



GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY CENTRAL STATISTICAL OFFICE

**WYBRANE
WSKAŹNIKI PRZEDSIĘBIORCZOŚCI
W LATACH 2011–2015**

**SELECTED
ENTREPRENEURSHIP INDICATORS
IN 2011–2015**

Opracowanie publikacji
Preparation of the publication

GUS – Departament Przedsiębiorstw
CSO – Enterprises Department

kierujący
supervisor

Aneta Płatek – Zastępca Dyrektora Departamentu
Deputy Director of the Department

zespół
team

Jacek Kotowski, Beata Krynicka
Urszula Matula, Mirosław Stępień
Wiesław Wopiński

Przetwarzanie danych
Data processing

Centrum Informatyki Statystycznej
Statistical Computing Centre

Projekt okładki
Cover design

Lidia Motrenko-Makuch

Druk i oprawa
Printing and binding

Zakład Wydawnictw Statystycznych
Statistical Publishing Establishment
Warszawa, al. Niepodległości 208

ISSN 2450-2804

Publikacja dostępna na stronie internetowej – www.stat.gov.pl
Publication available on the Internet

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.
When publishing CSO data please indicate the source.

PRZEDMOWA

Przedstawiamy Państwu kolejną edycję publikacji prezentującej wybrane wskaźniki przedsiębiorczości opracowane dla zbiorowości podmiotów niefinansowych o liczbie pracujących powyżej 9 osób, prowadzących księgi rachunkowe. Źródłem danych są roczne sprawozdania SP. W zależności od kierunku i tempa zmian zachodzących w tych podmiotach, wyodrębniono pięć typów przedsiębiorstw: szybkiego wzrostu, wzrostowe, stabilne, schyłkowe i szybkiego spadku. Dla tak określonych zbiorowości przedstawiono dane finansowe, a także informacje o pracujących i wynagrodzeniach w latach 2011-2015, agregowane według rodzaju prowadzonej działalności (PKD) oraz siedziby przedsiębiorstwa (województw).

Niniejsza edycja została rozszerzona o wskaźniki wyznaczone w oparciu o wyniki europejskiego badania demografii przedsiębiorstw, dotyczącego wszystkich przedsiębiorstw niezależnie od liczby pracujących i rodzaju prowadzonej ewidencji księgowej.

Publikacja składa się z części analitycznej i tabelarycznej. Całość poprzedzona jest uwagami metodologicznymi, w tym opisem sposobu wyodrębnienia pięciu zbiorowości oraz definicjami podstawowych pojęć wykorzystywanych w opracowaniu.

Zastępca Dyrektora

Departamentu Przedsiębiorstw

/-/ Aneta Płatek

Warszawa, czerwiec 2017 r.

Preface

We present the next edition of the publication on the selected indicators of entrepreneurship developed for the population of non-financial enterprises with more than 9 persons employed, keeping accounting ledgers. The sources of data are SP reports annual questionnaires on enterprises. Depending on the direction and pace of changes taking place in these entities, five types of enterprises were delineated: high-growth, growth, stable, declining and rapidly declining. For this population financial data, information about the persons employed as well as wages and salaries in the period 2011-2015 are presented aggregated according to the kinds of conducted activities (NACE) and the voivodships defined by the head office.

This edition has been expanded with indicators based on the results of the European business demography survey, which apply to all enterprises regardless of the number of person employed and kind of their accounting system.

The publication is divided into two parts: analytical one and tables. They are preceded by methodological notes, including a description of the delineation method of the five populations and the definitions of basic terms applied herein.

Deputy Director

of the Enterprises Department

/-/ Aneta Platek

Warsaw, June 2017

Spis treści	Strona
Przedmowa	3
I. Uwagi metodyczne	9
1. Wprowadzenie	9
2. Zakres podmiotowy i przedmiotowy	11
3. Objasnienia podstawowych pojec	15
II. Wyniki badan	31
1. Wskazniki dotyczace zbiorowosci przedsiebiorstw nowopowstalych i zlikwidowanych wyznaczonych zgodnie z europejska statystyka demografii przedsiebiorstw	31
2. Przesiebiorstwa szybkiego wzrostu, wzrostowe, stabilne, schylkowe i szybkiego spadku na tle przedsiebiorstw niefinansowych prowadzacych ksiegi rachunkowe o liczbie pracujacych 10 i wiecej osob	33
3. Analiza wybranych zbiorowosci przedsiebiorstw niefinansowych	37
3.1 Przesiebiorstwa szybkiego wzrostu	39
3.2 Gazele	43
3.3 Przesiebiorstwa wzrostowe	45
3.4 Przesiebiorstwa sektora technologii informacyjnych i komunikacyjnych (ICT)	47
3.5 Przesiebiorstwa-eksporterzy	49
4. Podsumowanie	52

Contents	Page
Preface	4
I. Methodological notes	20
1. Introduction	20
2. Scope and content	22
3. Definitions of basic terms	25
II. Survey results – summary	54

Wykresy	Wykres	Strona
Charts	Chart	Page
Liczba przedsiebiorstw objetych badaniem w 2015 r. <i>Number of surveyed enterprises in 2015</i>	1	37
Struktura przedsiebiorstw objetych badaniem wedlug klas wielkosci w 2015 r. <i>Structure of surveyed enterprises by size class in 2015</i>	2	37
Przychody ogolem na jedno przedsiebiorstwo w 2015 r. <i>Revenues in total per enterprise in 2015</i>	3	38

Efekty działalności przedsiębiorstw szybkiego wzrostu w latach 2011-2015	4	40
<i>Activity results high-growth enterprises in 2011-2015</i>		
Liczba przedsiębiorstw szybkiego wzrostu w 2015 r. według województw	5	41
<i>Number of high-growth enterprises in 2015 by voivodships</i>		
Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo szybkiego wzrostu w 2015 r. według województw	6	42
<i>Revenues in total per one high-growth enterprise in 2015 by voivodships</i>		
Efekty działalności gazeli w latach 2011-2015	7	44
<i>Activity results gazelles in 2011-2015</i>		
Efekty działalności przedsiębiorstw wzrostowych w latach 2011-2015	8	46
<i>Activity results of growth enterprises in 2011-2015</i>		
Liczba przedsiębiorstw ICT objętych badaniem w 2015 r.	9	47
<i>Number of surveyed ICT enterprises in 2015</i>		
Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo ICT w 2015 r.	10	47
<i>Revenues in total per one ICT enterprise in 2015</i>		
Liczba przedsiębiorstw-eksporterów objętych badaniem w 2015 r.	11	49
<i>Number of surveyed exporters in 2015</i>		
Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo eksportujące w 2015 r.	12	50
<i>Revenues in total per one exporter in 2015</i>		

Część tabelaryczna

Tables

	Numer	Strona
	<i>Number</i>	<i>Page</i>
Wybrane wskaźniki dla przedsiębiorstw nowopowstałych i zlikwidowanych według sekcji PKD	1	57
<i>Selected indicators on births and deaths of enterprises by NACE sections</i>		
Wybrane wskaźniki dla przedsiębiorstw nowopowstałych i zlikwidowanych według województw	2	58
<i>Selected indicators on births and deaths of enterprises by voivodships</i>		
Liczba przedsiębiorstw objętych badaniem według sekcji PKD	3	62
<i>Number of surveyed enterprises by NACE sections</i>		
Liczba przedsiębiorstw objętych badaniem według województw	4	63
<i>Number of surveyed enterprises by voivodships</i>		
Struktura przedsiębiorstw objętych badaniem według sekcji PKD	5	65
<i>Structure of surveyed enterprises by NACE sections</i>		
Struktura przedsiębiorstw objętych badaniem według województw	6	66
<i>Structure of surveyed enterprises by voivodships</i>		

Przedsiębiorstwa według liczby pracujących w badanych zbiorowościach	7	68
<i>Enterprises by number of persons employed in the surveyed populations</i>		
Liczba przedsiębiorstw szybkiego wzrostu według sekcji PKD i województw	8	69
<i>Number of high-growth enterprises by NACE sections and voivodships</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw szybkiego wzrostu według sekcji PKD	9	71
<i>Financial results of high-growth enterprises by NACE sections</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach szybkiego wzrostu według sekcji PKD	10	72
<i>Selected data on high-growth enterprises by NACE sections</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw szybkiego wzrostu według województw	11	73
<i>Financial results of high-growth enterprises by voivodships</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach szybkiego wzrostu według województw	12	75
<i>Selected data on high-growth enterprises by voivodships</i>		
Wyniki finansowe gazeli według sekcji PKD	13	77
<i>Financial results of gazelles by NACE sections</i>		
Wybrane dane o gazelach według sekcji PKD	14	78
<i>Selected data on gazelles by NACE sections</i>		
Wyniki finansowe gazeli według województw	15	79
<i>Financial results of gazelles by voivodships</i>		
Wybrane dane o gazelach według województw	16	81
<i>Selected data on gazelles by voivodships</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw wzrostowych według sekcji PKD	17	83
<i>Financial results of growth enterprises by NACE sections</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach wzrostowych według sekcji PKD	18	84
<i>Selected data on growth enterprises by NACE sections</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw wzrostowych według województw	19	85
<i>Financial results of growth enterprises by voivodships</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach wzrostowych według województw	20	87
<i>Selected data on growth enterprises by voivodships</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw stabilnych według sekcji PKD	21	89
<i>Financial results of stable enterprises by NACE sections</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach stabilnych według sekcji PKD	22	90
<i>Selected data on stable enterprises by NACE sections</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw stabilnych według województw	23	91
<i>Financial results of stable enterprises by voivodships</i>		

Wybrane dane o przedsiębiorstwach stabilnych według województw	24	93
<i>Selected data on stable enterprises by voivodships</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw schyłkowych według sekcji PKD	25	95
<i>Financial results of declining enterprises by NACE sections</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach schyłkowych według sekcji PKD	26	96
<i>Selected data on declining enterprises by NACE sections</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw schyłkowych według województw	27	97
<i>Financial results of declining enterprises by voivodships</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach schyłkowych według województw	28	99
<i>Selected data on declining enterprises by voivodships</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw szybkiego spadku według sekcji PKD	29	101
<i>Financial results of rapidly declining enterprises by NACE sections</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach szybkiego spadku według sekcji PKD	30	102
<i>Selected data on rapidly declining enterprises by NACE sections</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw szybkiego spadku według województw	31	103
<i>Financial results of rapidly declining enterprises by voivodships</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach szybkiego spadku według województw	32	105
<i>Selected data on rapidly declining enterprises by voivodships</i>		
Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego w badanych zbiorowościach	33	107
<i>Enterprises with foreign capital in the surveyed populations</i>		
Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego w badanych zbiorowościach według województw	34	108
<i>Enterprises with foreign capital in the surveyed populations by voivodships</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw ICT	35	110
<i>Financial results of ICT enterprises</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach ICT	36	111
<i>Selected data on ICT enterprises</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw-eksporterów	37	112
<i>Financial results of exporters</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach-eksporterach	38	113
<i>Selected data on exporters</i>		
Przedsiębiorstwa ICT oraz przedsiębiorstwa-eksporterzy według województw	39	114
<i>ICT enterprises and exporters by voivodships</i>		

I. Uwagi metodyczne

1. Wprowadzenie

Zjawisko przedsiębiorczości jest rozumiane, badane i mierzone w bardzo różny sposób w krajach prowadzących obserwacje w tym zakresie. Przy ocenie określonych czynników, decydujących o skali i efektach przedsiębiorczości, wykorzystuje się zarówno podejście jakościowe, jak i ilościowe. Niektórzy badacze skupiają się na psychologicznym wymiarze przedsiębiorczości i przedsiębiorcy, inni na wskaźnikach obrazujących ekonomiczne wyniki działalności przedsiębiorstw.

Próbę zharmonizowania badań nad przedsiębiorczością w skali międzynarodowej podjęło OECD we współpracy z Eurostatem w ramach Programu Wskaźników Przedsiębiorczości (EIP – *Entrepreneurship Indicators Programme*). Na bazie teorii ekonomii stworzono ogólne podstawy do dalszych analiz, tj. określono definicje osoby przedsiębiorczej, działań przedsiębiorczych oraz przedsiębiorczości. Przyjęto, że:

- ◆ osoby przedsiębiorcze to osoby, które próbują generować wartość poprzez kreację lub rozwój działalności gospodarczej, dzięki rozpoznawaniu i wykorzystywaniu szans związanych z nowymi produktami, procesami lub rynkami;
- ◆ działania przedsiębiorcze to działania osób przedsiębiorczych w dążeniu do generowania wartości przez kreację lub rozwój działalności, dzięki rozpoznawaniu i wykorzystywaniu szans związanych z nowymi produktami, procesami lub rynkami;
- ◆ przedsiębiorczość to zjawisko łączące się z działaniami przedsiębiorczymi ludzi przedsiębiorczych.¹

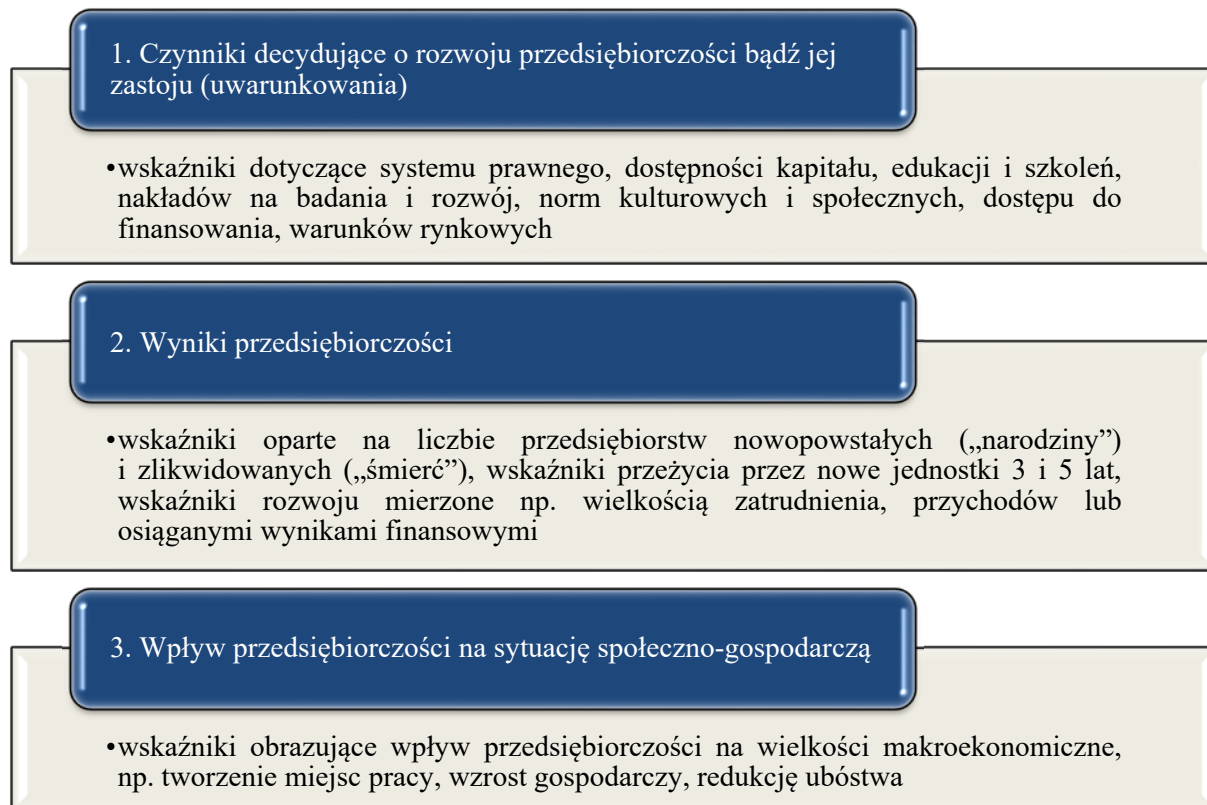
Biorąc pod uwagę wieloaspektową naturę przedsiębiorczości, wyłonienie rzeczywistych, istotnych i jednocześnie mierzalnych wskaźników opisujących to zjawisko okazało się ogromnym wyzwaniem. W pierwszym etapie prac stworzono trzy kategorie wskaźników przedsiębiorczości, grupujące różne aspekty tego zjawiska. Poniżej na schemacie 1 zaprezentowano to ujęcie.

Stworzenie powyższego modelu i grup wskaźników stało się podstawą do prób gromadzenia porównywalnych danych empirycznych. Doświadczenia zdobyte w ramach

¹ Measuring Entrepreneurship, OECD, 2010.

programu EIP wskazują, że kraje nie są w stanie dostarczać pełnego zestawu zaproponowanych wskaźników dla wszystkich trzech wyodrębnionych kategorii.

Schemat 1. Kategorie wskaźników przedsiębiorczości



Z uwagi na rosnące zainteresowanie przedsiębiorczością, Główny Urząd Statystyczny podjął prace metodologiczne mające na celu zbadanie, czy istnieje możliwość obserwacji tego zjawiska. Wykorzystując doświadczenia programu EIP oraz mając na względzie dostępność danych statystycznych opracowano metodę opisu przedsiębiorczości. W 2011 r. do statystyki publicznej wprowadzono badanie przedsiębiorczości i rozpoczęto coroczną publikację wyników na temat tego zjawiska.

Obecną edycję publikacji rozszerzono o wskaźniki oparte na liczbie „narodzin” i „śmierci” przedsiębiorstw (zbiorowości te liczone były zgodnie z metodologią europejskiego badania demografii przedsiębiorstw). W dalszej części publikacji – podobnie jak w latach poprzednich – przedstawiono wyniki badania przedsiębiorczości opartego na wtórnym wykorzystaniu danych ze sprawozdania SP „Roczna ankieta przedsiębiorstwa”. W ramach prowadzonego badania wtórnego wyliczone zostały wskaźniki (na schemacie 1. jest to druga kategoria wskaźników), opisujące skalę i kierunki zmian w przedsiębiorstwach, uwzględniające takie czynniki jak: zatrudnienie, przychody oraz wartość dodana, co pozwoliło na wyodrębnienie z całej

zbiorowości przedsiębiorstw kohort charakteryzujących się zróżnicowanym tempem wzrostu gospodarczego (pięciu typów przedsiębiorstw). Następnie dokonano obserwacji standardowych wskaźników opisujących sytuację finansową różnych kohort.

2. Zakres podmiotowy i przedmiotowy

Dane prezentowane w publikacji obejmują osoby prawne, jednostki nieposiadające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne, prowadzące działalność gospodarczą zaklasyfikowaną do następujących sekcji według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007):

- ◆ Górnictwo i wydobywanie (sekcja B);
- ◆ Przetwórstwo przemysłowe (sekcja C);
- ◆ Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzowanych (sekcja D);
- ◆ Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją (sekcja E);
- ◆ Budownictwo (sekcja F);
- ◆ Handel hurtowy, i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle (sekcja G);
- ◆ Transport i gospodarka magazynowa (sekcja H);
- ◆ Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi (sekcja I);
- ◆ Informacja i komunikacja (sekcja J);
- ◆ Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości (sekcja L);
- ◆ Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (sekcja M);
- ◆ Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca (sekcja N);
- ◆ Edukacja (sekcja P – z wyłączeniem szkolnictwa wyższego);
- ◆ Opieka zdrowotna i pomoc społeczna (sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej);
- ◆ Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją (sekcja R);
- ◆ Pozostała działalność usługowa (sekcja S – z wyłączeniem działu 94).

Na potrzeby opracowania dokonano dodatkowego grupowania w stosunku do ogólnie przyjętych przekrojów klasyfikacyjnych, ujmując pod pojęciem:

- ◆ „Przemysł” – sekcje: B, C, D, E,
- ◆ „Pozostała działalność” – sekcje: I, J, L, M, N, P, Q, R, S.

Dane prezentowane w opracowaniu nie obejmują jednostek prowadzących działalność w zakresie sekcji A (Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo), K (Działalność finansowa i ubezpieczeniowa) oraz O (Administracja publiczna i obrona narodowa; obowiązkowe zabezpieczenia społeczne).

Informacje prezentowane w pierwszej części publikacji oparte zostały na wynikach badania demografii przedsiębiorstw, które prowadzone jest przez Główny Urząd Statystyczny zgodnie z wymogami prawa europejskiego, tj. Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (WE) nr 295/2008 w sprawie statystyk strukturalnych dotyczących przedsiębiorstw (aneks IX) oraz rozporządzeniami wykonawczymi komisji nr 250/2009 i 251/2009. W stosunku do wymogów badania europejskiego, zakres prezentowanych danych (w celu objęcia tych samych sekcji, co we wtórnym badaniu przedsiębiorczości opartym na wynikach badania SP) został poszerzony o podmioty o podstawowym rodzaju działalności zaklasyfikowanym do sekcji: P, Q, R i S według PKD 2007.

Prezentowane w części pierwszej dane dotyczą wszystkich **przedsiębiorstw niefinansowych (nowopowstałych, zlikwidowanych oraz aktywnych), niezależnie od liczby pracujących i rodzaju prowadzonej ewidencji księgowej.**

Dane dla tak wyodrębnionej zbiorowości zaprezentowano według rodzaju działalności i województw dla lat 2011-2015, z wyjątkiem przedsiębiorstw zlikwidowanych, których likwidacja zgodnie z metodologią demografii musi być potwierdzona po dwóch latach, dlatego dane dla tej grupy jednostek obejmują tylko lata 2011-2013 (tablice 1 i 2).

Do opracowania **drugiej części publikacji** wykorzystano informacje zgromadzone w rocznym badaniu przedsiębiorstw, pozyskane na sprawozdaniu SP za lata 2008-2015, obejmujące wyłącznie **przedsiębiorstwa prowadzące księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosiła 10 i więcej osób.**

Następnie, utworzono panelowe zbiorowości obejmujące podokresy: 2008-2011, 2009-2012, itd., w których uwzględniono podmioty aktywne w trzech kolejnych latach (tj. te, które złożyły sprawozdanie SP) oraz prowadzące działalność przez cały rok poprzedzający badany podokres. Każdą z tak utworzonych zbiorowości panelowych podzielono na różne typy podmiotów (kohorty) charakteryzujące się w trzech kolejnych latach wzrostem lub spadkiem miernika (przyjętego w niniejszej metodologii).

Należy zaznaczyć, że istotnym elementem przy badaniu tempa rozwoju lub dekonstrukcji w przedsiębiorstwie jest ustalenie wiarygodnego miernika jego oceny. W teorii za miernik taki przyjmowana jest jedna z następujących zmiennych: wielkość przychodów netto ze sprzedaży, liczba pracujących, wartość aktywów lub wartość dodana. Wśród mierników kondycji

przedsiębiorstwa wielkość przychodów odzwierciedla zarówno długo- jak i krótkookresowe zmiany zachodzące w przedsiębiorstwie. Przeprowadzone analizy wykazały, że wykorzystanie liczby pracujących jako miernika oceny w odniesieniu do polskich przedsiębiorstw nie przynosi rezultatów dających się jednoznacznie zinterpretować – szczególnie w przypadku grup o skrajnych wskaźnikach (największego wzrostu lub spadku). Może to wynikać z tego, że na zmianę liczby pracujących mogą wpływać różne czynniki, takie jak: zmiany prawne, przekształcenia, zmiany organizacyjne wewnątrz przedsiębiorstwa (np. inne formy zatrudniania pracowników – samozatrudnienie, zlecenie części działalności innym podmiotom – outsourcing). W związku z powyższym za poprawny miernik służący ocenie kierunku i tempa zmian badanej zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych przyjęto wielkość przychodów.

W zależności od średniorocznego tempa przyrostu lub spadku uzyskiwanych przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, wydzielono pięć typów przedsiębiorstw (w publikacji pięć typów przedsiębiorstw łącznie zostało określone jako **przedsiębiorstwa objęte badaniem**):

- ◆ **przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu** – jednostki wykazujące, (zgodnie z metodologią międzynarodową wypracowaną w ramach EIP), w trzyletnim okresie średnioroczny przyrost przychodów 20% i więcej, co oznacza, że łączne tempo wzrostu przychodów w trzyletnim okresie wynosiło 72,8% i więcej;
- ◆ **przedsiębiorstwa wzrostowe** – podmioty, których tempo wzrostu przychodów wynosiło od 10% do 72,8% w ciągu trzech analizowanych lat;
- ◆ **przedsiębiorstwa stabilne** – podmioty uzyskujące w badanych trzyletnich okresach zbliżone wartości przychodów (tj. w ostatnim roku ich wartość stanowiła od 90% do 110% wartości uzyskanej na początku);
- ◆ **przedsiębiorstwa schyłkowe** – podmioty, dla których przychody uzyskane w ostatnim roku badanego okresu stanowiły od 51,2% do 90% przychodów uzyskanych na początku;
- ◆ **przedsiębiorstwa szybkiego spadku** – charakteryzujące się spadkiem przychodów o 20% i więcej (oznacza to, że w końcu rozpatrywanego trzyletniego okresu przychody stanowiły 51,2% i mniej przychodów uzyskanych na początku tego okresu).

Dodatkowo, ze zbiorowości przedsiębiorstw szybkiego wzrostu (podmiotów, które w trzyletnim okresie obserwacji wykazywały średnioroczny wzrost przychodów o 20% i więcej) wyodrębniono grupę tzw. **gazel**, tj. przedsiębiorstw szybkiego wzrostu funkcjonujących na rynku maksymalnie 5 lat.

Ponadto, ze zbiorowości przedsiębiorstw objętych badaniem wyróżniono podzbiorowości: przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym, przedsiębiorstw-eksporterów oraz przedsiębiorstw sektora technologii informacyjnych i komunikacyjnych (ICT).

W publikacji wyodrębniono następujące klasy wielkości przedsiębiorstw:

- ◆ małe – jednostki o liczbie pracujących od 10 do 49 osób,
- ◆ średnie – jednostki o liczbie pracujących od 50 do 249 osób,
- ◆ duże – jednostki o liczbie pracujących powyżej 249 osób.

Dla określonych w badaniu pięciu typów przedsiębiorstw przeprowadzono analizę dotyczącą wielkości i struktury tych zbiorowości według rodzaju prowadzonej działalności (PKD 2007), klasy wielkości (mierzonej liczbą pracujących) oraz w układzie wojewódzkim (według siedziby przedsiębiorstwa).

Dla każdej z pięciu zbiorowości przedstawiono wyniki działalności, wykorzystując następujące zmienne: przychody ogółem, przychody netto ze sprzedaży na eksport, koszty ogółem, wynik finansowy brutto, wskaźnik rentowności obrotu brutto, wskaźnik płynności finansowej I stopnia, środki trwałe, nakłady inwestycyjne (łącznie z wydatkami poniesionymi na zakup używanych środków trwałych), inwestycje krótkoterminowe, wynagrodzenia brutto oraz liczbę pracujących.

Wielkości powyższych zmiennych zostały przedstawione w części tabelarycznej publikacji (w tablicy 3 i kolejnych) według stanu na koniec każdego rozpatrywanego okresu trzyletniego.

W części analitycznej publikacji w rozdziale pierwszym omówiono wskaźniki powstania i likwidacji oraz zmiany liczby przedsiębiorstw i pracujących, a także wskaźniki liczby przedsiębiorstw na 1000 mieszkańców dla zbiorowości jednostek wszystkich klas wielkości określonych zgodnie z wytycznymi do badania demografii przedsiębiorstw.

W rozdziale drugim wyniki wyodrębnionych pięciu typów przedsiębiorstw (szybkiego wzrostu, wzrostowych, stabilnych, schyłkowych i szybkiego spadku) zaprezentowano na tle zbiorowości **przedsiębiorstw aktywnych 10+**, tj. jednostek niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób, prowadzących księgi rachunkowe, które złożyły sprawozdania SP na koniec badanego trzyletniego okresu (tzn. łącznie z tymi, które nie były aktywne w pierwszym lub drugim roku danego okresu trzyletniego, lub nie zostały zaliczone do żadnego z pięciu wyodrębnionych typów przedsiębiorstw).

W kolejnym rozdziale części analitycznej porównano zbiorowości jednostek szybkiego wzrostu i wzrostowych z pozostałymi typami podmiotów (stabilnych, schyłkowych i szybkiego spadku).

3. Objaśnienia podstawowych pojęć

Przedsiębiorstwo aktywne to przedsiębiorstwo, które w trakcie roku sprawozdawczego wykazywało obroty lub zatrudnienie (definicja zgodna z europejską metodologią demografii przedsiębiorstw).

Przedsiębiorstwo nowopowstałe („births”) to przedsiębiorstwo, które powstało poprzez stworzenie kombinacji czynników produkcji z zastrzeżeniem, że żadne inne przedsiębiorstwo nie było w ten proces zaangażowane. Do przedsiębiorstw nowopowstałych nie zalicza się jednostek powstałych w wyniku połączenia, podziału, oddzielenia, restrukturyzacji, zmiany formy prawnej lub zmiany rodzaju działalności. Przedsiębiorstwo, które wznowiło działalność przed upływem 2 lat od jej zawieszenia także nie jest zaliczane do przedsiębiorstw nowopowstałych (definicja zgodna z europejską metodologią demografii przedsiębiorstw).

Przedsiębiorstwo zlikwidowane („deaths”) to przedsiębiorstwo, którego kombinacja czynników produkcji uległa rozwiązaniu z zastrzeżeniem, że żadne inne przedsiębiorstwo nie było w ten proces zaangażowane. Do przedsiębiorstw zlikwidowanych nie zalicza się przedsiębiorstw zlikwidowanych w wyniku połączenia, podziału, przejęcia, restrukturyzacji, zmiany formy prawnej lub zmiany rodzaju działalności. Przedsiębiorstwo, które wznowiło działalność w ciągu 2 lat od jej zawieszenia także nie jest zaliczane do przedsiębiorstw zlikwidowanych. Z tego względu w niniejszej publikacji dane dotyczące likwidacji przedstawiono tylko dla lat 2011-2013 (definicja zgodna z europejską metodologią demografii przedsiębiorstw).

Wskaźnik powstania przedsiębiorstw to relacja liczby przedsiębiorstw nowopowstałych do liczby przedsiębiorstw aktywnych wyrażony w procentach.

Wskaźnik likwidacji przedsiębiorstw to relacja liczby przedsiębiorstw zlikwidowanych do liczby przedsiębiorstw aktywnych wyrażony w procentach.

Wskaźnik liczby aktywnych przedsiębiorstw na 1000 ludności to liczba przedsiębiorstw aktywnych przypadająca na 1000 ludności.

Wskaźnik liczby nowopowstałych przedsiębiorstw na 1000 ludności to liczba przedsiębiorstw nowopowstałych przypadająca na 1000 ludności.

Wskaźnik liczby zlikwidowanych przedsiębiorstw na 1000 ludności to liczba przedsiębiorstw zlikwidowanych przypadająca na 1000 ludności.

Wskaźnik zmiany liczby przedsiębiorstw wyliczony został według formuły $[(liczba\ przedsiębiorstw\ nowopowstałych/liczba\ przedsiębiorstw\ zlikwidowanych) - 1] * 100\%$ i obrazuje kierunek zmiany pomiędzy liczbą nowopowstałych przedsiębiorstw a liczbą

przedsiębiorstw zlikwidowanych. Wartość wskaźnika większa od zera wskazuje, że liczba nowopowstałych przedsiębiorstw przewyższyła liczbę przedsiębiorstw zlikwidowanych; ujemna wartość wskaźnika informuje, że przedsiębiorstw nowopowstałych było mniej niż zlikwidowanych.

Wskaźnik zmiany liczby pracujących wyliczony został według formuły $[(liczba\ pracujących\ w\ przedsiębiorstwach\ nowopowstałych/liczba\ pracujących\ w\ przedsiębiorstwach\ zlikwidowanych) - 1] * 100\%$ i obrazuje kierunek zmiany pomiędzy liczbą osób pracujących w przedsiębiorstwach nowopowstałych a liczbą osób pracujących w przedsiębiorstwach zlikwidowanych. Wartość wskaźnika większa od zera wskazuje na wynikowy wzrost liczby pracujących; wartość ujemna – spadek.

Do **pracujących** zalicza się:

- ◆ osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy tj. umowy o pracę, powołania, wyboru lub mianowania;
- ◆ pracodawców i pracujących na własny rachunek;
- ◆ osoby wykonujące pracę w Polsce, a także za granicą na rzecz jednostek, w których zostały zatrudnione, niezależnie od czasu trwania tego zatrudnienia;
- ◆ agentów;
- ◆ osoby wykonujące pracę nakładczą;
- ◆ członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Inwestycje krótkoterminowe obejmują krótkoterminowe aktywa finansowe, w szczególności udziały i akcje, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki, inne krótkoterminowe aktywa finansowe, środki pieniężne i inne aktywa pieniężne oraz inne inwestycje krótkoterminowe.

Wynagrodzenia brutto obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

Środki trwale to rzeczowe aktywa trwale i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznego użytkowania dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki. Zalicza się do nich w szczególności: grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu), budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej (w tym spółdzielcze

własnościowe prawo do lokalu mieszkalnego i spółdzielcze prawo do lokalu użytkowego), urządzenia techniczne i maszyny, środki transportu, inne środki trwałe (narzędzia, przyrządy, ruchomości, wyposażenie, inwentarz żywy). Środki trwałe w publikacji prezentowane są w wartości brutto.

Nakłady inwestycyjne są to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. **W publikacji w nakładach inwestycyjnych uwzględniono również wydatki poniesione na zakup używanych środków trwałych.**

Przychody ogółem obejmują:

- ◆ **przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport** wytworzonych przez jednostkę **produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
- ◆ **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów poza unijnych;
- ◆ **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie – w tym w drodze darowizny – aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- ◆ **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi;

- ◆ **zyski nadzwyczajne**, tj. zyski powstające na skutek zdarzeń trudnych do przewidzenia, poza działalnością operacyjną jednostki i niezwiązane z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia.

Koszty ogółem obejmują:

- ◆ **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem (koszty działalności operacyjnej) pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- ◆ **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;
- ◆ **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi;
- ◆ **straty nadzwyczajne**, tj. straty powstające na skutek zdarzeń trudnych do przewidzenia, poza działalnością operacyjną jednostki i niezwiązane z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia.

Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy brutto zapisuje się ze znakiem (–).

Wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem wyrażona w procentach.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem wyrażona w procentach.

Wskaźnik płynności I stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych) wyrażona w procentach.

Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego to podmioty, w których udział kapitału osób zagranicznych w kapitale zakładowym jest większy niż 50%.

Sektor technologii informacyjnych i komunikacyjnych (ICT) to podzbiorowość przedsiębiorstw, których głównym rodzajem działalności jest produkcja dóbr i usług w zakresie technologii informacyjno-komunikacyjnych, pozwalających na elektroniczne rejestrowanie, przetwarzanie, transmitowanie, odtwarzanie lub wyświetlanie informacji. Zgodnie z zakresem stosowanym w statystyce strukturalnej przedsiębiorstw są to jednostki zaklasyfikowane według PKD 2007 do grup 26.1, 26.2, 26.3, 26.4, 26.8, 46.5, 58.2, 63.1 95.1 oraz działów 61 i 62 ².

Przedsiębiorstwa-eksporterzy to przedsiębiorstwa, w których udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport jest większy niż 10% przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Dane w tablicach 1-2 prezentowane są dla zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych wszystkich klas wielkości (łącznie z mikroprzedsiębiorstwami, tj. podmiotami o liczbie pracujących do 9 osób) i bez względu na rodzaj prowadzonej ewidencji księgowej.

Dane w tablicach 3-39 dotyczą podzbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób, prowadzących księgi rachunkowe – podzbiorowość ta została podzielona na pięć typów przedsiębiorstw: szybkiego wzrostu, wzrostowe, stabilne, schyłkowe i szybkiego spadku.

Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

² Rozporządzenie Komisji (WE) nr 251/2009 z dnia 11 marca 2009 r. w sprawie wykonania i zmiany Rozporządzenia PE i Rady (WE) nr 295/2008 w odniesieniu do serii danych, które są tworzone na potrzeby statystyk strukturalnych przedsiębiorstw.

I. METHODOLOGICAL NOTES

1. Introduction

The entrepreneurship is understood, surveyed and measured in various manners in the countries conducting observations in this field. When evaluating specific factors, determining the scale and the effects of entrepreneurship, the qualitative or quantitative approach is used. Some researchers focus on the psychological aspect of entrepreneurship and entrepreneur, others on the indicators showing the economic results of activities of enterprises.

Several years ago, OECD, in cooperation with Eurostat, made an attempt to harmonize surveys on entrepreneurship at the international scale under the Entrepreneurship Indicators Programme (EIP). On the framework of the theory of economics, a general basis for further studies was created, i.e. the definitions of an entrepreneur, entrepreneurial activity and entrepreneurship were formulated. It was assumed that:

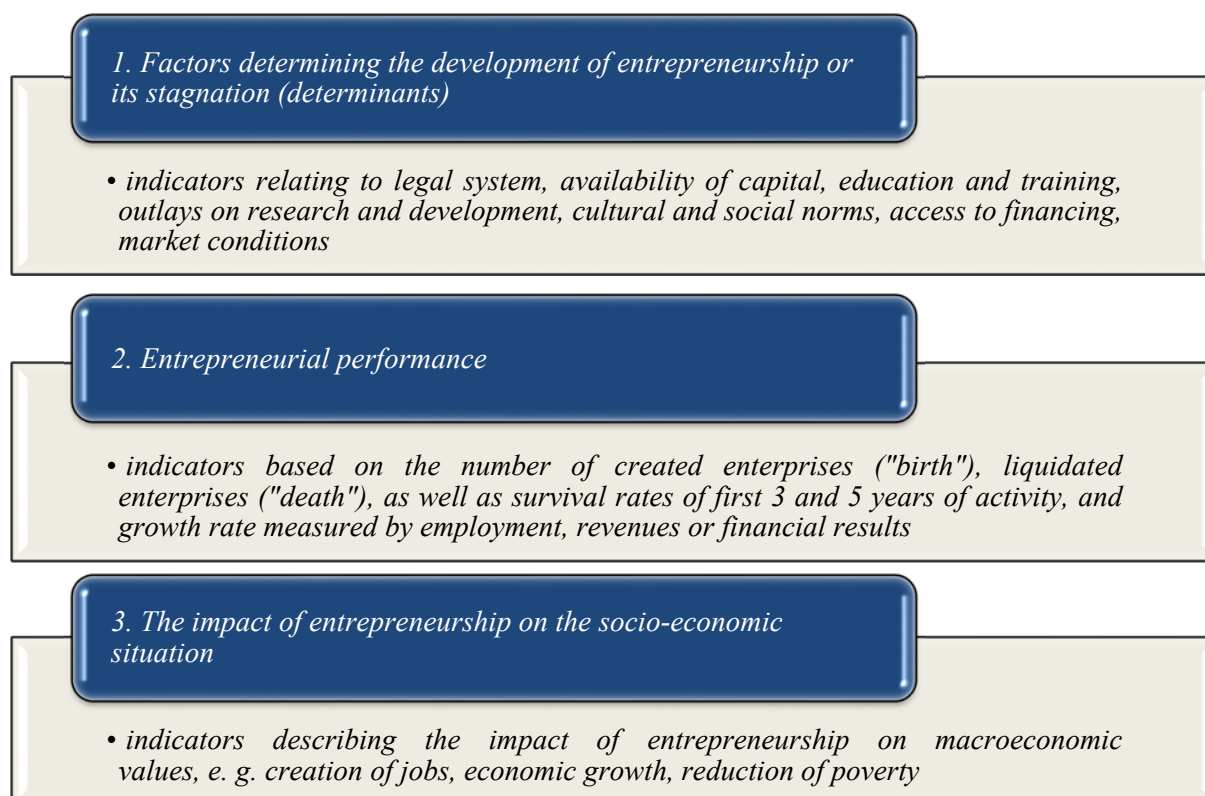
- ◆ entrepreneurs are those persons who seek to generate value, through the creation or expansion of economic activity, by identifying and exploiting new products, processes or markets;*
- ◆ entrepreneurial activity is the enterprising human action in pursuit of the generation of value, through the creation or expansion of economic activity, by identifying and exploiting new products, processes or markets;*
- ◆ entrepreneurship is the phenomenon associated with entrepreneurial activity.³*

Taking into account multifaceted nature of entrepreneurship, selecting real, significant and measurable indicators describing this phenomenon turned out to be an enormous challenge. In the first stage of work three categories of entrepreneurship were created, grouping different aspects of this phenomenon. Below in Scheme 1, this presentation is shown.

The development of this model and the groups of indicators became the basis for empirical data collection. Experience gained under EIP programme indicates that countries are not able to provide a full set of suggested indicators for all three categories of indicators.

³ *Measuring Entrepreneurship, OECD, 2010.*

Scheme 1. Categories for entrepreneurship indicators



Central Statistical Office due to growing attention on entrepreneurship carried out methodological works designed to examine whether there is a possibility to observe this phenomenon. Using the experience of the EIP program and having regard to the availability of statistical data, a method of describing entrepreneurship was developed. In 2011 CSO decided to initiate survey on entrepreneurship and started publication of annual data on this phenomenon.

This edition of the publication has been expanded with indicators based on the number of "births" and "deaths" of enterprises (these groups were calculated according to the European methodology of business demography survey). As in previous years the publication presents also entrepreneurship survey results based on SP reports – Annual enterprises questionnaire. Under the conducted research the indicators (second topic category on scheme 1.) describing the scale and the directions of changes in the surveyed entities were calculated, taking into account factors such as employment, revenues or value added, which enabled delineation of cohorts (population), characterized by a diverse rate of economic development (five types of enterprises). Thereafter standard observations were made regarding the financial situation of the delineated groups of entities.

2. Scope and content

The analysis presented in the study covered legal persons, units not having a legal personality and natural persons, running business activities which were classified according to the NACE Rev. 2.0 to the following sections:

- ◆ *Mining and quarrying (section B);*
- ◆ *Manufacturing (section C);*
- ◆ *Electricity, gas, steam and air conditioning supply (section D);*
- ◆ *Water supply; sewerage, waste management and remediation activities (section E);*
- ◆ *Construction (section F);*
- ◆ *Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles (section G);*
- ◆ *Transport and storage (section H);*
- ◆ *Accommodation and catering (section I);*
- ◆ *Information and communication (section J);*
- ◆ *Real estate activities (section L);*
- ◆ *Professional, scientific and technical activities (section M);*
- ◆ *Administrative and support service activities (section N);*
- ◆ *Education (section P – excluding higher education);*
- ◆ *Health care and social aid (section Q – excluding independent public health care institutions);*
- ◆ *Recreation and culture (section R);*
- ◆ *Other service activities (section S – excluding division 94).*

For the purpose of the study additional groupings were made, including the notion:

- ◆ *"Industry" sections – B, C, D, E,*
- ◆ *"Other activities" – sections: I, J, L, M, N, P, Q, R, S.*

The data presented in this elaboration do not include units classified to sections: A (Agriculture, forestry and fishing), K (Financial and insurance activities) and O (Public administration and defense; compulsory social security).

***The information presented in the first part of the publication** was based on the results of the business demography survey conducted by the Central Statistical Office in accordance with the requirements of European law, i.e. Regulation (EC) No 295/2008 of the European Parliament and of the Council on structural business statistics (Annex IX) and regulations commission implementing agencies No 250/2009 and 251/2009. In relation to the requirements of the European survey, the scope of the presented data has been extended by the entities with the main*

activities classified in sections P, Q, R and S according to NACE rev. 2 (to cover the same sections as the secondary study of entrepreneurship developed on the basis of the SP survey results).

The data presented in the first section include **all non-financial enterprises, irrespective of the number of persons employed and the type of accounting system kept (newly established, liquidated and liquidated companies).**

Data of this population were presented by type of activity and voivodships for the year 2011-2015, except for the group of liquidated enterprises whose liquidation according to the business demography methodology has to be confirmed after two years, therefore the data for this group of units cover the years 2011-2013 (tables 1 and 2).

The information presented **in the second part of this publication** is based on data collected in the annual surveys, gathered on the SP reports for the years 2008-2015, including only **entities which keep accounting ledgers and whose number of persons employed amounted to 10 and more.**

The examined period 2008-2015 was divided into three-year subperiods: 2008-2011, 2009-2012, etc. and for all subperiods there were established panel populations of non-financial entities that were active in the three subsequent years (submitted an SP report) and conducted business activities throughout the whole first year of the examined subperiod. Each of thus formed panel population was divided into types of entities (cohorts) in the three subsequent years characterised by an increase or decline of the measure (adopted in this methodology).

It should be pointed out that an important element when surveying the development rate or the recession in the enterprise is the establishment of a reliable measure of its evaluation. In the theory one of the following variables is used as such a measure: the net revenue from sales, the number of persons employed, the value of assets or the added value. From among the measures of business viability, the amount of revenues reflects both the long- and short-term changes occurring in an enterprise. The conducted analyses showed that using the number of employed persons as an evaluation measure referring to Polish enterprises does not deliver any results which could be clearly interpreted – especially in the case of groups with extreme indicators (the largest growth or decline). This may result from the fact that various factors might have impact on the change in the number of persons employed: legal changes, transformations, organizational changes within an enterprise (e.g. other forms of employment – self-employment, outsourcing). Thus, the amount of revenues was adopted as a correct measure for evaluation of the direction and development rate of the surveyed population of non-financial enterprises.

Depending on the average annual increase or decrease rate of the obtained net revenues from the sale of products, goods and materials, five types of enterprises were delineated (in this publication all those five types of enterprises are called together '**enterprises covered by the study**')

- ◆ **high-growth enterprises** – entities showing (according to the international methodology developed under the EIP), during the three-year period, average growth in revenues by 20% and more (this means that the total revenue growth rate over this period amounted to 72.8% and more);
- ◆ **growth enterprises** – entities, the revenue growth rate of which ranged from 10% to 72.8% during the three analysed years;
- ◆ **stable enterprises** – entities obtaining similar revenue values during the examined three-year periods (i.e. in the last year, their value constituted from 90% up to 110% of the value obtained at the beginning);
- ◆ **declining enterprises** – entities for which the revenues earned in the last year of the analyzed period constituted from 51.2% to 90% of the revenue obtained at the beginning of this period;
- ◆ **rapidly declining enterprises** – characterized by reduction in revenue by 20% and more (this means that, at the end of the examined three-year period, the revenues constituted 51.2% and less of the revenue obtained at the beginning of this period).

Additionally, from the population of high growth enterprises, a population of the so-called **gazelles** was identified, i.e. high-growth enterprises operating on the market for the maximum of 5 years, and reaching the average annual growth in revenues of 20% and more during the three-year observation period.

In addition, the subgroups of companies with foreign capital, exporters, and information and communication technology (ICT) enterprises have been distinguished from the surveyed enterprises.

The following size classes of enterprises were distinguished in the publication:

- ◆ *small* – entities with 10 to 49 persons employed,
- ◆ *medium* – entities with 50 to 249 persons employed,
- ◆ *large* – entities with more than 249 persons employed.

For specified in the survey five types of enterprises an analysis was made concerning the sizes and structures of these populations according to the type of conducted activities (NACE Rev. 2.0), the size class (measured in the number of persons employed) and the voivodship (by the head office).

For each of five populations results of activity are presented, using the following variables: total revenues, net revenues from export sale, total costs, gross financial result, gross turnover profitability rate, the first degree financial liquidity indicator, fixed assets, investment outlays (with expenditures on purchase of second-hand fixed assets), short-term investments, gross wages and salaries and the number of persons employed.

The values of the above variables are presented in the tabular section of the publication (in table 3 and following) at the end of each three-year period.

In the analytical part of the publication, the first chapter discusses the indicators of creations and liquidations and the changes in the number of enterprises and person employed, as well as the number of enterprises per 1000 inhabitants for all entities regardless of the size classes determined according to the guidelines for the business demography survey.

*In the second chapter the results of the delineated five populations of enterprises (high-growth, growth, stable, declining and rapidly declining) are presented in comparison to the population of **active enterprises 10+**, i.e. non-financial entities with 10 and more persons employed, keeping accounting ledgers and which submitted the SP report at the end of the surveyed three-year period (i.e. together with these, which were not active in the first or second year of a given three-year period of time or did not enter into any of the separated five populations of enterprises).*

In the next chapter of the analytic part of the publication the population of high-growth and growth entities were compared with other types of entities (stable, declining and rapidly declining).

3. Definitions of basic terms

***Active enterprise** is an enterprise which (during the reporting period) recorded turnover or employment (definition according to European business demography methodology).*

***Newly-established enterprise (birth)** is an enterprise created through a combination of production factors with the exception that no other entity was involved in this process. Newly-established companies do not include entities created by mergers, divisions, spin-offs, restructuring, changes in legal form or changes in type of business activity. An enterprise that*

has resumed business activity within 2 years after its suspension is also not included in newly-established enterprises category (definition according to the European business demography methodology).

Liquidated enterprise (deaths) is an enterprise whose combination of production factors has been dissolved, with the exception that no other entity was involved in this process. Liquidated enterprises do not include entities liquidated as a result of mergers, divisions, takeovers, restructuring, changes in legal form or changes in type of business activity. An enterprise that has resumed business activity within 2 years of its suspension is also not included in liquidated enterprises category. Therefore, in this publication, data of liquidation only cover period 2011-2013 (definition according to the European business demography methodology).

Creation rate is the relation of the number of newly-established enterprises to the number of active enterprises expressed as a percent.

Liquidation rate is the relation of the number of liquidated enterprises to the number of active enterprises expressed as a percent.

Indicator of active enterprises per 1000 inhabitants is the number of active enterprises per 1000 inhabitants.

Indicator of newly-established enterprises per 1000 inhabitants is the number of newly-established enterprises per 1000 inhabitants.

Indicator of liquidated enterprises per 1000 inhabitants is the number of liquidated enterprises per 1000 inhabitants.

Indicator of change in the number of enterprises was calculated according to following process $[(\text{number of newly-established enterprises} / \text{number of liquidated enterprises}) - 1] * 100\%$ and shows the direction of change between number of newly-established and liquidated enterprises. Value higher than zero indicates that the number of newly-established enterprises was higher than the number of liquidated enterprises; negative value indicates that the number of newly-established enterprises was lower than the number of liquidated enterprises.

Indicator of change in the number of persons employed was calculated according to following process $[(\text{number of persons employed in newly-established enterprises} / \text{number of persons employed in liquidated enterprises}) - 1] * 100\%$ and shows the direction of change between the number of persons employed in newly-established enterprises and the number of persons employed in liquidated enterprises. Value higher than zero indicates the increase of number of persons employed; negative value indicates a decrease.

Persons employed include:

- ◆ *paid employees hired on the basis of an employment contract (labour contract, positing, election or appointment);*
- ◆ *employers and own-account workers;*
- ◆ *persons performing work in Poland, as well as abroad, for entities in which they are employed, regardless of the employment time;*
- ◆ *agents;*
- ◆ *outworkers;*
- ◆ *members of agricultural production co-operatives.*

Short-term investments cover short-term financial assets, particularly shares and stocks, other securities, received loans, other short-term financial assets, cash equivalents and other cash assets, and other short-term investments.

Gross wages and salaries cover any monetary payments paid out to employees or to other natural persons, which constitute part of expenses incurred by employers in respect of the work performed, irrespective of the source of financing thereof, and regardless of the form of employment contracts, or other legal relations, or legal actions, which form the basis for performing the work.

Fixed assets are tangible fixed assets and equivalents, with a lifetime exceeding one year, complete, fit for use and assigned to an entity. In particular covering: land (including perpetual usufruct right), buildings, dwellings and civil engineering premises (including co-operative right to residential dwelling and co-operative right to utilitarian premises), technical equipment and machinery, transport equipment, other fixed assets (tools, instruments, of mobility, equipment, livestock). In the publication, the fixed assets are presented in the gross value.

Investment outlays are financial or tangible outlays, the purpose of which is the creation of new fixed assets or the improvement (rebuilding, enlargement, reconstruction or modernization) of existing capital asset items, as well as outlays on so-called initial investments. In this publication in the value of investment outlays there are included also **expenditures on purchase of second-hand fixed assets**.

Revenues in total cover:

- ◆ *net revenues from the domestic sale and export sale products manufactured by an entity (finished goods, semi-finished products and services), as well as packages, equipment and outside services, if they are invoiced to the receivers along with products;*

- ◆ *net revenues from the sale of goods and materials, i.e. purchased for re-sale in the unaltered form the tangible current assets and products manufactured by an entity, if they are sold within the chain of own stores next to the products of outside manufacture. Revenues from the sale of products, goods and materials designated for intra-community delivery to the member states of the European Union and export outside the EU;*
- ◆ *other operating revenues, i.e. revenues related indirectly to the operational activity of an entity, in particular: profit from the sale of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, investments in the real estate and rights), assets (cash) received free of charge, including donated assets, as well as damages, reversed provisions, adjustments of the depreciation value for non-financial assets, income from social activities, income from the rent or lease of the fixed assets or investments in the real estate and rights;*
- ◆ *financial revenues, i.e. amounts due in respect of dividends and share in profits, interest on loans granted, interest on term deposits, default interest, profit from the sale of investments, reduction of depreciation write-offs relating to investments due to the fact that the reasons resulting in the permanent loss of their value have ceased to exist (whether partially or totally), surplus of foreign exchange gains over losses;*
- ◆ *extraordinary profits, i.e. profits arising from unforeseeable events, beyond the operating activities of the entity and not related to the general risk.*

Costs in total cover:

- ◆ *cost of the sale of products, goods and materials related to the basic operating activity, including the value of sold goods and materials and total costs (total operating cost) decreased by the costs of generating benefits for the needs of the entity and corrected by the change in product inventories;*
- ◆ *other operating costs, i.e. costs related indirectly to the operational activity of the entity, and in particular: loss on the sale of the non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets and fixed assets under construction, unplanned write-offs (write-offs by virtue of permanent loss of value), penalties, fines, indemnities paid, partially or fully written off liabilities related to bankruptcy, composition, restructuring proceedings, provisions made for future certain liabilities or liabilities, which are likely to occur (loss on current business transactions in progress), write-offs updating the value of non-financial assets, costs of maintaining premises required for social activity, donations or total fixed assets received free of charge;*

- ◆ *financial costs, i.e. among others, interest from received bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on the sale of investments, write-offs updating the value of investment, the surplus of foreign exchange losses over gains;*
- ◆ *extraordinary losses, i.e. losses arising from unforeseeable events, beyond the operating activities of the entity and not related to general risk.*

Gross financial result (profit or loss) is calculated as the difference of revenues in total and costs in total – in case of surplus of costs over revenues gross financial result is recorder with (-).

Cost level indicator is the relation of the total costs to the total revenues expressed as a percentage.

Turnover profitability rate is the relation of the gross financial result to total revenues expressed as a percentage.

The first degree financial liquidity indicator is the relation of the short-term investments to the short-term liabilities (without special funds) expressed as a percentage.

Companies with a foreign capital share are entities in which the share of capital of foreign persons in the initial capital is greater than 50%.

Information and communication technology sector (ICT) is a subgroup of entities, the main activity of which is manufacturing goods and services in the scope of information and communication, which enable electronic recording, processing, transmission, reproduction or display of information. According to the scope used in structural business statistics, these include entities classified by the PKD (NACE) 2007 into groups 26.1, 26.2, 26.3, 26.4, 26.8, 46.5, 58.2, 63.1, 95.1, as well as to divisions 61 and 62⁴.

Exporter enterprises are enterprises which have the share of net revenues from export sales of products, goods and materials larger than 10% net revenues in sale of products, goods and materials.

⁴Commission Regulation (EC) No 251/2009 of 11 March 2009 implementing and amending Regulation No 295/2008 of the EP and the Council (EC) as regards the series of data to be produced for structural business statistics.

Data presented in tables 1-2 refer to population of non-financial enterprises (including microenterprises – entities up to 9 person employed) regardless the type of accounting system. Data presented in tables 3-39 refers to sub-population of non-financial enterprises with 10 and more persons employed keeping the accounting ledgers – this data set was divided into five types of enterprises: rapid-growth, growth, stable, declining and rapidly declining.

Due to the rounding of data, in some cases sums of components may slightly differ from amount given in the item “total”.

II. Wyniki badań

1. Wskaźniki dotyczące zbiorowości przedsiębiorstw nowopowstałych i zlikwidowanych wyznaczonych zgodnie z europejską statystyką demografii przedsiębiorstw

W niniejszym rozdziale omówiono wskaźniki wyliczone dla przedsiębiorstw niefinansowych aktywnych, nowopowstałych i zlikwidowanych, przy czym zbiorowości te wyznaczono zgodnie z metodologią europejskiego badania demografii przedsiębiorstw i obejmują one wszystkie klasy wielkości (łącznie z mikroprzedsiębiorstwami) i jednostki prowadzące wszystkie rodzaje ewidencji księgowej. Analizy wskaźników dokonano w przekrojach według rodzaju prowadzonej działalności tj. PKD 2007 oraz lokalizacji, tj. siedziby przedsiębiorstwa (tablica 1 i 2).

Jednym z czynników determinujących wzrost gospodarczy i tworzenie miejsc pracy są „narodziny” nowych przedsiębiorstw. W latach 2011-2015 wskaźnik powstania przedsiębiorstw we wszystkich klasach wielkości łącznie przekraczał 12%, z wyjątkiem 2012 roku, kiedy wyniósł 11,4%. Najwyższy odsetek przedsiębiorstw nowych wśród wszystkich podmiotów aktywnych zanotowano w 2014 r. – 12,5%.

W analizowanym okresie udział przedsiębiorstw nowych w zbiorowości przedsiębiorstw aktywnych jest większy niż udział przedsiębiorstw kończących swoją działalność. Przedsiębiorstwa zlikwidowane w 2011 r. stanowiły 10,9% wszystkich przedsiębiorstw aktywnych, w 2012 r. – 10,7%, a w 2013 r. – 11,1%.

Według rodzaju prowadzonej działalności, najwyższy wskaźnik powstania przedsiębiorstw w analizowanym okresie zanotowano w sekcji informacja i komunikacja (wskaźnik kształtował się od 15,0% w 2012 r. do 16,4% w 2014 r.) oraz w budownictwie (od 13,1% w 2012 r. do 15,0% w 2015 r.). W budownictwie był także największy wskaźnik likwidacji przedsiębiorstw – osiągnął on wartość od 13,7% w 2011 r. do 14,3% w 2013 r.

Zaobserwowano przewagę liczby nowych przedsiębiorstw nad zlikwidowanymi – wskaźnik zmiany liczby przedsiębiorstw w 2011 r. wyniósł 13,7%, w 2012 r. osiągnął najmniejszą wartość 6,6%, ale w 2013 r. przekroczył 10%. Wskaźnik zmiany liczby przedsiębiorstw osiągnął najwyższą wartość (ponad 50%) w sekcjach: informacja i komunikacja oraz działalność profesjonalna, naukowa i techniczna. W sekcjach: budownictwo, handel, transport i gospodarka magazynowa analizowany wskaźnik przyjął wartość ujemną, co wskazuje na przewagę liczby przedsiębiorstw zlikwidowanych nad nowopowstałymi. W przemyśle wskaźnik zmiany liczby przedsiębiorstw w 2011 r. był dodatni (7,5%), a w kolejnych dwóch latach pozostawał bliski zeru.

Podobne zależności zaobserwowano w przypadku wskaźnika zmiany liczby pracujących. Osiągnął on najmniejszy poziom (5,9%) w 2012 r., w 2011 r. wyniósł 13,1%, a w 2013 r. – 14,1%. Największy przyrost liczby pracujących zanotowano dla tych samych rodzajów działalności, dla których wysoki był wskaźnik zmiany liczby przedsiębiorstw, tj. w sekcjach: informacja i komunikacja oraz działalność profesjonalna, naukowa i techniczna. W przemyśle, handlu i transporcie – mimo ujemnej wartości wskaźnika zmiany liczby przedsiębiorstw – wskaźnik zmiany liczby pracujących osiągnął dodatnią wartość: 10,8% w przemyśle i po około 1% w handlu i transporcie.

Zanotowano różnice we wskaźniku zmiany liczby przedsiębiorstw w zależności od województwa, w którym przedsiębiorstwo miało siedzibę. W latach 2011-2013 analizowany wskaźnik był najwyższy w województwie mazowieckim w 2011 r. (wyniósł blisko 22%). Ujemną wartość wskaźnika zaobserwowano tylko w 2012 r. w trzech województwach: zachodniopomorskim (-5,6%), opolskim (-5,5%) oraz warmińsko-mazurskim (-0,3%). Wskaźniki we wszystkich trzech analizowanych latach były wyższe niż średnia dla kraju w pięciu województwach: małopolskim, mazowieckim, podkarpackim, podlaskim i wielkopolskim. Niższe natomiast zanotowano w siedmiu województwach: kujawsko-pomorskim, lubuskim, łódzkim, śląskim, świętokrzyskim, warmińsko-mazurskim i zachodniopomorskim.

W latach 2011-2013 wskaźnik zmiany liczby pracujących był niższy od średniej krajowej w tych samych województwach, co wskaźnik zmiany liczby przedsiębiorstw. W związku z likwidacją podmiotów i powstawaniem nowych, liczba pracujących zmniejszyła się w województwie warmińsko-mazurskim (w 2011 r. wskaźnik zmiany liczby pracujących wyniósł -0,2%), lubelskim (w 2012 r. wskaźnik był równy -2,9%) oraz opolskim (w 2011 roku: -7,3% oraz w 2012 r.: -15,2%). We wszystkich analizowanych trzech latach wskaźniki zmiany liczby pracujących ukształtowały się powyżej średniej krajowej w województwie podkarpackim, podlaskim i wielkopolskim.

W latach 2011-2015 liczba przedsiębiorstw aktywnych przypadająca na 1000 mieszkańców systematycznie rosła: od 58,0 w 2011 r. do 61,3 w roku 2015. Wskaźnik ten dla przedsiębiorstw nowopowstałych wahał się w analizowanym okresie i w 2015 r. wyniósł 7,4. Liczba przedsiębiorstw zlikwidowanych na 1000 mieszkańców wzrosła z 6,3 w 2011 r. do 6,6 w 2013 r. W 2015 r. liczba przedsiębiorstw nowopowstałych przypadająca na 1000 mieszkańców była wyższa od średniej krajowej w województwach: mazowieckim, pomorskim, zachodniopomorskim, wielkopolskim, małopolskim i dolnośląskim. Najniższą wartość tego wskaźnika zanotowano w województwach: podkarpackim, warmińsko-mazurskim, opolskim, świętokrzyskim, lubelskim i podlaskim.

2. Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu, wzrostowe, stabilne, schyłkowe i szybkiego spadku na tle przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących księgi rachunkowe, o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Zgodnie z założeniami przyjętymi we wtórnym badaniu wskaźników przedsiębiorczości z ogólnej zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących księgi rachunkowe, w których pracuje 10 i więcej osób wyodrębniono pięć typów podmiotów w zależności od odnotowanego w okresie trzech kolejnych lat średniorocznego wzrostu lub spadku przychodów netto ze sprzedaży (wyodrębnione zbiorowości łącznie zostały określone jako **przedsiębiorstwa objęte badaniem**).

W tej części analiz dane dla wyodrębnionych typów podmiotów zostały porównane z wynikami osiąganymi przez zbiorowość przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób, prowadzących księgi rachunkowe łącznie z tymi, które złożyły sprawozdania SP na koniec badanego trzyletniego okresu, ale mogły nie działać w pierwszym lub drugim roku tego trzyletniego okresu (zbiorowość tą określono jako **przedsiębiorstwa aktywne 10+**).

Tabl. I Udział przedsiębiorstw objętych badaniem w zbiorowości przedsiębiorstw aktywnych 10+ w latach 2011-2015 (w %)

Lata	Łącznie przedsiębiorstwa objęte badaniem	Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu	Przedsiębiorstwa wzrostowe	Przedsiębiorstwa stabilne	Przedsiębiorstwa schyłkowe	Przedsiębiorstwa szybkiego spadku
2011	74,0	7,4	27,9	17,2	17,7	3,8
2012	75,7	10,4	29,5	17,3	15,2	3,3
2013	73,0	7,7	26,9	18,7	16,3	3,4
2014	81,5	7,0	28,2	22,4	20,0	3,9
2015	75,6	7,3	27,1	20,3	17,8	3,2

W zbiorowości przedsiębiorstw aktywnych 10+ jednostki szybkiego wzrostu i wzrostowe przeważały nad jednostkami schyłkowymi i szybkiego spadku. Zaobserwowano, że w roku 2012 zarówno łączny udział liczby podmiotów wzrostowych i szybkiego wzrostu, jak i ich udział w przychodach ogółem był najwyższy w badanym okresie i wyniósł odpowiednio 40% i 65%. W pozostałych analizowanych latach udziały te były mniejsze i w 2015 r. wyniosły 34% w zakresie liczby podmiotów i 48% w przychodach.

Podmioty stabilne stanowiły w 2011 r. 17% całej zbiorowości przedsiębiorstw aktywnych 10+, ich udział w przychodach ogółem wyniósł 16%. W kolejnych latach odsetek jednostek tej zbiorowości w przedsiębiorstwach aktywnych 10+ wzrastał, osiągając w 2015 r. ponad 20%. Odsetek przychodów ogółem przypadających na przedsiębiorstwa stabilne rósł do 2014 r., kiedy osiągnął 28%, ale w 2015 r. zmniejszył się do 23%.

Tabl. II Udział przychodów przedsiębiorstw objętych badaniem w przychodach przedsiębiorstw aktywnych 10+ w latach 2011-2015 (w %)

Lata	Łącznie przedsiębiorstwa objęte badaniem	Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu	Przedsiębiorstwa wzrostowe	Przedsiębiorstwa stabilne	Przedsiębiorstwa schyłkowe	Przedsiębiorstwa szybkiego spadku
2011	88,7	17,9	44,7	15,5	9,4	1,2
2012	89,9	25,9	39,0	15,8	8,2	1,0
2013	89,7	12,4	47,2	18,5	10,3	1,3
2014	93,2	10,1	37,1	27,8	16,8	1,4
2015	91,1	11,0	36,8	23,3	18,7	1,3

Dwie wyodrębnione zbiorowości panelowe, w których w badanym trzyletnim okresie wartość uzyskiwanych przez przedsiębiorstwa przychodów netto ze sprzedaży zmniejszała się (przedsiębiorstwa schyłkowe i szybkiego spadku) stanowiły w 2011 r. 22% przedsiębiorstw aktywnych 10+, a ich łączny udział w przychodach ogółem wynosił 11%. W kolejnych latach odsetek tych jednostek wzrastał do 24% w 2014 r., a w 2015 r. zmniejszył się do 21%. Udział przychodów analizowanych przedsiębiorstw był najniższy w 2012 r. i wyniósł 9%. W kolejnych latach odsetek przychodów wzrastał osiągając w 2015 r. 20%.

W 2015 r. w badaniu wskaźników przedsiębiorczości wzięło udział 51 651 podmiotów, w tym 3 768 jednostek szybkiego wzrostu, 13 972 wzrostowych, 10 475 stabilnych, 9 197 schyłkowych oraz 1 639 szybkiego spadku.

Poniżej przedstawiono podstawowe informacje dla podmiotów należących do pięciu wyróżnionych zbiorowości przedsiębiorstw na tle przedsiębiorstw aktywnych 10+ w latach 2011-2015.

Tabl. III Podstawowe zmienne ekonomiczne przedsiębiorstw objętych badaniem na tle przedsiębiorstw aktywnych 10+ w latach 2011-2015

Lata	Łącznie przedsiębiorstwa objęte badaniem	Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu	Przedsiębiorstwa wzrostowe	Przedsiębiorstwa stabilne	Przedsiębiorstwa schyłkowe	Przedsiębiorstwa szybkiego spadku
Udział w kosztach ogółem (w %)						
2011	88,2	17,5	44,6	15,3	9,5	1,3
2012	89,7	25,7	38,7	15,7	8,4	1,2
2013	89,5	12,3	46,7	18,5	10,6	1,4
2014	93,0	10,0	36,5	28,0	17,0	1,5
2015	91,1	10,9	36,2	23,2	19,4	1,4
Udział w przychodach netto ze sprzedaży na eksport (w %)						
2011	92,9	17,3	56,1	12,4	6,2	0,9
2012	93,9	33,0	40,9	10,9	8,4	0,7
2013	93,1	16,1	53,8	14,8	7,3	1,1
2014	95,0	12,0	39,8	27,6	14,8	0,8
2015	93,6	12,5	42,7	21,9	15,6	0,9
Udział w wyniku finansowym brutto⁵ (w %)						
2011	96,5	21,7	48,0	19,7	17,1	x
2012	96,3	29,2	44,3	19,6	3,2	x
2013	92,8	13,2	57,8	18,0	3,8	x
2014	95,0	11,1	49,8	23,2	10,9	x
2015	90,5	13,3	50,8	26,3	0,1	x
Udział w nakładach inwestycyjnych⁶ (w %)						
2011	87,6	17,0	48,0	14,0	7,5	1,1
2012	87,1	21,7	45,0	14,0	5,6	0,8
2013	87,7	11,9	50,5	17,5	6,9	0,9
2014	92,4	8,2	48,5	21,7	13,1	0,9
2015	89,8	9,0	41,9	21,8	16,2	0,9
Udział w liczbie pracujących (w %)						
2011	87,3	12,7	41,4	18,8	12,3	2,1
2012	88,5	16,5	39,9	19,8	10,7	1,6
2013	87,3	12,2	40,4	21,4	11,5	1,8
2014	91,1	10,2	38,8	21,9	18,4	1,8
2015	88,3	11,4	37,5	22,1	15,7	1,6

⁵ Ze względu na przyjętą metodologię nie prezentuje się danych dla wyniku finansowego ze stratą.

⁶ Łącznie z wydatkami poniesionymi na zakup używanych środków trwałych.

Zjawisko przedsiębiorczości można analizować również poprzez wskaźnik prezentujący liczbę przedsiębiorstw aktywnych 10+ w przeliczeniu na 1000 mieszkańców – w Polsce i w poszczególnych województwach. Wskaźnik ten dla Polski w 2011 r. wynosił 1,30. W kolejnych latach wskaźnik systematycznie wzrastał, osiągając w 2013 r. i w 2014 r. wielkość 1,36, a w 2015 r. zmniejszył się do wartości 1,34. Omawiany wskaźnik w 2011 r. był wyższy niż średnia dla Polski w pięciu województwach (mazowieckim, wielkopolskim, śląskim, pomorskim i dolnośląskim), a w 2015 r. w sześciu (oprócz wymienionych również w małopolskim). Najwyższe wskaźniki w 2015 r. zanotowano w województwach mazowieckim (1,73) i wielkopolskim (1,54), a najniższe w lubelskim (0,93), świętokrzyskim (0,97) i warmińsko-mazurskim (0,99).

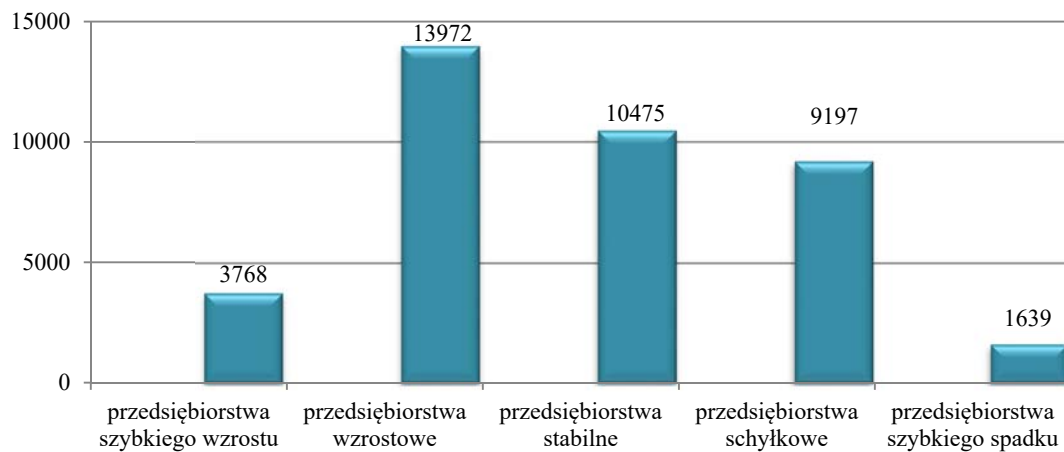
Tabl. IV Liczba przedsiębiorstw aktywnych 10+ na 1000 mieszkańców według województw w latach 2011-2015

Wyszczególnienie	2011	2012	2013	2014	2015
Polska	1,30	1,32	1,36	1,36	1,34
Dolnośląskie	1,33	1,34	1,38	1,37	1,35
Kujawsko-pomorskie	1,24	1,24	1,26	1,24	1,24
Lubelskie	0,89	0,89	0,92	0,95	0,93
Lubuskie	1,25	1,22	1,24	1,23	1,21
Łódzkie	1,20	1,22	1,29	1,29	1,28
Małopolskie	1,29	1,32	1,40	1,40	1,38
Mazowieckie	1,71	1,74	1,77	1,77	1,73
Opolskie	1,11	1,08	1,11	1,12	1,12
Podkarpackie	1,04	1,05	1,11	1,11	1,10
Podlaskie	1,01	0,99	1,03	1,05	1,04
Pomorskie	1,38	1,40	1,44	1,45	1,40
Śląskie	1,42	1,45	1,51	1,51	1,51
Świętokrzyskie	0,95	0,96	0,99	0,98	0,97
Warmińsko-mazurskie	1,01	1,01	1,02	1,00	0,99
Wielkopolskie	1,47	1,50	1,54	1,55	1,54
Zachodniopomorskie	1,17	1,17	1,20	1,22	1,21

3. Analiza wybranych zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych

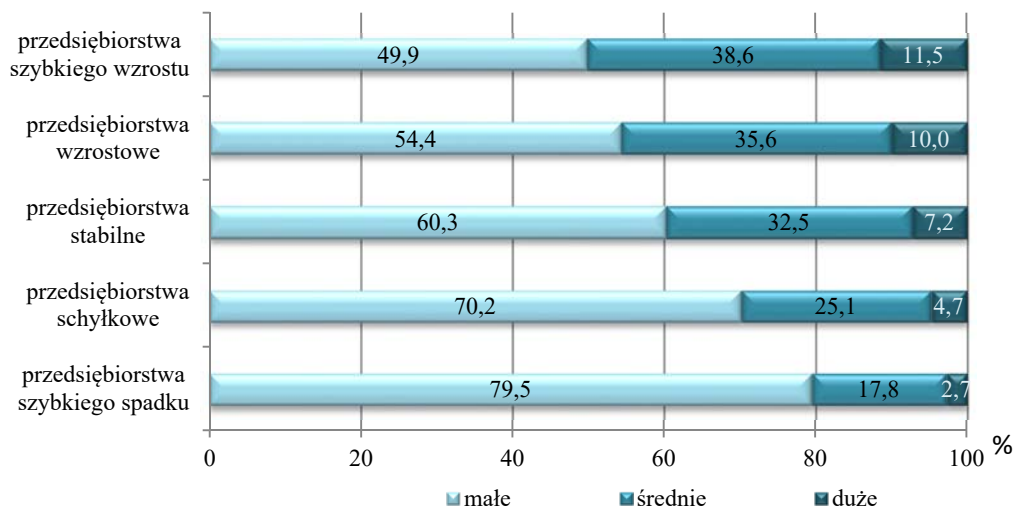
Na podstawie danych zgromadzonych w badaniu wskaźników przedsiębiorczości zaobserwowano, że liczebność wszystkich pięciu typów przedsiębiorstw objętych badaniem zwiększyła się z 37 356 w 2011 r. do 38 611 w 2012 r. W kolejnym roku nieznacznie się zmniejszyła (do 38 194 przedsiębiorstw), a w 2014 r. wzrosła do 38 745. W badaniu za 2015 r. do pięciu wyróżnionych typów zostało zaliczonych w sumie 39 051 przedsiębiorstw, z tego szybkiego wzrostu i wzrostowych było łącznie 17 740, a schyłkowych i szybkiego spadku – 10 836, natomiast stabilnych – 10 475 (por. wykres 1 oraz 1A, str.118).

Wykres 1. Liczba przedsiębiorstw objętych badaniem w 2015r.



Odsetek poszczególnych typów podmiotów w badanej zbiorowości jest powiązany z klasą wielkości przedsiębiorstw i ich kondycją ekonomiczną, i zmienia się odwrotnie proporcjonalnie do wielkości przedsiębiorstwa, mierzonego liczbą pracujących.

Wykres 2. Struktura przedsiębiorstw objętych badaniem według klas wielkości w 2015 r.



W 2015 r. podmioty małe (o liczbie pracujących od 10 do 49 osób) stanowiły 50% przedsiębiorstw szybkiego wzrostu oraz 80% szybkiego spadku, natomiast podmioty duże (o liczbie pracujących 250 i więcej) odpowiednio 12% oraz 3%.

Przychody ogółem na jeden podmiot uzyskiwane przez przedsiębiorstwa szybkiego spadku były blisko 4-krotnie niższe niż dla podmiotów szybkiego wzrostu i nieomal 3-krotnie niższe niż dla jednostek stabilnych (por. wykres 3 oraz 3A, str.118).



W dalszej części publikacji omówione zostały dwa typy podmiotów najbardziej przedsiębiorczych, tj. zgodnie z przyjętą w badaniu metodologią – jednostki szybkiego wzrostu, w tym gazele, oraz wzrostowe. Dodatkowo analizie poddano także przedsiębiorstwa sektora technologii informacyjnych i komunikacyjnych (ICT) oraz podmioty eksportujące, które zostały wyodrębnione z przedsiębiorstw objętych badaniem.

Szczegółowe dane o wszystkich wyodrębnionych zbiorowościach w układzie według rodzaju działalności (PKD 2007) i województw w latach 2011-2015 zostały zamieszczone w części tabelarycznej publikacji (tablica 3 i kolejne).

3.1 Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu

Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu to takie, które osiągały średnioroczne tempo wzrostu przychodów netto ze sprzedaży w wysokości 20% i więcej, co oznacza, że w okresie trzech lat ich przychody powiększyły się co najmniej o 72,8%.

W 2011 r. przedsiębiorstwa te stanowiły 10% wszystkich przedsiębiorstw włączonych do wyróżnionych pięciu zbiorowości. Odsetek ten wzrósł w 2012 r. do 14%, przez kolejne dwa lata zmniejszał się i w 2014 r. wyniósł 9%. W 2015 r. udział ten osiągnął wartość 10%.

Ze względu na **klasę wielkości**, w 2015 r. 50% przedsiębiorstw szybkiego wzrostu stanowiły podmioty małe (o liczbie pracujących od 10 do 49 osób), 39% – podmioty średnie (od 50 do 249 pracujących) i 12% – duże (250 i więcej pracujących).

W 2015 r. **podmioty z udziałem kapitału zagranicznego** stanowiły 21% wszystkich przedsiębiorstw szybkiego wzrostu.

Biorąc pod uwagę **podstawowy rodzaj prowadzonej działalności**, zaobserwowano, że w 2011 r. po 14% przedsiębiorstw budowlanych oraz jednostek z sekcji informacja i komunikacja, a także 13% jednostek z sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna należało do zbiorowości szybkiego wzrostu. W 2015 r. odsetki te wzrosły i kształtowały się odpowiednio na poziomie: 15%, 18% i 15%.

Przychody ogółem uzyskiwane w kolejnych latach przez podmioty zaliczane do przedsiębiorstw szybkiego wzrostu zmieniały się podobnie jak ich liczebność. W 2015 r., przy 12% wzroście liczby jednostek w skali roku, wartość przychodów wzrosła o 15% i wyniosła 90 mln zł na jeden podmiot wobec 88 mln zł w 2014 r. (por. wykres 3 oraz 3A, str.118).

W przemyśle, przy nie zmienionej liczbie przedsiębiorstw szybkiego wzrostu w 2015 r. w stosunku do 2014 r., przychody wzrosły o 21%. W pozostałych obszarach w analizowanych latach wzrastała zarówno liczba podmiotów, jak i wartość przychodów. W budownictwie przy 29% wzroście liczby podmiotów w stosunku do roku poprzedniego, wartość przychodów wzrosła o 8%, w handlu odpowiednio o 23% i 8%, w transporcie – 3% i 25%, w informacji i komunikacji – 18% i 45%, a w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej przy 20% wzroście liczby jednostek w skali roku wartość przychodów wzrosła o 27%.

Przychody netto ze sprzedaży na eksport w zbiorowości podmiotów szybkiego wzrostu w 2015 r. stanowiły 24% przychodów ogółem osiągniętych przez te podmioty i wynosiły 21 mln zł na jeden podmiot. Rok wcześniej udział przychodów ze sprzedaży na eksport był nieco wyższy – 25% przychodów ogółem, a wartość przychodów na jeden podmiot wynosiła 22 mln zł.

Koszty ogółem poniesione przez przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu w 2015 r. stanowiły 12% kosztów wszystkich przedsiębiorstw włączonych do wyróżnionych pięciu zbiorowości panelowych (przy około 10% udziale liczby tych jednostek). W porównaniu z 2014 r. koszty wzrosły o 15% (przy 12% wzroście liczby tych jednostek). Koszty ogółem w przeliczeniu na jeden podmiot wyniosły 86 mln zł. Najwyższe koszty na jeden podmiot zanotowały, podobnie jak w przypadku przychodów, jednostki handlowe (144 mln zł na jeden podmiot), najniższe – podmioty prowadzące działalność profesjonalną, naukową i techniczną (41 mln zł na jeden podmiot).

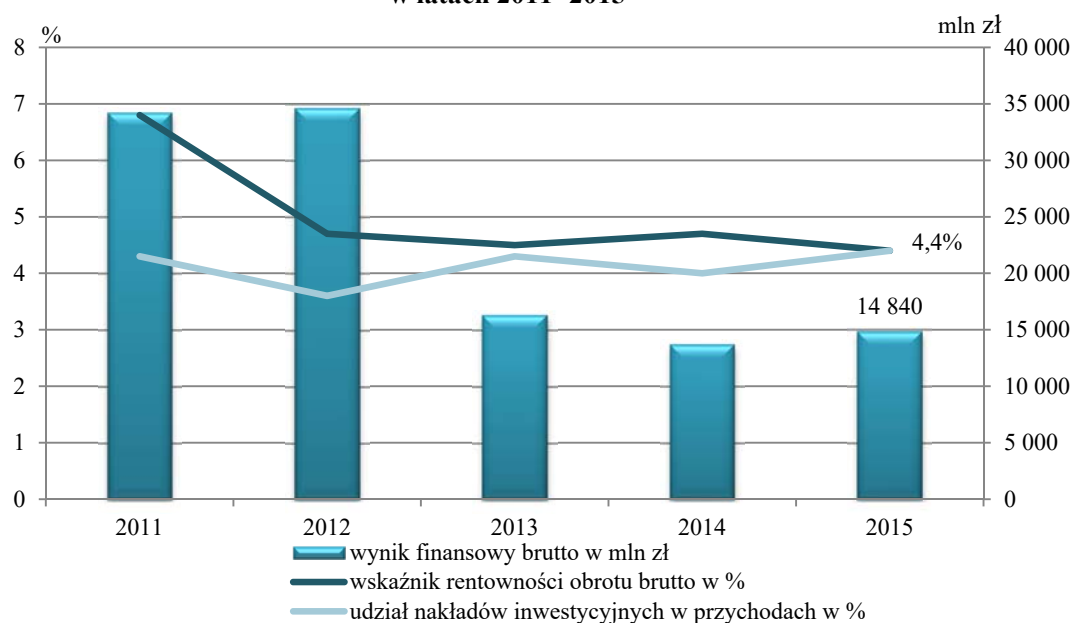
W 2015 r. w przedsiębiorstwach szybkiego wzrostu **pracowało** 13% ogółu osób pracujących w pięciu wyodrębnionych zbiorowościach.

Wartość brutto środków trwałych posiadanych przez przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu w 2015 r. stanowiła 6% środków wszystkich badanych przedsiębiorstw pięciu typów (rok wcześniej – 5%).

Poniesione przez te podmioty **nakłady inwestycyjne** (łącznie z wydatkami na zakup używanych środków trwałych) stanowiły 10% ogółu nakładów poniesionych przez przedsiębiorstwa panelowe (przed rokiem 9%).

Wskaźnik rentowności obrotu brutto dla zbiorowości jednostek szybkiego wzrostu w 2015 r. nieznacznie zmniejszył się w porównaniu z rokiem 2014 i wyniósł 4%.

Wykres 4. Efekty działalności przedsiębiorstw szybkiego wzrostu w latach 2011 -2015



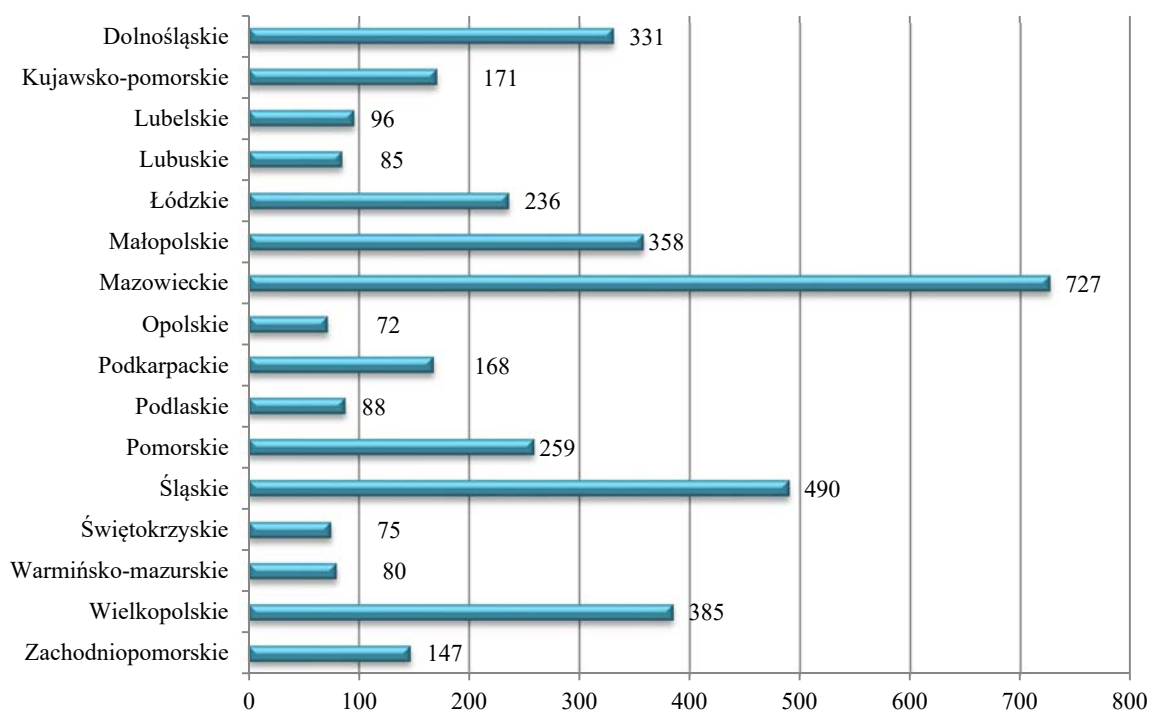
Relacja poniesionych przez przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu kosztów do wypracowanych przychodów w 2015 r. ukształtowała się na poziomie 96%. Najkorzystniejszy

poziom tego wskaźnika wykazały podmioty związane z informacją i komunikacją (90%), najgorszy – jednostki z handlu i naprawy pojazdów samochodowych oraz transportu i gospodarki magazynowej (97% oraz 96%). Wskaźnik płynności finansowej pierwszego stopnia wyniósł 34% (rok wcześniej – 25%).

Więcej informacji na temat wybranych danych o przedsiębiorstwach szybkiego wzrostu w 2015 r. według rodzaju prowadzonej działalności – wykres 13, str. 121.

Według lokalizacji przedsiębiorstw szybkiego wzrostu w 2015 r. ponad połowa tych podmiotów miała siedzibę na terenie czterech **województw**: mazowieckiego (19% podmiotów), śląskiego (13%) oraz małopolskiego i wielkopolskiego (po 10%). Najmniej przedsiębiorstw szybkiego wzrostu było zlokalizowanych w województwach: opolskim, świętokrzyskim i warmińsko-mazurskim (po 2% podmiotów).

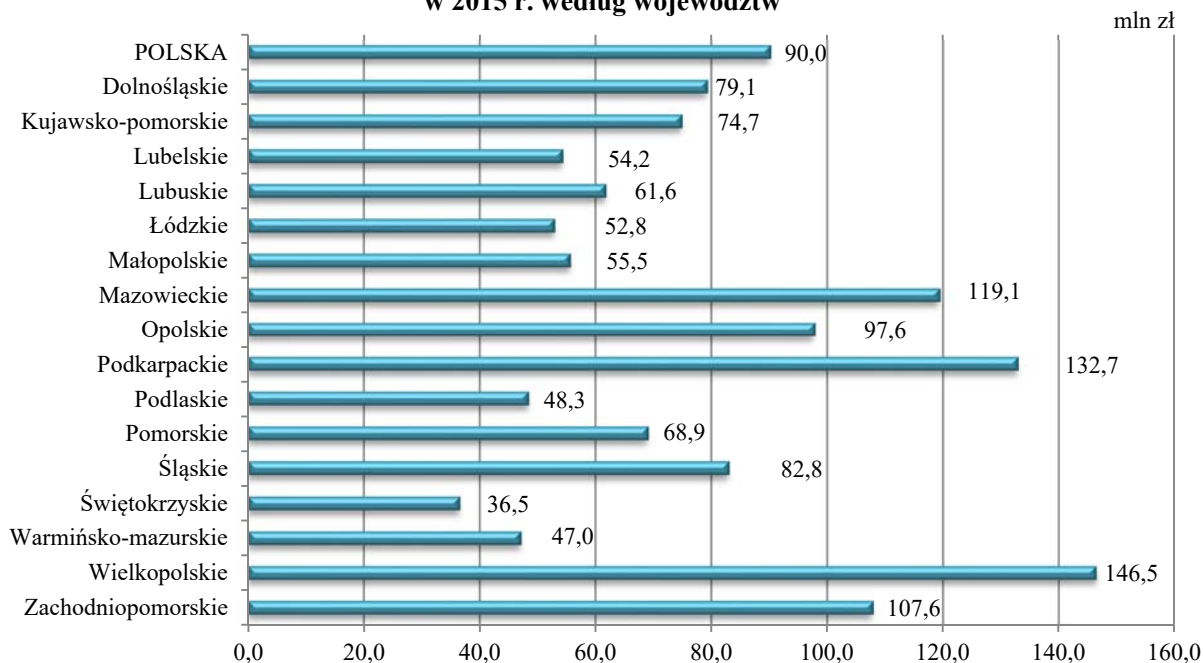
Wykres 5. Liczba przedsiębiorstw szybkiego wzrostu w 2015 r. według województw



Najwyższe przychody w przeliczeniu na jeden podmiot w 2015 r. uzyskały przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu zlokalizowane w województwach: wielkopolskim, podkarpackim i mazowieckim (odpowiednio: 147 mln zł, 133 mln zł i 119 mln zł). Najniższe przychody na jeden podmiot wykazały podmioty z województw: świętokrzyskiego (37 mln zł), warmińsko-mazurskiego (47 mln zł) i podlaskiego (48 mln zł).

Udział kosztów w przychodach przedsiębiorstw szybkiego wzrostu w 2015 r. był najbardziej korzystny dla jednostek z województwa świętokrzyskiego i warmińsko-mazurskiego (po 91%). Najwyższy wskaźnik poziomu kosztów odnotowano dla podmiotów z województwa podkarpackiego (99%) i kujawsko-pomorskiego (98%).

Wykres 6. Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo szybkiego wzrostu w 2015 r. według województw



Najwyższą wartość brutto środków trwałych na jeden podmiot wykazały przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu z województwa zachodniopomorskiego (46 mln zł na jeden podmiot), śląskiego (33 mln zł na jeden podmiot) i mazowieckiego (31 mln zł na jeden podmiot), najniższą – z województwa łódzkiego i świętokrzyskiego (po 13 mln zł na jeden podmiot). Najwyższe nakłady inwestycyjne (łącznie z wydatkami na zakup używanych środków trwałych) na jedno przedsiębiorstwo szybkiego wzrostu zaobserwowano dla podmiotów z województwa podlaskiego (6 mln zł) oraz śląskiego i mazowieckiego (po 5 mln zł na jeden podmiot), a najniższe z województwa łódzkiego (2 mln zł) oraz lubelskiego, świętokrzyskiego i warmińsko-mazurskiego (po 3 mln zł na jeden podmiot).

Zanotowano zróżnicowanie inwestycji krótkoterminowych na jedno przedsiębiorstwo szybkiego wzrostu w poszczególnych województwach – od 2 mln zł w województwie opolskim do 13 mln zł w województwie kujawsko-pomorskim.

W 2015 r. udział przychodów ze sprzedaży na eksport podmiotów szybkiego wzrostu w przychodach ogółem tej zbiorowości wyniósł 24%. Najwyższy odsetek sprzedaży na eksport wykazały podmioty z województwa lubuskiego (57%), zachodniopomorskiego (46%),

i opolskiego (40%), najniższy – z województwa świętokrzyskiego (9%), mazowieckiego (15%) i małopolskiego (17%).

Między podmiotami szybkiego wzrostu zaobserwowano duże zróżnicowanie w zakresie uzyskiwanej rentowności w zależności od lokalizacji. Najwyższy poziom wskaźnika rentowności obrotu brutto zanotowano dla przedsiębiorstw mających siedzibę w województwach świętokrzyskim i warmińsko-mazurskim (po 9%), najniższy w województwie podkarpackim (1%).

Liczbę przedsiębiorstw szybkiego wzrostu według sekcji PKD i według województw zaprezentowano w tablicy 8.

3.2 Gazele

Gazele (nowe przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu) w 2015 r. stanowiły 0,8% całej badanej zbiorowości panelowej i 8% przedsiębiorstw szybkiego wzrostu. Ponad połowa (54%) gazel to przedsiębiorstwa małe, 35% – jednostki średnie, a duże – 11%. Wśród gazel 27% podmiotów posiadało kapitał zagraniczny.

Biorąc pod uwagę **podstawowy rodzaj prowadzonej działalności**, zaobserwowano, że w 2011 r. po 10% przedsiębiorstw transportowych oraz jednostek z sekcji informacja i komunikacja w zbiorowości szybkiego wzrostu stanowiły gazele. W 2015 r. odsetki te wzrosły i kształtowały się odpowiednio na poziomie: 12% i 11%.

W 2015 r. gazele wytworzyły blisko 1% **przychodów ogółem** wszystkich podmiotów zaliczanych do pięciu grup panelowych i około 7% przychodów przedsiębiorstw szybkiego wzrostu. Średnie przychody osiągnięte przez jeden podmiot wyniosły 79 mln zł (w 2014 r. – 109 mln zł) i były najwyższe w działalności związanej z handlem oraz w przemyśle (odpowiednio: 155 mln zł oraz 95 mln zł na jeden podmiot).

Przychody netto ze sprzedaży na eksport gazel w 2015 r. stanowiły 24% przychodów ogółem osiągniętych przez te podmioty i wynosiły 19 mln zł na jeden podmiot. Rok wcześniej udział przychodów ze sprzedaży na eksport był wyższy – 28% przychodów ogółem i przychody wyniosły 31 mln zł na jeden podmiot.

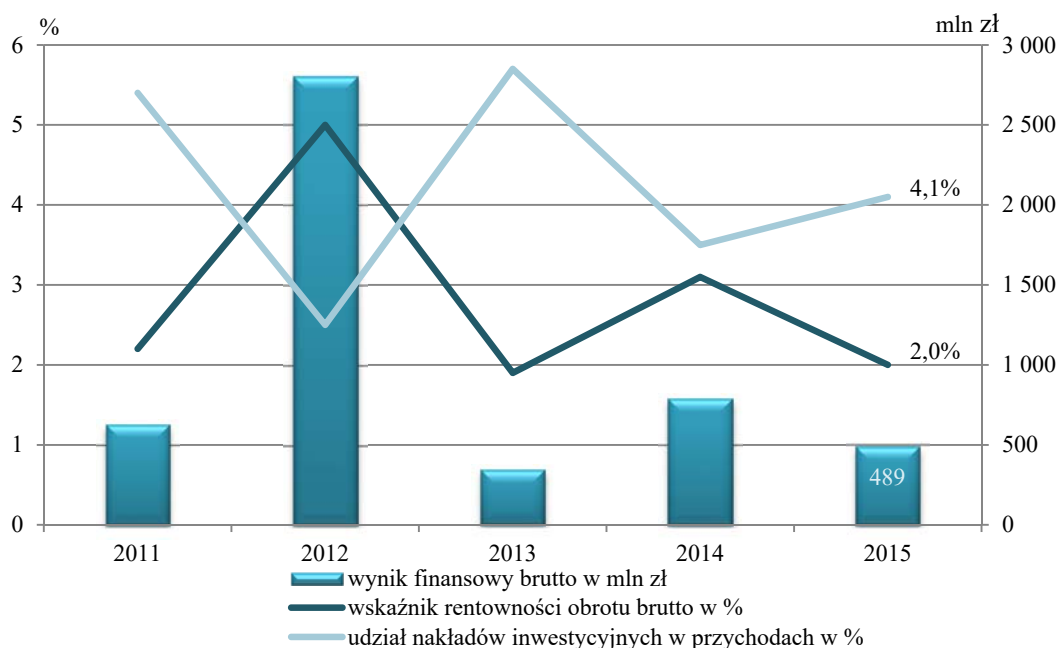
Wartość brutto środków trwałych posiadanych przez gazele w 2015 r. była o 20% niższa niż rok wcześniej i wynosiła 22 mln zł na jeden podmiot. **Nakłady inwestycyjne** (łącznie z wydatkami poniesionymi na zakup używanych środków trwałych) w przeliczeniu na jedną jednostkę były o 13% niższe w porównaniu do wartości z roku 2014 i wynosiły 3 mln zł.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto dla zbiorowości gazel wyniósł 2%. Najwyższą rentowność osiągnęły podmioty z sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna – 7%.

W 2015 r. relacja poniesionych przez gazerze kosztów do wypracowanych przychodów ukształtowała się na poziomie 98%. Najkorzystniejszy **wskaźnik poziomu kosztów** wykazały podmioty związane z działalnością profesjonalną, naukową i techniczną – 93%.

Wskaźnik płynności finansowej pierwszego stopnia gazel wyniósł 21% (rok wcześniej wyniósł 23%).

Wykres 7. Efekty działalności gazel w latach 2011 -2015



Podmioty zaklasyfikowane do grupy gazel wykazały mniej korzystną rentowność i wskaźnik poziomu kosztów w porównaniu z przedsiębiorstwami szybkiego wzrostu (gazerze odpowiednio: 2% i 98% wobec przedsiębiorstw szybkiego wzrostu: 4% i 96%).

Najwięcej podmiotów ze zbiorowości gazel było zlokalizowanych w województwach: mazowieckim (55 jednostek), śląskim (48) i wielkopolskim (35)

Więcej informacji na temat wybranych danych o gazelach w 2015 r. według rodzaju prowadzonej działalności – wykres 14, str. 121.

3.3 Przedsiębiorstwa wzrostowe

Przedsiębiorstwa wzrostowe to takie, które charakteryzowały się wolniejszym tempem przyrostu przychodów netto ze sprzedaży (od 10% do 72,8% w okresie trzech kolejnych lat) w porównaniu z przedsiębiorstwami szybkiego wzrostu.

Zbiorowość podmiotów wzrostowych była najliczniejszą grupą spośród wszystkich przedsiębiorstw objętych badaniem. W 2011 r. i w 2012 r. podmioty te stanowiły odpowiednio 38% i 39% wszystkich pięciu typów przedsiębiorstw. W kolejnych dwóch latach udział tej zbiorowości zmniejszał się i w 2014 r. wyniósł 35%. W 2015 r. przedsiębiorstwa wzrostowe stanowiły 36% pięciu badanych zbiorowości (por. wykres 1 oraz 1A, str. 118).

Wśród przedsiębiorstw wzrostowych dominowały jednostki małe (54%), a udział podmiotów średnich kształtował się na poziomie 36%. Odsetek podmiotów dużych był nieco niższy niż w grupie przedsiębiorstw szybkiego wzrostu i wynosił 10%.

Niższy niż w zbiorowości przedsiębiorstw najszybciej rozwijających się był **udział podmiotów z kapitałem zagranicznym** – 18% w 2015 r.

W każdym z analizowanych **obszarów gospodarki** przedsiębiorstwa wzrostowe były najbardziej znaczącą grupą. W 2011 r. jednostki te stanowiły 43% przedsiębiorstw transportowych i 41% przemysłowych. W 2015 r. odsetek przedsiębiorstw wzrostowych wyniósł 40% w przemyśle i 37% w sekcji związanej z informacją i komunikacją.

Zmiany odnotowane w kolejnych latach w liczbie przedsiębiorstw wzrostowych nie zawsze przekładały się na zmiany **przychodów ogółem**. W 2012 r., przy 7% wzroście liczby podmiotów, przychody osiągnięte przez te jednostki zmniejszyły się o 10%, a w 2013 r. mimo 5% spadku liczby tych podmiotów uzyskane przez nie przychody wzrosły o 21%. W 2014 r., przy 5% spadku liczby podmiotów, przychody wypracowane przez te podmioty zmniejszyły się o 22%. W 2015 r. liczebność podmiotów wzrostowych i uzyskane przez nie przychody wzrosły po 4% i wartość przychodów na jeden podmiot wyniosła 81 mln zł.

Przedsiębiorstwa wzrostowe wypracowały 40% przychodów uzyskanych przez całą badaną zbiorowość panelową (por. wykres 3 oraz 3A, str. 118).

Przychody netto ze sprzedaży na eksport na jeden podmiot dla przedsiębiorstw wzrostowych były niższe niż dla jednostek szybkiego wzrostu i w 2015 r. wynosiły 20 mln zł na jeden podmiot (w 2014 r. – 18 mln zł na jeden podmiot).

Koszty ogółem dla przedsiębiorstw wzrostowych stanowiły w 2015 r. blisko 40% kosztów wszystkich pięciu grup panelowych (przy 36% udziale w liczbie jednostek). Koszty ogółem na jeden podmiot wynosiły 77 mln zł. Najwyższe koszty na jeden podmiot poniosły – podobnie jak

w przypadku osiągniętych przychodów – przedsiębiorstwa handlowe (105 mln zł na jeden podmiot) oraz z sekcji informacja i komunikacja (90 mln zł na jeden podmiot).

Wartość brutto środków trwałych posiadanych przez przedsiębiorstwa wzrostowe w 2015 r. stanowiła blisko 39% wartości brutto środków przedsiębiorstw wszystkich pięciu grup (rok wcześniej 44%).

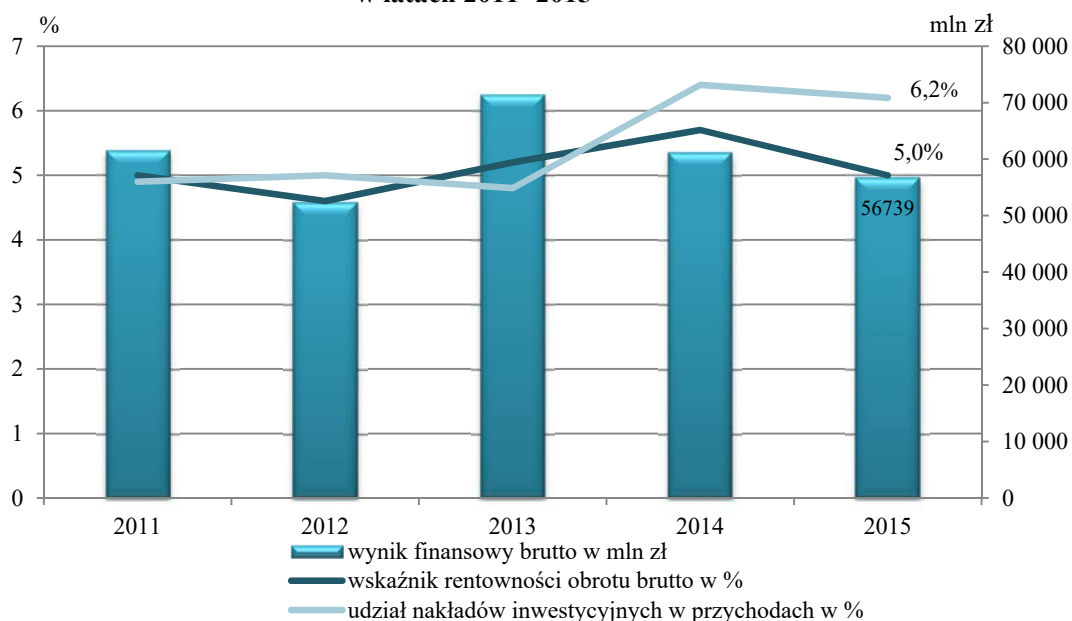
Poniesione przez te podmioty **nakłady inwestycyjne** (łącznie z wydatkami na zakup używanych środków trwałych) stanowiły 47% ogółu nakładów poniesionych przez przedsiębiorstwa panelowe (przed rokiem 53%).

Wskaźnik rentowności obrotu brutto dla podmiotów wzrostowych w roku 2015 wyniósł 5% (rok wcześniej 6%).

W 2015 r. **wskaźnik poziomu kosztów** dla podmiotów wzrostowych kształtował się na poziomie 95% (94% przed rokiem). Najkorzystniejszy poziom tego wskaźnika wykazały podmioty zajmujące się działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (91%).

Wskaźnik płynności finansowej pierwszego stopnia wyniósł 37% (rok wcześniej – 36%).

Wykres 8. Efekty działalności przedsiębiorstw wzrostowych w latach 2011 -2015



Najwięcej przedsiębiorstw wzrostowych miało siedzibę w województwach: mazowieckim (2497 jednostek), śląskim (1757) i wielkopolskim (1556).

Więcej informacji na temat wybranych danych o przedsiębiorstwach wzrostowych w 2015 r. według rodzaju prowadzonej działalności – wykres 15, str. 122.

3.4 Przedsiębiorstwa sektora technologii informacyjno-komunikacyjnych (ICT)

Sektor technologii informacyjno-komunikacyjnych (ICT) to podzbiorowość przedsiębiorstw, których głównym rodzajem działalności jest produkcja dóbr i usług w zakresie technologii informacyjno-komunikacyjnych, pozwalających na elektroniczne rejestrowanie, przetwarzanie, transmitowanie, odtwarzanie lub wyświetlanie informacji. Analizowana poniżej zbiorowość sektora ICT została wyodrębniona z pięciu typów przedsiębiorstw objętych badaniem, czyli przedsiębiorstw szybkiego wzrostu, wzrostowych, stabilnych, schyłkowych i szybkiego spadku (por. wykres 9 oraz 9A, str. 119).

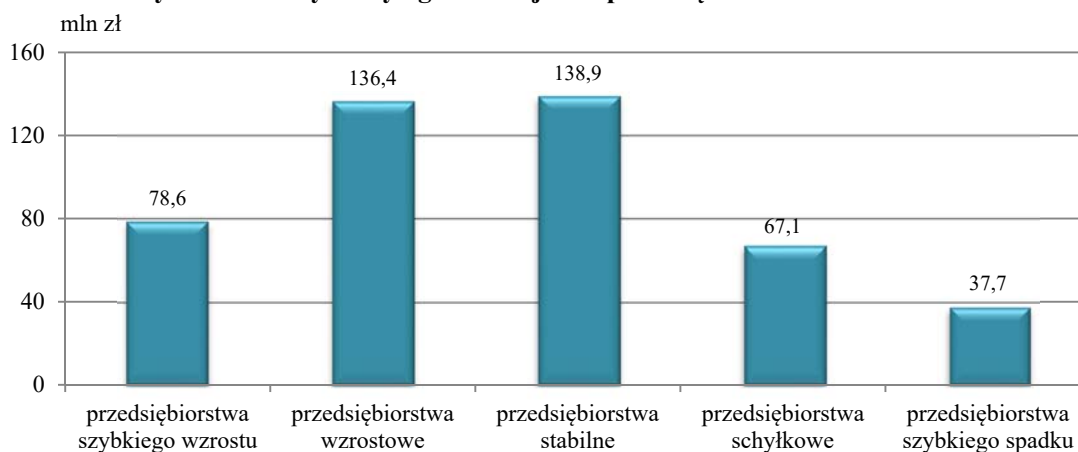
Wykres 9. Liczba przedsiębiorstw ICT objętych badaniem w 2015 r.



Liczebność przedsiębiorstw ICT w latach 2011-2015 wzrastała, stanowiąc od 2% do 3% wszystkich podmiotów wchodzących do pięciu zbiorowości panelowych badania i wynosiła w 2011 r. – 946 przedsiębiorstw, a w 2015 r. – 1196.

W 2015 r. około 61% podmiotów sektora ICT stanowiły łącznie przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu i wzrostowe, a 22% schyłkowe i szybkiego spadku.

Wykres 10. Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo ICT w 2015 r.



Przychody ogółem wypracowane przez podmioty ICT wyodrębnione z pięciu zbiorowości panelowych w latach 2011-2015 stanowiły od 4% do 5% przychodów wszystkich przedsiębiorstw biorących udział w badaniu i wynosiły w 2011 r. 119 mln zł na jeden podmiot, a w 2015 r. – 108 mln zł na jeden podmiot. Dla porównania, średnia wartość przychodów pięciu zbiorowości przedsiębiorstw kształtowała się na niższym poziomie 64 mln zł na jeden podmiot w 2011 r. i 72 mln zł na jeden podmiot w roku 2015 (por. wykres 10 oraz 10A str. 119).

Tabl. V Udział przedsiębiorstw ICT w wyodrębnionych zbiorowościach panelowych w latach 2011-2015 (w %)

Lata	Przedsiębiorstwa ICT				
	szybkiego wzrostu	wzrostowe	stabilne	schyłkowe	szybkiego spadku
2011	4,2	2,6	1,9	2,4	2,8
2012	3,9	2,7	2,0	2,4	3,0
2013	5,1	2,6	2,1	2,7	3,0
2014	6,4	2,9	2,2	2,3	2,9
2015	6,8	3,3	2,0	2,3	2,7

W sektorze ICT zaobserwowano również wyższą niż łącznie dla wszystkich podmiotów objętych badaniem wartość brutto środków trwałych na jeden podmiot oraz nakłady inwestycyjne na jeden podmiot. W 2015 r. wartość brutto środków trwałych w sektorze ICT wynosiła 73 mln zł na jeden podmiot (wobec 41 mln zł na jeden podmiot dla całej zbiorowości pięciu typów przedsiębiorstw), a wartość poniesionych nakładów inwestycyjnych (łącznie z wydatkami na zakup używanych środków trwałych) – blisko 5 mln zł na jeden podmiot (wobec 4 mln zł na jedno badane przedsiębiorstwo).

Tabl. VI Udział przychodów przedsiębiorstw ICT w przychodach wyodrębnionych zbiorowości panelowych w latach 2011-2015 (w %)

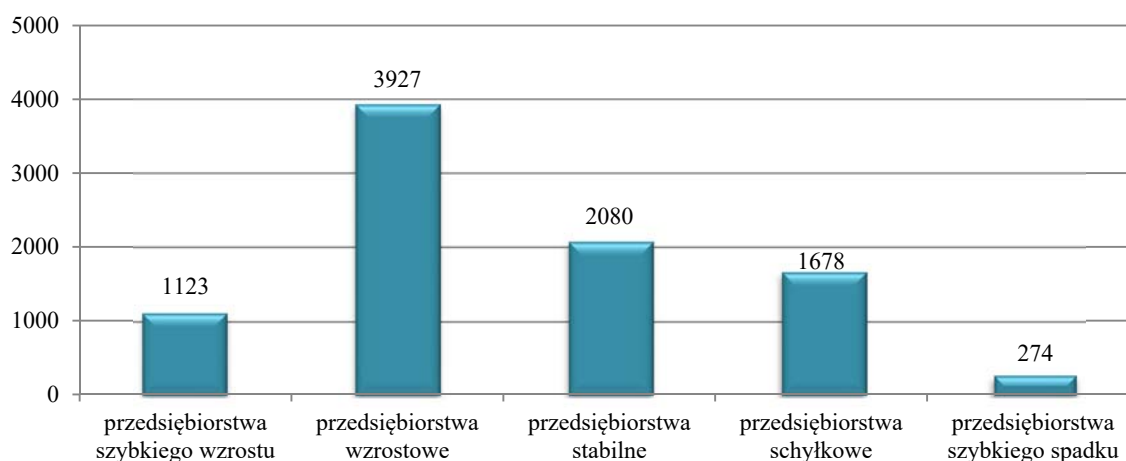
Lata	Przychody przedsiębiorstw ICT				
	szybkiego wzrostu	wzrostowe	stabilne	schyłkowe	szybkiego spadku
2011	3,2	3,1	4,5	13,6	5,3
2012	2,6	2,8	8,9	10,9	2,6
2013	6,6	1,9	5,1	11,2	17,0
2014	5,5	5,3	2,3	5,8	5,3
2015	6,0	5,6	4,1	2,5	4,1

Relacja poniesionych przez przedsiębiorstwa ICT kosztów do wypracowanych przychodów kształtowała się na poziomie zbliżonym do poziomu obserwowanego dla wszystkich badanych typów podmiotów. W 2015 r. wskaźnik poziomu kosztów dla sektora ICT wyniósł 95%, wskaźnik rentowności obrotu brutto – 5%, a wskaźnik płynności finansowej pierwszego stopnia – 36%.

3.5 Przedsiębiorstwa-eksporterzy

Na potrzeby niniejszych analiz przyjęto, że przedsiębiorstwa-eksporterzy to podmioty, w których udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport jest większy od 10% przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Wykres 11. Liczba przedsiębiorstw-eksporterów objętych badaniem w 2015 r.



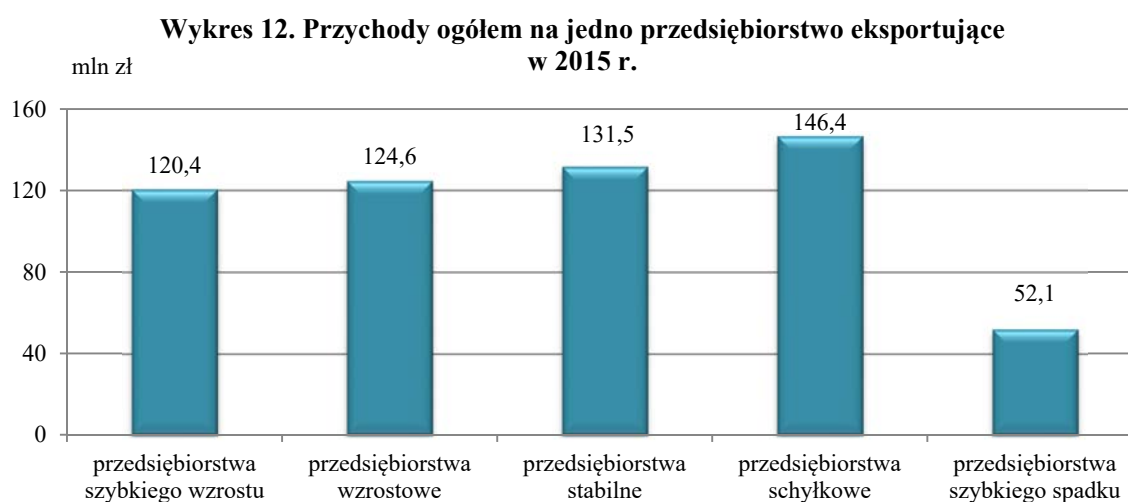
Analizowana poniżej zbiorowość przedsiębiorstw eksportujących została wyodrębniona z pięciu typów objętych badaniem, czyli przedsiębiorstw szybkiego wzrostu, wzrostowych, stabilnych, schyłkowych i szybkiego spadku (por. wykres 11 oraz 11A, str. 120).

Tabl. VII Udział przedsiębiorstw-eksporterów w wyodrębnionych zbiorowościach panelowych w latach 2011-2015 (w %)

Lata	Przedsiębiorstwa-eksporterzy				
	szybkiego wzrostu	wzrostowe	stabilne	schyłkowe	szybkiego spadku
2011	29,2	22,7	17,9	16,8	15,2
2012	34,2	24,6	15,7	15,1	13,7
2013	35,3	28,5	16,3	15,3	13,7
2014	32,8	28,5	19,4	18,0	14,0
2015	30,0	28,1	20,0	18,2	16,7

W roku 2011 jednostki eksportujące stanowiły około 20% wszystkich podmiotów podlegających badaniu. W kolejnych latach zaobserwowano wzrost udziału przedsiębiorstw-eksporterów do 23% w 2015 r.

W badanym okresie udział przedsiębiorstw-eksporterów był najwyższy wśród przedsiębiorstw szybkiego wzrostu i wynosił 29% w 2011 r., 35% w 2013 r. i 30% w 2015 r. Stwierdzono zależność pomiędzy odsetkiem przedsiębiorstw eksportujących a kondycją przedsiębiorstw. We wszystkich analizowanych latach 2011-2015 odsetek jednostek eksportujących był najwyższy w zbiorowości podmiotów szybkiego wzrostu, a kolejnych typach przedsiębiorstw zmniejszał się i w zbiorowości szybkiego spadku nie przekroczył 17%.



Przychody ogółem osiągnięte przez podmioty eksportujące stanowiły od 37% do 41% przychodów wszystkich podmiotów zbiorowości panelowych i wynosiły w 2011 r. 128 mln zł na jeden podmiot, a w 2015 r. – 128 mln zł na jeden podmiot. Największy wzrost przychodów w 2015 r. w stosunku do 2011 r. zanotowano dla jednostek eksportujących należących do przedsiębiorstw schyłkowych (por. wykres 12 oraz 12A, str. 120).

Tabl. VIII Udział przychodów przedsiębiorstw-eksporterów w przychodach wyodrębnionych zbiorowości panelowych w latach 2011-2015 (w %)

Lata	Przychody przedsiębiorstw-eksporterów				
	szybkiego wzrostu	wzrostowe	stabilne	schyłkowe	szybkiego spadku
2011	38,2	46,0	29,0	24,4	26,6
2012	56,0	39,0	25,3	30,9	28,4
2013	46,8	46,9	30,3	27,2	32,2
2014	44,5	41,3	44,5	35,2	30,3
2015	40,0	43,2	38,2	42,7	34,9

Środki trwałe brutto posiadane przez eksporterów na koniec 2015 r. wynosiły 60 mln zł na jeden podmiot, wobec 41 mln zł na jeden podmiot dla całej badanej zbiorowości. Przedsiębiorstwa eksportujące w 2015 r. poniosły 6 mln zł nakładów inwestycyjnych na jeden podmiot (łącznie z wydatkami na zakup używanych środków trwałych).

Relacja kosztów przedsiębiorstw eksportujących do ich przychodów kształtowała się na poziomie zbliżonym do notowanego dla wszystkich podmiotów objętych badaniem. W 2015 r. wskaźnik poziomu kosztów dla eksporterów wyniósł 96%, a wskaźniki rentowności obrotu brutto i płynności finansowej pierwszego stopnia odpowiednio 4% i 34%.

4 Podsumowanie

Wychodząc naprzeciw potrzebom informacyjnym, Główny Urząd Statystyczny wprowadził badanie przedsiębiorczości i corocznie opracowuje publikację, w której prezentowane są wybrane wskaźniki dotyczące tego zjawiska. W obecnej edycji publikacji skoncentrowano się na miernikach, opartych na liczbie przedsiębiorstw nowych i zlikwidowanych, a także wskaźnikach rozwoju, które mogą być podstawą do opisu zjawiska przedsiębiorczości jako zdolności do uzyskania ponadprzeciętnej efektywności osiągananej w trakcie prowadzenia działalności gospodarczej.

Analizując wyznaczoną zgodnie z metodologią europejskiej statystyki demografii przedsiębiorstw, zbiorowość podmiotów niefinansowych wszystkich klas wielkości i prowadzących wszystkie rodzaje ewidencji księgowej zanotowano, że udział podmiotów nowych wśród jednostek aktywnych w analizowanych latach przewyższał odsetek przedsiębiorstw kończących działalność.

W pięcioletnim okresie 2011-2015 najmniejszy odsetek „narodzin” zanotowano w roku 2012: 11,4% (w pozostałych latach przewyższał on 12%), natomiast wskaźnik likwidacji w latach 2011-2013 nie przekroczył 11,1%.

Wskaźnik zmiany liczby przedsiębiorstw 2011 r. ukształtował się na poziomie 14%, w kolejnym roku zmniejszył się do 7%, a w 2013 r. osiągnął 10%. Wskaźnik zmiany liczby pracujących zmieniał się podobnie, ale w 2011 r. i 2012 r. był niższy od wskaźnika zmiany liczby przedsiębiorstw, a w 2013 r. o 4 punkty procentowe wyższy i wyniósł 14%, co może sugerować, że w 2013 r. kończyły działalność mniejsze podmioty, a nowe jednostki tworzyły więcej miejsc pracy.

Ze zbiorowości przedsiębiorstw aktywnych 10+ (tj. podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób, prowadzących księgi rachunkowe i sporządzających sprawozdanie SP) wyodrębniono pięć typów jednostek w zależności od tempa zmian przychodów i zaobserwowano, że przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu i wzrostowe przeważały nad jednostkami schyłkowymi i szybkiego spadku we wszystkich latach 2011-2015, zarówno w zakresie liczby przedsiębiorstw jak i przychodów.

Analizując zbiorowość obejmowaną badaniem (tj. łącznie pięć typów przedsiębiorstw), najwyższy odsetek stanowiły przedsiębiorstwa zaliczane do zbiorowości **przedsiębiorstw wzrostowych**, które stanowiły w latach 2011-2015 od 35% do 39% całej zbiorowości podmiotów objętych badaniem. Udział przychodów wypracowanych przez te podmioty wynosił

w kolejnych latach od 40% do 53% przychodów zbiorowości panelowej. **Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu** stanowiły w analizowanym okresie od 9% do 14% badanej zbiorowości przedsiębiorstw, a ich udział w przychodach wahał się od 11% do 29%.

Przedsiębiorstwa stabilne, za które uznano podmioty uzyskujące w kolejnych latach każdego trzyletniego okresu zbliżone wartości przychodów, stanowiły w latach 2011-2015 od 23% do 28% badanej zbiorowości, a ich udział w przychodach wynosił od 18% do 30%.

Dwie pozostałe zbiorowości tworzyły podmioty, w których uzyskiwane w kolejnych trzech latach przychody zmniejszały się. W analizowanym okresie **przedsiębiorstwa schyłkowe** stanowiły od 20% do 25% całej zbiorowości objętej badaniem, a ich udział w przychodach kształtował się od 9% do 21%. Odsetek przedsiębiorstw, w których tempo spadku przychodów było najwyższe wynosił od 4% do 5%, a ich udział w przychodach – od 1% do 2%.

Analizując zbiorowość pięciu grup panelowych zaobserwowano, że w latach 2011-2015 odsetek jednostek zaliczonych do podmiotów szybkiego wzrostu i wzrostowych był najwyższy w 2012 r. W przypadku podmiotów, w których zmniejszała się wartość przychodów, tj. przedsiębiorstw schyłkowych i szybkiego spadku, ich udział w analizowanym okresie był najwyższy w 2011 r.

Survey results – summary

In order to meet the information needs, the Central Statistical Office undertook the entrepreneurship survey and annually compiles publication that presents selected indicators for this phenomenon. In this edition attention was paid to the measures, based on newly-created and liquidated enterprises, as well as development indicators, which can be the basis for the description of the phenomenon of entrepreneurship as the capability to obtain outstanding effectiveness achieved during business activity.

By analysing the population of non-financial enterprises of all size classes and keeping all types of accounting system according to the methodology of European business demography statistics, it was noted that the share of newly established enterprises among active entities in the analysed years exceeded the percentage of enterprises ending their activity.

In the five-year period 2011-2015 the lowest birth rate was recorded in 2012: 11.4% (in the remaining years it exceeded 12%), while the liquidation rate in 2011-2013 did not exceed 11.1%.

The indicator of change in the number of enterprises in 2011 was at the level of 14%, the next year it decreased to 7% and in 2013 it reached 10%. The indicator of change in the number of persons employed was changing in a similar way, but in 2011 and 2012 it was lower than the indicator of change in the number of enterprises and in 2013 by 4 percentage points higher and amounted to 14%, which could suggest that in 2013 smaller entities ended their activity and new units created more jobs.

In the population of active enterprises 10+ (i.e. non-financial entities with the 10 and more persons employed, keeping accounting ledgers and which submitted the SP report) five types of units were identified, depending on the pace of revenue change, and it was observed that rapid growth and growth companies predominated over declining and rapidly decline in all years 2011-2015, both in terms of number of enterprises and revenues

*In each of the analysed years in the whole population covered by the survey, the highest percentage was constituted by the enterprises classified to the group of **growth enterprises**, which constituted in 2011-2015 from 35% to 39% of the whole population of entities covered by the survey. The share of revenues earned by these entities amounted from 40% to 53% of revenues of the panel population. **The high-growth enterprises** constituted in the analysed period from 9% to 14% of the surveyed population of enterprises and their share in revenues fluctuated from 11% to 29%.*

The stable enterprises (the entities achieving in the subsequent years of each three-year period similar values of revenues) constituted in 2011-2015 from 23% to 28% of the studied population and their share in revenues constituted from 18% to 30%.

*The other two populations of enterprises formed entities where the value of obtained revenues in subsequent three years of the survey decreased. In the analyzed period **the declining enterprises** constituted from 20% to 25% of the whole population covered by the survey and their share in revenues reached the level from 9% to 21%. The percentage of enterprises in which the pace of decrease in revenues was the highest amounted from 4% to 5% and their share in revenues – from 1% to 2%.*

Studying the population of the five panel groups, it was observed that in 2011-2015 the share of entities classified into of entities with revenues growth was the highest in 2012. For entities, in which the value of revenues decreased i.e. of declining and rapidly declining enterprises, their share in the studied period was the highest in 2011.

CZEŚĆ TABELARYCZNA

TABL. 1. WYBRANE WSKAŹNIKI DLA PRZEDSIĘBIORSTW NOWOPOWSTAŁYCH I ZLIKWIDOWANYCH WEDŁUG SEKCJI PKD¹

Selected indicators on births and deaths of enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Liczba przedsiębiorstw <i>Number of enterprises</i>			Wskaźnik <i>Indicator</i>			
		aktywnych <i>active</i>	nowo- powstałych <i>"births"</i>	zlikwidowa- nych <i>"deaths"</i>	powstania <i>"birth"</i>	likwidacji <i>"death"</i>	zmiany liczby przedsię- biorstw <i>change in the number of enterprises</i>	zmiany liczby pracujących <i>change in the number of persons employed</i>
							w %	in %
OGÓŁEM	2011	2233462	275636	242377	12,3	10,9	13,7	13,1
TOTAL	2012	2248494	256820	240819	11,4	10,7	6,6	5,9
	2013	2283956	279336	253364	12,2	11,1	10,3	14,1
	2014	2310075	289067	.	12,5	.	.	.
	2015	2357486	283760	.	12,0	.	.	.
Przemysł <i>Industry</i>	2011	254098	25893	24090	10,2	9,5	7,5	2,5
	2012	257054	24038	24122	9,4	9,4	-0,4	-6,9
	2013	259922	25828	25859	9,9	9,9	-0,1	10,8
	2014	259387	26397	.	10,2	.	.	.
	2015	262932	25858	.	9,8	.	.	.
Budownictwo <i>Construction</i>	2011	309114	44405	42337	14,4	13,7	4,9	8,6
	2012	307357	40345	43261	13,1	14,1	-6,7	-6,1
	2013	304818	42108	43735	13,8	14,3	-3,7	-2,6
	2014	302932	43698	.	14,4	.	.	.
	2015	311566	46646	.	15,0	.	.	.
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2011	668037	81538	83445	12,2	12,5	-2,3	-2,8
	2012	659268	75007	81319	11,4	12,3	-7,8	-5,9
	2013	660043	82288	84386	12,5	12,8	-2,5	1,5
	2014	644770	73738	.	11,4	.	.	.
	2015	635182	66619	.	10,5	.	.	.
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2011	175452	17225	16691	9,8	9,5	3,2	-2,2
	2012	173495	14605	16285	8,4	9,4	-10,3	-11,4
	2013	173451	16069	17135	9,3	9,9	-6,2	1,2
	2014	172998	16948	.	9,8	.	.	.
	2015	176091	20584	.	11,7	.	.	.
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2011	826761	106575	75814	12,9	9,2	40,6	42,2
	2012	851320	102825	75832	12,1	8,9	35,6	35,9
	2013	885722	113043	82249	12,8	9,3	37,4	40,3
w tym: of which:	2014	929988	128286	.	13,8	.	.	.
	2015	971715	124053	.	12,8	.	.	.
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2011	73202	11535	6913	15,8	9,4	66,9	68,8
	2012	77601	11669	7144	15,0	9,2	63,3	62,7
	2013	83138	13167	8137	15,8	9,8	61,8	55,8
	2014	89145	14642	.	16,4	.	.	.
	2015	95414	14913	.	15,6	.	.	.
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2011	241906	29566	18348	12,2	7,6	61,1	54,1
	2012	250841	28140	18505	11,2	7,4	52,1	47,5
	2013	264542	32980	21227	12,5	8,0	55,4	57,3
	2014	278112	35639	.	12,8	.	.	.
	2015	292639	35214	.	12,0	.	.	.

¹Zbiorowości określone zgodnie ze statystyką europejską dotyczącą demografii przedsiębiorstw (łącznie z mikroprzedsiębiorstwami).
Population defined in accordance with European business demography statistics (including microenterprises).

TABL. 2. WYBRANE WSKAŹNIKI DLA PRZEDSIĘBIORSTW NOWOPOWSTAŁYCH
Selected indicators on births and deaths enterprises by voivodships

Lp. No	Wyszczególnienie Specification		Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises			Wskaźnik Indicator	
			aktywnych active	nowo- powstałych "births"	zlikwidowanych "deaths"	powstania "birth"	likwidacji "death"
						w %	in %
1	OGÓLEM	2011	2233462	275636	242377	12,3	10,9
2	TOTAL	2012	2248494	256820	240819	11,4	10,7
3		2013	2283956	279336	253364	12,2	11,1
4		2014	2310075	289067	.	12,5	.
5		2015	2357486	283760	.	12,0	.
6	Dolnośląskie	2011	174311	22517	19296	12,9	11,1
7		2012	176707	21448	20273	12,1	11,5
8		2013	178354	22109	20998	12,4	11,8
9		2014	179856	23171	.	12,9	.
10		2015	183531	22886	.	12,5	.
11	Kujawsko-pomorskie	2011	109460	14337	12888	13,1	11,8
12		2012	108726	12274	12173	11,3	11,2
13		2013	109965	13722	12685	12,5	11,5
14		2014	110703	13906	.	12,6	.
15		2015	112089	13250	.	11,8	.
16	Lubelskie	2011	97366	12733	11247	13,1	11,6
17		2012	97084	11407	10602	11,7	10,9
18		2013	98080	12208	10938	12,4	11,2
19		2014	99340	12801	.	12,9	.
20		2015	101005	12357	.	12,2	.
21	Lubuskie	2011	57322	7286	7053	12,7	12,3
22		2012	57473	7170	7016	12,5	12,2
23		2013	57672	7319	7011	12,7	12,2
24		2014	57447	7146	.	12,4	.
25		2015	58370	7265	.	12,4	.
26	Łódzkie	2011	145074	16642	15990	11,5	11,0
27		2012	144884	16052	15488	11,1	10,7
28		2013	146533	17371	16492	11,9	11,3
29		2014	145885	17001	.	11,7	.
30		2015	147004	15955	.	10,9	.
31	Małopolskie	2011	201422	24363	20516	12,1	10,2
32		2012	204973	23558	21212	11,5	10,3
33		2013	208565	24820	22120	11,9	10,6
34		2014	212019	26686	.	12,6	.
35		2015	217752	26837	.	12,3	.
36	Mazowieckie	2011	379234	46590	38327	12,3	10,1
37		2012	385128	43270	37973	11,2	9,9
38		2013	398495	50706	42315	12,7	10,6
39		2014	408045	53315	.	13,1	.
40		2015	422187	53021	.	12,6	.
41	Opolskie	2011	48511	5666	5460	11,7	11,3
42		2012	48065	4932	5221	10,3	10,9
43		2013	48909	5995	5370	12,3	11,0
44		2014	48682	5317	.	10,9	.
45		2015	49095	5640	.	11,5	.

¹Zbiorowości określone zgodnie ze statystyką europejską dotyczącą demografii przedsiębiorstw (łącznie z mikroprzedsiębiorstwami).
Population defined in accordance with European business demography statistics (including microenterprises)

I ZLIKWIDOWANYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW¹

Wskaźnik <i>Indicator</i>		Liczba przedsiębiorstw na 1000 ludności <i>Number of enterprises per 1000 population</i>			Lp. No
zmiany liczby przedsiębiorstw <i>change in the number of enterprises</i>	zmiany liczby pracujących <i>change in the number of persons employed</i>	aktywnych <i>active</i>	nowopowstałych <i>"births"</i>	zlikwidowanych <i>"deaths"</i>	
w %	in %				
13,7	13,1	58,0	7,2	6,3	1
6,6	5,9	58,4	6,7	6,2	2
10,3	14,1	59,3	7,3	6,6	3
.	.	60,0	7,5	.	4
.	.	61,3	7,4	.	5
16,7	21,7	59,8	7,7	6,6	6
5,8	6,9	60,6	7,4	7,0	7
5,3	11,8	61,3	7,6	7,2	8
.	.	61,8	8,0	.	9
.	.	63,2	7,9	.	10
11,2	12,1	52,2	6,8	6,1	11
0,8	1,6	51,9	5,9	5,8	12
8,2	8,1	52,6	6,6	6,1	13
.	.	53,0	6,7	.	14
.	.	53,7	6,4	.	15
13,2	14,1	44,8	5,9	5,2	16
7,6	-2,9	44,8	5,3	4,9	17
11,6	20,1	45,5	5,7	5,1	18
.	.	46,3	6,0	.	19
.	.	47,2	5,8	.	20
3,3	5,4	56,0	7,1	6,9	21
2,2	4,1	56,2	7,0	6,9	22
4,4	10,2	56,5	7,2	6,9	23
.	.	56,3	7,0	.	24
.	.	57,3	7,1	.	25
4,1	4,3	57,3	6,6	6,3	26
3,6	4,4	57,4	6,4	6,1	27
5,3	11,5	58,3	6,9	6,6	28
.	.	58,3	6,8	.	29
.	.	59,0	6,4	.	30
18,8	15,5	60,2	7,3	6,1	31
11,1	16,0	61,1	7,0	6,3	32
12,2	12,3	62,1	7,4	6,6	33
.	.	62,9	7,9	.	34
.	.	64,6	8,0	.	35
21,6	16,0	71,7	8,8	7,3	36
14,0	3,8	72,6	8,2	7,2	37
19,8	19,8	74,9	9,5	8,0	38
.	.	76,5	10,0	.	39
.	.	78,9	9,9	.	40
3,8	-7,3	47,8	5,6	5,4	41
-5,5	-15,2	47,6	4,9	5,2	42
11,6	19,2	48,7	6,0	5,3	43
.	.	48,6	5,3	.	44
.	.	49,3	5,7	.	45

TABL. 2. WYBRANE WSKAŹNIKI DLA PRZEDSIĘBIORSTW NOWOPOWSTAŁYCH
Selected indicators on births and deaths enterprises by voivodships (cont.)

Lp. No	Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Liczba przedsiębiorstw <i>Number of enterprises</i>			Wskaźnik <i>Indicator</i>	
			aktywnych <i>active</i>	nowo- powstałych <i>"births"</i>	zlikwidowanych <i>"deaths"</i>	powstania <i>"birth"</i>	likwidacji <i>"death"</i>
						w %	in %
1	Podkarpackie	2011	88242	11115	9462	12,6	10,7
2		2012	89442	10867	9475	12,1	10,6
3		2013	91675	11980	9923	13,1	10,8
4		2014	93222	12007	.	12,9	.
5		2015	95576	11921	.	12,5	.
6	Podlaskie	2011	55370	6908	5744	12,5	10,4
7		2012	56180	6598	5890	11,7	10,5
8		2013	56956	6913	6142	12,1	10,8
9		2014	57908	7302	.	12,6	.
10		2015	58957	6982	.	11,8	.
11	Pomorskie	2011	147895	19271	16626	13,0	11,2
12		2012	149005	17323	16479	11,6	11,1
13		2013	151423	19188	17298	12,7	11,4
14		2014	154105	20339	.	13,2	.
15		2015	159140	21008	.	13,2	.
16	Śląskie	2011	256730	30255	27381	11,8	10,7
17		2012	257318	28242	27396	11,0	10,6
18		2013	258124	28945	28530	11,2	11,1
19		2014	258324	29857	.	11,6	.
20		2015	261391	29059	.	11,1	.
21	Świętokrzyskie	2011	60471	7769	6877	12,8	11,4
22		2012	60411	7061	6810	11,7	11,3
23		2013	60916	7744	7259	12,7	11,9
24		2014	60311	7285	.	12,1	.
25		2015	61069	7199	.	11,8	.
26	Warmińsko-mazurskie	2011	69303	8553	8413	12,3	12,1
27		2012	68669	7937	7959	11,6	11,6
28		2013	69221	8742	7935	12,6	11,5
29		2014	69579	8539	.	12,3	.
30		2015	69842	8049	.	11,5	.
31	Wielkopolskie	2011	226240	27269	23196	12,1	10,3
32		2012	229140	25864	23273	11,3	10,2
33		2013	233695	27733	24692	11,9	10,6
34		2014	238421	29570	.	12,4	.
35		2015	242896	27879	.	11,5	.
36	Zachodniopomorskie	2011	116511	14362	13901	12,3	11,9
37		2012	115289	12817	13579	11,1	11,8
38		2013	115373	13841	13656	12,0	11,8
39		2014	116228	14825	.	12,8	.
40		2015	117582	14452	.	12,3	.

¹Zbiorowości określone zgodnie ze statystyką europejską dotyczącą demografii przedsiębiorstw (łącznie z mikroprzedsiębiorstwami).
Population defined in accordance with European business demography statistics (including microenterprises).

I ZLIKWIDOWANYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW¹ (dok.)

Wskaźnik <i>Indicator</i>		Liczba przedsiębiorstw na 1000 ludności <i>Number of enterprises per 1000 population</i>			Lp. <i>No</i>
zmiany liczby przedsiębiorstw <i>change in the number of enterprises</i>	zmiany liczby pracujących <i>change in the number of persons employed</i>	aktywnych <i>active</i>	nowopowstałych <i>"births"</i>	zlikwidowanych <i>"deaths"</i>	
w %	in %				
17,5	20,3	41,5	5,2	4,4	1
14,7	13,1	42,0	5,1	4,4	2
20,7	22,8	43,1	5,6	4,7	3
.	.	43,8	5,6	.	4
.	.	44,9	5,6	.	5
20,3	16,6	46,1	5,8	4,8	6
12,0	15,0	46,9	5,5	4,9	7
12,6	19,2	47,7	5,8	5,1	8
.	.	48,6	6,1	.	9
.	.	49,6	5,9	.	10
15,9	12,0	64,8	8,4	7,3	11
5,1	7,6	65,1	7,6	7,2	12
10,9	15,9	66,0	8,4	7,5	13
.	.	66,9	8,8	.	14
.	.	69,0	9,1	.	15
10,5	12,2	55,5	6,5	5,9	16
3,1	3,0	55,7	6,1	5,9	17
1,5	8,3	56,1	6,3	6,2	18
.	.	56,3	6,5	.	19
.	.	57,2	6,4	.	20
13,0	16,2	47,3	6,1	5,4	21
3,7	2,1	47,4	5,5	5,3	22
6,7	6,3	48,0	6,1	5,7	23
.	.	47,7	5,8	.	24
.	.	48,6	5,7	.	25
1,7	-0,2	47,7	5,9	5,8	26
-0,3	4,1	47,3	5,5	5,5	27
10,2	8,2	47,8	6,0	5,5	28
.	.	48,2	5,9	.	29
.	.	48,5	5,6	.	30
17,6	16,6	65,5	7,9	6,7	31
11,1	14,4	66,2	7,5	6,7	32
12,3	19,1	67,4	8,0	7,1	33
.	.	68,7	8,5	.	34
.	.	69,9	8,0	.	35
3,3	8,7	67,6	8,3	8,1	36
-5,6	0,9	67,0	7,4	7,9	37
1,4	6,1	67,1	8,1	7,9	38
.	.	67,8	8,6	.	39
.	.	68,7	8,4	.	40

TABL. 3. LICZBA PRZEDSIĘBIORSTW OBJĘTYCH BADANIEM WEDŁUG SEKCJI PKD
Number of surveyed enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa			Enterprises			
		ogółem <i>total</i>	szybkiego wzrostu <i>high- growth</i>	gazele gazelles	wzrostowe <i>growth</i>	stabilne <i>stable</i>	schyłkowe <i>declining</i>	szybkiego spadku <i>rapidly declining</i>
OGÓŁEM	2011	37356	3746	313	14077	8698	8933	1902
TOTAL	2012	38611	5300	387	15054	8820	7764	1673
	2013	38194	4012	275	14095	9789	8517	1781
	2014	38745	3351	236	13393	10636	9528	1837
	2015	39051	3768	311	13972	10475	9197	1639
Przemysł <i>Industry</i>	2011	13209	1466	135	5450	2798	2902	593
	2012	13600	2368	159	6107	2589	2145	391
	2013	13265	1684	118	5858	2966	2344	413
	2014	13505	1264	83	5398	3426	2913	504
	2015	13549	1270	90	5466	3416	2914	483
Budownictwo <i>Construction</i>	2011	4009	542	33	1175	647	1181	464
	2012	4107	642	44	1195	688	1131	451
	2013	3907	514	30	980	671	1202	540
	2014	3792	437	20	1021	623	1250	461
	2015	3758	564	42	1129	635	1068	362
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2011	11368	811	50	3691	3267	3155	444
	2012	11497	1140	75	4028	3105	2801	423
	2013	11534	791	49	3886	3339	3088	430
	2014	11547	691	46	3631	3448	3323	454
	2015	11538	848	72	3883	3134	3232	441
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2011	1765	262	28	755	361	320	67
	2012	1929	361	25	874	348	286	60
	2013	1912	246	9	822	439	332	73
	2014	2019	190	17	779	511	464	75
	2015	2132	196	23	725	559	571	81
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2011	7005	665	67	3006	1625	1375	334
	2012	7478	789	84	2850	2090	1401	348
	2013	7576	777	69	2549	2374	1551	325
	2014	7882	769	70	2564	2628	1578	343
	2015	8074	890	84	2769	2731	1412	272
w tym: <i>of which:</i>								
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2011	988	135	13	363	216	225	49
	2012	1081	165	16	407	234	228	47
	2013	1107	174	15	375	234	281	43
	2014	1164	185	14	399	274	254	52
	2015	1209	219	24	446	280	226	38
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2011	1415	177	14	456	263	392	127
	2012	1521	210	23	517	311	342	141
	2013	1522	212	21	462	319	408	121
	2014	1577	205	16	490	322	435	125
	2015	1637	247	18	553	369	357	111

TABL. 4. LICZBA PRZEDSIĘBIORSTW OBJĘTYCH BADANIEM WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Number of surveyed enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa			Enterprises			
		ogółem <i>total</i>	szybkiego wzrostu <i>high-growth</i>	gazele gazelles	wzrostowe <i>growth</i>	stabilne <i>stable</i>	schyłkowe <i>declining</i>	szybkiego spadku <i>rapidly declining</i>
OGÓŁEM TOTAL	2011	37356	3746	313	14077	8698	8933	1902
	2012	38611	5300	387	15054	8820	7764	1673
	2013	38194	4012	275	14095	9789	8517	1781
	2014	38745	3351	236	13393	10636	9528	1837
	2015	39051	3768	311	13972	10475	9197	1639
Dolnośląskie	2011	2923	325	37	1116	652	679	151
	2012	3009	422	32	1189	692	571	135
	2013	3003	339	30	1142	700	682	140
	2014	3014	284	21	1043	786	765	136
	2015	3017	331	30	1106	803	672	105
Kujawsko-pomorskie	2011	2043	210	20	807	462	456	108
	2012	2073	275	20	861	468	384	85
	2013	2055	195	12	805	554	398	103
	2014	2056	136	5	751	603	478	88
	2015	2057	171	11	787	563	477	59
Lubelskie	2011	1529	138	9	604	377	359	51
	2012	1507	195	10	555	401	303	53
	2013	1512	128	3	541	407	372	64
	2014	1536	106	6	500	451	406	73
	2015	1539	96	12	486	446	429	82
Lubuskie	2011	1001	124	17	383	208	231	55
	2012	984	123	18	402	228	193	38
	2013	946	86	10	332	273	213	42
	2014	967	70	5	315	282	255	45
	2015	964	85	4	351	276	219	33
Łódzkie	2011	2302	217	33	844	526	591	124
	2012	2352	295	24	903	503	542	109
	2013	2342	237	24	865	569	561	110
	2014	2377	188	16	813	651	611	114
	2015	2415	236	16	821	638	604	116
Małopolskie	2011	3185	311	21	1205	761	746	162
	2012	3338	449	32	1297	761	687	144
	2013	3361	364	25	1231	873	726	167
	2014	3385	317	28	1193	900	787	188
	2015	3432	358	29	1267	907	769	131
Mazowieckie	2011	6261	626	53	2233	1433	1596	373
	2012	6715	938	85	2552	1438	1465	322
	2013	6576	709	43	2420	1554	1555	338
	2014	6701	649	38	2306	1756	1639	351
	2015	6782	727	55	2497	1738	1518	302
Opolskie	2011	886	91	1	341	211	216	27
	2012	878	129	8	329	230	158	32
	2013	872	95	9	308	246	200	23
	2014	866	62	2	303	232	234	35
	2015	872	72	7	296	243	230	31

TABL. 4. LICZBA PRZEDSIĘBIORSTW OBJĘTYCH BADANIEM WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)
Number of enterprises included survey by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa			Enterprises			
		ogółem <i>total</i>	szybkiego wzrostu <i>high-growth</i>	gazele gazelles	wzrostowe <i>growth</i>	stabilne <i>stable</i>	schyłkowe <i>declining</i>	szybkiego spadku <i>rapidly declining</i>
Podkarpackie	2011	1734	181	15	718	411	354	70
	2012	1750	241	14	725	397	328	59
	2013	1755	162	15	648	456	404	85
	2014	1795	137	13	604	482	484	88
	2015	1790	168	10	568	504	478	72
Podlaskie	2011	956	86	6	363	232	228	47
	2012	942	114	5	363	230	194	41
	2013	944	96	3	330	273	205	40
	2014	962	95	10	322	272	238	35
	2015	953	88	6	308	283	242	32
Pomorskie	2011	2375	219	8	874	546	590	146
	2012	2404	352	14	917	565	453	117
	2013	2393	315	20	888	606	480	104
	2014	2448	228	16	906	653	572	89
	2015	2482	259	25	928	652	541	102
Śląskie	2011	4830	463	42	1821	1113	1189	244
	2012	5054	708	39	1909	1147	1041	249
	2013	5014	543	38	1788	1317	1118	248
	2014	5074	465	30	1607	1446	1295	261
	2015	5168	490	48	1757	1356	1288	277
Świętokrzyskie	2011	956	99	6	356	223	225	53
	2012	961	128	10	383	217	182	51
	2013	947	85	4	328	240	231	63
	2014	940	62	–	289	278	267	44
	2015	931	75	7	315	245	252	44
Warmińsko-mazurskie	2011	1165	107	7	431	288	299	40
	2012	1197	166	20	480	285	234	32
	2013	1146	114	4	415	320	249	48
	2014	1152	86	11	418	341	253	54
	2015	1135	80	5	371	341	301	42
Wielkopolskie	2011	3708	407	29	1420	902	808	171
	2012	3914	576	40	1588	884	713	153
	2013	3791	377	26	1499	974	798	143
	2014	3921	342	25	1468	1056	885	170
	2015	3957	385	35	1556	1037	830	149
Zachodniopomorskie	2011	1502	142	9	561	353	366	80
	2012	1533	189	16	601	374	316	53
	2013	1537	167	9	555	427	325	63
	2014	1551	124	10	555	447	359	66
	2015	1557	147	11	558	443	347	62

TABL. 5. STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW OBJĘTYCH BADANIEM WEDŁUG SEKCJI PKD
Structure of surveyed enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa				<i>Enterprises</i>			
		ogółem <i>total</i>	szybkiego wzrostu		wzrostowe <i>growth</i>	stabilne <i>stable</i>	szybkiego spadku	szybkiego spadku <i>rapidly declining</i>	
			high- growth	gazele gazelles					
OGÓŁEM	2011	100,0	10,0	0,8	37,7	23,3	23,9	5,1	
TOTAL	2012	100,0	13,7	1,0	39,0	22,8	20,1	4,4	
	2013	100,0	10,5	0,7	36,9	25,6	22,3	4,7	
	2014	100,0	8,6	0,6	34,6	27,5	24,6	4,7	
	2015	100,0	9,6	0,8	35,8	26,8	23,6	4,2	
Przemysł <i>Industry</i>	2011	100,0	11,1	1,0	41,3	21,2	22,0	4,4	
	2012	100,0	17,4	1,2	44,9	19,0	15,8	2,9	
	2013	100,0	12,7	0,9	44,2	22,3	17,7	3,1	
	2014	100,0	9,4	0,6	40,0	25,3	21,6	3,7	
	2015	100,0	9,4	0,7	40,3	25,2	21,5	3,6	
Budownictwo <i>Construction</i>	2011	100,0	13,5	0,8	29,3	16,1	29,5	11,6	
	2012	100,0	15,6	1,1	29,1	16,8	27,5	11,0	
	2013	100,0	13,2	0,8	25,1	17,2	30,7	13,8	
	2014	100,0	11,5	0,5	26,9	16,4	33,0	12,2	
	2015	100,0	15,0	1,1	30,0	16,9	28,4	9,7	
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2011	100,0	7,1	0,4	32,5	28,7	27,8	3,9	
	2012	100,0	9,9	0,7	35,0	27,0	24,4	3,7	
	2013	100,0	6,9	0,4	33,7	28,9	26,8	3,7	
	2014	100,0	6,0	0,4	31,4	30,0	28,7	3,9	
	2015	100,0	7,3	0,6	33,7	27,2	28,0	3,8	
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2011	100,0	14,8	1,6	42,8	20,5	18,1	3,8	
	2012	100,0	18,7	1,3	45,3	18,0	14,9	3,1	
	2013	100,0	12,9	0,5	43,0	23,0	17,3	3,8	
	2014	100,0	9,4	0,8	38,6	25,3	23,0	3,7	
	2015	100,0	9,2	1,1	34,0	26,2	26,8	3,8	
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2011	100,0	9,5	1,0	42,9	23,2	19,6	4,8	
	2012	100,0	10,6	1,1	38,1	27,9	18,7	4,7	
	2013	100,0	10,3	0,9	33,6	31,3	20,5	4,3	
	2014	100,0	9,8	0,9	32,5	33,3	20,0	4,4	
w tym: of which:	2015	100,0	11,0	1,0	34,3	33,8	17,5	3,4	
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2011	100,0	13,7	1,3	36,7	21,9	22,8	4,9	
	2012	100,0	15,3	1,5	37,7	21,6	21,1	4,3	
	2013	100,0	15,7	1,4	33,9	21,1	25,4	3,9	
	2014	100,0	15,9	1,2	34,3	23,5	21,8	4,5	
	2015	100,0	18,1	2,0	36,9	23,2	18,7	3,1	
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2011	100,0	12,5	1,0	32,2	18,6	27,7	9,0	
	2012	100,0	13,8	1,5	34,0	20,4	22,5	9,3	
	2013	100,0	13,9	1,4	30,3	21,0	26,8	8,0	
	2014	100,0	13,0	1,0	31,1	20,4	27,6	7,9	
	2015	100,0	15,1	1,1	33,8	22,5	21,8	6,8	

TABL. 6. STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW OBJĘTYCH BADANIEM WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Structure of surveyed enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa			<i>Enterprises</i>			
		ogółem <i>total</i>	szybkiego wzrostu <i>high-growth</i>	gazele <i>gazelles</i>	wzrostowe <i>growth</i>	stabilne <i>stable</i>	schyłkowe <i>declining</i>	szybkiego spadku <i>rapidly declining</i>
OGÓŁEM <i>TOTAL</i>	2011	100,0	10,0	0,8	37,7	23,3	23,9	5,1
	2012	100,0	13,7	1,0	39,0	22,8	20,1	4,4
	2013	100,0	10,5	0,7	36,9	25,6	22,3	4,7
	2014	100,0	8,6	0,6	34,6	27,5	24,6	4,7
	2015	100,0	9,6	0,8	35,8	26,8	23,6	4,2
Dolnośląskie	2011	100,0	11,1	1,3	38,2	22,3	23,2	5,2
	2012	100,0	14,0	1,1	39,5	23,0	19,0	4,5
	2013	100,0	11,3	1,0	38,0	23,3	22,7	4,7
	2014	100,0	9,4	0,7	34,6	26,1	25,4	4,5
	2015	100,0	11,0	1,0	36,7	26,6	22,2	3,5
Kujawsko-pomorskie	2011	100,0	10,3	1,0	39,5	22,6	22,3	5,3
	2012	100,0	13,3	1,0	41,5	22,6	18,5	4,1
	2013	100,0	9,4	0,6	39,2	27,0	19,4	5,0
	2014	100,0	6,6	0,2	36,5	29,3	23,3	4,3
	2015	100,0	8,3	0,5	38,3	27,4	23,2	2,8
Lubelskie	2011	100,0	9,0	0,6	39,5	24,7	23,5	3,3
	2012	100,0	13,0	0,7	36,8	26,6	20,1	3,5
	2013	100,0	8,5	0,2	35,8	26,9	24,6	4,2
	2014	100,0	6,9	0,4	32,6	29,4	26,4	4,7
	2015	100,0	6,2	0,8	31,6	29,0	27,9	5,3
Lubuskie	2011	100,0	12,4	1,7	38,3	20,8	23,0	5,5
	2012	100,0	12,5	1,8	40,9	23,1	19,6	3,9
	2013	100,0	9,1	1,1	35,1	28,9	22,5	4,4
	2014	100,0	7,2	0,5	32,6	29,2	26,4	4,6
	2015	100,0	8,8	0,4	36,4	28,6	22,7	3,5
Łódzkie	2011	100,0	9,4	1,4	36,7	22,8	25,7	5,4
	2012	100,0	12,5	1,0	38,4	21,4	23,1	4,6
	2013	100,0	10,1	1,0	36,9	24,3	24,0	4,7
	2014	100,0	7,9	0,7	34,2	27,4	25,7	4,8
	2015	100,0	9,8	0,7	34,0	26,4	25,0	4,8
Małopolskie	2011	100,0	9,8	0,7	37,8	23,9	23,4	5,1
	2012	100,0	13,5	1,0	38,8	22,8	20,6	4,3
	2013	100,0	10,8	0,7	36,6	26,0	21,6	5,0
	2014	100,0	9,4	0,8	35,2	26,6	23,2	5,6
	2015	100,0	10,5	0,8	36,9	26,4	22,4	3,8
Mazowieckie	2011	100,0	10,0	0,8	35,6	22,9	25,5	6,0
	2012	100,0	14,0	1,3	38,0	21,4	21,8	4,8
	2013	100,0	10,8	0,7	36,8	23,6	23,6	5,2
	2014	100,0	9,7	0,6	34,4	26,2	24,5	5,2
	2015	100,0	10,7	0,8	36,8	25,6	22,4	4,5
Opolskie	2011	100,0	10,3	0,1	38,5	23,8	24,3	3,1
	2012	100,0	14,7	0,9	37,5	26,2	18,0	3,6
	2013	100,0	10,9	1,0	35,3	28,2	23,0	2,6
	2014	100,0	7,2	0,2	35,0	26,8	27,0	4,0
	2015	100,0	8,3	0,8	33,9	27,9	26,4	3,5

TABL. 6. STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW OBJĘTYCH BADANIEM WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)
Structure of surveyed enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa			Enterprises			
		ogółem <i>total</i>	szybkiego wzrostu <i>high-growth</i>	gazele <i>gazelles</i>	wzrostowe <i>growth</i>	stabilne <i>stable</i>	schyłkowe <i>declining</i>	szybkiego spadku <i>rapidly declining</i>
Podkarpackie	2011	100,0	10,4	0,9	41,4	23,7	20,4	4,1
	2012	100,0	13,8	0,8	41,4	22,6	18,8	3,4
	2013	100,0	9,2	0,9	36,9	26,0	23,0	4,9
	2014	100,0	7,6	0,7	33,6	26,9	27,0	4,9
	2015	100,0	9,4	0,6	31,7	28,2	26,7	4,0
Podlaskie	2011	100,0	9,0	0,6	38,0	24,3	23,8	4,9
	2012	100,0	12,1	0,5	38,5	24,4	20,6	4,4
	2013	100,0	10,2	0,3	35,0	28,9	21,7	4,2
	2014	100,0	9,9	1,0	33,5	28,3	24,7	3,6
	2015	100,0	9,2	0,6	32,3	29,7	25,4	3,4
Pomorskie	2011	100,0	9,2	0,3	36,8	23,0	24,8	6,2
	2012	100,0	14,6	0,6	38,1	23,5	18,9	4,9
	2013	100,0	13,2	0,8	37,1	25,3	20,1	4,3
	2014	100,0	9,3	0,7	37,0	26,7	23,4	3,6
	2015	100,0	10,4	1,0	37,4	26,3	21,8	4,1
Śląskie	2011	100,0	9,6	0,9	37,7	23,0	24,6	5,1
	2012	100,0	14,0	0,8	37,8	22,7	20,6	4,9
	2013	100,0	10,8	0,8	35,7	26,3	22,3	4,9
	2014	100,0	9,2	0,6	31,7	28,5	25,5	5,1
	2015	100,0	9,5	0,9	34,0	26,2	24,9	5,4
Świętokrzyskie	2011	100,0	10,4	0,6	37,2	23,3	23,5	5,6
	2012	100,0	13,3	1,0	39,9	22,6	18,9	5,3
	2013	100,0	9,0	0,4	34,6	25,3	24,4	6,7
	2014	100,0	6,6	–	30,7	29,6	28,4	4,7
	2015	100,0	8,1	0,8	33,8	26,3	27,1	4,7
Warmińsko-mazurskie	2011	100,0	9,2	0,6	37,0	24,7	25,7	3,4
	2012	100,0	13,9	1,7	40,1	23,8	19,5	2,7
	2013	100,0	10,0	0,3	36,2	27,9	21,7	4,2
	2014	100,0	7,5	1,0	36,3	29,6	22,0	4,6
	2015	100,0	7,1	0,4	32,7	30,0	26,5	3,7
Wielkopolskie	2011	100,0	11,0	0,8	38,3	24,3	21,8	4,6
	2012	100,0	14,7	1,0	40,6	22,6	18,2	3,9
	2013	100,0	9,9	0,7	39,5	25,7	21,1	3,8
	2014	100,0	8,7	0,6	37,4	26,9	22,6	4,4
	2015	100,0	9,7	0,9	39,3	26,2	21,0	3,8
Zachodniopomorskie	2011	100,0	9,5	0,6	37,4	23,5	24,3	5,3
	2012	100,0	12,3	1,0	39,2	24,4	20,6	3,5
	2013	100,0	10,9	0,6	36,1	27,8	21,1	4,1
	2014	100,0	8,0	0,6	35,8	28,8	23,1	4,3
	2015	100,0	9,4	0,7	35,8	28,5	22,3	4,0

TABL. 7. PRZEDSIĘBIORSTWA WEDŁUG LICZBY PRACUJĄCYCH W BADANYCH ZBIOROWOŚCIACH

Enterprises by the number of persons employed in the surveyed populations

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Ogółem <i>Total</i>	10-49		50-249		250 i więcej <i>250 and more</i>	
			liczba <i>number</i>	w % <i>in %</i>	liczba <i>number</i>	w % <i>in %</i>	liczba <i>number</i>	w % <i>in %</i>
Przedsiębiorstwa								
szybkiego wzrostu	2011	3746	1783	47,6	1500	40,0	463	12,4
<i>High-growth</i>	2012	5300	2658	50,2	2059	38,8	583	11,0
enterprises	2013	4012	1958	48,8	1554	38,7	500	12,5
	2014	3351	1663	49,6	1269	37,9	419	12,5
	2015	3768	1881	49,9	1452	38,6	435	11,5
w tym gazele	2011	313	130	41,5	131	41,9	52	16,6
<i>of which gazelles</i>	2012	387	192	49,6	150	38,8	45	11,6
	2013	275	147	53,5	101	36,7	27	9,8
	2014	236	116	49,2	93	39,4	27	11,4
	2015	311	169	54,3	108	34,7	34	11,0
Przedsiębiorstwa								
wzrostowe	2011	14077	7612	54,1	5118	36,3	1347	9,6
<i>Growth</i>	2012	15054	8221	54,6	5464	36,3	1369	9,1
enterprises	2013	14095	7573	53,7	5161	36,6	1361	9,7
	2014	13393	7131	53,2	4923	36,8	1339	10,0
	2015	13972	7603	54,4	4979	35,6	1390	10,0
Przedsiębiorstwa								
stabilne	2011	8698	5294	60,9	2838	32,6	566	6,5
<i>Stable</i>	2012	8820	5559	63,0	2738	31,1	523	5,9
enterprises	2013	9789	6197	63,3	2979	30,4	613	6,3
	2014	10636	6610	62,1	3315	31,2	711	6,7
	2015	10475	6321	60,3	3399	32,5	755	7,2
Przedsiębiorstwa								
schyłkowe	2011	8933	6125	68,6	2450	27,4	358	4,0
<i>Declining</i>	2012	7764	5480	70,6	2006	25,8	278	3,6
enterprises	2013	8517	6094	71,6	2121	24,9	302	3,5
	2014	9528	6676	70,1	2404	25,2	448	4,7
	2015	9197	6460	70,2	2310	25,1	427	4,7
Przedsiębiorstwa								
szybkiego spadku	2011	1902	1493	78,5	369	19,4	40	2,1
<i>Rapidly declining</i>	2012	1673	1325	79,2	314	18,8	34	2,0
enterprises	2013	1781	1403	78,8	340	19,1	38	2,1
	2014	1837	1466	79,8	327	17,8	44	2,4
	2015	1639	1303	79,5	291	17,8	45	2,7

TABL. 8. LICZBA PRZEDSIĘBIORSTW SZYBKIEGO WZROSTU WEDŁUG SEKCJI PKD I WOJEWÓDZTW
Number of high-growth enterprises by NACE sections and voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Sekcje PKD			NACE sections	
		przemysł <i>industry</i>	budownictwo <i>construction</i>	handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>trade; repair of motor vehicles</i>	transport i gospodarka magazynowa <i>transportation and storage</i>	pozostała działalność <i>other activities</i>
OGÓŁEM TOTAL	2011	1466	542	811	262	665
	2012	2368	642	1140	361	789
	2013	1684	514	791	246	777
	2014	1264	437	691	190	769
	2015	1270	564	848	196	890
Dolnośląskie	2011	140	31	59	16	79
	2012	214	40	70	25	73
	2013	150	43	44	24	78
	2014	119	28	43	12	82
	2015	105	44	67	11	104
Kujawsko-pomorskie	2011	111	30	41	13	15
	2012	156	30	52	16	21
	2013	103	20	40	7	25
	2014	67	21	24	5	19
	2015	81	28	35	9	18
Lubelskie	2011	49	29	37	9	14
	2012	82	31	51	14	17
	2013	40	22	39	10	17
	2014	34	12	32	5	23
	2015	32	15	26	8	15
Lubuskie	2011	61	16	20	12	15
	2012	68	8	27	12	8
	2013	52	3	13	6	12
	2014	39	4	14	7	6
	2015	45	9	18	3	10
Łódzkie	2011	89	25	53	16	34
	2012	135	33	69	21	37
	2013	107	23	54	14	39
	2014	70	31	43	8	36
	2015	86	32	56	14	48
Małopolskie	2011	100	55	74	13	69
	2012	183	69	84	20	93
	2013	130	59	73	19	83
	2014	103	50	70	12	82
	2015	97	66	75	11	109
Mazowieckie	2011	163	66	163	55	179
	2012	283	94	230	81	250
	2013	196	78	173	46	216
	2014	154	72	163	42	218
	2015	145	94	191	41	256
Opolskie	2011	43	15	14	11	8
	2012	67	18	24	9	11
	2013	53	11	16	7	8
	2014	36	7	8	4	7
	2015	34	10	11	6	11

TABL. 8. LICZBA PRZEDSIĘBIORSTW SZYBKIEGO WZROSTU WEDŁUG SEKCJI PKD I WOJEWÓDZTW (dok.)
Number of high-growth enterprises by NACE sections and voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Sektory PKD			NACE sections	
		przemysł <i>industry</i>	budownictwo <i>construction</i>	handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>trade; repair of motor vehicles</i>	transport i gospodarka magazynowa <i>transportation and storage</i>	pozostała działalność <i>other activities</i>
Podkarpackie	2011	80	33	40	9	19
	2012	124	29	64	6	18
	2013	85	18	36	5	18
	2014	64	18	31	5	19
	2015	71	27	42	7	21
Podlaskie	2011	30	12	34	3	7
	2012	46	17	33	10	8
	2013	35	11	27	8	15
	2014	35	16	21	4	19
	2015	26	17	26	2	17
Pomorskie	2011	66	34	42	30	47
	2012	148	42	70	36	56
	2013	136	37	53	25	64
	2014	97	29	34	22	46
	2015	87	38	55	20	59
Śląskie	2011	198	79	77	31	78
	2012	328	103	140	37	100
	2013	230	98	80	29	106
	2014	177	75	82	23	108
	2015	176	83	99	26	106
Świętokrzyskie	2011	43	14	25	6	11
	2012	59	17	27	11	14
	2013	35	12	17	6	15
	2014	27	14	11	3	7
	2015	33	17	15	2	8
Warmińsko-mazurskie	2011	54	17	21	4	11
	2012	93	27	32	9	5
	2013	67	12	19	6	10
	2014	46	10	13	6	11
	2015	44	12	12	5	7
Wielkopolskie	2011	183	56	89	24	55
	2012	292	56	138	35	55
	2013	189	50	76	21	41
	2014	137	36	85	23	61
	2015	142	52	97	20	74
Zachodniopomorskie	2011	56	30	22	10	24
	2012	90	28	29	19	23
	2013	76	17	31	13	30
	2014	59	14	17	9	25
	2015	66	20	23	11	27

TABL.9. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW SZYBKIEGO WZROSTU WEDŁUG SEKCJI PKD
Financial results of high-growth enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		w mln zł		in mln zł			
OGÓŁEM	2011	506055,9	91270,1	471844,7	34211,2	6,8	40,0
TOTAL	2012	754427,0	188011,4	719782,2	34644,8	4,7	25,4
	2013	362191,5	96414,5	345853,0	16338,5	4,5	27,3
	2014	294389,6	73882,5	280684,5	13705,1	4,7	25,0
	2015	338971,7	80802,4	324131,7	14840,0	4,4	33,9
Przemysł <i>Industry</i>	2011	267486,6	73572,0	240308,7	27177,9	10,3	45,9
	2012	464785,7	159161,3	438423,4	26362,3	5,9	26,5
	2013	170856,0	68688,1	160784,4	10071,6	6,0	27,0
	2014	106874,1	48011,3	100396,9	6477,3	6,1	22,7
	2015	129699,9	56064,8	123451,5	6248,4	4,9	34,6
Budownictwo <i>Construction</i>	2011	46938,5	1135,9	44878,3	2060,3	4,4	61,9
	2012	35522,4	2003,9	34287,3	1235,1	3,5	35,6
	2013	24586,9	2477,7	23745,5	841,4	3,4	29,9
	2014	26365,4	1570,7	24754,4	1611,0	6,1	34,6
	2015	28339,6	1080,3	26685,3	1654,3	5,8	55,2
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2011	148583,1	9627,3	144840,0	3743,1	2,5	16,3
	2012	199069,5	15464,7	194455,2	4614,3	2,3	13,9
	2013	121625,5	14419,1	118469,6	3155,9	2,6	17,6
	2014	116708,2	13206,2	113705,3	3002,9	2,6	14,4
	2015	125944,1	9992,7	122392,6	3551,5	2,8	17,5
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2011	15648,6	3573,8	15285,7	362,9	2,3	21,8
	2012	20021,5	4855,8	19494,7	526,8	2,6	22,7
	2013	12447,9	3802,5	12104,4	343,5	2,8	25,9
	2014	11201,2	2779,6	10988,4	212,8	1,9	24,9
	2015	14048,4	2703,4	13511,3	537,1	3,8	37,7
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2011	27399,1	3361,1	26532,0	867,0	3,2	43,6
	2012	35027,9	6525,7	33121,6	1906,3	5,4	43,4
	2013	32675,2	7027,1	30749,1	1926,1	5,9	43,9
	2014	33240,7	8314,7	30839,5	2401,1	7,2	44,0
	2015	40939,7	10961,2	38091,0	2848,7	7,0	43,3
w tym: <i>of which:</i>							
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2011	8272,7	1338,0	8110,7	162,0	2,0	29,1
	2012	12101,5	2332,6	11443,6	657,9	5,4	35,5
	2013	12562,0	2982,7	11891,8	670,3	5,3	39,7
	2014	9557,3	3633,7	8978,2	579,1	6,1	57,3
	2015	13828,2	5747,5	12475,7	1352,4	9,8	78,7
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2011	5941,2	1119,9	5825,2	116,0	1,9	66,1
	2012	6517,3	1935,0	6048,4	468,9	7,2	60,9
	2013	6876,1	2649,9	6300,0	576,1	8,4	71,0
	2014	8567,0	3701,2	7608,1	959,0	11,2	71,1
	2015	10845,0	3921,9	10130,0	715,0	6,7	55,1

TABL. 10. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SZYBKIEGO WZROSTU WEDŁUG SEKCJI PKD
Selected data on high-growth enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i> in thous.
		w mln zł			in mln zł	
OGÓŁEM	2011	21909,1	171420,5	41950,4	27646,1	632,2
TOTAL	2012	27346,7	267809,0	34718,5	38888,9	806,9
	2013	15697,4	114487,9	21522,2	26258,5	603,7
	2014	11681,8	74992,8	17011,0	22421,4	498,3
	2015	15017,0	94742,2	25443,7	28274,2	588,4
Przemysł <i>Industry</i>	2011	12734,4	121297,3	24987,2	14104,9	291,1
	2012	18864,3	209903,3	20948,4	23278,0	437,1
	2013	9907,6	80976,9	10273,6	12854,0	291,3
	2014	6632,7	46002,6	6369,3	8724,6	202,8
	2015	7786,8	57695,8	11025,8	10892,2	230,6
Budownictwo <i>Construction</i>	2011	2674,8	13750,4	8713,7	3824,6	69,6
	2012	912,0	11598,5	4088,9	2885,3	55,0
	2013	562,8	3792,0	2474,0	2253,3	43,2
	2014	961,1	3905,9	2659,8	2084,8	36,7
	2015	747,3	4899,2	3611,5	2055,6	37,3
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2011	2798,7	15145,5	4060,1	4124,6	121,0
	2012	3944,3	20997,5	4530,3	4926,0	135,9
	2013	2158,3	10999,8	3666,3	3443,6	92,5
	2014	1706,7	9614,2	3252,0	3297,4	85,9
	2015	2355,0	11609,0	4290,0	4222,6	101,3
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2011	1162,1	6029,1	728,4	1183,4	31,6
	2012	1597,7	9932,5	962,6	1757,3	46,7
	2013	1044,2	6253,8	631,5	1109,5	29,7
	2014	662,4	3929,2	538,0	902,4	22,0
	2015	1075,3	6649,7	946,0	1446,4	33,1
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2011	2539,1	15198,2	3461,0	4408,6	118,9
	2012	2028,4	15377,2	4188,3	6042,3	132,2
	2013	2024,5	12465,4	4476,8	6598,1	147,0
	2014	1718,9	11540,9	4191,9	7412,2	150,9
	2015	3052,6	13888,5	5570,4	9657,4	186,1
w tym: <i>of which:</i>						
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2011	631,4	3819,1	798,0	1129,4	17,8
	2012	582,5	4718,5	1124,3	1745,1	24,5
	2013	842,9	5099,7	1345,0	2173,4	31,1
	2014	521,9	3102,0	1063,5	2317,6	32,0
	2015	833,5	4056,3	2279,0	3293,6	41,1
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2011	185,8	964,4	973,8	1021,0	17,1
	2012	300,8	1512,6	1232,9	1386,6	21,6
	2013	590,5	2018,2	1424,6	1710,1	27,4
	2014	280,9	1600,5	1733,1	2157,7	29,4
	2015	1094,8	2613,5	1710,5	2611,7	36,8

**TABL. 11. WYNIKI FINASOWE PRZEDSIĘBIORSTW SZYBKIEGO WZROSTU
WEDŁUG WOJEWÓDZTW**

Financial results of high-growth enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		w mln zł		in mln zł			
OGÓŁEM	2011	506055,9	91270,1	471844,7	34211,2	6,8	40,0
TOTAL	2012	754427,0	188011,4	719782,2	34644,8	4,7	25,4
	2013	362191,5	96414,5	345853,0	16338,5	4,5	27,3
	2014	294389,6	73882,5	280684,5	13705,1	4,7	25,0
	2015	338971,7	80802,4	324131,7	14840,0	4,4	33,9
Dolnośląskie	2011	56662,1	23199,2	41217,3	15444,7	27,6	139,0
	2012	67497,5	31023,5	59747,4	7750,1	11,6	21,3
	2013	30794,0	11728,2	29321,0	1473,0	4,8	26,5
	2014	21160,2	7853,7	20134,8	1025,3	4,9	20,4
	2015	26167,9	9933,9	25204,8	963,1	3,7	29,9
Kujawsko-pomorskie	2011	18479,5	4825,7	17160,3	1319,2	7,1	41,2
	2012	20063,4	5425,3	18981,2	1082,2	5,5	26,6
	2013	13949,8	2903,5	13417,8	532,0	3,9	33,7
	2014	9105,0	2093,3	8673,5	431,5	4,7	15,5
	2015	12781,0	3803,0	12479,4	301,5	2,3	52,0
Lubelskie	2011	14804,5	1028,0	14467,2	337,3	2,3	15,8
	2012	14519,6	4360,6	13657,5	862,0	6,0	25,8
	2013	7572,9	2009,9	7265,2	307,7	4,1	18,4
	2014	4712,9	2014,7	4381,9	330,9	7,1	22,5
	2015	5203,5	1743,3	4993,2	210,3	4,1	16,4
Lubuskie	2011	9517,0	3780,6	9379,9	137,0	1,4	9,8
	2012	6780,8	3739,7	6419,4	361,5	5,3	25,3
	2013	4333,9	2094,8	4056,2	277,7	6,4	23,9
	2014	2912,8	1439,6	2742,8	170,0	5,9	20,8
	2015	5233,2	3003,8	4985,8	247,4	4,7	19,2
Łódzkie	2011	28041,9	2586,0	24370,5	3671,4	13,3	21,6
	2012	38488,6	5775,3	35517,3	2971,3	7,8	20,3
	2013	13818,9	3579,6	12848,4	970,5	7,1	40,0
	2014	19782,8	3155,0	18986,1	796,7	4,1	19,7
	2015	12449,6	2727,6	11651,5	798,1	6,5	36,8
Małopolskie	2011	36595,2	4925,9	34325,8	2269,4	6,3	26,0
	2012	39506,0	8363,2	36580,0	2925,9	7,5	20,5
	2013	27814,5	6406,2	25362,0	2452,6	9,0	23,6
	2014	18282,9	3340,1	17419,5	863,4	4,7	24,1
	2015	19874,6	3449,4	18781,7	1093,0	5,5	30,5
Mazowieckie	2011	93544,8	12215,4	90941,9	2602,9	2,8	45,1
	2012	233762,3	59015,8	227680,9	6081,4	2,7	28,5
	2013	96752,0	17497,2	93686,9	3065,1	3,2	30,4
	2014	73744,7	12848,9	70761,3	2983,3	4,1	36,0
	2015	86575,9	12683,6	83376,4	3199,5	3,8	42,2
Opolskie	2011	6909,9	1113,4	6663,3	246,6	3,6	21,1
	2012	8340,6	2172,6	8006,7	333,9	4,0	12,9
	2013	6695,2	1921,6	6490,8	204,4	3,0	9,9
	2014	4694,6	1874,9	4520,8	173,8	3,7	6,2
	2015	7026,7	2814,9	6745,0	281,8	4,0	11,8

**TABL. 11. WYNIKI FINASOWE PRZEDSIĘBIORSTW SZYBKIEGO WZROSTU
WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)**

Financial results of high-growth enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		w mln zł		in mln zł			
Podkarpackie	2011	26937,9	3629,2	25711,7	1226,1	4,6	40,7
	2012	34019,8	6046,8	32653,3	1366,5	4,0	38,8
	2013	11932,4	6048,2	11160,3	772,0	6,6	20,0
	2014	8923,1	3269,1	8809,8	113,3	1,3	25,5
	2015	22293,4	4011,6	21975,9	317,6	1,4	24,5
Podlaskie	2011	7829,9	1508,9	7594,1	235,9	3,0	12,5
	2012	9952,1	2328,2	9635,3	316,8	3,2	14,7
	2013	6580,3	2178,3	6359,0	221,3	3,4	16,5
	2014	5630,6	2050,8	5329,2	301,4	5,4	20,2
	2015	4247,9	853,6	3988,0	259,9	6,1	24,6
Pomorskie	2011	72763,5	10038,2	71866,7	896,8	1,2	10,0
	2012	83901,2	15334,6	81261,3	2639,9	3,2	16,3
	2013	26797,0	11994,2	24959,4	1837,6	6,9	31,3
	2014	21534,3	5666,8	20272,5	1261,8	5,9	27,1
	2015	17845,3	4451,0	16815,3	1030,0	5,8	25,7
Śląskie	2011	46134,8	12423,8	43513,2	2621,6	5,8	22,2
	2012	79583,1	24194,8	76881,1	2701,9	3,4	38,1
	2013	42795,3	13717,2	40577,1	2218,2	5,3	27,9
	2014	36052,9	12311,7	33887,9	2164,9	6,0	28,0
	2015	40560,6	12710,4	37900,6	2660,0	6,7	32,2
Świętokrzyskie	2011	8841,7	546,7	8528,8	312,9	3,6	19,6
	2012	11717,3	1369,9	11235,7	481,5	4,1	19,8
	2013	4955,2	736,3	4787,3	168,0	3,4	13,4
	2014	3144,6	245,1	2948,9	195,7	6,2	33,3
	2015	2735,0	250,2	2489,9	245,2	9,0	38,7
Warmińsko-mazurskie	2011	7283,9	779,2	7082,9	201,1	2,8	11,8
	2012	11262,0	1667,6	10954,1	307,9	2,7	13,6
	2013	10617,6	1757,9	10280,9	336,7	3,2	19,2
	2014	3161,0	1020,6	2858,0	303,1	9,8	46,6
	2015	3759,3	1122,5	3428,7	330,6	8,9	31,5
Wielkopolskie	2011	62597,0	6580,0	60267,9	2329,2	3,7	21,1
	2012	80933,3	12073,3	77049,3	3884,1	4,8	19,1
	2013	46621,8	8442,4	45657,7	964,0	2,1	24,3
	2014	50933,1	8107,3	48859,9	2073,3	4,1	15,0
	2015	56399,4	9946,5	54125,9	2273,6	4,0	24,4
Zachodniopomorskie	2011	9112,3	2090,0	8753,2	359,1	4,0	20,9
	2012	14099,3	5120,3	13521,5	577,8	4,1	31,1
	2013	10160,7	3399,0	9623,2	537,5	5,3	35,0
	2014	10614,3	6590,9	10097,6	516,7	4,9	20,7
	2015	15818,4	7297,2	15189,7	628,7	4,0	46,7

TABL. 12. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SZYBKIEGO WZROSTU WEDŁUG WOJEWÓDZTW

Selected data on high-growth enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i> in thous.
		w mln zł			in mln zł	
OGÓŁEM	2011	21909,1	171420,5	41950,4	27646,1	632,2
TOTAL	2012	27346,7	267809,0	34718,5	38888,9	806,9
	2013	15697,4	114487,9	21522,2	26258,5	603,7
	2014	11681,8	74992,8	17011,0	22421,4	498,3
	2015	15017,0	94742,2	25443,7	28274,2	588,4
Dolnośląskie	2011	3078,9	25332,6	16666,9	4183,9	75,1
	2012	3678,0	30880,2	2997,6	5084,8	88,5
	2013	1184,6	8003,0	1688,3	2724,7	66,1
	2014	1300,7	9113,4	1299,6	2600,5	55,3
	2015	1229,9	7652,0	1720,1	3267,4	67,8
Kujawsko-pomorskie	2011	511,0	5819,6	1612,6	1092,3	32,0
	2012	529,5	6421,6	1079,8	1245,9	32,8
	2013	484,6	2926,6	1026,1	976,2	26,4
	2014	264,2	2325,7	254,8	541,4	15,3
	2015	755,1	3907,9	2280,3	1052,5	24,9
Lubelskie	2011	463,3	2420,8	410,4	667,2	21,5
	2012	682,5	5507,6	866,2	1075,2	25,8
	2013	228,9	1829,5	314,4	579,8	14,6
	2014	175,6	1264,2	251,1	432,9	10,4
	2015	260,0	1658,1	182,1	286,4	8,2
Lubuskie	2011	247,3	1811,7	216,6	449,5	13,0
	2012	202,4	1845,7	281,4	473,0	12,6
	2013	190,6	1401,9	202,2	380,3	10,0
	2014	180,0	956,1	134,5	312,9	8,3
	2015	247,6	1640,8	221,0	390,9	9,4
Łódzkie	2011	3265,5	33940,1	1388,7	2733,6	53,2
	2012	3483,2	42328,9	1482,0	3359,7	58,3
	2013	416,1	3041,5	955,2	1300,8	35,1
	2014	467,7	2694,2	800,7	1036,3	26,6
	2015	503,2	3021,8	938,3	1320,3	32,9
Małopolskie	2011	2230,6	16050,1	1686,0	2182,0	50,7
	2012	3332,7	26321,7	1742,8	3158,7	69,1
	2013	3165,5	22688,6	1306,9	2787,8	58,9
	2014	810,3	4611,2	1045,1	1976,5	42,9
	2015	1273,5	5373,3	1197,3	2456,9	47,2
Mazowieckie	2011	3563,4	24763,9	10577,1	6076,6	106,1
	2012	4011,5	48634,0	10688,7	7112,5	124,1
	2013	3223,5	25357,8	6633,8	5855,4	108,2
	2014	2179,5	15935,0	5590,3	5858,3	112,5
	2015	3518,2	22854,5	8885,6	8296,5	139,7
Opolskie	2011	444,2	1890,9	296,1	344,6	8,5
	2012	318,6	2903,9	256,2	446,1	10,5
	2013	346,6	3025,5	177,5	715,9	12,5
	2014	275,0	2175,8	78,7	617,3	10,1
	2015	277,6	2071,2	152,5	575,3	10,1

TABL. 12. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SZYBKIEGO WZROSTU WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)

Selected data on high-growth enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i> <i>in thous.</i>
		w mln zł		in mln zł		
Podkarpackie	2011	587,5	3817,4	1564,4	976,7	26,9
	2012	910,1	6523,4	1969,7	1376,1	34,5
	2013	512,0	3846,1	519,0	909,2	23,4
	2014	711,6	2560,4	455,9	566,5	13,4
	2015	528,6	3912,0	655,9	739,3	18,6
Podlaskie	2011	189,9	1724,2	218,0	342,0	9,5
	2012	328,2	1814,6	292,7	497,5	12,5
	2013	274,8	1439,3	176,0	370,2	9,4
	2014	392,2	1342,4	219,5	335,4	8,0
	2015	534,7	2026,4	236,8	291,0	7,9
Pomorskie	2011	2333,8	21215,7	1135,4	989,8	22,4
	2012	1368,1	22575,0	1894,6	1709,1	34,4
	2013	1058,2	7113,9	1800,1	1670,5	36,1
	2014	769,1	4757,6	1534,0	1349,5	28,2
	2015	1080,4	5946,6	1235,2	1562,0	30,2
Śląskie	2011	2108,0	13034,3	2607,8	2963,5	77,0
	2012	4185,3	42411,4	6354,1	6922,9	128,7
	2013	2102,3	18267,8	3243,2	3774,3	88,7
	2014	2094,2	12439,8	2790,9	2905,7	65,4
	2015	2365,3	16283,2	3113,5	3265,1	71,9
Świętokrzyskie	2011	204,2	1243,8	333,9	458,9	13,4
	2012	336,9	2157,6	464,7	546,9	15,2
	2013	182,3	993,0	193,4	348,7	9,6
	2014	120,5	690,4	179,9	187,1	6,1
	2015	204,9	980,6	224,1	229,7	6,8
Warmińsko-mazurskie	2011	259,7	2201,2	153,3	484,8	15,3
	2012	369,9	3272,0	262,2	737,5	21,0
	2013	290,7	2918,0	302,8	703,4	19,5
	2014	175,3	1169,2	256,7	293,0	8,7
	2015	215,5	1502,1	239,1	371,6	9,7
Wielkopolskie	2011	2096,4	13221,3	2717,1	3123,5	92,5
	2012	3046,6	17921,6	3060,4	4133,2	118,2
	2013	1381,2	8060,0	2165,2	2420,7	67,6
	2014	1127,4	7262,8	1788,0	2389,2	63,6
	2015	1468,2	9147,3	2814,6	2989,1	77,6
Zachodniopomorskie	2011	325,4	2933,1	366,1	577,0	15,1
	2012	563,1	6289,8	1025,4	1010,1	20,7
	2013	655,7	3575,3	818,1	740,4	17,5
	2014	638,5	5694,6	331,5	1018,7	23,6
	2015	554,5	6764,4	1347,4	1180,2	25,6

TABL. 13. WYNIKI FINANSOWE GAZEL WEDŁUG SEKCJI PKD
Financial results of gazelles by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		w mln zł		in mln zł			
OGÓŁEM	2011	28243,7	12993,8	27615,8	627,9	2,2	16,8
TOTAL	2012	55659,8	10242,1	52857,0	2802,8	5,0	28,3
	2013	18273,9	5874,3	17929,8	344,2	1,9	28,7
	2014	25601,7	7253,5	24813,6	788,1	3,1	23,1
	2015	24609,8	5952,2	24120,7	489,0	2,0	21,0
Przemysł <i>Industry</i>	2011	20399,5	11669,1	19924,2	475,3	2,4	14,9
	2012	39180,0	8418,5	36638,6	2541,4	6,5	27,3
	2013	10751,1	4789,1	10554,6	196,6	1,8	35,0
	2014	8296,7	5559,5	7935,2	361,5	4,4	18,1
	2015	8537,4	4430,4	8422,8	114,6	1,4	11,1
Budownictwo <i>Construction</i>	2011	1231,5	2,4	1126,0	105,6	8,3	29,0
	2012	1745,8	365,2	1788,2	-42,4	-2,4	27,9
	2013	972,5	14,3	966,8	5,8	0,6	11,6
	2014	1222,6	30,4	1170,7	51,9	4,3	36,2
	2015	1301,3	23,8	1234,5	66,8	5,1	26,9
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2011	2538,2	86,6	2539,9	-1,6	-0,1	9,7
	2012	10022,0	440,1	9876,1	145,9	1,5	36,1
	2013	4482,0	595,2	4415,0	67,0	1,5	10,1
	2014	12964,5	477,7	12761,1	203,4	1,6	15,1
	2015	11157,5	548,8	10978,4	179,1	1,6	24,2
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2011	1027,5	272,5	985,7	41,8	4,1	28,6
	2012	2082,9	477,2	2133,4	-50,5	-2,4	12,3
	2013	359,6	27,0	356,7	2,9	0,8	53,3
	2014	1242,8	346,9	1208,4	34,5	2,8	31,1
	2015	1365,0	268,8	1332,1	32,9	2,4	34,9
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2011	3047,0	963,2	3040,0	6,8	-3,7	29,7
	2012	2629,1	541,1	2420,7	208,4	21,8	18,8
	2013	1708,7	448,7	1636,7	71,9	4,8	18,4
	2014	1875,1	839,0	1738,2	136,8	2,4	28,9
	2015	2248,6	680,4	2152,9	95,6	4,3	28,4
w tym: of which:							
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2011	631,9	319,1	603,3	28,7	4,5	29,1
	2012	476,8	210,2	445,7	31,1	6,5	57,7
	2013	220,5	88,1	215,8	4,7	2,2	37,8
	2014	907,8	634,0	807,7	100,1	11,0	147,8
	2015	860,2	398,1	821,9	38,2	4,5	46,3
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2011	625,0	392,1	585,2	39,9	6,4	65,3
	2012	598,6	295,1	522,8	75,8	13,0	48,9
	2013	893,8	341,9	856,3	37,6	4,3	82,8
	2014	327,1	118,6	291,2	35,8	11,0	63,2
	2015	651,1	199,3	607,2	43,9	7,2	33,6

TABL. 14. WYBRANE DANE O GAZELACH WEDŁUG SEKCJI PKD
Selected data on gazelles by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i>
		w mln zł		in mln zł		in thous.
OGÓŁEM	2011	1515,5	13071,2	1386,8	2315,0	60,5
TOTAL	2012	1386,9	9709,2	3118,3	2146,9	52,7
	2013	1048,2	9528,1	1425,6	1561,3	37,1
	2014	893,7	6317,9	906,2	1889,2	45,4
	2015	1011,7	6687,8	1260,2	1783,4	35,3
Przemysł <i>Industry</i>	2011	1024,7	11620,9	970,5	1009,3	28,1
	2012	753,5	5808,1	2055,7	944,0	22,6
	2013	447,4	6808,0	933,8	700,1	15,4
	2014	576,3	5079,8	239,7	754,5	19,1
	2015	562,4	4332,5	260,2	640,7	13,8
Budownictwo <i>Construction</i>	2011	192,3	205,7	116,1	141,7	2,8
	2012	18,3	263,5	151,3	108,2	2,4
	2013	150,8	1238,3	64,7	63,0	1,5
	2014	24,7	62,1	129,3	63,6	1,1
	2015	190,7	921,3	103,5	123,8	2,4
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2011	97,4	378,6	63,7	141,9	4,9
	2012	217,8	1480,8	638,9	388,8	10,1
	2013	104,3	451,0	126,4	239,7	8,6
	2014	114,2	528,6	264,0	241,6	5,6
	2015	58,7	384,7	559,6	233,7	5,4
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2011	41,0	159,5	58,9	80,2	2,7
	2012	141,7	773,6	73,4	233,5	7,0
	2013	105,5	210,7	43,7	63,4	1,8
	2014	70,7	264,9	63,8	89,4	2,3
	2015	43,4	143,3	87,2	113,4	2,5
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2011	160,1	706,5	177,6	941,9	22,0
	2012	255,6	1383,2	199,0	472,4	10,6
	2013	240,2	820,1	257,0	495,1	9,8
	2014	107,8	382,5	209,4	740,1	17,3
	2015	156,5	906,0	249,7	671,8	11,2
w tym: of which:						
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2011	20,9	59,7	37,4	244,6	3,7
	2012	16,4	60,7	47,7	121,5	1,6
	2013	5,4	37,0	16,1	59,3	0,8
	2014	38,1	167,4	138,9	418,7	6,0
	2015	52,0	189,2	60,7	314,9	3,7
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2011	23,0	47,5	53,0	191,8	3,1
	2012	46,8	242,7	94,8	162,7	2,9
	2013	215,7	571,9	218,1	305,2	4,5
	2014	6,4	27,0	30,4	88,8	1,4
	2015	35,0	109,6	94,5	163,4	2,2

TABL. 15. WYNIKI FINANSOWE GAZEL WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Financial results of gazelles by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		w mln zł		in mln zł			
OGÓŁEM	2011	28243,7	12993,8	27615,8	627,9	2,2	16,8
TOTAL	2012	55659,8	10242,1	52857,0	2802,8	5,0	28,3
	2013	18273,9	5874,3	17929,8	344,2	1,9	28,7
	2014	25601,7	7253,5	24813,6	788,1	3,1	23,1
	2015	24609,8	5952,2	24120,7	489,0	2,0	21,0
Dolnośląskie	2011	8364,4	4624,6	8395,0	-30,6	-0,4	3,6
	2012	2339,6	1309,9	2239,6	100,0	4,3	15,8
	2013	1088,6	621,2	1045,2	43,3	3,9	46,6
	2014	1244,9	936,4	1209,8	35,1	2,8	23,7
	2015	813,0	123,4	770,1	42,9	5,3	24,7
Kujawsko-pomorskie	2011	3793,6	3002,0	3708,3	85,3	2,3	15,8
	2012	479,5	277,8	463,9	15,6	3,2	15,3
	2013	834,6	303,6	828,5	6,2	0,7	16,7
	2014	89,9	43,5	84,1	5,8	6,4	29,1
	2015	616,9	15,0	602,5	14,4	2,3	9,9
Lubelskie	2011	162,2	25,6	176,0	-13,9	-8,8	12,5
	2012	5129,9	22,0	5082,5	47,4	0,9	23,4
	2013	39,6	0,0	33,5	6,0	15,2	23,4
	2014	360,0	31,5	341,8	18,2	5,2	6,8
	2015	284,8	42,0	262,2	22,6	7,9	93,4
Lubuskie	2011	671,2	445,1	598,2	73,0	10,3	4,4
	2012	3748,7	801,9	3575,2	173,5	4,6	17,4
	2013	502,4	315,8	494,8	7,6	1,5	12,9
	2014	152,4	124,2	135,1	17,3	11,5	12,4
	2015	39,2	15,1	37,3	2,0	5,0	14,5
Łódzkie	2011	1255,9	231,0	1215,3	40,5	3,2	13,4
	2012	928,6	238,1	860,3	68,4	7,5	17,8
	2013	1556,2	482,8	1490,6	65,6	4,2	11,2
	2014	539,4	72,8	591,7	-52,3	-9,5	32,7
	2015	4921,5	153,2	4885,4	36,1	0,7	3,1
Małopolskie	2011	1423,0	388,5	1380,1	42,9	3,0	18,0
	2012	15413,5	2702,9	14892,4	521,1	3,4	29,5
	2013	760,6	265,6	744,3	16,3	2,2	21,6
	2014	742,1	182,0	714,8	27,3	3,7	26,6
	2015	1706,8	507,6	1588,0	118,9	7,0	19,3
Mazowieckie	2011	3498,9	618,4	3593,2	-94,3	-2,7	19,5
	2012	6834,0	1631,6	6706,4	127,6	1,8	15,1
	2013	2136,8	420,1	2103,2	33,6	1,6	29,5
	2014	4261,1	361,9	4133,4	127,7	3,0	42,3
	2015	5022,9	434,3	5144,4	-121,5	-2,4	50,5
Opolskie	2011	#	#	#	#	#	#
	2012	197,6	83,8	188,2	9,4	4,7	64,3
	2013	500,0	129,0	518,5	-18,5	-3,7	3,9
	2014	150,3	108,4	148,5	1,8	1,2	9,0
	2015	366,9	92,6	373,9	-7,0	-1,9	1,0

TABL. 15. WYNIKI FINANSOWE GAZEL WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)
Financial results of gazelles by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		w mln zł		in mln zł			
Podkarpackie	2011	441,9	57,8	418,8	23,1	5,4	28,7
	2012	1556,2	698,0	1555,0	1,1	0,1	11,9
	2013	871,8	309,5	821,2	50,6	5,9	12,8
	2014	766,9	507,9	678,8	88,1	11,6	18,8
	2015	278,7	94,4	267,2	11,5	4,2	12,2
Podlaskie	2011	#	#	#	#	#	64,5
	2012	311,7	64,9	321,0	-9,3	-3,0	1,2
	2013	88,4	21,5	84,4	4,0	4,7	13,4
	2014	224,1	25,0	209,0	15,1	6,7	9,4
	2015	92,1	5,7	88,4	3,7	4,0	7,7
Pomorskie	2011	596,7	39,0	580,0	16,7	2,9	12,2
	2012	529,7	63,6	518,0	11,8	2,2	32,9
	2013	669,0	176,9	645,8	23,2	3,5	16,9
	2014	504,4	58,4	469,4	35,0	7,0	17,8
	2015	994,4	169,7	982,2	12,2	1,2	52,7
Śląskie	2011	4428,6	1955,0	4070,5	358,2	8,1	45,4
	2012	14009,2	1312,8	12453,6	1555,6	11,1	51,6
	2013	4503,3	1825,7	4412,7	90,6	2,0	67,4
	2014	2076,4	143,0	1997,8	78,6	3,8	25,0
	2015	3455,5	1173,9	3383,1	72,4	2,1	17,0
Świętokrzyskie	2011	#	#	#	#	#	#
	2012	390,3	13,6	355,5	34,7	8,9	14,9
	2013	84,6	0,0	77,8	6,8	8,0	7,8
	2014	-	-	-	-	-	-
	2015	643,0	1,6	640,9	2,0	0,3	16,2
Warmińsko-mazurskie	2011	147,0	102,2	139,1	7,8	5,3	17,9
	2012	492,2	170,0	471,9	20,3	4,1	13,6
	2013	66,5	0,0	62,4	4,1	6,1	143,2
	2014	245,8	20,5	225,4	20,4	9,5	91,1
	2015	237,9	5,2	232,0	5,8	2,5	23,0
Wielkopolskie	2011	2931,0	1434,9	2819,7	111,3	3,8	15,0
	2012	2933,6	607,2	2838,0	95,7	3,3	12,0
	2013	4274,1	891,1	4291,9	-17,7	-0,4	6,6
	2014	9086,4	400,1	8926,2	160,2	1,8	9,5
	2015	4741,0	2825,2	4495,7	245,3	5,2	8,5
Zachodniopomorskie	2011	93,5	27,2	101,2	-7,8	-8,3	36,7
	2012	365,5	244,0	335,5	30,0	8,1	13,9
	2013	297,5	111,3	274,9	22,6	7,6	16,6
	2014	5157,5	4238,0	4947,7	209,7	4,2	6,6
	2015	395,2	293,4	367,4	27,8	7,2	9,7

TABL. 16. WYBRANE DANE O GAZELACH WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Selected data on gazelles by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i> in thous.
		w mln zł			in mln zł	
OGÓŁEM	2011	1515,5	13071,2	1386,8	2315,0	60,5
TOTAL	2012	1386,9	9709,2	3118,3	2146,9	52,7
	2013	1048,2	9528,1	1425,6	1561,3	37,1
	2014	893,7	6317,9	906,2	1889,2	45,4
	2015	1011,7	6687,8	1260,2	1783,4	35,3
Dolnośląskie	2011	366,3	1890,7	97,8	375,1	13,9
	2012	335,2	1389,1	121,1	216,0	5,9
	2013	365,2	1593,4	149,9	213,6	4,5
	2014	61,2	345,5	103,7	435,6	7,5
	2015	29,2	160,4	51,9	139,1	2,7
Kujawsko-pomorskie	2011	65,1	1092,1	196,7	152,0	5,3
	2012	10,4	53,4	12,1	59,1	1,9
	2013	31,7	191,0	26,5	34,6	1,0
	2014	5,5	28,9	4,3	19,6	0,6
	2015	21,1	48,9	9,7	38,7	1,2
Lubelskie	2011	3,4	24,7	6,2	20,0	0,6
	2012	34,9	351,1	211,6	185,9	4,9
	2013	0,2	8,9	1,5	2,9	0,1
	2014	11,7	77,7	4,7	13,2	0,4
	2015	15,3	67,6	50,9	30,0	0,8
Lubuskie	2011	26,4	237,5	7,8	54,1	1,6
	2012	49,0	620,2	84,8	123,1	3,1
	2013	27,6	193,7	17,6	23,8	0,6
	2014	10,5	62,0	3,5	20,6	0,4
	2015	0,1	4,0	0,9	7,3	0,2
Łódzkie	2011	43,0	438,3	39,8	110,2	4,0
	2012	32,6	208,1	60,6	87,9	2,3
	2013	30,9	1074,0	50,2	118,3	2,8
	2014	51,3	241,5	46,4	87,7	2,4
	2015	42,9	305,7	41,1	84,6	1,9
Małopolskie	2011	26,7	250,1	63,2	160,4	4,6
	2012	157,3	1332,9	650,0	296,8	6,5
	2013	67,5	415,0	35,1	195,5	3,4
	2014	34,5	152,9	37,5	98,9	2,8
	2015	58,1	254,0	112,2	304,9	4,7
Mazowieckie	2011	185,3	2161,5	203,7	859,2	14,7
	2012	288,0	2238,1	276,6	462,8	9,6
	2013	125,1	774,6	230,3	264,7	5,2
	2014	144,3	709,7	372,5	277,0	6,6
	2015	112,4	1083,3	602,7	355,9	5,5
Opolskie	2011	#	#	#	#	#
	2012	11,2	17,6	14,6	14,1	0,3
	2013	26,5	429,2	8,9	27,9	0,6
	2014	2,0	12,8	1,3	1,8	0,1
	2015	39,0	188,9	1,7	29,4	1,0

TABL. 16. WYBRANE DANE O GAZELACH WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)
Selected data on gazelles by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i> in thous.
		w mln zł			in mln zł	
Podkarpackie	2011	33,1	162,6	23,4	47,1	1,6
	2012	129,7	457,2	39,0	89,9	2,1
	2013	22,0	227,9	17,8	62,5	1,9
	2014	22,9	159,0	37,6	42,0	1,0
	2015	14,8	30,5	5,9	36,3	0,9
Podlaskie	2011	#	#	#	#	#
	2012	1,9	406,6	1,8	11,7	0,3
	2013	10,4	26,6	4,8	10,8	0,4
	2014	36,0	126,1	4,7	18,1	0,6
	2015	5,6	21,6	1,6	12,3	0,3
Pomorskie	2011	38,1	205,6	19,6	24,2	0,6
	2012	11,6	85,3	46,1	36,5	0,8
	2013	23,7	188,6	28,3	100,7	2,6
	2014	28,4	54,2	15,0	43,7	1,3
	2015	209,0	870,4	135,0	89,4	1,8
Śląskie	2011	580,4	5313,1	581,5	275,8	6,9
	2012	169,5	1397,7	1488,0	204,8	4,5
	2013	160,3	3437,3	755,0	193,7	4,7
	2014	56,6	168,0	118,1	163,2	6,1
	2015	147,5	1654,0	129,5	281,0	6,4
Świętokrzyskie	2011	#	#	#	#	#
	2012	32,6	108,8	13,6	28,3	0,7
	2013	0,6	28,5	1,6	12,7	0,4
	2014	–	–	–	–	–
	2015	1,3	31,8	7,1	14,0	0,4
Warmińsko-mazurskie	2011	0,9	14,9	4,7	20,5	0,6
	2012	20,2	257,9	15,3	53,0	1,5
	2013	15,8	43,7	10,6	4,8	0,1
	2014	24,6	139,2	40,0	28,7	1,0
	2015	4,5	13,1	4,6	20,9	0,7
Wielkopolskie	2011	118,1	1048,8	92,6	161,1	4,6
	2012	59,0	580,8	71,1	216,1	6,4
	2013	136,0	867,0	77,8	265,3	8,3
	2014	50,2	228,8	92,7	156,9	3,5
	2015	302,5	1906,9	96,9	312,9	6,2
Zachodniopomorskie	2011	1,7	82,6	20,2	25,4	0,8
	2012	43,6	204,5	12,0	60,8	1,8
	2013	5,0	28,5	9,9	29,6	0,7
	2014	353,8	3811,5	24,2	482,1	11,1
	2015	8,5	46,6	8,4	26,9	0,6

TABL. 17. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WZROSTOWYCH WEDŁUG SEKCJI PKD
Financial results of growth enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		w mln zł		in mln zł			
OGÓŁEM	2011	1261985,0	295787,4	1200495,1	61489,9	5,0	32,4
TOTAL	2012	1136171,3	232885,9	1083715,0	52456,4	4,6	34,7
	2013	1380423,4	321651,3	1308976,4	71447,1	5,2	35,9
	2014	1082964,3	244817,9	1021685,1	61279,3	5,7	36,3
	2015	1130030,2	276499,1	1073291,5	56738,7	5,0	37,4
Przemysł <i>Industry</i>	2011	718471,4	253783,1	676492,4	41979,1	6,0	32,7
	2012	561535,1	186585,4	529061,7	32473,4	5,8	34,1
	2013	749854,5	269036,7	702396,5	47458,0	6,5	36,9
	2014	491291,4	194844,7	456600,1	34691,3	7,2	35,9
	2015	495858,7	221587,2	466759,0	29099,7	5,9	34,8
Budownictwo <i>Construction</i>	2011	46662,1	3274,5	45154,9	1507,2	3,3	24,8
	2012	48042,7	2229,0	45961,0	2081,7	4,3	54,5
	2013	34700,7	1795,5	32662,8	2037,8	5,9	53,9
	2014	35546,2	1993,1	33223,2	2323,0	6,6	39,3
	2015	40821,8	2372,8	38166,6	2655,2	6,7	57,1
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2011	361062,1	20763,6	350323,4	10738,7	3,0	20,2
	2012	380949,6	24211,8	371467,8	9481,8	2,5	20,0
	2013	457544,0	31048,6	444612,4	12931,5	2,8	21,6
	2014	403330,8	27832,9	389759,8	13571,0	3,4	24,3
	2015	420535,0	29206,7	407371,1	13163,9	3,1	23,3
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2011	46023,2	9062,4	44345,0	1678,2	3,7	39,3
	2012	56575,6	12118,7	54430,7	2145,0	3,8	51,7
	2013	54300,5	10889,8	51767,6	2532,9	4,7	53,4
	2014	51371,0	9987,4	48059,5	3311,5	6,5	62,8
	2015	51247,5	9510,9	48512,0	2735,5	5,3	82,8
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2011	89766,2	8903,8	84179,4	5586,7	9,0	70,1
	2012	89068,3	7741,0	82793,8	6274,5	6,6	73,5
	2013	84023,7	8880,7	77537,1	6486,9	6,1	65,4
	2014	101424,9	10159,8	94042,5	7382,5	4,8	72,2
	2015	121567,2	13821,5	112482,8	9084,4	7,5	71,0
w tym: <i>of which:</i>							
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2011	23684,7	3588,2	21602,7	2082,0	8,8	68,6
	2012	26259,2	2664,9	24292,5	1966,7	7,5	45,0
	2013	21135,7	3343,0	19160,4	1975,3	9,4	58,8
	2014	37508,7	3804,3	34985,1	2523,6	6,8	35,2
	2015	43490,8	5564,4	40060,0	3430,8	7,9	48,7
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2011	16676,7	3585,7	14639,9	2036,7	12,2	67,3
	2012	16645,8	3626,8	14581,8	2064,0	12,4	63,5
	2013	13945,9	3840,3	12189,5	1756,5	12,6	69,7
	2014	14621,2	3843,5	12505,4	2115,8	14,5	72,6
	2015	23664,8	5135,9	21442,9	2221,9	9,4	63,3

TABL. 18. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH WZROSTOWYCH WEDŁUG SEKCJI PKD
Selected data on growth enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwale brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł			in mln zł	
OGÓŁEM	2011	61821,6	693278,5	85030,6	93075,8	2054,7
TOTAL	2012	56703,6	650420,3	81802,2	87763,1	1955,6
	2013	66526,4	723993,6	93726,9	93791,2	2001,0
	2014	69347,4	660518,2	81181,4	87904,4	1897,3
	2015	69692,5	623660,9	90124,0	91578,0	1931,3
Przemysł <i>Industry</i>	2011	36996,3	442185,9	48317,6	51569,3	1054,5
	2012	31846,3	395385,8	40272,2	43837,6	966,9
	2013	39213,2	478359,1	51122,7	50656,0	1023,5
	2014	38961,7	392403,2	37093,4	43602,7	930,0
	2015	35565,6	333515,0	37786,1	42712,9	924,9
Budownictwo <i>Construction</i>	2011	1284,6	10795,0	3573,8	4908,6	107,3
	2012	1914,6	10882,1	7523,0	5114,5	103,3
	2013	1660,5	9071,4	5441,0	3996,7	83,2
	2014	1473,9	7672,3	3960,3	3738,0	79,5
	2015	1760,9	9892,7	5921,3	4112,0	77,3
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2011	7136,7	57567,7	13489,8	14727,0	387,1
	2012	7199,3	61290,2	14098,9	15716,8	393,9
	2013	8747,4	73106,5	17199,6	17070,6	434,3
	2014	8529,2	64253,8	17605,0	17051,3	416,9
	2015	8654,3	72485,9	18887,6	18766,4	428,6
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2011	9176,0	61899,0	4629,8	6960,1	161,3
	2012	9449,1	70001,6	6543,4	8402,8	183,6
	2013	10601,9	71488,0	6886,0	7822,7	166,5
	2014	12827,4	72071,2	7500,7	7055,2	151,6
	2015	14740,7	87925,3	10303,7	7112,0	147,7
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2011	7228,0	120830,9	15019,6	14910,8	344,5
	2012	6294,3	112860,6	13364,7	14691,4	307,9
	2013	6303,4	91968,6	13077,6	14245,2	293,5
	2014	7555,2	124117,7	15022,0	16457,2	319,3
	2015	8971,0	119842,0	17225,3	18874,7	352,8
w tym: <i>of which:</i>						
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2011	1964,1	16743,0	3596,7	3397,5	41,4
	2012	2357,7	19086,4	2782,6	4010,7	46,4
	2013	1859,3	13163,4	2538,9	3435,5	40,0
	2014	2941,5	56619,8	3388,3	4732,2	56,3
	2015	3394,9	59056,9	5367,0	6036,2	68,9
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2011	487,3	3729,4	2764,2	3006,3	43,7
	2012	383,1	3548,5	2272,4	3263,1	46,7
	2013	438,9	3296,6	2035,6	3286,2	44,2
	2014	547,8	2668,2	2368,3	3274,3	42,7
	2015	840,3	4817,0	3173,5	4260,6	53,2

TABL. 19. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WZROSTOWYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Financial results of growth enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		w mln zł		in mln zł			
OGÓŁEM <i>TOTAL</i>	2011	1261985,0	295787,4	1200495,1	61489,9	5,0	32,4
	2012	1136171,3	232885,9	1083715,0	52456,4	4,6	34,7
	2013	1380423,4	321651,3	1308976,4	71447,1	5,2	35,9
	2014	1082964,3	244817,9	1021685,1	61279,3	5,7	36,3
	2015	1130030,2	276499,1	1073291,5	56738,7	5,0	37,4
Dolnośląskie	2011	86899,9	34791,4	83668,8	3231,1	3,7	22,8
	2012	74328,3	21182,2	71267,1	3061,2	4,1	33,8
	2013	103480,7	41538,6	94494,8	8985,9	8,7	34,2
	2014	90290,8	33252,5	86300,4	3990,4	4,5	31,1
	2015	88429,8	30866,4	83926,7	4503,1	5,1	37,2
Kujawsko-pomorskie	2011	51933,2	7354,6	49774,0	2159,2	4,2	33,8
	2012	53738,5	8309,6	51539,6	2198,8	4,1	34,8
	2013	60074,7	11513,9	56402,2	3672,6	6,2	34,3
	2014	41033,6	9080,8	39075,7	1957,8	4,8	34,0
	2015	47161,5	8456,3	45096,6	2064,9	4,4	21,2
Lubelskie	2011	28430,6	4693,5	25992,8	2437,8	8,8	34,6
	2012	30389,5	1693,2	29131,2	1258,3	4,2	31,0
	2013	34398,3	4620,5	31569,0	2829,4	8,4	55,5
	2014	30447,7	2904,7	27753,7	2693,9	9,0	53,2
	2015	21349,2	3711,7	20359,8	989,4	4,7	28,1
Lubuskie	2011	14500,7	6305,0	13628,0	872,7	6,1	27,2
	2012	16521,0	7163,4	15619,7	901,3	5,5	30,9
	2013	13949,1	6275,5	13106,4	842,7	6,1	41,2
	2014	13546,8	6564,5	12571,8	975,0	7,2	55,7
	2015	14959,3	7450,4	14007,1	952,2	6,4	44,3
Łódzkie	2011	44260,2	10176,0	41509,4	2750,7	6,3	28,7
	2012	47428,8	10033,3	44759,7	2669,1	5,7	35,6
	2013	68929,3	11733,3	63980,5	4948,9	7,3	28,8
	2014	70303,7	12034,8	63765,1	6538,7	9,5	27,9
	2015	52653,5	11163,7	48709,2	3944,4	7,5	47,8
Małopolskie	2011	82681,4	16167,0	78546,9	4134,6	5,0	26,9
	2012	102334,9	19326,1	97496,2	4838,7	4,8	38,1
	2013	106225,8	20288,2	101757,3	4468,6	4,2	35,2
	2014	77134,4	20074,1	70339,5	6795,0	8,9	35,7
	2015	73907,6	23783,3	68813,8	5093,9	6,9	35,6
Mazowieckie	2011	450727,6	89888,0	433755,4	16972,2	3,9	33,1
	2012	354935,0	52794,2	340259,8	14675,1	4,1	36,7
	2013	450812,1	89756,4	433001,5	17810,7	4,1	42,6
	2014	322446,3	46864,9	306506,4	15939,9	5,0	41,4
	2015	361861,5	59361,9	347358,4	14503,1	4,0	43,1
Opolskie	2011	19912,1	5175,5	18919,3	992,9	5,0	27,2
	2012	19115,2	5192,3	18333,6	781,6	4,1	27,7
	2013	19125,3	5109,4	18352,6	772,7	4,1	28,3
	2014	16110,9	4419,8	15538,9	572,0	3,6	22,6
	2015	16477,1	5171,5	15831,7	645,4	3,9	21,5

**TABL. 19. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WZROSTOWYCH
WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)**

Financial results of growth enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		w mln zł		in mln zł			
Podkarpackie	2011	29461,1	7501,9	27454,2	2006,9	6,9	28,7
	2012	31627,5	8519,4	29876,4	1751,1	5,6	29,2
	2013	36269,0	10483,0	34017,9	2251,1	6,3	27,5
	2014	30380,5	10883,4	28355,2	2025,3	6,8	32,7
	2015	27991,0	10057,8	26130,9	1860,1	6,7	32,8
Podlaskie	2011	20642,1	2567,3	19920,7	721,4	3,5	20,8
	2012	19934,6	2494,9	19355,1	579,5	2,9	19,1
	2013	20824,2	3050,7	20112,5	711,7	3,5	32,6
	2014	21257,0	3130,7	20518,6	738,3	3,5	35,2
	2015	16619,8	3127,6	15912,8	707,0	4,3	30,9
Pomorskie	2011	57025,4	11959,9	53348,8	3676,5	6,5	32,9
	2012	62698,5	11538,3	59038,7	3659,8	5,9	43,0
	2013	108273,4	16315,9	104447,5	3826,0	3,6	30,9
	2014	53228,0	15528,2	49870,0	3357,9	6,4	44,1
	2015	64711,9	19754,9	59999,8	4712,1	7,3	36,6
Śląskie	2011	178739,0	44517,4	166650,9	12088,1	6,8	42,2
	2012	126546,3	32836,6	119265,2	7281,1	5,8	32,3
	2013	129203,3	35321,0	120978,9	8224,3	6,4	39,5
	2014	95840,3	32083,3	90075,1	5765,2	6,1	32,4
	2015	115243,4	46013,0	108538,4	6705,1	5,8	35,6
Świętokrzyskie	2011	18967,0	2299,5	17879,2	1087,8	5,8	29,8
	2012	19779,6	4442,0	19339,9	439,7	2,3	22,6
	2013	19820,8	3795,2	19049,9	770,8	3,9	31,0
	2014	18713,1	3599,9	18114,2	598,9	3,2	21,0
	2015	19523,0	4265,3	19544,7	-21,7	-0,1	34,7
Warmińsko-mazurskie	2011	20681,7	6653,6	20019,0	662,7	3,3	16,5
	2012	19812,1	6766,7	19043,6	768,5	3,9	21,2
	2013	18961,0	7866,6	17852,4	1108,5	5,9	21,3
	2014	20887,3	4329,3	20035,2	852,1	4,1	21,5
	2015	20648,7	4624,3	19791,2	857,5	4,2	20,4
Wielkopolskie	2011	128068,0	35353,5	121746,2	6321,7	5,0	33,6
	2012	126864,7	30922,6	120476,9	6387,8	5,0	38,9
	2013	157453,6	41550,5	148730,6	8723,0	5,6	27,1
	2014	158763,5	34426,1	151503,6	7259,9	4,6	33,5
	2015	161879,4	33124,7	154140,5	7738,9	4,8	34,9
Zachodniopomorskie	2011	29055,1	10383,2	27681,3	1373,7	4,8	28,1
	2012	30116,8	9670,9	28912,2	1204,7	4,0	22,1
	2013	32622,7	12432,6	31122,4	1500,3	4,6	23,6
	2014	22580,5	5641,0	21361,6	1218,9	5,4	31,2
	2015	26613,4	5566,3	25130,0	1483,4	5,6	26,4

TABL. 20. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH WZROSTOWYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Selected data on growth enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i> in thous.
		w mln zł			in mln zł	
OGÓŁEM TOTAL	2011	61821,6	693278,5	85030,6	93075,8	2054,7
	2012	56703,6	650420,3	81802,2	87763,1	1955,6
	2013	66526,4	723993,6	93726,9	93791,2	2001,0
	2014	69347,4	660518,2	81181,4	87904,4	1897,3
	2015	69692,5	623660,9	90124,0	91578,0	1931,3
Dolnośląskie	2011	3808,8	45698,5	4136,1	6553,2	173,9
	2012	3603,9	45833,6	5679,6	6548,7	163,3
	2013	6862,3	64002,0	6994,5	8809,6	181,4
	2014	4335,8	43753,0	5723,8	7460,4	174,1
	2015	4746,9	48470,5	6789,6	7770,6	171,3
Kujawsko-pomorskie	2011	2060,7	25391,8	3443,4	3160,8	84,0
	2012	1598,7	23597,1	3478,0	3295,7	85,9
	2013	2329,8	27653,1	3589,0	3504,9	88,6
	2014	1877,9	17509,1	2478,8	2922,2	73,9
	2015	1851,7	17449,3	2134,0	3108,2	77,4
Lubelskie	2011	2074,2	17431,9	1984,8	2440,1	63,2
	2012	1457,4	15305,8	1628,6	2144,4	56,6
	2013	2967,8	36837,5	3649,8	3397,8	78,5
	2014	3452,8	36473,9	3047,8	3209,9	74,8
	2015	963,4	9613,9	1138,8	2009,6	55,5
Lubuskie	2011	816,6	9770,4	738,1	1360,4	40,5
	2012	782,8	11334,3	968,4	1670,8	43,6
	2013	753,3	8895,3	932,2	1320,4	34,6
	2014	710,9	8719,4	1336,8	1262,0	30,8
	2015	947,6	8966,0	1227,0	1579,7	37,6
Łódzkie	2011	2323,2	27148,5	2742,9	3988,4	107,8
	2012	2144,7	30680,7	3511,0	4206,2	109,5
	2013	4965,9	68866,1	3953,9	5867,0	126,6
	2014	6649,4	67635,6	4286,7	5990,7	125,7
	2015	3401,5	25942,9	5629,3	4387,0	104,5
Małopolskie	2011	4010,6	45648,0	4551,4	6164,5	159,0
	2012	4099,5	49550,5	6837,4	6834,4	166,0
	2013	3811,8	48450,9	7100,9	6969,6	170,4
	2014	5536,7	54166,0	5917,4	6999,8	149,4
	2015	4731,0	39316,4	5699,5	7008,9	144,8
Mazowieckie	2011	19884,8	198342,4	30590,6	25551,8	494,7
	2012	20203,4	189983,6	29361,6	27156,9	497,4
	2013	20673,3	201537,3	34756,9	25926,2	464,2
	2014	25385,3	216666,0	29646,9	25723,3	445,7
	2015	29213,3	247647,4	35181,2	29337,9	506,7
Opolskie	2011	796,4	9748,2	991,4	1706,6	40,2
	2012	809,5	9531,0	840,0	1627,2	35,9
	2013	732,8	8312,0	911,8	1264,7	30,5
	2014	668,6	6734,5	637,5	1123,1	26,6
	2015	725,3	7026,9	691,3	1264,0	29,1

**TABL. 20. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH WZROSTOWYCH
WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)**
Selected data on growth enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i>
		w mln zł		in mln zł		<i>in thous.</i>
Podkarpackie	2011	1778,8	17406,6	1773,8	3071,8	80,1
	2012	1699,4	20130,6	1968,4	3282,1	82,8
	2013	1718,0	19682,3	1826,6	3217,3	75,7
	2014	1808,0	18304,6	1928,9	3027,4	76,5
	2015	1943,0	14885,5	1864,7	2816,6	69,2
Podlaskie	2011	842,9	11390,9	830,0	1271,7	34,3
	2012	709,8	11407,2	810,6	1322,6	35,3
	2013	772,4	9581,3	1149,9	1261,0	31,8
	2014	658,2	9511,9	1078,8	1242,2	30,7
	2015	621,3	6487,4	851,0	1093,6	26,0
Pomorskie	2011	3560,4	36260,9	3954,5	4153,8	90,1
	2012	3726,4	44135,8	5142,5	4453,9	94,3
	2013	4118,0	49582,7	5258,9	4559,7	90,5
	2014	4344,2	42596,9	5408,2	4812,7	96,7
	2015	4486,9	44581,2	5524,3	5163,7	103,2
Śląskie	2011	9935,3	136161,0	16387,7	19572,8	339,0
	2012	6615,3	84745,8	9122,3	10729,2	234,0
	2013	7013,7	68501,8	10978,8	11691,7	230,8
	2014	4778,6	47663,4	7103,3	9011,2	201,3
	2015	5946,7	50048,0	9111,1	9639,5	213,6
Świętokrzyskie	2011	1321,9	12387,7	1249,8	1316,3	34,7
	2012	965,5	13119,9	1105,3	1656,7	40,6
	2013	719,7	9050,6	1067,6	1349,2	36,3
	2014	644,8	6793,4	605,2	1202,1	30,9
	2015	1035,0	12814,5	1470,4	1467,4	35,0
Warmińsko-mazurskie	2011	925,9	12592,9	749,4	1662,3	45,2
	2012	942,5	12712,8	788,1	1706,5	44,9
	2013	684,7	11143,7	764,9	1679,2	44,0
	2014	1036,9	9046,4	764,2	1832,1	50,9
	2015	1066,7	8709,8	788,6	1861,1	48,8
Wielkopolskie	2011	6109,8	66723,3	9110,3	8792,6	207,7
	2012	5557,0	66257,5	9007,1	8750,4	202,7
	2013	6508,1	69099,5	9131,8	10263,9	249,8
	2014	6027,6	55652,0	9740,0	10086,2	258,4
	2015	6670,1	62824,7	10653,1	10944,3	255,7
Zachodniopomorskie	2011	1571,5	21175,6	1796,4	2308,8	60,0
	2012	1787,8	22094,0	1553,3	2377,2	62,8
	2013	1894,8	22797,4	1659,5	2709,2	67,1
	2014	1431,8	19291,9	1477,3	1999,2	50,7
	2015	1341,9	18876,6	1369,8	2125,9	53,1

TABL. 21. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW STABILNYCH WEDŁUG SEKCJI PKD
Financial results of stable enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody		Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>				
		w mln zł					
OGÓŁEM	2011	437918,2	65176,5	412657,7	25260,4	5,8	43,8
TOTAL	2012	461093,2	61809,1	437920,5	23172,7	5,1	43,0
	2013	541302,4	88432,7	519052,4	22250,0	4,1	40,9
	2014	811780,1	169499,3	783253,2	28527,0	3,6	52,7
	2015	715889,0	141928,9	686449,6	29439,5	4,1	46,3
Przemysł <i>Industry</i>	2011	191330,2	50458,0	177149,7	14180,6	7,5	45,7
	2012	193737,6	45571,3	182972,4	10765,2	5,7	33,6
	2013	262724,3	69449,2	250654,1	12070,2	4,6	33,9
	2014	477767,2	143492,8	459132,6	18634,6	4,0	50,6
	2015	367488,3	115841,0	351972,3	15516,0	4,3	43,4
Budownictwo <i>Construction</i>	2011	16669,5	958,6	15873,4	796,0	4,8	40,2
	2012	20589,1	1504,8	21435,1	-846,1	-4,1	34,1
	2013	21084,9	939,2	20495,9	589,0	2,8	54,3
	2014	25228,1	782,3	24152,0	1076,0	4,3	64,2
	2015	29956,5	930,8	25770,1	4186,4	14,0	74,9
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2011	161775,9	7038,9	158315,9	3460,0	2,1	22,5
	2012	154425,2	9682,2	151113,7	3311,5	2,2	30,0
	2013	167928,3	7742,4	163836,4	4092,0	2,4	24,7
	2014	226106,0	12370,5	221245,5	4860,5	2,2	30,6
	2015	213843,8	12054,7	209340,6	4503,2	2,1	29,3
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2011	25485,4	4078,5	23919,3	1566,1	6,2	113,5
	2012	19829,6	2054,3	19172,6	657,0	3,3	61,4
	2013	29216,7	6334,5	28646,7	570,0	1,9	73,0
	2014	24700,3	7848,3	24840,9	-140,5	-0,6	103,3
	2015	27486,0	8831,4	26405,4	1080,6	3,9	76,8
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2011	42657,2	2642,5	37399,4	5257,7	8,4	87,8
	2012	72511,7	2996,5	63226,7	9285,1	18,4	94,1
	2013	60348,2	3967,4	55419,3	4928,8	8,8	83,2
	2014	57978,5	5005,4	53882,2	4096,4	8,1	102,6
	2015	77114,4	4271,0	72961,2	4153,3	5,4	96,2
w tym: <i>of which:</i>							
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2011	18983,0	622,1	15222,6	3760,3	19,8	60,5
	2012	33292,1	1246,5	29401,1	3891,0	11,7	123,2
	2013	21763,7	1579,1	19141,0	2622,7	12,1	48,2
	2014	16083,3	2210,2	14631,1	1452,2	9,0	72,9
	2015	29215,3	1819,5	27656,6	1558,7	5,3	29,1
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2011	8344,6	1580,0	7690,4	654,1	7,9	54,5
	2012	12523,4	1417,5	8543,5	3979,9	31,8	41,5
	2013	9680,1	1773,8	8832,0	848,1	8,8	83,5
	2014	10331,0	2053,0	9332,3	998,7	9,7	124,4
	2015	10814,6	1773,0	9989,7	824,9	7,6	92,1

TABL. 22. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH STABILNYCH WEDŁUG SEKCJI PKD
Selected data on stable enterprises by NACE section

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i> <i>in thous.</i>
		w mln zł			in mln zł	
OGÓŁEM	2011	18052,6	249791,6	38844,4	38866,1	930,7
TOTAL	2012	17682,1	286406,6	41135,9	45016,3	970,1
	2013	22989,9	369612,6	50219,4	51481,4	1062,8
	2014	30981,8	463154,3	78013,7	52776,2	1068,8
	2015	36181,0	534287,4	72236,7	57844,4	1139,6
Przemysł <i>Industry</i>	2011	9925,2	135877,8	19043,1	16017,0	377,7
	2012	9606,5	146594,9	14242,2	19891,2	389,8
	2013	13732,6	208853,9	21118,7	24825,8	464,3
	2014	20668,1	278304,3	41399,0	26822,2	516,2
	2015	23646,5	325886,5	33704,4	29363,9	551,9
Budownictwo <i>Construction</i>	2011	532,8	3525,3	2100,4	2048,2	43,3
	2012	371,4	5017,7	2071,0	2806,0	52,8
	2013	466,6	5409,6	3939,3	2469,7	48,0
	2014	380,2	4876,4	4896,7	2786,9	51,7
	2015	1265,4	5214,6	6544,4	3103,1	51,6
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2011	2518,1	26891,0	6497,9	7831,9	213,1
	2012	2114,1	27009,5	8143,2	7947,7	204,5
	2013	1948,0	27241,8	7135,0	7966,6	197,6
	2014	2965,8	39300,7	11841,7	9736,6	239,0
	2015	2824,0	41677,3	10750,5	10440,3	248,6
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2011	2173,8	32437,5	5361,5	6560,3	160,3
	2012	1261,9	22727,7	3340,8	5884,7	145,7
	2013	3133,6	40363,0	5969,4	7171,1	170,6
	2014	3340,4	42384,1	6339,2	3480,5	70,0
	2015	3389,6	41277,8	4573,7	3936,0	78,5
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2011	2902,7	51060,0	5841,5	6408,7	136,3
	2012	4328,2	85056,8	13338,7	8486,7	177,3
	2013	3709,1	87744,3	12057,0	9048,2	182,3
	2014	3627,3	98288,8	13537,1	9950,0	191,9
	2015	5055,5	120231,2	16663,7	11001,1	209,0
w tym: <i>of which:</i>						
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2011	1055,1	14468,6	1553,9	1889,7	24,4
	2012	1963,2	36712,1	5978,4	2622,4	35,2
	2013	1259,9	17701,9	2118,0	2790,0	31,9
	2014	664,7	14118,1	2718,0	2774,6	32,2
	2015	1491,6	21000,9	3935,3	3264,7	36,5
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2011	586,5	11184,4	1144,8	1550,4	21,7
	2012	515,6	2615,0	1450,4	1665,8	22,7
	2013	314,3	2012,7	3304,5	1449,3	19,1
	2014	261,5	2805,2	3359,9	1942,7	24,8
	2015	236,7	2952,9	3490,9	1751,4	23,3

TABL. 23. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW STABILNYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Financial results of stable enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		w mln zł		in mln zł			
OGÓŁEM	2011	437918,2	65176,5	412657,7	25260,4	5,8	43,8
TOTAL	2012	461093,2	61809,1	437920,5	23172,7	5,1	43,0
	2013	541302,4	88432,7	519052,4	22250,0	4,1	40,9
	2014	811780,1	169499,3	783253,2	28527,0	3,6	52,7
	2015	715889,0	141928,9	686449,6	29439,5	4,1	46,3
Dolnośląskie	2011	18419,6	2844,0	17675,1	744,6	4,1	47,1
	2012	28975,6	11135,9	28230,3	745,3	2,6	29,9
	2013	30187,4	8247,8	29578,3	609,1	2,0	24,9
	2014	32095,0	10675,9	30424,8	1670,2	5,2	40,7
	2015	41171,2	15574,3	39349,9	1821,3	4,5	45,7
Kujawsko-pomorskie	2011	13573,4	4202,4	13185,6	387,8	2,9	26,1
	2012	11982,3	1779,9	11828,3	154,0	1,3	32,1
	2013	13269,6	2235,1	12810,2	459,4	3,4	30,7
	2014	36225,2	6047,8	34383,6	1841,6	5,1	23,7
	2015	28040,8	5873,8	26057,1	1983,6	7,2	34,9
Lubelskie	2011	8617,5	1001,0	8375,2	242,3	2,9	32,1
	2012	9636,5	1296,9	9427,4	209,1	2,2	33,4
	2013	16300,9	627,4	16003,1	297,8	1,9	35,9
	2014	18798,7	2915,1	18062,5	736,3	4,0	31,8
	2015	26665,3	3768,2	24404,2	2261,0	8,6	49,5
Lubuskie	2011	7527,9	2371,6	7148,4	379,5	5,1	34,7
	2012	10372,6	2687,8	9933,4	439,2	4,2	37,3
	2013	11177,1	4529,2	10615,5	561,6	5,0	56,8
	2014	12320,2	5661,8	11664,9	655,3	5,3	42,8
	2015	12115,0	5471,8	11433,2	681,8	5,6	43,6
Łódzkie	2011	17947,1	2458,4	17898,0	49,0	0,3	24,1
	2012	14304,0	1126,5	13943,9	360,0	2,5	30,9
	2013	19336,8	3227,2	18599,9	737,0	3,8	50,0
	2014	20774,7	2879,9	19780,8	993,9	4,8	52,5
	2015	35931,6	7152,2	34670,8	1260,8	3,5	21,8
Małopolskie	2011	24843,6	4984,3	23620,2	1223,5	5,0	41,8
	2012	23632,4	2668,8	22946,3	686,2	2,9	30,9
	2013	35487,6	3265,1	33651,4	1836,2	5,2	45,1
	2014	62376,0	6269,3	61335,0	1041,0	1,7	41,1
	2015	59658,6	6010,3	57488,2	2170,4	3,7	36,6
Mazowieckie	2011	177284,8	13518,7	162436,2	14848,6	8,4	62,5
	2012	196847,9	17283,5	183307,1	13540,8	6,9	62,0
	2013	182288,6	22162,4	171848,2	10440,3	5,7	55,7
	2014	348319,7	68982,7	337058,1	11261,6	3,3	65,1
	2015	216573,2	27505,9	205748,0	10825,3	5,0	55,0
Opolskie	2011	5602,0	880,5	5092,8	509,2	9,1	33,3
	2012	6080,1	1412,2	6039,2	40,9	0,7	41,0
	2013	6513,5	1564,5	6265,8	247,7	3,8	56,2
	2014	10829,4	2772,0	10333,7	495,8	4,6	35,4
	2015	10570,5	1639,7	10062,2	508,3	4,8	47,7

TABL. 23. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW STABILNYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)
Financial results of stable enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		w mln zł		in mln zł			
Podkarpackie	2011	12992,1	1957,2	12583,8	408,3	3,2	23,5
	2012	8225,9	1222,8	8041,9	184,0	2,3	31,2
	2013	26142,8	1816,4	24379,6	1763,2	6,8	57,1
	2014	29089,4	2813,7	27574,3	1515,1	5,3	48,5
	2015	31386,1	3381,8	30106,8	1279,3	4,1	34,9
Podlaskie	2011	4949,4	276,4	4802,6	146,8	3,0	19,8
	2012	5828,7	928,7	5647,5	181,2	3,2	25,5
	2013	8475,4	1376,7	8178,5	296,9	3,5	16,0
	2014	7777,7	1484,3	7496,1	281,5	3,7	33,3
	2015	13517,8	1948,0	13213,1	304,7	2,3	35,3
Pomorskie	2011	18989,0	2194,1	18123,1	865,9	4,6	45,9
	2012	16136,3	3734,5	14844,9	1291,3	8,0	55,6
	2013	21882,8	4335,8	20174,4	1708,4	7,8	53,3
	2014	54451,3	13768,0	54325,4	126,0	0,2	55,2
	2015	21475,2	5420,4	19792,8	1682,3	7,8	90,4
Śląskie	2011	55985,9	18999,3	54080,4	1905,5	3,4	22,3
	2012	68574,3	7102,5	66270,7	2303,6	3,5	22,8
	2013	86962,9	22792,5	86779,1	183,8	0,2	25,9
	2014	72083,2	16237,3	69368,4	2714,7	3,8	42,7
	2015	107319,8	29722,2	111285,2	-3965,4	-3,7	39,9
Świętokrzyskie	2011	10274,7	1750,6	9604,6	670,1	6,6	42,6
	2012	8432,0	255,2	7811,0	621,0	7,5	40,6
	2013	13286,5	1775,1	13119,1	167,4	1,3	54,6
	2014	12045,8	1068,8	11094,4	951,4	8,0	71,9
	2015	10666,2	470,6	7412,4	3253,8	30,8	48,8
Warmińsko-mazurskie	2011	4751,7	569,8	4630,0	121,7	2,6	28,5
	2012	4412,3	417,0	4354,9	57,4	1,3	35,0
	2013	5460,3	452,9	5344,9	115,3	2,1	34,2
	2014	12300,7	5046,2	11705,8	594,9	4,8	23,5
	2015	12420,5	5319,0	12014,9	405,5	3,3	27,9
Wielkopolskie	2011	47987,9	6045,4	45523,4	2464,5	5,2	38,4
	2012	39529,8	7932,4	37386,7	2143,2	5,4	20,7
	2013	54198,9	8526,0	51660,8	2538,1	4,7	20,0
	2014	69077,8	20282,4	65960,0	3117,7	4,5	57,8
	2015	74492,6	18743,9	70289,0	4203,7	5,7	48,9
Zachodniopomorskie	2011	8171,6	1122,8	7878,4	293,2	3,6	43,4
	2012	8122,5	824,5	7906,9	215,6	2,7	27,8
	2013	10331,3	1498,8	10043,7	287,7	2,8	37,8
	2014	13215,2	2594,1	12685,4	529,9	4,0	53,1
	2015	13884,7	3926,9	13121,8	763,0	5,5	46,6

TABL. 24. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH STABILNYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Selected data on stable enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i> <i>in thous.</i>
		w mln zł			in mln zł	
OGÓŁEM TOTAL	2011	18052,6	249791,6	38844,4	38866,1	930,7
	2012	17682,1	286406,6	41135,9	45016,3	970,1
	2013	22989,9	369612,6	50219,4	51481,4	1062,8
	2014	30981,8	463154,3	78013,7	52776,2	1068,8
	2015	36181,0	534287,4	72236,7	57844,4	1139,6
Dolnośląskie	2011	1096,6	12215,3	1858,7	2309,3	59,3
	2012	733,1	13823,5	1749,0	2425,9	61,5
	2013	1029,0	18251,1	1618,3	2605,5	61,9
	2014	1556,9	22645,8	2691,8	3050,8	68,2
	2015	1927,4	30440,1	4013,9	3690,3	80,8
Kujawsko-pomorskie	2011	559,1	6873,9	789,8	1265,7	37,2
	2012	474,9	8446,4	691,0	1301,1	34,6
	2013	505,9	9383,0	805,5	1475,5	40,1
	2014	1527,8	20899,8	1936,1	2338,6	57,1
	2015	2151,6	21415,1	2189,1	2232,0	54,7
Lubelskie	2011	207,6	4365,2	496,5	848,2	28,1
	2012	220,2	4723,1	570,1	984,7	27,6
	2013	488,2	7400,3	1227,3	1132,4	31,5
	2014	791,1	11716,1	1108,2	1469,5	37,8
	2015	2487,0	41923,6	2206,3	2937,2	54,4
Lubuskie	2011	250,9	4217,2	427,0	677,1	16,5
	2012	187,4	4510,8	510,6	744,4	19,6
	2013	359,5	8248,2	1008,5	1075,5	26,2
	2014	461,1	8750,2	851,9	1103,4	26,7
	2015	681,3	8952,3	902,1	1009,6	23,0
Łódzkie	2011	1005,3	13929,3	1121,9	1518,6	43,5
	2012	592,5	8662,3	1015,3	1332,1	37,6
	2013	949,3	15915,6	2827,8	1807,7	45,3
	2014	1315,2	19895,1	2273,0	2133,7	51,5
	2015	1088,7	21338,0	1797,1	2465,5	57,1
Małopolskie	2011	1105,3	11599,2	2281,0	2563,3	63,0
	2012	691,2	10893,0	1425,4	2149,3	56,6
	2013	898,9	14875,2	2623,8	2538,8	63,3
	2014	1697,3	30800,2	4440,0	3733,9	100,0
	2015	3149,1	48825,1	4598,6	4483,0	111,5
Mazowieckie	2011	6573,4	106885,2	20287,0	15391,3	317,0
	2012	7113,0	123533,4	24844,8	17117,1	330,9
	2013	9018,8	113342,6	22576,4	17663,9	325,4
	2014	11621,8	159572,9	37372,1	16342,9	259,5
	2015	9826,6	134007,9	27977,5	16175,4	254,2
Opolskie	2011	351,1	3833,6	350,8	639,2	14,7
	2012	204,9	3051,5	436,3	727,4	16,4
	2013	262,9	4922,6	661,7	779,2	17,4
	2014	447,6	7144,9	673,9	1027,2	21,8
	2015	491,0	7813,7	956,2	913,2	19,2

**TABL. 24. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH STABILNYCH
WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)**

Selected data on stable enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i>
		w mln zł		in mln zł		<i>in thous.</i>
Podkarpackie	2011	574,8	6457,6	684,3	1312,5	41,5
	2012	265,5	3779,8	477,9	971,9	32,1
	2013	484,5	8508,8	2299,4	1392,8	43,0
	2014	548,8	10149,9	2155,5	1896,0	45,0
	2015	853,4	14439,5	1688,7	2228,5	51,6
Podlaskie	2011	183,6	2178,0	189,7	496,1	16,1
	2012	310,3	3674,3	315,4	460,9	14,0
	2013	273,9	6938,6	322,1	706,8	20,0
	2014	302,0	7053,4	469,5	758,2	19,8
	2015	687,9	10584,6	894,5	1125,8	26,7
Pomorskie	2011	1652,0	18031,0	2087,1	2064,9	47,7
	2012	759,3	12258,1	1892,4	1611,5	36,8
	2013	1288,0	18103,5	2365,9	1891,3	41,1
	2014	1215,2	28691,9	4583,0	2408,6	49,3
	2015	1681,9	23397,2	4162,4	2355,9	49,5
Śląskie	2011	2231,7	22386,1	2963,3	4277,4	101,4
	2012	3307,5	45714,8	3613,8	9575,7	164,0
	2013	4086,5	79728,8	6451,0	11723,4	191,0
	2014	3531,9	52602,5	7549,5	7919,5	146,9
	2015	3868,1	84448,1	10908,5	9081,5	161,3
Świętokrzyskie	2011	526,5	7683,0	945,5	830,1	21,7
	2012	738,1	8946,1	1123,8	691,9	16,8
	2013	794,6	14103,1	1475,5	1003,0	23,0
	2014	742,7	11723,3	2267,7	985,6	23,3
	2015	576,7	6881,5	1094,5	889,1	21,5
Warmińsko-mazurskie	2011	173,4	2449,8	272,2	550,5	17,4
	2012	148,7	2990,2	309,2	546,1	16,6
	2013	276,2	5231,5	392,9	635,8	18,0
	2014	554,9	10628,8	528,3	1091,3	25,8
	2015	614,7	11859,3	657,7	1219,8	29,1
Wielkopolskie	2011	1150,0	19358,4	3306,7	3343,5	83,3
	2012	1667,0	25054,3	1721,8	3539,0	82,8
	2013	1812,5	34103,6	2852,1	4052,1	90,2
	2014	4216,2	49973,6	7585,6	5297,6	107,8
	2015	5101,8	51304,9	7008,3	5470,8	112,1
Zachodniopomorskie	2011	411,5	7329,0	782,7	778,4	22,4
	2012	268,6	6344,9	439,2	837,5	22,3
	2013	461,2	10556,0	711,1	997,6	25,4
	2014	451,3	10905,9	1527,7	1219,2	28,3
	2015	993,9	16656,7	1181,2	1567,0	33,1

TABL. 25. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW SCHYLKOWYCH WEDŁUG SEKCJI PKD
Financial results of declining enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody		Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>				
		w mln zł					
OGÓŁEM	2011	265734,3	32545,8	256681,4	9052,9	3,4	41,0
TOTAL	2012	239273,0	47561,8	235428,1	3844,9	1,6	36,6
	2013	302010,2	43500,0	297288,9	4721,3	1,6	39,3
	2014	488940,5	91085,0	475574,2	13366,3	2,8	39,8
	2015	574306,4	101152,9	574226,8	79,6	0,0	35,4
Przemysł <i>Industry</i>	2011	74799,4	22279,6	72813,6	1985,7	2,7	30,1
	2012	93852,3	39711,8	91772,8	2079,4	2,2	31,1
	2013	110165,5	33938,8	106707,7	3457,8	3,2	40,8
	2014	244685,4	76475,9	235615,4	9070,1	3,8	35,6
	2015	345578,9	83390,6	349681,1	-4102,2	-1,2	30,5
Budownictwo <i>Construction</i>	2011	24881,3	572,1	24295,7	585,6	2,4	39,2
	2012	20955,5	373,5	21611,8	-656,3	-3,1	41,2
	2013	26704,9	413,9	26327,9	377,0	1,4	54,0
	2014	30519,9	883,4	29296,0	1223,9	4,0	60,9
	2015	30170,7	1133,0	29490,1	680,5	2,3	51,8
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2011	100966,1	5732,8	98833,3	2132,8	2,1	30,0
	2012	82033,8	3082,6	81506,9	526,8	0,6	29,5
	2013	106980,2	5736,6	106246,8	733,5	0,7	28,7
	2014	145638,8	7456,3	145112,0	526,8	0,4	27,4
	2015	150572,0	10280,6	148125,6	2446,3	1,6	32,6
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2011	7729,3	1836,8	8198,2	-469,0	-6,1	132,3
	2012	6795,0	2132,1	6690,9	104,1	1,5	179,1
	2013	6534,9	1119,4	6675,2	-140,4	-2,1	188,0
	2014	22412,9	3423,2	22069,8	343,1	1,5	49,3
	2015	22273,1	3888,5	21950,5	322,7	1,4	46,7
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2011	57358,2	2124,5	52540,6	4817,8	15,9	47,3
	2012	35636,4	2261,8	33845,7	1790,9	6,8	36,7
	2013	51624,7	2291,3	51331,3	293,4	4,8	36,6
	2014	45683,5	2846,2	43481,0	2202,4	4,3	51,5
	2015	25711,7	2460,2	24979,5	732,3	2,8	42,2
w tym: <i>of which:</i>							
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2011	37600,8	1304,8	33695,8	3905,1	10,4	63,5
	2012	19460,6	1196,3	18235,5	1225,1	6,3	22,5
	2013	33394,5	886,9	32071,6	1322,9	4,0	35,5
	2014	24091,7	945,6	22729,8	1361,9	5,7	83,0
	2015	7858,2	844,3	7228,2	630,0	8,0	102,6
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2011	5906,2	692,3	5602,0	304,2	5,2	85,1
	2012	6619,8	872,7	6291,0	328,8	5,0	70,5
	2013	8318,3	1291,2	9238,9	-920,7	-11,1	24,4
	2014	9277,8	1547,5	8770,7	507,1	5,5	31,8
	2015	6879,5	1276,0	7492,2	-612,7	-8,9	36,0

TABL. 26. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SCHYLKOWYCH WEDŁUG SEKCJI PKD
Selected data on declining enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i>
		w mln zł		in mln zł		in thous.
OGÓŁEM	2011	9644,1	154490,2	28536,8	25713,9	608,3
TOTAL	2012	6993,4	141394,9	25183,7	22373,6	524,6
	2013	9053,7	189311,1	33087,3	25408,8	572,1
	2014	18763,9	285398,9	46535,7	45611,8	899,2
	2015	26908,3	337032,0	44996,3	42853,3	811,2
Przemysł <i>Industry</i>	2011	2760,0	48151,1	6121,0	9610,0	253,2
	2012	2697,4	54614,2	7670,3	8481,0	207,7
	2013	3836,7	81684,2	11593,4	9219,9	211,9
	2014	11949,7	193672,0	21553,3	22988,1	398,3
	2015	21661,5	254432,8	22315,6	23437,9	379,2
Budownictwo <i>Construction</i>	2011	1354,4	6546,9	3156,7	3281,6	76,0
	2012	590,7	7152,9	3304,2	2710,6	61,4
	2013	633,2	9474,1	5068,8	3049,0	67,3
	2014	677,9	10005,7	5784,8	3302,1	68,5
	2015	1036,0	11002,0	6610,0	3527,8	71,3
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2011	1495,0	15586,4	6697,8	5003,6	131,4
	2012	1103,2	15885,7	5615,5	4782,6	127,8
	2013	1372,1	22767,1	6686,0	5684,6	148,2
	2014	1913,8	28945,3	6476,3	6448,9	160,2
	2015	1608,7	25952,6	7565,2	5236,0	131,9
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2011	312,0	7873,5	2063,8	931,5	23,9
	2012	497,9	15170,8	3438,4	808,3	18,0
	2013	301,9	7807,4	2519,4	777,3	20,3
	2014	1395,5	18792,4	3116,9	6313,0	149,2
	2015	1355,1	19530,0	2611,5	5800,2	135,3
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2011	3722,7	76332,3	10497,5	6887,2	123,8
	2012	2104,2	48571,3	5155,3	5591,1	109,7
	2013	2909,8	67578,3	7219,7	6678,0	124,4
	2014	2827,0	33983,5	9604,4	6559,7	123,0
	2015	1247,0	26114,6	5894,0	4851,4	93,5
w tym: of which:						
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2011	3006,1	62852,7	6065,2	4067,2	51,4
	2012	1271,3	38990,5	1654,9	2684,9	34,2
	2013	2169,2	56278,3	4225,1	3326,1	43,5
	2014	1360,1	18445,5	4633,4	2603,4	32,4
	2015	433,2	10341,9	1608,6	1171,3	17,0
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2011	113,0	1584,6	1649,3	1042,1	16,3
	2012	283,4	2082,7	1303,4	1102,9	16,8
	2013	176,1	2576,4	1191,3	1510,9	21,8
	2014	329,9	2788,7	1363,1	1555,7	22,4
	2015	134,2	2184,1	1355,2	1388,5	17,8

TABL. 27. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW SCHYLKOWYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Financial results of declining enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		w mln zł		in mln zł			
OGÓŁEM	2011	265734,3	32545,8	256681,4	9052,9	3,4	41,0
TOTAL	2012	239273,0	47561,8	235428,1	3844,9	1,6	36,6
	2013	302010,2	43500,0	297288,9	4721,3	1,6	39,3
	2014	488940,5	91085,0	475574,2	13366,3	2,8	39,8
	2015	574306,4	101152,9	574226,8	79,6	0,0	35,4
Dolnośląskie	2011	13864,2	2022,6	13450,6	413,6	3,0	25,2
	2012	11966,7	3226,7	11680,0	286,6	2,4	27,6
	2013	17442,8	4320,0	17295,2	147,6	0,8	35,2
	2014	42126,9	17094,8	37986,4	4140,5	9,9	40,0
	2015	36431,8	15820,9	37824,4	-1392,5	-3,9	17,9
Kujawsko-pomorskie	2011	7974,7	1033,4	7837,5	137,2	1,7	27,2
	2012	7799,5	2351,5	7748,5	51,0	0,7	33,5
	2013	6398,6	772,9	6256,8	141,8	2,2	41,4
	2014	11808,2	1592,3	11587,3	220,9	1,9	34,4
	2015	15832,0	2074,8	15421,3	410,8	2,6	48,6
Lubelskie	2011	5797,7	882,0	5686,7	110,9	2,0	16,3
	2012	5263,0	689,7	5189,5	73,5	1,4	18,1
	2013	6538,8	925,9	6350,1	188,7	2,9	37,6
	2014	6789,9	1108,7	6635,5	154,3	2,3	34,0
	2015	9078,4	535,6	8714,6	363,8	4,0	35,2
Lubuskie	2011	3812,5	937,1	3794,6	17,9	0,5	20,0
	2012	2459,6	735,0	2479,2	-19,6	-0,8	27,3
	2013	2448,9	570,3	2408,4	40,6	1,7	30,3
	2014	8375,4	1832,7	8270,7	104,7	1,2	15,8
	2015	6892,1	3255,6	6695,5	196,6	2,9	27,4
Łódzkie	2011	14395,8	1088,3	14058,3	337,4	2,4	39,4
	2012	9638,0	1766,5	9424,9	213,1	2,2	50,3
	2013	9254,6	1117,0	9100,2	154,4	1,7	31,4
	2014	13303,9	1768,8	12960,1	343,8	2,6	44,4
	2015	30864,7	4518,5	35971,3	-5106,5	-17,2	15,4
Małopolskie	2011	17520,2	3036,9	17109,8	410,5	2,4	28,4
	2012	11019,8	848,6	10861,3	158,6	1,5	34,6
	2013	18827,4	3550,3	18606,7	220,7	1,2	29,0
	2014	35615,2	5561,8	34287,9	1327,3	3,8	33,4
	2015	47891,8	5315,9	46219,9	1671,9	3,5	47,0
Mazowieckie	2011	111003,8	6670,5	105659,1	5344,8	4,8	51,0
	2012	89419,3	10203,2	87812,1	1607,2	1,8	36,3
	2013	131428,1	11580,7	130145,1	1283,0	1,0	39,2
	2014	136867,0	14139,7	134222,8	2644,3	1,9	52,5
	2015	213428,5	39748,2	207900,5	5528,0	2,7	49,6
Opolskie	2011	3478,4	489,1	3421,4	57,0	1,6	35,9
	2012	3500,4	264,4	3255,0	245,3	7,1	25,1
	2013	3665,9	264,8	3519,5	146,4	4,0	25,4
	2014	5360,3	609,7	5103,2	257,1	4,8	45,4
	2015	6835,5	1490,7	6488,7	346,7	5,1	37,9

**TABL. 27. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW SCHYLKOWYCH
WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)**

Financial results of declining enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		w mln zł		in mln zł			
Podkarpackie	2011	7010,6	1135,2	6911,3	99,3	1,5	20,3
	2012	5515,1	633,0	5604,8	-89,7	-1,6	23,1
	2013	5540,6	471,0	5535,2	5,4	0,1	22,1
	2014	12952,2	2757,7	12624,5	327,7	2,5	36,4
	2015	10787,5	2684,9	10437,1	350,5	3,3	43,5
Podlaskie	2011	4310,6	699,4	4194,8	115,8	2,7	21,9
	2012	2980,3	333,6	2990,4	-10,1	-0,3	17,6
	2013	3452,5	117,1	3358,7	93,8	2,8	28,4
	2014	7429,3	1109,7	7205,7	223,7	3,0	16,0
	2015	5911,4	816,9	5696,2	215,2	3,7	25,0
Pomorskie	2011	12236,8	1754,9	11938,4	298,5	2,5	33,8
	2012	10411,1	2340,8	10318,1	92,9	0,9	24,1
	2013	11488,5	1673,7	11009,8	478,7	4,2	40,2
	2014	40276,2	3781,4	39233,2	1043,0	2,6	29,5
	2015	63525,8	9539,6	63023,9	501,9	0,8	26,8
Śląskie	2011	30044,5	8149,0	28743,1	1301,4	4,4	31,8
	2012	44040,6	19455,9	43777,2	263,4	0,6	24,4
	2013	49799,6	14972,5	48889,5	910,1	1,8	28,9
	2014	105489,8	29775,3	105608,9	-119,1	-0,1	33,6
	2015	64640,0	7500,4	67504,1	-2864,1	-4,5	22,7
Świętokrzyskie	2011	6646,9	879,1	6438,8	208,1	3,2	60,0
	2012	4912,6	459,3	4878,8	33,8	0,7	79,6
	2013	5726,9	631,9	5566,1	160,8	2,8	51,0
	2014	10935,1	1856,5	10715,9	219,1	2,0	71,2
	2015	12454,9	1889,9	12104,1	350,9	2,8	69,2
Warmińsko-mazurskie	2011	4438,9	790,0	4301,6	137,3	3,1	29,9
	2012	3299,8	653,4	3279,7	20,1	0,6	23,5
	2013	3229,9	425,9	3197,1	32,8	1,0	38,0
	2014	3815,1	466,0	3738,5	76,6	2,0	36,3
	2015	4880,1	587,7	4770,1	110,0	2,3	31,6
Wielkopolskie	2011	16596,9	1844,4	16684,7	-87,8	-0,5	63,9
	2012	22642,2	2878,8	21790,9	851,3	3,8	72,4
	2013	21545,0	1366,9	20926,8	618,2	2,9	95,5
	2014	37570,6	5021,8	35487,2	2083,4	5,6	29,5
	2015	37112,8	3839,2	37829,8	-717,0	-1,9	27,3
Zachodniopomorskie	2011	6601,8	1133,9	6450,7	151,1	2,3	21,8
	2012	4405,1	721,5	4337,6	67,6	1,5	21,1
	2013	5222,0	739,3	5123,8	98,3	1,9	27,9
	2014	10225,4	2607,9	9906,4	319,1	3,1	28,8
	2015	7738,9	1534,3	7625,5	113,4	1,5	26,3

TABL. 28. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SCHYLKOWYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Selected data on declining enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i>
		w mln zł		in mln zł		in thous.
OGÓŁEM <i>TOTAL</i>	2011	9644,1	154490,2	28536,8	25713,9	608,3
	2012	6993,4	141394,9	25183,7	22373,6	524,6
	2013	9053,7	189311,1	33087,3	25408,8	572,1
	2014	18763,9	285398,9	46535,7	45611,8	899,2
	2015	26908,3	337032,0	44996,3	42853,3	811,2
Dolnośląskie	2011	467,1	8012,3	1503,3	1724,9	42,7
	2012	399,3	8689,1	1391,7	1436,8	35,4
	2013	447,3	13340,1	2269,2	1952,4	45,8
	2014	3303,0	34991,5	4257,3	4258,2	69,7
	2015	3105,6	32167,9	2140,3	4021,7	63,1
Kujawsko-pomorskie	2011	201,0	3253,7	461,4	984,7	29,1
	2012	203,2	3917,9	494,9	810,5	24,8
	2013	257,0	3300,0	578,8	744,8	21,6
	2014	369,3	4893,4	1073,5	1279,5	33,8
	2015	375,7	7606,1	1364,1	1266,6	30,6
Lubelskie	2011	184,6	3264,6	239,0	710,6	21,5
	2012	190,5	3342,1	242,0	597,7	18,1
	2013	395,9	3875,3	520,4	641,4	18,2
	2014	274,5	3414,2	485,3	744,5	20,6
	2015	220,5	3310,6	714,1	720,4	25,6
Lubuskie	2011	106,3	1532,8	210,7	513,4	14,7
	2012	94,4	1156,6	150,2	324,5	9,9
	2013	62,9	993,3	143,4	291,2	8,9
	2014	100,0	2511,9	273,0	641,0	17,6
	2015	194,7	3349,4	315,7	566,1	13,4
Łódzkie	2011	316,1	6022,9	1543,8	1283,6	37,0
	2012	329,8	5369,3	1704,1	1098,8	33,3
	2013	206,7	5942,5	734,1	1127,1	33,7
	2014	489,5	10394,0	1358,9	1537,6	42,2
	2015	7178,6	59082,2	1266,6	3360,1	56,9
Małopolskie	2011	497,5	7703,2	1173,6	1707,4	49,9
	2012	420,7	6126,3	1010,6	1272,7	36,0
	2013	524,3	8157,4	1655,0	1521,4	39,7
	2014	974,0	11389,1	2856,8	1884,5	46,0
	2015	1277,1	16066,0	3472,3	2192,4	47,6
Mazowieckie	2011	5266,5	83404,5	14238,0	9216,5	151,0
	2012	2365,5	64121,4	9568,5	7726,0	131,9
	2013	4273,7	96356,2	14790,2	9637,5	165,1
	2014	4579,3	68085,6	18407,9	15033,2	278,9
	2015	6591,9	92507,8	21781,3	12721,7	229,8
Opolskie	2011	100,3	1608,1	297,8	419,7	12,8
	2012	149,5	3037,9	213,4	405,0	10,2
	2013	158,8	3249,5	192,9	382,7	10,1
	2014	218,2	4842,1	477,2	544,5	13,2
	2015	414,5	5551,1	476,3	735,9	15,0

**TABL. 28. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SCHYLKOWYCH
WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)**

Selected data on declining enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i>
		w mln zł		in mln zł		in thous.
Podkarpackie	2011	218,9	3348,6	332,9	877,1	27,1
	2012	262,4	3387,1	343,5	740,6	22,5
	2013	289,3	3002,5	317,2	724,0	23,3
	2014	423,7	6284,5	931,8	1200,2	35,2
	2015	243,7	6590,4	1013,8	1121,9	32,7
Podlaskie	2011	123,1	1825,8	200,4	418,6	12,8
	2012	88,2	1256,0	134,1	310,9	9,5
	2013	97,6	1369,6	261,0	318,5	9,7
	2014	300,3	2963,6	282,7	547,3	15,0
	2015	208,4	3260,8	368,7	520,3	14,5
Pomorskie	2011	376,4	4990,4	1188,7	1373,8	34,5
	2012	364,1	4502,0	756,7	1343,0	30,5
	2013	281,2	5037,4	1356,1	1190,3	27,1
	2014	778,7	8352,1	2115,9	1579,0	33,5
	2015	969,0	17136,8	2815,1	1727,0	33,2
Śląskie	2011	646,7	10094,0	2325,9	2650,7	71,2
	2012	1124,7	18808,9	2842,7	3066,1	74,8
	2013	1227,4	24407,4	3600,3	3463,6	78,7
	2014	4621,0	89528,3	9583,1	11240,9	177,1
	2015	4063,3	55892,9	4348,4	9252,6	143,6
Świętokrzyskie	2011	236,4	2994,0	1600,2	697,3	17,0
	2012	169,8	2404,3	2235,6	492,4	12,5
	2013	223,2	3302,1	1603,0	646,9	15,7
	2014	257,3	9081,3	1356,8	939,0	21,4
	2015	225,4	8549,5	1409,7	844,7	20,0
Warmińsko-mazurskie	2011	103,3	2055,3	286,2	552,7	17,2
	2012	82,8	1655,0	208,3	458,8	14,4
	2013	102,9	1804,4	278,8	444,0	14,4
	2014	85,7	1848,3	271,8	486,2	14,0
	2015	175,8	2241,8	289,4	525,1	14,6
Wielkopolskie	2011	601,4	10818,9	2577,7	1814,0	49,9
	2012	598,2	10846,5	3640,5	1736,2	45,5
	2013	348,4	12050,3	4459,3	1782,1	46,0
	2014	1578,5	20931,6	2203,9	2733,3	60,3
	2015	1294,6	20284,4	2730,0	2552,5	53,8
Zachodniopomorskie	2011	198,5	3560,9	357,1	768,9	20,2
	2012	150,3	2774,6	247,0	553,6	15,2
	2013	156,9	3123,0	327,4	540,9	14,3
	2014	410,9	5887,6	599,9	962,9	20,9
	2015	369,4	3434,3	490,5	724,5	16,8

TABL. 29. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW SZYBKIEGO SPADKU WEDŁUG SEKCJI PKD
Financial results of rapidly declining enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		w mln zł		in mln zł			
OGÓŁEM	2011	33938,6	4654,5	34519,1	-580,5	-1,7	33,6
TOTAL	2012	29079,4	3772,8	32813,8	-3734,3	-13,3	34,0
	2013	38155,0	6365,6	39108,4	-953,5	-2,5	33,5
	2014	41667,6	5066,4	42402,2	-734,7	-1,8	36,3
	2015	40889,0	5915,6	42594,4	-1705,4	-4,2	42,9
Przemysł <i>Industry</i>	2011	12135,8	3585,1	12764,3	-628,5	-5,3	23,0
	2012	8608,8	2803,5	9154,7	-545,9	-7,1	23,6
	2013	12153,4	4286,1	12235,3	-81,9	-0,7	19,4
	2014	12122,4	3260,5	12448,9	-326,5	-2,7	24,3
	2015	15282,4	4313,3	15182,2	100,2	0,7	46,7
Budownictwo <i>Construction</i>	2011	6110,1	77,5	6012,7	97,4	1,6	33,8
	2012	5909,1	77,6	6758,2	-849,1	-14,6	19,1
	2013	8800,6	557,5	9735,7	-935,2	-10,9	20,2
	2014	10097,0	454,2	10680,8	-583,8	-5,8	32,3
	2015	5912,8	148,3	5703,7	209,1	3,6	34,5
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2011	9465,6	647,6	9518,4	-52,8	-0,6	41,7
	2012	8563,7	595,8	8698,9	-135,3	-1,6	40,3
	2013	10830,6	1000,1	10965,0	-134,4	-1,2	48,2
	2014	14774,5	907,6	14525,1	249,4	1,7	33,0
	2015	15339,5	1058,6	16646,1	-1306,6	-8,5	46,7
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2011	2603,9	186,1	2687,2	-83,3	-3,2	11,5
	2012	538,3	84,2	567,9	-29,6	-5,5	30,3
	2013	1264,1	208,4	1185,0	79,0	6,2	26,8
	2014	1060,3	166,2	979,4	80,8	7,6	94,0
	2015	978,1	160,4	1023,3	-45,2	-4,6	66,8
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2011	3623,2	158,2	3536,5	86,7	-1,0	8,5
	2012	5459,5	211,7	7634,1	-2174,4	-37,7	10,5
	2013	5106,3	313,5	4987,4	119	-5,9	19,8
	2014	3613,4	277,9	3768,0	-154,6	-9,8	20,9
	2015	3376,2	235,0	4039,1	-662,9	-19,6	6,0
w tym: of which:							
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2011	630,3	67,0	666,9	-36,6	-5,8	24,5
	2012	854,1	78,2	880,0	-25,9	-3,0	48,2
	2013	611,8	63,5	741,3	-129,5	-21,2	42,5
	2014	859,5	111,3	842,4	17,1	2,0	27,2
	2015	668,9	97,2	723,2	-54,3	-8,3	46,6
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2011	1246,7	78,8	1269,8	-23,2	-1,9	98,6
	2012	1508,7	111,9	3790,9	-2282,2	-151,6	38,4
	2013	1748,9	192,1	1569,9	179,0	10,3	38,7
	2014	884,9	92,4	988,3	-103,4	-11,8	86,2
	2015	1412,4	79,9	1843,5	-431,1	-30,8	51,5

TABL. 30. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SZYBKIEGO SPADKU WEDŁUG SEKCJI PKD
Selected data on rapidly declining enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i>
		w mln zł		in mln zł		in thous.
OGÓŁEM	2011	1356,2	23629,7	5564,9	4679,7	105,3
TOTAL	2012	1040,8	18785,6	5745,8	3721,0	76,8
	2013	1242,3	22715,1	7765,6	4275,9	89,0
	2014	1225,7	25591,2	8804,0	4251,8	86,0
	2015	1480,0	23879,1	8227,1	4083,6	83,1
Przemysł <i>Industry</i>	2011	813,3	15618,9	1578,0	2007,2	44,2
	2012	383,0	9994,9	982,5	1231,6	25,9
	2013	465,4	11609,2	1086,8	1148,4	26,3
	2014	441,3	10904,8	1747,9	1431,1	31,1
	2015	842,0	13713,3	3444,4	1565,4	31,1
Budownictwo <i>Construction</i>	2011	146,3	1570,6	1055,1	745,3	17,2
	2012	150,8	2765,4	907,0	864,2	18,3
	2013	169,4	4721,6	1548,6	1425,1	28,4
	2014	336,4	5892,4	2819,2	1303,2	23,4
	2015	166,4	2861,4	1522,5	767,1	16,3
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2011	179,1	2536,3	1349,4	575,0	13,7
	2012	209,2	2525,1	1385,1	690,6	13,9
	2013	186,5	2913,0	2222,3	716,9	15,3
	2014	238,9	3644,6	1914,6	804,7	16,6
	2015	227,3	3780,7	2152,5	916,9	19,7
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2011	106,3	1774,7	126,9	613,6	15,4
	2012	22,6	585,1	78,5	95,4	2,4
	2013	52,9	599,8	124,2	129,9	2,8
	2014	122,6	774,4	354,6	109,6	2,7
	2015	28,1	753,8	198,1	216,4	4,1
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2011	111,2	2129,2	1455,5	738,6	14,8
	2012	275,2	2915,1	2392,7	839,2	16,3
	2013	368,1	2871,5	2783,7	855,6	16,2
	2014	86,5	4375,0	1967,7	603,2	12,2
w tym: of which:	2015	216,2	2769,9	909,6	617,8	11,9
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2011	19,8	322,4	88,8	120,5	1,8
	2012	24,8	592,6	132,2	126,0	1,9
	2013	15,5	645,2	85,9	85,0	1,5
	2014	13,5	891,6	101,4	122,0	2,2
	2015	39,2	712,8	85,0	149,7	2,0
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2011	18,5	306,0	435,1	319,3	4,8
	2012	149,2	679,3	864,4	392,9	6,0
	2013	85,2	475,4	858,8	312,4	4,5
	2014	22,0	265,9	831,5	228,8	3,6
	2015	63,4	711,6	402,0	253,0	3,9

TABL. 31. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW SZYBKIEGO SPADKU WEDŁUG WOJEWÓDZTW

Financial results of rapidly declining enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		w mln zł		in mln zł			
OGÓŁEM	2011	33938,6	4654,5	34519,1	-580,5	-1,7	33,6
TOTAL	2012	29079,4	3772,8	32813,8	-3734,3	-13,3	34,0
	2013	38155,0	6365,6	39108,4	-953,5	-2,5	33,5
	2014	41667,6	5066,4	42402,2	-734,7	-1,8	36,3
	2015	40889,0	5915,6	42594,4	-1705,4	-4,2	42,9
Dolnośląskie	2011	1664,2	245,9	1673,6	-9,4	-0,6	36,0
	2012	1849,1	242,0	1895,4	-46,3	-2,6	45,3
	2013	3724,5	1553,0	3656,7	67,8	1,8	37,6
	2014	3749,8	1271,7	4017,4	-267,6	-7,1	25,5
	2015	5192,7	355,6	5166,5	26,2	0,5	140,0
Kujawsko-pomorskie	2011	1073,9	277,5	1085,2	-11,3	-1,0	17,2
	2012	1021,5	243,3	1106,8	-85,3	-8,2	18,7
	2013	2278,3	846,5	2302,6	-24,3	-1,1	35,9
	2014	1480,0	507,8	1558,4	-78,5	-5,3	43,9
	2015	1393,5	523,8	1341,5	52,0	3,8	27,1
Lubelskie	2011	549,4	20,8	564,1	-14,7	-2,7	17,2
	2012	454,9	32,7	444,8	10,1	2,3	53,6
	2013	763,5	26,6	773,7	-10,3	-1,4	53,2
	2014	1468,7	87,5	1451,4	17,3	1,2	81,8
	2015	1135,0	26,0	1134,5	0,5	0,0	17,4
Lubuskie	2011	432,0	97,4	449,2	-17,2	-4,0	56,3
	2012	205,1	54,3	213,7	-8,6	-4,4	39,7
	2013	2861,2	237,8	2810,1	51,1	1,8	8,9
	2014	433,5	67,9	458,9	-25,3	-5,8	31,8
	2015	390,0	67,0	444,0	-54,0	-13,9	23,6
Łódzkie	2011	1267,0	151,4	1343,4	-76,4	-6,4	33,2
	2012	1794,6	103,6	1808,2	-13,5	-0,8	31,0
	2013	1296,1	87,4	1263,3	32,8	2,5	29,1
	2014	1518,0	98,1	1372,8	145,2	9,6	36,1
	2015	1335,5	147,5	1305,5	30,0	2,3	80,6
Małopolskie	2011	2385,2	119,9	2445,5	-60,4	-2,6	64,1
	2012	2459,8	130,7	2699,4	-239,6	-9,6	24,0
	2013	2005,0	75,5	2108,8	-103,8	-5,1	36,0
	2014	2676,7	218,3	2691,8	-15,2	-0,6	70,8
	2015	1903,4	216,9	1855,1	48,3	2,5	35,6
Mazowieckie	2011	11639,4	1153,2	11550,0	89,4	0,8	28,3
	2012	11212,1	1361,5	11837,8	-625,7	-6,1	26,8
	2013	13361,5	1155,0	14058,0	-696,5	-5,3	30,4
	2014	14991,7	1166,4	15088,3	-96,6	-0,6	37,1
	2015	12445,7	1733,9	13378,5	-932,8	-7,5	39,6
Opolskie	2011	210,2	79,2	209,3	0,9	0,4	68,3
	2012	254,8	21,4	258,5	-3,7	-1,3	9,1
	2013	458,1	30,9	463,4	-5,3	-1,1	27,1
	2014	730,1	39,0	754,2	-24,1	-3,3	32,5
	2015	691,4	27,3	677,0	14,4	2,1	27,7

TABL. 31. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW SZYBKIEGO SPADKU WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)

Financial results of rapidly declining enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
		w mln zł		in mln zł			
Podkarpackie	2011	1013,2	134,1	1182,1	-168,9	-17,0	28,0
	2012	528,4	7,7	589,4	-61,0	-11,2	19,0
	2013	1144,8	112,8	1204,7	-59,9	-5,5	27,6
	2014	1127,6	103,1	1205,0	-77,3	-6,8	41,7
	2015	1466,6	458,8	1337,5	129,2	11,2	30,8
Podlaskie	2011	691,7	268,9	769,4	-77,7	-11,7	7,3
	2012	677,2	271,1	727,6	-50,4	-7,7	8,3
	2013	821,2	431,7	773,4	47,7	5,8	14,9
	2014	354,6	63,7	346,9	7,7	2,2	38,0
	2015	1395,1	324,8	1408,4	-13,4	-1,0	10,3
Pomorskie	2011	2928,2	811,2	2918,8	9,4	0,3	82,4
	2012	2050,6	293,3	2096,0	-45,4	-2,2	106,8
	2013	1561,0	512,3	1684,5	-123,4	-8,1	62,2
	2014	2035,7	281,1	2282,1	-246,4	-12,3	15,8
	2015	4123,1	1001,0	3835,5	287,6	7,1	51,3
Śląskie	2011	5075,0	693,1	5370,0	-295,0	-6,0	16,0
	2012	2581,6	488,3	2755,4	-173,8	-6,8	30,8
	2013	3657,2	950,4	3853,5	-196,4	-5,4	28,5
	2014	6221,8	646,4	6098,9	122,9	2,0	26,7
	2015	5613,7	624,1	6900,0	-1286,3	-23,0	25,5
Świętokrzyskie	2011	528,7	38,5	543,1	-14,4	-2,9	9,1
	2012	461,6	38,8	454,1	7,5	1,7	42,0
	2013	619,6	29,9	661,6	-42,0	-6,8	115,9
	2014	1168,7	34,8	1194,5	-25,8	-2,4	73,7
	2015	504,4	11,8	532,4	-28,1	-5,6	76,9
Warmińsko-mazurskie	2011	374,6	23,4	371,6	3,1	0,8	29,4
	2012	261,0	1,7	274,0	-12,9	-4,9	39,0
	2013	317,0	21,9	353,3	-36,3	-12,1	26,2
	2014	462,2	42,5	483,6	-21,3	-4,9	31,2
	2015	410,7	11,4	407,3	3,4	0,8	122,5
Wielkopolskie	2011	3249,2	412,6	3190,1	59,1	1,9	40,2
	2012	2458,3	341,9	4834,6	-2376,3	-97,1	13,5
	2013	2640,3	238,8	2521,6	118,7	4,6	18,5
	2014	2403,2	243,7	2487,2	-83,9	-3,4	19,0
	2015	2249,9	263,7	2205,2	44,7	2,0	27,7
Zachodniopomorskie	2011	856,7	127,4	853,6	3,1	0,4	59,9
	2012	808,6	140,3	818,1	-9,5	-1,2	137,0
	2013	645,7	55,1	619,2	26,5	4,1	140,4
	2014	845,3	194,4	910,9	-65,6	-7,4	105,1
	2015	638,3	122,1	665,5	-27,3	-4,3	40,0

TABL. 32. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SZYBKIEGO SPADKU WEDŁUG WOJEWÓDZTW

Selected data on rapidly declining enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i>
		w mln zł			in mln zł	
OGÓŁEM TOTAL	2011	1356,2	23629,7	5564,9	4679,7	105,3
	2012	1040,8	18785,6	5745,8	3721,0	76,8
	2013	1242,3	22715,1	7765,6	4275,9	89,0
	2014	1225,7	25591,2	8804,0	4251,8	86,0
	2015	1480,0	23879,1	8227,1	4083,6	83,1
Dolnośląskie	2011	66,1	1118,5	274,7	307,0	7,6
	2012	43,6	911,8	387,5	339,2	7,3
	2013	165,7	1469,6	642,2	420,3	9,2
	2014	86,0	3689,6	539,3	429,7	9,5
	2015	134,3	3165,5	1764,7	375,2	8,5
Kujawsko-pomorskie	2011	33,0	626,6	110,4	137,1	4,2
	2012	57,3	949,5	139,9	150,2	3,9
	2013	99,8	2100,0	286,9	208,7	4,9
	2014	35,9	1648,4	200,1	160,8	4,2
	2015	16,3	1100,8	152,1	109,7	2,8
Lubelskie	2011	23,2	374,7	128,4	59,3	1,7
	2012	41,7	389,4	396,1	62,2	2,0
	2013	66,9	527,6	391,8	88,5	2,5
	2014	92,5	743,0	412,4	95,5	2,8
	2015	29,9	573,3	158,0	113,5	3,1
Lubuskie	2011	26,1	510,0	79,2	81,5	2,3
	2012	8,0	95,8	35,8	42,5	1,1
	2013	43,5	536,3	66,5	111,6	2,8
	2014	14,6	165,7	43,3	54,7	1,6
	2015	6,6	201,8	43,0	62,3	1,4
Łódzkie	2011	55,4	934,2	191,4	231,4	5,7
	2012	63,9	745,1	243,4	154,0	4,4
	2013	43,5	629,8	191,8	136,2	3,8
	2014	26,2	867,2	213,9	168,4	4,4
	2015	30,7	794,0	416,4	183,4	4,6
Małopolskie	2011	204,5	2398,2	680,9	424,4	8,6
	2012	153,5	1041,7	383,8	344,0	6,5
	2013	167,6	1518,6	481,0	275,0	6,6
	2014	121,5	1952,9	885,6	353,9	7,8
	2015	130,8	1504,1	448,9	247,8	5,2
Mazowieckie	2011	366,6	7671,3	1408,7	1457,0	29,4
	2012	206,3	6324,9	1243,1	1167,3	16,9
	2013	205,7	7801,5	2600,2	1518,1	24,0
	2014	295,5	8523,4	3286,5	1374,9	19,9
	2015	546,3	5763,1	1932,8	1128,8	17,7
Opolskie	2011	4,2	128,7	55,2	32,3	0,9
	2012	4,6	123,8	8,0	30,7	1,0
	2013	30,7	309,4	45,9	55,3	1,7
	2014	46,3	428,9	79,7	95,7	2,2
	2015	36,0	459,9	61,8	89,2	2,2

TABL. 32. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SZYBKIEGO SPADKU WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)

Selected data on rapidly declining enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i>
		w mln zł			in mln zł	
Podkarpackie	2011	30,9	801,4	149,5	112,6	3,8
	2012	16,0	478,6	79,3	76,5	2,2
	2013	58,6	899,6	269,2	201,9	5,0
	2014	67,8	1109,6	430,9	189,2	4,2
	2015	76,8	1335,6	318,9	219,0	4,7
Podlaskie	2011	173,6	1337,0	44,1	116,1	2,5
	2012	98,1	1353,5	42,0	117,7	2,4
	2013	42,4	1227,7	42,3	89,7	1,7
	2014	12,1	243,5	53,6	40,5	1,3
	2015	14,1	369,6	42,7	70,8	1,9
Pomorskie	2011	63,5	1500,7	1181,6	430,7	9,0
	2012	113,6	1254,7	1312,5	228,8	5,2
	2013	98,9	1304,0	665,5	219,3	5,4
	2014	58,4	1264,0	252,6	203,2	4,6
	2015	191,7	1760,0	1140,1	272,0	5,4
Śląskie	2011	87,1	2988,7	425,6	626,1	13,2
	2012	101,9	1533,3	524,2	434,7	10,4
	2013	121,6	1676,5	808,4	409,9	8,5
	2014	99,1	2235,7	917,0	489,2	10,6
	2015	140,0	4384,0	1112,3	786,1	15,7
Świętokrzyskie	2011	26,7	413,5	40,1	95,3	2,9
	2012	17,0	433,4	76,9	61,0	1,9
	2013	12,3	413,6	238,4	77,7	2,1
	2014	137,9	360,4	367,6	139,1	2,9
	2015	15,1	263,1	105,1	87,4	2,2
Warmińsko-mazurskie	2011	90,2	248,7	53,1	61,6	1,8
	2012	1,1	181,8	29,9	44,0	1,3
	2013	4,0	267,8	29,4	60,1	1,7
	2014	32,3	396,0	55,4	73,9	1,9
	2015	10,4	226,8	215,4	43,0	1,1
Wielkopolskie	2011	75,6	2116,1	550,2	404,3	8,9
	2012	98,5	2175,7	395,3	349,2	7,6
	2013	71,8	1674,6	487,8	304,6	6,9
	2014	92,8	1703,0	501,6	285,2	6,3
	2015	87,8	1618,4	222,4	226,1	5,3
Zachodniopomorskie	2011	29,3	461,5	191,8	103,0	2,8
	2012	15,8	792,4	448,1	119,0	2,8
	2013	9,5	358,5	518,3	98,9	2,2
	2014	6,7	259,8	564,5	98,1	1,8
	2015	13,2	359,1	92,6	69,4	1,4

TABL. 33. PRZEDSIĘBIORSTWA Z UDZIAŁEM KAPITAŁU ZAGRANICZNEGO W BADANYCH ZBIOROWOŚCIACH

Enterprises with foreign capital in the surveyed populations

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Liczba przedsiębiorstw <i>Number enterprises</i>	Udział w zbiorowości w % <i>Participation in the populations in %</i>
OGÓŁEM	2011	4971	13,3
TOTAL	2012	5209	13,5
	2013	5282	13,8
	2014	5458	14,1
	2015	5576	14,3
Przedsiębiorstwa			
szybkiego wzrostu	2011	844	22,5
<i>High-growth</i>	2012	1107	20,9
enterprises	2013	891	22,2
	2014	699	20,9
	2015	802	21,3
w tym gazele	2011	108	34,5
<i>of which gazelles</i>	2012	116	30,0
	2013	78	28,4
	2014	52	22,0
	2015	83	26,7
Przedsiębiorstwa			
wzrostowe	2011	2045	14,5
<i>Growth</i>	2012	2238	14,9
enterprises	2013	2389	16,9
	2014	2328	17,4
	2015	2503	17,9
Przedsiębiorstwa			
stabilne	2011	936	10,8
<i>Stable</i>	2012	904	10,2
enterprises	2013	973	9,9
	2014	1221	11,5
	2015	1219	11,6
Przedsiębiorstwa			
schyłkowe	2011	913	10,2
<i>Declining</i>	2012	767	9,9
enterprises	2013	844	9,9
	2014	982	10,3
	2015	888	10,8
Przedsiębiorstwa			
szybkiego spadku	2011	233	12,3
<i>Rapidly declining</i>	2012	193	11,5
enterprises	2013	185	10,4
	2014	228	12,4
	2015	164	10,0

TABL. 34. PRZEDSIĘBIORSTWA Z UDZIAŁEM KAPITAŁU ZAGRANICZNEGO W BADANYCH ZBIOROWOŚCIACH WEDŁUG WOJEWÓDZTW

Enterprises with foreign capital in the surveyed populations by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa			<i>Enterprises</i>		
		ogółem <i>total</i>	szybkiego wzrostu <i>high-growth</i>	wzrostowe <i>growth</i>	stabilne <i>stable</i>	schyłkowe <i>declining</i>	szybkiego spadku <i>rapidly declining</i>
OGÓŁEM TOTAL	2011	4971	844	2045	936	913	233
	2012	5209	1107	2238	904	767	193
	2013	5282	891	2389	973	844	185
	2014	5458	699	2328	1221	982	228
	2015	5576	802	2503	1219	888	164
Dolnośląskie	2011	511	99	222	95	73	22
	2012	538	131	238	82	72	15
	2013	565	109	266	88	86	16
	2014	575	72	264	121	94	24
	2015	585	92	258	138	82	15
Kujawsko-pomorskie	2011	164	35	70	28	23	8
	2012	171	43	76	20	24	8
	2013	170	24	91	25	21	9
	2014	176	14	84	47	23	8
	2015	180	23	83	42	26	6
Lubelskie	2011	74	10	33	14	12	5
	2012	74	16	35	12	8	3
	2013	73	16	34	12	9	2
	2014	80	7	40	15	13	5
	2015	80	5	40	21	11	3
Lubuskie	2011	174	38	69	30	27	10
	2012	179	35	80	30	27	7
	2013	184	29	87	40	20	8
	2014	176	24	69	45	35	3
	2015	178	33	64	42	36	3
Łódzkie	2011	272	50	115	42	55	10
	2012	271	51	117	47	44	12
	2013	273	42	133	47	41	10
	2014	266	33	121	63	38	11
	2015	279	52	124	57	38	8
Małopolskie	2011	264	44	107	47	54	12
	2012	271	62	117	40	40	12
	2013	284	58	126	51	40	9
	2014	292	49	124	65	40	14
	2015	305	62	125	65	49	4
Mazowieckie	2011	1597	230	621	319	343	84
	2012	1696	286	716	336	289	69
	2013	1691	242	729	348	302	70
	2014	1749	199	715	408	344	83
	2015	1789	242	799	372	314	62
Opolskie	2011	109	22	49	21	13	4
	2012	106	24	49	22	8	3
	2013	109	19	50	21	18	1
	2014	112	9	50	31	20	2
	2015	120	14	55	31	18	2

**TABL. 34. PRZEDSIĘBIORSTWA Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM W BADANYCH
ZBIOROWOŚCIACH WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)**
Enterprises with foreign capital in the surveyed populations by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa <i>Enterprises</i>					szybkiego spadku <i>rapidly declining</i>
		ogółem <i>total</i>	szybkiego wzrostu <i>high-growth</i>	wzrostowe <i>growth</i>	stabilne <i>stability</i>	schyłkowe <i>declining</i>	
Podkarpackie	2010	81	20	39	13	5	4
	2011	84	28	37	9	8	2
	2012	87	23	42	10	11	1
	2013	87	15	40	17	10	5
	2014	88	16	34	23	13	2
Podlaskie	2010	20	2	10	3	3	2
	2011	23	5	9	3	4	2
	2012	26	6	8	5	4	3
	2013	27	2	10	7	6	2
	2014	24	3	9	5	6	1
Pomorskie	2010	275	52	106	60	44	13
	2011	287	73	119	54	32	9
	2012	304	66	140	48	41	9
	2013	322	49	151	56	56	10
	2014	330	46	159	65	49	11
Śląskie	2010	532	92	219	100	100	21
	2011	567	135	230	84	94	24
	2012	568	103	235	93	110	27
	2013	603	98	220	127	134	24
	2014	629	88	297	133	90	21
Świętokrzyskie	2010	49	13	17	9	7	3
	2011	50	8	23	10	5	4
	2012	50	5	20	10	12	3
	2013	52	7	14	14	13	4
	2014	49	3	24	8	12	2
Warmińsko-mazurskie	2010	58	12	22	9	13	2
	2011	55	14	21	6	14	0
	2012	51	9	24	11	6	1
	2013	52	8	16	14	10	4
	2014	50	5	19	13	10	3
Wielkopolskie	2010	560	88	253	100	92	27
	2011	601	141	258	110	74	18
	2012	604	91	294	118	86	15
	2013	644	72	310	138	103	21
	2014	639	70	314	147	93	15
Zachodniopomorskie	2010	231	37	93	46	49	6
	2011	236	55	113	39	24	5
	2012	243	49	110	46	37	1
	2013	245	41	100	53	43	8
	2014	251	48	99	57	41	6

TABL. 35. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW ICT
Financial results of ICT enterprises

Wyszczególnienie <i>Specification</i>	Liczba przedsiębiorstw <i>Number of enterprises</i>	Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>	
								w mln zł
OGÓŁEM	2011	946	112773,8	29800,4	104367,1	8406,8	7,5	41,1
TOTAL	2012	1026	119496,4	30957,5	111301,7	8194,7	6,9	36,8
	2013	1069	118556,8	31757,3	111620,3	6936,6	5,9	33,3
	2014	1115	122515,4	33653,7	116965,0	5550,6	4,5	40,7
	2015	1196	129480,6	40878,8	123073,2	6407,5	4,9	35,5
Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu <i>High-growth enterprises</i>	2011	158	16417,3	3440,1	16257,2	160,1	1,0	17,1
	2012	206	19973,4	5025,0	18763,8	1209,6	6,1	24,9
	2013	203	24052,0	9778,0	22937,9	1114,1	4,6	32,2
	2014	215	16157,9	6655,0	15389,5	768,4	4,8	30,8
	2015	258	20290,7	9133,6	18790,8	1499,9	7,4	50,6
w tym gazele <i>of which gazelles</i>	2011	19	10175,5	7245,8	10104,0	71,5	0,7	7,5
	2012	26	4062,7	519,8	3882,2	180,6	4,4	18,8
	2013	21	354,2	194,2	345,2	9,0	2,6	20,7
	2014	17	1215,7	637,1	1105,6	110,1	9,0	98,5
	2015	29	1057,1	470,9	1021,0	36,1	3,4	30,8
Przedsiębiorstwa wzrostowe <i>Growth enterprises</i>	2011	361	38668,5	19023,8	36423,0	2245,5	5,8	34,5
	2012	407	31683,8	8408,3	29936,2	1747,6	5,6	40,9
	2013	373	26741,7	6699,1	25202,8	1539,0	5,8	48,3
	2014	394	57079,9	16664,0	54289,3	2790,6	4,9	31,9
	2015	467	63685,8	20315,1	60392,6	3293,2	5,2	40,8
Przedsiębiorstwa stabilne <i>Stable enterprises</i>	2011	164	19653,8	4947,9	17730,2	1923,6	9,8	31,4
	2012	177	40982,2	8742,6	37182,3	3799,9	9,3	60,2
	2013	207	27533,1	8273,4	25030,6	2502,5	9,1	26,5
	2014	233	18746,8	6724,7	17466,3	1280,6	6,8	37,5
	2015	212	29455,5	6271,3	28030,0	1425,6	4,9	22,0
Przedsiębiorstwa schyłkowe <i>Declining enterprises</i>	2011	210	36220,7	1685,0	32129,2	4091,5	11,3	69,2
	2012	186	26087,1	8567,1	24593,3	1493,8	5,7	24,5
	2013	232	33752,0	4338,2	32130,2	1621,8	4,8	32,9
	2014	220	28317,6	2096,4	27420,2	897,4	3,2	66,9
	2015	214	14353,9	4350,4	14143,3	210,6	1,5	45,5
Przedsiębiorstwa szybkiego spadku <i>Rapidly declining enterprises</i>	2011	53	1813,5	703,6	1827,5	-13,9	-0,8	16,5
	2012	50	769,9	214,5	826,1	-56,2	-7,2	22,9
	2013	54	6478,0	2668,6	6318,8	159,2	2,4	17,8
	2014	53	2213,2	1513,6	2399,7	-186,4	-8,4	21,1
	2015	45	1694,7	808,4	1716,5	-21,8	-1,3	27,9

TABL. 36. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH ICT
Selected data on ICT enterprises

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i>
		w mln zł		in mln zł		in thous.
OGÓŁEM	2011	6093,3	92284,8	11518,0	10114,1	146,6
TOTAL	2012	4679,3	90942,2	10062,9	10840,9	151,1
	2013	5048,2	83567,4	9932,0	11607,3	156,1
	2014	5191,4	86386,8	11396,5	12475,4	165,7
	2015	5631,3	87269,9	13139,8	14146,6	178,7
Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu <i>High-growth enterprises</i>	2011	775,5	4465,2	973,0	1372,2	25,1
	2012	615,6	4768,5	1258,9	2044,4	32,6
	2013	734,0	5079,0	1707,9	2488,2	39,0
	2014	520,6	2448,6	1026,3	2560,1	38,3
	2015	740,0	3065,7	2283,4	3602,4	47,5
w tym gazele <i>of which gazelles</i>	2011	284,5	2151,0	251,1	455,0	12,1
	2012	51,8	456,6	107,0	208,7	3,9
	2013	5,6	54,6	21,4	78,8	1,5
	2014	53,5	213,6	149,8	426,1	6,1
	2015	47,0	216,3	67,6	329,6	4,0
Przedsiębiorstwa wzrostowe <i>Growth enterprises</i>	2011	1337,9	12466,2	2900,2	3554,6	51,7
	2012	1091,2	11998,8	2901,6	4160,3	52,8
	2013	728,0	4895,9	2477,9	3449,4	40,7
	2014	2658,0	53333,0	3950,8	4844,3	61,2
	2015	3205,0	55504,9	6254,9	6179,8	77,3
Przedsiębiorstwa stabilne <i>Stable enterprises</i>	2011	1021,0	14718,9	1261,2	1668,8	24,1
	2012	1671,6	34430,6	3688,5	2084,6	29,3
	2013	1289,4	17064,3	1558,2	2656,2	31,9
	2014	560,2	9746,2	1784,7	2443,0	29,2
	2015	1077,5	14230,2	2901,8	2656,6	27,7
Przedsiębiorstwa schyłkowe <i>Declining enterprises</i>	2011	2926,5	59756,5	6229,4	3293,8	41,8
	2012	1277,5	39219,3	2086,0	2434,4	34,5
	2013	2188,6	54234,4	3875,7	2749,6	38,9
	2014	1410,1	19000,7	4445,0	2466,4	33,6
	2015	560,0	12753,1	1493,7	1515,7	23,3
Przedsiębiorstwa szybkiego spadku <i>Rapidly declining enterprises</i>	2011	32,4	878,0	154,2	224,7	3,9
	2012	23,4	525,0	127,9	117,2	1,9
	2013	108,2	2293,8	312,3	263,9	5,6
	2014	42,5	1858,3	189,7	161,6	3,4
	2015	48,8	1716,0	206,0	192,1	2,9

TABL. 37. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW - EKSPORTERÓW¹
Financial results of exporters¹

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Liczba przedsiębiorstw <i>Number of enterprises</i>	Przychody <i>Revenues in total</i>		Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % <i>The first degree financial liquidity indicator in %</i>
			Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>				
		w mln zł			in mln zł			
OGÓŁEM	2011	7637	975155,8	473305,4	918383,1	56772,8	5,8	34,6
TOTAL	2012	8298	1064007,2	517727,1	1014494,2	49512,9	4,7	30,5
	2013	8580	1074738,3	538843,9	1024613,8	50124,5	4,7	32,4
	2014	8956	1124095,4	566279,9	1078537,4	45558,0	4,1	35,0
	2015	9082	1157916,0	587556,1	1108567,0	49348,8	4,3	34,4
Przedsiębiorstwa								
szybkiego wzrostu	2011	1094	193237,2	88361,4	172644,4	20592,8	10,8	54,0
<i>High-growth</i>	2012	1810	422228,1	184870,2	400480,3	21747,8	5,3	26,2
enterprises	2013	1418	169493,4	94447,2	160255,7	9237,7	5,5	26,8
	2014	1100	131043,6	72201,5	124151,0	6892,6	5,3	23,8
	2015	1123	135212,9	78496,1	127491,7	7721,2	5,8	35,5
w tym gajele	2011	112	15947,7	12812,8	15631,9	315,9	2,0	14,5
<i>of which gazelles</i>	2012	145	15248,2	9431,2	14637,7	610,5	4,0	15,7
	2013	102	10515,1	5829,5	10370,8	144,4	1,4	40,6
	2014	72	9558,8	7008,3	9184,6	374,2	4,0	21,5
	2015	98	9357,8	5868,5	8959,5	398,3	4,3	20,2
Przedsiębiorstwa								
wzrostowe	2011	3195	580902,3	288151,8	551918,6	28983,7	5,1	29,2
<i>Growth</i>	2012	3703	442918,3	224895,6	420721,3	22197,0	5,0	31,3
enterprises	2013	4021	646770,1	312127,1	612563,3	34206,8	5,4	32,6
	2014	3812	447371,3	237539,2	420911,4	26459,9	6,0	31,3
	2015	3927	489262,6	268272,2	461045,2	28217,4	5,8	30,8
Przedsiębiorstwa								
stabilne	2011	1556	127196,7	61622,2	121962,0	5234,8	4,2	32,5
<i>Stable</i>	2012	1384	116656,4	58263,5	112095,8	4560,6	3,9	31,1
enterprises	2013	1592	164021,9	84414,6	158051,8	5970,1	3,6	35,3
	2014	2068	361015,1	163588,3	356467,9	4547,2	1,3	38,4
	2015	2080	273507,6	137093,4	263162,8	10344,8	3,8	42,0
Przedsiębiorstwa								
szyłkowe	2011	1502	64803,2	30629,4	62473,9	2329,3	3,6	34,1
<i>Declining</i>	2012	1171	73932,6	46081,6	72818,7	1113,9	1,5	39,2
enterprises	2013	1305	82169,1	41663,2	81620,1	549,0	0,7	34,4
	2014	1719	172030,0	88054,3	164453,2	7576,8	4,4	45,2
	2015	1678	245652,0	97965,4	242419,1	3232,8	1,4	28,3
Przedsiębiorstwa								
szybkiego spadku	2011	290	9016,4	4540,6	9384,2	-367,8	-4,1	23,5
<i>Rapidly declining</i>	2012	230	8271,8	3616,2	8378,1	-106,4	-1,5	38,7
enterprises	2013	244	12283,8	6191,8	12122,9	160,9	1,4	37,4
	2014	257	12635,4	4896,6	12553,9	81,5	0,6	41,8
	2015	274	14280,9	5729,0	14448,2	-167,4	-1,2	67,2

¹ Przedsiębiorstwa-eksporterzy to przedsiębiorstwa, w których udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport jest większy od 10% przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

¹ Exporters are enterprises which have the share of net revenues from export sales of products, goods and materials larger than 10% net revenue from export sales of products, goods and materials.

TABL. 38. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH - EKSPORTERACH¹
Selected data on exporters¹

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i>
OGÓŁEM	2011	33788,2	392532,2	72677,0	66036,1	1398,2
TOTAL	2012	35941,1	442100,6	64368,7	75068,3	1501,8
	2013	39476,4	469249,2	70532,8	79544,1	1558,7
	2014	47437,6	516911,0	82295,1	87942,0	1666,6
	2015	52626,2	547185,0	83984,3	93967,3	1718,9
Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu <i>High-growth enterprises</i>	2011	6835,3	61436,6	21062,2	10554,9	216,8
	2012	13016,5	138678,9	17992,0	20536,6	375,9
	2013	6807,4	53322,7	9862,0	13491,9	277,6
	2014	5703,9	39255,6	7322,4	11833,1	221,6
	2015	6187,1	45225,0	11032,4	13849,0	250,6
w tym gazele <i>of which gazelles</i>	2011	608,1	4617,8	650,2	1045,9	26,3
	2012	784,5	5359,0	643,6	1041,2	23,0
	2013	396,1	6377,4	1022,8	824,0	15,7
	2014	512,9	4734,9	303,0	1170,6	23,1
	2015	461,7	2735,4	439,9	907,9	15,7
Przedsiębiorstwa wzrostowe <i>Growth enterprises</i>	2011	18731,6	218401,2	34421,5	34314,9	715,8
	2012	16904,5	193302,4	29656,5	35875,0	746,3
	2013	23850,1	265136,0	38425,3	43118,0	827,4
	2014	19741,2	179547,6	28696,5	37282,8	759,0
	2015	23443,5	203537,0	32276,4	42012,4	815,4
Przedsiębiorstwa stabilne <i>Stable enterprises</i>	2011	5640,7	71857,1	9833,6	12456,1	272,0
	2012	3648,5	59902,6	7771,7	11017,6	217,0
	2013	6319,9	100089,5	12521,2	14569,3	284,6
	2014	13603,8	174437,7	25252,7	21431,3	383,5
	2015	13453,4	172252,0	24492,1	22907,0	396,8
Przedsiębiorstwa schyłkowe <i>Declining enterprises</i>	2011	2013,2	30990,4	6315,3	7383,6	167,1
	2012	2063,3	43817,8	7662,0	6483,5	142,1
	2013	2139,4	43310,6	7611,6	6868,3	142,6
	2014	8111,1	116376,8	18348,1	15987,8	278,1
	2015	8799,7	116832,3	12718,4	13911,2	233,5
Przedsiębiorstwa szybkiego spadku <i>Rapidly declining enterprises</i>	2011	567,4	9846,9	1044,4	1326,6	26,5
	2012	308,3	6399,1	1286,8	1155,8	20,5
	2013	359,6	7390,4	2112,7	1496,6	26,5
	2014	277,6	7293,3	2675,4	1407,0	24,4
	2015	742,5	9338,7	3465,0	1287,7	22,6

¹ Przedsiębiorstwa-eksporterzy to przedsiębiorstwa, w których udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport jest większy od 10% przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

¹ *Exporters are enterprises which have the share of net revenues from export sales of products, goods and materials larger than 10% net revenue from export sales of products, goods and materials.*

**TABL. 39. PRZEDSIĘBIORSTWA ICT ORAZ PRZEDSIĘBIORSTWA-EKSPORTERZY
WEDŁUG WOJEWÓDZTW**
ICT enterprises and exporters by voivodships

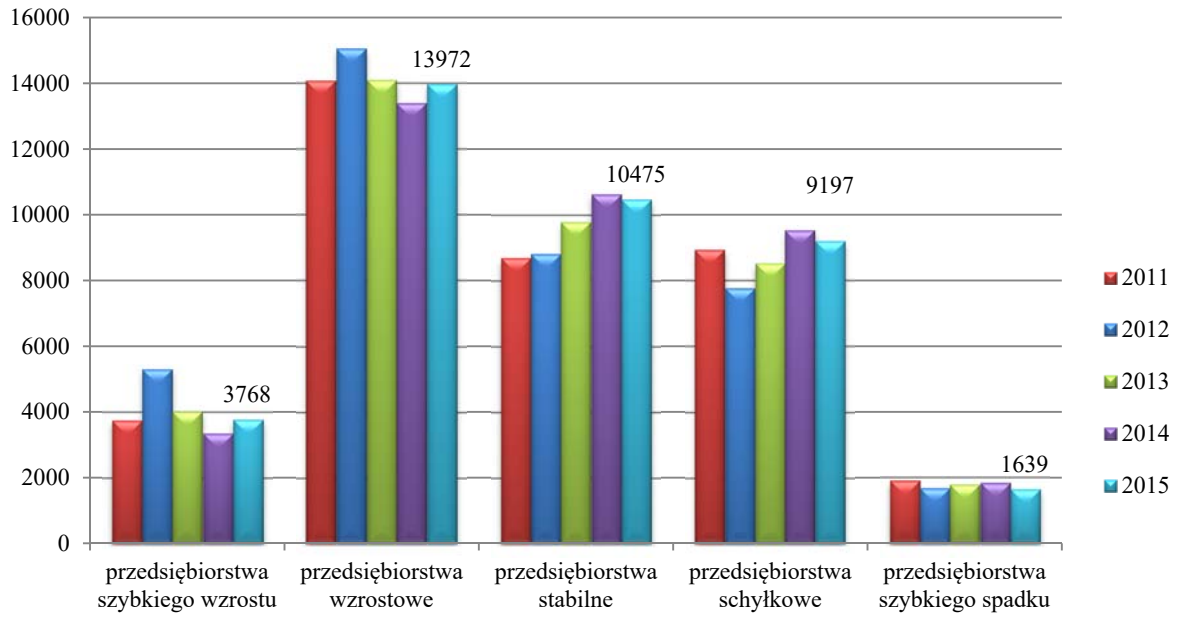
Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa ICT <i>ICT enterprises</i>	Przedsiębiorstwa-eksporterzy <i>Export-enterprises</i>
OGÓŁEM TOTAL	2011	946	7637
	2012	1026	8298
	2013	1069	8580
	2014	1115	8956
	2015	1196	9082
Dolnośląskie	2011	101	673
	2012	104	710
	2013	116	744
	2014	124	753
	2015	121	742
Kujawsko-pomorskie	2011	35	403
	2012	36	418
	2013	33	437
	2014	32	462
	2015	33	461
Lubelskie	2011	21	214
	2012	19	228
	2013	18	240
	2014	21	232
	2015	20	234
Lubuskie	2011	20	341
	2012	20	351
	2013	18	352
	2014	18	357
	2015	18	360
Łódzkie	2011	43	470
	2012	45	492
	2013	49	514
	2014	46	516
	2015	52	555
Małopolskie	2011	102	527
	2012	115	606
	2013	116	628
	2014	126	648
	2015	145	681
Mazowieckie	2011	264	1230
	2012	310	1370
	2013	318	1414
	2014	324	1513
	2015	350	1537
Opolskie	2011	10	208
	2012	10	227
	2013	11	238
	2014	12	243
	2015	14	253

**TABL. 39. PRZEDSIĘBIORSTWA ICT ORAZ PRZEDSIĘBIORSTWA-EKSPORTERZY
WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)
ICT enterprises and exporters by voivodships (cont.)**

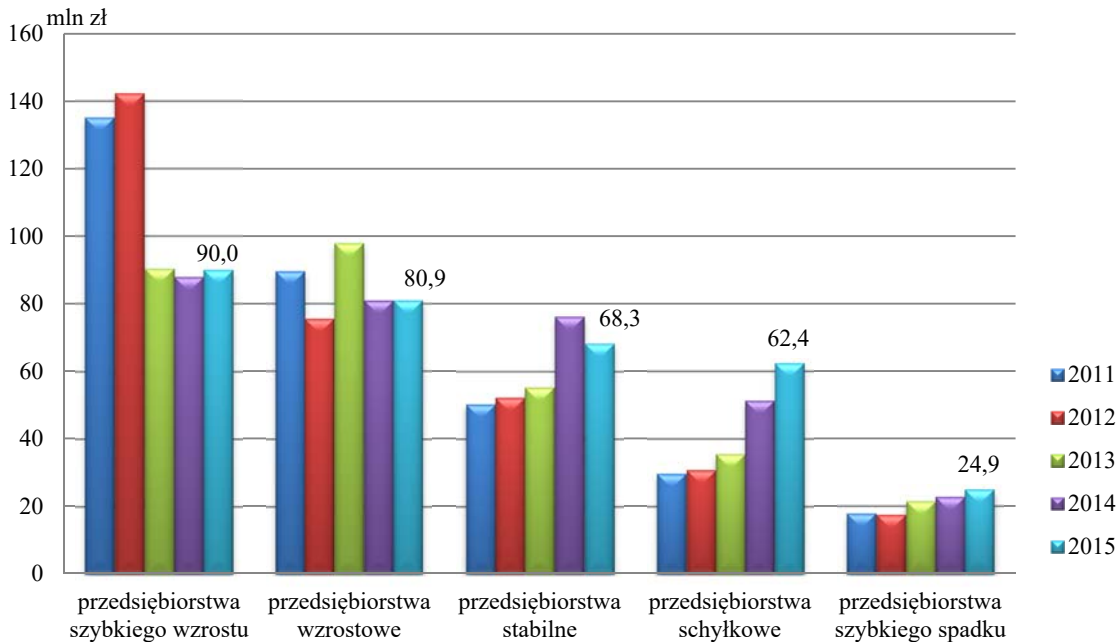
Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa ICT <i>ICT enterprises</i>	Przedsiębiorstwa-eksporterzy <i>Exporter-enterprises</i>
Podkarpackie	2011	31	328
	2012	35	341
	2013	40	355
	2014	40	376
	2015	40	386
Podlaskie	2011	13	147
	2012	12	177
	2013	12	179
	2014	14	197
	2015	13	189
Pomorskie	2011	67	529
	2012	70	554
	2013	80	612
	2014	90	628
	2015	94	630
Śląskie	2011	115	924
	2012	110	1033
	2013	114	1038
	2014	126	1101
	2015	136	1130
Świętokrzyskie	2011	7	137
	2012	7	146
	2013	7	147
	2014	6	147
	2015	6	139
Warmińsko-mazurskie	2011	8	203
	2012	11	223
	2013	12	247
	2014	9	247
	2015	10	233
Wielkopolskie	2011	77	917
	2012	87	1025
	2013	87	1007
	2014	88	1073
	2015	101	1086
Zachodniopomorskie	2011	32	386
	2012	35	397
	2013	38	428
	2014	39	463
	2015	43	466

	Wykres	Strona
Wykresy		
<i>Charts</i>	<i>Chart</i>	<i>Page</i>
Liczba przedsiębiorstw objętych badaniem w latach 2011-2015	1A	118
<i>Number of surveyed enterprises in 2011-2015</i>		
Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo w latach 2011-2015	3A	118
<i>Revenues in total per enterprise in 2011-2015</i>		
Liczba przedsiębiorstw ICT objętych badaniem w latach 2011-2015	9A	119
<i>Number of surveyed ICT enterprises in 2011-2015</i>		
Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo ICT w latach 2011-2015	10A	119
<i>Revenues in total per one ICT enterprise in 2011-2015</i>		
Liczba przedsiębiorstw-eksporterów objętych badaniem w latach 2011-2015	11A	120
<i>Number of surveyed exporters in 2011-2015</i>		
Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo eksportujące w latach 2011-2015 r.	12A	120
<i>Revenues in total per one exporter in 2011-2015</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach szybkiego wzrostu według prowadzonej działalności w 2015 r.	13	121
<i>Selected data on high-growth enterprises by activity in 2015</i>		
Wybrane dane o gazelach według prowadzonej działalności w 2015 r.	14	121
<i>Selected data on gazelles by activity in 2015</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach wzrostowych według prowadzonej działalności w 2015 r.	15	122
<i>Selected data on growth enterprises by activity in 2015</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach stabilnych według prowadzonej działalności w 2015 r.	16	122
<i>Selected data on stable enterprises by activity in 2015</i>		

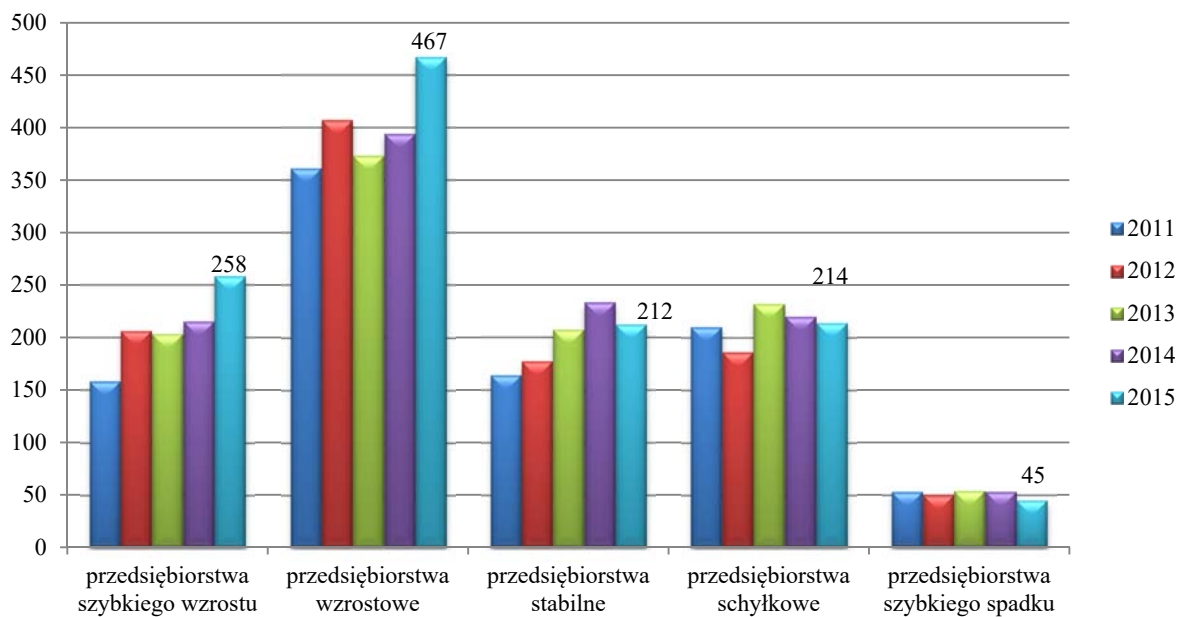
Wykres 1A. Liczba przedsiębiorstw objętych badaniem w latach 2011-2015



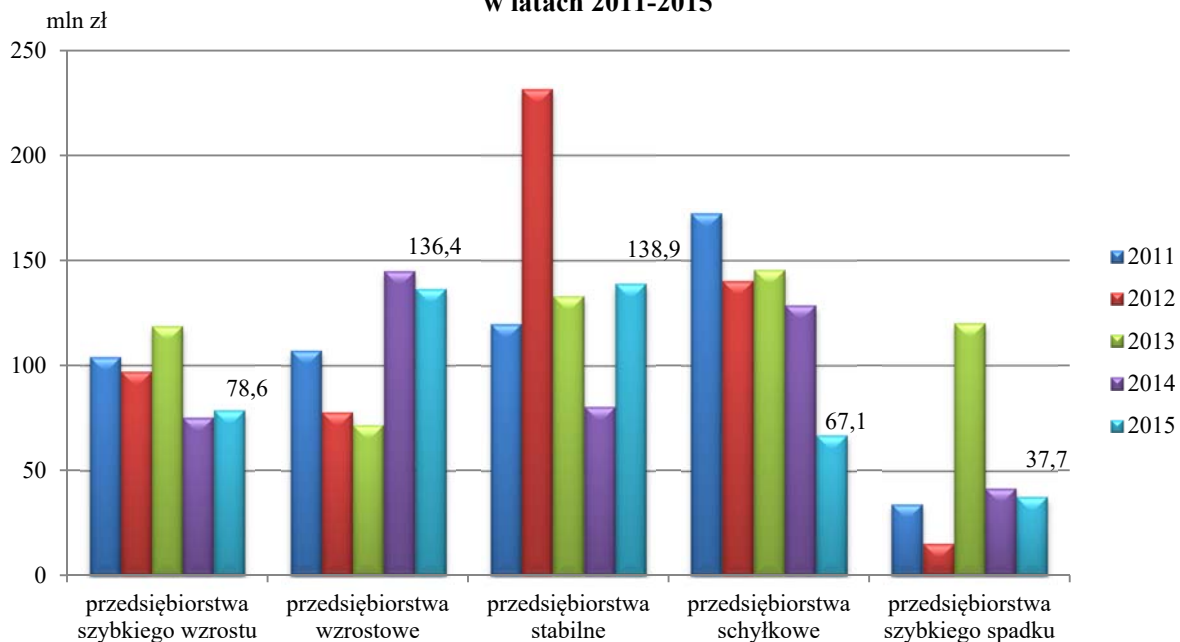
Wykres 3A. Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo w latach 2011-2015



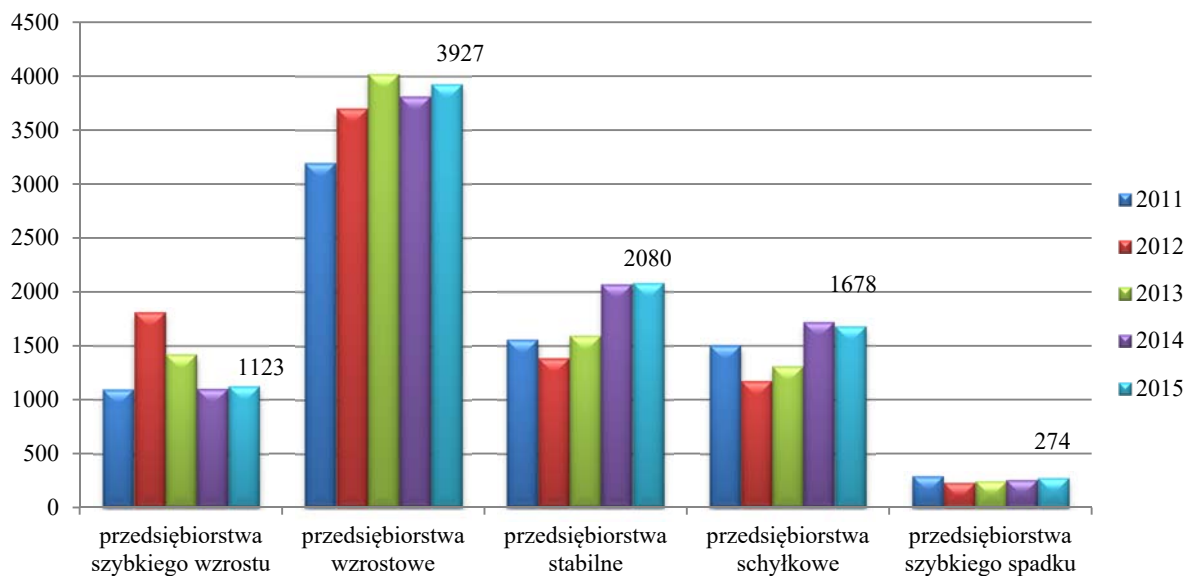
Wykres 9A. Liczba przedsiębiorstw ICT objętych badaniem w latach 2011-2015



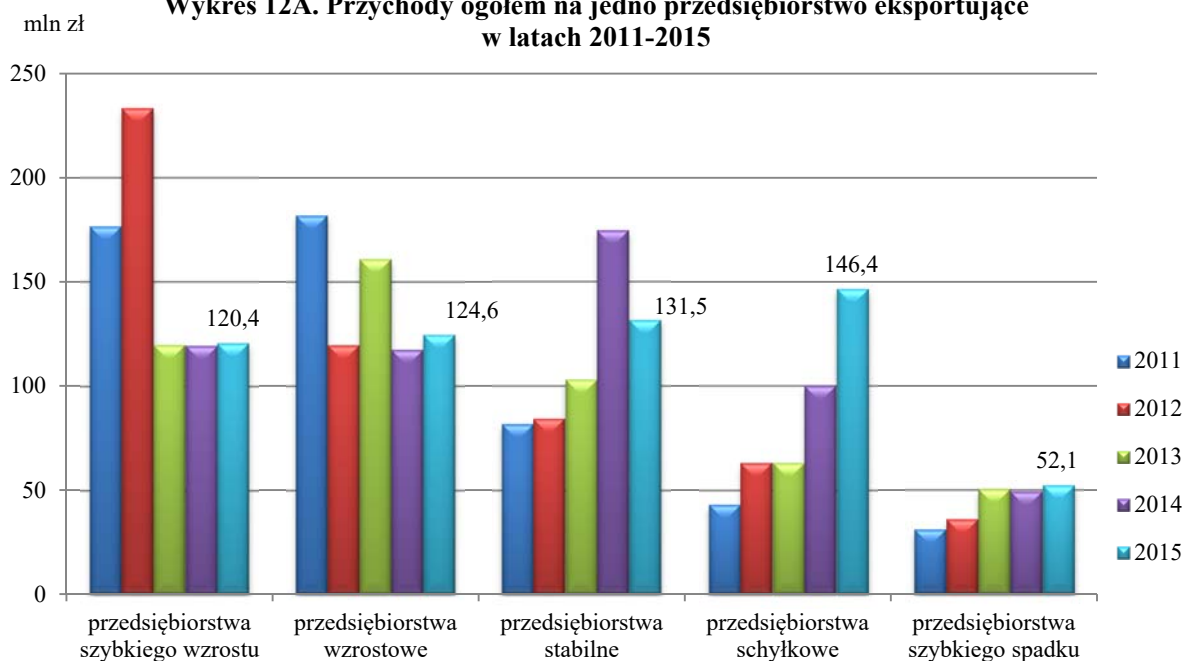
Wykres 10A. Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo ICT w latach 2011-2015



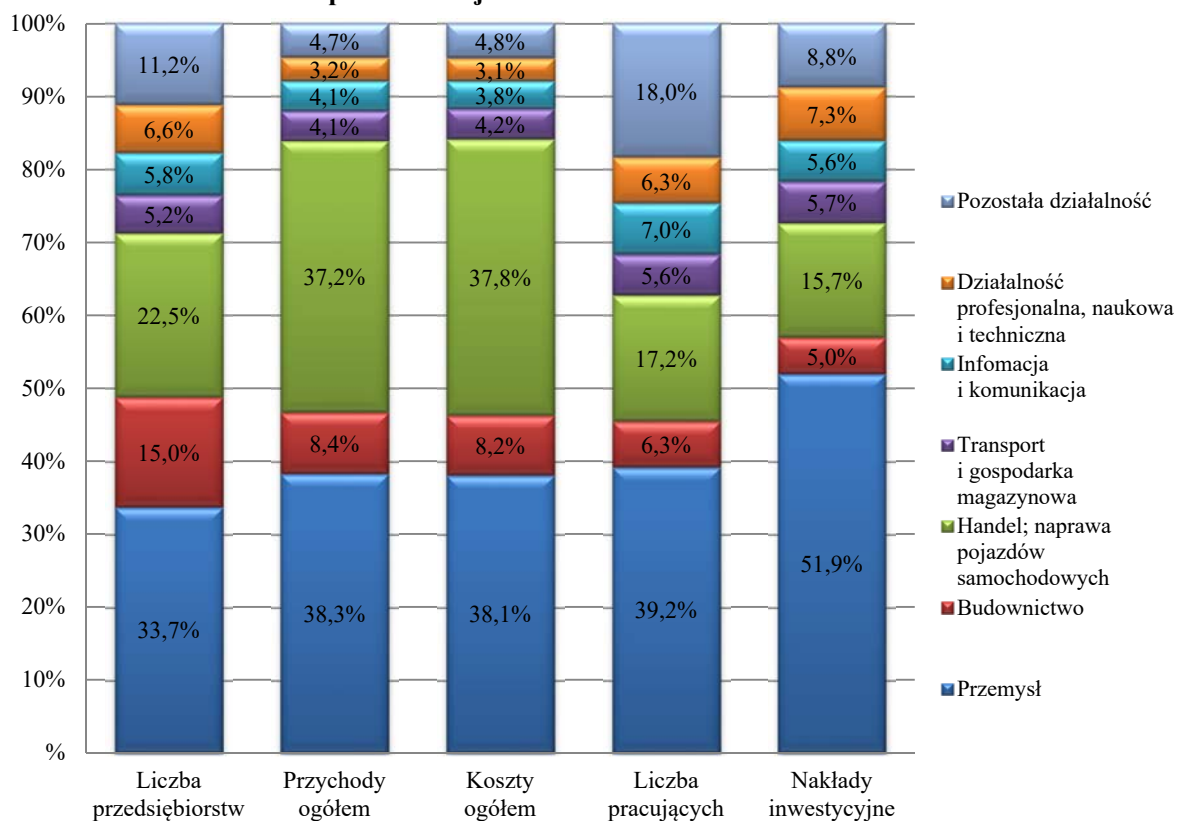
Wykres 11A. Liczba przedsiębiorstw-eksporterów objętych badaniem w latach 2011-2015



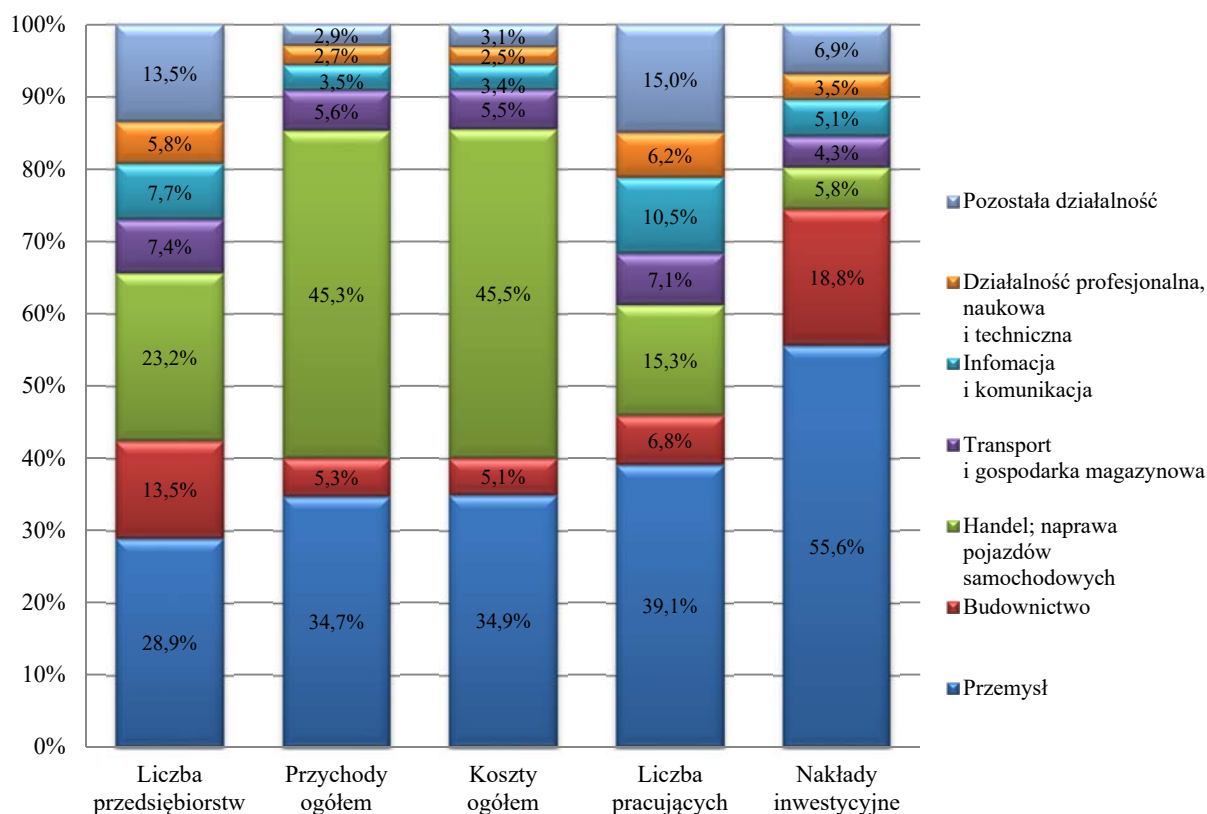
Wykres 12A. Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo eksportujące w latach 2011-2015



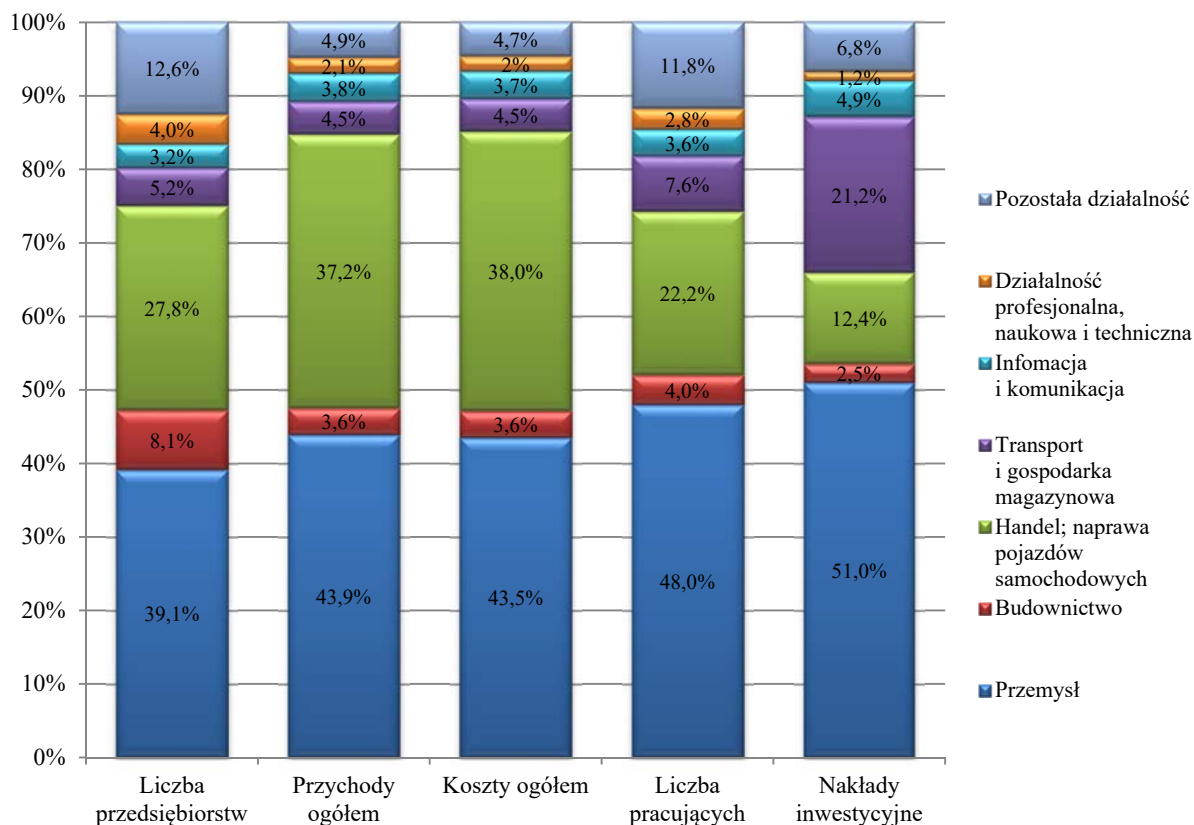
Wykres 13. Wybrane dane o przedsiębiorstwach szybkiego wzrostu według prowadzonej działalności w 2015 r.



Wykres 14. Wybrane dane o gazelach według prowadzonej działalności w 2015 r.



Wykres 15. Wybrane dane o przedsiębiorstwach wzrostowych według prowadzonej działalności w 2015 r.



Wykres 16. Wybrane dane o przedsiębiorstwach stabilnych według prowadzonej działalności w 2015 r.

