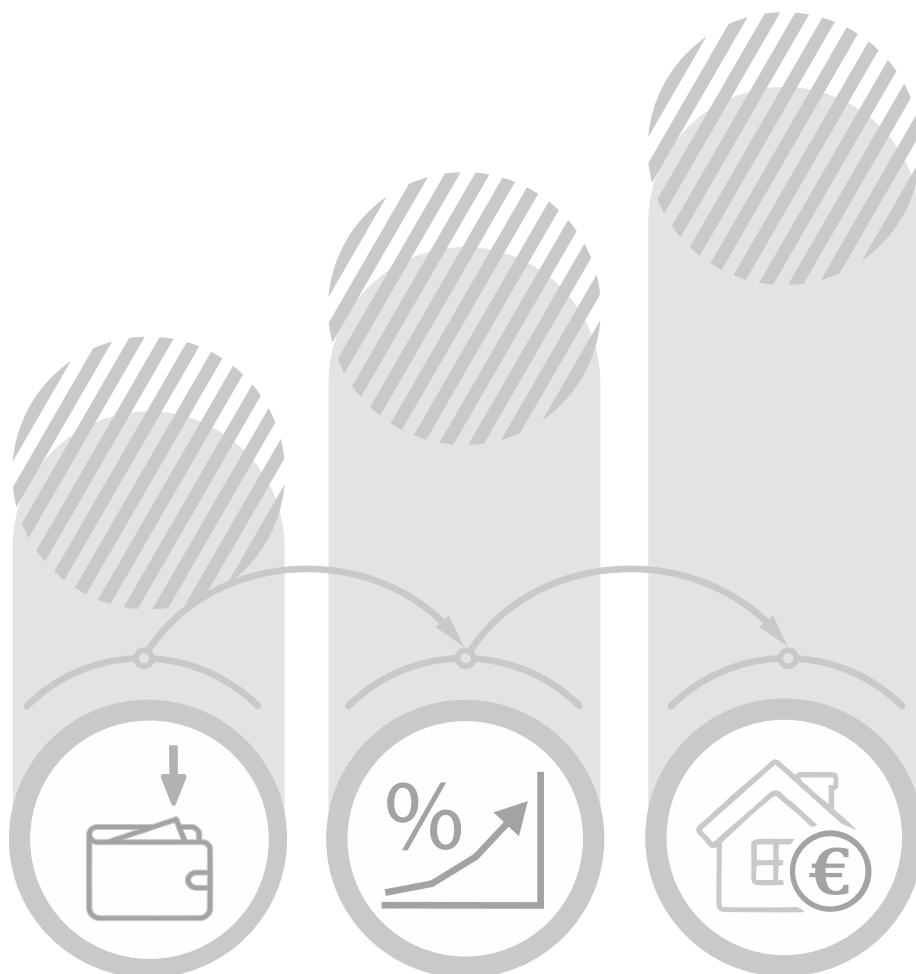




Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego 2018

Specialized segments of financial market 2018



Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego 2018

Specialized segments of financial market 2018

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Studiów Makroekonomicznych i Finansów
Statistics Poland, Macroeconomics Studies And Finance Department

pod kierunkiem

supervised by

Mirosław Błażej, Krystyna Strzelecka

Zespół autorski

Editorial team

Ewa Grudzińska, dr Magdalena Mądra-Sawicka, Agnieszka Nowińska, Katarzyna Siwińska, Karolina Szlesigner

Opracowanie redakcyjne

Editorial works

Andrzej Paluchowski

Opracowanie graficzne

Graphics

Beata Lipińska

ISSN 2543-4489

Publikacja dostępna na stronie internetowej

Publication available on website

stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208.

Informacje w sprawach sprzedaży publikacji — tel. (22) 608 32 10, 608 38 10
Zam. 428/2019/nakł. 180

Przedmowa

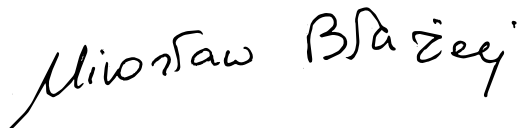
Główny Urząd Statystyczny przekazuje Państwu czwarte wydanie publikacji WYSPECJALIZOWANE SEGMENTY RYNKU FINANSOWEGO (WSRF), jej celem jest przedstawienie informacji dotyczących działalności i wyników finansowych podmiotów prowadzących działalność na rynku finansowym w Polsce, przede wszystkim leasingowym, faktoringowym, pośrednictwa kredytowego oraz windykacji.

W publikacji wykorzystano dane pochodzące ze sprawozdania FDF Głównego Urzędu Statystycznego oraz dane Narodowego Banku Polskiego, Urzędu Komisji Nadzoru Finansowego, Giełdy Papierów Wartościowych, a także dane i informacje publikowane przez instytucje międzynarodowe, w tym Międzynarodowy Fundusz Walutowy oraz zrzeszenia europejskie udostępniające informacje na temat rynku leasingu, faktoringu i pośrednictwa kredytowego.

W publikacji przedstawiono sytuację wyspecjalizowanych segmentów rynku finansowego wraz z pogłębioną analizą ich działalności, a także prezentacją danych o ich sytuacji finansowej. Badaniu poddano grupę podmiotów prowadzących działalność leasingową, faktoringową, pośrednictwa kredytowego i windykacyjną. Dla celów badania zdefiniowano podmiot wyspecjalizowany prowadzący działalność na jednym lub więcej badanych wyspecjalizowanych segmentach rynku finansowego. Opis wyspecjalizowanych segmentów rynku finansowego został uzupełniony o wyniki badania dotyczącego instrumentów finansowych przedsiębiorstw niefinansowych. Przyjęta konstrukcja publikacji ma za zadanie zwiększenie dostępności do danych w ujęciu syntetycznym wraz z pogłębieniem dotychczas prowadzonych analiz. Dodanie wyników podmiotów prowadzących działalność leasingową, faktoringową oraz pośrednictwa kredytowego w ujęciu panelu zbilansowanego w latach 2014–2018 pozwala na przedstawienie zmian zachodzących na danym segmencie rynku dla tych samych podmiotów.

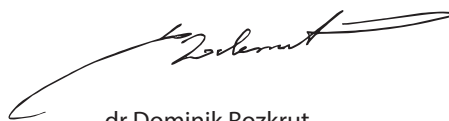
Przekazując Państwu publikację WYSPECJALIZOWANE SEGMENTY RYNKU FINANSOWEGO 2018, autorzy proszą o uwagi, komentarze i wnioski, które będą wykorzystane w celu doskonalenia następnych edycji.

Dyrektor Departamentu
Studiów Makroekonomicznych i Finansów



Mirosław Błażej

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

Preface

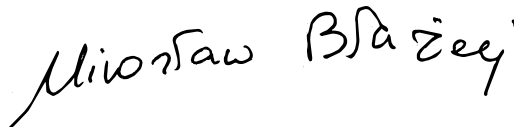
The Statistics Poland provides you with the fourth edition of the publication SPECIALIZED SEGMENTS OF THE FINANCIAL MARKET (SSFm), its purpose is to provide information on the activities and financial results of entities operating on financial markets in Poland, mainly leasing, factoring, loan intermediation and debt collection activity on the background of macroeconomic conditions and the situation on domestic and global financial markets.

The publication uses data from the FDF form of the Statistics Poland as well as data from the National Bank of Poland, the Polish Financial Supervision Authority, the Warsaw Stock Exchange, as well as data and information published by international institutions, including the International Monetary Fund and European associations providing information on the leasing market, factoring and loan intermediation and debt collection activity.

The publication presents the situation of specialized segments on the financial market along with an in-depth analysis of their activities, as well as the presentation of their financial situation. The research covered a group of entities conducting leasing, factoring, loan intermediation, and debt collection activities. The entity specialized for the purposes of the research has been defined as an entity that conducts financial activity on the only one or more of the specialized financial market segments studied. The description of specialized segments of the financial market has been supplemented with the results of a survey on financial instruments of non-financial enterprises. The adopted design of the publication is intended to increase the availability of data in synthetic terms, along with deepening the existing analyzes. Presentation of the results of companies conducting leasing, factoring and loan intermediation activities in terms of a balanced panel for the years 2014-2018 allows to analyse the changes that took place in a given investigated segment for the same group of entities.

By sending you the publication SPECIALIZED SEGMENTS OF THE FINANCIAL MARKET 2018, the authors of the publication ask for comments and suggestions that will be used in improving the next editions.

Director of Macroeconomic Studies
and Finance Department



Mirosław Błażej

President
Statistics Poland



Dominik Rozkrut, Ph.D.

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
Preface	4
Spis tablic	7
List of tables	
Spis wykresów	20
List of charts	
Spis map	23
List of maps	
Objaśnienia znaków umownych	24
Symbols	
Ważniejsze skróty	24
Major abbreviations	
Skróty nazw państw i grup krajów	25
Abbreviations of country names and group of countries	
Synteza	27
Executive summary	28
Rozdział 1. Uwarunkowania sytuacji na rynkach finansowych	29
Chapter 1. Situation on the financial markets	
1.1. Sytuacja na rynkach finansowych	29
1.1. Situation on financial markets	
1.2. System finansowy w Polsce i UE – ujęcie podmiotowe	35
1.2. The financial system in Poland and the EU – entity basis	
Rozdział 2. Wyszczególnione segmenty rynku finansowego	43
Chapter 2. Specialized financial market segments	
2.1. Ogólna charakterystyka wyszczególnionych segmentów rynku finansowego	43
2.1. General characteristics of specialized segments of the financial market	
Rozdział 3. Działalność przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego	61
Chapter 3. Activity of credit intermediation companies	
3.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach pośrednictwa kredytowego	61
3.1. Basic data on the credit intermediation surveyed companies	
3.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego	67
3.2. Financial situation of the surveyed credit intermediation companies	
3.3. Charakterystyka usług pośrednictwa kredytowego	74
3.3. Characteristics of credit intermediation services	
3.4. Przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego – dane panelowe	84
3.4. Credit intermediation surveyed companies – panel data	
Rozdział 4. Działalność przedsiębiorstw leasingowych	91
Chapter 4. Activity of leasing companies	
4.1. Podstawowe dane o przedsiębiorstwach leasingowych	91
4.1. Basic data on leasing companies	

4.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw leasingowych	97
4.2. Financial situation of the leasing companies	
4.3. Charakterystyka usług leasingowych	104
4.3. Characteristics of leasing services	
4.4. Przedsiębiorstwa leasingowe – dane panelowe	118
4.4. The leasing companies – panel data	
Rozdział 5. Działalność przedsiębiorstw faktoringowych	131
Chapter 5. Activity of faktoring companies	
5.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach faktoringowych	131
5.1. Basic data of surveyed faktoring enterprises	
5.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw faktoringowych	137
5.2. Financial situation of surveyed faktoring enterprises	
5.3. Charakterystyka usług faktoringowych	143
5.3. Characteristic of faktoring services	
5.4. Przedsiębiorstwa faktoringowe – dane panelowe	165
5.4. Faktoring surveyed companies – panel data	
Rozdział 6. Działalność przedsiębiorstw windykacyjnych	179
Chapter 6. Activity of debt colleting companies	
6.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach windykacyjnych	179
6.1. Basic data of debt colleting enterprises	
6.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw windykacyjnych	183
6.2. Financial situation of surveyed debt collection enterprises	
6.3. Charakterystyka usług windykacyjnych	189
6.3.Characteristics of debt collection services	
Rozdział 7. Instrumenty finansowe przedsiębiorstw niefinansowych	201
Chapter 7. Financial instruments of non-financial companies	
7.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach niefinansowych	201
7.1. Basic data on the examined non-financial companies	
7.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw niefinansowych	206
7.2. Financial situation of examined non-financial enterprises	
7.3. Instrumenty finansowe przedsiębiorstw niefinansowych (w wybranych przekrojach)	213
7.3. Financial instruments of non-financial enterprises (in selected sections)	
BIBLIOGRAFIA	228
BIBLIOGRAPHY	
Spis baz danych	228
List of databases	

Spis tablic

List of tables

Tablica 1.	Liczba przedsiębiorstw badanych w danym segmencie rynku finansowego w 2018 r.	43
Table 1.	Number of enterprises in research in a given segment of the financial market in 2018	
Tablica 2.	Charakterystyka działalności podmiotów prowadzących działalność w 2018 r. w danym segmencie rynku finansowego	47
Table 2.	Characteristics of the activities of the entities operating in 2018 in a given segment of the financial market	
Tablica 3.	Liczba badanych przedsiębiorstw prowadzących działalność w 2018 r. w danym segmencie rynku finansowego według formy prawnej	49
Table 3.	Number of enterprises surveyed conducting operations in 2018 in a given segment of the financial market by legal form	
Tablica 4.	Liczba podmiotów prowadzących działalność w 2018 r. w danym segmencie rynku finansowego według przeważającego udziału kapitału	50
Table 4.	The number of entities conducting operations in 2018 in a given segment of the financial market, according to the prevailing share of capital	
Tablica 5.	Charakterystyka działalności podmiotów prowadzących działalność w 2018 r. w danym segmencie rynku finansowego według przeważającego udziałowca w kapitale podstawowym	52
Table 5.	The characteristic of entities operating activity in 2018 in each segment of the financial market according to the prevailing shareholder in the share capital	
Tablica 6.	Liczba podmiotów prowadzących w 2018 r. działalność w danym segmencie rynku finansowego według przynależności do grupy kapitałowej	54
Table 6.	The number of entities conducting business activity in each segment of the financial market in 2018, by belonging to a capital group	
Tablica 7.	Liczba pracujących w 2018 r. w podmiotach prowadzących działalność w danym segmencie rynku finansowego	55
Table 7.	Number of employees in 2018 in the entities operating in each segment of the financial market	
Tablica 8.	Aktywa i pasywa badanych podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących działalność w 2018 r. w danym segmencie rynku finansowego	56
Table 8.	Assets and liabilities of surveyed specialized entities conducting operations in 2018 in a given segment of the financial market	
Tablica 9.	Rachunek zysków i strat podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących działalność w 2018 r. w danym segmencie rynku finansowego	59
Table 9.	Profit and loss account of specialized entities conducting operations in 2018 in a given segment of the financial market	
Tablica 10.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według formy prawnej w 2018 r.	61
Table 10.	Number of credit intermediation in accordance with the legal form in 2018	
Tablica 11.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według udziałowca i liczby posiadanych oddziałów w 2018 r.	62
Table 11.	Number of credit intermediation according to the shareholder and the number of branches held in 2018	

Tablica 12.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według przynależności do grupy kapitałowej w 2018 r.	63
Table 12.	Number of credit intermediation entities according to affiliation to the capital group in 2018	
Tablica 13.	Liczba pracujących w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego w 2018 r.	63
Table 13.	Number of employees in the surveyed credit intermediation entities in 2018	
Tablica 14.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według charakteru prowadzonej działalności w 2018 r.	64
Table 14.	Number of credit intermediation entities according to the character of their operations in 2018	
Tablica 15.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według formy prawnej w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.	65
Table 15.	Number of credit intermediation entities according to legal form and number of employees in 2018	
Tablica 16.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według zaangażowanego kapitału w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.	66
Table 16.	Number of credit intermediation entities according to capital employed and number of employees in 2018	
Tablica 17.	Liczba podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według przynależności do grupy kapitałowej w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.	67
Table 17.	Number of entities conducting credit intermediation activities according to belonging to the capital group and number of employees in 2018	
Tablica 18.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności	68
Table 18.	Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities by type of activity	
Tablica 19.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2018 r.	70
Table 19.	Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities taking into account the profitability criterion in 2018	
Tablica 20.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2018 r.	72
Table 20.	Profit and loss account of entities conducting credit intermediation specialized activities in 2018	
Tablica 21.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego przy uwzględnieniu kryterium rentowności	73
Table 21.	Profit and loss account of entities conducting credit intermediation according to profitability	
Tablica 22.	Kanały pozyskiwania klientów przez badane przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego w 2018 r.	74
Table 22.	Customer acquisition channels for the surveyed credit intermediation companies in 2018	
Tablica 23.	Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego w 2018 r.	75
Table 23.	Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries companies in 2018	

Tablica 24.	Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2018 r.	76
Table 24.	Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediation entities by type of activity in 2018	
Tablica 25.	Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem podmiotów pośrednictwa kredytowego według liczby pracujących w 2018 r.	77
Table 25.	Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediation entities by number of employees in 2018	
Tablica 26.	Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego w 2018 r.	79
Table 26.	Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries in 2018	
Tablica 27.	Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem wyspecjalizowanych podmiotów pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2018 r.	80
Table 27.	Value of granted credits and loans with the participation of specialized credit intermediaries by type of activity in 2018	
Tablica 28.	Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego według liczby pracujących w 2018 r.	81
Table 28.	Value of loans and borrowings granted to surveyed credit intermediaries by the number of employees in 2018	
Tablica 29.	Wartość udzielonych kredytów przez przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego w 2018 r. według województw	83
Table 29.	Value of loans granted by credit intermediation enterprises in 2018 by voivodships	
Tablica 30.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2014–2018	85
Table 30.	Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities by type of activity – panel data for the period 2014–2018	
Tablica 31.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2014–2018	87
Table 31.	Profit and loss account of entities conducting credit intermediation specialized activities – panel data for the period 2014–2018	
Tablica 32.	Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2014–2018	88
Table 32.	Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries' companies – panel data for the period 2014–2018	
Tablica 33.	Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2014–2018	89
Table 33.	Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries – panel data for the period 2014–2018	
Tablica 34.	Liczba podmiotów prowadzących działalność leasingową według formy prawnej w 2018 r.	91
Table 34.	The number of entities conducting leasing activities according to the legal form in 2018	
Tablica 35.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową w 2018 r. według udziałowca i liczby posiadanych oddziałów	92
Table 35.	The number of surveyed entities conducting leasing activities in 2018 according to the shareholder and the number of branches owned	

Tablica 36.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową w 2018 r. według przynależności do grupy kapitałowej i charakteru prowadzonej działalności	93
Table 36.	The number of surveyed entities conducting leasing activities in 2018, according to belonging to the capital group and the nature of the conducted activity	
Tablica 37.	Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność leasingową w 2018 r. według charakteru prowadzonej działalności	93
Table 37.	Number of employees and number of branches in the surveyed enterprises conducting leasing activities in 2018, by type of activity	
Tablica 38.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według charakteru prowadzonej działalności w 2018 r.	94
Table 38.	The number of surveyed entities conducting leasing activity according to the nature of the conducted activity in 2018	
Tablica 39.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według formy prawnej w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.	95
Table 39.	Number of surveyed entities conducting leasing activity according to the legal form, broken down by the number of employed persons in 2018	
Tablica 40.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według udziałowca w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.	96
Table 40.	Number of surveyed entities conducting leasing activity according to the shareholder and the number of employees in 2018	
Tablica 41.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według przynależności do grupy kapitałowej w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.	97
Table 41.	The number of surveyed entities conducting leasing activity according to their membership in the capital group, broken down by the number of employees in 2018	
Tablica 42.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową	98
Table 42.	Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities	
Tablica 43.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według rentowności	100
Table 43.	Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities according to profitability	
Tablica 44.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową	103
Table 44.	Profit and loss account of specialized entities conducting leasing activity	
Tablica 45.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według rentowności	104
Table 45.	Profit and loss account of specialized entities conducting leasing activity according to profitability	
Tablica 46.	Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu według charakterystyki obsługiwanych leasingobiorców w 2018 r.	105
Table 46.	The number of lessees and the value of new lease contracts according to the characteristics of the lessees served in 2018	
Tablica 47.	Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2018 r. według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy	105
Table 47.	The number of lessees and the value of new lease agreements concluded in 2018 by the type of the lessee's business	

Tablica 48.	Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2018 r. według województw	107
Table 48.	The number of lessees and the value of new lease agreements concluded in 2018 by voivodships	
Tablica 49.	Liczba środków oddanych w leasing i wartość umów leasingu zawartych w 2018 r.	109
Table 49.	The number of leased assets and the value of lease agreements concluded in 2018	
Tablica 50.	Wartość nowych umów leasingu zawartych w 2018 r. według rodzaju leasingu	110
Table 50.	The value of new lease agreements concluded in 2018 by type of lease	
Tablica 51.	Liczba środków (przedmiotów) oddanych w leasing według charakterystyki prowadzonej działalności leasingodawcy w 2018 r.	112
Table 51.	Number of assets (items) leased according to the nature of the lessor's business activity in 2018	
Tablica 52.	Wartość środków (przedmiotów) oddanych w leasing według charakterystyki prowadzonej działalności leasingodawcy w 2018 r.	113
Table 52.	The value of assets (items) leased according to the nature of the lessor's business activity in 2018	
Tablica 53.	Liczba środków oddanych w leasing i wartość umów leasingu zawartych w 2018 r. według rentowności badanych podmiotów (podmiotów wyspecjalizowanych)	114
Table 53.	The number of leased assets and the value of leasing contracts concluded in 2018, according to the profitability of the entities audited (specialized entities)	
Tablica 54.	Wartość nowych umów leasingu zawartych według rodzaju wyleasingowanych środków (przedmiotów) i formy prawno-organizacyjnej leasingobiorcy w 2018 r.	116
Table 54.	The value of new lease agreements concluded by type of leased assets (items) and legal and organizational form of the lessee in 2018	
Tablica 55.	Wartość nowych umów leasingu zawartych według rodzaju środków (przedmiotów) i czasu trwania umowy w 2018 r.	117
Table 55.	The value of new lease agreements concluded by type of assets (items) and duration of the contract in 2018	
Tablica 56.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową – dane panelowe za okres 2014–2018.	119
Table 56.	Assets and liabilities of specialized entities running leasing activity – panel data for the period 2014–2018	
Tablica 57.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową – dane panelowe za okres 2014–2018.	121
Table 57.	Profit and loss account of specialized entities running leasing – panel data for the period 2014–2018	
Tablica 58.	Liczba leasingobiorców – dane panelowe za okres 2014–2018	122
Table 58.	The number of lessees – panel data for the period 2014–2018	
Tablica 59.	Wartość nowych umów leasingu – dane panelowe za okres 2014–2018. Stan w dniu 31.XII	123
Table 59.	The value of new lease contracts – panel data for the period 2014–2018. As of 31.XII	
Tablica 60.	Liczba leasingobiorców według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2014–2018	123
Table 60.	The number of lessees by the type of the lessee's business throughout a year – panel data for the period 2014–2018	

Tablica 61.	Wartość nowych umów leasingu według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2014–2018	125
Table 61.	The value of new lease agreements by the type of the lessee's business – panel data for the period 2014–2018	
Tablica 62.	Liczba leasingobiorców według rodzaju umowy leasingowej – dane panelowe za okres 2014–2018. Stan w dniu 31.XII	126
Table 62.	The number of lessees by the type of leasing contract – panel data for the period 2014–2018. As of 31.XII	
Tablica 63.	Liczba leasingobiorców według województw – dane panelowe za okres 2014–2018	128
Table 63.	The number of lessees by voivodships – panel data for the period 2014–2018	
Tablica 64.	Wartość nowych umów leasingu według województw – dane panelowe za okres 2014–2018	129
Table 64.	The value of new lease agreement by voivodships – panel data for the period 2014–2018	
Tablica 65.	Liczba badanych przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową według formy prawnej w 2018 r.	131
Table 65.	Number of surveyed enterprises running factoring activity by legal form in 2018	
Tablica 66.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według przeważającego udziałowca w 2018 r.	132
Table 66.	Number of surveyed entities running factoring activity by predominant shareholder in 2018	
Tablica 67.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według przynależności do grupy kapitałowej w 2018 r.	132
Table 67.	Number of surveyed entities running factoring activity by belonging to capital group in 2018	
Tablica 68.	Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność faktoringową w 2018 r.	133
Table 68.	Number of employees and number of branches in surveyed enterprises running factoring activity in 2018	
Tablica 69.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według charakteru prowadzonej działalności w 2018 r.	134
Table 69.	Number of surveyed factoring entities running activity by type of activity in 2018	
Tablica 70.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według formy prawnej w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.	135
Table 70.	Number of surveyed entities running factoring activity by legal form and by number of employees in 2018	
Tablica 71.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według udziałowca w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.	136
Table 71.	Number of surveyed entities running factoring activity by shareholder and by number of employees in 2018	
Tablica 72.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według przynależności do grupy kapitałowej w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.	137
Table 72.	Number of surveyed entities running factoring activity by belonging to capital group and by number of employees in 2018	
Tablica 73.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową	138
Table 73.	Assets and liabilities of specialized entities running factoring activity	

Tablica 74.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według rentowności	140
Table 74.	Assets and liabilities of specialized entities running factoring activity by profitability	
Tablica 75.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową	142
Table 75.	Profit and loss account of specialized entities running factoring activity	
Tablica 76.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według rentowności	143
Table 76.	Profit and loss account of specialized entities running factoring activity by profitability	
Tablica 77.	Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych	144
Table 77.	Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises throughout a year	
Tablica 78.	Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju ich działalności	145
Table 78.	Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by type of their activity throughout a year	
Tablica 79.	Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w podziale na liczbę pracujących w przedsiębiorstwach faktoringowych	146
Table 79.	Number of clients (factorers) using factoring services by number of employees in surveyed factoring enterprises throughout a year	
Tablica 80.	Liczba klientów (faktorantów) według osiągniętych obrotów z faktorem. Stan w dniu 31.XII	147
Table 80.	Number of clients (factorers) by turnover with factor. As of 31.XII	
Tablica 81.	Liczba klientów (faktorantów) według osiągniętych obrotów z faktorem według rodzaju działalności. Stan w dniu 31.XII	148
Table 81.	Number of clients (factorers) by turnover with factor and type of activity. As of 31.XII	
Tablica 82.	Liczba klientów (faktorantów) według osiągniętych obrotów z faktorem w podziale na liczbę pracujących w przedsiębiorstwach faktoringowych. Stan w dniu 31.XII	149
Table 82.	Number of clients (factorers) by turnover with factor and number of employees in factoring enterprises. As of 31.XII	
Tablica 83.	Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych	150
Table 83.	Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises throughout a year	
Tablica 84.	Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności	151
Table 84.	Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by type of activity throughout a year	
Tablica 85.	Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych w podziale na liczbę pracujących	152
Table 85.	Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by number of employees throughout a year	
Tablica 86.	Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych	153
Table 86.	Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises throughout a year	

Tablica 87.	Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności	155
Table 87.	Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by type of activity throughout a year	
Tablica 88.	Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych w podziale na liczbę pracujących	156
Table 88.	Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by number of employees throughout a year	
Tablica 89.	Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych. Stan w dniu 31.XII	157
Table 89.	Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises. As of 31.XII	
Tablica 90.	Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności. Stan w dniu 31.XII	158
Table 90.	Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises by type of activity. As of 31.XII	
Tablica 91.	Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych w podziale na liczbę pracujących. Stan w dniu 31.XII	159
Table 91.	Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises by number of employees. As of 31.XII	
Tablica 92.	Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw	160
Table 92.	Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by voivodeships throughout a year	
Tablica 93.	Liczba faktur wykupionych przez badane przedsiębiorstwa faktoringowe według województw	162
Table 93.	Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by voivodeships	
Tablica 94.	Wartość wykupionych wierzytelności w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw	164
Table 94.	Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by voivodeships	
Tablica 95.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową – dane panelowe za okres 2014–2018	167
Table 95.	Assets and liabilities of specialized entities running factoring activity – panel data	
Tablica 96.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową – dane panelowe za okres 2014–2018	169
Table 96.	Profit and loss account of specialized entities running factoring activity – panel data	
Tablica 97.	Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2014–2018	170
Table 97.	Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2014–2018	
Tablica 98.	Liczba klientów (faktorantów) według osiągniętych obrotów z faktorem – dane panelowe za okres 2014–2018. Stan w dniu 31 XII	171
Table 98.	Number of clients (factorers) by turnover with factor – panel data for the period 2014–2018. As of 31 XII	

Tablica 99.	Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2014–2018	172
Table 99.	Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2014–2018	
Tablica 100.	Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2014–2018	173
Table 100.	Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2014–2018	
Tablica 101.	Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2014–2018. Stan w dniu 31.XII	175
Table 101.	Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises - panel data for the period 2014–2018. As of 31.XII	
Tablica 102.	Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2014–2018	176
Table 102.	Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by voivodeships throughout a year – panel data for the period 2014–2018	
Tablica 103.	Liczba wykupionych faktur w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2014–2018	177
Table 103.	Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by voivodeships – panel data for the period 2014–2018	
Tablica 104.	Wartość wykupionych wierzytelności w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2014–2018	178
Table 104.	Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by voivodeships – panel data for the period 2014–2018	
Tablica 105.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2018 r. według formy prawnej	179
Table 105.	Number of entities conducting debt collection activity in 2018 by legal forms	
Tablica 106.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2018 r. według przynależności do grupy kapitałowej i zakresu działalności	180
Table 106.	Number of surveyed entities conducting debt collection activity in 2018 by belonging to capital group and range of activity	
Tablica 107.	Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność windykacyjną w 2018 r. według zakresu działalności	180
Table 107.	Number of employees and number of branches in surveyed enterprises conducting debt collection activity in 2018 by range of activity	
Tablica 108.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2018 r. według form prawnych w podziale na liczbę pracujących	181
Table 108.	Number of surveyed entities conducting debt collection activity in 2018 by legal forms, divided into a number of employees	
Tablica 109.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2018 r. według udziałowca w podziale na liczbę pracujących	182
Table 109.	Number of surveyed entities conducting debt collection activity in 2018 by shareholder and divided into a number of employees	
Tablica 110.	Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2018 r. według przynależności do grupy kapitałowej w podziale na liczbę pracujących	183
Table 110.	Number of surveyed entities conducting debt collection activity in 2018 by their membership in the capital group, divided into a number of employees	

Tablica 111.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną	184
Table 111.	Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity	
Tablica 112.	Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną według rentowności	186
Table 112.	Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity by profitability	
Tablica 113.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną	188
Table 113.	Profit and loss account of specialized entities conducting debt collection activity	
Tablica 114.	Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną według rentowności	189
Table 114.	Profit and loss account of specialized entities conducting debt collection activity by profitability	
Tablica 115.	Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi w 2018 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną	190
Table 115.	Number of debts accepted for service in 2018 by entities conducting debt collection activity	
Tablica 116.	Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi w 2018 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej	190
Table 116.	Number of debts accepted for service in 2018 by range of debt collection activity	
Tablica 117.	Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi w 2018 r. według liczby pracujących w podmiotach windykacyjnych	191
Table 117.	Number of debts accepted for service in 2018 by number of employees in debt collecting firms	
Tablica 118.	Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi w 2018 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną	191
Table 118.	Value of debts accepted for service in 2018 by entities conducting debt collection activity	
Tablica 119.	Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi w 2018 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej	192
Table 119.	Value of debts accepted for service in 2018 by range of debt collection activity	
Tablica 120.	Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi w 2018 r. według liczby pracujących w podmiotach windykacyjnych	192
Table 120.	Value of debts accepted for service in 2018 by number of employees in debt collecting firms	
Tablica 121.	Liczba wierzytelności obsługiwanych przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną. Stan w dniu 31.XII.2018	193
Table 121.	Number of debts serviced by entities conducting debt collection activity. As of 31.XII.2018	
Tablica 122.	Liczba wierzytelności obsługiwanych według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej. Stan w dniu 31.XII.2018	193
Table 122.	Number of debts serviced by range of debt collection activity. As of 31.XII.2018	
Tablica 123.	Liczba obsługiwanych wierzytelności według liczby pracujących w firmach windykacyjnych. Stan w dniu 31 XII	194
Table 123.	Number of serviced debts by number of employees in debt collecting firms. As of 31 XII	

Tablica 124.	Wartość obsługiwanych wierzytelności przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną. Stan w dniu 31 XII	194
Table 124.	Value of serviced debts by entities conducting debt collection activity. As of 31 XII	
Tablica 125.	Wartość obsługiwanych wierzytelności według zakresu prowadzonej działalności podmiotu windykacyjnego. Stan w dniu 31 XII	195
Table 125.	Value of serviced debts by range of debt collection activity of the debt collecting firm. As of 31 XII	
Tablica 126.	Wartość nominalna wierzytelności przyjętych do obsługi według liczby pracujących w podmiotach windykacyjnych. Stan w dniu 31 XII	196
Table 126.	Nominal value of debts accepted for service by number of employees in debt collecting firms. As of 31 XII	
Tablica 127.	Wartość wierzytelności odzyskanych w 2018 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej	196
Table 127.	Value of debts recovered in 2018 by entities conducting debt collection activity by range of debt collection activity	
Tablica 128.	Wartość wierzytelności odzyskanych w 2018 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną	197
Table 128.	Value of debts recovered in 2018 by entities conducting debt collection activity	
Tablica 129.	Wartość odzyskanych wierzytelności w 2018 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną według liczby pracujących	197
Table 129.	Value of debts recovered in 2018 by entities conducting debt collection activity by number of employees	
Tablica 130.	Liczba wierzytelności obsługiwanych w 2018 r. na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych ...	198
Table 130.	Number of debts serviced in 2018 for securitization funds	
Tablica 131.	Liczba wierzytelności obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych w 2018 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej	198
Table 131.	Number of debts serviced for securitization funds in 2018 by range of the debt collection activity	
Tablica 132.	Liczba wierzytelności obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych w 2018 r. według liczby pracujących w podmiotach windykacyjnych	199
Table 132.	Number of debts serviced for securitization funds in 2018 by number of employees in debt collecting firms	
Tablica 133.	Wartość wierzytelności obsługiwanych w 2018 r. na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych	199
Table 133.	Value of debts serviced in 2018 for securitization funds	
Tablica 134.	Wartość wierzytelności obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych w 2018 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej	200
Table 134.	Value of debts serviced for securitization funds in 2018 by range of debt collection activity	
Tablica 135.	Wartość wierzytelności obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych w 2018 r. według liczby pracujących w firmach windykacyjnych	200
Table 135.	Value of debts serviced for securitization funds in 2018 by number of employees in debt collecting firms	
Tablica 136.	Ogólne informacje o badanych przedsiębiorstwach niefinansowych w 2018 r.	202
Table 136.	General information about surveyed non-financial enterprises in 2018	
Tablica 137.	Liczba badanych przedsiębiorstw niefinansowych ze względu na formę prawną w 2018 r.	203
Table 137.	Number of surveyed non-financial enterprises due to the legal form in 2018	

Tablica 138.	Liczba badanych przedsiębiorstw niefinansowych według województw w 2018 r.	204
Table 138.	Number of surveyed non-financial enterprises by voivodships in 2018	
Tablica 139.	Liczba badanych przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym w 2018 r.	205
Table 139.	Number of non-financial enterprises surveyed whose shares were listed on the regulated market in 2018	
Tablica 140.	Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2018 r.	206
Table 140.	Balance of audited non-financial enterprises consolidated financial statements - selected data in 2018	
Tablica 141.	Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdania finansowe – wybrane dane w 2018 r.	208
Table 141.	Balance of the non-financial enterprises for individual financial statements – selected data in 2018	
Tablica 142.	Rachunek zysków i strat badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2018 r.	210
Table 142.	Profit and loss account of non-financial enterprises consolidated financial statements – selected data in 2018	
Tablica 143.	Rachunek zysków i strat badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2018 r.	211
Table 143.	Results and losses of non-financial enterprises surveyed for individual financial statements – selected data in 2018	
Tablica 144.	Przepływy pieniężne netto badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2018 r.	212
Table 144.	Net cash flows of non-financial enterprises surveyed in 2018	
Tablica 145.	Wartości importu i eksportu badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2018 r.	213
Table 145.	Import and export volume of surveyed non-financial enterprises in 2018	
Tablica 146.	Wartość instrumentów finansowych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2018 r.	214
Table 146.	Value of financial instruments in the balance sheets of non-financial enterprises surveyed by type in 2018	
Tablica 147.	Instrumenty finansowe aktywa i pasywa badanych przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD w 2018 r.	217
Table 147.	Financial instruments, assets and liabilities of surveyed non-financial enterprises by NACE sections in 2018	
Tablica 148.	Wartość instrumentów finansowych w bilansach przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym według rodzajów w 2018 r.	219
Table 148.	Value of financial instruments in the balance sheets of the non-financial enterprises which were listed on the regulated market by type in 2018	
Tablica 149.	Wartość instrumentów pochodnych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2018 r.	221
Table 149.	Value of derivative instruments in the balance sheets of non-financial enterprises surveyed by types in 2018	
Tablica 150.	Instrumenty pochodne aktywa i pasywa badanych przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD w 2018 r.	224
Table 150.	Derivative instruments assets and liabilities of non-financial enterprises surveyed according to NACE sections in 2018	

Tablica 151. Wartość instrumentów pochodnych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym według rodzajów w 2018 r.	225
Table 151. Value of derivative instruments in the balance sheets of the non-financial enterprises which were listed on the regulated market in 2018 according to their type	
Tablica 152. Zobowiązania z tytułu umów dotyczących operacji finansowych instrumentami finansowymi i pochodnymi badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2018 r. według terminu wymagalności	227
Table 152. Liabilities of financial transactions with financial instruments and derivatives for non-financial enterprises surveyed in 2018 by maturity	

Spis wykresów

List of vcharts

Wykres 1.	Koniunktura w działalności finansowej i ubezpieczeniowej w Unii Europejskiej (wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury, niewyrównany sezonowo)	30
Chart 1.	The business climate in financial and insurance activities in the European Union (index of general business climate, unadjusted seasonally)	
Wykres 2.	Notowania spółek indeksu Stoxx Europe 600 Financial Services	30
Chart 2.	Quotations of index Stoxx Europe 600 Financial Services	
Wykres 3.	Struktura aktywów systemu finansowego w Polsce	31
Chart 3.	The structure of the financial system assets in Poland	
Wykres 4.	Podstawowe dane dotyczące spółek GPW według przynależności do sektora „finanse” w 2018 r.	32
Chart 4.	Basic data on WSE companies according to affiliation to the “finance” sector in 2018	
Wykres 5.	Udział podmiotów finansowych w strukturze portfela indeksu WIG20	33
Chart 5.	The share of financial companies in WIG20 index portfolio	
Wykres 6.	Notowania wybranych indeksów GPW w Warszawie	34
Chart 6.	Stock quotes of selected WSE indices in Warsaw	
Wykres 7.	Stopy zwrotu z indeksów sektorowych w 2018 r.	35
Chart 7.	Return rates for sectoral subindices in 2018	
Wykres 8.	Wartość nowych leasingowanych aktywów w podziale na kraje w 2018 r.	36
Chart 8.	The value of new leased assets by country in 2018	
Wykres 9.	Wskaźnik penetracji rynku dla leasingu w odniesieniu do PKB w podziale na kraje w 2018 r.	36
Chart 9.	Market penetration rate for leasing in relation to GDP by country in 2018	
Wykres 10.	Podstawowe dane dotyczące leasingu w Europie	37
Chart 10.	Basic facts about leasing in Europe	
Wykres 11.	Wartość zawartych transakcji faktoringowych w podziale na kraje w 2018 r.	38
Chart 11.	Value of factoring transactions by country in 2018	
Wykres 12.	Podstawowe dane dotyczące faktoringu w Europie	39
Chart 12.	Basic facts about factoring in Europe	
Wykres 13.	Wskaźnik penetracji rynku dla faktoringu w odniesieniu do PKB w podziale na kraje w 2018 r.	40
Chart 13.	Market penetration rate for factoring in relation to GDP by country in 2018	
Wykres 14.	Wartość udzielonego finansowania przez instytucje pośrednictwa kredytowego w podziale na wybrane kraje europejskie w 2018 r. (stan na 30.06.2018 r.)	41
Chart 14.	Value of financing provided by credit intermediation institutions by selected European countries in 2018 (As of 30.06.2018)	
Wykres 15.	Podstawowe dane dotyczące pośrednictwa kredytowego w wybranych krajach europejskich w 2018 r. (stan na 30.06.2018 r.)	41
Chart 15.	Basic data on credit intermediation in selected European countries in 2018 (As of 30.06.2018)	

Wykres 16.	Wskaźnik penetracji rynku dla pośrednictwa kredytowego w odniesieniu do PKB w podziale na kraje w 2018 r.	42
Chart 16.	Market penetration rate for intermediation institutions with respect to GDP by countries in 2018	
Wykres 17.	Wartość udzielonych kredytów i pożyczek	78
Chart 17.	Value of loans and credits granted with the participation	
Wykres 18.	Porównanie wartości udzielonych kredytów i pożyczek ogółem – dane panelowe	84
Chart 18.	Comparison of the total value of loans and credits granted – panel data	
Wykres 19.	Wartość udzielonych kredytów i pożyczek – dane panelowe	88
Chart 19.	Value of loans and credits granted with the participation – panel data	
Wykres 20.	Liczba i wartość umów leasingu zawartych w 2018 r.	110
Chart 20.	The number and value of lease agreements in 2018	
Wykres 21.	Porównanie wartości nowych umów leasingu z danymi ogółem – dane panelowe	118
Chart 21.	Comparison of the value of new leasing contracts with total data – panel data	
Wykres 22.	Zysk netto, przychody i koszty z całokształtu działalności przedsiębiorstw leasingowych – dane panelowe	122
Chart 22.	Net profit, revenues and costs from the overall activity of leasing companies – panel data	
Wykres 23.	Liczba leasingobiorców według rodzaju umowy – dane panelowe. Stan w dniu 31.XII	127
Chart 23.	The number of lessees by the type of contract – panel data. As of 31.XII	
Wykres 24.	Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu krajowego	145
Chart 24.	Number of clients (factorers) using national factoring throughout a year	
Wykres 25.	Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w faktoringu krajowym	150
Chart 25.	Number of purchased invoices in national factoring throughout a year	
Wykres 26.	Wartość wykupionych wierzytelności w faktoringu krajowym	154
Chart 26.	Value of purchased receivables in national factoring	
Wykres 27.	Wartość wykupionych wierzytelności ogółem i dane panelowe	166
Chart 27.	Value of purchased claims in total and panel data	
Wykres 28.	Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu krajowego – dane panelowe	170
Chart 28.	Number of clients (factorers) using national factoring throughout a year – panel data	
Wykres 29.	Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w faktoringu krajowym – dane panelowe	172
Chart 29.	Number of purchased invoices in national factoring throughout a year – panel data	
Wykres 30.	Wartość wykupionych wierzytelności w faktoringu krajowym – dane panelowe	174
Chart 30.	Value of purchased receivables in national factoring – panel data	
Wykres 31.	Badane przedsiębiorstwa niefinansowe według sekcji PKD	205
Chart 31.	Non-financial enterprises audited by NACE sections	
Wykres 32.	Struktura instrumentów finansowych w aktywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych	216
Chart 32.	Structure of financial instruments in the assets of the non-financial enterprises audited	

Wykres 33.	Struktura instrumentów finansowych w pasywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych	217
Chart 33.	Structure of financial instruments in the liabilities of the non-financial enterprises surveyed	
Wykres 34.	Struktura instrumentów pochodnych w aktywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych	223
Chart 34.	Structure of derivatives in the assets of the non-financial enterprises surveyed	
Wykres 35.	Struktura instrumentów pochodnych w pasywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych	223
Chart 35.	Structure of derivatives in liabilities of non-financial enterprises audited	

Spis map

List of maps

Mapa 1.	Udział wartości udzielonych kredytów ogółem przez badane przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego w 2018 r.	82
Map. 1.	Share of total value of loans granted by surveyed credit intermediation companies in 2018	
Mapa 2.	Udział liczby leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2018 r.	108
Map 2.	Share of the number of lessees and the value of new lease agreements concluded in 2018	
Mapa 3.	Udział liczby klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych	161
Map 3.	Share of the number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises throughout a year	
Mapa 4.	Udział procentowy faktur wykupionych w 2018 r. w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych	163
Map 4.	Share of the number of purchased invoices of surveyed factoring enterprises in 2018	
Mapa 5.	Udział wartości wykupionych wierzytelności w 2018 r. w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych	165
Map 5.	Share of the value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises in 2018	

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
Zero (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 magnitude not zero, but less than 0.5 of a unit
(0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0.05 of a unit
Kropka (.) (.)	zupełny brak informacji albo brak informacji wiarygodnych data not available or not reliable
Znak (#) (#)	oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej. data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Public Statistics.
Znak (x) (x)	wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe not applicable
„w tym” „of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given

Ważniejsze skróty

Major abbreviations

Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning
cd. cont.	ciąg dalszy continued
EBC ECB	Europejski Bank Centralny European Central Bank
EUROSTAT	Urząd Statystyczny Unii Europejskiej Statistical Office of the European Union
FDZ FDF	Formularz Działalności Finansowej Financial Activity Form
GPW WSE	Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie Warsaw Stock Exchange
GUS	Główny Urząd Statystyczny Statistics Poland
KE EC	Komisja Europejska European Commission
KNF PFSA	Komisja Nadzoru Finansowego Polish Financial Supervision Authority
MFW IMF	Międzynarodowy Fundusz Walutowy International Monetary Fund

Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning
mld bn	miliard billion
mln mln	milion million
NBP	Narodowy Bank Polski National Bank of Poland
NC	NewConnect NewConnect
OFE OPE	Otwarte Fundusze Emerytalne Open Pension Funds
p.b.	Punkt bazowy Basis point
PKB GDP	Produkt krajowy brutto Gross Domestic Product
PKD NACE	Polska Klasyfikacja Działalności National Classification of Economic Activities
p. proc. pp	Punkt procentowy Percentage point
tys. thous.	tysiąc thousand
WEO	Raport o stanie gospodarki światowej MFW World Economic Outlook
WIG	Warszawski Indeks Giełdowy Warsaw Stock Exchange Index
WIG20	Indeks giełdowy 20 największych spółek notowanych na GPW Warsaw Stock Exchange Index of 20 largest companies
WSRF SSFM	Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego Specialized segment of financial market
zł zł	złoty zloty

Skróty nazw państw i grup krajów

Abbreviations of country names and group of countries

Skrót Abbreviation	Znaczenie	Meaning
UE EU	Unia Europejska	European Union
EA	Strefa euro	Euro Area
AT	Austria	Austria
BE	Belgia	Belgium
BG	Bułgaria	Bulgaria

Skróty nazw państw i grup krajów (dok.)

Abbreviations of country names and group of countries (cont.)

Skrót Abbreviation	Znaczenie	Meaning
CH	Szwajcaria	Switzerland
CY	Cypr	Cyprus
CZ	Czechy	Czech Republic
DE	Niemcy	Germany
DK	Dania	Denmark
EE	Estonia	Estonia
EL	Grecja	Greece
ES	Hiszpania	Spain
FI	Finlandia	Finland
FR	Francja	France
HR	Chorwacja	Croatia
HU	Węgry	Hungary
IE	Irlandia	Ireland
IT	Włochy	Italy
LT	Litwa	Lithuania
LU	Luksemburg	Luxembourg
LV	Łotwa	Latvia
MT	Malta	Malta
NL	Holandia	Netherlands
NO	Norwegia	Norway
PL	Polska	Poland
PT	Portugalia	Portugal
RO	Rumunia	Romania
RU	Rosja	Russia
SE	Szwecja	Sweden
SI	Słowenia	Slovenia
SK	Słowacja	Slovakia
TR	Turcja	Turkey
UK	Wielka Brytania	United Kingdom

Synteza

Publikacja WYSPECJALIZOWANE SEGMENTY RYNKU FINANSOWEGO przedstawia analizę rynku leasingowego, faktoringowego, pośrednictwa kredytowego oraz windykacji w Polsce w 2018 r. Niniejsza publikacja opracowana została z myślą by w sposób syntetyczny przedstawić główne trendy w zakresie działalności badanych przedsiębiorstw, tworzących wymienione segmenty polskiego rynku finansowego. Przenikająca się działalność i obserwowane łączenie wielu działalności przez jeden podmiot funkcjonujący na rynku finansowym, niesie ze sobą potrzebę rozbudowy ujęcia syntetycznego – odrębnego od ujęć cząstkowych, oraz uzupełnienia analizy o nowe wymiary.

Rozbudowane aneksy statystyczne do poszczególnych badań publikowane są w odpowiednich informacjach sygnałnych dotyczących działalności tych podmiotów. Celem publikacji jest natomiast wzmocnienie obszaru analitycznego i jednocześnie przedstawienie syntetycznego obrazu działalności badanych przedsiębiorstw.

W 2018 r. badane przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego i udzielające pożyczek ze środków własnych uczestniczyły w zawarciu 5,4 mln umów na kredyty i pożyczki, z czego 99,2% to umowy z osobami fizycznymi a 0,8% z przedsiębiorstwami. W ogólnej liczbie umów największy udział miały pożyczki gotówkowe (94,3%), kredyty gotówkowe (2,1%) oraz kredyty hipoteczne (2,0%). Natomiast największy udział w wartości udzielonych kredytów i pożyczek miały kredyty hipoteczne (54,4%).

Firmy leasingowe w 2018 r. obsłużyły ponad 451 tys. klientów, którzy zawarli nowe umowy leasingu na kwotę 66,4 mld zł. W strukturze klientów (leasingobiorców) dominowały przedsiębiorstwa, które wzięły w leasing środki (przedmioty) na kwotę 64,8 mld zł. Najwięcej oddano w leasing środków transportu drogowego, z czego w 75,3% były to nowe środki.

Firmy faktoringowe w 2018 r. wykupiły 15,1 mln faktur o łącznej wartości 269,6 mld zł. Z usług faktoringowych badanych podmiotów ogółem w 2018 r. skorzystało 17,9 tys. klientów. W 2018 r. w faktoringu krajowym najczęściej klientów korzystało z faktoringu z regresem (59,1%) a następnie z faktoringu bez regresu (18,8%).

Firmy windykacyjne w 2018 r. przyjęły do obsługi 7,2 mln wierzytelności, w tym wierzytelności konsumencjskich było ponad 6,5 mln, a korporacyjnych 0,7 mln. Wartość ogółem wierzytelności przyjętych do obsługi przez firmy windykacyjne w 2018 r. wyniosła 30,5 mld zł, z czego wartość wierzytelności konsumencjskich to 25,5 mld zł, a korporacyjnych – 5,1 mld zł.

Publikacja WSRF od 2017 r. została rozszerzona o dane panelowe w ujęciu pięcioletnim dla podmiotów prowadzących działalność leasingową, faktoringową oraz pośrednictwa kredytowego. Prezentacja danych w takim ujęciu pozwala na przedstawienie zmian zachodzących w danym segmencie rynku i jego dynamiki. Dane w ujęciu panelowym za lata 2014–2018 prezentowane są dla 97 przedsiębiorstw prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego, 79 przedsiębiorstw leasingowych oraz 44 przedsiębiorstw faktoringowych.

Publikacja uzupełniona została o wyniki badania jednego z wymiarów związku sektora niefinansowego z sektorem finansowym. Przedsiębiorstwa niefinansowe wykorzystują bowiem instrumenty finansowe, w celu zarządzania ryzykiem, płynnością, czy inwestując posiadane środki finansowe. Badane przedsiębiorstwa niefinansowe wykorzystywały instrumenty finansowe w celu sprawniejszego zarządzania procesami finansowymi, a przez transfer ryzyka zabezpieczały swoje przychody i poziom zysku. Najwyższą wartość instrumentów finansowych w aktywach wygenerowały jednostki dominujące w grupie kapitałowej, natomiast w pasywach jednostki dominujące i zależne. Wartość instrumentów finansowych w badanych przedsiębiorstwach niefinansowych a wykazanych po stronie aktywów, wyniosła 429,3 mld zł, w tym największe udziały należały do kategorii „instrumenty dłużne” – 58,2% oraz „udziałowe instrumenty kapitałowe” – 39,6%. Wartość instrumentów finansowych po stronie pasywów badanych przedsiębiorstw niefinansowych wyniosła 429,0 mld zł, w tym największy udział należał do kategorii „kredyty i pożyczki do spłaty” – 51,4% oraz „zobowiązań z tytułu emisji własnych obligacji” – 17,4%.

Executive summary

The publication SPECIALIZED FINANCIAL MARKET SEGMENTS presents an analysis of the leasing, factoring, credit intermediation entities and debt collecting companies operating on the Polish financial market in 2018. This publication has been developed to present the main trends in the activities of the surveyed companies creating specialized segments of the financial market. The interpenetrating activity and the observed combination of many activities by one enterprise operating on the specialized financial market segments bring the need to develop a synthetic approach – separate from the partial description, that could supplement the analysis with new dimensions.

Extensive statistical annexes to individual surveys are published in relevant news releases on the activities of companies under research. The aim of this publication, however, is to strengthen the analytical approach and at the same time to present a synthetic picture of the activities of the surveyed enterprises.

In 2018, the surveyed credit intermediaries and lenders with own funds participated in the conclusion of 5.4 million agreements for loans and credits, of which 99,2% were the agreements concluded with natural persons and 0,8% with enterprises. The highest share in the total number of contracts was attributed to cash loans (94.3%), cash credits (2.1%) and mortgages (2.0%). On the other hand, mortgage loans had the largest share in the value of loans and credits granted (54.4%)

During the year 2018, surveyed leasing companies serviced 451 thous. clients and concluded new lease agreements with a total value of 66.4 billion PLN. The structure of clients (lessees) was dominated by enterprises which leased funds for 64.8 billion PLN. Most of leased assets were vehicles leased, of which 75.3% were new.

Factoring companies in 2018 bought 15.1 million invoices with a total value of 269.6 billion PLN. The factoring companies in 2018 were cooperating with 17.9 thous. clients. In 2018 the most popular among clients was recourse factoring (59.1%) and then non-recourse factoring (18.8%).

In 2018, debt collection companies accepted 7.2 million receivables for servicing, including consumer receivables of over 6.5 million and 0.7 million for corporate receivables. The total value of receivables accepted for servicing by the debt collecting firms in 2018 amounted 30.5 billion PLN, of which the consumer value debts was 25.5 billion PLN and corporate value – 5.1 billion PLN.

Since 2017 SSFM publication has been expanded to include five-year panel data for entities conducting leasing, factoring and credit intermediation activities. Such approach to data presentation allows to show changes taking place in a given market segment and it's dynamics. Panel data for the years 2014–2018 are presented for 97 companies operating in the field of credit intermediation, 79 leasing companies and 44 factoring companies.

The publication was supplemented with the results of an examination of one of the dimensions of the relationship between the non-financial sector and the financial sector. Non-financial enterprises use financial instruments extensively to manage risk, liquidity and invest their financial resources. The non-financial enterprises surveyed used financial instruments to improve the management of financial processes and hedged their revenues and profit by transfer of risk. The highest value of financial instruments in assets was generated by parent companies in the capital group, while in liabilities by parent and subsidiary entities. The value of financial instruments of the audited companies shown on the asset side amounted to 429.3 billion PLN, of which the largest shares belonged to the category of „debt instruments” – 58.2%, and „equity share instruments” – 39.6%. The value of financial instruments on the side of liabilities amounted to 429.0 billion PLN, of which the largest share belonged to the category „loans and repayments” – 51.4% and „liabilities due to the issuance of own bonds” – 17.4%.

Rozdział 1.

Chapter 1.

Uwarunkowania sytuacji na rynkach finansowych

Situation on the financial markets

1.1. Sytuacja na rynkach finansowych

1.1. Situation on financial markets

Uwarunkowania markoekonomiczne podmiotów działających na wyspecjalizowanych segmentach rynku finansowego

Markoeconomic conditions of companies operating on specialized segments of the financial market

Wzrost PKB na świecie w 2018 r., według danych Międzynarodowego Funduszu Walutowego (MFW), wyniósł 3,6% i był o 0,2 p. proc. wyższy niż w 2017 r. Wzrost PKB w podziale na grupy państw wynosił 2,3% dla gospodarek rozwiniętych (spadek o 0,2 p. proc. w stosunku do 2017 r.) oraz 3,1% w grupie gospodarek wschodzących i rozwijających się (spadek o 1,7 p. proc. w porównaniu z rokiem poprzednim)¹. PKB strefy euro wyniósł 1,9% i był niższy o 0,6 p. proc. wobec 2017 r. Głównym czynnikiem wspierającym wzrost PKB w strefie euro w 2018 r., podobnie jak w 2017 r., był popyt krajowy.

Wzrost PKB w Polsce w 2018 r. wyniósł 5,1% i był to wzrost wyższy niż w latach poprzednich (4,9% w 2017 r. oraz 3,1% w 2016 r.). Główną składową PKB w Polsce był popyt krajowy (96,6%), w tym spożycie ogółem (75,9%), których dynamika wzrostu wyniosła odpowiednio 7,2% i 6,1% (wobec 4,9% i 4,5% w 2017 r.)².

W 2018 r. rynki finansowe pozostawały podatne na nagłe zaostrzenie warunków finansowych, nasilenie napięć handlowych, dalsze spowolnienie globalnej działalności gospodarczej oraz wstrząsy polityczne³. Zmienność na globalnych rynkach finansowych w 2018 r. zwiększyła się po historycznie niskiej zmienności indeksów w 2017 r. Na globalnych rynkach finansowych w 2018 r. wystąpił spadek wyceny akcji. Po rekordowo wysokich notowaniach w 2017 r. główne indeksy giełd amerykańskich, europejskich i azjatyckich cechowały ujemne stopy zwrotu.

Sytuację na rynkach europejskich kształtowała niepewność co do polityki fiskalnej w niektórych bardzo zadłużonych krajach strefy euro, która wpływała na niższe zaufanie inwestorów do tych rynków finansowych, w szczególności także do czynników pogarszających nastroje inwestorów w 2018 r. zaliczyć można obawy o przyszłą politykę rządu Włoch w zakresie finansów publicznych⁴. Niepokój inwestorów związany był z załamaniem negocjacji w sprawie Brexitu i niepewnością operacyjną w Wielkiej Brytanii i innych krajach UE⁵. Nastroje na europejskich rynkach finansowych w 2018 r. były warunkowane także przez wciąż utrzymywaną akomodacyjną politykę pieniężną prowadzoną przez EBC.

Koniunktura w działalności finansowej i ubezpieczeniowej w UE w 2018 r. wskazywała na pogorszenie nastrojów na rynkach w porównaniu do roku poprzedniego. Wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury⁶ w Unii

¹ MFW, baza WEO.

² GUS, Informacja Głównego Urzędu Statystycznego w sprawie skorygowanego szacunku produktu krajowego brutto za 2018 rok, (2019), Warszawa (04.10.2019 r.)

³ MFW, Financial Stability Report, June 2019, (2019), Waszyngton.

⁴ EBC, Raport roczny 2018 r., (2019), Frankfurt.

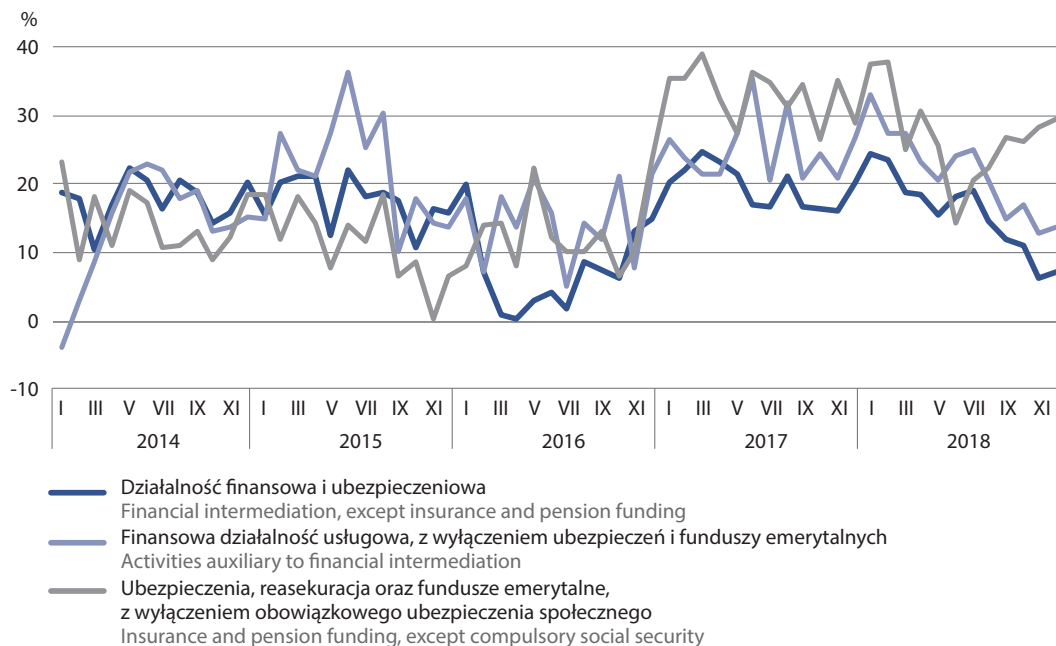
⁵ MFW, Financial Stability Report, November 2019, (2019), Waszyngton, s. 5.

⁶ Wskaźnik skonstruowany przy pomocy tzw. lustra koniunktury. Wartość wskaźnika równa 0% oznacza sytuację neutralną z punktu widzenia deklaracji przedsiębiorców, tzn. taką, w której odsetki raportowanych przez podmioty negatywnych i pozytywnych ocen sytuacji równoważą się. Wskaźnik może przyjąć maksymalną wartość równą 100% w przypadku, gdy wszystkie podmioty oceniają sytuację jako pozytywną, a wartość minimalną równą -100% w przypadku, gdy wszystkie podmioty oceniają sytuację jako negatywną.

Europejskiej w działalności finansowej i ubezpieczeniowej w 2018 r. przyjął średnią wielkość na poziomie 15,8%, to jest o 3,9% p. proc. niższą w porównaniu do roku poprzedniego.

Wykres 1. Koniunktura w działalności finansowej i ubezpieczeniowej w Unii Europejskiej (wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury, niewyrównany sezonowo)

Chart 1. The business climate in financial and insurance activities in the European Union (index of general business climate, unadjusted seasonally)



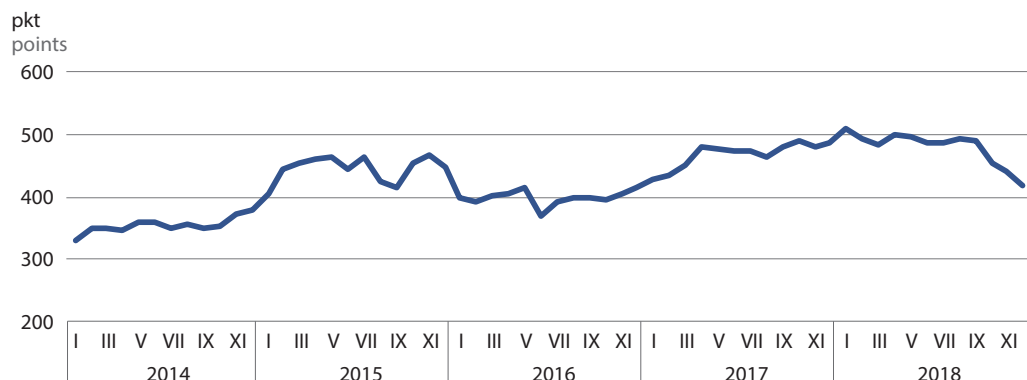
Uwaga: wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury w UE obliczony dla grupy dziesięciu państw (Niemcy, Francja, Wielka Brytania, Włochy, Hiszpania, Holandia, Polska, Czechy, Węgry, Luksemburg).

Remark: index of the general economic climate in the EU calculated for a group of ten countries (Germany, France, Great Britain, Italy, Spain, the Netherlands, Poland, the Czech Republic, Hungary, Luxembourg).

Źródło: KE (DG ECFIN).
Source: EC (DG ECFIN)

Wykres 2. Notowania spółek indeksu Stoxx Europe 600 Financial Services

Chart 2. Quotations of index Stoxx Europe 600 Financial Services



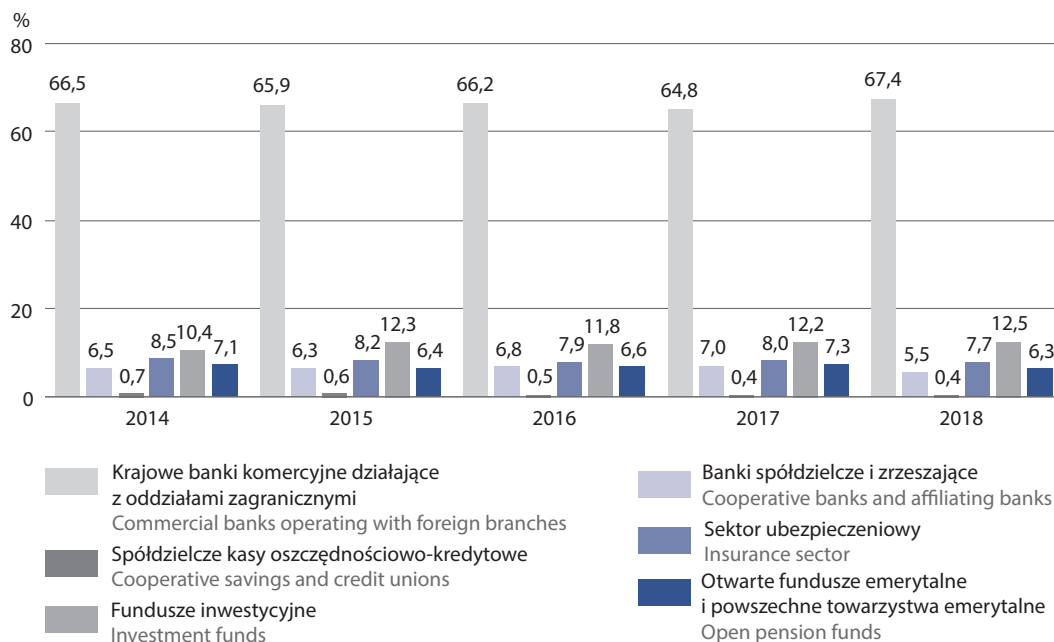
Źródło: stoxx.com
Source stoxx.com

Aktywa instytucji finansowych w Polsce

Assets of financial institutions in Poland

Wartość aktywów systemu finansowego w Polsce w końcu 2018 r. wynosiła 2 506,2 mld zł, odnotowując wzrost o 1,3% w relacji do roku poprzedniego. Relacja aktywów krajowego systemu finansowego do PKB wynosiła 128,7%, czyli o 3,4 p. proc. mniej niż w 2017 r.⁷ Najwyższy udział w aktywach sektora finansowego w 2018 r. miał sektor bankowy, tj. banki komercyjne – 67,4% (wobec 64,8% w 2017 r.) oraz fundusze inwestycyjne – 12,5% (wobec 12,2% w 2017 r.).

Wykres 3. Struktura aktywów systemu finansowego w Polsce
Chart 3. The structure of the financial system assets in Poland



Źródło: NBP, GUS.
Source: NBP, Statistic Poland.

Podmioty WSRF na GPW

SSMF units on WSE

Pogorszenie nastrojów na światowych rynkach kapitałowych w 2018 r. wpłynęło na spadek notowań na GPW w Warszawie. W 2018 r. wartość rynkowa spółek notowanych na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW) ukształtowała się na poziomie 1 165,1 mld zł i była niższa o 15,6% w relacji do 2017 r. (wobec wzrostu o 23,7% w 2017 r.). Kapitalizacja spółek krajowych wyniosła 615,5 mld zł, co oznacza spadek o 8,3% w relacji do roku poprzedniego (wzrost o 20,4% w 2017 r.). Wartość giełdowa spółek zagranicznych wyniosła 549,6 mld zł i była niższa o 22,5% (wzrost o 26,9% w 2017 r.).

W strukturze spółek giełdowych GPW w podziale na sektory, wyróżnić można spółki zakwalifikowane do sektora „finanse”. W 2018 r. na GPW notowanych było 15 banków, 8 spółek rynku kapitałowego, 5 spółek sektora ubezpieczeniowego, 3 spółki prowadzące działalność leasingową i faktoringową, 6 spółek o działalności windykacyjnej, 7 podmiotów zajmujących się pośrednictwem finansowym i 23 podmioty zakwalifikowane do prowadzenia działalności inwestycyjnej. Łączna kapitalizacja tych podmiotów w 2018 r. wyniosła 640,77 mld zł wobec 837,1 mld zł w roku poprzednim. Wartość kapitalizacji tych podmiotów w 2018 r. stanowiła udział 55,0% łącznej kapitalizacji wszystkich spółek na GPW (wobec 60,6% w roku poprzednim).

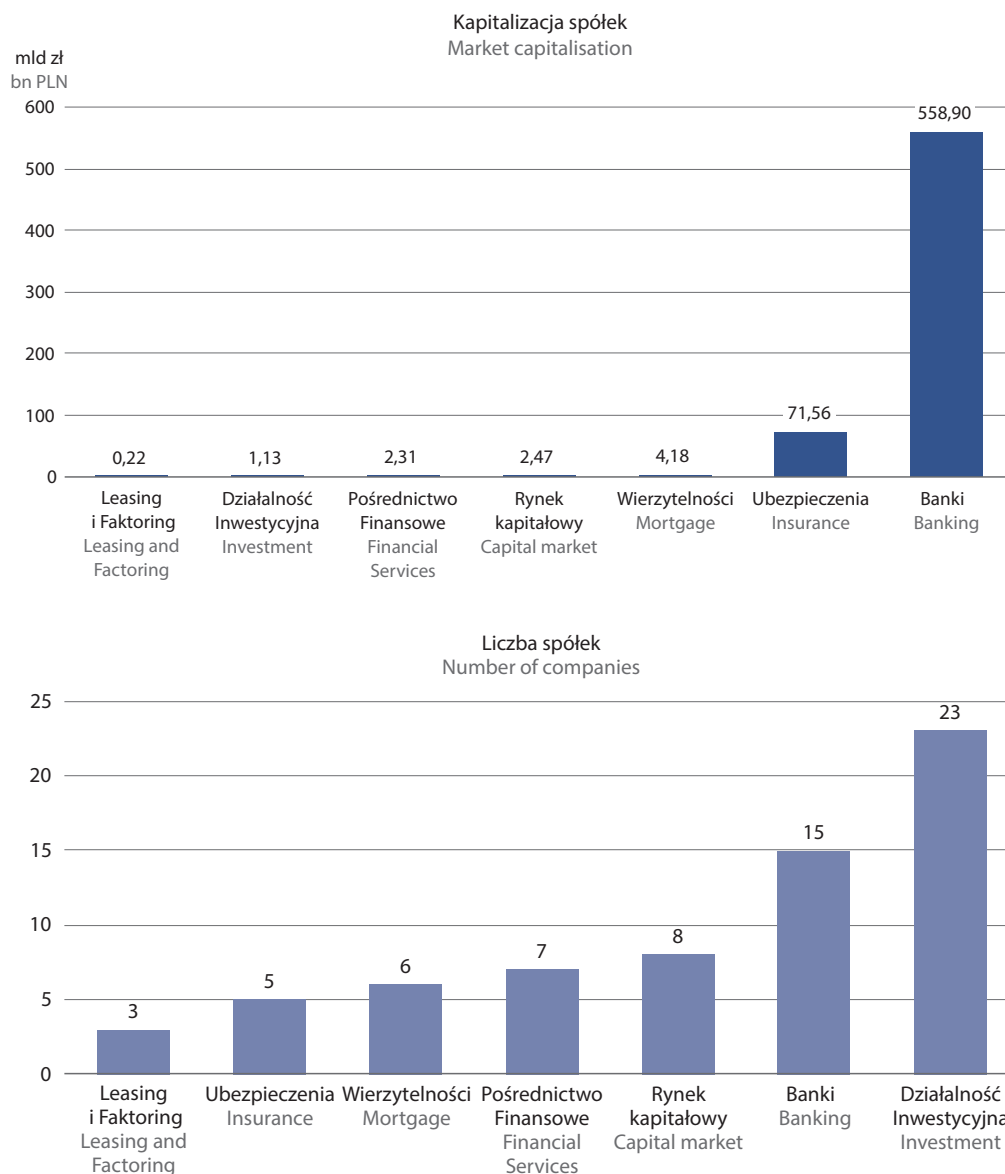
⁷ NBP, Rozwój systemu finansowego w Polsce w 2018 r., (2019) Warszawa, s. 11.

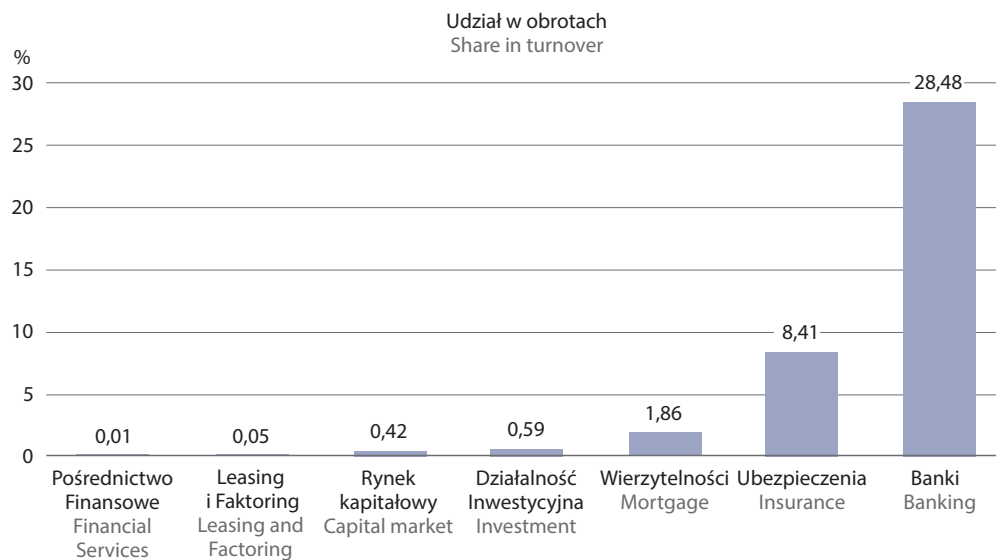
Najwyższą kapitalizację w tej grupie spółek w 2018 r. odnotowano dla banków i wynosiła ona 558,9 mld zł (wobec 751,9 mld zł w roku poprzednim), a udział w obrotach GPW tych podmiotów stanowił 28,5% (wobec 25,9% w 2017 r.). Spółki ubezpieczeniowe osiągnęły kapitalizację na poziomie 71,6 mld zł (wobec 69,1 mld zł w roku poprzednim), uzyskując udział w obrotach na poziomie 8,4% (wobec 8,0% w 2017 r.). Pozostałe podmioty cechowały się względnie niską kapitalizacją i udziałem w obrotach GPW poniżej 2%.

Spadek notowań podmiotów finansowych notowanych na GPW w 2018 r. odzwierciedlał spadek ich kapitalizacji rynkowej oraz udziału w portfelu spółek WIG20. Utrzymujący się spadek udziału kapitalizacji tych podmiotów w 2018 r. był kontynuowany, nastąpiło dalsze zmniejszenie tego udziału do poziomu 46,2% (spadek o 2,7 p.proc. wobec 2017 r.).

Notowania banków na GPW w Warszawie cechowały się najwyższym poziomem w I kwartale 2018 r. i najniższym poziomem w II kwartale 2018 r.

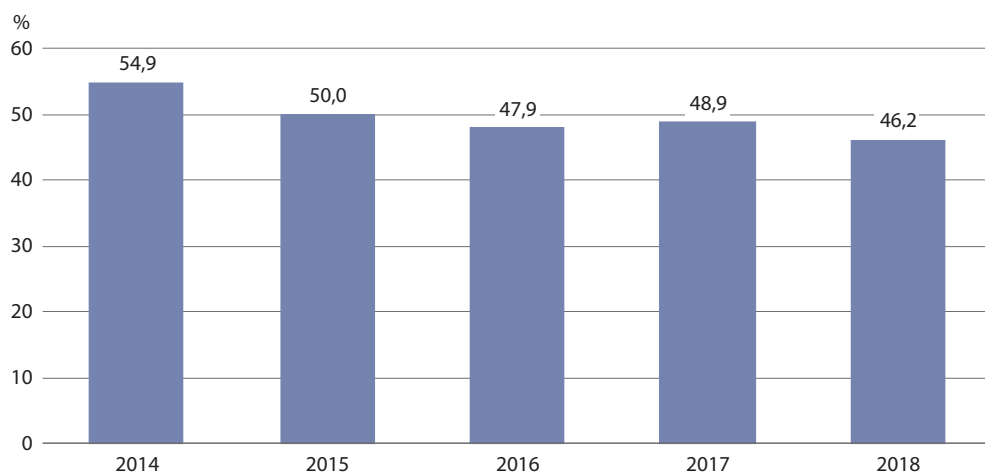
Wykres 4. Podstawowe dane dotyczące spółek GPW według przynależności do sektora „finanse” w 2018 r.
Chart 4. Basic data on WSE companies according to affiliation to the “finance” sector in 2018





Źródło: dane GPW.
Source: WSE data.

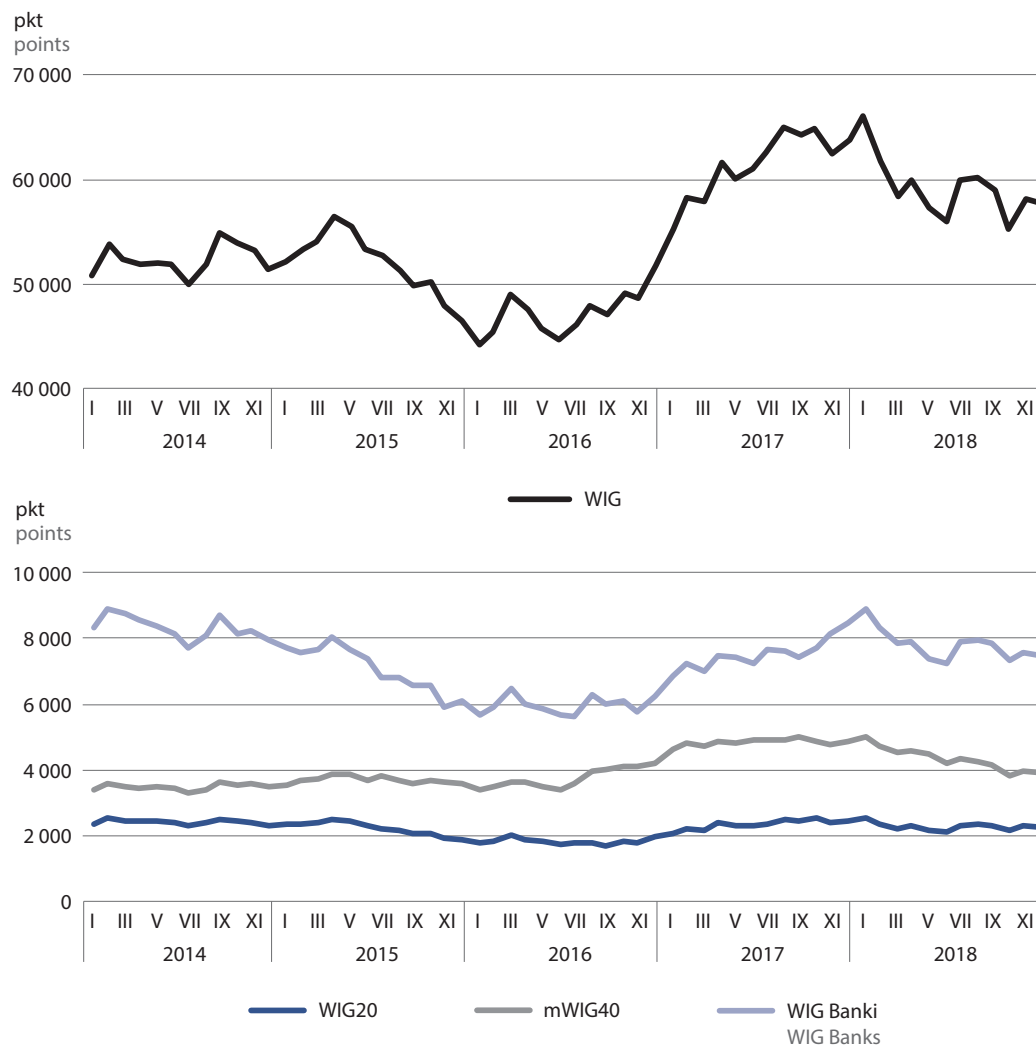
Wykres 5. Udział podmiotów finansowych w strukturze portfela indeksu WIG20
Chart 5. The share of financial companies in WIG20 index portfolio



Źródło: dane GPW.
Source: WSE data.

Wykres 6. Notowania wybranych indeksów GPW w Warszawie

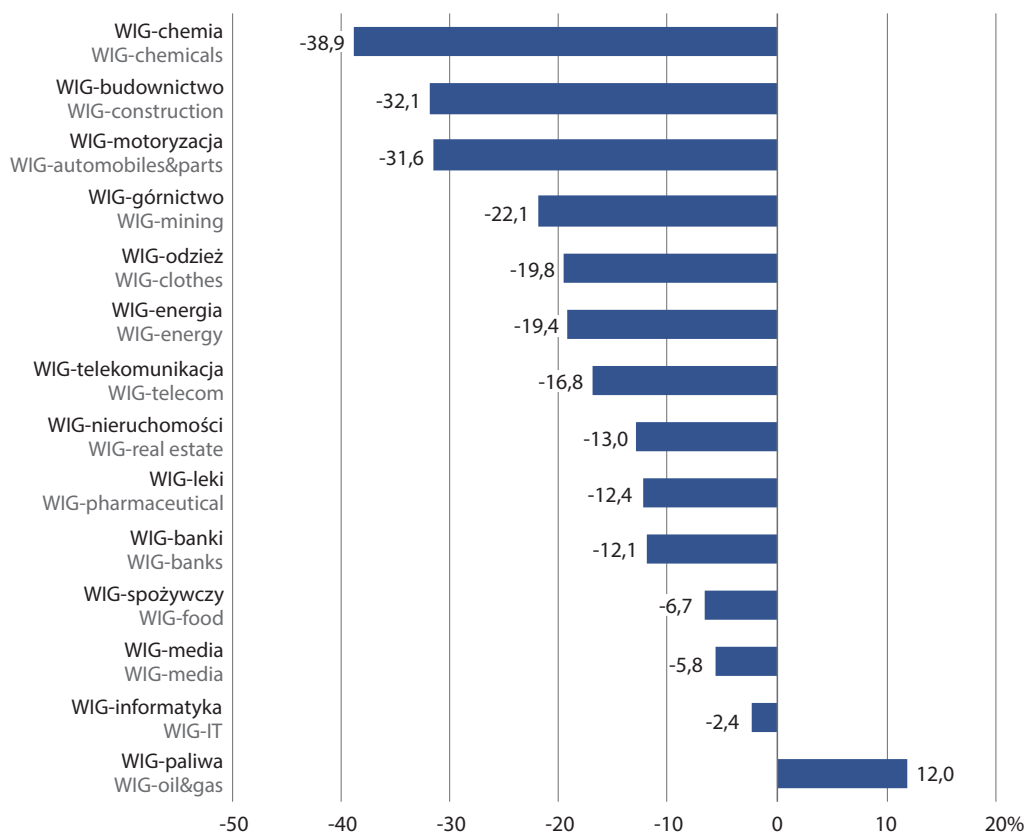
Chart 6. Stock quotes of elected WSE indices in Warsaw



Źródło: dane GPW.
Source: WSE data.

W 2018 r. jedynie jeden indeks sektorowy cechował się dodatnią stopą zwrotu – WIG-paliwa. Stopa zwrotu przedstawiająca notowania banków zakwalifikowanych do indeksu WIG-banki była ujemna i wyniosła -12,1%.

Wykres 7. Stopy zwrotu z indeksów sektorowych w 2018 r.
 Chart 7. Return rates for sectoral subindices in 2018



Źródło: dane GPW.
 Source: WSE data.

1.2. System finansowy w Polsce i UE – ujęcie podmiotowe

1.2. The financial system in Poland and the EU – entity basis

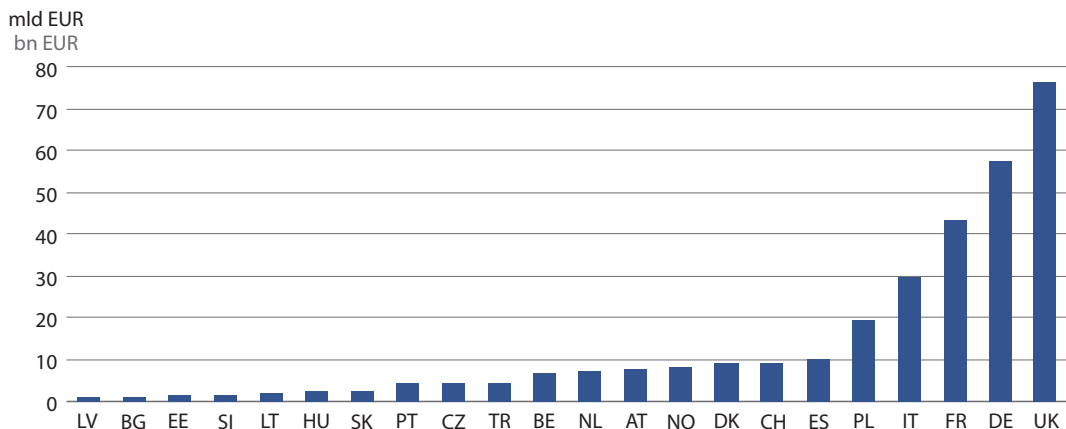
W Unii Europejskiej podmioty zajmujące się działalnością leasingu, faktoringu i pośrednictwa kredytowego oraz windykacją tworzą zrzeszenia. Podmioty te zbierają dane statystyczne udostępniane przez członków danego zrzeszenia. W części tej przedstawiono dane dla krajów europejskich z wykorzystaniem statystyk publikowanych przez: Leaseurope, EU Federation – Factoring and Commercial Finance oraz Trade&receivables finance platform. Europejskie zrzeszenia firm windykacyjnych nie udostępniają statystyk dla zrzeszonych podmiotów.

Działalność leasingowa w UE

Leasing activities in the EU

Wartość nowych umów i zawartych kontraktów w 2018 r. przez zrzeszone przedsiębiorstwa prowadzące działalność leasingową wyniosła 386,4 mld EUR, odnotowując wzrost o 6,0% w relacji do roku poprzedniego. Według danych Leaseurope zrzeszenia te obejmują od 80,0% do 99,9% udziałów w rynku w danym kraju.

Wykres 8. Wartość nowych leasingowanych aktywów w podziale na kraje w 2018 r.
 Chart 8. The value of new leased assets by country in 2018



Uwaga: Dane dla: Francji pochodzą ze zrzeszenia Association française des Sociétés Financières – ASF, Hiszpanii – Asociación Española de Leasing y Renting – AELR, Belgii – Association Belge des Entreprises de Leasing, Holandii – Vereniging van Nederlandse Autoleasemaatschappijen – VNA.

Remark: Data for: France comes from the Association française des Sociétés Financières – ASF, Spain – Asociación Española de Leasing y Renting – AELR, Belgium – Association Belge des Entreprises de Leasing, the Netherlands – Vereniging van Nederlandse Autoleasemaatschappijen – VNA.

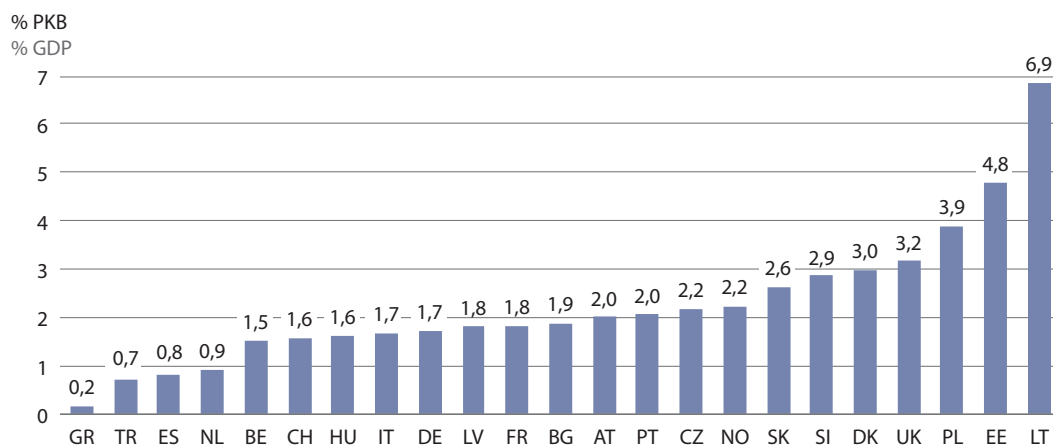
Źródło: dane Leaseurope.org
 Source: Leaseurope.org.

Najwyższą wartość w zakresie zawartych nowych umów leasingowych odnotowano w Wielkiej Brytanii (76,4 mld EUR), w Niemczech (57,6 mld EUR), we Francji (43,3,4 mld EUR) oraz we Włoszech (29,8 mld EUR).

Wskaźnik penetracji segmentu działalności leasingowej w odniesieniu do wielkości PKB był najwyższy w takich krajach jak Litwa (6,9% PKB), Estonia (4,8% PKB) oraz Polska (3,9% PKB).

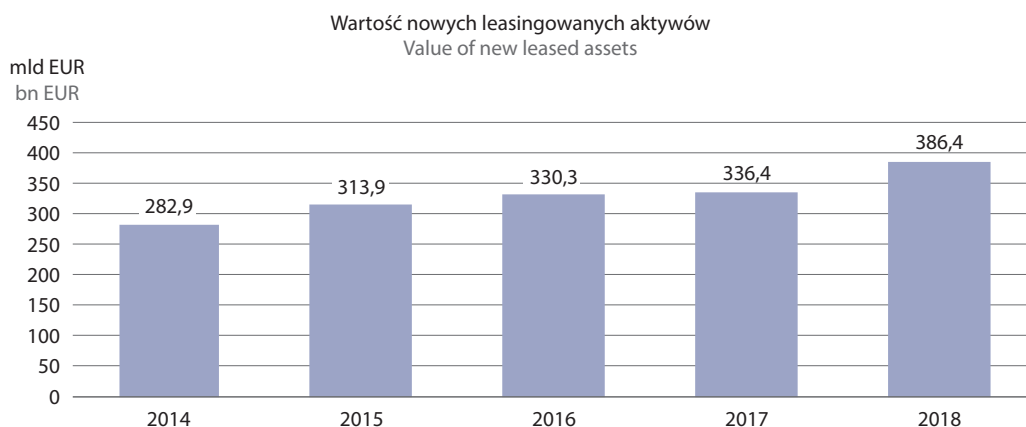
W strukturze wartości udzielonego leasingu w 2018 r. dominowały podmioty prowadzące działalność w Wielkiej Brytanii (19,8%), Niemczech (14,9%) oraz Francji (11,2%).

Wykres 9. Wskaźnik penetracji rynku dla leasingu w odniesieniu do PKB w podziale na kraje w 2018 r.
 Chart 9. Market penetration rate for leasing in relation to GDP by country in 2018

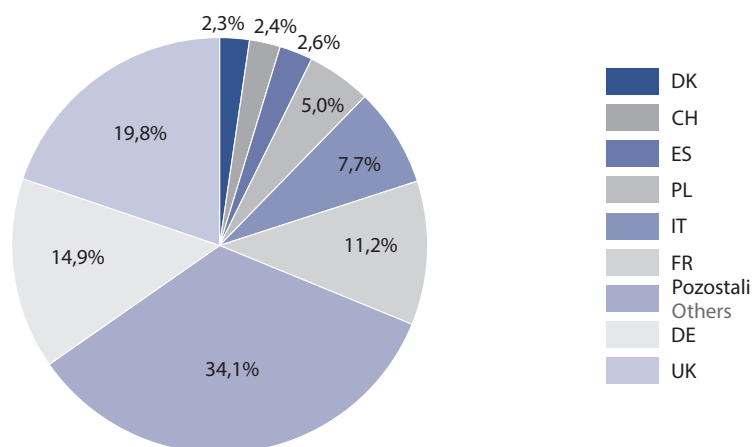


Źródło: opracowanie własne na podstawie Leaseurope.org i Eurostatu.
 Source: own study based on Leaseurope.org and Eurostat.

Wykres 10. Podstawowe dane dotyczące leasingu w Europie
 Chart 10. Basic facts about leasing in Europe



Struktura nowych leasingowanych aktywów UE w 2018 r. według ich wartości
 The structure of new leased assets in the EU in 2018 according to their value



Źródło: opracowanie własne na podstawie Leaseurope.org i Eurostatu.
 Source: own study based on Leaseurope.org and Eurostat.

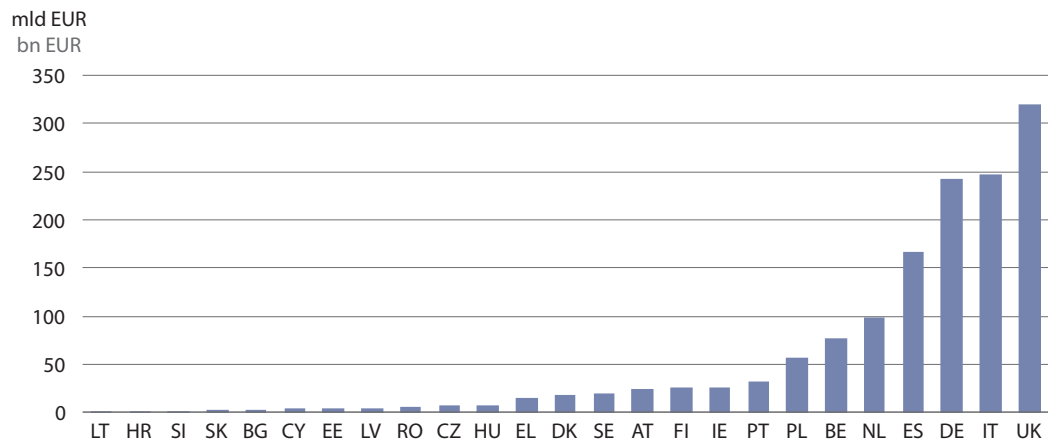
Działalność faktoringowa w UE

Factoring activities in the EU

Wartość zawartych transakcji faktoringowych w 2018 r. dla faktorów, według danych FCI Annual Review, wyniosła 1 727,9 mld EUR, odnotowując wzrost o 1,5%. Wielkość ta cechowała się stabilnym trendem wzrostu w latach 2012–2018. W strukturze obrotów faktorów dominowały podmioty prowadzące działalność na terenie Francji (18,6%), Wielkiej Brytanii (18,5%), Włoch (14,3%) oraz Niemiec (14,0%). Wartość zawartych transakcji faktoringowych w podziale na kraje wskazuje na dominację Francji i Wielkiej Brytanii, w której wartość tych usług finansowych wyniosła odpowiednio 320,4 mld EUR oraz 320,2 mld EUR w 2018 r. Polska zajęła 8 miejsce w Europie ze względu na wartość transakcji faktoringowych, osiągając wolumen 56,5 mld EUR⁸.

⁸ FCI, Annual Review 2019.

Wykres 11. Wartość zawartych transakcji faktoringowych w podziale na kraje w 2018 r.
 Chart 11. Value of factoring transactions by country in 2018

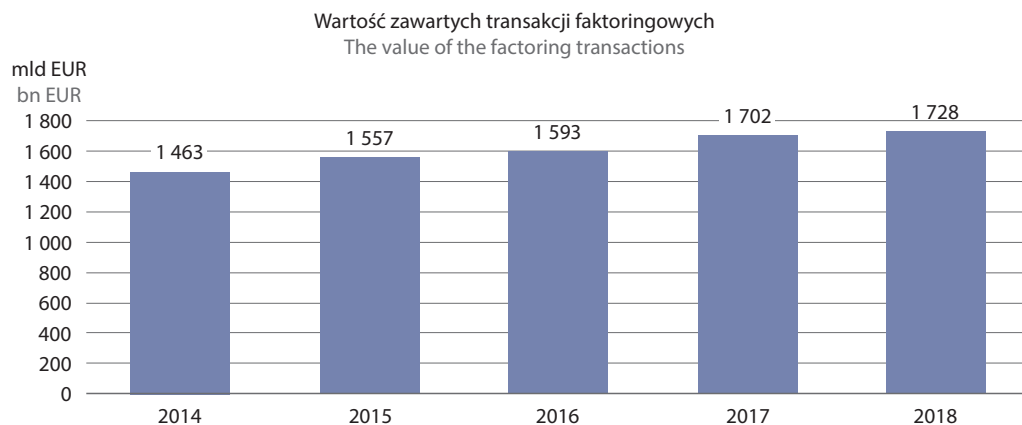


Źródło: euf.eu.com/total-factoring.html
 Source: euf.eu.com/total-factoring.html

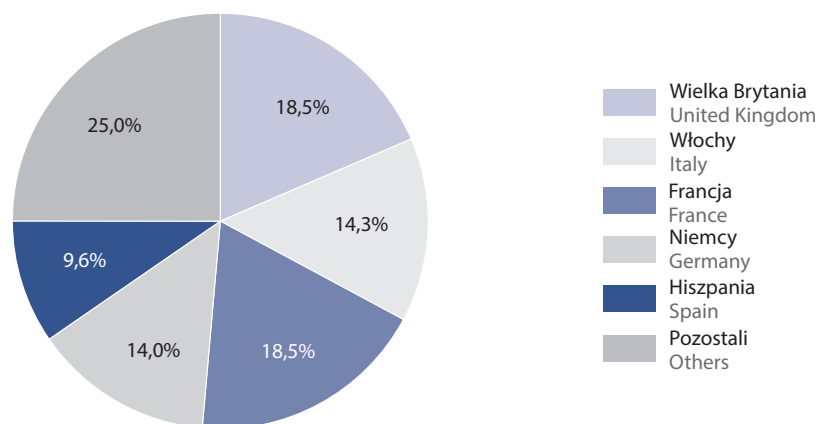
Wskaźnik penetracji⁹ segmentu działalności faktoringowej (w odniesieniu do wielkości PKB) w 2018 r. był najwyższy w takich krajach jak Cypr (17% PKB), Belgia (17% PKB) oraz Portugalia (16% PKB). Poziom wskaźnika penetracji dla Polski wyniósł 11% PKB (wobec 10% PKB w roku poprzednim).

⁹ Dane EUF podawane są dla wskaźników penetracji bez miejsc po przecinku.

Wykres 12. Podstawowe dane dotyczące faktoringu w Europie
 Chart 12. Basic facts about factoring in Europe

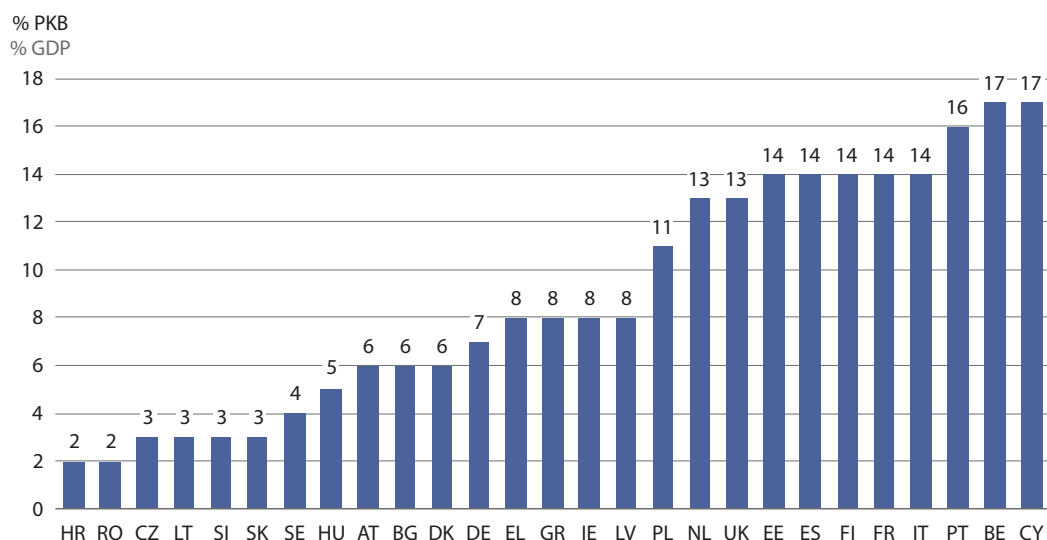


Struktura obrotów faktorów według krajów w 2018 r.
 The structure of factors turnover by countries in 2018



Źródło: euf.eu.com/factoring-turnover-in-eu-data.html
 Source: euf.eu.com/factoring-turnover-in-eu-data.html

Wykres 13. Wskaźnik penetracji rynku dla faktoringu w odniesieniu do PKB w podziale na kraje w 2018 r.
 Chart 13. Market penetration rate for factoring in relation to GDP by country in 2018



Uwaga: Dane EUF podawane są dla wskaźników penetracji bez miejsc po przecinku.
 Note: EUF data are provided for penetration rates without a decimal place.

Źródło: opracowanie własne na podstawie danych Eurostatu oraz euf.eu.com/total-factoring.html
 Source: own elaboration based on Eurostat data and euf.eu.com/total-factoring.html

Działalność podmiotów pośrednictwa kredytowego w UE¹⁰

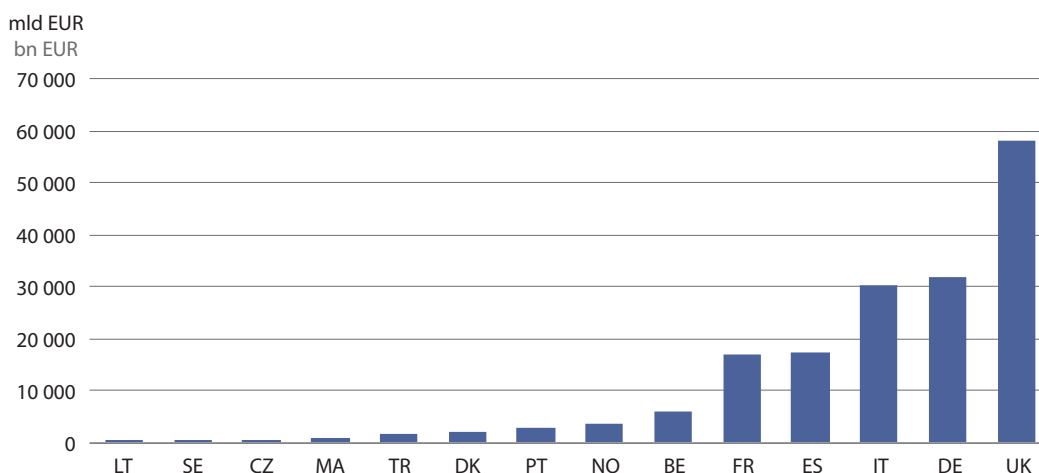
Activities of credit intermediation companies in the EU

Wartość nowych kredytów udzielonych przez pośredników kredytowych, prowadzących działalność w krajach UE w I połowie 2018 r., wyniosła 235,7 mld EUR (wzrost o 6,2%). W strukturze udzielonych kredytów przez pośredników kredytowych, kredyty konsumpcyjne wynosiły 116,2 mld EUR (wzrost o 7,9%), stanowiąc udział 49,3% wszystkich udzielonych kredytów w pierwszej połowie 2018 r. W drugiej kolejności największy udział odnotowano dla kredytów samochodowych, których poziom wyniósł 70,7 mld EUR (wzrost o 8,0%), co stanowiło 29,9% udziału w rynku. W kredytach konsumpcyjnych udzielonych osobom fizycznym przeważały kredyty odnawialne, których wartość wynosiła 55,3 mld EUR, notując wzrost w porównaniu do roku poprzedniego o 8,0%. Wartość udzielonego finansowania przez podmioty pośrednictwa kredytowego w pierwszej połowie 2018 r. była najwyższa w Wielkiej Brytanii (58,1 mld EUR), Niemczech (32,0 mld EUR), we Włoszech (30,3 mld EUR), i Hiszpanii (17,3 mld EUR).

¹⁰ Dane, których źródłem jest Eurofinance, Annual Survey 2019 na dzień 01.11.2019 r. były dostępne za I półrocze 2018 r.

Wykres 14. Wartość udzielonego finansowania przez instytucje pośrednictwa kredytowego w podziale na wybrane kraje europejskie w 2018 r. (stan na 30.06.2018 r.)

Chart 14. Value of financing provided by credit intermediation institutions by selected European countries in 2018 (As of 30.06.2018)

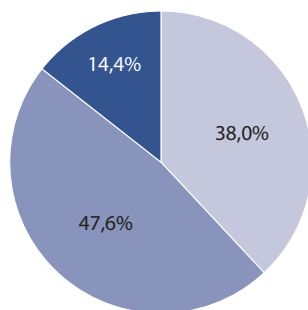


Źródło: Eurofinance, Annual Survey 2019.
Source: Eurofinance, Annual Survey 2019.

Wykres 15. Podstawowe dane dotyczące pośrednictwa kredytowego w wybranych krajach europejskich w 2018 r. (stan na 30.06.2018 r.)

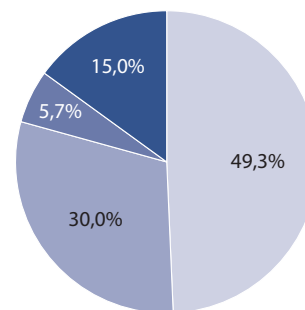
Chart 15. Basic data on credit intermediation in selected European countries in 2018 (As of 30.06.2018)

Struktura kredytów konsumpcyjnych
Consumer credit structure



Pożyczka osobista
Personal loans
 Kredyty odnawialne
Revolving credit including credit cards
 Kredyty udzielone w punkcie sprzedaży
Credit at the point of sale

Struktura kredytów udzielonych przez pośredników
Credit structure according to loan type



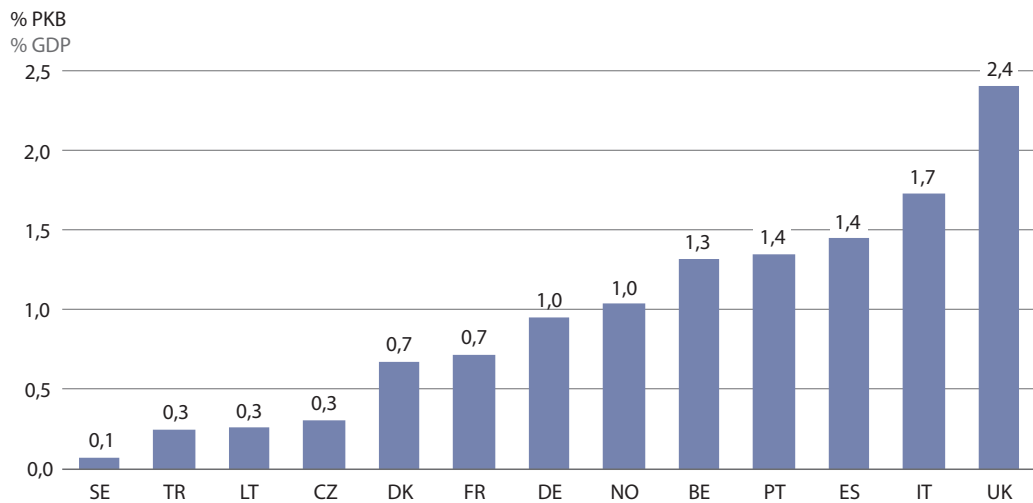
Kredyty konsumenckie
Consumer credit
 Kredyty samochodowe
Car finance
 Kredyt na działalność biznesową
Business loan
 Kredyty hipoteczne
Home or real estate mortgages

Źródło: Eurofinance, Annual Survey 2019.
Source: Eurofinance, Annual Survey 2019.

Wskaźnik penetracji segmentu działalności pośrednictwa kredytowego w 2018 r. w odniesieniu do PKB był najwyższy w takich krajach jak Wielka Brytania (2,4% PKB), Włochy (1,7% PKB) oraz Hiszpania i Portugalia (1,4% PKB).

Wykres 16. Wskaźnik penetracji rynku dla pośrednictwa kredytowego w odniesieniu do PKB w podziale na kraje w 2018 r.

Chart 16. Market penetration rate for intermediation institutions with respect to GDP by countries in 2018



Źródło: opracowanie własne na podstawie Eurofinanse, Annual Survey 2019 i danych Eurostatu.
Source: own elaboration based on Eurofinances, Annual Survey 2019 and Eurostat data.

Rozdział 2.

Chapter 2.

Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego

Specialized financial market segments

2.1. Ogólna charakterystyka wyspecjalizowanych segmentów rynku finansowego

2.1. General characteristics of specialized segments of the financial market

Dane pozyskane w badaniu WSRF dotyczą pośredników kredytowych oraz podmiotów udzielających pożyczek ze środków własnych (nazywanych w publikacji pośrednikami kredytowymi), podmiotów prowadzących działalność faktoringową, działalność leasingową oraz działalność windykacyjną.

Podmioty biorące udział w badaniu WSRF nie podlegają nadzorowi finansowemu KNF i nie ma konieczności rejestracji prowadzonej przez nie działalności na wyspecjalizowanych segmentach rynku finansowego. Wyjątkiem, od stycznia 2018 r., jest nowy rejestr pośredników kredytowych, związany z wejściem w życie ustawy o kredycie hipotecznym oraz o nadzorze nad pośrednikami kredytu hipotecznego, agentami oraz firmami kredytodawców. Działalność w badanych obszarach jest prowadzona przez niewielką grupę podmiotów i jest zlokalizowana w różnych sekcjach Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD). Wynika to z faktu, iż nie istnieją w ramach dostępnych jednostek klasyfikacyjnych wydzielone grupowania dla tego rodzaju działalności, co powoduje, że działalność tych podmiotów może występować w różnych działach PKD. Ponadto, wskazana działalność na wyspecjalizowanych segmentach rynków finansowych często nie jest działalnością jedyną, ani działalnością dominującą, lecz uboczną.

Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw badanych w danym segmencie rynku finansowego w 2018 r.

Table 1. Number of enterprises in research in a given segment of the financial market in 2018

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
Podmioty ogółem Total entities				
Liczba badanych przedsiębiorstw ogółem The number of surveyed entities in total	283	57	90	98
według liczby pracujących according to number of employees				
0–9 pracujących Up to 9 employees	165	26	26	51
10–49 pracujących Between 10 and 49 employees	71	20	26	29
50 i więcej pracujących 50 and more employees	47	11	38	18

Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw badanych w danym segmencie rynku finansowego w 2018 r. (cd.)
 Table 1. Number of enterprises in research in a given segment of the financial market in 2018 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
według charakteru prowadzonej działalności according to character of conducted activity				
o jednym rodzaju działalności the only type of activity	171	23	21	52
działalności dominującej the dominant type of activity	68	9	42	32
działalności ubocznej the peripheral type of activity	44	25	27	14
Liczba oddziałów oraz autoryzowanych przedstawicielstw Number of branches and authorized representatives offices	5170	1168	2043	87
według przeważającego udziału w kapitale podstawowym according to the prevailing share in the basic capital				
kapitał krajowy national capital	219 ^b	37 ^b	45 ^b	87
kapitał zagraniczny foreign capital	64	20	45	11
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)				
Liczba badanych przedsiębiorstw ogółem The number of surveyed entities in total	239	32	63	84
według liczby pracujących according to number of employees				
0–9 pracujących Up to 9 employees	136	13	10	41
10–49 pracujących Between 10 and 49 employees	65	12	23	26
50 i więcej pracujących 50 and more employees	38	7	30	17
według charakteru prowadzonej działalności according to character of conducted activity				
o jednym rodzaju działalności the only type of activity	171	23	21	52
działalności dominującej the dominant type of activity	68	9	42	32
działalności ubocznej the peripheral type of activity	x	x	x	x

Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw badanych w danym segmencie rynku finansowego w 2018 r. (dok.)
 Table 1. Number of enterprises in research in a given segment of the financial market in 2018 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
Liczba oddziałów oraz autoryzowanych przedstawicielstw Number of branches and authorized representatives' offices	4005	73	1333	74
według przeważającego udziału w kapitale podstawowym according to the prevailing share in the basic capital				
kapitał krajowy national capital	184	24	30 ^b	75
kapitał zagraniczny foreign capital	55	8	33	9
według osiągniętego wyniku finansowego according to the financial result achieved				
podmioty, które odnotowały zysk netto ^a entities with a net profit	115	20	49	43
podmioty, które poniosły stratę netto ^a entities with a net loss	81	10	14	26
podmioty, które prowadziły księgi przychodów i rozchodów entities with books of revenues and expenses	43	2	-	15

a Dane o finansach badanych podmiotów, prezentowane w publikacji dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, dla których działalność w jednym z badanych segmentów rynku finansowego, jest działalnością jedyną lub dominującą; nie dotyczą podmiotów, dla których działalność w jednym z badanych segmentów rynku finansowego, jest działalnością uboczną, a także przedsiębiorstw prowadzących księgi przychodów i rozchodów.

b W pozycji tej ujęto spółki z 50% udziałem kapitału krajowego i zagranicznego.

a Data on the finances of the surveyed entities, presented in the publication, apply to specialized entities for which the activity in one of the examined financial market segments is the only one or dominant activity; those data do not apply to entities for which activity in one of the examined financial market segments is the peripheral type of activity, as well as enterprises accounting revenue and expense books.

b The position includes companies with 50% share of domestic and foreign capital.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. w badaniu wzięły udział 283 przedsiębiorstwa prowadzące działalność pośrednictwa kredytowego lub udzielające pożyczek ze środków własnych, 57 przedsiębiorstw faktoringowych, 90 przedsiębiorstw leasingowych oraz 98 podmiotów prowadzących działalność windykacyjną. W badanych podmiotach ogółem wyszczególniono grupę podmiotów wyspecjalizowanych, w których dany rodzaj działalności: pośrednictwo kredytowe, leasing, faktoring lub windykacja był działalnością jedyną lub dominującą. Liczba podmiotów wyspecjalizowanych w pośrednictwie kredytowym/udzielaniu pożyczek ze środków własnych wyniosła 239 (84,5% ogólnej liczby pośredników), w faktoringu – 32 podmioty (56,1% ogólnej liczby faktorów), w leasingu – 63 podmioty (70,0% ogólnej liczby leasingodawców) oraz 84 firmy windykacyjne (85,7% ogólnej liczby podmiotów).

Wśród badanych podmiotów ogółem przeważała grupa podmiotów o liczbie pracujących do 9 osób, wyjątkiem były przedsiębiorstwa leasingowe, w których dominowały przedsiębiorstwa o liczbie pracujących powyżej 50 osób (42,2%). W pośrednictwie kredytowym udział podmiotów o liczbie pracujących do 9 osób był najwyższy i stanowił 58,3% pośredników kredytowych, w działalności faktoringowej 45,6%, w działalności leasingowej podmioty te stanowiły 28,9% leasingodawców, a w działalności windykacyjnej

52,0%. W podmiotach wyspecjalizowanych podział według liczby pracujących był zbliżony do całej grupy podmiotów ogółem.

Wśród badanych podmiotów ogółem pośrednictwa kredytowego jedyny rodzaj działalności prowadziło 60,4% jednostek, dominujący – 24,0%, a uboczny – 15,6%. W podmiotach faktoringowych – 40,5% przedsiębiorstw zadeklarowało faktoring jako jedyny rodzaj działalności, jako dominujący – 15,8%, a jako uboczny – 43,7%. W podmiotach prowadzących działalność leasingową, leasing był jedynym rodzajem działalności dla 23,3% liczby przedsiębiorstw, dominującym dla 46,7%, a ubocznym dla 30,0% firm. Działalność przedsiębiorstw windykacyjnych cechowała się dominacją tych jednostek, które prowadzą działalność jako jedyną (53,1%), natomiast dla 32,6% jednostek prowadzona przez nie działalność windykacyjna była działalnością dominującą, a dla 14,3% uboczną.

Wśród wyspecjalizowanych podmiotów pośrednictwa kredytowego przeważały jednostki o jedynym rodzaju działalności (71,5%). Podobnie w przypadku wyspecjalizowanej działalności faktoringowej dominował udział podmiotów, które wskazały tę działalność jako jedyną (71,9% spółek). Dla działalności leasingowej 33,3% podmiotów zadeklarowało jedyny rodzaj działalności, natomiast pozostałe podmioty z tej grupy – prowadziły działalność leasingową jako dominującą (66,7%). W przypadku podmiotów wyspecjalizowanych w działalności windykacyjnej przeważała grupa podmiotów prowadząca tę działalność jako jedyną (61,9%).

Największa liczba oddziałów i autoryzowanych przedstawicieli należała do badanych podmiotów reprezentujących działalność pośrednictwa kredytowego – 5,2 tys. Działalność faktoringowa i leasingowa wykorzystywała w swej działalności odpowiednio 1,2 tys. oraz 2,0 tys. oddziałów i przedstawicielstw, a podmioty zajmujące się windykacją 87 oddziałów. W podmiotach wyspecjalizowanych liczba oddziałów podmiotów faktoringowych oraz windykacji była zbliżona (odpowiednio 73 i 74 oddziałów i przedstawicielstw). Dla pośrednictwa kredytowego liczba oddziałów oraz autoryzowanych przedstawicielstw w podmiotach wyspecjalizowanych wynosiła 4,0 tys., a dla leasingu było to 1,3 tys.

W badanych podmiotach w kapitale podstawowym przeważał kapitał krajowy, w tym dla pośrednictwa kredytowego – w 77,4% spółek, dla działalności faktoringowej – w 64,9% jednostek, w działalności leasingowej – w 50,0% podmiotów. W działalności windykacyjnej udział kapitału krajowego stanowił 88,8% podmiotów ogółem.

Podmiot wyspecjalizowany dla celów badania WSRF został zdefiniowany jako podmiot, który prowadzi działalność finansową w jednym lub więcej badanych segmentach rynku finansowego, a działalność jest jedyną lub dominującą. Konsekwencją metodologiczną w zakresie prezentowania danych jest to, że dane ekonomiczno-finansowe podmiotów jako związane z danym segmentem rynku finansowego mogą dotyczyć jedynie podmiotów wyspecjalizowanych.

W badanych podmiotach wyspecjalizowanych, dominowały przedsiębiorstwa rentowne, w tym dla grupy leasingowej było to 77,8% leasingodawców, dla faktoringowej 62,5% faktorów, a dla windykacyjnej 51,2%. Wyjątek stanowiły podmioty prowadzące działalność pośrednictwa kredytowego, w których udział podmiotów zyskowych wyniósł 48,1% w 2018 r.

W ramach charakterystyki działalności na wyspecjalizowanych segmentach rynku finansowego, przedstawiono liczbę klientów badanych podmiotów, liczbę zawartych umów i wartość transakcji oraz sumę bilansową i wynik finansowy netto.

Tablica 2. Charakterystyka działalności podmiotów prowadzących działalność w 2018 r. w danym segmencie rynku finansowego

Table 2. Characteristics of the activities of the entities operating in 2018 in a given segment of the financial market

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
Podmioty ogółem Total entities				
Liczba klientów w ciągu roku The number of clients during the year	4360924	17917	451163	-
Liczba zawartych umów w ciągu roku The number of contracts concluded during the year	5438837	15513459	620408	7178585
Wartość zawartych transakcji finansowych w ciągu roku (mln zł) Value of financial transactions concluded during the year (mln zł)	50841	269629	66440	30545
Suma bilansowa (mln zł) Total assets (mln zł)	x	x	x	x
Wynik finansowy netto (mln zł) Net profit (loss) (mln zł)	x	x	x	x
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)				
Liczba klientów w ciągu roku The number of clients during the year	4276887	12257	358397	-
Liczba zawartych umów w ciągu roku The number of contracts concluded during the year	5278796	12248342	524867	6498297
Wartość zawartych transakcji finansowych w ciągu roku (mln zł) Value of financial transactions concluded during the year (mln zł)	48257	177245	65350	27133
Suma bilansowa (mln zł) Total assets (mln zł)	16632	25054	140921	6026
Wynik finansowy netto (mln zł) Net profit (loss) (mln zł)	446	-508	689	-56

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Liczba klientów pośredników kredytowych wyniosła 4,4 mln, w tym w podmiotach wyspecjalizowanych było to 4,3 mln klientów (udział ten stanowił 98,1% w liczbie wszystkich klientów tego segmentu).

Liczba klientów faktorów wyniosła 17,9 tys., w tym dla podmiotów wyspecjalizowanych 12,3 tys., dla działalności leasingowej 451,2 tys. wśród podmiotów ogółem, a w grupie wyspecjalizowanych 358,4 tys., w przypadku podmiotów prowadzących działalność windykacyjną informacja ta z uwagi na specyfikę prowadzonej działalności nie została uwzględniona w badaniu tego modułu działalności.

W 2018 r. liczba zawartych umów przez podmioty pośrednictwa kredytowego wyniosła 5,4 mln, w tym 97,1% stanowiły umowy zawarte przez podmioty wyspecjalizowane, w przypadku faktoringu 15,5 mln umów,

z czego 79,0% tych umów było zawartych przez podmioty wyspecjalizowane. W działalności leasingowej zawarto 0,6 mln umów przez podmioty leasingowe ogółem, w tym 84,6% przez podmioty wyspecjalizowane. W działalności windykacyjnej liczba zawartych umów przez podmioty ogółem wyniosła 7,2 mln, w tym 90,5% przez podmioty wyspecjalizowane.

Wartość zawartych transakcji przez badane podmioty prowadzące działalność pośrednictwa kredytowego wyniosła 50,8 mld zł, w tym 48,3 mld zł przez podmioty wyspecjalizowane. W działalności faktoringowej wartość transakcji wyniosła 269,6 mld zł, w tym 177,2 mld zł w podmiotach wyspecjalizowanych. W działalności leasingowej wartość transakcji finansowych osiągnęła poziom 66,4 mld zł, w tym 65,4 mld zł w podmiotach wyspecjalizowanych. Podmioty prowadzące działalność windykacyjną zawarły transakcje na kwotę 30,5 mld zł, a w podmiotach wyspecjalizowanych – 27,1 mld zł.

Suma bilansowa wyspecjalizowanych podmiotów w pośrednictwie kredytowym wyniosła 16,6 mld zł, dla działalności faktoringowej 25,1 mld zł, dla leasingu 140,9 mld zł, a w przypadku działalności windykacyjnej 6,0 mld zł.

Najwyższy wynik finansowy netto odnotowano w grupie leasingodawców (0,7 mld zł) i pośredników kredytowych wyniósł 0,4 mld zł. Stratę netto poniosły firmy faktoringowe (minus 0,5 mld zł.) i windykacyjne (minus 0,06 mld zł.).

Forma prawna

Legal form

W strukturze podmiotów ogółem dominowały spółki z o.o., w działalności pośrednictwa kredytowego było to 185 spółek (65,4% podmiotów w grupie tych podmiotów ogółem). W działalności leasingowej było 63 spółki, co stanowiło 70,0% podmiotów ogółem o tym rodzaju działalności. W działalności windykacyjnej spółki z o.o. stanowiły 44,9% podmiotów ogółem (44 spółki). Wśród faktorów największa liczba podmiotów miała formę prawną spółki akcyjnej – 34 podmioty, co stanowiło 59,7% podmiotów ogółem.

W przypadku podmiotów wyspecjalizowanych struktura ze względu na formę prawną była zbliżona do podmiotów ogółem: w działalności pośrednictwa kredytowego – 157 spółek z o.o., dla działalności leasingowej – 44 spółki z o.o., dla działalności windykacyjnej – 36 spółek z o.o., a dla działalności faktoringowej – 18 spółek akcyjnych.

Tablica 3. Liczba badanych przedsiębiorstw prowadzących działalność w 2018 r. w danym segmencie rynku finansowego według formy prawnej

Table 3. Number of enterprises surveyed conducting operations in 2018 in a given segment of the financial market by legal form

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków wła- snych Credit inter- mediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
Podmioty ogółem Total entities				
Spółka akcyjna Joint-stock company	46	34	27	25
Spółka z o.o. Private limited company	185	21	63	44
Spółka jawna General partnership	11	-	-	2
Spółka cywilna Civil law partnership	-	1	-	3
Spółka komandytowa Limited partnership	6	-	-	5
Osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą Sole proprietorship	33	-	-	16
Inne Other	2	1	-	3
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)				
Spółka akcyjna Joint-stock company	30	18	19	23
Spółka z o.o. Private limited company	157	12	44	36
Spółka jawna General partnership	9	-	-	2
Spółka cywilna Civil law partnership	-	1	-	2
Spółka komandytowa Limited partnership	5	-	-	4
Osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą Sole proprietorship	33	-	-	14
Inne Other	2	1	-	3

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Udział kapitału krajowego i zagranicznego w kapitale podstawowym w badanych podmiotach

Share of domestic and foreign capital in the share capital in the surveyed entities

W badanych podmiotach ogółem świadczących usługi pośrednictwa kredytowego wśród spółek z przeważającym udziałem kapitału krajowego w kapitale podstawowym, najwięcej było podmiotów prowadzonych przez osoby fizyczne (155 podmiotów), w tej grupie 136 przedsiębiorstw to podmioty wyspecjalizowane.

Wśród faktorów w podmiotach ogółem faktoring był świadczony przez 9 banków o przeważającym kapitale krajowym w kapitale podstawowym i przez 9 banków o przeważającym kapitale zagranicznym w kapitale podstawowym. Najwięcej badanych podmiotów wyspecjalizowanych w działalności faktorin-gowej o przeważającym kapitale krajowym w kapitale podstawowym, należało do osób fizycznych (9 firm) oraz instytucji finansowych (7 podmiotów).

Wśród badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową kapitał zagraniczny przeważał w kapitale podstawowym w przedsiębiorstwach prywatnych (24 podmiotów) oraz instytucjach finansowych (16 podmiotów). Podobna zależność wystąpiła w przypadku podmiotów wyspecjalizowanych.

W podmiotach windykacyjnych najwięcej podmiotów według formy prawnej stanowiły firmy osób fizycznych, o przeważającym kapitale krajowym w kapitale podstawowym – 67 podmiotów, natomiast w przypadku podmiotów wyspecjalizowanych było to 57 podmiotów.

Tablica 4. Liczba podmiotów prowadzących działalność w 2018 r. w danym segmencie rynku finansowego według przeważającego udziału kapitału

Table 4. The number of entities conducting operations in 2018 in a given segment of the financial market, according to the prevailing share of capital

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzie- lanie pożyczek ze środków własnych Credit intermedia- tion/ lending from own sources		Działalność faktorin-gowa Factoring		Działalność leasingowa Leasing		Działalność windykacyjna Debt collection	
	przeważający kapitał prevailing capital							
	krajowy domes- tic	zagra- niczny foreign	krajowy domes- tic	zagra- niczny foreign	krajowy domes- tic	zagra- niczny foreign	krajowy domes- tic	zagra- niczny foreign
Podmioty ogółem Total entities								
Banki Banks	8 ^b	3	9 ^b	9	13 ^b	5	-	-
Instytucje finansowe Finance institutions	17	16	5	4	8	16	3	4
Przedsiębiorstwa prywatne Private enterprises	32 ^c	36	8	7	10	24	17	6
Przedsiębiorstwa publiczne Public enterprises	-	-	-	-	-	-	-	-
Osoby fizyczne Natural persons	155	7	12	-	11	-	67	-
Inne Others	7	2	3	-	3	-	-	1

Tablica 4. Liczba podmiotów prowadzących działalność w 2018 r. w danym segmencie rynku finansowego według przeważającego udziału kapitału (dok.)

Table 4. The number of entities conducting operations in 2018 in a given segment of the financial market, according to the prevailing share of capital (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzielenie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/lending from own sources		Działalność faktoringowa Factoring		Działalność leasingowa Leasing		Działalność windykacyjna Debt collection	
	przeważający kapitał prevailing capital							
	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)								
Banki Banks	5	3	7	2	12 ^b	4	-	-
Instytucje finansowe Finance institutions	15	12	4	3	7	15	3	4
Przedsiębiorstwa prywatne Private enterprises	22 ^c	32	4	3	6	14	15	4
Przedsiębiorstwa publiczne Public enterprises	-	-	-	-	-	-	-	-
Osoby fizyczne Natural persons	136	7	9	-	4	-	57	-
Inne Others	6	1	-	-	1	-	-	1

b W pozycji tej ujęto spółkę z 50% udziałem kapitału krajowego i zagranicznego.

c W pozycji tej ujęto spółkę z 50% udziałem przedsiębiorstw prywatnych i osób fizycznych.

b The position includes companies with 50% share of domestic and foreign capital.

c The position includes companies with 50% share of private enterprises and natural persons.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

W podmiotach ogółem oraz jednostkach wyspecjalizowanych świadczących usługi pośrednictwa kredytowego odnotowano wyższą liczbę pracujących w podmiotach o kapitale krajowym w porównaniu do tych o kapitale zagranicznym. Podobną zależność odnotowano w przypadku liczby oddziałów. Liczba obsłużonych klientów i zawartych umów w ciągu roku była wyższa w spółkach o przeważającym kapitale zagranicznym zarówno w podmiotach ogółem oraz jednostkach wyspecjalizowanych.

W podmiotach ogółem, jak i w podmiotach wyspecjalizowanych w działalności faktoringowej liczba pracujących była wyższa w podmiotach o przeważającym kapitale krajowym w porównaniu do tych o kapitale zagranicznym. Liczba oddziałów była wyższa w przypadku podmiotów o przeważającym kapitale zagranicznym jedynie w przypadku podmiotów ogółem.

Wśród podmiotów ogółem świadczących usługi leasingu liczba pracujących była większa w jednostkach o przeważającym kapitale zagranicznym w porównaniu do tych o kapitale krajowym, podobnie jak liczba oddziałów. Natomiast w podmiotach wyspecjalizowanych zarówno liczba pracujących, jak i liczba oddziałów była wyższa w tych o przeważającym kapitale krajowym od podmiotów o kapitale zagranicznym.

W podmiotach ogółem oraz jednostkach wyspecjalizowanych świadczących usługi windykacji odnotowano wyższą liczbę pracujących oraz oddziałów w podmiotach o kapitale krajowym w porównaniu do tych o kapitale zagranicznym. Liczba pracujących w podmiotach ogółem o kapitale krajowym wyniosła 3,8 tys., a z kapitałem zagranicznym 1,9 tys., natomiast w podmiotach wyspecjalizowanych było to odpowiednio: 3,6 tys. i 1,9 tys. Podmioty wyspecjalizowane o przeważającym kapitale krajowym odnotowały większą liczbę zawartych umów w ciągu roku jak i łączną wartość tych transakcji.

Tablica 5. Charakterystyka działalności podmiotów prowadzących działalność w 2018 r. w danym segmencie rynku finansowego według przeważającego udziałowca w kapitale podstawowym

Table 5. The characteristic of entities operating activity in 2018 in each segment of the financial market according to the prevailing shareholder in the share capital

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources		Działalność faktoringowa Factoring		Działalność leasingowa Leasing		Działalność windykacyjna Debt collection	
	przeważający kapitał prevailing capital							
	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign
Podmioty ogółem Total entities								
Liczba pracujących Number of employees	16830	4972	983	696	6974	10529	3821	1904
Liczba oddziałów Number of branches	4158	1012	339	829	951	1092	75	12
Liczba obsłużonych klientów w ciągu roku The number of clients served during the year	1194916	3166008	10143	7774	227888	223275	-	-
Liczba zawartych umów w ciągu roku The number of contracts concluded during the year	1508322	3930515	7292863	8220596	306902	313506	4865774	2312811
Wartość zawartych transakcji finansowych w ciągu roku (mln zł) Value of financial transactions concluded during the year (mln zł)	38421	12421	160709	108921	40668	25772	20880	9664
Suma bilansowa (mln zł) Total assets (mln zł)	x	x	x	x	x	x	x	x
Wynik finansowy netto (mln zł) Net profit (loss) (mln zł)	x	x	x	x	x	x	x	x
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)								
Liczba pracujących Number of employees	15019	4663	58	23	5186	3140	3638	1851

Tablica 5. Charakterystyka działalności podmiotów prowadzących działalność w 2018 r. w danym segmencie rynku finansowego według przeważającego udziałowca w kapitale podstawowym (dok.)

Table 5. The characteristic of entities operating activity in 2018 in each segment of the financial market according to the prevailing shareholder in the share capital (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources		Działalność faktoringowa Factoring		Działalność leasingowa Leasing		Działalność windykacyjna Debt collection	
	przeważający kapitał prevailing capital							
	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign
Liczba oddziałów Number of branches	3547	458	68	10	938	395	64	10
Liczba obsługiwanych klientów w ciągu roku The number of clients served during the year	1115808	3161079	9005	3252	227788	130609	-	-
Liczba zawartych umów w ciągu roku The number of contracts concluded during the year	1357081	3921715	6560055	5688287	306710	218157	4683433	1814864
Wartość zawartych transakcji finansowych w ciągu roku (mln zł) Value of financial transactions concluded during the year (mln zł)	36808	11449	132967	44278	40646	24704	19209	7925
Suma bilansowa (mln zł) Total assets (mln zł)	3985	12647	15166	7300	84992	55929	4545	1481
Wynik finansowy netto (mln zł) Net profit (loss) (mln zł)	183	263	-570	61	418	271	-66	9

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Przynależność do grup kapitałowych

Membership in the capital group

W badanych podmiotach ogółem oraz jednostkach wyspecjalizowanych świadczących usługi pośrednictwa kredytowego dominowały podmioty działające samodzielnie, odpowiednio 81,6% jednostek (231 podmiotów) oraz 84,9% jednostek wyspecjalizowanych (203 podmiotów). Spółki prowadzące działalność pośrednictwa kredytowego w grupach kapitałowych były głównie jednostkami zależnymi: w podmiotach ogółem było to 39 spółek, a w podmiotach wyspecjalizowanych 28 spółek.

W grupie podmiotów ogółem prowadzących działalność faktoringową przeważały podmioty zależne w grupach kapitałowych (27 spółek). Podobna sytuacja wystąpiła w grupie wyspecjalizowanych podmiotów (15 spółek). W podmiotach leasingowych najwyższa liczebność w podmiotach ogółem wystąpiła w spółkach zależnych (56 spółek), w tym 44 spółki były podmiotami wyspecjalizowanymi. W podmiotach ogółem

prowadzących działalność windykacyjną przeważały podmioty prowadzące działalność samodzielną (76 spółek). Podobna sytuacja wystąpiła w grupie podmiotów wyspecjalizowanych (62 spółki).

Tablica 6. Liczba podmiotów prowadzących w 2018 r. działalność w danym segmencie rynku finansowego według przynależności do grupy kapitałowej

Table 6. The number of entities conducting business activity in each segment of the financial market in 2018, by belonging to a capital group

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków wła- snych Credit inter- mediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
Podmioty ogółem Total entities				
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to capital group	52	37	70	22
jednostka dominująca parent company	6	5	10	10
jednostka zależna subsidiary company	39	27	56	8
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	7	5	4	4
Pozostałe podmioty (działające samodzielnie) Other entities (operating independently)	231	20	20	76
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)				
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to capital group	36	16	50	20
jednostka dominująca parent company	3	-	4	10
jednostka zależna subsidiary company	28	15	44	7
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	5	1	2	3
Pozostałe podmioty (działające samodzielnie) Other entities (operating independently)	203	16	13	62

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Liczba pracujących

Number of employees

W podmiotach ogółem oraz w jednostkach wyspecjalizowanych najwięcej pracujących było zatrudnionych na podstawie umowy o pracę.

Tablica 7. Liczba pracujących w 2018 r. w podmiotach prowadzących działalność w danym segmencie rynku finansowego

Table 7. Number of employees in 2018 in the entities operating in each segment of the financial market

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
Podmioty ogółem ^d Total entities				
Liczba pracujących na podstawie: Number of employees based on:				
umowy o pracę employment contract	21802	1679	15627	5754
umowy zlecenia, agencyjnej o dzieło civil contract	10647	94	664	325
ustawy o działalności gospodarczej self-employment	6832	237	1212	247
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)				
Liczba pracujących na podstawie: Number of employees based on:				
umowy o pracę employment contract	19684	1048	6620	5518
umowy zlecenia, agencyjnej o dzieło civil contract	9428	81	660	316
ustawy o działalności gospodarczej self-employment	6351	48	1046	242

^d Uwaga: Pytanie dotyczyło osób pracujących na rzecz działalności danego typu.
d Note: The question concerned those persons working for the given type of activity.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Aktywa i pasywa badanych podmiotów¹¹

Assets and liabilities of the entities

W podmiotach wyspecjalizowanych świadczących usługi pośrednictwa kredytowego wartość aktywów wyniosła 16,6 mld zł, w tym 41,9% stanowiły aktywa trwałe. W strukturze majątku trwałego przeważały inwestycje długoterminowe, których udział w aktywach trwałych wyniósł 70,2%. W podmiotach pośrednictwa kredytowego aktywa obrotowe miały udział 58,1%. W strukturze majątku obrotowego dominowały

¹¹ Dane o finansach badanych podmiotów, prezentowane w publikacji dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, dla których działalność w jednym z badanych segmentów rynku finansowego, jest działalnością jedyną lub dominującą; nie dotyczą podmiotów, dla których działalność w jednym z badanych segmentów rynku finansowego, jest działalnością uboczną, a także przedsiębiorstw prowadzących księgi przychodów i rozchodów.

inwestycje krótkoterminowe, których udział wyniósł 58,3%. Udział kapitału własnego w pasywach spółek pośrednictwa kredytowego kształtował się na poziomie 22,2%, natomiast udział zobowiązań wyniósł 77,8%. W strukturze zobowiązań tych spółek największą pozycją były zobowiązania długoterminowe, które stanowiły 48,9% wartości zobowiązań i rezerw na zobowiązania.

Tablica 8. Aktywa i pasywa badanych podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących działalność w 2018 r. w danym segmencie rynku finansowego

Table 8. Assets and liabilities of surveyed specialized entities conducting operations in 2018 in a given segment of the financial market

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzie- lanie pożyczek ze środków własnych (196 przedsię- biorstw) Credit intermedia- tion/ lending from own sources (196 enterprises)	Działalność faktoringowa (30 przedsię- biorstw) Factoring (30 enterpris- es)	Działalność leasingowa (63 przedsię- biorstwa) Leasing (63 enterpris- es)	Działalność windykacyjna (69 przedsię- biorstw) Debt col- lection (69 enterprises)
	w mln zł in million PLN			
Aktywa trwałe Fixed assets	6966	271	92989	4620
wartości niematerialne i prawne intangible assets	422	37	561	60
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	218	25	15761	95
należności długoterminowe long-term receivables	907	140	39431	22
inwestycje długoterminowe long-term investments	4893	41	31231	4395
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	526	28	6004	48
Aktywa obrotowe Current assets	9656	24783	47932	1406
zapasy inventories	19	0	927	3
należności krótkoterminowe current receivables	3709	16818	26122	504
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	5626	7953	20013	850
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	301	12	870	49
należne wpłaty na kapitał podstawowy called up share capital	#	#	-	#
udziały akcje własne own shares	#	#	-	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	16632	25054	140921	6026

Tablica 8. Aktywa i pasywa badanych podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących działalność w 2018 r. w danym segmencie rynku finansowego (dok.)

Table 8. Assets and liabilities of surveyed specialized entities conducting operations in 2018 in a given segment of the financial market (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzie- lanie pożyczek ze środków własnych (196 przedsię- biorstw) Credit intermedia- tion/ lending from own sources (196 enterprises)	Działalność faktoringowa (30 przedsię- biorstw) Factoring (30 enterpris- es)	Działalność leasingowa (63 przedsię- biorstwa) Leasing (63 enterpris- es)	Działalność windykacyjna (69 przedsię- biorstw) Debt col- lection (69 enterprises)
	w mln zł in million PLN			
Kapitał (fundusz) własny share equity (fund)	3685	659	6921	1698
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	1696	265	2895	377
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	2460	761	2924	1211
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	-3	#	-21	29
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	-888	77	644	81
zysk/strata z lat ubiegłych Previous years profit (loss)	-23	67	-209	63
zysk/strata netto Net profit (loss)	445	-508	689	-56
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	-3	#	-	-6
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	12947	24395	134000	4328
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	97	16	324	185
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	6336	1071	77276	2691
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	5816	23112	54926	1266
rozliczenia międzyokresowe accruals	698	196	1474	187
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	16632	25054	140921	6026

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W badanych podmiotach wyspecjalizowanych w działalności faktoringowej wartość aktywów wyniosła 25,1 mld zł, w tym 1,1% stanowiły aktywa trwałe, a aktywa obrotowe stanowiły 98,9%. W strukturze majątku obrotowego dominowały należności krótkoterminowe, których udział w aktywach obrotowych wyniósł 67,9%. Udział kapitału własnego w pasywach tych spółek kształtował się na poziomie 2,6%, a zobowiązań i rezerw na zobowiązania wyniósł 97,4%. W strukturze zobowiązań tych spółek przeważały zobowiązania krótkoterminowe, które stanowiły 94,7% wartości zobowiązań i rezerw na zobowiązania.

W podmiotach wyspecjalizowanych w działalności leasingowej wartość aktywów wyniosła 140,9 mld zł, w tym 66,0% to aktywa trwałe. W aktywach trwałych 42,4% stanowiły należności długoterminowe. W badanych podmiotach leasingowych aktywa obrotowe stanowiły 34,0% aktywów ogółem. W strukturze majątku obrotowego przedsiębiorstw leasingowych dominowały należności krótkoterminowe, których udział wyniósł 54,5%. Udział kapitału własnego w pasywach tych spółek kształtował się na poziomie 4,9%, a udział zobowiązań i rezerw na zobowiązania odpowiednio 95,1%. W strukturze zobowiązań badanych podmiotów leasingowych przeważały zobowiązania długoterminowe, których udział w zobowiązaniach i rezerwach na zobowiązania wyniósł 57,7%.

W badanych podmiotach wyspecjalizowanych w działalności windykacyjnej wartość aktywów wyniosła 6,0 mld zł, w tym 76,7% stanowiły aktywa trwałe, a aktywa obrotowe stanowiły 23,3%. W strukturze majątku trwałego dominowały inwestycje długoterminowe, których udział w aktywach trwałych wyniósł 95,1%. Udział kapitału własnego w pasywach tych podmiotów kształtował się na poziomie 28,2%, a zobowiązań i rezerw na zobowiązania wyniósł 71,8%. W strukturze zobowiązań tych jednostek udział zobowiązań długoterminowych w wartości zobowiązań i rezerw na zobowiązania wyniósł 62,2%.

Rachunek zysków i strat badanych podmiotów¹²

Profit and loss account of entities

Wartość przychodów z całokształtu działalności przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego wyniosła 7,1 mld zł, w tym przychody ze sprzedaży netto stanowiły udział 88,1%. Koszty z całokształtu działalności tych podmiotów osiągnęły wartość 6,4 mld zł, w tym koszty działalności operacyjnej stanowiły 70,6% całości kosztów. Relacja kosztów do przychodów z całokształtu działalności przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego wyniosła 89,5%.

W podmiotach prowadzących działalność faktoringową przychody z całokształtu działalności wyniosły 1,0 mld zł. Wartość przychodów ze sprzedaży w całości przychodów ogółem miała udział 93,2%. Koszty z całokształtu działalności kształtowały się na poziomie 1,4 mld zł. Najwyższy udział w kosztach z całokształtu działalności faktorów stanowiły koszty operacyjne (60,8%). Poziom relacji kosztów do przychodów z całokształtu działalności wyniósł 147,2%. Wysoki poziom kosztów wobec przychodów był odpowiedzialny za stratę netto odnotowaną w tej grupie podmiotów.

W podmiotach prowadzących działalność leasingową wartości przychodów z całokształtu działalności wynosiła 13,2 mld zł, w tym przychody netto ze sprzedaży stanowiły udział 78,8%. Koszty z całokształtu działalności kształtowały się na poziomie 12,2 mld zł, w tym koszty operacyjne stanowiły udział 54,5%. Relacja kosztów do przychodów z całokształtu działalności leasingodawców wyniosła 92,4%.

Przedsiębiorstwa prowadzące działalność windykacyjną odnotowały przychody z całokształtu działalności na poziomie 1,3 mld zł, w tym przychody netto ze sprzedaży stanowiły udział 72,3%. Koszty z całokształtu działalności tych podmiotów kształtowały się na poziomie zbliżonym do uzyskanych przychodów i wniosły 1,4 mld zł.

¹² Dane o finansach badanych podmiotów, prezentowane w publikacji dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, dla których działalność w jednym z badanych segmentów rynku finansowego, jest działalnością jedyną lub dominującą; nie dotyczą podmiotów, dla których działalność w jednym z badanych segmentów rynku finansowego, jest działalnością uboczną, a także przedsiębiorstw prowadzących księgi przychodów i rozchodów.

Tablica 9. Rachunek zysków i strat podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących działalność w 2018 r. w danym segmencie rynku finansowego

Table 9. Profit and loss account of specialized entities conducting operations in 2018 in a given segment of the financial market

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych (196 przedsiębiorstw) Credit intermediation/ lending from own sources (196 enterprises)	Działalność faktoringowa (30 przedsiębiorstw) Factoring (30 enterprises)	Działalność leasingowa (63 przedsiębiorstwa) Leasing (63 enterprises)	Działalność windykacyjna (69 przedsiębiorstw) Debt collection (69 enterprises)
	w mln zł in million PLN			
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	7113	959	13157	1323
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	6269	894	10372	957
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	572	31	1980	33
przychody finansowe financial revenues	273	34	806	333
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	6368	1412	12155	1353
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	4496	859	6627	1001
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	872	230	2386	32
koszty finansowe financial costs	999	323	3143	320
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	745	-453	1002	-30
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	446	-508	689	-56

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Inne rodzaje prowadzonej działalności

Other types of business

Badane wyspecjalizowane podmioty rynku finansowego prowadziły często więcej niż jedną działalność w ramach badanych segmentów. Najwięcej podmiotów w 2018 r. wskazało zarówno na prowadzenie działalności leasingowej, jak i pośrednictwa kredytowego – 16 podmiotów, podobnie 16 podmiotów prowadziło zarówno działalność pośrednictwa kredytowego, jak i faktoringu. Działalność w zakresie faktoringu i windykacji prowadziło 7 firm. Działalność pośrednictwa kredytowego i windykację prowadziło 9 podmiotów, podobnie jak działalność faktoringu i leasingu. Wśród badanych podmiotów trzy typy działalności na wyspecjalizowanych segmentach rynku finansowego prowadziło 6 firm – było to pośrednictwo kredytowe, faktoring i leasing, a 4 podmioty prowadziły działalność pośrednictwa kredytowego, faktoringu i windykacji.

Rozdział 3.

Chapter 3.

Działalność przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego

Activity of credit intermediation companies

3.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach pośrednictwa kredytowego

3.1. Basic data on the credit intermediation surveyed companies

W 2018 r. w badaniu uczestniczyło 283 przedsiębiorstwa prowadzące działalność pośrednictwa kredytowego. Wśród badanych podmiotów było 185 spółek z ograniczoną odpowiedzialnością, 46 spółek akcyjnych, pozostałe 52 firmy to inne formy spółek.

Tablica 10. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według formy prawnej w 2018 r.

Table 10. Number of credit intermediation in accordance with the legal form in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity	Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity	Ubożny rodzaj działalności The peripheral type of activity
Spółka akcyjna Joint-stock company	46	17	13	16
Spółka z o.o. Private limited company	185	122	35	25
Spółka jawna General partnership	11	8	1	2
Spółka komandytowa Limited partnership	6	4	1	1
Osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą Sole proprietorship	33	19	14	-
Inne formy prawne Other legal form	2	1	1	-

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W badanej zbiorowości podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego w 219 przedsiębiorstwach dominował kapitał krajowy, a w 64 kapitał zagraniczny. Głównymi udziałowcami w 239 firmach były osoby fizyczne i przedsiębiorstwa spoza sektora finansowego, w 33 instytucje finansowe, a 11 podmiotów było kontrolowanych przez banki.

Tablica 11. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według udziałowca i liczby posiadanych oddziałów w 2018 r.

Table 11. Number of credit intermediation according to the shareholder and the number of branches held in 2018

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzielenie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/lending from own sources		Działalność faktoringowa Factoring		Działalność leasingowa Leasing		Działalność windykacyjna Debt collection	
	przeważający kapitał prevailing capital							
	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign
Podmioty ogółem Total entities								
Banki Banks	8 ^b	3	2	2	3	1	3 ^b	-
Instytucje finansowe Finance institutions	17	16	9	9	6	3	2	4
Przedsiębiorstwa prywatne Private enterprises	33 ^c	36	16 ^c	26	7 ^c	6	10	4
Osoby fizyczne Natural persons	155	7	100	6	36	1	19	-
Inne Others	6	2	1	-	4	1	1	1

b W pozycji tej ujęto spółki z 50% udziałem kapitału krajowego i zagranicznego.

c W pozycji tej ujęto spółkę z 50% udziałem przedsiębiorstw prywatnych i osób fizycznych.

b The position includes companies with 50% share of domestic and foreign capital.

c The position includes companies with 50% share of private enterprises and natural persons.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Spośród badanych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego 52 podmioty należały do grup kapitałowych, z tego 39 było jednostkami zależnymi, 6 dominującymi, a 7 jednocześnie jednostkami dominującymi i zależnymi. Do grup kapitałowych należało 37 firm udzielających pożyczek ze środków własnych, 11 pośredniczących w udzielaniu kredytów i pożyczek we współpracy z bankami i 4 udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami jednocześnie.

Tablica 12. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według przynależności do grupy kapitałowej w 2018 r.

Table 12. Number of credit intermediation entities according to affiliation to the capital group in 2018

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit inter- mediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to capital group	52	11	37	4
jednostka dominująca parent company	6	3	2	1
jednostka zależna subsidiary company	39	7	30	2
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	7	1	5	1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. w badanych podmiotach pośrednictwa kredytowego pracowało 39,3 tys. osób, z tego 55,5% pracowało na podstawie umowy o pracę, 27,1% na podstawie umowy zlecenia, agencyjnej lub o dzieło, a 17,4% działało na własny rachunek zgodnie z ustawą o działalności gospodarczej. Przedsiębiorstwa współpracujących z bankami zatrudniali więcej pracowników na umowę o pracę, zaś w podmiotach udzielających pożyczek ze środków własnych dominowali pracownicy zatrudnieni na umowę zlecenie, agencyjną o dzieło.

Tablica 13. Liczba pracujących w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego w 2018 r.

Table 13. Number of employees in the surveyed credit intermediation entities in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources	Podmioty udziela- jące pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks
-----------------------------------	-----------------	--	---	---

Liczba pracujących na podstawie:
Number of employees based on:

umowy o pracę employment contract	21802	15006	5588	1208
umowy zlecenia, agencyjnej o dzieło civil contract	10647	1062	9517	68
ustawy o działalności gospodarczej self-employment	6832	5112	1690	30

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W badanej zbiorowości 146 podmiotów udzielało pożyczek ze środków własnych, 118 pośredniczyło w udzielaniu kredytów i pożyczek we współpracy z bankami, a 19 jednocześnie udzielało pożyczek ze środków własnych i współpracowało z bankami.

Tablica 14. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według charakteru prowadzonej działalności w 2018 r.

Table 14. Number of credit intermediation entities according to the character of their operations in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Nie udzielające pożyczek ze środków własnych do not grant loans from own funds	Udzielające pożyczek ze środków własnych grant loans from own sources	Udzielające jednocześnie Provides at the same time	
				pożyczek ze środków własnych loans from own resources	współpracujące z bankami cooperating with banks
Podmioty ogółem Total entities	283	118	146	19	
Pośrednictwo/udzielanie pożyczek ze środków własnych – jedyny rodzaj działalności Intermediation/granting loans with own funds – the only type of activity	171	68	103	-	-
Pośrednictwo/udzielanie pożyczek ze środków własnych – dominujący rodzaj działalności Intermediation/granting loans from own funds – the dominant type of activity	68	39	16	8	5
Pośrednictwo/udzielanie pożyczek ze środków własnych – uboczny rodzaj działalności Intermediation/granting loans with own funds – a side-effect type	44	11	27	11	14
Inna działalność, w której podmioty uczestniczyły: Other type of activity:					
działalność bankowa banking activity	7	4	-	3	
działalność ubezpieczeniowa insurance activity	18	11	4	3	
działalność leasingowa leasing activity	16	3	12	1	
pośrednictwo w sprzedaży jednostek funduszy inwestycyjnych intermediation in the sale of investment fund units	2	2	-	-	
działalność faktoringowa factoring activity	16	2	13	1	
działalność windykacyjna vindication activity	9	1	7	1	
działalność usługowa niefinansowa non-financial service activities	21	13	6	2	
inna other	68	25	33	10	

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wśród badanych podmiotów 171 przedsiębiorstw zajmowało się pośrednictwem kredytowym i udzielaniem pożyczek ze środków własnych, jako jedynym rodzajem prowadzonej działalności, w 68 firmach była to działalność dominująca, a w 44 była działalnością uboczną. Oprócz działalności pośrednictwa kredytowego, 21 podmiotów prowadziło również niefinansową działalność usługową, 18 zajmowało się pośrednictwem produktów ubezpieczeniowych, po 16 firm działalnością leasingową i faktoringową, a 9 działalnością windykacyjną.

W badanej zbiorowości przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego, najwięcej było małych przedsiębiorstw zatrudniających do 9 pracowników – 168 firm, średnich przedsiębiorstw zatrudniających od 10 do 49 pracowników, było 71, a dużych przedsiębiorstw zatrudniających powyżej 50 pracowników było 47. Wśród przedsiębiorstw wyspecjalizowanych małych firm było 136, średnich 65, a dużych 38.

Tablica 15. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według formy prawnej w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.

Table 15. Number of credit intermediation entities according to legal form and number of employees in 2018

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących Up to 9 employees	10–49 pracujących Between 10 and 49 employees	50 i więcej pracujących 50 and more employees
Podmioty ogółem Total entities			
Spółka akcyjna Joint-stock company	16	12	18
Spółka z o.o. Private limited company	110	49	26
Spółka jawna General partnership	9	2	-
Spółka komandytowa Limited partnership	5	2	2
Osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą Sole proprietorship	28	5	-
Inna Other	-	1	1
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)			
Spółka akcyjna Joint-stock company	8	9	13
Spółka z o.o. Private limited company	91	47	22
Spółka jawna General partnership	7	2	-
Spółka komandytowa Limited partnership	2	1	2
Osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą Sole proprietorship	28	5	-
Inna Other	-	1	1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Spośród badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego, o liczbie pracujących do 9 osób, w 140 firmach dominował kapitał krajowy, a w 25 kapitał zagraniczny. W przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10–49 osób, w 46 firmach przeważał kapitał krajowy, a w 25 kapitał zagraniczny, natomiast w firmach powyżej 50 pracujących, w 33 przeważał kapitał krajowy, a w 14 kapitał zagraniczny.

Tablica 16. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według zaangażowanego kapitału w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.

Table 16. Number of credit intermediation entities according to capital employed and number of employees in 2018

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących Up to 9 employees		10–49 pracujących Between 10 and 49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	przeważający kapitał prevailing capital					
	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign
Podmioty ogółem Total entities						
Banki Banks	3 ^b	2	1	-	4	1
Instytucje finansowe Finance institutions	7	5	6	6	4	5
Przedsiębiorstwa prywatne Private enterprises	18	15	7 ^c	16	8 ^c	5
Osoby fizyczne Natural persons	110	3	32	3	13	1
Inne Others	2	-	-	-	4	2
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)						
Banki Banks	1	2	1	-	3	1
Instytucje finansowe Finance institutions	6	3	6	4	3	5
Przedsiębiorstwa prywatne Private enterprises	11	12	6 ^c	16	6 ^c	4
Osoby fizyczne Natural persons	97	3	29	3	10	1
Inne Others	1	-	-	-	4	1

b W pozycji tej ujęto spółki z 50% udziałem kapitału krajowego i zagranicznego.

c W pozycji tej ujęto spółki z 50% udziałem przedsiębiorstw prywatnych i osób fizycznych.

b The position includes companies with 50% share of domestic and foreign capital.

c The position includes companies with 50% share of private enterprises and natural persons.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Do grup kapitałowych należało 19 przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego o liczbie pracujących do 9 osób, 12 firm o liczbie pracujących 10–49 oraz 21 przedsiębiorstw zatrudniających powyżej 50 osób.

Tablica 17. Liczba podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według przynależności do grupy kapitałowej w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.

Table 17. Number of entities conducting credit intermediation activities according to belonging to the capital group and number of employees in 2018

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących Up to 9 employees	10–49 pracujących Between 10 and 49 employees	50 i więcej pracujących 50 and more employees
Podmioty ogółem Total entities			
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to the capital group	19	12	21
jednostka dominująca subsidiary	3	-	3
jednostka zależna dominant entity	13	11	15
jednostka dominująca i zależna lower-level dominant unit	3	1	3
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)			
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to the capital group	9	10	17
jednostka dominująca subsidiary	1	-	2
jednostka zależna dominant entity	7	9	12
jednostka dominująca i zależna lower-level dominant unit	1	1	3

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

3.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego¹³

3.2. Financial situation of the surveyed credit intermediation companies

W publikacji dane finansowe prezentowane są dla grupy 196 przedsiębiorstw, w których pośrednictwo kredytowe było jedyną lub dominującą działalnością. W 143 podmiotach działalność pośrednictwa kredytowego była jedynym rodzajem działalności, a w 53 podmiotach dominującym.

¹³ Dane o finansach badanych podmiotów, prezentowane w publikacji dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, dla których działalność w jednym z badanych segmentów rynku finansowego, jest działalnością jedyną lub dominującą; nie dotyczą podmiotów, dla których działalność w jednym z badanych segmentów rynku finansowego, jest działalnością uboczną, a także przedsiębiorstw prowadzących księgi przychodów i rozchodów.

Tablica 18. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności

Table 18. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities by type of activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (196 przedsiębiorstw) Total (196 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (143 przedsiębiorstwa) The only type of activity (143 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (53 przedsiębiorstwa) The dominant type of activity (53 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	6538	6966	1418	1753	5120	5213
wartości niematerialne i prawne intangible assets	467	422	48	54	419	367
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	210	218	83	82	127	136
należności długoterminowe long-term receivables	910	907	663	727	247	180
inwestycje długoterminowe long-term investments	4634	4893	391	490	4243	4403
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	316	526	232	399	84	127
Aktywa obrotowe Current assets	8998	9656	5177	5703	3821	3953
zapasy inventories	14	19	2	3	12	16
należności krótkoterminowe current receivables	3822	3709	2463	2176	1360	1533
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	5061	5626	2673	3291	2389	2335
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	100	301	40	233	60	68
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#	#	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	16324	16632	7384	7459	8941	9172
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	5203	3685	3371	2080	1832	1605
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	1674	1696	1328	1347	346	349

Tablica 18. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności (dok.)

Table 18. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities by type of activity (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (196 przedsiębiorstw) Total (196 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (143 przedsiębiorstwa) The only type of activity (143 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (53 przedsiębiorstwa) The dominant type of activity (53 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	2456	2460	1041	1031	1416	1429
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	-3	-3	#	#	#	#
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	226	-888	212	-909	14	21
zysk/strata z lat ubiegłych Previous years profit (loss)	445	-23	589	222	-143	-245
zysk/strata netto net profit (loss)	422	445	210	395	212	50
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	-19	-3	#	#	#	#
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	11122	12947	4013	5379	7109	7568
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	98	97	49	74	49	23
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	5726	6336	2502	3050	3224	3286
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	5003	5816	1312	1850	3691	3965
rozliczenia międzyokresowe accruals	294	698	149	404	145	294
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	16324	16632	7384	7459	8941	9172

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. wartość aktywów ogółem pośredników kredytowych wyniosła 16,6 mld zł (wzrost o 1,9%). Główną pozycję aktywów stanowiły aktywa obrotowe – 9,7 mld zł (58,1%). Udział inwestycji krótkoterminowych w aktywach obrotowych wyniósł 58,3%, a należności krótkoterminowych 38,4%. Aktywa trwałe wzrosły do 7,0 mld zł (o 6,6%), co stanowiło 41,9% wartości majątku ogółem. Największą, co do wielkości pozycją aktywów trwałych były inwestycje długoterminowe, które osiągnęły wartość 4,9 mld zł, a ich udział wyniósł 70,2%. W wartości pasywów 77,8% stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, a 22,2% kapitały

własne. W zobowiązaniach i rezerwach na zobowiązania dominowały zobowiązania długoterminowe (48,9%), a udział zobowiązań krótkoterminowych wyniósł 44,9%.

Tablica 19. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2018 r.

Table 19. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities taking into account the profitability criterion in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (196 przedsiębiorstw) Total (196 enterprises)		Podmioty z zyskiem ^e (115 przedsiębiorstw) Entities with a profit (115 enterprises)		Podmioty ze stratą ^e (81 przedsiębiorstw) Entities with a loss (81 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	6538	6966	5573	6094	965	872
wartości niematerialne i prawne intangible assets	467	422	176	172	291	250
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	210	218	177	189	33	29
należności długoterminowe long-term receivables	910	907	880	891	30	16
inwestycje długoterminowe long-term investments	4634	4893	4119	4464	515	429
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	316	526	221	378	96	149
Aktywa obrotowe Current assets	8998	9656	7624	7625	1374	2031
zapasy inventories	14	19	12	17	2	3
należności krótkoterminowe current receivables	3822	3709	3346	2942	476	767
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	5061	5626	4191	4411	871	1216
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	100	301	75	256	25	46
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#	#	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	16324	16632	13979	13728	2345	2903
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	5203	3685	4553	3435	650	250

Tablica 19. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2018 r. (dok.)

Table 19. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities taking into account the profitability criterion in 2018 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (196 przedsiębiorstw) Total (196 enterprises)		Podmioty z zyskiem ^e (115 przedsiębiorstw) Entities with a profit (115 enterprises)		Podmioty ze stratą ^e (81 przedsiębiorstw) Entities with a loss (81 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	1674	1696	1520	1537	154	159
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	2456	2460	1639	1667	818	793
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	#	#	#	#	-	-
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	226	-888	178	-931	48	43
zysk/strata z lat ubiegłych Previous years profit (loss)	445	-23	750	379	-305	-402
zysk/strata netto net profit (loss)	422	445	486	788	-65	-343
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	#	#	#	#	-	-
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	11122	12947	9427	10293	1695	2654
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	98	97	71	76	28	21
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	5726	6336	4810	5083	916	1253
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	5003	5816	4335	4650	669	1165
rozliczenia międzyokresowe accruals	294	698	211	483	83	215
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	16324	16632	13979	13728	2345	2903

^e Podział na podstawie wyniku finansowego netto.
^e The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. w 115 przedsiębiorstwach, które wykazały zysk netto, aktywa osiągnęły wartość 13,7 mld zł i stanowiły 82,5% aktywów wszystkich badanych podmiotów (196). Główną pozycję aktywów stanowiły aktywa obrotowe – 7,6 mld zł (55,5%), a aktywa trwale ukształtowały się na poziomie 6,1 mld zł (44,4%). W badanych podmiotach z wypracowanym zyskiem, zobowiązania i rezerwy na zobowiązania stanowiły 75,0% wartości pasywów, a 25,0% kapitały własne.

W 2018 r. wśród przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego, które wykazały stratę, wartość aktywów wyniosła 2,9 mld zł i stanowiła 17,5% aktywów wszystkich badanych podmiotów. W ich strukturze największy udział miały aktywa obrotowe – 70,0%. Aktywa trwale osiągnęły wartość 0,9 mld zł i stanowiły 30,0% aktywów ogółem przedsiębiorstw wykazujących stratę. Udział zobowiązań i rezerw na zobowiązania wyniósł 91,4% pasywów badanej zbiorowości, a udział kapitałów własnych 8,6%.

Tablica 20. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2018 r.

Table 20. Profit and loss account of entities conducting credit intermediation specialized activities in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (196 przedsiębiorstw) Total (196 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (143 przedsiębiorstwa) The only type of activity (143 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (53 przedsiębiorstwa) The dominant type of activity (53 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	6525	7113	3701	4156	2824	2957
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	5927	6269	3381	3513	2546	2755
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	238	572	106	480	131	92
przychody finansowe financial revenues	360	273	214	163	146	110
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	5717	6368	3251	3553	2466	2814
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	4001	4496	2239	2506	1762	1990
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	774	872	302	293	471	579
koszty finansowe financial costs	943	999	711	754	232	245
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	808	745	450	603	358	142
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	422	446	210	396	212	50

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. przychody z całokształtu działalności 196 przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego wyniosły 7,1 mld zł. W strukturze przychodów, największy udział miały przychody netto ze sprzedaży – 88,1%. Koszty z całokształtu działalności ukształtowały się na poziomie 6,4 mld zł (wzrost o 11,4% wobec roku poprzedniego), w tym koszty działalności operacyjnej stanowiły 70,6%.

W grupie 143 przedsiębiorstw, dla której pośrednictwo kredytowe było jedynym rodzajem działalności, przychody z całokształtu działalności w 2018 r. wyniosły 4,2 mld zł (wzrost o 12,3%), w tym przychody netto ze sprzedaży miały 90,1% udziału. Koszty z całokształtu działalności osiągnęły wartość 3,6 mld zł (wzrost o 9,3%), w tym 70,5% stanowiły koszty operacyjne. W badanych 53 podmiotach z dominującą działalnością pośrednictwa kredytowego, przychody z całokształtu działalności wyniosły 3,0 mld zł (wzrost o 4,7%). Największy udział w tej pozycji miały przychody netto ze sprzedaży – 93,2%. Koszty z całokształtu działalności osiągnęły poziom 2,8 mld zł, a w ich strukturze w 70,7% dominowały koszty operacyjne.

Tablica 21. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego przy uwzględnieniu kryterium rentowności
Table 21. Profit and loss account of entities conducting credit intermediation according to profitability

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (196 przedsiębiorstw) Total (196 enterprises)		Podmioty z zyskiem ^e (115 przedsiębiorstw) Entities with a profit (115 enterprises)		Podmioty ze stratą ^e (81 przedsiębiorstw) Entities with a loss (81 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	6525	7113	4749	5318	1777	1795
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	5927	6269	4528	4693	1399	1575
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	238	572	47	431	190	140
przychody finansowe financial revenues	360	273	173	194	188	79
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	5717	6368	3944	4258	1773	2110
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	4001	4496	2864	3244	1137	1252
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	774	872	353	344	421	528
koszty finansowe financial costs	943	999	728	670	215	330
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	808	745	804	1060	3	-315
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	422	446	486	789	-65	-343

^e Podział na podstawie wyniku finansowego netto.
^e The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. przychody z całokształtu działalności w 115 przedsiębiorstwach wykazujących zysk, wyniosły 5,3 mld zł, w tym 88,3% udziału miały przychody netto ze sprzedaży. Koszty z całokształtu działalności ukształtowały się na poziomie 4,3 mld zł, a w ich strukturze 76,2% stanowiły koszty operacyjne.

W grupie 81 przedsiębiorstw, które w 2018 r. wykazały stratę, przychody z całokształtu działalności wyniosły 1,8 mld zł i w 87,7% składały się z przychodów netto ze sprzedaży. Koszty z całokształtu działalności osiągnęły wartość 2,1 mld zł, z czego 59,3% to koszty operacyjne.

3.3. Charakterystyka usług pośrednictwa kredytowego

3.3. Characteristics of credit intermediation services

Spośród 283 przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego 172 pozyskiwało klientów głównie przez Internet, 170 drogą telefoniczną, 123 w placówkach handlowo-usługowych, a sprzedaż osobista stosowana była w 118 firmach. W badanej grupie podmioty oferowały swoje usługi poprzez ulotki (99), reklamę w prasie, radiu i TV (70) oraz drogą pocztową (29).

Tablica 22. Kanały pozyskiwania klientów przez badane przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego w 2018 r.

Table 22. Customer acquisition channels for the surveyed credit intermediation companies in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks
Oczekiwanie na klienta w placówce handlowo-usługowej Waiting for the client in a retail and service facility	123	67	48	8
Sprzedaż osobista Personal sale	118	59	56	3
Poczta By post	29	12	13	4
Telefonia stacjonarna i komórkowa Fixed and mobile telephony	170	78	74	18
Internet Internet	172	64	93	15
Media (prasa, TV, radio) Media (press, TV, radio)	70	26	37	7
Ulotki Leaflets	99	50	43	6

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. badane przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego i udzielające pożyczek ze środków własnych uczestniczyły w zawarciu 5,4 mln umów na kredyty i pożyczki, z czego 5,4 mln z osobami fizycznymi i 41,2 tys. z przedsiębiorstwami. W ogólnej liczbie umów największy udział miały pożyczki gotówkowe (94,3%), kredyty gotówkowe (2,1%) oraz kredyty hipoteczne (2,0%).

Badane podmioty uczestniczyły w zawarciu 1,4 mln umów na kredyty i pożyczki we współpracy z bankami, z czego udzielono 1,4 mln kredytów i pożyczek osobom prywatnym i 21,4 tys. przedsiębiorstwom. Natomiast firmy udzielające pożyczek ze środków własnych zawarły 4,0 mln umów, z czego 4,0 mln z osobami prywatnymi i 19,9 tys. z przedsiębiorstwami.

Tablica 23. Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego w 2018 r.

Table 23. Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries companies in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds		Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources		Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks	
	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises
OGÓŁEM TOTAL	5397591	41246	1262575	20614	3818666	17766	316350	2866
Kredyty gotówkowe Cash credits	105864	8048	103833	8048	-	-	2031	-
Pożyczki gotówkowe Cash loans	1113873	2220	973413	2220	-	-	140460	-
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	3992467	19868	-	-	3818666	17766	173801	2102
Kredyty ratalne i kartowe Installment and card loans	65980	1250	65980	1250	-	-	-	-
Kredyty hipoteczne Mortgages	106521	312	106521	312	-	-	-	-
Kredyty samochodowe Car loans	6983	2282	6925	2282	-	-	58	-
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	4628	97	4628	97	-	-	-	-
Inne kredyty Other loans	1275	7169	1275	6405	-	-	-	764

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. badane przedsiębiorstwa, dla których pośrednictwo kredytowe było jedynym rodzajem działalności zawarły 3,5 mln umów na kredyty i pożyczki, z czego największy udział miały pożyczki gotówkowe 96,6%. Podmioty z dominującą działalnością pośrednictwa kredytowego zawarły 1,8 mln umów, z czego w 90,0% były to umowy na pożyczki gotówkowe. Natomiast przedsiębiorstwa, dla których pośrednictwo kredytowe i udzielanie pożyczek ze środków własnych było działalnością uboczną zawarły około 160,0 tys. umów.

Tablica 24. Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2018 r.

Table 24. Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediation entities by type of activity in 2018

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity		Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity		Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity	
	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises
OGÓŁEM TOTAL	3508245	17667	1739409	13475	149937	10104
Kredyty gotówkowe Cash credits	50006	6702	48366	893	7492	453
Pożyczki gotówkowe Cash loans	732692	#	381180	1411	#	-
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	2664207	9291	1188087	2415	140173	8162
Kredyty ratalne i kartowe Installment and card loans	39932	#	26048	#	-	1232
Kredyty hipoteczne Mortgages	13581	306	91282	#	1658	#
Kredyty samochodowe Car loans	6004	334	367	1832	612	116
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	1641	-	2987	97	-	-
Inne kredyty Other loans	182	#	1092	6820	#	141

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. przedsiębiorstwa o liczbie pracujących 50 i więcej osób, uczestniczyły w zawarciu 2,9 mln umów na kredyty i pożyczki, a ich liczba stanowiła 53,7% ogólnej liczby umów na kredyty i pożyczki. Przedsiębiorstwa o liczbie pracujących 10–49 zawarły 1,7 mln umów na kredyty i pożyczki, a przedsiębiorstwa zatrudniające do 9 pracowników zawarły 0,9 mln umów.

Tablica 25. Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem podmiotów pośrednictwa kredytowego według liczby pracujących w 2018 r.

Table 25. Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediation entities by number of employees in 2018

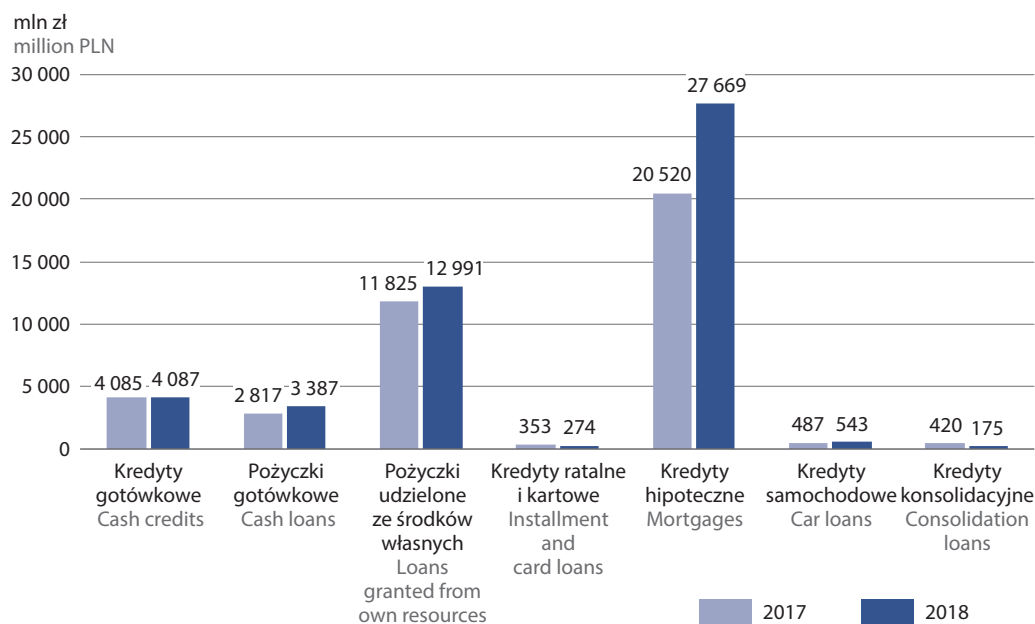
Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących Up to 9 employees		10–49 pracujących Between 10 and 49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises
OGÓŁEM TOTAL	860137	7307	1643732	9280	2893722	24659
Kredyty gotówkowe Cash credits	9535	505	8222	65	88107	7478
Pożyczki gotówkowe Cash loans	136535	#	605866	#	371472	2125
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	698225	6516	1025161	7380	2269081	5972
Kredyty ratalne i kartowe Installment and card loans	11531	#	1311	-	53138	1232
Kredyty hipoteczne Mortgages	3394	#	1070	-	102057	302
Kredyty samochodowe Car loans	576	121	439	1830	5968	331
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	169	-	1652	-	2807	97
Inne kredyty Other loans	172	47	#	-	1092	7122

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. wartość udzielonych pożyczek ze środków własnych wzrosła o 9,9% w porównaniu z rokiem poprzednim, pożyczek gotówkowych udzielanych we współpracy z bankami (o 20,2%), kredytów hipotecznych (o 34,8%), kredytów samochodowych (o 11,5%). Wartość kredytów gotówkowych utrzymała się na zbliżonym poziomie. Natomiast spadła wartość kredytów konsolidacyjnych i kredytów ratalnych i kartowych odpowiednio o 58,3% i 22,4%.

Wykres 17. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek

Chart 17. Value of loans and credits granted with the participation



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. wartość udzielonych kredytów i pożyczek ogółem wyniosła 50,8 mld zł, w tym osobom fizycznym udzielono kredytów i pożyczek o wartości 44,6 mld zł, a przedsiębiorstwom 6,2 mld zł. Największy udział w wartości udzielonych kredytów i pożyczek miały kredyty hipoteczne (54,4%).

Tablica 26. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego w 2018 r.

Table 26. Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds		Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources		Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks	
	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises
	w mln zł in million PLN							
OGÓŁEM TOTAL	44623	6218	34487	3168	9659	2701	476	349
Kredyty gotówkowe Cash credits	3528	559	3525	559	-	-	4	-
Pożyczki gotówkowe Cash loans	2811	576	2637	576	-	-	174	-
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	9957	3034	-	-	9659	2701	298	333
Kredyty ratalne i kartowe Installment and card loans	115	159	115	159	-	-	-	-
Kredyty hipoteczne Mortgages	27482	187	27482	187	-	-	-	-
Kredyty samochodowe Car loans	369	174	368	174	-	-	1	-
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	165	9	165	9	-	-	-	-
Inne kredyty Other loans	195	1520	195	1504	-	-	-	16

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. podmioty, dla których pośrednictwo kredytowe było jedynym rodzajem działalności udzieliły kredytów i pożyczek o wartości 14,8 mld zł. Przedsiębiorstwa z dominującą działalnością pośrednictwa kredytowego udzieliły kredytów i pożyczek w kwocie 33,4 mld zł., zaś przedsiębiorstwa, dla których pośrednictwo kredytowe i udzielanie pożyczek ze środków własnych było działalnością uboczną udzieliły kredytów i pożyczek w kwocie 2,6 mld zł.

Tablica 27. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem wyspecjalizowanych podmiotów pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2018 r.

Table 27. Value of granted credits and loans with the participation of specialized credit intermediaries by type of activity in 2018

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity		Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity		Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity	
	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	13887	950	29868	3552	867	1717
Kredyty gotówkowe Cash credits	1249	417	2223	86	56	55
Pożyczki gotówkowe Cash loans	1378	7	1433	569	-	-
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	6778	226	2906	1336	273	1471
Kredyty ratalne i kartowe Installment and card loans	77	4	38	-	-	155
Kredyty hipoteczne Mortgages	4048	184	22932	2	502	-
Kredyty samochodowe Car loans	311	24	21	142	37	8
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	41	-	124	9	-	-
Inne kredyty Other loans	5	86	190	1406	-	27

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. przedsiębiorstwa o liczbie pracujących 50 i więcej osób, udzieliły kredytów i pożyczek o wartości 42,3 mld zł, co stanowiło 83,3% ogólnej wartości udzielonych kredytów i pożyczek. Przedsiębiorstwa o liczbie pracujących 10–49 udzieliły kredytów i pożyczek o wartości 4,0 mld zł, a przedsiębiorstwa zatrudniające do 9 pracowników udzieliły kredytów i pożyczek o wartości 4,5 mld zł.

Tablica 28. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego według liczby pracujących w 2018 r.

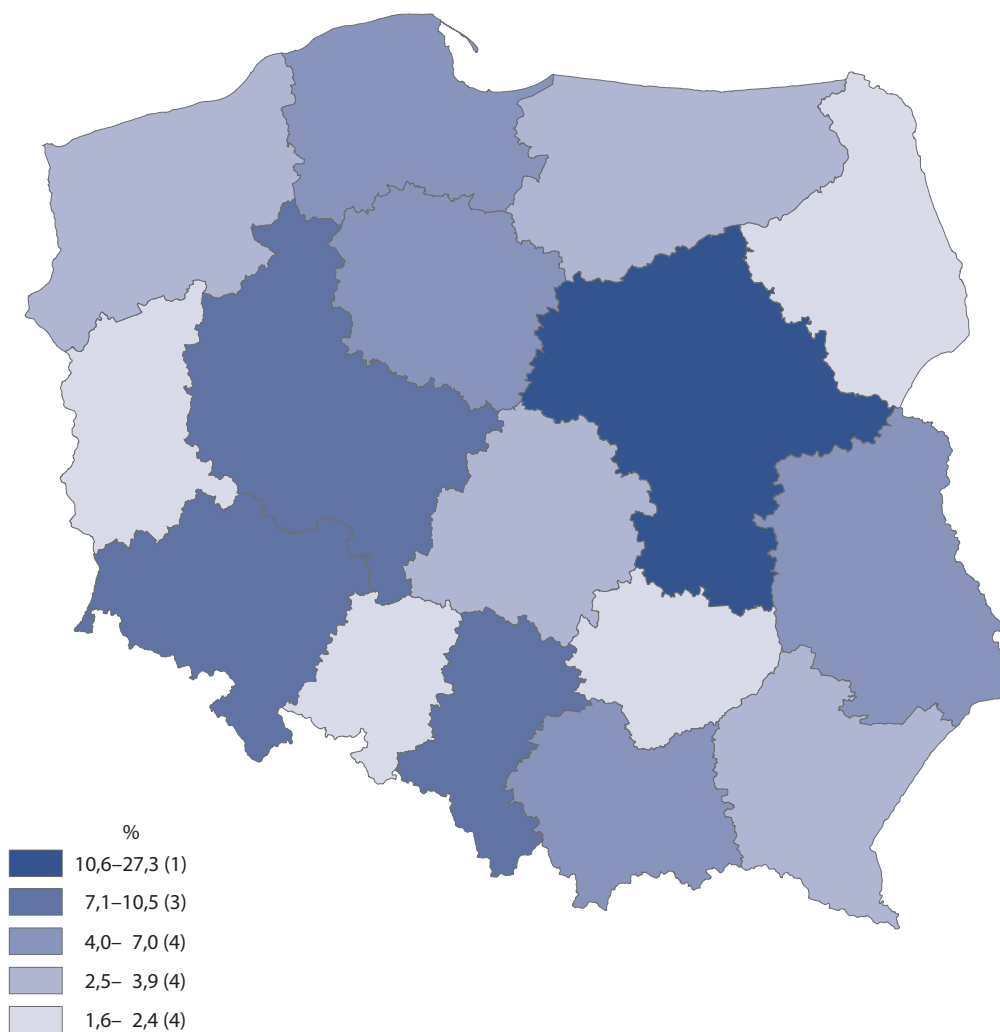
Table 28. Value of loans and borrowings granted to surveyed credit intermediaries by the number of employees in 2018

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących Up to 9 employees		10–49 pracujących Between 10 and 49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises
OGÓŁEM TOTAL	2461	2030	3444	556	38718	3631
Kredyty gotówkowe Cash credits	113	65	151	-	3264	494
Pożyczki gotówkowe Cash loans	211	1	842	-	1758	575
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	1112	1903	2106	411	6739	720
Kredyty ratalne i kartowe Installment and card loans	12	4	4	-	100	155
Kredyty hipoteczne Mortgages	981	5	279	-	26222	182
Kredyty samochodowe Car loans	18	6	27	144	323	24
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	9	-	34	-	123	9
Inne kredyty Other loans	4	46	1	-	190	1474

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Mapa 1. Udział wartości udzielonych kredytów ogółem przez badane przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego w 2018 r.

Map. 1. Share of total value of loans granted by surveyed credit intermediation companies in 2018



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 29. Wartość udzielonych kredytów przez przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego w 2018 r. według województw

Table 29. Value of loans granted by credit intermediation enterprises in 2018 by voivodships

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks
OGÓŁEM TOTAL	50841	37655	12361	825
Dolnośląskie	5339	4526	788	26
Kujawsko-pomorskie	2458	1746	690	22
Lubelskie	2666	1891	759	17
Lubuskie	1141	876	255	10
Łódzkie	1979	1325	629	25
Małopolskie	3292	2592	678	22
Mazowieckie	13869	9583	3753	532
Opolskie	815	569	239	7
Podkarpackie	1396	967	408	21
Podlaskie	1202	951	240	11
Pomorskie	3534	2941	570	23
Śląskie	4308	2795	1474	39
Świętokrzyskie	978	681	287	10
Warmińsko-mazurskie	1417	1047	353	16
Wielkopolskie	4523	3631	863	29
Zachodniopomorskie	1924	1535	375	14

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

3.4. Przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego – dane panelowe

3.4. Credit intermediation surveyed companies – panel data

Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach pośrednictwa kredytowego

Financial situation of the surveyed credit intermediation companies

W ujęciu panelowym przedstawiono dane dla 97 przedsiębiorstw prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego, które w latach 2014–2018 brały corocznie udział w badaniu. Wśród badanych podmiotów było 53 spółki z ograniczoną odpowiedzialnością, 29 spółek akcyjnych, pozostałe 15 firm to inne formy spółek. W panelu 45 podmiotów udzielało pożyczek ze środków własnych, 46 pośredniczyło w udzielaniu kredytów i pożyczek we współpracy z bankami, a 6 jednocześnie udzielało pożyczek ze środków własnych i współpracowało z bankami.

Wśród badanych podmiotów 45 przedsiębiorstw zajmowało się pośrednictwem kredytowym i udzielaniem pożyczek ze środków własnych, jako jedynym rodzajem prowadzonej działalności, w 32 firmach była to działalność dominująca, a w 20 uboczna.

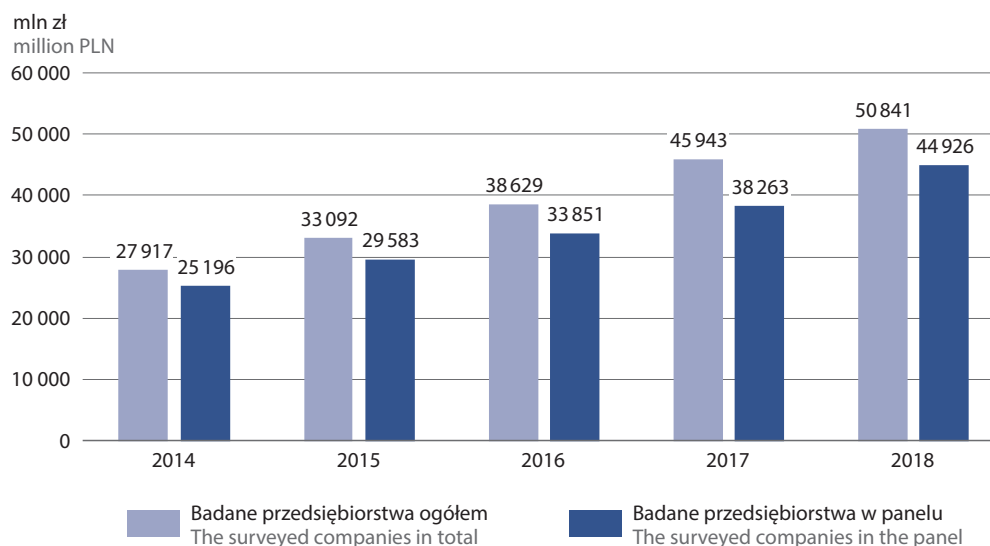
W latach 2014–2018 spośród przedsiębiorstw biorących udział w badaniu prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego w 65 przedsiębiorstwach dominował kapitał krajowy, a w 32 kapitał zagraniczny.

Z grupy 97 badanych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego 39 podmiotów należało do grup kapitałowych, z tego 31 było jednostkami zależnymi, 5 dominującymi, a trzy jednocześnie jednostką dominującą i zależną.

Podmioty w ujęciu panelowym stanowią znaczny odsetek podmiotów badanych ogółem, o czym świadczy udział wartości udzielonych kredytów i pożyczek w stosunku do wartości udzielonych kredytów i pożyczek przez badane podmioty ogółem, który w 2014 r. wyniósł 90,0%, a w roku 2018 r. wyniósł 84,4%.

Wykres 18. Porównanie wartości udzielonych kredytów i pożyczek ogółem – dane panelowe

Chart 18. Comparison of the total value of loans and credits granted – panel data



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Sytuacja finansowa wyspecjalizowanych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego^a – dane panelowe

Financial situation of the specialized credit intermediation companies – panel data

Z grupy 77 przedsiębiorstw, dla których działalność pośrednictwa kredytowego była działalnością jedyną lub dominującą, 65 prowadziło pełną księgowość, a 12 księgi przychodów i rozchodów. Wartość aktywów tych 65 przedsiębiorstw wzrosła w okresie od 2014 do 2018 roku o 29,6%.

Tablica 30. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2014–2018

Table 30. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities by type of activity – panel data for the period 2014–2018

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in mln zł				
Aktywa trwałe Fixed assets	4406	4514	5140	5885	6207
wartości niematerialne i prawne intangible assets	152	174	311	312	309
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	69	79	105	103	99
należności długoterminowe long-term receivables	643	704	820	901	892
inwestycje długoterminowe long-term investments	3301	3179	3499	4295	4458
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	241	377	406	274	450
Aktywa obrotowe Current assets	6057	7035	7129	7374	7347
zapasy inventories	6	6	6	10	15
należności krótkoterminowe current receivables	2440	2791	2802	3094	2676
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	3551	4194	4264	4186	4385
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	59	43	57	83	271
należne wpłaty na kapitał podstawowy called up share capital	#	#	#	#	#
udziały akcje własne own shares	#	#	#	#	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	10463	11549	13052	14042	13563
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	2843	3359	4425	4625	3165

Tablica 30. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2014–2018 (dok.)

Table 30. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities by type of activity – panel data for the period 2014–2018 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in mln zł				
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	1443	1324	1430	1443	1474
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	939	1148	1838	1989	1933
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	#	#	#	#	#
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	29	651	164	198	-900
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit (loss)	126	235	531	577	166
zysk/strata netto net profit (loss)	306	656	471	438	496
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	#	#	#	#	#
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	7620	8190	8626	9417	10398
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	75	156	81	79	82
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	3600	5340	5123	5124	5576
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	3744	2480	3123	3808	4140
rozliczenia międzyokresowe accruals	202	213	299	407	599
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	10463	11549	13052	14042	13563

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Przychody z całokształtu działalności 65 przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego w latach 2014–2018 wzrosły z 3,7 mld zł do 5,2 mld zł (o 41,0%). Koszty z całokształtu działalności wzrosły z 3,3 mld zł do 4,5 mld zł (o 34,6%).

Tablica 31. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2014–2018

Table 31. Profit and loss account of entities conducting credit intermediation specialized activities – panel data for the period 2014–2018

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in mln zł				
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	3712	4400	4891	5085	5235
przychody netto z sprzedaży net revenues from sale	3428	4147	4632	4738	4675
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	101	96	107	97	418
przychody finansowe financial revenues	183	159	152	249	141
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	3333	3585	4282	4297	4487
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	2689	2812	3140	3099	3229
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	273	303	511	494	623
koszty finansowe financial costs	371	470	631	704	635
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	397	808	614	792	748
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	306	656	471	438	497

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Charakterystyka usług pośrednictwa kredytowego – dane panelowe

Characteristics of credit intermediation services – panel data

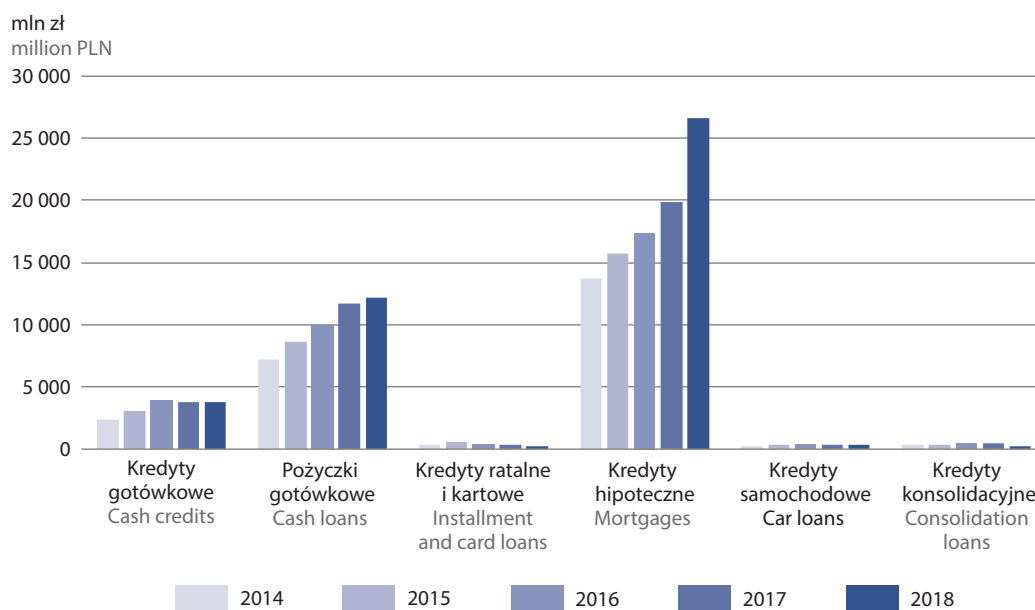
W 97 przedsiębiorstwach, które corocznie brały udział w badaniu w latach 2014–2018, liczba udzielonych kredytów i pożyczek ogółem zmniejszyła się z 3,8 mln w 2014 r. do 3,4 mln w 2018 r., na co wpływ miał spadek liczby pożyczek gotówkowych, które stanowią największy udział w strukturze kredytów i pożyczek ogółem (92,5% w 2014 r. i 92,0% w 2018 r.). Natomiast liczba udzielonych kredytów hipotecznych wzrosła o 67,1%, a kredytów samochodowych o 18,9%.

Tablica 32. Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2014–2018

Table 32. Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries' companies – panel data for the period 2014–2018

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
OGÓŁEM TOTAL	3834920	3799863	4173481	3714608	3369136
Kredyty gotówkowe Cash credits	108299	105142	111593	117239	95734
Pożyczki gotówkowe Cash loans	3545396	3520610	3885570	3440854	3099456
w tym pożyczki udzielane ze środków własnych loans granted from own resources	–	–	3261604	3009221	2629967
Kredyty ratalne i kartowe Installment and card loans	96208	76828	72039	50369	55593
Kredyty hipoteczne Mortgages	59836	68851	74488	84613	99961
Kredyty samochodowe Car loans	5652	6059	6534	5615	6722
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	12645	11977	9536	7641	4125
Inne kredyty Other loans	6884	10396	13721	8274	7545

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wykres 19. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek – dane panelowe
Chart 19. Value of loans and credits granted with the participation – panel data

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wartość kredytów i pożyczek ogółem w grupie 97 przedsiębiorstw, które brały udział w badaniu w latach 2014–2018, wzrosła z 25,2 mld zł do 44,9 mld zł. Tendencję wzrostową odnotowano prawie w każdej grupie prezentowanych kredytów i pożyczek (wyjątek stanowiły kredyty konsolidacyjne i ratalne). W latach 2014–2018 wartość udzielonych pożyczek gotówkowych wzrosła o 68,6%, kredytów gotówkowych o 60,1%, kredytów hipotecznych o 93,3%, a kredytów samochodowych o 32,4%.

Tablica 33. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2014–2018

Table 33. Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries – panel data for the period 2014–2018

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in mln zł				
OGÓŁEM TOTAL	25196	29583	33851	38263	44926
Kredyty gotówkowe Cash credits	2344	3013	3875	3795	3752
Pożyczki gotówkowe Cash loans	7208	8614	9874	11676	12152
w tym pożyczki udzielane ze środków własnych loans granted from own resources	-	-	7751	9400	9868
Kredyty ratalne i kartowe Installment and card loans	382	217	317	338	261
Kredyty hipoteczne Mortgages	13766	15785	17393	19890	26606
Kredyty samochodowe Car loans	272	285	335	335	360
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	311	357	459	400	159
Inne kredyty Other loans	913	1311	1598	1829	1636

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Rozdział 4.

Chapter 4.

Działalność przedsiębiorstw leasingowych

Activity of leasing companies

4.1. Podstawowe dane o przedsiębiorstwach leasingowych

4.1. Basic data on leasing companies

W 2018 r. badaniem objętych zostało 90 przedsiębiorstw prowadzących działalność leasingową. Przedsiębiorstwa te w większości stanowiły spółki z ograniczoną odpowiedzialnością (63), a pozostałe miały formę spółek akcyjnych (27). Spośród badanej zbiorowości w 45 spółkach przeważał kapitał krajowy, a w 45 kapitał zagraniczny.

Tablica 34. Liczba podmiotów prowadzących działalność leasingową według formy prawnej w 2018 r.
Table 34. The number of entities conducting leasing activities according to the legal form in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty z przeważającym kapitałem krajowym Entities with prevailing domestic capital	Podmioty z przeważającym kapitałem zagranicznym Entities with prevailing foreign capital
Spółka akcyjna Joint-stock company	27	17 ^b	10
Spółka z o.o. Private limited company	63	28 ^b	35
Spółka jawna General partnership	–	–	–
Inne Others	–	–	–

^b W pozycji ujęto spółki z 50% udziałem kapitału krajowego i zagranicznego.
^b The position includes companies with 50% share of domestic and foreign capital.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Głównymi udziałowcami w 44 przedsiębiorstwach leasingowych były osoby fizyczne i przedsiębiorstwa spoza sektora finansowego, w 42 instytucje finansowe, w tym 18 przedsiębiorstw było kontrolowanych przez banki.

Tablica 35. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową w 2018 r. według udziałowca i liczby posiadanych oddziałów

Table 35. The number of surveyed entities conducting leasing activities in 2018 according to the shareholder and the number of branches owned

Wyszczególnienie Specification	Brak oddziałów no branches		1–19 oddziałów between 1 and 19 branches		20–49 oddziałów between 20 and 49 branches		Powyżej 49 oddziałów more than 49 branches	
	przeważający kapitał prevailing capital							
	krajowy domestic	zagra- niczny foreign	krajowy domestic	zagra- niczny foreign	krajowy domestic	zagra- niczny foreign	krajowy domestic	zagra- niczny foreign
Banki Banks	2	-	3	2	1	1	7 ^b	2
Instytucje finansowe Finance institutions	1	2	5	12	1	1	1	1
Przedsiębiorstwa prywatne Private enterprises	2	5	7	19	1	-	-	-
Przedsiębiorstwa publiczne Public enterprises	-	-	-	-	-	-	-	-
Osoby fizyczne Natural persons	3	-	8	-	-	-	-	-
Inne Others	-	-	3	-	-	-	-	-

b W pozycji ujęto spółki z 50% udziałem kapitału krajowego i zagranicznego.

b The position includes companies with 50% share of domestic and foreign capital.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Spośród badanych przedsiębiorstw leasingowych 70 należało do grup kapitałowych, w tym 56 było jednostkami zależnymi, 10 dominującymi, a 4 jednostkami dominującymi i zależnymi jednocześnie. Do grup kapitałowych należało 15 przedsiębiorstw, w których działalność leasingowa była jedynym rodzajem działalności, 35 firm, w których działalność leasingowa była dominująca i 20 zajmujących się działalnością leasingową jako działalnością uboczną.

Tablica 36. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową w 2018 r. według przynależności do grupy kapitałowej i charakteru prowadzonej działalności

Table 36. The number of surveyed entities conducting leasing activities in 2018, according to belonging to the capital group and the nature of the conducted activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity	Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity	Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to capital group	70	15	35	20
jednostka dominująca parent company	10	1	3	6
jednostka zależna subsidiary company	56	14	30	12
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	4	–	2	2

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Sieć dystrybucji produktów leasingowych w 2018 r. tworzyły 2043 oddziały i autoryzowane przedstawicielstwa. W badanych przedsiębiorstwach zajmujących się leasingiem pracowało 17503 osoby, w tym 15627 osób na podstawie umowy o pracę, 664 osoby na podstawie umowy zlecenia, agencyjnej i umowy o dzieło. W firmach tych pracowało również 1212 osób działających na własny rachunek zgodnie z ustawą o działalności gospodarczej.

Tablica 37. Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność leasingową w 2018 r. według charakteru prowadzonej działalności

Table 37. Number of employees and number of branches in the surveyed enterprises conducting leasing activities in 2018, by type of activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity	Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity	Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity
Liczba pracujących na podstawie: Number of employees based on:				
umowy o pracę employment contract	15627	1734	4886	9007
umowy zlecenia, agencyjnej, o dzieło civil contract	664	141	519	4
ustawy o działalności gospodarczej self-employment	1212	235	811	166
Liczba oddziałów oraz autoryzowanych przedstawicielstw Number of branches and authorized representative offices	2043	538	795	710

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Badane przedsiębiorstwa oprócz działalności leasingowej, zajmowały się także: działalnością ubezpieczeniową – 15 przedsiębiorstw; działalnością bankową – 4 przedsiębiorstwa. Oprócz działalności finansowej,

24 badane przedsiębiorstwa prowadziły również niefinansową działalność usługową, a 7 działalność produkcyjną.

Tablica 38. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według charakteru prowadzonej działalności w 2018 r.

Table 38. The number of surveyed entities conducting leasing activity according to the nature of the conducted activity in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity	Dominujący ro- dzaj działalności The dominant type of activity	Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity
Działalność leasingowa Leasing activities	90	21	42	27
Inna działalność, w której podmioty uczestniczyły: Other type of activity:				
działalność bankowa banking activity	4	–	1	3
działalność ubezpieczeniowa insurance activity	15	–	13	2
działalność produkcyjna production activity	7	–	1	6
działalność usługowa niefinansowa non-financial service activities	24	–	12	12
inna other	28	–	16	12

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Liczba przedsiębiorstw prowadzących działalność leasingową w poszczególnych formach prawnych była zróżnicowana ze względu na liczbę pracujących w tych przedsiębiorstwach. W przedziale do 9 pracujących działało 21 spółek z ograniczoną odpowiedzialnością i 5 spółek akcyjnych. W przedziale od 10 do 49 pracujących spółek z ograniczoną odpowiedzialnością było 15, spółek akcyjnych 11. Zatrudniających 50 i więcej osób było 27 spółek z ograniczoną odpowiedzialnością i 11 spółek akcyjnych.

Tablica 39. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według formy prawnej w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.

Table 39. Number of surveyed entities conducting leasing activity according to the legal form, broken down by the number of employed persons in 2018

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących Up to 9 employees	10–49 pracujących Between 10 and 49 employees	50 i więcej pracujących 50 and more employees
Podmioty ogółem Total entities			
Spółka akcyjna Joint-stock company	5	11	11
Spółka z o.o. Private limited company	21	15	27
Spółka jawna General partnership	–	–	–
Inna Other	–	–	–
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)			
Spółka akcyjna Joint-stock company	1	10	8
Spółka z o.o. Private limited company	9	13	22
Inna Other	–	–	–

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według rodzaju udziałowców była zróżnicowana ze względu na liczbę pracujących w tych podmiotach. W przedziale do 9 pracujących najwięcej było przedsiębiorstw prywatnych (11) oraz osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą (9). W przedziale od 10 do 49 pracujących znalazło się 11 instytucji finansowych oraz 8 przedsiębiorstw prywatnych, a w grupie przedsiębiorstw zatrudniających 50 i więcej osób głównymi udziałowcami były przedsiębiorstwa prywatne (15).

Tablica 40. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według udziałowca w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.

Table 40. Number of surveyed entities conducting leasing activity according to the shareholder and the number of employees in 2018

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących Up to 9 employees		10–49 pracujących Between 10 and 49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	przeważający kapitał prevailing capital					
	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign
Podmioty ogółem Total entities						
Banki Banks	1	1	4	2	8 ^b	2
Instytucje finansowe Finance institutions	1	2	3	8	4	6
Przedsiębiorstwa prywatne Private enterprises	5	6	3	5	2	13
Przedsiębiorstwa publiczne Public enterprises	–	–	–	–	–	–
Osoby fizyczne Natural persons	9	–	1	–	1	–
Inne Others	1	–	–	–	2	–
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)						
Banki Banks	–	1	4	1	8 ^b	2
Instytucje finansowe Finance institutions	–	1	3	8	4	6
Przedsiębiorstwa prywatne Private enterprises	3	2	2	5	1	7
Przedsiębiorstwa publiczne Public enterprises	–	–	–	–	–	–
Osoby fizyczne Natural persons	3	–	–	–	1	–
Inne Others	–	–	–	–	1	–

b W pozycji ujęto spółki z 50% udziałem kapitału krajowego i zagranicznego.

b The position includes companies with 50% share of domestic and foreign capital.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Liczba badanych przedsiębiorstw prowadzących działalność leasingową według przynależności do grup kapitałowych była zróżnicowana ze względu na liczbę pracujących w tych przedsiębiorstwach. W przedziale do 9 pracujących było 16 przedsiębiorstw przynależnych do grupy kapitałowej, w tym 10 jednostek zależnych i 5 dominujących. W przedziale od 10 do 49 pracujących było 21 przedsiębiorstw przynależnych

do grupy kapitałowej, w tym 20 zależnych. W grupie przedsiębiorstw zatrudniających powyżej 50 osób były 33 przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej.

Tablica 41. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według przynależności do grupy kapitałowej w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.

Table 41. The number of surveyed entities conducting leasing activity according to their membership in the capital group, broken down by the number of employees in 2018

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących Up to 9 employees	10–49 pracujących Between 10 and 49 employees	50 i więcej pracujących 50 and more employees
Podmioty ogółem Total entities			
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to the capital group	16	21	33
jednostka dominująca parent company	5	–	5
jednostka zależna subsidiary company	10	20	26
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	1	1	2
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)			
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to the capital group	5	19	26
jednostka dominująca parent company	–	–	4
jednostka zależna subsidiary company	5	18	21
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	–	1	1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

4.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw leasingowych

4.2. Financial situation of the leasing companies

Dane finansowe prezentowane są dla grupy 63 przedsiębiorstw, w których działalność leasingowa była jedynym (21 przedsiębiorstw) lub dominującym (42 przedsiębiorstwa) rodzajem działalności. Wartość aktywów tych przedsiębiorstw wzrosła o 20,2% w ciągu 2018 r. do kwoty 141 mld zł. Dominującą pozycję majątku stanowiły aktywa trwałe – 93,0 mld zł (66,0%). Udział należności długoterminowych w aktywach trwałych wyniósł 42,4%, a inwestycji długoterminowych 33,6%. Aktywa obrotowe osiągnęły wartość 47,9 mld zł, co stanowiło 34,0% wartości majątku ogółem. W aktywach obrotowych udział należności krótkoterminowych osiągnął poziom 54,5%, a inwestycji krótkoterminowych 41,8%. W wartości pasywów 95,1% stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym zobowiązania długoterminowe wyniosły 57,7%, a zobowiązania krótkoterminowe 41,0%. Kapitały własne analizowanej grupy przedsiębiorstw leasingowych wyniosły 6,9 mld zł, w tym: kapitały podstawowe stanowiły 41,8% kapitałów własnych, a kapitały zapasowe 42,2%.

Tablica 42. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową
 Table 42. Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (63 przedsiębiorstw) Total (63 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (21 przedsiębiorstw) The only type of activity (21 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (42 przedsiębiorstwa) The dominant type of activity (42 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	76536	92989	20 615	28 806	55 921	64 183
wartości niematerialne i prawne intangible assets	366	561	29	317	337	244
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	12486	15761	4303	5885	8183	9876
Należności długoterminowe long-term receivables	33601	39431	8428	9970	25174	29461
inwestycje długoterminowe long-term investments	25616	31231	6335	10318	19281	20913
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	4466	6004	1520	2316	2946	3689
Aktywa obrotowe Current assets	40718	47932	14183	17154	26534	30778
zapasy inventories	931	927	82	91	848	837
należności krótkoterminowe current receivables	22299	26122	8198	9873	14101	16249
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	16593	20013	5487	6668	11105	13345
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	895	870	415	522	480	348
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	-	-	-	-	-	-
Udziały akcje własne Own shares	-	-	-	-	-	-
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	117253	140921	34798	45960	82455	94961
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	6593	6921	1124	1281	5469	5640
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	2887	2895	319	326	2568	2569
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	2656	2924	634	764	2022	2159

Tablica 42. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową (dok.)
 Table 42. Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (63 przedsiębiorstw) Total (63 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (21 przedsiębiorstw) The only type of activity (21 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (42 przedsiębiorstwa) The dominant type of activity (42 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	2	-21	0	-4	1	-18
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	469	644	123	196	346	448
zysk/strata z lat ubiegłych Previous years profit (loss)	-59	-209	-119	-250	60	42
zysk/strata netto net profit (loss)	638	689	167	249	471	440
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	-	-	-	-	-	-
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	110660	134000	33674	44679	76986	89321
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	358	324	137	88	221	235
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	64243	77276	18717	23097	45526	54179
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	44966	54926	14009	20338	30958	34588
rozliczenia międzyokresowe accruals	1093	1474	811	1156	282	318
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	117253	140921	34798	45960	82455	94961

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

W 49 przedsiębiorstwach leasingowych, które w 2018 r. wypracowały zysk netto, wartość aktywów wzrosła o 20,4% do kwoty 134,4 mld zł i stanowiła 95,4% aktywów wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową.

Dominującą pozycję majątku grupy podmiotów, które osiągnęły zysk w 2018 r. stanowiły aktywa trwałe – 88,5 mld zł (65,8%). Udział należności długoterminowych w aktywach trwałych wyniósł 43,2%, a inwestycji długoterminowych 34,7%. Aktywa obrotowe osiągnęły wartość 45,9 mld zł, co stanowiło 34,2% wartości majątku badanych przedsiębiorstw leasingowych, które w 2018 r. wypracowały zysk. W aktywach obrotowych udział należności krótkoterminowych osiągnął poziom 53,7%, a inwestycji krótkoterminowych 42,6%.

W 49 badanych przedsiębiorstwach z wypracowanym zyskiem 95,0% wartości pasywów stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym zobowiązania długoterminowe 57,4%, a zobowiązania krótkoterminowe 41,3%.

Kapitały własne grupy badanych przedsiębiorstw leasingowych z wypracowanym zyskiem netto wyniosły 6,7 mld zł, w tym: kapitały podstawowe stanowiły 37,5% kapitałów własnych, a kapitały zapasowe 40,5%.

Tablica 43. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według rentowności

Table 43. Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities according to profitability

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (63 przedsiębiorstw) Total (63 enterprises)		Podmioty z zyskiem ^e (49 przedsiębiorstw) Entities with a profit (49 enterprises)		Podmioty ze stratą ^e (14 przedsiębiorstw) Entities with a loss (14 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	76536	92989	72351	88488	4185	4501
wartości niematerialne i prawne intangible assets	366	561	225	518	141	43
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	12486	15761	10201	13198	2285	2563
Należności długoterminowe long-term receivables	33601	39431	32400	38248	1201	1183
inwestycje długoterminowe long-term investments	25616	31231	25174	30716	442	515
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	4466	6004	4351	5808	115	197
Aktywa obrotowe Current assets	40718	47932	39306	45935	1412	1997
zapasy inventories	931	927	868	889	63	39
należności krótkoterminowe current receivables	22299	26122	21329	24681	970	1440
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	16593	20013	16276	19566	317	447
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	895	870	832	799	63	71
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	-	-	-	-	-	-
Udziały akcje własne Own shares	-	-	-	-	-	-
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	117253	140921	111657	134423	5596	6498

Tablica 43. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według rentowności (dok.)

Table 43. Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities according to profitability (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (63 przedsiębiorstw) Total (63 enterprises)		Podmioty z zyskiem ^e (49 przedsiębiorstw) Entities with a profit (49 enterprises)		Podmioty ze stratą ^e (14 przedsiębiorstw) Entities with a loss (14 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	6593	6921	6165	6675	428	246
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	2887	2895	2496	2502	391	392
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	2656	2924	2479	2702	177	222
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	2	-21	0	0	2	-21
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	469	644	440	615	29	29
zysk/strata z lat ubiegłych Previous years profit (loss)	-59	-209	44	-41	-103	-167
zysk/strata netto net profit (loss)	638	689	704	917	-66	-229
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	-	-	-	-	-	-
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	110660	134000	105492	127748	5168	6252
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	358	324	319	275	39	48
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	64243	77276	60965	73375	3278	3901
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	44966	54926	43180	52713	1786	2213
rozliczenia międzyokresowe accruals	1093	1474	1028	1384	65	90
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	117253	140921	111657	134423	5596	6498

e Podział na podstawie wyniku finansowego netto.
e The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W grupie 14 przedsiębiorstw ze stratą wartość aktywów w 2018 r. wyniosła 6,5 mld zł i stanowiła 4,6% aktywów wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową. Największą pozycją majątku były aktywa trwałe (69,3%), w których dominowały rzeczowe aktywa trwałe (56,9%). Aktywa obrotowe osiągnęły wartość 2,0 mld zł i stanowiły 30,7% ogółem aktywów przedsiębiorstw ze stratą. W aktywach obrotowych największą pozycję stanowiły należności krótkoterminowe (72,1%).

W 2018 r. w 14 badanych przedsiębiorstwach ze stratą, na wartość pasywów składały się w 96,2% zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym zobowiązania długoterminowe stanowiły 62,4%, a zobowiązania krótkoterminowe 35,4%. Kapitały własne grupy przedsiębiorstw leasingowych nierentownych wyniosły tylko 246 mln zł. Na tak niski poziom kapitału miała wpływ strata z lat ubiegłych, która wyniosła 167 mln zł.

W 2018 r. przychody z całokształtu działalności 63 przedsiębiorstw leasingowych (o jedynej i dominującej działalności leasingowej) wyniosły 13,2 mld zł. W strukturze tych przychodów największy udział zanotowano w pozycji przychody ze sprzedaży – 78,8%. Koszty z całokształtu działalności tych przedsiębiorstw ukształtowały się na poziomie 12,2 mld zł, a w ich strukturze poziom 54,5% osiągnęły koszty działalności operacyjnej.

W grupie 21 przedsiębiorstw, dla których działalność leasingowa była jedynym rodzajem działalności przychody z całokształtu działalności w 2018 r. wyniosły 4,6 mld zł, w tym 74,4% to przychody ze sprzedaży. Grupa ta poniosła koszty z całokształtu działalności w wysokości około 4,3 mld zł., na które w 48,0% miały wpływ koszty operacyjne.

Przychody z całokształtu działalności 42 przedsiębiorstw, dla których działalność leasingowa była dominującą, wyniosły 8,6 mld zł. Największy udział w strukturze przychodów z całokształtu działalności miały przychody ze sprzedaży – 81,2%.

Koszty z całokształtu działalności przedsiębiorstw, w których działalność leasingowa była działalnością dominującą ukształtowały się na poziomie 7,9 mld zł, a w ich strukturze koszty działalności operacyjnej osiągnęły poziom 58,0%.

Tablica 44. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową
 Table 44. Profit and loss account of specialized entities conducting leasing activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (63 przedsiębiorstw) Total (63 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (21 przedsiębiorstw) The only type of activity (21 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (42 przedsiębiorstw) The dominant type of activity (42 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	10876	13157	3342	4575	7534	8582
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	8670	10372	2457	3402	6212	6970
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	1585	1980	522	751	1063	1229
przychody finansowe financial revenues	621	806	362	422	259	383
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	9945	12155	3109	4255	6836	7901
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	5714	6627	1502	2042	4212	4585
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	1788	2386	646	908	1141	1478
koszty finansowe financial costs	2443	3143	960	1305	1483	1838
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	931	1002	233	321	698	681
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	638	689	167	249	471	440

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Badane podmioty podzielono według zyskowności na podstawie wyniku finansowego netto. W 49 przedsiębiorstwach, które w 2018 r. wypracowały zysk przychody z całokształtu działalności wyniosły 12,0 mld zł, z tego 77,7% stanowiły przychody ze sprzedaży. Koszty z całokształtu działalności tych przedsiębiorstw ukształtowały się na poziomie 10,7 mln zł, a w ich strukturze koszty działalności operacyjnej osiągnęły poziom 51,7%.

W grupie 14 przedsiębiorstw, które w 2018 r. poniosły straty, przychody z całokształtu działalności wyniosły 1,2 mld zł, które w 90,7% składały się z przychodów ze sprzedaży. Koszty z całokształtu działalności wyniosły 1,4 mld zł, a w ich strukturze największy udział miały koszty działalności operacyjnej (75,7%).

Tablica 45. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według rentowności

Table 45. Profit and loss account of specialized entities conducting leasing activity according to profitability

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (63 przedsiębiorstw) Total (63 enterprises)		Podmioty z zyskiem ^e (49 przedsiębiorstw) Entities with a profit (49 enterprises)		Podmioty ze stratą ^e (14 przedsiębiorstw) Entities with a loss (14 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	10876	13157	9898	12001	978	1156
przychody netto z sprzedaży net revenues from sale	8670	10372	7780	9323	890	1049
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	1585	1980	1543	1906	42	74
przychody finansowe financial revenues	621	806	574	773	46	33
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	9945	12155	8904	10749	1040	1406
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	5714	6627	4829	5562	885	1065
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	1788	2386	1735	2200	53	186
koszty finansowe financial costs	2443	3143	2340	2988	103	155
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	931	1002	993	1252	-62	-250
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	638	689	704	917	-66	-229

^e Podział na podstawie wyniku finansowego netto.
^e The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

4.3. Charakterystyka usług leasingowych

4.3. Characteristics of leasing services

Firmy leasingowe w 2018 r. obsłużyły ponad 451 tys. klientów, którzy zawarli nowe umowy na kwotę 66,4 mld zł. W strukturze podmiotowej klientów (leasingobiorców), dominowały przedsiębiorstwa. Wzięły one w leasing środki/przedmioty na kwotę 64,8 mld zł (97,5% wartości nowych umów ogółem). Osoby fizyczne wyleasingowały środki/przedmioty na kwotę 1,6 mld zł (2,4%), a leasingobiorcy z administracji publicznej na kwotę 73 mln zł (0,1%).

Tablica 46. Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu według charakterystyki obsługiwanych leasingobiorców w 2018 r.

Table 46. The number of lessees and the value of new lease contracts according to the characteristics of the lessees served in 2018

Wyszczególnienie Specification	Liczba leasingobiorców Number of lessees	Wartość nowych umów leasingu The value of new leasing agreements
		w mln zł in million PLN
OGÓŁEM TOTAL	451163	66440
Przedsiębiorstwa Enterprises	423509	64758
Rządowe i samorządowe jednostki organizacyjne Governmental and local government organizational units	3400	73
Konsumenci indywidualni (gospodarstwa domowe) Individual consumers	24254	1609

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Klienci korzystający z usług leasingu (według liczby) najczęściej zajmowali się przetwórstwem przemysłowym – 18,5%, handlem – 17,3%, pozostałą działalnością usługową – 13,5%, transportem i gospodarką magazynową – 8,9%, a także budownictwem – 7,6%.

Tablica 47. Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2018 r. według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy

Table 47. The number of lessees and the value of new lease agreements concluded in 2018 by the type of the lessee's business

Wyszczególnienie Specification	Liczba leasingobiorców Number of lessees	Wartość nowych umów leasingu The value of new leasing agreements
		w mln zł in million PLN
OGÓŁEM* TOTAL	451163	66440
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo Agriculture, forestry and fishing	10836	2015
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	642	325
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	83652	9144
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply	883	312
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	2204	588

Tablica 47. Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2018 r. według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy (dok.)

Table 47. The number of lessees and the value of new lease agreements concluded in 2018 by the type of the lessee's business (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Liczba leasingobiorców Number of lessees	Wartość nowych umów leasingu The value of new leasing agreements
		w mln zł in million PLN
Budownictwo Construction	34231	5946
Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle Trade; repair of motor vehicles	78031	10460
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	40233	11495
Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi Accommodation and catering	7194	857
Informacja i komunikacja Information and communication	15895	1505
Działalność finansowa i ubezpieczenie Financial and insurance activities	6977	1425
Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości Real estate activities	5312	1165
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	28824	2939
Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca Administrative and support service activities	11282	1936
Administracja publiczna i obrona narodowa; obowiązkowe zabezpieczenia społeczne Public administration and defence; compulsory social security	405	74
Edukacja Education	3837	334
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	21539	2080
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	3141	499
Pozostała działalność usługowa Other service activities	61130	6850
Pozostałe Other	50	9

* Podana wielkość "ogółem" różni się od sumy wierszy poniżej, ze względu na brak danych szczegółowych w sprawozdaniu kilku spółek.
*The amount given in the item "total" differs from the sum of components below due to the lack of detailed data in the report of several companies.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. najwyższą wartość nowych umów leasingu, tj. 18,3 mld zł zawarli klienci z województwa mazowieckiego (27,6% ogólnej wartości wszystkich umów zawartych w Polsce). Klienci z województwa wielkopolskiego zawarli umowy o wartości 6,8 mld zł (10,3%). W następnej kolejności byli klienci z województwa śląskiego, którzy zawarli umowy o wartości 6,2 mld zł (9,4%), z województwa dolnośląskiego o wartości 5,1 mld zł (7,6%), z województwa małopolskiego o wartości 4,9 mld zł (7,3%) i z województwa pomorskiego o wartości 3,8 mld zł (5,7%).

Tablica 48. Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2018 r. według województw

Table 48. The number of lessees and the value of new lease agreements concluded in 2018 by voivodships

Wyszczególnienie Specification	Liczba leasingobiorców Number of lessees	Wartość nowych umów leasingu The value of new leasing agreements
		w mln zł in million PLN
OGÓŁEM* TOTAL	451163	66440
Dolnośląskie	29914	5062
Kujawsko-pomorskie	15468	2474
Lubelskie	13824	3395
Lubuskie	21252	1774
Łódzkie	18241	2878
Małopolskie	28042	4859
Mazowieckie	125874	18323
Opolskie	5997	1941
Podkarpackie	10302	1679
Podlaskie	7877	1573
Pomorskie	23555	3761
Śląskie	74137	6231
Świętokrzyskie	11432	1101
Warmińsko-mazurskie	9346	1461
Wielkopolskie	40852	6829
Zachodniopomorskie	12951	1998

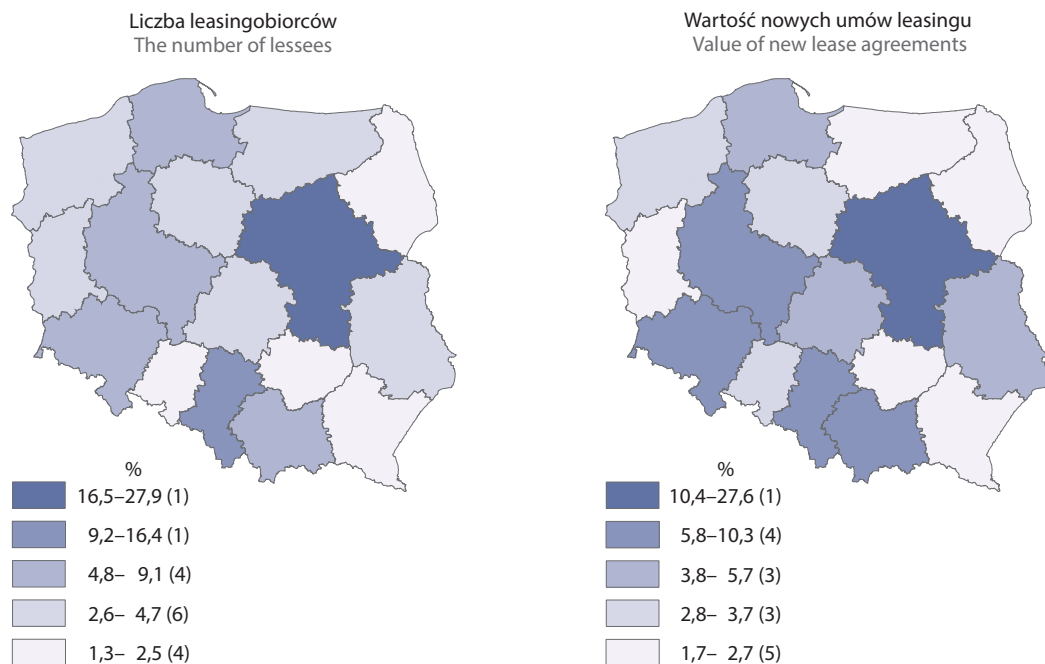
* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Mapa 2. Udział liczby leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2018 r.
 Map 2. Share of the number of lessees and the value of new lease agreements concluded in 2018



Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. badane przedsiębiorstwa leasingowe przekazały w leasing 726,6 tys. środków (przedmiotów) na kwotę 66,4 mld zł. Przedmiotem tych umów leasingowych były zarówno środki nowe – 615,8 tys. szt. o wartości 53,2 mld zł, jak i środki używane – 110,8 tys. szt. o wartości 13,3 mld zł.

Środków transportu drogowego oddano w leasing najwięcej, bo aż 438 tys., z czego 77,9% były to środki nowe. W grupie tej dominowały samochody osobowe – 318 tys., z czego 80,6% to środki nowe. Wartość środków transportu drogowego oddanych w leasing wyniosła 49,1 mld zł, w tym samochodów osobowych 30,1 mld zł.

Na drugim miejscu, co do liczby środków oddanych w leasing były maszyny i urządzenia przemysłowe, których w leasing oddano 143 tys., z czego 90,6% były to środki nowe. Wartość oddanych w leasing maszyn i urządzeń wyniosła 14,5 mld zł. Na trzecim miejscu według liczby środków oddanych w leasing były komputery i sprzęt biurowy. Prawie w całości był to sprzęt nowy (99,8%).

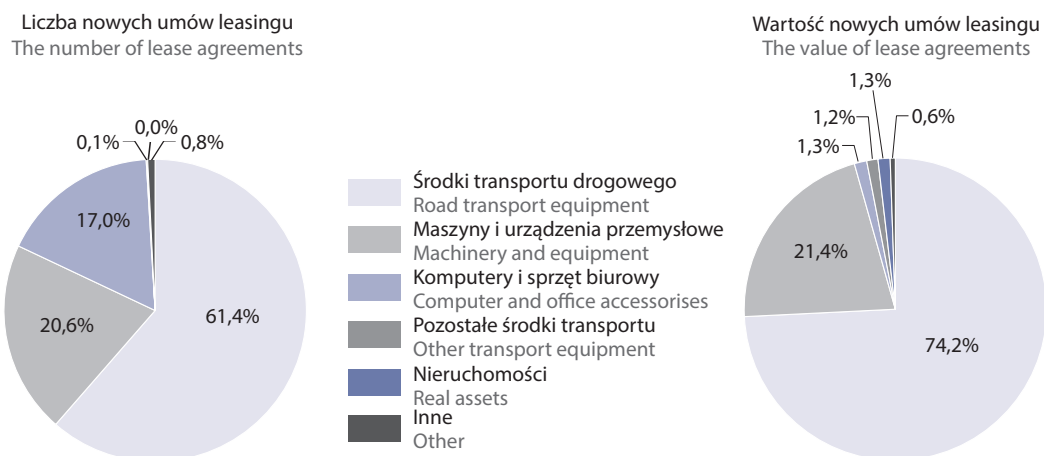
Tablica 49. Liczba środków oddanych w leasing i wartość umów leasingu zawartych w 2018 r.
 Table 49. The number of leased assets and the value of lease agreements concluded in 2018

Wyszczególnienie Specification	Liczba środków oddanych w leasing The number of leased funds		Wartość umów leasingu The value of leasing agreements	
	Ogółem Total	w tym: nowych środków of which: new assets	Ogółem Total	w tym: nowych środków of which: new assets
			w mln zł in million PLN	
OGÓŁEM TOTAL	726613	615766	66440	53190
Środki transportu drogowego Road transport equipment	438025	341334	49087	39378
samochody osobowe Passenger cars	317567	255820	30076	24494
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	54546	40144	6322	5031
ciągniki siodłowe road tractors	31064	18559	7880	5925
inne pojazdy drogowo other road vehicles	34848	26811	4809	3928
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	807	509	925	523
powietrznego air	86	63	523	262
wodnego water	330	274	152	127
kolejowego railway	391	172	251	133
Maszyny i urządzenia przemysłowe Machinery and equipment	143370	129911	14524	11714
w tym: of which:				
sprzęt budowlany construction equipment	69230	63398	2979	1930
maszyny rolnicze farm machinery	8034	6057	2031	1506
maszyny do obróbki metalu (centra obróbkowe, tokarki, prasy krawędziowe itp.) machine tools for metals (machining centers, lathes, press brakes, etc.)	4544	4001	1763	1548
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessories	140146	139884	959	924
Nieruchomości Real assets	115	93	633	370
Inne Other	4150	4035	312	281

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

Wykres 20. Liczba i wartość umów leasingu zawartych w 2018 r.

Chart 20. The number and value of lease agreements in 2018



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. przedsiębiorstwa leasingowe zawierały umowy leasingu finansowego i operacyjnego, natomiast nie korzystano z leasingu mieszanego, którego wartość już w poprzednim roku stanowiła niewielki odsetek wszystkich zawieranych umów.

Pod względem rodzaju leasingu w 2018 r. umowy leasingu finansowego według wartości stanowiły – 78,6%, leasingu operacyjnego – 21,4%. W strukturze wartości leasingu finansowego dominował leasing środków transportu drogowego – 71,3% oraz leasing maszyn i urządzeń przemysłowych – 24,0%. Podobna sytuacja była w strukturze wartości leasingu operacyjnego, w 83,4% był to leasing środków transportu drogowego, a w 14,2% leasing maszyn i urządzeń przemysłowych.

Tablica 50. Wartość nowych umów leasingu zawartych w 2018 r. według rodzaju leasingu

Table 50. The value of new lease agreements concluded in 2018 by type of lease

Wyszczególnienie Specification	Leasing finansowy Financial leasing	Leasing operacyjny Operational leasing
	w mln zł in million PLN	
OGÓŁEM TOTAL	52209	14231
Środki transportu drogowego Road transport equipment	37215	11872
samochody osobowe Passenger cars	21470	8605
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	4786	1536
ciągniki siodłowe road tractors	6542	1337
inne pojazdy drogowo other road vehicles	4147	394
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	884	#

Tablica 50. Wartość nowych umów leasingu zawartych w 2018 r. według rodzaju leasingu (dok.)
 Table 50. The value of new lease agreements concluded in 2018 by type of lease (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Leasing finansowy Financial leasing	Leasing operacyjny Operational leasing
	w mln zł in million PLN	
powietrznego air	491	#
wodnego water	143	#
kolejowego railway	251	-
Maszyny i urządzenia przemysłowe Machinery and equipment	12505	2019
w tym: of which:		
sprzęt budowlany construction equipment	2287	692
maszyny rolnicze farm machinery	1704	327
maszyny do obróbki metalu (centra obróbcze, tokarki, prasy krawędziowe itp.) machine tools for metals (machining centers, lathes, press brakes, etc.)	1631	132
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessories	660	#
Nieruchomości Real assets	632	-
Inne Other	312	-

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

Ilościowo najwięcej środków/przedmiotów (371,5 tys.) zostało oddanych w leasing przez 42 leasingodawców, dla których działalność leasingowa była działalnością dominującą. Przedsiębiorstwa (21 firm), dla których działalność leasingowa była działalnością jedyną oddały w leasing 204,1 tys. środków. Natomiast 27 przedsiębiorstw, dla których działalność leasingowa była działalnością uboczną oddało w leasing 151,0 tys. środków.

Pod względem wartości oddanych w leasing środków/przedmiotów, badane przedsiębiorstwa, dla których działalność leasingowa była działalnością dominującą oddały w leasing środki o wartości 44,4 mld zł. Przedsiębiorstwa, dla których leasing był jedyną działalnością oddały w leasing środki o wartości 21,0 mld zł, a te dla których leasing był działalnością uboczną wyleasingowały środki o wartości 1,1 mld zł.

Tablica 51. Liczba środków (przedmiotów) oddanych w leasing według charakterystyki prowadzonej działalności leasingodawcy w 2018 r.

Table 51. Number of assets (items) leased according to the nature of the lessor's business activity in 2018

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności (21 przedsiębiorstw) The only type of activity (21 enterprises)	Dominujący rodzaj działalności (42 przedsiębior- stwa) The dominant type of activity (42 enterprises)	Uboczny rodzaj działalności (27 przedsiębiorstw) The peripheral type of activity (27 enterprises)
OGÓŁEM TOTAL	204088	371504	151021
Środki transportu drogowego Road transport equipment	152788	283577	1660
samochody osobowe Passenger cars	113708	203547	312
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	13598	39649	1299
ciągniki siodłowe road tractors	13930	17127	7
inne pojazdy drogowo- other road vehicles	11552	23254	49
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	112	695	-
powietrznego air	#	76	-
wodnego water	97	233	-
kolejowego railway	#	386	-
Maszyny i urządzenia przemysłowe Machinery and equipment	23575	62184	57611
w tym: of which:			
sprzęt budowlany construction equipment	2673	10705	55852
maszyny rolnicze farm machinery	4439	3409	186
maszyny do obróbki metalu (centra obróbcze, tokarki, prasy krawędziowe itp.) machine tools for metals (machining centers, lathes, press brakes, etc.)	551	3835	158
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessories	25228	23662	#
Nieruchomości Real assets	12	99	#
Inne Other	2373	1287	490

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 52. Wartość środków (przedmiotów) oddanych w leasing według charakterystyki prowadzonej działalności leasingodawcy w 2018 r.

Table 52. The value of assets (items) leased according to the nature of the lessor's business activity in 2018

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności (21 przedsiębiorstw) The only type of activity (21 enterprises)	Dominujący rodzaj działalności (42 przedsiębiorstwa) The dominant type of activity (42 enterprises)	Uboczny rodzaj działalności (27 przedsiębiorstw) The peripheral type of activity (27 enterprises)
OGÓŁEM TOTAL	20985	44365	1090
Środki transportu drogowego Road transport equipment	17515	31097	476
samochody osobowe Passenger cars	10757	19244	74
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	1697	4235	389
ciągniki siodłowe road tractors	3594	4284	2
inne pojazdy drogowo other road vehicles	1466	3333	11
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	61	864	-
powietrznego air	#	513	-
wodnego water	33	119	-
kolejowego railway	#	232	-
Maszyny i urządzenia przemysłowe Machinery and equipment	3071	10987	466
w tym: of which:			
sprzęt budowlany construction equipment	682	2240	57
maszyny rolnicze farm machinery	802	1173	56
maszyny do obróbki metalu (centra obróbcze, tokarki, prasy krawędziowe itp.) machine tools for metals (machining centers, lathes, press brakes, etc.)	92	1596	75
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessories	166	682	111
Nieruchomości Real assets	51	562	#
Inne Other	120	174	#

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Grupa 49 przedsiębiorstw rentownych, dla których działalność leasingowa była działalnością jedyną i dominującą, oddała w leasing 515,2 tys. środków o wartości 62,0 mld zł. Natomiast 14 przedsiębiorstw, które w 2018 r. poniosło straty, wyleasingowało 60,4 tys. środków o wartości 3,4 mld zł.

Tablica 53. Liczba środków oddanych w leasing i wartość umów leasingu zawartych w 2018 r. według rentowności badanych podmiotów (podmiotów wyspecjalizowanych)

Table 53. The number of leased assets and the value of leasing contracts concluded in 2018, according to the profitability of the entities audited (specialized entities)

Wyszczególnienie Specification	Liczba środków oddanych w leasing The number of leased funds		Wartość umów leasingu The value of leasing agreements	
	Podmioty z zyskiem ^e (49 przedsiębiorstw) Entities with a profit (49 enterprises)	Podmioty ze stratą ^e (14 przedsiębiorstw) Entities with a loss (14 enterprises)	Podmioty z zyskiem ^e (49 przedsiębiorstw) Entities with a profit (49 enterprises)	Podmioty ze stratą ^e (14 przedsiębiorstw) Entities with a loss (14 enterprises)
	w mln zł in milion PLN			
OGÓŁEM TOTAL	515168	60424	61994	3356
Środki transportu drogowego Road transport equipment	396977	39388	45785	2826
samochody osobowe Passenger cars	287749	29506	27986	2016
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	46874	6373	5534	399
ciągniki siodłowe road tractors	29492	1565	7646	232
inne pojazdy drogowe other road vehicles	32862	1944	4619	179
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	804	3	919	6
powietrznego air	85	#	522	#
wodnego water	330	-	152	-
kolejowego railway	389	#	245	#
Maszyny i urządzenia przemysłowe Machinery and equipment	77497	8262	13677	381
w tym: of which:				
sprzęt budowlany construction equipment	12926	452	2880	42
maszyny rolnicze farm machinery	7624	224	1949	26

Tablica 53. Liczba środków oddanych w leasing i wartość umów leasingu zawartych w 2018 r. według rentowności badanych podmiotów (podmiotów wyspecjalizowanych) (dok.)

Table 53. The number of leased assets and the value of leasing contracts concluded in 2018, according to the profitability of the entities audited (specialized entities) (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Liczba środków oddanych w leasing The number of leased funds		Wartość umów leasingu The value of leasing agreements	
	Podmioty z zyskiem ^e (49 przedsiębiorstw) Entities with a profit (49 enterprises)	Podmioty ze stratą ^e (14 przedsiębiorstw) Entities with a loss (14 enterprises)	Podmioty z zyskiem ^e (49 przedsiębiorstw) Entities with a profit (49 enterprises)	Podmioty ze stratą ^e (14 przedsiębiorstw) Entities with a loss (14 enterprises)
	w mln zł in milion PLN			
maszyny do obróbki metalu (centra obróbcze, tokarki, prasy krawędziowe itp.) machine tools for metals (machining centers, lathes, press brakes, etc.)	3966	420	1619	69
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessories	37611	11279	771	77
Nieruchomości Real assets	103	8	584	29
Inne Other	2176	1484	258	37

^e Podział na podstawie wyniku finansowego netto.
^e The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

Biorąc pod uwagę formę prawną leasingobiorców, możemy zauważyć, że największą wartość nowych umów leasingu stanowiły umowy zawarte przez spółki z ograniczoną odpowiedzialnością – 32,0% wartości ogółem oraz spółki akcyjne – 12,4%.

Najwięcej, bo 81,1% wartości nowych umów leasingu, podpisano na okres od 2 do 5 lat. Udział umów zawieranych na okres powyżej 5 lat wyniósł 11,1%. Najniższy był udział umów krótkoterminowych (do 2 lat) – 7,8% wartości nowych umów.

Tablica 54. Wartość nowych umów leasingu zawartych według rodzaju wyleasingowanych środków (przedmiotów) i formy prawno-organizacyjnej leasingobiorcy w 2018 r.

Table 54. The value of new lease agreements concluded by type of leased assets (items) and legal and organizational form of the lessee in 2018

Wyszczególnienie Specification	Spółki akcyjne Joint-stock company	Spółki z ograniczoną odpowiedzialnością Private limited company	Pozostałe spółki Other
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	8 233	21 239	36 968
Środki transportu drogowego Road transport equipment	5 713	14 549	28 825
samochody osobowe Passenger cars	3 632	8 789	17 655
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	487	1 922	3 913
ciągniki siodłowe road tractors	1 050	2 426	4 404
inne pojazdy drogowo other road vehicles	544	1 412	2 853
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	66	569	290
powietrznego air	#	402	107
wodnego water	#	43	85
kolejowego railway	29	124	97
Maszyny i urządzenia przemysłowe Machinery and equipment	1 971	5 207	7 346
w tym: of which:			
sprzęt budowlany construction equipment	521	872	1 585
maszyny rolnicze farm machinery	99	260	1 671
maszyny do obróbki metalu (centra obróbcze, tokarki, prasy krawędziowe itp.) machine tools for metals (machining centers, lathes, press brakes, etc.)	248	786	729
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessories	245	451	263
Nieruchomości Real assets	189	337	107
Inne Other	49	125	138

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 55. Wartość nowych umów leasingu zawartych według rodzaju środków (przedmiotów) i czasu trwania umowy w 2018 r.

Table 55. The value of new lease agreements concluded by type of assets (items) and duration of the contract in 2018

Wyszczególnienie Specification	do 2 lat up to 2 years	od 2 lat do 5 lat between 2 and 5 years	powyżej 5 lat more than 5 years
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	5173	53888	7379
Środki transportu drogowego Road transport equipment	4190	42213	2685
samochody osobowe Passenger cars	3545	25440	1090
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	361	5574	387
ciągniki siodłowe road tractors	186	7290	403
inne pojazdy drogowe other road vehicles	98	3909	805
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	22	318	585
powietrznego air	#	235	#
wodnego water	#	27	#
kolejowego railway	15	55	181
Maszyny i urządzenia przemysłowe Machinery and equipment	759	10281	3484
w tym: of which:			
sprzęt budowlany construction equipment	205	2545	228
maszyny rolnicze farm machinery	355	1001	675
maszyny do obróbki metalu (centra obróbcze, tokarki, prasy krawędziowe itp.) machine tools for metals (machining centers, lathes, press brakes, etc.)	9	1157	596
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessories	114	736	109
Nieruchomości Real assets	78	81	474
Inne Other	10	260	42

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

4.4. Przedsiębiorstwa leasingowe – dane panelowe

4.4. The leasing companies – panel data

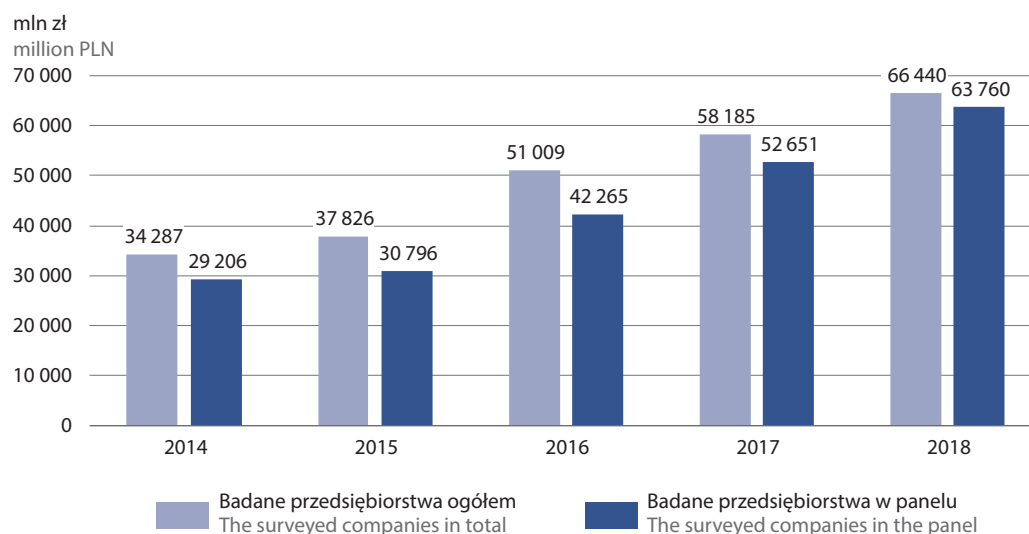
Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach leasingowych

Financial situation of the surveyed leasing companies

W opracowaniu przedstawiono zagregowane dane dla 79 przedsiębiorstw leasingowych uczestniczących co-rocennie w badaniu GUS w latach 2014–2018, celem przedstawienia danej zbiorowości w ujęciu panelowym.

Wykres 21. Porównanie wartości nowych umów leasingu z danymi ogółem – dane panelowe

Chart 21. Comparison of the value of new leasing contracts with total data – panel data



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research

W badaniu w latach 2014–2018 uczestniczyło 79 przedsiębiorstw prowadzących działalność leasingową. Wśród badanych podmiotów było 56 spółek z ograniczoną odpowiedzialnością oraz 23 spółki akcyjne. W grupie przedsiębiorstw biorących udział w badaniu panelowym 16 podmiotów zajmowało się działalnością leasingową, jako jedynym rodzajem prowadzonej działalności, a w 40 firmach była to działalność dominująca. Spośród badanych podmiotów w 41 przedsiębiorstwach dominował kapitał krajowy, a w 38 kapitał zagraniczny.

Z grupy 79 badanych przedsiębiorstw leasingowych 62 podmioty należały do grup kapitałowych, z tego 50 było jednostkami zależnymi, 10 dominującymi, a 2 jednocześnie jednostkami dominującymi i zależnymi.

Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw leasingowych – dane panelowe

Financial situation of the leasing – panel data

Dane finansowe dotyczą grupy 56 przedsiębiorstw, dla których działalność leasingowa była jedynym (16 przedsiębiorstw) i dominującym (40 przedsiębiorstw) rodzajem działalności. Wartość aktywów tych przedsiębiorstw wzrosła w ciągu czterech lat o 116,4% do kwoty 136,6 mld zł w 2018 roku. Dominującą pozycję majątku stanowiły aktywa trwałe – 89,8 mld zł (65,7%). Udział należności długoterminowych w aktywach trwałych wyniósł 42,8%, a inwestycji długoterminowych 34,3%. Aktywa obrotowe osiągnęły wartość 46,9 mld zł, co stanowiło 34,3% wartości majątku ogółem. W aktywach obrotowych udział należności krótkoterminowych osiągnął poziom 54,1%, a inwestycji krótkoterminowych 42,1%.

Tablica 56. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową – dane panelowe za okres 2014–2018

Table 56. Assets and liabilities of specialized entities running leasing activity – panel data for the period 2014–2018

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in million PLN				
Aktywa trwałe Fixed assets	40 868	44 186	58 422	73 748	89 795
wartości niematerialne i prawne intangible assets	67	72	80	360	550
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	5 137	6 421	8 717	11 188	14 203
należności długoterminowe long-term receivables	19 849	23 000	27 297	32 590	38 421
inwestycje długoterminowe long-term investments	14 251	12 551	19 509	25 232	30 784
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	.	2 142	2 819	4 378	5 837
Aktywa obrotowe Current assets	22 279	23 542	30 283	40 232	46 851
zapasy inventories	397	434	573	907	924
należności krótkoterminowe current receivables	11 520	14 170	17 025	22 107	25 364
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	9 879	8 425	11 978	16 329	19 704
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	483	514	708	881	859
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	.	–	–	–	–
Udziały akcje własne Own shares	.	-4	–	–	–
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	63 147	67 728	88 705	113 980	136 646
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	5 740	5 480	5 879	6 529	6 802
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	2 540	2 619	2 687	2 867	2 858
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	1 984	1 815	2 238	2 545	2 767
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	.	34	30	1	-20
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	619	379	334	456	628

Tablica 56. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową – dane panelowe za okres 2014–2018 (dok.)

Table 56. Assets and liabilities of specialized entities running leasing activity – panel data for the period 2014–2018 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in million PLN				
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit (loss)	-121	-81	-21	-9	-131
zysk/strata netto net profit (loss)	712	718	611	669	701
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	.	-	-	-	-
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	57 407	62 248	82 826	107 451	129 843
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	255	258	328	351	313
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	32 505	37 351	49 282	62 690	75 060
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	24 263	24 104	32 455	43 363	53 062
rozliczenia międzyokresowe accruals	384	534	761	1 047	1 409
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	63 147	67 728	88 705	113 980	136 646

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W wartości pasywów 95,0% stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym zobowiązania długoterminowe wyniosły 57,8%, a zobowiązania krótkoterminowe 40,9%. Kapitały własne analizowanej grupy przedsiębiorstw leasingowych wyniosły 6,8 mld zł, w tym: kapitały podstawowe stanowiły 42,0% kapitałów własnych, a kapitały zapasowe 40,7%.

W grupie 56 przedsiębiorstw, dla których działalność leasingowa była jedynym lub dominującym rodzajem działalności przychody z całokształtu działalności w 2018 r. wyniosły 12,5 mld zł, w tym przychody ze sprzedaży stanowiły 78,5%. Grupa ta poniosła koszty z całokształtu działalności w wysokości 11,5 mld zł, na które w 53,3% miały wpływ koszty operacyjne.

Tablica 57. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową – dane panelowe za okres 2014–2018

Table 57. Profit and loss account of specialized entities running leasing – panel data for the period 2014–2018

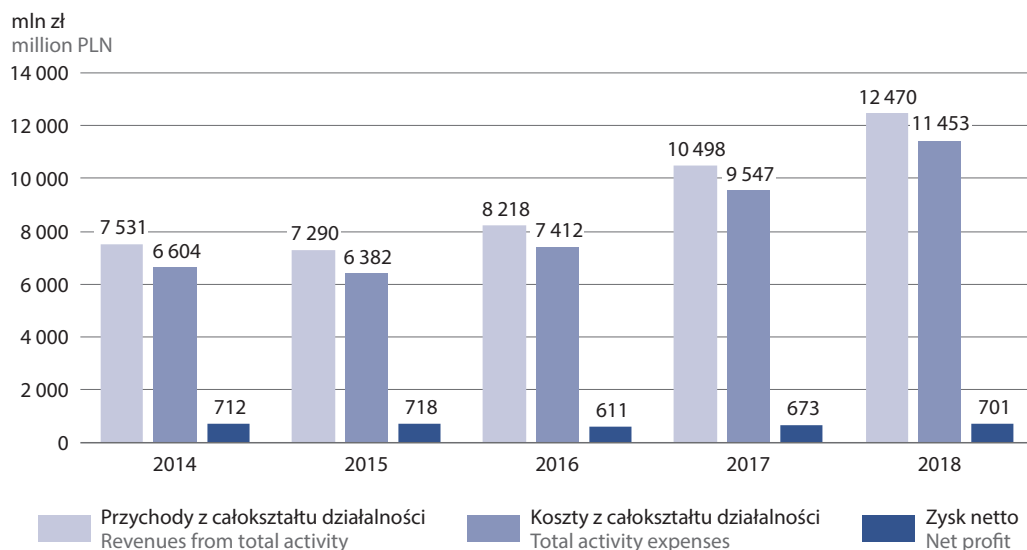
Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in million PLN				
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	7531	7290	8218	10498	12470
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	5817	5510	6249	8019	9791
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	1255	1378	1474	1540	1892
przychody finansowe financial revenues	460	402	495	596	787
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	6604	6382	7412	9547	11453
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	3769	3668	4106	5420	6104
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	1167	1208	1499	1754	2320
koszty finansowe financial costs	1667	1506	1806	2373	3029
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	939	892	819	961	1017
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	712	718	611	673	701

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wartość przychodów z całokształtu działalności w badanym okresie wzrosła o 65,6%, kosztów z całokształtu działalności o 73,4%, a zysku netto zmniejszyła się o 1,5%.

Wykres 22. Zysk netto, przychody i koszty z całokształtu działalności przedsiębiorstw leasingowych – dane panelowe

Chart 22. Net profit, revenues and costs from the overall activity of leasing companies – panel data



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Charakterystyka usług leasingowych – dane panelowe

Characteristic of the leasing companies – panel data

Z usług leasingowych badanych podmiotów (panel 79 firm) ogółem w 2018 r. skorzystało 334,0 tys. klientów, o 136,6% więcej niż w 2014 roku. Liczba przedsiębiorstw korzystających z usług leasingu w 2018 r. zwiększyła się, w porównaniu do roku 2014, o 138,4% do 325,2 tys. klientów. Natomiast liczba konsumentów indywidualnych korzystających z usług leasingu w tym samym okresie wzrosła o 18,0% do 5,4 tys. klientów.

Tablica 58. Liczba leasingobiorców – dane panelowe za okres 2014–2018

Table 58. The number of lessees – panel data for the period 2014–2018

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
OGÓŁEM TOTAL	141149	143634	193951	255508	334023
Przedsiębiorstwa Enterprises	136425	136725	190781	250305	325235
Rządowe i samorządowe jednostki organizacyjne Governmental and local government organizational units	138	911	1360	1578	3378
Konsumenci indywidualni (gospodarstwa domowe) Individual consumers	4586	5998	1810	3625	5410

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Firmy leasingowe uczestniczące w badaniu panelowym (79 podmiotów) zawarły umowy na kwotę 63,8 mld zł, o 118,3% więcej niż w 2014 r. W strukturze wartości nowych umów dominowały umowy zawarte z przedsiębiorstwami, które w 2018 r. wzięły w leasing środki na kwotę 63,2 mld zł (99,1% wartości nowych

umów ogółem). Konsumenci indywidualni wyleasingowali środki na kwotę 510 mln zł (0,8%), natomiast leasingobiorcy z rządowych i samorządowych jednostek organizacyjnych – środki na kwotę 67 mln zł (0,1%).

**Tablica 59. Wartość nowych umów leasingu – dane panelowe za okres 2014–2018
Stan w dniu 31.XII**

Table 59. The value of new lease contracts – panel data for the period 2014–2018
As of 31.XII

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM TOTAL	29206	30796	42265	52651	63761
Przedsiębiorstwa Enterprises	27186	30258	42016	52224	63183
Rządowe i samorządowe jednostki organizacyjne Governmental and local government organizational units	#	39	55	53	67
Konsumenci indywidualni (gospodarstwa domowe) Individual consumers	#	499	194	374	510

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Klienci korzystający z usług leasingu (według liczby) najczęściej zajmowali się handlem – 17,9%, przetwórstwem przemysłowym – 9,7%, budownictwem – 9,2, transportem i gospodarką magazynową – 8,8%, działalnością profesjonalną, naukową i techniczną – 7,7%, a także pozostałą działalnością usługową – 12,9%.

Tablica 60. Liczba leasingobiorców według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2014–2018

Table 60. The number of lessees by the type of the lessee's business throughout a year – panel data for the period 2014–2018

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
OGÓŁEM TOTAL	141149	143634	193951	255508	334023
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo Agriculture, forestry and fishing	2728	2015	3388	6072	10076
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	308	297	689	428	593
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	14563	14145	19262	27798	32542
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply	409	386	663	622	845
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	1039	1019	1684	1435	2080
Budownictwo Construction	11139	11972	15878	23251	30891

Tablica 60. Liczba leasingobiorców według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2014–2018 (dok.)

Table 60. The number of lessees by the type of the lessee's business throughout a year – panel data for the period 2014–2018 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle Trade; repair of motor vehicles	22715	22233	30325	45913	59887
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	17184	15446	17178	25085	29348
Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi Accommodation and catering	2469	2473	3688	5122	6501
Informacja i komunikacja Information and communication	2760	2935	4819	7806	11190
Działalność finansowa i ubezpieczenie Financial and insurance activities	3719	2159	3427	4646	5789
Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości Real estate activities	1349	1484	2656	3686	4773
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	6937	7518	12039	18703	25660
Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca Administrative and support service activities	4010	3465	4994	7905	10253
Administracja publiczna i obrona narodowa; obowiązkowe zabezpieczenia społeczne Public administration and defence; compulsory social security	69	88	200	285	369
Edukacja Education	948	1020	1544	2544	3323
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	5051	5639	8823	12713	19321
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	747	1156	1254	1840	2643
Pozostała działalność usługowa Other service activities	28330	30566	31912	34137	43141
Pozostałe Other	25	2	161	270	50

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Według wartości nowych umów klienci korzystający z usług leasingu najczęściej zajmowali się transportem i gospodarką magazynową – 17,3%, handlem – 15,7%, przetwórstwem przemysłowym – 13,9%, budownictwem – 8,9%, a także pozostałą działalnością usługową – 10,1%.

Tablica 61. Wartość nowych umów leasingu według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2014–2018

Table 61. The value of new lease agreements by the type of the lessee's business – panel data for the period 2014–2018

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in million PLN				
OGÓLEM TOTAL	29206	30796	42265	52651	63761
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo Agriculture, forestry and fishing	695	576	853	1901	1957
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	298	172	296	280	321
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	4257	4320	5524	8322	8850
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply	64	49	221	244	289
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	276	243	406	438	577
Budownictwo Construction	2088	2122	2807	4094	5670
Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle Trade; repair of motor vehicles	3952	4334	5660	8106	10039
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	5901	6054	7364	9844	11003
Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi Accommodation and catering	360	536	492	693	820
Informacja i komunikacja Information and communication	418	536	779	1033	1427
Działalność finansowa i ubezpieczenie Financial and insurance activities	918	672	897	1359	1369
Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości Real estate activities	327	614	504	909	1128
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	785	903	1378	2012	2776
Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca Administrative and support service activities	758	688	923	1689	1836
Administracja publiczna i obrona narodowa; obowiązkowe zabezpieczenia społeczne Public administration and defence; compulsory social security	12	22	46	53	71
Edukacja Education	117	100	159	223	309
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	522	617	986	1366	1988

Tablica 61. Wartość nowych umów leasingu według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2014–2018 (dok.)

Table 61. The value of new lease agreements by the type of the lessee's business – panel data for the period 2014–2018 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in million PLN				
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	205	144	255	318	484
Pozostała działalność usługowa Other service activities	3800	4437	5597	5215	6431
Pozostałe Other	3	3	20	81	9

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Najpopularniejszym rodzajem leasingu (wg liczby klientów) był leasing finansowy – 92,7%. Leasing operacyjny stanowił 7,3% zawartych umów. Liczba klientów korzystających z leasingu finansowego w 2018 r. wzrosła w porównaniu z rokiem 2014 o 187,9%. Natomiast liczba klientów korzystających z leasingu operacyjnego wzrosła o 174,1%.

Tablica 62. Liczba leasingobiorców według rodzaju umowy leasingowej – dane panelowe za okres 2014–2018. Stan w dniu 31.XII

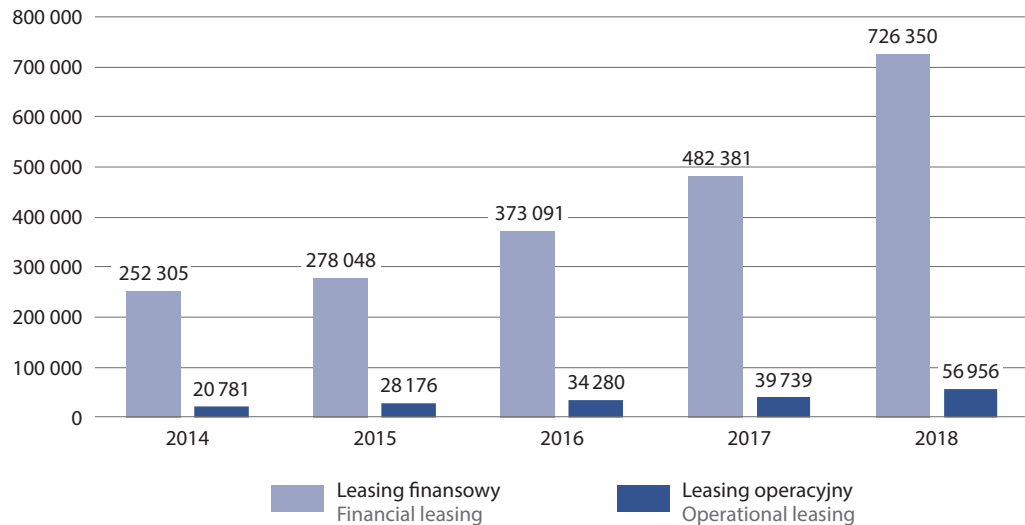
Table 62. The number of lessees by the type of leasing contract – panel data for the period 2014–2018 As of 31.XII

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
OGÓŁEM TOTAL	273106	307148	407399	522145	783306
w tym: of which:					
Leasing finansowy Financial leasing	252305	278048	373091	482381	726350
bez wartości rezydualnej without residual value	28081	31577	51837	34460	75239
z wartością rezydualną with a residual value	224354	246654	321478	460512	651220
gwarantowaną guaranteed	109181	112261	171896	279744	343118
niegwarantowaną unguaranteed	115446	134739	149959	187210	308606
Leasing operacyjny Operational leasing	20781	28176	34280	39739	56956

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wykres 23. Liczba leasingobiorców według rodzaju umowy – dane panelowe
Stan w dniu 31.XII

Chart 23. The number of lessees by the type of contract – panel data
 As of 31.XII



Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

W badanej grupie przedsiębiorstw w 2018 r. najliczniejszą grupą leasingobiorców (91,2 tys.) byli klienci z województwa mazowieckiego (27,3% ogólnej liczby klientów w Polsce). W następnej kolejności z usług leasingu najczęściej korzystali klienci z województwa śląskiego (10,9%), wielkopolskiego (10,0%), dolnośląskiego (8,1%) i małopolskiego (7,5%). Największy wzrost liczby leasingobiorców w porównaniu z 2014 rokiem zaobserwowano w województwie podlaskim (o 179,6%), mazowieckim (o 161,9%) oraz w województwie lubelskim (o 155,7%).

Tablica 63. Liczba leasingobiorców według województw – dane panelowe za okres 2014–2018
 Table 63. The number of lessees by voivodships – panel data for the period 2014–2018

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
OGÓŁEM* TOTAL	141149	143634	193951	255508	334023
Dolnośląskie	11891	12795	16633	21756	27172
Kujawsko-Pomorskie	6314	7000	8558	10986	14078
Lubelskie	4977	4063	6991	9244	12728
Lubuskie	3380	3213	4967	6661	8506
Łódzkie	7358	7740	10245	13329	15350
Małopolskie	10455	11092	15743	20458	25049
Mazowieckie	34823	34081	47157	65654	91187
Opolskie	2374	3115	3473	4644	5169
Podkarpackie	3611	3913	5506	7271	9014
Podlaskie	2622	2422	3734	5389	7330
Pomorskie	8713	8822	12696	17439	21253
Śląskie	16207	16251	21725	26819	36544
Świętokrzyskie	2356	2600	3486	3975	5995
Warmińsko-Mazurskie	3122	3260	4226	5728	7838
Wielkopolskie	16809	16699	21344	27030	33386
Zachodniopomorskie	5221	5870	7467	8593	11325

* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Łączna wartość nowych umów leasingu zawartych w 2018 r. była najwyższa dla województwa mazowieckiego (17,4 mld zł, co stanowiło 27,3% ogólnej wartości umów w Polsce). Klienci z województwa wielkopolskiego zawarli nowe umowy o wartości 6,6 mld zł (10,3%), a z województwa śląskiego – o wartości 6,0 mld zł (9,4%). Największy wzrost wartości zawartych nowych umów, w porównaniu z 2014 r., zaobserwowano w województwie opolskim – o 334,1%.

Tablica 64. Wartość nowych umów leasingu według województw – dane panelowe za okres 2014–2018
 Table 64. The value of new lease agreement by voivodships – panel data for the period 2014–2018

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM* TOTAL	29206	30796	42265	52651	63761
Dolnośląskie	2448	2573	3079	4539	4870
Kujawsko-Pomorskie	1274	1507	1577	1967	2371
Lubelskie	854	747	2121	2694	3320
Lubuskie	661	654	1097	1455	1684
Łódzkie	1338	1750	1883	2410	2776
Małopolskie	2161	1995	3146	4027	4689
Mazowieckie	8249	8529	12512	14192	17380
Opolskie	437	624	1300	1448	1897
Podkarpackie	622	811	1131	1461	1577
Podlaskie	627	489	788	1095	1542
Pomorskie	1615	1517	2448	3303	3647
Śląskie	3106	3090	3813	4945	6025
Świętokrzyskie	394	472	701	809	1041
Warmińsko-Mazurskie	607	665	811	1195	1401
Wielkopolskie	3353	3571	4459	5428	6575
Zachodniopomorskie	937	1183	1399	1409	1864

* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Rozdział 5. Chapter 5.

Działalność przedsiębiorstw faktoringowych Activity of factoring companies

5.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach faktoringowych 5.1. Basic data of surveyed factoring enterprises

W 2018 r. badaniem objętych zostało 57 przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową. Przedsiębiorstwa te, to głównie spółki akcyjne (34) i spółki z ograniczoną odpowiedzialnością (21), a pozostałe dwie to inne formy spółek. W badanej zbiorowości w 37 spółkach przeważał kapitał krajowy, a w 20 kapitał zagraniczny.

Tablica 65. Liczba badanych przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową według formy prawnej w 2018 r.

Table 65. Number of surveyed enterprises running factoring activity by legal form in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Factoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises	Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks
Spółka akcyjna Joint-stock company	34	24	10
Spółka z o.o. Private limited company	21	21	-
Spółka cywilna Civil law partnership	1	1	-
Inne formy prawne Other legal form	1	1	-

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Głównymi udziałowcami w 30 przedsiębiorstwach faktoringowych były osoby fizyczne i przedsiębiorstwa spoza sektora finansowego, w 27 – instytucje finansowe, w tym 16 przedsiębiorstw faktoringowych było kontrolowanych przez banki.

Tablica 66. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według przeważającego udziałowca w 2018 r.

Table 66. Number of surveyed entities running factoring activity by predominant shareholder in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	przeważający kapitał prevailing capital					
	krajowy national	zagraniczny foreign	krajowy national	zagraniczny foreign	krajowy national	zagraniczny foreign
Banki Banks	9 ^b	9	8 ^b	3	1	6
Instytucje finansowe Financial institutions	5	4	5	4	-	-
Przedsiębiorstwa prywatne Private enterprises	8	7	8	7	-	-
Osoby fizyczne Natural persons	12	-	12	-	-	-
Inne other	3	-	-	-	3	-

b W pozycji tej ujęto spółkę z 50% udziałem kapitału krajowego i zagranicznego.
b The position includes companies with 50% share of domestic and foreign capital.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Spośród badanych przedsiębiorstw faktoringowych 37 należało do grup kapitałowych, w tym 27 było jednostkami zależnymi, 5 dominującymi oraz 5 jednostkami dominującymi i zależnymi jednocześnie. Do grup kapitałowych należało 28 przedsiębiorstw, w których działalność faktoringowa była prowadzona przez przedsiębiorstwa niebankowe, a w 9 przez banki.

Tablica 67. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według przynależności do grupy kapitałowej w 2018 r.

Table 67. Number of surveyed entities running factoring activity by belonging to capital group in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises	Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to capital group	37	28	9
jednostka dominująca parent company	5	1	4
jednostka zależna subsidiary company	27	24	3
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	5	3	2

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Sieć dystrybucji produktów faktoringowych w 2018 r. tworzyło 1168 oddziałów i autoryzowanych przedstawicielstw. W przedsiębiorstwach zajmujących się faktoringiem pracowało 2010 osób, w tym 1679 osoby na podstawie umowy o pracę, a 94 osoby na podstawie umowy zlecenia, agencyjnej i umowy o dzieło. W firmach tych pracowało również 237 osób działających na własny rachunek zgodnie z ustawą o działalności gospodarczej.

Tablica 68. Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność faktoringową w 2018 r.

Table 68. Number of employees and number of branches in surveyed enterprises running factoring activity in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises	Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks
Liczba pracujących na podstawie: umowy o pracę Number of employees under a: contract of employment	1679	1283	396
umowy zlecenia, agencyjnej o dzieło job order contract, agency contract, contract for specific work	94	94	-
ustawy o działalności gospodarczej act on business activity	237	232	5
Liczba oddziałów oraz autoryzowanych przedstawicielstw Number of branches and authorized representatives' offices	1168	320	848

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Badane przedsiębiorstwa, oprócz działalności faktoringowej, zajmowały się także pośrednictwem kredytowym – 16 przedsiębiorstw, pośrednictwem produktów ubezpieczeniowych – 3 przedsiębiorstwa, działalnością leasingową zajmowało się 9 przedsiębiorstw, a 10 to banki. Oprócz działalności finansowej 4 przedsiębiorstwa prowadziły również niefinansową działalność usługową, a 17 inną działalność.

Tablica 69. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według charakteru prowadzonej działalności w 2018 r.

Table 69. Number of surveyed factoring entities running activity by type of activity in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises	Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks
OGÓŁEM TOTAL	57	47	10
Faktoring – jedyny rodzaj działalności Factoring – the only type of activity	23	23	-
Faktoring – dominujący rodzaj działalności Factoring – parent type of activity	9	9	-
Faktoring – uboczny rodzaj działalności Factoring – ancillary activity	25	15	10
Inna działalność, w której podmioty uczestniczyły: Other activity in which the entities participated:			
działalność bankowa banking activity	10	-	10
działalność ubezpieczeniowa insurance activity	3		1
działalność leasingowa leasing	9	8	1
pośrednictwo w sprzedaży jednostek funduszy inwestycyjnych brokerage in sale of investment fund units	1	-	1
pośrednictwo kredytowe/udzielanie pożyczek ze środków własnych credit intermediation/ lending from own sources	16	16	-
działalność produkcyjna production activity	-	-	-
działalność usługowa niefinansowa non-financial service activity	4	4	-
inna other	17	17	-

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Liczba przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową w poszczególnych formach prawnych była zróżnicowana ze względu na liczbę pracujących w tych przedsiębiorstwach. W przedziale do 9 pracujących działało 13 spółek akcyjnych i 11 spółek z ograniczoną odpowiedzialnością. W przedziale od 10 do 49 pracujących spółek akcyjnych było 15, a spółek z ograniczoną odpowiedzialnością 5. W przedziale powyżej 50 pracujących było 6 spółek akcyjnych, a spółek z ograniczoną odpowiedzialnością – 5. Pozostałe formy prawne były nieliczne i były skupione w najmniejszych przedsiębiorstwach.

Tablica 70. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według formy prawnej w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.

Table 70. Number of surveyed entities running factoring activity by legal form and by number of employees in 2018

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących 0–9 employees	10–49 pracujących 10–49 employees	50 i więcej pracujących 50 and more employ- ees
Podmioty ogółem Total entities			
Spółka akcyjna Joint-stock company	13	15	6
Spółka z o.o. Limited liability company	11	5	5
Spółka cywilna Partnership	1	-	-
Inna Other	1	-	-
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)			
Spółka akcyjna Joint-stock company	6	9	3
Spółka z o.o. Limited liability company	5	3	4
Spółka cywilna Partnership	1	-	-
Inna Other	1	-	-

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Liczba przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową według dominującego udziałowca była zróżnicowana ze względu na liczbę pracujących w tych przedsiębiorstwach. W przedziale do 9 pracujących głównymi udziałowcami były osoby fizyczne i przedsiębiorstwa spoza sektora finansowego (17 przedsiębiorstw), w 9 udziałowcami były instytucje finansowe, w tym 4 banki. W przedziale od 10 do 49 pracujących głównymi udziałowcami było 10 instytucji finansowych, z tego 7 banków, w 5 udziałowcami były przedsiębiorstwa prywatne, w 3 osoby fizyczne, a w 2 inne spółki. W grupie przedsiębiorstw zatrudniających powyżej 50 osób głównymi udziałowcami w 7 przedsiębiorstwach były banki, a w pozostałych 4 inne spółki.

Tablica 71. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według udziałowca w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.

Table 71. Number of surveyed entities running factoring activity by shareholder and by number of employees in 2018

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących 0–9 employees		10–49 pracujących 10–49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	przeważający kapitał prevailing capital					
	krajowy national	zagraniczny foreign	krajowy national	zagraniczny foreign	krajowy national	zagraniczny foreign
Podmioty ogółem Total entities						
Banki Banks	2 ^b	2	3	4	4	3
Instytucje finansowe Financial institutions	3	2	2	1	-	1
Przedsiębiorstwa prywatne Private enterprises	5	3	2	3	1	1
Osoby fizyczne Natural persons	9	-	3	-	-	-
Inne other	-	-	2	-	1	-
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)						
Banki Banks	-	-	3	1	4	1
Instytucje finansowe Financial institutions	2	1	2	1	-	1
Przedsiębiorstwa prywatne Private enterprises	2	2	1	1	1	-
Osoby fizyczne Natural persons	6	-	3	-	-	-
Inne other	-	-	-	-	-	-

b W pozycji tej ujęto spółkę z 50% udziałem kapitału krajowego i zagranicznego.
b The position includes companies with 50% share of domestic and foreign capital.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Liczba przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową według przynależności do grup kapitałowych była zróżnicowana ze względu na liczbę pracujących w tych przedsiębiorstwach. W przedziale do 9 pracujących było 15 przedsiębiorstw przynależnych do grupy kapitałowej, w tym 1 jednostka dominująca. W przedziale od 10 do 49 pracujących było 13 przedsiębiorstw faktoringowych przynależnych do grupy kapitałowej, w tym 3 jednostki dominujące. W przedziale powyżej 50 pracujących było 9 przedsiębiorstw przynależnych do grupy kapitałowej.

Tablica 72. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według przynależności do grupy kapitałowej w podziale na liczbę pracujących w 2018 r.

Table 72. Number of surveyed entities running factoring activity by belonging to capital group and by number of employees in 2018

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących 0–9 employees	10–49 pracujących 10–49 employees	50 i więcej pracujących 50 and more employees
Podmioty ogółem Total entities			
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to capital group	15	13	9
jednostka dominująca parent company	1	3	1
jednostka zależna subsidiary company	12	9	6
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	2	1	2
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)			
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to capital group	5	5	5
jednostka dominująca parent company	-	-	-
jednostka zależna subsidiary company	5	5	4
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	-	-	1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

5.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw faktoringowych

5.2. Financial situation of surveyed factoring enterprises

Dane finansowe dotyczą grupy 30 przedsiębiorstw, w których działalność faktoringowa była jedynym (23 przedsiębiorstwa) lub dominującym (7 przedsiębiorstw) rodzajem działalności. Wartość aktywów tych przedsiębiorstw wzrosła w ciągu 2018 r. o 11,5% do kwoty 25,1 mld zł. Dominującą pozycję majątku stanowiły aktywa obrotowe – 24,8 mld zł (98,9%). Udział należności krótkoterminowych w aktywach obrotowych wyniósł 67,9%, a inwestycji krótkoterminowych 32,1%. Aktywa trwałe osiągnęły wartość 0,3 mld zł, co stanowiło 1,1% wartości majątku ogółem. W aktywach trwałych udział należności długoterminowych osiągnął poziom 51,7%, a inwestycji długoterminowych 15,1%.

Tablica 73. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową
 Table 73. Assets and liabilities of specialized entities running factoring activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Jedyny rodzaj działalności (23 przedsiębiorstw) The only type of activity (23 companies)		Dominujący rodzaj działalności (7 przedsiębiorstw) The parent type of activity (7 companies)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	1735	271	1562	96	173	176
wartości niematerialne i prawne intangible assets	206	37	202	31	4	6
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	19	25	15	22	3	2
należności długoterminowe long-term receivables	167	140	35	10	131	130
inwestycje długoterminowe long-term investments	1314	41	1292	16	22	25
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	30	28	18	16	12	12
Aktywa obrotowe Current assets	20731	24783	20033	24061	698	722
zapasy inventories	0	0	#	#	#	#
należności krótkoterminowe current receivables	14671	16818	14228	16339	443	478
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	6050	7953	5798	7712	252	240
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	11	12	#	#	#	#
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#	#	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	22466	25054	21595	24156	871	898
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	1374	659	1260	545	114	115
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	255	265	231	241	24	24
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	786	761	701	673	85	88

Tablica 73. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową (dok.)
 Table 73. Assets and liabilities of specialized entities running factoring activity (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Jedyny rodzaj działalności (23 przedsiębiorstw) The only type of activi- ty (23 companies)		Dominujący rodzaj działalności (7 przedsiębiorstw) The parent type of activity (7companies)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	#	#	#	#	-	-
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	187	77	184	77	3	-
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit (loss)	70	67	73	73	#	#
zysk/strata netto net profit (loss)	76	-508	71	-518	5	10
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	#	#	#	-	-	#
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	21092	24395	20336	23612	757	783
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	12	16	8	12	4	4
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	874	1071	540	681	334	390
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	20011	23112	19739	22867	272	245
rozliczenia międzyokresowe accruals	195	196	48	51	147	145
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	22466	25054	21595	24156	871	898

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W wartości pasywów 97,4% stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym zobowiązania krótkoterminowe wyniosły 94,7%, a zobowiązania długoterminowe 4,4%. Kapitały własne analizowanej grupy przedsiębiorstw faktoringowych stanowiły 2,6% wartości pasywów.

W 20 badanych przedsiębiorstwach faktoringowych, które w 2018 r. wypracowały zysk netto, wartość aktywów wzrosła o 15,1% do kwoty 22,2 mld zł i stanowiła 88,8% aktywów wszystkich badanych przedsiębiorstw. Dominującą pozycję majątku stanowiły aktywa obrotowe – 22,1 mld zł (99,2%). Udział należności krótkoterminowych w aktywach obrotowych wyniósł 71,1%, a inwestycji krótkoterminowych 28,9%. Aktywa trwale osiągnęły wartość 0,2 mld zł, co stanowiło 0,8% wartości majątku ogółem przedsiębiorstw faktoringowych, które w 2018 r. wypracowały zysk. W wartości pasywów 20 przedsiębiorstw faktoringowych z wypracowanym zyskiem 96,2% stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym zobowiązania krótkoterminowe wyniosły 96,9%, a zobowiązania długoterminowe 2,2%.

Kapitały własne grupy przedsiębiorstw faktoringowych z wypracowanym zyskiem netto wyniosły 0,8 mld zł, w tym: kapitały podstawowe stanowiły 26,1% kapitałów własnych, a kapitały zapasowe 39,5%.

Tablica 74. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według rentowności

Table 74. Assets and liabilities of specialized entities running factoring activity by profitability

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Podmioty z zyskiem ^e (20 przedsiębiorstw) Entities with a profit (20 companies)		Podmioty ze stratą ^e (10 przedsiębiorstw) Entities with a loss (10 companies)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	1735	271	185	186	1550	85
wartości niematerialne i prawne intangible assets	206	37	7	8	198	29
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	19	25	9	15	10	10
należności długoterminowe long-term receivables	167	140	133	131	34	8
inwestycje długoterminowe long-term investments	1314	41	25	21	1288	20
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	30	28	10	10	20	18
Aktywa obrotowe Current assets	20731	24783	19139	22058	1592	2725
zapasy inventories	0	0	#	#	#	#
należności krótkoterminowe current receivables	14671	16818	13782	15679	889	1138
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	6050	7953	5351	6371	699	1582
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	11	12	7	8	4	4
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#	#	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	22466	25054	19324	22244	3142	2810
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	1374	659	760	843	613	-184
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	255	265	220	220	35	45
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	786	761	337	333	449	427

Tablica 74. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według rentowności (dok.)

Table 74. Assets and liabilities of specialized entities running factoring activity by profitability (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Podmioty z zyskiem ^e (20 przedsiębiorstw) Entities with a profit (20 companies)		Podmioty ze stratą ^e (10 przedsiębiorstwa) Entities with a loss (10 companies)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	#	#	#	#	#	#
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	187	77	29	32	159	45
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit (loss)	70	67	80	104	-10	-37
zysk/strata netto net profit (loss)	76	-508	95	157	-20	-665
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	#	#	#	#	#	#
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	21092	24395	18564	21402	2528	2993
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	12	16	9	14	3	2
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	874	1071	274	469	600	601
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	20011	23112	18096	20733	1915	2379
rozliczenia międzyokresowe accruals	195	196	184	186	11	11
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	22466	25054	19324	22244	3142	2810

^e Podział na podstawie wyniku finansowego netto.
^e The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

W grupie 10 przedsiębiorstw ze stratą wartość aktywów w 2018 r. wyniosła 2,8 mld zł, i stanowiła 11,2% aktywów wszystkich badanych przedsiębiorstw faktoringowych. Największą pozycją majątku były aktywa obrotowe – 2,7 mld zł (97,0%), w których dominowały inwestycje krótkoterminowe 58,6%. Aktywa trwałe osiągnęły wartość 85,0 mln zł i stanowiły 3,0% aktywów ogółem przedsiębiorstw ze stratą.

W 2018 r. przychody z całokształtu działalności 30 przedsiębiorstw faktoringowych (o jedynej i dominującej działalności faktoringowej) wyniosły 959 mln zł. W strukturze przychodów z całokształtu działalności największy udział zanotowano w pozycji przychody ze sprzedaży – 93,2%. Koszty z całokształtu działalności tych przedsiębiorstw ukształtowały się na poziomie 1412 mln zł, a w ich strukturze koszty działalności operacyjnej osiągnęły poziom 60,8%.

W grupie 23 przedsiębiorstw, dla której działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności przychody z całokształtu działalności w 2018 r. wyniosły 848 mln zł, w tym przychody ze sprzedaży stanowiły 93,5%. Grupa ta poniosła koszty z całokształtu działalności w wysokości 1316 mln zł, na które w 60,4% miały wpływ koszty operacyjne.

Przychody z całokształtu działalności badanych 7 przedsiębiorstw, dla których działalność faktoringowa była działalnością dominującą, wyniosły 111 mln zł. Największy udział w strukturze przychodów z całokształtu działalności miały przychody ze sprzedaży – 91,9%. Koszty z całokształtu działalności przedsiębiorstw, w których działalność faktoringowa była działalnością dominującą ukształtowały się na poziomie 96 mln zł, a w ich strukturze 66,7% stanowiły koszty działalności operacyjnej.

Tablica 75. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową

Table 75. Profit and loss account of specialized entities running factoring activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Jedyny rodzaj działalności (23 przedsiębiorstw) The only type of activity (23 companies)		Dominujący rodzaj działalności (7 przedsiębiorstw) The parent type of activity (7 companies)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	880	959	780	848	100	111
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	805	894	711	793	94	102
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	15	31	11	25	4	6
przychody finansowe financial revenues	61	34	58	31	3	3
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	764	1412	673	1316	90	96
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	363	859	303	795	60	64
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	83	230	69	217	14	13
koszty finansowe financial costs	317	323	301	304	16	19
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	117	-453	107	-468	10	15
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	76	-508	71	-518	5	10

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Przychody z całokształtu działalności w 20 przedsiębiorstwach faktoringowych, które w 2018 r. wypracowały zysk netto, wyniosły 756 mln zł, z tego 92,6% stanowiły przychody ze sprzedaży. Koszty z całokształtu działalności tych przedsiębiorstw ukształtowały się na poziomie 560 mln zł, a w ich strukturze koszty działalności operacyjnej osiągnęły poziom 41,6%.

W grupie 10 przedsiębiorstw faktoringowych, które w 2018 r. poniosły straty, przychody z całokształtu działalności wyniosły 203 mln zł, które głównie składały się z przychodów ze sprzedaży (96,1%). Koszty

z całości kształtu działalności tych przedsiębiorstw ukształtowały się na poziomie 853 mln zł, a w ich strukturze koszty działalności operacyjnej osiągnęły poziom 73,5%.

Tablica 76. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według rentowności

Table 76. Profit and loss account of specialized entities running factoring activity by profitability

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Podmioty z zyskiem ^e (20 przedsiębiorstw) Entities with a profit (20 companies)		Podmioty ze stratą ^e (10 przedsiębiorstw) Entities with a loss (10 companies)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całości kształtu działalności Revenues from total activity	880	959	649	756	231	203
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	805	894	605	700	200	195
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	15	31	12	25	3	6
przychody finansowe financial revenues	61	34	32	32	29	2
Koszty z całości kształtu działalności Total activity expenses	764	1412	526	560	238	853
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	363	859	244	233	120	627
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	83	230	38	33	45	198
koszty finansowe financial costs	317	323	244	295	73	28
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	117	-453	123	197	-6	-650
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	76	-508	95	157	-20	-665

^e Podział na podstawie wyniku finansowego netto.
^e The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

5.3. Charakterystyka usług faktoringowych

5.3. Characteristic of factoring services

Z usług faktoringowych badanych podmiotów ogółem w 2018 r. skorzystało 17,9 tys. klientów, o 12,8% więcej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba klientów zwiększyła się o 13,5% do 16,9 tys. klientów, a w faktoringu zagranicznym o 3,3% do 1,0 tys. klientów. Liczba klientów w faktoringu krajowym stanowiła 94,3% ogólnej liczby klientów, a w faktoringu zagranicznym 5,7%.

W 2018 r. w faktoringu krajowym najwięcej klientów korzystało z faktoringu z regresem (59,1%), faktoringu mieszanego (14,8%) i faktoringu bez regresu (18,8%), z faktoringu odwrotnego (odwróconego) (7,4%).

Tablica 77. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych

Table 77. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises throughout a year

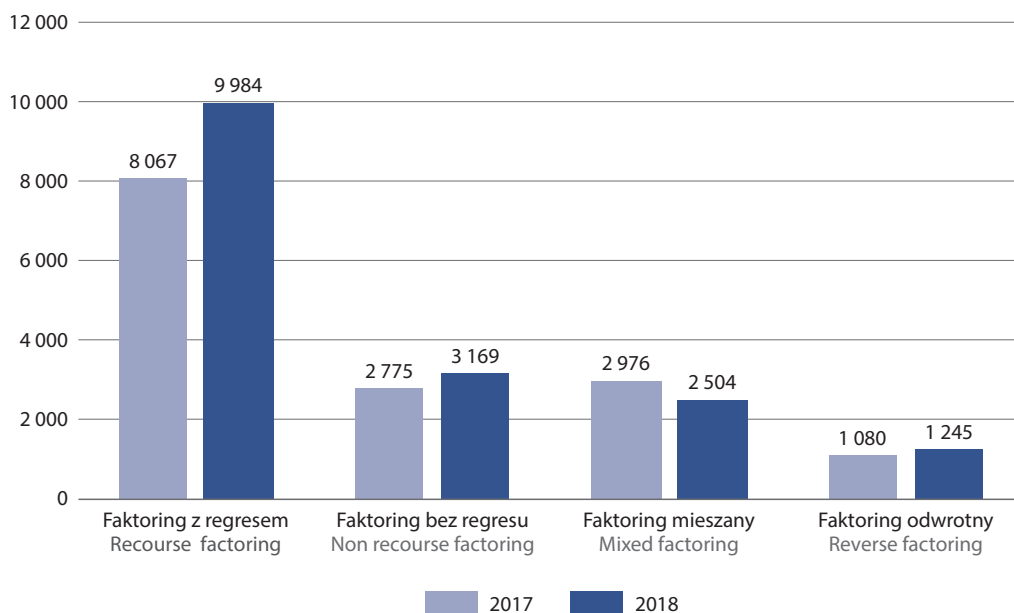
Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
OGÓŁEM TOTAL	15880	17917	11340	13264	4540	4653
Faktoring krajowy National factoring	14898	16903	10786	12675	4112	4228
z regresem recourse	8067	9984	6060	8043	2007	1941
bez regresu non recourse	2775	3169	1547	1735	1228	1434
mieszany mixed	2976	2504	2976	2504	-	-
odwrotny reverse	1080	1245	203	393	877	853
Faktoring zagraniczny International factoring	982	1014	554	589	428	425
eksportowy export	715	715	403	432	313	283
importowy import	267	299	152	157	115	142

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Z usług niebankowych przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową w 2018 r. skorzystało 13,3 tys. klientów, o 17,0% więcej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba klientów tej grupy faktorów zwiększyła się o 17,5% do 12,7 tys., a w faktoringu zagranicznym o 6,3% do 0,6 tys. klientów. Liczba klientów w faktoringu krajowym stanowiła 95,6% łącznej liczby klientów badanych podmiotów, a w faktoringu zagranicznym 4,4%.

Z usług faktoringowych w bankach komercyjnych w 2018 r. skorzystało 4,7 tys. klientów, o 2,5% więcej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba klientów zwiększyła się o 2,8% do 4,2 tys., a w faktoringu zagranicznym zmniejszyła się o 0,7%. Liczba klientów w faktoringu krajowym stanowiła 90,9% ogólnej liczby klientów, a w faktoringu zagranicznym 9,1%.

Wykres 24. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu krajowego
 Chart 24. Number of clients (factorers) using national factoring throughout a year



Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

Z usług badanych przedsiębiorstw, dla których działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności w 2018 r. skorzystało 10,2 tys. klientów, o 13,3% więcej niż w roku poprzednim. Liczba klientów przedsiębiorstw, w których działalność faktoringowa była działalnością dominującą, wyniosła 2,0 tys., tj. o 18,3% więcej niż w roku poprzednim.

Tablica 78. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju ich działalności
 Table 78. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by type of their activity throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity		Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity		Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	OGÓŁEM TOTAL	9010	10212	1729	2045	5141
Faktoring krajowy National factoring	8481	9647	1728	2045	4689	5211
z regresem recourse	4181	5440	1520	1815	2366	2729
bez regresu non recourse	1197	1382	148	171	1430	1616
mieszany mixed	2927	2457	33	34	16	13
odwrotny reverse	176	368	27	25	877	853

Tablica 78. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju ich działalności (dok.)

Table 78. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by type of their activity throughout a year (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity		Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity		Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
Faktoring zagraniczny International factoring	529	565	#	-	#	449
eksportowy export	377	408	#	#	#	#
importowy import	152	157	#	#	#	#

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 79. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w podziale na liczbę pracujących w przedsiębiorstwach faktoringowych

Table 79. Number of clients (factorers) using factoring services by number of employees in surveyed factoring enterprises throughout a year

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących 0–9 employees		10–49 pracujących 10–49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
OGÓŁEM TOTAL	1797	2477	4797	5562	9286	9878
Faktoring krajowy National factoring	1643	2288	4215	4925	9040	9690
z regresem recourse	1012	1503	2398	2972	4657	5509
bez regresu non recourse	556	545	803	979	1416	1645
mieszany mixed	33	34	114	106	2829	2364
odwrotny reverse	42	206	900	868	138	172
Faktoring zagraniczny International factoring	154	189	582	637	246	188
eksportowy export	#	#	445	462	#	#
importowy import	#	#	137	175	#	#

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Spośród klientów, którzy korzystali z usług faktoringowych w ciągu 2018 r. było 55,1% klientów o liczbie pracujących powyżej 50 osób, 31,0% stanowili klienci przedsiębiorstw faktoringowych o liczbie pracujących od 10 do 49, natomiast klienci przedsiębiorstw o liczbie pracujących do 9 osób to 13,8%.

W strukturze klientów według osiągniętych obrotów z faktorem na koniec 2018 r. największy udział (47,9%) mieli klienci, których obroty z faktorem były poniżej 1 mln zł.

Tablica 80. Liczba klientów (faktorantów) według osiągniętych obrotów z faktorem Stan w dniu 31.XII

Table 80. Number of clients (factorers) by turnover with factor As of 31.XII

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
OGÓŁEM TOTAL	14713	16144	10204	11503	4509	4641
1 mln zł i mniej 1 mln and less	7213	7728	6125	6521	1088	1207
1–5 mln zł* 1–5 mln	2922	3459	1811	2352	1111	1107
5–10 mln zł* 5–10 mln	1393	1535	748	914	645	621
10–20 mln zł* 10–20 mln	1144	1179	597	631	547	548
20–50 mln zł* 20–50 mln	905	1016	463	538	442	478
powyżej 50 mln zł 50 mln and more	1136	1227	460	547	676	680

* Przedziały domknięte prawostronnie.

*Right-handed compartments.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

W przedsiębiorstwach, dla których działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności, z usług na koniec 2018 r. skorzystało 5220 klientów o obrotach z faktorem do 1 mln zł. W przedsiębiorstwach, dla których działalność faktoringowa była dominująca, z usług skorzystało 482 klientów o obrotach z faktorem do 1 mln zł.

Tablica 81. Liczba klientów (faktorantów) według osiągniętych obrotów z faktorem według rodzaju działalności
Stan w dniu 31.XII

Table 81. Number of clients (factorers) by turnover with factor and type of activity
 As of 31.XII

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity		Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity		Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
OGÓŁEM TOTAL	8770	9661	829	851	5114	5632
1 mln zł i mniej 1 mln and less	5217	5220	479	482	1517	2026
1–5 mln zł* 1–5 mln	1493	2033	220	227	1209	1199
5–10 mln zł* 5–10 mln	642	801	78	84	673	650
10–20 mln zł* 10–20 mln	550	579	35	35	559	565
20–50 mln zł* 20–50 mln	426	498	#	#	#	#
powyżej 50 mln zł 50 mln and more	442	530	#	#	#	#

* Przedziały domknięte prawostronnie.
 *Right-handed compartments.

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

W strukturze klientów – 53,5% stanowili klienci przedsiębiorstw faktoringowych o liczbie pracujących powyżej 50 osób, następnie 34,1% to klienci przedsiębiorstw o liczbie pracujących od 10 do 49, a 12,4% klientów przedsiębiorstw faktoringowych o liczbie pracujących do 9 osób.

**Tablica 82. Liczba klientów (faktorantów) według osiągniętych obrotów z faktorem w podziale na liczbę pracujących w przedsiębiorstwach faktoringowych
Stan w dniu 31.XII**

Table 82. Number of clients (factorers) by turnover with factor and number of employees in factoring enterprises As of 31.XII

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących 0–9 employees		10–49 pracujących 10–49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
OGÓŁEM TOTAL	1678	2005	4697	5503	8338	8636
1 mln zł i mniej 1 mln and less	556	871	2178	2760	4479	4097
1–5 mln zł* 1–5 mln	511	492	1149	1238	1262	1729
5–10 mln zł* 5–10 mln	172	208	467	485	754	842
10–20 mln zł* 10–20 mln	139	138	354	374	651	667
20–50 mln zł* 20–50 mln	166	166	282	322	457	528
powyżej 50 mln zł 50 mln and more	134	130	267	324	735	773

* Przedziały domknięte prawostronnie.

* Right-handed compartments.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Badane przedsiębiorstwa faktoringowe w 2018 r. wykupiły 15513 tys. faktur, o 52,2% więcej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba faktur zwiększyła się o 55,9% do 14766 tys., a w faktoringu zagranicznym o 3,0% do 747 tys. Liczba faktur w faktoringu krajowym stanowiła 95,2% ogólnej liczby faktur, a w faktoringu zagranicznym 4,8%.

W 2018 r. w faktoringu krajowym najczęściej stosowano faktoring bez regresu (54,1%) i faktoring z regresem (38,7%), sporadycznie faktoring mieszany (2,9%) oraz faktoring odwrotny (4,3%).

Niebankowe przedsiębiorstwa prowadzące działalność faktoringową w 2018 r. wykupiły 12454 tys. faktur, o 68,8% więcej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba faktur zwiększyła się o 74,4% do 11973 tys., a w faktoringu zagranicznym zmniejszyła się o 6,6% do 481 tys. Liczba faktur w faktoringu krajowym stanowiła 96,1% ogólnej liczby faktur, a w faktoringu zagranicznym 3,9%.

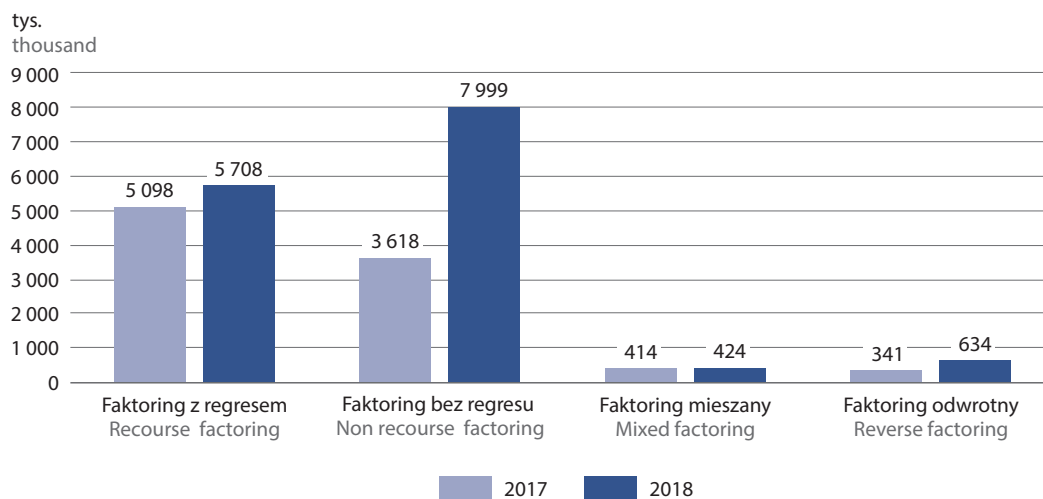
Banki komercyjne, które prowadziły działalność faktoringową w 2018 r. wykupiły 3059 tys. faktur o 8,6% więcej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba faktur zwiększyła się o 7,2% do 2793 tys., a w faktoringu zagranicznym o 26,7% do 266 tys. Liczba faktur w faktoringu krajowym stanowiła 91,3% ogólnej liczby faktur, a w faktoringu zagranicznym 8,7%.

Tablica 83. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych
 Table 83. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w tys. in thous.					
OGÓŁEM TOTAL	10196	15513	7380	12454	2 816	3 059
Faktoring krajowy National factoring	9471	14766	6865	11973	2 606	2 793
z regresem recourse	5098	5708	3772	4483	1 326	1 225
bez regresu non recourse	3618	7999	2568	6723	1 050	1 276
mieszany mixed	414	424	414	424	0	0
odwrotny reverse	341	634	111	343	229	291
Faktoring zagraniczny International factoring	725	747	515	481	210	266
eksportowy export	684	707	492	464	192	243
importowy import	41	41	23	17	18	24

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

Wykres 25. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w faktoringu krajowym
 Chart 25. Number of purchased invoices in national factoring throughout a year



Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

Tablica 84. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności

Table 84. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by type of activity throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity		Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity		Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w tys. in thous.					
OGÓŁEM TOTAL	6806	11872	359	376	3031	3265
Faktoring krajowy National factoring	6299	11398	359	376	2813	2991
z regresem recourse	3413	4109	340	340	1344	1259
bez regresu non recourse	2362	6524	16	34	1240	1441
mieszany mixed	414	424	0	0	0	0
odrotny reverse	109	341	3	2	229	291
Faktoring zagraniczny International factoring	507	474	0	0	218	274
eksportowy export	484	456	0	0	200	250
importowy import	23	17	0	0	18	24

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Badane przedsiębiorstwa faktoringowe, dla których działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności, w 2018 r. wykupiły 11872 tys. faktur, o 74,4% więcej niż w roku poprzednim.

Liczba wykupionych faktur (376 tys. szt.) przez przedsiębiorstwa faktoringowe, w których działalność faktoringowa była działalnością dominującą, wzrosła o 4,7% w porównaniu do roku poprzedniego.

Tablica 85. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych w podziale na liczbę pracujących

Table 85. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by number of employees throughout a year

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących 0–9 employees		10–49 pracujących 10–49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w tys. in thous.					
OGÓŁEM TOTAL	1692	1773	3579	8060	4924	5680
Faktoring krajowy National factoring	1574	1628	3204	7523	4693	5615
z regresem recourse	995	714	1368	1598	2735	3396
bez regresu non recourse	476	586	1299	5319	1844	2095
mieszany mixed	0	0	307	313	107	111
odwrotny reverse	103	328	231	293	7	13
Faktoring zagraniczny International factoring	119	145	375	538	231	65
eksportowy export	118	144	361	520	205	42
importowy import	0	1	14	17	27	23

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Najwięcej faktur w 2018 r. wykupiły przedsiębiorstwa faktoringowe o liczbie pracujących od 10 do 49 – 52,0% wszystkich wykupionych faktur. Kolejną grupą były przedsiębiorstwa o liczbie pracujących powyżej 50 osób (36,6%), a grupa przedsiębiorstw o liczbie pracujących poniżej 9 osób wykupiła tylko 11,4% liczby faktur.

Wartość wykupionych wierzytelności przez badane przedsiębiorstwa zajmujące się działalnością faktoringową wzrosła o 21,6%. W faktoringu krajowym wartość wykupionych wierzytelności zwiększyła się o 24,9% do 237,5 mld zł, a w faktoringu zagranicznym o 2,2% do 32,2 mld zł. Faktoring krajowy stanowił 88,1% ogólnej wartości wykupionych wierzytelności, a faktoring zagraniczny 11,9%. W 2018 r. w faktoringu krajowym najczęściej stosowano faktoring bez regresu (57,3%) i faktoring z regresem (26,7%), sporadycznie faktoring mieszany (2,5%) i faktoring odwrotny (odwrócony) (8,3%).

Tablica 86. Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych

Table 86. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises throughout a year

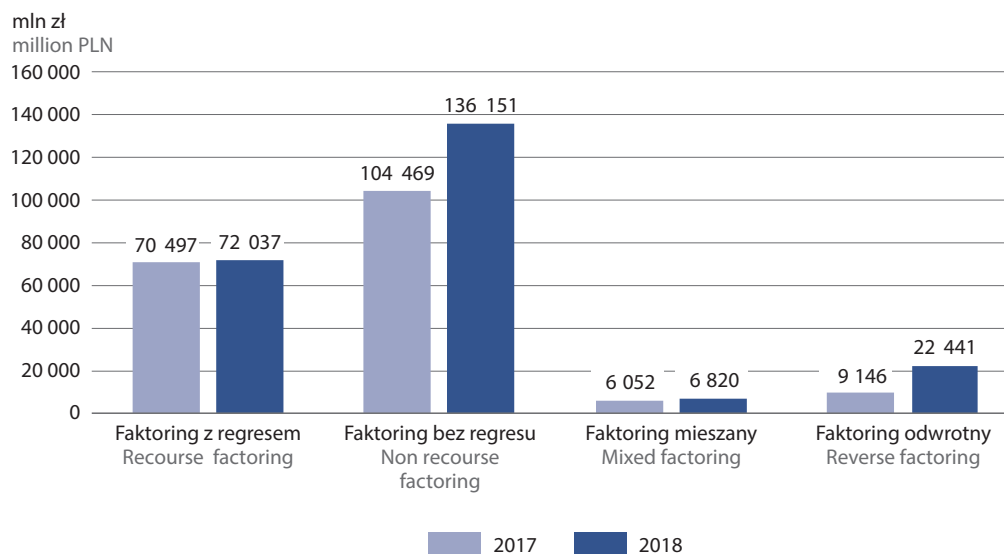
Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	221654	269629	148856	186804	72797	82825
Faktoring krajowy National factoring	190165	237450	125975	165475	64190	71975
z regresem recourse	70497	72037	48341	47373	22156	24664
bez regresu non recourse	104469	136151	70214	98362	34256	37789
mieszany mixed	6052	6820	6052	6820	0	0
odwrotny reverse	9146	22441	1368	12919	7778	9522
Faktoring zagraniczny International factoring	31489	32180	22881	21330	8608	10850
eksportowy export	28159	28192	21275	19841	6885	8351
importowy import	3330	3988	1607	1488	1723	2499

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W grupie niebankowych przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową wartość wykupionych wierzytelności wzrosła o 25,5% do kwoty 186,8 mld zł, z tego faktoring krajowy stanowił 88,6%, a faktoring w handlu zagranicznym 11,4%.

W bankach komercyjnych, które prowadziły działalność faktoringową, wartość wykupionych wierzytelności zwiększyła się o 13,8% do kwoty 82,8 mld zł, z tego faktoring krajowy stanowił 86,9%, a faktoring w handlu zagranicznym 13,1%.

Wykres 26. Wartość wykupionych wierzytelności w faktoringu krajowym
 Chart 26. Value of purchased receivables in national factoring



Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

W przedsiębiorstwach, dla których działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności w 2018 r. wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku wzrosła o 27,3% w relacji do roku poprzedniego i wyniosła 173,4 mld zł.

Wartość wierzytelności w przedsiębiorstwach, w których działalność faktoringowa była działalnością dominującą wyniosła 3,8 mld zł, o 15,5% więcej niż w roku poprzednim.

Tablica 87. Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności

Table 87. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by type of activity throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity		Dominujący rodzaj działalności The parent type of activity		Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	136192	173384	3342	3861	82120	92384
Faktoring krajowy National factoring	113476	152247	3277	3773	73411	81430
z regresem recourse	45030	43713	2937	3285	22529	25040
bez regresu non recourse	61104	88867	262	416	43104	46868
mieszany mixed	6051	6819	2	1	0	0
odwrotny reverse	1291	12849	77	70	7778	9522
Faktoring zagraniczny International factoring	22716	21136	65	89	8709	10955
eksportowy export	21109	19648	65	89	6986	8456
importowy import	1607	1488	0	0	1723	2499

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Najwięcej faktur wykupiły przedsiębiorstwa faktoringowe o liczbie pracujących powyżej 50 osób – 44,4% wszystkich wykupionych faktur. Kolejną grupą były przedsiębiorstwa o liczbie pracujących od 10 do 49 (32,3%), a grupa przedsiębiorstw o liczbie pracujących poniżej 9 osób wykupiła 23,3% ogólnej liczby faktur.

Tablica 88. Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych w podziale na liczbę pracujących

Table 88. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by number of employees throughout a year

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących 0–9 employees		10–49 pracujących 10–49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	50381	62686	72506	87176	98767	119768
Faktoring krajowy National factoring	42324	54283	61525	74097	86316	109070
z regresem recourse	16422	10838	18293	20411	35782	40788
bez regresu non recourse	24725	31440	29911	37915	49833	66796
mieszany mixed	2	1	5484	6192	567	627
odwrotny reverse	1175	12003	7838	9579	133	858
Faktoring zagraniczny International factoring	8057	8403	10981	13078	12451	10698
eksportowy export	8026	8380	9535	11038	10598	8775
importowy import	31	24	1446	2041	1853	1923

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wartość zaangażowanych środków finansowych w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych na koniec 2018 r. wyniosła 33,6 mld zł i wzrosła o 7,7% w porównaniu z rokiem poprzednim. Środki finansowe w 91,7% zaangażowane były w faktoring krajowy, a w 8,3% w faktoring zagraniczny.

Niebankowe przedsiębiorstwa prowadzące działalność faktoringową zaangażowały środki finansowe o wartości 21,9 mld zł, z tego 95,0% w faktoring krajowy i 5,0% w faktoring zagraniczny. Banki do prowadzonej działalności faktoringowej zaangażowały środki w kwocie 11,7 mld zł, z tego 85,6% tej kwoty przypadało na faktoring krajowy, a 14,4% na faktoring zagraniczny.

Tablica 89. Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych
Stan w dniu 31.XII

Table 89. Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises
 As of 31.XII

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	31209	33613	20445	21902	10763	11712
Faktoring krajowy National factoring	28711	30832	19134	20804	9577	10029
z regresem recourse	10730	8379	7877	5886	2853	2493
bez regresu non recourse	15845	17482	10357	11734	5488	5748
mieszany mixed	706	105	706	105	0	0
odwrotny reverse	1430	4867	194	3079	1237	1788
Faktoring zagraniczny International factoring	2498	2781	1312	1098	1186	1683
eksportowy export	2037	2140	1275	1093	762	1046
importowy import	461	641	36	4	424	637

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

Badane przedsiębiorstwa, dla których działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności na koniec 2018 r. zaangażowały środki finansowe w wysokości 19,4 mld zł, wartość ta w porównaniu z poprzednim rokiem wzrosła o 9,0%. Wartość zaangażowanych środków finansowych w przedsiębiorstwach, w których działalność faktoringowa była dominująca, wyniosła 0,5 mld zł i wzrosła o 7,2%. W przedsiębiorstwach, dla których działalność faktoringowa była ubocznym rodzajem działalności, wartość zaangażowanych środków finansowych na koniec 2018 r. wyniosła 13,7 mld zł i wzrosła o 5,9%.

Tablica 90. Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności Stan w dniu 31.XII

Table 90. Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises by type of activity
As of 31.XII

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity		Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity		Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	17813	19418	475	509	12920	13686
Faktoring krajowy National factoring	16517	18346	464	499	11730	11988
z regresem recourse	7092	5060	385	417	3252	2901
bez regresu non recourse	8546	10112	58	70	7241	7299
mieszany mixed	704	104	2	1	0	0
odwrotny reverse	174	3069	19	10	1237	1788
Faktoring zagraniczny International factoring	1296	1072	11	11	1190	1698
eksportowy export	1260	1068	11	11	766	1061
importowy import	36	4	0	0	424	637

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W przedsiębiorstwach faktoringowych o liczbie pracujących powyżej 50 osób wartość zaangażowanych środków finansowych na koniec 2018 r. wyniosła 14,3 mld zł i wzrosła o 14,8% w stosunku do poprzedniego roku. Wartość zaangażowanych środków finansowych w przedsiębiorstwach faktoringowych o liczbie pracujących od 10 do 49 wyniosła 10,1 mld zł i zmniejszyła się o 4,0%, a wartość zaangażowanych środków finansowych w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących do 9 osób wyniosła 9,3 mld zł i zwiększyła się w stosunku do poprzedniego roku o 11,9%.

Tablica 91. Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych w podziale na liczbę pracujących Stan w dniu 31.XII

Table 91. Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises by number of employees
As of 31.XII

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących 0–9 employees		10–49 pracujących 10–49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	8276	9259	10489	10071	12444	14283
Faktoring krajowy National factoring	8042	8721	9089	8387	11581	13724
z regresem recourse	3654	1495	2740	2574	4335	4310
bez regresu non recourse	4241	4319	4526	3994	7078	9169
mieszany mixed	2	1	569	24	136	80
odwrotny reverse	144	2907	1254	1795	32	165
Faktoring zagraniczny International factoring	234	538	1400	1683	863	559
eksportowy export	224	534	1002	1205	810	401
importowy import	10	4	398	478	53	158

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. z usług faktoringu najwięcej klientów korzystało z województwa mazowieckiego (15,0%), śląskiego (12,6%), wielkopolskiego (7,6%), małopolskiego (6,2%), dolnośląskiego (5,3%), pomorskiego (5,1%) i łódzkiego (4,8%). Najwięcej faktur w 2018 r. wykupiono w województwie łódzkim (27,2% ogólnej liczby), mazowieckim (13,8%), wielkopolskim (10,1%) i śląskim (7,1%).

Tablica 92. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw

Table 92. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by voivodships throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
OGÓŁEM* TOTAL	14898	16903	10786	12675	4112	4228
Dolnośląskie	777	896	677	792	100	104
Kujawsko-Pomorskie	556	594	432	479	124	115
Lubelskie	371	461	304	362	67	99
Lubuskie	207	260	161	222	46	38
Łódzkie	729	803	598	667	131	136
Małopolskie	951	1051	701	806	250	245
Mazowieckie	2060	2528	1700	2108	360	420
Opolskie	341	282	287	222	54	60
Podkarpackie	373	480	272	374	101	106
Podlaskie	212	268	159	220	53	48
Pomorskie	744	864	597	720	147	144
Śląskie	1889	2121	1450	1689	439	432
Świętokrzyskie	243	313	193	254	50	59
Warmińsko-Mazurskie	279	311	232	259	47	52
Wielkopolskie	1254	1292	1083	1093	171	199
Zachodniopomorskie	318	380	267	331	51	49

* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

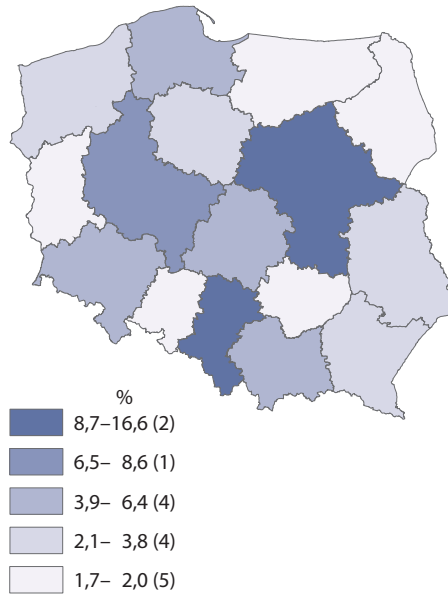
Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

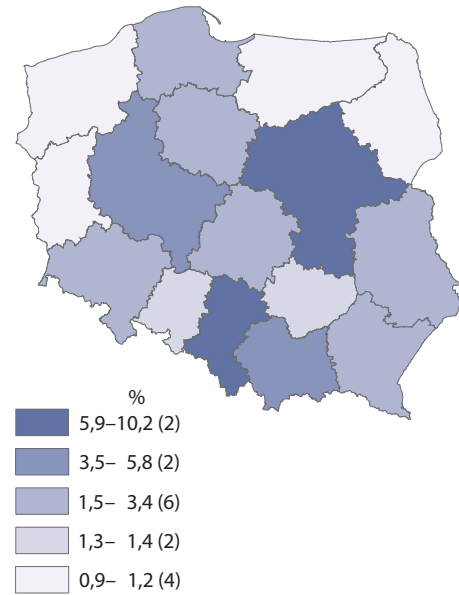
Mapa 3. Udział liczby klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych

Map 3. Share of the number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises throughout a year

Faktoranci w przedsiębiorstwach niebankowych
Factors in non-banking enterprises



Faktoranci w bankach
Factors in banks



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 93. Liczba faktur wykupionych przez badane przedsiębiorstwa faktoringowe według województw
 Table 93. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by voivodships

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w tys. in thous.					
OGÓŁEM* TOTAL	9471	14766	6865	11973	2606	2793
Dolnośląskie	405	579	332	469	73	110
Kujawsko-Pomorskie	131	389	95	339	36	50
Lubelskie	124	179	104	163	19	16
Lubuskie	65	89	53	78	12	11
Łódzkie	365	4009	299	3954	66	55
Małopolskie	642	838	540	715	102	123
Mazowieckie	1745	2043	1476	1760	269	283
Opolskie	73	94	61	75	12	19
Podkarpackie	266	282	158	174	108	108
Podlaskie	51	75	37	52	14	22
Pomorskie	463	503	375	372	88	131
Śląskie	1005	1042	810	808	195	233
Świętokrzyskie	163	181	99	100	63	81
Warmińsko-Mazurskie	73	83	45	51	28	32
Wielkopolskie	1048	1491	564	681	484	811
Zachodniopomorskie	304	141	113	134	190	7

* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

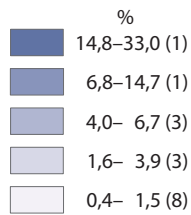
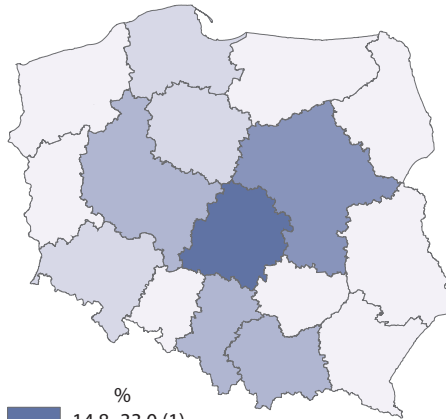
Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

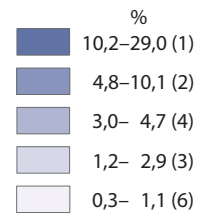
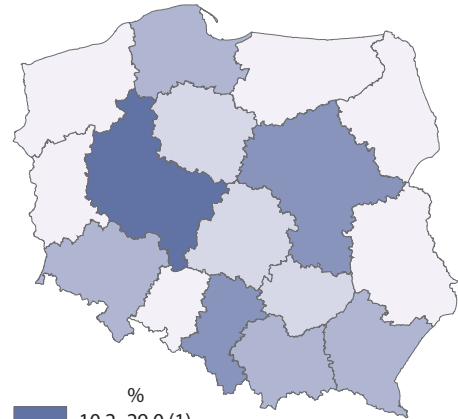
Mapa 4. Udział procentowy faktur wykupionych w 2018 r. w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych

Map 4. Share of the number of purchased invoices of surveyed factoring enterprises in 2018

Faktoranci w przedsiębiorstwach niebankowych
Factors in non-banking enterprises



Faktoranci w bankach
Factors in banks



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 94. Wartość wykupionych wierzytelności w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw

Table 94. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by voivodships

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM* TOTAL	190165	237450	125975	165475	64190	71975
Dolnośląskie	7424	10305	4305	6853	3119	3452
Kujawsko-Pomorskie	3996	7692	2745	6343	1251	1349
Lubelskie	2641	2818	2131	2259	510	559
Lubuskie	1211	1767	616	1465	595	302
Łódzkie	7586	8980	5326	6789	2261	2191
Małopolskie	10130	11106	6978	7175	3152	3932
Mazowieckie	32514	41999	26481	33364	6033	8635
Opolskie	1126	2536	650	2028	476	508
Podkarpackie	3062	3881	1471	2363	1591	1518
Podlaskie	1221	1484	685	888	536	596
Pomorskie	13133	21933	11279	19052	1854	2880
Śląskie	20334	23041	14026	16725	6309	6316
Świętokrzyskie	3048	3734	2453	3095	595	638
Warmińsko-Mazurskie	1027	1254	577	751	450	503
Wielkopolskie	23901	28373	11384	13344	12516	15029
Zachodniopomorskie	2961	2499	1506	1666	1454	833

* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

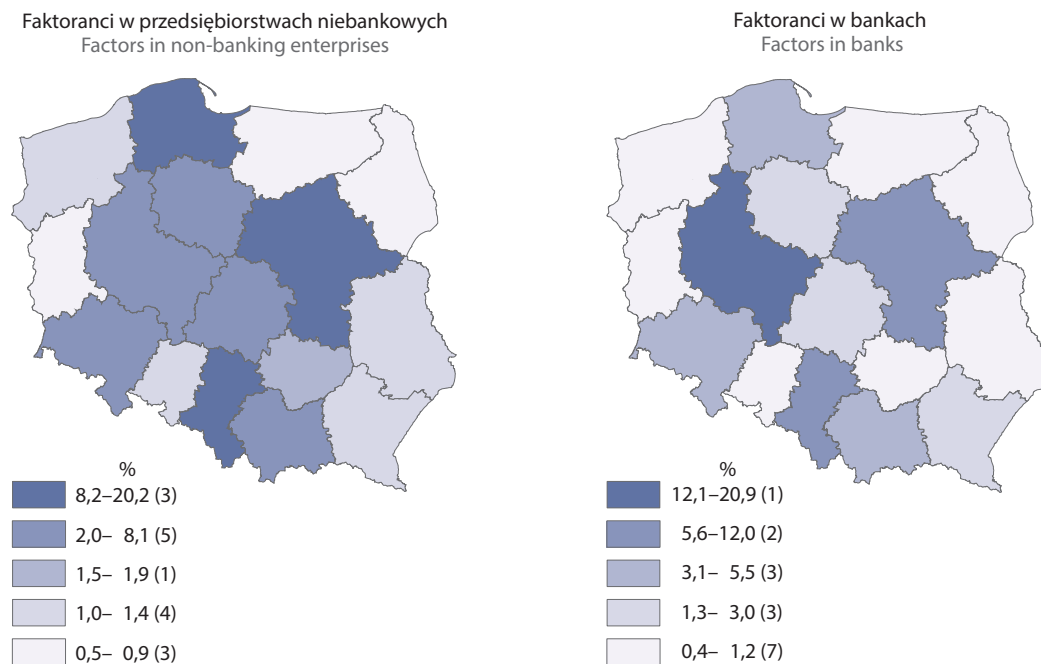
* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Mapa 5. Udział wartości wykupionych wierzytelności w 2018 r. w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych

Map 5. Share of the value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises in 2018



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

5.4. Przedsiębiorstwa faktoringowe – dane panelowe

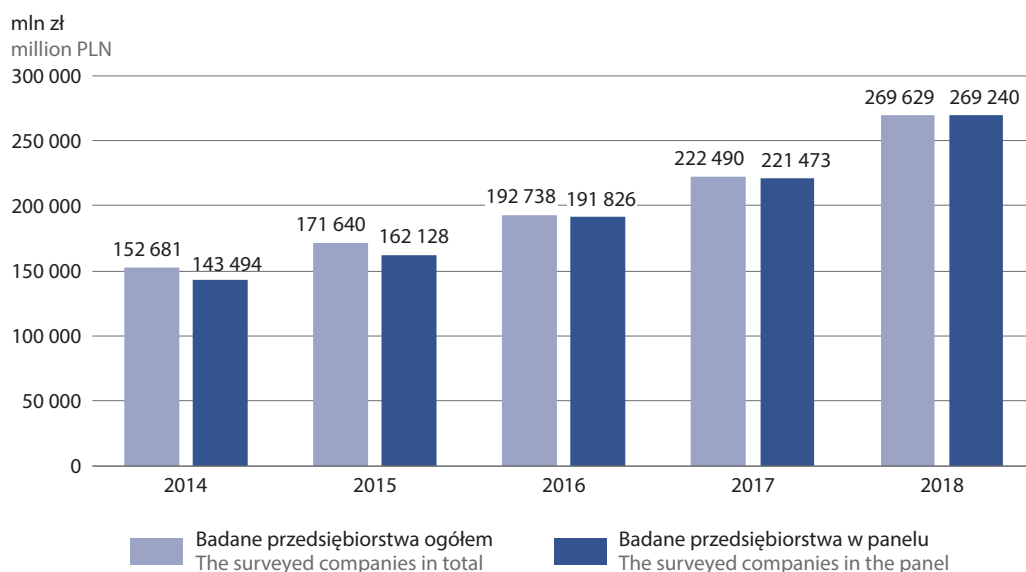
5.4. Factoring surveyed companies – panel data

Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach faktoringowych

Financial situation of surveyed factoring enterprises

W ujęciu panelowym przedstawiono dane 44 firm faktoringowych, które w latach 2014–2018 corocznie brały udział w badaniu. Wśród badanych podmiotów było 27 spółek akcyjnych, 15 spółek z ograniczoną odpowiedzialnością, a pozostałe 2 firmy to inne formy spółek. Dla badanych podmiotów działalność faktoringowa była jedynym (17), dominującym (7) oraz ubocznym (20) rodzajem prowadzonej działalności. Podmioty biorące udział w badaniu w ujęciu panelowym stanowią duży odsetek podmiotów świadczących usługi faktoringowe ogółem. Potwierdza to udział wartości wykupionych wierzytelności przez te podmioty w stosunku do wartości wykupionych wierzytelności faktoringowych badanych podmiotów ogółem, który w 2014 r. wyniósł 94,0%, a w roku 2018 r. wyniósł 99,9%.

Wykres 27. Wartość wykupionych wierzytelności ogółem i dane panelowe
 Chart 27. Value of purchased claims in total and panel data



Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw faktoringowych – dane panelowe

Financial situation of surveyed factoring enterprises – panel data

Z grupy 24 przedsiębiorstw, dla których działalność faktoringowa była działalnością jedyną lub dominującą, 22 prowadziło pełną rachunkowość, a 2 firmy księgi przychodów i rozchodów. W grupie 22 przedsiębiorstw prowadzących pełną księgowość, dla 17 działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności, a dla 5 dominującym.

Wartość aktywów 22 przedsiębiorstw wzrosła w okresie od 2014 r. do 2018 r. ponad dwukrotnie z 12,7 mld zł do 25,0 mld zł. Dominującą pozycję majątku stanowiły aktywa obrotowe – 97,8% w roku 2014, a 99,0% w 2018 r. W aktywach tych dominowały należności krótkoterminowe, udział ich w 2014 r. był na poziomie 60,6%, zaś w 2018 r. na poziomie 67,8%. W aktywach trwałych największy udział miały należności długoterminowe w 2014 r. ich udział wyniósł 81,8%, a w 2018 roku – 53,6%.

Tablica 95. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową – dane panelowe za okres 2014–2018

Table 95. Assets and liabilities of specialized entities running factoring activity – panel data

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in million PLN				
Aktywa trwałe Fixed assets	280	314	295	222	261
wartości niematerialne i prawne intangible assets	21	20	50	12	34
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	15	12	13	14	24
należności długoterminowe long-term receivables	229	232	215	134	140
inwestycje długoterminowe long-term investments	5	10	8	41	39
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	6	35	9	21	24
Aktywa obrotowe Current assets	12405	13820	17222	20186	24707
zapasy inventories	1	0	0	0	0
należności krótkoterminowe current receivables	7519	9630	12774	14735	16760
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	4876	4172	4440	5441	7935
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	9	18	8	10	11
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	-	-	-	-	-
Udziały akcje własne Own shares	-	-	-	-	-
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	12686	14134	17518	20408	24968
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	738	792	871	836	651
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	213	228	226	230	244
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	303	347	388	381	744
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	0	1	1	-	-1

Tablica 95. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową – dane panelowe za okres 2014–2018 (dok.)

Table 95. Assets and liabilities of specialized entities running factoring activity – panel data (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in million PLN				
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	18	25	31	41	77
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit (loss)	76	99	80	87	78
zysk/strata netto net profit (loss)	127	91	146	97	-490
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	-	-	0	0	-2
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	11948	13342	16646	19572	24317
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	17	73	19	11	16
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	232	150	187	373	1046
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	11507	12855	16207	19000	23059
rozliczenia międzyokresowe accruals	191	264	234	188	196
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	12686	14134	17518	20408	24968

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W wartości pasywów w 2014 r. największy udział stanowiły w 94,2% zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, a w 2018 r. 97,4%. W zobowiązaniach i rezerwach na zobowiązania dominowały zobowiązania krótkoterminowe – 96,3% w 2014 r., natomiast w 2018 r. – 94,8%.

Tablica 96. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową – dane panelowe za okres 2014–2018

Table 96. Profit and loss account of specialized entities running factoring activity – panel data

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in million PLN				
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	739	631	706	713	947
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	565	577	632	666	883
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	17	12	19	14	30
przychody finansowe financial revenues	158	42	54	32	34
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	578	501	520	582	1378
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	236	232	282	269	831
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	47	43	34	46	228
koszty finansowe financial costs	295	226	204	269	319
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	163	131	186	129	-432
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	127	91	146	97	-490

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Przychody z całokształtu działalności 22 przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego w latach 2014–2018 wzrosły z 739 mln zł do 947 mln zł (o 28,2%). W strukturze przychodów, największy udział miały przychody netto ze sprzedaży (w 2014 r. – 76,5%, a w roku 2018 – 93,2%). Koszty z całokształtu działalności wzrosły prawie dwu i pół krotnie z 578 mln zł do 1378 mln zł.

Charakterystyka usług faktoringowych – dane panelowe

Characteristic of factoring services – panel data

Liczba klientów w latach 2014 – 2018 wzrosła o 55,7%. W faktoringu krajowym liczba klientów zwiększyła się z 9,1 tys. w 2014 r. do 14,5 tys. klientów w 2018 r. (o 60,7%), a w faktoringu zagranicznym odpowiednio z 0,9 tys. do 1,0 tys. klientów (o 7,3%). Liczba klientów w faktoringu krajowym stanowiła w 2014 r. 90,7%, w 2018 r. 93,6% ogólnej liczby klientów, a w faktoringu zagranicznym odpowiednio 9,3% i 6,4%.

W faktoringu krajowym najwięcej klientów korzystało z faktoringu z regresem (72,0% w 2014 r. i 53,3% w 2018 r.), z faktoringu bez regresu (23,0% w 2014 r. i 21,8% w 2018 r.), z faktoringu mieszanego (0,9% w 2014 r. i 17,0% w 2018 r.) oraz z faktoringu odwrotnego (odwroczonego) (4,2% w 2014 r. i 8,0% w 2018 r.).

Tablica 97. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2014–2018

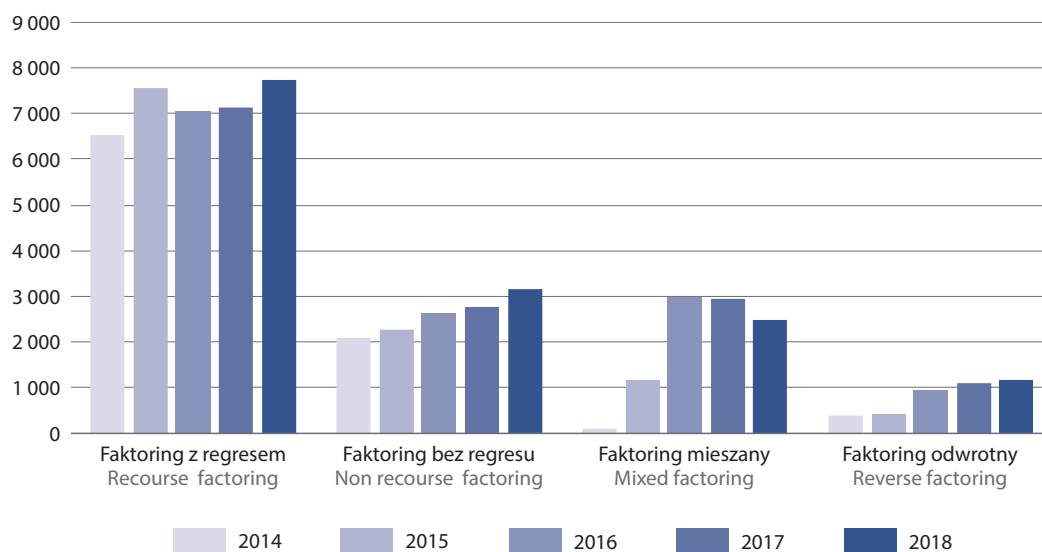
Table 97. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2014–2018

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
OGÓŁEM TOTAL	9985	12378	14666	14929	15547
Faktoring krajowy National factoring	9055	11431	13623	13947	14549
z regresem recourse	6516	7559	7069	7149	7754
bez regresu non recourse	2080	2266	2627	2775	3168
mieszany mixed	83	1177	2978	2943	2470
odwrotny reverse	376	429	949	1080	1157
Faktoring zagraniczny International factoring	930	947	1043	982	998
eksportowy export	592	626	738	715	699
importowy import	338	321	305	267	299

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wykres 28. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu krajowego – dane panelowe

Chart 28. Number of clients (factorers) using national factoring throughout a year – panel data



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Obroty z faktorem w wysokości do 1 mln zł w 2014 r. wykazało 36,7% ogólnej liczby klientów (faktorantów) badanych podmiotów na koniec roku, a w 2018 r. było to 40,4%. Na koniec 2014 r. z usług faktoringowych skorzystało 2094 klientów w przedziale do 5 mln zł, a w 2018 r. liczba faktorantów wyniosła 3448. W przedsiębiorstwach o obrotach powyżej 50 mln zł było 10,4% ogólnej liczby faktorantów w 2014 r. oraz 8,7% w 2018 r.

Tablica 98. Liczba klientów (faktorantów) według osiągniętych obrotów z faktorem – dane panelowe za okres 2014–2018
Stan w dniu 31 XII

Table 98. Number of clients (factorers) by turnover with factor – panel data for the period 2014–2018
As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
OGÓŁEM TOTAL	9076	11203	13693	13781	14099
1 mln zł i mniej 1 mln and less	3333	4956	6545	6285	5695
1–5 mln zł* 1–5 mln	2094	2371	2756	2919	3448
5–10 mln zł* 5–10 mln	1171	1163	1321	1392	1534
10–20 mln zł* 10–20 mln	875	1004	1150	1144	1179
20–50 mln zł* 20–50 mln	657	759	848	905	1016
powyżej 50 mln zł 50 mln and more	946	950	1073	1136	1227

* Przedziały domknięte prawostronnie.
*Right-handed compartments.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

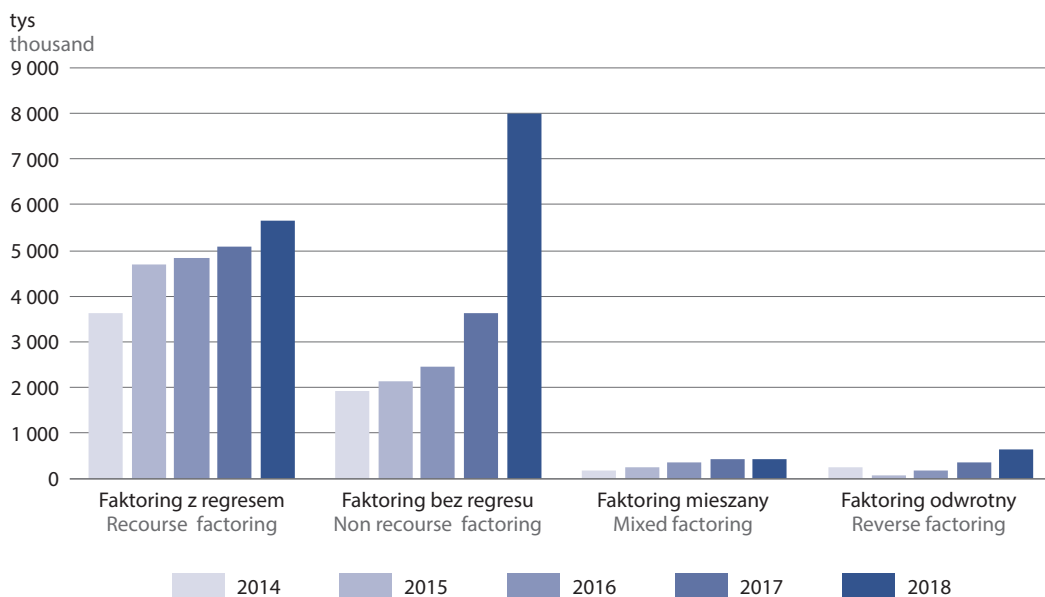
W latach 2014–2018 liczba wykupionych faktur przez przedsiębiorstwa faktoringowe (faktorów) wzrosła z 6373 tys. faktur w 2014 r. do 15447 tys. w 2018 r. W faktoringu krajowym liczba faktur zwiększyła się do 14700 tys. w 2018 r. (prawie dwu i pół krotnie), a w faktoringu zagranicznym o 80% do 706 tys. Liczba faktur w faktoringu krajowym stanowiła 93,3% w 2014 r. i 95,2% w 2018 r. ogólnej liczby wykupionych faktur, a w faktoringu zagranicznym odpowiednio 6,7% i 4,8%.

Tablica 99. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2014–2018

Table 99. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2014–2018

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w tys. in thous.				
OGÓŁEM TOTAL	6373	7558	8511	10161	15447
Faktoring krajowy National factoring	5948	7100	7875	9436	14700
z regresem recourse	3634	4678	4826	5062	5643
bez regresu non recourse	1899	2134	2531	3618	7999
mieszany mixed	180	227	362	414	424
odwrotny reverse	236	61	157	341	634
Faktoring zagraniczny International factoring	425	458	636	725	747
eksportowy export	391	424	595	684	706
importowy import	33	34	40	41	41

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wykres 29. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w faktoringu krajowym – dane panelowe
Chart 29. Number of purchased invoices in national factoring throughout a year – panel data

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W latach 2014–2018 wartość wykupionych wierzytelności przez badane przedsiębiorstwa zajmujące się działalnością faktoringową wzrosła o 87,6%, z 143,5 mld zł w 2014 r. do 269,2 mld zł w 2018 r.

W faktoringu krajowym wartość wykupionych wierzytelności zwiększyła się o 90,8% do 237,1 mld zł, a w faktoringu zagranicznym o 67,0% do 32,2 mld zł w 2018 r. Udział faktoringu krajowego wzrósł do 88,1% ogólnej wartości wykupionych wierzytelności w 2018 r., a udział faktoringu zagranicznego zmniejszył się do 11,9% w 2018 r.

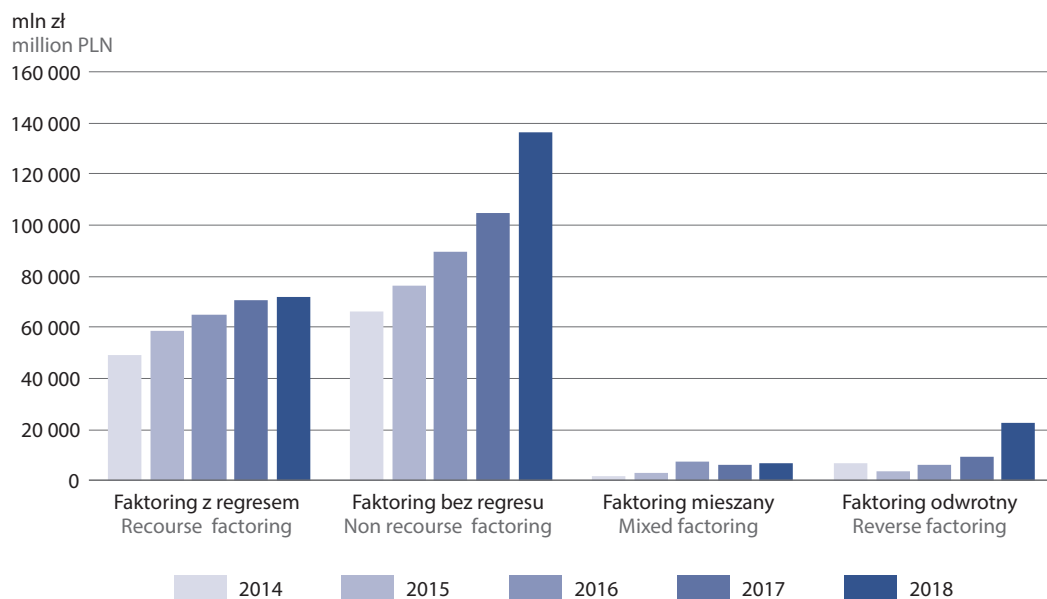
Tablica 100. Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2014–2018

Table 100. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2014–2018

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM TOTAL	143494	162128	191826	221473	269240
Faktoring krajowy National factoring	124220	142305	167843	189984	237061
z regresem recourse	48892	58814	64930	70318	71654
bez regresu non recourse	66403	76381	89263	104469	136151
mieszany mixed	1946	3355	7400	6051	6819
odwrotny reverse	6978	3756	6251	9146	22436
Faktoring zagraniczny International factoring	19275	19822	23983	31489	32179
eksportowy export	16029	16556	20961	28159	28191
importowy import	3246	3267	3022	3330	3988

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wykres 30. Wartość wykupionych wierzytelności w faktoringu krajowym – dane panelowe
 Chart 30. Value of purchased receivables in national factoring – panel data



Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

Wartość zaangażowanych środków finansowych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych (panel) wzrosła o 84,6% do 26,9 mld zł w 2018 r. Środki finansowe zaangażowane w faktoring krajowy wzrosły z 16,3 mld zł w 2014 r. do 30,7 mld zł w 2018 r. Faktoring krajowy w 2014 r. stanowił 90,1%, a w 2018 r. 91,7% ogólnej wartości środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową.

Tablica 101. Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2014–2018 Stan w dniu 31.XII

Table 101. Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises - panel data for the period 2014–2018 As of 31.XII

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM TOTAL	18136	21135	25302	31151	33481
Faktoring krajowy National factoring	16345	19428	23214	28653	30700
z regresem recourse	7042	8348	8948	10674	8251
bez regresu non recourse	7640	9978	11946	15845	17482
mieszany mixed	1089	317	847	704	104
odwrotny reverse	574	785	1473	1430	4864
Faktoring zagraniczny International factoring	1791	1706	2089	2498	2780
eksportowy export	1550	1454	1752	2037	2139
importowy import	241	252	337	461	641

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 102. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2014–2018
 Table 102. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by voivodships throughout a year – panel data for the period 2014–2018

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
OGÓŁEM* TOTAL	9055	11431	13623	13947	14549
Dolnośląskie	455	509	700	694	720
Kujawsko-Pomorskie	338	391	489	503	443
Lubelskie	173	262	320	345	372
Lubuskie	122	152	184	186	195
Łódzkie	402	472	652	654	625
Małopolskie	495	630	881	905	899
Mazowieckie	1161	1409	1864	1920	2088
Opolskie	160	173	215	210	235
Podkarpackie	168	231	346	343	366
Podlaskie	101	129	191	193	208
Pomorskie	407	493	695	711	724
Śląskie	1143	1334	1783	1789	1836
Świętokrzyskie	151	183	220	210	237
Warmińsko-Mazurskie	177	189	235	268	255
Wielkopolskie	762	874	1120	1156	1069
Zachodniopomorskie	211	268	303	299	312

* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Tablica 103. Liczba wykupionych faktur w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2014–2018

Table 103. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by voivodships – panel data for the period 2014–2018

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w tys. in thous.				
OGÓŁEM* TOTAL	5948	7100	7875	9436	14700
Dolnośląskie	187	214	290	402	575
Kujawsko-Pomorskie	120	112	131	130	385
Lubelskie	53	92	88	123	178
Lubuskie	66	27	61	64	86
Łódzkie	258	338	398	362	4003
Małopolskie	456	498	467	641	834
Mazowieckie	1106	1264	1457	1737	2030
Opolskie	158	61	67	67	93
Podkarpackie	156	132	210	265	280
Podlaskie	49	47	55	51	73
Pomorskie	322	308	393	462	500
Śląskie	618	743	891	1001	1033
Świętokrzyskie	131	144	160	161	179
Warmińsko-Mazurskie	98	63	75	72	81
Wielkopolskie	803	702	932	1044	1486
Zachodniopomorskie	134	142	143	303	138

* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Tablica 104. Wartość wykupionych wierzytelności w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2014–2018

Table 104. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by voivodships – panel data for the period 2014–2018

Wyszczególnienie Specification	2014	2015	2016	2017	2018
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM* TOTAL	124220	142305	167843	189984	237061
Dolnośląskie	4267	4624	7534	7410	10288
Kujawsko-Pomorskie	3525	3651	4733	3989	7675
Lubelskie	2149	1758	2047	2637	2811
Lubuskie	486	406	796	1208	1761
Łódzkie	5651	4853	5556	7568	8936
Małopolskie	8184	9516	8307	10122	11097
Mazowieckie	20582	20204	25613	32476	41925
Opolskie	1537	1298	1390	1115	2531
Podkarpackie	1790	1585	3004	3053	3866
Podlaskie	1653	1196	1034	1214	1474
Pomorskie	14482	15470	16072	13123	21909
Śląskie	11170	12900	16706	20309	22989
Świętokrzyskie	1597	2243	2577	3046	3716
Warmińsko-Mazurskie	1165	1245	1317	1027	1251
Wielkopolskie	14603	14598	21341	23880	28332
Zachodniopomorskie	1977	1956	2918	2959	2490

* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.

* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

Rozdział 6.

Chapter 6.

Działalność przedsiębiorstw windykacyjnych

Activity of debt collecting companies

6.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach windykacyjnych

6.1. Basic data of debt collecting enterprises

W 2018 r. badaniem objęto 98 przedsiębiorstw prowadzących działalność windykacyjną. Były to głównie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością (44) i spółki akcyjne (25), a pozostałe 29 podmiotów to inne formy prawne oraz osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą. W badanej zbiorowości w 87 spółkach przeważał kapitał krajowy, a w 11 kapitał zagraniczny.

Tablica 105. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2018 r. według formy prawnej

Table 105. Number of entities conducting debt collection activity in 2018 by legal forms

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity	Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity	Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity
Spółka akcyjna Joint-stock company	25	14	9	2
Spółka z o.o. Private limited company	44	25	11	8
Spółka jawna General partnership	2	1	1	-
Spółka cywilna Civil law partnership	3	1	1	1
Spółka komandytowa Limited partnership	5	2	2	1
Osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą Sole proprietorship	16	7	7	2
Inne formy prawne Other legal form	3	2	1	-

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Spośród badanych przedsiębiorstw windykacyjnych 22 należało do grup kapitałowych, w tym 10 było jednostkami dominującymi, 8 zależnymi, a 4 jednostkami dominującymi i zależnymi jednocześnie. Z grupy przedsiębiorstw, dla których działalność windykacyjna była działalnością jedyłą, 11 należało do grup kapitałowych. Natomiast w grupie przedsiębiorstw, dla których działalność windykacyjna była działalnością dominującą, 9 firm należało do grup kapitałowych.

Tablica 106. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2018 r. według przynależności do grupy kapitałowej i zakresu działalności

Table 106. Number of surveyed entities conducting debt collection activity in 2018 by belonging to capital group and range of activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity	Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity	Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to the capital group	22	11	9	2
jednostka dominująca subsidiary	10	5	5	-
jednostka zależna dominant entity	8	5	2	1
jednostka dominująca i zależna lower-level dominant unit	4	1	2	1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Sieć dystrybucji usług windykacyjnych w 2018 r. tworzyło 87 oddziałów i autoryzowanych przedstawicielstw. W badanych 98 przedsiębiorstwach według stanu na koniec roku pracowało 6326 osób, w tym 5754 osoby na podstawie umowy o pracę, 325 osób na podstawie umowy zlecenia, agencyjnej i umowy o dzieło. Do pracujących w badanych podmiotach należało również 247 osób prowadzących działalność na własny rachunek.

Tablica 107. Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność windykacyjną w 2018 r. według zakresu działalności

Table 107. Number of employees and number of branches in surveyed enterprises conducting debt collection activity in 2018 by range of activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity	Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity	Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity
Liczba pracujących na podstawie: Number of employees based on:				
umowy o pracę employment contract	5754	4490	1028	236
umowy zlecenia, agencyjnej o dzieło civil contract	325	201	115	9
ustawy o działalności gospodarczej self-employment	247	109	133	5
Liczba oddziałów oraz autoryzowanych przedstawicielstw Number of branches and authorized representative offices	87	44	30	13

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Liczba przedsiębiorstw prowadzących działalność windykacyjną w poszczególnych formach prawnych była zróżnicowana ze względu na liczbę pracujących w tych przedsiębiorstwach. W przedziale do 9 pracujących było 51 przedsiębiorstw, w przedziale od 10 do 49 pracujących było 29 przedsiębiorstw, a w grupie podmiotów zatrudniających 50 i więcej osób było 18 przedsiębiorstw.

Tablica 108. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2018 r. według form prawnych w podziale na liczbę pracujących

Table 108. Number of surveyed entities conducting debt collection activity in 2018 by legal forms, divided into a number of employees

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących Up to 9 employees	10–49 pracujących Between 10 and 49 employees	50 i więcej pracujących 50 and more employees
Podmioty ogółem Total entities			
Spółka akcyjna Joint-stock company	5	12	8
Spółka z o.o. Private limited company	27	12	5
Spółka jawna General partnership	1	0	1
Spółka cywilna Civil law partnership	2	-	1
Spółka komandytowa Limited partnership	1	3	1
Osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą Sole proprietorship	15	-	1
Inna Other	-	2	1
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)			
Spółka akcyjna Joint-stock company	4	11	8
Spółka z o.o. Private limited company	21	11	4
Spółka jawna General partnership	1	1	-
Spółka cywilna Civil law partnership	1	-	1
Spółka komandytowa Limited partnership	1	2	1
Osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą Sole proprietorship	14	-	1
Inna Other	-	2	1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Liczba badanych przedsiębiorstw prowadzących działalność windykacyjną według udziałowców była zróżnicowana ze względu na liczbę pracujących w tych przedsiębiorstwach. Przedsiębiorstwa prywatne i osoby fizyczne były w większości głównymi udziałowcami w przedsiębiorstwach zatrudniających poniżej 50 osób.

Tablica 109. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2018 r. według udziałowca w podziale na liczbę pracujących

Table 109. Number of surveyed entities conducting debt collection activity in 2018 by shareholder and divided into a number of employees

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących Up to 9 employees		10–49 pracujących Between 10 and 49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	Przeważający kapitał Prevailing capital					
	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign	krajowy domestic	zagraniczny foreign
Podmioty ogółem Total entities						
Banki Banks	-	-	-	-	-	-
Instytucje finansowe Finance institutions	1	-	1	-	1	4
Przedsiębiorstwa prywatne Private enterprises	6	2	9	2	2	2
Osoby fizyczne Natural persons	42	-	17	1	8	-
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)						
Banki Banks	-	-	-	-	-	-
Instytucje finansowe Finance institutions	1	-	1	-	1	4
Przedsiębiorstwa prywatne Private enterprises	5	1	9	1	1	2
Osoby fizyczne Natural persons	34	-	15	-	8	-

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Spośród 80 badanych przedsiębiorstw windykacyjnych o liczbie pracujących poniżej 50 osób, 12 firm należało do grup kapitałowych, z czego 7 było jednostkami zależnymi, 4 jednostkami dominującymi oraz 1 przedsiębiorstwo jednocześnie jednostką dominującą i zależną. Wśród 18 podmiotów o liczbie pracujących 50 osób i więcej, 10 należało do grup kapitałowych, 6 było jednostkami dominującymi, 1 podmiot jednostką zależną, a 3 jednocześnie zależnymi i dominującymi.

Tablica 110. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2018 r. według przynależności do grupy kapitałowej w podziale na liczbę pracujących

Table 110. Number of surveyed entities conducting debt collection activity in 2018 by their membership in the capital group, divided into a number of employees

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących Up to 9 employees	10–49 pracujących Between 10 and 49 employees	50 i więcej pracujących 50 and more employees
Podmioty ogółem Total entities			
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to the capital group	2	10	10
jednostka dominująca subsidiary	-	4	6
jednostka zależna dominant entity	2	5	1
jednostka dominująca i zależna lower-level dominant unit	-	1	3
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)			
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to the capital group	2	9	9
jednostka dominująca subsidiary	-	4	6
jednostka zależna dominant entity	2	4	1
jednostka dominująca i zależna lower-level dominant unit	-	1	2

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

6.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw windykacyjnych¹⁴

6.2. Financial situation of surveyed debt collection enterprises

Dane finansowe dotyczą grupy 69 przedsiębiorstw, dla których działalność windykacyjna była jedynym zakresem działalności (44 przedsiębiorstwa) lub dominującym (25 przedsiębiorstw). Wartość aktywów tej grupy przedsiębiorstw windykacyjnych wyniosła 6,0 mld zł, wobec 7,0 mln zł rok wcześniej (spadek o 14,3%). W aktywach badanych podmiotów 76,7% udziału stanowiły aktywa trwałe, a 23,3% – aktywa obrotowe. Wartość aktywów trwałych na koniec 2018 r. wyniosła 4,6 mld zł, wobec 5,5 mld zł rok wcześniej. W aktywach trwałych duży udział (95,1%) miały inwestycje długoterminowe. Aktywa obrotowe osiągnęły wartość 1,4 mld zł, w tym udział inwestycji krótkoterminowych był na poziomie 60,4%, a należności krótkoterminowych 35,8%. W wartości pasywów 71,8% stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, a 28,2% kapitały własne.

¹⁴ Dane o finansach badanych podmiotów, prezentowane w publikacji dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, dla których działalność w jednym z badanych segmentów rynku finansowego, jest działalnością jedyną lub dominującą; nie dotyczą podmiotów, dla których działalność w jednym z badanych segmentów rynku finansowego, jest działalnością uboczną, a także przedsiębiorstw prowadzących księgi przychodów i rozchodów.

Tablica 111. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną
 Table 111. Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (69 przedsiębiorstw) Total (69 enterprises)		Jedyny zakres działalności (44 przedsiębiorstwa) The only one range of activity (44 enterprises)		Dominujący zakres działalności (25 przedsiębiorstw) Dominant range of activity (25 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	5462	4620	4899	3980	563	640
wartości niematerialne i prawne intangible assets	53	60	50	57	3	3
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	89	95	66	67	23	28
należności długoterminowe long-term receivables	271	22	269	21	2	1
inwestycje długoterminowe long-term investments	5015	4395	4491	3801	524	594
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	35	48	24	34	11	14
Aktywa obrotowe Current assets	1568	1406	720	758	848	648
zapasy inventories	3	3	1	1	2	2
należności krótkoterminowe current receivables	560	504	241	250	319	254
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	961	850	457	476	504	374
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	44	49	21	31	23	18
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#	#	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	7031	6026	5619	4738	1412	1288
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	1950	1698	1278	1072	672	626
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	362	377	201	212	160	165
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	1088	1211	803	906	285	305
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	201	29	#	#	#	#

Tablica 111. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną (dok.)
 Table 111. Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (69 przedsiębiorstw) Total (69 enterprises)		Jedyny zakres działalności (44 przedsiębiorstwa) The only one range of activity (44 enterprises)		Dominujący zakres działalności (25 przedsiębiorstw) Dominant range of activity (25 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	80	81	65	66	15	15
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit (loss)	97	63	75	-49	22	113
zysk/strata netto net profit (loss)	124	-56	70	-55	54	-1
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	-2	-6	#	#	#	#
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	5081	4328	4341	3666	740	662
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	94	185	44	58	50	127
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	2928	2691	2714	2505	214	186
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	1618	1266	1237	981	382	284
rozliczenia międzyokresowe accruals	441	187	346	122	94	65
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	7031	6026	5619	4738	1412	1288

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

Na koniec 2018 r. wartość aktywów 44 przedsiębiorstw, które wykazały zysk netto, wyniosła 2,4 mld zł i stanowiła 40,1% aktywów ogółem 69 badanych podmiotów. Dominującą pozycję aktywów podmiotów, które wykazały zysk netto, stanowiły aktywa trwałe – 1,8 mld zł (72,7%). Udział inwestycji długoterminowych w aktywach trwałych wyniósł 92,5%. Aktywa obrotowe osiągnęły wartość 0,7 mld zł (27,3%). W aktywach obrotowych udział inwestycji krótkoterminowych osiągnął poziom 65,1%, a należności krótkoterminowych 31,8%. W 44 badanych przedsiębiorstwach z wypracowanym w 2018 r. zyskiem netto zobowiązania i rezerwy na zobowiązania stanowiły 56,3% wartości pasywów, a kapitały własne 43,7%.

W grupie 25 przedsiębiorstw notujących w 2018 r. bilansową stratę netto, wartość aktywów wyniosła 3,6 mld zł, stanowiąc 59,9% aktywów badanych 69 przedsiębiorstw. Największą pozycją majątku ogółem 25 nierentownych podmiotów windykacyjnych były aktywa trwałe – 79,3%, w których dominowały inwestycje długoterminowe (96,8%). Aktywa obrotowe stanowiły 20,7%, w których największy udział miały inwestycje krótkoterminowe (56,3%) oraz należności krótkoterminowe (39,4%). Na koniec 2018 r. wielkość kapitału własnego jednostek nierentownych wyniosła 640,8 mln zł.

Tablica 112. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną według rentowności

Table 112. Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity by profitability

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (69 przedsiębiorstw) Total (69 enterprises)		Podmioty z zyskiem ^e (44 przedsiębiorstwa) Entities with a profit (44 enterprises)		Podmioty ze stratą ^e (25 przedsiębiorstw) Entities with a loss (25 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	5462	4620	1663	1758	3799	2862
wartości niematerialne i prawne intangible assets	53	60	31	33	22	27
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	89	95	57	68	32	27
należności długoterminowe long-term receivables	271	22	6	11	265	11
inwestycje długoterminowe long-term investments	5015	4395	1549	1625	3466	2770
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	34	48	20	21	14	27
Aktywa obrotowe Current assets	1568	1406	808	660	760	746
zapasy inventories	3	3	2	3	1	0
należności krótkoterminowe current receivables	560	504	235	210	325	294
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	961	850	549	429	412	421
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	44	49	22	18	22	31
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#	#	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	7031	6026	2472	2417	4559	3609
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	1950	1698	934	1057	1016	641
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	362	377	305	311	57	66
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	1088	1211	297	337	791	874

Tablica 112. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną według rentowności (dok.)

Table 112. Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity by profitability (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (69 przedsiębiorstw) Total (69 enterprises)		Podmioty z zyskiem ^e (44 przedsiębiorstwa) Entities with a profit (44 enterprises)		Podmioty ze stratą ^e (25 przedsiębiorstw) Entities with a loss (25 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	201	29	#	#	#	#
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	80	81	22	23	58	58
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit (loss)	97	63	120	225	-23	-162
zysk/strata netto net profit (loss)	124	-56	102	136	23	-193
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	-2	-6	#	#	#	#
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	5081	4328	1537	1360	3543	2968
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	94	185	58	71	36	113
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	2928	2691	880	842	2048	1849
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	1618	1266	548	392	1070	874
rozliczenia międzyokresowe accruals	441	187	51	55	390	132
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	7031	6026	2472	2417	4559	3609

^e Podział na podstawie wyniku finansowego netto za 2018 r.
^e The division based on the net financial result in 2018

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. przychody z całokształtu działalności 69 przedsiębiorstw (o jedynej i dominującej działalności windykacyjnej) wyniosły 1,3 mld zł (spadek o 28,1%). W strukturze przychodów największy udział miały przychody netto ze sprzedaży 72,3%. W grupie 44 przedsiębiorstw z jedynym zakresem działalności, przychody z całokształtu działalności wyniosły 0,9 mld zł, w tym 72,7% to przychody netto ze sprzedaży. Przychody z całokształtu działalności 25 przedsiębiorstw, dla których działalność windykacyjna była dominującą, wyniosły 0,4 mld zł.

Tablica 113. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną

Table 113. Profit and loss account of specialized entities conducting debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (69 przedsiębiorstw) Total (69 enterprises)		Jedyny zakres działalności (44 przedsiębiorstwa) The only range of activity (44 enterprises)		Dominujący zakres działalności (25 przedsiębiorstw) The dominant range of activity (25 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	1841	1323	919	905	922	418
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	1439	957	638	658	851	299
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	35	34	19	19	17	15
przychody finansowe financial revenues	316	333	263	229	54	104
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	1662	1353	807	942	854	411
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	1392	1001	632	717	760	284
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	72	32	16	24	55	8
koszty finansowe financial costs	198	320	159	201	39	119
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	180	-30	112	-37	67	7
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	121	-56	67	-55	54	-1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 44 przedsiębiorstwach, które w 2018 r. wypracowały zysk (rentownych), przychody z całokształtu działalności wyniosły 0,8 mld zł, w tym 80,0% stanowiły przychody netto ze sprzedaży. Natomiast w grupie 25 przedsiębiorstw, które poniosły straty (nierentownych), przychody z całokształtu działalności wyniosły 0,5 mld zł, w tym 60,9% stanowiły przychody netto ze sprzedaży.

Tablica 114. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną według rentowności

Table 114. Profit and loss account of specialized entities conducting debt collection activity by profitability

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (69 przedsiębiorstw) Total (69 enterprises)		Podmioty z zyskiem ^e (44 przedsiębiorstwa) Entities with a profit (44 enterprises)		Podmioty ze stratą ^e (25 przedsiębiorstw) Entities with a loss (25 enterprises)	
	2017	2018	2017	2018	2017	2018
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	1841	1323	1247	791	594	533
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	1439	957	1158	633	331	324
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	35	33	22	22	14	12
przychody finansowe financial revenues	316	333	68	137	249	196
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	1662	1353	1121	631	540	722
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	1392	1001	988	537	404	464
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	72	32	57	10	15	22
koszty finansowe financial costs	198	320	76	84	122	236
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	180	-30	126	160	54	-190
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	121	-56	102	136	20	-193

e Podział na podstawie wyniku finansowego netto za 2018 r.
e The division based on the net financial result in 2018.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

6.3. Charakterystyka usług windykacyjnych

6.3.Characteristics of debt collection services

Dane na temat wybranych aspektów funkcjonowania podmiotów windykacyjnych w 2018 r. zostały przedstawione dla 98 podmiotów uczestniczących w badaniu, niezależnie od form ich funkcjonowania na rynku oraz zakresu prowadzenia działalności windykacyjnej.

Firmy windykacyjne w 2018 r. przyjęły do obsługi ogólną liczbę 7,2 mln wierzytelności, w tym wierzytelności konsumenckich 6,5 mln, a korporacyjnych 0,7 mln. Ponad 5,6 mln wierzytelności ogółem zostało przyjętych do obsługi na zlecenie (inkaso), a ponad 1,5 mln wierzytelności zakupiono.

Tablica 115. Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi w 2018 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną

Table 115. Number of debts accepted for service in 2018 by entities conducting debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
OGÓŁEM TOTAL	7178585	6500547	678038
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	5646171	4978852	667319
Zakupione wierzytelności Purchased debts	1532414	1521695	10719

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Podmioty, dla których działalność windykacyjna była jedyną działalnością, przyjęły na zlecenie (inkaso) 4,1 mln wierzytelności, a zakupiły liczbę 1,5 mln wierzytelności. Podmioty dla których windykacja była dominującym rodzajem działalności przyjęły na zlecenie (inkaso) 0,9 mln wierzytelności, a zakupiły 28,3 tys. Podmioty zajmujące się windykacją w ubocznym zakresie działalności przyjęły na zlecenie (inkaso) 0,7 mln wierzytelności, a zakupiły 7,5 tys.

Tablica 116. Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi w 2018 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej

Table 116. Number of debts accepted for service in 2018 by range of debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity		Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity		Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
OGÓŁEM TOTAL	5206944	381778	636461	273114	657142	23146
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	3717705	374364	611476	269825	649671	23130
Zakupione wierzytelności Purchased debts	1489239	7414	24985	3289	7471	16

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Największa liczba wierzytelności przyjętych na zlecenie 2018 r. ze względu na liczbę pracujących występowała w przedsiębiorstwach zatrudniających 50 i więcej osób – 4,0 mln wierzytelności. Natomiast przedsiębiorstwa zatrudniające poniżej 50 osób przyjęły na zlecenie 1,6 mln wierzytelności. Przedsiębiorstwa zatrudniające 50 i więcej osób zakupiły 1,1 mln wierzytelności, a przedsiębiorstwa zatrudniające do 50 osób zakupiły 0,4 mln wierzytelności.

Tablica 117. Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi w 2018 r. według liczby pracujących w podmiotach windykacyjnych

Table 117. Number of debts accepted for service in 2018 by number of employees in debt collecting firms

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących 0–9 employees		10–49 pracujących 10–49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	OGÓŁEM TOTAL	121098	21378	1607682	257126	4771767
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	119447	18903	1230307	252271	3629098	396145
Zakupione wierzytelności Purchased debts	1651	2475	377375	4855	1142669	3389

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Ogólna wartość wierzytelności przyjętych do obsługi na zlecenie w 2018 r. wyniosła 22,6 mld zł, z czego wartość wierzytelności konsumenckich to 19,2 mld zł, a korporacyjnych – 3,4 mld zł. Wartość zakupionych wierzytelności to 8,0 mld zł, z czego wartość wierzytelności konsumenckich to 6,3 mld zł, a korporacyjnych – 1,7 mld zł.

Tablica 118. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi w 2018 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną

Table 118. Value of debts accepted for service in 2018 by entities conducting debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	30545	25486	5059
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	22553	19165	3388
Zakupione wierzytelności Purchased debts	7991	6321	1670

Uwaga. Wartości obsługiwanych wierzytelności, jeśli nie zaznaczono inaczej, ujęto według ich wartości nominalnej.
Źródło: badania własne GUS.
Note. Value of serviced debts, unless otherwise stated, has been included in their nominal amount.
Source: Statistics Poland own research.

Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi na zlecenie w 2018 r. przez podmioty zajmujące się windykacją w jednym zakresie wyniosła 12,6 mld zł, a wartość wierzytelności zakupionych – 7,6 mld zł. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi na zlecenie przez podmioty dla których działalność windykacyjna była dominującą działalnością, wyniosła 6,6 mld zł, a wartość wierzytelności zakupionych – 0,4 mld zł.

Tablica 119. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi w 2018 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej

Table 119. Value of debts accepted for service in 2018 by range of debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity		Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity		Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	17220	2966	5071	1876	3195	217
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	11263	1301	4723	1871	3178	216
Zakupione wierzytelności Purchased debts	5957	1665	348	5	16	0

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Najwyższa wartość wierzytelności przyjętych do obsługi na zlecenie przez podmioty windykacyjne w podziale na liczbę osób w nich zatrudnionych była odnotowana w przedsiębiorstwach zatrudniających 50 i więcej osób (18,3 mld zł). Natomiast podmioty zatrudniające do 50 osób przejęły na zlecenie wierzytelności o wartości 4,3 mld zł. Przedsiębiorstwa zatrudniające 50 i więcej osób zakupiły wierzytelności o wartości 7,2 mld zł, a przedsiębiorstwa zatrudniające do 50 osób o wartości 0,8 mld zł.

Tablica 120. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi w 2018 r. według liczby pracujących w podmiotach windykacyjnych

Table 120. Value of debts accepted for service in 2018 by number of employees in debt collecting firms

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących 0–9 employees		10–49 pracujących 10–49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	215	240	2987	1667	22284	3151
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	211	231	2775	1052	16178	2105
Zakupione wierzytelności Purchased debts	3	9	212	615	6106	1046

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Na koniec 2018 r. liczba wszystkich wierzytelności posiadanych do obsługi przez podmioty windykacyjne osiągnęła wielkość 15,5 mln. Na podaną liczbę składały się zarówno wierzytelności przyjęte do obsługi w 2018 r., jak również wierzytelności z lat poprzednich. Na strukturę tych wierzytelności w 98,0% składały się wierzytelności konsumenckie, a w 2,0% wierzytelności korporacyjne.

Tablica 121. Liczba wierzytelności obsługiwanych przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną Stan w dniu 31.XII.2018

Table 121. Number of debts serviced by entities conducting debt collection activity As of 31.XII.2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
OGÓŁEM TOTAL	15547213	15242347	304866
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	3893242	3665652	227590
Zakupione wierzytelności Purchased debts	11653971	11576695	77276
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych nie należących do grupy kapitałowej Accepted by investment funds not belonging to the capital group	971812	955853	15959

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Według stanu na koniec 2018 r. ponad 14,0 mln wierzytelności obsługiwanych było przez podmioty, dla których działalność windykacyjna była jedynym rodzajem działalności. Podmioty dla których działalność windykacyjna była działalnością dominującą obsłużyły ogólnie 626,8 tys. wierzytelności. Natomiast podmioty dla których działalność windykacyjna, była działalnością incydentalną obsłużyły 884,4 tys. wierzytelności.

Tablica 122. Liczba wierzytelności obsługiwanych według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej Stan w dniu 31.XII.2018

Table 122. Number of debts serviced by range of debt collection activity As of 31.XII.2018

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity		Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity		Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
OGÓŁEM TOTAL	13878567	157516	558936	67824	804844	79526
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	2666867	122125	201259	25951	797526	79514
Zakupione wierzytelności Purchased debts	11211700	35391	357677	41873	7318	12
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych nie należących do grupy kapitałowej Accepted by investment funds not belonging to the capital group	850887	15958	96666	-	8300	1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Najwięcej wierzytelności do obsługi przejęły przedsiębiorstwa zatrudniające 50 i więcej osób – 12,4 mln, natomiast przedsiębiorstwa windykacyjne zatrudniające do 50 osób przejęły 3,1 mln wierzytelności ogółem.

Tablica 123. Liczba obsługiwanych wierzytelności według liczby pracujących w firmach windykacyjnych Stan w dniu 31 XII

Table 123. Number of serviced debts by number of employees in debt collecting firms As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących 0–9 employees		10–49 pracujących 10–49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	OGÓŁEM TOTAL	67803	28262	2934294	108029	12240250
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	55805	14067	1402662	92964	2207185	120559
Zakupione wierzytelności Purchased debts	11998	14195	1531632	15065	10033065	48016
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych nie należących do grupy kapitałowej Accepted by investment funds not belonging to the capital group	-	-	8545	420	947308	15539

Uwaga. Dotyczy wszystkich wierzytelności obsługiwanych przez podmioty na koniec 2018 r.

Źródło: badania własne GUS.

Note. Applies to all debts serviced by entities at the end of 2018.

Source: Statistics Poland own research.

Wartość obsługiwanych przez podmioty windykacyjne wierzytelności (wg stanu na koniec 2018 r.) wyniosła ogółem 88,1 mld zł, z czego 72,8 mld zł to wierzytelności konsumenckie, a 15,3 mld zł – korporacyjne. Ogółem przyjęto na inkaso (zlecenie) tytuły dłużne o wartości nominalnej 14,1 mld zł, a zakupiono o wartości 74,0 mld zł.

Tablica 124. Wartość obsługiwanych wierzytelności przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną Stan w dniu 31 XII

Table 124. Value of serviced debts by entities conducting debt collection activity As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	88139	72842	15297
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	14072	9736	4336
Zakupione wierzytelności Purchased debts	74067	63106	10961
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych nie znajdujących się w grupie kapitałowej Accepted by investment funds not belong- ing to the capital group	8995	8537	458

Uwaga. Dotyczy wszystkich wierzytelności obsługiwanych przez podmioty na koniec 2018 r.

Źródło: badania własne GUS.

Note. Applies to all debts serviced by entities at the end of 2018.

Source: Statistics Poland own research.

Według stanu na koniec 2018 r. podmioty, dla których windykacja była jedynym rodzajem działalności, obsługiwały wierzytelności o wartości 77,0 mld zł. Podmioty, dla których windykacja była dominującym rodzajem działalności, obsługiwały wierzytelności o wartości 5,3 mld zł. Natomiast dla podmiotów, gdzie działalność windykacyjna była działalnością uboczną, wartość ta wyniosła 5,8 mld zł.

Tablica 125. Wartość obsługiwanych wierzytelności według zakresu prowadzonej działalności podmiotu windykacyjnego
Stan w dniu 31 XII

Table 125. Value of serviced debts by range of debt collection activity of the debt collecting firm
As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity		Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity		Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	64849	12159	4110	1227	3883	1911
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	5075	1249	794	1177	3867	1911
Zakupione wierzytelności Purchased debts	59774	10911	3316	50	16	0
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych nie znajdujących się w grupie kapitałowej Accepted by investment funds not belonging to the capital group	5204	457	3192	-	141	1

Uwaga. Dotyczy wszystkich wierzytelności obsługiwanych przez podmioty na koniec 2018 r.

Źródło: badania własne GUS.

Note. Applies to all debts serviced by entities at the end of 2018.

Source: Statistics Poland own research.

Według stanu na koniec roku podmioty windykacyjne zatrudniające 50 i więcej osób obsługiwały wierzytelności o wartości 83,4 mld zł. Natomiast podmioty zatrudniające do 50 osób obsługiwały wierzytelności o wartości 4,7 mld zł.

Tablica 126. Wartość nominalna wierzytelności przyjętych do obsługi według liczby pracujących w podmiotach windykacyjnych
Stan w dniu 31 XII

Table 126. Nominal value of debts accepted for service by number of employees in debt collecting firms
As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących 0–9 employees		10–49 pracujących 10–49 employees		250 i więcej pracujących 250 and more employees	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł		in mln zł			
OGÓŁEM TOTAL	227	243	2153	2099	70463	12955
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	128	210	1366	1443	8242	2684
Zakupione wierzytelności Purchased debts	99	33	787	657	62221	10271
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych nie znajdujących się w grupie kapitałowej Accepted by investment funds not belonging to the capital group	-	-	145	17	8392	441

Uwaga. Dotyczy wszystkich wierzytelności obsługiwanych przez podmioty na koniec 2018 r.

Źródło: badania własne GUS.

Note. Applies to all debts serviced by entities at the end of 2018.

Source: Statistics Poland own research.

Podmioty windykacyjne odzyskały w 2018 r. wierzytelności o wartości¹⁵ łącznej 3,8 mld zł, z czego 58,0% stanowiły wierzytelności przyjęte na zlecenie (inkaso), a 42,0% – wierzytelności zakupione.

Tablica 127. Wartość wierzytelności odzyskanych w 2018 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej

Table 127. Value of debts recovered in 2018 by entities conducting debt collection activity by range of debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	3823	3067	756
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	2216	1567	649
Zakupione wierzytelności Purchased debts	1607	1500	107

Źródło: badania własne GUS.

Source: Statistics Poland own research.

¹⁵ Przez wartość rzeczywistą wierzytelności należy rozumieć faktyczną, tj. zaksięgowaną kwotę z odzyskanych przez podmioty windykacyjne środków finansowych.

W podziale na zakres działalności windykacyjnej największą wartość wierzytelności konsumenckich odzyskały podmioty zajmujące się windykacją w jednym zakresie na kwotę 2,5 mld zł, a podmioty z zakresem określonym jako dominujący – 0,4 mld zł.

Tablica 128. Wartość wierzytelności odzyskanych w 2018 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną

Table 128. Value of debts recovered in 2018 by entities conducting debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity		Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity		Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	2476	419	367	292	223	45
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	1079	314	269	290	219	45
Zakupione wierzytelności Purchased debts	1398	105	98	2	4	0

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Podmioty windykacyjne zatrudniające 50 i więcej osób odzyskały wierzytelności o wartości 2,9 mld zł. Natomiast podmioty zatrudniające do 50 osób odzyskały wierzytelności o wartości 1,0 mld zł.

Tablica 129. Wartość odzyskanych wierzytelności w 2018 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną według liczby pracujących

Table 129. Value of debts recovered in 2018 by entities conducting debt collection activity by number of employees

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących 0–9 employees		10–49 pracujących 10–49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in mln zł					
OGÓŁEM TOTAL	72	99	434	350	2560	307
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	71	95	408	327	1088	227
Zakupione wierzytelności Purchased debts	1	4	26	23	1472	80

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Podmioty windykacyjne w 2018 r. obsługiwały 10,8 mln wierzytelności na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych, z tego 10,6 mln wierzytelności konsumenckich i 0,2 mln – korporacyjnych. W ogólnej liczbie wierzytelności 8,7 mln dotyczyło funduszy własnych, a 2,1 mln – funduszy zarządzanych.

Tablica 130. Liczba wierzytelności obsługiwanych w 2018 r. na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych

Table 130. Number of debts serviced in 2018 for securitization funds

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
OGÓŁEM TOTAL	10771005	10610906	160099
Fundusze własne Own funds	8681637	8569343	112294
Fundusze zarządzane Managed funds	2089368	2041563	47805

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W podziale na zakres działalności windykacyjnej, najwięcej wierzytelności obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych posiadały podmioty z windykacją jako jedynym zakresem działalności (10,3 mln tytułów), a najmniej (147,1 tys.) – podmioty zajmujące się windykacją w ubocznym zakresie.

Tablica 131. Liczba wierzytelności obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych w 2018 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej

Table 131. Number of debts serviced for securitization funds in 2018 by range of the debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity		Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity		Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	OGÓŁEM TOTAL	10154000	137097	320219	12628	136687
Fundusze własne Own funds	8416457	99665	144586	12628	8300	1
Fundusze zarządzane Managed funds	1737543	37432	175633	-	128387	10373

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Ze względu na liczbę osób pracujących w podmiotach windykacyjnych, najwięcej wierzytelności konsumenckich obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych posiadały podmioty zatrudniające 50 i więcej osób i było to 10,8 mln tytułów dłużnych, z czego na rzecz własnych funduszy obsługiwano 8,7 mln wierzytelności, a 2,1 mln – na rzecz funduszy zarządzanych. Podmioty zatrudniające do 50 osób obsługiwały na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych 0,02 mln wierzytelności, a były to wierzytelności obsługiwane na rzecz funduszy własnych.

Tablica 132. Liczba wierzytelności obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych w 2018 r. według liczby pracujących w podmiotach windykacyjnych

Table 132. Number of debts serviced for securitization funds in 2018 by number of employees in debt collecting firms

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących 0–9 employees		10–49 pracujących 10–49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	OGÓŁEM TOTAL	8834	899	8546	420	10593526
Fundusze własne Own funds	8834	899	8546	420	8551963	110975
Fundusze zarządzane Managed funds	-	-	-	-	2041563	47805

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wartość wierzytelności obsługiwanych w 2018 r. na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych wyniosła ogółem 87,4 mld zł, z czego 69,8 mld zł stanowiły tytuły obsługiwane na rzecz funduszy własnych, a 17,6 mld zł – na rzecz funduszy zarządzanych.

Tablica 133. Wartość wierzytelności obsługiwanych w 2018 r. na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych

Table 133. Value of debts serviced in 2018 for securitization funds

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	87420	73916	13504
Fundusze własne Own funds	69819	58444	11375
Fundusze zarządzane Managed funds	17601	15472	2129

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Podmioty, dla których działalność windykacyjna była jedyną działalnością, obsługiwały wierzytelności na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych o wartości 74,2 mld zł, z czego 66,4 mld zł na rzecz funduszy własnych i 7,8 mld zł na rzecz funduszy zarządzanych. Podmioty, dla których działalność windykacyjna była działalnością dominującą, obsługiwały wierzytelności na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych o wartości 8,6 mld zł, natomiast podmioty, dla których działalność windykacyjna była uboczną, obsługiwały wierzytelności na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych o wartości 4,6 mld zł.

Tablica 134. Wartość wierzytelności obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych w 2018 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej

Table 134. Value of debts serviced for securitization funds in 2018 by range of debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności The only type of activity		Dominujący rodzaj działalności The dominant type of activity		Uboczny rodzaj działalności The peripheral type of activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	62737	11465	8165	438	3015	1601
Fundusze własne Own funds	55511	10936	2793	438	141	1
Fundusze zarządzane Managed funds	7226	529	5372	-	2874	1600

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Podmioty zatrudniające 50 i więcej osób, obsługiwały wierzytelności na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych o wartości 87,2 mld zł, z czego 69,6 mld zł na rzecz funduszy własnych i 17,6 mld zł na rzecz funduszy zarządzanych. Podmioty zatrudniające poniżej 50 osób, obsługiwały wierzytelności na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych o wartości 0,2 mld zł.

Tablica 135. Wartość wierzytelności obsługiwanych na rzecz funduszy sekurytyzacyjnych w 2018 r. według liczby pracujących w firmach windykacyjnych

Table 135. Value of debts serviced for securitization funds in 2018 by number of employees in debt collecting firms

Wyszczególnienie Specification	0–9 pracujących 0–9 employees		10–49 pracujących 10–49 employees		50 i więcej pracujących 50 and more employees	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in mln zł					
OGÓŁEM TOTAL	52	4	145	17	73720	13483
Fundusze własne Own funds	52	4	145	17	58248	11354
Fundusze zarządzane Managed funds	-	-	-	-	15472	2129

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Rozdział 7.

Chapter 7.

Instrumenty finansowe przedsiębiorstw niefinansowych

Financial instruments of non-financial companies

7.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach niefinansowych

7.1. Basic data on the examined non-financial companies

W badaniu Głównego Urzędu Statystycznego (GUS) „Instrumenty finansowe przedsiębiorstw niefinansowych” (IF) uczestniczyło 2 034 podmioty¹⁶, z tego: 792 przedsiębiorstwa działające samodzielnie, 337 jednostek dominujących w grupie kapitałowej, 620 jednostek zależnych oraz 285 jednostek jednocześnie dominujących i zależnych.

Głównym celem badania było dostarczenie informacji o instrumentach finansowych wykorzystywanych przez przedsiębiorstwa niefinansowe. Badanie dostarcza szeregu informacji na temat zaangażowania badanych podmiotów w transakcje instrumentami finansowymi. Do badania wytypowano 2034 przedsiębiorstwa, które przynajmniej w jednym z kwartałów 2018 r. w sprawozdaniu RF-01 kwartalne statystyczne sprawozdanie o aktywach i pasywach finansowych wykazały obecność wybranych klas instrumentów finansowych, w tym pochodnych. Badanie IF uwzględnia przedsiębiorstwa o różnym statusie organizacyjnym (jednostki dominujące w grupach kapitałowych, jednostki zależne, jednostki dominujące i jednocześnie zależne¹⁷ oraz przedsiębiorstwa działające samodzielnie). Prezentowane dane finansowe dotyczące bilansów i rachunków wyników pochodzą ze sprawozdań skonsolidowanych i jednostkowych przedsiębiorstw. Pozostałe prezentowane dane dotyczące wartości importu, eksportu, instrumentów finansowych i pochodnych dotyczą operacji wykonanych przez daną jednostkę gospodarczą.

Wśród badanych przedsiębiorstw zdecydowaną większość, czyli 92,7%, stanowiły podmioty należące do sektora prywatnego. Udział przedsiębiorstw należących do sektora publicznego wyniósł 7,3%.

¹⁶ Wskaźnik kompletności badania (stosunek liczby złożonych sprawozdań do liczby podmiotów zobowiązanych do ich złożenia) wyniósł 93,6%.

¹⁷ Jednostki dominujące i jednocześnie zależne są oznaczane dalej w treści i tablicach jako „jednostki dominujące i zależne”.

Tablica 136. Ogólne informacje o badanych przedsiębiorstwach niefinansowych w 2018 r.
 Table 136. General information about surveyed non-financial enterprises in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki zależne w grupie kapitałowej Subsidiary company in the capital group	Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej Parent and subsidiary company in the capital group
Liczba badanych przedsiębiorstw ogółem The number of surveyed entities in total	2034	792	337	620	285
według liczby pracujących according to number of employees					
do 249 pracujących up to 249 employees	1068	574	145	271	78
250 i więcej pracujących 250 and more employees	966	218	192	349	207
według charakteru prowadzonej działalności according to character of conducted activity					
kapitał krajowy national capital	1359	683	255	268	153
kapitał zagraniczny foreign capital	675	109	82	352	132
według osiągniętego wyniku finansowego according to the financial result achieved					
podmioty, które osiągnęły zysk netto entities with a net profit	1685	663	293	503	226
podmioty, które osiągnęły stratę netto entities with a net loss	349	129	44	117	59

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. w badanych przedsiębiorstwach niefinansowych pracowało 1 725,4 tys. osób, z tego w podmiotach o liczbie pracujących powyżej 249 pracowało 1 557,9 tys. osób, a w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących do 249 osób było to 167,5 tys. osób. W przedsiębiorstwach działających samodzielnie zatrudnionych było 229,8 tys. osób, w jednostkach dominujących – 301,5 tys., w zależnych – 438,6 tys., a w dominujących i jednocześnie zależnych – 409,5 tys. osób.

W badanych podmiotach przeważający udział kapitału krajowego w kapitale podstawowym miało 66,8% przedsiębiorstw, natomiast podmioty z przeważającym udziałem kapitału zagranicznego w kapitale podstawowym stanowiły 33,2% ogółu badanych.

Tablica 137. Liczba badanych przedsiębiorstw niefinansowych ze względu na formę prawną w 2018 r.
 Table 137. Number of surveyed non-financial enterprises due to the legal form in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities the capital group	Jednostki zależne w grupie kapitałowej Subsidiary company in the capital group	Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej Parent and subsidiary company in the capital group
Spółka akcyjna Joint-stock company	693	168	255	142	158
Spółka z o.o. Private limited company	1125	455	103	448	119
Spółka jawna General partnership	47	47	-	-	-
Spółka komandytowa Limited partnership	103	65	3	28	7
Spółka komandytowo-akcyjna Partnership limited by shares	9	6	2	1	-
Spółdzielnie Cooperatives	50	50	-	-	-
Inna Other	7	3	2	1	1

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

Uwzględniając podział badanej zbiorowości według formy prawnej, 97,2% ogólnej liczby podmiotów było zorganizowanych w formie spółek: z ograniczoną odpowiedzialnością – 1125, akcyjnych – 693, komandytowych – 103, jawnych – 47 oraz komandytowo-akcyjnych – 9. Pozostałe podmioty stanowiły 2,8% ogółu badanych, wśród nich było 50 spółdzielni.

Tablica 138. Liczba badanych przedsiębiorstw niefinansowych według województw w 2018 r.
 Table 138. Number of surveyed non-financial enterprises by voivodships in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samo- dzielnie Entities operating inde- pendently	Jednostki dominujące w grupie kapita- łowej Parent company in the capital group	Jednostki zależne w grupie kapitałowej Subsidiary company in the capital group	Jednostki domi- nujące i zależne w grupie kapita- łowej Parent and sub- sidiary company in the capital group
OGÓŁEM TOTAL	2034	792	337	620	285
Dolnośląskie	150	54	18	53	25
Kujawsko-pomorskie	96	30	21	33	12
Lubelskie	59	30	13	10	6
Lubuskie	42	16	6	17	3
Łódzkie	112	55	12	37	8
Małopolskie	171	62	42	36	31
Mazowieckie	436	144	79	135	78
Opolskie	37	13	5	15	4
Podkarpackie	82	44	17	18	3
Podlaskie	37	17	9	7	4
Pomorskie	140	55	22	43	20
Śląskie	306	108	52	103	43
Świętokrzyskie	38	20	3	8	7
Warmińsko-mazurskie	44	24	1	14	5
Wielkopolskie	228	98	31	72	27
Zachodniopomorskie	56	22	6	19	9

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

Najwięcej badanych podmiotów zlokalizowanych było w województwach: mazowieckim – 21,4%, śląskim – 15,0% i wielkopolskim – 11,2%, a najmniej w województwach: opolskim i podlaskim po 1,8% ogólnej liczby oraz świętokrzyskim – 1,9%.

Spośród badanych przedsiębiorstw 188 to spółki, których akcje notowane były na rynku regulowanym. Zdecydowaną większość stanowiły jednostki dominujące w grupie kapitałowej – 61,2%, natomiast dominujące i zależne stanowiły – 23,4%, jednostki zależne – 6,4%, a przedsiębiorstwa działające samodzielnie – 9,0% ogółu przedsiębiorstw, których akcje notowane były na rynku regulowanym. Wśród tej grupy przedsiębiorstw najwięcej, bo 26,6% ma siedzibę w województwie mazowieckim.

Tablica 139. Liczba badanych przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym w 2018 r.

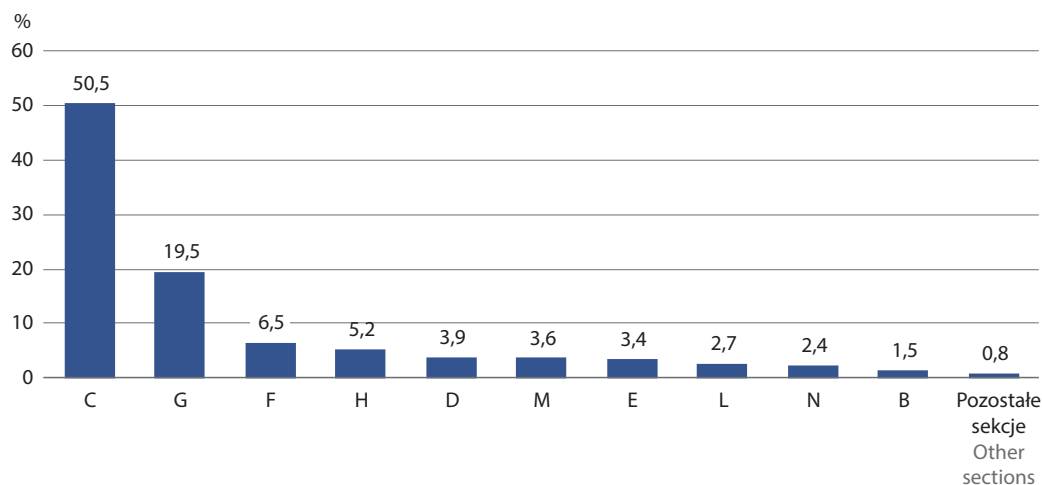
Table 139. Number of non-financial enterprises surveyed whose shares were listed on the regulated market in 2018

Wyszczególnienie Specification	Podmioty notowane na rynku regulowanym Entities listed on the regulated market
OGÓLEM TOTAL	188
Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	17
Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	115
Jednostki zależne w grupie kapitałowej Subsidiary company in the capital group	12
Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej Parent and subsidiary company in the capital group	44

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wykres 31. Badane przedsiębiorstwa niefinansowe według sekcji PKD

Chart 31. Non-financial enterprises audited by NACE sections



Uwaga: Badane podmioty niefinansowe działające w sekcjach PKD 2007: B – Górnictwo i wydobywanie, C – Przetwórstwo przemysłowe, D – Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, E – Dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja, F – Budownictwo, G – Handel hurtowy i detaliczny, naprawa pojazdów samochodowych, motocykli, H – Transport i gospodarka magazynowa, J – Informacja i komunikacja, L – Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości, M – Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna, N – Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca, oraz pozostałe sekcje: A – Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo, I – Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi, R – Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją.

Investigated non-financial entities operating in the PKD 2007 sections: B – Mining and quarrying, C – Manufacturing, D – Electricity, gas, steam and air conditioning supply, E – Water supply; sewerage, waste management and remediation activities, F – Construction, G – Trade; repair of motor vehicles, H – Transportation and storage, J – Information and communication, L – Real estate activities, M – Professional, scientific and technical activities, N – Administrative and support service activities and other sections: A – Agriculture, forestry, hunting and fishing, I – Accommodation and catering services, R – Culture, entertainment and recreation.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Ze względu na podstawowy rodzaj działalności (według PKD 2007), największy odsetek stanowiły podmioty gospodarcze należące do sekcji: C „Przetwórstwo przemysłowe” – 50,5%, G „Handel hurtowy i detaliczny naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle” – 19,5% oraz F „Budownictwo” – 6,5%. Przedsiębiorstwa prowadzące działalność w innych sekcjach PKD stanowiły 23,5% ogółu badanych podmiotów.

7.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw niefinansowych

7.2. Financial situation of examined non-financial enterprises

Spośród ogółu 2 034 badanych podmiotów skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządziło 404 przedsiębiorstwa, ich aktywa wyniosły 925,6 mld zł. Jednostki dominujące w grupie kapitałowej wykazały najwyższą wartość aktywów – 699,6 mld zł, natomiast aktywa jednostek jednocześnie dominujących i zależnych wyniosły 226,1 mld zł. W majątku ogółem podmiotów sporządzających skonsolidowane sprawozdanie finansowe udział aktywów trwałych wyniósł 68,1%, zaś aktywów obrotowych 31,6%.

Kapitał własny podmiotów wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe wyniósł 433,3 mld zł i stanowił 46,8% pasywów tej grupy podmiotów. Najwyższy udział w tym kapitale, bo 80,4%, miały jednostki dominujące w grupie kapitałowej. Kapitał własny w jednostkach dominujących i jednocześnie zależnych wyniósł 85,0 mld zł. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania razem¹⁸ zanotowano w kwocie 488,1 mld zł i stanowiły one 52,7% pasywów. Najwyższą wartość zobowiązań, 347,8 mld zł wykazały jednostki dominujące w grupie kapitałowej. Zobowiązania jednostek dominujących i zależnych odnotowano w kwocie 140,4 mld zł. W strukturze zobowiązań nieznacznie przeważały zobowiązania długoterminowe, których udział w zobowiązaniach ogółem podmiotów wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe wyniósł 43,1%, natomiast udział zobowiązań krótkoterminowych wyniósł 42,9%. Rezerwy na zobowiązania wyniosły 13,6 mld zł a rozliczenia międzyokresowe 53,7 mld zł. Najwyższy udział w rezerwach na zobowiązania i rozliczeniach międzyokresowych miały jednostki dominujące w grupie kapitałowej, odpowiednio było to 58,4% i 91,6%.

Tablica 140. Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2018 r.

Table 140. Balance of audited non-financial enterprises consolidated financial statements - selected data in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (404 przedsiębiorstwa) Total (404 enterprises)	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej (273 przedsiębiorstw) Dominating entities in the capital group (273 enterprises)	Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej (131 przedsiębiorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (131 enterprises)
	w mln zł in million PLN		
Aktywa trwałe Fixed assets	630811,6	492194,1	138617,5
Aktywa obrotowe Current Assets	292632,0	206557,4	86074,6
AKTYWA RAZEM* TOTAL ASSETS	925632,0	699550,2	226081,8
Kapitał własny Equity capital	433327,2	348281,7	85045,5
w tym: kapitał (fundusz) podstawowy including: share capital	117157,1	92347,7	24809,4
Kapitały mniejszości Minority capital	9910,6	8415,5	1495,1

¹⁸ Struktura zobowiązań obejmuje dla sprawozdań wg MSR zobowiązania krótkoterminowe i długoterminowe oraz zobowiązania przeznaczone do sprzedaży, natomiast dla sprawozdań skonsolidowanych zgodnie z Ustawą o rachunkowości obejmuje: zobowiązania krótkoterminowe, długoterminowe, rezerwy na zobowiązania oraz rozliczenia międzyokresowe.

Tablica 140. Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2018 r.

Table 140. Balance of audited non-financial enterprises consolidated financial statements - selected data in 2018 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (404 przedsiębiorstwa) Total (404 enterprises)	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej (273 przedsiębiorstw) Dominating entities in the capital group (273 enterprises)	Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej (131 przedsiębiorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (131 enterprises)
	w mln zł in million PLN		
Zobowiązania i rezerwy razem Liabilities and provision for liabilities	488145,7	347791,7	140354,0
w tym: zobowiązania długoterminowe of which: long-term liabilities	210370,2	147048,7	63321,5
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	209484,7	143542,2	65942,6
PASYWA RAZEM* TOTAL LIABILITIES	925632,0	699550,2	226081,8

*Uwaga: Aktywa razem i Pasywa razem nie sumują się do 100% z uwagi na prezentację wybranych kategorii z bilansów skonsolidowanych.
* Note: Total assets and Total liabilities do not add up to 100% due to the presentation of selected categories from consolidated balances.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Jednostkowe sprawozdania finansowe sporządziło 1630 przedsiębiorstw. Aktywa tych podmiotów wyniosły 776,9 mld zł. Jednostki zależne w grupie kapitałowej wykazały najwyższą wartość aktywów – 292,7 mld zł. Jednostki dominujące i zależne wykazały aktywa w kwocie 290,9 mld zł, natomiast aktywa przedsiębiorstw działających samodzielnie wyniosły 140,3 mld zł. W majątku ogółem podmiotów wykazujących jednostkowe sprawozdanie finansowe udział aktywów trwałych wyniósł 64,3%, zaś aktywów obrotowych 35,4%.

Wśród podmiotów wykazujących jednostkowe sprawozdania finansowe kapitał własny odnotowano w kwocie 387,4 mld zł i stanowił on 50,5% pasywów. Najwyższy udział w tym kapitale, bo 37,6% należał do jednostek zależnych w grupie kapitałowej. W jednostkach dominujących i jednocześnie zależnych kapitał własny wyniósł 142,7 mld zł, w podmiotach działających samodzielnie 73,1 mld zł, zaś w jednostkach dominujących 26,0 mld zł. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania podmiotów wykazujących jednostkowe sprawozdania finansowe zanotowano w kwocie 379,5 mld zł i stanowiły one 49,5% pasywów. Najwyższą wartość zobowiązań, bo 148,2 mld zł wykazały jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej. Zobowiązania i rezerwy jednostek zależnych wyniosły 147,1 mld zł, przedsiębiorstw działających samodzielnie 67,2 mld zł, a zobowiązania jednostek dominujących 17,0 mld zł. W strukturze zobowiązań przeważały zobowiązania krótkoterminowe, których udział w zobowiązaniach i rezerwach na zobowiązania podmiotów wykazujących jednostkowe sprawozdania finansowe wyniósł 55,4%, natomiast zobowiązania długoterminowe stanowiły 25,5%.

Tablica 141. Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdania finansowe – wybrane dane w 2018 r.

Table 141. Balance of the non-financial enterprises for individual financial statements – selected data in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (1630 przedsiębiorstw) Total (1630 enterprises)	Podmioty działające samodzielnie (792 przedsiębiorstwa) Entities operating independently (792 enterprises)	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej (64 przedsiębiorstwa) Dominating entities in the capital group (64 companies)	Jednostki zależne w grupie kapitałowej (620 przedsiębiorstw) Subsidiaries in the capital group (620 enterprises)	Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej (154 przedsiębiorstwa) Dominating and subsidiary entities in the capital group (154 enterprises)
	w mln zł in million PLN				
Aktywa trwałe Fixed assets	494378,5	86408,4	30210,7	161291,2	216468,2
wartości niematerialne i prawne intangible assets	34606,5	5185,1	415,2	9932,2	19074,0
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	371248,8	66689,9	21440,6	116100,2	167018,2
należności długoterminowe long-term receivables	2484,6	275,7	17,2	1380,3	811,5
inwestycje długoterminowe long-term investments	71240,8	12460,7	7712,4	26077,4	24990,3
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	14797,8	1797,0	625,4	7801,1	4574,2
Aktywa obrotowe Current assets	271617,7	53100,1	12806,3	131292,3	74419,0
zapasy inventories	75827,9	14564,4	2719,9	36059,7	22484,0
należności krótkoterminowe current receivables	119038,9	22471,8	4665,6	60483,3	31418,2
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	67791,9	14644,2	4948,2	31233,0	16966,5
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	8959,0	1419,6	472,7	3516,4	3550,3
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	632,8	620,9	0,2	11,8	0,0
Udziały akcje własne Own shares	298,5	162,4	8,3	127,7	0,0
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	766927,4	140291,8	43025,5	292723,0	290887,2
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	387452,0	73109,2	26022,9	145609,3	142710,6

Tablica 141. Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdania finansowe – wybrane dane w 2018 r. (dok.)

Table 141. Balance of the non-financial enterprises for individual financial statements – selected data in 2018 cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (1630 przedsiębiorstw) Total (1630 enterprises)	Podmioty działające samodzielnie (792 przedsiębiorstwa) Entities operating independently (792 enterprises)	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej (64 przedsiębiorstwa) Dominating entities in the capital group (64 companies)	Jednostki zależne w grupie kapitałowej (620 przedsiębiorstw) Subsidiaries in the capital group (620 enterprises)	Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej (154 przedsiębiorstwa) Dominating and subsidiary entities in the capital group (154 enterprises)
	w mln zł in million PLN				
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	161578,2	34132,1	11961,4	53195,4	62289,4
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	142530,1	25477,4	10724,2	56185,9	50142,6
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	3747,8	1117,2	322,7	2016,7	291,2
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	45382,2	8269,2	1388,8	24057,4	11666,7
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit (loss)	6616,2	-295,9	303,3	-369,7	6978,4
zysk/strata netto net profit (loss)	30939,6	5109,1	1416,6	12432,4	11981,4
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	-3342,1	-699,9	-94,2	-1908,8	-639,1
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	379475,4	67182,6	17002,6	147113,6	148176,6
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	42706,1	3873,9	3745,2	11464,4	23622,7
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	96761,8	16496,4	2140,8	26895,1	51229,5
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	210322,3	34881,9	8277,6	98098,4	69064,4
rozliczenia międzyokresowe accruals	29685,2	11930,3	2839,2	10655,8	4260,0
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	766927,4	140291,8	43025,5	292723,0	290887,2

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wynik finansowy podmiotów wykazany w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych wyniósł łącznie 32,4 mld zł, w tym 26,6 mld zł to zysk netto wygenerowany przez jednostki dominujące w grupie kapitałowej, natomiast 5,8 mld zł to zysk netto jednostek dominujących i jednocześnie zależnych. Podmioty wykazujące skonsolidowane sprawozdania finansowe odnotowały przychody ze sprzedaży na kwotę 692,2 mld zł, z tego: 74,2% przychodów wygenerowały jednostki dominujące w grupie kapitałowej, a 25,8% jednostki dominujące i jednocześnie zależne. Zysk netto na działalności operacyjnej zanotowano w kwocie 51,4 mld zł, w tym 79,3% to zysk netto odnotowany przez jednostki dominujące, a 20,1% przez jednostki dominujące i jednocześnie zależne.

Tablica 142. Rachunek zysków i strat badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2018 r.

Table 142. Profit and loss account of non-financial enterprises consolidated financial statements – selected data in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (404 przedsiębiorstwa) Total (404 enterprises)	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej (273 przedsiębiorstw) Dominating entities in the capital group (273 enterprises)	Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej (131 przedsiębiorstw) Dominating and subsidi- ary entities in the capital group (131 enterprises)
	w mln zł in million PLN		
Przychody ze sprzedaży Net revenues from sale	692254,0	513865,2	178388,7
Zysk/strata z działalności operacyjnej Operating profit (loss)	51443,8	40799,8	10644,1
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	44457,6	36584,6	7873,0
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	32439,9	26653,5	5786,4

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Podmioty w jednostkowych sprawozdaniach finansowych wykazały wynik finansowy w kwocie 30,5 mld zł, w tym najwięcej, bo 12,0 mld zł zysku netto wygenerowały jednostki dominujące i jednocześnie zależne w grupie kapitałowej oraz 11,9 mld zł jednostki zależne. Z kolei, wynik finansowy na działalności operacyjnej wyniósł 40,5 mld zł, w tym 42,1% to zysk netto jednostek dominujących i zależnych, 37,2% zależnych, a 17,4% to zysk netto na działalności operacyjnej przedsiębiorstw działających samodzielnie. Podmioty wykazujące jednostkowe sprawozdania finansowe odnotowały przychody netto ze sprzedaży w kwocie 862,1 mld zł, w tym najwięcej, bo 48,8% przychodów wygenerowały jednostki zależne w grupie kapitałowej.

Tablica 143. Rachunek zysków i strat badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2018 r.

Table 143. Results and losses of non-financial enterprises surveyed for individual financial statements – selected data in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (1630 przedsiębiorstw) Total (1630 enterprises)	Podmioty działające samodzielnie (792 przedsiębiorstwa) Entities operating independently (792 enterprises)	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej (64 przedsiębiorstwa) Dominating entities in the capital group (64 companies)	Jednostki zależne w grupie kapitałowej (620 przedsiębiorstw) Subsidiaries in the capital group (620 enterprises)	Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej (154 przedsiębiorstwa) Dominating and subsidiary entities in the capital group (154 enterprises)
	w mln zł in million PLN				
Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi Net revenues from sale	862072,4	150161,8	32906,4	421043,4	257960,8
Koszty działalności operacyjnej Costs of operating activity	817542,5	143739,9	31710	403377,1	238715,5
Zysk/Strata ze sprzedaży Sale profit (loss)	44529,9	6421,9	1196,3	17666,3	19245,3
Pozostałe przychody operacyjne Other operating revenues	10012,5	2903,6	599,8	3576	2933,2
Pozostałe koszty operacyjne Other operating costs	14014,4	2259,7	488,8	6146,6	5119,4
Zysk/Strata z działalności operacyjnej Operating profit (loss)	40528	7065,9	1307,4	15095,6	17059,1
Przychody finansowe Financial revenues	7368,7	798,6	621	3797,2	2151,9
Koszty finansowe Financial costs	9903,6	1681,9	212,1	4393,1	3616,6
Zysk/Strata brutto Gross profit (loss)	37993	6182,6	1716,3	14499,7	15594,4
Podatek dochodowy Income tax	7466,3	1003	290,2	2563,5	3609,5
Zysk/Strata netto Net profit (loss)	30506,3	5159,2	1426,1	11936,2	11984,9

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Przepływy pieniężne netto w 2018 r. wykazało 1816 badanych przedsiębiorstw. Saldo przepływów pieniężnych netto razem było dodatnie w kwocie 61,0 mld zł, na co złożyło się dodatnie saldo przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej w kwocie 257,8 mld zł oraz ujemne salda przepływów: z działalności inwestycyjnej 178,2 mld zł oraz z działalności finansowej 18,5 mld zł.

Tablica 144. Przepływy pieniężne netto badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2018 r.
 Table 144. Net cash flows of non-financial enterprises surveyed in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (1816 przedsiębiorstw) Total (1816 enterprises)	Podmioty działające samodzielnie (663 przedsiębiorstwa) Entities operating independently (663 enterprises)	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej (321 przedsiębiorstw) Dominating entities in the capital group (321 companies)	Jednostki zależne w grupie kapitałowej (567 przedsiębiorstw) Subsidiaries in the capital group (567 enterprises)	Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej (265 przedsiębiorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (265 enterprises)
	w mln zł in million PLN				
Przepływy pieniężne netto razem Net cash flow	61061,1	45,4	527,7	64660,0	-4172,0
z działalności inwestycyjnej from investment activity	-178231,0	-8358,7	-35795,0	-108366,2	-25711,1
z działalności operacyjnej from operating activity	257798,7	#	#	183614,8	35255,6
z działalności finansowej from financial activity	-18506,6	#	#	-10 588,6	-13716,6

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

W badanej zbiorowości w 2018 r. eksport¹⁹ wykazało 1463 podmioty, które stanowiły 71,9% ogółu badanych. Eksport badanych podmiotów odnotowano w kwocie 363,6 mld zł. W łącznym eksporcie najwięcej, bo 43,1% stanowił eksport jednostek zależnych w grupie kapitałowej. W podziale wg sekcji PKD najwyższy udział w łącznym eksporcie miały podmioty działające w sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe” – 81,0%.

¹⁹ Wartość importu i eksportu oraz struktura walutowa badane są z uwagi na to, że przedsiębiorstwa zawierają transakcje instrumentami finansowymi m.in. w celu zabezpieczenia ryzyka walutowego.

Tablica 145. Wartości importu i eksportu badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2018 r.
 Table 145. Import and export volume of surveyed non-financial enterprises in 2018

Wyszczególnienie Specification	Import Import		Eksport Export	
	liczba przedsiębiorstw number of enterprises	wartość importu the value of the import	liczba przedsiębiorstw number of enterprises	wartość eksportu the value of the export
		w mln zł in million PLN		w mln zł in million PLN
OGÓŁEM TOTAL	1570	533817,7	1463	363574,9
Przedsiębiorstwa działające samodzielnie Companies operating independently	518	31813,8	469	44555,1
Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	270	127110,3	261	95288,9
Jednostki zależne w grupie kapitałowej Subsidiaries in the capital group	540	122058,0	510	156814,8
Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej Dominating and dependent entities in the capital group	242	252835,5	223	66916,2

Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. wartość importu wykazało 1 570 podmiotów, co stanowiło 77,2% ogółu badanych. W badanych przedsiębiorstwach niefinansowych import wyniósł 533,8 mld zł. W łącznym imporcie najwięcej, bo 47,4% stanowił import jednostek dominujących i zależnych w grupie kapitałowej. W podziale wg sekcji PKD najwyższy udział w łącznym imporcie odnotowano w podmiotach działających w sekcji G „Handel hurtowy i detaliczny, naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle” – 48,3% oraz sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe” – 47,0%.

7.3. Instrumenty finansowe przedsiębiorstw niefinansowych (w wybranych przekrojach)

7.3. Financial instruments of non-financial enterprises (in selected sections)

W 2018 r. instrumenty finansowe po stronie aktywów lub pasywów wykazało 2 025 podmiotów. Instrumenty finansowe w aktywach wykazały 1 962 przedsiębiorstwa i stanowiły one 96,5% ogółu badanych podmiotów. Instrumenty finansowe w pasywach wykazało 1 756 podmiotów, czyli 86,3% ogółu.

Tablica 146. Wartość instrumentów finansowych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2018 r.

Table 146. Value of financial instruments in the balance sheets of non-financial enterprises surveyed by type in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating in- dependently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki zależne w grupie kapitałowej Subsidiaries in the capital group	Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej Dominating and subsid- iary entities in the capital group
	mln zł in million PLN				
INSTRUMENTY FINANSOWE – AKTYWA FINANCIAL INSTRUMENTS – ASSETS	429287,7	25407,8	233706,8	62408,1	107765,0
udziałowe instrumenty kapitałowe equity shares instruments	169868,7	7 026,4	112 436,2	15 187,3	35218,9
z tego: udziały i akcje nienotowane of which: stocks and shares unlisted	133518,7	6065,7	80567,4	14823,1	32062,5
akcje notowane listed stocks	16587,2	159,0	15164,1	102,1	1162,0
certyfikaty inwestycyjne investment certificates	4590,5	341,0	4004,1	1,7	243,7
jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych participation units of investment funds	1190,4	#	#	54,9	53,2
pozostałe udziałowe instrumenty kapitałowe other equity shares instruments	13982,0	#	#	205,5	1697,4
instrumenty dłużne debt instruments	250041,3	17960,3	118788,0	41451,7	71841,3
z tego: depozyty i lokaty of which: deposits	81423,2	8668,9	36669,1	18119,4	17965,8
obligacje bonds	30063,5	748,7	27117,9	697,5	1499,4
weksle bills of exchange	352,7	#	#	#	#
pożyczki udzielone loans granted	59407,1	1820,0	25323,4	5773,7	26489,9
certyfikaty depozytowe certificates of deposit	64,6	#	#	#	#
należności z tytułu dostaw i usług accounts receivables	53766,4	3364,3	20 634,2	11314,9	18452,9
należności cash pooling cash pooling receivables	15724,2	3235,1	3157,9	4616,7	4714,5

Tablica 146. Wartość instrumentów finansowych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2018 r. (dok.)

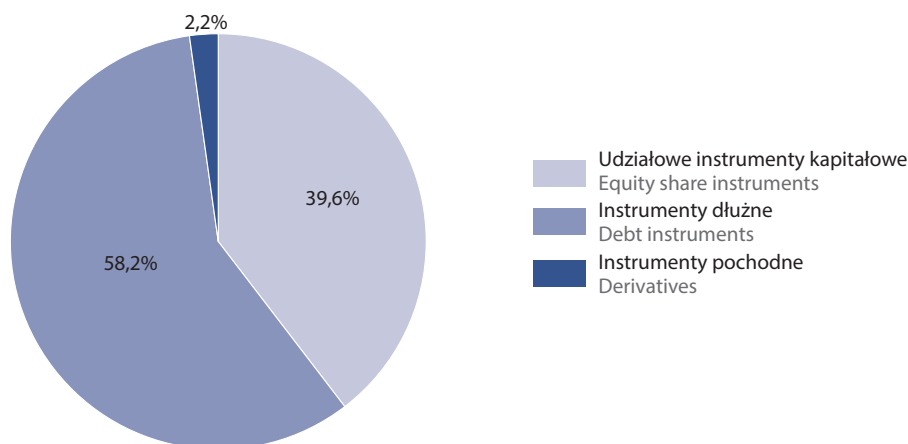
Table 146. Value of financial instruments in the balance sheets of non-financial enterprises surveyed by type in 2018 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating in- dependently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki zależne w grupie kapitałowej Subsidiaries in the capital group	Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej Dominating and subsid- iary entities in the capital group
pozostałe instrumenty dłużne other debt instruments	9239,7	88,4	5878,8	796,5	2476,1
instrumenty pochodne derivatives	9377,6	421,0	2482,6	5769,2	704,8
w tym: instrumenty wbudowane i zabezpieczające of which: embedded and hedging instruments	5433,6	299,9	1636,4	2964,1	533,2
INSTRUMENTY FINANSOWE – PASYWA FINANCIAL INSTRUMENTS – LIABILITIES	429014,6	30179,0	150496,0	72305,7	176033,9
kredyty i pożyczki do spłaty loans and repayment loans	220335,5	18084,5	79838,0	32209,0	90204,0
leasing finansowy financial leasing	11849,9	1502,4	1989,0	3409,8	4948,7
zobowiązania z tytułu emisji własnych obligacji liabilities due to issue of own bonds	74853,2	4010,0	32369,6	4589,2	33884,5
zobowiązania z tytułu instrumentów pochodnych liabilities due to derivatives	9195,0	501,6	1756,3	6395,8	541,3
w tym: instrumenty wbudowane i zabezpieczające of which: embedded and hedging instruments	4463,7	364,7	695,3	3208,3	195,4
zobowiązania z tytułu dostaw i usług trade payables	54546,5	4450,6	17263,0	15218,5	17614,5
zobowiązania – cash pooling cash pooling liabilities	15293,4	675,2	5860,3	5297,0	3460,8
pozostałe zobowiązania z tytułu instrumentów finansowych other liabilities due to financial instruments	42941,0	954,7	11419,8	5186,5	25380,2

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wartość instrumentów finansowych badanych przedsiębiorstw wykazanych po stronie aktywów, wyniosła 429,3 mld zł, w tym największe udziały należały do kategorii „instrumenty dłużne” – 58,2%, oraz „udziałowe instrumenty kapitałowe” – 39,6%. W przedsiębiorstwach działających samodzielnie wartość instrumentów finansowych w aktywach wyniosła 25,4 mld zł, w tym największy udział, bo 70,7% miała kategoria „instrumenty dłużne”. W jednostkach dominujących w grupie kapitałowej instrumenty finansowe w aktywach wyniosły 233,7 mld zł, w tym najwięcej stanowiły kategorie „instrumenty dłużne” – 50,8% oraz „udziałowe instrumenty kapitałowe” – 48,1%. W jednostkach dominujących i zależnych w grupie kapitałowej instrumenty finansowe w aktywach wyniosły 107,8 mld zł, w tym najwięcej, bo 50,8% stanowiła kategoria „instrumenty dłużne”. Natomiast w jednostkach zależnych instrumenty finansowe w aktywach wyniosły 62,4 mld zł, w tym również największy udział należał do kategorii „instrumenty dłużne” – 66,4%.

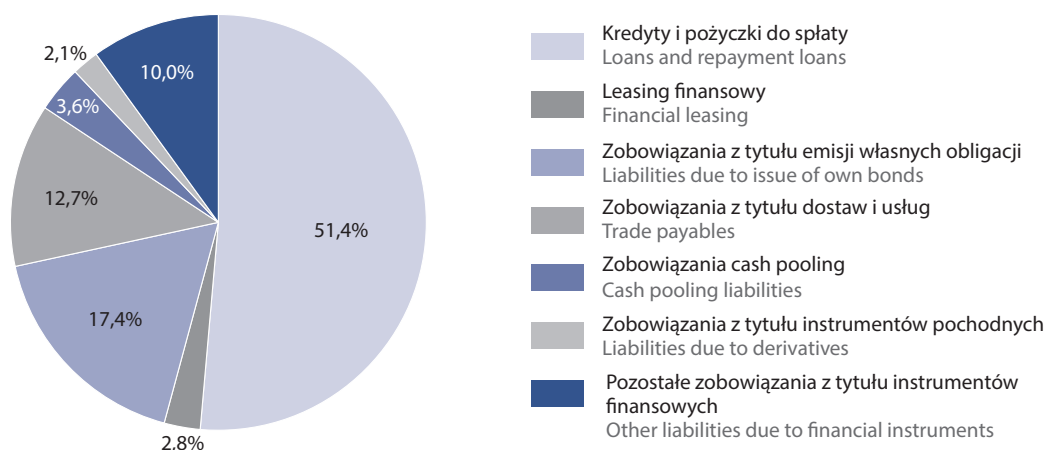
Wykres 32. Struktura instrumentów finansowych w aktywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych
Chart 32. Structure of financial instruments in the assets of the non-financial enterprises audited



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wartość instrumentów finansowych po stronie pasywów badanych przedsiębiorstw wyniosła 429,0 mld zł, w tym największy udział należał do kategorii „kredyty i pożyczki do spłaty” – 51,4% oraz „zobowiązań z tytułu emisji własnych obligacji” – 17,4%. W przedsiębiorstwach działających samodzielnie wartość instrumentów finansowych w pasywach wyniosła 30,2 mld zł, w tym największy udział należał do kategorii „kredyty i pożyczki do spłaty” – 59,9%. W jednostkach dominujących w grupie kapitałowej instrumenty finansowe w pasywach wyniosły 150,5 mld zł, w tym również najwięcej, bo 53,0% stanowiła kategoria „kredyty i pożyczki do spłaty”. Podobnie w jednostkach dominujących i jednocześnie zależnych oraz zależnych w grupie kapitałowej wartość instrumentów finansowych w pasywach wyniosła odpowiednio 176,0 mld zł i 72,3 mld zł, w tym największy udział należał do kategorii „kredyty i pożyczki do spłaty” – odpowiednio 51,2% i 44,5%.

Wykres 33. Struktura instrumentów finansowych w pasywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych
 Chart 33. Structure of financial instruments in the liabilities of the non-financial enterprises surveyed



Źródło: badania własne GUS.
 Source: Statistics Poland own research.

W podmiotach o liczbie pracujących powyżej 249 osób instrumenty finansowe po stronie aktywów wyniosły 372,3 mld zł, zaś o liczbie pracujących do 249 osób stanowiły 57,0 mld zł. W podmiotach o liczbie pracujących powyżej 249 osób instrumenty finansowe po stronie pasywów miały wartość 383,2 mld zł, zaś o liczbie pracujących do 249 osób było to 45,8 mld zł.

Tablica 147. Instrumenty finansowe aktywa i pasywa badanych przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD w 2018 r.

Table 147. Financial instruments, assets and liabilities of surveyed non-financial enterprises by NACE sections in 2018

Wyszczególnienie Specification	Instrumenty finansowe – aktywa Financial instruments – assets	Instrumenty finansowe – pasywa Financial instruments – liabilities
	w mln zł in million PLN	
Ogółem Total	429287,7	429014,6
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	18519,5	18493,6
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	121630,0	125833,4
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply	133302,3	105903,9
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	5255,5	4096,6
Budownictwo Construction	12773,5	9277,6

Tablica 147. Instrumenty finansowe aktywa i pasywa badanych przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD w 2018 r. (dok.)

Table 147. Financial instruments, assets and liabilities of surveyed non-financial enterprises by NACE sections in 2018 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Instrumenty finansowe – aktywa Financial instruments – assets	Instrumenty finansowe – pasywa Financial instruments – liabilities
	w mln zł in million PLN	
Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle Trade; repair of motor vehicles	40672,1	38692,0
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	25976,3	28196,3
Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości Real estate activities	10994,1	5321,2
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	24888,5	5818,8
Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca Administrative and support service activities	22308,5	30556,9
Pozostałe sekcje Other sections	12967,4	56824,5

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W podziale wg sekcji PKD najwyższy udział instrumentów finansowych badanych przedsiębiorstw w aktywach należał do sekcji D „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” – 31,1% oraz sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe” – 28,3%. Podobnie w instrumentach finansowych wykazanych w pasywach najwięcej, bo 29,3% stanowiły podmioty z sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe” oraz 24,7% z sekcji D „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych”.

W 2018 r. przedsiębiorstwa, których akcje notowane były na rynku regulowanym wykazały instrumenty finansowe po stronie aktywów w kwocie 194,9 mld zł, czyli 45,4% wartości wszystkich instrumentów finansowych w aktywach badanych podmiotów. Najwyższy udział instrumentów finansowych w aktywach wśród podmiotów, których akcje notowane były na rynku regulowanym należał do kategorii „instrumenty dłużne” – 54,1% oraz „udziałowe instrumenty kapitałowe” – 44,6%. Instrumenty finansowe w aktywach wygenerowane przez jednostki dominujące w grupie kapitałowej stanowiły 89,6% aktywów wszystkich przedsiębiorstw, których akcje notowane były na rynku regulowanym.

Tablica 148. Wartość instrumentów finansowych w bilansach przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym według rodzajów w 2018 r.

Table 148. Value of financial instruments in the balance sheets of the non-financial enterprises which were listed on the regulated market by type in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki zależne w grupie kapitałowej Subsidiaries in the capital group	Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej Dominating and subsidiary entities in the capital group
INSTRUMENTY FINANSOWE – AKTYWA FINANCIAL INSTRUMENTS – ASSETS	194890,5	240,8	174676,9	828,6	19144,1
udziałowe instrumenty kapitałowe equity shares instruments	86974,3	49,1	82171,2	81,7	4672,3
z tego: udziały i akcje nienotowane of which: stocks and shares unlisted	63247	8,5	59060,5	81,2	4096,7
akcje notowane listed stocks	8287,5	36,1	8031,1	0,5	219,8
certyfikaty inwestycyjne investment certificates	3127,3	0	3127,2	0	0
jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych participation units of investment funds	265,3	4,4	260,9	0	0
pozostałe udziałowe instrumenty kapitałowe other equity shares instruments	12047,2	0,1	11691,4	0	355,7
instrumenty dłużne debt instruments	105368,2	181,9	90165,3	746,8	14274,3
z tego: depozyty i lokaty of which: deposits	20386,8	100,4	16098,7	278,1	3909,7
obligacje bonds	25898	8,9	25850,7	0	38,5
weksle bills of exchange	7,4	0,7	6,7	0	0
pożyczki udzielone loans granted	24384,3	16,1	21800,6	402,3	2165,4
certyfikaty depozytowe certificates of deposit	0	0	0	0	0
należności z tytułu dostaw i usług accounts receivables	24095,4	55,8	17481,1	46,3	6512,1
należności cash pooling cash pooling receivables	4711,9	0	3157,5	20,1	1534,3

Tablica 148. Wartość instrumentów finansowych w bilansach przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym według rodzajów w 2018 r. (dok.)

Table 148. Value of financial instruments in the balance sheets of the non-financial enterprises which were listed on the regulated market by type in 2018 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating in- dependently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki zależne w grupie kapitałowej Subsidiaries in the capital group	Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej Dominating and subsid- iary entities in the capital group
pozostałe instrumenty dłużne other debt instruments	5884,3	0	5770	0	114,3
instrumenty pochodne derivatives	2547,9	9,9	2340,4	0,1	197,5
w tym: instrumenty wbudowane i zabezpieczające of which: embedded and hedging instruments	1724,6	0,1	1532	0	192,4
INSTRUMENTY FINANSOWE – PASywa FINANCIAL INSTRUMENTS – LIABILITIES	145083,8	869	116064,9	190,2	27959,8
kredyty i pożyczki do spłaty loans and repayment loans	70387,7	554,5	54986,5	106,6	14740,1
leasing finansowy financial leasing	1406,1	31,7	785	28,6	560,8
zobowiązania z tytułu emisji własnych obligacji liabilities due to issue of own bonds	32754,5	209,7	27702,4	0	4842,4
zobowiązania z tytułu instrumentów pochodnych liabilities due to derivatives	1932,6	0	1688,1	0	244,4
w tym: instrumenty wbudowane i zabezpieczające of which: embedded and hedging instruments	713,8	0	639,7	0	74,1
zobowiązania z tytułu dostaw i usług trade payables	20047,7	73,1	14334,9	11	5628,8
zobowiązania – cash pooling cash pooling liabilities	5983,6	0	5860,3	44,1	79,2
pozostałe zobowiązania z tytułu instrumentów finansowych other liabilities due to financial instruments	12571,6	0	10707,5	0	1864,1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Instrumenty finansowe w pasywach podmiotów, których akcje notowane były na rynku regulowanym miały wartość 145,1 mld zł i stanowiły one 33,8% wartości wszystkich instrumentów finansowych w pasywach badanych podmiotów. Najwyższy udział w instrumentach finansowych po stronie pasywów podmiotów, których akcje notowane były na rynku regulowanym miała kategoria „kredyty i pożyczki do spłaty” – 48,5% oraz „zobowiązania z tytułu emisji własnych obligacji” – 22,6%. Instrumenty finansowe w pasywach jednostek dominujących w grupie kapitałowej miały najwyższy udział, bo 80,0% w instrumentach po stronie pasywów przedsiębiorstw, których akcje notowane były na rynku regulowanym.

Instrumenty pochodne

Derivative instruments

Wśród badanych ogółem 2034 podmiotów instrumenty pochodne w aktywach w końcu roku 2018 wykazało 390 podmiotów, z tego: 66 przedsiębiorstw działających samodzielnie, 58 jednostek dominujących, 190 jednostek zależnych oraz 76 dominujących i jednocześnie zależnych.

Tablica 149. Wartość instrumentów pochodnych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2018 r.

Table 149. Value of derivative instruments in the balance sheets of non-financial enterprises surveyed by types in 2018

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating in- dependently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki zależne w grupie kapitałowej Subsidiaries in the capital group	Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej Dominating and subsid- iary entities in the capital group
INSTRUMENTY POCHODNE – AKTYWA DERIVATIVE INSTRUMENTS – ASSETS	9377,6	421,0	2482,6	5769,2	704,8
kontrakty forward forward contracts	6739,4	350,1	711,1	5271,8	406,4
kontrakty futures futures contracts	761,6	0,0	371,9	361,1	28,7
opcje option	718,4	0,7	667,2	20,9	29,5
kontrakty swap swap contracts	1040,7	70,0	708,7	45,9	216,1
w tym: CIRS of which: CIRS	376,7	16,9	219,3	0,0	140,4
pozostałe instrumenty pochodne other derivatives	117,6	0,1	23,8	69,5	24,1
INSTRUMENTY POCHODNE – PASYWA DERIVATIVE INSTRUMENTS – LIABILITIES	9195,0	501,6	1756,3	6395,8	541,3
kontrakty forward forward contracts	6234,6	494,2	545,7	4993,1	201,5

Tablica 149. Wartość instrumentów pochodnych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2018 r. (dok.)

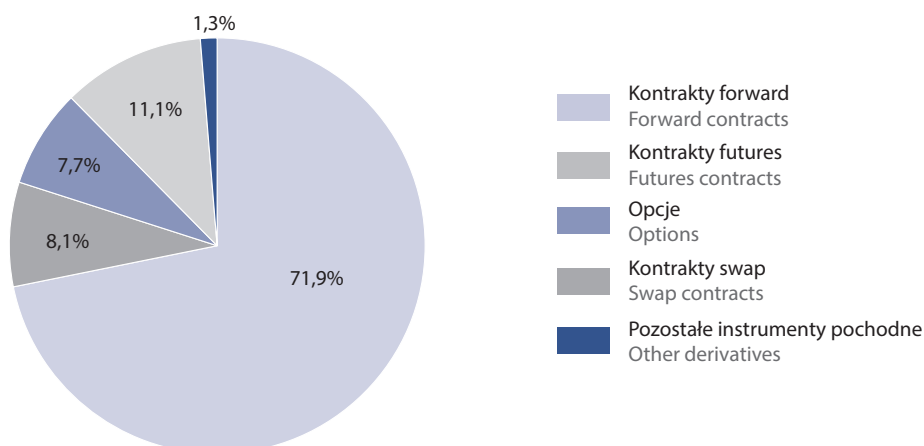
Table 149. Value of derivative instruments in the balance sheets of non-financial enterprises surveyed by types in 2018 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating in- dependently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki zależne w grupie kapitałowej Subsidiaries in the capital group	Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej Dominating and subsid- iary entities in the capital group
	mln zł in million PLN				
kontrakty futures futures contracts	1295,8	#	#	1160,2	21,1
opcje option	478,7	#	#	142,9	93,0
kontrakty swap swap contracts	1051,8	6,5	799,5	80,1	165,6
w tym: CIRS of which: CIRS	443,2	0,7	393,0	4,7	44,8
pozostałe instrumenty pochodne other derivatives	134,2	0,1	54,5	19,5	60,1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wartość instrumentów pochodnych wykazanych w aktywach badanych podmiotów wyniosła 9,4 mld zł, w tym największy udział miały kontrakty forward – 71,9%. Instrumenty pochodne wykazane w aktywach przedsiębiorstw działających samodzielnie odnotowano w kwocie 0,4 mld zł, w tym największy udział miały kontrakty forward – 83,1%. Natomiast dla jednostek dominujących w grupie kapitałowej wartość instrumentów pochodnych wykazanych po stronie aktywów wyniosła 2,5 mld zł, w tym największy udział miały kontrakty forward – 28,6% oraz swap – 28,5%. Najwięcej, bo 5,8 mld zł wyniosły instrumenty pochodne w aktywach jednostek zależnych, tu największy udział stanowiły kontrakty forward – 91,4%. W jednostkach dominujących i jednocześnie zależnych instrumenty pochodne w aktywach zanotowano w kwocie 0,7 mld zł, w tym największy udział miały kontrakty forward – 57,7%.

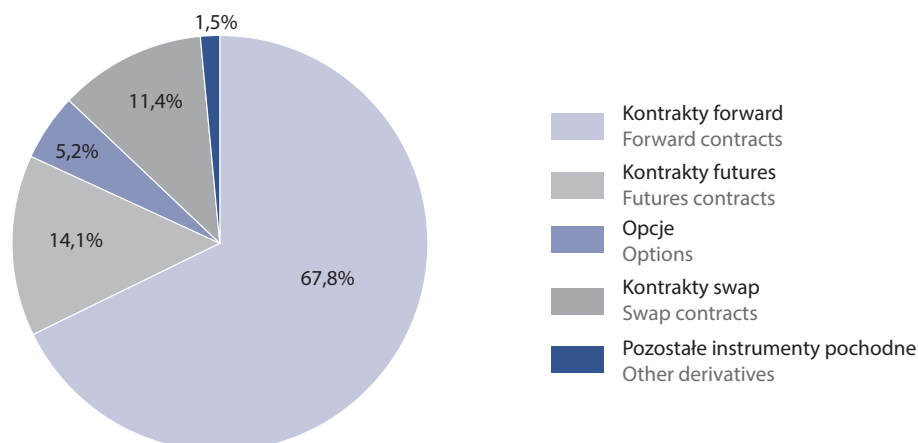
Wykres 34. Struktura instrumentów pochodnych w aktywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych
Chart 34. Structure of derivatives in the assets of the non-financial enterprises surveyed



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Instrumenty pochodne w pasywach w końcu roku 2018 wykazało 333 podmioty, z tego: 52 przedsiębiorstwa działające samodzielnie, 51 jednostek dominujących, 164 jednostki zależne oraz 66 dominujących i jednocześnie zależnych. Wartość instrumentów pochodnych w pasywach badanych przedsiębiorstw wyniosła 9,2 mld zł, w tym najwyższy udział, bo 67,8% należał do kontraktów forward. Instrumenty pochodne jednostek dominujących w grupie kapitałowej wykazane w pasywach zanotowano w kwocie 1,8 mld zł, w tym najwięcej stanowiły kontrakty swap – 45,5%. Natomiast w przedsiębiorstwach działających samodzielnie wartość instrumentów pochodnych w pasywach wyniosła 0,5 mld zł, w tym najwyższy udział miały kontrakty forward – 98,5%. Podobnie w jednostkach zależnych instrumenty pochodne po stronie pasywów osiągnęły wartość 6,4 mld zł, w tym najwięcej, bo 78,1% stanowiły kontrakty forward. Wartość instrumentów pochodnych w pasywach jednostek dominujących i jednocześnie zależnych wyniosła 0,5 mld zł, w tym najwyższy udział miały kontrakty forward – 37,2% oraz swap – 30,6%.

Wykres 35. Struktura instrumentów pochodnych w pasywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych
Chart 35. Structure of derivatives in liabilities of non-financial enterprises audited



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 150. Instrumenty pochodne aktywa i pasywa badanych przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD w 2018 r.

Table 150. Derivative instruments assets and liabilities of non-financial enterprises surveyed according to NACE sections in 2018

Wyszczególnienie Specification	Instrumenty pochodne – aktywa Derivative instruments – assets	Instrumenty pochodne – pasywa Derivatives – liabilities
	w mln zł in million PLN	
OGÓŁEM TOTAL	9377,6	9195
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	4389,2	3378,2
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply	3489,9	4141,5
Budownictwo Construction	69,2	39,2
Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle Trade; repair of motor vehicles	558,5	1001,3
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	21,2	243,1
Informacja i komunikacja Information and communication	-	276,8
Działalność profesjonalna naukowa i techniczna Professional scientific and technical activities	59	-
Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca Administrative and support service activities	34,2	23,8
Pozostałe sekcje razem Other section in total	756,3	91

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W podziale wg sekcji PKD najwyższy udział w instrumentach pochodnych badanych przedsiębiorstw wykazanych po stronie aktywów należał do sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe” – 46,8% oraz w sekcji D „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” – 37,2%. W instrumentach pochodnych wykazanych w pasywach najwięcej, bo 45,0% stanowiły podmioty z sekcji D „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” i z sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe” było to 36,7%.

W podmiotach o liczbie pracujących powyżej 249 osób wartość instrumentów pochodnych w aktywach wyniosła 6,5 mld zł, zaś o liczbie pracujących do 249 osób było to 2,8 mld zł. Wartość instrumentów pochodnych w pasywach w podmiotach o liczbie pracujących powyżej 249 osób wyniosła 5,6 mld zł, zaś w podmiotach o liczbie pracujących do 249 osób było to 3,6 mld zł.

Tablica 151. Wartość instrumentów pochodnych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym według rodzajów w 2018 r.

Table 151. Value of derivative instruments in the balance sheets of the non-financial enterprises which were listed on the regulated market in 2018 according to their type

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	Jednostki zależne w grupie kapitałowej Subsidiaries in the capital group	Jednostki dominujące i zależne w grupie kapitałowej Dominating and subsidiary entities in the capital group
INSTRUMENTY POCHODNE – AKTYWA DERIVATIVE INSTRUMENTS – ASSETS	2547,9	#	2340,4	#	197,5
kontrakty forward forward contracts	641,2	#	585,0	#	46,2
kontrakty futures futures contracts	381,2	#	371,9	#	9,3
Opcje Option	670,1	#	666,6	#	3,5
kontrakty swap swap contracts	847,2	#	708,7	#	138,5
w tym: CIRS of which: CIRS	357,8	#	219,3	#	138,5
pozostałe instrumenty pochodne other derivatives	8,3	#	8,3	#	0,0
INSTRUMENTY POCHODNE – PASYWA DERIVATIVE INSTRUMENTS – LIABILITIES	1932,6	#	1688,1	#	244,4
kontrakty forward forward contracts	533,0	#	519,0	#	14,0
kontrakty futures futures contracts	121,9	#	114,5	#	7,4
Opcje Option	328,0	#	241,9	#	86,1
kontrakty swap swap contracts	881,6	#	788,4	#	93,2
w tym: CIRS of which: CIRS	437,4	#	393,0	#	44,4
pozostałe instrumenty pochodne other derivatives	68,1	#	24,3	#	43,8

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2018 r. przedsiębiorstwa, których akcje notowane były na rynku regulowanym wykazały instrumenty pochodne po stronie aktywów w kwocie 2,5 mld zł, czyli 27,2% wartości wszystkich instrumentów pochodnych w aktywach badanych podmiotów. Najwyższy udział instrumentów pochodnych w aktywach wśród podmiotów, których akcje notowane były na rynku regulowanym, należał do kategorii „kontrakty swap” – 33,2%. Instrumenty pochodne po stronie aktywów wygenerowane przez jednostki dominujące w grupie kapitałowej stanowiły najwięcej, bo 91,9% aktywów wszystkich podmiotów, których akcje notowane były na rynku regulowanym.

Instrumenty pochodne w pasywach podmiotów, których akcje notowane były na rynku regulowanym, zanotowano w kwocie 1,9 mld zł i stanowiły one 21,0% wartości wszystkich instrumentów pochodnych w pasywach badanych podmiotów. Najwyższy udział, bo 45,6% w instrumentach pochodnych po stronie pasywów podmiotów, których akcje notowane były na rynku regulowanym miały kontrakty swap. Instrumenty pochodne w pasywach wygenerowane przez jednostki dominujące w grupie kapitałowej stanowiły najwięcej, bo 87,4% w pasywach wszystkich podmiotów.

Wśród badanych podmiotów 495 przedsiębiorstw wykazało nowe transakcje na instrumenty pochodne zawarte w okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2018 r. Przedsiębiorstwa te zawarły 216,0 tys. transakcji na instrumenty pochodne, wartość tych transakcji wyniosła 243,5 mld zł.

Struktura zobowiązań z tytułu instrumentów finansowych według terminu wymagalności Structure of requirement liabilities of financial instruments by maturity

Na koniec 2018 r. zobowiązania z tytułu umów dotyczących operacji instrumentami finansowymi wykazało 1421 podmiotów, z tego: 525 przedsiębiorstw działających samodzielnie, 223 jednostki dominujące w grupie kapitałowej, 430 zależne oraz 223 jednocześnie dominujące i zależne. Przedsiębiorstwa wykazały zobowiązania wymagalne w terminie z tytułu operacji instrumentami finansowymi na kwotę 334,3 mld zł. W zobowiązaniach wymagalnych najwyższy udział, bo 38,8% miały zobowiązania wymagalne w terminie do 1 roku łącznie. Zobowiązania wymagalne powyżej 3 lat oraz powyżej 1 roku do 3 lat (łącznie) stanowiły odpowiednio: 34,4% i 26,8% zobowiązań wymagalnych ogółem z tytułu operacji instrumentami finansowymi. Podmioty wykazały także zobowiązania sporne w kwocie – 8,7 mln zł i zobowiązania preterminowane w kwocie 395,5 mln zł.

Zobowiązania wymagalne w terminie z tytułu operacji instrumentami pochodnymi wykazało 332 badane podmioty z tego: 59 przedsiębiorstw działających samodzielnie, 49 jednostek dominujących w grupie kapitałowej, 146 zależne oraz 68 jednocześnie dominujących i zależnych. Wartość tych zobowiązań wyniosła 7,9 mld zł. W zobowiązaniach wymagalnych z tytułu operacji instrumentami pochodnymi najwyższy udział, bo 47,9% to zobowiązania powyżej 1 roku do 3 lat (łącznie), zobowiązania do 1 roku łącznie stanowiły 47,3%, a zobowiązania wymagalne powyżej 3 lat stanowiły 4,8% wszystkich zobowiązań wymagalnych z tytułu operacji instrumentami pochodnymi.

Spośród ogółu badanych podmiotów 87 wykazało utworzenie rezerw na zobowiązania z tytułu umów na instrumenty finansowe. Stan rezerw wyniósł 1,0 mld zł, zaś rezerwy z tytułu umów na instrumenty pochodne odnotowano w kwocie 0,4 mld zł.

Tablica 152. Zobowiązania z tytułu umów dotyczących operacji finansowych instrumentami finansowymi i pochodnymi badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2018 r. według terminu wymagalności

Table 152. Liabilities of financial transactions with financial instruments and derivatives for non-financial enterprises surveyed in 2018 by maturity

Wyszczególnienie Specification	Zobowiązania z tytułu instrumentów finansowych o terminie wymagalności Liabilities of financial instruments by maturity		Zobowiązania z tytułu instrumentów pochodnych o terminie wymagalności Liabilities of derivatives by maturity	
	liczba przedsiębiorstw number of enterprises	Wartość value	liczba przedsiębiorstw number of enterprises	wartość value
		w mln zł in million PLN		w mln zł in million PLN
Zobowiązania o terminie wymagalności: Liabilities by maturity:	1421	334252,7	322	7911,5
do 1 roku włącznie up to 1 year, inclusive	1320	129644,7	290	3743,4
powyżej roku do trzech lat (włącznie) above one to three years (inclusive)	898	89614,9	70	3786,8
powyżej 3 lat over 3 years	473	114993,1	26	381,3

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Zarządzanie strategiczne i zarządzanie ryzykiem

Strategic and risk management

Wśród ogółu badanych 171 przedsiębiorstw wskazało na zamiar rozszerzenia zakresu wykorzystywania instrumentów finansowych. Wszystkich wskazań do rozszerzenia zakresu zaangażowania w operacje instrumentami finansowymi było 353 z tego: 30,0% stanowiły kredyty i pożyczki otrzymane, 19,8% – leasing finansowy, 14,2% – instrumenty pochodne, 12,5% – depozyty i pożyczki udzielone, 7,6% – obligacje, 6,8% – udziały i akcje nienotowane, 4,2% – weksle, 3,4% – inne instrumenty finansowe, 1,4% – akcje notowane.

Spośród ogółu badanych, 1244 podmioty w ramach zarządzania strategicznego wskazało partnerów uczestniczących w transakcjach zawieranych na rynku finansowym instrumentów pochodnych. Głównymi partnerami w zawieranych transakcjach były banki – 72,3% wskazań. Pozostali partnerzy w zawieranych transakcjach to: przedsiębiorstwa niefinansowe – 19,8% wskazań, pozostałe instytucje finansowe – 6,1% oraz giełdy 2,7%.

Na pytanie o metody zarządzania ryzykiem odpowiedziało 1 786 przedsiębiorstw z liczbą wskazań 7 293 (część podmiotów wykorzystuje kilka metod jednocześnie). Struktura wskazań była następująca: 24,3% wskazań dotyczyło monitorowania kondycji finansowej, 22,4% wskazań dotyczyło nadzorowania strategii firmy, 17,7% – oceny ryzyka strategicznego, 14,9% – opracowania wizji długookresowego rozwoju, 7,3% – stosowania rachunkowości zabezpieczeń, a 7,6% – korzystania z usług doradztwa strategicznego firm zewnętrznych. Na utworzenie komórki organizacyjnej do spraw zarządzania ryzykiem wskazało 5,7% podmiotów, w tym dla zarządzania ryzykiem finansowym było to 4,9% wskazań.

Wśród badanych, 1623 przedsiębiorstwa wskazały, że zabezpieczają się przed powstaniem ryzyka: kredytowego – 693 podmiotów, płynności – 882 podmioty, rynkowego – 1112 podmiotów, ryzyka zmian regulacji prawnych – 393 przedsiębiorstwa, ryzyka szkód z tytułu prowadzonej działalności i szkód losowych – 1382 oraz innych ryzyk – 335 podmiotów. W ramach zabezpieczania się przed powstaniem ryzyka rynkowego najwięcej wskazań odnotowano dla: ryzyka walutowego – 49,6%, ryzyka zmian cen surowców – 25,4% oraz ryzyka stopy procentowej – 25,1% wskazań.

BIBLIOGRAFIA

BIBLIOGRAPHY

- EBC, Raport roczny 2018 r., (2019), Frankfurt.
- Eurofinanse, Annual Survey 2018 i 2019.
- GPW, Rocznik Giełdowy 2019, (2019), Warszawa.
- GUS, Informacja Głównego Urzędu Statystycznego w sprawie skorygowanego szacunku produktu krajowego brutto za 2018 rok, (2019), Warszawa
- GUS, Sytuacja makroekonomiczna w Polsce na tle procesów w gospodarce światowej w 2018 r., (2019), Warszawa.
- MFW, World Economic Outlook, October (2019), Waszyngton.
- MFW, Financial Stability Report, June 2019, (2019), Waszyngton.
- MFW, Financial Stability Report, November 2019, (2019), Waszyngton.
- NBP, Raport roczny 2018. Płynność sektora bankowego Instrumenty polityki pieniężnej NBP, (2019), Warszawa.
- NBP, Sprawozdanie z wykonania założeń polityki pieniężnej na rok 2018, (2019), Warszawa.
- NBP, Rozwój systemu finansowego w Polsce w 2018 r., (2019), Warszawa.

Spis baz danych

List of databases

- Eurostat data
- EBC, Raport roczny, ankes statystyczny
euf.eu.com/factoring-turnover-in-eu-data.html
- Factoring and Commercial Finance
- FCI database
- GPW, Rocznik giełdowy
- KE (DG ECFIN), badania koniunktury gospodarczej,
- Leaseurope, EU Federation
- MFW, World Economic Outlook, database
- NBP, Raport o stabilności systemu finansowego
- Trade&receivables finance platform
- Stoxx.com