



Pojęcia stosowane w statystyce publicznej



Przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi (bez podatku VAT)

Nazwa angielska: [Sales revenues \(excluding VAT\)](#)

Definicja:

Przychody związane bezpośrednio ze zwykłą działalnością jednostki.

Dodatkowe wyjaśnienia metodologiczne:

Przychody te obejmują przychody ze sprzedaży produktów (tj. kwoty uzyskane lub należne z tytułu sprzedaży: wyrobów gotowych w podmiotach wytwarzających, robót i usług w podmiotach prowadzących działalność usługową), towarów i materiałów. Przychody ze sprzedaży wpływające na wynik finansowy ustala się w wartości wyrażonej w rzeczywistych cenach sprzedaży - z uwzględnieniem opustów, rabatów i bonifikat - bez podatku od towarów i usług. W wersji kalkulacyjnej to suma przychodów ze sprzedaży produktów i przychodów ze sprzedaży towarów i materiałów. W wersji porównawczej to suma przychodów ze sprzedaży produktów, przychodów ze sprzedaży towarów i materiałów, zmian stanu produktów oraz kosztu wytworzenia świadczeń na własne potrzeby.

Źródło definicji:

- ustawa z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości
Miejsce publikacji: (Dz. U. z 2023 r. poz. 120, z późn. zm.)

Pojęcie nadrzędne:

- [Przychody ogółem \(przychody z całokształtu działalności\)](#)

Pojęcie podrzędne:

- [Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki](#)
- [Przychody netto ze sprzedaży produktów i towarów](#)
- [Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów](#)

Dziedzina:

Przedsiębiorstwa niefinansowe

Jednostka odpowiedzialna merytorycznie:

GUS – Departament Przedsiębiorstw

e-mail: Sekretariat-PZ@stat.gov.pl