

Przedmowa

Publikacja jest kolejnym z serii opracowaniem informacji dotyczących nakładów inwestycyjnych i wartości środków trwałych w gospodarce narodowej.

Celem publikacji jest przedstawienie danych za 2003 rok o wynikach badań statystycznych dotyczących wartości, dynamiki i struktury:

- nakładów inwestycyjnych (część I) oraz
- środków trwałych (część II).

Tematyka badań objętych publikacją uwzględnia aktualne zasady polityki gospodarczej wynikające z przepisów o rachunkowości i środkach trwałych oraz potrzeby wynikające z konieczności opracowywania rachunków narodowych zgodnie z zasadami „ESA 1995”.

W opracowaniu zamieszczono uwagi metodyczne i analityczne. Uwagi metodyczne zawierają definicje podstawowych kategorii, zasady klasyfikacji i grupowania danych oraz źródła danych o nakładach inwestycyjnych i środkach trwałych. W uwagach analitycznych przedstawiono tekstową analizę prezentowanych w publikacji danych oraz ich porównanie z danymi za rok 2002.

Począwszy od bieżącego wydania publikacja będzie dostępna tylko na stronie internetowej Głównego Urzędu Statystycznego.

Prace związane z przygotowaniem i opracowaniem publikacji zostały wykonane przez pracowników Wydziału Majątku Narodowego w Departamencie Rachunków Narodowych i Finansów.

mgr Bożena Jakóbiak

Dyrektor Departamentu
Rachunków Narodowych i Finansów

Foreword

The publication is a consecutive from set elaboration of information concerning investment outlays and value of fixed assets in national economy.

The purpose of the publication is to present data for 2003 about the results of the statistical surveys concerning value, indices and structure of:

- investment outlays (part I) and
- fixed assets (part II).

The subject of the surveys included in the publication takes into consideration current rules of economic policy resulting from the regulations about accountancy and fixed assets as well as needs resulting from the necessity of elaborating the national accounts in accordance with the principles of the “European System of Accounts ESA 1995”.

The publication covers also methodological and analytical notes. The methodological notes include definitions of basic categories, the principles of classification and grouping of data as well as sources of data regarding investment outlays and fixed assets. The analytical notes include the textual analyse of data presented in the publication as well as its comparison with data for 2002.

Starting from current edition the publication will be available only on the web site of the Central Statistical Office of Poland.

The publication has been prepared at the National Accounts and Finance Division by the employees of the National Capital Section.

M. Bożena Jakóbiak

Director of National Accounts
and Finance Division

	str.
PRZEDMOWA	1
SPIS TREŚCI	3
UWAGI METODYCZNE	7
UWAGI ANALITYCZNE	16
TABLICE	33 - 82
CZEŚĆ I Nakłady inwestycyjne w gospodarce narodowej	33 - 53
CZEŚĆ II Wartość środków trwałych w gospodarce narodowej	54 - 82

	Tabl.	Str.
CZEŚĆ I Nakłady inwestycyjne w gospodarce narodowej		
Dynamika nakładów inwestycyjnych w gospodarce narodowej ...	1	33
Nakłady inwestycyjne w gospodarce narodowej według sektorów, sekcji i działów w 2003 r. (ceny bieżące)	2	34
Nakłady inwestycyjne według form prawnych w 2003 r. (ceny bieżące)	3	45
Nakłady inwestycyjne według regionów, województw, sekcji i sektorów w 2003 r. (ceny bieżące)	4	46
Nakłady inwestycyjne według sektorów instytucjonalnych w 2003 r. (ceny bieżące)	5	52
Finansowanie nakładów inwestycyjnych, finansowych składników majątku trwałego oraz wartości niematerialnych i prawnych w podmiotach gospodarczych w 2003 r. (ceny bieżące)	6	53

	Tabl.	Str.
CZĘŚĆ II Wartość środków trwałych w gospodarce narodowej		
Dynamika wartości brutto środków trwałych według sekcji (ceny stałe)	1	54
Stan i ruch środków trwałych – wartość brutto w 2003 r. (bieżące ceny ewidencyjne)	2	56
Wartość brutto środków trwałych uzyskanych z działalności inwestycyjnej według grup środków trwałych w 2003 r. (bieżące ceny ewidencyjne)	3	62
Wartość brutto środków trwałych zlikwidowanych w 2003 r. (bieżące ceny ewidencyjne)	4	68
Wartość brutto, netto i stopień zużycia środków trwałych w 2003 r.	5	72
Wartość brutto środków trwałych według regionów, województw, sekcji i sektorów w 2003 r. (bieżące ceny ewidencyjne)	6	76
Wartość brutto środków trwałych według sektorów instytucjonalnych w 2003 r. (bieżące ceny ewidencyjne)	7	82
WYKRESY		
Struktura nakładów inwestycyjnych według rodzajów (ceny bieżące)		43
Inwestycje rozpoczęte		44
Wartość brutto środków trwałych według sektorów w 2003 r. (bieżące ceny ewidencyjne)		55
Stopień zużycia środków trwałych według grup w 2003 r.		71
Struktura wartości brutto środków trwałych według grup (bieżące ceny ewidencyjne)		83

	page
FOREWORD	2
CONTENTS	5
METHODOLOGICAL NOTES	20
ANALYTICAL NOTES	29
TABLES	33 - 82
PART I Investment outlays in national economy	33 - 53
PART II Value of fixed assets in national economy	54 - 82

	Tabl.	Page
PART I Investment outlays in national economy		
Indices of investment outlays in national economy	1	33
Investment outlays in national economy by sectors, sections and divisions in 2003 (current prices)	2	34
Investment outlays by legal forms in 2003 (current prices)	3	45
Investment outlays by regions, voivodships, sections and sectors in 2003 (current prices)	4	46
Investment outlays by institutional sectors in 2003 (current prices)	5	52
Financing of investment outlays, financial components of fixed capital and intangible fixed assets in economic units in 2003 (current prices)	6	53

PART II Value of fixed assets in national economy

Indices of gross value of fixed assets by sections (constant prices)	1	54
State and flows of fixed assets – gross value in 2003 (current book-keeping prices)	2	56
Gross value of fixed assets gained from investment activity by groups of fixed assets in 2003 (current book-keeping prices)	3	62
Gross value of liquidated fixed assets in 2003 (current book-keeping prices)	4	68
Gross, net value of fixed assets and degree of consumption of fixed assets in 2003	5	72
Gross value of fixed assets by regions, voivodships, sections and sectors in 2003 (current book-keeping prices)	6	76
Gross value of fixed assets by institutional sectors in 2003 (current book-keeping prices)	7	82

GRAPHS

Structure of investment outlays by kinds (current prices)	43
Started investments	44
The gross value of fixed assets by sectors in 2003 (current book-keeping prices)	55
Degree of the consumption of fixed assets by groups in 2003	71
Structure of the gross value of fixed assets by groups (current book-keeping prices)	83

Uwagi metodyczne

Informacje o nakładach inwestycyjnych opracowano według zasad systemu rachunków narodowych, zgodnie z zaleceniami „ESA 1995”.

Nakłady inwestycyjne są to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja, lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji.

Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe są to nakłady na:

- budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m. in.: roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe,
- maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem),
- środki transportu,
- inne, tj.: melioracje szczegółowe, koszty ponoszone przy nabyciu gruntów i używanych środków trwałych, oraz od 1995 r. inwentarz żywy (stado podstawowe) i zasadzenia wieloletnie, a ponadto odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji (uwzględnione wyłącznie w danych wyrażonych w cenach bieżących).

Pozostałe nakłady, są to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

Do **środków trwałych** zalicza się kompletne i nadające się do użytku składniki majątkowe o przewidywanym okresie używania dłuższym niż rok, w tym również drogi publiczne, ulice i place łącznie z poboczami i podbudową (do 31 XII 1994 r. tylko nawierzchnia), uzbrojenie terenu, zasadzenia wieloletnie (do 31 XII 1994 r. – założone do 31 XII 1989 r.), melioracje, budowle wodne, grunty, od 1 I 1995 r. inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz od 1 I 2002 r. spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu mieszkalnego i spółdzielcze prawo do lokalu niemieszkalnego (użytkowego).

Dane o środkach trwałych nie obejmują wartości gruntów uznanych od 1 I 1991 r. za środki trwałe zgodnie z rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 12 XII 1990 r. (Dz. U. Nr 90, poz. 529) oraz prawa użytkowania wieczystego gruntu uznanego od 1 I 2002 r. za środki trwałe zgodnie z ustawą o rachunkowości z dnia 29 IX 1994 r. (jednolity tekst Dz. U. 2002, Nr 76, poz. 694).

Wartość brutto środków trwałych jest to wartość równa nakładom poniesionym na ich zakup lub wytworzenie, bez potrącenia wartości zużycia (umorzenia).

Przez wartość brutto środków trwałych w bieżących cenach ewidencyjnych według stanu w dniu 31 XII 2003 r. należy rozumieć:

- w zakresie środków trwałych przekazanych do eksploatacji przed 1 I 1995 r. – wartość w cenach odtworzenia z września 1994 r.,
- w zakresie środków trwałych przekazanych do eksploatacji po 1 I 1995 r. – wartość w cenach bieżących nabycia lub wytworzenia.

Wartość brutto w cenach odtworzenia została ustalona w wyniku **aktualizacji** (wyceny) środków trwałych w gospodarce narodowej dokonanej według stanu w dniu 1 I 1995 r. zgodnie z postanowieniami rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20 I 1995 r. w sprawie amortyzacji środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, a także aktualizacji wyceny środków trwałych (Dz. U. Nr 7, poz. 34).

Wartość netto środków trwałych odpowiada wartości brutto pomniejszonej o wartość zużycia.

Wartość zużycia środków trwałych odpowiada wielkości odpisów amortyzacyjnych (umorzeniowych) dokonanych od chwili oddania środków trwałych do eksploatacji.

Stopień zużycia określa stosunek procentowy wartości zużycia do wartości brutto środków trwałych.

Wartości brutto środków trwałych w cenach stałych ustalono przyjmując za podstawę wartość brutto w bieżących cenach ewidencyjnych i wskaźniki zmian cen dóbr inwestycyjnych (tj. obiektów budowlanych, maszyn i urządzeń technicznych oraz środków transportu), ustalone na podstawie prowadzonego przez GUS badania ruchu cen obiektów budowlanych oraz reprezentantów maszyn, urządzeń technicznych i środków transportu.

Wskaźniki dynamiki obliczono w warunkach porównywalnych. Wskaźniki jednopodstawowe obliczono metodą nawiązania łańcuchowego.

Jako ceny stałe (porównywalne) w latach 1990 – 2003 przyjmuje się:

- ceny stałe 1990 (średnie ceny bieżące 1990 r.) dla lat 1990 – 1992,
- ceny bieżące z roku poprzedzającego rok badany dla lat 1993 – 2003.

Grupowanie nakładów inwestycyjnych i środków trwałych

Grupowania nakładów inwestycyjnych i wartości środków trwałych według **sekcji i działów** dokonano na podstawie Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD), opracowanej na podstawie wydawnictwa Biura Statystycznego Wspólnot Europejskich EUROSTAT – „Nomenclature des Activités de Communauté Européenne – NACE rev. 1”. PKD została wprowadzona z dniem 1 I 1998 roku rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 7 X 1997 roku w sprawie Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) (Dz. U. Nr 128, poz. 829, z późniejszymi zmianami).

1. W tablicach – w stosunku do Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) – zastosowano nazwy skrócone oznaczone znakiem ”*”. Zestawienie zastosowanych skrótów i pełnych nazw podaje się poniżej:

Skrót	Pełna nazwa
Sekcje PKD	
Handel i naprawy	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów mechanicznych, motocykli oraz artykułów użytku osobistego i domowego
Obsługa nieruchomości i firm; nauka	Obsługa nieruchomości, wynajem, nauka i usługi związane z prowadzeniem działalności gospodarczej
Administracja publiczna i obrona narodowa; obowiązkowe ubezpieczenia społeczne i zdrowotne	Administracja publiczna i obrona narodowa; obowiązkowe ubezpieczenia społeczne i powszechne ubezpieczenia zdrowotne

Skrót	Pełna nazwa
Działy PKD	
Rolnictwo i łowiectwo	Rolnictwo i łowiectwo, łącznie z działalnością usługową
Leśnictwo	Leśnictwo, łącznie z działalnością usługową
Produkcja skór wyprawionych i wyrobów z nich	Produkcja skór wyprawionych i wyrobów ze skór wyprawionych
Produkcja drewna i wyrobów z drewna oraz ze słomy i wikliny	Produkcja drewna i wyrobów z drewna oraz korka (oprócz mebli), artykułów ze słomy i materiałów używanych do wyplatania
Produkcja masy włóknistej oraz papieru	Produkcja masy włóknistej, papieru oraz wyrobów z papieru
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej	Wytwarzanie koksu, produktów rafinacji ropy naftowej i paliw jądrowych
Produkcja wyrobów z metali	Produkcja metalowych wyrobów gotowych, z wyjątkiem maszyn i urządzeń
Produkcja maszyn i urządzeń	Produkcja maszyn i urządzeń, gdzie indziej niesklasyfikowana
Produkcja maszyn i aparatury elektrycznej	Produkcja maszyn i aparatury elektrycznej, gdzie indziej niesklasyfikowana
Produkcja mebli; pozostała działalność produkcyjna	Produkcja mebli; działalność produkcyjna, gdzie indziej niesklasyfikowana

Skrót	Pełna nazwa
Działy PKD	
Sprzedaż i naprawa pojazdów mechanicznych; sprzedaż detaliczna paliw	Sprzedaż, obsługa i naprawa pojazdów mechanicznych i motocykli; sprzedaż detaliczna paliw do pojazdów samochodowych
Handel hurtowy i komisowy	Handel hurtowy i komisowy, z wyjątkiem handlu pojazdami mechanicznymi i motocyklami
Handel detaliczny, naprawa artykułów użytku osobistego i domowego	Handel detaliczny, z wyjątkiem sprzedaży pojazdów mechanicznych i motocykli; naprawa artykułów użytku osobistego i domowego

2. Nakłady inwestycyjne zaliczono do odpowiednich sekcji i działów Polskiej Klasyfikacji Działalności zgodnie z zaklasyfikowaniem działalności inwestora (podmiotu gospodarki narodowej), z wyjątkiem nakładów na obiekty niezwiązane z jego podstawową działalnością, które zaliczono do odpowiednich sekcji i działów według kryterium przeznaczenia obiektu (dotyczy np.: budynków mieszkalnych, obiektów przeznaczonych dla potrzeb edukacji, ochrony zdrowia, sportu i rekreacji).
3. Od 2002 r. – w związku z nowelizacją ustawy o rachunkowości (jednolity tekst Dz. U. 2002, Nr 76, poz. 694):
 - nakłady inwestycyjne na niektóre przedmioty leasingu stanowiące środki trwałe podmiotów je użytkujących (leasingobiorców) zaliczane są do nakładów tych podmiotów,
 - niektóre przedmioty leasingu zaliczane są do środków trwałych podmiotów je użytkujących (leasingobiorców);
 do 2001 roku nakłady te i środki trwałe będące przedmiotami leasingu były wykazywane przez podmioty finansujące (leasingodawców) zaliczane do sekcji „Pośrednictwo finansowe” i „Obsługa nieruchomości, wynajem, nauka i usługi związane z prowadzeniem działalności gospodarczej”. Zmiany te w istotny sposób wpłynęły na poziom wielkości prezentowanych według sektorów własności, sekcji, działów i województw.
4. Dane o środkach trwałych według sekcji i działów Polskiej Klasyfikacji Działalności opracowano metodą przedsiębiorstw, co oznacza, że wszystkie

środki trwałe danego podmiotu gospodarki narodowej zaliczono do tego poziomu klasyfikacyjnego, do którego zaliczono podmiot na podstawie przeważającego rodzaju działalności, np. w przedsiębiorstwie zaliczonym do sekcji „Przetwórstwo przemysłowe” wszystkie środki trwałe użytkowane zarówno w działalności produkcyjnej, jak i poza tą działalnością (budynki mieszkalne, obiekty służące edukacji, ochronie zdrowia itp.) zalicza się do sekcji „Przetwórstwo przemysłowe”. Wyjątek stanowią budynki mieszkalne w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie, które ujęto w sekcji „Obsługa nieruchomości, wynajem, nauka i usługi związane z prowadzeniem działalności gospodarczej”.

5. Podziału nakładów inwestycyjnych według **województw** dokonano według lokalizacji inwestycji.
6. Podziału środków trwałych według **województw** dokonano metodą jednostki lokalnej rodzaju działalności.
7. Wartości nakładów inwestycyjnych i środków trwałych w **układzie organizacyjnym** zostały ujęte według sektorów własności w podziale na:
 - sektor publiczny – grupujący własność państwową (Skarbu Państwa i państwowych osób prawnych), własność jednostek samorządu terytorialnego oraz „własność mieszaną” z przewagą kapitału (mienia) podmiotów sektora publicznego,
 - sektor prywatny – grupujący własność prywatną krajową (osób fizycznych i pozostałych jednostek prywatnych), własność zagraniczną oraz „własność mieszaną” z przewagą kapitału (mienia) podmiotów sektora prywatnego.
8. Podziału nakładów inwestycyjnych i środków trwałych na **grupy** dokonano zgodnie z Klasyfikacją Środków Trwałych (KŚT) wprowadzoną z dniem 1 I 2000 roku rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 30 XII 1999 roku (Dz. U. Nr 112, poz. 1317, z późniejszymi zmianami). W publikacji zastosowano grupowanie według czterech zbiorczych grup środków trwałych z punktu widzenia funkcji, jakie spełniają w procesie wytwarzania lub w toku nieprodukcyjnego użytkowania, obejmujących:
 - 1) budynki i budowle:
 - a) budynki i lokale, od 1 I 2002 r. spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu mieszkalnego oraz spółdzielcze prawo do lokalu niemieszkalnego (użytkowego),
 - b) obiekty inżynierii lądowej i wodnej (bez melioracji szczegółowych);
 - 2) maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia:
 - a) kotły i maszyny energetyczne,
 - b) maszyny, urządzenia i aparaty ogólnego zastosowania,

- c) specjalistyczne maszyny, urządzenia i aparaty,
 - d) urządzenia techniczne,
 - e) narzędzia, przyrządy, ruchomości i wyposażenie;
- 3) środki transportu;
 - 4) pozostałe środki trwałe, tj. zasadzenia wieloletnie, melioracje szczegółowe i inwentarz żywy (stado podstawowe).
9. Dane o wartości nakładów inwestycyjnych oraz wartości brutto środków trwałych **w układzie sektorów instytucjonalnych** – w zależności od kryterium celów ekonomicznych oraz funkcji uznanej za wiodącą dla zachowań podmiotów gospodarki narodowej – prezentowane są w podziale na:
- 1) **sektor przedsiębiorstw**, do którego zaliczono podmioty gospodarcze wytwarzające produkty (wyroby i usługi niefinansowe) rynkowe oraz prowadzące księgi rachunkowe; sektor ten tworzą:
 - a) osoby prawne (niezależnie od liczby pracujących), m. in.: przedsiębiorstwa państwowe, spółki akcyjne i z ograniczoną odpowiedzialnością, spółdzielnie, przedsiębiorstwa zagraniczne drobnej wytwórczości,
 - b) jednostki organizacyjne niemające osobowości prawnej (niezależnie od liczby pracujących), m. in.: jednostki państwowe, spółki jawne i komandytowe oraz spółki cywilne,
 - c) osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą z liczbą pracujących powyżej 9 osób, z wyłączeniem gospodarstw indywidualnych w rolnictwie;
 - 2) **sektor instytucji finansowych i ubezpieczeniowych**, do którego zaliczono podmioty gospodarcze zajmujące się pośrednictwem finansowym (Narodowy Bank Polski, banki państwowe, banki spółki akcyjne, banki spółdzielcze, przedsiębiorstwa zajmujące się leasingiem finansowym i spółdzielcze kasy oszczędnościowo-kredytowe) i pomocniczą działalnością finansową (giełda papierów wartościowych, przedsiębiorstwa maklerskie, kantory wymiany walut, towarzystwa funduszy inwestycyjnych i powierniczych, powszechne towarzystwa emerytalne) oraz zajmujące się ubezpieczeniami (instytucje ubezpieczeniowe oraz fundusze emerytalno-rentowe, bez gwarantowanej prawnie opieki społecznej);
 - 3) **sektor instytucji rządowych i samorządowych**, do którego zaliczono podmioty gospodarki narodowej działające na zasadach określonych w ustawie „O finansach publicznych” (jednostki budżetowe, zakłady budżetowe i gospodarstwa pomocnicze jednostek budżetowych – łącznie z prowadzącymi działalność gospodarczą, środki specjalne jednostek budżetowych i fundusze celowe) oraz podmioty, których system finansowy został określony odrębnymi ustawami, a których podstawowym źródłem

finansowania są dotacje z budżetu państwa (państwowe szkoły wyższe, samodzielne publiczne zakłady opieki zdrowotnej i agencje rządowe);

- 4) **sektor gospodarstw domowych**, który tworzą osoby fizyczne pracujące na własny rachunek w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie oraz osoby fizyczne pracujące na własny rachunek poza gospodarstwami indywidualnymi w rolnictwie z liczbą pracujących do 9 osób i prowadzące uproszczoną ewidencję księgową, a także osoby fizyczne uzyskujące dochód z pracy najemnej i niezarobkowych źródeł;
- 5) **sektor instytucji niekomercyjnych** obejmuje organizacje społeczne, partie polityczne, organizacje związków zawodowych, stowarzyszenia, fundacje oraz jednostki organizacji wyznaniowych.

10. Dane opracowano zgodnie z **każdorazowym stanem organizacyjnym gospodarki narodowej**.

Źródła danych

Wartość nakładów inwestycyjnych oraz wartość brutto środków trwałych w 2003 r. osób prawnych i jednostek organizacyjnych niemających osobowości prawnej z liczbą pracujących powyżej 9 osób (do 1998 r. – niezależnie od liczby pracujących) oraz osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą (z wyjątkiem gospodarstw indywidualnych w rolnictwie) i spółek cywilnych z liczbą pracujących powyżej 9 osób (do 1998 r. – powyżej 5 osób) – opracowano na podstawie sprawozdań rocznych:

- SP – roczna ankieta przedsiębiorstwa za 2003 r. ,
- F-03 – roczne sprawozdanie o stanie i ruchu środków trwałych za 2003 r. ,
- SG-01 – roczna statystyka gminy za 2003 r. – część 4 „Środki trwałe”.

Szacunkowo ustalono:

- wartość nakładów inwestycyjnych poniesionych przez: osoby prawne i jednostki organizacyjne niemające osobowości prawnej z liczbą pracujących do 9 osób, osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą i spółki cywilne z liczbą pracujących do 9 osób (do 1998 r. – do 5 osób), gospodarstwa indywidualne w rolnictwie, a także wartość nakładów na indywidualne budownictwo: mieszkaniowe, sakralne i rekreacyjne nie przystosowane do stałego zamieszkania. Podstawę szacunku wartości nakładów inwestycyjnych w indywidualnym budownictwie stanowi kubatura budynków oddanych do użytku. Nakłady roczne obejmują pełną wartość budynków oddanych do użytku w danym roku, tj. nie uwzględniają różnicy stanów budownictwa niezakończzonego w końcu i na początku danego roku,

- wartość środków trwałych osób prawnych i jednostek organizacyjnych niemających osobowości prawnej z liczbą pracujących do 9 osób, osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą i spółek cywilnych, z liczbą pracujących do 9 osób (do 1998 r. – 5 osób), gospodarstw indywidualnych w rolnictwie, budynków mieszkalnych stanowiących indywidualną własność prywatną, a także wartość dróg publicznych, ulic i placów, melioracji podstawowych i szczegółowych oraz budowli wodnych,
- wartość nakładów inwestycyjnych i środków trwałych fundacji, stowarzyszeń i organizacji społecznych, partii politycznych, samorządu gospodarczego i zawodowego oraz organizacji pracodawców.

*

*

*

Część I publikacji obejmuje informacje o wartości nakładów inwestycyjnych w gospodarce narodowej, natomiast część II – informacje o wartości środków trwałych w gospodarce narodowej.

Methodological notes

Information regarding investment outlays was compiled according to the principles of the system of national accounts according to the recommendations of “European System of Accounts ESA 1995”.

Investment outlays are financial or tangible outlays, the purpose of which is the creation of new fixed assets or the improvement (rebuilding, enlargement, reconstruction or modernization) of existing capital asset items as well as outlays on so-called comprising the initial investments.

Investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

Outlays on fixed assets include outlays on:

- buildings and structures (include buildings and places as well as land and water engineering constructions) of which, among others, construction and assembly work, design and cost estimate documentation,
- machinery, technical equipment and tools (including instruments, moveable and fittings),
- transport equipment,
- others, i.e. , detailed melioration, costs incurred during purchasing land and second-hand fixed assets as well as, since 1995, livestock (basic herd), long-term plantings and moreover, interests on investment credits and investment loans for the period of investment realization (included exclusively in data expressed at current prices).

Other outlays those are outlays on so-called comprising the initial investments as well as other costs connected with the investment realization. They do not increase the value of fixed assets.

Fixed assets include asset components and other objects completed and ready for usage with an expected period of utility exceeding one year, of which also public roads, streets and squares, together with shoulders and foundations (until 31 XII 1994 only the road surface), development of tracts of land, long-term plantings (until 31 XII 1994 those planted up to 31 XII 1989), melioration, water structures, land and – since 1 I 1995 – livestock (basic herd) as well as,

since 1 I 2002, co-operative ownership right to residential premise and co-operative right to non-residential (utilitarian) premise.

Data regarding fixed assets does not include the values of land recognized since 1 I 1991 as fixed assets, in accordance with the decree of the Council of Ministers, dated 12 XII 1990 (Journal of Laws No. 90, item 529) as well as right of perpetual use of land regarded since 1 I 2002 as fixed assets according to the Act of Accounting dated 29 IX 1994 (uniform text Journal of Laws 2002, No. 76, item 694).

The gross value of fixed assets it is the value equal to outlays incurred on purchasing or manufacturing them, without deducting value of consumption (depreciation).

The gross value of fixed assets at current book-keeping prices as of 31 XII 2003 should be understood as:

- within the scope of fixed assets designated for exploitation before 1 I 1995 – the value at replacement prices of September 1994,
- within the scope of fixed assets designated for exploitation after 1 I 1995 – the value at current purchasing or manufacturing prices.

The gross value at replacement prices was established as a result of the **revaluation** of fixed assets in national economy made as of 1 I 1995 in accordance with the resolutions of decree of Ministry of Finance regarding depreciation of fixed assets and intangible fixed assets as well as actualisation of valuation of fixed assets dated 20 I 1995 (Journal of Laws No. 7, item 34).

The net value of fixed assets corresponds to the gross value of fixed assets decreased by the value of consumption.

The value of consumption of fixed assets corresponds to the value of depreciation allowances done since the utilisation of fixed assets.

The degree of consumption of fixed assets is understood as the percentage relation of the value of consumption to the gross value of fixed assets.

The gross value of fixed assets at constant prices was established keeping as a base the gross value at current book-keeping prices and indices of changes of investment goods' prices (i.e. , buildings and structures, machinery and technical equipment as well as transport equipment), established on the base of conducted by the Central Statistical Office survey on movement of prices of: constructions as well as representatives of machinery, technical equipment and transport equipment.

Indices were calculated in comparative conditions. Single base indices were calculated using the chain-base index method.

As constant prices (comparable) in years 1990 – 2003 are established:

- 1990 constant prices (1990 average current prices) for years 1990 – 1992,
- current prices from the year before the surveyed one for years 1993 – 2003.

Grouping of investment outlays and fixed assets

Grouping of the investment outlays and of the value of fixed assets by **sections and divisions** was done on the base of the Polish Classification of Activities (PKD) compiled on the basis of the publication of Statistical Office of the European Communities – EUROSTAT: “Nomenclature des Activités de Communauté Européenne – NACE rev. 1”. PKD was introduced on 1 I 1998 by the decree of the Council of Ministers regarding the Polish Classification of Activities dated 7 X 1997 (Journal of Laws No. 128, item 829) with later amendments.

1. In tables – in relation to the Polish Classification of Activities (PKD) – there were used abbreviations signed "*". The abbreviations and their complete names are given below:

Abbreviation	Complete name
--------------	---------------

Sections of the NACE, rev. 1

Trade and repair	Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles, motorcycles and personal and household goods
X	Real estate, renting and business activities
X	Public administration and defence; compulsory social security

Divisions of the NACE, rev. 1

Agriculture and hunting	Agriculture, hunting and related service activities
-------------------------	---

Abbreviation	Complete name
Divisions of the NACE, rev. 1	
Forestry	Forestry, logging and related service activities
Manufacture of wearing apparel and furriery	Manufacture of wearing apparel; dressing and dyeing of fur
Processing of leather and manufacture of leather products	Tanning and dressing of leather; manufacture of luggage, handbags, saddlery, harness and footwear
Manufacture of wood and wood, straw and wicker products	Manufacture of wood and of products of wood and cork, except furniture; manufacture of articles of straw and plaiting materials
Manufacture of pulp and paper	Manufacture of pulp, paper and paper products
Manufacture of coke, refined petroleum products	Manufacture of coke, refined petroleum products and nuclear fuel
Manufacture of metal products	Manufacture of fabricated metal products, except machinery and equipment
X	Manufacture of machinery and equipment n. e. c.
X	Manufacture of electrical machinery and apparatus n. e. c.
X	Manufacture of furniture; manufacturing n. e. c.

Abbreviation	Complete name
Divisions of the NACE, rev. 1	
Sale and repair of motor vehicles; retail sale of automotive fuel	Sale, maintenance and repair of motor vehicles and motorcycles; retail sale of automotive fuel
Wholesale and commission trade	Wholesale trade and commission trade, except of motor vehicles and motorcycles
Retail trade; repair of personal and household goods	Retail trade, except of motor vehicles and motorcycles; repair of personal and household goods

2. Investment outlays were included into the appropriate sections and divisions of the PKD in accordance with classification of the investor's (unit of the national economy) activity, excluding outlays on structures not connected with its basic activity, which were included into the appropriate sections and divisions according to the criteria of structure destination (concerning e. g.: residential buildings, buildings for education, health care, sport and recreational purposes).
3. Since 2002 due to amendment of Act of Accounting (uniform text Journal of Laws No. 76, item 694):
 - investment outlays on some objects of lease being fixed assets of units using them (lessee) have been included into investment outlays of those units,
 - some objects of lease have been included into fixed assets of units using them (lessee);
 until 2001 those outlays and fixed assets being objects of lease had been reported by units that had financed them (lessor), i.e. , were classified in the sections "Financial intermediation" and "Real estate, renting and business activities". Changes mentioned above have had a serious impact on the level of amounts presented by ownership sectors, sections, divisions and voivodships.
4. Data regarding fixed assets by sections and divisions of the PKD was compiled using the enterprise method, i.e. , all fixed assets of a given entity of the national economy were included in that classification level, in which the

entity was included on the basis of the superior kind of activity, e. g. , in enterprise classified in section “Manufacturing” all fixed assets being used in manufacturing and outside this activity (residential buildings, buildings for education, health care, etc.) are included in section “Manufacturing”. Exemption are residential buildings on private farms in agriculture which were classified in section “Real estate, renting and business activities”.

5. Division of investment outlays by **voivodships** was done in accordance with the localisation of investments.
6. Division of fixed assets by **voivodships** was done by local kind-of-activity unit method.
7. The values of investment outlays and fixed assets **in organizational frame** were classified by ownership sectors in division on:
 - public sector – grouping state ownership (of the State Treasury and of the state legal persons), ownership of local self-government entities as well as “mixed ownership” with a predominance of capital (property) of public sector entities,
 - private sector – grouping private domestic ownership (of natural persons, and of other private entities), foreign ownership as well as “mixed ownership” with a predominance of capital (property) of private sector entities.
8. Division of investment outlays and fixed assets on **kind groups** was done in accordance with Classification of Fixed Assets (KŚT) introduced on 1 I 2000 by decree of the Council of Ministers, dated 30 XII 1999 (Journal of Laws No. 112, item 1317 with further amendments). In the publication there was used grouping by four collective kind groups of fixed assets from the point of view of the functions they play in the manufacturing process or in course of the non-productive exploitation. They cover:
 - 1) buildings and structures:
 - a) buildings and places, since 1 I 2002 co-operative ownership right to residential premise and co-operative right to non-residential (utilitarian) premise,
 - b) land and water engineering constructions (excluding detailed melioration);
 - 2) machinery, technical equipment and tools:
 - a) boilers and power industry machinery,
 - b) general usage machinery, equipment and apparatus,
 - c) special use machinery, equipment and apparatus,
 - d) technical equipment,

- e) tools, apparatus, movable and endowments,
 - 3) transport equipment,
 - 4) others i.e. , long-term plantings, detailed melioration and livestock (basic herd).
9. Data regarding value of investment outlays and gross value of fixed assets **in division on institutional sectors** – depending on the criterion of economical purposes as well as depending on the function regarded as primary for acts of entities of the national economy – is presented in division on:
- 1) **non-financial corporations sector**, which includes economic entities manufacturing market products (goods and non-financial services) as well as keeping accounting books; this sector comprises:
 - a) legal persons (regardless of the number of employees) among others, state owned enterprises, joint stock and limited liability companies, co-operatives, foreign small-scale enterprises,
 - b) organizational entities without legal personality (regardless of the number of employees) among others, state entities, unlimited partnership and limited partnership companies as well as civil law partnerships,
 - c) natural persons conducting economic activity employing more than 9 persons, excluding private farms in agriculture;
 - 2) **financial corporations sector**, which includes economic entities engaged in financial intermediation (National Bank of Poland, state banks, joint stock company banks, co-operative banks, financial leasing enterprises and co-operative saving and credit unions), auxiliary financial activity (the stock exchange, brokerages, currency exchange offices, companies of the investment and trust funds and general pension societies) as well as entities engaged in insurance activity (insurance companies including pension funds, except compulsory social security);
 - 3) **general government sector**, which includes entities of the national economy operating according to principles described in act “Public Finance” (budgetary entities, budgetary establishments and auxiliary units of budgetary entities including ones conducting economic activity, special funds of budgetary entities and appropriated funds) as well as entities for which the financial system was defined in special regulations, and the main source of financing of which are subsidies from the state budget (state higher education institutions, independent public health care units and state agencies);
 - 4) **households sector**, which includes own-account workers in private farms in agriculture as well as natural persons working on own account outside private farms in agriculture, employing up to 9 persons and keep-

ing simplified accounting books, as well as natural persons obtaining income from hired work and non-earned sources;

- 5) **non-profit institutions sector**, which includes social organizations, political parties, trade unions, associations, foundations and units of religious organizations.

10. Data was elaborated according to **organizational state of national economy in a given period**.

Data sources

In 2003 the value of investment outlays and the gross value of fixed assets of legal persons and organizational entities without legal personality employing more than 9 persons (until 1998 – regardless of the number of employees) as well as natural persons conducting economic activity (excluding private farms in agriculture) and civil law partnerships employing more than 9 persons (until 1998 – more than 5 persons) – was compiled on the basis of statistical reports:

- SP - annual questionnaire of enterprise for 2003,
- F-03 - annual report on state and movement of fixed assets and investment activity for 2003,
- SG-01 - municipal annual statistic for 2003 – part 4: “Fixed assets”.

Estimated were:

- the value of investment outlays incurred by: legal persons and organizational entities without legal personality with number of employees up to 9 persons, natural persons conducting economic activity and civil law partnerships with number of employees not exceeding 9 persons (until 1998 – up to 5 persons) and private farms in agriculture, and also value of outlays on private construction: residential, sacral and recreational not adapted for permanent residence. The cubic volume of completed buildings is the base of the estimate regarding the value of investment outlays in private construction. Annual outlays include the total value of buildings completed in a given year, i.e. , do not include the difference between not-completed construction at the end and at the beginning of a given year;
- the value of fixed assets of legal persons and organizational entities without legal personality with number of employees up to 9 persons, natural persons conducting economic activity and civil law partnerships, with number of employees up to 9 persons (until 1998 – 5 persons), private farms in agriculture, residential buildings recognized as individual private property, as well as the

- value of public roads, streets and squares, basic and detailed melioration and water structures,
- the value of fixed assets and investment outlays of foundations, associations and social organizations, political parties, economical and labour self-governments as well as employers' organizations.

*

* *

First part of the publication includes information about the value of investment outlays in national economy, while second part includes information about the value of fixed assets in national economy.

Uwagi analityczne

Inwestycje

W 2003 roku wartość nakładów inwestycyjnych w gospodarce narodowej wynosiła 110 859,8 mln zł, w tym wartość nakładów na:

- budynki i budowle – 58 892,5 mln zł (53,1%);
- maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia – 39 029,7 mln zł (35,2%);
- środki transportu – 11 372,9 mln zł (10,3%).

W roku 2003 zaobserwowano – w porównaniu z rokiem poprzednim – wzrost wartości nakładów inwestycyjnych (w cenach stałych) o 0,6%; o 1,7% wzrosły nakłady na budynki i budowle, o 0,9% na środki transportu, natomiast nakłady poniesione na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia spadły o 1,1%. Wzrost dynamiki nakładów inwestycyjnych zaobserwowano w siedmiu sekcjach, a spadek w ośmiu. Wzrost nakładów wyniósł od 0,1% w sekcji – pozostała działalność usługowa komunalna, społeczna i indywidualna do 39,3% w sekcji – administracja publiczna i obrona narodowa; obowiązkowe ubezpieczenia społeczne i zdrowotne. Znaczny wzrost nakładów zanotowano także w przetwórstwie przemysłowym – 10,4%. Natomiast największy spadek nakładów inwestycyjnych zanotowano w pośrednictwie finansowym – 32,1%. Wartość nakładów inwestycyjnych i ich dynamikę przedstawia tablica 1.

Tabl. 1 Nakłady inwestycyjne w wybranych sekcjach w 2003 r. o niższej i najwyższej dynamice.

Wyszczególnienie	w mln zł (ceny bieżące)	rok poprzedni = 100 (ceny stałe)
Ogółem	110 859,8	100,6
w tym:		
Administracja publiczna i obrona narodowa; obowiązkowe ubezpieczenia społeczne i zdrowotne	3 404,7	139,3
Przetwórstwo przemysłowe	26 041,5	110,4
Obsługa nieruchomości i firm; nauka	22 571,4	104,0
Budownictwo	8 588,2	103,9
Transport, gospodarka magazynowa i łączność	11 121,7	94,1
Edukacja	3 505,6	91,0
Handel i naprawy	10 545,7	89,6
Pośrednictwo finansowe	2 960,3	67,9

Dynamika nakładów inwestycyjnych jednostek prowadzących działalność w przemyśle w roku 2003 wyniosła 106,3% i była wyższa niż przed rokiem o 14,3%. Jednakże tylko w jednej sekcji spośród trzech zaliczanych do przemysłu zaobserwowano wzrost nakładów. Była to sekcja przetwórstwo przemysłowe. W pozostałych rodzajach działalności: górnictwo i kopalnictwo oraz wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, wodę zanotowano spadek nakładów inwestycyjnych odpowiednio o 1,6% oraz 2,3%.

Przy ogólnym wzroście wartości nakładów w przetwórstwie przemysłowym w stosunku do ubiegłego roku o 10,4% zaobserwowano spadek wartości nakładów inwestycyjnych wśród jednostek prowadzących działalność w następujących działach: produkcja wyrobów z surowców niemetalicznych pozostałych (34,3%), produkcja pozostałego sprzętu transportowego (18,1%), produkcja skór wyprawionych i wyrobów z nich (8,8%) oraz produkcja maszyn i aparatury elektrycznej (0,9%). Najbardziej wzrosły nakłady inwestycyjne w następujących działach przetwórstwa przemysłowego: produkcja drewna i wyrobów z drewna oraz słomy i wikliny (54,3%), produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (34,2%), produkcja wyrobów chemicznych (27,5%), produkcja wyrobów tytoniowych (25,8%), produkcja wyrobów z metali (24,1%) oraz produkcja wyrobów gumowych i z tworzyw sztucznych (22,9%).

W roku 2003 w stosunku do roku poprzedniego nieznacznie zwiększył się udział jednostek sektora prywatnego w nakładach ogółem z 68,2% przed rokiem do 68,3%; w sektorze publicznym wynosił on odpowiednio 31,8% i 31,7%. Z nakładów poniesionych przez jednostki sektora prywatnego 32,4% przypadło na przetwórstwo przemysłowe (wobec 28,9% przed rokiem), 27,7% na obsługę nieruchomości i firm; naukę (27,4%), 13,6% na handel i naprawy (15,3%). Nakłady zrealizowane w tych sekcjach stanowiły 73,8% ogółu nakładów w sektorze prywatnym.

Najwyższy udział sektora prywatnego podobnie, jak w latach 2001 – 2002, obserwowano w handlu i naprawach – 97,8%, przetwórstwie przemysłowym – 94,2%, obsłudze nieruchomości i firm; nauce – 93,0% oraz hotelach i restauracjach – 90,1%.

W 2003 roku rozpoczęto 91 456 inwestycji, tj. o ok. 17,1% więcej niż w 2002 roku. Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych wynosiła 38 298,8 mln zł, i była o ok. 8,2% wyższa niż przed rokiem.

Środki trwałe

Wartość środków trwałych w gospodarce narodowej według stanu w dniu 31 XII 2003 r. w bieżących cenach ewidencyjnych wynosiła 1 675 322,3 mln zł; w tym:

- wartość budynków i budowli – 1 113 144,8 mln zł (tj. 66,4%);
- wartość maszyn, urządzeń technicznych i narzędzi – 443 191,7 mln zł (26,5%);
- wartość środków transportu – 102 478,6 mln zł (6,1%).

Z ogólnej wartości majątku trwałego w gospodarce narodowej przypada na środki trwałe sektora publicznego 727 681,9 mln zł, co stanowi 43,4% (przed rokiem – 44,8%) zaś sektora prywatnego 947 640,4 mln zł, tj. 56,6% (55,2%). Szczegółowo strukturę wartości brutto środków trwałych przedstawia tabl. 2.

Tabl. 2 Struktura wartości brutto środków trwałych w 2003 r.

Wyszczególnienie	Ogółem	w tym		
		budynki i budowle	maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia	środki transportu
	w odsetkach			
Według grup rodzajowych środków trwałych				
Gospodarka narodowa	100,0	66,4	26,5	6,1
z tego:				
Sektor publiczny	100,0	74,9	21,4	3,5
Sektor prywatny	100,0	60,0	30,3	8,1
Według sektorów własności				
Gospodarka narodowa	100,0	100,0	100,0	100,0
z tego:				
Sektor publiczny	43,4	48,9	35,2	24,8
Sektor prywatny	56,6	51,1	64,8	75,2

W porównaniu z rokiem poprzednim wartość brutto środków trwałych w gospodarce narodowej (w cenach stałych) wzrosła o 1,8%, w tym:

- wartość budynków i budowli – 1,2%;
- wartość maszyn, urządzeń technicznych i narzędzi – 3,9%;
- wartość środków transportu – 3,6%.

Najwyższą dynamikę wartości brutto środków trwałych zaobserwowano w następujących sekcjach: budownictwo – 113,0%, hotele i restauracje – 108,9%, handel i naprawy – 107,0%, administracja publiczna i obrona narodowa; obowiązkowe ubezpieczenia społeczne i zdrowotne – 106,9% oraz pozostała działalność usługowa komunalna, społeczna i indywidualna – 106,8%. Podobnie, jak w latach 2000 – 2002 niższa była wartość środków trwałych w rybołówstwie i rybactwie – spadek o 2,5% (przed rokiem o 8,2%) oraz rolnictwie, łowiectwie i leśnictwie – spadek o 1,2% (0,8%). Po raz pierwszy od roku 2000 zaobserwowano wzrost wartości brutto środków trwałych w górnictwie i kopalnictwie. Wyniósł on 2,0%.

Ocenia się, że środki trwałe w gospodarce narodowej na koniec roku 2003 były umorzone w 45,8%; w tym:

- budynki i budowle – 38,6%;
- maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia – 60,6%;
- środki transportu – 53,3%.

Najwyższy stopień zużycia wykazują jednostki zaliczane do następujących sekcji: rolnictwo, łowiectwo i leśnictwo – 69,3%, wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, wodę – 54,4%, górnictwo i kopalnictwo – 53,5%, rybołówstwo i rybactwo – 52,1%, oraz transport, gospodarka magazynowa i łączność – 51,5%. Natomiast najniższe zużycie zanotowano w sekcjach: hotele i restauracje – 28,4%, handel i naprawy – 34,4%, obsługa nieruchomości i firm; nauka – 35,8% oraz budownictwo – 36,1%.

Analytical notes

Investments

In 2003 the value of investment outlays in national economy was 110 859,8 mln zł, of which the value of outlays on:

- buildings and structures – 58 892,5 mln zł (53,1%);
- machinery, technical equipment and tools – 39 029,7 mln zł (35,2%);
- transport equipment – 11 372,9 mln zł (10,3%).

Increase of investment outlays observed in 2003 in comparison with 2002 was equal (at constant prices) 0,6%; outlays on buildings and structures increased about 1,7% and on transport equipment about 0,9%, instead outlays on machinery, technical equipment and tools decreased about 1,1%. Increase of indices of investment outlays was observed in seven and decrease in eight sections. Increase of outlays was from 0,1% in section – other community, social and personal service activities to 39,3% in section – public administration and defence; compulsory social security. Considerable increase of investment outlays was also observed in manufacturing – 10,4%. The highest decrease of investment outlays equal 32,1% was observed in financial intermediation. The value of investment outlays and their indices are presented in table 1.

Table 1. Investment outlays in selected sections with the highest and the lowest indices in 2003.

Specification	in mln zł (current prices)	previous year = 100 (constant prices)
Total	110 859,8	100,6
of which:		
Public administration and defence; compulsory social security	3 404,7	139,3
Manufacturing	26 041,5	110,4
Real estate, renting and business activities	22 571,4	104,0
Construction	8 588,2	103,9
Transport, storage and communication	11 121,7	94,1
Education	3 505,6	91,0
Trade and repair	10 545,7	89,6
Financial intermediation	2 960,3	67,9

Index of investment outlays of units conducting activity in industry in 2003 was equal 106,3% and was higher than in previous year about 14,3%. However, increase of investment outlays was observed only in one from three sections that compose industry. It was manufacturing. In other two kinds of activity: mining and quarrying as well as electricity, gas and water supply decrease of investment outlays was observed. It was equal correspondingly 1,6% and 2,3%.

With general 10,4% increase of investment outlays in manufacturing in comparison with 2002 decrease of outlays was observed in the following divisions: manufacture of other non-metallic mineral products (34,3%), manufacture of other transport equipment (18,1%), processing of leather and manufacture of leather products (8,8%), manufacture of electrical machinery and apparatus n. e. c. (0,9%). The highest increase of investment outlays was observed in the following divisions of manufacturing: manufacture of wood and wood, straw and wicker products (54,3%), manufacture of coke, refined petroleum products (34,2%), manufacture of chemicals and chemical products (27,5%), manufacture of tobacco products (25,8%), manufacture of metal products (24,1%) as well as manufacture of rubber and plastic products (22,9%).

In 2003 in comparison with previous year share of units of the private sector in total value of outlays increased slightly from 68,2% in previous year to 68,3%; in public sector it was correspondingly: 31,8% and 31,7%. From outlays curried by units of the private sector 32,4% those were outlays on manufacturing (28,9% in previous year), 27,7% on real estate, renting and business activities (27,4%), 13,6% on trade and repair (15,3%). Outlays curried in those sections were equal to 73,8% of the total amount of outlays in private sector.

The highest share of private sector was observed – similar as in 2001 - 2002 – in trade and repair – 97,8%, manufacturing – 94,2%, real estate, renting and business activities – 93,0% and in hotels and restaurants – 90,1%,.

In 2003 initiated were 91 456 investments i.e. , about 17,1% more than in 2002. Total estimated value of the started investment was 38 298,8 mln zl and it was about 8,2% higher than in previous year.

Fixed assets

The value of fixed assets in national economy as of the 31 XII 2003 at current book-keeping prices was 1 675 322,3 mln zl of which:

– value of buildings and structures – 1 113 144,8 mln zl (i.e., 66,4%);

- value of machinery, technical equipment and tools – 443 191,7 mln zł (i.e., 26,5%);
- value of transport equipment – 102 478,6 mln zł (i.e., 6,1%).

From total value of the capital stock in national economy 727 681,9 mln zł is for fixed assets of the public sector what is equal to 43,4% (44,8% in previous year) while 947 640,4 is for fixed assets of the private sector, i.e., 56,6% (55,2%).

Structure of the gross value of fixed assets in details is presented in table 2.

Table 2. Structure of the gross value of fixed assets in 2003.

Specification	Total	of which		
		buildings and structures	machinery, technical equipment and tools	transport equipment
	in percent			
By kind groups of fixed assets				
National economy	100,0	66,4	26,5	6,1
of which:				
Public sector	100,0	74,9	21,4	3,5
Private sector	100,0	60,0	30,3	8,1
By ownership sectors				
National economy	100,0	100,0	100,0	100,0
of which:				
Public sector	43,4	48,9	35,2	24,8
Private sector	56,6	51,1	64,8	75,2

In comparison with previous year the gross value of fixed assets in national economy (at constant prices) increased about 1,8% of which:

- value of buildings and structures – 1,2%;
- value of machinery, technical equipment and tools – 3,9%;
- value of transport equipment – 3,6%.

The highest indices of gross value of fixed assets were noticed in: construction – 113,0%, hotels and restaurants – 108,9%, trade and repair – 107,0%, public administration and defence; compulsory social security – 106,9%, other community, social and personal service activities – 106,8%. Lower than in previous year was the gross value of fixed assets in two kinds of

activity. Those were, as in years 2000 – 2002: fishing, where the value of fixed assets decreased about 2,5% (8,2% in previous year), agriculture, hunting and forestry – decrease equal 1,2% (0,8%). For the first time since 2000 increase of value of fixed assets in mining and quarrying was observed. It was equal 2,0%.

It is evaluated that fixed assets in national economy at the end of 2003 were depreciated in 45,8% of which:

- buildings and structures – 38,6%;
- machinery, technical equipment and tools – 60,6%;
- transport equipment – 53,3%.

The highest degree of consumption is recorded in units included in sections: agriculture, hunting and forestry – 69,3%, electricity, gas and water supply – 54,4%, mining and quarrying – 53,5%, fishing – 52,1%, and in transport, storage and communication – 51,5%. On the contrary the lowest consumption was noticed in: hotels and restaurants – 28,4%, trade and repair – 34,4%, real estate, renting and business activities – 35,8% as well as construction – 36,1%.