

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w I kwartale 2011 roku.

W I kwartale 2011 r. badane przedsiębiorstwa^{a)} uzyskały korzystniejsze niż rok wcześniej wyniki finansowe, poza wynikiem na operacjach finansowych. Poprawiły się również podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe.

Przychody z całości kształtu działalności rosły szybciej niż koszty ich uzyskania (odpowiednio 12,0% i 11,6%), co znalazło odzwierciedlenie w poprawie wskaźnika poziomu kosztów (z 95,0% przed rokiem do 94,7%). Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wzrosły o 12,9%, a koszty tej działalności były wyższe niż przed rokiem o 12,3%.

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 26,4 mld zł i był wyższy o 25,8% niż rok wcześniej. Poprawie uległ również wynik na pozostałej działalności operacyjnej (z 1,4 mld zł do 1,8 mld zł). W zakresie operacji finansowych zanotowano zarówno spadek przychodów (o 25,8%), jak i kosztów (o 10,8%). Wynik na operacjach finansowych ukształtował się na poziomie minus 1,0 mld zł wobec 0,4 mld zł przed rokiem.

Wynik finansowy brutto wyniósł 27,3 mld zł wobec 22,8 mld zł przed rokiem, a jego obciążenia ukształtowały się na poziomie 5,3 mld zł (4,5 mld zł przed rokiem). Wynik finansowy netto wyniósł 22,0 mld zł i był wyższy o 20,1% niż w I kw. 2010 r. Zysk netto wzrósł o 14,0%, a strata netto obniżyła się o 1,1%. Zysk netto wykazał 61,6% ogółu przedsiębiorstw (wobec 60,2% przed rokiem), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 77,6% przychodów z całości kształtu działalności badanych przedsiębiorstw (wobec 77,0% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym zysk netto odnotował 68,1% jednostek (przed rokiem 64,2%), a udział uzyskanych przez nie przychodów w przychodach wszystkich podmiotów tej sekcji wyniósł 83,5% (wobec odpowiednio 80,0%).

^{a)} Dane dotyczą 16545 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczbą pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych. Dane prezentowane są według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

W badanych przedsiębiorstwach odnotowano poprawę wszystkich podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych w stosunku do uzyskanych w I kwartale 2010 roku. Dla ogółu przedsiębiorstw wskaźnik poziomu kosztów z całości kształtu działalności wyniósł 94,7% (wobec 95,0% przed rokiem), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 5,3% (4,8%), wskaźnik rentowności obrotu brutto 5,3% (5,0%), a rentowności obrotu netto 4,3% (4,0%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 38,9% (38,7% przed rokiem), a płynności finansowej II stopnia 106,4% (105,0%). Wskaźnik płynności I stopnia powyżej 20% uzyskało 43,6% przedsiębiorstw wobec 45,3% przed rokiem, wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowano w 12,1% przedsiębiorstw wobec 11,5% przed rokiem.

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zwiększył się jedynie udział kosztów zużycia materiałów (o 2,5 pkt). W strukturze zapasów ogółem wzrósł udział materiałów (o 1,0 pkt) i towarów (o 0,4 pkt), a obniżył się udział produktów gotowych (o 1,2 pkt) oraz półproduktów i produktów w toku (o 0,3 pkt).

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 44,2% wykazało w I kwartale 2011 roku sprzedaż na eksport wobec 44,5% rok wcześniej. Poziom sprzedaży eksportowej był o 22,7% wyższy niż przed rokiem, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu badanych podmiotów wzrósł z 20,1% do 21,9%. Spośród jednostek eksportujących zysk netto wykazało 69,2% przedsiębiorstw wobec 65,5% przed rokiem.

Wynik finansowy brutto i wynik finansowy netto osiągnięte przez eksporterów uległy poprawie w stosunku do uzyskanych w I kwartale 2010 r. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe tej grupy przedsiębiorstw ukształtowały się korzystniej niż przed rokiem i były lepsze niż dla ogółu przedsiębiorstw.

Tabl. Wyniki finansowe i podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	2010	2011
	I –III	
w milionach złotych		
Przychody z całokształtu działalności	457778,6	512781,6
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	441439,5	498355,2
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	434978,4	485532,3
w tym koszt własny sprzedanych produktów oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów	420418,6	471911,9
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	21020,9	26443,3
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	1383,3	1826,5
Wynik na działalności finansowej	396,0	-1020,5
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	27,0	47,1
Wynik na działalności gospodarczej	22800,2	27249,3
Wynik finansowy brutto	22827,2	27296,4
Wynik finansowy netto	18280,4	21956,8
Zysk netto	25679,1	29272,7
Strata netto	7398,7	7315,9
w %		
Wskaźnik poziomu kosztów	95,0	94,7
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	4,8	5,3
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	5,0	5,3
Wskaźnik rentowności obrotu netto	4,0	4,3
Wskaźnik płynności I stopnia	38,7	38,9
Wskaźnik płynności II stopnia	105,0	106,4

Financial results of non-financial enterprises ^{a)}

Specification	2010	2011
	I - III	
in million zł		
Revenues from total activity	457778,6	512781,6
of which revenues from the sale of products, goods and materials	441439,5	498355,2
Costs of obtaining revenues from total activities	434978,4	485532,3
of which prime cost of sold products and value of sold goods and materials	420418,6	471911,9
Financial result from the sale of products, goods and materials	21020,9	26443,3
Result on other operating activity	1383,3	1826,5
Result on financial operations	396,0	-1020,5
Result on extraordinary events	27,0	47,1
Financial results on economic activity	22800,2	27249,3
Gross financial result	22827,2	27296,4
Net financial result	18280,4	21956,8
Net profit	25679,1	29272,7
Net loss	7398,7	7315,9
in %		
Cost level indicator	95,0	94,7
Sales profitability rate	4,8	5,3
Gross turnover profitability rate	5,0	5,3
Net turnover profitability rate	4,0	4,3
Liquidity ratio of the first degree	38,7	38,9
Liquidity ratio of the second degree	105,0	106,4

a) Data refer to enterprises keeping double entry accounts with 50 and more employed persons. Data do not include agriculture, hunting, forestry, fishing, financial intermediation and higher education.