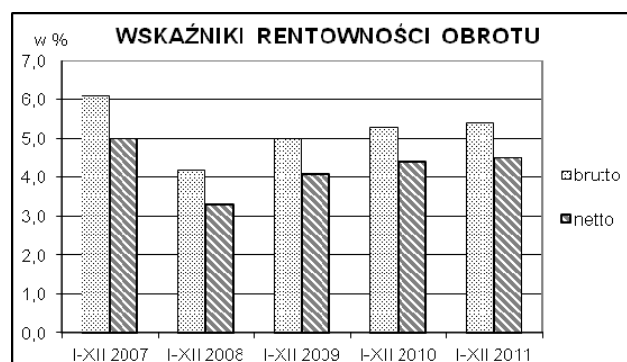


Warszawa, 22 marca 2012 r.

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w 2011 roku.

W roku 2011 badane przedsiębiorstwa^{a)} uzyskały korzystniejsze niż rok wcześniej wyniki finansowe. Nieznacznie poprawiły się również podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe.



Przychody z całokształtu działalności rosły nieco szybciej niż koszty ich uzyskania (odpowiednio o 13,0% i 12,9%), co znalazło odzwierciedlenie w nieznacznej poprawie wskaźnika poziomu kosztów (z 94,7% przed rokiem do 94,6%). Zarówno przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów jak i koszty tej działalności były wyższe niż przed rokiem (odpowiednio o 12,6% i 12,5%).

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 116,1 mld zł i był wyższy o 13,8% niż rok wcześniej. Poprawie uległ wynik na pozostałej działalności operacyjnej (z 5,2 mld zł do 6,8 mld zł).

^{a)} Dane dotyczą 17346 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych. Dane prezentowane są według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

Opracowanie:

Departament Przedsiębiorstw

Kontakt w sprawach merytorycznych: Jerzy Bajorek, tel. 22 608 33 42,

Lucyna Słomska, tel. 22 608 35 65

Rozpowszechnianie:

Rzecznik Prasowy Prezesa GUS: tel. 22 608 34 75, fax 22 608 38 68, e-mail: rzecznik@stat.gov.pl

Pokój prasowy w holu głównym (do bezpośredniego odbioru materiałów prasowych) czynny w dniach publikowania o godz. 14:00

Internet: www.stat.gov.pl

Zanotowano znacznie lepszy niż przed rokiem wynik na operacjach finansowych (1,9 mld zł wobec 0,5 mld zł), co było następstwem szybszego wzrostu przychodów na operacjach finansowych (o 49,4%) niż kosztów (o 45,5%) – głównie w zakresie wyniku ze zbycia aktywów finansowych.

Wynik finansowy brutto wyniósł 124,9 mld zł wobec 107,5 mld zł przed rokiem, a jego obciążenia ukształtowały się na poziomie 20,9 mld zł (18,0 mld zł w roku 2010). Wynik finansowy netto wyniósł 104,0 mld zł i był wyższy o 16,2% niż przed rokiem. Zysk netto wzrósł o 17,4%, a strata netto o 25,2%. Zysk netto wykazało 78,0% ogółu przedsiębiorstw (wobec 78,4% przed rokiem), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 86,1% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (wobec 87,5% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym zysk netto odnotowało 79,7% jednostek (przed rokiem 77,1%), a udział uzyskanych przez nie przychodów w przychodach wszystkich podmiotów tej sekcji wyniósł 88,3% (wobec odpowiednio 86,6%).

W badanych przedsiębiorstwach odnotowano nieznaczną poprawę podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych w stosunku do uzyskanych w 2010 roku. Dla ogółu przedsiębiorstw wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 94,7% (wobec 94,6% przed rokiem), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów 5,3% (5,2%), wskaźnik rentowności obrotu brutto 5,4% (5,3%), a rentowności obrotu netto 4,5% (4,4%). Obniżył się wskaźnik płynności finansowej I stopnia, który wyniósł 38,1% (39,7% przed rokiem) oraz płynności finansowej II stopnia – 102,7% (105,5%). Wskaźnik płynności I stopnia powyżej 20% uzyskało 44,5% przedsiębiorstw wobec 46,7% przed rokiem, wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowało podobnie jak przed rokiem 12,0% badanych przedsiębiorstw.

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zwiększył się udział kosztów zużycia materiałów, przy nie zmienionym udziale podatków i opłat oraz przy zmniejszeniu udziałów pozostałych rodzajów kosztów. W strukturze zapasów ogółem wzrósł udział materiałów (o 1,7 pkt proc.) oraz produktów gotowych (o 0,1 pkt proc.), a obniżył udział towarów (o 0,9 pkt proc.) oraz półproduktów i produktów w toku (o 0,1 pkt proc.).

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 47,2% wykazało w 2011 roku sprzedaż na eksport wobec 47,4% rok wcześniej. Poziom sprzedaży eksportowej był o 18,6% wyższy niż przed rokiem, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu badanych podmiotów wzrósł z 20,3% do 21,4%. Spośród jednostek eksportujących zysk netto wykazało 80,5% przedsiębiorstw wobec 78,9% przed rokiem.

Wynik finansowy brutto i wynik finansowy netto osiągnięte przez eksporterów uległy poprawie w stosunku do uzyskanych przed rokiem (wzrost odpowiednio o 31,6% i 32,2%). Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe osiągnięte przez eksporterów były lepsze niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw, z wyjątkiem wskaźnika płynności I stopnia.

Wyniki finansowe i podstawowe relacje ekonomiczne.

Wyszczególnienie	2010	2011
	I – XII	
w milionach złotych		
Przychody z całokształtu działalności	2029730,8	2294301,9
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1961648,8	2208467,4
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	1922051,9	2169484,4
w tym koszt własny sprzedanych produktów oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów	1859630,6	2092375,6
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	102018,2	116091,8
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	5166,3	6782,0
Wynik na działalności finansowej	494,4	1943,6
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	-190,4	69,2
Wynik na działalności gospodarczej	107678,9	124817,4
Wynik finansowy brutto	107488,5	124886,7
Wynik finansowy netto	89445,5	103950,3
Zysk netto	103163,8	121126,2
Strata netto	13718,3	17175,9
w %		
Wskaźnik poziomu kosztów	94,7	94,6
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	5,2	5,3
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	5,3	5,4
Wskaźnik rentowności obrotu netto	4,4	4,5
Wskaźnik płynności I stopnia	39,7	38,1

Financial results of non-financial enterprises ^{a)}

Specification	2010	2011
	I - XII	
in million zł		
Revenues from total activity	2029730,8	2294301,9
of which revenues from the sale of products, goods and materials	1961648,8	2208467,4
Costs of obtaining revenues from total activities	1922051,9	2169484,4
of which prime cost of sold products and value of sold goods and materials	1859630,6	2092375,6
Financial result from the sale of products, goods and materials	102018,2	116091,8
Result on other operating activity	5166,3	6782,0
Result on financial operations	494,4	1943,6
Result on extraordinary events	-190,4	69,2
Financial results on economic activity	107678,9	124817,4
Gross financial result	107488,5	124886,7
Net financial result	89445,5	103950,3
Net profit	103163,8	121126,2
Net loss	13718,3	17175,9
in %		
Cost level indicator	94,7	94,6
Sales profitability rate	5,2	5,3
Gross turnover profitability rate	5,3	5,4
Net turnover profitability rate	4,4	4,5
Liquidity ratio of the first degree	39,7	38,1

a) Data refer to enterprises keeping double entry accounts with 50 and more employed persons. Data do not include agriculture, hunting, forestry, fishing, financial intermediation and higher education.