



GLÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY
CENTRAL STATISTICAL OFFICE

NAKŁADY I WYNIKI
PRZEMYSŁU
W 2008 R.

OUTLAYS AND RESULTS
IN INDUSTRY
IN 2008

Opracowanie publikacji: GUS, Departament Przemysłu
Preparation of the publication: CSO, Industry Division

kierujący Wanda Tkaczyk
supervisor Dyrektor Departamentu Przemysłu
Director of the Industry Division

zespół Magdalena Grzybowska, Beata Kaczorowska,
team Teresa Karnia, Henryk Karczmarczyk,
Agnieszka Marczak, Maria Wdowicz

wykresy Joanna Ślepówrońska
graphs

Publikacja dostępna na http://www.stat.gov.pl/gus/prod_bud_inw_PLK_HTML.htm
Publication available on http://www.stat.gov.pl/gus/prod_bud_inw_PLK_HTML.htm

SPIS RZECZY
CONTENTS

	Str.
	<i>Page</i>
PRZEDMOWA	3
PREFACE	
UWAGI OGÓLNE	6
GENERAL NOTES	12
KOMENTARZ ANALITYCZNY	17
ANALYTICAL COMMENTS	25
 SPIS TABLIC	
LIST OF TABLES	
	Tabl.
	Table
	Str.
	Page
 A. INFORMACJE PRZEGLĄDOWE	
REVISION INFORMATION	
Produkcja sprzedana przemysłu według sektorów i kwartałów (2007, 2008)	1
<i>Sold production of industry by sectors and quarters (2007, 2008)</i>	33
Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według sektorów i kwartałów (2007, 2008)	2
<i>Average paid employment in industry by sectors and quarters (2007, 2008)</i>	33
Podstawowe dane o przemyśle według miesięcy (2007, 2008)	3
<i>Basic data concerning industry by months (2007, 2008)</i>	34
Produkcja ważniejszych wyrobów według miesięcy (2007, 2008)	4
<i>Production of majory products by months (2007, 2008)</i>	42
Podstawowe dane o przemyśle według kwartałów i sekcji (2007, 2008)	5
<i>Basic data concerning industry by quarters and sections (2007, 2008)</i>	50
Relacje finansowe w przemyśle według kwartałów i sekcji (2007, 2008)	6
<i>Financial relations in industry by quarters and sections (2007, 2008)</i>	52
Produkcja ważniejszych wyrobów w 2008 r.	7
<i>Production of majory products in 2008</i>	54
 B. INFORMACJE WEDŁUG DZIAŁÓW PRZEMYSŁU	
INFORMATIONS BY INDUSTRIAL DIVISIONS	
Produkcja sprzedana, zatrudnienie i przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji i działów w 2008 r.	8
<i>Sold production, employment and average monthly gross wages and salaries in industry by sections and divisions in 2008</i>	60
Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji, działów i kwartałów (2007, 2008)	9
<i>Price indices of sold production of industry by sections, divisions and quarters (2007, 2008)</i>	62
Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji i działów (2007, 2008)	10
<i>Volume index of sold production of industry by sections and divisions (2007, 2008)</i>	64
Czas przepracowany w przemyśle według sekcji, działów i kwartałów (2007, 2008)	11
<i>Worked time in industry by sections, divisions and quarters (2007, 2008)</i>	67
Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2008 r.	12
<i>Industrial enterprises by amount of average monthly gross wages and salaries in 2008</i>	69
Aktywa obrotowe przedsiębiorstw przemysłowych według sekcji i działów w 2008 r.	13
<i>Current assets of industrial enterprises by sections and divisions in 2008</i>	72
Zobowiązania przedsiębiorstw przemysłowych według sekcji i działów w 2008 r.	14
<i>Liabilities of industrial enterprises by sections and divisions in 2008</i>	74
Przychody, koszty i wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w przemyśle według sekcji i działów w 2008 r.	15
<i>Revenues, costs and financial result from the sale of products, goods and materials in industry by sections and divisions in 2008</i>	76

	Tabl. Table	Str. Page
Wynik finansowy i jego opodatkowanie w przemyśle według sekcji i działów w 2008 r. <i>Financial result and its taxation in industry by sections and divisions in 2008</i>	16	78
Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto w 2008 r. <i>Industrial enterprises by profitability rate of net turnover in 2008</i>	17	80
Nakłady inwestycyjne i inwestycje rozpoczęte w przemyśle według sekcji i działów w 2008 r. <i>Investment outlays and investment newly started in industry by sections and divisions in 2008</i>	18	107

C. INFORMACJE WEDŁUG GRUP PRZEMYSŁU **INFORMATIONS BY INDUSTRIAL GROUPS**

Produkcja sprzedana, zatrudnienie i przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji, działów i grup w 2008 r. <i>Sold production, employment and average monthly gross wages and salaries in industry by sections, divisions and groups in 2008</i>	19	109
Wskaźniki finansowe w przemyśle według sekcji, działów i grup w 2008 r. <i>Financial indicators in industry by sections, divisions and groups in 2008</i>	20	119
Struktura rodzajowa kosztów w przemyśle według sekcji, działów i grup w 2008 r. <i>Type of costs composition in industry by sections, divisions and groups in 2008</i>	21	130

SPIS WYKRESÓW **LIST OF GRAPHS**

Produkcja sprzedana przemysłu w cenach stałych (2004, 2005, 2006, 2007, 2008) <i>Sold production of industry in constant prices (2004, 2005, 2006, 2007, 2008)</i>	142
Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto w 2008 r. <i>Industrial enterprises by profitability rate of net turnover in 2008</i>	142
Struktura produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji w 2008 r. <i>Structure of sold production in industry by sections in 2008</i>	143
Struktura przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według sekcji w 2008 r. <i>Structure of average paid employment in industry by sections in 2008</i>	143
Wydobycie węgla kamiennego (2004, 2005, 2006, 2007, 2008) <i>Extraction of hard coal (2004, 2005, 2006, 2007, 2008)</i>	144
Produkcja energii elektrycznej (2004, 2005, 2006, 2007, 2008) <i>Production of electricity (2004, 2005, 2006, 2007, 2008)</i>	144
Produkcja masła (2004, 2005, 2006, 2007, 2008) <i>Production of butter (2004, 2005, 2006, 2007, 2008)</i>	145
Produkcja chłodziarek i zamrażarek (2004, 2005, 2006, 2007, 2008) <i>Production of refrigerators and freezers (2004, 2005, 2006, 2007, 2008)</i>	145
Produkcja obuwia (2004, 2005, 2006, 2007, 2008) <i>Production of footwear (2004, 2005, 2006, 2007, 2008)</i>	146
Produkcja odbiorników telewizyjnych (2004, 2005, 2006, 2007, 2008) <i>Production of television receivers (2004, 2005, 2006, 2007, 2008)</i>	146
Produkcja nawozów azotowych (2004, 2005, 2006, 2007, 2008)..... <i>Production of nitrogenous fertilizers (2004, 2005, 2006, 2007, 2008)</i>	147
Produkcja nawozów fosforowych (2004, 2005, 2006, 2007, 2008) <i>Production of phosphatic fertilizers (2004, 2005, 2006, 2007, 2008)</i>	147
Produkcja cementu (2004, 2005, 2006, 2007, 2008) <i>Production of cement (2004, 2005, 2006, 2007, 2008)</i>	148
Produkcja stali surowej (2004, 2005, 2006, 2007, 2008) <i>Production of crude steel (2004, 2005, 2006, 2007, 2008)</i>	148
Produkcja ciągników rolniczych (2004, 2005, 2006, 2007, 2008) <i>Production of agricultural tractors (2004, 2005, 2006, 2007, 2008)</i>	149
Produkcja samochodów osobowych (2004, 2005, 2006, 2007, 2008) <i>Production of passenger cars (2004, 2005, 2006, 2007, 2008)</i>	149

PRZEDMOWA

Publikacja niniejsza jest kolejną edycją opracowania wydawanego kwartalnie przez GUS w serii „Informacje i opracowania statystyczne”.

Głównym jej celem jest zaprezentowanie podstawowych danych o przemyśle według sekcji, działów i grup, umożliwiających przeprowadzanie analizy porównawczej oraz wskazanie zmian zachodzących w przemyśle.

Informacje zawarte w publikacji dotyczą w głównej mierze: wartości, dynamiki i struktury produkcji sprzedanej, ilości produkcji ważniejszych wyrobów, zatrudnienia, wynagrodzeń, zmian cen producentów wyrobów, robót i usług, czasu przepracowanego, nakładów inwestycyjnych oraz wyników i relacji finansowych w przemyśle.

Znaczna część opracowania to zestaw danych liczbowych prezentowanych w układzie tabelarycznym, niektóre dane zostały zilustrowane w formie wykresów. Część A układu tabelarycznego obejmuje informacje przeglądowe, część B - informacje według działów przemysłu, a część C - informacje według grup przemysłu.

Prezentowane dane zostały opracowane na podstawie miesięcznych i kwartalnych wyników badań statystyki publicznej.

Prace związane z przygotowaniem i opracowaniem publikacji zostały wykonane przez pracowników Departamentu Przemysłu, przy współpracy pracowników Departamentu Pracy i Warunków Życia, Departamentu Przedsiębiorstw i Cen oraz Centralnego Ośrodka Informatyki Statystycznej.

Wanda Tkaczyk
Dyrektor
Departamentu Przemysłu

Warszawa, kwiecień 2009 r.

* * * * *

PREFACE

This publication is another edition of the study published on a quarterly basis by the Central Statistical Office [GUS] as part of the series titled “Information and statistical papers”.

The major goal of this publication is presenting basic data about industry from the perspective of sections, divisions and groups which allows to perform a comparable analysis and demonstrate changes occurring in industry.

The information contained in the publication largely concerns the value, indices and structure of the sold production and shows production quantity of major products, employment, wages and salaries, changes in producer's prices of goods, works and services, worked time, investment outlays and the results and financial relations in industry.

In the major part of the study, figures are presented in tables and partially in charts. Part A covers review data, part B presents information as per divisions of industry and part C focuses on the information concerning industry groups.

The data presented in the publication is a result of monthly and quarterly public statistics research.

The works related to preparing and developing this publication have been carried out by the employees of the Industry Division in co-operation with the employees of the Labour and Living Conditions Division, the Business and Price Division and the Central Statistical Computing Centre.

Wanda Tkaczyk
Director of the Industry Division

Warsaw, April 2009

UWAGI OGÓLNE

1. Dane zawarte w publikacji prezentowane są po raz ostatni według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2004), wprowadzonej z dniem 1 V 2004 r. rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 20 I 2004 r. w sprawie PKD (Dz.U. Nr 33, poz. 289) i dotyczą podmiotów prowadzących działalność gospodarczą zaliczoną do przemysłu tj. do sekcji: "Górnictwo", "Przetwórstwo przemysłowe" oraz "Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, wodę", a w zakresie produkcji wyrobów również podmiotów prowadzących inne rodzaje działalności - produkujących wyroby przemysłowe.

W następnej edycji publikacji prezentowane będą dane w układzie **Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 (PKD 2007)**, która została wprowadzona z dniem 1 I 2008 r.

Dane ujęte w tabl. 1-3, 5, 8-11 dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących przekracza 9 osób.

Dane ujęte w tabl. 12 i 19 dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących przekracza 49 osób.

Dane ujęte w tabl. 4 i 7 dotyczą podmiotów - producentów wyrobów przemysłowych, w których liczba pracujących we wszystkich rodzajach działalności przekracza 49 osób. Suma niektórych danych miesięcznych prezentowanych w tabl. 4 może nie być zgodna z danymi narastającymi. Dane roczne w tabl. 4 korygowane są w II kwartale o wyniki obejmujące producentów wyrobów przemysłowych, w których liczba pracujących przekracza 9 osób i nie jest wyższa niż 49 osób.

Grupowanie wyrobów (tabl. 4 i 7) dokonano na podstawie Polskiej Klasyfikacji Wyrobów i Usług (PKWiU), wprowadzonej z dniem 1 V 2004 r. rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 6 IV 2004 r. (Dz. U. Nr 89, poz. 844).

Dane ujęte w tabl. 6, 13-18, 20 i 21 dotyczą podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących przekracza 49 osób.

2. Dane opracowano metodą przedsiębiorstw. Wartości bezwzględne podano zgodnie z każdorazowym stanem organizacyjnym. Wskaźniki dynamiki produkcji sprzedanej podano w cenach stałych. Jako ceny stałe przyjęto średnie ceny bieżące 2000 r. Wskaźniki dynamiki przy podstawie przeciętna miesięczna 2000 = 100 obliczono metodą nawiązania łańcuchowego.

Wskaźniki produkcji wyrównane sezonowo przy pomocy procedury TRAMO/SEATS - zawierają trend oraz składnik nieregularny. Wyrównanie sezonowe polega na eliminacji efektu zmienności kalendarzowej i zmienności dni roboczych (różnice czasu pracy w kolejnych miesiącach) oraz efektu sezonowości (coroczne, regularne odchylenia od trendu obserwowane w cyklu rocznym).

3. **Produkcja sprzedana** dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

Produkcja sprzedana przemysłu obejmuje:

- 1) wartość sprzedanych wyrobów gotowych (niezależnie od tego, czy otrzymano za nie należne opłaty), półfabrykatów i części własnej produkcji;
 - 2) wartość robót i usług świadczonych odpłatnie, tj. zarówno przemysłowych, jak i nieprzemysłowych;
 - 3) zryczałtowaną odpłatność agenta w przypadku zawarcia umowy na warunkach zlecenia lub pełne przychody agenta w przypadku zawarcia umowy agencyjnej
- oraz wartość produktów wytworzonych niezaliczonych do sprzedaży, traktowanych na równi ze sprzedażą, tj. wartość własnych wyrobów przekazanych do własnych punktów sprzedaży detalicznej, jak również do własnych zakładów gastronomicznych i do własnych hurtowni, wartość wykonanych świadczeń na rzecz funduszu świadczeń socjalnych, wykonanych i przekazanych wyrobów i usług własnej produkcji na powiększenie wartości własnych środków trwałych, nieodpłatnie przekazanych wyrobów i usług na potrzeby reprezentacji i reklamy, przekazanych wyrobów i usług na potrzeby

osobiste podatnika i pracowników oraz darowizny wyrobów i świadczonych usług bez pobrania zapłaty.

4. **Wartość produkcji sprzedanej** wykazana jest w cenach bazowych, tj. bez należnego podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego, a łącznie z wartością dotacji przedmiotowych do wyrobów i usług.

5. **Przeciętne wynagrodzenie miesięczne** nominalne przypadające na 1 zatrudnionego obliczono przyjmując wynagrodzenia osobowe, bez wynagrodzeń osób wykonujących pracę nakładczą oraz uczniów, a także osób zatrudnionych za granicą, wypłaty z tytułu udziału w zysku lub w nadwyżce bilansowej w spółdzielniach, dodatkowe wynagrodzenia roczne dla pracowników jednostek sfery budżetowej oraz honoraria wypłacane niektórym grupom pracowników za pracę wynikające z umowy o pracę. Dane o przeciętnych wynagrodzeniach miesięcznych prezentuje się w ujęciu brutto.

6. **Czas przepracowany** to czas przepracowany w wymiarze normalnym, tzn. obowiązującym daną grupę pracowników oraz w godzinach nadliczbowych.

7. **Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu** opracowano na podstawie miesięcznego badania cen wyrobów i usług faktycznie uzyskiwanych przez dobrane w sposób celowy podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do sekcji: "Górnictwo", "Przetwórstwo przemysłowe" oraz "Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, wodę". Wskaźniki cen dla każdego rodzaju działalności, przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100, obliczane są jako średnie wskaźników cen agregatów niższych szczebli ważone wartością ich sprzedaży z 2000 r. Wartości te uaktualniane są miesięcznie o zmiany cen i zmiany struktury sprzedaży zachodzące w kolejnych miesiącach roku, którego dotyczą wskaźniki cen.

Wskaźniki cen obrazują dynamikę cen wynikającą z faktycznie wprowadzonych zmian cen, jak i zmian w strukturze asortymentowej sprzedaży i strukturze kierunków sprzedaży.

8. Dane dotyczące wyników finansowych przedsiębiorstw prezentuje się w dostosowaniu do nowelizacji ustawy o rachunkowości z dnia 29 IX 1994 r. (tekst jednolity ustawy – Dz. U. z 2002 r. Nr 76, poz. 694 z późniejszymi zmianami).

9. **Przychody z całokształtu działalności** obejmują:

- 1) przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
- 2) przychody ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów przez siebie wytworzonych jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji.

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wpływające na wynik finansowy ustala się w wartości wyrażonej w rzeczywistych cenach sprzedaży z uwzględnieniem upustów, rabatów i bonifikat, bez podatku od towarów i usług (VAT);

- 3) pozostałe przychody operacyjne, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa.
- 4) przychody finansowe, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

10. Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- 1) koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- 2) pozostałe koszty operacyjne, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na prawne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;
- 3) koszty finansowe, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

11. Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

12. Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik na działalności gospodarczej, skorygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.

13. Obciążenia wyniku finansowego brutto obejmują: podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz płatności z nim zrównanych, na podstawie odrębnych przepisów (wpłaty z zysku po

opodatkowaniu podatkiem dochodowym na rzecz budżetu przez przedsiębiorstwa państwowe i jednoosobowe spółki Skarbu Państwa).

Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje: część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

14. Wynik finansowy netto (zysk lub strata) otrzymuje się po pomniejszeniu wyniku finansowego brutto o obowiązkowe obciążenia.

15. Wskaźniki poziomu kosztów:

- 1) z całokształtu działalności jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;
- 2) ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów jest to relacja kosztów uzyskania przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

16. Wskaźnik rentowności ze sprzedaży jest to relacja wyniku finansowego ze sprzedaży produktów towarów i materiałów do przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

17. Wskaźniki rentowności obrotu brutto jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności.

18. Wskaźnik rentowności obrotu netto jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności.

19. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych.

20. Wskaźnik płynności finansowej II stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych.

21. Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

22. Należności krótkoterminowe obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

23. Zobowiązania krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) to ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

24. **Zobowiązania długoterminowe** są ogółem zobowiązań, których okres spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok, z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług.

25. **Liczbę względne (wskaźniki, odsetki)** obliczono z reguły na podstawie danych bezwzględnych wyrażonych z większą dokładnością niż podano w tablicach.

26. Ze względu na elektroniczną technikę przetwarzania danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się różnić od podanych wielkości "ogółem".

27. W stosunku do obowiązującej Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) zastosowano skróty. Zestawienie zastosowanych skrótów i pełnych nazw podaje się poniżej:

skrót	pełna nazwa
działy PKD	
Produkcja skór wyprawionych i wyrobów z nich	Produkcja skór wyprawionych i wyrobów ze skór wyprawionych
Produkcja drewna i wyrobów z drewna oraz ze słomy i wikliny	Produkcja drewna i wyrobów z drewna oraz z korka, (z wyłączeniem mebli), wyrobów ze słomy i materiałów używanych do wyplatania
Produkcja masy włóknistej oraz papieru	Produkcja masy włóknistej, papieru oraz wyrobów z papieru
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej	Wytwarzanie koksu, produktów rafinacji ropy naftowej i paliw jądrowych
Produkcja wyrobów z metali	Produkcja metalowych wyrobów gotowych, z wyłączeniem maszyn i urządzeń
Produkcja maszyn i urządzeń	Produkcja maszyn i urządzeń, gdzie indziej niesklasyfikowana
Produkcja maszyn i aparatury elektrycznej	Produkcja maszyn i aparatury elektrycznej, gdzie indziej niesklasyfikowana
Produkcja mebli; pozostała działalność produkcyjna	Produkcja mebli; działalność produkcyjna, gdzie indziej niesklasyfikowana
grupy PKD	
Produkcja arkuszy fornirowych, płyt i sklejek	Produkcja arkuszy fornirowych; produkcja płyt i sklejek
Produkcja pozostałych wyrobów z drewna, ze słomy i wikliny	Produkcja pozostałych wyrobów z drewna; produkcja wyrobów z korka, słomy i z materiałów używanych do wyplatania
Produkcja środków myjących i artykułów kosmetycznych	Produkcja środków myjących i czyszczących, artykułów kosmetycznych i toaletowych
Produkcja cystern, pojemników i zbiorników metalowych, grzejników i kotłów c.o.	Produkcja cystern, pojemników i zbiorników metalowych, produkcja grzejników i kotłów centralnego ogrzewania
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów c.o.	Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów do centralnego ogrzewania gorącą wodą

skrót

pełna nazwa

grupy PKD

Produkcja wyrobów nożowniczych i narzędzi	Produkcja wyrobów nożowniczych, narzędzi i wyrobów metalowych ogólnego przeznaczenia
Produkcja pozostałego sprzętu gospodarstwa domowego	Produkcja sprzętu gospodarstwa domowego, gdzie indziej niesklasyfikowana
Produkcja pozostałego sprzętu elektrycznego	Produkcja pozostałego sprzętu elektrycznego, gdzie indziej niesklasyfikowana
Produkcja odbiorników telewizyjnych i radiowych, urządzeń do rejestracji i odtwarzania dźwięku i obrazu	Produkcja odbiorników telewizyjnych i radiowych, urządzeń do rejestracji i odtwarzania dźwięku i obrazu oraz akcesoriów do nich
Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych, badawczych, nawigacyjnych i pozostałego przeznaczenia	Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych, badawczych, nawigacyjnych i pozostałego przeznaczenia, z wyłączeniem sprzętu do sterowania procesami przemysłowymi
Produkcja lokomotyw kolejowych i tramwajowych oraz taboru	Produkcja lokomotyw kolejowych i tramwajowych oraz taboru kolejowego i tramwajowego
Pozostała działalność produkcyjna	Pozostała działalność produkcyjna, gdzie indziej niesklasyfikowana
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego	Produkcja pozostałego sprzętu transportowego; gdzie indziej niesklasyfikowana

GENERAL NOTES

1. The data presented in this publication for the last time are in accordance with the Polish Classification of Activities (PKD), introduced on 1 May 2004 by the decree of Council of Ministers regarding the Polish Classification of Activities, dated 20 January 2004 (Journal of Laws No. 33, item 289) and concern entities performing business activities categorised to industry, i.e. to the following sections: "Mining and quarrying", "Manufacturing" and "Electricity, gas and water supply". Regarding the manufacture of goods, the data presented here also concern the entities engaged in other types of business activities such as the manufacture of industrial goods.

In next edition of this publication data will be presented in accordance with the **Polish Classification of Activities 2007 (PKD 2007)**, introduced on 1 January 2008.

The figures presented in tables 1-3, 5, 8-11 concern the entities in which the number of the staff exceeds nine persons.

The figures presented in tables 12 and 19 concern the entities in which the number of staff exceeds 49 persons.

The figures presented in tables 4 and 7 concern the entities being the manufacturers of industrial goods whose number of staff engaged in all business lines exceeds 49 persons. Grand totals of selected monthly data, presented in table 4, may differ from data on an accrued base. In the second quarter the annual data presented in table 4 was adjusted accounting for the results of the manufacturers of industrial goods employing between 9 and 49 persons.

Goods are grouped (tables 4 and 7) based on the Polish Classification of Goods and Services [PKWiU] which was introduced on 1 May 2004 by way of the regulation issued by the Council of Ministers dated 6 April 2004 (Journal of Laws No. 89, item 844).

The figures presented in tables 6, 13-18, 20 and 21 concern economic entities keeping accounting ledgers employing more than 49 persons.

2. The data were developed using the enterprise method. Absolute values are given in accordance with the respective organisational status. Sold production indices are expressed based on constant prices. The 2000 current average prices were adopted as constant prices. Indices relating to the monthly average base for 2000 = 100 were calculated using the chain-base index method.

Ratios of production seasonally adjusted using the TRAMO/SEATS method, contain the trend and irregular component. Seasonal adjustment consists in elimination of the calendar variability effect and the variability of working days (changes of working time in succeeding months) and seasonality effect (annual, regular deviations trend, observed in annual cycle).

3. **Sold production** concerns the total activity of an economic entity, i.e., both industrial and non-industrial production. Sold production of industry includes:

- 1) the value of finished goods sold (regardless of whether or not payments due were received for them), semi-finished products and parts of own production;
- 2) the value of paid work and services rendered, i.e., both industrial and non-industrial;
- 3) lump sum agent fees in the case of concluding an agreement on commission terms and full agent fees in the case of concluding an agency agreement

as well as the value of the manufactured products not categorised as sale and treated as sale, namely, the value of own goods supplied to own retail sales outlets, own catering establishments, own warehouses, the value of benefits transferred to the social benefits fund, the value of goods and services manufactured and transferred for increasing the value of own fixed assets, the value of goods and services transferred free of charge for purpose of representation and advertisement, the value of goods and services provided for the tax payer's and staff's personal needs as well as donations of goods and services rendered without a fee.

4. **The value of sold production** is reported at the base prices, i.e. excluding goods and services tax (VAT) and excise tax, including the value of donations in objects for the purpose of goods and services.

5. **Average monthly nominal wage and salary** per employee are computed assuming the following: personal wages and salaries (excluding wages and salaries of outworkers and apprentices as well as persons employed abroad), payments from a share in profit or in the balance surplus of cooperatives, additional annual wages and salaries for employees of budget sphere entities, fees paid to selected groups of employees for performing work in accordance with labour contract. Data on wages and salaries and average monthly wages and salaries is presented in gross terms.

6. **Time worked** it is the normal hours of work, i.e. applicable for a given group of employees and overtime.

7. **Price indices of sold production of industry** are calculated on the basis of monthly representation survey on prices of products and services actually received by specifically selected economic units, included "Mining and quarrying", "Manufacturing" and "Electricity, gas and water supply". Price indices for each type of activity, on the base corresponding period of previous year=100, are made as averages of price indices of aggregates at lower levels weighted by their sale value of 2000. The indices are updated monthly by the price and sale structure changes, occurring in subsequent months of a year, to which the price indices refer.

The price indices illustrate the index of prices resulting from actually introduced price changes as well as changes in the sales structure and changes in structure of sales directions.

8. Data on financial results of enterprises are presented as prescribed by the amended Accounting Act dated 29 September 1994 (uniform text Journal of Laws 2002 No. 76, item 694 with later amendments).

9. **Revenues from total activity** include:

- 1) net revenues from sale of products within country and for export which have been manufactured by the entity (goods, semi-finished goods and services) as well as packaging, equipment and third party services if the customers are invoiced for the foregoing together with the purchased products;
- 2) revenues from sale of goods and materials, i.e. current assets purchased for resale in a non-processed condition and products manufactured by the entity if they are sold by shops within the company's network along with goods manufactured by other manufacturers.

Revenues from sale of products, goods and materials affecting the financial result is established in a value expressed in the actual sale prices, taking into account all discounts, rebates and deductions, excluding value added tax;

- 3) other operating revenues, i.e. revenues indirectly related with the operating activity of the entity, in particular: profits from the sale of non-financial fixed assets (fixed assets, assets under construction, intangible fixed assets, investments in real estate and rights), assets (cash) received free of charge, including, donated assets, as well as damages, reversed provisions, adjustments of the depreciation value for non-financial assets, revenues from social activities, revenues from rent or lease of fixed assets and investments in real estate and rights.

- 4) *financial revenues, i.e. amounts due in respect of dividends and share in profits, interest on loans granted, interest on time deposits, default interest, profits from the sale of investments, reduction of depreciation write-offs relating to investments due to the fact that the reasons resulting in the permanent loss of their value have ceased to exist (whether partially or totally), surplus of foreign exchange gains over losses.*

10. Costs of obtaining revenues from total activity include:

- 1) *cost of products sold, goods and materials related to the basic operating activity, which includes: the value of goods and materials sold as well as total costs decreased by the cost of generating benefits for the needs of the entity and corrected by charge in product stocks;*
- 2) *other operating costs, i.e. costs indirectly related to operating activity of the entity, in particular: loss on the sale of non-financial fixed assets, depreciation of leased or rented fixed assets and assets under construction, depreciation write-downs (write-downs relating to permanent loss of value), fines, penalties and damages paid, wholly or partially written-off receivables relating to bankruptcy, composition or reorganization, provisions formed for future legal liabilities or liabilities which are likely to occur (losses on current business transactions), adjustments of the depreciation value for non-financial assets, costs of maintaining premises required for social activity, donations and fixed assets received free of charge.*
- 3) *financial costs, i.e., among other things, interest from contracted credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on the sale of investments, write-offs updating the value of investments, the surplus of foreign exchange losses over gains.*

11. Financial result from the sale of products, goods and materials constitutes a difference between net revenues gained from the sale of products, goods and materials and costs bore for their obtaining (cost of products sold, goods and materials);

12. Gross financial result (profit or loss) is a result on economic activity corrected by result on extraordinary events;

13. Encumbrances of gross financial result include: income tax on legal and natural persons and other payments pursuant to separate regulations (payable out of profits after taxation with income tax to the benefit of the state budget by state owned enterprises and sole-shareholder companies of the State Treasury).

The income tax affecting the financial result relating to a given reporting period is composed of a current part and a deferred part. The deferred part constitutes a difference between provisions and assets relating to defer tax (pertaining to timing differences between gross financial result and taxable base due to different moments of reporting income and costs in accordance with the Accounting Act and tax regulations) as at the end and beginning of the reporting period;

14. Net financial result (profit or loss) is obtained after decreasing the gross financial result by obligatory encumbrances.

15. The cost level indicator:

- 1) from total activity constitutes the relations of the costs of obtaining revenues from total activity to revenues from total activity;
- 2) from sales of products, goods and materials constitutes the relations of the costs of obtaining revenues from sales of products, goods and materials to revenues from sales of products, goods and materials.

16. Sales profitability rate constitutes the relations of the result from the sale of products, goods and materials to net revenues from sale of products, goods and materials.

17. The profitability rate of gross turnover constitutes the relation of gross financial result to revenues from total activity.

18. The profitability rate of net turnover constitutes the relation of net financial result to revenues from total activity.

19. The first degree financial liquidity indicator constitutes the relations of short-term investments to short-term liabilities.

20. The second degree financial liquidity indicator constitutes the relations of short-term investments and short-term dues to short-term liabilities.

21. Current assets are part of the property controlled and used by the entity in its operating activity whose value has been determined in a reliable manner resulting from past events and bound to generate economic benefits to the entity in the future. They include stock (circulating or current fixed assets) and short-term: dues, investments and inter-period settlements.

22. Short-term dues include total debtors from deliveries and services and the whole or part of other debtors, which are not financial assets, with the maturity of twelve months as of the balance sheet date.

23. Short-term liabilities (excluding special funds) it's total liabilities resulting from deliveries and services and the whole or part of other liabilities with the maturity of twelve months as of the balance sheet date.

24. Long-term liabilities are total liabilities with the maturity of more than twelve months as at the balance sheet date, apart from trade creditors.

25. Relative numbers (indices, percentages) were, as a rule, calculated on the basis of absolute data expressed with a higher precision than that presented in the tables.

26. Due to the electronic method of data processing, in some cases component totals can differ from the amount given in the item "total."

27. In regard to NACE abbreviations are used. The list of the abbreviations used and their full names is given below:

abbreviation	full name
NACE divisions	
<i>Manufacture of wearing apparel and furriery</i>	<i>Manufacture of wearing apparel; dressing and dyeing of fur</i>
<i>Processing of leather and manufacture of leather products</i>	<i>Tanning and dressing of leather; manufacture of luggage, handbags, saddlery, harness and footwear</i>
<i>Manufacture of wood and wood, straw and wicker products</i>	<i>Manufacture of wood and of products of wood and cork, except furniture; manufacture of articles of straw and plaiting materials</i>
<i>Manufacture of pulp and paper</i>	<i>Manufacture of pulp, paper and paper products</i>
<i>Manufacture of coke, refined petroleum products</i>	<i>Manufacture of coke, refined petroleum products and nuclear fuel</i>
<i>Manufacture of metal products</i>	<i>Manufacture of fabricated metal products, except machinery and equipment</i>
NACE groups	
<i>Manufacture of veneer sheets, plywood, laminboard, particle board and fibre board</i>	<i>Manufacture of veneer sheets; manufacture of plywood, laminboard, particle board, fibre board and other panels and boards</i>
<i>Manufacture of other products of wood, straw and wicker products</i>	<i>Manufacture of other products of wood; manufacture of articles of cork, straw and plaiting materials</i>
<i>Manufacture of pharmaceuticals</i>	<i>Manufacture of pharmaceuticals, medicinal chemicals and botanical products</i>
<i>Manufacture of detergents, perfumes and toilet preparations</i>	<i>Manufacture of soap and detergents, cleaning and polishing preparations, perfumes and toilet preparations</i>
<i>Manufacture of non-refractory ceramic goods and refractory ceramic products</i>	<i>Manufacture of non-refractory ceramic goods other than for construction purposes; manufacture of refractory ceramic products</i>
<i>Manufacture of television and radio receivers, sound and video recording or reproducing apparatus</i>	<i>Manufacture of television and radio receivers, sound and video recording or reproducing apparatus and associated goods</i>
<i>Manufacture of instruments and appliances for measuring, checking, testing, navigating and other purposes</i>	<i>Manufacture of instruments and appliances for measuring, checking, testing, navigating and other purposes, except industrial process control equipment</i>

KOMENTARZ ANALITYCZNY

1. Ogólna charakterystyka sytuacji gospodarczej

Produkcja sprzedana przemysłu w 2008 r. ukształtowała się na poziomie wyższym niż przed rokiem, jednak tempo wzrostu było najwolniejsze od 2002 r. Według danych szacunkowych, w przemyśle ogółem produkcja sprzedana w 2008 r. była o 3,3% wyższa niż w 2007 r., kiedy wzrost wyniósł 11,2%. Udział sektora prywatnego w produkcji sprzedanej przemysłu wyniósł 84,9% i utrzymał się na poziomie 2007 r.

W przedsiębiorstwach o liczbie pracujących powyżej 9 osób produkcja sprzedana przemysłu była o 3,5% wyższa niż przed rokiem (w 2007 r. wzrost o 9,8%). W przetwórstwie przemysłowym produkcja zwiększyła się o 4,0% (przed rokiem wzrost wyniósł 10,9%), w górnictwie – o 2,8% (wobec spadku o 0,3% przed rokiem), natomiast obniżyła się – w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę – o 1,7% (wobec wzrostu o 1,9% w 2007 r.).

Spośród głównych grupowań przemysłowych najszybciej rosła produkcja sprzedana przedsiębiorstw produkujących głównie dobra konsumpcyjne trwałe – o 15,2% oraz inwestycyjne – o 10,4%. Nieznacznie zwiększyła się również produkcja sprzedana w przedsiębiorstwach produkujących głównie dobra związane z energią (o 0,5%) i dobra zaopatrzeniowe (o 0,1%). Niewielki spadek sprzedaży wystąpił w przedsiębiorstwach produkujących dobra konsumpcyjne nietrwałe (o 0,4%).

W działach i grupach przemysłu uznawanych za nośniki postępu technicznego (w przedsiębiorstwach przemysłowych o liczbie pracujących powyżej 49 osób) wzrost produkcji sprzedanej w 2008 r. wyniósł 12,4% (wobec 14,0% w 2007 r.). Istotny wpływ na dynamikę produkcji w tej grupie miała sprzedaż sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych. Udział nośników postępu technicznego w ogólnej wartości produkcji sprzedanej ogółem wzrósł z 16,2% w 2007 r. do 16,5%.

Wydajność pracy w przemyśle, mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego, była w 2008 r. o 1,1% wyższa niż przed rokiem, przy większym o 2,4% przeciętnym zatrudnieniu oraz wzroście przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto o 9,5%. Najwyższy wzrost wydajności pracy odnotowano w górnictwie i wyniósł on 2,1%. W wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę wydajność spadła o 1,1%.

Wyższy niż w 2007 r. wzrost produkcji sprzedanej uzyskano w 18 spośród 29 działów przemysłu, a ich łączny udział w ogólnej wartości produkcji sprzedanej przemysłu wyniósł 69,0%. Największy wzrost produkcji sprzedanej odnotowano m.in. w produkcji maszyn i urządzeń (o 17,0%), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (o 7,7%), wyrobów gumowych i z tworzyw sztucznych (o 5,7%), wyrobów z metali (o 5,6%), koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (o 4,9%).

Niższa niż w 2007 r. była produkcja sprzedana m.in. metali – o 3,8%, wyrobów chemicznych – o 3,7%, mebli; pozostałej działalności produkcyjnej - o 3,3% oraz maszyn i aparatury elektrycznej – o 2,2%.

W porównaniu z 2007 r. w strukturze produkcji sprzedanej zwiększył się udział wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, wodę (z 9,7% do 9,8%) oraz górnictwa (z 4,6% do 5,0%), zmniejszył się natomiast – przetwórstwa przemysłowego (z 85,7% do 85,2%). Wśród działów przetwórstwa przemysłowego wzrósł m.in. udział produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (z 5,5% do 6,6%), maszyn i urządzeń (z 5,5% do 5,9%), natomiast zmniejszył się – m.in. w produkcji artykułów spożywczych i napojów (z 17,1% do 16,7%), maszyn aparatury elektrycznej (z 3,5% do 3,1%) oraz produkcji metali (z 5,0% do 4,7%).

Wzrost cen produkcji sprzedanej przemysłu w 2008 r. w stosunku do roku poprzedniego wyniósł 2,6% (wobec odpowiednio 2,3% w 2007 r.). Największy wzrost cen odnotowano w górnictwie – o 10,9% (wobec 3,1% przed rokiem) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę – o 8,4% (wobec 4,0% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym wzrost cen był niewielki – o 1,3% (wobec 1,9% w 2007 r.). Wzrost cen odnotowano w 11 działach przetwórstwa przemysłowego, m.in. w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (o 18,9%), wyrobów chemicznych (5,8%), metali (o 2,7%), wyrobów z pozostałych surowców niemetalicznych (o 2,6%), artykułów spożywczych i napojów (o 2,0%), działalności wydawniczej; poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników informacji (o 1,5%), w produkcji wyrobów tytoniowych (o 1,3%), wyrobów z metali (o 1,2%). Spadek cen wystąpił m.in. w produkcji sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych (o 8,8%), maszyn biurowych i komputerów (o 7,5%), pozostałego sprzętu transportowego (o 3,4%), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (o 3,2%), maszyn i aparatury elektrycznej (o 3,2%), maszyn i urządzeń (o 3,1%), oraz wyrobów gumowych i z tworzyw sztucznych (o 2,6%).

2. Zróżnicowanie dynamiki produkcji sprzedanej i produkcji wyrobów przemysłowych

Dynamika produkcji sprzedanej w cenach stałych i wydajności pracy (mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego) według działów, w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących powyżej 9 osób, kształtowała się w 2008 r. następująco:

Tabl. 1. Ranking działów produkcji według dynamiki produkcji sprzedanej i wydajności pracy.

Działy	Miejsce działu wg dynamiki		Wzrost, spadek w porównaniu z poprzednim rokiem w %	
	produkcji sprzedanej	wydajności pracy	produkcji sprzedanej	wydajności pracy
Produkcja maszyn biurowych i komputerów	1	17	37,6	-3,8
Produkcja sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych	2	1	26,0	20,1
Produkcja maszyn i urządzeń	3	3	17,0	11,7
Produkcja instrumentów medycznych, precyzyjnych i optycznych, zegarów i zegarków	4	2	14,8	14,5
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego	5	4	10,3	8,7
Produkcja pojazdów samochodowych przyczep i naczep	6	16	7,7	-2,5
Produkcja wyrobów gumowych i z tworzyw sztucznych	7	18	5,7	-4,1

Działy	Miejsce działu wg dynamiki		Wzrost, spadek w porównaniu z poprzednim rokiem w %	
	produkcji sprzedanej	wydajności pracy	produkcji sprzedanej	wydajności pracy
Produkcja wyrobów z metali	8	14	5,6	-2,0
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej	9	6	4,9	2,3
Pobór, uzdatnianie i rozprowadzanie wody	10	5	4,0	3,6
Produkcja wyrobów z pozostałych surowców niemetalicznych	11	9	3,7	0,3
Produkcja masy włóknistej oraz papieru	13	10	3,3	0,3
Produkcja artykułów spożywczych i napojów	12	7	1,0	1,1
Działalność wydawnicza; poligrafia i reprodukcja zapisanych nośników informacji	14	13	0,3	-1,2
Górnictwo węgla kamiennego i brunatnego; wydobywanie torfu	15	8	0,1	0,9
Produkcja maszyn i aparatury elektrycznej	16	23	-2,2	-5,8
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	17	12	-2,2	-1,3
Produkcja mebli; pozostała działalność produkcyjna	18	15	-3,3	-3,2
Produkcja drewna i wyrobów z drewna oraz ze słomy i wikliny	19	24	-3,6	-6,1
Produkcja wyrobów chemicznych	20	22	-3,7	-5,8
Produkcja metali	21	19	-3,8	-4,3
Przetwarzanie odpadów	22	25	-4,4	-8,8
Produkcja odzieży i wyrobów futrzarskich	23	11	-5,9	-0,2
Włókiennictwo	24	21	-7,0	-4,5
Produkcja skór wyprawionych i wyrobów z nich	25	20	-7,9	4,5
Produkcja wyrobów tytoniowych	26	26	-33,2	-30,4

Spośród 90 grup, prezentowanych w tablicy 19 części C niniejszej publikacji, wzrost produkcji sprzedanej odnotowano w 55 grupach.

Wysoki wzrost sprzedaży wystąpił m.in. w produkcji sprzętu medycznego i chirurgicznego oraz przyrządów ortopedycznych, pozostałej obróbce wstępnej żeliwa i stali, produkcji rur, pozostałego sprzętu gospodarstwa domowego, nadwozi pojazdów samochodowych; przyczep i naczep, cięciu, formowaniu i wykończaniu kamienia ozdobnego i kamieni dla budownictwa, produkcji płytek ceramicznych, pozostałych maszyn ogólnego przeznaczenia, maszyn dla rolnictwa i leśnictwa, odbiorników telewizyjnych i radiowych, urządzeń do rejestracji i odtwarzania dźwięku i obrazu, nadajników telewizyjnych i radiowych oraz aparatów dla telefonii i telegrafii przewodowej, wyrobów farmaceutycznych, urządzeń do wytwarzania i wykorzystywania energii mechanicznej, lokomotyw kolejowych i tramwajowych oraz taboru, elektrycznych silników, prądnic i transformatorów, metalowych elementów konstrukcyjnych, w obróbce metali i nakładaniu powłok na metale, obróbce mechanicznej elementów metalowych.

Niższy niż w 2007 r. poziom produkcji sprzedanej odnotowano w 35 grupach, m.in. w produkcji odzieży skórzanej, w wyprawianiu i barwieniu skór futerkowych; produkcji wyrobów futrzarskich, przędzy z włókien tekstylnych i nici, tkanin włókienniczych, pozostałych wyrobów z drewna, ze słomy i wikliny, izolowanych drutów i przewodów, wyrobów tartacznych, impregnacji drewna, w przetwórstwie owoców i warzyw, produkcji podstawowych chemikaliów, żeliwa i stali oraz stopów żelaza.

Spośród 160 ważniejszych wyrobów i grup wyrobów przemysłowych prezentowanych w tabl. 7 w 2008 r. produkcja 106 była niższa niż przed rokiem, przy czym ponad 30% spadek wystąpił w 10 wyrobach; w granicach 20-30% - w 11 wyrobach, w granicach 10-20% - w 30, natomiast do 10% - w 55.

Niższa niż w 2007 r. była m. in. produkcja węgla kamiennego, gazu ziemnego, produktów uboju trzody chlewnej, mleka, przędzy i tkanin bawełnianych, płyt pilśniowych, koksu, nawozów mineralnych lub chemicznych, opon, surówki żelaza, stali surowej, ciągników rolniczych, chłodziarek i zamrażarek, odkurzaczy, akumulatorów kwasowo-ołowiowych, aparatów telefonicznych, wagonów kolejowych towarowych, rowerów, energii elektrycznej, ciepła w parze lub gorącej wodzie.

Wyższa niż przed rokiem była produkcja 54 wyrobów i grup wyrobów, przy czym ponad 30% wzrost odnotowano w 7 wyrobach, w granicach 20-30% - w 5 wyrobach, w granicach 10-20% - w 10, do 10% - w 32. W 2008 r. wzrosła m. in. węgiel brunatny, produktów uboju bydła i cieląt, mięsa drobiowego, wódki czystej, papierosów, obuwia, benzyny silnikowej, cementu, maszyn pralniczych automatycznych, odbiorników telewizyjnych, samochodów osobowych, ciężarowych i ciągników drogowych.

3. Zapasy produktów gotowych

Wartość zapasów produktów gotowych w cenach bieżących w przedsiębiorstwach przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących przekracza 49 osób) była w końcu grudnia 2008 r. o 7,6% wyższa niż w końcu grudnia 2007 r., a ich udział w strukturze zapasów ogółem zwiększył się nieznacznie i wyniósł 27,1%. Nie uległa istotnej zmianie relacja wartości zapasów produktów gotowych ogółem do wartości przychodów netto ze sprzedaży produktów (3,3%, wobec 3,2% w końcu grudnia 2007 r.; liczona bez produkcji artykułów spożywczych i napojów – odpowiednio 3,1%, wobec 2,8%).

Pogorszenie relacji odnotowano w 18 działach przemysłu, największe m. in. – w produkcji wyrobów tytoniowych (z 3,8% do 10,1%), skór wyprawionych i wyrobów z nich (z 5,0% do 6,8%), drewna i wyrobów z drewna oraz ze słomy i wikliny (z 4,8% do 6,5%), instrumentów medycznych precyzyjnych i optycznych, zegarów i zegarków (z 1,9% do 3,6%), odzieży i wyrobów futrzarskich (z 6,8% do 8,1%).

Poziom tego wskaźnika poprawił się w 4 działach przemysłu, m.in. w produkcji artykułów spożywczych i napojów (z 5,4% do 4,3%), koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (z 4,6% do 4,1%).

4. Poziom kosztów i wyniki finansowe przedsiębiorstw

W 2008 r. pogorszeniu uległy wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących przekracza 49 osób) w porównaniu

z rokiem poprzednim. W rezultacie większego wzrostu kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności niż przychodów, pogorszyły się podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe.

Na obniżenie poziomu wyników finansowych wpłynął znaczny spadek wyniku na działalności finansowej (z 2456,3 mln zł do -10844,1 mln zł). Odnotowano także znaczny spadek wyniku na pozostałej działalności operacyjnej (z 656,3 mln zł do -1080,0 mln zł). Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów zmniejszył się o 5226,8 mln zł, tj. 8,6%

W wyniku wolniejszego wzrostu przychodów z całokształtu działalności (o 8,7%) niż kosztów ich uzyskania (o 11,7%), pogorszeniu z 93,0% do 95,6 % uległ wskaźnik poziomu kosztów. Pogorszenie tego wskaźnika odnotowano w 21 działach przemysłu, m.in. w produkcji metali, drewna i wyrobów z drewna oraz ze słomy i wikliny, koksu i produktów rafinacji ropy naftowej, pozostałego sprzętu transportowego, maszyn i urządzeń.

Wynik finansowy brutto wyniósł w 2008 r. 43989,1 mln zł wobec 64292,7 mln zł w roku 2007. Największe pogorszenie tego wyniku odnotowano w przetwórstwie przemysłowym – z 49652,7 mln zł do 29486,8 mln zł, natomiast mniejsze w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę - z 8481,7 mln zł do 8047,1 mln zł. W górnictwie wynik finansowy brutto wzrósł z 6158,3 mln zł do 6455,2 mln zł. Na wynik finansowy brutto składały się zysk brutto w wysokości 58534,1 mln zł oraz strata brutto – 14545,1 mln zł. Udział obciążeń w wyniku finansowym brutto w 2008 r. wyniósł 21,0% wobec 16,6% w 2007 r.

Wynik finansowy netto wyniósł 34744,8 mln zł, wobec 53624,1 mln zł przed rokiem. Na wynik finansowy netto złożył się zysk netto w wysokości 48561,6 mln zł, uzyskany przez 73,1% przedsiębiorstw (przed rokiem 81,7%) oraz strata netto w wysokości 13816,8 mln zł, wykazana przez 26,7% przedsiębiorstw (przed rokiem 18,0%).

Pogorszenie wyników finansowych brutto i netto odnotowano w 21 działach przemysłu, a największe m.in. w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej, metali, artykułów spożywczych i napojów, pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, maszyn i urządzeń.

Poprawę wyników finansowych brutto i netto odnotowano jedynie w 5 działach m.in. w górnictwie węgla kamiennego i brunatnego; wydobywaniu torfu, produkcji sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych.

Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów obniżył się z 6,9% do 5,8%, rentowności obrotu brutto – z 7,0% do 4,4%, rentowności obrotu netto – z 5,9% do 3,5%. Pogorszeniu uległy wskaźniki płynności finansowej: I stopnia – z 33,1% do 31,6%, a II stopnia - z 101,9% do 95,8%.

Poprawiła się relacja zobowiązań krótkoterminowych do należności z tytułu dostaw i usług z 88,1% w 2007 r. do 86,6% w 2008 r. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przekroczyły poziom należności w 6 działach, m.in. w produkcji pozostałego sprzętu transportowego, pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, metali, w górnictwie węgla kamiennego i brunatnego; wydobywaniu torfu, w produkcji maszyn i urządzeń.

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zwiększył się udział kosztów usług obcych i wynagrodzeń brutto, zmniejszył się natomiast udział kosztów zużycia materiałów oraz podatków i opłat. Udział amortyzacji, ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń oraz pozostałych kosztów utrzymał się na poziomie 2007 r.

5. Rozkłady przedsiębiorstw według wskaźnika rentowności obrotu netto

W 2008 r. liczba przedsiębiorstw deficytowych wyniosła 2335 tj. 26,7% ogólnej liczby przedsiębiorstw, a ich udział w sprzedaży wyniósł 25,6%. Koszty przedsiębiorstw deficytowych przekroczyły poziom przychodów o 5,3%.

Wysoki udział przedsiębiorstw deficytowych w ogólnej liczbie przedsiębiorstw odnotowano m.in. we włókiennictwie – 44,6% przedsiębiorstw (34,5% sprzedaży), w produkcji sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych – 44,2% (49,3% sprzedaży), odzieży i wyrobów futrzarskich – 40,1% (28,0% sprzedaży), w produkcji skór wyprawionych i wyrobów z nich – 38,1% (36,0% sprzedaży), w przetwarzaniu odpadów - 37,8% (28,2% sprzedaży), w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – 37,5% (81,4% sprzedaży), wyrobów tytoniowych – 36,4% przedsiębiorstw (33,3% sprzedaży), metali – 33,3% (14,4% sprzedaży), pozostałego sprzętu transportowego – 32,8% (34,6% sprzedaży), drewna i wyrobów z drewna oraz ze słomy i wikliny – 31,1% (32,1% sprzedaży), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep - 31,1% (23,5% sprzedaży), maszyn biurowych i komputerów – 29,2% (11,4% sprzedaży).

Liczba przedsiębiorstw rentownych w 2008 r. wyniosła 6406, a ich udział w sprzedaży – 74,4%. Największa liczba przedsiębiorstw rentownych – 1624 – osiągnęła wskaźnik rentowności obrotu netto w przedziale 2,01 –5,00.

Największy udział przedsiębiorstw rentownych w ogólnej sprzedaży działu odnotowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę - 96,0% sprzedaży, w produkcji maszyn biurowych i komputerów – 88,6%, instrumentów medycznych, precyzyjnych i optycznych, zegarów i zegarków – 88,0%, wyrobów z pozostałych surowców niemetalicznych - 87,9%, metali – 85,6%, masy włóknistej oraz papieru – 83,2%, wyrobów chemicznych – 81,5%, maszyn i aparatury elektrycznej – 81,0% maszyn i urządzeń – 80,9%, wyrobów z metali – 78,7%.

6. Zatrudnienie i wynagrodzenia

Przeciętne zatrudnienie w przemyśle w 2008 r. (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących powyżej 9 osób) wyniosło 2628,1 tys. osób i było o 2,4% wyższe niż w 2007 r.

Wzrost przeciętnego zatrudnienia wystąpił w przetwórstwie przemysłowym – o 2,9% oraz w górnictwie – o 0,7%. W wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę odnotowano spadek zatrudnienia o 0,6%.

Spośród działów o znaczącym udziale w zatrudnieniu, największy wzrost przeciętnego zatrudnienia odnotowano w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 10,5%,

wyrobów gumowych i z tworzyw sztucznych – o 10,2%, wyrobów z metali – o 7,8%, maszyn i urządzeń – o 4,7%, maszyn i aparatury elektrycznej – o 3,8%, wyrobów z pozostałych surowców niemetalicznych – 3,4%.

Spadek przeciętnego zatrudnienia wystąpił m.in. w produkcji odzieży i wyrobów futrzarskich – o 5,7%, wyrobów tytoniowych o 4,0%, skór wyprawianych i wyrobów z nich – o 3,6%, we włókiennictwie – o 2,6%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 0,9%.

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w przemyśle w 2008 r. (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących powyżej 9 osób) wyniosło 3187,14 zł i było o 9,5% wyższe niż w 2007 r.

Wzrost wynagrodzeń wystąpił m.in. w górnictwie węgla kamiennego i brunatnego; wydobywaniu torfu (o 12,8%), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 11,3%), produkcji pozostałego sprzętu transportowego (o 11,2 %), maszyn i urządzeń (o 10,5%), odzieży i wyrobów futrzarskich (o 10,3%), wyrobów z pozostałych surowców niemetalicznych (o 10,2%), mebli; pozostałej działalności produkcyjnej (o 10,2%).

Pod względem poziomu wynagrodzeń, podobnie jak przed rokiem, dominowały działy: produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (5905,08 zł), górnictwo węgla kamiennego i brunatnego; wydobywanie torfu (5352,61 zł), produkcja wyrobów tytoniowych (4897,39 zł), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (4553,11 zł), produkcja wyrobów chemicznych (3998,42 zł), działalność wydawnicza; poligrafia i reprodukcja zapisanych nośników informacji (3875,13 zł), produkcja maszyn biurowych i komputerów (3867,21 zł).

Dość znaczne było zróżnicowanie przedsiębiorstw (o liczbie pracujących powyżej 49 osób) według poziomu przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto. W 2008 r. wynagrodzenia w przedziale do 1126,00 zł występowały w 272 przedsiębiorstwach, wytwarzających 0,3% produkcji sprzedanej i zatrudniających 1,0% ogółu pracowników.

Największa liczba przedsiębiorstw – 1397 – uzyskała przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przedziale 2200,01-2600,00 zł. Wytworzyły one 8,2% produkcji sprzedanej, a zatrudniały 13,9% ogółu pracowników. Dość liczna grupa przedsiębiorstw – 1336 – znalazła się w przedziale 1800,01-2200,00 zł przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto (wytworzyły one 4,7% produkcji i zatrudniały 11,2% pracowników).

Największy udział w produkcji sprzedanej miała grupa 1016 przedsiębiorstw osiągających przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto powyżej 4000,01 zł. Przedsiębiorstwa te wytworzyły 51,1% produkcji sprzedanej, zatrudniając 27,6% pracowników.

7. Nakłady inwestycyjne

W 2008 r. nakłady ogółem przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących przekracza 49 osób) wyniosły 62,5 mld złotych i były (w cenach bieżących) o 12,1% wyższe niż przed rokiem (w 2007 r. wzrost wyniósł 28,2%). Największy wzrost nakładów odnotowano w górnictwie – o 27,4% (przed rokiem wzrost - o 13,8%) oraz

w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę – o 24,1% (wobec wzrostu o 33,5% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym wzrost nakładów wyniósł 6,8% (wobec wzrostu 28,2% przed rokiem).

Nakłady poniesione w przetwórstwie przemysłowym stanowiły 67,4% nakładów poniesionych w przemyśle, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę – 24,6%, a w górnictwie – 8,0%.

Największy wzrost nakładów w przetwórstwie przemysłowym w 2008 r. w porównaniu z 2007 r. wystąpił m.in. w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 78,6%, masy włóknistej oraz papieru – o 41,0%, wyrobów z pozostałych surowców niemetalicznych – o 35,9%, wyrobów tytoniowych – o 32,8%, wyrobów chemicznych – o 27,2%, instrumentów medycznych, precyzyjnych i optycznych, zegarów i zegarków – 24,4%, wyrobów z metali – o 22,1%, mebli; pozostałej działalności produkcyjnej – o 10,5%.

Spadek nakładów odnotowano m.in. w produkcji sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych – o 68,4%, skór wyprawionych i wyrobów z nich – 32,7%, drewna i wyrobów z drewna oraz ze słomy i wikliny – o 23,9%, we włókiennictwie – o 21,6% oraz w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 13,3%.

Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych w przemyśle w 2008 r. wyniosła 31,1 mld zł i była o 14,1% wyższa niż przed rokiem.

Spośród działań o znaczącym udziale w wartości kosztorysowej inwestycji wzrost odnotowano m. in. górnictwie węgla kamiennego i brunatnego; wydobywaniu torfu, wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, produkcji metali, pojazdów samochodowych przyczep i naczep.

Spadek wartości kosztorysowej wystąpił m. in. w produkcji wyrobów z pozostałych surowców niemetalicznych, sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych, drewna i wyrobów z drewna oraz ze słomy i wikliny, w działalności wydawniczej; poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników informacji, produkcji artykułów spożywczych i napojów.

ANALYTICAL COMMENTS

1. General characteristics of economic situation

In the year 2008 the growth rate of sold production was higher than in the preceding year, but the pace of growth was the slowest since 2002. According to estimates, total sold production of industry in 2008 was by 3,3% higher than in the year 2007, when the growth of 11,2% was recorded. The share of private sector in sold production of industry amounted to 84,9% and was at the same level as in 2007.

In enterprises employing over 9 persons sold production of industry was by 3,5% higher than that noted in 2007 (against an increase by 9,8% in 2007). In manufacturing industrial sold production increased by 4,0 % (against an increase by 10,9 % in the previous year) and mining and quarrying it increased by 2,8% (against a decrease by 0,3% in the previous year). In electricity, gas and water supply it went down by 1,7% (against an increase by 1,9 % in 2007).

Among the main industrial groupings sold production increased the fastest in enterprises manufacturing mainly durable consumer goods – by 15,2% and capital goods – by 10,4%. Insignificant growth of sold production was noted in enterprises producing mainly energy (by 0,5%) and intermediate goods (by 0,1%). In enterprises producing non-durable consumer goods sold production slightly went down by 0,4%.

In divisions and groups of industry considered to be the divers of technological development (in enterprises employing more than 49 persons) production growth in 2008 amounted to 12,4% (against an increase by 14,0% in 2007). An increase in sold production of radio, television and communication equipment and apparatus had a significant influence on this growth. The share of the technological development divers in the total value of sold production went up from 16,2% in 2007 to 16,5%.

In 2008 labour productivity in industry measured by sold production per paid employee was by 1,1% higher in comparison to the previous year, while the growth was reported in average paid employment – by 2,4% and average monthly gross wages and salaries – by 9,5%. The highest growth of labour productivity was noted in mining and quarrying and amounted to 2,1%. In electricity, gas and water supply labour productivity decreased by 1,1%.

18, out of 29 divisions of industry reported the level of sold production exceeding that from the year 2007 and their total share in the total value of sold production of industry amounted to 69,0%. The highest growth of sold production was observed, among others in: manufacture of machinery and equipment n.e.c. (by 17,0%), motor vehicles, trailers and semi-trailers (by 7,7%), rubber and plastic products (by 5,7%), metal products (by 5,6%), coke, refined petroleum products (by 4,9%).

Sold production was lower than in the year 2007 in divisions included, among others: basic metals – by 3,8%, chemicals and chemical products – by 3,7%, furniture; manufacturing n.e.c. – by 3,3% and electrical machinery and apparatus n.e.c – by 2,2%.

In comparison to 2007 the share in the structure of sold production increased in electricity, gas and water supply (from 9,7% to 9,8%) and mining and quarrying (from 4,6% to 5,0%), while

in manufacturing the share decreased (from 85,7% to 85,2%). Among the divisions of manufacturing the share of the production grew, among others in manufacture of coke, refined petroleum products (from 5,5% to 6,6%), machinery and equipment n.e.c. (from 5,5% to 5,9%) and the share went down, among others in manufacture of food products and beverages (from 17,1% to 16,7%), electrical machinery and apparatus n.e.c. (from 3,5% to 3,1%) and basic metals (from 5,0% to 4,7%).

In 2008 the growth in prices of sold production of industry, as compared to the preceding year, amounted to 2,6% (against 2,3% in 2007). The highest increase in prices was reported in mining and quarrying – by 10,9% (against 3,1% in the previous year) and in electricity, gas and water supply – by 8,4 % (against 4,0% in the previous year). The slowest growth was reported in manufacturing – by 1,3% (against 1,9% in the previous year). Prices increase was observed in 11 divisions of manufacturing, among others in manufacture of coke, refined petroleum products (by 18,9%), chemicals and chemical products (by 5,8%), basic metals (by 2,7%), other non-metallic mineral products (by 2,6%), food products and beverages (by 2,0%), publishing, printing and reproduction of recorded media (by 1,5%), manufacture of tobacco products (by 1,3%), metal products (by 1,2%). The highest prices decrease was observed in manufacture of radio, television and communication equipment and apparatus (by 8,8%), office machinery and computers (by 7,5%), other transport equipment (by 3,4%), motor vehicles, trailers and semi-trailers (by 3,2%), electrical machinery and apparatus n.e.c. (by 3,2%), machinery and equipment n.e.c. (by 3,1%) and rubber and plastic products (by 2,6%).

2. Differentiated dynamics of sold production and manufacture of industrial products

In 2008 dynamics of sold production in constant prices and labour productivity (measured by sold production per paid employee) by divisions in enterprises employing more than 9 persons was as follows:

Table. 1. Ranking of divisions of production by dynamics of sold production and labour productivity.

Divisions	Place of divisions by dynamics of		Increase/decrease as compared to the preceding year, in %	
	Sold production	Labour productivity	Sold production	Labour productivity
Manufacture of office machinery and computers	1	17	37,6	-3,8
Manufacture of radio, television and communication equipment and apparatus	2	1	26,0	20,1
Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	3	3	17,0	11,7
Manufacture of medical, precision and optical instruments, watches and clocks n.e.c.....	4	2	14,8	14,5
Manufacture of other transport equipment	5	4	10,3	8,7
Manufacture of motor vehicles, trailers and semi trailers	6	16	7,7	-2,5
Manufacture of rubber and plastic products	7	18	5,7	-4,1
Manufacture of metal products	8	14	5,6	-2,0
Manufacture of coke, refined petroleum products	9	6	4,9	2,3
Collection, purification and distribution on water	10	5	4,0	3,6
Manufacture of other non-metallic mineral products	11	9	3,7	0,3
Manufacture of pulp and paper	13	10	3,3	0,3
Manufacture of food products and beverages	12	7	1,0	1,1

Divisions	Place of divisions by dynamics of		Increase/decrease as compared to the preceding year, in %	
	Sold production	Labour productivity	Sold production	Labour productivity
<i>Publishing, printing and reproduction of recorded media</i>	14	13	0,3	-1,2
<i>Mining of coal and lignite; extraction of peat</i>	15	8	0,1	0,9
<i>Manufacture of electrical machinery and apparatus.</i>	16	23	-2,2	-5,8
<i>Electricity, gas, steam and hot water supply</i>	17	12	-2,2	-1,3
<i>Manufacture of furniture; manufacturing n.e.c.</i>	18	15	-3,3	-3,2
<i>Manufacture of wood and wood, straw and wicker products</i>	19	24	-3,6	-6,1
<i>Manufacture of chemicals and chemical products</i>	20	22	-3,7	-5,8
<i>Manufacture of basic metals</i>	21	19	-3,8	-4,3
<i>Recycling</i>	22	25	-4,4	-8,8
<i>Manufacture of wearing apparel and furriery</i>	23	11	-5,9	-0,2
<i>Manufacture of textiles</i>	24	21	-7,0	-4,5
<i>Manufacture of leather and manufacture of leather products</i>	25	20	-7,9	4,5
<i>Manufacture of tobacco products</i>	26	26	-33,2	-30,4

55 out of the 90 groups presented in part C, in the table 19 of the this publication, recorded growth in sold production.

High growth in sales was observed, among others, in manufacture of medical and surgical equipment and orthopaedic appliances, other first processing of iron and steel, in manufacture of tubes, domestic appliances n.e.c., bodies (coachwork) for motor vehicles, manufacture of trailers and semi-trailers, cutting, shaping and finishing of ornamental and building stone, manufacture of ceramic tiles and flags, manufacture of other general purpose machinery, agricultural and forestry machinery, television and radio receivers, sound and video recording or reproducing apparatus, television and radio transmitters and apparatus for line telephony and line telegraphy, pharmaceuticals, manufacture of machinery for the production and use of mechanical power, except aircraft, vehicle and cycle engines, railway and tramway locomotives and rolling stock, electric motors generators and transformers, structural metal products, treatment and coating of metals; general mechanical engineering.

Only 35 groups recorded a level of sold production lower than in the year 2007, i.e. in production of leather clothes, dressing and dyeing of fur; manufacture of articles of fur, preparation and spinning of textile fibres, textile weaving, manufacture of other products of wood, straw and wicker products, insulated wire and cable, sawmilling and planing of wood; impregnation of wood, processing and preserving of fruit and vegetables, manufacture of basic chemicals, basic iron and steel and of ferro-alloys.

Out of 160 products and groups of products presented in the table 7 of the this publication, under observation in 2008, sold production of 106 was lower than in the preceding year a drop by over 30% was observed in 10 products, between 20-30% - in 11, between 10-20% - in 30 and a drop up to 10% - in 55 products.

Lower than in the year 2007 was the production in manufacture of hard coal, crude oil, slaughter products included slaughter pigs, milk, cotton yarn of uncombed fibres, for woven, fibreboards of wood, coke, mineral or chemical fertilizers, tyres, pig iron, crude steel, agricultural

tractors, refrigerators and freezers, vacuum cleaners, lead-acid accumulators, telephone sets, railway freight cars, bicycles, electricity, thermal energy from steam or hot water.

Higher increase than in the year 2007 was reported in production of 54 products and groups of products, and a growth by over 30% was observed in 7 products, growth between 20-30% - in 5 products, between 10-20% - in 10 and a growth up to 10% - in 32 products. In 2008 production rose among others, in: manufacture of lignite, slaughter products of cattle and calves, poultry meat, vodka, cigarettes, footwear, motor petrol, cement, automatic washing machines, television receivers, passenger cars, lorries and road tractors.

3. Stocks of finished products

As at the end of December 2008, the value of stocks of finished products in current prices in industrial enterprises (keeping accounting ledgers employing more than 49 persons) was by 7,6% higher than at the end of December 2007 and their share in total stocks slightly increased and amounted to 27,1%. The relation between the value of stocks of total finished products to net revenues from the sale of products did not change considerably (3,3%, as compared to 3,2% at the end of December 2007; calculated net of the manufacture of food products and beverages – 3,1%, as compared to 2,8%, accordingly).

The relation deteriorated in 18 divisions of industry, of which the most significant deterioration was reported, among others - in manufacture of tobacco products (from 3,8% to 10,1%), processing of leather and manufacture of leather products (from 5,0% to 6,8%), wood and wood, straw and wicker products (from 4,8% to 6,5%), medical, precision and optical instruments, watches and clocks (from 1,9% to 3,6%), wearing apparel and furriery (from 6,8% to 8,1%).

In 4 divisions of industry the relation improved, among others in manufacture of food products and beverages (from 5,4% to 4,3%), coke, refined petroleum products (from 4,6% to 4,1%)

4. Costs and financial results of enterprises

In the year 2008 financial results of the surveyed industrial enterprises (keeping accounting ledgers employing more than 49 persons) deteriorated in comparison with the previous year. As a results of higher growth in costs of obtaining revenues from total activity than in revenues, the basic financial indicators worsened.

A significant drop in result on financial operations (from 2456,3 mln zł to -10844,1 mln zł) affected negatively the level of financial results. A considerable decrease in result on other operating activity was observed (from 656,3 mln zł to -1080,0 mln zł). The results from the sales of products, goods and materials declined by 5226,8 mln zł, i.e. 8,6%.

As a result of slower growth of revenues from total activity (by 8,7%) then costs of obtaining revenues from total activity (by 11,7%), the cost level indicator deteriorated from 93,0% to 95,6%. Deterioration of this indicator was observed in 21 divisions of industry, among others in manufacture of

basic metals, wood and wood, straw and wicker products, coke, refined petroleum products, other transport equipment, machinery and equipment n.e.c.

In the year 2008, the gross financial result equalled 43989,1 mln zł against 64292,7 mln zł in 2007. The highest deterioration of this results was noted in manufacturing – from 49652,7 mln zł to 29486,8 mln zł and lesser in electricity, gas and water supply - from 8481,7 mln zł to 8047,1 mln zł. In mining and quarrying this result increased from 6158,3 mln zł to 6455,2 mln zł. The gross financial result consisted of gross profit of 58534,1 mln zł and gross loss of 14545,1 mln zł. In the year 2008, the share of obligatory encumbrances in the gross financial result amounted to 21,0% as compared to 16,6% in 2007.

The net financial result equalled 34744,8 mln zł, against 53624,1 mln zł last year. The net financial result comprised the net profit amounting to 48561,6 mln zł, generated by 73,1% of industrial enterprises (81,7% in the preceding year) and the net loss of 13816,8 mln zł reported by 26,7% of enterprises (last year – 18,0%).

The highest deterioration of net and gross results was noted in 21 divisions of industry, and the highest was observed ,among others in manufacture of coke, refined petroleum products, basic metals, food products and beverages, motor vehicles, trailers and semi-trailers, machinery and equipment n.e.c.

Gross and net financial results improved only in 5 divisions, among others in mining of coal and lignite, extraction of peat, in manufacture of radio, television and communication equipment and apparatus.

Profitability rate in sales of products, goods and materials decreased from 6,9% in 2007 to 5,8% in 2008, profitability rate of gross turnover – from 7,0% to 4,4%, profitability rate of net turnover – from 5,9% to 3,5%. Deterioration was observed in the first degree financial liquidity – from 33,1% to 31,6% and in the second degree financial liquidity - from 101,9% to 95,8%.

The relation between short-term-liabilities and short-term dues for deliveries and services improved from 88,1% in 2007 to 86,6% in 2008. Liabilities from deliveries and services exceeded the level of dues in 6 divisions, among others in manufacture of other transport equipment, motor vehicles, trailers and semi-trailers, basic metals, in mining of coal and lignite; extraction of peat and in manufacture of machinery and equipment n.e.c.

In the type of costs composition, the share of external services and wages and salaries rose, while the share of material consumption and taxes and dues decreased. The share of amortization, social security and other benefits and other type of costs was at the same level as in 2007.

5. Distribution of enterprises per profitability rate of net turnover

In the year 2008 there were 2335 nonprofitable enterprises, i.e. 26,7% of total number of enterprises, and the share they contributed to sales totalled 25,6%. Costs of nonprofitable enterprises exceeded the level of revenues by 5,3%.

High share of nonprofitable enterprises in the total number of enterprises was recorded in manufacture of textiles – 44,6% of enterprises (34,5% of sales), radio, television and communication equipment and apparatus – 44,2% (49,3% of sales), wearing apparel and furriery – 40,1% (28,0% of sales), processing of leather and manufacture of leather products – 38,1% (36,0% of sales), recycling – 37,8% (28,2% of sales), manufacture of coke and refined petroleum products – 37,5% (81,4% of sales), tobacco products – 36,4% (33,3% of sales), basic metals – 33,3% (14,4% of sales), other transport equipment – 32,8% (34,6% of sales), wood and wood, straw and wicker products – 31,1% (32,1% of sales), motor vehicles, trailers and semi- trailers – 31,1% (23,5% of sales), office machinery and computers – 29,2% (11,4% of sales).

In 2008 the number of profitable enterprises totalled 6406 while their share in sales – 74,4%. The largest number of profitable enterprises – 1624 – achieved the profitability rate of net turnover ranging from 2,01 to 5,00.

The largest share of profitable enterprises in total sales generated by the division was noted in electricity, gas, steam and hot water supply – 96,0% of sales, in manufacture of office machinery and computers – 88,6%, medical, precision and optical instruments, watches and clocks – 88,0%, other non-metallic mineral products – 87,9%, basic metals – 85,6%, pulp and paper – 83,2%, chemicals and chemical products – 81,5%, electrical machinery and apparatus n.e.c. – 81,0%, machinery and equipment n.e.c. – 80,9%, metal products – 78,7%.

6. Employment, wages and salaries

In 2008, average paid employment in industry (in enterprises employing more than 9 persons) equalled 2628,1 thousand persons and was by 2,4% higher than in the year 2007.

Growth in average paid employment was reported in manufacturing – by 2,9% and in mining and quarrying - by 0,7%. A drop was recorded in electricity, gas and water supply - by 0,6%.

Among divisions with significant share in paid employment the highest growth in average paid employment was reported in manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers – by 10,5%, rubber and plastic products – by 10,2%, metal products – by 7,8%, machinery and equipment n.e.c. – by 4,7%, electrical machinery and apparatus n.e.c. – by 3,8%, other non-metallic mineral products – 3,4%.

A decrease in paid employment was observed, among others in processing of wearing apparel and furriery – by 5,7%, tobacco products – by 4,0%, leather and manufacture of leather products – by 3,6%, textiles – by 2,6%, electricity, gas, steam and hot water supply – by 0,9%.

In the year 2008, the average monthly gross wages and salaries in industry (in enterprises employing more than 9 persons) equalled 3187,14 zł, and were by 9,5% higher than in 2007.

An increase in wages and salaries was noted, among others in mining of coal and lignite; extraction of peat (by 12,8%), electricity, gas, steam and hot water supply (by 11,3%), in manufacture of other transport equipment (by 11,2%), machinery and equipment n.e.c. – (by 10,5%), wearing

apparel and furriery (by 10,3%), other non-metallic mineral products (by 10,2%), furniture; manufacturing n.e.c. (by 10,2%),

In terms of the level of wages and salaries the following divisions played the dominant role (as in previous year): manufacture of coke and refined petroleum products (5905,08 zł), mining of coal and lignite; extraction of peat (5352,61 zł), tobacco products (4897,39 zł), electricity, gas, steam and hot water supply (4553,11 zł), manufacture of chemicals and chemical products (3998,42 zł), publishing; printing and reproduction of recorded media (3875,13 zł), manufacture of office machinery and computers (3867,21 zł).

Enterprises (employing more than 49 persons) considerably differed in terms of the level of average monthly gross wages and salaries. In the year 2008, wages and salaries in the range up to 1126,00 zł were paid out by 272 enterprises manufacturing 0,3% of sold production and employing 1,0% of total number of employees.

The largest number of enterprises – 1397 – paid out the average monthly gross wages and salaries in the range between 2200,01zł and 2600,00 zł. These enterprises manufactured 8,2% of sold production and employed 13,9% of all employees. Quite a numerous group comprising 1336 enterprises paid out monthly gross wages and salaries in the range between 1800,01 zł and 2200,00zł (they manufactured 4,7% of production and employed 11,2% of employees).

The highest share in sold production was contributed by a group of 1016 enterprises with average monthly gross wages and salaries over 4000,01 zł. These enterprises manufactured 51,1% of sold production while employing 27,6% employees.

7. Investment outlays

In the year 2008, total outlays of industrial enterprises (keeping accounting ledgers employing more than 49 persons) amounted to 62,5 bln zł and increased by 12,1% (in current prices) as compared to the year 2007 (in 2007 increase was 28,2%). The highest increase was observed in mining and quarrying – by 27,4% (by 13,8% in the preceding year) and electricity, gas and water supply – by 24,1% (against an increase by 33,5% in the preceding year). In manufacturing a growth of outlays by 6,8% was reported (against an increase by 28,2% in the preceding year).

Outlays incurred in manufacturing accounted for 67,4% of total outlays in industry, outlays in electricity, gas, and water supply – 24,6% while in mining and quarrying – 8,0%.

As compared to the year 2007, in 2008, the highest increase in outlays was observed, among others in manufacture of coke, refined petroleum products – by 78,6%, pulp and paper – by 41,0%, other non-metallic mineral products – by 35,9%, tobacco products by 32,8%, chemicals and chemical products – by 27,2%, medical, precision and optical instruments, watches and clocks – by 24,4%, metal products – by 22,1%, furniture; manufacturing n.e.c. – by 10,5%.

A drop in outlays was noted in manufacture of radio, television and communication equipment and apparatus – by 68,4%, leather and manufacture of leather products – by 32,7%, wood and wood,

straw and wicker products – by 23,9%, textiles – by 21,6%, motor vehicles, trailers and semi trailers – by 13,3%.

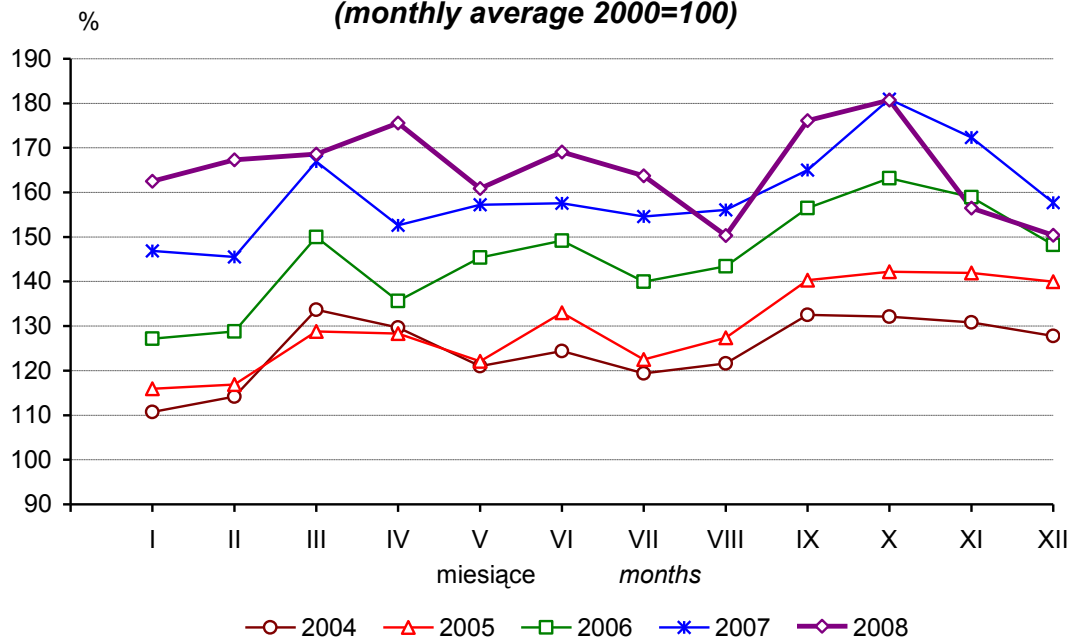
Total value of cost calculation of investments newly started in industry in the year 2008 equalled 31,1 bln zł and was by 14,1% higher than in the preceding year.

Among divisions with significant share in the value of cost calculation of investment, the growth occurred, among others in mining of coal and lignite; extraction of peat, electricity, gas and water supply, in manufacture of basic metals, motor vehicles, trailers and semi trailers.

The value of cost calculation of investments newly started dropped, among others, in manufacture of other non-metallic mineral products, radio, television and communication equipment and apparatus, wood and wood, straw and wicker products, publishing, printing and reproduction of recorded media, food products and beverages.

**Produkcja sprzedana przemysłu^a w cenach stałych
(przeciętna miesięczna 2000=100)**

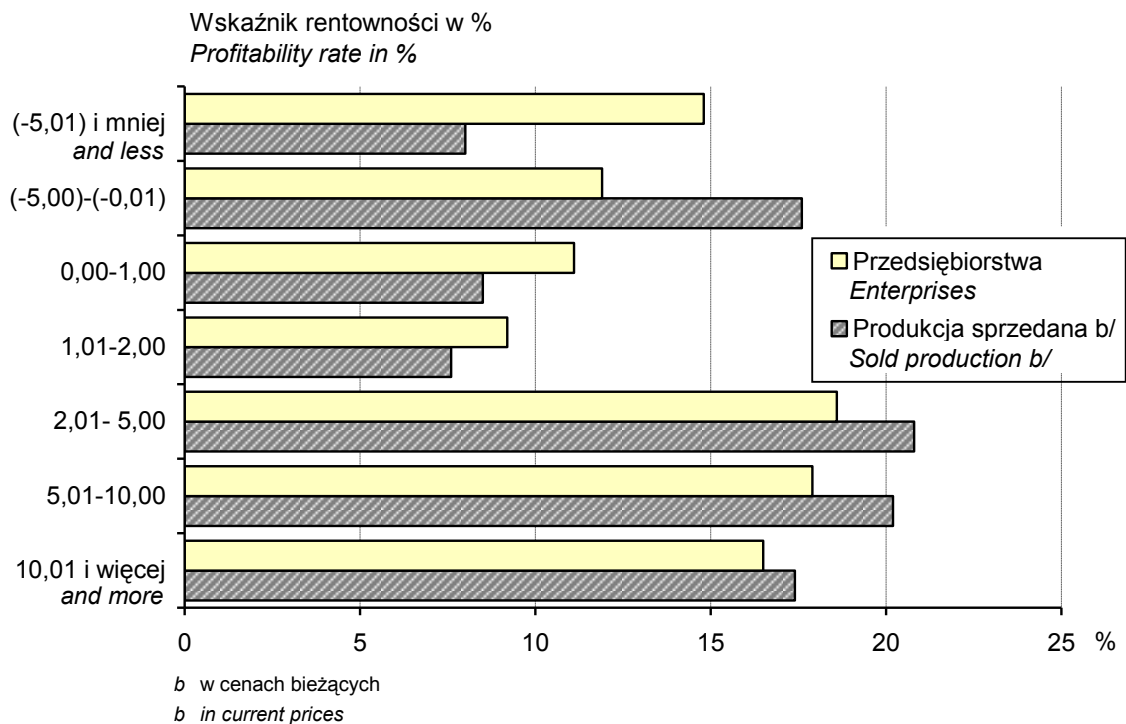
***Sold production of industry^a in constant prices
(monthly average 2000=100)***



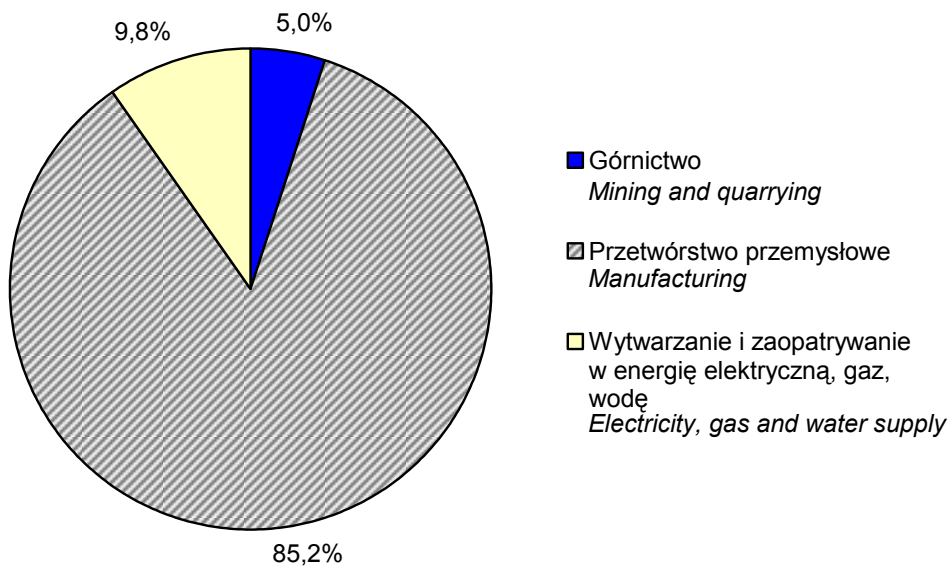
a dane niewyrównane sezonowo
a seasonally un-adjusted data

**Przedsiębiorstwa przemysłowe
według wskaźnika rentowności obrotu netto
w 2008 roku**

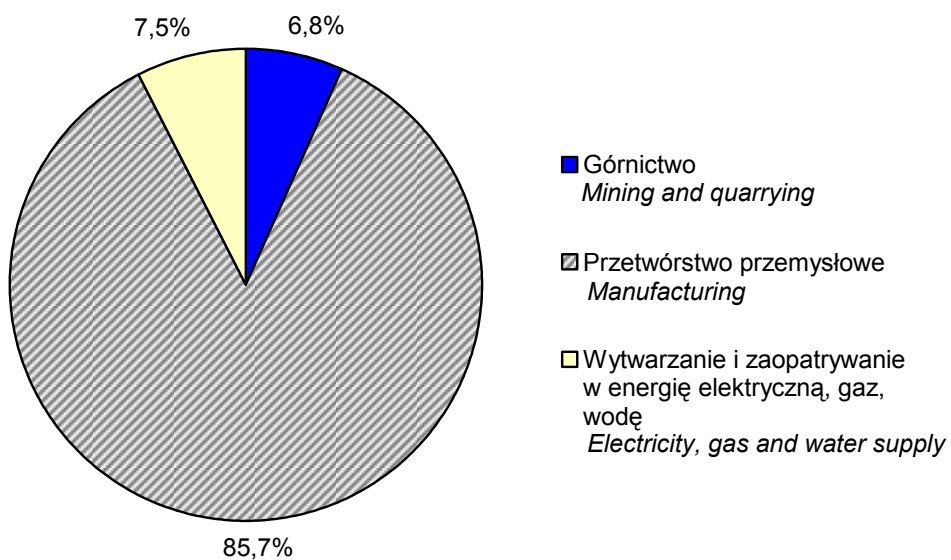
***Industrial enterprises by profitability rate of net turnover
in 2008***



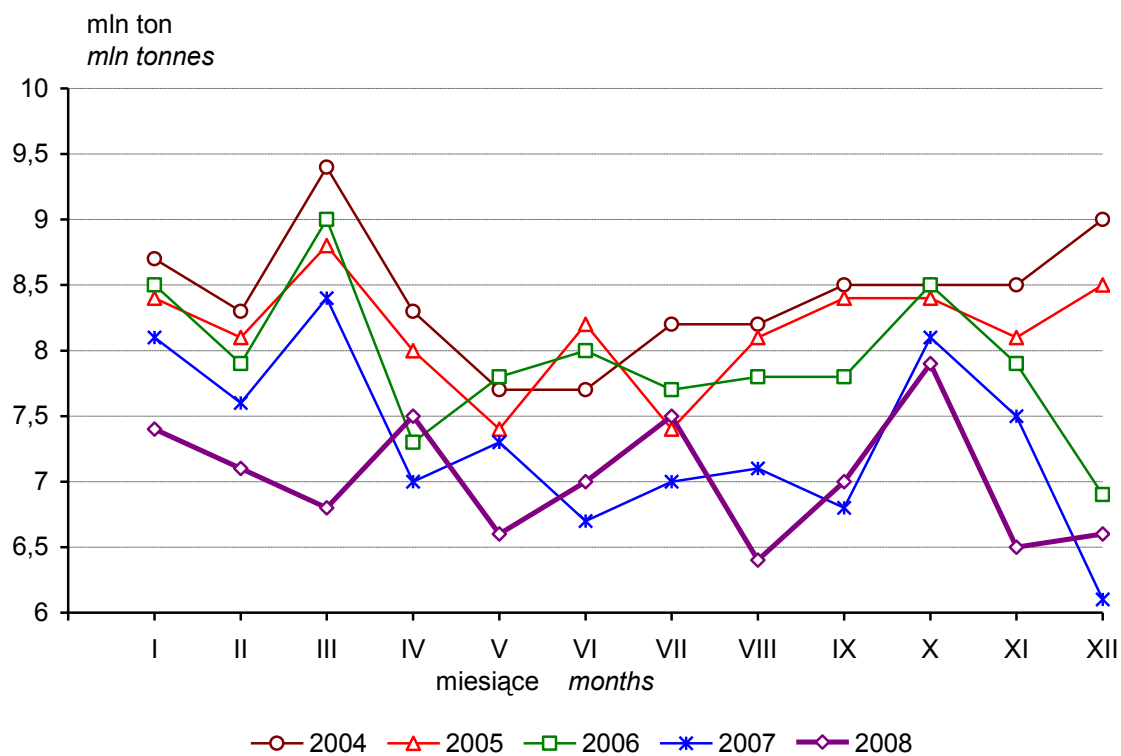
**Struktura produkcji sprzedanej przemysłu
według sekcji w 2008 roku**
**Structure of sold production in industry
by sections in 2008**



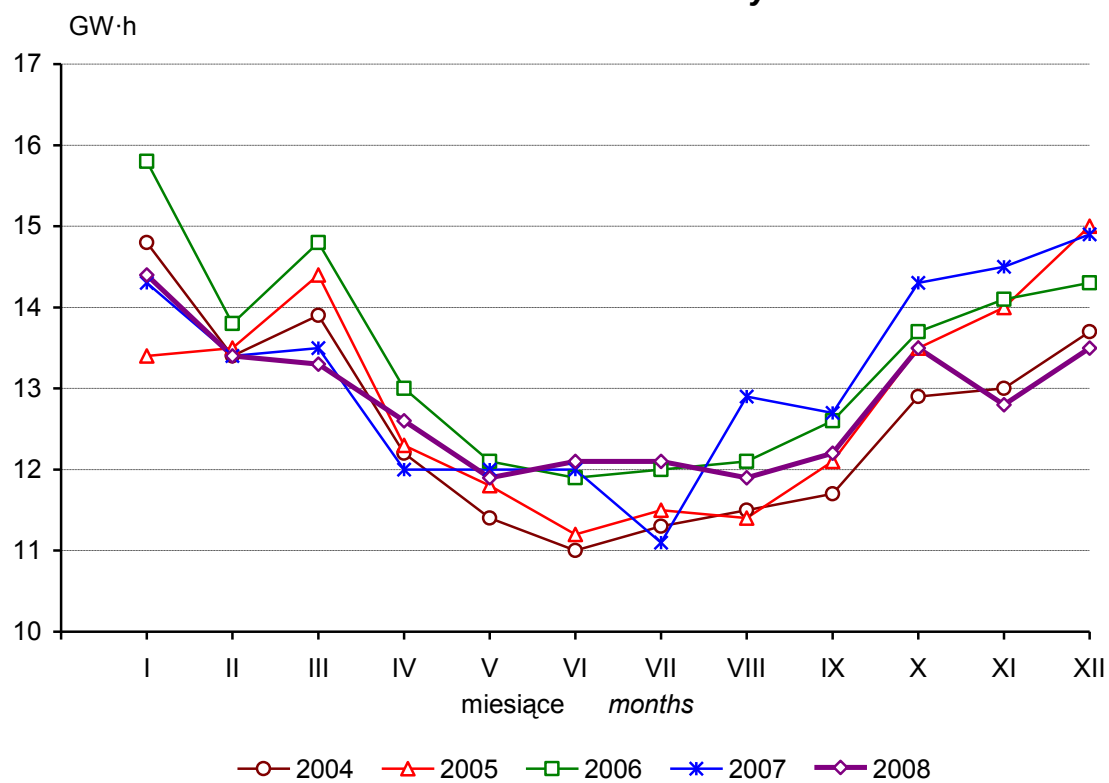
**Struktura przeciętnego zatrudnienia w przemyśle
według sekcji w 2008 roku**
**Structure of average paid employment in industry
by sections in 2008**



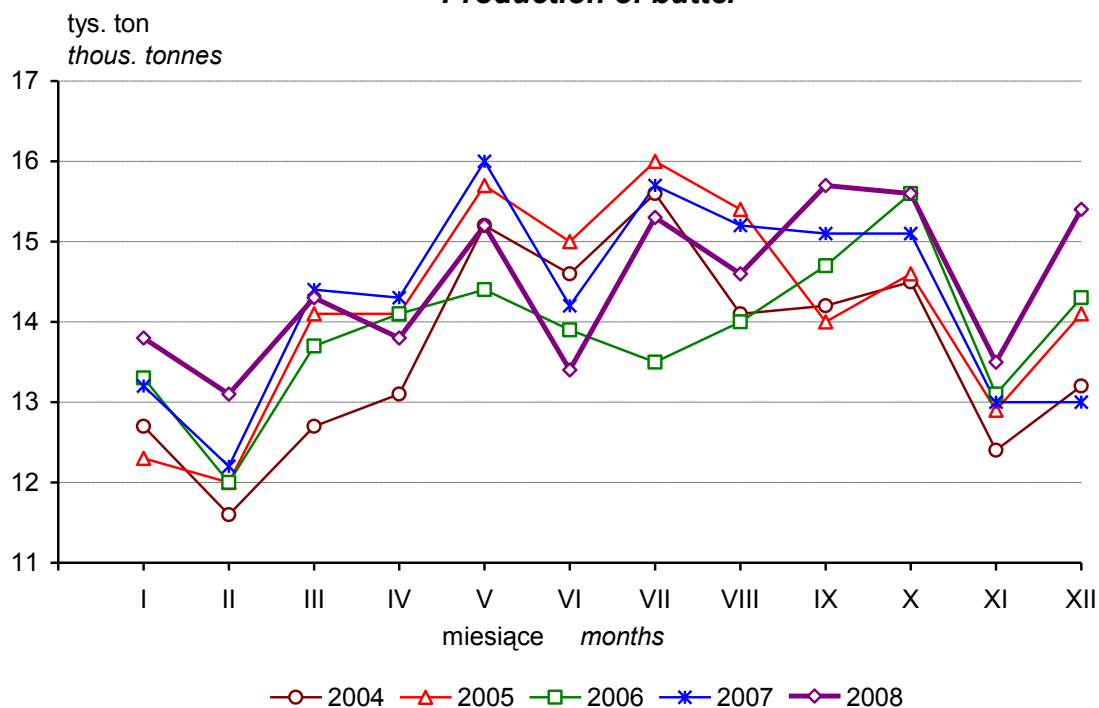
Wydobycie węgla kamiennego *Extraction of hard coal*



Produkcja energii elektrycznej *Production of electricity*

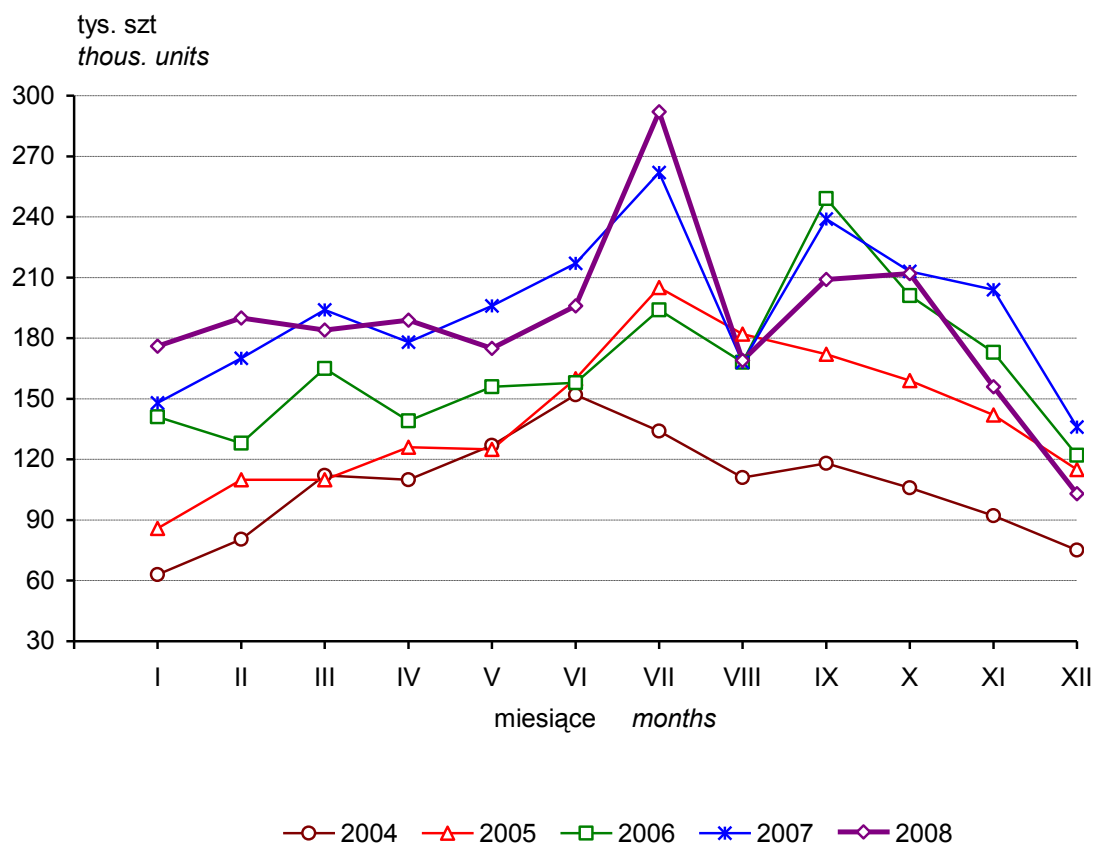


Produkcja masła^a Production of butter^a

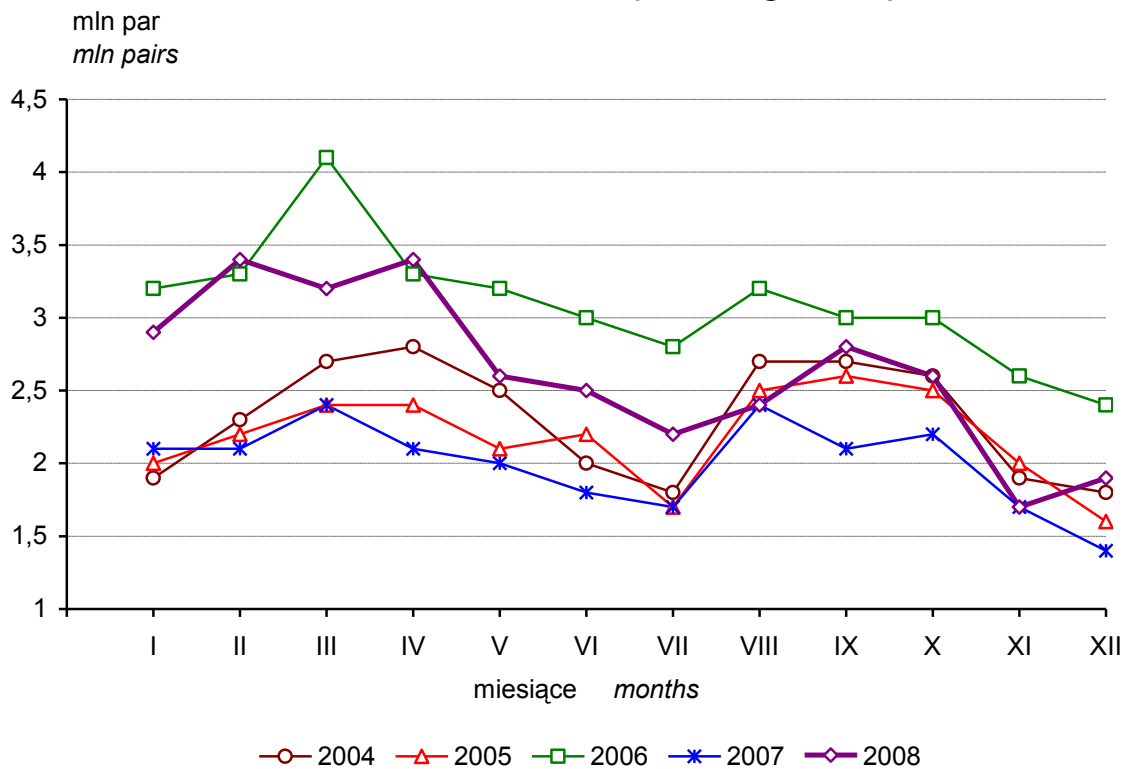


^a Łącznie z innymi tłuszczami otrzymywanymi z mleka
^a Including other fats from milk

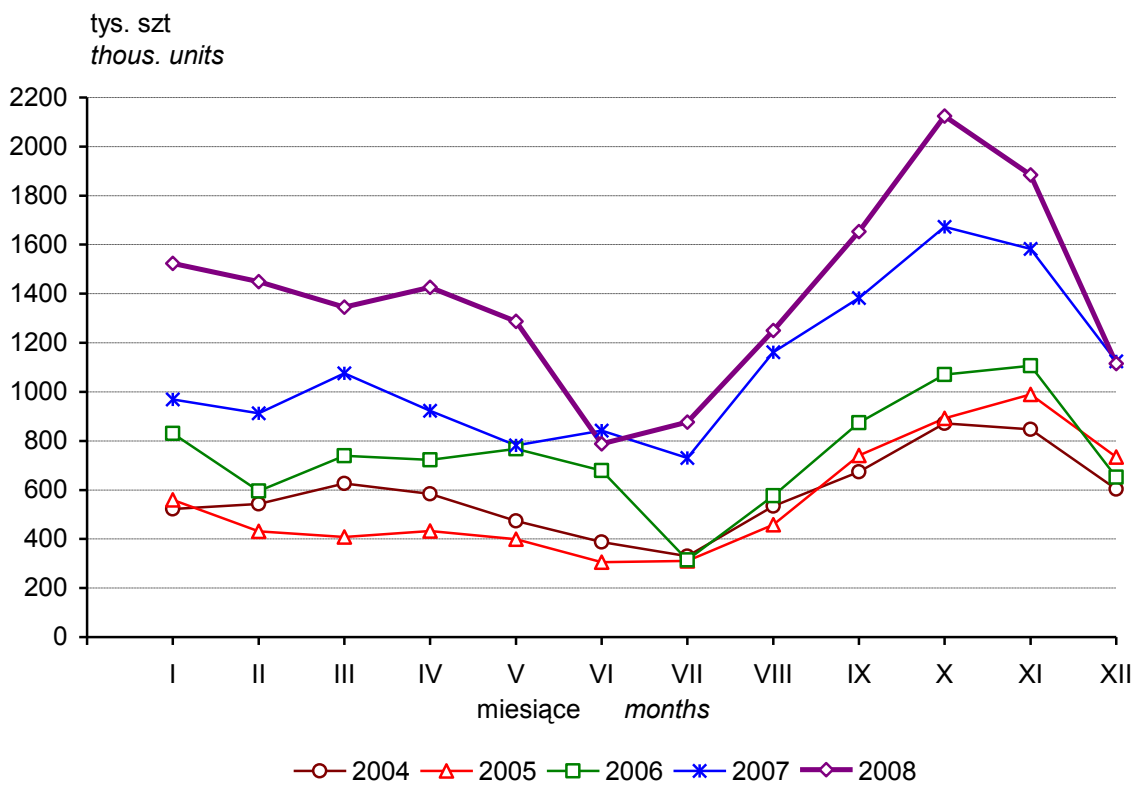
Produkcja chłodziarek i zamrażarek (typu domowego) Production of refrigerators and freezers (household)



Produkcja obuwia (łącznie z gumowym)
Production of footwear (including rubber)

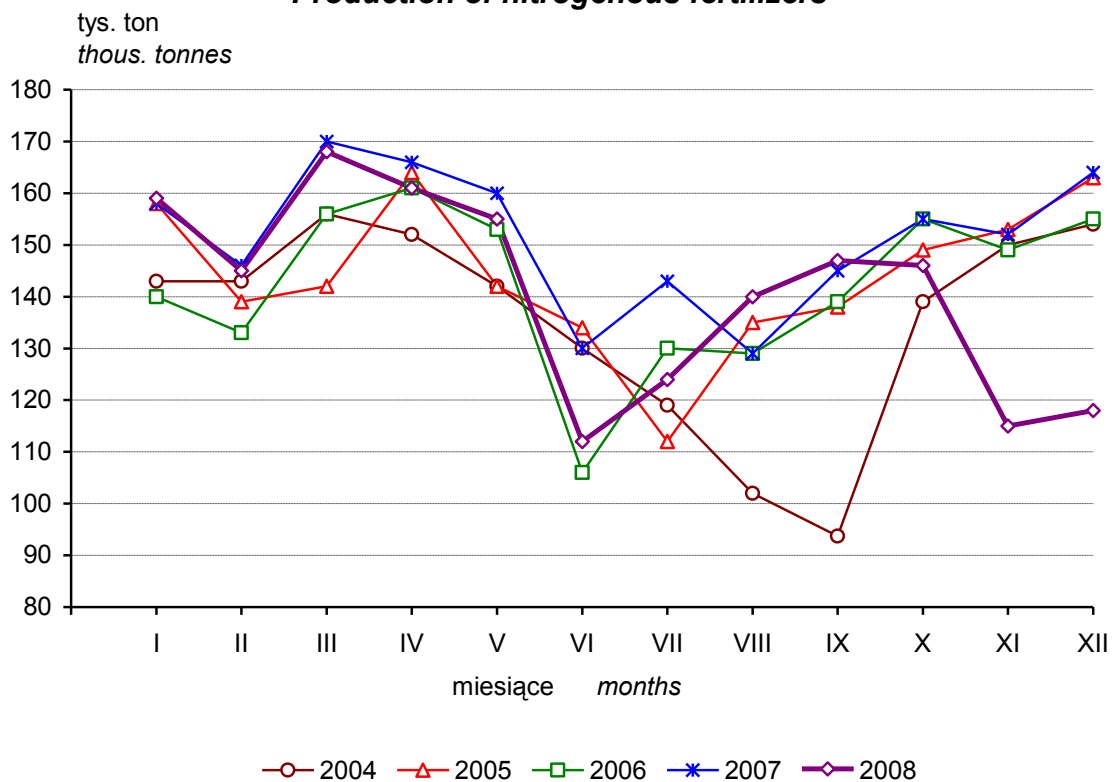


Produkcja odbiorników telewizyjnych
Production of television receivers

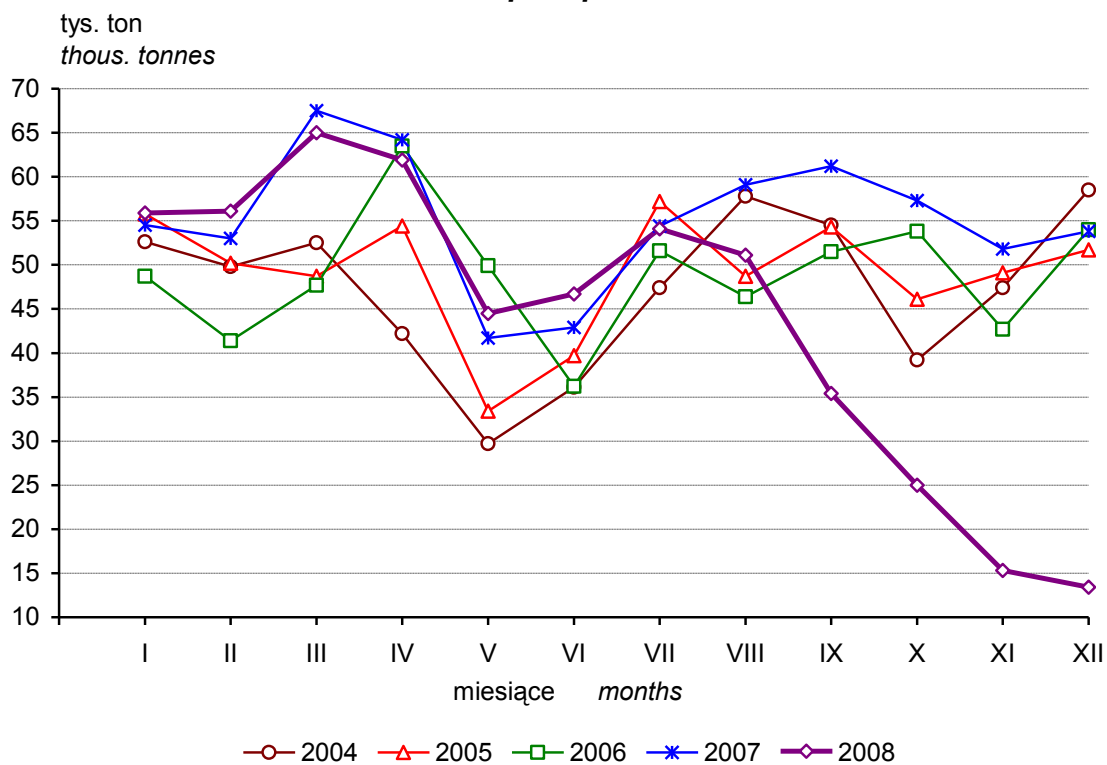


a Łącznie z monitorami ekranowymi; z wyjątkiem stosowanych do komputerów
 a Including monitors; excluding used for computers

Produkcja nawozów azotowych^a
Production of nitrogenous fertilizers^a

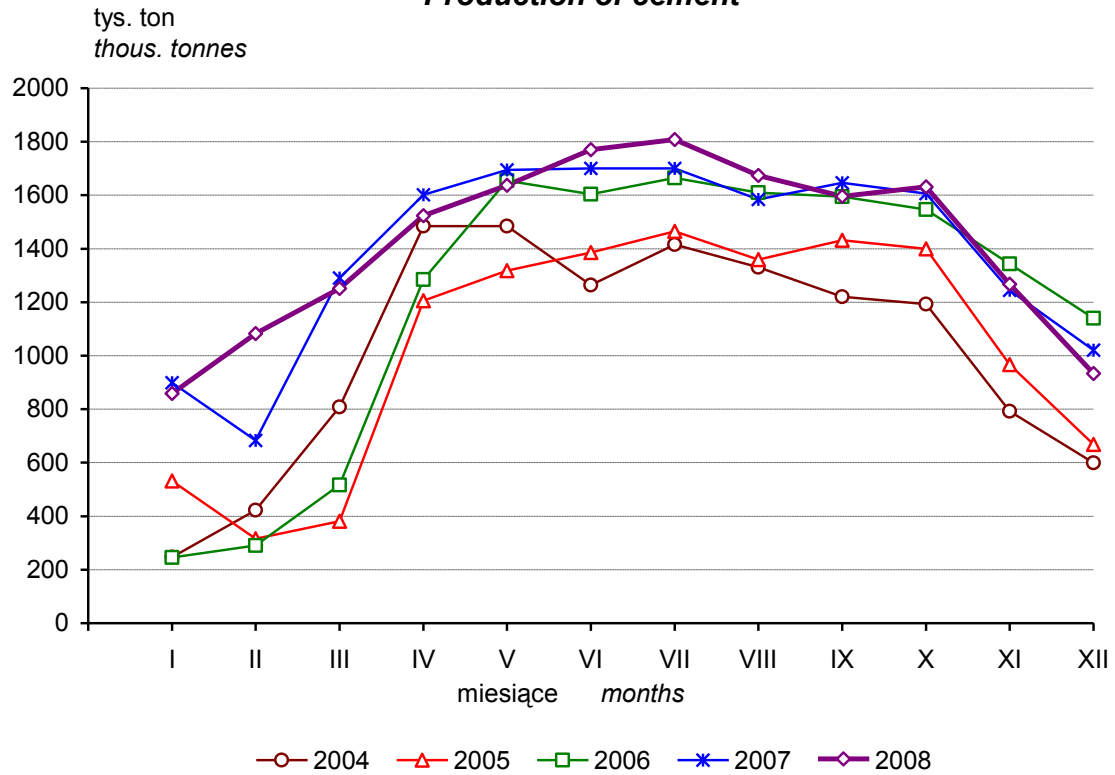


Produkcja nawozów fosforowych^a
Production of phosphatic fertilizers^a

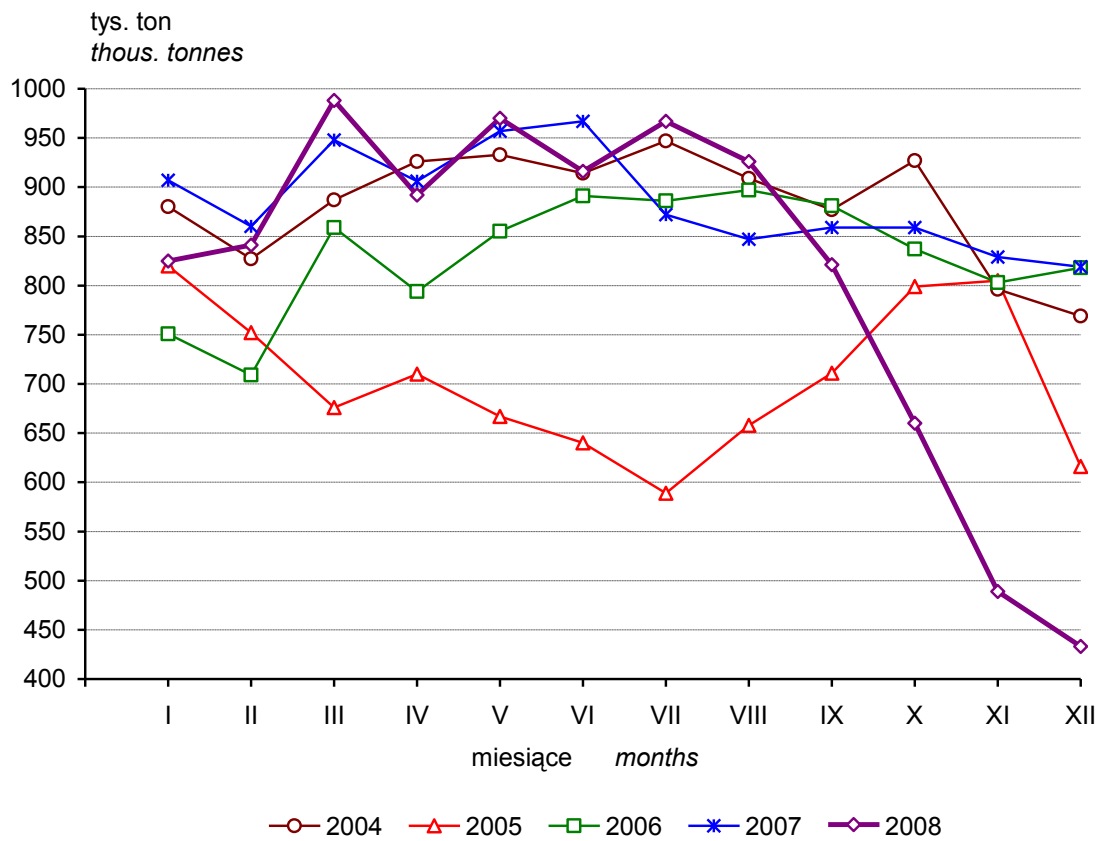


^a Mineralnych lub chemicznych łącznie z wieloskładnikowymi w przeliczeniu na czysty składnik
^a Mineral or chemical including mixed fertilizers in terms of pure ingredient

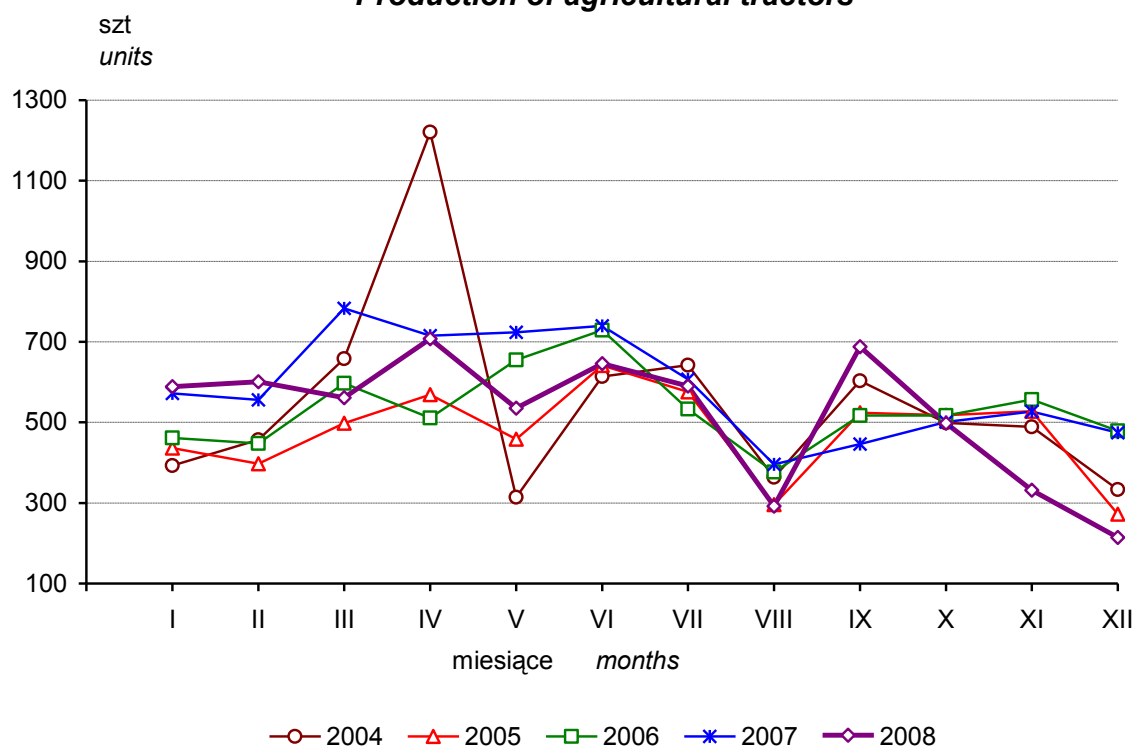
Produkcja cementu Production of cement



Produkcja stali surowej Production of crude steel



Produkcja ciągników rolniczych
Production of agricultural tractors



Produkcja samochodów osobowych
(ogólnego przeznaczenia)
Production of passenger cars (general purpose)

