

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w okresie I - VI 2012 roku.

Wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw^{a)} w I półroczu br. były mniej korzystne od uzyskanych rok wcześniej. Pogorszeniu uległy podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe.

Przychody z całokształtu działalności rosły wolniej niż koszty ich uzyskania (odpowiednio 8,2% i 9,8%), co znalazło odzwierciedlenie w pogorszeniu wskaźnika poziomu kosztów (z 93,8% przed rokiem do 95,2%). Zarówno przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów jak i koszty tej działalności były wyższe niż przed rokiem (odpowiednio o 8,0% i 9,2%).

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 49,0 mld zł i był niższy o 12,3% niż rok wcześniej. Pogorszeniu uległ wynik na pozostałej działalności operacyjnej (z 5,1 mld zł do 3,5 mld zł) oraz wynik na operacjach finansowych (z 5,7 mld zł do 3,1 mld zł).

Wynik finansowy brutto wyniósł 55,6 mld zł wobec 66,7 mld zł przed rokiem, a jego obciążenia ukształtowały się na poziomie 9,4 mld zł wobec 10,5 mld zł przed rokiem. Wynik finansowy netto wyniósł 46,2 mld zł i był niższy o 17,7% niż w I półroczu 2011 r. Zysk netto obniżył się o 8,4% (wobec wzrost o 23,1% przed rokiem), a strata netto wzrosła o 50,3% (przed rokiem notowano spadek o 19,3%). Największy wzrost straty odnotowano m.in. w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej oraz w budownictwie. Zysk netto wykazało 69,2% ogółu przedsiębiorstw (wobec 68,8% przed rokiem), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 79,8% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (wobec 83,7% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym zysk netto odnotowało 74,8% jednostek (przed rokiem 72,8%), a udział uzyskanych przez nie przychodów w przychodach wszystkich podmiotów tej sekcji wyniósł 85,4% (przed rokiem 86,9%).

^{a)} Dane dotyczą 17276 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych. Dane prezentowane są według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

W badanych przedsiębiorstwach odnotowano pogorszenie wszystkich podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych w stosunku do uzyskanych w I półroczu 2011 roku. Dla ogółu przedsiębiorstw wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 95,2% (wobec 93,8% przed rokiem), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 4,4% (5,4%), wskaźnik rentowności obrotu brutto 4,8% (6,2%), a rentowności obrotu netto 4,0% (5,2%). Największe osłabienie wskaźnika rentowności obrotu netto odnotowano m.in. w górnictwie i wydobywaniu (z 21,8% do 14,7%), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 13,1% do 9,6%), w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (z 6,1% do 0,2%), informacji i komunikacji (z 12,0% do 8,9%) oraz w budownictwie (z 1,5% do minus 1,9%). Mniejsze niż przeciętnie osłabienie wskaźnika rentowności obrotu netto odnotowano m.in. w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (z 1,6% do 1,3%), przetwórstwie przemysłowym (z 5,0% do 4,4%), a nieznaczłą poprawę m.in. w obsłudze rynku nieruchomości (z 5,4% do 5,5%), gastronomii i zakwaterowaniu (z 6,4% do 6,5%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 32,0% (37,7% przed rokiem), a płynności finansowej II stopnia 97,3% (104,6%). Wskaźnik płynności I stopnia powyżej 20% uzyskało 42,3% przedsiębiorstw (42,1% przed rokiem), wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowano w 12,1% badanych przedsiębiorstw (12,3% przed rokiem).

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zwiększył się udział kosztów zużycia materiałów (o 0,7 pkt proc.), kosztów usług obcych (o 0,1 pkt proc.) oraz ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (o 0,1 pkt proc.), obniżył się udział pozostałych rodzajów kosztów m.in. wynagrodzeń (o 0,4 pkt proc.), podatków i opłat (o 0,2 pkt proc.), energii (o 0,1 pkt proc.). W strukturze zapasów ogółem wzrósł udział produktów gotowych (o 1,7 pkt proc.) oraz półproduktów i produktów w toku (o 0,3 pkt proc.), obniżył się udział towarów (o 1,6 pkt proc.) przy niezmienionym udziale materiałów, który podobnie jak przed rokiem wyniósł 31,3%.

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 46,8% wykazało w I półroczu 2012 r. sprzedaż na eksport wobec 45,9% rok wcześniej. Poziom sprzedaży eksportowej był o 12,0% wyższy niż przed rokiem, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu badanych podmiotów zwiększył się z 21,6% do 22,4%. Spośród jednostek eksportujących zysk netto wykazało 74,8% przedsiębiorstw wobec 73,6% przed rokiem. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe tej grupy przedsiębiorstw uległy pogorszeniu w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku, ale były lepsze niż dla ogółu przedsiębiorstw z wyjątkiem wskaźnika płynności I stopnia, który był niższy od notowanego przez ogół przedsiębiorstw.

W I półroczu br. **nakłady ogółem** badanych przedsiębiorstw wyniosły 41,5 mld zł i były (w cenach stałych) o 7,6% wyższe niż przed rokiem (w analogicznym okresie ub. roku wzrost o 9,0%). Nakłady na budynki i budowle zwiększyły się o 10,1%, natomiast na zakupy¹ – o 6,1%. Udział zakupów w nakładach ogółem wyniósł 61,3% (w roku poprzednim – 61,1%).

Wzrost nakładów (w cenach bieżących) wystąpił w większości sekcji, największy w górnictwie (o 45,8%, wobec wzrostu przed rokiem o 6,7%), w zakwaterowaniu i gastronomii (o 31,2%, wobec wzrostu o 2,3%), transporcie i gospodarce magazynowej (o 27,5% wobec wzrostu o 34,8%), handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 18,7% wobec spadku o 9,7% w analogicznym okresie ubiegłego roku), oraz dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (o 15,7% wobec spadku o 40,0% przed rokiem) oraz w przetwórstwie przemysłowym (o 7,4%

¹ Maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia oraz środki transportu.

wobec wzrostu o 7,5%). Obniżyły się natomiast nakłady m.in. w budownictwie i obsłudze rynku nieruchomości (po 18,3%).

W okresie styczeń-czerwiec br. rozpoczęto 81,7 tys. inwestycji, tj. o 5,5% więcej niż przed rokiem (wobec wzrostu o 7,2% w analogicznym okresie ub. roku). Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych wyniosła 21,2 mld zł i była o 10,3% niższa niż przed rokiem (w I półroczu ub. roku spadek o 4,1%). Na modernizację istniejących środków trwałych przypadało 36,5% wartości kosztorysowej inwestycji rozpoczętych (wobec 40,4% przed rokiem). Wzrost wartości kosztorysowej inwestycji rozpoczętych wystąpił m.in. w górnictwie i wydobywaniu (o 49,3%), administrowaniu i działalności wspierającej (o 25,3%), dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (o 22,9 %), handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 11,4%) oraz w przetwórstwie przemysłowym (o 7,5%). Znacznie zmniejszyła się wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych w transporcie i gospodarce magazynowej (o 65,4%), w obsłudze rynku nieruchomości (o 43,6%), w informacji i komunikacji (o 28,3%) oraz w budownictwie (o 28,1%).

Tabl. Wyniki finansowe i podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	2011	2012
	I – VI	
w milionach złotych		
Przychody z całokształtu działalności	1072567,1	1160587,9
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1035022,9	1118124,3
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	1005928,5	1104931,1
w tym koszt własny sprzedanych produktów oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów	979122,3	1069102,7
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	55900,6	49021,6
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	5070,3	3540,3
Wynik na działalności finansowej	5667,7	3094,9
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	20,8	-25,7
Wynik na działalności gospodarczej	66638,6	55636,8
Wynik finansowy brutto	66659,4	55631,1
Wynik finansowy netto	56156,0	46195,5
Zysk netto	65120,6	59672,2
Strata netto	8964,6	13476,7
w %		
Wskaźnik poziomu kosztów	93,8	95,2
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	5,4	4,4
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	6,2	4,8
Wskaźnik rentowności obrotu netto	5,2	4,0
Wskaźnik płynności I stopnia	37,7	32,0
Wskaźnik płynności II stopnia	104,6	97,3

Financial results of non-financial enterprises ^{a)}

Specification	2011	2012
	I - VI	
in million zł		
Revenues from total activity	1072567,1	1160587,9
of which revenues from the sale of products, goods and materials	1035022,9	1118124,3
Costs of obtaining revenues from total activities	1005928,5	1104931,1
of which prime cost of sold products and value of sold goods and materials	979122,3	1069102,7
Financial result from the sale of products, goods and materials	55900,6	49021,6
Result on other operating activity	5070,3	3540,3
Result on financial operations	5667,7	3094,9
Result on extraordinary events	20,8	-25,7
Financial results on economic activity	66638,6	55636,8
Gross financial result	66659,4	55631,1
Net financial result	56156,0	46195,5
Net profit	65120,6	59672,2
Net loss	8964,6	13476,7
in %		
Cost level indicator	93,8	95,2
Sales profitability rate	5,4	4,4
Gross turnover profitability rate	6,2	4,8
Net turnover profitability rate	5,2	4,0
Liquidity ratio of the first degree	37,7	32,0
Liquidity ratio of the second degree	104,6	97,3

- a) Data refer to enterprises keeping double entry accounts with 50 and more employed persons. Data do not include agriculture, hunting, forestry, fishing, financial intermediation and higher education.