



Przemysł – wyniki działalności w 2020 r.

Industry – results of activity in 2020



Przemysł – wyniki działalności w 2020 r.

Industry – results of activity in 2020

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

pod kierunkiem

supervised by

Joanny Ślepowrońskiej

Zespół autorski

Editorial team

Barbara Cudziło, Beata Kaczorowska, Grzegorz Kurowski, Katarzyna Łokietek,
Magdalena Obarowska, Grażyna Więckowska

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Renata Kolińska, Marek Bartosz

ISSN 2657-7739

Publikacja dostępna na stronie internetowej

Publication available on website

stat.gov.pl/

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, Al. NIEPODLEGŁOŚCI 208
Informacje w sprawach sprzedaży publikacji GUS – tel. (22) 608 32 10, 608 38 10
Zam. 131/2021

Przedmowa

Główny Urząd Statystyczny ma przyjemność przekazać Państwu publikację analityczną „Przemysł – wyniki działalności w 2020 r.” prezentującą bogaty zestaw informacji charakteryzujących działalność jednego z ważniejszych segmentów gospodarki narodowej, jakim jest przemysł.

Celem niniejszej publikacji jest przedstawienie podstawowych danych o przemyśle według rodzajów działalności – według sekcji, działów i grup PKD oraz w układzie terytorialnym – według województw, a także zaprezentowanie analizy wyników, relacji i zmian zachodzących w przemyśle.

Informacje zawarte w publikacji dotyczą w głównej mierze wartości i dynamiki produkcji sprzedanej, ilości produkcji ważniejszych wyrobów, zatrudnienia, przeciętnych wynagrodzeń brutto, wskaźników cen produkcji sprzedanej, nowych zamówień i obrotu w przemyśle, nakładów inwestycyjnych, wyników i relacji finansowych w przemyśle, a także produkcji przemysłowej Polski na tle Unii Europejskiej. Bardziej szczegółowe informacje dotyczące poszczególnych obszarów tematycznych dostępne są na stronie internetowej GUS (stat.gov.pl) m.in. w publikacji „[Nakłady i wyniki przemysłu](#)”, a także w Dziedzinowych Bazach Wiedzy (DBW) – „[Produkcja przemysłowa](#)”, „[Przedsiębiorstwa niefinansowe](#)”, „[Rynek Pracy](#)”, „[Ceny](#)” oraz w [Banku Danych Lokalnych \(BDL\)](#).

Prezentowane dane zostały opracowane na podstawie miesięcznych meldunków: o działalności gospodarczej – DG-1 oraz o produkcji i zapasach – P-02, miesięcznych sprawozdań o cenach producentów – C-01, kwartalnych sprawozdań o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe – F-01/I-01, a także danych pochodzących z [bazy Eurostatu](#) w zakresie statystyki krótkookresowej (STS) i statystyki strukturalnej (SBS).

Prace związane z merytorycznym przygotowaniem publikacji zostały wykonane przez pracowników Departamentu Przedsiębiorstw.

Przekazując do Państwa rąk niniejsze opracowanie wyrażam nadzieję, że publikacja ta będzie użyteczna dla Czytelników zainteresowanych prezentowaną tematyką, a przedstawione dane będą pomocne przy ocenie sytuacji ekonomicznej polskiego przemysłu.

Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie, które będą pomocne w pracach nad kolejną edycją publikacji, a jednocześnie pozwolą na pełniejsze dostosowanie treści publikacji do potrzeb odbiorców.

Zastępca Dyrektora
Departamentu Przedsiębiorstw



Joanna Ślepowrońska

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

Warszawa, czerwiec 2021 r.

Preface

Statistics Poland is pleased to present the analytical publication „Industry – results of activity in 2020” providing a wide range of information characterizing the economic activity of one of most important segments of the national economy which is the industry.

The aim of this publication is presenting basic data about industry by kind of activity – by NACE sections, divisions and groups and in a regional breakdown – by voivodship, as well as presenting an analysis of the results, relations and changes taking place in industry.

The information contained in the publication largely concerns the value and indices of the sold production and shows production quantity of major products, employment, wages and salaries, price indices of sold production, new orders and turnover in industry, investment outlays, financial results and relations in industry, as well as Poland’s industrial production compared to the European Union. Detailed information on the particular topics is available on Statistics Poland website (stat.gov.pl) among others in publication “Outlays and results in industry”, as well as in Knowledge Databases – “Industrial Production”, “Non-financial Enterprises”, “Labour Market”, “Prices” and in Local Data Bank.

The data presented in the publication are based on the results of monthly statistical survey on economic activity – DG-1, monthly survey on production and inventories – P-02, monthly survey on producer prices – C-01, quarterly financial survey – F-01/I-01, as well as data from the [Eurostat database](#) in the field of short-term statistics (STS) and structural business statistics (SBS).

The works related to the substantive preparation of the publication were carried out by the employees of Enterprises Department

Introducing this analysis, we do hope that the publication will be valuable for the readers interested in the presented subject and the data will be helpful in interpretation of the economic standing of the Polish industry.

Statistics Poland welcomes any comments and suggestions, which could be helpful in preparing the next edition of the publication and enable better adjustment of the content to the needs of the readers.

Deputy Director
of Enterprises Department



Joanna Ślepowrońska

President
Statistics Poland



dr Dominik Rozkrut

Warsaw, June 2021

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
Preface	4
Spis treści	5
Contents	5
Spis tablic	7
List of tables	7
Spis wykresów	9
List of charts	9
Spis map	11
List of maps	11
Objaśnienia znaków umownych i skróty	12
Symbols and abbreviations	12
Synteza	16
Executive summary	18
Rozdział 1. Ogólna charakterystyka sytuacji gospodarczej	20
Chapter 1. General characteristics of economic situation	20
1.1. Produkcja sprzedana przemysłu	20
1.1. Sold production of industry	20
1.2. Wydajność pracy w przemyśle	31
1.2. Labour productivity in industry	31
1.3. Obrót w przemyśle	34
1.3. Turnover in industry	34
1.4. Produkcja wyrobów przemysłowych	36
1.4. Production of industrial products	36
1.5. Ceny producenta w przemyśle	39
1.5. Producer prices in industry	39
1.6. Nowe zamówienia w przemyśle	41
1.6. New orders in industry	41
Rozdział 2. Zatrudnienie i wynagrodzenia w przemyśle	45
Chapter 2. Employment, wages and salaries in industry	45
2.1. Zatrudnienie w przemyśle	45
2.1. Employment in industry	45
2.2. Wynagrodzenia w przemyśle	52
2.2. Wages and salaries in industry	52
Rozdział 3. Wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych	61
Chapter 3. Financial results of industrial enterprises	61
3.1. Aktywa i zobowiązania	61
3.1. Assets and liabilities	61
3.2. Przychody, koszty i wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych	63
3.2. Revenues, costs and financial results of industrial enterprises	63
3.3. Wskaźniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych	68
3.3. Financial indicators of industrial enterprises	68
3.4. Przedsiębiorstwa według wskaźnika rentowności obrotu netto	74
3.4. Enterprises by net turnover profitability indicator	74
Rozdział 4. Nakłady inwestycyjne	76
Chapter 4. Investment outlays	76

Rozdział 5. Uszeregowanie wybranych działów przemysłu według produkcji, wydajności pracy, wynagrodzeń i wskaźnika rentowności obrotu netto	79
Chapter 5. Ranking of selected industrial divisions of production, labour productivity and wages and salaries and net turnover profitability indicator	79
Rozdział 6. Produkcja przemysłowa Polski na tle Unii Europejskiej	83
Chapter 6. Poland's industrial production compared to the European Union	83
Uwagi metodologiczne	95
Methodological notes	100
1. Źródła i zakres danych	95
1. Sources and the scope of data	100
2. Objasnienia podstawowych pojęć	96
2. Basic definitions	101

Spis tablic

List of tables

Tablica 1.	Produkcja sprzedana przemysłu według sekcji i wybranych działów PKD	22
Table 1.	Sold production of industry by NACE sections and selected divisions	22
Tablica 2.	Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100) – spadki	25
Table 2.	Indices of sold production of industry by selected NACE groups (constant prices; previous year =100) – decreases	25
Tablica 3.	Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100) – wzrosty	27
Table 3.	Indices of sold production of industry by selected NACE groups (constant prices; previous year =100) – increases	27
Tablica 4.	Produkcja sprzedana przemysłu według głównych grupowań przemysłowych	29
Table 4.	Sold production of industry by main industrial groupings	29
Tablica 5.	Obrót w przemyśle według sekcji PKD (ceny bieżące)	35
Table 5.	Turnover in industry by NACE sections (current prices)	35
Tablica 6.	Produkcja ważniejszych wyrobów – spadki	36
Table 6.	Production of major products – decreases	36
Tablica 7.	Produkcja ważniejszych wyrobów – wzrosty	38
Table 7.	Production of major products – increases	38
Tablica 8.	Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według głównych grupowań przemysłowych (rok poprzedni=100)	41
Table 8.	Price indices of sold production of industry by main industrial groupings (previous year =100)	41
Tablica 9.	Nowe zamówienia ogółem i niekrajowe w przemyśle według działów PKD w 2020 r. (ceny bieżące)	43
Table 9.	Total and non-domestic new orders in industry by NACE divisions in 2020 (current prices)	43
Tablica 10.	Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według sekcji i wybranych działów PKD	46
Table 10.	Average paid employment in industry by NACE sections and selected divisions	46
Tablica 11.	Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – spadki	48
Table 11.	Dynamics of average paid employment in industry by selected NACE groups (previous year=100) – decreases	48
Tablica 12.	Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty	50
Table 12.	Dynamics of average paid employment in industry by selected NACE groups (previous year =100) – increases	50
Tablica 13.	Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji i wybranych działów PKD	54
Table 13.	Average monthly gross wages and salaries in industry by NACE sections and selected divisions	54
Tablica 14.	Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty i spadki	56
Table 14.	Dynamics of average monthly gross wages and salaries in industry by selected NACE groups (previous year=100) – increases and decreases	56

Tablica 15. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto według sekcji PKD w 2020 r.	60
Table 15. Industrial enterprises by amount of average monthly gross wages and salaries by NACE sections in 2020	60
Tablica 16. Aktywa i zobowiązania przedsiębiorstw przemysłowych według sekcji PKD	62
Table 16. Assets and liabilities of industrial enterprises by NACE sections	62
Tablica 17. Dynamika i struktura przychodów w przemyśle	64
Table 17. Dynamics and structure of revenues in industry	64
Tablica 18. Dynamika i struktura kosztów w przemyśle	65
Table 18. Dynamics and structure of costs in industry	65
Tablica 19. Wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych według sekcji PKD	66
Table 19. Financial results of industrial enterprises by NACE sections	66
Tablica 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto według sekcji PKD	75
Table 20. Industrial enterprises by net turnover profitability indicator by NACE sections	75
Tablica 21. Uszeregowanie wybranych działów przemysłu według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy i przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2020 r.	80
Table 21. Ranking of selected industrial divisions by dynamics of sold production, labour productivity and average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2020	80
Tablica 22. Polska na tle Unii Europejskiej pod względem dynamiki produkcji przemysłowej według wybranych działów przetwórstwa przemysłowego w 2020 r.	84
Table 22. Poland compared to the European Union in terms of indices of industrial production by selected divisions of manufacturing in 2020	84

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1.	Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100)	21
Chart 1.	Indices of sold production of industry by NACE sections (constant prices; previous year=100)	21
Wykres 2.	Struktura produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych działów PKD (ceny bieżące)	24
Chart 2.	Structure of sold production of industry by selected NACE divisions (current prices)	24
Wykres 3.	Produkcja sprzedana przemysłu według województw w 2019 i 2020 r.	31
Chart 3.	Sold production of industry by voivodships in 2019 and 2020	31
Wykres 4.	Dynamika wydajności pracy w przemyśle według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100)	32
Chart 4.	Indices of labour productivity in industry by NACE sections (constant prices; previous year=100)	32
Wykres 5.	Dynamika wydajności pracy w przemyśle według województw (ceny stałe; rok poprzedni=100)	33
Chart 5.	Indices of labour productivity in industry by voivodships (constant prices; previous year=100)	33
Wykres 6.	Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (rok poprzedni=100)	40
Chart 6.	Price indices of sold production of industry by NACE sections (previous year=100)	40
Wykres 7.	Nowe zamówienia w przemyśle (ceny bieżące; analogiczny miesiąc roku poprzedniego=100)	42
Chart 7.	New orders in industry (current prices; corresponding months of previous year=100)	42
Wykres 8.	Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni=100)	45
Chart 8.	Dynamics of average paid employment in industry by NACE sections (previous year=100)	45
Wykres 9.	Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według województw w 2019 i 2020 r.	52
Chart 9.	Average paid employment in industry by voivodships in 2019 and 2020	52
Wykres 10.	Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni=100)	53
Chart 10.	Dynamics of average monthly gross wages and salaries in industry by NACE sections (previous year=100)	53
Wykres 11.	Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2020 r.	59
Chart 11.	Industrial enterprises by amount of average monthly gross wages and salaries in 2020	59
Wykres 12.	Struktura kosztów rodzajowych w przemyśle według sekcji PKD	67
Chart 12.	Structure of costs by type in industry by NACE sections	67
Wykres 13.	Wskaźnik poziomu kosztów w przemyśle według sekcji PKD	68
Table 13.	Cost level indicator in industry by NACE sections	68
Wykres 14.	Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto w przemyśle według sekcji PKD	69
Chart 14.	Gross sales profitability indicator in industry by NACE sections	69
Wykres 15.	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w przemyśle według sekcji PKD	70
Chart 15	Gross turnover profitability indicator in industry by NACE sections	70
Wykres 16.	Wskaźnik rentowności obrotu netto w przemyśle według sekcji PKD	70
Chart 16.	Net turnover profitability indicator in industry by NACE sections	70

Wykres 17. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w przemyśle według sekcji PKD	71
Chart 17. First degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections	71
Wykres 18. Wskaźnik płynności finansowej II stopnia w przemyśle według sekcji PKD	72
Chart 18. Second degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections	72
Wykres 19. Wskaźnik płynności finansowej III stopnia w przemyśle według sekcji PKD	73
Chart 19. Third degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections	73
Wykres 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto w 2020 r.	74
Chart 20. Industrial enterprises by net turnover profitability indicator in 2020	74
Wykres 21. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD (ceny bieżące; rok poprzedni=100)	76
Chart 21. Dynamics of investment outlays in industry by NACE sections (current prices; previous year=100)	76
Wykres 22. Struktura nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD	77
Chart 22. Structure of investment outlays in industry by NACE sections	77
Wykres 23. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według działów PKD (ceny bieżące; rok poprzedni=100) – największe spadki i wzrosty	78
Chart 23. Dynamics of investment outlays in industry by NACE divisions (current prices; previous year=100) – highest decreases and increases	78
Wykres 24. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2020 r. dla produkcji mebli (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)	87
Chart 24. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2020 for manufacture of furniture (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)	87
Wykres 25. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2020 r. dla produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)	88
Chart 25. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2020 for manufacture of coke and refined petroleum products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)	88
Wykres 26. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2020 r. dla produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)	89
Chart 26. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2020 for manufacture of products of wood, cork, straw and wicker (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)	89
Wykres 27. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2020 r. dla produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)	90
Chart 27. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2020 for manufacture of rubber and plastic products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)	90
Wykres 28. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2020 r. dla produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)	91
Chart 28. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2020 for manufacture of other non-metallic mineral products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)	91
Wykres 29. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2020 r. dla produkcji artykułów spożywczych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)	92
Chart 29. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2020 for manufacture of food products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)	92

Wykres 30. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2020 r. dla produkcji papieru i wyrobów z papieru (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)	93
Chart 30. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2020 for manufacture of paper and paper products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)	93
Wykres 31. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2020 r. dla produkcji wyrobów tekstylnych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)	94
Chart 31. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2020 for manufacture of textiles (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)	94

Spis map

List of maps

Mapa 1. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według województw w 2019 i 2020 r. (ceny stałe: rok poprzedni=100)	30
Map 1. Indices of sold production of industry by voivodships in 2019 and 2020 (constant prices: previous year=100)	30
Mapa 2. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według województw w 2019 i 2020 r. (rok poprzedni=100)	51
Map 2. Dynamics of average paid employment in industry by voivodships in 2019 and 2020 (previous year=100)	51
Mapa 3. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według województw w 2019 i 2020 r.	58
Map 3. Average monthly gross wages and salaries in industry by voivodships in 2019 and 2020	58

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
zero (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 magnitude not zero, but less than 0,5 of a unit
(0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit
Kropka .	oznacza: brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
Znak Δ	oznacza, że nazwy zostały skrócone w stosunku do obowiązującej klasyfikacji categories of applied classification are presented in abbreviated form
Znak *	oznacza, że dane zostały zmienione w stosunku do wcześniej opublikowanych data revised
„W tym” „Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given

Skróty

Abbreviations

Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name
tys.	tysiąc thousand
mln	milion million
mld	miliard billion
zł PLN	złoty zloty
szt.	sztuka unit
t	tona tonne

Skrót (dok.) Abbreviation (cont.)	Pełna nazwa (dok.) Complete name (cont.)
km	kilometr kilometre
km ²	kilometr kwadratowy square kilometre
m ²	metr kwadratowy square metre
l	litr litre
hl	hectolitr hectolitre
dam ³	dekametr sześcienny cubic decametre
hm ³	hektometr sześcienny cubic hectometre
MW	megawat megawatt
GWh	gigawatogodzina gigawat hour
UE EU	Unia Europejska European Union
PL	Polska Poland
DE	Niemcy Germany
IT	Włochy Italy
FR	Francja France
ES	Hiszpania Spain
NL	Holandia Netherlands

W publikacji zastosowano skróty nazw niektórych poziomów klasyfikacyjnych; zestawienie zastosowanych skrótów i pełnych nazw podaje się poniżej:

The names of some classification levels used in the publication have been abbreviated; the list of abbreviations used and their full names are given below:

Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name
sekcje PKD sections of the NACE	
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę x	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja x	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities
działy PKD divisions of the NACE	
Produkcja skór i wyrobów skórzanych x	Produkcja skór i wyrobów ze skór wyprawionych Manufacture of leather and related products
Produkcja wyrobów z drewna, korka słomy i wikliny Manufacture of products of wood, cork, straw and wickers	Produkcja wyrobów z drewna oraz korka, z wyłączeniem mebli; produkcja wyrobów ze słomy i materiałów używanych do wyplatania Manufacture of wood and of products of wood and cork, except furniture; manufacture of articles of straw and plaiting materials
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej x	Wytwarzanie i przetwarzanie koksu i produktów rafinacji ropy naftowej Manufacture of coke and refined petroleum products
Produkcja wyrobów farmaceutycznych Manufacture of pharmaceutical products	Produkcja podstawowych substancji farmaceutycznych oraz leków i pozostałych wyrobów farmaceutycznych Manufacture of basic pharmaceutical products and pharmaceutical preparation
Produkcja wyrobów z metali Manufacture of metal products	Produkcja metalowych wyrobów gotowych, z wyłączeniem maszyn i urządzeń Manufacture of fabricated metal products, except machinery and equipment
Produkcja maszyn i urządzeń x	Produkcja maszyn i urządzeń, gdzie indziej niesklasyfikowana Manufacture of machinery and equipment n.e.c.
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep x	Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, z wyłączeniem motocykli Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers
Gospodarka odpadami; odzysk surowców x	Działalność związana ze zbieraniem, przetwarzaniem i nieszkodliwianiem odpadów; odzysk surowców Waste collection, treatment and disposal activities; materials recovery

Skrót (dok.) Abbreviation (cont.)	Pełna nazwa (dok.) Complete name (cont.)
grupy PKD groups of the NACE	
Wyprawa skór, garbowanie; wyprawa i barwienie skór futerkowych; produkcja wyrobów kaletniczych i rymarskich Tanning and dressing of leather; dressing and dyeing of fur, manufacture of luggage and saddlery	Wyprawa skór, garbowanie; wyprawa i barwienie skór futerkowych; produkcja toreb bagażowych, toreb ręcznych i podobnych wyrobów kaletniczych; produkcja wyrobów rymarskich Tanning and dressing of leather; manufacture of luggage, handbags, saddlery and harness; dressing and dyeing of fur
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy Manufacture of products of wood, cork, straw	Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i materiałów używanych do wyplatania Manufacture of products of wood, cork, straw and plaiting materials
Produkcja podstawowych chemikaliów, nawozów, tworzyw sztucznych i kauczuku Manufacture of basic chemicals, fertilisers, compounds and rubber	Produkcja podstawowych chemikaliów, nawozów i związków azotowych, tworzyw sztucznych i kauczuku syntetycznego w formach podstawowych Manufacture of basic chemicals, fertilisers and nitrogen compounds, plastics and synthetic rubber in primary forms
Produkcja farb i lakierów x	Produkcja farb, lakierów i podobnych powłok, farb drukarskich i mas uszczelniających Manufacture of paints, varnishes and similar coatings, printing ink and mastics
Produkcja mydła, środków myjących i wyrobów kosmetycznych Manufacture of soap, detergents, perfumes and toilet preparations	Produkcja mydła i detergentów, środków myjących i czyszczących, wyrobów kosmetycznych i toaletowych Manufacture of soap and detergents, cleaning and polishing preparations, perfumes and toilet preparations
Produkcja wyrobów ściernych i pozostałych wyrobów z mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of abrasive products and non-metallic mineral products	Produkcja wyrobów ściernych i pozostałych wyrobów z mineralnych surowców niemetalicznych, gdzie indziej niesklasyfikowana Manufacture of abrasive products and non-metallic mineral products n.e.c.
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów c.o. Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów do centralnego ogrzewania gorącą wodą Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers
Produkcja wyrobów nożowniczych i narzędzi Manufacture of cutlery and tools	Produkcja wyrobów nożowniczych, sztuców, narzędzi i wyrobów metalowych ogólnego przeznaczenia Manufacture of cutlery, tools and general hardware
Produkcja pojazdów samochodowych Manufacture of motor vehicles	Produkcja pojazdów samochodowych, z wyłączeniem motocykli Manufacture of motor vehicles excluding motorcycles
Produkcja statków powietrznych i kosmicznych Manufacture of air and spacecraft	Produkcja statków powietrznych, statków kosmicznych i podobnych maszyn Manufacture of air and spacecraft and related machinery
Produkcja pozostałych wyrobów x	Produkcja wyrobów, gdzie indziej niesklasyfikowana Manufacturing n.e.c.

Synteza

Produkcja przemysłowa

W przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej produkcja sprzedana przemysłu w 2020 r. była o 1,0% niższa niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 4,0%). Spadek produkcji obserwowano w trzech sekcjach przemysłu, tj. w górnictwie i wydobywaniu – o 7,0% (wobec wzrostu o 1,1% przed rokiem), w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 1,9% (wobec wzrostu o 0,2% przed rokiem) oraz w przetwórstwie przemysłowym – o 1,0% (wobec wzrostu o 4,2% przed rokiem). W dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji zanotowano wzrost produkcji o 6,9% (wobec wzrostu o 9,6% przed rokiem). Spadek produkcji sprzedanej wystąpił w 17 (spośród 34) działach przemysłu, których udział stanowił 41,0% wartości produkcji przemysłowej ogółem.

Spadek produkcji sprzedanej w 2020 r. obserwowano w większości głównych grupowań przemysłowych. Najbardziej obniżyła się produkcja dóbr inwestycyjnych – o 7,6% oraz dóbr związanych z energią – o 5,4%, w mniejszym stopniu dóbr konsumpcyjnych nietrwałych – o 0,3%. Zwiększyła się natomiast produkcja dóbr konsumpcyjnych trwałych – o 3,5% oraz zaopatrzeniowych – o 1,1%.

Wydajność pracy w przemyśle mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego była w 2020 r. o 0,9% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 2,1%).

Ceny

W 2020 r. ceny produkcji sprzedanej przemysłu spadły o 0,6% (wobec wzrostu o 1,2% w 2019 r.). Spadek cen zaobserwowano jedynie w przetwórstwie przemysłowym – o 1,2% (wobec wzrostu o 0,8% w roku poprzednim). Wzrost zanotowano w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 6,0% (wobec wzrostu o 2,5% przed rokiem), w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 2,6% (wobec wzrostu o 4,4% przed rokiem) oraz w górnictwie i wydobywaniu – o 2,4% (podobnie jak w 2019 r.).

Zatrudnienie

Przeciętne zatrudnienie w przemyśle (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) w 2020 r. wyniosło 2 718,5 tys. osób i było o 1,9% niższe niż przed rokiem. Na spadek wpłynęło zmniejszenie przeciętnego zatrudnienia w górnictwie i wydobywaniu – o 3,6%, w przetwórstwie przemysłowym – o 2,1% oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 1,0%. Natomiast w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji zanotowano wzrost o 2,0%.

Wynagrodzenia

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w przemyśle (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) w 2020 r. wyniosło 5 453,15 zł i było o 4,5% wyższe niż w 2019 r. Wzrost wynagrodzeń wystąpił we wszystkich sekcjach przemysłu, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 5,3%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 5,1%, w przetwórstwie przemysłowym – o 4,7% oraz w górnictwie i wydobywaniu – o 1,8%.

Finanse przedsiębiorstw przemysłowych

W 2020 r. wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, z liczbą pracujących 50 osób i więcej) były niższe od uzyskanych przed rokiem.

Wynik finansowy brutto wyniósł w 2020 r. 79 193,1 mln zł i był niższy o 7,4%. Na wynik finansowy brutto składał się: zysk brutto w wysokości 104 225,5 mln zł (wzrost w skali roku o 7,0%) oraz strata brutto – 25 032,4 mln zł (wzrost w skali roku o 110,1%). Najbardziej znaczące pogorszenie tego wyniku odnotowano w górnictwie i wydobywaniu (z 2 395,6 mln zł do minus 2 409,3 mln zł) oraz w przetwórstwie przemysłowym (z 68 179,2 mln zł do 62 291,2 mln zł, tj. o 8,6%). Wynik finansowy brutto zwiększył się w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 2 108,6 mln zł do 3 111,7 mln zł, tj. o 47,6%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 12 818,1 mln zł do 16 199,6 mln zł, tj. o 26,4%).

Wynik finansowy netto wyniósł 65 213,9 mln zł i był o 8,4% niższy niż w 2019 r. Na wynik finansowy netto złożył się zysk netto w wysokości 89 017,1 mln zł, uzyskany przez 82,6% przedsiębiorstw (przed rokiem 82,7%) oraz strata netto w wysokości 23 803,2 mln zł.

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększył się – z 84 606,7 mln zł do 87 458,6 mln zł oraz wynik finansowy na działalności operacyjnej – z 84 365,4 mln zł do 90 270,1 mln zł. Zanotowano pogorszenie wyniku na operacjach finansowych – z 1 136,1 mln zł do minus 11 079,0 mln zł.

Przychody z całokształtu działalności były niższe o 2,2% od osiągniętych rok wcześniej, a koszty ich uzyskania obniżyły się o 1,9%. Wpłynęło to na nieznaczne pogorszenie wskaźnika poziomu kosztów z 94,8% przed rokiem do 95,0%. Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto zwiększył się z 5,3% do 5,7%, natomiast obniżył się wskaźnik rentowności obrotu brutto – z 5,2% do 5,0% oraz rentowności obrotu netto – z 4,4% do 4,1%. Wyższe niż rok wcześniej były wskaźniki płynności finansowej – I stopnia (39,6% wobec 34,6% przed rokiem), II stopnia (100,4% wobec 95,4%) oraz III stopnia – (150,2% wobec 144,8%).

Wartość aktywów obrotowych przedsiębiorstw przemysłowych na koniec 2020 r. wyniosła 591 371,8 mln zł i była o 5,2% wyższa niż w 2019 r. W największym stopniu wzrosła wartość inwestycji krótkoterminowych – o 15,9%, w mniejszym – wartość krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych – o 5,1%, wartość zapasów – o 2,0% oraz wartość należności krótkoterminowych – o 1,5%.

W 2020 r. nakłady inwestycyjne ogółem przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, z liczbą pracujących 50 osób i więcej) wyniosły 85,5 mld zł i były (w cenach bieżących) o 8,7% niższe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 12,8% w 2019 r.).

Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych w przemyśle w 2020 r. wyniosła 33,9 mld zł i była o 11,3% niższa niż przed rokiem, kiedy notowano wzrost o 1,1%.

Executive summary

Sold production of industry

In enterprises with 10 or more persons employed, sold production of industry in 2020 was by 1.0% lower than in the previous year (which saw 4.0% growth). A decrease of production was observed in three sections of industry, i.e. in mining and quarrying – by 7.0% (an increase of 1.1% in the previous year), in electricity, gas, steam and air conditioning supply – by 1.9% (an increase of 0.2% in the previous year) and in manufacturing – by 1.0% (an increase of 4.2% in the previous year). In water supply; sewerage, waste management and remediation activities a growth of production by 6.9% was recorded (an increase of 9.6% in the previous year). A decrease in sold production was reported in 17 (out of 34) industry divisions, which share accounted for 41.0% of the total industrial production value.

A decreases in sold production of industry in 2020 was observed in most of the main industrial groupings. The highest decrease was noted in the production of capital goods – by 7.6%, energy – by 5.4%, and lower in non-durable consumer goods – by 0.3%. An increase was observed in the production of durable consumer goods – by 3.5% and intermediate goods – by 1.1%.

Labour productivity in industry measured by sold production per paid employee in 2020 was by 0.9% higher than in the previous year (when an increase of 2.1% was recorded).

Prices

In 2020, the prices of sold production of industry decreased by 0.6% (an increase of 1.2% in 2019). A drop in prices was observed only in manufacturing – by 1.2% (an increase of 0.8% in the previous year). A growth was recorded in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 6.0% (an increase of 2.5% in the previous year), in electricity, gas steam and air conditioning supply – by 2.6% (an increase of 4.4% in the previous year) and in mining and quarrying – by 2.4% (similar to 2019).

Employment

Average paid employment in industry (in enterprises with 10 or more persons employed) in 2020 equalled 2 718.5 thousand persons and was by 1.9% lower than in the previous year. The decrease was caused by a deterioration of average paid employment in mining and quarrying – by 3.6%, in manufacturing – by 2.1% and in electricity, gas, steam and air conditioning supply – by 1.0%. In water supply; sewerage, waste management and remediation activities an increase by 2.0% was recorded.

Wages and salaries

Average monthly gross wages and salaries in industry (in enterprises with 10 or more persons employed) in 2020 equalled 5 453.15 PLN and was by 4.5% higher than in 2019. An increase in wages and salaries was recorded in all industry sections, in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 5.3%, in electricity, gas, steam and air conditioning supply – by 5.1%, in manufacturing – by 4.7% and in mining and quarrying – by 1.8%.

Financial results of industrial enterprises

In 2020, financial results of industrial enterprises (keeping accounting ledgers and with 50 or more persons employed) were lower in comparison with the previous year.

The gross financial result equalled 79 193.1 million PLN in 2020, and was by 7.4% lower than in the previous year. The gross financial result consisted of gross profit 104 25.5 million PLN (an increase of 7.0% y-o-y) and gross loss of 2 032.4 million PLN (an increase of 110.1% y-o-y). The most significant deterioration of this result was noted in mining and quarrying (from 2 395.6 million PLN to minus 2 409.3 million PLN) and in manufacturing (from 68 179.2 million PLN to 62 291.2 million PLN, i.e. by 8.6%). The gross financial result increased in water supply; sewerage, waste management and remediation activities (from 2 108.6 million PLN to 3 111.7 million PLN, i.e. by 47.6%) and in electricity, gas, steam and air conditioning supply (from 12 818.1 million PLN to 16 199.6 million PLN, i.e. by 26.4%).

The net financial result in 2020 equalled 65 213.9 million PLN and was by 8.4% lower than in 2019. It comprised the net profit amounting to 89 017.1 million PLN and it was generated by 82.6% of enterprises (82.7% in the preceding year) and the net loss of 23 803.2 million PLN.

The financial result from the sale of products, goods and materials increased – from 84 606.7 million PLN to 87 458.6 million PLN and financial result from operating activity – from 84 365.4 million PLN to 90 270.1 million PLN. The result on financial activity deteriorated – from 1 136.1 million PLN to minus 11 079.0 million PLN.

Revenues from total activity was by 2.2% lower than in the previous year and costs of obtaining revenues from total activity decreased by 1.9%. This resulted in a slight deterioration of the cost level indicator from 94.8% in the previous year to 95.0%. Gross sales profitability indicator increased – from 5.3% to 5.7%, while gross turnover profitability indicator decreased – from 5.2% to 5.0% and net turnover profitability indicator – from 4.4% to 4.1%. The financial liquidity indicator was higher than in the previous year – first degree (39.6% to 34.6% in the previous year), second degree (100.4% to 95.4%), third degree (150.2% to 144.8%).

The value of current assets in industrial enterprises at the end of 2020 was noted at the level of 562 202.7 million PLN and was by 5.7% higher than in 2019. The largest increase was observed in the value of short-term investments – by 15.9% whereas less the value of short-term prepayments and accruals – by 5.1%, stocks – by 2.0% and in short-term receivables – by 1.5%.

The total investment outlays of industrial enterprises (keeping accounting ledgers and with 50 or more persons employed) in 2020 amounted to 85.5 billion PLN and decreased by 8.7% (in current prices) as compared to the previous year (an increase of 12.8% in 2019).

The value of cost calculation of investments newly started in industry in 2020 totalled 33.9 billion PLN and decreased by 11.3% as compared to the previous year, which saw a decrease by 1.1%.

Rozdział 1

Chapter 1

Ogólna charakterystyka sytuacji gospodarczej

General characteristics of economic situation

Wobec dynamicznie zmieniającego się otoczenia powstaje zapotrzebowanie na informacje o kondycji i perspektywach rozwojowych gospodarki narodowej. Przemysł jest szczególnie ważnym segmentem polskiej gospodarki i odgrywa znaczącą rolę w tworzeniu wartości dodanej brutto, wytwarzając ponad 20 procent PKB.

W Polsce od kilku lat obserwowany był rozwój przemysłu oraz wzrost aktywności gospodarczej przedsiębiorstw przemysłowych. Jednak wystąpienie pandemii COVID-19 w 2020 r. spowodowało lekkie zahamowanie rozwoju przemysłu. Wprowadzenie szeregu ograniczeń w zakresie działalności gospodarczej wpłynęło na spadek aktywności polskich przedsiębiorstw przemysłowych, co w konsekwencji miało odzwierciedlenie w spadku podstawowych wskaźników opisujących sytuację społeczno-gospodarczą przemysłu – produkcji sprzedanej, obrotu w tym obrotu niekrajowego oraz do strefy euro, przeciętnego zatrudnienia, nakładów inwestycyjnych, inwestycji rozpoczętych oraz wyników finansowych. Mimo pogorszenia się sytuacji w polskim przemyśle, na tle innych państw Unii Europejskiej Polska wypadła relatywnie dobrze. Wiele branż polskiego przemysłu po głębokim załamaniu w I kwartale 2020 r. w kolejnych miesiącach notowało lepsze wyniki niż państwa unijne.

1.1. Produkcja sprzedana przemysłu

1.1. Sold production of industry

PRODUKCJA SPRZEDANA PRZEMYSŁU dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

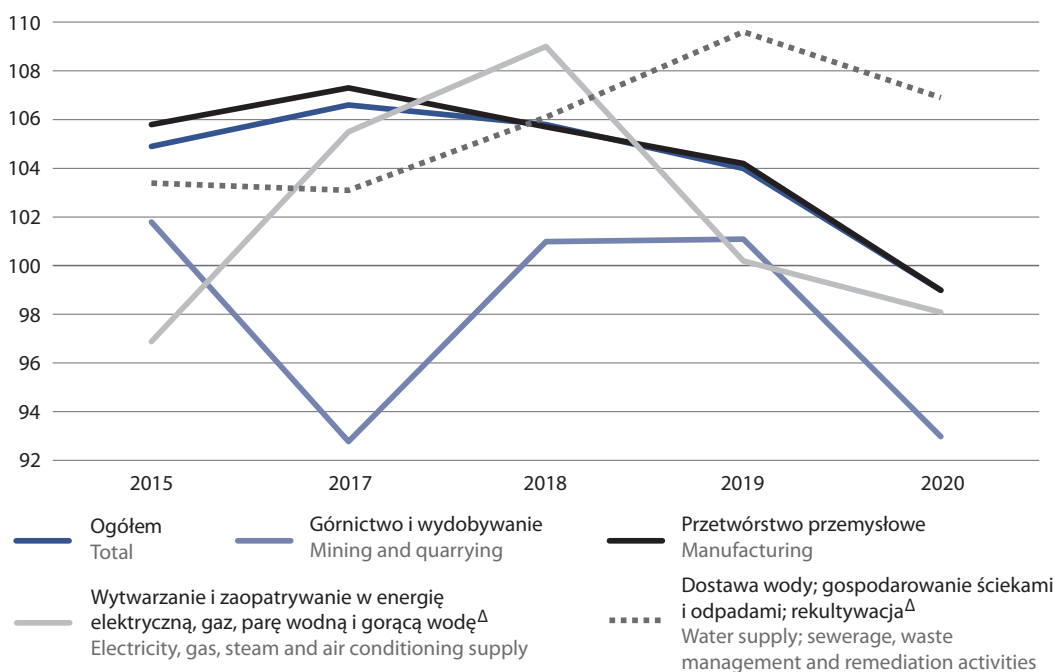
Produkcja sprzedana przemysłu obejmuje:

- 1) wartość sprzedanych wyrobów gotowych, półfabrykatów i części własnej produkcji (niezależnie od tego, czy otrzymano za nie należne opłaty);
- 2) wartość robót i usług świadczonych odpłatnie, tj. zarówno przemysłowych, jak i nieprzemysłowych;
- 3) zryczałtowaną odpłatność agenta w przypadku zawarcia umowy na warunkach zlecenia lub pełne przychody agenta w przypadku zawarcia umowy agencyjnej;
- 4) wartość produktów wytworzonych niezaliczonych do sprzedaży, traktowanych na równi ze sprzedażą, tj.: wartość własnych wyrobów przekazanych do własnych punktów sprzedaży detalicznej, jak również do własnych zakładów gastronomicznych i do własnych hurtowni, wartość wykonanych świadczeń na rzecz funduszu świadczeń socjalnych, wykonanych i przekazanych wyrobów i usług własnej produkcji na powiększenie wartości własnych środków trwałych, nieodpłatnie przekazanych wyrobów i usług na potrzeby reprezentacji i reklamy, przekazanych wyrobów i usług na potrzeby osobiste podatnika i pracowników oraz darowizny wyrobów i świadczonych usług bez pobrania zapłaty.

Dane o wartości produkcji sprzedanej prezentuje się w cenach bazowych tj. bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego, natomiast łącznie z wartością dotacji przedmiotowych tj. dotacji do wyrobów i usług.

W przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej produkcja sprzedana przemysłu w 2020 r. była o 1,0% niższa niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 4,0%), na co wpłynął głęboki spadek w II kwartale (o 13,6%). W większości sekcji przemysłu obserwowano spadek produkcji, przy czym największy notowano w górnictwie i wydobywaniu – o 7,0% (wobec wzrostu o 1,1% w 2019 r.). W mniejszym stopniu niż przed rokiem obniżyła się produkcja w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 1,9% oraz w przetwórstwie przemysłowym – o 1,0% (wobec wzrostu rok wcześniej odpowiednio o 0,2% i o 4,2%). Wzrosła natomiast produkcja sprzedana, ale w mniejszym stopniu niż w 2019 r, kiedy notowano wzrost o 9,6%, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 6,9%.

Wykres 1. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (ceny stałe: rok poprzedni=100)
Chart 1. Indices of sold production of industry by NACE sections (constant prices; previous year=100)



W 2020 r. spadek produkcji sprzedanej wystąpił w 17 (spośród 34) działach przemysłu, których udział stanowił 41,0% wartości produkcji ogółem. Największy spadek odnotowano w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 16,1% (w 2019 r. spadek o 5,8%), w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 13,5% (przed rokiem wzrost o 3,1%), metali – o 11,4% (przed rokiem spadek o 2,0%), maszyn i urządzeń – o 11,3% (przed rokiem wzrost o 3,6%), skór i wyrobów skórzanych – o 9,6% (przed rokiem spadek o 9,9%), koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 9,0% (przed rokiem spadek o 1,1%), mniejszy m.in. w produkcji odzieży – o 4,1% (przed rokiem spadek o 2,6%), pozostałego sprzętu transportowego – o 3,9% (przed rokiem znaczny wzrost o 23,9%).

W 2020 r. wzrost produkcji sprzedanej zaobserwowano m.in. w produkcji urządzeń elektrycznych – o 12,9% (przed rokiem zbliżony wzrost – o 12,4%), w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – o 12,4% (przed rokiem wzrost o 4,8%), w gospodarce odpadami; odzysku surowców – o 11,4% (przed rokiem wzrost o 16,9%), w produkcji komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 7,3% (przed rokiem wzrost o 8,7%), wyrobów farmaceutycznych – o 6,0% (przed rokiem nieznaczny wzrost o 0,1%), wyrobów z drewna, korka słomy i wikliny – o 4,9% (przed rokiem wzrost o 1,7%), w pozostałej produkcji wyrobów – o 4,9% (przed rokiem wzrost o 2,7%), w produkcji wyrobów tytoniowych – o 4,1% (przed rokiem wzrost o 3,1%).

Tablica 1. Produkcja sprzedana przemysłu^a według sekcji i wybranych działów PKD
 Table 1. Sold production of industry^a by NACE sections and selected divisions

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN		w odsetkach in percent		rok poprzedni=100 previous year=100	
	ceny bieżące current prices				ceny stałe constant prices	
Ogółem Total	1 533 710,2	1 509 370,9	100,0	100,0	104,0	99,0
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	50 878,7	47 973,1	3,3	3,2	101,1	93,0
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	1 337 662,8	1 310 265,7	87,2	86,8	104,2	99,0
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	107 539,1	108 279,2	7,0	7,2	100,2	98,1
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	37 629,7	42 852,8	2,5	2,8	109,6	106,9
Z przemysłu ogółem – wybrane działy: From total industry – selected divisions:						
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego Mining of coal and lignite	22 570,5	18 402,7	1,5	1,2	94,2	83,9
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	245 313,2	252 166,8	16,0	16,7	103,1	101,0
Produkcja napojów Manufacture of beverages	22 243,1	22 042,4	1,5	1,5	106,2	99,3
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^Δ Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker ^Δ	38 212,5	40 177,5	2,5	2,7	101,7	104,9
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	47 324,8	47 565,6	3,1	3,2	102,0	102,7
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej ^Δ Manufacture of coke and refined petroleum products	87 767,2	63 944,0	5,7	4,2	98,9	91,0
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	67 276,2	66 445,1	4,4	4,4	104,3	102,8
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^Δ Manufacture of pharmaceutical products ^Δ	11 526,3	12 666,5	0,8	0,8	100,1	106,0
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	99 813,4	99 973,3	6,5	6,6	106,7	101,3
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	63 012,4	63 240,3	4,1	4,2	103,2	99,7

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.
^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Tablica 1. Produkcja sprzedana przemysłu^a według sekcji i wybranych działów PKD (dok.)
 Table 1. Sold production of industry^a by NACE sections and selected divisions (cont.)

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN		w odsetkach in percent		rok poprzedni=100 previous year=100	
	ceny bieżące current prices				ceny stałe constant prices	
Produkcja metali Manufacture of basic metals	58 615,1	49 426,6	3,8	3,3	98,0	88,6
Produkcja wyrobów z metali ^a Manufacture of metal products ^a	111 441,7	113 642,3	7,3	7,5	106,1	101,8
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	41 681,2	44 099,1	2,7	2,9	108,7	107,3
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	73 018,3	83 526,5	4,8	5,5	112,4	112,9
Produkcja maszyn i urządzeń ^a Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	50 258,1	44 896,1	3,3	3,0	103,6	88,7
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^a Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	160 400,9	143 205,9	10,5	9,5	103,1	86,5
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	27 415,8	27 141,6	1,8	1,8	123,9	96,1
Produkcja mebli Manufacture of furniture	46 594,5	46 655,9	3,0	3,1	103,9	101,1

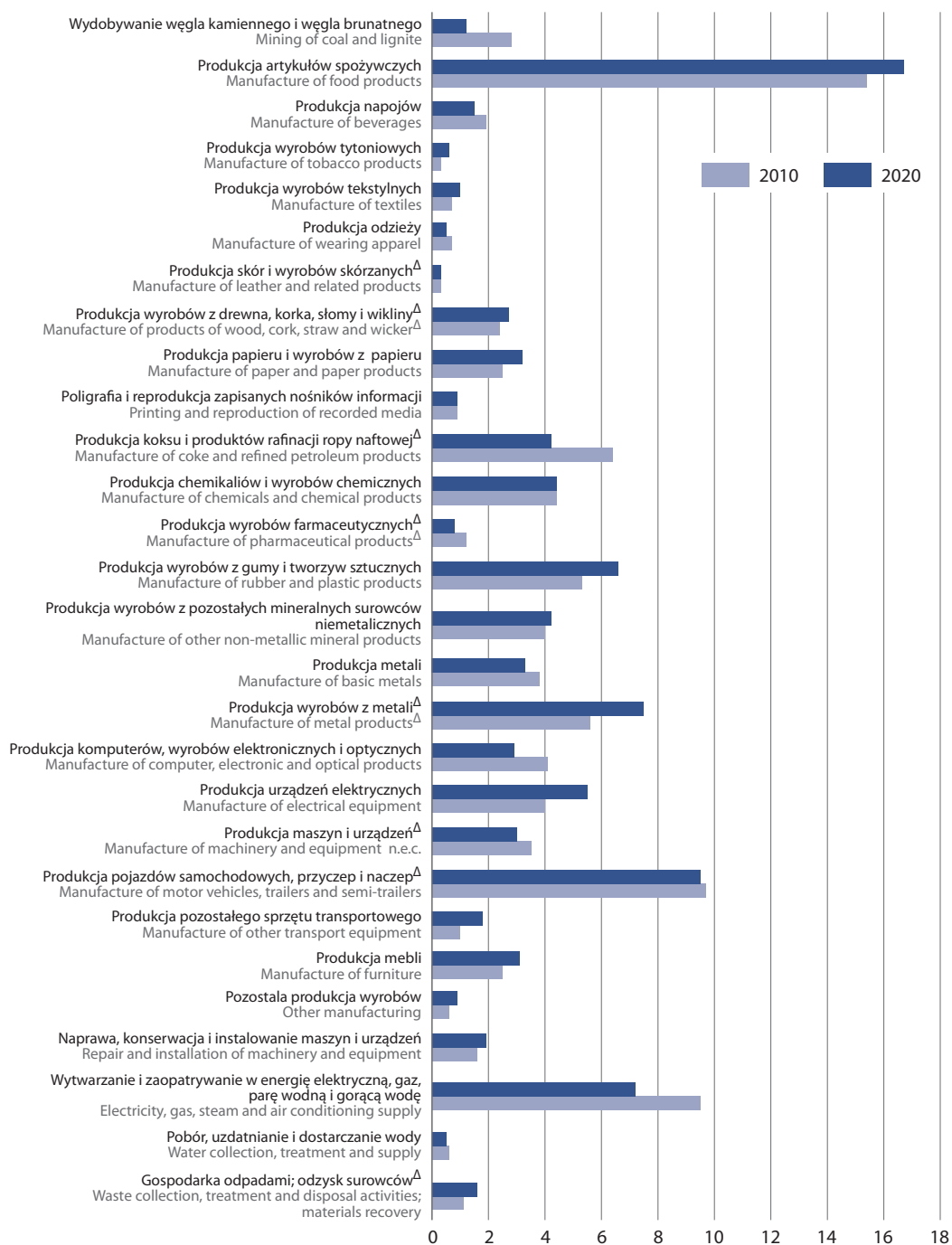
a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

a Data concern entities with 10 or more persons employed.

W porównaniu z 2019 r., w 2020 r. w strukturze produkcji sprzedanej zwiększył się udział dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji – z 2,5% do 2,8% oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – z 7,0% do 7,2%. Zmniejszył się natomiast udział przetwórstwa przemysłowego – z 87,2% do 86,8% oraz górnictwa i wydobywania – z 3,3% do 3,2%.

Spośród 34 działów przemysłu, w przypadku 13 z nich udział produkcji sprzedanej w 2020 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, pozostał na tym samym poziomie, w 15 wzrósł a w 6 obniżył się. Wśród działów przetwórstwa przemysłowego najbardziej wzrósł udział produkcji artykułów spożywczych (z 16,0% do 16,7%), produkcji urządzeń elektrycznych (z 4,8% do 5,5%), działu naprawa, konserwacja i instalowanie maszyn i urządzeń (z 1,6% do 1,9%). Zmniejszył się natomiast udział m.in. produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (z 5,7% do 4,2%), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (z 10,5% do 9,5%) oraz metali (z 3,8% do 3,3%).

Wykres 2. Struktura produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych działów PKD (ceny bieżące)
 Chart 2. Structure of sold production of industry by selected NACE divisions (current prices)



W porównaniu z 2010 r., w 2020 r. najbardziej zwiększył się udział produkcji wyrobów z metali (z 5,6% do 7,5%), urządzeń elektrycznych (z 4,0% do 5,5%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (z 5,3% do 6,6%) oraz artykułów spożywczych (z 15,4% do 16,7%). Natomiast najbardziej zmniejszył się udział wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 9,5% do 7,2%), produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (z 6,4% do 4,2%), wydobywania węgla kamiennego i węgla brunatnego (z 2,8% do 1,2%) oraz produkcji komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (z 4,1% do 2,9%).

Spośród 105 grup przemysłu według PKD, spadek produkcji sprzedanej w 2020 r. odnotowano w 54 grupach, w tym w 7 z nich spadek był większy niż 20% a w 17 – oscylował w granicach 10–20%.

Tablica 2. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu^a według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100) – spadki

Table 2. Indices of sold production of industry^a by selected NACE groups (constant prices; previous year=100) – decreases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2019	2020
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Spadek o ponad 20% – w tym Decrease more than 20% – of which		
Przygotowanie i przędzenie włókien tekstylnych Preparation and spinning of textile fibres	98,6	51,9
Produkcja statków powietrznych i kosmicznych ^a Manufacture of air and spacecraft	121,1	73,2
Kucie, prasowanie, wytłaczanie i walcowanie metali; metalurgia proszków Forging, pressing, stamping and roll-forming of metal; powder metallurgy	101,5	75,1
Produkcja pozostałych maszyn ogólnego przeznaczenia Manufacture of other general-purpose machinery	102,4	76,0
Spadek w granicach 10–20% – w tym Decrease between 10–20% – of which		
Odlewnictwo metali Casting of metals	98,9	81,4
Produkcja włókien chemicznych Manufacture of man-made fibres	94,4	82,6
Produkcja maszyn i narzędzi mechanicznych Manufacture of metal forming machinery and machine-tools	103,6	83,0
Produkcja surówki, żelazostopów, żeliwa i stali oraz wyrobów hutniczych Manufacture of basic iron and steel and of ferro-alloys	97,2	83,5
Produkcja pojazdów samochodowych ^a Manufacture of motor vehicles	104,0	84,8
Produkcja pozostałych wyrobów ze stali poddanej wstępnej obróbce Manufacture of other products of first processing of steel	94,8	85,3
Produkcja maszyn ogólnego przeznaczenia Manufacture of general-purpose machinery	100,6	85,9

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.
^a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Tablica 2. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu^a według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100) – spadki (dok.)Table 2. Indices of sold production of industry^a by selected NACE groups (constant prices; previous year=100) – decreases (cont.)

GRUPY PKD NACE GROUPS	2019	2020
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Spadek w granicach 10–20% – w tym (dok.) Decrease between 10–20% – of which (cont.)		
Produkcja tkanin Weaving of textiles	104,4	86,1
Produkcja części i akcesoriów do pojazdów silnikowych Manufacture of parts and accessories for motor vehicles	100,2	86,6
Produkcja wyrobów z gumy Manufacture of rubber products	98,2	87,4
Produkcja nadwozi do pojazdów silnikowych; produkcja przyczep i naczep Manufacture of bodies (coachwork) for motor vehicles; manufacture of trailers and semi-trailers	99,5	87,6
Spadek mniejszy niż 10% – w tym Decrease – less than 10% – of which		
Wytwarzanie i przetwarzanie produktów rafinacji ropy naftowej Manufacture of refined petroleum products	100,4	91,1
Produkcja pozostałych maszyn specjalnego przeznaczenia Manufacture of other special-purpose machinery	110,5	91,8
Odzysk surowców Materials recovery	109,5	93,8
Produkcja metali szlachetnych i innych metali nieżelaznych Manufacture of basic precious and other non-ferrous metals	96,9	94,0
Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych i nawigacyjnych; produkcja zegarków i zegarów Manufacture of instruments and appliances for measuring, testing and navigation; watches and clocks	108,4	95,4
Produkcja odzieży, z wyłączeniem wyrobów futrzarskich Manufacture of wearing apparel, except fur apparel	95,7	96,6
Produkcja szkła i wyrobów ze szkła Manufacture of glass and glass products	107,0	97,6

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.
a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Wyższy poziom produkcji sprzedanej, w stosunku do roku poprzedniego, wystąpił w 51 grupach, przy czym w 10 z nich wzrost był większy niż 20%, natomiast w 9 oscylował w granicach 10–20%.

Tablica 3. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu^a według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100) – wzrostyTable 3. Indices of sold production of industry^a by selected NACE groups (constant prices; previous year=100) – increases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2019	2020
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Wzrost o ponad 20% – w tym Increase more than 20% – of which		
Przetwarzanie i unieszkodliwianie odpadów Waste treatment and disposal	112,0	144,5
Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia Installation of industrial machinery and equipment	115,6	139,5
Cięcie, formowanie i wykańczanie kamienia Cutting, shaping and finishing of stone	106,7	132,3
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów c.o. ^Δ Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	104,7	121,1
Produkcja olejów i tłuszczów pochodzenia roślinnego i zwierzęcego Manufacture of vegetable and animal oils and fats	115,3	121,0
Wzrost w granicach 10–20% – w tym Increase between 10–20% – of which		
Produkcja sprzętu (tele)komunikacyjnego Manufacture of communication equipment	101,4	117,5
Produkcja pestycydów i pozostałych środków agrochemicznych Manufacture of pesticides and other agrochemical products	105,0	117,4
Produkcja gotowych paszy i karmy dla zwierząt Manufacture of prepared animal feeds	92,5	115,6
Produkcja statków i łodzi Building of ships and boats	139,2	113,6
Produkcja lokomotyw kolejowych oraz taboru szynowego Manufacture of railway locomotives and rolling stock	131,9	112,0
Produkcja ceramicznych materiałów budowlanych Manufacture of clay building materials	99,0	111,4
Produkcja gier i zabawek Manufacture of games and toys	117,4	111,0
Produkcja pozostałych wyrobów chemicznych Manufacture of other chemical products	106,8	110,8
Wzrost poniżej 10% – w tym Increase less than 10% – of which		
Produkcja wyrobów tartacznych Sawmilling and planing of wood	90,0	109,8
Przetwarzanie i konserwowanie ryb, skorupiaków i mięczaków Processing and preserving of fish, crustaceans and molluscs	104,2	108,8
Zbieranie odpadów Waste collection	118,7	108,6
Produkcja broni i amunicji Manufacture of weapons and ammunition	96,7	108,0
Produkcja mydła, środków myjących i wyrobów kosmetycznych ^Δ Manufacture of soap, detergents, perfumes and toilet preparations ^Δ	102,7	106,7

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

^a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Tablica 3. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu^a według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100) – wzrosty (dok.)Table 3. Indices of sold production of industry^a by selected NACE groups (constant prices; previous year=100) – increases (cont.)

GRUPY PKD NACE GROUPS	2019	2020
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Wzrost poniżej 10% – w tym (dok.) Increase less than 10% – of which (cont.)		
Produkcja maszyn dla rolnictwa i leśnictwa Manufacture of agricultural and forestry machinery	97,8	105,9
Produkcja rur, przewodów, kształtowników zamkniętych i łączników, ze stali Manufacture of tubes, pipes hollow profiles and related fittings, of steel	97,8	105,6
Produkcja wyrobów z tworzyw sztucznych Manufacture of plastic products	108,0	105,5
Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych Manufacture of computers and peripheral equipment	113,7	104,3
Produkcja wyrobów z papieru i tektury Manufacture of articles of paper and paperboard	102,9	103,5
Produkcja farb i lakierów ^a Manufacture of paints, varnishes and similar coatings, printing ink and mastics	104,5	102,6
Produkcja sprzętu gospodarstwa domowego Manufacture of domestic appliances	103,6	102,2

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.
a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Spadek produkcji sprzedanej w 2020 r. obserwowano w większości głównych grupowań przemysłowych. Obniżyła się sprzedaż w produkcji dóbr inwestycyjnych – o 7,6% (stanowiła ona 21,7% wartości produkcji przemysłowej ogółem), dóbr związanych z energią – o 5,4% (udział 14,5%) i nieznacznie dóbr konsumpcyjnych nietrwałych – o 0,3% (udział 20,4%). Wzrost sprzedaży w skali roku notowano natomiast w produkcji dóbr konsumpcyjnych trwałych – o 3,5% (stanowiła ona 6,5% wartości produkcji przemysłowej ogółem) oraz zaopatrzeniowych – o 1,1% (udział 36,9%).

Tablica 4. Produkcja sprzedana przemysłu¹ według głównych grupowań przemysłowych
 Table 4. Sold production of industry¹ by main industrial groupings

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		2015	2017	2018	2019	2020
a – poprzedni rok = 100 (ceny stałe) previous year = 100 (constant prices)						
b – udział w wartości produkcji przemysłowej ogółem w % (ceny bieżące) share in total industrial production in % (current prices)						
Dobra zaopatrzeniowe Intermediate goods	a	104,2	107,8	106,7	104,0	101,1
	b	34,8	35,5	36,0	35,9	36,9
Dobra inwestycyjne Capital goods	a	110,5	107,8	105,6	105,3	92,4
	b	22,4	22,5	22,1	22,4	21,7
Dobra konsumpcyjne trwałe Durable consumer goods	a	107,6	106,9	103,9	104,5	103,5
	b	6,2	6,3	6,0	6,1	6,5
Dobra konsumpcyjne nietrwałe Non-durable consumer goods	a	104,9	106,8	102,9	103,6	99,7
	b	19,8	20,4	19,5	19,6	20,4
Dobra związane z energią Energy	a	99,6	101,8	108,0	99,3	94,6
	b	16,8	15,3	16,4	16,0	14,5

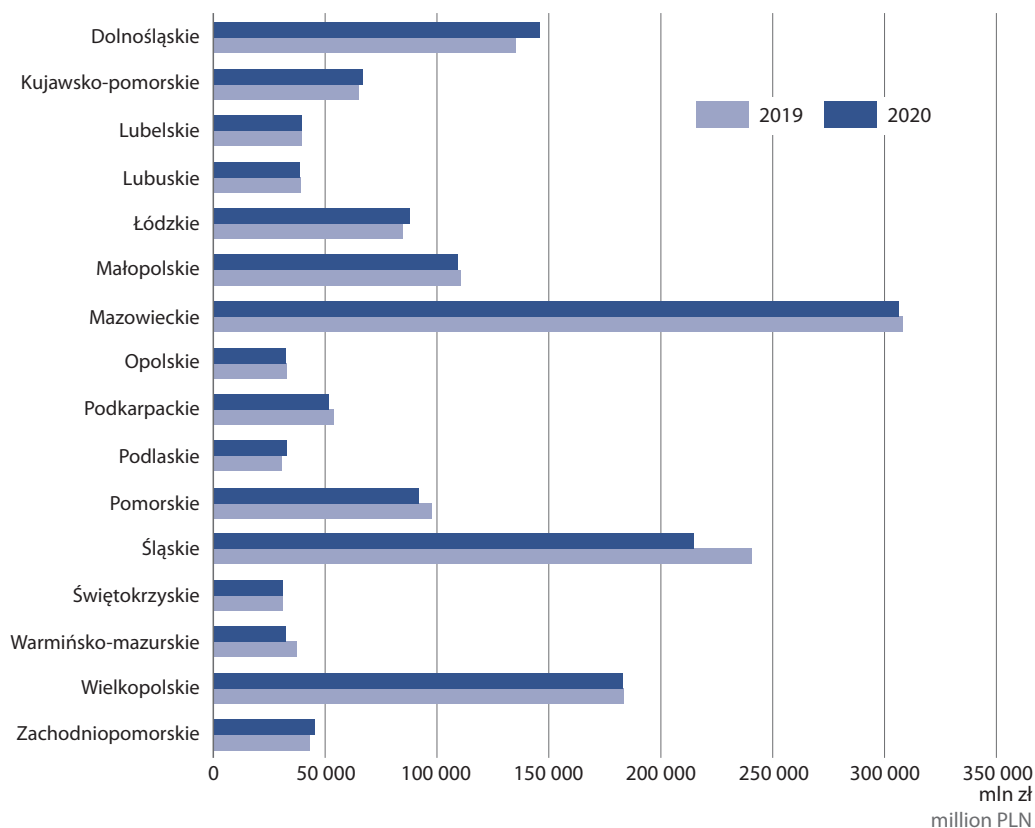
¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 10 or more persons employed.

W 2020 r. w 9 województwach produkcja sprzedana przemysłu obniżyła się w porównaniu z 2019 r. Województwa te stanowiły 48,5% wartości produkcji ogółem dla Polski. Największy spadek produkcji odnotowano w województwie warmińsko-mazurskim – o 15,5% (przed rokiem wzrost o 3,9%), w województwie śląskim – o 9,2% (przed rokiem wzrost 2,8%) oraz w województwie podkarpackim – o 6,5% (przed rokiem wzrost o 7,3%). Ich udziały wynosiły odpowiednio 2,2%, 14,2% i 3,4% w ogółem produkcji sprzedanej przemysłu. Mniejsze spadki wystąpiły w województwach o znaczącym udziale. W województwie wielkopolskim, którego udział wyniósł 12,1%, produkcja spadła o 1,6% (wobec wzrostu 3,4% przed rokiem), natomiast w województwie małopolskim, stanowiącym 7,3% w przemyśle ogółem dla Polski, odnotowano spadek o 2,0% (wobec wzrostu o 5,4% przed rokiem).

Najwyższy wzrost produkcji sprzedanej przemysłu wystąpił w województwie podlaskim – o 5,7% (wobec wzrostu o 11,8% przed rokiem), którego udział w wartości dla Polski ogółem wyniósł 2,2%, w województwie mazowieckim – o 5,6% (udział 20,3%, przed rokiem wzrost o 5,5%) i dolnośląskim – o 5,4% (udział 9,7%, przed rokiem wzrost o 6,5%). Znaczny wzrost odnotowano również w województwach: zachodniopomorskim – wzrost o 4,4% (udział 3,0%) oraz w kujawsko-pomorskim – o 4,0% (udział 4,4%).

Wykres 3. Produkcja sprzedana przemysłu według województw w 2019 i 2020 r.
 Chart 3. Sold production of industry by voivodships in 2019 and 2020

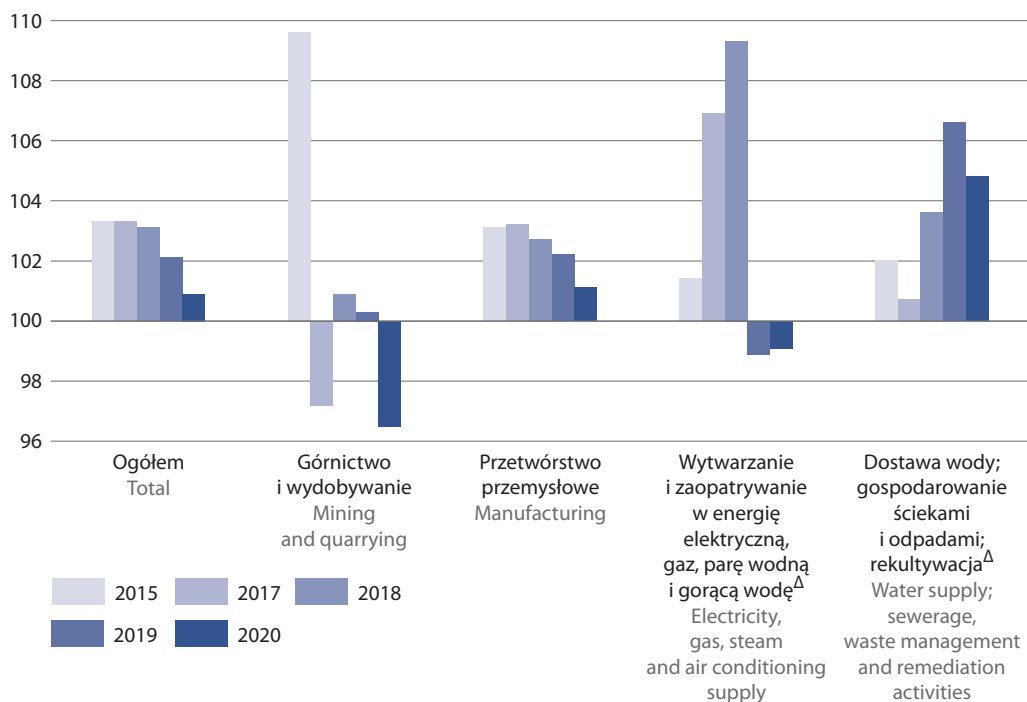


1.2. Wydajność pracy w przemyśle

1.2. Labour productivity in industry

Wydajność pracy w przemyśle mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego była w 2020 r. o 0,9% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 2,1%). Wzrost wydajności pracy odnotowano w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 4,8% oraz w przetwórstwie przemysłowym – o 1,1%, spadek natomiast w górnictwie i wydobywaniu – o 3,5% oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 0,9%.

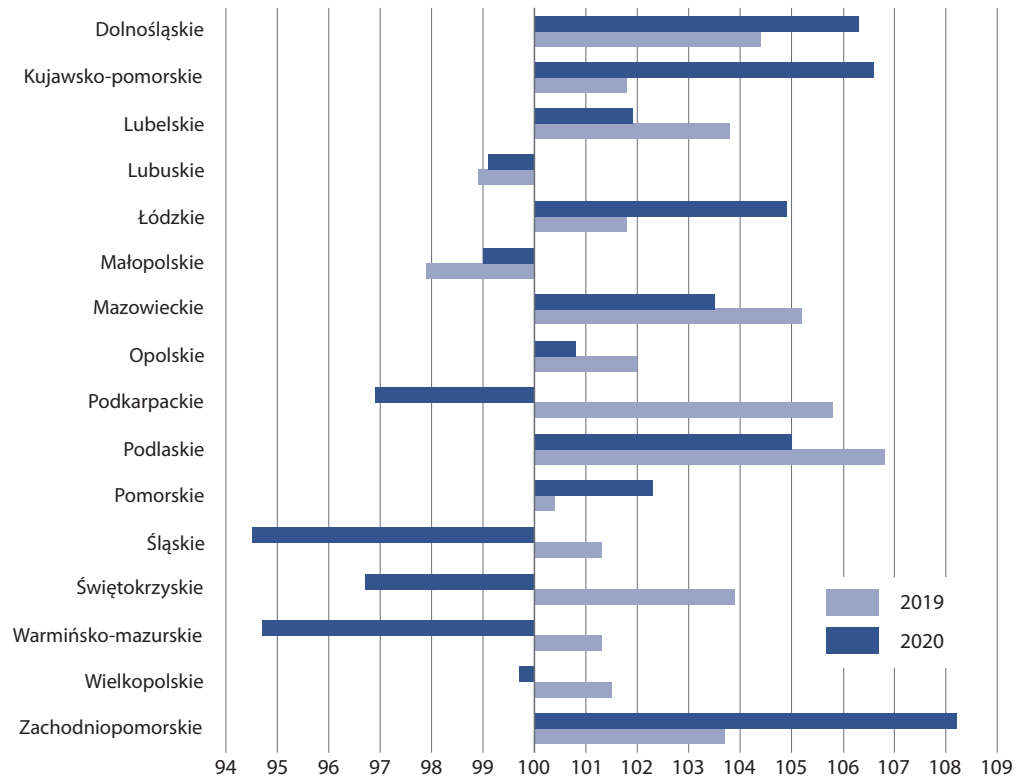
Wykres 4. Dynamika wydajności pracy w przemyśle według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100)
 Chart 4. Indices of labour productivity in industry by NACE sections (constant prices; previous year=100)



W 2020 r. wzrost wydajności pracy zaobserwowano m.in. w produkcji urządzeń elektrycznych – o 13,1%, w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – o 10,5%, w produkcji komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 10,2%, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o 9,2% oraz w gospodarce odpadami; odzysku surowców – o 7,8%. W tych działach w ubiegłym roku również obserwowano wzrost wydajności pracy.

Spadek wydajności pracy wystąpił m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i brunatnego – o 11,9% (po spadku w 2019 r. o 6,0%), w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 10,3% (przed rokiem spadek o 3,3%), w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 9,1% (przed rokiem niewielki spadek o 0,5%), metali – o 7,9% (spadek o 3,6% w ubiegłym roku), w produkcji maszyn i urządzeń – o 7,4% (przed rokiem wzrost o 2,0%).

Wykres 5. Dynamika wydajności pracy w przemyśle według województw (ceny stałe; rok poprzedni=100)
 Chart 5. Indices of labour productivity in industry by voivodships (constant prices; previous year=100)



W porównaniu z rokiem poprzednim, w 2020 r. w większości województw (9 spośród 16) zanotowano wzrost wydajności pracy w przemyśle mierzonej produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego. Największy wzrost wystąpił w województwie zachodniopomorskim – o 8,2% (wobec wzrostu o 3,7% przed rokiem). Wzrost wydajności odnotowano również m.in. w województwie kujawsko-pomorskim – o 6,6% (przed rokiem wzrost o 1,8%), dolnośląskim – o 6,3% (wzrost o 4,4%), podlaskim – o 5,0% (wzrost o 6,8%), łódzkim – o 4,9% (wzrost o 1,8%).

Największy spadek wydajności pracy zaobserwowano w województwach: śląskim – o 5,5% oraz warmińsko-mazurskim – o 5,3% (wobec wzrostu w obu województwach – po 1,3% w 2019 r.). Znaczny spadek wystąpił również w województwie świętokrzyskim – o 3,3% oraz w podkarpackim – o 3,1%, gdzie w ubiegłym roku w obydwu notowano wysokie wzrosty odpowiednio o 3,9% i 5,8%.

1.3. Obrót w przemyśle

1.3. Turnover in industry

OBRÓT W PRZEMYŚLE dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej. Obejmuje on przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami oraz przychody ze sprzedaży towarów i materiałów tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeżeli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone. Dane o wartości obrotu prezentuje się bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego.

OBRÓT NIEKRAJOWY (NA EKSPORT I WYWÓZ) W PRZEMYŚLE stanowi część obrotów w przemyśle, który dotyczy przychodów ze sprzedaży odbiorcom mających swą siedzibę za granicą lub firmom krajowym – eksporterom, które eksportują/wywożą za granicę zamówione produkty lub towary bez dalszej obróbki lub przetwarzania.

W 2020 r. obrót w przemyśle spadł o 1,3% w porównaniu z 2019 r., kiedy notowano wzrost o 5,7%. Spadek obrotów wystąpił w górnictwie i wydobywaniu – o 6,4% oraz w przetwórstwie przemysłowym – o 2,5%, natomiast wzrost w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 11,4% i w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 5,5% (po dużym wzroście o 14,0% przed rokiem).

Spadek obrotu niekrajowego w 2020 r. wyniósł 2,9% i wystąpił po ostatnich 5 latach wzrostów. Jego udział w obrocie ogółem wzrósł z 37,9% w 2015 r. do 39,4% w 2020 r. i był nieco mniejszy niż 2019 r. (40,1%). Największy spadek obrotu niekrajowego zaobserwowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 46,5%, po nieznacznym wzroście o 0,1% przed rokiem oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 21,8%, po wzroście rok wcześniej – o 15,4%. Jednakże udział obrotu niekrajowego w obrocie ogółem w tych sekcjach jest niewielki – odpowiednio – 1,4% i 3,2%. W przetwórstwie przemysłowym, sekcji o największym udziale obrotu niekrajowego w obrocie ogółem – 46,8%, spadek wyniósł 2,7%, wobec wzrostu o 5,1% przed rokiem. Wzrost obrotu niekrajowego odnotowano jedynie w górnictwie i wydobywaniu – o 7,0% i był on większy niż w 2019 r. Zwiększył się także jego udział w obrocie ogółem z 33,2% w 2019 r. do 37,9% w 2020 r.

Po wzrostach w poprzednich 5 latach, w 2020 r. w obrocie niekrajowym do strefy euro odnotowano spadek o 2,2%, natomiast jego udział w obrocie niekrajowym zwiększył się z 62,8% w 2015 r. do 67,0% w 2020 r.

Tablica 5. Obrót w przemyśle¹ według sekcji PKD (ceny bieżące)
 Table 5. Turnover in industry¹ by NACE sections (current prices)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		2015	2017	2018	2019	2020
a – rok poprzedni = 100 previous year = 100						
b – udział obrotu niekrajowego w obrocie ogółem share of non-domestic turnover in total turnover						
c – udział strefy euro w obrocie niekrajowym share of euro-zone turnover in non-domestic turnover						
Ogółem Total	a	102,8	109,6	107,2	105,7	98,7
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	104,9	110,7	106,7	105,0	97,1
	b	37,9	40,5	40,3	40,1	39,4
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	109,2	110,7	109,3	104,5	97,8
	c	62,8	65,3	66,8	66,5	67,0
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	a	97,2	111,5	105,4	100,7	93,6
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	91,5	113,3	102,7	102,6	107,0
	b	32,1	33,4	32,5	33,2	37,9
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	79,5	121,4	105,1	89,4	87,0
	c	44,3	44,7	45,8	39,9	32,4
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	a	102,1	110,8	107,0	104,7	97,5
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	105,4	110,7	106,3	105,1	97,3
	b	45,2	47,1	46,8	47,0	46,8
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	110,6	110,5	108,9	105,2	98,0
	c	63,5	65,9	67,5	67,6	68,1
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	a	108,8	101,6	108,5	114,0	105,5
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	98,6	92,2	251,2	100,1	53,5
	b	1,3	1,3	3,1	2,7	1,4
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	51,2	117,2	270,1	42,6	119,7
	c	38,1	48,7	52,3	22,2	49,8
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^Δ Water supply; sewerage, waste manage- ment and remediation activities	a	102,8	108,4	107,3	109,6	111,4
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	98,3	128,9	99,3	115,4	78,2
	b	5,3	4,6	4,3	4,5	3,2
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	79,8	119,5	109,0	113,1	76,7
	c	71,8	68,8	73,3	71,8	70,4

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 10 or more persons employed.

1.4. Produkcja wyrobów przemysłowych

1.4. Production of industrial products

PRODUKCJA WYTWORZONA to rezultat procesów produkcyjnych wzajemnie ze sobą powiązanych i uwarunkowanych, powstałych w określonym czasie. Produkcja wytworzona obejmuje całkowitą ilość wyprodukowanych w okresie sprawozdawczym wyrobów gotowych, zarówno z surowca własnego, jak i z surowca powierzonoego przez inne przedsiębiorstwo lub osobę fizyczną. Obejmuje również całkowitą ilość półfabrykatów, części, zespołów maszyn i urządzeń, niezależnie od tego, czy zostały one przeznaczone do sprzedaży czy do przedsiębiorstwa macierzystego, do innych zakładów tego samego przedsiębiorstwa, czy też przeznaczone do dalszego przerobu (montażu) w przedsiębiorstwie. Do produkcji wytworzonej zalicza się zatem wyroby wyprodukowane przez przedsiębiorstwo, odpowiadające określonym normom, warunkom technicznym lub warunkom umowy zawartej pomiędzy wykonawcą a odbiorcą. Wyroby powstałe z surowców wtórnych zalicza się do produkcji, jeśli mają charakter użytkowy i są bezpośrednim rezultatem pracy wytwórczej przedsiębiorstwa. Do produkcji zalicza się także tak zwane produkty uboczne, powstałe w procesie produkcyjnym równocześnie z produktem zasadniczym.

W 2020 r. mniejsza niż przed rokiem była produkcja 168 (spośród badanych 299) wyrobów i grup wyrobów przemysłowych (w ujęciu ilościowym; dane dotyczą podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 i więcej osób), w tym w 36 mniejsza o ponad 20%, w 42 – spadek oscylował w granicach 10–20%, a w 35 – poniżej 10%. Produkcja jednego wyrobu – cementu – ukształtowała się na tym samym poziomie jak w 2019 r. Największa ilość wyrobów i grup wyrobów, w których odnotowano spadek produkcji wystąpiła m.in. w działach: produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych (20 wyrobów), produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (15 wyrobów) oraz produkcja metali (15 wyrobów) i był to głównie spadek mniejszy niż 10%.

Tablica 6. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – spadki

Table 6. Production of major products^a – decreases

WYROBY	2019	2020	PRODUCTS
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Spadek o ponad 20% – w tym Decrease more than 20% – of which			
Sól kamienna ^b (tys. t)	106,8	55,5	Rock salt ^b (thousand tonnes)
Wagony kolejowe towarowe (szt.)	121,1	58,8	Railway wagons (units)
Samochody osobowe ^c (tys. szt.)	96,3	64,1	Passenger cars ^c (thousand units)
Silniki elektryczne i prądnice (z wyłączeniem silników trakcyjnych) (MW)	128,2	70,7	Electric motors and generators (excluding traction motors) (MW)
Oleje opałowe ^d (tys. t)	87,4	72,0	Fuel oils ^d (thousand tonnes)
Tkaniny z przędzy z syntetycznych i sztucznych włókien ciągłych (tys. m ²)	84,6	73,6	Woven fabrics of synthetic filament yarns and artificial filament yarns (thousand m ²)
Siarka (w przeliczeniu na 100%) ^e (tys. t)	84,3	75,2	Sulphur (in terms of 100%) ^e (thousand tonnes)
Wykładziny ^f (tys. m ²)	98,4	75,3	Floor coverings ^f (thousand m ²)
Konserwy i przetwory z mięsa konserwy wieprzowe (tys. t)	99,0	75,5	Canned meat and meat products canned pig meat (thousand tonnes)
Obuwie (łącznie z gumowym) (tys. par)	87,2	76,1	Footwear (including rubber) (thousand pairs)
Dywany ^f (tys. m ²)	106,5	77,3	Carpets ^f (thousand m ²)
Ryby morskie mrożone (tys. t)	118,9	77,4	Frozen sea fish (thousand tonnes)
Pustaki stropowe, ceramiczne (tys. szt.)	97,7	78,6	Structural-floor clay hollow bricks (thousand units)

Notki patrz na str. 37.

See notes on page 37.

Tablica 6. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – spadki (dok.)
 Table 6. Production of major products^a – decreases (cont.)

WYROBY	2019	2020	PRODUCTS
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Spadek w granicach 10–20% – w tym Increase between 10–20% – of which			
Samochody ciężarowe i ciągniki drogowe do ciągnięcia nacze ^a (szt.)	102,8	80,1	Lorries and road tractors (units)
Komputery ^a (tys. szt.)	122,1	80,9	Computers ^a (thousand units)
Pojazdy do transportu publicznego ^h (szt.)	124,6	82,0	Public transport vehicles ^h (units)
Meble drewniane w rodzaju stosowanych w kuchni (tys. szt.)	110,0	82,8	Wooden furniture for kitchen (thousand units)
Kuchnie gazowe z piekarnikiem typu domowego (tys. szt.)	92,4	84,0	Gas stoves with oven household type (thousand units)
Włókna chemiczne (t)	89,8	84,4	Chemical fibres (tonnes)
Opony ⁱ (tys. szt.)	101,6	84,8	Tyres ⁱ (thousand units)
Łożyska kulkowe (tys. szt.)	81,2	85,0	Ball bearings (thousand units)
Tkaniny bawełniane o masie powierzchniowej nie większej niż 200 g/m ² (z wyłączeniem gazy, drellichów i kolorowo tkanych) (tys. m ²)	109,4	86,9	Woven fabrics of cotton not of yarns of different colours weighing less than 200 g/m ² excluding gauze, denim (thousand m ²)
Koks ^j (tys. t)	93,9	87,3	Coke ^j (thousand tonnes)
Maszyny i urządzenia do robót budowlanych, drogowych i melioracyjnych (t)	92,4	87,4	Machinery and equipment for construction, road and drainage work (tonnes)
Stal surowa (tys. t)	88,3	87,5	Crude steel (thousand tonnes)
Chodniki ^f (tys. m ²)	107,8	89,0	Floor mats ^f (thousand m ²)
Druty i przewody izolowane (tys. t)	115,5	89,5	Insulated wires and conductors (thousand tonnes)
Spadek mniejszy niż 10% – w tym Decrease less than 10% – of which			
Nawozy mineralne lub chemiczne potasowe w przeliczeniu na czysty składnik (łącznie z wieloskładnikowymi) (tys. t)	98,9	90,6	Mineral or chemical fertilizers potassic in terms of pure component (with mixed fertilizers) (thousand tonnes)
Wyroby sanitarne ceramiczne (t)	95,7	91,9	Sanitary ceramic fixtures (tonnes)
Benzyna silnikowa łącznie z lotniczą (tys. t)	101,4	92,1	Motor gasoline including aviation gasoline (thousand tonnes)
Sery podpuszczkowe dojrzewające (tys. t)	100,6	92,4	Rennet ripening cheese (thousand tonnes)
Pręty i płaskowniki (tys. t)	96,9	92,5	Rods and flat bars (thousand tonnes)
Wódka czysta (w przeliczeniu na 100%) ^k (tys. hl)	111,2	93,1	Vodka (in terms of 100%) ^k (thousand hectolitres)
Mąka żytnia (tys. t)	109,4	93,2	Rye flour (thousand tonnes)
Soki z owoców i warzyw (tys. hl)	101,1	94,6	Fruit and vegetable juice (thousand hectolitres)
Miedź rafinowana, nieobrobiona plastycznie, niestopowa (tys. t)	112,0	96,5	Unwrought, unalloyed refined copper (thousand tonnes)
Odbiorniki telewizyjne ^l (tys. szt.)	105,9	98,1	Television receivers ^l (thousand units)

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej. b Z wyłączeniem soli odpowiedniej do spożycia przez ludzi. c Z wyłączeniem samochodów kempingowych, pojazdów śniegowych, do golfa i podobnych. d Łącznie z półproduktami. e Rodzima z wydobycia. f Wiązane, tkane, igłowe oraz gdzie indziej niesklasyfikowane. g Maszyny cyfrowe do automatycznego przetwarzania danych z jednostkami wejścia/wyjścia (włączając komputery osobiste, laptopy, notebooki, palmtopy itp.). h Do przewozu 10 osób i więcej. i Bez opon rowerowych, motorowerowych, motocyklowych oraz bieżnikowanych. j Łącznie z półkoksem z węgla kamiennego, lignitu lub torfu; węgiel retortowy. k O objętościowej mocy alkoholu 45,4% i mniej. l Łącznie z monitorami ekranowymi; z wyjątkiem stosowanych do komputerów.

a Data concern entities employing 50 or more persons. b Excluding salt suitable for human consumption. c Excluding motor caravans, snowmobiles, golf cars and similar vehicles. d Including semiproducts. e Native from mining. f Tufted, knotted, needlefelt and not elsewhere classified. g Digital automatic data processing machines with input/output units (including desktop PCs, laptops, notebooks, palmtop organizers etc.). h For transport of 10 and more persons. i Excluding bicycle, moped, motorbike and retreaded tyres. j Including semi-coke obtained from coal, lignite or peat; retort carbon. k Of an alcoholic strength of 45.4% and less. l Including monitors; excluding used for computers.

Produkcja 130 wyrobów i grup wyrobów ukształtowała się na poziomie wyższym niż przed rokiem, przy czym w przypadku 13 z nich wzrost był większy niż 20%, w przypadku 28 odnotowano wzrost w granicach 10–20%, natomiast w 89 mniejszy niż 10%. Największa ilość wyrobów i grup wyrobów, w których odnotowano wzrost produkcji wystąpiła m.in. w działach: produkcja artykułów spożywczych (25 wyrobów), produkcja urządzeń elektrycznych (15 wyrobów), produkcja gumy i wyrobów z gumy (12 wyrobów) i był to głównie niewielki wzrost – do 5%.

Tablica 7. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – wzrosty

Table 7. Production of major products^a – increases

WYROBY	2019	2020	PRODUCTS
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Wzrost o ponad 20% – w tym Increase more than 20% – of which			
Silniki spalinowe ^b (szt.)	88,8	172,7	Engines ^b (units)
Aluminium nieobrobione plastycznie, niestopowe ^c (t)	86,3	151,2	Unwrought primary aluminium ^c (tonnes)
Mydło, produkty organiczne powierzchniowo czynne i preparaty stosowane jako mydło (t)	105,9	124,2	Soap, organic surface - active products and preparations use as a soap (tonnes)
"Polichlorek winylu niezmiészany z innymi substancjami ^d (tys. t)"	93,3	121,5	Polyvinyl chloride not mixed with any other substances ^d (thousand tonnes)
Wzrost w granicach 10–20% – w tym Increase between 10–20% – of which			
Pestycydy (t)	104,3	119,3	Pesticides (tonnes)
Kasze, mączki z pszenicy (t)	99,2	118,2	Wheat groats and pellets (tonnes)
Opony do ciągników (tys. szt.)	70,3	117,1	Tyres for tractors (thousand units)
Gazomierze (tys. szt.)	79,1	116,8	Gas meters (thousand units)
Dachówki ceramiczne (tys. szt.)	102,3	116,0	Ceramic roof tiles (thousand units)
Maszyny dla rolnictwa i leśnictwa: siewniki polowe (szt.)	93,4	115,3	Machinery for agriculture and forestry: field sowers (units)
Oleje silnikowe (tys. t)	98,1	113,8	Motor oils (thousand tonnes)
Sól kamienna odpowiednia do spożycia przez ludzi (t)	95,3	113,5	Rock salt suitable for human consumption (tonnes)
Maszyny dla rolnictwa i leśnictwa: pługi (szt.)	98,6	112,9	Machinery for agriculture and forestry: ploughs (units)
Wyroby izolacji termicznej z wełny mineralnej (tys. t)	88,9	111,8	Products of heat insulating mineral wools (thousand tonnes)
Farby, lakiery i podobne środki pokrywające, farba drukarska, gotowe sykatywy i masy uszczelniające (t)	102,0	111,1	Paints, varnishes and similar coating materials, printing inks, prepared driers and mastics (tonnes)
Filety z ryb morskich, mrożone (tys. t)	91,6	110,4	Frozen fish fillets from sea fish (thousand tonnes)
Wodorotlenek sodu stały (soda kaustyczna), w przeliczeniu na 96% NaOH (tys. t)	113,7	110,4	Sodium hydroxide (caustic soda), solid in terms of 96% NaOH (thousand tonnes)
Wzrost poniżej 10% – w tym Increase less than 10% – of which			
Ładowacze rolnicze uniwersalne (szt.)	78,6	109,2	Loading machinery for agricultural use (units)
Produkty uboju wliczane do wydajności poubojowej bydła i cieląt (tys. t)	96,9	109,1	Slaughter products included slaughter capacity cattle and calves (thousand tonnes)
Odkurzacze typu domowego (tys. szt.)	95,6	108,8	Vacuum cleaners household type (thousand units)

Notki patrz na str. 39.

See notes on page 39.

Tablica 7. Produkcja ważniejszych wyrobów^a – wzrosty (dok.)
 Table 7. Production of major products^a – increases (cont.)

WYROBY	2019	2020	PRODUCTS
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Wzrost poniżej 10% – w tym (dok.) Increase less than 10% – of which (cont.)			
Konserwy i przetwory z mięsa konserwy drobiowe (tys. t)	101,3	108,1	Canned meat and meat products canned poultry meat (thousand tonnes)
Drut ze stali ^e (tys. t)	98,9	107,1	Wire of steel ^e (thousand tonnes)
Ołów rafinowany, nieobrobiony plastycznie, z wyłączeniem w postaci proszku i płatków (t)	97,3	106,7	Refined unwrought lead, excluding lead powders or flakes (tonnes)
Mięso drobiowe (tys. t)	102,0	105,7	Poultry meat (thousand tonnes)
Zmywarki do naczyń typu domowego (tys. szt.)	106,5	105,1	Dish washing machines household type (thousand units)
Nawozy mineralne lub chemiczne azotowe w przeliczeniu na czysty składnik (łącznie z wieloskładnikowymi) (tys. t)	99,4	104,5	Mineral or chemical fertilizers nitrogenous in terms of pure component (with mixed fertilizers) (thousand tonnes)
Szkló typu "float" i szkló o powierzchni szlifowanej lub polerowanej, w arkuszach (tys. m ²)	138,7	104,0	Float glass and surface ground or polished glass, in sheets, (thousand m ²)
Akumulatory do pojazdów samochodowych ^f (tys. szt.)	94,3	103,9	Accumulators for motor vehicles ^f (thousand units)
Pralki automatyczne ^g (tys. szt.)	97,4	103,9	Automatic washin ^g machines ^g (thousand units)
Okna z tworzyw sztucznych dla budownictwa (tys. szt.)	104,3	103,1	Plastic windows for building industry (thousand units)
Maszyny dla rolnictwa i leśnictwa: spulchniarki i kultywatory (szt.)	99,4	102,7	Machinery for agriculture and forestry: rippers and cultivators (units)

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej. b Z wyłączeniem silników lotniczych, samochodowych i motocyklowych. c Z wyłączeniem aluminium w postaci proszku i płatków. d W formach podstawowych. e Ze stali niestopowej, stali nierdzewnej lub innej stali stopowej. f Kwasowo-olowiowe; stosowane do uruchamiania silników tłokowych. g Typu domowego. Włączając pralko-suszarki.

a Data concern entities employing 50 or more persons. b Excluding aircraft, vehicle and cycle engines. c Excluding aluminium powders and flakes. d In primary forms. e From non-alloy steel, stainless steel or other alloy steel. f Lead-acid; used for starting piston engines. g Household type. Including machines which both wash and dry.

1.5. Ceny producenta w przemyśle

1.5. Producer prices in industry

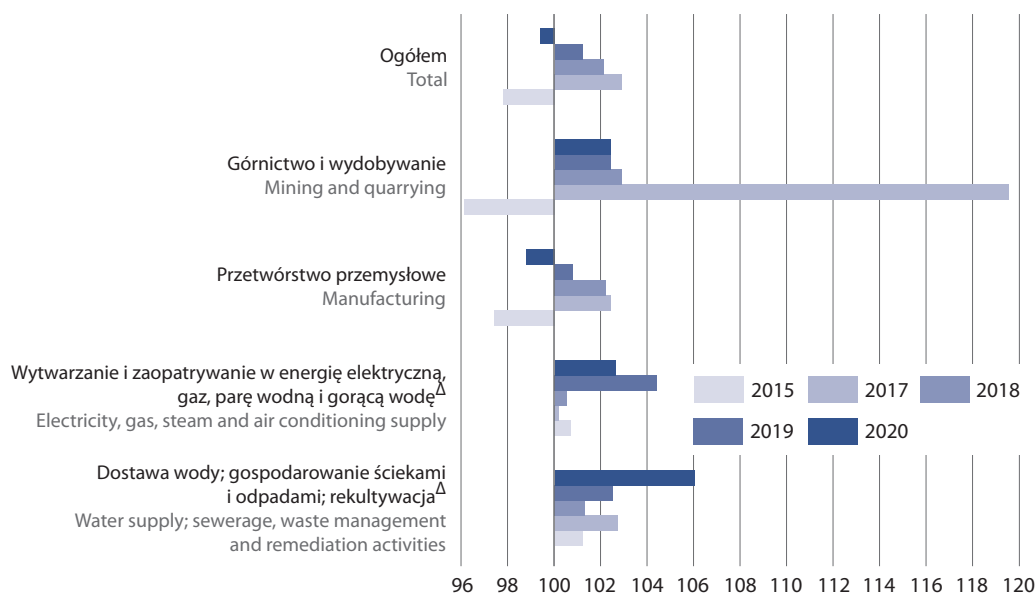
WSKAŹNIKI CEN PRODUKCJI SPRZEDANEJ PRZEMYSŁU opracowano na podstawie miesięcznego badania cen wyrobów i usług faktycznie uzyskiwanych przez dobrane w sposób celowy podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do sekcji: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”.

Wskaźniki cen dla każdego rodzaju działalności, przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100, obliczane są jako średnie wskaźników cen agregatów niższych szczebli ważone wartością ich sprzedaży z 2015 r., która jest aktualizowana miesięcznie o zmiany cen i zmiany struktury sprzedaży zachodzące w kolejnych miesiącach roku, którego dotyczą wskaźniki cen.

Wskaźniki cen obrazują dynamikę cen wynikającą z faktycznie wprowadzonych zmian cen, jak i zmian w strukturze asortymentowej sprzedaży i strukturze odbiorców.

Spadek cen produkcji sprzedanej przemysłu w 2020 r., w stosunku do ubiegłego roku, wyniósł 0,6% (wobec wzrostu o 1,2% w 2019 r.), na co wpływ miał spadek odnotowany w przetwórstwie przemysłowym – o 1,2% (wobec niewielkiego wzrostu o 0,8% w roku poprzednim). W pozostałych sekcjach przemysłu, mniej znaczących, obserwowany był wzrost cen, przy czym największy wzrost odnotowano w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 6,0% (wobec wzrostu o 2,5% przed rokiem). Mniejszy wzrost wystąpił w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 2,6% (wobec wzrostu o 4,4% przed rokiem) oraz w górnictwie i wydobywaniu – o 2,4% (podobnie jak w 2019 r.).

Wykres 6. Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (rok poprzedni=100)
Chart 6. Price indices of sold production of industry by NACE sections (previous year =100)



W zakresie przetwórstwa przemysłowego w 2020 r. obserwowano spadek cen w 10 działach (w 2019 r. w 9 działach). Najgłębszy spadek cen notowano w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (o 20,2%, po wzroście o 2,7% w 2019 r.). Niższe niż w roku poprzednim były także ceny m.in. w produkcji metali (o 4,7%), chemikaliów i wyrobów chemicznych (o 3,9%), w poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników informacji (o 2,3%), w produkcji papieru i wyrobów z papieru (o 2,1%) oraz komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (o 1,5%).

Wzrost cen wystąpił w 14 działach przetwórstwa przemysłowego – m.in. w produkcji wyrobów tytoniowych (o 4,6%), wyrobów farmaceutycznych (o 3,6%), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (o 3,1%), pozostałego sprzętu transportowego (o 3,0%), skór i wyrobów skórzanych (o 2,3%), artykułów spożywczych (o 1,8%) oraz w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń (o 1,8%).

Tablica 8. Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu^a według głównych grupowań przemysłowych (rok poprzedni=100)Table 8. Price indices of sold production of industry^a by main industrial groupings (previous year=100)

Wyszczególnienie Specification	2015	2017	2018	2019	2020
	rok poprzedni =100 previous year = 100				
Dobra zaopatrzeniowe Intermediate goods	99,5	103,0	102,3	100,4	99,2
Dobra inwestycyjne Capital goods	100,0	99,3	100,0	100,9	102,1
Dobra konsumpcyjne trwałe Durable consumer goods	101,0	99,6	100,7	100,9	100,4
Dobra konsumpcyjne nietrwałe Non-durable consumer goods	97,9	102,7	100,1	101,3	101,5
Dobra związane z energią Energy	91,8	108,9	107,9	103,6	94,1

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.
a Data concern entities with 10 or more persons employed.

W 2020 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, największy spadek wskaźnika cen produkcji sprzedanej przemysłu odnotowano w dobrach związanych z energią – o 5,9%, mniejszy natomiast w dobrach zaopatrzeniowych – o 0,8%. Wzrost cen wystąpił w dobrach inwestycyjnych – o 2,1%, konsumpcyjnych nietrwałych – o 1,5% oraz konsumpcyjnych trwałych – o 0,4%.

1.6. Nowe zamówienia w przemyśle

1.6. New orders in industry

WSKAŹNIK NOWE ZAMÓWIENIA W PRZEMYŚLE służy ocenie przyszłej produkcji i pokazuje rozwój popytu na wyroby i usługi przemysłowe w wybranych działach sekcji „Przetwórstwo przemysłowe” tj. działy 13, 14, 17, 20, 21, 24 – 30 według PKD 2007. Zamówienia w przemyśle określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią w zakresie dostarczania wyrobów i usług.

NOWE ZAMÓWIENIA NIEKRAJOWE stanowią część nowych zamówień w przemyśle i określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią będącą odbiorcą mającym swoją siedzibę za granicą lub firmą krajową – eksporterem, które eksportują/wywożą za granicę zamówione produkty.

W 2020 r. wzrosty nowych zamówień w przemyśle wystąpiły w dwóch pierwszych miesiącach roku oraz w czterech ostatnich. Największy wzrost wystąpił w listopadzie – o 15,1%, na który znaczący wpływ miał duży wzrost nowych zamówień niekrajowych – o 20,7%. W miesiącu tym wysokie wzrosty nowych zamówień ogółem, w porównaniu z analogicznym miesiącem 2019 r., zanotowano w działach: produkcja pozostałego sprzętu transportowego – o 104,8%, produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 74,8%, produkcja wyrobów z metali – o 18,8%, oraz produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 18,7%.

Znaczne wzrosty nowych zamówień ogółem wystąpiły również w miesiącach: grudniu – o 7,0% (w tym nowych zamówień niekrajowych – o 9,4%), w lutym – o 6,9% (w tym niekrajowych – o 15,6%) oraz w styczniu – o 5,5% (w tym niekrajowych – o 8,8%).

Największe spadki nowych zamówień ogółem zanotowano w miesiącach, w których w ubiegłym roku obserwowano duże wzrosty tj. w kwietniu – o 30,2% (przed rokiem wzrost o 15,9%) i w maju – o 24,7% (przed rokiem wzrost o 18,3%), mniejsze natomiast w marcu – o 6,4% (przed rokiem wzrost o 11,0%),

w sierpniu – o 5,3% (wobec wzrostu o 5,3% przed rokiem). Wpływ na to miały duże spadki nowych zamówień niekrajowych.

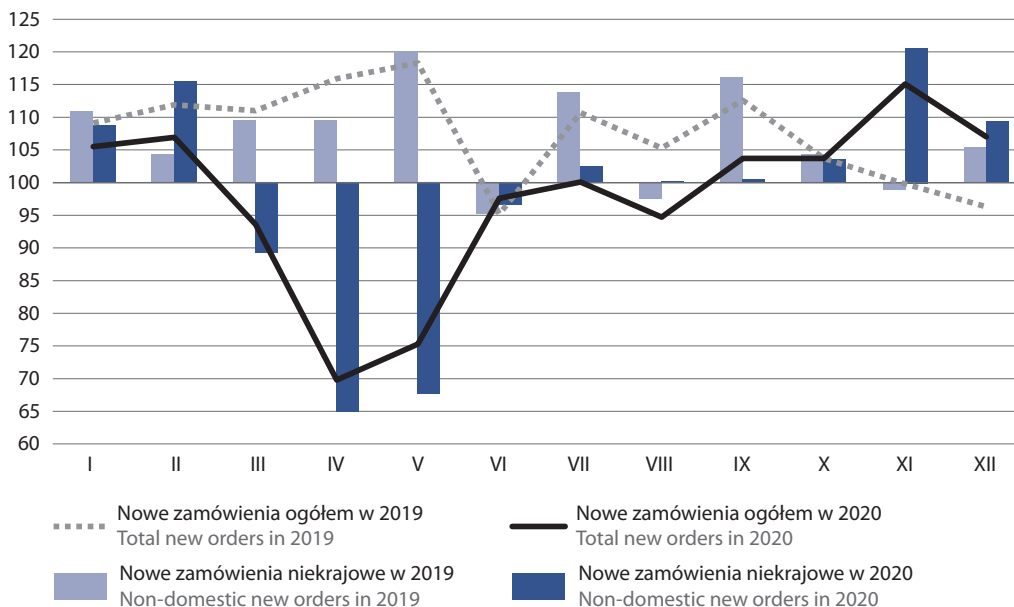
Ostatnim miesiącem 2020 r., w którym wystąpił spadek zarówno w tym roku (o 2,4%) jak i w ubiegłym (o 4,8%) był czerwiec.

We wszystkich miesiącach o najwyższych spadkach nowych zamówień ogółem, w porównaniu z 2019 r., jedynie w jednym dziale odnotowano wzrosty nowych zamówień, a mianowicie w produkcji wyrobów farmaceutycznych – w marcu – o 61,7%, w kwietniu – o 14,8%, w maju – o 25,2% oraz w sierpniu – o 17,8%.

W 2020 r. udział nowych zamówień niekrajowych w nowych zamówieniach ogółem wynosił średnio 61,0% (tak jak przed rokiem), natomiast udział nowych zamówień do strefy euro w nowych zamówieniach niekrajowych wyniósł średnio 68,8% (wobec 70,8% przed rokiem).

Spadek nowych zamówień niekrajowych wystąpił tylko w 4 miesiącach 2020 r. tj. w kwietniu – o 35,1% (przed rokiem wzrost o 9,6%), w maju – o 32,3% (przed rokiem wzrost o 20,2%), w marcu – o 10,8% (przed rokiem wzrost o 9,6%) oraz w czerwcu – o 3,4% (przed rokiem spadek o 4,8%). Spośród 12 badanych działów tylko jeden dział (produkcja wyrobów farmaceutycznych) zanotował wzrost nowych zamówień niekrajowych w miesiącu kwietniu – o 29,4%, natomiast w maju – 3 działy (produkcja odzieży, wyrobów farmaceutycznych i komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych), w marcu – 4 działy (produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych, wyrobów farmaceutycznych, wyrobów z metali oraz urządzeń elektrycznych), w czerwcu – 6 działów (produkcja odzieży, chemikaliów i wyrobów chemicznych, wyrobów z metali, komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych, urządzeń elektrycznych oraz pozostałego sprzętu transportowego).

Wykres 7. Nowe zamówienia w przemyśle (ceny bieżące; analogiczny miesiąc roku poprzedniego=100)
Chart 7. Total new orders in industry (current prices; corresponding month of previous year=100)



Tablica 9. Nowe zamówienia ogółem i niekrajowe w przemyśle¹ według działów PKD w 2020 r. (ceny bieżące)Table 9. Total and non-domestic new orders in industry¹ by NACE divisions in 2020 (current prices)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	miesiące months												
	I	II	III	IV	V	VI	VII	VIII	IX	X	XI	XII	
	miesiąc analogiczny=100 corresponding month = 100												
Ogółem – wybrane działy „Przetwórstwa przemysłowego”	a	105,5	106,9	93,6	69,8	75,3	97,6	100,1	94,7	103,7	103,7	115,1	107,0
Total – selected divisions of „Manufacturing”	b	108,8	115,6	89,2	64,9	67,7	96,6	102,5	100,2	100,5	103,6	120,7	109,4
Produkcja wyrobów tekstylnych Manufacture of textiles	a	36,7	46,8	67,1	79,6	60,1	92,3	97,4	97,2	107,5	70,8	99,9	103,0
	b	26,6	35,8	56,3	59,8	37,5	71,4	82,3	78,3	118,0	56,0	88,6	92,2
Produkcja odzieży Manufacture of wearing apparel	a	79,7	154,0	42,9	74,8	109,3	190,8	72,3	68,1	400,5	82,0	77,9	127,3
	b	108,3	187,7	37,5	66,9	132,5	240,6	70,8	61,7	602,1	87,1	85,5	161,0
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	a	99,2	102,5	102,7	82,1	76,9	100,2	98,5	94,9	104,9	102,1	107,3	116,7
	b	104,8	107,8	99,0	80,1	73,2	97,0	102,9	97,5	106,7	107,8	108,4	114,1
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	a	106,6	108,1	108,6	87,6	91,1	98,4	98,8	101,4	109,5	102,6	104,1	103,7
	b	110,9	114,0	111,3	85,3	91,1	109,1	99,2	104,8	115,2	106,0	111,7	109,3
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^Δ Manufacture of pharmaceutical products ^Δ	a	112,8	111,8	161,7	114,8	125,2	92,7	101,3	117,8	107,3	80,2	82,1	75,5
	b	165,8	97,0	180,5	129,4	176,4	67,3	92,2	147,3	134,4	61,7	81,7	63,1
Produkcja metali Manufacture of basic metals	a	96,3	78,1	91,4	72,4	72,3	97,7	85,5	92,0	95,3	95,1	107,0	111,6
	b	98,5	96,4	89,5	68,7	61,0	88,1	80,8	81,3	91,8	92,8	109,8	114,5
Produkcja wyrobów z metali ^Δ Manufacture of metal products ^Δ	a	111,9	112,0	115,3	75,7	100,8	94,5	98,2	84,6	105,9	103,7	118,8	103,5
	b	118,6	124,3	125,9	94,6	84,9	104,9	104,7	91,3	108,4	115,2	127,8	114,1
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	a	108,5	115,3	85,4	106,2	103,9	124,2	113,4	125,8	116,1	126,2	174,8	103,8
	b	108,0	113,5	86,3	92,7	109,1	126,4	116,5	126,6	114,0	131,2	174,2	101,8

1 Dane dotyczą podmiotów, których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej oraz 10% reprezentacji podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób.

1 Data concern entities with 50 or more persons employed and a 10% representation of entities with the number of employees within the range 10 to 49.

Tablica 9. Nowe zamówienia ogółem i niekrajowe w przemyśle¹ według działów PKD w 2020 r. (ceny bieżące) (dok.)Table 9. Total and non-domestic new orders in industry¹ by NACE divisions in 2020 (current prices) (cont.)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		miesiące months											
		I	II	III	IV	V	VI	VII	VIII	IX	X	XI	XII
		miesiąc analogiczny=100 corresponding month = 100											
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	a	95,3	106,0	103,4	83,8	86,2	108,8	111,6	107,2	107,2	109,7	109,6	121,0
	b	96,7	109,5	101,4	82,6	84,6	110,8	114,3	107,5	108,3	116,9	123,2	125,9
Produkcja maszyn i urządzeń ^Δ Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	a	86,7	86,0	84,2	71,7	85,6	75,7	78,7	78,0	90,9	99,4	88,7	87,4
	b	77,0	86,5	75,7	65,0	82,8	71,0	73,0	79,8	88,8	101,1	88,3	84,7
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^Δ Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	a	127,8	133,7	77,9	38,8	51,1	93,4	125,2	112,8	106,3	99,7	118,7	106,9
	b	129,8	138,8	79,0	37,0	51,5	92,8	128,7	115,4	103,1	94,4	116,6	108,2
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	a	128,3	149,1	77,0	49,2	45,6	120,8	47,9	40,5	65,5	195,2	204,8	135,8
	b	147,1	142,9	64,7	61,2	41,3	104,2	46,5	69,2	32,4	167,4	228,4	143,9

1 Dane dotyczą podmiotów, których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej oraz 10% reprezentacji podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób.

1 Data concern entities with 50 or more persons employed and a 10% representation of entities with the number of employees within the range 10 to 49.

Rozdział 2

Chapter 2

Zatrudnienie i wynagrodzenia w przemyśle

Employment, wages and salaries in industry

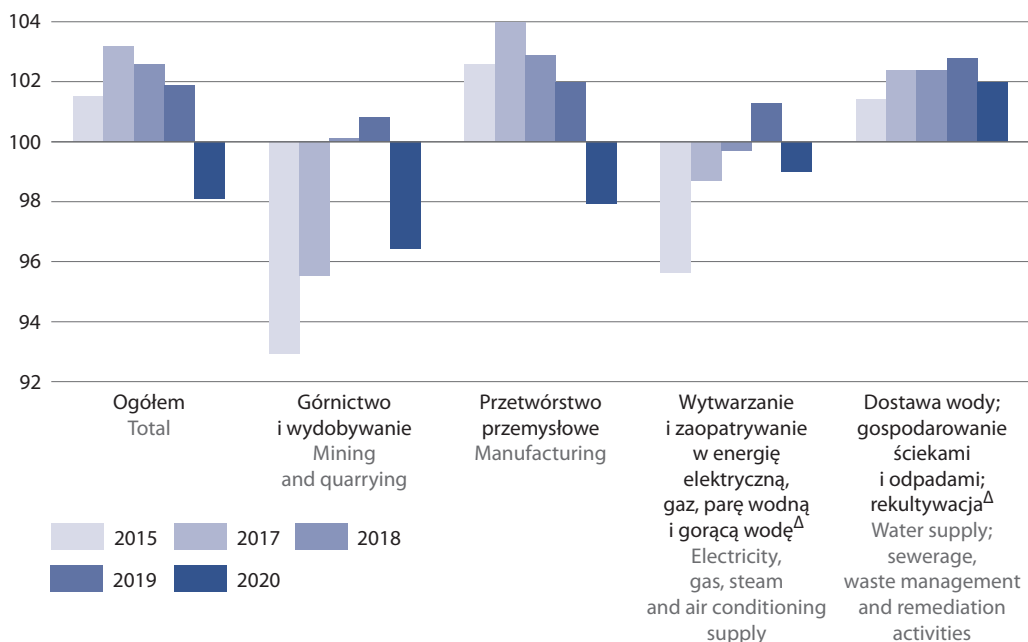
2.1. Zatrudnienie w przemyśle

2.1. Employment in industry

PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIE oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Przeciętne zatrudnienie w przemyśle w 2020 r. (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) wyniosło 2 718,5 tys. osób. W porównaniu z 2019 r. był to spadek zatrudnienia o 1,9%, który wynikał ze zmniejszenia zatrudnienia w górnictwie i wydobywaniu – o 3,6%, przetwórstwie przemysłowym – o 2,1% oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 1,0%. Wzrost zatrudnienia w stosunku do roku poprzedniego – o 2,0% – wystąpił jedynie w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji

Wykres 8. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni=100)
Chart 8. Dynamics of average paid employment in industry by NACE sections (previous year=100)



Decydujący wpływ na poziom zatrudnienia w 2020 roku miały spadki w wielu działach przemysłu. Największy spadek przeciętnego zatrudnienia wystąpił w produkcji skór i wyrobów skórzanych – o 11,3% (przed rokiem spadek o 9,8%), odzieży – o 9,3% (przed rokiem spadek o 5,3%), w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 4,8% (przed rokiem nieznaczny wzrost o 0,2%), w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 4,8% (przed rokiem wzrost o 3,6%), w poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników informacji – o 4,3% (przed rokiem wzrost o 2,3%), w produkcji wyrobów tekstylnych – o 4,2% (przed rokiem spadek o 2,7%), maszyn i urządzeń – o 4,2% (przed rokiem wzrost o 1,6%), wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o 3,9% (przed rokiem wzrost o 1,6%), mebli – o 3,8% (przed rokiem wzrost o 0,6%), metali – o 3,8% (przed rokiem wzrost o 1,7%).

Wzrost przeciętnego zatrudnienia w 2020 r. wystąpił m.in. w produkcji wyrobów tytoniowych – o 5,0% (w 2019 r. wzrost o 11,2%), w gospodarce odpadami; odzysku surowców – o 3,3% (wobec wzrostu o 4,4% przed rokiem), w produkcji wyrobów farmaceutycznych – o 2,7% (wobec wzrostu o 1,1%), w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – o 1,7% (wobec wzrostu o 1,9%), w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 1,4% (wobec wzrostu o 2,3%), chemikaliów i wyrobów chemicznych – o 1,2% (wobec wzrostu o 2,3%).

Tablica 10. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle^a według sekcji i wybranych działów PKD
Table 10. Average paid employment in industry^a by NACE sections and selected divisions

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w tys. in thousand		rok poprzedni=100 previous year = 100		w odsetkach in percent	
Ogółem Total	2 771,2	2 718,5	101,9	98,1	100,0	100,0
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	130,3	125,6	100,8	96,4	4,7	4,6
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	2 394,0	2 344,7	102,0	97,9	86,4	86,2
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	117,3	116,0	101,3	99,0	4,2	4,3
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^Δ Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	129,6	132,2	102,8	102,0	4,7	4,9
Z przemysłu ogółem – wybrane działy: From total industry – selected divisions:						
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (lignitu) Mining of coal and lignite	78,8	75,0	100,2	95,2	2,8	2,8
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	384,1	380,5	100,8	99,0	13,9	14,0
Produkcja napojów Manufacture of beverages	21,9	21,6	101,6	98,5	0,8	0,8
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^Δ Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker ^Δ	99,8	95,9	101,6	96,1	3,6	3,5
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	60,2	60,6	102,0	100,8	2,2	2,2
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej ^Δ Manufacture of coke and refined petroleum products	13,8	14,0	102,3	101,4	0,5	0,5

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Tablica 10. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle^a według sekcji i wybranych działów PKD (dok.)
 Table 10. Average paid employment in industry^a by NACE sections and selected divisions (cont.)

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w tys. in thousand		rok poprzedni=100 previous year = 100		w odsetkach in percent	
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	78,1	79,1	102,3	101,2	2,8	2,9
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^Δ Manufacture of pharmaceutical products ^Δ	23,8	24,5	101,1	102,7	0,9	0,9
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	210,9	205,5	105,0	97,4	7,6	7,6
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	122,8	121,7	101,9	99,1	4,4	4,5
Produkcja metali Manufacture of basic metals	65,9	63,4	101,7	96,2	2,4	2,3
Produkcja wyrobów z metali ^Δ Manufacture of metal products ^Δ	287,5	285,8	103,2	99,4	10,4	10,5
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	57,3	55,8	100,7	97,4	2,1	2,1
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	114,3	114,0	102,4	99,8	4,1	4,2
Produkcja maszyn i urządzeń ^Δ Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	126,7	121,4	101,6	95,8	4,6	4,5
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^Δ Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	210,0	199,9	103,6	95,2	7,6	7,4
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	50,5	50,7	110,7	100,3	1,8	1,9
Produkcja mebli Manufacture of furniture	162,3	156,2	100,6	96,2	5,9	5,7

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.
^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Spośród 105 grup przemysłu według PKD, w 71 zaobserwowano spadek przeciętnego zatrudnienia w 2020 r. w porównaniu z rokiem poprzednim, w tym w 4 grupach powyżej 20%, a w 7 – w granicach 10–20%.

Tablica 11. Dynamika przeciętnego zatrudnienia^a w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – spadki

Table 11. Dynamics of average paid employment in industry^a by selected NACE groups (previous year=100) – decreases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2019	2020
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Spadek o ponad 20% – w tym Decrease more than 20% – of which		
Produkcja tkanin Weaving of textiles	91,7	76,6
Kucie, prasowanie, wytłaczanie i walcowanie metali; metalurgia proszków Forging, pressing, stamping and roll-forming of metal; powder metallurgy	97,5	78,7
Spadek w granicach 10–20% – w tym Decrease between 10–20% – of which		
Przygotowanie i przędzenie włókien tekstylnych Preparation and spinning of textile fibres	88,6	86,2
Produkcja pozostałych wyrobów z porcelany i ceramiki Manufacture of other porcelain and ceramic products	101,6	86,8
Produkcja włókien chemicznych Manufacture of man-made fibres	90,4	87,1
Produkcja odzieży, z wyłączeniem wyrobów futrzarskich Manufacture of wearing apparel, except fur apparel	93,4	89,3
Spadek mniejszy niż 10% – w tym Decrease less than 10% – of which		
Odlewnictwo metali Casting of metals	103,6	91,3
Produkcja pozostałych wyrobów ze stali poddanej wstępnej obróbce Manufacture of other products of first processing of steel	100,0	91,9
Produkcja maszyn ogólnego przeznaczenia Manufacture of general-purpose machinery	99,5	91,9
Produkcja wyrobów z gumy Manufacture of rubber products	102,7	93,1
Produkcja części i akcesoriów do pojazdów silnikowych Manufacture of parts and accessories for motor vehicles	99,8	93,2
Produkcja wyrobów tartacznych Sawmilling and planing of wood	85,1	93,5
Produkcja pozostałych maszyn ogólnego przeznaczenia Manufacture of other general-purpose machinery	101,3	93,5
Produkcja nadwozi do pojazdów silnikowych; produkcja przyczep i naczep Manufacture of bodies (coachwork) for motor vehicles; manufacture of trailers and semi-trailers	106,2	94,4

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

^a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Tablica 11. Dynamika przeciętnego zatrudnienia^a w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – spadki (dok.)Table 11. Dynamics of average paid employment in industry^a by selected NACE groups (previous year=100) – decreases (cont.)

GRUPY PKD NACE GROUPS	2019	2020
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Spadek mniejszy niż 10% – w tym (dok.) Decrease less than 10% – of which (cont.)		
Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych i nawigacyjnych; produkcja zegarków i zegarów Manufacture of instruments and appliances for measuring, testing and navigation; watches and clocks	97,6	94,6
Produkcja zbiorników, cystern i pojemników metalowych Manufacture of tanks, reservoirs and containers of metal	97,6	94,9
Produkcja maszyn i narzędzi mechanicznych Manufacture of metal forming machinery and machine-tools	100,7	95,4
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy ^a Manufacture of products of wood, cork, straw ^a	104,4	95,6
Produkcja wyrobów ogniotrwałych Manufacture of refractory products	107,2	95,9
Produkcja metalowych elementów konstrukcyjnych Manufacture of structural metal products	102,9	95,9
Produkcja szkła i wyrobów ze szkła Manufacture of glass and glass products	99,4	96,4
Produkcja sprzętu (tele)komunikacyjnego Manufacture of communication equipment	102,0	97,0
Produkcja lokomotyw kolejowych oraz taboru szynowego Manufacture of railway locomotives and rolling stock	118,9	97,2
Produkcja sprzętu gospodarstwa domowego Manufacture of domestic appliances	99,7	98,2
Przetwarzanie i konserwowanie mięsa oraz produkcja wyrobów z mięsa Processing and preserving of meat and production of meat products	100,8	98,9

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.
a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Wyższy poziom przeciętnego zatrudnienia w 2020 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, wystąpił w 34 grupach, w 2 z nich wzrost był większy niż 20%, a w 6 – w granicach 10–20%.

Tablica 12. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrostyTable 12. Dynamics of average paid employment in industry^a by selected NACE groups (previous year=100) – increases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2019	2020
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Wzrost o ponad 20% – w tym Increase more than 20% – of which		
Cięcie, formowanie i wykańczanie kamienia Cutting, shaping and finishing of stone	94,2	128,0
Wzrost w granicach 10–20% – w tym Increase between 10–20% – of which		
Przetwarzanie i unieszkodliwianie odpadów Waste treatment and disposal	101,0	119,3
Produkcja ceramicznych materiałów budowlanych Manufacture of clay building materials	97,4	118,1
Produkcja gotowych paszy i karmy dla zwierząt Manufacture of prepared animal feeds	92,1	116,6
Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia Installation of industrial machinery and equipment	102,3	113,2
Produkcja pestycydów i pozostałych środków agrochemicznych Manufacture of pesticides and other agrochemical products	95,2	112,5
Produkcja statków i łodzi Building of ships and boats	111,4	111,9
Wzrost poniżej 10% – w tym Increase less than 10% – of which		
Produkcja olejów i tłuszczów pochodzenia roślinnego i zwierzęcego Manufacture of vegetable and animal oils and fats	119,2	109,8
Produkcja wytwornicy pary, z wyłączeniem kotłów c.o. ^Δ Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	98,8	108,6
Produkcja pozostałych wyrobów chemicznych Manufacture of other chemical products	104,8	107,8
Produkcja izolowanych przewodów i kabli oraz sprzętu instalacyjnego Manufacture of wiring and wiring devices	102,4	105,6
Produkcja cementu, wapna i gipsu Manufacture of cement, lime and plaster	100,9	103,3
Obróbka metali i nakładanie powłok na metale obróbka mechaniczna elementów metalowych Treatment and coating of metals; machining	101,5	103,3
Wytwarzanie i przetwarzanie produktów rafinacji ropy naftowej Manufacture of refined petroleum products	103,7	102,9
Produkcja wyrobów z papieru i tektury Manufacture of articles of paper and paperboard	100,8	101,6
Wykańczanie wyrobów włókienniczych Finishing of textiles	98,0	101,3
Produkcja rur, przewodów, kształtowników zamkniętych i łączników, ze stali Manufacture of tubes, pipes hollow profiles and related fittings, of steel	100,2	101,2
Przetwarzanie i konserwowanie ryb, skorupiaków i mięczaków Processing and preserving of fish, crustaceans and molluscs	98,5	101,1
Produkcja broni i amunicji Manufacture of weapons and ammunition	103,8	101,1
Produkcja pojazdów samochodowych ^Δ Manufacture of motor vehicles	111,8	101,1

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

a Data concern entities with 50 or more persons employed.

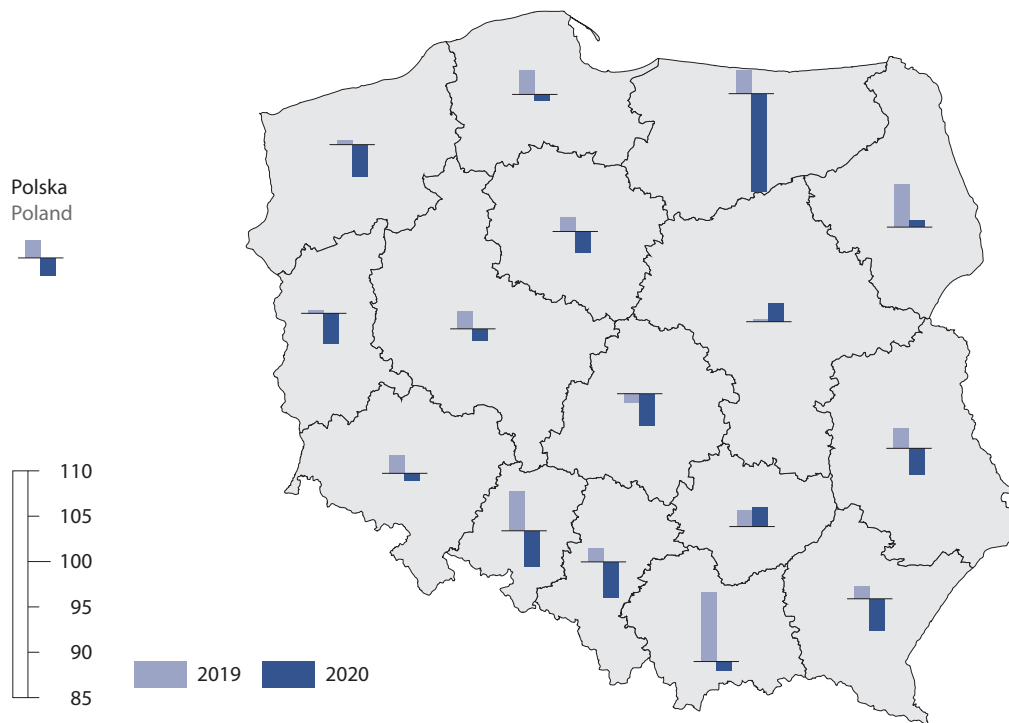
W 2020 r. w 13 (spośród 16) województwach wystąpił spadek przeciętnego zatrudnienia. W 4 województwach spadek zatrudnienia był mniejszy niż średni spadek w kraju tj. w województwie pomorskim – o 0,7%, dolnośląskim – o 0,8%, małopolskim – o 1,0% i wielkopolskim – o 1,3%. Największy spadek zatrudnienia wystąpił w województwie warmińsko-mazurskim – o 10,8%, w którym udział zatrudnionych w ogółem zatrudnionych w przemyśle w 2020 r. wyniósł 2,9%. Mniejszy spadek zaobserwowano w województwach: śląskim – o 3,9% (udział 16,0%), opolskim – o 3,9% (udział 2,2%), łódzkim – o 3,5% (udział 6,3%), podkarpackim – o 3,5% (udział 4,7%), zachodniopomorskim – o 3,5% (udział 3,4%) i lubuskim – o 3,4% (udział 2,6%).

W 5 województwach, tj. dolnośląskim, kujawsko-pomorskim, łódzkim, pomorskim i zachodniopomorskim, pomimo spadku zatrudnienia odnotowano wzrost produkcji sprzedanej, co miało wpływ na wzrost wydajności pracy w tych województwach.

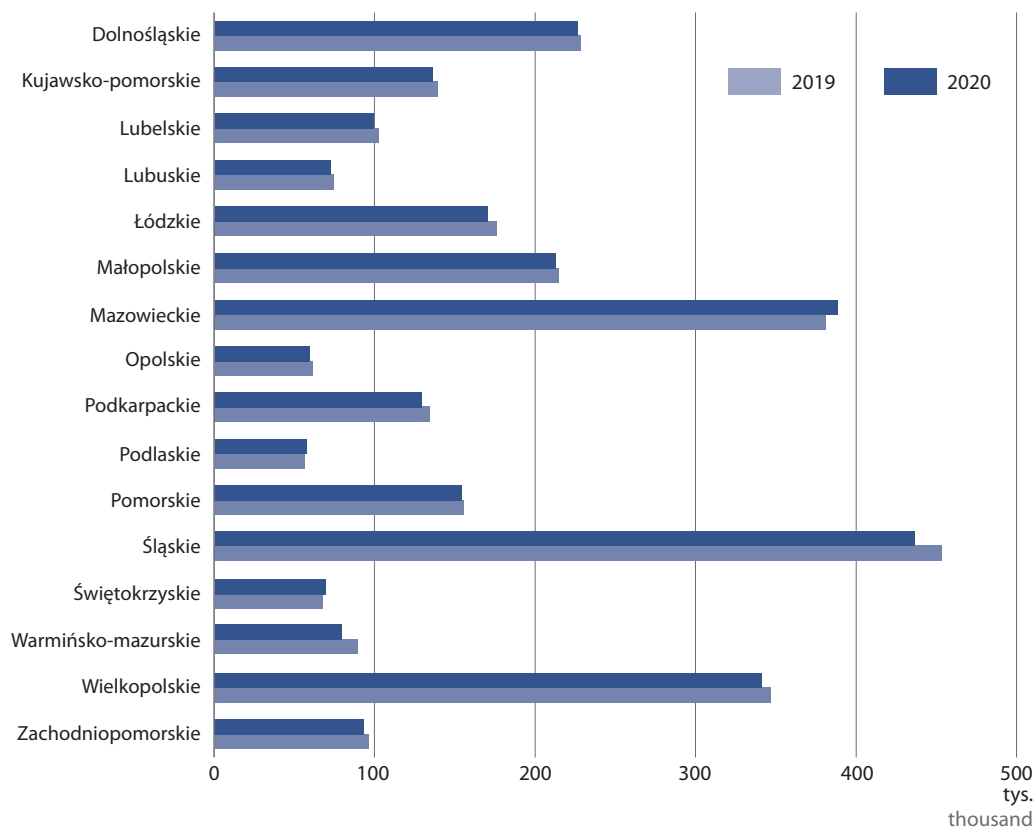
Wzrost przeciętnego zatrudnienia w 2020 r. wystąpił w 3 województwach, tj. w świętokrzyskim – o 2,1%, mazowieckim – o 2,0% i podlaskim – o 0,7%. Ich łączny udział wyniósł 18,9%. W województwach tych również obserwowano wzrost zatrudnienia w poprzednim roku.

Mapa 2. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według województw w 2019 i 2020 r. (rok poprzedni=100)

Map 2. Dynamics of average paid employment in industry by voivodships in 2019 and 2020 (previous year=100)



Wykres 9. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według województw w 2019 i 2020 r.
 Chart 9. Average paid employment in industry by voivodships in 2019 and 2020



2.2. Wynagrodzenia w przemyśle

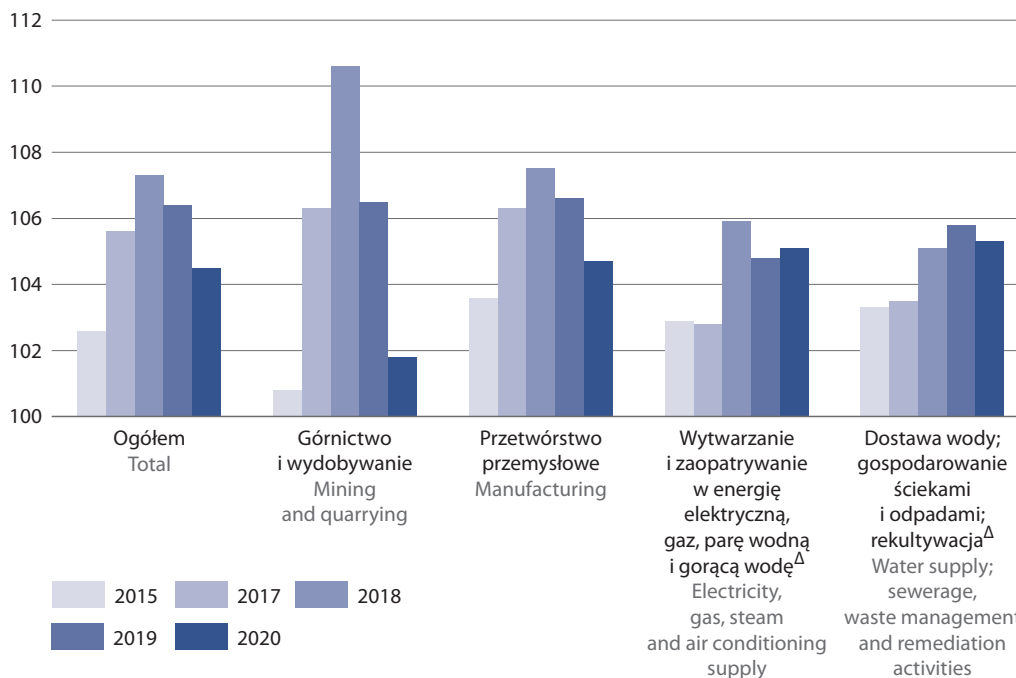
2.2. Wages and salaries in industry

PRZECIĘTNE WYNAGRODZENIE MIESIĘCZNE nominalne przypadające na 1 zatrudnionego obliczono przyjmując: wynagrodzenia osobowe (bez wynagrodzeń osób wykonujących pracę nakładczą oraz uczniów, a także osób zatrudnionych za granicą), wypłaty z tytułu udziału w zysku lub w nadwyżce bilansowej w spółdzielniach, dodatkowe wynagrodzenia roczne dla pracowników jednostek sfery budżetowej oraz honoraria wypłacane niektórym grupom pracowników za prace wynikające z umowy o pracę. Dane o przeciętnych wynagrodzeniach miesięcznych prezentuje się w ujęciu brutto.

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w przemyśle w 2020 r. (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) wyniosło 5 453,15 zł. W stosunku do 2019 r. płace wzrosły o 4,5% i był to kolejny rok wzrostu wynagrodzeń, choć niższy niż przed rokiem (o 6,4%). Wzrost wynagrodzeń odnotowano we wszystkich sekcjach przemysłu tj. w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 5,3%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 5,1%, w przetwórstwie przemysłowym – o 4,7% oraz w górnictwie i wydobywaniu – o 1,8%.

Wykres 10. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni=100)

Chart 10. Dynamics of average monthly gross wages and salaries in industry by NACE sections (previous year=100)



W 2020 r. we wszystkich działach przemysłu nastąpił wzrost wynagrodzeń, przy czym najwyższy w produkcji odzieży – o 9,7%, urządzeń elektrycznych – o 8,2%, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o 8,0%, wyrobów tekstylnych – o 7,3%, skór i wyrobów skórzanych – o 7,0%, papieru i wyrobów z papieru – o 7,0%, w gospodarce odpadami: odzysku surowców – o 6,8%, w produkcji wyrobów farmaceutycznych – o 6,2% i artykułów spożywczych – o 6,1%. Najmniejszy wzrost wynagrodzeń wystąpił w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 0,5%.

Najwyższy poziom przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia w 2020 r., podobnie jak w roku ubiegłym, osiągnęły przedsiębiorstwa z działów: produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (9 481,09 zł), wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (9 026,66 zł), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (8 225,66 zł), produkcja wyrobów farmaceutycznych (7 523,97 zł), produkcja wyrobów tytoniowych (7 278,60 zł), produkcja napojów (6 950,67 zł).

Wyższy poziom wynagrodzeń w relacji do przeciętnego wynagrodzenia dla przemysłu ogółem w 2020 r. odnotowano m.in. w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 73,9%, w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 65,5%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 50,8%, w produkcji wyrobów farmaceutycznych – o 38,0%, wyrobów tytoniowych – o 33,5%, napojów – o 27,5%. Natomiast dużo niższy poziom wynagrodzenia w relacji do przeciętnego wynagrodzenia w przemyśle ogółem zaobserwowano m.in. w produkcji odzieży – o 39,7%, skór i wyrobów skórzanych – o 35,8%, wyrobów tekstylnych – o 24,9%, mebli – o 23,5%, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o 22,9%.

Tablica 13. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według sekcji i wybranych działów PKDTable 13. Average monthly gross wages and salaries in industry^a by NACE sections and selected divisions

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w zł in PLN		rok poprzedni=100 previous year = 100		ogółem=100 total=100	
Ogółem Total	5218,48	5453,15	106,4	104,5	100,0	100,0
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	8455,94	8607,79	106,5	101,8	162,0	157,8
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	4940,33	5172,85	106,6	104,7	94,7	94,9
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	7826,77	8225,66	104,8	105,1	150,0	150,8
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^Δ Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	4741,92	4993,33	105,8	105,3	90,9	91,6
Z przemysłu ogółem – wybrane działy: From total industry – selected divisions:						
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (lignitu) Mining of coal and lignite	8982,56	9026,66	107,9	100,5	172,1	165,5
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	4390,98	4658,00	106,5	106,1	84,1	85,4
Produkcja napojów Manufacture of beverages	6672,51	6950,67	104,4	104,2	127,9	127,5
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^Δ Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker ^Δ	3892,53	4202,65	105,8	108,0	74,6	77,1
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	5365,80	5740,92	107,0	107,0	102,8	105,3
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej ^Δ Manufacture of coke and refined petroleum products	9366,65	9481,09	111,0	101,2	179,5	173,9
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	5807,11	6113,44	105,6	105,3	111,3	112,1
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^Δ Manufacture of pharmaceutical products ^Δ	7085,35	7523,97	104,6	106,2	135,8	138,0
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	4851,88	5079,78	106,9	104,7	93,0	93,2
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	5344,53	5617,84	107,3	105,1	102,4	103,0

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Tablica 13. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według sekcji i wybranych działów PKD (dok.)Table 13. Average monthly gross wages and salaries in industry^a by NACE sections and selected divisions (cont.)

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w zł in PLN		rok poprzedni=100 previous year = 100		ogółem=100 total=100	
Produkcja metali Manufacture of basic metals	5544,72	5676,39	104,2	102,4	106,3	104,1
Produkcja wyrobów z metali ^a Manufacture of metal products ^a	4788,80	4877,64	107,3	101,9	91,8	89,4
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	5418,11	5721,81	106,3	105,6	103,8	104,9
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	5282,05	5714,33	105,3	108,2	101,2	104,8
Produkcja maszyn i urządzeń ^a Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	5342,21	5470,10	104,5	102,4	102,4	100,3
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^a Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	5608,16	5734,67	105,6	102,3	107,5	105,2
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	5936,19	6085,98	106,0	102,5	113,8	111,6
Produkcja mebli Manufacture of furniture	3961,46	4169,27	106,9	105,2	75,9	76,5

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2020 r., w porównaniu z rokiem poprzednim, odnotowano w 93 (spośród 105) grupach przemysłu, w tym w 4 grupach wzrost ten wyniósł powyżej 10%. Spadek natomiast odnotowano w 12 grupach, w 2 był on wyższy niż 10%.

Tablica 14. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty i spadkiTable 14. Dynamics of average monthly gross wages and salaries in industry^a by selected NACE groups (previous year=100) – increases and decreases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2019	2020
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Wzrost o ponad 10% – w tym Increase more than 10% – of which		
Cięcie, formowanie i wykańczanie kamienia Cutting, shaping and finishing of stone	108,9	116,5
Produkcja sprzętu gospodarstwa domowego Manufacture of domestic appliances	103,6	113,8
Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych Manufacture of computers and peripheral equipment	109,4	110,2
Wzrost poniżej 10% – w tym Increase less than 10% – of which		
Produkcja pozostałych wyrobów chemicznych Manufacture of other chemical products	105,9	109,8
Produkcja odzieży, z wyłączeniem wyrobów futrzarskich Manufacture of wearing apparel, except fur apparel	107,5	109,3
Produkcja maszyn dla rolnictwa i leśnictwa Manufacture of agricultural and forestry machinery	104,5	109,0
Przetwarzanie i konserwowanie mięsa oraz produkcja wyrobów z mięsa Processing and preserving of meat and production of meat products	106,9	108,6
Przetwarzanie i konserwowanie ryb, skorupiaków i mięczaków Processing and preserving of fish, crustaceans and molluscs	109,4	108,5
Produkcja pozostałych wyrobów tekstylnych Manufacture of other textiles	107,9	108,4
Produkcja wyrobów z papieru i tektury Manufacture of articles of paper and paperboard	106,8	107,8
Produkcja wyrobów tartacznych Sawmilling and planing of wood	107,0	107,7
Produkcja broni i amunicji Manufacture of weapons and ammunition	108,5	107,3
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy ^a Manufacture of products of wood, cork, straw ^a	106,2	107,1
Przetwarzanie i unieszkodliwianie odpadów Waste treatment and disposal	109,1	107,0
Produkcja statków i łodzi Building of ships and boats	108,4	106,1
Zbieranie odpadów Waste collection	107,4	106,1
Produkcja mydła, środków myjących i wyrobów kosmetycznych ^a Manufacture of soap, detergents, perfumes and toilet preparations ^a	104,8	105,8
Produkcja wyrobów z tworzyw sztucznych Manufacture of plastic products	107,1	105,7
Produkcja wyrobów z betonu, cementu i gipsu Manufacture of articles of concrete, cement and plaster	106,4	105,7
Produkcja sprzętu (tele)komunikacyjnego Manufacture of communication equipment	109,8	105,7
Produkcja szkła i wyrobów ze szkła Manufacture of glass and glass products	109,2	105,6

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

^a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Tablica 14. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle^a według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty i spadki (dok.)
 Table 14. Dynamics of average monthly gross wages and salaries in industry^a by selected NACE groups (previous year=100) – increases and decreases (cont.)

GRUPY PKD NACE GROUPS	2019	2020
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Wzrost poniżej 10% – w tym (dok.) Increase less than 10% – of which (cont.)		
Produkcja olejów i tłuszczów pochodzenia roślinnego i zwierzęcego Manufacture of vegetable and animal oils and fats	105,8	105,5
Przetwarzanie i konserwowanie owoców i warzyw Processing and preserving of fruit and vegetables	104,4	105,4
Produkcja zbiorników, cystern i pojemników metalowych Manufacture of tanks, reservoirs and containers of metal	107,9	105,4
Produkcja wyrobów ogniotrwałych Manufacture of refractory products	97,6	105,3
Wytwarzanie produktów przemiału zbóż, skrobi i wyrobów skrobiowych Manufacture of grain mill products, starches and starch products	108,7	105,2
Wytwarzanie wyrobów mleczarskich Manufacture of dairy products	105,6	105,1
Przygotowanie i przędzenie włókien tekstylnych Preparation and spinning of textile fibres	111,0	105,0
Produkcja farb i lakierów ^a Manufacture of paints, varnishes and similar coatings, printing ink and mastics	107,2	104,9
Produkcja izolowanych przewodów i kabli oraz sprzętu instalacyjnego Manufacture of wiring and wiring devices	106,0	104,3
Produkcja cementu, wapna i gipsu Manufacture of cement, lime and plaster	103,0	102,9
Produkcja metalowych elementów konstrukcyjnych Manufacture of structural metal products	106,6	102,1
Spadek mniejszy niż 10% – w tym Decrease less than 10% – of which		
Produkcja pestycydów i pozostałych środków agrochemicznych Manufacture of pesticides and other agrochemical products	111,1	94,4
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów c.o. ^a Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	105,8	97,2
Kucie, prasowanie, wyłaczanie i walcowanie metali; metalurgia proszków Forging, pressing, stamping and roll-forming of metal; powder metallurgy	109,4	98,5
Produkcja włókien chemicznych Manufacture of man-made fibres	113,1	98,6
Wytwarzanie i przetwarzanie koksu Manufacture of coke oven products	113,2	98,9
Produkcja pojazdów samochodowych ^a Manufacture of motor vehicles	101,3	99,1

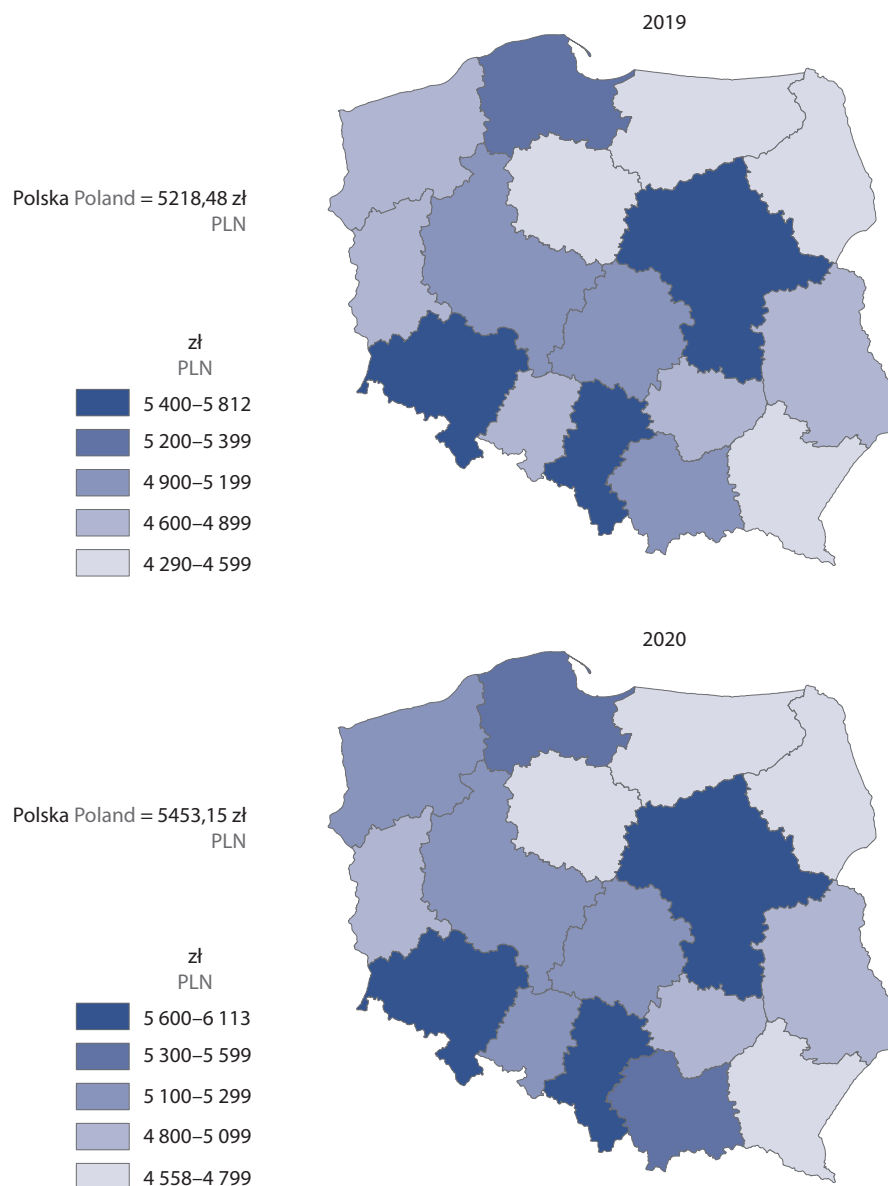
^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej
^a Data concern entities with 50 or more persons employed

Najwyższy poziom przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia w 2020 r. odnotowano w województwie dolnośląskim (6 113,75 zł), mazowieckim (6 087,06 zł), śląskim (5 940,57 zł) i pomorskim (5 521,61 zł). W województwach tych poziom wynagrodzeń był wyższy od przeciętnego wynagrodzenia w przemyśle dla Polski, tj. w dolnośląskim – o 12,1%, mazowieckim – o 11,6%, śląskim – o 8,9% i pomorskim – o 1,3%.

Natomiast najwyższy wzrost przeciętnego wynagrodzenia w 2020 r., w porównaniu z 2019 r. odnotowano w województwach: warmińsko-mazurskim i zachodniopomorskim – po 6,3%, kujawsko-pomorskim i podlaskim – po 5,9%, łódzkim – o 5,8%, opolskim – o 5,7% i lubelskim – o 5,6%, natomiast najmniejszy w województwie śląskim – o 2,3% oraz lubuskim o 2,9%.

Mapa 3. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według województw w 2019 i 2020 r.

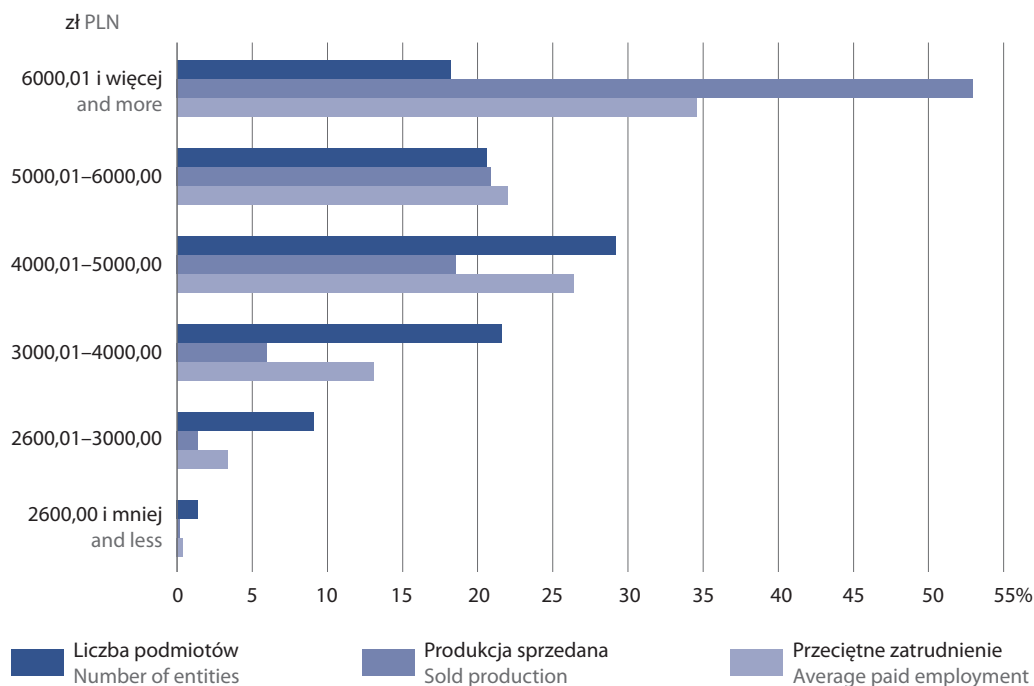
Map 3. Average monthly gross wages and salaries in industry by voivodships in 2019 and 2020



W 2020 r. zróżnicowanie przedsiębiorstw (o liczbie pracujących 50 osób i więcej) według poziomu przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w porównaniu do 2019 r. nie uległo zmianie. W największej liczbie przedsiębiorstw – 2 561 – uzyskano przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przedziale 4 000,01–5 000,00 zł. Wytworzyły one 18,6% produkcji sprzedanej i zatrudniały 26,4% ogółu pracowników. Następną grupą – 1 892 przedsiębiorstwa, znalazła się w przedziale 3 000,01–4 000,00 zł przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto. Przedsiębiorstwa te wytworzyły 6,0% produkcji sprzedanej i zatrudniały 13,1% pracowników. Nadal dominujący wpływ miała grupa reprezentowana przez 1 595 przedsiębiorstw – o najwyższym poziomie przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto powyżej 6 000,01 zł, której udział w sprzedaży oraz w zatrudnieniu był również największy – odpowiednio 53,0% i 34,6%.

Wykres 11. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2020 r.

Chart 11. Industrial enterprises by amount of average monthly gross wages and salaries in 2020



Tablica 15. Przedsiębiorstwa przemysłowe¹ według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto według sekcji PKD w 2020 r.Table 15. Industrial enterprises¹ by amount of average monthly gross wages and salaries by NACE sections in 2020

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Ogółem Total	O wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w zł By average monthly gross wages and salaries in PLN					
			2600,00 i mniej and less	2600,01– –3000,00	3000,01– –4000,00	4000,01– –5000,00	5000,01– –6000,00	6000,01 i więcej and more
Ogółem Total	a	8776	124	795	1892	2561	1809	1595
	b	100,0	0,2	1,4	6,0	18,6	20,9	53,0
	c	100,0	0,4	3,4	13,1	26,4	22,0	34,6
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	a	133	1	3	14	26	37	52
	b	100,0	.	.	0,8	1,6	6,4	90,9
	c	100,0	.	.	2,4	3,8	7,1	86,5
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	a	7731	123	778	1751	2207	1502	1370
	b	100,0	0,2	1,6	6,7	20,6	22,7	48,2
	c	100,0	0,5	4,0	14,6	28,7	23,3	29,0
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air condi- tioning supply	a	210	—	—	3	35	70	102
	b	100,0	—	—	0,0	0,9	2,4	96,7
	c	100,0	—	—	0,2	3,2	6,5	90,0
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywa- cja ^Δ Water supply; sewerage, waste ma- nagement and remediation ac- tivities	a	702	—	14	124	293	200	71
	b	100,0	—	1,2	9,9	28,6	36,4	23,8
	c	100,0	—	1,1	12,4	36,4	33,7	16,4

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

U w a g a. W tablicy nie ujęto podmiotów zlikwidowanych oraz tych, które zawiesiły działalność.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

N o t e. In table excluded entities were liquidated and those which suspended activities.

Rozdział 3

Chapter 3

Finanse przedsiębiorstw przemysłowych

Finance of industrial enterprises

3.1. Aktywa i zobowiązania

3.1. Assets and liabilities

AKTYWA TRWAŁE obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

AKTYWA OBROTOWE są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przyszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług (bez względu na termin ich zapłaty) oraz całość lub część należności z innych tytułów nie zaliczanych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE (bez funduszy specjalnych) obejmują ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub tę część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada powyżej 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Aktywa trwałe w przedsiębiorstwach przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej) na koniec 2020 r. kształtowały się na poziomie 1 047 987,1 mln zł i były o 1,5% wyższe niż w 2019 r. Największy wzrost aktywów trwałych odnotowano w przetwórstwie przemysłowym – o 4,2%, którego udział w wartości aktywów trwałych przemysłu był największy – 54,5%. W dostawie wody, gospodarowaniu ściekami i odpadami, rekultywacji (o udziale 6,7%) wystąpił mniejszy wzrost – o 2,6%. Spadek zanotowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 2,5% (udział 32,0%) oraz w górnictwie i wydobywaniu – o 1,4% (udział 6,8%).

Aktywa obrotowe w przemyśle na koniec 2020 r. wyniosły 591 371,8 mln zł i były o 5,2% wyższe niż w 2019 r. W największym stopniu wzrosła wartość inwestycji krótkoterminowych – o 15,9%, w mniejszym – wartość krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych – o 5,1%, wartość zapasów – o 2,0% oraz wartość należności krótkoterminowych – o 1,5%.

W strukturze aktywów obrotowych przemysłu zwiększył się udział inwestycji krótkoterminowych – z 23,9% w 2019 r. do 26,3% w 2020 r. Obniżył się udział należności krótkoterminowych – z 42,0% do 40,5% (w tym należności z tytułu dostaw i usług, które w 2020 r. stanowiły 80,9% należności krótkoterminowych) oraz zapasów – z 32,0% do 31,1%. Udział krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych był taki sam jak w roku ubiegłym – 2,1%.

Tablica 16. Aktywa i zobowiązania przedsiębiorstw przemysłowych¹ według sekcji PKD
Table 16. Assets and liabilities of industrial enterprises¹ by NACE sections

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION Stan w końcu roku End of a – 2019 b – 2020		Ogółem Total	Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^a Electricity, gas, steam and air conditioning supply	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^a Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	w mln zł in million PLN	
							a	b
Aktywa trwałe Total fixed assets	a	1 032 611,5	72 256,0	547 540,6	344 140,3	68 674,6		
	b	1 047 987,1	71 237,1	570 746,3	335 510,3	70 493,4		
w tym: of which :								
inwestycje długoterminowe long-term investments	a	232 636,9	16 944,0	89 380,9	122 191,1	4 120,9		
	b	230 445,4	16 881,4	96 095,3	113 379,8	4 088,7		
należności długoterminowe long-term receivables	a	4 539,8	81,2	3 478,6	955,3	24,7		
	b	4 565,1	141,6	3 253,8	1 139,5	30,2		
Aktywa obrotowe Current assets	a	562 202,7	17 069,6	455 283,0	77 372,5	12 477,5		
	b	591 371,8	18 409,6	475 479,4	83 575,8	13 907,0		
w tym zapasy razem of which stocks total	a	180 077,9	6 237,9	159 781,2	13 219,6	839,2		
	b	183 710,7	6 104,9	163 659,5	13 128,2	818,2		
w tym: of which:								
produkty gotowe finished products	a	45 341,5	2 234,4	42 448,9	551,7	106,4		
	b	43 781,4	2 249,1	40 890,5	554,0	87,8		
towary goods	a	14 547,3	278,1	11 128,0	2 965,3	175,8		
	b	14 771,3	190,8	11 029,7	3 383,1	167,7		
należności krótkoterminowe short-term receivables	a	236 006,2	5 016,5	191 516,6	34 071,7	5 401,4		
	b	239 579,0	4 564,4	196 051,3	32 741,8	6 221,5		
w tym z tytułu dostaw i usług ² of which resulting from deliveries and services ²	a	190 649,4	3 252,9	159 309,0	24 469,9	3 617,6		
	b	193 915,0	3 459,4	161 474,6	24 905,6	4 075,4		
Zobowiązania: Liabilities:								
długoterminowe long-term	a	209 127,4	14 261,1	113 303,5	73 364,3	8 198,5		
	b	224 559,8	14 325,9	126 145,2	75 906,4	8 182,3		
w tym kredyty bankowe i pożyczki of which bank credits and loans	a	139 463,8	5 714,1	90 979,5	36 450,7	6 319,5		
	b	155 189,3	9 182,7	99 891,8	39 959,9	6 155,0		
krótkoterminowe ³ short-term ³	a	388 337,7	15 570,5	304 526,4	61 085,6	7 155,2		
	b	393 737,3	19 872,6	310 338,4	56 079,1	7 447,2		
w tym: of which:								
kredyty bankowe i pożyczki bank credits and loans	a	85 312,8	2 072,7	65 574,5	16 003,6	1 662,0		
	b	86 714,8	2 658,5	67 092,0	15 181,9	1 782,3		
z tytułu dostaw i usług ² resulting from deliveries and services ²	a	183 123,3	6 679,0	155 987,3	18 109,7	2 347,1		
	b	184 289,0	7 231,9	157 446,4	17 272,5	2 338,2		
Relacja zobowiązań krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług do należności z tytułu dostaw i usług Relation of short-term liabilities resulting from deliveries and services to receivables resulting from deliveries and services	a	96,1	205,3	97,9	74,0	64,9		
	b	95,0	209,1	97,5	69,4	57,4		

1 Dane dotyczą podmiotów w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej. 2 Bez względu na okres wymagalności zapłaty. 3 Obejmują zobowiązania o okresie spłaty do 1 roku, z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług; bez funduszy specjalnych.

1 Data concern economic entities with 50 or more persons employed. 2 Regardless the maturity date. 3 Including liabilities with maturity of up to 1 year, apart from deliveries and services; excluding special funds.

Wartość zapasów produktów gotowych w cenach bieżących w przedsiębiorstwach przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej) była na koniec grudnia 2020 r. niższa o 3,4% niż na koniec grudnia 2019 r. (kiedy notowano wzrost o 9,1%), a ich udział w strukturze zapasów ogółem zmniejszył się z 25,2% do 23,8%. Relacja wartości zapasów produktów gotowych ogółem do wartości przychodów netto ze sprzedaży produktów wyniosła 3,5% (podobnie jak w 2019 r.), natomiast liczona bez produkcji artykułów spożywczych i napojów – 3,3% (wobec 3,4% przed rokiem).

Poziom tego wskaźnika uległ pogorszeniu m.in. w produkcji odzieży (z 8,2% do 10,9%), w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego (z 5,7% do 8,2%), w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń (z 0,1% do 0,8%). Poprawę relacji odnotowano m.in. w produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (z 5,4% do 4,4%), napojów (z 2,3% do 1,6%), wyrobów tytoniowych (z 2,8% do 2,2%), komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (z 2,3% do 1,7%).

Relacja wartości zapasów produktów gotowych ogółem do wartości przychodów netto ze sprzedaży produktów pozostała na tym samym poziomie co przed rokiem m.in. w produkcji metali (4,6%), artykułów spożywczych (4,4%), w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (0,5%).

Relacja zobowiązań krótkoterminowych do należności (z tytułu dostaw i usług) ukształtowała się w 2020 r. na poziomie niższym niż przed rokiem i wyniosła 95,0% (wobec 96,1%). Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przekroczyły poziom należności podobnie jak przed rokiem w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego, w produkcji metali, urządzeń elektrycznych, pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, chemikaliów i wyrobów chemicznych, a także w produkcji tytoniu oraz koksu i produktów rafinacji ropy naftowej.

3.2. Przychody, koszty i wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych

3.2. Revenues, costs and financial results of industrial enterprises

PRZYCHODY OGÓŁEM (PRZYCHODY Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami.

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY TOWARÓW I MATERIAŁÓW, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

PRZYCHODY FINANSOWE to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

KOSZTY OGÓŁEM (KOSZTY UZYSKANIA PRZYCHODÓW Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

KOSZTY SPRZEDANYCH PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

KOSZTY FINANSOWE to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

WYNIK FINANSOWY ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (kosztami sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

WYNIK FINANSOWY BRUTTO oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

WYNIK FINANSOWY NETTO to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Przychody ogółem (z całokształtu działalności) w 2020 r. spadły o 2,2% w porównaniu z 2019 r., kiedy notowano wzrost o 5,3%. Na spadek ten wpłynęło obniżenie przychodów netto ze sprzedaży towarów i materiałów – o 3,3% oraz przychodów netto ze sprzedaży produktów – o 2,7%, których udział w przychodach ogółem stanowił odpowiednio 17,6% i 79,0%. Przychody finansowe, mające mały udział w przychodach z całokształtu działalności (1,4%) odnotowały największy spadek – o 10,3%. Wzrost w skali roku zaobserwowano jedynie w pozostałych przychodach operacyjnych – o 50,0%, ale ich udział w przychodach ogółem wyniósł tylko 1,3%.

Tablica 17. Dynamika i struktura przychodów w przemyśle¹
Table 17. Dynamics and structure of revenues in industry¹

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		2015	2017	2018	2019	2020
a – rok poprzedni = 100 previous year = 100						
b – udział w przychodach z całokształtu działalności w % share in revenues from whole activity in %						
Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) Total revenues	a	102,0	109,2	104,9	105,3	97,8
	b	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
przychody netto ze sprzedaży produktów net revenues from sale of products	a	103,2	108,3	105,5	104,8	97,3
	b	79,7	79,4	79,8	79,4	79,0
przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów net revenues from sale of goods and materials	a	101,7	110,6	106,6	109,3	96,7
	b	17,3	16,9	17,2	17,8	17,6
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	a	93,8	125,6	79,6	99,5	150,0
	b	1,5	1,8	1,4	1,3	1,3
przychody finansowe financial revenues	a	68,0	124,2	91,4	94,1	89,7
	b	1,5	1,9	1,7	1,5	1,4

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) spadły w 2020 r. o 1,9% w porównaniu z 2019 r., kiedy notowano wzrost o 5,8%. Koszt własny sprzedanych produktów mający największy udział w kosztach ogółem (80,4%) spadł w 2020 r. o 2,9%. Największy spadek wystąpił w wartości sprzedanych towarów i materiałów – o 4,6%, która stanowiła 15,5% kosztów ogółem. Znaczne wzrosty zaobserwowano w kosztach finansowych – o 41,7% (wobec spadku o 7,8% przed rokiem) oraz w wartości pozostałych kosztów operacyjnych – o 35,3% (wobec wzrostu o 2,0% przed rokiem). Obie te pozycje stanowiły razem 4,1% kosztów ogółem.

Tablica 18. Dynamika i struktura kosztów w przemyśle¹
Table 18. Dynamics and structure of costs in industry¹

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		2015	2017	2018	2019	2020
a – rok poprzedni = 100 previous year = 100						
b – udział w kosztach uzyskania przychodów z całokształtu działalności w % share in costs of obtaining revenues from whole activity in %						
Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności)	a	102,6	108,9	106,0	105,8	98,1
Total costs	b	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
koszt własny sprzedanych produktów cost of products sold	a	103,6	109,2	105,9	105,1	97,1
	b	80,9	81,8	81,7	81,2	80,4
wartość sprzedanych towarów i materiałów value of goods and materials	a	100,4	107,8	107,6	111,4	95,4
	b	15,5	14,9	15,1	15,9	15,5
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	a	99,8	119,2	85,2	102,0	135,3
	b	1,5	1,8	1,5	1,4	1,9
koszty finansowe financial costs	a	85,4	95,6	121,8	92,2	141,7
	b	2,1	1,5	1,7	1,5	2,2

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

W 2020 r. wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, z liczbą pracujących 50 osób i więcej) były niższe od uzyskanych przed rokiem.

Wynik finansowy brutto w 2020 r. osiągnął poziom 79 193,1 mln zł i był niższy o 7,4%. Na wynik finansowy brutto składał się: zysk brutto w wysokości 104 225,5 mln zł (wzrost w skali roku o 7,0%) oraz strata brutto – 25 032,4 mln zł (wzrost w skali roku o 110,1%). Najbardziej znaczące pogorszenie tego wyniku odnotowano w górnictwie i wydobywaniu (z 2 395,6 mln zł do minus 2 409,3 mln zł) oraz w przetwórstwie przemysłowym (z 68 179,2 mln zł do 62 291,2 mln zł, tj. o 8,6%). Wynik finansowy brutto zwiększył się w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 47,6% (z 2 108,6 mln zł do 3 111,7 mln zł) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 26,4% (z 12 818,1 mln zł do 16 199,6 mln zł).

Wynik finansowy netto wyniósł 65 213,9 mln zł i był o 8,4% niższy niż w 2019 r. Na wynik finansowy netto złożył się zysk netto w wysokości 89 017,1 mln zł, uzyskany przez 82,6% przedsiębiorstw (przed rokiem 82,7%) oraz strata netto w wysokości 23 803,2 mln zł. Największe obniżenie wyniku wystąpiło w górnictwie i wydobywaniu (z 1 424,8 mln zł do minus 2 815,9 mln zł), natomiast największa poprawa – w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 1 728,5 mln zł do 2 589,0 mln zł tj. o 49,8%).

Największe pogorszenie wyników finansowych brutto i netto odnotowano m.in. w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej, w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego, w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i nacze, metali, pozostałego sprzętu transportowego.

Największą poprawę wyników finansowych brutto i netto odnotowano m.in. w produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych, artykułów spożywczych, wyrobów farmaceutycznych, w gospodarce odpadami; odzysku surowców, w produkcji mebli, wyrobów z metali.

Tablica 19. Wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych¹ według sekcji PKD
 Table 19. Financial results of industrial enterprises¹ by NACE sections

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a = 2019 – w mln zł in million PLN b = 2020 – w mln zł in million PLN c = rok poprzedni = 100 previous year = 100	Ogółem Total	Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^Δ Electricity, gas, steam and air conditioning supply	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja ^Δ Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	
Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów Financial result from the sale of products, goods and materials	a	84 606,7	3 198,8	67 598,4	12 417,0	1 392,4
	b	87 458,6	730,0	64 132,3	20 286,1	2 310,2
	c	103,4	22,8	94,9	163,4	165,9
Wynik finansowy na działalności operacyjnej Result on operating activity	a	84 365,4	2 641,8	69 141,4	10 384,8	2 197,3
	b	90 272,1	-1 228,7	69 041,4	19 223,7	3 235,6
	c	107,0	.	99,9	185,1	147,3
Wynik finansowy na pozostałej działalności operacyjnej Result on other operating activity	a	-241,3	-557,1	1 543,0	-2 032,2	804,9
	b	2 813,5	-1 958,6	4 909,1	-1 062,4	925,4
	c	.	.	318,2	.	115,0
Wynik finansowy na działalności finansowej Financial result on economic activity	a	1 136,1	-246,2	-962,3	2 433,3	-88,7
	b	-11 079,0	-1 180,6	-6 750,3	-3 024,2	-123,9
	c
Wynik finansowy brutto Gross financial result	a	85 501,5	2 395,6	68 179,2	12 818,1	2 108,6
	b	79 193,1	-2 409,3	62 291,2	16 199,6	3 111,7
	c	92,6	.	91,4	126,4	147,6
Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto Obligatory encumbrances on gross financial result	a	14 313,1	970,8	10 997,8	1 964,3	380,1
	b	13 979,2	406,6	9 573,3	3 476,6	522,7
	c	97,7	41,9	87,0	177,0	137,5
Wynik finansowy netto Net financial result	a	71 188,4	1 424,8	57 181,3	10 853,8	1 728,5
	b	65 213,9	-2 815,9	52 717,8	12 723,0	2 589,0
	c	91,6	.	92,2	117,2	149,8
Zysk netto Net profit	a	83 028,0	3 239,9	65 274,9	12 624,1	1 889,1
	b	89 017,1	2 438,0	66 073,8	17 727,0	2 778,3
	c	107,2	75,2	101,2	140,4	147,1
Strata netto Net loss	a	11 839,6	1 815,2	8 093,5	1 770,3	160,6
	b	23 803,2	5 253,9	13 355,9	5 004,0	189,3
	c	201,0	289,4	165,0	282,7	117,9

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

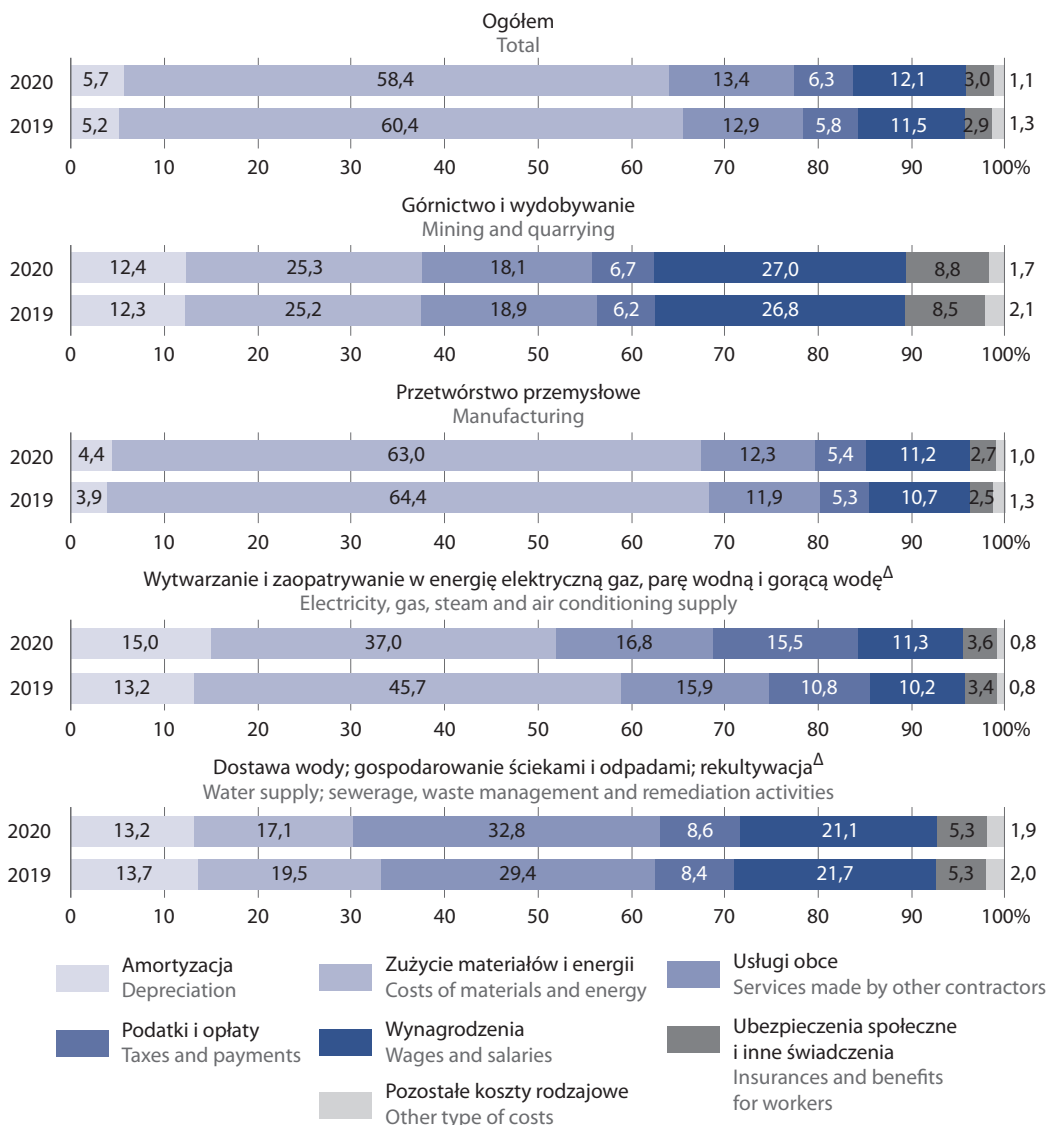
¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

Wynik na działalności finansowej zmniejszył się z 1 136,1 mln zł w 2019 r. do minus 11 079,0 mln zł w 2020 r. W największym stopniu zwiększył się natomiast wynik na pozostałej działalności operacyjnej – z minus 241,3 mln zł do 2 813,5 mln zł. Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów

wzrósł z 84 606,7 mln zł do 87 458,6 mln zł, tj. o 3,4%, w porównaniu z poprzednim rokiem, natomiast wynik finansowy na działalności operacyjnej – z 84 365,4 mln zł do 90 272,1 mln zł, tj. o 7,0%.

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem w 2020 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, zmniejszył się udział kosztów zużycia materiałów i energii (z 60,4% do 58,4%) oraz pozostałych kosztów rodzajowych (z 1,3% do 1,1%). Wzrósł natomiast udział kosztów wynagrodzeń (z 11,5% do 12,1%), usług obcych (z 12,9% do 13,4%), amortyzacji (z 5,2% do 5,7%), podatków i opłat (z 5,8% do 6,3%) oraz ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (z 2,9% do 3,0%).

Wykres 12. Struktura kosztów rodzajowych w przemyśle według sekcji PKD
Chart 12. Structure of costs by type in industry by NACE sections



Największe zmniejszenie udziału kosztów zużycia materiałów i energii wśród sekcji przemysłu odnotowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 45,7% w 2019 r. do 37,0% w 2020 r.) oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 19,5% do 17,1%). Największe zwiększenie udziału kosztów podatków i opłat, amortyzacji i wynagrodzeń w 2020 r. zaobserwowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i go-

rażącą wodę – odpowiednio z 10,8% do 15,5%, z 13,2% do 15,0%, z 10,2% do 11,3% w 2020 r., natomiast wzrost usług obcych odnotowano w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – z 29,4% do 32,8%.

3.3. Wskaźniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych

3.3. Financial indicators of industrial enterprises

WSKAŹNIKI POZIOMU KOSZTÓW to relacja kosztów ogółem (kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności) do przychodów ogółem (przychodów z całokształtu działalności).

WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI SPRZEDAŻY BRUTTO to relacja wyniku finansowego ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI OBROTU BRUTTO to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI OBROTU NETTO to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ I STOPNIA to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

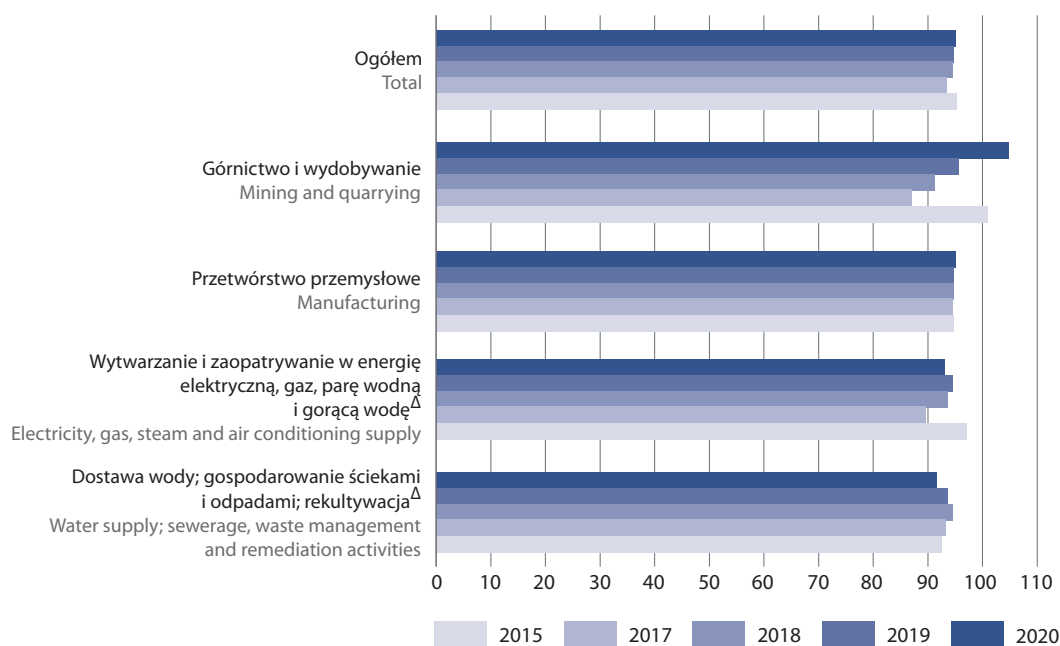
WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ II STOPNIA to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ III STOPNIA to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Przychody z całokształtu działalności były w 2020 r. niższe o 2,2% od osiągniętych rok wcześniej, a koszty ich uzyskania obniżyły się o 1,9%. Wpłynęło to na nieznaczne pogorszenie wskaźnika poziomu kosztów z 94,8% przed rokiem do 95,0%.

Wykres 13. Wskaźnik poziomu kosztów w przemyśle według sekcji PKD

Chart 13. Cost level indicator in industry by NACE sections



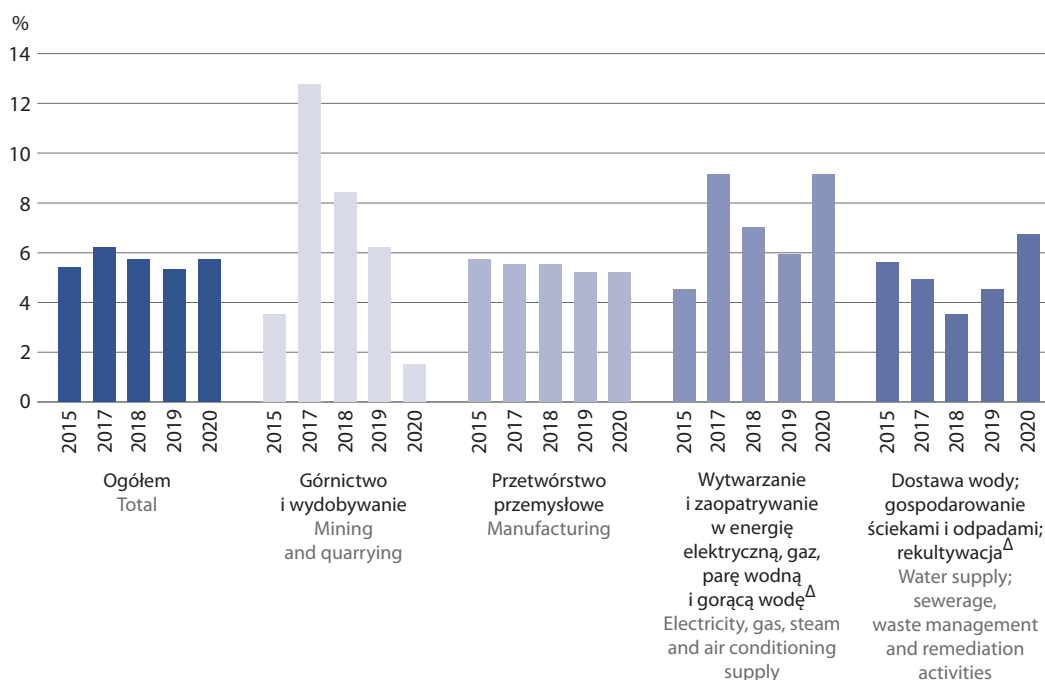
Zwiększenie wskaźnika poziomu kosztów w 2020 r. obserwowano m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego, w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej, pozostałego sprzętu transportowego, pojazdów samochodowych, przyczep i nacze, metali, wyrobów tytoniowych.

Zmniejszenie natomiast odnotowano m.in. w produkcji wyrobów farmaceutycznych, w gospodarce odpadami: odzysku surowców, w produkcji wyrobów tekstylnych, mebli, wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych, w pozostałej produkcji wyrobów, w produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny.

Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto zwiększył się z 5,3% w 2019 r. do 5,7% w 2020 r., natomiast obniżył się wskaźnik rentowności obrotu brutto – z 5,2% do 5,0% oraz rentowności obrotu netto – z 4,4% do 4,1%. Wyższe niż rok wcześniej były wskaźniki płynności finansowej I stopnia (39,6% wobec 34,6% przed rokiem), II stopnia (100,4% wobec 95,4%) oraz III stopnia (150,2% wobec 144,8%).

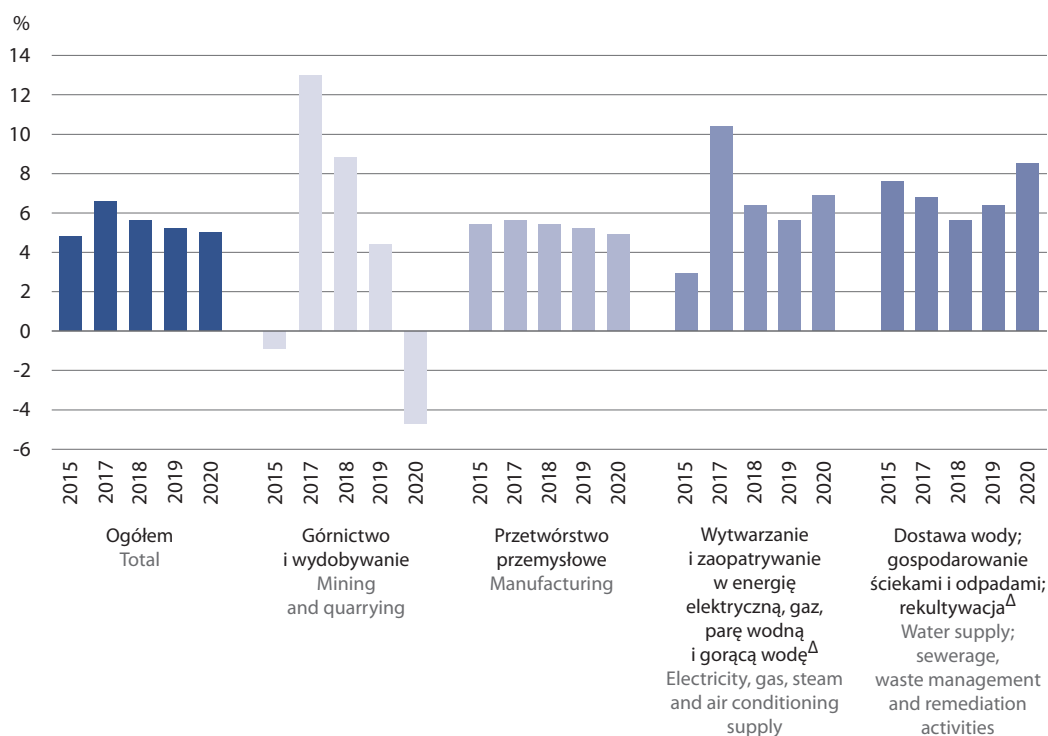
Wykres 14. Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto w przemyśle według sekcji PKD

Chart 14. Gross sales profitability indicator in industry by NACE sections

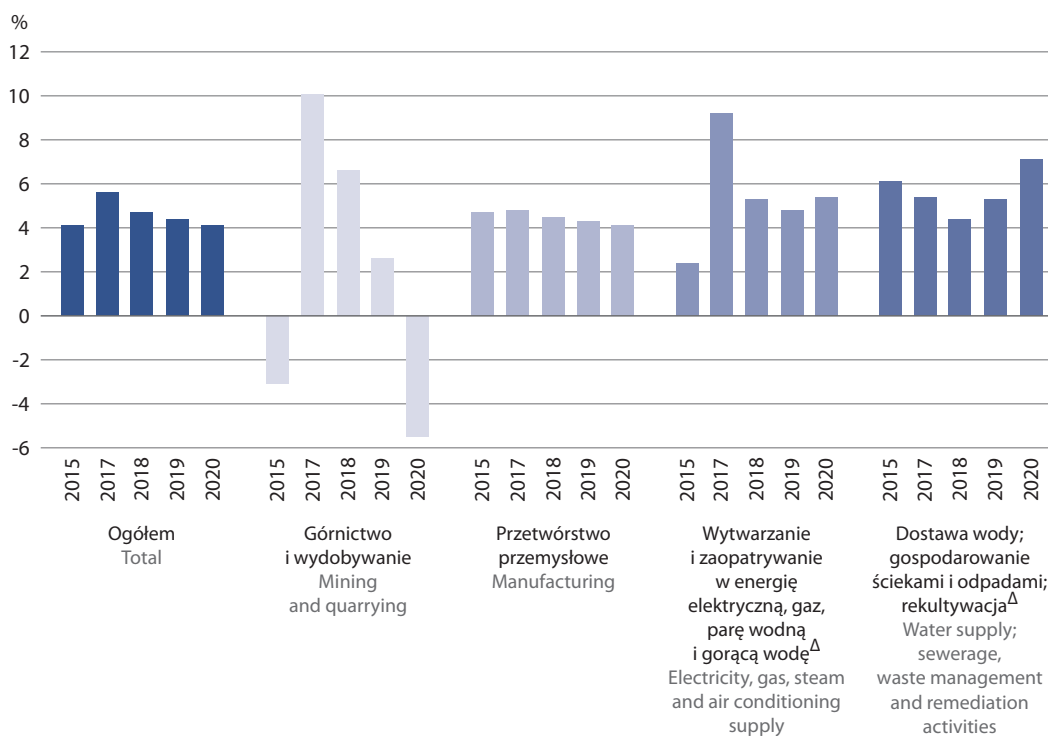


W 2020 r. polepszenie wskaźnika rentowności sprzedaży brutto zaobserwowano w dwóch sekcjach przemysłu, tj. w wytwarzaniu, zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – z 5,9% w 2019 r. do 9,1% oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – z 4,5% do 6,7%. Największe obniżenie wskaźnika wystąpiło w górnictwie i wydobywaniu – z 6,2% do 1,5% w 2020 r. W przetwórstwie przemysłowym wskaźnik ten pozostał na tym samym poziomie jak w 2019 r. i wyniósł 5,2%.

Wykres 15. Wskaźnik rentowności obrotu brutto w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 15. Gross turnover profitability indicator in industry by NACE sections



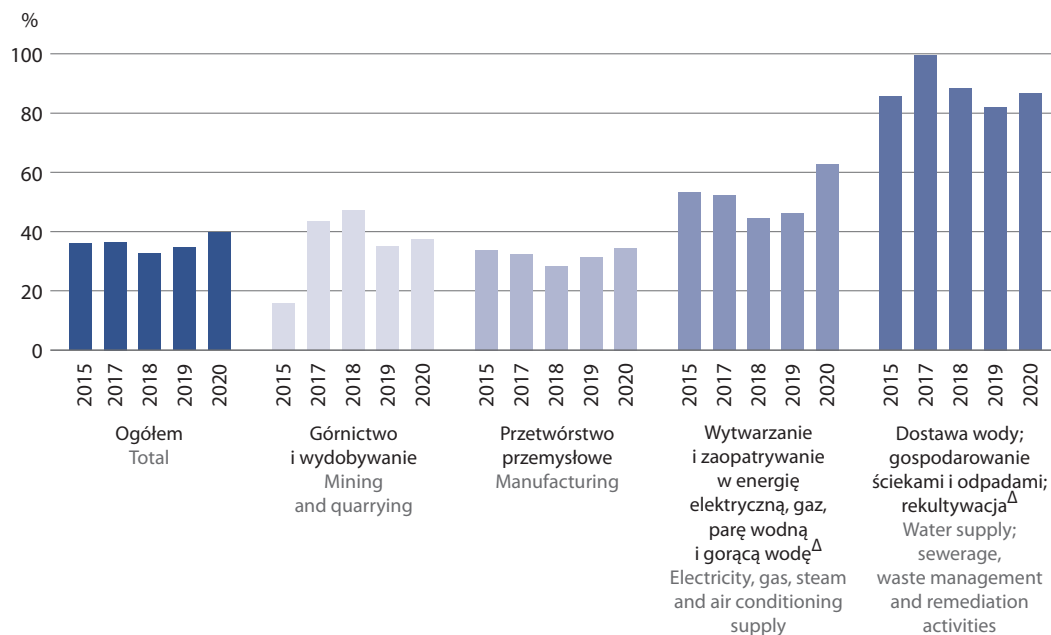
Wykres 16. Wskaźnik rentowności obrotu netto w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 16. Net turnover profitability indicator in industry by NACE sections



Najbardziej znaczące pogorszenie wskaźnika rentowności obrotu brutto i netto w porównaniu z 2019 r. odnotowano w górnictwie i wydobywaniu (brutto – z 4,4% do minus 4,7% w 2020 r., i netto – z 2,6% do minus 5,5%), natomiast mniejsze w przetwórstwie przemysłowym (brutto – z 5,2% w 2019 r. do 4,9% w 2020 r., netto – z 4,3% do 4,1%). Poprawę tych wskaźników obserwowano w sekcji dostawa wody, gospodarowaniu ściekami i odpadami, rekultywacja (brutto – z 6,4% w 2019 r. do 8,5% w 2020 r., netto – z 5,3% do 7,1%) oraz w wytwarzaniu, zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (brutto – z 5,6% do 6,9%, netto – z 4,8% do 5,4%).

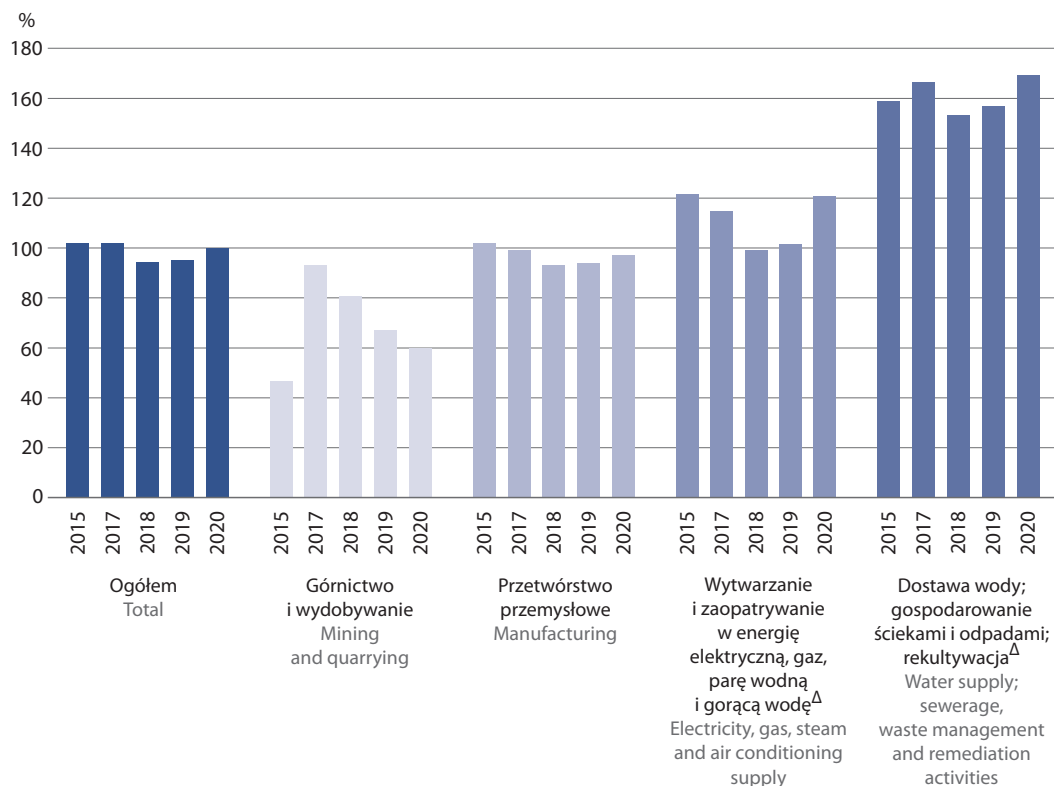
Wykres 17. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w przemyśle według sekcji PKD

Chart 17. First degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections



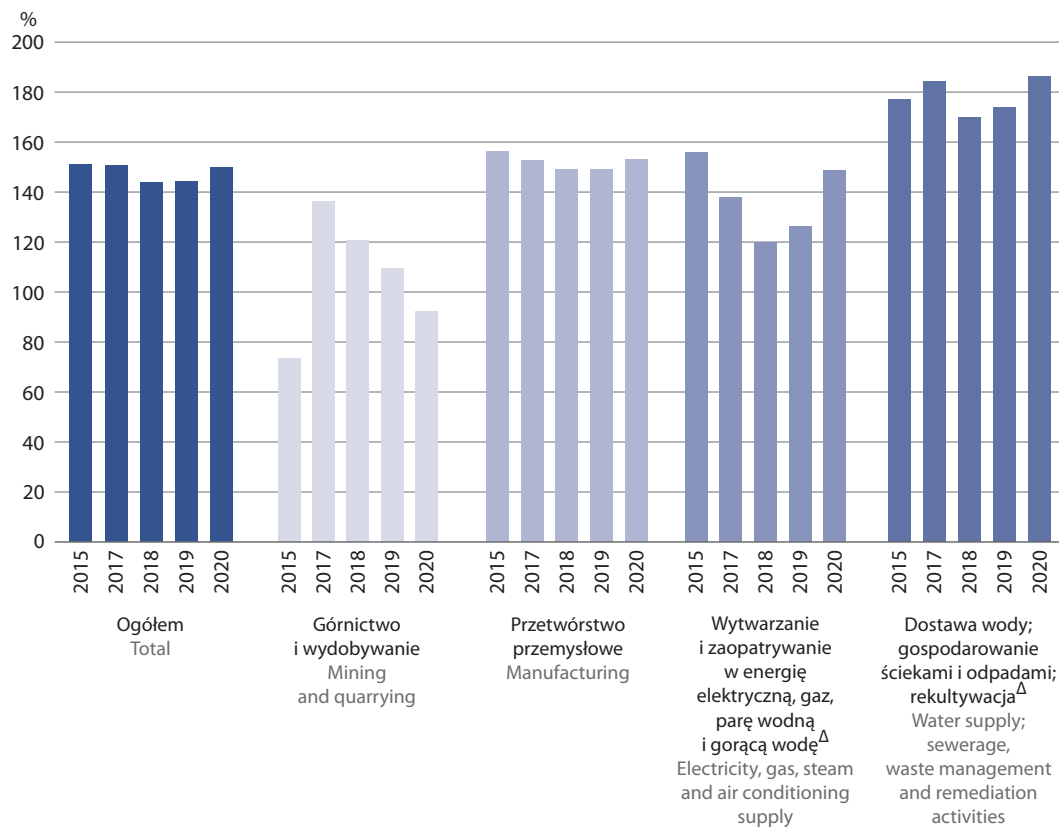
Zwiększenie wskaźnika płynności finansowej I stopnia obserwowano we wszystkich sekcjach przemysłu, największe w wytwarzaniu, zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę z 46,1% w 2019 r. do 62,7% w 2020 r.

Wykres 18. Wskaźnik płynności finansowej II stopnia w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 18. Second degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections



W 2020 r. w porównaniu z 2019 r., wskaźnik płynności finansowej II stopnia zwiększył się w większości sekcji przemysłu, z wyjątkiem górnictwa i wydobywania, gdzie zaobserwowano obniżenie z 67,4% do 60,2%. Największe zwiększenie wskaźnika płynności II stopnia wystąpiło w wytwarzaniu, zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – z 101,8% w 2019 r. do 121,1% w 2020 r. oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – z 157,4% do 170,0%.

Wykres 19. Wskaźnik płynności finansowej III stopnia w przemyśle według sekcji PKD
 Chart 19. Third degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections



W sekcji górnictwo i wydobywanie, w kolejnych latach obserwowane było obniżenie wskaźnika płynności finansowej III stopnia (z 136,4% w 2017 r. do 120,8% w 2018 r., do 109,6% w 2019 r. i do 92,6% w 2020 r.). W pozostałych sekcjach w 2020 r. zaobserwowano wzrost tego wskaźnika, największy w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – z 126,7% w 2019 r. do 149,0% w 2020 r.

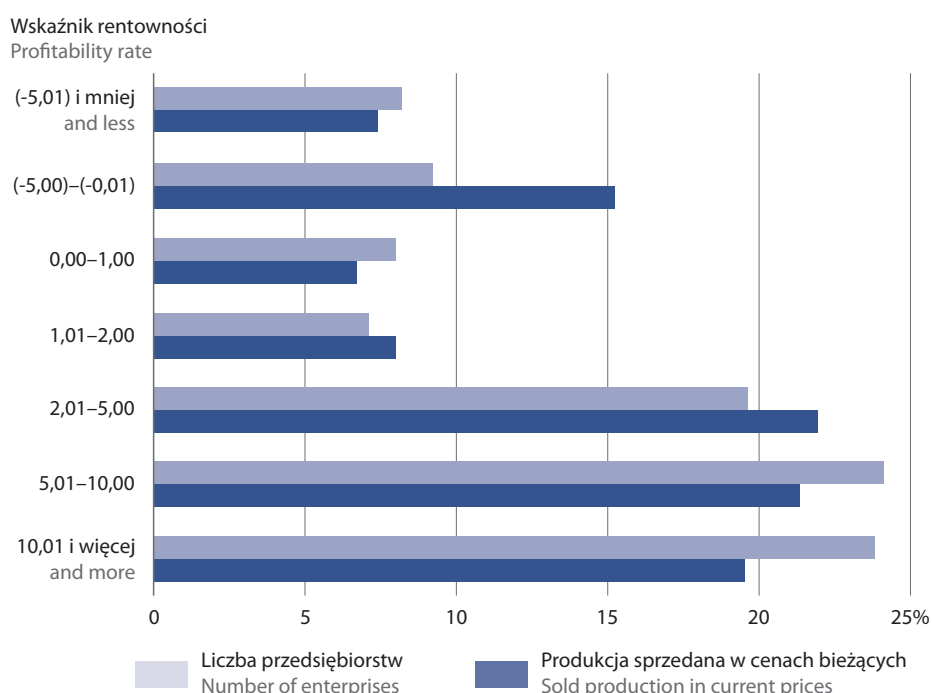
3.4. Przedsiębiorstwa według wskaźnika rentowności obrotu netto

3.4. Enterprises by net turnover profitability indicator

Liczba przedsiębiorstw rentownych w 2020 r. wyniosła 6 688 tj. 82,6% ogólnej liczby przedsiębiorstw, a ich udział w produkcji sprzedanej stanowił 77,4%. Rozkład przedsiębiorstw według wskaźnika rentowności obrotu netto w 2020 r. uległ poprawie w porównaniu do 2019 r. Największa liczba przedsiębiorstw rentownych w 2020 r. – 1 951 jednostek, osiągnęła wskaźnik rentowności obrotu netto w przedziale 5,01–10,00% i miały one największy udział w ilości przeciętnego zatrudnienia przedsiębiorstw rentownych – 29,5%. Następną pod względem liczebności grupą – 1 923 jednostki, uzyskała rentowność w przedziale 10,01% i więcej. Ich udział pod względem produkcji i zatrudnienia był zbliżony – odpowiednio 25,2% i 25,7%. Największy udział w produkcji (28,3%) miała natomiast grupa 1 583 jednostek, która osiągnęła wskaźnik rentowności w przedziale 2,01–5,00%.

Wykres 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto w 2020 r.

Chart 20. Industrial enterprises by net turnover profitability indicator in 2020



Duży udział przedsiębiorstw rentownych w ogólnej wartości produkcji sprzedanej poszczególnych działów przemysłu odnotowano m.in. w produkcji komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – 96,0%, chemikaliów i wyrobów chemicznych – 95,9%, papieru i wyrobów z papieru – 94,4%, mebli – 93,5%, wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – 91,7%, wyrobów farmaceutycznych – 90,8%, poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników informacji – 90,7%, produkcji skór i wyrobów skórzanych – 89,7%, artykułów spożywczych – 88,4%.

W 2020 r. liczba przedsiębiorstw deficytowych wyniosła 1 405, tj. 17,4% ogólnej liczby przedsiębiorstw. Ich udział w sprzedaży stanowił 22,6%. Przy nieznacznym spadku liczby przedsiębiorstw deficytowych w 2020 r. wzrósł ich udział w produkcji sprzedanej w porównaniu do poprzedniego roku, kiedy wyniósł on 10,8%. Koszty przedsiębiorstw deficytowych przekroczyły poziom przychodów o 6,0% (wobec 6,6% w 2019 r.).

Wysoki udział przedsiębiorstw deficytowych w ogólnej liczbie przedsiębiorstw odnotowano m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – 71,4% (stanowiły one 87,8% produkcji sprzedanej), w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – 36,8% (93,0% produkcji), pojazdów samochodowych – 36,8% (93,0% produkcji).

wych, przyczep i nacze – 30,8% (36,1% produkcji), skór i wyrobów skórzanych – 29,8% (10,3% produkcji), w poborze, uzdatnianiu i dostarczaniu wody – 29,3% (20,1% produkcji), w produkcji metali – 28,4% (45,7% produkcji), odzieży – 26,7% (17,6% produkcji), w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – 25,2% (29,3% produkcji), w produkcji pozostałego sprzętu transportowego – 20,7% (30,9% produkcji) i urządzeń elektrycznych – 20,4% (28,1% produkcji).

Tablica 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe¹ według wskaźnika rentowności obrotu netto według sekcji PKD
Table 20. Industrial enterprises¹ by net turnover profitability indicator by NACE sections

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a – 2019 b – 2020	Przedsiębiorstwa Enterprises		Produkcja sprzedana w cenach bieżących Sold production in current prices		Przeciętne zatrudnienie Average paid em- ployment	Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto Average monthly gross wages and salaries	Wskaźnik poziomu kosztów Cost level indica- tor	Wskaźnik rentowności obrotu Profitability indicator of turnover		
	w liczbach bezwzględ- nych in absolute numbers	w od- setkach in per- cent	w mln zł in million PLN	w od- setkach in per- cent	w tys. in thou- sands	w zł in PLN	w % in %	brutto	netto	
								w % in %	w % in %	
OGÓŁEM TOTAL	a	8 206	100,0	1 282 092,7	100,0	2 159,4	5 511,78	94,8	5,2	4,4
	b	8 093	100,0	1 249 529,0	100,0	2 111,7	5 758,09	95,1	4,9	4,1
Przedsiębiorstwa defi- cytowe Nonprofitable enter- prises	a	1 413	17,2	138 240,8	10,8	308,2	5 207,75	106,6	-6,6	-6,6
	b	1 405	17,4	282 384,5	22,6	446,3	6 299,84	106,0	-6,0	-5,7
z tego o wskaźniku ren- towności (w %): of which by profitability rate (in %):										
		661	8,2	92 066,4	7,4	211,2	6 644,18	115,2	-15,2	-14,6
		744	9,2	190 318,1	15,2	235,1	5 990,46	102,1	-2,1	-2,0
Przedsiębiorstwa ren- towne Profitable enterprises	a	6 793	82,8	1 143 851,9	89,2	1 851,2	5 562,40	93,3	6,7	5,7
	b	6 688	82,6	967 144,5	77,4	1 665,4	5 612,92	91,2	8,8	7,5
z tego o wskaźniku ren- towności (w %): of which by profitability rate (in %):										
		651	8,0	83 514,1	6,7	156,3	5 458,82	99,3	0,7	0,5
		580	7,1	100 692,1	8,0	143,9	5 350,35	97,9	2,1	1,6
		1 583	19,6	273 722,1	21,9	445,5	5 551,77	95,9	4,1	3,4
		1 951	24,1	265 626,6	21,3	491,0	5 738,20	91,4	8,6	7,2
		1 923	23,8	243 589,6	19,5	428,7	5 677,34	79,6	20,4	17,9

¹ Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

U w a g a: W tablicy nie ujęto jednostek, które uległy przekształceniom i zmianom organizacyjnym.

¹ Data concern entities with 50 or more persons employed.

N o t e. Entities which underwent transformation and organizational changes are not included in table.

Rozdział 4

Chapter 4

Nakłady inwestycyjne

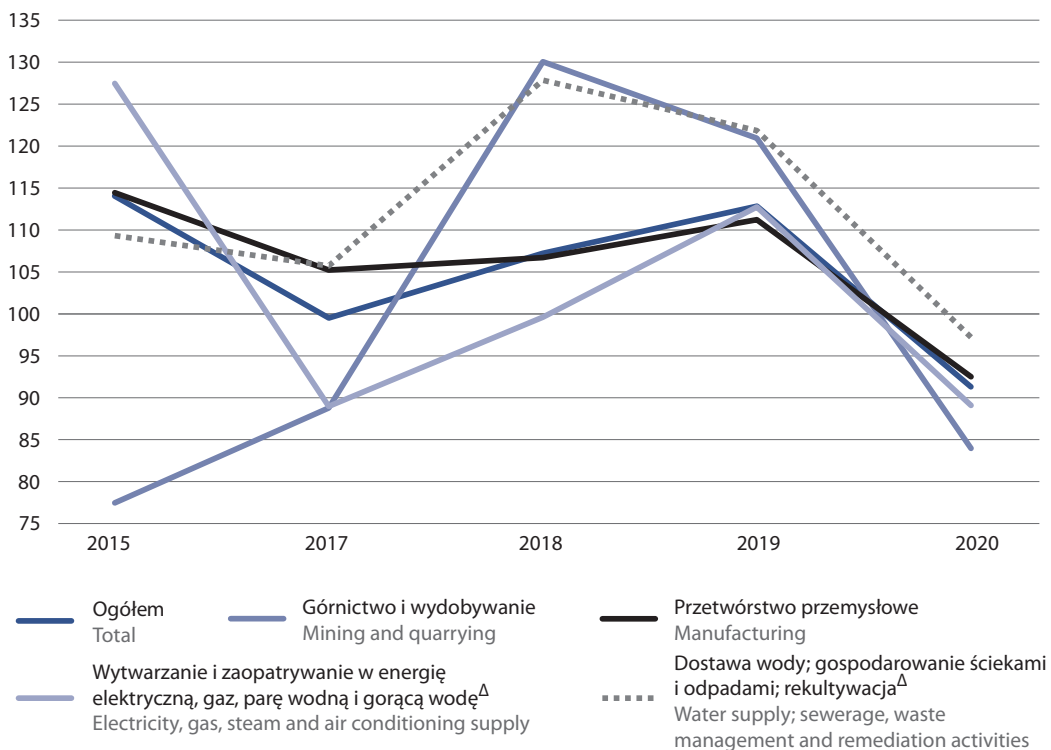
Investment outlays

NAKLĄDY INWESTYCYJNE to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

W 2020 r. nakłady inwestycyjne ogółem przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, z liczbą pracujących 50 osób i więcej) wyniosły 85,5 mld zł i były (w cenach bieżących) o 8,7% niższe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 12,8% w 2019 r.). Spadek nakładów wystąpił w górnictwie i wydobywaniu – o 16,0% (przed rokiem wzrost o 20,9%), w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 10,9% (przed rokiem wzrost o 12,7%), w przetwórstwie przemysłowym – o 7,5% (przed rokiem wzrost o 11,2%), w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 2,8% (przed rokiem wzrost o 21,8%).

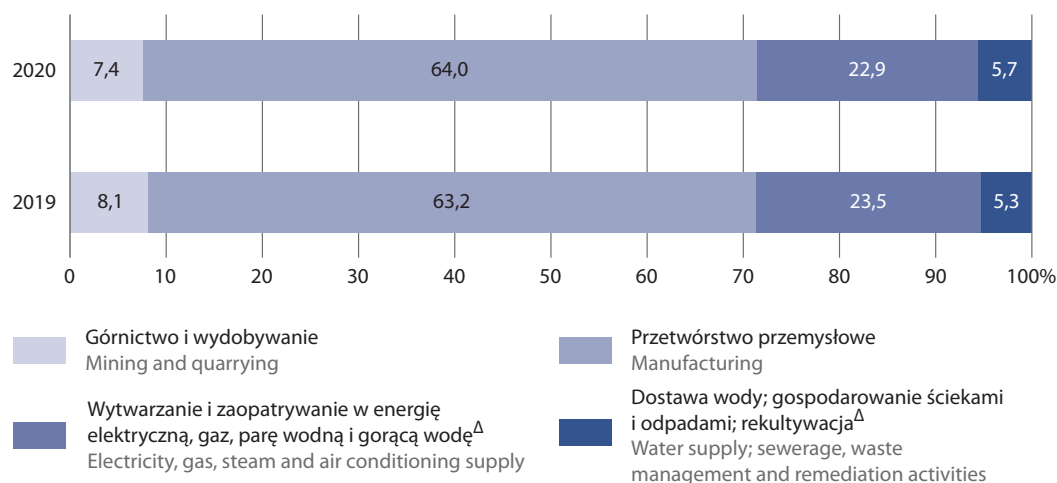
Wykres 21. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD (ceny bieżące; rok poprzedni=100)

Chart 21. Dynamics of investment outlays in industry by NACE sections (current prices; previous year=100)



W 2020 r. w porównaniu z 2019 r., w strukturze nakładów inwestycyjnych przemysłu zwiększył się udział przetwórstwa przemysłowego (z 63,2% przed rokiem do 64,0%) oraz dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji (z 5,3% do 5,7%). Natomiast zmniejszył się udział górnictwa i wydobywania (z 8,1% do 7,4%) oraz wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 23,5% do 22,9%).

Wykres 22. Struktura nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD
Chart 22. Structure of investment outlays in industry by NACE sections

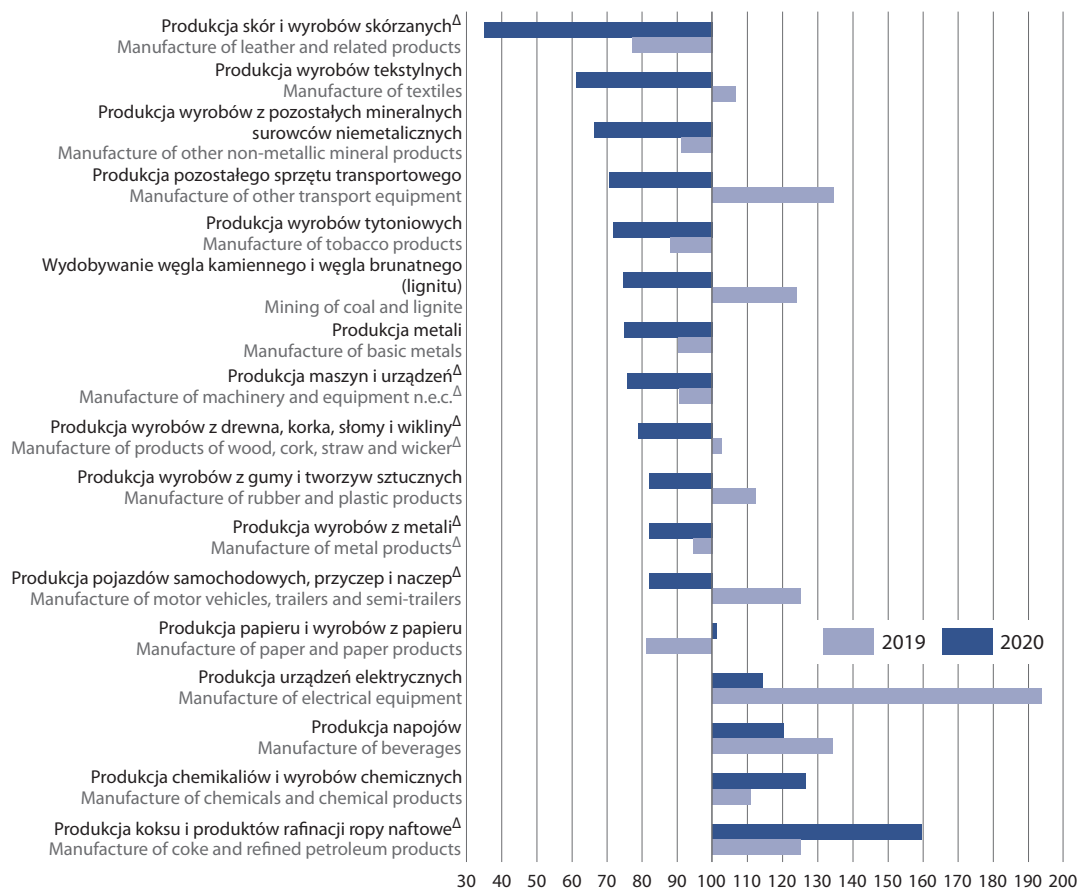


Największy spadek nakładów inwestycyjnych w 2020 r., w porównaniu z 2019 r., odnotowano w produkcji skór i wyrobów skórzanych – o 65,8% (wobec spadku o 23,0% w roku poprzednim). Znaczne spadki wystąpiły również w produkcji wyrobów tekstylnych – o 38,9% (wobec wzrostu o 6,8% przed rokiem), wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych – o 33,8% (wobec spadku o 8,9%), pozostałego sprzętu transportowego – o 29,6% (wobec dużego wzrostu o 34,6% przed rokiem), wyrobów tytoniowych – o 28,4% (wobec spadku o 11,9%). Mniejszy spadek nakładów odnotowano m.in. w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 18,0% (wobec wzrostu o 25,1% w 2019 r.), wyrobów farmaceutycznych – o 16,3% (wobec wzrostu o 6,9%), komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 12,7% (wobec wzrostu o 8,7%), mebli – o 5,9% (wobec spadku o 5,6%).

Wzrost nakładów inwestycyjnych zaobserwowano m.in. w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 59,6% (wobec wzrostu o 25,1% w 2019 r.), chemikaliów i wyrobów chemicznych – o 26,7% (wobec wzrostu o 10,9% przed rokiem), napojów – o 20,4% (wobec wzrostu o 34,4%), urządzeń elektrycznych – o 14,4% (wobec znacznego wzrostu przed rokiem o 93,8%).

Wykres 23. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według działów PKD (ceny bieżące; rok poprzedni=100) – największe spadki i wzrosty

Chart 23. Dynamics of investment outlays in industry by NACE divisions (current prices; previous year=100) – highest decreases and increases



Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych w przemyśle w 2020 r. wyniosła 33,9 mld zł i była o 11,3% niższa niż przed rokiem, kiedy notowano wzrost o 1,1%.

Spadek zaobserwowano w górnictwie i wydobywaniu – o 25,2%, w przetwórstwie przemysłowym – o 13,9% oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 10,1%. W dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji odnotowano wzrost wartości kosztorysowej inwestycji – o 14,2%, wobec notowanego o 15,4% spadku w roku ubiegłym.

Znaczny spadek wartości kosztorysowej inwestycji w skali roku wystąpił m.in. w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – o 72,6%, w produkcji mebli - o 59,0%, metali – o 41,0%, pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 38,6%, wyrobów z metali – o 31,9%. Natomiast znaczny wzrost wystąpił w produkcji komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 57,5%, maszyn i urządzeń – o 44,2%, chemikaliów i wyrobów chemicznych – o 36,0%, papieru i wyrobów z papieru – o 27,8%.

Rozdział 5

Chapter 5

Uzeregowanie wybranych działów przemysłu według produkcji, wydajności pracy, wynagrodzeń i wskaźnika rentowności obrotu netto

Ranking of selected industrial divisions by production, labour productivity and wages and salaries and net turnover profitability indicator

Spośród 28 prezentowanych działów przemysłu w dziale, w którym notowano największy spadek produkcji sprzedanej przemysłu w 2020 r., tj. wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego wystąpił również największy spadek wydajności pracy oraz najniższy wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto. Działy plasujące się na kolejnych pozycjach pod względem wielkości spadku produkcji sprzedanej tj. produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, produkcja metali i produkcja maszyn i urządzeń – odnotowały również wysoki spadek wydajności pracy (odpowiednio pozycje 3, 4, 5) oraz jedno z mniejszych wzrostów przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto (odpowiednio pozycje 4, 5, 5).

W dziale produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej, zajmującym pozycję 6 pod względem spadku produkcji, wystąpił największy spadek wydajności pracy (pozycja 2), najniższy wzrost wynagrodzeń (pozycja 2) i najniższy ujemny poziom wskaźnika rentowności obrotu netto (pozycja 1). Natomiast dział produkcja odzieży, w którym notowano spadek produkcji plasujący się na pozycji 7 odnotował wysokie wzrosty wydajności pracy (pozycja 20), przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto (pozycja 24) oraz znaczny poziom wskaźnika rentowności obrotu netto (pozycja 17).

W dziale, w którym wystąpił największy wzrost produkcji sprzedanej przemysłu – produkcja urządzeń elektrycznych – odnotowano również duże wzrosty wydajności pracy i przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto (pozycja 25 i 23), natomiast dość niski poziom wskaźnika rentowności (pozycja 4).

W dziale produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny odnotowano taką samą – 22 – pozycję dla wszystkich kategorii rankingu, z wyjątkiem wskaźnika rentowności (pozycja 11). Dział produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych zajął taką samą – 17 – pozycję pod względem odnotowanej zmiany w produkcji i wydajności pracy.

Dział produkcja artykułów spożywczych, który uplasował się na zbliżonej pozycji ze względu na produkcję sprzedaną (15), wydajność pracy (13) i wynagrodzenia (17) odnotował pozycję 9 pod względem poziomu wskaźnika rentowności obrotu netto.

Tablica 21. Uszeregowanie wybranych działów przemysłu^a według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy i przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2020 r.

Table 21. Ranking of selected industrial divisions^a by dynamics of sold production, labour productivity and average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2020

DZIAŁY DIVISIONS	Pozycja działu według Ranking of division by				Wzrost/spadek w porównaniu do poprzedniego roku Increase/decrease as compared to the preceding year			Wskaźnik rento- wności obrotu netto Net turnover profit- ability indicator
	produkcji sprze- danej sold pro- duction	wydajno- ści pracy labour pro- ductivity	przecięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	wskaźni- ka rento- wności obrotu netto net turnover profit- ability indicator	produkcji sprze- danej sold pro- duction	wydajno- ści pracy labour pro- ductivity	przecięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (lignitu) Mining of coal and lignite	1	1	1	.	-16,1	-11,9	0,5	.
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep ^a Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	2	3	4	5	-13,5	-9,1	2,3	1,9
Produkcja metali Manufacture of basic metals	3	4	5	2	-11,4	-7,9	2,4	1,2
Produkcja maszyn i urządzeń ^a Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	4	5	5	12	-11,3	-7,4	2,4	5,9
Produkcja skór i wyrobów skórzanych ^a Manufacture of leather and related products	5	12	20	.	-9,6	1,9	7,0	.
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej ^a Manufacture of coke and refined petroleum products	6	2	2	1	-9,0	-10,3	1,2	-1,5
Produkcja odzieży Manufacture of wearing apparel	7	20	24	17	-4,1	5,7	9,7	7,2
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	8	6	6	3	-3,9	-4,2	2,5	1,5
Poligrafia i reprodukcja zapisanych nośników informacji Printing and reproduction of recorded media	9	14	7	11	-2,0	2,4	3,3	5,8
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę ^a Electricity, gas, steam and air conditioning supply	10	7	12	10	-1,9	-0,9	5,1	4,9

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Tablica 21. Uszeregowanie wybranych działów przemysłu^a według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy i przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2020 r. (cd.)

Table 21. Ranking of selected industrial divisions^a by dynamics of sold production, labour productivity and average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2020 (cont.)

DZIAŁY DIVISIONS	Pozycja działu według Ranking of division by				Wzrost/spadek w porównaniu do poprzedniego roku Increase/decrease as compared to the preceding year			Wskaźnik rento- wności obrotu netto Net turnover profit- ability indicator
	produkcji sprze- danej sold pro- duction	wydajno- ści pracy labour pro- ductivity	prze- cięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	wskaźni- ka rento- wności obrotu netto net turnover profit- ability indicator	produkcji sprze- danej sold pro- duction	wydajno- ści pracy labour pro- ductivity	prze- cięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	
Pobór, uzdatnianie i dostarczanie wody Water collection, treatment and supply	11	10	10	7	-1,2	1,0	4,4	3,5
Produkcja napojów Manufacture of beverages	12	9	8	14	-0,7	0,8	4,2	6,2
Produkcja wyrobów tekstylnych Manufacture of textiles	13	16	21	11	-0,5	3,9	7,3	5,8
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	14	8	12	19	-0,3	0,6	5,1	8,5
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	15	13	17	9	1,0	2,0	6,1	4,0
Produkcja mebli Manufacture of furniture	16	19	13	15	1,1	5,1	5,2	6,6
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	17	17	11	18	1,3	4,0	4,7	7,5
Produkcja wyrobów z metali ^a Manufacture of metal products ^a	18	14	3	14	1,8	2,4	1,9	6,2
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	19	12	20	20	2,7	1,9	7,0	9,1
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	20	11	14	16	2,8	1,6	5,3	6,9
Produkcja wyrobów tytoniowych Manufacture of tobacco products	21	7	16	.	4,1	-0,9	5,8	.

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Tablica 21. Uszeregowanie wybranych działów przemysłu^a według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy i przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2020 r. (dok.)

Table 21. Ranking of selected industrial divisions^a by dynamics of sold production, labour productivity and average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2020 (cont.)

DZIAŁY DIVISIONS	Pozycja działu według Ranking of division by				Wzrost/spadek w porównaniu do poprzedniego roku Increase/decrease as compared to the preceding year			Wskaźnik rento- wności obrotu netto Net turnover profit- ability indicator
	produkcji sprze- danej sold pro- duction	wydajno- ści pracy labour pro- ductivity	przecięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	wskaźni- ka rento- wności obrotu netto net turnover profit- ability indicator	produkcji sprze- danej sold pro- duction	wydajno- ści pracy labour pro- ductivity	przecięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^a Manufacture of products of wood, cork, straw	22	22	22	11	4,9	9,2	8,0	5,8
Pozostała produkcja wyrobów Other manufacturing	22	18	9	13	4,9	4,9	4,3	6,0
Produkcja wyrobów farmaceu- tycznych ^a Manufacture of pharmaceutical products ^a	23	15	18	22	6,0	3,2	6,2	16,4
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electro- nic and optical	24	23	15	6	7,3	10,2	5,6	3,4
Gospodarka odpadami; odzysk surowców ^a Waste collection, treatment and disposal	25	21	19	21	11,4	7,8	6,8	9,9
Naprawa, konserwacja i instalo- wanie maszyn i urządzeń Repair and installation of machi- nery and equipment	26	24	6	8	12,4	10,5	2,5	3,9
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equip- ment	27	25	23	4	12,9	13,1	8,2	1,7

^a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

^a Data concern entities with 10 or more persons employed.

Rozdział 6

Chapter 6

Produkcja przemysłowa Polski na tle Unii Europejskiej

Poland's industrial production compared to the European Union

Do analizy przyjęto miesięczne dane dotyczące **indeksu produkcji przemysłowej** w cenach stałych, przy podstawie przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównane sezonowo, które pochodzą z bazy Eurostatu w zakresie statystyki krótkookresowej (STS). Średnioroczny indeks wyliczono jako średnią arytmetyczną z 12 miesięcy.

Ilekcioć w niniejszym rozdziale używane jest sformułowanie **produkcja przemysłowa**, jest ono tożsame ze sformułowaniem **produkcja sprzedana przemysłu**.

Do wyliczenia udziału Polski w Unii Europejskiej wykorzystano dane o wartości dodanej brutto dla aktualnie obowiązującego w statystyce krótkookresowej roku bazowego 2015 r., pochodzące z bazy Eurostatu w zakresie statystyki strukturalnej (SBS).

Do Unii Europejskiej (UE) należy 27 krajów: Austria, Belgia, Dania, Finlandia, Francja, Grecja, Hiszpania, Holandia, Irlandia, Luksemburg, Niemcy, Portugalia, Szwecja i Włochy, od 1 maja 2004 r. – Cypr, Czechy, Estonia, Litwa, Łotwa, Malta, Polska, Słowacja, Słowenia i Węgry, od 1 stycznia 2007 r. – Bułgaria i Rumunia oraz od 1 lipca 2013 r. – Chorwacja. Od 1 lutego 2020 r. Wielka Brytania nie jest już państwem członkowskim UE.

Przetwórstwo przemysłowe Polski w roku bazowym 2015 stanowiło 3,8% wartości dodanej brutto Unii Europejskiej, co plasowało Polskę na siódmej pozycji za Holandią z udziałem 3,9%, a przed Szwecją – 3,2%. Najwyższą pozycję zajęły Niemcy – udział 32,8% w wartości dodanej UE, następnie Włochy – 13,0% i Francja 12,8%. Działy gospodarki europejskiej, które w roku 2015 miały szczególne znaczenie w kształtowaniu wartości dodanej UE, to produkcja maszyn i urządzeń – z udziałem 11,4%, produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – 10,7%, a także produkcja artykułów spożywczych – 9,8% oraz wyrobów z metali – 9,2%. Dla wymienionych obszarów gospodarki udział Polski w wartości dodanej UE-27 w 2015 r. wyniósł odpowiednio: 1,5%, 3,4%, 5,3%, 4,5%.

Najwyższe udziały w UE-27 polski przemysł przetwórczy odnotował w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (8,1%), wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (6,8%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (6,2%) i wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (6,2%), mniejsze natomiast w produkcji artykułów spożywczych (5,3%), papieru i wyrobów z papieru (5,3%) oraz wyrobów tekstylnych (4,1%).

W 2020 r., w porównaniu z 2015 r., w 20 (spośród 24) działach przetwórstwa przemysłowego odnotowano średnioroczne wzrosty produkcji. W czterech działach były one najwyższe w Unii Europejskiej – w produkcji wyrobów tytoniowych (wzrost o 44,8%), mebli (o 33,9%), wyrobów tekstylnych (o 33,6%) oraz artykułów spożywczych (o 23,1%).

W trzech działach Polska plasowała się na miejscu drugim pod względem średniorocznego wzrostu produkcji, tj. działy: pozostała produkcja wyrobów – wzrost o 48,9% (za Litwą, która notowała średnioroczny wzrost w porównaniu z 2015 r. o 59,8%), produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – o 33,7% (za Bułgarią – wzrost o 36,6%), produkcja papieru i wyrobów z papieru – o 27,0% (za Litwą – wzrost o 52,5%) .

Najwyższy średnioroczny wzrost Polska odnotowała w produkcji urządzeń elektrycznych – o 52,0%, przy czym stanowił on trzeci wynik na tle krajów Unii Europejskiej. Wyższe wzrosty zaobserwowano na Łotwie – o 96,4% i na Węgrzech – o 63,7%.

Największy średnioroczny spadek produkcji, w porównaniu do 2015 r., zaobserwowano w Polsce w produkcji skór i wyrobów skórzanych – o 14,6%, co stanowiło szósty wynik na tle innych krajów UE. Ostatnie pozycje w tym dziale zajęły Litwa oraz Austria, w których odnotowano spadki odpowiednio o 57,5% i o 52,6%. Duży spadek wystąpił również w produkcji wyrobów farmaceutycznych – o 10,5%, co plasowało Polskę na 16 pozycji, przed Litwą.

Tablica 22. Polska na tle Unii Europejskiej pod względem dynamiki produkcji przemysłowej według wybranych działów przetwórstwa przemysłowego w 2020 r.

Table 22. Poland compared to the European Union in terms of indices of industrial production by selected divisions of manufacturing in 2020

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	Udział Polski w UE 27 ^a Share of Poland in the EU 27 ^a in %	Średnio- roczna dyna- mika Polski w 2020 r. Annual average index of Poland in 2020	Pozycja ^b Polski w UE według Position ^b of Poland in EU by												
			średnio- rocznej dynamiki annual average index	dynamiki w poszczególnych miesiącach 2020 r. index in individual months of 2020											
				01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	3,8	121,7	2	2	3	3	13	8	3	2	2	1	1	1	1
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	5,3	123,1	1	1	1	1	2	1	1	1	1	1		1	1
Produkcja napojów Manufacture of beverages	.	111,2	4	5	4	2	1	2	7	4	3	5	4	2	2
Produkcja wyrobów tytoniowych Manufacture of tobacco products	.	144,8	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	3
Produkcja wyrobów tekstylnych Manufacture of textiles	4,1	133,6	1	2	1	3	4	2	1	1	2	1	1	1	1
Produkcja odzieży Manufacture of wearing apparel	4,3	99,1	3	6	6	8	5	3	5	4	5	5	3	3	2
Produkcja skór i wyrobów skórzanych ^Δ Manufacture of leather and related products	2,4	85,4	6	3	3	7	16	13	6	4	8	3	5	3	3
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny ^Δ Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker ^Δ	6,8	124,8	3	3	4	6	12	5	2	3	3	3	3	3	4
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	5,3	127,0	2	2	3	2	4	4	2	2	2	2	2	2	2

a Udział liczony na podstawie wartości dodanej brutto pochodzącej ze statystyki strukturalnej (SBS) za 2015 r. Źródło baza Eurostatu.
b Uszeregowanie od najwyższej dynamiki (wyrównanej sezonowo) w UE 27.

a The share is calculated on the basis of the gross value added derived from the structural business statistics (SBS) for 2015. Source Eurostat database. b Ranking from the highest indices (seasonally adjusted) in the EU 27.

Tablica 22. Polska na tle Unii Europejskiej pod względem dynamiki produkcji przemysłowej według wybranych działów przetwórstwa przemysłowego w 2020 r. (cd.)

Table 22. Poland compared to the European Union in terms of indices of industrial production by selected divisions of manufacturing in 2020 (cont.)

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	Udział Polski w UE 27 ^a w % Share of Poland in the EU 27 ^a in %	Średnioroczna dynamika Polski w 2020 r. Annual average index of Poland in 2020	Pozycja ^b Polski w UE według Position ^b of Poland in EU by												
			średniorocznej dynamiki annual average index	dynamiki w poszczególnych miesiącach 2020 r. index in individual months of 2020											
				01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12
Poligrafia i reprodukcja zapisanych nośników informacji Printing and reproduction of recorded media	.	115,1	3	2	3	3	3	4	3	3	3	3	4	3	3
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej ^a Manufacture of coke and refined petroleum products	8,1	95,3	7	3	5	2	6	6	8	6	7	4	8	9	8
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	.	118,1	6	8	6	5	7	6	7	5	7	4	4	6	4
Produkcja wyrobów farmaceutycznych ^a Manufacture of pharmaceutical products ^a	1,4	89,5	16	15	16	11	16	16	16	17	15	17	16	16	16
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	6,2	133,7	2	1	1	4	8	5	3	2	2	2	2	1	1
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	6,2	128,4	3	2	2	3	8	3	4	4	4	4	4	3	3
Produkcja metali Manufacture of basic metals	3,6	105,4	4	2	3	2	5	4	4	3	6	6	5	6	7
Produkcja wyrobów z metali ^a Manufacture of metal products ^a	4,5	141,2	3	3	3	2	3	3	3	2	2	3	2	2	2
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	.	129,4	9	9	10	13	9	7	7	7	6	7	7	7	4
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	3,6	152,0	3	5	5	5	10	3	2	5	3	3	4	3	4

a Udział liczony na podstawie wartości dodanej brutto pochodzącej ze statystyki strukturalnej (SBS) za 2015 r. Źródło baza Eurostatu.
b Uszeregowanie od najwyższej dynamiki (wyrównanej sezonowo) w UE 27.

a The share is calculated on the basis of the gross value added derived from the structural business statistics (SBS) for 2015. Source Eurostat database. b Ranking from the highest indices (seasonally adjusted) in the EU 27.

Tablica 22. Polska na tle Unii Europejskiej pod względem dynamiki produkcji przemysłowej według wybranych działów przetwórstwa przemysłowego w 2020 r. (dok.)

Table 22. Poland compared to the European Union in terms of indices of industrial production by selected divisions of manufacturing in 2020 (cont.)

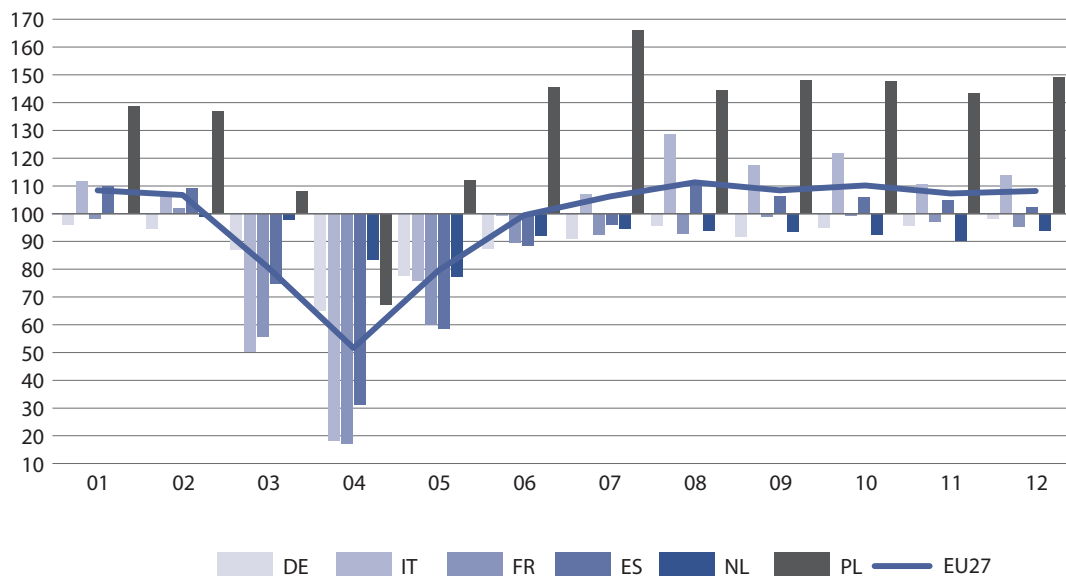
SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	Udział Polski w UE 27 ^a w % Share of Poland in the EU 27 ^a in %	Średnio- roczna dynamika Polski w 2020 r. Annual average index of Poland in 2020	Pozycja ^b Polski w UE według Position ^b of Poland in EU by												
			średnio- rocznej dynamiki annual average index	dynamiki w poszczególnych miesiącach 2020 r. index in individual months of 2020											
				01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12
Produkcja maszyn i urządzeń ^a Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	1,5	115,2	6	7	3	7	8	6	7	6	8	6	5	5	5
Produkcja pojazdów samocho- dowych, przyczep i naczep ^a Manufacture of motor vehi- cles, trailers and semi-trailers	3,4	107,0	10	9	8	12	11	15	11	7	10	9	8	7	9
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other trans- port equipment	2,9	134,0	7	4	4	4	7	5	6	6	7	7	6	5	7
Produkcja mebli Manufacture of furniture	.	133,9	1	2	1	3	11	1	1	1	1	1	1	1	1
Pozostała produkcja wyrobów Other manufacturing	2,1	148,9	2	2	2	1	2	1	2	3	2	3	2	2	2
Naprawa, konserwacja i insta- lowanie maszyn i urządzeń Repair and installation of ma- chinery and equipment	.	105,7	9	17	11	9	11	10	11	14	8	4	14	13	3

a Udział liczony na podstawie wartości dodanej brutto pochodzącej ze statystyki strukturalnej (SBS) za 2015 r. Źródło baza Eurostatu.
b Uszeregowanie od najwyższej dynamiki (wyrównanej sezonowo) w UE 27.

a The share is calculated on the basis of the gross value added derived from the structural business statistics (SBS) for 2015. Source Eurostat database. b Ranking from the highest indices (seasonally adjusted) in the EU 27.

Wykres 24. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2020 r. dla produkcji mebli (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)

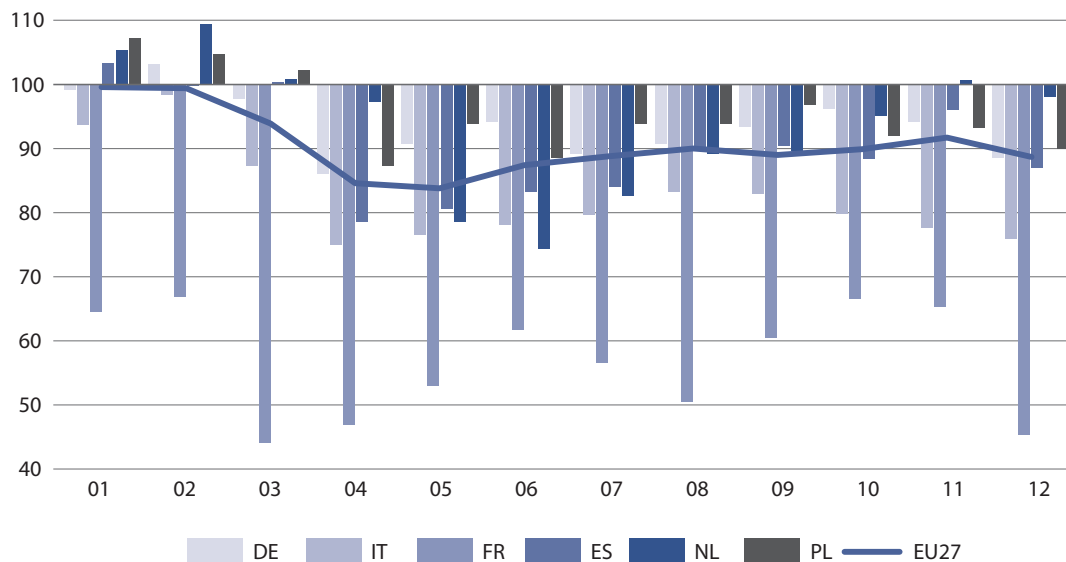
Chart 24. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2020 for manufacture of furniture (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)



W produkcji mebli wzrosty dla Polski, w poszczególnych miesiącach 2020 r. w porównaniu do 2015 r., były znacząco wyższe od średniej unijnej. Przez dziewięć miesięcy Polska osiągała pierwszy wynik, co przełożyło się na odnotowaną wiodącą pozycję w UE pod względem średniorocznego wzrostu. Najśłabszy wynik – jedenastą pozycję w UE – Polska osiągnęła w kwietniu notując spadek o 32,9%. Na pierwszym miejscu plasowała się wówczas Finlandia ze wzrostem o 9,5%.

Wykres 25. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2020 r. dla produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)

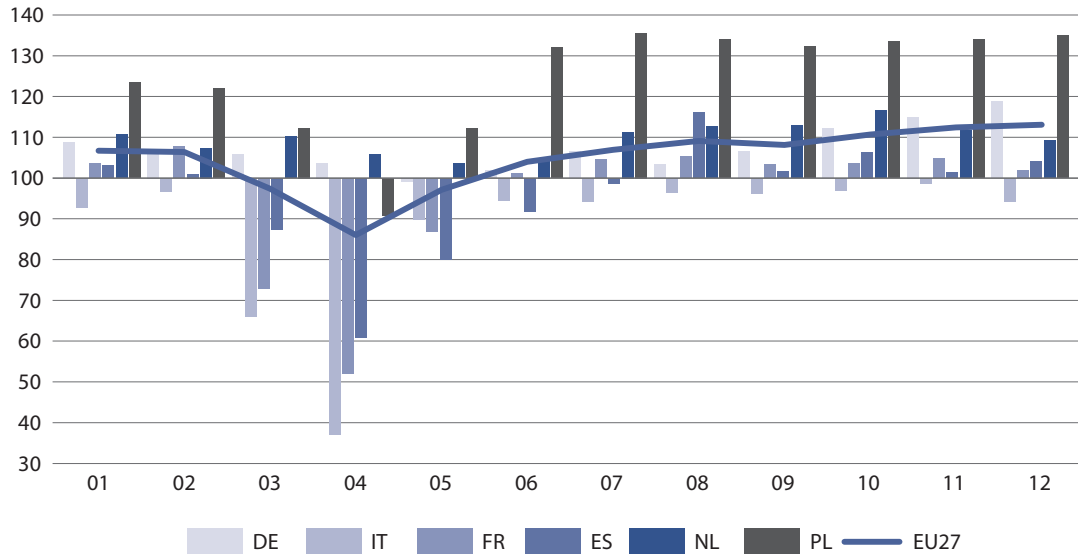
Chart 25. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2020 for manufacture of coke and refined petroleum products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)



W produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej przez trzy pierwsze miesiące 2020 r. Polska notowała wzrost produkcji w porównaniu do 2015 r., jednak od kwietnia nastąpiły spadki, które utrzymały się do końca roku. W konsekwencji w 2020 r. Polska wykazała średnioroczny spadek na poziomie 4,7%, co stanowiło siódmy wynik, przy udziale Polski w wartości dodanej UE wynoszącym 8,1%.

Wykres 26. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2020 r. dla produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)

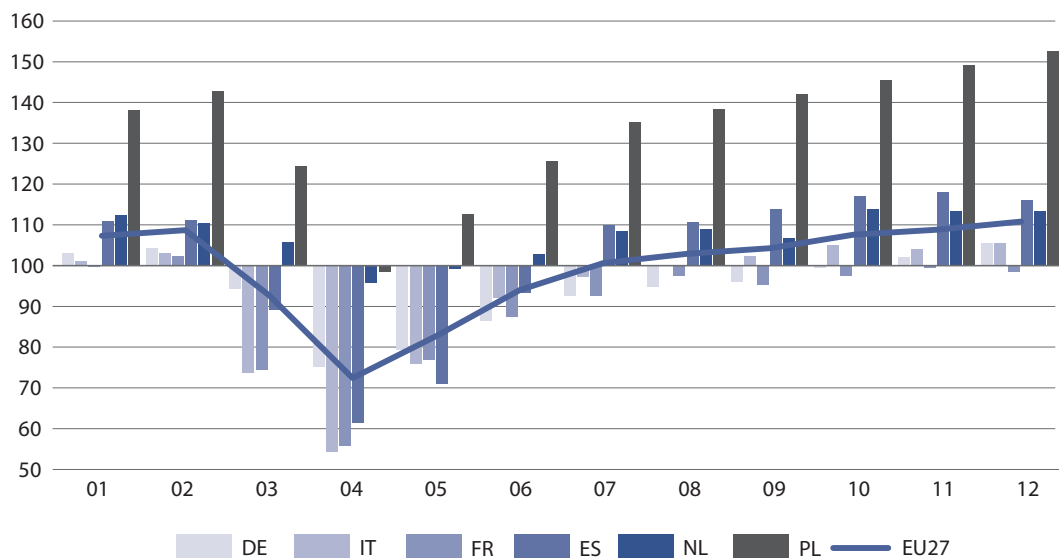
Chart 26. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2020 for manufacture of products of wood, cork, straw and wicker (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)



Przez większość miesięcy 2020 r. w produkcji wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny Polska utrzymała się na pozycji trzeciej lub czwartej, oprócz okresu od marca do maja, kiedy spadła na pozycje kolejno szóstą, dwunastą i piątą. Spadek produkcji, w porównaniu z 2015 r. odnotowano tylko w miesiącu kwietniu – o 9,2%, jednakże był on niższy niż spadek obserwowany w 5 krajach o dużym udziale w UE.

Wykres 27. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2020 r. dla produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)

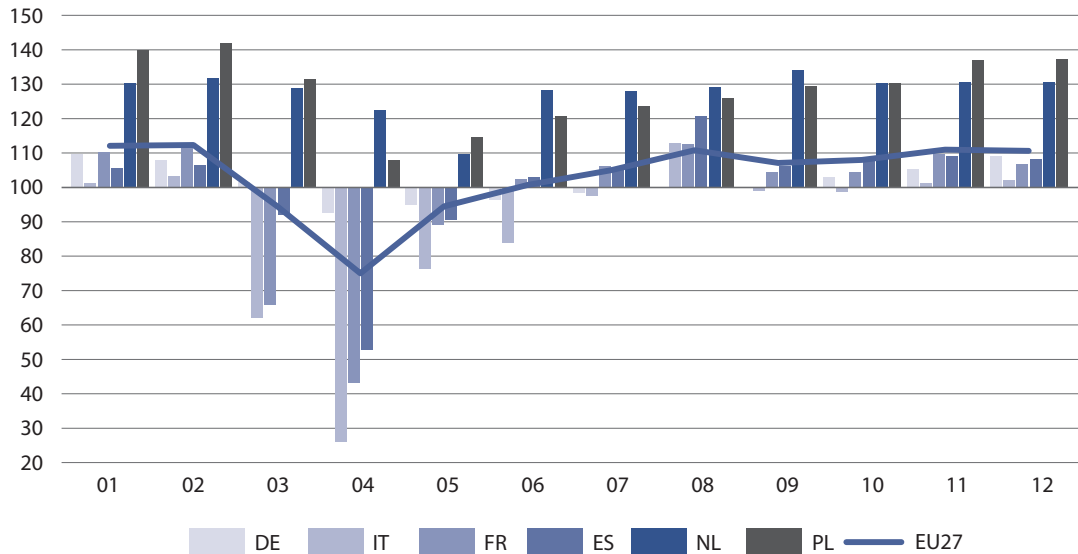
Chart 27. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2020 for manufacture of rubber and plastic products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)



W produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych we wszystkich miesiącach 2020 r. (z wyjątkiem kwietnia, kiedy wystąpił niewielki spadek – o 1,5%) obserwowano wzrost produkcji w porównaniu z 2015 r., co przełożyło się na wysoką pozycję Polski na tle państw UE. Średnioroczny wzrost (o 33,7%) uplasował Polskę na 2 miejscu, przed Bułgarią, która notowała wzrost o 36,6%, przy udziale 0,4% w UE.

Wykres 28. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2020 r. dla produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)

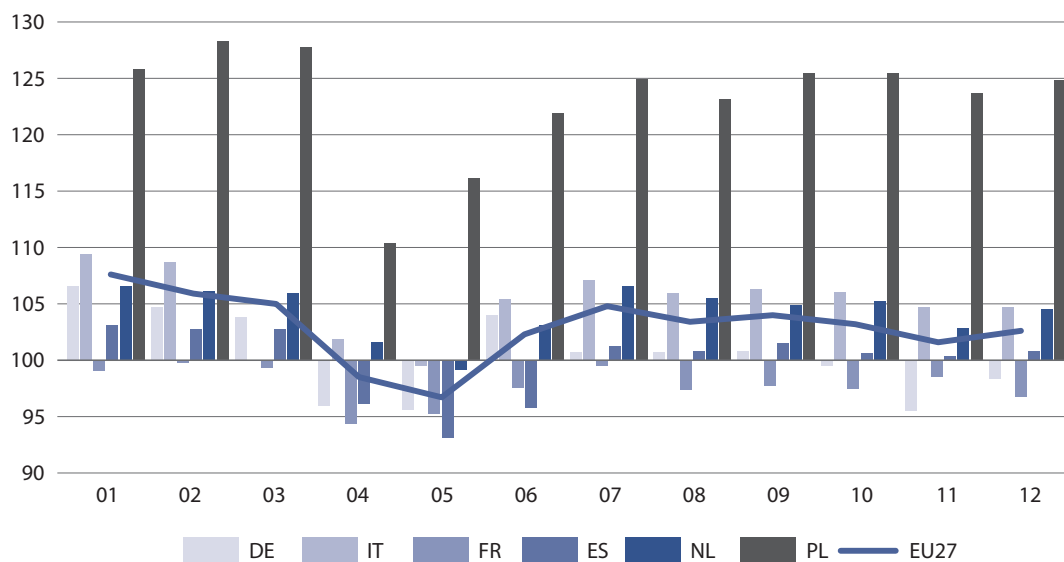
Chart 28. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2020 for manufacture of other non-metallic mineral products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)



We wszystkich miesiącach 2020 r. w produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych obserwowano wzrosty w porównaniu z 2015 r., największy w lutym – o 42,0% i był to największy wzrost w tym miesiącu w porównaniu z wynikami odnotowanymi przez 5 państw o największym udziale w UE. Natomiast w skali całego roku średnioroczny wzrost produkcji o 28,4% stanowił trzeci wynik na tle pozostałych państw Unii.

Wykres 29. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2020 r. dla produkcji artykułów spożywczych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)

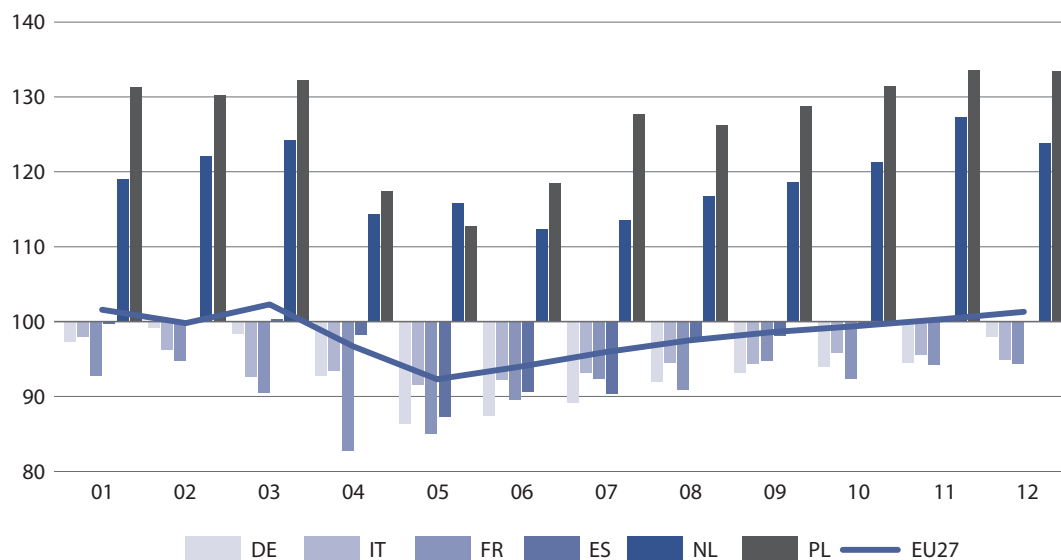
Chart 29. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2020 for manufacture of food products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)



W produkcji artykułów spożywczych, z największym udziałem w polskim przemyśle, w 2020 r. Polska odnotowała najwyższe wzrosty spośród krajów UE – średnioroczny wzrost o 23.1% (wobec wzrostu o 3,0% dla UE 27). Przez jedenaście miesięcy Polska utrzymywała najwyższy wynik, jedynie w kwietniu spadła na drugą pozycję. Przy czym tylko w kwietniu i maju obserwowano wzrost mniejszy niż 20,0% – odpowiednio o 10,4% i 16,1%, kiedy w UE notowano spadki produkcji (odpowiednio o 1,5% i o 3,3%).

Wykres 30. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2020 r. dla produkcji papieru i wyrobów z papieru (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)

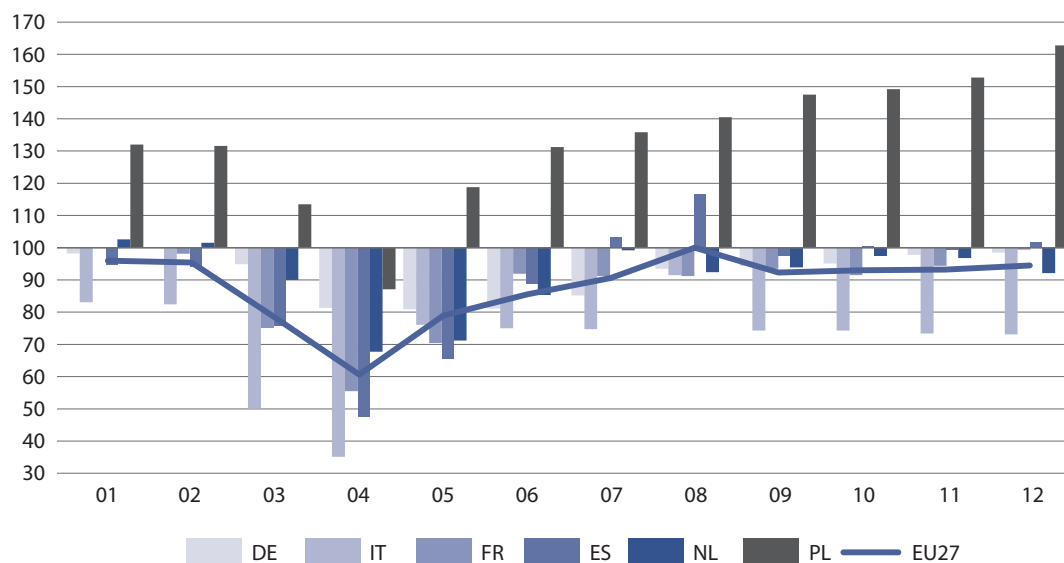
Chart 30. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2020 for manufacture of paper and paper products (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)



W całym 2020 r. wysokie wzrosty w porównaniu z 2015 r. Polska odnotowywała w produkcji papieru i wyrobów z papieru. W 6 miesiącach były to wzrosty o ponad 30%. Wyższe wzrosty notowała tylko Litwa (w granicach 36,2%–61,2%). Natomiast w 4 krajach o największym udziale w wartości dodanej UE – Niemcy, Włochy, Francja, Hiszpania – odnotowano spadki – największe we Francji (w granicach 5,3%–17,3%). Średnioroczny wzrost produkcji sprzedanej dla Polski osiągnął poziom 27%, gdy dla całej Unii odnotowano spadek o 1,4%. Krajem, w którym obserwowano największy średnioroczny spadek w porównaniu do 2015 r. (o 10,6%) była Finlandia, której udział w tej branży był znaczny – 8,2% wartości dodanej UE.

Wykres 31. Indeks produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych państw UE w 2020 r. dla produkcji wyrobów tekstylnych (ceny stałe; przeciętna miesięczna 2015=100, wyrównany sezonowo)

Chart 31. Volume index of sold production of industry by selected EU countries in 2020 for manufacture of textiles (constant prices; monthly average of 2015=100, seasonally adjusted)



Produkcja wyrobów tekstylnych, dział o małym udziale w polskim przemyśle (w 2020 r. – 1,0%, w 2015 r. – 0,9%) stanowiła 4,1% wartości dodanej brutto UE w 2015 r. Na przestrzeni 2020 r. w Polsce obserwowano w tym dziale największe wzrosty w porównaniu z 2015 r., (o 32,0% w styczniu i o 62,8% w grudniu), jedynie w kwietniu wystąpił spadek – o 12,9%. W pozostałych państwach UE wystąpiły dużo gorsze wyniki co miało odzwierciedlenie w spadkach notowanych w całej Unii (w granicach 4,0%–39,4%). W 2020 r. Unia Europejska odnotowała średnioroczny spadek o 11,8%, podczas gdy w Polsce obserwowany był wzrost o 33,6%.

Uwagi metodologiczne

1. Źródła i zakres danych

Dane prezentowane w publikacji dotyczą podmiotów prowadzących działalność gospodarczą zaliczoną, zgodnie z Polską Klasyfikacją Działalności PKD 2007, do przemysłu tj. do sekcji: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”, a w zakresie produkcji wyrobów, również podmiotów prowadzących inne rodzaje działalności – produkujących wyroby przemysłowe. PKD 2007 została opracowana na podstawie Statystycznej Klasyfikacji Działalności Gospodarczej we Wspólnocie Europejskiej – Statistical Classification of Economic Activities in the European Community – NACE Rev. 2 i wprowadzona z dniem 1 stycznia 2008 r. rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 24 grudnia 2007 r. (Dz.U. Nr 251, poz. 1885).

Publikację opracowano wykorzystując dane pozyskane na miesięcznych meldunkach o: działalności gospodarczej – formularz DG-1, o produkcji i zapasach wyrobów przemysłowych – P-02, miesięcznych sprawozdaniach o cenach producentów wyrobów i usług – C-01 oraz kwartalnych sprawozdaniach o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe sporządzanych na formularzu F-01/I-01, a także dane pochodzące z bazy Eurostatu w zakresie statystyki krótkookresowej (STS) i statystyki strukturalnej (SBS).

Prezentowane dane dotyczą:

- podmiotów o liczbie pracujących 10 osób i więcej w zakresie produkcji sprzedanej przemysłu, obrotu, wskaźników cen, przeciętnego zatrudnienia, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – według działów PKD,
- podmiotów, których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej oraz 10% reprezentacji podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób w zakresie nowych zamówień w przemyśle,
- podmiotów o liczbie pracujących 50 osób i więcej w zakresie produkcji sprzedanej przemysłu, przeciętnego zatrudnienia, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – według grup PKD,
- podmiotów prowadzących księgi rachunkowe, o liczbie pracujących 50 osób i więcej w zakresie finansów,
- podmiotów – producentów wyrobów przemysłowych o liczbie pracujących 50 osób i więcej, w przypadku producentów energii elektrycznej – bez względu na liczbę pracujących w zakresie produkcji wyrobów przemysłowych.

Grupowania wyrobów dokonuje się zgodnie z nomenklaturą PRODPOL, opracowaną na podstawie Polskiej Klasyfikacji Wyrobów i Usług (PKWiU 2015) oraz Listy PRODCOM. PKWiU 2015 została wprowadzona rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 4 września 2015 r. (Dz. U. z 2015 r., poz. 1676) do stosowania od dnia 1 stycznia 2016 r., w statystyce, ewidencji i dokumentacji oraz rachunkowości, a także w urzędowych rejestrach i systemach informacyjnych administracji publicznej.

Dane według sekcji, działów i grup PKD opracowano metodą przedsiębiorstw oraz zgodnie z każdorazowym stanem organizacyjnym.

Podziału produkcji sprzedanej przemysłu na główne grupowania, tzn. dobrze zaopatrzeniowe, inwestycyjne, konsumpcyjne trwałe i nietrwałe oraz związane z energią dokonano zgodnie z Rozporządzeniem Komisji (WE) nr 656/2007 z dnia 14 czerwca 2007 r. zmieniającym rozporządzenie (WE) nr 586/2001 r. w sprawie wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1165/98 dotyczącego krótkookresowej statystyki w zakresie definicji Głównych Grupowań Przemysłowych (ang. MIGs – Main Industrial Groupings).

Wskaźniki dynamiki produkcji sprzedanej podano na podstawie wartości w cenach stałych. Jako ceny stałe w 2015 r. przyjęto ceny stałe 2010 r. (średnie ceny bieżące 2010 r.), od 2016 r. – ceny stałe 2015 r. (średnie ceny bieżące 2015 r.). Wskaźniki dynamiki przy podstawie przeciętna miesięczna 2015=100 obliczono metodą nawiązania łańcuchowego.

Ilekoć w niniejszej publikacji używane jest sformułowanie **produkcja przemysłowa**, jest ono tożsame z sformułowaniem **produkcja sprzedana przemysłu**.

Do Unii Europejskiej (UE) należy 27 krajów: Austria, Belgia, Dania, Finlandia, Francja, Grecja, Hiszpania, Holandia, Irlandia, Luksemburg, Niemcy, Portugalia, Szwecja i Włochy, od 1 maja 2004 r. – Cypr, Czechy, Estonia, Litwa, Łotwa, Malta, Polska, Słowacja, Słowenia i Węgry, od 1 stycznia 2007 r. – Bułgaria i Rumunia oraz od 1 lipca 2013 r. – Chorwacja. Od 1 lutego 2020 r. Wielka Brytania nie jest już państwem członkowskim UE.

Dane zaprezentowane w niniejszym opracowaniu są publikowane z zachowaniem tajemnicy statystycznej, określonej w ustawie z dnia 29 czerwca 1995 r. o statystyce publicznej (Dz. U. z 1995 r. poz.439, z późn. zm.).

Liczby względne (wskaźniki, odsetki) obliczono z reguły na podstawie danych bezwzględnych, wyrażonych z większą dokładnością niż podano w tablicach

2. Objasnienia podstawowych pojęć

Produkcja sprzedana dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

Produkcja sprzedana przemysłu obejmuje:

- 1) wartość sprzedanych wyrobów gotowych, półfabrykatów i części własnej produkcji (niezależnie od tego, czy otrzymano za nie należne opłaty);
- 2) wartość robót i usług świadczonych odpłatnie, tj. zarówno przemysłowych, jak i nieprzemysłowych;
- 3) zryczałtowaną odpłatność agenta w przypadku zawarcia umowy na warunkach zlecenia lub pełne przychody agenta w przypadku zawarcia umowy agencyjnej;
- 4) wartość produktów wytworzonych niezaliczonych do sprzedaży, traktowanych na równi ze sprzedażą, tj.: wartość własnych wyrobów przekazanych do własnych punktów sprzedaży detalicznej, jak również do własnych zakładów gastronomicznych i do własnych hurtowni, wartość wykonanych świadczeń na rzecz funduszu świadczeń socjalnych, wykonanych i przekazanych wyrobów i usług własnej produkcji na powiększenie wartości własnych środków trwałych, nieodpłatnie przekazanych wyrobów i usług na potrzeby reprezentacji i reklamy, przekazanych wyrobów i usług na potrzeby osobiste podatnika i pracowników oraz darowizny wyrobów i świadczonych usług bez pobrania zapłaty.

Dane o wartości produkcji sprzedanej prezentuje się bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego, natomiast łącznie z wartością dotacji przedmiotowych tj. dotacji do wyrobów i usług – w tzw. cenach bazowych.

Produkcja wytworzona to rezultat procesów produkcyjnych wzajemnie ze sobą powiązanych i uwarunkowanych, powstałych w określonym czasie. Produkcja wytworzona obejmuje całkowitą ilość wyprodukowanych w okresie sprawozdawczym wyrobów gotowych, zarówno z surowca własnego jak i z surowca powierzonego przez inne przedsiębiorstwo lub osobę fizyczną. Obejmuje również całkowitą ilość półfabrykatów, części, zespołów maszyn i urządzeń, niezależnie od tego, czy zostały one przeznaczone do sprzedaży czy do przedsiębiorstwa macierzystego, do innych zakładów tego samego przedsiębiorstwa, czy też przeznaczone do dalszego przerobu (montażu) w przedsiębiorstwie. Do produkcji wytworzonej zalicza się zatem wyroby wyprodukowane przez przedsiębiorstwo, odpowiadające określonym normom, warunkom technicznym lub warunkom umowy zawartej pomiędzy wykonawcą a odbiorcą. Wyroby powstałe z surowców wtórnych zalicza się do produkcji, jeśli mają charakter użytkowy i są bezpośrednim rezultatem pracy wytwórczej przedsiębiorstwa. Do produkcji zalicza się także tak zwane produkty uboczne, powstałe w procesie produkcyjnym równocześnie z produktem zasadniczym.

Wskaźnik nowe zamówienia w przemyśle służy ocenie przyszłej produkcji i pokazuje rozwój popytu na wyroby i usługi przemysłowe w wybranych działach sekcji „Przetwórstwo przemysłowe” – działy 13, 14, 17, 20, 21, 24–30 według PKD 2007. Zamówienia w przemyśle określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią w zakresie dostarczania wyrobów i usług.

Nowe zamówienia niekrajowe stanowią część nowych zamówień w przemyśle i określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią będącą odbiorcą mającym swoją siedzibę za granicą lub firmą krajową – eksporterem, które eksportują/wywożą za granicę zamówione produkty.

Obrót w przemyśle dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

Obejmuje on:

1. przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
2. przychody ze sprzedaży towarów i materiałów tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Dane o wartości obrotu prezentuje się bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego.

Obrót niekrajowy (na eksport i wywóz) w przemyśle stanowi część obrotów w przemyśle, który dotyczy przychodów ze sprzedaży odbiorcom mających swą siedzibę za granicą lub firmom krajowym – eksporterom, które eksportują/wywożą za granicę zamówione produkty lub towary bez dalszej obróbki lub przetwarzania.

Przeciętne zatrudnienie oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie nominalne przypadające na 1 zatrudnionego obliczono przyjmując: wynagrodzenia osobowe bez wynagrodzeń osób wykonujących pracę nakładczą oraz uczniów, a także osób zatrudnionych za granicą; wypłaty z tytułu udziału w zysku lub w nadwyżce bilansowej w spółdzielniach; dodatkowe wynagrodzenia roczne dla pracowników jednostek sfery budżetowej oraz honoraria wypłacane niektórym grupom pracowników za prace wynikające z umowy o pracę.

Dane o wynagrodzeniach i przeciętnych wynagrodzeniach miesięcznych prezentuje się w ujęciu brutto

Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu opracowano na podstawie miesięcznego badania cen wyrobów i usług faktycznie uzyskiwanych przez dobrane w sposób celowy podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do sekcji: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”.

Wskaźniki cen dla każdego rodzaju działalności, przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100, obliczane są jako średnie wskaźników cen agregatów niższych szczebli ważone wartością ich sprzedaży z 2015 r., która jest aktualizowana miesięcznie o zmiany cen i zmiany struktury sprzedaży zachodzące w kolejnych miesiącach roku, którego dotyczą wskaźniki cen.

Wskaźniki cen obrazują dynamikę cen wynikającą z faktycznie wprowadzonych zmian cen, jak i zmian w strukturze asortymentowej sprzedaży i strukturze odbiorców.

Dane dotyczące wyników finansowych przedsiębiorstw zgodne są z ustawą o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (tekst jednolity – Dz. U. 2016 poz. 1047).

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami.

Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (kosztami sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Wynik finansowy netto to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto to relacja wyniku finansowego ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Wynik finansowy z pozostałej działalności operacyjnej stanowi różnicę między pozostałymi przychodami operacyjnymi a pozostałymi kosztami operacyjnymi. Od 2002 r. zawierał część, a od 2016 r. całość zdarzeń nadzwyczajnych związanych z działalnością operacyjną.

Wynik finansowy z działalności operacyjnej to różnica między przychodami operacyjnymi ogółem a kosztami operacyjnymi ogółem.

Wynik na operacjach finansowych stanowi różnicę między przychodami finansowymi a kosztami finansowymi.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności obrotu netto to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności finansowej II stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności finansowej III stopnia to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Aktywa trwałe obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Inwestycje długoterminowe to w szczególności te nieruchomości i wartości niematerialne i prawne, które nie są użytkowane przez jednostkę, lecz zostały nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu ich wartości, oraz długoterminowe aktywa finansowe, czyli nieprzeznaczone do obrotu akcje, udziały, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki oraz inne długoterminowe aktywa finansowe płatne i wymagalne w okresie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego, a także inne inwestycje długoterminowe.

Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

Zapasy to rzeczowe składniki aktywów obrotowych, do których zalicza się: materiały – surowce, materiały podstawowe i pomocnicze, półfabrykaty obcej produkcji, opakowania, części zamienne i odpady; produkty gotowe – wyroby gotowe, wykonane usługi, zakończone roboty, w tym także budowlano-montażowe, prace naukowo-badawcze, prace projektowe, geodezyjno-kartograficzne, itp.; półprodukty i produkty w toku – produkcję niezakończoną, tj. produkcję (usługi, w tym roboty budowlane) w toku oraz półfabrykaty (półprodukty) własnej produkcji; towary – rzeczowe składniki majątku obrotowego nabyte w celu odsprzedaży w niezmienionej postaci; zaliczki na poczet dostaw zapasów

Należności krótkoterminowe obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług (bez względu na termin ich zapłaty) oraz całość lub część należności z innych tytułów nie zaliczanych do aktywów finansowych, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Zobowiązania długoterminowe powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada powyżej 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Zobowiązania krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) obejmują ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub tę część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Methodological notes

1. Sources and the scope of data

The data presented in this publication concern entities performing business activities categorised, in accordance with [the Polish Classification of Activities 2007 \(PKD 2007\)](#), as industry, i.e. into the following sections: „Mining and quarrying”, „Manufacturing”, „Electricity, gas, steam and air conditioning supply” and also “Water supply; sewerage, waste management and remediation activities” and in regard to manufacture of products they also concern economic entities performing other kinds of activities – manufacturing industrial products. PKD 2007 was compiled on the basis of Statistical Classification of Economic Activities in the European Community – NACE Rev. 2 and introduced on 1st January 2008 by the decree of Council of Ministers dated 24 December 2007 (Journal of Laws No. 251, item 1885).

The publication was developed on the basis a result of monthly statistical survey on economic activity – [DG-1](#), monthly survey on production and inventory of industrial products – [P-02](#), monthly survey on producer prices – [C-01](#) and quarterly financial survey – [F-01/I-01](#) as well as data from the [Eurostat database](#) in the field of short-term statistics (STS) and structural business statistics (SBS).

Presented data concern:

- entities with 10 or more persons employed in the case of sold production of industry, turnover, price indices of sold production of industry, average paid employment, average monthly gross wages and salaries – by divisions of NACE,
- entities with 50 or more persons employed and a 10% representation of entities with the number of employees within the range 10 to 49 in the case of new orders in industry,
- entities with 50 or more persons employed in the case of sold production of industry, average paid employment, average monthly gross wage and salaries – by groups of NACE,
- entities keeping accounting ledgers and with 50 or more persons employed in the case of finances,
- producers of industrial products with 50 or more persons employed, but in the case of producers of electricity – regardless of the number of employees – in the case of production of industrial products.

Products are grouped according to PRODPOL nomenclature compiled on the basis of [the Polish Classification of Goods and Services](#) (PKWiU 2015) and PRODCOM List. PKWiU 2015 was introduced by the decree of Council of Ministers, dated 4 September 2015 (Journal of Laws of 2015, item 1676) that takes effect from 1 January 2016, in statistics, registration, documentation and accounting, and also in official registers and public administration information systems.

Data by the NACE sections, divisions and groups are compiled using the enterprise method and according to the respective organizational status of units.

Sold production of industry has been divided into the Main Industrial Groupings(MIGs), i.e. [intermediate goods](#), [capital goods](#), [durable](#) and [non-durable consumer goods](#) as well as [energy](#) on the basis of Commission Regulation (EC) No 656/2007 of 14 June 2007 amending Regulation (EC) No. 586/2001 on implementing Council Regulation (EC) No. 1165/98 concerning short-term statistics as regards the definition of Main Industrial Groupings.

Indices of sold production are presented on the basis of value at constant prices. As constant prices in 2015 shall be the 2010 constant prices (the 2010 average current prices), since 2016 – constant prices 2015 (the 2015 average current prices). Indices with the base of the monthly average of 2015=100 were calculated using the chain-base index method.

Whenever the term **industrial production** is used in this chapter, it is the same as **sold production of industry**.

To the European Union (EU) belong 27 countries: Austria, Belgium, Denmark, Finland, France, Greece, Spain, the Netherlands, Ireland, Luxembourg, Germany, Portugal, Sweden and Italy, since 1st May 2004 – Cyprus, Czechia, Estonia, Lithuania, Latvia, Malta, Poland, Slovakia, Slovenia and Hungary, since 1st January 2007 – Bulgaria and Romania as well as since 1st July 2013 – Croatia. Since 1st February 2020 the United Kingdom is no longer the EU member.

Data presented in the publication are published with the guarantee of statistical confidentiality according to Law on Official Statistics (Journal of Laws 1995, item 439 with subsequent amendments).

Relative numbers (indices, percentages) are calculated, as a rule, on the basis of absolute data expressed with higher precision than that presented in the tables.

2. Basic definitions

Sold production concerns the total activity of an economic entity, i.e. both industrial and non-industrial production.

Sold production of industry includes:

- 1) the value of finished products sold, semi-finished products and parts of own production (regardless of whether due payments for them have been received or not);
- 2) the value of paid work and services rendered, i.e. both industrial and non-industrial;
- 3) flat agent's fee in the case of concluding an agreement on commission terms or full agent's fee in the case of concluding an agency agreement;
- 4) the value of the manufactured products not categorised as sale, but included in sales, namely, the value of own products supplied to own retail sales outlets, own catering establishments, own warehouses, the value of benefits transferred to the social benefits fund, the value of own products (goods and services) manufactured and transferred for increasing the value of own fixed assets, the value of goods and services transferred free of charge for the purpose of representation and advertisement, the value of goods and services provided for the tax payer's and staff's personal needs as well as donations of goods and services rendered free of charge.

Data on the value of sold production of the industry are presented without value added tax (VAT) and the excise tax, but including the value of subsidies on products and services, in so-called basic prices.

Manufactured production is the result of manufacturing processes mutually interrelated and conditioned, occurring at a given time. Manufactured production includes the total quantity of finished products produced in the reporting period, both from manufacturer's own raw material and from raw material provided by another enterprise or individual person. It also includes the total volume of semi-finished products, parts, sets of machinery and equipment, regardless of whether they were intended for sale or to the parent company, to other plants of the same company, or intended for further processing (assembly) in the enterprise. Therefore, manufactured products include products manufactured by the enterprise, meeting certain standards, technical conditions or contractual terms concluded between the contractor and the recipient. Products made of secondary raw material are considered as production, if they are of utility and are a direct result of the manufacturing work of the enterprise. The production also includes the so-called by-products, created in the production process simultaneously with the main product.

Indicator of new orders in industry serves to assess the future production and shows development of demand for industrial products (goods and services) in the selected divisions of the "Manufacturing" section – divisions no. 13, 14, 17, 20, 21, 24–30 according to the NACE Rev. 2. New orders in industry are defined as the value of contracts (without value added tax – VAT) binding on a producer and a third party in respect of supply of products (goods and services).

Non-domestic new orders constitute a part of new orders in industry and are defined as the value of contracts (without value added tax – VAT) binding on a producer and a third party who are recipients having their seat abroad or foreign subsidiaries of exporters which export/dispatch ordered products.

Turnover of industry concerns the total activity of an economic entity, i.e. both industrial and non-industrial activity and includes:

1. net revenues from sale of products within country and for export which have been manufactured by an entity (finished goods, semi-finished goods and services) as well as packaging, equipment and external services if they are invoiced to the customers together with products;
2. net revenues from sale of goods and materials, that is tangible current assets and products manufactured by the unit, purchased for resale in the same condition as received, if they are sold in a chain of own stores along with the foreign goods, as well as amounts due for goods and materials sold, regardless of whether or not they have been paid.

Data on the value of turnover of the industry are presented without value added tax (VAT) and excise tax.

Non-domestic turnover constitute a part of turnover of industry which relates to revenues from sales to recipients having their seat abroad or foreign subsidiaries of exporters which export/dispatch ordered products or goods without subsequent modification or processing.

Average paid employment is calculated as the sum of average employment in individual months, divided by the number of months in the analysed period (whether the unit operated for the whole period), after converting part-time employees into full-time employees. The conversion of the part-time employees into full-time employees is done on the basis of the number of working hours specified in labour contract, in relation to the applicable standard.

Average monthly nominal wage and salary per employee are computed assuming the following: personal wages and salaries (excluding wages and salaries of outworkers and apprentices as well as persons employed abroad); payments due to a share in profit or in the balance surplus of cooperatives; additional annual wages and salaries for employees of budgetary sphere entities; fees paid to selected groups of employees for performing work in accordance with labour contract.

Data on wages and salaries and average monthly wages and salaries are presented in gross terms.

Price indices of sold production of industry are calculated on the basis of monthly representative survey on prices of products and services actually received by specifically selected economic units, classified in the sections: „Mining and quarrying“, „Manufacturing“, „Electricity, gas, steam and air conditioning supply“ and also „Water supply; sewerage, waste management and remediation activities“.

Price indices for each type of activity, with the base corresponding period of previous year=100, are computed as averages of price indices of aggregates at lower levels weighted by their sales value of 2015, which is updated monthly by the price and sale structure changes, occurring in subsequent months of a year, to which the price indices refer.

The price indices illustrate changes in prices resulting from actually introduced price changes and changes in the commodity structure of sales and the structure of customers.

Data on financial results of enterprises are in accordance with the Accounting Act dated 29 September 1994 (uniform text Journal of Laws 2016 item 1047).

Total revenues include net revenues from sales of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sale of products include domestic and export sales of products (finished, semi-finished products and services) manufactured by the unit together with packaging, equipment and third party services if invoiced along with products to customer.

Net revenues from sale of goods and materials that is i.e. tangible current assets purchased for resale in the same condition as received and products manufactured by the unit if they are sold in a chain of own stores along with the third-party goods, as well as amounts due for goods and materials sold regardless whether or not they have been paid.

Other operating revenues are revenues indirectly related to the unit's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), assets (cash) obtained free of charge (including donations), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, and rights, extraordinary revenues.

Financial revenues, are for example amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, positive surplus exchange differences.

Total costs include costs of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operational costs decreased by the costs of generating benefits for the need of the unit and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the unit's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off partially or full as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, extraordinary costs.

Financial costs, are for example interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the unit, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, negative surplus exchange differences.

Financial result from the sale of products, goods and materials is the difference between the net revenues from the sale of products, goods and materials and the costs incurred to obtain them (the costs of the products, goods and materials sold).

Financial result from other operating activity is the difference between the other operating revenues and the other operating costs. From 2002 the item contained part of extraordinary events related to operating activity and from 2016 all kind of extraordinary events related to operating activity.

Financial result from operating activity is the difference between total operating revenues and total operating costs.

Result on financial activity is the difference between the financial revenues and the financial costs.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

Obligatory encumbrances on gross financial result include corporate income tax and other payments under separate regulations. The income tax affecting the financial result includes current and deferred part. The deferred part is the difference between deferred income tax provisions and deferred income tax assets (due to temporary differences between gross financial result and taxable base, resulting from differences in the time of recognition of revenue and cost in accordance with accounting regulations and tax provisions) as of the end and beginning of the reporting period.

Net financial result is a gross financial result reduced by obligatory encumbrances.

Cost level indicator is the relation of total costs to total revenues.

Gross sales profitability indicator is the relation of the financial result from the sale of products, goods and materials to the net revenues from the sale of products, goods and materials.

Gross turnover profitability indicator is the relation of gross financial result to total revenues.

Net turnover profitability indicator is the relation of net financial result to the total revenues.

First degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments to short-term liabilities (excluding special funds).

Second degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments and short-term receivables to short-term liabilities (excluding special funds).

Third degree financial liquidity indicator is the relation of current assets of the units (stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term prepayments and accruals) to short-term liabilities (excluding special funds).

Total fixed assets include intangible assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term prepayments and accruals.

Long-term investments are in particular those real estate and intangible assets that are not used by the unit but were acquired for economic benefits resulting from the increase in their value, and long-term financial assets, i.e. shares, other securities not held for trading and loans granted and other long-term financial assets payable and due in the period longer than 12 months from the balance sheet date as well as other long-term investments.

Current assets are part of unit-controlled property resources used in operating activities of a reliably determined fair value, arising from past events that will provide the unit with economic benefits in the future. They include stocks (current tangible assets) and short-term: receivables, investments and prepayments and accruals.

Stocks are tangible current assets, which include: materials – raw materials, primary and auxiliary materials, semi-finished third-party products, packaging, spare parts and waste; finished products – final articles, performed services, completed works, including construction and assembly works, research and development works, design works, geodetic and cartographic works, etc.; semi-finished products and work in progress – unfinished production, i.e. production (services, including construction works) in progress and semi-finished products of own production; goods for resale – tangible current assets acquired for resale in unchanged form; advances for deliveries.

Short-term receivables cover total receivables from deliveries and services (regardless of their payment date) and the whole or part of other receivables not included in financial assets that become due within 12 months from the balance sheet date.

Long-term liabilities other than liabilities from deliveries and services, include liabilities which become due fully or partially more than 12 months after the balance sheet date.

Short-term liabilities (excluding special funds) include all liabilities from deliveries and services and all or part of other liabilities due within 12 months after the balance sheet date.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, restructuring or modernization) existing fixed assets, as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.