

SPIS RZECZY CONTENTS

		Str. <i>Page</i>
PRZEDMOWA		3
PREFACE		
UWAGI OGÓLNE		6
GENERAL NOTES		12
SPIS TABLIC	Tabl.	Str.
LIST OF TABLES	<i>Table</i>	<i>Page</i>
A. INFORMACJE PRZEGLĄDOWE		
REVISION INFORMATION		
Produkcja sprzedana przemysłu według sektorów i kwartałów (2005, 2006)	1	17
<i>Sold production of industry by sectors and quarters (2005, 2006)</i>		
Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według sektorów i kwartałów (2005, 2006)	2	17
<i>Average paid employment in industry by sectors and quarters (2005, 2006)</i>		
Podstawowe dane o przemyśle według miesięcy (2005, 2006)	3	18
<i>Basic data concerning industry by months (2005, 2006)</i>		
Produkcja ważniejszych wyrobów według miesięcy (2005, 2006)	4	26
<i>Production of majory products by months (2005, 2006)</i>		
Podstawowe dane o przemyśle według kwartałów i sekcji (2005, 2006)	5	34
<i>Basic data concerning industry by quarters and sections (2005, 2006)</i>		
Relacje finansowe w przemyśle według kwartałów i sekcji (2005, 2006)	6	36
<i>Financial relations in industry by quarters and sectors (2005, 2006)</i>		
Produkcja ważniejszych wyrobów w I kwartale 2006 r.	7	38
<i>Production of majory products in I quarter 2006</i>		
B. INFORMACJE WEDŁUG DZIAŁÓW PRZEMYSŁU		
INFORMATIONS BY INDUSTRIAL DIVISIONS		
Produkcja sprzedana, zatrudnienie i przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji i działów w I kwartale 2006 r.	8	44
<i>Sold production, employment and average monthly gross wages and salaries in industry by sections and divisions in I quarter 2006</i>		
Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji, działów i kwartałów (2005, 2006)	9	46
<i>Price indices of sold production of industry by sections, divisions and quarters (2005, 2006)</i>		
Indeks produkcji przemysłu według sekcji i działów (2005, 2006)	10	48
<i>Volume index of sold production of industry by sections and divisions (2005, 2006)</i>		
Czas przepracowany w przemyśle według sekcji, działów i kwartałów (2005, 2006)	11	51
<i>Worked time in industry by sections, divisions and quarters (2005,2006)</i>		
Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w I kwartale 2006 r.	12	53
<i>Industrial enterprises by average monthly gross wages and salaries in I quarter 2006</i>		
Aktywa obrotowe przedsiębiorstw przemysłowych według sekcji i działów w I kwartale 2006 r.	13	56
<i>Current assets of industrial enterprises by sections and divisions in I quarter 2006</i>		
Zobowiązania przedsiębiorstw przemysłowych według sekcji i działów w I kwartale 2006 r.	14	58
<i>Liabilities of industrial enterprises by sections and divisions in I quarter 2006</i>		
Przychody, koszty i wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w przemyśle według sekcji i działów w I kwartale 2006 r.	15	60
<i>Revenues, costs and financial result from the sale of products, goods and materials in industry by sections and divisions in I quarter 2006</i>		

	Tabl. Table	Str. Page
Wynik finansowy i jego opodatkowanie w przemyśle według sekcji i działów w I kwartale 2006 r.	16	62
<i>Financial result and its taxation in industry by sections and divisions in I quarter 2006</i>		
Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto w I kwartale 2006 r.	17	64
<i>Industrial enterprises by profitability rate of net turnover in I quarter 2006</i>		
C. INFORMACJE WEDŁUG GRUP PRZEMYSŁU INFORMATIONS BY INDUSTRIAL GROUPS		
Produkcja sprzedana, zatrudnienie i przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji, działów i grup w I kwartale 2006 r.	18	91
<i>Sold production, employment and average monthly gross wages and salaries in industry by sections, divisions and groups in I quarter 2006</i>		
Wskaźniki finansowe w przemyśle według sekcji, działów i grup w I kwartale 2006 r.	19	101
<i>Financial indicators in industry by sections, divisions and groups in I quarter 2006</i>		
Struktura rodzajowa kosztów w przemyśle według sekcji, działów i grup w I kwartale 2006 r. <i>Type of costs composition in industry by sections, divisions and groups in I quarter 2006</i>	20	112

SPIS WYKRESÓW LIST OF CHARTS

Produkcja sprzedana przemysłu w cenach stałych (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)	124
<i>Sold production of industry in constant prices (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)</i>	
Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto w I kwartale 2006 r.	124
<i>Industrial enterprises by profitability rate of net turnover in I quarter 2006</i>	
Struktura produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji w I kwartale 2006 r.	125
<i>Structure of sold production in industry by sections in I quarter 2006</i>	
Struktura przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według sekcji w I kwartale 2006 r.	125
<i>Structure of average paid employment in industry by sections in I quarter 2006</i>	
Wydobycie węgla kamiennego (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)	126
<i>Extraction of hard coal (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)</i>	
Produkcja energii elektrycznej (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)	126
<i>Production of electricity (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)</i>	
Produkcja masła (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)	127
<i>Production of butter (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)</i>	
Produkcja chłodziarek i zamrażarek (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)	127
<i>Production of refrigerators and freezers (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)</i>	
Produkcja obuwia (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)	128
<i>Production of footwear (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)</i>	
Produkcja odbiorników telewizyjnych (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)	128
<i>Production of television receivers (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)</i>	
Produkcja nawozów azotowych (2002, 2003, 2004, 2005, 2006).....	129
<i>Production of nitrogenous fertilizers (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)</i>	
Produkcja nawozów fosforowych (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)	129
<i>Production of phosphatic fertilizers (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)</i>	
Produkcja cementu (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)	130
<i>Production of cement (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)</i>	
Produkcja stali surowej (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)	130
<i>Production of crude steel (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)</i>	
Produkcja ciągników rolniczych (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)	131
<i>Production of agricultural tractors (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)</i>	
Produkcja samochodów osobowych (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)	131
<i>Production of passenger cars (2002, 2003, 2004, 2005, 2006)</i>	

PRZEDMOWA

Publikacja niniejsza jest kolejną edycją opracowania wydawanego kwartalnie przez GUS w serii „Informacje i opracowania statystyczne”.

Głównym jej celem jest zaprezentowanie podstawowych danych o przemyśle według sekcji, działów i grup, umożliwiających przeprowadzanie analizy porównawczej oraz wskazanie zmian zachodzących w przemyśle.

Informacje zawarte w publikacji dotyczą w głównej mierze: wartości, dynamiki i struktury produkcji sprzedanej, ilości produkcji ważniejszych wyrobów, zatrudnienia, wynagrodzeń, zmian cen producentów wyrobów, robót i usług, czasu przepracowanego oraz wyników i relacji finansowych w przemyśle.

Znaczna część opracowania to zestaw danych liczbowych prezentowanych w układzie tabelarycznym, niektóre dane zostały zilustrowane w formie wykresów. Część A układu tabelarycznego obejmuje informacje przeglądowe, część B - informacje według działów przemysłu, a część C - informacje według grup przemysłu.

Prezentowane dane zostały opracowane na podstawie miesięcznych i kwartalnych wyników badań statystyki publicznej.

Prace związane z przygotowaniem i opracowaniem publikacji zostały wykonane przez pracowników Departamentu Statystyki Gospodarczej, przy współpracy pracowników Departamentu Statystyki Społecznej, Departamentu Statystyki Przedsiębiorstw i Rejestrów oraz Centralnego Ośrodka Informatyki Statystycznej.

Małgorzata Kowalska
Zastępca Dyrektora Departamentu
Statystyki Gospodarczej

Warszawa, czerwiec 2006 r.

* * * * *

PREFACE

This publication is another edition of the study published on a quarterly basis by the Central Statistical Office [GUS] as part of the series titled "Information and statistical papers".

The major goal of this publication is presenting basic data about industry from the perspective of sections, divisions and groups which allows to perform a comparable analysis and demonstrate changes occurring in industry.

The information contained in the publication largely concerns the value, indices and structure of the sold production and shows production quantity of major products, employment, wages and salaries, changes in producer's prices of goods, works and services, worked time and the results and financial relations in industry.

In the major part of the study, figures are presented in tables and partially in charts. Part A covers review data, part B presents information as per divisions of industry and part C focuses on the information concerning industry groups.

The data presented in the publication is a result of monthly and quarterly public statistics research.

The works related to preparing and developing this publication have been carried out by the employees of the Economic Statistics Division in co-operation with the employees of the Social Statistics Division, the Business Statistics and Registers Division and the Central Statistical Computing Centre.

Małgorzata Kowalska
Deputy Director
Economic Statistics Division

Warsaw, June 2006

UWAGI OGÓLNE

1. Dane prezentowane w publikacji dotyczą podmiotów prowadzących działalność gospodarczą zaliczoną, zgodnie z Polską Klasyfikacją Działalności (PKD), do przemysłu tj. do sekcji: "Górnictwo", "Przetwórstwo przemysłowe" oraz "Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, wodę", a w zakresie produkcji wyrobów również podmiotów prowadzących inne rodzaje działalności - produkujących wyroby przemysłowe. PKD została wprowadzona z dniem 1 maja 2004 r. rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 20 stycznia 2004 r. w sprawie Polskiej Klasyfikacji Działalności (Dz.U. Nr 33, poz. 289) w miejsce stosowanej dotychczas klasyfikacji PKD obowiązującej od 1 stycznia 1998 r.

Dane ujęte w tabl. 1-3, 5, 8-11 dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących przekracza 9 osób.

Dane ujęte w tabl. 12 i 18 dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących przekracza 49 osób.

Dane ujęte w tabl. 4 i 7 dotyczą podmiotów - producentów wyrobów przemysłowych, w których liczba pracujących we wszystkich rodzajach działalności przekracza 49 osób. Dane roczne w tabl. 4 korygowane są w II kwartale o wyniki obejmujące producentów wyrobów przemysłowych, w których liczba pracujących przekracza 9 osób i nie jest wyższa niż 49 osób.

Grupowanie wyrobów (tabl. 4 i 7) dokonano na podstawie Polskiej Klasyfikacji Wyrobów i Usług (PKWiU), wprowadzonej z dniem 1 V 2004 r. rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 6 IV 2004 r. (Dz. U. Nr 89, poz. 844).

Dane ujęte w tabl. 6, 13-17, 19 i 20 dotyczą podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących przekracza 49 osób.

2. Dane opracowano metodą przedsiębiorstw. Wartości bezwzględne podano zgodnie z każdorazowym stanem organizacyjnym. Wskaźniki dynamiki produkcji sprzedanej podano w cenach stałych. Jako ceny stałe przyjęto średnie ceny bieżące 2000 r. Wskaźniki dynamiki przy podstawie przeciętna miesięczna 2000 = 100 obliczono metodą nawiązania łańcuchowego.

Wskaźniki produkcji wyrównane sezonowo przy pomocy procedury TRAMO/SEATS - zawierają trend oraz składnik nieregularny. Wyrównanie sezonowe polega na eliminacji efektu zmienności kalendarzowej i zmienności dni roboczych (różnice czasu pracy w kolejnych miesiącach) oraz efektu sezonowości (coroczne, regularne odchylenia od trendu obserwowane w cyklu rocznym).

3. **Produkcja sprzedana** dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

Produkcja sprzedana przemysłu obejmuje:

- 1) wartość sprzedanych wyrobów gotowych (niezależnie od tego, czy otrzymano za nie należne opłaty), półfabrykatów i części własnej produkcji;
- 2) wartość robót i usług świadczonych odpłatnie, tj. zarówno przemysłowych, jak i nieprzemysłowych;
- 3) zryczałtowaną odpłatność agenta w przypadku zawarcia umowy na warunkach zlecenia lub pełne przychody agenta w przypadku zawarcia umowy agencyjnej

oraz wartość produktów wytworzonych niezaliczonych do sprzedaży, traktowanych na równi ze sprzedażą, tj. wartość własnych wyrobów przekazanych do własnych punktów sprzedaży detalicznej, jak również do własnych zakładów gastronomicznych i do własnych hurtowni, wartość wykonanych świadczeń na rzecz funduszu świadczeń socjalnych, wykonanych i przekazanych wyrobów i usług własnej produkcji na powiększenie wartości własnych środków trwałych, nieodpłatnie przekazanych wyrobów i usług na potrzeby reprezentacji i reklamy, przekazanych wyrobów i usług na potrzeby osobiste podatnika i pracowników oraz darowizny wyrobów i świadczonych usług bez pobrania zapłaty.

4. **Wartość produkcji sprzedanej** wykazana jest w cenach bazowych, tj. bez należnego podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego, a łącznie z wartością dotacji przedmiotowych do wyrobów i usług.

5. **Przeciętne wynagrodzenie miesięczne** przypadające na 1 zatrudnionego obliczono przyjmując wynagrodzenia osobowe, bez wynagrodzeń osób wykonujących pracę nakładczą oraz uczniów, a także osób zatrudnionych za granicą, wypłaty z tytułu udziału w zysku lub w nadwyżce bilansowej w spółdzielniach, dodatkowe wynagrodzenia roczne dla pracowników jednostek sfery budżetowej oraz honoraria wypłacane niektórym grupom pracowników za pracę wynikającą z umowy o pracę. Dane o przeciętnych wynagrodzeniach miesięcznych prezentuje się w ujęciu brutto.

6. **Czas przepracowany** to czas przepracowany w wymiarze normalnym, tzn. obowiązującym daną grupę pracowników oraz w godzinach nadliczbowych.

7. **Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu** opracowano na podstawie miesięcznego badania cen wyrobów i usług faktycznie uzyskiwanych przez dobrane w sposób celowy podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do sekcji: "Górnictwo", "Przetwórstwo przemysłowe" oraz "Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, wodę". Wskaźniki cen dla każdego rodzaju działalności, przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100, obliczane są jako średnie wskaźników cen agregatów niższych szczebli ważone wartością ich sprzedaży z 2000 r. Wartości te uaktualniane są miesięcznie o zmiany cen i zmiany struktury sprzedaży zachodzące w kolejnych miesiącach roku, którego dotyczą wskaźniki cen.

Wskaźniki cen obrazują dynamikę cen wynikającą z faktycznie wprowadzonych zmian cen, jak i zmian w strukturze asortymentowej sprzedaży i strukturze kierunków sprzedaży.

8. Dane dotyczące wyników finansowych przedsiębiorstw prezentuje się w dostosowaniu do nowelizacji ustawy o rachunkowości z dnia 29 IX 1994 r. (tekst jednolity ustawy – Dz. U. z 2002 r. Nr 76, poz. 694 z późniejszymi zmianami).

9. **Przychody z całokształtu działalności** obejmują:

- 1) przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
- 2) przychody ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów przez siebie wytworzonych jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji.

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wpływające na wynik finansowy ustala się w wartości wyrażonej w rzeczywistych cenach sprzedaży z uwzględnieniem upustów, rabatów i bonifikat, bez podatku od towarów i usług (VAT);

- 3) pozostałe przychody operacyjne, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych,

inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa.

- 4) przychody finansowe, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

10. Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- 1) koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- 2) pozostałe koszty operacyjne, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na prawne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;
- 3) koszty finansowe, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

11. Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

12. Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik na działalności gospodarczej, skorygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.

13. Obciążenia wyniku finansowego brutto obejmują: podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz płatności z nim zrównanych, na podstawie odrębnych przepisów (wpłaty z zysku po opodatkowaniu podatkiem dochodowym na rzecz budżetu przez przedsiębiorstwa państwowe i jednoosobowe spółki Skarbu Państwa).

Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje: część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

14. **Wynik finansowy netto (zysk lub strata)** otrzymuje się po pomniejszeniu wyniku finansowego brutto o obowiązkowe obciążenia.

15. **Wskaźniki poziomu kosztów:**

- 1) z całokształtu działalności jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;
- 2) ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów jest to relacja kosztów uzyskania przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

16. **Wskaźnik rentowności ze sprzedaży** jest to relacja wyniku finansowego ze sprzedaży produktów towarów i materiałów do przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

17. **Wskaźniki rentowności obrotu brutto** jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności.

18. **Wskaźnik rentowności obrotu netto** jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności.

19. **Wskaźnik płynności finansowej I stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych.

20. **Wskaźnik płynności finansowej II stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych.

21. **Aktywa obrotowe** są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

22. **Należności krótkoterminowe** obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

23. **Zobowiązania krótkoterminowe** (bez funduszy specjalnych) to ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

24. **Zobowiązania długoterminowe** są ogółem zobowiązań, których okres spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok, z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług.

25. **Liczby względne (wskaźniki, odsetki)** obliczono z reguły na podstawie danych bezwzględnych wyrażonych z większą dokładnością niż podano w tablicach.

26. Ze względu na elektroniczną technikę przetwarzania danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się różnić od podanych wielkości "ogółem".

27. W stosunku do obowiązującej Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) zastosowano skróty. Zestawienie zastosowanych skrótów i pełnych nazw podaje się poniżej:

skrót	pełna nazwa
działy PKD	
Produkcja skór wyprawionych i wyrobów z nich	Produkcja skór wyprawionych i wyrobów ze skór wyprawionych
Produkcja drewna i wyrobów z drewna oraz ze słomy i wikliny	Produkcja drewna i wyrobów z drewna oraz z korka, (z wyłączeniem mebli), wyrobów ze słomy i materiałów używanych do wyplatania
Produkcja masy włóknistej oraz papieru	Produkcja masy włóknistej, papieru oraz wyrobów z papieru
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej	Wytwarzanie koksu, produktów rafinacji ropy naftowej i paliw jądrowych
Produkcja wyrobów z metali	Produkcja metalowych wyrobów gotowych, z wyłączeniem maszyn i urządzeń
Produkcja maszyn i urządzeń	Produkcja maszyn i urządzeń, gdzie indziej niesklasyfikowana
Produkcja maszyn i aparatury elektrycznej	Produkcja maszyn i aparatury elektrycznej, gdzie indziej niesklasyfikowana
Produkcja mebli; pozostała działalność produkcyjna	Produkcja mebli; działalność produkcyjna, gdzie indziej niesklasyfikowana
grupy PKD	
Produkcja arkuszy fornirowych, płyt i sklejek	Produkcja arkuszy fornirowych; produkcja płyt i sklejek
Produkcja pozostałych wyrobów z drewna, ze słomy i wikliny	Produkcja pozostałych wyrobów z drewna; produkcja wyrobów z korka, słomy i z materiałów używanych do wyplatania
Produkcja środków myjących i artykułów kosmetycznych	Produkcja środków myjących i czyszczących, artykułów kosmetycznych i toaletowych
Produkcja cystern, pojemników i zbiorników metalowych, grzejników i kotłów c.o.	Produkcja cystern, pojemników i zbiorników metalowych, produkcja grzejników i kotłów centralnego ogrzewania
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów c.o.	Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów do centralnego ogrzewania gorącą wodą
Produkcja wyrobów nożowniczych i narzędzi	Produkcja wyrobów nożowniczych, narzędzi i wyrobów metalowych ogólnego przeznaczenia

skrót

pełna nazwa

grupy PKD

Produkcja pozostałego sprzętu
gospodarstwa domowego

Produkcja pozostałego sprzętu
elektrycznego

Produkcja odbiorników telewizyjnych i
radiowych, urządzeń do rejestracji i
odtworzenia dźwięku i obrazu

Produkcja instrumentów i przyrządów
pomiarowych, kontrolnych, badawczych,
nawigacyjnych i pozostałego
przeznaczenia

Produkcja lokomotyw kolejowych i
tramwajowych oraz taboru

Pozostała działalność produkcyjna

Produkcja sprzętu gospodarstwa domowego, gdzie indziej
niesklasyfikowana

Produkcja pozostałego sprzętu elektrycznego, gdzie indziej
niesklasyfikowana

Produkcja odbiorników telewizyjnych i radiowych, urządzeń do
rejestracji i odtwarzania dźwięku i obrazu oraz akcesoriów do
nich

Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych,
badawczych, nawigacyjnych i pozostałego przeznaczenia,
z wyłączeniem sprzętu do sterowania procesami przemysłowymi

Produkcja lokomotyw kolejowych i tramwajowych oraz taboru
kolejowego i tramwajowego

Pozostała działalność produkcyjna, gdzie indziej
niesklasyfikowana

Objaśnienia znaków umownych: *Symbols*

Kreska (-)	- zjawisko nie wystąpiło <i>magnitude zero</i>
Zero (0,0)	- zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 <i>magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit</i>
Znak x	- wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe <i>not applicable</i>
Znak Δ	- oznacza, że nazwy zostały skrócone w stosunku do obowiązującej klasyfikacji; ich pełne nazwy podano w uwagach ogólnych do publikacji, ust. 27 na str. 10 <i>categories of applied classification are presented in abbreviated form; their full names are given in the general notes to the publication, item 27 on page 15</i>
Znak #	- oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej <i>data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law of Public Statistics</i>
Znak *	- oznacza, że dane zostały zmienione w stosunku do wcześniej opublikowanych <i>data revised</i>
"w tym" "of which"	- nie podaje się wszystkich składników sumy <i>- indicates that not all elements of the sum are given</i>

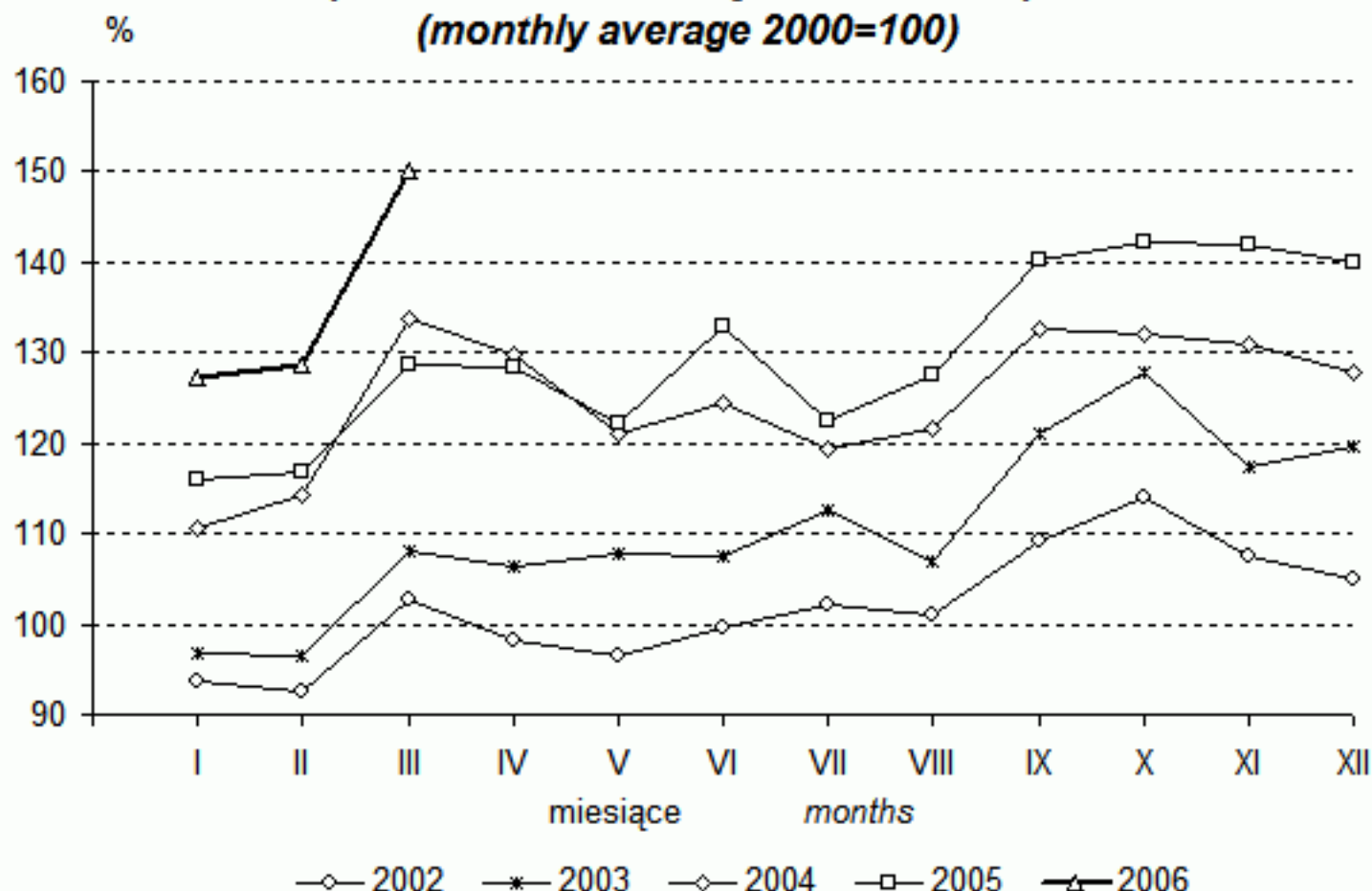
Ważniejsze skróty *Major abbreviations*

tys. = tysiąc <i>thous. thousand</i>	m ² = metr kwadratowy <i>square metre</i>	MW = megawat <i>megawatt</i>
mln = milion <i>million</i>	km = kilometr kwadratowy <i>square kilometre</i>	GW h = gigawatogodzina <i>gigawatt hour</i>
mld = miliard <i>milliard</i>	l = litr <i>litre</i>	TJ = teradżul <i>terajoule</i>
zł = złoty <i>zł zloty</i>	hl = hektolitr <i>hectolitre</i>	DWT = tona nośności całkowitej ładunku <i>dead weight ton</i>
szt= sztuka <i>pcs piece</i>	m ³ = metr sześcienny <i>cubic metre</i>	
t = tona <i>tonne</i>	dam ³ = dekametr sześcienny <i>cubic decametre</i>	mln ceg. = milion cegieł <i>million brick</i>
km = kilometr <i>kilometre</i>	hm ³ = hektometr sześcienny <i>cubic hectometre</i>	

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.
When publishing the CSO data – please indicate the source

**Produkcja sprzedana przemysłu^a w cenach stałych
(przeciętna miesięczna 2000=100)**

***Sold production of industry^a in constant prices
(monthly average 2000=100)***

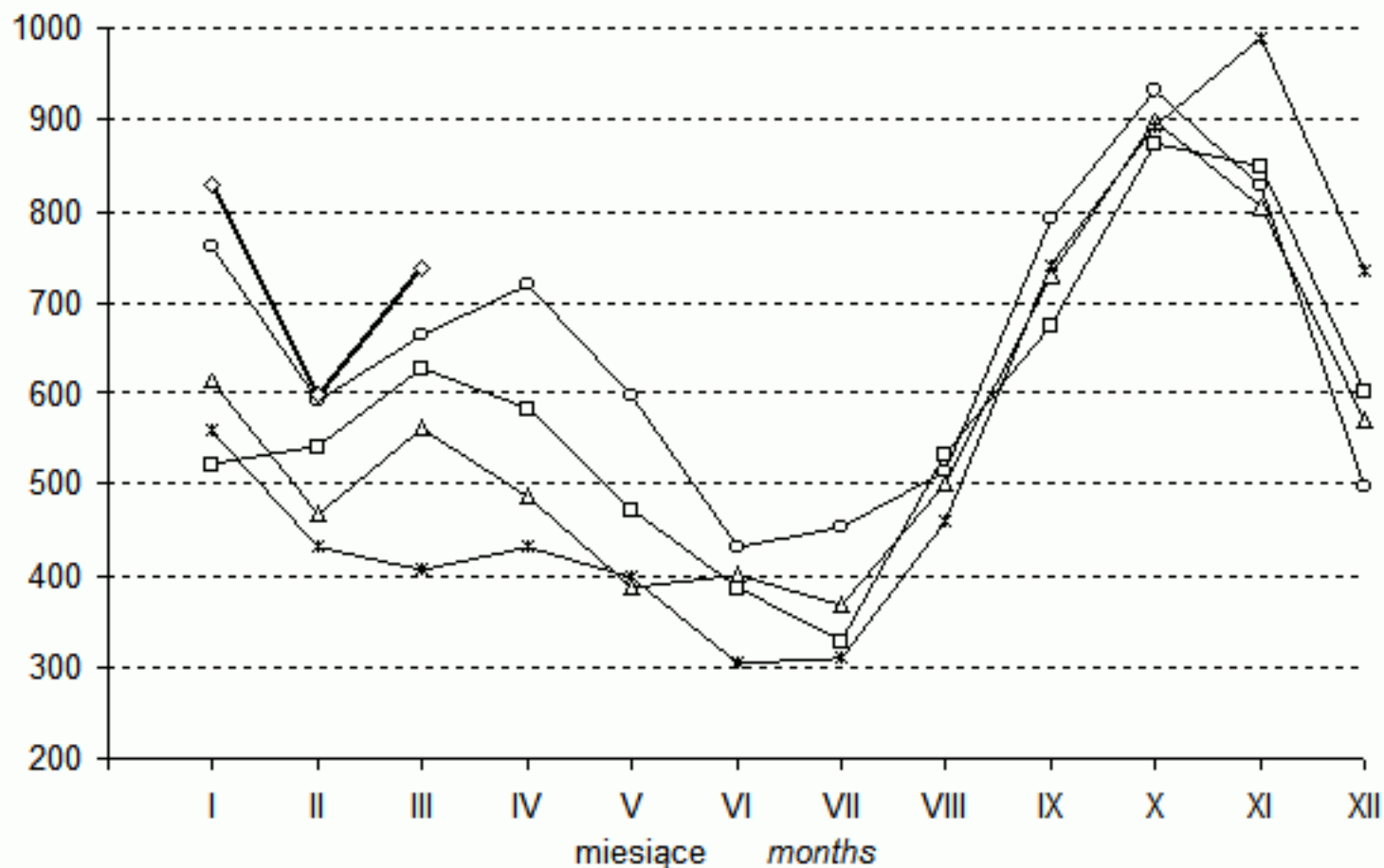


a/ dane niewyrównane sezonowo
gross data

Produkcja odbiorników telewizyjnych

Production of television receivers

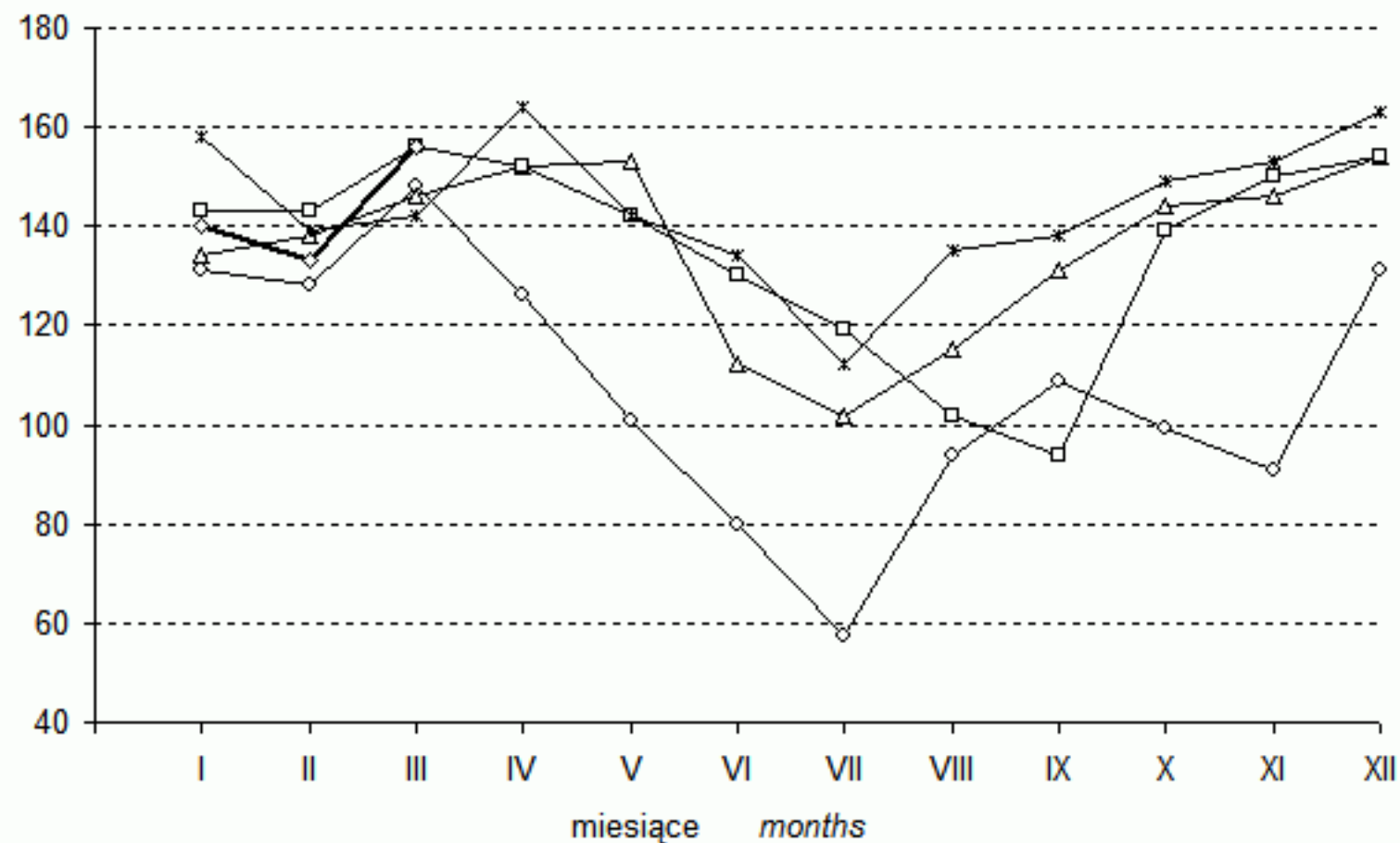
tys. szt
thous. units



—○— 2002 —△— 2003 —□— 2004 —*— 2005 —◇— 2006

Produkcja nawozów azotowych^a
Production of nitrogenous fertilizers^a

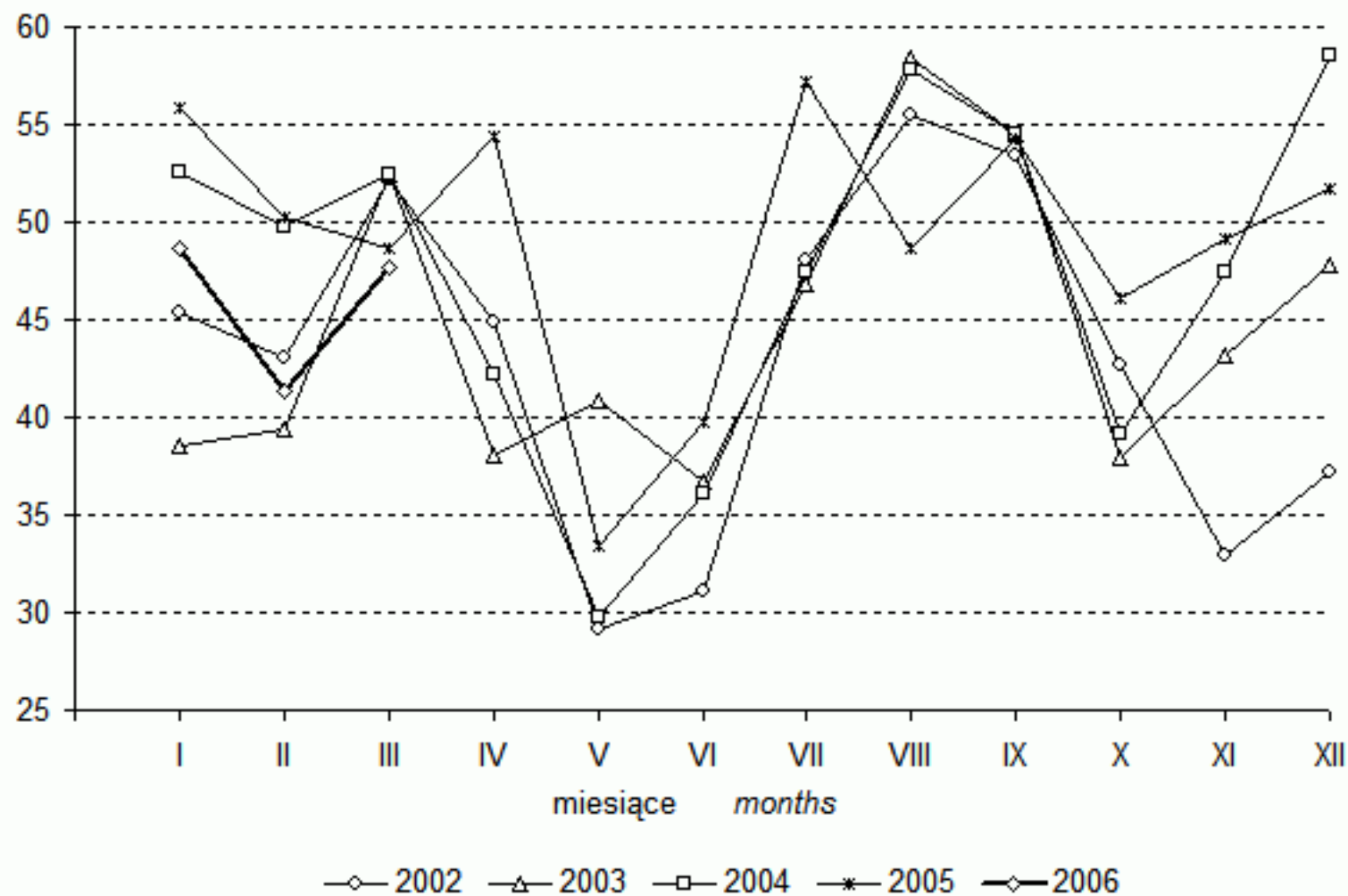
tys. ton
 thous. tonnes



—◇— 2002 —△— 2003 —□— 2004 —*— 2005 —◆— 2006

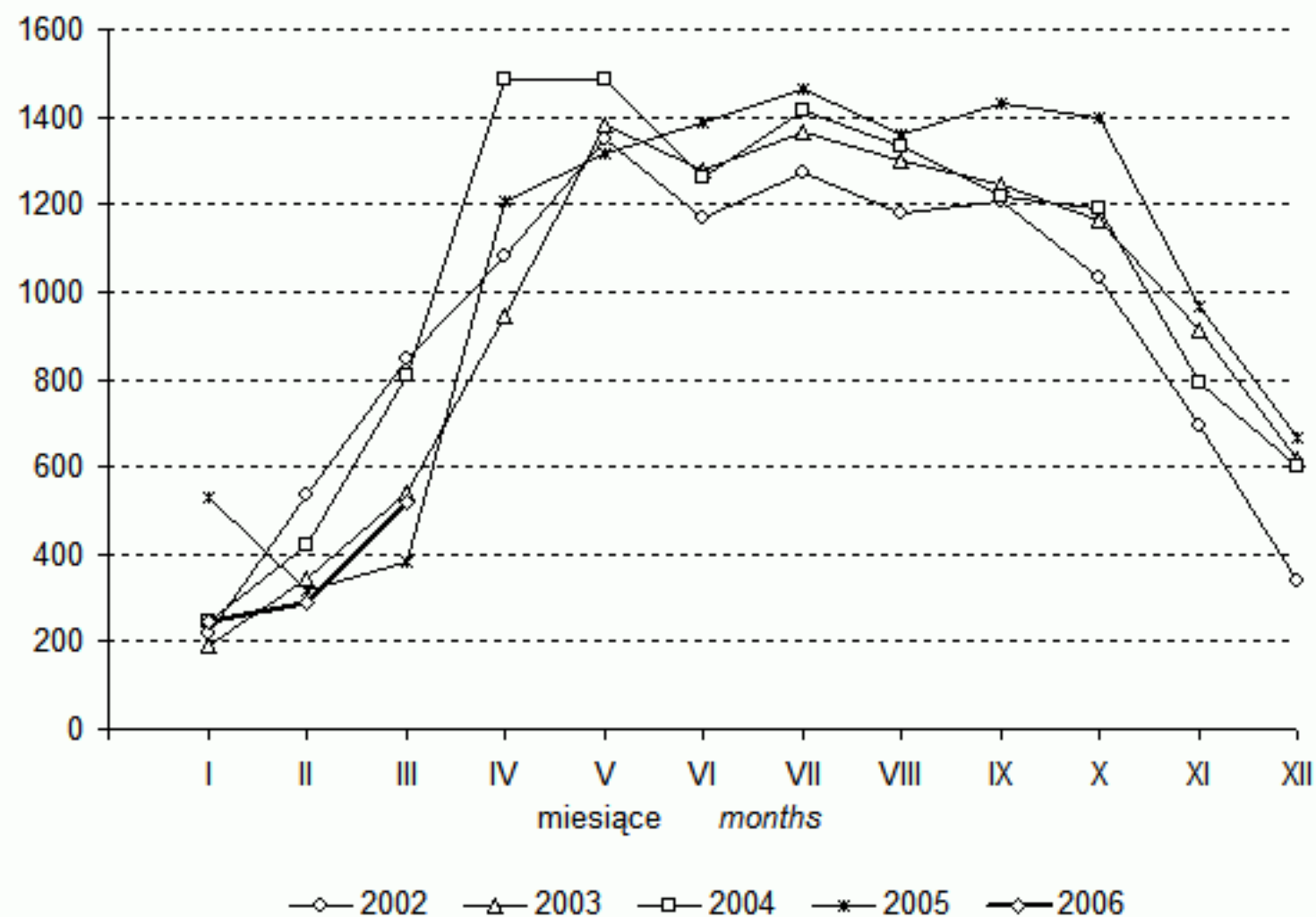
Produkcja nawozów fosforowych^a
Production of phosphatic fertilizers^a

tys. ton
thous. tonnes



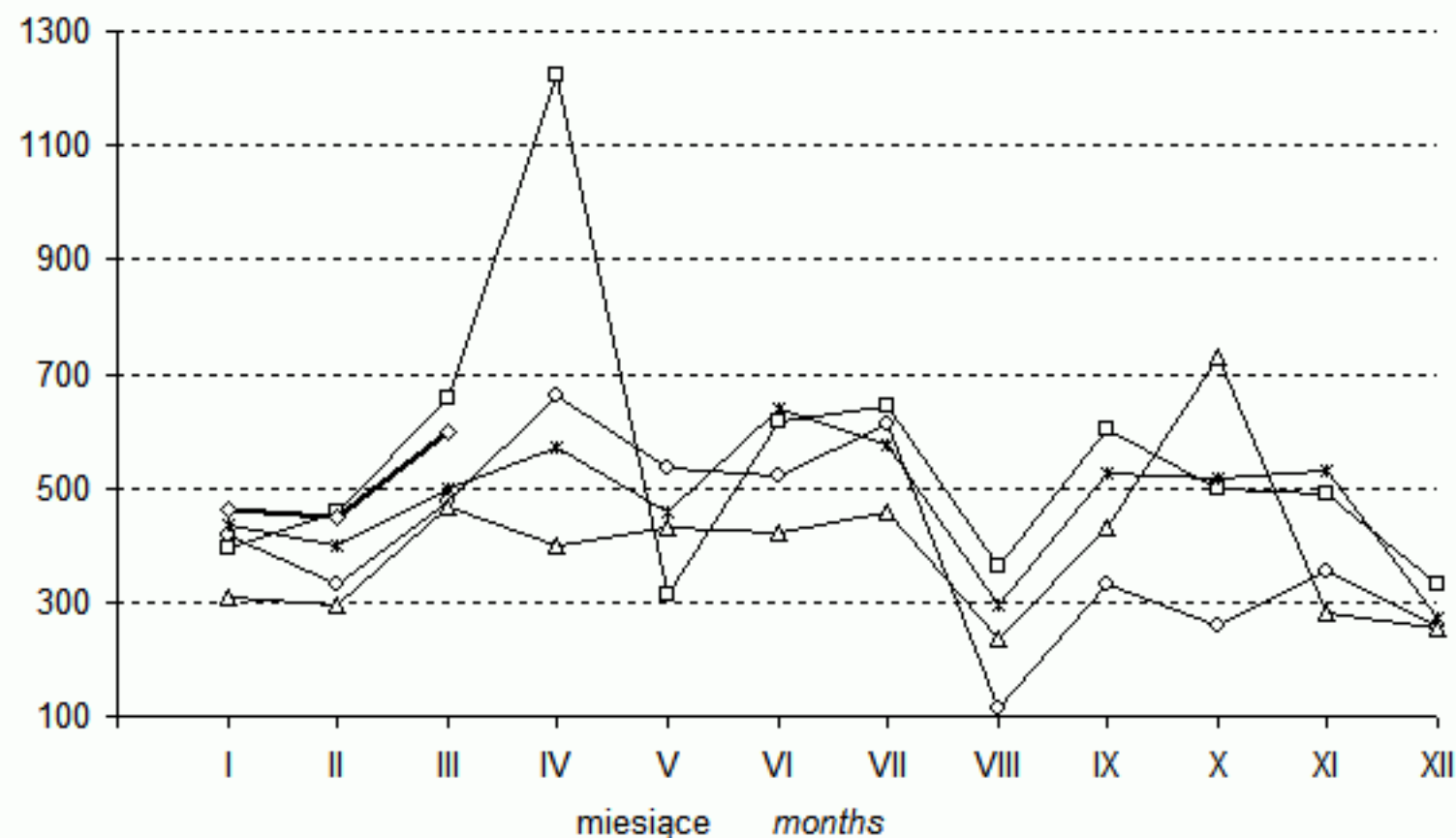
Produkcja cementu
Production of cement

tys. ton
thous. tonnes



Produkcja ciągników rolniczych
Production of agricultural tractors

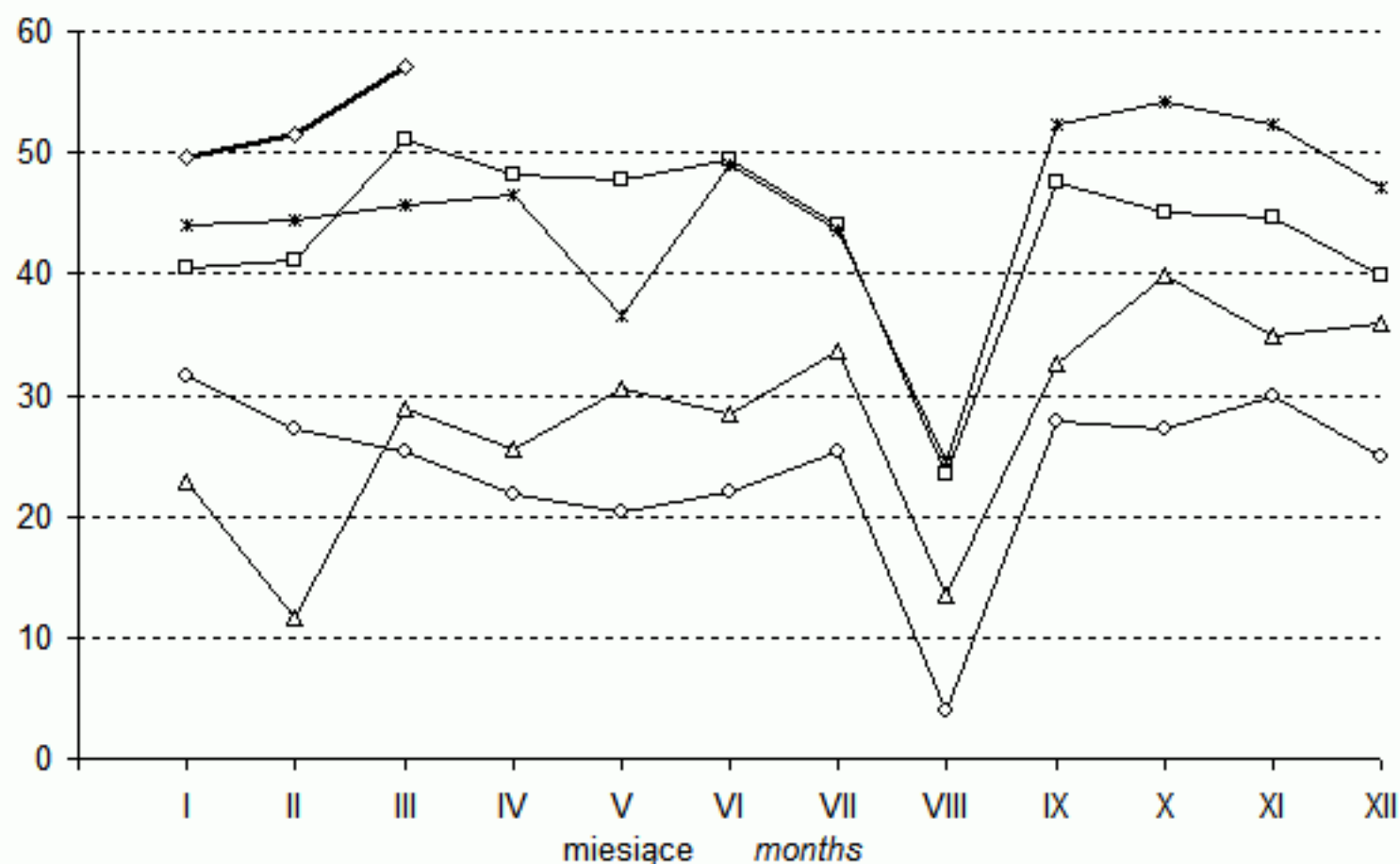
szt
units



—◇— 2002 —△— 2003 —□— 2004 —*— 2005 —◇— 2006

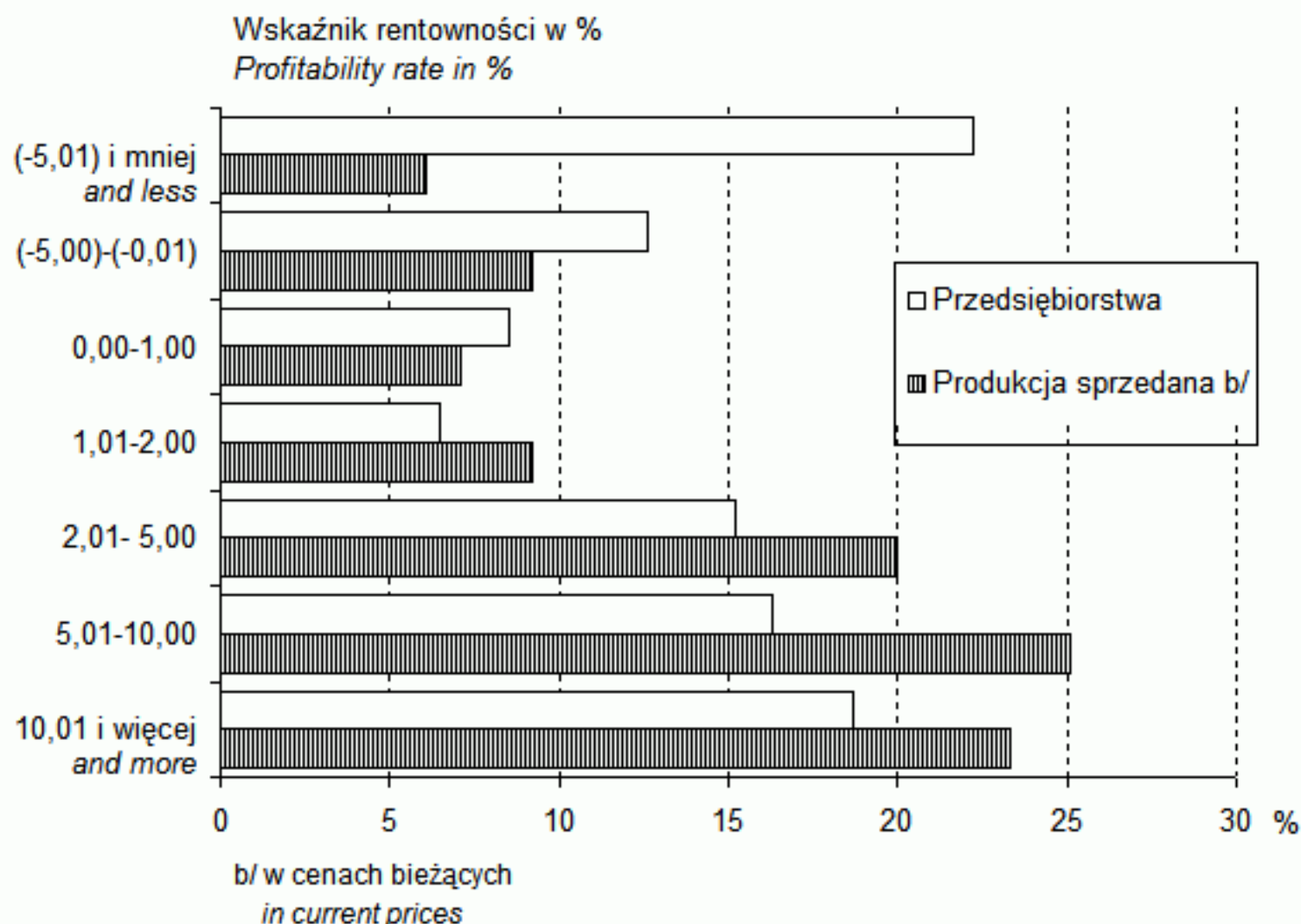
**Produkcja samochodów osobowych
(ogólnego przeznaczenia)**
Production of passenger cars (general purpose)

tys. szt
thous. units

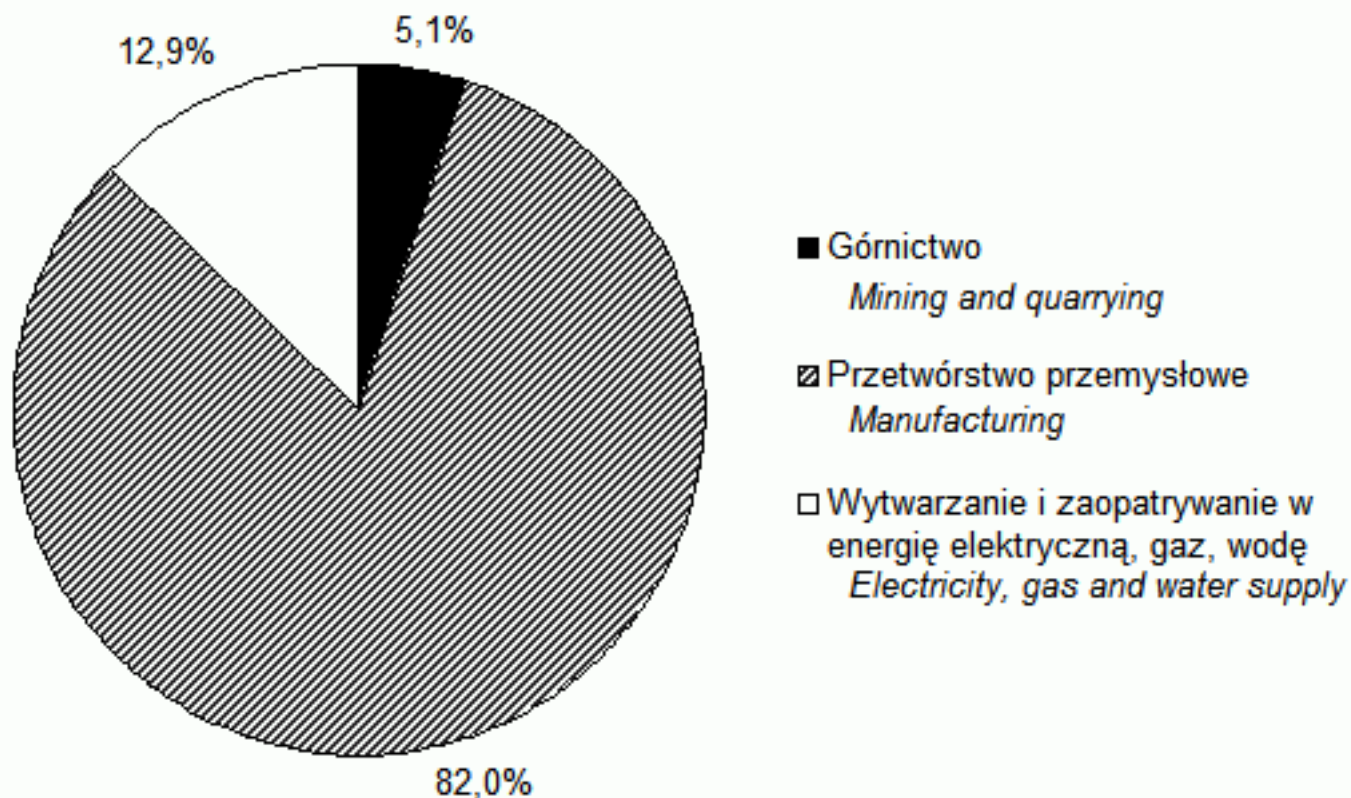


—◇— 2002 —△— 2003 —□— 2004 —*— 2005 —◇— 2006

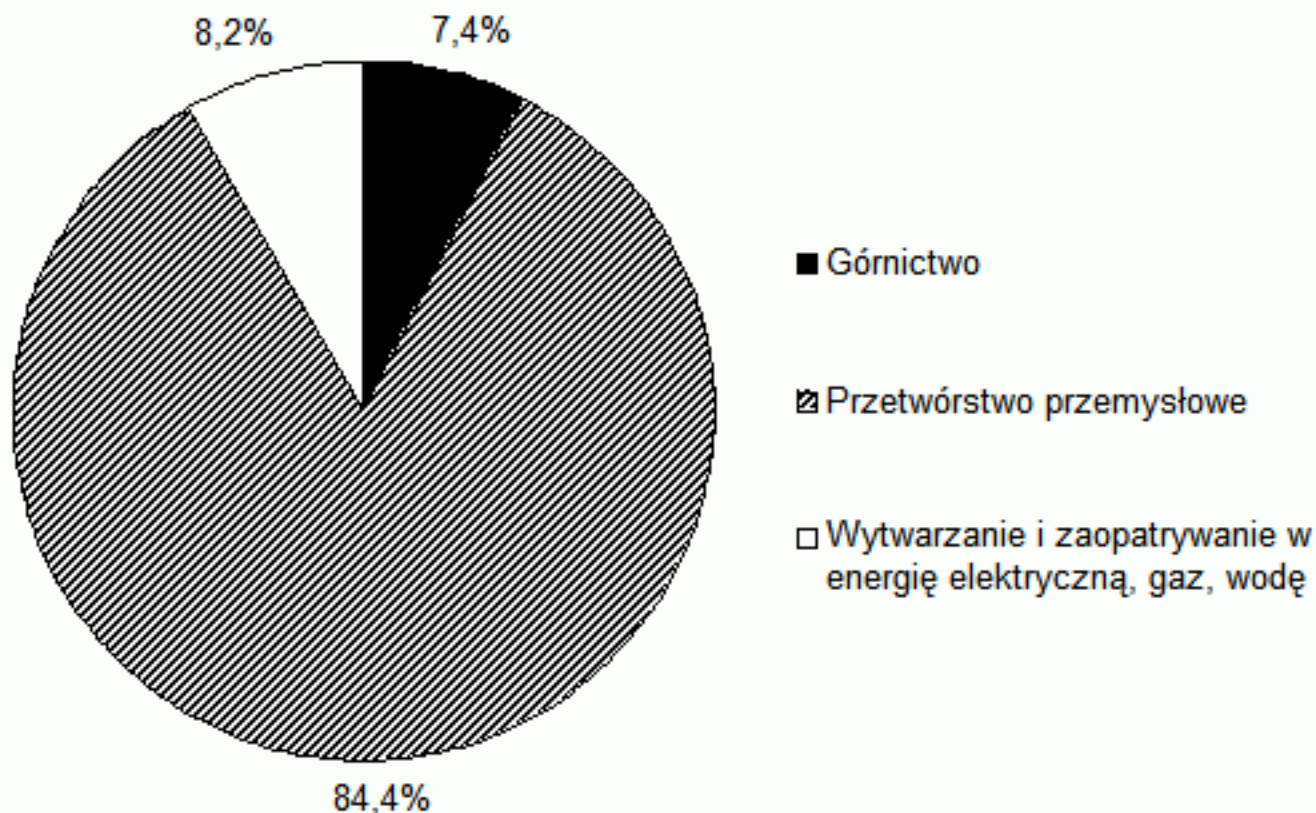
**Przedsiębiorstwa przemysłowe
według wskaźnika rentowności obrotu netto
w I kwartale 2006 roku**
*Industrial enterprises by profitability rate of net turnover
in I quarter 2006*



**Struktura produkcji sprzedanej przemysłu
według sekcji w I kwartale 2006 roku**
*Structure of sold production in industry
by sections in 1 quarter 2006*



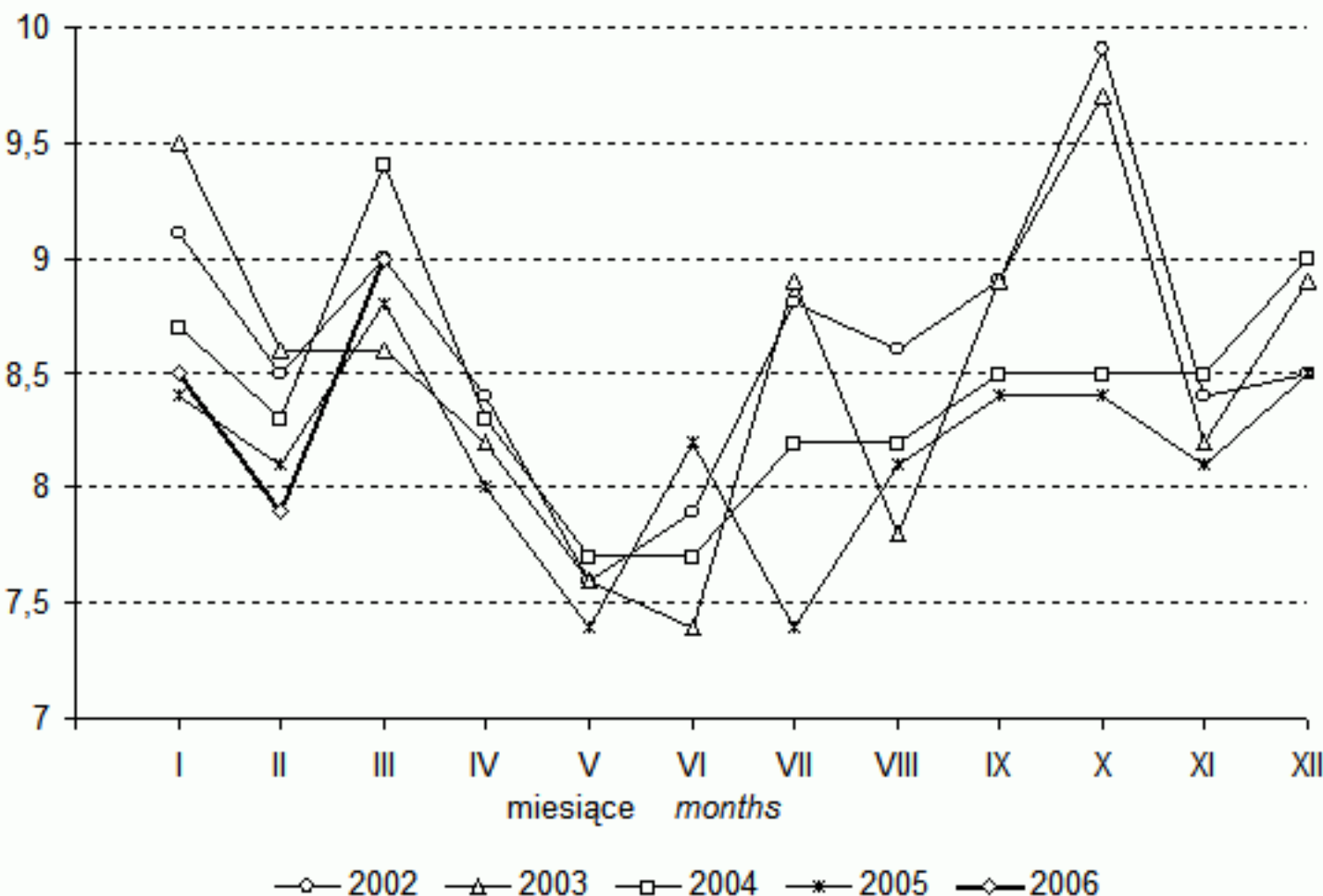
**Struktura przeciętnego zatrudnienia w przemyśle
według sekcji w I kwartale 2006 roku**
*Structure of average paid employment in industry
by sections in I quarter 2006*



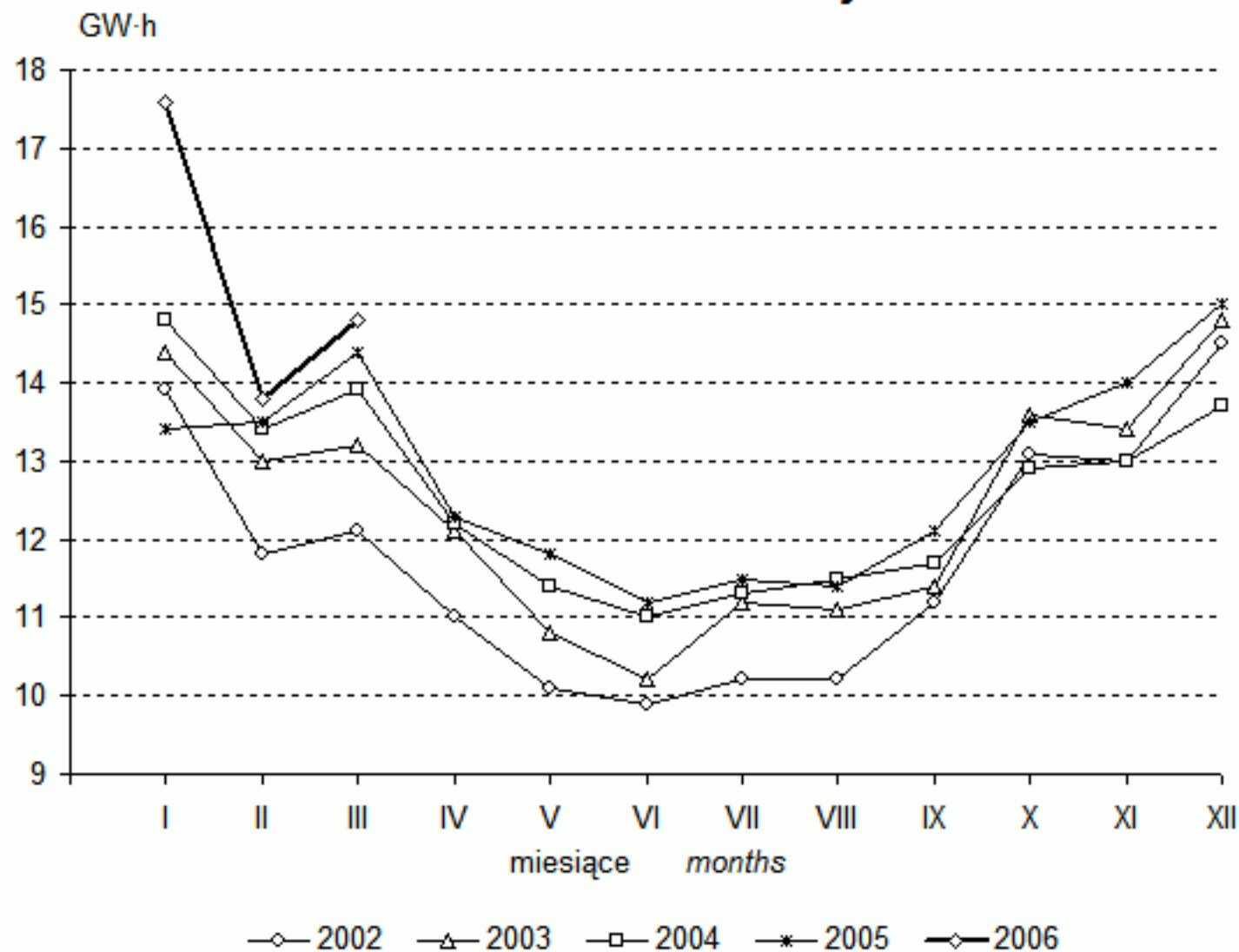
Wydobycie węgla kamiennego

Extraction of hard coal

mln ton
mln tonnes

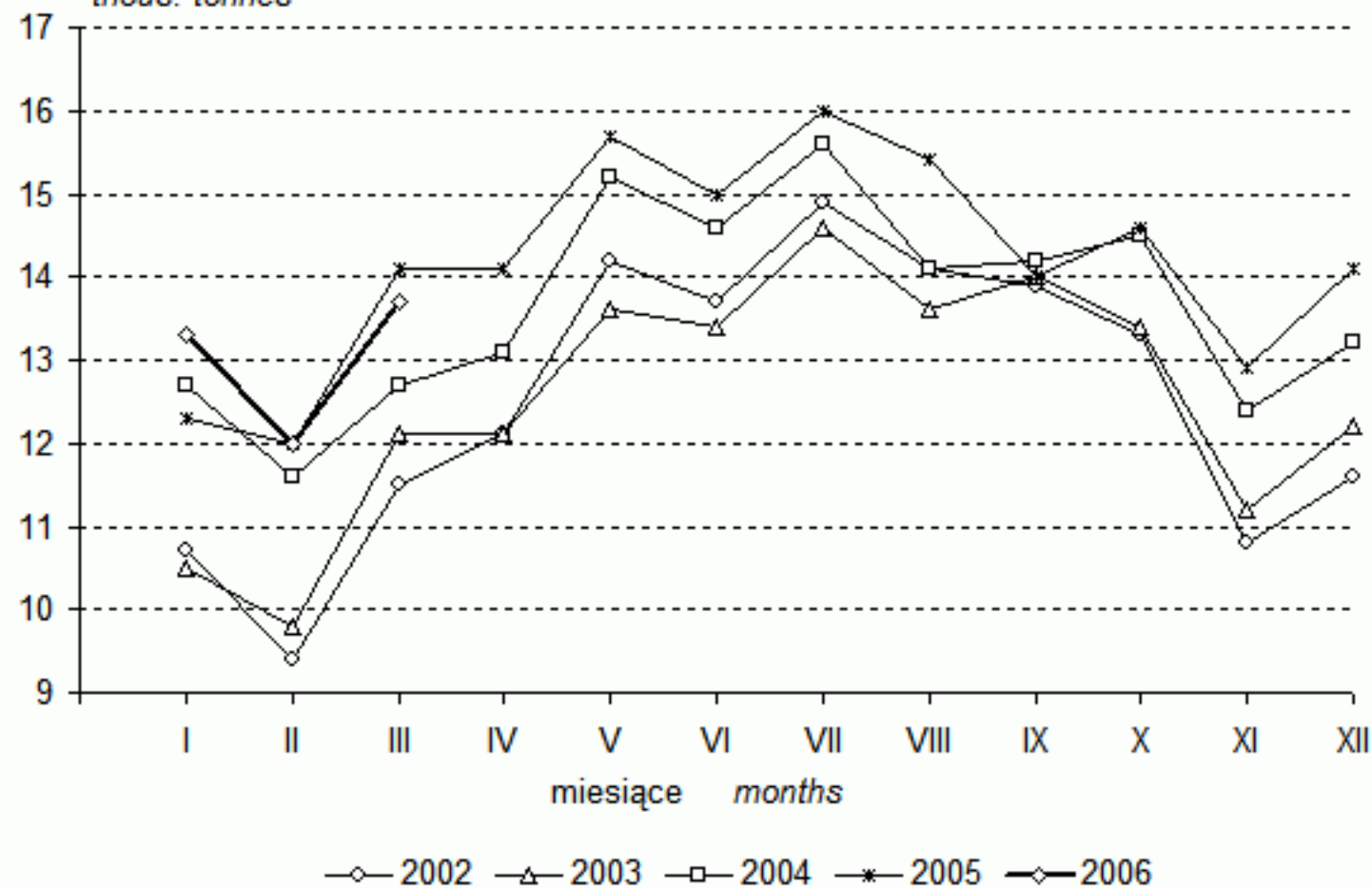


Produkcja energii elektrycznej
Production of electricity



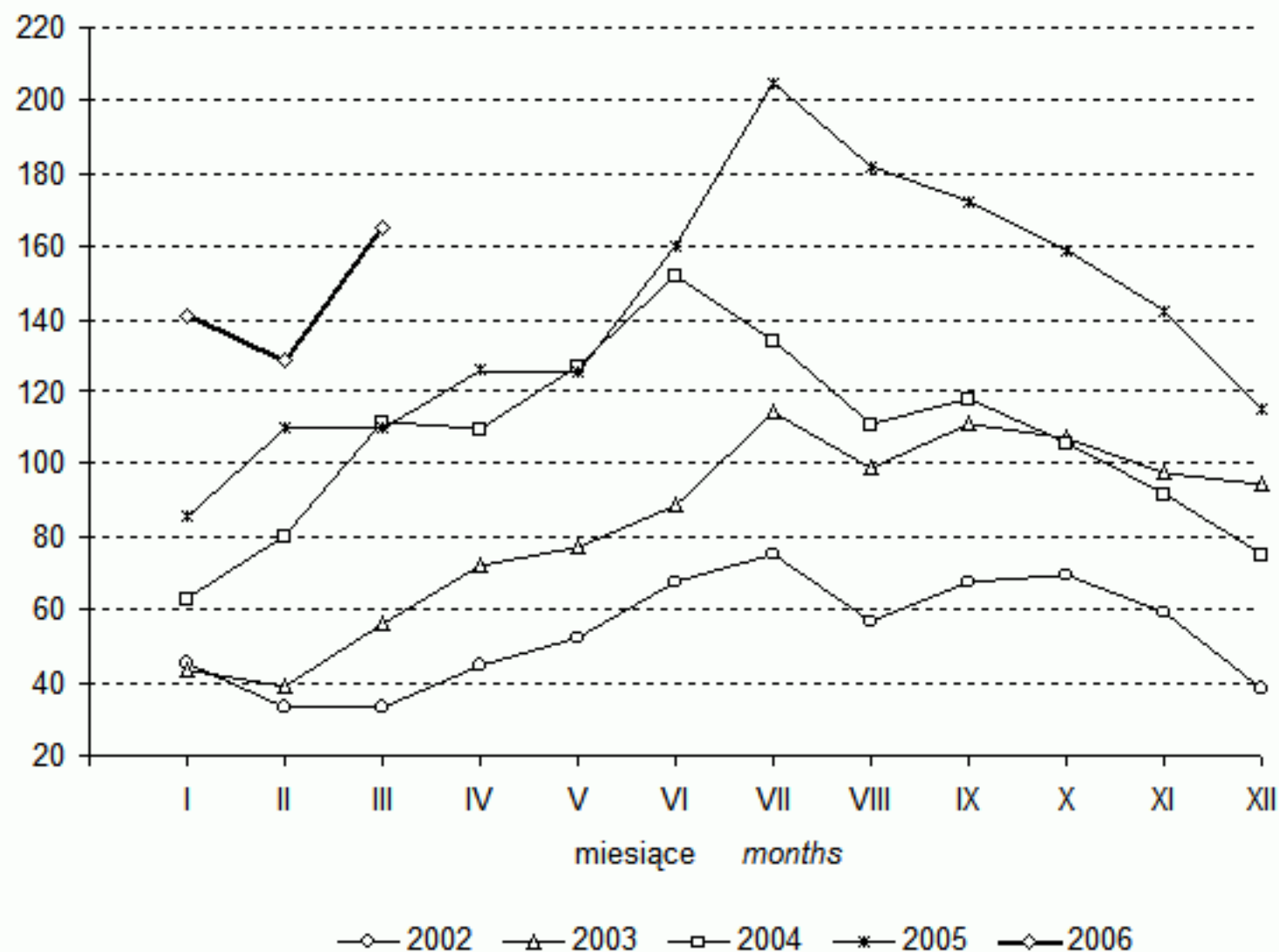
Produkcja masła^a
Production of butter^a

tys. ton
thous. tonnes



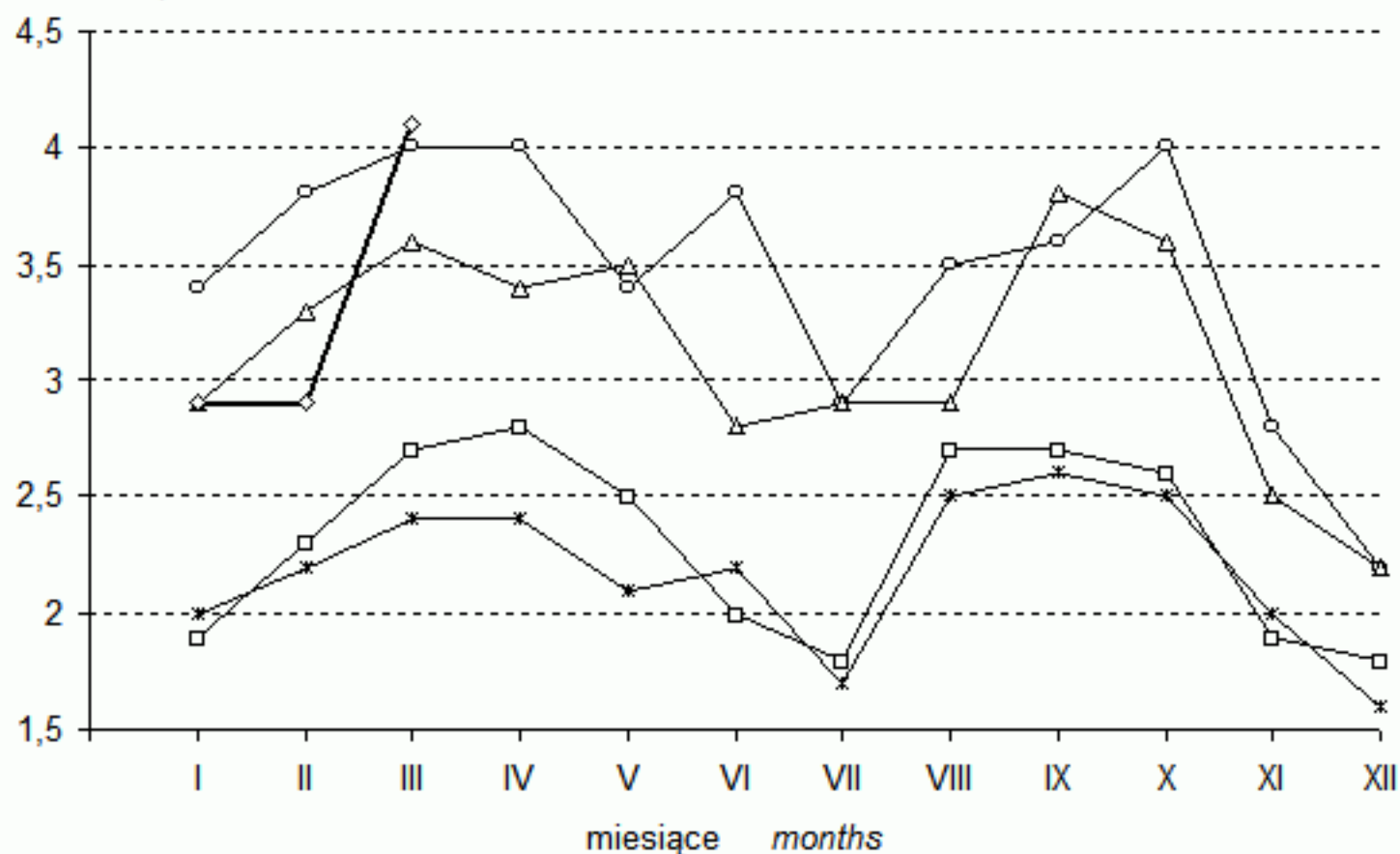
Produkcja chłodziarek i zamrażarek (typu domowego)
Production of refrigerators and freezers (household)

tys. szt
thous. units



Produkcja obuwia (łącznie z gumowym)
Production of footwear (including rubber)

mln par
mln pairs



—◇— 2002 —△— 2003 —□— 2004 —*— 2005 —◆— 2006