

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w okresie I-VI 2005 r.

W okresie styczeń-czerwiec 2005 r. wyniki finansowe wykazane przez badane przedsiębiorstwa^{a)} kształtowały się mniej korzystnie od bardzo dobrych przed rokiem. Wobec wolniejszego wzrostu przychodów z całokształtu działalności niż kosztów ich uzyskania (odpowiednio 3,2% i 4,4%) w porównaniu z I półroczem ub. r. słabsze były podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe, z wyjątkiem wskaźników płynności finansowej. W porównaniu z I kw. br. odnotowano poprawę wszystkich podstawowych wskaźników.

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów były większe niż przed rokiem o 3,6%, co przy wyższej dynamice kosztów tej działalności (wzrost o 4,5%) wpłynęło na pogorszenie rentowności. Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 33,2 mld zł i był niższy o 10,1% niż w I półroczu ub. roku. Pogorszyły się wyniki na działalności finansowej (z minus 2,3 mld zł do minus 2,5 mld zł) oraz na pozostałej działalności operacyjnej (odpowiednio z 2,8 mld zł do 1,2 mld zł).

Wynik finansowy brutto wyniósł 32,2 mld zł wobec 38,4 mld zł przed rokiem. Obciążenia wyniku finansowego brutto wyniosły 7,4 mld zł wobec 7,5 mld zł w I półroczu ub. roku. Relacja podatku dochodowego od osób prawnych i fizycznych do zysku brutto wzrosła z 15,4% do 17,1%. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 24,9 mld zł wobec 30,9 mld zł, przy ograniczeniu zysku netto (o 11,1%) i wzroście straty netto (o 40,2%). Zysk netto wykazało 66,0% ogółu przedsiębiorstw (70,3% przed rokiem), a ich udział w przychodach z całokształtu działalności obniżył się z 84,6% do 79,8%. W przetwórstwie przemysłowym zysk wykazało 69,1% (przed rokiem 75,3%), a ich udział w przychodach całej sekcji wyniósł 83,9% (wobec 87,1%).

^{a)} Dane dotyczą 15348 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują wyników przedsiębiorstw rolnictwa, łowiectwa, leśnictwa, rybołówstwa i rybactwa, pośrednictwa finansowego oraz szkół wyższych.

Wskaźniki ekonomiczno-finansowe uległy pogorszeniu w stosunku do I półrocza ub. r., były jednak korzystniejsze niż w I kw. br. Dla ogółu badanych przedsiębiorstw wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 94,8% (wobec 93,7% przed rokiem), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów 5,6% (6,4%), wskaźniki rentowności obrotu brutto 5,2% (6,5%) oraz rentowności obrotu netto 4,0% (5,2%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 30,4% (wobec 26,8%), wskaźnik płynności finansowej II stopnia 95,0% (91,4%). Wskaźnik płynności I stopnia powyżej 20% uzyskało 38,5 % przedsiębiorstw, a wskaźnik płynności II stopnia w przedziale 100% do 130% odnotowano w 12,5% przedsiębiorstw wobec odpowiednio przed rokiem 37,1% i 13,2%.

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem wzrósł udział usług obcych (o 0,8 pkt), a zmniejszył się udział pozostałych składników kosztów rodzajowych.

W strukturze zapasów w stosunku do czerwca ub. roku odnotowano wzrost udziału materiałów (o 1,9 pkt), półproduktów i produktów w toku (o 0,3 pkt) oraz produktów gotowych (o 1,2 pkt), natomiast obniżył się (o 1,3 pkt) udział towarów.

Spośród badanych przedsiębiorstw 45,4% wykazało sprzedaż na eksport (wobec 44,6% przed rokiem). Wartość sprzedaży eksportowej była o 2,1% wyższa niż przed rokiem; jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu badanych podmiotów obniżył się z 19,3% do 19,1%. Sprzedaż eksportowa stanowiła ponad połowę obrotu w 29,0% przedsiębiorstw (w tym w 17,0% tych podmiotów przekraczała 75% obrotu), w 16,0% przedsiębiorstw sprzedaż eksportowa mieściła się w przedziale 25,1% do 50% obrotu, w 15,5% - w przedziale 10,1% do 25,0%, a w pozostałych 39,5% przedsiębiorstw udział eksportu w obrotach był niewielki i nie przekraczał 10%.

Sytuacja ekonomiczno-finansowa eksporterów pogorszyła się w porównaniu z obserwowaną przed rokiem. W grupie jednostek eksportujących zysk netto wykazało 70,3% przedsiębiorstw wobec 78,6% przed rokiem. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe uzyskane przez eksporterów ukształtowały się korzystniej niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw, z wyjątkiem wskaźnika płynności finansowej I i II stopnia.

Tabl. Wyniki finansowe i podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	2004	2005
	I – VI	
w milionach złotych		
Przychody z całokształtu działalności	595020,7	614127,0
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	572406,0	593036,6
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	557706,9	582291,5
w tym koszt własny sprzedanych produktów oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów	535534,6	559870,1
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	36871,4	33166,5
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	2767,2	1171,4
Wynik na działalności finansowej	-2324,8	-2502,4
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	1073,5	370,5
Wynik na działalności gospodarczej	37313,8	31835,5
Wynik finansowy brutto	38387,3	32206,1
Wynik finansowy netto	30864,4	24854,6
Zysk netto	35903,9	31917,6
Strata netto	5039,5	7063,0
w %		
Wskaźnik poziomu kosztów	93,7	94,8
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	6,4	5,6
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	6,5	5,2
Wskaźnik rentowności obrotu netto	5,2	4,0
Wskaźnik płynności I stopnia	26,8	30,4

Uwaga: W 2005 r. dotacje do produktów (wyrobów i usług) ujmowane są w przychodach ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, do 2004 r. były ujmowane w pozostałych przychodach operacyjnych. Dane za 2004 r. podano w zakresie porównywalnym z 2005 r.