



Sytuacja społeczno-gospodarcza kraju w kwietniu 2023 r.

Socio-economic situation of the country in April 2023



Sytuacja społeczno-gospodarcza kraju w kwietniu 2023 r.

Socio-economic situation of the country in April 2023

Główny Urząd Statystyczny Statistics Poland

Warszawa, maj Warsaw, May 2023

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Opracowań Statystycznych
Statistics Poland, Statistical Products Department

pod kierunkiem

supervised by

Magdaleny Ambroch

Zespół autorski

Editorial team

Dominika Borek, Paweł Dąbrowski, Anna Kozera, Joanna Kozłowska, Marcin Marikin,
Agata Zasztowt-Mroczek, Anna Zielkowska, Maciej Żelechowski

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Elżbieta Lisiak, Eustachiusz Markowski, Beata Morawska, Ewa Morytz-Balska,
Łukasz Nowak, Katarzyna Stanecka

Ikony użyte na okładce

Icons used on the cover

Freepik, Kirenschastry i Pixel Perfect z Flaticon

Designed by Freepik, Kirenschastry and Pixel Perfect from Flaticon

Publikacja dostępna na stronie

Publication available at

stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.

When publishing Statistics Poland data – please indicate the source.

Spis treści

Contents

Synteza	5
Executive summary	8
Rynek pracy	11
Labour market	
Wynagrodzenia i świadczenia społeczne	24
Wages and salaries; social benefits	
Ceny	28
Prices	
Rolnictwo	35
Agriculture	
Przemysł	40
Industry	
Budownictwo	48
Construction	
Budownictwo mieszkaniowe	52
Housing construction	
Rynek wewnętrzny	55
Domestic market	
Transport	59
Transport	
Handel zagraniczny	64
Foreign trade	
Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych	72
Financial results of non-financial enterprises	
Sytuacja społeczno-gospodarcza w Unii Europejskiej i w wybranych krajach	79
Socio-economic situation in the European Union and in selected countries	
Wybrane wskaźniki sytuacji społeczno-gospodarczej kraju	86
Selected indicators regarding the socio-economic situation of the country	
Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne – Unia Europejska	90
Main macroeconomic indicators – European Union	

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description	Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	oznacza, że zjawisko nie wystąpiło magnitude zero	Kropka (.)	oznacza: brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
Zero (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 magnitude not zero, but less than 0.5 of a unit	„W tym” “Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0.05 of a unit	Comma (,)	used in figures represents the decimal point

Ważniejsze skróty

Main abbreviations

Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning	Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning
tys.	tysiąc thousand	kg	kilogram kilogramme
mln	milion million	szt. pc.	sztuka piece
mld bn	miliard billion	l	litr litre
p.proc. pp	punkt procentowy percentage point	hl	hektolitr hectolitre
zł PLN	złoty zloty	t	tona tonne
USD	dolar USA United States dollar	dt	decytona decitonne
EUR	euro euro		
CHF	frank szwajcarski Swiss franc		
UE EU	Unia Europejska European Union		

Synteza

Produkt krajowy brutto (w cenach stałych) w 1 kwartale 2023 r.

niewyrównany sezonowo		-0,2% r/r	Według szybkiego szacunku, po dwóch latach wzrostu, odnotowano niewielki spadek produktu krajowego brutto w skali roku. Po wyeliminowaniu czynników sezonowych produkt krajowy brutto ukształtował się na poziomie sprzed roku.
wyrównany sezonowo	+3,9% kw./kw.	0,0% r/r	

Rynek pracy w kwietniu 2023 r.

przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw (w przeliczeniu na etaty)	+0,1% m/m	+0,4% r/r	Wzrost przeciętnego zatrudnienia w sektorze przedsiębiorstw w skali roku był słabszy od notowanego w poprzednich miesiącach. Liczba zarejestrowanych bezrobotnych oraz stopa bezrobocia rejestrowanego w końcu kwietnia br. kształtowały się poniżej poziomu sprzed roku oraz sprzed miesiąca.
stopa bezrobocia rejestrowanego (stan w końcu okresu)		5,2%	

Według wyników Badania Aktywności Ekonomicznej Ludności w 1 kwartale br. liczba pracujących oraz wskaźnik zatrudnienia były wyższe niż przed rokiem. Zmniejszyły się liczba osób bezrobotnych oraz stopa bezrobocia.

Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw w kwietniu 2023 r.

nominalne	-1,0% m/m	+12,1% r/r	Przeciętne miesięczne nominalne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw wzrosły w skali roku w nieco wolniejszym tempie niż w trzech poprzednich miesiącach. Siła nabywcza płac pozostała niższa niż przed rokiem.
realne	-1,7% m/m	-2,1% r/r	

Przeciętne miesięczne emerytury i renty brutto w kwietniu 2023 r.

z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych			Wzrost nominalnych świadczeń emerytalno-rentowych w obu systemach w skali roku był wysoki, podobny jak w marcu, kiedy przeprowadzono ich waloryzację. Przy spowolnieniu dynamiki cen konsumpcyjnych, siła nabywcza świadczeń wzrosła w skali roku w większym stopniu niż w poprzednim miesiącu.
nominalne	-0,4% m/m	+19,1% r/r	
realne	-0,9% m/m	+3,2% r/r	
rolników indywidualnych			
nominalne	+0,7% m/m	+26,1% r/r	
realne	+0,2% m/m	+9,3% r/r	

Ceny w kwietniu 2023 r.

ceny towarów i usług konsumpcyjnych	+0,7% m/m	+14,7% r/r	Dalszemu osłabieniu uległ wzrost cen towarów i usług konsumpcyjnych w skali roku. Mniejsze niż przed miesiącem, ale nadal wysokie, było tempo wzrostu cen w zakresie żywności, cen towarów i usług związanych z mieszkaniem, rekreacją i kulturą oraz w zakresie restauracji i hoteli.
ceny produkcji sprzedanej przemysłu	-0,7% m/m	+6,8% r/r	
ceny produkcji budowlano-montażowej	+0,7% m/m	+11,3% r/r	Spowolnił również wzrost cen produkcji sprzedanej przemysłu (po raz pierwszy od 2021 r. był jednocyfrowy) oraz cen produkcji budowlano-montażowej.

Produkcja sprzedana przemysłu w kwietniu 2023 r.

niewyrównana sezonowo	-14,8% m/m	-6,4% r/r
wyrównana sezonowo	-1,6% m/m	-3,4% r/r

W trzecim z kolei miesiącu produkcja sprzedana przemysłu ukształtowała się poniżej poziomu sprzed roku. Jej spadek był głębszy niż w lutym i marcu. Sprzedaż obniżyła się we wszystkich sekcjach przemysłu; w przetwórstwie przemysłowym spadek był nieco mniejszy niż w przemyśle ogółem. Niższa niż przed rokiem była produkcja sprzedana w większości głównych grupowań przemysłowych; sprzedaż wzrosła jedynie w produkcji dóbr inwestycyjnych.

Produkcja budowlano-montażowa w kwietniu 2023 r.

niewyrównana sezonowo	-3,5% m/m	+1,2% r/r
wyrównana sezonowo	+0,1% m/m	+3,8% r/r

Odnotowano niewielki wzrost produkcji budowlano-montażowej, po spadku przed miesiącem. Zwiększyła się produkcja w przedsiębiorstwach zajmujących się głównie robotami budowlanymi specjalistycznymi oraz budową obiektów inżynierii lądowej i wodnej, przy spadku w podmiotach specjalizujących się w budowie budynków. Wyższa niż przed rokiem była sprzedaż robót inwestycyjnych, a niższa – robót o charakterze remontowym.

Sprzedaż detaliczna w kwietniu 2023 r.

	+0,1% m/m	-7,3% r/r
--	-----------	-----------

Podobnie jak w dwóch poprzednich miesiącach sprzedaż detaliczna była niższa niż przed rokiem. Skala spadku była zbliżona do obserwowanej w marcu. Zmniejszyła się sprzedaż w większości grup (w tym w grupie żywność, napoje i wyroby tytoniowe spadek pogłębił się). Niewielki wzrost sprzedaży utrzymał się w grupie tekstylia, odzież, obuwie.

Przewozy ogółem w kwietniu 2023 r.

ładunków	-8,0% m/m	-8,0% r/r
pasażerów	-9,0% m/m	+2,6% r/r

Utrzymał się spadek przewozów ładunków w skali roku. Nadal większe niż przed rokiem były przewozy pasażerów, ale ich wzrost był znacznie słabszy niż w poprzednich miesiącach.

Handel zagraniczny w 1 kwartale 2023 r.

eksport (w zł)		+12,5% r/r
import (w zł)		+3,0% r/r

Obroty towarowe z zagranicą wzrosły w skali roku w znacznie mniejszym stopniu niż w analogicznym okresie ub. roku. Wymiana zamknęła się dodatnim saldem (wobec ujemnego rok wcześniej). Zwiększyły się obroty towarowe z większością grup krajów, z wyjątkiem importu z krajów Europy Środkowo-Wschodniej, który uległ dużemu ograniczeniu. Wskaźnik terms of trade w okresie styczeń–luty br. kształtował się korzystnie (wobec niekorzystnej relacji rok wcześniej).

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w 1 kwartale 2023 r.

Wynik finansowy netto		-0,2% r/r
Wskaźnik rentowności obrotu		
brutto		5,5%
netto		4,4%

Wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw były zbliżone do uzyskanych przed rokiem. Pogorszyły się podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe. Podstawowe wskaźniki uzyskane przez eksporterów były słabsze niż w 1 kwartale ub. roku, ale nieco lepsze niż dla badanych przedsiębiorstw ogółem.

Nakłady inwestycyjne przedsiębiorstw niefinansowych w 1 kwartale 2023 r.

w cenach stałych		+7,2% r/r
------------------	--	-----------

Wzrost nakładów inwestycyjnych poniesionych przez badane przedsiębiorstwa był większy niż w 1 kwartale ub. roku. Bardziej wzrosły nakłady na zakupy inwestycyjne niż na budynki i budowlę.

Koniunktura gospodarcza w maju 2023 r.

Wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury	
przetwórstwo przemysłowe	-12,2
budownictwo	-11,4
handel detaliczny	-3,1
transport i gospodarka magazynowa	-5,2
zakwaterowanie i gastronomia	-2,9

Ogólny klimat koniunktury przedsiębiorcy w prezentowanych działalnościach oceniają na ogół równie pesymistycznie jak w poprzednim miesiącu. Poprawiły się nastroje podmiotów w zakwaterowaniu i gastronomii, a pogorszyły w transporcie i gospodarce magazynowej.

W większości prezentowanych działalności przeważają opinie przedsiębiorstw, że w bieżącym roku zostanie utrzymany poziom inwestycji z 2022 r. Jednocześnie ponad jedna trzecia podmiotów wskazuje, że zmniejszy skalę inwestycji. Do głównych barier ograniczających możliwości inwestowania przedsiębiorstwa nadal zaliczają wysoką inflację, wysokie koszty realizacji inwestycji oraz niepewną sytuację makroekonomiczną.

Nadal większość firm (ponad 80%) ocenia wpływ wojny w Ukrainie na ich aktywność jako nieznaczny lub nieodczuwalny. Poważnych konsekwencji wojny najczęściej obawiają się podmioty przetwórstwa przemysłowego oraz transportu i gospodarki magazynowej. Wśród negatywnych skutków wojny przedsiębiorstwa najczęściej wymieniają wzrost kosztów (zgłaszany m.in. przez 85% jednostek w zakwaterowaniu i gastronomii), zakłócenia w łańcuchu dostaw (wskazywany m.in. przez 35% firm przetwórstwa przemysłowego) oraz spadek sprzedaży (zgłaszany m.in. przez 27% podmiotów przetwórstwa przemysłowego oraz 25% jednostek handlu detalicznego). Przedsiębiorstwa zatrudniające ukraińskich pracowników w kwietniu nadal doświadczały ich fluktuacji w związku z wojną. W największym stopniu dotyczyła ona podmiotów zakwaterowania i gastronomii, wśród których 35% przedsiębiorstw doświadczyło odpływu pracowników z Ukrainy, a 40% – ich napływu.

Koniunktura konsumencka w maju 2023 r.

Wskaźnik ufności konsumenckiej	
bieżący (BWUK)	-29,9
wyprzedzający (WWUK)	-15,3

Wskaźniki ufności konsumenckiej, określające bieżące i oczekiwane tendencje konsumpcji indywidualnej, są mniej niekorzystne niż w poprzednich miesiącach. Poprawiły się negatywne opinie dotyczące m.in. oczekiwanej możliwości oszczędzania pieniędzy oraz przewidywanego poziomu bezrobocia. Respondenci spodziewają się, że wzrost cen konsumpcyjnych będzie wolniejszy niż we wcześniejszych miesiącach.

Obawy konsumentów związane z zagrożeniem, które może stwarzać wojna na terytorium Ukrainy, są przeważnie zbliżone do zgłaszanych w kwietniu br. Jako duże zagrożenie dla gospodarki w Polsce wojnę postrzega 25% respondentów, a dla osobistej sytuacji finansowej 9%. Obecna sytuacja w Ukrainie według 24% badanych może w dużym stopniu zagrażać suwerenności i niepodległości Polski. Utraty pracy lub zaprzestania prowadzenia własnej działalności w wyniku wojny w Ukrainie zdecydowanie obawia się 3% respondentów, a 8% osób dostrzega możliwość zaistnienia takiej sytuacji.

Executive summary

Gross domestic product (at constant prices) in the 1st quarter of 2023

seasonally unadjusted		-0.2% y/y	According to the flash estimate, after two years of growth, a slight decline in gross domestic product in annual terms was recorded. After eliminating seasonal factors, gross domestic product was at the previous year's level.
seasonally adjusted	+3.9% q/q	0.0% y/y	

Labour market in April 2023

average paid employment in enterprise sector (in full-time equivalents)	+0.1% m/m	+0.4% y/y	Average paid employment in the enterprise sector increased in annual terms to a lesser extent than in the previous months. The number of registered unemployed and the registered unemployment rate at the end of April 2023 were below the level recorded a year ago and a month before.
registered unemployment rate (as of the end of period)		5.2%	

According to the results of the Labour Force Survey, in the first quarter of 2023, the number of employed persons and the employment rate were higher than in the previous year. The number of unemployed persons and the unemployment rate decreased.

Average monthly gross wages and salaries in enterprise sector in April 2023

nominal	-1.0% m/m	+12.1% y/y	Average monthly gross nominal wages and salaries in enterprise sector increased in annual terms at a slightly slower rate than in the previous three months. The purchasing power of wages and salaries remained smaller than a year before.
real	-1.7% m/m	-2.1% y/y	

Average monthly gross retirement and other pensions in April 2023

from non-agricultural social security system:			Growth in the average monthly gross nominal retirement and other pensions in both systems was high, similar to that in March, when their valorisation was carried out. With the slowdown in the growth of consumer prices, the purchasing power of benefits increased year-on-year to a greater extent than in the previous month.
nominal	-0.4% m/m	+19.1% y/y	
real	-0.9% m/m	+3.2% y/y	
of farmers:			
nominal	+0.7% m/m	+26.1% y/y	
real	+0.2% m/m	+9.3% y/y	

Prices in April 2023

prices of consumer goods and services	+0.7% m/m	+14.7% y/y	Growth in prices of consumer goods and services on an annual basis weakened further. The growth rate of prices of food, prices of goods and services related to dwelling, recreation and culture, as well as in the scope of restaurants and hotels was lower than a month before, but still high.
producer prices in industry	-0.7% m/m	+6.8% y/y	The increase in the prices of sold production of industry also slowed down (for the first time since 2021, it was in a single digit) as well as the prices of construction and assembly production.
producer prices in construction	+0.7% m/m	+11.3% y/y	

Sold production of industry in April 2023

seasonally unadjusted	-14.8% m/m	-6.4% y/y	In the third month in a row, sold production of industry persisted below its level recorded a year before. The decline was deeper than in February and in March. Sales decreased in all the sections of industry; in manufacturing their decline was slightly smaller than in industry as a whole. Sold production was lower than a year before in most of the main industrial groupings; sales increased only in the production of capital goods.
seasonally adjusted	-1.6% m/m	-3.4% y/y	

Construction and assembly production in April 2023

seasonally unadjusted	-3.5% m/m	+1.2% y/y	A slight year-on-year increase of construction and assembly production was recorded, following the decline a month before. Production increased in enterprises dealing mainly with specialised construction activities, as well as with civil engineering, while it decreased in entities specialising in construction of buildings. Higher than a year before were sales of investment works, while lower – those of restoration works.
seasonally adjusted	+0.1% m/m	+3.8% y/y	

Retail sales in April 2023

	+0.1% m/m	-7.3% y/y	As in the previous two months, retail sales were lower than a year ago. The scale of the decline was similar to that observed in March. Sales declined in most groups (of which in the group of food, beverages and tobacco products, the decline deepened). A slight increase in sales was maintained in the group of textiles, clothing, footwear.
--	-----------	-----------	--

Transport in April 2023

of goods	-8.0% m/m	-8.0% y/y	The year-on-year decline in transport of goods continued. Transport of passengers was still higher than a year before, but its growth was much weaker than in previous months.
of passengers	-9.0% m/m	+2.6% y/y	

Foreign trade in the 1st quarter of 2023

exports (in PLN)		+12.5% y/y	Foreign trade turnover increased in annual terms to a much lesser extent than in the same period in the previous year. The exchange closed with a positive balance (against a negative one a year before). Turnover with most groups of countries increased, excluding imports from Central and Eastern European countries, which decreased significantly. The terms of trade index in January–February 2023 developed favourably (against an unfavourable relation a year before).
imports (in PLN)		+3.0% y/y	

Financial results of non-financial enterprises in the 1st quarter of 2023

net financial result		-0.2% y/y	The financial results of the surveyed enterprises were similar to those obtained a year ago. The basic economic and financial relations worsened. The basic indicators achieved by exporters were weaker than in the first quarter of 2022, but slightly better than those for the enterprises in total.
gross turnover profitability indicator		5.5%	
net turnover profitability indicator		4.4%	

Investment outlays of non-financial enterprises in the 1st quarter of 2023

at constant prices	+7.2% y/y	Growth in investment outlays incurred by the surveyed enterprises was higher than in the first quarter of 2022. Investment outlays for purchases grew more than those for buildings and structures.
--------------------	-----------	---

Business tendency in May 2023

General business climate indicators		
manufacturing	-12.2	The general business climate in the presented activities in general is assessed by entrepreneurs as pessimistically as in the previous month. The sentiments of entities in accommodation and food service activities improved while in transportation and storage deteriorated. In most presented activities, opinions prevail that the investments in the current year will be maintained at the same level as in 2022. Simultaneously over one third of entities indicate that they will reduce the scale of investments. Among the main barriers limiting investments, companies still include high inflation, high costs of investment implementation and an uncertain macroeconomic situation. Still most companies (over 80%) assess the impact of the war in Ukraine on their activity as insignificant or imperceptible. Serious consequences are most often feared by manufacturing as well as transportation and storage entities. Among the negative effects of the war, enterprises most often include an increase in costs (mentioned among others by 85% of companies in accommodation and food service activities), disruptions in the supply chain (indicated among others by 35% of manufacturing companies) and drop in sales (reported mainly by 27% of manufacturing entities and 25% of retail trade units). Enterprises employing workers from Ukraine, in April 2023 continued to experience their fluctuations due to the war. To the greatest extent, it concerned accommodation and food service entities, among which 35% indicated the outflow of such employees and 40% – the inflow.
construction	-11.4	
retail trade	-3.1	
transportation and storage	-5.2	
accommodation and food service activities	-2.9	

Consumer tendency in May 2023

Consumer confidence indicators		
current	-29.9	Consumer confidence indicators, defining the current and expected tendencies in individual consumption, are less unfavourable than in preceding months. Negative opinions on, among others, expected possibility of saving money and predicted level of unemployment have improved. Respondents expect consumer prices to rise slower than in previous months.
leading	-15.3	

Consumers' concerns related to the risk posed by the war in Ukraine are in general similar to those reported in April 2023. The war is perceived as a big threat to the economy in Poland, by 25% of respondents, and to their personal financial situation – by 9%. According to 24% of surveyed consumers, the current situation in Ukraine can be a big threat to the sovereignty and independence of Poland. Losing the job or closing down of own businesses due to the war are feared by 3% of respondents, and 8% of them recognise the possibility of such a situation.

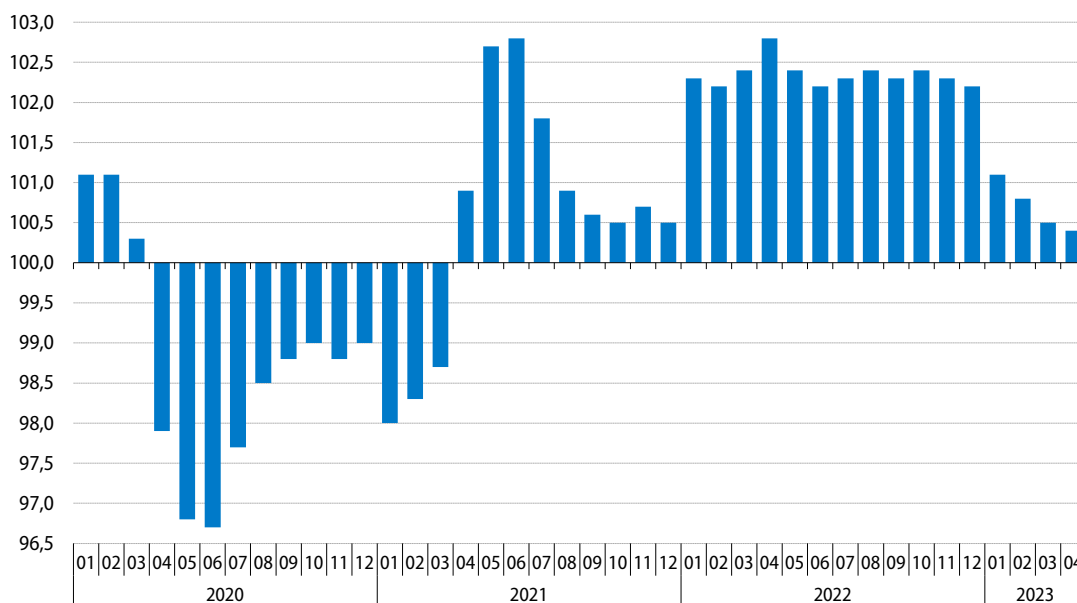
Rynek pracy Labour market

W kwietniu br. przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw nadal było nieznacznie wyższe niż przed rokiem, ale jego wzrost był mniejszy niż w poprzednich miesiącach. W urzędach pracy zarejestrowano mniej nowych bezrobotnych niż w kwietniu ub. roku, również mniej osób wykreślono z rejestru. Liczba zarejestrowanych bezrobotnych oraz stopa bezrobocia rejestrowanego w końcu kwietnia br. były niższe niż przed miesiącem i przed rokiem.

Według wstępnych wyników Badania Aktywności Ekonomicznej Ludności w 1 kwartale br. liczba pracujących była wyższa niż przed rokiem; zwiększył się także wskaźnik zatrudnienia. Liczba osób bezrobotnych oraz stopa bezrobocia były mniejsze niż w 1 kwartale ub. roku.

Wykres 1. Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw
analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 1. Average paid employment in enterprise sector
corresponding period of previous year=100



Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw¹ w kwietniu br. wyniosło 6524,3 tys. i było o 0,4% wyższe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 0,5% w marcu br. oraz o 2,8% w kwietniu ub. roku). Spośród analizowanych sekcji, największy wzrost zatrudnienia utrzymał się w informacji i komunikacji (o 7,0%) oraz w zakwaterowaniu i gastronomii (o 6,1%), ale jego tempo było wolniejsze niż w poprzednich miesiącach. Bardziej niż przeciętnie w sektorze zwiększyło się również zatrudnienie w działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (3,3%), górnictwie i wydobywaniu (2,0%), transporcie i gospodarce magazynowej (1,7%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (1,1%). Nieznacznie (po 0,2%) wzrosło zatrudnienie w podmiotach zajmujących się handlem; naprawą pojazdów samochodowych i obsługą rynku nieruchomości. W pozostałych analizowanych sekcjach zatrudnienie było niższe niż przed rokiem, a najgłębszy spadek zatrudnienia notowano w administrowaniu i działalności wspierającej (o 2,6%).

¹ W jednostkach o liczbie pracujących 10 i więcej osób; w przeliczeniu na etaty.

Tablica 1. Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw
 Table 1. Average paid employment in enterprise sector

Wyszczególnienie Specification	2023		2022		2023	
	04		01-04			
	w tys. in thousands	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100			w tys. in thousands	
Sektor przedsiębiorstw Enterprise sector	6 524,3	100,4	102,8	102,4	100,8	6 528,9
w tym: of which:						
Przemysł Industry	2 752,1	99,3	101,6	101,4	99,5	2 753,2
górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	123,3	102,0	98,0	97,8	100,6	123,1
przetwórstwo przemysłowe manufacturing	2 377,9	99,1	101,8	101,7	99,3	2 379,1
wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	112,9	101,1	98,4	97,8	101,1	113,0
dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities	137,9	99,8	102,9	103,1	99,7	138,0
Budownictwo Construction	419,2	98,8	100,9	101,1	98,9	418,6
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	1 327,3	100,2	102,7	102,1	100,6	1 326,9
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	667,7	101,7	104,2	104,1	102,3	669,0
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	130,3	106,1	111,0	109,1	107,0	129,9
Informacja i komunikacja Information and communication	308,9	107,0	111,7	110,8	108,7	309,9
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	90,8	100,2	99,0	98,7	100,1	90,7
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna ^a Professional, scientific and technical activities ^a	276,1	106,2	107,1	106,0	106,6	275,2
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	393,7	97,4	102,3	101,0	98,3	397,2
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	93,8	103,3	103,0	102,1	103,3	93,4

a Nie obejmuje działów: Badania naukowe i prace rozwojowe oraz Działalność weterynaryjna.
 a Does not include divisions: Research and experimental development and Veterinary activities.

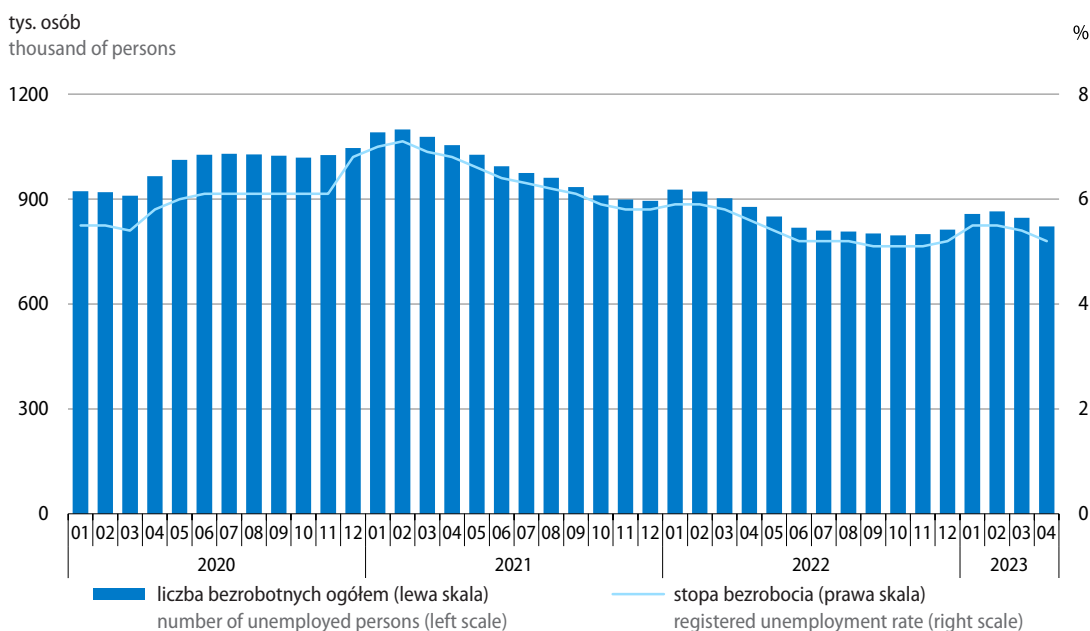
Spośród działów o największym udziale w zatrudnieniu w kwietniu br. (podobnie jak w poprzednich miesiącach) najbardziej wzrosło w skali roku zatrudnienie w jednostkach zajmujących się magazynowaniem i działalnością usługową wspomagającą transport (o 3,6%) oraz produkujących urządzenia elektryczne (o 2,9%). Bardziej niż przeciętnie w sektorze zwiększyło się także zatrudnienie w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, handlu hurtowym i detalicznym pojazdami samochodowymi oraz ich naprawie, wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego, transporcie lądowym

i rurociągowym, produkcji maszyn i urządzeń oraz w handlu detalicznym (w granicach 2,4%–0,5%). W połowie z analizowanych działów obserwowano spadek zatrudnienia w skali roku – najgłębszy dotyczył jednostek produkujących meble (o 7,1%) oraz produkujących wyroby z drewna, korka, słomy i wikliny (o 4,8%).

W okresie styczeń–kwiecień br. przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw wyniosło 6528,9 tys. i było o 0,8% wyższe niż w analogicznym okresie ub. roku.

W końcu kwietnia br. w urzędach pracy **zarejestrowanych** było 821,9 tys. **bezrobotnych**, tj. mniej niż w marcu br. (o 25,0 tys., tj. o 2,9%) oraz mniej niż w kwietniu ub. roku (o 56,1 tys., tj. o 6,4%). **Stopa bezrobocia rejestrowanego** wyniosła 5,2%, tj. obniżyła się zarówno w skali miesiąca (o 0,2 p.proc.), jak i roku (o 0,4 p.proc.).

Wykres 2. Bezrobocie rejestrowane stan w końcu miesiąca
 Chart 2. Registered unemployment as of the end of a month

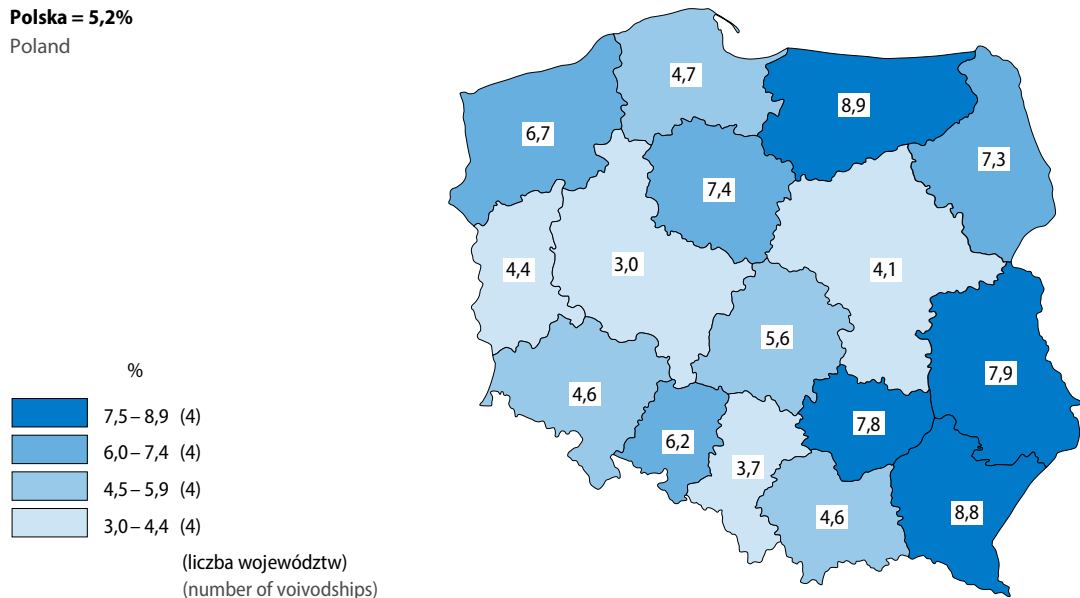


Stopa bezrobocia w województwach kształtowała się w granicach od 8,9% w warmińsko-mazurskim do 3,0% w wielkopolskim. W porównaniu z poprzednim miesiącem stopa bezrobocia obniżyła się we wszystkich województwach (najbardziej w warmińsko-mazurskim, zachodniopomorskim oraz lubelskim – po 0,3 p.proc.). Również w skali roku natężenie bezrobocia zmniejszyło się we wszystkich województwach, w tym w największym stopniu w województwie lubelskim (o 0,7 p.proc.).

Mapa 1. Stopa bezrobocia rejestrowanego stan w końcu kwietnia 2023 r.

Map 1. Registered unemployment rate as of the end of April 2023

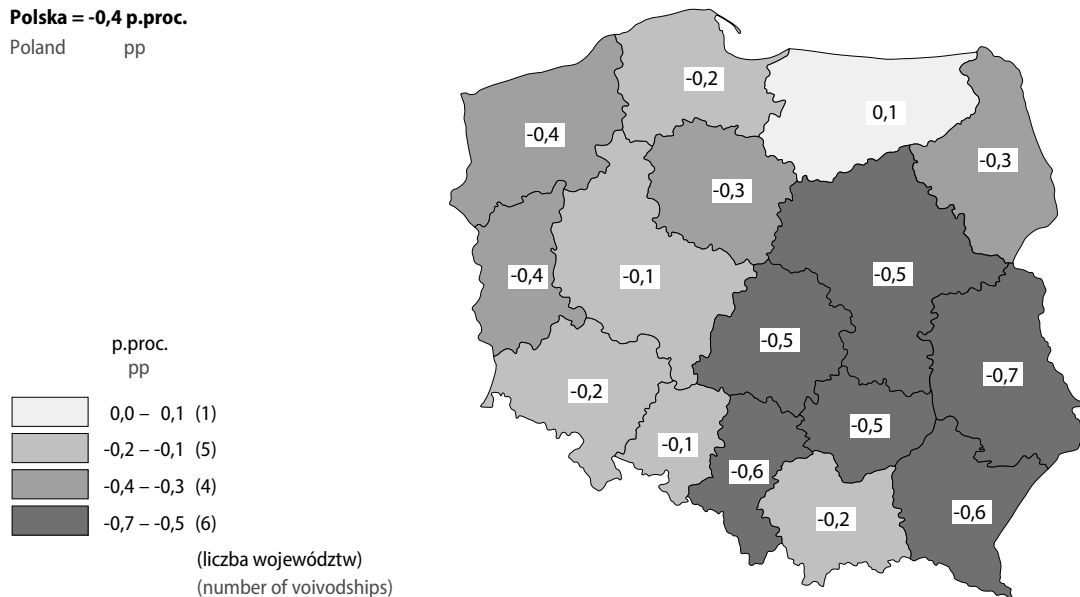
Polska = 5,2%
Poland



Mapa 2. Zmiany stopy bezrobocia rejestrowanego kwiecień 2023 r. do kwietnia 2022 r.

Map 2. Registered unemployment rate changes April 2023 to April 2022

Polska = -0,4 p.proc.
Poland pp



Wśród **bezrobotnych zarejestrowanych** w końcu kwietnia br. kobiety stanowiły 53,2%, tj. o 1,2 p.proc. mniej niż przed rokiem. Nadal większość bezrobotnych nie miała prawa do zasiłku (85,2%, tj. o 1,5 p.proc. mniej niż w kwietniu ub. roku), a znaczną część bezrobotnych stanowiły osoby nieposiadające kwalifikacji zawodowych (32,5%). Z mniej licznych kategorii nieznacznie wzrósł udział bezrobotnych zwolnionych z przyczyn dotyczących zakładu pracy (do 4,2%), zmniejszył się natomiast odsetek osób dotychczas niepracujących (do 12,3%) oraz bezrobotnych absolwentów (do 2,5%).

Tablica 2. Bezrobotni zarejestrowani stan w końcu miesiąca
Table 2. Registered unemployed persons as of the end of a month

Wyszczególnienie Specification	04 2023		04 2022		04 2023	
	w tys. in thousands	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100	w tys. in thousands	w % bezrobotnych zarejestrowanych ogółem in % of total registered unemployed		
Bezrobotni zarejestrowani ogółem Registered unemployed – in total	821,9	93,6	83,3	878,0	100,0	100,0
Z liczby ogółem – bezrobotni: Of total – registered unemployed:						
kobiety females	437,1	91,5	84,8	477,8	54,4	53,2
dotychczas niepracujący previously not employed	101,1	87,1	91,3	116,1	13,2	12,3
zwolnieni z przyczyn dotyczących zakładu pracy terminated for company reasons	34,5	98,2	73,5	35,1	4,0	4,2
bez prawa do zasiłku without benefits rights	699,9	92,0	84,1	760,9	86,7	85,2
absolwenci ^a graduates ^a	20,3	82,5	140,5	24,6	2,8	2,5
bez kwalifikacji zawodowych without occupational qualifications	267,1	92,6	84,7	288,5	32,9	32,5
Z liczby ogółem – bezrobotni będący w szczególnej sytuacji na rynku pracy Of total – unemployed persons with a specific situation on labour market						
w wieku do 30. roku życia at the age below 30 years	194,5	97,9	75,2	198,6	22,6	23,7
w wieku powyżej 50. roku życia at the age over 50 years	218,9	93,4	87,1	234,4	26,7	26,6
długotrwale bezrobotni ^b long-term unemployed ^b	406,0	84,0	89,2	483,4	55,1	49,4
posiadający co najmniej jedno dziecko w wieku do 6. roku życia with at least one child under 6 years of age	138,2	87,5	84,9	158,0	18,0	16,8
niepełnosprawni disabled	61,2	101,5	110,9	60,3	6,9	7,4

a Bezrobotni absolwenci to osoby zarejestrowane w okresie 12-m-cy od zakończenia nauki. b Długotrwale bezrobotni to osoby pozostające w rejestrze powiatowego urzędu pracy łącznie przez okres ponad 12 m-cy w okresie ostatnich 2 lat, z wyłączeniem okresów odbywania stażu i przygotowania zawodowego dorosłych w miejscu pracy.

a Unemployed graduates include persons registered within the period of 12 months since the completion of education. b The long-term unemployed include persons remaining in the register rolls of the powiat labour office for the overall period of over 12 months during the last 2 years, excluding the periods of traineeship and occupational preparation of adults in the workplace.

W końcu kwietnia br. spośród osób **bezrobotnych znajdujących się w szczególnej sytuacji na rynku pracy** najwięcej było długotrwale bezrobotnych – stanowili oni 49,4% ogółu zarejestrowanych bezrobotnych (wobec 55,1% przed rokiem). Powyżej 50. roku życia było 26,6% bezrobotnych ogółem (podobnie jak przed rokiem), a poniżej 30. roku życia – 23,7% (wobec 22,6% w kwietniu ub. roku). W skali roku odnotowano wzrost odsetka osób niepełnosprawnych (do 7,4% z 6,9%), zmniejszył się natomiast odsetek osób posiadających co najmniej jedno dziecko w wieku do 6. roku życia (z 18,0% do 16,8%).

Tablica 3. Liczba bezrobotnych nowo zarejestrowanych

Table 3. Newly registered unemployed

Wyszczególnienie Specification	04 2023		04 2022		04 2023		
	w tys. in thousands	okres poprzedni =100 previous period=100	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100	w tys. in tho- usands	w % bezrobotnych nowo zarejestrowanych in % of newly registe- red unemployed		
Bezrobotni nowo zarejestrowani ogółem Newly registered unemployed – in total	87,8	79,0	87,1	119,1	100,8	100,0	100,0
Z liczby ogółem – bezrobotni: Of total – registered unemployed:							
zarejestrowani po raz kolejny reentrants to unemployment rolls	70,6	81,9	99,1	105,1	71,2	70,7	80,4
dotychczas niepracujący previously not employed	9,8	72,7	47,7	240,8	20,5	20,4	11,2
absolwenci ^a graduates ^a	6,9	74,4	109,2	103,8	6,3	6,3	7,9
zwolnieni z przyczyn dotyczących zakładu pracy terminated for company reasons	3,7	86,7	103,7	98,6	3,6	3,5	4,2
zamieszkali na wsi living in rural areas	36,0	79,0	90,0	112,1	40,0	39,7	41,0
cudzoziemcy foreigners	3,6	64,3	23,5	3816,6	15,2	15,1	4,1
bez kwalifikacji zawodowych without occupational qualifications	27,5	76,1	85,0	126,5	32,4	32,1	31,3
długotrwale bezrobotni ^b long-term unemployed ^b	23,2	88,9	86,5	88,4	26,9	26,7	26,4

a Bezrobotni absolwenci to osoby zarejestrowane w okresie 12-m-cy od zakończenia nauki. b Długotrwale bezrobotni to osoby pozostające w rejestrze powiatowego urzędu pracy łącznie przez okres ponad 12 m-cy w okresie ostatnich 2 lat, z wyłączeniem okresów odbywania stażu i przygotowania zawodowego dorosłych w miejscu pracy.

a Unemployed graduates include persons registered within the period of 12 months since the completion of education. b The long-term unemployed include persons remaining in the register rolls of the powiat labour office for the overall period of over 12 months during the last 2 years, excluding the periods of traineeship and occupational preparation of adults in the workplace.

W urzędach pracy w kwietniu br. **zarejestrowano 87,8 tys. nowych bezrobotnych**, tj. o 21,0%, mniej niż przed miesiącem oraz o 12,9% mniej niż przed rokiem. Wśród ogółu nowo zarejestrowanych nadal przeważały osoby rejestrujące się po raz kolejny (80,4% tej populacji), a ich odsetek był większy niż w kwietniu ub. roku (o 9,7 p.proc). Nieco większą niż przed rokiem część rejestrujących się jako bezrobotni stanowiły osoby zamieszkałe na wsi (41,0%, tj. o 1,3 p.proc. więcej niż w kwietniu ub. roku). Spośród najbardziej licznych kategorii zmniejszył się odsetek nowo zarejestrowanych długotrwale bezrobotnych (o 0,3 p.proc. do 26,4%) oraz osób nieposiadających kwalifikacji zawodowych (o 0,8 p.proc. do 31,3%). W porównaniu z sytuacją sprzed roku więcej wśród nowo zarejestrowanych bezrobotnych było absolwentów (wzrost o 1,6 p.proc. do 7,9%) i osób zwolnionych z przyczyn zakładu pracy (wzrost o 0,7 p.proc.

do 4,2%), a mniej osób dotychczas niepracujących (spadek o 9,2 p.proc. do 11,2%) i cudzoziemców (spadek o 11,0 p.proc. do 4,1%).

W kwietniu br. z ewidencji **skreślono** 112,7 tys. osób, tj. o 12,6% mniej niż w marcu br. oraz o 9,7% mniej niż w kwietniu ub. roku. Najczęstszą przyczyną wyrejestrowania pozostało podjęcie pracy, które dotyczyło 53,7% wykreślonych osób (wobec 51,7% w kwietniu ub. roku). Z powodu podjęcia pracy wyrejestrowano mniej osób niż przed rokiem (spadek o 6,2% do 60,6 tys. osób). Wpłynął na to duży spadek liczby osób podejmujących pracę subsydiowaną (o 29,1% do 11,9 tys.), podczas gdy liczba osób podejmujących pracę niesubsydiowaną nieco zwiększyła się (o 1,8% do 48,7 tys.). Liczba skreśleń z rejestru z powodu niepotwierdzenia gotowości do podjęcia pracy² wzrosła o 14,9%. Znacznie mniej osób niż przed rokiem skreślono natomiast z ewidencji bezrobotnych w wyniku rozpoczęcia szkolenia lub stażu (o 47,3%), również mniej osób (o 8,0%) dobrowolnie zrezygnowało ze statusu bezrobotnego.

Tablica 4. Liczba bezrobotnych wyrejestrowanych z ewidencji urzędów pracy według przyczyn
Table 4. Unemployed persons removed from unemployment rolls by reasons

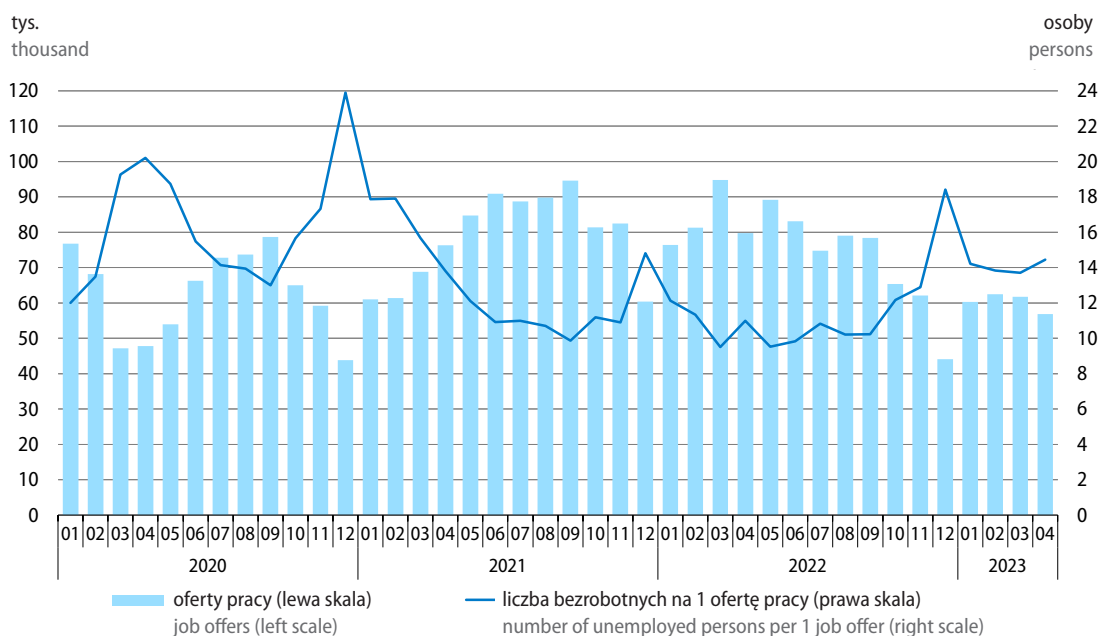
Wyszczególnienie Specification	04 2023			04 2022		04 2023	
	w tys. in thousands	okres poprzedni= =100 previous period= =100	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100		w tys. in thousands	w % bezrobotnych wyre- jestrowanych in % of unemployed persons removed from unemployment rolls	
Bezrobotni wyrejestrowani ogółem Unemployed persons removed from unemployment rolls – in total	112,7	87,4	90,3	114,3	124,9	100,0	100,0
Z liczby ogółem – bezrobotni, którzy: Of total – unemployed persons, who:							
podjęli pracę took work	60,6	92,1	93,8	97,4	64,5	51,7	53,7
niesubsydiowaną unsubsidised	48,7	91,7	101,8	90,7	47,8	38,3	43,2
subsydiowaną subsidised	11,9	93,8	70,9	123,2	16,8	13,4	10,5
rozpoczęli szkolenie lub staż started training or traineeship	9,4	60,9	52,7	136,5	17,8	14,2	8,3
nie potwierdzili gotowości do podjęcia pracy did not confirm availability for work	20,6	92,4	114,9	201,7	17,9	14,4	18,3
dobrowolnie zrezygnowali ze statusu bezrobotnego voluntarily resigned from the status of unemployed	7,6	88,5	92,0	171,1	8,2	6,6	6,7
nabyli prawa emerytalne lub rentowe acquired the right to retirement pay or pension	0,4	89,3	84,9	100,4	0,5	0,4	0,4
nabyli uprawnienia do świadczenia przedemerytalnego acquired the right to pre-retirement allowances	0,5	84,6	80,8	56,1	0,6	0,5	0,4

2 Od czerwca 2020 r. obowiązek potwierdzenia gotowości do podjęcia pracy jest egzekwowany w ograniczonym stopniu.

Kwota wypłat z tytułu **zasiłków dla bezrobotnych** (bez składki na ubezpieczenie społeczne) w kwietniu br. wyniosła 145,9 mln zł i była podobna jak przed miesiącem oraz o 9,6% wyższa niż przed rokiem. W okresie styczeń–kwiecień br. bezrobotnym wypłacono 562,7 mln zł, tj. o 5,5% więcej niż w analogicznym okresie ub. roku.

Do urzędów pracy w kwietniu br. zgłoszono 81,3 tys. **ofert zatrudnienia**³, tj. mniej niż przed rokiem (o 19,1%). Zmniejszyła się liczba ofert zarówno z sektora prywatnego (o 20,6%) jak i z sektora publicznego (o 7,6%). Oferty z sektora publicznego stanowiły 13,3% ogółu zgłoszonych ofert (wobec 11,6% rok wcześniej). W końcu kwietnia br. oferty zatrudnienia niewykorzystane dłużej niż jeden miesiąc stanowiły 28,6% wszystkich ofert (wobec 35,6% przed rokiem). Spośród ofert pozostających do dyspozycji w końcu kwietnia br. 4,4% stanowiły staże, 3,7% adresowanych było do osób niepełnosprawnych, a 0,04% – do absolwentów.

Wykres 3. Oferty pracy stan w końcu miesiąca
 Chart 3. Job offers as of the end of a month



W końcu kwietnia br. zadeklarowano większą niż przed miesiącem, ale mniejszą niż przed rokiem liczbę zwolnień grupowych – 155 pracodawców **zadeklarowało zwolnienie** 14,0 tys. pracowników, w tym 3,2 tys. osób z sektora publicznego.

³ Dotyczy wolnych miejsc pracy i miejsc aktywizacji zawodowej.

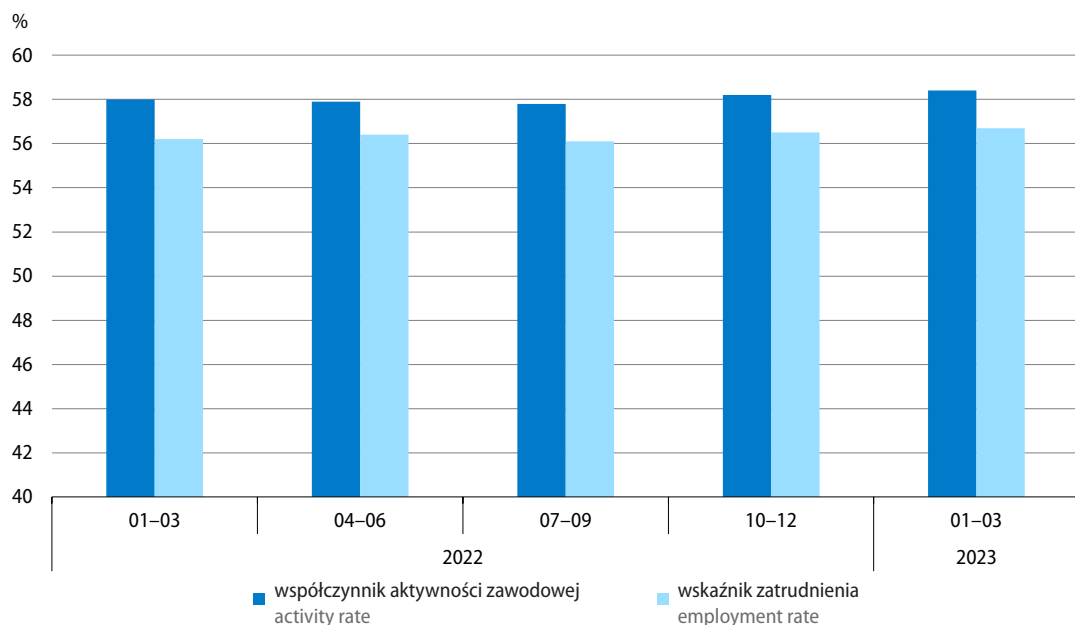
Tablica 5. Zgłoszenia zwolnień z przyczyn dotyczących zakładów pracy stan w końcu miesiąca

Table 5. Reports of terminations for establishments-related reasons as of the end of a month

Wyszczególnienie Specification	04 2022	2023	
		03	04
Liczba zakładów Number of establishments	183	152	155
w tym sektor publiczny of which public sector	57	17	16
Liczba osób (w tys.) Number of persons (in thousands)	16,3	14,7	14,0
w tym sektor publiczny of which public sector	3,8	3,4	3,2

Według wstępnych wyników kwartalnego reprezentacyjnego **Badania Aktywności Ekonomicznej Ludności (BAEL)** liczba **aktywnych zawodowo** w 1 kwartale br. wyniosła 17357 tys. osób, tj. o 0,6% więcej niż przed rokiem. **Współczynnik aktywności zawodowej** był o 0,4 p.proc. wyższy niż w 1 kwartale 2022 r. i wyniósł 58,4%.

Liczba osób **pracujących** w 1 kwartale br. wyniosła 16852 tys. i była o 0,8% wyższa niż rok wcześniej. W skali roku wzrosła liczba pracujących kobiet (o 1,5% do 7703 tys.), liczba pracujących mężczyzn wyniosła 9149 tys. i była zbliżona do obserwowanej rok wcześniej. Kobiety stanowiły 45,7% ogółu pracujących (przed rokiem 45,4%). Zwiększyła się liczba osób pracujących w usługach (o 3,8% do 10387 tys.) natomiast spadła – w rolnictwie (o 5,9% do 1291 tys.) i przemyśle (o 3,8% do 5058 tys.). Liczba osób pracujących w sektorze prywatnym była zbliżona do notowanej przed rokiem (wyniosła 12760 tys.), o 3,2% wzrosła natomiast liczba pracujących w sektorze publicznym (do 4092 tys.). W sektorze publicznym pracowało 24,3% pracujących ogółem (wobec 23,7% w analogicznym okresie ub. roku).

Wykres 4. Współczynnik aktywności zawodowej i wskaźnik zatrudnienia (BAEL)^aChart 4. Activity and employment rates (LFS)^a

a Ludność w wieku 15–89 lat.
a Population aged 15–89.

Wskaźnik zatrudnienia ogółem (dla osób w wieku 15–89 lat) w 1 kwartale br. wyniósł 56,7%, tj. był wyższy niż rok wcześniej o 0,5 p.proc. We wszystkich grupach wyodrębnionych ze względu na wiek obserwowano jego poprawę: wśród osób w wieku 15–24 lata – o 0,4 p.proc. do 28,4%, 25–34 lata – o 2,2 p.proc. do 85,1%, 35–44 lata – o 0,4 p.proc. do 87,8%, 45–59/64 lata⁴ – o 1,2 p.proc. do 79,5% oraz 60/65–89 lat⁵ – o 0,2 p.proc. do 9,3%. Wśród osób w wieku produkcyjnym (18–59/64 lata⁶) wskaźnik zatrudnienia wyniósł 78,6% i był o 1,2 p.proc. wyższy niż przed rokiem.

Liczba **osób bezrobotnych** w 1 kwartale br. wyniosła 505 tys., tj. była o 5,8% niższa niż przed rokiem. Odsetek osób spełniających kryteria bezrobotnego według BAEL i jednocześnie deklarujących, że są zarejestrowane w urzędach pracy jako bezrobotne wyniósł 42,2%, i był o 5,1 p.proc. wyższy niż w 1 kwartale ub. roku.

Stopa bezrobocia według BAEL w 1 kwartale br. wyniosła 2,9%, tj. była o 0,2 p.proc. niższa niż przed rokiem. Natężenie bezrobocia nieznacznie zmniejszyło się zarówno wśród mieszkańców miast (o 0,2 p.proc. do 2,8%), jak i wsi (o 0,1 p.proc. do 3,1%). Stopa bezrobocia wśród mężczyzn i kobiet obniżyła się w podobnym stopniu (o 0,2 p.proc. do odpowiednio 3,0% i 2,8%).

Tablica 6. Liczba bezrobotnych i stopa bezrobocia według płci i miejsca zamieszkania (BAEL)
Table 6. Unemployed persons and unemployment rate by sex and place of residence (LFS)

Okres badania Survey period		Ogółem Total	Miasto Urban areas	Wieś Rural areas	Mężczyźni Males	Kobiety Females
		bezrobotni unemployed persons				
		w tys. in thousands	w % ogółem in % of total			
2022	01–03	536	57,8	42,2	55,5	44,5
	04–06	454	56,8	43,2	47,4	52,6
	07–09	502	55,0	45,0	55,0	45,0
	10–12	499	53,3	46,7	55,8	44,2
2023	01–03 ^a	505	56,8	43,2	56,4	43,6
		stopa bezrobocia w % unemployment rate in %				
2022	01–03	3,1	3,0	3,2	3,2	3,0
	04–06	2,6	2,5	2,8	2,3	3,0
	07–09	2,9	2,7	3,2	3,0	2,9
	10–12	2,9	2,6	3,3	3,0	2,8
2023	01–03 ^a	2,9	2,8	3,1	3,0	2,8

a Dane wstępne.

a Preliminary data.

Spadek stopy bezrobocia w skali roku odnotowano wśród osób w wieku 25–34 lata (o 0,4 p.proc. do 3,2%), 35–44 lata (o 0,3 p.proc. do 2,3%) oraz 45–89 lat (o 0,2 p.proc. do 2,0%); wzrosła natomiast stopa bezrobocia wśród osób najmłodszych – w wieku 15–24 lata (o 0,6 p.proc. do 10,8%). Wśród osób w wieku produkcyjnym (18–59/64 lata⁶) stopa bezrobocia wyniosła 3,0% i była o 0,2 p.proc. niższa niż przed rokiem.

4 Kobiety w wieku 45–59 lat, mężczyźni w wieku 45–64 lata.

5 Kobiety w wieku 60–89 lat, mężczyźni w wieku 65–89 lat.

6 Kobiety w wieku 18–59 lat, mężczyźni w wieku 18–64 lata.

Tablica 7. Stopa bezrobocia według grup wieku (BAEL)
Table 7. Unemployment rate by groups of age (LFS)

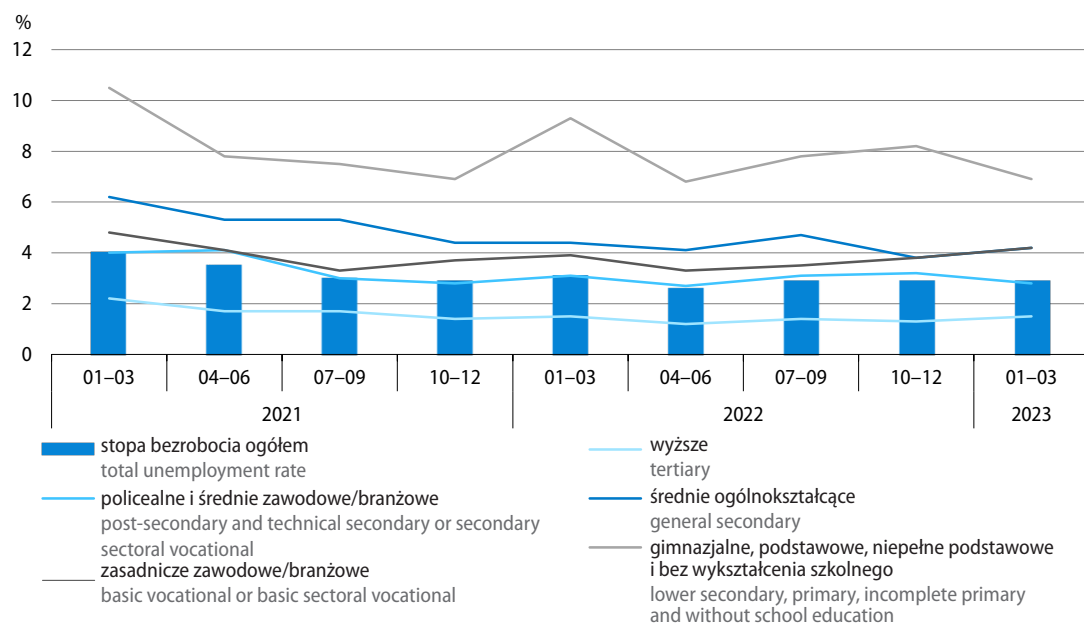
Okres badania Survey period	Grupy wieku Age groups						produkcyjny (18–59/64b) working
	15–24 lata years	25–34 lata years	35–44 lata years	45–89 lat years	15–64 lata years		
	w % in %						
2022	01–03	10,2	3,6	2,6	2,2	3,2	3,2
	04–06	8,9	3,0	2,0	2,0	2,7	2,7
	07–09	12,0	3,5	1,8	2,1	3,0	3,0
	10–12	12,1	3,2	2,1	1,9	2,9	3,0
2023	01–03 ^a	10,8	3,2	2,3	2,0	3,0	3,0

a Dane wstępne. b Kobiety w wieku 18–59 lat, mężczyźni w wieku 18–64 lata.

a Preliminary data. b Women aged 18–59, men aged 18–64.

Stopę bezrobocia niższą niż rok wcześniej notowano wśród osób z wykształceniem policealnym i średnim zawodowym/branżowym (spadek o 0,3 p.proc. do 2,8%), średnim ogólnokształcącym (spadek o 0,2 p.proc. do 4,2%) oraz gimnazjalnym, podstawowym, niepełnym podstawowym i bez wykształcenia szkolnego (spadek o 2,4 p.proc. do 6,9%). Wzrosła natomiast w skali roku stopa bezrobocia wśród osób z wykształceniem zasadniczym zawodowym/branżowym (o 0,3 p.proc. do 4,2%), a wśród osób z wykształceniem wyższym pozostała bez zmian (wyniosła 1,5%).

Wykres 5. Stopa bezrobocia według poziomu wykształcenia ludności (BAEL)
Chart 5. Unemployment rate by educational level (LFS)

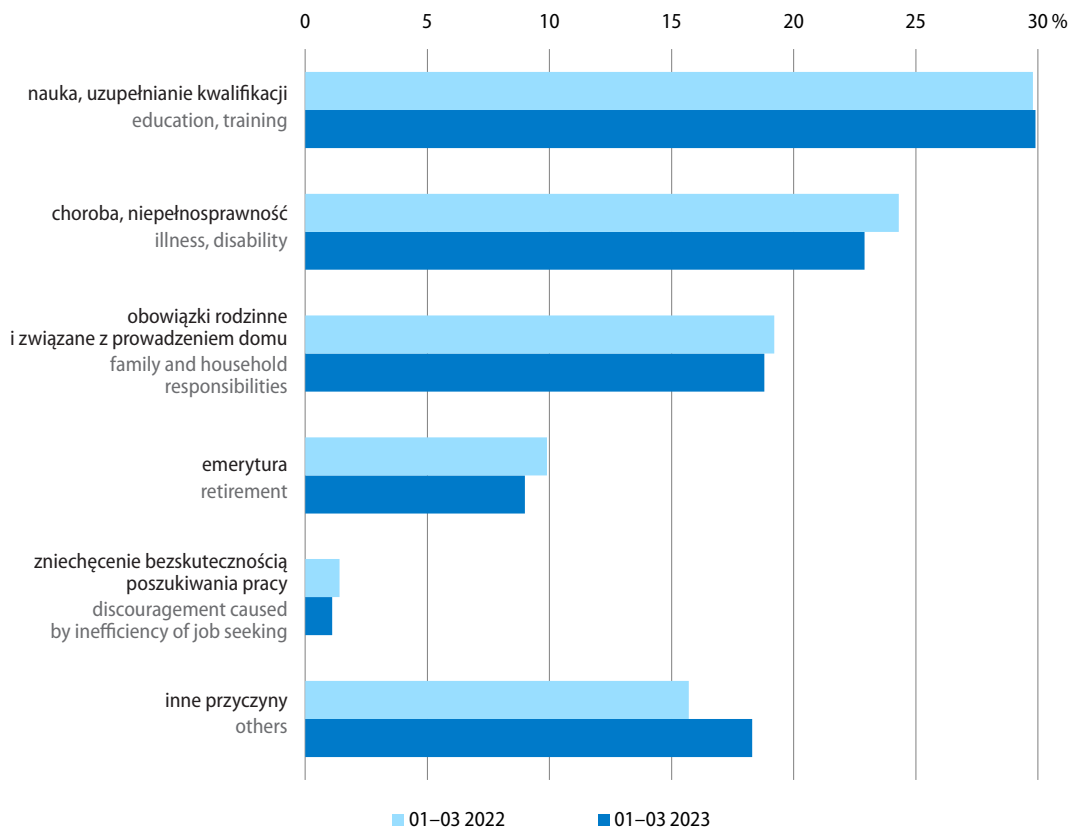


W strukturze bezrobotnych w porównaniu z 1 kwartałem ub. roku nieco zmniejszył się udział najliczniejszej grupy osób, tj. tych, które straciły pracę (o 0,9 p.proc. do 44,3%). Zbliżył do notowanego rok wcześniej był udział osób zamierzających podjąć pracę po raz pierwszy (wyniósł 14,3%). Zwiększyły się natomiast udziały pozostałych kategorii bezrobotnych: osób, które zrezygnowały z pracy (o 1,2 p.proc. do 14,3%) oraz osób powracających do pracy po przerwie (o 0,3 p.proc. do 27,1%).

Osoby długotrwale bezrobotne (do których w BAEL zalicza się osoby poszukujące pracy 13 miesięcy lub dłużej) stanowiły 18,4% ogółu bezrobotnych (wobec 20,9% rok wcześniej). Przeciętny czas poszukiwania pracy był podobny jak przed rokiem i wyniósł – 8,1 miesiąca.

Liczba **biernych zawodowo w wieku produkcyjnym** w 1 kwartale br. wyniosła 3875 tys., tj. była o 6,2% niższa niż przed rokiem. Do najczęstszych przyczyn bierności zawodowej nadal należały: nauka i uzupełnianie kwalifikacji (29,9%, podobnie jak przed rokiem) oraz choroba i niepełnosprawność (22,9%, o 1,4 p.proc. mniej niż rok wcześniej). Osoby, które jako powód bierności wskazywały obowiązki rodzinne i związane z prowadzeniem domu stanowiły 18,8% biernych zawodowo w wieku produkcyjnym, tj. o 0,4 p.proc. mniej niż w 1 kwartale ub. roku. Udział osób biernych zawodowo w wieku produkcyjnym będących na emeryturze wyniósł 9,0%, i zmniejszył się o 0,9 p.proc. w skali roku. Osoby zniechęcone bezskutecznością poszukiwania pracy stanowiły 1,1% biernych zawodowo w wieku produkcyjnym – o 0,3 p.proc. mniej niż rok wcześniej.

Wykres 6. Bierni zawodowo w wieku produkcyjnym według przyczyn bierności (BAEL)
 Chart 6. Economically inactive persons at working age by reasons of inactivity (LFS)



Relacja liczby osób niepracujących do pracujących była lepsza niż przed rokiem. W 1 kwartale br. na 1000 pracujących (w wieku 15–89 lat) przypadało 764 osób niepracujących⁷, podczas gdy rok wcześniej – 781 osób.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 11. PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIE W SEKTORZE PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 12. BEZROBOTNI ZAREJESTROWANI I OFERTY PRACY

TABL. 14. BEZROBOTNI ZAREJESTROWANI BĘDĄCY W SZCZEGÓLNEJ SYTUACJI NA RYNKU PRACY

TABL. 15. AKTYWNOŚĆ EKONOMICZNA LUDNOŚCI — na podstawie BAEL

TABL. 16. PRACUJĄCY — na podstawie BAEL

TABL. 17. BEZROBOCIE — na podstawie BAEL

TABL. 20. ŚWIADCZENIA SPOŁECZNE

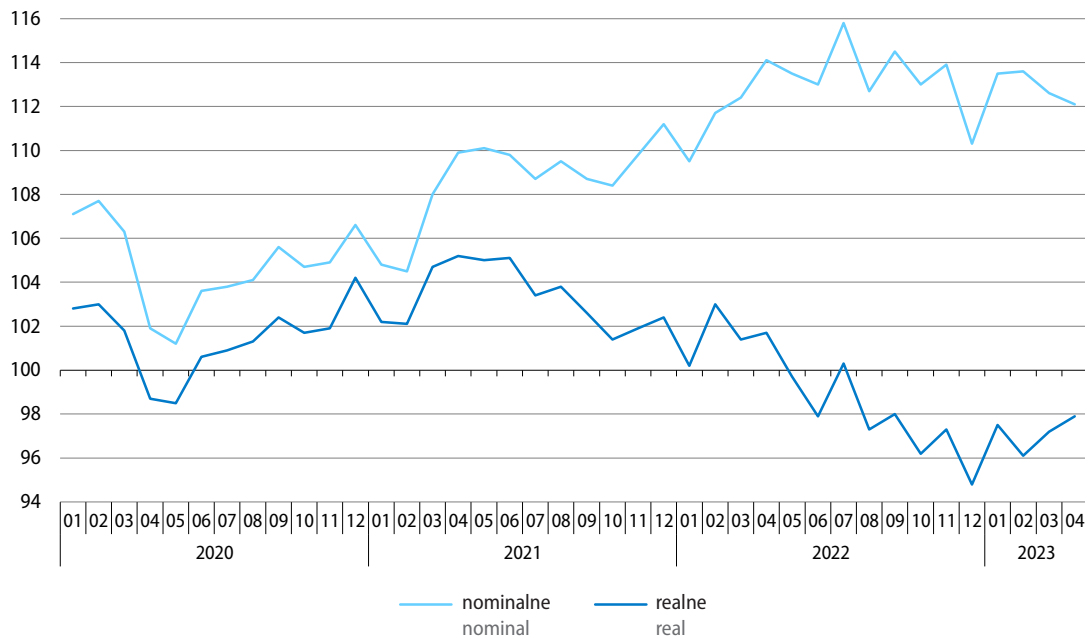
⁷ Biernych zawodowo (w wieku 15–89 lat) i bezrobotnych (w wieku 15–74 lata),

Wynagrodzenia i świadczenia społeczne Wages and salaries; social benefits

W kwietniu br. wzrost przeciętnych miesięcznych nominalnych wynagrodzeń brutto w sektorze przedsiębiorstw w skali roku był nieco mniejszy niż w trzech poprzednich miesiącach. Pomimo osłabienia dynamiki cen konsumpcyjnych, siła nabywcza płac pozostała niższa niż przed rokiem. Nominalne świadczenia emerytalno-rentowe w obu systemach były znacznie wyższe niż przed rokiem (podobnie jak w marcu br., kiedy przeprowadzono waloryzację), większa niż w kwietniu ub. roku była również ich siła nabywcza.

Wykres 7. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 7. Average monthly gross wages and salaries in enterprise sector
corresponding period of previous year=100



Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw¹ w kwietniu br. wyniosło 7430,65 zł, tj. o 12,1% więcej niż przed rokiem (wobec wzrostu o 12,6% w marcu br. i o 14,1% w kwietniu ub. roku). W okresie styczeń–kwiecień br. ukształtowało się ono na poziomie 7243,44 zł i było o 12,8% wyższe niż w analogicznym okresie ub. roku (kiedy wzrost wyniósł 12,4%).

Siła nabywcza przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw w kwietniu br. zmniejszyła się o 2,1% w skali roku (wobec spadku o 2,8% w marcu br. oraz wzrostu o 1,7% w kwietniu ub. roku). W okresie czterech miesięcy br. płaca realna brutto była o 2,9% niższa niż przed rokiem (wówczas notowano jej wzrost w skali roku o 2,0%).

W kwietniu br. we wszystkich sekcjach sektora przedsiębiorstw wynagrodzenia nominalne brutto były wyższe niż przed rokiem. Największy wzrost płac nastąpił w górnictwie i wydobywaniu (wyniósł 48,6%). Bardziej niż przeciętnie w sektorze wzrosły również płace m.in. w działalności związanej z kulturą, rozrywką

¹ W jednostkach o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

i rekreacją (17,8%), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (16,5%), transporcie i gospodarce magazynowej (14,8%), zakwaterowaniu i gastronomii (14,6%) oraz w administrowaniu i działalności wspierającej (14,1%). Najmniejszy i najniższy od początku br. był wzrost wynagrodzeń w sekcji budownictwo (5,6%).

Tablica 8. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw
Table 8. Average monthly gross wages and salaries in enterprise sector

Wyszczególnienie Specification	2023		2022		2023	
	04		01-04			
	w zł in PLN	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				w zł in PLN
Sektor przedsiębiorstw Enterprise sector	7430,65	112,1	114,1	112,4	112,8	7243,44
w tym: of which:						
Przemysł Industry	7316,38	112,7	111,3	110,7	112,3	7120,65
górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	13271,41	148,6	102,7	113,4	122,7	11427,71
przetwórstwo przemysłowe manufacturing	6910,31	109,8	112,2	110,9	111,3	6780,16
wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	10652,63	116,5	111,9	109,1	114,4	10773,13
dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities	6261,40	109,9	111,1	109,3	110,5	6156,80
Budownictwo Construction	6949,64	105,6	113,5	113,3	107,3	6677,16
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	7027,96	110,6	115,2	112,3	111,3	6804,96
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	6927,07	114,8	124,3	117,9	119,7	6810,06
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	5266,68	114,6	117,4	118,8	113,3	5244,65
Informacja i komunikacja Information and communication	12759,84	110,8	113,5	111,7	112,2	12618,00
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	7225,10	109,2	113,3	110,3	111,6	7219,09
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna ^a Professional, scientific and technical activities ^a	10223,76	109,1	113,3	111,2	109,5	10086,34
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	5657,88	114,1	112,0	110,7	114,2	5590,94
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	6566,37	117,8	118,9	116,0	116,9	6326,10

a Nie obejmuje działów: Badania naukowe i prace rozwojowe oraz Działalność weterynaryjna.

a Does not include divisions: Research and experimental development and Veterinary activities.

W większości działów o znaczącym udziale w zatrudnieniu wynagrodzenia kształtowały się powyżej poziomu sprzed roku. Najbardziej wzrosły płace w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego (o 70,7%). Wyższy niż przeciętnie w sektorze był również wzrost wynagrodzeń w magazynowaniu i działalności usługowej wspomagającej transport (16,2%), transporcie lądowym i rurociągowym (14,4%), produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (14,0%), handlu hurtowym i detalicznym pojazdami samochodowymi oraz ich naprawie (13,2%) oraz handlu detalicznym (13,0%). W trzecim miesiącu z rzędu odnotowano spadek wynagrodzeń w dziale budowa budynków (o 4,5%).

Tablica 9. Liczba emerytów i rencistów oraz przeciętne miesięczne świadczenia brutto
Table 9. Number of retirees and pensioners and average monthly gross benefits

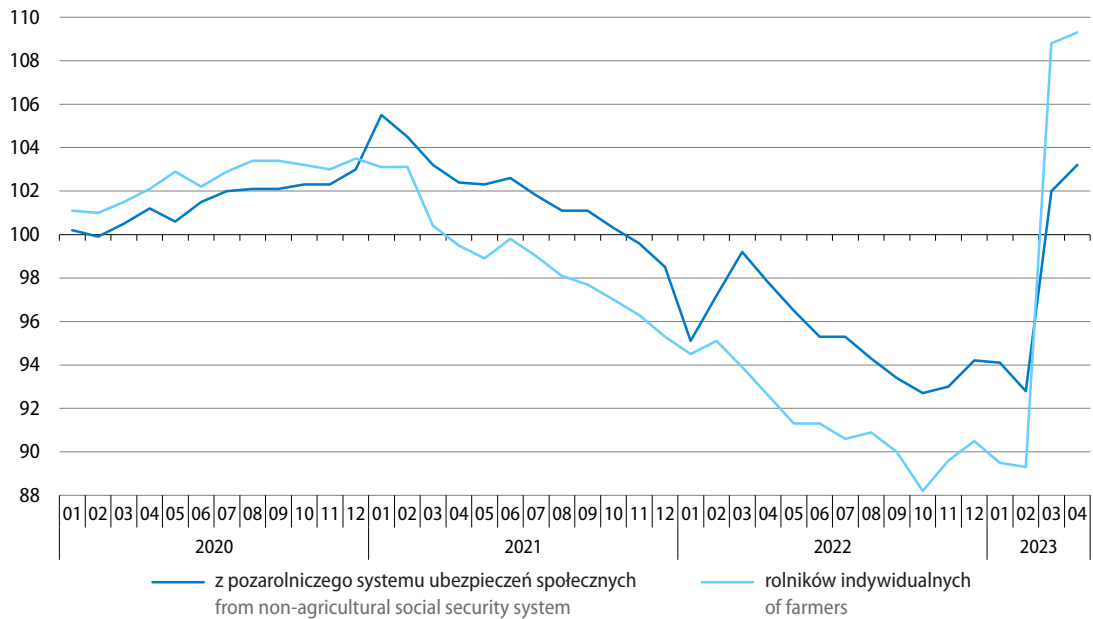
Wyszczególnienie Specification	Liczba emerytów i rencistów Number of retirees and pensioners		Przeciętne miesięczne świadczenie brutto Average monthly gross benefits			
			04 2023		01–04 2023	
	w tys. in thousands	04 2022=100	w zł in PLN	04 2022=100	w zł in PLN	01–04 2022=100
Emerytury i renty z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych Retirement and other pensions from non-agricultural social security system	8338,3	101,1	3433,70	119,1	3197,29	115,1
emerytury retirement pensions	6485,5	102,3	3568,98	119,4	3324,58	115,4
renty z tytułu niezdolności do pracy disability pensions	585,5	93,5	2742,53	117,7	2542,54	112,9
renty rodzinne survivors pensions	1267,2	98,8	3060,72	116,4	2855,76	112,7
Emerytury i renty rolników indywidualnych Retirement and other pensions of farmers	978,3	98,0	1919,41	126,1	1712,89	116,3

Przeciętna miesięczna nominalna **emerytura i renta brutto z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych** w kwietniu br. wyniosła 3433,70 zł i była o 19,1% wyższa niż przed rokiem. W okresie styczeń–kwiecień br. ukształtowała się ona na poziomie 3197,29 zł, tj. zwiększyła się o 15,1% w skali roku. Siła nabywczą przeciętnego świadczenia z tego systemu w kwietniu br. wzrosła o 3,2% w skali roku, natomiast w okresie czterech miesięcy br. była ona o 1,8% niższa niż rok wcześniej.

Przeciętna miesięczna nominalna **emerytura i renta brutto rolników indywidualnych** w kwietniu br. wzrosła o 26,1% w skali roku i ukształtowała się na poziomie 1919,41 zł. W okresie styczeń–kwiecień br. przeciętne miesięczne świadczenie wyniosło 1712,89 zł, tj. o 16,3% więcej niż rok wcześniej. Siła nabywczą przeciętnych emerytur i rent rolników indywidualnych w kwietniu br. była o 9,3% wyższa niż przed rokiem, natomiast w okresie styczeń–kwiecień br. była o 0,8% mniejsza niż w analogicznym okresie ub. roku.

Wykres 8. Przeciętna miesięczna realna emerytura i renta brutto
analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 8. Average monthly real gross retirement and other pensions
corresponding period of previous year=100



Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 19. PRZECIĘTNE MIESIĘCZNE WYNAGRODZENIA BRUTTO W SEKTORZE PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 20. ŚWIADCZENIA SPOŁECZNE

Ceny Prices

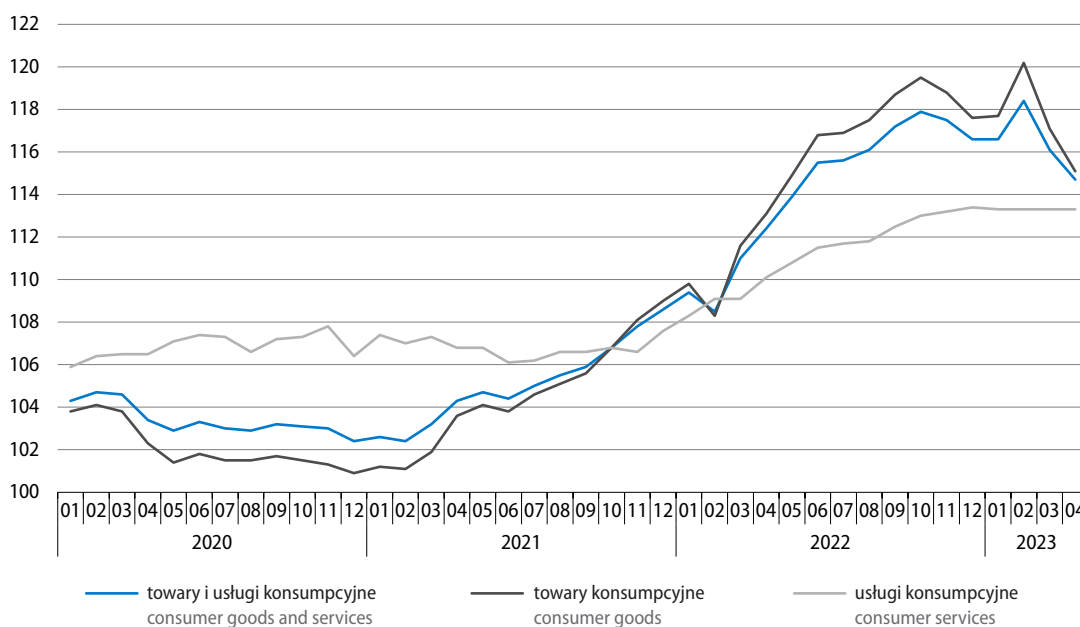
W kwietniu br. tempo wzrostu cen towarów i usług konsumpcyjnych¹ w skali roku uległo dalszemu spowolnieniu, ale nadal było wyższe niż przed rokiem. Słabszy niż przed miesiącem, choć nadal wysoki, był m.in. wzrost cen żywności, cen towarów i usług związanych z mieszkaniem, rekreacją i kulturą oraz cen w zakresie restauracji i hoteli.

Zwolnił również wzrost cen producentów², w tym wzrost cen produkcji sprzedanej przemysłu, po raz pierwszy od 2021 r., był jednocyfrowy.

Wykres 9. Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych

analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 9. Price indices of consumer goods and services corresponding period of previous year=100



1 Na kształtowanie się cen mogły częściowo wpływać okresowe działania rządu w ramach tzw. Tarcz Antyinflacyjnych (dotyczące stawek podatkowych m.in. na: energię elektryczną i ciepłą, gaz ziemny, paliwa, podstawowe produkty spożywcze oraz nawozy do produkcji rolnej) oraz Tarczy Solidarnościowej.

2 Dane dotyczące kwietnia br. oraz okresu styczeń–kwiecień br. zarówno w przypadku cen produkcji sprzedanej przemysłu, jak i cen produkcji budowlano-montażowej są wstępne.

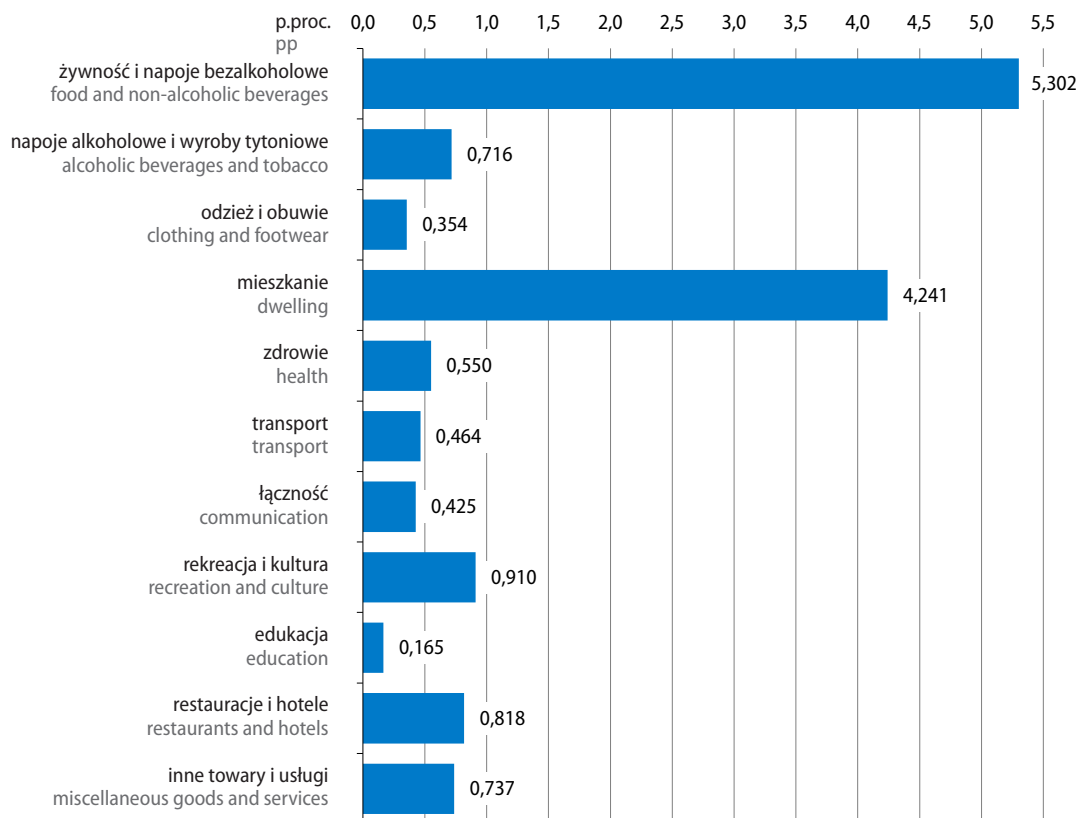
Tablica 10. Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych
Table 10. Price indices of consumer goods and services

Okresy Periods	Ogółem Total	żywność i napoje bezalkoho- lowe food and non-al- coholic beverages	napoje alkoholowe i wyroby tytoniowe alcoholic beverages and tobacco	odzież i obuwie clothing and foot- wear	mieszkanie dwelling	zdrowie health	transport transport	łączność communi- cation	rekreacja i kultura recrea- tion and culture	edukacja education	resta- uracje i hotele restaurants and hotels	inne towary i usługi other goods and services
Grudzień roku poprzedniego=100 December of previous year=100												
2022												
04	107,0	108,2	104,7	102,8	109,2	103,6	109,0	101,8	105,3	102,7	106,7	104,4
2023												
04	105,7	106,6	106,6	103,4	107,9	103,9	99,9	106,2	105,3	102,8	104,5	105,6
Miesiąc poprzedni=100 Previous month=100												
2022												
04	102,0	104,1	100,7	103,0	101,8	100,6	100,0	100,1	102,0	100,4	101,5	101,3
05	101,7	101,3	100,8	100,7	102,3	101,4	103,4	100,0	100,9	100,3	102,4	100,9
06	101,5	100,7	100,5	98,6	101,7	100,6	106,6	100,3	101,7	100,2	101,3	100,3
07	100,5	100,6	100,8	97,8	101,1	100,2	98,6	100,5	101,8	100,1	101,3	100,4
08	100,8	101,6	100,7	99,5	102,4	100,6	94,9	100,0	101,1	100,2	101,0	102,1
09	101,6	101,7	100,8	104,8	102,4	100,7	98,5	101,0	100,8	107,4	101,7	101,5
10	101,8	102,7	100,8	103,2	101,4	100,7	103,1	100,0	100,7	102,0	101,1	100,7
11	100,7	101,6	100,5	99,8	100,4	100,6	99,2	101,3	100,4	100,2	101,2	101,3
12	100,1	101,4	100,3	100,2	98,5	100,5	100,0	99,9	101,2	100,2	100,9	100,0
2023												
01	102,5	101,9	101,2	96,2	106,9	101,7	98,8	101,4	102,4	101,4	101,4	101,7
02	101,2	101,8	102,4	99,0	100,5	100,7	101,1	102,9	102,3	100,7	101,2	101,0
03	101,1	102,2	101,8	105,0	100,2	100,8	99,1	101,7	99,7	100,5	100,9	101,7
04	100,7	100,5	101,0	103,3	100,3	100,6	100,8	100,1	100,8	100,2	101,0	101,1
Analogiczny okres roku poprzedniego=100 Corresponding period of previous year=100												
2022												
04	112,4	112,7	105,9	103,7	117,0	106,5	121,1	102,6	109,3	106,3	114,1	107,9
05	113,9	113,5	106,5	104,3	119,2	107,2	125,8	103,6	110,3	106,6	115,7	108,5
06	115,5	114,2	107,0	104,4	121,1	107,5	133,4	104,6	111,5	106,7	115,9	108,9
07	115,6	115,3	107,7	104,7	121,8	107,2	127,7	105,1	111,3	106,8	116,4	108,8
08	116,1	117,5	108,3	105,2	123,9	107,4	119,5	104,3	112,6	106,9	116,7	110,6
09	117,2	119,3	109,0	107,0	126,0	107,8	116,4	102,9	113,9	112,5	117,8	111,9
10	117,9	122,0	109,9	107,0	125,0	108,5	117,3	103,3	114,8	113,5	118,5	111,9
11	117,5	122,3	110,3	106,8	123,2	109,1	114,4	105,0	114,2	113,6	118,6	112,8
12	116,6	121,5	110,4	107,6	120,6	109,3	113,3	104,9	114,7	113,8	118,7	112,2
2023												
01	116,6	120,6	109,8	106,5	120,0	110,7	116,5	106,3	116,7	113,9	117,6	111,9
02	118,4	124,0	111,1	106,6	120,7	110,1	123,7	107,8	116,0	114,0	117,2	112,8
03	116,1	124,0	112,0	107,7	118,5	109,5	103,9	109,4	116,4	114,1	116,9	113,8
04	114,7	119,7	112,4	108,1	117,2	109,5	104,6	109,4	114,9	113,8	116,2	113,5
01-04	116,4	122,1	111,3	107,2	119,1	110,0	111,6	108,2	116,0	114,0	117,0	113,0

Ceny towarów i usług konsumpcyjnych w kwietniu br. były o 14,7% wyższe niż przed rokiem (w marcu br. wzrost cen wyniósł 16,1%, a w kwietniu ub. roku – 12,4%). Towary podrożały o 15,1%, a usługi – o 13,3%. Wskaźnik cen konsumpcyjnych ogółem w największym stopniu został podwyższony przez wzrost cen żywności (o 4,89 p.proc.) oraz cen towarów i usług związanych z mieszkaniem (o 4,24 p.proc., w tym przez wzrost cen nośników energii – o 2,71 p.proc.). Wzrost cen w zakresie rekreacji i kultury podwyższył wskaźnik ogółem o 0,91 p.proc., a cen związanych z restauracjami i hotelami – o 0,82 p.proc.

Wykres 10. Wpływ zmian cen grup towarów i usług na wskaźnik cen towarów i usług konsumpcyjnych ogółem w kwietniu 2023 r. analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 10. Impact of price changes of goods and services groups on the total consumer price index in April 2023 corresponding period of previous year=100

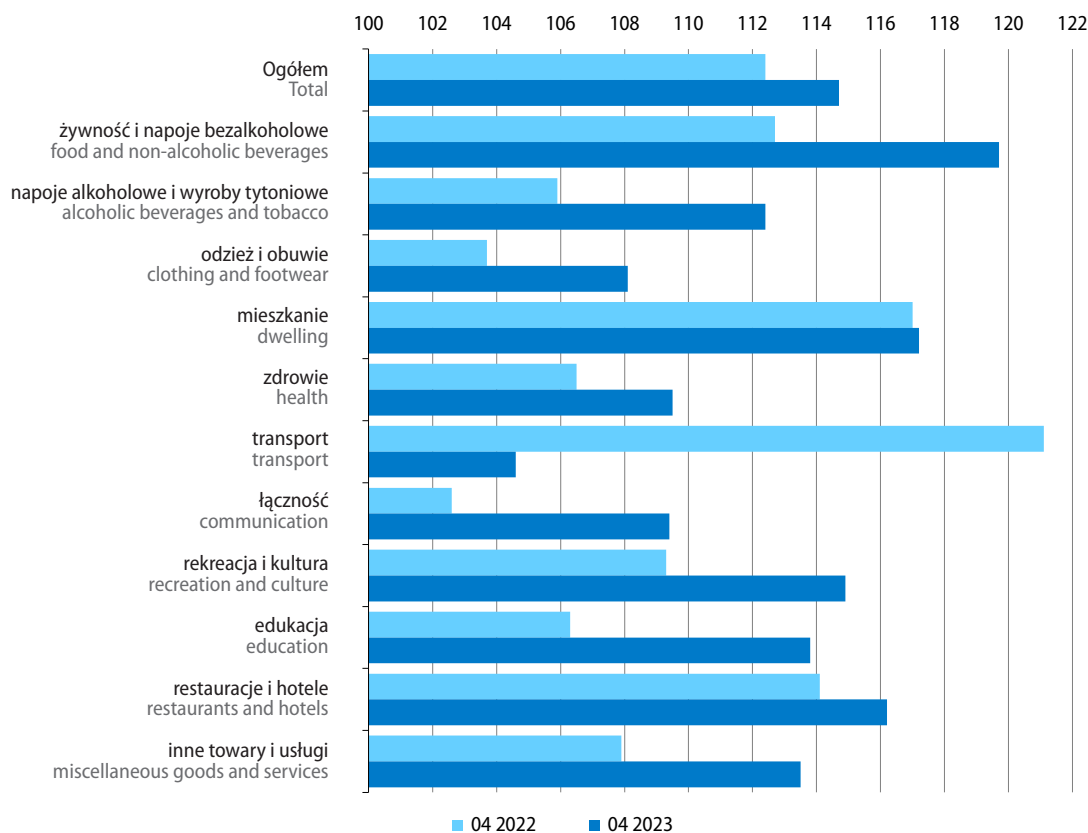


Ceny żywności w kwietniu br. były wyższe niż rok wcześniej o 19,9% (po wzroście o 24,6% w marcu br.), a ceny napojów bezalkoholowych – o 17,5%, tj. podobnie jak w poprzednim miesiącu. Cukier był droższy niż rok wcześniej o 67,1%. W dużym stopniu podrożały także m.in. artykuły z grupy mleko, sery i jaja – przeciętnie o 26,5% (w tym ceny mleka wzrosły o 31,3%, śmietany – o 29,4%, jaj – o 29,1%, jogurtów – o 24,3%, a serów i twarogów – o 24,0%). Znacznie więcej niż przed rokiem konsumenci płacili także za ryż (o 23,0%), makarony i produkty makaronowe – o 22,0%, ryby i owoce morza – o 21,7%, warzywa (o 21,4%), kasze i ziarna zbóż (o 21,3%) oraz mąkę (o 19,8%). Pieczywo było droższe niż w kwietniu ub. roku o 19,2%, mięso – przeciętnie o 14,3% (spośród artykułów z tej grupy dużo więcej niż przed rokiem płacono m.in. za wędliny – o 18,3%, mięso wieprzowe – o 16,2% oraz za mięso wołowe – o 8,5%). Oleje i tłuszcze przeciętnie podrożały o 12,1% (ceny tłuszczów roślinnych wzrosły o 20,6%, a tłuszczów zwierzęcych – o 5,5%, w tym ceny masła były o 3,2% wyższe). Ceny owoców wzrosły w skali roku o 14,1%. Spośród napojów znacznie podrożały m.in. kakao i czekolada w proszku – o 23,7%, kawa – o 19,9% oraz soki owocowe i warzywne – o 17,8%.

Ceny towarów i usług związanych z mieszkaniem w kwietniu br. w skali roku wzrosły o 17,2% (w marcu br. ich wzrost wyniósł 18,5%). Za użytkowanie mieszkania lub domu i nośniki energii konsumenci płacili o 18,2% więcej niż przed rokiem. Ceny nośników energii były przeciętnie o 23,5% wyższe niż w kwietniu ub. roku, w tym o 19,6% więcej płacono za opał, znacznie droższy był także gaz – o 15,3%; dużo wyższe niż rok wcześniej były również opłaty za energię elektryczną – o 22,4%. Podniesiono także opłaty za usługi kanalizacyjne – o 9,4%, wywóz śmieci – o 8,6% i zaopatrzenie w wodę – o 6,2%. Ceny towarów i usług w zakresie wyposażenia mieszkania i prowadzenia gospodarstwa domowego wzrosły o 13,4%, w tym podrożały meble, artykuły dekoracyjne, sprzęt oświetleniowy, dywany i wykładziny podłogowe – o 12,2%.

Wykres 11. Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych
analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 11. Price indices of consumer goods and services
corresponding period of previous year=100



Wzrost cen w zakresie rekreacji i kultury w kwietniu br. w skali roku wyniósł 14,9% (w marcu br. ceny te wzrosły odpowiednio o 16,4%). Wyższe niż rok wcześniej były ceny usług w zakresie turystyki zorganizowanej (o 15,9%) oraz artykułów piśmiennych, malarskich, kreślarskich – o 14,3%. Podrożały również usługi związane z kulturą – o 13,7% (w tym podniesiono ceny biletów lub wysokość opłat obowiązujących w muzeach, bibliotekach i ogrodach zoologicznych – o 18,7%, wysokość opłat radiowo-telewizyjnych – o 15,0% oraz ceny biletów do kin, teatrów i na koncerty – o 5,7%). Konsumenci więcej płacili także za usługi związane z rekreacją i sportem – o 13,0%. Ceny gazet i czasopism były wyższe niż przed rokiem o 12,8%, a książek – o 7,3%. Wzrost cen sprzętu audiowizualnego, fotograficznego i informatycznego wyniósł 0,6%.

Ceny w zakresie restauracji i hoteli w kwietniu br. wzrosły w skali roku o 16,2% (wobec wzrostu o 16,9% w marcu br.), w tym ceny gastronomii były wyższe niż przed rokiem o 16,0%, a zakwaterowania – o 17,6%.

Spośród pozostałych grup towarów i usług konsumpcyjnych nieco słabszy niż w marcu br. wzrost cen odnotowano w zakresie edukacji (13,8% wobec 14,1%). Niewielkiemu przyspieszeniu uległo tempo wzrostu cen m.in. napojów alkoholowych i wyrobów tytoniowych (do 12,4% z 12,0% w marcu br.), cen odzieży i obuwia (do 8,1% z 7,7%) oraz cen w zakresie transportu (4,6% wobec 3,9%). Podobnie jak przed miesiącem wzrost cen w zakresie zdrowia wyniósł 9,5%, a związanych z łącznością – 9,4%.

W porównaniu z poprzednim miesiącem³ ceny towarów i usług konsumpcyjnych w kwietniu br. wzrosły o 0,7% (wobec wzrostu o 1,1% w marcu br.). Towary podrożały o 0,5%, a usługi o 1,4%. Wskaźnik cen konsumpcyjnych ogółem najbardziej został podwyższony przez wzrost cen odzieży i obuwia (o 0,13 p.proc.), cen żywności (o 0,10 p.proc.), cen związanych z mieszkaniem oraz z transportem (po 0,08 p.proc.).

Tablica 11. Wskaźniki cen w przemyśle i budownictwie

Table 11. Price indices in industry and construction

Okresy Periods	Ceny produkcji sprzedanej przemysłu Prices of sold production of industry					Ceny produkcji budowlano- montażowej Prices of construction and assembly production
	ogółem total	górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	przetwórstwo przemysłowe manufacturing	wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities	
Grudzień roku poprzedniego=100 December of previous year=100						
2022						
04	113,1	116,3	111,2	126,0	104,5	105,0
2023						
04	100,3	110,9	98,2	106,7	103,0	102,2
Miesiąc poprzedni=100 Previous month=100						
2022						
04	102,5	104,0	102,4	103,5	101,1	101,3
05	101,4	99,8	101,9	97,4	100,0	101,3
06	101,6	99,3	101,3	106,2	99,7	101,4
07	101,3	98,0	100,6	111,1	99,5	100,9
08	100,8	107,1	99,5	110,1	100,2	101,0
09	100,2	105,2	100,4	95,9	100,5	101,4
10	100,9	97,2	101,6	96,4	99,9	101,3
11	99,7	99,0	98,9	106,2	100,3	100,6
12	100,6	100,6	99,4	107,7	100,1	100,6
2023						
01	102,1	109,8	99,5	112,5	101,9	100,4
02	99,5	100,5	99,6	98,6	100,9	100,6
03	99,4	100,3	99,6	98,3	100,3	100,5
04	99,3	100,3	99,5	97,9	99,9	100,7

³ Szczegółowe dane dostępne pod adresem: <https://stat.gov.pl/obszary-tematyczne/ceny-handel/wskazniki-cen/wskazniki-cen-towarow-i-uslug-konsumpcyjnych-w-kwietniu-2023-roku,2,138.html>

Tablica 11. Wskaźniki cen w przemyśle i budownictwie (dok.)

Table 11. Price indices in industry and construction (cont.)

Okresy Periods	Ceny produkcji sprzedanej przemysłu Prices of sold production of industry					Ceny produkcji budowlano- montażowej Prices of construction and assembly production
	ogółem total	górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	przetwórstwo przemysłowe manufacturing	wytwarzanie i zaopatrywa- nie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	dostawa wody; gospodarowa- nie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities	
Analogiczny okres roku poprzedniego=100 Corresponding period of previous year=100						
2022						
04	124,1	129,2	121,2	145,5	107,6	111,3
05	124,7	124,4	122,5	140,7	107,1	112,2
06	125,6	126,6	122,9	148,6	106,1	113,2
07	125,5	122,2	121,7	164,3	105,2	113,6
08	125,5	131,3	120,1	179,3	105,1	114,0
09	124,6	138,6	119,5	170,3	105,5	114,8
10	123,1	126,6	119,1	160,7	105,3	115,2
11	121,1	121,6	116,2	167,3	105,0	114,7
12	120,5	123,2	115,2	168,6	104,7	114,4
2023						
01	120,1	129,1	113,4	171,6	106,1	113,6
02	118,2	129,0	111,3	172,0	106,3	112,9
03	110,3	121,8	104,7	151,0	104,4	112,0
04	106,8	117,5	101,7	142,7	103,2	111,3
01-04	113,6	124,2	107,6	158,5	105,0	112,5

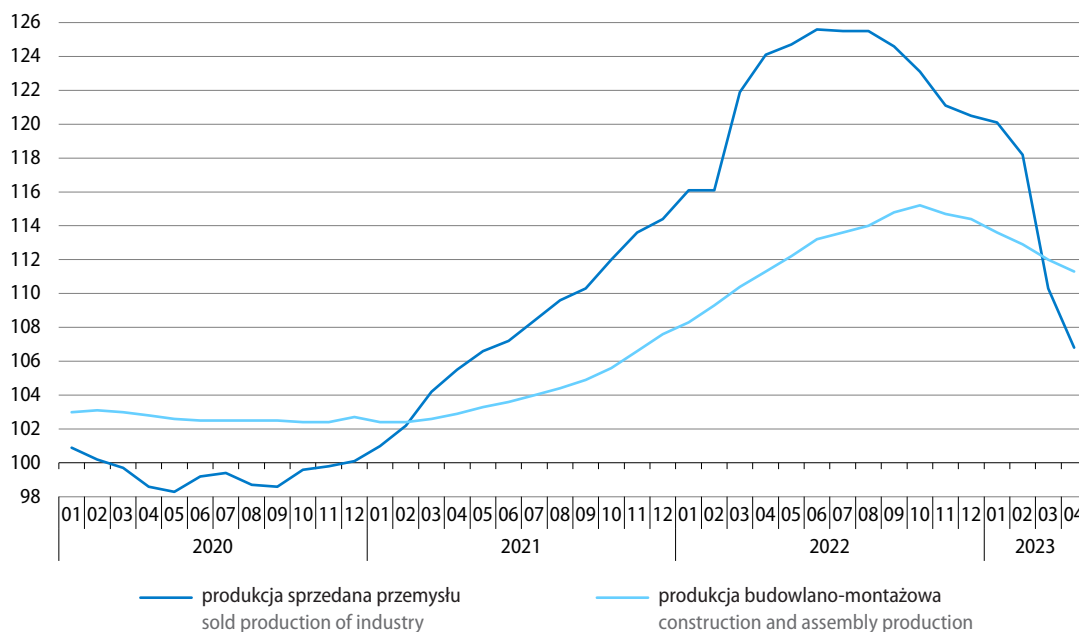
Ceny produkcji sprzedanej przemysłu w kwietniu br. były o 6,8% wyższe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 10,3% miesiąc wcześniej). Spośród sekcji przemysłu w największym stopniu wzrosły ceny w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 42,7%. W górnictwie i wydobywaniu ceny podniesiono o 17,5%, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 3,2%, a w przetwórstwie przemysłowym – o 1,7%. Spośród działów przetwórstwa przemysłowego wysoki był wzrost cen w produkcji napojów (wzniósł 15,5%) oraz wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (11,8%). Znacznie wzrosły również ceny produkcji m.in. wyrobów farmaceutycznych (o 8,9%), urządzeń elektrycznych (o 8,7%), artykułów spożywczych (o 8,6%), wyrobów tytoniowych (o 8,5%) oraz skór i wyrobów skórzanych (o 8,4%). Po wysokich wzrostach przed rokiem (o 91,0%–8,9%) spadły natomiast ceny w produkcji: koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (o 21,3%), metali (o 11,3%), chemikaliów i wyrobów chemicznych (o 4,0%) oraz w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń (o 0,3%).

W porównaniu z poprzednim miesiącem ceny produkcji sprzedanej przemysłu w kwietniu br. spadły o 0,7% (w marcu br. odnotowano spadek o 0,6%). Niższe niż przed miesiącem były ceny w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 2,1%, przetwórstwie przemysłowym – o 0,5% oraz dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 0,1% (wobec wzrostu o 0,3% w ubiegłym miesiącu). Wzrosły natomiast ceny w górnictwie i wydobywaniu – o 0,3%.

Ceny produkcji budowlano-montażowej w kwietniu br. były o 11,3% wyższe niż przed rokiem, a w porównaniu z poprzednim miesiącem wzrosły o 0,7%.

Wykres 12. Wskaźniki cen producentów
analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 12. Producer price indices
corresponding period of previous year=100



Więcej danych w [Biuletynie Statystycznym](#) oraz w informacji sygnałnej dotyczącej cen konsumpcyjnych, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 33. WSKAŹNIKI CEN PRODUKCJI SPRZEDANEJ PRZEMYSŁU

TABL. 35. WSKAŹNIKI CEN NAKŁADÓW INWESTYCYJNYCH I PRODUKCJI BUDOWLANO-MONTAŻOWEJ

TABL. 40. WSKAŹNIKI CEN TOWARÓW I USŁUG KONSUMPCYJNYCH

INFORMACJA SYGNAŁNA: WSKAŹNIKI CEN TOWARÓW I USŁUG KONSUMPCYJNYCH W KWIETNIU 2023 R.

Rolnictwo Agriculture

W kwietniu br. średnia temperatura powietrza wyniosła 7,7°C i była o 1,0°C niższa od normy z lat 1991–2020. Średnia miesięczna suma opadów ukształtowała się na poziomie ok. 42 mm, tj. o ok. 11% wyższym od średniej z wielolecia.

Warunki agrometeorologiczne w kwietniu br. były na ogół niekorzystne dla rolnictwa. Występujące głównie w pierwszej połowie miesiąca chłodne dni z opadami deszczu i spadkami temperatury powietrza (miejscami przy gruncie nawet poniżej -8°C) spowalniały tempo wzrostu i rozwoju roślin. Uwilgotnienie wierzchniej warstwy gleby zabezpieczało potrzeby wodne roślin, ale lokalnie intensywne opady powodowały nadmierne jej uwilgotnienie, co znacznie utrudniało prowadzenie prac polowych.

W ciągu miesiąca nadal prowadzono rozpoczęte w marcu siewy zbóż jarych. Stopniowo zaczęły pojawiać się wschody tych roślin. W drugiej i trzeciej dekadzie miesiąca sadzono ziemniaki i wykonywano siew buraków cukrowych. Na plantacjach rzepaku ozimego obserwowano wykształcanie pąków kwiatowych, a pod koniec miesiąca (głównie w południowej i zachodniej części kraju) rozpoczęło się jego kwitnienie. W końcu kwietnia lokalnie rozpoczęto także siew kukurydzy uprawianej na zielonkę i na ziarno.

Na rynku rolnym w kwietniu br. zarówno w porównaniu z poprzednim miesiącem, jak i w skali roku w skupie m.in. mniej płacono za zboża oraz żywiec drobiowy, więcej natomiast za ziemniaki.

Tablica 12. Skup podstawowych produktów pochodzenia roślinnego^a
Table 12. Procurement of major crop products^a

Wyszczególnienie Specification	04 2023			07 2022 – 04 2023		
	w tys. ton in thousand tonnes	03 2023=100	04 2022=100	w tys. ton in thousand tonnes	07 2021– –04 2022=100	udział skupu w zbiorach 2022 r. w % share of procurement harvests in 2022 in %
Ziarno zbóż^b Cereal grains^b	610,2	83,6	125,2	7371,6	102,6	27,4
w tym: of which:						
pszenica wheat	495,2	86,9	136,1	5031,1	108,2	37,4
pszenżyto triticale	62,4	69,2	96,8	976,8	104,7	17,6
żyto rye	20,1	63,3	99,2	543,2	81,6	22,8
Ziemniaki Potatoes	62,9	85,5	93,5	1440,1	77,3	23,9

a W okresie od stycznia do kwietnia br. bez skupu realizowanego przez osoby fizyczne. b Podstawowych z mieszankami zbożowymi bez ziarna siewnego.

a In the period since January to April of this year without procurement realised by natural persons. b Basic cereals including cereal mixed and excluding cereals for sowing.

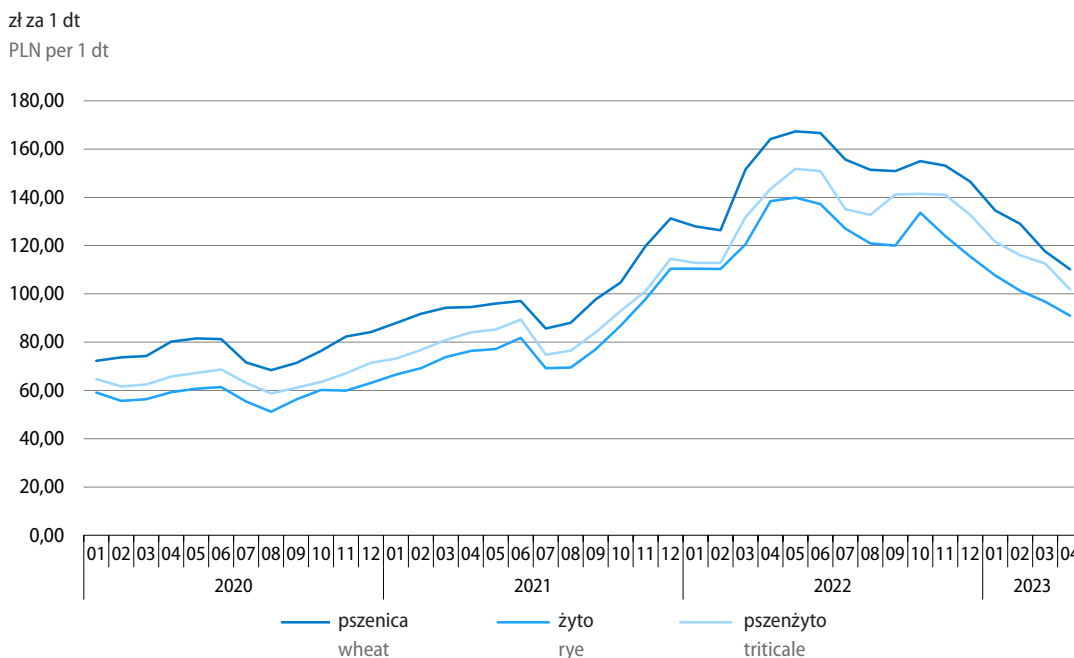
Skup **zbóż podstawowych** (z mieszankami zbożowymi, bez ziarna siewnego) w kwietniu br. był o 16,4% mniejszy niż przed miesiącem, w wyniku spadku podaży wszystkich podstawowych gatunków zbóż (najbardziej zmniejszyły się dostawy żyta – o 36,7%). W porównaniu z kwietniem ub. roku do skupu dostarczono o 25,2% więcej ziarna, w tym znacznie wzrosła podaż pszenicy (o 36,1%), spadła natomiast pszenżyta (o 3,2%) i żyta (o 0,8%).

Tablica 13. Ceny podstawowych produktów pochodzenia roślinnego
Table 13. Average prices of major crop products

Wyszczególnienie Specification	Ceny w skupie Procurement prices					Ceny na targowiskach Marketplace prices				
	04 2023			01–04 2023		04 2023			01–04 2023	
	w zł in PLN	03 2023=100	04 2022=100	w zł in PLN	01–04 2022=100	w zł in PLN	03 2023=100	04 2022=100	w zł in PLN	01–04 2022=100
Pszenvica ^a za 1 dt Wheat ^a – per dt	110,24	93,8	67,2	121,65	83,6	143,10	92,9	81,6	155,46	102,4
Pszenvżyto ^a za 1 dt Triticale ^a – per dt	101,78	90,4	70,9	112,29	87,3	128,14	94,8	87,8	138,29	107,2
Żyto ^a za 1 dt Rye ^a – per dt	91,01	94,0	65,8	99,39	84,1	114,54	92,7	90,1	125,07	110,9
Ziemiaki ^b za 1 dt Potatoes ^b – per dt	123,77	107,7	152,6	111,03	138,1	177,17	99,7	118,7	176,13	119,7

a W skupie bez ziarna siewnego. b Na targowiskach – jadalne późne.
a In stock without seed. b On marketplaces – late edible.

Wykres 13. Przeciętne ceny skupu zbóż
Chart 13. Average procurement prices of cereal grain



Przeciętne ceny podstawowych gatunków zbóż w kwietniu br. spadły w porównaniu z poprzednim miesiącem zarówno w skupie (o 6,0%–9,6%), jak i na targowiskach (o 5,2%–7,3%). Na obu rynkach ceny nadal były niższe niż przed rokiem, w tym głęboki spadek cen notowano w skupie (najgłębszy w przypadku żyta – o 34,2% i pszenicy – o 32,8%). W obrocie targowiskowym w największym stopniu obniżyły się ceny pszenicy (o 18,4%).

Skup **ziemniaków** w kwietniu br. był mniejszy niż przed miesiącem (o 14,5%) i przed rokiem (o 6,5%). Ceny skupu ziemniaków wzrosły w porównaniu z poprzednim miesiącem (o 7,7%) i były nadal dużo wyższe niż rok wcześniej (o 52,6%). Na targowiskach za ziemniaki jadalne płacono nieco mniej niż w marcu br. (o 0,3%), ale znacznie więcej niż przed rokiem (o 18,7%).

Skup **żywca rzeźnego** ogółem (w wadze poubojowej ciepłej) w kwietniu br. zmniejszył się zarówno w porównaniu z poprzednim miesiącem (o 22,1%), jak i w skali roku (o 9,3%). Wpłynęły na to ograniczone dostawy wszystkich podstawowych gatunków żywca, a w największym stopniu spadła podaż żywca wieprzowego (w skali miesiąca o 37,9%, a porównaniu z sytuacją sprzed roku – o 21,2%).

Tablica 14. Skup podstawowych produktów pochodzenia zwierzęcego^a
Table 14. Procurement of major animal products^a

Wyszczególnienie Specification	04 2023			01–04 2023	
	w tys. ton in thousand tonnes	03 2023=100	04 2022=100	w tys. ton in thousand tonnes	01–04 2022=100
Żywiec rzeźny ^b Animals for slaughter ^b	285,3	77,9	90,7	1253,9	102,5
w tym: of which:					
wołowy (z cielęcym) cattle (including calves)	15,6	72,8	79,7	75,6	97,7
wieprzowy pigs	89,2	62,1	78,8	439,1	96,9
drobiowy poultry	180,3	89,7	99,2	738,6	106,8
Mleko Milk	1061,2 ^c	97,0	101,0	4197,0 ^c	100,9

a W okresie od stycznia do kwietnia br. bez skupu realizowanego przez osoby fizyczne. b Obejmuje bydło, cielęta, trzodę chlewną, owce, konie i drób; w przeliczeniu na mięso (łącznie z tłuszczami) w wadze poubojowej ciepłej. c W milionach litrów.

a In the period since January to April of this year without procurement realised by natural persons. b Includes cattle, calves, pigs, sheep, horses and poultry; in terms of meat including fats in post-slaughter warm weight. c In million litres.

Przeciętne ceny skupu **żywca wieprzowego** w kwietniu br., przy znacznie ograniczonych dostawach, wzrosły w porównaniu z poprzednim miesiącem (o 6,7%) i były nadal znacznie wyższe niż rok wcześniej (o 32,8%). Relacja cen skupu żywca wieprzowego do cen żyta na targowiskach¹ w kwietniu br. poprawiła się do 8,0 (z 7,0 w marcu br. oraz 5,4 w kwietniu ub. roku).

¹ Biorąc pod uwagę ceny obu produktów w skupie, relacja cen żywca wieprzowego do cen żyta w kwietniu br. wyniosła 10,1 (wobec 8,9 w marcu br. i 5,0 w kwietniu ub. roku).

Tablica 15. Ceny podstawowych produktów pochodzenia zwierzęcego
 Table 15. Average prices of major animal products

Wyszczególnienie Specification	Ceny w skupie Procurement prices					Ceny na targowiskach Marketplace prices				
	04 2023			01–04 2023		04 2023			01–04 2023	
	w zł in PLN	03 2023=100	04 2022=100	w zł in PLN	01–04 2022=100	w zł in PLN	03 2023=100	04 2022=100	w zł in PLN	01–04 2022=100
Żywiec rzeźny za 1 kg wagi żywej: Animals for slaughter (in live weight) – per kg:										
w tym: of which:										
bydło (bez cieląt) ^a cattle (excluding calves) ^a	10,82	100,1	96,4	10,87	105,0	9,98	90,1	100,7	10,75	129,5
w tym młode bydło of which young cattle	11,03	100,6	97,8	11,03	105,4	10,57	91,4	103,3	11,28	131,3
trzoda chlewna pigs	9,19	106,7	132,8	8,42	150,0
drób poultry	6,28	98,4	99,9	6,30	116,3
Mleko za 1 hl Milk per hl	216,80	97,4	101,6	228,00	117,2

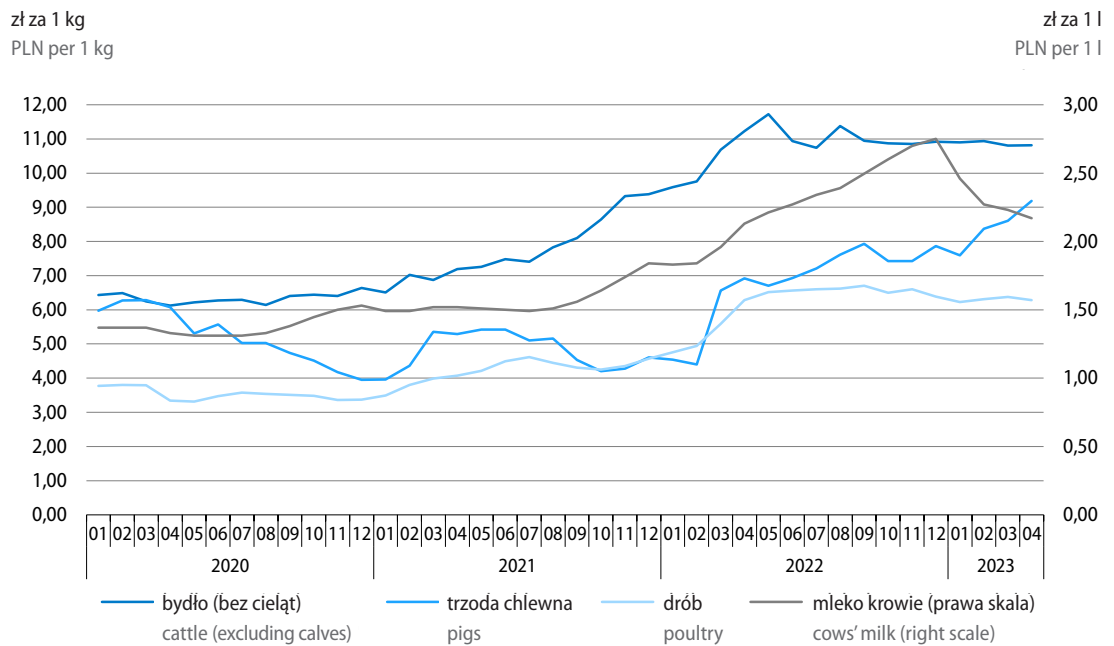
a Na targowiskach średnia ważona cena bydła rzeźnego obliczona przy przyjęciu struktury ilości skupu młodego bydła i krów rzeźnych.

a On marketplaces – average weighted price of cattle for slaughter calculated with the use of structure of procurement quantity of young cattle and cows for slaughter.

Przeciętne ceny skupu **drobiu rzeźnego** w kwietniu br. były o 1,6% niższe niż przed miesiącem i ukształtowały się na poziomie zbliżonym do notowanego przed rokiem (spadek o 0,1%).

Przeciętne ceny skupu **żywca wołowego i młodego bydła rzeźnego** w kwietniu br. nie zmieniły się istotnie w porównaniu z marcem br. i były niższe niż przed rokiem (odpowiednio o 3,6% oraz o 2,2%). W obrocie targowiskowym ceny wołowiny spadły w porównaniu z poprzednim miesiącem (żywca wołowego o 9,9%, a młodego bydła rzeźnego o 8,6%), ale nadal były wyższe niż w kwietniu ub. roku (odpowiednio o 0,7% i o 3,3%).

Wykres 14. Przeciętne ceny skupu żywca i mleka
 Chart 14. Average procurement prices of animals for slaughter and of milk



Dostawy **mleka** do skupu w kwietniu br. były mniejsze niż przed miesiącem (o 3,0%), ale większe niż przed rokiem (o 1,0%). Za ten surowiec płacono w skupie mniej niż w marcu br. (o 2,6%), ale więcej niż w kwietniu ub. roku (o 1,6%).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 37. PRZECIĘTNE CENY SKUPU WAŻNIEJSZYCH PRODUKTÓW ROLNYCH

TABL. 38. PRZECIĘTNE CENY UZYSKIWANE PRZEZ ROLNIKÓW NA TARGOWISKACH

TABL. 39. RELACJE CEN W ROLNICTWIE

TABL. 45. SKUP WAŻNIEJSZYCH PRODUKTÓW ROLNYCH

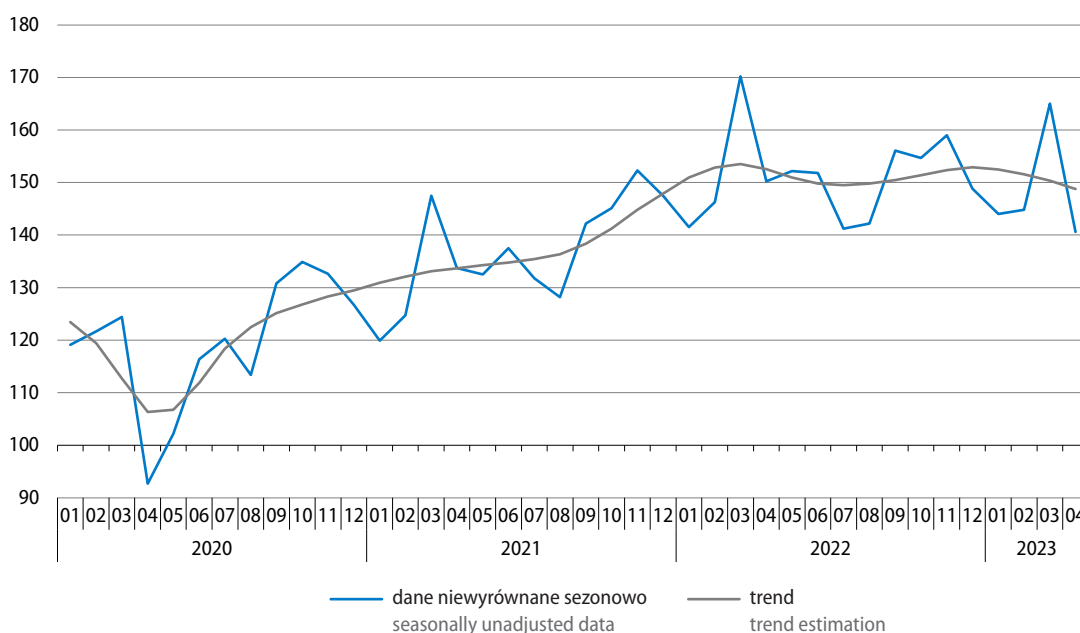
Przemysł Industy

W kwietniu br., w trzecim z kolei miesiącu, **produkcja sprzedana przemysłu**¹ ukształtowała się poniżej poziomu sprzed roku. Spadek produkcji wyniósł 6,4% (wobec wzrostu przed rokiem o 12,4%) i był głębszy niż w poprzednich miesiącach (w marcu br. wyniósł 3,0%).

Po wyeliminowaniu wpływu czynników o charakterze sezonowym produkcja sprzedana była o 1,6% niższa niż w marcu br. oraz o 3,4% mniejsza niż przed rokiem.

Wykres 15. Produkcja sprzedana przemysłu (ceny stałe)
przeciętna miesięczna 2015=100

Chart 15. Sold production of industry (constant prices)
monthly average of 2015=100



Spadek produkcji w skali roku notowano we wszystkich sekcjach przemysłu, w tym najgłębszy w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 14,3%. W górnictwie i wydobywaniu sprzedaż była o 11,7% niższa niż w kwietniu ub. roku, w przetwórstwie przemysłowym – o 5,6%, a w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 3,8%.

Niższa niż w kwietniu ub. roku była sprzedaż w większości **głównych grupowań przemysłowych**. Jej wzrost utrzymał się tylko w produkcji dóbr inwestycyjnych (wyniósł 7,2%). Znacznie obniżyła się sprzedaż w produkcji dóbr związanych z energią (o 14,5%), dóbr konsumpcyjnych trwałych (o 13,5%) oraz zaopatrzeniowych (o 10,8%); jej spadek (o mniejszej skali) notowano również w produkcji dóbr konsumpcyjnych nietrwałych (5,3%).

¹ W cenach stałych; w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Tablica 16. Produkcja sprzedana przemysłu (ceny stałe)
 Table 16. Sold production of industry (constant prices)

Wyszczególnienie Specification	Niewyrównana sezonowo Seasonally unadjusted		Wyrównana sezonowo Seasonally adjusted
	01–04 2023	04 2023	
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year =100		
Przemysł Industry	98,1	93,6	96,6
Według sekcji By sections			
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	96,0	88,3	89,6
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	99,6	94,4	98,1
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	86,0	85,7	86,2
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	97,4	96,2	97,1
Według głównych grupowań przemysłowych By main industrial groupings			
Dobra zaopatrzeniowe Intermediate goods	94,1	89,2	92,3
Dobra inwestycyjne Capital goods	113,1	107,2	109,7
Dobra konsumpcyjne trwałe Durable consumer goods	89,9	86,5	89,2
Dobra konsumpcyjne nietrwałe Non-durable consumer goods	101,6	94,7	97,8
Dobra związane z energią Energy	87,2	85,5	86,7

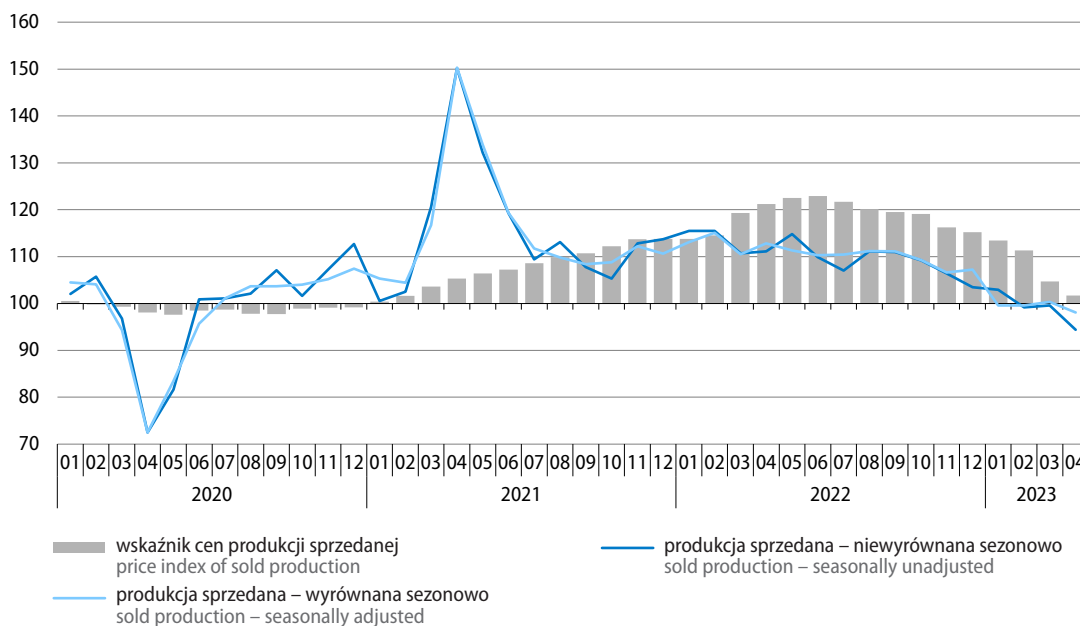
W okresie styczeń–kwiecień br. produkcja sprzedana przemysłu była o 1,9% niższa niż w analogicznym okresie ub. roku (wówczas zwiększyła się o 14,9%). Spadek notowano we wszystkich sekcjach, najgłębszy w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 14,0%. W górnictwie i wydobywaniu sprzedaż obniżyła się o 4,0%, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 2,6%, a w przetwórstwie przemysłowym jej spadek był nieznaczny i wyniósł 0,4%.

Wśród głównych grupowań przemysłowych znacznie niższa niż w okresie styczeń–kwiecień ub. roku była sprzedaż w produkcji dóbr związanych z energią (o 12,8%) oraz konsumpcyjnych trwałych (o 10,1%); spadła ona także w produkcji dóbr zaopatrzeniowych (o 5,9%). Znacznym wzrostem sprzedaży notowano natomiast w produkcji dóbr inwestycyjnych (o 13,1%), a niewielki – w produkcji dóbr konsumpcyjnych nietrwałych (o 1,6%).

Wydajność pracy w przemyśle, mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego, w okresie styczeń–kwiecień br. była o 1,4% niższa niż przed rokiem, przy niewielkim spadku przeciętnego zatrudnienia – o 0,5% oraz wzroście przeciętnego miesięcznego nominalnego wynagrodzenia brutto – o 12,3%.

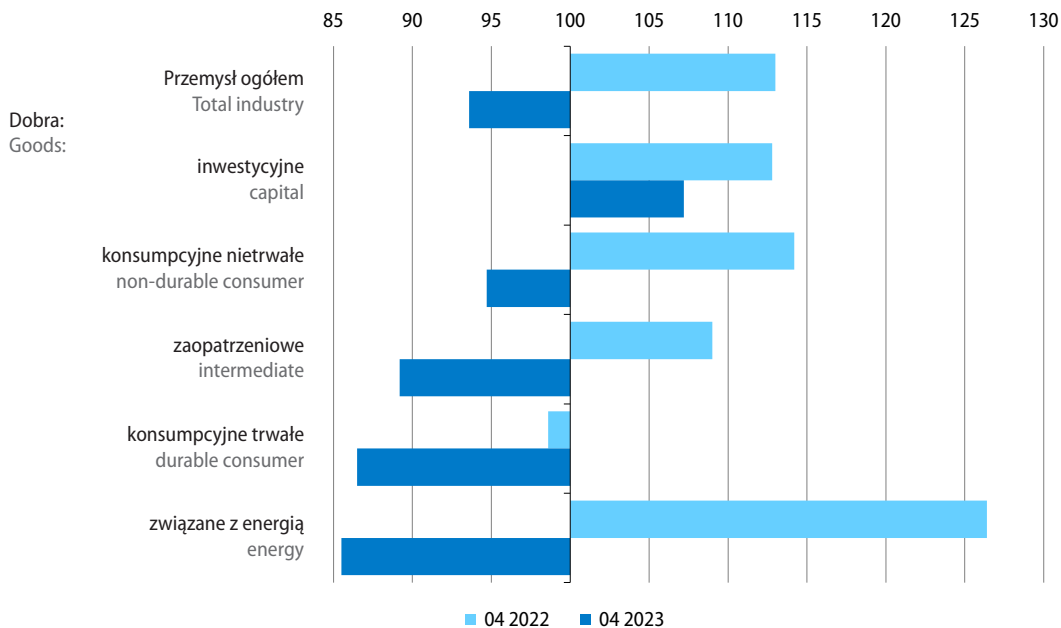
Wykres 16. Produkcja sprzedana (ceny stałe) i wskaźnik cen w przetwórstwie przemysłowym
analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 16. Sold production (constant prices) and price index in manufacturing
corresponding period of previous year=100



Wykres 17. Produkcja sprzedana przemysłu według głównych grupowań przemysłowych (ceny stałe)
analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 17. Sold production of industry by main industrial groupings (constant prices)
corresponding period of previous year=100



W kwietniu br. produkcja sprzedana była niższa niż przed rokiem w 25 (spośród 34) działach przemysłu. Znaczny jej spadek notowano m.in. w podmiotach specjalizujących się w wydobywaniu węgla kamiennego i brunatnego (o 22,7%), a także w produkcji:

- wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o 23,0% (w tym wyrobów z drewna, korka, słomy i materiałów używanych do wyplatania – o 24,4%);
- chemikaliów i wyrobów chemicznych – o 19,8% (m.in. podstawowych chemikaliów, nawozów i związków azotowych, tworzyw sztucznych i kauczuku syntetycznego w formach podstawowych – o 27,4%);
- metali – o 16,6% (w tym surówki, żelazostopów, żeliwa i stali oraz wyrobów hutniczych – o 26,1%);
- wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych – o 15,7% (m.in. wyrobów z betonu, cementu i gipsu – o 34,2%);
- mebli – o 15,6%;
- papieru i wyrobów z papieru – o 12,4% (w tym wyrobów z papieru i tektury – o 18,0%).

W pozostałych 9 działach przemysłu sprzedaż była wyższa niż w kwietniu ub. roku, w tym najbardziej wzrosła w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń (o 32,1%), a znacznie zwiększyła się także m.in. w produkcji:

- maszyn i urządzeń – o 12,0% (m.in. pozostałych maszyn specjalnego przeznaczenia – o 31,8%);
- odzieży – o 11,9%;
- urządzeń elektrycznych – o 10,1% (w tym elektrycznych silników, prądnic, transformatorów, aparatury rozdzielczej i sterowniczej energii elektrycznej – o 18,8%).

Sprzedaż w produkcji artykułów spożywczych (stanowiąca 16,0% produkcji sprzedanej przemysłu ogółem) w kwietniu br. była o 8,6% niższa niż w analogicznym miesiącu ub. roku (wobec odpowiednio wzrostu o 15,4% przed rokiem).

Tablica 17. Dynamika (w cenach stałych) i struktura (w cenach bieżących) produkcji sprzedanej przemysłu
Table 17. Indices (at constant prices) and structure (at current prices) of sold production of industry

Wyszczególnienie Specification	2023		2022		2023	
	04	01-04	04	01-04		
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				struktura w % structure in %	
Przemysł Industry	93,6	98,1	112,4	114,9	100,0	100,0
górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	88,3	96,0	118,6	123,6	3,3	3,6
przetwórstwo przemysłowe manufacturing	94,4	99,6	111,1	112,6	83,3	80,4
wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	85,7	86,0	128,2	139,4	11,2	13,9
dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities	96,2	97,4	107,0	108,4	2,2	2,1

Tablica 17. Dynamika (w cenach stałych) i struktura (w cenach bieżących) produkcji sprzedanej przemysłu (dok.)
 Table 17. Indices (at constant prices) and structure (at current prices) of sold production of industry (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2023		2022		2023	
	04	01-04	04	01-04		
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				struktura w % structure in %	
Z przemysłu ogółem – działy: From total industry – divisions:						
wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego mining of coal and lignite	77,3	87,6	136,0	137,0	1,5	1,8
produkcja artykułów spożywczych manufacture of food products	91,4	99,3	115,4	110,2	15,0	15,7
produkcja napojów manufacture of beverages	94,7	99,8	113,3	111,3	1,0	1,1
produkcja odzieży manufacture of wearing apparel	111,9	107,7	101,4	111,0	0,3	0,3
produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny manufacture of products of wood, cork, straw and wicker	77,0	83,1	113,2	120,9	3,0	2,4
produkcja papieru i wyrobów z papieru manufacture of paper and paper products	87,6	90,5	109,0	113,2	3,1	2,8
produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych manufacture of chemicals and chemical products	80,2	81,0	114,3	122,1	5,3	4,1
produkcja wyrobów farmaceutycznych manufacture of pharmaceutical products	105,2	105,1	112,7	124,1	0,7	0,7
produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych manufacture of rubber and plastic products	90,7	96,8	106,7	110,4	6,4	5,9
produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych manufacture of other non-metallic mineral products	84,3	89,0	107,0	114,1	3,6	3,3
produkcja metali manufacture of basic metals	83,4	83,5	114,2	121,6	4,6	3,5
produkcja wyrobów z metali manufacture of metal products	92,3	97,3	122,0	123,8	7,8	7,2
produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych manufacture of computer, electronic and optical products	99,8	96,8	91,6	112,7	2,6	2,3
produkcja urządzeń elektrycznych manufacture of electrical equipment	110,1	121,4	93,7	96,0	4,7	5,8
produkcja maszyn i urządzeń manufacture of machinery and equipment n.e.c.	112,0	113,1	114,9	120,7	2,6	2,8
produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	107,0	118,5	109,8	99,6	7,9	9,2
produkcja pozostałego sprzętu transportowego manufacture of other transport equipment	93,8	98,8	133,7	127,7	1,4	1,3
produkcja mebli manufacture of furniture	84,4	90,3	108,4	112,0	2,7	2,4

Wartość **nowych zamówień**² otrzymanych przez badane przedsiębiorstwa przetwórstwa przemysłowego w kwietniu br. była mniejsza niż przed rokiem (o 4,5%, przy wzroście zamówień na eksport – o 2,8%). Znacznie obniżyły się w skali roku nowe zamówienia w podmiotach specjalizujących się w produkcji metali, chemikaliów i wyrobów chemicznych, wyrobów tekstylnych, papieru i wyrobów z papieru oraz urządzeń elektrycznych (spadki w granicach od ok. 25% do ok. 15%). Wysoki wzrost ich wartości odnotowano natomiast w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (o ok. 40%); znacznie wyższe niż w kwietniu ub. roku były także nowe zamówienia w produkcji odzieży (o ok. 24%) oraz maszyn i urządzeń (o ok. 11%).

W 1 kwartale br. **wyniki finansowe**³ przedsiębiorstw przemysłowych były nieco słabsze niż w analogicznym okresie ub. roku. Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów obniżył się o 7,1% do 46,0 mld zł, wynik finansowy brutto – o 0,4% do 45,8 mld zł, a wynik finansowy netto – o 0,3% do 37,7 mld zł. Wynik finansowy netto obniżył się w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (o 29,7% do 0,6 mld zł) oraz w głównej sekcji przemysłu, tj. przetwórstwie przemysłowym (o 4,9% do 23,7 mld zł). Wzrósł on natomiast w górnictwie i wydobywaniu (o 12,1% do 3,9 mld zł) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 10,9% do 9,5 mld zł).

Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto w przedsiębiorstwach przemysłowych ogółem spadł z 8,1% przed rokiem do 6,3%. Obniżyły się wskaźniki rentowności obrotu brutto (z 7,3% do 6,1%) oraz netto (z 6,0% do 5,0%). Pogorszył się wskaźnik poziomu kosztów (z 92,7% do 93,9%). Niższy niż w 1 kwartale ub. roku był wskaźnik płynności finansowej I stopnia (31,6% wobec 37,3% przed rokiem), natomiast wyższy – wskaźnik płynności finansowej II stopnia (101,3% wobec 99,1%). Obniżył się odsetek podmiotów wykazujących zysk netto (z 74,6% przed rokiem do 73,7%) oraz udział przychodów tych podmiotów w przychodach przedsiębiorstw przemysłowych ogółem (z 82,3% do 79,3%).

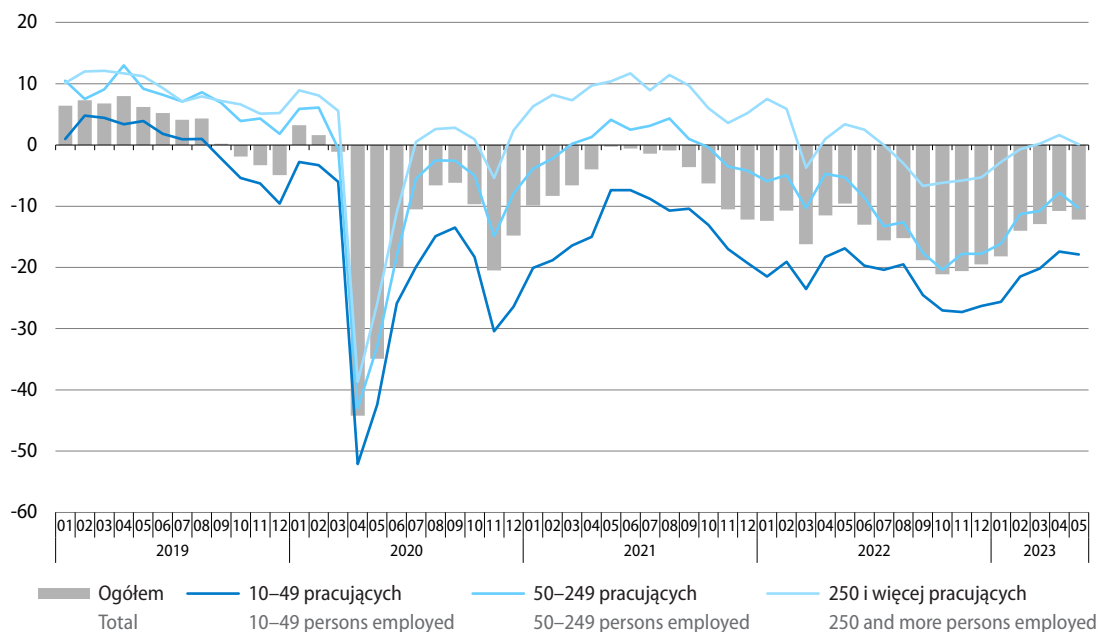
Nakłady inwestycyjne⁴ w przemyśle w 1 kwartale br. były o 27,3% wyższe niż przed rokiem (kiedy zwiększyły się o 11,2%). Nakłady wzrosły we wszystkich sekcjach przemysłu, najbardziej w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę oraz w górnictwie i wydobywaniu (odpowiednio o 59,4% i 55,0%).

2 W cenach bieżących; dane dotyczą wybranych działów przetwórstwa przemysłowego (podmioty gospodarcze o liczbie pracujących 50 i więcej osób oraz ok. 10% próba podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób).

3 Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

4 W cenach bieżących; dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

Wykres 18. Wskaźniki ogólnego klimatu koniunktury w przetwórstwie przemysłowym
 Chart 18. General business climate indicators in manufacturing



W maju br. w przetwórstwie przemysłowym oceny **ogólnego klimatu koniunktury** pozostają niekorzystne. Bardziej negatywne niż w kwietniu br. są diagnozy portfela zamówień, produkcji i sytuacji finansowej przedsiębiorstw; nieco pogorszyły się także pesymistyczne przewidywania w tych obszarach (przy czym w przypadku portfela zamówień zagranicznych prognozy są podobnie niekorzystne jak przed miesiącem). Przedsiębiorcy nadal wskazują, że w najbliższych trzech miesiącach zatrudnienie w ich firmach może zostać zredukowane, a ceny sprzedaży produktów przemysłowych będą rosły.

Głównymi barierami działalności w przetwórstwie przemysłowym pozostają wysokie koszty zatrudnienia (których uciążliwość jest nieco większa niż przed miesiącem), niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej i wysokie obciążenia na rzecz budżetu. W porównaniu z sytuacją sprzed roku najbardziej wzrosło znaczenie utrudnień związanych z niedostatecznym popytem (na rynku krajowym i zagranicznym) oraz kosztami zatrudnienia, a spadło – niedoboru surowców, materiałów i półfabrykatów (z przyczyn pozafinansowych).

Podobnie jak przed miesiącem, firmy przeważnie uznają stan zapasów wyrobów gotowych za nadmierny w stosunku do zapotrzebowania. Znaczny ich nadmiar nadal sygnalizują m.in. producenci wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych, papieru i wyrobów z papieru oraz wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny. Niedobór zapasów wyrobów zgłaszają natomiast podmioty specjalizujące się w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń.

Nieco mniej przedsiębiorstw niż przed trzema miesiącami zakłada utrzymanie w bieżącym roku **inwestycji** na poziomie z poprzedniego roku (42% wobec 45%). Nieznacznie zwiększył się natomiast odsetek firm przewidujących, że ich inwestycje w bieżącym roku będą mniejsze (36% wobec 34%), przy zbliżonym do notowanego trzy miesiące temu odsetku planujących ich zwiększenie (22%). Wśród barier ograniczających inwestycje nadal najczęściej wymieniane są wysokie koszty ich realizacji, wysoka inflacja i niepewna sytuacja makroekonomiczna. Podobnie jak trzy miesiące wcześniej, jako planowane kierunki inwestowania firmy przetwórstwa przemysłowego najczęściej wskazują maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia lub grunty, budynki i budowlę.

Mniejsze niż przed miesiącem są obawy przedsiębiorstw przed negatywnym wpływem na ich działalność **wojny w Ukrainie**. Więcej podmiotów zakłada, że skutki tego konfliktu będą dla nich nieodczuwalne lub niewielkie (84% wobec 81%), a mniej spodziewa się poważnych konsekwencji (13% wobec 16%). Nadal 2% firm obawia się, że wojna zagrozi ich stabilności. Wśród doświadczonych negatywnych skutków wojny wciąż najczęściej wskazywane są wzrost kosztów i zakłócenia w łańcuchu dostaw. Zbliżony do obserwowanego przed miesiącem jest odsetek przedsiębiorstw, które odnotowały związany z wojną odpływ pracowników pochodzących z Ukrainy (31%) lub ich napływ (30%); nadal dla zdecydowanej większości firm te fluktuacje zatrudnienia są nieznaczne.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 27. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 28. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 29. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 41. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 46. PRODUKCJA SPRZEDANA PRZEMYSŁU

TABL. 47. INDEKS PRODUKCJI SPRZEDANEJ PRZEMYSŁU

TABL. 48. PRODUKCJA SPRZEDANA PRZEMYSŁU WEDŁUG GŁÓWNYCH GRUPOWAŃ PRZEMYSŁOWYCH

TABL. 62. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

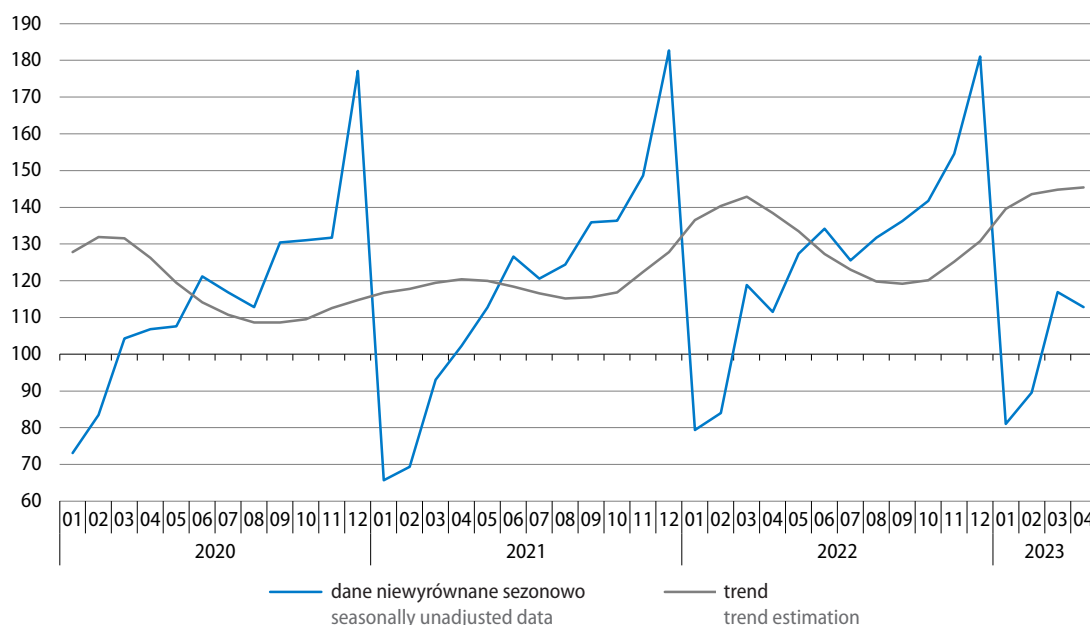
Budownictwo Construction

W kwietniu br. **produkcja budowlano-montażowa**¹ zrealizowana na terenie kraju była o 1,2% wyższa niż przed rokiem (wobec spadku o 1,6% w marcu br. oraz wzrostu o 9,0% w kwietniu ub. roku).

Po wyeliminowaniu wpływu czynników o charakterze sezonowym produkcja budowlano-montażowa w kwietniu br. była zbliżona do notowanej w poprzednim miesiącu (wzrost o 0,1%) i o 3,8% większa niż w kwietniu ub. roku.

Wykres 19. Produkcja budowlano-montażowa (ceny stałe)
przeciętna miesięczna 2015=100

Chart 19. Construction and assembly production (constant prices)
monthly average of 2015=100



Spośród działów budownictwa produkcja zwiększyła się w porównaniu z kwietniem ub. roku w podmiotach zajmujących się głównie robotami budowlanymi specjalistycznymi (o 7,0%) oraz budową obiektów inżynierii lądowej i wodnej (o 4,8%), a obniżyła się – w przedsiębiorstwach specjalizujących się w budowie budynków (o 6,4%). Wyższa niż przed rokiem była sprzedaż robót inwestycyjnych – o 4,2%, natomiast obniżyła się sprzedaż robót o charakterze remontowym – o 3,3%.

W okresie styczeń–kwiecień br. produkcja budowlano-montażowa była o 3,9% wyższa niż w analogicznym okresie ub. roku (kiedy notowano jej wzrost o 17,5%). Zwiększyła się produkcja w przedsiębiorstwach zajmujących się głównie budową obiektów inżynierii lądowej i wodnej (o 11,5%) oraz robotami budowlanymi specjalistycznymi (o 10,0%). Jej spadek zaobserwowano natomiast w podmiotach specjalizujących się w budowie budynków (o 7,2%). Wyższa niż w okresie styczeń–kwiecień ub. roku była sprzedaż robót inwestycyjnych (o 9,8%), natomiast niższa – robót o charakterze remontowym (o 4,3%).

¹ W cenach stałych; w jednostkach budowlanych o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Tablica 18. Dynamika (w cenach stałych) i struktura (w cenach bieżących) produkcji budowlano-montażowej
 Table 18. Indices (at constant prices) and structure (at current prices) of construction and assembly production

Wyszczególnienie Specification	2023		2022		2023	
	04	01-04	04	01-04		
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				struktura w % structure in %	
Ogółem Total	101,2	103,9	109,0	117,5	100,0	100,0
roboty budowlane o charakterze: construction work with:						
inwestycyjnym investment character	104,2	109,8	104,0	114,1	58,4	61,7
remontowym restoration character	96,7	95,7	117,4	122,5	41,6	38,3
Budowa budynków Construction of buildings	93,6	92,8	119,8	134,4	38,9	35,0
Budowa obiektów inżynierii lądowej i wodnej Civil engineering	104,8	111,5	101,4	107,1	33,6	36,2
Roboty budowlane specjalistyczne Specialised construction activities	107,0	110,0	106,5	111,3	27,5	28,8

Wyniki finansowe² przedsiębiorstw budowlanych w 1 kwartale br. były znacznie lepsze niż w analogicznym okresie ub. roku. Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększył się o 72,1% do 2,0 mld zł; wzrósł także wynik finansowy brutto – o 56,3% do 2,2 mld zł oraz netto – o 67,0% do 1,7 mld zł. Wynik finansowy netto poprawił się we wszystkich działach budownictwa (w tym w przedsiębiorstwach specjalizujących się w budowie obiektów inżynierii lądowej i wodnej był, podobnie jak w 1 kwartale ub. roku, ujemny).

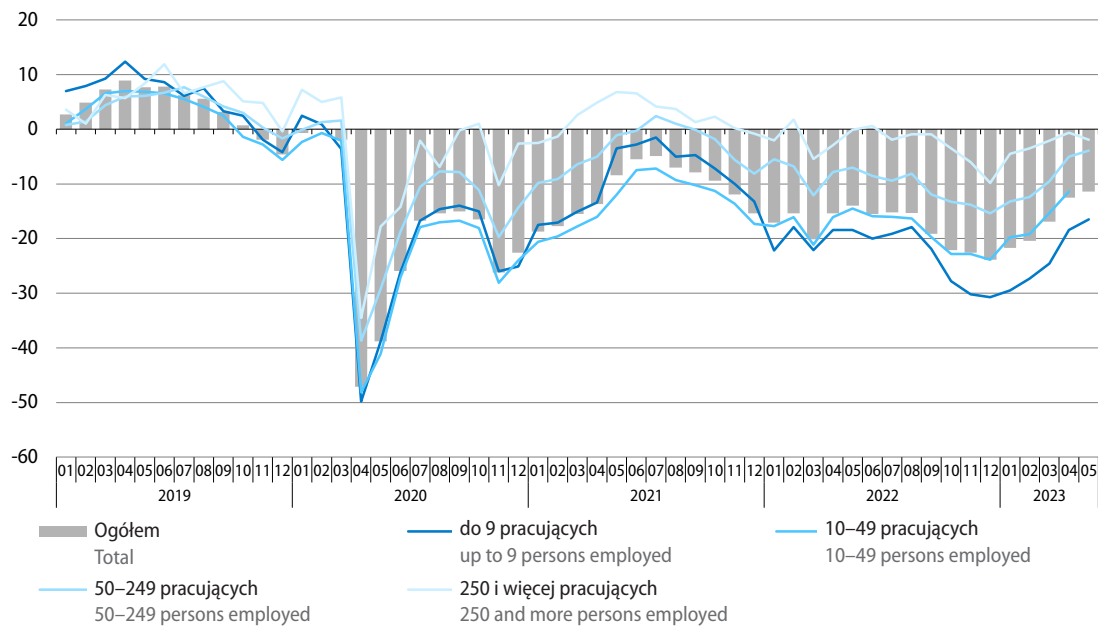
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto przedsiębiorstw budowlanych wzrósł z 4,2% przed rokiem do 6,0%. Zwiększyły się także wskaźniki rentowności obrotu brutto (z 4,9% do 6,4%) oraz netto (z 3,5% do 4,9%). Poprawił się wskaźnik poziomu kosztów (z 95,1% do 93,6%). Na niższym poziomie niż w 1 kwartale ub. roku ukształtowały się wskaźniki płynności finansowej – I stopnia (52,4% wobec 58,7%) oraz II stopnia (123,7% wobec 126,2%). Zwiększył się odsetek podmiotów wykazujących zysk netto (z 53,8% przed rokiem do 60,0%), jak również udział przychodów tych podmiotów w przychodach przedsiębiorstw budowlanych ogółem (z 74,4% do 75,4%).

Nakłady inwestycyjne³ w budownictwie w 1 kwartale br. zwiększyły się w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku o 20,1% (wobec spadku o 32,0% przed rokiem).

² Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

³ W cenach bieżących; dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

Wykres 20. Wskaźniki ogólnego klimatu koniunktury w budownictwie
 Chart 20. General business climate indicators in construction



W maju br. **ogólny klimat koniunktury** w budownictwie oceniany jest podobnie niekorzystnie jak przed miesiącem. Poprawiły się pesymistyczne diagnozy oraz przewidywania w zakresie portfela zamówień i produkcji budowlano-montażowej na rynku krajowym. Oceny bieżącej sytuacji finansowej przedsiębiorstw są nieco mniej negatywne, a dotyczące jej prognozy – podobnie niekorzystne jak miesiąc wcześniej. Utrzymały się negatywne przewidywania w zakresie zamówień na roboty budowlano-montażowe za granicą. Przedsiębiorcy nadal wskazują, że w najbliższych trzech miesiącach zatrudnienie w ich firmach może zostać ograniczone, a ceny robót budowlano-montażowych będą rosły.

Najczęściej wymienianymi barierami działalności w budownictwie pozostają koszty zatrudnienia, koszty materiałów i niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej. Często wskazywane są też wysokie obciążenia na rzecz budżetu (odczuwane nieco bardziej niż przed miesiącem). W skali roku najbardziej wzrosła uciążliwość niedostatecznego popytu, a zmniejszyło się znaczenie niedoboru sprzętu, materiałów i surowców (z przyczyn pozafinansowych) oraz wysokich kosztów materiałów.

Wykorzystanie mocy produkcyjnych przedsiębiorstw budowlanych oceniane jest na ok. 81%, tj. jako nieznacznie większe niż przed miesiącem i nieco mniejsze niż przed rokiem (po ok. 1 p.proc.).

Połowa firm budowlanych planuje w bieżącym roku utrzymanie skali **inwestycji** na poziomie z poprzedniego roku (przed trzema miesiącami zakładał tak zbliżony ich odsetek – 48%). Podobnie jak trzy miesiące wcześniej, 41% przedsiębiorstw przewiduje zmniejszenie inwestycji w porównaniu z poprzednim rokiem, a 10% – zwiększenie ich poziomu. Jako czynniki ograniczające inwestycje nadal najczęściej wymieniane są wysoka inflacja, wysokie koszty realizacji inwestycji i niepewna sytuacja makroekonomiczna. Wśród planowanych kierunków inwestowania firmy, podobnie jak trzy miesiące temu, najczęściej wskazują maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia lub środki transportu.

Zmniejszyły się obawy przedsiębiorstw budowlanych przed niekorzystnym wpływem na ich działalność **wojny w Ukrainie**. Większy niż w kwietniu br. odsetek tych podmiotów nie spodziewa się negatywnych skutków wojny lub zakłada, że będą one nieznaczne (83% wobec 80%), a mniejszy – przewiduje konsekwencje poważne (12% wobec 15%). Nadal 5% firm obawia się, że ten konflikt zagrozi ich stabilności. Jako doświadczone negatywne skutki wojny wciąż najczęściej wymieniane są wzrost kosztów i zakłócenia w łańcuchu dostaw. Skala sygnalizowanych przez przedsiębiorców związanych z wojną fluktuacji zatrudnienia pracowników pochodzących z Ukrainy jest podobna jak miesiąc wcześniej. Nadal 18% firm budowlanych zgłasza, że odnotowały odpływ takich pracowników (w tym 2% poważny), a 16% sygnalizuje ich napływ (w tym 1% poważny).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 27. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 28. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 29. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 41. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 50. SPRZEDAŻ PRODUKCJI BUDOWLANO-MONTAŻOWEJ

TABL. 51. SPRZEDAŻ PRODUKCJI BUDOWLANO-MONTAŻOWEJ WEDŁUG RODZAJÓW OBIEKTÓW BUDOWLANYCH

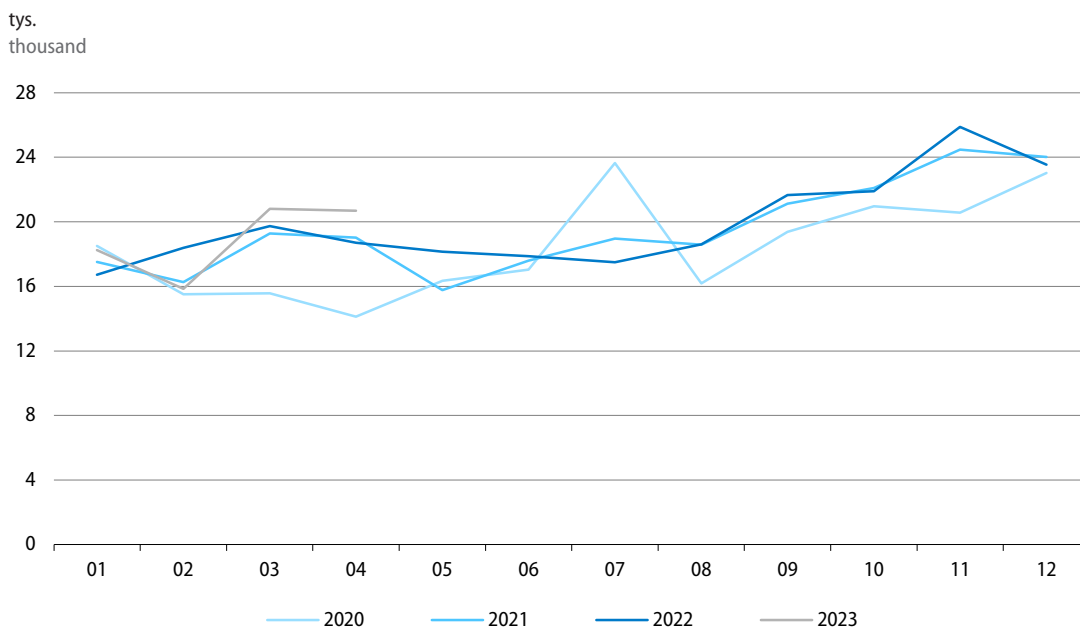
TABL. 62. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

Budownictwo mieszkaniowe

Housing construction

W kwietniu br. oddano do użytkowania więcej mieszkań niż rok wcześniej. Nadal mniejsza niż przed rokiem była natomiast liczba mieszkań, których budowę rozpoczęto oraz mieszkań, na budowę których wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym.

Wykres 21. Mieszkania oddane do użytkowania
Chart 21. Dwellings completed



Według wstępnych danych¹ w kwietniu br. **oddano do użytkowania** ogółem 20,7 tys. mieszkań, tj. o 11,0% więcej niż rok wcześniej (kiedy notowano spadek o 2,0%). Znacznie wzrosła liczba mieszkań oddanych w budownictwie indywidualnym (o 30,1%), a spadła – w budownictwie przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem (o 2,6%). W pozostałych formach budownictwa oddano łącznie o 15,7% więcej mieszkań niż w kwietniu ub. roku.

W okresie styczeń–kwiecień br. oddano do użytkowania 75,6 tys. mieszkań, tj. o 3,1% więcej niż przed rokiem (wówczas wzrost wyniósł 1,7%). W budownictwie indywidualnym liczba zrealizowanych mieszkań zwiększyła się o 6,6%, a w budownictwie przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem – o 0,5%. W pozostałych formach odnotowano spadek o 2,7%.

¹ Dane meldunkowe – mogą ulec zmianie po opracowaniu sprawozdań kwartalnych.

Tablica 19. Budownictwo mieszkaniowe
Table 19. Housing construction

Formy budownictwa Forms of construction	04 2023		01–04 2023		01–04 2022	01–04 2023
	w liczbach bezwzględ- nych in absolute numbers	04 2022=100	w liczbach bezwzględ- nych in absolute numbers	01–04 2022=100	struktura w % structure in %	
Mieszkania oddane do użytkowania Dwellings completed						
Ogółem Total	20678	111,0	75563	103,1	100,0	100,0
Indywidualne Private	10025	130,1	33694	106,6	43,1	44,6
Przeznaczone na sprzedaż lub wynajem ^a For sale or rent ^a	10550 ^b	97,4	40650 ^b	100,5	55,2	53,8
Pozostałe ^c Others ^c	103	115,7	1219	97,3	1,7	1,6
Mieszkania, na których budowę wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym Dwellings for which permits have been granted or which have been registered with a construction project						
Ogółem Total	20464	73,0	72081	68,0	100,0	100,0
Indywidualne Private	5936	66,7	21585	65,4	31,1	30,0
Przeznaczone na sprzedaż lub wynajem ^a For sale or rent ^a	14333	77,7	48524	68,4	67,0	67,3
Pozostałe ^c Others ^c	195	28,9	1972	96,7	1,9	2,7
Mieszkania, których budowę rozpoczęto Dwellings in which construction has begun						
Ogółem Total	14513	71,9	53086	72,3	100,0	100,0
Indywidualne Private	6733	76,6	21400	72,2	40,4	40,3
Przeznaczone na sprzedaż lub wynajem ^a For sale or rent ^a	6981 ^d	62,9	30397 ^d	71,1	58,2	57,3
Pozostałe ^c Others ^c	799	277,4	1289	123,3	1,4	2,4

a Budowane przez deweloperów, łącznie z budownictwem osób fizycznych przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem w celu osiągnięcia zysku. b, d W tym na wynajem odpowiednio: b – 65 oraz 266 mieszkań, d – 38 oraz 69 mieszkań. c Mieszkania spółdzielcze, społeczne czynszowe, komunalne i zakładowe.

a Constructed by developers, including construction realised by natural persons intended for sale or rent in order to achieve a profit b, d Of which for rent respectively: b – 65 and 266 dwellings, d – 38 and 69 dwellings c Cooperative, public building society, municipal and company dwellings.

Przeciętna powierzchnia użytkowa mieszkania oddanego do użytkowania w okresie styczeń–kwiecień br. wyniosła 97,1 m² (o 0,5 m² mniej niż rok wcześniej), w tym w budownictwie indywidualnym 141,0 m² (odpowiednio o 1,9 m² mniej), a w budownictwie przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem 62,0 m² (o 1,6 m² mniej).

Według wstępnych danych² w kwietniu br. ponownie odnotowano spadek w skali roku liczby mieszkań, na budowę których **wydano pozwolenia** lub dokonano **zgłoszenia z projektem budowlanym** – o 27,0% do 20,5 tys. Utrzymał się, trwający od ponad roku, trend spadkowy w przypadku mieszkań, których **budowę rozpoczęto**; ich liczba spadła w skali roku o 28,1% do 14,5 tys. W okresie styczeń–kwiecień br. wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym na budowę 72,1 tys. mieszkań, tj. o 32,0% mniej niż rok wcześniej; spadła też liczba mieszkań, których budowę rozpoczęto – o 27,7% do 53,1 tys.

Szacuje się, że na koniec kwietnia br. **w budowie** pozostawało 810,5 tys. mieszkań, tj. o 7,0% mniej niż w końcu kwietnia ub. roku.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 43. MIESZKANIA

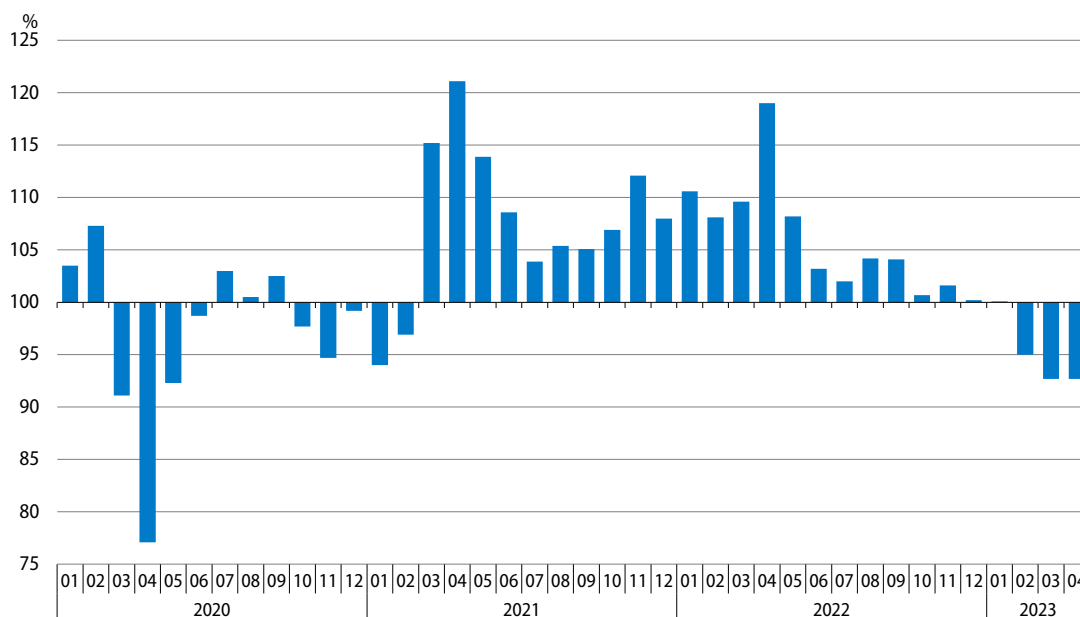
² Dane meldunkowe – mogą ulec zmianie po opracowaniu sprawozdań kwartalnych.

Rynek wewnętrzny Domestic market

W kwietniu br., w trzecim z kolei miesiącu, **sprzedaż detaliczna**¹ była niższa niż przed rokiem. Spadek sprzedaży, podobnie jak w marcu br., wyniósł 7,3% (przed rokiem notowano wzrost o 19,0%). W okresie styczeń–kwiecień br. sprzedaż detaliczna była o 4,8% mniejsza niż w analogicznym okresie ub. roku (wobec wzrostu o 10,8% rok wcześniej).

Wykres 22. Sprzedaż detaliczna towarów (ceny stałe) analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 22. Retail sales of goods (constant prices)
corresponding period of previous year=100



W większości grup sprzedaż detaliczna w kwietniu była niższa niż przed rokiem. Pogłębił się spadek sprzedaży w jednostkach handlujących żywnością, napojami i wyrobami tytoniowymi (do 8,0% z 4,6% w marcu br.) oraz w grupie pojazdy samochodowe, motocykle, części (do 5,1% z 1,2%). Duży spadek, choć mniejszy niż w poprzednim miesiącu, notowano w grupie pozostałe (17,3% wobec 18,5%), w grupie meble, rtv, agd (14,7% wobec 15,2%) oraz w podmiotach handlujących paliwami stałymi, ciekłymi i gazowymi (14,5% wobec 20,7%). Niewielki wzrost sprzedaży utrzymał się w grupie tekstylia, odzież, obuwie (0,6%).

Udział **sprzedaży detalicznej przez Internet**² (w cenach bieżących) w sprzedaży detalicznej ogółem zmniejszył się z 8,9% w kwietniu ub. roku do 8,1%. Mniejszy niż przed rokiem był udział tej formy handlu m.in. w całkowitej sprzedaży grup tekstylia, odzież, obuwie (20,0% wobec 24,4%) oraz meble, rtv, agd (15,7% wobec 17,4%). Zwiększył się natomiast udział w przypadku m.in. sprzedaży prasy, książek, pozostałej sprzedaży w wyspecjalizowanych sklepach (do 21,5% z 21,0% w kwietniu ub. roku).

¹ W cenach stałych; w przedsiębiorstwach handlowych i niehandlowych o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

² Podmioty, dla których sprzedaż internetowa jest przeważającą formą sprzedaży są ujęte w grupie „Sprzedaż detaliczna prowadzona przez domy sprzedaży wysyłkowej lub Internet”. Natomiast sprzedaż przez Internet może być realizowana również przez podmioty w innych grupach, dla których podstawową formą jest sprzedaż stacjonarna.

Tablica 20. Dynamika (w cenach stałych) i struktura (w cenach bieżących) sprzedaży detalicznej
 Table 20. Indices (at constant prices) and structure (at current prices) of retail sales

Wyszczególnienie Specification	2023		2022		2023	
	04	01–04	04	01–04		
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				struktura w % structure in %	
Ogółem^a						
Total^a	92,7	95,2	119,0	110,8	100,0	100,0
w tym: of which:						
Pojazdy samochodowe, motocykle, części						
Motor vehicles, motorcycles, parts	94,9	101,8	88,8	85,9	7,1	7,2
Paliwa stałe, ciekłe i gazowe						
Solid, liquid and gaseous fuels	85,5	83,6	111,0	108,9	15,7	14,1
Żywność, napoje i wyroby tyto- niowe						
Food, beverages and tobacco products	92,0	94,7	111,9	105,1	24,9	26,1
Farmaceutyki, kosmetyki, sprzęt ortopedyczny						
Pharmaceuticals, cosmetics, ortho- paedic equipment	97,5	100,8	118,9	116,9	7,0	7,2
Tekstylia, odzież, obuwie						
Textiles, clothing, footwear	100,6	106,3	221,4	154,0	6,6	6,9
Meble, rtv, agd						
Furniture, radio, TV and house- hold appliances	85,3	87,8	127,9	108,7	8,7	8,0
Prasa, książki, pozostała sprzedaż w wyspecjalizowanych sklepach						
Newspapers, books, other sale in specialised stores	84,4	87,0	138,2	113,6	4,4	3,9
Pozostałe						
Others	82,7	84,9	121,2	127,4	9,4	8,4

a Grupowania przedsiębiorstw dokonano na podstawie Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 (PKD 2007), zaliczając przedsiębiorstwo do określonej kategorii wg przeważającego rodzaju działalności, zgodnie z aktualnym w omawianym okresie stanem organizacyjnym. Odnotowane zmiany (wzrost/spadek) wolumenu sprzedaży detalicznej w poszczególnych grupach rodzajów działalności przedsiębiorstw mogą zatem również wynikać ze zmiany przeważającego rodzaju działalności przedsiębiorstwa oraz zmian organizacyjnych (np. połączenia przedsiębiorstw). Nie ma to wpływu na dynamikę sprzedaży detalicznej ogółem.

a Groups of enterprises were created based on the Polish Classification of Activities – PKD 2007. A given enterprise is included to a specific category by predominating kind of activity and according to its present organisational status. The recorded changes of rise or fall of the volume of retail sales in particular groups of enterprises activity may result from a change in the predominating kind of activity and organisational changes (e.g. a merger of enterprises). This does not have impact on the dynamics of the total retail sales.

Sprzedaż hurtowa³ (w cenach bieżących) w przedsiębiorstwach handlowych w kwietniu br. spadła w skali roku o 21,2%, w tym w przedsiębiorstwach hurtowych zmniejszyła się o 27,5% (wobec wzrostu odpowiednio o 42,0% i o 52,1% rok wcześniej). Wśród grup o znaczącym udziale w sprzedaży hurtowej ogółem głęboki spadek sprzedaży odnotowano w grupie półprodukty i odpady pochodzenia nierolniczego oraz złom (o 49,0%). Spadek sprzedaży notowano także w grupie narzędzia technologii informacyjnej i komunikacyjnej, maszyny, urządzenia i dodatkowe wyposażenie (o 11,2%). W okresie styczeń–kwiecień br. sprzedaż hurtowa w przedsiębiorstwach handlowych spadła w skali roku o 12,6%, w tym w przedsiębiorstwach hurtowych – o 18,5% (przed rokiem notowano wzrost odpowiednio o 39,2% i o 47,1%).

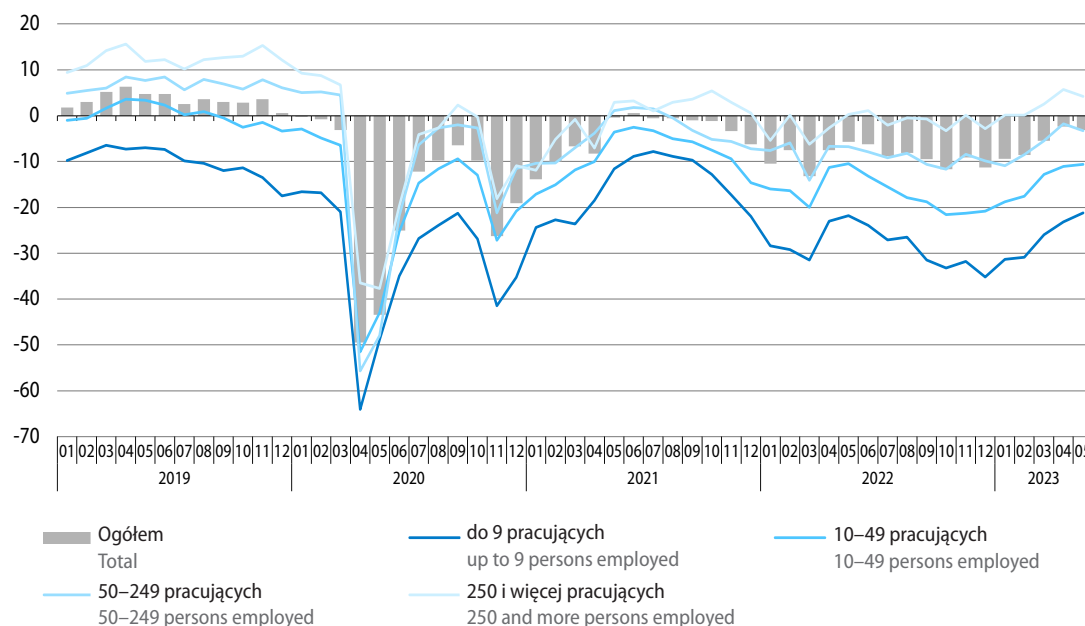
3 W przedsiębiorstwach handlowych o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

W 1 kwartale br. **wyniki finansowe**⁴ przedsiębiorstw prowadzących działalność w zakresie handlu; naprawy pojazdów samochodowych były wyższe od osiągniętych rok wcześniej. Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększył się o 13,7% (do 16,3 mld zł). Wynik finansowy brutto wzrósł o 7,4% (do 15,0 mld zł), a netto – o 1,3% (do 11,5 mld zł). Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto pozostał na poziomie sprzed roku i wyniósł 4,5%. Obniżyły się wskaźniki: rentowności obrotu brutto (z 4,3% do 4,1%) oraz obrotu netto (z 3,5% do 3,1%). Wskaźnik poziomu kosztów pogorszył się z 95,7% do 95,9%. Obniżyły się wskaźniki płynności finansowej I stopnia (z 25,5% do 25,4%) oraz II stopnia (z 81,0% do 75,8%). Zmniejszył się udział przedsiębiorstw wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie badanych przedsiębiorstw w sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych (z 74,2% do 70,4%) oraz udział przychodów tych podmiotów w przychodach tej sekcji ogółem (z 82,6% do 72,4%).

Nakłady inwestycyjne⁵ zrealizowane przez jednostki prowadzące działalność w zakresie handlu; naprawy pojazdów samochodowych w 1 kwartale br. były o 12,8% wyższe niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 33,1%).

Wykres 23. Wskaźniki ogólnego klimatu koniunktury w handlu detalicznym

Chart 23. General business climate indicators in retail trade



4 Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

5 W cenach bieżących; dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

W maju br. **ogólny klimat koniunktury** w handlu detalicznym jest oceniany pesymistycznie, podobnie jak w kwietniu br. Pogorszyły się oceny formułowane przez podmioty z branży żywność oraz pojazdy samochodowe. Mniej pesymistyczne są natomiast nastroje w branży artykuły gospodarstwa domowego ogółem. Optymistycznie i lepiej niż w kwietniu br. przedsiębiorstwa oceniają ogólny klimat koniunktury w branży tekstylia, odzież, obuwie. Podmioty handlu detalicznego ogółem formułują mniej optymistyczne diagnozy w zakresie sprzedaży, przy pesymistycznych, gorszych niż w kwietniu br. prognozach w tym obszarze. Utrzymują się niekorzystne oceny bieżące i przewidywania dotyczące sytuacji finansowej. Dyrektorzy jednostek nadal przewidują możliwość ograniczenia zatrudnienia oraz spodziewają się wzrostu cen towarów.

Jako główne bariery utrudniające prowadzenie działalności przedsiębiorstwa w handlu detalicznym wskazują koszty zatrudnienia oraz niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej. Wśród istotnych utrudnień wymieniane są również niejasne, niespójne i niestabilne przepisy prawne oraz wysokie obciążenia na rzecz budżetu. W porównaniu z kwietniem br. najbardziej zwiększyła się dotkliwość niedostatecznego popytu oraz kosztów zatrudnienia, a zmniejszyła się dotkliwość niepewności ogólnej sytuacji gospodarczej oraz wysokich obciążeń na rzecz budżetu. W skali roku najbardziej wzrosła uciążliwość wysokich odsetek bankowych i niedostatecznego popytu, natomiast spadło znaczenie niedoboru pracowników.

Podobnie jak przed trzema miesiącami ponad połowa przedsiębiorstw zakłada, że skala **inwestycji** w bieżącym roku będzie zbliżona do ubiegłorocznej. Podobny odsetek firm jak trzy miesiące temu przewiduje ograniczenie poziomu wspomnianych inwestycji (36%) lub wskazuje na zwiększenie aktywności inwestycyjnej (12%). Do barier ograniczających skalę inwestycji nadal najczęściej zaliczane są: wysoka inflacja, wysokie koszty realizacji inwestycji oraz niepewna sytuacja makroekonomiczna. Podmioty handlu detalicznego pytane o kierunki inwestowania wskazują, podobnie jak trzy miesiące temu, m.in. na inwestycje w maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia, grunty, budynki i budowle lub szkolenia pracowników.

W maju br. nieco większy odsetek podmiotów niż przed miesiącem spodziewa się, że negatywne konsekwencje **wojny w Ukrainie** dla ich działalności będą nieznaczne lub nie wystąpią (87% wobec 85%), nieco mniejszy obawia się poważnych skutków (10% wobec 12%), a zbliżony przewiduje, że konsekwencje będą zagrażały stabilności firmy (3%). Wśród negatywnych skutków wojny przedsiębiorstwa, podobnie jak przed miesiącem, najczęściej wskazują wzrost kosztów, spadek sprzedaży (przychodów) oraz zakłócenia w łańcuchu dostaw. W kwietniu br., nieco mniejszy odsetek przedsiębiorstw dostrzegł spowodowane wojną fluktuacje zatrudnienia pracowników z Ukrainy – ich odpływ zgłosiło 19% podmiotów (wobec 21% miesiąc wcześniej), a ich napływ – 21% (wobec 22%). Zdecydowana większość podmiotów oceniała te fluktuacje jako nieznaczne.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 27. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 28. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 29. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 41. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 54. SPRZEDAŻ DETALICZNA TOWARÓW WEDŁUG RODZAJÓW DZIAŁALNOŚCI PRZEDSIĘBIORSTWA

TABL. 55. SPRZEDAŻ HURTOWA TOWARÓW WEDŁUG RODZAJÓW DZIAŁALNOŚCI PRZEDSIĘBIORSTWA

TABL. 62. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

Transport Transport

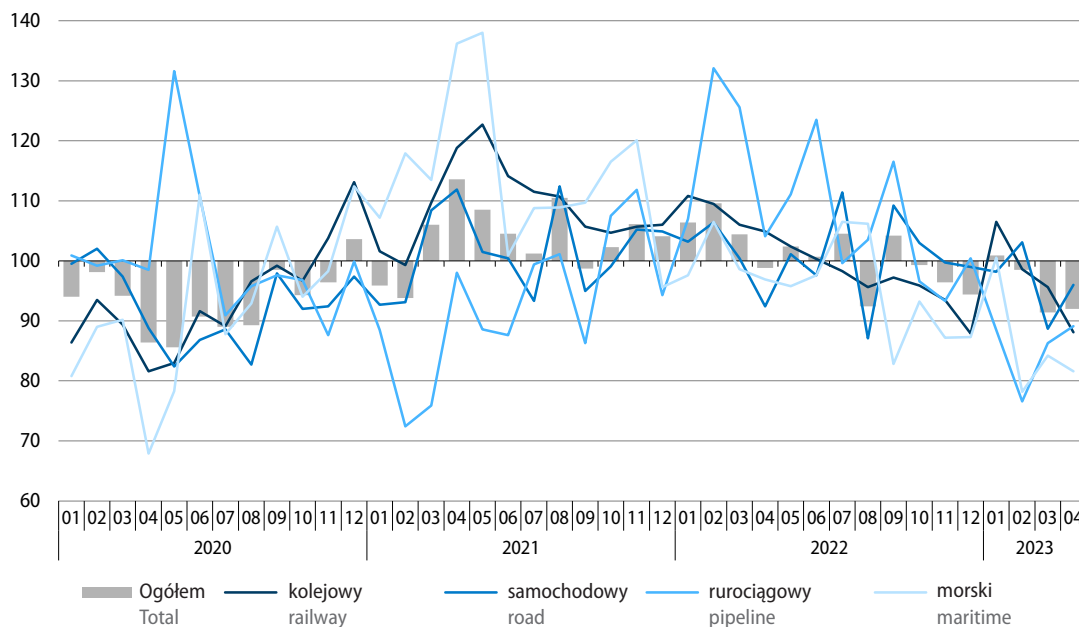
W kwietniu br. przewozy ładunków nadal były niższe niż przed rokiem, a ich spadek był zbliżony do notowanego w poprzednim miesiącu. Utrzymał się wzrost przewozów pasażerskich w skali roku, był on jednak dużo słabszy niż w poprzednich miesiącach.

Przewozy ładunków ogółem w kwietniu br. były o 8,0% mniejsze niż w analogicznym miesiącu ub. roku (w marcu br. notowano spadek o 8,6%, a w kwietniu ub. roku o 1,9%). Obniżyły się przewozy ładunków wszystkimi głównymi rodzajami transportu, w tym transportem kolejowym o 11,9%, a samochodowym o 4,0%. Mniejsze niż przed rokiem były też przewozy transportem rurociągowym (o 10,9%) i morskim (o 18,5%).

W okresie styczeń–kwiecień br. przetransportowano o 4,5% mniej ładunków niż rok wcześniej (kiedy notowano wzrost o 4,3%). Ograniczeniu uległy przewozy wszystkimi głównymi rodzajami transportu, w tym samochodowym o 3,8%, a kolejowym o 3,0%. Przewozy transportem rurociągowym zmniejszyły się o 14,9%, a morskim o 14,4%.

Wykres 24. Przewozy ładunków według wybranych rodzajów transportu analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 24. Transport of goods by selected types of transport corresponding period of previous year=100



Tablica 21. Przewozy ładunków według wybranych rodzajów transportu
 Table 21. Transport of goods by selected types of transport

Rodzaje transportu Types of transport	04 2023			01–04 2023	
	w tys. ton in thousand tonnes	03 2023=100	04 2022=100	w tys. ton in thousand tonnes	01–04 2022=100
Ogółem Total	44477	92,0	92,0	184815	95,5
w tym: of which:					
Kolejowy Railway	17884	85,3	88,1	77909	97,0
Samochodowy Road	22226	96,9	96,0	89904	96,2
Rurociągowy Pipeline	3752	99,6	89,1	14571	85,1
Morski Maritime	550	89,4	81,5	2342	85,6

Obroty ładunkowe w portach morskich w kwietniu br. wyniosły 11,4 mln ton, tj. o 30,3% więcej niż rok wcześniej (wówczas notowano wzrost o 14,2%). Wyższe niż w kwietniu ub. roku były przeładunki zarówno ładunków masowych ciekłych (o 58,4%, w tym ropy naftowej łącznie z przetworami naftowymi o 66,9%), jak również ładunków masowych suchych (o 23,4%, przy wzroście przeładunków węgla i koksu o 78%). Przeładunki kontenerów także wzrosły w skali roku (o 34,1%). Niższe niż przed rokiem były natomiast obroty ładunków drobnicowych (o 24,6%) oraz ładunków tocznych (o 19,2%).

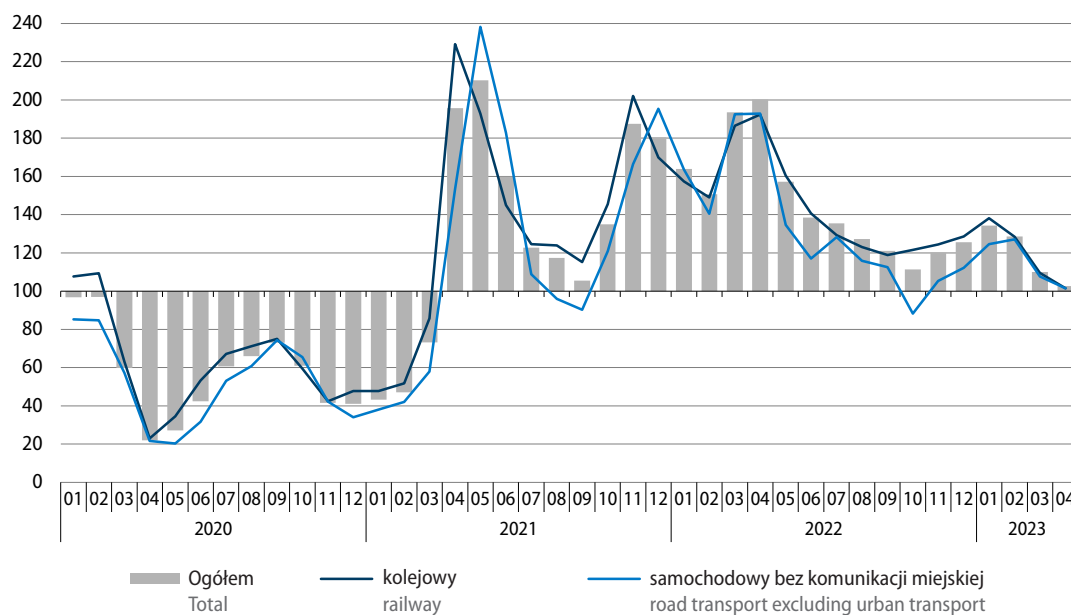
W okresie styczeń–kwiecień br. w portach morskich przeładowano 46,7 mln ton ładunków, tj. o 36,6% więcej niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 5,9%). Wzrosły obroty ładunków masowych ciekłych (o 54,7%, w tym ropy naftowej łącznie z przetworami naftowymi o 60,3%) oraz obrotów ładunków masowych suchych (o 62,4%, przy prawie dwuipółkrotnym wzroście przeładunków węgla i koksu), a w nieco mniejszym stopniu wzrosły przeładunki kontenerów (o 9,4%). Spadły natomiast obroty ładunków tocznych (o 12,0%) i ładunków drobnicowych (o 10,5%).

Środkami transportu publicznego w kwietniu br. przewieziono ogółem o 2,6% więcej **pasażerów** niż rok wcześniej (wobec wzrostu o 10,0% w marcu br. i o 100,2% w kwietniu ub. roku). Zwiększyły się przewozy transportem kolejowym (o 1,5%) oraz samochodowym (o 1,4%). Drogą powietrzną przetransportowano o 26% więcej pasażerów niż w kwietniu ub. roku.

W okresie styczeń–kwiecień br. przewieziono ogółem o 17,3% więcej pasażerów niż przed rokiem (a w analogicznym okresie ub. roku notowano wzrost o 77,2%). Wzrost wystąpił we wszystkich rodzajach transportu, w tym w transporcie kolejowym o 17,6%, samochodowym o 13,9%, a lotniczym o 45,0%.

Wykres 25. Przewozy pasażerów według wybranych rodzajów transportu
analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 25. Transport of passengers by selected types of transport
corresponding period of previous year=100



Tablica 22. Przewozy pasażerów według wybranych rodzajów transportu

Table 22. Transport of passengers by selected types of transport

Rodzaje transportu Types of transport	04 2023			01-04 2023	
	w tys. pasażerów in thousand passengers	03 2023=100	04 2022=100	w tys. pasażerów in thousand passengers	01-04 2022=100
Ogółem^a Total^a	46003	91,0	102,6	189239	117,3
w tym: of which:					
Kolejowy Railway	27257	87,7	101,5	115119	117,6
Samochodowy Road	16002	92,2	101,4	65078	113,9
Lotniczy ^b Air ^b	2682	119,9	126,0	8885	145,0

a Bez przewozów taborem komunikacji miejskiej. b łącznie z przewozami obcych przewoźników lotniczych, mających agendy w Polsce.

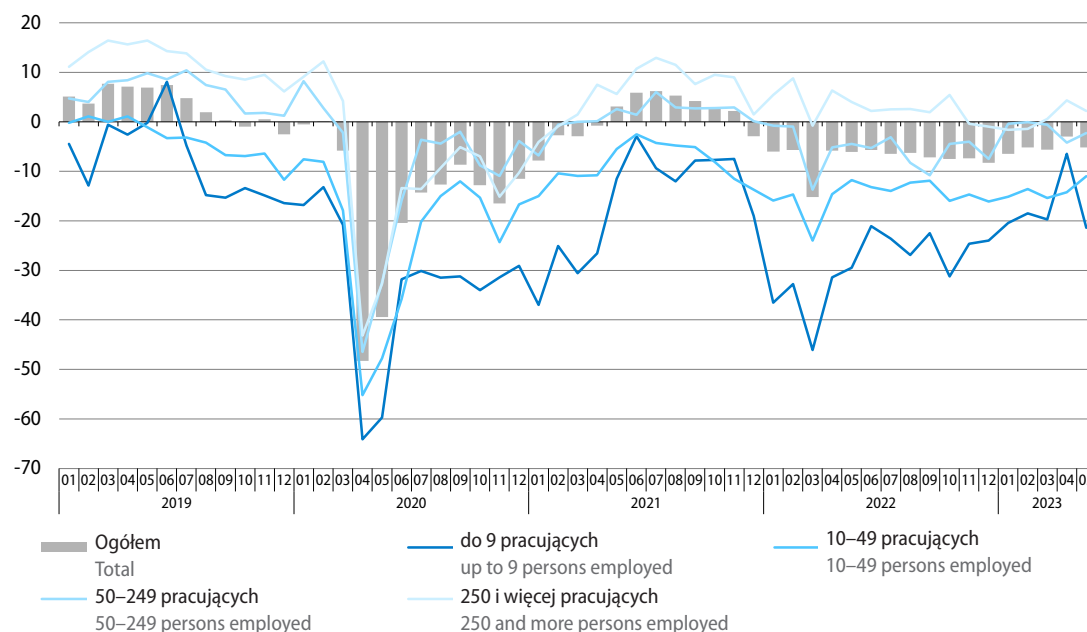
a Excluding transports by urban road transport fleet. b Including carriage realised by foreign air transport carriers with branch offices in Poland.

W 1 kwartale br. **wyniki finansowe**¹ przedsiębiorstw w sekcji transport i gospodarka magazynowa były wyższe od osiągniętych rok wcześniej. Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększył się o 51,2% do 1998,9 mln zł. Wynik finansowy brutto wzrósł o 31,1% do 3003,2 mln zł, a wynik finansowy netto – o 38,1% do 2459,5 mln zł. Poprawiły się wskaźniki rentowności: sprzedaży brutto (z 2,8% do 3,7%), obrotu brutto (z 4,7% do 5,2%) oraz obrotu netto (z 3,7% do 4,4%). Poprawił się wskaźnik poziomu kosztów (z 95,3% do 94,7%). Zmniejszyły się wskaźniki płynności finansowej I stopnia (z 80,9% do 77,8%) oraz II stopnia (z 155,4% do 153,4%). Zwiększył się odsetek przedsiębiorstw wykazujących zysk netto (z 70,1% do 75,5%), natomiast zmniejszył się udział przychodów tych podmiotów w przychodach tej sekcji ogółem (z 75,9% do 74,5%).

Nakłady inwestycyjne² zrealizowane przed podmioty prowadzące działalność w zakresie transportu i gospodarki magazynowej w 1 kwartale br. były o 1,9% niższe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 0,9% w 1 kwartale ub. roku).

Wykres 26. Wskaźniki ogólnego klimatu koniunktury w transporcie i gospodarce magazynowej

Chart 26. General business climate indicators in transportation and storage



W maju br. oceny **ogólnego klimatu koniunktury** w sekcji transport i gospodarka magazynowa są bardziej negatywne niż przed miesiącem. Pesymistyczne, zbliżone do formułowanych przed miesiącem, są oceny bieżące dotyczące popytu, przy nieco bardziej negatywnych prognozach w tym zakresie. Podobnie niekorzystne jak w kwietniu br. są diagnozy i prognozy dotyczące sprzedaży oraz sytuacji finansowej przedsiębiorstw. Dyrektorzy przedsiębiorstw zapowiadają ograniczenie zatrudnienia oraz spodziewają się wzrostu cen.

Wśród barier utrudniających prowadzenie działalności w maju br. nadal najczęściej wskazywana jest niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej oraz koszty zatrudnienia. W porównaniu z kwietniem br. znaczenie barier nie uległo istotnym zmianom. W skali roku najbardziej zmniejszyło się znaczenie niepewności ogólnej sytuacji gospodarczej, a zwiększyło – zbyt dużej konkurencji firm krajowych i zagranicznych.

¹ Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

² W cenach bieżących; dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

Ponad połowa przedsiębiorstw (podobnie jak trzy miesiące wcześniej) zakłada, że utrzyma **inwestycje** na poziomie z ubiegłego roku. Zwiększył się odsetek podmiotów, które zamierzają ograniczyć skalę inwestycji (34% wobec 30% przed trzema miesiącami), natomiast zmniejszył tych, które przewidują zwiększenie aktywności inwestycyjnej (14% wobec 18%). Wśród barier ograniczających poziom inwestycji przedsiębiorstwa najczęściej wymieniają wysoką inflację, wysokie koszty realizacji inwestycji, niepewną sytuację makroekonomiczną oraz niejasne, niespójne i niestabilne przepisy prawne. Podmioty transportu i gospodarki magazynowej, pytane o kierunki inwestowania, najczęściej wskazują inwestycje w środki transportu lub inwestycje w maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia.

W maju br. więcej podmiotów niż w kwietniu br. spodziewa się, że negatywne konsekwencje **wojny w Ukrainie** dla ich działalności będą nieznaczne lub nie wystąpią (82% wobec 77%). Mniej firm obawia się poważnych skutków (13% wobec 16%) lub konsekwencji zagrażających stabilności firmy (5% wobec 7%). Wśród doświadczonych negatywnych skutków wojny przedsiębiorstwa nadal najczęściej wymieniają wzrost kosztów, spadek sprzedaży (przychodów) oraz zakłócenia w łańcuchu dostaw. Skala związanych z wojną fluktuacji zatrudnienia pracowników pochodzących z Ukrainy jest w odczuciu przedsiębiorców zbliżona do zgłaszanej miesiąc wcześniej. W kwietniu br. odpływ takich pracowników dostrzegło 29% podmiotów, w tym 1% określiło go jako poważny (wobec 3% w marcu br.). Napływu pracowników z Ukrainy natomiast doświadczyło 28% firm (wobec 31% przed miesiącem), w tym nadal dla 1% był on poważny.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 27. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 28. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 29. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 41. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 52. PRZEWOZY ŁADUNKÓW I PASAŻERÓW

TABL. 53. ŁADUNKI ZAŁADOWANE I WYŁADOWANE W PORTACH MORSKICH

TABL. 62. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

Handel zagraniczny

Foreign trade

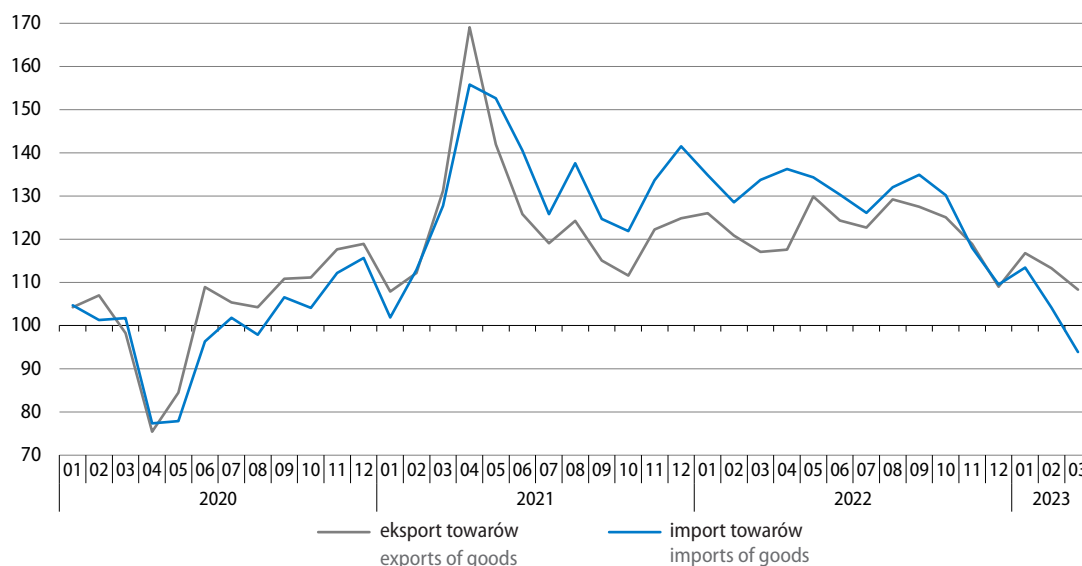
W 1 kwartale br. wzrost obrotów towarowych z zagranicą wyrażonych w złotych w skali roku był mniejszy niż w analogicznym okresie ub. roku. Wartość towarów eksportowanych wzrosła bardziej niż wartość towarów importowanych. Wymiana ogółem zamknęła się dodatnim saldem (wobec ujemnego rok wcześniej). Zwiększyły się obroty z większością grup krajów, z wyjątkiem importu z krajów Europy Środkowo-Wschodniej, który uległ dużemu ograniczeniu. W okresie styczeń–luty br. eksport w cenach stałych był nieco wyższy niż w analogicznym okresie ub. roku, natomiast import utrzymał się na poziomie sprzed roku. Wskaźnik terms of trade kształtował się korzystnie (wobec niekorzystnej relacji rok wcześniej).

Eksport liczony w złotych (w **cenach bieżących**) zwiększył się w porównaniu z 1 kwartałem ub. roku o 12,5% do 418,1 mld zł, a import wzrósł o 3,0% do 404,5 mld zł (rok wcześniej odnotowano wzrost eksportu o 21,0%, a importu o 32,3%). Wymiana zamknęła się dodatnim saldem w wysokości 13,6 mld zł (wobec minus 21,3 mld zł przed rokiem). Po stronie eksportu odnotowano wzrost obrotów ze wszystkimi grupami krajów, w tym najwyższy z krajami Europy Środkowo-Wschodniej o 30,2% (w tym eksport do Ukrainy zwiększył się prawie dwukrotnie, natomiast do Rosji obniżył się o 36,0%). Wartość towarów wysyłanych do krajów rozwijających się wzrosła w skali roku o 20,4%, a do krajów rozwiniętych o 11,0% (w tym do krajów UE o 10,5%). Po stronie importu wyższa niż przed rokiem była wartość towarów sprowadzanych z krajów rozwijających się – o 14,1% oraz z krajów rozwiniętych – o 7,8% (w tym z UE o 2,8%). Odnotowano natomiast głęboki spadek importu z krajów Europy Środkowo-Wschodniej (o 64,4%), co było konsekwencją m.in. ograniczenia importu z Rosji (o 81,7%).

Eksport w **cenach stałych** w okresie styczeń–luty br. był nieco większy niż rok wcześniej (o 0,5%), a import nie zmienił się w skali roku. Zwiększył się wolumen eksportu do krajów rozwijających się (o 8,9%) oraz, nieznacznie, do krajów rozwiniętych (o 0,3%, w tym do krajów UE o 0,1%), a zmniejszył się – do krajów Europy Środkowo-Wschodniej (o 6,1%). W imporcie dużemu zmniejszeniu uległ wolumen towarów sprowadzanych z krajów Europy Środkowo-Wschodniej (o 51,4%), wzrósł natomiast wolumen importu z krajów rozwijających się (o 15,2%) oraz z krajów rozwiniętych (o 2,9%, przy jego spadku z krajów UE o 4,7%).

Wykres 27. Obroty handlu zagranicznego (ceny bieżące) analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 27. Foreign trade turnover (current prices)
corresponding period of previous year=100



Tablica 23. Obroty towarowe handlu zagranicznego
 Table 23. Foreign trade turnover of goods

Wyszczególnienie Specification	01–03 2023						01–03 2022	01–03 2023
	w mln zł in million PLN	w mln EUR in million EUR	w mln USD in million USD	01–03 2022=100				
				zł PLN	EUR EUR	USD USD	struktura w % structure in %	
Eksport Exports	418126,1	88738,8	95268,0	112,5	108,5	102,8	100,0	100,0
Kraje rozwinięte Developed countries	364315,9	77327,4	83010,5	111,0	107,1	101,4	88,3	87,1
w tym Unia Europejska of which European Union	315591,5	66988,5	71912,2	110,5	106,6	100,9	76,9	75,5
w tym strefa euro of which euro area	250119,4	53091,0	56995,0	110,8	106,9	101,3	60,7	59,8
Kraje rozwijające się Developing countries	33518,7	7106,2	7634,2	120,4	116,0	109,9	7,5	8,0
Kraje Europy Środkowo-Wschodniej Central and Eastern European countries	20291,5	4305,2	4623,4	130,2	125,9	119,3	4,2	4,9
Import^a Imports^a	404512,6	85851,3	92159,3	103,0	99,3	94,0	100,0	100,0
Kraje rozwinięte Developed countries	262368,3	55679,0	59772,0	107,8	103,9	98,3	62,0	64,9
w tym Unia Europejska of which European Union	215663,0	45760,8	49134,8	102,8	99,1	93,8	53,4	53,3
w tym strefa euro of which euro area	172390,5	36578,3	39276,0	99,1	95,5	90,4	44,3	42,6
Kraje rozwijające się Developing countries	129373,4	27457,5	29476,0	114,1	110,0	104,1	28,9	32,0
Kraje Europy Środkowo-Wschodniej Central and Eastern European countries	12770,9	2714,9	2911,2	35,6	34,3	32,4	9,1	3,1
Saldo Balance	13613,5	2887,5	3108,7
Kraje rozwinięte Developed countries	101947,6	21648,4	23238,5
w tym Unia Europejska of which European Union	99928,5	21227,7	22777,3
w tym strefa euro of which euro area	77728,9	16512,7	17719,0
Kraje rozwijające się Developing countries	-95854,7	-20351,2	-21841,9
Kraje Europy Środkowo-Wschodniej Central and Eastern European countries	7520,6	1590,4	1712,2

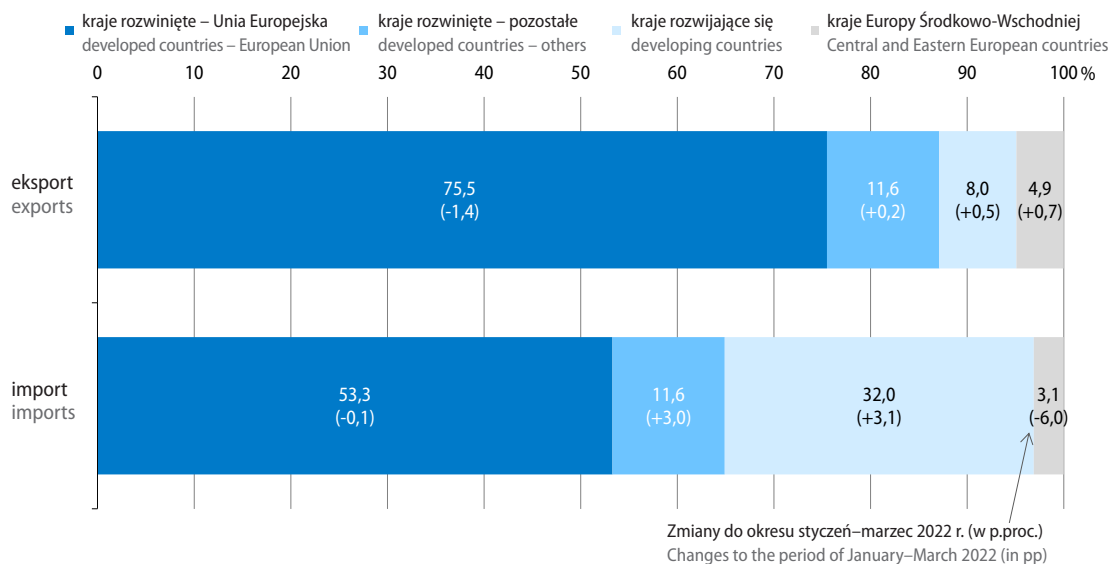
a Dane dot. importu w podziale na grupy krajów prezentowane są wg kraju pochodzenia. Dane dot. importu wg kraju wysyłki dostępne są w informacji sygnalnej o wynikach wstępnych „Obroty towarowe handlu zagranicznego ogółem i według krajów w okresie styczeń–marzec 2023 r.” na stronie internetowej GUS: https://stat.gov.pl/download/gfx/portalinformacyjny/pl/defaultaktualnosci/5466/1/128/1/obroty_towarowe_handlu_zagranicznego_ogolem_i_wedlug_krajow_w_styczniu-marcu_2023_r.pdf

a Data on imports by groups of countries are presented by country of origin. Data on imports by country of consignment are available in news releases on preliminary results ‘Foreign trade turnover of goods in total and by countries in January–March 2023’ at Statistics Poland’s website: https://stat.gov.pl/download/gfx/portalinformacyjny/en/defaultaktualnosci/3285/1/131/1/foreign_trade_turnover_of_goods_in_total_and_by_countries_in_january-march_2023.pdf

Ceny transakcyjne towarów eksportowanych i importowanych (liczone w złotych) w okresie styczeń–luty br. wzrosły w skali roku odpowiednio o 14,4% i o 8,7%. Wskaźnik **terms of trade** w obrotach ogółem, odmiennie niż rok wcześniej, kształtował się korzystnie (105,2 wobec 94,0 w analogicznym okresie ub. roku). Wyraźnie poprawiły się warunki wymiany z krajami Europy Środkowo-Wschodniej, gdzie wskaźnik terms of trade wyniósł 128,4 (wobec 63,9 przed rokiem). Korzystnie kształtowała się również relacja cen w wymianie z krajami rozwiniętymi (104,9 wobec 99,2, w tym z krajami UE – 102,6 wobec 97,9) oraz z krajami rozwijającymi się (102,4 wobec 92,6).

Wykres 28. Struktura geograficzna obrotów handlu zagranicznego według grup krajów w okresie styczeń–marzec 2023 r.

Chart 28. Geographical structure of foreign trade turnover by the groups of countries in the period of January–March 2023

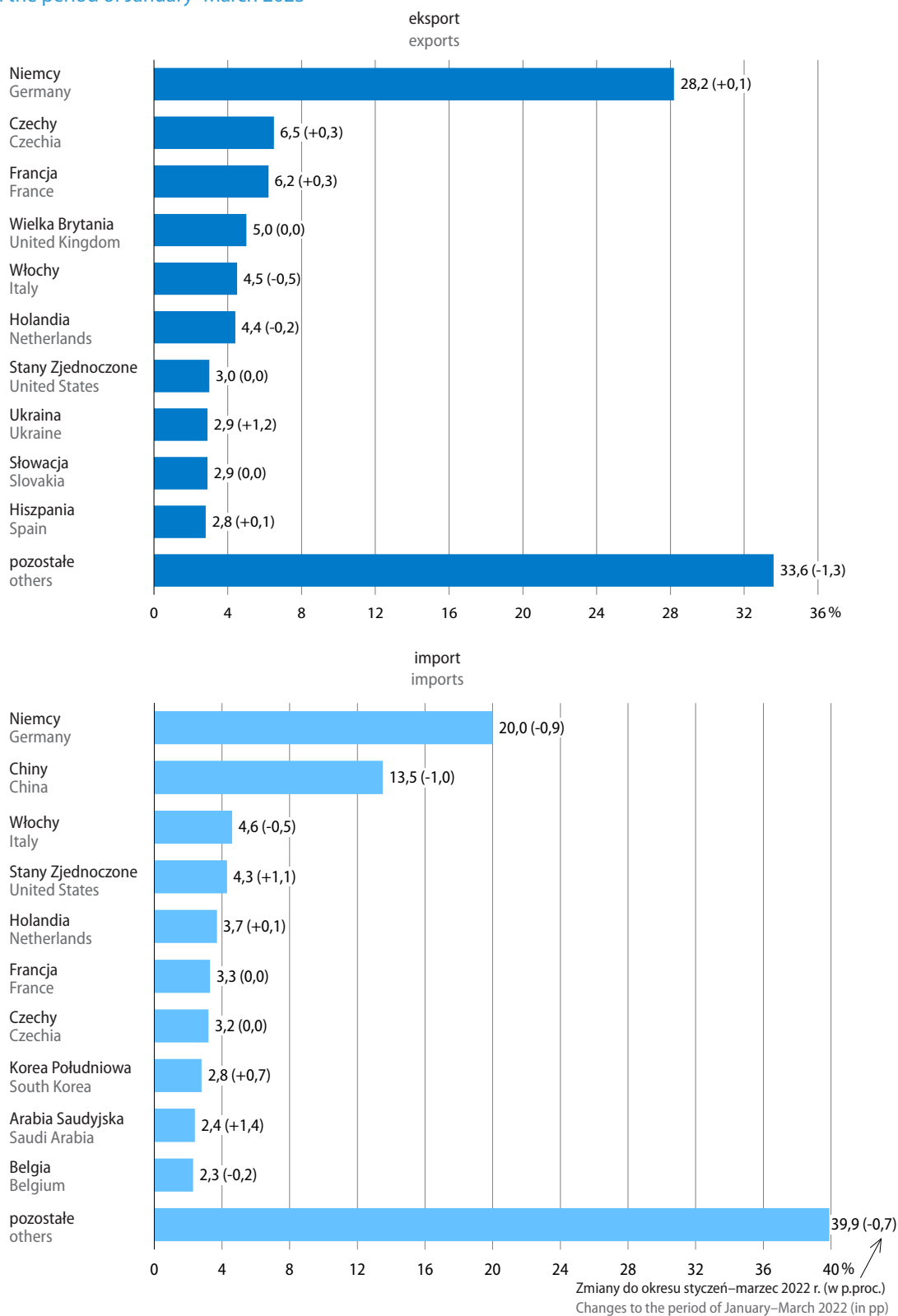


W **strukturze geograficznej obrotów** w 1 kwartale br., w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku, po stronie eksportu zmniejszył się udział krajów rozwiniętych (z 88,3% do 87,1%, w tym udział krajów UE obniżył się z 76,9% do 75,5%), zwiększył się natomiast udział krajów rozwijających się (z 7,5% do 8,0%) oraz krajów Europy Środkowo-Wschodniej (z 4,2% do 4,9%). W imporcie ogółem wzrósł w skali roku udział krajów rozwiniętych (z 62,0% do 64,9%, przy czym udział krajów UE nie uległ istotnej zmianie i wyniósł 53,3%) oraz krajów rozwijających się (z 28,9% do 32,0%), a znacznie zmniejszył się udział krajów Europy Środkowo-Wschodniej (z 9,1% do 3,1%).

Obroty z pierwszą dziesiątką naszych partnerów handlowych stanowiły 66,4% eksportu (wobec 65,1% rok wcześniej) oraz 60,1% importu ogółem (wobec 59,4%). Głównym partnerem handlowym Polski pozostały **Niemcy**, których udział w eksporcie ogółem nie zmienił się istotnie w skali roku i wyniósł 28,2%, natomiast w imporcie ogółem zmniejszył się o 0,9 p.proc. do 20,0%. Wartość eksportu do Niemiec wzrosła w skali roku (o 12,8%), a importu z tego kraju nieznacznie spadła (o 1,3%). Wymiana z Niemcami zamknęła się dodatnim saldem w wysokości 36,8 mld zł (wobec 22,3 mld zł w analogicznym okresie ub. roku). Spośród grup towarowych SITC o największym udziale w wymianie z Niemcami odnotowano ponad dwukrotny wzrost wartości eksportowanego tytoniu przetworzonego (również zawierającego namiastki tytoniu) oraz urządzeń i aparatów elektrycznych. Znacznie zwiększyła się również m.in. wartość silników spalinowych tłokowych i ich części oraz części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych. Niższa niż przed rokiem była natomiast wartość urządzeń elektrycznych i nonelektrycznych, typu domowego. Po stronie importu zmniejszyła się m.in. wartość sprowadzanego papieru i tektury oraz wyrobów z metali nieszlachetnych. Znacznie zwiększyła się natomiast wartość sprowadzanej energii elektrycznej. Wzrosła także wartość importowanych silników spalinowych tłokowych i ich części, pojazdów samochodowych i pozostałych pojazdów mechanicznych do przewozu osób oraz części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych.

Wykres 29. Struktura geograficzna obrotów handlu zagranicznego według krajów w okresie styczeń–marzec 2023 r.

Chart 29. Geographical structure of foreign trade turnover by countries in the period of January–March 2023

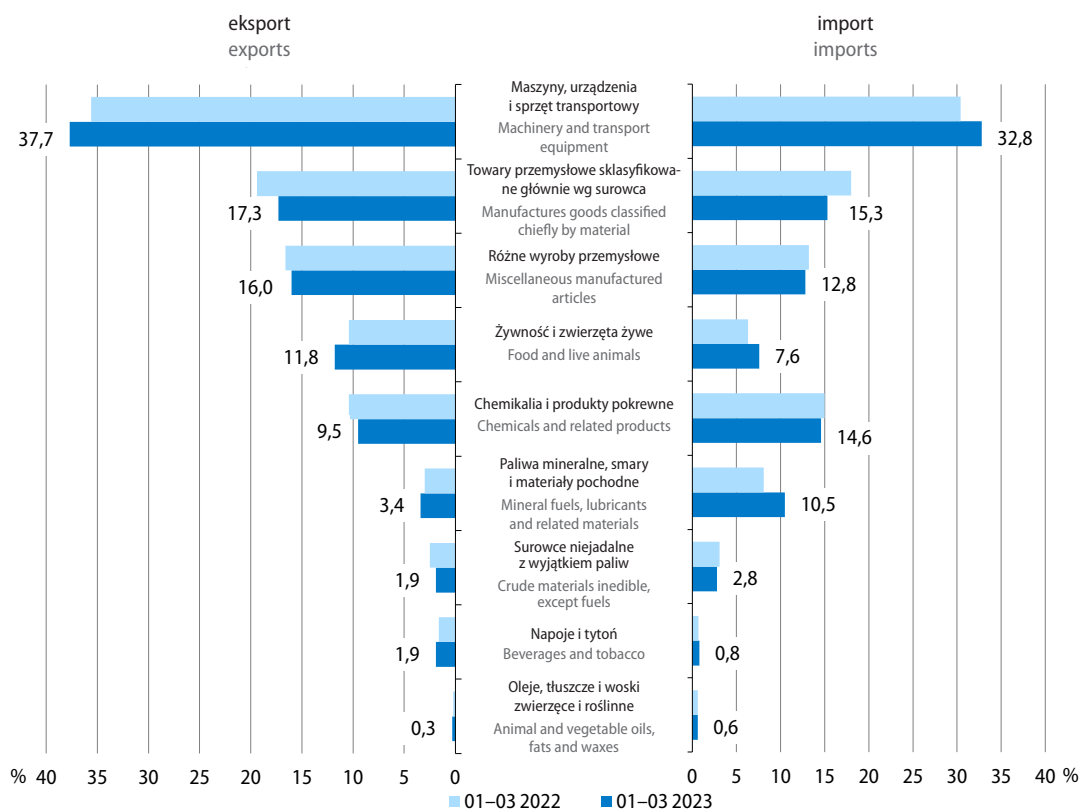


W porównaniu z okresem styczeń–marzec ub. roku zmieniła się lista głównych partnerów handlowych Polski, na co wpłynęły m.in. konsekwencje wojny w Ukrainie. Po stronie odbiorców naszych towarów znacznie zwiększyło się znaczenie Ukrainy (która przesunęła się z osiemnastego miejsca przed rokiem na ósme). Hiszpania przesunęła się o dwie lokaty wyżej (z dwunastej na dziesiątą), natomiast Szwecja i Węgry (które przed rokiem uplasowały się odpowiednio na dziewiątym i dziesiątym miejscu) spadły odpowiednio na jedenaste i trzynaste. Po stronie dostawców towarów do Polski awansowały Stany Zjednoczone (z ósmego miejsca na czwarte), Korea Południowa (z jedenastego na ósme) oraz Arabia Saudyjska (z dwudziestej pierwszej pozycji na dziesiątą), co było efektem wysokiego wzrostu wartości importu z tych krajów (odpowiednio o 35,8%, 35,5% oraz 145,8%). Znacznie niższa lokata niż przed rokiem charakteryzowała Rosję (miejsce dwudzieste drugie wobec trzeciego), nieco obniżyła się również pozycja Hiszpanii (z dziesiątej na jedenastą).

W 1 kwartale br. w większości sekcji towarowych **wg nomenklatury SITC** obroty były wyższe niż przed rokiem. Zwiększył się eksport towarów z sekcji: oleje, tłuszcze, woski zwierzęce i roślinne, napoje i tytoń, żywność i zwierzęta żywe oraz paliwa mineralne, smary i materiały pochodne, natomiast spadek eksportu notowano w sekcji surowce niejadalne z wyjątkiem paliw. Po stronie importu najbardziej wzrosła wartość sprowadzanych paliw mineralnych, smarów i materiałów pochodnych, a także napojów i tytoniu oraz żywności i zwierząt żywych. Znacznie zmniejszył się import towarów przemysłowych sklasyfikowanych głównie wg surowca, surowców niejadalnych z wyjątkiem paliw, a także różnych wyrobów przemysłowych oraz chemikaliów i produktów pokrewnych. W strukturze towarowej eksportu w największym stopniu wzrósł udział maszyn i urządzeń transportowych oraz żywności i zwierząt żywych, a zmniejszył się – sekcji towary przemysłowe sklasyfikowane głównie wg surowca. Po stronie importu najbardziej wzrósł udział sekcji maszyny i urządzenia transportowe oraz paliwa mineralne, smary i materiały pochodne, a obniżył się – sekcji towary przemysłowe sklasyfikowane głównie wg surowca.

Wykres 30. Udział wybranych sekcji towarowych (według SITC) w obrotach towarowych handlu zagranicznego ogółem

Chart 30. Share of selected SITC sections in total foreign trade turnover



Tablica 24. Dynamika i struktura obrotów ogółem według sekcji SITC
Table 24. Foreign trade indices and structure by SITC sections

Wyszczególnienie Specification	01-03 2023		01-03 2022	01-03 2023
	w mln zł in million PLN	01-03 2022=100	struktura w % structure in %	
Eksport Exports	418126,1	112,5	100,0	100,0
w tym: of which:				
Żywność i zwierzęta żywe Food and live animals	49140,7	127,1	10,4	11,8
Napoje i tytoń Beverages and tobacco	7824,8	135,4	1,6	1,9
Surowce niejadalne z wyjątkiem paliw Crude materials inedible, except fuels	8124,1	89,2	2,5	1,9
Paliwa mineralne, smary i materiały pochodne Mineral fuels lubricants and related materials	14048,7	125,3	3,0	3,4
Oleje, tłuszcze i woski zwierzęce i roślinne Animal and vegetable oils, fats and waxes	1364,5	166,3	0,2	0,3
Chemikalia i produkty pokrewne Chemicals and related products	39527,8	102,8	10,4	9,5
Towary przemysłowe sklasyfikowane głównie wg surowca Manufactures goods classified chiefly by material	72526,6	100,7	19,4	17,3
Maszyny, urządzenia i sprzęt transportowy Machinery and transport equipment	157519,9	119,1	35,6	37,7
Różne wyroby przemysłowe Miscellaneous manufactured articles	67110,9	108,9	16,6	16,0
Import Imports	404512,6	103,0	100,0	100,0
w tym: of which:				
Żywność i zwierzęta żywe Food and live animals	30873,5	124,3	6,3	7,6
Napoje i tytoń Beverages and tobacco	3239,7	125,8	0,7	0,8
Surowce niejadalne z wyjątkiem paliw Crude materials inedible, except fuels	11472,9	95,1	3,1	2,8
Paliwa mineralne, smary i materiały pochodne Mineral fuels lubricants and related materials	42648,9	133,7	8,1	10,5
Oleje, tłuszcze i woski zwierzęce i roślinne Animal and vegetable oils, fats and waxes	2371,8	106,8	0,6	0,6
Chemikalia i produkty pokrewne Chemicals and related products	58924,1	99,7	15,0	14,6
Towary przemysłowe sklasyfikowane głównie wg surowca Manufactures goods classified chiefly by material	61776,8	87,4	18,0	15,3
Maszyny, urządzenia i sprzęt transportowy Machinery and transport equipment	132587,2	110,9	30,4	32,8
Różne wyroby przemysłowe Miscellaneous manufactured articles	51565,6	99,2	13,2	12,8

Tablica 25. Obroty towarowe produktami rolno-spożywczymi (według CN)
 Table 25. Foreign trade turnover of agri-food products (by CN)

Wyszczególnienie Specification	01-03 2023						01-03 2022	01-03 2023
	w mln zł in million PLN	w mln EUR in million EUR	w mln USD in million USD	01-03 2022=100			struktura w % structure in %	
				zł PLN	EUR EUR	USD USD		
Eksport Exports	60560,3	12849,7	13796,8	127,7	123,1	116,5	100,0	100,0
Przetwory spożywcze Prepared foodstuffs	31287,8	6638,9	7127,4	129,0	124,3	117,7	51,2	51,7
Zwierzęta żywe i produkty pochodzenia zwierzęcego Live animals; animal products	16808,5	3566,1	3829,0	118,3	114,0	107,9	30,0	27,7
Produkty pochodzenia roślinnego Vegetable products	10673,5	2264,7	2432,6	138,0	133,0	126,0	16,3	17,6
Oleje i tłuszcze Fats and oils	1790,5	380,1	407,9	146,9	141,7	134,1	2,5	3,0
Import Imports	39777,5	8441,2	9060,7	121,4	117,0	110,8	100,0	100,0
Przetwory spożywcze Prepared foodstuffs	16555,9	3513,5	3771,4	127,7	123,1	116,5	39,6	41,6
Zwierzęta żywe i produkty pochodzenia zwierzęcego Live animals; animal products	9191,1	1950,0	2093,0	121,0	116,6	110,4	23,2	23,1
Produkty pochodzenia roślinnego Vegetable products	11394,1	2418,4	2595,8	117,0	112,9	106,8	29,7	28,7
Oleje i tłuszcze Fats and oils	2636,3	559,4	600,5	106,6	102,8	97,3	7,5	6,6
Saldo Balance	20782,8	4408,5	4736,1
Przetwory spożywcze Prepared foodstuffs	14731,8	3125,5	3356,0
Zwierzęta żywe i produkty pochodzenia zwierzęcego Live animals; animal products	7617,4	1616,1	1736,0
Produkty pochodzenia roślinnego Vegetable products	-720,7	-153,7	-163,3
Oleje i tłuszcze Fats and oils	-845,8	-179,3	-192,7

Eksport **produktów rolno-spożywczych** (według CN) zwiększył się w porównaniu z okresem styczeń–marzec ub. roku o 27,7%, a ich import wzrósł o 21,4%. Obroty zamknęły się wyższym niż przed rokiem dodatnim saldem (20,8 mld zł wobec 14,7 mld zł). Zwiększył się udział produktów rolno-spożywczych zarówno w eksporcie ogółem (o 1,7 p.proc. do 14,5%), jak i w imporcie ogółem (o 1,5 p.proc. do 9,8%). Po obu stronach wymiany odnotowano wzrost obrotów tymi produktami ze wszystkimi grupami krajów. Eksport do krajów rozwijających się wzrósł o 49,1%, do krajów Europy Środkowo-Wschodniej zwiększył się o 38,7%, a do krajów rozwiniętych – o 25,2% (w tym do krajów UE o 25,5%). Wartość produktów rolno-spożywczych sprowadzanych z krajów Europy Środkowo-Wschodniej zwiększyła się o 87,5% (m.in. w wyniku wzrostu importu z Ukrainy zbóż, nasion i roślin oleistych oraz odpadów przemysłu spożywczego i pasz dla zwierząt), z krajów rozwijających się wzrosła o 25,9%, a z krajów rozwiniętych – o 15,2% (w tym z UE o 15,8%).

W **strukturze rozdysponowania importu według głównych kategorii ekonomicznych**, w porównaniu z okresem styczeń–marzec ub. roku, zmniejszył się udział towarów z przeznaczeniem na zużycie pośrednie (z 62,5% do 61,4%), a wzrósł udział towarów konsumpcyjnych (z 23,5% do 24,4%) oraz, nieznacznie, dóbr inwestycyjnych (z 14,0% do 14,2%). We wszystkich kategoriach ekonomicznych import był wyższy niż przed rokiem – wartość sprowadzanych towarów konsumpcyjnych zwiększyła się o 6,9%, dóbr inwestycyjnych – o 4,6%, a towarów przeznaczonych na zużycie pośrednie – o 1,1%.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 58. OBROTY HANDLU ZAGRANICZNEGO WEDŁUG GRUP KRAJÓW I NOMENKLATURY SITC

TABL. 59. OBROTY HANDLU ZAGRANICZNEGO WEDŁUG GRUP KRAJÓW

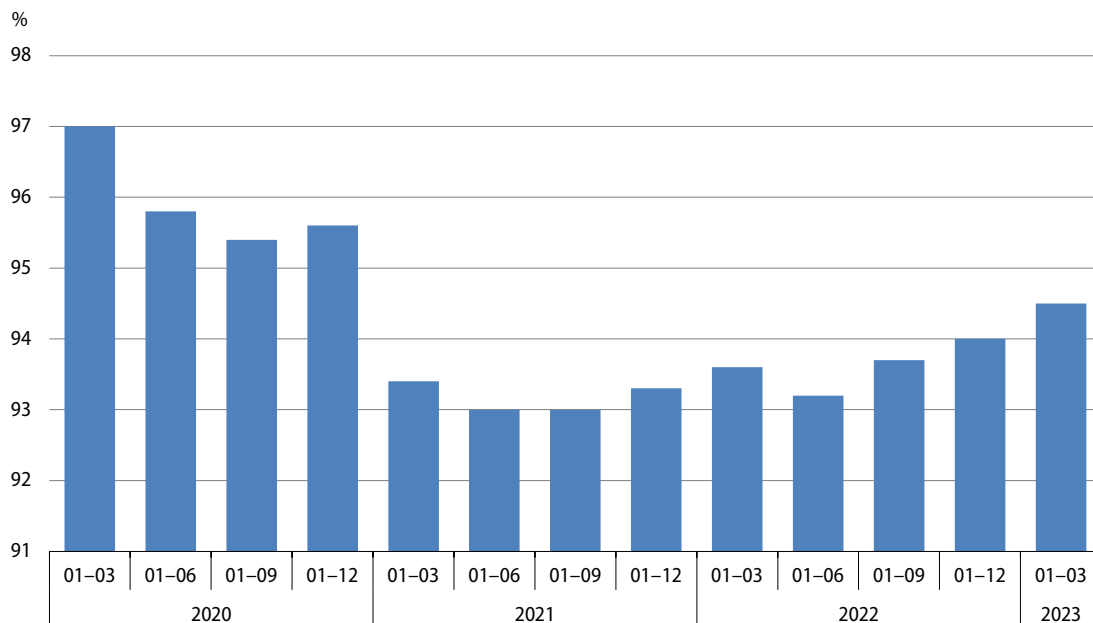
Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych

Financial results of non-financial enterprises

W 1 kwartale br. wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw¹ były zbliżone do uzyskanych przed rokiem. Pogorszyły się podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe. Zwiększyły się przychody ze sprzedaży na eksport. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe eksporterów były słabsze niż przed rokiem, ale nieznacznie lepsze niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

Przychody ogółem w 1 kwartale br. były o 18,0% wyższe od osiągniętych rok wcześniej, a koszty ich uzyskania wzrosły o 19,1%. W rezultacie odnotowano pogorszenie wskaźnika poziomu kosztów z 93,6% przed rokiem do 94,5%. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększyły się o 17,5%. Ich wzrost obserwowano we wszystkich sekcjach, w tym największy w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 53,8%), zakwaterowaniu i gastronomii (o 33,0%) oraz administrowaniu i działalności wspierającej (o 21,0%).

Wykres 31. Wskaźnik poziomu kosztów
Chart 31. Cost level indicator



¹ Dane prezentowane w niniejszym opracowaniu dotyczą 17036 przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa (sekcja A według PKD 2007); działalności finansowej i ubezpieczeniowej (sekcja K według PKD 2007); szkół wyższych; samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej; instytucji kultury posiadających osobowość prawną oraz związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych.

Tablica 26. Przychody, koszty oraz wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych (w cenach bieżących)
 Table 26. Revenues, costs and financial results of non-financial enterprises (at current prices)

Wyszczególnienie Specification	01-03 2022		01-03 2023	
	w mln zł in million PLN	analogiczny okres roku poprzedniego= =100 corresponding period of previous year=100	w mln zł in million PLN	analogiczny okres roku poprzedniego= =100 corresponding period of previous year=100
Przychody ogółem Total revenues	1130874,0	130,2	1333911,9	118,0
w tym przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów of which net revenues from sale of products, goods and materials	1102301,1	131,1	1295460,1	117,5
Koszty ogółem Total costs	1058599,1	130,6	1260926,0	119,1
w tym koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów of which costs of products, goods and materials	1028584,3	130,2	1223600,2	119,0
Wynik finansowy brutto Gross financial result	72274,9	125,7	72985,9	101,0
Wynik finansowy netto Net financial result	58908,5	125,1	58785,9	99,8
Zysk netto Net profit	73889,2	120,7	82443,2	111,6
Strata netto Net loss	14980,7	106,0	23657,3	157,9

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów był o 2,5% niższy niż przed rokiem i wyniósł 71,9 mld zł. W efekcie wyższych pozostałych przychodów operacyjnych niż pozostałych kosztów operacyjnych wynik na pozostałej działalności operacyjnej był dodatni i wyniósł 6,4 mld zł (przed rokiem wyniósł minus 0,3 mld zł). Zanotowano pogorszenie wyniku na operacjach finansowych (z minus 1,2 mld zł w 1 kwartale ub. roku do minus 5,3 mld zł), co było rezultatem większego wzrostu wartości kosztów finansowych niż przychodów finansowych.

Wynik finansowy brutto był o 1,0% wyższy niż przed rokiem i wyniósł 73,0 mld zł (zysk brutto – 97,2 mld zł, strata brutto – 24,2 mld zł). Obciążenia wyniku finansowego brutto wzrosły o 6,2% do 14,2 mld zł. **Wynik finansowy netto** ukształtował się na poziomie 58,8 mld zł (zysk netto – 82,4 mld zł, strata netto – 23,7 mld zł) i był o 0,2% niższy niż przed rokiem.

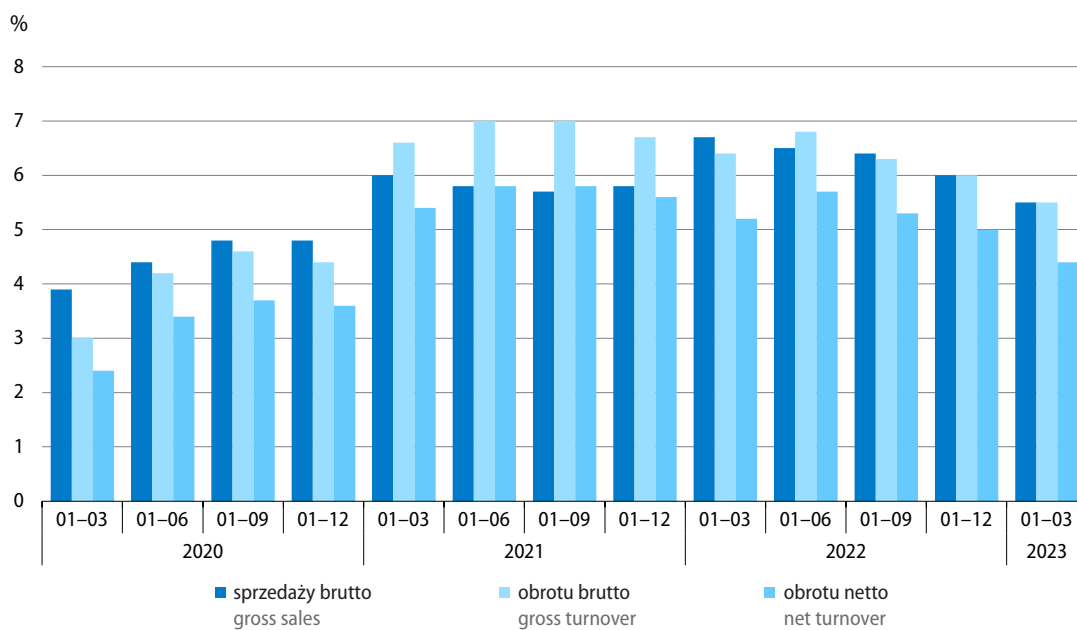
Poprawę wyników finansowych brutto i netto odnotowano w większości sekcji, w tym m.in. w obsłudze rynku nieruchomości, zakwaterowaniu i gastronomii, budownictwie, transporcie i gospodarce magazynowej oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych. Pogorszenie wyników finansowych brutto i netto odnotowano w informacji i komunikacji, dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji oraz w przetwórstwie przemysłowym.

W porównaniu z 1 kwartałem ub. roku zmniejszył się udział liczby przedsiębiorstw wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie przedsiębiorstw (do 70,5% z 70,6%) oraz udział przychodów tych podmiotów w przychodach ogółem badanych przedsiębiorstw (do 77,0% z 81,7%). W przetwórstwie przemysłowym odsetek podmiotów, które osiągnęły zysk netto spadł do 76,2% (z 76,7%), a udział ich przychodów w przychodach wszystkich podmiotów tej sekcji zmniejszył się do 79,2% (z 84,3%).

Tablica 27. Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych
 Table 27. Basic economic and financial indicators of non-financial enterprises

Wyszczególnienie Specification	01-03 2022	01-03 2023
	w % in %	
Wskaźnik poziomu kosztów Cost level indicator	93,6	94,5
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto Gross sales profitability indicator	6,7	5,5
Wskaźnik rentowności obrotu brutto Gross turnover profitability indicator	6,4	5,5
Wskaźnik rentowności obrotu netto Net turnover profitability indicator	5,2	4,4
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia First degree financial liquidity indicator	42,7	37,5
Wskaźnik płynności finansowej II stopnia Second degree financial liquidity indicator	108,0	107,5

Wykres 32. Wskaźniki rentowności
 Chart 32. Profitability indicators



Obniżyły się **wskaźniki rentowności**: sprzedaży brutto z 6,7% w 1 kwartale ub. roku do 5,5%, obrotu brutto – z 6,4% do 5,5% oraz obrotu netto – z 5,2% do 4,4%. Nieco mniejszy niż przed rokiem był udział jednostek rentownych (wykazujących wskaźnik rentowności obrotu netto równy lub większy od 0,0) w ogólnej liczbie badanych podmiotów (70,6% wobec 70,8%). Również ich udział w przychodach wszystkich jednostek był mniejszy niż rok wcześniej (77,0% wobec 81,7%). Wskaźnik rentowności obrotu netto pogorszył się m.in. w sekcjach: informacja i komunikacja (z 12,2% do 5,1%), dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja (z 7,7% do 5,3%), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 6,4% do 4,6%), przetwórstwo przemysłowe (z 5,4% do 4,6%) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (z 3,5% do 3,1%). Poprawę wskaźnika rentowności obrotu netto notowano w sekcjach: obsługa rynku nieruchomości (z 0,2% do 10,4%), budownictwo (z 3,5% do 4,9%), zakwaterowanie i gastronomia (z 2,7% do 3,8%) oraz transport i gospodarka magazynowa (z 3,7% do 4,4%).

Zmniejszyła się wartość wskaźnika płynności finansowej **I stopnia** – z 42,7% przed rokiem do 37,5% oraz **II stopnia** – ze 108,0% do 107,5%. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia powyżej 20% uzyskało 54,3% badanych przedsiębiorstw (wobec 55,1% w 1 kwartale ub. roku), a wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowało, podobnie jak rok wcześniej, 12,5% badanych przedsiębiorstw.

Relacja zobowiązań do należności (z tytułu dostaw i usług) ukształtowała się na poziomie niższym niż w 1 kwartale ub. roku (99,7% wobec 101,5%). Wartość zobowiązań z tytułu dostaw i usług wyższą od wartości należności z tego tytułu odnotowano w handlu; naprawie pojazdów samochodowych, obsłudze rynku nieruchomości, zakwaterowaniu i gastronomii oraz górnictwie i wydobywaniu.

Tablica 28. Poziom i struktura kosztów rodzajowych
Table 28. Operating expenses and structure according to the nature of expense method

Wyszczególnienie Specification	01–03 2022		01–03 2023	
	w mln zł in million PLN	struktura w % structure in %	w mln zł in million PLN	struktura w % structure in %
Koszty działalności operacyjnej według rodzaju Costs of operating activity according to the nature method	686126,6	100,0	813168,0	100,0
amortyzacja depreciation	31708,6	4,6	33683,9	4,1
zużycie materiałów i energii costs of materials and energy	345500,8	50,4	410649,0	50,5
w tym energia of which energy	22554,2	3,3	32468,8	4,0
usługi obce external services	134300,8	19,6	156490,1	19,2
podatki i opłaty taxes and payments	37147,4	5,4	50174,0	6,2
wynagrodzenia brutto gross wages and salaries	94819,6	13,8	110494,4	13,6
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia social insurance and other employee benefits	22782,4	3,3	26780,8	3,3
w tym składki z tytułu ubezpieczeń społecznych of which premium for social security insurance	17021,2	2,5	19916,1	2,4
pozostałe koszty other costs	19866,9	2,9	24895,8	3,1

Koszty działalności operacyjnej poniesione przez badane podmioty ogółem w 1 kwartale br. były o 18,5% wyższe niż przed rokiem. W strukturze tych kosztów zwiększył się udział kosztów zużycia materiałów i energii, podatków i opłat oraz pozostałych kosztów rodzajowych, przy spadku udziału amortyzacji, usług obcych oraz wynagrodzeń. Udział ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń nie uległ zmianie.

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 52,3% jednostek wykazało w 1 kwartale br. **sprzedaż na eksport** (wobec 52,0% rok wcześniej). Wartość sprzedaży eksportowej była o 15,8% wyższa niż przed rokiem. Udział sprzedaży na eksport w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu podmiotów zmniejszył się z 25,3% do 24,9%. W 1 kwartale br. 74,9% sprzedaży na eksport przypadało na przedsiębiorstwa, w których stanowiła ona więcej niż 50% obrotu ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów (wobec 72,2% rok wcześniej).

Zmniejszył się udział jednostek wykazujących zysk netto w grupie podmiotów eksportujących – z 77,0% przed rokiem do 75,3% (w tym w sekcji przetwórstwo przemysłowe odsetek tych jednostek zmniejszył się z 77,9% do 76,9%). Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe eksporterów były niższe niż przed rokiem, ale były nieznacznie lepsze niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw. Wskaźniki płynności finansowej I i II stopnia tych podmiotów były niższe niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw (przy czym wskaźnik płynności finansowej I stopnia tych podmiotów był niższy niż rok wcześniej, natomiast II stopnia – wyższy).

Spośród badanych przedsiębiorstw 88,6% (tj. 15090 jednostek) prowadziło działalność gospodarczą zarówno w 2023 r., jak i w 2022 r. (wobec odpowiednio 91,8% przed rokiem). Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów tych podmiotów stanowiły 92,9% przychodów netto ze sprzedaży ogółu podmiotów (wobec 94,2% rok wcześniej). Udział tej grupy przedsiębiorstw w zysku i stracie netto ogółu podmiotów objętych badaniem wyniósł odpowiednio 84,4% i 94,1% (92,9% i 95,6% przed rokiem). Wyniki finansowe brutto i netto odnotowane przez tę zbiorowość ukształtowały się na poziomie niższym niż rok wcześniej (spadki odpowiednio o 10,0% oraz o 13,0%).

Wartość **aktywów obrotowych** badanych przedsiębiorstw na koniec marca br. wyniosła 1902,7 mld zł i była o 18,9% wyższa niż przed rokiem. Wzrosła wartość należności krótkoterminowych (o 26,4%), zapasów (o 21,7%), inwestycji krótkoterminowych (o 3,9%) oraz krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych (o 26,0%). W rzeczowej strukturze aktywów obrotowych zwiększył się udział zapasów (z 27,8% do 28,4%), należności krótkoterminowych (z 41,8% do 44,4%) oraz krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych (z 3,1% do 3,3%), natomiast zmniejszył się udział inwestycji krótkoterminowych (z 27,3% do 23,9%).

W strukturze zapasów ogółem zwiększył się udział produktów gotowych (z 14,3% do 14,7%) oraz towarów (z 35,2% do 35,8%), natomiast obniżył się udział materiałów (z 34,1% do 31,9%) oraz półproduktów i produktów w toku (z 14,1% do 13,6%).

Aktywa obrotowe finansowane były głównie zobowiązaniami krótkoterminowymi, których udział w finansowaniu tych aktywów wyniósł 63,6% (wobec 64,0% przed rokiem).

W porównaniu z 1 kwartałem ub. roku nie odnotowano istotnych zmian w zakresie sprawności działania przedsiębiorstw. Cykl rotacji zapasów wydłużył się z 36 do 38 dni. Skróciły się (z 41 do 38 dni) cykle rotacji należności krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług oraz spłaty zobowiązań z tytułu dostaw i usług.

Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) na koniec marca br. wyniosły 1780,0 mld zł i były o 14,3% wyższe niż przed rokiem. Zobowiązania długoterminowe stanowiły 32,0% zobowiązań ogółem (wobec 34,2% rok wcześniej).

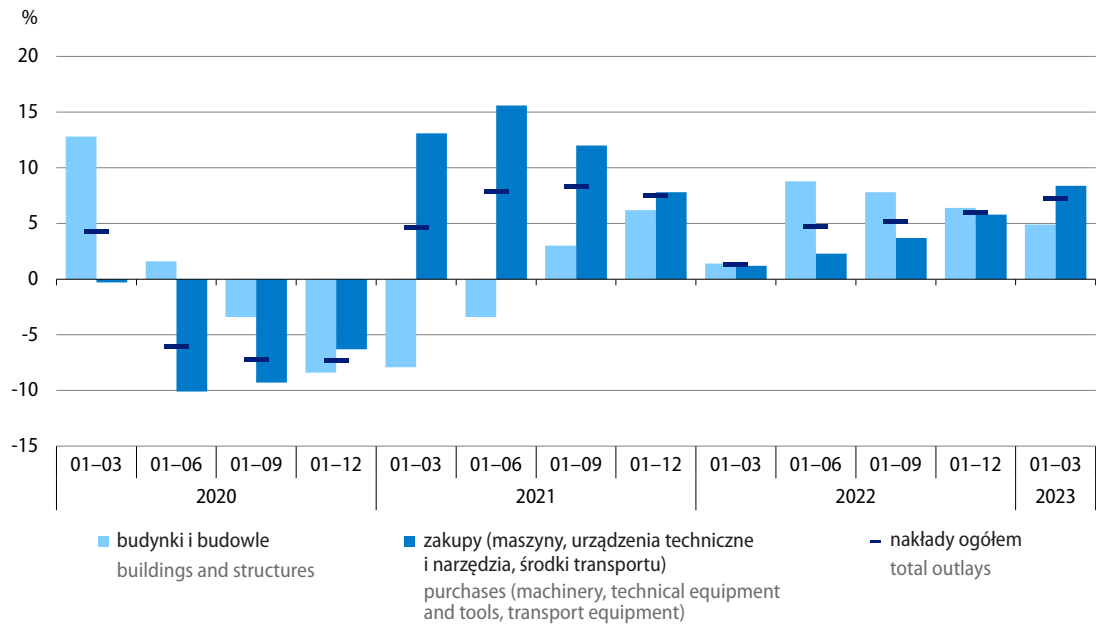
Wartość **zobowiązań krótkoterminowych** badanych przedsiębiorstw ukształtowała się na poziomie 1209,5 mld zł i była o 18,1% wyższa niż przed rokiem. Najbardziej zwiększyły się pozostałe zobowiązania krótkoterminowe (o 49,2%), zobowiązania z tytułu zaliczek otrzymanych na poczet dostaw i usług (o 33,8%) oraz zobowiązania z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń (o 27,0%). Notowano również wzrost zobowiązań z tytułu wynagrodzeń (o 17,6%), kredytów i pożyczek (o 9,2%), dostaw i usług (o 8,7%) oraz emisji dłużnych papierów wartościowych (o 1,6%). Rozliczenia międzyokresowe zwiększyły się o 14,0%.

Zobowiązania długoterminowe badanych przedsiębiorstw na koniec marca br. wyniosły 570,4 mld zł i były o 7,1% wyższe niż przed rokiem. Odnotowano wzrost zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek (o 16,1%). Zmniejszyły się zobowiązania długoterminowe z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (o 5,3%) oraz z tytułu pozostałych zobowiązań długoterminowych (o 3,3%).

Wykres 33. Nakłady inwestycyjne przedsiębiorstw (ceny stałe)

wzrost/spadek w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego

Chart 33. Investment outlays of enterprises (constant prices)
increase/decrease compared to the corresponding period of previous year

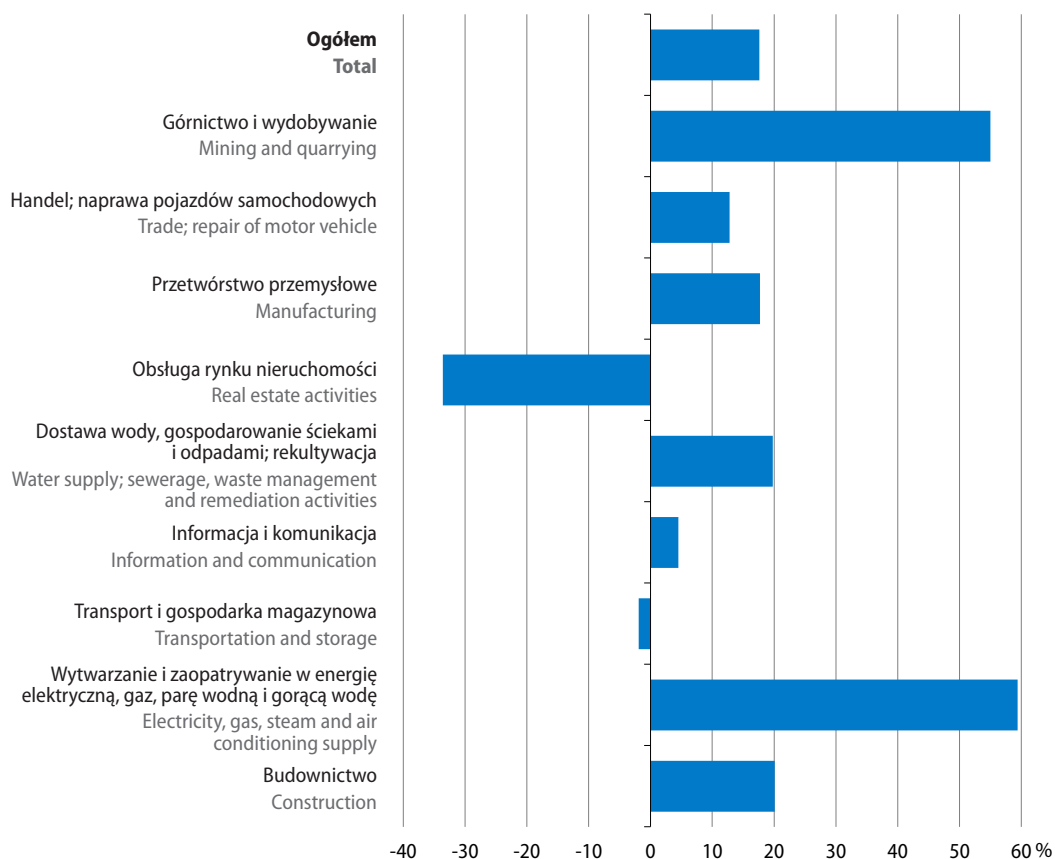


Nakłady inwestycyjne badanych przedsiębiorstw w 1 kwartale br. wyniosły 40,5 mld zł i były (w cenach stałych) o 7,2% wyższe niż przed rokiem (w 1 kwartale ub. roku odnotowano wzrost o 1,3%). Zwiększyły się zarówno nakłady na budynki i budowle (o 4,9%), jak i na zakupy (o 8,4%, w tym nakłady na środki transportu wzrosły o 15,1%, a na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia o 5,9%).

Wzrost nakładów (w cenach bieżących) notowano w większości sekcji, m.in. w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 59,4% wobec spadku przed rokiem o 8,0%), górnictwie i wydobywaniu (o 55,0% wobec spadku o 1,0%), budownictwie (o 20,1% wobec spadku o 32,0%) oraz dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (o 19,8% wobec wzrostu o 19,7%). Spadek nakładów notowano natomiast w działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości (o 33,6% wobec spadku przed rokiem o 13,2%) oraz w transporcie i gospodarce magazynowej (o 1,9% wobec wzrostu o 0,9%).

Wykres 34. Nakłady inwestycyjne w wybranych sekcjach PKD w okresie styczeń–marzec 2023 r. (ceny bieżące) wzrost/spadek w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego

Chart 34. Investment outlays in selected sections of PKD in January–March 2023 (current prices) increase/decrease compared to the corresponding period of previous year



Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 26. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 27. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 28. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 29. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 30. AKTYWA OBROTOWE ORAZ ZOBOWIĄZANIA KRÓTKO- I DŁUGOTERMINOWE PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 31. AKTYWA OBROTOWE I ZOBOWIĄZANIA PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI

TABL. 41. NAKŁADY INWESTYCYJNE

Sytuacja społeczno-gospodarcza w Unii Europejskiej i w wybranych krajach

Socio-economic situation in the European Union and in selected countries

Według najnowszych prognoz Komisji Europejskiej¹ **produkt krajowy brutto** w Unii Europejskiej ogółem w 2023 r. zwiększy się w skali roku o 1,0% (wobec wzrostu o 3,5% w 2022 r.). W większości krajów członkowskich prognozowany jest wzrost gospodarczy, w tym największy w Irlandii (o 5,5%). Wyższy niż przeciętnie w UE wzrost produktu krajowego brutto przewiduje się m.in. na Malcie (3,9%), w Rumunii (3,2%), Grecji i Portugalii (po 2,4%) oraz na Cyprze (o 2,3%). Wśród największych gospodarek europejskich, we Włoszech PKB ma zwiększyć się o 1,2%, we Francji – o 0,7%, a w Niemczech – o 0,2%. W Polsce wzrost produktu krajowego brutto ma wynieść 0,7% (wobec wzrostu o 5,1% w 2022 r.). Spadek PKB prognozowany jest natomiast w Szwecji (o 0,5%) oraz w Estonii (o 0,4%).

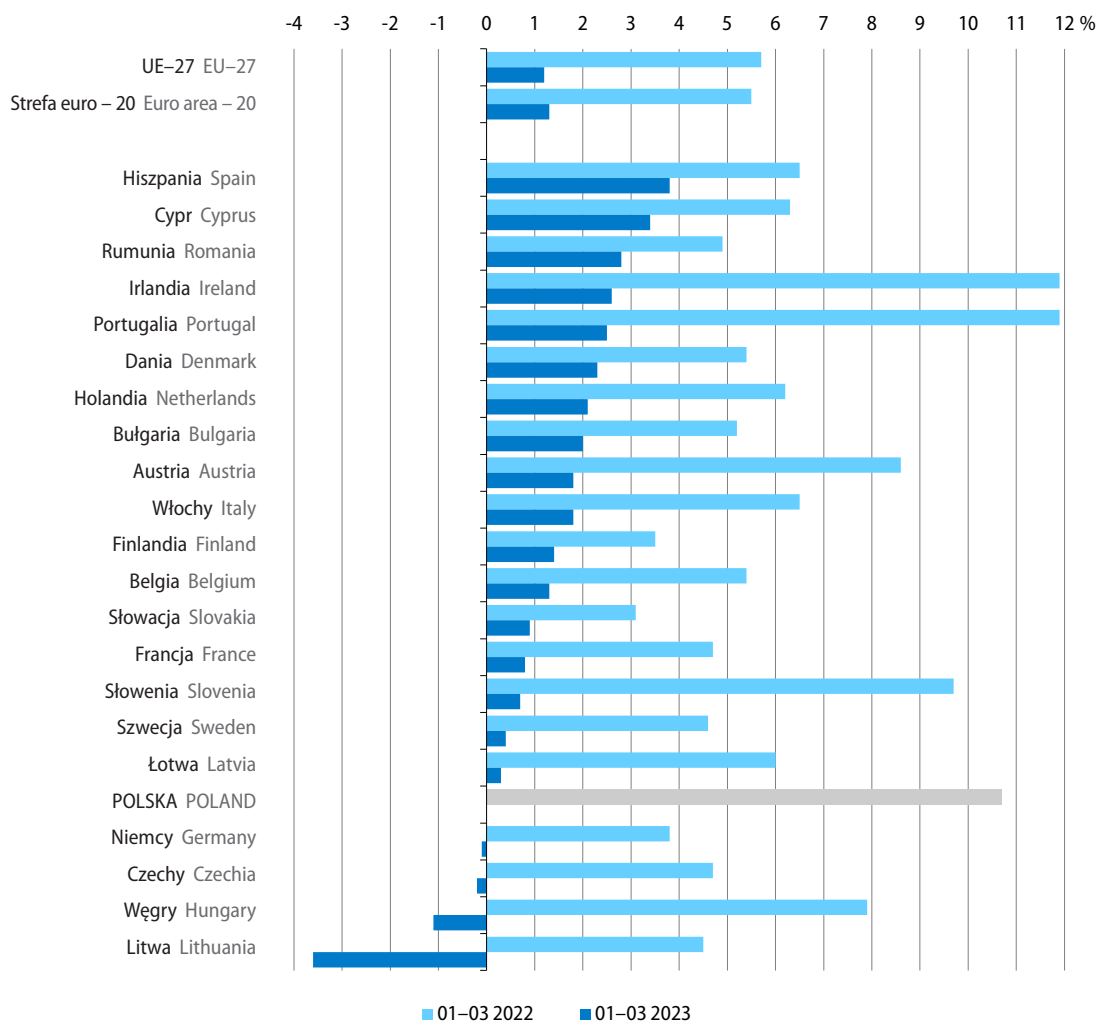
W 1 kwartale br. **produkt krajowy brutto**² w Unii Europejskiej był o 1,2% wyższy niż przed rokiem (wobec wzrostu o 1,7% w poprzednim kwartale i o 5,7% w 1 kwartale ub. roku). Wśród krajów członkowskich największy wzrost produktu krajowego brutto notowano w Hiszpanii (o 3,8%) oraz na Cyprze (o 3,4%). Od 2,8% do 2,0% zwiększył się PKB w Rumunii, Irlandii, Portugalii, Danii, Holandii oraz w Bułgarii. Bardziej niż przeciętnie w Unii Europejskiej PKB wzrósł także we Włoszech, w Austrii, Finlandii oraz w Belgii (o 1,8%–1,3%). We Francji wzrost PKB był słabszy od przeciętnego w UE i wyniósł 0,8%. Niższy niż w 1 kwartale ub. roku produkt krajowy brutto odnotowano na Litwie (o 3,6%) i Węgrzech (o 1,1%); nieznacznie mniejszy niż przed rokiem był on również w Czechach (o 0,2%) i Niemczech (o 0,1%). W Polsce produkt krajowy brutto ukształtował się na poziomie sprzed roku (wobec wzrostu o 0,6% w poprzednim kwartale i o 10,7% w 1 kwartale ub. roku).

¹ European Economic Forecast. Spring 2023.

² Dane wyrównane sezonowo i dniami roboczymi; brak danych za 1 kwartał br. dla Chorwacji, Estonii, Grecji, Luksemburgu i Malty, przy czym wartość dla UE ogółem uwzględnia szacunki dla tych krajów.

**Wykres 35. Produkt krajowy brutto
zmiana r/r, wyrównany sezonowo oraz dniami roboczymi**

Chart 35. Gross domestic product
change y/y, seasonally and working days adjusted

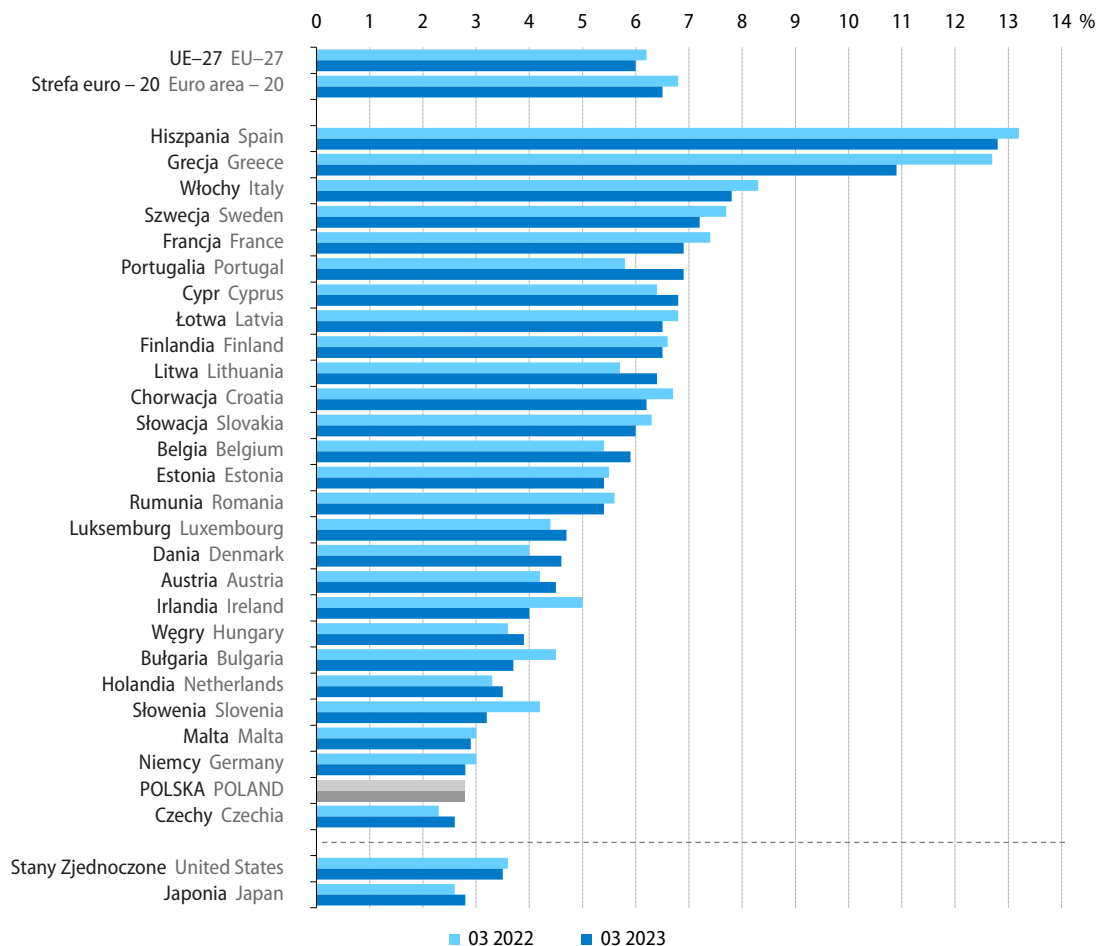


Źródło/Source: Eurostat ([namq_10_gdp](#)).

W marcu br. **zharmonizowana stopa bezrobocia**³ w Unii Europejskiej, podobnie jak w styczniu i lutym, wyniosła 6,0% (o 0,2 p.proc. mniej niż rok wcześniej). Największą stopę bezrobocia nadal notowano w Hiszpanii (12,8%) oraz w Grecji (10,9%). Wyższe niż przeciętnie natężenie bezrobocia w UE obserwowano również we Włoszech (7,8%), w Szwecji (7,2%), we Francji i w Portugalii (po 6,9%), na Cyprze (6,8%), Łotwie i w Finlandii (po 6,5%), na Litwie (6,4%) oraz w Chorwacji (6,2%). Najniższy poziom bezrobocia nadal obserwowano natomiast w Czechach (2,6%), Polsce i Niemczech (po 2,8%) oraz na Malcie (2,9%). W porównaniu z poprzednim miesiącem stopa bezrobocia obniżyła się w większości krajów UE, w największym stopniu w Danii (o 0,6 p.proc.) i Austrii (o 0,5 p.proc.), wzrosła natomiast w trzech (najbardziej w Czechach – o 0,2 p.proc.); w siedmiu krajach (w tym w Polsce) nie uległa zmianie. W porównaniu z marcem ub. roku natężenie bezrobocia spadło w szesnastu krajach członkowskich, m.in. w Grecji (o 1,8 p.proc.), Irlandii i Słowenii (po 1,0 p.proc.) oraz Bułgarii (o 0,8 p.proc.). Na poziomie sprzed roku utrzymało się w Polsce. W dziesięciu krajach bezrobocie było wyższe niż przed rokiem, a największy wzrost notowano w Portugalii (o 1,1 p.proc.) i na Litwie (o 0,7 p.proc.). W Stanach Zjednoczonych w marcu br. wskaźnik bezrobocia wyniósł 3,5%, tj. o 0,1 p.proc. mniej niż w lutym br. i marcu ub. roku. W Japonii stopa bezrobocia ukształtowała się na poziomie 2,8%, i była o 0,2 p.proc. wyższa niż przed miesiącem i przed rokiem.

Wykres 36. Zharmonizowana stopa bezrobocia wyrównana sezonowo

Chart 36. Harmonised unemployment rate
seasonally adjusted



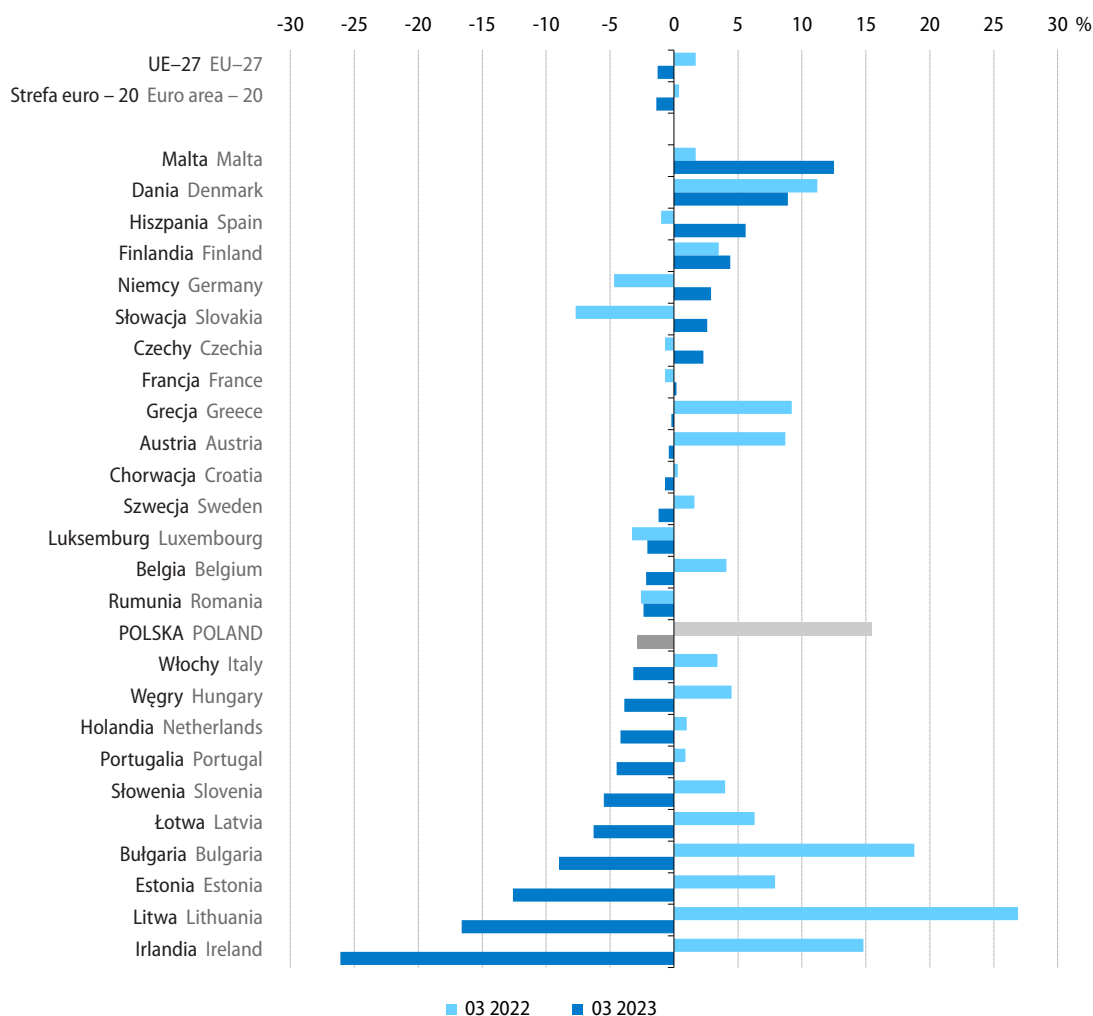
Źródło/Source: Eurostat ([une_rt_m](#)).

3 Dane wyrównywane sezonowo.

Produkcja przemysłowa⁴ w Unii Europejskiej ogółem w marcu br. obniżyła się w skali roku o 1,3% (wobec wzrostu o 2,1% w lutym br. oraz o 1,7% w marcu ub. roku). Niższa niż przed rokiem była produkcja w osiemnastu krajach członkowskich, w tym najgłębszy jej spadek notowano w Irlandii (o 26,1%). Znacznie obniżyła się w skali roku produkcja na Litwie (o 16,6%) oraz w Estonii (o 12,6%). Niższa niż w marcu ub. roku była również m.in. w Bułgarii, na Łotwie, w Słowenii, Portugalii, Holandii i na Węgrzech (spadki o 9,0%–3,9%). W Polsce także obniżyła się bardziej niż przeciętnie w UE (spadek wyniósł 2,9% wobec 1,1% przed miesiącem oraz wzrostu o 15,4% przed rokiem). Produkcję przemysłową wyższą niż przed rokiem notowano w marcu br. w ośmiu państwach UE, w tym w największym stopniu wzrosła ona na Malcie (o 12,5%) oraz w Danii (o 8,9%). Spośród największych gospodarek UE produkcja przemysłowa w porównaniu z marcem ub. roku obniżyła się we Włoszech (o 3,2%), natomiast zwiększyła się – w Hiszpanii (o 5,6%), Niemczech (o 2,9%) oraz, nieznacznie, we Francji (o 0,2%).

Wykres 37. Produkcja przemysłowa
zmiana r/r, wyrównana dniami roboczymi

Chart 37. Industrial production
change y/y, adjusted by working days



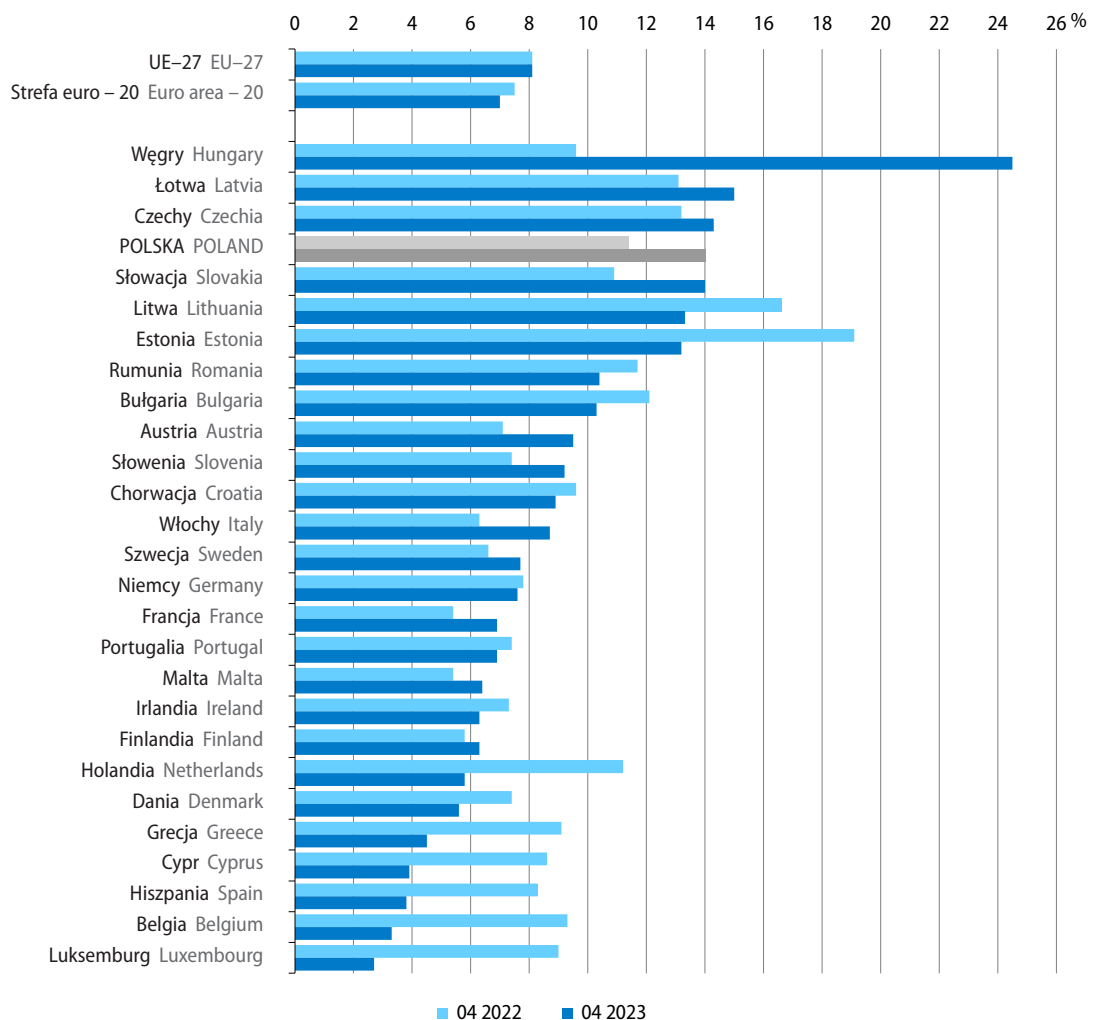
Źródło/Source: Eurostat ([sts_inpr_m](https://sts.inpr.m)).

⁴ Dotyczy górnictwa i wydobywania, przetwórstwa przemysłowego oraz wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (sekcje B–D wg NACE Rev. 2); dane wyrównane dniami roboczymi; brak danych za marzec 2023 r. dla Cypru, przy czym wartość dla UE ogółem uwzględnia szacunki dla tego kraju.

Wzrost cen towarów i usług konsumpcyjnych (HICP⁵) w skali roku w Unii Europejskiej ogółem w kwietniu br. był słabszy niż w poprzednich miesiącach i wyniósł 8,1%. Tempo wzrostu cen zwolniło w większości krajów członkowskich. Wyższy niż przed miesiącem wzrost cen notowano w pięciu krajach UE: w Holandii, Hiszpanii, we Włoszech, w Austrii oraz we Francji. Najwyższy wzrost cen utrzymał się na Węgrzech (i wyniósł 24,5%); wysoki pozostał także m.in. na Łotwie (15,0%), w Czechach (14,3%), Polsce i na Słowacji (po 14,0%), Litwie (13,3%) oraz w Estonii (13,2%). Najmniejszy wzrost cen nadal notowano w Luksemburgu (o 2,7%). W Polsce tempo wzrostu cen w kwietniu br. zwolniło (z 15,2% w marcu br.), w tym cen żywności i napojów bezalkoholowych (do 20,3% z 24,2% przed miesiącem) oraz użytkowania mieszkania i nośników energii (do 20,9% z 23,1%). Mniejszy niż marcu br. był również wzrost cen w zakresie m.in. rekreacji i kultury (który wyniósł 12,4% wobec 13,7%) oraz restauracji i hoteli (17,5% wobec 18,2%), nieco wyższy natomiast dotyczył m.in. cen związanych z transportem (5,4% wobec 5,0%).

Wykres 38. Zmiany cen według zharmonizowanego wskaźnika cen konsumpcyjnych (HICP)
r/r

Chart 38. Changes in prices according to harmonised index of consumer prices (HICP)
y/y



Źródło/Source: Eurostat ([prc_hicp_manr](#)).

5 Zharmonizowany wskaźnik cen konsumpcyjnych (Harmonised Index of Consumer Prices).

W 1 kwartale br. w większości krajów członkowskich obroty towarowe handlu zagranicznego (wyrażone w euro) były wyższe niż przed rokiem. Najwyższy wzrost **eksportu** notowano w Słowenii (o 20,9%) oraz Grecji (o 17,8%). Wzrost wartości towarów wysyłanych za granicę (o 13,8%–13,1%) obserwowano również m.in. w Czechach, Chorwacji, Hiszpanii, Portugalii i na Węgrzech. Krajami, których eksport był niższy niż przed rokiem były: Estonia (o 8,1%), Belgia (o 3,1%) oraz Irlandia (o 1,9%). Po stronie **importu** w największym stopniu wzrosła wartość towarów sprowadzanych na Cypr (o 38,6%). Wzrost importu charakteryzował również m.in. Słowenię (o 10,5%), Portugalie (o 9,1%) oraz Holandię (o 7,7%). Spadek importu notowano w czterech krajach członkowskich: w Finlandii (o 10,5%), Estonii (o 7,7%), Belgii (o 2,8%) oraz, nieznaczny, w Danii (o 0,2%). W piętnastu państwach członkowskich w okresie styczeń–marzec br. obserwowano ujemne **saldo wymiany handlowej**. Najgłębsze było ono we Francji, gdzie wyniosło minus 37,5 mld EUR (wobec minus 41,1 mld EUR przed rokiem). Ujemne saldo notowano również m.in. w Hiszpanii, Grecji, Rumunii i Portugalii (od minus 7,3 mld EUR do minus 6,6 mld EUR). Podobnie jak przed rokiem, najwyższy dodatni bilans handlowy wystąpił w Niemczech (49,3 mld EUR wobec 26,7 mld EUR przed rokiem), których eksport wyniósł 404,2 mld EUR (o 7,6% więcej niż rok wcześniej), a import – 354,9 mld EUR (odpowiednio o 1,7% więcej). W Polsce, przy wzroście eksportu o 10,5% (do 88,8 mld EUR) oraz importu o 1,2% (do 85,9 mld EUR), notowano poprawę bilansu wymiany handlowej, który wyniósł 2,9 mld EUR (wobec minus 4,5 mld EUR w 1 kwartale ub. roku).

Tablice

Tables

Tablica 29. Wybrane wskaźniki sytuacji społeczno-gospodarczej kraju
Table 29. Selected indicators regarding the socio-economic situation of the country

Wyszczególnienie a – 2022 b – 2023		01	02	03	04	05	06
Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw ¹ w tys.	a	6460	6475	6485	6497	6492	6497
	b	6530	6526	6517	6524		
Bezrobotni zarejestrowani (stan w końcu okresu) w tys. osób	a	927	922	902	878	850	818
	b	858	865	847	822		
Stopa bezrobocia rejestrowanego (stan w końcu okresu) w %	a	5,9	5,9	5,8	5,6	5,4	5,2
	b	5,5	5,5	5,4	5,2		
Przeciętne miesięczne nominalne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw ¹ :							
w złotych							
	a	6064,24	6220,04	6665,64	6626,95	6399,59	6554,87
	b	6883,96	7065,56	7508,34	7430,65		
poprzedni miesiąc=100	a	91,3	102,6	107,2	99,4	96,6	102,4
	b	93,9	102,6	106,3	99,0		
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	109,5	111,7	112,4	114,1	113,5	113,0
	b	113,5	113,6	112,6	112,1		
Przeciętne miesięczne realne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw ¹ – analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100							
	a	100,2	103,0	101,4	101,7	99,7	97,9
	b	97,5	96,1	97,2	97,9		
Przeciętna miesięczna realna emerytura i renta brutto:							
z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych							
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	95,1	97,2	99,2	97,8	96,5	95,3
	b	94,1	92,8	102,0	103,2		
rolników indywidualnych							
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	94,5	95,1	93,9	92,6	91,3	91,3
	b	89,5	89,3	108,8	109,3		
Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych:							
poprzedni miesiąc=100							
	a	101,9	99,7	103,3	102,0	101,7	101,5
	b	102,5	101,2	101,1	100,7		
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	109,4	108,5	111,0	112,4	113,9	115,5
	b	116,6	118,4	116,1	114,7		
grudzień poprzedniego roku=100	a	101,9	101,6	104,9	107,0	108,8	110,4
	b	102,5	103,8	104,9	105,7		
Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu ² :							
poprzedni miesiąc=100							
	a	102,4	101,1	106,6	102,5	101,4	101,6
	b	102,1	99,5	99,4	99,3		
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	116,1	116,1	121,9	124,1	124,7	125,6
	b	120,1	118,2	110,3	106,8		
Wskaźniki cen produkcji budowlano-montażowej ² :							
poprzedni miesiąc=100							
	a	101,1	101,2	101,4	101,3	101,3	101,4
	b	100,4	100,6	100,5	100,7		
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	108,3	109,3	110,4	111,3	112,2	113,2
	b	113,6	112,9	112,0	111,3		

1 Dane dotyczą podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 9 osób; w przeliczeniu na etaty. 2 W kwietniu 2023 r. dane wstępne.

1 Data concern economic entities employing more than 9 persons; in full-time equivalents. 2 In April 2023 preliminary data.

07	08	09	10	11	12	Specification a – 2022 b – 2023	
6508	6503	6494	6501	6507	6505	a	Average paid employment in enterprise sector ¹ in thousands
						b	
810	807	802	796	800	812	a	Registered unemployed persons (end of period) in thousand persons
						b	
5,2	5,2	5,1	5,1	5,1	5,2	a	Registered unemployment rate (end of period) in %
						b	
							Average monthly nominal gross wages and salaries in enterprise sector ¹ :
6778,63	6583,03	6687,81	6687,92	6857,96	7329,96	a	in PLN
						b	
103,4	97,1	101,6	100,0	102,5	106,9	a	previous month=100
						b	
115,8	112,7	114,5	113,0	113,9	110,3	a	corresponding month of previous year=100
						b	
100,3	97,3	98,0	96,2	97,3	94,8	a	Average monthly real gross wages and salaries in enterprise sector ¹ – corresponding month of previous year=100
						b	
							Average monthly real gross retirement and other pensions: from non-agricultural social security system
95,3	94,3	93,4	92,7	93,0	94,2	a	corresponding month of previous year=100
						b	
							of farmers
90,6	90,9	90,0	88,2	89,6	90,5	a	corresponding month of previous year=100
						b	
							Price indices of consumer goods and services:
100,5	100,8	101,6	101,8	100,7	100,1	a	previous month=100
						b	
115,6	116,1	117,2	117,9	117,5	116,6	a	corresponding month of previous year=100
						b	
110,9	111,8	113,6	115,6	116,4	116,6	a	December of previous year=100
						b	
							Price indices of sold production of industry ² :
101,3	100,8	100,2	100,9	99,7	100,6	a	previous month=100
						b	
125,5	125,5	124,6	123,1	121,1	120,5	a	corresponding month of previous year=100
						b	
							Price indices of construction and assembly production ² :
100,9	101,0	101,4	101,3	100,6	100,6	a	previous month=100
						b	
113,6	114,0	114,8	115,2	114,7	114,4	a	corresponding month of previous year=100
						b	

Tablica 29. Wybrane wskaźniki sytuacji społeczno-gospodarczej kraju (dok.)

Table 29. Selected indicators regarding the socio-economic situation of the country (cont.)

Wyszczególnienie a – 2022 b – 2023	01	02	03	04	05	06	
Produkcja sprzedana przemysłu ¹ (ceny stałe ²):							
poprzedni miesiąc=100	a	96,0	103,4	116,3	88,3	101,3	99,7
	b	96,8	100,6	113,9	85,2		
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	118,0	117,3	115,4	112,4	114,9	110,4
	b	101,8	99,0	97,0	93,6		
Produkcja budowlano-montażowa ¹ (ceny stałe ²):							
poprzedni miesiąc=100	a	43,5	105,8	141,4	93,9	114,2	105,4
	b	44,7	110,6	130,6	96,5		
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	120,8	121,2	127,6	109,0	113,0	106,0
	b	102,0	106,6	98,4	101,2		
Mieszkania oddane do użytkowania (od początku roku)	a	16739	35126	54667	73298	91407	109195
	b	18244	34082	54885	75563		
Sprzedaż detaliczna towarów ¹ (ceny stałe ³):							
poprzedni miesiąc=100	a	77,2	101,8	116,4	99,9	98,3	98,6
	b	76,8	96,4	114,0	100,1		
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	110,6	108,1	109,6	119,0	108,2	103,2
	b	100,1	95,0	92,7	92,7		
Wynik budżetu państwa – od początku roku (w mln zł)	a	22291,6	11264,1	-267,5	9207,2	12054,1	27733,7
	b	11232,3	-47,4	-12028,5	.		
Średnie kursy walut w zł – NBP:							
100 dolarów amerykańskich	a	402,39	401,56	432,07	428,99	493,87	438,76
	b	435,71	442,64	439,14	423,33		
100 euro	a	455,48	455,39	476,03	464,65	465,03	464,57
	b	469,68	474,27	469,25	464,14		
100 franków szwajcarskich	a	438,18	435,06	464,98	454,75	449,48	452,90
	b	471,70	478,67	474,09	471,02		
Handel zagraniczny ⁴ w mln zł:							
eksport	a	117035,4	119324,5	135151,7	128247,1	135998,2	136065,6
	b	136619,0	135162,5	146344,6	.		
import	a	117701,2	123772,6	151356,8	139531,1	141005,3	140142,9
	b	133536,0	128942,7	142033,9	.		
saldo	a	-665,8	-4448,1	-16205,1	-11284,0	-5007,1	-4077,3
	b	3083,0	6219,8	4310,8	.		

1 Dane dotyczą podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 9 osób; w przypadku sprzedaży detalicznej dane dotyczą przedsiębiorstw
 1 Data concern economic entities employing more than 9 persons; in the case of retail sales data concern trade and non-trade enterprises.

07	08	09	10	11	12	Specification a – 2022 b – 2023	
							Sold production of industry ¹ (constant prices ²):
93,0	100,7	109,8	99,1	102,8	93,6	a	previous month=100
						b	
107,1	110,9	109,8	106,6	104,5	101,0	a	corresponding month of previous year=100
						b	
							Construction and assembly production ¹ (constant prices ²):
93,5	105,0	103,4	104,0	109,0	117,2	a	previous month=100
						b	
104,1	105,9	100,2	103,9	104,0	99,1	a	corresponding month of previous year=100
						b	
126630	145307	167003	189049	214962	238490	a	Dwellings completed (from the beginning of year)
						b	
							Retail sales of goods ¹ (constant prices ³):
101,2	101,0	97,2	100,3	99,7	113,1	a	previous month=100
						b	
102,0	104,2	104,1	100,7	101,6	100,2	a	corresponding month of previous year=100
						b	
34660,2	27527,4	27457,5	27234,7	18276,2	-12430,6	a	State budget balance – from the beginning of year (in million PLN)
						b	
							Average exchange rates in PLN – National Bank of Poland:
468,31	465,78	477,84	489,39	462,26	442,09	a	100 USD
						b	
477,12	472,16	473,90	480,88	469,77	467,98	a	100 EUR
						b	
483,37	487,14	491,37	491,70	477,04	474,41	a	100 CHF
						b	
							Foreign trade ⁴ in million PLN:
130401,4	131412,6	145445,7	149141,3	154278,9	124784,2	a	exports
						b	
137664,6	141415,1	155439,0	157244,0	155441,6	139059,0	a	imports
						b	
-7263,2	-10002,5	-9993,3	-8102,7	-1162,7	-14274,8	a	balance
						b	

handlowych i niehandlowych. 2 Średnie ceny bieżące z 2015 r. 3 Ceny bieżące z okresu poprzedzającego okres badany. 4 Dane wstępne.
 2 The average current prices from 2015. 3 The current prices from the period preceding the surveyed period. 4 Preliminary data.

Tablica 30. Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne – Unia Europejska
Table 30. Main macroeconomic indicators – European Union

Wyszczególnienie Specification	PKB GDP			Handel zagraniczny Foreign trade				Zharmonizowana stopa bezrobocia ^a Harmonised unemployment rate ^a		
	2022	10–12 2022 ^d	01–03 2023 ^d	eksport exports	import imports	saldo balance		03 2022	2023	
				2023		2022	02		03	
	zmiana w % w skali roku annual change in %				w mld EUR in billion EUR			w % in %		
UE-27	3,5	1,7	1,2	6,2	6,0	6,0
Strefa euro – 20	3,5	1,8	1,3	6,8	6,6	6,5
Austria	5,0	3,0	1,8	6,3	5,3	-4,2	-4,4	4,2	5,0	4,5
Belgia	3,2	1,5	1,3	-3,1	-2,8	2,3	2,8	5,4	5,8	5,9
Bułgaria	3,4	2,1	2,0	8,3	4,2	-1,3	-1,7	4,5	3,8	3,7
Chorwacja	6,2	3,7	.	13,8	5,9	-4,1	-4,2	6,7	6,3	6,2
Cypr	5,6	4,4	3,4	7,7	38,6	-2,6	-1,7	6,4	7,2	6,8
Czechy	2,5	0,3	-0,2	13,8	5,5	6,8	2,1	2,3	2,4	2,6
Dania	3,8	1,6	2,3	9,6	-0,2	4,3	1,3	4,0	5,2	4,6
Estonia	-1,3	-4,4	.	-8,1	-7,7	-0,6	-0,6	5,5	5,3	5,4
Finlandia	2,1	0,3	1,4	2,1	-10,5	-1,0	-3,7	6,6	6,6	6,5
Francja	2,6	0,4	0,8	9,2	5,1	-37,5	-41,1	7,4	7,0	6,9
Grecja	5,9	5,2	.	17,8	1,9	-7,2	-8,9	12,7	11,3	10,9
Hiszpania	5,5	2,9	3,8	13,5	2,7	-7,3	-16,9	13,2	12,9	12,8
Holandia	4,5	3,4	2,1	11,9	7,7	23,2	13,5	3,3	3,5	3,5
Irlandia	12,0	13,1	2,6	-1,9	6,6	17,5	20,4	5,0	4,1	4,0
Litwa	1,9	-0,4	-3,6	2,8	1,4	-1,4	-1,5	5,7	6,5	6,4
Luksemburg	1,5	-2,2	.	4,4	0,7	-2,1	-2,2	4,4	4,7	4,7
Łotwa	2,8	1,2	0,3	7,3	5,3	-0,7	-0,8	6,8	6,7	6,5
Malta	6,9	4,7	.	8,5	5,3	-0,8	-0,8	3,0	3,0	2,9
Niemcy	1,8	0,8	-0,1	7,6	1,7	49,3	26,7	3,0	2,9	2,8
Polska	5,1	0,6	0,0	10,5	1,2	2,9	-4,5	2,8	2,8	2,8
Portugalia	6,7	3,2	2,5	13,2	9,1	-6,6	-6,7	5,8	6,9	6,9
Rumunia	4,7	4,3	2,8	8,1	4,7	-6,8	-7,2	5,6	5,5	5,4
Słowacja	1,7	0,9	0,9	11,0	3,8	0,9	-0,9	6,3	6,0	6,0
Słowenia	5,4	1,3	0,7	20,9	10,5	0,7	-0,8	4,2	3,2	3,2
Szwecja	2,6	-0,1	0,4	5,1	2,1	1,8	0,4	7,7	7,6	7,2
Węgry	4,6	0,9	-1,1	13,1	6,7	0,0	-2,1	3,6	3,9	3,9
Włochy	3,7	1,4	1,8	9,8	0,0	5,4	-8,8	8,3	7,9	7,8

a Dane wyrównane sezonowo. b Dane wyrównane dniami roboczymi. c Obejmuje sekcje: górnictwo i wydobywanie; przetwórstwo przemysłowe oraz e 10–12 2021 r. f 07–09 2022 r. g 10–12 2022 r. h 01–03 2022 r. i 01–03 2023 r.

U w a g a. Przeliczeń danych dotyczących handlu zagranicznego w oparciu o dane zawarte w bazie Eurostatu dokonano w Departamencie Opracowań Ź r ó d ł o: EUROSTAT – dane pobrano w dn. 22.05.2023 r.

a Data seasonally adjusted. b Data adjusted by working days. c Includes sections: mining and quarrying; manufacturing and electricity, gas, steam and air N o t e. Data concerning foreign trade were computed on the basis of data extracted from the Eurostat database in the Statistical Products Department S o u r c e: EUROSTAT – data were extracted on 22.05.2023.

Zharmonizowany wskaźnik cen konsumpcyjnych Harmonised Index of Consumer Prices			Produkcja przemysłowa ^{bc} Industrial production ^{bc}			Produkcja w budownictwie ^b Production in construction ^b			Wyszczególnienie Specification
04 2022	2023		03 2022	2023		03 2022	2023		
	03	04		02	03		02	03	
zmiana w % w skali roku annual change in %									
8,1	8,3	8,1	1,7	2,1	-1,3	5,0	1,6	-1,2	EU-27
7,5	6,9	7,0	0,4	2,0	-1,4	4,3	2,1	-1,5	Euro area – 20
7,1	9,2	9,5	8,7	2,7	-0,4	3,5	12,6	-3,6	Austria
9,3	4,9	3,3	4,1	-0,9	-2,2	-2,0	1,6	-4,3	Belgium
12,1	12,1	10,3	18,8	-2,7	-9,0	2,2	-3,1	0,3	Bulgaria
9,6	10,5	8,9	0,3	-1,6	-0,7	4,4	4,1	.	Croatia
8,6	6,1	3,9	6,6	2,2	.	-3,7 ^e	-7,6 ^f	-1,7 ^g	Cyprus
13,2	16,5	14,3	-0,7	2,0	2,3	12,7	-4,3	-6,1	Czechia
7,4	7,3	5,6	11,2	16,2	8,9	5,0	-5,8	.	Denmark
19,1	15,6	13,2	7,9	-7,5	-12,6	9,4 ^e	-3,3 ^f	-8,8 ^g	Estonia
5,8	6,7	6,3	3,5	-3,0	4,4	7,3	-3,3	-3,8	Finland
5,4	6,7	6,9	-0,7	0,8	0,2	4,1	1,1	0,1	France
9,1	5,4	4,5	9,2	5,4	-0,2	8,3 ^e	20,7 ^f	31,3 ^g	Greece
8,3	3,1	3,8	-1,0	-0,9	5,6	-7,4	5,1	-0,5	Spain
11,2	4,5	5,8	1,0	-2,4	-4,2	4,9	6,3	4,2	Netherlands
7,3	7,0	6,3	14,8	28,2	-26,1	0,3 ^e	-1,7 ^f	-10,9 ^g	Ireland
16,6	15,2	13,3	26,9	-8,3	-16,6	0,6 ^e	2,6 ^f	3,3 ^g	Lithuania
9,0	2,9	2,7	-3,3	-3,6	-2,1	-1,7	0,6	.	Luxembourg
13,1	17,2	15,0	6,3	-2,2	-6,3	-8,4 ^h	-8,4 ^g	17,1 ⁱ	Latvia
5,4	7,1	6,4	1,7	18,5	12,5	4,9 ^e	5,4 ^f	9,2 ^g	Malta
7,8	7,8	7,6	-4,7	0,8	2,9	-3,1	0,4	-3,5	Germany
11,4	15,2	14,0	15,4	-1,1	-2,9	27,5	6,6	-1,5	Poland
7,4	8,0	6,9	0,9	2,5	-4,5	2,2	2,7	3,8	Portugal
11,7	12,2	10,4	-2,6	-4,5	-2,4	3,9	10,4	17,7	Romania
10,9	14,8	14,0	-7,7	-4,7	2,6	1,9	9,1	-10,3	Slovakia
7,4	10,4	9,2	4,0	-1,2	-5,5	14,7	17,0	28,3	Slovenia
6,6	8,1	7,7	1,6	5,3	-1,2	2,8	-1,4	1,2	Sweden
9,6	25,6	24,5	4,5	-4,6	-3,9	14,9	-11,2	-9,8	Hungary
6,3	8,1	8,7	3,4	-2,3	-3,2	26,2	-0,1	-3,4	Italy

wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę. d Dane wyrównane sezonowo oraz dniami roboczymi. Statystycznych GUS.

conditioning supply. d Data seasonally adjusted and adjusted by working days. e 10–12 2021. f 07–09 2022. g 10–12 2022. h 01–03 2022. i 01–03 2023. of Statistics Poland.