

## **Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych I-XII 2005 r.**

W niniejszej publikacji zawarto dane statystyczne o przychodach, kosztach i wynikach finansowych oraz aktywach obrotowych i nakładach na środki trwałe podmiotów prowadzących działalność gospodarczą w okresie I – XII 2005 r. Źródłem informacji są sprawozdania sporządzane na formularzu F-01/I-01 przez podmioty gospodarcze o liczbie pracujących powyżej 9 osób, prowadzące księgi rachunkowe i których działalność zaklasyfikowano do górnictwa, przetwórstwa przemysłowego, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz i wodę, budownictwa, handlu i napraw, hoteli i restauracji, transportu, gospodarki magazynowej i łączności, obsługi nieruchomości i firm, edukacji, ochrony zdrowia i opieki społecznej oraz działalności usługowej, komunalnej, społecznej i indywidualnej pozostałej.

W publikacji zaprezentowano dane według sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności oraz sektorów własności.

Badane podmioty są klasyfikowane w dwóch grupach. Do pierwszej zalicza się podmioty, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Szczegółowe dane dla tej zbiorowości za rok 2005 przedstawiono w tablicach 1 – 11. Druga grupa obejmuje podmioty, w których liczba pracujących jest zawarta w przedziale 10 – 49 osób. Dane o tych jednostkach zaprezentowano w tablicach 12 – 16. Zmiana liczby pracujących w ciągu roku kalendarzowego nie powoduje zmiany obowiązków sprawozdawczych i nie wpływa na prezentację wyników w powyższych tablicach. Dodatkowo, w tablicy 17 zamieszczono podstawowe dane dla całej zbiorowości podmiotów gospodarczych biorących udział w badaniu w 2005 roku, pogrupowanych według liczby pracujących w dniu 31 grudnia 2005 r.

Wszystkie prezentowane wartości podawane są w cenach bieżących.

## PODSTAWOWE POJĘCIA I WSKAŹNIKI EKONOMICZNE ZAWARTE W PUBLIKACJI

### 1. Przychody z całokształtu działalności obejmują:

- a) **przychody netto ze sprzedaży produktów** (wytworów gotowych, półfabrykatów oraz usług) wytworzonych przez jednostkę, a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami.
- b) **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji.

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych.

- c) **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa.
- d) **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

### 2. Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- a) **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów.
- b) **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy

na prawne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe.

- c) **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.
- 3. **Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów** stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów).
- 4. **Wynik finansowy na działalności gospodarczej** jest sumą wyników finansowych: na sprzedaży produktów, towarów i materiałów, na pozostałej działalności operacyjnej oraz na operacjach finansowych.
- 5. **Wynik finansowy brutto** (zysk lub strata) jest to wynik na działalności gospodarczej, skorygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.
- 6. **Obciążenia wyniku finansowego brutto** obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych i płatności z nim zrównanych na podstawie odrębnych przepisów (wpłaty z zysku po opodatkowaniu podatkiem dochodowym na rzecz budżetu przez przedsiębiorstwa państwowe i jednoosobowe spółki skarbu państwa).  
Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje: część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.
- 7. **Wynik finansowy netto** (zysk lub strata) otrzymuje się po pomniejszeniu wyniku finansowego brutto o obowiązkowe obciążenia.
- 8. **Aktywa obrotowe oraz zobowiązania:**
  - a) **aktywa obrotowe** są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują: zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.
  - b) **należności krótkoterminowe** obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

- c) **inwestycje krótkoterminowe** są krótkoterminowymi aktywami nabytymi w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów.
- d) **krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe** są rozliczeniami, które trwają nie dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.
- e) **zobowiązania** są wynikającym z przeszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki.
- f) **zobowiązania krótkoterminowe** (bez funduszy specjalnych) to ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.
- g) **zobowiązania długoterminowe** są ogółem zobowiązań, których okres spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok, z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług.

## 9. Wskaźniki:

- a) **wskaźnik poziomu kosztów** jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności.
- b) **wskaźnik rentowności ze sprzedaży** jest to relacja wyniku ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.
- c) **wskaźnik rentowności obrotu brutto** jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności.
- d) **wskaźnik rentowności obrotu netto** jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności.
- e) **wskaźnik płynności finansowej I stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych.
- f) **wskaźnik płynności finansowej II stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych.
- g) **wskaźnik płynności III stopnia** jest to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych.

- 10. **Nakłady na środki trwałe** to poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na budowę lub (i) zakup środków trwałych (w tym także niewymagających montażu lub instalacji) wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku i wyładunku, ubezpieczenia w drodze, ceł itp., nakłady na wytworzenie środków trwałych we własnym zakresie, koszty dostosowania środka trwałego do użytkowania, koszty montażu oraz nakłady na ulepszenie istniejących środków trwałych, w tym również na ulepszenie obcych środków trwałych.

W związku z elektronicznym naliczaniem tablic mogą wystąpić różnice w zaokrągleniach.

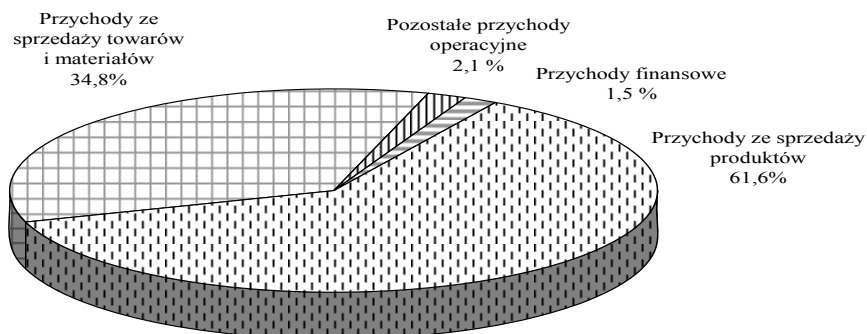
## OGÓLNA CHARAKTERYSTYKA PODMIOTÓW GOSPODARCZYCH

Zawarte w niniejszej publikacji informacje o wynikach finansowych osiągniętych przez podmioty gospodarcze w 2005 roku obejmują dane o 41826 przedsiębiorstwach, z tego 15588 to jednostki o liczbie pracujących powyżej 49 osób, a 26238 o liczbie pracujących od 10 do 49 osób.

### Jednostki o liczbie pracujących powyżej 49 osób

W 2005 roku wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw ukształtowały się mniej korzystnie od bardzo dobrych przed rokiem. Przychody z całokształtu działalności wyniosły 1314,6 mld zł i były o 4,4% wyższe niż w 2004 roku, natomiast koszty uzyskania tych przychodów osiągnęły wartość 1250,1 mld zł i były wyższe o 5,4%. W badanym okresie wolniej rosły przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów (wzrost o 5,5%) niż koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów (wzrost o 6,2%), co wpłynęło na obniżenie rentowności sprzedaży. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększyły się we wszystkich sekcjach PKD, a ich udział w przychodach ogółem wzrósł z 95,4% przed rokiem do 96,4%. Z ogółem przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów 82,2% stanowiły przychody uzyskane przez jednostki sektora prywatnego.

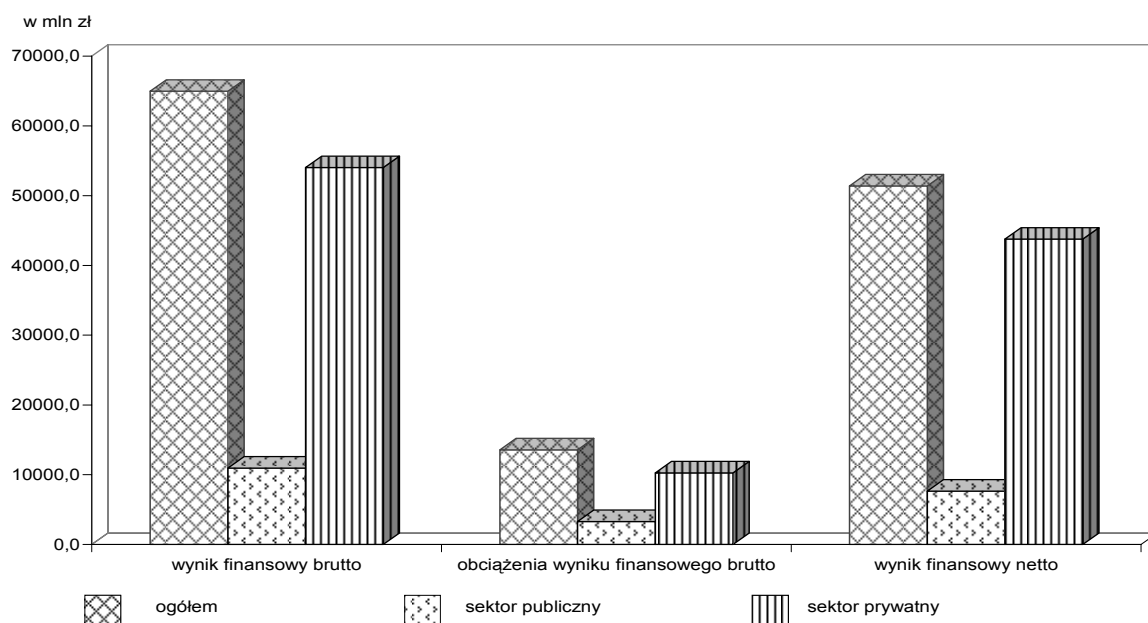
Struktura przychodów z całokształtu działalności



Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów obniżył się o 5,7% i wyniósł 67,7 mld zł. Wynik ten w 83,7% był wypracowany przez jednostki sektora prywatnego. Obniżył się wynik na pozostałej działalności operacyjnej (o 0,5 mld zł), zwiększyła się strata na operacjach finansowych (o 3,0 mld zł). W rezultacie, wynik na działalności gospodarczej był o 7,6 mld zł (o 10,5%) niższy niż przed rokiem.

Wynik finansowy brutto w 2005 roku wyniósł 65,0 mld zł wobec 75,4 mld zł przed rokiem.

## Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych



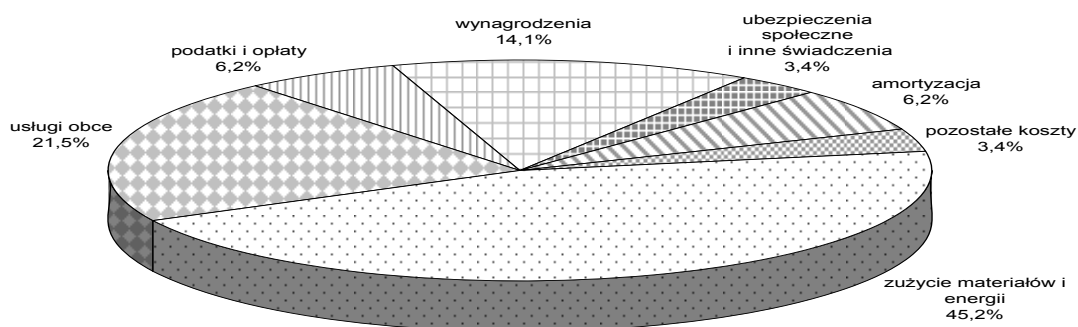
Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 51,4 mld zł (wobec 60,7 mld zł w 2004 roku), przy szybszym wzroście straty netto (o 27,3%) i spadku zysku netto (o 10,1%). W badanym okresie zysk netto wykazało 76,0% przedsiębiorstw (przed rokiem 77,4%), a ich udział w przychodach z całokształtu działalności obniżył się z 87,8% do 85,0%. W porównaniu z 2004 rokiem zmniejszył się w ogólnej liczbie badanych podmiotów udział jednostek rentownych (wykazujących wskaźnik obrotu netto równy i większy od 0,0%) z 79,5% do 77,8% oraz ich udział w przychodach z całokształtu działalności – z 88,5% do 85,7%.

W 2005 roku odnotowano pogorszenie podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych. Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 95,1% (wobec 94,3% przed rokiem), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów obniżył się z 6,0% do 5,3%, wskaźnik rentowności obrotu brutto z 6,0% do 4,9%, rentowności obrotu netto z 4,8% do 3,9%.

Poprawiły się natomiast znacznie wskaźniki płynności I i II stopnia. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 31,9% (wobec 30,3% przed rokiem), a II stopnia 97,3% (94,4%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia powyżej 20% uzyskało 42,7% badanych przedsiębiorstw, a wskaźnik II stopnia w przedziale od 100 do 130% – 12,2% przedsiębiorstw wobec odpowiednio przed rokiem 39,9% i 13,3%.

Koszty bieżącej działalności poniesione przez badane podmioty w 2005 roku były o 5,8% wyższe niż przed rokiem. W strukturze rodzajowej zwiększył się jedynie udział kosztów usług obcych (z 20,8% do 21,5%), zmniejszył się natomiast udział kosztów zużycia materiałów (z 42,2% do 42,1%), wynagrodzeń brutto (z 14,2% do 14,1%), podatków i opłat (z 6,5% do 6,2%), amortyzacji (z 6,3% do 6,2%), pozostałych kosztów (z 3,5% do 3,4%) oraz zużycia energii (z 3,2% do 3,1%). Udział kosztów ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń nie uległ zmianie i – podobnie jak przed rokiem – ukształtował się na poziomie 3,4%.

## Struktura kosztów rodzajowych



Wartość aktywów obrotowych badanych przedsiębiorstw wyniosła w końcu grudnia 2005 roku 396,3 mld zł. Wartość zapasów w tych przedsiębiorstwach wynosiła 105,2 mld zł i była o 8,9% wyższa niż przed rokiem, należności krótkoterminowych – o 9,9%, a inwestycji krótkoterminowych – o 13,3%. W strukturze zapasów ogółem wzrósł udział materiałów (z 32,9% do 34,5%) oraz półproduktów i produktów w toku (z 12,7% do 12,9%), a obniżył się – towarów (z 33,8% do 32,7%) oraz produktów gotowych (z 18,7% do 18,3%).

Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) wyniosły w końcu grudnia 2005 roku 417,7 mld zł i były o 4,5% wyższe niż przed rokiem. Zobowiązania długoterminowe stanowiły 30,9% zobowiązań ogółem (wobec 32,9% przed rokiem).

Wartość zobowiązań krótkoterminowych badanych przedsiębiorstw wyniosła 288,6 mld zł

i była o 7,6% wyższa niż przed rokiem. Wzrost odnotowano w zobowiązaniach z tytułu dostaw i usług – o 10,5%, z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń – o 2,0% oraz w pozostałych zobowiązaniach – o 13,3%. Spadek odnotowano w zobowiązaniach z tytułu kredytów i pożyczek – o 1,4% oraz w zobowiązaniach z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych – o 15,4%.

Zobowiązania długoterminowe w końcu grudnia 2005 roku wyniosły 129,1 mld zł i były o 1,9% niższe niż przed rokiem. Odnotowano spadek zobowiązań z tytułu kredytów bankowych i pożyczek – o 0,2% oraz pozostałych zobowiązań – o 3,9%. Wzrost zaobserwowano w zobowiązaniach z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych – o 6,6%.

Spośród badanych przedsiębiorstw 48,2% wykazało sprzedaż na eksport (wobec 47,8% przed rokiem). Poziom sprzedaży eksportowej był o 6,0% wyższy niż przed rokiem; jej udział w przychodach ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu podmiotów wzrósł nieznacznie z 18,6% do 18,7%. Sprzedaż eksportowa stanowiła ponad połowę obrotów w 27,1% przedsiębiorstw (w tym w 15,8% podmiotów przekraczała 75%). W 15,5% przedsiębiorstw sprzedaż eksportowa mieściła się w przedziale od 25,1% do 50% obrotów, w 16,0% – w przedziale od 10,1% do 25,0%, a w pozostałych 41,4% przedsiębiorstw udział eksportu w obrotach był niewielki i nie przekraczał 10%.

W grupie podmiotów eksportujących zmniejszył się udział jednostek wykazujących zysk netto (78,4% wobec 82,1% przed rokiem). Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe osiągane przez eksporterów ukształtowały się, z wyjątkiem wskaźników płynności finansowej I i II stopnia, korzystniej niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

Nakłady na środki trwałe realizowało ok. 87% badanych podmiotów. Wartość tych nakładów wyniosła 63,5 mld zł i była o 7,3 % wyższa niż przed rokiem. Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie: przemysłu, na które przypada 61,0% ogółu poniesionych nakładów, transportu, gospodarki magazynowej i łączności – 15,4% oraz handlu i napraw – 11,1%. Ze zrealizowanych nakładów 62,1% przypadało na zakupy maszyn, urządzeń technicznych i narzędzi oraz środków transportu, a 37,2% na budynki i lokale.

Udział nakładów poniesionych przez jednostki sektora prywatnego w nakładach ogółem badanych przedsiębiorstw wyniósł 75,2% (wobec 76,1% przed rokiem). Udział ten był najwyższy w handlu i naprawach – 98,1%, w przetwórstwie przemysłowym – 93,5%, w budownictwie – 92,5%. W samym przetwórstwie przemysłowym nakłady jednostek sektora prywatnego dominowały w produkcji: masy włóknistej oraz papieru – 100,0%, mebli oraz pozostałej działalności produkcyjnej – 99,9%, pojazdów samochodowych, przyczep i naczep 99,7%, wyrobów z surowców niemetalicznych pozostałych – 99,6%, odzieży i wyrobów futrzarskich – 99,1%, wyrobów gumowych i z tworzyw sztucznych 99,0%, sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych – 98,9%, a także drewna i wyrobów z drewna – 98,2%.

### **Jednostki o liczbie pracujących 10 – 49 osób**

Przychody z całokształtu działalności osiągnięte w 2005 roku przez przedsiębiorstwa, w których liczba pracujących wynosiła od 10 do 49 osób, wzrosły o 0,9% w stosunku do roku ubiegłego i wyniosły 255,3 mld zł. Koszty ich uzyskania wzrosły o 1,0% i wyniosły 244,1 mld zł. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, a także koszty ich uzyskania wzrosły o 1,5% i wyniosły odpowiednio 246,7 mld zł i 236,7 mld zł.

Wynik finansowy brutto wyniósł, podobnie jak przed rokiem, 11,2 mld zł, zaś jego obciążenia 1,9 mld zł. W efekcie, wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 9,2 mld zł (wobec 9,3 mld zł przed rokiem). W porównaniu z 2004 rokiem, w roku 2005 podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe nie uległy zmianie i wynosiły odpowiednio: wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności – 95,6%, wskaźnik rentowności obrotu brutto – 4,4%, wskaźnik rentowności obrotu netto nieznacznie obniżył się i wyniósł 3,6% (3,7% przed rokiem). Jedynie wskaźnik płynności finansowej I stopnia wzrósł i wyniósł 27,9% (wobec 21,4%).

Koszty bieżącej działalności poniesione przez omawiane przedsiębiorstwa były o 3,8% wyższe niż przed rokiem. W strukturze rodzajowej kosztów zwiększył się udział usług obcych o 1,4% oraz pozostałych kosztów o 0,1%, zmniejszył się natomiast udział zużycia materiałów i energii o 1,5% oraz podatków i opłat o 0,1%. Udział pozostały kosztów rodzajowych pozostał na tym samym poziomie jak w roku 2004.

Wartość zobowiązań ogółem obniżyła się w stosunku do roku 2004 o 1,5% (w zobowiązaniach długoterminowych nastąpił wzrost o 6,9%, natomiast wartość zobowiązań krótkoterminowych obniżyła się o 4,2%). Ponad 68,2% wartości zobowiązań długoterminowych stanowiły kredyty i pożyczki, natomiast w zobowiązaniach krótkoterminowych dominowały zobowiązania z tytułu dostaw i usług (44,5%).

Spośród badanych przedsiębiorstw sprzedaż na eksport wykazało 25,2% jednostek (wobec 25,3% przed rokiem). Wartość sprzedaży eksportowej była 2,1% niższa niż w 2004 roku.



Nakłady na środki trwałe realizowało ok. 50% badanych podmiotów. Wartość tych nakładów wyniosła 6,7 mld zł. Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie: przetwórstwa przemysłowego – 29,2% ogółu poniesionych nakładów, handlu i napraw – 26,0% oraz obsługi nieruchomości i firm – 25,0%.

#### Objaśnienia znaków umownych i skrótów użytych w publikacji

Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło
Zero (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5
(0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05
Znak (x)	wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe
"W tym:"	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy