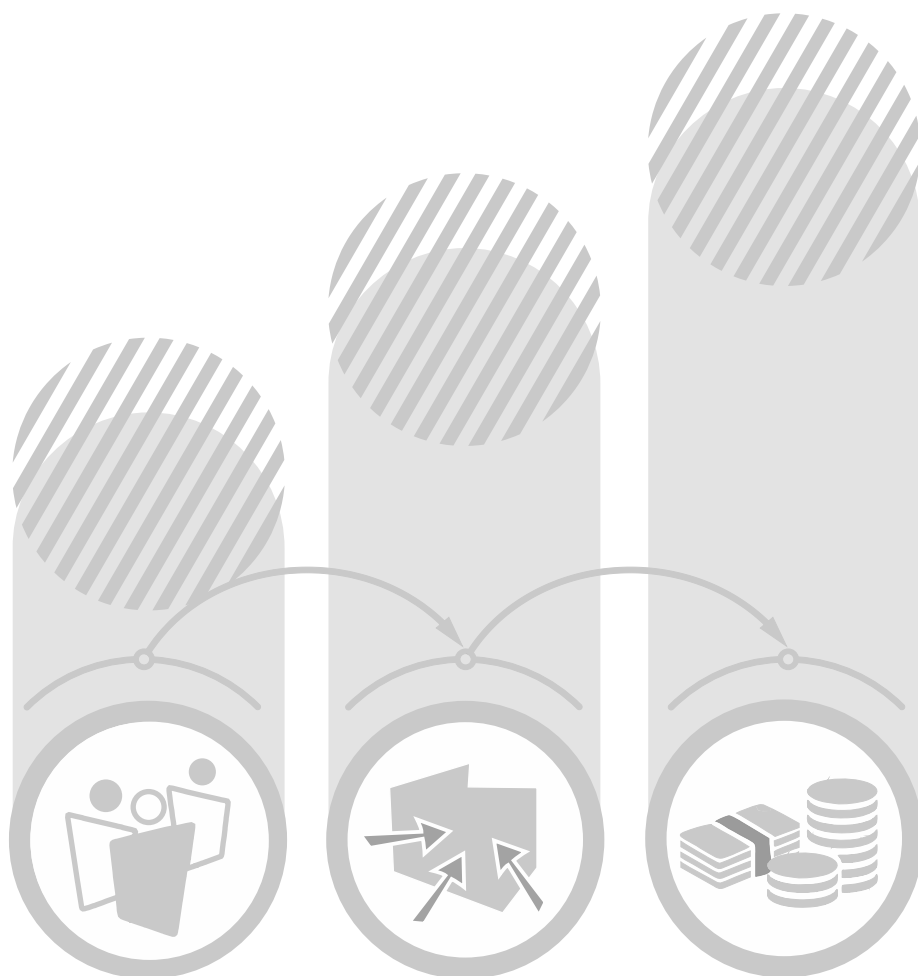




Działalność gospodarcza podmiotów z kapitałem zagranicznym w 2017 r.

Economic activity of entities with foreign capital in 2017



Działalność gospodarcza podmiotów z kapitałem zagranicznym w 2017 r.

Economic activity of entities with foreign capital in 2017

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

Zespół autorski

Editorial team

Elżbieta Szefler, Sylwia Czeczko, Lucyna Słomska
Magdalena Motkowska-Wójcik, Aneta Płatek

Kierujący

Supervisor

Katarzyna Walkowska

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Danuta Niwińska, Halina Sztrantowicz

ISSN 1896-9844

Publikacja dostępna na stronie

Publication available on website

www.stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208.
Informacje w sprawach sprzedaży publikacji — tel. (22) 608 32 10, 608 38 10
Zam. ') +/2018/nakl. #&0

Przedmowa

Przekazujemy Państwu kolejną publikację prezentującą działalność gospodarczą podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego funkcjonujących w polskiej gospodarce. Przedstawiona zbiorowość obejmuje podmioty posiadające w końcu 2017 roku kapitał pochodzący od inwestorów zagranicznych, niezależnie od jego wielkości, struktury i udziału w kapitale podstawowym, a także kraju pochodzenia.

Dzięki temu badaniu, będącemu uzupełnieniem rocznego badania przedsiębiorstwa niefinansowych, możliwa jest analiza skali obecności przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym w gospodarce polskiej i uzyskiwanych przez nie wyników.

W niniejszej publikacji zawarto informacje dotyczące zbiorowości podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem oraz w przekrojach według klas wielkości wyznaczonych liczbą pracujących, według lokalizacji siedziby zarządu, rodzaju prowadzonej działalności, a także kraju pochodzenia udziałowca zagranicznego, wartości i struktury kapitału. Przedstawiono w niej strukturę tej zbiorowości, a także dane dotyczące kapitału, liczby pracujących, wyników finansowych, przychodów ze sprzedaży na eksport, zakupów z importu oraz nakładów na aktywa trwałe.

Wyniki badania prowadzonego przez Główny Urząd Statystyczny są również wykorzystywane do wypełniania wymogów zawartych w Rozporządzeniu nr 716/2007 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 20 czerwca 2007 r. w sprawie statystyki wspólnotowej dotyczącej struktury i działalności zagranicznych podmiotów zależnych. W publikacji zostały zaprezentowane wybrane dane opracowane zgodnie z tą metodologią. Ze względu na harmonogram prac przyjęty w Rozporządzeniu, opublikowane w tej edycji dane o zagranicznych podmiotach zależnych dotyczą 2016 roku.

Ponadto pragniemy zachęcić Państwa do korzystania z pełnego zakresu danych udostępnianych na stronie internetowej (<http://stat.gov.pl/publikacje/>) w postaci tablic statystycznych, stanowiących załącznik do niniejszej publikacji.

Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie dotyczące tematyki i struktury opracowania, co pozwoli na wzbogacenie zawartości i lepsze dostosowanie kolejnych edycji publikacji do potrzeb odbiorców.

Dyrektor
Departamentu Przedsiębiorstw



Katarzyna Walkowska

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

Warszawa, grudzień 2018 r.

Preface

We present another publication outlining the business activity of entities with foreign participation operating in the Polish economy. The presented group includes entities holding capital from foreign investors at the end of 2017, regardless of its size, structure and participation in the share capital, as well as the country of origin.

Thanks to this survey, which is a supplement to the annual survey of non-financial enterprises, it is possible to analyze the scale of the presence of enterprises with foreign participation in the Polish economy and their results.

This publication contains information on the group of entities with foreign capital participation in total and broken down according to size classes determined by the number of persons employed, by the location of the head office, kind of business activity, as well as the country of origin of the foreign shareholder, value and capital structure. It presents the structure of this group, as well as data on capital, number of persons employed, financial results, export sales revenue, import purchases and expenditure on fixed assets.

The results of the survey conducted by Statistics Poland are also used to fulfill the requirements of Regulation No. 716/2007 of 20 June 2007 of the European Parliament and of the Council on Community statistics on the structure and activity of foreign affiliates. The publication presents selected data prepared in accordance with this methodology. Due to the work schedule adopted in the Regulation, data on foreign affiliates published in this edition refer to 2016.

In addition, we would like to encourage you to use the full range of data available on Statistics Poland website: (<http://stat.gov.pl/publikacje/>) in the form of statistical tables, constituting an attachment to this publication.

We will be obliged for all comments and suggestions concerning the subject and structure of the publication, which will allow us to enrich the content of the publication and better adapt it to the needs of the Readers.

Director
of Enterprises Department



Katarzyna Walkowska

President
Statistics Poland



dr Dominik Rozkrut

Warsaw, December 2018

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
<i>Preface</i>	<i>4</i>
Spis treści	5
<i>Contents</i>	<i>5</i>
Spis tablic	8
<i>List of tables</i>	<i>8</i>
Spis wykresów	9
<i>List of charts</i>	<i>9</i>
Spis map	11
<i>List of maps</i>	<i>11</i>
Objaśnienia znaków umownych i ważniejsze skróty	12
<i>Symbols and main abbreviations</i>	<i>12</i>
Synteza	13
<i>Executive summary</i>	<i>16</i>
Liczba podmiotów	13
<i>Number of entities</i>	<i>16</i>
Kapitał	13
<i>Capital</i>	<i>16</i>
Pracujący	14
<i>Employment</i>	<i>16</i>
Podstawowe wyniki finansowe	14
<i>Main financial results</i>	<i>17</i>
Przychody ze sprzedaży na eksport i zakupy z importu	14
<i>Revenues from sales for export and import purchases</i>	<i>17</i>
Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne	14
<i>Outlays on fixed assets and investment outlays</i>	<i>17</i>
Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych	15
<i>Entities with foreign capital with 10 and more persons employed against the background of balance entities</i>	<i>17</i>
Statystyki zagranicznych jednostek zależnych	15
<i>Foreign affiliates statistics</i>	<i>18</i>
Rozdział 1. Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego – badana zbiorowość ogółem	19
<i>Chapter 1. Entities with foreign capital – total surveyed population</i>	<i>19</i>
1.1. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym	19
<i>1.1. Number of entities with foreign capital</i>	<i>19</i>
Liczba podmiotów według form prawnych	19
<i>Number of entities by legal form</i>	<i>19</i>
Podmioty powstałe w 2017 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym	20
<i>Entities established in 2017 as entities with foreign capital</i>	<i>20</i>
Liczba podmiotów według klas wielkości	24
<i>Number of entities by size class</i>	<i>24</i>
Liczba podmiotów według sekcji PKD	26
<i>Number of entities by NACE section</i>	<i>26</i>
Liczba podmiotów według województw	27
<i>Number of entities by voivodship</i>	<i>27</i>

Liczba podmiotów według udziału kapitału zagranicznego	27
<i>Number of entities by share of foreign capital</i>	<i>27</i>
Liczba podmiotów według kraju pochodzenia kapitału zagranicznego	29
<i>Number of entities by country of origin of foreign investor</i>	<i>29</i>
1.2. Kapitał podmiotów z kapitałem zagranicznym	30
<i>1.2. Capital of entities with foreign capital</i>	<i>30</i>
Kapitał podmiotów powstałych w 2017 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym	30
<i>Capital of entities established in 2017 as entities with foreign capital</i>	<i>30</i>
Kapitał według klas wielkości	31
<i>Capital by size class</i>	<i>31</i>
Kapitał według sekcji PKD	32
<i>Capital by NACE section</i>	<i>32</i>
Kapitał zagraniczny według województw	36
<i>Foreign capital by voivodship</i>	<i>36</i>
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca	36
<i>Foreign capital by country of shareholder</i>	<i>36</i>
Kapitał zagraniczny według udziału	42
<i>Foreign capital by share</i>	<i>42</i>
1.3. Pracujący w podmiotach z kapitałem zagranicznym	43
<i>1.3. Persons employed in entities with foreign capital</i>	<i>43</i>
Liczba pracujących w podmiotach powstałych w 2017 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym	43
<i>Number of persons employed in entities established in 2017 as entities with foreign capital</i>	<i>43</i>
Liczba pracujących według klas wielkości	43
<i>Number of persons employed by size class</i>	<i>43</i>
Liczba pracujących według sekcji PKD	44
<i>Number of persons employed by NACE section</i>	<i>44</i>
Liczba pracujących według województw	46
<i>Number of persons employed by voivodship</i>	<i>46</i>
1.4. Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym	47
<i>1.4. Basic financial results of entities with foreign capital</i>	<i>47</i>
Wyniki finansowe według klas wielkości	47
<i>Financial results by size class</i>	<i>47</i>
Wyniki finansowe według sekcji PKD	49
<i>Financial results by NACE section</i>	<i>49</i>
Wyniki finansowe według województw	52
<i>Financial results by voivodship</i>	<i>52</i>
1.5. Działalność eksportowa i importowa podmiotów z kapitałem zagranicznym	53
<i>1.5. Export and import activity of entities with foreign capital</i>	<i>53</i>
Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu	53
<i>Number of entities generating revenues from export sales and import purchases</i>	<i>53</i>
Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD	54
<i>Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by NACE section</i>	<i>54</i>
Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według województw	54
<i>Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by voivodship</i>	<i>54</i>

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport	56
<i>Revenues from export sales of products, goods, and materials</i>	<i>56</i>
Zakupy z importu	57
<i>Import purchases</i>	<i>57</i>
1.6. Nakłady na aktywa trwałe podmiotów z kapitałem zagranicznym	59
<i>1.6. Expenditures on fixed assets of entities with foreign capital</i>	<i>59</i>
Liczba podmiotów ponoszących nakłady na aktywa trwałe	59
<i>Number of entities incurring expenditures on fixed assets</i>	<i>59</i>
Nakłady na aktywa trwałe według klas wielkości	59
<i>Expenditures on fixed assets by size class</i>	<i>59</i>
Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD	61
<i>Expenditures on fixed assets by NACE section</i>	<i>61</i>
Nakłady na aktywa trwałe według województw	62
<i>Expenditures on fixed assets by voivodship</i>	<i>62</i>
Rozdział 2. Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych	65
<i>Chapter 2. Entities with foreign capital with 10 and more persons employed compared to balance entities</i>	<i>65</i>
2.1. Podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób w strukturze wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym	65
<i>2.1. Entities with 10 and more persons employed in the structure of all entities with foreign capital</i>	<i>65</i>
2.2. Podmioty z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych	67
<i>2.2. Entities with foreign capital with 10 and more persons employed compared to balance entities</i>	<i>67</i>
Rozdział 3. Zagraniczne jednostki zależne	73
<i>Chapter 3. Foreign affiliates</i>	<i>73</i>
3.1. Wprowadzenie	73
<i>3.1. Introduction</i>	<i>73</i>
3.2. Zagraniczne jednostki zależne według sekcji PKD	73
<i>3.2. Foreign affiliates by NACE section</i>	<i>73</i>
3.3. Kapitał zagranicznych jednostek zależnych	74
<i>3.3. Capital of foreign affiliates</i>	<i>74</i>
3.4. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według sekcji PKD	75
<i>3.4. Basic variables concerning foreign affiliates by NACE section</i>	<i>75</i>
3.5. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według krajów	76
<i>3.5. Basic variables on foreign affiliates by country of origin</i>	<i>76</i>
Uwagi metodyczne	81
<i>Methodological notes</i>	<i>81</i>
1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania	81
<i>1. Sources and scope of data</i>	<i>81</i>
Statystyka zagranicznych podmiotów zależnych (IFATS)	82
<i>Inward Foreign Affiliates Statistics (IFATS)</i>	<i>82</i>
2. Objasnienia podstawowych pojęć	83
<i>2. Main definitions</i>	<i>83</i>

Spis tablic

List of tables

Tablica 1. Podmioty z kapitałem zagranicznym w latach 2016–2017	25
<i>Table 1. Entities with foreign capital in the years 2016–2017</i>	<i>25</i>
Tablica 2. Podmioty i kapitał według procentowego udziału kapitału zagranicznego w 2017 roku	28
<i>Table 2. Entities and capital by the share of foreign capital in 2017</i>	<i>28</i>
Tablica 3. Kraje, z których kapitał był zaangażowany w największej liczbie podmiotów w 2017 roku	29
<i>Table 3. Countries from which capital was involved in the largest number of entities in 2017</i>	<i>29</i>
Tablica 4. Kapitał w latach 2016–2017	31
<i>Table 4. Capital in 2016–2017</i>	<i>31</i>
Tablica 5. Kapitał podstawowy według sekcji PKD w 2017 roku	33
<i>Table 5. Share capital by NACE section in 2017</i>	<i>33</i>
Tablica 6. Kapitał zagraniczny według najważniejszych krajów pochodzenia udziałowców w 2017 roku	41
<i>Table 6. Foreign capital by the most significant country of origin in 2017</i>	<i>41</i>
Tablica 7. Liczba pracujących według klas wielkości w latach 2016–2017	43
<i>Table 7. Number of persons employed by size class in 2016–2017</i>	<i>43</i>
Tablica 8. Liczba pracujących według sekcji PKD w 2017 roku	44
<i>Table 8. Number of persons employed by NACE section in 2017</i>	<i>44</i>
Tablica 9. Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2017 roku	50
<i>Table 9. Basic financial results of entities with foreign capital by NACE section in 2017</i>	<i>50</i>
Tablica 10. Wskaźniki ekonomiczne podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2017 roku	51
<i>Table 10. Economic indicators of entities with foreign capital by NACE section in 2017</i>	<i>51</i>
Tablica 11. Nakłady inwestycyjne w latach 2016–2017	60
<i>Table 11. Investment outlays in 2016–2017</i>	<i>60</i>
Tablica 12. Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD w 2017 roku	61
<i>Table 12. Outlays on fixed assets by NACE section in 2017</i>	<i>61</i>
Tablica 13. Podstawowe dane o podmiotach z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych w 2017 roku	69
<i>Table 13. Basic data on foreign capital entities with 10 and more persons employed on background of balance entities in 2017</i>	<i>69</i>
Tablica 14. Wskaźniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych w 2017 roku	70
<i>Table 14. Financial indicators on foreign capital entities with 10 and more persons employed on background of balance entities in 2017</i>	<i>70</i>
Tablica 15. Zagraniczne jednostki zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według sekcji PKD w 2016 roku	76
<i>Table 15. Foreign affiliates (IFATS) with 10 and more persons employed by NACE section in 2016</i>	<i>76</i>
Tablica 16. Zagraniczne podmioty zależne (IFATS) o liczbie pracujących 10 i więcej osób według kraju jednostki dominującej w grupie w 2016 roku	77
<i>Table 16. Foreign affiliates (FATS) by country of ultimate controlling institutional unit in 2016</i>	<i>77</i>

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1. Podmioty z kapitałem zagranicznym według form prawnych w 2017 roku	20
<i>Chart 1. Entities with foreign capital by legal form in 2017</i>	<i>20</i>
Wykres 2. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym powstałych w 2017 roku według klas wielkości	21
<i>Chart 2. Number of entities established in 2017 as entities with foreign capital by size class</i>	<i>21</i>
Wykres 3. Struktura powstałych w 2017 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD i sposobu powstania	22
<i>Chart 3. Structure of entities established in 2017 as foreign by NACE section and way of creation</i>	<i>22</i>
Wykres 4. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym powstałych w 2017 roku według sekcji PKD	23
<i>Chart 4. Number of of entities established in 2017 as foreign by NACE section</i>	<i>23</i>
Wykres 5. Liczba powstałych w 2017 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw i sposobu powstania	24
<i>Chart 5. Number of entities established in 2017 as foreign by voivodship and way of creation</i>	<i>24</i>
Wykres 6. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości w 2017 roku	25
<i>Chart 6. Structure of entities with foreign capital by selected variables and by size class in 2017</i>	<i>25</i>
Wykres 7. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2017 roku	26
<i>Chart 7. Number of entities with foreign capital by NACE section in 2017</i>	<i>26</i>
Wykres 8. Liczba podmiotów według udziału kapitału zagranicznego w 2017 roku	28
<i>Chart 8. Number of entities by foreign capital share in 2017</i>	<i>28</i>
Wykres 9. Kapitał zagraniczny podmiotów z kapitałem zagranicznym powstałych w 2017 roku według sekcji PKD	31
<i>Chart 9. Foreign capital of entities established in 2017 as foreign by NACE section</i>	<i>31</i>
Wykres 10. Kapitał według klas wielkości i rodzaju kapitału w 2017 roku	32
<i>Chart 10. Capital by size class and kind of capital in 2017</i>	<i>32</i>
Wykres 11. Kapitał zagraniczny według sekcji PKD w 2017 roku	33
<i>Table 11. Foreign capital by NACE section in 2017</i>	<i>33</i>
Wykres 12. Kapitał podstawowy według działów PKD w sekcji Przetwórstwo przemysłowe w 2017 roku	35
<i>Chart 12. Share capital by NACE division in Manufacturing in 2017</i>	<i>35</i>
Wykres 13. Struktura kapitału zagranicznego według krajów i sekcji PKD w 2017 roku	39
<i>Chart 13. Structure of foreign capital by country and NACE section in 2017</i>	<i>39</i>
Wykres 14. Struktura kapitału zagranicznego według sekcji PKD i kraju pochodzenia w 2017 roku	40
<i>Chart 14. Structure of foreign capital by NACE section and country of origin in 2017</i>	<i>40</i>
Wykres 15. Wartość kapitału zagranicznego wybranych grup podmiotów w 2017 roku	42
<i>Chart 15. Foreign capital value of selected groups of entities in 2017</i>	<i>42</i>
Wykres 16. Struktura liczby pracujących według sekcji PKD i klas wielkości w 2017 roku	45
<i>Chart 16. Structure of number of persons employed by NACE section and size class in 2017</i>	<i>45</i>
Wykres 17. Przeciętna wielkość przedsiębiorstwa według sekcji PKD w 2017 roku	46
<i>Chart 17. Average size of enterprise by NACE section in 2017</i>	<i>46</i>
Wykres 18. Przychody ogółem i koszty ogółem według klas wielkości w 2017 roku	48
<i>Chart 18. Revenues and costs from total activity by size class in 2017</i>	<i>48</i>
Wykres 19. Wyniki finansowe według klas wielkości w 2017 roku	49
<i>Chart 19. Financial results by size class in 2017</i>	<i>49</i>
Wykres 20. Przychody ogółem i koszty ogółem według województw w 2017 roku	52
<i>Chart 20. Revenues and costs from total activity by voivodship in 2017</i>	<i>52</i>
Wykres 21. Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według klas wielkości w 2017 roku	53

<i>Chart 21. Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by size class in 2017</i>	53
Wykres 22. Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i podmiotów dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD w 2017 roku	54
<i>Chart 22. Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by NACE section in 2017</i>	54
Wykres 23. Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w 2017 roku	56
<i>Chart 23. Structure of revenues from export sales in 2017</i>	56
Wykres 24. Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w wybranych sekcjach PKD w 2017 roku	57
<i>Chart 24. Structure of revenues from export sales in selected NACE sections in 2017</i>	57
Wykres 25. Struktura zakupów z importu w 2017 roku	58
<i>Chart 25. Structure of import purchases in 2017</i>	58
Wykres 26. Struktura zakupów z importu w wybranych sekcjach PKD w 2017 roku	59
<i>Chart 26. Structure of import purchases in selected NACE sections in 2017</i>	59
Wykres 27. Nakłady na aktywa trwałe według klas wielkości i rodzaju nakładów w 2017 roku	60
<i>Chart 27. Outlays on fixed assets by size class and kind of outlays in 2017</i>	60
Wykres 28. Nakłady na aktywa trwałe poniesione przez podmioty z kapitałem zagranicznym według województw w 2017 roku	62
<i>Chart 28. Outlays on fixed assets of entities with foreign capital by voivodship in 2017</i>	62
Wykres 29. Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne według województw w 2017 roku	63
<i>Chart 29. Outlays on fixed assets and investment outlays by voivodship in 2017</i>	63
Wykres 30. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według klas wielkości w wybranych kategoriach w 2017 roku	65
<i>Chart 30. Structure of entities with foreign capital by size class in selected characteristics in 2017</i>	65
Wykres 31. Udział podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym w wybranych sekcjach PKD w 2017 roku	66
<i>Chart 31. Entities with 10 and more persons employed in the structure of all entities with foreign capital in selected NACE sections in 2017</i>	66
Wykres 32. Struktura podstawowych kategorii finansowych podmiotów bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na podmioty krajowe i z kapitałem zagranicznym w 2017 roku	67
<i>Chart 32. Structure of basic financial results of balance entities with 10 and more persons employed divided into domestic and with foreign capital entities in 2017</i>	67
Wykres 33. Udział podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podmiotach bilansowych dla wybranych zmiennych według sekcji PKD w 2017 roku	68
<i>Chart 33. Share of entities with foreign capital and with 10 and more persons employed in balance entities for selected variables by NACE section in 2017</i>	68
Wykres 34. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na zależne i niezależne od inwestorów zagranicznych według sekcji PKD w 2016 roku	74
<i>Chart 34. Structure of foreign capital entities with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent from foreign investors entities by NACE section in 2016</i>	74
Wykres 35. Struktura kapitału zagranicznego podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej w podziale na podmioty zależne i niezależne według sekcji PKD w 2016 roku	75
<i>Chart 35. Foreign capital structure of entities with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent entities by NACE section in 2016</i>	75
Wykres 36. Przychody i wartość dodana zagranicznych podmiotów zależnych według kraju pochodzenia jednostki kontrolującej w 2016 roku	79
<i>Chart 36. Revenues and value added of foreign affiliates by country of origin of controlling unit in 2016</i> .	79

Spis map

List of maps

Mapa 1. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw w 2017 roku	27
<i>Map 1. Number of entities with foreign capital by voivodship in 2017</i>	<i>27</i>
Mapa 2. Kapitał zagraniczny według województw w 2017 roku	36
<i>Map. 2. Foreign capital by voivodship in 2017</i>	<i>36</i>
Mapa 3. Kierunki pochodzenia kapitału zagranicznego w Polsce w 2017 roku	37
<i>Map 3. Country of foreign capital origin in Poland in 2017</i>	<i>37</i>
Mapa 4. Kapitał pochodzący z krajów europejskich w 2017 roku	38
<i>Map 4. Capital from European countries in 2017</i>	<i>38</i>
Mapa 5. Liczba pracujących według województw w 2017 roku	47
<i>Map 5. Number of persons employed by voivodship in 2017</i>	<i>47</i>
Mapa 6. Liczba podmiotów dokonujących zakupów z importu i osiągających przychody ze sprzedaży na eksport na tle wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym w 2017 roku	55
<i>Map 6. Number of entities purchasing from import and achieving revenues from sales for export in the context of all entities with foreign capital in 2017</i>	<i>55</i>

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol <i>Symbol</i>	Opis <i>Description</i>
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło <i>magnitude zero</i>
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 <i>magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit</i>
Znak x	wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe <i>not applicable</i>
Znak #	dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej <i>data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Official Statistics</i>
„W tym” „Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy <i>indicates that not all elements of the sum are given</i>

Skróty

Abbreviations

Skrót <i>Abbreviation</i>	Znaczenie <i>Meaning</i>
mIn	milion <i>million</i>
mld bn	miliard <i>bilion</i>
PKD	Polska Klasyfikacja Działalności <i>Polish Classification of Activity</i>
NACE	<i>Statistical classification of economic activities in the European Community</i>
IFATS	<i>Inward Foreign Affiliates Statistics</i>

Synteza

Liczba podmiotów

W 2017 r. analizowana grupa podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego liczyła 22 102 jednostki. Dominowały jednostki do 49 osób pracujących, stanowiły one 80,2% ogólnej liczby analizowanych przedsiębiorstw (mikroprzedsiębiorstwa zatrudniające do 9 osób stanowiły 60,8% ogółu). Podmioty średnie (50–249 osób pracujących) stanowiły 13,2% całej grupy, podczas gdy duże przedsiębiorstwa, o liczbie pracujących 250 i więcej – 6,6%. Większość podmiotów prowadziła działalność gospodarczą związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (28,3%), przetwórstwem przemysłowym (21,1%), działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (9,7%) oraz działalnością związaną z obsługą rynku nieruchomości (9,4%). Co trzeci podmiot z kapitałem zagranicznym miał swoją siedzibę w województwie mazowieckim.

Kapitał

Kapitał podstawowy podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 211 114,1 mln zł. W jego strukturze kapitał zagraniczny stanowił 93,4%, podczas gdy kapitał krajowy i rozproszony stanowiły odpowiednio 4,5% i 2,1%. Wartość kapitału zagranicznego w 2017 roku wyniosła 197 167,1 mln zł. W dużych podmiotach zainwestowano 58,8% ogólnej wartości kapitału zagranicznego. 26,0% kapitału zagranicznego należało do jednostek o liczbie pracujących do 49 osób (w tym 19,0% kapitału zagranicznego należącego do mikroprzedsiębiorstw) i 15,2% – do średnich przedsiębiorstw. Najwyższy odsetek kapitału zagranicznego (38,1%) zaangażowano w podmiotach prowadzących działalność związaną z przetwórstwem przemysłowym. Wysoki udział kapitału zagranicznego dotyczył również podmiotów prowadzących działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 23,0% łącznej wartości tego kapitału oraz z informacją i komunikacją – 10,2%. Niemal połowę kapitału zagranicznego zainwestowano w województwie mazowieckim (46,4%).

Kapitał zagraniczny w Polsce pod koniec 2017 roku pochodził ze 121 krajów. Ponad 90% kapitału zagranicznego pochodziło z krajów UE. Kraje, które zainwestowały w Polsce kapitał o największej wartości to Holandia (20,1% kapitału zagranicznego ogółem), Niemcy (17,7%) i Francja (13,6%).

Wartość kapitału holenderskiego na koniec 2017 roku wyniosła 39 583,6 mln zł. Prawie dwie trzecie tego kapitału zostało zaangażowane w przetwórstwie przemysłowym oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych. Wartość zainwestowanego kapitału niemieckiego w Polsce wyniosła 34 954,9 mln zł i był on w 36,7% zainwestowany w handel; naprawę pojazdów samochodowych, a w 32,6% w przetwórstwo przemysłowe. Wartość kapitału francuskiego zainwestowanego w Polsce wyniosła na koniec 2017 roku 26 850,8 mln zł. Prawie jedna trzecia francuskiego kapitału została zainwestowana w przetwórstwo przemysłowe i handel; naprawę pojazdów samochodowych.

Kapitał z Luksemburga wyniósł 23 770,5 mln zł, 44,0% tego kapitału zostało zainwestowane w przetwórstwo przemysłowe.

Kapitał pochodzący z Holandii, Niemiec i Luksemburga stanowił 45,9% kapitału zagranicznego zainwestowanego w przetwórstwo przemysłowe. W odniesieniu do handlu; naprawy pojazdów samochodowych, 54,9% kapitału pochodziło z Niemiec i Holandii. W budownictwie 55,8% kapitału pochodziło z Francji, Hiszpanii, Luksemburga i Holandii. W działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości 63,8% stanowił kapitał z Holandii, Luksemburga i Niemiec. W przypadku transportu i gospodarki magazynowej 48,4% kapitału pochodziło z Holandii, kolejne 26,4% z Luksemburga i Niemiec. Prawie 60% kapitału zainwestowanego w działalność profesjonalną, naukową i techniczną pochodziło z Holandii, Luksemburga i Niemiec. W sekcji zakwaterowanie i gastronomia 45,6% to kapitał francuski, luksemburski i holenderski.

Pracujący

Na koniec 2017 roku podmioty z kapitałem zagranicznym zatrudniały 1 929,1 tys. osób. Duże podmioty, stanowiące 6,6% wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego były miejscem pracy dla 76,2% ogółu pracujących osób w badanej zbiorowości. Podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym zatrudniały 46,3% ogółu osób pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 23,7%. Prawie 70% ogółu osób pracujących w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego było zatrudnionych w podmiotach mających siedzibę w czterech województwach: mazowieckim (32,4%), wielkopolskim (15,8%), śląskim (11,0%) i dolnośląskim (8,9%). Przeciętny podmiot z kapitałem zagranicznym zatrudniał 87 osób, przeciętny duży podmiot z kapitałem zagranicznym – 1000 osób, podmiot średni – 116 osób, podmiot mały – 23 osoby, a podmiot mikro – 2 osoby.

Podstawowe wyniki finansowe

W 2017 roku podmioty z udziałem kapitału zagranicznego uzyskały przychody ogółem w wysokości 1 537 498,5 mln zł. W 96,0% przychody zostały uzyskane przez podmioty zatrudniające 10 i więcej osób. Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności wyniosły 1 458 663,1 mln zł. Najwyższe przychody ogółem osiągnęły podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (669 211,0 mln zł, co stanowiło 43,5% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego), a także handlem; naprawą pojazdów samochodowych (558 983,3 mln zł, co stanowiło 36,4%). 12 725 podmiotów, tj. 57,6% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego, wykazywało zysk brutto, a przychody tych podmiotów łącznie stanowiły 86,6% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego.

Przychody ze sprzedaży na eksport

W 2017 roku 10 839 podmiotów z kapitałem zagranicznym uzyskało przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport, co stanowiło 49,0% analizowanej grupy podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego. Najwyższy odsetek podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport był w przetwórstwie przemysłowym (77,8%), w informacji i komunikacji (67,6%) oraz w transporcie i gospodarce magazynowej (65,1%). Przychody ze sprzedaży na eksport, wygenerowane przez wszystkie podmioty, wyniosły 514 852,8 mln zł. W strukturze przychodów za sprzedaż na eksport dominował eksport wyrobów, stanowiący 69,4% przychodów z eksportu ogółem. Pozostałą część przychodów przyniosła sprzedaż na eksport usług oraz towarów i materiałów (odpowiednio 17,6% i 13,0%). Podmioty z sekcji przetwórstwo przemysłowe miały największy udział w przychodach ze sprzedaży na eksport (77,0%), a z wartości ogółem eksportu w tej sekcji 87,9% stanowił eksport wyrobów. Przychody ze sprzedaży na eksport podmiotów zajmujących się handlem; naprawą pojazdów samochodowych stanowiły 10,7% przychodów z eksportu ogółem (był to głównie eksport towarów i materiałów stanowiący 73,3% eksportu w tej sekcji).

Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne

W 2017 roku 45,4% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego poniosło nakłady na aktywa trwałe w Polsce. Wartość tych wydatków wyniosła 77 839,0 mln zł. W największym stopniu inwestowały podmioty prowadzące działalność gospodarczą w przetwórstwie przemysłowym i poniosły 48,1% nakładów ogółem podmiotów z kapitałem zagranicznym, podmioty zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 14,9% takich nakładów, natomiast podmioty zajmujące się informacją i komunikacją – łącznie 12,8% nakładów na aktywa trwałe. Największe nakłady na aktywa trwałe poniosły podmioty z województwa mazowieckiego – 40,4%. Nakłady inwestycyjne stanowiły 82,8% ogółu nakładów na aktywa trwałe i wyniosły 64 478,5 mln zł.

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych

Wyniki działalności gospodarczej uzyskane przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób porównano z wynikami uzyskanymi przez zbiorowość podmiotów tej samej klasy wielkości, które złożyły bilans oraz rachunek zysków i strat za 2017 rok (umownie w opracowaniu nazywane „podmiotami bilansowymi”). Analizą objęto 8 675 podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w porównaniu z 50 652 badanymi podmiotami bilansowymi.

Wartość przychodów ogółem z działalności analizowanych tu podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wyniosła 1 475 843,7 mln zł, a ich udział w przychodach wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 43,3%. Przychody ogółem uzyskane przez podmioty z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym stanowiły 52,1% przychodów wszystkich podmiotów bilansowych prowadzących ten rodzaj działalności; w handlu; naprawie pojazdów samochodowych stanowiły 45,5%, natomiast w transporcie i gospodarce magazynowej – 29,7%. Koszty uzyskania przychodów ogółem podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosły 1 405 177,2 mln zł i stanowiły 43,5% kosztów podmiotów bilansowych.

Statystyki zagranicznych jednostek zależnych

Spośród podmiotów z kapitałem zagranicznym działających w Polsce i zatrudniających 10 i więcej osób 84,9% znajdowało się pod kontrolą zagraniczną (w zakresie PKD obejmowanym statystyką IFATS w 2016 r.). Pozostała część podmiotów (15,1%) jest niezależna od podmiotów zagranicznych, co oznacza, że zainwestowany kapitał lub udziały inwestora i siła głosu w organie zarządzającym nie dają mandatu do sprawowania kontroli nad spółką. Najwyższy odsetek zagranicznych jednostek zależnych w porównaniu do firm z kapitałem zagranicznym (w porównywalnym zakresie podmiotowym) zaobserwowano w pozostałej działalności usługowej (100%) oraz w górnictwie i wydobywaniu (96,8%). Pod względem liczby jednostek i wartości prezentowanych zmiennych, najwyższe wartości wykazują podmioty kontrolowane przez kapitał niemiecki, stanowiące 24,6% ogółu opisanej w tej części populacji IFATS, osiągające 21,8% przychodów i 21,0% wartości dodanej całej populacji IFATS. Podmioty niemieckie wraz z podmiotami z USA i Francji uzyskały 45,2% przychodów i 47,3% wartości dodanej. Kapitał zagraniczny w sferze informacji i komunikacji był w najmniejszym stopniu kontrolowany przez podmioty zagraniczne (52,8% całkowitego kapitału zagranicznego w sekcji). Kontrolowany w największym stopniu był kapitał w górnictwie i wydobywaniu, pozostałej działalności usługowej (po 100,0%), w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (99,7%).

Executive summary

Number of entities

In 2017, the analyzed group of entities with foreign capital consisted of 22 102 units. Units with up to 49 employed persons prevailed in the analyzed group of entities with foreign capital. They accounted for 80.2% of total number of analyzed enterprises (micro-enterprises with up to 9 persons employed accounted for 60.8% of total). Medium-sized entities, of the number of employed persons from 50 to 249, accounted for 13.2% of the whole group, whereas large enterprises, of the number of employed persons 250 and more accounted for 6.6%. The majority of entities conducted business activity related to trade; repair of motor vehicles (28.3%), manufacturing (21.1%), professional, scientific and technical activities (9.7%) and real estate activities (9.4%). Every third entity with foreign capital had its registered office in Mazowieckie Voivodship.

Capital

Share capital of entities with foreign capital amounted to 211 114.1 mln zł. In this capital structure, foreign capital accounted for 93.4%, whereas domestic and dispersed capital accounted for 4.5% and 2.1% respectively. The value of foreign capital in 2017 amounted to 197 167.1 mln zł. In large entities there was invested 58.8% of total value of foreign capital. 26.0% of foreign capital belonged to units with up to 49 persons employed (including 19.0% of foreign capital belonging to micro-enterprises) and 15.2% – to medium-sized enterprises. The highest percentage of foreign capital (38.1%) was invested in entities conducting manufacturing activity. High share of foreign capital was also in entities conducting business activity with regard to trade; repair of motor vehicles – 23.0% of total value of this capital and information and communication – 10.2%. Almost half of foreign capital was invested in Mazowieckie Voivodship (46.4%).

Foreign capital in Poland at the end of 2017 came from 121 countries. Over 90% of foreign capital came from the EU member states. Countries that invested in Poland capital of the highest value are as follows: the Netherlands (20.1% of foreign capital in total), Germany (17.7%) and France (13.6%). The value of Dutch capital at the end of 2017 amounted to 39 583.6 mln zł. Over two-thirds of this capital was invested in manufacturing and trade; repair of motor vehicles. The value of German capital invested in Poland amounted to 34 954.9 mln zł. There was 36.7% of this capital invested in trade; repair of motor vehicles and 32.6% – in manufacturing. The value of French capital invested in Poland amounted at the end of 2017 to 26 850.8 mln zł. Almost one-third of French capital was invested in manufacturing and trade; repair of motor vehicles. Capital from Luxembourg amounted to 23 770.5 mln zł, 44.0% of this capital was invested in manufacturing.

The capital coming from the Netherlands, Germany and Luxembourg constituted 45.9% of foreign capital invested in manufacturing. With regard to trade; repair of motor vehicles, 54.9% of the capital came from two countries: Germany and the Netherlands. As for construction, 55.8% of capital came from France, Spain, Luxembourg and the Netherlands. With regard to real estate activities, 63.8% accounted for capital from the Netherlands, Luxembourg and Germany. In the case of transport and storage, 48.4% of capital came from the Netherlands, the next 26.4% came from Luxembourg and Germany. Almost 60% of capital invested in professional, scientific activities came from the Netherlands, Luxembourg and Germany. As for accommodation and catering, 45.6% of capital came from France, Luxembourg and the Netherlands.

Employment

At the end of 2017 entities with foreign capital employed 1 929.1 thou. persons. Large entities accounting for 6.6% of all entities with foreign capital were the place of work for 76.2% of the whole of persons working therein. Entities dealing with manufacturing employed 46.3% of total number of persons working in entities with foreign capital, whereas entities dealing with trade; repair of motor vehicles employed 23.7% of persons. Almost 70% of the whole of persons working in entities with foreign capital were employed in entities having their registered office in four voivodships: Mazowieckie (32.4%), Wielkopolskie (15.8%),

Śląskie (11.0%) and Dolnośląskie (8.9%). An average entity with foreign capital employed 87 persons, an average large entity with foreign capital – 1000 persons, a medium entity – 116 persons, a small entity – 23 persons, and a micro entity employed 2 persons.

Main financial results

In 2017, entities with foreign capital earned revenues from total activity in the amount of 1 537 498.5 mln zł. In 96.0% of the cases the revenues were earned by entities with 10 and more persons employed. Costs of obtaining revenues from total activity amounted to 1 458 663.1 mln zł. The highest revenues from total activity were earned by entities dealing with manufacturing (669 211.0 mln zł, which constituted 43.5% of revenues of all entities with foreign capital) as well as in trade; repair of motor vehicles (558 983.3 mln zł which constituted 36.4%). 12 725 entities, i.e. 57.6% of entities with foreign capital, showed gross profit, and revenues earned by such entities from total activity accounted for 86.6% of revenues of all entities with foreign capital.

Revenues from sales for export

In 2017, 10 839 entities with foreign capital earned revenues from sale for export of their products or goods and materials, which constituted 49.0% of the analysed group of entities with foreign capital. The highest percentage of exporting entities occurred in manufacturing (77.8%), in information and communication (67.6%) as well as in transportation and storage (65.1%). The revenues from sale for export, generated by all entities, amounted to 514 852.8 mln zł. Export of products prevailed in structure of revenues from export accounting for 69.4% of the revenues from export in total. The remaining part of revenues was generated by sale of services as well as goods and materials (17.6% and 13.0% respectively). Entities dealing with manufacturing contributed to a large extent to export revenues (77.0%) where 87.9% of total export in this section was export of products. Export executed by entities dealing with trade; repair of motor vehicles constituted 10.7% of revenues from export in total (it was mainly export of goods and materials, amounting to 73.3% of export in this section).

Outlays on fixed assets and investment outlays

In 2017, 45.4% of entities with foreign capital incurred outlays on fixed assets in Poland. The value of these expenditures amounted to 77 839.0 mln zł. Entities conducting business activity in manufacturing invested to the greatest extent and incurred 48.1% of expenditures on fixed assets acquisition; entities dealing with trade; repair of motor vehicles – 14.9% of such expenditures, whereas entities dealing with information and communication – 12.8% of expenditure on fixed assets acquisition in total. The highest outlays on fixed assets acquisition were incurred by entities from Mazowieckie Voivodship, accounting for 40.4% of outlays in total. Entities with foreign capital allocated in 2017 amount of 64 478.5 mln zł for investment outlays which constituted 82.8% of total outlays on fixed assets.

Entities with foreign capital with 10 and more persons employed against the background of all balance entities

Data on results achieved in business activity conducted by foreign capital entities with 10 and more persons employed have been presented against a background of results achieved by entities of the same size, which submitted balance sheet and profit and loss account for 2017 (herein after referred as "balance entities"). The analysis covered 8 675 entities with foreign capital of the size 10 and more persons employed in comparison with 50 652 balance entities.

The value of revenues from total activity of analysed entities with foreign capital amounted to 1 475 843.7 mln zł and their share in revenues of all balance entities accounted for 43.3%. Revenues from overall activity earned by entities with foreign capital in manufacturing accounted for 52.1% of revenues of all balance

entities conducting this type of activity, with regard to trade; repair of motor vehicles it accounted for 45.5%, whereas in transportation and storage – for 29.7%. Costs of obtaining revenues from total activity with regard to entities with foreign capital amounted to 1 405 177.2 mln zł and accounted for 43.5% of balance entities costs.

Foreign affiliates statistics

Of the entities with foreign capital operating in Poland and employing 10 and more persons – 84.9% are under foreign control (in the range of NACE covered by IFATS in 2016). The remaining part of entities (15.1%) are independent of foreign entities which means that the invested capital or shares of investor and voting power in the governing body do not give a mandate to exercise control over company. According to NACE the highest percentage of foreign affiliates in comparison to all companies with foreign capital participation occurred in other service activities (100.0%) and in the mining and quarrying (96.8%). The largest and most significant group in terms of values of presented variables were entities controlled by German capital, accounting for 24.6% of the total IFATS population described in this section, reaching 21.8% of turnover and 21.0% of value added of the analyzed IFATS population. German entities together with US and French entities generated 45.2% of turnover and 47.3% of added value. Foreign capital in information and communication was dominated by foreign entities (52.8% of total foreign capital in the section) to the smallest extent. Dominated by foreign entities to the highest degree was the capital of entities from sections mining and quarrying, other service activities (100.0% each), electricity, gas, steam and air conditioning supply where 99.7% of foreign capital is held by the parent.

Rozdział 1

Chapter 1

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego – badana zbiorowość ogółem

Entities with foreign capital – total surveyed group

PODMIOT Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM to zarejestrowana i działająca w Polsce jednostka, w której swoje udziały posiada jednostka zagraniczna.

Podmiotem zagranicznym może być:

- osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; zakłada się, że osoba posiadająca obywatelstwo podwójne polskie i inne jest osobą krajową,
- osoba prawna z siedzibą za granicą,
- jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną, z siedzibą za granicą.

1.1. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym

1.1. Number of entities with foreign capital

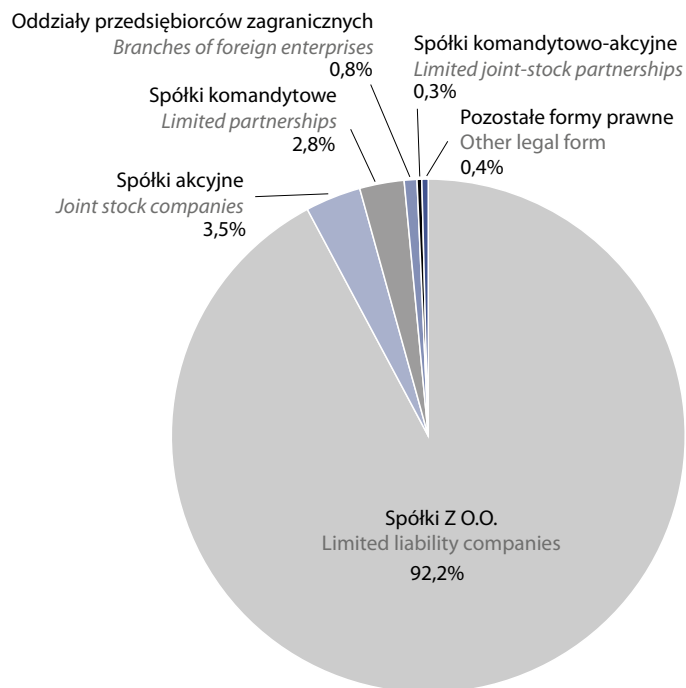
W 2017 roku badana zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego liczyła 22 102 jednostki (o 10,8% mniej niż przed rokiem).

Liczba podmiotów według form prawnych

Number of entities by legal form

Struktura badanej zbiorowości pod względem form prawnych podmiotów nie uległa istotnym zmianom w porównaniu z rokiem poprzednim: 92,2% stanowiły spółki z ograniczoną odpowiedzialnością, 3,5% – spółki akcyjne, 2,8% – spółki komandytowe, 0,8% – oddziały przedsiębiorców zagranicznych, a 0,7% – pozostałe formy prawne.

Wykres 1. Podmioty z kapitałem zagranicznym według form prawnych w 2017 roku
 Chart 1. *Entities with foreign capital by legal form in 2017*



Podmioty powstałe w 2017 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym

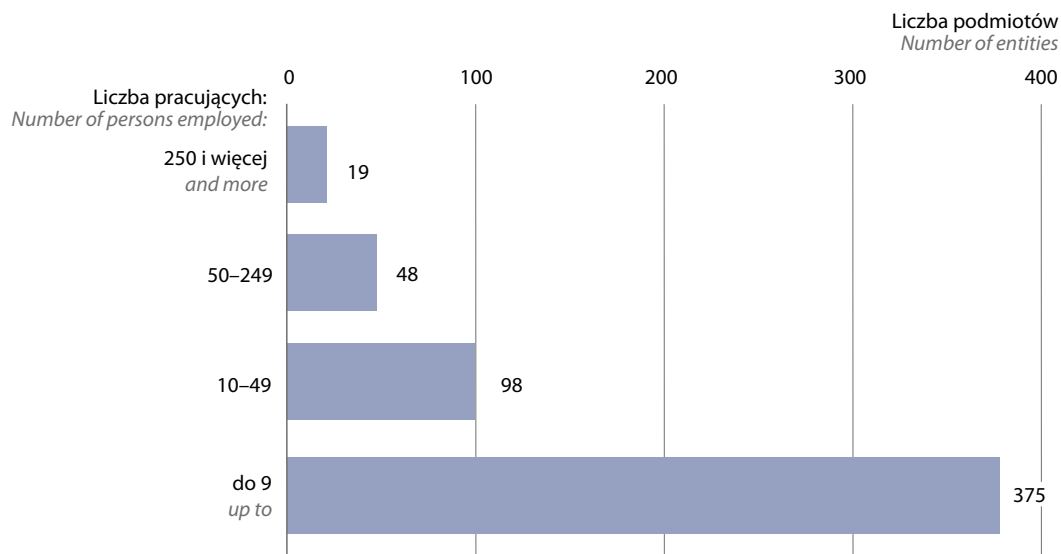
Entities established in 2017 as entities with foreign capital

PODMIOT powstały w danym roku jako podmiot z kapitałem zagranicznym to taki, w którym w danym roku nastąpiło nabycie po raz pierwszy udziałów przez jednostki zagraniczne: poprzez utworzenie nowego podmiotu wcześniej nie istniejącego (tzw. greenfields) lub w wyniku przekształceń (połączenia, podziału, przejęcia, oddzielenia, zakupu udziałów lub akcji przez inwestorów zagranicznych).

W 2017 roku powstało 540 podmiotów z kapitałem zagranicznym (634 w 2016 roku). W liczbie wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym stanowiły one 2,4%. Podmioty te zadeklarowały kapitał zagraniczny w wysokości 207,9 mln zł (o 7,4% mniej niż przed rokiem).

Najwięcej powstało podmiotów mikro, o liczbie pracujących do 9 osób – 375 podmiotów, co stanowiło 69,4% (przed rokiem udział ten wyniósł 73,8%) liczby wszystkich podmiotów powstałych w 2017 jako podmioty z kapitałem zagranicznym. Podmiotów małych, o liczbie pracujących od 10 do 49 osób, powstało 98, co stanowiło 18,1% (przed rokiem 14,4%), podmiotów średnich – 48 (8,9%, a przed rokiem 9,6%), a podmiotów dużych – 19 (3,5%, przed rokiem udział ten wyniósł 2,2%). W porównaniu z rokiem poprzednim struktura podmiotów nowopowstałym zmieniła się na korzyść podmiotów małych i dużych w odróżnieniu od podmiotów mikro i średnich, których udział w populacji nowopowstałych obniżył się.

Wykres 2. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym powstałych w 2017 roku według klas wielkości
 Chart 2. Number of entities established in 2017 as entities with foreign capital by size class

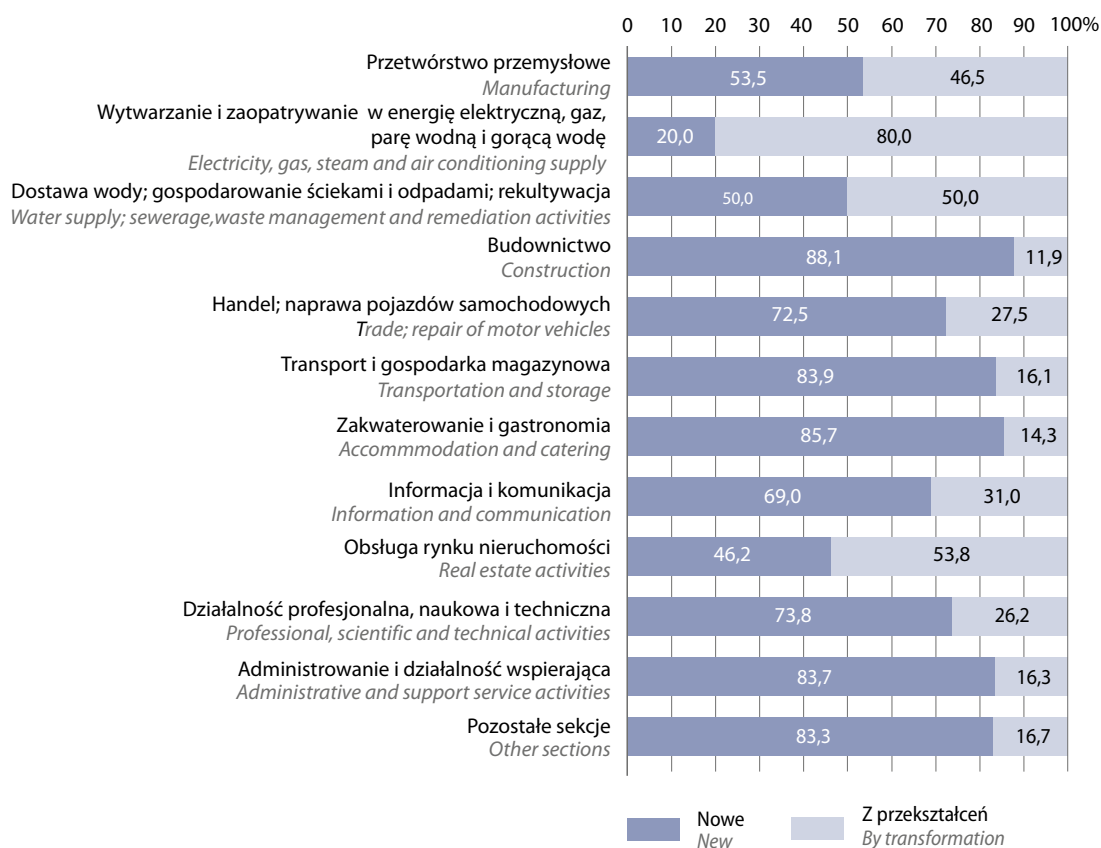


Wśród podmiotów utworzonych w 2017 roku dominowały (71,1%) jednostki nowe tzw. greenfields, których było 384. Stanowiły one 1,7% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (w roku poprzednim 1,9%). W porównaniu z rokiem 2016 ich liczba spadła o 20,3% (rok wcześniej zanotowano 25% wzrost liczby podmiotów nowych).

W wyniku przekształceń powstało 156 jednostek, co stanowiło 28,9% podmiotów powstałych jako zagraniczne (152 przed rokiem).

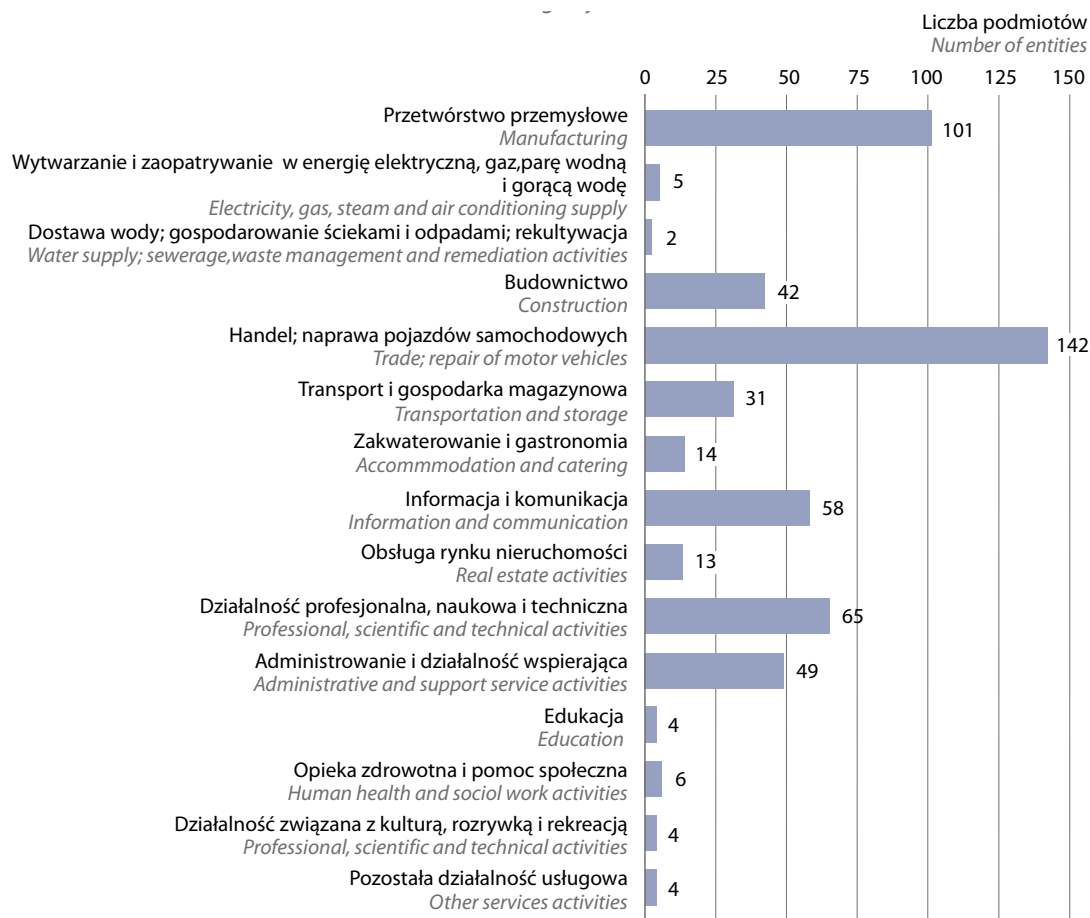
Wykres 3. Struktura powstałych w 2017 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD i sposobu powstania

Chart 3. Structure of entities established in 2017 as foreign by NACE section and way of creation



Z punktu widzenia deklarowanego rodzaju działalności, wśród nowych podmiotów z kapitałem zagranicznym najliczniejszą grupę stanowiły prowadzące działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 142, w tym 103 (72,5%) to podmioty nowe, przetwórstwem przemysłowym – 101, w tym 54 podmioty nowe (53,5%). Proporcje te wskazują, iż prawie połowa podmiotów powstałych w przetwórstwie przemysłowym to podmioty już funkcjonujące, których udziały przejęli inwestorzy zagraniczni, a podmioty w handlu; naprawie pojazdów samochodowych to głównie nowe przedsięwzięcia realizowane w Polsce przez inwestorów zagranicznych.

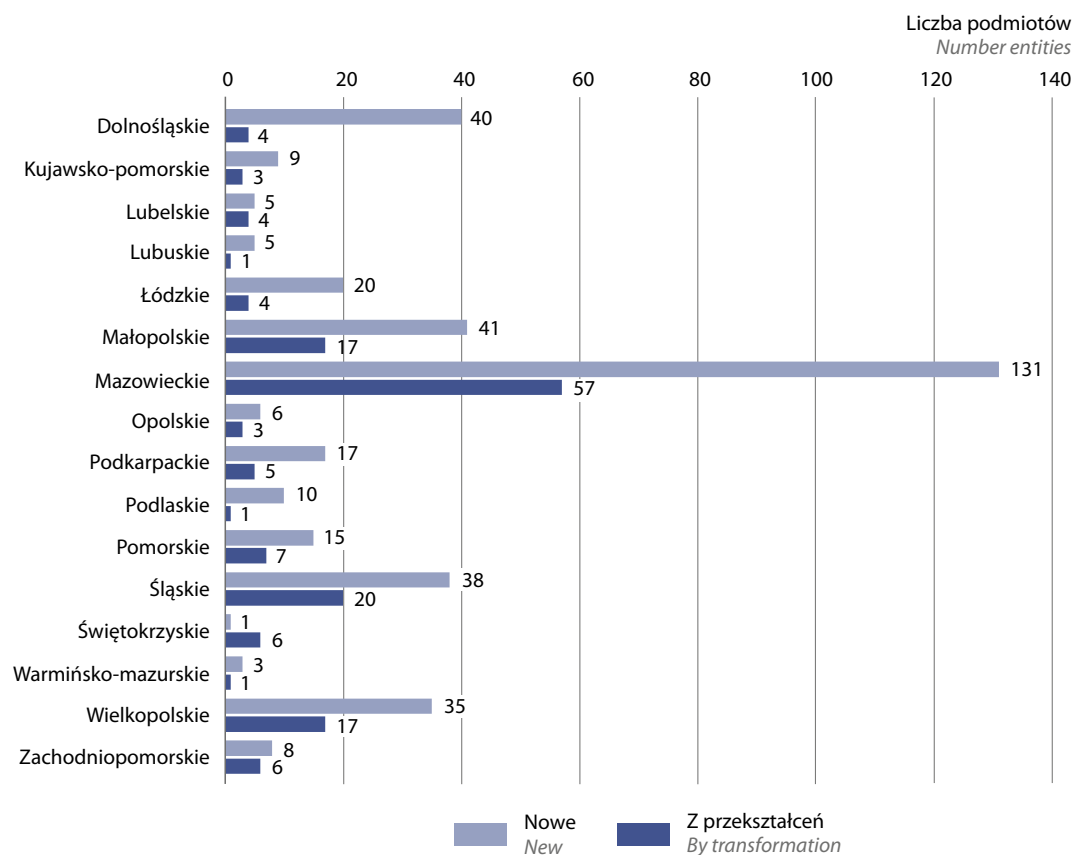
Wykres 4. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym powstałych w 2017 roku według sekcji PKD
 Chart 4. Number of entities established in 2017 as foreign by NACE section



Najwięcej podmiotów powstało w województwie mazowieckim 188 (w tym 131 to podmioty nowe) oraz po 58 w małopolskim i śląskim (w tym podmioty nowe to odpowiednio 41 i 38). W żadnym z województw: lubelskiego, lubuskiego, opolskiego, świętokrzyskiego i warmińsko-mazurskiego liczba powstałych w 2017 roku podmiotów nie przekroczyła 10.

Wykres. 5. Liczba powstałych w 2017 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw i sposobu powstania

Chart 5. Number of entities established in 2017 as foreign by voivodship and way of creation



Liczba podmiotów według klas wielkości

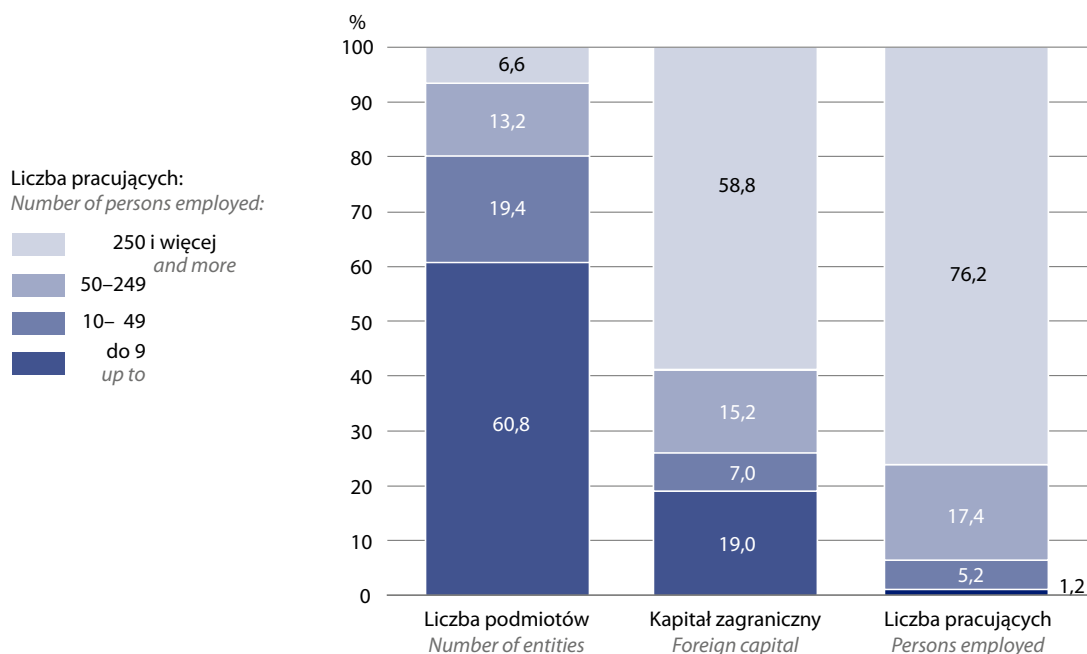
Number of entities by size class

Z punktu widzenia wielkości podmiotu mierzonej liczbą pracujących, struktura badanej zbiorowości nie uległa istotnej zmianie w stosunku do roku poprzedniego. Dominowały jednostki mikro i małe – do 49 pracujących, które stanowiły 80,2% ogólnej liczby badanych przedsiębiorstw (60,8% to mikroprzedsiębiorstwa o liczbie pracujących do 9 osób). Podmioty średnie, o liczbie pracujących od 50 do 249 osób stanowiły 13,2% całej zbiorowości, a duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób – 6,6%. W porównaniu z rokiem poprzednim w strukturze zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym zmniejszył się udział podmiotów klasy mikro (o 4,3 punkty procentowe) na korzyść podmiotów większych, których udział zwiększył się odpowiednio: w klasie 10–49 osób o 1,7 p.proc, w klasie 50–249 o 1,6 p.proc, a w klasie 250 i więcej o 0,9 p.proc.

Tablica 1. Podmioty z kapitałem zagranicznym w latach 2016–2017Table 1. *Entities with foreign capital in the years 2016–2017*

Lata Years	Liczba podmiotów Number of entities				
	ogółem total	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących 10–49 osób 10–49 persons employed	o liczbie pracujących 50–249 50–249 per- sons employed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons em- ployed
2016	24 780	16 120	4 383	2 873	1 404
2017	22 102	13 427	4 296	2 910	1 469

Podmioty mikro, chociaż liczebnie stanowią najliczniejszą grupę, wnoszą jedną piątą kapitału zagranicznego ogółem, a liczba pracujących w nich osób stanowi 1,2% ogółu pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym. Podmioty duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób są w posiadaniu prawie dwóch trzecich kapitału zagranicznego i zatrudniają trzy czwarte osób pracujących we wszystkich podmiotach z kapitałem zagranicznym. Podmioty zatrudniające od 10 do 249 osób, stanowiące prawie jedną trzecią populacji z kapitałem zagranicznym, skupiają podobnie jak podmioty mikro około jednej piątej kapitału zagranicznego i podobny odsetek stanowi liczba pracujących w nich osób.

Wykres 6. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości w 2017 rokuChart 6. *Structure of entities with foreign capital by selected variables and by size class in 2017*

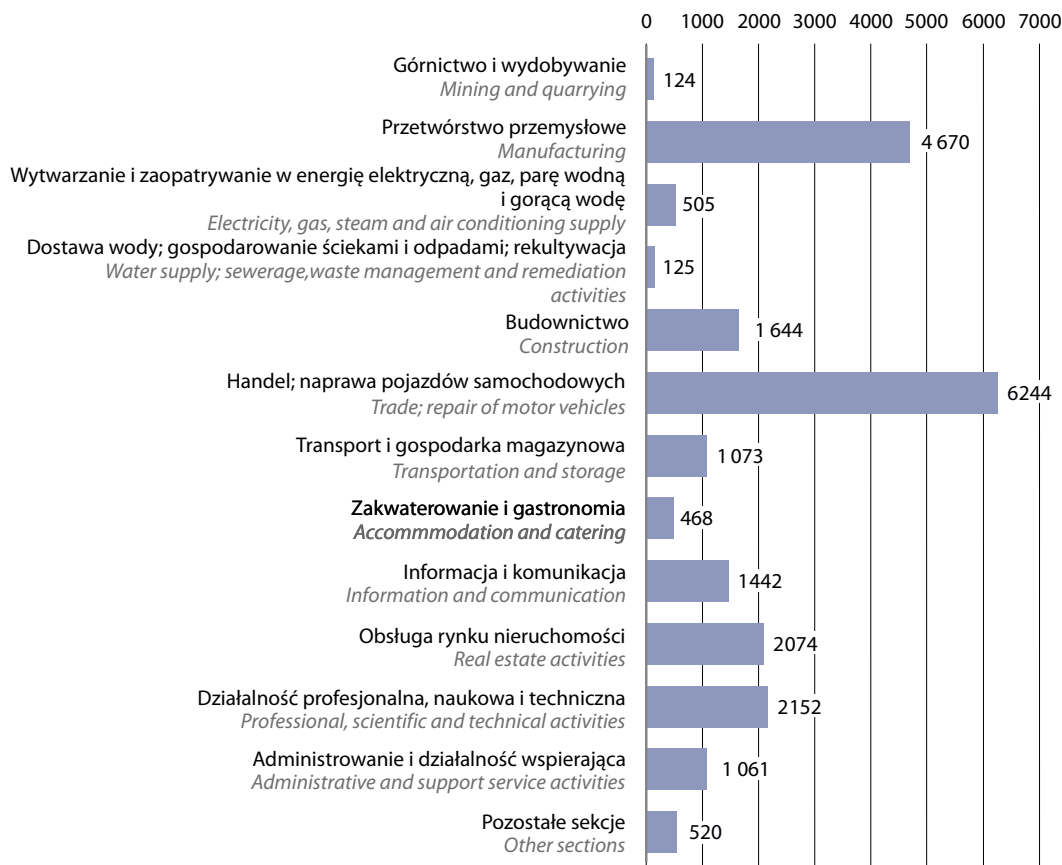
Liczba podmiotów według sekcji PKD

Number of entities by NACE section

Najwięcej przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym prowadziło działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (28,3%), przetwórstwem przemysłowym (21,1%), działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (9,7%) oraz obsługą rynku nieruchomości (9,4%). Marginalny był udział podmiotów z sekcji: górnictwo i wydobywanie, dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja, edukacja, opieka zdrowotna, działalność rozrywkowa i pozostała działalność usługowa, żadna z nich nie przekroczyła 1%.

Wykres 7. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2017 roku

Chart 7. Number of entities with foreign capital by NACE section in 2017



Spośród 4 670 podmiotów z kapitałem zagranicznym działających w przetwórstwie przemysłowym, największy odsetek stanowiły przedsiębiorstwa zajmujące się produkcją wyrobów z metali (16,1%), produkcją wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (10,3%), artykułów spożywczych (8,9%), maszyn i urządzeń (7,5%). W sumie liczba podmiotów z tych czterech działów przetwórstwa przemysłowego stanowiła ponad 40% wszystkich jednostek z kapitałem zagranicznym należących do tej sekcji. Najmniej liczną grupę stanowiły podmioty zaangażowane w produkcję wyrobów tytoniowych (0,2%), koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (0,4%) oraz skór i wyrobów skórzanych (0,5%).

Liczba podmiotów według województw

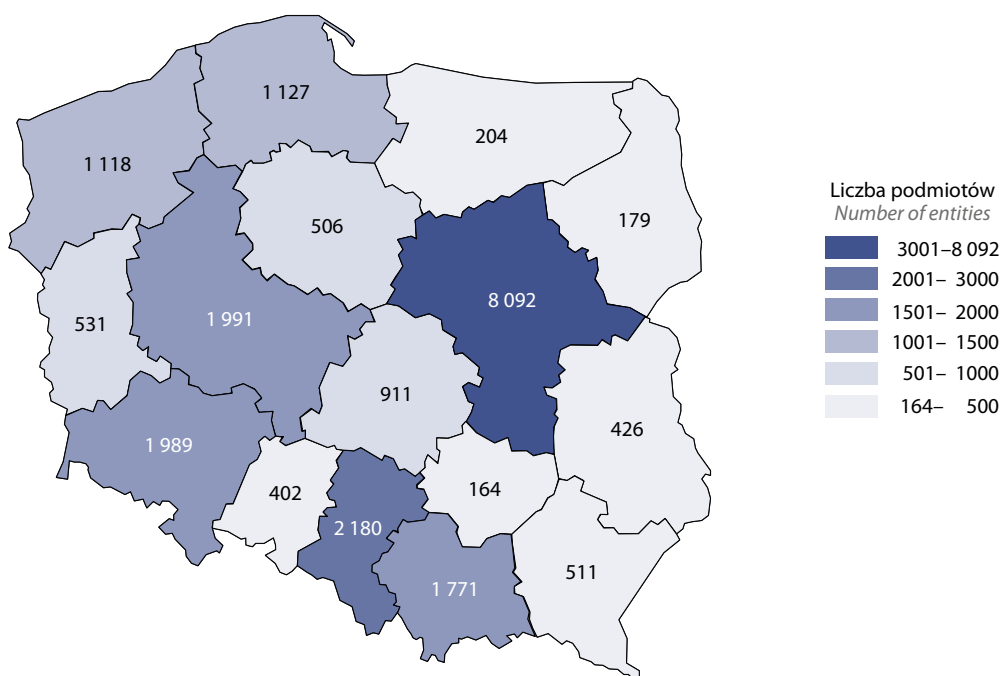
Number of entities by voivodship

Podobnie jak w 2016 roku, ponad jedna trzecia podmiotów z kapitałem zagranicznym miała siedzibę w województwie mazowieckim – 36,6%. W województwie śląskim miało siedzibę 9,9% podmiotów, w wielkopolskim – 9,0%, dolnośląskim – 9,0%.

W strukturze każdego województwa dominującą grupę stanowiły podmioty mikro, ich udział wahał się od 49,9% w województwie lubuskim do 69,0% w województwie lubelskim. Podmioty duże stanowiły najmniej liczną grupę w każdym województwie, a najwyższy ich odsetek wykazywały województwa kujawsko-pomorskie (10,5%) i świętokrzyskie (15,9%). Najniższy wskaźnik podmiotów dużych w liczbie podmiotów odnotowano w województwie zachodniopomorskim (3,9%).

Mapa 1. Liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw w 2017 roku

Map 1. Number of entities with foreign capital by voivodship in 2017



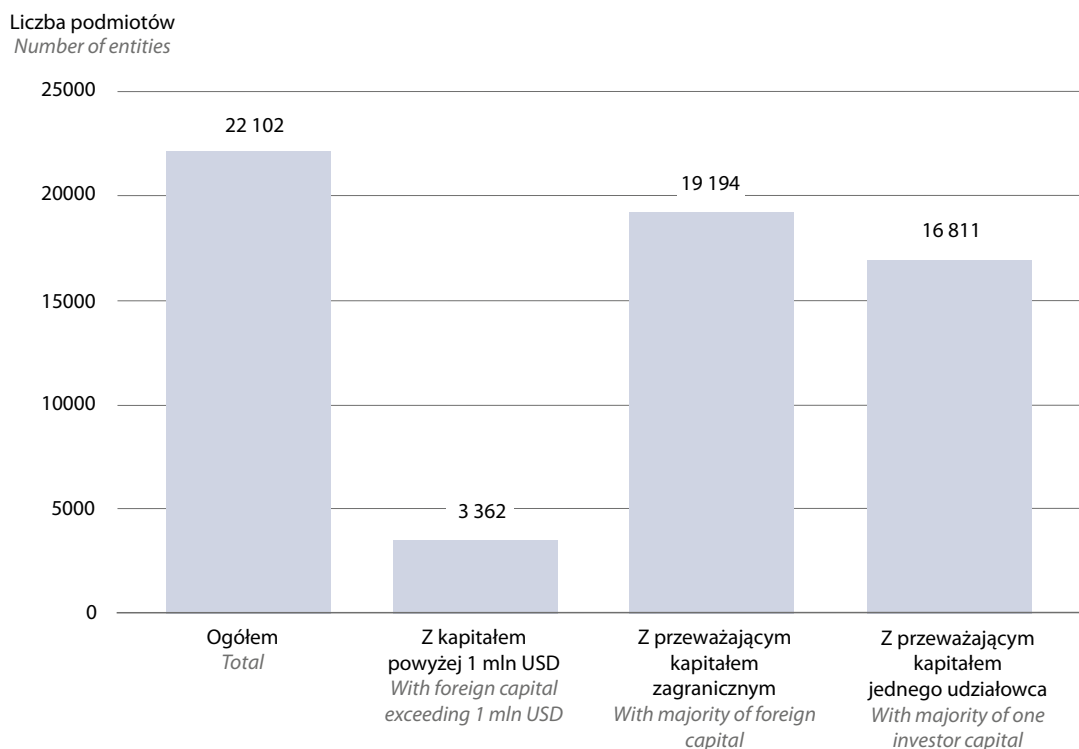
Liczba podmiotów według udziału kapitału zagranicznego

Number of entities by share of foreign capital

Podmioty, w których suma kapitału zagranicznego przekraczała 50% kapitału podstawowego, stanowiły 86,8% ogółu przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym (wobec 86,4% rok wcześniej). W zbiorowości tej przeważały jednostki ze 100% kapitałem zagranicznym (83,5% wobec 82,9% przed rokiem).

W grupie podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego 87,6% to podmioty, w których ponad 50% kapitału podstawowego należało do jednego udziałowca zagranicznego (w całej populacji podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego stanowiły one 76,1%). Najmniej liczną grupę stanowiły podmioty z kapitałem zagranicznym przekraczającym 1 mln USD. Ich udział stanowił 15,2% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, jednak wartość ulokowanego w nich kapitału stanowiła 97,2% wartości ogółem kapitału zagranicznego.

Wykres 8. Liczba podmiotów według udziału kapitału zagranicznego w 2017 roku
 Chart 8. Number of entities by foreign capital share in 2017



Dominującą grupę podmiotów (72,5%) stanowiły podmioty, w których całość, 100% kapitału podstawowego, należała do udziałowców zagranicznych. Udział wartości kapitału zagranicznego tej grupy podmiotów wyniósł 82,5% kapitału zagranicznego ogółem.

Tablica 2. Podmioty i kapitał według procentowego udziału kapitału zagranicznego w 2017 roku
 Table 2. Entities and capital by the share of foreign capital in 2017

Udział zaangażowanego kapitału zagranicznego w kapitale podstawowym <i>Share of foreign capital in the share capital</i>	Liczba podmiotów <i>Number of entities</i>	Kapitał podstawowy <i>Share capital</i>	w mln zł <i>in mln zł</i>		Liczba pracujących <i>Number of persons employed</i>
			krajowy <i>domestic</i>	zagraniczny <i>foreign</i>	
OGÓŁEM	22 102	211 114,1	9 415,6	197 167,1	1 929 122
=100%	16 020	162 593,5	–	162 593,5	1 554 714
(50%;100%)	3 174	35 361,3	1 721,9	30 918,3	239 022
(25%; 50%>	2 046	7 531,9	3 003,0	3 173,7	85 332
(10%; 25%>	422	2 184,5	1 528,3	374,4	26 935
≤10%	440	3 443,0	3 162,5	107,3	23 119

Liczba podmiotów według kraju pochodzenia kapitału zagranicznego

Number of entities by country of origin of foreign investor

Udziałowcy z Niemiec ulokowali swój kapitał w największej liczbie podmiotów – kapitał niemiecki był zaangażowany w co piątym podmiocie. Kolejne kraje obecne w największej liczbie polskich przedsiębiorstw to Holandia, Ukraina, Cypr, Francja, Wielka Brytania, Włochy. Każdy z tych krajów zainwestował w ponad 1000 podmiotów.

Z zaangażowanych w polskiej gospodarce 121 krajów, połowa zainwestowała w mniej niż 10 podmiotach.

Tablica 3. Kraje, z których kapitał był zaangażowany w największej liczbie podmiotów w 2017 roku

Table 3. Countries from which capital was involved in the largest number of entities in 2017

Kraj Country	Liczba podmiotów Number of entities
Niemcy Germany	4 917
Holandia Netherlands	2 155
Ukraina Ukraine	1 478
Cypr Cyprus	1 196
Wielka Brytania United Kingdom	1 186
Włochy Italy	1 130
Francja France	1 092
Luksemburg Luxembourg	986
Austria Austria	714
Stany Zjednoczone Ameryki USA	667
Dania Denmark	639
Szwecja Sweden	631
Szwajcaria Switzerland	612
Belgia Belgium	602
Czechy Czech Republic	588
Chiny China	524
Hiszpania Spain	507
Norwegia Norway	320
Irlandia Ireland	233
Rosja Russia	232
Białoruś Belarus	221
Finlandia Finland	195
Słowacja Slovakia	159
Turcja Turkey	142
Izrael Israel	142
Litwa Lithuania	140
Korea Południowa South Korea	136
Lichtenstein Liechtenstein	126
Wietnam Viet Nam	125
Węgry Hungary	116
Portugalia Portugal	109
Indie India	100

1.2. Kapitał podmiotów z kapitałem zagranicznym

1.2. Capital of entities with foreign capital

KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY wykazywany według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmuje: kapitał (fundusz) podstawowy, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

KAPITAŁ (FUNDUSZ) PODSTAWOWY to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

KAPITAŁ ZAGRANICZNY to kapitał wniesiony do jednostki w postaci środków finansowych (gotówka, akcje, obligacje), rzeczowych aktywów trwałych (maszyny, urządzenia, środki transportu, nieruchomości) oraz wartości niematerialnych i prawnych (patenty, licencje, itp.) przez jednostkę zagraniczną. Jednostką zagraniczną może być: osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; osoba prawna z siedzibą za granicą; jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą.

Wartość kapitału podstawowego podmiotów z udziałem zagranicznym wyniosła 211 114,1 mln zł w 2017 roku (spadek o 1,6% w porównaniu z rokiem poprzednim). W strukturze tego kapitału, kapitał zagraniczny stanowił 93,4% (przed rokiem 92,8%), krajowy 4,5% (rok wcześniej 5,1%), a kapitał rozproszony – 2,1 (przed rokiem 2,0%). Wartość kapitału zagranicznego wyniosła 197 167,1 mln zł wykazując spadek w stosunku do roku poprzedniego o 1,0%.

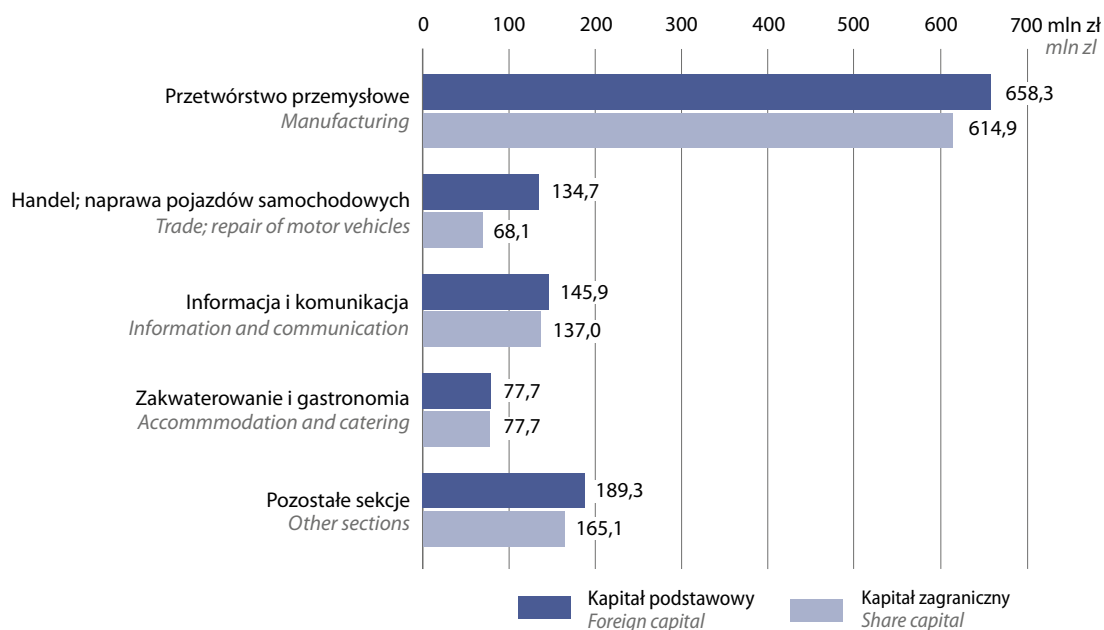
Kapitał podmiotów powstałych w 2017 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym

Capital of entities established in 2017 as entities with foreign capital

Kapitał zagraniczny podmiotów powstałych w 2017 roku jako przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym wyniósł 1 062,8 mln zł, co stanowiło 0,5% kapitału zagranicznego ogółem. Największy udział miały podmioty należące do sekcji przetwórstwo przemysłowe, których wartość kapitału zagranicznego wyniosła 57,9% kapitału całej grupy podmiotów powstałych w 2017 roku i 0,8% sumy kapitału zagranicznego wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym w tej sekcji. Udział kapitału w informacji i komunikacji wyniósł 12,9% w kapitale podmiotów powstałych i 0,7% kapitału zagranicznego w tej sekcji. Wartość kapitału podmiotów nowych (tzw. greenfields) powstałych w 2017 roku wyniosła 197,8 mln zł (0,1% wartości kapitału zagranicznego ogółem).

Wykres 9. Kapitał zagraniczny powstałych w 2017 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD

Chart 9. Foreign capital of entities established in 2017 as foreign by NACE section



Kapitał według klas wielkości

Capital by size class

Tablica 4. Kapitał w latach 2016–2017

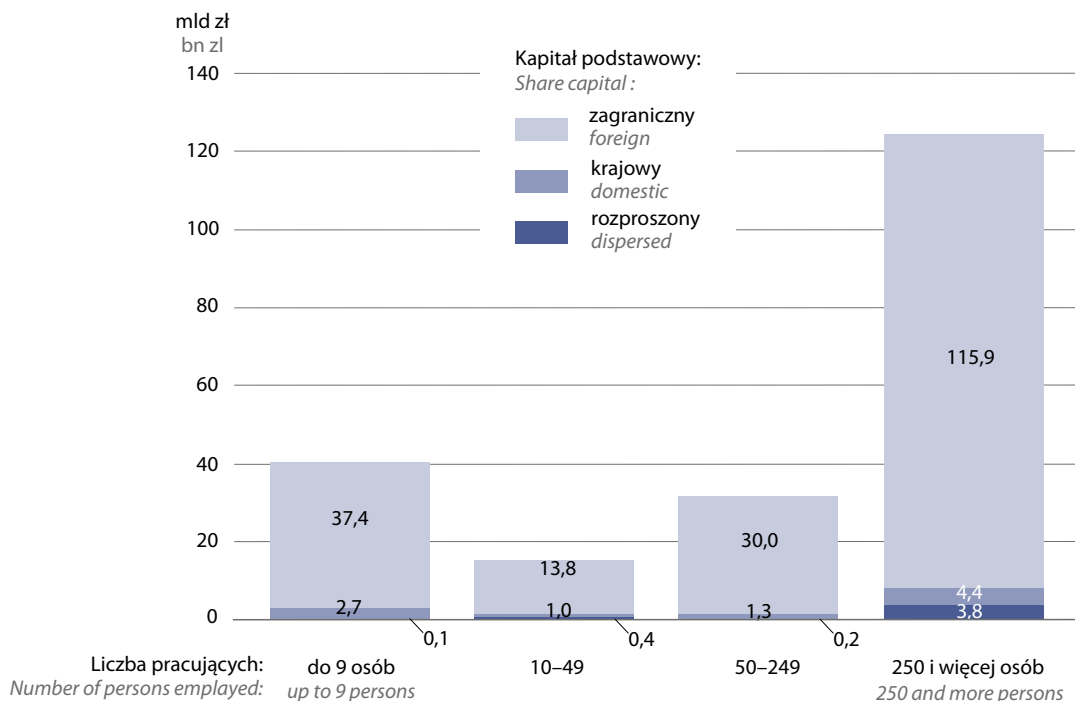
Table 4. Capital in 2016–2017

Wyszczególnienie Specification		Podmioty ogółem Total entities	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących 10–49 osób 10–49 persons employed	o liczbie pracujących 50–249 50–249 persons em- ployed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons employed
			w mln zł in mln zł			
Kapitał podstawowy w mln zł	2016	214 537,6	45 494,3	14 199,0	28 891,3	125 953,0
Share capital in mln zł	2017	211 114,1	40 168,7	15 219,5	31 561,6	124 164,4
w tym of which:						
krajowy w mln zł	2016	10 981,5	3 233,3	1 176,3	1 705,9	4 866,0
domestic in mln zł	2017	9 415,6	2 708,2	1 021,1	1 307,3	4 379,0
zagraniczny w mln zł	2016	199 170,0	42 147,4	12 739,5	26 988,5	117 294,6
foreign in mln zł	2017	197 167,1	37 379,4	13 830,4	30 018,8	115 938,5

W podmiotach dużych ulokowane było podobnie jak przed rokiem 58,8% łącznej wartości kapitału zagranicznego. Do mikro i małych jednostek należało 26,0% kapitału zagranicznego (przed rokiem 27,6%), w tym do mikroprzedsiębiorstw – 19,0% (przed rokiem 21,2%), do średnich – 15,2% (przed rokiem 13,6%).

Wykres 10. Kapitał według klas wielkości i rodzaju kapitału w 2017 roku

Chart 10. Capital by size class and kind of capital in 2017

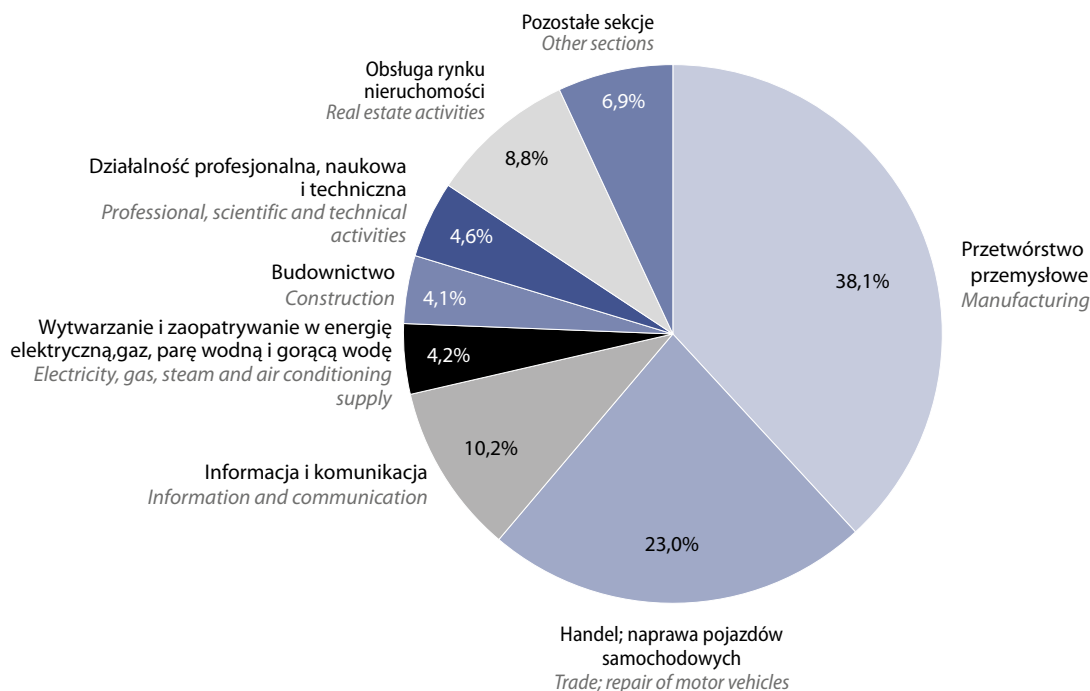


Kapitał według sekcji PKD

Capital by NACE section

Najwyższy odsetek kapitału zagranicznego (38,1%) zaangażowano w podmiotach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (przed rokiem – 37,0%). Kapitał zagraniczny, jakim dysponowały podmioty prowadzące działalność z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych stanowił 23,0%, z zakresu informacji i komunikacji – 10,2%.

Wykres 11. Kapitał zagraniczny według sekcji PKD w 2017 roku
 Chart 11. Foreign capital by NACE section in 2017



Tablica 5. Kapitał podstawowy według sekcji PKD w 2017 roku
 Table 5. Share capital by NACE section in 2017

Sekcje PKD NACE section	Liczba podmiotów Number of entities	Kapitał podstawowy / Share capital			
		ogółem total	krajowy domestic	zagraniczny foreign	rozproszony dispersed
		w mln zł / in mln zł			
OGÓŁEM <i>Total</i>	22 102	211 114,1	9 415,6	197 167,1	4 531,4
Górnictwo i wydobywanie <i>Mining and quarrying</i>	124	1 406,2	92,1	1 314,1	0,0
Przetwórstwo przemysłowe <i>Manufacturing</i>	4 670	80 165,4	3 625,9	75 209,8	1 329,7
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>	505	8 576,0	214,0	8 316,4	45,6
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>	125	1 134,4	215,8	893,3	25,3
Budownictwo <i>Construction</i>	1 644	8 896,0	653,7	8 044,1	198,1
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	6 244	46 505,8	793,2	45 413,6	299,1

Tablica 5. Kapitał podstawowy według sekcji PKD w 2017 roku (dok.)

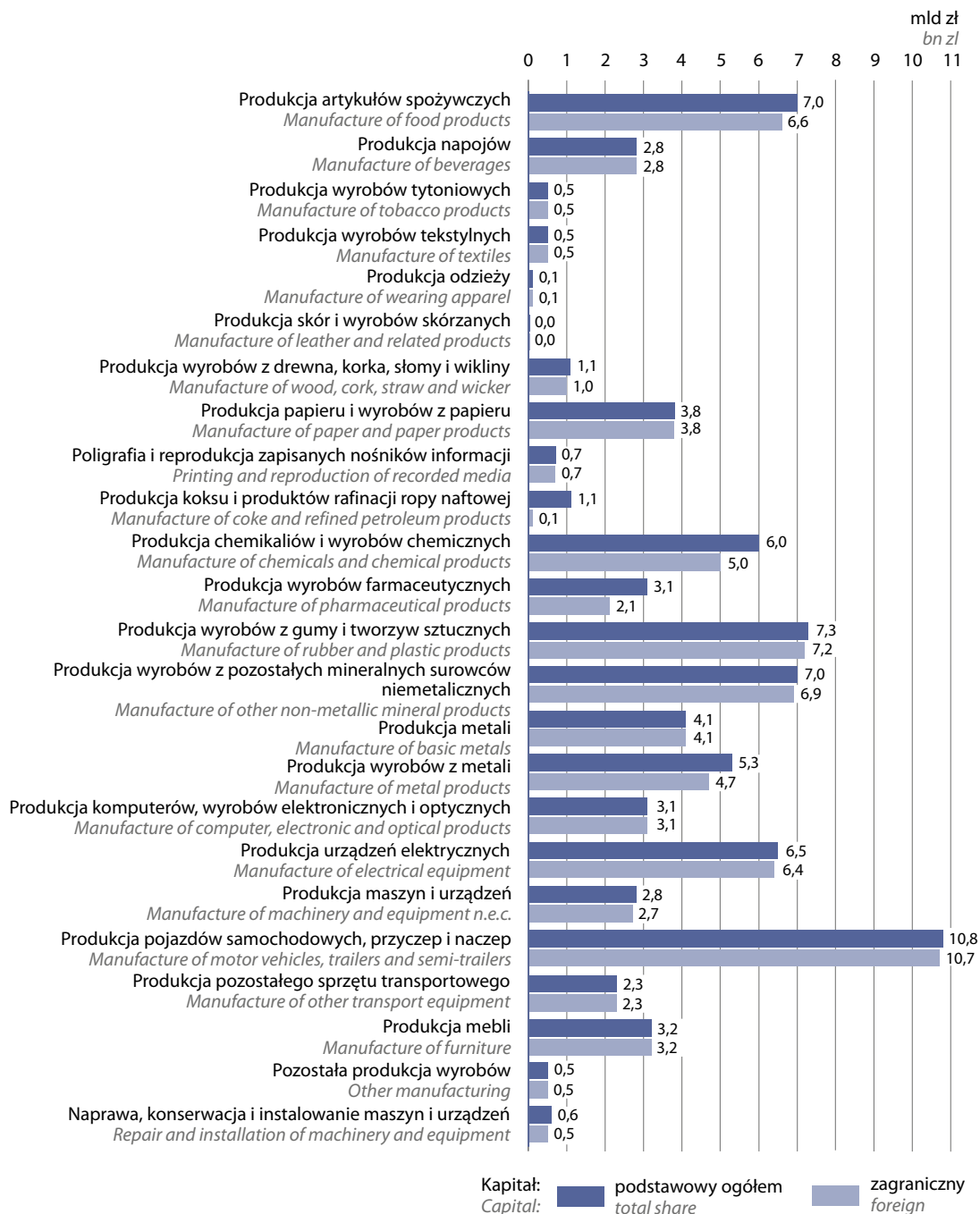
Table 5. Share capital by NACE section in 2017 (cont.)

Sekcje PKD NACE section	Liczba podmiotów Number of entities	Kapitał podstawowy Share capital			
		ogółem total	krajowy domestic	zagraniczny foreign	rozproszony dispersed
		w mln zł		in mln zł	
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	1 073	5 109,3	278,2	4 817,5	13,6
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	468	2 553,2	233,5	2 176,2	143,4
Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	1 442	23 449,8	1 200,2	20 151,5	2 098,1
Obsługa rynku nieruchomości <i>Real estate activities</i>	2 074	18 782,9	1 424,5	17 295,4	63,1
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	2 152	9 709,3	350,9	9 091,9	266,5
Administrowanie i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>	1 061	3 124,1	94,7	3 021,4	8,0
Edukacja <i>Education</i>	111	76,4	3,9	72,5	0,0
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	142	1 144,8	75,6	1 029,1	40,1
Działalność związana z kulturą, rozrywką rekreacją <i>Arts, entertainment and recreation</i>	126	349,0	129,0	220,1	0,0
Pozostała działalność usługowa <i>Other service activities</i>	141	131,6	30,6	100,3	0,8

Ze wszystkich działów przetwórstwa przemysłowego największy odsetek kapitału zagranicznego był zaangażowany w podmiotach zajmujących się produkcją pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (14,2% kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (9,6%), wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (9,1%), artykułów spożywczych (8,7%) oraz urządzeń elektrycznych (8,5%). W sumie kapitał zagraniczny wymienionych 5 działów stanowił 50,1% tego kapitału w przetwórstwie przemysłowym.

W strukturze kapitału podstawowego podmiotów z kapitałem zagranicznym w większości działów przetwórstwa przemysłowego (20 działów w tej sekcji) przeważał kapitał zagraniczny stanowiąc ponad 90% kapitału podstawowego. Podmioty z zakresu produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej w swej strukturze wykazują nieznaczny odsetek kapitału udziałowców zagranicznych (8,9%), co oznacza dominację kapitału krajowego w tym jednym obszarze.

Wykres 12. Kapitał podstawowy według działów w sekcji Przetwórstwo przemysłowe w 2017 roku
 Chart 12. Share capital by division in Manufacturing in 2017



Kapitał zagraniczny według województw

Foreign capital by voivodship

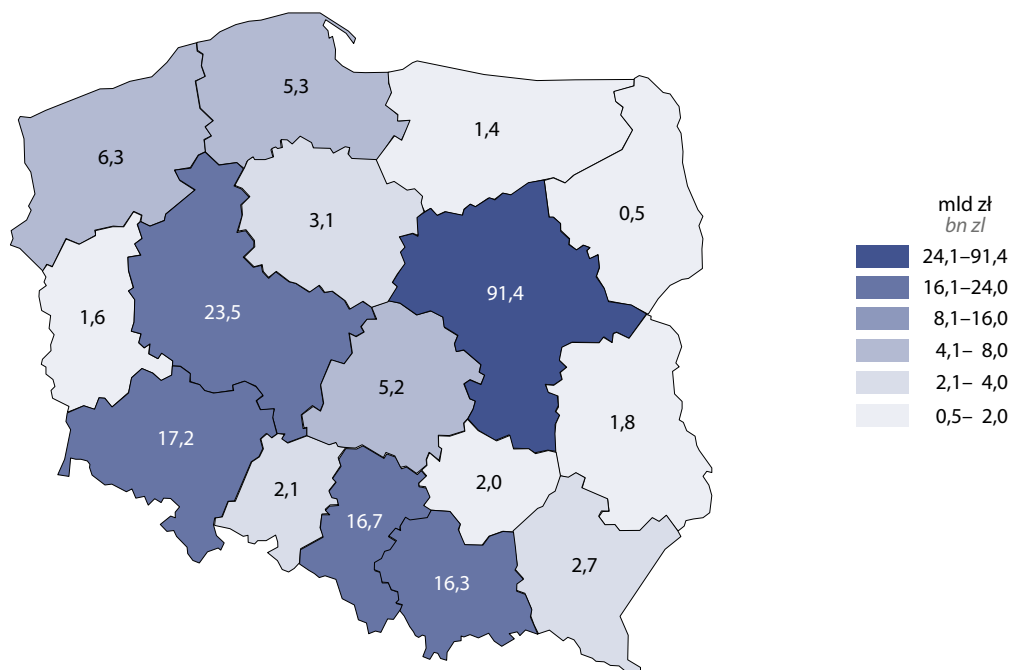
Ponad 80% kapitału zagranicznego ulokowano w pięciu województwach, podobnie jak w roku poprzednim, niemal połowę w województwie mazowieckim (46,4%), a ponad jedną trzecią (37,4%) w kolejnych czterech województwach: wielkopolskim (11,9%), dolnośląskim (8,7%), śląskim (8,5%) oraz małopolskim (8,3%). Udział kapitału zagranicznego w żadnym z pozostałych 11 województw nie przekroczył 4% wartości tego kapitału ulokowanego w Polsce. Największy przyrost kapitału zagranicznego w stosunku do roku poprzedniego odnotowano w województwach kujawsko-pomorskim (o 12,2%) i podkarpackim (o 10,9%). Spadek zanotowano w 8 województwach, największy w województwie świętokrzyskim (o 17,8%), w pozostałych województwach spadek był nieznaczny (od 0,2% do 4%).

Mapa 2. Kapitał zagraniczny według województw w 2017 roku

Map 2. Foreign capital by voivodship in 2017

Mapa 2 . Kapitał zagraniczny według województw w 2017 roku

Map 2. Foreign capital by voivodships in 2017

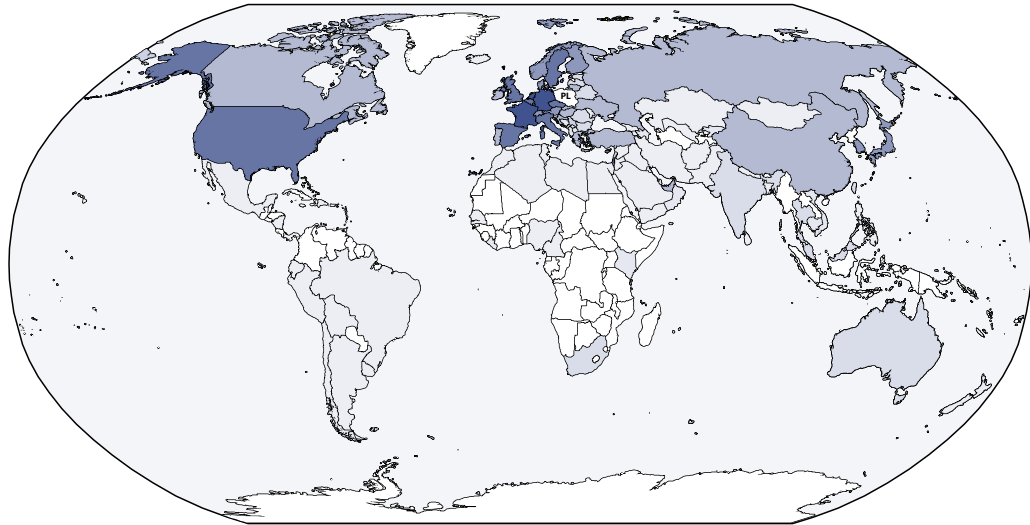


Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca

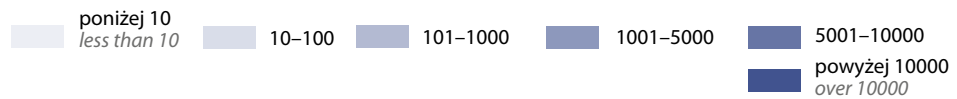
Foreign capital by country of shareholder

Ulokowany w Polsce w końcu 2017 roku kapitał zagraniczny pochodził ze 121 krajów. Dominująca część kapitału pochodziła z Europy, Azji i Ameryki Północnej.

Mapa 3. Kierunki pochodzenia kapitału zagranicznego w Polsce w 2017 roku
 Map 3. Country of foreign capital origin in Poland in 2017

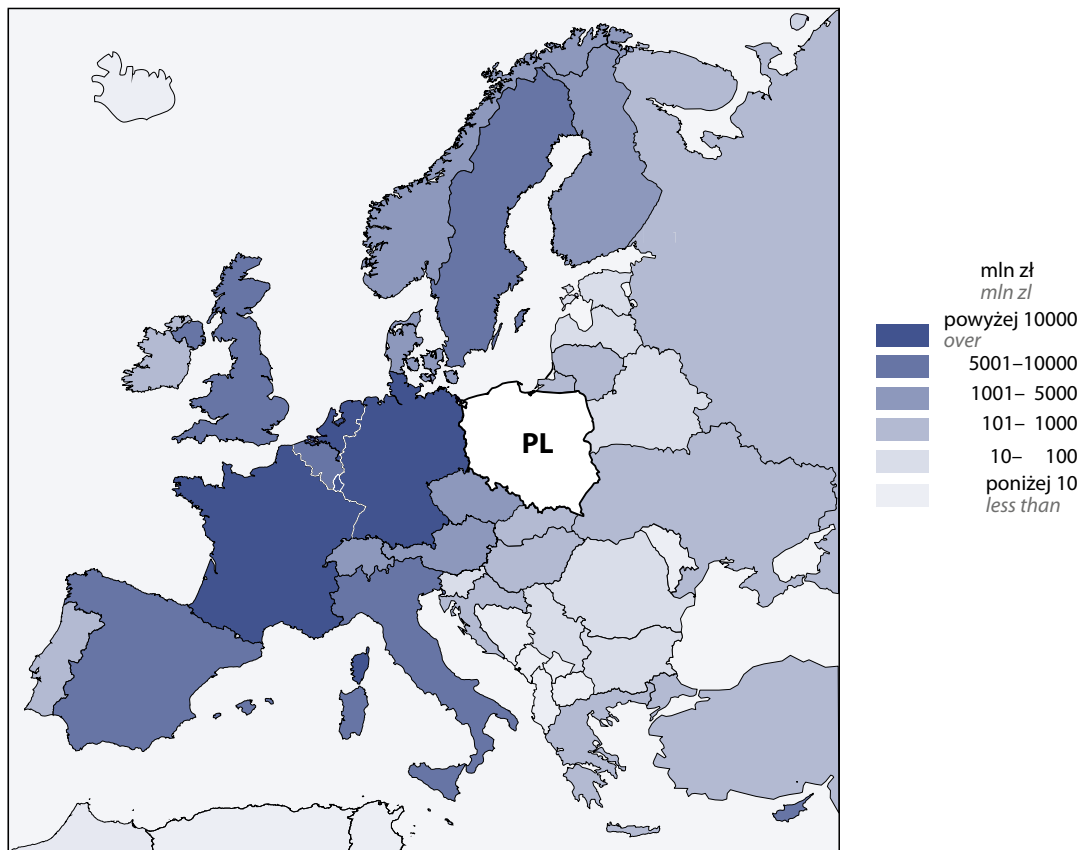


Kapitał zagraniczny (w milionach złotych)
 Foreign capital (in million zł)



Z krajów Unii Europejskiej pochodziło 91,4% kapitału zagranicznego, a z krajów OECD – 95,1%. Podobnie jak przed rokiem, kraje, które ulokowały w Polsce kapitał o największej wartości to: Holandia (20,1% kapitału zagranicznego ogółem), Niemcy (17,7%), Francja (13,6%) – przed rokiem udziały te kształtowały się odpowiednio: 21,9%, 17,5%, 14,4%.

Mapa 4. Kapitał pochodzący z krajów europejskich w 2017 roku
Map 4. Capital from European countries in 2017



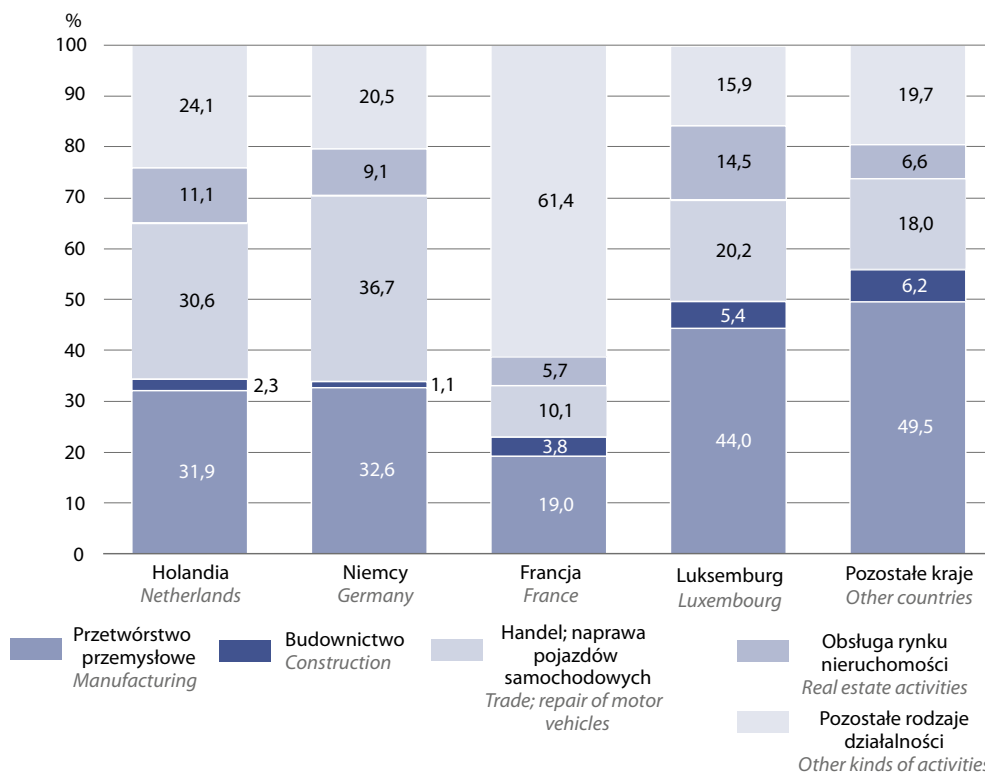
Wartość kapitału holenderskiego wyniosła w końcu 2017 roku 39 583,6 mln zł, wykazując w porównaniu z 2016 rokiem spadek o 9,2%. Był on ulokowany w 98,2% w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i w 87,3% w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Prawie trzy czwarte tego kapitału zaangażowano w przetwórstwie przemysłowym, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych oraz w obsłudze rynku nieruchomości (odpowiednio 31,9%, 30,6% i 11,1%). W 47,0% kapitał holenderski był ulokowany w województwie mazowieckim.

Wartość kapitału niemieckiego wyniosła 34 954,9 mln zł, wykazując nieznaczny wzrost o 0,4% w porównaniu z 2016 rokiem. W 99,1% był on ulokowany w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i w 88,0% w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Większość kapitału niemieckiego ulokowano w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 36,7% oraz w przetwórstwie przemysłowym – 32,6%. Podobnie jak w roku poprzednim, najatrakcyjniejsze dla kapitału niemieckiego były województwa: mazowieckie – 30,6% (rok wcześniej 31,6%), wielkopolskie – 23,0% (rok wcześniej 23,7%) i dolnośląskie – 17,9% (rok wcześniej 17,2%).

Wartość zaangażowanego w Polsce kapitału francuskiego wyniosła w końcu 2017 roku 26 850,8 mln zł, wykazując spadek o 6,3% (przed rokiem zanotowano wzrost o 0,6%). Podobnie jak przed rokiem większość kapitału francuskiego (99,5%) ulokowano w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego. Prawie jedną trzecią kapitału francuskiego zaangażowano w działalności związanej z przetwórstwem przemysłowym oraz handlem; naprawą pojazdów samochodowych, odpowiednio – 19,0% i 10,1% kapitału (przed rokiem odpowiednio 16,1% i 17,3%). W podmiotach mających siedzibę w województwie mazowieckim skupiło się 78,7% kapitału francuskiego (rok wcześniej 79,9%).

Wartość kapitału pochodzącego z Luksemburga w końcu 2017 roku wyniosła 23 770,5 mln zł (spadek o 7,1%). W 77,5% był ulokowany w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób i prawie w całości w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego (97,9%). Prawie połowę kapitału luksemburskiego zaangażowano w przetwórstwie przemysłowym (44,0%), a kolejne 34,7% w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (20,2%) i obsłudze rynku nieruchomości (14,5%). W układzie terytorialnym, ponad 70% kapitału luksemburskiego znalazło się w województwach: mazowieckim (32,7%), małopolskim (20,7%) i śląskim (18,5%).

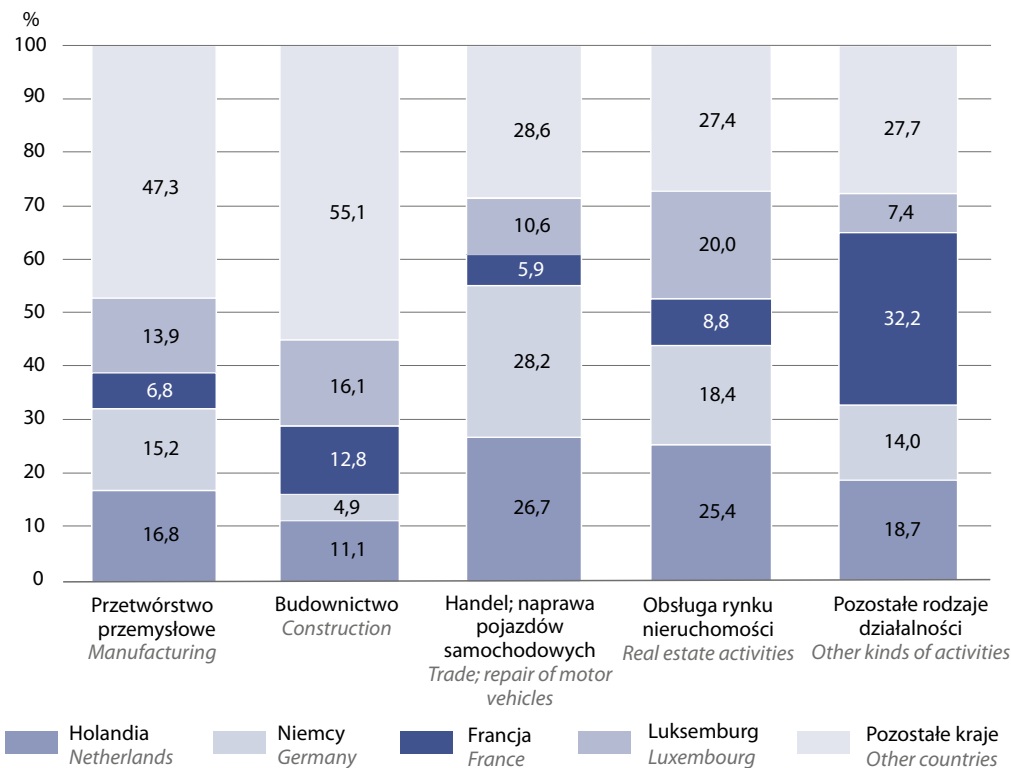
Wykres 13. Struktura kapitału zagranicznego według krajów i sekcji PKD w 2017 roku
Chart 13. Structure of foreign capital by country and NACE section in 2017



Wartość kapitału szwedzkiego wyniosła 8 536,7 mln zł (wzrost o 37,2%). W końcu 2017 roku stanowił 4,3% łącznej wartości kapitału zagranicznego ulokowanego w Polsce. Prawie w całości był ulokowany w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób (98,4%) i w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego (99,9%). W prawie połowie kapitał szwedzki był zaangażowany w przetwórstwo przemysłowe (48,1%).

Zróznicowane było zainteresowanie inwestorów zagranicznych poszczególnymi obszarami gospodarki. Połowę (52,7%) kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym stanowił kapitał pochodzący z czterech krajów: Holandii, Niemiec, Luksemburga i Francji, największy odsetek stanowił kapitał holenderski – 16,8%, potem niemiecki – 15,2%, luksemburski – 13,9% oraz francuski – 6,8%. W handlu; naprawie pojazdów samochodowych ponad 50% kapitału zagranicznego pochodziło z Niemiec (28,2%) i Holandii (26,7%). W budownictwie dominował kapitał luksemburski (16,1%), hiszpański (15,8%), francuski (12,8%) i holenderski (11,1%). W działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości ponad 60% stanowił kapitał z Holandii (25,4%), Luksemburga (20,0%) i Niemiec (18,4%). W transporcie i gospodarce magazynowej dominował kapitał holenderski (48,4%), dalsze 25,4% pochodziło z Luksemburga (15,3%) oraz Niemiec (11,1%). Kapitał w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej pochodził głównie z Holandii (38,2%), Luksemburga (14,3%) i Niemiec (6,9%). W zakwaterowaniu i gastronomii największy udział stanowił kapitał francuski (22,0%). W wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę dominował kapitał niemiecki (51,4%) i francuski (24,2%).

Wykres 14. Struktura kapitału zagranicznego według sekcji PKD i kraju pochodzenia w 2017 roku
 Chart 14. Structure of foreign capital by NACE section and country in 2017



Większość kapitału pochodzącego z poszczególnych krajów była ulokowana w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Kapitał z trzydziestu krajów w dominującej swej części był zaangażowany w podmiotach mikro, zatrudniających do 9 osób.

Tablica 6. Kapitał zagraniczny według najważniejszych krajów pochodzenia udziałowców w 2017 roku
 Table 6. Foreign capital by country of origin in 2017

Kraje Countries	Liczba podmiotów Number of entities	Liczba udziałowców** Number of shareholders	Kapitał zagraniczny udziałowców Foreign shareholders' capital	Udział kraju w kapitale zagranicznym ogółem Country share in the whole foreign capital
			w mln zł in mln zł	%
OGÓŁEM TOTAL	22 102	30 284	197 167,1	100,0
w tym: of which:				
Kraje Unii Europejskiej* EU Member States	17 027	21 647	180 154,5	91,4
Kraje należące do OECD* OECD countries	17 636	22 535	187 448,3	95,1
Z ogółem przypada na: Of total:				
Holandia Netherlands	2 155	2 439	39 583,6	20,1
Niemcy Germany	4 917	6 112	34 954,9	17,7
Francja France	1 092	1 397	26 850,8	13,6
Luksemburg Luxembourg	986	1 070	23 770,5	12,1
Szwecja Sweden	631	754	8 536,7	4,3
Wielka Brytania United Kingdom	1 186	1 382	8 152,0	4,1
Cypr Cyprus	1 196	1 335	6 802,0	3,5
Belgia Belgium	602	773	5 478,2	2,8
Stany Zjednoczone Ameryki USA	667	807	5 435,1	2,8
Hiszpania Spain	507	678	5 254,0	2,7
Włochy Italy	1 130	1 681	5 159,8	2,6
Austria Austria	714	808	4 793,4	2,4
Szwajcaria Switzerland	612	658	3 872,9	2,0
Dania Denmark	639	739	3 731,7	1,9
Korea Południowa South Korea	136	179	2 175,6	1,1
Finlandia Finland	195	229	1 946,9	1,0
Japonia Japan	72	79	1 539,6	0,8
Czechy Czech Republic	588	728	1 194,0	0,6
Norwegia Norway	320	372	1 110,0	0,6
Węgry Hungary	116	138	891,9	0,5
Słowacja Slovakia	159	195	610,1	0,3
Portugalia Portugal	109	157	435,6	0,2
Malta Malta	87	92	420,2	0,2
Chiny China	524	933	384,4	0,2
Hongkong Hong Kong	42	46	315,7	0,2
Kanada Canada	88	101	290,4	0,2
Irlandia Ireland	233	417	276,5	0,1
Turcja Turkey	142	225	231,1	0,1
Wyspy Dziewicze W.B. Virgin Islands G.B.	39	39	211,0	0,1
Litwa Lithuania	140	183	196,5	0,1
Izrael Israel	142	189	189,8	0,1
Ukraina Ukraine	1 478	3 052	111,0	0,1
Rosja Russia	232	339	106,1	0,1
Singapur Singapore	24	26	104,8	0,1

* Podana liczba podmiotów nie jest równa sumie liczby podmiotów z poszczególnych krajów, ponieważ w jednym podmiocie może wystąpić kapitał z kilku różnych krajów.

Total number of entities is not equal to sum of number of entities in countries because one entity may have capital from several countries.

** Ze względu na przyjętą metodę wyliczania wartości, dopuszcza się możliwość powtórzeń tych samych udziałowców zagranicznych mających kapitał w różnych przedsiębiorstwach uczestniczących w badaniu.

Due to a method of calculation one investor may occur in several enterprises.

Kapitał zagraniczny według udziału

Foreign capital by share

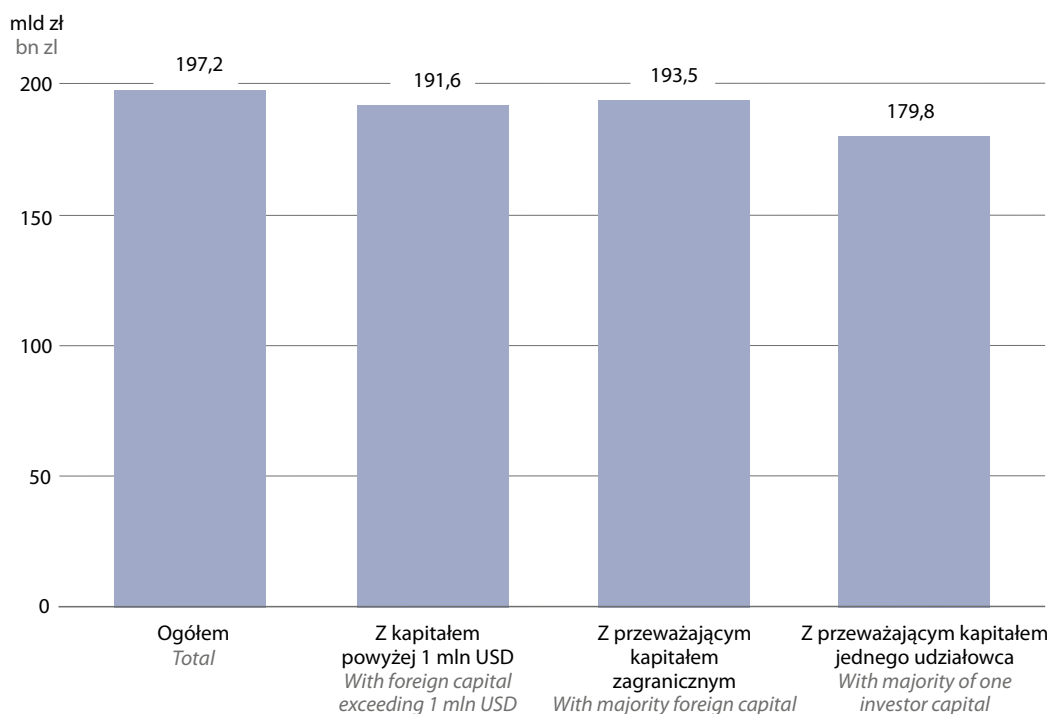
Kapitał zagraniczny w podmiotach, w których jego wartość przekraczała 1 mln USD, wyniósł 191 558 mln zł, co stanowiło 97,2% ogółu kapitału zagranicznego w Polsce. Najwyższy udział kapitału zagranicznego w tej grupie podmiotów odnotowano w jednostkach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (38,4%) oraz handlu; naprawy pojazdów samochodowych (22,9%).

W podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego w końcu 2017 roku ulokowane zostało 193 511,8 mln zł kapitału zagranicznego co stanowiło 98,1%. Dominował w nim kapitał pochodzący z państw Unii Europejskiej (91,4%). W strukturze kapitału zagranicznego ulokowanego w tej grupie podmiotów największy odsetek stanowił kapitał holenderski (20,1%), niemiecki (17,9%) i francuski (13,8%).

Podmioty, w których dominującą pozycję zajmował jeden inwestor, dysponowały 92,9% kapitału ulokowanego w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i 91,2% całego kapitału zagranicznego zaangażowanego w Polsce. Z Holandii pochodziło 20,8%, z Niemiec 18,2%, a z Francji 14,3% kapitału zagranicznego ulokowanego w podmiotach z przewagą jednego udziałowca.

Wykres 15. Wartość kapitału zagranicznego wybranych grup podmiotów w 2017 roku

Chart 15. Foreign capital value of selected groups of entities in 2017



1.3. Pracujący w podmiotach z kapitałem zagranicznym

1.3. Persons employed in entities with foreign capital

PRACUJĄCY – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy tj. umowy o pracę, powołania, wyboru lub mianowania (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; osoby wykonujące pracę w Polsce, a także za granicą na rzecz jednostek, w których zostały zatrudnione, niezależnie od czasu trwania tego zatrudnienia; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej. Do pracujących nie zalicza się osób, z którymi zawarto umowę zlecenie lub umowę o dzieło.

W końcu 2017 roku w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego pracowało 1 929,1 tys. osób (o 4,0% więcej w porównaniu z 2016 rokiem).

Liczba pracujących w podmiotach powstałych w 2017 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym

Number of persons employed in entities established in 2017 as entities with foreign capital

W podmiotach powstałych w 2017 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym pracowało 18 910 osób, co stanowiło 1,0% liczby wszystkich osób pracujących w badanej populacji podmiotów z kapitałem zagranicznym. W strukturze tej grupy podmiotów prawie dwie trzecie pracujących zatrudniały podmioty duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób (54,3%), podmioty średnie zatrudniały 29,5%, podmioty małe – 12,7%, a podmioty mikro – 3,5%.

W podmiotach nowych (tzw. greenfields) pracowało 4 010 osób, co stanowiło 21,2% zatrudnionych w podmiotach nowopowstałych i 0,2% ogółu pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym.

Liczba pracujących według klas wielkości

Number of persons employed by size class

Zanotowano spadek liczby pracujących o 1,1% w podmiotach małych, w podmiotach mikro – spadek o 12,8%. W podmiotach średnich miał miejsce wzrost liczby pracujących o 1,7%, w dużych wzrost o 5,2%. Podmioty duże, stanowiące 6,6% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, były miejscem pracy dla 76,2% ogółu pracujących w jednostkach z udziałem kapitału zagranicznego. Przed rokiem wskaźniki te kształtowały się odpowiednio 5,7% oraz 75,3%.

Tablica 7. Liczba pracujących według klas wielkości w latach 2016–2017

Table 7 Number of persons employed by size class in 2016–2017

Lata Years	Podmioty ogółem Total entities	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących 10–49 10–49 persons employed	o liczbie pracujących 50–249 50–249 persons employed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons employed
2016	1 855 227	26 909	100 667	330 684	1 396 967
2017	1 929 122	23 455	99 549	336 454	1 469 664

Średnio w jednym podmiocie z kapitałem zagranicznym według stanu na koniec 2017 roku pracowało 87 osób, w podmiocie dużym – 1000 osób, w średnim – 115 osób, małym – 23 osób, a w mikro – 2 osoby.

Liczba pracujących według sekcji PKD

Number of persons employed by NACE section

Najwięcej osób pracowało w podmiotach zajmujących się przetwórstwem przemysłowym – 46,3% ogólnej liczby pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 23,7%.

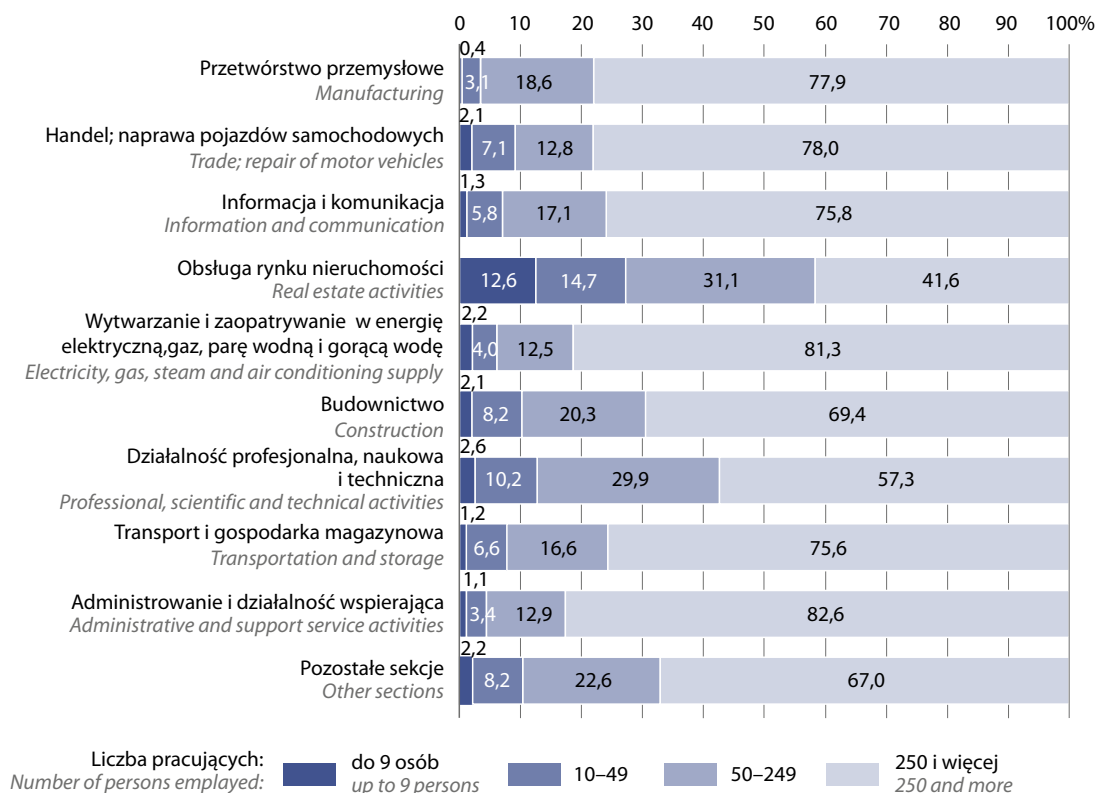
Tablica 8. Liczba pracujących według sekcji PKD w 2017 roku
Table 8. Number of persons employed by NACE section in 2017

Sekcje PKD <i>NACE section</i>	Liczba podmiotów <i>Number of entities</i>	Liczba pracujących <i>Number of persons employed</i>
OGÓŁEM <i>TOTAL</i>	22 102	1 929 122
Górnictwo i wydobywanie <i>Mining and quarrying</i>	124	4 091
Przetwórstwo przemysłowe <i>Manufacturing</i>	4 670	893 150
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>	505	8 278
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>	125	9 962
Budownictwo <i>Construction</i>	1 644	54 228
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	6 244	457 396
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	1 073	104 271
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	468	22 208
Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	1 442	131 464
Obsługa rynku nieruchomości <i>Real estate activities</i>	2 074	9 197
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	2 152	91 962
Administrowanie i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>	1 061	113 856
Edukacja <i>Education</i>	111	1 513
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	142	18 156
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją <i>Arts, entertainment and recreation</i>	126	2 580
Pozostała działalność usługowa <i>Other service activities</i>	141	6 810

W większości sekcji PKD wykazano przewagę (ponad 50% ogółu pracujących w danej sekcji) liczby pracujących w podmiotach dużych. Pracujący w dużych podmiotach w administrowaniu i działalności wspierającej oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę stanowili ponad 80% pracujących w tych sekcjach (odpowiednio 82,6% i 81,3%). Liczba pracujących w podmiotach mikro w większości sekcji nie przekraczała 10%, poza obsługą rynku nieruchomości, gdzie w tej klasie podmiotów pracowało 12,6% liczby osób ogółem pracujących w tej sekcji oraz w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (10,2%).

Wykres 16. Struktura liczby pracujących według sekcji PKD i klas wielkości w 2017 roku

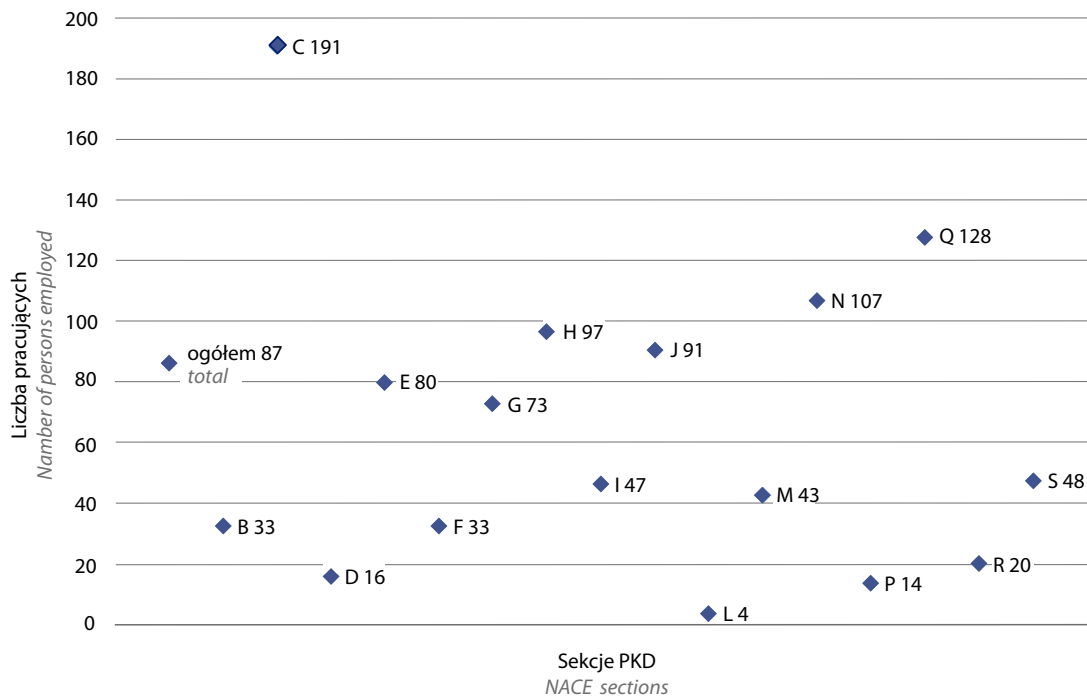
Chart 16. Structure of number of persons employed by NACE section and size class in 2017



Według rodzaju prowadzonej działalności przedsiębiorstwo z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym liczyło przeciętnie 191 osób (o 20 osób więcej niż przez rokiem), w administrowaniu i działalności wspierającej – 107 osób, w transporcie i gospodarce magazynowej – 97 osób, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 73 osoby. Najniższa przeciętna liczba pracujących charakteryzowała podmioty działające w obsłudze rynku nieruchomości (średni podmiot liczył 4 osoby).

Wykres 17. Przeciętna wielkość przedsiębiorstwa według sekcji PKD w 2017 roku

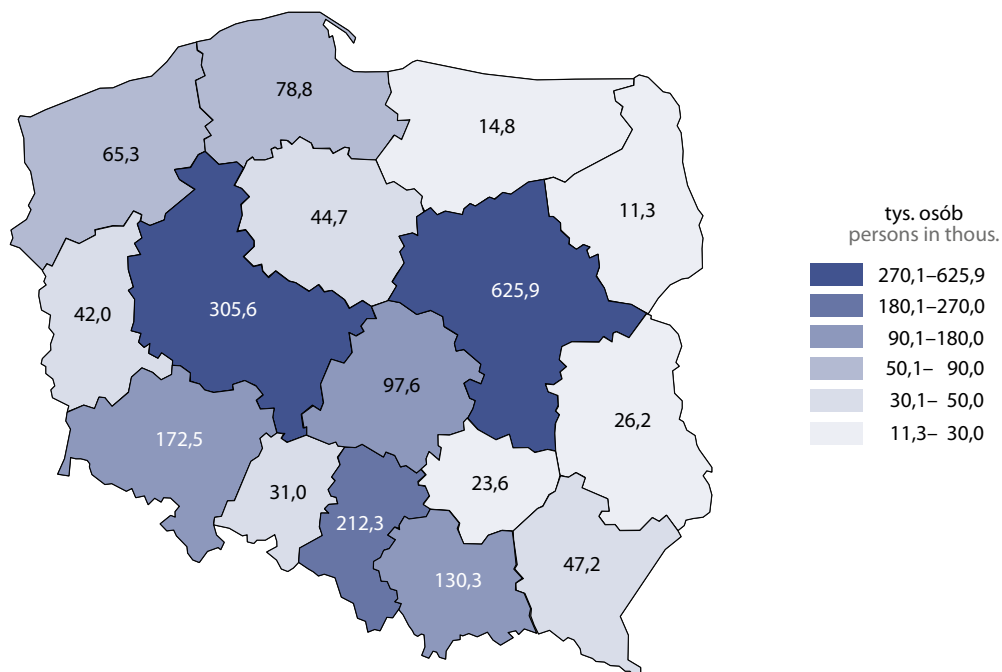
Chart 17. Average size of enterprise by NACE section in 2017

**Liczba pracujących według województw**

Number of persons employed by voivodship

Podobnie jak przed rokiem prawie 70% ogółu osób pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym pracowało w podmiotach mających siedzibę w czterech województwach: mazowieckim (32,4%), wielkopolskim (15,8%), śląskim (11,0%) oraz dolnośląskim (8,9%).

Mapa 5. Liczba pracujących według województw w 2017 roku
 Map 5. Number of persons employed by voivodship in 2017



1.4. Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym

1.4. Basic financial results of entities with foreign capital

PRZYCHODY Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI (PRZYCHODY OGÓŁEM) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

KOSZTY UZYSKANIA PRZYCHODÓW Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI (KOSZTY OGÓŁEM) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Wyniki finansowe według klas wielkości

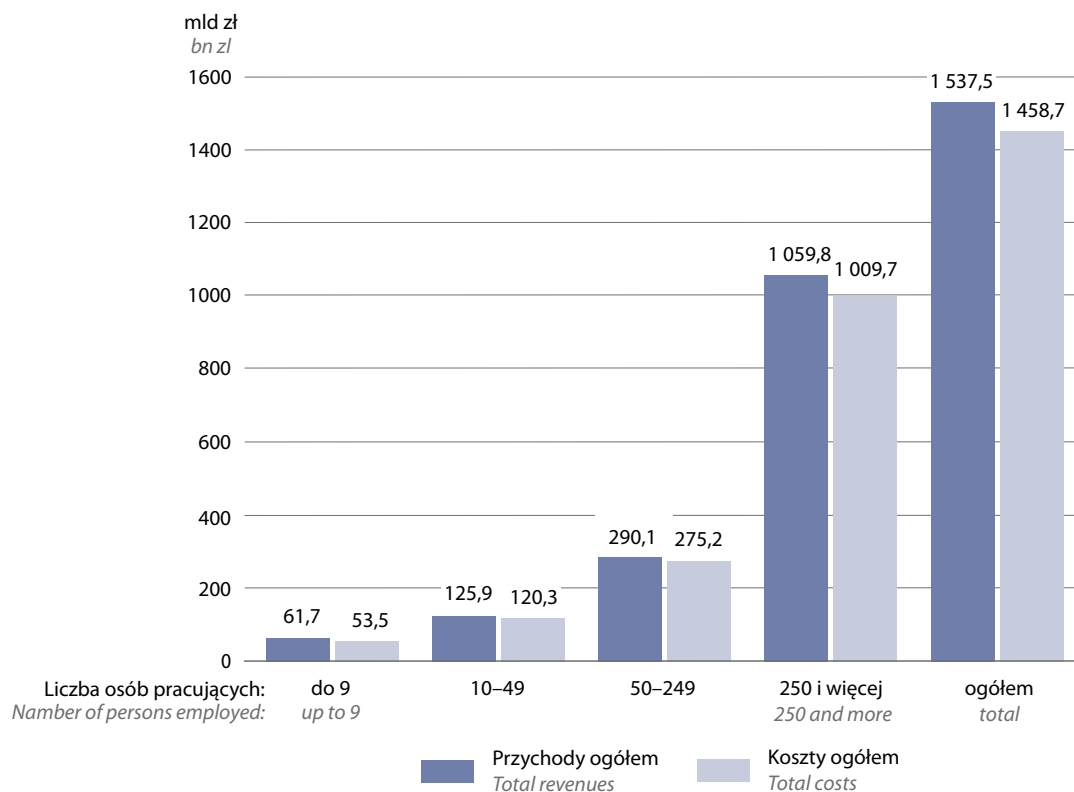
Financial results by size class

W 2017 roku podmioty z udziałem kapitału zagranicznego uzyskały przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) w wysokości 1 537 498,5 mln zł wykazując wzrost o 7,1% w stosunku do osiągniętych w 2016 roku. W 96,0% przychody były uzyskane przez podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności (koszty ogółem) wyniosły 1 458 663,1 mln zł wykazując wzrost o 6,6% w skali roku. Dominującą część kosztów (96,3%) wygenerowały podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wykres 18. Przychody ogółem i koszty ogółem według klas wielkości w 2017 roku

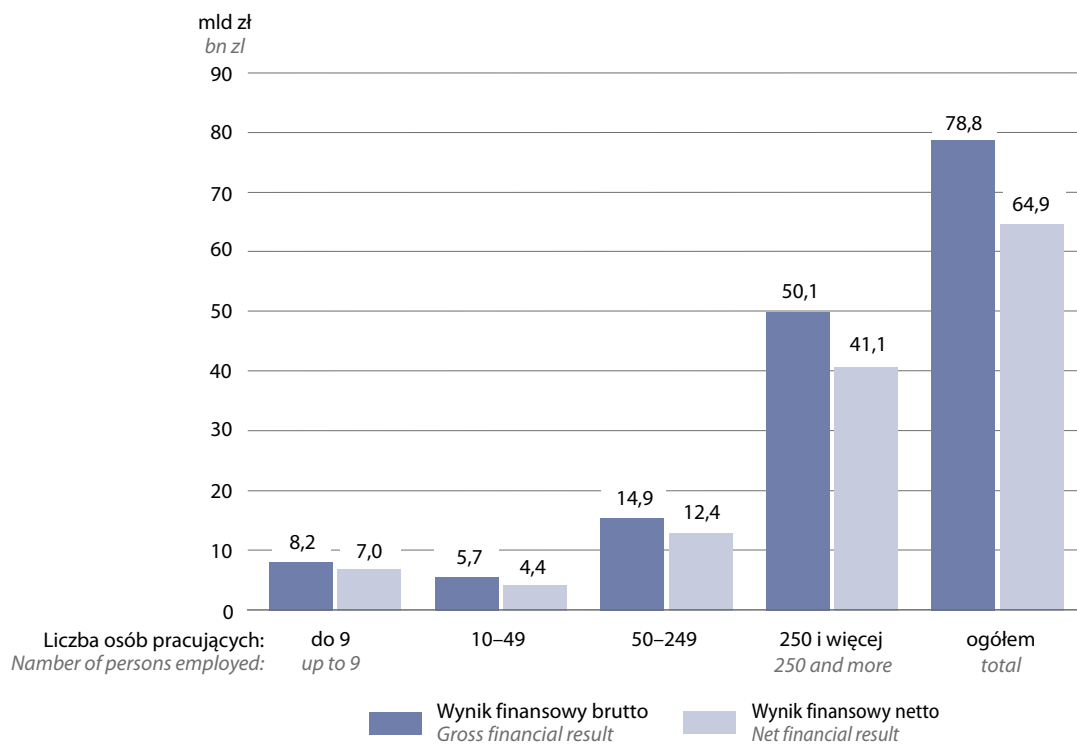
Chart 18. Revenues and costs from total activity by size class in 2017



Zysk brutto wykazało 12 725 jednostek tj. 57,6% wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (52,9% rok wcześniej), a uzyskiwane przez nie przychody ogółem stanowiły 86,6% przychodów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (rok wcześniej – 86,5%).

Wynik finansowy netto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wyniósł w 2017 roku 64 935,4 mln zł (wzrost o 15,4% wobec 56 280,7 mln zł w 2016 roku).

Podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób wykazały dodatni wynik finansowy netto równy 57 933,0 mln zł (wzrost o 5,3% wobec 55 027,4 mln zł przed rokiem), podmioty mikro (do 9 osób pracujących) wykazały także wartość dodatnią 7 002,4 mln zł (pięciokrotny wzrost wobec 1 253,4 mln zł przed rokiem). W grupie podmiotów o liczbie pracujących do 9 osób stratę netto (ujemny wynik finansowy netto) wykazano w czterech obszarach działalności, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w dwóch.

Wykres 19. Wyniki finansowe według klas wielkości w 2017 rokuChart 19. *Financial results by size class in 2017*

Wskaźnik poziomu kosztów ogółem badanych podmiotów wyniósł 94,9%. Wskaźnik ten był mniej korzystny dla podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób i wyniósł 95,2%, korzystniejszy był w klasie mikro i ukształtował się na poziomie 86,8%. Wskaźnik rentowności obrotu brutto w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym ukształtował się na poziomie 5,1% i był w przeważającej mierze wypracowany przez podmioty mikro, dla których wyniósł 13,3% wobec 4,8% dla podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Podobnie wskaźnik rentowności obrotu netto ogółem ukształtował się na poziomie 4,2%, a w przedziałach klasy wielkości podmiotów korzystniej wypadły podmioty mikro, dla których ukształtował się na poziomie 11,4% wobec 3,9% w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wyniki finansowe według sekcji PKD*Financial results by NACE section*

Najwyższe przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) uzyskały podmioty zaangażowane w działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (669 211,0 mln zł, co stanowiło 43,5% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego) oraz w handel; naprawę pojazdów samochodowych (558 983,3 mln zł – 36,4%).

W większości rodzajów działalności wynik finansowy netto był dodatni (zysk netto). Najwyższy wynik finansowy netto wypracowały podmioty działające w przetwórstwie przemysłowym (31 632,1 mln zł), co stanowiło 48,7% wyniku finansowego netto wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (przed rokiem udział ten stanowił 56,8%).

Wartości ujemne (stratę netto) wykazały podmioty prowadzące działalność w zakresie górnictwa i wydobywania.

Tablica 9. Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2017 roku
 Table 9. Basic financial results of entities with foreign capital by NACE section in 2017

Sekcje PKD NACE section	Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) Revenues from total activity	Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności (koszty ogółem) Costs of obtaining revenues from total activity	Wynik finansowy Financial result		Liczba podmiotów wykazujących Number of entities showing	
			brutto gross	netto net	zysk brutto gross profit	zysk netto net profit
w mln zł in mln zł						
OGÓŁEM TOTAL	1 537 498,5	1 458 663,1	78 835,3	64 935,4	12 725	12 607
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	2 413,7	2 598,8	-185,1	-205,0	44	43
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	669 211,0	631 817,7	37 393,4	31 632,1	3 180	3 161
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	16 757,5	15 223,0	1 534,5	1 195,6	138	135
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	5 883,8	5 580,1	303,6	242,0	79	79
Budownictwo Construction	56 774,4	51 256,7	5 517,7	4 775,5	756	752
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	558 983,3	541 566,0	17 417,3	13 344,5	3 796	3 760
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	50 176,9	49 184,2	992,7	483,7	625	616
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	5 902,5	5 212,4	690,1	551,1	204	200
Informacja i komunikacja Information and communication	82 240,8	76 888,2	5 352,6	4 591,5	838	828
Obsługa rynku nieruchomości Real state activities	18 911,8	15 157,8	3 754,0	3 259,6	1 048	1 035
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	36 228,6	32 195,1	4 033,4	3 561,2	1 189	1 173
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	23 157,9	21 577,3	1 580,6	1 196,1	577	573
Edukacja Education	374,7	366,5	8,2	1,5	51	51
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	5 444,5	5 340,6	103,8	40,5	75	76
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	2 534,8	2 483,6	51,2	35,4	51	51
Pozostała działalność usługowa Other service activities	2 502,5	2 215,2	287,3	230,1	74	74

Wskaźnik poziomu kosztów w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 94,9%. Ponad 100% wyniósł w górnictwie i wydobywaniu (107,7%). Najkorzystniejszy, poniżej 90%, odnotowano w działalności związanej z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi (88,3%), obsłudze rynku nieruchomości (80,2%), działalności profesjonalnej, naukowej o technicznej (88,9%) oraz w pozostałej działalności usługowej (88,5%).

Wskaźnik rentowności obrotu brutto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ukształtował się na poziomie 5,1%. Najkorzystniej wskaźnik ten ukształtował się w działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości (19,9%). Powyżej 10% wykazały podmioty z zakresu zakwaterowania i gastronomii, działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej, pozostałej działalności usługowej. Ujemne wartości tego wskaźnika wykazały podmioty z zakresu górnictwa i wydobywania (minus 7,7%).

Wskaźnik rentowności obrotu netto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ukształtował się na poziomie 4,2%. Najkorzystniejszy wskaźnik uzyskały podmioty z zakresu działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości (17,2%), powyżej 9% wykazały także podmioty w zakwaterowaniu i gastronomii, działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej oraz pozostałej działalności usługowej. Ujemną wartość tego wskaźnika wykazały podmioty z zakresu górnictwa i wydobywania (minus 8,5%).

Tablica 10. Wskaźniki ekonomiczne podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2017 roku
Table 10. Economic indicators of entities with foreign capital by NACE section in 2017

Sekcje PKD NACE section	Wskaźnik poziomu kosztów Cost level indicator	Wskaźnik rentowności obrotu brutto Gross profitability rate of turnover	Wskaźnik rentowności obrotu netto Net profitability rate of turnover
	%		
Ogółem Total	94,9	5,1	4,2
Górnictwo i wydobywanie <i>Mining and quarrying</i>	107,7	-7,7	-8,5
Przetwórstwo przemysłowe <i>Manufacturing</i>	94,4	5,6	4,7
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię, gaz parę wodną i gorącą wodę <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>	90,8	9,2	7,1
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>	94,8	5,2	4,1
Budownictwo <i>Construction</i>	90,3	9,7	8,4
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	96,9	3,1	2,4
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	98,0	2,0	1,0
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	88,3	11,7	9,3
Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	93,5	6,5	5,6
Obsługa rynku nieruchomości <i>Real state activities</i>	80,2	19,9	17,2
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	88,9	11,1	9,8
Administrowanie i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>	93,2	6,8	5,2
Edukacja <i>Education</i>	97,8	2,2	0,4
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	98,1	1,9	0,7
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją <i>Arts, entertainment and recreation</i>	98,0	2,0	1,4
Pozostała działalność usługowa <i>Other service activities</i>	88,5	11,5	9,2

Wyniki finansowe według województw

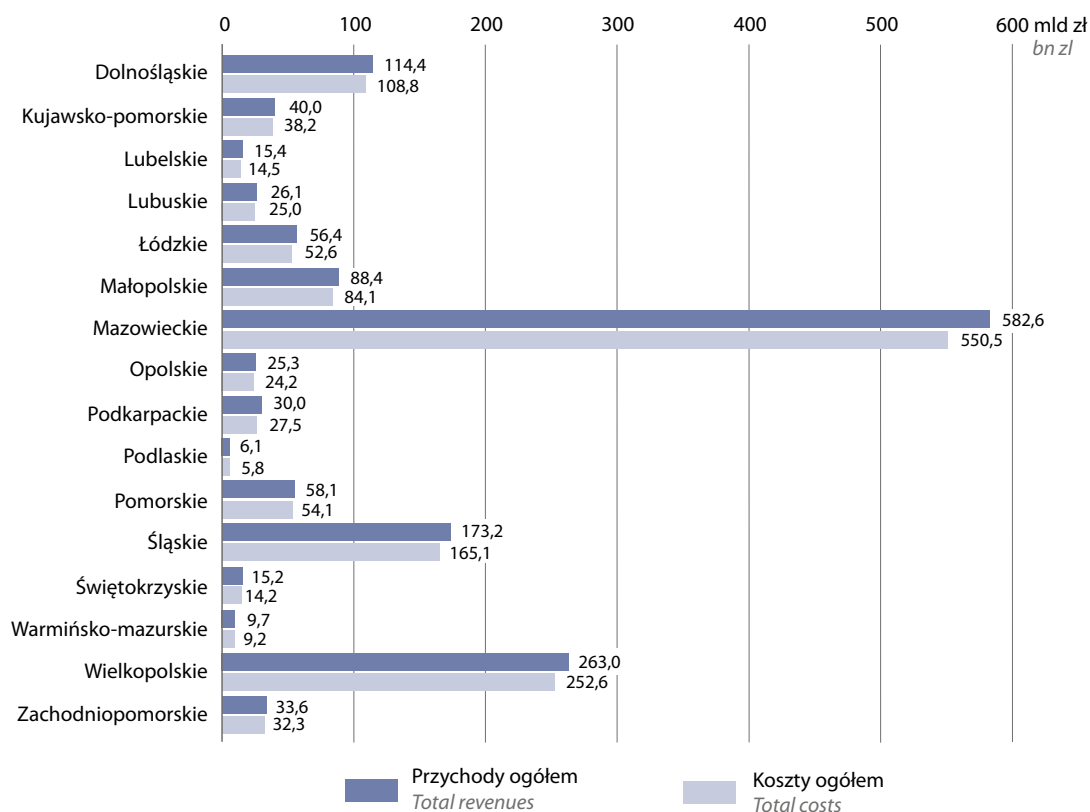
Financial results by voivodship

Przychody ogółem wypracowane przez podmioty z województw mazowieckiego, wielkopolskiego i śląskiego łącznie stanowiły 66,3% przychodów ogółem wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (odpowiednio 37,9%, 17,1% oraz 11,3%). Podobnie koszty ogółem poniesione razem przez podmioty z tych trzech województw stanowiły łącznie 66,3% (odpowiednio 37,7%, 17,3% oraz 11,3%).

Najwyższy wynik finansowy brutto uzyskały również podmioty z siedzibą w województwach mazowieckim, wielkopolskim i śląskim. Łącznie wyniki finansowe brutto podmiotów z kapitałem zagranicznym z tych trzech województw stanowił 64,2% wyniku finansowego brutto dla Polski i wyniosły odpowiednio 40,7%, 13,2% oraz 10,3%.

Wykres 20. Przychody ogółem i koszty ogółem według województw w 2017 roku

Chart 20. Revenues and costs from total activity by voivodship in 2017



1.5. Działalność eksportowa i importowa podmiotów z kapitałem zagranicznym

1.5. Export and import activity of entities with foreign capital

Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu

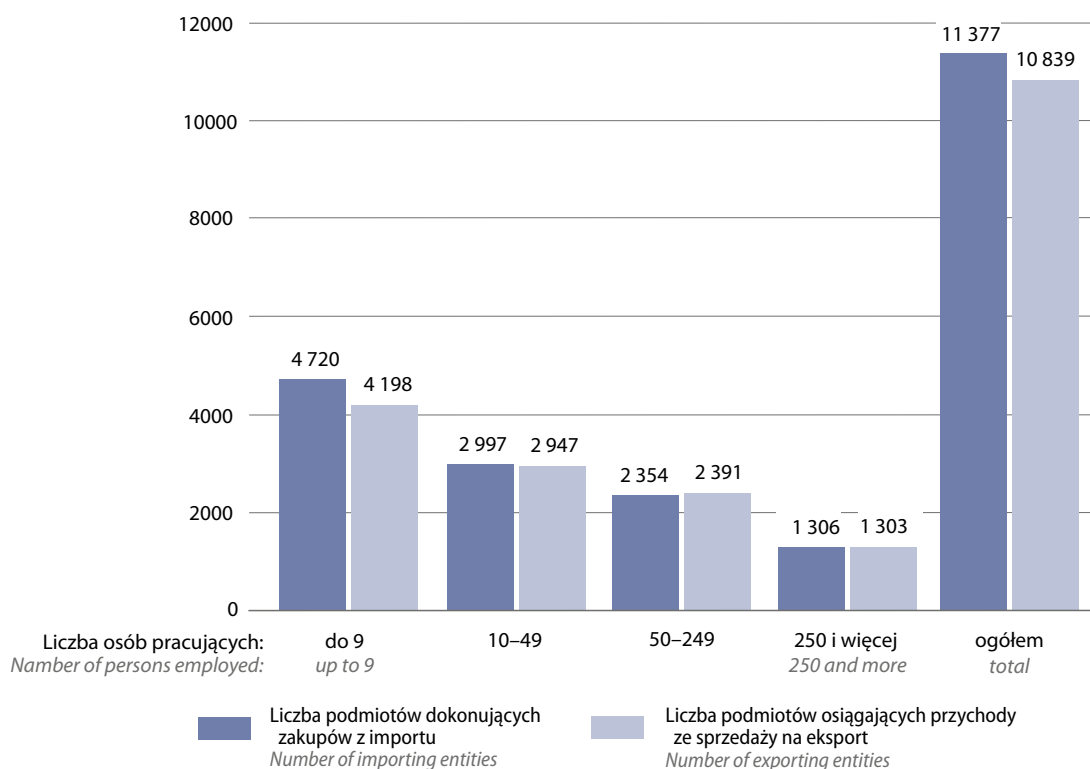
Number of entities generating revenues from export sales and import purchases

W 2017 roku 10 839 podmiotów z kapitałem zagranicznym osiągnęło przychody ze sprzedaży produktów lub towarów i materiałów na eksport, co stanowiło 49,0% liczby wszystkich podmiotów z udziałem zagranicznym. Wśród ogółu podmiotów mikro 31,3% prowadziło aktywność eksportową, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób – 76,6%. W strukturze podmiotów eksportujących 38,7% stanowiły podmioty mikro o liczbie pracujących do 9 osób, pozostałe 61,3% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Zakupów z importu dokonywało 11 377 podmiotów z kapitałem zagranicznym, co stanowiło 51,5% liczby wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym. Wśród podmiotów mikro 35,2% dokonywało zakupów z importu, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej – 76,7%. W strukturze podmiotów importujących 41,5% stanowiły podmioty o liczbie pracujących do 9 osób, a 58,5% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wykres 21. Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według klas wielkości w 2017 roku

Chart 21. Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by size class in 2017



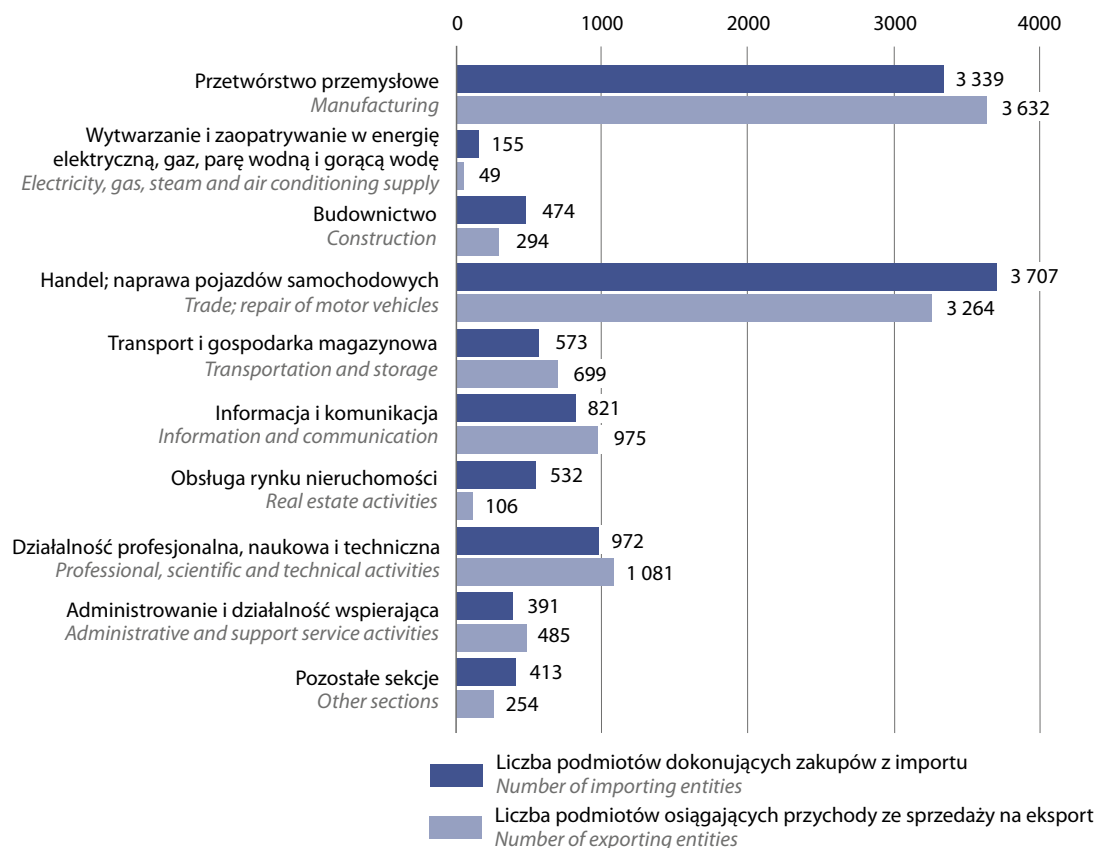
Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD

Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by NACE section

Najwyższy odsetek podmiotów eksportujących zaobserwowano w przetwórstwie przemysłowym (77,8%), informacji i komunikacji (67,6%) oraz transporcie i gospodarce magazynowej (65,1%).

Wykres 22. Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i podmiotów dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD w 2017 roku

Chart 22. Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by NACE section in 2017



Liczba podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według województw

Number of entities generating revenues from export sales and import purchases by voivodship

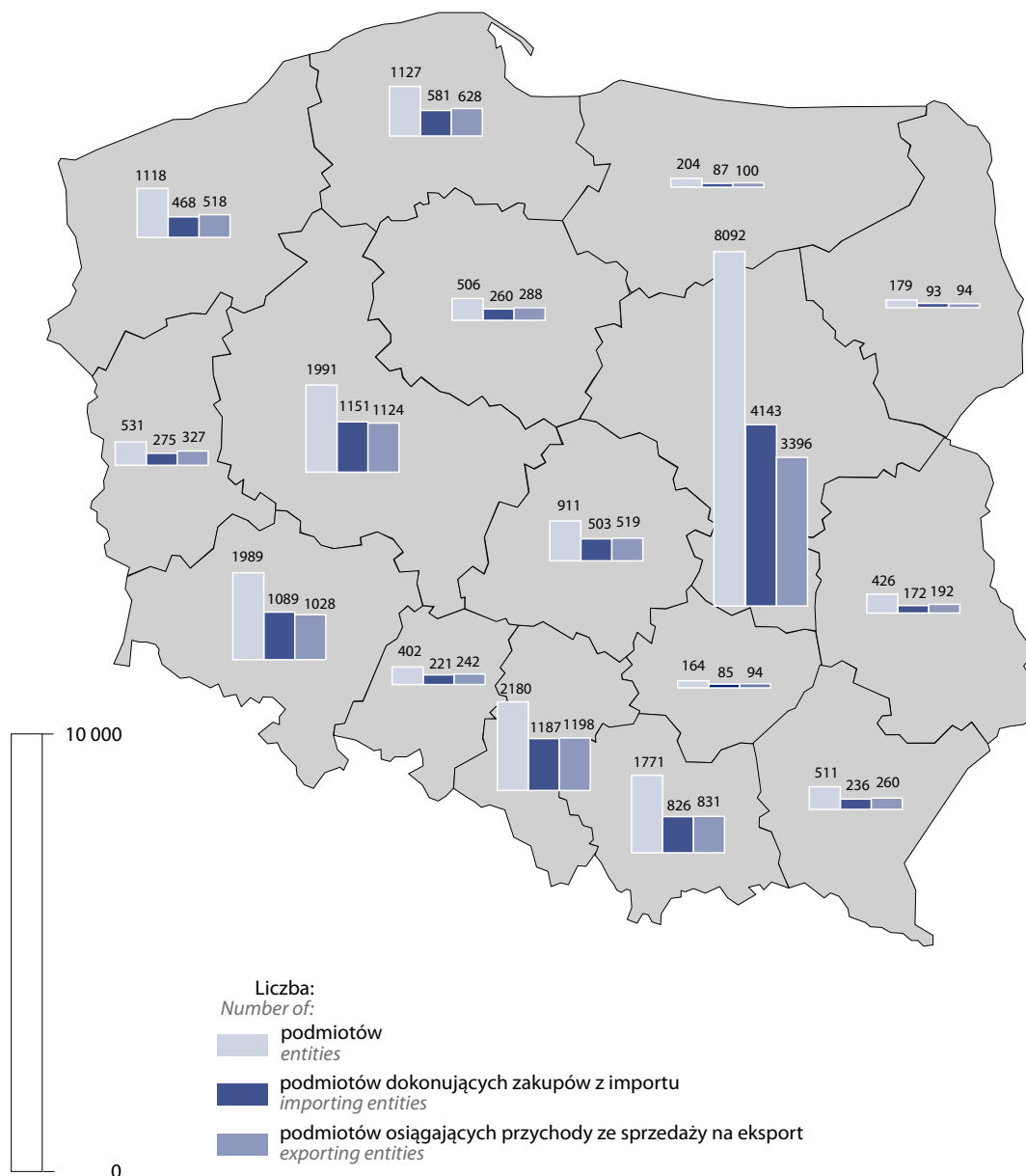
Uwzględniając lokalizację siedziby badanych jednostek, udział podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport w liczbie podmiotów z kapitałem zagranicznym w poszczególnych województwach kształtował się na poziomie od 42,0% w województwie mazowieckim do 61,6% w województwie lubuskim. Największy udział w wartości eksportu ogółem miały podmioty z województw mazowieckiego – 22,1%, śląskiego – 17,9%, wielkopolskiego – 14,2% i dolnośląskiego – 10,7%.

Spośród wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, największy odsetek podmiotów dokonujących zakupów z importu stanowiły jednostki z siedzibą na terenie województw: wielkopolskiego (57,8%), łódzkiego (55,2%) i opolskiego (55,0%), a najniższy – lubelskiego (40,4%) i zachodniopomorskiego (41,9%).

Ponad 70% wartości importu ogółem zrealizowały podmioty z czterech województw: mazowieckiego (32,5%), wielkopolskiego (16,7%), śląskiego (13,0%) oraz dolnośląskiego (9,6%).

Mapa 6. Liczba podmiotów dokonujących zakupów z importu i osiągających przychody ze sprzedaży na eksport na tle wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym w 2017 roku

Map 6. Number of entities purchasing from import and achieving revenues from sales for export in the context of all entities with foreign capital in 2017



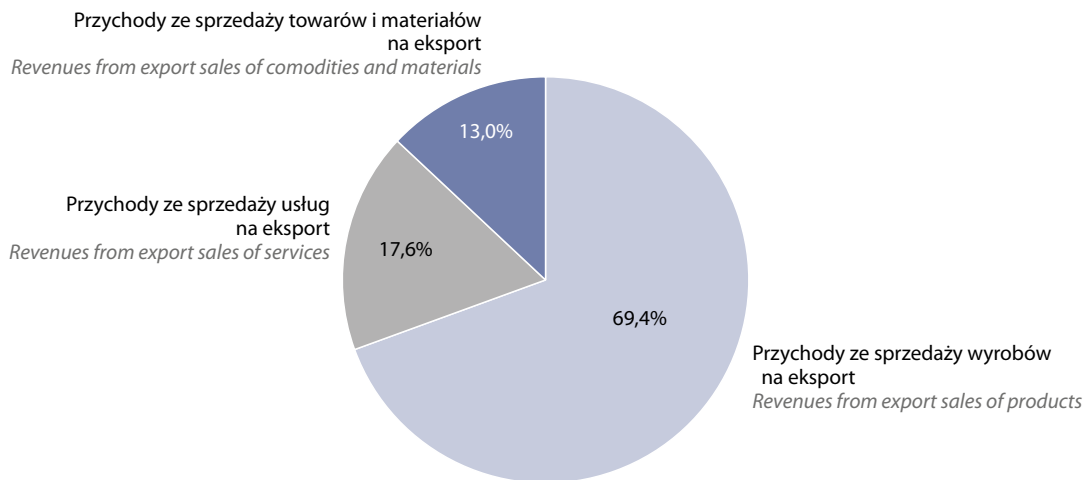
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport

Revenues from export sales of products, goods, and materials

Wartość przychodów ze sprzedaży na eksport uzyskanych przez wszystkie podmioty z kapitałem zagranicznym wyniosła 514 852,8 mln zł i była o 8,1% wyższa niż przed rokiem. W strukturze tych przychodów dominowały przychody ze sprzedaży na eksport wyrobów – 69,4% wartości przychodów ze sprzedaży na eksport ogółem (przed rokiem 70,9%). Pozostałą część przychodów stanowił eksport usług – 17,6% (rok wcześniej 16,4%) i eksport towarów i materiałów – 13,0% (rok wcześniej 12,7%).

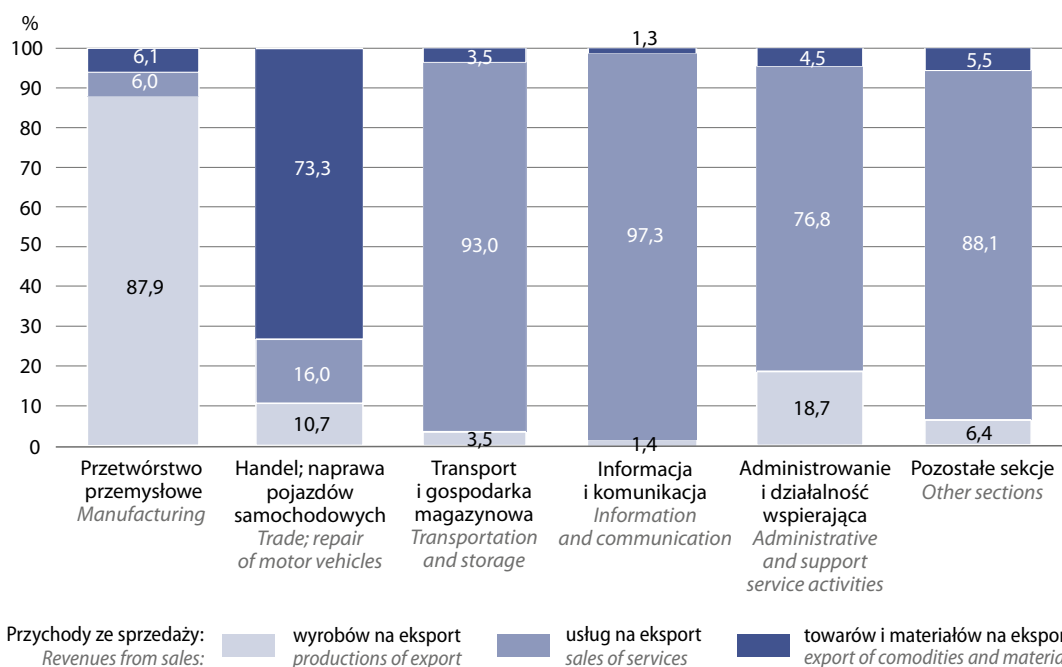
Wykres 23. Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w 2017 roku

Chart 23. Structure of revenues from export sales in 2017



Dominującą część przychodów ze sprzedaży na eksport zrealizowały podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (77,0%). Z przychodów ze sprzedaży na eksport podmiotów w przetwórstwie przemysłowym 87,9% stanowiły przychody ze sprzedaży wyrobów. Przychody ze sprzedaży na eksport podmiotów z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych stanowiły 10,7% przychodów ze sprzedaży na eksport ogółem (był to głównie eksport towarów i materiałów – 73,3%).

Wykres 24. Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w wybranych sekcjach PKD w 2017 roku
 Chart 24. Structure of revenues from export sales in selected NACE sections in 2017

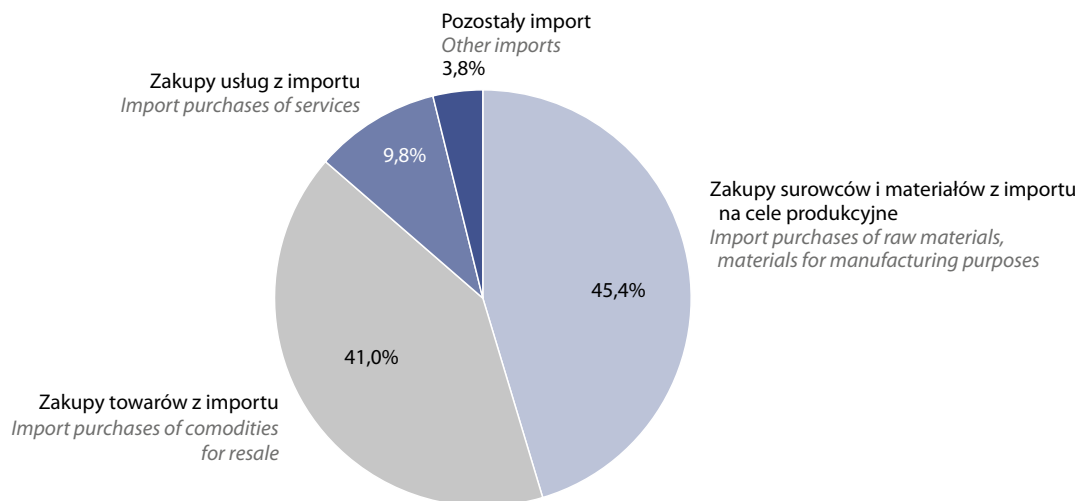


Eksport do jednostki macierzystej i jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw, do której należał badany podmiot (tzw. eksport wewnątrzgrupowy), w 2017 roku przyniósł 34,3% przychodów ze sprzedaży na eksport ogółem. Dominująca część eksportu do jednostki macierzystej lub jednostek powiązanych była zrealizowana przez podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (78,3%).

Zakupy z importu

Import purchases

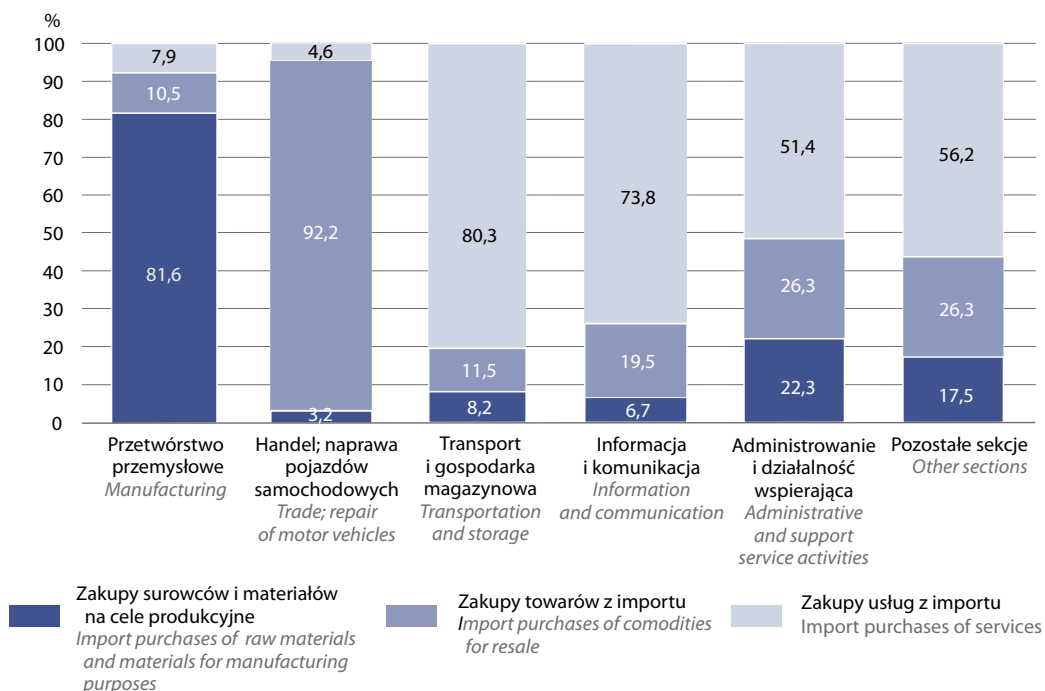
Wartość zakupów z importu wyniosła 473 559,1 mln zł i była wyższa o 6,5% w porównaniu z 2016 rokiem. Zakupy z importu surowców, materiałów i półfabrykatów na cele produkcyjne stanowił 45,4% importu ogółem, import towarów do dalszej odsprzedaży – 41,0%, a import usług – 9,8% (przed rokiem proporcje te kształtowały się odpowiednio 44,1%, 40,8% i 11,3%).

Wykres 25. Struktura zakupów z importu w 2017 rokuChart 25. *Structure of import purchases in 2017*

Z wartości importu ogółem 25,4% stanowiły zakupy od jednostki macierzystej i jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw – tzw. import wewnątrzgrupowy (rok wcześniej 24,1%). Z wartości zakupów z importu ogółem 97,2% przypadają na podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Ponad 93,8% zakupów z importu wykazały podmioty prowadzące działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego oraz handlu; naprawy pojazdów samochodowych. Zrealizowały one odpowiednio 56,2% i 37,6% importu ogółem dokonanego przez wszystkie podmioty z kapitałem zagranicznym.

W przetwórstwie przemysłowym dominowały zakupy z importu surowców i materiałów na cele produkcyjne (77,4%), w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – import towarów do dalszej odsprzedaży (91,1%), w transporcie i gospodarce magazynowej – import usług (74,1%).

Wykres 26. Struktura zakupów z importu w wybranych sekcjach PKD w 2017 roku
 Chart 26. Structure of import purchases in selected NACE sections in 2017



1.6. Nakłady na aktywa trwałe podmiotów z kapitałem zagranicznym

1.6. Expenditure on fixed assets of entities with foreign capital

NAKLĄDY NA AKTYWA TRWAŁE to łączna wartość nakładów na wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, inwestycje długoterminowe, długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Wartość nakładów na aktywa trwałe w Polsce poniesionych przez podmioty z kapitałem zagranicznym w 2017 roku wyniosła 77 839,0 mln zł, z czego 82,8% to nakłady inwestycyjne.

Liczba podmiotów ponoszących nakłady na aktywa trwałe

Number of entities incurring expenditures on fixed assets

W 2017 roku nakłady na aktywa trwałe w Polsce poniosło 45,4% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (w 2016 roku 43,3%). Średnio jeden podmiot poniósł w 2017 roku 7,8 mln zł nakładów na aktywa trwałe (przed rokiem 8,2 mln zł). Spośród wszystkich podmiotów mikro z kapitałem zagranicznym 17,7% ponosiło nakłady na aktywa trwałe, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób inwestowało 88,2% podmiotów. W strukturze wszystkich podmiotów inwestujących 23,7% stanowiły podmioty mikro, a pozostałe 76,3% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Nakłady na aktywa trwałe według klas wielkości

Expenditure on fixed assets by size class

Wartość nakładów na aktywa trwałe poniesionych w Polsce w 2017 roku przez podmioty z kapitałem zagranicznym wyniosła 77 839,0 mln zł i była o 11,5% niższa od poniesionych w 2016 roku. Najwyższy udział w nakładach na aktywa trwałe miały podmioty duże (68,2%), a najniższy małe (4,8%).

Z wartości ogółem nakładów na aktywa trwałe 82,8% stanowiły nakłady inwestycyjne (tj. na nowe środki trwałe), przed rokiem ich udział wyniósł 71,5%.

Tablica 11. Nakłady inwestycyjne w latach 2016–2017

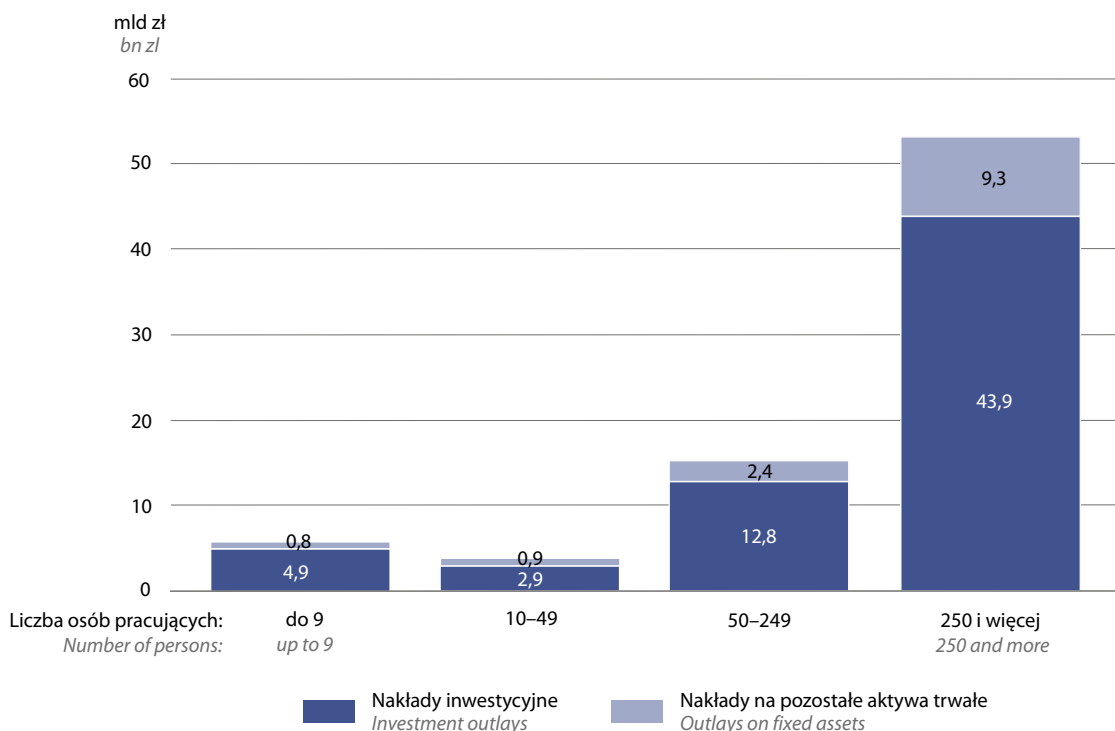
Table 11. Investment outlays in 2016–2017

Lata Years	Podmioty ogółem Total entities	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących od 10 do 49 osób 10–49 persons employed	o liczbie pracujących od 50 do 249 osób 50–249 per- sons employed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons employed
		w mln zł in mln zł			
2016	62 852,0	5 292,0	2 950,6	11 047,4	43 562,0
2017	64 478,5	4 916,8	2 879,0	12 829,5	43 853,2

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego przeznaczyły w 2017 roku 64 478,5 mln zł na nakłady inwestycyjne (wzrost o 2,6% w porównaniu do roku poprzedniego). Największy, na poziomie 85,6%, udział nakładów inwestycyjnych w nakładach na aktywa trwałe wykazały podmioty mikro o liczbie pracujących do 9 osób. Najniższy 77,0% udział nakładów inwestycyjnych w wartości nakładów na aktywa trwałe zanotowały podmioty małe o liczbie pracujących od 10 do 49 osób.

Wykres 27. Nakłady na aktywa trwałe według klas wielkości i rodzaju nakładów w 2017 roku

Chart 27. Outlays on fixed assets by size class and kind of outlays in 2017



Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD

Expenditure on fixed assets by NACE section

Najwięcej nakładów na aktywa trwałe poniosły podmioty prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (48,1% nakładów na pozyskanie aktywów trwałych poniesionych przez wszystkie podmioty z udziałem kapitału zagranicznego), podmioty zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych (14,9%), a także informacją i komunikacją (12,8%).

Tablica 12. Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD w 2017 roku

Table 12. Outlays on fixed assets by NACE section in 2017

Sekcje PKD NACE section	Liczba podmiotów ponoszących nakłady na aktywa trwałe Number of entities incurring outlays on fixed assets	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on fixed assets	
		ogółem total	nakłady inwestycyjne investment outlays
		w mln zł	in mln zł
OGÓŁEM TOTAL	10 034	77 839,0	64 478,5
Górnictwo i wydobywanie <i>Mining and quarrying</i>	38	233,3	215,5
Przetwórstwo przemysłowe <i>Manufacturing</i>	3 318	37 461,6	33 597,0
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>	129	1 152,2	1 089,4
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>	72	416,7	362,3
Budownictwo <i>Construction</i>	475	3 826,8	3 224,6
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2 648	11 593,1	10 079,1
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	550	2 423,1	2 109,3
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	158	998,5	585,0
Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	713	9 937,0	5 408,3
Obsługa rynku nieruchomości <i>Real estate activities</i>	547	3 021,9	2 018,5
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	824	1 539,6	963,4
Administrowanie i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>	368	4 573,4	4 324,3
Edukacja <i>Education</i>	26	9,4	8,1
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	73	451,8	313,9
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją <i>Arts, entertainment and recreation</i>	48	67,2	62,9
Pozostała działalność usługowa <i>Other service activities</i>	47	133,3	117,1

Przeciętny podmiot poniósł 7,8 mln zł nakładów na aktywa trwałe i 6,4 mln zł nakładów inwestycyjnych (przed rokiem odpowiednio 8,2 mln zł i 5,9 mln zł).

Najwyższe, przekraczające 10 mln zł, średnie nakłady na aktywa trwałe poniosły podmioty z zakresu informacji i komunikacji, gdzie na jeden podmiot przypadło 13,9 mln zł, administracji i działalności wspierającej – 12,4 mln zł oraz przetwórstwa przemysłowego – 11,3 mln zł.

Najwyższy udział w nakładach inwestycyjnych miały podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym – 52,1%, handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 15,6%, informacją i komunikacją – 8,4%.

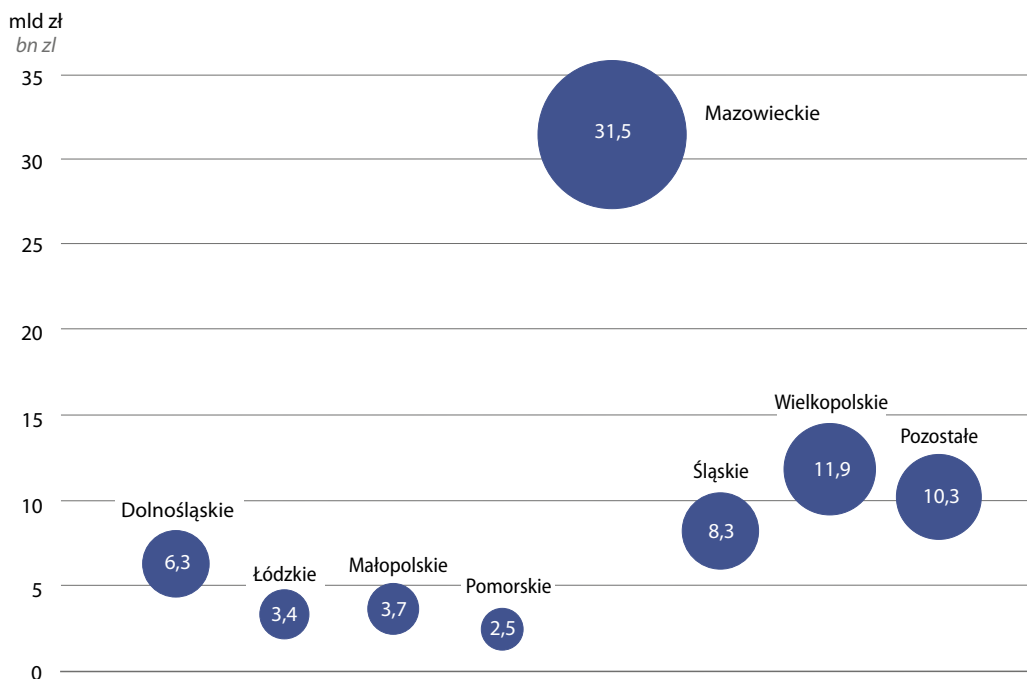
Nakłady na aktywa trwałe według województw

Expenditures on fixed assets by voivodship

W układzie terytorialnym najwięcej nakładów na aktywa trwałe poniosły podmioty z województwa mazowieckiego – 40,4% nakładów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym. W dalszej kolejności, najwyższe nakłady na aktywa trwałe poniosły podmioty z województw wielkopolskiego (15,2%) i śląskiego (10,7%).

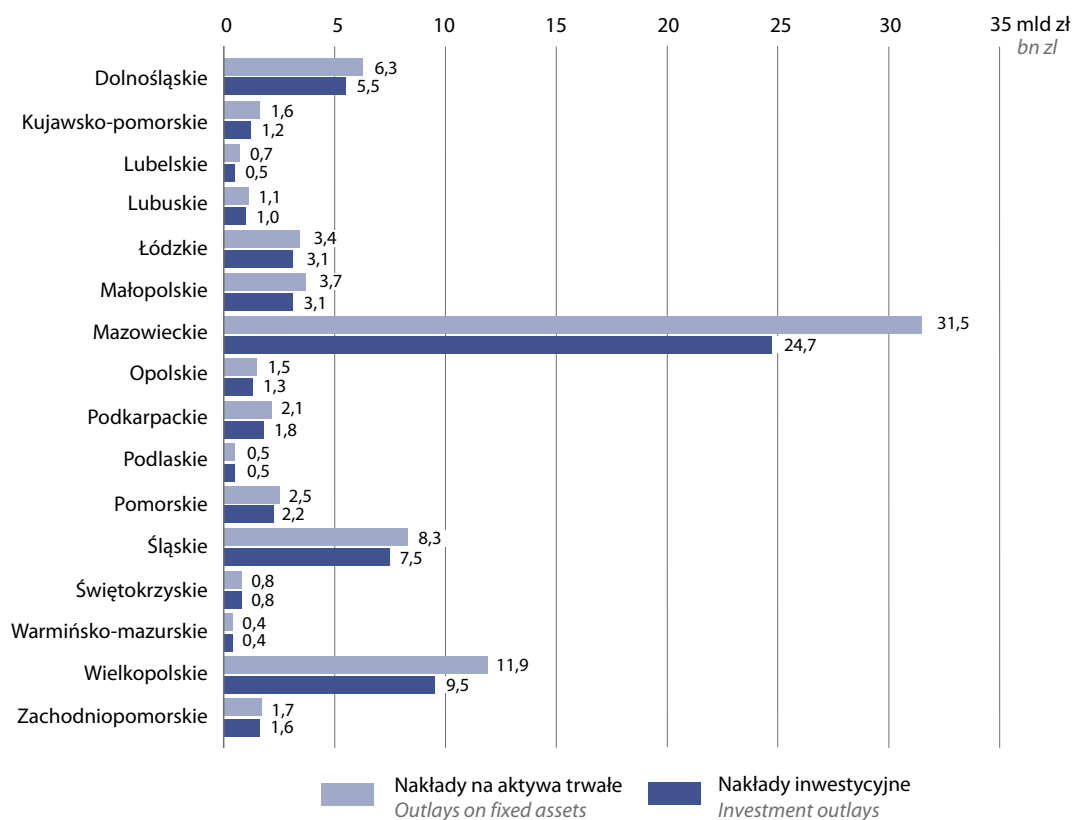
Wykres 28. Nakłady na aktywa trwałe poniesione przez podmioty z kapitałem zagranicznym według województw w 2017 roku

Chart 28. *Outlays on fixed assets of entities with foreign capital by voivodship in 2017*



Prawie trzy czwarte (73,2%) nakładów inwestycyjnych poniosły podmioty z kapitałem zagranicznym mające siedzibę w województwach: mazowieckim, wielkopolskim, śląskim i dolnośląskim (odpowiednio 38,2%, 14,8%, 11,6% i 8,6%).

Wykres 29. Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne według województw w 2017 roku
 Chart 29. Outlays on fixed assets and investment outlays by voivodship in 2017



Nakłady na aktywa trwałe za granicą poniosło 125 podmiotów, a wartość tych nakładów wyniosła 1 875,3 mln zł, z czego 76,3% to nakłady na długoterminowe aktywa finansowe. W dominującej części (96,8%) nakłady te ponoszone były przez podmioty średnie i duże, a udział nakładów na długoterminowe aktywa finansowe stanowił 78,5% nakładów w tych dwóch klasach wielkości. Podmioty z zakresu przetwórstwa przemysłowego poniosły 42,2% nakładów za granicą ogółem (z wartości ogółem w tej sekcji 77,6% to nakłady na długoterminowe aktywa finansowe).

Rozdział 2

Chapter 2

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych

Entities with foreign capital with 10 and more persons employed as compared to balance entities

PODMIOTY BILANSOWE – przedsiębiorstwa niefinansowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób, prowadzące księgi rachunkowe, które sporządziły pełny bilans i rachunek zysków i strat za 2016 rok.

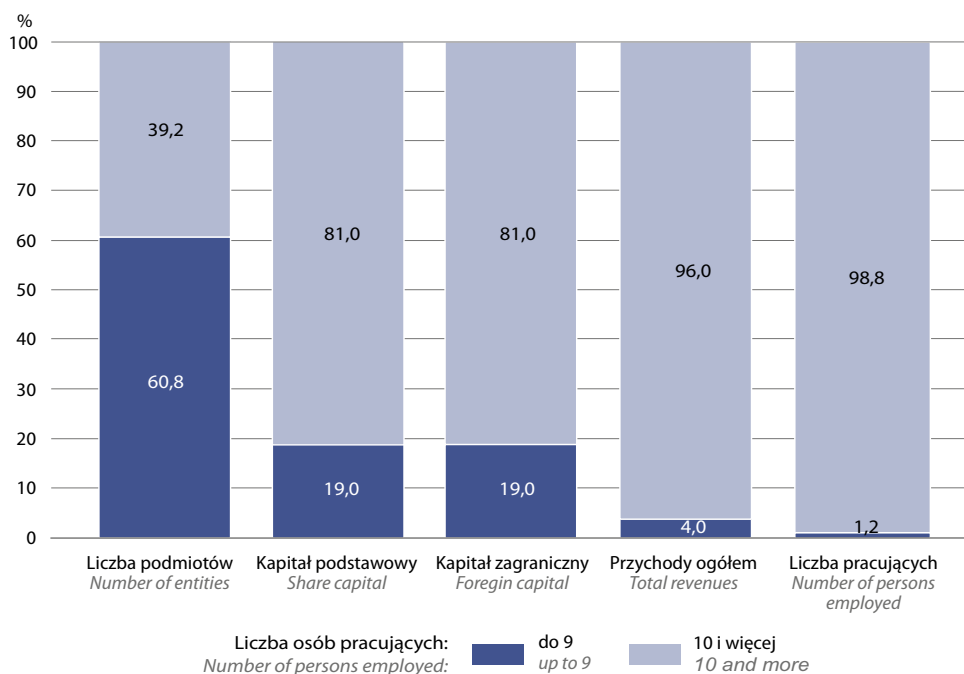
2.1. Podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób w strukturze wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym

2.1. Entities with 10 and more persons employed in the structure of all entities with foreign capital

Grupa podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób stanowiła 39,2% całej badanej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym.

Wykres 30. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według klas wielkości w wybranych kategoriach w 2017 roku

Chart 30. Structure of entities with foreign capital by size class in selected characteristics in 2017

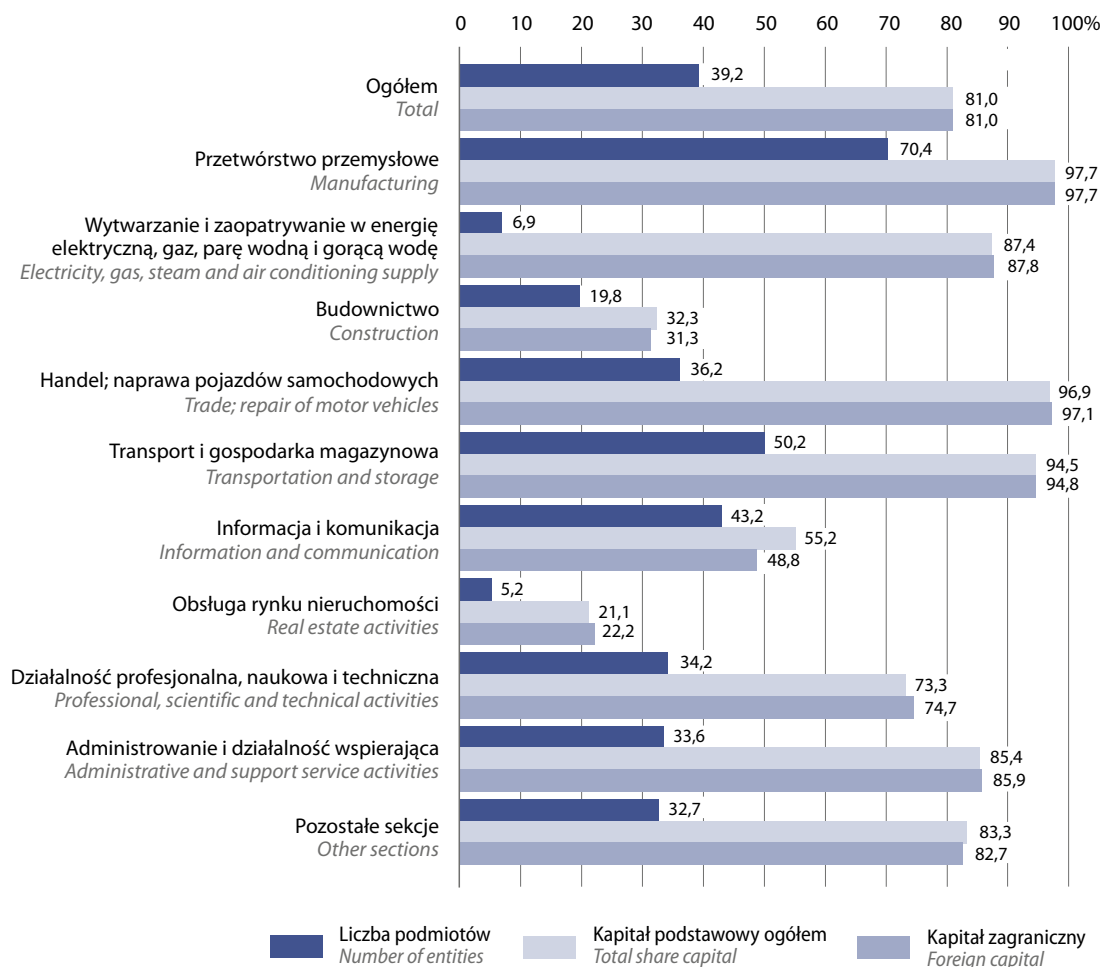


W przetwórstwie przemysłowym stanowiły one 70,4% jednostek z kapitałem zagranicznym, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – 53,6%, w transporcie i gospodarce magazynowej – 50,2%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 36,2%.

W tej grupie podmiotów z kapitałem zagranicznym zaangażowano w końcu 2017 roku 170 945,5 mln zł kapitału podstawowego (81,0% kapitału podstawowego wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym), w tym 159 787,7 mln zł kapitału zagranicznego (81,0% kapitału zagranicznego ogółem). W przetwórstwie przemysłowym odsetek ten wyniósł w obu kategoriach po 97,7%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 96,9% i 97,1%. W budownictwie oraz działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości udziały kapitału podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w wartościach wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym nie przekraczały 50%, w kapitale podstawowym – odpowiednio 32,3% i 21,1%, w kapitale zagranicznym – 31,3% i 22,2%.

Wykres 31. Udział podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym w wybranych sekcjach PKD w 2017 roku

Chart 31. Entities with 10 and more persons employed in the structure of all entities with foreign capital in selected NACE sections in 2017



Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób stanowiły 96,0% przychodów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, a liczba pracujących w nich osób to 98,8% pracujących w całej populacji podmiotów z kapitałem zagranicznym.

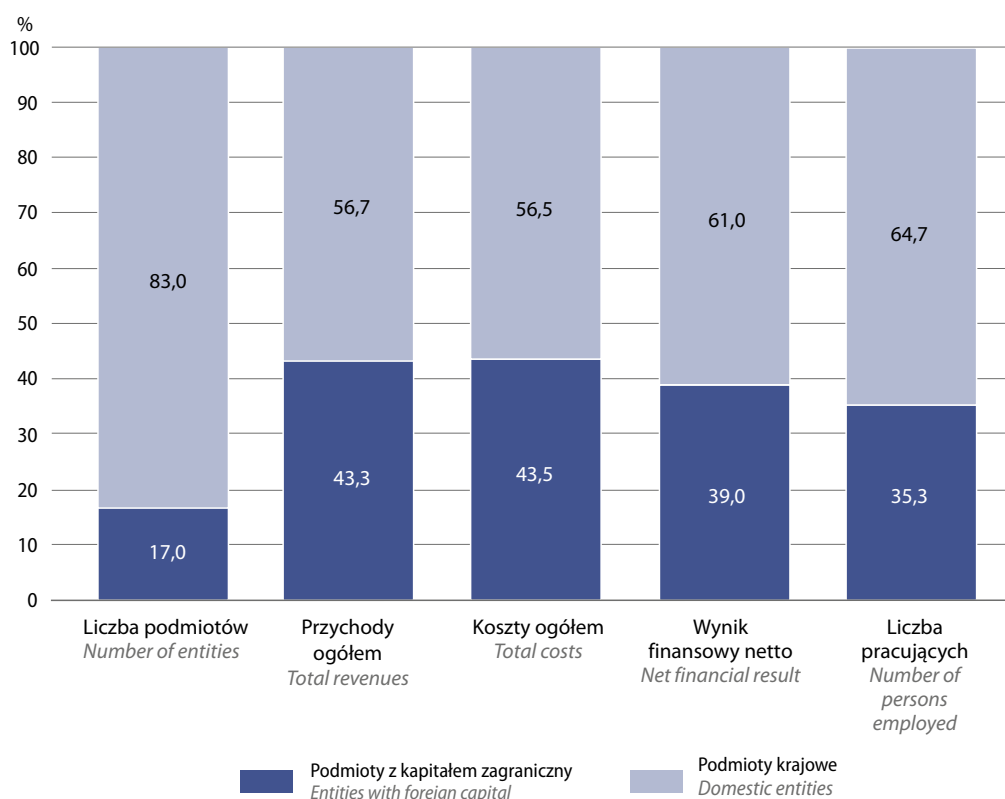
2.2. Podmioty z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych

2.2. Entities with foreign capital with 10 and more persons employed compared to balance entities

Wyniki działalności gospodarczej uzyskane przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób porównano z wynikami uzyskanymi przez zbiorowość podmiotów tych samych klas wielkości, które złożyły bilans oraz rachunek zysków i strat za 2017 rok (umownie w opracowaniu nazywane „podmiotami bilansowymi”). Analizą objęto 8 675 podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w porównaniu z 50 652 badanymi podmiotami bilansowymi.

Wykres 32. Struktura podstawowych kategorii finansowych podmiotów bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na podmioty krajowe i z kapitałem zagranicznym w 2017 roku

Chart 32. Structure of basic financial results of balance entities with 10 and more persons employed divided into domestic and with foreign capital entities in 2017

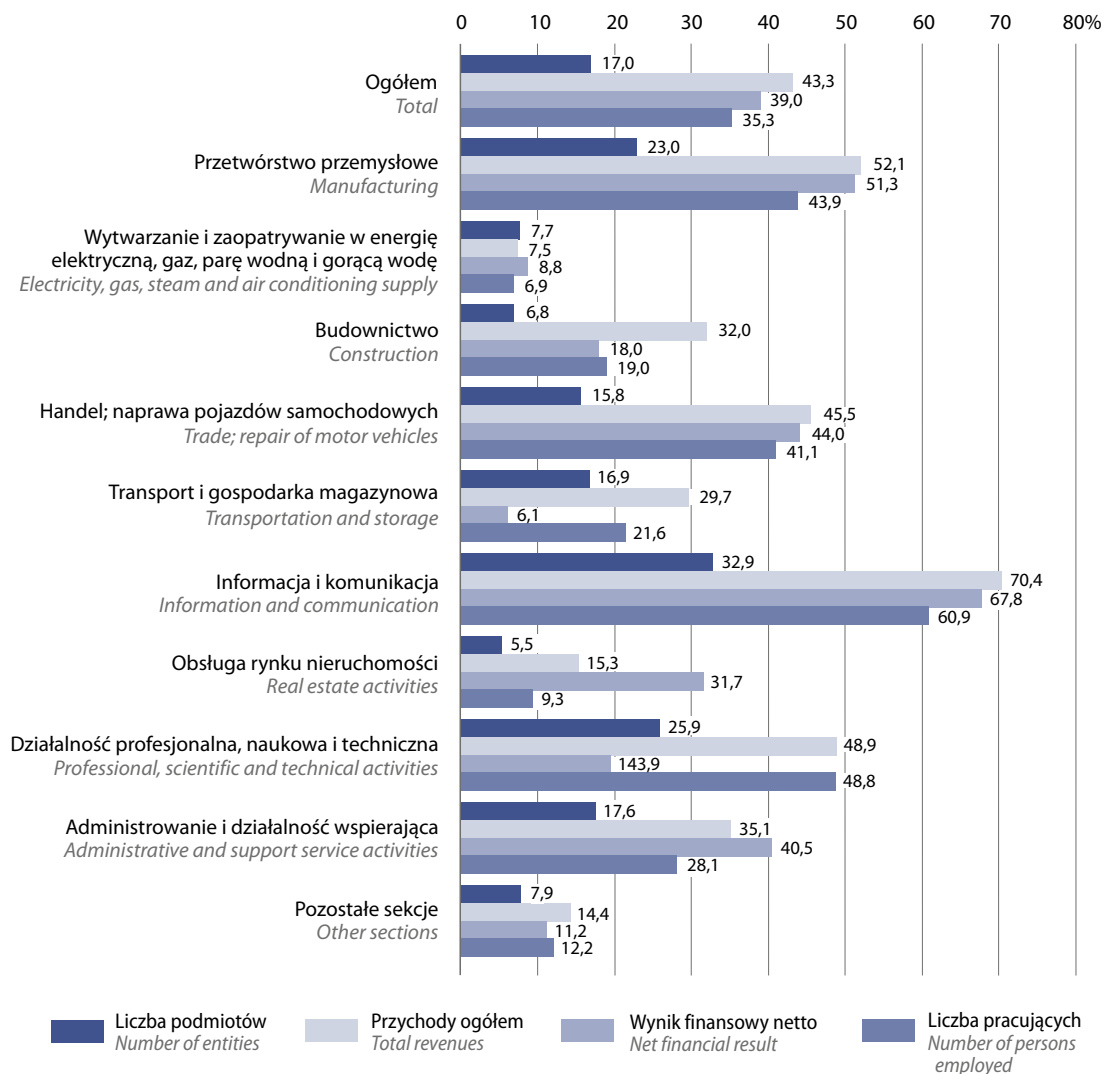


W zbiorowości wszystkich podmiotów bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób podmioty z kapitałem zagranicznym stanowiły 17,0%.

W przetwórstwie przemysłowym podmioty z udziałem zagranicznym stanowiły 23,0%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 15,8%.

Wykres 33. Udział podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podmiotach bilansowych dla wybranych zmiennych według sekcji PKD w 2017 roku

Chart 33. Share of entities with foreign capital with 10 and more persons employed in balance entities for selected variables by NACE section in 2017



Tablica 13. Podstawowe dane o podmiotach z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych w 2017 roku

Table 13. Basic data on foreign capital entities with 10 and more persons employed on background of balance entities in 2017

Wyszczególnienie Specification	Podmioty bilansowe Entities submitting balance sheet	Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego Entities with foreign capital	Udział w podmiotach składających bilans Share in balance sheet entities %
Liczba podmiotów Number of entities	50 652	8 675	17,0
Liczba pracujących Number of persons employed	5 399 647	1 905 667	35,3
Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) w mln zł Revenues from total activity in mln zł	3 407 737,6	1 475 843,7	43,3
Koszty z całokształtu działalności (koszty ogółem) w mln zł Costs of obtaining revenues from total activity in mln zł	3 231 514,6	1 405 177,2	43,5
Wynik finansowy brutto w mln zł Gross financial result in mln zł	176 223,0	70 666,7	40,1
Wynik finansowy netto w mln zł Net financial result in mln zł	148 589,8	57 933,0	39,0
Liczba podmiotów wykazujących zysk brutto Number of entities showing gross profit	41 937	6 439	15,4
Liczba podmiotów wykazujących zysk netto Number of entities showing net profit	41 680	6 369	15,3
Nakłady inwestycyjne w mln zł Investment outlays in mln zł	144 797,7	59 561,7	41,1

Pracujący w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego stanowili 35,3% pracujących w podmiotach bilansowych. Liczba pracujących w omawianej grupie podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wzrosła w stosunku do roku poprzedniego o 4,2%, a w ogóle badanych podmiotów bilansowych spadła o 0,1%.

Wartość przychodów z całokształtu działalności omawianych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosła 1 475 843,7 mln zł, a ich udział w przychodach wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 43,3%. Wartość przychodów ogółu podmiotów bilansowych wzrosła o 7,1%, a przychody podmiotów z kapitałem zagranicznym – o 8,5%.

Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) uzyskane przez podmioty z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym stanowiły 52,1% przychodów wszystkich podmiotów bilansowych prowadzących ten rodzaj działalności, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 45,5%, w transporcie i gospodarce magazynowej – 29,7%.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności (koszty ogółem) w podmiotach z kapitałem zagranicznym wyniosły 1 405 177,2 mln zł i stanowiły 43,5% kosztów podmiotów bilansowych (42,7% w 2016 roku). Wzrost kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności odnotowano zarówno w podmiotach z kapitałem zagranicznym (o 8,6%), jak i w całej zbiorowości podmiotów bilansowych (o 6,6%).

Liczba podmiotów z udziałem zagranicznym wykazujących zysk netto wzrosła o 0,5%, a badanych podmiotów bilansowych wykazujących zysk netto spadła o 5,4%. W całej zbiorowości podmiotów wykazujących zysk netto 15,3% stanowiły podmioty z udziałem zagranicznym (przed rokiem 14,4%).

Wynik finansowy netto w podmiotach z udziałem zagranicznym wzrósł o 5,3%, a podmiotów bilansowych – o 17,0%. W 39,0% wynik podmiotów bilansowych wypracowały podmioty z udziałem kapitału zagranicznego (rok wcześniej udział ten wyniósł 43,3%).

Wartość aktywów trwałych podmiotów z udziałem zagranicznym wyniosła w końcu 2017 roku 623 476,2 mln zł, tj. o 4,1% więcej w porównaniu z rokiem poprzednim. Udział aktywów trwałych podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości aktywów trwałych ogółu podmiotów bilansowych wyniósł 35,6%. W strukturze aktywów trwałych należących do podmiotów z kapitałem zagranicznym udział rzeczowych aktywów trwałych wyniósł 55,4%, a udział długoterminowych aktywów finansowych 23,3% (w 2016 roku odpowiednio 55,9% i 23,9%). Dla wszystkich podmiotów bilansowych proporcje te wyniosły odpowiednio 63,7% i 23,2% (wobec 64,7% i 22,7% w 2016 roku). Wartości niematerialne i prawne stanowiły 13,2% aktywów trwałych w podmiotach z kapitałem zagranicznym i 6,9% w podmiotach bilansowych (w 2016 roku odpowiednio 11,7% i 6,3%).

Wartość aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosła w końcu 2017 roku 495 035,6 mln zł (wzrost o 7,1%) i stanowiła 42,8% wartości aktywów obrotowych podmiotów bilansowych (rok wcześniej 42,5%). W strukturze aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym 45,4% stanowiły należności krótkoterminowe, a 26,7% zapasy (rok wcześniej odpowiednio 44,4% i 26,4%). Dla podmiotów bilansowych udziały te wyniosły 43,2% i 27,6% (rok wcześniej 42,8% i 27,4%).

Podmioty z kapitałem zagranicznym dysponowały w końcu 2017 roku kapitałem własnym o wartości 511 649,8 mln zł (wzrost w stosunku do roku poprzedniego o 9,5%). Kapitał własny wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 1 448 300,9 mln zł (wzrost o 6,0%). Podmioty z kapitałem zagranicznym dysponowały 35,3% kapitału własnego podmiotów bilansowych. Zobowiązania podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego w końcu 2017 roku wyniosły 532 699,4 mln zł (o 1,8% w stosunku do roku poprzedniego). Wartość zobowiązań wszystkich podmiotów bilansowych spadła o 8,2%. Udział zobowiązań podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości ich pasywów stanowił 47,6%, (przed rokiem 49,3%), a podmiotów bilansowych – 41,6% (przed rokiem 42,0%).

Tablica 14. Wskaźniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych w 2017 roku

Table 14. Financial indicators on foreign capital entities with 10 and more persons employed on background of balance entities in 2017

Wyszczególnienie Specification	Podmioty bilansowe Entities submitting balance sheet	Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego Entities with foreign capital
Wskaźnik poziomu kosztów w % Cost level indicator of total activity in %	94,8	95,2
Rentowność obrotu brutto w % Gross profitability rate of turnover in %	5,2	4,8
Rentowność obrotu netto w % Net profitability rate of turnover in %	4,4	3,9
Rentowność kapitału własnego w % Profitability rate of equity capital in %	10,3	11,3
Rentowność aktywów w % Profitability rate of assets in %	5,1	5,2
Rentowność aktywów trwałych w % Profitability rate of fixed assets in %	8,5	9,3
Rentowność aktywów obrotowych w % Profitability rate of current assets in %	12,9	11,7
Wskaźnik płynności I stopnia w % Financial liquidity ratio of the first degree in %	39,0	35,2
Wskaźnik płynności II stopnia w % Financial liquidity ratio of the second degree in %	102,9	98,8

Wskaźnik poziomu kosztów podmiotów z kapitałem zagranicznym był w 2017 roku mniej korzystny od odnotowanego w całej zbiorowości podmiotów bilansowych i wyniósł 95,2%, nie wykazując zmiany w stosunku do roku poprzedniego (dla podmiotów bilansowych wyniósł 94,8%).

Wskaźnik rentowności obrotu netto podmiotów z kapitałem zagranicznym w porównaniu z rokiem poprzedniego uległ nieznacznemu pogorszeniu i ukształtował się na poziomie 3,9%. W tym samym czasie wskaźnik dla podmiotów bilansowych polepszył się w porównaniu z rokiem poprzednim i wyniósł 4,4%.

Wskaźnik płynności I stopnia w 2017 roku dla podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 35,2% (37,1% rok wcześniej), a wskaźnik płynności II stopnia 98,8% (99,3% przed rokiem). Wskaźniki te dla podmiotów bilansowych wynosiły odpowiednio 39,0% oraz 102,9% (rok wcześniej 39,8% i 103,4%).

Wskaźnik rentowności kapitału własnego podmiotów z kapitałem zagranicznym osiągnął 11,3% (przed rokiem 11,8%) i był korzystniejszy od wykazanego przez wszystkie podmioty bilansowe, dla których wyniósł 10,3% wobec 9,3% w roku poprzednim.

Nie zmienił się wskaźnik rentowności aktywów podmiotów z kapitałem zagranicznym i wyniósł 5,2%, a wskaźnik wykazany przez wszystkie podmioty bilansowe uległ poprawie i ukształtował się na poziomie 5,1% (4,5% rok wcześniej).

Omawiane w tej części podmioty z kapitałem zagranicznym przeznaczyły w 2017 roku 59 561,7 mln zł na nakłady inwestycyjne (wzrost o 3,5% w stosunku do 2016 roku), co stanowiło 41,1% nakładów inwestycyjnych poniesionych przez wszystkie podmioty bilansowe.

Rozdział 3

Chapter 3

Zagraniczne jednostki zależne

Foreign affiliates

3.1. Wprowadzenie

3.1. Introduction

ZAGRANICZNE JEDNOSTKI ZALEŻNE zostały wyodrębnione z populacji podmiotów z kapitałem zagranicznym według ustalonej przez Eurostat koncepcji zagranicznej ostatecznej jednostki kontrolującej (ang. UCI), oznaczającej w uproszczeniu głowę międzynarodowej grupy przedsiębiorstw lub inaczej jednostkę dominującą najwyższego szczebla. Dla potrzeb Eurostatu dokonywane jest grupowanie w wymiarze geograficznym według kraju siedziby UCI, chociaż kraj pochodzenia udziałowca zagranicznego może być inny (według tej koncepcji są zbierane dane w prowadzonym przez GUS badaniu podmiotów z kapitałem zagranicznym).

WARTOŚĆ DODANA to przyrost wartości dóbr zakupionych przez jednostkę, powstały w wyniku procesu produkcji. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży, uwzględniając zmiany w zapasach, pomniejszoną o całkowite koszty zakupu materiałów, towarów i usług.

Spośród działających w Polsce w 2016 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym zatrudniających 10 i więcej osób (w zakresie podmiotowym porównywalnym ze statystyką europejską) 84,9% jest zależnych od kapitału obcego. Pozostałe podmioty (15,1%) wykazują niezależność od podmiotów zagranicznych, co oznacza, że ulokowana wartość kapitału lub akcje inwestora oraz siła głosów w organie zarządzającym nie daje im mandatu do sprawowania kontroli nad firmą.

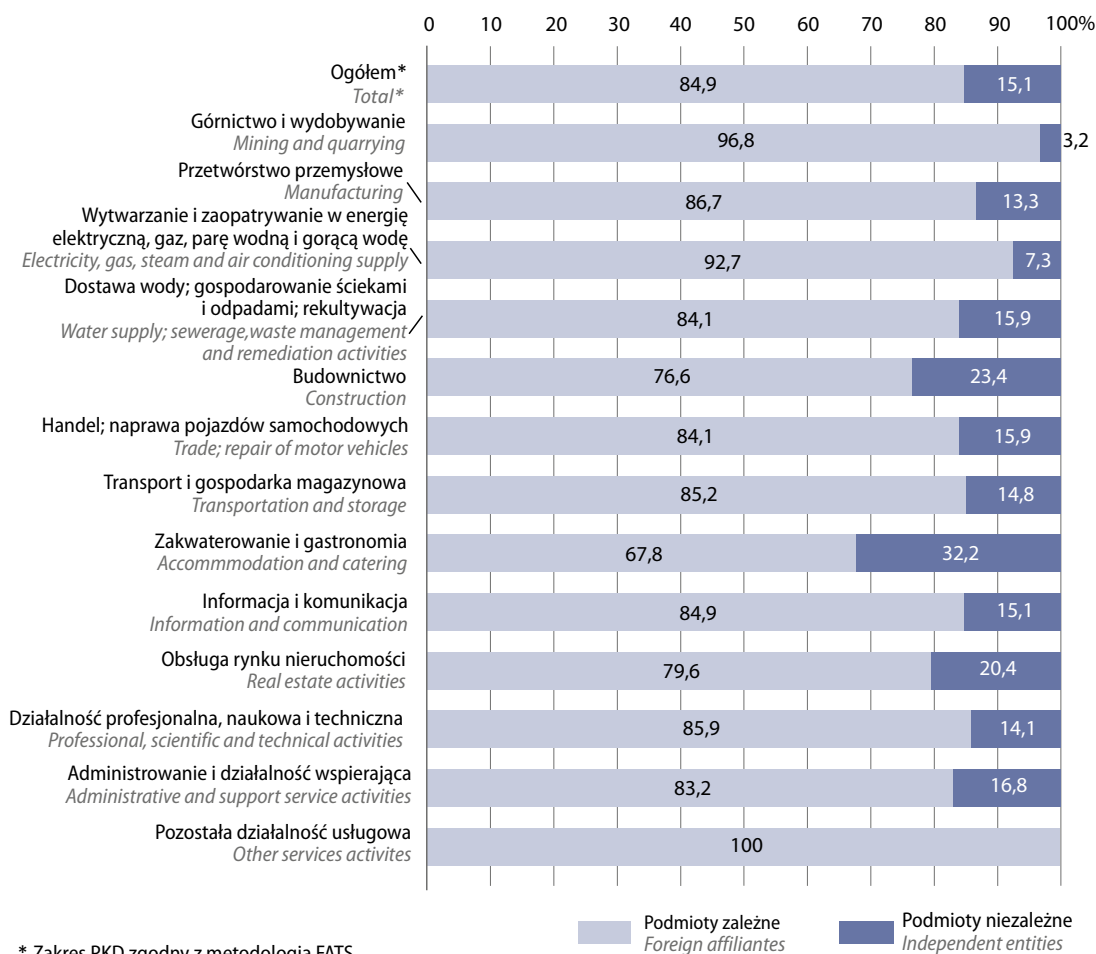
3.2. Zagraniczne jednostki zależne według sekcji PKD

3.2. Foreign affiliates by NACE section

W strukturze podmiotów z kapitałem zagranicznym najwyższy odsetek podmiotów zależnych obserwuje się w pozostałej działalności usługowej (100,0%) oraz w górnictwie i wydobywaniu (96,8%). Podmioty prowadzące działalność w zakresie zakwaterowania i gastronomii oraz budownictwa są w najmniejszym stopniu kontrolowane – odpowiednio 67,8%, 76,5% podmiotów.

Wykres 34. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na zależne i niezależne od inwestorów zagranicznych według sekcji PKD* w 2016 roku

Chart 34. Structure of foreign capital entities with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent from foreign investors entities by NACE* section in 2016



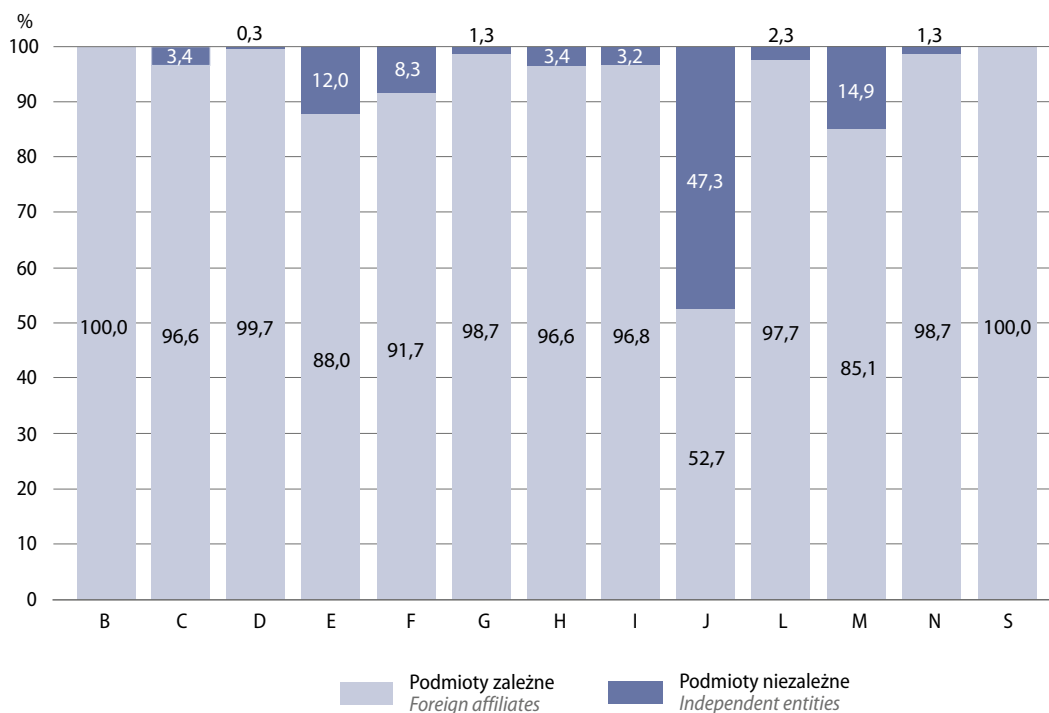
3.3. Kapitał zagranicznych jednostek zależnych

3.3. Capital of foreign affiliates

W najwyższym stopniu kontrolowany przez podmioty zagraniczne jest kapitał podmiotów z zakresu górnictwa i wydobywania, pozostałej działalności usługowej (po 100%) oraz wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, gdzie 99,7% kapitału zagranicznego jest kontrolowana przez podmioty zagraniczne. Kapitał zagraniczny w najmniejszym stopniu kontrolowany przez podmioty zagraniczne jest w działalności związanej z informacją i komunikacją (52,8% kapitału zagranicznego w tej sekcji znajduje się pod kontrolą zagraniczną).

Wykres 35. Struktura kapitału zagranicznego podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na podmioty zależne i niezależne według sekcji PKD w 2016 roku

Chart 35. Foreign capital structure of entities with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent entities by NACE section in 2016



3.4. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według sekcji PKD

3.4. Basic variables concerning foreign affiliates by NACE section

Podmioty w przetwórstwie przemysłowym stanowiły najliczniejszą grupę (40,0%) wszystkich podmiotów zależnych, ich przychody stanowiły 47,1% przychodów całej grupy, wypracowały 47,2% wartości dodanej, poniosły 58,8% nakładów na aktywa trwałe, odsetek pracujących w nich osób to 47,9% wszystkich pracujących w zagranicznych podmiotach zależnych. Drugą najliczniejszą grupą były podmioty z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych (26,2%), których przychody stanowiły 35,4%, wartość dodana 21,9%, nakłady na aktywa trwałe 13,7%, liczba pracujących osób 23,7%.

Średnio podmiot zależny osiągał 167,9 mln zł przychodów i 35,3 mln zł wartości dodanej. Najwyższe średnie przychody wykazały zagraniczne jednostki zależne w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (482,1 mln zł na jednostkę) i w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (227,3 mln zł na jednostkę). Najwyższa średnia wartość dodana w przeliczeniu na jednostkę została wypracowana przez jednostki w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (145,4 mln zł) i informacji i komunikacji (55,4 mln zł).

Tablica 15. Zagraniczne jednostki zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według sekcji PKD w 2016 roku

Table 15. Foreign affiliates (IFATS) with 10 and more persons employed by NACE section in 2016

Sekcje PKD NACE section	Liczba podmiotów Number of entities	Przychody Turnover	Wartość dodana Value added	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on fixed assets	Liczba pracujących Number of persons employed
Ogółem <i>Total</i>	7 338	1 232 203,2	258 693,5	56 839,9	1 651 626
Górnictwo i wydobywanie <i>Mining and quarrying</i>	30	1 731,6	604,2	173,2	4 147
Przetwórstwo przemysłowe <i>Manufacturing</i>	2 932	580 170,4	122 194,4	33 448,4	790 712
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>	39	18 800,1	5 671,7	1 828,8	9 597
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>	59	4 406,5	1 219,1	416,9	8 482
Budownictwo <i>Construction</i>	255	38 256,3	8 551,1	1 270,1	46 628
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	1 917	435 806,3	56 768,6	7 761,7	391 786
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	457	38 084,7	10 316,9	2 223,8	85 718
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	102	4 564,3	2 022,8	504,8	21 086
Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	520	58 288,7	28 798,1	4 488,0	107 303
Obsługa rynku nieruchomości <i>Real estate activities</i>	95	3 159,3	1 560,2	128,7	6 294
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	613	31 552,9	11 950,4	926,2	76 810
Administrowanie i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>	298	16 325,7	8 746,4	3 655,1	99 163
Pozostała działalność usługowa <i>Other service activities</i>	21	1 056,4	289,6	14,2	3 900

3.5. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według krajów

3.5. Basic variables on foreign affiliates by country of origin

Najliczniejszą i najbardziej znaczącą grupę, pod względem wielkości opisywanych wskaźników, stanowiły podmioty kontrolowane przez kapitał niemiecki, których udział w całej opisywanej w tej części populacji jednostek zależnych wyniósł 24,6%. Osiągnęły one 21,8 przychodów i 20,3% wartości dodanej całej analizowanej populacji FATS. Podmioty z kapitałem niemieckim, amerykańskim i francuskim wypracowały łącznie 45,2% przychodów i 47,3% wartości dodanej całej populacji zagranicznych jednostek zależnych.

Tablica 16. Zagraniczne podmioty zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według kraju jednostki dominującej w grupie w 2016 roku

Table 16. Foreign affiliates (IFATS) by country of ultimate controlling institutional unit in 2016

Kraj jednostki dominującej Country of ultimate controlling institutional unit (UCI)	Liczba podmiotów Number of entities	Przychody Turnover	Wartość dodana Value added	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on fixed assets	Liczba pracujących Number of persons employed
Ogółem Total	7 338	1 232 203,2	258 693,5	56 839,9	1 651 626
w tym: of which:					
Austria Austria	221	25 464,9	5 765,9	852,7	40 120
Belgia Belgium	160	13 950,4	3 635,5	781,1	22 228
Cypr Cyprus	248	23 755,3	4 173,5	1 104,7	31 248
Czechy Czech Republic	102	4 933,4	1 059,0	122,2	7 398
Niemcy Germany	1 804	268 045,0	54 385,0	12 997,0	348 832
Dania Denmark	269	29 388,2	6 253,0	1 328,2	52 133
Estonia Estonia	13	743,8	99,1	8,2	1 004
Hiszpania Spain	141	19 100,9	3 813,5	1 001,7	23 241
Finlandia Finland	108	16 587,8	3 972,8	637,0	23 545
Francja France	538	132 305,2	31 427,3	7 544,9	188 001
Wielka Brytania United Kingdom	387	96 410,7	16 169,3	2 915,4	110 864
Chorwacja Croatia	6	1 162,4	118,4	3,9	841
Węgry Hungary	22	2 862,2	355,7	21,0	3 051
Irlandia Ireland	59	10 189,6	2 236,3	429,2	11 460
Włochy Italy	326	26 156,9	6 857,4	1 648,7	44 011
Litwa Lithuania	29	2 612,5	247,1	40,1	3 437
Luksemburg Luxembourg	233	42 614,4	10 747,7	1 708,4	48 348
Łotwa Latvia	7	727,7	58,2	3,9	369
Malta Malta	19	1 057,4	449,4	190,6	3 211
Holandia Netherlands	511	85 918,7	19 086,8	3 784,1	134 602
Szwecja Sweden	282	34 098,2	7 227,7	1 539,9	62 371
Słowenia Slovenia	8	706,7	177,0	21,3	1 662
Słowacja Slovakia	31	1 355,2	217,9	32,3	1 676
Zjednoczone Emiraty Arabskie United Arab Emirates	5	352,6	85,5	24,9	542
Australia Australia	18	1 952,2	697,6	569,3	2 528
Białoruś Belarus	8	122,4	11,5	10,1	156
Kanada Canada	40	8 773,8	1 545,9	357,1	8 537
Szwajcaria Switzerland	275	46 675,6	11 247,2	2 193,5	72 964
Chiny China	78	6 215,6	888,8	98,8	6 751
Hongkong Hong Kong	17	1 697,2	332,2	76,6	2 788
Izrael Israel	24	4 052,0	916,1	168,4	5 081
Indie India	30	1 630,0	655,6	54,5	5 852
Jersey Jersey	5	409,0	134,7	199,1	629
Japonia Japan	138	38 464,8	6 634,4	2 375,5	41 484
Korea Południowa South Korea	65	29 809,9	2 170,8	801,6	20 007
Kajmany Cayman Islands	7	547,3	173,4	11,8	1 111
Lichtenstein Liechtenstein	15	1 261,5	311,1	58,2	2 842
Mauritius Mauritius	3	44,6	30,4	0,1	200
Malezja Malaysia	3	118,0	22,9	0,6	228
Norwegia Norway	97	7 490,0	1 432,3	268,9	13 410
Rosja Russia	22	3 566,2	804,7	35,3	1 525
Turcja Turkey	13	1 507,3	102,1	11,7	415
Tajwan Taiwan	15	805,2	136,9	4,2	1 339

Tablica 16. Zagraniczne podmioty zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według kraju jednostki dominującej w grupie w 2016 roku (dok.)

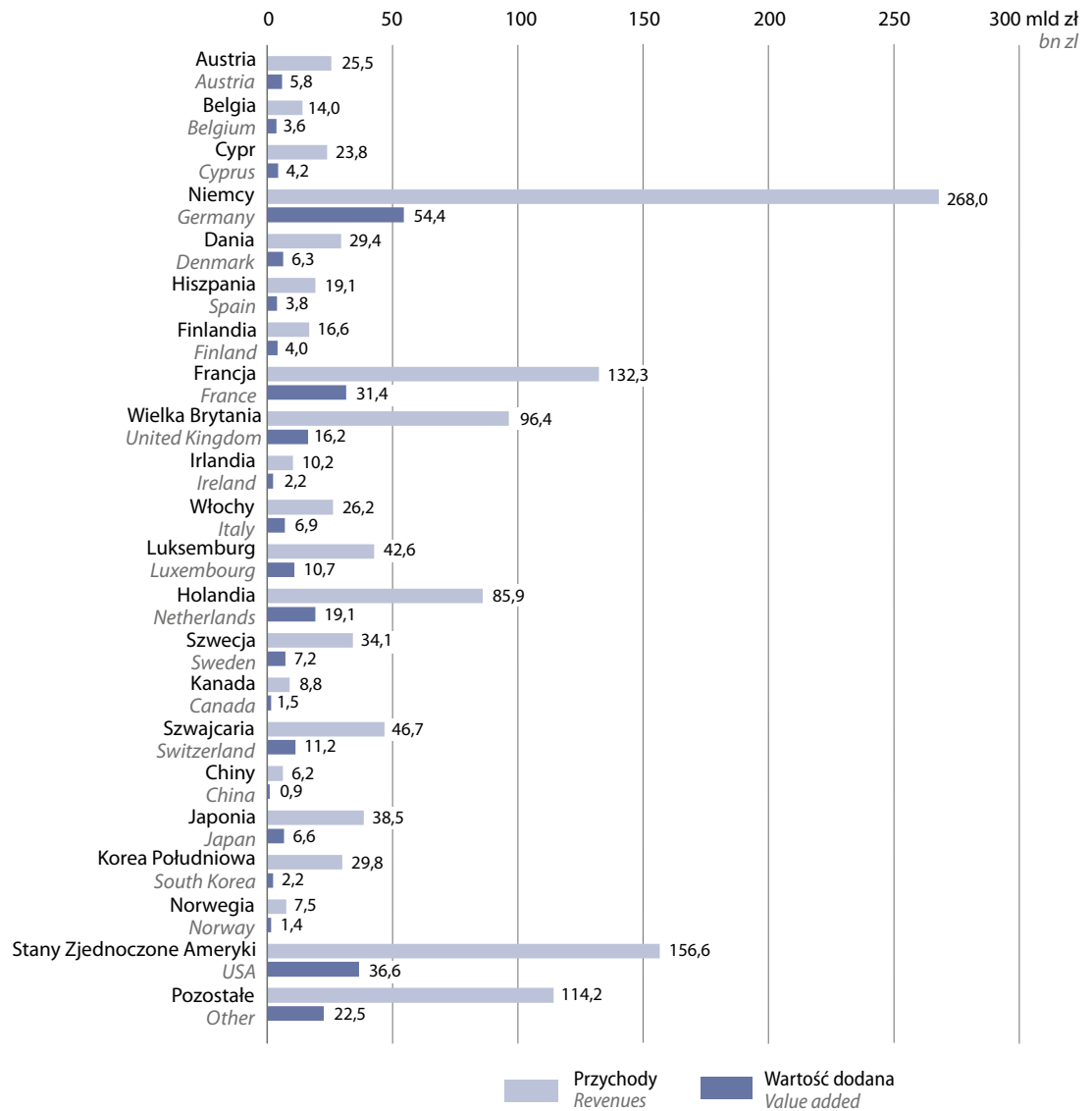
Table 16. Foreign affiliates (IFATS) by country of ultimate controlling institutional unit in 2016 (cont.)

Kraj jednostki dominującej <i>Country of ultimate controlling institutional unit (UCI)</i>	Liczba podmiotów <i>Number of entities</i>	Przychody <i>Turnover</i>	Wartość dodana <i>Value added</i>	Nakłady na aktywa trwałe <i>Outlays on fixed assets</i>	Liczba pracujących <i>Number of persons employed</i>
Ukraina <i>Ukraine</i>	23	305,0	43,5	6,2	584
Stany Zjednoczone Ameryki <i>USA</i>	651	156 554,1	36 571,5	8 399,6	198 161
Wietnam <i>Viet Nam</i>	4	20,8	3,5	2,5	90
Rep. Południowej Afryki <i>South Africa</i>	12	4 876,0	1 685,5	113,8	9 723

W przeliczeniu na jednostkę, średni podmiot zależny osiągał 162,5 mln zł przychodów i 33,0 mln zł wartości dodanej.

Wykres 36. Przychody i wartość dodana zagranicznych podmiotów zależnych według kraju pochodzenia jednostki kontrolującej w 2016 roku

Chart 36. Revenues and value added of foreign affiliates by country of origin of controlling unit in 2016



Uwagi metodyczne

1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

Podstawowym źródłem danych wykorzystywanym do scharakteryzowania zbiorowości podmiotów, w których udziały posiadały podmioty zagraniczne są: roczne sprawozdanie statystyczne podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (KZ) i roczna ankieta przedsiębiorstwa (SP cz.VI).

Badaniem objęto podmioty prowadzące działalność gospodarczą, w których w końcu 2017 roku ulokowany był kapitał zagraniczny, niezależnie od ich formy prawnej i klasy wielkości mierzonej liczbą pracujących oraz bez względu na rodzaj prowadzonej rachunkowości.

W publikacji prezentowane są dane dotyczące podmiotów z kapitałem zagranicznym prowadzących w Polsce działalność gospodarczą zakwalifikowaną według PKD2007 do następujących sekcji:

Oznaczenia sekcji	Opis	Stosowane skróty
B	Górnictwo i wydobywanie	–
C	Przetwórstwo przemysłowe	–
D	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę
E	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja
F	Budownictwo	–
G	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle,	Handel; naprawa pojazdów samochodowych
H	Transport i gospodarka magazynowa	–
I	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi	Zakwaterowanie i gastronomia
J*	Informacja i komunikacja	–
L	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości	Obsługa rynku nieruchomości
M	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	–
N	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca	Administrowanie i działalność wspierająca
P**	Edukacja	–
Q***	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	–
R****	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	–
S*****	Pozostała działalność usługowa	–

* sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną

** sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych

*** sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej

**** sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną

***** sekcja S – z wyłączeniem związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych

W porównaniu z poprzednią edycją publikacji, nie zawarto w niej danych dotyczących podmiotów prowadzących działalność zakwalifikowaną do sekcji Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo (sekcja A) i Działalność finansowa i ubezpieczeniowa (sekcja K).

Klasy wielkości są wyznaczone na podstawie liczby osób pracujących w przedsiębiorstwie:

- do 9 osób pracujących (mikroprzedsiębiorstwa),
- od 10 do 49 osób pracujących (małe przedsiębiorstwa),
- od 50 do 249 osób pracujących (średnie przedsiębiorstwa),
- 250 i więcej osób pracujących (duże przedsiębiorstwa).

Zakres przedmiotowy badania obejmuje wielkość i strukturę kapitału zaangażowanego w badanych podmiotach, w tym kapitału zagranicznego, kraj pochodzenia udziałowców zagranicznych, a także wyniki działalności prowadzonej przez obserwowane podmioty.

Pozyskiwane z badania dane obrazują zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem, według podstawowego rodzaju prowadzonej działalności (według sekcji PKD i wybranych działów przetwórstwa przemysłowego), lokalizacji siedziby zarządu, kraju pochodzenia kapitału zagranicznego oraz wartości i struktury kapitału. Z badanej zbiorowości wyodrębnione zostały dodatkowo te podmioty, w których wartość ogółem kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD oraz te, w których suma zaangażowanego kapitału zagranicznego stanowi powyżej 50% kapitału podstawowego. Dodatkowo, przedstawiane są dane o podmiotach, w których powyżej 50% kapitału podstawowego należało do jednego inwestora zagranicznego.

Dla zobrazowania efektów działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym wykorzystano dane o liczbie pracujących, uzyskiwanych przychodach, kosztach i wyniku finansowym, działalności eksportowej i importowej, a także o nakładach na aktywa trwałe. W celu przedstawienia wyników działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym na tle ogółu podmiotów prowadzących księgi rachunkowe, zwanych dalej w opracowaniu „podmiotami bilansowymi”, wykorzystano dodatkowo dane pochodzące z bilansu oraz rachunku zysków i strat.

Wszystkie dane są prezentowane według stanu na dzień 31 grudnia 2017 roku z wyjątkiem danych zawartych w rozdziale 3, dotyczącym statystyki zagranicznych podmiotów zależnych (ang. Inward Foreign Affiliates Statistics – IFATS), które są podane dla 2016 roku.

Statystyka zagranicznych podmiotów zależnych

Zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady nr 716/2007 z 2007 roku w sprawie statystyki wspólnotowej dotyczącej struktury i działalności zagranicznych podmiotów zależnych, Główny Urząd Statystyczny jest zobligowany do przekazywania do Eurostatu rocznych danych dotyczących wewnętrznych statystyk zagranicznych podmiotów zależnych (Inward Foreign Affiliates Statistics – IFATS).

Zakres przedmiotowy IFATS stanowi część zbiorowości objętej badaniem podmiotów z kapitałem zagranicznym. Z ogółu badanych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyodrębnia się podmioty, które są kontrolowane pośrednio lub bezpośrednio (poprzez udział w kapitale lub poprzez większość w całkowitej liczbie głosów w organie zarządzającym) przez zagraniczne podmioty dominujące najwyższego szczebla w grupie przedsiębiorstw (głowa grupy, do której należy badany podmiot).

Zakres przedmiotowy statystyki IFATS obejmuje niżej wymienione zmienne, które są przekazywane do Eurostatu obligatoryjnie:

- Liczba przedsiębiorstw
- Przychody
- Wartość produkcji
- Wartość dodana
- Zakupy towarów i usług
- Zakupy towarów i usług nabytych w celu odsprzedaży w tym samym stanie, w jakim zostały nabyte
- Koszty pracownicze
- Nakłady na aktywa trwałe
- Liczba pracujących.

Ze względu na harmonogram prac wprowadzony Rozporządzeniem, zaprezentowane w tej publikacji dane o zagranicznych podmiotach zależnych dotyczą 2016 roku. Dane z zakresu statystyki IFATS przekazywane są do Eurostatu raz w roku, 20 miesięcy po zakończeniu okresu sprawozdawczego.

2. Objasnienia podstawowych pojęć

Aktywa stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbior przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe. Od 1 stycznia 2017 r. aktywa obejmują także należne wpłaty na kapitał podstawowy oraz udziały (akcje) własne.

Aktywa trwałe obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

Pasywa obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Kapitał (fundusz) własny wykazywany według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmuje: kapitał (fundusz) podstawowy, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał (fundusz) podstawowy to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

Kapitał zagraniczny to kapitał wniesiony do jednostki w postaci środków finansowych (gotówka, akcje, obligacje), rzeczowych aktywów trwałych (maszyny, urządzenia, środki transportu, nieruchomości) oraz wartości niematerialnych i prawnych (patenty, licencje, itp.) przez jednostkę zagraniczną. Jednostką zagraniczną może być: osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; osoba prawna z siedzibą za granicą; jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą.

Kapitał rozproszony to kwota zaangażowanego kapitału, którego nie można przyporządkować konkretnym udziałowcom.

Kapitał zadeklarowany jest to wartość wkładów pieniężnych i niepieniężnych (aportów rzeczowych) zadeklarowanych w dniu rejestracji podmiotu w akcie notarialnym. Wartość zagranicznego kapitału zadeklarowanego w akcie notarialnym została przeliczona na złote polskie według kursu NBP obowiązującego w dniu rejestracji spółki.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

Przychody z całokształtu działalności (przychody ogółem) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kra- ju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży

w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny), aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności (koszty ogółem) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Wynik finansowy netto to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem. Wskaźnik rentowności obrotu netto to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem. Wskaźnik rentowności aktywów to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów.

Wskaźnik rentowności aktywów trwałych to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów trwałych.

Wskaźnik rentowności aktywów obrotowych to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów obrotowych.

Wskaźnik rentowności kapitału własnego to relacja wyniku finansowego netto do wartości kapitału (funduszu) własnego.

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności II stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Nakłady na aktywa trwałe to łączna wartość nakładów na wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, inwestycje długoterminowe, długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe, środki trwałe w budowie oraz zaliczki na środki trwałe w budowie.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowie (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe, melioracje szczegółowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj.: poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy tj. umowy o pracę, powołania, wyboru lub mianowania (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; osoby wykonujące pracę w Polsce, a także za granicą na rzecz jednostek, w których zostały zatrudnione, niezależnie od czasu trwania tego zatrudnienia; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej. Do pracujących nie zalicza się osób, z którymi zawarto umowę zlecenie lub umowę o dzieło.

Zagraniczna jednostka zależna to jednostka, która jest kontrolowana bezpośrednio lub pośrednio przez jednostkę dominującą najwyższego szczebla z siedzibą w kraju innym niż jednostka kontrolowana.

Kontrola oznacza możliwość decydowania o wspólnej strategii organizacji, wszelkie formy bezpośredniego lub pośredniego uzyskania przez przedsiębiorstwo uprawnień, które osobno albo łącznie umożliwiają wywieranie decydującego wpływu na inne przedsiębiorstwo lub przedsiębiorstwa.

Kontrola zagraniczna oznacza, że jednostka dominująca posiada siedzibę w innym kraju niż kraj siedziby jednostki kontrolowanej.

Statystyki dotyczące zagranicznych podmiotów zależnych oznaczają statystyki określające ogólną działalność zagranicznych podmiotów zależnych.

Wewnętrzne statystyki dotyczące zagranicznych podmiotów zależnych oznaczają statystyki określające działalność zagranicznych podmiotów zależnych mających siedzibę w państwie opracowującym.

Jednostka dominująca najwyższego szczebla (tzw. głowa grupy) to jednostka dominująca, która nie jest kontrolowana bezpośrednio ani pośrednio przez żadną inną jednostkę. Pojęcie jednostki dominującej najwyższego szczebla odnosi się zawsze do jednostki najwyższej usytuowanej w łańcuchu powiązań kontrolnych.

Wartość produkcji to wartość faktycznie wyprodukowanych przez jednostkę wyrobów i usług. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży, uwzględniając zmiany w zapasach, skorygowaną o wartość zakupów towarów i usług nabytych do dalszej odsprzedaży bez zmiany stanu, w jakim zostały nabyte.

Wartość dodana to przyrost wartości dóbr zakupionych przez jednostkę, powstały w wyniku procesu produkcji. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży, uwzględniając zmiany w zapasach, pomniejszoną o całkowite koszty zakupu materiałów, towarów i usług.

Zakupy towarów i usług to wartość towarów i usług zakupionych w celu odsprzedaży lub wykorzystania w procesie produkcji, z wyłączeniem środków trwałych rejestrowanych jako konsumpcja środków trwałych.

Zakupy towarów i usług do dalszej odsprzedaży bez zmiany stanu w jakim zostały nabyte obejmują wartość sprzedanych towarów i materiałów plus usługi obce zakupione w celu odsprzedaży plus zmiana stanu zapasu towarów.

Koszty pracownicze to całkowite wynagrodzenie, w gotówce lub naturze, płatne przez pracodawcę pracownikowi w zamian za wykonywaną pracę, włączając w to podatki i wkłady na ubezpieczenia społeczne pracowników, jak też obowiązkowe i dobrowolne wkłady socjalne.

Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

Methodological notes

1. Sources and scope of data

The annual statistical report on companies with foreign capital share (KZ) and an annual questionnaire on enterprises (SP part VI) is a basic source of data used to characterize population of entities with foreign capital.

The survey covers entities with foreign shares performing economic activity at the end of 2017, regardless of their legal form, size class and type of the book kept.

In the publication there are presented data on entities with foreign capital conducting activity in Poland classified to the following NACE sections:

Section marking	Description	Abbreviations
B	Mining and quarrying	–
C	Manufacturing	–
D	Electricity, gas, steam and air conditioning supply	Electricity, gas, steam and air conditioning supply
E	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities
F	Construction	–
G	Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles, including motorcycles	Trade; repair of motor vehicles
H	Transportation and storage	–
I	Accommodation and food service activities	Accommodation and catering
J*	Information and communication	–
L	Real estate activities	–
M	Professional, scientific and technical activities	–
N	Administrative and support service activities	–
P**	Education	–
Q***	Human health and social work activities	–
R****	Arts, entertainment and recreation	–
S*****	Other service activities	–

-
- * section J – excluding culture institutions with legal personality
** section P – excluding higher education institutions
*** section Q – excluding independent public health care facilities
**** section R – excluding cultural institutions with legal personality
***** section S – excluding trade unions, religious and political organisations

Compared to the previous edition of the publication, there are no data on entities operating in the Agriculture, forestry, hunting and fishing (section A) and Financial and insurance (section K) activities.

Size class of an enterprise is determined by number of persons employed:

- up to 9 persons employed (micro enterprises),
- from 10 to 49 (small enterprises),
- from 50 to 249 (medium enterprises),
- 250 and more (large enterprises).

The survey covers value and structure of capital of companies, including foreign capital and country of its origin, as well as results of economic activity of these entities.

Data from the survey illustrate companies with foreign capital participation in total, by principal kind of activity (by sections and by divisions in manufacturing), by location of the head office, country of origin of foreign capital, its value and structure. Additionally companies in which foreign capital exceeds 1 million USD and those that have more than 50% of foreign share are separately presented. In addition, there are presented foreign affiliates controlled by one foreign investor who possesses more than 50% of shares.

The results of economic activity have been illustrated by data on persons employed, revenues achieved, costs and financial results, export and import activity, as well as investments outlays on fixed assets.

In order to illustrate foreign capital entities on the background of all entities keeping the accounting ledgers, called in publication "entities submitting balance sheet", for purpose of this publication data from balance sheet and profit and loss account are used.

All data are presented by their state as of 31st December 2017 with exception of data in chapter 3 concerning Inward Foreign Affiliates Statistics that concern the year 2016.

Inward Foreign Affiliates Statistics (IFATS)

Pursuant to the Regulation of the European Parliament and of the Council No. 716/2007 of 2007 regarding the Community statistics on the structure and activity of foreign affiliates, the Statistics Poland is obliged to transmit to Eurostat annual data on module of Inward Foreign Affiliates Statistics (IFATS).

Scope of IFATS population comprises part of the population covered by the survey. From the whole population of companies with foreign capital there are distinguished entities which are controlled directly or indirectly (through majority of capital share participation or voting power) by located abroad ultimate controlling institutional unit of the enterprise group (head of group) to which surveyed entity belongs.

Scope of mandatory variables transmitted to Eurostat covers:

- Number of enterprises
- Turnover
- Production value
- Value added
- Total purchases of goods and services
- Purchases of goods and services purchased for resale in the same condition as received
- Personnel costs
- Outlays on fixed assets
- Number of persons employed.

Due to a schedule established in the Regulation data on foreign affiliates statistics in this publication refer to the year 2016.

Data within the scope of IFATS is transmitted to Eurostat once a year, 20 months after the end of a given reporting period.

2. Main definitions

Assets comprise, resulting from the conducted operations in the past, total set of elements of property (economic resources), economically useful and controlled by an entity, with reliably established value, that are expected to bring some economic benefits in the future. The balance sheet assets are composed of fixed assets and current assets. As of 1 Jan. 2017, the assets also include unpaid share capital and own shares.

Total fixed assets include intangible assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term inter-period settlements.

Current assets are part of entity-controlled property resources used in operating activities of a reliably determined fair value, arising from past events that will provide the entity with economic benefits in the future. They include stocks (current tangible assets) and short-term receivables, investments and inter-period settlements.

Total equity and liabilities cover own capital (equity), liabilities and provisions for liabilities.

Equity (fund), accounted in accordance with the law, the provisions of the articles of association or the establishment agreement, includes: share (fund), supplementary capital (fund), revaluation reserve (fund), other reserve capitals (funds), undistributed (unsettled) financial result from previous years, net financial result of the financial year and write-offs from net profit for a turnover year.

Share capital (fund) is the actual contribution of the owner or co-owner, provided to start up the economic entity at the time of its establishment, increased later if needed.

Foreign capital is the capital contributed to the entity in the form of financial resources (cash, shares, bonds), tangible fixed assets (machines, equipment, means of transport, real estate) and intangible assets (patents, licenses, etc.) by a foreign entity. A foreign entity may be: a natural person without Polish citizenship, a legal person established abroad, an organizational entity not being a legal person established abroad.

Dispersed capital is the amount of capital that cannot be allocated to the specific shareholders.

Declared capital is the value of cash and non-cash contributions (in-kind contributions) declared at the date of entity registration in a notarial deed. The value of foreign capital declared in a notarial deed was converted into Polish zlotys (PLN) applying the National Bank of Poland exchange rate as at the date of registration of the company.

Liabilities and provisions for liabilities are obligations resulting from future events to provide benefits of a reliably determined value that causes use of already held or future entity assets. They include provisions for liabilities, long-term liabilities, short-term liabilities and inter-period settlements.

Revenues from the whole activity (total revenues) include net revenues from sales of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sales of products, goods and materials are net revenues from domestic and export sales of products (finished, semi-finished and services) manufactured by the entity, as well as packaging, equipment and third party services, if invoiced to customers along with products and net revenues from the sale of goods and materials, that is tangible current assets and products manufactured by an entity, purchased for resale in the same condition as received, if they are sold in a chain of own stores along with the foreign goods, as well as amounts due for goods and materials sold, regardless of whether or not they have been paid. Revenues from the sale of products, goods and materials for export include intra-Community deliveries to EU Member States and exports to non-EU countries.

Other operating revenue are revenues indirectly related to the entity's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), obtained free of charge (including donations) assets (cash), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, revenues associated with extraordinary events.

Financial revenues, that is among others amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, surplus of positive exchange differences over negative.

Costs of obtaining revenues from the whole activity (total costs) include cost of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operation costs decreased by the cost of generating benefits for the need of the entity and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the entity's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off in part or in full as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs re-valuing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, losses related to extraordinary events.

Financial costs, that is, among others, interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, surplus of negative exchange differences over positive.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

Net financial result is a gross financial result less obligatory encumbrances.

Cost level indicator is the relation of total costs to total revenues.

Gross turnover profitability indicator is the relation of gross financial result to total revenues. Net turnover profitability indicator is the relation of net financial result to the total revenues. Return on assets indicator is the relation of the net financial result to the value of assets.

Return on total fixed assets indicator is the relation of net financial result to the value of total fixed assets.

Return on current assets indicator is the relation of net financial result to the value of current assets.

Return on equity indicator is the relation of net financial result to the value of the equity (fund).

First degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments to short-term liabilities (excluding special funds).

Second degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments and short-term receivables to short-term liabilities (excluding special funds).

Outlays on total fixed assets are the total value of outlays of intangible assets, tangible fixed assets, long-term investments, long-term inter-period settlements.

Tangible fixed assets include assets, fixed assets under construction and advances for fixed assets under construction.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, restructuring or modernization) existing fixed assets, as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

The outlays on fixed assets include expenditures on: buildings and structures (buildings, premises, civil and water engineering structures), including, among others, construction and assembly works, design-cost-estimate documentations, detailed meliorations; machinery, technical equipment and tools (including instruments, movables and equipment); means of transport; other, i.e. land quality improvements, long-term plantations, livestock and interest on investment loans for the period of the investment implementation.

Other outlays include outlays on the so-called initial equipment for the investment and other costs related to the implementation of the investment. Those outlays do not increase the value of the fixed assets.

Persons employed (working) include persons employed on the basis of an employment contract, appointment, selection or nomination (including seasonal and temporary employment); employers and self-employed: owners and co-owners (including contributing family members) of business entities (excluding company's partners not working in the company) and self-employed persons; persons working in Poland and abroad for the entities in which they are employed, regardless the duration of such employment; agents; persons performing outwork; members of agricultural cooperatives. Persons working on the basis of an order contract or contract for specific work are not deemed to be persons employed.

Foreign affiliate is an entity that is controlled, directly or indirectly, by the ultimate parent with registered office in another country.

Control defines the ability to determine a joint organization strategy, and involves all forms of direct or indirect deriving rights by an enterprise, that, individually or altogether, allow to exercise dominant influence over one or set of enterprises.

Foreign control means that the parent company has its registered office in a country other than the country of controlled unit's registered office.

Statistics on foreign affiliates shall mean statistics describing the overall activity of foreign affiliates.

Ultimate parent entity (group head) is a parent legal unit, which is not controlled either directly or indirectly by any other legal unit. It is on the top of the chain of controlling relationships.

Value of production is the value of goods and services actually produced by the unit. This value is calculated on the basis of sales value adjusted with the value of purchases of goods and services acquired for further resale without changing the form in which they were acquired and taking into account changes in stocks.

Value added is the increase in the value of goods purchased by the unit as a result of the production process. This value is calculated on the basis of sales value, taking into account stocks changes, less total cost of materials, goods and services.

Purchases of goods and services are the value of goods and services purchased for resale or use in the production process, excluding fixed assets recorded as consumption of fixed assets.

Purchases of goods and services for resale without change in the level of their acquisition include the value of goods and materials sold, foreign services purchased for resale and a change in the inventory of goods.

Staff costs are total remuneration, in cash or in kind, paid by the employer to the employee in return for work, including taxes and social security contributions for employees, as well as mandatory and voluntary social contributions.

Due to rounding of figures in some cases sums of the elements may slightly differ from the given values in total.