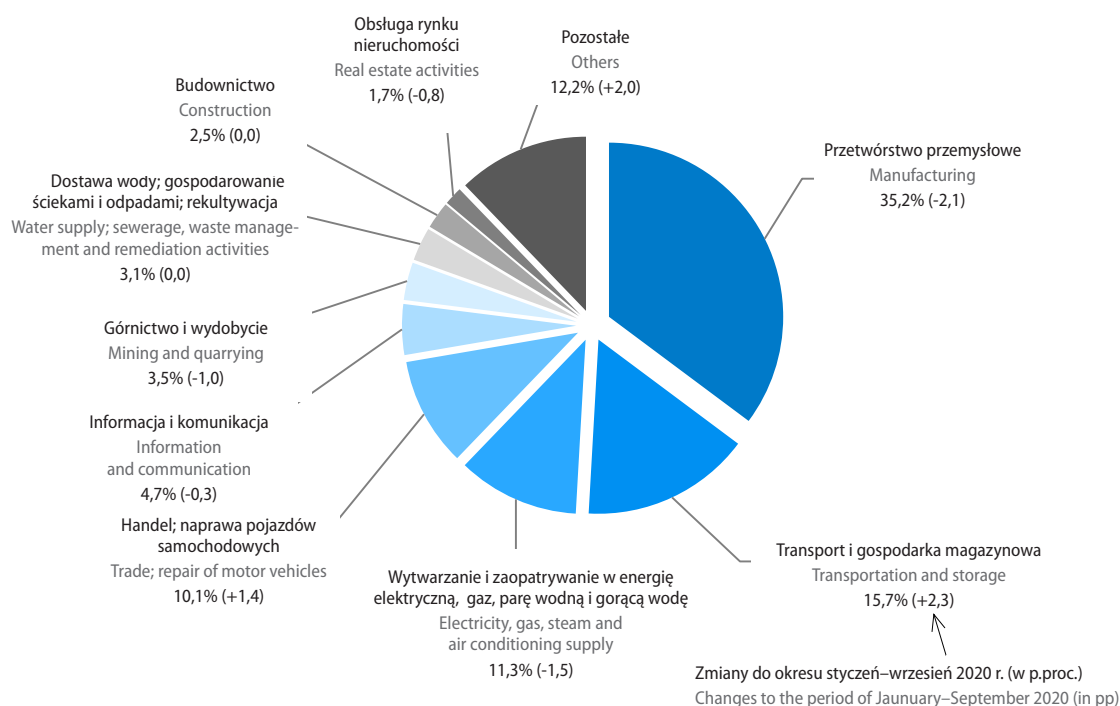
Chart 31. Investment outlays in selected sections of PKD in the period of January–September 2021 (current prices) increase/decrease compared to the corresponding period of previous year



Spośród działów przetwórstwa przemysłowego o największym udziale w nakładach inwestycyjnych zwiększyły się m.in. nakłady w przedsiębiorstwach zajmujących się produkcją papieru i wyrobów z papieru (o 86,4% wobec spadku przed rokiem o 11,5%), koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (o 42,6% wobec wzrostu o 40,8%), chemikaliów i wyrobów chemicznych (o 27,5% wobec wzrostu o 33,7%), artykułów spożywczych (o 19,1% wobec spadku o 12,0%), wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (o 10,7% wobec spadku o 34,8%), a także wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (o 7,6% wobec spadku o 14,7%). Spadek nakładów notowano natomiast m.in. w przedsiębiorstwach zajmujących się produkcją urządzeń elektrycznych (o 39,6% wobec wzrostu przed rokiem o 26,9%) oraz pojazdów samochodowych, przyczep i naczip (o 14,9% wobec spadku o 6,3%).

Wykres 32. Struktura nakładów inwestycyjnych w okresie styczeń–wrzesień 2021 r.

Chart 32. Structure of investment outlays in the period of January–September 2021



W strukturze nakładów ogółem według sekcji, w porównaniu z okresem trzech kwartałów ub. roku, zwiększył się udział nakładów poniesionych m.in. przez jednostki transportu i gospodarki magazynowej (z 13,4% do 15,7%), administracji i działalności wspierającej (z 7,7% do 9,7%), handlu; naprawy pojazdów samochodowych (z 8,7% do 10,1%). Obniżył się natomiast udział m.in. nakładów poniesionych przez podmioty przetwórstwa przemysłowego (z 37,3% do 35,2%), wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 12,8% do 11,3%), górnictwa i wydobywania (z 4,5% do 3,5%) oraz obsługi rynku nieruchomości (z 2,5% do 1,7%). Udział nakładów przedsiębiorstw zajmujących się dostawą wody; gospodarowaniem ściekami i odpadami; rekultywacją, a także budownictwem utrzymał się na poziomie sprzed roku i wyniósł odpowiednio 3,1% i 2,5%.

Wzrost nakładów odnotowano we wszystkich klasach wielkości badanych przedsiębiorstw, w tym: w jednostkach o liczbie pracujących od 250 do 1000 osób – o 19,5%, powyżej 1000 osób – o 9,0% oraz w podmiotach o liczbie pracujących od 50 do 249 osób – o 7,5%.

Tablica 27. Struktura inwestowania według wybranych sekcji i klas wielkości przedsiębiorstw w okresie styczeń–wrzesień 2021 r.

Table 27. Structure of investments by selected sections and size classes of enterprises in the period of January–September 2021

Wyszczególnienie Specification	Przedsiębiorstwa o liczbie pracujących Entities employing					
	50–249 osób 50–249 persons		250–1000 osób 250–1000 persons		powyżej 1000 osób more than 1000 persons	
	jednostki inwestujące investing units	nakłady ogółem outlays in total	jednostki inwestujące investing units	nakłady ogółem outlays in total	jednostki inwestujące investing units	nakłady ogółem outlays in total
	w % ogółem w danej sekcji in % of given section					
Ogółem Total	75,4	19,8	20,2	27,8	4,4	52,4
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	68,6	5,4	21,9	4,5	9,5	90,1
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	71,7	20,8	23,5	32,2	4,8	47,0
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	75,4	6,5	16,9	9,1	7,7	84,4
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	85,4	45,4	13,8	36,8	0,8	17,8
Budownictwo Construction	86,3	51,4	12,3	40,1	1,4	8,5
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	82,0	22,6	15,0	23,3	3,0	54,1
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	70,3	7,2	22,5	11,5	7,2	81,3
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	70,7	39,1	27,4	14,1	1,9	46,8
Informacja i komunikacja Information and communication	72,3	8,7	21,0	23,6	6,7	67,7
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	92,4	76,2	6,8	21,3	0,8	2,5

W okresie dziewięciu miesięcy br. **rozpoczęto** 223,3 tys. **inwestycji**, tj. o 19,3% więcej niż przed rokiem (wobec wzrostu o 2,0% w analogicznym okresie ub. roku). Około 75% z nich stanowiły przyłącza energetyczne i gazowe o niewielkiej jednostkowej wartości kosztorysowej. Łączna **wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych** wyniosła 37,5 mld zł i była o 14,6% niższa niż w analogicznym okresie ub. roku (kiedy notowano jej wzrost o 4,0%). Na modernizację istniejących środków trwałych przypadało 35,8% wartości kosztorysowej inwestycji rozpoczętych (wobec 41,9% przed rokiem). Wzrosła wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych m.in. w przetwórstwie przemysłowym (o 27,8% do 15,6 mld zł wobec spadku przed rokiem o 17,4%), handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 80,3% do 4,1 mld zł wobec spadku o 33,7%), informacji i komunikacji (o 4,7% do 2,2 mld zł wobec spadku o 5,8%). Zmniejszyła się wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych m.in. w wytwarzaniu i zaopa-

trywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 5,8% do 7,6 mld zł wobec spadku przed rokiem o 11,4%), transporcie i gospodarce magazynowej (o 75,0% do 3,7 mld zł wobec wzrostu o 91,2%), dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (o 18,3% do 1,8 mld zł wobec wzrostu o 21,7%).

W okresie styczeń–wrzesień br. **podmioty z kapitałem zagranicznym**³ poniosły 40,5% ogólnej wartości nakładów zrealizowanych przez badane przedsiębiorstwa (wobec 40,7% w analogicznym okresie ub. roku). Nakłady tej grupy podmiotów (w cenach stałych) były o 5,9% wyższe niż rok wcześniej. Najwięcej nakładów podmiotów z kapitałem zagranicznym zrealizowały jednostki przetwórstwa przemysłowego – 45,4% (przy spadku wartości nakładów tych jednostek w cenach bieżących o 9,0%), administrowania i działalności wspierającej – 20,8% (przy wzroście nakładów o 42,2%), prowadzące działalność w zakresie handlu; naprawy pojazdów samochodowych – 15,0% (przy wzroście nakładów o 37,1%), informacji i komunikacji – 8,1% (przy wzroście nakładów o 2,5%).

W strukturze nakładów poniesionych przez przedsiębiorstwa przetwórstwa przemysłowego z kapitałem zagranicznym największy był udział podmiotów zajmujących się produkcją pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – 20,5% (przy spadku wartości nakładów w cenach bieżących o 18,7%), artykułów spożywczych – 13,9% (przy wzroście nakładów o 41,1%), urządzeń elektrycznych – 13,3% (przy spadku nakładów 43,3%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – 8,5% (przy spadku nakładów o 6,7%), wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych – 6,4% (przy wzroście nakładów o 7,0%).

³ Dane dotyczą podmiotów gospodarczych z kapitałem zagranicznym stanowiącym w kapitale podstawowym powyżej 50%, prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 43. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 44. INWESTYCJE ROZPOCZĘTE

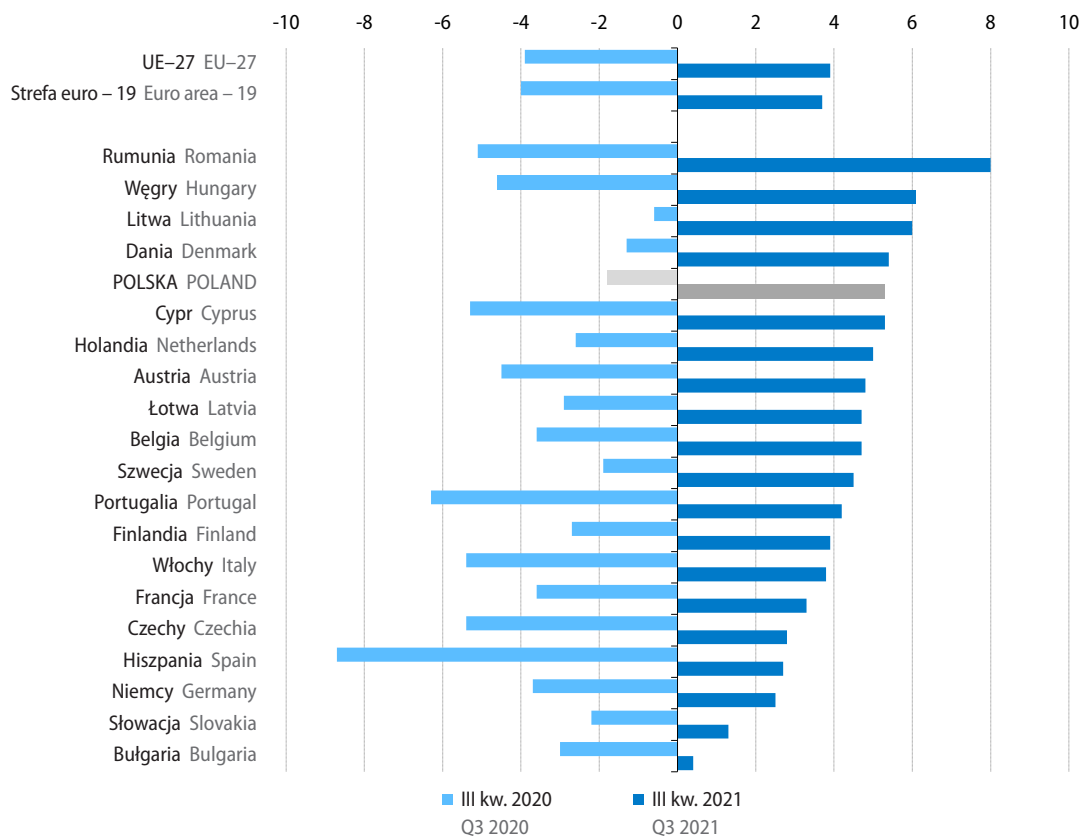
Sytuacja społeczno-gospodarcza w Unii Europejskiej i w wybranych krajach

Socio-economic situation in the European Union and in selected countries

W III kwartale br. **produkt krajowy brutto**¹ w Unii Europejskiej ogółem wzrósł w skali roku o 3,9% (wobec wzrostu o 13,7% w poprzednim kwartale i spadku o 3,9% w III kwartale ub. roku). Wśród krajów członkowskich produkt krajowy brutto najbardziej zwiększył się w Rumunii (o 8,0%), na Węgrzech (o 6,1%) oraz Litwie (o 6,0%). Wzrost PKB, wyższy niż przeciętnie w UE, notowano także w Danii (5,4%), na Cyprze (5,3%), w Holandii (5,0%), Austrii (4,8%), w Belgii i na Łotwie (po 4,7%), w Szwecji (4,5%) oraz Portugalii (4,2%). Powyżej średniej unijnej ukształtował się również wzrost PKB w Polsce – wyniósł 5,3% (wobec wzrostu o 10,9% w poprzednim kwartale i spadku o 1,8% przed rokiem). Produkt krajowy brutto zwiększył się ponadto w Finlandii, we Włoszech, Francji, w Czechach, Hiszpanii, Niemczech, na Słowacji oraz w Bułgarii (w granicach 3,9%–0,4%).

Wykres 33. Produkt krajowy brutto (zmiana w %, r/r, wyrównany sezonowo oraz dniami roboczymi)

Chart 33. Gross domestic product (change in %, y/y, seasonally and working days adjusted)

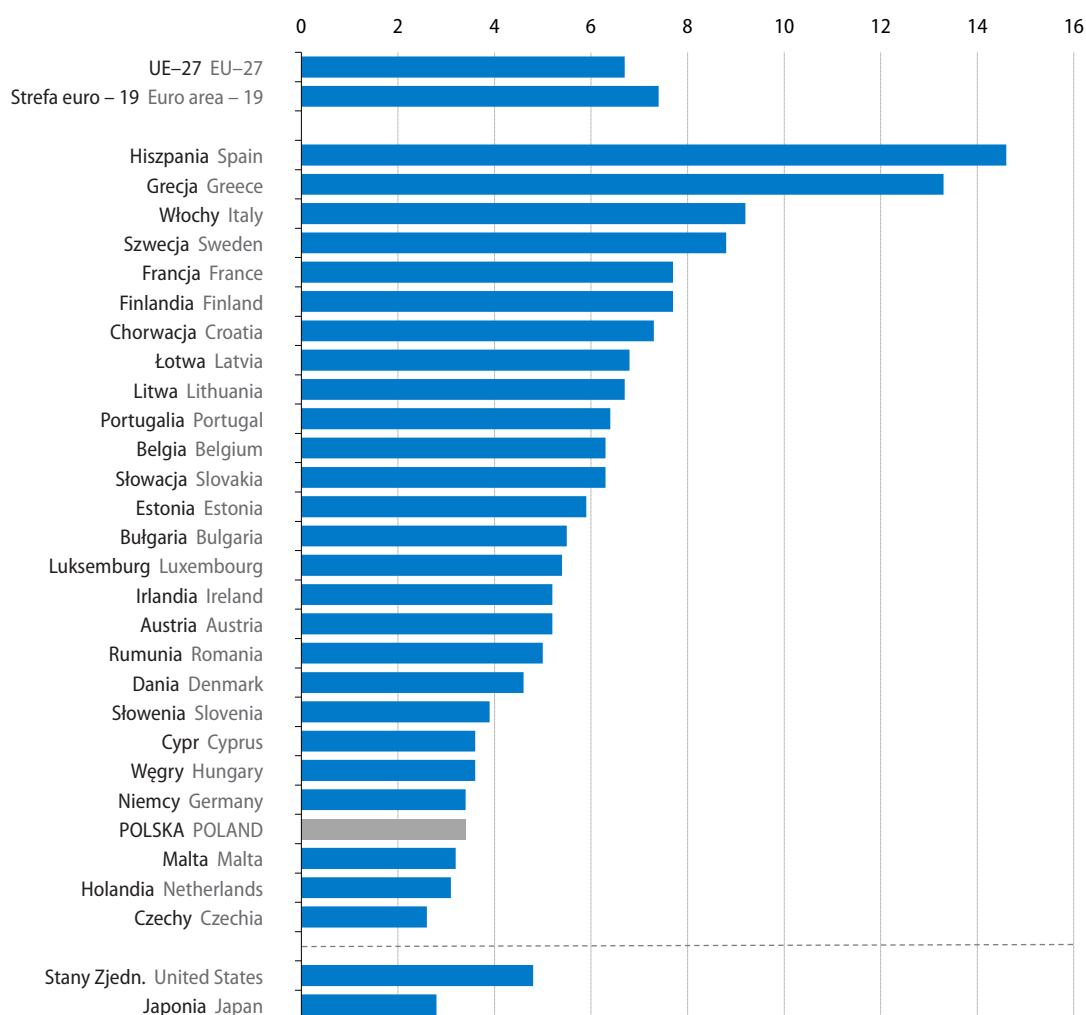


Źródło: Eurostat ([namq_10_gdp](#), [Euro indicators](#)).
Source: Eurostat ([namq_10_gdp](#), [Euro indicators](#)).

¹ Dane wyrównane sezonowo i dniami roboczymi; brak danych dla Chorwacji, Estonii, Grecji, Irlandii, Luksemburga, Malty i Słowenii, przy czym wartość dla UE ogółem uwzględnia szacunki dla tych krajów.

Zharmonizowana stopa bezrobocia² w Unii Europejskiej ogółem we wrześniu br. wyniosła 6,7% i była niższa o 0,2 p.proc. niż przed miesiącem. Podobnie jak w poprzednich miesiącach najwyższą stopę bezrobocia notowano w Hiszpanii (14,6%) i Grecji (13,3%). Większe natężenie bezrobocia niż przeciętnie w UE obserwowano również we Włoszech (9,2%), w Szwecji (8,8%), a także we Francji, w Finlandii, Chorwacji oraz na Łotwie (w granicach 7,7%–6,8%). Najniższym poziomem bezrobocia charakteryzowały się natomiast Czechy (2,6%), Holandia (3,1%), Malta (3,2%), Polska i Niemcy (po 3,4%) oraz Cypr i Węgry (po 3,6%). W skali miesiąca stopa bezrobocia obniżyła się w dwudziestu krajach (w tym najbardziej na Cyprze – o 0,8 p.proc. i w Austrii – o 0,7 p.proc.), wzrosła w trzech (w największym stopniu w Finlandii – o 0,5 p.proc.), a w czterech (w tym w Polsce) nie uległa zmianie. W Stanach Zjednoczonych we wrześniu br. stopa bezrobocia wyniosła 4,8%, tj. była o 0,4 p.proc. niższa niż przed miesiącem. W Japonii natężenie bezrobocia utrzymało się na poziomie sprzed miesiąca (2,8%).

Wykres 34. Zharmonizowana stopa bezrobocia we wrześniu 2021 r. (w %, wyrównana sezonowo)
Chart 34. Harmonised unemployment rate in September 2021 (in %, seasonally adjusted)



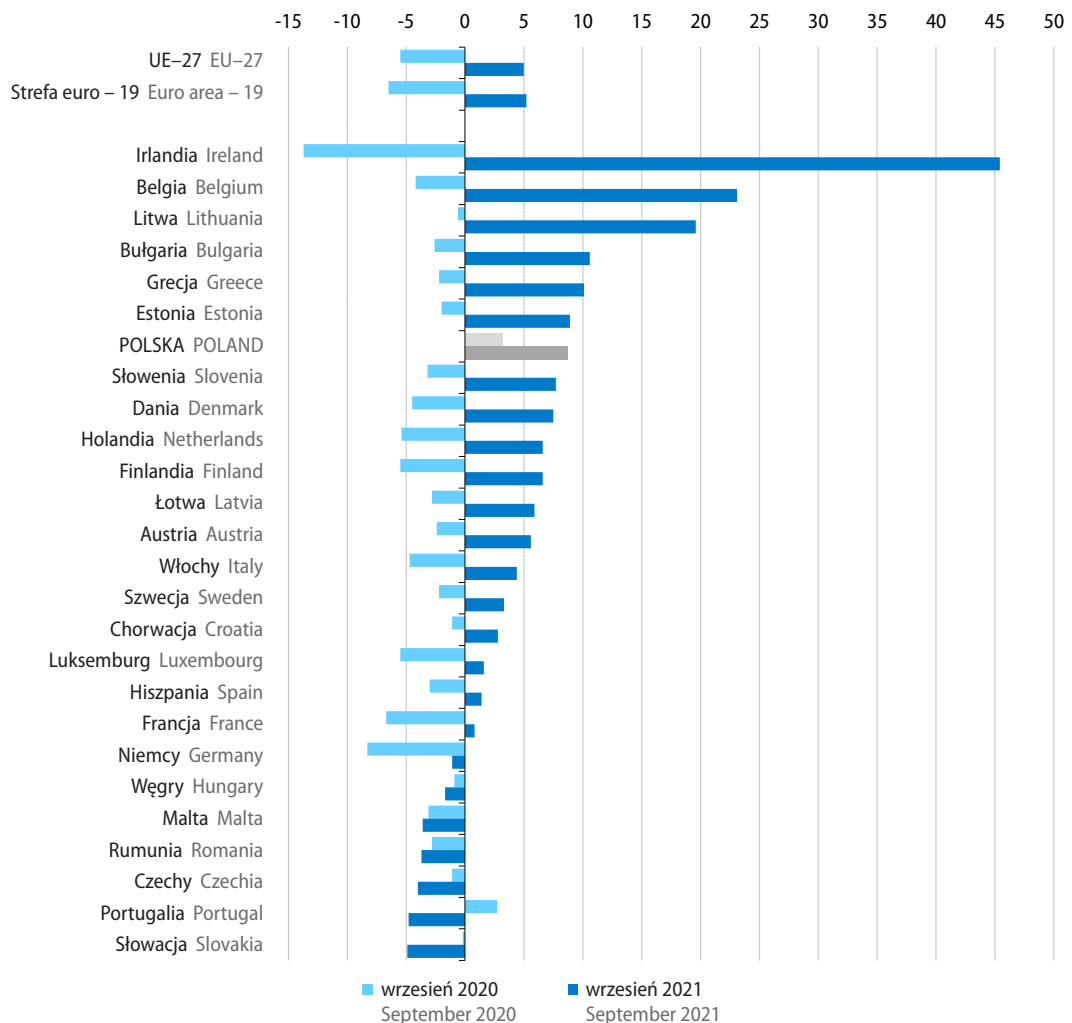
Źródło: Eurostat ([une_rt_m](#)).
Source: Eurostat ([une_rt_m](#)).

² Dane wyrównane sezonowo. Ze względu na zmiany metodologiczne wprowadzone od stycznia 2021 r. i trwające przeliczenia starszych szeregów danych, dla kilkunastu krajów UE (w tym dla Polski) dane za br. nie są w pełni porównywalne z danymi za poprzednie lata. Z tego względu zrezygnowano z dokonywania porównań skali zjawiska w ujęciu rocznym.

Produkcja przemysłowa³ w Unii Europejskiej ogółem we wrześniu br. była o 5,0% wyższa niż rok wcześniej (wówczas notowano jej spadek o 5,5%). Wzrost produkcji w skali roku obserwowano w większości krajów członkowskich, w tym najwyższy w Irlandii (o 45,4%), Belgii (o 23,1%) oraz na Litwie (o 19,6%). Bardziej niż przeciętnie w UE wzrosła również produkcja w Bułgarii (10,6%), Grecji (10,1%), a także w Estonii, Polsce, Słowenii, Danii, Holandii, Finlandii, na Łotwie i w Austrii (w granicach 8,9%–5,6%). Spośród największych gospodarek europejskich produkcja wzrosła we Włoszech (o 4,4%), w Hiszpanii (o 1,4%) oraz we Francji (o 0,8%), natomiast zmniejszyła się w Niemczech (o 1,1%). Niższa niż we wrześniu ub. roku była także produkcja przemysłowa na Słowacji (o 4,9%) w Portugalii (o 4,8%), Czechach (o 4,0%), Rumunii (o 3,7%), na Malcie (o 3,6%) i Węgrzech (o 1,7%).

Wykres 35. Produkcja przemysłowa (zmiana w %, r/r, wyrównana dniami roboczymi)

Chart 35. Industrial production (change in %, y/y, adjusted by working days)



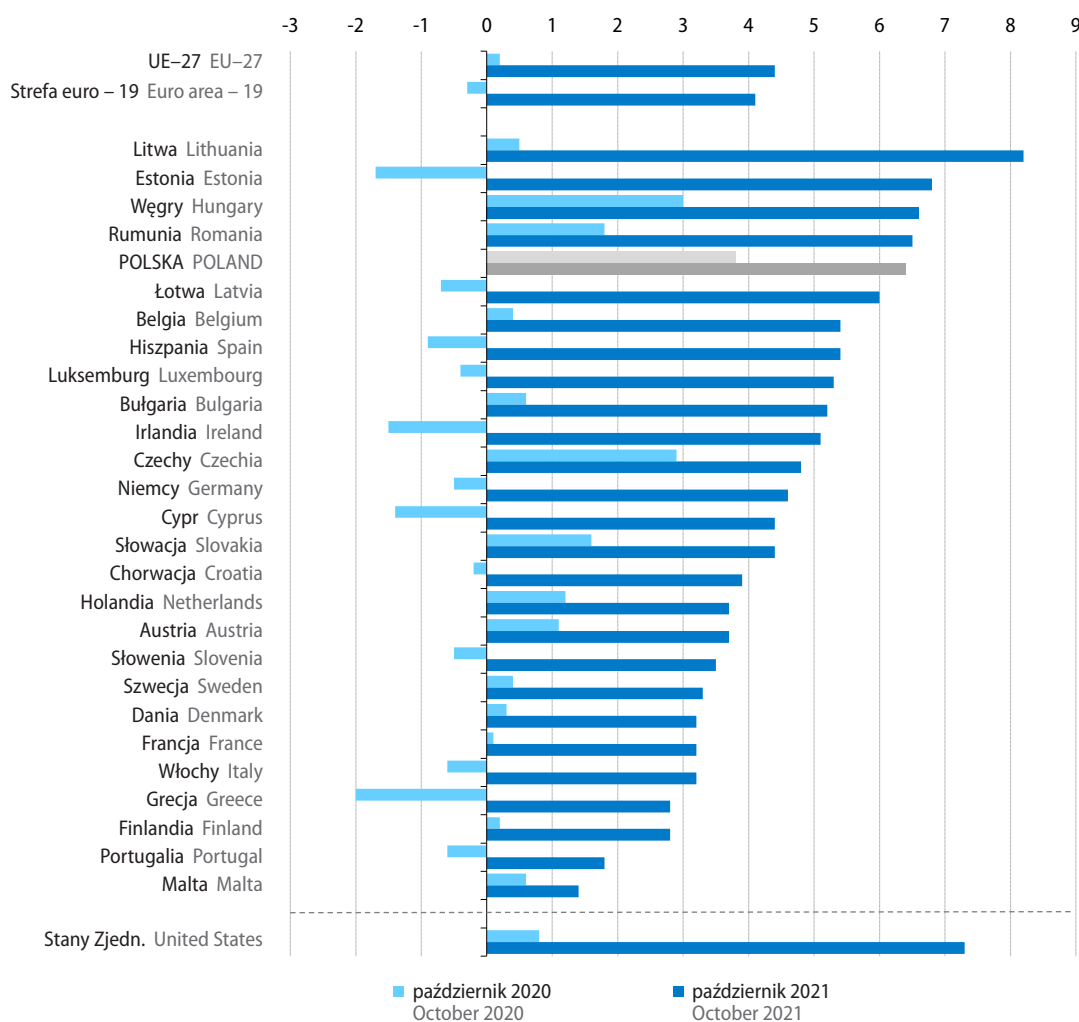
Źródło: Eurostat ([sts_inpr_m](#)).
Source: Eurostat ([sts_inpr_m](#)).

³ Dane wyrównane dniami roboczymi; brak danych za wrzesień br. dla Cypru, przy czym wartość dla UE ogółem uwzględnia szacunki dla tego kraju.

W Unii Europejskiej ogółem w październiku br. wzrost **cen towarów i usług konsumpcyjnych (HICP⁴)** w skali roku wyniósł 4,4% i był najwyższy od 2008 r. We wszystkich krajach członkowskich ceny konsumpcyjne wzrosły szybciej niż w poprzednich miesiącach. Najwyższy wzrost notowano na Litwie (8,2%). W znacznym stopniu ceny wzrosły również w Estonii (6,8%), na Węgrzech (6,6%), w Rumunii (6,5%) oraz w Polsce (6,4%). W Polsce wyższe niż w październiku ub. roku były m.in. ceny żywności i napojów bezalkoholowych – o 4,7%, ceny w zakresie użytkowania mieszkania i nośników energii – o 9,2%, związane z transportem – o 16,4%, w zakresie rekreacji i kultury – o 4,7% oraz związane ze zdrowiem – o 3,3%. Wśród największych gospodarek UE ceny towarów i usług konsumpcyjnych najbardziej wzrosły w Hiszpanii (o 5,4%) i Niemczech (o 4,6%), natomiast we Francji oraz Włoszech ceny były o 3,2% wyższe niż przed rokiem. Spośród krajów członkowskich, podobnie jak w poprzednich miesiącach, najmniej zwiększyły się ceny na Malcie (o 1,4%), w Portugalii (o 1,8%) oraz Grecji i Finlandii (po 2,8%).

Wykres 36. Zharmonizowany wskaźnik cen konsumpcyjnych (HICP) (zmiana w %, r/r)

Chart 36. Harmonised index of consumer prices (HICP) (change in %, y/y)



Źródło: Eurostat ([prc_hicp_manr](#)).
Source: Eurostat ([prc_hicp_manr](#)).

4 Zharmonizowany wskaźnik cen konsumpcyjnych (Harmonised Index of Consumer Prices).

W okresie styczeń–wrzesień br. **obroty towarowe handlu zagranicznego** zwiększyły się w skali roku po obu stronach wymiany we wszystkich krajach członkowskich⁵, z wyjątkiem Irlandii i Cypru, gdzie notowano niewielki spadek eksportu (odpowiednio o 1,7% i o 1,2%). Wartość towarów wysyłanych za granicę najbardziej zwiększyła się w Grecji (o 27,9%) oraz Chorwacji (o 24,6%). Znaczny wzrost eksportu notowano również m.in. na Łotwie, w Bułgarii, Belgii, Rumunii i Hiszpanii (w granicach 23,5%–21,1%). Najwyższy wzrost importu obserwowano natomiast na Łotwie (o 29,2%). Znacznie wyższa niż przed rokiem była również wartość towarów sprowadzonych do Słowenii, na Litwę oraz do Bułgarii i Grecji (wzrost w granicach 29,0%–25,7%). W okresie styczeń–wrzesień br. odnotowano ujemne **saldo wymiany handlowej** w czternastu państwach członkowskich. Podobnie jak w poprzednich okresach, największy deficyt wystąpił we Francji, gdzie wyniósł minus 75,7 mld EUR i pogłębił się w skali roku o 10,9 mld EUR. Najwyższy dodatni bilans handlowy, wyższy niż w okresie styczeń–wrzesień ub. roku, obserwowano w Niemczech (146,1 mld EUR wobec 131,1 mld EUR przed rokiem). Eksport z tego kraju wyniósł 1014,1 mld EUR, tj. zwiększył się w skali roku o 14,9%, a import wzrósł o 15,5% do 868,0 mld EUR. W Polsce w okresie dziewięciu miesięcy br. obroty handlu zagranicznego były dużo wyższe niż rok wcześniej: eksport zwiększył się o 20,9% do 207,4 mld EUR, a import wzrósł o 24,7% do 205,6 mld EUR. W rezultacie odnotowano nadwyżkę w handlu zagranicznym w wysokości 1,8 mld EUR (wobec 6,7 mld EUR rok wcześniej).

⁵ Brak danych dla Estonii.

Tablica 28. Wybrane wskaźniki sytuacji społeczno-gospodarczej kraju
Table 28. Selected indicators regarding the socio-economic situation of the country

Wyszczególnienie a – 2020 b – 2021		I	II	III	IV	V	VI
Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw ¹ w tys.	a	6441	6446	6412	6259	6174	6186
	b	6314	6334	6330	6317	6338	6359
Bezrobotni zarejestrowani (stan w końcu okresu) w tys. osób	a	922	920	909	966	1012	1027
	b	1090	1100	1078	1054	1027	993
Stopa bezrobocia (stan w końcu okresu) w %	a	5,5	5,5	5,4	5,8	6,0	6,1
	b	6,5	6,6	6,4	6,3	6,1	6,0
Przeciętne miesięczne nominalne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw ¹ :							
w złotych	a	5282,80	5330,48	5489,21	5285,01	5119,94	5286,00
	b	5536,80	5568,82	5929,05	5805,72	5637,34	5802,42
poprzedni miesiąc=100	a	94,3	100,9	103,0	96,3	96,9	103,2
	b	92,7	100,6	106,5	97,9	97,1	102,9
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	107,1	107,7	106,3	101,9	101,2	103,6
	b	104,8	104,5	108,0	109,9	110,1	109,8
Przeciętne miesięczne realne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw ¹ – analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100							
	a	102,8	103,0	101,8	98,7	98,5	100,6
	b	102,2	102,1	104,7	105,2	105,0	105,1
Przeciętna miesięczna realna emerytura i renta brutto:							
z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych							
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	100,2	99,9	100,5	101,2	100,6	101,5
	b	105,5	104,5	103,2	102,4	102,3	102,5
rolników indywidualnych							
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	101,1	101,0	101,5	102,1	102,9	102,2
	b	103,1	103,1	100,4	99,5	98,9	99,8
Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych:							
poprzedni miesiąc=100	a	100,9	100,7	100,2	99,9	99,8	100,6
	b	101,3	100,5	101,0	100,8	100,3	100,1
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	104,3	104,7	104,6	103,4	102,9	103,3
	b	102,6	102,4	103,2	104,3	104,7	104,4
grudzień poprzedniego roku=100	a	100,9	101,6	101,8	101,7	101,5	102,1
	b	101,3	101,8	102,8	103,6	103,9	104,0
Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu:							
poprzedni miesiąc=100	a	100,1	99,8	99,6	99,4	99,8	100,4
	b	101,0	101,0	101,6	100,7	100,9	100,9
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	100,9	100,2	99,7	98,6	98,3	99,2
	b	101,0	102,2	104,2	105,5	106,6	107,2
Wskaźniki cen produkcji budowlano-montażowej:							
poprzedni miesiąc=100	a	100,3	100,3	100,2	100,2	100,2	100,2
	b	100,3	100,2	100,4	100,5	100,5	100,5
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	103,0	103,1	103,0	102,8	102,6	102,5
	b	102,4	102,4	102,6	102,9	103,3	103,6

1 Dane dotyczą podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 9 osób; w przeliczeniu na etaty.

1 Data concern economic entities employing more than 9 persons; in full-time equivalents.

VII	VIII	IX	X	XI	XII	Specification a – 2020 b – 2021
6252	6295	6312	6318	6319	6329	a Average paid employment in enterprise sector ¹ in thousands
6362	6352	6347	6351			b
1030	1028	1024	1018	1026	1046	a Registered unemployed persons (end of period) in thousand persons
975	961	935	911			b
6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,3	a Registered unemployment rate (end of period) in %
5,9	5,8	5,6	5,5			b
						Average monthly nominal gross wages and salaries in enterprise sector ¹ :
5381,65	5337,65	5371,56	5458,88	5484,07	5973,75	a in PLN
5851,87	5843,75	5841,16	5917,15			b
101,8	99,2	100,6	101,6	100,5	108,9	a previous month=100
100,9	99,9	100,0	101,3			b
103,8	104,1	105,6	104,7	104,9	106,6	a corresponding month of previous year=100
108,7	109,5	108,7	108,4			b
100,9	101,3	102,4	101,7	101,9	104,2	a Average monthly real gross wages and salaries in enterprise sector ¹ – corresponding month of previous year=100
103,4	103,8	102,6	101,4			b
						Average monthly real gross retirement and other pensions:
						from non-agricultural social security system
102,0	102,1	102,1	102,3	102,3	103,0	a corresponding month of previous year=100
101,8	101,1	100,9	100,3			b
						of farmers
102,9	103,4	103,4	103,2	103,0	103,5	a corresponding month of previous year=100
99,0	98,1	97,7	97,0			b
						Price indices of consumer goods and services:
99,8	99,9	100,2	100,1	100,1	100,1	a previous month=100
100,4	100,3	100,7	101,1			b
103,0	102,9	103,2	103,1	103,0	102,4	a corresponding month of previous year=100
105,0	105,5	105,9	106,8			b
101,9	101,8	102,0	102,2	102,2	102,4	a December of previous year=100
104,5	104,8	105,5	106,6			b
						Price indices of sold production of industry:
100,3	99,6	100,3	100,5	100,0	100,3	a previous month=100
101,5	100,7	100,9	101,8			b
99,4	98,7	98,6	99,6	99,8	100,1	a corresponding month of previous year=100
108,4	109,6	110,3	111,8			b
						Price indices of construction and assembly production:
100,2	100,2	100,3	100,2	100,2	100,2	a previous month=100
100,6	100,7	100,7	100,8			b
102,5	102,5	102,5	102,4	102,4	102,7	a corresponding month of previous year=100
104,0	104,4	104,9	105,5			b

Tablica 28. Wybrane wskaźniki sytuacji społeczno-gospodarczej kraju (dok.)

Table 28. Selected indicators regarding the socio-economic situation of the country (cont.)

Wyszczególnienie a – 2020 b – 2021		I	II	III	IV	V	VI
Produkcja sprzedana przemysłu ¹ (ceny stałe ²):							
poprzedni miesiąc=100	a	104,5	102,2	102,2	74,5	110,3	113,9
	b	94,6	104,0	118,2	90,6	99,1	103,8
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	101,1	104,8	97,5	75,4	83,1	100,5
	b	100,7	102,5	118,6	144,2	129,7	118,1
Produkcja budowlano-montażowa ¹ (ceny stałe ²):							
poprzedni miesiąc=100	a	42,7	114,1	125,0	102,4	100,8	112,5
	b	37,1	105,5	134,2	109,9	110,2	112,3
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	106,4	105,5	103,7	99,1	94,9	97,7
	b	89,9	83,1	89,2	95,8	104,7	104,5
Mieszkania oddane do użytkowania (od początku roku)	a	18501	34008	49577	63693	80036	97072
	b	17511	33777	53051	72159	87886	105584
Sprzedaż detaliczna towarów ¹ (ceny stałe ³):							
poprzedni miesiąc=100	a	79,4	100,4	96,8	87,7	114,9	108,4
	b	75,1	103,5	115,0	92,3	108,2	103,5
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	103,5	107,3	91,1	77,1	92,3	98,7
	b	94,0	96,9	115,2	121,1	113,9	108,6
Wynik budżetu państwa – od początku roku (w mln zł)	a	3426,7	-3312,0	-9354,5	-18882,9	-25881,7	-17118,4
	b	6645,3	875,9	-3414,3	9158,9	9350,2	27991,4
Średnie kursy walut w zł – NBP:							
100 dolarów amerykańskich	a	382,87	392,01	401,26	418,56	415,69	394,53
	b	373,04	371,96	386,73	382,12	372,92	373,75
100 euro	a	425,04	427,89	443,56	454,50	452,91	444,50
	b	454,35	449,88	460,07	456,58	453,01	450,15
100 franków szwajcarskich	a	394,51	401,66	418,92	431,07	428,38	414,74
	b	420,90	414,42	415,73	413,66	413,05	411,52
Handel zagraniczny ⁴ w mln zł:							
eksport	a	86107,7	88031,8	88009,4	64539,2	73773,5	86983,2
	b	92558,4	98226,4	114933,1	108674,4	103979,0	108460,5
import	a	85719,3	85322,0	88630,1	65723,9	68818,8	76534,3
	b	87217,1	96123,2	112913,6	102329,2	104406,7	106991,9
saldo	a	388,4	2709,8	-620,7	-1184,8	4954,7	10448,8
	b	5341,3	2103,2	2019,5	6345,2	-427,7	1468,6

1 Dane dotyczą podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 9 osób; w przypadku sprzedaży detalicznej dane dotyczą przedsiębiorstw

1 Data concern economic entities employing more than 9 persons; in the case of retail sales data concern trade and non-trade enterprises.

VII	VIII	IX	X	XI	XII	Specification a – 2020 b – 2021
						Sold production of industry ¹ (constant prices ²):
103,4	94,3	115,3	103,1	98,4	95,5	a previous month=100
95,8	97,3	110,9	102,3			b
101,1	101,5	105,7	101,0	105,4	111,1	a corresponding month of previous year=100
109,5	113,0	108,7	107,8			b
						Construction and assembly production ¹ (constant prices ²):
96,4	96,6	115,5	100,5	100,6	134,4	a previous month=100
95,3	103,2	109,3	100,4			b
89,0	88,0	90,2	94,2	95,1	103,4	a corresponding month of previous year=100
103,2	110,2	104,2	104,2			b
120720	136903	156272	177245	197805	220831	a Dwellings completed (from the beginning of year)
123656	142517	164422	184395			b
						Retail sales of commodities ¹ (constant prices ³):
106,5	97,6	97,8	102,1	94,7	119,8	a previous month=100
102,1	99,0	97,6	103,6			b
103,0	100,5	102,5	97,7	94,7	99,2	a corresponding month of previous year=100
103,9	105,4	105,1	106,9			b
-16294,5	-13298,6	-13754,6	-12070,2	-13204,6	-84980,5	a State budget balance – from the beginning of year (in PLN millions)
35253,6	43367,2	47588,5	.			b
						Average exchange rates in PLN – National Bank of Poland:
389,43	371,90	379,26	386,05	380,35	367,78	a 100 USD
385,92	388,35	387,55	396,07			b
445,28	440,21	447,40	454,11	450,23	447,66	a 100 EUR
456,30	457,00	456,64	459,52			b
416,11	408,82	414,87	422,82	417,83	413,83	a 100 CHF
420,33	424,65	420,43	428,95			b
						Foreign trade ⁴ in PLN millions:
89307,1	81839,4	99139,7	106952,6	106121,5	91708,5	a exports
104916,9	100132,0	111034,3	.			b
86807,0	77880,8	92424,0	99148,5	98581,1	89769,6	a imports
107574,5	105324,8	111845,4	.			b
2500,0	3958,6	6715,7	7804,2	7540,4	1938,9	a balance
-2657,6	-5192,9	-811,1	.			b

handlowych i niehandlowych 2 Średnie ceny bieżące z 2015 r. 3 Ceny bieżące z okresu poprzedzającego okres badany. 4 Od stycznia 2021 r. – dane wstępne.
 2 The average current prices from 2015. 3 The current prices from the period preceding the surveyed period. 4 Since January 2021 – preliminary data.

Tablica 29. Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne – Unia Europejska
Table 29. Main macroeconomic indicators – European Union

Wyszczególnienie Specification	PKB GDP			Handel zagraniczny Foreign trade				Zharmonizowana stopa bezrobocia ^a Harmonised unemployment rate ^a	
	2020	II kw. 2021 ^d 2nd quarter 2021 ^d	III kw. 2021 ^d 3rd quarter 2021 ^d	eksport exports	import imports	saldo balance		2021 ^e	
				2021		2020		2021 ^e	
				I–IX				VIII	IX
zmiana w % w skali roku annual change in %					w mld EUR in EUR billions		w % in %		
UE–27^f	-5,9	13,7	3,9	6,9	6,7
Strefa euro – 19	-6,4	14,2	3,7	7,5	7,4
Austria	-6,7	12,6	4,8	15,3	22,0	-9,4	-1,7	5,9	5,2
Belgia	-5,7	15,1	4,7	21,3	19,4	23,2	15,3	6,4	6,3
Bułgaria	-4,4	7,0	0,4	22,3	26,1	-2,8	-1,6	5,6	5,5
Chorwacja	-8,1	16,5	.	24,6	21,4	-7,5	-6,5	7,6	7,3
Cypr	-5,2	13,3	5,3	-1,2	13,7	-4,1	-3,3	4,4	3,6
Czechy	-5,8	8,1	2,8	17,7	20,6	10,7	11,7	2,8	2,6
Dania	-2,1	9,8	5,4	8,3	18,3	3,0	8,5	4,5	4,6
Estonia	-3,0	13,9	-0,7	6,0	5,9
Finlandia	-2,9	7,8	3,9	17,7	15,8	-2,3	-2,6	7,2	7,7
Francja	-7,9	18,8	3,3	16,8	16,8	-75,7	-64,8	8,0	7,7
Grecja	-9,0	16,2	.	27,9	25,7	-16,7	-13,7	13,8	13,3
Hiszpania	-10,8	17,5	2,7	21,1	20,6	-15,4	-13,6	14,8	14,6
Holandia	-3,8	10,4	5,0	18,6	19,4	55,0	48,7	3,2	3,1
Irlandia	5,9	21,1	.	-1,7	14,7	47,1	58,2	5,4	5,2
Litwa	-0,1	8,9	6,0	18,6	26,5	-2,2	-0,4	7,2	6,7
Luksemburg	-1,8	11,8	.	16,7	16,8	-5,3	-4,5	5,5	5,4
Łotwa	-3,6	10,4	4,7	23,5	29,2	-2,4	-1,4	7,1	6,8
Malta	-8,3	13,3	.	14,0	19,1	-2,4	-1,9	3,3	3,2
Niemcy	-4,6	9,9	2,5	14,9	15,5	146,1	131,1	3,4	3,4
Polska	-2,5	10,9	5,3	20,9	24,7	1,8	6,7	3,4	3,4
Portugalia	-8,4	16,1	4,2	20,1	18,1	-12,2	-11,0	6,3	6,4
Rumunia	-3,9	13,8	8,0	21,2	23,3	-17,3	-13,3	5,2	5,0
Słowacja	-4,4	10,1	1,3	18,7	20,5	0,3	1,1	6,5	6,3
Słowenia	-4,2	15,7	.	19,8	29,0	0,3	2,3	3,9	3,9
Szwecja	-2,8	9,5	4,5	16,9	18,9	3,0	4,2	8,8	8,8
Węgry	-4,7	17,3	6,1	15,5	18,8	0,8	2,8	4,1	3,6
Włochy	-8,9	17,0	3,8	20,1	23,6	41,3	42,0	9,3	9,2

a Dane wyrównane sezonowo. b Dane wyrównane dniami roboczymi. c Obejmuje sekcje: górnictwo i wydobywanie; przetwórstwo przemysłowe oraz e Ze względu na zmiany metodologiczne wprowadzone od stycznia 2021 r. i trwające przeliczenia starszych szeregów danych, zrezygnowano k III kw. 2020 r. I III kw. 2021 r.

U w a g a. Przeliczeń danych dotyczących handlu zagranicznego w oparciu o dane zawarte w bazie Eurostatu dokonano w Departamencie Opracowań Ź r ó ł o: EUROSTAT – dane pobrano w dn. 18.11.2021 r.

a Data seasonally adjusted. b Data adjusted by working days. c Includes sections: mining and quarrying; manufacturing and electricity, gas, steam and air and ongoing conversions of long time series, data for previous periods are not presented because of incomparability. f Excluding the United Kingdom.

N o t e. Data concerning foreign trade were computed on the basis of data extracted from the Eurostat database in the Statistical Products Department S o u r c e: EUROSTAT – data were extracted on 18.11.2021.

Zharmonizowany wskaźnik cen konsumpcyjnych Harmonised Index of Consumer Prices			Produkcja przemysłowa ^{bc} Industrial production ^{bc}			Produkcja w budownictwie ^b Production in construction ^b			Wyszczególnienie Specification
X 2020	2021		IX 2020	2021		IX 2020	2021		
	IX	X		VIII	IX		VIII	IX	
zmiana w % w skali roku annual change in %									
0,2	3,6	4,4	-5,5	5,2	5,0	-2,5	-1,8	1,8	EU-27^f
-0,3	3,4	4,1	-6,5	4,9	5,2	-2,6	-2,6	1,5	Euro area – 19
1,1	3,3	3,7	-2,4	10,5	5,6	0,4	3,6	-0,4	Austria
0,4	3,8	5,4	-4,2	19,2	23,1	-2,6	-2,8	-0,8	Belgium
0,6	4,0	5,2	-2,6	10,7	10,6	-1,9	1,6	1,0	Bulgaria
-0,2	3,5	3,9	-1,1	5,4	2,8	5,1	10,9	.	Croatia
-1,4	3,6	4,4	-3,0	5,8	.	-23,9 ^g	5,1 ^h	26,3 ⁱ	Cyprus
2,9	4,0	4,8	-1,1	-1,4	-4,0	-8,6	1,2	2,2	Czechia
0,3	2,4	3,2	-4,5	14,8	7,5	3,8	2,5	.	Denmark
-1,7	6,4	6,8	-2,0	4,4	8,9	-8,4 ^g	-6,7 ^h	16,9 ⁱ	Estonia
0,2	2,1	2,8	-5,5	4,2	6,6	-1,2	5,3	6,0	Finland
0,1	2,7	3,2	-6,7	4,9	0,8	-8,1	-9,4	1,7	France
-2,0	1,9	2,8	-2,2	10,2	10,1	-27,8 ^g	-5,5 ^h	16,1 ⁱ	Greece
-0,9	4,0	5,4	-3,0	2,0	1,4	-8,9	-14,1	-7,2	Spain
1,2	3,0	3,7	-5,4	5,3	6,6	-3,8	-1,0	0,1	Netherlands
-1,5	3,8	5,1	-13,7	22,1	45,4	-32,9 ^g	-31,6 ^h	27,7 ⁱ	Ireland
0,5	6,4	8,2	-0,6	14,5	19,6	-8,9 ^g	-4,0 ^h	7,1 ⁱ	Lithuania
-0,4	4,0	5,3	-5,5	5,6	1,6	-0,5	4,3	.	Luxembourg
-0,7	4,7	6,0	-2,8	4,3	5,9	-0,3 ^k	1,0 ⁱ	-3,3 ⁱ	Latvia
0,6	0,7	1,4	-3,1	-3,8	-3,6	9,5 ^g	6,4 ^h	9,9 ⁱ	Malta
-0,5	4,1	4,6	-8,3	2,7	-1,1	0,2	-0,3	0,1	Germany
3,8	5,6	6,4	3,2	10,5	8,7	-11,7	7,9	4,3	Poland
-0,6	1,3	1,8	2,7	-7,6	-4,8	-1,3	2,3	1,9	Portugal
1,8	5,2	6,5	-2,8	1,3	-3,7	18,6	-5,5	-14,2	Romania
1,6	4,0	4,4	-0,2	0,7	-4,9	-20,4	3,4	-1,6	Slovakia
-0,5	2,7	3,5	-3,2	8,1	7,7	7,1	-7,5	0,7	Slovenia
0,4	3,0	3,3	-2,2	2,5	3,3	2,1	-3,3	2,8	Sweden
3,0	5,5	6,6	-0,9	0,6	-1,7	-14,9	10,1	14,3	Hungary
-0,6	2,9	3,2	-4,7	-0,1	4,4	4,3	1,5	.	Italy

wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę. d Dane wyrównane sezonowo oraz dniami roboczymi. z podawania danych za okresy wcześniejsze, z uwagi na brak porównywalności. f Bez Wielkiej Brytanii. g II kw. 2020 r. h I kw. 2021 r. i II kw. 2021 r.

Statystycznych GUS.

conditioning supply. d Data seasonally adjusted and adjusted by working days. e Due to methodological changes introduced since January 2021 g 2nd quarter of 2020. h 1st quarter of 2021. i 2nd quarter of 2021. k 3rd quarter of 2020. l 3rd quarter of 2021.

of Statistics Poland.