



Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2016–2020

Non-financial enterprises established in 2016–2020



Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2016–2020

Non-financial enterprises established in 2016–2020

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

pod kierunkiem

supervised by

Anety Płatek

Zespół autorski

Editorial team

Sebastian Pięta, Anna Piotrowska

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Beata Brzezińska, Paweł Luty

e-ISSN 2720-4014

Publikacja dostępna na stronie

Publication available on website

www.stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208

Informacje w sprawach sprzedaży publikacji GUS – tel. (22) 608 32 10, 608 38 10
Zam 48/2021

Przedmowa

Przedstawiamy Państwu kolejną edycję publikacji, w której prezentowane są informacje dotyczące efektów działania nowych przedsiębiorstw niefinansowych, w tym warunków ich powstania i rozwoju, w ciągu pierwszych pięciu lat ich funkcjonowania na rynku.

Dane przedstawione w niniejszym opracowaniu pochodzą m.in. z rocznego badania działalności gospodarczej przedsiębiorstw i obejmują zbiorowość przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2016–2020.

W rozdziale pierwszym publikacji zostały zaprezentowane informacje dotyczące całej zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących działalność nie dłużej niż pięć lat. Drugi rozdział zawiera dane opisujące poszczególne populacje przedsiębiorstw niefinansowych jedno-, dwu-, trzy-, cztero- i pięcioletnich. Dane zostały zaprezentowane nie tylko według lat prowadzenia działalności, ale również według przeważającego rodzaju działalności, formy prawnej, zatrudnienia i siedziby przedsiębiorstwa. Zaprezentowano m.in. informacje o liczbie przedsiębiorstw, wskaźnikach przeżycia, obszarze prowadzonej działalności, napotkanych trudnościach i sytuacji finansowej. W rozdziale na temat przedsiębiorstw dwuletnich (tj. powstałych w 2019 roku) zamieszczono również dane dotyczące czynników przedsiębiorczości oraz perspektyw dalszego rozwoju.

Zachęcamy Państwa do korzystania z pełnego zakresu danych udostępnionych w postaci elektronicznych tablic na stronie internetowej <https://stat.gov.pl/publikacje/>, które stanowią integralną część niniejszej publikacji.

Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie dotyczące tematyki i struktury opracowania, co pozwoli na wzbogacenie zawartości i lepsze dostosowanie kolejnych edycji publikacji do potrzeb odbiorców.

Zastępca Dyrektora
Departamentu Przedsiębiorstw



Aneta Płatek

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

Preface

We would like to present you next edition of the publication which contains information on the effects of economic activity of newly-born non-financial enterprises including conditions of creation and development, within first five years of their activity on the market.

A source of data presented in the publication, among others, is annual economic activity survey of enterprises. Data include a set of non-financial enterprises established in 2016–2020.

The first chapter of the publication presents information on the entire population of non-financial enterprises operating no longer than five years. The second chapter contains data describing individual populations of one-, two-, three-, four- and five-years non-financial enterprises. The data has been presented not only by years of conducting activity, but also by the predominant kind of activity, legal form, paid employment and a location of enterprise. There has been presented, among others, information about number of enterprises, survival rates, area of conducting activity, encountered difficulties and financial situation. In the chapter about two-years enterprises (i.e. enterprises established in 2019) there are also data about entrepreneurship factors and development perspectives of enterprises.

We encourage you to use the full range of data available in the form of electronic tables on the website <https://stat.gov.pl/en/publications/> constituting an integral part of this publication.

We will be grateful for all comments and suggestions related to the subject and structure of the publication, which will allow us to enrich the content and better adapt subsequent editions of the publication to the needs of readers.

Deputy Director
of Enterprises Department



Aneta Płatek

President
Statistics Poland



Dominik Rozkrut, Ph.D.

Warsaw, December 2021

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
Preface	4
Spis tablic	6
List of tables	6
Spis map	6
List of maps	6
Spis wykresów	7
List of charts	7
Objaśnienia znaków umownych i ważniejsze skróty	11
Symbols and main abbreviations	11
Synteza	12
Executive summary	13
Rozdział 1. Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2016–2020	14
Chapter 1. Enterprises established in 2016–2020	14
Rozdział 2. Warunki powstania, działania i perspektywy rozwojowe przedsiębiorstw powstałych w latach 2016–2020	23
Chapter 2. Conditions of creation, operations and development perspectives of enterprises established in 2016–2020.....	23
2.1. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2020 roku	24
2.1. Non-financial enterprises established in 2020	24
2.2. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2019 roku	30
2.2. Non-financial enterprises established in 2019	30
2.3. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2018 roku	43
2.3. Non-financial enterprises established in 2018	43
2.4. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2017 roku	52
2.4. Non-financial enterprises established in 2017	52
2.5. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2016 roku	62
2.5. Non-financial enterprises established in 2016	62
Uwagi metodologiczne	73
Methodological notes	77
1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania	73
1. Scope and content of the survey	77
2. Objasnienia podstawowych pojęć	74
2. Basic definitions	78

Spis tablic

List of tables

Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021.....	15
Table 1. Number of enterprises established in 2016–2020 active until 2021	15
Tablica 2. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021 roku	16
Table 2. Number of persons employed in enterprises established in 2016–2020 active until 2021	16
Tablica 3. Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021 roku	19
Table 3. Total revenues in enterprises established in 2016–2020 active until 2021	19
Tablica 4. Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021 roku	20
Table 4. Total costs in enterprises established in 2016–2020 active until 2021	20
Tablica 5. Zysk brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021 roku	21
Table 5. Gross profit in enterprises established in 2016–2020 active until 2021	21
Tablica 6. Wskaźniki przeżycia przedsiębiorstw powstałych w latach 2016–2020	23
Table 6. Survival rates of enterprises established in 2016–2020	23

Spis map

List of maps

Mapa 1. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2021 roku	26
Map 1. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2020 active until 2021	26
Mapa 2. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku	32
Map 2. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2019 active until 2021	32
Mapa 3. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku	45
Map 3. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2018 active until 2021	45
Mapa 4. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku	55
Map 4. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2017 active until 2021	55
Mapa 5. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku	65
Map 5. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2016 active until 2021	65

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1. Podstawowe dane o nowych przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2021 roku	12
Chart 1. Basic data on newly-born non-financial enterprises active until 2021	13
Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw aktywnych do 2021 roku	15
Chart 2. Structure of enterprises active until 2021	15
Wykres 3. Struktura liczby pracujących w przedsiębiorstwach aktywnych do 2021 roku	16
Chart 3. Structure of number of persons employed in enterprises active until 2021	16
Wykres 4. Struktura przeciętnego zatrudnienia w przedsiębiorstwach aktywnych do 2021 roku	17
Chart 4. Structure of average paid employment in enterprises active until 2021	17
Wykres 5. Struktura wynagrodzeń brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2021 roku	18
Chart 5. Structure of gross wages and salaries in enterprises active until 2021	18
Wykres 6. Struktura przychodów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2021 roku	18
Chart 6. Structure of total revenues in enterprises active until 2021	18
Wykres 7. Struktura kosztów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2021 roku	20
Chart 7. Structure of total costs in enterprises active until 2021	20
Wykres 8. Struktura zysku brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2021 roku	21
Chart 8. Structure of gross profit in enterprises active until 2021	21
Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2021 roku	24
Chart 9. Number of enterprises established in 2020 active until 2021	24
Wykres 10. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2021 roku	25
Chart 10. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2020 active until 2021	25
Wykres 11. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2021 roku	27
Chart 11. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2020 active until 2021	27
Wykres 12. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2021 roku	28
Chart 12. Total revenues and total costs in enterprises established in 2020 active until 2021	28
Wykres 13. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2021 roku	29
Chart 13. Gross financial result in enterprises established in 2020 active until 2021	29
Wykres 14. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku	30
Chart 14. Number of enterprises established in 2019 active until 2021	30
Wykres 15. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku	31
Chart 15. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2019 active until 2021	31
Wykres 16. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku	33
Chart 16. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2019 active until 2021	33

Wykres 17. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku	34
Chart 17. Total revenues and total costs in enterprises established in 2019 active until 2021	34
Wykres 18. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku	35
Chart 18. Gross financial result in enterprises established in 2019 active until 2021	35
Wykres 19. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku według płci przedsiębiorcy	36
Chart 19. Structure of enterprises established in 2019 active until 2021 by sex of entrepreneur	36
Wykres 20. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku według wieku przedsiębiorcy	36
Chart 20. Structure of enterprises established in 2019 active until 2021 by age of entrepreneur	36
Wykres 21. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku według wykształcenia przedsiębiorcy	37
Chart 21. Structure of enterprises established in 2019 active until 2021 by entrepreneur level of education	37
Wykres 22. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku według charakteru poprzedniej pracy przedsiębiorcy	38
Chart 22. Structure of enterprises established in 2019 active until 2021 by type of entrepreneur previous job	38
Wykres 23. Struktura źródeł finansowania podejmowanej działalności przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku	38
Chart 23. Structure of sources of financing undertaking activity of enterprises established in 2019 active until 2021	38
Wykres 24. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku według zasięgu prowadzonej działalności	39
Chart 24. Structure of enterprises established in 2019 active until 2021 by range of conducted activity	39
Wykres 25. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku według rodzaju napotkanych trudności	40
Chart 25. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2021 by kind of encountered difficulties	40
Wykres 26. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku zgłaszających trudności popytowe	40
Chart 26. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2021 reported demand difficulties	40
Wykres 27. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku zgłaszających trudności podażowe	41
Chart 27. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2021 reported supply difficulties	41
Wykres 28. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku według planowanych zmian	42
Chart 28. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2021 by planned changes	42
Wykres 29. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku	43
Chart 29. Number of enterprises established in 2018 active until 2021	43
Wykres 30. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku	44
Chart 30. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2018 active until 2021	44

Wykres 31. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku	46
Chart 31. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2018 active until 2021	46
Wykres 32. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku	47
Chart 32. Total revenues and total costs in enterprises established in 2018 active until 2021	47
Wykres 33. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku	48
Chart 33. Gross financial result in enterprises established in 2018 active until 2021	48
Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku według zasięgu prowadzonej działalności	49
Chart 34. Structure of enterprises established in 2018 active until 2021 by range of conducted activity	49
Wykres 35. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku według rodzaju napotkanych trudności	49
Chart 35. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2021 by kind of encountered difficulties	49
Wykres 36. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku zgłaszających trudności popytowe	50
Chart 36. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2021 reported demand difficulties	50
Wykres 37. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku zgłaszających trudności podażowe	51
Chart 37. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2021 reported supply difficulties	51
Wykres 38. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku według planowanych zmian	52
Chart 38. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2021 by planned changes	52
Wykres 39. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku	53
Chart 39. Number of enterprises established in 2017 active until 2021	53
Wykres 40. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku	54
Chart 40. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2017 active until 2021	54
Wykres 41. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku	56
Chart 41. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2017 active until 2021	56
Wykres 42. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku	57
Chart 42. Total revenues and total costs in enterprises established in 2017 active until 2021	57
Wykres 43. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku	58
Chart 43. Gross financial result in enterprises established in 2017 active until 2021	58
Wykres 44. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku według zasięgu prowadzonej działalności	59
Chart 44. Structure of enterprises established in 2017 active until 2021 by range of conducted activity	59
Wykres 45. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku według rodzaju napotkanych trudności	60
Chart 45. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2021 by kind of encountered difficulties	60

Wykres 46. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku zgłaszających trudności popytowe	60
Chart 46. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2021 reported demand difficulties	60
Wykres 47. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku zgłaszających trudności podażowe	61
Chart 47. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2021 reported supply difficulties	61
Wykres 48. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku według planowanych zmian	62
Chart 48. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2021 by planned changes	62
Wykres 49. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku	63
Chart 49. Number of enterprises established in 2016 active until 2021	63
Wykres 50. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku	64
Chart 50. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2016 active until 2021	64
Wykres 51. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku	66
Chart 51. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2016 active until 2021	66
Wykres 52. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku	67
Chart 52. Total revenues and total costs in enterprises established in 2016 active until 2021	67
Wykres 53. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku	68
Chart 53. Gross financial result in enterprises established in 2016 active until 2021	68
Wykres 54. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku według zasięgu prowadzonej działalności	69
Chart 54. Structure of enterprises established in 2016 active until 2021 by range of conducted activity	69
Wykres 55. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku według rodzaju napotkanych trudności	69
Chart 55. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2021 by kind of encountered difficulties	69
Wykres 56. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku zgłaszających trudności popytowe	70
Chart 56. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2021 reported demand difficulties	70
Wykres 57. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku zgłaszających trudności podażowe	71
Chart 57. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2021 reported supply difficulties	71
Wykres 58. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku według planowanych zmian	72
Chart 58. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2021 by planned changes	72

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit
Kropka (.)	brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
„W tym” „Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given

Ważniejsze skróty

Main abbreviations

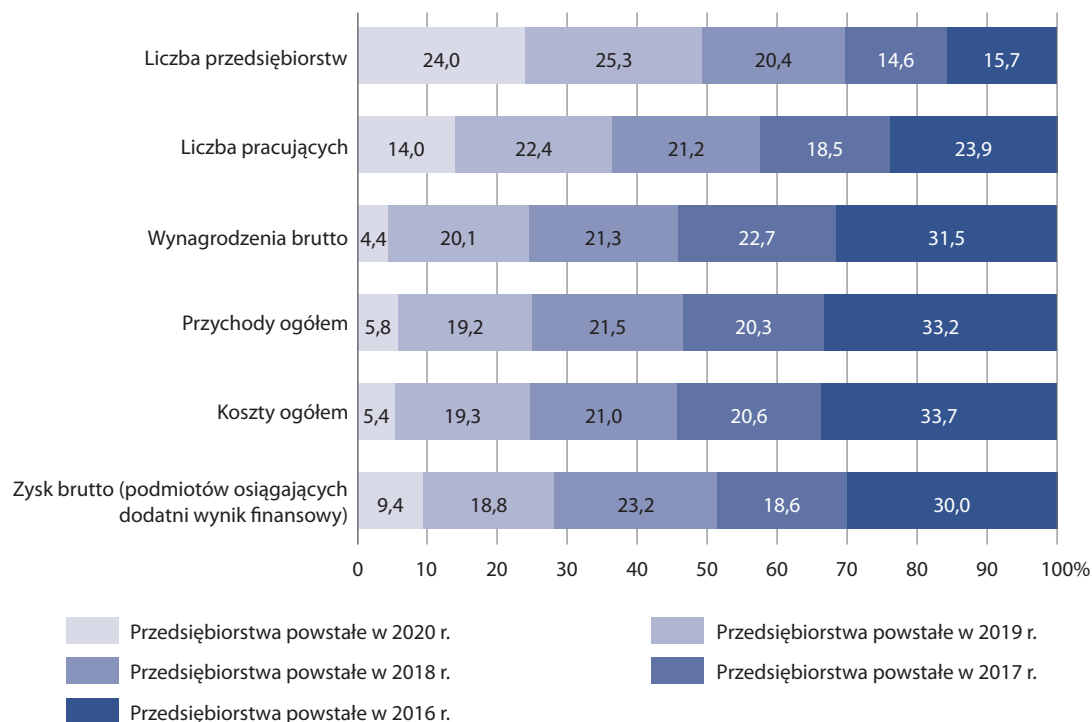
Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name
tys. thousand	tysiąc thousand
mln million	milion million
mld bn	miliard billion
zł PLN	złoty zloty
PKD	Polska Klasyfikacja Działalności Polish Classification of Activity
NACE	National Classification of Economic Activities

Synteza

Zbiorowość przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w Polsce w latach 2016–2020 i prowadzących działalność do roku 2021 wyniosła 671 314 podmiotów. Najwyższy wskaźnik przeżycia zaobserwowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku (89,9%).

W przedsiębiorstwach niefinansowych powstałych w latach 2016–2020 i aktywnych do 2021 roku pracowało 1 873 330 osób. Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku (448 082 osoby).

Wykres 1. Podstawowe dane o nowych przedsiębiorstwach niefinansowych aktywnych do 2021 roku



Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w latach 2016–2020 i aktywnych do 2021 roku wyniosły 758 412,3 mln zł. Największy odsetek przychodów ogółem stanowiły przychody przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku (33,2%).

Koszty ogółem przedsiębiorstw działających nie dłużej niż pięć lat i aktywnych do 2021 roku wyniosły 683 598,0 mln zł. Udział kosztów poniesionych przez przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku wyniósł 33,7%.

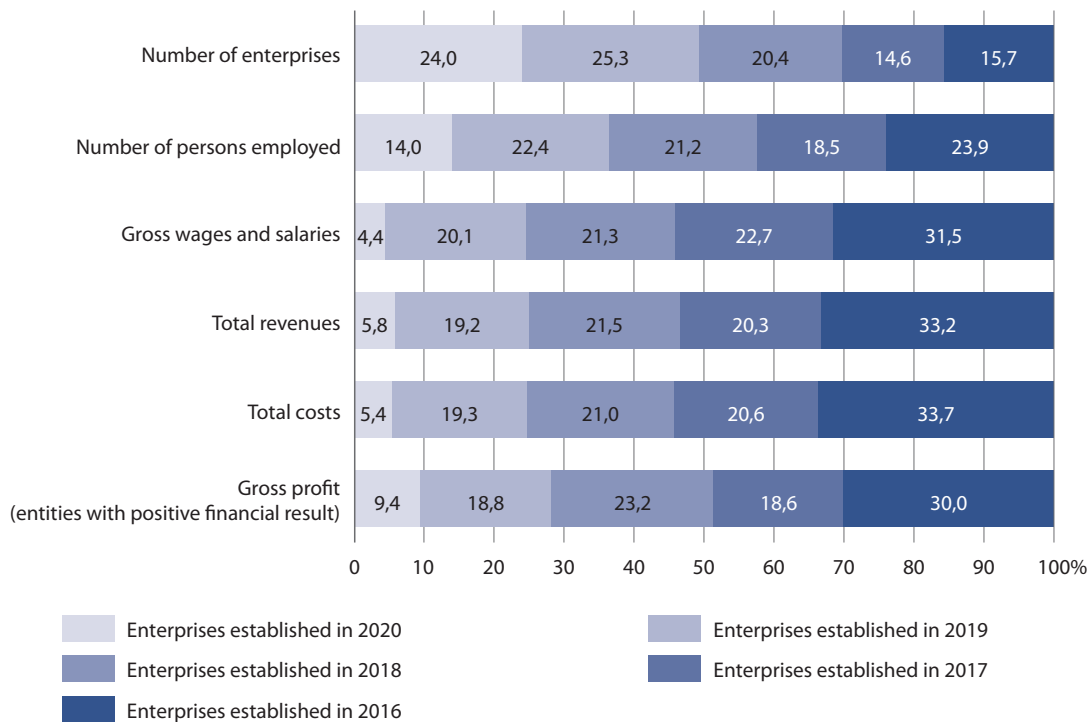
Z przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku należących do osób fizycznych, które funkcjonowały do 2021 roku, 63,8% zarejestrowali mężczyźni, a 36,2% kobiety. Ze względu na wiek przedsiębiorcy, najbardziej aktywne były osoby poniżej 30 roku życia (31,0% zarejestrowanych przedsiębiorstw). Osoby z wykształceniem wyższym zarejestrowały prawie połowę wszystkich przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w 2019 roku (47,2%). Ze względu na charakter poprzedniej pracy, częściej rozpoczynały działalność osoby, będące wcześniej pracownikami umysłowymi (40,8%). Przedsiębiorstwa zarejestrowane w 2019 roku powstawały głównie jako jednostki nowe (96,7%), a głównym źródłem finansowania ich działalności były środki własne (85,5% przedsiębiorstw).

Executive summary

There were 671 314 non-financial enterprises established in Poland in 2016–2020 and conducted activity until 2021. The highest survival rate was noticed for enterprises established in 2018 (89.9%).

In non-financial enterprises established in 2016–2020 and active until 2021 worked 1 873 330 persons. The highest number of persons employed was observed in enterprises established in 2016 (448 082 persons).

Chart 1. Basic data on newly-born non-financial enterprises active until 2021



Total revenues of enterprises established in 2016–2020 and active until 2021 were equal to 758 412.3 million PLN. The highest percentage of total revenues was noticed in enterprises established in 2016 (33.2%).

Total costs of enterprises conducted activity no longer than five years and active until 2021 were equal to 683 598.0 million PLN. The share of costs incurred by enterprises established in 2016 was 33.7%.

Of enterprises established in 2019 which belonged to natural persons and performed until 2021, 63.8% were registered by men and 36.2% by women. By the age of entrepreneur, the most active were persons under 30 years old (31.0% of registered enterprises). Persons with higher degree registered almost half of all non-financial enterprises established in 2019 (47.2%). By the type of previous job, more active were persons who were non-manual workers before (40.8%). Enterprises registered in 2019 were mostly established as new entities (96.7%) and the main source of financing their activity were own resources (85.5% of enterprises).

Rozdział 1

Chapter 1

Przedsiębiorstwa powstałe w latach 2016–2020

Enterprises established in 2016–2020

Liczba przedsiębiorstw, liczba pracujących, przeciętne zatrudnienie, wynagrodzenia brutto, przychody ogółem, koszty ogółem, zysk brutto

Number of enterprises, number of persons employed, average paid employment, gross wages and salaries, total revenues, total costs, gross profit

PRACUJĄCY – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

ZATRUDNIENI – do zatrudnionych zalicza się osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z osobami zatrudnionymi poza granicami kraju), w tym również: osoby zatrudnione przy pracach interwencyjnych i robotach publicznych, finansowanych z Funduszu Pracy, osoby młodociane pracujące na podstawie umowy o pracę, a nie w celu przygotowania zawodowego, osoby przebywające za granicą na podstawie delegacji służbowej; osoby pracujące w jednostce w formie zorganizowanych grup roboczych, tj. uczestników OHP (z wyjątkiem odbywających naukę zawodu), skazanych.

PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIE oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

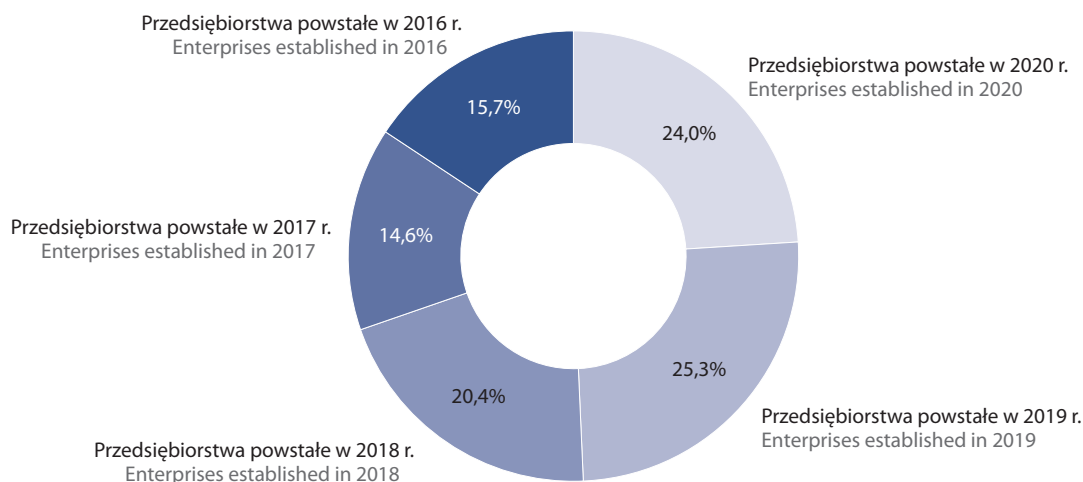
WYNAGRODZENIA BRUTTO obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

PRZYCHODY OGÓŁEM (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

KOSZTY OGÓŁEM (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

W zbiorowości 671 314 przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021 roku największy odsetek stanowiły przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku (25,3%).

Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw aktywnych do 2021 roku
Chart 2. Structure of enterprises active until 2021



Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021
Table 1. Number of enterprises established in 2016–2020 active until 2021

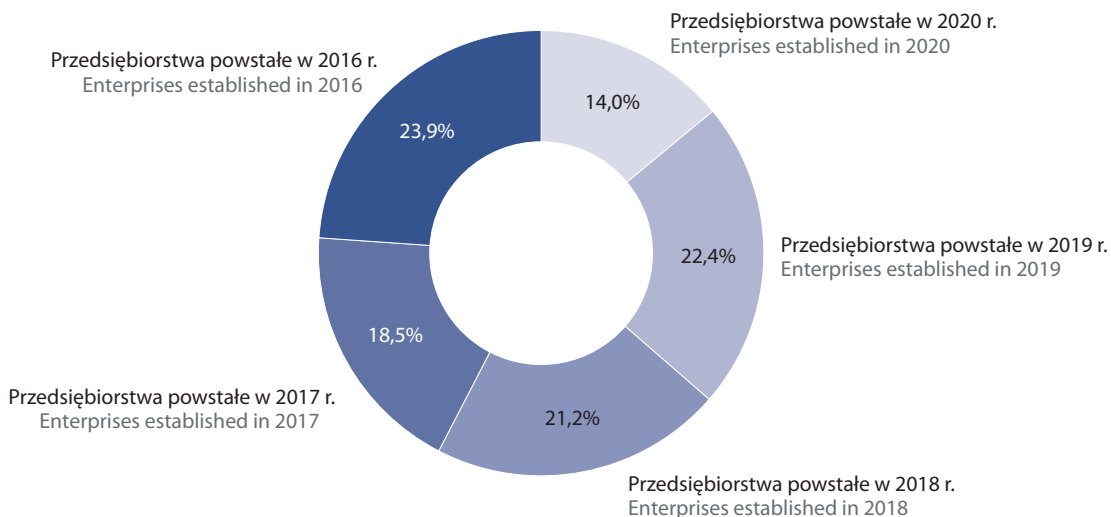
SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2020	2019	2018	2017	2016
Przemysł Industry	13 920	14 663	11 973	9 760	10 065
Budownictwo Construction	33 493	35 531	26 553	17 536	17 851
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	28 090	28 192	22 428	15 882	20 214
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	8 872	9 783	8 462	5 792	7 971
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	4 333	4 463	4 135	2 770	2 946
Informacja i komunikacja Information and communication	12 873	14 155	11 848	7 813	8 285
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	3 527	3 114	2 555	1 841	1 775
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	23 287	23 488	20 846	15 460	16 518
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	8 278	8 650	7 041	4 832	4 725
Edukacja Education	4 327	6 103	4 612	3 057	2 273
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	9 025	9 215	7 029	6 574	6 919
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	1 708	2 624	1 513	1 267	1 090
Pozostała działalność usługowa Other service activities	9 315	9 736	8 030	5 148	5 159

Ze względu na klasę wielkości, jednostki mikro (tj. o liczbie pracujących do 9 osób) stanowiły 98,0% wszystkich przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021 roku.

W przedsiębiorstwach powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021 roku pracowało 1 873 330 osób. Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku (448 082 osoby).

Wykres 3. Struktura liczby pracujących w przedsiębiorstwach aktywnych do 2021 roku

Chart 3. Structure of number of persons employed in enterprises active until 2021



Tablica 2. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021 roku

Table 2. Number of persons employed in enterprises established in 2016–2020 active until 2021

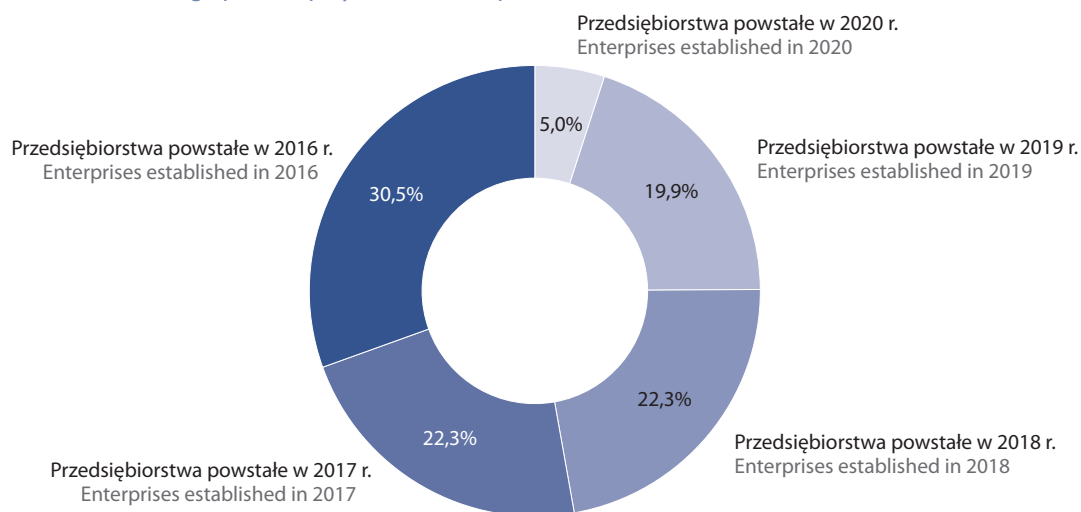
SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2020	2019	2018	2017	2016
Przemysł Industry	28 063	58 123	60 656	66 134	85 726
Budownictwo Construction	52 218	76 547	69 526	49 944	59 155
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	48 452	75 894	65 330	63 579	91 236
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	16 108	25 139	34 848	28 874	45 638
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	7 242	15 928	12 041	9 725	15 840
Informacja i komunikacja Information and communication	17 758	28 492	22 717	22 856	23 403
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	4 719	8 421	4 466	3 721	4 208
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	35 330	53 117	47 619	40 116	39 682
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	18 045	28 497	31 819	25 906	37 499
Edukacja Education	5 558	11 235	9 949	6 699	7 083

SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2020	2019	2018	2017	2016
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	13 635	18 239	22 402	17 744	20 413
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	2 024	4 127	2 283	3 208	3 608
Pozostała działalność usługowa Other service activities	12 658	15 904	13 549	8 060	14 593

Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, pracujący w mikropodmiotach stanowili 73,7% ogółu pracujących w nowo powstałych jednostkach. Pracujący w przedsiębiorstwach dużych (tj. o liczbie pracujących powyżej 250 osób) stanowili 6,3% wartości ogółem.

Przeciętne zatrudnienie w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021 roku wyniosło 936 315 osób. Najwyższe przeciętne zatrudnienie zanotowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku (285 719 osób).

Wykres 4. Struktura przeciętnego zatrudnienia w przedsiębiorstwach aktywnych do 2021 roku
Chart 4. Structure of average paid employment in enterprises active until 2021

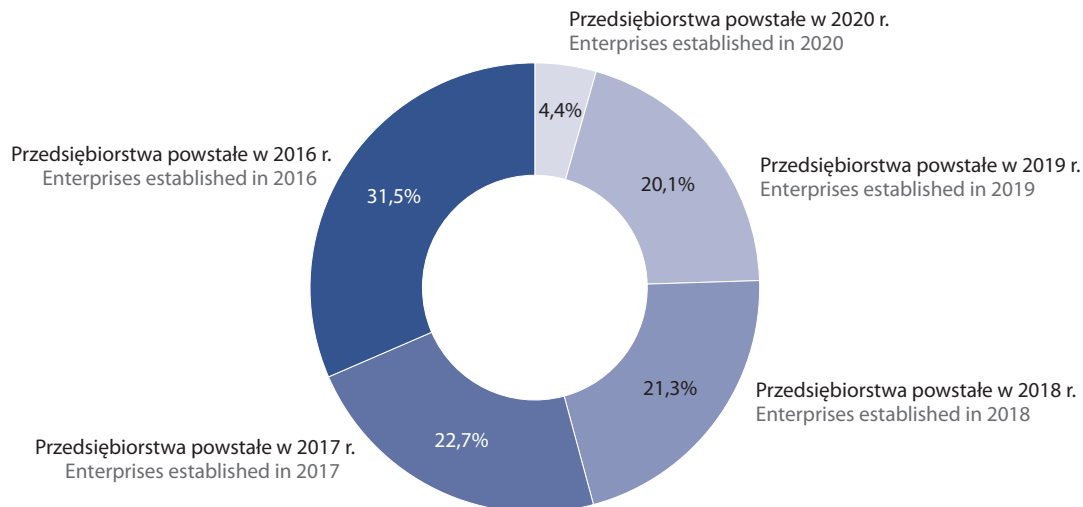


Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najwyższe przeciętne zatrudnienie zaobserwowano dla przedsiębiorstw mikro (504 813 osób).

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021 roku wyniosły 52 474,6 mln zł i były najwyższe w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku (16 533,1 mln zł).

Wykres 5. Struktura wynagrodzeń brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2021 roku

Chart 5. Structure of gross wages and salaries in enterprises active until 2021

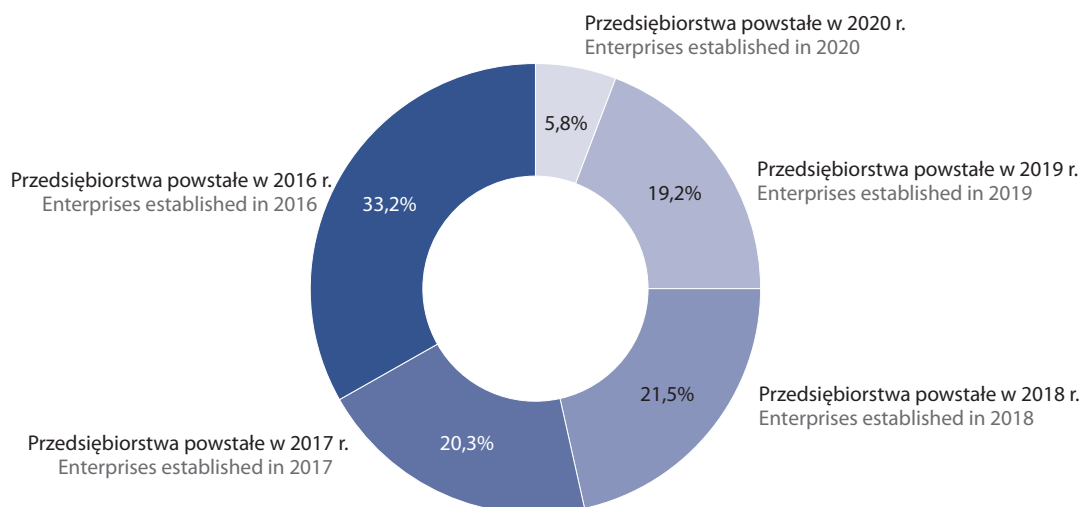


Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, wynagrodzenia brutto w jednostkach mikro stanowiły 42,2% wynagrodzeń brutto badanej zbiorowości przedsiębiorstw nowych, a w przedsiębiorstwach dużych – 15,5%.

Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021 roku wyniosły 758 412,3 mln zł. Najwyższe przychody wypracowały przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku (251 433,6 mln zł).

Wykres 6. Struktura przychodów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2021 roku

Chart 6. Structure of total revenues in enterprises active until 2021



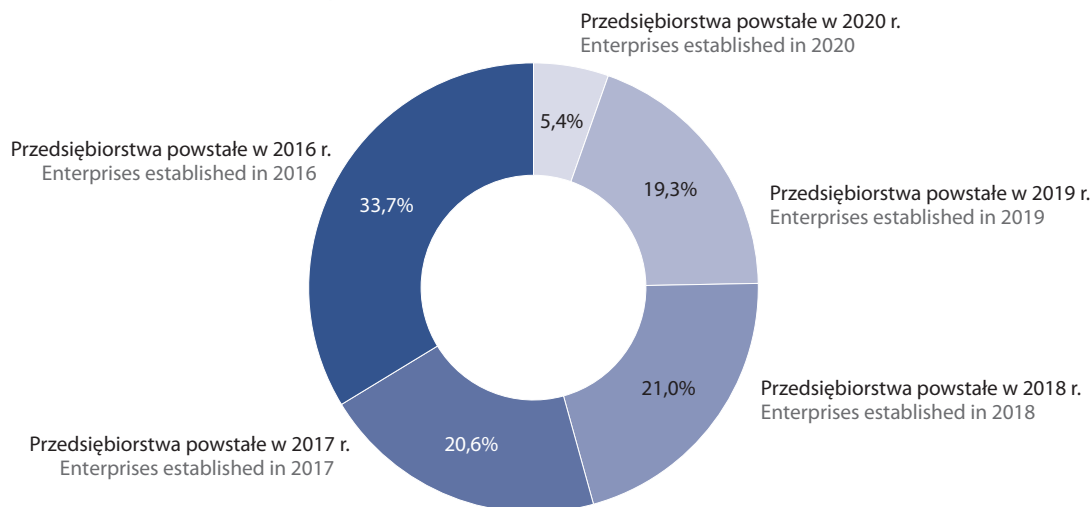
Tablica 3. Przychody ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021 roku
 Table 3. Total revenues in enterprises established in 2016–2020 active until 2021

SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2020	2019	2018	2017	2016
	mln zł		million PLN		
Przemysł Industry	3 349,7	17 957,5	24 742,1	23 426,8	50 987,6
Budownictwo Construction	6 451,0	21 702,3	20 706,8	19 880,5	29 955,3
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	19 766,9	55 681,8	63 274,2	53 535,6	94 456,3
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	1 849,1	8 464,4	9 515,7	15 502,8	24 534,6
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	431,3	1 913,0	1 860,3	1 926,0	3 287,3
Informacja i komunikacja Information and communication	2 148,9	8 307,6	6 782,8	8 238,8	14 271,6
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	1 083,6	4 732,2	5 124,6	7 407,6	6 182,7
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	5 689,4	12 949,5	16 941,7	11 175,0	12 902,4
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	1 181,9	8 776,8	7 484,8	5 392,1	7 504,7
Edukacja Education	208,1	703,8	893,7	443,2	694,8
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	1 480,4	2 789,8	4 843,7	3 043,8	3 313,1
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	51,9	322,8	339,2	3 285,2	1 590,8
Pozostała działalność usługowa Other service activities	520,1	1 142,5	806,3	749,2	1 752,6

Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najwyższy odsetek przychodów ogółem stanowiły przychody przedsiębiorstw mikro (65,8% wartości ogółem). Przychody przedsiębiorstw dużych stanowiły 9,8% wartości ogółem.

Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021 roku wyniosły 683 598,2 mln zł. Najwyższe koszty ogółem zaobserwowano dla przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku (230 305,3 mln zł).

Wykres 7. Struktura kosztów ogółem w przedsiębiorstwach aktywnych do 2021 roku
 Chart 7. Structure of total costs in enterprises active until 2021



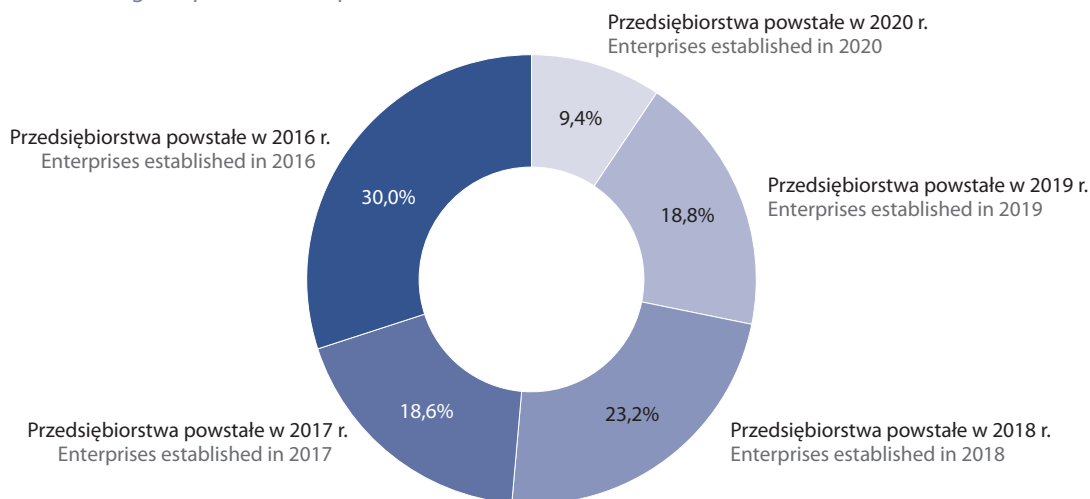
Tablica 4. Koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021 roku
 Table 4. Total costs in enterprises established in 2016–2020 active until 2021

SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2020	2019	2018	2017	2016
	mln zł		million PLN		
Przemysł Industry	2 896,0	16 691,2	22 531,9	22 195,9	49 951,7
Budownictwo Construction	3 707,4	17 742,7	15 320,1	16 314,4	20 817,7
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	18 472,2	53 353,2	58 774,6	51 123,0	90 776,4
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	1 571,6	7 727,8	8 740,1	15 508,1	22 523,5
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	456,8	2 019,4	1 863,1	1 868,2	3 091,4
Informacja i komunikacja Information and communication	1 228,8	6 575,7	5 578,1	6 572,5	12 167,2
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	1 053,8	4 130,3	4 865,8	6 540,2	5 841,3
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	4 401,1	11 379,4	13 896,7	9 238,0	12 559,1
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	862,5	8 295,5	6 536,3	4 852,6	6 414,0
Edukacja Education	128,5	583,5	656,1	371,4	619,6
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	1 379,2	2 038,0	4 160,3	2 255,8	2 593,3
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	45,2	379,4	301,1	3 585,7	1 222,8
Pozostała działalność usługowa Other service activities	449,1	878,6	628,5	567,1	1 727,1

Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, koszty przedsiębiorstw mikro stanowiły 63,5% wartości ogółem, a przedsiębiorstw dużych 10,7%.

Zysk brutto przedsiębiorstw (osiągających dodatni wynik finansowy) powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021 roku wyniósł 109 841,4 mln zł. Przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku wypracowały 33 017,4 mln zł zysku brutto.

Wykres 8. Struktura zysku brutto w przedsiębiorstwach aktywnych do 2021 roku
Chart 8. Structure of gross profit in enterprises active until 2021



Tablica 5. Zysk brutto w przedsiębiorstwach powstałych w latach 2016–2020 aktywnych do 2021 roku
Table 5. Gross profit in enterprises established in 2016–2020 active until 2021

SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2020	2019	2018	2017	2016
	mln zł		million PLN		
Przemysł Industry	708,7	2 133,9	3 237,7	2 831,3	3 617,9
Budownictwo Construction	3 206,3	4 622,9	5 958,0	3 814,9	9 975,5
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	1 860,6	3 473,6	5 162,4	3 264,9	6 535,1
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	415,8	920,9	930,5	1 169,8	2 444,2
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	63,6	300,5	226,6	173,8	549,5
Informacja i komunikacja Information and communication	992,5	2 517,7	1 990,9	1 856,8	2 754,6
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	408,0	1 156,2	1 168,7	1 906,9	1 125,4
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	1 619,8	2 845,2	4 306,6	3 351,1	3 068,3
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	434,7	1 196,2	1 198,9	850,4	1 350,4

SEKCJE PKD NACE SECTIONS	Przedsiębiorstwa powstałe w roku Enterprises established in				
	2020	2019	2018	2017	2016
	mln zł		million PLN		
Edukacja Education	92,7	161,3	256,0	104,3	138,3
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	357,8	852,4	755,9	856,5	766,5
Kultura, rozrywka i rekreacja Arts, entertainment and recreation	15,8	75,0	77,1	30,4	455,4
Pozostała działalność usługowa Other service activities	138,1	353,8	211,1	208,6	236,4

Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, udział zysku brutto przedsiębiorstw mikro w wartości ogółem wyniósł 83,4%, a przedsiębiorstw dużych 3,4%.

Rozdział 2

Chapter 2

Warunki powstania, działania i perspektywy rozwojowe przedsiębiorstw powstałych w latach 2016–2020

Conditions of creation, operations and development perspectives of enterprises established in 2016–2020

WSKAŹNIK PRZEŻYCIA to odsetek jednostek aktywnych w momencie przeprowadzenia badania w stosunku do zbiorowości jednostek aktywnych w roku referencyjnym (dotyczącym prowadzonego badania), które rozpoczynały działalność w kolejnych latach analizowanego okresu. Stan aktywności jednostek uczestniczących w badaniu ustalono w oparciu o rejestr statystyczny.

Rozdział 2 zawiera kluczowe informacje ze względu na ocenę kondycji i możliwości rozwojowych przedsiębiorstw, które działają na rynku nie dłużej niż pięć lat. Informacje zostały zaprezentowane według lat prowadzenia działalności i dotyczą m.in. oceny przez przedsiębiorstwa przestrzeni biznesowej, w której funkcjonują oraz planowanych zmian w przedsiębiorstwie.

Ze zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych powstałych w latach 2016–2020 aktywnych w 2020 roku do 2021 roku przeżyło 82,2% przedsiębiorstw.

Wskaźnik przeżycia ostatniego roku był najwyższy dla podmiotów, które powstały w 2018 roku – osiągnął poziom 89,9%. Wskaźnik przeżycia przedsiębiorstw jednorocznych (tj. podmiotów powstałych w 2020 roku) wyniósł 67,1%.

Tablica 6. Wskaźniki przeżycia przedsiębiorstw powstałych w latach 2016–2020

Table 6. Survival rates of enterprises established in 2016–2020

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Przedsiębiorstwa aktywne w 2020 roku Enterprises active in 2020	Przedsiębiorstwa aktywne do 2021 roku Enterprises active until 2021	Wskaźnik przeżycia 2021/2020 Survival rate 2021/2020
Przedsiębiorstwa powstałe w 2020 roku Enterprises established in 2020	240 170	161 048	67,1
Przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku Enterprises established in 2019	194 910	169 716	87,1
Przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku Enterprises established in 2018	152 342	137 026	89,9
Przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku Enterprises established in 2017	110 838	97 733	88,2
Przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku Enterprises established in 2016	118 619	105 791	89,2

2.1. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2020 roku

2.1. Non-financial enterprises established in 2020

Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

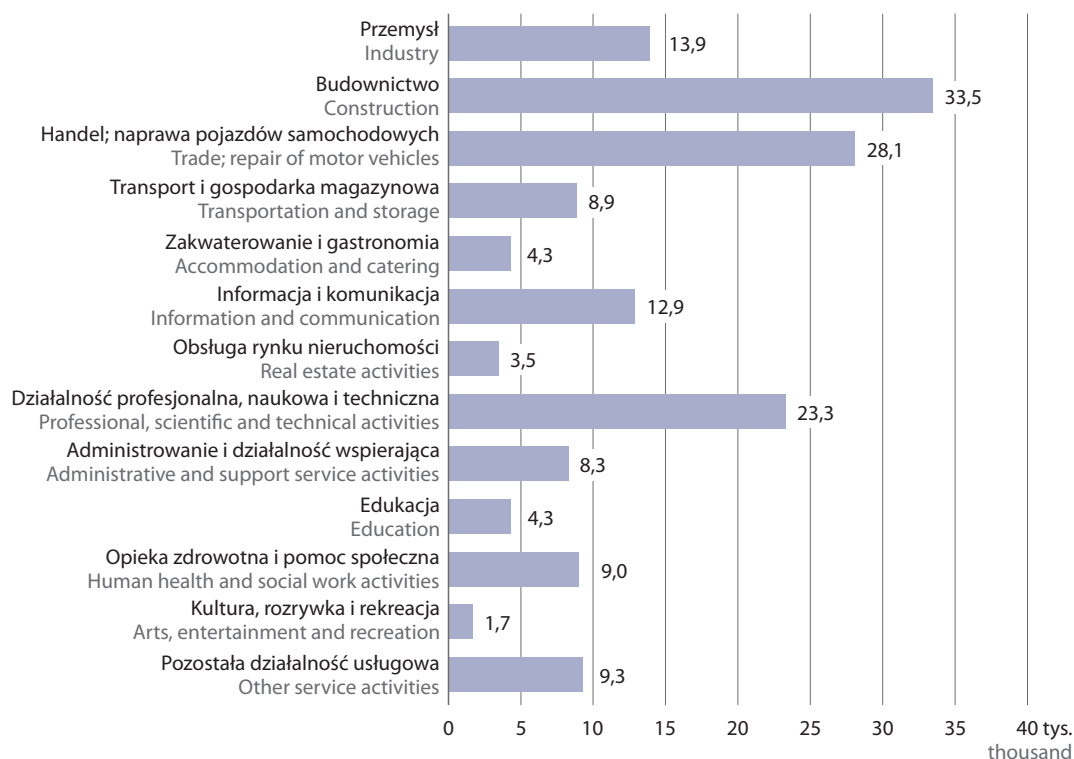
Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

MIESIĘCZNE WYNAGRODZENIE BRUTTO NA 1 ZATRUDNIONEGO obejmuje wynagrodzenia brutto przypadające miesięcznie na jeden pełny etat (przeciętne zatrudnienie).

Ze zbiorowości 240 170 przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku do 2021 roku pozostało aktywnych 161 048 podmiotów, tj. 67,1%.

Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 9. Number of enterprises established in 2020 active until 2021



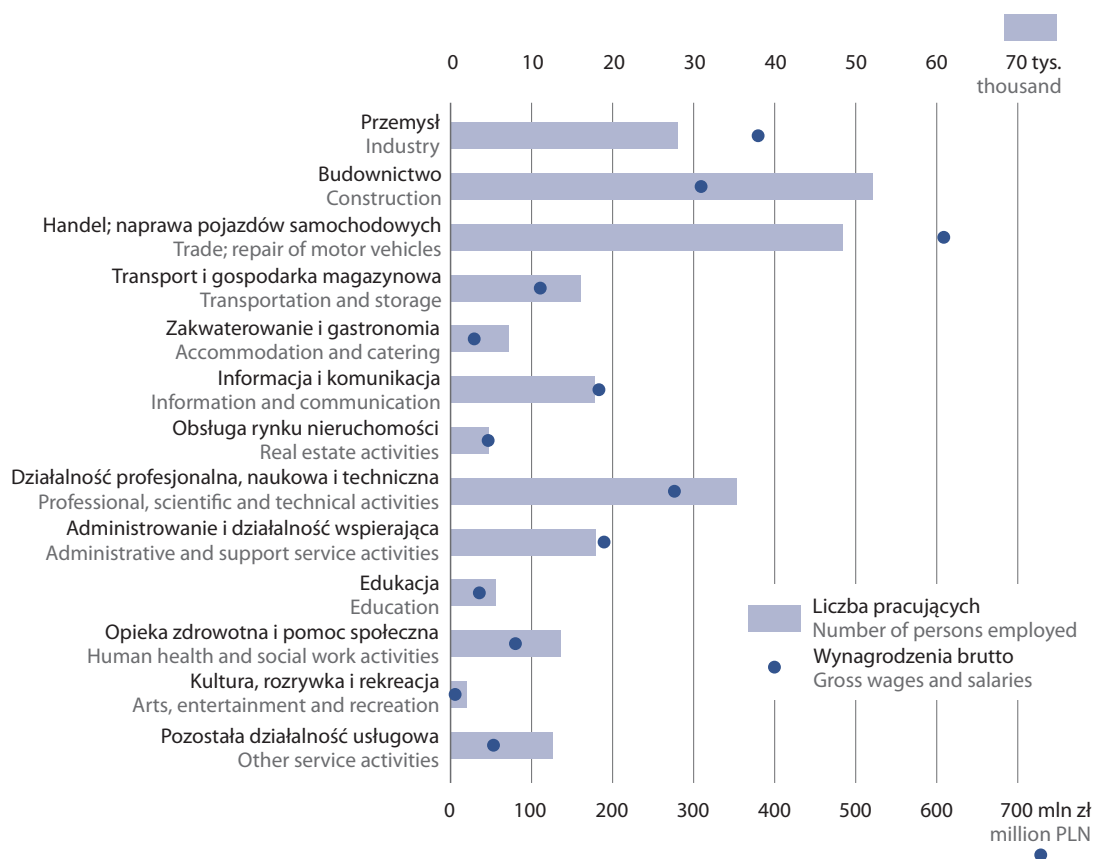
Ze względu na formę prawną, odsetek przedsiębiorstw osób fizycznych aktywnych do 2021 roku wyniósł 84,1%, a osób prawnych 15,9%. Przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych stanowiły 63,7%, a z pracownikami najemnymi 36,3% ogólnej liczby przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku.

W zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2021 roku pracowało 261 812 osób.

Wynagrodzenia brutto wypłacone łącznie przez przedsiębiorstwa jednoroczne wyniosły 2 307,6 mln zł.

Wykres 10. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 10. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2020 active until 2021



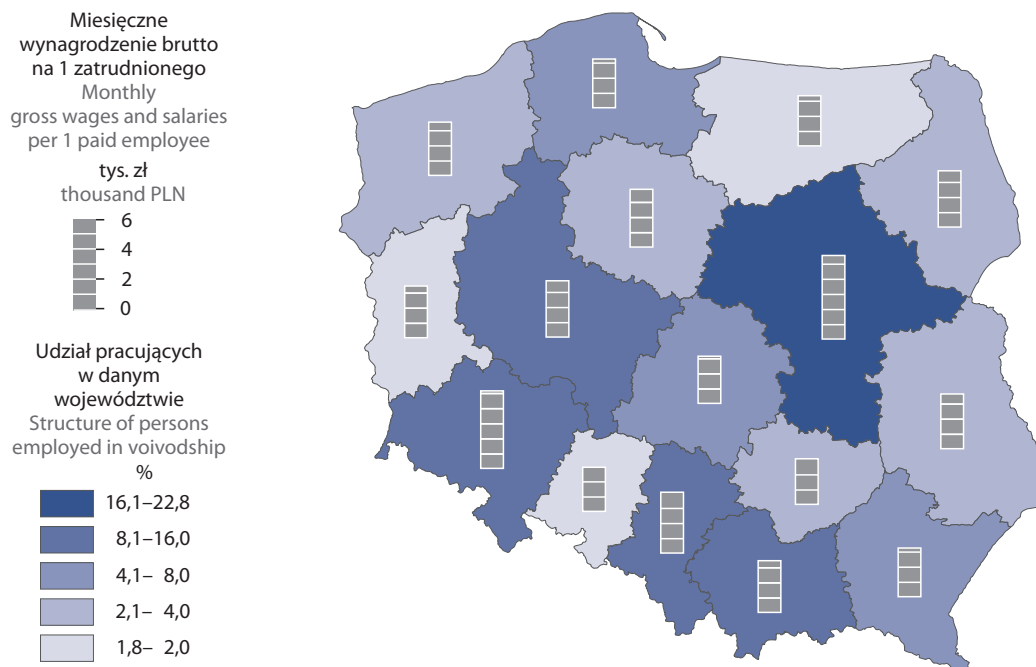
Pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowili 67,2% ogółu pracujących w przedsiębiorstwach jednorocznych, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 32,8%. W przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi odsetek pracujących wyniósł 40,2%, a bez pracowników najemnych 59,8%.

Z wynagrodzeń brutto podmiotów jednorocznych 71,8% przypadało na osoby prawne, a 28,2% na przedsiębiorstwa osób fizycznych.

Ze względu na miejsce prowadzenia działalności, najwięcej osób (w przedsiębiorstwach jednorocznych) pracowało w województwach: mazowieckim (59 572 osoby), śląskim (27 822 osoby) i dolnośląskim (26 747 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach: dolnośląskim, mazowieckim, podkarpackim i podlaskim (po 1,8 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województw: mazowieckiego (5,5 tys. zł) i dolnośląskiego (5,1 tys. zł).

Mapa 1. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2021 roku

Map 1. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2020 active until 2021



Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

NAKLĄDY INWESTYCYJNE to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zaszczepienia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

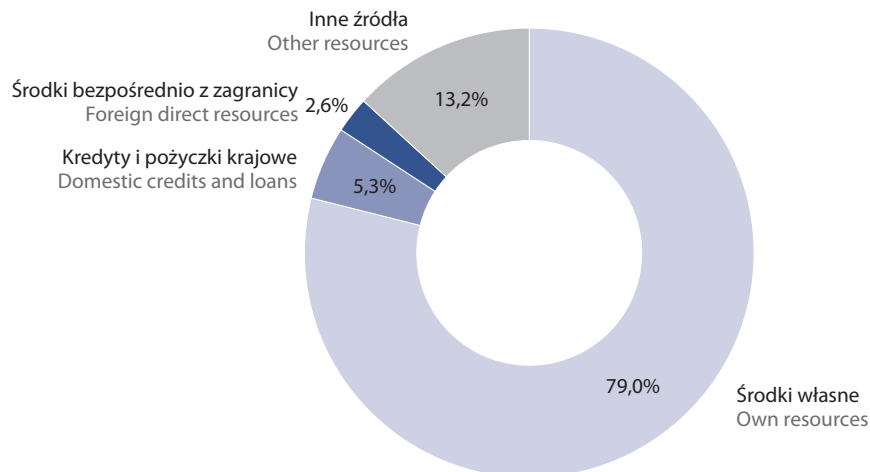
WYDATKI NA ZAKUP UŻYWANYCH ŚRODKÓW TRWAŁYCH to wartość wydatków na nabycie (wraz z wydatkami ponoszonymi przy ich nabyciu): środków trwałych; środków trwałych w budowie (niezakończonych); prawa wieczystego użytkowania gruntu; spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu mieszkalnego; spółdzielczego prawa do lokalu użytkowego.

NAKLĄDY NA RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE to nakłady inwestycyjne oraz wydatki na zakup używanych środków trwałych.

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2021 roku 23,7% wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Głównym źródłem finansowania tych nakładów były środki własne (79,0%). Ze środków zagranicznych korzystało 2,6% przedsiębiorstw.

Wykres 11. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 11. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2020 active until 2021



Najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji: pozostała działalność usługowa (36,6% przedsiębiorstw tej sekcji), transport i gospodarka magazynowa oraz kultura, rozrywka i rekreacja (po 32,4% przedsiębiorstw tych sekcji).

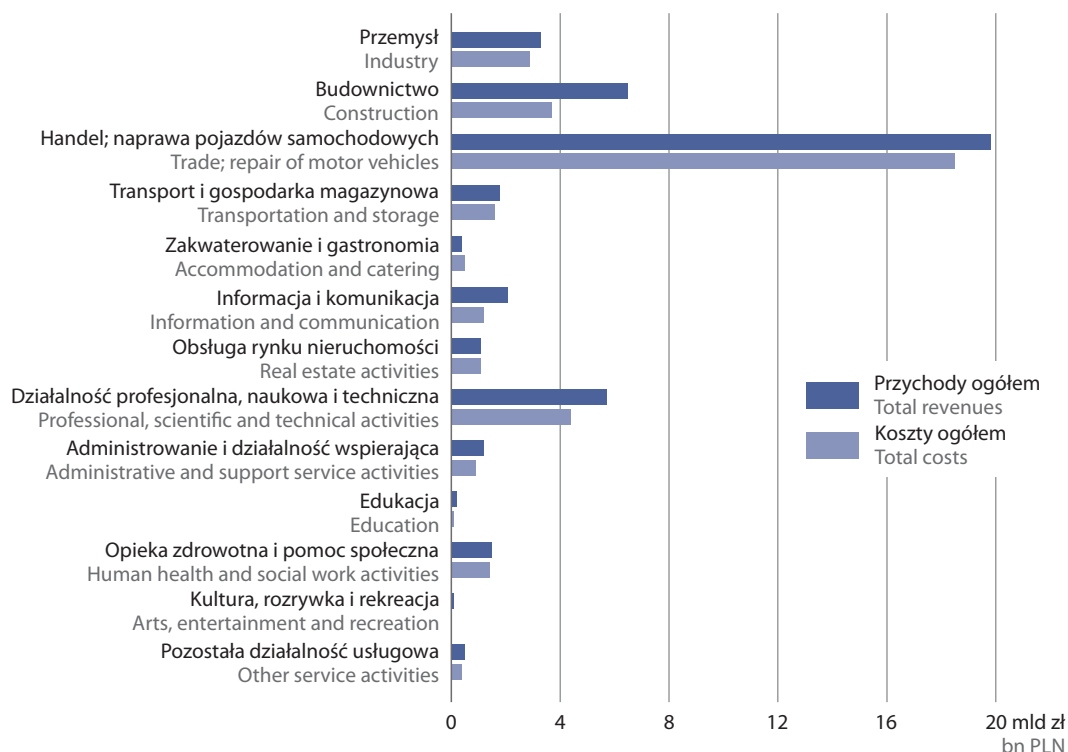
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2020 roku aktywnych do 2021 roku ukształtowały się na poziomie 44 212,3 mln zł, a koszty 36 652,2 mln zł.

Wykres 12. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 12. Total revenues and total costs in enterprises established in 2020 active until 2021

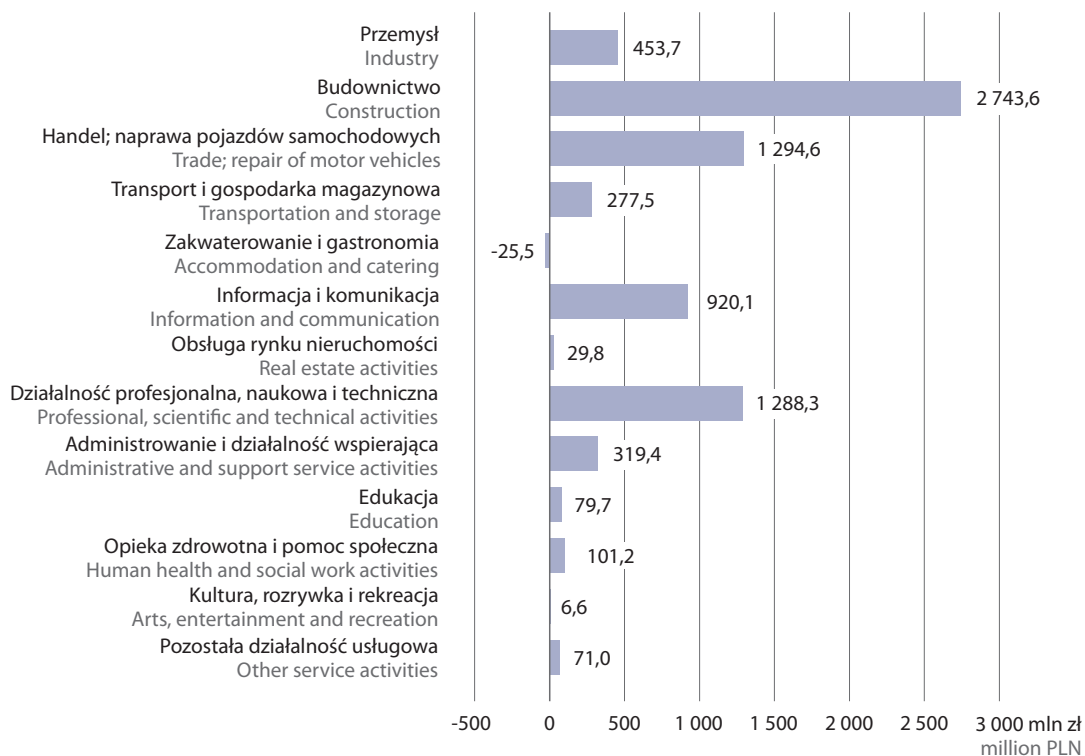


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały 59,1% przychodów ogółem, a osób fizycznych 40,9%. Odsetek przychodów przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi wyniósł 63,4%, a bez pracowników najemnych 36,6% ogólnej wartości przychodów jednostek jednorocznych.

Koszty poniesione przez przedsiębiorstwa osób prawnych stanowiły 69,1% ogólnej wartości, a osób fizycznych 30,9% kosztów ogółem. Koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 70,1% wartości ogółem, a bez pracowników najemnych 29,9%.

Przedsiębiorstwa powstałe w 2020 roku aktywne do 2021 roku osiągnęły wynik finansowy na poziomie 7 560,1 mln zł.

Wykres 13. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2020 roku aktywnych do 2021 roku
 Chart 13. Gross financial result in enterprises established in 2020 active until 2021



Wynik finansowy przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 89,1% wartości ogółem, a osób prawnych 10,9%. Ze względu na zatrudnienie, wynik finansowy przedsiębiorstw bez pracowników najemnych stanowił 69,0% wartości ogółem, a przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych 31,0%.

2.2. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2019 roku

2.2. Non-financial enterprises established in 2019

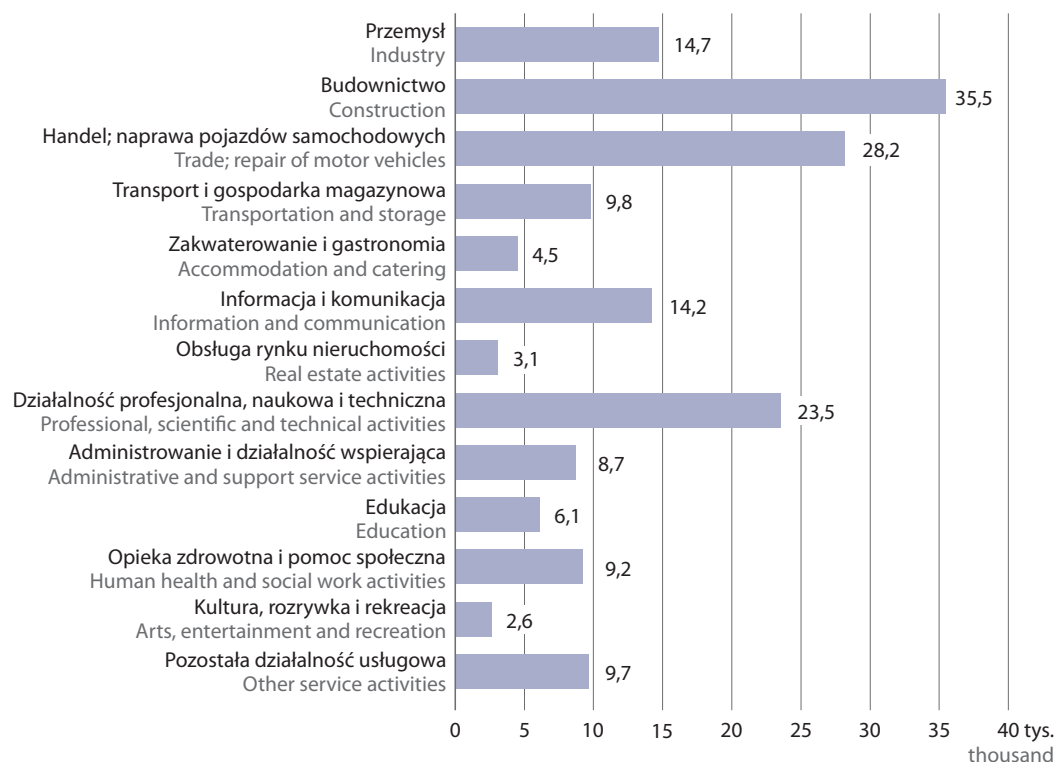
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw zarejestrowanych w 2019 roku do 2021 roku aktywnych pozostało 169 716 przedsiębiorstw, a wskaźnik przeżycia drugiego roku wyniósł 87,1%.

Wykres 14. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 14. Number of enterprises established in 2019 active until 2021

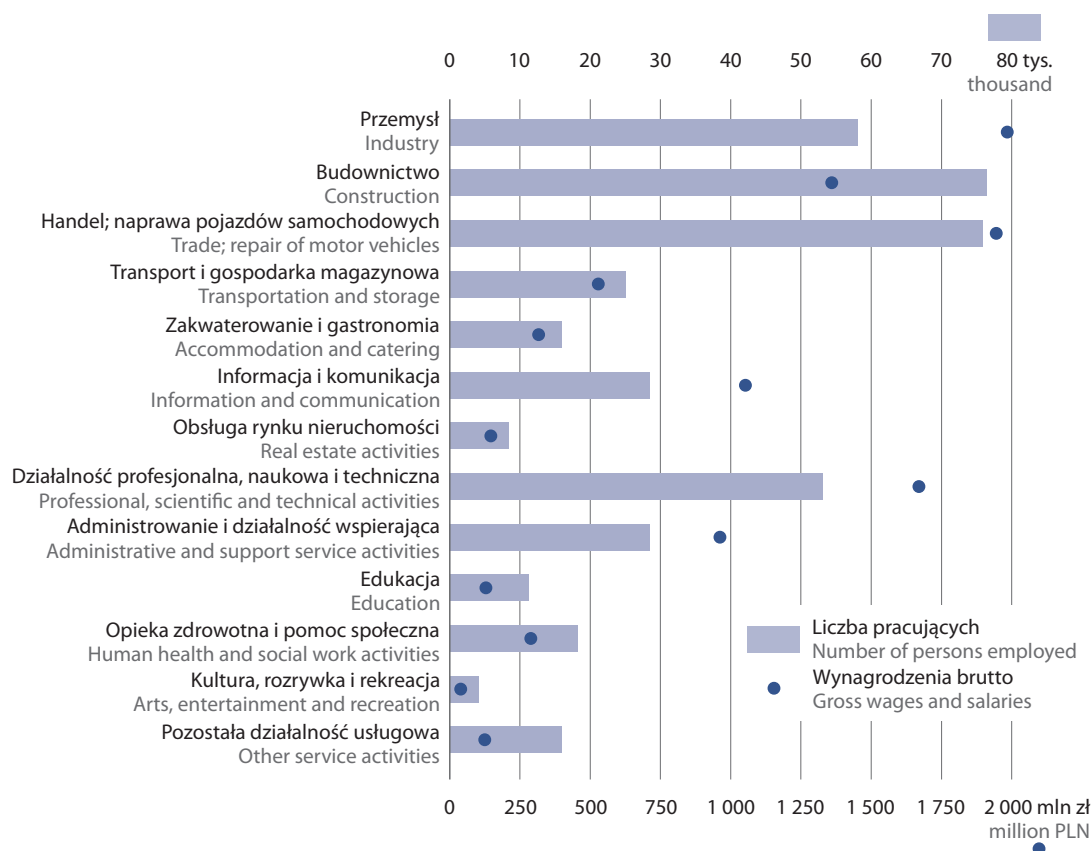


Ze względu na formę prawną, do 2021 roku pozostało aktywnych 140 486 przedsiębiorstw osób fizycznych i 29 230 przedsiębiorstw posiadających osobowość prawną (wskaźniki przeżycia ostatniego roku wyniosły odpowiednio: 87,8% i 83,6%). Spośród przedsiębiorstw zarejestrowanych w 2019 roku do 2021 roku przetrwało 127 328 jednostek niezatrudniających pracowników najemnych i 42 388 z pracownikami najemnymi (wskaźniki przeżycia ostatniego roku wyniosły odpowiednio: 87,4% i 86,1%).

W przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku pracowały 419 664 osoby. Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku wyniosły 10 552,0 mln zł.

Wykres 15. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 15. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2019 active until 2021

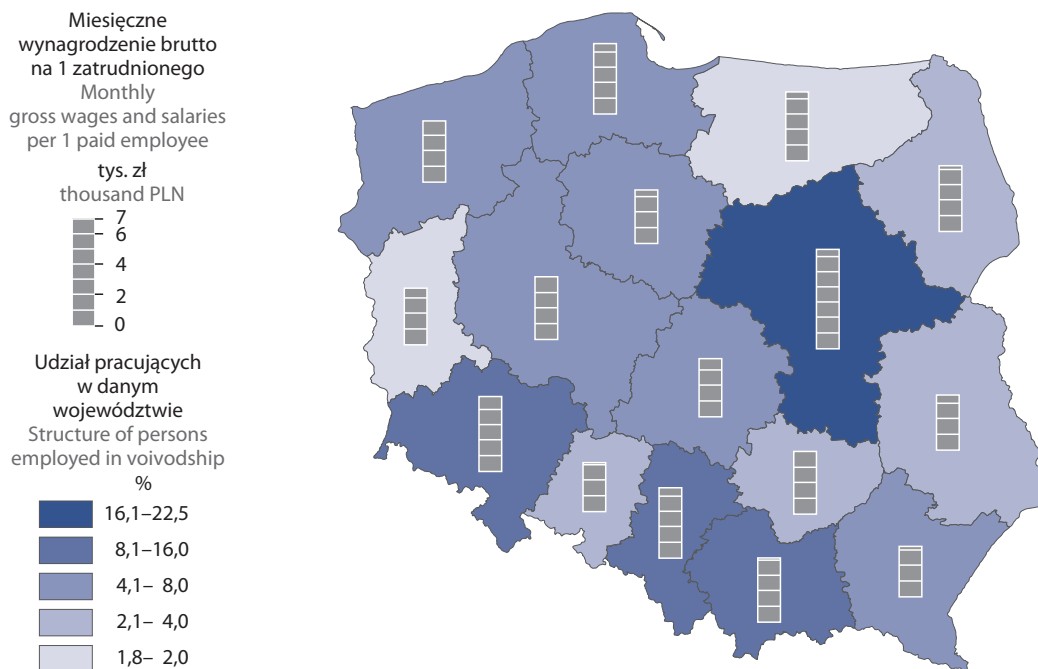


Ze względu na formę prawną, w przedsiębiorstwach osób fizycznych pracowało 56,0% ogółu pracujących w podmiotach dwuletnich, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 44,0%. W przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi pracowało 68,2% ogólnej liczby pracujących, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 31,8%.

Z wynagrodzeń brutto podmiotów dwuletnich 78,6% przypadało na osoby prawne, a 21,4% na przedsiębiorstwa osób fizycznych. Ze względu na miejsce prowadzonej działalności najwięcej osób (w przedsiębiorstwach dwuletnich) pracowało w województwach: mazowieckim (94 397 osób), śląskim (46 297 osób) i małopolskim (44 847 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach: opolskim (3,6 osoby) i świętokrzyskim (2,9 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województw: mazowieckiego (6,5 tys. zł) i dolnośląskiego (4,9 tys. zł).

Mapa 2. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku

Map 2. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2019 active until 2021



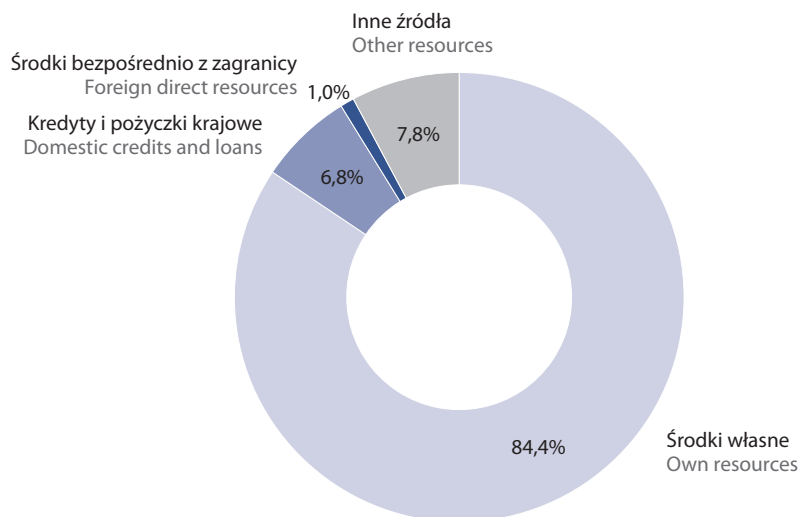
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku, 14,7% podmiotów wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Głównym źródłem finansowania tych nakładów były środki własne (84,4%).

Wykres 16. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 16. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2019 active until 2021



Ze względu na przeważający rodzaj działalności najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji: obsługa rynku nieruchomości (41,2% przedsiębiorstw tej sekcji), zakwaterowanie i gastronomia (24,1% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz informacja i komunikacja (20,1% przedsiębiorstw tej sekcji).

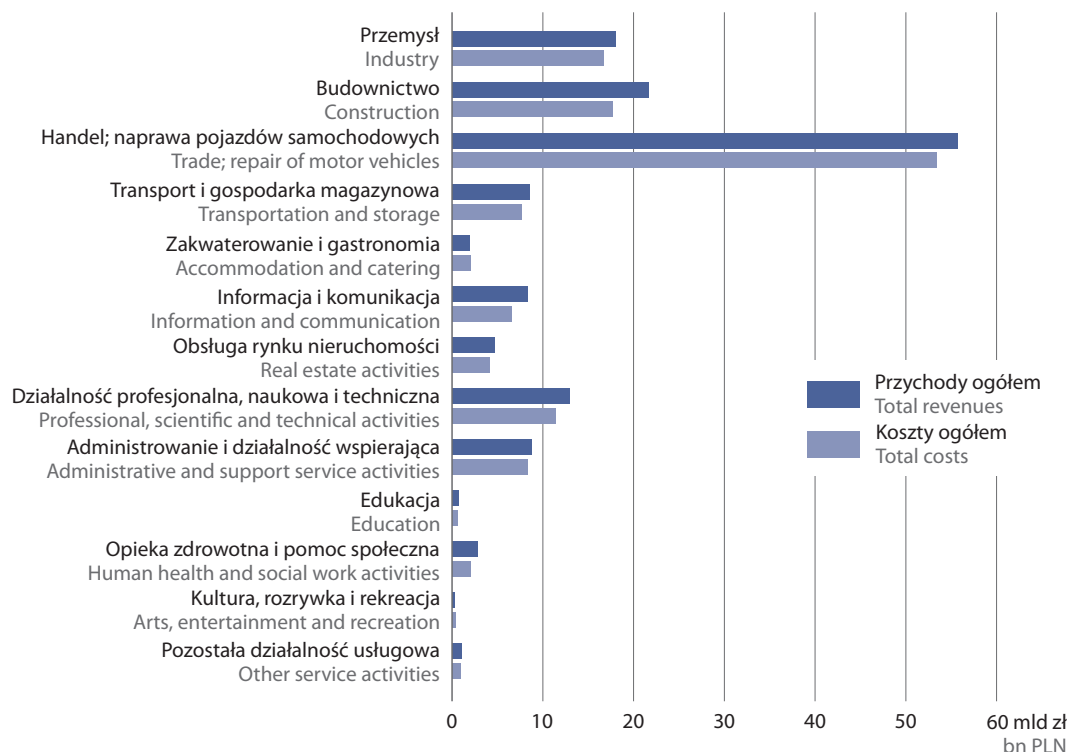
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku wyniosły 145 444,0 mln zł, a koszty 131 794,9 mln zł.

Wykres 17. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 17. Total revenues and total costs in enterprises established in 2019 active until 2021

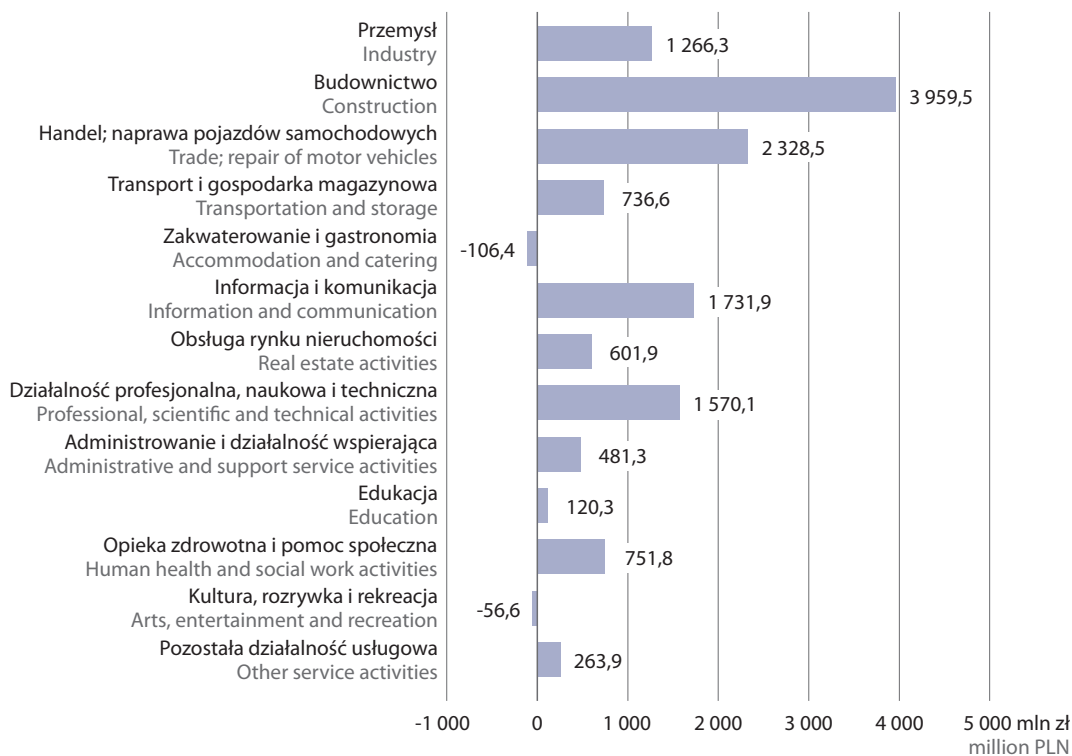


Przychody osób prawnych stanowiły 74,2% wartości przychodów ogółem podmiotów dwuletnich, a osób fizycznych 25,8%. Odsetek przychodów przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych wyniósł 81,2%, a bez pracowników najemnych – 18,8%.

Koszty poniesione przez przedsiębiorstwa osób prawnych stanowiły 80,1% kosztów ogółem podmiotów dwuletnich, a osób fizycznych 19,9%. Ze względu na zatrudnienie, 83,7% kosztów ogółem stanowiły koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych, a 16,3% bez pracowników najemnych.

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku wyniósł 13 649,1 mln zł.

Wykres 18. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku
 Chart 18. Gross financial result in enterprises established in 2019 active until 2021



Ze względu na formę prawną, wynik finansowy brutto przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 82,7% wartości ogółem, a osób prawnych 17,3% ogólnej wartości. Ze względu na zatrudnienie, wynik finansowy brutto przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych stanowił 42,5% wyniku finansowego ogółem, a zatrudniających pracowników najemnych 57,5%.

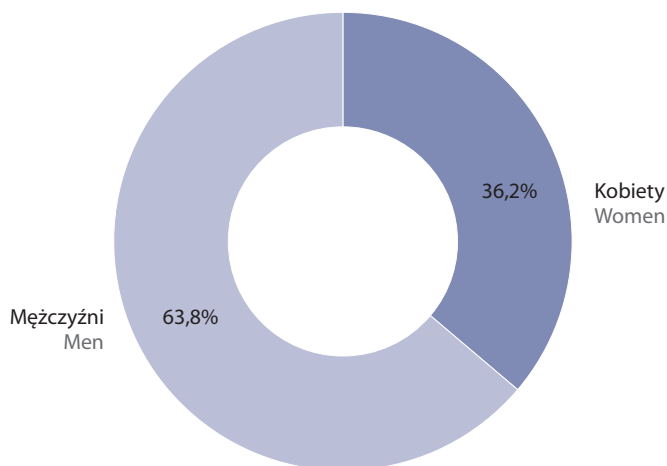
Czynniki przedsiębiorczości

Entrepreneurial factors

Ze zbiorowości przedsiębiorstw osób fizycznych powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku, 63,8% zostało utworzonych przez mężczyzn, a 36,2% zarejestrowały kobiety.

Wykres 19. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku według płci przedsiębiorcy

Chart 19. Structure of enterprises established in 2019 active until 2021 by sex of entrepreneur

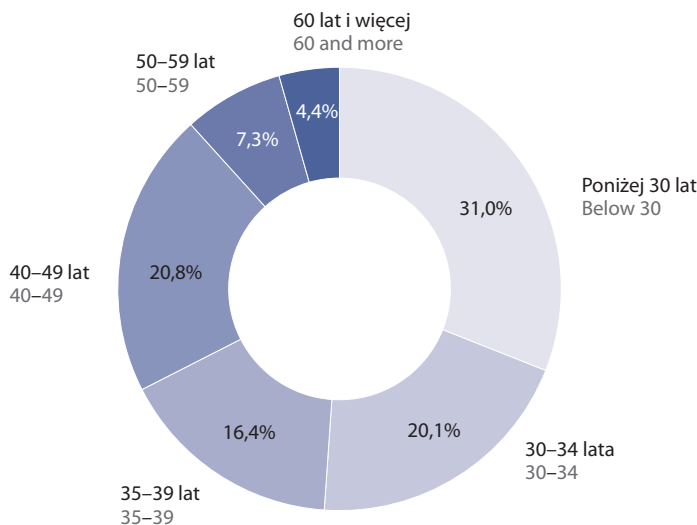


Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, kobiety zarejestrowały 43,0% przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób. Odsetek przedsiębiorstw tej wielkości zarejestrowanych przez mężczyzn stanowił 57,0%.

Ze względu na wiek przedsiębiorcy, najwięcej przedsiębiorstw osób fizycznych w 2019 roku zarejestrowały osoby poniżej 30 roku życia (31,0% przedsiębiorstw) i między 40 a 49 rokiem życia (20,8% przedsiębiorstw). Najmniej aktywne były osoby powyżej 60 roku życia (4,4% zarejestrowanych przedsiębiorstw dwuletnich).

Wykres 20. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku według wieku przedsiębiorcy

Chart 20. Structure of enterprises established in 2019 active until 2021 by age of entrepreneur

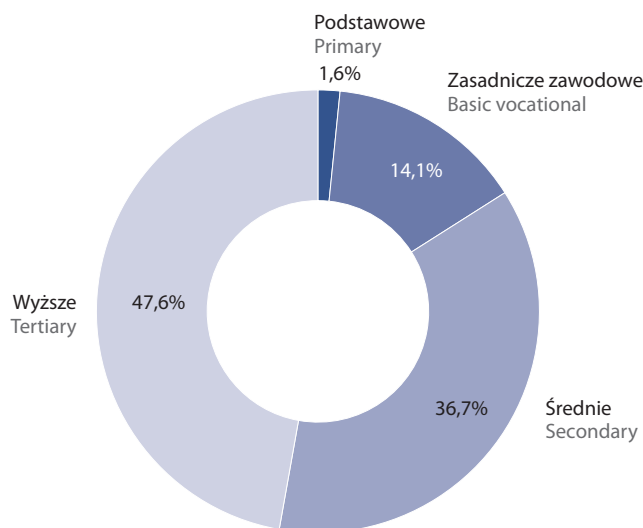


Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, najczęściej przedsiębiorstw mikro (tj. do 9 osób pracujących) zarejestrowały osoby do 30 roku życia (31,0% przedsiębiorstw), a przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób, osoby między 40 a 49 rokiem życia (27,7% przedsiębiorstw).

Ze względu na wykształcenie, najczęściej przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku zostało zarejestrowanych przez osoby z wykształceniem wyższym (47,6% przedsiębiorstw).

Wykres 21. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku według wykształcenia przedsiębiorcy

Chart 21. Structure of enterprises established in 2019 active until 2021 by entrepreneur level of education

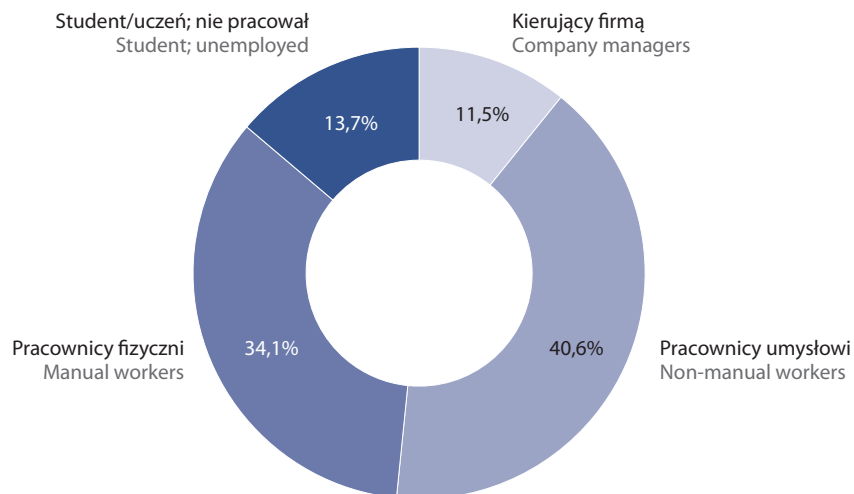


Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, w zbiorowości przedsiębiorstw mikro najbardziej były aktywne osoby z wykształceniem wyższym (47,6% zarejestrowanych przedsiębiorstw mikro). Osoby z wykształceniem wyższym zarejestrowały także najczęściej przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób (52,4% zarejestrowanych przedsiębiorstw).

Ze względu na charakter poprzedniej pracy przedsiębiorcy, najczęściej przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku, które pozostały aktywne do 2021 roku zarejestrowały osoby będące pracownikami umysłowymi (40,6% przedsiębiorstw). Ze względu na wielkość przedsiębiorstwa, osoby będące wcześniej pracownikami umysłowymi zarejestrowały najczęściej przedsiębiorstw mikro (40,6% zarejestrowanych przedsiębiorstw tej klasy wielkości) i przedsiębiorstw, w których pracowało więcej niż 9 osób (38,0% zarejestrowanych przedsiębiorstw).

Wykres 22. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku według charakteru poprzedniej pracy przedsiębiorcy

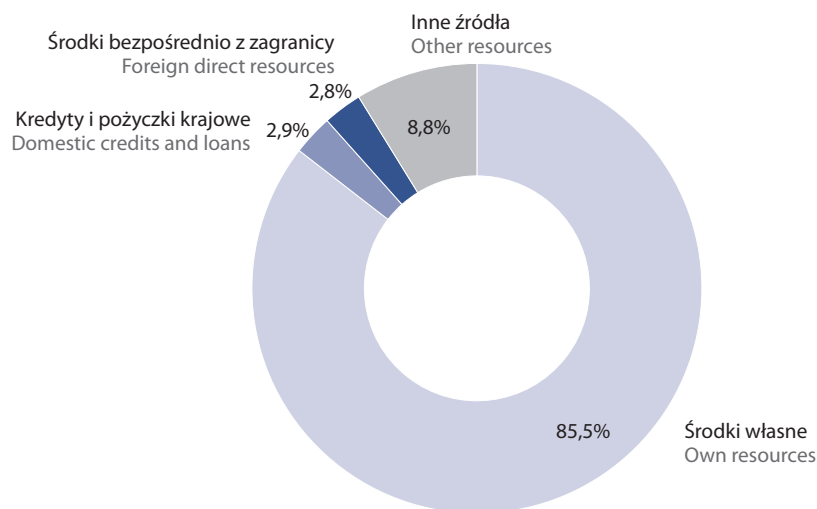
Chart 22. Structure of enterprises established in 2019 active until 2021 by type of entrepreneur previous job



Przedsiębiorstwa zarejestrowane w 2019 roku, które pozostały aktywne do 2021 roku najczęściej były finansowane ze środków własnych (85,5% przedsiębiorstw), kredyt i pożyczkę krajową wybrało 2,9% przedsiębiorców, a środki z zagranicy stanowiły źródło finansowania podejmowanej działalności dla 2,8% przedsiębiorstw.

Wykres 23. Struktura źródeł finansowania podejmowanej działalności przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 23. Structure of sources of financing undertaking activity of enterprises established in 2019 active until 2021



Ze zbiorowości przedsiębiorstw przemysłowych 77,6% przedsiębiorstw korzystało ze środków własnych, a 8,6% finansowało podejmowaną działalność z kredytów i pożyczek krajowych oraz środków zagranicznych.

Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

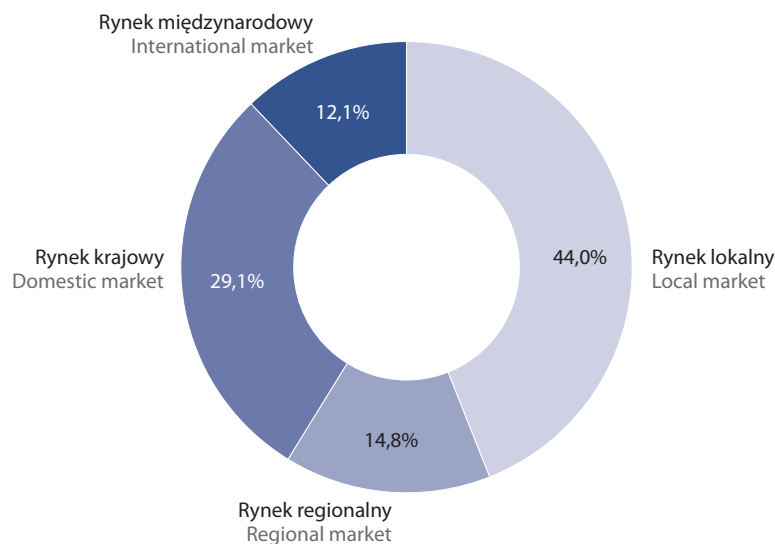
TRUDNOŚCI POPYTOWE to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają sprzedaż już wyprodukowanych wyrobów bądź dostarczanych na rynek usług.

TRUDNOŚCI PODAŻOWE to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają wyprodukowanie wyrobów bądź świadczenie usług, które są przedmiotem działalności jednostki.

Przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku aktywne do 2021 roku prowadziły działalność głównie na rynku lokalnym (44,0% przedsiębiorstw). Na rynku regionalnym działało 14,8% podmiotów, na krajowym 29,1%, a międzynarodowym 12,1% przedsiębiorstw.

Wykres 24. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 24. Structure of enterprises established in 2019 active until 2021 by range of conducted activity

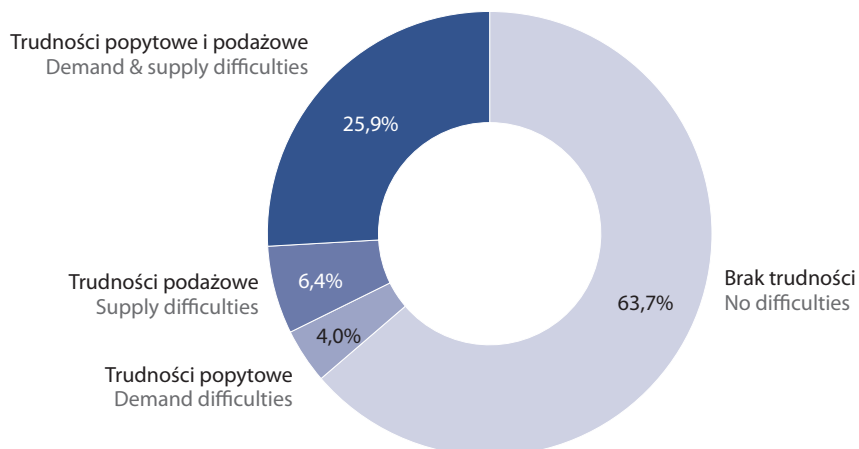


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób fizycznych częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (47,3% przedsiębiorstw), a przedsiębiorstwa osób prawnych na rynku krajowym (37,6% przedsiębiorstw). Zarówno przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych, jak i te z pracownikami najemnymi częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (odpowiednio 45,7% i 39,1% przedsiębiorstw).

Przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku aktywne do 2021 roku najczęściej nie napotkały żadnych trudności przy prowadzeniu działalności (63,7% przedsiębiorstw), 4,0% przedsiębiorstw miało trudności popytowe, 6,4% podażowe, a 25,9% wykazało oba rodzaje trudności.

Wykres 25. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 25. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2021 by kind of encountered difficulties

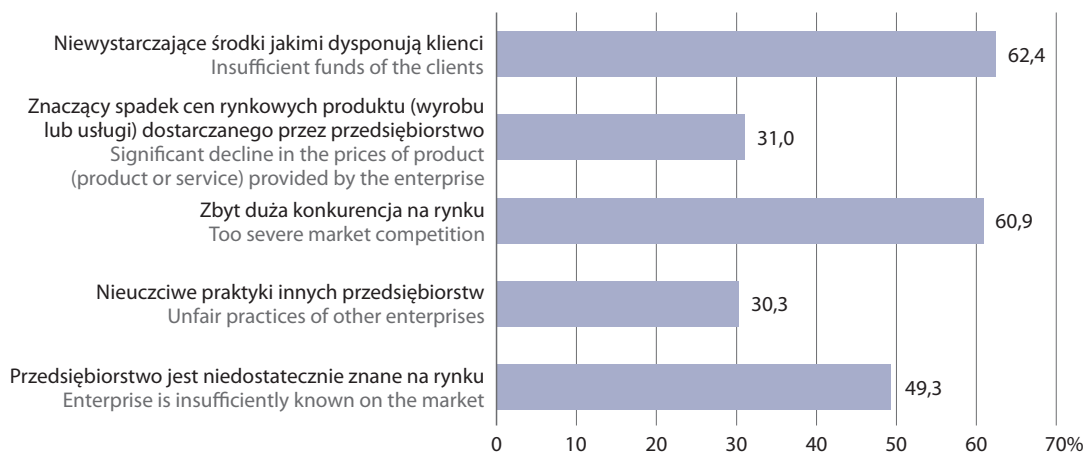


Przedsiębiorstwa, które nie miały trudności częściej prowadziły działalność w sekcji informacja i komunikacja (78,7% przedsiębiorstw tej sekcji nie zgłaszało trudności w prowadzeniu działalności). Trudności popytowe najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (10,0% przedsiębiorstw tej sekcji), a podażowe z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (15,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Podobnie jak w przypadku trudności podażowych, obydwa rodzaje trudności częściej jako barierę w prowadzeniu działalności wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (38,3% przedsiębiorstw tej sekcji).

W zbiorowości przedsiębiorstw doświadczających trudności popytowych, najczęściej wskazywane były niewystarczające środki jakimi dysponują klienci (62,4% przedsiębiorstw). Zbyt dużą konkurencją na rynku jako trudność w prowadzeniu działalności wskazało 60,9% przedsiębiorstw. Spadek cen produktów lub usług dostarczanych na rynek stanowił barierę dla 31,0% przedsiębiorstw.

Wykres 26. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 26. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2021 reported demand difficulties

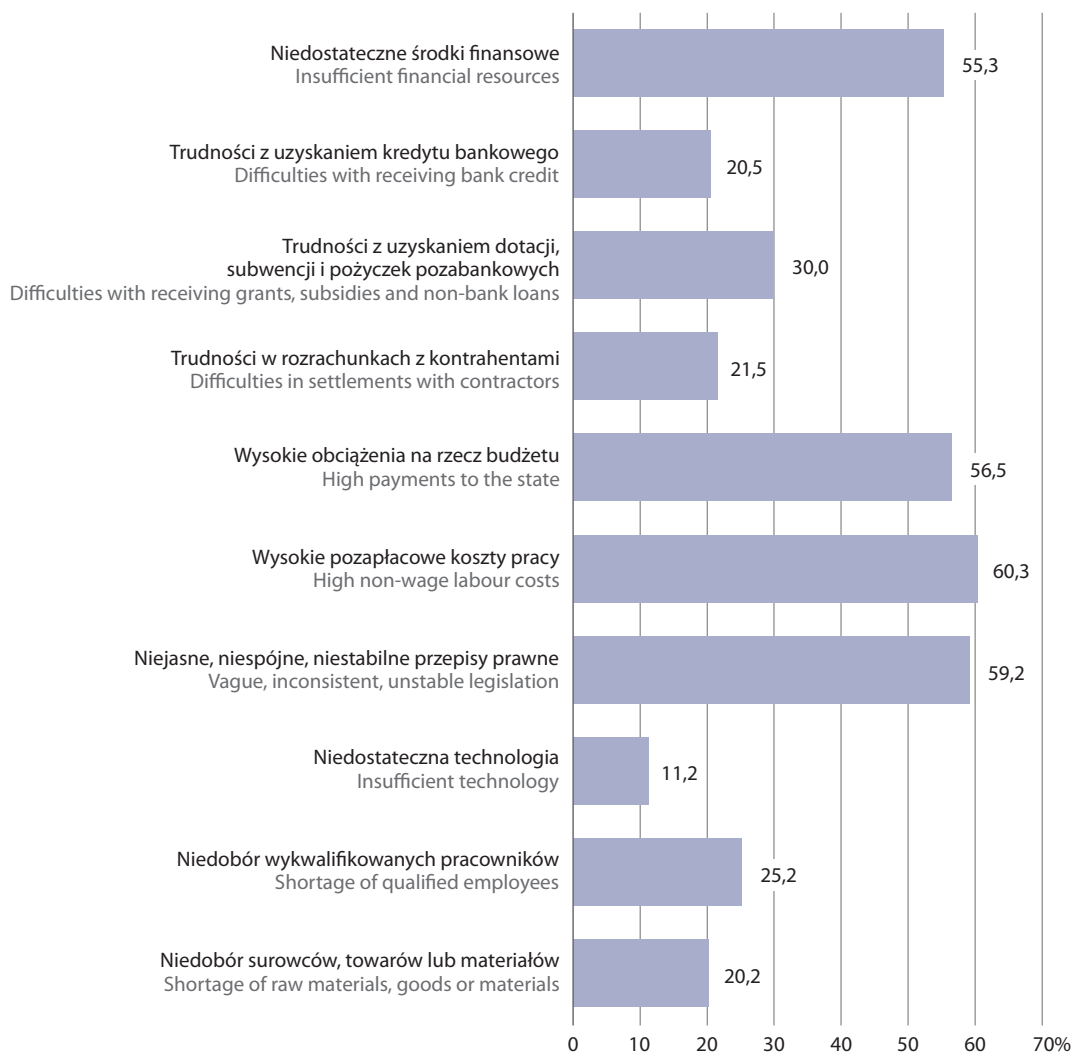


Częściej trudności związane z niewystarczającymi środkami klientów wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (77,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Spadek cen dostarczanego produktu lub usługi częściej był barierą w prowadzeniu działalności dla 43,0% przedsiębiorstw z sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna. Zbyt duża konkurencja najczęściej powodowała trudności w prowadzeniu działalności u przedsiębiorstw z sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (73,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – jednostki prowadzące działalność związaną z obsługą rynku nieruchomości wskazywały na trudności związane z nieuczciwymi praktykami konkurencji (64,8% przedsiębiorstw tej sekcji). Zbyt słaba rozpoznawalność przedsiębiorstwa stanowiła barierę w prowadzeniu działalności u 67,3% przedsiębiorstw zajmujących się działalnością przemysłową.

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku aktywne do 2021 roku najczęściej wskazywały wysokie pozapłacowe koszty pracy jako barierę w prowadzeniu działalności (60,3% przedsiębiorstw) oraz niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawne (59,2% przedsiębiorstw). Wysokie obciążenia na rzecz budżetu powodowały trudności u 56,5% przedsiębiorstw. Niedostateczna technologia oraz niedobór surowców, towarów lub materiałów (w tym nagły wzrost ich cen) były wskazywane najrzadziej jako trudność w prowadzeniu działalności (odpowiednio 11,2% i 20,2% przedsiębiorstw).

Wykres 27. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 27. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2021 reported supply difficulties

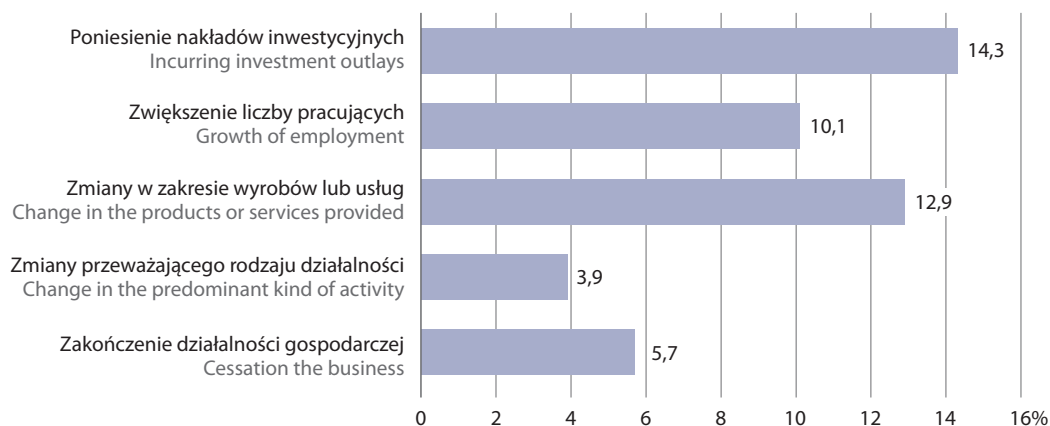


Niedostateczne środki finansowe najczęściej stanowiły barierę w prowadzeniu działalności u przedsiębiorstw z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (80,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności z uzyskaniem kredytu bankowego częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (32,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Częściej trudności z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych doświadczaly podmioty z sekcji administrowanie i działalność wspierająca (42,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – wskazywały trudności w rozrachunkach z kontrahentami (30,5% podmiotów tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna – częściej niż inne przedsiębiorstwa – zgłaszały trudności związane z wysokimi obciążeniami na rzecz budżetu i niedostateczną technologią (odpowiednio 64,4% i 25,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Wysokie pozapłacowe koszty pracy oraz niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawne i niedobór wykwalifikowanych pracowników częściej stanowiły źródło trudności u przedsiębiorstw z sekcji obsługa rynku nieruchomości (odpowiednio 76,6%, 82,3% i 47,5% jednostek tej sekcji). Przedsiębiorstwa zajmujące się przemysłem – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – zgłaszały niedobór surowców, towarów lub materiałów jako źródło trudności (37,3% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku, 14,3% przedsiębiorstw planowało poniesienie nakładów inwestycyjnych w 2021 roku. Zakończenie działalności w 2021 roku planowało 5,7% przedsiębiorstw.

Wykres 28. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku aktywnych do 2021 roku według planowanych zmian

Chart 28. Percentage of enterprises established in 2019 active until 2021 by planned changes



Poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości, zwiększenie liczby pracujących i zmiany w zakresie wyrobów lub usług częściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (odpowiednio 25,2%, 17,4% i 21,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Zmianę przeważającego rodzaju działalności najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (10,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Zakończenie działalności częściej planowały przedsiębiorstwa przemysłowe (7,6% przedsiębiorstw tej sekcji).

2.3. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2018 roku

2.3. Non-financial enterprises established in 2018

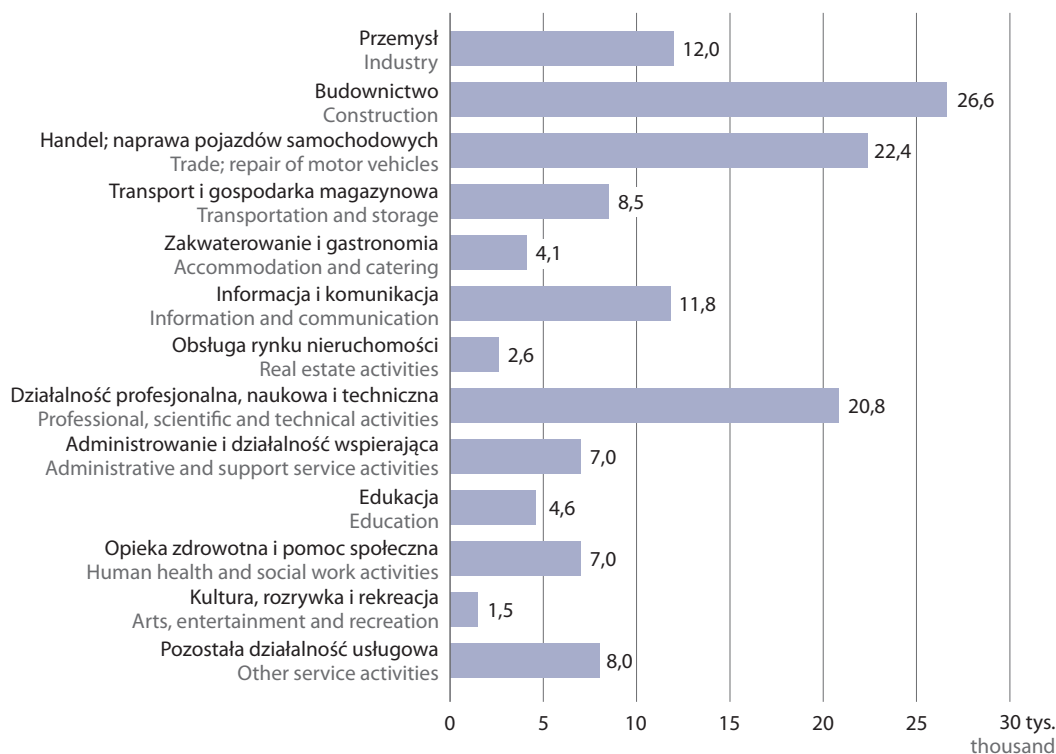
Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku do 2021 roku pozostało aktywnych 137 026 przedsiębiorstw, a wskaźnik przeżycia trzeciego roku wyniósł 89,9%.

Wykres 29. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 29. Number of enterprises established in 2018 active until 2021

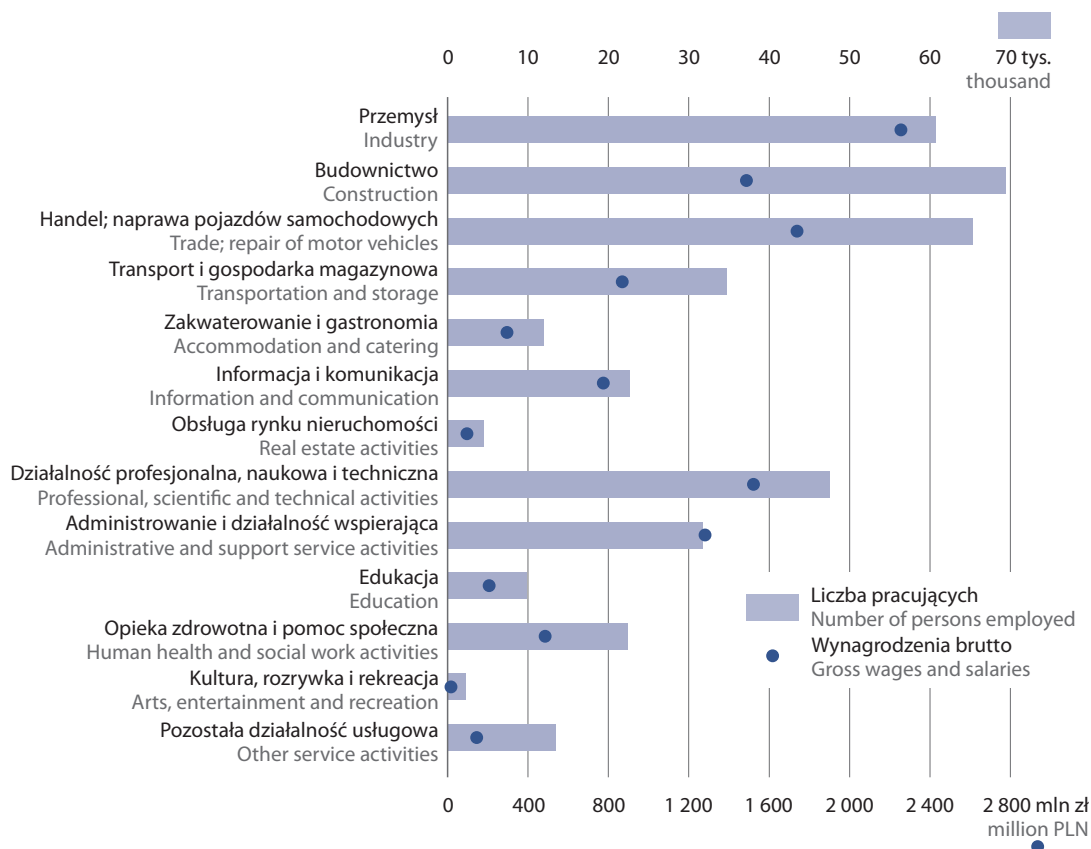


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowiły 86,1% przedsiębiorstw trzy-letnich, a osób prawnych 13,9%. Odsetek przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych stanowił 71,6% przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku, a z pracownikami najemnymi 28,4%.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku pracowało 397 206 osób. Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku wyniosły 11 164,1 mln zł.

Wykres 30. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 30. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2018 active until 2021



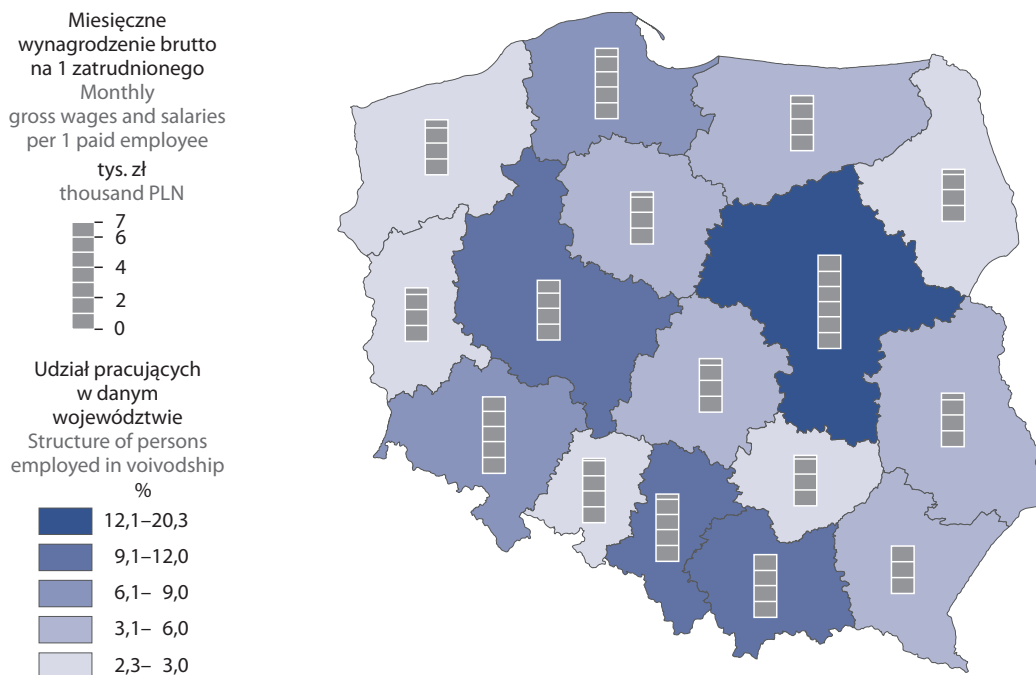
Pracujący w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowili 58,1% pracujących w podmiotach trzyletnich, a w przedsiębiorstwach posiadających osobowość prawną 41,9%. Odsetek pracujących w przedsiębiorstwach zatrudniających pracowników najemnych wyniósł 74,5%, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 25,5%.

Z wynagrodzeń brutto podmiotów trzyletnich 73,8% przypadało na osoby prawne, a 26,2% na przedsiębiorstwa osób fizycznych. Ze względu na zatrudnienie, 99,7% wynagrodzeń ogółem stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych, a 0,3% przedsiębiorstw bez pracowników najemnych.

Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, najwięcej osób pracowało w województwach: mazowieckim (80 773 osoby), śląskim (41 735 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach: kujawsko-pomorskim (3,4 osoby) oraz warmińsko-mazurskim i wielkopolskim (po 3,3 osoby). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województw: mazowieckiego (6,1 tys. zł), dolnośląskiego (5,0 tys. zł) i pomorskiego (4,6 tys. zł).

Mapa 3. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku

Map 3. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2018 active until 2021



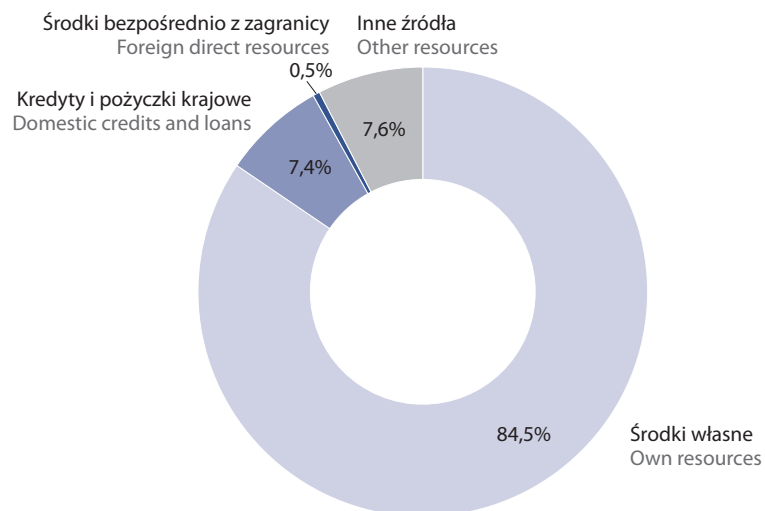
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku 13,6% podmiotów wskazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Spośród przedsiębiorstw, które zadeklarowały, że poniosły nakłady na rzeczowe aktywa trwałe 84,5% finansowało je ze środków własnych, 7,4% korzystało z kredytów i pożyczek krajowych, a 0,5% ze środków zagranicznych.

Wykres 31. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 31. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2018 active until 2021



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa prowadzące działalność przemysłową (22,7% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz w sekcji transport i gospodarka magazynowa (18,8% przedsiębiorstw tej sekcji).

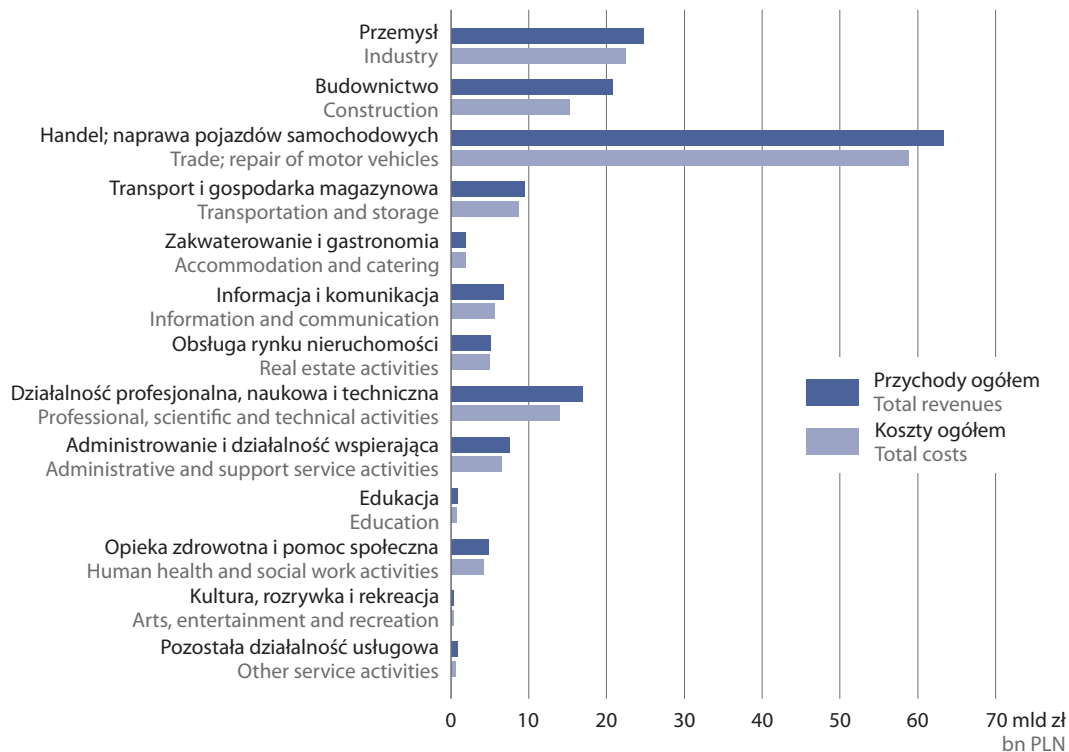
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku wyniosły 163 315,8 mln zł, a koszty ogółem 143 852,8 mln zł.

Wykres 32. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 32. Total revenues and total costs in enterprises established in 2018 active until 2021

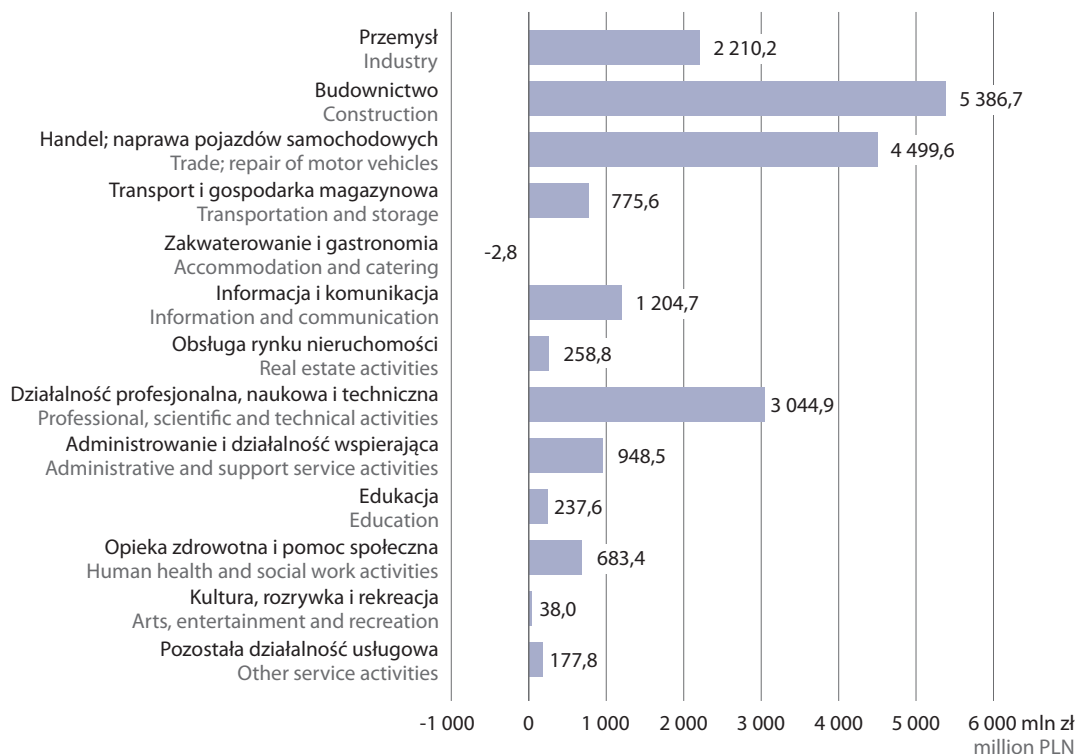


Przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały 68,8% przychodów ogółem podmiotów trzyletnich, a jednostki osób fizycznych 31,2%. Przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych wygenerowały 77,4% przychodów ogółem przedsiębiorstw trzyletnich, a bez pracowników najemnych 22,6%.

Odsetek kosztów poniesionych przez przedsiębiorstwa osób prawnych wyniósł 74,3% kosztów ogółem przedsiębiorstw trzyletnich, a osób fizycznych 25,7%. Koszty przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 81,1% kosztów ogółem, a bez pracowników najemnych – 18,9%.

Wynik finansowy przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku ukształtował się na poziomie 19 463,0 mln zł.

Wykres 33. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku
 Chart 33. Gross financial result in enterprises established in 2018 active until 2021



Przedsiębiorstwa osób fizycznych wygenerowały 71,6% z wyniku finansowego osiągniętego przez podmioty trzyletnie, a osoby prawne 28,4%. Przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych wypracowały 50,3% z wyniku finansowego przedsiębiorstw trzyletnich, a bez pracowników najemnych 49,7%.

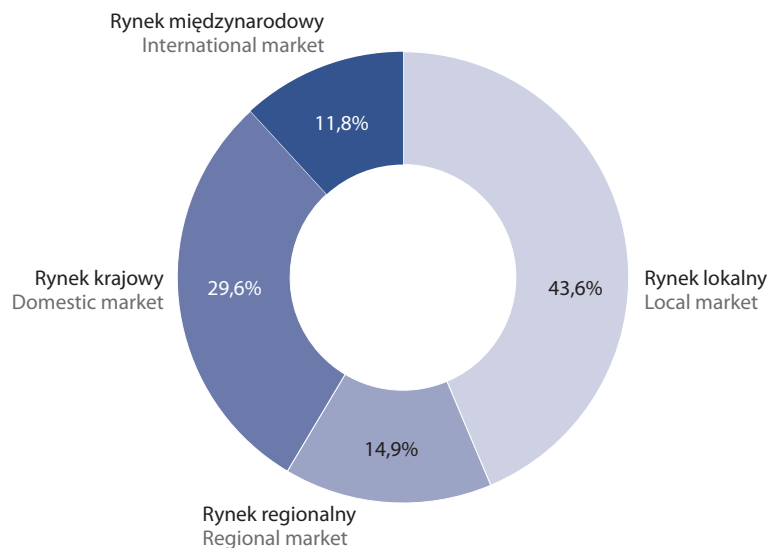
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku aktywne do 2021 roku najczęściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (43,6% przedsiębiorstw). Na rynku regionalnym prowadziło działalność 14,9% przedsiębiorstw, na krajowym 29,6%, a na międzynarodowym 11,8%.

Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 34. Structure of enterprises established in 2018 active until 2021 by range of conducted activity

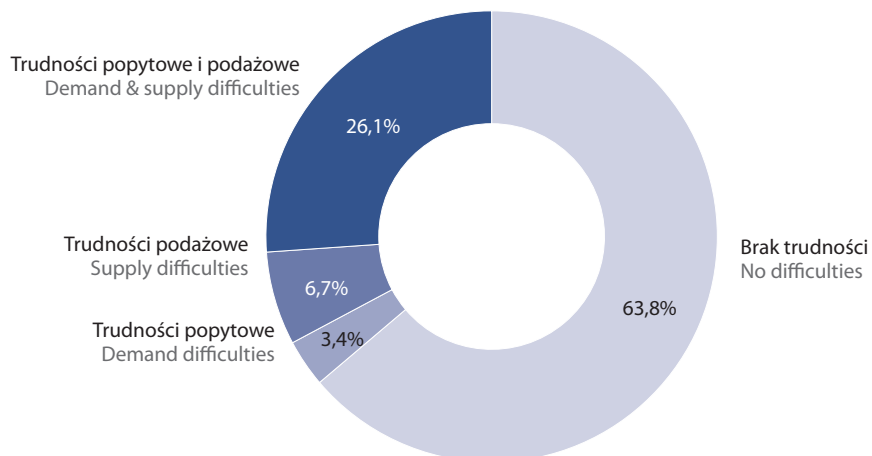


Przedsiębiorstwa osób fizycznych częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (46,6% przedsiębiorstw), a przedsiębiorstwa posiadające osobowość prawną na rynku krajowym (37,5% przedsiębiorstw). Ze względu na zatrudnienie, zarówno przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych jak i te, które wykazały zatrudnienie częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (odpowiednio 46,1% i 37,3% przedsiębiorstw).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku 63,8% przedsiębiorstw wskazało, że nie miało trudności w prowadzeniu działalności. Trudności zarówno popytowe i podażowe miało 26,1% przedsiębiorstw.

Wykres 35. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 35. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2021 by kind of encountered difficulties

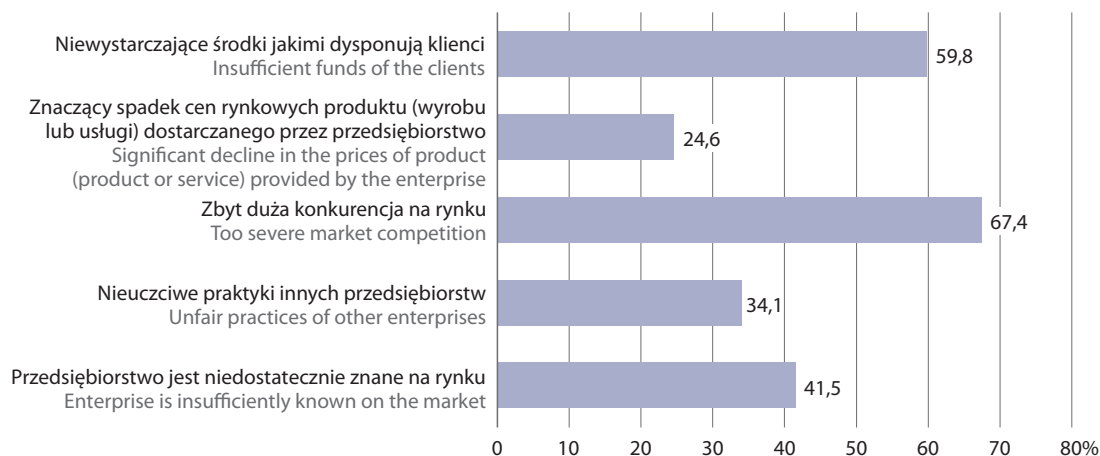


Ze względu na przeważający rodzaj działalności, najczęściej brak trudności w prowadzeniu działalności wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (77,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności zarówno popytowe i podażowe najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (42,3% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności popytowych, najczęściej przedsiębiorstwa zgłaszały zbyt dużą konkurencję na rynku jako barierę w prowadzeniu działalności (67,4% przedsiębiorstw). Niewystarczające środki klientów stanowiły barierę w prowadzeniu działalności dla 59,8% przedsiębiorstw.

Wykres 36. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 36. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2021 reported demand difficulties

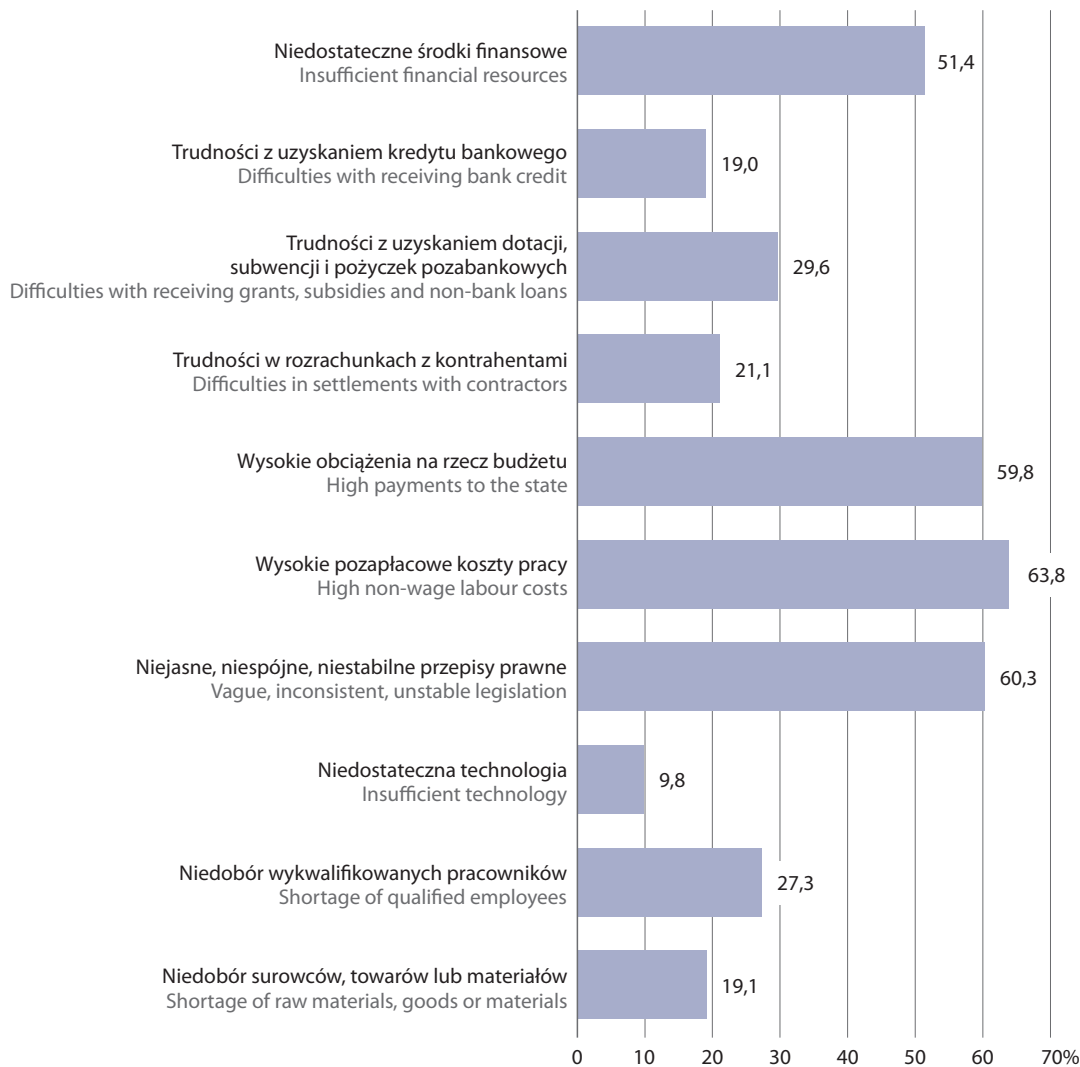


Niewystarczające środki klientów częściej stanowiły barierę w prowadzeniu działalności u przedsiębiorstw z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (80,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Znaczący spadek cen rynkowych produktu dostarczanego przez przedsiębiorstwo, zbyt duża konkurencja na rynku i nieuczciwe praktyki innych przedsiębiorstw częściej wskazywały – jako trudność w prowadzeniu działalności – przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (odpowiednio 39,3%, 85,7% i 61,8% przedsiębiorstw tej sekcji). Zbyt słaba rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku, częściej stanowiła źródło trudności w podmiotach z sekcji edukacja (65,7% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2018 roku aktywne do 2021 roku najczęściej zgłaszały wysokie pozapłacowe koszty pracy jako źródło trudności w prowadzeniu działalności (63,8% przedsiębiorstw). Najrzadziej trudności w prowadzeniu działalności powodowała niedostateczna technologia (9,8% przedsiębiorstw).

Wykres 37. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 37. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2021 reported supply difficulties

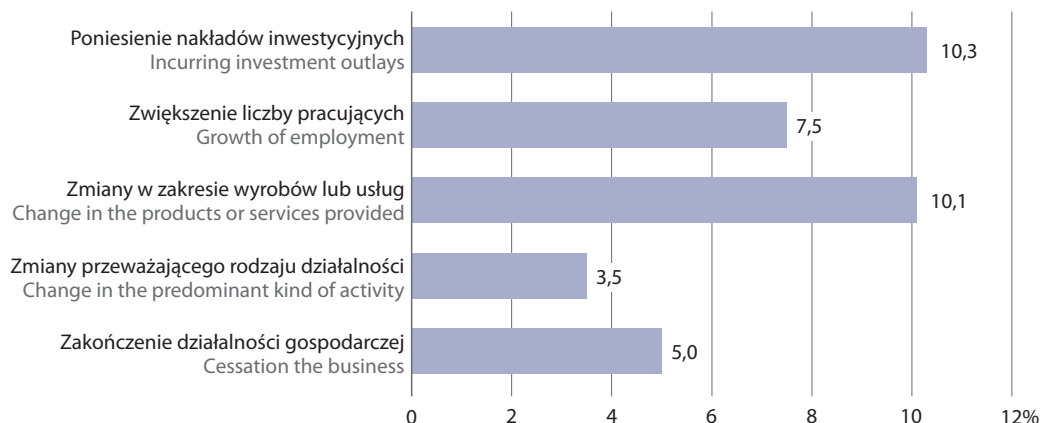


Ze względu na przeważający rodzaj działalności, niedostateczne środki finansowe i wysokie obciążenia na rzecz budżetu częściej stanowiły źródło trudności u przedsiębiorstwach z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (odpowiednio 70,0% i 80,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – wskazywały trudności z uzyskaniem kredytu bankowego oraz trudności z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych (odpowiednio 26,9% i 50,8% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności w rozrachunkach z kontrahentami i niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawne częściej były barierą w prowadzeniu działalności u przedsiębiorstw z sekcji obsługa rynku nieruchomości (odpowiednio 51,1% i 76,8% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji administrowanie i działalność wspierająca – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – zgłaszały trudności powodowane przez wysokie pozapłacowe koszty pracy (79,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedostateczna technologia częściej była wskazywana jako źródło trudności przez podmioty z sekcji informacja i komunikacja (21,1% podmiotów tej sekcji). Niedobór wykwalifikowanych pracowników jako źródło trudności najczęściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo (44,8% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedobór surowców, towarów lub materiałów był częściej źródłem trudności u przedsiębiorstwach przemysłowych (33,8% przedsiębiorstw tej sekcji).

Spośród przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku, 10,3% planowało poniesienie nakładów inwestycyjnych. Zmianę przeważającego rodzaju działalności planowało 3,5% przedsiębiorstw.

Wykres 38. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2018 roku aktywnych do 2021 roku według planowanych zmian

Chart 38. Percentage of enterprises established in 2018 active until 2021 by planned changes



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości częściej planowały przedsiębiorstwa przemysłowe (17,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Zwiększenie liczby pracujących częściej deklarowały przedsiębiorstwa z sekcji administrowanie i działalność wspierająca (13,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Zmiany w zakresie dostarczanych wyrobów lub usług częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja (16,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Zmianę przeważającego rodzaju działalności i zakończenie działalności częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (odpowiednio 9,8% i 11,1% przedsiębiorstw tej sekcji).

2.4. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2017 roku

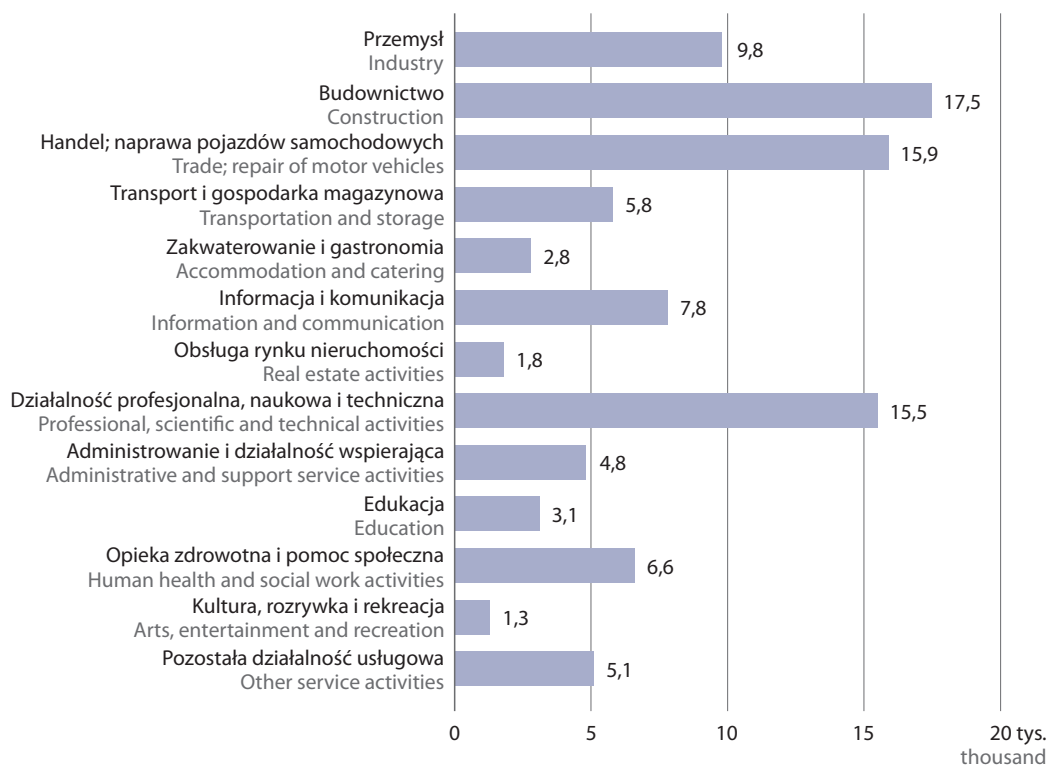
2.4. Non-financial enterprises established in 2017

Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku do 2021 roku pozostało aktywnych 97 733 przedsiębiorstwa, a wskaźnik przeżycia ostatniego roku wyniósł 88,2%.

Wykres 39. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku
 Chart 39. Number of enterprises established in 2017 active until 2021



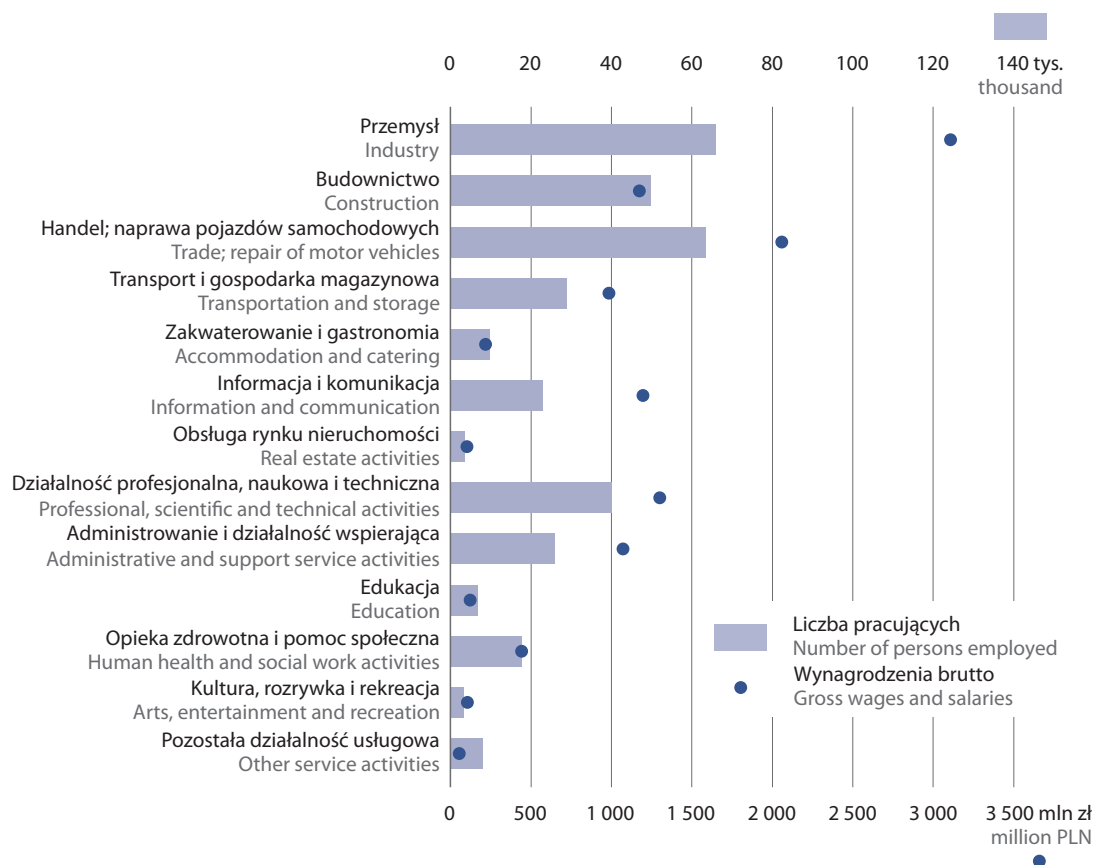
Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowiły 84,0% przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku, a osób prawnych 16,0%. Przedsiębiorstwa niezatrudniające pracowników najemnych stanowiły 66,2% podmiotów czteroletnich, a z pracownikami najemnymi 33,8%.

Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku wyniosła 346 566 osób.

Wartość wynagrodzeń brutto ukształtowała się na poziomie 11 917,7 mln zł.

Wykres 40. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 40. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2017 active until 2021



Ze względu na formę prawną, liczba pracujących w przedsiębiorstwach osób fizycznych stanowiła 50,2% ogólnej liczby pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku, a w przedsiębiorstwach osób prawnych 49,8%. Spośród pracujących w podmiotach czteroletnich 80,3% stanowili pracujący w przedsiębiorstwach zatrudniających pracowników najemnych, a 19,7% w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach osób prawnych stanowiły 79,3% wynagrodzeń brutto przedsiębiorstw czteroletnich, a osób fizycznych 20,7%. Ze względu na zatrudnienie, 99,8% wynagrodzeń ogółem stanowiły wynagrodzenia przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi, a 0,2% przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych.

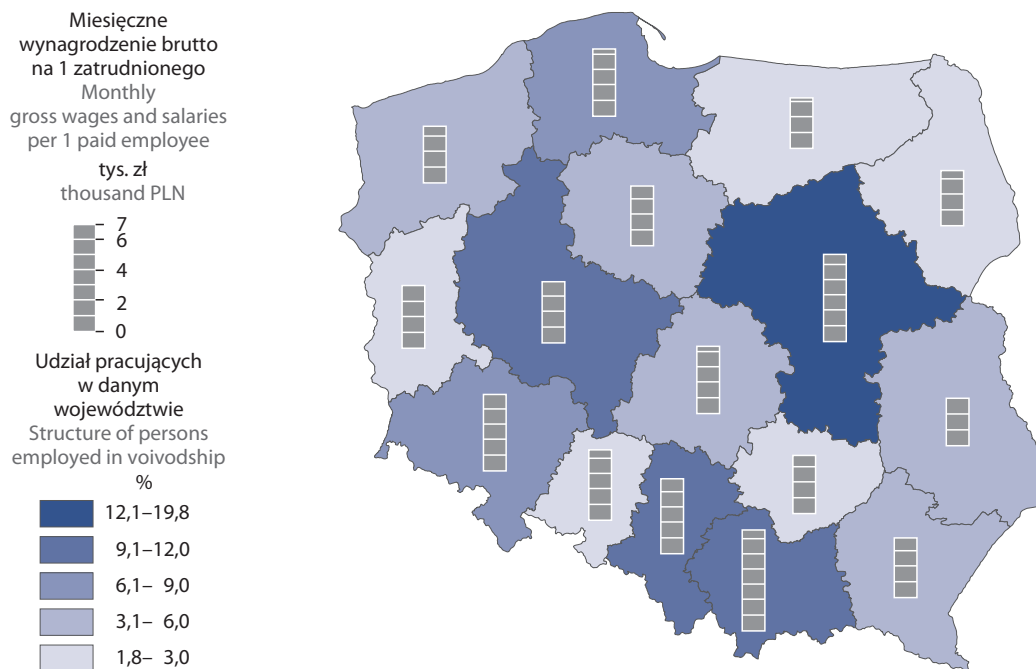
Ze względu na miejsce prowadzonej działalności, największą liczbę pracujących zaobserwowano dla województw: mazowieckiego (68 554 osoby), śląskiego (40 240 osób) i wielkopolskiego (36 878 osób).

W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach: śląskim (4,5 osoby) i lubuskim (4,4 osoby).

Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zanotowano dla województw: małopolskiego (6,6 tys. zł), mazowieckiego (5,7 tys. zł) i dolnośląskiego (5,0 tys. zł).

Mapa 4. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku

Map 4. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2017 active until 2021



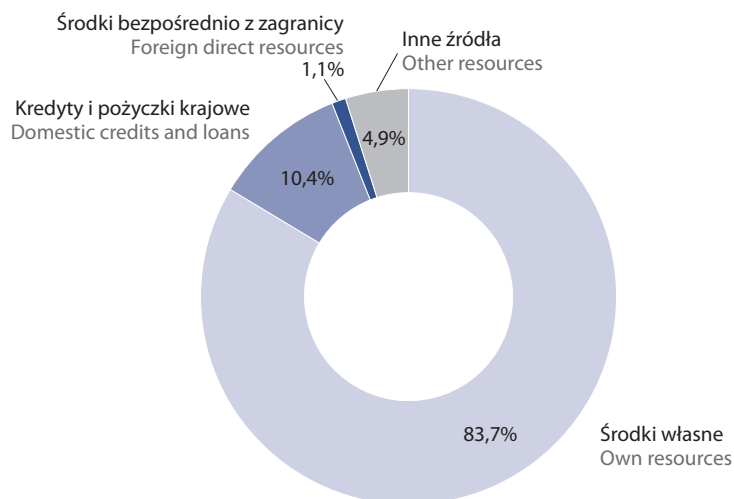
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku 15,5% podmiotów wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Najczęściej źródłem finansowania nakładów były środki własne (83,7% przedsiębiorstw). Z kredytów i pożyczek krajowych korzystało 10,4% przedsiębiorstw, a środki z zagranicy stanowiły źródło finansowania dla 1,1% czteroletnich przedsiębiorstw.

Wykres 41. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 41. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2017 active until 2021



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, częściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji: obsługa rynku nieruchomości (33,4% przedsiębiorstw tej sekcji), kultura, rozrywka i rekreacja (27,0% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz zakwaterowanie i gastronomia (21,8% przedsiębiorstw tej sekcji).

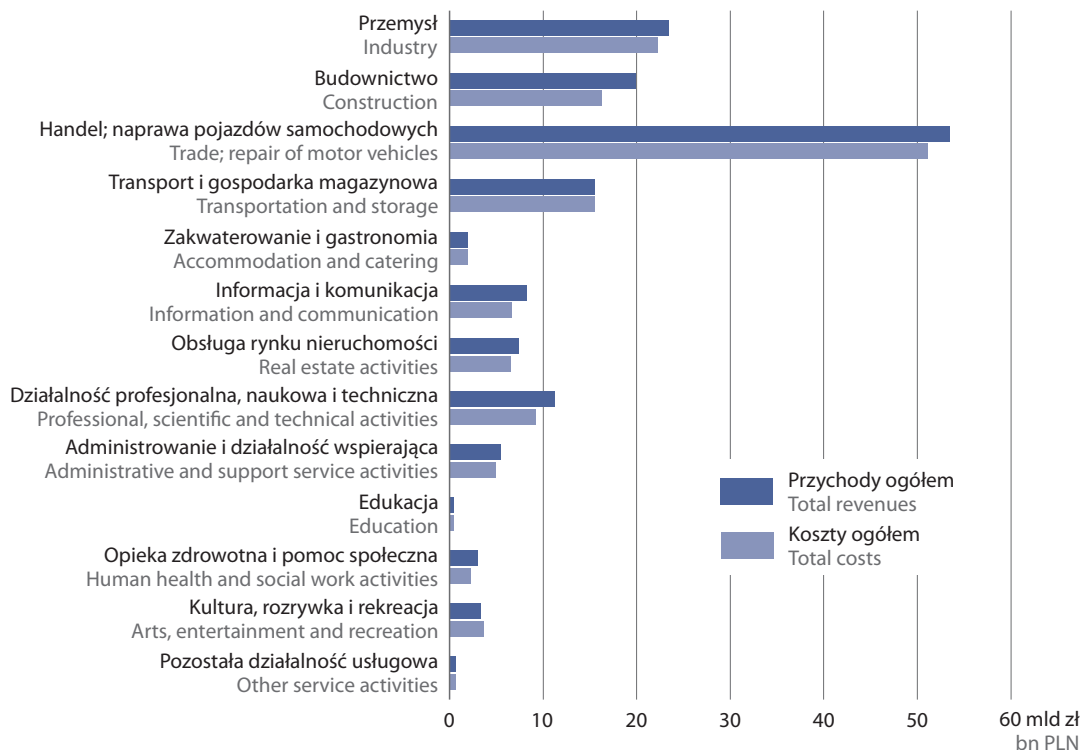
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku aktywne do 2021 roku osiągnęły przychody ogółem na poziomie 154 006,6 mln zł i poniosły koszty w wysokości 140 993,0 mln zł.

Wykres 42. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 42. Total revenues and total costs in enterprises established in 2017 active until 2021

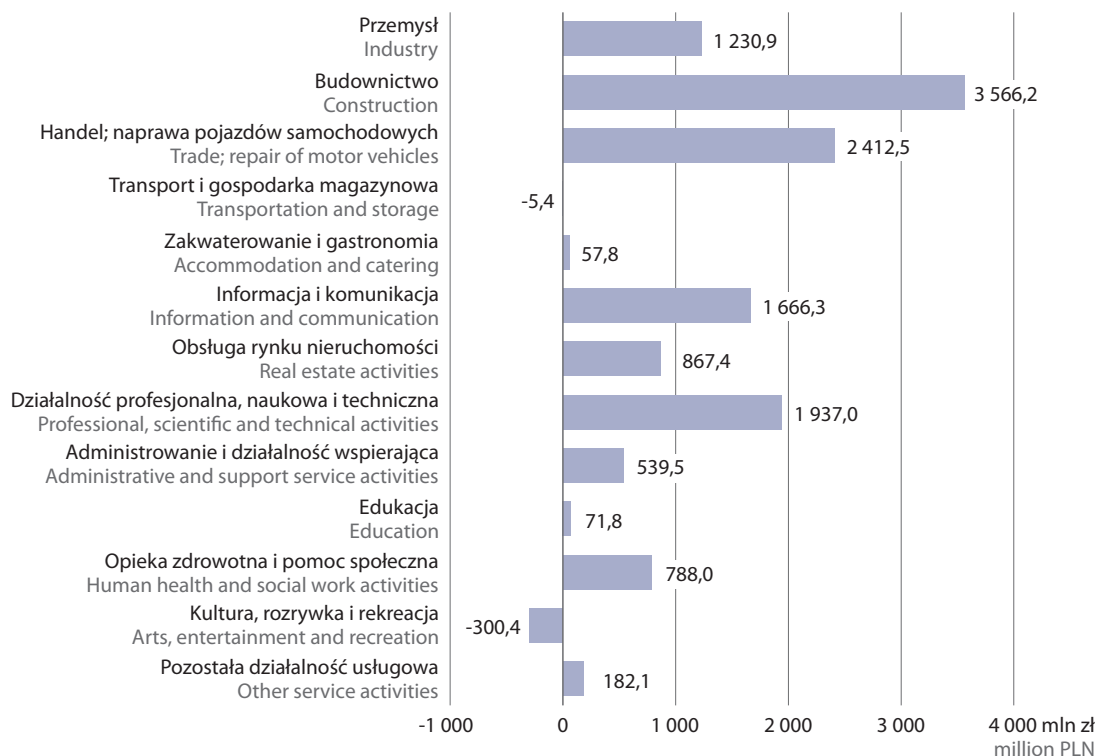


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych wypracowały przychody na poziomie 73,1% wartości przychodów ogółem jednostek czteroletnich, a osób fizycznych 26,9%. Przychody przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowiły 80,7% tych przychodów, a bez pracowników najemnych 19,3%.

Koszty poniesione przez osoby prawne stanowiły 77,0% kosztów ogółem podmiotów czteroletnich, a przez osoby fizyczne 23,0%. Ze względu na zatrudnienie, przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników najemnych poniosły koszty na poziomie 83,5% kosztów ogółem, a przedsiębiorstwa bez pracowników najemnych 16,5%.

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku wyniósł 13 013,7 mln zł.

Wykres 43. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku
 Chart 43. Gross financial result in enterprises established in 2017 active until 2021



Ze względu na formę prawną, wynik finansowy przedsiębiorstw osób fizycznych stanowił 68,8% wartości wyniku finansowego podmiotów czteroletnich, a osób prawnych 31,2%. Wynik finansowy przedsiębiorstw bez pracowników najemnych stanowił 50,1% wyniku finansowego wszystkich jednostek czteroletnich, a wynik podmiotów zatrudniających pracowników najemnych 49,9%.

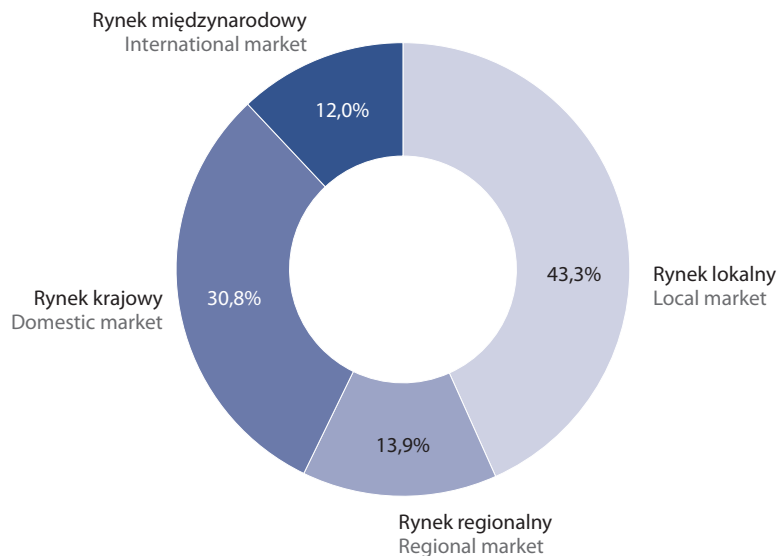
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku aktywne do 2021 roku częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (43,3% przedsiębiorstw). Na rynku międzynarodowym prowadziło działalność 12,0% przedsiębiorstw.

Wykres 44. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 44. Structure of enterprises established in 2017 active until 2021 by range of conducted activity

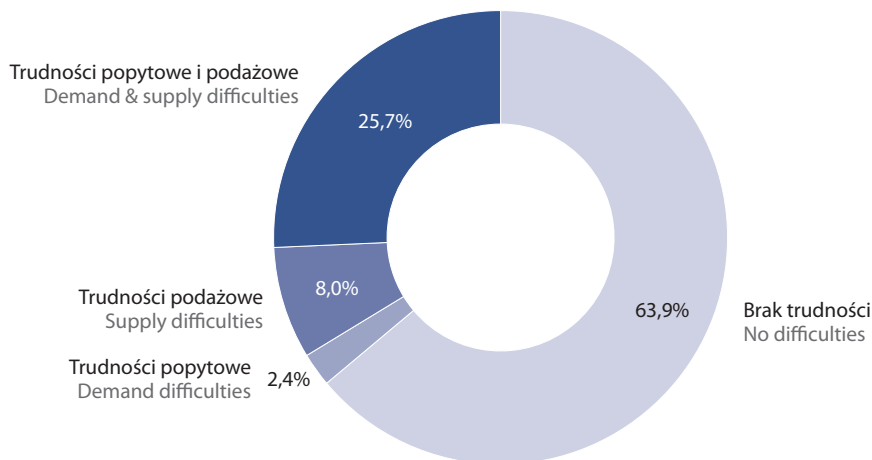


Ze względu na przeważający rodzaj działalności, częściej na rynku lokalnym prowadziły działalność przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (80,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Na rynku regionalnym – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność przedsiębiorstwa zajmujące się budownictwem (27,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność na rynku krajowym (51,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Rynek międzynarodowy jako zasięg prowadzonej działalności najczęściej wskazywały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (34,7% przedsiębiorstw tej sekcji).

Blisko 2/3 przedsiębiorstw (63,9%) powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku nie napotkała trudności przy prowadzeniu działalności. Trudności zarówno popytowe i podażowe zgłaszało 25,7% przedsiębiorstw.

Wykres 45. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 45. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2021 by kind of encountered difficulties

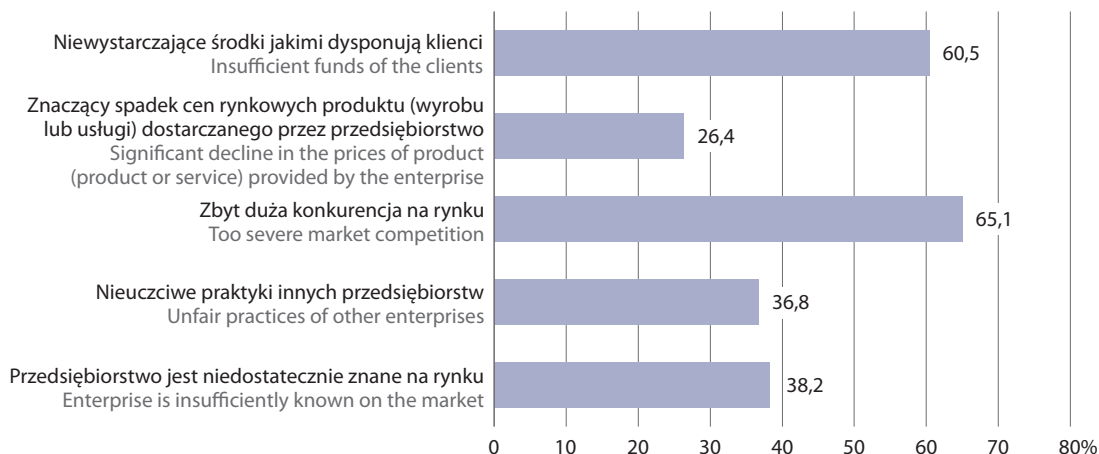


Przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – nie napotkały trudności w prowadzeniu działalności (84,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności popytowe, podobnie jak trudności podażowe, częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (odpowiednio 7,4% i 31,8% przedsiębiorstw tej sekcji). Obydwa rodzaje trudności częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (32,0% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności popytowych, najczęściej przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku aktywne do 2021 roku zgłaszały zbyt dużą konkurencję (65,1% przedsiębiorstw). Spadek cen dostarczanego produktu lub usługi był zgłaszany najrzadziej jako trudność w prowadzeniu działalności (26,4% przedsiębiorstw).

Wykres 46. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 46. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2021 reported demand difficulties



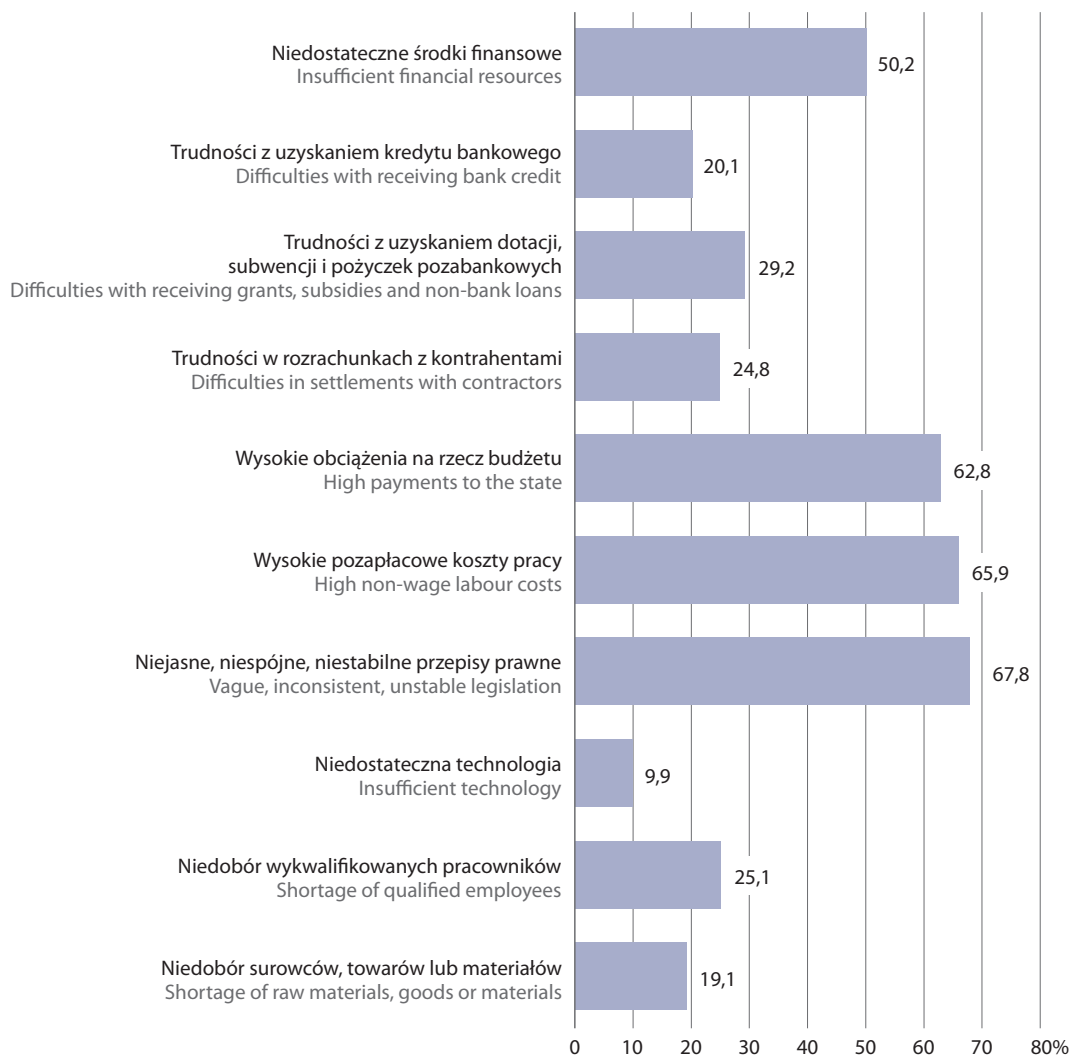
Przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – wskazywały niewystarczające środki klientów jako źródło trudności (85,8% przedsiębiorstw tej sekcji). Znaczący spadek cen produktu dostarczanego przez przedsiębiorstwo i zbyt duża konkurencja częściej stanowiły źródło trudności u przedsiębiorstw z sekcji transport i gospodarka magazynowa (odpowiednio 50,6% i 78,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo – częściej niż pozostałe

podmioty – zgłaszały trudności związane z nieuczciwymi praktykami innych przedsiębiorstw (59,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Zbyt słaba rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku, częściej stanowiła źródło trudności dla przedsiębiorstw z sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (60,0% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2017 roku aktywne do 2021 roku najczęściej zgłaszały trudności związane z niejasnymi, niespójnymi, niestabilnymi przepisami prawnymi (67,8% przedsiębiorstw). Najrzadziej zgłaszane były trudności związane z niedostateczną technologią (9,9% przedsiębiorstw).

Wykres 47. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 47. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2021 reported supply difficulties



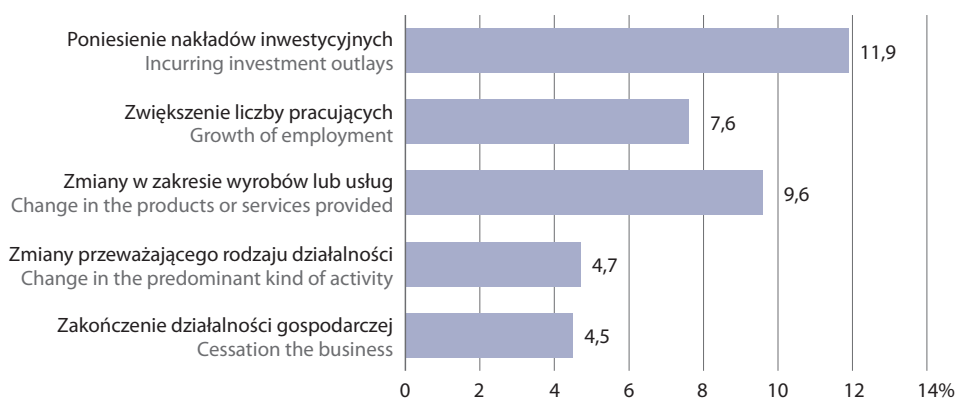
Przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – zgłaszały trudności związane z niedostatecznymi środkami finansowymi i trudności z uzyskaniem kredytu bankowego (odpowiednio 69,4% i 35,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych częściej stanowiły źródło trudności u przedsiębiorstw z sekcji transport i gospodarka magazynowa (45,8% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności w rozrachunkach z kontrahentami i niedobór wykwalifikowanych pracowników częściej wskazywały przedsiębiorstwa

z sekcji budownictwo (odpowiednio 44,6% i 45,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Podmioty z sekcji obsługa rynku nieruchomości – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały wysokie obciążenia na rzecz budżetu i niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawne jako źródło trudności (odpowiednio 74,5% i 96,6% przedsiębiorstw tej sekcji). Dla przedsiębiorstw z pozostałej działalności usługowej – częściej niż dla pozostałych przedsiębiorstw – źródłem trudności były wysokie pozapłacowe koszty pracy (85,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Niedostateczna technologia i niedobór surowców, towarów lub materiałów – jako przyczyny trudności – częściej były zgłaszane przez przedsiębiorstwa przemysłowe (odpowiednio 23,0% i 44,3% przedsiębiorstw tej sekcji).

Spośród przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku 11,9% podmiotów planowało poniesienie nakładów inwestycyjnych w przyszłości. Zmianę przeważającego rodzaju prowadzonej działalności deklarowało 4,7% przedsiębiorstw czteroletnich.

Wykres 48. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2017 roku aktywnych do 2021 roku według planowanych zmian

Chart 48. Percentage of enterprises established in 2017 active until 2021 by planned changes



Przedsiębiorstwa z sekcji obsługa rynku nieruchomości – częściej niż pozostałe przedsiębiorstwa – planowały poniesienie nakładów inwestycyjnych (23,4% przedsiębiorstw tej sekcji). Zwiększenie liczby pracujących częściej planowały przedsiębiorstwa z sekcji zakwaterowanie i gastronomia (13,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa prowadzące działalność w sekcji kultura, rozrywka i rekreacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały chęć wprowadzenia zmian w zakresie produktów dostarczanych na rynek (18,1% przedsiębiorstw tej sekcji). Zmianę przeważającego rodzaju działalności częściej planowały podmioty z sekcji administrowanie i działalność wspierająca (9,7% przedsiębiorstw tej sekcji). Chęć zakończenia prowadzonej działalności częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (8,1% przedsiębiorstw tej sekcji).

2.5. Przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w 2016 roku

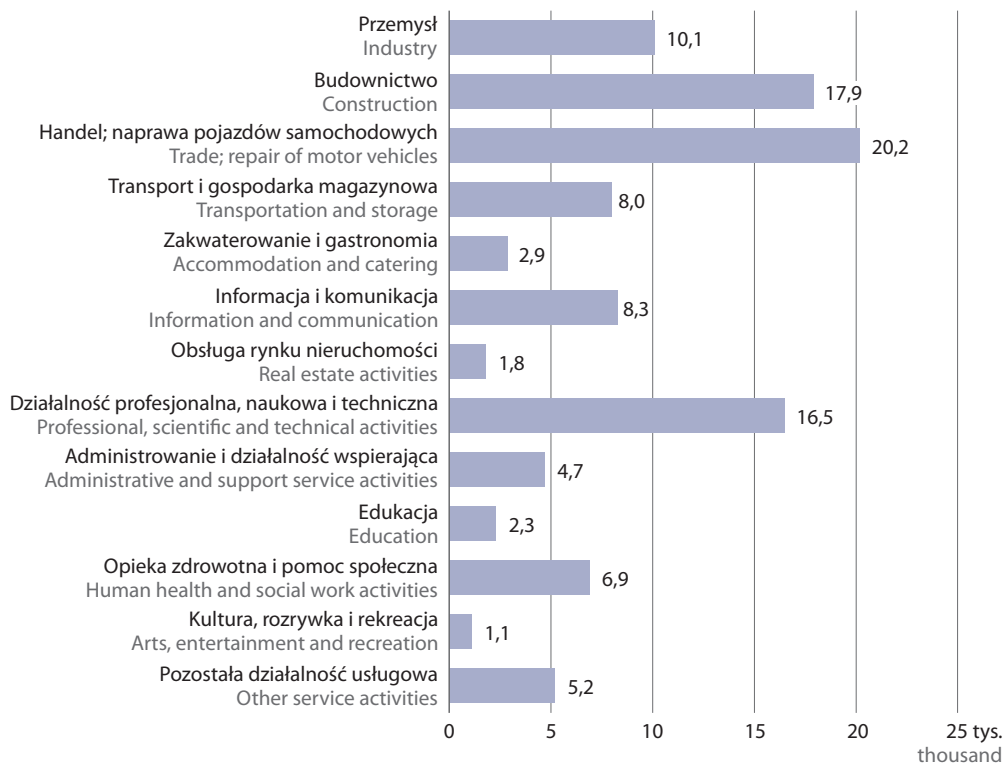
2.5. Non-financial enterprises established in 2016

Liczba przedsiębiorstw, pracujący i wynagrodzenia brutto

Number of enterprises, persons employed and gross wages and salaries

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku do 2021 roku pozostało aktywnych 105 791 podmiotów, a wskaźnik przeżycia ostatniego roku wyniósł 89,2%.

Wykres 49. Liczba przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku
 Chart 49. Number of enterprises established in 2016 active until 2021



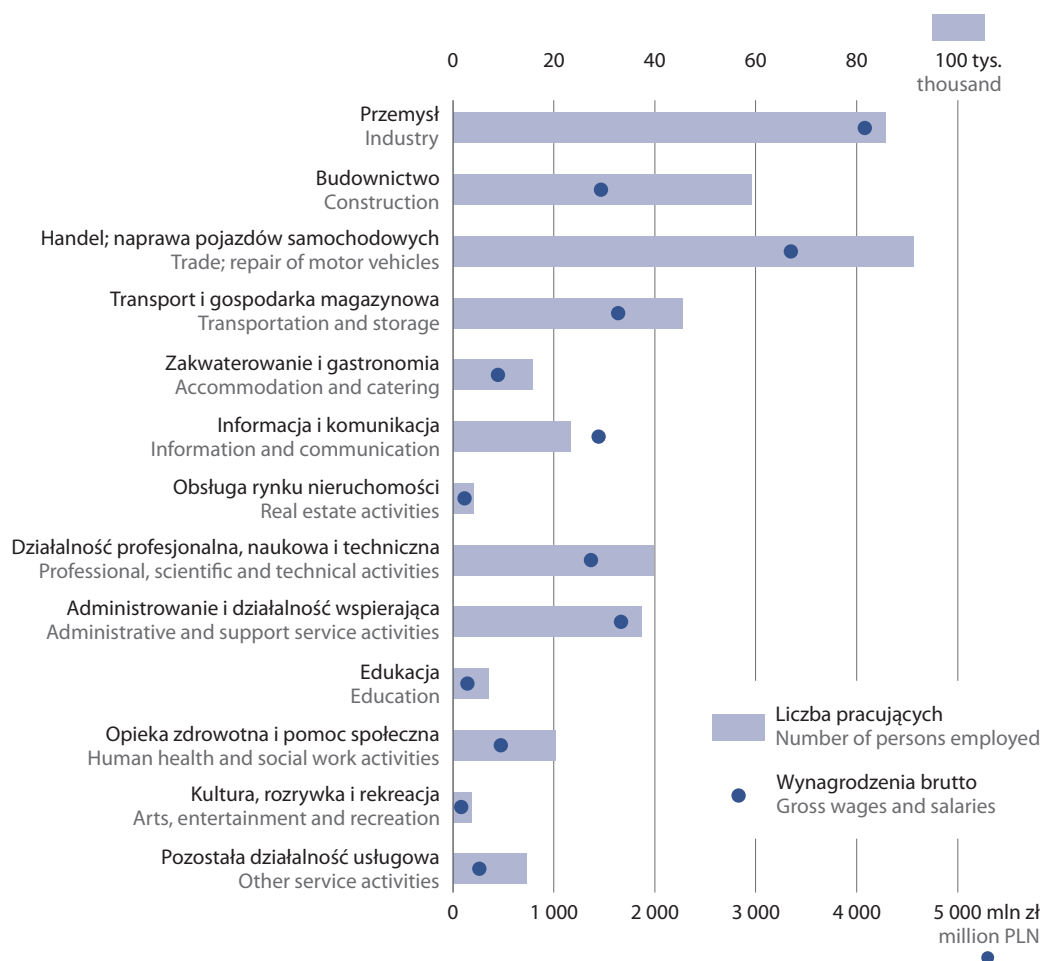
Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku 83,5% stanowiły przedsiębiorstwa osób fizycznych, a 16,5% przedsiębiorstwa osób prawnych. Ze względu na zatrudnienie, 60,0% liczby przedsiębiorstw stanowiły jednostki niezatrudniające pracowników najemnych, a 40,0% przedsiębiorstwa z pracownikami najemnymi.

W przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku pracowało 448 082 osoby.

Wynagrodzenia brutto przedsiębiorstw pięcioletnich wyniosły 16 533,1 mln zł.

Wykres 50. Liczba pracujących i wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 50. Number of persons employed and gross wages and salaries in enterprises established in 2016 active until 2021



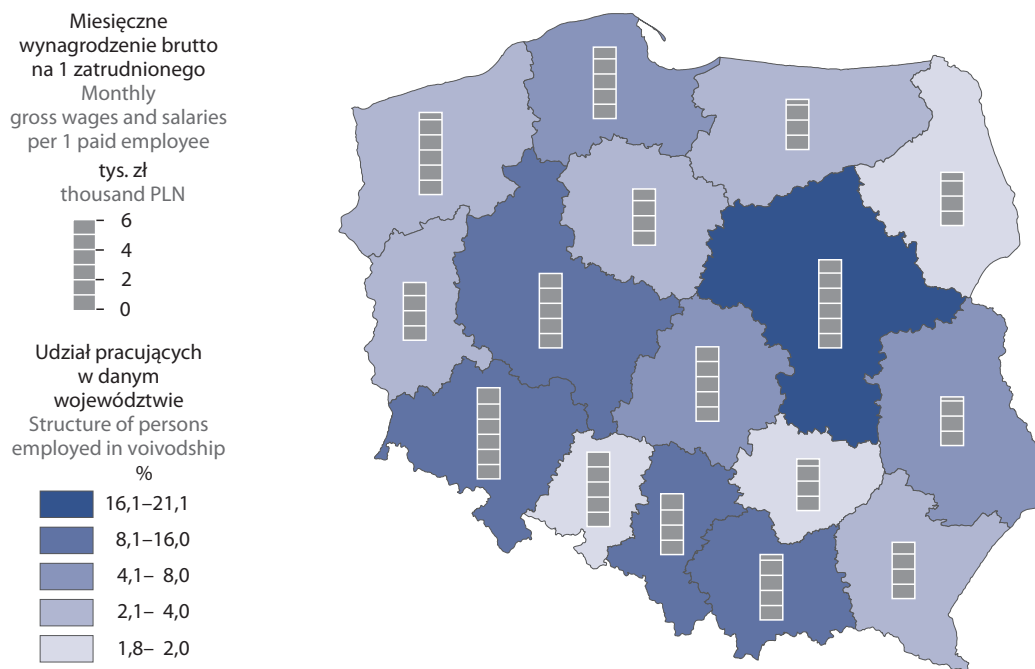
Ze względu na formę prawną, pracujący w przedsiębiorstwach osób prawnych stanowili 50,6% pracujących w jednostkach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku, a w przedsiębiorstwach osób fizycznych 49,4%. Odsetek pracujących w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi stanowił 85,1% pracujących w podmiotach pięcioletnich, a w przedsiębiorstwach bez pracowników najemnych 14,9%.

Wynagrodzenia brutto w przedsiębiorstwach osób prawnych stanowiły 78,7% wartości wynagrodzeń brutto podmiotów pięcioletnich, a osób fizycznych 21,3%. Wynagrodzenia w przedsiębiorstwach z pracownikami najemnymi stanowiły 99,8% wynagrodzeń przedsiębiorstw pięcioletnich, a w podmiotach niezatrudniających pracowników najemnych 0,2%.

W podmiotach pięcioletnich najwięcej osób pracowało w jednostkach mających siedzibę w województwach: mazowieckim (94 335 osób) i wielkopolskim (51 516 osób). W przeliczeniu na 1 podmiot najwięcej osób pracowało w województwach: dolnośląskim (5,2 osoby), podkarpackim (5,0 osób). Najwyższe miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego zaobserwowano dla województw: dolnośląskiego (6,0 tys. zł), mazowieckiego (5,8 tys. zł) i zachodniopomorskiego (5,4 tys. zł).

Mapa 5. Struktura liczby pracujących oraz miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku

Map 5. Structure of number of persons employed and monthly gross wages and salaries per 1 paid employee in enterprises established in 2016 active until 2021



Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe

Outlays on tangible fixed assets

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku 16,6% wykazało, że poniosło nakłady na rzeczowe aktywa trwałe. Przedsiębiorstwa najczęściej finansowały te nakłady ze środków własnych (88,4% przedsiębiorstw). Najrzadziej przedsiębiorstwa korzystały ze środków zagranicznych (0,2% przedsiębiorstw).

Wykres 51. Struktura źródeł finansowania nakładów na rzeczowe aktywa trwałe w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 51. Structure of sources of financing outlays on tangible fixed assets in enterprises established in 2016 active until 2021



Ze względu na przeważający rodzaj działalności, częściej nakłady na rzeczowe aktywa trwałe ponosiły przedsiębiorstwa z sekcji: kultura, rozrywka i rekreacja (31,9% przedsiębiorstw tej sekcji), przemysł (24,6% przedsiębiorstw tej sekcji) oraz opieka zdrowotna i pomoc społeczna (21,1% przedsiębiorstw tej sekcji).

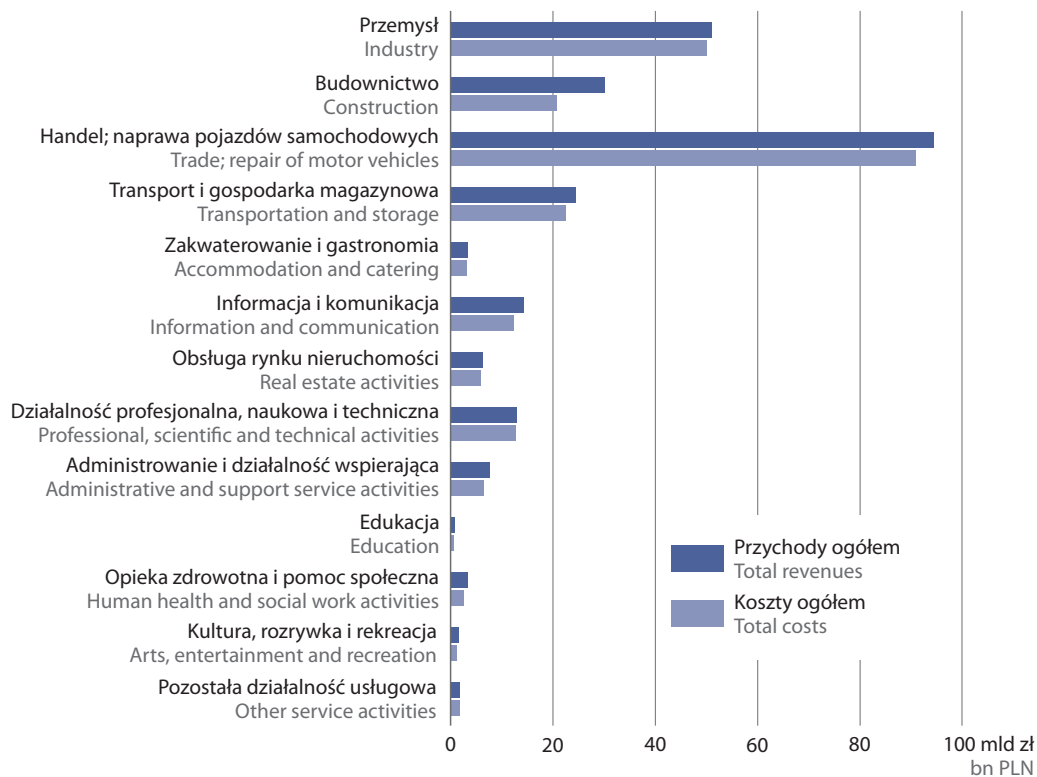
Przychody ogółem, koszty ogółem, wynik finansowy brutto

Total revenues, total costs, gross financial result

Przychody ogółem przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku wyniosły 251 433,6 mln zł, a koszty ogółem 230 305,2 mln zł.

Wykres 52. Przychody ogółem i koszty ogółem w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku

Chart 52. Total revenues and total costs in enterprises established in 2016 active until 2021

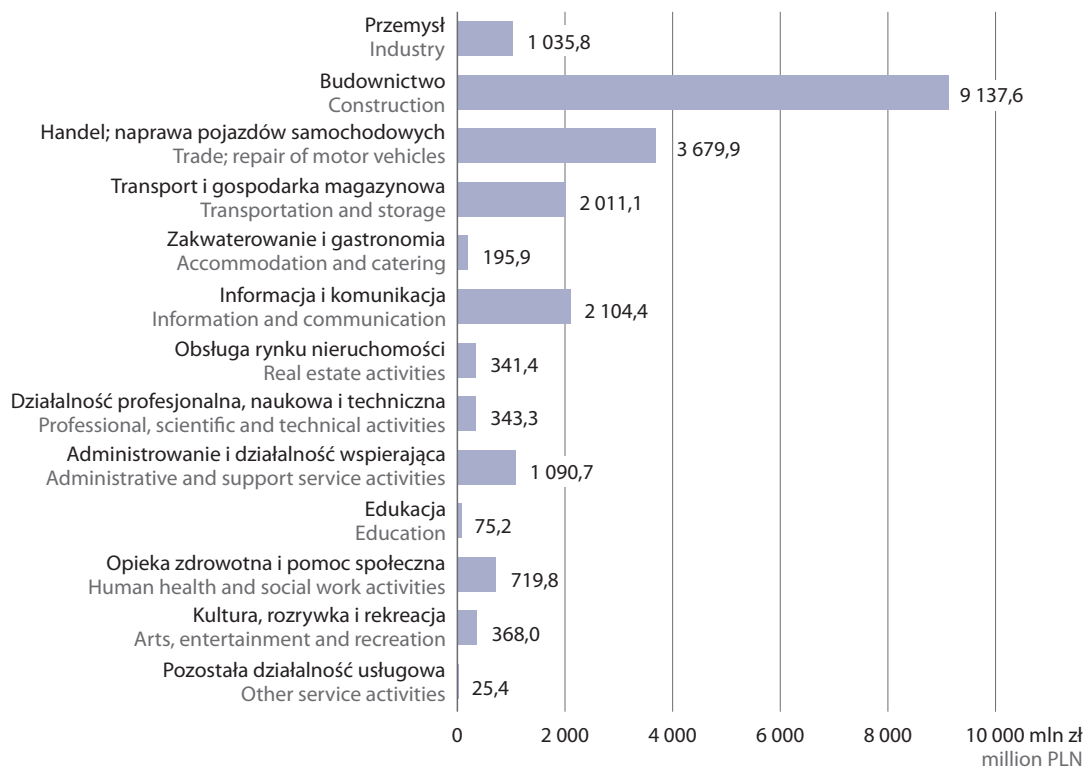


Ze względu na formę prawną, przedsiębiorstwa osób prawnych osiągnęły przychody na poziomie 69,2% przychodów ogółem jednostek pięcioletnich, a przedsiębiorstwa osób fizycznych 30,8%. Przychody przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowiły 80,3% wartości ogółem, a przychody przedsiębiorstw bez pracowników najemnych 19,7%.

Odsetek kosztów osób prawnych i osób fizycznych w kosztach ogółem przedsiębiorstw pięcioletnich wynosił odpowiednio: 71,8% i 28,2%. Koszty przedsiębiorstw z pracownikami najemnymi stanowiły 83,0% kosztów ogółem, a przedsiębiorstw niezatrudniających pracowników najemnych 17,0%.

Wynik finansowy brutto przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku wyniósł 21 128,4 mln zł.

Wykres 53. Wynik finansowy brutto w przedsiębiorstwach powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku
 Chart 53. Gross financial result in enterprises established in 2016 active until 2021



Wynik finansowy brutto wypracowany przez przedsiębiorstwa osób fizycznych stanowił 59,8% wartości ogółem, a osób prawnych 40,2%. Ze względu na zatrudnienie – wynik finansowy przedsiębiorstw zatrudniających pracowników najemnych stanowił 51,3% wyniku finansowego ogółem, a podmiotów bez pracowników najemnych 48,7%.

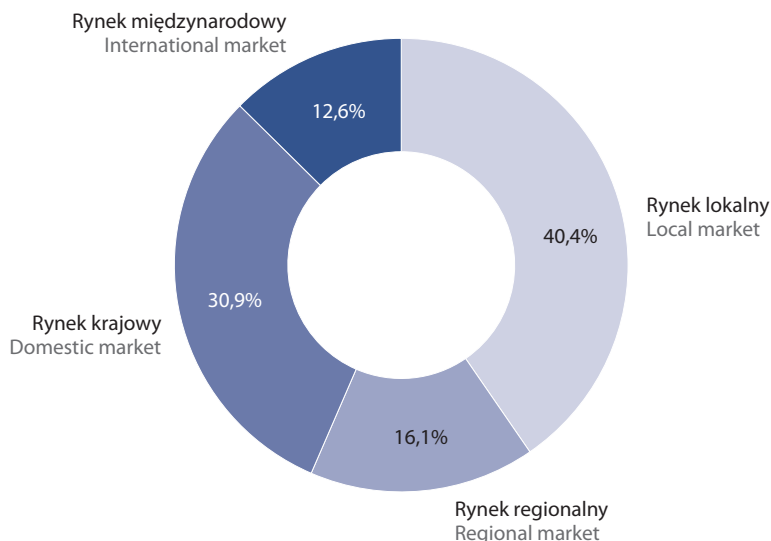
Zasięg prowadzonej działalności, trudności i planowane zmiany

Range of conducting activity, difficulties and planned changes

Przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku aktywne do 2021 roku częściej prowadziły działalność na rynku lokalnym (40,4% przedsiębiorstw). Na rynku międzynarodowym prowadziło działalność 12,6% przedsiębiorstw.

Wykres 54. Struktura przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku według zasięgu prowadzonej działalności

Chart 54. Structure of enterprises established in 2016 active until 2021 by range of conducted activity

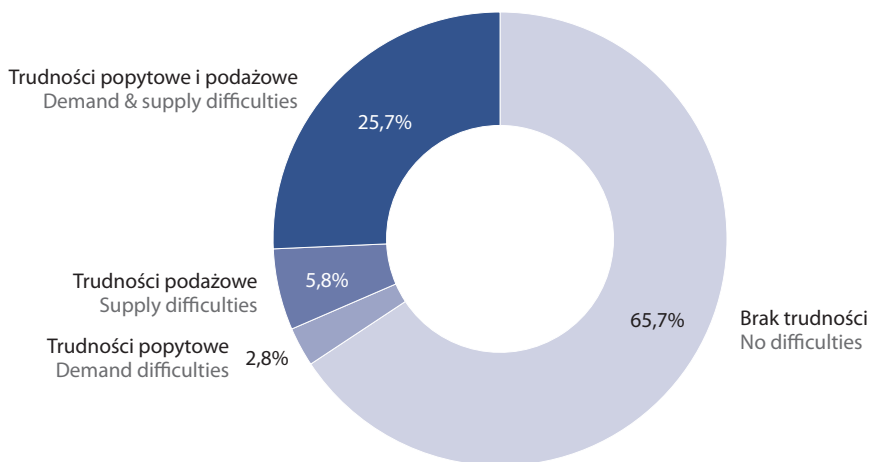


Przedsiębiorstwa z sekcji edukacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – prowadziły działalność na rynku lokalnym (76,7% przedsiębiorstw tej sekcji). Na rynku regionalnym częściej prowadziły działalność przedsiębiorstwa budowlane (26,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Na rynku krajowym częściej prowadziły działalność przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (63,3% przedsiębiorstw tej sekcji), a na międzynarodowym przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa (27,2% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze zbiorowości przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku blisko 2/3 podmiotów (65,7%) nie doświadczało trudności w prowadzeniu działalności. Trudności popytowe i podażowe zgłaszało 25,7% przedsiębiorstw.

Wykres 55. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku według rodzaju napotkanych trudności

Chart 55. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2021 by kind of encountered difficulties

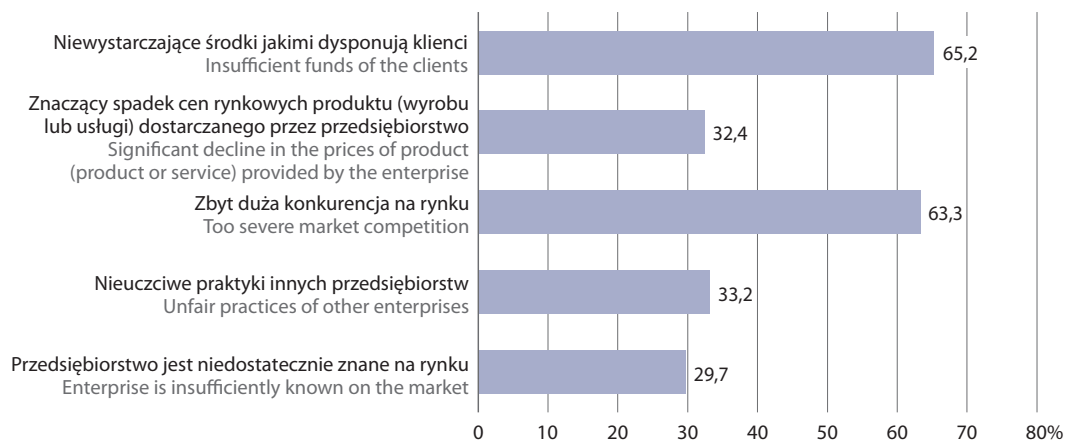


Najczęściej przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja nie doświadczały trudności w prowadzeniu działalności (74,5% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności popytowe częściej utrudniały prowadzenie działalności przedsiębiorstwom z sekcji opieka zdrowotna i pomoc społeczna (4,8% przedsiębiorstw tej sekcji). Częściej trudności podażowe i oba rodzaje trudności zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (odpowiednio 29,0% i 45,9% przedsiębiorstw).

Ze względu na rodzaj trudności popytowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku aktywne do 2021 roku częściej zgłaszały niewystarczające środki jakimi dysponują klienci jako źródło trudności w prowadzeniu działalności (65,2% przedsiębiorstw). Przedsiębiorstwa najrzadziej zgłaszały trudnościami związane ze zbyt słabą rozpoznawalnością na rynku (29,7% przedsiębiorstw).

Wykres 56. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku zgłaszających trudności popytowe

Chart 56. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2021 reported demand difficulties

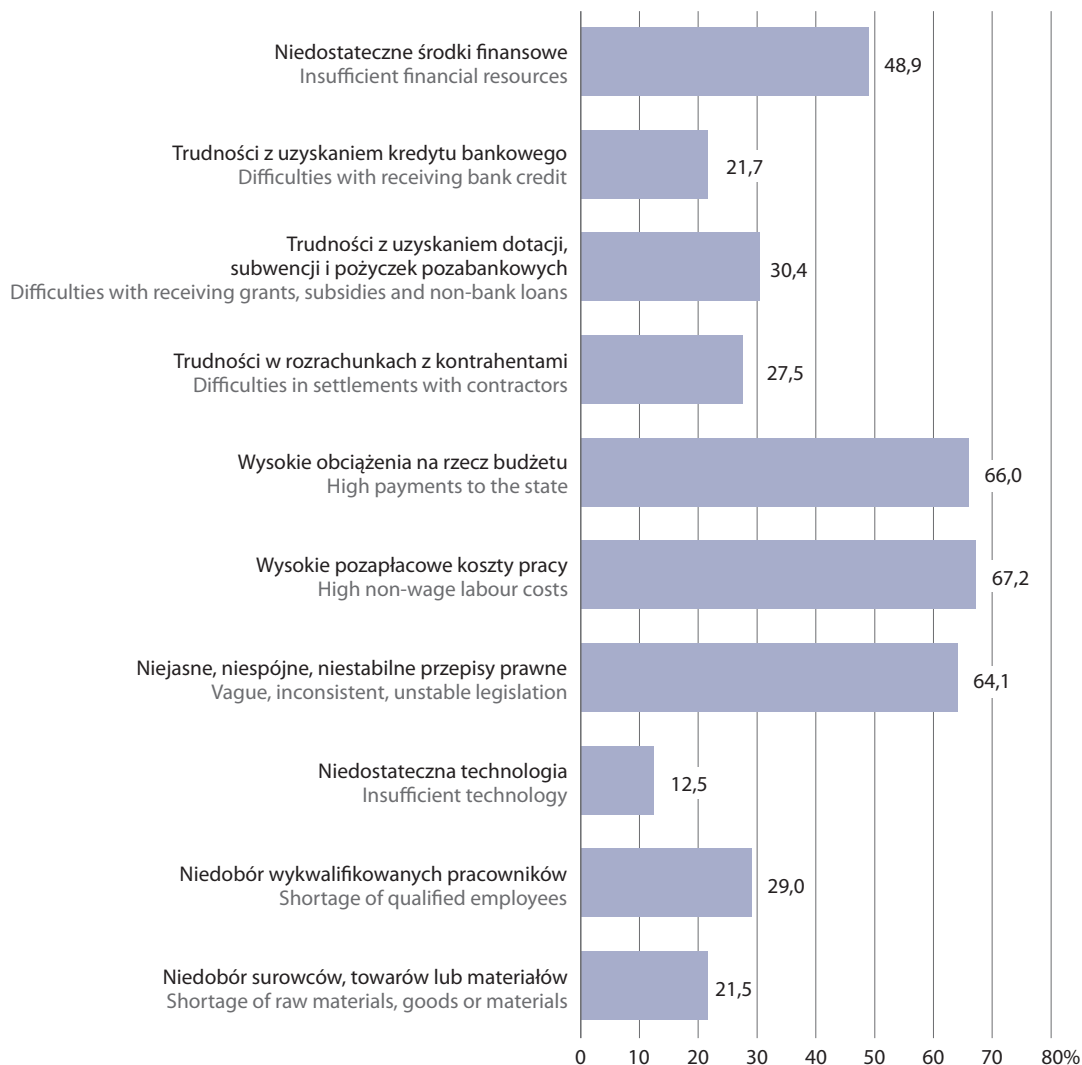


Niewystarczające środki klientów – jako źródło trudności w prowadzeniu działalności – częściej zgłaszały przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja (97,9% przedsiębiorstw tej sekcji). Spadek cen dostarczanego produktu lub usługi, zbyt duża konkurencja na rynku i słaba rozpoznawalność przedsiębiorstwa na rynku częściej stanowiły barierę w prowadzeniu działalności dla przedsiębiorstw z sekcji edukacja (odpowiednio 73,6%, 88,8% i 64,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności związanych z nieuczciwą konkurencją częściej doświadczały przedsiębiorstwa z sekcji pozostała działalność usługowa (56,3% przedsiębiorstw tej sekcji).

Ze względu na rodzaj trudności podażowych, przedsiębiorstwa powstałe w 2016 roku aktywne do 2021 roku najczęściej zgłaszały wysokie pozapłacowe koszty pracy jako źródło trudności w prowadzeniu działalności (67,2% przedsiębiorstw). Najrzadziej zgłaszanym rodzajem trudności podażowych była niedostateczna technologia (12,5% przedsiębiorstw).

Wykres 57. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku zgłaszających trudności podażowe

Chart 57. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2021 reported supply difficulties

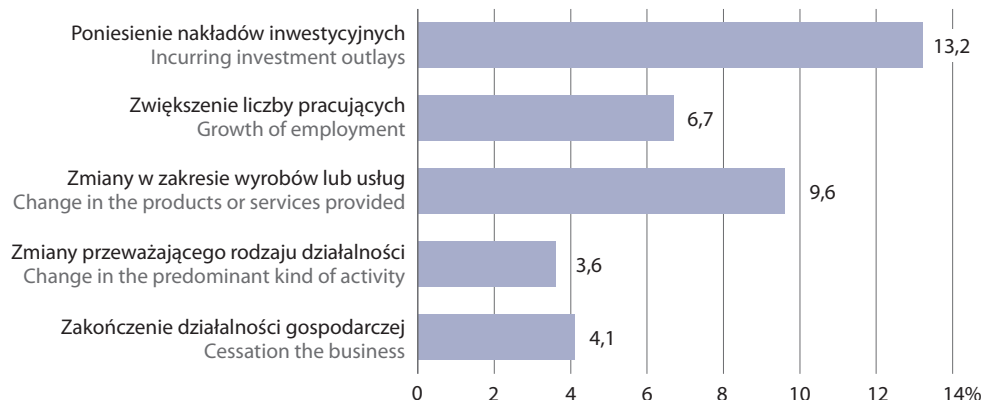


Przedsiębiorstwa z sekcji edukacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – zgłaszały trudności związane z: niedostatecznymi środkami finansowymi, uzyskaniem kredytu bankowego, wysokimi obciążeniami na rzecz budżetu, wysokimi pozapłacowymi kosztami pracy i niedoborem wykwalifikowanych pracowników (odpowiednio: 75,5%, 61,8%, 94,0%, 94,6% i 53,8% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji transport i gospodarka magazynowa – częściej niż pozostałe podmioty – doświadczały trudności w rozrachunkach z kontrahentami (40,8% przedsiębiorstw tej sekcji). Trudności z uzyskaniem dotacji, subwencji i pożyczek pozabankowych oraz niedobór surowców, towarów lub materiałów częściej stanowiły źródło trudności w przedsiębiorstwach przemysłowych (odpowiednio 42,9% i 33,0% przedsiębiorstw tej sekcji). Niejasne, niespójne, niestabilne przepisy prawne i niedostateczna technologia częściej były zgłaszane jako bariery w prowadzeniu działalności przez przedsiębiorstwa z sekcji informacja i komunikacja (odpowiednio 78,2% i 20,5% przedsiębiorstw tej sekcji).

Spśród przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku 13,2% planowało poniesienie nakładów inwestycyjnych, a 3,6% zmianę przeważającego rodzaju działalności.

Wykres 58. Odsetek przedsiębiorstw powstałych w 2016 roku aktywnych do 2021 roku według planowanych zmian

Chart 58. Percentage of enterprises established in 2016 active until 2021 by planned changes



Przedsiębiorstwa z sekcji przemysł – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – planowały poniesienie nakładów inwestycyjnych i zwiększenie liczby pracujących w 2021 roku (odpowiednio 18,5% i 12,2% przedsiębiorstw tej sekcji). Przedsiębiorstwa z sekcji kultura, rozrywka i rekreacja – częściej niż przedsiębiorstwa pozostałych sekcji – planowały w przyszłości wprowadzenie zmian w zakresie dostarczanych produktów (21,3% przedsiębiorstw tej sekcji). Zmianę przeważającego rodzaju działalności częściej planowały podmioty z obsługi rynku nieruchomości (17,3% przedsiębiorstw tej sekcji), a zakończenie działalności częściej przedsiębiorstwa z sekcji edukacja (7,4% przedsiębiorstw tej sekcji).

Uwagi metodologiczne

Badanie przedsiębiorstw nowo powstałych ma na celu dostarczenie informacji o warunkach powstania przedsiębiorstw w Polsce, ich dalszego rozwoju oraz stanie aktywności w ciągu pięciu pierwszych lat funkcjonowania. Dane wykorzystywane w procesie badania pochodzą z rocznego badania działalności gospodarczej przedsiębiorstw oraz krajowego rejestru urzędowego podmiotów gospodarki narodowej (REGON).

1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

Zbiorowość przedstawiona w publikacji obejmuje przedsiębiorstwa niefinansowe powstałe w latach 2016–2020, prowadzące działalność gospodarczą do 31 grudnia 2020 roku. W niniejszej publikacji przedsiębiorstwo rozumiane jest jako jedna jednostka prawna.

Ze względu na **rodzaj prowadzonej działalności** zakres podmiotowy publikacji obejmuje jednostki zaklasyfikowane do następujących sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007):

Oznaczenie sekcji	Opis	Stosowane skróty
B	Górnictwo i wydobywanie	–
C	Przetwórstwo przemysłowe	–
D	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę
E	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja
F	Budownictwo	–
G	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle	Handel; naprawa pojazdów samochodowych
H	Transport i gospodarka magazynowa	–
I	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi	Zakwaterowanie i gastronomia
J*	Informacja i komunikacja	–
L	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości	Obsługa rynku nieruchomości
M	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	–
N	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca	Administrowanie i działalność wspierająca
P**	Edukacja	–
Q***	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	–
R****	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	Kultura, rozrywka i rekreacja
S*****	Pozostała działalność usługowa	–

* Sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną.

** Sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych.

*** Sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej.

**** Sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną.

***** Sekcja S – z wyłączeniem działu 94 Działalność organizacji członkowskich.

Dane prezentowane w publikacji nie obejmują jednostek prowadzących działalność zaklasyfikowaną według Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 do sekcji A (Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo), K (Działalność finansowa i ubezpieczeniowa).

Przedstawiona w publikacji zbiorowość obejmuje osoby prawne, jednostki nieposiadające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne, które prowadziły działalność gospodarczą w Polsce w roku 2020. Jeśli w opracowaniu jest mowa o zbiorowości osób fizycznych, należy przez to rozumieć, że prezentowana jest ona łącznie z osobami, które działały w ramach spółek zawiązanych na podstawie umowy zawartej na podstawie kodeksu cywilnego (spółki cywilne). Przyjęto też, że zbiorowość jednostek mających osobowość prawną (osoby prawne) prezentowana jest łącznie z jednostkami organizacyjnymi nieposiadającymi osobowości prawnej.

Na potrzeby niniejszej publikacji dokonano dodatkowego grupowania w stosunku do obowiązujących przekrojów klasyfikacyjnych, ujmując pod pojęciem „Przemysł” sekcje: B (Górnictwo i wydobywanie), C (Przetwórstwo przemysłowe), D (Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych), E (Dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją).

Ze względu na **zatrudnienie** w publikacji wyodrębniono przedsiębiorstwa:

- bez pracowników najemnych, czyli przedsiębiorstwa, w których pracowały wyłącznie osoby prowadzące własną działalność gospodarczą (właściciele, współwłaściciele) oraz członkowie rodzin, którzy bez umownego wynagrodzenia pomagali w prowadzeniu działalności gospodarczej;
- zatrudniające pracowników najemnych, czyli przedsiębiorstwa, w których pracowały osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy.

Ze względu na **obszar prowadzonej działalności** wyodrębniono przedsiębiorstwa działające na rynku:

- lokalnym (przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły na terenie gminy lub kilku sąsiednich gmin, zlokalizowanych w obrębie jednego lub sąsiadujących z miejscem siedziby przedsiębiorstwa powiatów);
- regionalnym (przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły na terenie kilku powiatów, zlokalizowanych w granicach jednego lub sąsiadujących z miejscem siedziby przedsiębiorstwa województw);
- krajowym (przedsiębiorstwa działające w sposób zorganizowany i ciągły w kilku województwach lub na terenie całego kraju);
- międzynarodowym (przedsiębiorstwa, które w sposób zorganizowany i ciągły eksportują produkty lub usługi poza granice Polski z wyłączeniem okazjonalnej sprzedaży).

Zbiorowość przedsiębiorstw, dla której prezentowane są dane dotyczące **czynników przedsiębiorczości** obejmuje osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą oraz właściciele lub współwłaściciele spółki cywilnej, jawnej albo partnerskiej.

Zbiorowość przedsiębiorstw, dla której prezentowane są dane dotyczące **cech przedsiębiorcy (płeć, wiek)** obejmuje osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą z wyłączeniem osób, które działały w ramach spółek zawiązanych na podstawie umowy zawartej zgodnie z kodeksem cywilnym (spółki cywilne).

Szczegółowe informacje dotyczące badań przedsiębiorstw niefinansowych znajdują się na stronie [https://stat.gov.pl/publikacje w opracowaniu „Zeszyt metodologiczny. Badania przedsiębiorstw niefinansowych 2019”](https://stat.gov.pl/publikacje/w-opracowaniu-zeszyt-metodologiczny-badania-przedsiębiorstw-niefinansowych-2019).

2. Objasnienia podstawowych pojęć

Środki trwałe to rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznego użytkowania dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki. Zalicza się do nich w szczególności: grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu), budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej (w tym spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu mieszkalnego i spółdzielcze prawo do lokalu użytkowego), maszyny i urządzenia techniczne, środki transportu, inne środki trwałe (narzędzia, przyrządy, ruchomości, wyposażenie, inwentarz żywy).

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

Wartość brutto środków trwałych to wartość równa nakładom poniesionym na ich zakup lub wytworzenie, bez potrącenia wartości zużycia (umorzenia). Wartość brutto środków trwałych nie obejmuje wartości gruntów i prawa wieczystego użytkowania gruntów.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

Wydatki na zakup używanych środków trwałych to wartość wydatków na nabycie (wraz z wydatkami ponoszonymi przy ich nabyciu): środków trwałych; środków trwałych w budowie (niezakończonych); prawa wieczystego użytkowania gruntu; spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu mieszkalnego; spółdzielczego prawa do lokalu użytkowego.

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe to nakłady inwestycyjne oraz wydatki na zakup używanych środków trwałych.

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Zatrudnieni – do zatrudnionych zalicza się osoby zatrudnione na podstawie umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z osobami zatrudnionymi poza granicami kraju), w tym również: osoby zatrudnione przy pracach interwencyjnych i robotach publicznych, finansowanych z Funduszu Pracy, osoby młodociane pracujące na podstawie umowy o pracę, a nie w celu przygotowania zawodowego, osoby przebywające za granicą na podstawie delegacji służbowej; osoby pracujące w jednostce w formie zorganizowanych grup roboczych, tj. uczestników OHP (z wyjątkiem odbywających naukę zawodu), skazanych.

Przeciętne zatrudnienie oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Wynagrodzenia brutto obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

Miesięczne wynagrodzenie brutto na 1 zatrudnionego obejmuje wynagrodzenia brutto przypadające miesięcznie na jeden pełny etat (przeciętne zatrudnienie).

Wskaźnik przeżycia to odsetek jednostek aktywnych w momencie przeprowadzenia badania w stosunku do zbiorowości jednostek aktywnych w roku referencyjnym (dotyczącym prowadzonego badania), które rozpoczynały działalność w kolejnych latach analizowanego okresu. Stan aktywności jednostek uczestniczących w badaniu ustalono w oparciu o rejestr statystyczny.

Trudności popytowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają sprzedaż już wyprodukowanych wyrobów bądź dostarczanych na rynek usług.

Trudności podażowe to zespół uwarunkowań rynkowych bądź predyspozycji przedsiębiorcy, które utrudniają wyprodukowanie wyrobów bądź świadczenie usług, które są przedmiotem działalności jednostki.

Uwaga: Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

Methodological notes

The object of the survey of newly-born enterprises is to provide information about circumstances of enterprises' creation in Poland, its further development and state of activity at first five years of activity. Data used at the survey process are obtained from annual economic activity survey of enterprises and from the National Official Business Register (REGON).

1. Scope and content of the survey

The population described in this publication covers non-financial enterprises established in 2016–2020 and conducted economic activity on 31 December 2020. In the publication enterprise is understood as a one legal unit.

Due to the **type of activity** the scope of this publication covers units classified to the following sections of the NACE Rev. 2:

Section marking	Description	Abbreviation
B	Mining and quarrying	–
C	Manufacturing	–
D	Electricity, gas steam and air conditioning supply	–
E	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities
F	Construction	–
G	Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles, and motorcycles	Trade; repair of motor vehicles
H	Transportation and storage	–
I	Accommodation and food service activities	Accommodation and catering
J*	Information and communication	–
L	Real estate activities	–
M	Professional, scientific and technical activities	–
N	Administrative and support service activities	–
P**	Education	–
Q***	Human health and social work activities	–
R****	Arts, entertainment and recreation	–
S*****	Other service activities	–

* Section J – excluding cultural institutions with legal personality

** Section P – excluding higher education institutions

*** Section Q – excluding independent public health care facilities

**** Section R – excluding cultural institutions with legal personality

***** Section S – excluding division 94 Activities of membership organisations

The data presented in the publication do not include entities conducted activities classified by the NACE Rev. 2 to section A (Agriculture, forestry, fishing), K (Financial and insurance activities).

The group presented in the publication includes legal persons, entities without legal personality and natural persons who conducted business activity in Poland in 2020. If the study refers to a group of natural persons, it should be understood that it is presented together with persons who were operating within the framework of companies established under an agreement concluded on the basis of the Civil Code

(civil partnerships). It was also assumed that the group of entities with legal personality (legal entities) is presented together with units without legal personality.

For the purposes of this publication, additional groupings were made in relation to the applicable classification division, including within the term „Industry“ following sections: B (Mining and quarrying), C (Manufacturing), D (Electricity, gas, steam and air conditioning supply), E (Water supply; sewerage, waste management and remediation activities).

In terms of **employment**, the following groups have been distinguished:

- enterprises without paid employees, i.e. enterprises which do not provide jobs to any person rather than those conducted own-account economic activity (i.e. owners and co-owners) and family members who contribute to business without any contractual remuneration;
- enterprises with paid employees, i.e. enterprises hiring workers under an employment contract.

Due to **area of conducting activity**, there've been extracted enterprises operating on:

- the local market (enterprises which operate in an organized and continuous manner within the community or a few neighboring communities, located on the area of one or neighboring countries to a base of an enterprise);
- the regional market (enterprises which operate in an organized and continuous manner within several communities, located within one or neighboring voivodeships to a base of an enterprise);
- the domestic market (enterprises which operate in an organized and continuous manner in several voivodeships or throughout the country);
- the international market (enterprises which in an organized and continuous manner export products or services outside the Poland (excluding occasional sales)).

Group of enterprises, which data about **entrepreneurship factors** is presented for covers natural persons conducting entrepreneurial activity and owners or co-owners of civil law partnership, registered partnership or professional partnership.

Group of enterprises, which data about **entrepreneur's own characteristics (sex, age)** is presented for covers natural persons excluding persons acted within companies formed on the basis of agreement according to the civil code (civil law partnerships).

Detailed information on the non-financial enterprises surveys can be found in the "Methodological report. Non-financial enterprises surveys 2019" available on the <https://stat.gov.pl/en/publications/>.

2. Basic definitions

Fixed assets are tangible fixed assets and equivalents with an anticipated economic life of more than a year, complete, usable and intended for the needs of the unit. They particularly include: land (including perpetual usufruct of land), buildings, premises, civil and water engineering structures (including a cooperative member's ownership rights to residential premises and a cooperative member's rights to utility premises), machinery and technical equipment, means of transport, other fixed assets (tools, instruments, movables, equipment, livestock).

Total revenues include net revenues from sale of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sale of products, goods and materials (sales revenues) include domestic and export sales of products (finished, semi-finished products and services) manufactured by the unit together with packaging, equipment and third party services if invoiced along with products to customers, sales of goods and materials, i.e. tangible current assets purchased for resale in the same condition as received and products manufactured by the unit if they are sold in a chain of own stores along with the third-party goods, as well as amounts due for goods and materials sold regardless whether or not they have been paid.

Other operating revenues are revenues indirectly related to the unit's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), assets (cash) obtained free of charge (including donations), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, extraordinary revenues.

Financial revenues are for example amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, positive surplus exchange differences.

Total costs include costs of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operational costs decreased by the costs of generating benefits for the need of the unit and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the unit's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off partially or fully as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, extraordinary costs.

Financial costs are for example interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the unit, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, negative surplus exchange differences.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

Cost level indicator is the relation of total costs to total revenues.

Gross value of fixed assets is the value of expenditure incurred on the purchase or production of such fixed assets, without deducting the value of consumption (depreciation). Gross value of fixed assets do not include the value of land and perpetual usufruct of land.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, reconstruction or modernisation) existing fixed capital items as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

The outlays on fixed assets include expenditures on: buildings and structures (include buildings and premises as well as civil and water engineering structures), including, among others, construction and assembly works, design-cost-estimate documentations; machinery, technical equipment and tools (including instruments, movables and equipment); means of transport; others, i.e. irrigation and drainage, land quality improvements, long-term plantings, livestock (basic herd) and interest on investment credits and loans for the period of the investment implementation.

Other outlays are expenditures on the so-called initial equipment for the investment and other costs related to the implementation of the investment. Those outlays do not increase the value of the fixed assets.

Expenditure on the purchase of used fixed assets is the value of expenditure spent on purchase (including expenses incurred on the acquisition) of: fixed assets; fixed assets under construction (unfinished); perpetual usufruct of land; cooperative member's ownership right to residential premises; cooperative member's right to utility premises.

Outlays on tangible fixed assets are investment outlays and expenditures on the purchase of used fixed assets.

Employees (paid employment) include persons hired on the basis of a labour contract, positing, appointment or election (including persons hired abroad), including: persons hired in intervention and public works financed by the labour fund, young people working on the basis of a labour contract and not for the purpose of vocational training, persons abroad on a business trip; persons working in the unit in organized working groups, i.e. Voluntary Labour Corps participants (except those who attend vocational training), sentenced persons.

Persons employed (working) include employees hired on the basis of an employment contract, i.e. labour contract, designation, appointment or election (including seasonal and temporary workers); employers and own-account workers: owners and co-owners (including contributing family workers) of units conducting economic activity (excluding company's partners not working in the company) and own-account workers; agents; outworkers; members of agricultural production cooperatives.

Average paid employment is calculated as the sum of average employment in individual months, divided by the number of months in the analysed period (whether the unit operated for the whole period), after converting part-time employees into full-time employees. The conversion of the part-time employees into full-time employees is done on the basis of the number of working hours specified in labour contract, in relation to the applicable standard.

Gross wages and salaries include cash payments to employees or other individuals, which are expenses incurred by employers for the payment of work, regardless of the source of their funding, and regardless of the basis of the employment relationship or any other legal relationship or legal action under which the work is performed.

Monthly gross wages and salaries per 1 paid employee cover monthly gross wages and salaries per one full-time job (average paid employment).

Survival rate is the percentage of units active within a period of the study in relation to the set of units active in the reference year (regarding the study) that started their activity in the subsequent years of the analyzed period. The activity of the units participating in the study was determined on the basis of a statistical register.

Demand difficulties are a set of market conditions or predispositions of an entrepreneur that impede the sale of already manufactured goods or services provided to the market.

Supply difficulties are a set of market conditions or predispositions of an entrepreneur that impede the production of goods or providing services that are the subject of unit activity.

Note: Due to rounding of data, in some cases sums of components may slightly differ from the amount given in the item „total“.