

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w I kwartale 2010 roku.

W I kwartale 2010 r. wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw^{a)} uległy poprawie w porównaniu z uzyskanymi rok wcześniej. Korzystniejsze były również podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe, poza wskaźnikiem rentowności na sprzedaży.

W wyniku wzrostu przychodów z całokształtu działalności (o 1,0%) oraz spadku kosztów ich uzyskania (o 1,2%), odnotowano poprawę wskaźnika poziomu kosztów (z 97,1% przed rokiem do 95,0%). Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów oraz koszty tej działalności były wyższe niż przed rokiem (odpowiednio o 1,9% i 2,3%).

Wynik na operacjach finansowych był znacznie lepszy niż przed rokiem (0,4 mld zł wobec minus 10,2 mld zł). Pogorszeniu uległ wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów o 4,7% i wyniósł 21,0 mld zł, obniżył się również wynik na pozostałej działalności operacyjnej (z 1,5 mld zł do 1,4 mld zł).

Wynik finansowy brutto wyniósł 22,8 mld zł wobec 13,4 mld zł przed rokiem, a obciążenia tego wyniku ukształtowały się na poziomie 4,5 mld zł (3,6 mld zł przed rokiem). Wynik finansowy netto wyniósł 18,3 mld zł i był wyższy o 87,3% niż w I kw. 2009 r. Zysk netto wzrósł o 0,1%, a strata netto obniżyła się o 53,5%. Zysk netto wykazało 60,2% ogółu przedsiębiorstw (wobec 62,3% przed rokiem), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 77,0% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (wobec 69,5% przed rokiem). W przeliczeniu na jednostkę przemysłową zysk netto odnotowało 64,2% jednostek (przed rokiem 64,7%), a udział uzyskanych przez nie przychodów w przychodach wszystkich podmiotów tej sekcji wyniósł 80,0% (wobec odpowiednio 65,0%).

^{a)} Dane dotyczą 16893 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych. Dane prezentowane są według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

W badanych przedsiębiorstwach odnotowano poprawę większości podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych w stosunku do uzyskanych w I kwartale 2009 roku. Dla ogółu przedsiębiorstw wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 95,0% (wobec 97,1% przed rokiem), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 4,8% (5,1%), wskaźnik rentowności obrotu brutto 5,0% (3,0%), a rentowności obrotu netto 4,0% (2,2%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 38,7% (31,9% przed rokiem), a płynności finansowej II stopnia 105,0% (94,8%). Wskaźnik płynności I stopnia powyżej 20% uzyskało 45,3% przedsiębiorstw wobec 44,6% przed rokiem, wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowano w 11,5% przedsiębiorstw wobec 11,9% przed rokiem.

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zwiększył się jedynie udział kosztów zużycia materiałów (o 1,9 pkt). W strukturze z apasów ogółem wzrósł udział materiałów (o 0,5 pkt) i produktów gotowych (o 0,4 pkt), a obniżył się udział towarów (o 0,7 pkt) oraz półproduktów i produktów w toku (o 0,1 pkt).

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 44,5% wykazało w I kwartale 2010 roku sprzedaż na eksport w obec 45,2% rok wcześniej. Poziom sprzedaży eksportowej był o 6,0% wyższy niż przed rokiem, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu badanych podmiotów wzrósł z 19,4% do 20,1%. Spośród jednostek eksportujących zysk netto wykazało 65,5% przedsiębiorstw wobec 66,6% przed rokiem.

Wynik finansowy brutto i wynik finansowy netto osiągnięte przez eksporterów uległy poprawie w stosunku do uzyskanych w I kwartale 2009 r. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe tej grupy przedsiębiorstw ukształtowały się korzystniej niż przed rokiem, z wyjątkiem wskaźnika rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, ale były gorsze niż dla ogółu przedsiębiorstw.

Tabl. Wyniki finansowe i podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	2009	2010
	I –III	
w milionach złotych		
Przychody z całokształtu działalności	453459,6	457778,6
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	433157,0	441439,5
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	440125,4	434978,4
w tym koszt własny sprzedanych produktów oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów	411098,2	420418,6
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	22058,7	21020,9
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	1519,0	1383,3
Wynik na działalności finansowej	-10243,6	396,0
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	47,9	27,0
Wynik na działalności gospodarczej	13334,2	22800,2
Wynik finansowy brutto	13382,2	22827,2
Wynik finansowy netto	9760,5	18280,4
Zysk netto	25665,8	25679,1
Strata netto	15905,4	7398,7
w %		
Wskaźnik poziomu kosztów	97,1	95,0
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	5,1	4,8
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	3,0	5,0
Wskaźnik rentowności obrotu netto	2,2	4,0
Wskaźnik płynności I stopnia	31,9	38,7

Financial results of non-financial enterprises ^{a)}

Specification	2009	2010
	I - III	
in million zł		
Revenues from total activity	456459,6	457778,6
of which revenues from the sale of products, goods and materials	433157,0	441439,5
Costs of obtaining revenues from total activities	440125,4	434978,4
of which prime cost of sold products and value of sold goods and materials	411098,2	420418,6
Financial result from the sale of products, goods and materials	22058,7	21020,9
Result on other operating activity	1519,0	1383,3
Result on financial operations	-10243,6	396,0
Result on extraordinary events	47,9	27,0
Financial results on economic activity	13334,2	22800,2
Gross financial result	13382,2	22827,2
Net financial result	9760,5	18280,4
Net profit	25665,8	25679,1
Net loss	15905,4	7398,7
in %		
Cost level indicator	97,1	95,0
Sales profitability rate	5,1	4,8
Gross turnover profitability rate	3,0	5,0
Net turnover profitability rate	2,2	4,0
Liquidity ratio of the first degree	31,9	38,7

a) Data refer to enterprises keeping double entry accounts with 50 and more employed persons. Data do not include agriculture, hunting, forestry, fishing, financial intermediation and higher education.