



Sytuacja społeczno-gospodarcza kraju w kwietniu 2021 r.

Socio-economic situation of the country in April 2021



Sytuacja społeczno-gospodarcza kraju w kwietniu 2021 r.

Socio-economic situation of the country in April 2021

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Opracowań Statystycznych
Statistics Poland, Statistical Products Department

pod kierunkiem

supervised by

Magdaleny Ambroch

Zespół autorski

Editorial team

Dominika Borek, Justyna Gustyn, Anna Kozera, Joanna Kozłowska, Marcin Marikin, Ewa Morytz-Balska, Filip Piotrowski, Marcin Safader, Anna Zielkowska, Maciej Żelechowski

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Elżbieta Lisiak, Eustachiusz Markowski, Beata Morawska, Łukasz Nowak, Katarzyna Stanecka

Ikony użyte na okładce

Icons used on the cover

Freepik, Kirenschastry i Pixel Perfect z Flaticon

Designed by Freepik, Kirenschastry and Pixel Perfect from Flaticon

Publikacja dostępna na stronie

Publication available at

stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.

When publishing Statistics Poland data – please indicate the source.



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208

Informacje w sprawach sprzedaży publikacji – tel.: (22) 608 32 10, 608 38 10

Spis treści

Contents

Synteza	5
Executive summary	8
Rynek pracy	11
Labour market	
Wynagrodzenia i świadczenia społeczne	20
Wages and salaries; social benefits	
Ceny	24
Prices	
Rolnictwo	31
Agriculture	
Przemysł	36
Industry	
Budownictwo	45
Construction	
Budownictwo mieszkaniowe	49
Housing construction	
Rynek wewnętrzny	52
Domestic market	
Transport	56
Transport	
Handel zagraniczny	61
Foreign trade	
Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych	69
Financial results of non-financial enterprises	
Sytuacja społeczno-gospodarcza w Unii Europejskiej i w wybranych krajach	76
Socio-economic situation in the European Union and in selected countries	
Wybrane wskaźniki sytuacji społeczno-gospodarczej kraju	82
Selected indicators regarding the socio-economic situation of the country	
Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne	86
Main macroeconomic indicators	

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description	Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	oznacza, że zjawisko nie wystąpiło magnitude zero	Kropka (.)	oznacza: brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
Zero (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 magnitude not zero, but less than 0.5 of a unit	„W tym” “Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0.05 of a unit	Comma (,)	used in figures represents the decimal point

Ważniejsze skróty

Main abbreviations

Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning	Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning
tys.	tysiąc thousand	kg	kilogram kilogramme
mln	million million	szt. pc.	sztuka piece
mld bn	miliard billion	l	litr litre
p.proc. pp	punkt procentowy percentage point	hl	hektolitr hectolitre
zł PLN	złoty zloty	t	tona tonne
USD	dolar USA United States dollar	dt	decytona decitonne
EUR	euro euro		
CHF	frank szwajcarski Swiss franc		
UE EU	Unia Europejska European Union		

Synteza

W kwietniu br. w kraju nadal obowiązywał szereg obostrzeń w życiu społecznym i działalności gospodarczej związanych ze zwalczaniem trzeciej fali pandemii COVID-19. Wyniki w wielu obszarach działalności były jednak wyraźnie lepsze niż w kwietniu ub. roku, kiedy odnotowano bezprecedensowe i dotychczas najgłębsze w okresie pandemii spadki.

Produkt krajowy brutto w I kwartale 2021 r.

niewyrównany sezonowo		-1,2% r/r	Według szybkiego szacunku spadek produktu krajowego brutto w skali roku był mniejszy niż w trzech poprzednich kwartałach; przed rokiem notowano jego wzrost.
wyrównany sezonowo	+0,9% kw./kw.	-1,7% r/r	

Rynek pracy w kwietniu 2021 r.

przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw (w przeliczeniu na etaty)	-0,2% m/m	+0,9% r/r	Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw po raz pierwszy od ponad roku nieznacznie przekroczyło poziom sprzed roku. Stopa bezrobocia rejestrowanego obniżyła się w stosunku do marca br., ale nadal była wyższa niż rok wcześniej.
stopa bezrobocia rejestrowanego (stan w końcu okresu)		6,3%	

Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw w kwietniu 2021 r.

nominalne	-2,1% m/m	+9,9% r/r	Przeciętne miesięczne nominalne i realne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw wzrosły w skali roku dużo bardziej niż w poprzednich miesiącach. Umocnienie dynamiki wynagrodzeń było związane m.in. z niewielkim wzrostem płac nominalnych oraz spadkiem ich siły nabywczej przed rokiem.
realne	-2,9% m/m	+5,2% r/r	

Przeciętne miesięczne emerytury i renty brutto w kwietniu 2021 r.

z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych			Wzrost w skali roku nominalnych emerytur i rent w obu systemach był zbliżony do notowanego w marcu br. Przy nasileniu inflacji, siła nabywcza świadczeń z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych zwiększyła się w mniejszym stopniu niż przed miesiącem, natomiast świadczeń rolników indywidualnych – obniżyła się w skali roku po raz pierwszy od blisko trzech lat.
nominalne	0,0% m/m	+6,4% r/r	
realne	-0,7% m/m	+2,4% r/r	
rolników indywidualnych			
nominalne	+1,8% m/m	+3,4% r/r	
realne	+1,1% m/m	-0,5% r/r	

Ceny w kwietniu 2021 r.

cenę towarów i usług konsumpcyjnych	+0,8% m/m	+4,3% r/r	Ceny towarów i usług konsumpcyjnych wzrosły w większym stopniu niż w poprzednich miesiącach. Przyspieszyło m.in. tempo wzrostu cen towarów i usług związanych z transportem, cen żywności i napojów bezalkoholowych oraz cen w zakresie łączności. Dalszemu niewielkiemu osłabieniu uległ wzrost cen związanych z mieszkaniem.
cenę produkcji sprzedanej przemysłu	+0,5% m/m	+5,3% r/r	
cenę produkcji budowlano-montażowej	+0,5% m/m	+2,9% r/r	Ceny produkcji sprzedanej przemysłu wzrosły w skali roku bardziej niż w poprzednich miesiącach; przyspieszył także wzrost cen produkcji budowlano-montażowej.

Produkcja sprzedana przemysłu w kwietniu 2021 r.

niewyrównana sezonowo	-9,2% m/m	+44,5% r/r
wyrównana sezonowo	-0,4% m/m	+44,7% r/r

Wzrost produkcji sprzedanej przemysłu w skali roku był dużo wyższy niż w poprzednich miesiącach, co częściowo wynikało z jej głębokiego spadku przed rokiem. Zwiększyła się produkcja we wszystkich sekcjach przemysłu, w tym najbardziej w przetwórstwie przemysłowym. Wyższa niż w kwietniu ub. roku była także sprzedaż we wszystkich głównych grupowaniach przemysłowych, w tym najbardziej wzrosła w produkcji dóbr konsumpcyjnych trwałych i inwestycyjnych.

Produkcja budowlano-montażowa w kwietniu 2021 r.

niewyrównana sezonowo	+9,9% m/m	-4,2% r/r
wyrównana sezonowo	+5,0% m/m	-4,9% r/r

Produkcja budowlano-montażowa obniżyła się w skali roku w mniejszym stopniu niż w poprzednich miesiącach. Niższa niż przed rokiem była produkcja w podmiotach specjalizujących się w budowie obiektów inżynierii lądowej i wodnej, a wyższa w jednostkach zajmujących się głównie robotami budowlanymi specjalistycznymi oraz budową budynków. Nieco bardziej spadła sprzedaż robót remontowych niż inwestycyjnych.

Sprzedaż detaliczna w kwietniu 2021 r.

-7,7% m/m +21,1% r/r

Sprzedaż detaliczna w drugim z kolei miesiącu zwiększyła się w skali roku. Wzrost był znacznie wyższy niż w marcu br., co wynikało z głębokiego spadku sprzedaży przed rokiem. Po raz pierwszy od ponad roku wzrosła sprzedaż we wszystkich grupach.

Przewozy ogółem w kwietniu 2021 r.

ładunków	-2,1% m/m	+14,5% r/r
pasażerów	-12,0% m/m	+82,8% r/r

Przewozy ładunków wzrosły w skali roku bardziej niż przed miesiącem. Po raz pierwszy od ponad roku odnotowano wysoki wzrost przewozów pasażerskich w stosunku do bardzo niskich w kwietniu ub. roku.

Handel zagraniczny (w zł) w I kwartale 2021 r.

eksport	+14,6% r/r
import	+12,3% r/r

Obroty towarowe z zagranicą wzrosły w skali roku w znacznie większym stopniu niż przed rokiem. Wyższe niż w I kwartale ub. roku były obroty ze wszystkimi grupami krajów. Wymiana ogółem zamknęła się większym niż rok wcześniej dodatnim saldem. Wskaźnik terms of trade w okresie styczeń-luty br. kształtował się korzystniej niż przed rokiem.

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w I kwartale 2021 r.

Wynik finansowy netto	+153,7% r/r
Wskaźnik rentowności obrotu:	
brutto	6,6%
netto	5,4%

Wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw były dużo wyższe niż przed rokiem, kiedy obserwowano ich znaczne pogorszenie. Poprawiły się podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe. Podstawowe wskaźniki uzyskane przez eksporterów były korzystniejsze niż w I kwartale ub. roku i nieco lepsze od notowanych dla przedsiębiorstw ogółem.

Nakłady inwestycyjne przedsiębiorstw niefinansowych w I kwartale 2021 r.

w cenach stałych	+4,6% r/r	Nakłady inwestycyjne poniesione przez badane przedsiębiorstwa wzrosły w skali roku nieco bardziej niż w I kwartale ub. roku. Wyższe niż przed rokiem były nakłady na zakupy, obniżyły się natomiast nakłady na budynki i budowle.
------------------	-----------	---

Koniunktura gospodarcza w maju 2021 r.

Wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury		Przedsiębiorcy oceniają ogólny klimat koniunktury lepiej niż w kwietniu br. Po raz pierwszy od ponad roku pozytywne są oceny w transporcie i gospodarce magazynowej, a w przetwórstwie przemysłowym i handlu detalicznym wskazania są tylko nieznacznie negatywne. Podmioty prowadzące działalność związaną z zakwaterowaniem i gastronomią oceniają koniunkturę mniej negatywnie niż przed miesiącem.
przetwórstwo przemysłowe	-0,3	
budownictwo	-8,4	
handel detaliczny	-0,4	
transport i gospodarka magazynowa	3,1	
zakwaterowanie i gastronomia	-12,9	

Wśród badanych podmiotów dominują opinie, że negatywne skutki pandemii COVID-19 dla funkcjonowania przedsiębiorstw będą niewielkie. Odmienne oceny nadal przeważają w zakwaterowaniu i gastronomii, gdzie 65% doświadcza poważnych skutków pandemii, a 28% wskazuje na zagrożenie dla stabilności firmy.

Koniunktura konsumencka w maju 2021 r.

Wskaźnik ufności konsumenckiej		Wskaźniki ufności konsumenckiej, określające bieżące oraz oczekiwane tendencje konsumpcji indywidualnej, są znacznie lepsze niż przed miesiącem. Najbardziej poprawiły się negatywne oceny dotyczące oczekiwanej sytuacji ekonomicznej kraju oraz poziomu bezrobocia.
bieżący (BWUK)	-14,6	
wyprowadzający (WWUK)	-8,9	

Konsumenci mniej pesymistycznie niż kwietniu br. oceniają skalę zagrożenia wywołanego pandemią. Jako duże ryzyko dla gospodarki pandemię postrzega 61% badanych (wobec 72% przed miesiącem), dla zdrowia populacji Polski jako całości – 42% (wobec 55%), a dla osobistego zdrowia – 29% (wobec 36%). Mniej osób niż w kwietniu br. odczuwa duże zagrożenie dla swojej sytuacji finansowej (17% wobec 22%). Podobny do notowanego w poprzednim miesiącu jest odsetek pracujących respondentów zdecydowanie obawiających się utraty pracy lub zaprzestania prowadzenia własnej działalności (6%); mniej jest natomiast tych, którzy dostrzegają możliwość wystąpienia takiej sytuacji (15% wobec 19% przed miesiącem).

Executive summary

In April this year, several restrictions on social life and economic activities were still valid in Poland to counter the third wave of the COVID-19 pandemic. The results in many areas of activity were markedly better than in April last year, when there were unprecedented and so far the deepest declines during the pandemic period.

Gross domestic product in the 1st quarter of 2021

seasonally unadjusted		-1.2% y/y	According to a flash estimate, the annual decline in gross domestic product was smaller than in the previous three quarters; a growth was recorded a year before.
seasonally adjusted	+0.9% q/q	-1.7% y/y	

Labour market in April 2021

average paid employment in enterprise sector (in full-time equivalents)	-0.2% m/m	+0.9% y/y	Average paid employment in enterprise sector, for the first time in over a year, slightly exceeded the level recorded a year before. The registered unemployment rate was lower than in the previous month, but it was still higher than a year before.
registered unemployment rate (as of the end of period)		6.3%	

Average monthly gross wages and salaries in enterprise sector in April 2021

nominal	-2.1% m/m	+9.9% y/y	Average monthly nominal and real gross wages and salaries in enterprise sector increased in annual terms much more than in previous months. The strengthening of their dynamics was related, among other things, to a slight increase in nominal wages and salaries and a decline in their purchasing power a year before.
real	-2.9% m/m	+5.2% y/y	

Average monthly gross retirement and other pensions in April 2021

from non-agricultural social security system			The annual growth of the average monthly nominal gross retirement and other pensions in both systems was similar to that recorded in March this year. With inflation intensifying, the purchasing power of benefits from non-agricultural social security system increased to a lesser extent than a month before, while of farmers decreased in annual terms for the first time in nearly three years.
nominal	0.0% m/m	+6.4% y/y	
real	-0.7% m/m	+2.4% y/y	
of farmers			
nominal	+1.8% m/m	+3.4% y/y	
real	+1.1% m/m	-0.5% y/y	

Prices in April 2021

prices of consumer goods and services	+0.8% m/m	+4.3% y/y	Prices of consumer goods and services increased to a greater extent than in previous months. Among others, the growth rate of prices of goods and services related to transport, prices of food and non-alcoholic beverages as well as prices of communications accelerated. The growth in prices related to dwelling continued to weaken slightly.
producer prices in industry	+0.5% m/m	+5.3% y/y	Prices of sold production of industry increased in annual terms more than in previous months; the growth in the prices of construction and assembly production also accelerated.
producer prices in construction	+0.5% m/m	+2.9% y/y	

Sold production of industry in April 2021

seasonally unadjusted	-9.2% m/m	+44.5% y/y
seasonally adjusted	-0.4% m/m	+44.7% y/y

The year-on-year increase in sold production of industry was much higher than that recorded in previous months, which was partly due to its deep decline a year before. Production increased in all sections of industry, most notably in manufacturing. Sales were higher than in April last year also in all the main industrial groupings, with the highest growth in production of durable consumer goods and of investment goods.

Construction and assembly production in April 2021

seasonally unadjusted	+9.9% m/m	-4.2% y/y
seasonally adjusted	+5.0% m/m	-4.9% y/y

Construction and assembly production decreased in annual terms to a lesser extent than in previous months. Production was lower than a year before in entities specialising in civil engineering, but higher – in units carrying out mainly specialised construction activities as well as dealing mainly with construction of buildings. Sales of restoration works fell slightly more than of investment ones.

Retail sales in April 2021

	-7.7% m/m	+21.1% y/y
--	-----------	------------

Retail sales grew in annual terms for the second consecutive month. The increase was significantly higher than in the previous month, which resulted from a deep decline in sales a year before. For the first time in over a year, sales grew in all groups.

Transport in April 2021

of goods	-2.1% m/m	+14.5% y/y
of passengers	-12.0% m/m	+82.8% y/y

Transport of goods increased year-on-year more than in the previous month. For the first time in more than a year, there was a high growth in passenger transport as compared to the very low levels in April last year.

Foreign trade (in PLN) in the 1st quarter of 2021

exports	+14.6% y/y
imports	+12.3% y/y

The foreign trade turnover increased in annual terms to a significantly greater extent than a year before. Total turnover with all groups of countries was higher than in the first quarter of 2020. The total exchange closed with a positive balance higher than in the previous year. The terms of trade index in January–February 2021 was more favourable than a year before.

Financial results of non-financial enterprises in the 1st quarter of 2021

net financial result	+153.7% y/y
gross turnover profitability indicator	6.6%
net turnover profitability indicator	5.4%

The financial results of the surveyed enterprises were much higher than a year before, when a significant worsening was observed. The basic economic and financial relations improved. The main indicators obtained by exporters were more favourable than in the first quarter of 2020 and slightly better than those for enterprises in total.

Investment outlays of non-financial enterprises
in the 1st quarter of 2021

at constant prices	+4.6% y/y	Investment outlays of the surveyed enterprises increased annually slightly more than in the first quarter of 2020. Outlays on purchases were higher than a year before, while expenditures on buildings and structures were lower.
--------------------	-----------	--

Business tendency in May 2021

Business climate indicators		Entrepreneurs assess the business tendency climate better than in April this year. For the first time in over a year, assessments in transportation and storage are positive, while in manufacturing and retail trade the indications are only slightly negative. Accommodation and food service entities assess the economic situation less negatively than a month before. Among the surveyed entities, the prevailing opinion is that the negative impact of the COVID-19 pandemic on business activity will be minor. Different opinions still prevail in accommodation and food service, where 65% of entities experience serious effects of the pandemic, and 28% indicate threats to the stability of the company.
manufacturing	-0.3	
construction	-8.4	
retail trade	-0.4	
transportation and storage	3.1	
accommodation and gastronomy	-12.9	

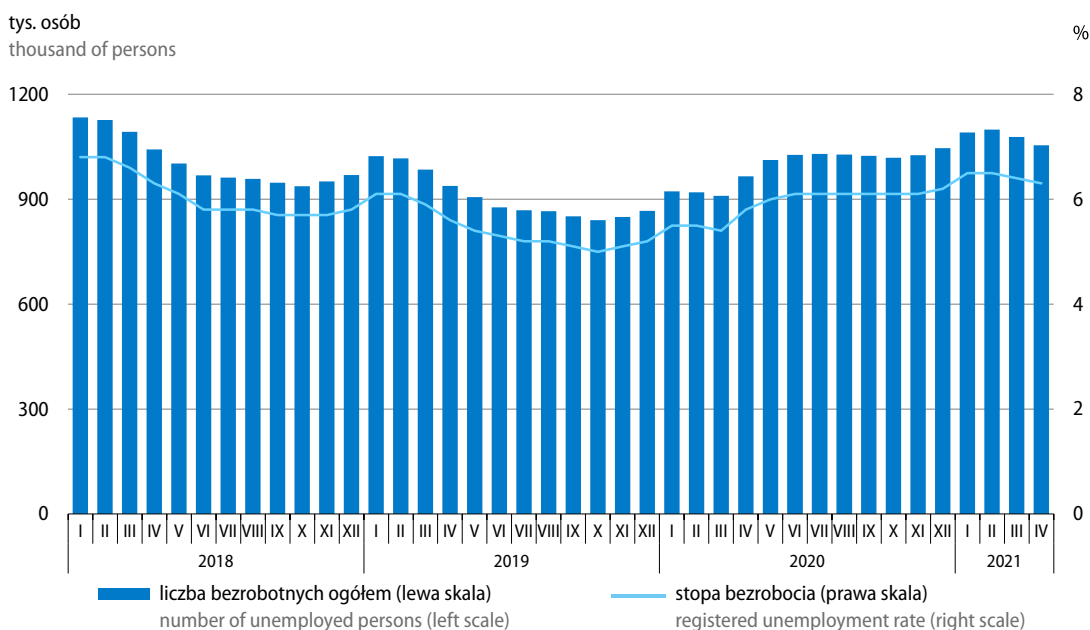
Consumer tendency in May 2021

Consumer confidence indicators		Consumer confidence indicators, which define the current and expected trends of individual consumption, are much better than in the previous month. Negative assessments of the expected economic situation of the country and the level of unemployment have improved the most. Consumers are less pessimistic than in the previous month about the scale of the threat posed by the pandemic. The pandemic is seen as a big threat to the economy by 61% of respondents (against 72% a month before), to the health of the Polish population as a whole by 42% (against 55%), and to personal health by 29% (against 36%). Fewer people than in April this year feel a great threat to their financial situation (17% against 22%). The percentage of employed respondents who are definitely afraid of losing their job or cease of their own business is similar to the one recorded in the previous month (6%). However, there are fewer of those who see the possibility of such a situation occurring (15% against 19% a month before).
current	-14.6	
leading	-8.9	

Rynek pracy Labour market

W kwietniu br., po raz pierwszy od ponad roku, odnotowano niewielki wzrost przeciętnego zatrudnienia w sektorze przedsiębiorstw w skali roku. Liczba zarejestrowanych bezrobotnych oraz stopa bezrobocia rejestrowanego w końcu kwietnia br. były nieco niższe niż przed miesiącem, ale nadal przewyższały poziom sprzed roku.

Wykres 1. Bezrobocie rejestrowane
Chart 1. Registered unemployment



Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw¹ w kwietniu br. ukształtowało się na poziomie 6316,9 tys. i było o 0,9% wyższe niż przed rokiem (wobec spadku o 1,3% w marcu br. oraz o 2,1% w kwietniu ub. roku). Wzrost zatrudnienia, utrzymujący się nieprzerwanie od kilku lat, notowano w informatyce i komunikacji (o 3,6%) oraz dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (o 2,0%). Zwiększyło się także zatrudnienie w administrowaniu i działalności wspierającej (o 2,2% wobec spadku o 7,0% przed rokiem) oraz transporcie i gospodarce magazynowej (o 2,0% wobec wzrostu o 0,9% rok wcześniej). Po raz pierwszy od lutego ub. roku wzrosło również zatrudnienie w największych sekcjach, tj. przetwórstwie przemysłowym oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych (po 1,2%). Niewielki wzrost notowano ponadto w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (o 0,2%). Nadal niższe niż przed rokiem było zatrudnienie w obsłudze rynku nieruchomości (o 3,5%), zakwaterowaniu i gastronomii (o 3,3%), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 2,3%), górnictwie i wydobywaniu (o 2,0%) oraz budownictwie (o 0,4%).

¹ W jednostkach o liczbie pracujących powyżej 9 osób; w przeliczeniu na etaty.

Tablica 1. Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw
 Table 1. Average paid employment in enterprise sector

Wyszczególnienie Specification	2021		2020		2021	
	IV		I-IV			
	w tys. in thousands	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100			w tys. in thousands	
Sektor przedsiębiorstw Enterprise sector	6317	100,9	97,9	100,4	98,7	6323
w tym: of which:						
Przemysł Industry						
górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	123	98,0	96,3	98,4	97,0	125
przetwórstwo przemysłowe manufacturing	2358	101,2	97,3	99,6	98,9	2356
wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	113	97,7	98,9	99,6	97,7	114
dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities	134	102,0	101,6	102,1	101,6	134
Budownictwo Construction	421	99,6	100,0	101,3	98,3	419
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	1289	101,2	97,1	100,0	98,7	1291
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	630	102,0	100,9	103,2	99,8	628
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	111	96,7	88,5	101,7	85,0	111
Informacja i komunikacja Information and communication	258	103,6	103,5	104,6	102,7	257
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	92	96,5	98,8	99,8	96,0	92
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna^a Professional, scientific and technical activities ^a	243	100,2	102,3	103,8	99,6	244
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	395	102,2	93,0	96,6	98,9	400

a Nie obejmuje działów: Badania naukowe i prace rozwojowe oraz Działalność weterynaryjna.
 a Does not include divisions: Research and experimental development and Veterinary activities.

Spośród działów o największym udziale w zatrudnieniu najbardziej wzrosło w skali roku zatrudnienie w przedsiębiorstwach zajmujących się produkcją mebli (o 5,8% wobec spadku o 6,2% przed rokiem) oraz produkcją wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (o 5,3% wobec spadku odpowiednio o 3,4%). Po niewielkich wzrostach obserwowanych w marcu br., zatrudnienie zwiększyło się ponadto w produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (o 3,7%) oraz produkcji urządzeń elektrycznych (o 3,3%). Podobnie jak w poprzednich miesiącach, wyższe niż przed rokiem było zatrudnienie w transporcie lądowym i rurociągowym (o 2,9%) oraz magazynowaniu i działalności usługowej wspomagającej transport (o 2,4%). Zwiększyło się również zatrudnienie m.in. w produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych, handlu detalicznym, budowie obiektów inżynierii lądowej i wodnej oraz handlu hurtowym (w granicach 1,6%–1,1%). Utrzymał się, obserwowany od początku ub. roku, spadek przeciętnego zatrudnienia w sektorze przedsiębiorstw w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego (o 2,4%), budowie budynków (o 2,0%) oraz produkcji maszyn i urządzeń (o 0,6%). W czwartym miesiącu z rzędu nieznacznie niższe niż rok wcześniej było także zatrudnienie w robotach budowlanych specjalistycznych (o 0,2%).

W okresie styczeń–kwiecień br. przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw wyniosło 6322,9 tys. i było o 1,3% niższe niż w analogicznym okresie ub. roku.

W końcu kwietnia br. w urzędach pracy **zarejestrowanych** było 1053,8 tys. **bezrobotnych**, tj. mniej niż w marcu br. (o 24,6 tys., tj. o 2,3%), ale więcej niż w kwietniu ub. roku (o 88,0 tys., tj. o 9,1%). **Stopa bezrobocia rejestrowanego** wyniosła 6,3%, tj. była o 0,1 p.proc. niższa niż przed miesiącem oraz o 0,5 p.proc. wyższa niż rok wcześniej.

Stopa bezrobocia w województwach kształtowała się w granicach od 3,8% w wielkopolskim do 10,1% w warmińsko-mazurskim. W porównaniu z poprzednim miesiącem stopa bezrobocia obniżyła się we wszystkich województwach, w tym najbardziej w warmińsko-mazurskim (o 0,4 p.proc.) oraz kujawsko-pomorskim (o 0,3 p.proc.); w pozostałych spadek oscylował w granicach 0,2–0,1 p.proc. W skali roku wskaźnik bezrobocia wzrósł w czternastu województwach, w tym w największym stopniu w pomorskim (o 1,0 p.proc.) oraz śląskim (o 0,8 p.proc.). W dwóch województwach – świętokrzyskim oraz warmińsko-mazurskim – stopa bezrobocia nie uległa zmianie.

Wśród **bezrobotnych zarejestrowanych** w końcu kwietnia br. kobiety stanowiły 53,4%, tj. o 0,6 p.proc. mniej niż rok wcześniej. W porównaniu z kwietniem ub. roku obniżył się odsetek absolwentów oraz, nieznacznie, osób zwolnionych z przyczyn dotyczących zakładu pracy (przed rokiem notowano wzrost tego odsetka o 0,6 p.proc.). Wzrosły natomiast odsetki osób bezrobotnych bez prawa do zasiłku, nieposiadających kwalifikacji zawodowych oraz dotychczas niepracujących.

Tablica 2. Bezrobotni zarejestrowani
Table 2. Registered unemployed persons

Wyszczególnienie Specification	IV 2020	2021		IV 2020	2021	
		III	IV		III	IV
	w tys. in thousands			w % bezrobotnych zarejestrowanych ogółem in % of total registered unemployed		
Bezrobotni zarejestrowani ogółem Registered unemployed – in total	965,8	1078,4	1053,8	100,0	100,0	100,0
Z liczby ogółem – bezrobotni: Of total – registered unemployed:						
kobiety females	521,6	573,6	563,2	54,0	53,2	53,4
dotychczas niepracujący previously not employed	110,9	130,4	127,2	11,5	12,1	12,1
zwolnieni z przyczyn dotyczących zakładu pracy terminated for company reasons	44,5	49,7	47,7	4,6	4,6	4,5
bez prawa do zasiłku without benefits rights	798,2	921,5	904,3	82,6	85,4	85,8
absolwenci ^a graduates ^a	20,7	37,1	17,5	2,1	3,4	1,7
bez kwalifikacji zawodowych without occupational qualifications	289,3	346,8	340,5	30,0	32,2	32,3

a Zaliczono osoby, dla których okres od momentu zakończenia nauki do momentu rejestracji nie przekroczył 12 m-cy.
a Unemployed graduates include persons registered within the period of 12 months since the completion of education.

Udział większości kategorii **osób bezrobotnych znajdujących się w szczególnej sytuacji na rynku pracy** w liczbie zarejestrowanych ogółem był mniejszy niż przed rokiem. Obniżył się odsetek osób w wieku poniżej 30 roku życia, osób posiadających co najmniej jedno dziecko w wieku do 6 roku życia, niepełnosprawnych, osób w wieku powyżej 50 roku życia oraz osób korzystających ze świadczeń pomocy społecznej. Zbliżyony do notowanego rok wcześniej był odsetek osób posiadających dziecko niepełnosprawne w wieku do 18 roku życia. Wzrósł natomiast odsetek osób długotrwale bezrobotnych², którzy w kwietniu br. stanowili 51,4% bezrobotnych ogółem (wobec 46,1% przed rokiem).

² Do długotrwale bezrobotnych zalicza się osoby pozostające w rejestrze powiatowego urzędu pracy łącznie przez okres ponad 12 m-cy w okresie ostatnich 2 lat, z wyłączeniem okresów odbywania stażu i przygotowania zawodowego w miejscu pracy.

Tablica 3. Bezrobotni zarejestrowani będący w szczególnej sytuacji na rynku pracy
 Table 3. Registered unemployed persons with a specific situation on the labour market

Wyszczególnienie Specification	IV 2020	2021		II 2020	2021	
		III	IV		III	IV
	w tys. in thousands			w % bezrobotnych zarejestrowanych ogółem in % of total registered unemployed		
Bezrobotni zarejestrowani ogółem Registered unemployed – in total	965,8	1078,4	1053,8	100,0	100,0	100,0
Z liczby ogółem – bezrobotni: Of total – registered unemployed:						
w wieku do 30 roku życia at the age below 30 years	259,2	274,6	264,0	26,8	25,5	25,1
w wieku do 25 roku życia at the age below 25 years	121,8	131,1	124,5	12,6	12,2	11,8
w wieku powyżej 50 roku życia at the age over 50 years	248,8	274,8	269,3	25,8	25,5	25,6
długotrwale bezrobotni ^a long-term unemployed ^a	445,6	542,8	541,6	46,1	50,3	51,4
korzystający ze świadczeń pomocy społecznej benefiting from social assistance	14,6	14,3	13,3	1,5	1,3	1,3
posiadający co najmniej jedno dziecko w wieku do 6 roku życia with at least one child under 6 years of age	182,2	188,8	186,1	18,9	17,5	17,7
posiadający co najmniej jedno dziecko niepełnosprawne w wieku do 18 roku życia with at least one disabled child under 18 years of age	2,3	2,0	2,0	0,2	0,2	0,2
niepełnosprawni disabled	59,1	55,6	54,4	6,1	5,2	5,2

a Zaliczono osoby pozostające w rejestrze powiatowego urzędu pracy łącznie przez okres ponad 12 m-cy w okresie ostatnich 2 lat, z wyłączeniem okresów odbywania stażu i przygotowania zawodowego w miejscu pracy.

a Long-term unemployed persons include persons who stayed in the registers of the powiat labour office for the overall period exceeding 12 months in the last 2 years, excluding the periods of traineeship and vocational training of adults in the workplace.

W urzędach pracy w kwietniu br. **zarejestrowano 84,6 tys. nowych bezrobotnych**, tj. o 17,6% mniej niż przed miesiącem oraz o 15,3% mniej niż przed rokiem (w marcu br. notowano wzrost o 1,0% w skali miesiąca oraz o 4,1% w skali roku). Najliczniejszą grupę nadal stanowiły osoby rejestrujące się po raz kolejny (67,8 tys., tj. o 16,3% mniej niż w kwietniu ub. roku), a ich udział w liczbie osób nowo zarejestrowanych ogółem zmniejszył się o 0,9 p.proc. do 80,1%. W porównaniu z sytuacją sprzed roku znacznie obniżyła się liczba rejestrujących się osób zwolnionych z przyczyn dotyczących zakładu pracy (spadek o 62,4% wobec wzrostu o 130,3% w kwietniu ub. roku). Mniej niż przed rokiem było nowo zarejestrowanych osób zamieszkałych na wsi oraz absolwentów. Więcej niż w kwietniu ub. roku zarejestrowano natomiast osób dotychczas niepracujących, długotrwale bezrobotnych oraz nieposiadających kwalifikacji zawodowych.

Tablica 4. Liczba bezrobotnych nowo zarejestrowanych
Table 4. Newly registered unemployed

Wyszczególnienie Specification	IV 2021			IV 2020		IV 2021	
	w tys. in thou- sands	okres poprzedni= =100 previous period=100	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100	w tys. in thou- sands	w % bezrobotnych nowo zarejestrowanych in % of newly registered unemployed		
Bezrobotni nowo zarejestrowani ogółem Newly registered unemployed – in total	84,6	82,4	84,7	88,5	99,9	100,0	100,0
Z liczby ogółem – bezrobotni: Of total – registered unemployed:							
zarejestrowani po raz kolejny reentrants to unemployment rolls	67,8	84,0	83,7	86,1	81,0	81,0	80,1
dotychczas niepracujący previously not employed	8,5	76,1	134,1	51,0	6,4	6,4	10,1
absolwenci ^a graduates ^a	6,1	71,7	90,5	74,3	6,7	6,7	7,2
zwolnieni z przyczyn dotyczących zakładu pracy terminated for company reasons	3,6	86,2	37,6	230,3	9,6	9,6	4,3
zamieszkali na wsi living in rural areas	35,6	82,7	83,8	89,5	42,6	42,6	42,1
bez kwalifikacji zawodowych without occupational qualifications	25,6	79,8	104,4	75,4	24,5	24,5	30,2
długotrwale bezrobotni ^b long-term unemployed ^b	30,4	95,5	127,6	85,5	23,8	23,8	35,9

a Zaliczono osoby, dla których okres od momentu zakończenia nauki do momentu rejestracji nie przekroczył 12 m-cy. b Zaliczono osoby pozostające w rejestrze powiatowego urzędu pracy łącznie przez okres ponad 12 m-cy w okresie ostatnich 2 lat, z wyłączeniem okresów odbywania stażu i przygotowania zawodowego w miejscu pracy.

a Unemployed graduates include the persons registered within the period of 12 months since the completion of education. b Long-term unemployed persons include the persons who stayed in the registers of the powiat labour office for the overall period exceeding 12 months in the last two years, excluding the periods of traineeship occupational preparation of adult at the workplace.

W kwietniu br. z ewidencji bezrobotnych **skreślono** 109,2 tys. osób, tj. o 11,7% mniej niż w marcu br., ale o 150,8% więcej niż w kwietniu ub. roku (przed miesiącem notowano wzrost o 33,9% w skali miesiąca oraz o 13,5% w skali roku). Na wysoki wzrost liczby osób skreślonych z rejestru w skali roku wpłynęło m.in. wyraźne ograniczenie liczby wyrejestrowań przed rokiem (o 72,7%). Najczęstszą przyczyną wyrejestrowania w kwietniu br. nadal było podjęcie pracy, w wyniku czego z rejestru skreślono 66,3 tys. osób (o 136,7% więcej niż rok wcześniej), przy czym ich udział wśród ogółu wyrejestrowanych zmniejszył się w skali roku o 3,6 p.proc. do 60,7%. Więcej osób niż w kwietniu ub. roku podjęło zarówno pracę niesubsydiowaną (o 116,3%), jak i subsydiowaną (o 273,7%). Bardzo wzrosła liczba osób skreślonych w wyniku rozpoczęcia szkolenia lub stażu (w kwietniu ub. roku taka możliwość była ograniczona z powodu częściowego zamknięcia gospodarki). Wyraźnie zwiększyła się także liczba wyrejestrowań z powodu niepotwierdzenia gotowości do podjęcia pracy (przed rokiem bezrobotni byli zwolnieni z tego obowiązku, a obecnie jest on egzekwowany w ograniczonym stopniu) oraz dobrowolnej rezygnacji ze statusu bezrobotnego. Więcej niż przed rokiem wykreślono również osób, które nabyły uprawnienia do świadczenia przedemerytalnego (o 53,9%) oraz tych, które nabyły prawa emerytalne lub rentowe (o 14,7%). W strukturze wyrejestrowanych bezrobotnych w porównaniu z kwietniem ub. roku wzrósł udział osób, które rozpoczęły szko-

lenie lub staż, nie potwierdziły gotowości do podjęcia pracy oraz dobrowolnie zrezygnowały ze statusu bezrobotnego. Obniżył się natomiast udział osób wyrejestrowanych w wyniku nabycia uprawnień do świadczenia przedemerytalnego oraz praw emerytalnych lub rentowych.

Tablica 5. Liczba bezrobotnych wyrejestrowanych z ewidencji urzędów pracy według przyczyn

Table 5. Unemployed persons removed from unemployment rolls by reasons

Wyszczególnienie Specification	IV 2021			IV 2020			IV 2021
	w tys. in thou- sands	okres poprzedni= =100 previous period=100	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100	w tys. in thou- sands	w % bezrobotnych wyre- jestrowanych in % of unemployed persons removed from unemployment rolls		
Bezrobotni wyrejestrowani ogółem Unemployed persons removed from unemployment rolls – in total	109,2	88,3	250,8	27,3	43,6	100,0	100,0
Z liczby ogółem – bezrobotni, którzy: Of total – unemployed persons, who:							
podjęli pracę took work	66,3	92,0	236,7	36,6	28,0	64,3	60,7
niesubsydiowaną unsubsidised	52,7	87,7	216,3	41,2	24,4	56,0	48,2
subsidiowaną subsidised	13,6	113,9	373,7	21,0	3,6	8,4	12,4
rozpoczęli szkolenie lub staż started training or traineeship	13,0	77,2	585,9	11,7	2,2	5,1	11,9
nie potwierdzili gotowości do pod- jęcia pracy ^a did not confirm availability for work	8,9	89,6	366,9	8,3	2,4	5,6	8,1
dobrowolnie zrezygnowali ze statu- su bezrobotnego voluntarily resigned from the status of unemployed	4,8	81,9	296,6	14,5	1,6	3,7	4,4
nabyli prawa emerytalne lub rento- we acquired the right to retirement pay pension	0,5	85,5	114,7	68,7	0,4	1,0	0,5
nabyli uprawnienia do świadczenia przedemerytalnego acquired the right to pre-retirement allowances	1,1	79,1	153,9	61,9	0,7	1,6	1,0

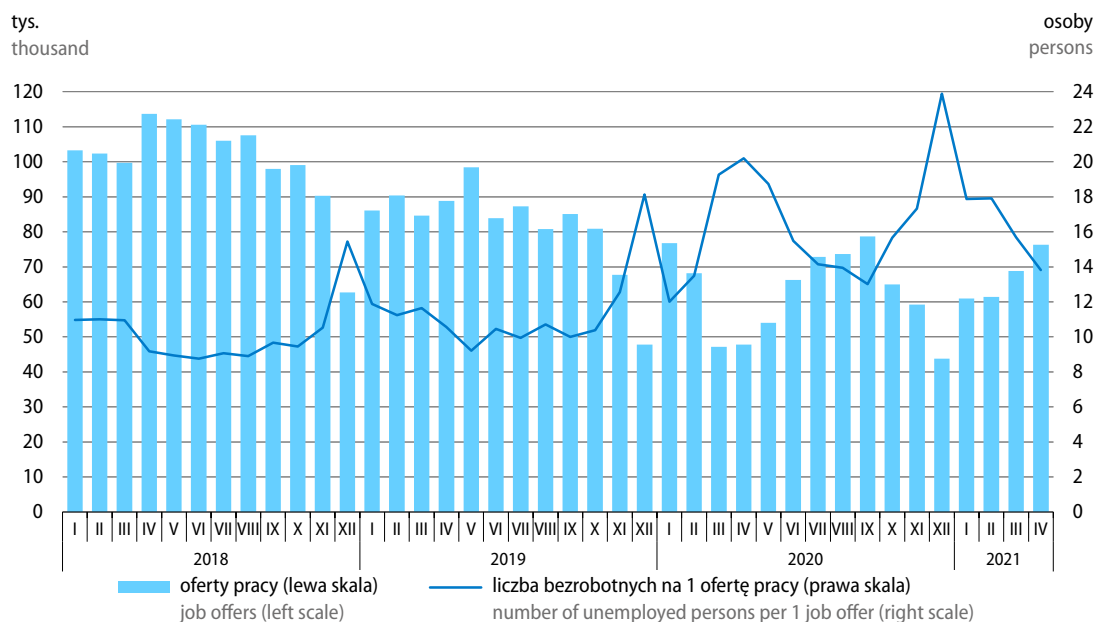
a W kwietniu 2020 r. obowiązek potwierdzenia gotowości do podjęcia pracy został zawieszony, od czerwca 2020 r. obowiązek jest egzekwowany w ograniczonym stopniu.

a In April 2020 the obligation to confirm availability for work was suspended, since June 2020 the obligation is enforced to a limited extent.

Kwota wypłat z tytułu **zasiłków dla bezrobotnych** (bez składki na ubezpieczenie społeczne) w kwietniu br. wyniosła 170,5 mln zł i była o 4,4% niższa niż przed miesiącem, ale o 49,5% wyższa niż przed rokiem. W okresie styczeń–kwiecień br. wypłacono bezrobotnym 699,2 mln zł, tj. o 55,6% więcej niż rok wcześniej.

Do urzędów pracy w kwietniu br. zgłoszono 110,1 tys. **ofert zatrudnienia**³, tj. o 6,6% mniej niż przed miesiącem, ale o 89,1% więcej niż przed rokiem (co wynikało m.in. ze znacznie mniejszej niż zwykle w tym okresie liczby ofert zgłoszonych w kwietniu ub. roku). W skali roku zwiększyła się zarówno liczba ofert z sektora prywatnego (o 84,4%), jak i z sektora publicznego (o 153,7%). Oferty z sektora publicznego stanowiły 9,2% ogółu ofert (wobec 12,2% w marcu br. i 6,8% w kwietniu ub. roku). W końcu kwietnia br. oferty niewykorzystane dłużej niż jeden miesiąc stanowiły 25,2% wszystkich ofert (wobec 24,4% przed miesiącem oraz 33,1% rok wcześniej). Spośród wszystkich ofert pozostających do dyspozycji w końcu kwietnia br. 6,1% dotyczyło stażu, 3,6% adresowanych było do osób niepełnosprawnych, a 0,1% – do absolwentów.

Wykres 2. Oferty pracy stan w końcu miesiąca
Chart 2. Job offers as of the end of a month



W końcu kwietnia br. zadeklarowano podobną jak przed miesiącem oraz nieco wyższą niż przed rokiem liczbę zwolnień grupowych – 197 zakładów **zadeklarowało zwolnienie** 27,6 tys. pracowników, w tym 3,9 tys. osób z sektora publicznego (w końcu marca br. 208 pracodawców zadeklarowało zwolnienie 27,7 tys. pracowników, w tym 3,8 tys. z sektora publicznego, natomiast w końcu kwietnia ub. roku – odpowiednio 341 zakładów, 26,7 tys. pracowników, w tym 2,2 tys. z sektora publicznego).

³ Dotyczy wolnych miejsc pracy i miejsc aktywizacji zawodowej.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 11. PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIE W SEKTORZE PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 12. BEZROBOTNI ZAREJESTROWANI I OFERTY PRACY

TABL. 14. BEZROBOTNI ZAREJESTROWANI BĘDĄCY W SZCZEGÓLNEJ SYTUACJI NA RYNKU PRACY

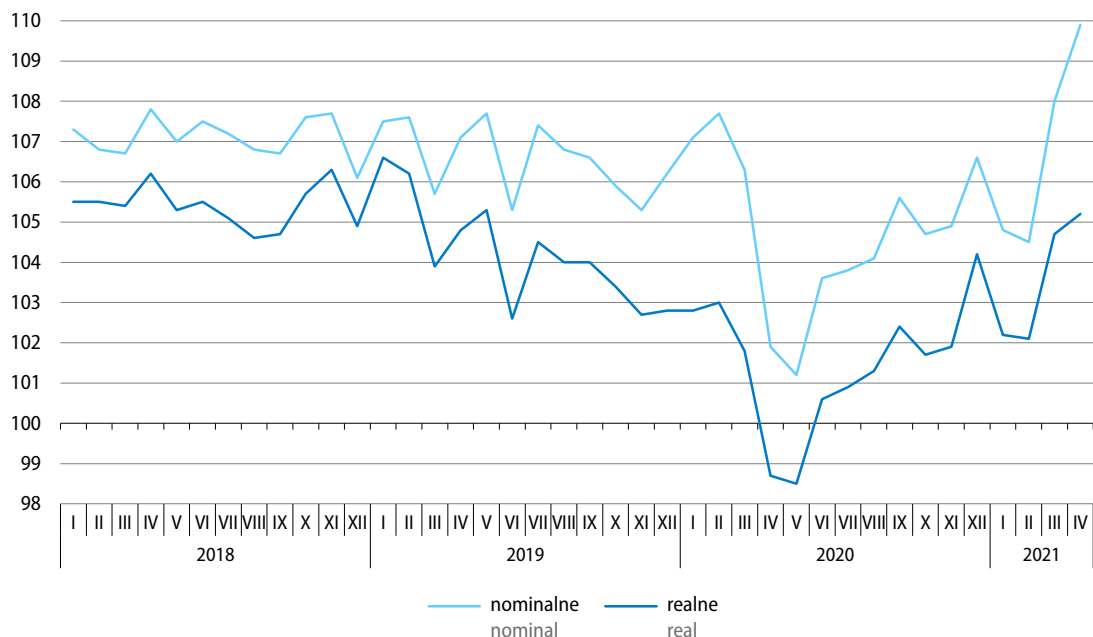
TABL. 20. ŚWIADCZENIA SPOŁECZNE

Wynagrodzenia i świadczenia społeczne Wages and salaries; social benefits

W kwietniu br. odnotowano znaczny wzrost przeciętnych nominalnych i realnych wynagrodzeń brutto w sektorze przedsiębiorstw w skali roku, wyraźnie wyższy niż w poprzednich miesiącach. Wpłynęła na to m.in. sytuacja obserwowana w kwietniu ub. roku, kiedy wynagrodzenia nominalne przekroczyły poziom sprzed roku w niewielkim stopniu, a ich siła nabywcza spadła. Nominalne świadczenia emerytalno-rentowe w obu systemach w kwietniu br. wzrosły w skali roku w podobnym tempie jak w poprzednim miesiącu. Przy przyspieszeniu dynamiki cen konsumpcyjnych, osłabieniu uległ wzrost realnych emerytur i rent z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych, a siła nabywcza świadczeń rolników indywidualnych obniżyła się w skali roku (po raz pierwszy od blisko trzech lat).

Wykres 3. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 3. Average monthly gross wages and salaries in enterprise sector corresponding period of previous year=100



Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw¹ w kwietniu br. ukształtowało się na poziomie 5805,72 zł i było o 9,9% wyższe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 8,0% w marcu br. oraz o 1,9% w kwietniu ub. roku). W okresie styczeń–kwiecień br. wyniosło 5712,01 zł i było o 6,8% wyższe niż w analogicznym okresie ub. roku (kiedy notowano wzrost o 5,6%).

W kwietniu br. we wszystkich sekcjach o znaczącym udziale w zatrudnieniu tempo wzrostu wynagrodzeń było przeważnie wyższe niż w poprzednich miesiącach oraz wyraźnie szybsze niż przed rokiem. Wzrost wyższy niż przeciętnie w sektorze notowano w zakwaterowaniu i gastronomii (14,3%) oraz w przetwórstwie przemysłowym (13,2%), tj. w sekcjach, w których w kwietniu ub. roku dynamika płac była bardzo niska. W pozostałych sekcjach tempo wzrostu kształtowało się w granicach od 9,4% w informacji i komunikacji do 3,6% w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę.

¹ W jednostkach o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

We wszystkich działach o znaczącym udziale w zatrudnieniu wynagrodzenia wzrosły w skali roku prze-
ważnie bardziej niż w poprzednich miesiącach. Najbardziej zwiększyły się wynagrodzenia w działach,
w których przed rokiem odnotowano znaczny spadek płac, tj. w produkcji mebli (wzrost o 24,7%),
produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczip (o 23,4%), handlu hurtowym i detalicznym pojaz-
dami samochodowymi oraz ich naprawie (o 18,6%), produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych
(o 15,6%), a także w produkcji maszyn i urządzeń (o 15,4%). Najsłabszy (i mniejszy niż przed miesiącem)
wzrost wynagrodzeń notowano w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego (o 3,4%).

Tablica 6. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto
Table 6. Average monthly gross wages and salaries

Wyszczególnienie Specification	2021		2020		2021	
	IV		I-IV			
	w zł in PLN	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100			w zł in PLN	
Sektor przedsiębiorstw Enterprise sector	5805,72	109,9	101,9	105,6	106,8	5712,01
w tym: of which:						
Przemysł Industry	5833,69	111,4	100,3	104,8	107,3	5727,54
górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	8698,28	104,3	100,0	102,5	103,3	8211,00
przetwórstwo przemysłowe manufacturing	5611,52	113,2	100,0	105,0	108,0	5490,66
wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elek- tryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	8167,86	103,6	102,5	105,7	105,0	8630,58
dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities	5131,19	105,9	103,9	105,9	105,8	5099,32
Budownictwo Construction	5798,69	108,6	105,1	106,4	104,8	5490,15
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	5516,29	108,8	101,4	105,8	106,9	5443,48
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	4854,22	105,2	102,2	105,0	103,9	4825,78
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	3913,17	114,3	93,1	103,6	102,4	3897,17
Informacja i komunikacja Information and communication	10146,46	109,4	104,5	105,9	106,9	10059,93
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	5837,19	107,4	102,2	105,8	106,0	5864,93
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna ^a Professional, scientific and technical activities ^a	8270,16	109,3	102,6	104,9	107,3	8277,18
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	4428,00	108,4	109,3	111,0	107,2	4419,90

a Nie obejmuje działów: Badania naukowe i prace rozwojowe oraz Działalność weterynaryjna.

a Does not include divisions: Research and experimental development and Veterinary activities.

Kwota wynagrodzeń w sektorze przedsiębiorstw w kwietniu br. zwiększyła się o 10,9% w skali roku. W okresie styczeń–kwiecień br. była o 5,4% większa niż w analogicznym okresie ub. roku (kiedy notowano wzrost o 6,1%).

Siła nabywcza przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw w kwietniu br. zwiększyła się o 5,2% w skali roku (wobec wzrostu o 4,7% w marcu br. oraz spadku o 1,3% w kwietniu ub. roku). W okresie czterech miesięcy br. płaca realna brutto była o 3,5% wyższa niż przed rokiem (w analogicznym okresie ub. roku wzrost wyniósł 1,4%).

Tablica 7. Liczba emerytów i rencistów oraz przeciętne miesięczne świadczenia brutto
Table 7. Number of retirees and pensioners and average monthly gross benefits

Wyszczególnienie Specification	Liczba emerytów i rencistów Number of retirees and pensioners		Przeciętne miesięczne świadczenie brutto Average monthly gross benefits			
	IV 2021				I–IV 2021	
	w tys. in thousands	IV 2020=100	w zł in PLN	IV 2020=100	w zł in PLN	I–IV 2020=100
Emerytury i renty z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych Retirement and other pensions from non-agricultural social security system	8246,7	100,3	2616,26	106,4	2581,13	107,1
emerytury retirement pensions	6281,8	101,1	2710,89	106,5	2679,62	107,3
renty z tytułu niezdolności do pracy disability pensions	672,8	95,6	2144,51	102,6	2093,48	103,6
renty rodzinne survivors pensions	1292,1	99,2	2401,83	106,9	2358,44	107,1
Emerytury i renty rolników indywidualnych Retirement and other pensions of farmers	1045,7	95,9	1458,34	103,4	1416,93	104,6

Przeciętna miesięczna nominalna **emerytura i renta brutto z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych** w kwietniu br. była o 6,4% wyższa niż przed rokiem i wyniosła 2616,26 zł. W okresie styczeń–kwiecień br. wyniosła 2581,13 zł, tj. wzrosła o 7,1% w skali roku. Siła nabywcza przeciętnego świadczenia z tego systemu była wyższa niż rok wcześniej – w kwietniu br. o 2,4%, a w okresie czterech miesięcy br. – o 3,9%.

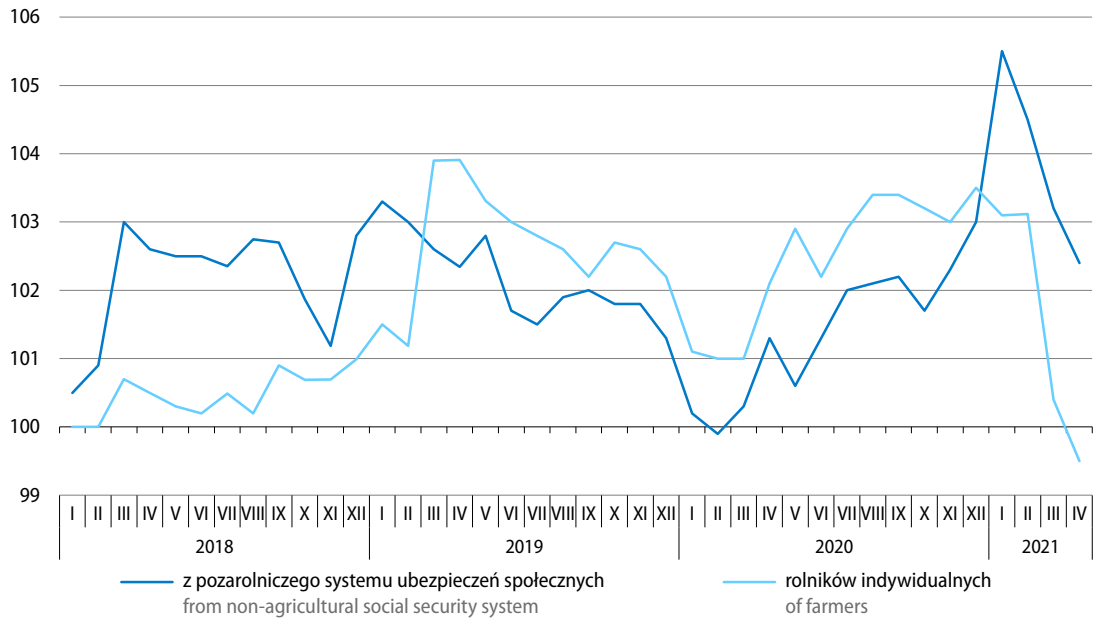
Przeciętna miesięczna nominalna **emerytura i renta brutto rolników indywidualnych** w kwietniu br. wzrosła o 3,4% w skali roku i ukształtowała się na poziomie 1458,34 zł. W okresie styczeń–kwiecień br. wyniosła 1416,93 zł, tj. o 4,6% więcej niż rok wcześniej. Siła nabywcza przeciętnych świadczeń rolników indywidualnych w kwietniu br. była nieco mniejsza niż przed rokiem – o 0,5%, natomiast w okresie czterech miesięcy br. wzrosła w skali roku o 1,5%.

Wartość wypłat z tytułu **zasiłków i świadczeń przedemerytalnych** w kwietniu br. wyniosła 77,7 mln zł i była o 15,0% niższa niż przed rokiem. W okresie styczeń–kwiecień br. wypłacona suma wyniosła 305,0 mln zł, tj. o 14,6% mniej niż w analogicznym okresie ub. roku.

W kwietniu br. świadczenia z **Funduszu Emerytur Pomostowych** pobierało przeciętnie 36,8 tys. emerytów (tj. o 11,2% więcej niż przed rokiem), a suma wypłaconych świadczeń wyniosła 125,5 mln zł i była o 22,5% wyższa niż w kwietniu ub. roku. W okresie czterech miesięcy br. łączna kwota przeznaczona na emerytury pomostowe ukształtowała się na poziomie 485,3 mln zł i była o 22,3% wyższa niż rok wcześniej, natomiast liczba pobierających emerytury pomostowe wyniosła 36,3 tys. osób (o 11,7% więcej niż przed rokiem).

Wykres 4. Przeciętna miesięczna emerytura i renta realna brutto analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 4. Average monthly real gross retirement and other pensions corresponding period of previous year=100



Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 19. PRZECIĘTNE MIESIĘCZNE WYNAGRODZENIA BRUTTO W SEKTORZE PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 20. ŚWIADCZENIA SPOŁECZNE

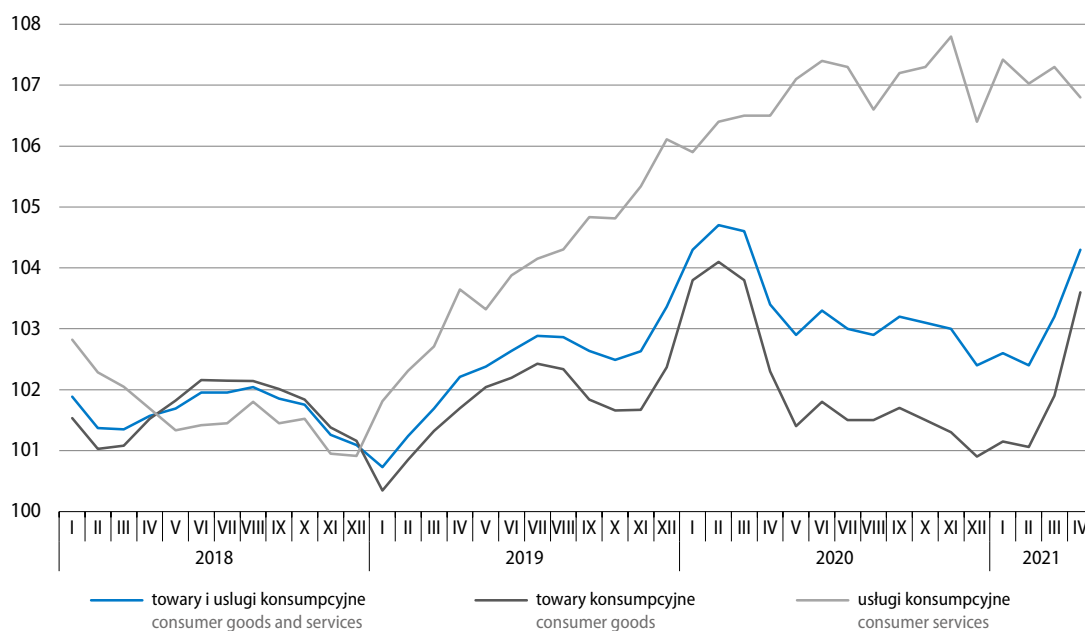
Ceny¹ Prices

W kwietniu br. ceny towarów i usług konsumpcyjnych wzrosły w skali roku w szybszym tempie niż w poprzednich miesiącach. Przyspieszył wzrost cen towarów i usług związanych z transportem, po głębokim ich spadku przed rokiem. Umocniła się także dynamika cen żywności i napojów bezalkoholowych oraz cen w zakresie łączności. Nieznacznie osłabło tempo wzrostu cen związanych z mieszkaniem. Spadek cen odzieży i obuwia uległ dalszemu ograniczeniu.

Wzrost cen produkcji sprzedanej przemysłu (utrzymujący się od grudnia ub. roku) był wyższy niż w poprzednich miesiącach. Umocnił się również wzrost cen produkcji budowlano-montażowej.

Wykres 5. Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 5. Price indices of consumer goods and services corresponding period of previous year=100

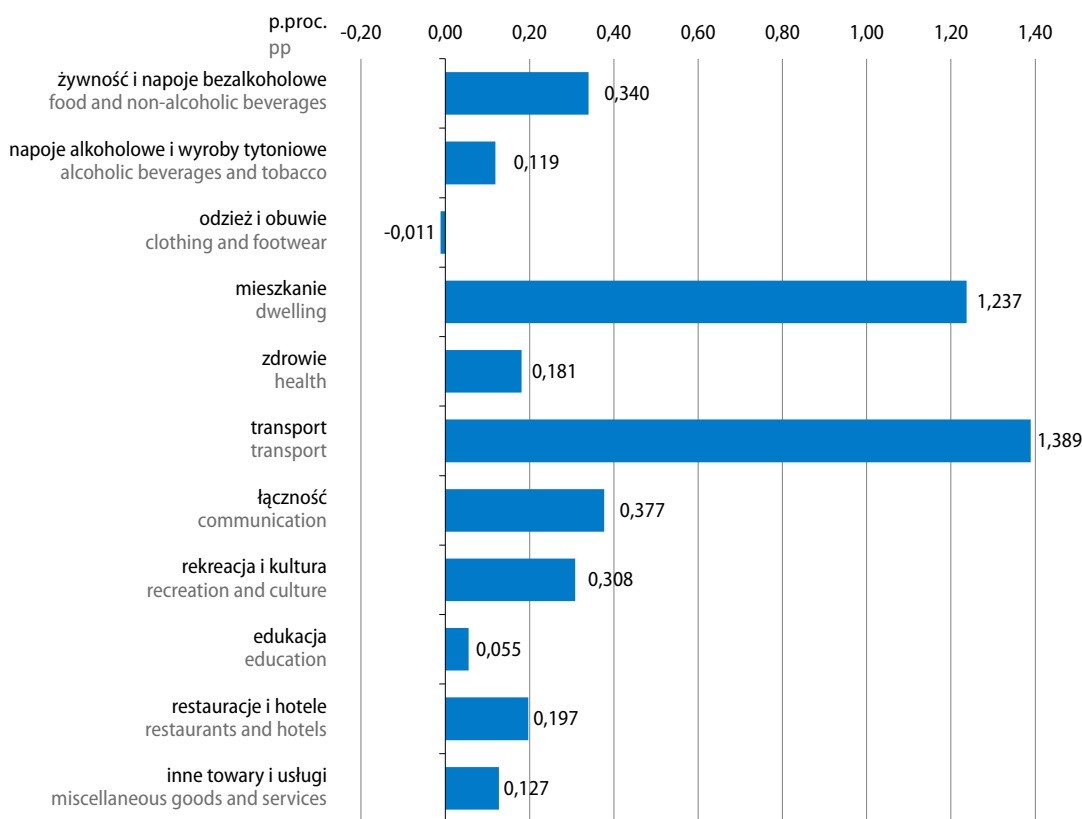


1 Nasilone ograniczenia w handlu i przemieszczaniu się osób utrudniały zbieranie danych z zakresu cen detalicznych i spowodowały konieczność dokonywania szacunków dla informacji, których nie udało się pozyskać w sposób tradycyjnie stosowany w badaniu. W kwietniu br., w wyniku wprowadzanych ograniczeń udział danych wymagających oszacowania wyniósł 6,8% (wobec 5,5% w marcu br.). Szczegółowy opis zastosowanego podejścia do badania cen w kontekście epidemii COVID-19 znajduje się w informacjach i notach dostępnych pod adresem: <https://stat.gov.pl/obszary-tematyczne/ceny-handel/wskazniki-cen/wytyczne-dotyczace-opracowania-hicp-w-kontekście-kryzysu-zwiazanego-z-covid-19,19,1.html>.

Ceny towarów i usług konsumpcyjnych w kwietniu br. wzrosły **w skali roku** o 4,3% (przed miesiącem wzrost wyniósł 3,2%, a przed rokiem 3,4%). Ceny usług wzrosły o 6,8%, natomiast ceny towarów o 3,6%. Wskaźnik cen konsumpcyjnych ogółem w największym stopniu został podwyższony przez wzrosty cen towarów i usług związanych z transportem (o 1,39 p.proc.) oraz mieszkaniem (o 1,24 p.proc.). Wskaźnik ten podniosły również wzrosty cen w zakresie łączności (o 0,38 p.proc.) oraz cen żywności i napojów bezalkoholowych (o 0,34 p.proc.). Na obniżenie wskaźnika cen ogółem wpłynęły natomiast spadki cen odzieży i obuwia (o 0,01 p.proc.).

Wykres 6. Wpływ zmian cen grup towarów i usług na wskaźnik cen towarów i usług konsumpcyjnych ogółem w kwietniu 2021 r. analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 6. Impact of price changes of goods and services groups on the total consumer price index in April 2021 corresponding period of previous year=100



Tablica 8. Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych
Table 8. Price indices of consumer goods and services

Okresy Periods	Ogółem Total	żywność i napoje bezalko- holowe food and non- -alcoholic beverages	napoje al- koholowe i wyroby tytoniowe alcoholic bevera- ges and tobacco	odzież i obuwie clothing and fo- otwear	mieszka- nie dwelling	zdrowie health	transport transport	łącność commu- nication	rekreacja i kultura recre- ation and culture	edukacja educa- tion	resta- uracje i hotele resta- urants and hotels	inne towary i usługi other goods and services
		Grudzień roku poprzedniego=100 December of previous year=100										
2020												
IV	101,7	103,9	103,9	98,0	104,4	102,1	91,7	101,1	100,6	101,0	102,4	99,5
2021												
IV	103,6	104,3	101,4	101,9	103,4	100,7	110,4	104,4	102,4	100,8	101,3	100,0
Miesiąc poprzedni=100 Previous month=100												
2020												
IV	99,9	100,3	100,5	101,4	100,6	100,4	95,2	100,3	100,2	100,0	100,4	99,5
V	99,8	100,2	100,1	99,1	100,1	101,6	95,5	100,0	99,5	99,8	100,4	101,3
VI	100,6	99,9	100,2	99,8	100,2	100,4	103,3	101,7	102,2	100,9	100,4	100,1
VII	99,8	98,6	100,2	97,7	100,2	100,2	101,1	100,6	100,4	100,2	100,5	100,6
VIII	99,9	98,9	100,0	98,5	100,1	100,2	101,9	100,2	99,6	100,1	100,2	100,0
IX	100,2	99,6	99,9	102,6	100,4	100,3	99,8	101,3	100,6	102,6	100,5	99,6
X	100,1	99,9	100,0	103,0	100,3	99,9	99,6	99,1	99,4	100,9	100,1	100,7
XI	100,1	99,9	100,0	98,8	100,2	100,1	99,8	101,0	100,1	100,2	101,0	100,5
XII	100,1	100,0	99,9	98,5	100,1	100,1	102,1	99,4	100,4	100,0	100,1	99,7
2021												
I	101,3	101,9	100,5	95,9	102,5	100,3	101,6	101,2	100,6	100,4	100,5	99,9
II	100,5	100,6	100,3	99,5	100,2	100,4	101,7	100,1	100,9	100,3	100,4	100,5
III	101,0	100,7	100,4	104,1	100,2	99,9	104,1	102,6	100,6	100,1	100,1	99,8
IV	100,8	101,0	100,1	102,5	100,5	100,2	102,5	100,5	100,2	100,1	100,3	99,7
Analogiczny okres roku poprzedniego=100 Corresponding period of previous year=100												
2020												
IV	103,4	107,4	104,9	96,6	105,9	104,4	90,1	102,7	102,0	105,1	106,3	101,5
V	102,9	106,2	104,5	95,8	105,8	105,5	87,2	103,2	102,0	104,8	106,0	103,6
VI	103,3	105,7	104,6	96,8	105,9	105,6	89,6	103,8	103,1	105,6	106,0	103,4
VII	103,0	103,9	104,7	98,1	105,8	105,3	91,5	104,1	102,4	105,7	106,0	104,2
VIII	102,9	103,0	104,8	98,1	105,7	105,4	92,9	103,4	102,2	105,8	105,7	104,4
IX	103,2	102,8	104,7	98,0	105,9	105,0	95,1	105,5	103,6	105,8	105,3	102,9
X	103,1	102,4	104,8	97,6	106,0	105,1	95,4	104,6	103,3	105,8	105,1	103,2
XI	103,0	102,0	104,3	96,6	106,1	105,2	95,6	105,5	103,0	105,7	105,8	103,7
XII	102,4	100,8	104,3	95,9	106,2	105,1	94,3	104,4	102,9	105,7	105,7	102,1
2021												
I	102,6	100,8	103,4	96,3	106,2	104,5	96,0	105,7	103,6	105,5	105,4	102,4
II	102,4	100,6	102,1	97,1	105,2	104,5	98,4	105,1	104,1	105,5	104,9	102,4
III	103,2	100,5	102,1	98,6	105,1	103,7	105,4	107,4	104,9	105,5	104,6	102,1
IV	104,3	101,2	101,7	99,7	105,0	103,4	116,2	107,6	105,4	105,5	104,4	102,3
I-IV	103,1	100,8	102,3	98,0	105,4	104,0	103,7	106,5	104,5	105,5	104,8	102,3

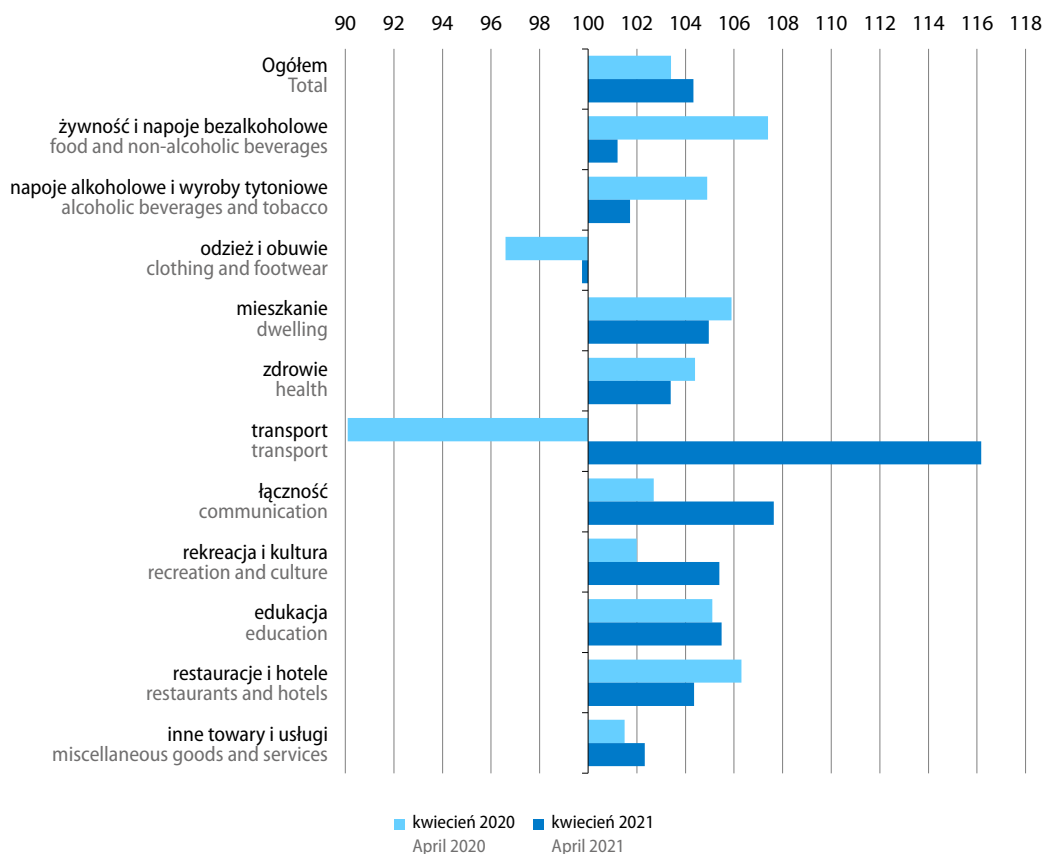
Dynamika cen żywności w skali roku w kwietniu br. przyspieszyła – ceny te były o 0,7% wyższe niż przed rokiem; umocnił się także wzrost cen napojów bezalkoholowych – do 6,3%. Więcej niż w kwietniu ub. roku konsumenci płacili m.in. za kasze i ziarna zbóż (o 6,6%), pieczywo (o 5,7%), mąkę oraz ryż (po 5,3%). Podrożały również ryby i owoce morza (o 3,8%), artykuły z grupy mleko, sery i jaja – przeciętnie o 2,5% (w tym więcej płacono za jogurty – o 3,7%, mleko – o 3,1%, jaja – o 2,8%, sery i twarogi – o 2,6% oraz śmietanę – o 1,1%). Wyższe niż rok wcześniej były także ceny makaronów i produktów makaronowych (o 0,6%), olejów i tłuszczów – przeciętnie o 0,4% (w tym spadły ceny masła – o 1,0%) oraz cukru (o 0,1%). Potaniało natomiast mięso – przeciętnie o 1,2% (spośród artykułów w tej grupie mniej płacono za mięso wieprzowe – o 9,7% oraz wędliny – o 1,0%; droższe było natomiast mięso drobiowe – o 6,8% i mięso wołowe – o 2,0%). Tańsze były również owoce (o 0,7%) oraz warzywa (o 0,6%), po wysokich wzrostach cen tych produktów przed rokiem.

Spadek cen odzieży w kwietniu br. uległ dalszemu ograniczeniu – do 0,5%, podobnie spadek cen obuwia – do 0,2%.

Ceny towarów i usług w zakresie mieszkania były o 5,0% wyższe niż w kwietniu ub. roku (wobec wzrostu o 5,1% miesiąc wcześniej). Za użytkowanie mieszkania lub domu i nośniki energii konsumenci przeciętnie płacili o 5,7% więcej niż przed rokiem. Wyraźnie wzrosły opłaty za wywóz śmieci – o 27,8%. Więcej niż rok wcześniej płacono za zaopatrywanie w wodę (o 4,6%), wyższe były również opłaty za usługi kanalizacyjne (o 4,4%). Podniesiono ceny nośników energii – przeciętnie o 4,0% (w tym więcej płacono za energię elektryczną – o 9,5%, a także za opał – o 2,6% oraz energię ciepłą – o 2,2%, przy spadku cen gazu o 4,3%). Ceny towarów i usług w zakresie wyposażenia mieszkania i prowadzenia gospodarstwa domowego wzrosły o 2,6%.

Wykres 7. Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 7. Price indices of consumer goods and services corresponding period of previous year=100



Ceny towarów i usług związanych ze zdrowiem w kwietniu br. wzrosły w skali roku o 3,4% (przed miesiącem wzrost wyniósł 3,7%). Znacznie wyższe były ceny usług stomatologicznych (12,5%), sanatoryjnych (9,1%) lekarskich (7,3%) oraz szpitalnych (5,1%). Ceny urządzeń i sprzętu terapeutycznego wzrosły o 2,1%, a wyrobów farmaceutycznych o 1,1%.

Ceny towarów i usług związanych z transportem wzrosły o 16,2% (wobec wzrostu o 5,4% w marcu br. oraz spadku o 9,9% w kwietniu ub. roku). Ceny paliw do prywatnych środków transportu były o 28,1% wyższe niż w kwietniu ub. roku (po spadku o 18,8% rok wcześniej), w tym więcej płacono za gaz ciekły – o 40,5%, benzynę – o 28,7% oraz olej napędowy – o 24,0%, po głębokich spadkach tych cen przed rokiem. Nieco wyższe niż w kwietniu ub. roku były ceny samochodów osobowych – o 0,4%. Spadły natomiast ceny usług transportowych – o 10,1%.

Ceny towarów i usług w zakresie łączności w kwietniu br. były o 7,6% wyższe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 7,4% w marcu br.). Więcej należało zapłacić za usługi telekomunikacyjne (przeciętnie o 8,5%), w tym za usługi telekomunikacyjne w pakiecie (o 13,3%) oraz usługi telefonii komórkowej (o 7,2%). Tańsze były natomiast usługi internetowe (o 2,0%) oraz pocztowe (o 0,5%). Niższe niż przed rokiem były ceny sprzętu telekomunikacyjnego (o 7,4%).

Ceny związane z rekreacją i kulturą wzrosły w skali roku o 5,4% (przed miesiącem wzrost wyniósł 4,9%). Wyższe niż przed rokiem były ceny usług związanych z kulturą – o 11,1%, w tym wzrosły opłaty radiowo-telewizyjne – o 14,5% (po spadku o 1,3% w kwietniu ub. roku). Podniesiono także ceny książek – o 6,1% (rok wcześniej ich ceny wzrosły o 0,2%). Usługi związane z rekreacją i sportem² podrożały o 4,6%, a gazety i czasopisma – o 3,9%. Więcej niż przed rokiem płacono za sprzęt audiowizualny, fotograficzny i informatyczny – o 1,8% (w tym podrożały komputery osobiste – o 1,9% oraz, nieznacznie, sprzęt do odbioru, nagrywania i odtwarzania dźwięku oraz dźwięku i obrazu – o 0,1%).

Wzrost cen w zakresie restauracji i hoteli w kwietniu br. w skali roku wyniósł 4,4% (wobec 4,6% przed miesiącem), w tym w gastronomii ceny wzrosły o 4,9%, a w zakwaterowaniu² spadły o 0,3%.

Ceny w grupie inne towary i usługi były o 2,3% wyższe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 2,1% w marcu br.). Podrożały m.in. usługi finansowe świadczone przez banki i inne instytucje finansowe – o 47,6%, usługi fryzjerskie, kosmetyczne i pielęgnacyjne² – o 10,5% oraz związane z opieką społeczną – o 10,3%. Wzrosły także m.in. ceny artykułów do higieny osobistej i kosmetyków – o 1,9%. Spadły natomiast ceny w zakresie ubezpieczeń – o 2,6%.

W porównaniu z poprzednim miesiącem ceny towarów i usług konsumpcyjnych w kwietniu br. wzrosły o 0,8%, tj. w nieco mniejszym stopniu niż w marcu br.³ (1,0%). Towary podrożały o 0,9%, a usługi o 0,3%. Wskaźnik cen konsumpcyjnych ogółem został podwyższony głównie przez wzrosty cen żywności – o 0,27 p.proc., cen towarów i usług związanych z transportem – o 0,24 p.proc., cen w zakresie mieszkania – o 0,12 p.proc. oraz cen odzieży i obuwia – o 0,10 p.proc. Spadek cen w grupie inne towary i usługi obniżył natomiast wskaźnik cen ogółem o 0,01 p.proc.

Wzrost cen towarów i usług konsumpcyjnych obliczony metodą średniej ruchomej w okresie maj 2020 r. – kwiecień 2021 r. w stosunku do poprzednich dwunastu miesięcy wyniósł 3,1% (wobec wzrostu o 3,0% w okresie kwiecień 2020 r. – marzec 2021 r.). Ceny konsumpcyjne według **zharmonizowanego wskaźnika cen konsumpcyjnych (HICP)**⁴ wzrosły w tym okresie o 3,8%.

2 Dane szacunkowe (w całości lub części agregatu), z uwagi na wyższy niż 50% udział brakujących obserwacji.

3 Szczegółowe dane dostępne pod adresem: <https://stat.gov.pl/obszary-tematyczne/ceny-handel/wskazniki-cen/wskazniki-cen-towarow-i-uslug-konsumpcyjnych-w-kwietniu-2021-roku,2,114.html>.

4 Zharmonizowany wskaźnik cen konsumpcyjnych (HICP) obliczany jest według ujednoliconej metodologii Unii Europejskiej. Podstawę do opracowania HICP dla Polski stanowi obserwacja cen reprezentantów towarów i usług konsumpcyjnych oraz system wag oparty na strukturze spożycia w sektorze gospodarstw domowych (w 2021 r. – struktura spożycia z 2020 r. w cenach grudnia 2020 r.; z uwagi na znaczący wpływ pandemii na strukturę wydatków, zgodnie z obowiązującymi wytycznymi Eurostatu system wag zastosowany w obliczeniach HICP w 2021 r., odmiennie niż w latach poprzednich, dotyczy roku poprzedzającego rok badania, tj. 2020 (zamiast 2019 r.)). Grupowania towarów i usług konsumpcyjnych dokonano na podstawie Europejskiej Klasyfikacji Spożycia Indywidualnego według Celu (ECOICOP).

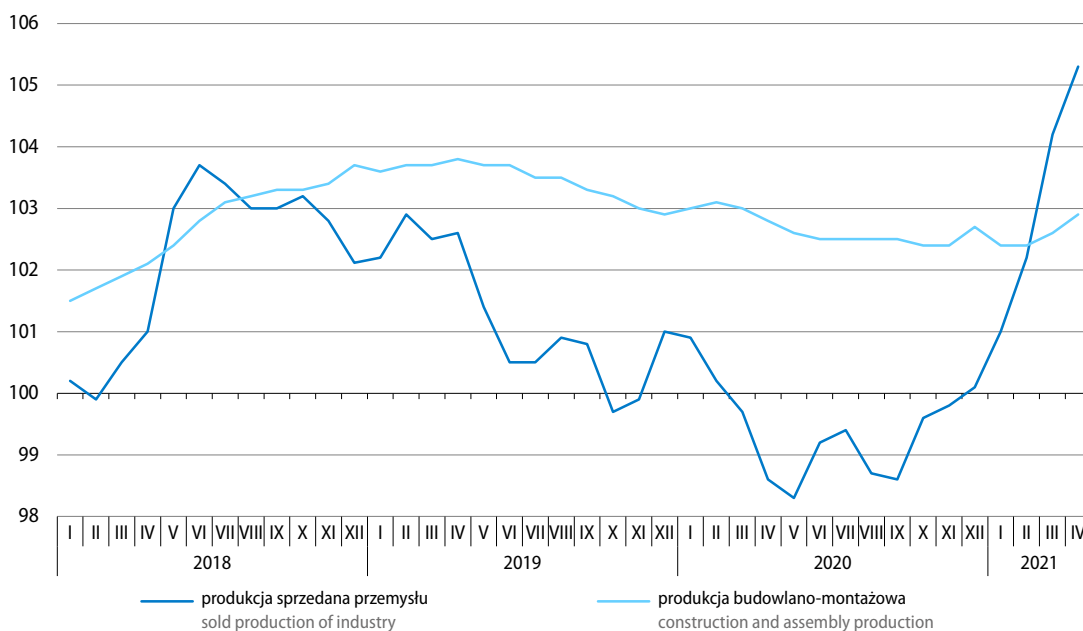
Tablica 9. Wskaźniki cen w przemyśle i budownictwie
Table 9. Price indices in industry and construction

Okresy Periods	Ceny produkcji sprzedanej przemysłu Prices of sold production of industry					Ceny produkcji budowlano- montażowej Prices of construction and assembly production
	ogółem total	górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	przetwórstwo przemysłowe manufacturing	wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elek- tryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	dostawa wody; gospodarowa- nie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities	
Grudzień roku poprzedniego=100 December of previous year=100						
2020						
IV	98,9	98,0	98,4	102,4	104,1	101,0
2021						
IV	104,1	110,2	104,2	101,8	101,2	101,4
Miesiąc poprzedni=100 Previous month=100						
2020						
IV	99,4	101,1	99,2	100,1	100,3	100,2
V	99,8	101,2	99,7	100,1	100,2	100,2
VI	100,4	102,5	100,3	100,2	100,3	100,2
VII	100,3	102,8	100,2	100,1	100,3	100,2
VIII	99,6	99,5	99,6	100,1	100,2	100,2
IX	100,3	102,1	100,2	100,1	100,4	100,3
X	100,5	99,4	100,6	99,9	100,1	100,2
XI	100,0	100,6	100,0	100,0	100,2	100,2
XII	100,3	102,2	100,2	100,2	100,5	100,2
2021						
I	101,0	103,0	101,1	100,2	100,3	100,3
II	101,0	102,6	100,9	101,1	100,3	100,2
III	101,6	104,1	101,6	100,4	100,5	100,4
IV	100,5	100,2	100,6	100,1	100,1	100,5
Analogiczny okres roku poprzedniego=100 Corresponding period of previous year=100						
2020						
IV	98,6	95,8	98,1	102,8	105,7	102,8
V	98,3	99,4	97,6	102,5	106,0	102,6
VI	99,2	103,4	98,5	101,9	105,9	102,5
VII	99,4	105,2	98,7	102,1	106,1	102,5
VIII	98,7	105,1	97,8	102,1	105,9	102,5
IX	98,6	105,7	97,7	102,2	106,3	102,5
X	99,6	105,8	98,9	102,4	106,3	102,4
XI	99,8	106,5	99,1	102,5	106,3	102,4
XII	100,1	108,5	99,2	103,1	106,3	102,7
2021						
I	101,0	111,3	100,4	101,8	103,4	102,4
II	102,2	115,4	101,6	102,2	103,3	102,4
III	104,2	123,3	103,6	102,5	103,5	102,6
IV	105,3	122,1	105,0	102,5	103,3	102,9
I-IV	103,2	118,0	102,6	102,2	103,4	102,6

Ceny produkcji sprzedanej przemysłu w kwietniu br. były o 5,3% wyższe niż **przed rokiem** (wobec wzrostu o 4,2% miesiąc wcześniej oraz spadku o 1,4% w kwietniu ub. roku). Spośród sekcji przemysłu najbardziej podniesiono ceny w górnictwie i wydobywaniu (o 22,1%). W przetwórstwie przemysłowym wzrost cen wyniósł 5,0%, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – 3,3%, a w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – 2,5%. Spośród działów przetwórstwa przemysłowego wyższe niż w kwietniu ub. roku były ceny m.in. w produkcji: koksu, produktów rafinacji ropy naftowej (o 70,7%, po wzroście o 41,7% w marcu br. oraz spadku cen o 38,1% w kwietniu ub. roku). Wzrosły również ceny w produkcji m.in. metali (o 14,3%), chemikaliów i wyrobów chemicznych (o 7,4%), wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (o 3,4%), wyrobów z metali (o 2,5%), wyrobów farmaceutycznych (o 2,3%) oraz komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (o 2,2%). Niższe niż w kwietniu ub. roku były natomiast ceny m.in. produkcji odzieży (o 3,6%), a także w poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników (o 1,8%) oraz w produkcji wyrobów tekstylnych (o 0,6%).

Wykres 8. Wskaźniki cen producentów analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 8. Producer price indices corresponding period of previous year=100



Ceny produkcji sprzedanej przemysłu w kwietniu br. były o 0,5% wyższe niż **przed miesiącem**, po wzroście o 1,6% w marcu br. Ceny wzrosły we wszystkich sekcjach przemysłu, w przetwórstwie przemysłowym o 0,6%, w górnictwie i wydobywaniu – o 0,2%, a w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – po 0,1%.

Szacuje się, że **ceny produkcji budowlano-montażowej** w kwietniu br. były wyższe niż przed miesiącem (o 0,5%) i przed rokiem (o 2,9%).

Więcej danych w [Biuletynie Statystycznym](#), w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 35. WSKAŹNIKI CEN PRODUKCJI SPRZEDANEJ PRZEMYSŁU

TABL. 37. WSKAŹNIKI CEN NAKŁADÓW INWESTYCYJNYCH I PRODUKCJI BUDOWLANO-MONTAŻOWEJ

TABL. 42. WSKAŹNIKI CEN TOWARÓW I USŁUG KONSUMPCYJNYCH

Rolnictwo Agriculture

W kwietniu br. średnia temperatura powietrza wyniosła 6,1°C i była o 2,6°C niższa od średniej normy z lat 1991–2020. Średnia suma opadów ukształtowała się na poziomie ok. 41 mm i była o ok. 5% wyższa od średniej wieloletniej.

Warunki agrometeorologiczne w kwietniu br. były na ogół niekorzystne dla rolnictwa. Występujące w ciągu miesiąca chłodne dni z opadami deszczu i spadkami temperatury powietrza, przy gruncie miejscami nawet poniżej –10°C, spowalniały tempo wzrostu i rozwoju roślin. Uwilgotnienie wierzchniej warstwy gleby na obszarze całego kraju zabezpieczało potrzeby wodne roślin. Miejscami, gdzie opady były intensywne, wystąpił nadmiar wody na polach, co znacznie utrudniało prowadzenie prac polowych.

W ciągu miesiąca kontynuowano rozpoczęte w marcu siewy zbóż jarych. Stopniowo zaczęły pojawiać się wschody tych roślin. W drugiej i trzeciej dekadzie kwietnia sadzono ziemniaki i wykonywano siew buraków cukrowych. Pod koniec miesiąca lokalnie rozpoczęto siew kukurydzy uprawianej na zielonkę i na ziarno, a na plantacjach rzepaku ozimego zaczęły wykształcać się pąki kwiatowe.

Na rynku rolnym w kwietniu br. przeciętne ceny skupu większości podstawowych produktów rolnych były wyższe niż przed miesiącem i przed rokiem. W porównaniu z marcem br. spadły jedynie ceny żywca wieprzowego, a w skali roku również ceny tego surowca, a także ceny ziemniaków.

Tablica 10. Skup produktów roślinnych^a
Table 10. Procurement of major crop products^a

Wyszczególnienie Specification	IV 2021			VII 2020 – IV 2021		
	w tys. ton in thousand tonnes	III 2021=100	IV 2020=100	w tys. ton in thousand tonnes	VII 2019 – – IV 2020=100	udział skupu w zbiorach 2020 r. w % share of procurement harvests in 2020 in %
Ziarno zbóż^b Cereal grains^b	422,5	58,0	75,9	9004,0	115,0	31,0
w tym: of which:						
pszenica wheat	274,2	55,9	65,3	5535,7	102,9	46,0
pszenżyto triticale	55,2	66,3	99,3	1288,0	143,4	25,0
żyto rye	50,2	52,2	115,3	1160,3	145,5	37,7
Ziemniaki Potatoes	78,3	87,4	116,9	1886,1	132,1	20,8

a Bez skupu realizowanego przez osoby fizyczne. b Podstawowych z mieszankami zbożowymi bez ziarna siewnego.

a Without procurement realised by natural persons. b Basic cereals including cereal mixed and excluding cereals for sowing.

Skup **zbóż podstawowych** w kwietniu br., przy ograniczonej podaży podstawowych gatunków zbóż, był o 42,0% mniejszy niż przed miesiącem. W porównaniu z kwietniem ub. roku do skupu dostarczono o 24,1% mniej ziarna, w tym o 34,7% ograniczono dostawy pszenicy.

Skup **ziemniaków** w kwietniu br. zmniejszył się w skali miesiąca (o 12,6%), ale wzrósł w skali roku (o 16,9%).

Tablica 11. Ceny podstawowych produktów roślinnych

Table 11. Average prices of major crop products

Wyszczególnienie Specification	Ceny w skupie ^a Procurement prices ^a				
	IV 2021			I-IV 2021	
	w zł in PLN	III 2021=100	IV 2020=100	w zł in PLN	I-IV 2020=100
Pszenvica ^b za 1 dt Wheat ^b – per dt	94,58	100,4	118,0	91,99	122,8
Pszenvżyto ^b za 1 dt Triticale ^b – per dt	84,03	103,8	127,7	78,54	123,1
Żyto ^b za 1 dt Rye ^b – per dt	76,40	103,4	129,0	71,17	123,3
Zienvniaki za 1 dt Potatoes – per dt	73,48	113,8	86,0	59,05	69,5

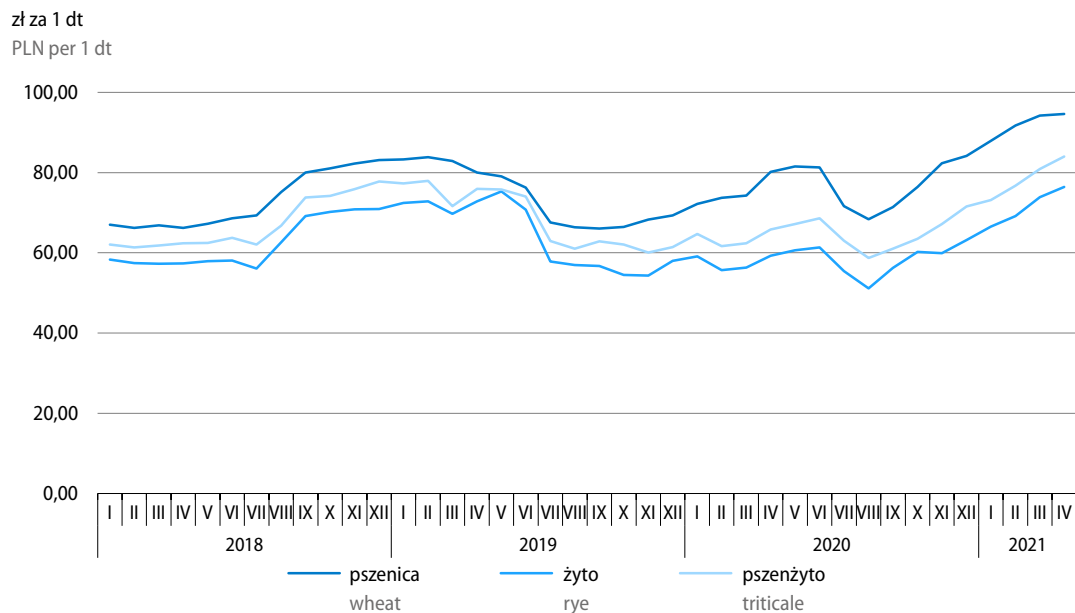
a Badanie cen targowiskowych zawieszono od kwietnia do czerwca 2020 r. oraz od listopada 2020 r. do kwietnia 2021 r. ze względu na decyzję o zamknięciu targowisk z powodu zagrożenia chorobą COVID-19. b Bez ziarna siewnego.

a The marketplace price survey was suspended from April to June 2020 and since November 2020 to April 2021 due to the decision to close marketplaces because of the threat of the COVID-19 disease. b In the purchase without seed.

Średnie ceny skupu podstawowych gatunków **zbóż** w kwietniu br. kształtowały się powyżej poziomu sprzed miesiąca. W porównaniu z sytuacją sprzed roku ceny skupu ziarna były znacznie wyższe, w tym największy był wzrost cen żyta – o 29,0%.

Przy sezonowym spadku podaży **ziemniaków** w kwietniu br. przeciętna cena tego surowca wzrosła w stosunku do marca br. o 13,8%. W porównaniu z kwietniem ub. roku skup ziemniaków był większy, a ich przeciętna cena niższa o 14,0%.

Wykres 9. Przeciętne ceny skupu zbóż
Chart 9. Average procurement prices of cereal grain



Tablica 12. Skup podstawowych produktów zwierzęcych^a
Table 12. Procurement of major animal products^a

Wyszczególnienie Specification	IV 2021			I–IV 2021	
	w tys. ton in thousand tonnes	III 2021=100	IV 2020=100	w tys. ton in thousand tonnes	I–IV 2020=100
Żywiec rzeźny ^b Animal for slaughter ^b	313,9	88,8	103,4	1274,4	103,8
w tym: of which:					
wołowy (z cielęcym) cattle (including calves)	19,1	84,8	130,1	77,1	105,1
wieprzowy pigs	127,2	88,9	130,3	514,9	127,4
drobiowy poultry	167,4	89,3	87,6	681,8	90,9
Mleko Milk	1036,0 ^c	97,7	101,4	4047,3 ^c	100,0

a Bez skupu realizowanego przez osoby fizyczne. b Obejmuje bydło, cielęta, trzodę chlewną, owce, konie i drób; w przeliczeniu na mięso (łącznie z tłuszczami) w wadze poubojowej ciepłej. c W milionach litrów.

a Without procurement realised by natural persons. b Includes cattle, calves, pigs, sheep, horses and poultry; in terms of meat including fats in warm post-slaughter weight. c In million litres.

Skup **żywca rzeźnego** (w wadze poubojowej ciepłej) w kwietniu br. był o 11,2% mniejszy niż przed miesiącem; spadek obserwowano w przypadku wszystkich gatunków żywca. W skali roku skup żywca wzrósł o 3,4%, na co wpłynęły głównie znacznie wyższe dostawy żywca wieprzowego (o 30,3%).

Tablica 13. Ceny podstawowych produktów rolnych pochodzenia zwierzęcego
 Table 13. Average prices of major animal products

Wyszczególnienie Specification	Ceny w skupie ^a Procurement prices ^a				
	IV 2021			I-IV 2021	
	w zł in PLN	III 2021=100	IV 2020=100	w zł in PLN	I-IV 2020=100
Żywiec rzeźny za 1 kg wagi żywej: Animals for slaughter (in live weight) – per kg:					
w tym: of which:					
bydło (bez cieląt) cattle (excluding calves)	7,19	104,6	117,5	6,91	108,9
w tym młode bydło of which young cattle	7,30	105,5	117,2	7,01	108,9
trzoda chlewna pigs	5,29	98,7	87,0	4,77	77,5
drób poultry	4,07	101,9	121,9	3,84	104,5
Mleko za 1 hl Milk per hl	152,27	100,5	114,6	150,63	110,7

^a Badanie cen targowiskowych zawieszono od kwietnia do czerwca 2020 r. oraz od listopada 2020 r. do kwietnia 2021 r. ze względu na decyzję o zamknięciu targowisk z powodu zagrożenia chorobą COVID-19.

^a The marketplace price survey was suspended from April to June 2020 and since November 2020 to April 2021 due to the decision to close marketplaces because of the threat of the COVID-19 disease.

Przeciętne ceny **żywca wieprzowego** w kwietniu br. obniżyły się o 1,3% w skali miesiąca oraz o 13,0% w skali roku. Relacja cen skupu trzody do cen skupu żyta¹ pogorszyła się do 6,9 (z 7,3 przed miesiącem i 10,3 przed rokiem).

Przy zmniejszonych dostawach **drobiu rzeźnego**, przeciętna cena skupu żywca drobiowego w kwietniu br. była wyższa niż przed miesiącem (o 1,9%) i przed rokiem (o 21,9%).

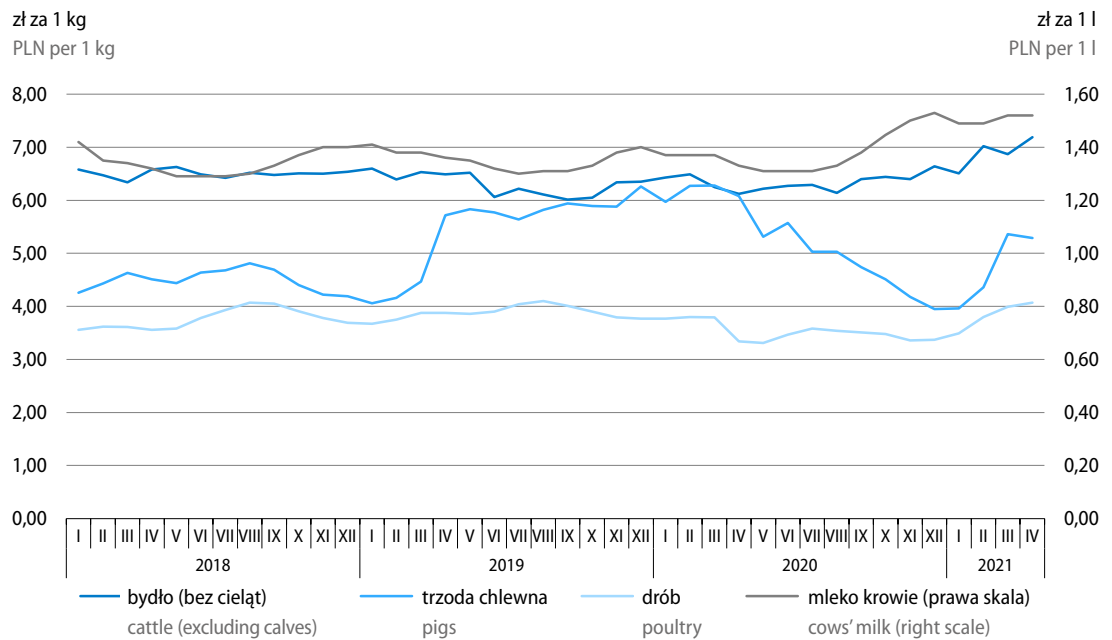
Wyższe niż w poprzednim miesiącu były w kwietniu br. przeciętne ceny żywca wołowego – o 4,6% oraz młodego bydła rzeźnego – o 5,5%; w skali roku ceny wołowiny wzrosły po ponad 17%.

Przy spadku podaży, ceny skupu **mleka** w kwietniu br. były o 0,5% wyższe niż przed miesiącem; w porównaniu z kwietniem ub. roku ceny mleka wzrosły o 14,6%, pomimo większych dostaw tego surowca do skupu.

¹ Wobec braku badania cen produktów rolnych na targowiskach nie było możliwe obliczenie relacji cen skupu żywca wieprzowego do cen żyta na targowiskach.

Wykres 10. Przeciętne ceny skupu żywca i mleka

Chart 10. Average procurement prices of animals for slaughter and of milk



Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 39. PRZECIĘTNE CENY SKUPU WAŻNIEJSZYCH PRODUKTÓW ROLNYCH

TABL. 41. RELACJE CEN W ROLNICTWIE

TABL. 47. SKUP WAŻNIEJSZYCH PRODUKTÓW ROLNYCH

Tablica 14. Produkcja sprzedana przemysłu (ceny stałe)
 Table 14. Sold production of industry (constant prices)

Wyszczególnienie Specification	Niewyrównana sezonowo Seasonally unadjusted		Wyrównana sezonowo Seasonally adjusted
	I–IV 2021	IV 2021	
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year =100		
Ogółem Total	115,5	144,5	144,7
Według sekcji By sections			
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	98,2	102,3	101,6
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	116,7	150,6	151,0
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	109,5	111,5	110,6
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and re-remediation activities	112,7	120,1	119,8
Według głównych grupowań przemysłowych By main industrial groupings			
Dobra zaopatrzeniowe Intermediate goods	118,1	143,3	141,4
Dobra inwestycyjne Capital goods	122,7	209,5	208,7
Dobra konsumpcyjne trwałe Durable consumer goods	140,0	246,3	239,8
Dobra konsumpcyjne nietrwałe Non-durable consumer goods	103,5	114,1	115,0
Dobra związane z energią Energy	102,3	107,6	107,1

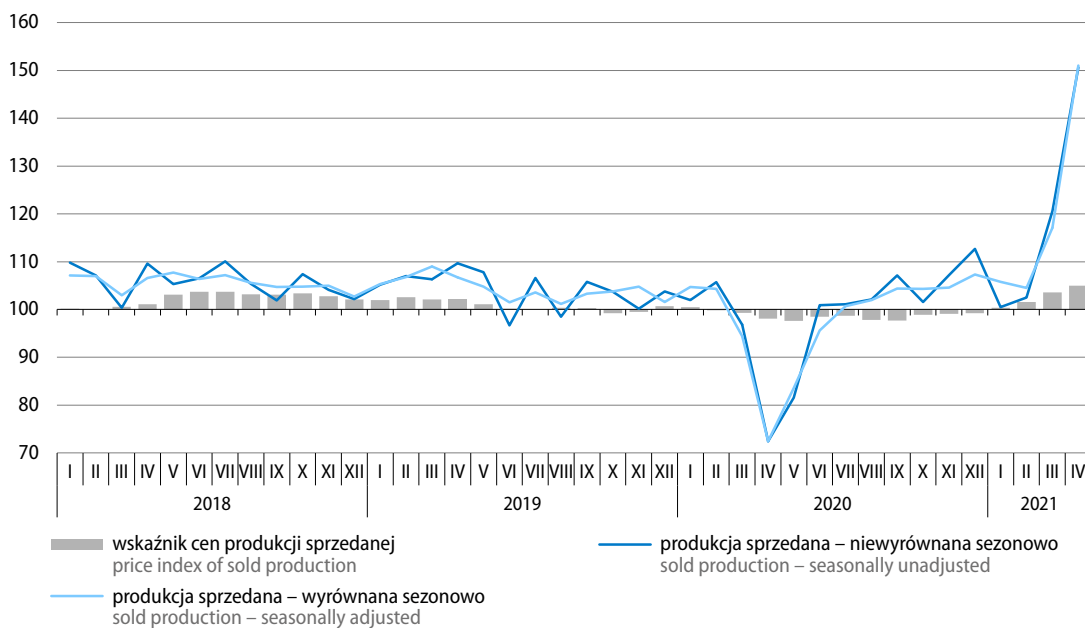
W okresie styczeń–kwiecień br. produkcja sprzedana przemysłu była o 15,5% wyższa niż w analogicznym okresie ub. roku (gdy obserwowano spadek o 5,6%). Wzrost notowano w większości sekcji, z wyjątkiem górnictwa i wydobywania (gdzie sprzedaż obniżyła się o 1,8%, tj. w mniejszym stopniu niż przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym notowano wzrost o 16,7% (po spadku przed rokiem), w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 12,7%, a w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 9,5% (wobec wzrostów w tych sekcjach rok wcześniej).

We wszystkich głównych grupowaniach przemysłowych w okresie styczeń–kwiecień br. notowano produkcję sprzedaną wyższą niż w analogicznym okresie ub. roku (wobec spadku we wszystkich grupowaniach rok wcześniej). Najwyższy wzrost sprzedaży zaobserwowano w produkcji dóbr konsumpcyjnych trwałych – o 40,0%, wyraźnie wzrosła także sprzedaż w produkcji dóbr inwestycyjnych – o 22,7% (wobec kilkunastoprocentowych spadków w obu grupowaniach przed rokiem).

Wydajność pracy w przemyśle, mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego, w okresie styczeń–kwiecień br. zwiększyła się w skali roku o 16,8%, przy spadku przeciętnego zatrudnienia o 1,1% oraz wzroście przeciętnego miesięcznego nominalnego wynagrodzenia brutto o 7,3%.

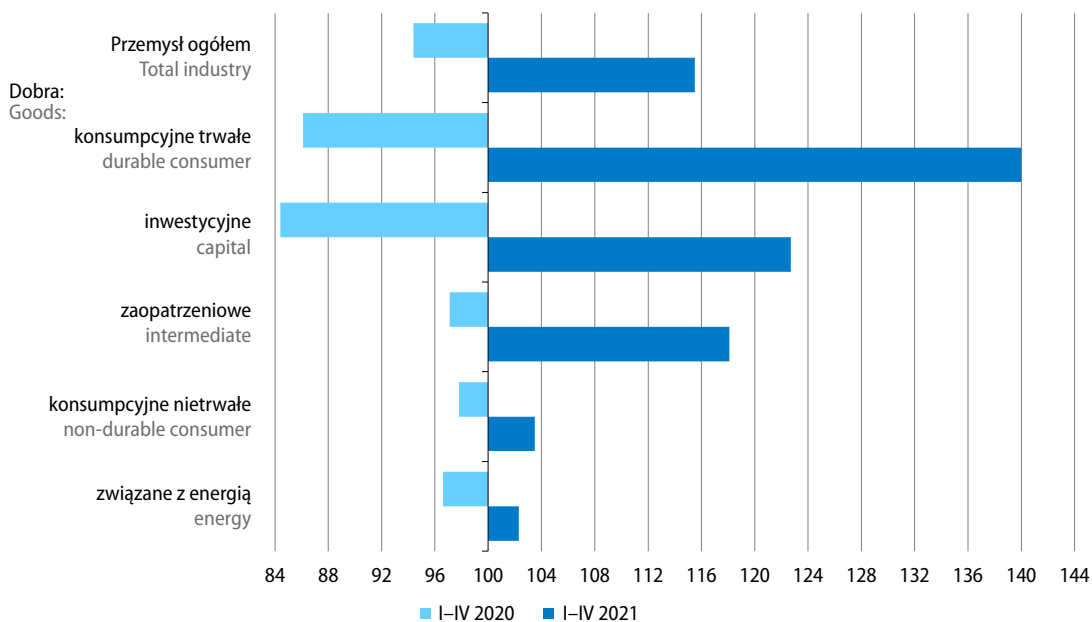
Wykres 12. Produkcja sprzedana (ceny stałe) i wskaźnik cen w przetwórstwie przemysłowym analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 12. Sold production (constant prices) and price index in manufacturing corresponding period of previous year=100



Wykres 13. Produkcja sprzedana przemysłu według głównych grupowań przemysłowych (ceny stałe) analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 13. Sold production of industry by main industrial groupings (constant prices) corresponding period of previous year=100



W kwietniu br. wzrost produkcji sprzedanej w skali roku obserwowano w 32 (spośród 34) działach przemysłu, w tym w 29 działach po spadku rok wcześniej. Znaczny wzrost sprzedaży, po głębokim spadku przed rokiem, notowano m.in. w produkcji:

- pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – wzrost blisko 5-krotny (w tym pojazdów samochodowych, z wyłączeniem motocykli – ponad 6-krotny);
- mebli – wzrost ponad 2-krotny;
- urządzeń elektrycznych – wzrost ponad 2-krotny (w tym sprzętu gospodarstwa domowego – blisko 3-krotny);
- komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 90,4% (m.in. elektronicznych elementów i obwodów drukowanych – wzrost ponad 2-krotny);
- wyrobów tekstylnych – o 77,3% (w tym pozostałych wyrobów tekstylnych – o 89,4%);
- wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – o 63,6% (w tym wyrobów z gumy – wzrost blisko 3-krotny);
- wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o 58,5% (w tym wyrobów z drewna, korka, słomy i materiałów używanych do wyplatania – o 64,3%);
- maszyn i urządzeń – o 51,3% (m.in. maszyn i narzędzi mechanicznych – o 79,5% oraz maszyn ogólnego przeznaczenia – o 75,5%);
- wyrobów z metali – o 44,3% (m.in. kucie, prasowanie, wyciąganie i walcowanie metali; metalurgia proszków – wzrost o 86,0%, obróbka metali i nakładanie powłok na metale; obróbka mechaniczna elementów metalowych – o 54,1%);
- metali – o 34,3 % (m.in. odlewnictwo metali – wzrost o 73,4%, produkcja metali szlachetnych i innych metali nieżelaznych – o 48,0%);
- wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych – o 32,8% (m.in. pozostałych wyrobów z porcelany i ceramiki – wzrost ponad 2-krotny, szkła i wyrobów ze szkła – o 72,1%).

Produkcja sprzedana zwiększyła się w skali roku także m.in. w produkcji wyrobów farmaceutycznych – o 12,2% (wobec wzrostu o 14,7% przed rokiem).

Sprzedaż w produkcji artykułów spożywczych (stanowiąca ok. 15% produkcji sprzedanej przemysłu ogółem) w kwietniu br. była o 13,2% wyższa niż przed rokiem (gdy notowano spadek o 12,3%); wzrost (przeważnie po spadku rok wcześniej) obserwowano we wszystkich grupach działu. Znacznie zwiększyła się sprzedaż w wytwarzaniu produktów przemiału zbóż, skrobi i wyrobów skrobiowych – o 42,8%, produkcji wyrobów piekarskich i mącznych – o 20,6%, przetwarzaniu i konserwowaniu owoców i warzyw – o 15,1% oraz produkcji pozostałych artykułów spożywczych – o 15,0%. W produkcji olejów i tłuszczów pochodzenia roślinnego i zwierzęcego notowano wzrost o 10,6%, a w pozostałych grupach działu produkcja sprzedana zwiększyła się w skali roku w granicach 5,7% – 8,5%.

Tablica 15. Dynamika (w cenach stałych) i struktura (w cenach bieżących) produkcji sprzedanej przemysłu
 Table 15. Indices (at constant prices) and structure (at current prices) of sold production of industry

Wyszczególnienie Specification	2020		2021		2020	
	IV	I-IV	IV	I-IV		
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				struktura w % structure in %	
Przemysł Industry	75,4	94,4	144,5	115,5	100,0	100,0
górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	91,4	91,7	102,3	98,2	3,0	3,1
przetwórstwo przemysłowe manufacturing	72,5	93,7	150,6	116,7	86,3	85,7
wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	99,0	100,4	111,5	109,5	8,1	8,5
dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities	96,8	103,2	120,1	112,7	2,6	2,7
Z przemysłu ogółem – działy: From total industry – divisions:						
wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego mining of coal and lignite	78,6	79,4	108,2	105,4	1,1	1,3
produkcja artykułów spożywczych manufacture of food products	87,7	99,3	113,2	106,2	15,6	17,4
produkcja napojów manufacture of beverages	90,9	103,1	104,8	96,5	1,2	1,4
produkcja odzieży manufacture of wearing apparel	74,0	84,1	132,5	107,3	0,4	0,4
produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny manufacture of products of wood, cork, straw and wicker	74,4	94,0	158,5	120,5	2,7	2,6
produkcja papieru i wyrobów z papieru manufacture of paper and paper products	93,2	102,8	122,7	107,7	3,1	3,3
produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej manufacture of coke and refined petroleum products	76,9	93,6	100,4	87,4	4,2	4,6
produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych manufacture of chemicals and chemical products	89,7	99,1	123,4	110,8	4,6	4,7
produkcja wyrobów farmaceutycznych manufacture of pharmaceutical products	114,7	114,3	112,2	94,6	0,7	0,9
produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych manufacture of rubber and plastic products	73,8	94,4	163,6	125,4	6,9	6,5
produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych manufacture of other non-metallic mineral products	82,1	99,0	132,8	107,8	3,8	4,1
produkcja metali manufacture of basic metals	79,9	90,6	134,3	111,8	3,8	3,6
produkcja wyrobów z metali manufacture of metal products	81,3	100,5	144,3	116,7	7,6	7,5

Tablica 15. Dynamika (w cenach stałych) i struktura (w cenach bieżących) produkcji sprzedanej przemysłu (dok.)

Table 15. Indices (at constant prices) and structure (at current prices) of sold production of industry (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2020		2021		2020	
	IV	I-IV	IV	I-IV		
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100			struktura w % structure in %		
produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych manufacture of computer, electronic and optical products	78,1	92,9	190,4	139,7	3,0	2,5
produkcja urządzeń elektrycznych manufacture of electrical equipment	71,7	98,4	211,0	155,8	6,3	4,7
produkcja maszyn i urządzeń manufacture of machinery and equipment n.e.c.	65,8	87,5	151,3	114,7	2,9	3,0
produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep manufacture of motor vehicles, trailers and semitrailers	21,1	73,2	470,5	138,9	10,5	8,7
produkcja pozostałego sprzętu transportowego manufacture of other transport equipment	72,5	98,7	118,3	92,8	1,4	1,7
produkcja mebli manufacture of furniture	49,8	85,8	225,8	127,7	3,0	2,8

Spośród 302 **wyrobów i grup wyrobów przemysłowych** objętych badaniem produkcji² w kwietniu br. możliwa jest prezentacja danych o produkcji dla 299³. Produkcja większości z nich, tj. 219, była większa niż przed rokiem, w tym m.in. wyprodukowano znacznie więcej: samochodów osobowych, silników spalinowych do pojazdów mechanicznych, samochodów ciężarowych i ciągników drogowych do ciągnięcia naczep, opon, kuchni gazowych z piekarnikiem, chłodziarek i zamrażarek, kuchni elektrycznych (łącznie z gazowo-elektrycznymi), akumulatorów kwasowo-ołowiowych do pojazdów samochodowych, pralek automatycznych, zmywarek do naczyń, rowerów, płyt pilśniowych, odkurzaczy, odbiorników telewizyjnych, obuwia, farb i lakierów, tarcicy iglastej, okien z tworzyw sztucznych, produktów uboju bydła i cieląt, szkła, koks, win owocowych, węgla brunatnego, ciągników rolniczych, pojazdów do transportu publicznego, serów podpuszczkowych dojrzewających oraz benzyny silnikowej.

Mniejsza niż w kwietniu ub. roku była natomiast produkcja 79 wyrobów i grup wyrobów. Wytworzono m.in. znacznie mniej: etylenu, polichlorku winylu, pestycydów, mydła, margaryny i produktów do smarowania oraz olejów opałowych.

W kwietniu br. wzrost w skali roku **obrotu eksportowego**⁴ przedsiębiorstw przemysłowych wyniósł 81,8% (w tym dla obrotu do strefy euro – 92,3%), po głębokim spadku przed rokiem (o 35,0%, w tym do strefy euro o 39,1%). Obrót eksportowy był większy niż w kwietniu ub. roku we wszystkich badanych działach przemysłu, w tym w bardzo dużym stopniu wzrósł m.in. w produkcji: pojazdów samochodowych przyczep i naczep (ponad 5-krotnie), skór i wyrobów skórzanych (blisko 4-krotnie), mebli, urządzeń elektrycznych i wyrobów tekstylnych (po ponad 2-krotnie), komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (blisko 2-krotnie). We wszystkich wymienionych działach przed rokiem notowano głęboki spadek obrotu eksportowego w skali roku (w granicach ok. 25% – ok. 79%).

2 W ujęciu ilościowym; dane dotyczą podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób.

3 W związku z brakiem danych od części badanych podmiotów.

4 W cenach bieżących; dotyczy sprzedaży do krajów zarówno z wewnątrz, jak i spoza Unii Europejskiej; dane dotyczą podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Wartość **nowych zamówień**⁵ otrzymanych przez badane przedsiębiorstwa przetwórstwa przemysłowego w kwietniu br. zwiększyła się w skali roku o 69,4% (w tym dla nowych zamówień na eksport – o 92,9%); przy czym wzrost wystąpił po głębokim spadku przed rokiem (o 30,2%, w tym na eksport o 35,1%). Nowe zamówienia były większe niż w kwietniu ub. roku w większości badanych działów – z wyjątkiem produkcji odzieży (gdzie w ujęciu ogółem spadły o 2,2%, ale przy kilkunastoprocentowym wzroście zamówień na eksport). Znacznie wyższa niż w kwietniu ub. roku była m.in. wartość nowych zamówień (zarówno w ujęciu ogółem, jak i na eksport) w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (ok. 3-krotnie), pozostałego sprzętu transportowego (ponad 2-krotnie) oraz urządzeń elektrycznych (blisko 2-krotnie). W wymienionych działach przed rokiem notowano głębokie spadki nowych zamówień w skali roku zarówno ogółem, jak i na eksport (w granicach od ok. 16% do ponad 60%).

W I kwartale br. przedsiębiorstwa przemysłowe uzyskały **wyniki finansowe**⁶ dużo lepsze niż przed rokiem (kiedy uległy wyraźnemu pogorszeniu). Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększył się o 70,4% do 33,3 mld zł; ponad 2-krotnie wzrosły wyniki finansowe brutto – do 32,1 mld zł oraz netto – do 26,7 mld zł (wobec spadku przed rokiem wyniku ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów – o 17,3%, wyniku finansowego brutto – o 32,6%, a netto – o 35,1%). Znacznie zwiększył się wynik finansowy netto w przetwórstwie przemysłowym (z 7,1 mld zł do 20,6 mld zł) oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 0,4 mld zł do 0,8 mld zł); wyraźnie poprawił się on także w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 4,7 mld zł do 5,1 mld zł) oraz w górnictwie i wydobywaniu, gdzie był dodatni (0,2 mld zł) wobec ujemnego przed rokiem (minus 0,2 mld zł). Spośród działów przetwórstwa przemysłowego dodatni wynik finansowy netto wobec ujemnego przed rokiem notowano m.in. w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej, metali, urządzeń elektrycznych i pozostałego sprzętu transportowego. Poprawiły się dodatnie wyniki netto m.in. w produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny, pojazdów samochodowych przyczep i naczep, chemikaliów i wyrobów chemicznych, wyrobów z metali, mebli oraz wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych. Gorszy niż przed rokiem wynik finansowy netto notowano natomiast m.in. w produkcji wyrobów tytoniowych oraz wyrobów farmaceutycznych.

Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto w przedsiębiorstwach przemysłowych poprawił się z 4,9% w I kwartale ub. roku do 7,6%. Znacznie zwiększyły się wskaźniki rentowności obrotu – brutto (z 3,7% do 7,2%) oraz netto (z 2,9% do 6,0%). Wyraźnie polepszył się wskaźnik poziomu kosztów (z 96,3% do 92,8%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia był nieznacznie niższy niż w I kwartale ub. roku (36,2% wobec 36,4%), natomiast wskaźnik płynności finansowej II stopnia – wyższy (101,1% wobec 99,5%). Zwiększył się odsetek przedsiębiorstw przemysłowych wykazujących zysk netto (z 72,1% przed rokiem do 74,4%), jak również udział przychodów tych podmiotów w przychodach przedsiębiorstw przemysłowych ogółem (z 72,6% do 83,5%).

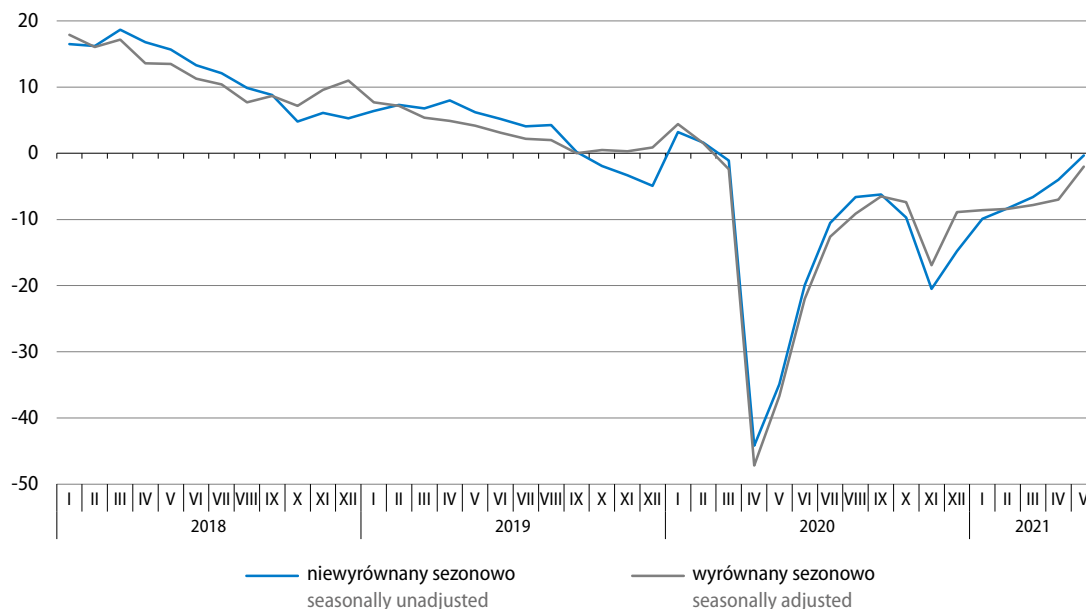
Nakłady inwestycyjne⁷ w przemyśle w I kwartale br. były o 10,1% niższe niż w analogicznym okresie ub. roku (wobec wzrostu o 9,8% przed rokiem). Spadek nakładów w skali roku notowano we wszystkich sekcjach przemysłu, w tym najgłębszy – w górnictwie i wydobywaniu.

5 W cenach bieżących; dane dotyczą wybranych działów przetwórstwa przemysłowego (podmioty gospodarcze o liczbie pracujących 50 i więcej osób oraz ok. 10% próba podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób).

6 Dane dotyczą podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

7 W cenach bieżących; dane dotyczą podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

Wykres 14. Wskaźniki ogólnego klimatu koniunktury w przetwórstwie przemysłowym
 Chart 14. General business climate indicators in manufacturing



W maju br. **ogólny klimat koniunktury** w przetwórstwie przemysłowym postrzegany jest lepiej niż w poprzednich miesiącach, a jego oceny są zbliżone do neutralnych (podobny odsetek badanych firm wskazuje niekorzystną i dobrą koniunkturę). Optymistyczne i lepsze niż w kwietniu br. są przewidywania w zakresie portfela zamówień i produkcji, przy odpowiednich ocenach bieżących bliskich neutralnym. Mniej niekorzystne niż przed miesiącem są diagnozy i prognozy sytuacji finansowej przedsiębiorstw. W najbliższych trzech miesiącach planowane jest zwiększenie zatrudnienia (inaczej niż miesiąc wcześniej, gdy wskazywano na możliwe jego ograniczenie). Badane firmy nadal przewidują, że ceny sprzedaży produktów przemysłowych będą rosnąć.

Firmy nadal najczęściej wskazują na koszty zatrudnienia jako barierę w prowadzeniu działalności w przetwórstwie przemysłowym. Istotnym utrudnieniem pozostaje niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej, ale jej uciążliwość zmalała w stosunku do kwietnia br. W porównaniu ze wskazaniami sprzed roku najbardziej wzrosło znaczenie barier związanych z niedoborem wykwalifikowanych pracowników oraz niedoborem surowców, materiałów i półfabrykatów (z przyczyn pozafinansowych), natomiast najbardziej spadło znaczenie utrudnień wynikających z niedostatecznego popytu na rynku krajowym i zagranicznym.

Przedsiębiorcy sygnalizują niedobór zapasów wyrobów gotowych w przetwórstwie przemysłowym, podobny jak przed miesiącem. Ich wyraźny niedobór nadal wskazywany jest m.in. w produkcji skór i wyrobów skórzanych oraz wyrobów z metali. Nadmiar zapasów wciąż zgłaszają natomiast m.in. producenci papieru i wyrobów z papieru, odzieży i pozostałego sprzętu transportowego. W porównaniu z kwietniem br. stan zapasów wyrobów zmniejszył się m.in. w produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny, a wzrósł – m.in. w produkcji wyrobów farmaceutycznych.

Przedsiębiorstwa przetwórstwa przemysłowego w nieco mniejszym stopniu niż przed miesiącem obawiają się niekorzystnego wpływu **pandemii COVID-19** na ich działalność. Mniej firm spodziewa się poważnych negatywnych skutków epidemii – ok. 22% (wobec ok. 28% w kwietniu br.), przy zbliżonym odsetku podmiotów obawiających się skutków zagrażających ich stabilności – ok. 4%. Podobnie jak przed miesiącem, przedsiębiorcy szacują, że w bieżącym miesiącu spadek zamówień otrzymywanych od klientów wyniesie średnio ok. 3%. Nie zmieniły się istotnie przewidywania firm odnośnie możliwości ich funkcjonowania przy utrzymaniu aktualnych ograniczeń związanych ze zwalczaniem pandemii. Zbliżony do notowanego miesiąc wcześniej odsetek przedsiębiorstw zakłada, że w takich warunkach może przetrwać powyżej pół roku (ok. 55%) albo od 4 do 6 miesięcy (ok. 19%). Nieco większy odsetek firm niż przed miesiącem uważa, że byłoby w stanie utrzymać działalność przez okres od 2 do 3 miesięcy (ok. 20% wobec ok. 18%), a podobny jak w kwietniu br. – że przez najwyżej miesiąc (ok. 6%).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 29. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 30. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 31. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 43. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 48. PRODUKCJA SPRZEDANA PRZEMYSŁU

TABL. 49. INDEKS PRODUKCJI SPRZEDANEJ PRZEMYSŁU

TABL. 50. PRODUKCJA SPRZEDANA PRZEMYSŁU WEDŁUG GŁÓWNYCH GRUPOWAŃ PRZEMYSŁOWYCH

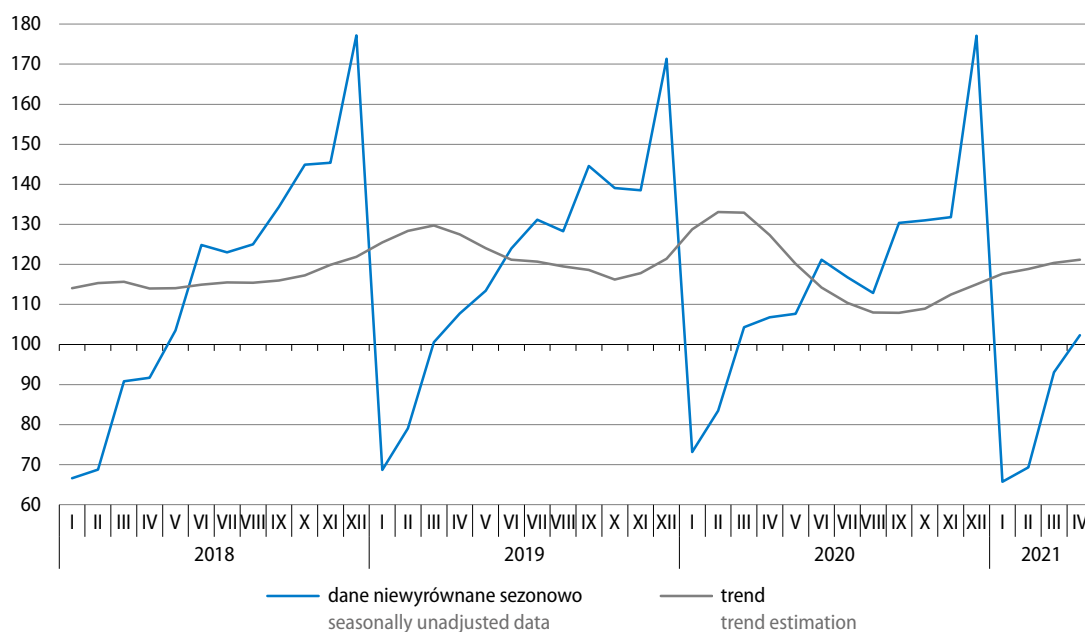
TABL. 64. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

Budownictwo Construction

W kwietniu br. **produkcja budowlano-montażowa**¹ zrealizowana na terenie kraju była nadal niższa niż przed rokiem – spadek produkcji w skali roku był mniejszy niż w poprzednich miesiącach i wyniósł 4,2% (wobec spadku o 0,9% rok wcześniej). Po wyeliminowaniu wpływu czynników sezonowych produkcja budowlano-montażowa była o 4,9% niższa niż przed rokiem oraz o 5,0% wyższa niż w poprzednim miesiącu.

Wykres 15. Produkcja budowlano-montażowa (ceny stałe) przeciętna miesięczna 2015=100

Chart 15. Construction and assembly production (constant prices)
monthly average of 2015=100



Spadek produkcji budowlano-montażowej w skali roku notowano w przedsiębiorstwach specjalizujących się w budowie obiektów inżynierii lądowej i wodnej – o 11,1% (wobec wzrostu o 9,3% przed rokiem). W pozostałych działach budownictwa obserwowano jej wzrost – w podmiotach specjalizujących się w budowie budynków o 1,3%, a w robotach budowlanych specjalistycznych o 0,3% (wobec spadku odpowiednio o 8,9% oraz o 4,8% rok wcześniej). Niższa niż w kwietniu ub. roku była zarówno sprzedaż robót remontowych – o 4,5% (wobec wzrostu o 6,8% przed rokiem), jak i robót inwestycyjnych – o 4,0% (po spadku o 5,0% rok wcześniej).

W okresie styczeń–kwiecień br. produkcja budowlano-montażowa była o 10,4% niższa niż w analogicznym okresie ub. roku (kiedy notowano wzrost o 6,4%). Spadek obserwowano we wszystkich działach budownictwa (wobec wzrostu rok wcześniej), w tym najgłębszy w przedsiębiorstwach zajmujących się głównie budową budynków – o 14,7%. W podmiotach specjalizujących się w budowie obiektów inżynierii lądowej i wodnej spadek wyniósł 10,6%, a w jednostkach realizujących głównie roboty budowlane specjalistyczne – 4,7%. Sprzedaż robót inwestycyjnych była wyraźnie niższa (o 16,4%), a sprzedaż robót o charakterze remontowym – nieco wyższa (o 0,4%) niż w okresie styczeń–kwiecień ub. roku (kiedy w obydwu przypadkach notowano wzrost).

¹ W cenach stałych; w jednostkach budowlanych o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Tablica 16. Dynamika (w cenach stałych) i struktura (w cenach bieżących) produkcji budowlano-montażowej
 Table 16. Indices (at constant prices) and structure (at current prices) of construction and assembly production

Wyszczególnienie Specification	2020		2021		2020	
	IV	I-IV	IV	I-IV		
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				struktura w % structure in %	
Ogółem Total	99,1	106,4	95,8	89,6	100,0	100,0
roboty budowlane o charakterze: construction work with:						
inwestycyjnym investment character	95,0	105,0	96,0	83,6	60,1	64,4
remontowym restoration character	106,8	108,8	95,5	100,4	39,9	35,6
Budowa budynków Construction of buildings	91,1	102,6	101,3	85,3	33,8	35,4
Budowa obiektów inżynierii lądowej i wodnej Civil engineering	109,3	111,2	88,9	89,4	36,8	36,9
Roboty budowlane specjalistyczne Specialised construction activities	95,2	105,1	100,3	95,3	29,4	27,7

W I kwartale br. **wyniki finansowe** przedsiębiorstw budowlanych² były dużo lepsze niż w analogicznym okresie ub. roku. Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów był blisko 3-krotnie wyższy niż w I kwartale ub. roku i wyniósł 1,2 mld zł (przed rokiem obniżył się o 23,5%); także około 3-krotnie zwiększył się wynik finansowy brutto – do 1,7 mld zł oraz netto – do 1,3 mld zł (wobec spadku przed rokiem odpowiednio o 16,0% i o 19,3%). Znacznie poprawiły się wyniki finansowe brutto i netto podmiotów specjalizujących się w budowie budynków (były blisko 3-krotnie wyższe), a także jednostek zajmujących się głównie budową obiektów inżynierii lądowej i wodnej (które uzyskały wyniki dodatnie wobec ujemnych w I kwartale ub. roku). W przedsiębiorstwach realizujących głównie roboty budowlane specjalistyczne wyniki finansowe brutto i netto były natomiast słabsze niż przed rokiem.

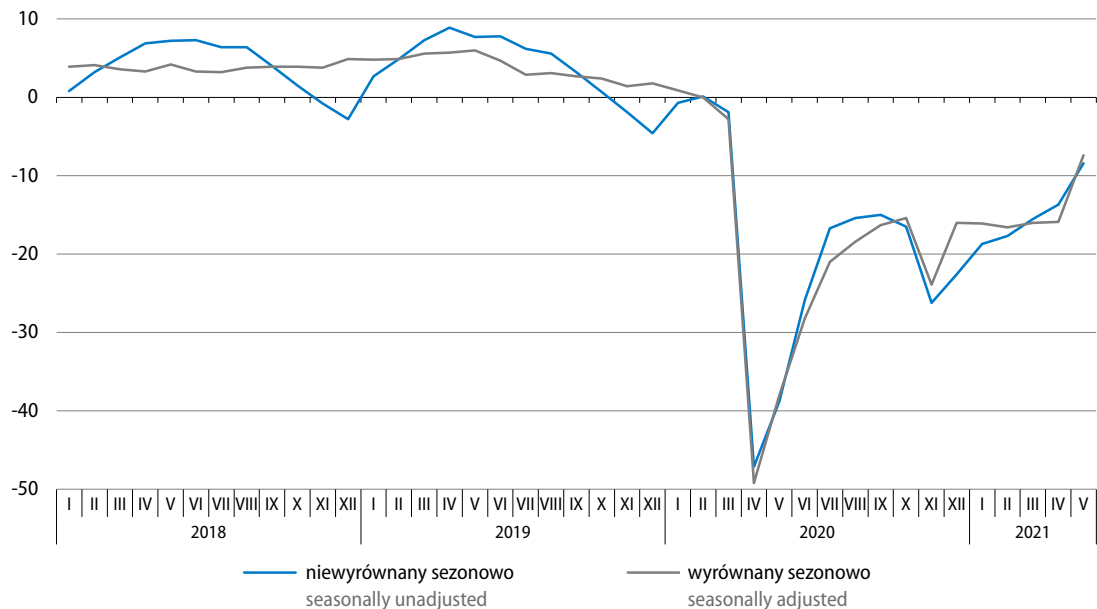
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto w przedsiębiorstwach budowlanych zwiększył się z 2,1% do 5,4%. Znacznie wzrosły wskaźniki rentowności obrotu – brutto (z 2,6% do 7,0%) oraz netto (z 1,9% do 5,6%). Wyraźnie polepszył się wskaźnik poziomu kosztów (z 97,4% do 93,0%). Na poziomie wyższym niż w I kwartale ub. roku ukształtowały się wskaźniki płynności finansowej – I stopnia (55,8% wobec 45,7%) oraz II stopnia (121,2% wobec 113,2%). Mniejszy niż przed rokiem był udział podmiotów wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie przedsiębiorstw budowlanych (54,0% wobec 60,1%), zwiększył się natomiast udział przychodów tych podmiotów w przychodach przedsiębiorstw budowlanych ogółem (z 75,5% do 79,2%).

Nakłady inwestycyjne³ w budownictwie w I kwartale br. zwiększyły się w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku o 24,2% (wobec wzrostu o 7,0% przed rokiem).

² Dane dotyczą podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

³ W cenach bieżących; dane dotyczą podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

Wykres 16. Wskaźniki ogólnego klimatu koniunktury w budownictwie
 Chart 16. General business climate indicators in construction



W maju br. **ogólny klimat koniunktury** w budownictwie oceniany jest najmniej negatywnie od marca ub. roku. Poprawiły się pesymistyczne oceny bieżące oraz prognozy w zakresie portfela zamówień, produkcji budowlano-montażowej na rynku krajowym i sytuacji finansowej przedsiębiorstw. Mniej niekorzystne niż w poprzednich miesiącach są także przewidywania dotyczące zamówień na roboty na rynkach zagranicznych. Firmy w najbliższych trzech miesiącach nadal przewidują ograniczenie zatrudnienia oraz spodziewają się wzrostu cen robót budowlano-montażowych.

Przedsiębiorstwa budowlane, podobnie jak przed miesiącem, jako bariery w prowadzeniu działalności najczęściej wymieniają trudności związane z kosztami zatrudnienia oraz niepewnością ogólnej sytuacji gospodarczej. Zarówno w skali miesiąca, jak i roku najbardziej wzrosła dotkliwość ograniczeń związanych z kosztami materiałów. Jako mniej uciążliwe bariery niż przed rokiem postrzegane są m.in. niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej i niedostateczny popyt.

Wykorzystanie mocy produkcyjnych w budownictwie w maju br. oceniane jest przez badane firmy na ok. 80%, tj. o ok. 3 p.proc. więcej niż przed miesiącem oraz o ok. 7 p.proc. więcej niż przed rokiem.

Obawy przedsiębiorstw budowlanych przed niekorzystnym wpływem **pandemii COVID-19** na ich działalność są w maju br. wyraźnie mniejsze niż przed miesiącem. Mniej firm spodziewa się poważnych negatywnych skutków epidemii – ok. 14% (wobec ok. 22% w kwietniu br.) lub skutków zagrażających ich stabilności – ok. 8% (wobec ok. 12%). Przedsiębiorstwa szacują, że spadek zamówień otrzymywanych od klientów w bieżącym miesiącu wyniesie średnio ok. 7% (w kwietniu br. przewidywano spadek o ok. 9%). Lepiej niż przed miesiącem postrzegane są perspektywy działalności firm przy utrzymaniu aktualnych ograniczeń związanych ze zwalczaniem pandemii. Podobny jak w kwietniu br. odsetek firm wskazuje możliwość funkcjonowania w takich warunkach powyżej pół roku (ok. 43%), a większy – widzi szanse przetrwania od 4 do 6 miesięcy (ok. 23% wobec ok. 19%). Mniej przedsiębiorstw niż przed miesiącem obawia się, że utrzymałyby działalność w warunkach ograniczeń tylko od 2 do 3 miesięcy (ok. 22% wobec ok. 28%); nadal ok. 12% deklaruje, że przetrwa najwyżej miesiąc.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 29. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 30. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 31. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 43. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 52. SPRZEDAŻ PRODUKCJI BUDOWLANO-MONTAŻOWEJ

TABL. 64. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

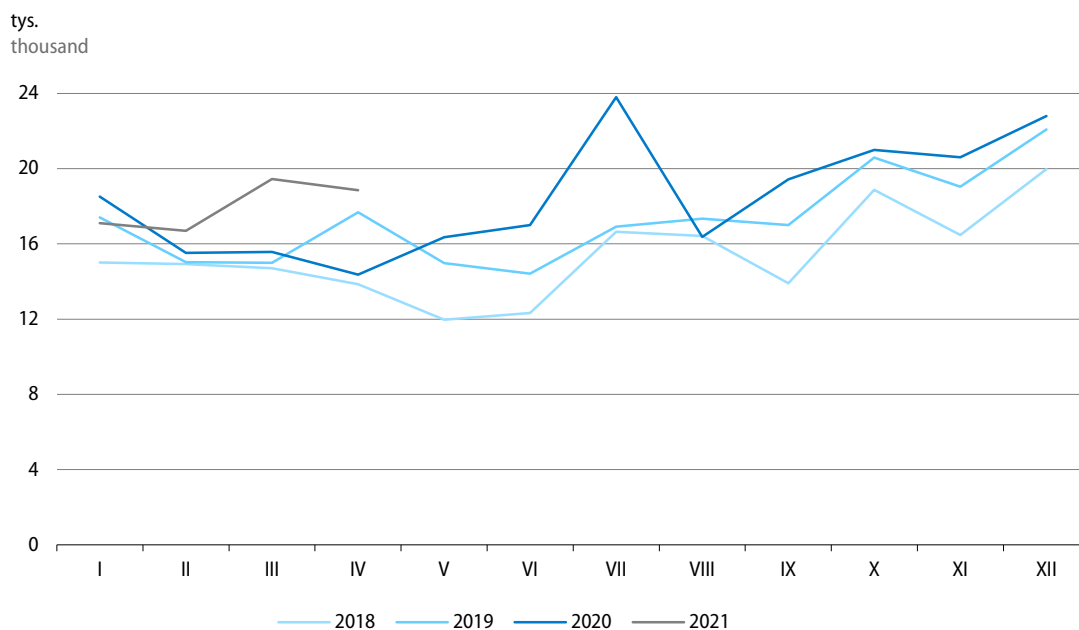
Budownictwo mieszkaniowe

Housing construction

W kwietniu br., w drugim miesiącu z rzędu, oddano do użytkowania wyraźnie więcej mieszkań niż w kwietniu ub. roku (kiedy notowano głęboki spadek). Utrzymał się wzrost liczby mieszkań, na budowę których wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym oraz mieszkań, których budowę rozpoczęto (po znacznych spadkach rok wcześniej).

Wykres 17. Mieszkania oddane do użytkowania

Chart 17. Dwellings completed



Według wstępnych danych¹ w kwietniu br. **oddano do użytkowania** ogółem 18,9 tys. mieszkań, tj. o 33,6% więcej niż rok wcześniej (kiedy wystąpił spadek o 20,1%). Odnotowano wysoki wzrost liczby mieszkań w budownictwie indywidualnym (o 85,7% do 7,1 tys.); w mniejszym stopniu wzrosła liczba mieszkań w budownictwie przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem (o 13,0% do 11,5 tys., z czego na wynajem przeznaczono 606 mieszkań).

W okresie styczeń–kwiecień br. oddano do użytkowania 72,2 tys. mieszkań, tj. o 13,3% więcej niż przed rokiem (kiedy spadek wyniósł 2,1%). Znacznie wzrosła liczba mieszkań w budownictwie indywidualnym (o 32,4% do 28,8 tys.), a w dużo mniejszym stopniu w budownictwie przeznaczonych na sprzedaż lub wynajem (o 2,4% do 41,9 tys., w tym na wynajem przeznaczonych było 809 mieszkań).

¹ Dane meldunkowe – mogą ulec zmianie po opracowaniu sprawozdań kwartalnych.

Tablica 17. Budownictwo mieszkaniowe
Table 17. Housing construction

Formy budownictwa Forms of construction	2021				2020	
	IV		I-IV			
	w liczbach bezwzględnych in absolute numbers	IV 2020=100	w liczbach bezwzględnych in absolute numbers	I-IV 2020=100	struktura w % structure in %	
Mieszkania oddane do użytkowania Dwellings completed						
Ogółem Total	18856	133,6	72158	113,3	100,0	100,0
Indywidualne Private	7054	185,7	28788	132,4	39,9	34,1
Przeznaczone na sprzedaż lub wynajem ^a For sale or rent ^a	11491	113,0	41895	102,4	58,1	64,2
Pozostałe ^b Others ^b	311	210,1	1475	140,5	2,0	1,7
Mieszkania, na których budowę wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym Dwellings for which permits have been granted or which have been registered with a construction project						
Ogółem Total	27145	162,4	111483	146,4	100,0	100,0
Indywidualne Private	10222	148,3	37452	130,0	33,6	37,8
Przeznaczone na sprzedaż lub wynajem ^a For sale or rent ^a	16864	175,6	73198	156,5	65,7	61,5
Pozostałe ^b Others ^b	59	27,1	833	152,6	0,7	0,7
Mieszkania, których budowę rozpoczęto Dwellings in which construction has begun						
Ogółem Total	26261	192,4	89939	135,9	100,0	100,0
Indywidualne Private	10975	155,2	33106	124,0	36,8	40,3
Przeznaczone na sprzedaż lub wynajem ^a For sale or rent ^a	15094	244,2	55224	145,2	61,4	57,5
Pozostałe ^b Others ^b	192	48,9	1609	109,9	1,8	2,2

a Budowane przez deweloperów, łącznie z budownictwem osób fizycznych przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem w celu osiągnięcia zysku. b Mieszkania spółdzielcze, społeczne czynszowe, komunalne i zakładowe.

a Constructed by developers, including construction realised by natural persons intended for sale or rent in order to achieve a profit. b Cooperative, public building society, municipal and company dwellings.

Przeciętna powierzchnia użytkowa mieszkania oddanego do użytkowania w okresie styczeń–kwiecień br. wyniosła 94,7 m² (o 5,3 m² więcej niż rok wcześniej), w tym w budownictwie indywidualnym – 142,6 m², a w budownictwie przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem – 63,3 m².

Według wstępnych danych¹ w kwietniu br. po raz kolejny znacznie wzrosła w skali roku liczba mieszkań, na budowę których **wydano pozwolenia** lub **dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym** – o 62,4% do 27,1 tys. (po spadku o 26,8% przed rokiem). **Rozpoczęto budowę** 26,3 tys. mieszkań, tj. prawie dwukrotnie więcej niż rok wcześniej, kiedy notowano spadek o 37,8%. W okresie styczeń–kwiecień br. wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym na budowę 111,5 tys. mieszkań, a rozpoczęto budowę 89,9 tys. mieszkań, tj. odpowiednio o 46,4% oraz o 35,9% więcej niż przed rokiem.

Szacuje się, że na koniec kwietnia br. **w budowie** pozostawało 846,3 tys. mieszkań, tj. o 2,2% więcej niż w końcu kwietnia ub. roku.

¹ Dane meldunkowe – mogą ulec zmianie po opracowaniu sprawozdań kwartalnych.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

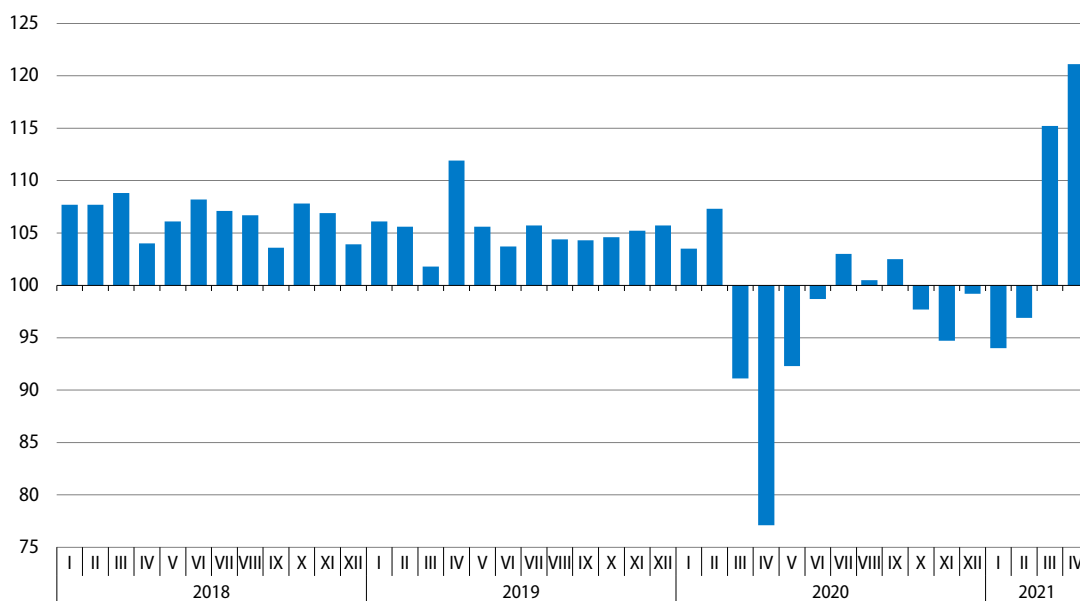
TABL. 45. MIESZKANIA

Rynek wewnętrzny Domestic market

W kwietniu br. **sprzedaż detaliczna**¹ była dużo wyższa niż przed rokiem (o 21,1%), kiedy odnotowano bezprecedensowy spadek (o 22,9%) wynikający z restrykcji w handlu detalicznym związanych z pandemią. W okresie styczeń–kwiecień br. sprzedaż detaliczna była o 6,4% większa niż przed rokiem (wobec spadku o 5,8% rok wcześniej).

Wykres 18. Sprzedaż detaliczna towarów (ceny stałe) analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 18. Retail sales of goods (constant prices)
corresponding period of previous year=100



Kwiecień br. był drugim miesiącem z rzędu, w którym odnotowano wzrost sprzedaży detalicznej (w marcu br. zwiększyła się ona o 15,2%). Po raz pierwszy od ponad roku sprzedaż zwiększyła się we wszystkich grupach (co wynikało z głębokich spadków w kwietniu ub. roku). Tak jak przed miesiącem, bardzo wysoki wzrost notowano w jednostkach handlujących pojazdami samochodowymi, motocyklami, częściami (o 118,0% wobec spadku o 54,4% w kwietniu ub. roku), a także w grupie tekstylia, odzież, obuwie (o 75,9% wobec spadku o 63,4%). Po spadkach w poprzednich miesiącach, zwiększenie sprzedaży notowano także w grupie paliwa stałe, ciekłe i gazowe (o 23,5% wobec spadku o 32,9% rok wcześniej) oraz farmaceutyki, kosmetyki, sprzęt ortopedyczny (o 16,9% wobec spadku o 16,0%). Utrzymał się, obserwowany od grudnia ub. roku, wzrost sprzedaży w grupie meble, rtv, agd (o 10,0% wobec spadku o 16,9% rok wcześniej); w drugim miesiącu z rzędu zwiększyła się sprzedaż w podmiotach handlujących żywnością, napojami i wyrobami tytoniowymi (o 8,8% wobec spadku o 14,9% w kwietniu ub. roku).

¹ W cenach stałych; w przedsiębiorstwach handlowych i niehandlowych o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Tablica 18. Dynamika (w cenach stałych) i struktura (w cenach bieżących) sprzedaży detalicznej
 Table 18. Indices (at constant prices) and structure (at current prices) of retail sales

Wyszczególnienie Specification	2020		2021		2020	
	IV	I–IV	IV	I–IV		
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				struktura w % structure in %	
Ogółem^a Total^a	77,1	94,2	121,1	106,4	100,0	100,0
w tym: of which:						
Pojazdy samochodowe, motocykle, części Motor vehicles, motorcycles, parts	45,6	78,1	218,0	127,9	9,4	7,9
Paliwa stałe, ciekłe i gazowe Solid, liquid and gaseous fuels	67,1	90,6	123,5	96,3	13,1	14,1
Żywność, napoje i wyroby tytoniowe Food, beverages and tobacco products	85,1	97,2	108,8	101,7	26,6	27,9
Farmaceutyki, kosmetyki, sprzęt ortopedyczny Pharmaceuticals, cosmetics, orthopaedic equipment	84,0	100,6	116,9	98,6	7,1	7,6
Tekstylia, odzież, obuwie Textiles, clothing, footwear	36,6	73,2	175,9	119,0	5,0	4,6
Meble, rtv, agd Furniture, radio, TV and household appliances	83,1	95,3	110,0	112,6	9,1	8,5
Prasa, książki, pozostała sprzedaż w wyspecjalizowanych sklepach Newspapers, books, other sale in specialised stores	71,8	88,0	105,6	104,7	4,5	4,5
Pozostałe Others	74,8	92,7	123,0	96,7	8,3	9,4

a Grupowania przedsiębiorstw dokonano na podstawie Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 (PKD 2007), zaliczając przedsiębiorstwo do określonej kategorii wg przeważającego rodzaju działalności, zgodnie z aktualnym w omawianym okresie stanem organizacyjnym. Odnotowane zmiany (wzrost/spadek) wolumenu sprzedaży detalicznej w poszczególnych grupach rodzajów działalności przedsiębiorstw mogą zatem również wynikać ze zmiany przeważającego rodzaju działalności przedsiębiorstwa oraz zmian organizacyjnych (np. połączenia przedsiębiorstw). Nie ma to wpływu na dynamikę sprzedaży detalicznej ogółem.

a Groups of enterprises were created based on the Polish Classification of Activities – PKD 2007. A given enterprise is included to a specific category by predominating kind of activity and according to its present organisational status. The recorded changes of rise or fall of the volume of retail sales in particular groups of enterprises activity may result from a change in the predominating kind of activity and organisational changes (e.g. a merger of enterprises). This does not have impact on the dynamics of the total retail sales.

W kwietniu br. nadal obowiązywały ograniczenia w handlu stacjonarnym, wobec czego obserwowano dalszy wzrost **sprzedaży detalicznej przez Internet²** (w cenach bieżących) w porównaniu z poprzednim miesiącem. Udział tej formy handlu w sprzedaży detalicznej ogółem zwiększył się do 10,8% z 9,5% w marcu br. Nadal najwyższy (choć mniejszy niż przed rokiem, co wynikało m.in. z wyraźnie słabszej dynamiki sprzedaży detalicznej ogółem) był udział tej formy handlu w sprzedaży ogółem w grupach: tekstylia, odzież, obuwie (42,7%) oraz prasa, książki, pozostała sprzedaż w wyspecjalizowanych sklepach (32,6%).

² Podmioty, dla których sprzedaż internetowa jest przeważającą formą sprzedaży są ujęte w grupie „Sprzedaż detaliczna prowadzona przez domy sprzedaży wysyłkowej lub Internet”. Natomiast sprzedaż przez Internet może być realizowana również przez podmioty w innych grupach, dla których podstawową formą jest sprzedaż stacjonarna.

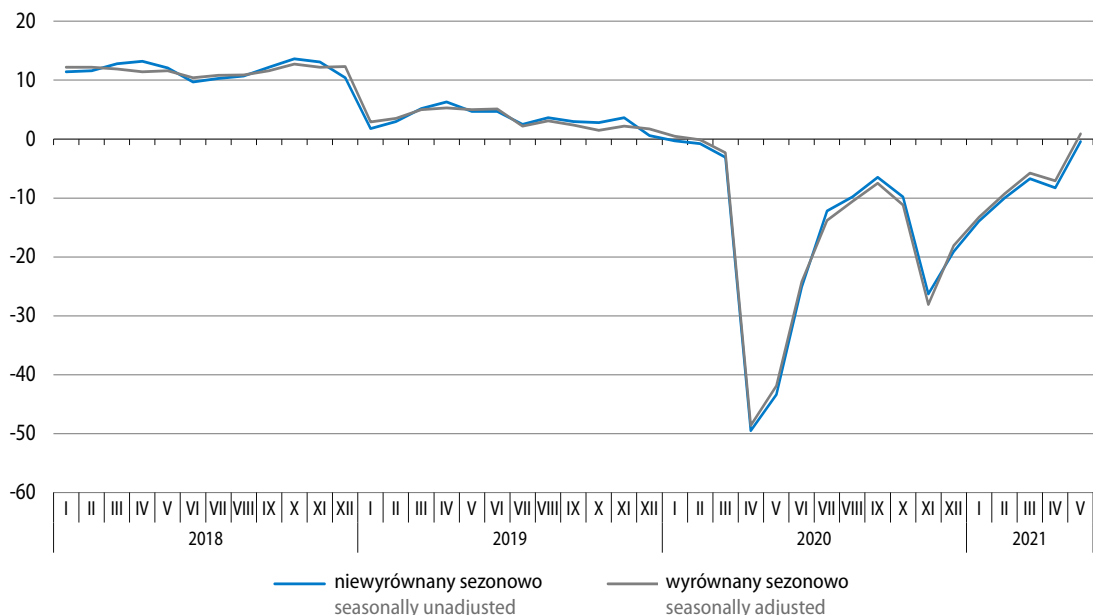
Sprzedaż hurtowa³ w przedsiębiorstwach handlowych w kwietniu br. wzrosła w skali roku o 43,9%, w tym w przedsiębiorstwach hurtowych zwiększyła się o 32,2% (wobec spadku odpowiednio o 22,4% i o 17,5% rok wcześniej). Wśród grup o znaczącym udziale w sprzedaży hurtowej ogółem wysoki wzrost notowano w grupach: półprodukty i odpady pochodzenia nierolniczego oraz złom (o 55,1%) oraz narzędzia technologii informacyjnej i komunikacyjnej, maszyny, urządzenia i dodatkowe wyposażenie (o 37,2%). W okresie styczeń–kwiecień br. sprzedaż hurtowa w przedsiębiorstwach handlowych wzrosła w skali roku o 18,0%, w tym w przedsiębiorstwach hurtowych – o 13,2% (przed rokiem notowano spadek odpowiednio o 3,4% i o 1,0%).

W I kwartale br. **wyniki finansowe**⁴ przedsiębiorstw prowadzących działalność w zakresie handlu; naprawy pojazdów samochodowych były wyższe od uzyskanych rok wcześniej (kiedy notowano ich wzrost). Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększył się o 77,9% i wyniósł 10,8 mld zł. Wynik finansowy brutto wzrósł o 98,6% do 10,3 mld zł, a netto – o 108,7% do 8,5 mld zł. Poprawiły się wskaźniki rentowności: sprzedaży brutto (z 2,5% do 4,1%), obrotu brutto (z 2,1% do 3,8%) oraz obrotu netto (z 1,7% do 3,2%). Wskaźnik poziomu kosztów poprawił się z 97,9% do 96,2%. Zwiększył się wskaźnik płynności finansowej I stopnia (z 26,4% do 32,2%) oraz II stopnia (z 76,6% do 84,7%). Wzrósł udział przedsiębiorstw wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie badanych przedsiębiorstw w sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (z 66,3% do 68,9%) oraz udział ich przychodów w przychodach z całokształtu działalności podmiotów w tej sekcji (z 74,2% do 80,2%).

Nakłady inwestycyjne⁵ zrealizowane przez jednostki prowadzące działalność w zakresie handlu; naprawy pojazdów samochodowych w I kwartale br. były o 0,2% niższe niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 10,2%).

Wykres 19. Wskaźniki ogólnego klimatu koniunktury w handlu detalicznym

Chart 19. General business climate indicators in retail trade



3 W cenach bieżących; w przedsiębiorstwach handlowych o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

4 Dane dotyczą podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

5 Dane dotyczące nakładów inwestycyjnych i wartości kosztorysowej podano w cenach bieżących. Dane dotyczą podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

W maju br. **ogólny klimat koniunktury** w handlu detalicznym oceniany jest wyraźnie mniej negatywnie niż w poprzednich miesiącach. Poprawiły się pesymistyczne nastroje w jednostkach małych i mikro, a optymistyczne oceny koniunktury zgłaszają jednostki duże (po raz pierwszy od września ub. roku) i średnie (po raz pierwszy od marca ub. roku). Lepsze niż w kwietniu br. są opinie przedsiębiorstw we wszystkich prezentowanych branżach, w tym optymistyczne nastroje zgłaszają jednostki z branży artykuły gospodarstwa domowego ogółem oraz pojazdy samochodowe. Mniej pesymistyczne niż w poprzednich miesiącach są formułowane przez ogół przedsiębiorstw oceny bieżącej sprzedaży i sytuacji finansowej. Po raz pierwszy od półtora roku formułowane są optymistyczne prognozy sprzedaży, a przewidywania dotyczące sytuacji finansowej są najmniej pesymistyczne od początku ub. roku. Jednostki sygnalizują możliwość niewielkiego wzrostu zatrudnienia oraz wzrostu cen towarów.

Wśród barier utrudniających działalność badanych przedsiębiorstw najbardziej dotkliwe są koszty zatrudnienia oraz niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej. Do istotnych utrudnień, podobnie jak przed miesiącem, należą również niejasne, niespójne i niestabilne przepisy prawne oraz wysokie obciążenia na rzecz budżetu. Jako mniej uciążliwa niż w kwietniu br. wskazywana jest niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej. W porównaniu z ocenami sprzed roku najbardziej zwiększyło się znaczenie niejasnych, niespójnych i niestabilnych przepisów prawnych, kosztów zatrudnienia oraz zbyt dużej konkurencji na rynku; zmniejszyła się natomiast dotkliwość trudności związanych z niedostatecznym popytem.

Przedsiębiorstwa handlu detalicznego spodziewają się, że w maju br. negatywny wpływ **pandemii COVID-19** na ich działalność będzie mniejszy niż przed miesiącem. Poważnych skutków pandemii obawia się ok. 32% jednostek (wobec ok. 39% w kwietniu br.), a ponad 11% zagrażających stabilności firmy (wobec ok. 10%). Przedsiębiorstwa szacują, że spadek składanych przez klientów zamówień na towary wyniesie ponad 4% (wobec ponad 8% przed miesiącem). W przypadku kontynuacji aktualnych obostrzeń związanych z pandemią podobny odsetek firm do notowanego w poprzednim miesiącu wskazuje możliwość przetrwania powyżej 6 miesięcy (ok. 51%), a większy – od 4 do 6 miesięcy (ok. 31% wobec ok. 28%). Około 15% podmiotów (podobnie jak w kwietniu br.) ocenia możliwość przetrwania od 2 do 3 miesięcy, a 4% – najwyżej miesiąc (wobec odpowiednio ok. 6%).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 29. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 30. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 31. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 43. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 56. SPRZEDAŻ DETALICZNA TOWARÓW WEDŁUG RODZAJÓW DZIAŁALNOŚCI PRZEDSIĘBIORSTWA

TABL. 57. SPRZEDAŻ HURTOWA TOWARÓW WEDŁUG RODZAJÓW DZIAŁALNOŚCI PRZEDSIĘBIORSTWA

TABL. 64. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

Transport Transport

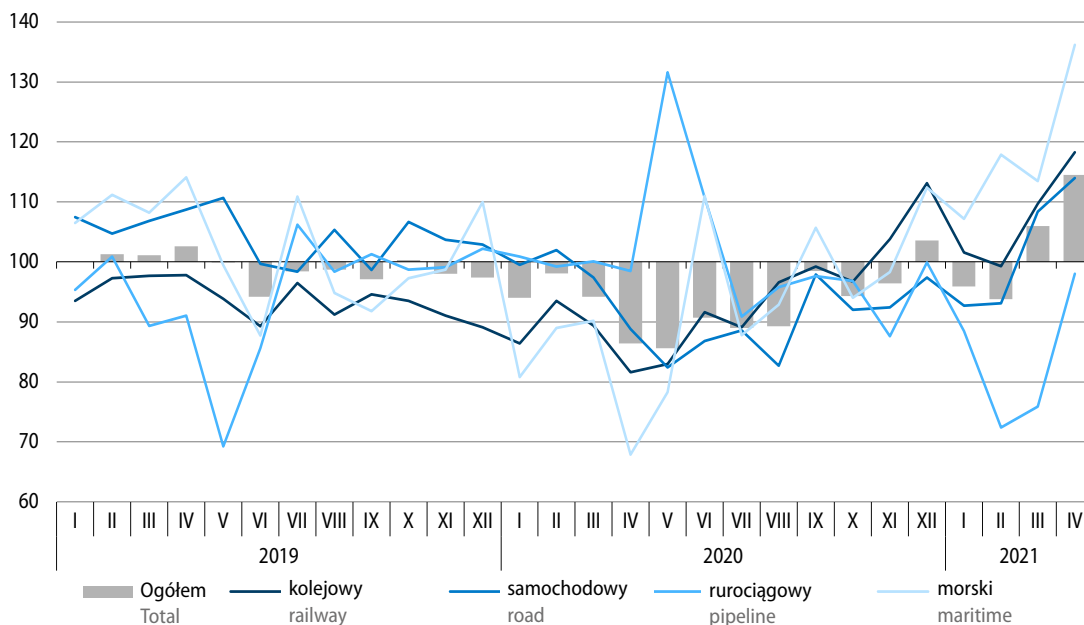
W kwietniu br. ponownie odnotowano wzrost przewozów ładunków w skali roku; większy od obserwowanego w marcu br. Po raz pierwszy od ponad roku zwiększyły się przewozy pasażerskie, co wynikało z dużego ich ograniczenia w kwietniu ub. roku, kiedy obowiązywały ściśle obostrzenia związane z pandemią COVID-19.

Przewozy ładunków ogółem w kwietniu br. były o 14,5% większe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 6,0% przed miesiącem oraz spadku o 13,6% w kwietniu ub. roku). W drugim miesiącu z rzędu odnotowano wzrost przewozów transportem samochodowym (o 14,0% wobec spadku o 11,2% w kwietniu ub. roku) oraz kolejowym (o 18,3% wobec spadku o 18,4%). Utrzymał się wzrost przewozów transportem morskim (o 36,3% wobec spadku o 32,1% przed rokiem). Nadal niższe niż rok wcześniej były przewozy transportem rurociągowym (o 2,0%, jednak spadek był znacznie mniejszy niż w poprzednich trzech miesiącach).

W okresie styczeń–kwiecień br. przetransportowano o 2,5% więcej ładunków ogółem niż przed rokiem (kiedy notowano spadek o 7,0%). Wzrosły przewozy w transporcie samochodowym (o 2,1%), kolejowym (o 7,1%) oraz morskim (o 18,0%), natomiast zmniejszyły się w transporcie rurociągowym (o 16,5%).

Wykres 20. Przewozy ładunków według wybranych rodzajów transportu analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 20. Transport of goods by selected types of transport corresponding period of previous year=100



Tablica 19. Przewozy ładunków według wybranych rodzajów transportu
 Table 19. Transport of goods by selected types of transport

Rodzaje transportu Types of transport	IV 2021		I-IV 2021	
	w tys. ton in thousand tonnes	IV 2020=100	w tys. ton in thousand tonnes	I-IV 2020=100
Ogółem Total	49670	114,5	185796	102,5
w tym: of which:				
Kolejowy Railway	19264	118,3	74491	107,1
Samochodowy Road	25539	114,0	93567	102,1
Rurociągowy Pipeline	4047	98,0	14754	83,5
Morski Maritime	696	136,3	2738	118,0

Obroty ładunkowe w portach morskich w kwietniu br. wyniosły 7,7 mln ton, tj. o 13,7% więcej niż rok wcześniej (wobec wzrostu o 15,6% w marcu br.). Utrzymał się obserwowany od stycznia br. wzrost przeładunków ładunków masowych ciekłych (o 30,1%, w tym ropy naftowej łącznie z przetworami naftowymi o 44,4%). Przeładowano również więcej ładunków tocznych (o 31,1%) oraz kontenerów (o 13,9%). Po spadku w dwóch poprzednich miesiącach, zwiększyły się obroty ładunków drobnicowych (o 6,2%). Przeładunki ładunków masowych suchych nieznacznie obniżyły się w skali roku (o 0,6%, przy wzroście przeładunków węgla i koks o 27,1%).

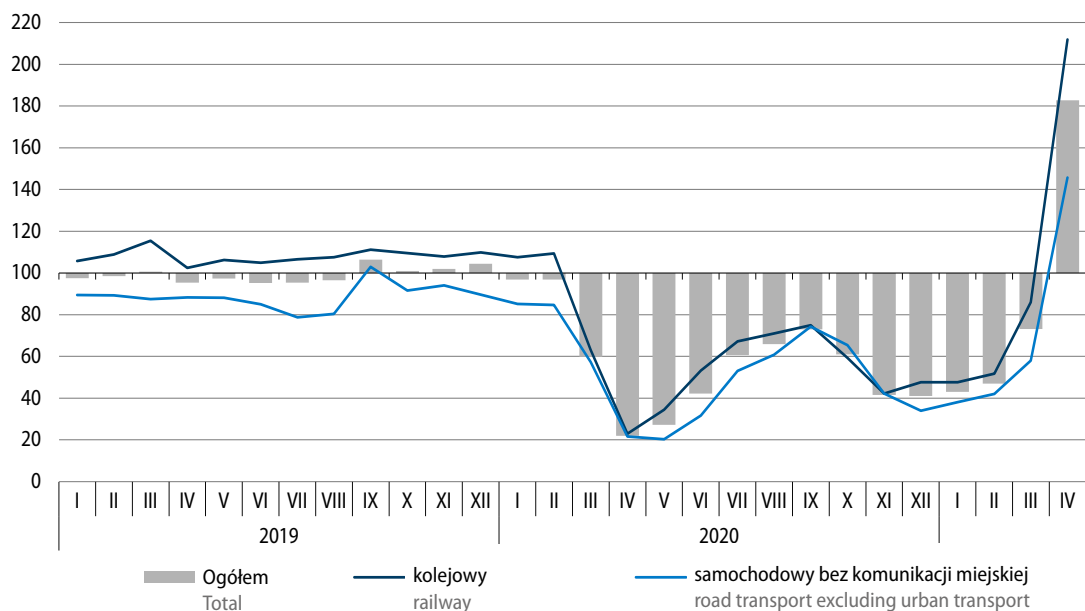
W okresie styczeń–kwiecień br. w portach morskich przeładowano 32,3 mln ton ładunków, tj. o 11,8% więcej niż przed rokiem (kiedy notowano spadek o 7,0%). Wzrosły obroty większością rodzajów ładunków (z wyjątkiem drobnicowych, gdzie notowano spadek o 4,4%), a najbardziej ładunków masowych ciekłych (o 27,0%, w tym ropy naftowej łącznie z przetworami naftowymi o 39,3%).

Środkami transportu publicznego w kwietniu br. przewieziono ogółem o 82,8% więcej pasażerów niż rok wcześniej (wobec spadku o 78,1% w kwietniu ub. roku). We wszystkich rodzajach transportu pasażerskiego po raz pierwszy od ponad roku odnotowano znaczny wzrost przewozów, a na skalę tych zmian istotnie oddziaływały m.in. bardziej restrykcyjne niż w kwietniu br. zeszłoroczne obostrzenia w przemieszczaniu się i przekraczaniu granic. W transporcie kolejowym wzrost przewozów wyniósł 11,9% (wobec spadku o 77,0% w kwietniu ub. roku), a w transporcie samochodowym – 45,7% (wobec spadku o 78,3%). Transportem lotniczym w kwietniu br. przewieziono 218 tys. pasażerów, podczas gdy w kwietniu ub. roku, wobec wygaszenia lotów pasażerskich, przetransportowano tym środkiem 13 tys. osób.

W okresie styczeń–kwiecień br. przewieziono ogółem o 37,6% mniej pasażerów niż przed rokiem (wobec spadku o 31,5% w analogicznym okresie ub. roku). Spadek notowano we wszystkich rodzajach transportu, w tym w transporcie samochodowym o 46,6%, a w kolejowym o 29,9%.

Wykres 21. Przewozy pasażerów według wybranych rodzajów transportu
analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 21. Transport of passengers by selected types of transport
corresponding period of previous year=100



Tablica 20. Przewozy pasażerów według wybranych rodzajów transportu

Table 20. Transport of passengers by selected types of transport

Rodzaje transportu Types of transport	IV 2021		I-IV 2021	
	w tys. pasażerów in thousand passengers	IV 2020=100	w tys. pasażerów in thousand passengers	I-IV 2020=100
Ogółem^a Total^a	20937	182,8	89610	62,4
w tym: of which:				
Kolejowy Railway	12918	211,9	56000	70,1
Samochodowy Road	7767	145,7	32804	53,4
Lotniczy ^{bc} Air ^{bc}	218	.	678	30,6

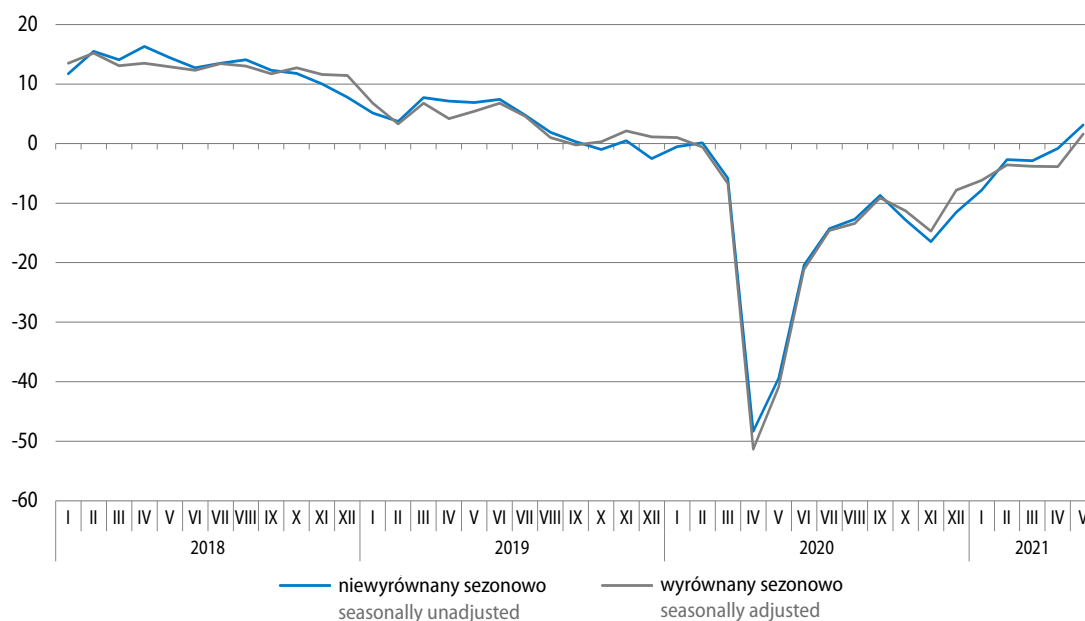
a Bez przewozów taborem komunikacji miejskiej. b łącznie z przewozami obcych przewoźników lotniczych, mających agendy w Polsce. c W kwietniu 2020 r. przewieziono 13 tys. osób transportem lotniczym.

a Excluding transports by urban road transport fleet. b Including carriage realised by foreign air transport carriers with branch offices in Poland. c In April 2020 by air transport 13 thousand passengers were transported.

W I kwartale br. **wyniki finansowe**¹ przedsiębiorstw w sekcji transport i gospodarka magazynowa były wyższe od osiągniętych przed rokiem, kiedy uległy znacznemu pogorszeniu. Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększył się z 381,5 mln zł w I kwartale ub. roku do 930,1 mln zł. Wynik finansowy brutto wzrósł odpowiednio z 29,7 mln zł do 1682,5 mln zł, a wynik finansowy netto z minus 62,2 mln zł do 1269,5 mln zł. Polepszyły się wskaźniki rentowności: sprzedaży brutto (z 1,1% do 2,4%), obrotu brutto (z 0,1% do 4,2%) oraz obrotu netto (z minus 0,2% do 3,2%). Wskaźnik poziomu kosztów poprawił się z 99,9% do 95,8%. Zwiększyły się wskaźniki płynności finansowej – I stopnia (z 71,0% do 75,7%) oraz II stopnia (z 142,6% do 144,8%). Nieznacznie zmniejszył się odsetek przedsiębiorstw wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie przedsiębiorstw sekcji transport i gospodarka magazynowa (z 68,3% do 68,0%), natomiast wzrósł udział przychodów tych podmiotów w przychodach tej sekcji ogółem (z 70,2% do 76,2%).

Nakłady inwestycyjne² poniesione przez przedsiębiorstwa w sekcji transport i gospodarka magazynowa w I kwartale br. były o 66,6% wyższe niż przed rokiem (wobec spadku o 0,5% w I kwartale ub. roku).

Wykres 22. Wskaźniki ogólnego klimatu koniunktury w transporcie i gospodarce magazynowej
Chart 22. General business climate indicators in transportation and storage



1 Dane dotyczą podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

2 Dane dotyczące nakładów inwestycyjnych podano w cenach bieżących. Dane dotyczą podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

W maju br. **ogólny klimat koniunktury** w sekcji transport i gospodarka magazynowa oceniany jest pozytywnie, po raz pierwszy od ponad roku. W porównaniu z kwietniem br. najbardziej poprawiły się wskazania podmiotów mikro (do 9 pracujących) i małych (o liczbie pracujących od 10 do 49), ale pozostają one negatywne. Pozytywne (wobec neutralnych miesiąc wcześniej) są nastroje jednostek średnich (od 50 do 249 osób pracujących). Spośród wszystkich klas wielkości przedsiębiorstw najbardziej optymistyczne, ale gorsze niż przed miesiącem, są opinie podmiotów dużych (powyżej 250 pracujących). Wśród ogółu jednostek sekcji transport i gospodarka magazynowa oceny bieżące popytu i sprzedaży po raz pierwszy od półtora roku są nieznacznie pozytywne, a przewidywania w tym zakresie bardziej optymistyczne niż przed miesiącem. Diagnozy dotyczące sytuacji finansowej są negatywne, ale lepsze niż w kwietniu br., natomiast oczekiwania – nieznacznie pozytywne po niekorzystnych w poprzednich miesiącach. Dyrektorzy jednostek planują zwiększenie zatrudnienia oraz przewidują dalszy wzrost cen.

Wśród utrudnień w prowadzeniu działalności w maju br. nadal najbardziej odczuwalna jest niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej. Istotną barierę stanowią również koszty zatrudnienia. W stosunku do kwietnia br. zwiększyła się uciążliwość wysokich obciążeń na rzecz budżetu. W porównaniu ze wskazaniami sprzed roku najbardziej zwiększyła się dotkliwość niejasnych, niespójnych i niestabilnych przepisów prawnych, a wyraźnie zmniejszyła się – niedostatecznego popytu.

Obawy przedsiębiorstw z sekcji transport i gospodarka magazynowa dotyczące negatywnego wpływu **pandemii COVID-19** na prowadzoną działalność są zbliżone do notowanych przed miesiącem – poważnych negatywnych konsekwencji pandemii spodziewa się ok. 24% firm, a zagrażających stabilności firmy – ok. 13%. Przedsiębiorstwa szacują, że w maju br. spadek otrzymanych przez nie zamówień na usługi wyniesie ok. 7%, tj. będzie mniejszy od notowanego w kwietniu br. (ok. 13%). W przypadku kontynuacji aktualnych obostrzeń związanych z pandemią mniej jednostek niż w kwietniu br. wskazuje możliwość przetrwania powyżej 6 miesięcy (ok. 52% wobec ok. 60%), a więcej – od 4 do 6 miesięcy (ok. 16% wobec ok. 11%) oraz od 2 do 3 miesięcy (ok. 23% wobec ok. 21%). Podobnie jak przed miesiącem, ok. 9% podmiotów zakłada, że mogłoby przetrwać w takich warunkach najwyżej miesiąc.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 29. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 30. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 31. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 43. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 54. PRZEWOZY ŁADUNKÓW I PASAŻERÓW

TABL. 55. ŁADUNKI ZAŁADOWANE I WYŁADOWANE W PORTACH MORSKICH

TABL. 64. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

Handel zagraniczny

Foreign trade

U w a g a. Dane na temat obrotów z krajami Unii Europejskiej ogółem dotyczą 27 krajów członkowskich (bez Wielkiej Brytanii). Wymiana z Wielką Brytanią jest ujęta w obrotach z krajami rozwiniętymi.

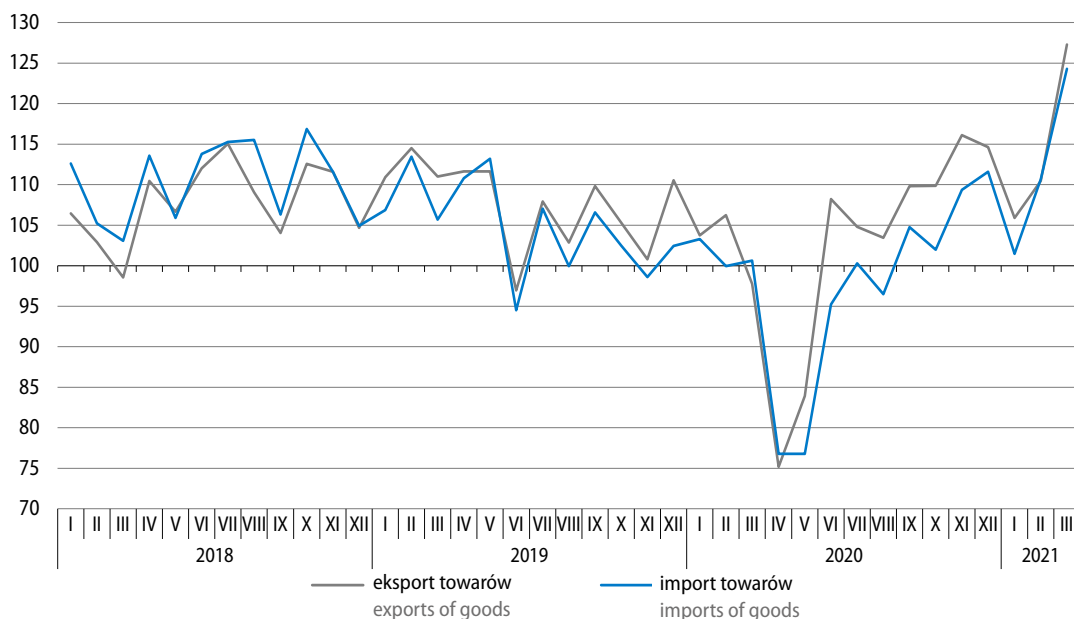
W okresie styczeń–marzec br. obroty handlu zagranicznego (wyrażone w złotych) wzrosły w skali roku w znacznie większym stopniu niż przed rokiem. Dynamika eksportu była większa niż importu. Wymiana zamknęła się dodatnim saldem, znacznie wyższym niż w I kwartale ub. roku. Wzrosły obroty ze wszystkimi grupami krajów. W okresie styczeń–luty br. obroty ogółem w cenach stałych zwiększyły się w skali roku, a wskaźnik terms of trade kształtował się korzystniej niż rok wcześniej.

Eksport liczony w złotych (**w cenach bieżących**) wzrósł w porównaniu z okresem styczeń–marzec ub. roku o 14,6% do 298,8 mld zł, natomiast import zwiększył się o 12,3% do 287,9 mld zł. Wymiana zamknęła się dodatnim saldem w wysokości 10,9 mld zł (wobec 4,3 mld zł przed rokiem).

Eksport **w cenach stałych** w okresie styczeń–luty br. wzrósł w skali roku o 2,8%, natomiast import zwiększył się o 3,0%. Wyższy niż przed rokiem był wolumen eksportu do krajów rozwijających się – o 12,5% oraz do krajów rozwiniętych – o 2,1% (w tym do krajów UE o 3,3%); nieznacznie (o 0,1%) zwiększył się również wolumen eksportu do krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Po stronie importu wzrósł wolumen towarów sprowadzanych z krajów rozwijających się (o 11,6%) oraz z krajów Europy Środkowo-Wschodniej (o 3,1%), obniżył się natomiast z krajów rozwiniętych (o 0,8%, przy czym z krajów UE wzrósł o 1,2%).

Wykres 23. Obroty handlu zagranicznego (ceny bieżące) analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 23. Foreign trade turnover (current prices) corresponding period of previous year=100



Tablica 21. Obroty towarowe handlu zagranicznego

Table 21. Foreign trade turnover of goods

Wyszczególnienie Specification	I–III 2021						I–III 2020	I–III 2021
	w mln zł in PLN millions	w mln EUR in EUR millions	w mln USD in USD millions	I–III 2020=100				
				zł PLN	EUR EUR	USD USD	struktura w % structure in %	
Eksport Exports	298795,2	66279,1	80365,4	114,6	108,3	119,2	100,0	100,0
Kraje rozwinięte Developed countries	257988,2	57227,8	69392,9	114,0	107,7	118,6	86,8	86,4
w tym Unia Europejska of which European Union	224521,5	49804,4	60392,6	116,4	110,0	121,1	74,0	75,1
w tym strefa euro of which euro area	177766,1	39432,9	47816,5	118,8	112,2	123,5	57,4	59,5
Kraje rozwijające się Developing countries	24559,6	5447,5	6604,2	126,6	119,6	131,7	7,4	8,2
Kraje Europy Środkowo-Wschodniej Central and Eastern Euro- pean countries	16247,4	3603,9	4368,2	108,4	102,3	112,8	5,8	5,4
Import^a Imports^a	287940,9	63871,4	77441,5	112,3	106,1	116,8	100,0	100,0
Kraje rozwinięte Developed countries	183219,9	40642,2	49273,6	108,5	102,5	112,9	65,8	63,6
w tym Unia Europejska of which European Union	159103,7	35292,6	42788,3	110,9	104,8	115,4	55,9	55,3
w tym strefa euro of which euro area	131919,4	29262,4	35477,3	111,7	105,5	116,2	46,1	45,8
Kraje rozwijające się Developing countries	85285,2	18918,2	22940,4	123,6	116,8	128,6	26,9	29,6
Kraje Europy Środkowo-Wschodniej Central and Eastern Euro- pean countries	19435,8	4311,0	5227,5	104,5	98,7	108,7	7,3	6,8
Saldo Balance	10854,3	2407,7	2923,8
Kraje rozwinięte Developed countries	74768,2	16585,6	20119,3
w tym Unia Europejska of which European Union	65417,8	14511,8	17604,3
w tym strefa euro of which euro area	45846,6	10170,5	12339,1
Kraje rozwijające się Developing countries	-60725,6	-13470,7	-16336,1
Kraje Europy Środkowo-Wschodniej Central and Eastern Euro- pean countries	-3188,4	-707,1	-859,4

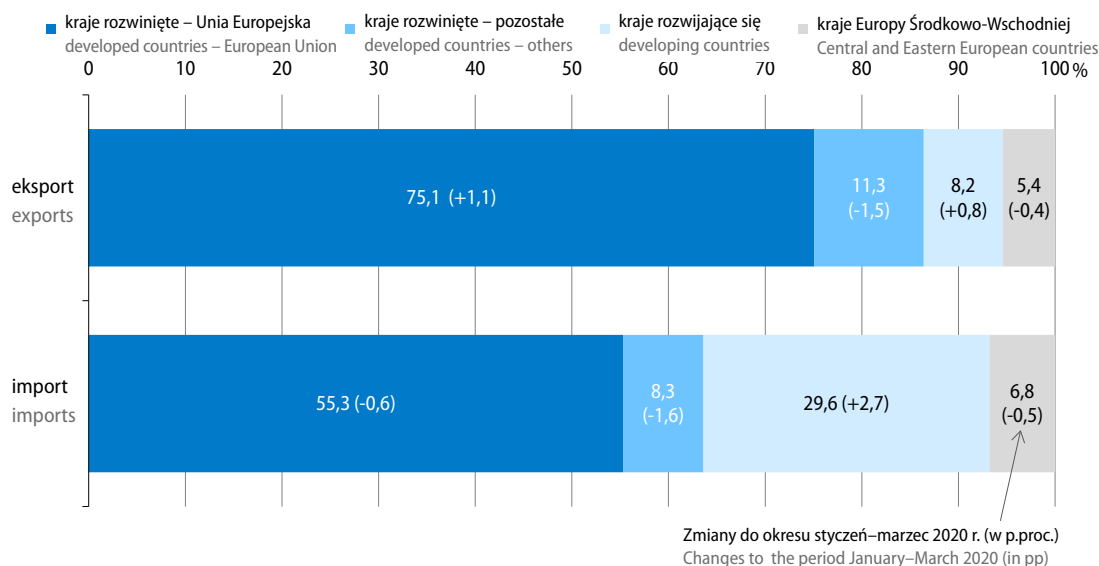
a Dane dot. importu w podziale na grupy krajów prezentowane są wg kraju pochodzenia. Dane dot. importu wg kraju wysyłki dostępne są w informacji sygnałnej o wynikach wstępnych „Obroty towarowe handlu zagranicznego ogółem i według krajów w okresie styczeń–marzec 2021” na stronie internetowej GUS: https://stat.gov.pl/download/gfx/portalinformacyjny/pl/defaultaktualnosci/5466/1/104/1/obroty_towarowe_handlu_zagranicznego_ogolem_i_wedlug_krajow_w_okresie_i-...pdf

a Data on imports by groups of countries are presented by country of origin. Data on imports by country of consignment are available in news releases on preliminary results 'Foreign trade turnover of goods in total and by countries in in January–March 2021' at Statistics Poland's website: https://stat.gov.pl/download/gfx/portalinformacyjny/en/defaultaktualnosci/3285/1/107/1/foreign_trade_turnover_of_goods_in_total_and_by_countries_in_january-mar-...pdf

Ceny transakcyjne towarów eksportowanych i importowanych (liczone w złotych) w okresie styczeń–luty br. wzrosły w skali roku odpowiednio o 5,3% i o 3,0%. Wskaźnik **terms of trade** w obrotach ogółem kształtował się na poziomie 102,2 (wobec 100,5 przed rokiem). Korzystniejsze niż rok wcześniej były uwarunkowania cenowe w obrotach z krajami Europy Środkowo-Wschodniej, gdzie wskaźnik terms of trade wyniósł 105,4 (wobec 101,1 w okresie styczeń–luty ub. roku). Poprawiły się również relacje cen w wymianie z krajami rozwiniętymi (do 101,9 ze 100,1), w tym z krajami UE (do 101,5 ze 100,6). Lepsza niż w okresie dwóch pierwszych miesięcy ub. roku była relacja cen w wymianie z krajami rozwijającymi się (101,6 wobec 97,8).

Wykres 24. Struktura geograficzna obrotów handlu zagranicznego według grup krajów w okresie styczeń–marzec 2021 r.

Chart 24. Geographical structure of foreign trade turnover by the groups of countries in the period of January–March 2021



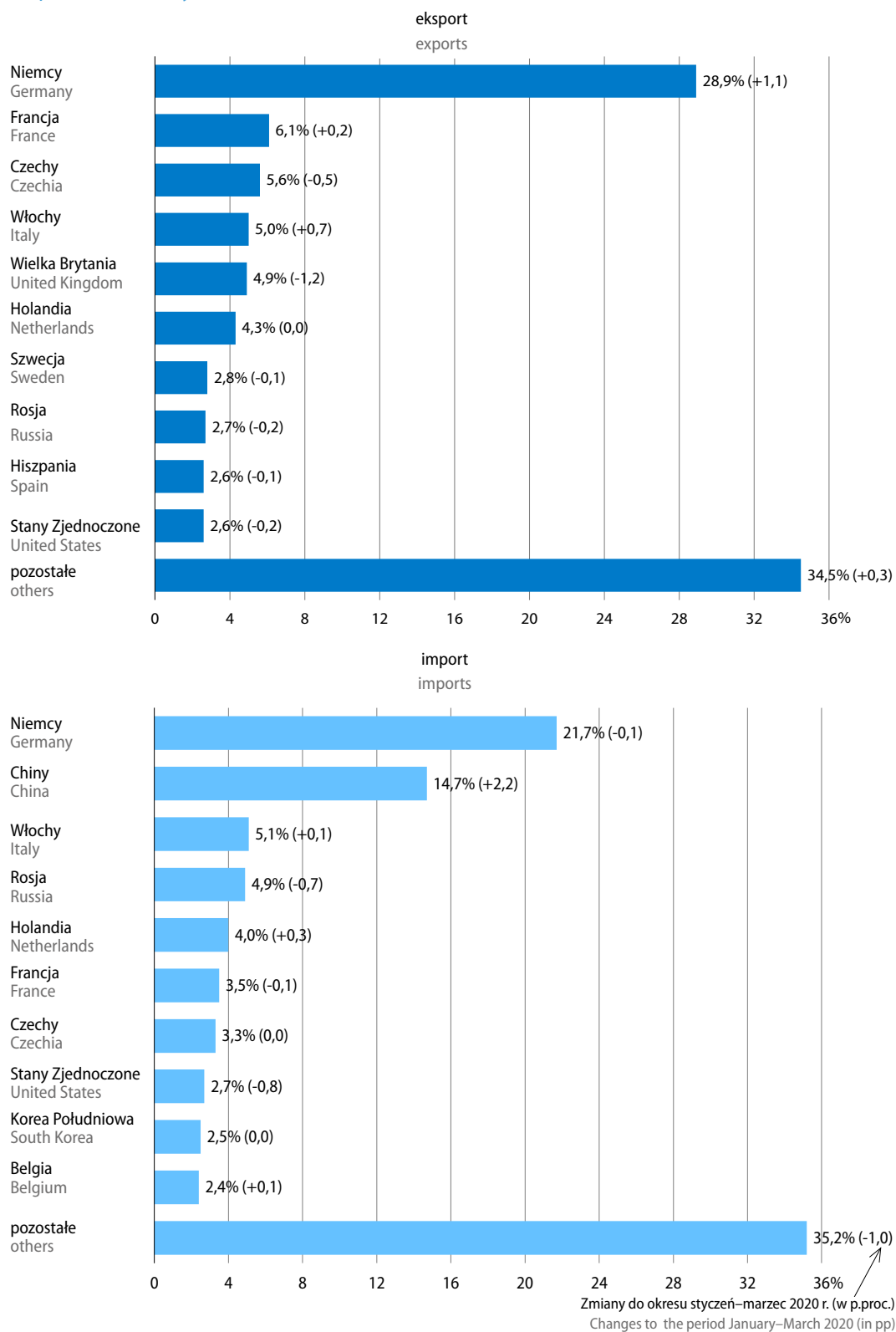
W **strukturze geograficznej obrotów** w I kwartale br., w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku, po obu stronach wymiany zwiększył się udział krajów rozwijających się, a obniżył się udział krajów Europy Środkowo-Wschodniej oraz krajów rozwiniętych (przy czym udział krajów UE wzrósł w eksporcie ogółem, a zmniejszył się w imporcie ogółem).

Eksport do **krajów rozwiniętych** był o 14,0% wyższy niż w okresie styczeń–marzec ub. roku i wyniósł 258,0 mld zł, natomiast import z tych krajów zwiększył się o 8,5% do 183,2 mld zł. Dodatkowo saldo było wyższe niż przed rokiem i wyniosło 74,8 mld zł (wobec 57,5 mld zł w I kwartale ub. roku). Udział krajów rozwiniętych w eksporcie ogółem obniżył się nieznacznie z 86,8% przed rokiem do 86,4%, a w imporcie ogółem zmniejszył się z 65,8% do 63,6%.

Eksport do krajów **Unii Europejskiej** wzrósł w skali roku o 16,4% do 224,5 mld zł, a import z tych krajów zwiększył się o 10,9% do 159,1 mld zł. Dodatkowo saldo wymiany ukształtowało się na poziomie wyższym niż przed rokiem (65,4 mld zł wobec 49,4 mld zł). Udział krajów UE w obrotach ogółem wzrósł po stronie eksportu z 74,0% rok wcześniej do 75,1%, natomiast po stronie importu obniżył się z 55,9% do 55,3%.

Wykres 25. Struktura geograficzna obrotów handlu zagranicznego według krajów w okresie styczeń–marzec 2021 r.

Chart 25. Geographical structure of foreign trade turnover by countries in the period of January–March 2021



W I kwartale br. obroty z naszym głównym parterem handlowym – **Niemcami** wzrosły w skali roku zarówno po stronie eksportu (o 19,2% do 86,5 mld zł), jak i importu (o 11,6% do 62,4 mld zł). Wymiana zamknęła się większym niż rok wcześniej dodatnim saldem (24,1 mld zł wobec 16,6 mld zł). Udział Niemiec w eksporcie ogółem wzrósł w skali roku o 1,1 p.proc. do 28,9%, a w imporcie ogółem nie uległ istotnej zmianie i wyniósł 21,7%. W wymianie z Niemcami, wg grup towarowych SITC, po stronie eksportu odnotowano m.in. ponad dwukrotny wzrost wartości urządzeń i aparatów elektrycznych, a także o ponad połowę wyższy wzrost urządzeń elektrycznych i nieelektrycznych, typu domowego. Po stronie importu wzrosła m.in. wartość sprowadzanego papieru i tektury, a obniżyła się – pojazdów samochodowych do przewozu osób.

Spośród pozostałych krajów UE, głównych partnerów handlowych Polski, wzrost eksportu odnotowano m.in. do Włoch (o 32,3%), Francji (o 18,8%), Szwecji (o 13,4%), Holandii (o 12,9%), Hiszpanii (o 11,2%) oraz Czech (o 6,2%). Po stronie importu zwiększyła się wartość towarów sprowadzanych z Holandii (o 19,5%), Belgii (o 16,3%), Włoch (o 16,1%), Czech (o 13,0%) oraz Francji (o 7,7%).

Wśród krajów rozwiniętych spoza UE w okresie trzech miesięcy br. wyższy niż przed rokiem był eksport m.in. do Stanów Zjednoczonych (o 3,7%), a niższy do Wielkiej Brytanii (o 8,5%). Po stronie importu zwiększyła się wartość towarów sprowadzanych m.in. z Korei Południowej (o 11,6%), zmniejszyła się natomiast ze Stanów Zjednoczonych (o 11,7%).

W wymianie handlowej z **krajami Europy Środkowo-Wschodniej** w okresie styczeń–marzec br. eksport wzrósł w skali roku o 8,4% do 16,2 mld, a import zwiększył się o 4,5% do 19,4 mld zł. Wymiana zamknęła się ujemnym saldem w kwocie 3,2 mld zł (wobec minus 3,6 mld zł rok wcześniej). Udział krajów Europy Środkowo-Wschodniej zmniejszył się w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku zarówno w eksporcie ogółem (z 5,8% do 5,4%), jak i w imporcie ogółem (z 7,3% do 6,8%).

Obroty z **Rosją**, głównym partnerem handlowym Polski z tej grupy krajów, wzrosły po stronie eksportu o 8,4% do 8,1 mld zł, natomiast obniżyły się po stronie importu – o 2,1% do 14,1 mld zł (w tym znacznie zmniejszyła się wartość sprowadzanych surowych olejów ropy naftowej i olejów otrzymywanych z minerałów bitumicznych). Kwota ujemnego salda wymiany zmniejszyła się z minus 6,9 mld zł przed rokiem do minus 6,0 mld zł. Udział Rosji w eksporcie ogółem zmniejszył się nieznacznie – o 0,2 p.proc. i wyniósł 2,7%, a w imporcie ogółem obniżył się o 0,7 p.proc. do 4,9%.

Obroty z **krajami rozwijającymi się** w okresie styczeń–marzec br. znacznie wzrosły w skali roku zarówno po stronie eksportu (o 26,6% do 24,6 mld zł), jak i importu (o 23,6% do 85,3 mld zł). Ujemne saldo pogłębiło się z minus 49,6 mld zł przed rokiem do minus 60,7 mld zł. Zwiększył się udział krajów rozwijających się w eksporcie ogółem (o 0,8 p.proc. do 8,2%) oraz w imporcie ogółem (o 2,7 p.proc. do 29,6%). Wśród partnerów handlowych Polski z tej grupy krajów odnotowano m.in. wzrost obrotów z **Chinami** – po stronie eksportu o 47,1% do 3,6 mld zł, a po stronie importu o 31,8% do 42,3 mld zł.

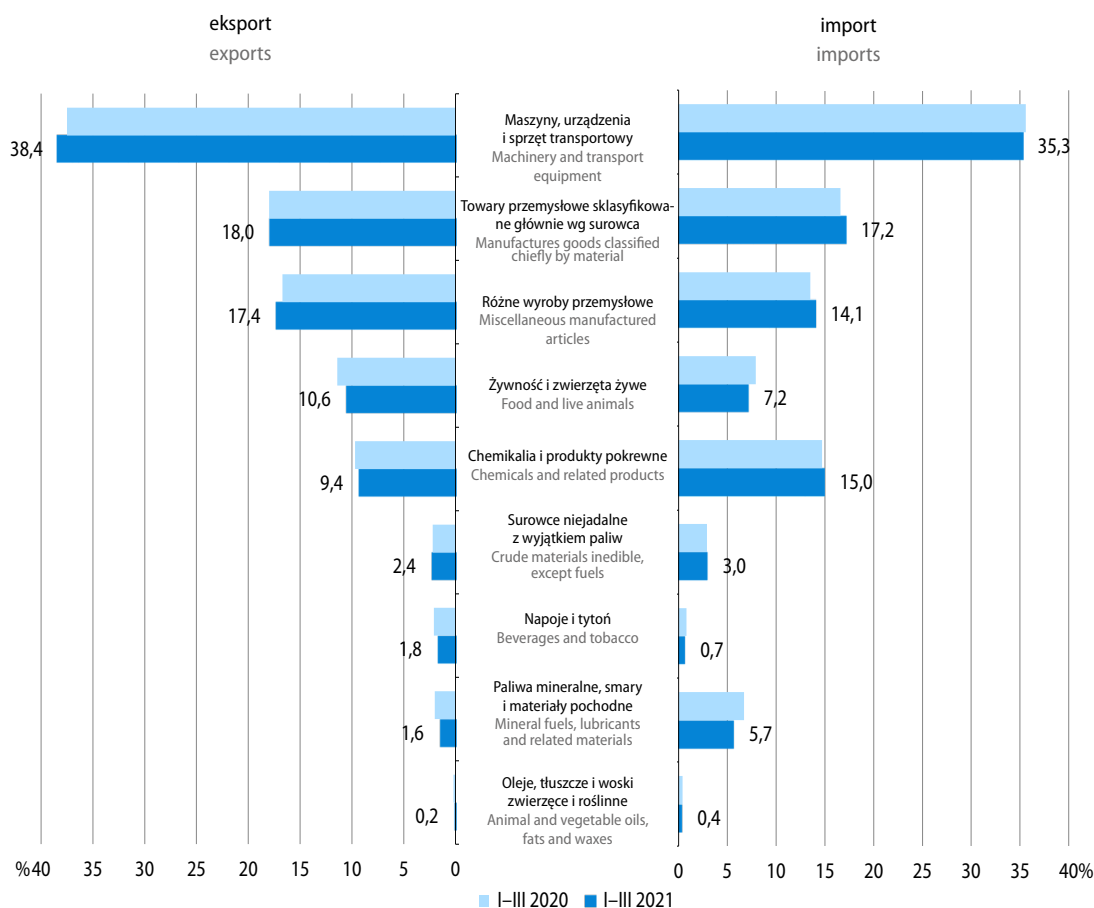
W **obrotach towarowych wg nomenklatury SITC**, w porównaniu z okresem styczeń–marzec ub. roku, po obu stronach wymiany odnotowano wzrost w większości sekcji towarowych, w tym tych o najwyższym udziale w obrotach towarowych ogółem. W strukturze towarowej obrotów, po stronie eksportu najbardziej wzrósł udział sekcji maszyny, urządzenia i sprzęt transportowy oraz różne wyroby przemysłowe, a obniżył się udział sekcji żywność i zwierzęta żywe. W imporcie natomiast najbardziej wzrósł udział sekcji różne wyroby przemysłowe, a zmniejszył się udział sekcji paliwa mineralne, smary i materiały pochodne oraz żywność i zwierzęta żywe.

Tablica 22. Dynamika i struktura obrotów ogółem według sekcji SITC
 Table 22. Foreign trade indices and structure by SITC sections

Wyszczególnienie Specification	I-III 2021		I-III 2020	
	w mln zł in PLN millions	I-III 2020=100	struktura w % structure in %	
Eksport Exports	298795,2	114,6	100,0	100,0
w tym: of which:				
Żywność i zwierzęta żywe Food and live animals	31584,9	106,3	10,6	11,4
Napoje i tytoń Beverages and tobacco	5296,0	97,9	1,8	2,1
Surowce niejadalne z wyjątkiem paliw Crude materials inedible, except fuels	7308,1	127,1	2,4	2,2
Paliwa mineralne, smary i materiały pochodne Mineral fuels lubricants and related materials	4791,4	93,2	1,6	2,0
Oleje, tłuszcze i woski zwierzęce i roślinne Animal and vegetable oils, fats and waxes	563,5	134,6	0,2	0,2
Chemikalia i produkty pokrewne Chemicals and related products	27987,5	110,9	9,4	9,7
Towary przemysłowe sklasyfikowane głównie wg surowca Manufactures goods classified chiefly by material	53690,1	114,6	18,0	18,0
Maszyny, urządzenia i sprzęt transportowy Machinery and transport equipment	114834,6	117,3	38,4	37,5
Różne wyroby przemysłowe Miscellaneous manufactured articles	52214,4	119,9	17,4	16,7
Import Imports	287940,9	112,3	100,0	100,0
w tym: of which:				
Żywność i zwierzęta żywe Food and live animals	20678,2	102,2	7,2	7,9
Napoje i tytoń Beverages and tobacco	2092,9	103,9	0,7	0,8
Surowce niejadalne z wyjątkiem paliw Crude materials inedible, except fuels	8496,1	113,5	3,0	2,9
Paliwa mineralne, smary i materiały pochodne Mineral fuels lubricants and related materials	16311,3	95,2	5,7	6,7
Oleje, tłuszcze i woski zwierzęce i roślinne Animal and vegetable oils, fats and waxes	1139,5	100,7	0,4	0,4
Chemikalia i produkty pokrewne Chemicals and related products	43126,1	114,7	15,0	14,7
Towary przemysłowe sklasyfikowane głównie wg surowca Manufactures goods classified chiefly by material	49513,8	116,6	17,2	16,6
Maszyny, urządzenia i sprzęt transportowy Machinery and transport equipment	101786,2	111,5	35,3	35,6
Różne wyroby przemysłowe Miscellaneous manufactured articles	40748,4	118,1	14,1	13,5

Wykres 26. Udział wybranych sekcji towarowych (wg SITC) w obrotach towarowych handlu zagranicznego ogółem w okresie styczeń–marzec 2021 r.

Chart 26. Share of selected SITC sections in total foreign trade turnover in the period of January–March 2021



W strukturze **rozdysponowania importu według głównych kategorii ekonomicznych**, w porównaniu z I kwartałem ub. roku, zwiększył się udział towarów przeznaczonych na zużycie pośrednie (z 57,9% do 58,2%) oraz dóbr inwestycyjnych (z 15,0% do 15,3%), a obniżył się towarów konsumpcyjnych (z 27,0% do 26,5%). Wyższy niż przed rokiem był import dóbr w ramach wszystkich kategorii ekonomicznych: dóbr inwestycyjnych (o 14,0%), towarów przeznaczonych na zużycie pośrednie (o 12,8%) oraz towarów konsumpcyjnych (o 10,3%).

Ekspert **produktów rolno-spożywczych** (według CN) w I kwartale br. był o 5,2% wyższy niż przed rokiem i wyniósł 38,9 mld zł, a import wzrósł o 2,3% do 26,0 mld zł. Obroty zamknęły się dodatnim saldem w wysokości 12,9 mld zł (wobec 11,5 mld zł przed rokiem). Udział towarów rolno-spożywczych w obrotach ogółem zmniejszył się po obu stronach wymiany – w eksporcie z 14,2% do 13,0%, a w imporcie z 9,9% do 9,0%. Wzrosły obroty towarami rolno-spożywczymi ze wszystkimi grupami krajów. Ekspert do krajów rozwijających się zwiększył się o 21,5%, do krajów rozwiniętych o 3,5% (w tym do krajów UE o 6,1%), a do krajów Europy Środkowo-Wschodniej o 0,5%. Wzrosła wartość towarów rolno-spożywczych sprowadzanych z krajów rozwijających się – o 10,0%, z krajów Europy Środkowo-Wschodniej – o 2,9% oraz z krajów rozwiniętych – o 0,5% (w tym z UE o 1,9%).

Tablica 23. Obroty towarowe produktami rolno-spożywczymi (według CN)

Table 23. Foreign trade turnover of agri-food products (by CN)

Wyszczególnienie Specification	I-III 2021						I-III 2020	I-III 2021
	w mln zł in PLN millions	w mln EUR in EUR millions	w mln USD in USD millions	I-III 2020=100				
				zł PLN	EUR EUR	USD USD	struktura w % structure in %	
Eksport Exports	38910,9	8631,4	10465,1	105,2	99,4	109,6	100,0	100,0
Przetwory spożywcze Prepared foodstuffs	20327,4	4509,2	5467,2	106,2	100,4	110,7	51,7	52,2
Zwierzęta żywe i produkty pochodzenia zwierzęcego Live animals; animal products	10683,6	2370,0	2873,4	100,2	94,7	104,3	28,8	27,5
Produkty pochodzenia roślinnego Vegetable products	7141,4	1584,0	1920,5	107,9	101,9	112,4	17,9	18,4
Oleje i tłuszcze Fats and oils	758,5	168,2	204,0	132,0	124,6	137,5	1,6	1,9
Import Imports	26044,3	5777,3	7004,4	102,3	96,6	106,5	100,0	100,0
Przetwory spożywcze Prepared foodstuffs	10945,3	2427,9	2943,4	108,1	102,1	112,6	39,8	42,0
Zwierzęta żywe i produkty pochodzenia zwierzęcego Live animals; animal products	6367,2	1412,4	1712,4	94,6	89,4	98,5	26,4	24,4
Produkty pochodzenia roślinnego Vegetable products	7488,7	1661,2	2014,3	102,0	96,3	106,1	28,8	28,8
Oleje i tłuszcze Fats and oils	1243,1	275,7	334,3	97,7	92,3	101,8	5,0	4,8
Saldo Balance	12866,6	2854,1	3460,7
Przetwory spożywcze Prepared foodstuffs	9382,1	2081,3	2523,7
Zwierzęta żywe i produkty pochodzenia zwierzęcego Live animals; animal products	4316,4	957,6	1161,0
Produkty pochodzenia roślinnego Vegetable products	-347,3	-77,2	-93,7
Oleje i tłuszcze Fats and oils	-484,7	-107,5	-130,3

Więcej danych w [Biuletynie Statystycznym](#), w tym:**TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI****TABL. 60. OBROTY HANDLU ZAGRANICZNEGO WEDŁUG GRUP KRAJÓW I NOMENKLATURY SITC****TABL. 61. OBROTY HANDLU ZAGRANICZNEGO WEDŁUG GRUP KRAJÓW**

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych

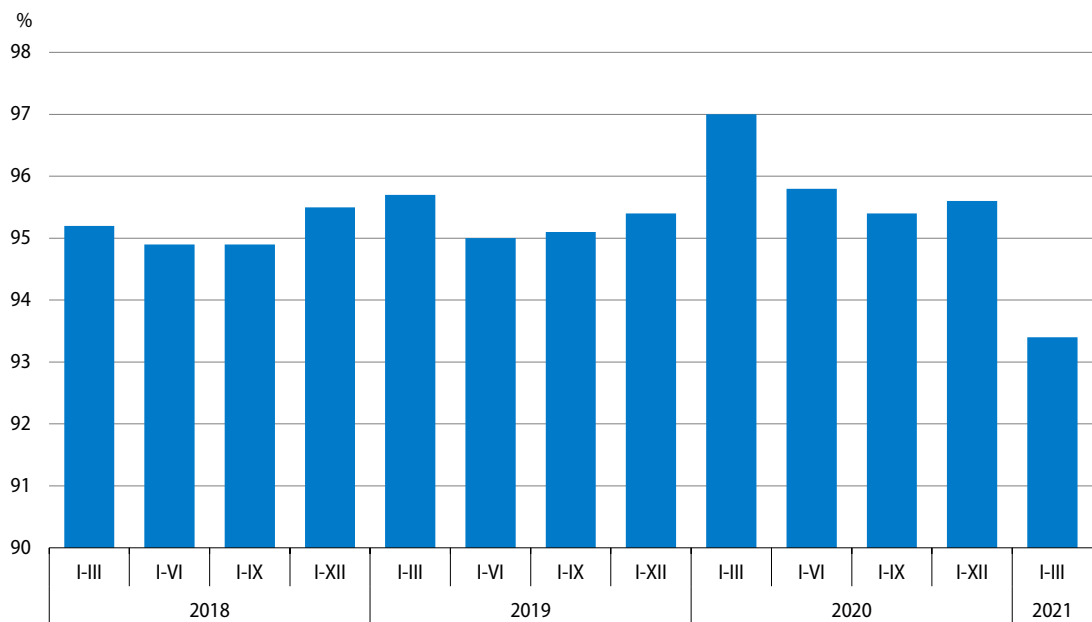
Financial results of non-financial enterprises

Wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw¹ w I kwartale br. były dużo wyższe od uzyskanych przed rokiem, kiedy uległy znacznemu pogorszeniu. Poprawiły się również podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe. Zwiększyły się przychody ze sprzedaży na eksport. Większość podstawowych relacji ekonomiczno-finansowych osiągniętych przez eksporterów była lepsza niż przed rokiem i niż dla badanych przedsiębiorstw ogółem.

Przychody ogółem w I kwartale br. były o 10,4% wyższe od osiągniętych rok wcześniej, natomiast koszty ogółem wzrosły o 6,3%. W rezultacie odnotowano poprawę wartości wskaźnika poziomu kosztów z 97,0% do 93,4%. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów były o 10,1% wyższe niż przed rokiem. Ich wzrost obserwowano w większości sekcji (oprócz zakwaterowania i gastronomii), w tym najbardziej zwiększyły się m.in. w handlu; naprawie pojazdów samochodowych, przetwórstwie przemysłowym, transporcie i gospodarce magazynowej oraz informacji i komunikacji.

Wykres 27. Wskaźnik poziomu kosztów

Chart 27. Cost level indicator



¹ Dane prezentowane w niniejszym opracowaniu dotyczą 16065 przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa (sekcja A według PKD 2007); działalności finansowej i ubezpieczeniowej (sekcja K według PKD 2007); szkół wyższych; samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej; instytucji kultury posiadających osobowość prawną oraz związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych.

Tablica 24. Przychody, koszty oraz wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych (w cenach bieżących)
 Table 24. Revenues, costs and financial results of non-financial enterprises (at current prices)

Wyszczególnienie Specification	I-III 2020		I-III 2021	
	w mln zł in PLN millions	analogiczny okres roku poprzedniego= =100 corresponding period of previous year=100	w mln zł in PLN millions	analogiczny okres roku poprzedniego= =100 corresponding period of previous year=100
Przychody ogółem Total revenues	786700,6	104,3	868242,6	110,4
w tym przychód netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów of which net revenues from sale of products, goods and materials	763844,1	103,8	841057,8	110,1
Koszty ogółem Total costs	762799,7	105,7	810731,1	106,3
w tym koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów of which costs of products, goods and materials	733780,4	104,5	790190,2	107,7
Wynik finansowy brutto Gross financial result	23900,9	74,4	57511,5	240,6
Wynik finansowy netto Net financial result	18562,5	71,4	47098,6	253,7
Zysk netto Net profit	39044,0	105,7	61236,3	156,8
Strata netto Net loss	20481,5	187,3	14137,8	69,0

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów był o 69,2% wyższy niż przed rokiem i wyniósł 50,9 mld zł. W efekcie wyższych pozostałych przychodów operacyjnych niż pozostałych kosztów operacyjnych wzrósł wynik na pozostałej działalności operacyjnej (z 4,2 mld zł do 9,0 mld zł). Zanotowano poprawę wyniku na operacjach finansowych (z minus 10,3 mld zł przed rokiem do minus 2,4 mld zł), co było następstwem znacznie większego spadku kosztów finansowych niż spadku przychodów finansowych.

Wynik finansowy brutto był o 140,6% wyższy niż przed rokiem i wyniósł 57,5 mld zł (zysk brutto – 70,6 mld zł, strata brutto – 13,1 mld zł). Obciążenia wyniku finansowego brutto wzrosły w skali roku o 95,1% do 10,4 mld zł. **Wynik finansowy netto** ukształtował się na poziomie 47,1 mld zł (zysk netto – 61,2 mld zł, strata netto – 14,1 mld zł) i był o 153,7% wyższy niż przed rokiem (o 28,5 mld zł).

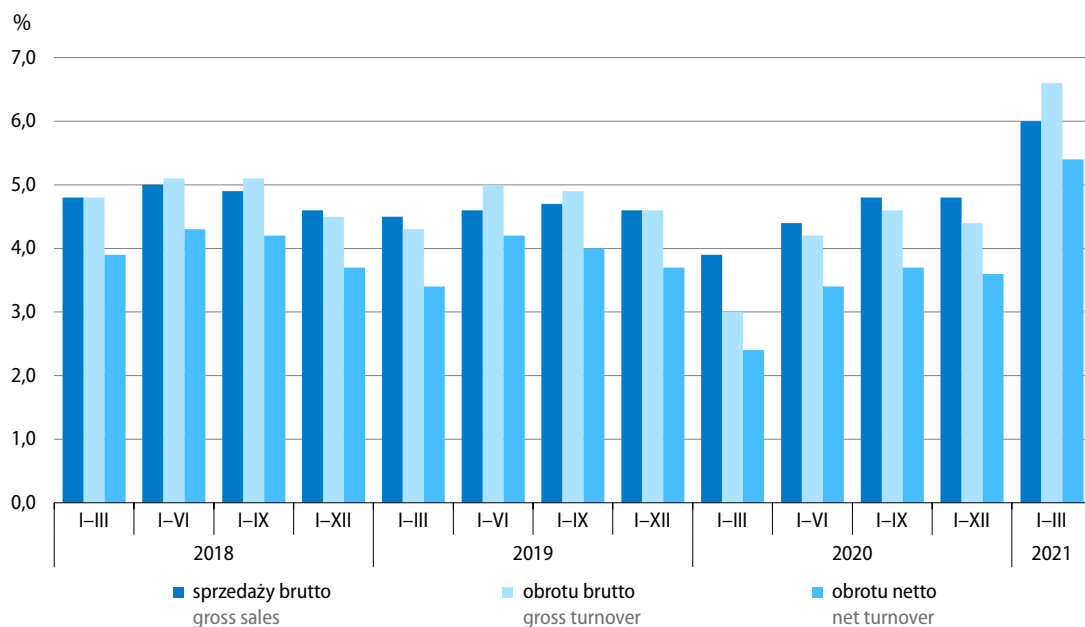
Poprawę wyników finansowych brutto i netto odnotowano w większości sekcji w tym m.in. w przetwórstwie przemysłowym, informacji i komunikacji, handlu; naprawie pojazdów samochodowych, transporcie i gospodarce magazynowej oraz budownictwie. Jedynie w zakwaterowaniu i gastronomii obserwowano pogorszenie ujemnych wartości.

Zysk netto w I kwartale br. wykazało nieznacznie więcej badanych przedsiębiorstw niż rok wcześniej (69,4% wobec 67,6%); zwiększył się udział przychodów tych podmiotów w przychodach ogółem badanych przedsiębiorstw (do 81,8% z 72,7%). W przetwórstwie przemysłowym odsetek podmiotów, które osiągnęły zysk netto wzrósł do 75,5% z 73,4%, a udział ich przychodów w przychodach wszystkich podmiotów tej sekcji zwiększył się do 84,8% z 70,3%.

Tablica 25. Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych
 Table 25. Basic economic and financial indicators of non-financial enterprises

Wyszczególnienie Specification	I-III 2020	I-III 2021
	w % in %	
Wskaźnik poziomu kosztów Cost level indicator	97,0	93,4
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto Gross sales profitability indicator	3,9	6,0
Wskaźnik rentowności obrotu brutto Gross turnover profitability indicator	3,0	6,6
Wskaźnik rentowności obrotu netto Net turnover profitability indicator	2,4	5,4
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia First degree financial liquidity indicator	38,9	43,0
Wskaźnik płynności finansowej II stopnia Second degree financial liquidity indicator	100,3	104,4

Wykres 28. Wskaźniki rentowności
 Chart 28. Profitability indicators



Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto zwiększył się z 3,9% w I kwartale ub. roku do 6,0%. Poprawiły się także wskaźniki rentowności obrotu brutto – z 3,0% do 6,6% i obrotu netto – z 2,4% do 5,4%. W ogólnej liczbie badanych podmiotów zwiększył się udział jednostek rentownych (wykazujących wskaźnik rentowności obrotu netto równy lub większy od 0,0) z 67,7% przed rokiem do 69,5%, a ich udział w przychodach ogółem wzrósł z 72,7% do 81,8%. Poprawę wskaźnika rentowności obrotu netto notowano w większości sekcji, w tym m.in. w informacji i komunikacji (z 4,3% do 20,9%), dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 4,8% do 8,6%), obsłudze rynku nieruchomości (z 4,3% do 8,3%), transporcie i gospodarce magazynowej (z minus 0,2% do 3,2%) oraz górnictwie i wydobywaniu (z minus 2,0% do 1,4%). Jedyne w zakwaterowaniu i gastronomii wskaźnik rentowności obrotu netto pogorszył się z minus 7,9% w I kwartale ub. roku do minus 18,9%.

Wzrosła wartość wskaźnika płynności finansowej **I stopnia** – z 38,9% przed rokiem do 43,0% oraz **II stopnia** – z 100,3% do 104,4%. Wskaźnik płynności I stopnia powyżej 20% uzyskało 60,7% badanych przedsiębiorstw (wobec 53,9% w I kwartale ub. roku), a wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowało 12,4% badanych przedsiębiorstw (wobec 12,0% przed rokiem).

Relacja zobowiązań do należności (z tytułu dostaw i usług) ukształtowała się na poziomie wyższym niż w I kwartale ub. roku (100,5% wobec 99,0%). Wartość zobowiązań z tytułu dostaw i usług wyższą od wartości należności z tego tytułu odnotowano m.in. w górnictwie i wydobywaniu, handlu; naprawie pojazdów samochodowych, zakwaterowaniu i gastronomii oraz obsłudze rynku nieruchomości.

Tablica 26. Poziom i struktura rodzajowa kosztów
Table 26. Operating expenses and structure according to the nature of expense method

Wyszczególnienie Specification	I–III 2020		I–III 2021	
	w mln zł in PLN millions	struktura w % structure in %	w mln zł in PLN millions	struktura w % structure in %
Koszty ogółem Total costs	487795,3	100,0	527723,4	100,0
amortyzacja depreciation	28331,0	5,8	30114,5	5,7
zużycie materiałów i energii costs of materials and energy	215051,7	44,1	237288,0	44,9
w tym energia of which energy	13069,7	2,7	14340,1	2,7
usługi obce external services	103985,2	21,3	111710,3	21,2
podatki i opłaty taxes and payments	28121,8	5,8	30460,8	5,8
wynagrodzenia brutto gross wages and salaries	78911,4	16,2	83676,7	15,9
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia social insurance and other employee benefits	19541,7	4,0	20273,4	3,8
w tym składki z tytułu ubezpieczeń społecznych of which premium for social security insurance	14411,9	2,9	15030,8	2,8
pozostałe koszty other costs	13852,6	2,8	14199,7	2,7

Koszty bieżącej działalności poniesione przez badane podmioty ogółem w I kwartale br. były o 8,2% wyższe niż przed rokiem. W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zmniejszył się udział większości rodzajów kosztów, przy wzroście udziału kosztów zużycia materiałów i energii. Udział podatków i opłat oraz zużycia energii nie zmienił się.

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 52,2% jednostek wykazało w I kwartale br. **sprzedaż na eksport** (wobec 51,0% rok wcześniej). Wartość sprzedaży eksportowej była o 15,9% wyższa niż w I kwartale ub. roku. Udział sprzedaży na eksport w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu podmiotów zwiększył się z 25,0% do 26,3%. W I kwartale br. 75,3% sprzedaży na eksport przypadało na przedsiębiorstwa, w których stanowiła ona więcej niż 50% obrotu ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów (wobec 73,5% rok wcześniej).

Zwiększył się udział jednostek wykazujących zysk netto w grupie podmiotów eksportujących z 72,7% przed rokiem do 76,4%. W sekcji przetwórstwo przemysłowe odsetek jednostek wykazujących zysk netto wzrósł z 74,5% do 77,3%. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe osiągnięte przez eksporterów w porównaniu do analogicznego okresu ub. roku poprawiły się i były nieco lepsze od notowanych dla ogółu przedsiębiorstw. Wskaźniki płynności finansowej I i II stopnia tych podmiotów były niższe niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

Spośród badanych przedsiębiorstw, 89,7%, tj. 14412 jednostek, prowadziło działalność gospodarczą zarówno w 2021 r., jak i 2020 r. (wobec odpowiednio 88,2% przed rokiem). Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów tych podmiotów stanowiły 96,0% przychodów netto ze sprzedaży ogółu podmiotów (wobec 97,1% rok wcześniej). Udział tej grupy przedsiębiorstw w zysku i stracie netto ogółu podmiotów objętych badaniem wyniósł odpowiednio 93,9% i 90,1% (wobec 96,1% i 95,4% przed rokiem). Wyniki finansowe brutto i netto odnotowane przez tę zbiorowość ukształtowały się na poziomie znacznie wyższym niż rok wcześniej (wzrost odpowiednio o 135,6% oraz o 148,8%).

Wartość **aktywów obrotowych** badanych przedsiębiorstw na koniec marca br. wyniosła 1225,8 mld zł i była o 11,2% wyższa niż przed rokiem. Wzrosła wartość inwestycji krótkoterminowych (o 19,4%), należności krótkoterminowych (o 8,2%) oraz zapasów (o 7,9%). Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe zwiększyły się o 10,1%. W rzeczowej strukturze aktywów obrotowych obniżył się udział należności krótkoterminowych (z 41,9% do 40,8%), zapasów (z 28,1% do 27,2%) oraz krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych (z 3,5% do 3,4%), natomiast zwiększył się udział inwestycji krótkoterminowych (z 26,6% do 28,5%). W strukturze zapasów ogółem obniżył się udział towarów (z 38,5% do 36,7%) oraz produktów gotowych (z 15,5% do 14,7%), a zwiększył się udział materiałów (z 29,5% do 31,4%) oraz półproduktów i produktów w toku (z 14,5% do 14,6%).

Aktywa obrotowe finansowane były głównie zobowiązaniami krótkoterminowymi, których udział w pokryciu finansowym aktywów stanowił 66,4% (wobec 68,3% przed rokiem).

W porównaniu z I kwartałem ub. roku nie odnotowano istotnych zmian w zakresie sprawności działania przedsiębiorstw. Cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług skrócił się z 45 do 43 dni. Cykl spłaty zobowiązań z tytułu dostaw i usług uległ skróceniu z 44 do 43 dni. Cykl rotacji zapasów nie zmienił się i wyniósł 36 dni.

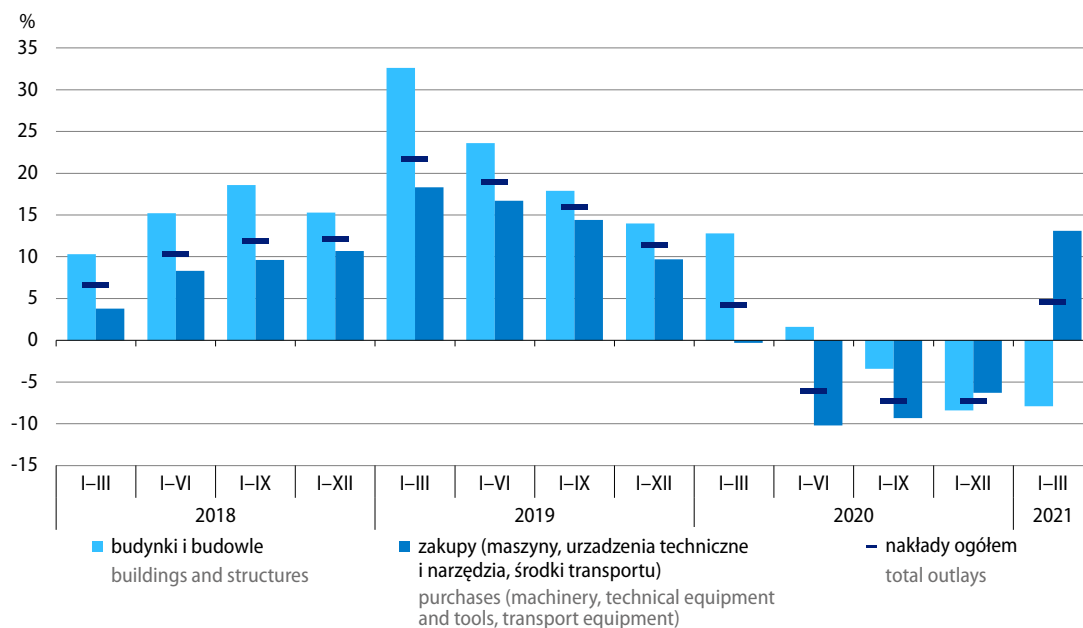
Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) na koniec marca br. wyniosły 1332,9 mld zł i były o 10,4% wyższe niż przed rokiem. Zobowiązania długoterminowe stanowiły 38,9% zobowiązań ogółem (wobec 37,6% rok wcześniej).

Wartość **zobowiązań krótkoterminowych** badanych przedsiębiorstw ukształtowała się na poziomie 813,8 mld zł i była o 8,1% wyższa niż na koniec marca ub. roku. Najbardziej zwiększyły się zobowiązania z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń (o 25,3%). Notowano również znaczny wzrost pozostałych zobowiązań krótkoterminowych (o 11,9%), zobowiązań z tytułu wynagrodzeń (o 9,6%), zobowiązań z tytułu dostaw i usług, zobowiązań z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (po 7,9%) oraz zobowiązań z tytułu zaliczek otrzymanych na poczet dostaw (o 6,5%). Nieznacznie wzrosły zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (o 0,4%). Rozliczenia międzyokresowe zwiększyły się o 8,4%.

Zobowiązania długoterminowe badanych przedsiębiorstw na koniec marca br. wyniosły 519,1 mld zł i były o 14,2% wyższe niż przed rokiem. Odnotowano wzrost zobowiązań z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (o 134,2%) oraz zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek (o 2,2%). Pozostałe zobowiązania długoterminowe zmniejszyły się (o 13,0%).

Wykres 29. Nakłady inwestycyjne przedsiębiorstw (ceny stałe)
wzrost/spadek w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego

Chart 29. Investment outlays of enterprises (constant prices)
 increase/decrease compared to the corresponding period of previous year

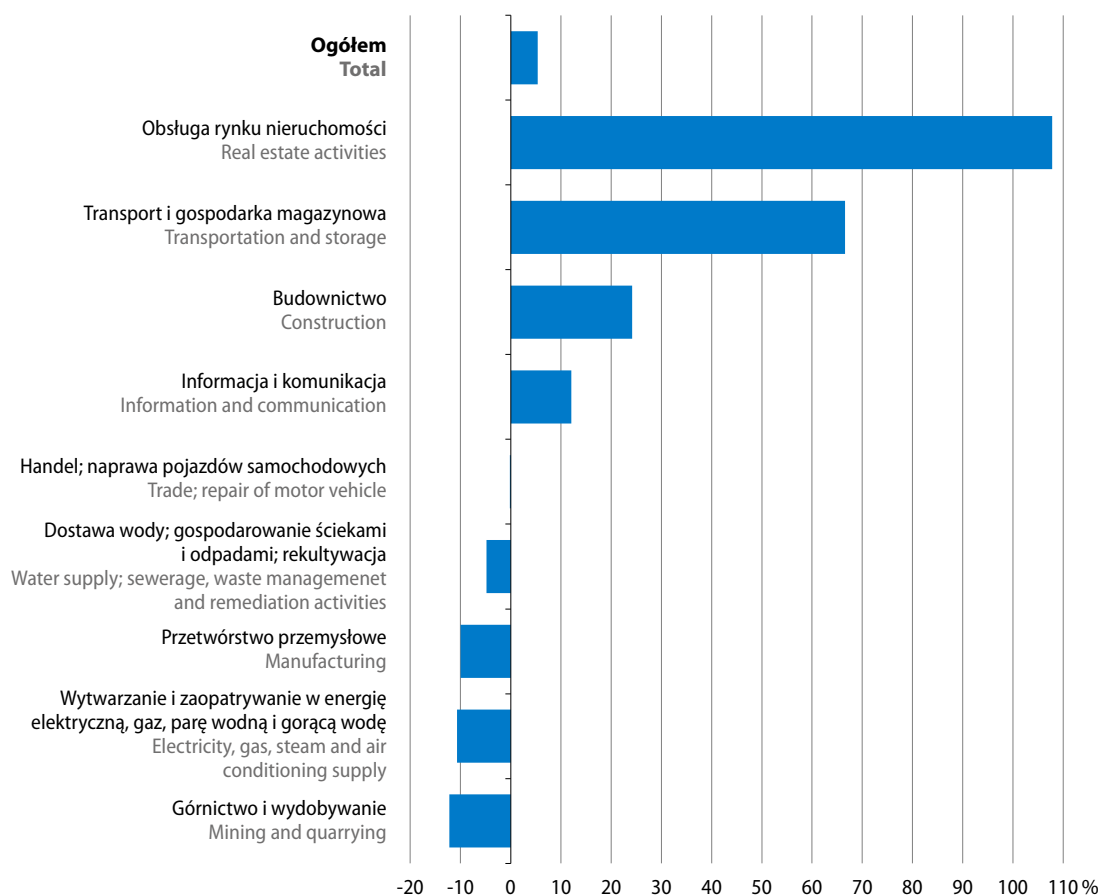


Nakłady inwestycyjne badanych przedsiębiorstw w I kwartale br. wyniosły 31,2 mld zł i były (w cenach stałych) o 4,6% wyższe niż przed rokiem (w I kwartale ub. roku odnotowano wzrost o 4,3%). Zwiększyły się nakłady na zakupy (o 13,1%, w tym nakłady na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia wzrosły o 8,0%, a nakłady na środki transportu o 30,6%). Zmniejszyły się natomiast nakłady na budynki i budowle (o 7,9% wobec wzrostu przed rokiem o 12,8%).

Największy wzrost nakładów inwestycyjnych (w cenach bieżących) wystąpił m.in. w działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości (o 107,8% wobec wzrostu przed rokiem o 25,4%), transporcie i gospodarce magazynowej (o 66,6% wobec spadku o 0,5%) oraz w administrowaniu i działalności wspierającej (o 37,0% wobec spadku o 13,8%). Zmniejszyły się nakłady inwestycyjne m.in. w górnictwie i wydobywaniu (o 12,2% wobec wzrostu przed rokiem o 11,5%), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 10,7% wobec spadku o 4,9%) oraz w przetwórstwie przemysłowym (o 10,0% wobec wzrostu o 14,1%).

Wykres 30. Nakłady inwestycyjne ogółem w wybranych sekcjach PKD w okresie styczeń–marzec 2021 r. (ceny bieżące) wzrost/spadek w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego

Chart 30. Total investment outlays in selected sections of PKD in the period of January–March 2021 (current prices) increase/decrease compared to the corresponding period of previous year



Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 28. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 29. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 30. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 31. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 32. AKTYWA OBROTOWE ORAZ ZOBOWIĄZANIA KRÓTKO- I DŁUGOTERMINOWE PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 33. AKTYWA OBROTOWE I ZOBOWIĄZANIA PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI

TABL. 43. NAKŁADY INWESTYCYJNE

Sytuacja społeczno-gospodarcza w Unii Europejskiej i w wybranych krajach

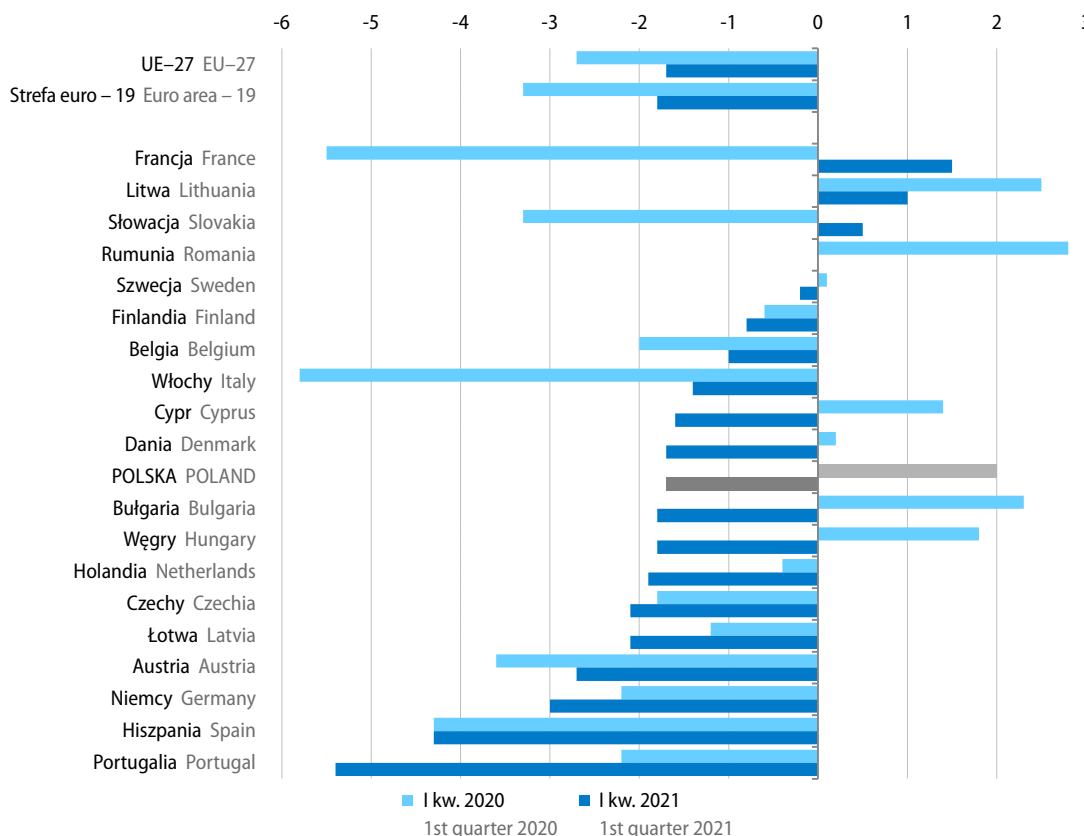
Socio-economic situation in the European Union and in selected countries

U w a g a. Wszystkie dane dla Unii Europejskiej ogółem dotyczą 27 krajów członkowskich (bez Wielkiej Brytanii).

Według najnowszych prognoz Komisji Europejskiej¹ **produkt krajowy brutto** w Unii Europejskiej ogółem w 2021 r. zwiększy się skali roku o 4,2% (wobec spadku o 6,1% w 2020 r.). We wszystkich krajach członkowskich prognozowany jest wzrost gospodarczy, w tym największy w Hiszpanii (o 5,9%), we Francji (o 5,7%), w Rumunii (o 5,1%) oraz w Chorwacji i na Węgrzech (po 5,0%); przed rokiem notowano spadek produktu krajowego brutto w tych krajach w granicach 10,8%–3,9%. Znaczny wzrost produktu krajowego brutto przewiduje się także w Słowenii (o 4,9%), na Słowacji (o 4,8%) oraz w Irlandii i na Malcie (po 4,6%). W Polsce wzrost produktu krajowego brutto ma wynieść 4,0% (wobec spadku o 2,7% w 2020 r.).

Wykres 31. Produkt krajowy brutto (zmiana w %, r/r, wyrównany sezonowo oraz dniami roboczymi)

Chart 31. Gross domestic product (change in %, y/y, seasonally and working days adjusted)



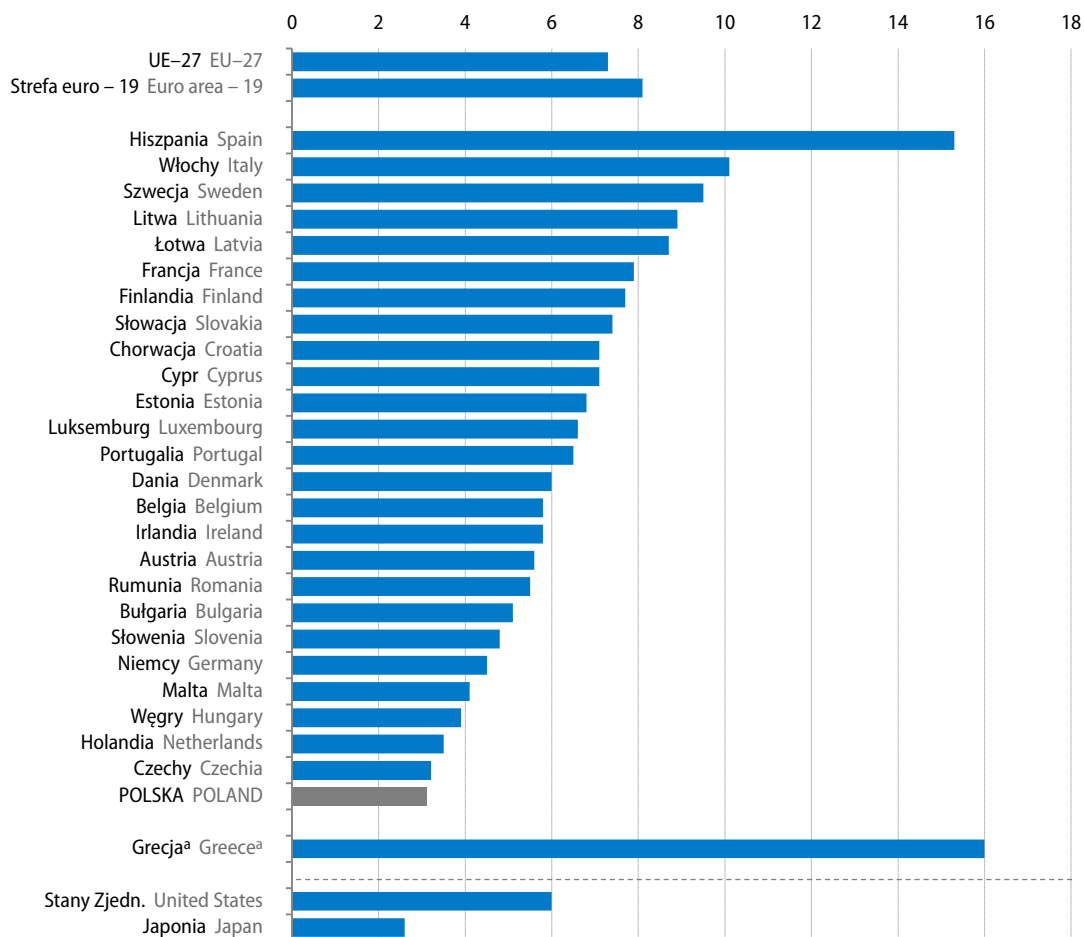
Źródło: Eurostat (namq_10_gdp, Euro indicators).
Source: Eurostat (namq_10_gdp, Euro indicators).

1 European Economic Forecast. Spring 2021.

W I kwartale br. **produkt krajowy brutto**² w Unii Europejskiej ogółem obniżył się w skali roku o 1,7% (wobec spadku o 4,6% w poprzednim kwartale i o 2,7% w I kwartale ub. roku). Wśród krajów członkowskich produkt krajowy brutto najbardziej zmniejszył się w Portugalii (o 5,4%), Hiszpanii (o 4,3%) oraz Niemczech (o 3,0%). Relatywnie głęboki spadek obserwowano również w Austrii (o 2,7%) oraz w Czechach i na Łotwie (po 2,1%). W Polsce produkt krajowy brutto obniżył się w skali roku o 1,7% (wobec spadku o 2,7% w poprzednim kwartale i wzrostu o 2,0% rok wcześniej). Wzrost gospodarczy odnotowano natomiast w trzech krajach członkowskich: we Francji (o 1,5%), na Litwie (o 1,0%) i na Słowacji (o 0,5%).

Wykres 32. Zharmonizowana stopa bezrobocia w marcu 2021 r. (w %, wyrównana sezonowo)

Chart 32. Harmonised unemployment rate in March 2021 (in %, seasonally adjusted)



a Dane za IV kwartał 2020 r.

a Data for the 4th quarter of 2020.

Źródło: Eurostat ([une_rt_m](#), [une_rt_q](#)).

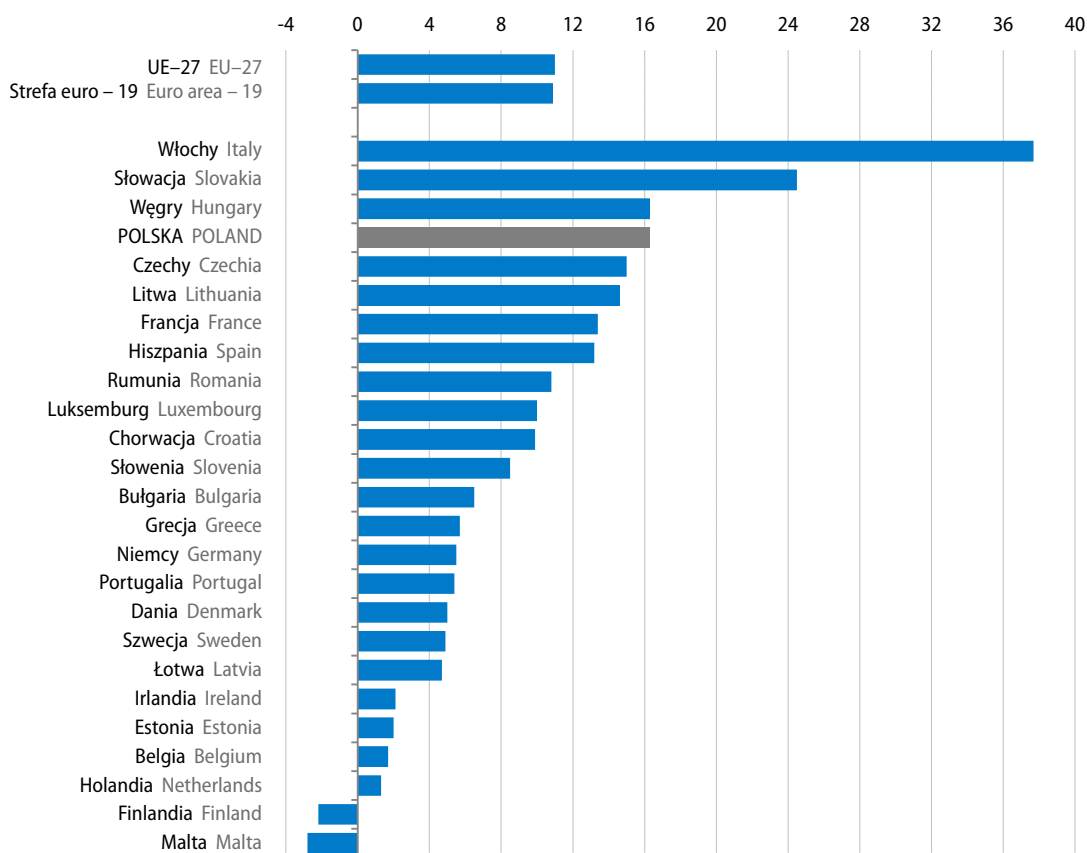
Source: Eurostat ([une_rt_m](#), [une_rt_q](#)).

² Dane wyrównane sezonowo i dniami roboczymi; brak danych za I kwartał br. dla Chorwacji, Estonii, Grecji, Irlandii, Luksemburgu, Malty i Słowenii, przy czym wartość dla UE ogółem uwzględnia szacunki dla tych krajów.

Zharmonizowana stopa bezrobocia³ w Unii Europejskiej ogółem w marcu br. wyniosła 7,3%, tj. o 0,1 p.proc. mniej niż przed miesiącem, ale o 0,9 p.proc. więcej niż rok wcześniej. Najwyższym poziomem bezrobocia, podobnie jak w poprzednich miesiącach, charakteryzowały się Grecja (15,8%⁴) oraz Hiszpania (15,3%). Wskaźniki bezrobocia wyższe niż przeciętnie w UE obserwowano we Włoszech (10,1%), w Szwecji (9,5%), na Litwie (8,9%), Łotwie (8,7%), a także we Francji, w Finlandii oraz na Słowacji (w granicach 7,9%–7,4%). Najniższą stopę bezrobocia nadal notowano w Polsce (3,1%), Czechach (3,2%), Holandii (3,5%) oraz na Węgrzech (3,9%). W skali miesiąca wskaźnik bezrobocia obniżył się w czternastu krajach (w tym najbardziej na Litwie – o 0,7 p.proc. oraz na Węgrzech – o 0,6 p.proc.), wzrósł w pięciu (w Szwecji, na Cyprze, w Belgii, Irlandii oraz na Słowacji – w granicach 0,5–0,1 p.proc.), a w siedmiu (w tym w Polsce) nie uległ zmianie. W porównaniu z sytuacją sprzed roku stopa bezrobocia wzrosła we wszystkich krajach członkowskich, w tym najbardziej w Szwecji (o 2,9 p.proc.) oraz we Włoszech (o 2,6 p.proc.). W Polsce stopa bezrobocia zwiększyła się nieznacznie (o 0,1 p.proc.). W Stanach Zjednoczonych w marcu br. wskaźnik bezrobocia wyniósł 6,0%, tj. obniżył się o 0,2 p.proc. w skali miesiąca, a w skali roku wzrósł o 1,6 p.proc. W Japonii stopa bezrobocia ukształtowała się na poziomie 2,6%, tj. była niższa niż w lutym br. (o 0,3 p.proc.) oraz nieco wyższa niż w marcu ub. roku (o 0,1 p.proc.).

Wykres 33. Produkcja przemysłowa w marcu 2021 r. (zmiana w %, r/r, wyrównana dniami roboczymi)

Chart 33. Industrial production in March 2021 (change in %, y/y, adjusted by working days)



Źródło: Eurostat ([sts_inpr_m](#)).
Source: Eurostat ([sts_inpr_m](#)).

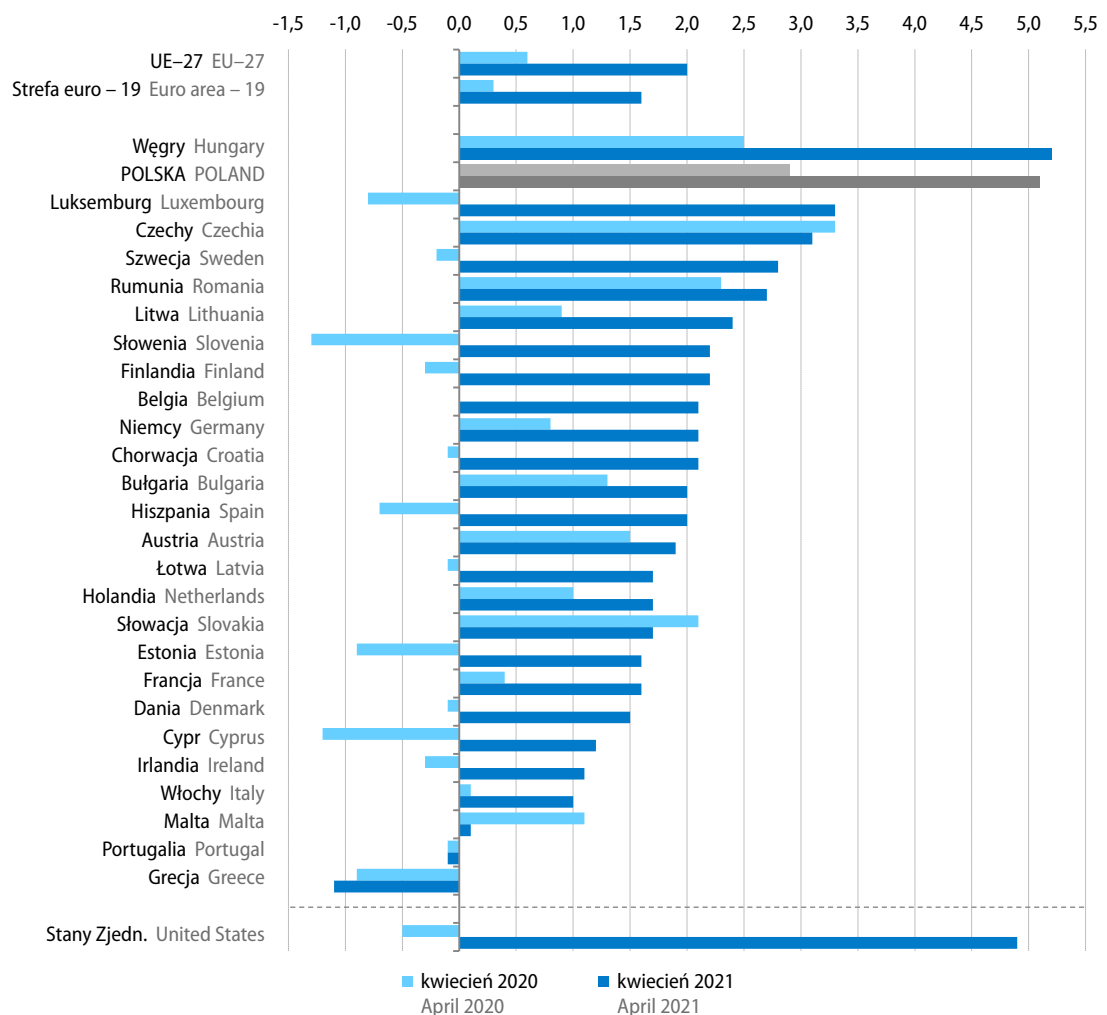
³ Dane wyrównane sezonowo; brak danych za marzec br. dla Grecji, przy czym wartość dla UE ogółem uwzględnia szacunki dla tego kraju.

⁴ Dane za grudzień 2020 r.

Po nieznacznym spadku w poprzednim miesiącu, w marcu br. **produkcja przemysłowa**⁵ w Unii Europejskiej ogółem ukształtowała się na poziomie wyższym niż rok wcześniej (o 11,0% wobec spadku o 12,0% w marcu ub. roku). Produkcja przemysłowa wzrosła w większości krajów członkowskich (przeważnie po znacznych spadkach rok wcześniej), w tym w największym stopniu we Włoszech (o 37,7%) oraz na Słowacji (o 24,5%). Wzrost produkcji wyższy niż przeciętnie w UE notowano również na Węgrzech i w Polsce (po 16,3%), w Czechach (15,0%), na Litwie (14,6%), we Francji (13,4%) oraz w Hiszpanii (13,2%). Produkcja zwiększyła się ponadto m.in. w Rumunii, Luksemburgu, Chorwacji, Słowenii, Bułgarii, Grecji, Portugalii i Danii (w granicach 10,8%–5,0%). Spadek produkcji w skali roku notowano natomiast na Malcie (o 2,8%) oraz w Finlandii (o 2,2%).

Wykres 34. Zharmonizowany wskaźnik cen konsumpcyjnych (HICP) (zmiana w %, r/r)

Chart 34. Harmonised index of consumer prices (HICP) (change in %, y/y)



Źródło: Eurostat ([prc_hicp_manr](#)).
Source: Eurostat ([prc_hicp_manr](#)).

⁵ Dane wyrównane dniami roboczymi; brak danych za marzec br. dla Austrii i Cypru, przy czym wartość dla UE ogółem uwzględnia szacunki dla tych krajów.

Ceny towarów i usług konsumpcyjnych (HICP⁶) w Unii Europejskiej w kwietniu br. były o 2,0% wyższe niż przed rokiem (to najwyższy wzrost cen od ponad dwóch lat). Ceny konsumpcyjne wzrosły w większości krajów członkowskich, z wyjątkiem Grecji i Portugalii, gdzie odnotowano ich spadek odpowiednio o 1,1% oraz o 0,1%. Największy wzrost cen notowano na Węgrzech (o 5,2%) oraz w Polsce (o 5,1%). Tempo wzrostu cen w Polsce było najszybsze od blisko dziesięciu lat, w tym ceny żywności i napojów bezalkoholowych były o 1,2% wyższe niż przed rokiem, w zakresie użytkowania mieszkania i nośników energii – o 5,4%; związane z transportem – o 10,6%, w zakresie rekreacji i kultury – o 4,6%, natomiast związane ze zdrowiem – o 3,8%. W znacznym stopniu i szybciej niż w poprzednich miesiącach wzrosły ceny konsumpcyjne w Luksemburgu, Czechach, Szwecji i Rumunii (w granicach 3,3%–2,7%). Najmniejszy wzrost cen notowano na Malcie (o 0,1%). Wśród największych gospodarek UE w Niemczech ceny towarów i usług konsumpcyjnych były wyższe niż w kwietniu ub. roku o 2,1%, w Hiszpanii – o 2,0%, we Francji – o 1,6%, a we Włoszech – o 1,0%.

W I kwartale br. **obroty towarowe handlu zagranicznego** (wyrażone w euro) w większości krajów członkowskich były wyższe niż przed rokiem. Wartość **eksportu** najbardziej zwiększyła się na Słowacji (o 13,9%) oraz w Estonii (o 13,0%). Relatywnie duży wzrost wartości towarów wysyłanych za granicę dotyczył również Grecji, Łotwy, Polski i Czech (w granicach 9,6%–8,7%). Spadek eksportu wystąpił w czterech krajach członkowskich: na Cyprze (o 27,5%), w Irlandii (o 8,8%), na Malcie (o 1,5%) oraz we Francji (o 0,9%). Najwyższy wzrost po stronie **importu**, w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku, notowano w Estonii (o 14,1%), Danii (o 9,7%) oraz Bułgarii (o 9,3%). Wyższa niż przed rokiem była również wartość towarów sprowadzonych m.in. do Rumunii (o 7,3%) i Szwecji (o 7,2%). Spadek importu obserwowano w sześciu krajach członkowskich, w tym najgłębszy na Malcie (o 21,5%). Niższy niż rok wcześniej był ponadto import na Cyprze, w Portugalii, Irlandii, Hiszpanii i Belgii (w granicach 5,5%–0,8%). W I kwartale br. odnotowano ujemne **saldo wymiany handlowej** w piętnastu państwach członkowskich. Podobnie jak w poprzednich okresach, największy deficyt salda obrotów towarowych wystąpił we Francji, gdzie wyniósł minus 23,3 mld EUR i był głębszy niż rok wcześniej o 4,6 mld EUR. Podobnie jak przed rokiem, najwyższym dodatnim bilansem handlowym charakteryzowały się Niemcy (54,2 mld EUR wobec 52,3 mld EUR w analogicznym okresie poprzedniego roku), gdzie zarówno eksport, jak i import zwiększył się w skali roku (odpowiednio o 2,7% do 334,1 mld EUR oraz o 2,5% do 279,9 mld EUR). W Polsce w okresie trzech pierwszych miesięcy br. eksport wzrósł w skali roku o 9,0% do 65,7 mld EUR, import natomiast zwiększył się o 6,8% do 63,3 mld EUR. Wymiana ogółem zamknęła się dodatnim saldem, ponad dwukrotnie wyższym niż przed rokiem (2,4 mld EUR wobec 1,0 mld EUR).

6 Zharmonizowany wskaźnik cen konsumpcyjnych (Harmonised Index of Consumer Prices).

Tablice

Tables

Tablica 27. Wybrane wskaźniki sytuacji społeczno-gospodarczej kraju
Table 27. Selected indicators regarding the socio-economic situation of the country

Wyszczególnienie a – 2020 b – 2021		I	II	III	IV	V	VI
Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw ¹ w tys.	a	6441	6446	6412	6259	6174	6186
	b	6314	6334	6330	6317		
Bezrobotni zarejestrowani (stan w końcu okresu) w tys. osób	a	922	920	909	966	1012	1027
	b	1090	1100	1078	1054		
Stopa bezrobocia (stan w końcu okresu) w %	a	5,5	5,5	5,4	5,8	6,0	6,1
	b	6,5	6,5	6,4	6,3		
Przeciętne miesięczne wynagrodzenie nominalne brutto w sektorze przedsiębiorstw ¹ :							
w złotych	a	5282,80	5330,48	5489,21	5285,01	5119,94	5286,00
	b	5536,80	5568,82	5929,05	5805,72		
poprzedni miesiąc=100	a	94,3	100,9	103,0	96,3	96,9	103,2
	b	92,7	100,6	106,5	97,9		
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	107,1	107,7	106,3	101,9	101,2	103,6
	b	104,8	104,5	108,0	109,9		
Przeciętne miesięczne wynagrodzenie realne brutto w sektorze przedsiębiorstw ¹ – analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100							
	a	102,8	103,0	101,8	98,7	98,5	100,6
	b	102,2	102,1	104,7	105,2		
Przeciętna miesięczna emerytura i renta realna brutto:							
z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych							
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	100,2	99,9	100,5	101,2	100,6	101,5
	b	105,5	104,5	103,2	102,4		
rolników indywidualnych							
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	101,1	101,0	101,5	102,1	102,9	102,2
	b	103,1	103,1	100,4	99,5		
Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych:							
poprzedni miesiąc=100	a	100,9	100,7	100,2	99,9	99,8	100,6
	b	101,3	100,5	101,0	100,8		
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	104,3	104,7	104,6	103,4	102,9	103,3
	b	102,6	102,4	103,2	104,3		
grudzień poprzedniego roku=100	a	100,9	101,6	101,8	101,7	101,5	102,1
	b	101,3	101,8	102,8	103,6		
Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu:							
poprzedni miesiąc=100	a	100,1	99,8	99,6	99,4	99,8	100,4
	b	101,0	101,0	101,6	100,5		
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	100,9	100,2	99,7	98,6	98,3	99,2
	b	101,0	102,2	104,2	105,3		
Wskaźniki cen produkcji budowlano-montażowej:							
poprzedni miesiąc=100	a	100,3	100,3	100,2	100,2	100,2	100,2
	b	100,3	100,2	100,4	100,5		
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	103,0	103,1	103,0	102,8	102,6	102,5
	b	102,4	102,4	102,6	102,9		

1 Dane dotyczą podmiotów gospodarczych, w których liczba pracujących przekracza 9 osób; w przeliczeniu na etaty.

1 Data concern economic entities employing more than 9 persons; in full-time equivalents.

VII	VIII	IX	X	XI	XII	Specification a – 2020 b – 2021
6252	6295	6312	6318	6319	6329	a Average paid employment in enterprise sector ¹ in thousands
						b
1030	1028	1024	1018	1026	1046	a Registered unemployed persons (end of period) in thousand persons
						b
6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,2	a Registered unemployment rate (end of period) in %
						b
						Average monthly nominal gross wages and salaries in enterprise sector ¹ :
5381,65	5337,65	5371,56	5458,88	5484,07	5973,75	a in PLN
						b
101,8	99,2	100,6	101,6	100,5	108,9	a previous month=100
						b
103,8	104,1	105,6	104,7	104,9	106,6	a corresponding month of previous year=100
						b
100,9	101,3	102,4	101,7	101,9	104,2	a Average monthly real gross wages and salaries in enterprise sector ¹ – corresponding month of previous year=100
						b
						Average monthly real gross retirement pay and other pensions:
						from non-agricultural social security system
102,0	102,1	102,2	101,7	102,3	103,0	a corresponding month of previous year=100
						b
						of farmers
102,9	103,4	103,4	103,2	103,0	103,5	a corresponding month of previous year=100
						b
						Price indices of consumer goods and services:
99,8	99,9	100,2	100,1	100,1	100,1	a previous month=100
						b
103,0	102,9	103,2	103,1	103,0	102,4	a corresponding month of previous year=100
						b
101,9	101,8	102,0	102,2	102,2	102,4	a December of previous year=100
						b
						Price indices of sold production of industry:
100,3	99,6	100,3	100,5	100,0	100,3	a previous month=100
						b
99,4	98,7	98,6	99,6	99,8	100,1	a corresponding month of previous year=100
						b
						Price indices of construction and assembly production:
100,2	100,2	100,3	100,2	100,2	100,2	a previous month=100
						b
102,5	102,5	102,5	102,4	102,4	102,7	a corresponding month of previous year=100
						b

Tablica 27. Wybrane wskaźniki sytuacji społeczno-gospodarczej kraju (dok.)

Table 27. Selected indicators regarding the socio-economic situation of the country (cont.)

Wyszczególnienie a – 2020 b – 2021		I	II	III	IV	V	VI
Produkcja sprzedana przemysłu ¹ (ceny stałe ²):							
poprzedni miesiąc=100	a	104,5	102,2	102,2	74,5	110,3	113,9
	b	94,6	104,0	118,2	90,8		
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	101,1	104,8	97,5	75,4	83,1	100,5
	b	100,7	102,5	118,6	144,5		
Produkcja budowlano-montażowa ¹ (ceny stałe ²):							
poprzedni miesiąc=100	a	42,7	114,1	125,0	102,4	100,8	112,5
	b	37,1	105,5	134,2	109,9		
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	106,4	105,5	103,7	99,1	94,9	97,7
	b	89,9	83,1	89,2	95,8		
Mieszkania oddane do użytkowania (od początku roku)	a	18517	34044	49624	63982	80339	97345
	b	17131	33854	53302	72158		
Sprzedaż detaliczna towarów ¹ (ceny stałe ³):							
poprzedni miesiąc=100	a	79,4	100,4	96,8	87,7	114,9	108,4
	b	75,1	103,5	115,0	92,3		
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	103,5	107,3	91,1	77,1	92,3	98,7
	b	94,0	96,9	115,2	121,1		
Wynik budżetu państwa – od początku roku (w mln zł)	a	3426,7	-3312,0	-9354,5	-18882,9	-25881,7	-17118,4
	b	6645,3	875,9	-3414,3	9158,4		
Średnie kursy walut w zł – NBP:							
100 dolarów amerykańskich	a	382,87	392,01	401,26	418,56	415,69	394,53
	b	373,04	371,96	386,73	382,12		
100 euro	a	425,04	427,89	443,56	454,50	452,91	444,50
	b	454,35	449,88	460,07	456,58		
100 franków szwajcarskich	a	394,51	401,66	418,92	431,07	428,38	414,74
	b	420,90	414,42	415,73	413,66		
Handel zagraniczny ⁴ w mln zł:							
eksport	a	85696,0	87438,7	87576,3	64316,3	73276,7	86412,1
	b	90741,9	96564,2	111489,1	.		
import	a	84554,7	84234,4	87629,5	65236,6	67876,0	75643,3
	b	85810,4	93208,8	108921,7	.		
saldo	a	1141,3	3204,3	-53,2	-920,3	5400,8	10768,8
	b	4931,5	3355,4	2567,4	.		

1 Dane dotyczą podmiotów gospodarczych, w których liczba pracujących przekracza 9 osób. 2 Średnie ceny bieżące z 2015 r. 3 Ceny bieżące z okresu

1 Data concern economic entities employing more than 9 persons. 2 The average current prices from 2015. 3 The current prices from the period preceding

VII	VIII	IX	X	XI	XII	Specification a – 2020 b – 2021
						Sold production of industry ¹ (constant prices ²):
103,4	94,3	115,3	103,1	98,4	95,5	a previous month=100
						b
101,1	101,5	105,7	101,0	105,4	111,1	a corresponding month of previous year=100
						b
						Construction and assembly production ¹ (constant prices ²):
96,4	96,6	115,5	100,5	100,6	134,4	a previous month=100
						b
89,0	88,0	90,2	94,2	95,1	103,4	a corresponding month of previous year=100
						b
121151	137529	156954	177998	198558	221401	a Dwellings completed (from the beginning of year)
						b
						Retail sales of commodities ¹ (constant prices ³):
106,5	97,6	97,8	102,1	94,7	119,8	a previous month=100
						b
103,0	100,5	102,5	97,7	94,7	99,2	a corresponding month of previous year=100
						b
-16294,5	-13298,6	-13754,6	-12070,2	-13204,6	-85014,2	a State budget balance – from the beginning of year (in PLN millions)
						b
						Average exchange rates in PLN – National Bank of Poland:
389,43	371,90	379,26	386,05	380,35	367,78	a 100 USD
						b
445,28	440,21	447,40	454,11	450,23	447,66	a 100 EUR
						b
416,11	408,82	414,87	422,82	417,83	413,83	a 100 CHF
						b
						Foreign trade ⁴ in PLN millions:
88852,7	81221,4	98223,2	105735,7	104748,1	88436,4	a exports
						b
85539,5	76783,2	90868,5	97164,2	96139,4	86608,7	a imports
						b
3313,2	4438,2	7354,7	8571,5	8608,7	1827,7	a balance
						b

poprzedzającego okres badany. 4 Od stycznia 2020 r. – dane wstępne.
the surveyed period. 4 Since January 2020 – preliminary data.

Tablica 28. Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne – Unia Europejska
Table 28. Main macroeconomic indicators – European Union

Wyszczególnienie Specification	PKB GDP			Handel zagraniczny Foreign trade				Zharmonizowana stopa bezrobocia ^a Harmonised unemployment rate ^a		
	2020	IV kw. 2020 ^d 4th quarter 2020 ^d	I kw. 2021 ^d 1st quarter 2021 ^d	eksport	import	saldo				
				exports	imports	balance				
				zmiana w % w skali roku annual change in %			w mld EUR in EUR billions		w % in %	
			2021	2020		2021				
			I–III			III	II	III		
UE-27^e	-6,1	-4,6	-1,7	6,4	7,4	7,3
Strefa euro – 19	-6,6	-4,9	-1,8	7,1	8,2	8,1
Austria	-6,6	-5,9	-2,7	2,1	2,7	-1,1	-0,9	4,8	5,7	5,6
Belgia	-6,3	-4,9	-1,0	1,1	-0,8	6,7	4,8	4,9	5,7	5,8
Bułgaria	-4,2	-3,8	-1,8	7,4	9,3	-0,8	-0,6	4,4	5,5	5,1
Chorwacja	-8,0	-7,1	.	8,2	3,5	-2,4	-2,5	6,5	7,1	7,1
Cypr	-5,1	-4,5	-1,6	-27,5	-5,5	-1,4	-1,3	6,3	6,8	7,1
Czechy	-5,6	-4,8	-2,1	8,7	6,1	5,6	4,2	1,9	3,2	3,2
Dania	-2,7	-1,5	-1,7	2,7	9,7	1,8	3,2	4,9	6,0	6,0
Estonia	-2,9	-1,9	.	13,0	14,1	-0,4	-0,3	5,1	6,8	6,8
Finlandia	-2,8	-1,7	-0,8	3,3	0,2	-0,8	-1,3	6,9	7,9	7,7
Francja	-8,1	-4,8	1,5	-0,9	2,6	-23,3	-18,7	7,4	8,0	7,9
Grecja	-8,2	-7,9	.	9,6	2,0	-4,7	-5,2	15,9	.	.
Hiszpania	-10,8	-8,9	-4,3	4,1	-1,5	-3,9	-8,1	14,5	15,5	15,3
Holandia	-3,7	-3,0	-1,9	3,9	4,9	18,8	19,4	2,9	3,6	3,5
Irlandia	3,4	-0,2	.	-8,8	-2,5	18,0	21,3	5,0	5,7	5,8
Litwa	-0,9	-1,1	1,0	5,2	4,9	-0,3	-0,3	7,2	9,6	8,9
Luksemburg	-1,3	1,4	.	4,5	3,3	-1,6	-1,6	6,5	6,7	6,6
Łotwa	-3,6	-1,8	-2,1	9,0	3,4	-0,3	-0,4	7,4	8,7	8,7
Malta	-7,0	-6,2	.	-1,5	-21,5	-0,4	-0,7	3,9	4,2	4,1
Niemcy	-4,8	-3,3	-3,0	2,7	2,5	54,2	52,3	3,8	4,5	4,5
Polska	-2,7	-2,7	-1,7	9,0	6,8	2,4	1,0	3,0	3,1	3,1
Portugalia	-7,6	-6,1	-5,4	6,2	-5,3	-2,6	-4,6	6,3	6,8	6,5
Rumunia	-3,9	-2,0	0,0	3,5	7,3	-5,5	-4,5	4,5	5,7	5,5
Słowacja	-4,8	-2,3	0,5	13,9	5,2	1,0	-0,6	6,0	7,3	7,4
Słowenia	-5,5	-5,0	.	5,1	3,3	1,0	0,8	4,5	4,9	4,8
Szwecja	-2,8	-2,1	-0,2	3,1	7,2	1,5	2,8	6,6	9,0	9,5
Węgry	-5,0	-4,1	-1,8	6,4	4,3	2,1	1,4	3,4	4,5	3,9
Włochy	-8,9	-6,6	-1,4	4,6	5,8	11,5	12,2	7,5	10,2	10,1

a Dane wyrównane sezonowo. b Dane wyrównane dniami roboczymi. c Obejmuje sekcje: górnictwo i wydobywanie; przetwórstwo przemysłowe oraz e Bez Wielkiej Brytanii. f IV kw. 2019 r. g III kw. 2020 r. h IV kw. 2020 r. i I kw. 2020 r. k I kw. 2021 r.

U w a g a. Przeliczeń danych dotyczących handlu zagranicznego w oparciu o dane zawarte w bazie Eurostatu dokonano w Departamencie Opracowań Źródło: EUROSTAT – dane pobrano w dn. 20.05.2021 r.

a Data seasonally adjusted. b Data adjusted by working days. c Include sections: mining and quarrying; manufacturing and electricity, gas, steam and air h 4th quarter of 2020. i 1st quarter of 2020. k 1st quarter of 2021.

Note. Data concerning foreign trade were computed on the basis of data extracted from the Eurostat databases in the Statistical Products Department Source: EUROSTAT – data were extracted on 20.05.2021.

Zharmonizowany wskaźnik cen konsumpcyjnych Harmonised Index of Consumer Prices			Produkcja przemysłowa ^{bc} Industrial production ^{bc}			Produkcja w budownictwie ^b Production in construction ^b			Wyszczególnienie Specification
IV 2020	2021		III 2020	2021		III 2020	2021		
	III	IV		II	III		II	III	
zmiana w % w skali roku annual change in %									
0,6	1,7	2,0	-12,0	-1,4	11,0	-14,2	-5,1	14,9	EU-27^e
0,3	1,3	1,6	-13,3	-1,8	10,9	-16,6	-5,4	18,3	Euro area – 19
1,5	2,0	1,9	-10,2	2,1	.	-7,5	1,2	20,2	Austria
0,0	1,6	2,1	-3,1	1,4	1,7	-24,5	-11,0	36,3	Belgium
1,3	0,8	2,0	-7,2	-3,4	6,5	-13,9	-4,8	11,1	Bulgaria
-0,1	1,6	2,1	-4,9	5,0	9,9	-0,9	3,8	.	Croatia
-1,2	0,3	1,2	-10,8	-5,6	.	10,1 ^f	0,1 ^g	-2,2 ^h	Cyprus
3,3	2,3	3,1	-12,1	-2,6	15,0	2,5	-11,0	-3,1	Czechia
-0,1	0,9	1,5	-3,9	-0,9	5,0	-12,5	3,6	.	Denmark
-0,9	0,9	1,6	-10,0	-5,4	2,0	9,3 ^f	-12,1 ^g	-6,3 ^h	Estonia
-0,3	1,4	2,2	2,5	3,3	-2,2	4,4	-4,4	-4,0	Finland
0,4	1,4	1,6	-17,9	-6,4	13,4	-40,8	-3,6	46,3	France
-0,9	-2,0	-1,1	0,0	4,4	5,7	-9,2 ^f	-3,1 ^g	-0,9 ^h	Greece
-0,7	1,2	2,0	-14,4	-2,4	13,2	-15,1	-17,3	-13,2	Spain
1,0	1,9	1,7	-1,8	-3,7	1,3	2,9	-4,4	0,3	Netherlands
-0,3	0,1	1,1	26,0	41,4	2,1	6,6 ^f	-7,6 ^g	2,7 ^h	Ireland
0,9	1,6	2,4	-2,2	9,9	14,6	6,2 ^f	-5,9 ^g	3,4 ^h	Lithuania
-0,8	2,5	3,3	-19,7	-3,6	10,0	-31,4	-4,1	.	Luxembourg
-0,1	0,3	1,7	-3,5	2,8	4,7	14,8 ⁱ	2,0 ^h	-12,3 ^k	Latvia
1,1	0,1	0,1	6,8	-11,9	-2,8	27,0 ^f	9,6 ^g	5,7 ^h	Malta
0,8	2,0	2,1	-12,8	-6,6	5,5	3,9	-8,2	2,7	Germany
2,9	4,4	5,1	-4,8	4,0	16,3	1,6	-18,1	-12,6	Poland
-0,1	0,1	-0,1	-6,7	-1,8	5,4	-4,3	-5,0	2,8	Portugal
2,3	2,5	2,7	-13,6	-4,5	10,8	31,6	3,5	0,9	Romania
2,1	1,5	1,7	-19,6	1,0	24,5	-2,7	-24,3	-3,4	Slovakia
-1,3	0,1	2,2	-8,3	-0,7	8,5	-0,5	-9,3	1,1	Slovenia
-0,2	2,1	2,8	0,5	1,4	4,9	-0,2	2,7	-2,2	Sweden
2,5	3,9	5,2	-10,0	4,0	16,3	-2,3	-17,1	4,4	Hungary
0,1	0,6	1,0	-29,6	-0,8	37,7	-35,7	3,5	74,5	Italy

wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę. d Dane wyrównane sezonowo oraz dniami roboczymi. Statystycznych GUS.

conditioning supply. d Data seasonally adjusted and adjusted by working days. e Excluding United Kingdom. f 4th quarter of 2019. g 3rd quarter of 2020.

of Statistics Poland.