

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w okresie I-IX 2005 r.

W okresie styczeń-wrzesień 2005 r. wyniki finansowe wykazane przez badane przedsiębiorstwa kształtowały się mniej korzystnie niż przed rokiem. Wobec wolniejszego wzrostu przychodów z całokształtu działalności niż kosztów ich uzyskania (odpowiednio 4,1% i 5,1%) w porównaniu z analogicznym okresem ub. r. słabsze były podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe, z wyjątkiem wskaźników płynności finansowej. Większość tych wskaźników była jednak korzystniejsza niż w poprzednich kwartałach br.

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów były większe niż przed rokiem o 4,4%, co przy wyższej dynamice kosztów tej działalności (wzrost o 5,4%) wpłynęło na pogorszenie rentowności. Wynik na sprzedaż produktów, towarów i materiałów wyniósł 51,1 mld zł i był niższy o 9,3% niż we wrześniu ub. roku. Pogorszyły się wyniki na działalności finansowej (z minus 2,4 mld zł do minus 2,6 mld zł) oraz na pozostałej działalności operacyjnej (odpowiednio z 2,8 mld zł do 1,8 mld zł).

Wynik finansowy brutto wyniósł 50,7 mld zł wobec 57,9 mld zł przed rokiem. Obciążenia wyniku finansowego brutto wyniosły 10,7 mld zł wobec 11,5 mld zł. Relacja podatku dochodowego od osób prawnych i fizycznych do zysku brutto wzrosła z 16,0% do 16,6%. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 40,0 mld zł wobec 46,4 mld zł, przy ograniczeniu zysku netto (o 8,9%) i wzroście straty netto (o 26,9%). Zysk netto wykazało 70,0% ogółu przedsiębiorstw (73,0% przed rokiem), a ich udział w przychodach z całokształtu działalności obniżył się z 85,6% do 81,9%. W przetwórstwie przemysłowym zysk wykazało 71,5% (przed rokiem 77,7%), a ich udział w przychodach całej sekcji wyniósł 84,2% (wobec 89,6%).

a) Dane dotyczą 15479 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują wyników przedsiębiorstw rolnictwa, łowiectwa, leśnictwa, rybołówstwa i rybactwa, pośrednictwa finansowego oraz szkół wyższych.

Badane przedsiębiorstwa uzyskały słabsze podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe, z wyjątkiem wskaźników płynności finansowej. Dla ogółu badanych przedsiębiorstw wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 94,7% (wobec 93,8% przed rokiem), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów 5,6% (6,4%), wskaźniki rentowności obrotu brutto 5,4% (6,4%) oraz rentowności obrotu netto 4,2% (5,1%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 32,1% (wobec 28,7%), wskaźnik płynności finansowej II stopnia 98,5% (95,1%). Wskaźnik płynności I stopnia powyżej 20% uzyskało 39,9 % przedsiębiorstw, a wskaźnik płynności II stopnia w przedziale 100% do 130% odnotowano w 12,4% przedsiębiorstw wobec odpowiednio przed rokiem 37,4% i 13,0%.

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem wzrósł udział usług obcych (o 0,8 pkt), a zmniejszył się udział pozostałych składników kosztów rodzajowych.

W strukturze zapasów w stosunku do stanu na koniec września ub. roku odnotowano wzrost udziału produktów gotowych (o 1,2 pkt) i półproduktów i produktów w toku (o 0,1 pkt), natomiast obniżył się udział towarów (o 0,7 pkt) oraz materiałów (o 0,4 pkt).

Spółród badanych przedsiębiorstw 47,0% wykazało sprzedaż na eksport (wobec 46,5% przed rokiem). Wartość sprzedaży eksportowej była o 4,0% wyższa niż przed rokiem; jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu badanych podmiotów pozostał na zbliżonym poziomie 18,8%. Sprzedaż eksportowa stanowiła ponad połowę obrotu w 28,0% przedsiębiorstw (w tym w 16,2% tych podmiotów przekraczała 75% obrotu), w 15,5% przedsiębiorstw sprzedaż eksportowa mieściła się w przedziale 25,1% do 50% obrotu, w 16,1% - w przedziale 10,1% do 25,0%, a w pozostałych 40,4% przedsiębiorstw udział eksportu w obrotach był niewielki i nie przekraczał 10%.

Sytuacja ekonomiczno-finansowa eksporterów pogorszyła się w porównaniu z obserwowaną przed rokiem. W grupie jednostek eksportujących zysk netto wykazało 73,3% przedsiębiorstw wobec 80,0% przed rokiem. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe uzyskane przez eksporterów ukształtowały się mimo to korzystniej niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw, z wyjątkiem wskaźnika płynności finansowej I i II stopnia.

Tabl. Wyniki finansowe i podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	2004	2005
	I - IX	
w milionach złotych		
Przychody z całokształtu działalności	910318,3	947552,0
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	876694,4	915423,2
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	853488,8	897236,7
w tym koszt własny sprzedanych produktów oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów	820346,8	864343,4
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	56347,6	51079,7
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	2832,3	1832,8
Wynik na działalności finansowej	-2350,4	-2597,1
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	1076,4	389,0
Wynik na działalności gospodarczej	56829,5	50315,4
Wynik finansowy brutto	57905,9	50704,4
Wynik finansowy netto	46402,7	39960,4
Zysk netto	52916,3	48224,6
Strata netto	6513,6	8264,2
w %		
Wskaźnik poziomu kosztów	93,8	94,7
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	6,4	5,6
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	6,4	5,4
Wskaźnik rentowności obrotu netto	5,1	4,2
Wskaźnik płynności I stopnia	28,7	32,1

Uwaga: W 2005 r. dotacje do produktów (wytworów i usług) ujmowane są w przychodach ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, do 2004 r. były ujmowane w pozostałych przychodach operacyjnych. Dane za 2004 r. podano w zakresie porównywalnym z 2005 r.