

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w 2009 roku.

W roku 2009 wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw^{a)} uległy poprawie w porównaniu z uzyskanymi rok wcześniej. Korzystniejsze były również podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe.

Przychody z całokształtu działalności rosły szybciej niż koszty ich uzyskania (odpowiednio o 1,6% i 0,7%), co znalazło odzwierciedlenie w poprawie wskaźnika poziomu kosztów (z 95,8% przed rokiem do 95,0%). Zarówno przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów jak i koszty tej działalności były wyższe niż przed rokiem o 1,1%.

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 93,1 mld zł i był wyższy o 1,4% niż rok wcześniej. Poprawił się wynik na pozostałej działalności operacyjnej (z 5,2 mld zł do 5,9 mld zł). Odnotowano wzrost przychodów finansowych (o 15,8%), w tym z tytułu dywidend oraz udziałów w zyskach (o 99,6%). Jednocześnie koszty operacji finansowych uległy obniżeniu (o 18,3%), w rezultacie wynik na operacjach finansowych był lepszy niż przed rokiem (minus 3,0 mld zł wobec minus 17,1 mld zł).

Wynik finansowy brutto wyniósł 95,9 mld zł wobec 80,0 mld zł przed rokiem, a obciążenia tego wyniku ukształtowały się podobnie jak w 2008 roku na poziomie 17,0 mld zł. Obniżyła się relacja podatku dochodowego od osób prawnych i fizycznych do zysku brutto z 15,5% do 14,3%. Wynik finansowy netto wyniósł 78,9 mld zł i był wyższy o 25,1% niż przed rokiem. Zysk netto wzrósł o 14,3%, a strata netto obniżyła się o 16,2%. Zysk netto wykazało 77,3% ogółu przedsiębiorstw (wobec 76,7% przed rokiem), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 84,4% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (wobec 76,3% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym zysk netto odnotowało 74,3% jednostek (przed rokiem 72,2%), a udział uzyskanych przez nie przychodów w przychodach wszystkich podmiotów tej sekcji wyniósł 83,8% (wobec odpowiednio 67,5%).

^{a)} Dane dotyczą 18299 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych. Dane prezentowane są według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

W badanych przedsiębiorstwach odnotowano poprawę podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych w stosunku do uzyskanych w 2008 roku. Dla ogółu przedsiębiorstw wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 95,0% (wobec 95,8% przed rokiem), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł podobnie jak rok wcześniej 5,0%, wskaźnik rentowności obrotu brutto 5,0% (4,2%), a rentowności obrotu netto 4,1% (3,3%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 38,5% (33,6% w 2008 r.), a płynności finansowej II stopnia 102,2% (95,1%). Wskaźnik płynności I stopnia powyżej 20% uzyskało 47,3% przedsiębiorstw wobec 45,6% przed rokiem, wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowano w 11,3% przedsiębiorstw wobec 11,7% przed rokiem.

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zwiększyły się udziały wszystkich kosztów, z wyjątkiem udziału kosztów zużycia materiałów. W strukturze zapasów ogółem wzrósł udział towarów (o 0,4 pkt proc), produktów gotowych (o 0,2 pkt proc.), a obniżył się udział półproduktów i produktów w toku (o 0,4 pkt proc.), przy niezmienionym udziale materiałów.

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 49,6% wykazało w 2009 roku sprzedaż na eksport wobec 49,8% rok wcześniej. Poziom sprzedaży eksportowej był o 0,2% wyższy niż przed rokiem, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu badanych podmiotów zmniejszył się z 19,3% do 19,1%. Spośród jednostek eksportujących zysk netto wykazało 76,3% przedsiębiorstw wobec 74,4% przed rokiem.

Wyniki finansowe na działalności gospodarczej oraz wynik finansowy brutto i wynik finansowy netto osiągnięte przez eksporterów uległy poprawie w stosunku do uzyskanych w 2008 r. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe tej grupy przedsiębiorstw ukształtowały się korzystniej niż przed rokiem, z wyjątkiem wskaźnika rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, ale były gorsze niż dla ogółu przedsiębiorstw.

Tabl. Wyniki finansowe i podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	2008	2009
	I – XII	
w milionach złotych		
Przychody z całokształtu działalności	1903409,4	1932978,3
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1833677,6	1853909,6
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	1823495,8	1837000,3
w tym koszt własny sprzedanych produktów oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów	1741853,5	1760838,8
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	91824,1	93070,8
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	5234,1	5905,7
Wynik na działalności finansowej	-17144,8	-2998,5
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	73,2	-63,5
Wynik na działalności gospodarczej	79913,6	95978,1
Wynik finansowy brutto	79986,8	95914,5
Wynik finansowy netto	63033,9	78865,4
Zysk netto	85323,7	97535,4
Strata netto	22289,9	18670,0
w %		
Wskaźnik poziomu kosztów	95,8	95,0
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	5,0	5,0
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	4,2	5,0
Wskaźnik rentowności obrotu netto	3,3	4,1
Wskaźnik płynności I stopnia	33,6	38,5

Financial results of non-financial enterprises ^{a)}

Specification	2008	2009
	I - XII	
in million zł		
Revenues from total activity	1903409,4	1932978,3
of which revenues from the sale of products, goods and materials	1833677,6	1853909,6
Costs of obtaining revenues from total activities	1823495,8	1837000,3
of which prime cost of sold products and value of sold goods and materials	1741853,5	1760838,8
Financial result from the sale of products, goods and materials	91824,1	93070,8
Result on other operating activity	5234,1	5905,7
Result on financial operations	-17144,8	-2998,5
Result on extraordinary events	73,2	-63,5
Financial results on economic activity	79913,6	95978,1
Gross financial result	79986,8	95914,5
Net financial result	63033,9	78865,4
Net profit	85323,7	97535,4
Net loss	22289,9	18670,0
in %		
Cost level indicator	95,8	95,0
Sales profitability rate	5,0	5,0
Gross turnover profitability rate	4,2	5,0
Net turnover profitability rate	3,3	4,1
Liquidity ratio of the first degree	33,6	38,5

a) Data refer to enterprises keeping double entry accounts with 50 and more employed persons. Data do not include agriculture, hunting, forestry, fishing, financial intermediation and higher education.