Pojęcia stosowane w statystyce publicznej

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów

Nazwa angielska: Net revenues from sale of products, goods and materials

Definicja:
Przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Źródło definicji:
- ustawa z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości
  Miejsce publikacji: (Dz. U. z 2023 r. poz. 120, z późn. zm.)
- Rachunkowość. Zamknięcie roku 2009
  Autor: -
  Miejsce publikacji: Wydawnictwo Rachunkowość, Warszawa 2009 r.

Pojęcie nadrzędne:
- Przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi (bez podatku VAT)

Dziedzina:
Rachunki narodowe i regionalne

Jednostka odpowiedzialna merytorycznie:
GUS – Departament Przedsiębiorstw
e-mail: Sekretariat-PZ@stat.gov.pl
Zmiany w opisie pojęcia:
- Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów
  Opis pojęcia który obowiązywał do: 31.12.2023