



Przemysł – wyniki działalności w 2022 r.

Industry – results of activity in 2022



Przemysł – wyniki działalności w 2022 r.

Industry – results of activity in 2022

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

Pod kierunkiem

Supervised by

Joanny Ślępowrońskiej

Zespół autorski

Editorial team

Beata Kaczorowska, Grzegorz Kurowski, Katarzyna Łokietek, Magdalena Obarowska, Grażyna Więckowska

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Andrzej Paluchowski, Marek Bartosz

e-ISSN 2956-4824

Publikacja dostępna na stronie internetowej

Publication available on website

stat.gov.pl/

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source

Przedmowa

Główny Urząd Statystyczny ma przyjemność przekazać Państwu publikację analityczną „Przemysł – wyniki działalności w 2022 r.” prezentującą bogaty zestaw informacji charakteryzujących działalność jednego z ważniejszych segmentów gospodarki narodowej, jakim jest przemysł.

Celem niniejszej publikacji jest przedstawienie podstawowych danych o przemyśle według rodzajów działalności – według sekcji, działów i grup PKD oraz w układzie terytorialnym – według województw, a także zaprezentowanie analizy wyników, relacji i zmian zachodzących w przemyśle.

Informacje zawarte w publikacji dotyczą w głównej mierze wartości i dynamiki produkcji sprzedanej, ilości produkcji ważniejszych wyrobów, zatrudnienia, przeciętnych wynagrodzeń brutto, wskaźników cen produkcji sprzedanej, nowych zamówień i obrotu w przemyśle, nakładów inwestycyjnych, wyników i relacji finansowych w przemyśle, a także produkcji przemysłowej Polski na tle Unii Europejskiej. Bardziej szczegółowe informacje dotyczące poszczególnych obszarów tematycznych dostępne są na stronie internetowej GUS (stat.gov.pl) m.in. w publikacji „[Nakłady i wyniki przemysłu](#)”, a także w [Dziedzinowych Bazach Wiedzy \(DBW\)](#) – „[Produkcja przemysłowa](#)”, „[Przedsiębiorstwa niefinansowe](#)”, „[Rynek Pracy](#)”, „[Ceny](#)” oraz w [Banku Danych Lokalnych \(BDL\)](#).

Prezentowane dane zostały opracowane na podstawie miesięcznych meldunków: o działalności gospodarczej – DG-1 oraz o produkcji i zapasach – P-02, miesięcznych sprawozdań o cenach producentów – C-01, kwartalnych sprawozdań o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe – F-01/I-01, a także danych pochodzących z [bazy Eurostatu](#) w zakresie statystyki krótkookresowej (STS) i statystyki strukturalnej (SBS).

Prace związane z merytorycznym przygotowaniem publikacji zostały wykonane przez pracowników Departamentu Przedsiębiorstw.

Przekazując do Państwa rąk niniejsze opracowanie wyrażam nadzieję, że publikacja ta będzie użyteczna dla Czytelników zainteresowanych prezentowaną tematyką, a przedstawione dane będą pomocne przy ocenie sytuacji ekonomicznej polskiego przemysłu.

Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie, które będą pomocne w pracach nad kolejną edycją publikacji, a jednocześnie pozwolą na pełniejsze dostosowanie treści publikacji do potrzeb odbiorców.

Zastępca Dyrektora
Departamentu Przedsiębiorstw



Joanna Ślepownańska

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

Preface

Statistics Poland is pleased to present the analytical publication "Industry – results of activity in 2022" providing a wide range of information characterizing the economic activity of one of most important segments of the national economy which is the industry.

The aim of this publication is presenting basic data about industry by kind of activity – by NACE sections, divisions and groups and in a regional breakdown – by voivodship, as well as presenting an analysis of the results, relations and changes taking place in industry.

The information contained in the publication largely concerns the value and indices of the sold production and shows production quantity of major products, employment, wages and salaries, price indices of sold production, new orders and turnover in industry, investment outlays, financial results and relations in industry, as well as Poland's industrial production compared to the European Union. Detailed information on the particular topics is available on Statistics Poland website (stat.gov.pl) among others in publication "[Outlays and results in industry](#)", as well as in [Knowledge Databases – "Industrial Production", "Non-financial Enterprises", "Labour Market", "Prices"](#) and in [Local Data Bank](#).

The data presented in the publication are based on the results of monthly statistical survey on economic activity – DG-1, monthly survey on production and inventories – P-02, monthly survey on producer prices – C-01, quarterly financial survey – F-01/I-01, as well as data from the [Eurostat database](#) in the field of short-term statistics (STS) and structural business statistics (SBS).

The works related to the substantive preparation of the publication were carried out by the employees of Enterprises Department.

Introducing this analysis, we do hope that the publication will be valuable for the readers interested in the presented subject and the data will be helpful in interpretation of the economic standing of the Polish industry.

Statistics Poland welcomes any comments and suggestions, which could be helpful in preparing the next edition of the publication and enable better adjustment of the content to the needs of the readers.

Deputy Director
of Enterprises Department



Joanna Ślepowańska

President
of Statistics Poland



Dominik Rozkrut, Ph.D.

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
Preface	4
Spis tablic	7
List of tables	
Spis wykresów	9
List of charts	
Spis map	12
List of maps	
Objaśnienia znaków umownych	13
Symbols	
Ważniejsze skróty	13
Main abbreviations	
Synteza	17
Executive summary	19
Rozdział 1. Ogólna charakterystyka sytuacji gospodarczej	21
Chapter 1. General characteristics of economic situation	
1.1. Produkcja sprzedana przemysłu	21
1.1. Sold production of industry	
1.2. Wydajność pracy w przemyśle	31
1.2. Labour productivity in industry	
1.3. Obrót w przemyśle	34
1.3. Turnover in industry	
1.4. Produkcja wyrobów przemysłowych	36
1.4. Production of industrial products	
1.5. Ceny producenta w przemyśle	41
1.5. Producer prices in industry	
1.6. Nowe zamówienia w przemyśle	42
1.6. New orders in industry	
Rozdział 2. Zatrudnienie i wynagrodzenia w przemyśle	45
Chapter 2. Employment, wages and salaries in industry	
2.1. Zatrudnienie w przemyśle	45
2.1. Employment in industry	
2.2. Wynagrodzenia w przemyśle	52
2.2. Wages and salaries in industry	

Rozdział 3. Finanse przedsiębiorstw przemysłowych	61
Chapter 3. Finance of industrial enterprises	
3.1. Aktywa i zobowiązania	61
3.1. Assets and liabilities	
3.2. Przychody, koszty i wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych	64
3.2. Revenues, costs and financial results of industrial enterprises	
3.3. Wskaźniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych	69
3.3. Financial indicators of industrial enterprises	
3.4. Przedsiębiorstwa według wskaźnika rentowności obrotu netto	74
3.4. Enterprises by net turnover profitability indicator	
Rozdział 4. Nakłady inwestycyjne	77
Chapter 4. Investment outlays	
Rozdział 5. Uszeregowanie wybranych działów przemysłu według produkcji, wydajności pracy, wynagrodzeń i wskaźnika rentowności obrotu netto	80
Chapter 5. Ranking of selected industrial divisions by production, labour productivity and wages and salaries and net turnover profitability indicator	
Rozdział 6. Produkcja przemysłowa Polski na tle Unii Europejskiej	84
Chapter 6. Poland's industrial production compared to the European Union	
Uwagi metodologiczne	96
1. Źródła i zakres danych	96
2. Objasnienia podstawowych pojęć	97
Methodological notes	102
1. Sources and the scope of data	102
2. Basic definitions	103

Spis tablic

List of tables

Tablica 1. Produkcja sprzedana przemysłu według sekcji i wybranych działów PKD	23
Table 1. Sold production of industry by NACE sections and selected divisions	
Tablica 2. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100) – wzrosty	26
Table 2. Indices of sold production of industry by selected NACE groups (constant prices; previous year=100) – increases	
Tablica 3. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100) – spadki	28
Table 3. Indices of sold production of industry by selected NACE groups (constant prices; previous year=100) – decreases	
Tablica 4. Produkcja sprzedana przemysłu według głównych grupowań przemysłowych	29
Table 4. Sold production of industry by main industrial groupings	
Tablica 5. Obrót w przemyśle według sekcji PKD (ceny bieżące)	35
Table 5. Turnover in industry by NACE sections (current prices)	
Tablica 6. Produkcja ważniejszych wyrobów – wzrosty	36
Table 6. Production of major products – increases	
Tablica 7. Produkcja ważniejszych wyrobów – spadki	39
Table 7. Production of major products – decreases	
Tablica 8. Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według głównych grupowań przemysłowych (rok poprzedni=100)	42
Table 8. Price indices of sold production of industry by main industrial groupings (previous year =100)	
Tablica 9. Nowe zamówienia ogółem i niekrajowe w przemyśle według działów PKD w 2022 r. (ceny bieżące)	44
Table 9. Total and non-domestic new orders in industry by NACE divisions in 2022 (current prices)	
Tablica 10. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według sekcji i wybranych działów PKD	46
Table 10. Average paid employment in industry by NACE sections and selected divisions	
Tablica 11. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty	48
Table 11. Dynamics of average paid employment in industry by selected NACE groups (previous year =100) – increases	
Tablica 12. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – spadki	50
Table 12. Dynamics of average paid employment in industry by selected NACE groups (previous year =100) – decreases	
Tablica 13. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji i wybranych działów PKD	54
Table 13. Average monthly gross wages and salaries in industry by NACE sections and selected divisions	

Tablica 14.	Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty	55
Table 14.	Dynamics of average monthly gross wages and salaries of industry by NACE selected groups (previous year =100) – increases	
Tablica 15.	Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto według sekcji PKD w 2022 r.	60
Table 15.	Industrial enterprises by amount of average monthly gross wages and salaries by NACE sections in 2022	
Tablica 16.	Aktywa i zobowiązania przedsiębiorstw przemysłowych według sekcji PKD	62
Table 16.	Assets and liabilities of industrial enterprises by sections	
Tablica 17.	Dynamika i struktura przychodów w przemyśle	65
Table 17.	Dynamics and structure of revenues in industry	
Tablica 18.	Dynamika i struktura kosztów w przemyśle	66
Table 18.	Dynamics and structure of costs in industry	
Tablica 19.	Wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych według sekcji PKD	67
Table 19.	Financial results of industrial enterprises by NACE sections	
Tablica 20.	Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto według sekcji PKD	76
Table 20.	Industrial enterprises by net turnover profitability indicator by NACE sections	
Tablica 21.	Uszeregowanie wybranych działów przemysłu według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2022 r.	81
Table 21.	Ranking of selected industrial divisions by dynamics of sold production, labour productivity, average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2022	
Tablica 22.	Polska na tle Unii Europejskiej pod względem dynamiki produkcji przemysłowej według wybranych działów przetwórstwa przemysłowego w 2022 r.	85
Table 22.	Poland compared to the European Union in terms of indices of industrial production by selected divisions of manufacturing in 2022	

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100)	22
Chart 1. Indices of sold production of industry by NACE sections (constant prices; previous year =100)	
Wykres 2. Struktura produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych działów PKD (ceny bieżące)	25
Chart 2. Structure of sold production of industry by selected NACE divisions (current prices)	
Wykres 3. Produkcja sprzedana przemysłu według województw w 2021 i 2022 r.	31
Chart 3. Sold production of industry by voivodships in 2021 and 2022	
Wykres 4. Dynamika wydajności pracy w przemyśle według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100)	32
Chart 4. Indices of labour productivity in industry by NACE sections (constant prices; previous year =100)	
Wykres 5. Dynamika wydajności pracy w przemyśle według województw (ceny stałe; rok poprzedni=100)	33
Chart 5. Indices of labour productivity in industry by voivodships (constant prices; previous year=100)	
Wykres 6. Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (rok poprzedni=100) ..	41
Chart 6. Price indices of sold production of industry by NACE sections (previous year =100)	
Wykres 7. Nowe zamówienia w przemyśle (ceny bieżące; analogiczny miesiąc roku poprzedniego = 100)	43
Chart 7. Total new orders in industry (current prices; corresponding months of previous year = 100)	
Wykres 8. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni=100)	45
Chart 8. Dynamics of average paid employment in industry by NACE sections (previous year =100)	
Wykres 9. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według województw w 2021 i 2022 r.	52
Chart 9. Average paid employment in industry by voivodships in 2021 and 2022	
Wykres 10. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni=100)	53
Chart 10. Dynamics of average monthly gross wages and salaries of industry by NACE sections (previous year =100)	
Wykres 11. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2022 r.	59
Chart 11. Industrial enterprises by amount of average monthly gross wages and salaries in 2022	
Wykres 12. Struktura kosztów rodzajowych w przemyśle według sekcji PKD	68
Chart 12. Structure of costs by type in industry by NACE sections	
Wykres 13. Wskaźnik poziomu kosztów w przemyśle według sekcji PKD	69
Chart 13. Cost level indicator in industry by NACE sections	

Wykres 14. Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto w przemyśle według sekcji PKD	70
Chart 14. Gross sales profitability indicator in industry by NACE sections	
Wykres 15. Wskaźnik rentowności obrotu brutto w przemyśle według sekcji PKD	71
Chart 15. Gross turnover profitability indicator in industry by NACE sections	
Wykres 16. Wskaźnik rentowności obrotu netto w przemyśle według sekcji PKD	71
Chart 16. Net turnover profitability indicator in industry by NACE sections	
Wykres 17. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w przemyśle według sekcji PKD	72
Chart 17. First degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections	
Wykres 18. Wskaźnik płynności finansowej II stopnia w przemyśle według sekcji PKD	73
Chart 18. Second degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections	
Wykres 19. Wskaźnik płynności finansowej III stopnia w przemyśle według sekcji PKD	74
Chart 19. Third degree financial liquidity indicator in industry by sections PKD	
Wykres 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto w 2022 r. ...	75
Chart 20. Industrial enterprises by net turnover profitability indicator in 2022	
Wykres 21. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD (ceny bieżące; rok poprzedni=100)	77
Chart 21. Dynamics of investment outlays in industry by NACE sections (current prices; previous year =100)	
Wykres 22. Struktura nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD	78
Chart 22. Structure of investment outlays of industry by NACE sections	
Wykres 23. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według działów PKD (ceny bieżące; rok poprzedni=100) – największe wzrosty i spadki	79
Chart 23. Dynamics of investment outlays in industry by NACE divisions (current prices; previous year=100) – highest increases and decreases	
Wykres 24. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2022 r. dla produkcji wyrobów z metali (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015 = 100, wyrównany sezonowo)	88
Chart 24. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2022 for manufacture of metal products (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)	
Wykres 25. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2022 r. dla produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015 = 100, wyrównany sezonowo)	89
Chart 25. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2022 for manufacture of rubber and plastic products (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)	
Wykres 26. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2022 r. dla produkcji wyrobów tekstylnych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015 = 100, wyrównany sezonowo)	90
Chart 26. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2022 for manufacture of textiles (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)	

Wykres 27. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2022 r. dla produkcji papieru i wyrobów z papieru (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015 = 100, wyrównany sezonowo)	91
Chart 27. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2022 for manufacture of paper and paper products (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)	
Wykres 28. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2022 r. dla produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015 = 100, wyrównany sezonowo)	92
Chart 28. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2022 for manufacture of other non-metallic mineral products (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)	
Wykres 29. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2022 r. dla produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015 = 100, wyrównany sezonowo)	93
Chart 29. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2022 for manufacture of products of wood, cork, straw and wicker (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)	
Wykres 30. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2022 r. dla produkcji artykułów spożywczych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015 = 100, wyrównany sezonowo)	94
Chart 30. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2022 for manufacture of food products (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)	
Wykres 31. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2022 r. dla produkcji odzieży (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015 = 100, wyrównany sezonowo)	95
Chart 31. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2022 for manufacture of wearing apparel (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)	

Spis map

List of maps

Mapa 1. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według województw w 2021 i 2022 r. (ceny stałe; rok poprzedni=100)	30
Map 1. Indices of sold production of industry by voivodships in 2021 and 2022 (constant prices; previous year =100)	
Mapa 2. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według województw w 2021 i 2022 r. (rok poprzedni=100)	51
Map 2. Dynamics of average paid employment in industry by voivodships in 2021 and 2022 (previous year =100)	
Mapa 3. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według województw w 2021 i 2022 r.	58
Map 3. Average monthly gross wages and salaries in industry by voivodships in 2021 and 2022	

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
Zero (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 magnitude not zero, but less than 0.5 of a unit
(0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 magnitude not zero, but less than 0.5 of a unit
Kropka (.)	oznacza: brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
Znak (Δ)	oznacza, że nazwy zostały skrócone w stosunku do obowiązującej klasyfikacji categories of applied classification presented in an abbreviated form
Znak (*)	oznacza, że dane zostały zmienione w stosunku do wcześniej opublikowanych revised data
"W tym" "Of which"	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given

Ważniejsze skróty

Main abbreviations

Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning
tys.	tysiąc thousand
mln	milion million
mld	miliard billion
zł PLN	złoty zloty
szt.	sztuka unit
t	tona tonne
km	kilometr kilometre
m ²	metr kwadratowy square metre

Skrót (dok.) Abbreviation (cont.)	Znaczenie (dok.) Meaning (cont.)
km ²	kilometr kwadratowy square kilometre
l	litr litre
hl	hectolitr hectolitre
dam ³	dekametr sześcienny cubic decametre
hm ³	hektometr sześcienny cubic hectometre
MW	megawat megawatt
GWh	gigawatogodzina gigawatt hour
UE EU	Unia Europejska European Union
PL	Polska Poland
DE	Niemcy Germany
IT	Włochy Italy
FR	Francja France
ES	Hiszpania Spain
NL	Holandia Netherlands

W publikacji zastosowano skróty nazw niektórych poziomów klasyfikacyjnych; zestawienie zastosowanych skrótów i pełnych nazw podaje się poniżej:

The names of some classification levels used in the publication have been abbreviated; the list of abbreviations used and their full names are given below:

Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Full name
sekcje PKD sections of the NACE	
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę x	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja x	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities

Skrót (cd.) Abbreviation (cont.)	Pełna nazwa (cd.) Full name (cont.)
działy PKD divisions of the NACE	
Produkcja skór i wyrobów skórzanych x	Produkcja skór i wyrobów ze skór wyprawionych Manufacture of leather and related products
Produkcja wyrobów z drewna, korka słomy i wikliny Manufacture of products of wood, cork, straw and wickers	Produkcja wyrobów z drewna oraz korka, z wyłączeniem mebli; produkcja wyrobów ze słomy i materiałów używanych do wyplatania Manufacture of wood and of products of wood and cork, except furniture; manufacture of articles of straw and plaiting materials
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej x	Wytwarzanie i przetwarzanie koksu i produktów rafinacji ropy naftowej Manufacture of coke and refined petroleum products
Produkcja wyrobów farmaceutycznych Manufacture of pharmaceutical products	Produkcja podstawowych substancji farmaceutycznych oraz leków i pozostałych wyrobów farmaceutycznych Manufacture of basic pharmaceutical products and pharmaceutical preparation
Produkcja wyrobów z metali Manufacture of metal products	Produkcja metalowych wyrobów gotowych, z wyłączeniem maszyn i urządzeń Manufacture of fabricated metal products, except machinery and equipment
Produkcja maszyn i urządzeń x	Produkcja maszyn i urządzeń, gdzie indziej niesklasyfikowana Manufacture of machinery and equipment n.e.c.
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep x	Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, z wyłączeniem motocykli Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers
Gospodarka odpadami; odzysk surowców x	Działalność związana ze zbieraniem, przetwarzaniem i unieszkodliwianiem odpadów; odzysk surowców Waste collection, treatment and disposal activities; materials recovery
grupy PKD groups of the NACE	
Wyprawa skór, garbowanie; wyprawa i barwienie skór futerkowych; produkcja wyrobów kaletniczych i rymarskich Tanning and dressing of leather; dressing and dyeing of fur, manufacture of luggage and saddlery	Wyprawa skór, garbowanie; wyprawa i barwienie skór futerkowych; produkcja toreb bagażowych, toreb ręcznych i podobnych wyrobów kaletniczych; produkcja wyrobów rymarskich Tanning and dressing of leather; manufacture of luggage, handbags, saddlery and harness; dressing and dyeing of fur
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy Manufacture of products of wood, cork, straw	Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i materiałów używanych do wyplatania Manufacture of products of wood, cork, straw and plaiting materials
Produkcja podstawowych chemikaliów, nawozów, tworzyw sztucznych i kauczuku Manufacture of basic chemicals, fertilisers, compounds and rubber	Produkcja podstawowych chemikaliów, nawozów i związków azotowych, tworzyw sztucznych i kauczuku syntetycznego w formach podstawowych Manufacture of basic chemicals, fertilisers and nitrogen compounds, plastics and synthetic rubber in primary forms
Produkcja farb i lakierów x	Produkcja farb, lakierów i podobnych powłok, farb drukarskich i mas uszczelniających Manufacture of paints, varnishes and similar coatings, printing ink and mastics
Produkcja mydła, środków myjących i wyrobów kosmetycznych Manufacture of soap, detergents, perfumes and toilet preparations	Produkcja mydła i detergentów, środków myjących i czyszczących, wyrobów kosmetycznych i toaletowych Manufacture of soap and detergents, cleaning and polishing preparations, perfumes and toilet preparations

Skrót (dok.) Abbreviation (cont.)	Pełna nazwa (dok.) Full name (cont.)
grupy PKD groups of the NACE	
Produkcja wyrobów ściernych i pozostałych wyrobów z mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of abrasive products and non-metallic mineral products	Produkcja wyrobów ściernych i pozostałych wyrobów z mineralnych surowców niemetalicznych, gdzie indziej niesklasyfikowana Manufacture of abrasive products and non-metallic mineral products n.e.c.
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów c.o. Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów do centralnego ogrzewania gorącą wodą Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers
Produkcja wyrobów nożowniczych i narzędzi Manufacture of cutlery and tools	Produkcja wyrobów nożowniczych, sztućców, narzędzi i wyrobów metalowych ogólnego przeznaczenia Manufacture of cutlery, tools and general hardware
Produkcja pojazdów samochodowych Manufacture of motor vehicles	Produkcja pojazdów samochodowych, z wyłączeniem motocykli Manufacture of motor vehicles excluding motorcycles
Produkcja statków powietrznych i kosmicznych Manufacture of air and spacecraft	Produkcja statków powietrznych, statków kosmicznych i podobnych maszyn Manufacture of air and spacecraft and related machinery
Produkcja pozostałych wyrobów x	Produkcja wyrobów, gdzie indziej niesklasyfikowana Manufacturing n.e.c

Synteza

Produkcja przemysłowa

W podmiotach o liczbie pracujących 10 osób i więcej produkcja sprzedana przemysłu w 2022 r. była o 10,2% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 14,8%). Zwiększenie produkcji obserwowano we wszystkich sekcjach przemysłu. Wzrost zanotowano w górnictwie i wydobywaniu – o 13,0% (wobec wzrostu o 2,8% przed rokiem), przetwórstwie przemysłowym – o 10,6% (wobec wzrostu o 14,1% przed rokiem), w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 6,4% (wobec wzrostu o 29,3% przed rokiem) oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 5,9% (wobec wzrostu 10,7% przed rokiem). Zwiększenie produkcji sprzedanej wystąpiło w 32 (spośród 34) działach przemysłu, których udział stanowił 99,7% wartości produkcji przemysłowej ogółem.

Wzrost produkcji sprzedanej w 2022 r., w porównaniu z 2021 r., obserwowano w większości głównych grupowaniach przemysłowych. Produkcja dóbr inwestycyjnych wzrosła o 16,2%, dóbr konsumpcyjnych nie-trwałych – o 11,7%, dóbr zaopatrzeniowych – o 9,1% oraz dóbr związanych z energią – o 7,3%. Nieznacznie spadła produkcja dóbr konsumpcyjnych trwałych – o 0,5%.

Wydajność pracy w przemyśle mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego była w 2022 r. o 8,7% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 14,3%).

Ceny

W 2022 r. ceny produkcji sprzedanej przemysłu wzrosły o 22,4% (wobec wzrostu o 7,9% przed rokiem). Największy wzrost cen zanotowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 54,0% (wobec wzrostu o 5,6% przed rokiem), nieco mniejszy w górnictwie i wydobywaniu – o 26,2% (wobec wzrostu o 19,9% przed rokiem) oraz w przetwórstwie przemysłowym – o 18,8% (wobec wzrostu o 7,8% przed rokiem). Najniższy wzrost cen wystąpił w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 5,6% (wobec wzrostu o 3,8% przed rokiem).

Zatrudnienie

Przeciętne zatrudnienie w przemyśle (w podmiotach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) w 2022 r. ukształtowało się na poziomie 2 767,6 tys. i było o 1,4% wyższe niż w 2021 r. Wzrost przeciętnego zatrudnienia odnotowano w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 2,3% oraz w przetwórstwie przemysłowym – o 1,6%. Spadek natomiast wystąpił w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę oraz w górnictwie i wydobywaniu – po 1,1%.

Wynagrodzenia

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w przemyśle (w podmiotach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) w 2022 r. wyniosło 6 598,85 zł i było o 11,5% wyższe niż przed rokiem. Wzrost wynagrodzeń wystąpił we wszystkich sekcjach przemysłu, największy w górnictwie i wydobywaniu – o 22,3%, mniejszy w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 11,1%, w przetwórstwie przemysłowym – o 10,9% oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 9,8%.

Finanse przedsiębiorstw przemysłowych

W 2022 r. wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, z liczbą pracujących 50 osób i więcej) były wyższe od uzyskanych przed rokiem.

Wynik finansowy brutto w 2022 r. wyniósł 187 138,1 mln zł i był wyższy o 28,5% niż w ub. roku. Na wynik finansowy brutto składał się zysk brutto w wysokości 206 967,8 mln zł (wzrost w skali roku o 30,5%) oraz strata brutto – 19 829,7 mln zł (wzrost w skali roku o 52,7%). Znaczną poprawę tego wyniku odnotowano w górnictwie i wydobywaniu (z 6 973,2 mln zł do 18 035,2 mln zł) oraz mniejszą w przetwórstwie przemysłowym (z 108 621,0 mln zł do 140 853,5 mln zł, tj. o 29,7%). Wynik finansowy brutto zmniejszył się w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 4 645,4 mln zł do 3 899,9 mln zł, tj. o 16,0%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 25 381,7 mln zł do 24 349,6 mln zł, tj. o 4,1%).

Wynik finansowy netto wyniósł 155 400,5 mln zł i był o 26,5% wyższy niż w 2021 r. Na wynik finansowy netto złożył się zysk netto w wysokości 173 718,3 mln zł, uzyskany przez 82,4% przedsiębiorstw (przed rokiem 84,7%) oraz strata netto w wysokości 18 317,7 mln zł.

W porównaniu z 2021 r. zwiększył się wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów – z 129 713,0 mln zł do 180 810,3 mln zł oraz wynik finansowy na działalności operacyjnej – z 142 267,7 mln zł do 189 077,3 mln zł. Zmniejszył się natomiast wynik finansowy na pozostałej działalności operacyjnej – z 12 554,7 mln zł do 8 267,0 mln zł oraz wynik na działalności finansowej – z 3 353,6 mln zł do minus 1 939,2 mln zł.

Przychody z całokształtu działalności były wyższe o 35,6% od osiągniętych rok wcześniej, a koszty ich uzyskania wzrosły o 36,1%. Pogorszył się wskaźnik poziomu kosztów z 92,7% przed rokiem do 93,1% w 2022 r. Wyższe niż rok wcześniej były wskaźniki: rentowności sprzedaży brutto (6,9% wobec 6,7% przed rokiem), płynności finansowej II stopnia (97,3% wobec 96,0%) oraz płynności finansowej III stopnia (150,4% wobec 144,2%). Niższe niż rok wcześniej był wskaźniki: rentowności obrotu brutto (6,9% wobec 7,3% przed rokiem), rentowności obrotu netto (5,7% wobec 6,1%) oraz płynności finansowej I stopnia (33,4% wobec 36,2%).

W 2022 r. nakłady inwestycyjne ogółem przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, z liczbą pracujących 50 osób i więcej) wyniosły 108,7 mld zł i były (w cenach bieżących) o 21,5% wyższe niż w poprzednim roku, kiedy notowano ich wzrost o 4,6%.

Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych w przemyśle w 2022 r. wyniosła 63,0 mld zł i była o 65,6% wyższa niż w 2021 r., kiedy notowano wzrost o 12,2%.

Executive summary

Sold production of industry

In entities with 10 or more persons employed, sold production of industry in 2022 was by 10.2% higher than in the previous year (which saw a 14.8% increase). An increase of production was observed in all industry sections: in mining and quarrying – by 13.0% (an increase of 2.8% in the previous year), in manufacturing – by 10.6% (an increase of 14.1% in the previous year), in electricity, gas, steam and air conditioning supply – by 6.4% (an increase of 29.3% in the previous year) and in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 5.9% (an increase of 10.7% in the previous year). An increase of sold production was reported in 32 (out of 34) industry divisions, which share accounted for 99.7% of the total industrial production value.

A growth in sold production of industry in 2022, as compared to 2021, was observed in all main industrial groupings. An increase was noted in the production of capital goods – by 16.2%, non-durable consumer goods – by 11.7%, intermediate goods – by 9.1% and energy – by 7.3%. The production of durable consumer goods decreased slightly – by 0.5%.

Labour productivity in industry measured by sold production per paid employee in 2022 was by 8.7% higher than in the previous year (which saw a 14.3% increase).

Prices

In 2022, the prices of sold production of industry increased by 22.4% (a growth of 7.9% in the previous year). The highest growth in prices was recorded in electricity, gas steam and air conditioning supply – by 54.0% (a growth of 5.6% in the previous year), slightly lower in mining and quarrying – by 26.2% (a growth of 19.9% in the previous year) and in manufacturing – by 18.8% (a growth of 7.8% in the previous year). The lowest growth in prices appeared in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 5.6% (a growth of 3.8% in the previous year).

Employment

Average paid employment in industry (in entities with 10 or more persons employed) in 2022 amounted 2 767.6 thousand and was by 1.4% higher than in 2021. An increase was observed in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 2.3% and in manufacturing – by 1.6%, while a decrease was recorded in electricity, gas, steam and air conditioning supply and in mining and quarrying – by 1.1% each.

Wages and salaries

Average monthly gross wages and salaries in industry (in entities with 10 or more persons employed) in 2022 equalled 6 598.85 PLN and was by 11.5% higher than in the previous year. An increase in wages and salaries was recorded in all industry sections, in mining and quarrying – by 22.3%, lower in electricity, gas, steam and air conditioning supply – by 11.1%, in manufacturing – by 10.9% and in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 9.8%.

Finance of industrial enterprises

In 2022, financial results of industrial enterprises (keeping accounting ledgers and with 50 or more persons employed) were higher in comparison with the previous year.

The gross financial result in 2022 equalled 187 138.1 million PLN and was by 28.5% higher than in the previous year. The gross financial result consisted of gross profit 206 967.8 million PLN (an increase of 30.5% y-o-y) and gross loss of 19 829.7 million PLN (an increase of 52.7% y-o-y). A significant improvement in this result was noted in mining and quarrying (from 6 973.2 million PLN to 18 035.2 million PLN) and smaller in manufacturing (from 108 621.0 million PLN to 140 853.5 million PLN, i.e. by 29.7%). The gross financial result decreased in water supply; sewerage, waste management and remediation activities (from 4 645.4 million PLN to 3 899.9 million PLN, i.e. by 16.0%) and in electricity, gas, steam and air conditioning supply (from 25 381.7 million PLN to 24 349.6 million PLN, i.e. by 4.1%).

The net financial result equalled 155 400.5 million PLN and was by 26.5% higher than in 2021. It comprised the net profit amounting to 173 718.3 million PLN and it was generated by 82.4% of enterprises (84.7% in the preceding year) and the net loss of 18 317.7 million PLN.

As compared to 2021, the financial result from the sale of products, goods and materials increased – from 129 713.0 million PLN to 180 810.3 million PLN, as well as the financial result from operating activity – from 142 267.7 million PLN to 189 077.3 million PLN. A decrease was observed in the financial result from other operating activity – from 12 554.7 million PLN to 8 267.0 million PLN and in the result on financial activity – from 3 353.6 million PLN to minus 1 939.2 million PLN.

Revenues from total activity was by 35.6% higher than in the previous year and costs of obtaining these revenues from total activity increased by 36.1%. The cost level indicator deteriorated from 92.7% in the previous year to 93.1% in 2022. The following indicators were higher than in the previous year: gross sales profitability (6.9% to 6.7% in the previous year), second degree financial liquidity (97.3% to 96.0%) and third degree financial liquidity (150.4% to 144.2%). The following indicators were lower than in the previous year: gross turnover profitability (6.9% to 7.3% in the previous year), net turnover profitability (5.7% to 6.1%) and first degree financial liquidity (33.4% to 36.2%).

The total investment outlays of industrial enterprises (keeping accounting ledgers and with 50 or more persons employed) in 2022 amounted to 108.7 billion PLN and were (in current prices) by 21.5% higher than in the previous year, when their increase by 4.6% was observed.

The value of cost calculation of investments newly started in industry in 2022 totalled 63.0 billion PLN and was higher by 65.6% than in 2021, which saw an increase by 12.2%.

Rozdział 1. Ogólna charakterystyka sytuacji gospodarczej

Chapter 1. General characteristics of economic situation

Wobec dynamicznie zmieniającego się otoczenia powstaje zapotrzebowanie na informacje o kondycji i perspektywach rozwojowych gospodarki narodowej. Przemysł jest szczególnie ważnym segmentem polskiej gospodarki i odgrywa znaczącą rolę w tworzeniu wartości dodanej brutto, wytwarzając ponad 20 procent PKB.

W Polsce od wielu lat obserwowany jest wzrost aktywności gospodarczej przedsiębiorstw przemysłowych, który w 2020 r. został nieco zahamowany w wyniku wybuchu pandemii oraz wprowadzenia obostrzeń. W 2021 r. nastąpiło wyraźne ożywienie gospodarki, które utrzymało się również w 2022 r. pomimo niekorzystnych uwarunkowań zewnętrznych wywołanych wybuchem wojny w Ukrainie. W 2022 r. nadal obserwowano zwiększenie podstawowych wskaźników opisujących sytuację społeczno-gospodarczą przemysłu – produkcji sprzedanej, obrotu (w tym niekrajowego oraz do strefy euro), przeciętnego zatrudnienia, wynagrodzeń, nakładów inwestycyjnych, inwestycji rozpoczętych oraz wyników ekonomiczno-finansowych.

Na tle innych państw Unii Europejskiej pozycja Polski w 2022 r. była zadowalająca. Dla większości branż przemysłu Polska plasowała się na pierwszych trzech pozycjach pod względem wzrostu w porównaniu do innych państw UE. Ponadto w polskim przemyśle nadal odnotowano pozytywne tendencje, co przełożyło się na wyniki lepsze niż w 2021 roku.

1.1. Produkcja sprzedana przemysłu

1.1. Sold production of industry

Produkcja sprzedana przemysłu dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

Produkcja sprzedana przemysłu obejmuje:

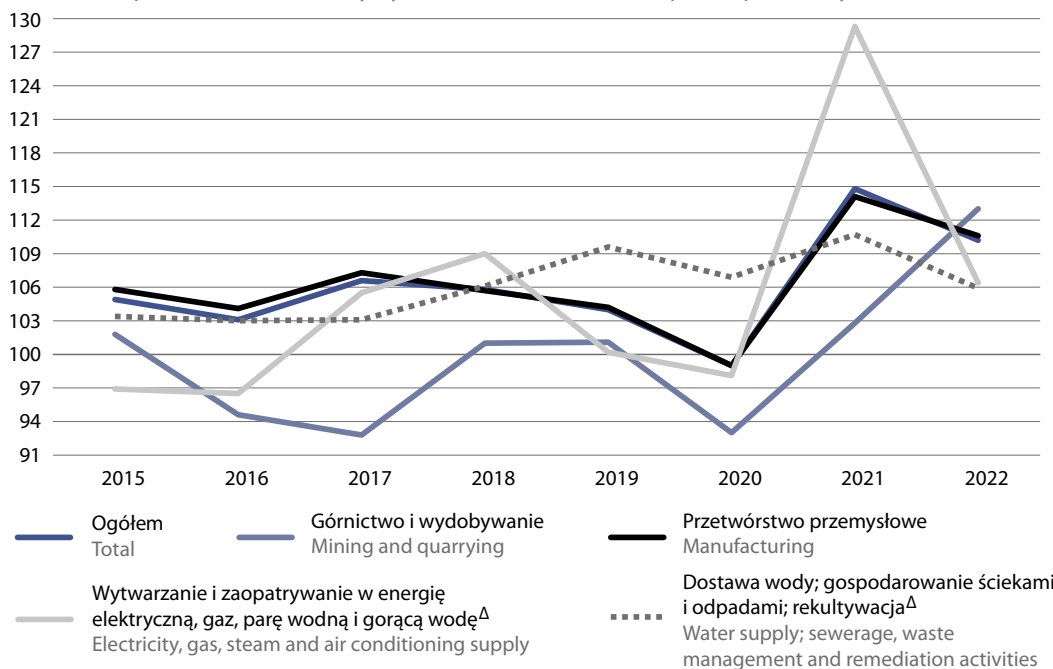
- 1) wartość sprzedanych wyrobów gotowych, półfabrykatów i części własnej produkcji (niezależnie od tego, czy otrzymano za nie należne opłaty);
- 2) wartość robót i usług świadczonych odpłatnie, tj. zarówno przemysłowych, jak i nieprzemysłowych;
- 3) zryczałtowaną odpłatność agenta w przypadku zawarcia umowy na warunkach zlecenia lub pełne przychody agenta w przypadku zawarcia umowy agencyjnej;
- 4) wartość produktów wytworzonych niezaliczonych do sprzedaży, traktowanych na równi ze sprzedażą, tj.: wartość własnych wyrobów przekazanych do własnych punktów sprzedaży detalicznej, jak również do własnych zakładów gastronomicznych i do własnych hurtowni, wartość wykonanych świadczeń na rzecz funduszu świadczeń socjalnych, wykonanych i przekazanych wyrobów i usług własnej produkcji na powiększenie wartości własnych środków trwałych, nieodpłatnie przekazanych wyrobów i usług na potrzeby reprezentacji i reklamy, przekazanych wyrobów i usług na potrzeby osobiste podatnika i pracowników oraz darowizny wyrobów i świadczonych usług bez pobrania zapłaty.

Dane o wartości produkcji sprzedanej prezentuje się w cenach bazowych tj. bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego, natomiast łącznie z wartością dotacji przedmiotowych tj. dotacji do wyrobów i usług.

W podmiotach o liczbie pracujących 10 osób i więcej produkcja sprzedana przemysłu w 2022 r. była o 10,2% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 14,8%). Wzrost produkcji odnotowano we wszystkich sekcjach przemysłu, w tym największy w górnictwie i wydobywaniu – o 13,0%, po wzroście o 2,8% w poprzednim roku. W przetwórstwie przemysłowym, tj. głównej sekcji przemysłu, wzrost wyniósł 10,6% (wobec wzrostu o 14,1% przed rokiem), a w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz,

parę wodną i gorącą wodę – 6,4% (wobec wzrostu o 29,3% w 2021 r.). W najmniejszym stopniu zwiększyła się produkcja sprzedana w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 5,9% (wobec wzrostu o 10,7% przed rokiem).

Wykres 1. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100)
Chart 1. Indices of sold production of industry by NACE sections (constant prices; previous year =100)



W 2022 r. wzrost produkcji sprzedanej wystąpił w 32 (spośród 34) działach przemysłu, których udział stanowił 99,7% wartości produkcji ogółem. Znaczny wzrost odnotowano m.in. w produkcji maszyn i urządzeń – o 22,1% (przed rokiem wzrost o 16,3%), w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 20,3% (przed rokiem wzrost o 14,7%), w poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników informacji – o 17,6% (przed rokiem wzrost o 12,2%), w produkcji wyrobów z metali – o 16,8% (przed rokiem wzrost o 19,3%), w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – o 16,7% (przed rokiem wzrost o 18,1%), w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 14,9% (przed rokiem wzrost o 14,0%), wyrobów farmaceutycznych – o 14,8% (przed rokiem wzrost o 3,5%), w pozostałej produkcji wyrobów – o 14,8% (przed rokiem wzrost o 21,0%), w produkcji pozostałego sprzętu transportowego – o 13,8% (przed rokiem wzrost o 1,1%).

Tablica 1. Produkcja sprzedana przemysłu^a według sekcji i wybranych działów PKD
 Table 1. Sold production of industry^a by NACE sections and selected divisions

Sekcje i działy Sections and divisions	2021	2022	2021	2022	2021	2022
	w mln zł in million PLN		w odsetkach in percent		rok poprzedni = 100 previous year = 100	
	ceny bieżące current prices			ceny stałe constant prices		
Ogółem Total	1 867 622,9	2 477 893,2	100,0	100,0	114,8	110,2
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	58 524,0	82 528,5	3,1	3,3	102,8	113,0
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	1 610 602,2	2 102 008,4	86,2	84,8	114,1	110,6
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	149 022,4	237 980,4	8,0	9,6	129,3	106,4
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^Δ Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	49 474,3	55 375,9	2,7	2,3	110,7	105,9
Z przemysłu ogółem – wybrane działy: From total industry – selected divisions:						
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (lignitu) Mining of coal and lignite	22 415,3	39 084,6	1,2	1,6	114,7	120,3
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	279 396,5	388 528,0	15,0	15,7	105,4	111,6
Produkcja napojów Manufacture of beverages	24 194,8	29 564,3	1,3	1,2	107,7	110,3
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^Δ Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker ^Δ	52 667,2	68 059,4	2,8	2,7	117,0	107,9
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	58 553,2	76 730,2	3,1	3,1	114,6	107,5
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	88 273,6	123 936,0	4,7	5,0	117,3	108,5
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^Δ Manufacture of pharmaceutical products ^Δ	13 337,0	15 702,5	0,7	0,6	103,5	114,8
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	124 983,8	151 946,5	6,7	6,1	117,8	108,5
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	74 471,4	92 756,4	4,0	3,7	114,1	105,9

Tablica 1. Produkcja sprzedana przemysłu^a według sekcji i wybranych działów PKD (dok.)
 Table 1. Sold production of industry^a by NACE sections and selected divisions (cont.)

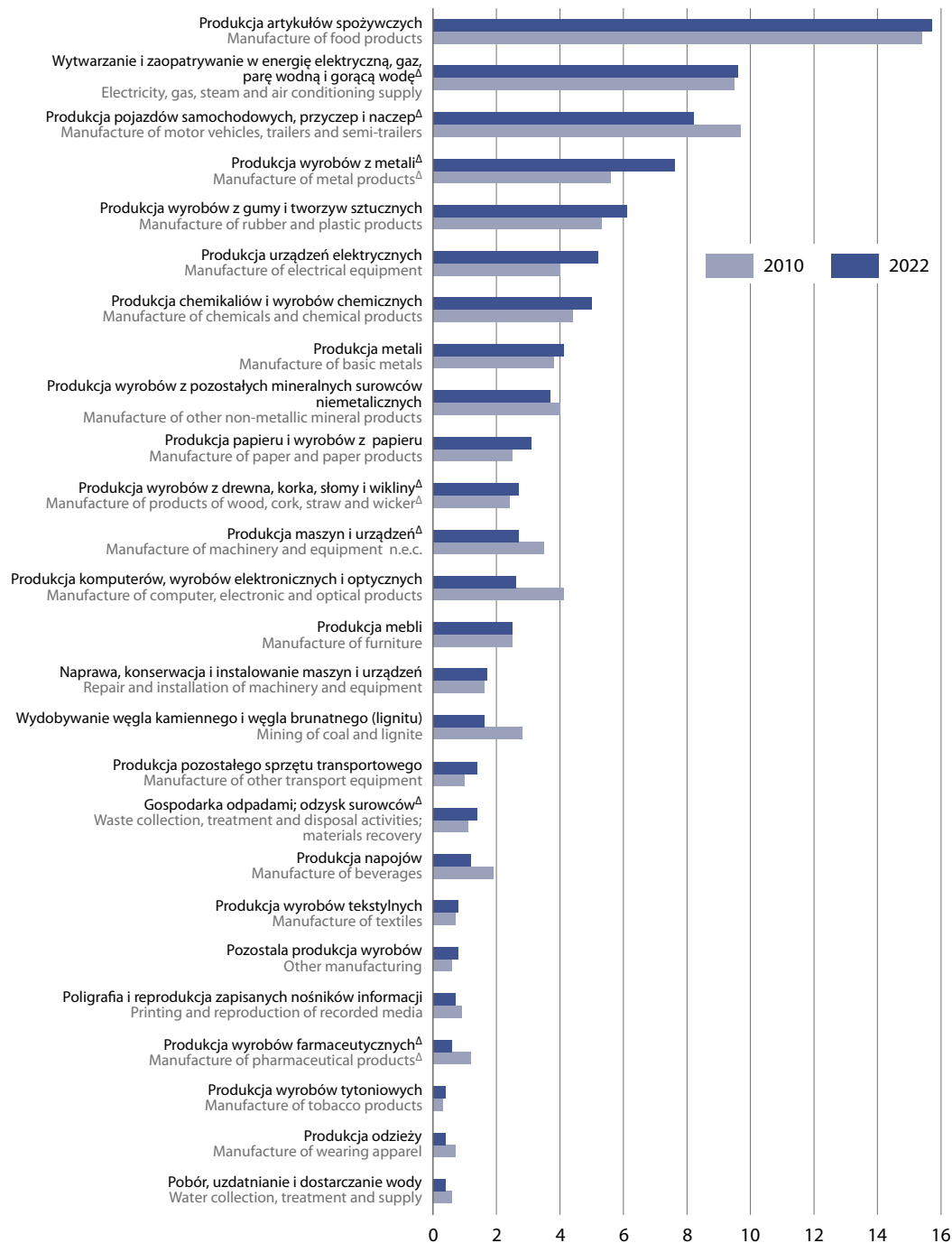
Sekcje i działy Sections and divisions	2021	2022	2021	2022	2021	2022
	w mln zł in million PLN		w odsetkach in percent		rok poprzedni = 100 previous year = 100	
	ceny bieżące current prices			ceny stałe constant prices		
Produkcja metali Manufacture of basic metals	77 541,9	100 443,3	4,2	4,1	122,6	103,5
Produkcja wyrobów z metali ^Δ Manufacture of metal products ^Δ	144 943,9	189 361,4	7,8	7,6	119,3	116,8
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	57 497,4	64 018,8	3,1	2,6	125,6	107,2
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	108 457,8	129 566,1	5,8	5,2	126,3	108,0
Produkcja maszyn i urządzeń ^Δ Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	52 561,7	67 406,6	2,8	2,7	116,3	122,1
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^Δ Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	166 547,2	203 314,3	8,9	8,2	114,0	114,9
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	28 109,8	33 895,2	1,5	1,4	101,1	113,8
Produkcja mebli Manufacture of furniture	56 050,9	63 092,0	3,0	2,5	115,9	101,9

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

W porównaniu z 2021 r., w 2022 r. w strukturze produkcji sprzedanej zwiększył się udział wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę — z 8,0% do 9,6% oraz górnictwa i wydobywania — z 3,1% do 3,3%. Zmniejszył się natomiast udział przetwórstwa przemysłowego — z 86,2% do 84,8% oraz dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji — z 2,7% do 2,3%.

Wykres 2. Struktura produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych działów PKD (ceny bieżące)
 Chart 2. Structure of sold production of industry by selected NACE divisions (current prices)



Spośród 34 działów przemysłu, w przypadku 9 z nich udział produkcji sprzedanej w 2022 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, pozostał na tym samym poziomie, w 5 wzrósł, natomiast w 20 obniżył się. Wśród działów przetwórstwa przemysłowego najbardziej wzrósł udział wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 8,0% do 9,6%), produkcji artykułów spożywczych (z 15,0% do 15,7%) oraz wydobywania węgla kamiennego i węgla brunatnego (z 1,2% do 1,6%). Zmniejszył się natomiast udział m.in. produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (z 8,9% do 8,2%), urządzeń

elektrycznych (z 5,8% do 5,2%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (z 6,7% do 6,1%), komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (z 3,1% do 2,6%) oraz mebli (z 3,0% do 2,5%).

Spośród 105 grup przemysłu według PKD, wzrost produkcji sprzedanej w 2022 r. odnotowano w 84 grupach, w tym w 8 z nich wzrost był większy niż 30%, w 14 – w granicach 30%-20%, a w 25 – w granicach 20%-10%.

Tablica 2. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu^a według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100) – wzrosty

Table 2. Indices of sold production of industry^a by selected NACE groups (constant prices; previous year=100) – increases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2021	2022
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Wzrost o ponad 30% – w tym Increase more than 30% – of which		
Produkcja olejów i tłuszczów pochodzenia roślinnego i zwierzęcego Manufacture of vegetable and animal oils and fats	40,9	316,5
Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia Installation of industrial machinery and equipment	126,5	149,3
Produkcja pestycydów i pozostałych środków agrochemicznych Manufacture of pesticides and other agrochemical products	101,7	142,5
Produkcja maszyn i narzędzi mechanicznych Manufacture of metal forming machinery and machine-tools	127,6	137,5
Obróbka metali i nakładanie powłok na metale; obróbka mechaniczna elementów metalowych Treatment and coating of metals; machining	127,6	134,0
Kucie, prasowanie, wytłaczanie i walcowanie metali; metalurgia proszków Forging, pressing, stamping and roll-forming of metal; powder metallurgy	123,5	133,3
Produkcja sprzętu (tele)komunikacyjnego Manufacture of communication equipment	114,4	132,1
Wzrost w granicach 30-20% – w tym Increase between 30-20% – of which		
Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych i nawigacyjnych; produkcja zegarków i zegarów Manufacture of instruments and appliances for measuring, testing and navigation; watches and clocks	114,1	125,6
Produkcja pozostałych maszyn ogólnego przeznaczenia Manufacture of other general-purpose machinery	119,2	124,3
Produkcja pozostałego sprzętu elektrycznego Manufacture of other electrical equipment	131,4	123,1
Produkcja maszyn ogólnego przeznaczenia Manufacture of general-purpose machinery	111,0	122,0
Produkcja pozostałych maszyn specjalnego przeznaczenia Manufacture of other special-purpose machinery	107,4	121,9
Produkcja mydła, środków myjących i wyrobów kosmetycznych ^Δ Manufacture of soap, detergents, perfumes and toilet preparations ^Δ	100,8	121,0
Produkcja pojazdów samochodowych ^Δ Manufacture of motor vehicles	108,9	120,8

Tablica 2. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu^a według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100) – wzrosty (dok.)Table 2. Indices of sold production of industry^a by selected NACE groups (constant prices; previous year=100) – increases (cont.)

GRUPY PKD NACE GROUPS	2021	2022
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Wzrost w granicach 30-20% – w tym (dok.) Increase between 30-20% – of which (cont.)		
Produkcja lokomotyw kolejowych oraz taboru szynowego Manufacture of railway locomotives and rolling stock	98,4	120,7
Produkcja elektrycznych silników, prądnic, transformatorów, aparatury rozdzielczej i sterowniczej energii elektrycznej Manufacture of electric motors, generators, transformers and electricity distribution and control apparatus	114,5	120,1
Wzrost w granicach 20-10% – w tym Increase between 20-10% – of which		
Produkcja szkła i wyrobów ze szkła Manufacture of glass and glass products	113,8	120,0
Produkcja gier i zabawek Manufacture of games and toys	137,0	119,9
Przetwarzanie i unieszkodliwianie odpadów Waste treatment and disposal	109,1	118,5
Produkcja gotowych paszy i karmy dla zwierząt Manufacture of prepared animal feeds	109,0	118,2
Produkcja leków i pozostałych wyrobów farmaceutycznych Manufacture of pharmaceutical preparations	.	117,6
Produkcja wyrobów nożowniczych i narzędzi ^a Manufacture of cutlery, tools and general hardware	119,3	113,8
Produkcja maszyn dla rolnictwa i leśnictwa Manufacture of agricultural and forestry machinery	129,4	113,7
Produkcja wyrobów piekarskich i mącznych Manufacture of bakery and farinaceous products	104,7	113,2
Produkcja wyrobów z papieru i tektury Manufacture of articles of paper and paperboard	115,5	112,6
Produkcja części i akcesoriów do pojazdów silnikowych Manufacture of parts and accessories for motor vehicles	118,4	112,3
Wytwarzanie wyrobów mleczarskich Manufacture of dairy products	105,2	111,6
Produkcja pozostałych gotowych wyrobów metalowych Manufacture of other fabricated metal products	119,5	110,6
Produkcja izolowanych przewodów i kabli oraz sprzętu instalacyjnego Manufacture of wiring and wiring devices	121,6	110,4

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

^a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Niższy poziom produkcji sprzedanej, w stosunku do roku poprzedniego, wystąpił w 21 grupach, a w 4 z nich spadek był większy niż 10%.

Tablica 3. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu^a według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100) – spadki

Table 3. Indices of sold production of industry^a by selected NACE groups (constant prices; previous year=100) – decreases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2021	2022
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Spadki – w tym Decreases – of which		
Cięcie, formowanie i wykańczanie kamienia Cutting, shaping and finishing of stone	102,7	80,3
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów c.o. ^A Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	75,2	87,3
Produkcja cementu, wapna i gipsu Manufacture of cement, lime and plaster	107,2	90,5
Produkcja wyrobów tartacznych Sawmilling and planing of wood	122,2	91,9
Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych Manufacture of computers and peripheral equipment	102,4	93,0
Produkcja metali szlachetnych i innych metali nieżelaznych Manufacture of basic precious and other non-ferrous	116,5	94,1
Produkcja sprzętu gospodarstwa domowego Manufacture of domestic appliances	119,6	96,5
Produkcja ceramicznych materiałów budowlanych Manufacture of clay building materials	113,7	96,9
Wytwarzanie produktów przemiału zbóż, skrobi i wyrobów skrobiowych Manufacture of grain mill products, starches and starch	107,7	98,1
Produkcja broni i amunicji Manufacture of weapons and ammunition	114,3	98,3
Produkcja nadwozi do pojazdów silnikowych; produkcja przyczep i naczep Manufacture of bodies (coachwork) for motor vehicles; manufacture of trailers and semi-trailers	144,4	99,6

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

^a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Wzrost produkcji sprzedanej w 2022 r. obserwowano w większości głównych grupowaniach przemysłowych. Najbardziej wzrosła produkcja sprzedana dóbr inwestycyjnych – o 16,2%, która stanowiła 19,1% wartości produkcji przemysłowej ogółem. Wzrost obserwowano również w produkcji dóbr konsumpcyjnych nie-trwałych – o 11,7% (udział 17,5%), dóbr zaopatrzeniowych – o 9,1% (udział 37,3%) oraz dóbr związanych z energią – o 7,3% (udział 20,7%). Niewielki spadek odnotowano w produkcji dóbr konsumpcyjnych trwałych – o 0,5%, stanowiących 5,4% wartości produkcji przemysłowej ogółem.

Tablica 4. Produkcja sprzedana przemysłu¹ według głównych grupowań przemysłowych
 Table 4. Sold production of industry¹ by main industrial groupings

Wyszczególnienie Specification		2015	2019	2020	2021	2022
a – poprzedni rok=100 (ceny stałe) previous year = 100 (constant prices)						
b – udział w wartości produkcji przemysłowej ogółem w % (ceny bieżące) share in total industrial production in % (current prices)						
Dobra zaopatrzeniowe Intermediate goods	a	104,2	104,0	101,1	118,0	109,1
	b	34,8	35,9	36,9	38,8	37,3
Dobra inwestycyjne Capital goods	a	110,5	105,3	92,4	113,8	116,2
	b	22,4	22,4	21,7	20,4	19,1
Dobra konsumpcyjne trwałe Durable consumer goods	a	107,6	104,5	103,5	120,7	99,5
	b	6,2	6,1	6,5	6,6	5,4
Dobra konsumpcyjne nietrwałe Non-durable consumer goods	a	104,9	103,6	99,7	104,4	111,7
	b	19,8	19,6	20,4	17,6	17,5
Dobra związane z energią Energy	a	99,6	99,3	94,6	118,6	107,3
	b	16,8	16,0	14,5	16,6	20,7

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

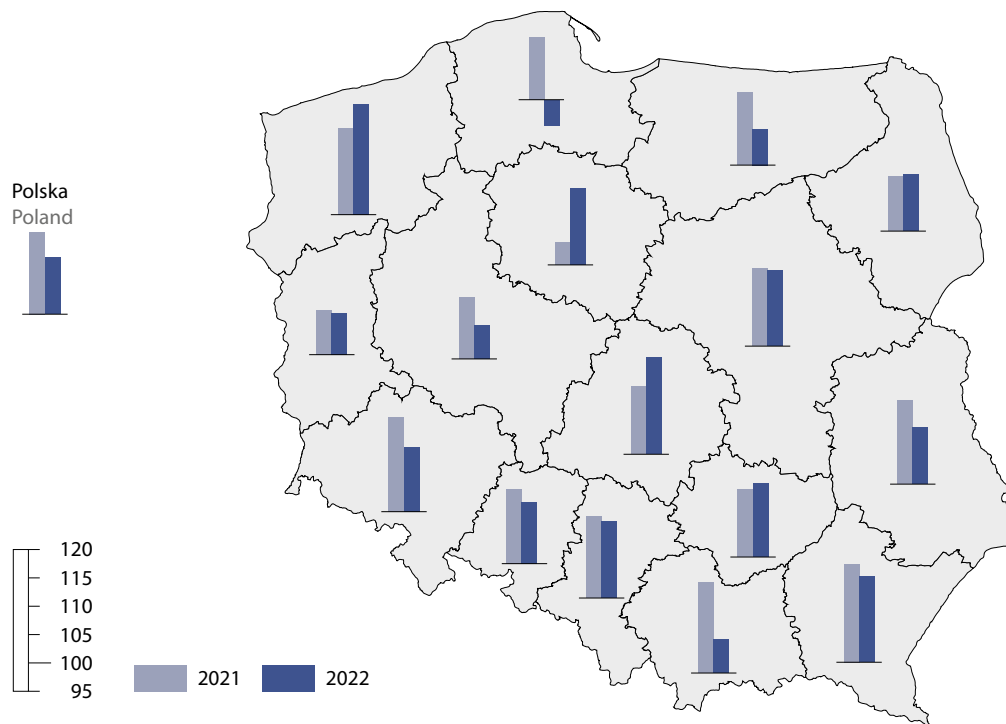
¹ Data concern entities with 10 or more persons employed

W 2022 r. we wszystkich 16 województwach produkcja sprzedana przemysłu wzrosła w porównaniu z 2021 r. z wyjątkiem województwa pomorskiego, w którym odnotowano spadek produkcji sprzedanej o 4,6%, po wzroście w ubiegłym roku o 11,3%. Jego udział w produkcji sprzedanej ogółem wyniósł 5,7%. Największy wzrost produkcji odnotowano w województwie zachodniopomorskim – o 19,9% (po wzroście o 15,6% przed rokiem), mającym niewielki udział – 2,9%. Duże wzrosty obserwowano również w województwie łódzkim – o 17,4% (przed rokiem wzrost o 12,2%), podkarpackim – o 15,4% (wobec wzrostu o 17,7% przed rokiem). Ich udziały w ogółem produkcji sprzedanej przemysłu wynosiły odpowiednio 5,6% i 3,4%.

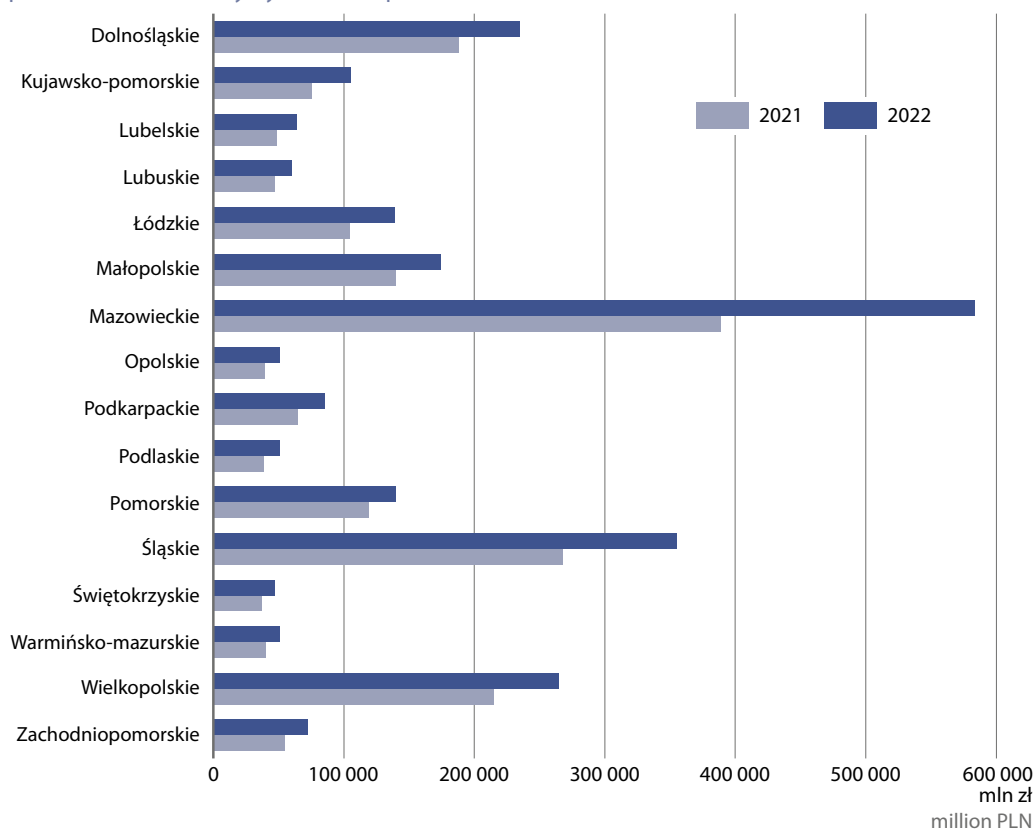
Wzrosty produkcji powyżej 13% wystąpiły w 4 województwach o łącznym udziale – 43,9% tj. w śląskim, kujawsko-pomorskim, mazowieckim i świętokrzyskim. Najniższy wzrost odnotowały 2 województwa – małopolskie – o 6,0% i wielkopolskie – o 6,1% po znacznych wzrostach w ub. roku – odpowiednio o 16,3% i o 11,1%.

Mapa 1. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według województw w 2021 i 2022 r. (ceny stałe; rok poprzedni=100)

Map 1. Indices of sold production of industry by voivodships in 2021 and 2022 (constant prices; previous year =100)



Wykres 3. Produkcja sprzedana przemysłu według województw w 2021 i 2022 r.
 Chart 3. Sold production of industry by voivodships in 2021 and 2022

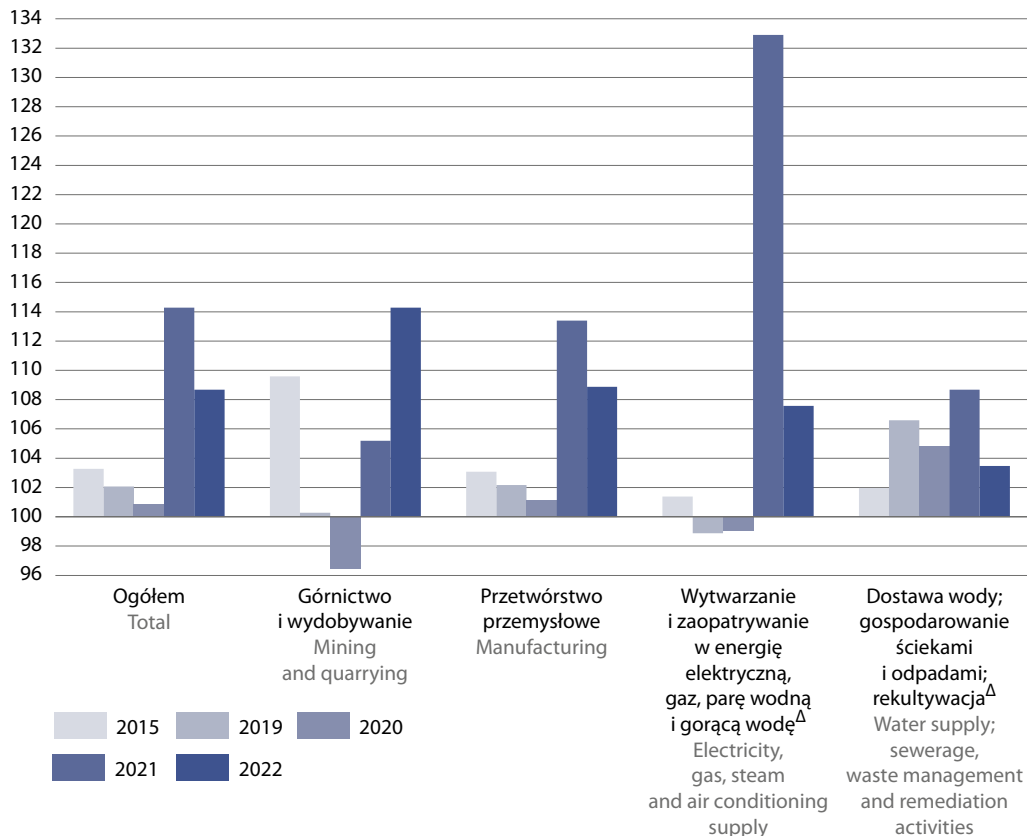


1.2. Wydajność pracy w przemyśle

1.2. Labour productivity in industry

Wydajność pracy w przemyśle mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego była w 2022 r. o 8,7% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano znaczny wzrost o 14,3%). Wzrost wydajności pracy odnotowano we wszystkich sekcjach przemysłu: w górnictwie i wydobywaniu — o 14,3%, w przetwórstwie przemysłowym — o 8,9%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę — o 7,6% oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji — o 3,5%.

Wykres 4. Dynamika wydajności pracy w przemyśle według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100)
 Chart 4. Indices of labour productivity in industry by NACE sections (constant prices; previous year =100)

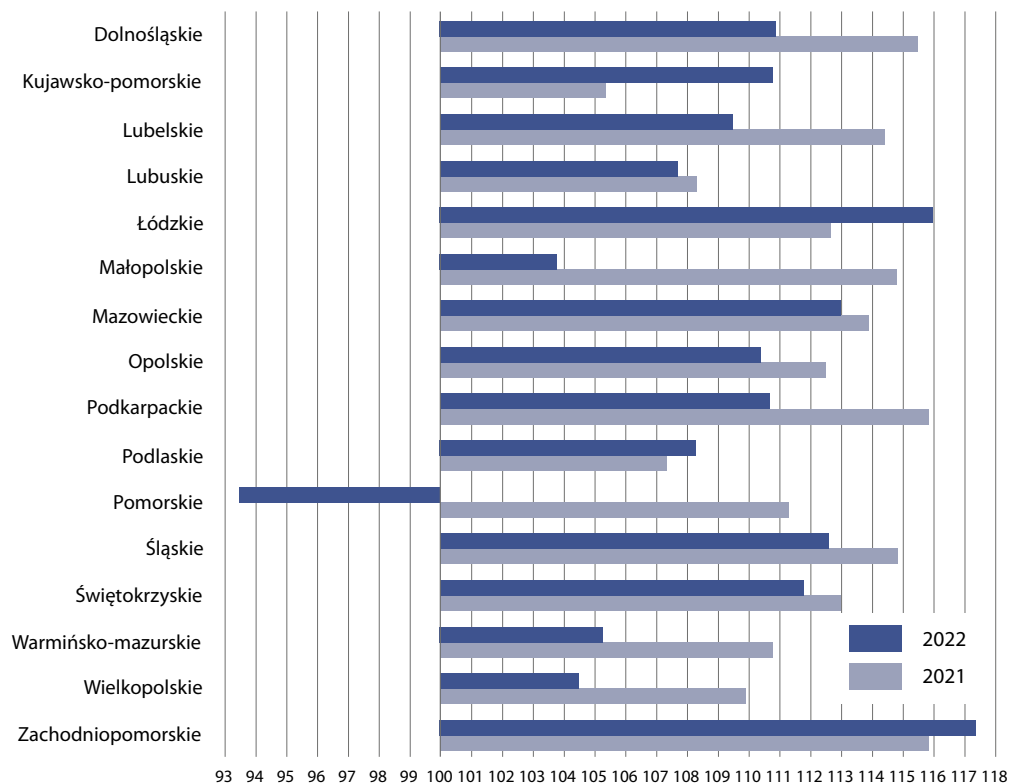


W 2022 r. wzrost wydajności pracy zaobserwowano m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i brunatnego – o 25,7% (po wzroście przed rokiem o 17,4%), w produkcji maszyn i urządzeń – o 18,3% (przed rokiem wzrost o 16,8%), odzieży – 17,8% (przed rokiem wzrost – o 20,7%), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 16,9% (przed rokiem wzrost – o 14,1%), w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – o 16,0% (przed rokiem wzrost – o 17,9%), w poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników informacji – o 14,3% (wzrost o 15,2% przed rokiem), w produkcji wyrobów z metali – 12,5% (przed rokiem wzrost – o 18,6%).

W dziale o największym udziale w przemyśle – produkcji artykułów spożywczych - odnotowano wzrost wydajności pracy o 11,7%, po wzroście o 5,7% w ubiegłym roku.

Najniższy wzrost wydajności pracy wystąpił w produkcji mebli – o 0,9%, wobec wzrostu o 12,2% przed rokiem.

Wykres 5. Dynamika wydajności pracy w przemyśle według województw (ceny stałe; rok poprzedni=100)
 Chart 5. Indices of labour productivity in industry by voivodships (constant prices; previous year=100)



W porównaniu z rokiem poprzednim, w 2022 r. w 15 województwach (spośród 16) zanotowano wzrost wydajności pracy w przemyśle mierzonej produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego. Największy wzrost wystąpił w województwie zachodniopomorskim – o 17,4% (po wzroście o 15,8% przed rokiem) oraz łódzkim – o 16,0% (wobec wzrostu o 12,7% przed rokiem). Znaczny wzrost odnotowano również w 2 województwach tj. w województwie mazowieckim – o 13,0% (po wzroście przed rokiem o 13,9%) oraz w województwie śląskim – o 12,6% (po wzroście przed rokiem o 14,8%).

Najniższy wzrost wydajności pracy odnotowano w województwie małopolskim – o 3,8%, wobec znacznego wzrostu przed rokiem – o 14,8%.

Spadek wydajności pracy wystąpił w województwie pomorskim – o 6,5%, po wzroście o 11,3% w ubiegłym roku.

1.3. Obrót w przemyśle

1.3. Turnover in industry

Obrót w przemyśle dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej. Obejmuje on przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami oraz przychody ze sprzedaży towarów i materiałów tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone. Dane o wartości obrotu prezentuje się bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego.

Obrót niekrajowy (na eksport i wywóz) w przemyśle stanowi część obrotów w przemyśle, który dotyczy przychodów ze sprzedaży odbiorcom mających swą siedzibę za granicą lub firmom krajowym – eksporterom, które eksportują/ wywożą za granicę zamówione produkty lub towary bez dalszej obróbki lub przetwarzania.

W 2022 r. obrót w przemyśle (w cenach bieżących) wzrósł o 35,9% w porównaniu z 2021 r., kiedy notowano wzrost o 24,8%. Wzrost obrotów wystąpił w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 65,4% (po wzroście o 31,4% przed rokiem), w górnictwie i wydobywaniu – o 41,0% (wobec wzrostu o 25,1% przed rokiem), w przetwórstwie przemysłowym – o 31,3% (po wzroście o 23,8% przed rokiem) oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 12,4% (wobec wzrostu o 18,6%).

Wzrost obrotu niekrajowego (w cenach bieżących) w 2022 r. wyniósł 30,1% i był wyższy od notowanego w 2021 r. (24,8%). Jego udział w obrocie ogółem był znacznie niższy niż w 2021 r. (39,4%) i wyniósł 37,7%. Największy wzrost obrotu niekrajowego – ponad dwukrotny – zaobserwowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę. Znaczący wzrost wystąpił również w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 77,1%, po wzroście rok wcześniej – o 51,8%. Jednakże udział obrotu niekrajowego w obrocie ogółem w tych sekcjach jest niewielki – odpowiednio – 2,8% i 6,4%, ale znacznie większy niż rok wcześniej (w 2021 r. – odpowiednio 1,7% i 4,1%). W pozostałych dwóch sekcjach o istotnym udziale w przemyśle – w górnictwie i wydobywaniu oraz przetwórstwie przemysłowym – wzrost obrotu niekrajowego był także znaczący i wyniósł odpowiednio 30,2% i 29,1%. W obu sekcjach odnotowano zmniejszenie jego udziału w obrocie ogółem w porównaniu do roku poprzedniego – odpowiednio z 40,3% w 2021 r. do 37,3% w 2022 r. oraz z 47,0% do 46,2%.

Po wysokim wzroście w 2021 r. obrotu niekrajowego do strefy euro (o 23,7%), w 2022 r. odnotowano wzrost o 31,4%. Jego udział w obrocie niekrajowym był nieznacznie wyższy niż w 2021 r. i wyniósł 67,0% (wobec 66,4% w roku poprzednim).

Tablica 5. Obrót w przemyśle¹ według sekcji PKD (ceny bieżące)
 Table 5. Turnover in industry¹ by NACE sections (current prices)

Wyszczególnienie Specification		2015	2019	2020	2021	2022
a – poprzedni rok=100 previous year = 100						
b – udział obrotu niekrajowego w obrocie ogółem share of non-domestic turnover in total turnover						
c – udział strefy euro w obrocie niekrajowym share of euro-zone turnover in non-domestic						
Ogółem Total	a	102,8	105,7	98,7	124,8	135,9
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	104,9	105,0	97,1	124,8	130,1
	b	37,9	40,1	39,4	39,4	37,7
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	109,2	104,5	97,8	123,7	131,4
	c	62,8	66,5	67,0	66,4	67,0
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	a	97,2	100,7	93,6	125,1	141,0
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	91,5	102,6	107,0	133,1	130,2
	b	32,1	33,2	37,9	40,3	37,3
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	79,5	89,4	87,0	152,0	150,8
	c	44,3	39,9	32,4	37,0	42,8
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	a	102,1	104,7	97,5	123,8	131,3
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	105,4	105,1	97,3	124,3	129,1
	b	45,2	47,0	46,8	47,0	46,2
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	110,6	105,2	98,0	122,9	129,7
	c	63,5	67,6	68,1	67,3	67,6
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę^a Electricity, gas, steam and air conditioning supply	a	108,8	114,0	105,5	131,4	165,4
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	98,6	100,1	53,5	164,3	267,3
	b	1,3	2,7	1,4	1,7	2,8
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	51,2	42,6	119,7	200,4	336,8
	c	38,1	22,2	49,8	60,7	76,5
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja^a Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	a	102,8	109,6	111,4	118,6	112,4
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	98,3	115,4	78,2	151,8	177,1
	b	5,3	4,5	3,2	4,1	6,4
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	79,8	113,1	76,7	161,7	190,2
	c	71,8	71,8	70,4	75,0	80,6

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 10 or more persons employed

1.4. Produkcja wyrobów przemysłowych

1.4. Production of industrial products

Produkcja wytworzona to rezultat procesów produkcyjnych wzajemnie ze sobą powiązanych i uwarunkowanych, powstałych w określonym czasie. Produkcja wytworzona obejmuje całkowitą ilość wyprodukowanych w okresie sprawozdawczym wyrobów gotowych, zarówno z surowca własnego, jak i z surowca powierzonego przez inne przedsiębiorstwo lub osobę fizyczną. Obejmuje również całkowitą ilość półfabrykatów, części, zespołów maszyn i urządzeń, niezależnie od tego, czy zostały one przeznaczone do sprzedaży czy do przedsiębiorstwa macierzystego, do innych zakładów tego samego przedsiębiorstwa, czy też przeznaczone do dalszego przerobu (montażu) w przedsiębiorstwie. Do produkcji wytworzonej zalicza się zatem wyroby wyprodukowane przez przedsiębiorstwo, odpowiadające określonym normom, warunkom technicznym lub warunkom umowy zawartej pomiędzy wykonawcą a odbiorcą. Wyroby powstałe z surowców wtórnych zalicza się do produkcji, jeśli mają charakter użytkowy i są bezpośrednim rezultatem pracy wytwórczej przedsiębiorstwa. Do produkcji zalicza się także tak zwane produkty uboczne, powstałe w procesie produkcyjnym równocześnie z produktem zasadniczym.

W 2022 r. większa niż przed rokiem była produkcja 131 (spośród badanych 324) wyrobów i grup wyrobów przemysłowych (w ujęciu ilościowym; dane dotyczą podmiotów o liczbie pracujących 50 i więcej osób), w tym w przypadku 26 z nich produkcja była większa o ponad 20%, w 33 – wzrost mieścił się w granicach 10–20%, a w 72 – poniżej 10%. Największa ilość wyrobów i grup wyrobów, w których odnotowano wzrosty produkcji wystąpiła m.in. w działach: produkcja artykułów spożywczych (38 wyrobów, w tym 24 ze wzrostem poniżej 10%), produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych (16 wyrobów, w tym 11 ze wzrostem powyżej 10%), produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (10 wyrobów, w tym 7 ze wzrostem poniżej 10%).

Tablica 6. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – wzrosty

Table 6. Production of major products^a – increases

Wyroby	2021	2022	Products
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Wzrost o ponad 30% – w tym Increase more than 30% – of which			
Silniki elektryczne i prądnice (z wyłączeniem silników trakcyjnych) (MW)	91,9	213,9	Electric motors and generators (excluding traction motors) (MW)
Płaszczki i podobne artykuły męskie lub chłopięce (tys. szt.) ^b	104,1	177,4	Men's or boys' overcoats and other similar articles (thousand units) ^b
Sól kamienna odpowiednia do spożycia przez ludzi (t)	109,7	140,8	Rock salt suitable for human consumption (tonnes)
Maszyny i urządzenia do robót budowlanych, drogowych i melioracyjnych (t)	80,2	137,3	Machinery and equipment for construction, road and drainage work (tonnes)
Konserwy i przetwory z mięsa – konserwy drobiowe (tys. t) ^c	94,9	134,2	Canned meat and meat products – canned poultry meat (thousand tonnes) ^c
Maszyny dla rolnictwa i leśnictwa – ciągniki rolnicze (szt.)	95,7	133,0	Machinery for agriculture and forestry – agricultural tractors (units)
Kasze i grysiki jęczmienne (t)	83,6	132,9	Barley groats (tonnes)
Polietylen w formach podstawowych (tys. t)	70,2	132,1	Polyethylene in primary forms (thousand tonnes)
Etylen (tys. t)	71,6	131,7	Ethylene (thousand tonnes)

Tablica 6. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – wzrosty (cd.)
 Table 6. Production of major products^a – increases (cont.)

Wyroby	2021	2022	Products
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Wzrost w granicach 30-20% – w tym Increase between 30-20% – of which			
Samochody ciężarowe i ciągniki drogowe do ciągnięcia naczep (szt.)	104,2	129,0	Lorries and road tractors (units)
Polichlorek winylu niez mies zany z innymi substancjami (tys. t)	77,9	125,1	Polyvinyl chloride not mixed with any other substances (thousand tonnes)
Garnitury i komplety męskie lub chłopięce (tys. szt.)	65,3	124,3	Men's or boys' suits and ensembles (thousand units)
Wzrost w granicach 20-10% – w tym Increase between 20-10% – of which			
Sól warzona odpowiednia do spożycia przez ludzi (t)	104,7	119,5	Evaporated salt suitable for human consumption (tonnes)
Propylen (tys. t)	81,7	119,2	Propylene (thousand tonnes)
Kasze, mączki z pszenicy (t)	105,3	118,1	Wheat groats and pellets (tonnes)
Wykładziny (tys. m ²) ^d	85,5	117,8	Floor coverings (thousand m ²) ^d
Rowery łącznie z dziecięcymi (tys. szt.)	139,8	114,7	Bicycles including children bicycles (thousand units)
Silniki elektryczne i prądnice (z wyłączeniem silników trakcyjnych) (tys. szt.)	133,7	113,5	Electric motors and generators (excluding traction motors) (thousand units)
Mleko i śmietana w postaci stałej (tys. t)	96,9	112,7	Milk and cream powder (thousand tonnes)
Dachówki ceramiczne (tys. szt.)	105,3	112,4	Ceramic roof tiles (thousand units)
Mydło, produkty organiczne powierzchniowo czynne i preparaty stosowane jako mydło (t)	87,1	112,0	Soap, organic surface - active products and preparations use as a soap (tonnes)
Wodorotlenek sodu w roztworze wodnym (ług sodowy lub ciekła soda kaustyczna) w przeliczeniu na 96% NaOH (tys. t)	94,9	111,6	Sodium hydroxide in aqueous solution (soda lye or liquid soda) in terms of 96% NaOH (thousand tonnes)
Rury stalowe ze szwem (tys. t)	123,0	110,5	Steel tubes seamed (thousand tonnes)
Oleje silnikowe (tys. t)	105,5	110,4	Motor oils (thousand tonnes)
Konserwy i przetwory z mięsa – konserwy wieprzowe (tys. t) ^c	99,2	110,1	Canned meat and meat products – canned pig meat (thousand tonnes) ^c
Pustaki stropowe, ceramiczne (tys. szt.)	98,0	110,0	Structural-floor clay hollow bricks (thousand units)
Wzrost poniżej 10% – w tym Increase less than 10% – of which			
Margaryna i produkty do smarowania (tys.t) ^e	94,1	109,9	Margarine and spreads (thousand tonnes) ^e
Papierosy z tytoniu lub mieszanek tytoniu z jego namiastkami (mln szt.)	96,7	108,1	Cigarettes containing tobacco or mixtures of tobacco and tobacco substitutes (million units)
Rury stalowe (tys. t)	122,5	106,8	Steel tubes (thousand tonnes)
Soki z owoców i warzyw (tys. hl)	111,9	105,6	Fruit and vegetable juice (thousand hectolitres)

Tablica 6. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – wzrosty (dok.)
 Table 6. Production of major products^a – increases (cont.)

Wyroby	2021	2022	Products
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Wzrost poniżej 10% – w tym (dok.) Increase less than 10% – of which (cont.)			
Mebłe do siedzenia przekształcalne w miejsca do spania (tys. szt.) ^f	112,9	105,1	Seats convertible into beds (thousand units) ^f
Węgiel brunatny (tys. t) ^g	113,1	105,0	Lignite (thousand tonnes) ^g
Oleje napędowe (tys. t) ^h	101,3	104,9	Diesel oils (thousand tonnes) ^h
Wodomierze (tys. szt.)	118,6	104,4	Water meters (thousand units)
Masło, łącznie z pozostałymi tłuszczami do smarowania (tys. t)	96,6	104,2	Butter, including other dairy spreads (thousand tonnes)
Sól kamienna, z wyłączeniem soli odpowiedniej do spożycia przez ludzi (tys. t)	198,7	103,1	Rock salt, excluding salt suitable for human consumption (thousand tonnes)

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej, w przypadku producentów energii elektrycznej – bez względu na liczbę pracujących. b Włączając płaszcze przeciwdeszczowe, kurtki, peleryny, skafandry i wiatróvky. c Włączając szynki i łopatki konserwowe. d Wiązane, tkane, igłowe oraz gdzie indziej niesklasyfikowane. e O obniżonej lub niskiej zawartości tłuszczu, z wyłączeniem margaryny płynnej. f Z wyjątkiem ogrodowych lub kempingowych. g Z wyłączeniem brykietów i podobnych paliw stałych; w przypadku węgla kamiennego łącznie z węglem odzyskanym z hałd. h Do silników z zapłonem samoczynnym, bez komponentów paliwowych.

a Data concern entities with 50 or more persons employed, but in the case of producers of electricity – regardless of the number of persons employed. b Including raincoats, anoraks, wind-jackets and wind-cheaters. c Including canned hams and shoulders. d Tufted, knotted, needlefelt and not elsewhere classified. e Reduced and low fat, excluding liquid margarine. f Excluding garden seats or camping equipment. g Excluding coal briquettes and similar solid fuels; in case of hard coal including coal recovered from mine dumps. h For diesel engines; excluding fuel components.

Produkcja 189 wyrobów i grup wyrobów w 2022 r. ukształtowała się na poziomie niższym niż przed rokiem, przy czym w przypadku 39 z nich spadek był większy niż 20%, w przypadku 52 odnotowano spadek w granicach 10–20%, natomiast w 98 spadek był mniejszy niż 10%. Największa ilość wyrobów i grup wyrobów, w których odnotowano spadek produkcji wystąpiła m.in. w działach: produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych (24 wyrobów, w tym 16 ze spadkiem powyżej 10%), produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (22 wyroby, w tym w 18 spadek poniżej 10%), produkcja metali (19 wyrobów, w tym 12 ze spadkiem powyżej 10%), produkcja urządzeń elektrycznych (18 wyrobów, w tym w 12 spadek powyżej 20%), produkcja artykułów spożywczych (15 wyrobów, w tym dla 12 spadek mniejszy niż 10%), produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (14 wyrobów, w tym 10 ze spadkiem powyżej 10%), produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (14 wyrobów, w tym w 11 spadek poniżej 10%).

Tablica 7. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – spadki
 Table 7. Production of major products^a – decreases

Wyroby	2021	2022	Products
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Spadek o ponad 30% – w tym Decrease more than 30% – of which			
Młynki, miksery, roboty kuchenne i sokowirówki typu domowego (tys. szt.)	115,3	32,2	Domestic food grinders, mixers and fruit or vegetables extrators household type (thousand units)
Kuchnie gazowe z piekarnikiem typu domowego (tys. szt.)	114,3	41,3	Gas stoves with oven household type (thousand units)
Silniki spalinowe (szt.) ^b	.	57,8	Engines (units) ^b
Odkurzacze typu domowego (tys. szt.)	125,9	64,4	Vacuum cleaners household type (thousand units)
Opony do ciągników (tys. szt.)	116,1	66,5	Tyres for tractors (thousand units)
Kuchnie elektryczne, łącznie z gazowo-elektrycznymi typu domowego (tys. szt.)	113,6	67,0	Electric cooker, including gas-electric cookers household type (thousand units)
Spadek w granicach 30-20% – w tym Decrease between 30-20% – of which			
Ładowacze rolnicze uniwersalne (szt.)	160,1	70,3	Loading machinery for agricultural use (units)
Nawozy mineralne lub chemiczne fosforowe w przeliczeniu na czysty składnik (łącznie z wieloskładnikowymi) (tys. t)	99,5	72,6	Mineral or chemical fertilizers phosphatic in terms of pure component (with mixed fertilizers) (thousand tonnes)
Gazomierze (tys. szt.)	108,3	74,2	Gas meters (thousand units)
Cegła wypalana z gliny (mln cegieł)	123,3	77,0	Bricks made of clay (million bricks)
Akumulatory do pojazdów samochodowych (tys. szt.) ^c	117,5	77,3	Accumulators for motor vehicles (thousand units) ^c
Nawozy mineralne lub chemiczne potasowe w przeliczeniu na czysty składnik (łącznie z wieloskładnikowymi) (tys. t)	102,4	78,7	Mineral or chemical fertilizers potassic in terms of pure component (with mixed fertilizers) (thousand tonnes)
Spadek w granicach 20-10% – w tym Decrease between 10-10% – of which			
Maszyny dla rolnictwa i leśnictwa – spulchniarki i kultywatory (szt.)	119,8	80,8	Machinery for agriculture and forestry – rippers and cultivators (units)
Płyty wiórowe i podobne płyty z drewna lub materiałów drewnopochodnych (dam ³)	111,1	81,5	Particle board and similar board of wood or other ligneous materials (dam ³)
Rury stalowe bez szwu (tys. t)	118,9	82,7	Steel tubes seamless (thousand tonnes)
Ryby morskie mrożone (tys. t)	132,1	85,1	Frozen sea fish (thousand tonnes)
Pestycydy (t)	103,5	85,5	Pesticides (tonnes)
Wyroby walcowane na gorąco (bez półwyrobów) (tys. t)	105,5	86,1	Hot rolled products (excluding semi-finished products) (thousand tonnes)
Wapno palone, gaszone i hydrauliczne (tys. t)	109,5	86,4	Quicklime, slaked and hydraulic lime (thousand tonnes)
Farby, lakiery i podobne środki pokrywające, farba drukarska, gotowe sykatywy i masy uszczelniające (t)	118,1	87,8	Paints, varnishes and similar coating materials, printing inks, prepared driers and mastics (tonnes)

Tablica 7. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – spadki (dok.)
 Table 7. Production of major products^a – decreases (cont.)

Wyroby	2021	2022	Products
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Spadek w granicach 20-10% – w tym (dok.) Decrease between 10-10% – of which (cont.)			
Chłodziarki i zamrażarki typu domowego, łącznie z chłodziarko-zamrażarkami (tys. szt.)	112,4	88,7	Refrigerators and freezers household type including combined refrigerators-freezers (thousand units)
Płyty pilśniowe z drewna lub materiałów drewnopochodnych (tys. m2)	112,4	88,8	Fibreboards of wood or other ligneous materials (thousand m ²)
Odbiorniki telewizyjne (tys. szt.) ^d	115,7	88,8	Television receivers (thousand units) ^d
Mebłe drewniane w rodzaju stosowanych w pokojach stołowych i salonach (tys. szt.)	138,5	88,8	Wooden furniture for dining and living room (thousand units)
Opony (tys. szt.) ^e	140,1	89,1	Tyres (thousand units) ^e
Wina owocowe (tys. hl)	118,6	89,7	Fruit wines (thousand hectolitres)
Spadek poniżej 10% – w tym Decrease less than 10% – of which			
Kontenery, włączając do przewozu cieczy lub gazów, przystosowane do przewozu jednym lub więcej środkami transportu (szt.)	122,8	90,6	Containers designed for carriage by one or more modes of transport including containers for transporting fluids (units)
Koks (tys. t) ^f	125,4	91,4	Coke (thousand tonnes) ^f
Wyroby sanitarne ceramiczne (t)	116,5	93,2	Sanitary ceramic fixtures (tonnes)
Pręty i płaskowniki (tys. t)	106,7	93,5	Rods and flat bars (thousand tonnes)
Łożyska toczne (tys. szt.)	125,0	94,3	Rolling bearings (thousand units)
Zmywarki do naczyń typu domowego (tys. szt.)	119,1	94,8	Dish washing machines household type (thousand units)
Włókna chemiczne (t)	122,3	96,8	Chemical fibres (tonnes)

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej, w przypadku producentów energii elektrycznej – bez względu na liczbę pracujących. b Z wyłączeniem silników lotniczych, samochodowych i motocyklowych. c Kwasowo-ołowiowe; stosowane do uruchamiania silników tłokowych. d Łącznie z monitorami ekranowymi; z wyjątkiem stosowanych do komputerów. e Bez opon rowerowych, motorowerowych, motocyklowych oraz bieżnikowanych. f Łącznie z półkoksem z węgla

a Data concern entities with 50 or more persons employed, but in the case of producers of electricity — regardless of the number of persons employed. b Excluding aircraft, vehicle and cycle engines. c Lead-acid; used for starting piston engines. d Including monitors; excluding used for computers. e Excluding bicycle, moped, motorbike and retreaded tyres. f Including semi-coke obtained from coal, lignite or peat; retort carbon.

1.5. Ceny producenta w przemyśle

1.5. Producer prices in industry

Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu opracowano na podstawie miesięcznego badania cen wyrobów i usług faktycznie uzyskiwanych przez dobrane w sposób celowy podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do sekcji: "Górnictwo i wydobywanie", "Przetwórstwo przemysłowe", "Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych" oraz "Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją".

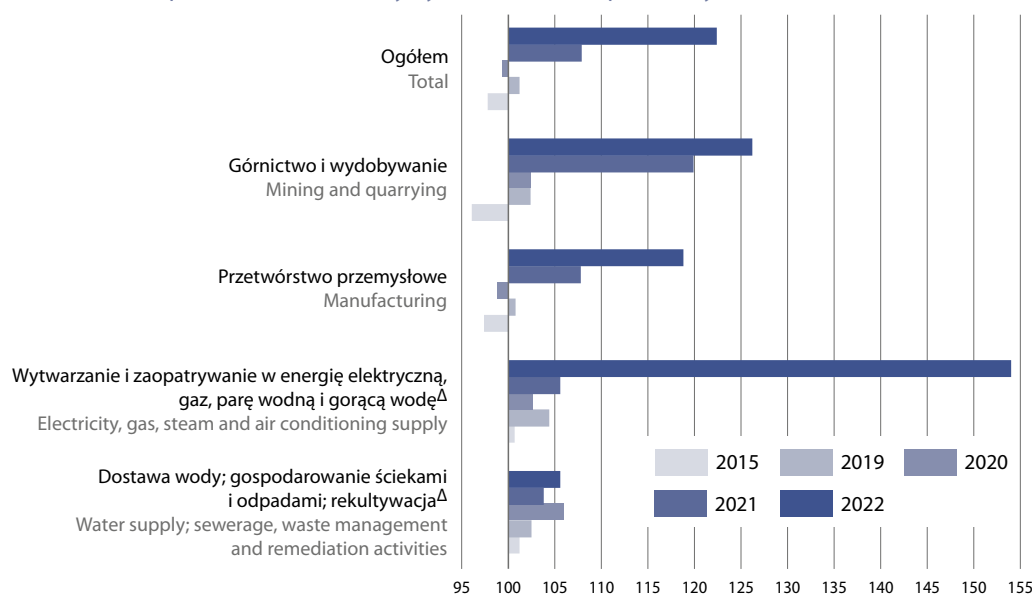
Wskaźniki cen dla każdego rodzaju działalności, przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100, obliczane są jako średnie wskaźników cen agregatów niższych szczebli ważone wartością ich sprzedaży z 2015 r., która jest aktualizowana miesięcznie o zmiany cen i zmiany struktury sprzedaży zachodzące w kolejnych miesiącach roku, którego dotyczą wskaźniki cen.

Wskaźniki cen obrazują dynamikę cen wynikającą z faktycznie wprowadzonych zmian cen, jak i zmian w strukturze asortymentowej sprzedaży i strukturze odbiorców.

Wzrost cen produkcji sprzedanej przemysłu w 2022 r., w stosunku do ubiegłego roku, wyniósł 22,4% (wobec wzrostu o 7,9% w 2021 r.), na co wpływ miał duży wzrost odnotowany w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 54,0% (wobec wzrostu o 5,6% przed rokiem). Nieco mniejszy wzrost, ale równie znaczący wystąpił w górnictwie i wydobywaniu — o 26,2% (w 2021 r. wzrost o 19,9%) oraz w przetwórstwie przemysłowym — o 18,8% (wobec wzrostu o 7,8% w roku poprzednim). W dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji tempo wzrostu cen w 2022 r. było szybsze niż w 2021 r. (5,6% wobec 3,8%).

Wykres 6. Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (rok poprzedni=100)

Chart 6. Price indices of sold production of industry by NACE sections (previous year =100)



W zakresie przetwórstwa przemysłowego w 2022 r. obserwowano wzrost cen we wszystkich 24 działach (w 2021 r. w 21 działach). Najwyższy wzrost cen obserwowano w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (o 69,8% wobec wzrostu o 52,2% w 2021 r.). Dużo wyższe niż w roku poprzednim były także wskaźniki cen m.in. w produkcji chemikaliów i wyrobów chemicznych (o 30,4%), metali (o 25,5%), artykułów spożywczych (o 24,5%), papieru i wyrobów z papieru (o 22,3%) oraz wyrobów z drewna, korka, słomy

i wikliny (o 20,2%). Znacznie wyższe niż w 2021 r. były również ceny w produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (o 17,6%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (o 12,1%) oraz wyrobów z metali (o 12,0%). W najmniejszym stopniu w 2022 r. wzrosły ceny w produkcji odzieży (o 1,2%), wyrobów farmaceutycznych (o 2,5%) oraz komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (3,8%).

Tablica 8. Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu^a według głównych grupowań przemysłowych (rok poprzedni=100)

Table 8. Price indices of sold production of industry^a by main industrial groupings (previous year =100)

Wyszczególnienie Specification	2015	2019	2020	2021	2022
	rok poprzedni =100 previous year = 100				
Dobra zaopatrzeniowe Intermediate goods	99,5	100,4	99,2	110,7	118,4
Dobra inwestycyjne Capital goods	100,0	100,9	102,1	102,3	107,2
Dobra konsumpcyjne trwałe Durable consumer goods	101,0	100,9	100,4	103,7	109,7
Dobra konsumpcyjne nietrwałe Non-durable consumer goods	97,9	101,3	101,5	103,2	118,4
Dobra związane z energią Energy	91,8	103,6	94,1	118,6	157,2

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.
a Data concern entities with 10 or more persons employed.

W 2022 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, największy wzrost wskaźnika cen produkcji sprzedanej przemysłu odnotowano w dobrach związanych z energią – o 57,2%, po wzroście o 18,6% przed rokiem. W pozostałych dobrach, gdzie notowane były wzrosty w 2021 r., wystąpił również wzrost cen w 2022 r., ale na znacznie wyższym poziomie niż w 2021 r., tj. w dobrach zaopatrzeniowych i konsumpcyjnych nietrwałych – po 18,4% (wobec odpowiednio o 10,7% i o 3,2% przed rokiem), w dobrach konsumpcyjnych trwałych – o 9,7% (wobec 3,7%) oraz inwestycyjnych – 7,2% (wobec 2,3%).

1.6. Nowe zamówienia w przemyśle

1.6. New orders in industry

Wskaźnik nowe zamówienia w przemyśle służy ocenie przyszłej produkcji i pokazuje rozwój popytu na wyroby i usługi przemysłowe w wybranych działach sekcji „Przetwórstwo przemysłowe” tj. działy 13, 14, 17, 20, 21, 24 – 30 według PKD 2007. Zamówienia w przemyśle określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią w zakresie dostarczania wyrobów i usług.

Nowe zamówienia niekrajowe stanowią część nowych zamówień w przemyśle i określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią będącą odbiorcą mającym swoją siedzibę za granicą lub firmą krajową – eksporterem, które eksportują/wywożą za granicę zamówione produkty.

W 2022 r. wzrosty nowych zamówień w przemyśle wystąpiły we wszystkich miesiącach z wyjątkiem grudnia, kiedy odnotowano spadek o 7,9%, po dużym wzroście przed rokiem – o 51,6%.

Największy wzrost zanotowano we wrześniu – o 44,1% (przed rokiem wzrost o 17,7%). Znaczący wpływ na to miał wzrost nowych zamówień niekrajowych – o 43,8%. W miesiącu tym wysokie wzrosty nowych zamówień ogółem, w porównaniu z analogicznym miesiącem 2021 r., zanotowano w działach: produkcja wyrobów z metali (o 142,3%), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (o 62,1%), pozostałego sprzętu transportowego (o 46,0%) oraz komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (o 40,9%). W działach tych zanotowano również najwyższe wzrosty nowych zamówień niekrajowych.

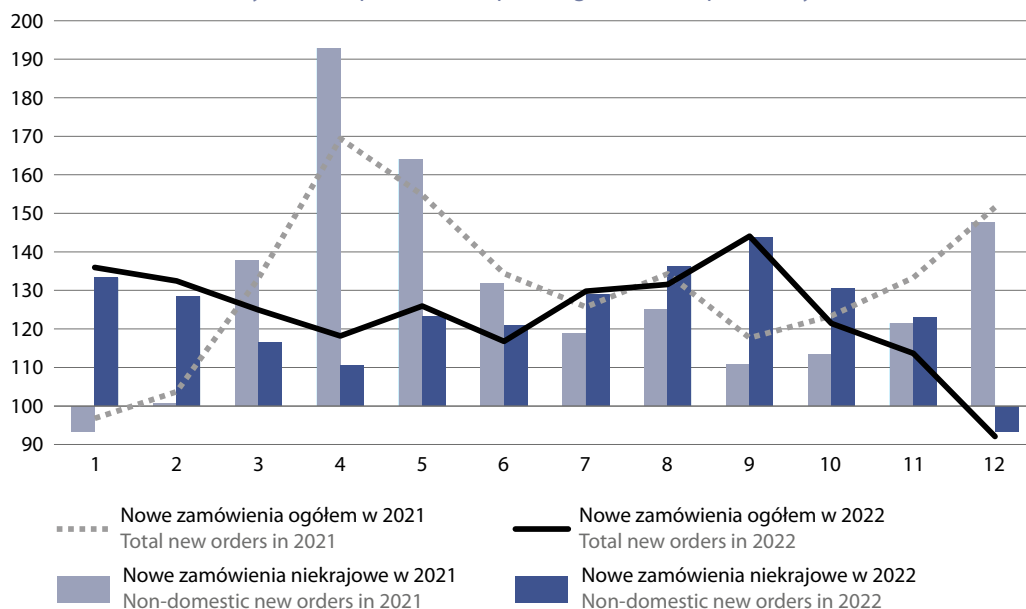
Wysokie wzrosty nowych zamówień w przemyśle ogółem wystąpiły również w pierwszych miesiącach roku 2022 – w styczniu – o 35,9%, w tym nowych zamówień niekrajowych – o 33,3% i lutym o 32,5%, przy wzroście zamówień niekrajowych o 28,4%.

Dość duży wzrost nowych zamówień w przemyśle ogółem wystąpił również w sierpniu 2022 r. – o 31,5%, wobec wzrostu o 34,3% przed rokiem. W miesiącu tym wzrosty odnotowano we wszystkich badanych działach, największe w produkcji odzieży – o 183,6%, wyrobów farmaceutycznych – o 96,7%, pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 59,1% oraz pozostałego sprzętu transportowego – o 51,6%. W działach tych wystąpiły również największe wzrosty nowych zamówień niekrajowych – odpowiednio – o 83,4%, 161,4%, 60,6% i 81,4%.

Spośród 12 badanych działów 3 działy zanotowały wzrosty nowych zamówień ogółem i niekrajowych we wszystkich miesiącach 2022 r. tj. produkcja papieru i wyrobów z papieru – wzrost w granicach od 5,8% (w grudniu) do 39,0% (w styczniu) dla nowych zamówień ogółem i w granicach od 7,9% (w grudniu) do 61,5% (w listopadzie) dla zamówień niekrajowych, produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych – wzrosty odpowiednio od 2,7% i 7,3% (w grudniu) do 66,5% i 73,1% (w styczniu) oraz produkcja wyrobów z metali – wzrosty odpowiednio od 1,0% i 16,7% (w grudniu) do 142,3% i 117,9% (we wrześniu).

W grudniu 2022 r. spadki nowych zamówień ogółem odnotowano w 7 działach, największe w produkcji pozostałego sprzętu transportowego – o 54,6%, komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 21,6%, metali – o 19,6% i urządzeń elektrycznych – o 16,1%. W działach tych wystąpiły również znaczne spadki nowych zamówień niekrajowych.

Wykres 7. Nowe zamówienia w przemyśle (ceny bieżące; analogiczny miesiąc roku poprzedniego = 100)
Chart 7. Total new orders in industry (current prices; corresponding months of previous year = 100)



Tablica 9. Nowe zamówienia ogółem i niekrajowe w przemyśle¹ według działów PKD w 2022 r. (ceny bieżące)
Table 9. Total and non-domestic new orders in industry¹ by NACE divisions in 2022 (current prices)

Wyszczególnienie Specification	Miesiące Months												
	I	II	III	IV	V	VI	VII	VIII	IX	X	XI	XII	
	miesiąc analogiczny=100 corresponding month = 100												
Ogółem – wybrane działy "Przetwórstwa przemysłowego" Total – selected divisions of "Manufacturing"	a	135,9	132,5	124,9	118,2	125,9	116,8	129,8	131,5	144,1	121,4	113,7	92,1
	b	133,3	128,4	116,5	110,4	123,2	120,9	128,9	136,3	143,8	130,5	123,1	93,5
Produkcja wyrobów tekstylnych Manufacture of textiles	a	145,3	141,0	157,5	166,8	138,8	125,1	126,2	133,9	119,7	111,1	109,7	97,0
	b	166,4	150,2	154,1	175,5	126,1	115,4	130,1	139,0	120,6	104,5	115,5	98,8
Produkcja odzieży Manufacture of wearing apparel	a	63,8	85,6	216,0	128,4	118,6	92,3	205,0	283,6	140,7	122,5	110,4	95,8
	b	55,1	88,6	193,3	114,0	81,2	92,4	251,9	183,4	63,8	103,8	107,4	90,0
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	a	139,0	128,7	131,9	131,8	136,3	127,4	118,2	126,2	122,6	111,6	132,9	105,8
	b	140,4	126,0	136,4	128,1	140,8	135,5	125,5	125,8	116,6	118,3	161,5	107,9
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	a	166,5	157,6	160,1	145,2	154,8	152,8	154,8	136,5	123,2	110,3	105,7	102,7
	b	173,1	157,3	159,5	156,9	156,6	146,1	148,9	132,0	121,0	113,3	112,0	107,3
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^Δ Manufacture of pharmaceutical products ^Δ	a	107,7	131,8	131,5	135,1	134,7	120,9	127,6	196,7	121,4	152,5	154,8	148,3
	b	77,7	115,9	149,9	105,4	116,3	84,3	101,0	261,4	103,6	218,1	159,1	156,6
Produkcja metali Manufacture of basic metals	a	155,7	157,7	161,4	145,8	133,5	119,4	124,7	118,4	118,4	99,0	81,8	80,4
	b	159,8	150,1	163,3	146,1	142,4	149,3	129,9	133,1	122,8	103,2	86,6	87,9
Produkcja wyrobów z metali ^Δ Manufacture of metal products ^Δ	a	120,2	126,6	140,0	141,6	128,5	106,0	144,9	136,9	242,3	121,4	110,2	101,0
	b	123,3	128,8	133,8	138,6	138,1	134,3	123,2	123,4	217,9	121,9	120,9	116,7
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	a	129,6	90,6	85,9	76,7	94,5	90,6	90,6	136,5	140,9	118,6	92,3	78,4
	b	130,6	90,5	84,1	76,1	75,8	77,6	89,8	137,9	134,0	116,5	86,5	81,9
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	a	136,7	134,2	133,9	126,0	117,8	94,8	102,7	108,4	120,5	110,4	103,1	83,9
	b	136,6	126,0	132,5	130,0	120,4	107,9	107,1	115,0	120,4	113,2	106,5	93,6
Produkcja maszyn i urządzeń ^Δ Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	a	167,0	138,2	115,4	113,6	120,3	126,0	121,1	101,2	95,6	102,0	104,6	91,0
	b	171,8	138,7	114,7	112,7	115,7	123,7	126,3	95,0	91,4	98,4	103,5	91,2
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^Δ Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	a	106,3	106,2	81,3	87,9	109,2	117,6	147,4	159,1	162,1	155,0	162,6	114,7
	b	108,0	104,0	81,8	85,4	106,8	114,7	147,8	160,6	168,6	162,1	168,0	110,5
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	a	149,4	264,4	125,9	65,4	173,4	115,6	143,9	151,6	146,0	252,0	66,5	45,4
	b	131,9	315,1	107,6	56,3	221,6	124,6	145,4	181,4	164,8	299,3	67,1	32,3

¹ Dane dotyczą podmiotów, których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej oraz 10% reprezentacji podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób.

¹ Data concern entities with 10 or more persons employed and a 10% representation of entities with the number of employees within the range 10 to 49.

Rozdział 2. Zatrudnienie i wynagrodzenia w przemyśle

Chapter 2. Employment, wages and salaries in industry

2.1. Zatrudnienie w przemyśle

2.1. Employment in industry

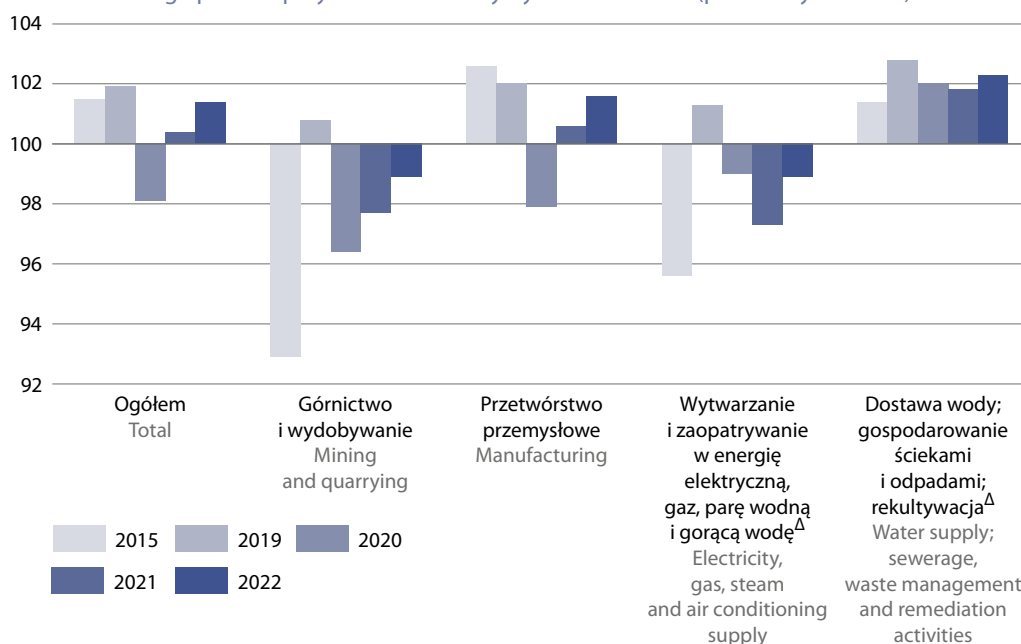
Przeciętne zatrudnienie oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Przeciętne zatrudnienie w przemyśle (w podmiotach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) w 2022 r. ukształtowało się na poziomie 2 767,6 tys. i było o 1,4% wyższe niż w roku poprzednim. Wzrost przeciętnego zatrudnienia odnotowano w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji — o 2,3% oraz w przetwórstwie przemysłowym — o 1,6%. Spadek natomiast wystąpił w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę oraz w górnictwie i wydobywaniu — po 1,1%.

Wykres 8. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni=100)

Chart 8.

Dynamics of average paid employment in industry by NACE sections (previous year =100)



Decydujący wpływ na poziom zatrudnienia w 2022 roku miały wzrosty w większości działów przemysłu. Największy wzrost przeciętnego zatrudnienia wystąpił w produkcji wyrobów farmaceutycznych – o 5,9% (przed rokiem wzrost o 3,4%), pozostałego sprzętu transportowego – o 5,4% (wobec spadku o 3,2% przed rokiem), w gospodarce odpadami; odzysku surowców – o 4,3% (wobec wzrostu 3,4%), w produkcji urządzeń elektrycznych – o 4,2% (przed rokiem wzrost o 3,5%), wyrobów z metali – o 3,8% (wobec niewielkiego wzrostu o 0,6% przed rokiem), drewna i wyrobów z drewna – o 3,7% (wobec wzrostu o 2,0% przed rokiem).

Największy spadek przeciętnego zatrudnienia w 2022 r. odnotowano w produkcji skór i wyrobów skórzanych – o 10,1% (przed rokiem spadek o 13,2%), natomiast mniejszy m.in. w produkcji odzieży – o 5,3% (przed rokiem spadek o 12,4%), w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 4,3% (przed rokiem spadek o 2,3%), wyrobów tytoniowych – o 2,7% (przed rokiem niewielki spadek o 0,5%), pojazdów samochodowych, przyczep i naczip – o 1,7% (wobec nieznacznego spadku o 0,1%).

Tablica 10. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle^a według sekcji i wybranych działów PKD
Table 10. Average paid employment in industry^a by NACE sections and selected divisions

Sekcje i działy Sections and divisions	2021	2022	2021	2022	2021	2022
	w tys. in thousands		rok poprzedni = 100 previous year = 100		w odsetkach in percent	
Ogółem Total	2 730,2	2 767,6	100,4	101,4	100,0	100,0
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	122,8	121,5	97,7	98,9	4,5	4,4
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	2 359,9	2 396,7	100,6	101,6	86,5	86,6
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^A Electricity, gas, steam and air conditioning supply	112,9	111,7	97,3	98,9	4,1	4,0
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^A Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	134,7	137,8	101,8	102,3	4,9	5,0
Z przemysłu ogółem – wybrane działy: From total industry – selected divisions:						
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (lignitu) Mining of coal and lignite	73,3	70,1	97,7	95,7	2,7	2,5
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	379,5	379,0	99,7	99,9	13,9	13,7
Produkcja napojów Manufacture of beverages	21,1	21,3	97,9	100,6	0,8	0,8
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^A Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker ^A	97,8	101,4	102,0	103,7	3,6	3,7
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	61,6	63,7	101,6	103,3	2,3	2,3
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	80,5	81,4	101,9	101,1	2,9	2,9
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^A Manufacture of pharmaceutical products ^A	25,3	26,8	103,4	105,9	0,9	1,0
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	214,2	220,3	104,2	102,9	7,8	8,0
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	123,8	126,4	101,7	102,1	4,5	4,6

Tablica 10. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle^a według sekcji i wybranych działów PKD (dok.)
 Table 10. Average paid employment in industry^a by NACE sections and selected divisions (cont.)

Sekcje i działy Sections and divisions	2021	2022	2021	2022	2021	2022
	w tys. in thousands		rok poprzedni = 100 previous year = 100		w odsetkach in percent	
Produkcja metali Manufacture of basic metals	62,9	64,0	99,2	101,8	2,3	2,3
Produkcja wyrobów z metali ^Δ Manufacture of metal products ^Δ	287,4	298,3	100,6	103,8	10,5	10,8
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	57,2	57,8	102,4	101,1	2,1	2,1
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	118,0	123,0	103,5	104,2	4,3	4,4
Produkcja maszyn i urządzeń ^Δ Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	120,9	124,8	99,6	103,2	4,4	4,5
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^Δ Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	199,7	196,4	99,9	98,3	7,3	7,1
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	49,0	51,7	96,8	105,4	1,8	1,9
Produkcja mebli Manufacture of furniture	161,3	162,9	103,3	101,0	5,9	5,9

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Spośród 105 grup przemysłu według PKD, w 67 zaobserwowano wzrost przeciętnego zatrudnienia w 2022 r. w porównaniu z rokiem poprzednim, w tym w 3 grupach powyżej 20%, a w 10 – w granicach 10-20%.

W 3 grupach – m.in. w produkcji pozostałych artykułów spożywczych i nadwozi do pojazdów silnikowych; produkcji przyczep i naczep – zatrudnienie pozostało na tym samym poziomie jak w 2021 r.

Tablica 11. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrostyTable 11. Dynamics of average paid employment in industry^a by selected NACE groups (previous year =100) – increases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2021	2022
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Wzrost o ponad 20% – w tym Increase more than 20% – of which		
Produkcja olejów i tłuszczów pochodzenia roślinnego i zwierzęcego Manufacture of vegetable and animal oils and fats	57,1	199,3
Produkcja pestycydów i pozostałych środków agrochemicznych Manufacture of pesticides and other agrochemical products	87,7	127,2
Produkcja gier i zabawek Manufacture of games and toys	107,8	120,6
Wzrost w granicach 20-10% – w tym Increase between 20-10% – of which		
Kucie, prasowanie, wytłaczanie i walcowanie metali; metalurgia proszków Forging, pressing, stamping and roll-forming of metal; powder metallurgy	99,9	116,1
Odzysk surowców Materials recovery	103,5	114,5
Produkcja pozostałego sprzętu elektrycznego Manufacture of other electrical equipment	97,5	114,3
Produkcja maszyn i narzędzi mechanicznych Manufacture of general-purpose machinery	102,9	111,1
Przetwarzanie i unieszkodliwianie odpadów Waste treatment and disposal	101,5	110,8
Wzrost poniżej 10% – w tym Increase - less than 10% – of which		
Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia Installation of industrial machinery and equipment	101,6	109,8
Produkcja gotowych paszy i karmy dla zwierząt Manufacture of prepared animal feeds	104,6	109,4
Produkcja leków i pozostałych wyrobów farmaceutycznych Manufacture of pharmaceutical preparations	.	109,0
Produkcja szkła i wyrobów ze szkła Manufacture of glass and glass products	99,8	107,8
Obróbka metali i nakładanie powłok na metale obróbka mechaniczna elementów metalowych Treatment and coating of metals; machining	98,5	107,6
Produkcja statków powietrznych i kosmicznych ^Δ Manufacture of air and spacecraft	93,1	106,8
Produkcja wyrobów z papieru i tektury Manufacture of articles of paper and paperboard	102,3	106,2

Tablica 11. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty (dok.)Table 11. Dynamics of average paid employment in industry^a by selected NACE groups (previous year =100) – increases (cont.)

GRUPY PKD NACE GROUPS	2021	2022
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Wzrost poniżej 10% – w tym (dok.) Increase - less than 10% – of which (cont.)		
Produkcja metalowych elementów konstrukcyjnych Manufacture of structural metal products	101,0	105,7
Produkcja maszyn ogólnego przeznaczenia Manufacture of general-purpose machinery	97,8	105,7
Produkcja elektronicznych elementów i obwodów drukowanych Manufacture of electronic components and boards	104,2	105,5
Produkcja sprzętu (tele)komunikacyjnego Manufacture of communication equipment	100,7	104,5
Produkcja wyrobów piekarskich i mącznych Manufacture of bakery and farinaceous products	98,3	103,9
Odlewnictwo metali Casting of metals	100,5	103,7
Produkcja elektrycznych silników, prądnic, transformatorów, aparatury rozdzielczej i sterowniczej energii elektrycznej Manufacture of electric motors, generators, transformers and electricity distribution and control apparatus	101,0	103,3
Produkcja statków i łodzi Building of ships and boats	95,4	102,8
Produkcja wyrobów z tworzyw sztucznych Manufacture of plastic products	105,5	102,7

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

^a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Niższy poziom przeciętnego zatrudnienia w 2022 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, wystąpił w 36 grupach, w 2 z nich spadek był większy niż 20%, a w 3 wahał się w granicach 10-20%.

Tablica 12. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – spadkiTable 12. Dynamics of average paid employment in industry^a by selected NACE groups (previous year =100) – decreases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2021	2022
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Spadek o ponad 10% – w tym Decrease more than 10% – of which		
Cięcie, formowanie i wykańczanie kamienia Cutting, shaping and finishing of stone	82,2	79,9
Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych Manufacture of computers and peripheral equipment	100,8	85,1
Spadek mniejszy niż 10% – w tym Decrease less than 10% – of which		
Produkcja podstawowych substancji farmaceutycznych Manufacture of basic pharmaceutical products	.	93,9
Produkcja cementu, wapna i gipsu Manufacture of cement, lime and plaster	99,7	94,5
Produkcja tkanin Weaving of textiles	118,1	95,7
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów c.o. ^Δ Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	93,8	96,2
Przetwarzanie i konserwowanie ryb, skorupiaków i mięczaków Processing and preserving of fish, crustaceans and molluscs	101,7	96,6
Produkcja odzieży, z wyłączeniem wyrobów futrzarskich Manufacture of wearing apparel, except fur apparel	88,0	96,8
Produkcja pozostałych wyrobów z porcelany i ceramiki Manufacture of other porcelain and ceramic products	104,6	97,4
Produkcja części i akcesoriów do pojazdów silnikowych Manufacture of parts and accessories for motor vehicles	101,5	97,4
Produkcja pozostałych wyrobów chemicznych Manufacture of other chemical products	101,0	97,6
Wytwarzanie produktów przemiału zbóż, skrobi i wyrobów skrobiowych Manufacture of grain mill products, starches and starch products	100,0	98,3
Produkcja wyrobów z gumy Manufacture of rubber products	102,6	98,5
Produkcja ceramicznych materiałów budowlanych Manufacture of clay building materials	104,3	99,1
Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych i nawigacyjnych; produkcja zegarków i zegarów Manufacture of instruments and appliances for measuring, testing and navigation; watches and clocks	101,5	99,4
Produkcja rur, przewodów, kształtowników zamkniętych i łączników, ze stali Manufacture of tubes, pipes hollow profiles and related fittings, of steel	101,7	99,5

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

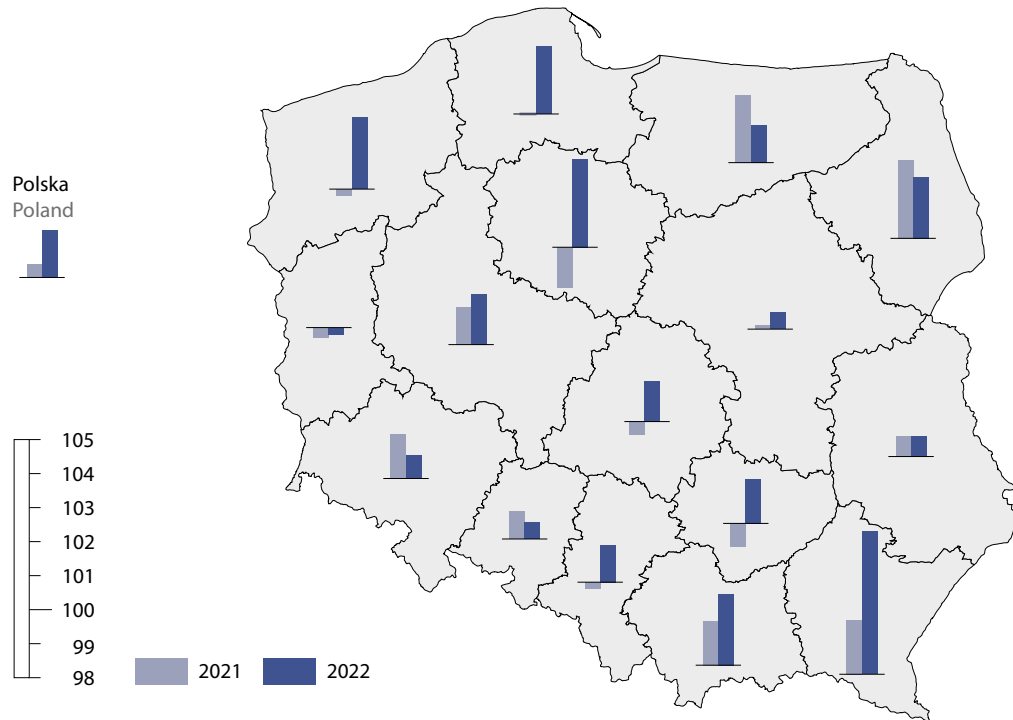
a Data concern entities with 50 or more persons employed.

W 2022 r. w 15 województwach wystąpił wzrost przeciętnego zatrudnienia, tylko w jednym województwie – lubuskim – odnotowano niewielki spadek (o 0,2%), przy czym województwo to stanowiło jedynie 2,6% zatrudnionych w przemyśle ogółem. W 7 województwach wzrost zatrudnienia był wyższy niż średni wzrost w kraju. Największy wzrost odnotowano w województwie podkarpackim – o 4,2% (udział 4,9%), kujawsko-pomorskim – o 2,6% (udział 5,0%), małopolskim – o 2,1% (udział 7,9%), zachodniopomorskim – o 2,1% (udział 3,4%), pomorskim- o 2,0% (udział 5,7%).

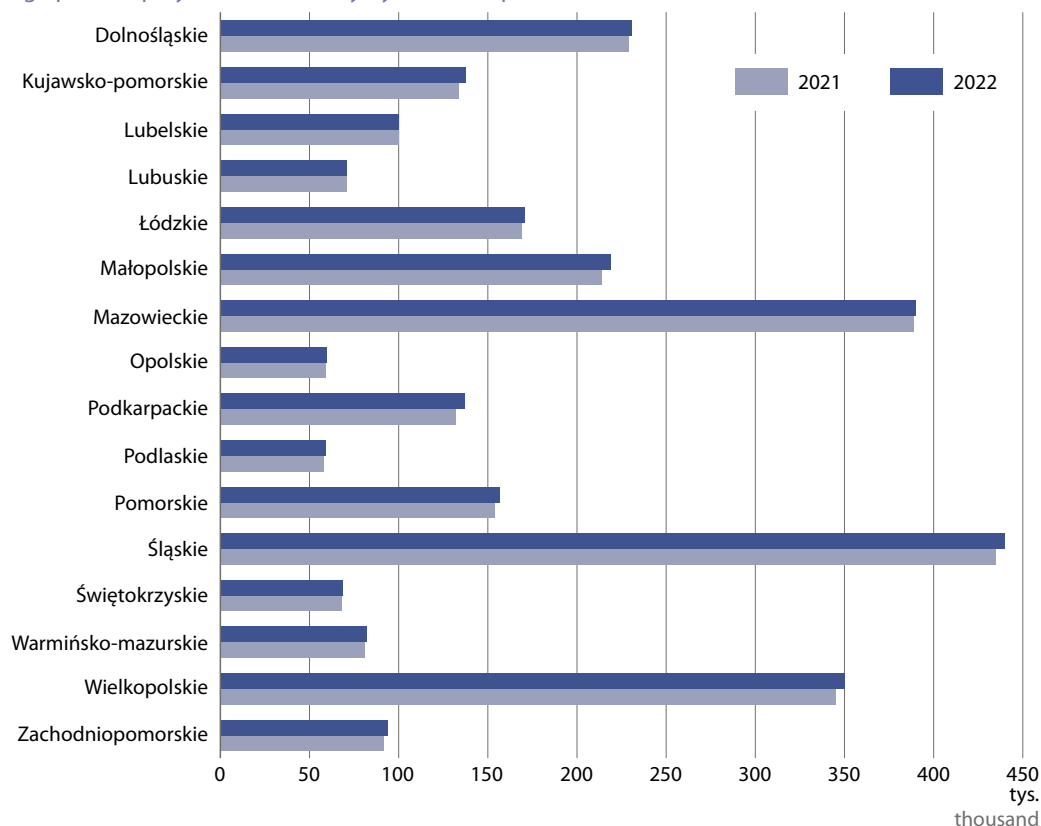
W 4 województwach o łącznym udziale 28,2% w ogółem zatrudnionych w przemyśle, wystąpił niewielki wzrost przeciętnego zatrudnienia w granicach od 0,7% do 0,5%, tj. w województwach dolnośląskim, lubelskim, mazowieckim i opolskim.

Mapa 2. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według województw w 2021 i 2022 r. (rok poprzedni=100)

Map 2. Dynamics of average paid employment in industry by voivodships in 2021 and 2022 (previous year =100)



Wykres 9. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według województw w 2021 i 2022 r.
 Chart 9. Average paid employment in industry by voivodships in 2021 and 2022



2.2. Wynagrodzenia w przemyśle

2.2. Wages and salaries in industry

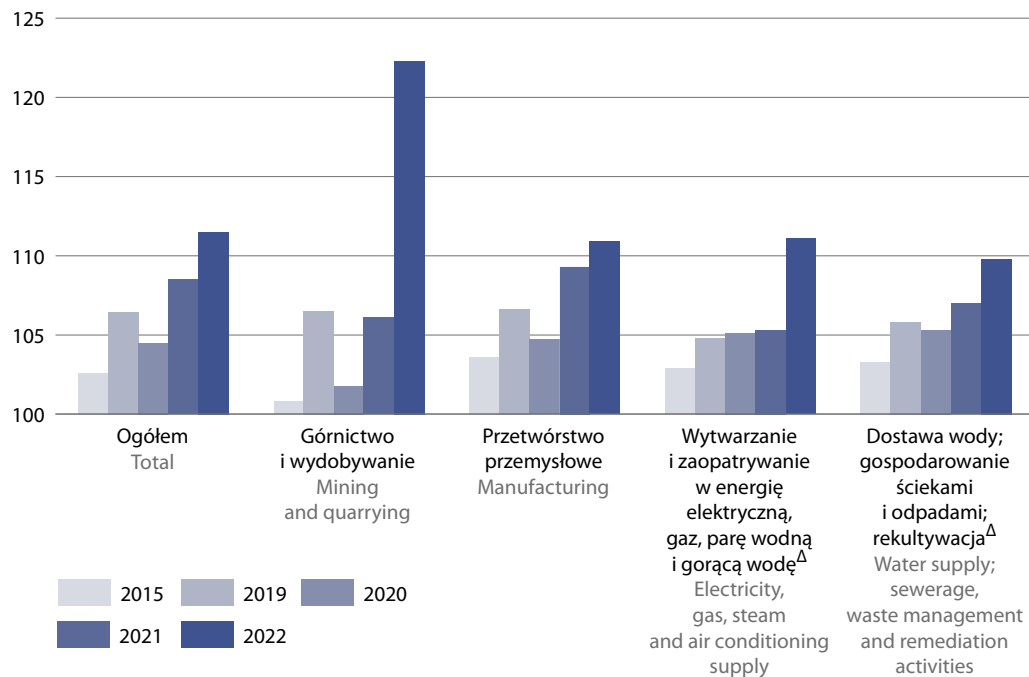
Przeciętne wynagrodzenie miesięczne nominalne przypadające na 1 zatrudnionego obliczono przyjmując: wynagrodzenia osobowe (bez wynagrodzeń osób wykonujących pracę nakładczą oraz uczniów, a także osób zatrudnionych za granicą), wypłaty z tytułu udziału w zysku lub w nadwyżce bilansowej w spółdzielniach, dodatkowe wynagrodzenia roczne dla pracowników jednostek sfery budżetowej oraz honoraria wypłacane niektórym grupom pracowników za prace wynikające z umowy o pracę.

Dane o przeciętnych wynagrodzeniach miesięcznych prezentuje się w ujęciu brutto.

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w przemyśle (w podmiotach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) w 2022 r. wyniosło 6 598,85 zł i było o 11,5% wyższe niż w 2021 r., kiedy notowano wzrost o 8,5%. Wzrost wynagrodzeń wystąpił we wszystkich sekcjach przemysłu, największy w górnictwie i wydobywaniu — o 22,3%, mniejszy w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę — o 11,1%, w przetwórstwie przemysłowym — o 10,9% oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji — o 9,8%.

Wykres 10. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni=100)

Chart 10. Dynamics of average monthly gross wages and salaries of industry by NACE sections (previous year =100)



W 2022 r. najwyższy wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia, w porównaniu z poprzednim rokiem, zanotowano w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 29,4%, mniejszy natomiast w produkcji wyrobów tytoniowych – o 14,7%, koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 13,6%, skór i wyrobów skórzanych – o 13,0%, artykułów spożywczych – o 12,7%, wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – o 12,6%, pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 12,5%.

Najniższy wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia wystąpił w produkcji wyrobów farmaceutycznych – o 5,5%.

Najwyższy poziom przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia w 2022 r., podobnie jak w roku ubiegłym, osiągnęły przedsiębiorstwa z działów: wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (12 135,54 zł), produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (11 444,45 zł), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (9 622,56 zł), produkcja wyrobów farmaceutycznych (8 706,53 zł), produkcja wyrobów tytoniowych (8 705,48 zł), produkcja napojów (7 882,83 zł).

Wyższy poziom wynagrodzeń w relacji do przeciętnego wynagrodzenia dla przemysłu ogółem w 2022 r. odnotowano m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 83,9%, w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 73,4%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 45,8%, w produkcji wyrobów farmaceutycznych i wyrobów tytoniowych – po 31,9%. Natomiast dużo niższy poziom wynagrodzenia w relacji do przeciętnego wynagrodzenia w przemyśle ogółem zaobserwowano m.in. w produkcji odzieży – o 37,3%, skór i wyrobów skórzanych – o 32,1%, wyrobów tekstylnych – o 26,7%, mebli – o 25,1%, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o 20,8%.

Tablica 13. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według sekcji i wybranych działów PKD
 Table 13. Average monthly gross wages and salaries in industry^a by NACE sections and selected divisions

Sekcje i działy Sections and divisions	2021	2022	2021	2022	2021	2022
	w zł in PLN		rok poprzedni = 100 previous year = 100		ogółem = 100 total = 100	
Ogółem Total	5917,92	6598,85	108,5	111,5	100,0	100,0
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	9134,20	11173,60	106,1	122,3	154,3	169,3
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	5652,01	6268,31	109,3	110,9	95,5	95,0
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	8664,56	9622,56	105,3	111,1	146,4	145,8
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^Δ Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	5343,24	5865,34	107,0	109,8	90,3	88,9
Z przemysłu ogółem – wybrane działy: From total industry – selected divisions:						
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (lignitu) Mining of coal and lignite	9374,77	12135,54	103,9	129,4	158,4	183,9
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	4974,06	5603,46	106,8	112,7	84,1	84,9
Produkcja napojów Manufacture of beverages	7261,05	7882,83	104,5	108,6	122,7	119,5
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^Δ Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker ^Δ	4683,56	5229,41	111,4	111,7	79,1	79,2
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	6205,37	6739,03	108,1	108,6	104,9	102,1
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	6543,98	7284,61	107,0	111,3	110,6	110,4
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^Δ Manufacture of pharmaceutical products ^Δ	8249,10	8706,53	109,6	105,5	139,4	131,9
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	5561,47	6259,71	109,5	112,6	94,0	94,9
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	6093,40	6702,90	108,5	110,0	103,0	101,6
Produkcja metali Manufacture of basic metals	6260,61	6984,88	110,3	111,6	105,8	105,9
Produkcja wyrobów z metali ^Δ Manufacture of metal products ^Δ	5462,90	5966,22	112,0	109,2	92,3	90,4

Tablica 13. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według sekcji i wybranych działów PKD (dok.)Table 13. Average monthly gross wages and salaries in industry^a by NACE sections and selected divisions (cont.)

Sekcje i działy Sections and divisions	2021	2022	2021	2022	2021	2022
	w zł in PLN		rok poprzedni = 100 previous year = 100		ogółem = 100 total = 100	
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	6265,90	6918,74	109,5	110,4	105,9	104,8
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	6266,90	6836,45	109,7	109,1	105,9	103,6
Produkcja maszyn i urządzeń ^Δ Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	6041,86	6723,18	110,5	111,3	102,1	101,9
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^Δ Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	6202,19	6980,52	108,2	112,5	104,8	105,8
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	6576,11	7272,85	108,1	110,6	111,1	110,2
Produkcja mebli Manufacture of furniture	4575,55	4943,45	109,7	108,0	77,3	74,9

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2022 r., w porównaniu z rokiem poprzednim, odnotowano w 104 (spośród 105) grupach przemysłu, w tym w 44 grupach wzrost ten wyniósł powyżej 10%. Spadek natomiast odnotowano w 2 grupach i był on niższy niż 5%.

Tablica 14. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrostyTable 14. Dynamics of average monthly gross wages and salaries of industry^a by NACE selected groups (previous year =100) – increases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2021	2022
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Wzrost o ponad 10% – w tym Increase more than 10% – of which		
Produkcja olejów i tłuszczów pochodzenia roślinnego i zwierzęcego Manufacture of vegetable and animal oils and fats	94,5	131,8
Produkcja pestycydów i pozostałych środków agrochemicznych Manufacture of pesticides and other agrochemical products	112,7	117,2
Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych i nawigacyjnych; produkcja zegarków i zegarów Manufacture of instruments and appliances for measuring, testing and navigation; watches and clocks	110,2	115,9
Wytwarzanie wyrobów mleczarskich Manufacture of dairy products	106,5	113,9

Tablica 14. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty (cd.)Table 14. Dynamics of average monthly gross wages and salaries of industry^a by NACE selected groups (previous year =100) – increases (cont.)

GRUPY PKD NACE GROUPS	2021	2022
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Wzrost o ponad 10% – w tym (cd.) Increase more than 10% – of which (cont.)		
Obróbka metali i nakładanie powłok na metale obróbka mechaniczna elementów metalowych Treatment and coating of metals; machining	112,1	113,8
Produkcja mydła, środków myjących i wyrobów kosmetycznych ^Δ Manufacture of soap, detergents, perfumes and toilet preparations ^Δ	105,0	113,6
Produkcja statków powietrznych i kosmicznych ^Δ Manufacture of air and spacecraft	109,8	113,1
Produkcja wyrobów nożowniczych i narzędzi ^Δ Manufacture of cutlery, tools and general hardware	110,7	113,0
Produkcja części i akcesoriów do pojazdów silnikowych Manufacture of parts and accessories for motor vehicles	108,1	112,9
Odzysk surowców Materials recovery	108,5	112,9
Produkcja pozostałych maszyn specjalnego przeznaczenia Manufacture of other special-purpose machinery	110,4	112,5
Przetwarzanie i konserwowanie mięsa oraz produkcja wyrobów z mięsa Processing and preserving of meat and production of meat products	106,5	112,3
Produkcja pojazdów samochodowych ^Δ Manufacture of motor vehicles	102,9	112,2
Produkcja podstawowych chemikaliów, nawozów, tworzyw sztucznych i kauczuku ^Δ Manufacture of basic chemicals, fertilisers, compounds and rubber ^Δ	107,5	112,1
Produkcja szkła i wyrobów ze szkła Manufacture of glass and glass products	107,2	112,0
Produkcja wyrobów z tworzyw sztucznych Manufacture of plastic products	110,1	111,8
Przetwarzanie i konserwowanie ryb, skorupiaków i mięczaków Processing and preserving of fish, crustaceans and molluscs	104,9	111,6
Produkcja surówki, żelazostopów, żeliwa i stali oraz wyrobów hutniczych Manufacture of basic iron and steel and of ferro-alloys	109,6	111,5
Wytwarzanie produktów przemiału zbóż, skrobi i wyrobów skrobiowych Manufacture of grain mill products, starches and starch products	102,6	111,4
Produkcja gier i zabawek Manufacture of games and toys	107,4	111,0
Produkcja statków i łodzi Building of ships and boats	107,5	110,9

Tablica 14. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty (dok.)Table 14. Dynamics of average monthly gross wages and salaries of industry^a by NACE selected groups (previous year =100) – increases (cont.)

GRUPY PKD NACE GROUPS	2021	2022
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Wzrost o ponad 10% – w tym (dok.) Increase more than 10% – of which (cont.)		
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy ^Δ Manufacture of products of wood, cork, straw ^Δ	112,0	110,8
Produkcja wyrobów z betonu, cementu i gipsu Manufacture of articles of concrete, cement and plaster	107,2	110,6
Produkcja elektronicznych elementów i obwodów drukowanych Manufacture of electronic components and boards	111,5	110,4
Wzrost poniżej 10% – w tym Increase - less than 10% – of which		
Produkcja metali szlachetnych i innych metali nieżelaznych Manufacture of basic precious and other non-ferrous metals	110,0	109,9
Produkcja pozostałych artykułów spożywczych Manufacture of other food products	106,1	109,6
Produkcja pozostałych wyrobów z porcelany i ceramiki Manufacture of other porcelain and ceramic products	112,1	109,5
Produkcja wyrobów ściernych i pozostałych wyrobów z mineralnych surowców niemetalicznych ^Δ Manufacture of abrasive products and non-metallic mineral products n.e.c.	109,4	109,1
Produkcja pozostałych wyrobów chemicznych Manufacture of other chemical products	110,0	108,8
Produkcja masy włóknistej, papieru i tektury Manufacture of pulp, paper and paperboard	105,7	108,4
Produkcja nadwozi do pojazdów silnikowych; produkcja przyczep i naczep Manufacture of bodies (coachwork) for motor vehicles; manufacture of trailers and semi-trailers	115,2	107,4
Produkcja pozostałych gotowych wyrobów metalowych Manufacture of other fabricated metal products	113,1	107,3
Produkcja wyrobów tartacznych Sawmilling and planing of wood	113,6	106,8
Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia Installation of industrial machinery and equipment	115,4	106,0
Produkcja leków i pozostałych wyrobów farmaceutycznych Manufacture of pharmaceutical preparations	.	105,7
Cięcie, formowanie i wykańczanie kamienia Cutting, shaping and finishing of stone	111,3	105,2
Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych Manufacture of computers and peripheral equipment	113,7	102,8

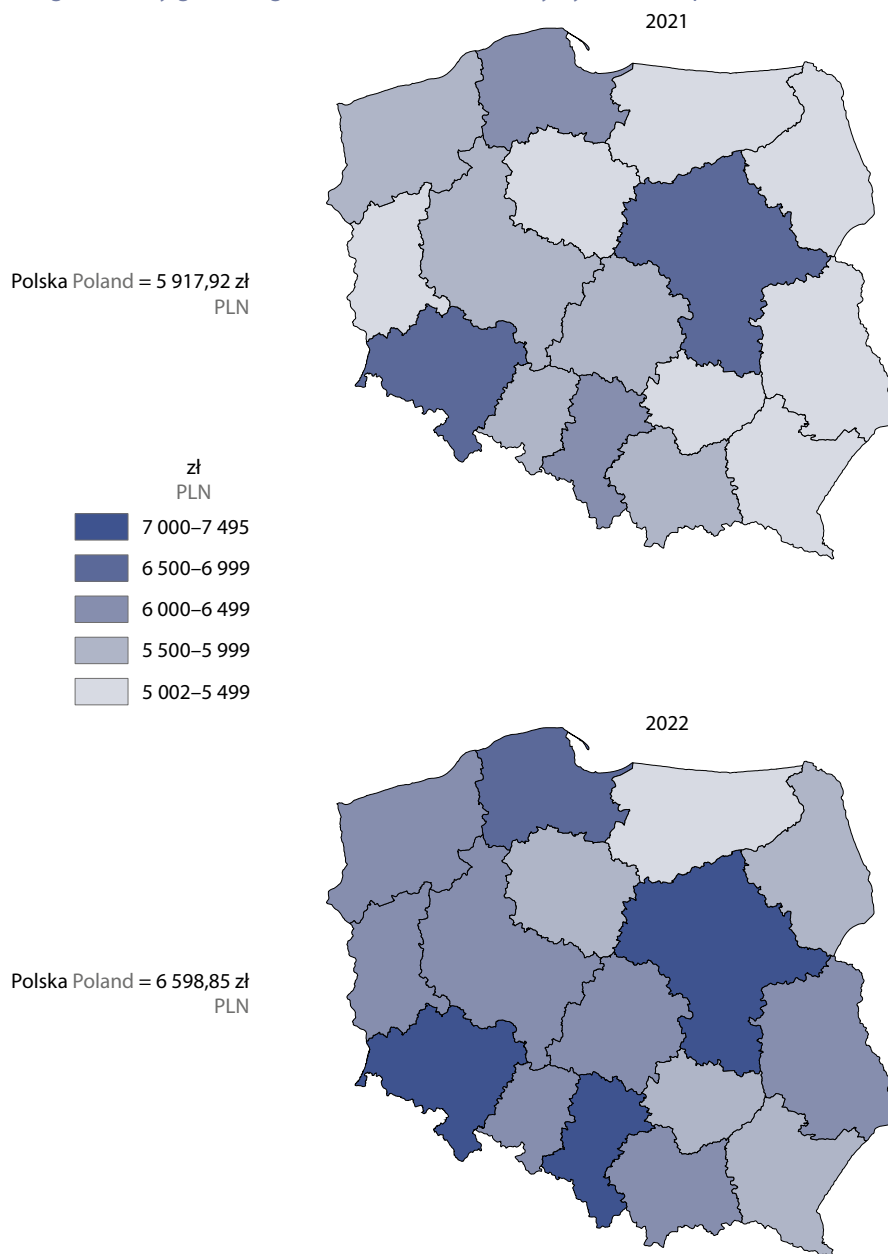
a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Najwyższy poziom przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia w 2022 r., podobnie jak w roku ubiegłym, odnotowano w województwie dolnośląskim (7 494,64 zł), śląskim (7 372,31 zł), mazowieckim (7 203,69 zł) i pomorskim (6 763,66 zł). W województwach tych poziom wynagrodzeń był wyższy od przeciętnego wynagrodzenia w przemyśle dla Polski, tj. w dolnośląskim – o 13,6%, śląskim – o 11,7%, mazowieckim – o 9,2%, i pomorskim – o 2,5%.

Natomiast najwyższy wzrost przeciętnego wynagrodzenia w 2022 r., w porównaniu z 2021 r. odnotowano w województwach: śląskim - o 15,8%, pomorskim – o 12,2%, opolskim – o 11,9%, dolnośląskim i podlaskim – po 11,7%.

Mapa 3. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według województw w 2021 i 2022 r.
Map 3. Average monthly gross wages and salaries in industry by voivodships in 2021 and 2022

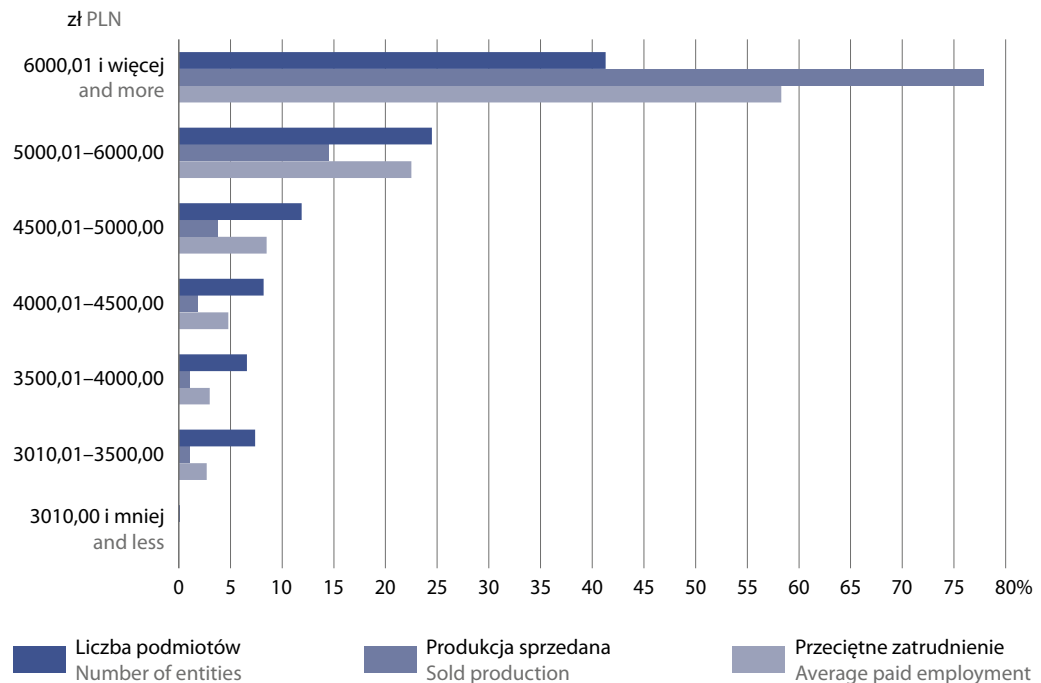


Dość znaczne było zróżnicowanie przedsiębiorstw (o liczbie pracujących 50 osób i więcej) według poziomu przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto. W 2022 r. największa liczba przedsiębiorstw – 3 611 – uzyskała przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto powyżej 6 000,01 zł. Odnotowały one również największy udział w produkcji sprzedanej ogółem – 77,9% i zatrudniały 58,3% ogółu pracowników. Liczna grupa przedsiębiorstw – 2 147 – znalazła się w przedziale 5 000,01–6 000,00 zł, wytworzyły one 14,5% produkcji sprzedanej i zatrudniały 22,5% ogółu pracowników. Natomiast wynagrodzenia w przedziale do 3 010,00 zł odnotowano w 12 przedsiębiorstwach z sekcji przetwórstwo przemysłowe.

We wszystkich sekcjach przemysłu najwięcej przedsiębiorstw uzyskało przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto powyżej 6 000,01 zł, z wyjątkiem sekcji dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja, gdzie większość przedsiębiorstw znalazła się w przedziale 5 000,01–6 000,00 zł.

Wykres 11. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2022 r.

Chart 11. Industrial enterprises by amount of average monthly gross wages and salaries in 2022



Tablica 15. Przedsiębiorstwa przemysłowe¹ według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto według sekcji PKD w 2022 r.Table 15. Industrial enterprises¹ by amount of average monthly gross wages and salaries by NACE sections in 2022

Wyszczególnienie Specification		Ogółem Total	O wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w zł By average monthly gross wages and salaries in PLN						
			3010,00 i mniej and less	3010,01- 3500,00	3500,01- 4000,00	4000,01- 4500,00	4500,01- 5000,00	5000,01- 6000,00	6000,01 i więcej and more
a – liczba podmiotów number of entities b – produkcja sprzedana w odsetkach sold production in percent c – przeciętne zatrudnienie w odsetkach average paid employment in percent	a	8749	12	647	575	717	1040	2147	3611
	b	100,0	0,0	1,0	1,1	1,8	3,8	14,5	77,9
	c	100,0	0,0	2,7	3,0	4,8	8,5	22,5	58,3
Ogółem Total	a	132	—	3	3	6	9	22	89
	b	100,0	—	0,1	0,0	.	.	1,9	97,0
	c	100,0	—	0,2	0,1	.	.	5,8	91,2
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	a	7680	12	636	557	641	906	1808	3120
	b	100,0	0,0	1,1	1,2	2,0	4,3	16,5	74,7
	c	100,0	0,0	3,1	3,5	5,2	9,2	23,9	55,0
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	a	203	—	—	—	2	12	32	157
	b	100,0	—	—	—	.	.	0,6	99,3
	c	100,0	—	—	—	.	.	2,9	95,9
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^d Electricity, gas, steam and air conditioning supply	a	734	—	8	15	68	113	285	245
	b	100,0	—	0,5	0,9	3,9	8,3	29,7	56,7
	c	100,0	—	0,6	1,2	5,8	12,5	35,4	44,5
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^d Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	a	734	—	8	15	68	113	285	245
	b	100,0	—	0,5	0,9	3,9	8,3	29,7	56,7
	c	100,0	—	0,6	1,2	5,8	12,5	35,4	44,5

1 Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

1 Data concern entities with 50 or more persons employed.

U w a g a. W tablicy nie ujęto podmiotów zlikwidowanych oraz tych, które zawiesiły działalność.

N o t e. In table excluded entities were liquidated and those which suspended activities.

Rozdział 3. Finanse przedsiębiorstw przemysłowych

Chapter 3. Finance of industrial enterprises

3.1. Aktywa i zobowiązania

3.1. Assets and liabilities

Aktywa trwałe obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe

Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

Należności krótkoterminowe obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług (bez względu na termin ich zapłaty) oraz całość lub część należności z innych tytułów nie zaliczanych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Zobowiązania krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) obejmują ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub tę część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego

Zobowiązania długoterminowe powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada powyżej 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Aktywa trwałe w przedsiębiorstwach przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej) na koniec 2022 r. wyniosły 1 186 811,9 mln zł i były o 9,0% wyższe niż w 2021 r. Inwestycje długoterminowe, których udział w aktywach trwałych wyniósł 22,9%, wzrosły o 12,5%, a należności długoterminowe o udziale 0,5% wzrosły o 47,2%.

Największe wzrosty aktywów trwałych odnotowano: w górnictwie i wydobywaniu – o 10,2%, którego udział w wartości aktywów trwałych przemysłu wyniósł 6,7%, w przetwórstwie przemysłowym – o 9,5% (największy udział 56,0%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 8,7% (udział 30,8%). Mniejszy wzrost wystąpił w dostawie wody, gospodarowaniu ściekami i odpadami, rekultywacji – o 4,7% (udział 6,5%).

Aktywa obrotowe w przemyśle na koniec 2022 r. wyniosły 973 832,9 mln zł i były o 23,3% wyższe niż w 2021 r. Duże wzrosty odnotowano w wartości zapasów – o 31,1%, wartości należności krótkoterminowych – o 26,2%, wartości krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych – o 19,3% oraz mniejszy w wartości inwestycji krótkoterminowych – o 9,1%.

W strukturze aktywów obrotowych przemysłu zwiększył się udział należności krótkoterminowych – z 41,5% w 2021 r. do 42,5% w 2022 r. (w tym należności z tytułu dostaw i usług, które stanowiły 71,5% należności krótkoterminowych) oraz udział zapasów – z 31,4% do 33,4%. Obniżył się natomiast udział inwestycji krótkoterminowych – z 25,1% do 22,2% oraz udział krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych – z 2,0% do 1,9%.

Tablica 16. Aktywa i zobowiązania przedsiębiorstw przemysłowych^a według sekcji PKD
 Table 16. Assets and liabilities of industrial enterprises^a by sections

Wyszczególnienie Specification	Stan w końcu End of a – 2021 b – 2022	Ogółem Total	Górnictwo i wydoby- wanie Mining and quarrying	Prze- twórstwo przemysłowe Manufacturing	Wytwarzanie i zaopatry- wanie w energię elek- tryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	Dostawa wody; gospoda- rowanie ściekami i odpadami; rekultywa- cja ^Δ Water supply; sew- erage, waste manage- ment and remediation activities
Aktywa trwałe Total fixed assets		a 1 088 949,6	72 045,4	607 249,9	336 340,5	73 313,8
		b 1 186 811,9	79 402,5	665 073,4	365 559,1	76 776,8
w tym of which						
inwestycje długoterminowe long-term investments		a 241 221,2	18 607,9	105 614,3	112 792,6	4 206,5
		b 271 475,0	23 421,6	114 209,3	129 609,7	4 234,4
należności długoterminowe long-term receivables		a 4 197,2	190,1	3 024,8	945,1	37,3
		b 6 178,7	235,7	4 925,7	919,1	98,2
Aktywa obrotowe Current assets		a 789 491,6	22 257,3	585 983,5	165 991,9	15 258,9
		b 973 832,9	29 096,4	727 870,6	201 442,0	15 423,9
w tym of which						
zapasy razem stocks total		a 248 066,8	7 369,4	221 025,7	18 628,2	1 043,6
		b 325 333,1	9 999,0	282 281,0	31 681,8	1 371,3
w tym of which						
produkty gotowe finished products		a 54 658,9	1 816,8	52 327,5	394,6	120,1
		b 72 721,7	2 579,4	69 780,3	182,4	179,5
towary goods		a 17 387,6	535,5	14 013,6	2 605,7	232,9
		b 22 880,3	332,1	19 753,1	2 540,8	254,4
należności krótkoterminowe short-term receivables		a 327 496,3	7 160,4	237 809,3	75 855,5	6 671,1
		b 413 426,6	7 998,2	303 299,2	95 541,0	6 588,2
w tym z tytułu dostaw i usług ² of which resulting from deliveries and services ²		a 259 085,5	5 665,0	196 751,2	51 904,3	4 765,1
		b 295 495,1	6 070,1	230 731,2	54 098,0	4 595,8

Tablica 16. Aktywa i zobowiązania przedsiębiorstw przemysłowych^a według sekcji PKD (dok.)
 Table 16. Assets and liabilities of industrial enterprises^a by sections (cont.)

Wyszczególnienie Specification Stan w końcu End of a – 2021 b – 2022	Ogółem Total	Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	Prze- twórstwo przemysło- we Manufact- uring	Wytwarzanie i zaopatry- wanie w energię elek- tryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	Dostawa wody; gospoda- rowanie ściekami i odpadami; rekultywa- cja ^Δ Water supply; sew- erage, waste manage- ment and remediation activities
Zobowiązania Liabilities					
długoterminowe long-term	a 230 817,8	11 884,0	134 938,8	75 693,6	8 301,3
	b 251 579,7	9 748,7	141 607,8	91 374,6	8 848,6
w tym kredyty bankowe i pożyczki of which bank credits and loans	a 158 297,2	6 634,8	103 943,0	41 716,5	6 002,9
	b 180 807,6	4 879,1	106 938,1	62 737,9	6 252,4
krótkoterminowe ³ short-term ³	a 547 556,0	24 604,2	382 839,4	131 970,2	8 142,2
	b 647 561,0	22 374,3	464 909,8	151 362,9	8 914,1
w tym of which					
kredyty bankowe i pożyczki bank credits and loans	a 111 806,8	5 251,7	78 027,1	26 747,9	1 780,1
	b 130 606,8	3 031,6	96 443,7	29 265,2	1 866,2
z tytułu dostaw i usług ² resulting from deliveries and services ²	a 249 155,2	6 997,8	197 703,5	41 586,9	2 867,0
	b 290 383,6	7 386,4	232 514,8	47 317,9	3 164,5
Relacja zobowiązań krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług do należności z tytułu dostaw i usług Relation of short-term liabilities resulting from deliveries and services to receivables resulting from deliveries and services	a 96,2	123,5	100,5	80,1	60,2
	b 98,3	121,7	100,8	87,5	68,9

1 Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej. 2 Bez względu na okres wymagalności zapłaty. 3 Obejmują zobowiązania o okresie spłaty do 1 roku, z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług; bez funduszy specjalnych.

1 Data concern entities with 50 or more persons employed. 2 Regardless the maturity date. 3 Including liabilities with maturity of up to 1 year, apart from deliveries and services; excluding special funds.

Wartość zapasów produktów gotowych w cenach bieżących w przedsiębiorstwach przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej) była na koniec grudnia 2022 r. o 33,0% wyższa niż na koniec grudnia 2021 r. (kiedy notowano wzrost o 24,8%), a ich udział w strukturze zapasów ogółem zwiększył się z 22,0% do 22,4%. Relacja wartości zapasów produktów gotowych ogółem do wartości przychodów netto ze sprzedaży produktów wyniosła 3,5% (analogicznie jak w 2021 r.), natomiast liczona bez produkcji artykułów spożywczych i napojów – 3,3% (wobec 3,4% przed rokiem).

Poziom tego wskaźnika uległ pogorszeniu m.in. w produkcji skór i wyrobów skórzanych (z 8,3% do 10,1%), w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń (z 0,7% do 2,1%), w produkcji wyrobów z po-

zostałych mineralnych surowców niemetalicznych (z 6,1% do 7,3%), urządzeń elektrycznych (z 4,2% do 5,2%), pozostałej produkcji wyrobów (z 6,2% do 7,1%), w produkcji wyrobów farmaceutycznych (z 6,9% do 7,7%). Poprawę relacji odnotowano m.in. w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (z 4,4% do 3,1%), metali (z 5,5% do 4,8%), w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego (z 2,7% do 2,0%), w produkcji komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (z 2,4% do 2,0%).

Relacja wartości zapasów produktów gotowych ogółem do wartości przychodów netto ze sprzedaży produktów pozostała na tym samym poziomie co przed rokiem, m.in. w produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (4,6%), wyrobów z metali (3,9%).

Relacja zobowiązań krótkoterminowych do należności (z tytułu dostaw i usług) ukształtowała się w 2022 r. na poziomie wyższym niż przed rokiem i wyniosła 98,3% (wobec 96,2%). Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przekroczyły poziom należności podobnie jak przed rokiem m.in. w produkcji chemikaliów i wyrobów chemicznych, urządzeń elektrycznych, pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, metali oraz komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych. Większe niż przed rokiem były również zobowiązania z tytułu dostaw i usług m.in. w produkcji pozostałego sprzętu transportowego, artykułów spożywczych oraz wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych.

3.2. Przychody, koszty i wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych

3.2. Revenues, costs and financial results of industrial enterprises

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami.

Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności społecznej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (kosztami sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (–).

Wynik finansowy netto to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Przychody ogółem (z całokształtu działalności) w 2022 r. wzrosły o 35,6% w porównaniu z 2021 r., kiedy notowano wzrost o 25,5%. Duży wzrost wystąpił w przychodach finansowych – o 76,9%, w pozostałych przychodach operacyjnych – o 44,0% oraz w przychodach netto ze sprzedaży towarów i materiałów – o 43,7%. Ich udział w przychodach ogółem stanowił odpowiednio – 1,8%, 2,0%, 19,1%. Nieco mniejszy wzrost – o 32,8% – odnotowano w przychodach netto ze sprzedaży produktów, mających największy udział w przychodach ogółem (77,1%).

Tablica 17. Dynamika i struktura przychodów w przemyśle¹
Table 17. Dynamics and structure of revenues in industry¹

Wyszczególnienie Specification		2015	2019	2020	2021	2022
a – rok poprzedni = 100 previous year = 100						
b – udział w przychodach z całokształtu działalności w % share in revenues from total activity in %						
Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) Total revenues	a	102,0	105,3	97,8	125,5	135,6
	b	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
przychody netto ze sprzedaży produktów net revenues from sale of products	a	103,2	104,8	97,3	125,1	132,8
	b	79,7	79,4	79,0	78,7	77,1
przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów net revenues from sale of goods and services	a	101,7	109,3	96,7	128,7	143,7
	b	17,3	17,8	17,6	18,0	19,1
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	a	93,8	99,5	150,0	116,2	144,0
	b	1,5	1,3	1,3	1,9	2,0
przychody finansowe financial revenues	a	68,0	94,1	89,7	126,2	176,9
	b	1,5	1,5	1,4	1,4	1,8

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) wzrosły w 2022 r. o 36,1% w porównaniu z 2021 r., kiedy notowano wzrost o 22,5%. Koszt własny sprzedanych produktów, mający największy udział w kosztach ogółem (78,2%) wzrósł najmniej – o 31,7%. Największe wzrosty zanotowano w kosztach finansowych – o 109,4%, po znacznym spadku o 26,4% przed rokiem oraz w pozostałych kosztach operacyjnych – o 83,5%, wobec spadku o 15,5% przed rokiem. Obie te pozycje stanowiły razem 3,8% kosztów ogółem. Wzrost kosztów zanotowano również w wartości sprzedanych towarów i materiałów – o 48,4%, która stanowiła 18,0% kosztów ogółem.

Tablica 18. Dynamika i struktura kosztów w przemyśle¹
Table 18. Dynamics and structure of costs in industry¹

Wyszczególnienie Specification		2015	2019	2020	2021	2022
a – rok poprzedni = 100 previous year = 100						
b – udział w kosztach uzyskania przychodów z całokształtu działalności w % share in costs of obtaining revenues from total activity in %						
Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) Total costs	a	102,6	105,8	98,1	122,5	136,1
	b	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
koszt własny sprzedanych produktów cost of products sold	a	103,6	105,1	97,1	123,3	131,7
	b	80,9	81,2	80,4	80,9	78,2
wartość sprzedanych towarów i materiałów value of goods and materials sold	a	100,4	111,4	95,4	130,0	148,4
	b	15,5	15,9	15,5	16,5	18,0
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	a	99,8	102,0	135,3	84,5	183,5
	b	1,5	1,4	1,9	1,3	1,8
koszty finansowe financial costs	a	85,4	92,2	141,7	73,6	209,4
	b	2,1	1,5	2,2	1,3	2,0

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

Wynik finansowy brutto w 2022 r. osiągnął poziom 187 138,1 mln zł i był wyższy o 28,5% w porównaniu z rokiem poprzednim. Na wynik finansowy brutto składał się: zysk brutto w wysokości 206 967,8 mln zł (wzrost w skali roku o 30,5%) oraz strata brutto — 19 829,7 mln zł (wzrost w skali roku o 52,7%). Znaczącą poprawę tego wyniku odnotowano w górnictwie i wydobywaniu (z 6 973,2 mln zł do 18 035,2 mln zł) oraz mniejszą w przetwórstwie przemysłowym (z 108 621,0 mln zł do 140 853,5 mln zł, tj. o 29,7%). Wynik finansowy brutto zmniejszył się w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji — o 16,0% (z 4 645,4 mln zł do 3 899,9 mln zł) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 4,1% (z 25 381,7 mln zł do 24 349,6 mln zł).

Wynik finansowy netto wyniósł 155 400,5 mln zł i był o 26,5% wyższy niż w 2021 r. Na wynik finansowy netto złożył się zysk netto w wysokości 173 718,3 mln zł, uzyskany przez 82,4% przedsiębiorstw (przed rokiem 84,7%) oraz strata netto w wysokości 18 317,7 mln zł. Największa poprawa wyniku wystąpiła w górnictwie i wydobywaniu (z 5 141,0 mln zł do 14 462,9 mln zł, tj. prawie 3-krotna) oraz mniejszą w przetwórstwie przemysłowym (z 92 391,3 mln zł do 116 189,0 mln zł tj. o 25,8%).

Największą poprawę wyników finansowych brutto i netto odnotowano m.in. w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej, w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego, w produkcji artykułów spożywczych, pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, napojów, maszyn i urządzeń, papieru i wyrobów z papieru, chemikaliów i wyrobów chemicznych, urządzeń elektrycznych. Natomiast największe pogorszenie wyników finansowych brutto i netto odnotowano m.in. w poborze, uzdatnianiu

i rozprawdaniu wody, w gospodarce odpadami; odzysku surowców, w produkcji metali, skór i wyrobów skórzanych, wyrobów tekstylnych.

Tablica 19. Wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych¹ według sekcji PKD
Table 19. Financial results of industrial enterprises¹ by NACE sections

Wyszczególnienie Specification a = 2021 - w mln zł in million PLN b = 2022 - w mln zł in million PLN c = rok poprzedni = 100 previous year = 100	Ogółem Total	Górnictwo i wydoby- wanie Mining and quarrying	Przetwórstwo przemysłowe Manufac- turing	Wytwarzanie i zaopatrywa- nie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorą- cą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^Δ Water supply; sewerage, waste man- agement and remediation activities	
Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów Financial result from the sale of products, goods and materials	a	129 713,0	4 888,3	104 584,0	16 390,4	3 850,4
	b	180 810,3	17 956,8	146 574,9	13 274,9	3 003,8
	c	139,4	367,3	140,2	81,0	78,0
Wynik finansowy na działalności operacyjnej Financial result from operating activity	a	142 267,7	4 869,8	112 064,4	20 599,7	4 733,8
	b	189 077,3	17 581,7	145 605,5	21 910,0	3 980,2
	c	132,9	361,0	129,9	106,4	84,1
Wynik finansowy na pozostałej działalności operacyjnej Financial result from other operating activity	a	12 554,7	-18,5	7 480,4	4 209,3	883,5
	b	8 267,0	-375,1	-969,4	8 635,1	976,4
	c	65,8	.	.	205,1	110,5
Wynik finansowy na działalności finansowej Financial result on economic activity	a	3 353,6	2 103,4	-3 443,4	4 782,0	-88,4
	b	-1 939,2	453,5	-4 752,0	2 439,6	-80,4
	c	.	21,6	.	51,0	.
Wynik finansowy brutto Gross financial result	a	145 621,3	6 973,2	108 621,0	25 381,7	4 645,4
	b	187 138,1	18 035,2	140 853,5	24 349,6	3 899,9
	c	128,5	258,6	129,7	95,9	84,0
Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto Obligatory encumbrances of gross financial result	a	22 794,4	1 832,2	16 229,6	3 960,3	772,3
	b	31 737,6	3 572,4	24 664,4	2 725,5	775,3
	c	139,2	195,0	152,0	68,8	100,4
Wynik finansowy netto Net financial result	a	122 826,8	5 141,0	92 391,3	21 421,4	3 873,1
	b	155 400,5	14 462,9	116 189,0	21 624,1	3 124,5
	c	126,5	281,3	125,8	100,9	80,7
Zysk netto Net profit	a	136 024,2	7 141,4	101 459,8	23 406,9	4 016,2
	b	173 718,3	15 609,0	126 348,4	28 170,5	3 590,3
	c	127,7	218,6	124,5	120,4	89,4
Strata netto Net loss	a	13 197,3	2 000,4	9 068,4	1 985,4	143,1
	b	18 317,7	1 146,2	10 159,4	6 546,4	465,7
	c	138,8	57,3	112,0	329,7	325,5

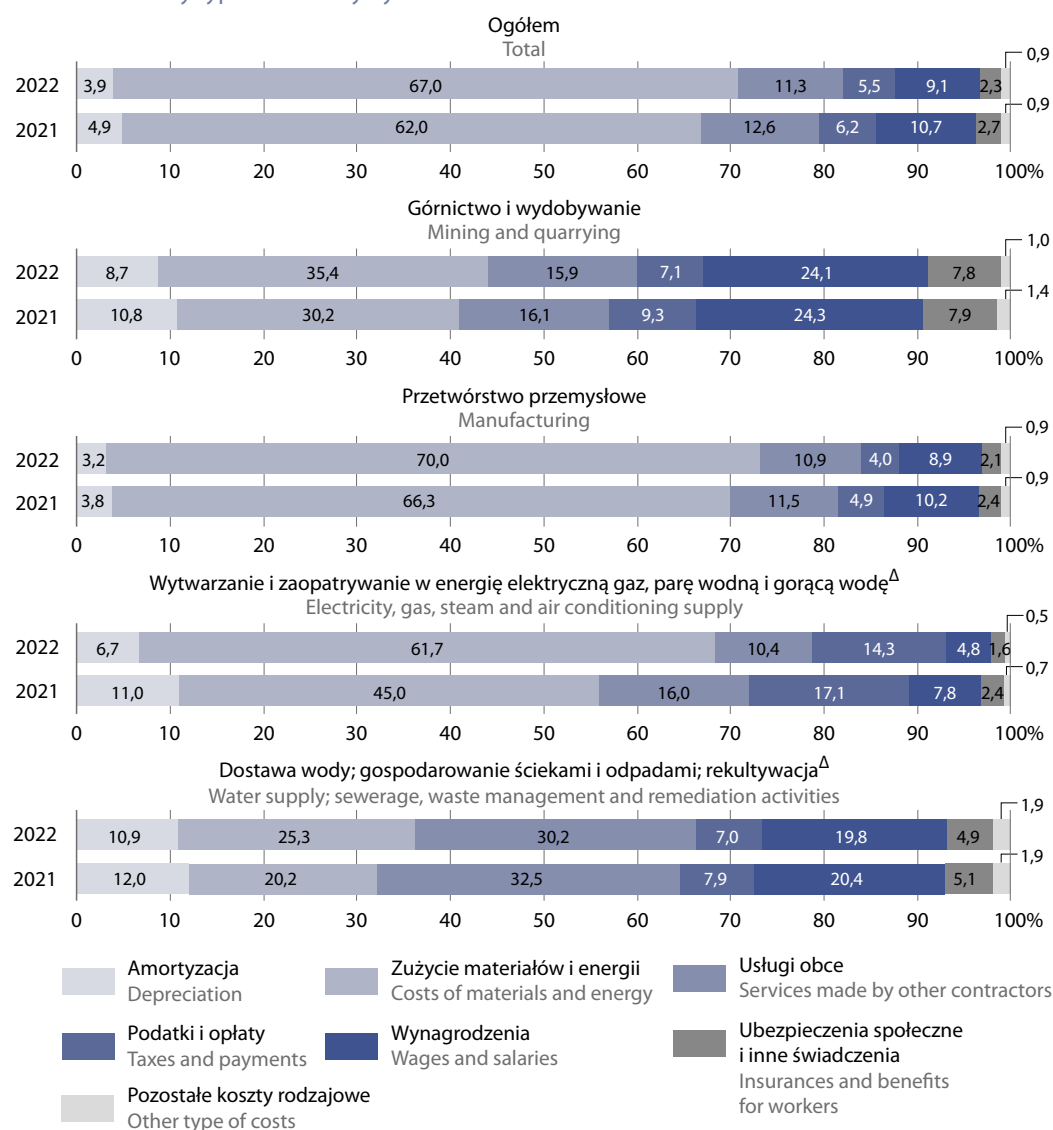
¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

W 2022 r., porównaniu z 2021 r., zwiększył się wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów – z 129 713,0 mln zł do 180 810,3 mln zł oraz wynik finansowy na działalności operacyjnej – z 142 267,7 mln zł do 189 077,3 mln zł. Zmniejszył się natomiast wynik finansowy na pozostałej działalności operacyjnej – z 12 554,7 mln zł do 8 267,0 mln zł oraz wynik na działalności finansowej – z 3 353,6 mln zł do minus 1 939,2 mln zł.

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem w 2022 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, odnotowano wzrost w udziale kosztów zużycia materiałów i energii (z 62,0% do 67,0%), zmniejszył się natomiast udział kosztów wynagrodzeń (z 10,7% do 9,1%), usług obcych (z 12,6% do 11,3%), amortyzacji (z 4,9% do 3,9%), podatków i opłat (z 6,2% do 5,5%), ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (z 2,7% do 2,3%). W pozostałych kosztach rodzajowych udział pozostał na tym samym poziomie (0,9%).

Wykres 12. Struktura kosztów rodzajowych w przemyśle według sekcji PKD
Chart 12. Structure of costs by type in industry by NACE sections



Największe zwiększenie udziału zużycia materiałów i energii zaobserwowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – z 45,0% w 2021 r. do 61,7% w 2022 r. oraz w górnictwie i wydobywaniu – z 30,2% do 35,4%. Największe zmniejszenie udziału kosztów wynagrodzeń wśród sekcji

przemysłu odnotowano również w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 7,8% w 2021 r. do 4,8% w 2022 r.) oraz w przetwórstwie przemysłowym (z 10,2% do 8,9%).

3.3. Wskaźniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych

3.3. Financial indicators of industrial enterprises

Wskaźniki poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem (kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności) do przychodów ogółem (przychodów z całokształtu działalności).

Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto to relacja wyniku finansowego ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności obrotu netto to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

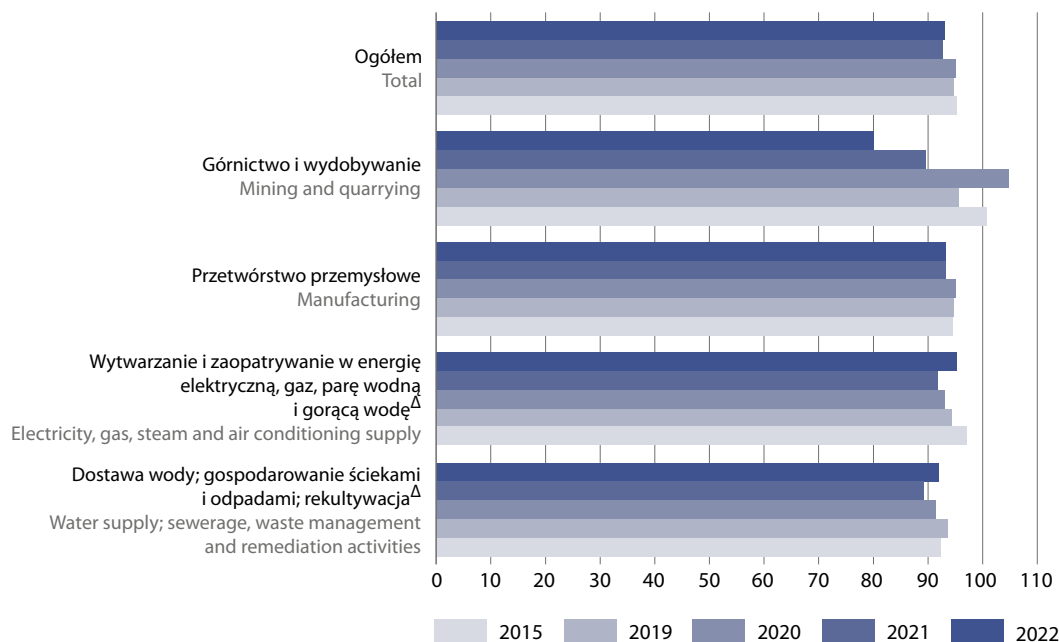
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności finansowej II stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności finansowej III stopnia to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Przychody z całokształtu działalności były w 2022 r. wyższe o 35,6% od osiągniętych rok wcześniej, a koszty ich uzyskania zwiększyły się o 36,1%. Wpłynęło to na pogorszenie wskaźnika poziomu kosztów z 92,7% przed rokiem do 93,1% w 2022 r.

Wykres 13. Wskaźnik poziomu kosztów w przemyśle według sekcji PKD
Chart 13. Cost level indicator in industry by NACE sections

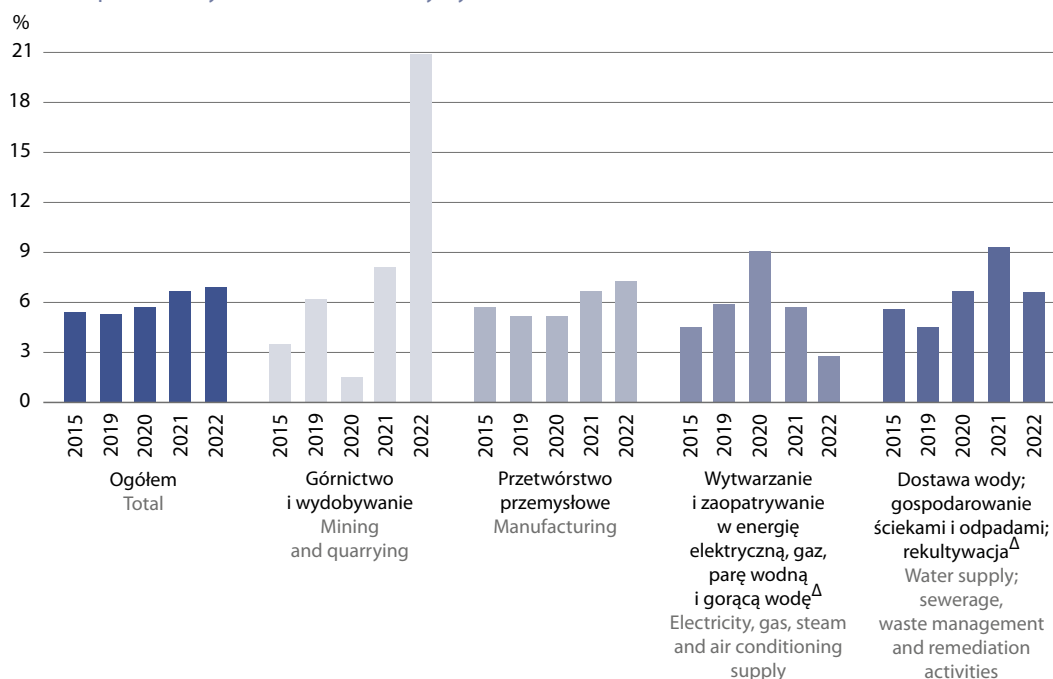


Zwiększenie wskaźnika poziomu kosztów w 2022 r. obserwowano m.in. w poborze, uzdatnianiu i rozprowadzaniu wody, w produkcji odzieży, skór i wyrobów skórzanych, koksu i produktów rafinacji ropy naftowej, wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych, wyrobów tekstylnych, papieru i wyrobów z papieru. Zmniejszenie natomiast odnotowano m.in. w produkcji napojów, w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego, w produkcji urządzeń elektrycznych, maszyn i urządzeń, pozostałego sprzętu transportowego, pojazdów samochodowych, przyczep i naczip.

Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto zwiększył się z 6,7% w 2021 r. do 6,9% w 2022 r. Wzrosły też wskaźniki płynności finansowej II stopnia (z 96,0% do 97,3%) oraz płynności finansowej III stopnia – (z 144,2% do 150,4%). Niższe niż rok wcześniej był wskaźniki: rentowności obrotu brutto (6,9% wobec 7,3% przed rokiem), rentowności obrotu netto (5,7% wobec 6,1%) oraz płynności finansowej I stopnia (33,4% wobec 36,2%).

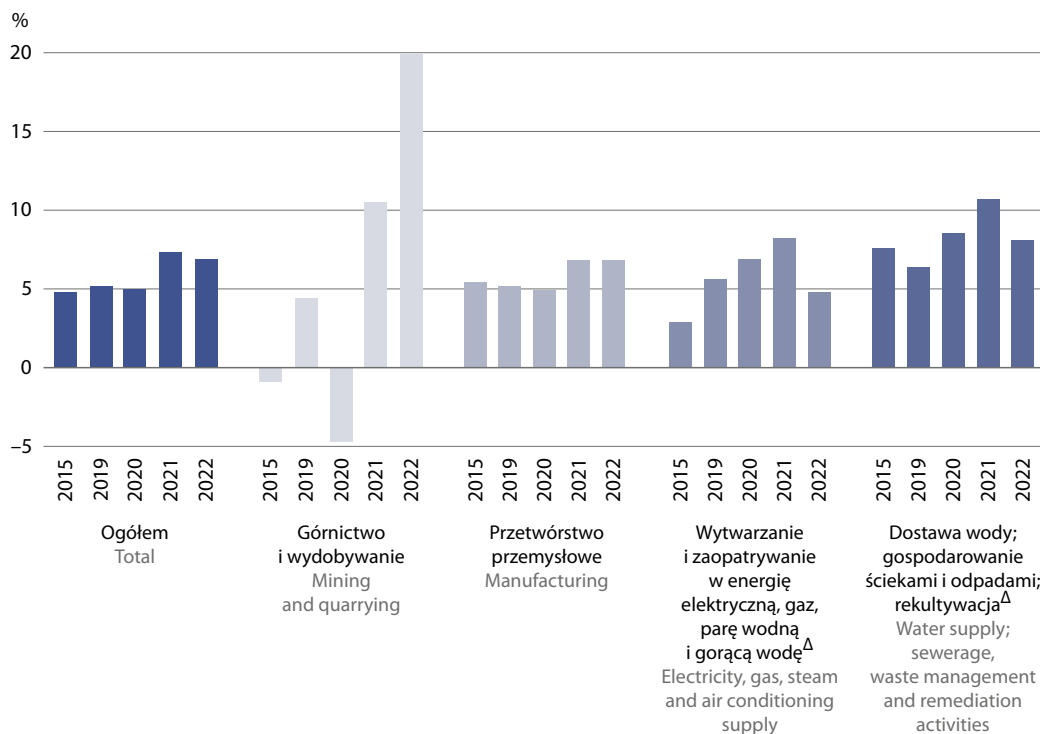
Wykres 14. Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto w przemyśle według sekcji PKD

Chart 14. Gross sales profitability indicator in industry by NACE sections

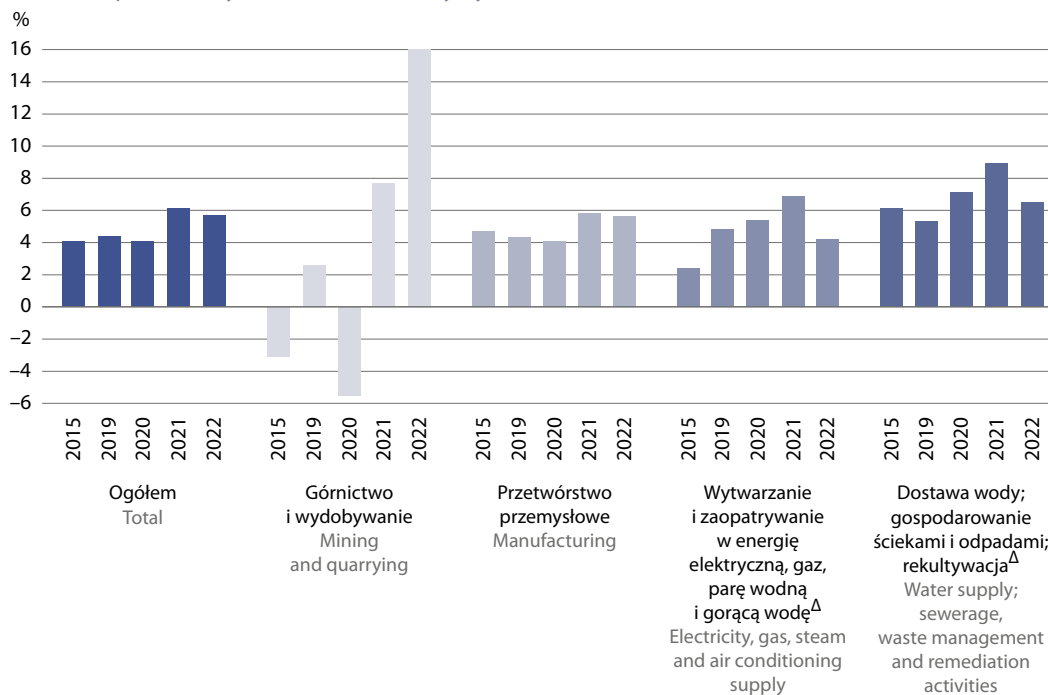


W 2022 r. najbardziej zwiększył się wskaźnika rentowności sprzedaży brutto w górnictwie i wydobywaniu – z 8,1% w 2021 r. do 20,9% w 2022 r. oraz w mniejszym stopniu w przetwórstwie przemysłowym – z 6,7% do 7,3%. Obniżenie tego wskaźnika wystąpiło w wytwarzaniu, zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – z 5,7% w 2021 r. do 2,8% w 2022 r. oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – z 9,3% do 6,6%.

Wykres 15. Wskaźnik rentowności obrotu brutto w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 15. Gross turnover profitability indicator in industry by NACE sections



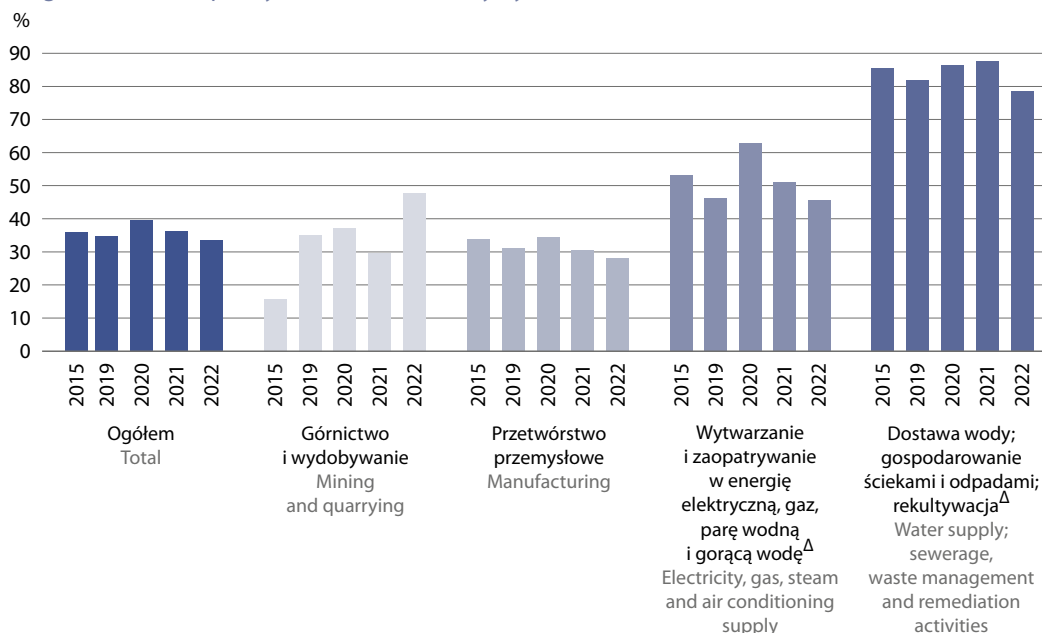
Wykres 16. Wskaźnik rentowności obrotu netto w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 16. Net turnover profitability indicator in industry by NACE sections



Obniżenie wskaźnika rentowności obrotu brutto i netto w 2022 r. odnotowano w wytwarzaniu, zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (brutto – z 8,2% do 4,8%, netto – z 6,9% do 4,2%) oraz w dostawie wody, gospodarowaniu ściekami i odpadami, rekultywacji (brutto – z 10,7% do 8,1%, netto – z 8,9% do 6,5%). Największą i jedyną poprawę wskaźnika rentowności obrotu brutto i netto w porównaniu z 2021 r. odnotowano w górnictwie i wydobywaniu (brutto – z 10,5% do 19,9%, netto – z 7,7% do 16,0%). W sekcji przetwórstwo przemysłowe wskaźnik rentowności obrotu brutto w 2022 r. pozostał na tym samym poziomie sprzed roku (6,8%), natomiast wskaźnik rentowności obrotu netto zmniejszył się (z 5,8% do 5,6%).

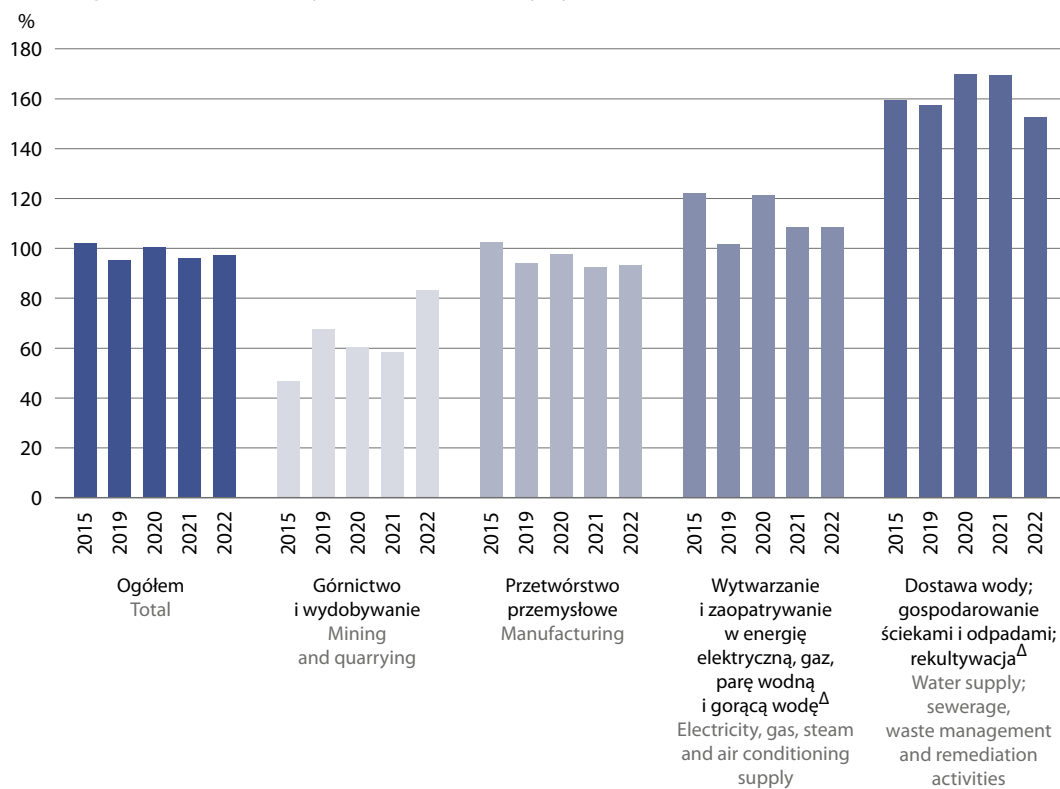
Wykres 17. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w przemyśle według sekcji PKD

Chart 17. First degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections

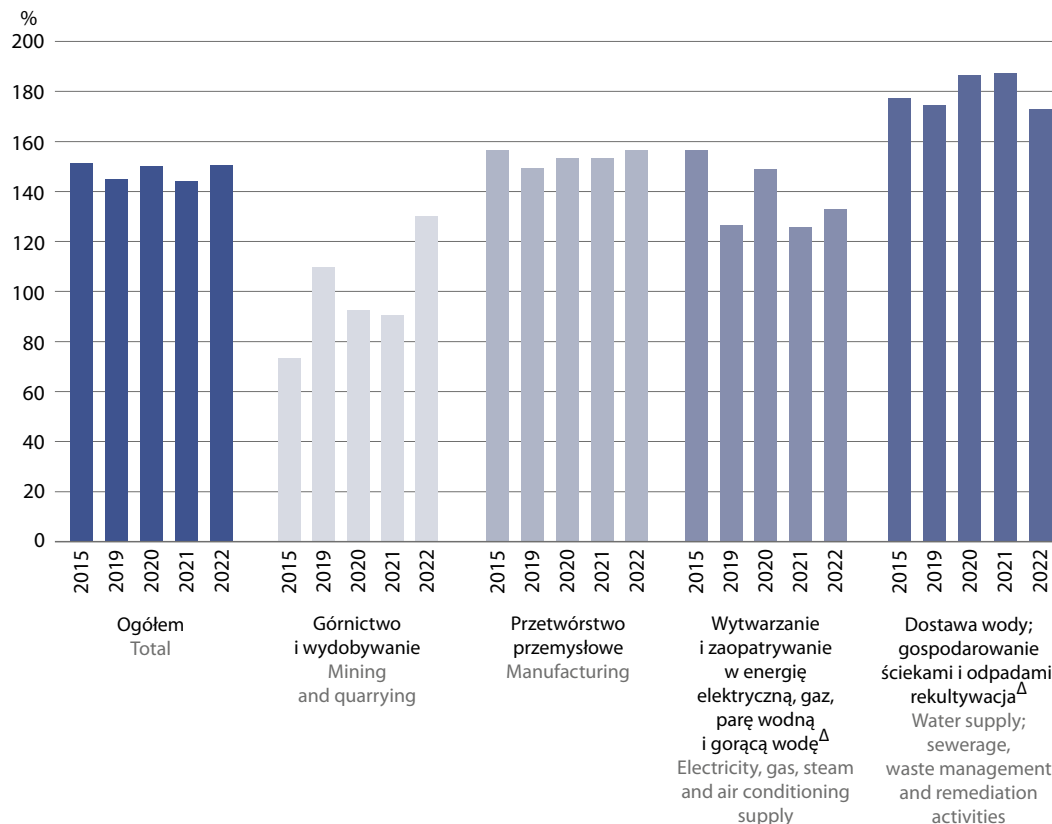


W 2022 r. zmniejszenie wskaźnika płynności finansowej I stopnia obserwowano w większości sekcji przemysłu, największe w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji z 87,7% w 2021 r. do 78,5% w 2022 r. oraz kolejny rok z rzędu w wytwarzaniu, zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 62,7% w 2020 r., do 50,9% w 2021 r. i do 45,5% w 2022 r.)

Wykres 18. Wskaźnik płynności finansowej II stopnia w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 18. Second degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections



Wykres 19. Wskaźnik płynności finansowej III stopnia w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 19. Third degree financial liquidity indicator in industry by sections PKD



W trzech sekcjach przemysłu możemy obserwować wzrost wskaźnika płynności finansowej II i III stopnia. W sekcji górnictwo i wydobywanie, 2022 r. jest pierwszym rokiem od dwóch lat, w którym obserwowane było zwiększenie tych wskaźników (II stopnia – z 67,4% w 2019 r. do 60,2% w 2020 r., do 58,6% w 2021 r. i do 83,4% w 2022 r., III stopnia – odpowiednio obniżenie z 109,6% do 92,6%, do 90,5% i zwiększenie do 130,0% w 2022 r.). Jedynie w sekcji dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja odnotowano spadek płynności finansowej II i III stopnia (odpowiednio – z 169,6% do 152,4% i z 187,4% do 173,0%).

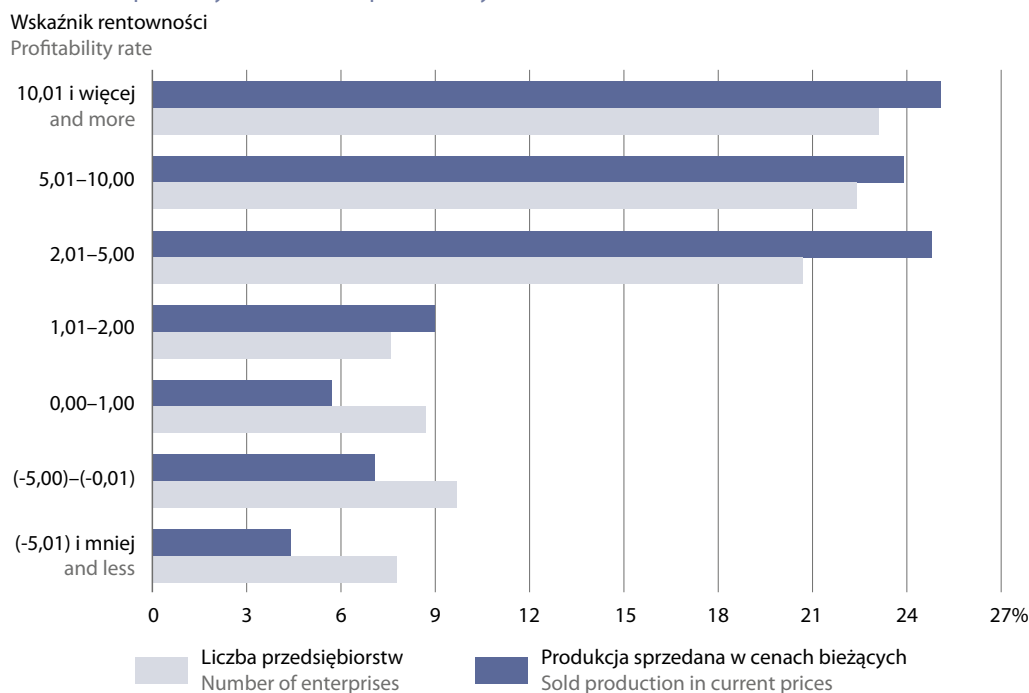
3.4. Przedsiębiorstwa według wskaźnika rentowności obrotu netto

3.4. Enterprises by net turnover profitability indicator

Liczba przedsiębiorstw rentownych w 2022 r. wyniosła 6 622, tj. 82,5% ogólnej liczby przedsiębiorstw, a ich udział w produkcji sprzedanej wyniósł 88,5%. Największa liczba przedsiębiorstw rentownych osiągnęła wskaźnik rentowności obrotu netto w przedziale 10,01 i więcej – 1 852 podmiotów. Ich udział pod względem produkcji przedsiębiorstw rentownych był największy i wyniósł 25,1%, a przeciętnego zatrudnienia przedsiębiorstw rentownych – 23,2%. Następną pod względem liczebności grupą – 1 801 jednostki – uzyskała rentowność w przedziale 5,01–10,00, a ich udział w produkcji ogółem przedsiębiorstw przemysłowych wyniósł 23,9%. Duży udział produkcji i przeciętnego zatrudnienia (odpowiednio 24,8% i 23,8%) uzyskało 1 657 przedsiębiorstw rentownych o wskaźniku rentowności netto w przedziale 2,01–5,00%.

W 2022 r. liczba przedsiębiorstw deficytowych wyniosła 1 406, tj. 17,5% ogólnej liczby przedsiębiorstw przemysłowych, a ich udział w produkcji sprzedanej wyniósł 11,5% i był wyższy niż w roku poprzednim. Koszty przedsiębiorstw deficytowych przekroczyły poziom przychodów o 6,2% (wobec 7,1% w 2021 r.).

Wykres 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto w 2022 r.
 Chart 20. Industrial enterprises by net turnover profitability indicator in 2022



Duży udział przedsiębiorstw rentownych w wartości produkcji sprzedanej ogółem odnotowano m.in. w produkcji wyrobów tytoniowych – 99,2%, chemikaliów i wyrobów chemicznych – 96,3%, komputerów i wyrobów elektronicznych i optycznych – 96,2%, urządzeń elektrycznych – 95,6%, metali – 95,1%, wyrobów farmaceutycznych – 94,6%, w pozostałej produkcji wyrobów – 93,8%, w produkcji artykułów spożywczych i wyrobów z metali – po 93,4%, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – 92,3%, w gospodarce odpadami; odzysku surowców – 90,1%.

Wysoki udział przedsiębiorstw deficytowych w ogólnej liczbie przedsiębiorstw odnotowano m.in. w pobrażeniu, uzdatnianiu i dostarczaniu wody – 45,6% (stanowiły one 33,4% produkcji sprzedanej), w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – 35,5% (29,4% produkcji), w produkcji wyrobów tytoniowych – 33,3% (0,8% produkcji), pozostałego sprzętu transportowego – 26,5% (34,8% produkcji), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – 24,3% (16,8% produkcji), oraz w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – 22,8% (24,0% produkcji).

Tablica 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe¹ według wskaźnika rentowności obrotu netto według sekcji PKD
Table 20. Industrial enterprises¹ by net turnover profitability indicator by NACE sections

Wyszczególnienie Specification a – 2021 r. b – 2022 r.	Przedsiębiorstwa Enterprises		Produkcja sprzedana w cenach bieżących Sold production in current prices		Przeciętne zatrudnienie Average paid employment	Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto Average monthly gross wages and salaries	Wskaźnik poziomu kosztów Cost level indicator	Wskaźnik rentowności obrotu Profitability rate of turnover		
	w liczbach bezwzględ- nych in absolute numbers	w odset- kach in per- cent	w mln zł in million PLN	w odset- kach in per- cent	w tys. in thou- sands	w zł in PLN	w % in %	brutto	netto	
								w % in %	w % in %	
Ogółem Total	a	8 041	100,0	1 552 578,9	100,0	2 128,9	6 224,39	92,7	7,3	6,1
	b	8 028	100,0	2 061 563,8	100,0	2 138,4	6 953,95	93,0	7,0	5,8
Przedsiębiorstwa deficytowe Nonprofitable enterprises	a	1 220	15,2	145 253,3	9,3	327,4	6 049,30	107,1	-7,1	-7,3
	b	1 406	17,5	236 939,9	11,5	336,2	6 519,39	106,2	-6,2	-5,8
z tego: of which:										
o wskaźniku rentowności (w %) by profitability rate (in %)										
- 5,01 i mniej and less										
		628	7,8	90 509,3	4,4	132,6	6 543,33	113,6	-13,6	-12,7
- 5,00 - 0,01										
		778	9,7	146 430,6	7,1	203,6	6 503,79	101,8	-1,8	-1,7
Przedsiębiorstwa rentowne Profitable enterprises	a	6 821	84,8	1 407 325,6	90,7	1 801,5	6 256,22	91,3	8,7	7,4
	b	6 622	82,5	1 824 623,9	88,5	1 802,2	7 035,02	91,2	8,8	7,4
z tego: of which:										
o wskaźniku rentowności (w %) by profitability rate (in %)										
0,00-1,00										
		701	8,7	116 570,7	5,7	152,2	6 225,17	99,3	0,7	0,5
1,01-2,00										
		611	7,6	186 205,7	9,0	179,4	6 610,64	98,1	1,9	1,5
2,01-5,00										
		1 657	20,7	511 418,7	24,8	509,6	6 715,08	95,9	4,1	3,5
5,01-10,00										
		1 801	22,4	492 911,4	23,9	465,1	6 909,53	90,9	9,1	7,4
10,01 i więcej and more										
		1 852	23,1	517 517,5	25,1	495,9	7 883,67	80,0	20,0	17,3

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

U w a g a: W tablicy nie ujęto jednostek, które uległy przekształceniom i zmianom organizacyjnym.

N o t e. In table exclude entities which underwent transformation and organizational changes.

Rozdział 4. Nakłady inwestycyjne

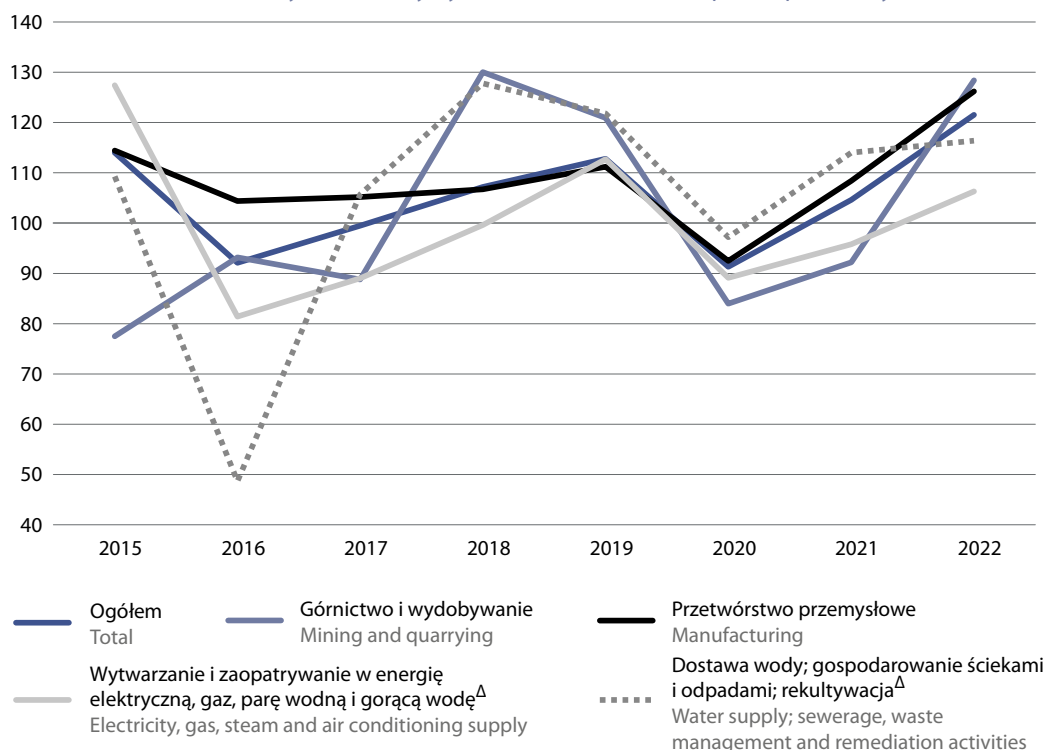
Chapter 4. Investment outlays

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

W 2022 r. nakłady inwestycyjne ogółem przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, z liczbą pracujących 50 osób i więcej) wyniosły 108,7 mld zł i były (w cenach bieżących) o 21,5% wyższe niż w poprzednim roku, kiedy notowano ich wzrost o 4,6%. Wzrost nakładów wystąpił w górnictwie i wydobywaniu – o 28,4% (przed rokiem spadek o 7,8%), w przetwórstwie przemysłowym – o 26,2% (przed rokiem wzrost o 8,4%), w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 16,4% (przed rokiem wzrost o 14,0%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 6,3% (przed rokiem spadek o 4,2%).

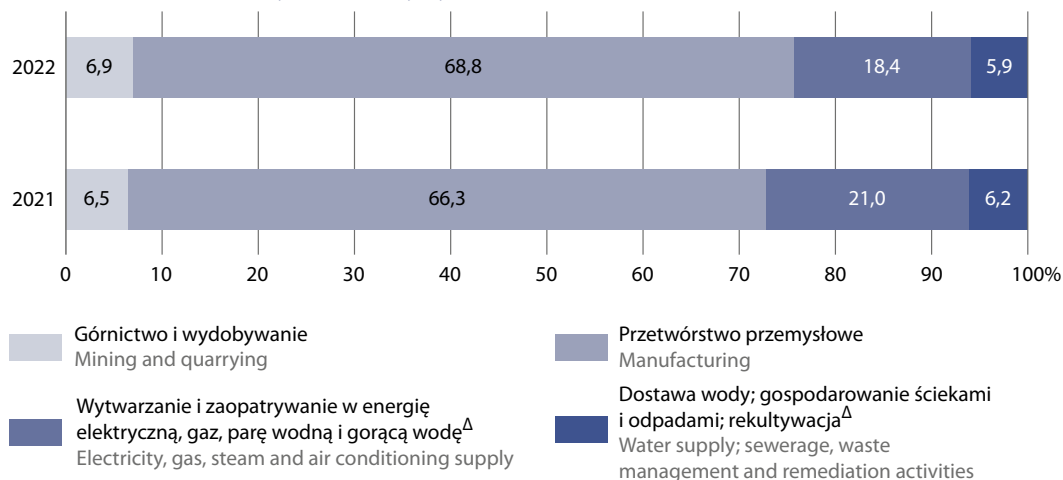
Wykres 21. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD (ceny bieżące; rok poprzedni=100)

Chart 21. Dynamics of investment outlays in industry by NACE sections (current prices; previous year = 100)



W 2022 r., w porównaniu z 2021 r., w strukturze nakładów inwestycyjnych przemysłu zwiększył się udział przetwórstwa przemysłowego (z 66,3% przed rokiem do 68,8%) oraz górnictwa i wydobywania (z 6,5% do 6,9%). Natomiast zmniejszył się udział wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 21,0% do 18,4%) oraz dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacja (z 6,2% do 5,9%).

Wykres 22. Struktura nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 22. Structure of investment outlays of industry by NACE sections

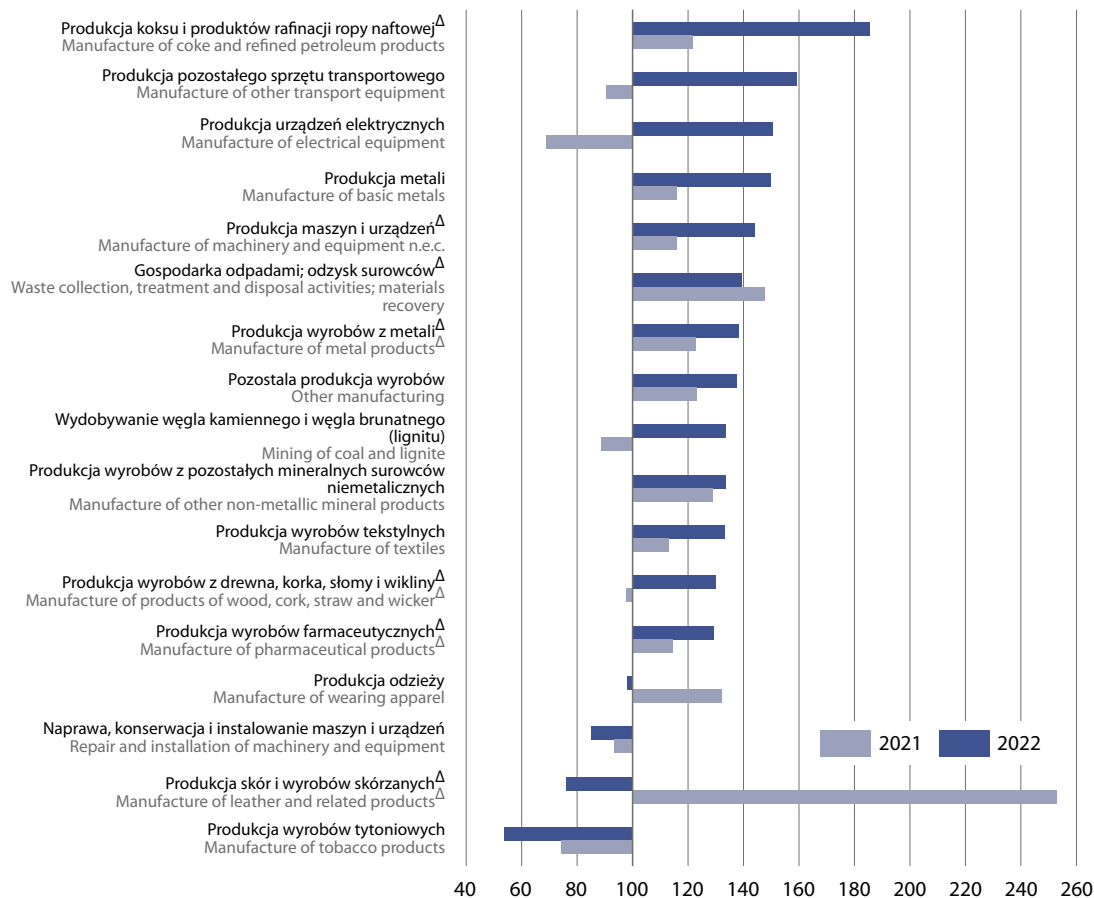


Największy wzrost nakładów inwestycyjnych w 2022 r., w porównaniu z 2021 r., odnotowano w produkcji koks i produktów rafinacji ropy naftowej – o 85,4% (wobec wzrostu o 21,6% w 2021 r.), pozostałego sprzętu transportowego – o 59,3% (wobec spadku o 9,4% przed rokiem), urządzeń elektrycznych – o 50,7% (przed rokiem spadek o 31,3%), metali – o 49,8% (przed rokiem wzrost o 15,8%). Znaczne wzrosty wystąpiły również w produkcji maszyn i urządzeń – o 43,9% (wobec wzrostu o 16,1% przed rokiem), gospodarce odpadami; odzysku surowców – o 39,6% (przed rokiem wzrost o 47,7%), w produkcji wyrobów z metali – o 38,3% (wobec wzrostu o 22,9% przed rokiem), w pozostałej produkcji wyrobów – o 37,6% (wobec wzrostu o 23,3% przed rokiem). Niższe wzrosty nakładów – poniżej 10% – odnotowano m.in. w produkcji papieru i wyrobów z papieru – o 7,8% (wobec wzrostu przed rokiem o 70,4%), w poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników informacji – o 5,6% (wobec wzrostu o 43,0%), pojazdów samochodowych, przyczep i nacze – o 3,0% (wobec spadku o 3,3% przed rokiem).

Spadek nakładów inwestycyjnych zaobserwowano m.in. w produkcji wyrobów tytoniowych – o 46,2% (wobec spadku o 25,7% w roku poprzednim), skór i wyrobów skórzanych – o 23,9% (wobec wzrostu o 152,9%), w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – 15,1% (wobec spadku o 6,6% przed rokiem), w produkcji odzieży – o 1,9% (wobec wzrostu o 32,1% przed rokiem).

Wykres 23. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według działów PKD (ceny bieżące; rok poprzedni=100) – największe wzrosty i spadki

Chart 23. Dynamics of investment outlays in industry by NACE divisions (current prices; previous year=100) – highest increases and decreases



Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych w przemyśle w 2022 r. wyniosła 63,0 mld zł i była o 65,6% wyższa niż w 2021 r., kiedy notowano wzrost o 12,2%.

Wysokie wzrost zaobserwowano w 3 sekcjach przemysłu - w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 180,0%, w górnictwie i wydobywaniu – o 36,6% oraz w przetwórstwie przemysłowym – o 24,0%. W dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji odnotowano spadek wartości kosztorysowej inwestycji rozpoczętych o 18,3%.

Znaczny wzrost wartości kosztorysowej inwestycji w skali roku wystąpił m.in. w produkcji urządzeń elektrycznych – ponad 4-krotny, wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 75,4%, w produkcji gumy i tworzyw sztucznych – o 60,6%, odzieży – o 51,9%. Natomiast znaczny spadek wystąpił m.in. w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 48,6%, skór i wyrobów skórzanych – o 43,8%, mebli – o 42,4%, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o 39,7%.

Rozdział 5. Uszeregowanie wybranych działów przemysłu według produkcji, wydajności pracy, wynagrodzeń i wskaźnika rentowności obrotu netto

Chapter 5. Ranking of selected industrial divisions by production, labour productivity and wages and salaries and net turnover profitability indicator

W dziale, w którym w 2022 r. notowano największy wzrost produkcji sprzedanej przemysłu, tj. w produkcji maszyn i urządzeń, wystąpił wysoki wzrost wydajności pracy, natomiast mniejszy wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – pozycja 8 (spośród 26 prezentowanych działów) oraz mniejszy poziom wskaźnika rentowności obrotu netto – pozycja 9. Natomiast w dziale wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego plasującym się na pozycji 2 pod względem wzrostu produkcji, wystąpił największy wzrost wydajności pracy i przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto (pozycja 1).

W dziale produkcja wyrobów farmaceutycznych notującym najwyższy poziom wskaźnika rentowności obrotu netto (pozycja 1) wystąpił niski wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – pozycja 21 oraz wydajności pracy – pozycja 11, choć wzrost produkcji sprzedanej przemysłu był znaczący – pozycja 7.

Dział produkcja wyrobów tytoniowych, w którym notowano niski wzrost produkcji i wydajności pracy plasujących się na pozycjach odpowiednio 20 i 19 (spośród 26 prezentowanych działów), obserwowano wysoki wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – pozycja 2.

Dział, mający największy udział w produkcji sprzedanej przemysłu ogółem tj. produkcja artykułów spożywczych (udział 15,7%), odnotował wysoki wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto (pozycja 3), natomiast pod względem wzrostu produkcji i wydajności plasował się na tej samej – 9 pozycji – i z dość niskim poziomem wskaźnika rentowności obrotu netto – na pozycji 14.

Dział produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, który zajął zbliżoną pozycję ze względu na produkcję sprzedaną (6), wydajność pracy (4) i wynagrodzenia (5) odnotował niską – 19 pozycję – pod względem poziomu wskaźnika rentowności obrotu netto. Podobna sytuacja wystąpiła w dziale pobór, uzdatnianie i dostarczanie wody – odpowiednio pozycje 18, 17, 16 dla produkcji, wydajności i wynagrodzeń, a dla wskaźnika rentowności obrotu netto – 20 pozycja.

Natomiast w dziale produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych odnotowano zbliżone pozycje dla wszystkich kategorii rankingu – odpowiednio pozycja 15 i 16 dla produkcji i wydajności, 12 – dla przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto i 17 – dla wskaźnika rentowności obrotu netto.

Tablica 21. Uszeregowanie wybranych działów przemysłu^a według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2022 r.

Table 21. Ranking of selected industrial divisions^a by dynamics of sold production, labour productivity, average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2022

Działy Divisions	Pozycja działu ^b według Ranking of divisions ^b by				Wzrost / spadek w porównaniu do poprzedniego roku Increase / decrease as compared to the preceding year			Wskaźnik rentowności obrotu netto Net turnover profitability indicator
	produkcji sprzedanej sold production	wydajności pracy labour productivity	przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto average monthly gross wages and salaries	wskaźnika rentowności obrotu netto net turnover profitability indicator	produkcji sprzedanej sold production	wydajności pracy labour productivity	przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto average monthly gross wages and salaries	
Produkcja maszyn i urządzeń ^Δ Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	1	2	8	9	22,1	18,3	11,3	6,5
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (lignitu) Mining of coal and lignite	2	1	1	.	20,3	25,7	29,4	.
Poligrafia i reprodukcja zapisanych nośników informacji Printing and reproduction of recorded media	3	6	19	11	17,6	14,3	8,4	5,8
Produkcja wyrobów z metali ^Δ Manufacture of metal products ^Δ	4	7	15	8	16,8	12,5	9,2	6,6
Naprawa, konserwacja i instalowanie maszyn i urządzeń Repair and installation of machinery and equipment	5	5	10	17	16,7	16,0	10,7	3,5
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^Δ Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	6	4	5	19	14,9	16,9	12,5	2,5
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^Δ Manufacture of pharmaceutical products ^Δ	7	11	21	1	14,8	8,4	5,5	13,3
Pozostała produkcja wyrobów Other manufacturing	7	8	14	9	14,8	12,3	9,7	6,5
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	8	12	11	18	13,8	8,0	10,6	3,4
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	9	9	3	14	11,6	11,7	12,7	4,1

Tablica 21. Uszeregowanie wybranych działów przemysłu^a według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2022 r. (cd.)

Table 21. Ranking of selected industrial divisions^a by dynamics of sold production, labour productivity, average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2022 (cont.)

Działy Divisions	Pozycja działu ^b według Ranking of divisions ^b by				Wzrost / spadek w porównaniu do poprzedniego roku Increase / decrease as compared to the preceding year			Wskaźnik rentowności obrotu netto Net turnover profitability indicator
	produkcji sprzedanej sold production	wydajności pracy labour productivity	przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto average monthly gross wages and salaries	wskaźnika rentowności obrotu netto net turnover profitability indicator	produkcji sprzedanej sold production	wydajności pracy labour productivity	przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto average monthly gross wages and salaries	
Produkcja odzieży Manufacture of wearing apparel	9	3	6	6	11,6	17,8	11,7	7,2
Produkcja napojów Manufacture of beverages	10	10	18	13	10,3	9,6	8,6	4,4
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	11	15	8	7	8,5	7,3	11,3	7,1
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	11	18	4	10	8,5	5,4	12,6	6,0
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	12	22	16	15	8,0	3,6	9,1	4,0
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^d Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker ^d	13	20	6	2	7,9	4,1	11,7	10,6
Produkcja wyrobów tekstylnych Manufacture of textiles	14	13	17	16	7,5	7,9	9,0	3,6
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	14	20	18	4	7,5	4,1	8,6	8,7
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	15	16	12	17	7,2	6,0	10,4	3,5
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^d Electricity, gas, steam and air conditioning supply	16	14	9	14	6,4	7,6	11,1	4,1

Tablica 21. Uszeregowanie wybranych działów przemysłu^a według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2022 r. (dok.)

Table 21. Ranking of selected industrial divisions^a by dynamics of sold production, labour productivity, average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2022 (cont.)

Działy Divisions	Pozycja działu ^b według Ranking of divisions ^b by				Wzrost / spadek w porównaniu do poprzedniego roku Increase / decrease as compared to the preceding year			Wskaźnik rentowności obrotu netto Net turnover profitability indicator
	produkcji sprzedanej sold production	wydajności pracy labour productivity	przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto average monthly gross wages and salaries	wskaźnika rentowności obrotu netto net turnover profitability indicator	produkcji sprzedanej sold production	wydajności pracy labour productivity	przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto average monthly gross wages and salaries	
Gospodarka odpadami; odzysk surowców ^A Waste collection, treatment and disposal activities; materials recovery	16	23	9	3	6,4	2,0	11,1	10,0
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	17	21	13	5	5,9	3,7	10,0	7,5
Pobór, uzdatnianie i dostarczanie wody Water collection, treatment and supply	18	17	16	20	4,4	5,5	9,1	0,2
Produkcja metali Manufacture of basic metals	19	24	7	10	3,5	1,7	11,6	6,0
Produkcja wyrobów tytoniowych Manufacture of tobacco products	20	19	2	.	2,2	5,0	14,7	.
Produkcja mebli Manufacture of furniture	21	25	20	12	1,9	0,9	8,0	4,5

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej. b Działy uszeregowane od najwyższej dynamiki.
a Data concern entities with 10 or more persons employed. b Divisions ranked starting from the highest dynamics.

Rozdział 6. Produkcja przemysłowa Polski na tle Unii Europejskiej

Chapter 6. Poland's industrial production compared to the European Union

Do analizy przyjęto miesięczne dane dotyczące **indeksu produkcji przemysłowej** w cenach stałych, przy podstawie przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównane sezonowo, które pochodzą z bazy Eurostatu w zakresie statystyki krótkookresowej (STS). Średnioroczny indeks wyliczono jako średnią arytmetyczną z 12 miesięcy.

Ileokroć w niniejszym rozdziale używane jest sformułowanie **produkcja przemysłowa**, jest ono tożsame z sformułowaniem **produkcja sprzedana przemysłu**.

Do wyliczenia udziału Polski w Unii Europejskiej wykorzystano dane o wartości dodanej brutto za 2015 r., pochodzące z bazy Eurostatu w zakresie statystyki strukturalnej (SBS).

Do Unii Europejskiej (UE) należy 27 krajów: Austria, Belgia, Dania, Finlandia, Francja, Grecja, Hiszpania, Holandia, Irlandia, Luksemburg, Niemcy, Portugalia, Szwecja i Włochy, od 1 maja 2004 r. – Cypr, Czechy, Estonia, Litwa, Łotwa, Malta, Polska, Słowacja, Słowenia i Węgry, od 1 stycznia 2007 r. – Bułgaria i Rumunia oraz od 1 lipca 2013 r. – Chorwacja. Od 1 lutego 2020 r. Wielka Brytania nie jest już państwem członkowskim UE.

Według strukturalnej statystyki przedsiębiorstw, w roku bazowym 2015 przetwórstwo przemysłowe Polski stanowiło 3,8% wartości dodanej brutto Unii Europejskiej, co plasowało Polskę na siódmej pozycji za Holandią z udziałem 3,9%, a przed Szwecją – 3,2%. Najwyższą pozycję zajęły Niemcy – udział 32,8% w wartości dodanej UE, następnie Włochy – 13,0% i Francja – 12,8%. Działy gospodarki europejskiej, które w 2015 r. miały szczególne znaczenie w kształtowaniu wartości dodanej UE, to produkcja maszyn i urządzeń – z udziałem 11,4%, produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – 10,7%, a także produkcja artykułów spożywczych – 9,8% oraz wyrobów z metali – 9,2%. Dla wymienionych obszarów gospodarki udział Polski w wartości dodanej UE-27 w 2015 r. wyniósł odpowiednio: 1,5%, 3,4%, 5,3%, 4,5%.

W 2015 r. polski przemysł przetwórczy odnotował duże udziały w UE-27, m.in. w produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (6,8%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (6,2%), wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (6,2%), artykułów spożywczych (5,3%), papieru i wyrobów z papieru (5,3%), wyrobów z metali (4,5%), odzieży (4,3%) oraz wyrobów tekstylnych (4,1%).

W 2022 r., w porównaniu z 2015 r., w większości działów polskiego przetwórstwa przemysłowego odnotowano średnioroczne wzrosty produkcji (wyrównanej sezonowo), co w efekcie przełożyło się na zwiększenie produkcji w całym przetwórstwie przemysłowym – o 54,5% i uplasowało Polskę na drugiej pozycji w Unii Europejskiej, za Litwą, w której wystąpił wzrost o 55,0%.

Najwyższy wzrost produkcji na tle krajów UE Polska wykazała w trzech działach przetwórstwa przemysłowego, tj. w pozostałej produkcji wyrobów (wzrost o 111,5% – najwyższy średnioroczny wzrost w polskim przemyśle w porównaniu do 2015 r.), w produkcji wyrobów tytoniowych (o 53,8%) oraz artykułów spożywczych (o 45,0%). W ośmiu działach Polska plasowała się na miejscu drugim pod względem średniorocznego wzrostu produkcji, tj. w produkcji wyrobów z metali – wzrost o 98,8% (za Litwą – wzrost o 176,8% w porównaniu z 2015 r.), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – o 71,0% (za Litwą – o 73,0%), wyrobów tekstylnych – o 63,8% (za Litwą – o 64,8%), mebli – o 57,8% (za Litwą – o 65,6%), papieru i wyrobów z papieru – o 57,6% (za Litwą – o 85,5%), w poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników informacji – o 54,7% (za Litwą – o 78,0%), w produkcji napojów – o 31,7% (za Węgrami – o 32,1%) oraz metali – o 30,0% (za Finlandią – o 34,3%).

Bardzo wysoki średnioroczny wzrost wystąpił w produkcji urządzeń elektrycznych – o 110,1%, i stanowił trzeci wynik na tle krajów Unii Europejskiej, przy udziale Polski wynoszącym 3,6%. Wyższe wzrosty zaobserwowano na Węgrzech – o 211,5% i na Łotwie – o 122,7%.

Najniższą – piętnastą pozycję wśród krajów Unii Europejskiej Polska zajęła pod względem średniorocznego wzrostu produkcji wyrobów farmaceutycznych (wzrost o 8,4% w porównaniu z 2015 r.), przy czym w 2015 r. była to działalność o najniższym udziale w UE (1,4%).

W działach przemysłu przetwórczego o istotnym udziale Polski w gospodarce UE – w produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny, produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych, produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych – w 2022 r. obserwowano wzrosty w porównaniu z 2015 r. w granicach 55% – 71%. Takie wyniki dawały Polsce od czwartej do drugiej pozycji na tle krajów UE.

Tablica 22. Polska na tle Unii Europejskiej pod względem dynamiki produkcji przemysłowej według wybranych działów przetwórstwa przemysłowego w 2022 r.

Table 22. Poland compared to the European Union in terms of indices of industrial production by selected divisions of manufacturing in 2022

DZIAŁY DIVISIONS	Udział Polski w UE 27 ^a w % Share of Poland in the EU 27 ^a in %	Średnio- roczna dyna- mika ^b Polski w 2022 r. Annual average index ^b of Poland in 2022	Pozycja ^c Polski w UE według Position ^c of Poland in EU by													
			średnio- rocznej dynamiki ^b annual average index ^b	dynamiki w poszczególnych miesiącach 2022 r. index in individual months of 2022												
				1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	3,8	154,4	2	2	2	2	2	2	1	1	2	2	1	1	1	2
w tym: of which:																
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	5,3	145,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Produkcja napojów Manufacture of beverages	.	131,7	2	2	6	5	2	2	2	2	4	4	1	2	1	
Produkcja wyrobów tytoniowych Manufacture of tobacco products	.	153,8	1	1	3	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Produkcja wyrobów tekstylnych Manufacture of textiles	4,1	163,8	2	1	1	2	2	2	2	1	2	2	2	2	2	1
Produkcja odzieży Manufacture of wearing apparel	4,3	116,7	5	5	5	5	5	7	5	5	5	5	5	5	3	1
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^d Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker ^d	6,8	155,2	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	5,3	157,6	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
Poligrafia i reprodukcja zapisanych nośników informacji Printing and reproduction of recorded media	.	154,7	2	3	2	3	3	2	2	3	2	2	2	2	2	2

Tablica 22. Polska na tle Unii Europejskiej pod względem dynamiki produkcji przemysłowej według wybranych działów przetwórstwa przemysłowego w 2022 r. (cd.)

Table 22. Poland compared to the European Union in terms of indices of industrial production by selected divisions of manufacturing in 2022 (cont.)

DZIAŁY DIVISIONS	Udział Polski w UE 27 ^a w % Share of Poland in the EU 27 ^a in %	Średnio- roczna dyna- mika ^b Polski w 2022 r. Annual average index ^b of Poland in 2022	Pozycja ^c Polski w UE według Position ^c of Poland in EU by												
			średnio- rocznej dynamiki ^b annual average index ^b	dynamiki w poszczególnych miesiącach 2022 r. index in individual months of 2022											
				1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	.	150,4	4	3	3	3	3	4	3	1	3	4	4	3	2
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^d Manufacture of pharmaceutical products ^d	1,4	108,4	15	15	12	15	13	14	15	13	15	15	15	15	14
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	6,2	171,0	2	2	2	1	2	2	3	2	2	2	2	2	1
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	6,2	155,3	3	3	2	2	2	2	3	3	3	3	3	3	4
Produkcja metali Manufacture of basic metals	3,6	130,0	2	1	1	1	1	3	6	4	2	2	2	4	3
Produkcja wyrobów z metali ^d Manufacture of metal products ^d	4,5	198,8	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	.	175,4	6	4	4	5	7	6	8	6	5	7	7	7	8
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	3,6	210,1	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3
Produkcja maszyn i urządzeń ^d Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	1,5	165,6	3	3	4	5	3	3	3	3	4	4	4	3	3
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^d Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	3,4	143,1	5	6	6	8	4	5	5	5	5	4	5	4	4

Tablica 22. Polska na tle Unii Europejskiej pod względem dynamiki produkcji przemysłowej według wybranych działów przetwórstwa przemysłowego w 2022 r. (dok.)

Table 22. Poland compared to the European Union in terms of indices of industrial production by selected divisions of manufacturing in 2022 (cont.)

DZIAŁY DIVISIONS	Udział Polski w UE 27 ^a w % Share of Poland in the EU 27 ^a in %	Średnio- roczna dyna- mika ^b Polski w 2022 r. Annual average index ^b of Poland in 2022	Pozycja ^c Polski w UE według Position ^c of Poland in EU by												
			średnio- rocznej dynamiki ^b annual average index ^b	dynamiki w poszczególnych miesiącach 2022 r. index in individual months of 2022											
				1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	2,9	157,2	5	4	4	6	4	5	6	4	4	5	5	6	7
Produkcja mebli Manufacture of furniture	.	157,8	2	2	2	2	1	2	2	2	2	2	3	3	2
Pozostała produkcja wyrobów Other manufacturing	2,1	211,5	1	2	1	1	2	3	3	1	1	2	2	1	2
Naprawa, konserwacja i instalowanie maszyn i urządzeń Repair and installation of machinery and equipment	.	144,5	3	4	2	4	3	3	2	2	4	3	3	3	3

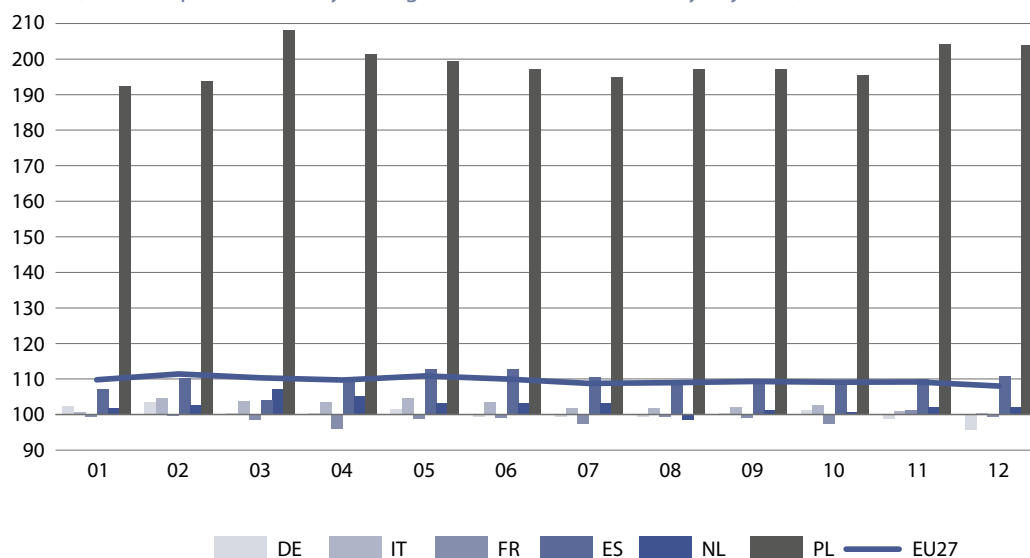
a Udział liczony na podstawie wartości dodanej brutto pochodzącej ze statystyki strukturalnej (SBS) za 2015 r. b Dynamika przy stałej podstawie 2015=100 (wyrównana sezonowo). c Uszeregowanie od najwyższej dynamiki w UE 27.

Źródło: baza Eurostatu.

a The share is calculated on the basis of the gross value added derived from the structural business statistics (SBS) for 2015. b Indices at a constant basis 2015 = 100 (seasonally adjusted). c Ranking from the highest indices in the EU 27.
Source: Eurostat database.

Wykres 24. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2022 r. dla produkcji wyrobów z metali (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015 = 100, wyrównany sezonowo)

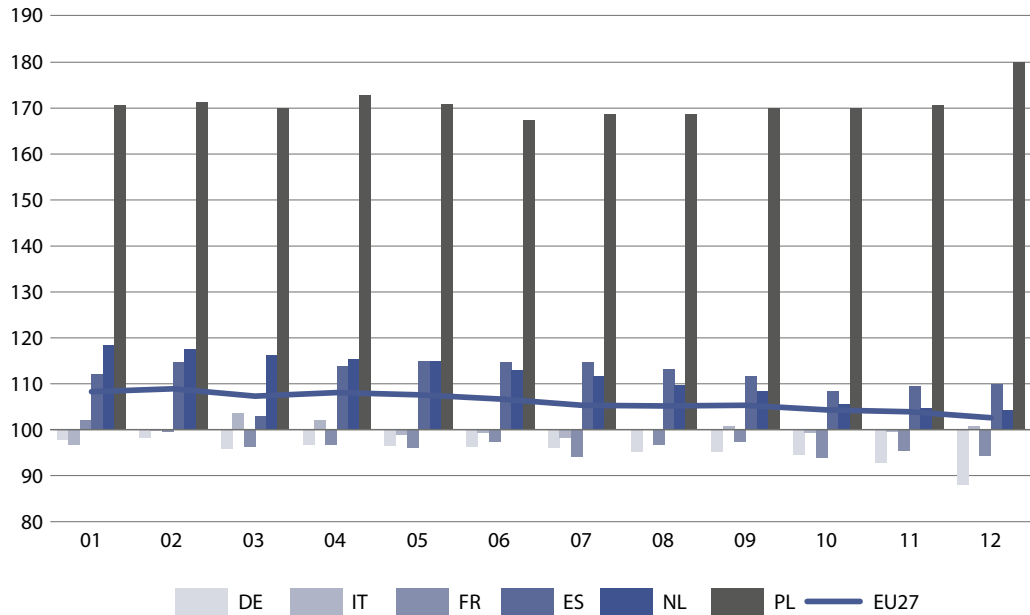
Chart 24. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2022 for manufacture of metal products (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)



Przez wszystkie miesiące 2022 r. w produkcji wyrobów z metali Polska utrzymała się na pozycji drugiej (za Litwą o średniorocznym wzroście na poziomie 176,8%). Wzrosty w Polsce w porównaniu z 2015 r. kształtowały się w granicach od 92,4% (w styczniu) po 108,1% (w marcu), kiedy średnia dla krajów UE osiągała wzrosty w granicach od 8,0% do 11,4%. Nieznaczne spadki produkcji w tym dziale przez większość miesięcy 2022 r. wykazywała Francja, której średnioroczny spadek wyniósł 1,3% przy udziale w UE w roku bazowym na poziomie 12,3%.

Wykres 25. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2022 r. dla produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015 = 100, wyrównany sezonowo)

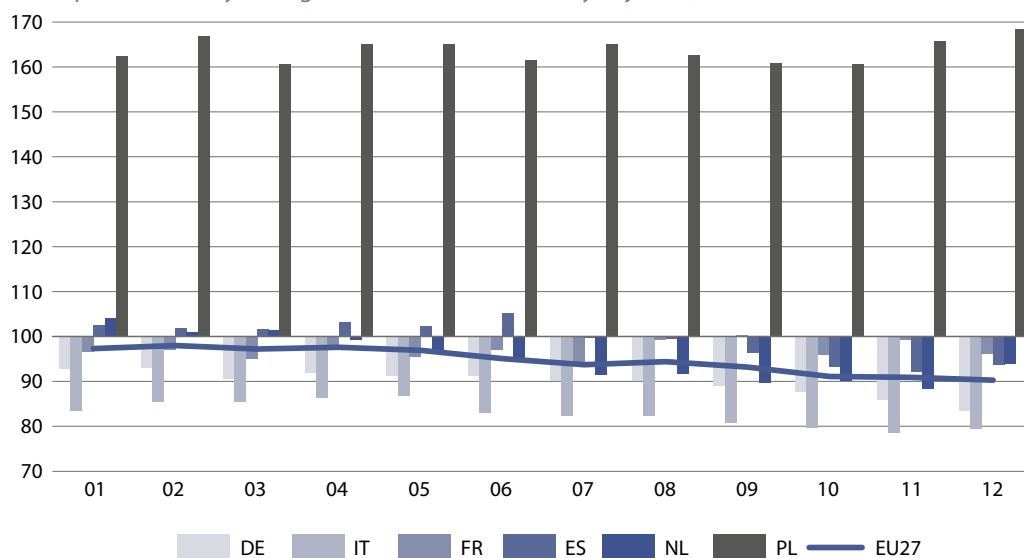
Chart 25. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2022 for manufacture of rubber and plastic products (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)



W dziale o istotnym udziale Polski w UE – w produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – we wszystkich miesiącach 2022 r. Polska osiągała znaczące wzrosty, wyższe od średniej unijnej o ok. 70 p.p. Najniższy wzrost odnotowano w czerwcu – o 67,4% i stanowił on trzeci wynik w UE, za Irlandią i Litwą, natomiast najwyższy wzrost – o 80,9% – zaobserwowano w grudniu i był to pierwszy wynik w UE. Pod względem średniorocznego wzrostu produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych, Polska w 2022 r. uplasowała się na drugiej pozycji, za Litwą. Dla trzech krajów o największych udziałach w tej branży – Niemiec (32,2%), Włoch (13,9%) oraz Francji (12,0%) – zaobserwowano średnioroczne spadki w porównaniu z 2015 r. (odpowiednio o 4,7%, 0,1% i 3,4%). Dopiero w czwartym kraju pod względem udziału w agregacie UE – w Hiszpanii (7,1%) odnotowano wzrost o 11,7%.

Wykres 26. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2022 r. dla produkcji wyrobów tekstylnych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015 = 100, wyrównany sezonowo)

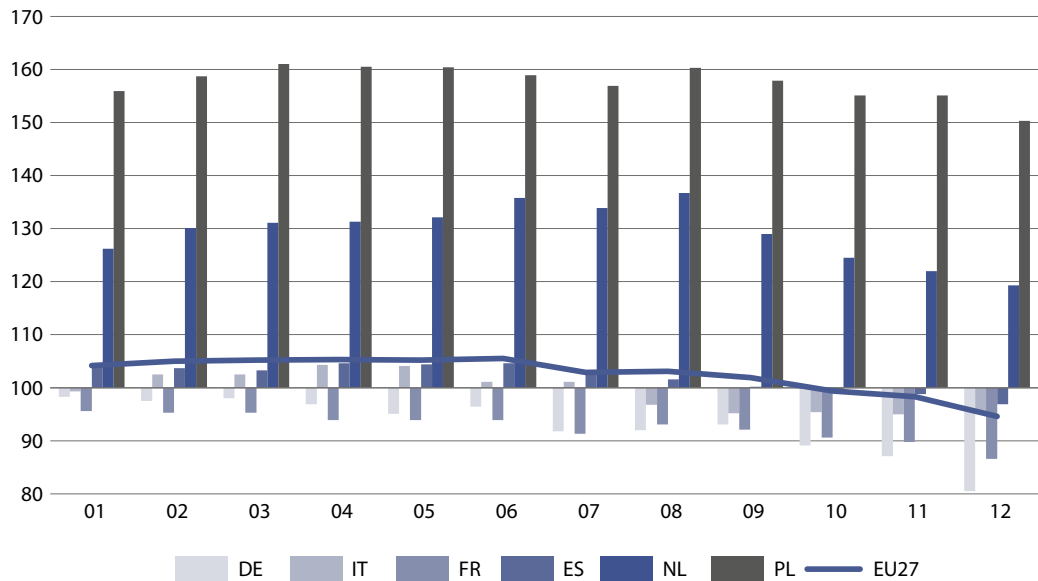
Chart 26. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2022 for manufacture of textiles (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)



Produkcja wyrobów tekstylnych w Polsce we wszystkich miesiącach 2022 r. notowała bardzo wysokie wzrosty w porównaniu do 2015 r. – od 60,6% w październiku, po 68,5% w grudniu. Przy osiągniętych wynikach Polska na przemian z Litwą zajmowały pierwsze i drugie pozycje. Polska miała najwyższe wyniki w styczniu, lutym, lipcu i grudniu, by ostatecznie uplasować się na drugim miejscu ze średniorocznym wzrostem o 63,8%, natomiast Litwa na pierwszej pozycji osiągnęła średnioroczny wzrost na poziomie 64,8%. Włochy, z największym udziałem w produkcji wyrobów tekstylnych na tle krajów UE (udział 30,0%), odnotowały największy średnioroczny spadek w porównaniu z 2015 r. – o 17,2%. Spadki obserwowane były w większości krajów UE, w tym również w krajach o największym udziale w agregacie europejskim, np. w Niemczech, Portugalii, Belgii, Hiszpanii, co w rezultacie przełożyło się na średnioroczny spadek w Unii Europejskiej na poziomie 5,4%.

Wykres 27. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2022 r. dla produkcji papieru i wyrobów z papieru (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015 = 100, wyrównany sezonowo)

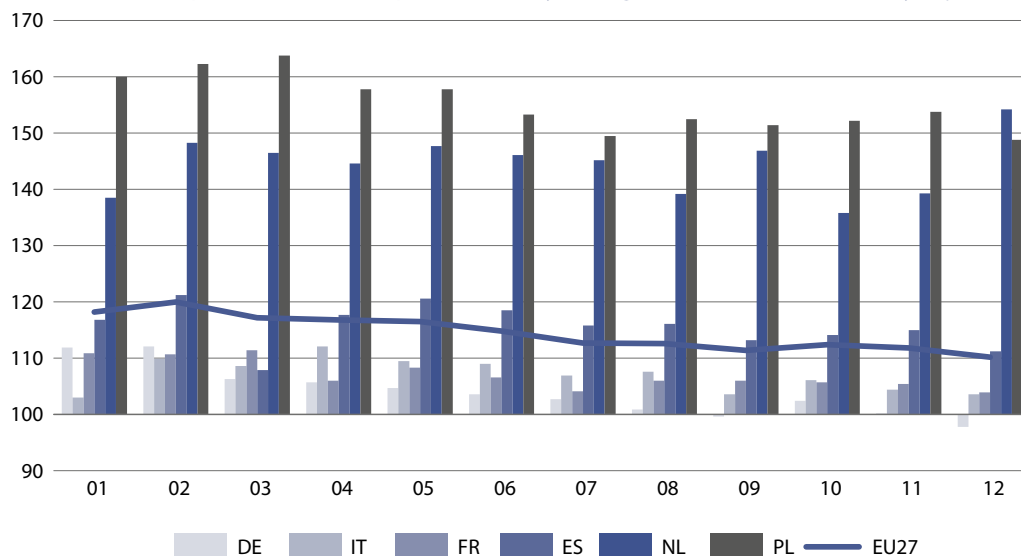
Chart 27. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2022 for manufacture of paper and paper products (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)



W produkcji papieru i wyrobów z papieru we wszystkich miesiącach 2022 r. w Polsce obserwowano wzrost produkcji w porównaniu z 2015 r. – od 50,3% w grudniu, po 61,0% w marcu. Średnioroczny wzrost produkcji w tej branży – o 57,6% – uplasował Polskę na drugim miejscu, za Litwą, która notowała wzrost o 85,5%, przy udziale 0,3%. Niemcy, o największym udziale w UE (25,8%), zanotowały średnioroczny spadek na poziomie 7,0% (ze spadkami miesięcznymi od 1,7% w styczniu po 19,5% w grudniu). Największy średnioroczny spadek produkcji w porównaniu do 2015 r. zaobserwowano na Łotwie – spadek o 7,9% (z nieznacznym udziałem w tej branży – 0,1%), w Finlandii – o 7,5% (udział 8,2%) oraz Francji – o 7,4% (udział 10,2%).

Wykres 28. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2022 r. dla produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015 = 100, wyrównany sezonowo)

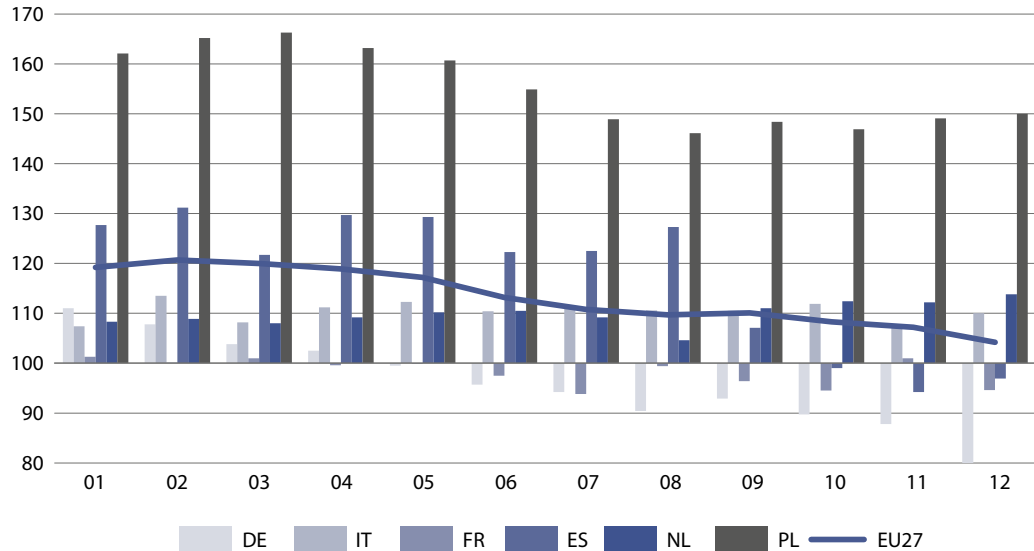
Chart 28. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2022 for manufacture of other non-metallic mineral products (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)



W produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych, w porównaniu z wartościami bazowymi z 2015 r., w 2022 r. obserwowano w Polsce wyłącznie wzrosty, które były istotnie wyższe od średnich europejskich o ok. 40 p.p. Dla dziesięciu miesięcy wzrosty osiągnęły poziom ponad 50%. Wyższe wyniki notowała wówczas jedynie Litwa – ze wzrostami powyżej 59%, oraz Irlandia – z najwyższymi wynikami powyżej 65,2%. Najniższy średnioroczny wynik odnotowały Niemcy – wzrost o 4,0%, przy największym udziale w branży w UE w roku bazowym (udział 26,7%). Jedynym krajem odnotowującym średnioroczny spadek (o 0,7%) była Szwecja.

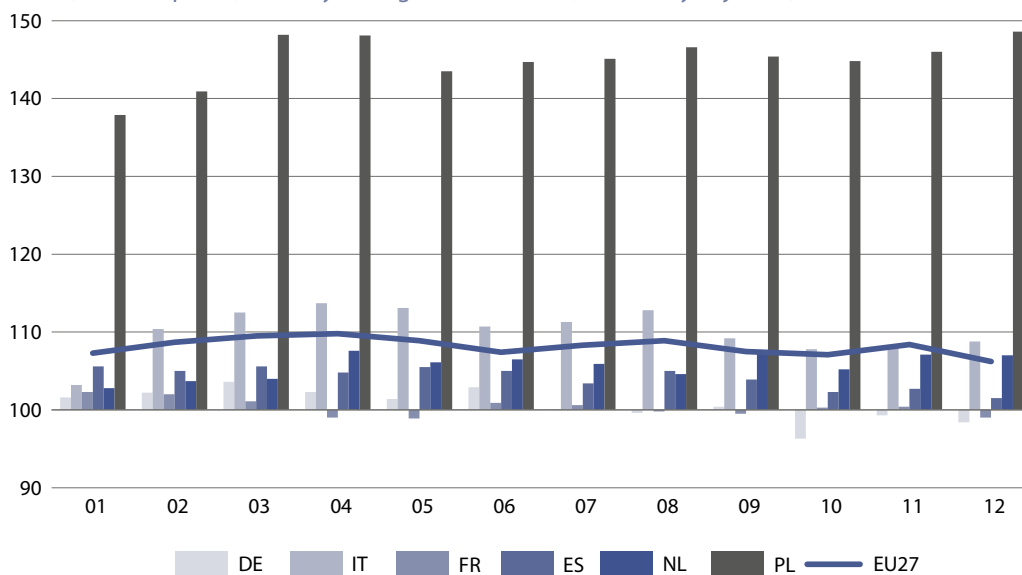
Wykres 29. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2022 r. dla produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015 = 100, wyrównany sezonowo)

Chart 29. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2022 for manufacture of products of wood, cork, straw and wicker (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)



W produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny, w poszczególnych miesiącach 2022 r., w porównaniu do 2015 r., wzrosty dla Polski były znacząco wyższe, również w stosunku do średniej unijnej. Przez 11 miesięcy Polska osiągała czwarty wynik w UE, a w grudniu – trzeci, co w efekcie przełożyło się na czwartą pozycję w UE pod względem średniorocznego wzrostu (o 55,2%), przy czym najniższy wzrost (o 46,1%) Polska osiągnęła w sierpniu. Na pierwszym miejscu pod względem średniorocznego wyniku plasowała się Irlandia ze wzrostem o 116,3% (w sierpniu osiągnęła najwyższy poziom – 150,9% (przy udziale w agregacji europejskiej poniżej 1%), a kraje o istotnych udziałach, jak Niemcy (udział 22,7%), Francja (9,9%), Szwecja (7,3%) osiągnęły nieznaczne spadki. Największy spadek odnotowała Rumunia – 36,9% (przy udziale 2,2%).

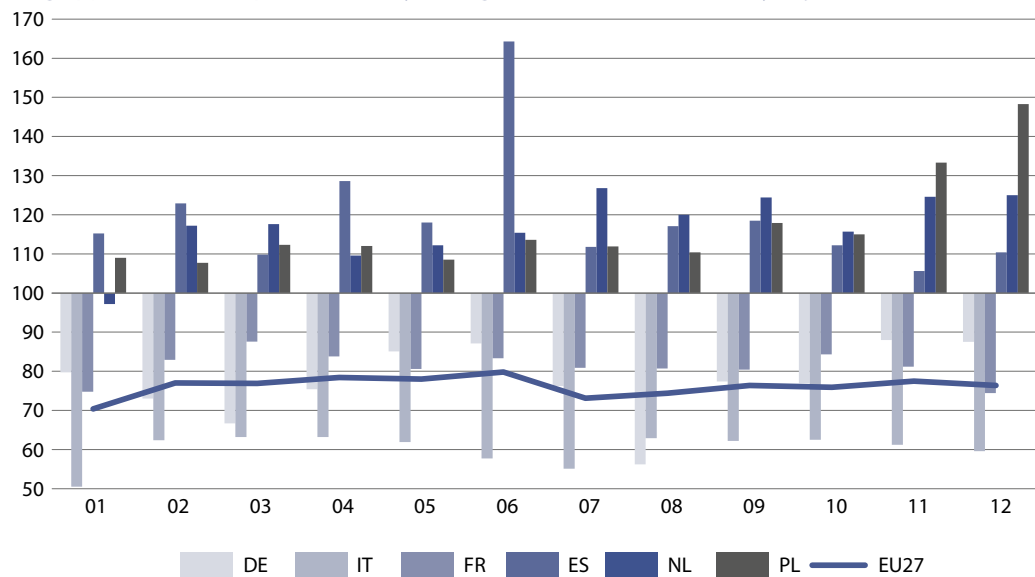
Wykres 30. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2022 r. dla produkcji artykułów spożywczych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015 = 100, wyrównany sezonowo)
 Chart 30. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2022 for manufacture of food products (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)



W zakresie produkcji artykułów spożywczych w Polsce notowano wysokie wzrosty w porównaniu do 2015 r. we wszystkich miesiącach 2022 r. – od 37,9% w styczniu, po 48,6% w grudniu, co przełożyło się na wiodącą pozycję Polski pod względem średniorocznego wzrostu – o 45,0%. W branży tej Polska miała dość istotny udział w UE w roku bazowym 2015 (5,3%), przy czym kraje o największych udziałach w tym obszarze – Niemcy (20,6% w UE) i Francja (18,9%) – w 2022 r. odnotowały minimalne średnioroczne wzrosty – na poziomie odpowiednio 0,7% i 0,3%. Drugi wynik osiągnęły Węgry ze średnim wzrostem o 30,2%, przy udziale 1,1% w UE.

Wykres 31. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2022 r. dla produkcji odzieży (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015 = 100, wyrównany sezonowo)

Chart 31. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2022 for manufacture of wearing apparel (constant prices; monthly average of 2015 = 100, seasonally adjusted)



W produkcji odzieży w 2022 r. Polska zajmowała piątą pozycję ze średniorocznym wzrostem o 16,7%. Na pierwszych czterech pozycjach w UE pod względem średniorocznego wzrostu plasowały się kolejno: Dania – wzrost o 44,2%, Czechy – o 30,8%, Hiszpania – o 19,5% oraz Holandia – o 17,1%. Natomiast średnia unijna w 2022 r. odnotowała spadek o 23,8% w porównaniu z rokiem bazowym 2015, na co miały wpływ kraje o największych udziałach w EU w tej branży – Włochy (udział 39,1%), Niemcy (12,1%), Francja (11,3%). Kraje te we wszystkich miesiącach 2022 r. odnotowały spadki produkcji odzieży, przy czym we Włoszech największe spadki obserwowano od 36,8% w marcu i kwietniu do 49,5% w styczniu, w Niemczech – od 12,0% w listopadzie do 43,8% w sierpniu, we Francji – od 12,4% w marcu do 25,2% w styczniu. Natomiast największy średnioroczny spadek odnotowano w Rumunii – o 54,1% (udział w UE – 5,4%).

Uwagi metodologiczne

1. Źródła i zakres danych

Dane prezentowane w publikacji dotyczą podmiotów prowadzących działalność gospodarczą zaliczoną, zgodnie z [Polską Klasyfikacją Działalności PKD 2007](#), do przemysłu tj. do sekcji: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”, a w zakresie produkcji wyrobów, również podmiotów prowadzących inne rodzaje działalności – produkujących wyroby przemysłowe. PKD 2007 została opracowana na podstawie Statystycznej Klasyfikacji Działalności Gospodarczej we Wspólnocie Europejskiej – Statistical Classification of Economic Activities in the European Community – NACE Rev. 2 i wprowadzona z dniem 1 stycznia 2008 r. rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 24 grudnia 2007 r. (Dz.U. Nr 251, poz. 1885).

Publikację opracowano wykorzystując dane pozyskane na miesięcznych meldunkach o: działalności gospodarczej – [formularz DG-1](#), o produkcji i zapasach wyrobów przemysłowych – [P-02](#), miesięcznych sprawozdaniach o cenach producentów wyrobów i usług – [C-01](#) oraz kwartalnych sprawozdaniach o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe sporządzanych na [formularzu F-01/I-01](#), a także dane pochodzące z bazy Eurostatu w zakresie statystyki krótkookresowej (STS) i statystyki strukturalnej (SBS).

Prezentowane dane dotyczą:

- podmiotów o liczbie pracujących 10 osób i więcej w zakresie produkcji sprzedanej przemysłu, obrotu, wskaźników cen, przeciętnego zatrudnienia, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – według działów PKD,
- podmiotów, których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej oraz 10% reprezentacji podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób w zakresie nowych zamówień w przemyśle,
- podmiotów o liczbie pracujących 50 osób i więcej w zakresie produkcji sprzedanej przemysłu, przeciętnego zatrudnienia, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – według grup PKD,
- podmiotów prowadzących księgi rachunkowe, o liczbie pracujących 50 osób i więcej w zakresie finansów,
- podmiotów – producentów wyrobów przemysłowych o liczbie pracujących 50 osób i więcej, w przypadku producentów energii elektrycznej – bez względu na liczbę pracujących w zakresie produkcji wyrobów przemysłowych.

Grupowania wyrobów dokonuje się zgodnie z nomenklaturą PRODPOL, opracowaną na podstawie [Polskiej Klasyfikacji Wyrobów i Usług \(PKWiU 2015\)](#) oraz Listy PRODCOM. PKWiU 2015 została wprowadzona rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 4 września 2015 r. (Dz. U. z 2015 r., poz. 1676) do stosowania od dnia 1 stycznia 2016 r., w statystyce, ewidencji i dokumentacji oraz rachunkowości, a także w urzędowych rejestrach i systemach informacyjnych administracji publicznej.

Dane według sekcji, działów i grup PKD opracowano metodą przedsiębiorstw oraz zgodnie z każdorazowym stanem organizacyjnym.

Podziału produkcji sprzedanej przemysłu na główne grupowania, tzn. [dobra zaopatrzeniowe](#), [inwestycyjne](#), [konsumpcyjne trwałe](#) i [nietrwałe](#) oraz [związane z energią](#) dokonano zgodnie z Rozporządzeniem Komisji (WE) nr 656/2007 z dnia 14 czerwca 2007 r. zmieniającym rozporządzenie (WE) nr 586/2001 r. w sprawie wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1165/98 dotyczącego krótkookresowej statystyki w zakresie definicji Głównych Grupowań Przemysłowych (ang. MIGs – Main Industrial Groupings).

Wskaźniki dynamiki produkcji sprzedanej podano na podstawie wartości w cenach stałych. Jako ceny stałe w 2015 r. przyjęto ceny stałe 2010 r. (średnie ceny bieżące 2010 r.), od 2016 r. – ceny stałe 2015 r. (średnie

ceny bieżące 2015 r.). Wskaźniki dynamiki przy podstawie przeciętna miesięczna 2015 = 100 obliczono metodą nawiązania łańcuchowego.

Ilekoć w niniejszej publikacji używane jest sformułowanie **produkcja przemysłowa**, jest ono tożsame z sformułowaniem **produkcja sprzedana przemysłu**.

Do Unii Europejskiej (UE) należy 27 krajów: Austria, Belgia, Dania, Finlandia, Francja, Grecja, Hiszpania, Holandia, Irlandia, Luksemburg, Niemcy, Portugalia, Szwecja i Włochy, od 1 maja 2004 r. – Cypr, Czechy, Estonia, Litwa, Łotwa, Malta, Polska, Słowacja, Słowenia i Węgry, od 1 stycznia 2007 r. – Bułgaria i Rumunia oraz od 1 lipca 2013 r. – Chorwacja. Od 1 lutego 2020 r. Wielka Brytania nie jest już państwem członkowskim UE.

Dane zaprezentowane w niniejszym opracowaniu są publikowane z zachowaniem tajemnicy statystycznej, określonej [w ustawie z dnia 29 czerwca 1995 r. o statystyce publicznej](#) (Dz. U. z 1995 r. poz.439, z późn. zm.),

Liczby względne (wskaźniki, odsetki) obliczono z reguły na podstawie danych bezwzględnych, wyrażonych z większą dokładnością niż podano w tablicach.

2. Objaśnienia podstawowych pojęć

Produkcja sprzedana dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

Produkcja sprzedana przemysłu obejmuje:

1. wartość sprzedanych wyrobów gotowych, półfabrykatów i części własnej produkcji (niezależnie od tego, czy otrzymano za nie należne opłaty);
2. wartość robót i usług świadczonych odpłatnie, tj. zarówno przemysłowych, jak i nieprzemysłowych;
3. zryczałtowaną odpłatność agenta w przypadku zawarcia umowy na warunkach zlecenia lub pełne przychody agenta w przypadku zawarcia umowy agencyjnej;
4. wartość produktów wytworzonych niezaliczonych do sprzedaży, traktowanych na równi ze sprzedażą, tj.: wartość własnych wyrobów przekazanych do własnych punktów sprzedaży detalicznej, jak również do własnych zakładów gastronomicznych i do własnych hurtowni, wartość wykonanych świadczeń na rzecz funduszu świadczeń socjalnych, wykonanych i przekazanych wyrobów i usług własnej produkcji na powiększenie wartości własnych środków trwałych, nieodpłatnie przekazanych wyrobów i usług na potrzeby reprezentacji i reklamy, przekazanych wyrobów i usług na potrzeby osobiste podatnika i pracowników oraz darowizny wyrobów i świadczonych usług bez pobrania zapłaty.

Dane o wartości produkcji sprzedanej prezentuje się bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego, natomiast łącznie z wartością dotacji przedmiotowych tj. dotacji do wyrobów i usług – w tzw. cenach bazowych.

Produkcja wytworzona to rezultat procesów produkcyjnych wzajemnie ze sobą powiązanych i uwarunkowanych, powstałych w określonym czasie. Produkcja wytworzona obejmuje całkowitą ilość wyprodukowanych w okresie sprawozdawczym wyrobów gotowych zarówno z surowca własnego, jak i z surowca powierzonoego przez inne przedsiębiorstwo lub osobę fizyczną. Obejmuje również całkowitą ilość półfabrykatów, części, zespołów maszyn i urządzeń, niezależnie od tego, czy zostały one przeznaczone do sprzedaży czy do przedsiębiorstwa macierzystego, do innych zakładów tego samego przedsiębiorstwa, czy też przeznaczone do dalszego przerobu (montażu) w przedsiębiorstwie. Do produkcji wytworzonej zalicza się zatem wyroby wyprodukowane przez przedsiębiorstwo, odpowiadające określonym normom, warunkom technicznym lub warunkom umowy zawartej pomiędzy wykonawcą a odbiorcą. Wyroby powstałe z surowców wtórnych zalicza się do produkcji, jeśli mają charakter użytkowy i są bezpośrednim rezultatem pracy wytwórczej przedsiębiorstwa. Do produkcji zalicza się także tak zwane produkty uboczne, powstałe w procesie produkcyjnym równocześnie z produktem zasadniczym.

Wskaźnik nowe zamówienia w przemyśle służy ocenie przyszłej produkcji i pokazuje rozwój popytu na wyroby i usługi przemysłowe w wybranych działach sekcji „Przetwórstwo przemysłowe” – działy 13, 14, 17, 20, 21, 24 – 30 według PKD 2007. Zamówienia w przemyśle określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią w zakresie dostarczania wyrobów i usług.

Nowe zamówienia niekrajowe stanowią część nowych zamówień w przemyśle i określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią będącą odbiorcą mającym swoją siedzibę za granicą lub firmą krajową – eksporterem, które eksportują/ wywożą za granicę zamówione produkty.

Obrót w przemyśle dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

Obejmuje on:

1. przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
2. przychody ze sprzedaży towarów i materiałów tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Dane o wartości obrotu prezentuje się bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego.

Obrót niekrajowy (na eksport i wywóz) w przemyśle stanowi część obrotów w przemyśle, który dotyczy przychodów ze sprzedaży odbiorcom mających swą siedzibę za granicą lub firmom krajowym – eksporterom, które eksportują/ wywożą za granicę zamówione produkty lub towary bez dalszej obróbki lub przetwarzania.

Przeciętne zatrudnienie oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie nominalne przypadające na 1 zatrudnionego obliczono przyjmując: wynagrodzenia osobowe bez wynagrodzeń osób wykonujących pracę nakładczą oraz uczniów, a także osób zatrudnionych za granicą; wypłaty z tytułu udziału w zysku lub w nadwyżce bilansowej w spółdzielniach; dodatkowe wynagrodzenia roczne dla pracowników jednostek sfery budżetowej oraz honoraria wypłacane niektórym grupom pracowników za prace wynikające z umowy o pracę.

Dane o wynagrodzeniach i przeciętnych wynagrodzeniach miesięcznych prezentuje się w ujęciu brutto.

Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu opracowano na podstawie miesięcznego badania cen wyrobów i usług faktycznie uzyskiwanych przez dobrane w sposób celowy podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do sekcji: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”.

Wskaźniki cen dla każdego rodzaju działalności, przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100, obliczane są jako średnie wskaźników cen agregatów niższych szczebli ważone wartością ich sprzedaży z 2015 r., która jest aktualizowana miesięcznie o zmiany cen i zmiany struktury sprzedaży zachodzące w kolejnych miesiącach roku, którego dotyczą wskaźniki cen.

Wskaźniki cen obrazują dynamikę cen wynikającą z faktycznie wprowadzonych zmian cen, jak i zmian w strukturze asortymentowej sprzedaży i strukturze odbiorców.

Dane dotyczące wyników finansowych przedsiębiorstw zgodne są z ustawą o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (tekst jednolity – Dz. U. 2016 poz. 1047).

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami.

Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (kosztami sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Wynik finansowy netto to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto to relacja wyniku finansowego ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Wynik finansowy z pozostałej działalności operacyjnej stanowi różnicę między pozostałymi przychodami operacyjnymi a pozostałymi kosztami operacyjnymi. Od 2002 r. zawierał część, a od 2016 r. całość zdarzeń nadzwyczajnych związanych z działalnością operacyjną.

Wynik finansowy z działalności operacyjnej to różnica między przychodami operacyjnymi ogółem a kosztami operacyjnymi ogółem.

Wynik na operacjach finansowych stanowi różnicę między przychodami finansowymi a kosztami finansowymi.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności obrotu netto to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności finansowej II stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności finansowej III stopnia to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Aktywa trwałe obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Inwestycje długoterminowe to w szczególności te nieruchomości i wartości niematerialne i prawne, które nie są użytkowane przez jednostkę, lecz zostały nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu ich wartości, oraz długoterminowe aktywa finansowe, czyli nieprzeznaczone do obrotu akcje, udziały, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki oraz inne długoterminowe aktywa finansowe płatne i wymagalne w okresie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego, a także inne inwestycje długoterminowe.

Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

Zapasy to rzeczowe składniki aktywów obrotowych, do których zalicza się: materiały – surowce, materiały podstawowe i pomocnicze, półfabrykaty obcej produkcji, opakowania, części zamienne i odpady; produkty gotowe – wyroby gotowe, wykonane usługi, zakończone roboty, w tym także budowlano-montażowe, prace naukowo-badawcze, prace projektowe, geodezyjno-kartograficzne, itp.; półprodukty i produkty w toku – produkcję niezakończoną, tj. produkcję (usługi, w tym roboty budowlane) w toku oraz półfabrykaty (półprodukty) własnej produkcji; towary – rzeczowe składniki majątku obrotowego nabyte w celu odsprzedaży w niezmienionej postaci; zaliczki na poczet dostaw zapasów

Należności krótkoterminowe obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług (bez względu na termin ich zapłaty) oraz całość lub część należności z innych tytułów nie zaliczanych do aktywów finansowych, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Zobowiązania długoterminowe powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada powyżej 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Zobowiązania krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) obejmują ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub tę część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Methodological notes

1. Sources and the scope of data

The data presented in this publication concern entities performing business activities categorised, in accordance with [the Polish Classification of Activities 2007 \(PKD 2007\)](#), as industry, i.e. into the following sections: "Mining and quarrying", "Manufacturing", "Electricity, gas, steam and air conditioning supply" and also "Water supply; sewerage, waste management and remediation activities" and in regard to manufacture of products they also concern economic entities performing other kinds of activities – manufacturing industrial products. PKD 2007 was compiled on the basis of Statistical Classification of Economic Activities in the European Community – NACE Rev. 2 and introduced on 1st January 2008 by the decree of Council of Ministers dated 24 December 2007 (Journal of Laws No. 251, item 1885).

The publication was developed on the basis a result of monthly statistical survey on economic activity – [DG-1](#), monthly survey on production and inventory of industrial products – [P-02](#), monthly survey on producer prices – [C-01](#) and quarterly financial survey – [F-01/I-01](#) as well as data from the Eurostat database in the field of short-term statistics (STS) and structural business statistics (SBS).

Presented data concern:

- entities with 10 or more persons employed in the case of sold production of industry, turnover, price indices of sold production of industry, average paid employment, average monthly gross wages and salaries – by divisions of NACE,
- entities with 50 or more persons employed and a 10% representation of entities with the number of employees within the range 10 to 49 in the case of new orders in industry,
- entities with 50 or more persons employed in the case of sold production of industry, average paid employment, average monthly gross wage and salaries – by groups of NACE,
- entities keeping accounting ledgers and with 50 or more persons employed in the case of finances,
- producers of industrial products with 50 or more persons employed, but in the case of producers of electricity - regardless of the number of employees – in the case of production of industrial products.

Products are grouped according to PRODPOL nomenclature compiled on the basis of [the Polish Classification of Goods and Services](#) (PKWiU 2015) and PRODCOM List. PKWiU 2015 was introduced by the decree of Council of Ministers, dated 4 September 2015 (Journal of Laws of 2015, item 1676) that takes effect from 1 January 2016, in statistics, registration, documentation and accounting, and also in official registers and public administration information systems.

Data by the NACE sections, divisions and groups are compiled using the enterprise method and according to the respective organizational status of units.

Sold production of industry has been divided into the Main Industrial Groupings (MIGs), i.e. [intermediate goods](#), [capital goods](#), [durable](#) and [non-durable consumer goods](#) as well as [energy](#) on the basis of Commission Regulation (EC) No 656/2007 of 14 June 2007 amending Regulation (EC) No. 586/2001 on implementing Council Regulation (EC) No. 1165/98 concerning short-term statistics as regards the definition of Main Industrial Groupings.

Indices of sold production are presented on the basis of value at constant prices. As constant prices in 2015 shall be the 2010 constant prices (the 2010 average current prices), since 2016 – constant prices 2015 (the 2015 average current prices). Indices with the base of the monthly average of 2015 = 100 were calculated using the chain-base index method.

Whenever the term **industrial production** is used in this chapter, it is the same as **sold production of industry**.

To the European Union (EU) belong 27 countries: Austria, Belgium, Denmark, Finland, France, Greece, Spain, the Netherlands, Ireland, Luxembourg, Germany, Portugal, Sweden and Italy, since 1st May 2004 – Cyprus, Czechia, Estonia, Lithuania, Latvia, Malta, Poland, Slovakia, Slovenia and Hungary, since 1st January 2007 – Bulgaria and Romania as well as since 1st July 2013 – Croatia. Since 1st February 2020 the United Kingdom is no longer the EU member.

Data presented in the publication are published with the guarantee of statistical confidentiality according to [Law on Official Statistics](#) (Journal of Laws 1995, item 439 with subsequent amendments).

Relative numbers (indices, percentages) are calculated, as a rule, on the basis of absolute data expressed with higher precision than that presented in the tables.

2. Basic definitions

Sold production concerns the total activity of an economic entity, i.e. both industrial and non-industrial production.

Sold production of industry includes:

1. the value of finished products sold, semi-finished products and parts of own production (regardless of whether due payments for them have been received or not);
2. the value of paid work and services rendered, i.e. both industrial and non-industrial;
3. flat agent's fee in the case of concluding an agreement on commission terms or full agent's fee in the case of concluding an agency agreement;
4. the value of the manufactured products not categorised as sale, but included in sales, namely, the value of own products supplied to own retail sales outlets, own catering establishments, own warehouses, the value of benefits transferred to the social benefits fund, the value of own products (goods and services) manufactured and transferred for increasing the value of own fixed assets, the value of goods and services transferred free of charge for the purpose of representation and advertisement, the value of goods and services provided for the tax payer's and staff's personal needs as well as donations of goods and services rendered free of charge.

Data on the value of sold production of the industry are presented without value added tax (VAT) and the excise tax, but including the value of subsidies on products and services, in so-called basic prices.

Manufactured production is the result of manufacturing processes mutually interrelated and conditioned, occurring at a given time. Manufactured production includes the total quantity of finished products produced in the reporting period, both from manufacturer's own raw material and from raw material provided by another enterprise or individual person. It also includes the total volume of semi-finished products, parts, sets of machinery and equipment, regardless of whether they were intended for sale or to the parent company, to other plants of the same company, or intended for further processing (assembly) in the enterprise. Therefore, manufactured products include products manufactured by the enterprise, meeting certain standards, technical conditions or contractual terms concluded between the contractor and the recipient. Products made of secondary raw material are considered as production, if they are of utility and are a direct result of the manufacturing work of the enterprise. The production also includes the so-called by-products, created in the production process simultaneously with the main product.

Indicator of new orders in industry serves to assess the future production and shows development of demand for industrial products (goods and services) in the selected divisions of the "Manufacturing" section – divisions no. 13, 14, 17, 20, 21, 24 – 30 according to the NACE rev. 2. New orders in industry are

defined as the value of contracts (without value added tax – VAT) binding on a producer and a third party in respect of supply of products (goods and services).

Non-domestic new orders constitute a part of new orders in industry and are defined as the value of contracts (without value added tax – VAT) binding on a producer and a third party who are recipients having their seat abroad or foreign subsidiaries of exporters which export/ dispatch ordered products.

Turnover of industry concerns the total activity of an economic entity, i.e. both industrial and non-industrial activity and includes:

1. net revenues from sale of products from domestic and export sales of products (finished, semi-finished and services) manufactured by the unit, as well as packaging, equipment and third party services, if invoiced to customers along with products, V
2. net revenues from sale of goods and materials, that is tangible current assets and products manufactured by the unit, purchased for resale in the same condition as received, if they are sold in a chain of own stores along with the foreign goods, as well as amounts due for goods and materials sold, regardless of whether or not they have been paid.

Data on the value of turnover of the industry are presented without value added tax (VAT) and excise tax.

Non-domestic turnover constitutes a part of turnover of industry which relates to revenues from sales to recipients having their seat abroad or foreign subsidiaries of exporters which export/ dispatch ordered products or goods without subsequent modification or processing.

Average paid employment is calculated as the sum of average employment in individual months, divided by the number of months in the analysed period (whether the unit operated for the whole period), after converting part-time employees into full-time employees. The conversion of the part-time employees into full-time employees is done on the basis of the number of working hours specified in labour contract, in relation to the applicable standard.

Average monthly nominal wage and salary per employee are computed assuming the following: personal wages and salaries (excluding wages and salaries of outworkers and apprentices as well as persons employed abroad), payments due to share in profit or in the balance surplus in cooperatives, extra annual wages and salaries for employees of budgetary sphere entities; fees paid to selected groups of employees for performing work in accordance with labour contract.

Data on wages and salaries and average monthly wages and salaries are presented in gross terms.

Price indices of sold production of industry are calculated on the basis of monthly representative survey on prices of products and services actually received by specifically selected economic units, classified in the sections: "Mining and quarrying", "Manufacturing", "Electricity, gas, steam and air conditioning supply" and also "Water supply; sewerage, waste management and remediation activities".

Price indices for each type of activity, with the base corresponding period of previous year=100, are computed as averages of price indices of aggregates at lower levels weighted by their sales value of 2015, which is updated monthly by the price and sale structure changes, occurring in subsequent months of a year, to which the price indices refer.

The price indices illustrate changes in prices resulting from actually introduced price changes and changes in the commodity structure of sales and the structure of customers.

Data on financial results of enterprises are in accordance with the Accounting Act dated 29 September 1994 (uniform text Journal of Laws 2016 item 1047).

Total revenues include net revenues from sales of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sale of products include domestic and export sales of products (finished, semi-finished products and services) manufactured by the unit together with packaging, equipment and third party services if invoiced along with products to customer.

Net revenues from sale of goods and materials that is i.e. tangible current assets purchased for resale in the same condition as received and products manufactured by the unit if they are sold in a chain of own stores along with the third-party goods, as well as amounts due for goods and materials sold regardless whether or not they have been paid.

Other operating revenues are revenues indirectly related to the unit's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), assets (cash) obtained free of charge (including donations), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, and rights, extraordinary revenues.

Financial revenues, are for example amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, positive surplus exchange differences.

Total costs include costs of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operational costs decreased by the costs of generating benefits for the need of the unit and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the unit's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off partially or full as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, extraordinary costs.

Financial costs, are for example interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the unit, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, negative surplus exchange differences.

Financial result from the sale of products, goods and materials is the difference between the net revenues from the sale of products, goods and materials and the costs incurred to obtain them (the costs of the products, goods and materials sold).

Financial result from other operating activity is the difference between the other operating revenues and the other operating costs. From 2002 the item contained part of extraordinary events related to operating activity and from 2016 all kind of extraordinary events related to operating activity.

Financial result from operating activity is the difference between total operating revenues and total operating costs.

Result on financial activity is the difference between the financial revenues and the financial costs.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

Obligatory encumbrances on gross financial result include corporate income tax and other payments under separate regulations. The income tax affecting the financial result includes current and deferred

part. The deferred part is the difference between deferred income tax provisions and deferred income tax assets (due to temporary differences between gross financial result and taxable base, resulting from differences in the time of recognition of revenue and cost in accordance with accounting regulations and tax provisions) as of the end and beginning of the reporting period.

Net financial result is a gross financial result reduced by obligatory encumbrances.

Cost level indicator is the relation of total costs to total revenues.

Gross sales profitability indicator is the relation of the financial result from the sale of products, goods and materials to the net revenues from the sale of products, goods and materials.

Gross turnover profitability indicator is the relation of gross financial result to total revenues.

Net turnover profitability indicator is the relation of net financial result to the total revenues.

First degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments to short-term liabilities (excluding special funds).

Second degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments and short-term receivables to short-term liabilities (excluding special funds).

Third degree financial liquidity indicator is the relation of current assets of the units (stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term prepayments and accruals) to short-term liabilities (excluding special funds).

Total fixed assets include intangible assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term prepayments and accruals.

Long-term investments are in particular those real estate and intangible assets that are not used by the unit but were acquired for economic benefits resulting from the increase in their value, and long-term financial assets, i.e. shares, other securities not held for trading and loans granted and other long-term financial assets payable and due in the period longer than 12 months from the balance sheet date as well as other long-term investments.

Current assets are part of unit-controlled property resources used in operating activities of a reliably determined fair value, arising from past events that will provide the unit with economic benefits in the future. They include stocks (current tangible assets) and short-term: receivables, investments and prepayments and accruals.

Stocks are tangible current assets, which include: materials – raw materials, primary and auxiliary materials, semi-finished third-party products, packaging, spare parts and waste; finished products – final articles, performed services, completed works, including construction and assembly works, research and development works, design works, geodetic and cartographic works, etc.; semi-finished products and work in progress – unfinished production, i.e. production (services, including construction works) in progress and semi-finished products of own production; goods for resale – tangible current assets acquired for resale in unchanged form; advances for deliveries.

Short-term receivables cover total receivables from deliveries and services (regardless of their payment date) and the whole or part of other receivables not included in financial assets that become due within 12 months from the balance sheet date.

Long-term liabilities other than liabilities from deliveries and services, include liabilities which become due fully or partially more than 12 months after the balance sheet date.

Short-term liabilities (excluding special funds) include all liabilities from deliveries and services and all or part of other liabilities due within 12 months after the balance sheet date.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, restructuring or modernization) existing fixed assets, as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.