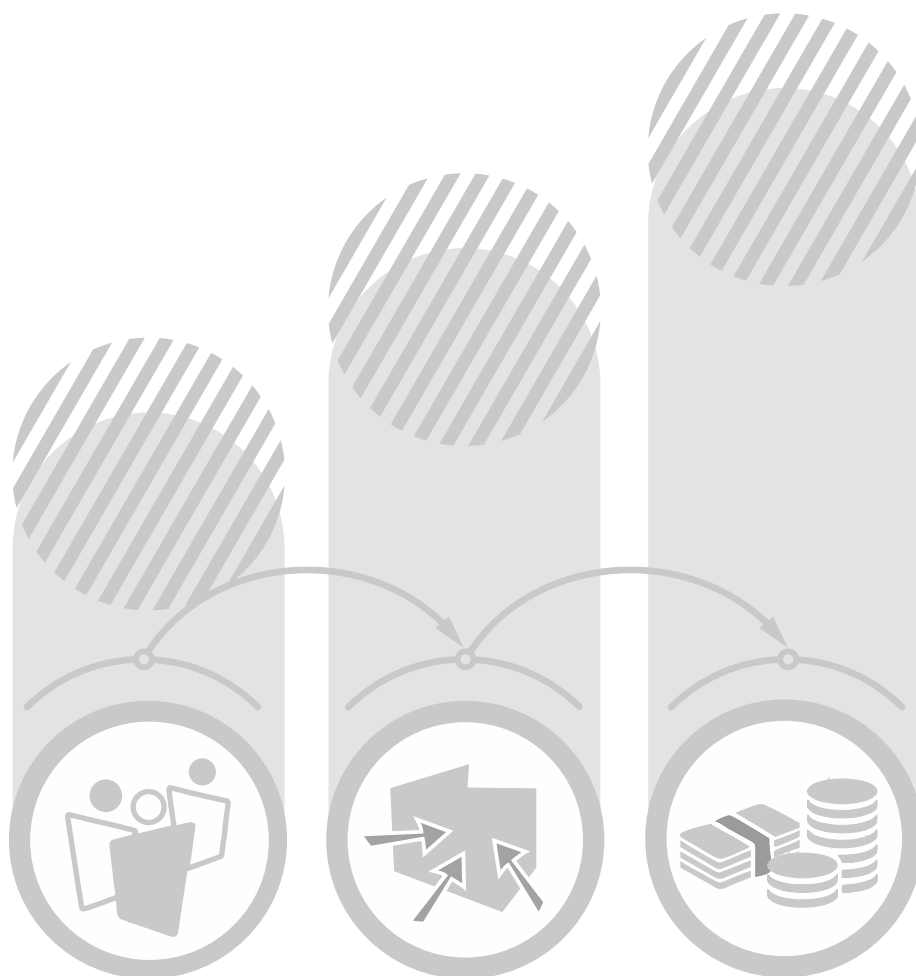




Działalność gospodarcza podmiotów z kapitałem zagranicznym w 2018 r.

Economic activity of entities with foreign capital in 2018



Działalność gospodarcza podmiotów z kapitałem zagranicznym w 2018 r.

Economic activity of entities with foreign capital in 2018

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

pod kierunkiem

supervised by

Katarzyna Walkowska

Zespół autorski

Editorial team

Elżbieta Szefler, Sylwia Czeczko, Lucyna Słomska, Aneta Płatek

Opracowanie redakcyjne

Editorial works

Andrzej Paluchowski

Opracowanie graficzne

Graphics

Beata Lipińska

ISSN 1896-9844

Publikacja dostępna na stronie internetowej

Publication available on website

stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208.

Informacje w sprawach sprzedaży publikacji — tel. (22) 608 32 10, 608 38 10
Zam. 30/2020/nakł. 140

Przedmowa

Przekazujemy Państwu kolejną publikację prezentującą działalność gospodarczą funkcjonujących w polskiej gospodarce podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego. Przedstawiona zbiorowość obejmuje podmioty posiadające w końcu 2018 roku kapitał pochodzący od inwestorów zagranicznych, niezależnie od jego wielkości, struktury i udziału w kapitale podstawowym, a także kraju pochodzenia.

Dzięki temu badaniu, będącemu uzupełnieniem rocznego badania przedsiębiorstw niefinansowych, możliwa była analiza skali obecności przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym w gospodarce polskiej i uzyskiwanych przez nie wyników.

W niniejszej publikacji zawarto informacje dotyczące zbiorowości podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem oraz w przekrojach według klas wielkości wyznaczonych liczbą pracujących, według lokalizacji siedziby zarządu, rodzaju prowadzonej działalności, a także kraju pochodzenia udziałowca zagranicznego, wartości i struktury kapitału. Przedstawiono w niej strukturę tej zbiorowości, a także dane dotyczące kapitału, liczby pracujących, wyników finansowych, przychodów ze sprzedaży na eksport, zakupów z importu oraz nakładów na aktywa trwałe.

Wyniki badania prowadzonego przez Główny Urząd Statystyczny są również wykorzystywane do wypełniania wymogów zawartych w Rozporządzeniu nr 716/2007 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 20 czerwca 2007 r. w sprawie statystyki wspólnotowej dotyczącej struktury i działalności zagranicznych podmiotów zależnych. W publikacji zostały zaprezentowane wybrane dane opracowane zgodnie z tą metodologią. Ze względu na harmonogram prac przyjęty w Rozporządzeniu, opublikowane w tej edycji dane o zagranicznych podmiotach zależnych dotyczą 2017 roku.

Ponadto pragniemy zachęcić Państwa do korzystania z pełnego zakresu danych udostępnianych na stronie internetowej (<http://stat.gov.pl/publikacje/>) w postaci tablic statystycznych, stanowiących załącznik do niniejszej publikacji.

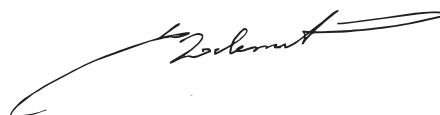
Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie dotyczące tematyki i struktury opracowania, co pozwoli na wzbogacenie zawartości i lepsze dostosowanie kolejnych edycji publikacji do potrzeb odbiorców.

Dyrektor
Departamentu Przedsiębiorstw



Katarzyna Walkowska

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

Preface

We present another publication outlining the business activity of entities with foreign participation operating in the Polish economy. The presented group includes entities holding capital from foreign investors at the end of 2018, regardless of its size, structure and participation in the share capital, as well as the country of origin.

Thanks to this survey, which is a supplement to the annual survey of non-financial enterprises, it was possible to analyze the scale of the presence of enterprises with foreign participation in the Polish economy and their results.

This publication contains information on the group of entities with foreign capital participation in total and broken down according to size classes determined by the number of persons employed, by the location of the head office, kind of business activity, as well as the country of origin of the foreign shareholder, value and capital structure. It presents the structure of this group, as well as data on capital, number of persons employed, financial results, export sales revenue, import purchases and expenditure on fixed assets.

The results of the survey conducted by Statistics Poland are also used to fulfil the requirements of Regulation No. 716/2007 of 20 June 2007 of the European Parliament and of the Council on Community statistics on the structure and activity of foreign affiliates. The publication presents selected data prepared in accordance with this methodology. Due to the work schedule adopted in the Regulation, data on foreign affiliates published in this edition refer to 2017.

In addition, we would like to encourage you to use the full range of data available on Statistics Poland website: (<http://stat.gov.pl/publikacje/>) in the form of statistical tables, constituting an attachment to this publication.

We will be obliged for all comments and suggestions concerning the subject and structure of the publication, which will allow us to enrich the content of the publication and better adapt it to the needs of the Readers.

Director
of Enterprises Department



Katarzyna Walkowska

President
Statistics Poland



Dominik Rozkrut, Ph.D.

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
Preface	4
Spis tablic	8
List of tables	
Spis wykresów	10
List of charts	
Spis map	11
List of maps	
Objaśnienia znaków umownych.....	12
Symbols	
Ważniejsze skróty	12
Major abbreviations	
Synteza	13
Liczba podmiotów	13
Kapitał	13
Pracujący	13
Podstawowe wyniki finansowe	14
Przychody ze sprzedaży na eksport	14
Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne	14
Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych	14
Statystyki zagranicznych jednostek zależnych	15
Executive summary	16
Number of entities	16
Capital	16
Employment	16
Main financial results	17
Revenues from sales for export	17
Outlays on total fixed assets and investment outlays	17
Entities with foreign capital with 10 and more persons employed against the background of all balance entities	17
Foreign affiliates statistics	18
Rozdział 1. Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego – badana zbiorowość ogółem	19
Chapter 1. Entities with foreign capital – total surveyed group	
1.1. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym	19
1.1. Number of entities with foreign capital	
Liczba podmiotów według form prawnych	19
Number of entities by legal form	
Podmioty powstałe w 2018 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym	20
Entities established in 2018 as entities with foreign capital	
Liczba podmiotów według klas wielkości	23
Number of entities by size class	
Liczba podmiotów według sekcji PKD	24
Number of entities by NACE section	
Liczba podmiotów według województw	25
Number of entities by voivodship	

Liczba podmiotów według udziału kapitału zagranicznego	26
Number of entities by share of foreign capital	
Liczba podmiotów według kraju pochodzenia kapitału zagranicznego	27
Number of entities by country of origin of foreign investor	
1.2. Kapitał podmiotów z kapitałem zagranicznym	29
1.2. Capital of entities with foreign capital	
Kapitał podmiotów powstałych w 2018 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym	29
Capital of entities established in 2018 as entities with foreign capital	
Kapitał według klas wielkości	30
Capital by size class	
Kapitał według sekcji PKD	31
Capital by NACE section	
Kapitał zagraniczny według województw	34
Foreign capital by voivodship	
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca	35
Foreign capital by country of shareholder	
Kapitał zagraniczny według udziału	40
Foreign capital by share	
1.3. Pracujący w podmiotach z kapitałem zagranicznym	41
1.3. Persons employed in entities with foreign capital	
Liczba pracujących w podmiotach powstałych w 2018 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym	41
Number of persons employed in entities established in 2018 as entities with foreign capital	
Liczba pracujących według klas wielkości	41
Number of persons employed by size class	
Liczba pracujących według sekcji PKD	42
Number of persons employed by NACE section	
Liczba pracujących według województw	44
Number of persons employed by voivodship	
1.4. Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym	45
1.4. Basic financial results of entities with foreign capital	
Wyniki finansowe według klas wielkości	46
Financial results by size class	
Wyniki finansowe według sekcji PKD	47
Financial results by NACE section	
Wyniki finansowe według województw	51
Financial results by voivodship	
1.5. Działalność eksportowa i importowa podmiotów z kapitałem zagranicznym	52
1.5. Export and import activity of entities with foreign capital	
Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu	52
Number of entities generating revenues from export sales and import purchases	
Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD	53
Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by NACE section	

Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według województw	53
Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by voivodship	
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport	55
Revenues from export sales of products, goods, and materials	
Zakupy z importu	56
Import purchases	
1.6. Nakłady na aktywa trwale podmiotów z kapitałem zagranicznym	57
1.6. Outlays on total fixed assets of entities with foreign capital	
Liczba podmiotów ponoszących nakłady na aktywa trwale	57
Number of entities incurring expenditures on fixed assets	
Nakłady na aktywa trwale według klas wielkości	58
Outlays on total fixed assets by size class	
Nakłady na aktywa trwale według sekcji PKD	59
Outlays on total fixed assets by NACE section	
Nakłady na aktywa trwale według województw	60
Outlays on total fixed assets by voivodship	
Rozdział 2. Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych	62
Chapter 2. Entities with foreign capital with 10 and more persons employed as compared to balance entities	
2.1. Podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób w strukturze wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym	62
2.1. Entities with 10 and more persons employed in the structure of all entities with foreign capital	
2.2. Podmioty z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych	64
2.2. Entities with foreign capital with 10 and more persons employed compared to balance entities	
Rozdział 3. Zagraniczne jednostki zależne	69
Chapter 3. Foreign affiliates	
3.1. Wprowadzenie	69
3.1. Introduction	
3.2. Zagraniczne jednostki zależne według sekcji PKD	69
3.2. Foreign affiliates by NACE section	
3.3. Kapitał zagranicznych jednostek zależnych	71
3.3. Capital of foreign affiliates	
3.4. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według sekcji PKD ...	71
3.4. Basic variables concerning foreign affiliates by NACE section	
3.5. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według krajów	73
3.5. Basic variables on foreign affiliates by country of origin	
Uwagi metodologiczne	76
Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania	76
Statystyka zagranicznych podmiotów zależnych	77
Objaśnienia podstawowych pojęć	78
Methodological notes	82
Sources and scope of data	82
Inward Foreign Affiliates Statistics (IFATS)	83
Main definitions	84

Spis tablic

List of tables

Tablica 1.	Podmioty z kapitałem zagranicznym w latach 2017–2018	24
Table 1.	Entities with foreign capital in 2017–2018	
Tablica 2.	Podmioty i kapitał według procentowego udziału kapitału zagranicznego w 2018 roku	27
Table 2.	Entities and capital by share of foreign capital in 2018	
Tablica 3.	Kraje, z których kapitał był zaangażowany w największej liczbie podmiotów w 2018 roku	28
Table 3.	Countries from which capital was involved in the largest number of entities in 2018	
Tablica 4.	Kapitał w latach 2017–2018	30
Table 4.	Capital in 2017–2018	
Tablica 5.	Kapitał podstawowy według sekcji PKD w 2018 roku	32
Table 5.	Share capital by NACE section in 2018	
Tablica 6.	Kapitał zagraniczny według najważniejszych krajów pochodzenia udziałowców w 2018 roku	38
Table 6.	Foreign capital by the most significant country of origin in 2018	
Tablica 7.	Liczba pracujących według klas wielkości w latach 2017–2018	42
Table 7.	Number of persons employed by size class in 2017–2018	
Tablica 8.	Liczba pracujących według sekcji PKD w 2018 roku	42
Table 8.	Number of persons employed by NACE section in 2018	
Tablica 9.	Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2018 roku	48
Table 9.	Basic financial results of entities with foreign capital by NACE section in 2018	
Tablica 10.	Wskaźniki ekonomiczne podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2018 roku	50
Table 10.	Economic indicators of entities with foreign capital by NACE section in 2018	
Tablica 11.	Nakłady inwestycyjne w latach 2017–2018	58
Table 11.	Investment outlays in 2017–2018	
Tablica 12.	Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD w 2018 roku	59
Table 12.	Outlays on total fixed assets by NACE section in 2018	
Tablica 13.	Podstawowe dane o podmiotach z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych w 2018 roku	66
Table 13.	Basic data on foreign capital entities with 10 and more persons employed on background of balance entities in 2018	
Tablica 14.	Wskaźniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych w 2018 roku	67
Table 14.	Financial indicators on foreign capital entities with 10 and more persons employed on background of balance entities in 2018	
Tablica 15.	Zagraniczne jednostki zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według sekcji PKD w 2017 roku	72
Table 15.	Foreign affiliates (IFATS) with 10 and more persons employed by NACE section in 2017	
Tablica 16.	Zagraniczne podmioty zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według kraju jednostki dominującej w grupie w 2017 roku	73
Table 16.	Foreign affiliates (IFATS) by country of ultimate controlling institutional unit in 2017	

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1.	Podmioty z kapitałem zagranicznym według form prawnych w 2018 roku	19
Chart 1.	Entities with foreign capital by legal form in 2018	
Wykres 2.	Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym powstałych w 2018 roku według klas wielkości	20
Chart 2.	Number of entities established in 2018 as entities with foreign capital by size class	
Wykres 3.	Struktura powstałych w 2018 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD i sposobu powstania	21
Chart 3.	Structure of entities established in 2018 as foreign by NACE section and way of creation	
Wykres 4.	Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym powstałych w 2018 roku według sekcji PKD	22
Chart 4.	Number of entities established in 2018 as foreign by NACE section	
Wykres 5.	Liczba powstałych w 2018 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw i sposobu powstania	23
Chart 5.	Number of entities established in 2018 as foreign by voivodship and way of creation	
Wykres 6.	Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości w 2018 roku	24
Chart 6.	Structure of entities with foreign capital by selected variables and by size class in 2018	
Wykres 7.	Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2018 roku	25
Chart 7.	Number of entities with foreign capital by NACE section in 2018	
Wykres 8.	Liczba podmiotów według udziału kapitału zagranicznego w 2018 roku	27
Chart 8.	Number of entities by share of foreign capital in 2018	
Wykres 9.	Kapitał zagraniczny powstałych w 2018 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD	29
Chart 9.	Foreign capital of entities established in 2018 as foreign by NACE section	
Wykres 10.	Kapitał według klas wielkości i rodzaju kapitału w 2018 roku	31
Chart 10.	Capital by size class and kind of capital in 2018	
Wykres 11.	Kapitał zagraniczny według sekcji PKD w 2018 roku	31
Chart 11.	Foreign capital by NACE section in 2018	
Wykres 12.	Kapitał podstawowy według działów w sekcji Przetwórstwo przemysłowe w 2018 roku ..	33
Chart 12.	Share capital by division in Manufacturing in 2018	
Wykres 13.	Struktura kapitału zagranicznego według krajów i sekcji PKD w 2018 roku	37
Chart 13.	Structure of foreign capital by country and NACE section in 2018	
Wykres 14.	Struktura kapitału zagranicznego według sekcji PKD i kraju pochodzenia w 2018 roku ...	38
Chart 14.	Structure of foreign capital by NACE section and country of origin in 2018	
Wykres 15.	Wartość kapitału zagranicznego wybranych grup podmiotów w 2018 roku	40
Chart 15.	Foreign capital value of selected groups of entities in 2018	
Wykres 16.	Struktura liczby pracujących według sekcji PKD i klas wielkości w 2018 roku	43
Chart 16.	Structure of number of persons employed by NACE section and size class in 2018	
Wykres 17.	Przeciętna wielkość przedsiębiorstwa według sekcji PKD w 2018 roku	44
Chart 17.	Average size of enterprise by NACE section in 2018	

Wykres 18.	Przychody ogółem i koszty ogółem według klas wielkości w 2018 roku	46
Chart 18.	Revenues and costs from total activity by size class in 2018	
Wykres 19.	Wyniki finansowe według klas wielkości w 2018 roku	47
Chart 19.	Financial results by size class in 2018	
Wykres 20.	Przychody ogółem i koszty ogółem według województw w 2018 roku	51
Chart 20.	Revenues and costs from total activity by voivodship in 2018	
Wykres 21.	Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według klas wielkości w 2018 roku	52
Chart 21.	Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by size class in 2018	
Wykres 22.	Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i podmiotów dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD w 2018 roku	53
Chart 22.	Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by NACE section in 2018	
Wykres 23.	Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w 2018 roku	55
Chart 23.	Structure of revenues from export sales in 2018	
Wykres 24.	Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w wybranych sekcjach PKD w 2018 roku	55
Chart 24.	Structure of revenues from export sales in selected NACE sections in 2018	
Wykres 25.	Struktura zakupów z importu w 2018 roku	56
Chart 25.	Structure of import purchases in 2018	
Wykres 26.	Struktura zakupów z importu w wybranych sekcjach PKD w 2018 roku	57
Chart 26.	Structure of import purchases in selected NACE sections in 2018	
Wykres 27.	Nakłady na aktywa trwałe według klas wielkości i rodzaju nakładów w 2018 roku	58
Chart 27.	Outlays on fixed assets by size class and kind of outlays in 2018	
Wykres 28.	Nakłady na aktywa trwałe poniesione przez podmioty z kapitałem zagranicznym według województw w 2018 roku	60
Chart 28.	Outlays on fixed assets of entities with foreign capital by voivodship in 2018	
Wykres 29.	Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne według województw w 2018 roku	61
Chart 29.	Outlays on fixed assets and investment outlays by voivodship in 2018	
Wykres 30.	Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według klas wielkości w wybranych kategoriach w 2018 roku	62
Chart 30.	Structure of entities with foreign capital by size class in selected characteristics in 2018	
Wykres 31.	Udział podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym w wybranych sekcjach PKD w 2018 roku	63
Chart 31.	Entities with 10 and more persons employed in the structure of all entities with foreign capital in selected NACE sections in 2018	
Wykres 32.	Struktura podstawowych kategorii finansowych podmiotów bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na podmioty krajowe i z kapitałem zagranicznym w 2018 roku	64
Chart 32.	Structure of basic financial results of balance entities with 10 and more persons employed divided into domestic and with foreign capital entities in 2018	
Wykres 33.	Udział podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podmiotach bilansowych dla wybranych zmiennych według sekcji PKD w 2018 roku	65
Chart 33.	Share of entities with foreign capital with 10 and more persons employed in balance entities for selected variables by NACE section in 2018	

Wykres 34.	Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na zależne i niezależne od inwestorów zagranicznych według sekcji PKD w 2017 roku	70
Chart 34.	Structure of foreign capital entities with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent from foreign investors entities by NACE section in 2017	
Wykres 35.	Struktura kapitału zagranicznego podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na podmioty zależne i niezależne według sekcji PKD w 2017 roku	71
Chart 35.	Foreign capital structure of entities with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent entities by NACE section in 2017	
Wykres 36.	Przychody i wartość dodana zagranicznych podmiotów zależnych według kraju pochodzenia jednostki kontrolującej w 2017 roku	75
Chart 36.	Revenues and value added of foreign affiliates by country of origin of controlling unit in 2017	

Spis map

List of maps

Mapa 1.	Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw w 2018 roku	26
Map 1.	Number of entities with foreign capital by voivodship in 2018	
Mapa 2.	Kapitał zagraniczny według województw w 2018 roku	34
Map 2.	Foreign capital by voivodship in 2018	
Mapa 3.	Kierunki pochodzenia kapitału zagranicznego w Polsce w 2018 roku	35
Map 3.	Country of foreign capital origin in Poland in 2018	
Mapa 4.	Kapitał pochodzący z krajów europejskich w 2018 roku	36
Map 4.	Capital from European countries in 2018	
Mapa 5.	Liczba pracujących według województw w 2018 roku	45
Map 5.	Number of persons employed by voivodship in 2018	
Mapa 6.	Liczba podmiotów dokonujących zakupów z importu i osiągających przychody ze sprzedaży na eksport na tle wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym w 2018 roku	54
Map 6.	Number of entities purchasing from import and achieving revenues from sales for export in the context of all entities with foreign capital in 2018	

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0.05 of a unit
Znak (x)	wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe not applicable
Znak (#)	oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej. data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Public Statistics.
„w tym” „of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given

Ważniejsze skróty

Major abbreviations

Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning
mln	milion million
mld bn	miliard billion
PKD NACE	Polska Klasyfikacja Działalności Polish Classification of Activity
NACE	National Classification of Economic Activities
IFATS	Inward Foreign Affiliates Statistics

Synteza

Liczba podmiotów

W 2018 roku analizowana grupa podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego liczyła 26 787 jednostek. Dominowały jednostki do 49 osób pracujących, stanowiły one 83,3% ogólnej liczby analizowanych przedsiębiorstw (mikroprzedsiębiorstwa zatrudniające do 9 osób stanowiły 67,1% ogółu). Podmioty średnie (50–249 osób pracujących) stanowiły 11,0% całej grupy, podczas gdy duże przedsiębiorstwa, o liczbie pracujących 250 i więcej – 5,7%. Większość podmiotów prowadziła działalność gospodarczą związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (30,7%), przetwórstwem przemysłowym (18,5%), działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (9,5%) oraz działalnością związaną z obsługą rynku nieruchomości (7,9%). Najwięcej podmiotów z kapitałem zagranicznym miało swoją siedzibę w województwie mazowieckim (40,4%).

Kapitał

Kapitał podstawowy podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 211 383,3 mln zł. W jego strukturze kapitał zagraniczny stanowił 92,9%, podczas gdy kapitał krajowy i rozproszony stanowiły odpowiednio 5,0% i 2,1%. Wartość kapitału zagranicznego w 2018 roku wyniosła 196 399,3 mln zł. W dużych podmiotach zainwestowano 57,5% ogólnej wartości kapitału zagranicznego, 26,5% w mikro i małych o liczbie pracujących do 49 osób (w tym 20,1% w mikro-przedsiębiorstwach) i 16,0% – w średnich przedsiębiorstwach. Najwyższy odsetek kapitału zagranicznego (37,8%) zaangażowano w podmiotach prowadzących działalność związaną z przetwórstwem przemysłowym. Wysoki udział kapitału zagranicznego dotyczył również podmiotów prowadzących działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 22,8% łącznej wartości tego kapitału oraz z obsługą rynku nieruchomości – 9,7%. Niemal połowę kapitału zagranicznego zainwestowano w województwie mazowieckim (45,3%).

Kapitał zagraniczny w Polsce pod koniec 2018 roku pochodził ze 118 krajów. Ponad 90% kapitału zagranicznego pochodziło z krajów UE. Kraje, które zainwestowały w Polsce kapitał o największej wartości to Holandia (23,2% kapitału zagranicznego ogółem), Niemcy (16,6%), Francja (12,8%) i Luksemburg (11,5%). Wartość kapitału holenderskiego na koniec 2018 roku wyniosła 45 511,1 mln zł. Ponad połowę tego kapitału zaangażowano w przetwórstwie przemysłowym oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych (55,1%). Wartość zainwestowanego kapitału niemieckiego w Polsce wyniosła 32 542,6 mln zł i w większości (73,7%) był on zainwestowany w handel; naprawę pojazdów samochodowych oraz w przetwórstwo przemysłowe. Wartość kapitału francuskiego zainwestowanego w Polsce wyniosła na koniec 2018 roku 25 226,7 mln zł. Prawie jedna trzecia francuskiego kapitału została zainwestowana w przetwórstwo przemysłowe i handel; naprawę pojazdów samochodowych. Kapitał z Luksemburga wyniósł 22 478,4 mln zł, 44,2% tego kapitału zainwestowano w przetwórstwo przemysłowe.

Kapitał pochodzący z Holandii, Niemiec i Luksemburga stanowił 45,2% kapitału zagranicznego zainwestowanego w przetwórstwo przemysłowe. W odniesieniu do handlu; naprawy pojazdów samochodowych, 56,6% kapitału pochodziło z Niemiec i Holandii. W budownictwie 52,6% kapitału pochodziło z Luksemburga, Francji, Hiszpanii i Holandii. W działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości 69,1% stanowił kapitał z Holandii, Niemiec i Luksemburga. W przypadku transportu i gospodarki magazynowej 63,3% kapitału pochodziło z Holandii i z Luksemburga. Prawie 40% kapitału zainwestowanego w działalność profesjonalną, naukową i techniczną pochodziło z Holandii, dalsze 32,7% z Luksemburga, Hiszpanii, Niemiec i Cypru. W sekcji zakwaterowanie i gastronomia 33,1% stanowił kapitał francuski, luksemburski, austriacki i holenderski.

Pracujący

Na koniec 2018 roku podmioty z kapitałem zagranicznym zatrudniały 2 033,3 tys. osób. Duże podmioty, stanowiące 5,7% wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego były miejscem pracy dla 76,1% ogółu pracujących osób w badanej zbiorowości. Podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym

zatrudniały 45,7% ogółu osób pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 24,3%. Prawie 68% ogółu osób pracujących w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego było zatrudnionych w podmiotach mających siedzibę w czterech województwach: mazowieckim (32,2%), wielkopolskim (15,6%), śląskim (10,8%) i dolnośląskim (9,2%). Przeciętny podmiot z kapitałem zagranicznym zatrudniał 76 osób, przeciętny duży podmiot z kapitałem zagranicznym – 1020 osób, podmiot średni – 116 osób, podmiot mały – 23 osoby, a podmiot mikro – 2 osoby.

Podstawowe wyniki finansowe

W 2018 roku podmioty z udziałem kapitału zagranicznego uzyskały przychody ogółem w wysokości 1 646 850,7 mln zł. W 95,4% przychody zostały uzyskane przez podmioty zatrudniające 10 i więcej osób. Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności wyniosły 1 573 243,7 mln zł. Najwyższe przychody ogółem osiągnęły podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (700 637,8 mln zł, co stanowiło 42,5% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego), a także handlem; naprawą pojazdów samochodowych (615 976,6 mln zł, co stanowiło 37,4%). 14 749 podmiotów, tj. 55,1% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego, wykazywało zysk brutto, a przychody tych podmiotów łącznie stanowiły 86,3% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego.

Przychody ze sprzedaży na eksport

W 2018 roku 12 354 podmiotów z kapitałem zagranicznym uzyskało przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport, co stanowiło 46,1% analizowanej grupy podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego. Najwyższy odsetek podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport był w przetwórstwie przemysłowym (74,0%), informacji i komunikacji (64,0%) oraz w transporcie i gospodarce magazynowej (61,4%). Przychody ze sprzedaży na eksport, wygenerowane przez wszystkie podmioty, wyniosły 543 183,4 mln zł. W strukturze przychodów ze sprzedaży na eksport dominował eksport wyrobów, stanowiący 68,2% przychodów z eksportu ogółem. Pozostałą część przychodów przyniosła sprzedaż na eksport usług oraz towarów i materiałów (odpowiednio 18,9% i 12,9%). Podmioty z sekcji przetwórstwo przemysłowe miały największy udział w przychodach ze sprzedaży na eksport (75,6%), a z wartości ogółem eksportu w tej sekcji 87,6% stanowił eksport wyrobów. Przychody ze sprzedaży na eksport podmiotów zajmujących się handlem; naprawą pojazdów samochodowych stanowiły 11,0% przychodów z eksportu ogółem (był to głównie eksport towarów i materiałów stanowiący 71,6% eksportu w tej sekcji).

Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne

W 2018 roku 43,1% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego poniosło nakłady na aktywa trwałe w Polsce. Wartość tych wydatków wyniosła 83 214,1 mln zł. W największym stopniu inwestowały podmioty prowadzące działalność gospodarczą w przetwórstwie przemysłowym i poniosły 49,5% nakładów ogółem podmiotów z kapitałem zagranicznym, podmioty zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 15,8% takich nakładów, natomiast podmioty zajmujące się informacją i komunikacją – 9,4% nakładów na aktywa trwałe ogółem. Największe nakłady na aktywa trwałe poniosły podmioty z województwa mazowieckiego – 37,5%. Nakłady inwestycyjne stanowiły 87,1% ogółu nakładów na aktywa trwałe i wyniosły 72 463,1 mln zł.

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych

Wyniki działalności gospodarczej uzyskane przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób porównano z wynikami uzyskanymi przez zbiorowość podmiotów tej samej klasy wielkości, które złożyły bilans oraz rachunek zysków i strat za 2018 rok (umownie w opracowaniu

nazywane „podmiotami bilansowymi”). Analizą objęto 8 810 podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w porównaniu z 50 013 badanymi podmiotami bilansowymi.

Wartość przychodów ogółem z działalności analizowanych tu podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wyniosła 1 571 168,5 mln zł, a ich udział w przychodach wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 43,1%. Przychody ogółem uzyskane przez podmioty z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym stanowiły 51,3% przychodów wszystkich podmiotów bilansowych prowadzących ten rodzaj działalności, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych stanowiły 46,3%, natomiast w transporcie i gospodarce magazynowej – 29,8%. Koszty uzyskania przychodów ogółem podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosły 1 502 614,8 mln zł i stanowiły 43,2% kosztów podmiotów bilansowych.

Statystyki zagranicznych jednostek zależnych

Spośród podmiotów z kapitałem zagranicznym działających w Polsce i zatrudniających 10 i więcej osób 85,1% znajdowało się pod kontrolą zagraniczną (w zakresie PKD obejmowanym statystyką IFATS w 2017 r.). Pozostała część podmiotów (14,9%) jest niezależna od podmiotów zagranicznych, co oznacza, że zainwestowany kapitał lub udziały inwestora czy siła głosów w organie zarządzającym nie dają mandatu do sprawowania kontroli nad spółką. Najwyższy odsetek zagranicznych jednostek zależnych w porównaniu do firm z kapitałem zagranicznym (w porównywalnym zakresie podmiotowym) zaobserwowano w pozostałej działalności usługowej (100%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz parę wodną i gorącą wodę (94,3%). Pod względem liczby jednostek i wartości prezentowanych zmiennych, najwyższe wartości wykazują podmioty kontrolowane przez kapitał niemiecki, stanowiące 24,8% ogółu opisanej w tej części populacji IFATS, osiągające 22,0% przychodów i 20,7% wartości dodanej całej populacji IFATS. Podmioty niemieckie wraz z podmiotami z USA i Francji uzyskały 45,1% przychodów i 47,2% wartości dodanej. Kapitał zagraniczny w sferze informacji i komunikacji był w najmniejszym stopniu kontrolowany przez podmioty zagraniczne (53,9% całkowitego kapitału zagranicznego w sekcji). Kontrolowany w największym stopniu był kapitał w górnictwie i wydobywaniu, pozostałej działalności usługowej (po 100,0%), w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (99,9%).

Executive summary

Number of entities

In 2018, the analyzed group of entities with foreign capital consisted of 26 787 units. Units with up to 49 employed persons prevailed in the analyzed group of entities with foreign capital. They accounted for 83.3% of total number of analyzed enterprises (micro-enterprises with up to 9 persons employed accounted for 67.1% of total). Medium-sized entities, of the number of employed persons from 50 to 249, accounted for 11.0% of the whole group, whereas large enterprises, of the number of employed persons 250 and more accounted for 5.7%. The majority of entities conducted business activity related to trade; repair of motor vehicles (30.7%), manufacturing (18.5%), professional, scientific and technical activities (9.5%) and real estate activities (7.9%). The highest number of entities with foreign capital had their head office in Mazowieckie Voivodship (40.4%).

Capital

Share capital of entities with foreign capital amounted to 211 383.3 million PLN. In this capital structure, foreign capital accounted for 92.9%, whereas domestic and dispersed capital accounted for 5.0% and 2.1% respectively. The value of foreign capital in 2018 amounted to 196 399.3 million PLN. In large entities there was invested 57.5% of total value of foreign capital, 26.5% in units with up to 49 persons employed (including 20.1% of foreign capital belonging to micro-enterprises) and 16.0% – in medium-sized enterprises. The highest percentage of foreign capital (37.8%) was invested in entities conducting manufacturing activity. High share of foreign capital was also in entities conducting business activity with regard to trade; repair of motor vehicles – 22.8% of total value of this capital and real estate activities – 9.7%. Almost half of foreign capital was invested in Mazowieckie Voivodship (45.3%).

Foreign capital in Poland at the end of 2018 came from 118 countries. Over 90% of foreign capital came from the EU member states. Countries that invested in Poland capital of the highest value are as follows: the Netherlands (23.2% of foreign capital in total), Germany (16.6%), France (12.8%) and Luxembourg (11.5%). The value of Dutch capital at the end of 2018 amounted to 45 511.1 million PLN. Over a half of this capital was invested in manufacturing and trade; repair of motor vehicles (55.1%). The value of German capital invested in Poland amounted to 32 542.6 million PLN and was mainly (73.7%) invested in trade; repair of motor vehicles and in manufacturing. The value of French capital invested in Poland amounted at the end of 2018 to 25 226.7 million PLN. Almost one-third of French capital was invested in manufacturing and trade; repair of motor vehicles. Capital from Luxembourg amounted to 22 478.4 million PLN, 44.2% of this capital was invested in manufacturing.

The capital coming from the Netherlands, Germany and Luxembourg constituted 45.2% of foreign capital invested in manufacturing. With regard to trade; repair of motor vehicles, 56.6% of the capital came from two countries: Germany and the Netherlands. As for construction, 52.6 of capital came from Luxembourg, France, Spain and the Netherlands. With regard to real estate activities, 69.1% accounted for capital from the Netherlands, Germany and Luxembourg. In the case of transport and storage, 63.3% of capital came from the Netherlands and Luxembourg. Almost 40% of capital invested in professional, scientific activities came from the Netherlands, the next 32.7 from Luxembourg, Spain, Germany and Cyprus. As for accommodation and catering, 33.1% of capital came from France, Luxembourg, Austria and the Netherlands.

Employment

At the end of 2018 entities with foreign capital employed 2 033.3 thousand persons. Large entities accounting for 5.7% of all entities with foreign capital were the place of work for 76.1% of the whole of persons working therein. Entities dealing with manufacturing employed 45.7% of total number of persons working in entities with foreign capital, whereas entities dealing with trade; repair of motor vehicles employed 24.3% of persons. Almost 68% of the whole of persons working in entities with foreign capital were employed

in entities having their registered office in four voivodships: Mazowieckie (32.2%), Wielkopolskie (15.6%), Śląskie (10.8%) and Dolnośląskie (9.2%). An average entity with foreign capital employed 76 persons, an average large entity with foreign capital – 1020 persons, a medium entity – 116 persons, a small entity – 23 persons, and a micro entity employed 2 persons.

Main financial results

In 2018, entities with foreign capital earned revenues from total activity in the amount of 1 646 850.7 million PLN. In 95.4% of the cases the revenues were earned by entities with 10 and more persons employed. Costs of obtaining revenues from total activity amounted to 1 573 243.7 million PLN. The highest revenues from total activity were earned by entities dealing with manufacturing (700 637.8 million PLN, which constituted 42.5% of revenues of all entities with foreign capital) as well as in trade; repair of motor vehicles (615 976.6 million PLN which constituted 37.4%). 14 749 entities, i.e. 55.1% of entities with foreign capital, showed gross profit, and revenues earned by such entities from total activity accounted for 86.3% of revenues of all entities with foreign capital.

Revenues from sales for export

In 2018, 12 354 entities with foreign capital earned revenues from sale for export of their products or goods and materials, which constituted 46.1% of the analysed group of entities with foreign capital. The highest percentage of exporting entities occurred in manufacturing (74,0%), in information and communication (64,0%) and transport and storage (61,4%). The revenues from sale for export, generated by all entities, amounted to 543 183.4 million PLN. Export of products prevailed in structure of revenues from export accounting for 68.2% of the revenues from export in total. The remaining part of revenues was generated by sale of services as well as goods and materials (18.9% and 12.9% respectively). Entities dealing with manufacturing contributed to a large extent to export revenues (75.6%) where 87.6% of total export in this section was export of products. Export executed by entities dealing with trade; repair of motor vehicles constituted 11.0% of revenues from export in total (it was mainly export of goods and materials, amounting to 71.6% of export in this section).

Outlays on total fixed assets and investment outlays

In 2018, 43.1% of entities with foreign capital incurred outlays on fixed assets in Poland. The value of these expenditures amounted to 83 214.1 million PLN. Entities conducting business activity in manufacturing invested to the greatest extent and incurred 49.5% of expenditures on fixed assets acquisition; entities dealing with trade; repair of motor vehicles – 15.8% of such expenditures, whereas entities dealing with information and communication – 9.4% of expenditure on fixed assets acquisition in total. The highest outlays on fixed assets acquisition were incurred by entities from Mazowieckie voivodship, accounting for 37.5% of outlays in total. Entities with foreign capital allocated in 2018 amount of 72 463.1 million PLN for investment outlays which constituted 87.1% of total outlays on fixed assets.

Entities with foreign capital with 10 and more persons employed against the background of all balance entities

Data on results achieved in business activity conducted by foreign capital entities with 10 and more persons employed have been presented against a background of results achieved by entities of the same size, which submitted balance sheet and profit and loss account for 2018 (herein after referred as "balance entities"). The analysis covered 8 810 entities with foreign capital of the size 10 and more persons employed in comparison with 50 013 balance entities.

The value of revenues from total activity of analysed entities with foreign capital amounted to 1 571 168.5 million PLN and their share in revenues of all balance entities accounted for 43.1%. Revenues from overall activity earned by entities with foreign capital in manufacturing accounted for 51.3% of revenues of all balance entities conducting this type of activity, with regard to trade; repair of motor vehicles it account-

ed for 46.3%, whereas in transportation and storage – for 29.8%. Costs of obtaining revenues from total activity with regard to entities with foreign capital amounted to 1 502 614.8 million PLN and accounted for 43.2% of balance entities costs.

Foreign affiliates statistics

Of the entities with foreign capital operating in Poland and employing 10 and more persons – 85.1% are under foreign control (in the range of NACE covered by IFATS in 2017). The remaining part of entities (14.9%) are independent of foreign entities which means that the invested capital or shares of investor and voting power in the governing body do not give a mandate to exercise control over company. According to NACE the highest percentage of foreign affiliates in comparison to all companies with foreign capital participation occurred in other service activities (100.0%) and in water supply; sewerage, waste management and remediation activities (94.3%). The largest and most significant group in terms of values of presented variables were entities controlled by German capital, accounting for 24.8% of the total IFATS population described in this section, reaching 22.0% of turnover and 20.7% of value added of the analyzed IFATS population. German entities together with US and French entities generated 45.1% of turnover and 47.2% of value added. Foreign capital in information and communication was controlled by foreign entities (53.9% of total foreign capital in the section) to the smallest extent. Dominated by foreign entities to the highest degree was the capital of entities from sections mining and quarrying, other service activities (100.0% each), electricity, gas, steam and air conditioning supply where 99.9% of foreign capital is held by the parent.

Rozdział 1.

Chapter 1.

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego – badana zbiorowość ogółem

Entities with foreign capital – total surveyed group

PODMIOT Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM to zarejestrowana i działająca w Polsce jednostka, w której swoje udziały posiada jednostka zagraniczna.

Podmiotem zagranicznym może być:

- osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; zakłada się, że osoba posiadająca obywatelstwo podwójne polskie i inne jest osobą krajową,
- osoba prawna z siedzibą za granicą,
- jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną, z siedzibą za granicą.

1.1. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym

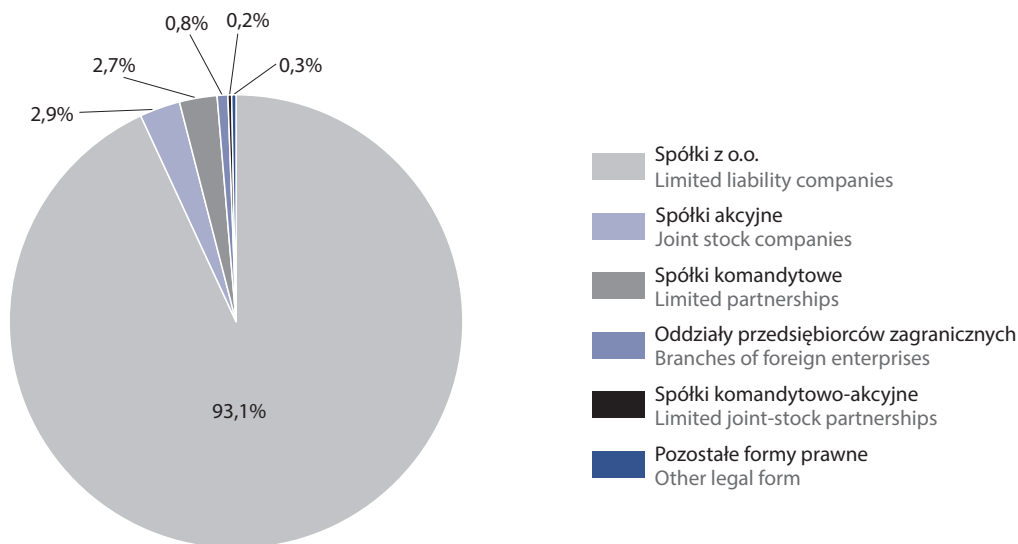
1.1. Number of entities with foreign capital

W 2018 roku badana zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego liczyła 26 787 jednostek (o 21,2% więcej niż przed rokiem).

Liczba podmiotów według form prawnych

Number of entities by legal form

Wykres 1. Podmioty z kapitałem zagranicznym według form prawnych w 2018 roku
Chart 1. Entities with foreign capital by legal form in 2018



Struktura badanej zbiorowości pod względem form prawnych podmiotów nie uległa istotnym zmianom w porównaniu z rokiem poprzednim: 93,1% stanowiły spółki z ograniczoną odpowiedzialnością, 2,9% – spółki akcyjne, 2,7% – spółki komandytowe, 0,8% – oddziały przedsiębiorców zagranicznych, a 0,5% – pozostałe formy prawne.

Podmioty powstałe w 2018 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym

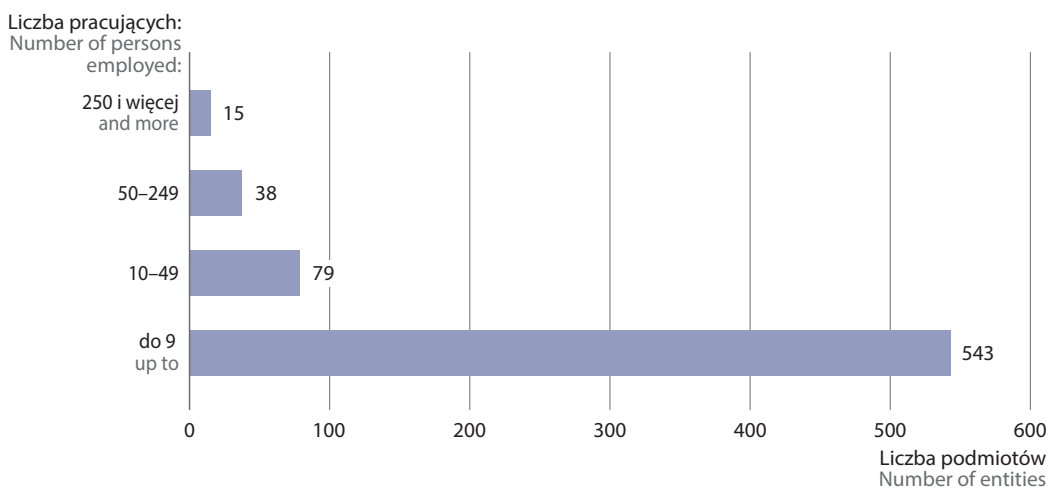
Entities established in 2018 as entities with foreign capital

PODMIOT powstały w danym roku jako podmiot z kapitałem zagranicznym to taki, w którym w danym roku nastąpiło nabycie po raz pierwszy udziałów przez jednostki zagraniczne: poprzez utworzenie nowego podmiotu wcześniej nie istniejącego (tzw. greenfields) lub w wyniku przekształceń (połączenia, podziału, przejęcia, oddzielenia, zakupu udziałów lub akcji przez inwestorów zagranicznych).

W 2018 roku powstało 675 podmiotów z kapitałem zagranicznym (540 w 2017 roku). W liczbie wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym stanowiły one 2,5%. Podmioty te zadeklarowały kapitał zagraniczny w wysokości 554,4 mln zł (o 166,7% więcej niż przed rokiem).

Najwięcej powstało podmiotów mikro, o liczbie pracujących do 9 osób – 543 podmioty, co stanowiło 80,4% (przed rokiem udział ten wyniósł 69,4%) liczby wszystkich podmiotów powstałych w 2018 jako podmioty z kapitałem zagranicznym. Podmiotów małych, o liczbie pracujących od 10 do 49 osób, powstało 79, co stanowiło 11,7% (przed rokiem 18,1%), podmiotów średnich – 38 (5,6%, a przed rokiem 8,9%), a podmiotów dużych – 15 (2,2%, przed rokiem udział ten wyniósł 3,5%). W porównaniu z rokiem poprzednim struktura podmiotów nowopowstałym zmieniła się na korzyść podmiotów mikro kosztem podmiotów małych, średnich i dużych, których udział w populacji nowopowstałych obniżył się.

Wykres 2. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym powstałych w 2018 roku według klas wielkości
Chart 2. Number of entities established in 2018 as entities with foreign capital by size class

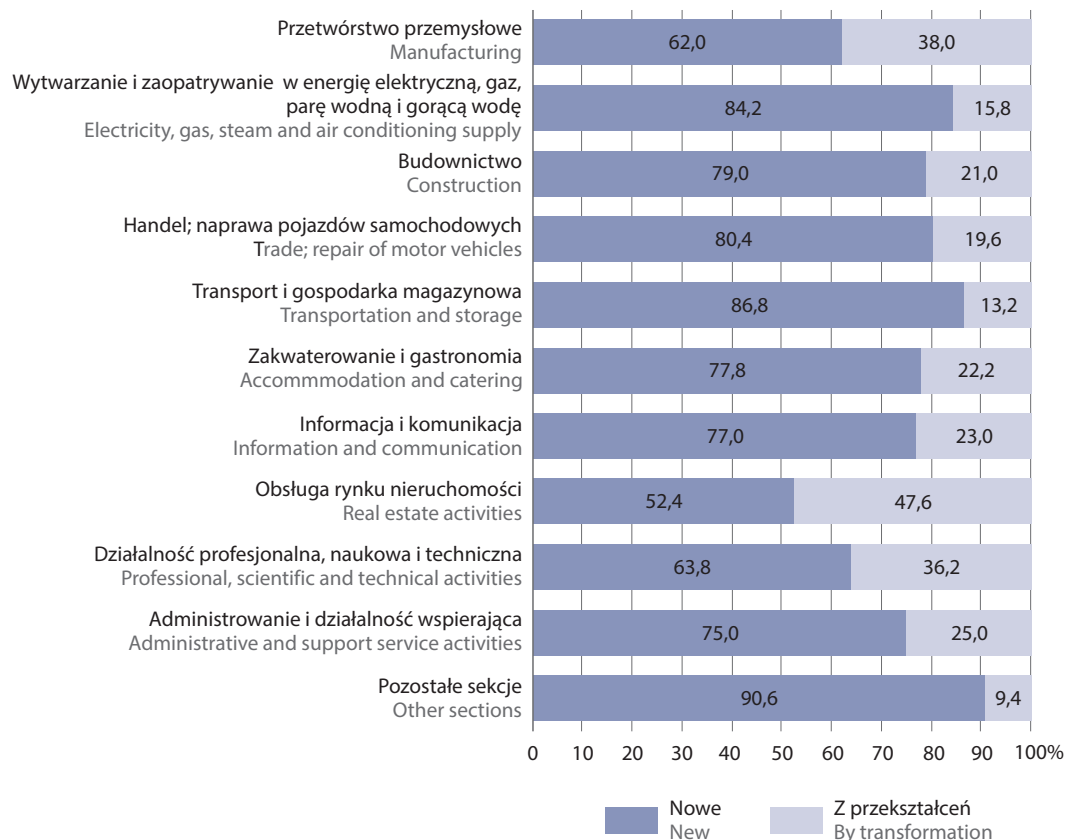


Wśród podmiotów utworzonych w 2018 roku dominowały (75,6% wobec 71,1% przed rokiem) jednostki nowe tzw. greenfields, których było 510. Stanowiły one 1,9% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (w roku poprzednim 1,7%). W porównaniu z rokiem 2017 ich liczba wzrosła o 32,8% (rok wcześniej zanotowano 20,3% spadek liczby podmiotów nowych).

W wyniku przekształceń powstało 165 jednostek, co stanowiło 24,4% podmiotów powstałych jako zagraniczne (156 przed rokiem).

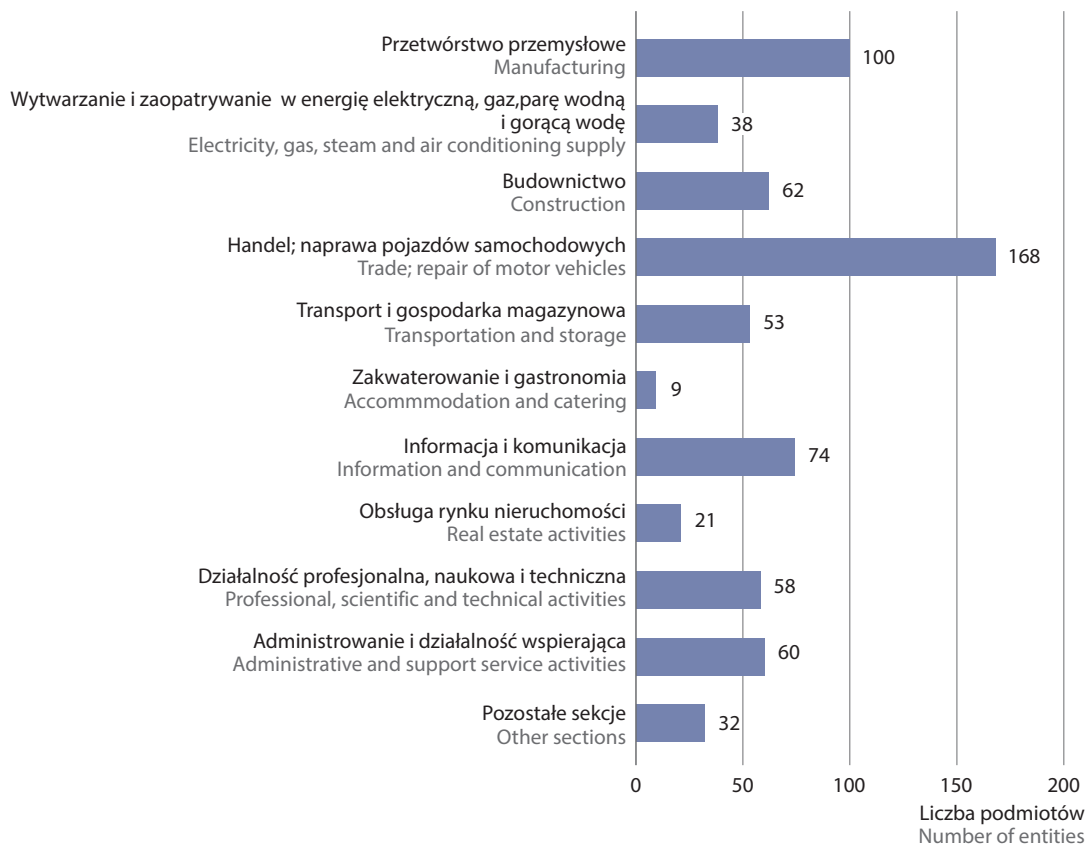
Wykres 3. Struktura powstałych w 2018 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD i sposobu powstania

Chart 3. Structure of entities established in 2018 as foreign by NACE section and way of creation



Z punktu widzenia deklarowanego rodzaju działalności, wśród powstałych w 2018 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym najliczniejszą grupę stanowiły prowadzące działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 168, z czego 135 (80,4%) to podmioty nowe, przetwórstwem przemysłowym – 100, w tym 62 podmioty nowe (62,0%). Proporcje te wskazują, iż jedna trzecia podmiotów powstałych w przetwórstwie przemysłowym to podmioty już funkcjonujące, których udziały przejęli inwestorzy zagraniczni, a podmioty w handlu; naprawie pojazdów samochodowych to głównie nowe przedsięwzięcia realizowane w Polsce przez inwestorów zagranicznych.

Wykres 4. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym powstałych w 2018 roku według sekcji PKD
 Chart 4. Number of entities established in 2018 as foreign by NACE section

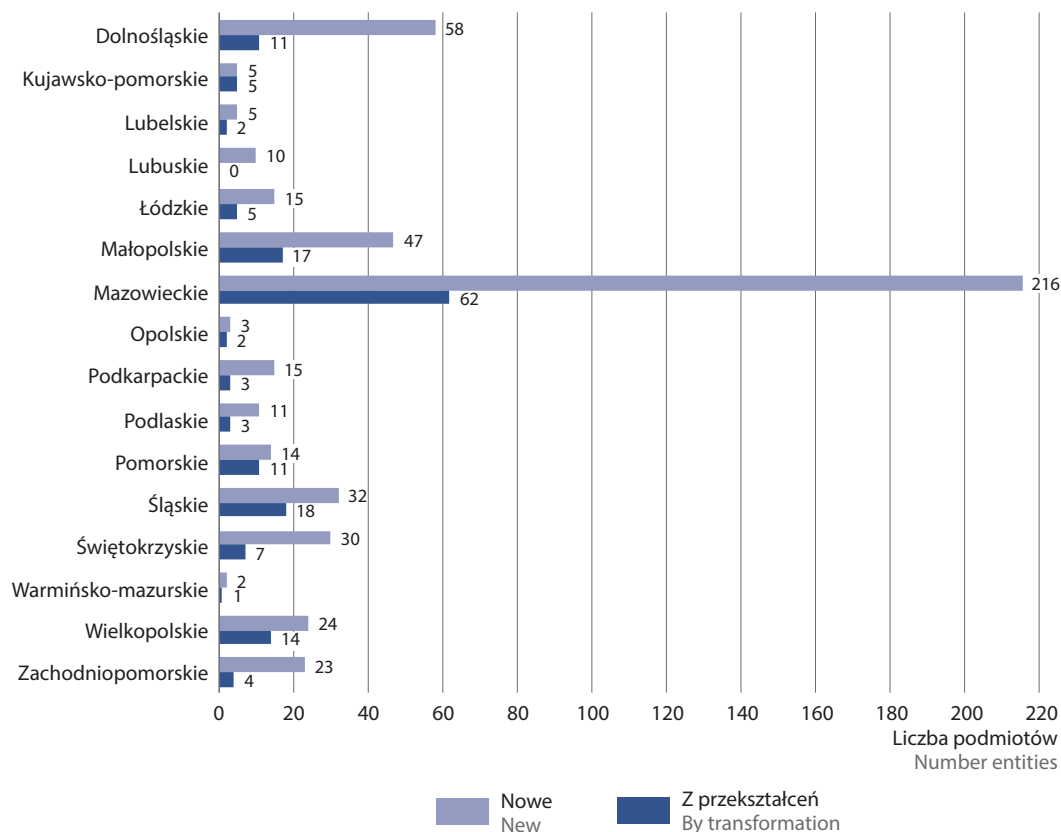


Najwięcej podmiotów powstało w województwie mazowieckim 278 (w tym 216 to podmioty nowe), 69 w dolnośląskim i 64 w małopolskim (w tym podmioty nowe to odpowiednio 58 i 47). W żadnym z trzech województw: lubelskim, opolskim i warmińsko-mazurskim liczba powstałych w 2018 roku podmiotów nie przekroczyła 7.

Wśród powstałych w 2018 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym w większości województw dominowały podmioty „greenfield”. Stanowiły one ponad 70% w strukturze podmiotów powstałych w danym województwie.

Wykres. 5. Liczba powstałych w 2018 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw i sposobu powstania

Chart 5. Number of entities established in 2018 as foreign by voivodship and way of creation



Liczba podmiotów według klas wielkości

Number of entities by size class

Z punktu widzenia wielkości podmiotu mierzonej liczbą pracujących, struktura badanej zbiorowości nie uległa istotnej zmianie w stosunku do roku poprzedniego. Dominowały jednostki mikro i małe – do 49 pracujących, które stanowiły 83,3% ogólnej liczby badanych przedsiębiorstw (67,1% to mikroprzedsiębiorstwa o liczbie pracujących do 9 osób). Podmioty średnie, o liczbie pracujących od 50 do 249 osób stanowiły 11,0% całej zbiorowości, a duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób – 5,7%. W porównaniu z rokiem poprzednim zwiększył się udział podmiotów klasy mikro (o 6,3 p.proc.) kosztem podmiotów większych, których udział zmniejszył się odpowiednio: w klasie 10–49 osób o 3,2 p.proc, w klasie 50–249 o 2,2 p.proc, a w klasie 250 i więcej o 0,9 p.proc.

Podmioty mikro, chociaż liczebnie stanowią najliczniejszą grupę, wnoszą jedną piątą kapitału zagranicznego ogółem, a liczba pracujących w nich osób stanowi 2,2% ogółu pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym. Podmioty duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób są w posiadaniu prawie dwóch trzecich (57,5%) kapitału zagranicznego i zatrudniają ponad trzy czwarte (76,1%) osób pracujących we wszystkich podmiotach z kapitałem zagranicznym. Podmioty małe i średnie zatrudniające od 10 do 249 osób, stanowiące prawie jedną trzecią populacji z kapitałem zagranicznym (27,2%), skupiają około jednej piątej (22,4%) kapitału zagranicznego i podobny odsetek stanowi liczba pracujących w nich osób (21,7%).

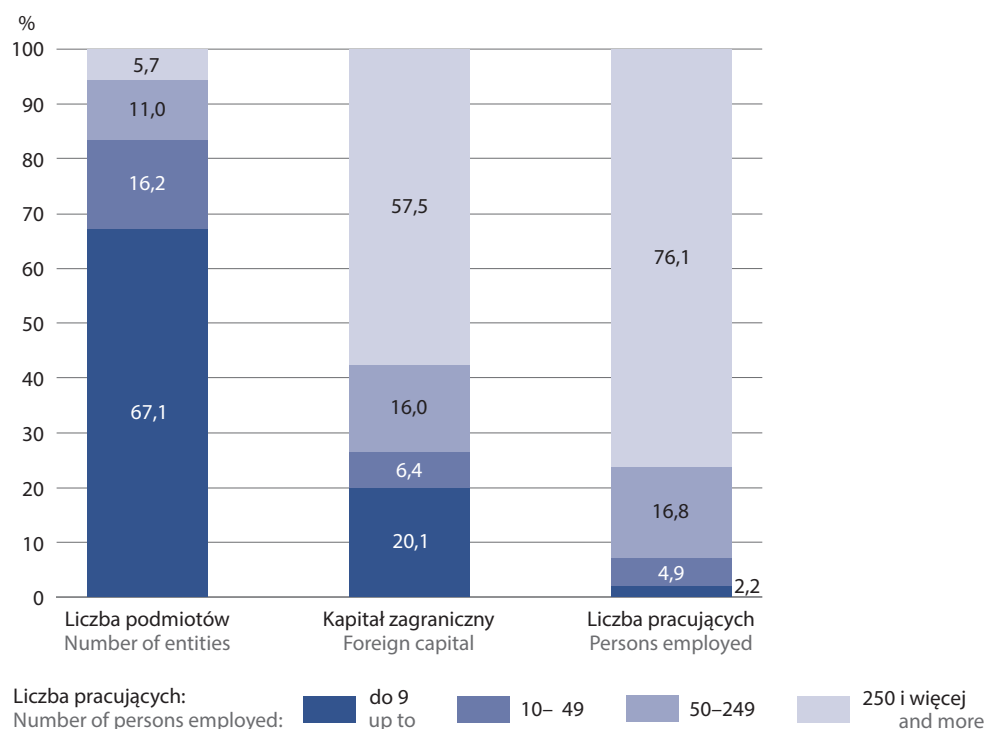
Tablica 1. Podmioty z kapitałem zagranicznym w latach 2017–2018

Table 1. Entities with foreign capital in the years 2017–2018

Lata Years	Liczba podmiotów Number of entities				
	podmioty ogółem total entities	podmioty o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	podmioty o liczbie pracujących 10–49 osób 10–49 persons employed	podmioty o liczbie pracujących 50–249 osób 50–249 persons employed	podmioty o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons employed
2017	22 102	13 427	4 296	2 910	1 469
2018	26 787	17 977	4 352	2 942	1 516

Wykres 6. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości w 2018 roku

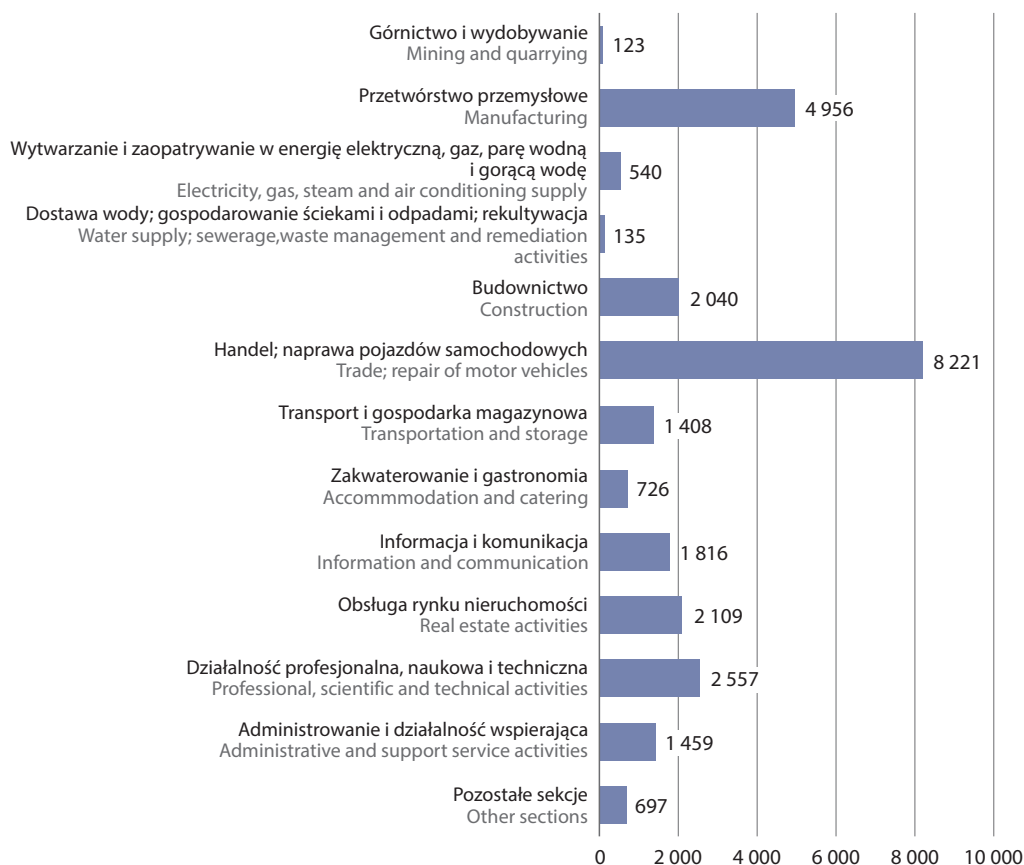
Chart 6. Structure of entities with foreign capital by selected variables and by size class in 2018

**Liczba podmiotów według sekcji PKD**

Number of entities by NACE section

Najwięcej przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym prowadziło działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (30,7%), przetwórstwem przemysłowym (18,5%), działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (9,5%) oraz obsługą rynku nieruchomości (7,9%). Marginalny był udział podmiotów z sekcji: górnictwo i wydobywanie, dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja, edukacja, opieka zdrowotna i pomoc społeczna, działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją oraz pozostała działalność usługowa, żadna z nich nie przekroczyła 1%.

Wykres 7. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2018 roku
 Chart 7. Number of entities with foreign capital by NACE section in 2018



Spośród 4 956 podmiotów z kapitałem zagranicznym działających w przetwórstwie przemysłowym, największy odsetek stanowiły przedsiębiorstwa zajmujące się produkcją wyrobów z metali (16,3%), produkcją wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (9,9%), artykułów spożywczych (9,4%), maszyn i urządzeń (7,6%). W sumie liczba podmiotów z tych czterech działów przetwórstwa przemysłowego stanowiła ponad 43% wszystkich jednostek z kapitałem zagranicznym należących do tej sekcji. Najmniej liczną grupę stanowiły podmioty zaangażowane w produkcję wyrobów tytoniowych (0,2%), koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (0,3%) oraz skór i wyrobów skórzanych (0,5%).

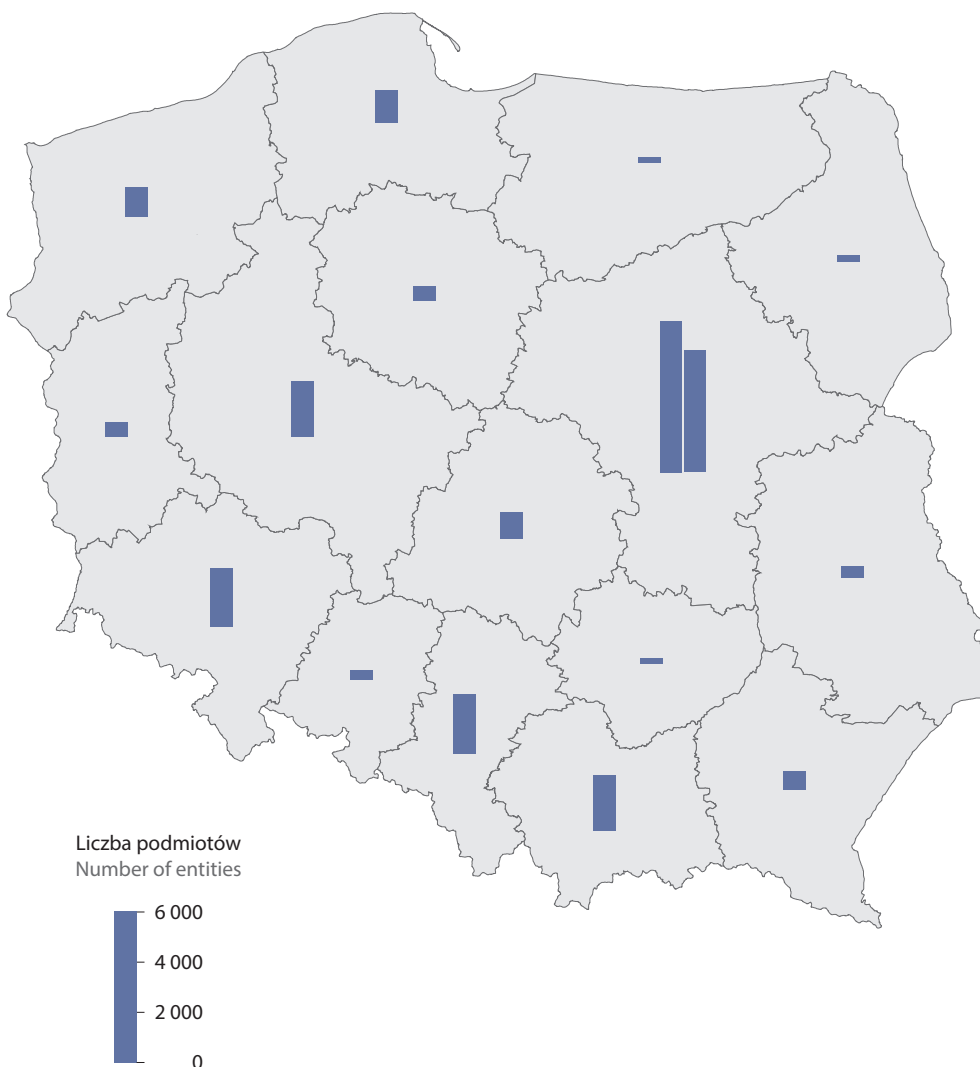
Liczba podmiotów według województw

Number of entities by voivodship

Podobnie jak w 2017 roku, największa liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym miała siedzibę w województwie mazowieckim – 40,4%. W województwie śląskim miało siedzibę 8,8% podmiotów, w dolnośląskim – 8,6%, a w wielkopolskim – 8,3%.

W strukturze każdego województwa dominującą grupę stanowiły podmioty mikro, ich udział wahał się od 49,1% w województwie opolskim do 75,1% w województwie podkarpackim. Podmioty duże stanowiły najmniej liczną grupę w każdym województwie, a najwyższy ich odsetek wykazywały województwa świętokrzyskie (14,4%) i kujawsko-pomorskie (9,3%). Najniższy wskaźnik udziału dużych w liczbie podmiotów ogółem odnotowano w województwie małopolskim (3,9%).

Mapa 1. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw w 2018 roku
 Map 1. Number of entities with foreign capital by voivodship in 2018



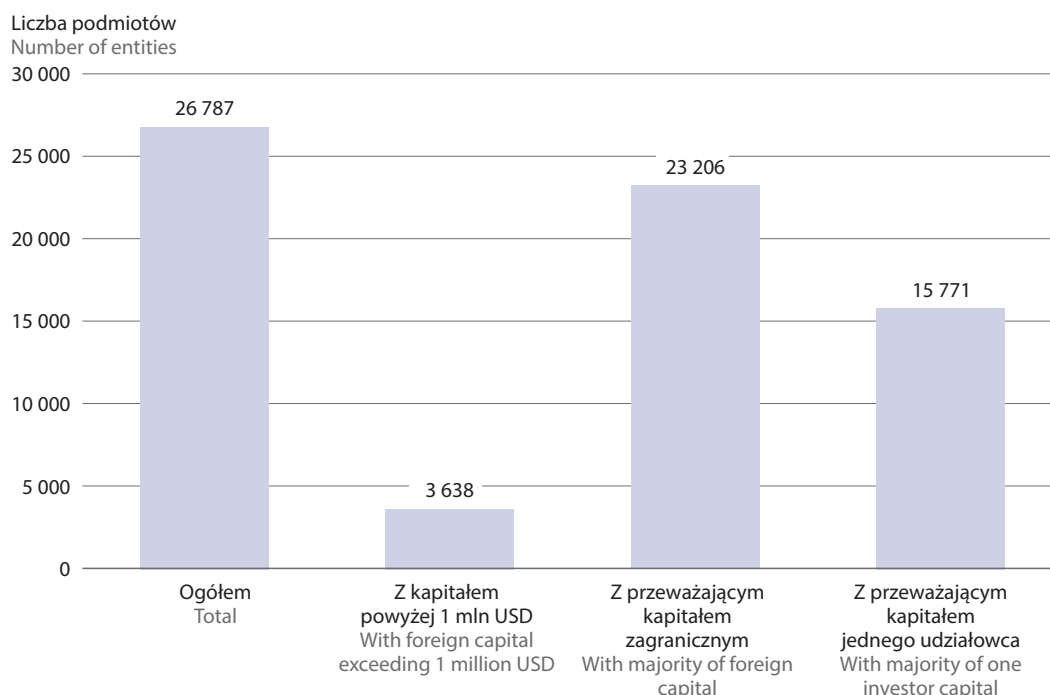
Liczba podmiotów według udziału kapitału zagranicznego

Number of entities by share of foreign capital

Podmioty, w których suma kapitału zagranicznego przekraczała 50% kapitału podstawowego, stanowiły 86,6% ogółu przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym (wobec 86,8% rok wcześniej). W zbiorowości tej przeważały jednostki ze 100% kapitałem zagranicznym (84,4% wobec 83,5% przed rokiem).

W grupie podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego 68,0% to podmioty, w których ponad 50% kapitału podstawowego należało do jednego udziałowca zagranicznego (w całej populacji podmiotów z kapitałem zagranicznym stanowiły one 58,9%). Najmniej liczną grupę stanowiły podmioty z kapitałem zagranicznym przekraczającym 1 mln USD. Ich udział stanowił 13,6% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, jednak wartość ulokowanego w nich kapitału stanowiła 96,9% wartości ogółem kapitału zagranicznego.

Wykres 8. Liczba podmiotów według udziału kapitału zagranicznego w 2018 roku
Chart 8. Number of entities by share of foreign capital in 2018



Dominującą grupę podmiotów (73,1%) stanowiły podmioty, w których całość, 100% kapitału podstawowego, należała do udziałowców zagranicznych. Udział wartości kapitału zagranicznego tej grupy podmiotów wyniósł 83,0% kapitału zagranicznego ogółem.

Tablica 2. Podmioty i kapitał według procentowego udziału kapitału zagranicznego w 2018 roku
Table 2. Entities and capital by share of foreign capital in 2018

Udział zaangażowanego kapitału zagranicznego w kapitale podstawowym Share of foreign capital in the share capital	Liczba podmiotów Number of entities	Kapitał podstawowy Share capital			Liczba pracujących Number of persons employed
		krajowy domestic	zagraniczny foreign		
			w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM	26 787	211 383,3	10 658,2	196 399,3	2 033 286
=100%	19 591	163 049,6	-	163 049,6	1 662 650
(50%;100%)	3 615	33 969,2	1 921,5	29 370,1	237 727
(25%; 50%>	2 675	7 490,6	2 969,1	3 193,3	87 127
(10%; 25%>	484	3 466,6	2 588,2	663,8	23 645
≤10%	422	3 407,4	3 179,4	122,5	22 137

Liczba podmiotów według kraju pochodzenia kapitału zagranicznego

Number of entities by country of origin of foreign investor

Udziałowcy z Niemiec ulokowali swój kapitał w największej liczbie podmiotów – kapitał niemiecki był zaangażowany w co piąty podmiocie. Kolejne kraje obecne w największej liczbie polskich przedsiębiorstwach to Holandia, Ukraina, Cypr, Francja, Luksemburg, Wielka Brytania, Włochy. Każdy z tych krajów zainwestował w ponad 1000 podmiotów.

Z zaangażowanych w polskiej gospodarce 118 krajów, 41,5% zainwestowało w mniej niż 10 podmiotach.

Tablica 3. Kraje, z których kapitał był zaangażowany w największej liczbie podmiotów w 2018 roku
 Table 3. Countries from which capital was involved in the largest number of entities in 2018

Kraj Country	Liczba podmiotów Number of entities
Niemcy Germany	5 415
Ukraina Ukraine	2 619
Holandia Netherlands	2 452
Wielka Brytania United Kingdom	1 426
Włochy Italy	1 379
Cypr Cyprus	1 283
Francja France	1 194
Luksemburg Luxembourg	1 068
Austria Austria	822
Stany Zjednoczone Ameryki USA	813
Szwecja Sweden	768
Chiny China	713
Czechy Czech Republic	712
Szwajcaria Switzerland	692
Dania Denmark	687
Belgia Belgium	657
Hiszpania Spain	551
Norwegia Norway	375
Białoruś Belarus	333
Rosja Russia	275
Turcja Turkey	256
Wietnam Viet Nam	231
Finlandia Finland	223
Litwa Lithuania	223
Irlandia Ireland	221
Słowacja Slovakia	204
Korea Południowa South Korea	203
Izrael Israel	183
Indie India	165
Portugalia Portugal	132
Malta Malta	129
Węgry Hungary	126
Lichtenstein Liechtenstein	109

1.2. Kapitał podmiotów z kapitałem zagranicznym

1.2. Capital of entities with foreign capital

KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY wykazywany według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmuje: kapitał (fundusz) podstawowy, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

KAPITAŁ (FUNDUSZ) PODSTAWOWY to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

KAPITAŁ ZAGRANICZNY to kapitał wniesiony do jednostki w postaci środków finansowych (gotówka, akcje, obligacje), rzeczowych aktywów trwałych (maszyny, urządzenia, środki transportu, nieruchomości) oraz wartości niematerialnych i prawnych (patenty, licencje, itp.) przez jednostkę zagraniczną. Jednostką zagraniczną może być: osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; osoba prawna z siedzibą za granicą; jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą.

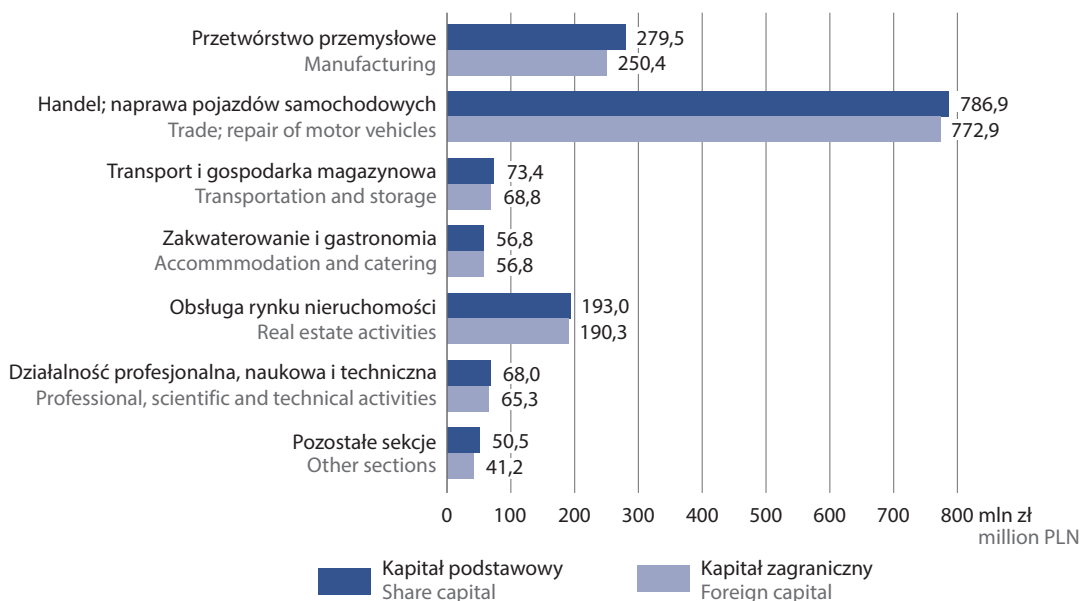
Wartość kapitału podstawowego podmiotów z udziałem zagranicznym wyniosła 211 383,3 mln zł w 2018 roku (wzrost o 0,1% w porównaniu z rokiem poprzednim). W strukturze tego kapitału, kapitał zagraniczny stanowił 92,9% (przed rokiem 93,4%), krajowy 5,0% (rok wcześniej 4,5%), a kapitał rozproszony podobnie jak przed rokiem – 2,1%. Wartość kapitału zagranicznego wyniosła 196 399,3 mln zł wykazując spadek w stosunku do roku poprzedniego o 0,4%.

Kapitał podmiotów powstałych w 2018 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym

Capital of entities established in 2018 as entities with foreign capital

Wykres 9. Kapitał zagraniczny powstałych w 2018 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD

Chart 9. Foreign capital of entities established in 2018 as foreign by NACE section



Kapitał zagraniczny podmiotów powstałych w 2018 roku jako przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym wyniósł 1 445,7 mln zł, co stanowiło 0,7% kapitału zagranicznego ogółem. Największy udział miały podmioty

należące do sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych, których wartość kapitału zagranicznego wyniosła 53,5% kapitału całej grupy podmiotów powstałych w 2018 roku i 1,7% sumy kapitału zagranicznego wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym w tej sekcji. Udział kapitału w przetwórstwie przemysłowym wyniósł 17,3% w kapitale podmiotów powstałych w 2018 roku i 0,3% kapitału zagranicznego w tej sekcji. Wartość kapitału podmiotów nowych (tzw. greenfields) powstałych w 2018 roku wyniosła 144,6 mln zł (0,1% wartości kapitału zagranicznego ogółem).

Kapitał według klas wielkości

Capital by size class

Tablica 4. Kapitał w latach 2017–2018

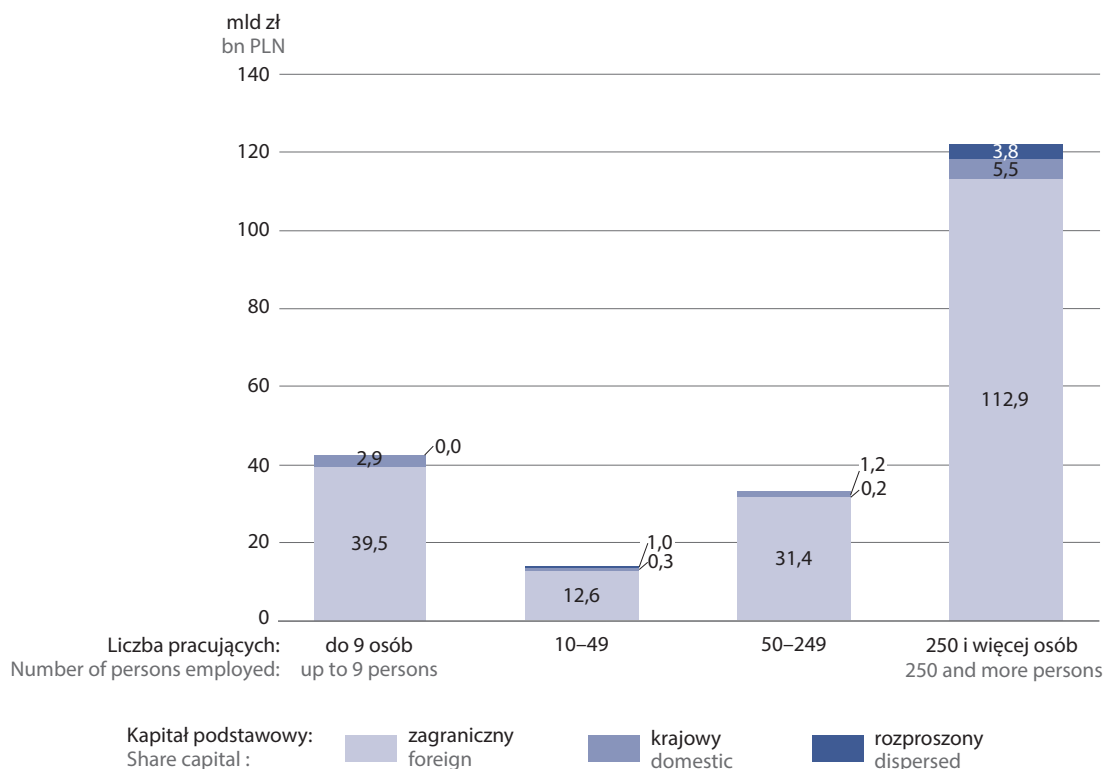
Table 4. Capital in 2017–2018

Wyszczególnienie Specification		Podmioty ogółem Total entities	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących 10-49 osób 10-49 persons employed	o liczbie pracujących 50-249 osób 50-249 persons employed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons employed
Kapitał podstawowy w mln zł Share capital in million PLN	2017	211 114,1	40 168,7	15 219,5	31 561,6	124 164,4
	2018	211 383,3	42 435,9	13 961,4	32 836,2	122 149,9
w tym of which:						
krajowy w mln zł domestic in million PLN	2017	9 415,6	2 708,2	1 021,1	1 307,3	4 379,0
	2018	10 658,2	2 905,5	986,9	1 245,3	5 520,5
zagraniczny w mln zł foreign in million PLN	2017	197 167,1	37 379,4	13 830,4	30 018,8	115 938,5
	2018	196 399,3	39 499,0	12 634,7	31 405,8	112 859,8

W podmiotach dużych ulokowane było 57,5% łącznej wartości kapitału zagranicznego (przed rokiem 58,8%), w mikro i małych zatrudniających do 49 osób – 26,5% kapitału zagranicznego (przed rokiem 26,0%), w tym w samych mikroprzedsiębiorstwach – 20,1% (przed rokiem 19,0%), w średnich – 16,0% (przed rokiem 15,2%).

Wykres 10. Kapitał według klas wielkości i rodzaju kapitału w 2018 roku

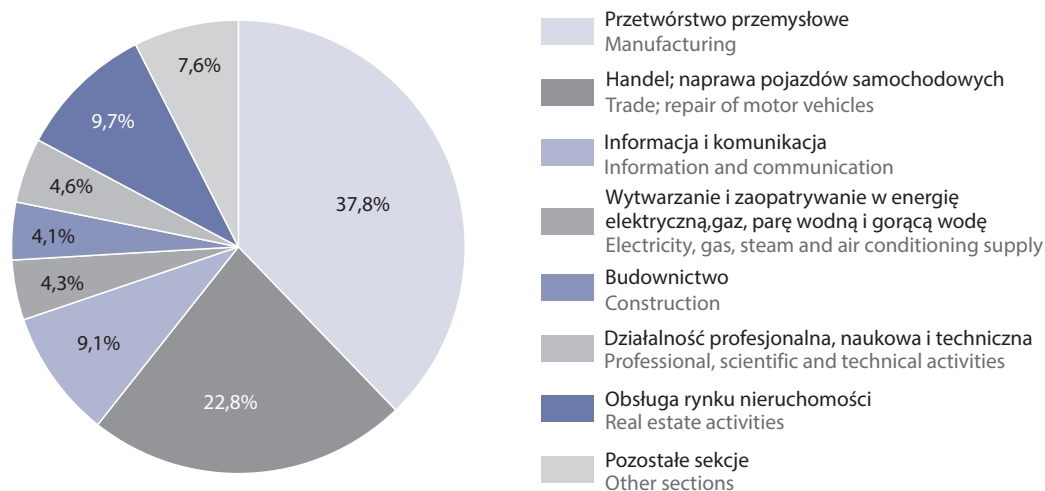
Chart 10. Capital by size class and kind of capital in 2018

**Kapitał według sekcji PKD**

Capital by NACE section

Wykres 11. Kapitał zagraniczny według sekcji PKD w 2018 roku

Chart 11. Foreign capital by NACE section in 2018



Najwyższy odsetek kapitału zagranicznego (37,8%) zaangażowano w podmiotach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (przed rokiem – 38,1%). Kapitał zagraniczny, jakim dysponowały podmioty prowadzące działalność z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych stanowił 22,8%, z zakresu obsługi rynku nieruchomości – 9,7%, informacji i komunikacji – 9,1% (przed rokiem odpowiednio 23,0%, 8,7% i 10,2%).

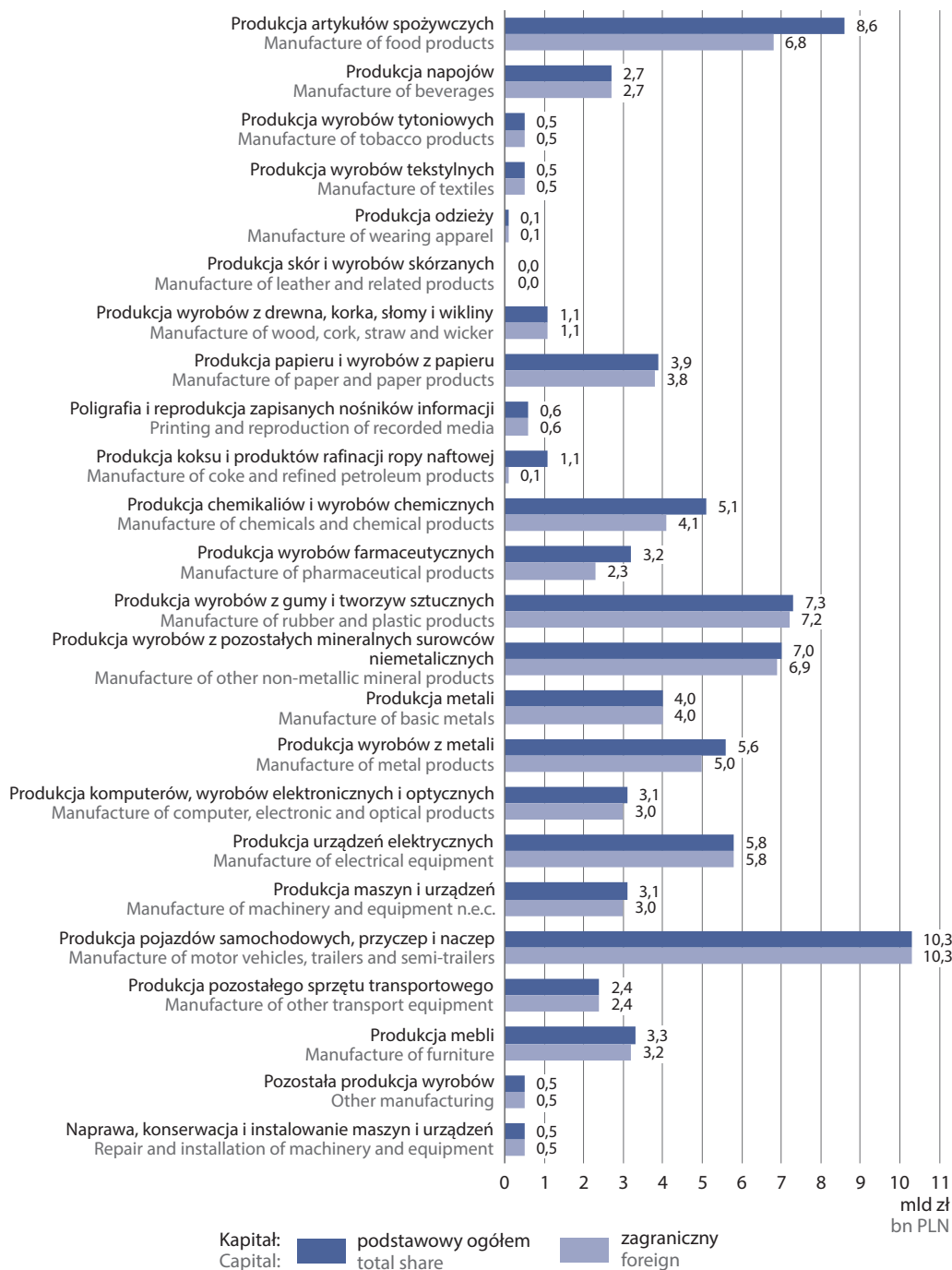
Tablica 5. Kapitał podstawowy według sekcji PKD w 2018 roku

Table 5. Share capital by NACE section in 2018

Sekcje PKD NACE sections	Liczba podmiotów Number of entities	Kapitał podstawowy/Share capital			
		ogółem total	krajowy domestic	zagraniczny foreign	rozproszony dispersed
		w mln zł/in million PLN			
OGÓŁEM TOTAL	26 787	211 383,3	10 658,2	196 399,3	4 325,7
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	123	1 651,5	105,4	1 545,9	0,1
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	4 956	80 428,4	4 887,9	74 242,9	1 297,7
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	540	8 591,6	155,1	8 397,7	38,9
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	135	1 150,2	227,3	897,6	25,3
Budownictwo Construction	2 040	8 967,7	692,1	8 071,9	203,7
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	8 221	45 997,3	830,4	44 876,1	290,8
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	1 408	5 205,9	249,1	4 955,4	1,4
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	726	2 951,0	273,7	2 535,2	142,1
Informacja i komunikacja Information and communication	1 816	20 930,2	977,5	17 952,7	2 000,0
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	2 109	20 644,8	1 521,4	19 085,3	38,2
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	2 557	9 668,0	341,0	9 084,7	242,3
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	1 459	3 139,4	107,6	3 023,4	8,4
Edukacja Education	148	79,5	2,6	76,9	0,0
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	157	1 306,7	48,5	1 222,4	35,8
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	167	527,4	210,4	316,9	0,1
Pozostała działalność usługowa Other service activities	225	143,7	28,3	114,4	0,9

Ze wszystkich działów przetwórstwa przemysłowego największy odsetek kapitału zagranicznego był zaangażowany w podmiotach zajmujących się produkcją pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (13,8% kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (9,7%), wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (9,3%), artykułów spożywczych (9,2%) oraz urządzeń elektrycznych (7,8%). W sumie kapitał zagraniczny wymienionych 5 działów stanowił 49,8% tego kapitału w przetwórstwie przemysłowym.

Wykres 12. Kapitał podstawowy według działów w sekcji Przetwórstwo przemysłowe w 2018 roku
Chart 12. Share capital by division in Manufacturing in 2018



W strukturze kapitału podstawowego podmiotów z kapitałem zagranicznym w większości działów przetwórstwa przemysłowego (18 działów w tej sekcji) przeważał kapitał zagraniczny stanowiąc ponad 90% kapitału podstawowego. Podmioty z zakresu produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej wykazują nieznaczny odsetek kapitału udziałowców zagranicznych (8,6%), co oznacza dominację kapitału krajowego w tym jednym obszarze.

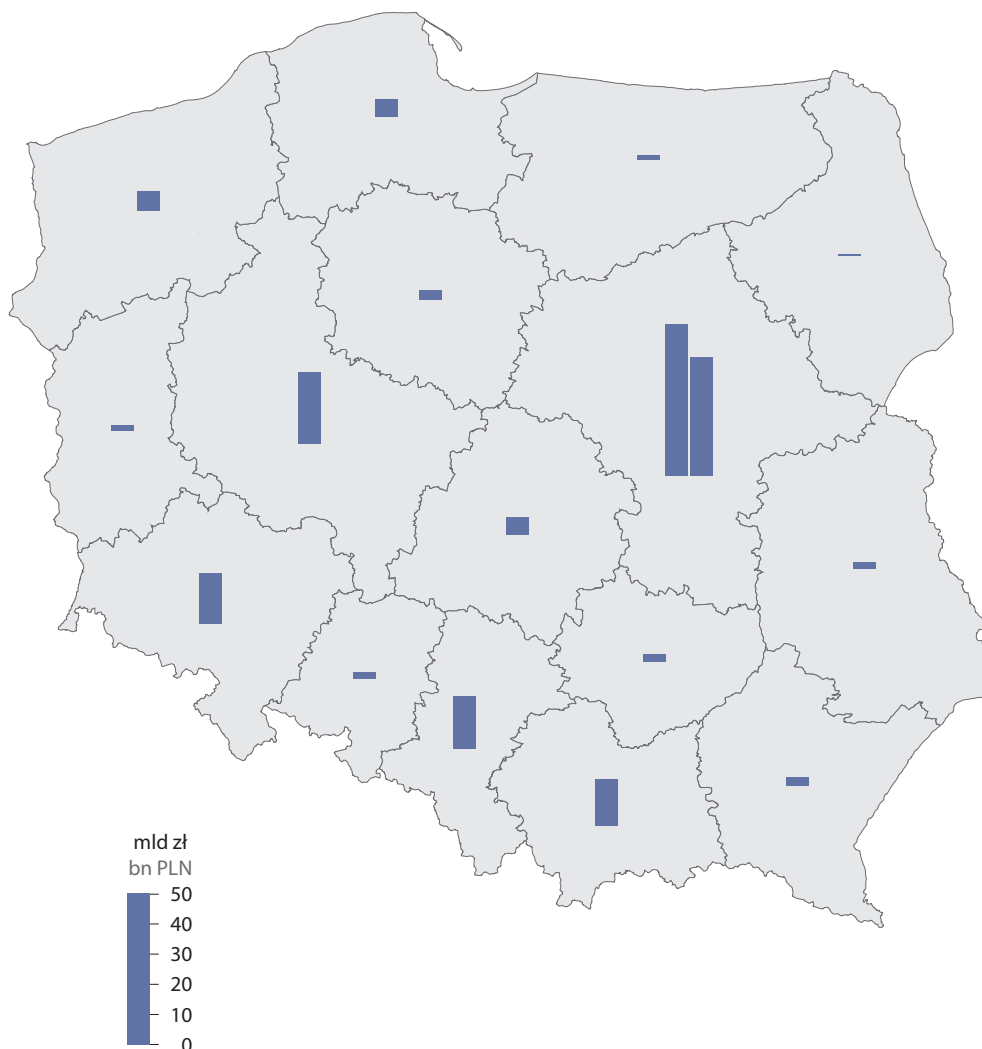
Kapitał zagraniczny według województw

Foreign capital by voivodship

Ponad 80% kapitału zagranicznego ulokowano w pięciu województwach, podobnie jak w roku poprzednim, niemal połowę w województwie mazowieckim (45,3%), a ponad jedną trzecią (37,1%) w kolejnych czterech województwach: wielkopolskim (12,0%), śląskim (8,7%), dolnośląskim (8,5%) oraz małopolskim (7,9%). Udział kapitału zagranicznego w żadnym z pozostałych 11 województw nie przekroczył 4% wartości tego kapitału ulokowanego w Polsce. Największy przyrost kapitału zagranicznego w stosunku do roku poprzedniego odnotowano w województwach świętokrzyskim (o 24,9%) i podlaskim (o 18,0%). Spadek zanotowano w 3 województwach, w małopolskim (o 5,5%), mazowieckim (o 2,6%) i dolnośląskim (o 2,5%).

Mapa 2. Kapitał zagraniczny według województw w 2018 roku

Map 2. Foreign capital by voivodship in 2018



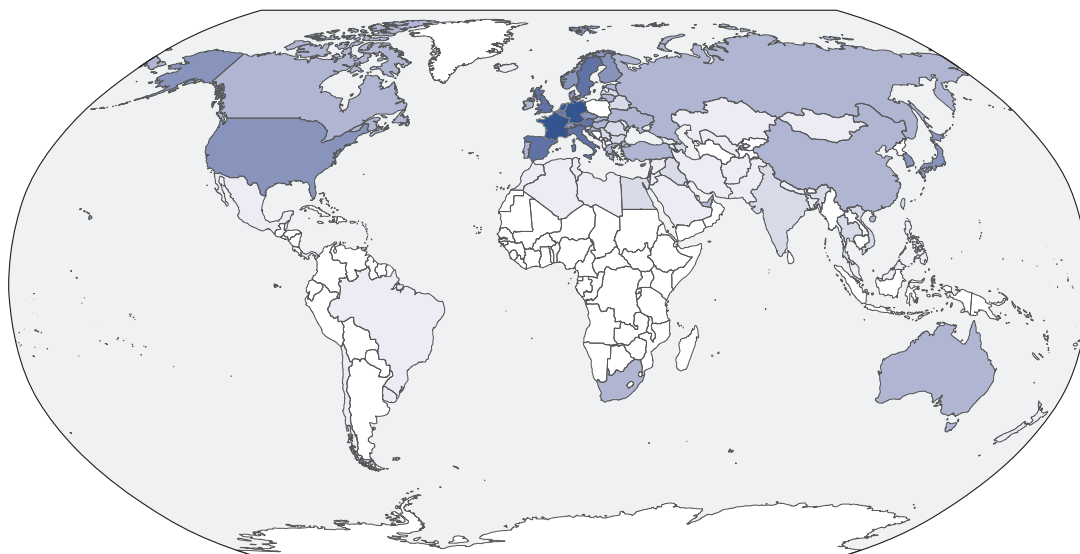
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca

Foreign capital by country of shareholder

Ulokowany w Polsce w końcu 2018 roku kapitał zagraniczny pochodził ze 118 krajów. Dominująca część kapitału pochodziła z Europy, Azji i Ameryki Północnej.

Mapa 3. Kierunki pochodzenia kapitału zagranicznego w Polsce w 2018 roku

Map 3. Country of foreign capital origin in Poland in 2018



Kapitał zagraniczny (w milionach złotych)

Foreign capital (in million PLN)

Poniżej 10
Less than

10–100

101–1 000

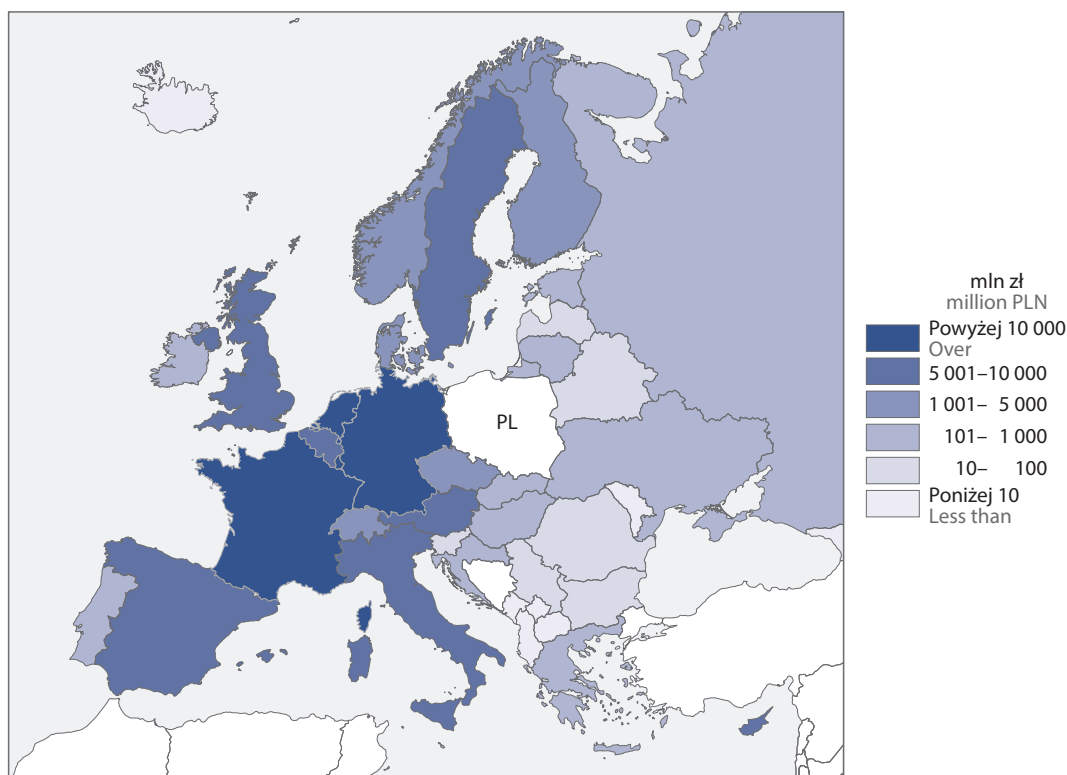
1 001–5 000

5 001–10 000

Powyżej 10 000
Over

Z krajów Unii Europejskiej pochodziło 91,4% kapitału zagranicznego, a z krajów OECD – 94,7%. Podobnie jak przed rokiem, kraje, które ułożywały w Polsce kapitał o największej wartości to: Holandia (23,2% kapitału zagranicznego ogółem), Niemcy (16,6%), Francja (12,8%), Luksemburg (11,5%) – przed rokiem udziały te kształtowały się odpowiednio: 20,1%, 17,7%, 13,6%, 12,1%.

Mapa 4. Kapitał pochodzący z krajów europejskich w 2018 roku
 Map 4. Capital from European countries in 2018



Wartość kapitału holenderskiego wyniosła w końcu 2018 roku 45 511,1 mln zł, wykazując w porównaniu z 2017 rokiem wzrost o 14,5%. Był on ulokowany w 98,4% w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego. 89,1% kapitału holenderskiego ulokowano w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Prawie trzy czwarte tego kapitału zaangażowano w przetwórstwie przemysłowym, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych oraz w obsłudze rynku nieruchomości (odpowiednio 27,6%, 27,5% i 15,8%). W 54,1% kapitał holenderski był ulokowany w województwie mazowieckim.

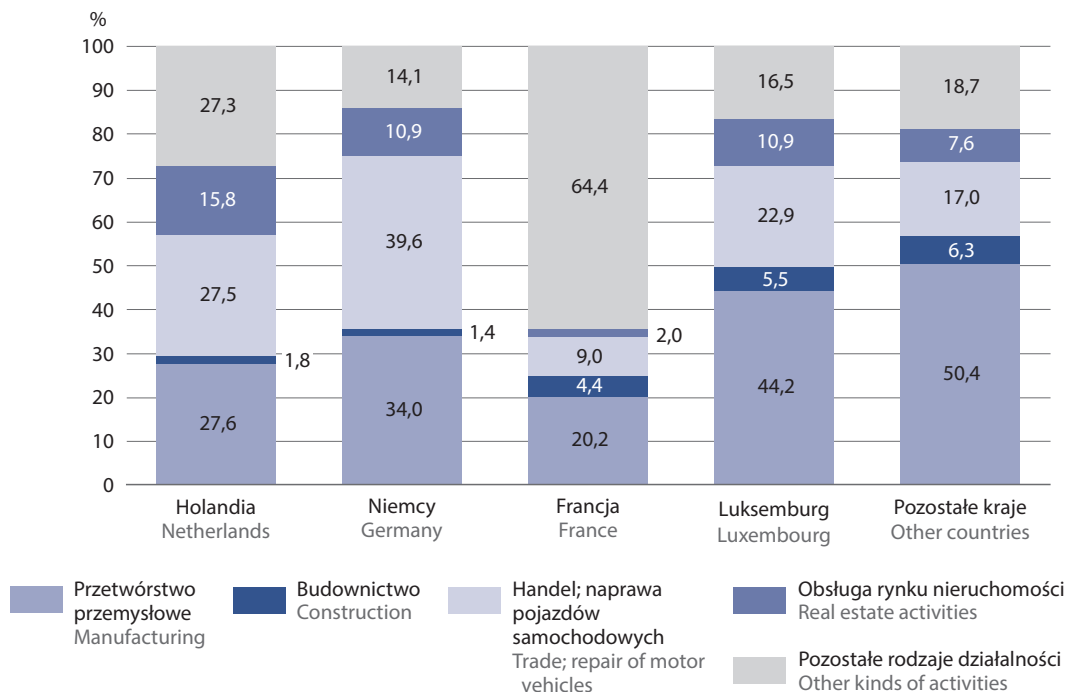
Wartość kapitału niemieckiego wyniosła 32 542,6 mln zł, wykazując spadek o 6,9% w porównaniu z 2017 rokiem. W 99,1% był on ulokowany w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i w 85,8% w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Większość kapitału niemieckiego ulokowano w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 39,6% oraz w przetwórstwie przemysłowym – 34,0%. Podobnie jak w roku poprzednim, najwięcej kapitału niemieckiego wykazały województwa: mazowieckie – 25,6% (rok wcześniej 30,6%), wielkopolskie – 24,9% (rok wcześniej 23,0%) i dolnośląskie – 19,7% (rok wcześniej 17,9%).

Wartość zaangażowanego w Polsce kapitału francuskiego wyniosła w końcu 2018 roku 25 226,7 mln zł, wykazując spadek o 6,0% (przed rokiem zanotowano spadek o 6,3%). Podobnie jak przed rokiem większość kapitału francuskiego (99,5%) ulokowano w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego. Prawie jedną trzecią kapitału francuskiego zaangażowano w działalności związanej z przetwórstwem przemysłowym oraz handlem; naprawą pojazdów samochodowych, odpowiednio – 20,2% i 9,0% kapitału (przed rokiem odpowiednio 19,0% i 10,1%). W podmiotach mających siedzibę w województwie mazowieckim skupiło się 77,9% kapitału francuskiego (rok wcześniej 78,7%).

Wartość kapitału pochodzącego z Luksemburga w końcu 2018 roku wyniosła 22 478,4 mln zł (spadek o 5,4%). W 79,0% był ulokowany w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób i prawie w całości w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego (96,2%). Prawie połowę kapitału luksemburskiego zaangażowano w przetwórstwie przemysłowym (44,2%), a kolejne 33,8% w handlu; naprawie pojazdów

samochodowych (22,9%) i obsłudze rynku nieruchomości (10,9%). W układzie terytorialnym, prawie 68% kapitału luksemburskiego znalazło się w województwach: mazowieckim (28,0%), małopolskim (20,2%) i śląskim (19,4%).

Wykres 13. Struktura kapitału zagranicznego według krajów i sekcji PKD w 2018 roku
Chart 13. Structure of foreign capital by country and NACE section in 2018



Wartość kapitału brytyjskiego wyniosła 7 899,8 mln zł (spadek o 3,1%). W końcu 2018 roku stanowił 4,0% łącznej wartości kapitału zagranicznego ulokowanego w Polsce. Prawie w całości był ulokowany w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób (86,7%) i w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego (98,4%). Prawie połowa kapitału brytyjskiego była zaangażowana w przetwórstwo przemysłowe (45,0%). Ponad połowa kapitału brytyjskiego była ulokowana w województwie mazowieckim (52,3%).

Zróżnicowane było zainteresowanie inwestorów zagranicznych poszczególnymi obszarami gospodarki. Ponad połowę (52,1%) kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym stanowił kapitał pochodzący z czterech krajów: Holandii, Niemiec, Luksemburga i Francji, największy odsetek stanowił kapitał holenderski – 16,9%, potem niemiecki – 14,9%, luksemburski – 13,4% oraz francuski – 6,9%.

W handlu; naprawie pojazdów samochodowych ponad 56% kapitału zagranicznego pochodziło z Niemiec (28,7%) i Holandii (27,8%).

W budownictwie dominował kapitał luksemburski (15,4%), francuski (13,7%), hiszpański (13,3%), i holenderski (10,2%).

W działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości prawie 70% stanowił kapitał z Holandii (37,7%), Niemiec (18,6%) i Luksemburga (12,8%).

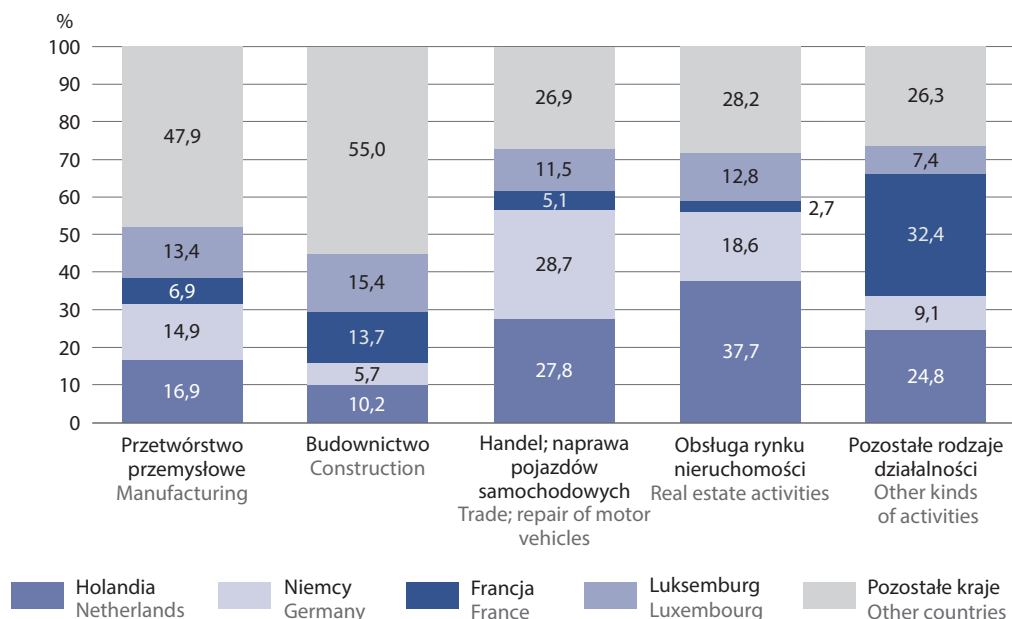
W transporcie i gospodarce magazynowej dominował kapitał holenderski (40,5%), dalsze 34,3% pochodziło z Luksemburga (22,8%) oraz Niemiec (11,5%).

Kapitał w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej pochodził głównie z Holandii (38,0%), Luksemburga (10,0%) i Hiszpanii (8,6%).

W zakwaterowaniu i gastronomii największy udział stanowił kapitał francuski (15,0%).

W wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę dominował kapitał holenderski (42,7%), francuski (21,4%) i niemiecki (19,1%).

Wykres 14. Struktura kapitału zagranicznego według sekcji PKD i kraju pochodzenia w 2018 roku
Chart 14. Structure of foreign capital by NACE section and country of origin in 2018



Większość kapitału pochodzącego z poszczególnych krajów była ulokowana w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Kapitał z ponad czterdziestu krajów w dominującej swej części był zaangażowany w podmiotach mikro (do 9 osób pracujących).

Tablica 6. Kapitał zagraniczny według najważniejszych krajów pochodzenia udziałowców w 2018 roku
Table 6. Foreign capital by the most significant country of origin in 2018

Kraje Countries	Liczba podmiotów* Number of entities	Liczba udziałowców** Number of shareholders	Kapitał zagraniczny udziałowców Foreign shareholders' capital	Udział kraju w kapitale zagranicznym ogółem Country share in the whole foreign capital
			w mln zł in million PLN	%
OGÓŁEM/TOTAL	26 787	36 632	196 399,3	100,0
w tym: of which:				
Kraje Unii Europejskiej*/EU Member States	20 034	24 194	179 580,7	91,4
Kraje należące do OECD*/OECD countries	20 996	25 461	186 046,4	94,7
Z ogółem przypada na: Of total				
Holandia/Netherlands	2 452	2 737	45 511,1	23,2
Niemcy/Germany	5 415	6 646	32 542,6	16,6
Francja/France	1 194	1 515	25 226,7	12,8
Luksemburg/Luxembourg	1 068	1 146	22 478,4	11,5

Tablica 6. Kapitał zagraniczny według najważniejszych krajów pochodzenia udziałowców w 2018 roku (dok.)
 Table 6. Foreign capital by the most significant country of origin in 2018 (cont.)

Kraje Countries	Liczba podmiotów* Number of entities	Liczba udziałowców** Number of shareholders	Kapitał zagraniczny udziałowców Foreign shareholders' capital	Udział kraju w kapitale zagranicznym ogółem Country share in the whole foreign capital
			w mln zł in million PLN	%
Wielka Brytania United Kingdom	1 426	1 669	7 899,8	4,0
Cypr Cyprus	1 283	1 420	7 062,6	3,6
Hiszpania Spain	551	732	5 948,7	3,0
Austria Austria	822	928	5 281,5	2,7
Belgia Belgium	657	855	5 280,3	2,7
Włochy Italy	1 379	1 947	5 143,0	2,6
Szwecja Sweden	768	892	5 099,8	2,6
Stany Zjednoczone Ameryki USA	813	947	4 474,7	2,3
Szwajcaria Switzerland	692	746	4 382,2	2,2
Dania Denmark	687	789	3 888,5	2,0
Korea Południowa South Korea	203	279	2 449,5	1,3
Finlandia Finland	223	265	1 959,2	1,0
Czechy Czech Republic	712	858	1 840,2	0,9
Japonia Japan	86	94	1 162,4	0,6
Norwegia Norway	375	435	1 116,0	0,6
Węgry Hungary	126	141	963,4	0,5
Słowacja Slovakia	204	244	646,1	0,3
Malta Malta	129	139	587,0	0,3
Chiny China	713	1 228	469,1	0,2
Portugalia Portugal	132	177	442,1	0,2
Hongkong Hong Kong	52	57	343,9	0,2
Turcja Turkey	256	403	332,6	0,2
Kanada Canada	106	121	285,1	0,2
Irlandia Ireland	221	369	277,1	0,1
Litwa Lithuania	223	297	242,9	0,1
Ukraina Ukraine	2 619	5 120	168,2	0,1
Izrael Israel	183	237	161,7	0,1
Chorwacja Croatia	37	44	139,6	0,1
Estonia Estonia	77	82	126,7	0,1
Rosja Russia	275	390	107,0	0,1

* podana liczba podmiotów nie jest równa sumie liczby podmiotów z poszczególnych krajów, ponieważ w jednym podmiocie może wystąpić kapitał z kilku różnych krajów.

** ze względu na przyjętą metodę wyliczania wartości, dopuszcza się możliwość powtórzeń tych samych udziałowców zagranicznych mających kapitał w różnych przedsiębiorstwach uczestniczących w badaniu.

Kapitał zagraniczny według udziału

Foreign capital by share

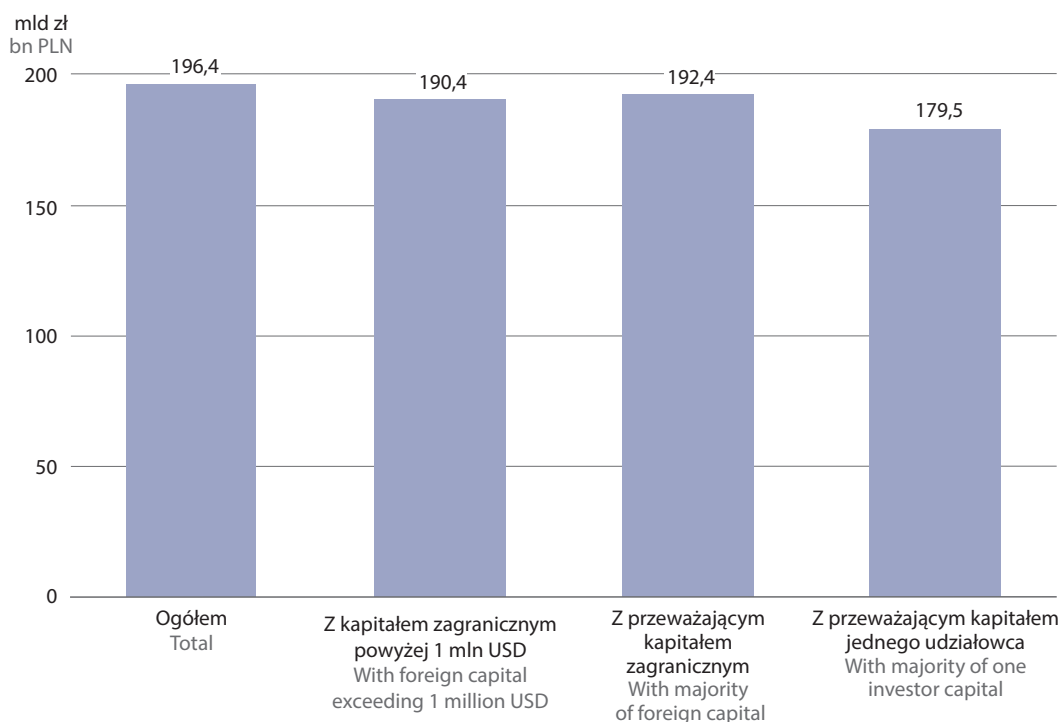
Kapitał zagraniczny w podmiotach, w których jego wartość przekraczała 1 mln USD, wyniósł 190 404,2 mln zł, co stanowiło 96,9% ogółu kapitału zagranicznego w Polsce. Najwyższy udział kapitału zagranicznego w tej grupie podmiotów odnotowano w jednostkach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (38,1%) oraz handlu; naprawy pojazdów samochodowych (22,6%).

W podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego w końcu 2018 roku ulokowane zostało 192 419,7 mln zł kapitału zagranicznego, co stanowiło 98,0% ogółu kapitału zagranicznego w Polsce. Dominował w nim kapitał pochodzący z krajów Unii Europejskiej (91,7%). W strukturze kapitału zagranicznego ulokowanego w tej grupie podmiotów największy odsetek stanowił kapitał holenderski (23,3%), niemiecki (16,8%) i francuski (13,0%).

Podmioty, w których dominującą pozycję zajmował jeden inwestor, dysponowały 93,3% kapitału ulokowanego w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i 91,4% całego kapitału zagranicznego zaangażowanego w Polsce. Z Holandii pochodziło 24,0%, z Niemiec 16,8%, a z Francji 13,7% kapitału zagranicznego ulokowanego w podmiotach z przewagą jednego udziałowca.

Wykres 15. Wartość kapitału zagranicznego wybranych grup podmiotów w 2018 roku

Chart 15. Foreign capital value of selected groups of entities in 2018



1.3. Pracujący w podmiotach z kapitałem zagranicznym

1.3. Persons employed in entities with foreign capital

PRACUJĄCY – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy tj. umowy o pracę, powołania, wyboru lub mianowania (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; osoby wykonujące pracę w Polsce, a także za granicą na rzecz jednostek, w których zostały zatrudnione, niezależnie od czasu trwania tego zatrudnienia; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej. Do pracujących nie zalicza się osób, z którymi zawarto umowę zlecenie lub umowę o dzieło.

W końcu 2018 roku w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego pracowało 2 033,3 tys. osób (o 5,4% więcej w porównaniu z 2017 rokiem).

Liczba pracujących w podmiotach powstałych w 2018 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym

Number of persons employed in entities established in 2018 as entities with foreign capital

W podmiotach powstałych w 2018 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym pracowały 24 902 osoby, co stanowiło 1,2% liczby wszystkich osób pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym. W strukturze tej grupy podmiotów ponad dwie trzecie pracujących zatrudniały podmioty duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób (69,6%), podmioty średnie zatrudniały 17,5%, podmioty małe – 7,9%, a podmioty mikro – 5,0%.

W podmiotach nowych (tzw. greenfields) pracowało 3 440 osób, co stanowiło 13,8% zatrudnionych w podmiotach nowopowstałych i 0,2% ogółu pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym.

Liczba pracujących według klas wielkości

Number of persons employed by size class

W grupie podmiotów mikro i małych, czyli takich, które zatrudniały mniej niż 50 osób zanotowano wzrost liczby pracujących o 18,0%. W podmiotach średnich miał miejsce wzrost liczby pracujących o 1,6%, w dużych wzrost o 5,2%. Podmioty duże, stanowiące 5,7% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, były miejscem pracy dla 76,1% ogółu pracujących w jednostkach z udziałem kapitału zagranicznego. Przed rokiem wskaźniki te kształtowały się odpowiednio 6,6% oraz 76,2%.

Tablica 7. Liczba pracujących według klas wielkości w latach 2017–2018

Table 7. Number of persons employed by size class in 2017–2018

Lata Years	Podmioty ogółem Total entities	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących 10-49 osób 10-49 persons employed	o liczbie pracujących 50-249 osób 50-249 persons employed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons employed
2017	1 929 122	23 455	99 549	336 454	1 469 664
2018	2 033 286	44 782	100 409	341 834	1 546 261

Średnia liczba pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym według stanu na koniec 2018 roku wyniosła 76 osób, w podmiotach dużych – 1020 osób, w średnich – 116 osób, małych – 23 osoby, a w mikro – 2 osoby.

Liczba pracujących według sekcji PKD

Number of persons employed by NACE section

Najwięcej osób pracowało w podmiotach zajmujących się przetwórstwem przemysłowym – 45,7% ogólnej liczby pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 24,3%.

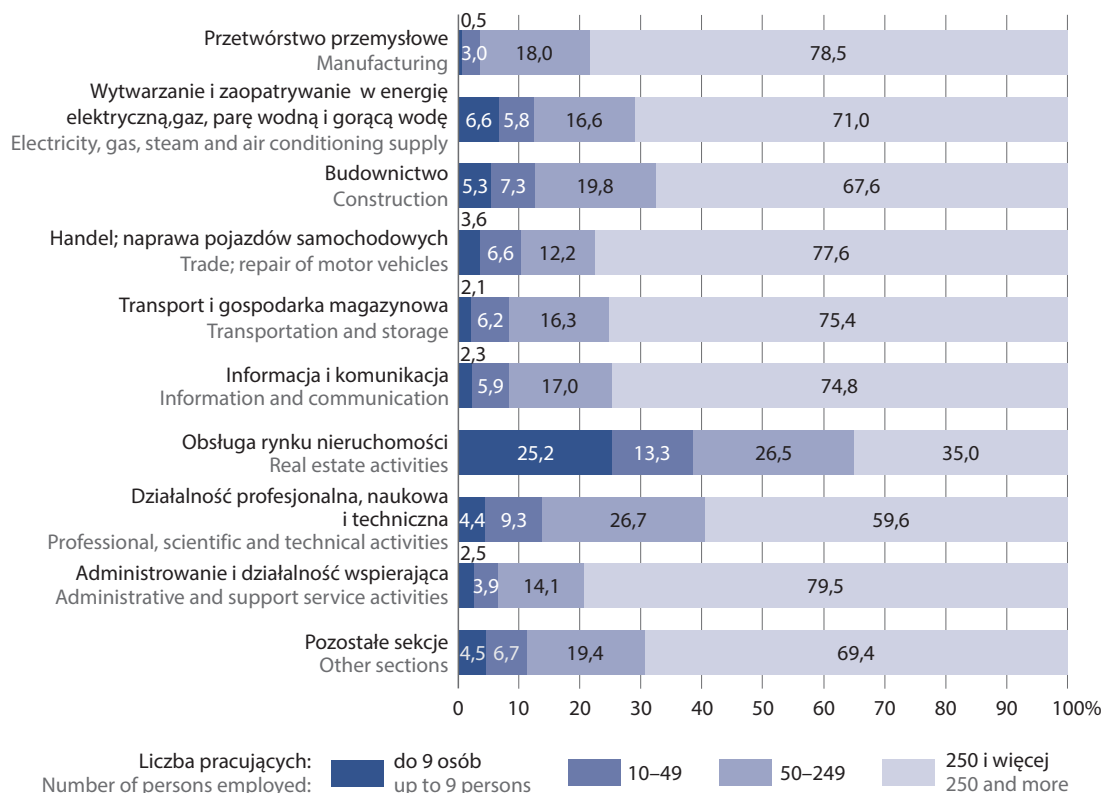
Tablica 8. Liczba pracujących według sekcji PKD w 2018 roku

Table 8. Number of persons employed by NACE section in 2018

Sekcje PKD NACE section	Liczba podmiotów Number of entities	Liczba pracujących Number of persons employed
OGÓŁEM TOTAL	26 787	2 033 286
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	123	4 431
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	4 956	928 819
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	540	8 167
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	135	9 930
Budownictwo Construction	2 040	58 247
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	8 221	493 331
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	1 408	114 455
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	726	29 102
Informacja i komunikacja Information and communication	1 816	140 974
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	2 109	11 069
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	2 557	99 501
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	1 459	105 112
Edukacja Education	148	1 548
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	157	18 563
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	167	3 024
Pozostała działalność usługowa Other service activities	225	7 013

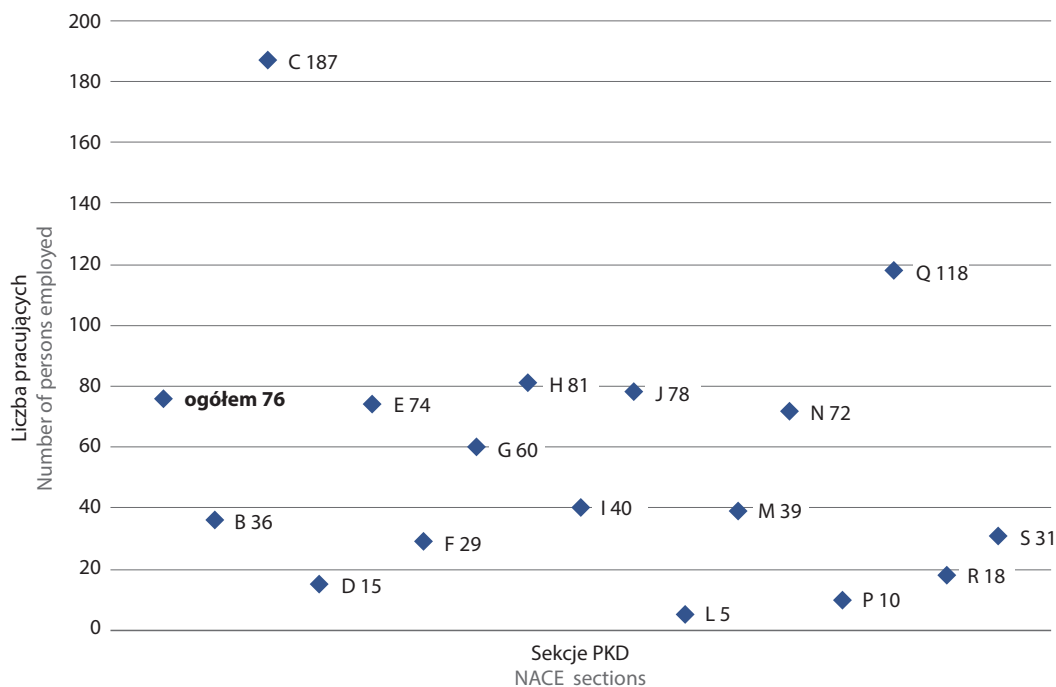
W większości sekcji PKD wykazano przewagę (ponad 50% ogółu pracujących w danej sekcji) liczby pracujących w podmiotach dużych. Pracujący w dużych podmiotach w sekcjach: administrowanie i działalność wspierająca oraz opieka zdrowotna i pomoc społeczna stanowili prawie 80% pracujących w tych sekcjach (odpowiednio 79,5% i 79,2%). Liczba pracujących w podmiotach mikro w większości sekcji nie przekraczała 10%, poza obsługą rynku nieruchomości, gdzie w tej klasie wielkości pracowało 25,2% osób ogółem pracujących w tej sekcji, edukacją (22,2%) oraz działalnością związaną z kulturą, rozrywką i rekreacją (11,2%).

Wykres 16. Struktura liczby pracujących według sekcji PKD i klas wielkości w 2018 roku
Chart 16. Structure of number of persons employed by NACE section and size class in 2018



Według rodzaju prowadzonej działalności przedsiębiorstwo z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym liczyło przeciętnie 187 osób, w opiece zdrowotnej i pomocy społecznej – 118, transporcie i gospodarce magazynowej – 81 osób, w informacji i komunikacji – 78, w administrowaniu i działalności wspierającej – 72, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 60 osób. Najniższa przeciętna liczba pracujących wystąpiła w podmiotach działających w obsłudze rynku nieruchomości (średni podmiot liczył 5 osób).

Wykres 17. Przeciętna wielkość przedsiębiorstwa według sekcji PKD w 2018 roku
 Chart 17. Average size of enterprise by NACE section in 2018

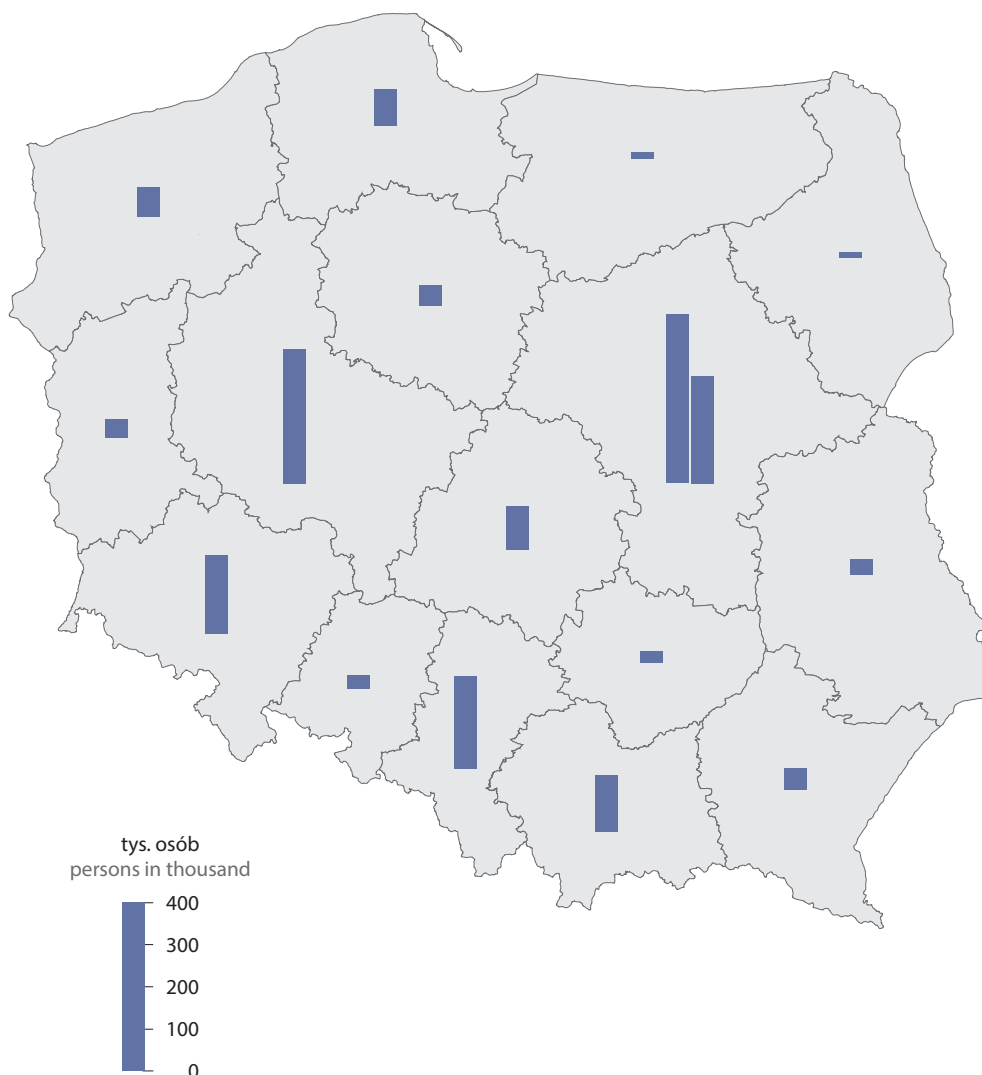


Liczba pracujących według województw

Number of persons employed by voivodship

Podobnie jak przed rokiem prawie 70% ogółu osób pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym pracowało w podmiotach mających siedzibę w czterech województwach: mazowieckim (32,2%), wielkopolskim (15,6%), śląskim (10,8%) oraz dolnośląskim (9,2%).

Mapa 5. Liczba pracujących według województw w 2018 roku
 Map 5. Number of persons employed by voivodship in 2018



1.4. Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym

1.4. Basic financial results of entities with foreign capital

PRZYCHODY OGÓŁEM (PRZYCHODY Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

KOSZTY UZYSKANIA PRZYCHODÓW Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI (KOSZTY OGÓŁEM) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Wyniki finansowe według klas wielkości

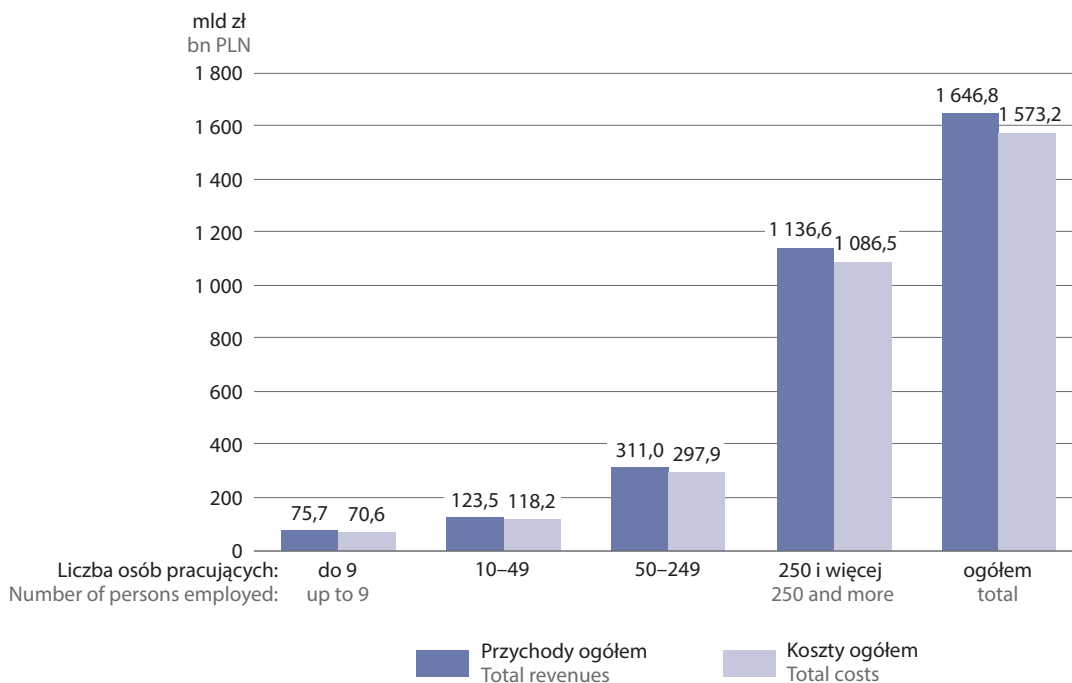
Financial results by size class

W 2018 roku podmioty z udziałem kapitału zagranicznego uzyskały przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) w wysokości 1 646 850,7 mln zł wykazując wzrost o 7,1% w stosunku do osiągniętych w 2017 roku. W 95,4% przychody były uzyskane przez podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności (koszty ogółem) wyniosły 1 573 243,7 mln zł wykazując wzrost o 6,9% w skali roku. Dominującą część kosztów (95,5%) wygenerowały podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wykres 18. Przychody ogółem i koszty ogółem według klas wielkości w 2018 roku

Chart 18. Revenues and costs from total activity by size class in 2018

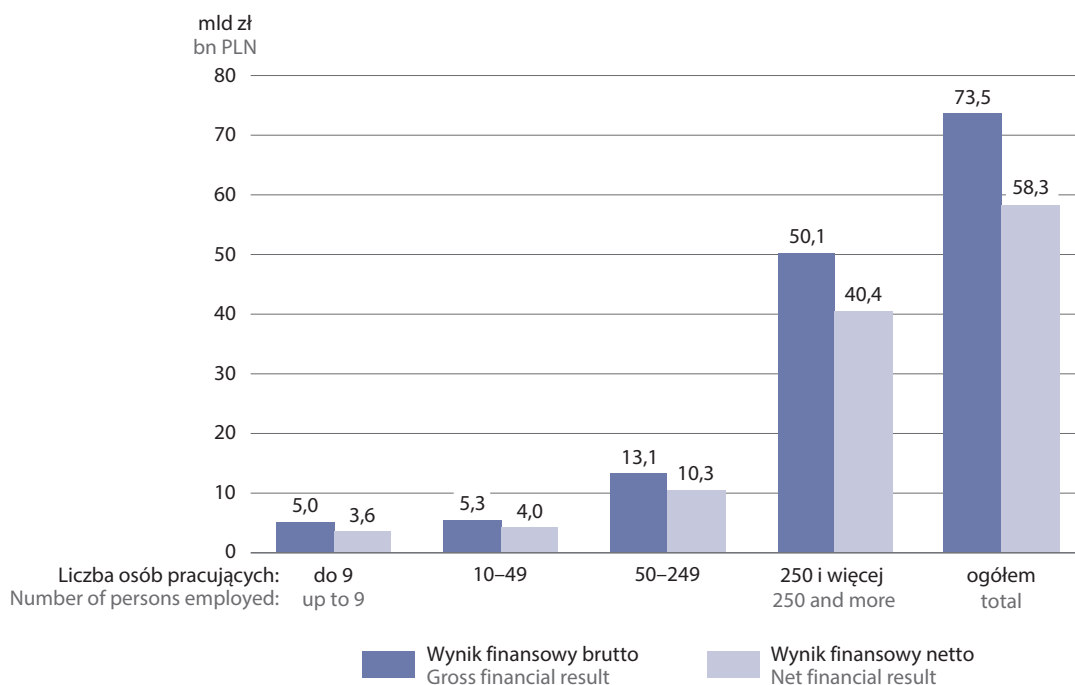


Zysk brutto wykazało 14 749 jednostek tj. 55,1% wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (57,6% rok wcześniej), a uzyskiwane przez nie przychody ogółem stanowiły 86,3% przychodów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (rok wcześniej – 86,6%).

Wynik finansowy netto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wyniósł w 2018 roku 58 353 mln zł (spadek o 10,1% wobec 64 935,4 mln zł w 2017 roku).

Podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób wykazały dodatni wynik finansowy netto równy 54 739,3 mln zł (spadek o 5,5% wobec 57 933,0 mln zł przed rokiem), podmioty mikro (do 9 osób pracujących) wykazały także wartość dodatnią 3 613,8 mln zł (spadek o połowę wobec 7 002,4 mln zł przed rokiem). W grupie podmiotów o liczbie pracujących do 9 osób stratę netto (ujemny wynik finansowy netto) wykazano w sześciu obszarach działalności, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób wszystkie sekcje wykazały zysk netto.

Wykres 19. Wyniki finansowe według klas wielkości w 2018 roku
 Chart 19. Financial results by size class in 2018



Wskaźnik poziomu kosztów ogółem badanych podmiotów wyniósł 95,5%. Wskaźnik był nieco mniej korzystny dla podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób i wyniósł 95,6%, korzystniejszy był w klasie mikro i ukształtował się na poziomie 91,7%. Wskaźnik rentowności obrotu brutto w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym ukształtował się na poziomie 4,5%, przy czym korzystniejszy był dla podmiotów mikro, dla których wyniósł 6,7% wobec 4,4% dla podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Wskaźnik rentowności obrotu netto ogółem ukształtował się na poziomie 3,5%, a w przedziałach klas wielkości podmiotów korzystniej wypadły podmioty mikro, dla których ukształtował się na poziomie 4,8% wobec 3,5% w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wyniki finansowe według sekcji PKD

Financial results by NACE section

Najwyższe przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) uzyskały podmioty zaangażowane w działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (700 637,8 mln zł, co stanowiło 42,5% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego) oraz w handel; naprawę pojazdów samochodowych (615 976,6 mln zł – 37,4%).

W prawie wszystkich rodzajach działalności wynik finansowy netto był dodatni (zysk netto). Najwyższy wynik finansowy netto wypracowały podmioty działające w przetwórstwie przemysłowym (30 489,3 mln zł), co stanowiło 52,2% wyniku finansowego netto wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (przed rokiem udział ten stanowił 48,7%).

Wartości ujemne (stratę netto) wykazały podmioty prowadzące działalność związaną z kulturą, rozrywką i rekreacją.

Tablica 9. Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2018 roku

Table 9. Basic financial results of entities with foreign capital by NACE section in 2018

Sekcje PKD NACE section	Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) Revenues from total activity	Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności (koszty ogółem) Costs of obtaining revenues from total activity	Wynik finansowy Financial result		Liczba podmiotów wykazujących Number of entities showing	
			brutto gross	netto net	zysk brutto gross profit	zysk netto net profit
			w mln zł/in million PLN			
OGÓŁEM TOTAL	1 646 850,7	1 573 243,7	73 607,1	58 353,0	14 749	14 598
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	2 730,3	2 684,2	46,1	27,6	50	49
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	700 637,8	664 050,8	36 586,9	30 489,3	3 159	3 141
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	19 818,6	17 947,5	1 871,1	1 682,9	127	124
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	5 918,2	5 741,6	176,6	125,0	75	74
Budownictwo Construction	60 869,9	58 899,0	1 970,9	1 276,3	879	874
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	615 976,6	597 025,8	18 950,8	14 534,9	4 826	4 771
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	55 084,8	52 591,0	2 493,9	2 026,9	761	752
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	7 962,6	7 480,5	482,0	350,6	320	321
Informacja i komunikacja Information and communication	80 457,1	77 698,0	2 759,1	1 445,6	1 097	1 079
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	19 564,3	15 865,3	3 699,0	2 920,2	941	930
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	37 750,6	34 997,2	2 753,4	2 157,4	1 421	1 396
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	27 299,1	25 945,7	1 353,4	1 023,9	778	772
Edukacja Education	433,5	414,4	19,1	10,6	73	73

Tablica 9. Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2018 roku (dok.)

Table 9. Basic financial results of entities with foreign capital by NACE section in 2018 (cont.)

Sekcje PKD NACE section	Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) Revenues from total activity	Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności (koszty ogółem) Costs of obtaining revenues from total activity	Wynik finansowy Financial result		Liczba podmiotów wykazujących Number of entities showing	
			brutto gross	netto net	zysk brutto gross profit	zysk netto net profit
			w mln zł/in million PLN			
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	6 088,5	5 886,1	202,4	141,3	87	87
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	3 608,3	3 636,0	-27,6	-53,5	71	72
Pozostała działalność usługowa Other service activities	2 650,6	2 380,5	270,1	194,0	84	83

Wskaźnik poziomu kosztów w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 95,5%. Ponad 100% wyniósł w działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (100,8%). Najkorzystniejszy, poniżej 90%, odnotowano w obsłudze rynku nieruchomości (81,1%) oraz w pozostałej działalności usługowej (89,8%).

Wskaźnik rentowności obrotu brutto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ukształtował się na poziomie 4,5%. Najkorzystniej wskaźnik ten ukształtował się w działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości (18,9%). Powyżej 10% wykazały podmioty z zakresu pozostałej działalności usługowej. Ujemne wartości tego wskaźnika wykazały podmioty związane z kulturą, rozrywką i rekreacją (minus 0,8%).

Wskaźnik rentowności obrotu netto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ukształtował się na poziomie 3,5%. Najkorzystniejszy wskaźnik uzyskały podmioty z zakresu działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości (14,9%) oraz podmioty w działalności związanej z wytwarzaniem i zaopatrywaniem w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (8,5%). Ujemną wartość tego wskaźnika wykazały podmioty z zakresu kultury, rozrywki i rekreacji (minus 1,5%).

Tablica 10. Wskaźniki ekonomiczne podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2018 roku
 Table 10. Economic indicators of entities with foreign capital by NACE section in 2018

Sekcje PKD NACE section	Wskaźnik poziomu kosztów Cost level indicator	Wskaźnik rentowności obrotu brutto Gross profitability rate of turnover	Wskaźnik rentowności obrotu netto Net profitability rate of turnover
	%		
OGÓŁEM TOTAL	95,5	4,5	3,5
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	98,3	1,7	1,0
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	94,8	5,2	4,4
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	90,6	9,4	8,5
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	97,0	3,0	2,1
Budownictwo Construction	96,8	3,2	2,1
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	96,9	3,1	2,4
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	95,5	4,5	3,7
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	94,0	6,1	4,4
Informacja i komunikacja Information and communication	96,6	3,4	1,8
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	81,1	18,9	14,9
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	92,7	7,3	5,7
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	95,0	5,0	3,8
Edukacja Education	95,6	4,4	2,4
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	96,7	3,3	2,3
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	100,8	-0,8	-1,5
Pozostała działalność usługowa Other service activities	89,8	10,2	7,3

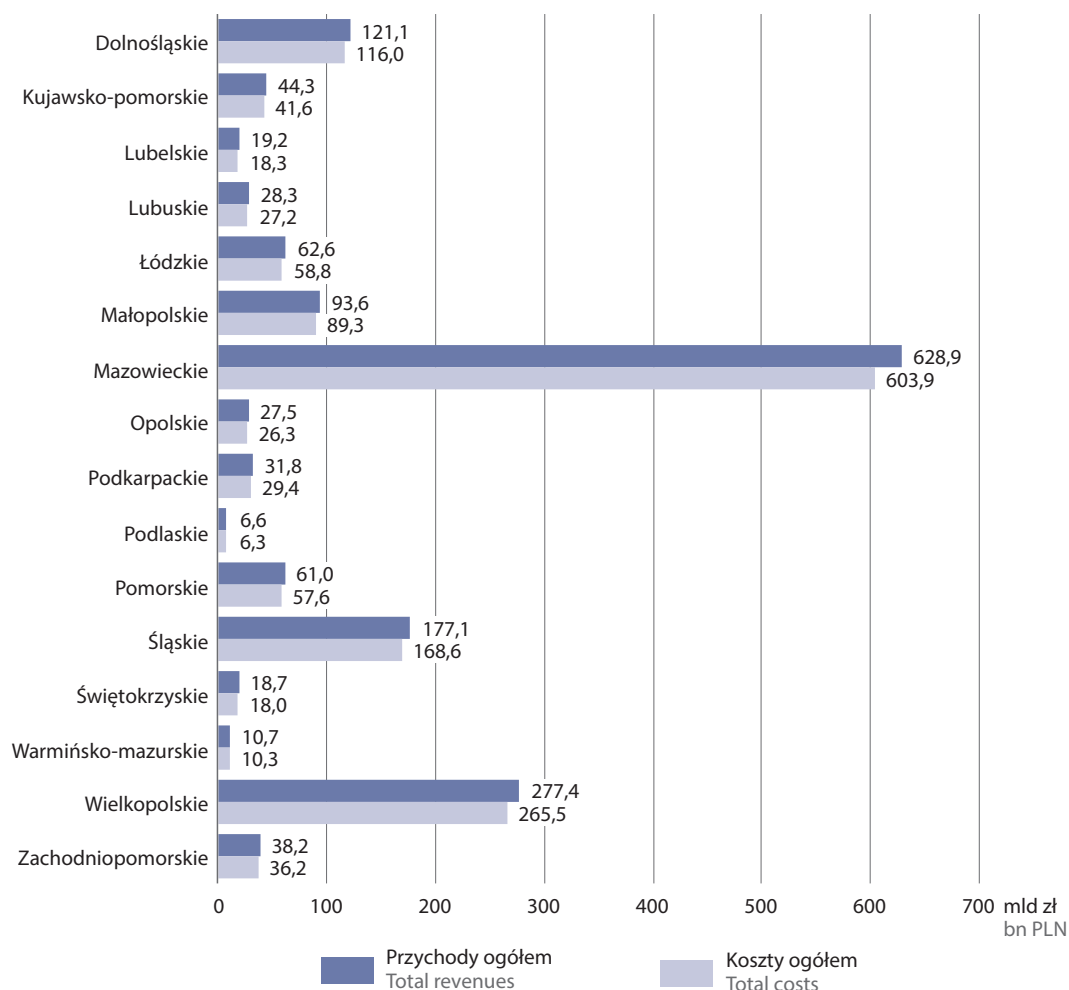
Wyniki finansowe według województw

Financial results by voivodship

Przychody ogółem wypracowane przez podmioty z województw mazowieckiego, wielkopolskiego i śląskiego łącznie stanowiły 65,8% przychodów ogółem wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (odpowiednio 38,2%, 16,8% oraz 10,8%). Podobnie koszty ogółem poniesione razem przez podmioty z tych trzech województw stanowiły łącznie 66,0% (odpowiednio 38,4%, 16,9% oraz 10,7%).

Najwyższy wynik finansowy brutto uzyskały również podmioty z siedzibą w województwach mazowieckim, wielkopolskim i śląskim. Łącznie wynik finansowy brutto podmiotów z kapitałem zagranicznym z tych trzech województw stanowił 61,6% wyniku finansowego brutto dla Polski i wyniósł odpowiednio 33,9%, 16,1% oraz 11,5%.

Wykres 20. Przychody ogółem i koszty ogółem według województw w 2018 roku
Chart 20. Revenues and costs from total activity by voivodship in 2018



1.5. Działalność eksportowa i importowa podmiotów z kapitałem zagranicznym

1.5. Export and import activity of entities with foreign capital

Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu

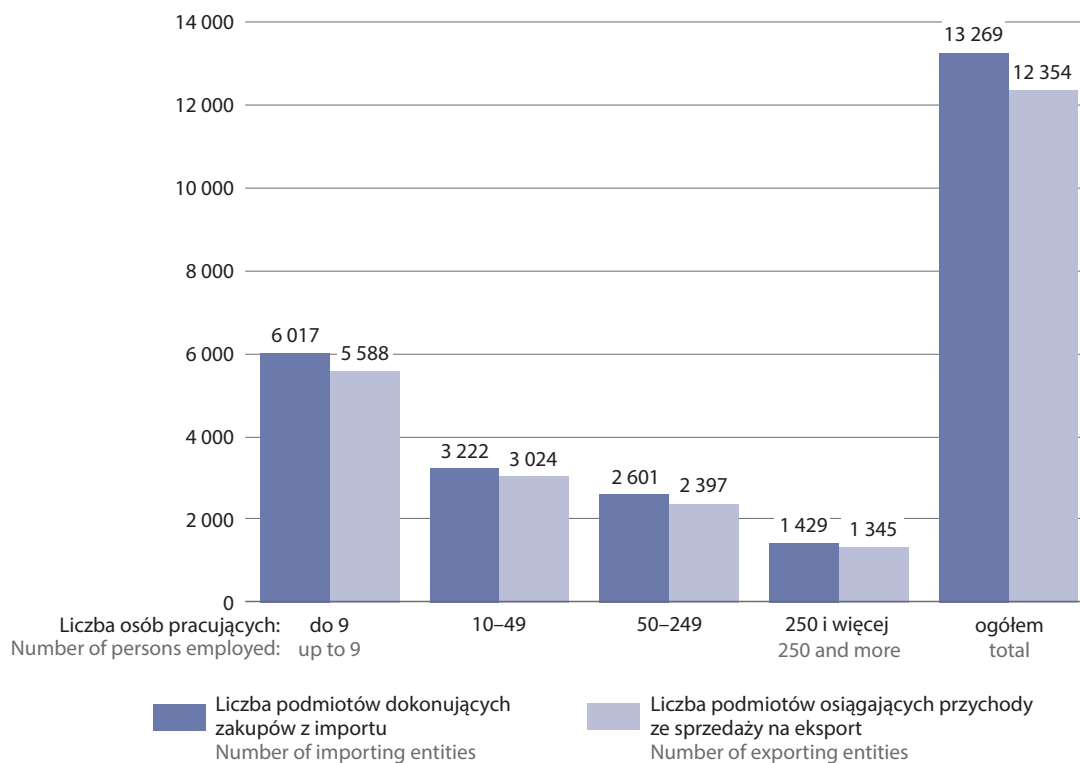
Number of entities generating revenues from export sales and import purchases

W 2018 roku 12 354 podmioty z kapitałem zagranicznym osiągnęły przychody ze sprzedaży produktów lub towarów i materiałów na eksport, co stanowiło 46,1% liczby wszystkich podmiotów z udziałem zagranicznym. Wśród podmiotów mikro 31,1% prowadziło aktywność eksportową, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób – 76,8%. W strukturze podmiotów eksportujących 45,2% stanowiły podmioty mikro o liczbie pracujących do 9 osób, pozostałe 54,8% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Zakupów z importu dokonywało 13 269 podmiotów z kapitałem zagranicznym, co stanowiło 49,5% liczby wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym. Wśród podmiotów mikro 33,5% dokonywało zakupów z importu, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej – 82,3%. W strukturze podmiotów importujących 45,3% stanowiły podmioty o liczbie pracujących do 9 osób, a 54,7% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wykres 21. Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według klas wielkości w 2018 roku

Chart 21. Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by size class in 2018



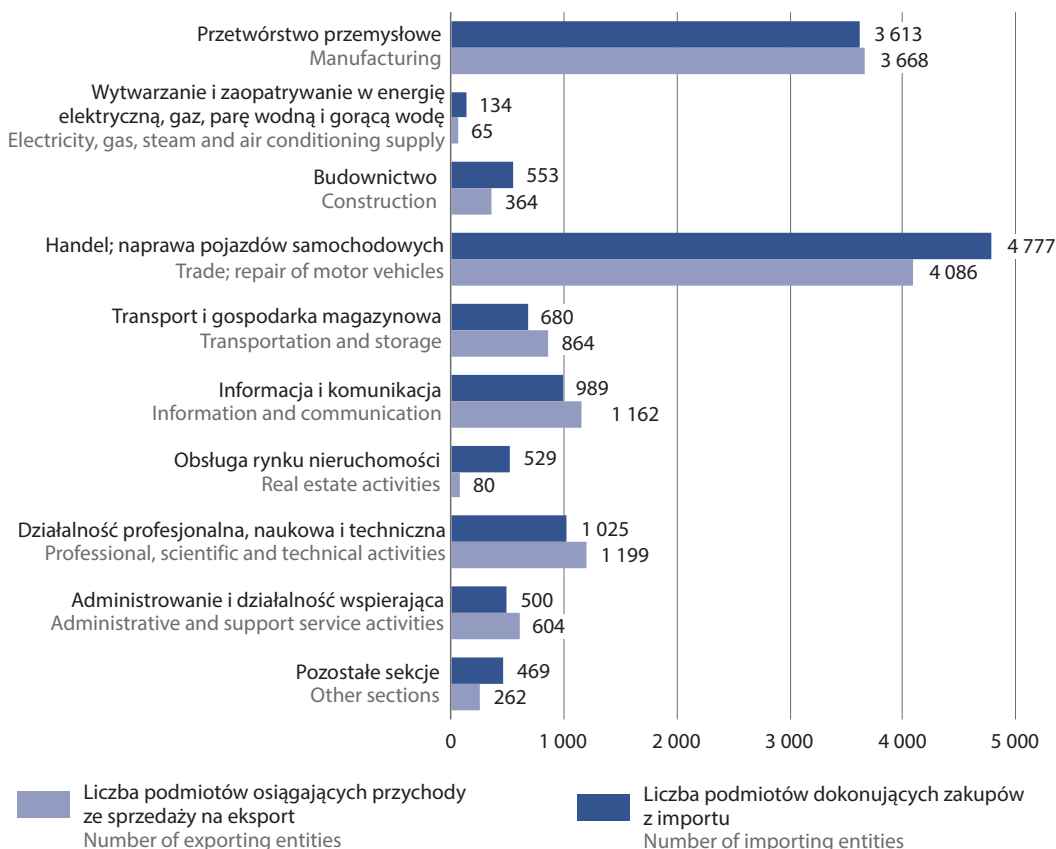
Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD

Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by NACE section

Najwyższy odsetek podmiotów eksportujących zaobserwowano w przetwórstwie przemysłowym (74,0%), informacji i komunikacji (64,0%), w transporcie i gospodarce magazynowej (61,4%) oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (49,7%).

Wykres 22. Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i podmiotów dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD w 2018 roku

Chart 22. Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by NACE section in 2018



Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według województw

Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by voivodship

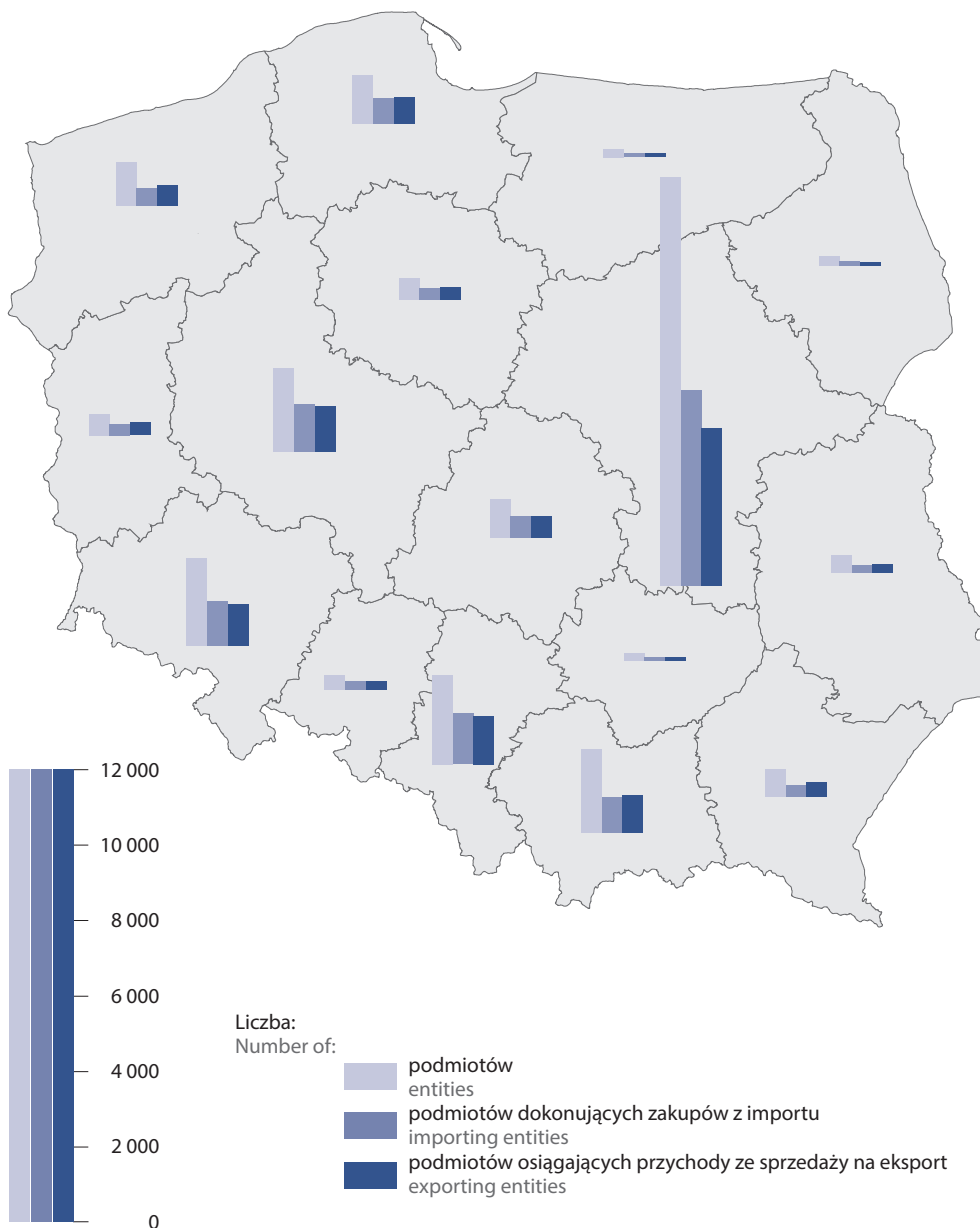
Uwzględniając lokalizację siedziby badanych jednostek, udział podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport w liczbie podmiotów z kapitałem zagranicznym w poszczególnych województwach kształtował się na poziomie od 38,6% w województwie mazowieckim do 59,6% w województwie lubuskim. Największy udział w wartości eksportu ogółem miały podmioty z województw mazowieckiego – 21,9%, śląskiego – 16,9%, wielkopolskiego – 13,7% i dolnośląskiego – 10,9%.

Spośród wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, największy odsetek podmiotów dokonujących zakupów z importu stanowiły jednostki z siedzibą na terenie województw: opolskiego (57,0%), wielkopolskiego (57,3%) i śląskiego (56,9%) a najniższy – podkarpackiego (41,5%) i zachodniopomorskiego (40,9%).

Ponad 70% wartości importu ogółem zrealizowały podmioty z czterech województw: mazowieckiego (34,6%), wielkopolskiego (15,4%), śląskiego (12,6%) oraz dolnośląskiego (9,2%). Udział importu każdego z pozostałych województw nie przekroczył 6%.

Mapa 6. Liczba podmiotów dokonujących zakupów z importu i osiągających przychody ze sprzedaży na eksport na tle wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym w 2018 roku

Map 6. Number of entities purchasing from import and achieving revenues from sales for export in the context of all entities with foreign capital in 2018



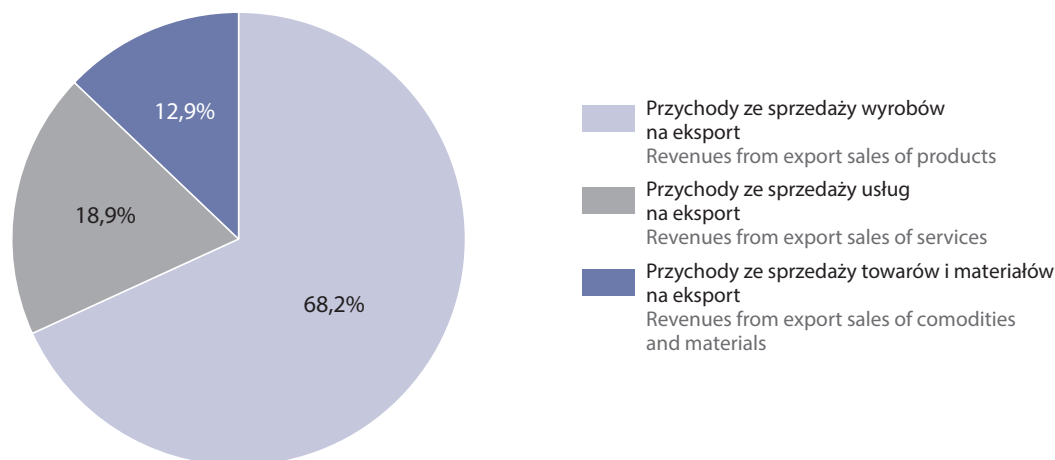
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport

Revenues from export sales of products, goods, and materials

Wartość przychodów ze sprzedaży na eksport uzyskanych przez wszystkie podmioty z kapitałem zagranicznym wyniosła 543 183,4 mln zł i była o 5,5% wyższa niż przed rokiem. W strukturze tych przychodów dominowały przychody ze sprzedaży na eksport wyrobów – 68,2% wartości przychodów ze sprzedaży na eksport ogółem (przed rokiem 69,4%). Pozostałą część przychodów stanowił eksport usług – 18,9% (rok wcześniej 17,6%) i eksport towarów i materiałów – 12,9% (rok wcześniej 13,0%).

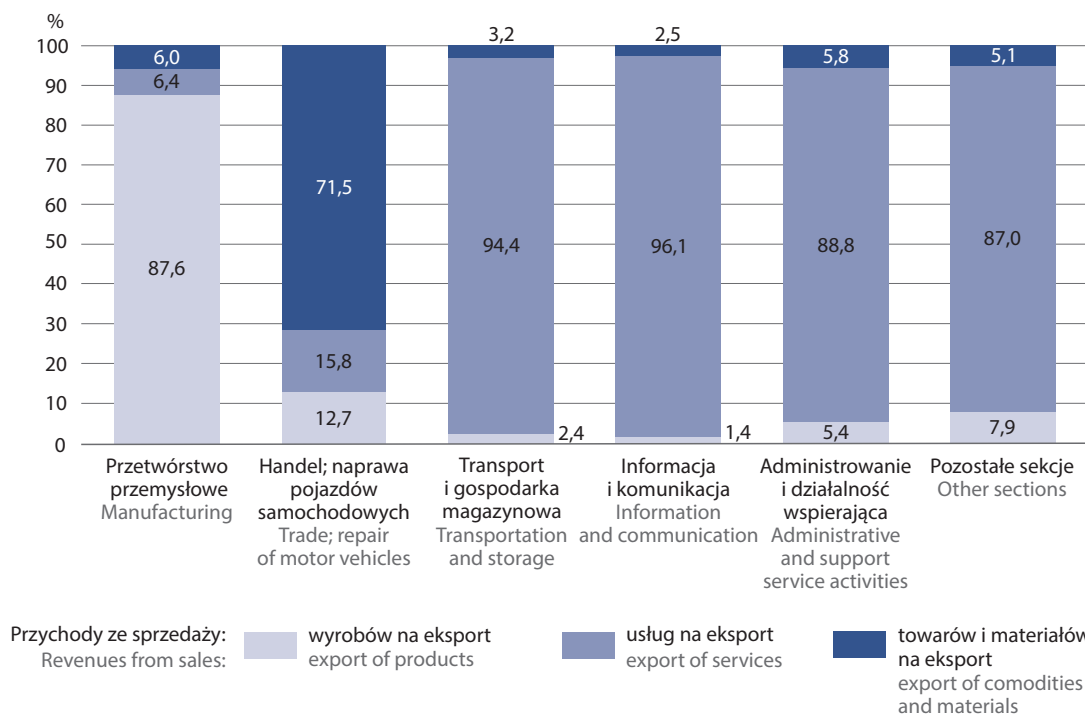
Wykres 23. Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w 2018 roku

Chart 23. Structure of revenues from export sales in 2018



Wykres 24. Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w wybranych sekcjach PKD w 2018 roku

Chart 24. Structure of revenues from export sales in selected NACE sections in 2018



Dominującą część przychodów ze sprzedaży na eksport zrealizowały podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (75,6%). Z przychodów ze sprzedaży na eksport podmiotów w przetwórstwie przemysłowym 87,6% stanowiły przychody ze sprzedaży wyrobów. Przychody ze sprzedaży na eksport podmiotów z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych stanowiły 11,0% przychodów ze sprzedaży na eksport ogółem (był to głównie eksport towarów i materiałów – 71,6%). W większości pozostałych sekcji dominował eksport usług.

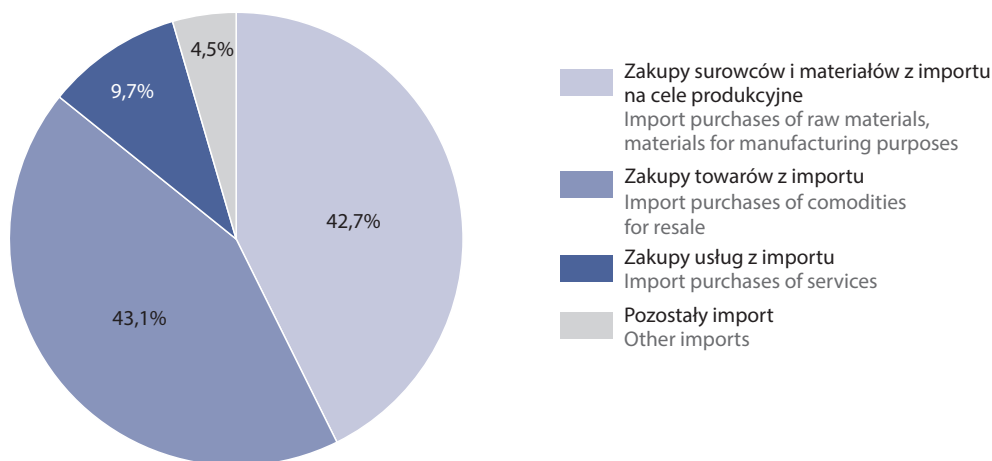
Eksport do jednostki macierzystej i jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw, do której należał badany podmiot (tzw. eksport wewnątrzgrupowy), w 2018 roku przyniósł 39,5% przychodów ze sprzedaży na eksport ogółem. Dominująca część eksportu do jednostki macierzystej lub jednostek powiązanych była zrealizowana przez podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (76,9%).

Zakupy z importu

Import purchases

Wartość zakupów z importu wyniosła 531 212,8 mln zł i była wyższa o 12,2% w porównaniu z 2017 rokiem. Zakupy z importu surowców, materiałów i półfabrykatów na cele produkcyjne stanowiły 42,7% importu ogółem, import towarów do dalszej odsprzedaży – 43,1%, a import usług – 9,7% (przed rokiem proporcje te kształtowały się odpowiednio 45,4%, 41,0% i 9,8%).

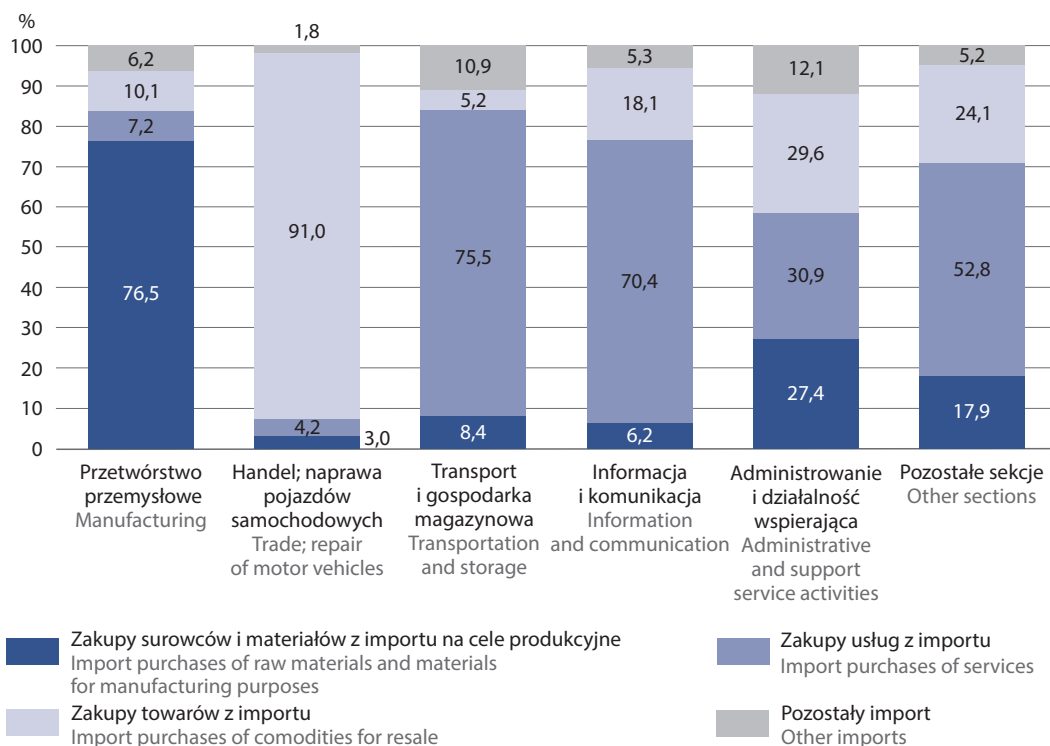
Wykres 25. Struktura zakupów z importu w 2018 roku
Chart 25. Structure of import purchases in 2018



Z wartości importu ogółem 28,2% stanowiły zakupy od jednostki macierzystej i jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw – tzw. import wewnątrzgrupowy (rok wcześniej 25,4%). Z wartości zakupów z importu ogółem 97,0% przypadało na podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Ponad 93,2% zakupów z importu wykazały podmioty prowadzące działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego oraz handlu; naprawy pojazdów samochodowych. Zrealizowały one odpowiednio 53,1% i 40,1% importu ogółem dokonanego przez wszystkie podmioty z kapitałem zagranicznym.

W przetwórstwie przemysłowym dominowały zakupy z importu surowców i materiałów na cele produkcyjne (76,4%), w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – import towarów do dalszej odsprzedaży (91,0%), w transporcie i gospodarce magazynowej – import usług (75,5%).

Wykres 26. Struktura zakupów z importu w wybranych sekcjach PKD w 2018 roku
 Chart 26. Structure of import purchases in selected NACE sections in 2018



1.6. Nakłady na aktywa trwałe podmiotów z kapitałem zagranicznym

1.6. Outlays on total fixed assets of entities with foreign capital

NAKŁADY NA AKTYWA TRWAŁE to łączna wartość nakładów na wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, inwestycje długoterminowe, długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Wartość nakładów na aktywa trwałe w Polsce poniesionych przez podmioty z kapitałem zagranicznym w 2018 roku wyniosła 83 214,1 mln zł, z czego 87,1% to nakłady inwestycyjne.

Liczba podmiotów ponoszących nakłady na aktywa trwałe

Number of entities incurring expenditures on fixed assets

W 2018 roku nakłady na aktywa trwałe w Polsce poniosło 43,1% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (w 2017 roku 45,4%). Średnio jeden podmiot poniósł w 2018 roku 7,2 mln zł nakładów na aktywa trwałe (przed rokiem 7,8 mln zł). Co piąty podmiot mikro (22,1%) ponosił nakłady na aktywa trwałe, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób inwestowało 86,1% podmiotów. W strukturze wszystkich podmiotów inwestujących 34,3% stanowiły podmioty mikro, a pozostałe 65,7% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Nakłady na aktywa trwałe według klas wielkości

Outlays on total fixed assets by size class

Wartość nakładów na aktywa trwałe poniesionych w Polsce w 2018 roku przez podmioty z kapitałem zagranicznym wyniosła 83 214,1 mln zł i w porównaniu z rokiem poprzednim była wyższa o 6,9%. Najwyższy udział w nakładach na aktywa trwałe miały podmioty duże (67,9%), a najniższy – małe (5,6%).

Z wartości ogółem nakładów na aktywa trwałe 87,1% stanowiły nakłady inwestycyjne (tj. nakłady na nowe środki trwałe), przed rokiem ich udział wyniósł 82,8%.

Tablica 11. Nakłady inwestycyjne w latach 2017–2018

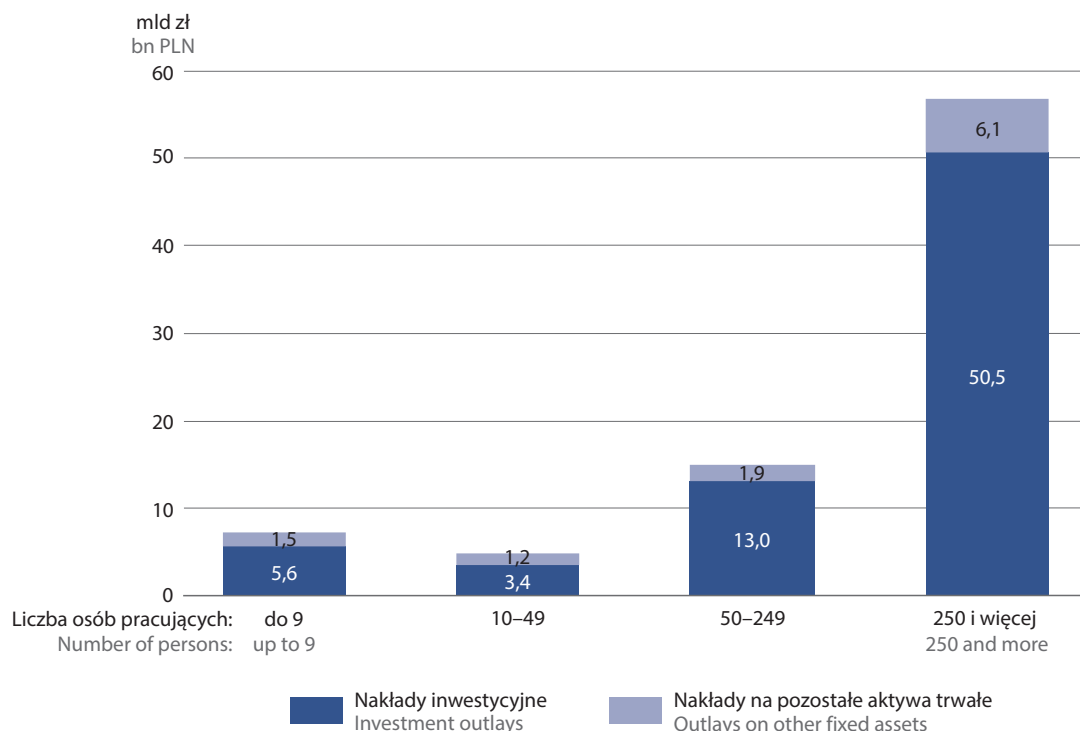
Table 11. Investment outlays in 2017–2018

Lata Years	Podmioty ogółem Total entities	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących 10-49 osób 10-49 persons employed	o liczbie pracujących 50-249 osób 50-249 persons employed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons employed
		w mln zł in million PLN			
2017	64 478,5	4 916,8	2 879,0	12 829,5	43 853,2
2018	72 463,1	5 607,0	3 434,0	12 963,7	50 458,4

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego przeznaczyły w 2018 roku 72 463,1 mln zł na nakłady inwestycyjne (wzrost o 12,4% w porównaniu z rokiem poprzednim). Największy, na poziomie 89,3%, udział nakładów inwestycyjnych w nakładach na aktywa trwałe wykazały podmioty duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób. Najniższy 73,8% udział nakładów inwestycyjnych w wartości nakładów na aktywa trwałe zanotowały podmioty małe o liczbie pracujących od 10 do 49 osób.

Wykres 27. Nakłady na aktywa trwałe według klas wielkości i rodzaju nakładów w 2018 roku

Chart 27. Outlays on total fixed assets by size class and kind of outlays in 2018



Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD

Outlays on total fixed assets by NACE section

Tablica 12. Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD w 2018 roku

Table 12. Outlays on total fixed assets by NACE section in 2018

Sekcje PKD NACE section	Liczba podmiotów ponoszących nakłady na aktywa trwałe Number of entities incurring outlays on fixed assets	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on total fixed assets	
		ogółem total	w tym nakłady inwestycyjne of which investment outlays
OGÓŁEM TOTAL	11 555	83 214,1	72 463,1
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	46	395,6	367,6
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	3 407	41 213,2	38 006,7
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	131	952,1	870,3
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	75	425,6	396,6
Budownictwo Construction	604	4 681,2	3 789,5
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	3 235	13 151,7	11 231,9
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	639	2 487,9	2 270,7
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	224	1 044,0	900,9
Informacja i komunikacja Information and communication	851	7 856,4	6 180,6
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	664	3 039,2	1 818,6
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	961	1 536,1	967,8
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	457	5 183,5	4 902,8
Edukacja Education	41	15,6	15,1
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	74	533,9	392,7
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	72	573,8	234,9
Pozostała działalność usługowa Other service activities	74	124,4	116,5

Najwięcej nakładów na aktywa trwałe poniosły podmioty prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (49,5% nakładów na pozyskanie aktywów trwałych poniesionych przez wszystkie podmioty z udziałem kapitału zagranicznego), podmioty zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych (15,8%), a także informacją i komunikacją (9,4%).

Przeciętny podmiot poniósł 7,2 mln zł nakładów na aktywa trwałe i 6,3 mln zł nakładów inwestycyjnych (przed rokiem odpowiednio 7,8 mln zł i 6,4 mln zł).

Najwyższe, przekraczające 10 mln zł, średnie nakłady na aktywa trwałe poniosły podmioty z zakresu przetwórstwa przemysłowego – 12,1 mln zł oraz administracji i działalności wspierającej, gdzie na jeden podmiot przypadło 11,3 mln zł.

Najwyższy udział w nakładach inwestycyjnych miały podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym – 52,4%, handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 15,5%, informacją i komunikacją – 8,5%.

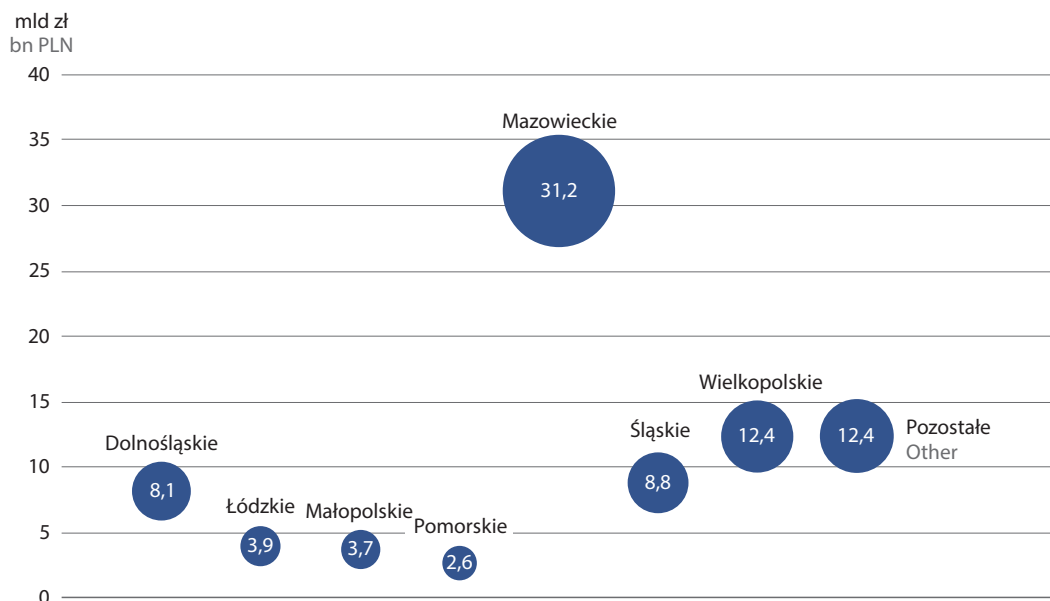
Nakłady na aktywa trwałe według województw

Outlays on total fixed assets by voivodship

W układzie terytorialnym najwięcej nakładów na aktywa trwałe poniosły podmioty z województwa mazowieckiego – 37,5% nakładów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym. W dalszej kolejności, najwyższe nakłady na aktywa trwałe poniosły podmioty z województw wielkopolskiego (14,8%) i śląskiego (10,6%).

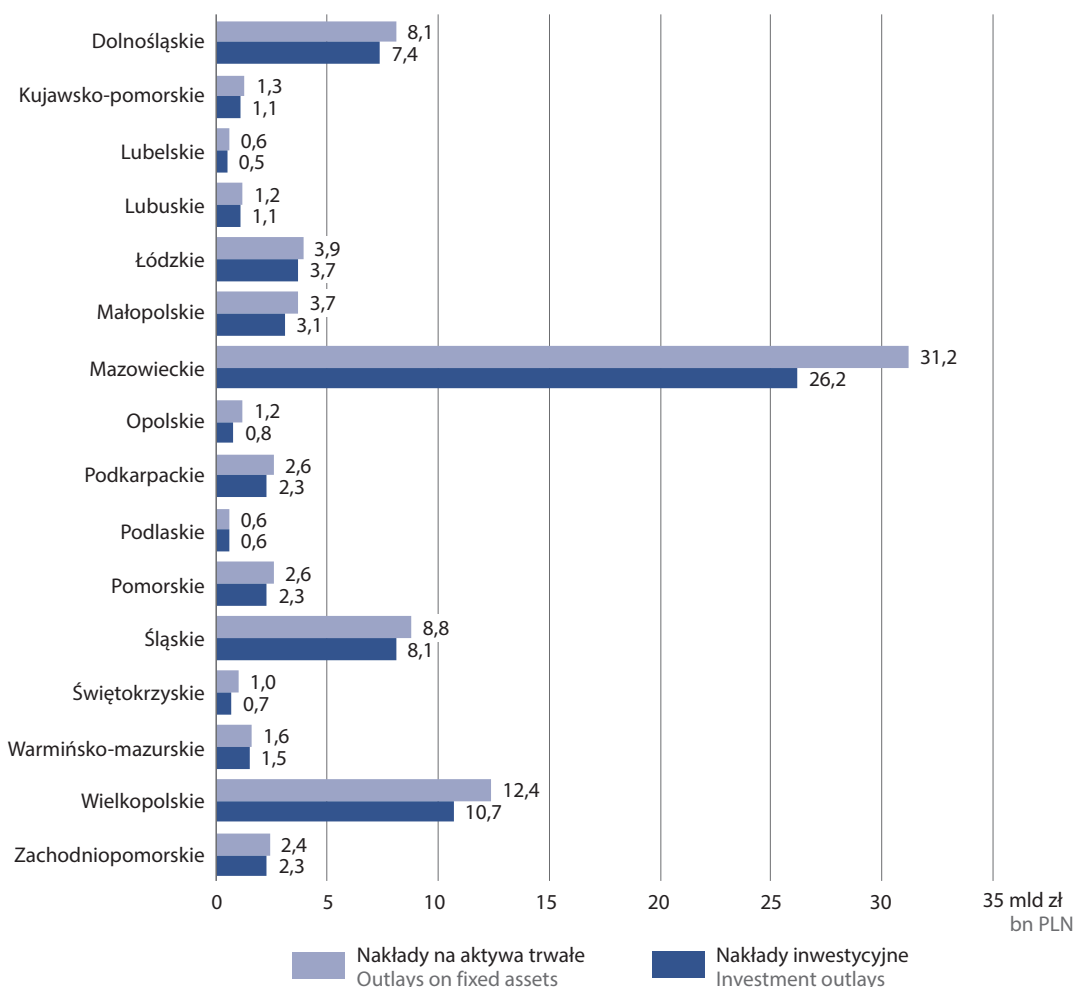
Wykres 28. Nakłady na aktywa trwałe poniesione przez podmioty z kapitałem zagranicznym według województw w 2018 roku

Chart 28. Outlays on fixed assets of entities with foreign capital by voivodship in 2018



Prawie trzy czwarte (72,2%) nakładów inwestycyjnych poniosły podmioty z kapitałem zagranicznym z siedzibą w województwach: mazowieckim, wielkopolskim, śląskim i dolnośląskim (odpowiednio 36,1%, 14,8%, 11,1% i 10,2%).

Wykres 29. Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne według województw w 2018 roku
 Chart 29. Outlays on fixed assets and investment outlays by voivodship in 2018



Nakłady na aktywa trwałe za granicą poniosło 88 podmiotów, a wartość tych nakładów wyniosła 408,6 mln zł, z czego 25,3% to nakłady na długoterminowe aktywa finansowe. W dominującej części (87,0%) nakłady te ponoszone były przez podmioty średnie i duże, a udział nakładów na długoterminowe aktywa finansowe stanowił 19,3% nakładów w tych dwóch klasach wielkości. Podmioty z zakresu przetwórstwa przemysłowego poniosły 43,3% nakładów za granicą ogółem (z wartości ogółem w tej sekcji 16,1% to nakłady na długoterminowe aktywa finansowe).

Rozdział 2.

Chapter 2.

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych

Entities with foreign capital with 10 and more persons employed as compared to balance entities

PODMIOTY BILANSOWE – przedsiębiorstwa niefinansowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób, prowadzące księgi rachunkowe, które sporządziły pełny bilans i rachunek zysków i strat za 2018 rok.

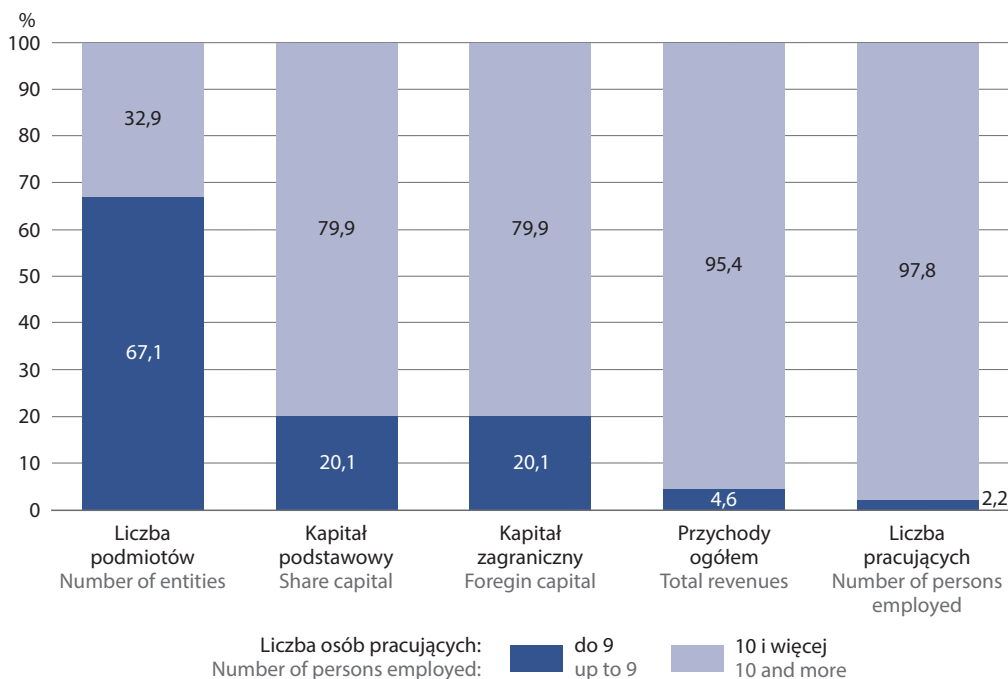
2.1. Podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób w strukturze wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym

2.1. Entities with 10 and more persons employed in the structure of all entities with foreign capital

Grupa podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób stanowiła 32,9% całej badanej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym.

Wykres 30. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według klas wielkości w wybranych kategoriach w 2018 roku

Chart 30. Structure of entities with foreign capital by size class in selected characteristics in 2018

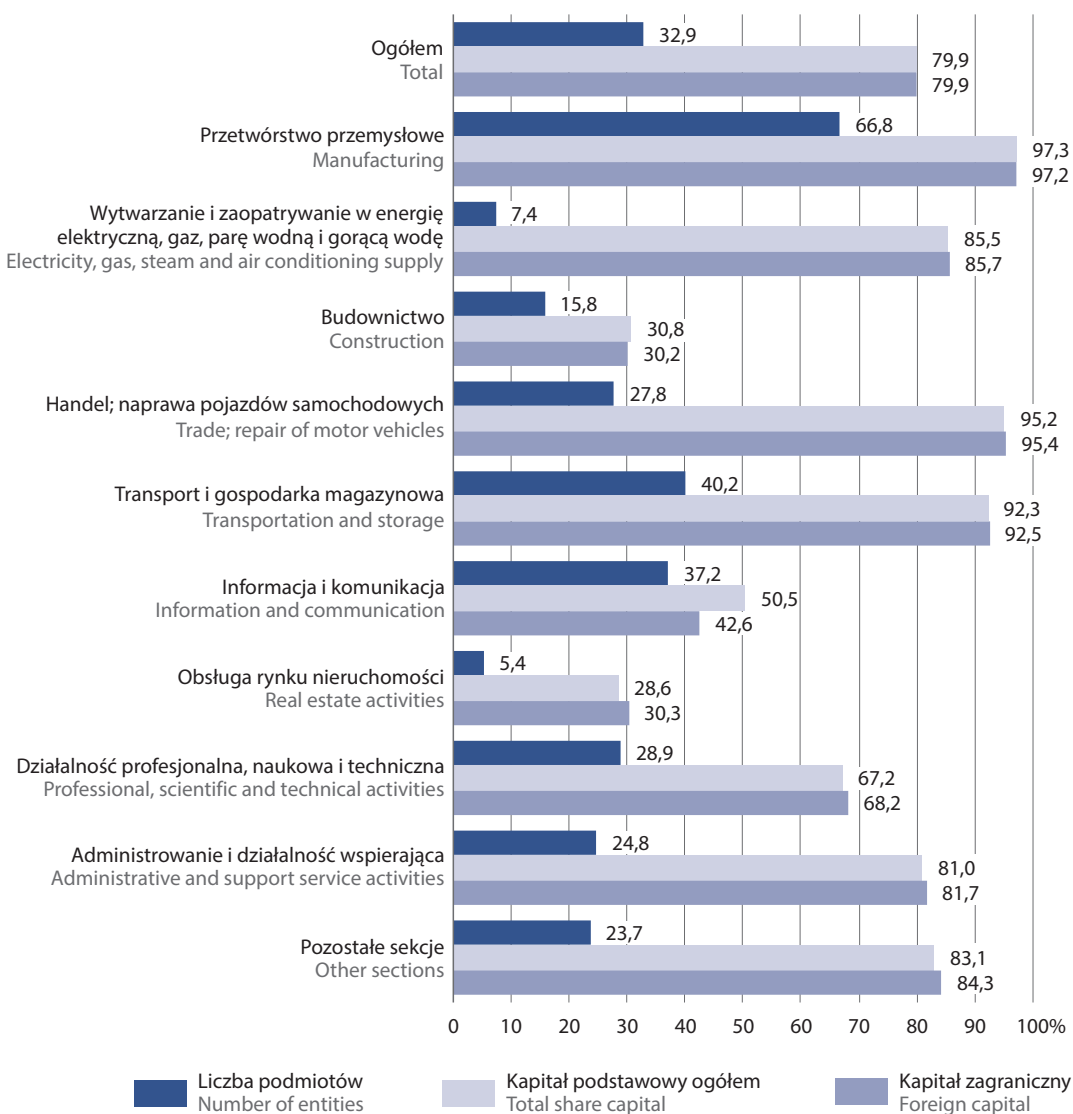


W przetwórstwie przemysłowym stanowiły one 66,8% jednostek z kapitałem zagranicznym, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – 49,6%, w transporcie i gospodarce magazynowej – 40,2%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 27,8%.

W tej grupie podmiotów z kapitałem zagranicznym zaangażowano w końcu 2018 roku 168 947,4 mln zł kapitału podstawowego (79,9% kapitału podstawowego wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym), w tym 156 900,2 mln zł kapitału zagranicznego (79,9% kapitału zagranicznego ogółem). W przetwórstwie przemysłowym odsetek ten wyniósł w obu kategoriach odpowiednio 97,3% i 97,2%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 95,2% i 95,4%. W budownictwie oraz działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości udziały kapitału podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w kapitale wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym nie przekraczały 50%, w kapitale podstawowym – odpowiednio 30,8% i 28,6%, w kapitale zagranicznym – 30,2% i 30,3%.

Wykres 31. Udział podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym w wybranych sekcjach PKD w 2018 roku

Chart 31. Entities with 10 and more persons employed in the structure of all entities with foreign capital in selected NACE sections in 2018



Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób stanowiły 95,4% przychodów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, a liczba pracujących w nich osób to 97,8% pracujących w całej populacji podmiotów z kapitałem zagranicznym.

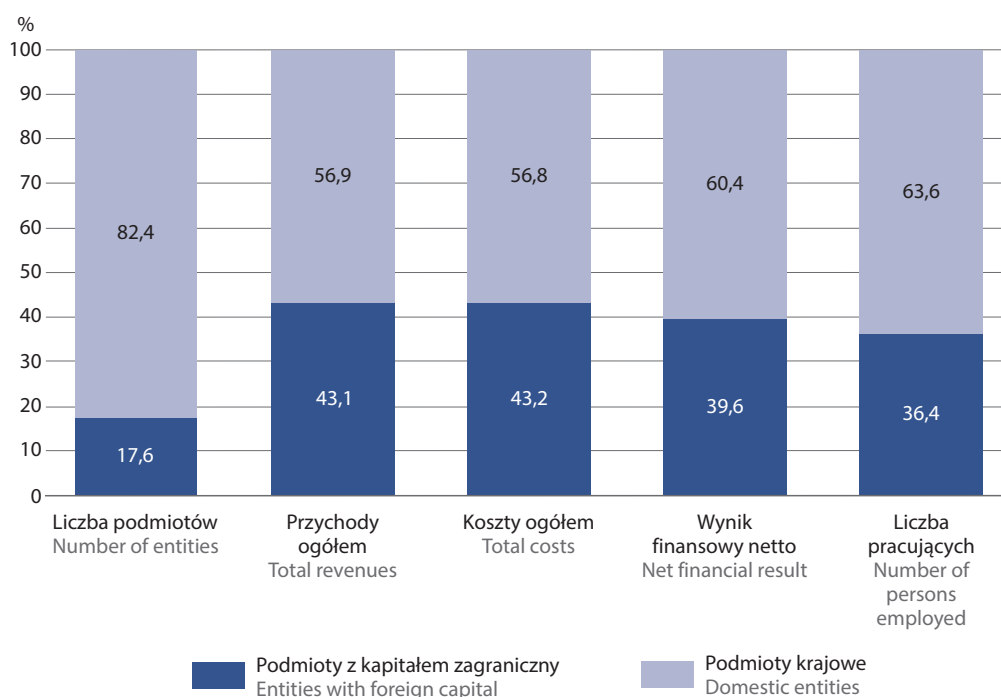
2.2. Podmioty z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych

2.2. Entities with foreign capital with 10 and more persons employed compared to balance entities

Wyniki działalności gospodarczej uzyskane przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób porównano z wynikami uzyskanymi przez zbiorowość podmiotów tych samych klas wielkości, które złożyły bilans oraz rachunek zysków i strat za 2018 rok (umownie w opracowaniu nazywane „podmiotami bilansowymi”). Analizą objęto 8 810 podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w porównaniu z 50 013 badanymi podmiotami bilansowymi.

Wykres 32. Struktura podstawowych kategorii finansowych podmiotów bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na podmioty krajowe i z kapitałem zagranicznym w 2018 roku

Chart 32. Structure of basic financial results of balance entities with 10 and more persons employed divided into domestic and with foreign capital entities in 2018

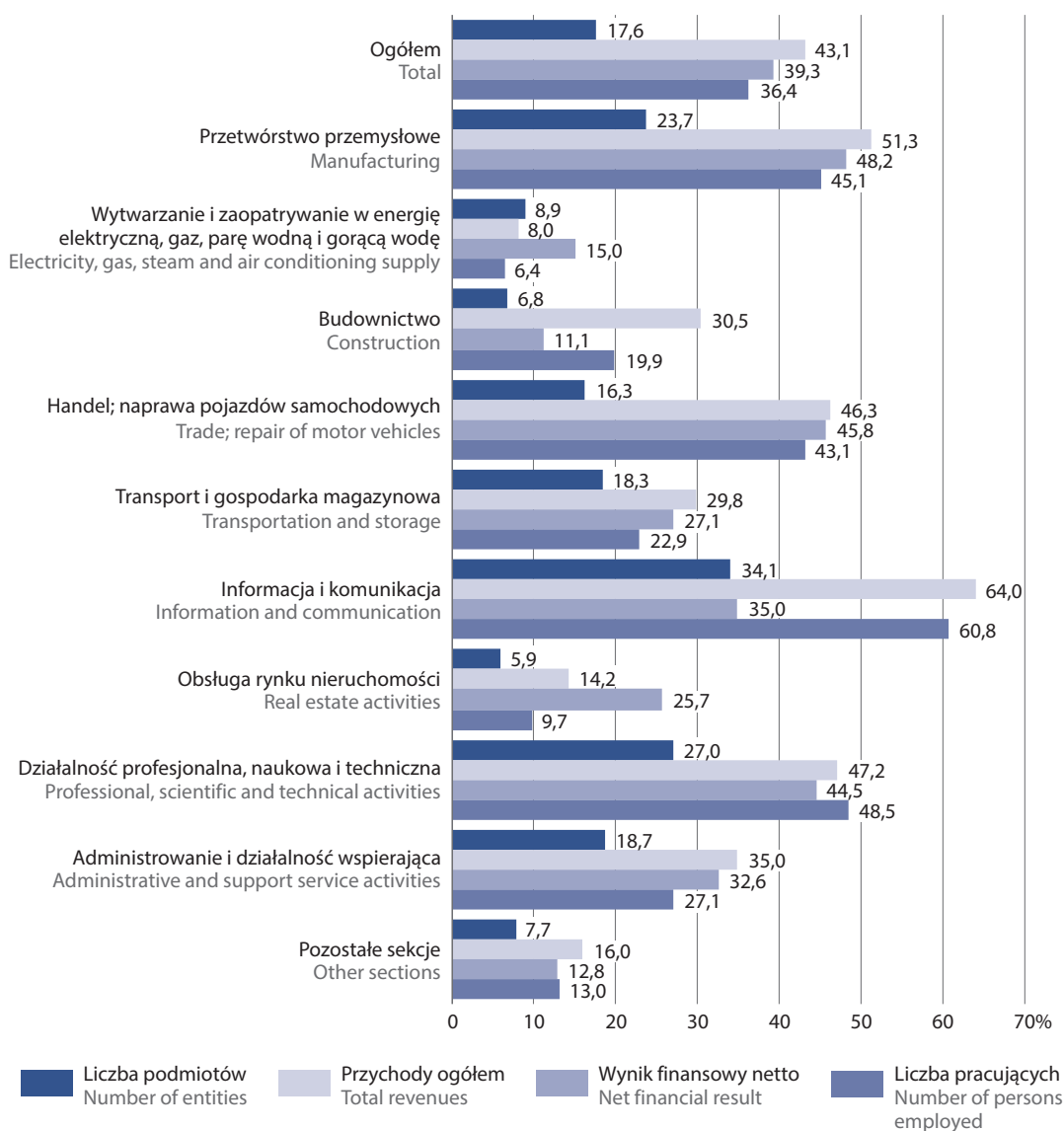


W zbiorowości wszystkich podmiotów bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób podmioty z kapitałem zagranicznym stanowiły 17,6%.

W przetwórstwie przemysłowym podmioty z udziałem zagranicznym stanowiły 23,7%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 16,3%.

Wykres 33. Udział podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podmiotach bilansowych dla wybranych zmiennych według sekcji PKD w 2018 roku

Chart 33. Share of entities with foreign capital with 10 and more persons employed in balance entities for selected variables by NACE section in 2018



Tablica 13. Podstawowe dane o podmiotach z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych w 2018 roku

Table 13. Basic data on foreign capital entities with 10 and more persons employed on background of balance entities in 2018

Wyszczególnienie Specification	Podmioty bilansowe Balance entities	Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego Entities with foreign capital	Udział w podmiotach składających bilans Share in balance sheet entities
			%
Liczba podmiotów Number of entities	50 013	8 810	17,6
Liczba pracujących Number of persons employed	5 464 010	1 988 504	36,4
Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) w mln zł Revenues from total activity in million PLN	3 645 426,7	1 571 168,5	43,1
Koszty z całokształtu działalności (koszty ogółem) w mln zł Costs of obtaining revenues from total activity in million PLN	3 477 484,2	1 502 614,8	43,2
Wynik finansowy brutto w mln zł Gross financial result in million PLN	167 942,5	68 553,7	40,8
Wynik finansowy netto w mln zł Net financial result in million PLN	139 235,8	54 739,3	39,3
Liczba podmiotów wykazujących zysk brutto Number of entities showing gross profit	41 545	6 339	15,3
Liczba podmiotów wykazujących zysk netto Number of entities showing net profit	41 272	6 259	15,2
Nakłady inwestycyjne w mln zł Investment outlays in million PLN	165 702,0	66 856,0	40,3

W omawianej grupie podmiotów z kapitałem zagranicznym pracowało 1 988 504 osób, co stanowiło 36,4% pracujących w podmiotach bilansowych. W stosunku do roku poprzedniego liczba pracujących w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego wzrosła o 4,3%, w badanych podmiotach bilansowych wzrosła o 1,2%.

Wartość przychodów z całokształtu działalności omawianych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosła 1 571 168,5 mln zł, a ich udział w przychodach wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 43,1%. Wartość przychodów ogółu podmiotów bilansowych wzrosła o 7,0%, a przychody podmiotów z kapitałem zagranicznym – o 6,5%.

Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) uzyskane przez podmioty z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym stanowiły 51,3% przychodów podmiotów bilansowych prowadzących ten rodzaj działalności, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 46,3%, w transporcie i gospodarce magazynowej – 29,8%.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności (koszty ogółem) w podmiotach z kapitałem zagranicznym wyniosły 1 502 614,8 mln zł i stanowiły 43,2% kosztów podmiotów bilansowych (43,5% w 2017 roku). Wzrost kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności odnotowano zarówno w podmiotach z kapitałem zagranicznym (o 6,9%), jak i w całej zbiorowości podmiotów bilansowych (o 7,6%).

Liczba podmiotów z udziałem zagranicznym wykazujących zysk netto spadła o 1,7% (przed rokiem wzrost o 0,5%), a badanych podmiotów bilansowych wykazujących zysk netto spadła o 1,0% (przed rokiem spadek

5,4%). W całej zbiorowości podmiotów wykazujących zysk netto 15,2% stanowiły podmioty z udziałem zagranicznym (przed rokiem 15,3%).

Wynik finansowy netto w podmiotach z udziałem zagranicznym spadł o 5,5% (przed rokiem był wzrost o 5,3%), a podmiotów bilansowych spadł o 6,3% (przed rokiem wykazano wzrost o 17,0%). W 39,3% wynik podmiotów bilansowych wypracowały podmioty z udziałem kapitału zagranicznego (rok wcześniej udział ten wyniósł 39,0%).

Wartość aktywów trwałych podmiotów z udziałem zagranicznym wyniosła w końcu 2018 roku 636 931,3 mln zł, o 2,2% więcej w porównaniu z rokiem poprzednim. Udział aktywów trwałych podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości aktywów trwałych ogółu podmiotów bilansowych wyniósł 34,9%. W strukturze aktywów trwałych należących do podmiotów z kapitałem zagranicznym udział rzeczowych aktywów trwałych wyniósł 58,3%, a udział długoterminowych aktywów finansowych 23,5% (w 2017 roku odpowiednio 55,4% i 23,3%). Dla wszystkich podmiotów bilansowych proporcje te wyniosły odpowiednio 64,8% i 23,0% (wobec 63,7% i 23,2% w 2017 roku). Wartości niematerialne i prawne stanowiły 11,2% aktywów trwałych w podmiotach z kapitałem zagranicznym i 6,5% w podmiotach bilansowych (w 2017 roku odpowiednio 13,2% i 6,9%).

Wartość aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosła w końcu 2018 roku 518 690,7 mln zł (wzrost o 4,8%) i stanowiła 42,4% wartości aktywów obrotowych podmiotów bilansowych (rok wcześniej 42,8%). W strukturze aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym 45,1% stanowiły należności krótkoterminowe, a 28,2% zapasy (rok wcześniej odpowiednio 45,4% i 26,7%). Dla podmiotów bilansowych udziały te wyniosły 42,8% i 29,0% (rok wcześniej 43,2% i 27,6%).

Tablica 14. Wskaźniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych w 2018 roku

Table 14. Financial indicators on foreign capital entities with 10 and more persons employed on background of balance entities in 2018

Wyszczególnienie Specification	Podmioty bilansowe Balance entities	Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego Entities with foreign capital
Wskaźnik poziomu kosztów w % Cost level indicator of total activity in %	95,4	95,6
Rentowność obrotu brutto w % Gross profitability rate of turnover in %	4,6	4,4
Rentowność obrotu netto w % Net profitability rate of turnover in %	3,8	3,5
Rentowność kapitału własnego w % Profitability rate of equity capital in %	9,2	10,2
Rentowność aktywów w % Profitability rate of assets in %	4,6	4,7
Rentowność aktywów trwałych w % Profitability rate of fixed assets in %	7,6	8,6
Rentowność aktywów obrotowych w % Profitability rate of current assets in %	11,4	10,6
Wskaźnik płynności I stopnia w % Financial liquidity ratio of the first degree in %	36,6	32,9
Wskaźnik płynności II stopnia w % Financial liquidity ratio of the second degree in %	98,4	94,4

Podmioty z kapitałem zagranicznym dysponowały w końcu 2018 roku kapitałem własnym o wartości 536 825,4 mln zł (wzrost w stosunku do roku poprzedniego o 4,9%). Kapitał własny wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 1 509 447,8 mln zł (wzrost o 4,2%). Podmioty z kapitałem zagranicznym dysponowały

35,6% kapitału własnego podmiotów bilansowych. Zobowiązania podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego w końcu 2018 roku wyniosły 542 573,4 mln zł (wzrost o 1,9% w stosunku do roku poprzedniego). Wartość zobowiązań wszystkich podmiotów bilansowych wzrosła o 5,4%. Udział zobowiązań podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości ich pasywów stanowił 46,9%, (przed rokiem 47,6%), a podmiotów bilansowych – 41,8% (przed rokiem 41,6%).

Wskaźnik poziomu kosztów podmiotów z kapitałem zagranicznym był w 2018 roku nieco mniej korzystny od odnotowanego w całej zbiorowości podmiotów bilansowych i wyniósł 95,6%, co oznacza pogorszenie w stosunku do 2017 roku 0,4 p.proc. (dla podmiotów bilansowych wyniósł 95,4% – pogorszenie o 0,6 p. proc w stosunku do 2017 roku).

Wskaźnik rentowności obrotu netto podmiotów z kapitałem zagranicznym w porównaniu z rokiem poprzednim uległ pogorszeniu o 0,4 p.proc. i ukształtował się na poziomie 3,5%. Podobnie wskaźnik dla podmiotów bilansowych obniżył się o 0,6 p.proc. i wyniósł 3,8%.

Wskaźnik płynności I stopnia w 2018 roku dla podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 32,9% (35,2% rok wcześniej), a wskaźnik płynności II stopnia 94,4% (98,8% przed rokiem). Wskaźniki te dla podmiotów bilansowych wyniosły odpowiednio 36,6% oraz 98,4% (rok wcześniej 39,0% i 102,9%).

Wskaźnik rentowności kapitału własnego podmiotów z kapitałem zagranicznym osiągnął 10,2% (przed rokiem 11,3%) i był korzystniejszy od wykazanego przez wszystkie podmioty bilansowe, dla których wyniósł 9,2% (10,3% w roku poprzednim).

Wskaźnik rentowności aktywów podmiotów z kapitałem zagranicznym i wyniósł 4,7% (przed rokiem – 5,2%), a wskaźnik wykazany przez wszystkie podmioty bilansowe ukształtował się na poziomie 4,6% (5,1% rok wcześniej).

Omawiane w tej części podmioty z kapitałem zagranicznym przeznaczyły w 2018 roku 66 856,0 mln zł na nakłady inwestycyjne (wzrost o 12,2% w stosunku do roku poprzedniego), co stanowiło 40,3% nakładów inwestycyjnych poniesionych przez wszystkie podmioty bilansowe.

Rozdział 3.

Chapter 3.

Zagraniczne jednostki zależne

Foreign affiliates

3.1. Wprowadzenie

3.1. Introduction

ZAGRANICZNE JEDNOSTKI ZALEŻNE zostały wyodrębnione z populacji podmiotów z kapitałem zagranicznym według ustalonej przez Eurostat koncepcji zagranicznej ostatecznej jednostki kontrolującej (ang. UCI), oznaczającej w uproszczeniu głowę międzynarodowej grupy przedsiębiorstw lub inaczej jednostkę dominującą najwyższego szczebla. Dla potrzeb Eurostatu dokonywane jest grupowanie w wymiarze geograficznym według kraju siedziby UCI, chociaż kraj pochodzenia udziałowca zagranicznego może być inny (według tej koncepcji są zbierane dane w prowadzonym przez GUS badaniu podmiotów z kapitałem zagranicznym).

WARTOŚĆ DODANA to przyrost wartości dóbr zakupionych przez jednostkę, powstały w wyniku procesu produkcji. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży, uwzględniając zmiany w zapasach, pomniejszoną o całkowite koszty zakupu materiałów, towarów i usług..

Spośród działających w Polsce w 2017 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym zatrudniających 10 i więcej osób (w zakresie podmiotowym porównywalnym ze statystyką europejską) 85,1% było zależnych od kapitału obcego. Pozostałe podmioty (14,9%) wykazują niezależność od podmiotów zagranicznych, co oznacza, że ulokowana wartość kapitału lub akcje inwestora zagranicznego oraz siła głosów w organie zarządzającym nie daje im mandatu do sprawowania kontroli nad firmą.

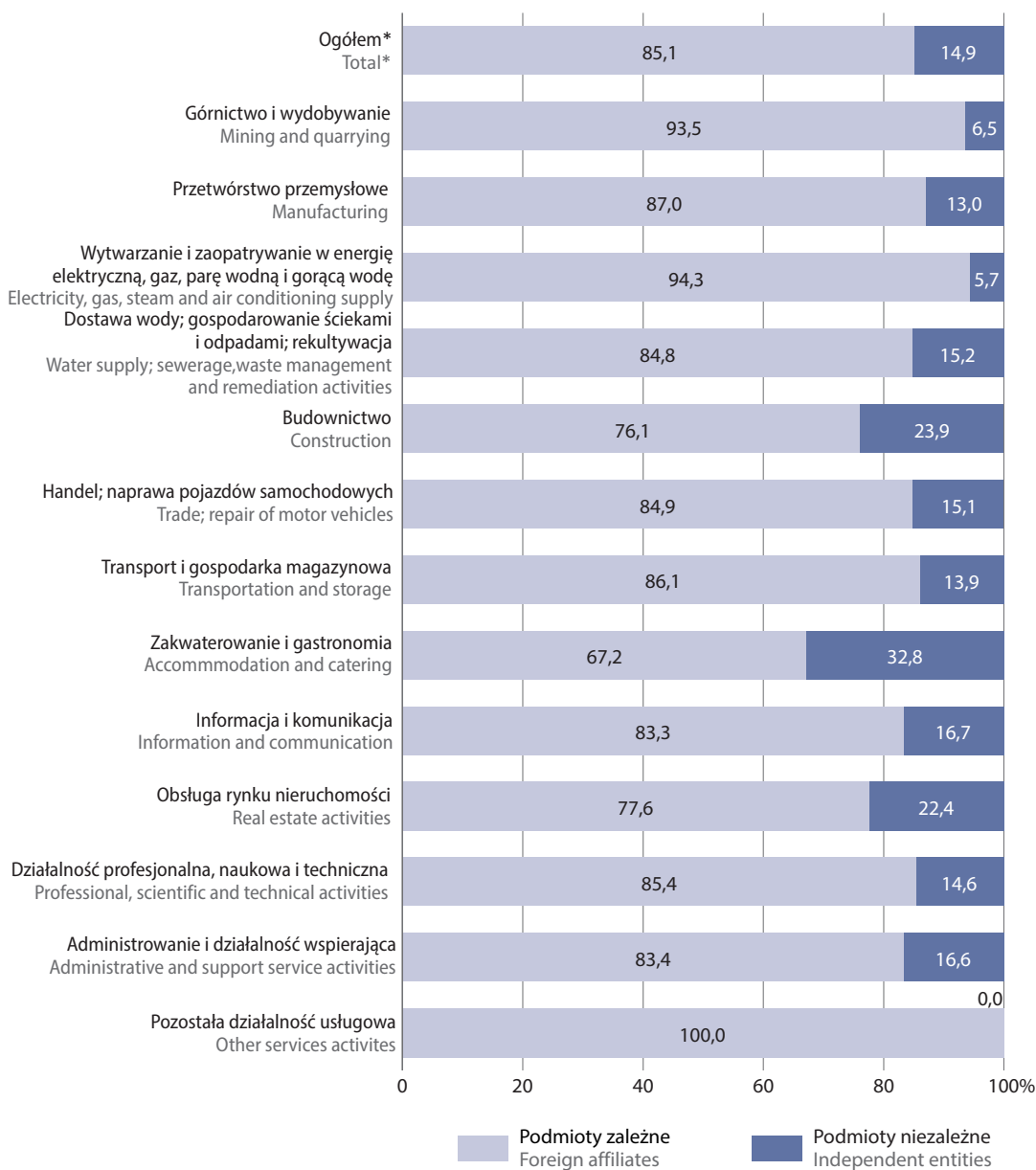
3.2. Zagraniczne jednostki zależne według sekcji PKD

3.2. Foreign affiliates by NACE section

W strukturze podmiotów z kapitałem zagranicznym najwyższy odsetek podmiotów zależnych obserwuje się w pozostałej działalności usługowej (100,0%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz parę wodną i gorącą wodę (94,3%). Podmioty prowadzące działalność w zakresie zakwaterowania i gastronomii, budownictwa oraz obsługi rynku nieruchomości są w najmniejszym stopniu kontrolowane – odpowiednio 67,2%, 76,1% i 77,6% podmiotów.

Wykres 34. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na zależne i niezależne od inwestorów zagranicznych według sekcji PKD* w 2017 roku

Chart 34. Structure of foreign capital entities with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent from foreign investors entities by NACE* section in 2017



* Zakres PKD zgodny z metodologią FATS.

* NACE range consistent with FATS methodology.

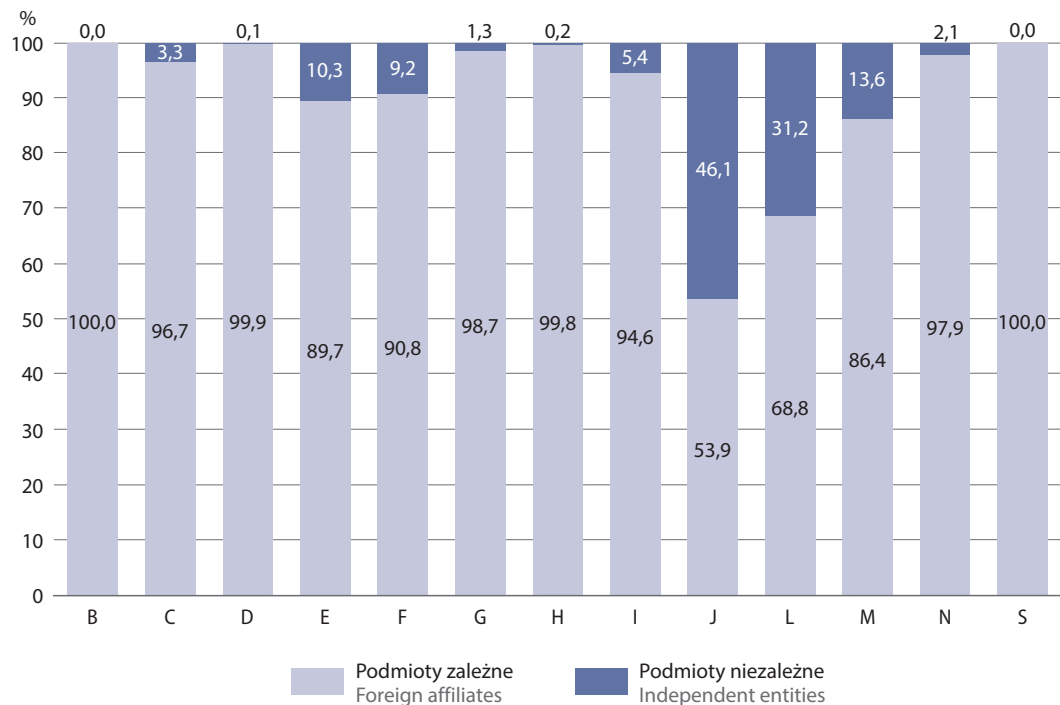
3.3. Kapitał zagranicznych jednostek zależnych

3.3. Capital of foreign affiliates

W najwyższym stopniu kontrolowany przez podmioty zagraniczne jest kapitał podmiotów z zakresu górnictwa i wydobywania, pozostałej działalności usługowej (po 100%) oraz wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, gdzie 99,9% kapitału kontrolują podmioty zagraniczne. Kapitał zagraniczny w najmniejszym stopniu kontrolowany przez podmioty zagraniczne jest w działalności związanej z informacją i komunikacją (53,9% kapitału w tej sekcji znajduje się pod kontrolą zagraniczną).

Wykres 35. Struktura kapitału zagranicznego podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na podmioty zależne i niezależne według sekcji PKD w 2017 roku

Chart 35. Foreign capital structure of entities with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent entities by NACE section in 2017



3.4. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według sekcji PKD

3.4. Basic variables concerning foreign affiliates by NACE section

Podmioty w przetwórstwie przemysłowym stanowiły najliczniejszą grupę (38,6%) wszystkich podmiotów zależnych, ich przychody stanowiły 46,0% przychodów całej grupy, wypracowały 47,2% wartości dodanej, poniosły 56,5% nakładów na aktywa trwałe, odsetek pracujących w nich osób to 47,2% wszystkich pracujących w zagranicznych podmiotach zależnych. Drugą najliczniejszą grupą były podmioty z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych (26,8%), których przychody stanowiły 36,7%, wartość dodana 22,0%, nakłady na aktywa trwałe 17,1%, liczba pracujących osób 23,7%.

Średnio podmiot zależny osiągnął 179,7 mln zł przychodów i 37,5 mln zł wartości dodanej. Najwyższą średnią wartość przychodów zanotowano w zagranicznych jednostkach zależnych w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (306,4 mln zł na jednostkę) i w handlu; naprawie

pojazdów samochodowych (245,9 mln zł na jednostkę). Najwyższa średnia wartość dodana w przeliczeniu na jednostkę została wypracowana przez jednostki w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (95,3 mln zł) i informacji i komunikacji (56,7 mln zł).

Tablica 15. Zagraniczne jednostki zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według sekcji PKD w 2017 roku

Table 15. Foreign affiliates (IFATS) with 10 and more persons employed by NACE section in 2017

PKD NACE	Liczba podmiotów Number of enterprises	Przychody Turnover	Wartość dodana Value added	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on fixed assets	Liczba pracujących Number of persons employed
OGÓŁEM TOTAL	7 492	1 346 595,5	280 654,8	59 246,7	1 748 058
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	29	2 048,9	775,3	197,2	4 006
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	2 895	620 013,2	132 390,2	33 498,8	825 008
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	54	16 544,3	5 147,6	1 140,1	9 719
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	72	6 117,1	1 605,4	323,5	10 829
Budownictwo Construction	269	44 190,3	9 106,2	1 593,0	51 630
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	2 008	493 750,1	61 787,5	10 107,4	413 714
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	474	45 095,6	12 089,9	2 474,8	97 268
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	96	4 921,9	2 368,4	404,2	20 898
Informacja i komunikacja Information and communication	527	60 582,1	29 868,7	4 384,1	113 783
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	93	4 620,0	1 956,4	103,7	7 711
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	642	27 961,4	13 052,4	778,5	84 822
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	314	19 546,8	10 096,3	4 225,9	104 430
Pozostała działalność usługowa Other service activities	19	1 204,0	410,6	15,4	4 240

3.5. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według krajów

3.5. Basic variables on foreign affiliates by country of origin

Najliczniejszą i najbardziej znaczącą grupę, pod względem wielkości opisywanych wskaźników, stanowiły podmioty kontrolowane przez kapitał niemiecki, których udział w całej opisywanej w tej części populacji jednostek zależnych wyniósł 24,8%. Osiągnęły one 22,0 % przychodów i 20,7% wartości dodanej, poniosły 21,9% nakładów na aktywa trwałe i zatrudniały 20,7% osób całej analizowanej populacji FATS. Podmioty kontrolowane przez kapitał niemiecki, amerykański i francuski stanowiły 41,2% wszystkich jednostek zależnych, wypracowały łącznie 45,1% przychodów i 47,2% wartości dodanej, poniosły 48,2% nakładów na aktywa trwałe i zatrudniały 44,8% osób pracujących w całej populacji zagranicznych jednostek zależnych.

Tablica 16. Zagraniczne podmioty zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według kraju jednostki dominującej w grupie w 2017 roku

Table 16. Foreign affiliates (IFATS) by country of ultimate controlling institutional unit in 2017

Kraj jednostki dominującej Country of ultimate controlling institutional unit (UCI)	Liczba podmiotów Number of enterprises	Przychody Turnover	Wartość dodana Value added	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on fixed assets	Liczba pracujących Number of persons employed
OGÓŁEM TOTAL	7 492	1 346 595,5	280 654,8	59 246,7	1 748 058
w tym: of which:					
Austria Austria	232	25 383,4	5 575,9	1 503,7	38 065
Belgia Belgium	160	15 593,0	3 788,0	599,4	21 774
Bułgaria Bulgaria	6	84,6	10,3	6,7	225
Cypr Cyprus	234	27 839,5	5 169,0	1 023,5	33 054
Czechy Czech Republic	103	5 695,3	1 031,5	157,1	7 005
Niemcy Germany	1 856	296 726,0	58 120,2	13 001,7	361 434
Dania Denmark	272	31 705,7	6 575,2	1 138,8	54 938
Estonia Estonia	15	1 400,7	215,7	13,4	2 770
Hiszpania Spain	157	22 944,0	4 441,1	998,2	28 075
Finlandia Finland	111	17 901,5	4 287,1	861,1	22 712
Francja France	597	146 139,0	33 497,5	7 481,8	197 682
Wielka Brytania United Kingdom	376	91 051,9	16 602,5	3 199,0	109 946
Grecja Greece	10	1 189,2	246,6	116,3	2 264
Chorwacja Croatia	6	1 017,0	121,6	5,2	927
Węgry Hungary	26	3 121,8	463,5	37,0	3 890
Irlandia Ireland	48	9 429,9	1 895,1	410,2	11 329
Włochy Italy	342	30 075,7	7 206,7	2 293,0	45 698
Litwa Lithuania	28	2 676,7	267,7	35,4	3 453
Luksemburg Luxembourg	230	63 435,1	14 065,9	2 796,8	54 844
Łotwa Latvia	8	647,8	59,3	6,2	450
Malta Malta	24	1 832,5	626,4	97,4	3 538
Holandia Netherlands	503	92 269,1	20 662,4	4 383,0	140 385

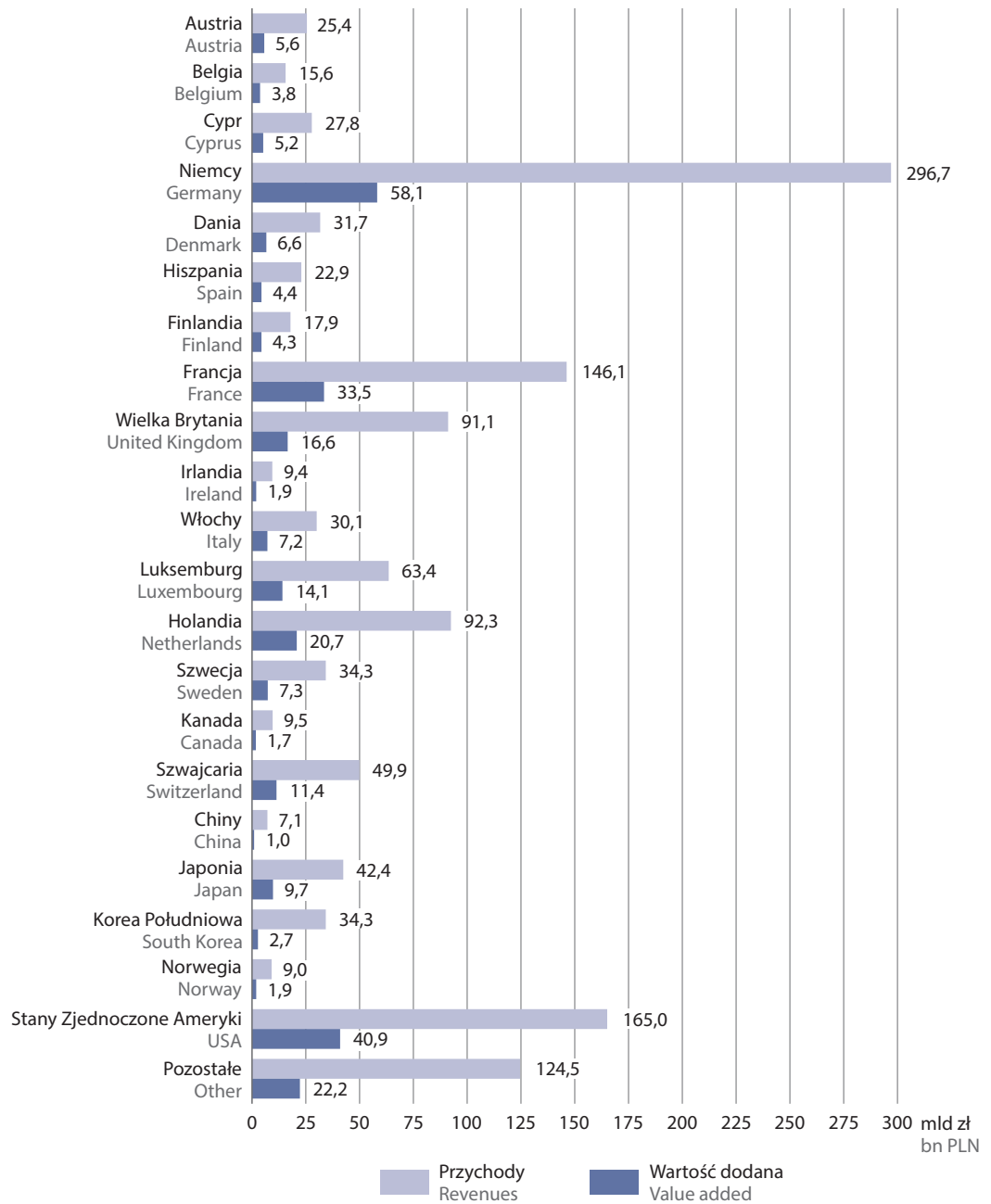
Tablica 16. Zagraniczne podmioty zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według kraju jednostki dominującej w grupie w 2017 roku (dok.)

Table 16. Foreign affiliates (IFATS) by country of ultimate controlling institutional unit in 2017 (cont.)

Kraj jednostki dominującej Country of ultimate controlling institutional unit (UCI)	Liczba podmiotów Number of enterprises	Przychody Turnover	Wartość dodana Value added	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on fixed assets	Liczba pracujących Number of persons employed
Szwecja Sweden	280	34 349,7	7 284,8	1 537,0	61 979
Słowenia Slovenia	8	713,5	172,8	10,1	1 551
Słowacja Slovakia	33	1 475,2	292,7	169,4	1 910
Zjednoczone Emiraty Arabskie United Arab Emirates	6	414,4	21,5	5,1	354
Australia Australia	18	2 164,0	788,9	111,2	2 516
Białoruś Belarus	5	84,9	6,4	0,4	90
Kanada Canada	42	9 497,2	1 654,0	333,7	8 926
Szwajcaria Switzerland	296	49 936,9	11 449,2	2 065,9	77 125
Chiny China	66	7 133,6	988,4	170,1	7 207
Hongkong Hong Kong	19	2 106,6	494,6	73,5	3 455
Izrael Israel	19	4 444,6	1 000,3	90,2	4 906
Indie India	23	2 158,0	898,4	69,6	7 597
Jersey Jersey	21	5 493,9	1 091,7	251,1	10 751
Japonia Japan	145	42 404,9	9 717,9	2 691,7	43 202
Korea Południowa South Korea	61	34 298,0	2 661,8	720,8	19 022
Kajmany Cayman Islands	8	597,4	182,0	14,9	1 196
Liban Lebanon	3	12,9	3,6	0,0	134
Lichtenstein Liechtenstein	14	1 393,8	341,7	27,9	2 986
Mauritius Mauritius	3	38,3	26,6	0,1	190
Norwegia Norway	96	9 011,8	1 882,1	349,8	14 821
Nowa Zelandia New Zealand	4	197,2	59,3	5,9	369
Rosja Russia	19	4 115,5	810,4	52,2	1 498
Turcja Turkey	12	1 704,1	103,4	4,2	794
Tajwan Taiwan	14	752,3	182,0	8,3	1 712
Ukraina Ukraine	33	377,7	63,3	6,0	852
Stany Zjednoczone Ameryki USA	688	164 953,5	40 889,9	8 056,7	224 108
Rep. Południowej Afryki South Africa	10	5 279,3	1 473,0	100,3	12 862

Wykres 36. Przychody i wartość dodana zagranicznych podmiotów zależnych według kraju pochodzenia jednostki kontrolującej w 2017 roku

Chart 36. Revenues and value added of foreign affiliates by country of origin of controlling unit in 2017



Uwagi metodologiczne

Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

W niniejszej publikacji przedstawiono wyniki rocznego badania GUS dotyczącego przedsiębiorstw niefinansowych ujętego w Programie badań statystycznych statystyki publicznej w temacie 1.61.15 – podmioty z kapitałem zagranicznym.

Badaniem objęto podmioty prowadzące działalność gospodarczą na terenie Polski, w których w końcu 2018 roku ulokowany był kapitał zagraniczny, niezależnie od ich formy prawnej i klasy wielkości mierzonej liczbą pracujących oraz bez względu na rodzaj prowadzonej rachunkowości.

Źródłem danych o zbiorowości podmiotów, w których udziały posiadały podmioty zagraniczne są roczne zestawy danych GUS: SP – roczna ankieta przedsiębiorstwa (obejmująca podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób) oraz SP-3 – sprawozdanie o działalności gospodarczej przedsiębiorstw (obejmujące podmioty o liczbie pracujących do 9 osób).

W publikacji dane statystyczne zaprezentowano według przeważającego rodzaju działalności prowadzonej przez przedsiębiorstwa na poziomie sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007) oraz według województw – zgodnie ze stanem organizacyjnym na dzień 31 XII 2018 r. Podstawą grupowania danych według województw jest miejsce siedziby zarządu podmiotu sprawozdawczego.

W publikacji prezentowane są dane dotyczące podmiotów z kapitałem zagranicznym prowadzących w Polsce działalność gospodarczą zakwalifikowaną według PKD2007 do następujących sekcji:

Oznaczenia sekcji	Opis	Stosowane skróty
B	Górnictwo i wydobywanie	–
C	Przetwórstwo przemysłowe	–
D	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę
E	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja
F	Budownictwo	–
G	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle,	Handel; naprawa pojazdów samochodowych
H	Transport i gospodarka magazynowa	–
I	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi	Zakwaterowanie i gastronomia
J*	Informacja i komunikacja	–
L	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości	Obsługa rynku nieruchomości
M	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	–
N	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca	Administrowanie i działalność wspierająca
P**	Edukacja	–
Q***	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	–
R****	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	–
S*****	Pozostała działalność usługowa	–

* sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną

- ** sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych
- *** sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej
- **** sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną
- ***** sekcja S – z wyłączeniem związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych

Klasy wielkości są wyznaczane na podstawie liczby osób pracujących w przedsiębiorstwie:

- do 9 osób pracujących (mikroprzedsiębiorstwa),
- od 10 do 49 osób pracujących (małe przedsiębiorstwa),
- od 50 do 249 osób pracujących (średnie przedsiębiorstwa),
- 250 i więcej osób pracujących (duże przedsiębiorstwa).

Zakres przedmiotowy badania obejmuje wielkość i strukturę kapitału zaangażowanego w badanych podmiotach, w tym kapitału zagranicznego, kraj pochodzenia udziałowców zagranicznych, a także wyniki działalności prowadzonej przez obserwowane podmioty.

Pozyskiwane z badania dane obrazują zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem, według podstawowego rodzaju prowadzonej działalności (według sekcji PKD i wybranych działów przetwórstwa przemysłowego), lokalizacji siedziby zarządu, kraju pochodzenia kapitału zagranicznego oraz wartości i struktury kapitału. Z całej badanej zbiorowości wyodrębnione zostały dodatkowo te podmioty, w których wartość ogółem kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD oraz te, w których suma zaangażowanego kapitału zagranicznego stanowi powyżej 50% kapitału podstawowego. Dodatkowo, przedstawione są dane o podmiotach, w których powyżej 50% kapitału podstawowego należało do jednego inwestora zagranicznego.

Dla zobrazowania wyników działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym wykorzystano dane o liczbie pracujących, uzyskiwanych przychodach, kosztach i wyniku finansowym, działalności eksportowej i importowej, a także o nakładach na aktywa trwałe.

W celu przedstawienia wyników działalności tej grupy podmiotów na tle ogółu podmiotów prowadzących księgi rachunkowe, zwanych dalej w opracowaniu „podmiotami bilansowymi”, wykorzystano dodatkowo dane pochodzące z bilansu oraz rachunku zysków i strat. Ten element analizy obejmuje podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wszystkie dane są prezentowane według stanu na dzień 31 grudnia 2018 roku z wyjątkiem danych zawartych w rozdziale 3, dotyczącym statystyki zagranicznych podmiotów zależnych (ang. Inward Foreign Affiliates Statistics – IFATS), które są podane dla 2017 roku.

Statystyka zagranicznych podmiotów zależnych

Zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady nr 716/2007 z 2007 roku w sprawie statystyki wspólnotowej dotyczącej struktury i działalności zagranicznych podmiotów zależnych, Główny Urząd Statystyczny jest zobligowany do przekazywania do Eurostatu rocznych danych dotyczących wewnętrznych statystyk zagranicznych podmiotów zależnych (Inward Foreign Affiliates Statistics – IFATS).

Zakres przedmiotowy IFATS stanowi część zbiorowości objętej badaniem podmiotów z kapitałem zagranicznym. Z ogółu badanych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyodrębnia się podmioty, które są kontrolowane pośrednio lub bezpośrednio (poprzez udział w kapitale lub poprzez większość w całkowitej liczbie głosów w organie zarządzającym) przez zagraniczne podmioty dominujące najwyższego szczebla w grupie przedsiębiorstw (głowa grupy, do której należy badany podmiot).

Zakres przedmiotowy statystyki IFATS obejmuje niżej wymienione zmienne, które są przekazywane do Eurostatu obligatoryjnie:

- Liczba przedsiębiorstw
- Przychody

- Wartość produkcji
- Wartość dodana
- Zakupy towarów i usług
- Zakupy towarów i usług nabytych w celu odsprzedaży w tym samym stanie, w jakim zostały nabyte
- Koszty pracownicze
- Nakłady na aktywa trwałe
- Liczba pracujących.

Ze względu na harmonogram prac wprowadzony Rozporządzeniem, zaprezentowane w tej publikacji dane o zagranicznych podmiotach zależnych dotyczą 2017 roku. Dane z zakresu statystyki IFATS przekazywane są do Eurostatu raz w roku, 20 miesięcy po zakończeniu okresu sprawozdawczego.

Objaśnienia podstawowych pojęć

Aktywa stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiorów przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe. Od 1 stycznia 2017 r. aktywa obejmują także należne wpłaty na kapitał podstawowy oraz udziały (akcje) własne.

Aktywa trwałe obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

Pasywa obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Kapitał (fundusz) własny wykazywany według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmuje: kapitał (fundusz) podstawowy, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał (fundusz) podstawowy to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

Kapitał zagraniczny to kapitał wniesiony do jednostki w postaci środków finansowych (gotówka, akcje, obligacje), rzeczowych aktywów trwałych (maszyny, urządzenia, środki transportu, nieruchomości) oraz wartości niematerialnych i prawnych (patenty, licencje, itp.) przez jednostkę zagraniczną. Jednostką zagraniczną może być: osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; osoba prawna z siedzibą za granicą; jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą.

Kapitał rozproszony to kwota zaangażowanego kapitału, którego nie można przyporządkować konkretnym udziałowcom.

Kapitał zadeklarowany jest to wartość wkładów pieniężnych i niepieniężnych (aportów rzeczowych) zadeklarowanych w dniu rejestracji podmiotu w akcie notarialnym. Wartość zagranicznego kapitału zadeklarowanego w akcie notarialnym została przeliczona na złote polskie według kursu NBP obowiązującego w dniu rejestracji spółki.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych

aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym, rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny), aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności (koszty ogółem) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Wynik finansowy netto to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem. Wskaźnik rentowności obrotu netto to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem. Wskaźnik rentowności aktywów to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów.

Wskaźnik rentowności aktywów trwałych to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów trwałych.

Wskaźnik rentowności aktywów obrotowych to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów obrotowych.

Wskaźnik rentowności kapitału własnego to relacja wyniku finansowego netto do wartości kapitału (funduszu) własnego.

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności II stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Nakłady na aktywa trwałe to łączna wartość nakładów na wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, inwestycje długoterminowe, długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe, środki trwałe w budowie oraz zaliczki na środki trwałe w budowie.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji.

Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy tj. umowy o pracę, powołania, wyboru lub mianowania (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; osoby wykonujące pracę w Polsce, a także za granicą na rzecz jednostek, w których zostały zatrudnione, niezależnie od czasu trwania tego zatrudnienia; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej. Do pracujących nie zalicza się osób, z którymi zawarto umowę zlecenie lub umowę o dzieło.

Zagraniczna jednostka zależna to jednostka, która jest kontrolowana bezpośrednio lub pośrednio przez jednostkę dominującą najwyższego szczebla z siedzibą w kraju innym niż jednostka kontrolowana.

Kontrola oznacza możliwość decydowania o wspólnej strategii organizacji, wszelkie formy bezpośredniego lub pośredniego uzyskania przez przedsiębiorstwo uprawnień, które osobno albo łącznie umożliwiają wywieranie decydującego wpływu na inne przedsiębiorstwo lub przedsiębiorstwa.

Kontrola zagraniczna oznacza, że jednostka dominująca posiada siedzibę w innym kraju niż kraj siedziby jednostki kontrolowanej.

Statystyki dotyczące zagranicznych podmiotów zależnych oznaczają statystyki określające ogólną działalność zagranicznych podmiotów zależnych.

Wewnętrzne statystyki dotyczące zagranicznych podmiotów zależnych oznaczają statystyki określające działalność zagranicznych podmiotów zależnych mających siedzibę w państwie opracowującym.

Jednostka dominująca najwyższego szczebla (tzw. głowa grupy) to jednostka dominująca, która nie jest kontrolowana bezpośrednio ani pośrednio przez żadną inną jednostkę. Pojęcie jednostki dominującej najwyższego szczebla odnosi się zawsze do jednostki najwyższej usytuowanej w łańcuchu powiązań kontrolnych.

Wartość produkcji to wartość faktycznie wyprodukowanych przez jednostkę wyrobów i usług. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży, uwzględniając zmiany w zapasach, skorygowaną o wartość zakupów towarów i usług nabytych do dalszej odsprzedaży bez zmiany stanu, w jakim zostały nabyte.

Wartość dodana to przyrost wartości dóbr zakupionych przez jednostkę, powstały w wyniku procesu produkcji. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży, uwzględniając zmiany w zapasach, pomniejszoną o całkowite koszty zakupu materiałów, towarów i usług.

Zakupy towarów i usług to wartość towarów i usług zakupionych w celu odsprzedaży lub wykorzystania w procesie produkcji, z wyłączeniem środków trwałych rejestrowanych jako konsumpcja środków trwałych.

Zakupy towarów i usług do dalszej odsprzedaży bez zmiany stanu w jakim zostały nabyte obejmują wartość sprzedanych towarów i materiałów plus usługi obce zakupione w celu odsprzedaży plus zmiana stanu zapasu towarów.

Koszty pracownicze to całkowite wynagrodzenie, w gotówce lub naturze, płatne przez pracodawcę pracownikowi w zamian za wykonywaną pracę, włączając w to podatki i wkłady na ubezpieczenia społeczne pracowników, jak też obowiązkowe i dobrowolne wkłady socjalne.

Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

Methodological notes

Sources and scope of data

This publication presents the results of an annual survey of Statistics Poland, concerning the non-financial enterprises, included into the Statistic survey programme of the official statistics in the subject 1.61.15 – entities with foreign capital.

The survey covers entities with foreign shares at the end of 2018 performing economic activity in Poland, regardless of their legal form, size class and type of the accounting book kept.

The data source on entities with foreign shares are annual statistical surveys: SP – annual business survey (including entities with 10 and more persons employed) and SP-3 – survey on economic activity of enterprises (including entities up to 9 persons employed).

In this publication, statistical data are presented in accordance with the principal kind of activity conducted by the enterprises at the level of a section and the selected divisions of NACE Rev.2 and by voivodship – according to the organisational status as at 31 December 2018. The breakdown by voivodships is determined by the seat of the entity.

In the publication there are presented data on entities with foreign capital conducting activity in Poland classified to the following NACE sections:

Section marking	Description	Abbreviations
B	Mining and quarrying	–
C	Manufacturing	–
D	Electricity, gas, steam and air conditioning supply	Electricity, gas, steam and air conditioning supply
E	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities
F	Construction	–
G	Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles, including motorcycles	Trade; repair of motor vehicles
H	Transportation and storage	–
I	Accommodation and food service activities	Accommodation and catering
J*	Information and communication	–
L	Real estate activities	–
M	Professional, scientific and technical activities	–
N	Administrative and support service activities	–
P**	Education	–
Q***	Human health and social work activities	–
R****	Arts, entertainment and recreation	–
S*****	Other service activities	–

* section J – excluding culture institutions with legal personality

** section P – excluding higher education institutions

*** section Q – excluding independent public health care facilities

**** section R – excluding cultural institutions with legal personality

***** section S – excluding trade unions, religious and political organisations

Size class of an enterprise is determined by number of persons employed:

- up to 9 persons employed (micro enterprises),
- from 10 to 49 (small enterprises),
- from 50 to 249 (medium enterprises),
- 250 and more (large enterprises).

The survey covers value and structure of capital of companies, including foreign capital and country of its origin, as well as results of economic activity of these entities.

Data from the survey illustrate companies with foreign capital participation in total, by principal kind of activity (by sections and by divisions in manufacturing), by location of the head office, country of origin of foreign capital, its value and structure. Additionally companies in which foreign capital exceeds 1 million USD and those that have more than 50% of foreign share are separately presented. In addition, there are presented foreign affiliates controlled by one foreign investor who possesses more than 50% of shares.

The results of economic activity have been illustrated by data on persons employed, revenues achieved, costs and financial results, export and import activity, as well as investments outlays on fixed assets.

In order to illustrate foreign capital entities on the background of all entities keeping the accounting ledgers, called in publication "entities submitting balance sheet", for purpose of this publication data from balance sheet and profit and loss account are used.

All data are presented by their state as of 31st December 2018 with exception of data in chapter 3 concerning Inward Foreign Affiliates Statistics that concern the year 2017.

Inward Foreign Affiliates Statistics (IFATS)

Pursuant to the Regulation of the European Parliament and of the Council No. 716/2007 of 2007 regarding the Community statistics on the structure and activity of foreign affiliates, the Statistics Poland is obliged to transmit to Eurostat annual data on module of Inward Foreign Affiliates Statistics (IFATS).

Scope of IFATS population comprises part of the population covered by the survey. From the whole population of companies with foreign capital there are distinguished entities which are controlled directly or indirectly (through majority of capital share participation or voting power) by located abroad ultimate controlling institutional unit of the enterprise group (head of group) to which surveyed entity belongs.

Scope of mandatory variables transmitted to Eurostat covers:

- Number of enterprises
- Turnover
- Production value
- Value added
- Total purchases of goods and services
- Purchases of goods and services purchased for resale in the same condition as received
- Personnel costs
- Outlays on tangible fixed assets
- Number of persons employed.

Due to a schedule established in the Regulation data on foreign affiliates statistics in this publication refer to the year 2017.

Data within the scope of IFATS are transmitted to Eurostat once a year, 20 months after the end of a given reporting period.

Main definitions

Assets comprise, resulting from the conducted operations in the past, total set of elements of property (economic resources), economically useful and controlled by an entity, with reliably established value, that are expected to bring some economic benefits in the future. The balance sheet assets are composed of fixed assets and current assets. As of 1 Jan. 2017, the assets also include unpaid share capital and own shares.

Total fixed assets include intangible assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term inter-period settlements.

Current assets are part of entity-controlled property resources used in operating activities of a reliably determined fair value, arising from past events that will provide the entity with economic benefits in the future. They include stocks (current tangible assets) and short-term receivables, investments and inter-period settlements.

Total equity and liabilities cover own capital (equity), liabilities and provisions for liabilities.

Equity (fund), accounted in accordance with the law, the provisions of the articles of association or the establishment agreement, includes: share (fund), supplementary capital (fund), revaluation reserve (fund), other reserve capitals (funds), undistributed (unsettled) financial result from previous years, net financial result of the financial year and write-offs from net profit for a turnover year.

Share capital (fund) is the actual contribution of the owner or co-owner, provided to start up the economic entity at the time of its establishment, increased later if needed.

Foreign capital is the capital contributed to the entity in the form of financial resources (cash, shares, bonds), tangible fixed assets (machines, equipment, means of transport, real estate) and intangible assets (patents, licenses, etc.) by a foreign entity. A foreign entity may be: a natural person without Polish citizenship, a legal person established abroad, an organizational entity not being a legal person established abroad.

Dispersed capital is the amount of capital that cannot be allocated to the specific shareholders.

Declared capital is the value of cash and non-cash contributions (in-kind contributions) declared at the date of entity registration in a notarial deed. The value of foreign capital declared in a notarial deed was converted into Polish zlotys (PLN) applying the National Bank of Poland exchange rate as at the date of registration of the company.

Liabilities and provisions for liabilities are obligations resulting from future events to provide benefits of a reliably determined value that causes use of already held or future entity assets. They include provisions for liabilities, long-term liabilities, short-term liabilities and inter-period settlements.

Revenues from the whole activity (total revenues) include net revenues from sales of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sales of products, goods and materials are net revenues from domestic and export sales of products (finished, semi-finished and services) manufactured by the entity, as well as packaging, equipment and third party services, if invoiced to customers along with products and net revenues from the sale of goods and materials, that is tangible current assets and products manufactured by an entity, purchased for resale in the same condition as received, if they are sold in a chain of own stores along with the foreign goods, as well as amounts due for goods and materials sold, regardless of whether or not they have been paid. Revenues from the sale of products, goods and materials for export include intra-Community deliveries to EU Member States and exports to non-EU countries.

Other operating revenue are revenues indirectly related to the entity's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), obtained free of charge (including donations) assets (cash), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social

welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, revenues associated with extraordinary events.

Financial revenues, that is among others amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, surplus of positive exchange differences over negative.

Costs of obtaining revenues from the whole activity (total costs) include cost of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operation costs decreased by the cost of generating benefits for the need of the entity and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the entity's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off in part or in full as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, losses related to extraordinary events.

Financial costs, that is, among others, interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, surplus of negative exchange differences over positive.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

Net financial result is a gross financial result less obligatory encumbrances.

Cost level indicator is the relation of total costs to total revenues.

Gross turnover profitability indicator is the relation of gross financial result to total revenues. Net turnover profitability indicator is the relation of net financial result to the total revenues. Return on assets indicator is the relation of the net financial result to the value of assets.

Return on total fixed assets indicator is the relation of net financial result to the value of total fixed assets.

Return on current assets indicator is the relation of net financial result to the value of current assets.

Return on equity indicator is the relation of net financial result to the value of the equity (fund).

First degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments to short-term liabilities (excluding special funds).

Second degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments and short-term receivables to short-term liabilities (excluding special funds).

Outlays on total fixed assets are the total value of outlays of intangible assets, tangible fixed assets, long-term investments, long-term inter-period settlements.

Tangible fixed assets include assets, fixed assets under construction and advances for fixed assets under construction.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, reconstruction or modernisation) existing fixed capital items as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

The outlays on fixed assets include expenditures on: buildings and structures (include buildings and premises as well as civil and water engineering structures), including, among others, construction and assembly works, design-cost-estimate documentations; machinery, technical equipment and tools (including instruments, movables and equipment); means of transport; others, i.e. irrigation and drainage, land quality improvements, long-term plantings, livestock (basic herd) and interest on investment credits and loans for the period of the investment implementation.

Other outlays are expenditures on the so-called initial equipment for the investment and other costs related to the implementation of the investment. Those outlays do not increase the value of the fixed assets.

Persons employed (working) include persons employed on the basis of an employment contract, appointment, selection or nomination (including seasonal and temporary employment); employers and self-employed: owners and co-owners (including contributing family members) of business entities (excluding company's partners not working in the company) and self-employed persons; persons working in Poland and abroad for the entities in which they are employed, regardless the duration of such employment; agents; persons performing outwork; members of agricultural cooperatives. Persons working on the basis of an order contract or contract for specific work are not deemed to be persons employed.

Foreign affiliate is an entity that is controlled, directly or indirectly, by the ultimate parent with registered office in another country.

Control defines the ability to determine a joint organization strategy, and involves all forms of direct or indirect deriving rights by an enterprise, that, individually or altogether, allow to exercise dominant influence over one or set of enterprises.

Foreign control means that the parent company has its registered office in a country other than the country of controlled unit's registered office.

Statistics on foreign affiliates shall mean statistics describing the overall activity of foreign affiliates.

Ultimate parent entity (group head) is a parent legal unit, which is not controlled either directly or indirectly by any other legal unit. It is on the top of the chain of controlling relationships.

Value of production is the value of goods and services actually produced by the unit. This value is calculated on the basis of sales value adjusted with the value of purchases of goods and services acquired for further resale without changing the form in which they were acquired and taking into account changes in stocks.

Value added is the increase in the value of goods purchased by the unit as a result of the production process. This value is calculated on the basis of sales value, taking into account stocks changes, less total cost of materials, goods and services.

Purchases of goods and services are the value of goods and services purchased for resale or use in the production process, excluding fixed assets recorded as consumption of fixed assets.

Purchases of goods and services for resale without change in the level of their acquisition include the value of goods and materials sold, foreign services purchased for resale and a change in the inventory of goods.

Staff costs are total remuneration, in cash or in kind, paid by the employer to the employee in return for work, including taxes and social security contributions for employees, as well as mandatory and voluntary social contributions.

Due to rounding of figures in some cases sums of the elements may slightly differ from the given values in total.