



# Przemysł – wyniki działalności w 2019 r.

Industry – results of activity in 2019





## **Przemysł – wyniki działalności w 2019 r.**

Industry – results of activity in 2019

**Opracowanie merytoryczne**

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw  
Statistics Poland, Enterprises Department

**pod kierunkiem**

supervised by

Joanny Ślepowrońskiej

**Zespół autorski**

Editorial team

Barbara Cudziło, Beata Kaczorowska, Grzegorz Kurowski,  
Katarzyna Łokietek, Grażyna Więckowska

**Skład i opracowanie graficzne**

Typesetting and graphics

Renata Kolińska, Paweł Luty

ISSN 2657-7739

**Publikacja dostępna na stronie internetowej**

Publication available on website

[stat.gov.pl](http://stat.gov.pl)

**Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła**

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw  
Statystycznych

" " Ź+\$' I 3DEL3I 3I 3>ż@7BA 6>79;A 5: \$" \*ż  
; Xid SUNN ebdSi SLZ ebd VWS k bgT 1] SU[E fWz/\$\$f( " \* %\$ # " i ( " \* % # "  
LS\_ z179/\$" 20

## Przedmowa

Główny Urząd Statystyczny ma przyjemność przekazać Państwu publikację analityczną „Przemysł – wyniki działalności w 2019 r.” prezentującą bogaty zestaw informacji charakteryzujących działalność jednego z ważniejszych segmentów gospodarki narodowej, jakim jest przemysł.

Celem niniejszej publikacji jest przedstawienie podstawowych danych o przemyśle według rodzajów działalności – według sekcji, działów i grup PKD oraz w układzie terytorialnym – według województw, a także zaprezentowanie analizy wyników, relacji i zmian zachodzących w przemyśle.

Informacje zawarte w publikacji dotyczą w głównej mierze wartości i dynamiki produkcji sprzedanej, ilości produkcji ważniejszych wyrobów, zatrudnienia, przeciętnych wynagrodzeń brutto, wskaźników cen produkcji sprzedanej, nowych zamówień i obrotu w przemyśle, nakładów inwestycyjnych oraz wyników i relacji finansowych w przemyśle. Bardziej szczegółowe informacje dotyczące poszczególnych obszarów tematycznych dostępne są na stronie internetowej GUS (stat.gov.pl) m.in. w publikacji „Nakłady i wyniki przemysłu”, a także w Dziedzinowych Bazach Wiedzy (DBW) – „Produkcja przemysłowa”, „Przedsiębiorstwa niefinansowe”, „Rynek Pracy”, „Ceny” oraz w Banku Danych Lokalnych (BDL).

Prezentowane dane zostały opracowane na podstawie miesięcznych meldunków: o działalności gospodarczej – DG-1 oraz o produkcji i zapasach – P-02, a także miesięcznych sprawozdań o cenach producentów – C-01 oraz kwartalnych sprawozdań o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe - F-01/I-01.”

Prace związane z merytorycznym przygotowaniem publikacji zostały wykonane przez pracowników Departamentu Przedsiębiorstw.

Przekazując do Państwa rąk niniejsze opracowanie wyrażam nadzieję, że publikacja ta będzie użyteczna dla Czytelników zainteresowanych prezentowaną tematyką, a przedstawione dane będą pomocne przy ocenie sytuacji ekonomicznej polskiego przemysłu.

Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie, które będą pomocne w pracach nad kolejną edycją publikacji, a jednocześnie pozwolą na pełniejsze dostosowanie treści publikacji do potrzeb odbiorców.

Zastępca Dyrektora  
Departamentu Przedsiębiorstw

Joanna Ślepowska

Prezes  
Głównego Urzędu Statystycznego

dr Dominik Rozkrut

Warszawa, czerwiec 2020 r.

## Preface

Statistics Poland is pleased to present the analytical publication „Industry – results of activity in 2019” providing a wide range of information characterizing the economic activity of one of most important segments of the national economy which is the industry.

The aim of this publication is presenting basic data about industry by kind of activity – by NACE sections, divisions and groups and in a regional breakdown – by voivodship, and an attempt to analyze the results, relations and changes taking place in industry.

The information contained in the publication largely concerns the value and indices of the sold production and shows production quantity of major products, employment, wages and salaries, price indices of sold production, new orders and turnover in industry, investment outlays, financial results and relations in industry. Detailed information on the particular topics is available on Statistics Poland website (stat.gov.pl) among others in publication “Outlays and results in industry”, as well as in Knowledge Databases – “Industrial Production”, “Non-financial Enterprises”, “Labour Market”, “Prices” and in Local Data Bank.

The data presented in the publication is a result of monthly statistical survey on economic activity – DG-1, monthly survey on production and inventories – P-02, monthly survey on producer prices – C-01 and quarterly financial survey – F-01/I-01.

Introducing this analysis, we do hope that the publication will be valuable for the readers interested in the presented subject and the data will be helpful in interpretation of the economic standing of the Polish industry.

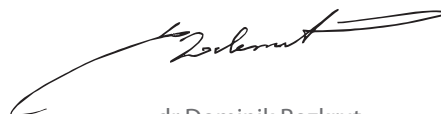
Statistics Poland welcomes any comments and suggestions, which could be helpful in preparing the next edition of the publication and enable better adjustment of the content to the needs of the readers.

Deputy Director  
of Enterprises Department



Joanna Ślepowrońska

President  
Statistics Poland



dr Dominik Rozkrut

Warsaw, June 2020

# Spis treści

## Contents

Przedmowa .....	3
Preface .....	4
Spis treści .....	5
Contents .....	5
Spis tablic .....	7
List of tables .....	7
Spis wykresów .....	9
List of charts .....	9
Spis map .....	11
List of maps .....	11
Objaśnienia znaków umownych i skróty .....	12
Symbols and abbreviations .....	12
Synteza .....	17
Executive summary .....	19
<b>Rozdział 1. Ogólna charakterystyka sytuacji gospodarczej .....</b>	<b>21</b>
<b>Chapter 1. General characteristics of economic situation .....</b>	<b>21</b>
1.1. Produkcja sprzedana przemysłu .....	21
1.1. Sold production of industry .....	21
1.2. Wydajność pracy w przemyśle .....	31
1.2. Labour productivity in industry .....	31
1.3. Obrót w przemyśle .....	33
1.3. Turnover in industry .....	33
1.4. Produkcja wyrobów przemysłowych .....	35
1.4. Production of industrial products .....	35
1.5. Ceny producenta w przemyśle .....	39
1.5. Producer prices in industry .....	39
1.6. Nowe zamówienia w przemyśle .....	41
1.6. New orders in industry .....	41
<b>Rozdział 2. Zatrudnienie i wynagrodzenia w przemyśle .....</b>	<b>45</b>
<b>Chapter 2. Employment, wages and salaries in industry .....</b>	<b>45</b>
2.1. Zatrudnienie w przemyśle .....	45
2.1. Employment in industry .....	45
2.2. Wynagrodzenia w przemyśle .....	52
2.2. Wages and salaries in industry .....	52
<b>Rozdział 3. Wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych .....</b>	<b>61</b>
<b>Chapter 3. Financial results of industrial enterprises .....</b>	<b>61</b>
3.1. Aktywa i zobowiązania .....	61
3.1. Assets and liabilities .....	61
3.2. Przychody, koszty i wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych .....	63
3.2. Revenues, costs and financial results of industrial enterprises .....	63
3.3. Wskaźniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych .....	68
3.3. Financial indicators of industrial enterprises .....	68
3.4. Przedsiębiorstwa według wskaźnika rentowności obrotu netto .....	76
3.4. Enterprises by net turnover profitability indicator .....	76
<b>Rozdział 4. Nakłady inwestycyjne .....</b>	<b>79</b>
<b>Chapter 4. Investment outlays .....</b>	<b>79</b>

---

Rozdział 5. Uszeregowanie działów przemysłu według produkcji, wydajności pracy, wynagrodzeń i wskaźnika rentowności obrotu netto .....	83
Chapter 5. Ranking of industrial divisions of production, labour productivity and average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator .....	83
Uwagi metodologiczne .....	87
Methodological notes .....	93
1. Źródła i zakres danych .....	87
1. Sources and the scope of data .....	93
2. Objasnienia podstawowych pojęć .....	88
2. Basic definitions .....	94



## Spis tablic

### List of tables

Tablica 1. Produkcja sprzedana przemysłu według sekcji i wybranych działów PKD .....	23
Table 1. Sold production of industry by NACE sections and selected divisions .....	23
Tablica 2. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni = 100) – wzrosty .....	26
Table 2. Indices of sold production of industry by selected NACE groups (constant prices; previous year = 100) – increases .....	26
Tablica 3. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni = 100) – spadki .....	28
Table 3. Indices of sold production of industry by selected NACE groups (constant prices; previous year = 100) – decreases .....	28
Tablica 4. Produkcja sprzedana przemysłu według głównych grupowań przemysłowych .....	29
Table 4. Sold production of industry by main industrial groupings .....	29
Tablica 5. Obrót w przemyśle według sekcji PKD (ceny bieżące) .....	34
Table 5. Turnover in industry by NACE sections (current prices) .....	34
Tablica 6. Produkcja ważniejszych wyrobów – wzrosty .....	36
Table 6. Production of major products – increases .....	36
Tablica 7. Produkcja ważniejszych wyrobów – spadki .....	38
Table 7. Production of major products – decreases .....	38
Tablica 8. Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według głównych grupowań przemysłowych (rok poprzedni = 100) .....	40
Table 8. Price indices of sold production of industry by main industrial groupings (previous year = 100) .....	40
Tablica 9. Nowe zamówienia ogółem i niekrajowe w przemyśle według działów PKD w 2019 r. (ceny bieżące) .....	42
Table 9. Total and non-domestic new orders in industry by NACE divisions in 2019 (current prices) .....	42
Tablica 10. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według sekcji i wybranych działów PKD .....	46
Table 10. Average paid employment of industry by NACE sections and selected divisions .....	46
Tablica 11. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni = 100) – wzrosty .....	48
Table 11. Dynamics of average paid employment of industry by selected NACE groups (previous year = 100) – increases .....	48
Tablica 12. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni = 100) – spadki .....	49
Table 12. Dynamics of average paid employment of industry by selected NACE groups (previous year = 100) – decreases .....	49
Tablica 13. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji i wybranych działów PKD .....	54
Table 13. Average monthly gross wages and salaries of industry by NACE sections and selected divisions .....	54
Tablica 14. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni = 100) – wzrosty i spadki .....	56
Table 14. Dynamics of average monthly gross wages and salaries in industry by selected NACE groups (previous year=100) – increases and decreases .....	56

Tablica 15. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto według sekcji PKD w 2019 r. ....	60
Table 15. Industrial enterprises by amount of average monthly gross wages and salaries by NACE sections in 2019 .....	60
Tablica 16. Aktywa i zobowiązania przedsiębiorstw przemysłowych według sekcji PKD .....	62
Table 16. Assets and liabilities of industrial enterprises by NACE sections .....	62
Tablica 17. Dynamika i struktura przychodów w przemyśle .....	64
Table 17. Dynamics and structure of revenues in industry .....	64
Tablica 18. Dynamika i struktura kosztów w przemyśle .....	65
Table 18. Dynamics and structure of costs in industry .....	65
Tablica 19. Wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych według sekcji PKD .....	66
Table 19. Financial results of industrial enterprises by NACE sections .....	66
Tablica 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto .....	77
Table 20. Industrial enterprises by net turnover profitability indicator .....	77
Tablica 21. Uszeregowanie działów przemysłu według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy i przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2019 r. ....	84
Table 21. Ranking of industrial divisions by dynamics of sold production, labour productivity and average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2019 .....	84

## Spis wykresów

### List of charts

Wykres 1. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni = 100) .....	22
Chart 1. Indices of sold production of industry by NACE sections (constant prices; previous year = 100) .....	22
Wykres 2. Struktura produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych działów PKD (ceny bieżące) .....	25
Chart 2. Structure of sold production of industry by selected NACE divisions (current prices) .....	25
Wykres 3. Produkcja sprzedana przemysłu według województw w 2018 i 2019 r. ....	31
Chart 3. Sold production of industry by voivodships in 2018 and 2019 .....	31
Wykres 4. Dynamika wydajności pracy w przemyśle według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni = 100) .....	32
Chart 4. Indices of labour productivity in industry by NACE sections (constant prices; previous year = 100) .....	32
Wykres 5. Dynamika wydajności pracy w przemyśle według województw (ceny stałe; rok poprzedni = 100) .....	33
Chart 5. Indices of labour productivity in industry by voivodships (constant prices; previous year = 100) .....	33
Wykres 6. Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD rok poprzedni = 100) .....	40
Chart 6. Price indices of sold production of industry by NACE sections (previous year = 100) .....	40
Wykres 7. Nowe zamówienia w przemyśle (ceny bieżące; analogiczny miesiąc roku poprzedniego = 100) .....	42
Chart 7. New orders in industry (current prices; corresponding months of previous year = 100) .....	42
Wykres 8. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni = 100) .....	45
Chart 8. Dynamics of average paid employment of industry by NACE sections (previous year = 100) .....	45
Wykres 9. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według województw w 2018 i 2019 r. ....	52
Chart 9. Average paid employment in industry by voivodships in 2018 and 2019 .....	52
Wykres 10. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni = 100) .....	53
Chart 10. Dynamics of average monthly gross wages and salaries of industry by NACE sections (previous year = 100) .....	53
Wykres 11. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2019 r. ....	59
Chart 11. Industrial enterprises by amount of average monthly gross wages and salaries in 2019 .....	59
Wykres 12. Struktura kosztów rodzajowych w przemyśle według sekcji PKD .....	67
Chart 12. Structure of costs by type in industry by NACE sections .....	67
Wykres 13. Wskaźnik poziomu kosztów w przemyśle według sekcji PKD .....	69
Table 13. Cost level indicator in industry by NACE sections .....	69
Wykres 14. Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto w przemyśle według sekcji PKD .....	70
Chart 14. Gross sales profitability indicator in industry by NACE sections .....	70
Wykres 15. Wskaźnik rentowności obrotu brutto w przemyśle według sekcji PKD .....	71
Chart 15 Gross turnover profitability indicator in industry by NACE sections .....	71
Wykres 16. Wskaźnik rentowności obrotu netto w przemyśle według sekcji PKD .....	72
Chart 16. Net turnover profitability indicator in industry by NACE sections .....	72
Wykres 17. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w przemyśle według sekcji PKD .....	73
Chart 17. First degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections .....	73

---

Wykres 18. Wskaźnik płynności finansowej II stopnia w przemyśle według sekcji PKD .....	74
Chart 18. Second degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections .....	74
Wykres 19. Wskaźnik płynności finansowej III stopnia w przemyśle według sekcji PKD .....	75
Chart 19. Third degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections .....	75
Wykres 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto w 2019 r. ....	76
Chart 20. Industrial enterprises by net turnover profitability indicator in 2019 .....	76
Wykres 21. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD (ceny bieżące; rok poprzedni = 100) .....	79
Chart 21. Dynamics of investment outlays of industry by NACE sections (current prices; previous year = 100) .....	79
Wykres 22. Struktura nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD .....	80
Chart 22. Structure of investment outlays of industry by NACE sections .....	80
Wykres 23. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według działów PKD (ceny bieżące; rok poprzedni = 100) – największe spadki i wzrosty .....	81
Chart 23. Dynamics of investment outlays in industry by NACE divisions (current prices; previous year = 100) – highest decreases and increases .....	81

## Spis map

### List of maps

Mapa 1. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według województw w 2018 i 2019 r. (ceny stałe: rok poprzedni = 100) .....	30
Map 1. Indices of sold production of industry by voivodships in 2018 and 2019 (constant prices: previous year = 100) .....	30
Mapa 2. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według województw w 2018 i 2019 r. (rok poprzedni = 100) .....	51
Map 2. Dynamics of average paid employment in industry by voivodships in 2018 and 2019 (previous year = 100) .....	51
Mapa 3. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według województw w 2018 i 2019 r. ....	58
Map 3. Average monthly gross wages and salaries in industry by voivodships in 2018 and 2019 .....	58

## Objaśnienia znaków umownych

### Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
zero (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 magnitude not zero, but less than 0,5 of a unit
(0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit
Kropka .	oznacza: brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
Znak Δ	oznacza, że nazwy zostały skrócone w stosunku do obowiązującej klasyfikacji categories of applied classification are presented in abbreviated form
Znak *	oznacza, że dane zostały zmienione w stosunku do wcześniej opublikowanych data revised
„W tym” „Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given

## Skróty

### Abbreviations

Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name
tys.	tysiąc thousand
mln	milion million
mld	miliard bilion
zł PLN	złoty złoty
szt.	sztuka unit
t	tona tonne

Skrót (dok.) Abbreviation (cont.)	Pełna nazwa (dok.) Complete name (cont.)
km	kilometr kilometre
km <sup>2</sup>	kilometr kwadratowy square kilometre
m <sup>2</sup>	metr kwadratowy square metre
l	litr litre
hl	hectolitr hectolitre
dam <sup>3</sup>	dekametr sześcienny cubic decametre
hm <sup>3</sup>	hektometr sześcienny cubic hectometre
MW	megawat megawatt
GWh	gigawatogodzina gigawatt hour

W publikacji zastosowano skróty nazw niektórych poziomów klasyfikacyjnych; zestawienie zastosowanych skrótów i pełnych nazw podaje się poniżej:

The names of some classification levels used in the publication have been abbreviated; the list of abbreviations used and their full names are given below:

Skrót Abbreviation	Pełna nazwa Complete name
sekcje PKD sections of the NACE	
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę x	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja x	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities

Skrót (cd.) Abbreviation (cont.)	Pełna nazwa (dok.) Complete name (cont.)
<b>działy PKD</b> divisions of the NACE	
Produkcja skór i wyrobów skórzanych x	Produkcja skór i wyrobów ze skór wyprawionych Manufacture of leather and related products
Produkcja wyrobów z drewna, korka słomy i wikliny Manufacture of products of wood, cork, straw and wickers	Produkcja wyrobów z drewna oraz korka, z wyłączeniem mebli; produkcja wyrobów ze słomy i materiałów używanych do wyplatania Manufacture of wood and of products of wood and cork, except furniture; manufacture of articles of straw and plaiting materials
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej x	Wytwarzanie i przetwarzanie koksu i produktów rafinacji ropy naftowej Manufacture of coke and refined petroleum products
Produkcja wyrobów farmaceutycznych Manufacture of pharmaceutical products	Produkcja podstawowych substancji farmaceutycznych oraz leków i pozostałych wyrobów farmaceutycznych Manufacture of basic pharmaceutical products and pharmaceutical preparation
Produkcja wyrobów z metali Manufacture of metal products	Produkcja metalowych wyrobów gotowych, z wyłączeniem maszyn i urządzeń Manufacture of fabricated metal products, except machinery and equipment
Produkcja maszyn i urządzeń x	Produkcja maszyn i urządzeń, gdzie indziej niesklasyfikowana Manufacture of machinery and equipment n.e.c.
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep x	Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, z wyłączeniem motocykli Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers
Gospodarka odpadami; odzysk surowców x	Działalność związana ze zbieraniem, przetwarzaniem i unieszkodliwianiem odpadów; odzysk surowców Waste collection, treatment and disposal activities; materials recovery
<b>grupy PKD</b> groups of the NACE	
Wyprawa skór, garbowanie; wyprawa i barwienie skór futerkowych; produkcja wyrobów kaletniczych i rymarskich Tanning and dressing of leather; dressing and dyeing of fur, manufacture of luggage and saddlery	Wyprawa skór, garbowanie; wyprawa i barwienie skór futerkowych; produkcja toreb bagażowych, toreb ręcznych i podobnych wyrobów kaletniczych; produkcja wyrobów rymarskich Tanning and dressing of leather; manufacture of luggage, handbags, saddlery and harness; dressing and dyeing of fur
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy Manufacture of products of wood, cork, straw	Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i materiałów używanych do wyplatania Manufacture of products of wood, cork, straw and plaiting materials



Skrót (dok.) Abbreviation (cont.)	Pełna nazwa (dok.) Complete name (cont.)
grupy PKD (dok.) groups of the NACE (cont.)	
Produkcja podstawowych chemikaliów, nawozów, tworzyw sztucznych i kauczuku Manufacture of basic chemicals, fertilisers, compounds and rubber	Produkcja podstawowych chemikaliów, nawozów i związków azotowych, tworzyw sztucznych i kauczuku syntetycznego w formach podstawowych Manufacture of basic chemicals, fertilisers and nitrogen compounds, plastics and synthetic rubber in primary forms
Produkcja farb i lakierów x	Produkcja farb, lakierów i podobnych powłok, farb drukarskich i mas uszczelniających Manufacture of paints, varnishes and similar coatings, printing ink and mastics
Produkcja mydła, środków myjących i wyrobów kosmetycznych Manufacture of soap, detergents, perfumes and toilet preparations	Produkcja mydła i detergentów, środków myjących i czyszczących, wyrobów kosmetycznych i toaletowych Manufacture of soap and detergents, cleaning and polishing preparations, perfumes and toilet preparations
Produkcja wyrobów ściernych i pozostałych wyrobów z mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of abrasive products and non-metallic mineral products	Produkcja wyrobów ściernych i pozostałych wyrobów z mineralnych surowców niemetalicznych, gdzie indziej niesklasyfikowana Manufacture of abrasive products and non-metallic mineral products n.e.c.
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów c.o. Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów do centralnego ogrzewania gorącą wodą Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers
Produkcja wyrobów nożowniczych i narzędzi Manufacture of cutlery and tools	Produkcja wyrobów nożowniczych, sztuców, narzędzi i wyrobów metalowych ogólnego przeznaczenia Manufacture of cutlery, tools and general hardware
Produkcja pojazdów samochodowych Manufacture of motor vehicles	Produkcja pojazdów samochodowych, z wyłączeniem motocykli Manufacture of motor vehicles excluding motorcycles
Produkcja statków powietrznych i kosmicznych Manufacture of air and spacecraft	Produkcja statków powietrznych, statków kosmicznych i podobnych maszyn Manufacture of air and spacecraft and related machinery
Produkcja pozostałych wyrobów x	Produkcja wyrobów, gdzie indziej niesklasyfikowana Manufacturing n.e.c.



# Synteza

## Produkcja przemysłowa

W przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej produkcja sprzedana przemysłu w 2019 r. była o 4,0% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 5,8%). Zwiększenie produkcji obserwowano we wszystkich sekcjach przemysłu, największe w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 9,6% (wobec wzrostu o 6,1% w 2018 r.), w przetwórstwie przemysłowym – o 4,2% (wobec wzrostu o 5,7% przed rokiem), w górnictwie i wydobywaniu – o 1,1% (wobec wzrostu o 1,0% przed rokiem), w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 0,2% (wobec wzrostu o 9,0% przed rokiem). Wzrost produkcji sprzedanej wystąpił w 27 (spośród 34) działach przemysłu, których udział stanowił 87,8% wartości produkcji przemysłowej ogółem.

W większości głównych grupowaniach przemysłowych w 2019 r., w porównaniu z rokiem poprzednim, odnotowano tendencje wzrostowe. Produkcja dóbr inwestycyjnych wzrosła o 5,3%, konsumpcyjnych trwałych – o 4,5%, zaopatrzeniowych – o 4,0%, konsumpcyjnych nietrwałych – o 3,6%. Zmniejszyła się natomiast nieznacznie produkcja dóbr związanych z energią – o 0,7%.

Wydajność pracy w przemyśle mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego była w 2019 r. o 2,1% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 3,1%).

## Ceny

W 2019 r. ceny produkcji sprzedanej przemysłu wzrosły o 1,2% (wobec wzrostu o 2,1% w 2018 r.). Wzrost cen obserwowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 4,4% (wobec niewielkiego wzrostu o 0,5% przed rokiem), w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 2,5% (wobec wzrostu o 1,3% przed rokiem), w górnictwie i wydobywaniu – o 2,4% (wobec wzrostu o 2,9% w 2018 r.) oraz w przetwórstwie przemysłowym – o 0,8% (wobec wzrostu o 2,2% w roku poprzednim).

## Zatrudnienie

Przeciętne zatrudnienie w przemyśle (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) w 2019 r. wyniosło 2 771,2 tys. osób i było o 1,9% wyższe niż przed rokiem. Na wzrost wpłynęło zwiększenie przeciętnego zatrudnienia w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 2,8%, w przetwórstwie przemysłowym – o 2,0%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 1,3% oraz w górnictwie i wydobywaniu – o 0,8%.

## Wynagrodzenia

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w przemyśle (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) w 2019 r. wyniosło 5 218,48 zł i było o 6,4% wyższe niż w 2018 r. Wzrost wynagrodzeń wystąpił we wszystkich sekcjach przemysłu, w przetwórstwie przemysłowym – o 6,6%, w górnictwie i wydobywaniu – o 6,5%, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 5,8% oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 4,8%.

## Finanse przedsiębiorstw przemysłowych

W 2019 r. wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, z liczbą pracujących 50 osób i więcej) były słabsze od uzyskanych przed rokiem. Pogorszyły się podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe. Odnotowano niższe niż przed rokiem wyniki finansowe brutto i netto.

Wynik finansowy na pozostałej działalności operacyjnej zmniejszył się – z 298,0 mln zł do minus 241,3 mln zł, na działalności operacyjnej – z 86 564,8 mln zł do 84 365,4 mln zł oraz ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów – z 86 266,8 mln zł do 84 606,7 mln zł.

Wynik finansowy brutto wyniósł w 2019 r. 85 501,5 mln zł i był niższy o 2,0%. Na wynik finansowy brutto składał się: zysk brutto w wysokości 97 417,5 mln zł (spadek w skali roku o 1,0%) oraz strata brutto – 11 916,0 mln zł (wzrost w skali roku o 6,8%).

Wynik finansowy netto wyniósł 71 188,4 mln zł i był o 2,4% niższy niż w 2018 r. Na wynik finansowy netto złożył się zysk netto w wysokości 83 028,0 mln zł, uzyskany przez 82,7% przedsiębiorstw (przed rokiem 81,9%) oraz strata netto w wysokości 11 839,6 mln zł.

W efekcie szybszego tempa wzrostu kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności (o 5,8% w skali roku) niż przychodów z całokształtu działalności (wzrost o 5,3%) pogorszył się wskaźnik poziomu kosztów – z 94,4% przed rokiem do 94,8%. Zmniejszyły się również wskaźniki: rentowności sprzedaży brutto – z 5,7% do 5,3%, rentowności obrotu brutto – z 5,6% do 5,2% oraz rentowności obrotu netto – z 4,7% do 4,4%. Zwiększyły się natomiast wskaźniki płynności finansowej: I stopnia – z 32,6% do 34,6%, II stopnia – z 94,8% do 95,4% oraz III stopnia – z 144,0% do 144,8%.

Wartość aktywów obrotowych przedsiębiorstw przemysłowych na koniec 2019 r. wyniosła 562 202,7 mln zł i była o 5,7% wyższa niż w 2018 r. Największy wzrost zaobserwowano w wartości krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych – o 13,3% oraz w inwestycjach krótkoterminowych – o 11,5%, mniejszy natomiast w wartości zapasów – o 5,1% oraz w należnościach krótkoterminowych – o 2,7%.

W 2019 r. nakłady inwestycyjne ogółem przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, z liczbą pracujących 50 osób i więcej) wyniosły 93,7 mld zł i były (w cenach bieżących) o 12,8% wyższe niż przed rokiem (kiedy notowano wzrostu o 7,2%).

Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych w przemyśle w 2019 r. wyniosła 38,2 mld zł i była o 1,1% wyższa niż przed rokiem, kiedy notowano wzrost o 5,2%.

## Executive summary

### Sold production of industry

In enterprises with 10 or more persons employed, sold production of industry in 2019 was by 4.0% higher than in the previous year (which saw 5.8% growth). An increase of production was observed in all industry sections, the largest in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 9.6% (an increase of 6.1% in the previous year), in manufacturing – by 4.2% (an increase of 5.7% in the previous year), in mining and quarrying – by 1.1% (an increase of 1.0% in the previous year) and in electricity, gas, steam and air conditioning supply – by 0.2% (an increase of 9.0% in the previous year). An increase in sold production was reported in 27 (out of 34) industry divisions, which share accounted for 87.8% of the total industrial production value.

In 2019, as compared to previous year, a growth was reported in most of the main industrial groupings. The sales of the capital goods increased by 5.3%, durable consumer goods – by 4.5%, intermediate goods – by 4.0%, non-durable consumer goods – by 3.6%. A slightly decrease was observed in the production of energy – by 0.7%.

Labour productivity in industry measured by sold production per paid employee in 2019 was by 2.1% higher than in the previous year (an increase of 3.1%).

### Prices

In 2019, the prices of sold production of industry increased by 1.2% (an increase of 2.1% in 2018). A growth in prices was reported in electricity, gas steam and air conditioning supply – by 4.4% (a slight increase of 0.5% in the previous year), in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 2.5% (an increase of 1.3% in the previous year), in mining and quarrying – by 2.4% (an increase of 2.9% in the previous year) and in manufacturing – by 0.8% (an increase of 2.2% in the previous year).

### Employment

Average paid employment in industry (in enterprises with 10 or more persons employed) in 2019 equalled 2 771.2 thousand persons and was by 1.9% higher than in the previous year. The growth was influenced by the increase in average paid employment in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 2.8%, in manufacturing – by 2.0%, in electricity, gas, steam and air conditioning supply – by 1.3% and in mining and quarrying – by 0.8%.

### Wages and salaries

Average monthly gross wages and salaries in industry (in enterprises with 10 or more persons employed) in 2019 equalled 5 218.48 PLN and was by 6.4% higher than in the previous year. An increase in wages and salaries was recorded in all industry sections, in manufacturing – by 6.6%, in mining and quarrying – by 6.5%, in water supply; sewerage, waste management and remediation activities – by 5.8% and in electricity, gas, steam and air conditioning supply – by 4.8%.

## Financial results of industrial enterprises

In 2019, financial results of industrial enterprises (keeping accounting ledgers and with 50 or more persons employed) deteriorated in comparison with the previous year. A decrease was observed in the main economic and financial indicators. Net and gross financial results were lower than in the corresponding period of 2018.

The financial result on other operating activity decreased – from 298.0 million PLN to minus 241.3 million PLN, on operating activity – from 86 564.8 million PLN to 84 365.4 million PLN and on the sale of products, goods and materials – from 86 266.8 million PLN to 84 606.7 million PLN.

The gross financial result equalled 85 501.5 million PLN in 2019, and was by 2.0% lower than in the previous year. The gross financial result consisted of gross profit of 97 417.5 million PLN (a decrease of 1.0% y-o-y) and gross loss of 11 916.0 million PLN (an increase of 6.8% y-o-y).

The net financial result equalled 71 188.4 million PLN and was by 2.4% lower than in 2018. It comprised the net profit amounting to 83 028.0 million PLN and it was generated by 82.7% of enterprises (81.9% in the preceding year) and the net loss of 11 839.6 million PLN.

As a result of faster growth of the costs of obtaining revenues from total activity (an increase of 5.8% y-o-y) than revenues from total activity (an increase of 5.3% y-o-y), the cost level indicator deteriorated from 94.4% (in 2018) to 94.8%. The following indicators have also decreased: gross sales profitability – from 5.7% to 5.3%, gross turnover profitability – from 5.6% to 5.2%, net turnover profitability – from 4.7% to 4.4%. The first degree financial liquidity indicator increased from 32.6% to 34.6%, second degree financial liquidity – from 94.8% to 95.4% and third degree financial liquidity – from 144.0% to 144.8%.

The value of current assets in industrial enterprises at the end of 2019 was noted at the level of 562 202.7 million PLN and was by 5.7% higher than in 2018. The largest increase was observed in the value of short-term prepayments and accruals – by 13.3% and short-term investments – by 11.5%, whereas less the value of stocks – by 5.1% and in short-term receivables – by 2.7%.

Total investment outlays of industrial enterprises (keeping accounting ledgers and employing 50 or more persons) in 2019 amounted to 93.7 billion PLN and increased by 12.8% (in current prices) as compared to the previous year (an increase of 7.2% in 2018).

The total value of cost calculation of investments newly started in industry in 2019 amounted to 38.2 billion PLN and increased by 1.1% as compared to the previous year, when a growth of 5.2% was observed.

# Rozdział 1

## Chapter 1

### Ogólna charakterystyka sytuacji gospodarczej

#### General characteristics of economic situation

Wobec dynamicznie zmieniającego się otoczenia powstaje zapotrzebowanie na informacje o kondycji i perspektywach rozwojowych gospodarki narodowej. Przemysł jest szczególnie ważnym segmentem polskiej gospodarki i odgrywa znaczącą rolę w tworzeniu wartości dodanej brutto, wytwarzając ponad 20 procent PKB.

W Polsce od kilku lat obserwuje się rozwój przemysłu oraz wzrost aktywności gospodarczej przedsiębiorstw przemysłowych. Głównym czynnikiem pobudzającym ten rozwój jest obserwowany w ostatnich latach wzrost popytu na rynkach zagranicznych, które są znaczącym odbiorcą produkcji polskiego przemysłu, co daje odzwierciedlenie we wzroście obrotu niekrajowego, którego udział w obrotach ogółem przedsiębiorstw przemysłowych na przestrzeni ostatnich lat pozostaje na tym samym poziomie.

W 2019 r. obserwowano wzrost podstawowych wskaźników opisujących sytuację społeczno-gospodarczą przemysłu – produkcji sprzedanej, obrotu, nowych zamówień, wydajności pracy, pracujących, wynagrodzeń – choć wzrost ten był słabszy w porównaniu z poprzednim rokiem. Natomiast nieznacznie pogorszyły się wskaźniki finansowe, co spowodowane było głównie wzrostem kosztów działalności przedsiębiorstw przemysłowych.

### 1.1. Produkcja sprzedana przemysłu

#### 1.1. Sold production of industry

PRODUKCJA SPRZEDANA PRZEMYSŁU dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

Produkcja sprzedana przemysłu obejmuje:

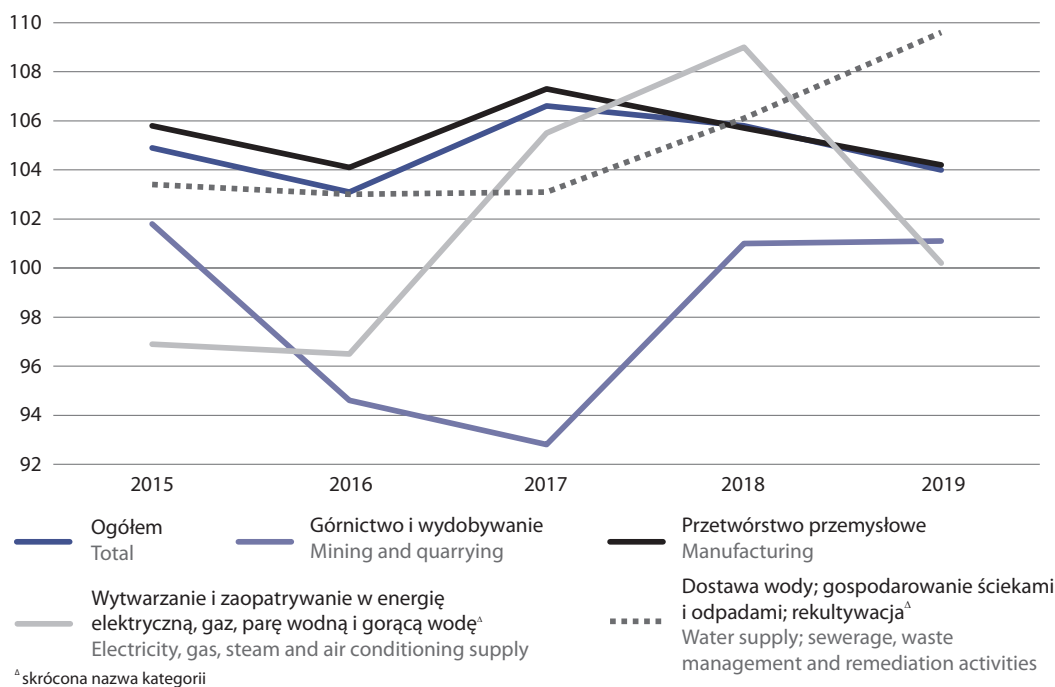
- 1) wartość sprzedanych wyrobów gotowych, półfabrykatów i części własnej produkcji (niezależnie od tego, czy otrzymano za nie należne opłaty);
- 2) wartość robót i usług świadczonych odpłatnie, tj. zarówno przemysłowych, jak i nieprzemysłowych;
- 3) zryczałtowaną odpłatność agenta w przypadku zawarcia umowy na warunkach zlecenia lub pełne przychody agenta w przypadku zawarcia umowy agencyjnej;
- 4) wartość produktów wytworzonych niezaliczonych do sprzedaży, traktowanych na równi ze sprzedażą, tj.: wartość własnych wyrobów przekazanych do własnych punktów sprzedaży detalicznej, jak również do własnych zakładów gastronomicznych i do własnych hurtowni, wartość wykonanych świadczeń na rzecz funduszu świadczeń socjalnych, wykonanych i przekazanych wyrobów i usług własnej produkcji na powiększenie wartości własnych środków trwałych, nieodpłatnie przekazanych wyrobów i usług na potrzeby reprezentacji i reklamy, przekazanych wyrobów i usług na potrzeby osobiste podatnika i pracowników oraz darowizny wyrobów i świadczonych usług bez pobrania zapłaty.

Dane o wartości produkcji sprzedanej prezentuje się w cenach bazowych tj. bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego, natomiast łącznie z wartością dotacji przedmiotowych tj. dotacji do wyrobów i usług.

W przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej produkcja sprzedana przemysłu w 2019 r. była o 4,0% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 5,8%). We wszystkich sekcjach przemysłu obserwowano wzrost produkcji, przy czym największy notowano w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 9,6% (wobec wzrostu o 6,1% przed rokiem). W mniejszym stopniu niż przed rokiem wzrosła produkcja w przetwórstwie przemysłowym – o 4,2% (wobec wzrostu o 5,7% przed rokiem) oraz w górnictwie i wydobywaniu – o 1,1% (wobec wzrostu o 1,0% przed rokiem). W wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę produkcja sprzedana zwiększyła się jedynie o 0,2%, podczas gdy w poprzednim roku notowano wzrost o 9,0%.

**Wykres 1. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni = 100)**

Chart 1. Indices of sold production of industry by NACE sections (constant prices; previous year = 100)



W 2019 r. wzrost produkcji sprzedanej wystąpił w 27 (spośród 34) działach przemysłu, których udział stanowił 87,8% wartości produkcji ogółem. Wzrost produkcji sprzedanej odnotowano m.in. w produkcji pozostałego sprzętu transportowego – o 23,9% (przed rokiem wzrost o 12,4%), w gospodarce odpadami; odzysku surowców – o 16,9% (przed rokiem wzrost o 7,3%), w produkcji urządzeń elektrycznych – o 12,4% (przed rokiem wzrost o 13,5%), komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 8,7% (przed rokiem wzrost o 0,1%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – o 6,7% (przed rokiem wzrost o 6,2%), napojów – o 6,2% (przed rokiem wzrost o 5,0%), wyrobów z metali – o 6,1% (przed rokiem wzrost o 9,7%), w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – o 4,8% (przed rokiem wzrost o 6,6%), w produkcji chemikaliów i wyrobów chemicznych – o 4,3% (przed rokiem wzrost o 3,0%).

W 2019 r. spadek produkcji sprzedanej zaobserwowano m.in. w produkcji skór i wyrobów skórzanych – o 9,9% (wobec spadku przed rokiem o 4,2%), w wydobywaniu węgla kamiennego i brunatnego – o 5,8% (wobec spadku przed rokiem o 0,2%), w produkcji odzieży – o 2,6% (przed rokiem wzrost o 1,6%), metali – o 2,0% (przed rokiem wzrost o 3,8%).



**Tablica 1. Produkcja sprzedana przemysłu<sup>a</sup> według sekcji i wybranych działów PKD**  
 Table 1. Sold production of industry<sup>a</sup> by NACE sections and selected divisions

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN		w odsetkach in percent		rok poprzedni=100 previous year=100	
	ceny bieżące current prices				ceny stałe constant prices	
Ogółem Total	<b>1 459 501,9</b>	<b>1 533 710,2</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>105,8</b>	<b>104,0</b>
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	49 568,0	50 878,7	3,4	3,3	101,0	101,1
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	1 273 615,4	1 337 662,8	87,3	87,2	105,7	104,2
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <sup>Δ</sup> Electricity, gas, steam and air conditioning supply	102 885,0	107 539,1	7,0	7,0	109,0	100,2
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	33 433,5	37 629,7	2,3	2,5	106,1	109,6
Z przemysłu ogółem – wybrane działy: From total industry – selected divisions:						
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego Mining of coal and lignite	23 424,2	22 570,5	1,6	1,5	99,8	94,2
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	233 545,8	245 313,2	16,0	16,0	103,9	103,1
Produkcja napojów Manufacture of beverages	20 926,5	22 243,1	1,4	1,5	105,0	106,2
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny <sup>Δ</sup> Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker <sup>Δ</sup>	37 671,8	38 212,5	2,6	2,5	106,4	101,7
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	46 705,0	47 324,8	3,2	3,1	109,4	102,0
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej <sup>Δ</sup> Manufacture of coke and refined petroleum products	86 519,9	87 767,2	5,9	5,7	109,3	98,9
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	64 755,1	67 276,2	4,4	4,4	103,0	104,3
Produkcja wyrobów farmaceutycznych <sup>Δ</sup> Manufacture of pharmaceutical products <sup>Δ</sup>	11 257,0	11 526,3	0,8	0,8	79,7	100,1
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	94 199,1	99 813,4	6,5	6,5	106,2	106,7
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	58 592,2	63 012,4	4,0	4,1	108,2	103,2
Produkcja metali Manufacture of basic metals	60 753,5	58 615,1	4,2	3,8	103,8	98,0

<sup>a</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

<sup>a</sup> Data concern entities with 10 or more persons employed.

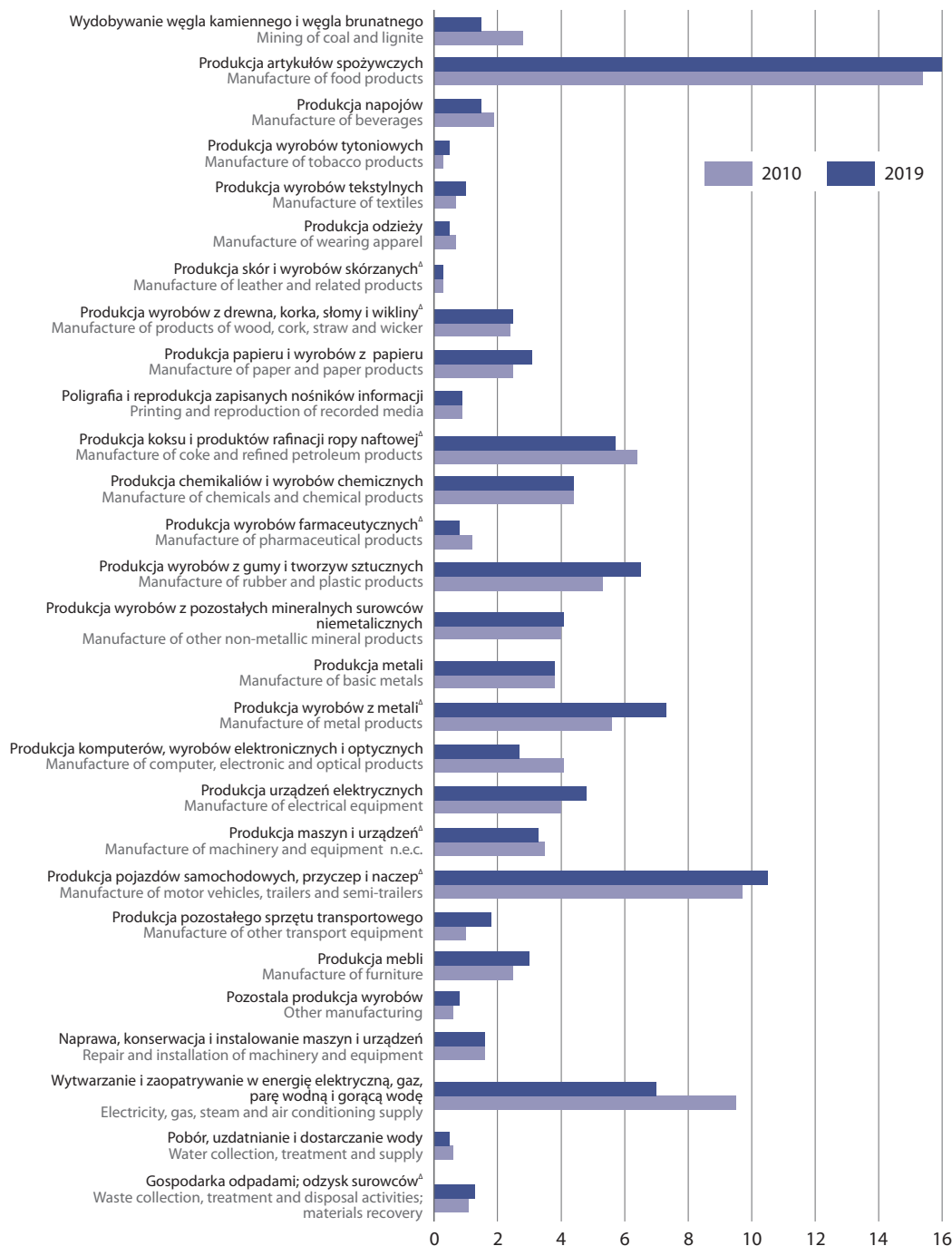
**Tablica 1. Produkcja sprzedana przemysłu<sup>a</sup> według sekcji i wybranych działów PKD (dok.)**  
 Table 1. Sold production of industry<sup>a</sup> by NACE sections and selected divisions (cont.)

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w mln zł in million PLN		w odsetkach in percent		rok poprzedni=100 previous year=100	
	ceny bieżące current prices				ceny stałe constant prices	
Produkcja wyrobów z metali <sup>a</sup> Manufacture of metal products <sup>a</sup>	104 357,1	111 441,7	7,2	7,3	109,7	106,1
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	38 959,6	41 681,2	2,7	2,7	100,1	108,7
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	64 265,9	73 018,3	4,4	4,8	113,5	112,4
Produkcja maszyn i urządzeń <sup>a</sup> Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	48 471,1	50 258,1	3,3	3,3	108,7	103,6
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep <sup>a</sup> Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	153 417,9	160 400,9	10,5	10,5	103,0	103,1
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	21 487,1	27 415,8	1,5	1,8	112,4	123,9
Produkcja mebli Manufacture of furniture	44 512,1	46 594,5	3,1	3,0	105,9	103,9

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.  
 a Data concern entities with 10 or more persons employed.

W porównaniu z 2018 r., w strukturze produkcji sprzedanej zwiększył się udział dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji – z 2,3% do 2,5%. Zmniejszył się natomiast udział przetwórstwa przemysłowego – z 87,3% do 87,2% oraz górnictwa i wydobywania – z 3,4% do 3,3%. W wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę udział pozostał na tym samym poziomie – 7,0%.

**Wykres 2. Struktura produkcji sprzedanej przemysłu według wybranych działów PKD (ceny bieżące)**  
 Chart 2. Structure of sold production of industry by selected NACE divisions (current prices)



<sup>4</sup> skrócona nazwa kategorii

Spośród 34 działów przemysłu, w 22 z nich udział produkcji sprzedanej w 2019 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, pozostał na tym samym poziomie, w 6 wzrósł i w 6 obniżył się. Wśród działów przetwórstwa przemysłowego najbardziej wzrósł udział produkcji urządzeń elektrycznych (z 4,4% do 4,8%), pozostałego sprzętu transportowego (z 1,5% do 1,8%). Zmniejszył się natomiast udział m.in. produkcji metali (z 4,2% do 3,8%), koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (z 5,9% do 5,7%).

W 2019 r., w porównaniu z 2010 r., najbardziej zwiększył się udział produkcji wyrobów z metali (z 5,6% do 7,3%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (z 5,3% do 6,5%). Natomiast najbardziej zmniejszył się udział wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 9,5% do 7,0%), produkcji komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (z 4,1% do 2,7%) oraz wydobywania węgla kamiennego i brunatnego (z 2,8% do 1,5%).

Spośród 105 grup przemysłu według PKD, wzrost produkcji sprzedanej w 2019 r. odnotowano w 69 grupach, w tym w 6 – o ponad 20%, w 13 – w granicach 10–20%.

**Tablica 2. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu<sup>a</sup> według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni = 100) – wzrosty**

Table 2. Indices of sold production of industry<sup>a</sup> by selected NACE groups (constant prices; previous year = 100) – increases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2018	2019
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Wzrost o ponad 20% – w tym Increase more than 20% – of which		
Produkcja baterii i akumulatorów Manufacture of batteries and accumulators	155,2	189,9
Produkcja statków i łodzi Building of ships and boats	98,0	139,2
Produkcja lokomotyw kolejowych oraz taboru szynowego Manufacture of railway locomotives and rolling stock	122,2	131,9
Produkcja statków powietrznych i kosmicznych <sup>a</sup> Manufacture of air and spacecraft	116,8	121,1
Wzrost w granicach 10–20% – w tym Increase between 10–20% – of which		
Produkcja pozostałego sprzętu elektrycznego Manufacture of other electrical equipment	125,1	119,0
Zbieranie odpadów Waste collection	114,6	118,7
Produkcja gier i zabawek Manufacture of games and toys	101,8	117,4
Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia Installation of industrial machinery and equipment	98,3	115,6
Produkcja olejów i tłuszczów pochodzenia roślinnego i zwierzęcego. Manufacture of vegetable and animal oils and fats	104,7	115,3
Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych Manufacture of computers and peripheral equipment	120,9	113,7
Produkcja pozostałych artykułów spożywczych Manufacture of other food products	109,5	112,2
Przetwarzanie i unieszkodliwianie odpadów Waste treatment and disposal	105,0	112,0
Produkcja pozostałych maszyn specjalnego przeznaczenia Manufacture of other special-purpose machinery	119,2	110,5

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

a Data concern entities with 50 or more persons employed.

**Tablica 2. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu<sup>a</sup> według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni = 100) – wzrosty (dok.)**Table 2. Indices of sold production of industry<sup>a</sup> by selected NACE groups (constant prices; previous year = 100) – increases (cont.)

GRUPY PKD NACE GROUPS	2018	2019
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Wzrost poniżej 10% – w tym Increase less than 10% – of which		
Produkcja urządzeń, instrumentów oraz wyrobów medycznych, włączając dentystyczne. Manufacture of medical and dental instruments and supplies	121,5	109,5
Odzysk surowców Materials recovery	90,4	109,5
Produkcja metalowych elementów konstrukcyjnych Manufacture of structural metal products	104,8	108,4
Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych i nawigacyjnych; produkcja zegarków i zegarów Manufacture of instruments and appliances for measuring, testing and navigation; watches and clocks	116,3	108,4
Produkcja wyrobów z tworzyw sztucznych Manufacture of plastic products	108,1	108,0
Produkcja szkła i wyrobów ze szkła Manufacture of glass and glass products	99,4	107,0
Wykończanie wyrobów włókienniczych Finishing of textiles	101,0	106,8
Produkcja elektrycznego sprzętu oświetleniowego Manufacture of electric lighting equipment	105,8	106,3
Produkcja pestycydów i pozostałych środków agrochemicznych Manufacture of pesticides and other agrochemical products	107,5	105,0
Wytwarzanie wyrobów mleczarskich Manufacture of dairy products	100,1	104,8
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów co <sup>Δ</sup> Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	119,0	104,7
Produkcja farb i lakierów <sup>Δ</sup> Manufacture of paints, varnishes and similar coatings, printing ink and mastics	105,2	104,5
Produkcja pojazdów samochodowych <sup>Δ</sup> Manufacture of motor vehicles	98,1	104,0
Produkcja elektronicznych elementów i obwodów drukowanych Manufacture of electronic components and boards	106,3	103,4
Produkcja elektrycznych silników, prądnic, transformatorów, aparatury rozdzielczej i sterowniczej energii elektrycznej Manufacture of electric motors, generators, transformers and electricity distribution and control apparatus	116,0	103,2
Produkcja mydła, środków myjących i wyrobów kosmetycznych <sup>Δ</sup> Manufacture of soap, detergents, perfumes and toilet preparations <sup>Δ</sup>	104,6	102,7

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.  
a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Niższy poziom produkcji sprzedanej w 2019 r., w stosunku do roku poprzedniego, wystąpił w 36 grupach, a w 3 z nich spadek był większy niż 10%.

**Tablica 3. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu<sup>a</sup> według wybranych grup PKD (ceny stałe; rok poprzedni = 100) – spadki**Table 3. Indices of sold production of industry<sup>a</sup> by selected NACE groups (constant prices; previous year = 100) – decreases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2018	2019
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Spadek o ponad 10% – w tym Decrease more than 10% – of which		
Wytwarzanie i przetwarzanie koksu Manufacture of coke oven products	103,1	86,4
Produkcja wyrobów tartacznych Sawmilling and planing of wood	114,6	90,0
Spadek mniejszy niż 10% – w tym Decrease less than 10% – of which		
Produkcja wyrobów ogniotrwałych Manufacture of refractory products	117,3	93,6
Produkcja włókien chemicznych Manufacture of man-made fibres	125,2	94,4
Produkcja odzieży, z wyłączeniem wyrobów futrzarskich Manufacture of wearing apparel, except fur apparel	102,6	95,7
Produkcja metali szlachetnych i innych metali nieżelaznych Manufacture of basic precious and other non-ferrous metals	105,8	96,9
Produkcja surówki, żelazostopów, żeliwa i stali oraz wyrobów hutniczych Manufacture of basic iron and steel and of ferro-alloys	100,4	97,2
Produkcja rur, przewodów, kształtowników zamkniętych i łączników, ze stali Manufacture of tubes, pipes hollow profiles and related fittings, of steel	112,5	97,8
Produkcja wyrobów z gumy Manufacture of rubber products	101,0	98,2
Przygotowanie i przędzenie włókien tekstylnych Preparation and spinning of textile fibres	130,2	98,6
Produkcja nadwozi do pojazdów silnikowych; produkcja przyczep i naczep Manufacture of bodies (coachwork) for motor vehicles; manufacture of trailers and semi-trailers	111,3	99,5

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

a Data concern entities with 50 or more persons employed.

W większości głównych grupowaniach przemysłowych w 2019 r., w porównaniu z rokiem poprzednim, odnotowano tendencje wzrostowe. Produkcja dóbr inwestycyjnych wzrosła o 5,3% (stanowiła ona 22,4% wartości produkcji przemysłowej ogółem), konsumpcyjnych trwałych – o 4,5% (udział 6,1%), zaopatrzeniowych – o 4,0% (udział 35,9%), konsumpcyjnych nietrwałych – o 3,6% (udział 19,6%). Zmniejszyła się natomiast nieznacznie produkcja dóbr związanych z energią – o 0,7% (stanowiła ona 16,0% wartości produkcji przemysłowej ogółem).

**Tablica 4. Produkcja sprzedana przemysłu<sup>1</sup> według głównych grupowań przemysłowych**  
 Table 4. Sold production of industry<sup>1</sup> by main industrial groupings

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		2015	2016	2017	2018	2019
a – poprzedni rok = 100 (ceny stałe) previous year = 100 (constant prices)	b – udział w wartości produkcji przemysłowej ogółem w % (ceny bieżące) share in total industrial production in % (current prices)					
Dobra zaopatrzeniowe Intermediate goods	a	104,2	103,7	107,8	106,7	104,0
	b	34,8	35,1	35,5	36,0	35,9
Dobra inwestycyjne Capital goods	a	110,5	103,8	107,8	105,6	105,3
	b	22,4	23,0	22,5	22,1	22,4
Dobra konsumpcyjne trwałe Durable consumer goods	a	107,6	106,6	106,9	103,9	104,5
	b	6,2	6,4	6,3	6,0	6,1
Dobra konsumpcyjne nietrwałe Non-durable consumer goods	a	104,9	104,9	106,8	102,9	103,6
	b	19,8	20,4	20,4	19,5	19,6
Dobra związane z energią Energy	a	99,6	96,1	101,8	108,0	99,3
	b	16,8	15,1	15,3	16,4	16,0

<sup>1</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

<sup>1</sup> Data concern entities with 10 or more persons employed.

W 2019 r., w porównaniu z 2018 r., produkcja sprzedana przemysłu wzrosła w większości analizowanych województw. Jedynie jedno województwo – lubuskie – odnotowało niewielki spadek produkcji – o 0,7%. Jego udział wyniósł 2,6% w ogółem produkcji sprzedanej przemysłu.

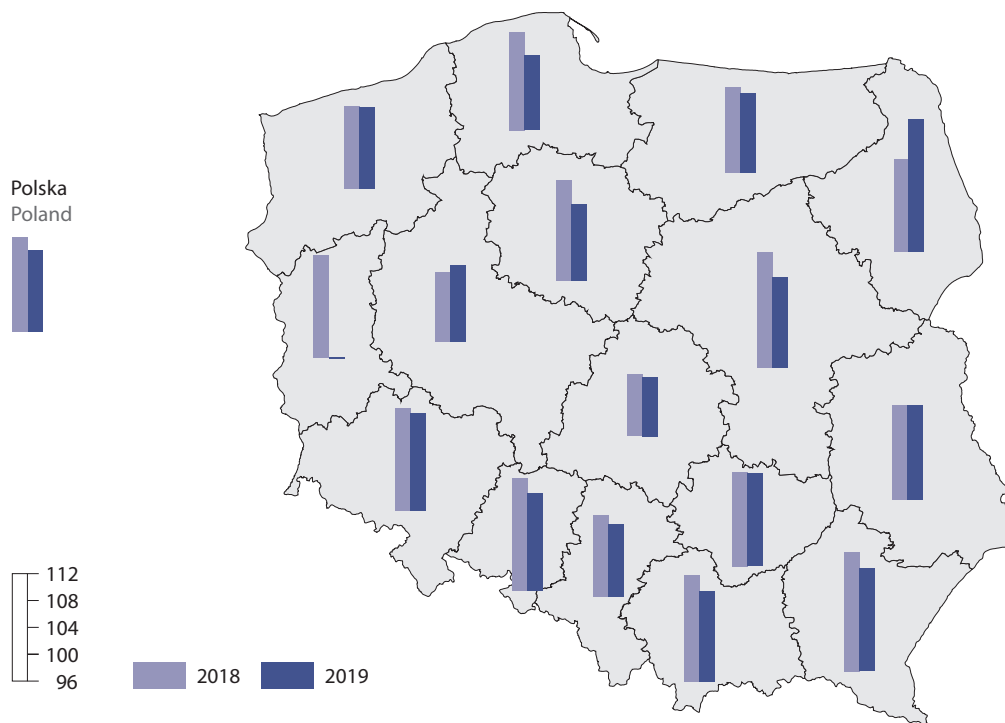
Udział trzech największych województw w ogółem produkcji sprzedanej stanowił 47,8%.

W województwie mazowieckim, którego udział jest największy i wyniósł 20,1%, produkcja wzrosła o 5,5% (wobec wzrostu 9,2% przed rokiem). Województwo śląskie stanowiące 15,7% w przemyśle ogółem dla Polski, odnotowało wzrost produkcji o 2,8% w stosunku do roku poprzedniego, kiedy wzrost był wyższy i wyniósł 4,2%. W trzecim co do wielkości pod względem udziału – województwie wielkopolskim (udział 12,0%) – zaobserwowano wzrost o 3,4% (wobec wzrostu o 2,4% w 2018 r.).

Najwyższy wzrost produkcji sprzedanej przemysłu wystąpił w województwie podlaskim – o 11,8% (wobec wzrostu o 5,8% przed rokiem), którego udział w wartości dla Polski ogółem wyniósł 2,0%. Znaczny wzrost odnotowano również w województwach: podkarpackim – o 7,3% (udział 3,5%, przed rokiem wzrost o 9,8%), dolnośląskim – 6,5% (udział 8,8%, przed rokiem wzrost o 7,2%), opolskim – o 6,5% (udział 2,2%, przed rokiem wzrost o 8,8%), lubelskim – o 6,1% (udział 2,6%, przed rokiem wzrost o 6,0%).

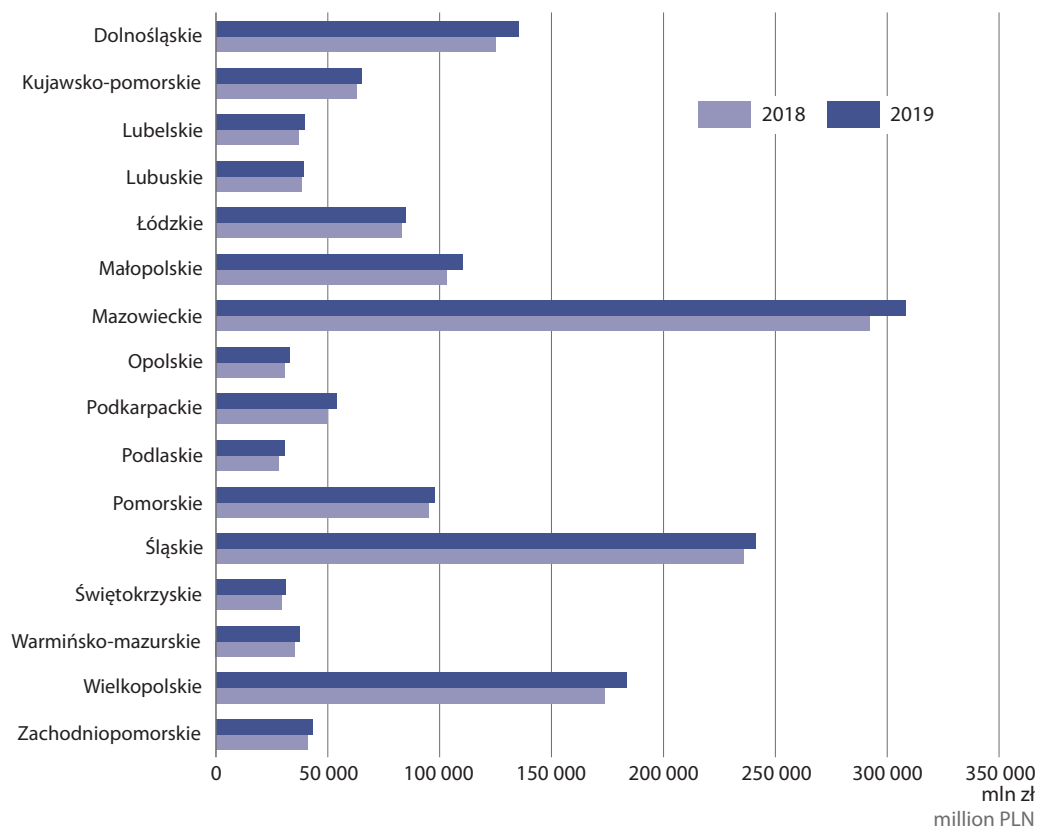
**Mapa 1. Dynamika produkcji sprzedanej przemysłu według województw w 2018 i 2019 r. (ceny stałe; rok poprzedni=100)**

Map 1. Indices of sold production of industry by voivodships in 2018 and 2019 (constant prices; previous year =100)





**Wykres 3. Produkcja sprzedana przemysłu według województw w 2018 i 2019 r.**  
 Chart 3. Sold production of industry by voivodships in 2018 and 2019

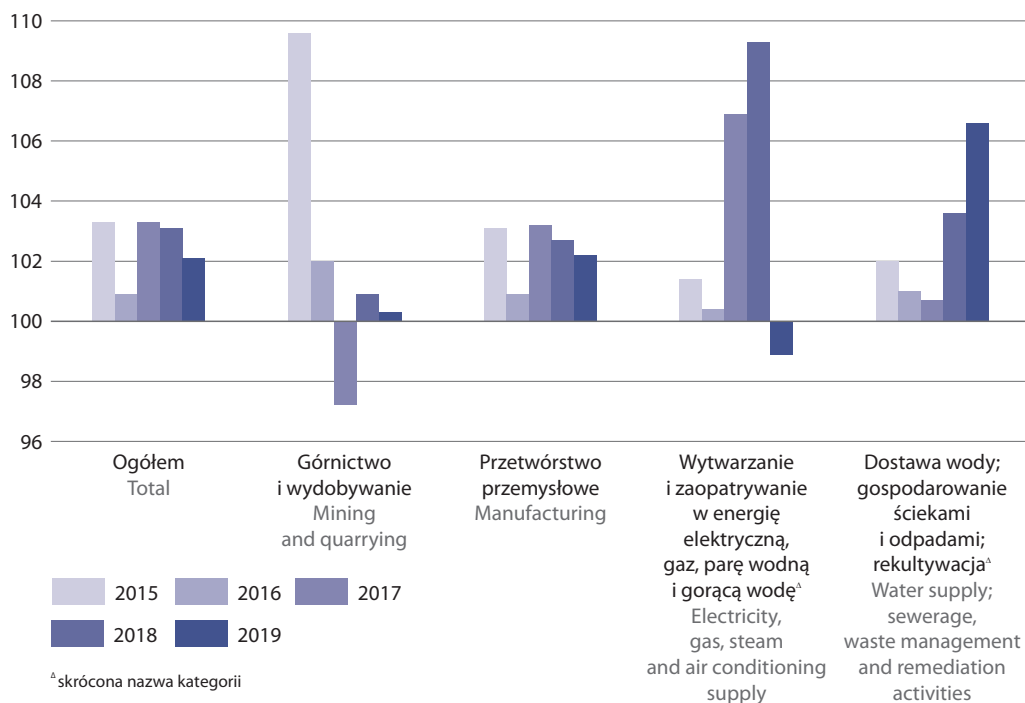


## 1.2. Wydajność pracy w przemyśle

### 1.2. Labour productivity in industry

Wydajność pracy w przemyśle mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego była w 2019 r. o 2,1% wyższa niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 3,1%). Największy wzrost wydajności pracy odnotowano w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 6,6%, mniejszy natomiast w przetwórstwie przemysłowym – o 2,2%. Nieznaczny wzrost wydajności pracy wystąpił w górnictwie i wydobywaniu – o 0,3%. W wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę wydajność pracy zmniejszyła się – o 1,1%.

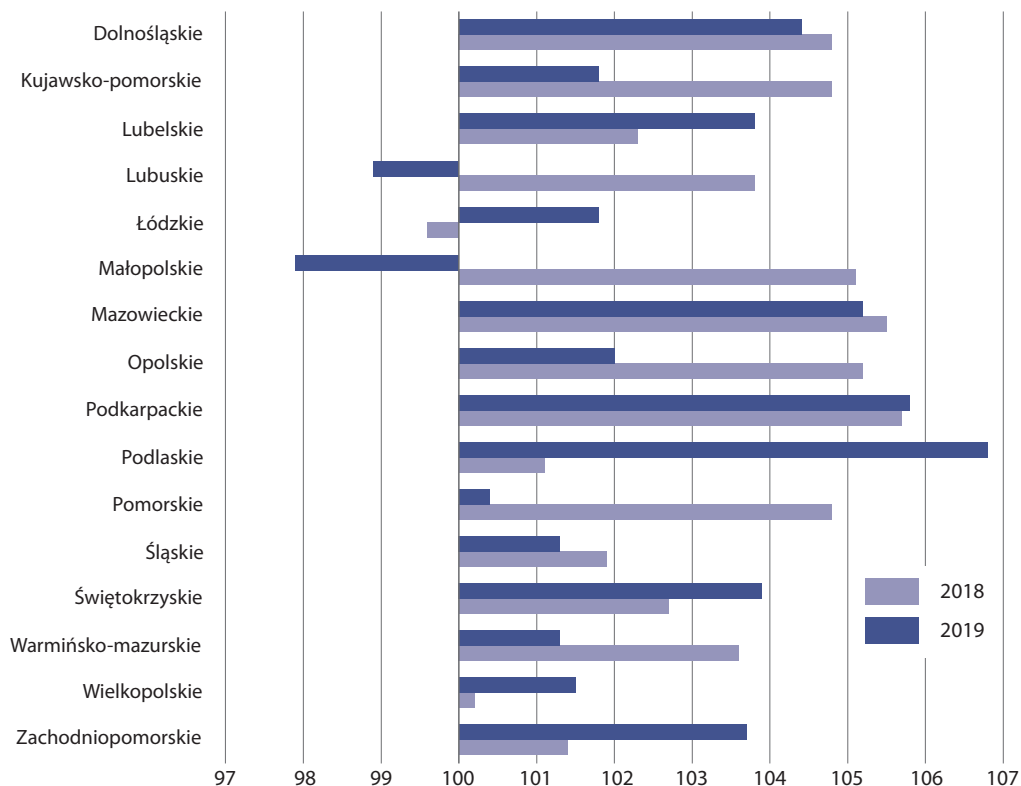
**Wykres 4. Dynamika wydajności pracy w przemyśle według sekcji PKD (ceny stałe; rok poprzedni=100)**  
 Chart 4. Indices of labour productivity in industry by NACE sections (constant prices; previous year =100)



W 2019 r. wzrost wydajności pracy zaobserwowano m.in. w gospodarce odpadami; odzysku surowców – o 12,0%, w produkcji pozostałego sprzętu transportowego – o 11,9%, urządzeń elektrycznych – o 9,8%, komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – o 7,9% (przed rokiem spadek o 1,0%), wyrobów tekstylnych – o 5,7%.

Spadek wydajności pracy wystąpił w produkcji wyrobów tytoniowych – o 7,3% (przed rokiem spadek o 6,4%), w wydobywaniu węgla kamiennego i brunatnego – o 6,0%, po niewielkim wzroście w 2018 r. o 0,2%, w produkcji metali – o 3,6% (przed rokiem niewielki wzrost – o 0,9%), w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 3,3%, po wzroście o 7,2% w ubiegłym roku. W produkcji papieru i wyrobów z papieru wydajność pracy pozostała na tym samym poziomie, po wzroście odnotowanym przed rokiem – o 1,6%.

**Wykres 5. Dynamika wydajności pracy w przemyśle według województw (ceny stałe; rok poprzedni=100)**  
 Chart 5. Indices of labour productivity in industry by voivodships (constant prices; previous year=100)



W porównaniu z rokiem poprzednim, w 2019 r. w większości województw zanotowano wzrost wydajności pracy w przemyśle, z wyjątkiem dwóch województw: małopolskiego, gdzie odnotowano spadek o 2,1% (wobec wzrostu o 5,1% przed rokiem) oraz lubuskiego – o 1,1% (wobec wzrostu o 3,8% przed rokiem).

Największy wzrost wydajności wystąpił w województwie podlaskim – o 6,8% (przed rokiem wzrost o 1,1%), podkarpackim – o 5,8% (wzrost o 5,7% przed rokiem), mazowieckim – o 5,2% (wzrost o 5,5% przed rokiem) oraz w dolnośląskim – o 4,4% (wzrost o 4,8%).

## 1.3. Obrót w przemyśle

### 1.3. Turnover in industry

**OBRÓT W PRZEMYŚLE** dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej. Obejmuje on przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami oraz przychody ze sprzedaży towarów i materiałów tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone. Dane o wartości obrotu prezentuje się bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego.

**OBRÓT NIEKRAJOWY (NA EKSPORT I WYWÓZ) W PRZEMYŚLE** stanowi część obrotów w przemyśle, który dotyczy przychodów ze sprzedaży odbiorcom mających swą siedzibę za granicą lub firmom krajowym – eksporterom, które eksportują/ wywożą za granicę zamówione produkty lub towary bez dalszej obróbki lub przetwarzania.

W 2019 r. obrót w przemyśle wzrósł o 5,7% w porównaniu z 2018 r., kiedy notowano wzrost o 7,2%. Wzrost obrotów wystąpił we wszystkich sekcjach, największy w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 14,0%, po wzroście o 8,5% przed rokiem. W dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji obrót zwiększył się o 9,6%, w przetwórstwie przemysłowym – o 4,7%, a w górnictwie i wydobywaniu – o 0,7%.

Wzrost obrotu niekrajowego w 2019 r. wyniósł 5,0% i był niższy od notowanego w 2017 i 2018 r. (odpowiednio 10,7% i 6,7%). Jego udział w obrocie ogółem wzrósł z 37,9% w 2015 r. do 40,1% w 2019 r. Obrót niekrajowy najbardziej wzrósł w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 15,4%, po niewielkim spadku rok wcześniej – o 0,7%. W przetwórstwie przemysłowym wzrost obrotu niekrajowego wyniósł 5,1%, wobec wzrostu o 6,3% przed rokiem, w górnictwie i wydobywaniu – o 2,6%, wobec wzrostu o 2,7% przed rokiem. Nieznaczny wzrost obrotu niekrajowego odnotowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 0,1%, po znacznym wzroście o 151,2% przed rokiem.

W 2019 r. odnotowano najniższy wzrost obrotu niekrajowego do strefy euro od 2015 r. – o 4,5%, a jego udział w obrocie niekrajowym zwiększył się z 62,8% w 2015 r. do 66,5% w 2019 r.

**Tablica 5. Obrót w przemyśle<sup>1</sup> według sekcji PKD (ceny bieżące)**

Table 5. Turnover in industry<sup>1</sup> by NACE sections (current prices)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		2015	2016	2017	2018	2019
a – rok poprzedni = 100 previous year = 100						
b – udział obrotu niekrajowego w obrocie ogółem share of non-domestic turnover in total turnover						
c – udział strefy euro w obrocie niekrajowym share of euro-zone turnover in non-domestic turnover						
Ogółem Total	a	<b>102,8</b>	<b>102,5</b>	<b>109,6</b>	<b>107,2</b>	<b>105,7</b>
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	104,9	108,2	110,7	106,7	105,0
	b	37,9	40,1	40,5	40,3	40,1
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	109,2	112,4	110,7	109,3	104,5
	c	62,8	65,3	65,3	66,8	66,5
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	a	97,2	94,3	111,5	105,4	100,7
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	91,5	96,5	113,3	102,7	102,6
	b	32,1	32,9	33,4	32,5	33,2
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	79,5	90,9	121,4	105,1	89,4
	c	44,3	41,7	44,7	45,8	39,9
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	a	102,1	104,2	110,8	107,0	104,7
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	105,4	108,7	110,7	106,3	105,1
	b	45,2	47,1	47,1	46,8	47,0
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	110,6	113,1	110,5	108,9	105,2
	c	63,5	66,0	65,9	67,5	67,6

<sup>1</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

<sup>1</sup> Data concern entities with 10 or more persons employed.

**Tablica 5. Obrót w przemyśle<sup>1</sup> według sekcji PKD (ceny bieżące) (dok.)**  
 Table 5. Turnover in industry<sup>1</sup> by NACE sections (current prices) (cont.)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		2015	2016	2017	2018	2019
a – rok poprzedni = 100 previous year = 100						
b – udział obrotu niekrajowego w obrocie ogółem share of non-domestic turnover in total turnover						
c – udział strefy euro w obrocie niekrajowym share of euro-zone turnover in non-domestic turnover						
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <sup>Δ</sup> Electricity, gas, steam and air conditioning supply	a	108,8	94,0	101,6	108,5	114,0
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	98,6	104,1	92,2	251,2	100,1
	b	1,3	1,5	1,3	3,1	2,7
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	51,2	104,7	117,2	270,1	42,6
	c	38,1	38,3	48,7	52,3	22,2
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja <sup>Δ</sup> Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	a	102,8	103,2	108,4	107,3	109,6
w tym niekrajowy (na eksport i wywóz) of which non-domestic turnover	a	98,3	75,4	128,9	99,3	115,4
	b	5,3	3,9	4,6	4,3	4,5
w tym do strefy euro of which to euro-zone	a	79,8	75,7	119,5	109,0	113,1
	c	71,8	72,1	68,8	73,3	71,8

<sup>1</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.  
<sup>1</sup> Data concern entities with 10 or more persons employed.

## 1.4. Produkcja wyrobów przemysłowych

### 1.4. Production of industrial products

PRODUKCJA WYTWORZONA to rezultat procesów produkcyjnych wzajemnie ze sobą powiązanych i uwarunkowanych, powstałych w określonym czasie. Produkcja wytworzona obejmuje całkowitą ilość wyprodukowanych w okresie sprawozdawczym wyrobów gotowych, zarówno z surowca własnego, jak i z surowca powierzonego przez inne przedsiębiorstwo lub osobę fizyczną. Obejmuje również całkowitą ilość półfabrykatów, części, zespołów maszyn i urządzeń, niezależnie od tego, czy zostały one przeznaczone do sprzedaży czy do przedsiębiorstwa macierzystego, do innych zakładów tego samego przedsiębiorstwa, czy też przeznaczone do dalszego przerobu (montażu) w przedsiębiorstwie. Do produkcji wytworzonej zalicza się zatem wyroby wyprodukowane przez przedsiębiorstwo, odpowiadające określonym normom, warunkom technicznym lub warunkom umowy zawartej pomiędzy wykonawcą a odbiorcą. Wyroby powstałe z surowców wtórnych zalicza się do produkcji, jeśli mają charakter użytkowy i są bezpośrednim rezultatem pracy wytwórczej przedsiębiorstwa. Do produkcji zalicza się także tak zwane produkty uboczne, powstałe w procesie produkcyjnym równocześnie z produktem zasadniczym.

Spośród 298 badanych wyrobów i grup wyrobów przemysłowych w 2019 r. produkcja 128 była wyższa niż przed rokiem, w tym w 12 większa o ponad 20%, w 20 – w granicach 10–20%, a w 35 – w granicach 5–10%. Produkcja dwóch wyrobów ukształtowała się na tym samym poziomie jak w 2018 r.

**Tablica 6. Produkcja ważniejszych wyrobów<sup>a</sup> – wzrosty**  
**Table 6. Production of major products<sup>a</sup> – increases**

WYROBY	2018	2019	PRODUCTS
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Wzrost o ponad 20% – w tym Increase more than 20% – of which			
Propylen (tys. t)	91,5	141,8	Propylene (thousand tonnes)
Szkło typu „float” i szkło powierzchniowo za- gruntowane lub polerowane, w arkuszach, nieobrobione inaczej (tys. m <sup>2</sup> )	89,3	138,7	Float glass and surface ground or polished glass, in sheets, but not otherwise worked (thou- sand m <sup>2</sup> )
Silniki elektryczne i prądnice (z wyłączeniem sil- ników trakcyjnych) (MW)	84,3	128,2	Electric motors and generators (excluding traction motors) (MW)
Polipropylen w formach podstawowych (tys. t)	101,3	126,9	Polypropylene in primary forms (thousand ton- nes)
Pojazdy do transportu publicznego <sup>b</sup> (szt.)	112,5	124,6	Public transport vehicles <sup>b</sup> (units)
Komputery <sup>c</sup> (tys. szt.)	109,5	122,1	Computers <sup>c</sup> (thousand units)
Wagony kolejowe towarowe (szt.)	100,0	121,1	Railway wagons (units)
Wzrost w granicach 10–20% – w tym Increase between 10–20% – of which			
Ryby morskie mrożone (tys. t)	107,2	118,9	Frozen sea fish (thousand tonnes)
Druty i przewody izolowane (tys. t)	103,5	115,5	Insulated wires and conductors (thousand ton- nes)
Wodorotlenek sodu stały (soda kaustyczna), w przeliczeniu na 96% NaOH (tys. t)	75,6	113,7	Sodium hydroxide (caustic soda), solid in terms of 96% NaOH (thousand tonnes)
Katody i części katod z miedzi rafinowanej (tys. t)	96,1	112,7	Cathodes and parts of cathodes of refined cop- per (thousand tonnes)
Miedź rafinowana, nieobrobiona plastycznie, niestopowa <sup>d</sup> (tys. t)	96,7	112,0	Unwrought, unalloyed refined copper <sup>d</sup> (thou- sand tonnes)
Wódka czysta <sup>e</sup> (w przeliczeniu na 100%) (tys. hl)	101,7	111,2	Vodka <sup>e</sup> (in terms of 100%) (thousand hectolitres)
Mebłe drewniane w rodzaju stosowanych w ku- chni (tys. szt.)	109,0	110,0	Wooden furniture for kitchen (thousand units)
Wzrost poniżej 10% – w tym Increase less than 10% – of which			
Mąka żytnia (tys. t)	111,8	109,4	Rye flour (thousand tonnes)
Tkaniny bawełniane o masie powierzchniowej nie większej niż 200 g/m <sup>2</sup> (z wyłączeniem ga- zy, drelichów i kolorowo tkanych) (tys. m <sup>2</sup> )	112,1	109,4	Woven fabrics of cotton not of yarns of different colours weighing less than 200 g/m <sup>2</sup> exclu- ding gauze, denim (thousand m <sup>2</sup> )
Chodniki <sup>f</sup> (tys. m <sup>2</sup> )	83,3	107,8	Floor mats <sup>f</sup> (thousand m <sup>2</sup> )
Tektura falista (tys. t)	103,1	107,5	Corrugated paperboard (thousand tonnes)
Chłodziarki i zamrażarki typu domowego, łąc- nie z chłodziarko-zamrażarkami (tys. szt.)	99,9	107,5	Refrigerators and freezers household type in- cluding combined refrigerators-freezers (thou- sand units)
Płyty wiórowe i podobne płyty z drewna lub ma- teriałów drewnopochodnych (dam <sup>3</sup> )	104,5	107,4	Particle board and similar board of wood or other ligneous materials (dam <sup>3</sup> )
Opakowania konserwowe lekkie z blachy ocyno- wanej białej do żywności (t)	117,1	107,1	Cans used for preserving food and drink, of whi- te tin-plated sheets (tonnes)

Notki patrz na str. 37.

See notes on page 37.

**Tablica 6. Produkcja ważniejszych wyrobów<sup>a</sup> – wzrosty (dok.)**  
 Table 6. Production of major products<sup>a</sup> – increases (cont.)

WYROBY	2018	2019	PRODUCTS
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Wzrost poniżej 10% – w tym (dok.) Increase less than 10% – of which (cont.)			
Sól kamienna rodzima z wydobycia (tys. t)	86,7	106,8	Rock salt native from mining.(thousand tonnes)
Zmywarki do naczyń typu domowego (tys. szt.)	96,2	106,5	Dish washing machines household type (thousand units)
Mydło, produkty organiczne powierzchniowo czynne i preparaty stosowane jako mydło (t)	136,0	105,9	Soap, organic surface – active products and preparations use as a soap (tonnes)
Odbiorniki telewizyjne <sup>g</sup> (tys. szt.)	98,2	105,9	Television receivers <sup>g</sup> (thousand units)
Makaron (tys. t)	100,2	105,3	Pasta (thousand tonnes)
Nawozy mineralne lub chemiczne fosforowe (tys. t)	94,3	104,8	Mineral or chemical fertilizers phosphatic
Polietylen w formach podstawowych (tys. t)	98,7	104,7	Polyethylene in primary forms (thousand tonnes)
Oleje napędowe <sup>h</sup> (tys. t)	109,2	104,5	Diesel oils <sup>h</sup> (thousand tonnes)
Pudełka i pudła z papieru lub tektury falistej i niefalistej (tys. t)	103,7	104,4	Cartons, boxes and cases of paper and paperboard corrugated and of not corrugated paperboard (thousand tonnes)
Pestycydy (t)	102,1	104,3	Pesticides (tonnes)
Okna z tworzyw sztucznych dla budownictwa (tys. szt.)	107,6	104,3	Plastic windows for building industry (thousand units)
Rowery, łącznie z dziecięcymi (tys. szt.)	93,1	104,0	Bicycles, including children bicycles (thousand units)
Meble drewniane w rodzaju stosowanych w pokojach stołowych i salonach (tys. szt.)	114,8	103,3	Wooden furniture for dining and living room (thousand units)
Samochody ciężarowe i ciągniki drogowe do ciągnięcia naczep (szt.)	119,1	102,8	Lorries and road tractors (units)

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej. b Do przewozu 10 osób i więcej. c Maszyny cyfrowe do automatycznego przetwarzania danych z jednostkami wejścia/wyjścia (włączając komputery osobiste, laptopy, notebooki, palmtopy itp.). d Z wyłączeniem spiekanych wyrobów walcowanych, wytłaczanych, kutych. e O objętościowej mocy alkoholu 45,4% i mniej. f Wiązane, tkane, igłowe oraz gdzie indziej niesklasyfikowane. g łącznie z monitorami ekranowymi; z wyjątkiem stosowanych do komputerów. h Do silników z zapłonem samoczynnym, bez komponentów paliwowych.

a Data concern entities employing 50 or more persons. b For transport of 10 and more persons. c Digital automatic data processing machines with notebooks, input/output units (including desktop PCs, laptops, palmtop organizers ect.). d Excluding rolled, extruded or forged sintered products. e Of an alcoholic strength of 45,4% and less. f Tufted, knotted, needlefelt and not elsewhere classified. g Including monitors; excluding used for computers. h For diesel engines; excluding fuel components.

Produkcja 168 wyrobów i grup wyrobów ukształtowała się na poziomie niższym niż przed rokiem, przy czym w przypadku 16 z nich spadek był większy niż 20%, natomiast w przypadku 31 odnotowano spadek w granicach 10–20%.

**Tablica 7. Produkcja ważniejszych wyrobów<sup>a</sup> – spadki**  
Table 7. Production of major products<sup>a</sup> – decreases

WYROBY	2018	2019	PRODUCTS
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Spadek o ponad 20% – w tym Decrease more than 20% – of which			
Opony do ciągników (tys. szt.)	54,7	70,3	Tyres for tractors (thousand units)
Skóry bydlęce wyprawione lub skóry zwierząt jednokopytnych wyprawione, bez sierści (t)	105,8	71,8	Leather, of bovine animals or of equine animals, without hair (tonnes)
Meble do siedzenia przekształcalne w miejsca do spania <sup>b</sup> (tys. szt.)	107,3	75,4	Seats convertible into beds <sup>b</sup> (thousand units)
Ładowacze rolnicze uniwersalne (szt.)	92,5	78,6	Loading machinery for agricultural use (units)
Gazomierze (tys. szt.)	79,3	79,1	Gas meters (thousand units)
Rury stalowe bez szwu (tys. t)	102,1	79,2	Steel seamless tubes (thousand tonnes)
Spadek w granicach 10–20% – w tym Decrease between 10–20% – of which			
Młynki, miksery, roboty kuchenne i sokowirówki typu domowego (tys. szt.)	63,3	82,0	Domestic food grinders, mixers and fruit or vegetables extrators household type (thousand units)
Łożyska toczne (tys. szt.)	98,7	82,7	Rolling bearings (thousand units)
Siarka <sup>c</sup> (w przeliczeniu na 100%) (tys. t)	93,1	84,3	Sulphur <sup>c</sup> (in terms of 100%) (thousand tonnes)
Węgiel brunatny <sup>d</sup> (tys. t)	95,8	86,0	Lignite <sup>d</sup> (thousand tonnes)
Aluminium nieobrobione plastycznie, niestopowe <sup>e</sup> (t)	152,4	86,3	Unwrought primary aluminium <sup>e</sup> (tonnes)
Oleje opałowe łącznie z półproduktami (tys. t)	102,5	87,4	Fuel oils including semiproducts (thousand tonnes)
Stal surowa (tys. t)	98,1	88,3	Crude steel (thousand tonnes)
Silniki spalinowe <sup>f</sup> (szt.)	100,8	88,8	Engines <sup>f</sup> (units)
Wyroby izolacji termicznej z wełny mineralnej (tys. t)	106,1	88,9	Products of heat insulating mineral wools (thousand tonnes)
Obuwie z wierzchami wykonanymi ze skóry <sup>g</sup> (tys. par)	77,1	89,7	Footwear with leather uppers <sup>g</sup> (thousand pairs)
Włókna chemiczne (t)	95,4	89,8	Chemical fibres (tonnes)
Spadek mniejszy niż 10% – w tym Decrease less than 10% – of which			
Opony do pojazdów samochodowych ciężarowych i autobusów (tys. szt.)	103,2	91,2	Tyres for lorries and buses (thousand units)
Wyroby walcowane na gorąco (bez półwyrobów) (tys. t)	103,6	91,7	Hot rolled products (excluding semi-finished products) (thousand tonnes)
Kuchnie gazowe z piekarnikiem typu domowego (tys. szt.)	84,4	92,4	Gas cookers with oven household type (thousand units)
Wodomierze (tys. szt.)	106,3	92,5	Water meters (thousand units)
Maszyny dla rolnictwa i leśnictwa siewniki polowe (szt.)	110,3	93,4	Machinery for agriculture and forestry field sowers (units)
Koks <sup>h</sup> (tys. t)	100,9	93,9	Coke <sup>h</sup> (thousand tonnes)

Notki patrz na str. 39.

See notes on page 39.



**Tablica 7. Produkcja ważniejszych wyrobów<sup>a</sup> – spadki (dok.)**  
 Table 7. Production of major products<sup>a</sup> – decreases (cont.)

WYROBY	2018	2019	PRODUCTS
	rok poprzedni = 100 previous year = 100		
Spadek mniejszy niż 10% – w tym (dok.) Decrease less than 10% – of which (cont.)			
Akumulatory do pojazdów samochodowych <sup>i</sup> (tys. szt.)	85,5	94,3	Accumulators for motor vehicles <sup>i</sup> (thousand units)
Odkurzacze typu domowego (tys. szt.)	80,0	95,6	Vacuum cleaners household type (thousand units)
Samochody osobowe <sup>i</sup> (tys. szt.)	87,8	96,3	Passenger cars <sup>i</sup> (thousand units)
Blachy cienkie i taśmy ze stali niestopowej pokrywane cynkiem (tys. t)	116,9	97,3	Zinc coated thin sheets and wide strips of non-alloy steel (thousand tonnes)
Tarcica (dam <sup>3</sup> )	105,6	98,2	Sawnwood (dam <sup>3</sup> )
Cement <sup>i</sup> (tys. t)	109,9	98,9	Cement <sup>i</sup> (thousand tonnes)

a Dane dotyczące podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej. b Z wyjątkiem ogrodowych lub kempingowych. c Rodzima z wydobywania. d Z wyłączeniem brykietów i podobnych paliw stałych. e Z wyłączeniem aluminium w postaci proszku i płatków. f Z wyłączeniem silników lotniczych, samochodowych i motocyklowych. g Z wyłączeniem obuwia sportowego, obuwia z metalowym noskiem ochronnym oraz obuwia specjalnego różnego typu; łącznie z obuwem ze spodem z drewna. h łącznie z półkoksem z węgla kamiennego, lignitu lub torfu; stosowane węgiel retortowy. i Kwasowo-olowiowe; do uruchamiania silników tłokowych. j Z wyłączeniem samochodów kempingowych, pojazdów śniegowych, do golfa i podobnych. j Cement portlandzki, glinowy, żuźlowy i podobne rodzaje cementu hydraulicznego.

a Data concern entities employing 50 or more persons. b Excluding garden seats or camping equipment. c Native from mining. d Excluding coal briquettes and similar solid fuels. e Excluding aluminium powders and flakes. f Excluding aircraft, vehicle and cycle engines. g Excluding sports footwear, footwear incorporating a protective metal toe-cap and miscellaneous wooden special footwear; including footwear with outer soles. h Including semi-coke obtained from coal, lignite or peat; retort carbon. i Lead-acid; used for starting piston engines. j Excluding motor caravans, snowmobiles, golf cars and similar vehicles. j Portland cement, aluminous, slag and similar hydraulic cements.

## 1.5. Ceny producenta w przemyśle

### 1.5. Producer prices in industry

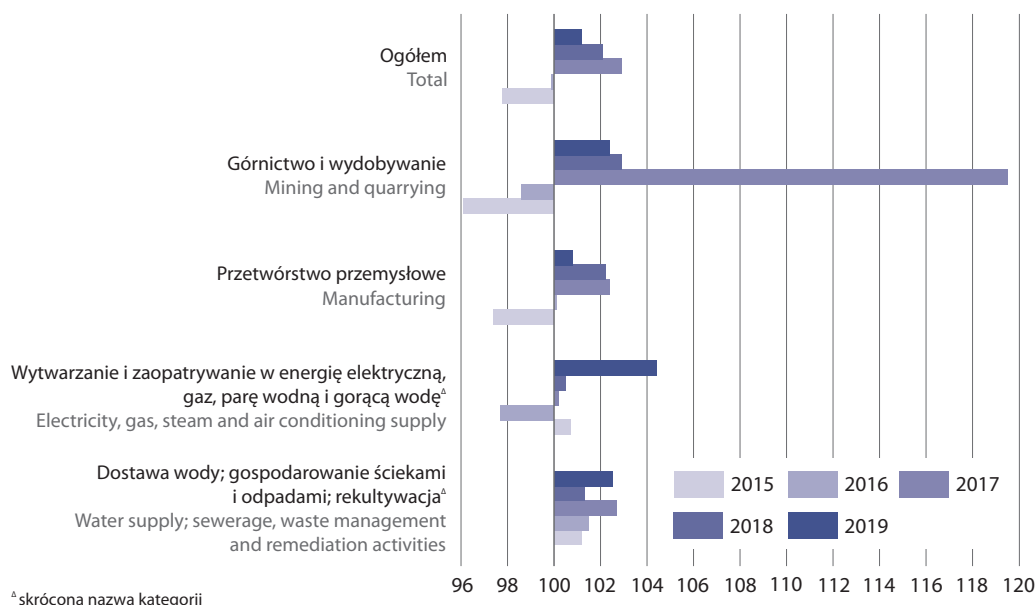
WSKAŹNIKI CEN PRODUKCJI SPRZEDANEJ PRZEMYSŁU opracowano na podstawie miesięcznego badania cen wyrobów i usług faktycznie uzyskiwanych przez dobrane w sposób celowy podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do sekcji: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”.

Wskaźniki cen dla każdego rodzaju działalności, przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100, obliczane są jako średnie wskaźników cen agregatów niższych szczebli ważone wartością ich sprzedaży z 2015 r., która jest aktualizowana miesięcznie o zmiany cen i zmiany struktury sprzedaży zachodzące w kolejnych miesiącach roku, którego dotyczą wskaźniki cen.

Wskaźniki cen obrazują dynamikę cen wynikającą z faktycznie wprowadzonych zmian cen, jak i zmian w strukturze asortymentowej sprzedaży i strukturze odbiorców.

Wzrost cen produkcji sprzedanej przemysłu w 2019 r., w stosunku do ubiegłego roku, wyniósł 1,2% (wobec wzrostu o 2,1% w 2018 r.). Największy wzrost cen odnotowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 4,4% (wobec niewielkiego wzrostu o 0,5% przed rokiem). Mniejszy wzrost wystąpił w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 2,5% (wobec wzrostu o 1,3% przed rokiem) oraz w górnictwie i wydobywaniu – o 2,4% (wobec wzrostu o 2,9% w 2018 r.). W przetwórstwie przemysłowym wzrost cen był niewielki – o 0,8% (wobec wzrostu o 2,2% w roku poprzednim).

**Wykres 6. Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji PKD (rok poprzedni=100)**  
 Chart 6. Price indices of sold production of industry by NACE sections (previous year =100)



W zakresie przetwórstwa przemysłowego w 2019 r. obserwowano wzrost cen w 15 działach (w 2018 r. w 19 działach). Ceny wzrosły m.in. w produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (o 4,3%), skór i wyrobów skórzanych (o 4,0%), w gospodarce odpadami; odzysku surowców (o 3,5%), w produkcji wyrobów tytoniowych (o 3,0%), pozostałego sprzętu transportowego (o 3,0%), koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (o 2,7%), w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego (o 2,3%) oraz w produkcji wyrobów farmaceutycznych (o 2,3%). Spadek cen wystąpił w 9 działach przetwórstwa przemysłowego – m.in. w produkcji metali (o 1,7%), komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (o 1,5%), w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń (o 0,6%), w produkcji papieru i wyrobów z papieru (o 0,6%) oraz wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (o 0,6%).

**Tablica 8. Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu<sup>a</sup> według głównych grupowań przemysłowych (rok poprzedni=100)**

Table 8. Price indices of sold production of industry<sup>a</sup> by main industrial groupings (previous year =100)

Wyszczególnienie Specification	2015	2016	2017	2018	2019
	rok poprzedni =100 previous year = 100				
Dobra zaopatrzeniowe Intermediate goods	99,5	99,8	103,0	102,3	100,4
Dobra inwestycyjne Capital goods	100,0	102,0	99,3	100,0	100,9
Dobra konsumpcyjne trwałe Durable consumer goods	101,0	100,1	99,6	100,7	100,9
Dobra konsumpcyjne nietrwałe Non-durable consumer goods	97,9	101,0	102,7	100,1	101,3
Dobra związane z energią Energy	91,8	96,9	108,9	107,9	103,6

<sup>a</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.  
<sup>a</sup> Data concern entities with 10 or more persons employed.

W 2019 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, największy wzrost wskaźnika cen produkcji sprzedanej przemysłu odnotowano w dobrach związanych z energią – o 3,6%, mniejszy natomiast w dobrach konsumpcyjnych nietrwałych – o 1,3%. Nieznaczny wzrost cen wystąpił w dobrach inwestycyjnych oraz w dobrach konsumpcyjnych trwałych – po 0,9% oraz w dobrach zaopatrzeniowych – o 0,4%.

## 1.6. Nowe zamówienia w przemyśle

### 1.6. New orders in industry

**WSKAŹNIK NOWE ZAMÓWIENIA W PRZEMYŚLE** służy ocenie przyszłej produkcji i pokazuje rozwój popytu na wyroby i usługi przemysłowe w wybranych działach sekcji „Przetwórstwo przemysłowe” tj. działy 13, 14, 17, 20, 21, 24 – 30 według PKD 2007. Zamówienia w przemyśle określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią w zakresie dostarczania wyrobów i usług.

**NOWE ZAMÓWIENIA NIEKRAJOWE** stanowią część nowych zamówień w przemyśle i określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią będącą odbiorcą mającym swoją siedzibę za granicą lub firmą krajową – eksporterem, które eksportują/wywożą za granicę zamówione produkty.

W poszczególnych miesiącach 2019 r. obserwowano wzrosty nowych zamówień w przemyśle, z wyjątkiem czerwca kiedy to odnotowano spadek o 4,8% (wobec wzrostu o 7,9% w czerwcu 2018 r.), grudnia – spadek o 3,7% (przed rokiem wzrost o 16,6%) oraz listopada – o 0,2% (przed rokiem wzrost o 5,4%). Największy wzrost nowych zamówień wystąpił w maju – o 18,3%, na który znaczący wpływ miał duży wzrost nowych zamówień niekrajowych – o 20,2%. Natomiast na wysoki wzrost zamówień ogółem w kwietniu 2019 r. – o 15,9% wpływ miały nowe zamówienia krajowe – wzrost o 26,6%. Wysoki wzrost nowych zamówień niekrajowych w skali roku odnotowano również we wrześniu – o 16,1% (przed rokiem wzrost o 7,1%) oraz w lipcu – o 13,8% (przed rokiem wzrost o 8,8%).

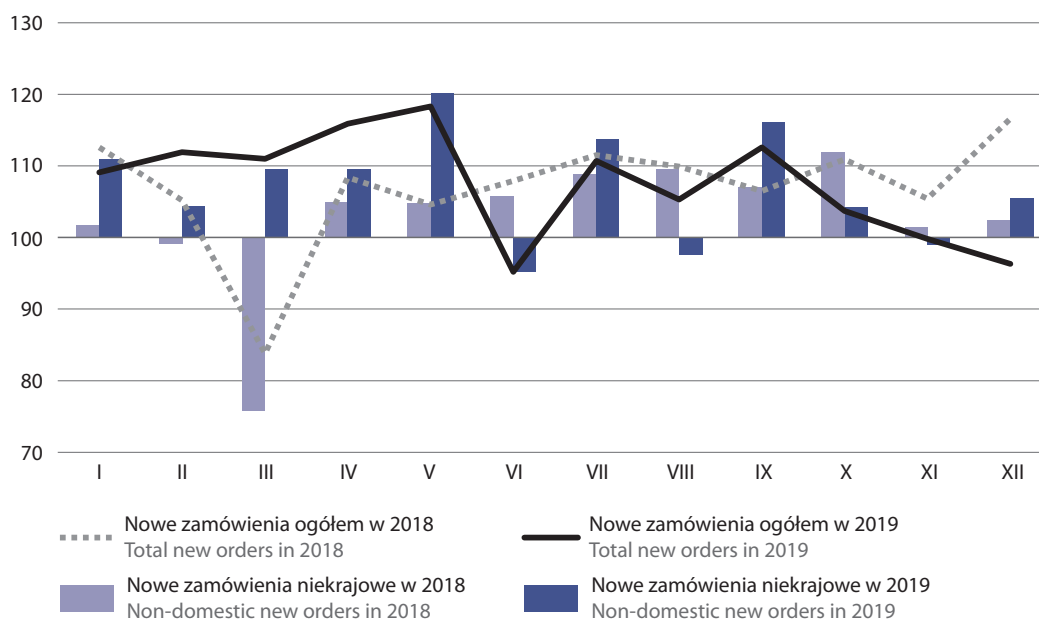
Spadek nowych zamówień niekrajowych wystąpił tylko w 3 miesiącach 2019 r. – w czerwcu – o 4,8% (przed rokiem wzrost o 5,8%), w sierpniu – o 2,5% (przed rokiem wzrost o 9,6%) oraz w listopadzie – o 1,1% (przed rokiem wzrost o 1,4%).

Pośród 12 badanych działów, tylko dwa – produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych oraz produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – odnotowały we wszystkich miesiącach 2019 r. wzrosty nowych zamówień niekrajowych w porównaniu z 2018 r.

Najgorszym miesiącem pod względem wzrostu zamówień w 2019 r. był czerwiec – tylko 2 działy (produkcja wyrobów farmaceutycznych oraz produkcja maszyn i urządzeń) zanotowały wzrosty nowych zamówień ogółem w porównaniu z analogicznym miesiącem 2018 r., a w zakresie nowych zamówień niekrajowych – 5 działów (dodatkowo produkcja wyrobów z metali, produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych oraz produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep). Natomiast najlepszym miesiącem pod względem spadku zamówień był styczeń – tylko w produkcji metali odnotowano spadek nowych zamówień ogółem, a w zakresie nowych zamówień niekrajowych – w produkcji papieru i wyrobów z papieru.

W 2019 r. udział nowych zamówień niekrajowych w nowych zamówieniach ogółem wynosił średnio 61,0% (wobec 61,2% przed rokiem), natomiast udział nowych zamówień do strefy euro w nowych zamówieniach niekrajowych wyniósł średnio 70,8% (wobec 71,0% przed rokiem).

**Wykres 7. Nowe zamówienia w przemyśle (ceny bieżące; analogiczny miesiąc roku poprzedniego = 100)**  
 Chart 7. Total new orders in industry (current prices; corresponding month of previous year = 100)



**Tablica 9. Nowe zamówienia ogółem i niekrajowe w przemyśle<sup>1</sup> według działów PKD w 2019 r. (ceny bieżące)**

Table 9. Total and non-domestic new orders in industry<sup>1</sup> by NACE divisions in 2019 (current prices)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	miesiące months												
	I	II	III	IV	V	VI	VII	VIII	IX	X	XI	XII	
	miesiąc analogiczny=100 corresponding month = 100												
a – ogółem total													
b – w tym niekrajowe of which non-domestic new orders													
<b>Ogółem – wybrane działy „Przetwórstwa przemysłowego”</b> <b>Total – selected divisions of „Manufacturing”</b>	a	109,1	111,9	111,0	115,9	118,3	95,2	110,7	105,3	112,6	103,7	99,8	96,3
	b	111,0	104,4	109,6	109,6	120,2	95,2	113,8	97,5	116,1	104,3	98,9	105,5
Produkcja wyrobów tekstylnych Manufacture of textiles	a	115,1	234,1	130,6	141,2	193,9	50,4	101,0	88,8	103,5	133,3	99,9	92,1
	b	114,4	248,8	135,3	134,6	215,6	42,2	112,4	88,2	85,5	134,7	91,5	90,0
Produkcja odzieży Manufacture of wearing apparel	a	140,4	88,2	179,7	77,7	91,4	75,4	53,0	94,1	88,8	143,7	153,4	113,5
	b	104,3	80,6	199,2	74,3	76,8	62,6	42,7	79,9	68,5	142,0	167,4	105,4
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	a	105,3	110,1	105,2	110,8	113,5	95,2	108,2	100,9	102,3	100,4	93,4	95,1
	b	97,1	99,4	102,8	110,5	111,7	93,4	110,3	100,5	102,8	106,4	89,2	95,4

<sup>1</sup> Dane dotyczą podmiotów, których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej oraz 10% reprezentacji podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób.

<sup>1</sup> Data concern entities with 50 or more persons employed and a 10% representation of entities with the number of employees within the range 10 to 49.

**Tablica 9. Nowe zamówienia ogółem i niekrajowe w przemyśle<sup>1</sup> według działów PKD w 2019 r. (ceny bieżące) (dok.)**Table 9. Total and non-domestic new orders in industry<sup>1</sup> by NACE divisions in 2019 (current prices) (cont.)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	miesiące months												
	I	II	III	IV	V	VI	VII	VIII	IX	X	XI	XII	
	miesiąc analogiczny=100 corresponding month = 100												
a – ogółem total													
b – w tym niekrajowe of which non-domestic new orders													
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	a	127,4	125,2	129,5	129,8	131,9	98,7	130,4	121,5	121,3	112,9	111,9	107,1
	b	100,8	96,4	106,9	114,7	110,7	98,6	116,3	112,8	111,1	107,2	106,2	109,0
Produkcja wyrobów farmaceutycznych Manufacture of pharmaceutical products <sup>Δ</sup>	a	118,6	104,5	93,1	105,1	109,0	125,1	112,0	75,7	80,5	126,5	138,5	96,8
	b	120,6	123,8	82,4	97,9	108,2	151,1	136,7	53,0	60,6	192,5	172,5	84,3
Produkcja metali Manufacture of basic metals	a	95,2	127,5	110,7	104,5	107,3	81,1	85,3	88,8	94,2	86,0	97,3	88,9
	b	101,1	106,3	109,2	104,1	111,2	80,3	82,8	83,6	98,4	89,3	93,5	86,0
Produkcja wyrobów z metali Manufacture of metal products <sup>Δ</sup>	a	105,2	102,5	98,0	119,4	97,1	99,2	88,6	112,8	103,1	112,7	83,6	60,7
	b	105,8	99,9	103,7	102,9	110,2	101,3	95,6	113,0	115,8	121,5	91,2	109,0
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	a	134,2	112,9	115,5	112,0	116,9	97,8	134,8	121,1	112,5	107,7	109,3	128,2
	b	130,0	109,1	107,3	109,9	111,5	100,9	133,3	121,1	112,2	103,3	109,7	130,6
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	a	111,0	105,9	109,1	111,1	124,1	98,7	108,6	99,1	115,3	109,0	109,0	106,7
	b	116,8	104,2	102,7	103,8	113,8	94,2	102,7	100,4	110,3	104,5	97,6	106,1
Produkcja maszyn i urządzeń Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	a	119,3	110,0	113,6	120,3	95,9	109,8	110,7	109,1	112,6	93,3	99,0	112,8
	b	126,4	107,0	117,5	123,6	95,5	107,5	113,1	100,1	111,3	93,6	108,6	112,9
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	a	103,0	106,1	108,3	110,4	117,7	99,7	124,2	101,4	122,2	104,2	111,2	111,0
	b	103,5	105,9	108,0	104,0	116,4	102,1	124,6	101,9	124,8	103,8	112,7	110,8
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	a	112,9	71,7	112,9	194,7	223,5	77,4	250,6	130,1	166,8	84,9	48,7	85,8
	b	154,2	67,4	131,2	186,4	258,0	81,5	265,9	74,6	175,0	79,9	44,3	79,0

<sup>1</sup> Dane dotyczą podmiotów, których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej oraz 10% reprezentacji podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób.

<sup>1</sup> Data concern entities with 50 or more persons employed and a 10% representation of entities with the number of employees within the range 10 to 49.



## Rozdział 2

### Chapter 2

## Zatrudnienie i wynagrodzenia w przemyśle

### Employment, wages and salaries in industry

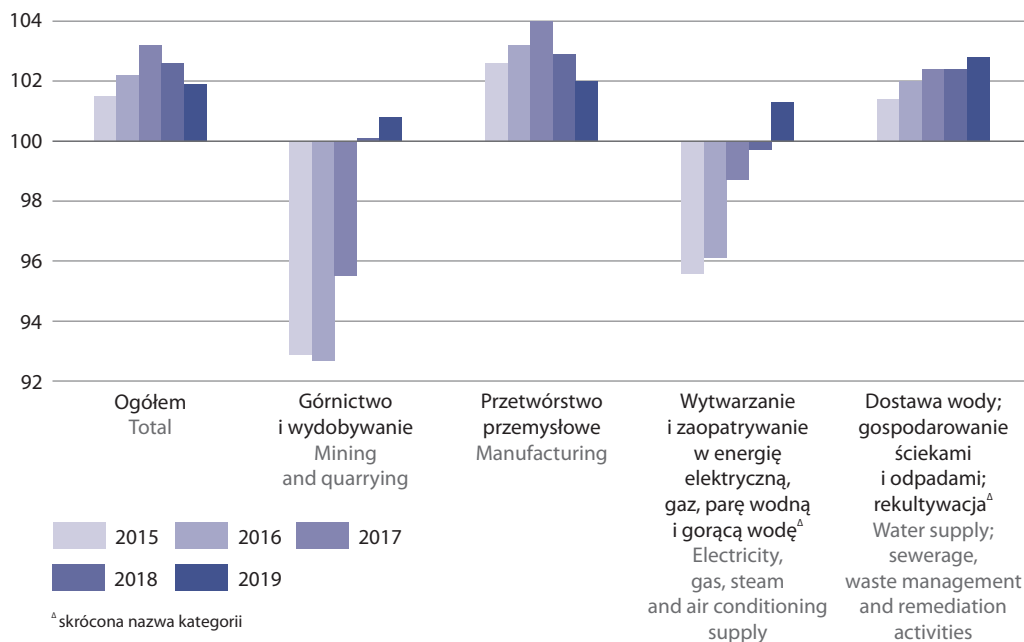
#### 2.1. Zatrudnienie w przemyśle

##### 2.1. Employment in industry

PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIE oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

Przeciętne zatrudnienie w przemyśle w 2019 r. (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) wyniosło 2 771,2 tys. osób. Na wzrost zatrudnienia o 1,9 % w 2019 r., w porównaniu z 2018 r., wpłynęło głównie zwiększenie przeciętnego zatrudnienia w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 2,8% oraz przetwórstwie przemysłowym – o 2,0%. Wzrost zatrudnienia odnotowano również w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 1,3% oraz w górnictwie i wydobywaniu – o 0,8%.

**Wykres 8. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni=100)**  
Chart 8. Dynamics of average paid employment in industry by NACE sections (previous year =100)



Największy wzrost przeciętnego zatrudnienia w 2019 r. wystąpił w produkcji wyrobów tytoniowych – o 11,2% (przed rokiem wzrost o 13,3%), pozostałego sprzętu transportowego – o 10,7% (w 2018 r. wzrost o 8,2%), mniejszy natomiast w produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – o 5,0% (w 2018 r. wzrost o 3,9%), w gospodarce odpadami; odzysku surowców – o 4,4% (w 2018 r. wzrost o 3,5%), w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 3,6% (w 2018 r. wzrost o 4,0%), wyrobów z metali – o 3,2% (wzrost jak w 2018 r.).

Spadek przeciętnego zatrudnienia zaobserwowano w produkcji skór i wyrobów skórzanych – o 9,8% (przed rokiem spadek o 2,3%), odzieży – o 5,3%, (przed rokiem spadek o 2,8%), w produkcji wyrobów tekstylnych – o 2,7% (przed rokiem wzrost o 0,9%) oraz w poborze, uzdatnianiu i dostarczaniu wody – o 0,7%.

**Tablica 10. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle<sup>a</sup> według sekcji i wybranych działów PKD**  
Table 10. Average paid employment in industry<sup>a</sup> by NACE sections and selected divisions

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w tys. in thousand		rok poprzedni=100 previous year = 100		w odsetkach in percent	
<b>Ogółem</b> <b>Total</b>	<b>2 719,0</b>	<b>2 771,2</b>	<b>102,6</b>	<b>101,9</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	129,3	130,3	100,1	100,8	4,8	4,7
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	2 347,9	2 394,0	102,9	102,0	86,4	86,4
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <sup>a</sup> Electricity, gas, steam and air conditioning supply	115,7	117,3	99,7	101,3	4,3	4,2
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja <sup>a</sup> Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	126,1	129,6	102,4	102,8	4,6	4,7
Z przemysłu ogółem – wybrane działy: From total industry – selected divisions:						
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (lignitu) Mining of coal and lignite	78,6	78,8	99,6	100,2	2,9	2,8
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	381,2	384,1	100,1	100,8	14,0	13,9
Produkcja napojów Manufacture of beverages	21,6	21,9	99,5	101,6	0,8	0,8
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny <sup>a</sup> Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker <sup>a</sup>	98,2	99,8	103,6	101,6	3,6	3,6
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	59,0	60,2	107,7	102,0	2,2	2,2
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej <sup>a</sup> Manufacture of coke and refined petroleum products	13,5	13,8	102,0	102,3	0,5	0,5

<sup>a</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

<sup>a</sup> Data concern entities with 10 or more persons employed.



**Tablica 10. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle<sup>a</sup> według sekcji i wybranych działów PKD (dok.)**  
 Table 10. Average paid employment in industry<sup>a</sup> by NACE sections and selected divisions (cont.)

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w tys. in thousand		rok poprzedni=100 previous year = 100		w odsetkach in percent	
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	76,4	78,1	103,2	102,3	2,8	2,8
Produkcja wyrobów farmaceutycznych <sup>Δ</sup> Manufacture of pharmaceutical products <sup>Δ</sup>	23,6	23,8	106,7	101,1	0,9	0,9
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	200,8	210,9	103,9	105,0	7,4	7,6
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	120,5	122,8	103,3	101,9	4,4	4,4
Produkcja metali Manufacture of basic metals	64,8	65,9	102,9	101,7	2,4	2,4
Produkcja wyrobów z metali <sup>Δ</sup> Manufacture of metal products <sup>Δ</sup>	278,5	287,5	103,2	103,2	10,2	10,4
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	56,9	57,3	101,1	100,7	2,1	2,1
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	111,6	114,3	107,3	102,4	4,1	4,1
Produkcja maszyn i urządzeń <sup>Δ</sup> Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	124,7	126,7	105,5	101,6	4,6	4,6
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep <sup>Δ</sup> Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	202,7	210,0	104,0	103,6	7,5	7,6
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	45,6	50,5	108,2	110,7	1,7	1,8
Produkcja mebli Manufacture of furniture	161,4	162,3	102,9	100,6	5,9	5,9

<sup>a</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.  
<sup>a</sup> Data concern entities with 10 or more persons employed.

Spośród 105 grup przemysłu według PKD, w 61 zaobserwowano wzrost przeciętnego zatrudnienia w 2019 r. w porównaniu z rokiem poprzednim, w tym w 2 grupach powyżej 20%, a w 8 – w granicach 10–20%. W 4 grupach poziom przeciętnego zatrudnienia w 2019 r. pozostał na tym samym poziomie co przed rokiem, w tym w produkcji pozostałych wyrobów ze stali poddanej wstępnej obróbce, w produkcji surowki, żelazostopów, żeliwa i stali oraz wyrobów hutniczych, w wytwarzaniu produktów przemiału zbóż, skrobi i wyrobów skrobiowych.

**Tablica 11. Dynamika przeciętnego zatrudnienia<sup>a</sup> w przemyśle według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty**Table 11. Dynamics of average paid employment in industry<sup>a</sup> by selected NACE groups (previous year =100) – increases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2018	2019
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Wzrost o ponad 20% – w tym Increase more than 20% – of which		
Produkcja baterii i akumulatorów Manufacture of batteries and accumulators	127,8	128,0
Wzrost w granicach 10–20% – w tym Increase between 10–20% – of which		
Produkcja olejów i tłuszczów pochodzenia roślinnego i zwierzęcego Manufacture of vegetable and animal oils and fats	81,8	119,2
Produkcja lokomotyw kolejowych oraz taboru szynowego Manufacture of railway locomotives and rolling stock	109,2	118,9
Produkcja pojazdów samochodowych <sup>a</sup> Manufacture of motor vehicles	98,9	111,8
Produkcja statków i łodzi Building of ships and boats	108,4	111,4
Reprodukcja zapisanych nośników informacji Reproduction of recorded media	103,0	111,0
Wzrost poniżej 10% – w tym Increase less than 10% – of which		
Produkcja statków powietrznych i kosmicznych <sup>a</sup> Manufacture of air and spacecraft	112,0	108,5
Produkcja pozostałych artykułów spożywczych Manufacture of other food products	106,9	108,3
Produkcja wyrobów ogniotrwałych Manufacture of refractory products	101,4	107,2
Produkcja wyrobów z betonu, cementu i gipsu Manufacture of articles of concrete, cement and plaster	105,6	106,7
Produkcja nadwozi do pojazdów silnikowych; produkcja przyczep i naczep. Manufacture of bodies (coachwork) for motor vehicles; manufacture of trailers and semi-trailers	108,0	106,2
Produkcja masy włóknistej, papieru i tektury Manufacture of pulp, paper and paperboard	102,9	105,9
Odzysk surowców Materials recovery	99,0	105,5
Produkcja urządzeń, instrumentów oraz wyrobów medycznych, włączając dentystyczne Manufacture of medical and dental instruments and supplies	112,6	105,2
Produkcja pozostałych wyrobów chemicznych Manufacture of other chemical products	106,5	104,8
Produkcja pozostałego sprzętu elektrycznego Manufacture of other electrical equipment	111,5	104,6

<sup>a</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

<sup>a</sup> Data concern entities with 50 or more persons employed.

**Tablica 11. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle<sup>a</sup> według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – wzrosty (dok.)**Table 11. Dynamics of average paid employment in industry<sup>a</sup> by selected NACE groups (previous year =100) – increases (cont.)

GRUPY PKD NACE GROUPS	2018	2019
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Wzrost poniżej 10% – w tym (dok.) Increase less than 10% – of which (cont.)		
Produkcja broni i amunicji Manufacture of weapons and ammunition	104,5	103,8
Wytwarzanie i przetwarzanie produktów rafinacji ropy naftowej Manufacture of refined petroleum products	104,9	103,7
Produkcja wyrobów z gumy Manufacture of rubber products	104,6	102,7
Produkcja farb i lakierów <sup>a</sup> Manufacture of paints, varnishes and similar coatings, printing ink and mastics	95,4	102,6
Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych Manufacture of computers and peripheral equipment	97,4	102,6
Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia Installation of industrial machinery and equipment	95,2	102,3

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.  
a Data concern entities with 50 or more persons employed.

Niższy poziom przeciętnego zatrudnienia w 2019 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, wystąpił w 40 grupach, w 5 z nich spadek był większy niż 10%.

**Tablica 12. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle<sup>a</sup> według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – spadki**Table 12. Dynamics of average paid employment in industry<sup>a</sup> by selected NACE groups (previous year =100) – decreases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2018	2019
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Spadek o ponad 10% – w tym Decrease more than 10% – of which		
Produkcja wyrobów tartacznych Sawmilling and planing of wood	108,7	85,1
Przygotowanie i przędzenie włókien tekstylnych Preparation and spinning of textile fibres	98,7	88,6
Spadek mniejszy niż 10% – w tym Decrease less than 10% – of which		
Produkcja włókien chemicznych Manufacture of man-made fibres	104,0	90,4
Produkcja tkanin Weaving of textiles	97,8	91,7
Produkcja gotowych paszy i karmy dla zwierząt Manufacture of prepared animal feeds	100,0	92,1

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.  
a Data concern entities with 50 or more persons employed.

**Tablica 12. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle<sup>a</sup> według wybranych grup PKD (rok poprzedni=100) – spadki (dok.)**Table 12. Dynamics of average paid employment in industry<sup>a</sup> by selected NACE groups (previous year =100) – decreases (cont.)

GRUPY PKD NACE GROUPS	2018	2019
	rok poprzedni=100 previous year=100	
Spadek mniejszy niż 10% – w tym (dok.) Decrease less than 10% – of which (cont.)		
Produkcja odzieży, z wyłączeniem wyrobów futrzarskich Manufacture of wearing apparel, except fur apparel	94,7	93,4
Cięcie, formowanie i wykańczanie kamienia Cutting, shaping and finishing of stone	139,1	94,2
Produkcja pestycydów i pozostałych środków agrochemicznych Manufacture of pesticides and other agrochemical products	108,9	95,2
Produkcja wyrobów piekarskich i mącznych Manufacture of bakery and farinaceous products	100,9	96,1
Produkcja pozostałych wyrobów tekstylnych Manufacture of other textiles	98,3	96,1
Kucie, prasowanie, wytłaczanie i walcowanie metali; metalurgia proszków Forging, pressing, stamping and roll-forming of metal; powder metallurgy	99,8	97,5
Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych i nawigacyjnych; produkcja zegarków i zegarów Manufacture of instruments and appliances for measuring, testing and navigation; watches and clocks	107,7	97,6
Produkcja wyrobów ściernych i pozostałych wyrobów z mineralnych surowców niemetalicznych <sup>Δ</sup> Manufacture of abrasive products and non-metallic mineral products n.e.c.	121,1	97,9
Wykańczanie wyrobów włókienniczych Finishing of textiles	105,3	98,0
Produkcja elektronicznych elementów i obwodów drukowanych Manufacture of electronic components and boards	97,7	98,1
Produkcja wytwornic pary, z wyłączeniem kotłów c.o. <sup>Δ</sup> Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	96,0	98,8
Produkcja pozostałych wyrobów <sup>Δ</sup> Manufacturing n.e.c.	105,5	99,1
Produkcja maszyn dla rolnictwa i leśnictwa Manufacture of agricultural and forestry machinery	104,3	99,4
Produkcja maszyn ogólnego przeznaczenia Manufacture of general-purpose machinery	111,0	99,5
Produkcja wyrobów nożowniczych i narzędzi <sup>Δ</sup> Manufacture of cutlery, tools and general hardware	96,6	99,7
Produkcja sprzętu gospodarstwa domowego Manufacture of domestic appliances	104,8	99,7
Produkcja części i akcesoriów do pojazdów silnikowych Manufacture of parts and accessories for motor vehicles	104,5	99,8

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

a Data concern entities with 50 or more persons employed.

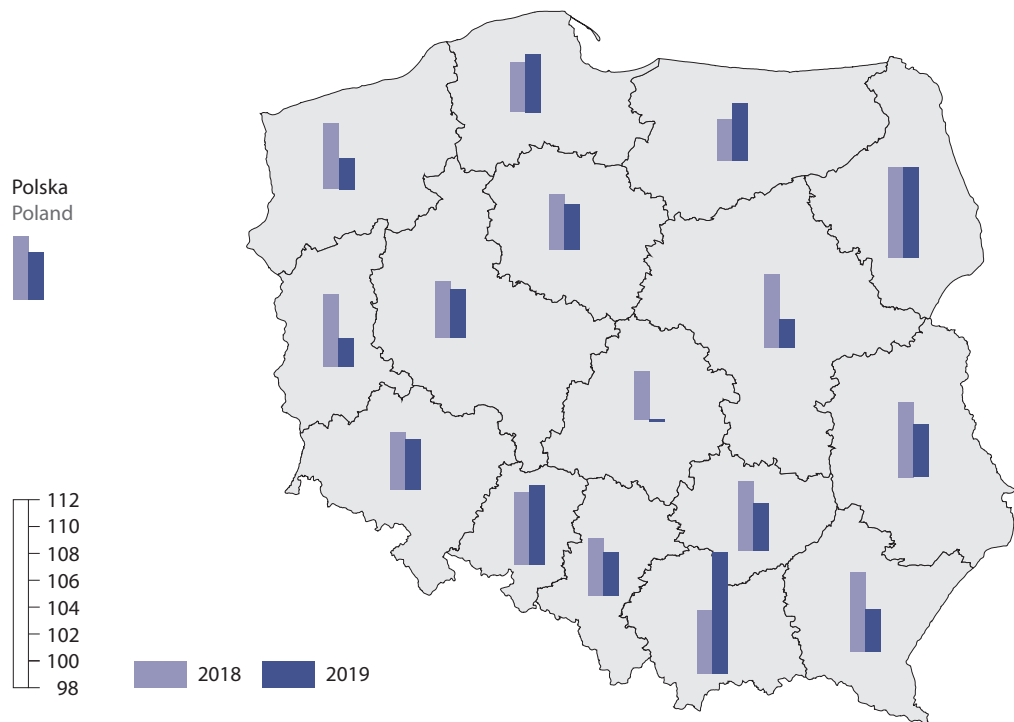
W 2019 r. w 15 (spośród 16) województwach wystąpił wzrost przeciętnego zatrudnienia, a w 7 z nich wzrost był większy niż średni wzrost w kraju. W województwie wielkopolskim wzrost przeciętnego zatrudnienia ukształtował się na poziomie średniego wzrostu w kraju.

Największy wzrost zatrudnienia wystąpił w województwie małopolskim – o 7,7%, w którym udział zatrudnionych w ogółem zatrudnionych w przemyśle w 2019 r. wyniósł 7,7%. Mniejszy wzrost zaobserwowano w województwach: podlaskim – o 4,7% (udział – 2,0%), opolskim – o 4,4% (udział – 2,2%), pomorskim – o 2,7% (udział – 5,6%) oraz warmińsko-mazurskim – o 2,6% (udział 3,2%). Województwa te charakteryzowały się również wysokim wzrostem produkcji sprzedanej.

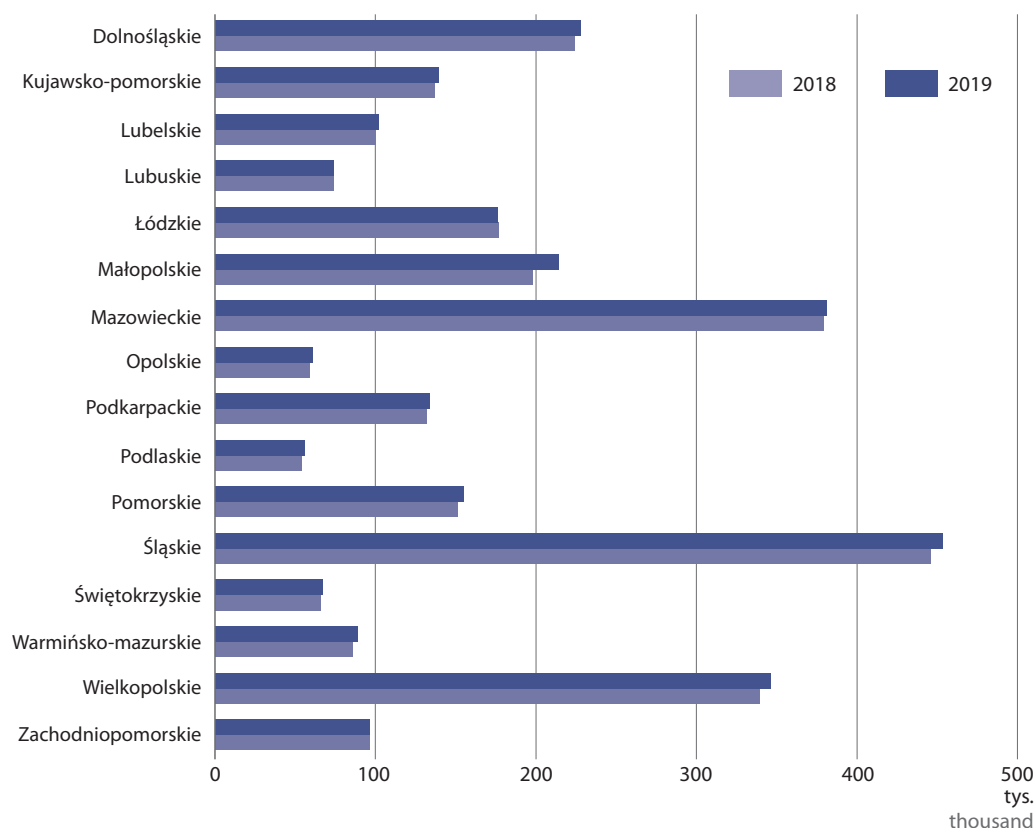
W 2019 r., w stosunku do 2018 r., spadek zatrudnienia zaobserwowano jedynie w województwie łódzkim – o 1,0%, wobec wzrostu o 1,6% przed rokiem.

**Mapa 2. Dynamika przeciętnego zatrudnienia w przemyśle według województw w 2018 i 2019 r. (rok poprzedni=100)**

Map 2. Dynamics of average paid employment in industry by voivodships in 2018 and 2019 (previous year =100)



**Wykres 9. Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według województw w 2018 i 2019 r.**  
 Chart 9. Average paid employment in industry by voivodships in 2018 and 2019



## 2.2. Wynagrodzenia w przemyśle

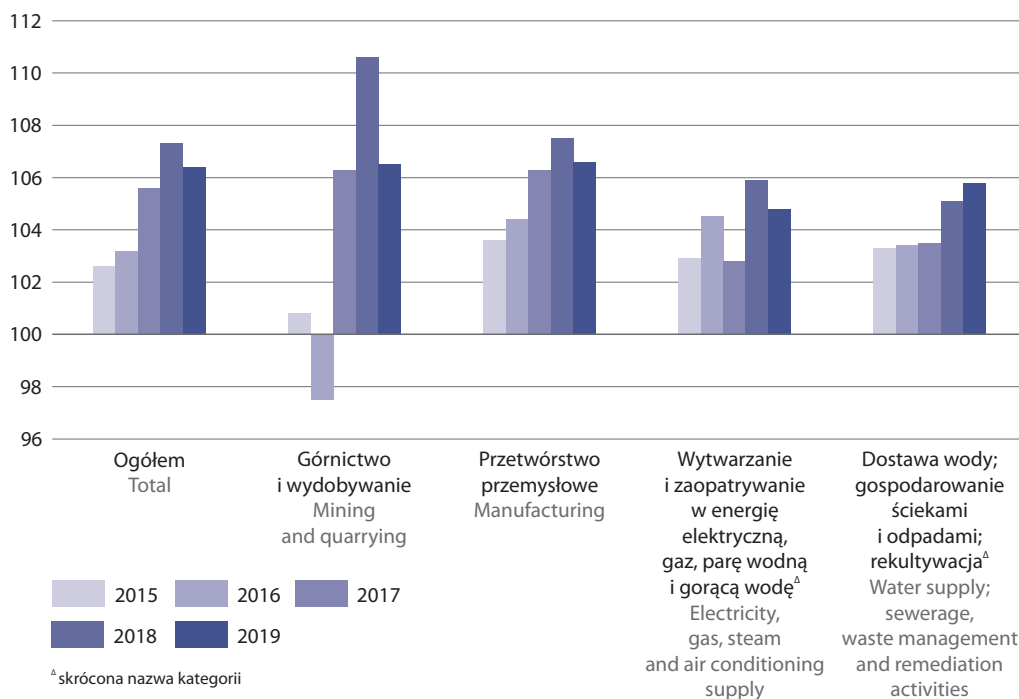
### 2.2. Wages and salaries in industry

PRZECIĘTNE WYNAGRODZENIE MIESIĘCZNE nominalne przypadające na 1 zatrudnionego obliczono przyjmując: wynagrodzenia osobowe (bez wynagrodzeń osób wykonujących pracę nakładczą oraz uczniów, a także osób zatrudnionych za granicą), wypłaty z tytułu udziału w zysku lub w nadwyżce bilansowej w spółdzielniach, dodatkowe wynagrodzenia roczne dla pracowników jednostek sfery budżetowej oraz honoraria wypłacane niektórym grupom pracowników za prace wynikające z umowy o pracę. Dane o przeciętnych wynagrodzeniach miesięcznych prezentuje się w ujęciu brutto.

Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w przemyśle w 2019 r. (w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10 osób i więcej) wyniosło 5 218,48 zł. W stosunku do 2018 r. płace wzrosły o 6,4% i był to kolejny rok wzrostu wynagrodzeń, choć niższy niż przed rokiem (o 7,3%). Wzrost wynagrodzeń odnotowano we wszystkich sekcjach przemysłu tj. w przetwórstwie przemysłowym – o 6,6%, górnictwie i wydobywaniu – o 6,5%, dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 5,8% oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 4,8%.

### Wykres 10. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji PKD (rok poprzedni =100)

Chart 10. Dynamics of average monthly gross wages and salaries in industry by NACE sections (previous year =100)



W 2019 r. we wszystkich działach przemysłu nastąpił wzrost wynagrodzeń, przy czym najwyższy w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 11,0%, skór i wyrobów skórzanych – o 9,3%, wyrobów tekstylnych – o 8,5%, w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 7,9%, w produkcji odzieży – o 7,6%, w gospodarce odpadami; odzysku surowców – o 7,4%, w produkcji wyrobów z metali, wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych oraz w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – po 7,3%.

W 2019 r. najwyższy poziom przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia, podobnie jak w roku ubiegłym, osiągnęły przedsiębiorstwa z działów: produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (9 366,65 zł), wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (8 982,56 zł), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (7 826,77 zł), produkcja wyrobów farmaceutycznych (7 085,35 zł), produkcja wyrobów tytoniowych (6 878,07 zł), produkcja napojów (6 672,51 zł), naprawa, konserwacja i instalowanie maszyn i urządzeń (5 999,14 zł), produkcja pozostałego sprzętu transportowego (5 936,19 zł).

Wyższy poziom wynagrodzeń w relacji do przeciętnego wynagrodzenia dla przemysłu ogółem w 2019 r. odnotowano m.in. w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 79,5%, w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – o 72,1%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 50,0%, w produkcji wyrobów farmaceutycznych – o 35,8%, wyrobów tytoniowych – o 31,8%, napojów – o 27,9%. Natomiast dużo niższy poziom wynagrodzenia w relacji do przeciętnego wynagrodzenia w przemyśle ogółem zaobserwowano w produkcji odzieży – o 42,5%, skór i wyrobów skórzanych – o 37,3%, wyrobów tekstylnych – o 26,8%, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o 25,4%, mebli – o 24,1% oraz artykułów spożywczych – o 15,9%.

**Tablica 13. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle<sup>a</sup> według sekcji i wybranych działów PKD**Table 13. Average monthly gross wages and salaries in industry<sup>a</sup> by NACE sections and selected divisions

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w zł in PLN		rok poprzedni=100 previous year = 100		ogółem=100 total=100	
<b>Ogółem</b> <b>Total</b>	<b>4 904,44</b>	<b>5 218,48</b>	<b>107,3</b>	<b>106,4</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	7 937,90	8 455,94	110,6	106,5	161,9	162,0
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	4 633,76	4 940,33	107,5	106,6	94,5	94,7
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <sup>Δ</sup> Electricity, gas, steam and air conditioning supply	7 466,28	7 826,77	105,9	104,8	152,2	150,0
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja <sup>Δ</sup> Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	4 482,45	4 741,92	105,1	105,8	91,4	90,9
Z przemysłu ogółem – wybrane działy: From total industry – selected divisions:						
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (lignitu) Mining of coal and lignite	8 321,22	8 982,56	112,5	107,9	169,7	172,1
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	4 121,96	4 390,98	109,9	106,5	84,0	84,1
Produkcja napojów Manufacture of beverages	6 393,35	6 672,51	105,7	104,4	130,4	127,9
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny <sup>Δ</sup> Manufacture of products of wood, cork, straw and wicker <sup>Δ</sup>	3 680,59	3 892,53	108,0	105,8	75,0	74,6
Produkcja papieru i wyrobów z papieru Manufacture of paper and paper products	5 015,50	5 365,80	105,5	107,0	102,3	102,8
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej <sup>Δ</sup> Manufacture of coke and refined petroleum products	8 438,43	9 366,65	104,8	111,0	172,1	179,5
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	5 496,81	5 807,11	105,2	105,6	112,1	111,3
Produkcja wyrobów farmaceutycznych <sup>Δ</sup> Manufacture of pharmaceutical products <sup>Δ</sup>	6 771,70	7 085,35	110,3	104,6	138,1	135,8
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	4 539,20	4 851,88	107,2	106,9	92,6	93,0
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych Manufacture of other non-metallic mineral products	4 978,77	5 344,53	107,4	107,3	101,5	102,4

a Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

a Data concern entities with or more persons employed.



**Tablica 13. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle<sup>a</sup> według sekcji i wybranych działów PKD (dok.)**Table 13. Average monthly gross wages and salaries in industry<sup>a</sup> by NACE sections and selected divisions (cont.)

SEKCJE I DZIAŁY SECTIONS AND DIVISIONS	2018	2019	2018	2019	2018	2019
	w zł in PLN		rok poprzedni=100 previous year = 100		ogółem=100 total=100	
Produkcja metali Manufacture of basic metals	5 319,88	5 544,72	107,1	104,2	108,5	106,3
Produkcja wyrobów z metali <sup>Δ</sup> Manufacture of metal products <sup>Δ</sup>	4 462,32	4 788,80	106,3	107,3	91,0	91,8
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical products	5 097,64	5 418,11	106,7	106,3	103,9	103,8
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	5 018,14	5 282,05	107,7	105,3	102,3	101,2
Produkcja maszyn i urządzeń <sup>Δ</sup> Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	5 110,24	5 342,21	106,5	104,5	104,2	102,4
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep <sup>Δ</sup> Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	5 309,37	5 608,16	106,1	105,6	108,3	107,5
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	5 601,67	5 936,19	107,7	106,0	114,2	113,8
Produkcja mebli Manufacture of furniture	3 706,91	3 961,46	107,3	106,9	75,6	75,9

<sup>a</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

<sup>a</sup> Data concern entities with 10 or more persons employed.

Wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2019 r., w porównaniu z rokiem poprzednim, odnotowano w 103 (spośród 105) grupach przemysłu, w tym w 10 grupach wzrost ten wyniósł powyżej 10%. Spadek natomiast odnotowano w 2 grupach i był on niższy niż 10%.

**Tablica 14. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle<sup>a</sup> według wybranych grup PKD (rok poprzedni =100) – wzrosty i spadki**Table 14. Dynamics of average monthly gross wages and salaries in industry<sup>a</sup> by selected NACE groups (previous year =100) – increases and decreases

GRUPY PKD NACE GROUPS	2018	2019
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Wzrost o ponad 10% – w tym Increase more than 10% – of which		
Wytwarzanie i przetwarzanie koksu Manufacture of coke oven products	113,9	113,2
Produkcja włókien chemicznych Manufacture of man-made fibres	112,7	113,1
Produkcja baterii i akumulatorów Manufacture of batteries and accumulators	108,6	112,6
Wykończanie wyrobów włókienniczych Finishing of textiles	112,3	112,5
Produkcja pestycydów i pozostałych środków agrochemicznych Manufacture of pesticides and other agrochemical products	105,9	111,1
Przygotowanie i przędzenie włókien tekstylnych Preparation and spinning of textile fibres	111,0	111,0
Wzrost poniżej 10% – w tym Increase less than 10% – of which		
Wytwarzanie i przetwarzanie produktów rafinacji ropy naftowej Manufacture of refined petroleum products	101,2	109,9
Produkcja sprzętu (tele)komunikacyjnego Manufacture of communication equipment	104,7	109,8
Produkcja wyrobów piekarskich i mącznych Manufacture of bakery and farinaceous products	107,4	109,7
Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych Manufacture of computers and peripheral equipment	112,1	109,4
Przetwarzanie i konserwowanie ryb, skorupiaków i mięczaków Processing and preserving of fish, crustaceans and molluscs	111,4	109,4
Produkcja szkła i wyrobów ze szkła Manufacture of glass and glass products	107,3	109,2
Produkcja ceramicznych materiałów budowlanych Manufacture of clay building materials	107,7	108,8
Instalowanie maszyn przemysłowych, sprzętu i wyposażenia Installation of industrial machinery and equipment	111,3	108,4
Produkcja zbiorników, cystern i pojemników metalowych Manufacture of tanks, reservoirs and containers of metal	107,5	107,9
Produkcja farb i lakierów <sup>a</sup> Manufacture of paints, varnishes and similar coatings, printing ink and mastics	104,2	107,2
Produkcja wyrobów z tworzyw sztucznych Manufacture of plastic products	108,3	107,1
Przetwarzanie i konserwowanie mięsa oraz produkcja wyrobów z mięsa Processing and preserving of meat and production of meat products	113,5	106,9
Produkcja nadwozi do pojazdów silnikowych; produkcja przyczep i naczep Manufacture of bodies (coachwork) for motor vehicles; manufacture of trailers and semi-trailers	112,2	106,8

<sup>a</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

<sup>a</sup> Data concern entities with 50 or more persons employed.

**Tablica 14. Dynamika przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w przemyśle<sup>a</sup> według wybranych grup PKD (rok poprzedni =100) – wzrosty i spadki (dok.)**  
 Table 14. Dynamics of average monthly gross wages and salaries in industry<sup>a</sup> by selected NACE groups (previous year =100) – increases and decreases (cont.)

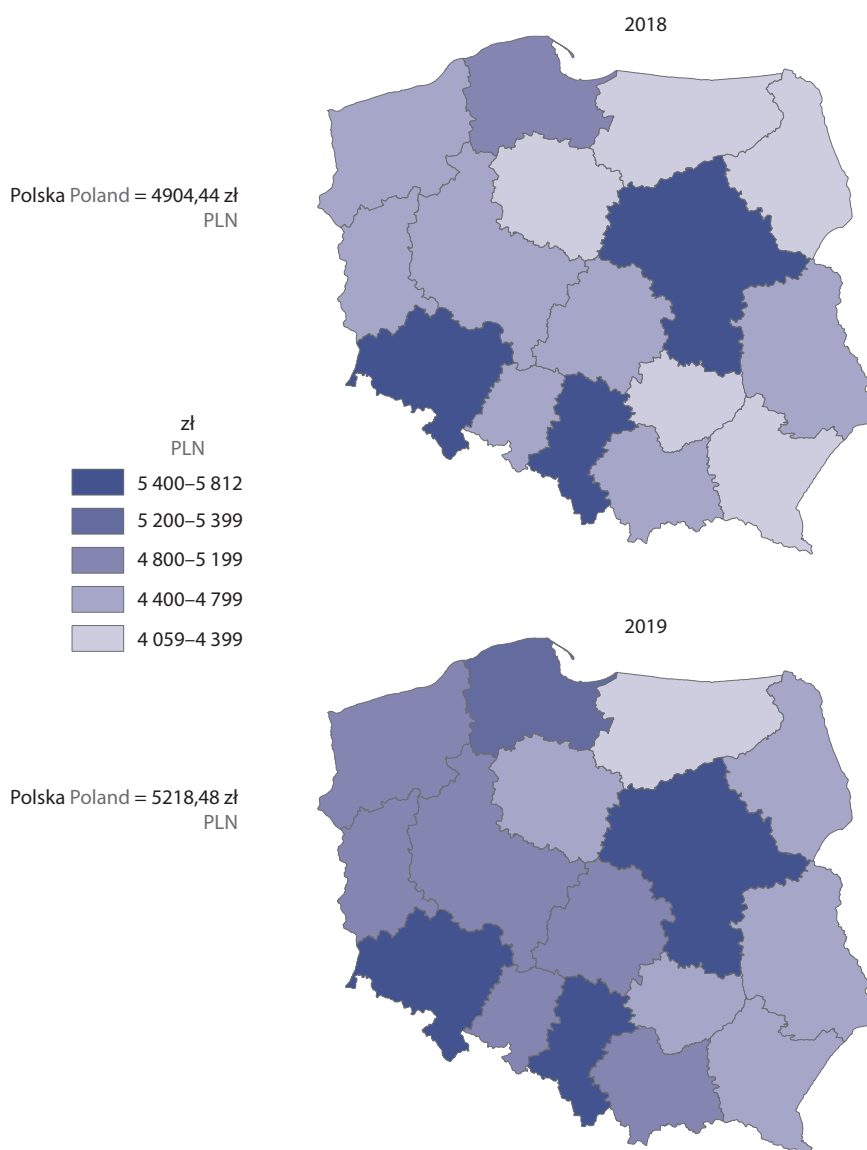
GRUPY PKD NACE GROUPS	2018	2019
	rok poprzedni = 100 previous year = 100	
Wzrost poniżej 10% – w tym (dok.) Increase less than 10% – of which (cont.)		
Produkcja pozostałych maszyn specjalnego przeznaczenia Manufacture of other special-purpose machinery	109,9	106,7
Produkcja wyrobów z betonu, cementu i gipsu Manufacture of articles of concrete, cement and plaster	108,6	106,4
Obróbka metali i nakładanie powłok na metale obróbka mechaniczna elementów metalowych Treatment and coating of metals; machining	111,2	106,3
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy <sup>a</sup> Manufacture of products of wood, cork, straw <sup>a</sup>	108,1	106,2
Produkcja wytwornicy pary, z wyłączeniem kotłów c.o. <sup>a</sup> Manufacture of steam generators, except central heating hot water boilers	111,0	105,8
Produkcja olejów i tłuszczów pochodzenia roślinnego i zwierzęcego Manufacture of vegetable and animal oils and fats	110,7	105,8
Produkcja rur, przewodów, kształtowników zamkniętych i łączników, ze stali Manufacture of tubes, pipes hollow profiles and related fittings, of steel	111,8	105,7
Produkcja pozostałych wyrobów ze stali poddanej wstępnej obróbce Manufacture of other products of first processing of steel	111,9	105,4
Produkcja maszyn i narzędzi mechanicznych Manufacture of metal forming machinery and machine-tools	111,5	105,0
Produkcja wyrobów nożowniczych i narzędzi <sup>a</sup> Manufacture of cutlery, tools and general hardware	108,0	104,8
Produkcja mydła, środków myjących i wyrobów kosmetycznych <sup>a</sup> Manufacture of soap, detergents, perfumes and toilet preparations <sup>a</sup>	105,4	104,8
Produkcja elektrycznych silników, prądnic, transformatorów, aparatury rozdzielczej i sterowniczej energii elektrycznej Manufacture of electric motors, generators, transformers and electricity distribution and control apparatus	106,4	104,5
Przetwarzanie i konserwowanie owoców i warzyw Processing and preserving of fruit and vegetables	111,9	104,4
Produkcja sprzętu gospodarstwa domowego Manufacture of domestic appliances	107,1	103,6
Produkcja lokomotyw kolejowych oraz taboru szynowego Manufacture of railway locomotives and rolling stock	110,3	103,1
Spadek mniejszy niż 10% Decrease less than 10%		
Produkcja wyrobów ogniotrwałych Manufacture of refractory products	112,6	97,6
Produkcja gotowych paszy i karmy dla zwierząt Manufacture of prepared animal feeds	102,3	96,5

<sup>a</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej  
<sup>a</sup> Data concern entities with 50 or more persons employed

Najwyższy poziom przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia w 2019 r. odnotowano w województwie dolnośląskim (5 812,08 zł), śląskim (5 805,43 zł), mazowieckim (5 792,12 zł) i pomorskim (5 311,20 zł). W województwach tych poziom wynagrodzeń był wyższy od przeciętnego wynagrodzenia w przemyśle dla Polski, tj. w dolnośląskim – o 11,4%, śląskim – o 11,2%, mazowieckim – o 11,0% i pomorskim – o 1,8%.

Natomiast najwyższy wzrost przeciętnego wynagrodzenia w 2019 r., w porównaniu do roku poprzedniego, odnotowano w województwie małopolskim – o 10,0%, pomorskim – o 7,6%, mniejszy w kujawsko-pomorskim i zachodniopomorskim – po 6,9%, w świętokrzyskim – o 6,8% oraz podlaskim – o 6,7%.

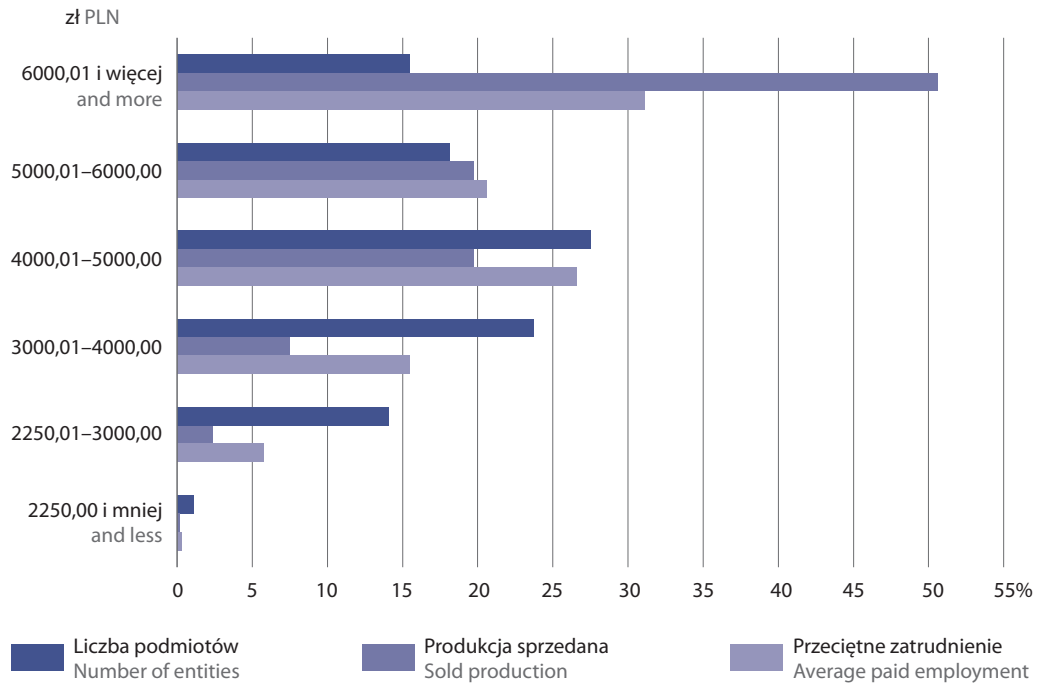
**Mapa 3. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według województw w 2018 i 2019 r.**  
Map 3. Average monthly gross wages and salaries in industry by voivodships in 2018 and 2019



W 2019 r. zaobserwowano znaczne zróżnicowanie przedsiębiorstw (o liczbie pracujących 50 osób i więcej) według poziomu przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto. W największej liczbie przedsiębiorstw – 2 450 – uzyskano przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przedziale 4 000,01–5 000,00 zł. Wytworzyły one 19,7% produkcji sprzedanej i zatrudniały 26,6% ogółu pracowników. Następną liczną grupą – 2 107 przedsiębiorstw znalazła się w przedziale 3 000,01–4 000,00 zł przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto. Wytworzyły one 7,5% produkcji sprzedanej i zatrudniały 15,5% pracowników. Największy udział w produkcji sprzedanej – 50,6 % miała grupa 1 379 przedsiębiorstw, w których pracownicy osiągnęli przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto powyżej 6 000,01 zł. Przedsiębiorstwa te zatrudniały 31,1% ogółu pracowników.

**Wykres 11. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2019 r.**

Chart 11. Industrial enterprises by amount of average monthly gross wages and salaries in 2019



**Tablica 15. Przedsiębiorstwa przemysłowe<sup>1</sup> według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto według sekcji PKD w 2019 r.**Table 15. Industrial enterprises<sup>1</sup> by amount of average monthly gross wages and salaries by NACE sections in 2019

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Ogółem Total	O wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w zł By average monthly gross wages and salaries in PLN					
			2250,00 i mniej and less	2250,01– –3000,00	3000,01– –4000,00	4000,01– –5000,00	5000,01– –6000,00	6000,01 i więcej and more
a – liczba podmiotów number of entities b – produkcja sprzedana w odsetkach sold production in percent c – przeciętne zatrudnienie w odsetkach average paid employment in percent	<b>Ogółem</b>	<b>8 900</b>	<b>95</b>	<b>1 254</b>	<b>2 107</b>	<b>2 450</b>	<b>1 615</b>	<b>1 379</b>
	<b>Total</b>	<b>100,0</b>	<b>0,2</b>	<b>2,4</b>	<b>7,5</b>	<b>19,7</b>	<b>19,7</b>	<b>50,6</b>
		<b>100,0</b>	<b>0,3</b>	<b>5,8</b>	<b>15,5</b>	<b>26,6</b>	<b>20,6</b>	<b>31,1</b>
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	a	136	1	6	20	30	30	49
	b	100,0	.	.	1,1	2,4	4,9	91,4
	c	100,0	.	.	2,5	5,6	4,1	87,4
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	a	7841	94	1211	1909	2092	1340	1195
	b	100,0	0,2	2,6	8,4	21,9	21,4	45,5
	c	100,0	0,4	6,6	17,1	28,8	21,9	25,2
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną gorącą wodę <sup>Δ</sup> Electricity, gas, steam and air condi- tioning supply	a	221	—	—	13	41	82	85
	b	100,0	—	—	0,1	0,9	3,3	95,6
	c	100,0	—	—	0,8	3,5	8,7	87,0
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywa- cja <sup>Δ</sup> Water supply; sewerage, waste ma- nagement and remediation ac- tivities	a	702	—	37	165	287	163	50
	b	100,0	—	2,8	11,8	30,4	34,6	20,4
	c	100,0	—	3,4	17,6	36,3	30,8	11,9

1 Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

U w a g a. W tablicy nie ujęto podmiotów zlikwidowanych oraz tych, które zawiesiły działalność.

1 Data concern entities with 50 or more persons employed.

N o t e. In table excluded entities were liquidated and those which suspended activities.

## Rozdział 3

### Chapter 3

## Finanse przedsiębiorstw przemysłowych

### Finance of industrial enterprises

#### 3.1. Aktywa i zobowiązania

##### 3.1. Assets and liabilities

**AKTYWA TRWAŁE** obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

**AKTYWA OBROTOWE** są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przyszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

**NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE** obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług (bez względu na termin ich zapłaty) oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

**ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE** (bez funduszy specjalnych) obejmują ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub tę część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

**ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE** powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada powyżej 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Aktywa trwałe w przedsiębiorstwach przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej) na koniec 2019 r. wyniosły 1 032 611,5 mln zł i były o 7,4% wyższe niż w 2018 r. Inwestycje długoterminowe, których udział w aktywach trwałych wyniósł 22,5%, wzrosły o 0,9%, a należności długoterminowe o udziale 0,4% wzrosły o 21,5%. Największy wzrost aktywów trwałych odnotowano w górnictwie i wydobywaniu – o 9,7%, w przetwórstwie przemysłowym – o 8,2%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 6,7% oraz mniejszy – w dostawie wody, gospodarowaniu ściekami i odpadami, rekultywacji – o 3,4%.

Aktywa obrotowe w przemyśle na koniec 2019 r. wyniosły 562 202,7 mln zł i były o 5,7% wyższe niż w 2018 r. W największym stopniu wzrosła wartość krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych – o 13,3% oraz inwestycji krótkoterminowych (o 11,5%), w mniejszym – wartość zapasów (o 5,1%) oraz wartość należności krótkoterminowych (o 2,7%).

W strukturze aktywów obrotowych przemysłu zwiększył się udział inwestycji krótkoterminowych – z 22,6% w 2018 r. do 23,9% w 2019 r. oraz krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych – z 1,9% do 2,1%. Obniżył się natomiast udział należności krótkoterminowych – z 43,2% do 42,0% (w tym należności z tytułu dostaw i usług, które stanowiły w 2019 r. 80,8% należności krótkoterminowych) oraz zapasów – z 32,2% do 32,0%.

**Tablica 16. Aktywa i zobowiązania przedsiębiorstw przemysłowych<sup>1</sup> według sekcji PKD**  
**Table 16. Assets and liabilities of industrial enterprises<sup>1</sup> by NACE sections**

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION Stan w końcu roku End of a – 2018 b – 2019		Ogółem Total	Górnictwo i wydoby- wanie Mining and quarrying	Przetwó- rstwo prze- mysłowe Manufacturing	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elek- tryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <sup>a</sup> Electricity, gas, steam and air conditioning supply	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i od- padami; rekultywacja <sup>a</sup> Water supply; sewerage, waste management and remediation activities
Aktywa trwałe Total fixed assets	a	961 043,6	65 861,8	506 271,6	322 510,3	66 400,0
	b	1 032 611,5	72 256,0	547 540,6	344 140,3	68 674,6
w tym: of which :						
inwestycje długoterminowe long-term investments	a	230 624,6	15 976,0	89 143,7	121 644,7	3 860,2
	b	232 636,9	16 944,0	89 380,9	122 191,1	4 120,9
należności długoterminowe long-term receivable	a	3 736,7	75,6	2 875,3	747,8	38,0
	b	4 539,8	81,2	3 478,6	955,3	24,7
Aktywa obrotowe Current assets	a	532 035,4	19 085,6	432 893,1	68 858,7	11 198,0
	b	562 202,7	17 069,6	455 283,0	77 372,5	12 477,5
w tym zapasy razem of which stocks total	a	171 308,0	5 761,1	154 322,6	10 468,8	755,5
	b	180 077,9	6 237,9	159 781,2	13 219,6	839,2
w tym: of which:						
produkty gotowe finished products	a	41 566,2	1 342,6	39 513,9	615,5	94,2
	b	45 341,5	2 234,4	42 448,9	551,7	106,4
towary goods	a	13 528,1	329,1	10 423,8	2 641,7	133,5
	b	14 547,3	278,1	11 128,0	2 965,3	175,8
należności krótkoterminowe short-term receivable	a	229 894,1	5 350,2	188 642,5	31 603,3	4 298,1
	b	236 006,2	5 016,5	191 516,6	34 071,7	5 401,4
w tym z tytułu dostaw i usług <sup>2</sup> of which resulting from deliveries and services <sup>2</sup>	a	186 978,1	4 097,8	155 489,6	24 095,2	3 295,4
	b	190 649,4	3 252,9	159 309,0	24 469,9	3 617,6
Zobowiązania: Liabilities:						
długoterminowe long-term	a	180 773,5	11 283,0	98 665,0	62 444,4	8 381,2
	b	209 127,4	14 261,1	113 303,5	73 364,3	8 198,5
w tym kredyty bankowe i pożyczki of which bank credits and loans	a	112 894,1	7 745,0	79 404,8	19 190,2	6 554,2
	b	139 463,8	5 714,1	90 979,5	36 450,7	6 319,5
krótkoterminowe <sup>3</sup> short-term <sup>3</sup>	a	369 587,3	15 794,8	289 965,4	57 258,9	6 568,1
	b	388 337,7	15 570,5	304 526,4	61 085,6	7 155,2
w tym: of which:	a	83 331,8	2 548,0	65 599,4	13 399,8	1 784,7
kredyty bankowe i pożyczki bank credits and loans	b	85 312,8	2 072,7	65 574,5	16 003,6	1 662,0
z tytułu dostaw i usług <sup>2</sup> resulting from deliveries and se- rvices <sup>2</sup>	a	175 600,2	6 778,0	148 547,1	18 093,3	2 181,8
	b	183 123,3	6 679,0	155 987,3	18 109,7	2 347,1
Relacja zobowiązań krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług do należności z tytułu dostaw i usług Relation of short-term liabilities resulting from deliveries and services to receiva- ble resulting from deliveries and services	a	93,9	165,4	95,5	75,1	66,2
	b	96,1	205,3	97,9	74,0	64,9

1 Dane dotyczą podmiotów w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej. 2 Bez względu na okres wymagalności zapłaty. 3 Obejmują zobowiązania o okresie spłaty do 1 roku, z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług; bez funduszy specjalnych.

1 Data concern economic entities with 50 or more persons employed. 2 Regardless the maturity date. 3 Including liabilities with maturity of up to 1 year, apart from deliveries and services; excluding special funds.



Wartość zapasów produktów gotowych w cenach bieżących w przedsiębiorstwach przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej) była na koniec grudnia 2019 r. o 9,1% wyższa niż na koniec grudnia 2018 r. (kiedy notowano wzrost o 11,3%), a ich udział w strukturze zapasów ogółem zwiększył się z 24,3% do 25,2%. Relacja wartości zapasów produktów gotowych ogółem do wartości przychodów netto ze sprzedaży produktów wyniosła 3,5% (wobec 3,4% przed rokiem), natomiast liczona bez produkcji artykułów spożywczych i napojów – 3,4% (wobec 3,2%).

Poziom tego wskaźnika uległ pogorszeniu m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego (z 2,5% do 5,7%), w produkcji skór i wyrobów skórzanych (z 7,4% do 8,7%), urządzeń elektrycznych (z 3,5% do 4,5%). Poprawę relacji odnotowano m.in. w produkcji wyrobów tekstylnych (z 6,1% do 5,5%), w pozostałej produkcji wyrobów (z 6,7% do 6,2%), w produkcji metali (z 4,9% do 4,6%), w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń (z 0,4% do 0,1%).

Relacja wartości zapasów produktów gotowych ogółem do wartości przychodów netto ze sprzedaży produktów pozostała na tym samym poziomie co przed rokiem, m.in. w produkcji artykułów spożywczych (4,4%), koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (4,3%), pozostałego sprzętu transportowego (1,8%).

Relacja zobowiązań krótkoterminowych do należności (z tytułu dostaw i usług) ukształtowała się w 2019 r. na poziomie wyższym niż przed rokiem i wyniosła 96,1% (wobec 93,9%). Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przekroczyły poziom należności m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego, w produkcji metali, urządzeń elektrycznych, pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, chemikaliów i wyrobów chemicznych.

## 3.2. Przychody, koszty i wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych

### 3.2. Revenues, costs and financial results of industrial enterprises

**PRZYCHODY OGÓŁEM (PRZYCHODY Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI)** obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

**PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW** to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami. **PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY TOWARÓW I MATERIAŁÓW**, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeżeli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

**POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE**, to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

**PRZYCHODY FINANSOWE**, to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

**KOSZTY OGÓŁEM (KOSZTY UZYSKANIA PRZYCHODÓW Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI)** obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

**KOSZTY SPRZEDANYCH PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW** obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

**POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE**, to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

**KOSZTY FINANSOWE**, to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

**WYNIK FINANSOWY ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW** stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (kosztami sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

**WYNIK FINANSOWY BRUTTO** oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

**WYNIK FINANSOWY NETTO** to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Przychody ogółem (z całokształtu działalności) w 2019 r. wzrosły o 5,3% w porównaniu z 2018 r., kiedy notowano wzrost o 4,9%. Na wzrost ten wpłynęło zwiększenie przychodów netto ze sprzedaży towarów i materiałów – o 9,3% oraz przychodów netto ze sprzedaży produktów – o 4,8%, których udział w przychodach ogółem stanowił odpowiednio 17,8% i 79,4%. Przychody finansowe oraz pozostałe przychody operacyjne, mające małe udziały w przychodach z całokształtu działalności (odpowiednio – 1,5% i 1,3%) odnotowały spadki w skali roku – o 5,9% i o 0,5%.

**Tablica 17. Dynamika i struktura przychodów w przemyśle<sup>1</sup>**

Table 17. Dynamics and structure of revenues in industry<sup>1</sup>

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a – rok poprzedni = 100 previous year = 100 b – udział w przychodach z całokształtu działalności w % share in revenues from whole activity in %		2015	2016	2017	2018	2019
<b>Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności)</b> <b>Total revenues</b>	<b>a</b>	<b>102,0</b>	<b>103,0</b>	<b>109,2</b>	<b>104,9</b>	<b>105,3</b>
	<b>b</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>
przychody netto ze sprzedaży produktów net revenues from sale of products	a	103,2	103,4	108,3	105,5	104,8
	b	79,7	80,0	79,4	79,8	79,4
przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów net revenues from sale of goods and materials	a	101,7	99,0	110,6	106,6	109,3
	b	17,3	16,7	16,9	17,2	17,8
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	a	93,8	109,7	125,6	79,6	99,5
	b	1,5	1,6	1,8	1,4	1,3
przychody finansowe financial revenues	a	68,0	119,0	124,2	91,4	94,1
	b	1,5	1,7	1,9	1,7	1,5

<sup>1</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

<sup>1</sup> Data concern entities with 50 or more persons employed.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) wzrosły w 2019 r. o 5,8% w porównaniu z 2018 r., kiedy notowano wzrost o 6,0%. Koszt własny sprzedanych produktów mający największy udział w kosztach ogółem (81,2%) wzrósł w 2019 r. o 5,1%. Największy wzrost wystąpił w wartości sprzedanych towarów i materiałów – o 11,4%, która stanowiła 15,9% kosztów ogółem. Wartość pozostałych kosztów operacyjnych wzrosła w mniejszym stopniu – o 2,0%, a jej udział w kosztach uzyskania przychodów z całokształtu działalności wyniósł 1,4%. Spadek odnotowano jedynie w kosztach finansowych – o 7,8%, wobec dużego wzrostu o 21,8% przed rokiem, stanowiących 1,5% kosztów ogółem.

**Tablica 18. Dynamika i struktura kosztów w przemyśle<sup>1</sup>**  
Table 18. Dynamics and structure of costs in industry<sup>1</sup>

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		2015	2016	2017	2018	2019
a – rok poprzedni = 100 previous year = 100						
b – udział w kosztach uzyskania przychodów z całokształtu działalności w % share in costs of obtaining revenues from whole activity in %						
<b>Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności)</b> <b>Total costs</b>	<b>a</b>	<b>102,6</b>	<b>101,3</b>	<b>108,9</b>	<b>106,0</b>	<b>105,8</b>
	<b>b</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>
koszt własny sprzedanych produktów cost of products sold	a	103,6	102,1	109,2	105,9	105,1
	b	80,9	81,6	81,8	81,7	81,2
wartość sprzedanych towarów i materiałów value of goods and materials	a	100,4	98,5	107,8	107,6	111,4
	b	15,5	15,0	14,9	15,1	15,9
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	a	99,8	109,9	119,2	85,2	102,0
	b	1,5	1,6	1,8	1,5	1,4
koszty finansowe financial costs	a	85,4	85,3	95,6	121,8	92,2
	b	2,1	1,7	1,5	1,7	1,5

<sup>1</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

<sup>1</sup> Data concern entities with 50 or more persons employed.

W 2019 r. w porównaniu z rokiem poprzednim, wyniki finansowe dla przemysłu ogółem w większości uległy pogorszeniu, z wyjątkiem wyniku na działalności finansowej, który zwiększył się z 705,9 mln zł do 1 136,1 mln zł, tj. o 60,9%. W największym stopniu zmniejszył się wynik na pozostałej działalności operacyjnej – z 298,0 mln zł do minus 241,3 mln zł. Wynik finansowy na działalności operacyjnej obniżył się z 86 564,8 mln zł do 84 365,4 mln zł, tj. o 2,5% w porównaniu do poprzedniego roku, natomiast wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów – z 86 266,8 mln zł do 84 606,7 mln zł, tj. o 1,9%.

Wynik finansowy brutto wyniósł w 2019 r. 85 501,5 mln zł i był niższy w skali roku o 2,0%. Najbardziej znaczące pogorszenie tego wyniku odnotowano w górnictwie i wydobywaniu – z 5 039,2 mln zł do 2 395,6 mln zł tj. o 52,5% w skali roku. Nieznaczny spadek wystąpił w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę z 12 825,8 mln zł do 12 818,1 mln zł tj. o 0,1%. Wynik finansowy brutto zwiększył się znacząco w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – z 1 688,0 mln zł do 2 108,6 mln zł (o 24,9% w skali roku) oraz w mniejszym stopniu w przetwórstwie przemysłowym – z 67 717,7 mln zł do 68 179,2 mln zł (o 0,7%).

Na wynik finansowy brutto składały się: zysk brutto w wysokości 97 417,5 mln zł (spadek w skali roku o 1,0%) oraz strata brutto – 11 916,0 mln zł (wzrost o 6,8%).

Wynik finansowy netto wyniósł 71 188,4 mln zł, i był o 2,4% niższy niż w 2018 r. Na wynik finansowy netto złożył się zysk netto w wysokości 83 028,0 mln zł, uzyskany przez 82,7% przedsiębiorstw (przed rokiem 81,9%) oraz strata netto w wysokości 11 839,6 mln zł.

**Tablica 19. Wyniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych<sup>1</sup> według sekcji PKD**  
 Table 19. Financial results of industrial enterprises<sup>1</sup> by NACE sections

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a = 2018 – w mln zł in million PLN b = 2019 – w mln zł in million PLN c = rok poprzedni = 100 previous year = 100	Ogółem Total	Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <sup>Δ</sup> Electricity, gas, steam and air conditioning supply	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja <sup>Δ</sup> Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	
Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów Financial result from the sale of products, goods and materials	a	86 266,8	4 365,1	67 856,5	13 042,7	1 002,5
	b	84 606,7	3 198,8	67 598,4	12 417,0	1 392,4
	c	98,1	73,3	99,6	95,2	138,9
Wynik finansowy na działalności operacyjnej Result on operating activity	a	86 564,8	4 824,5	69 249,6	10 640,9	1 849,8
	b	84 365,4	2 641,8	69 141,4	10 384,8	2 197,3
	c	97,5	54,8	99,8	97,6	118,8
Wynik finansowy na pozostałej działalności operacyjnej Result on other operating activity	a	298,0	459,4	1 393,1	-2 401,8	847,3
	b	-241,3	-557,1	1 543,0	-2 032,2	804,9
	c	.	.	110,8	84,6	95,0
Wynik finansowy na działalności finansowej Financial result on economic activity	a	705,9	214,7	-1 532,0	2 184,9	-161,7
	b	1 136,1	-246,2	-962,3	2 433,3	-88,7
	c	160,9	.	62,8	111,4	54,9
Wynik finansowy brutto Gross financial result	a	87 270,7	5 039,2	67 717,7	12 825,8	1 688,0
	b	85 501,5	2 395,6	68 179,2	12 818,1	2 108,6
	c	98,0	47,5	100,7	99,9	124,9
Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto Obligatory encumbrances on gross financial result	a	14 307,7	1 249,2	10 416,9	2 268,6	373,0
	b	14 313,1	970,8	10 997,8	1 964,3	380,1
	c	100,0	77,7	105,6	86,6	101,9
Wynik finansowy netto Net financial result	a	72 963,1	3 790,0	57 300,8	10 557,2	1 315,0
	b	71 188,4	1 424,8	57 181,3	10 853,8	1 728,5
	c	97,6	37,6	99,8	102,8	131,4
Zysk netto Net profit	a	83 816,6	5 052,7	63 872,0	13 241,5	1 650,4
	b	83 028,0	3 239,9	65 274,9	12 624,1	1 889,1
	c	99,1	64,1	102,2	95,3	114,5
Strata netto Net loss	a	10 853,5	1 262,6	6 571,1	2 684,3	335,4
	b	11 839,6	1 815,2	8 093,5	1 770,3	160,6
	c	109,1	143,8	123,2	66,0	47,9

<sup>1</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

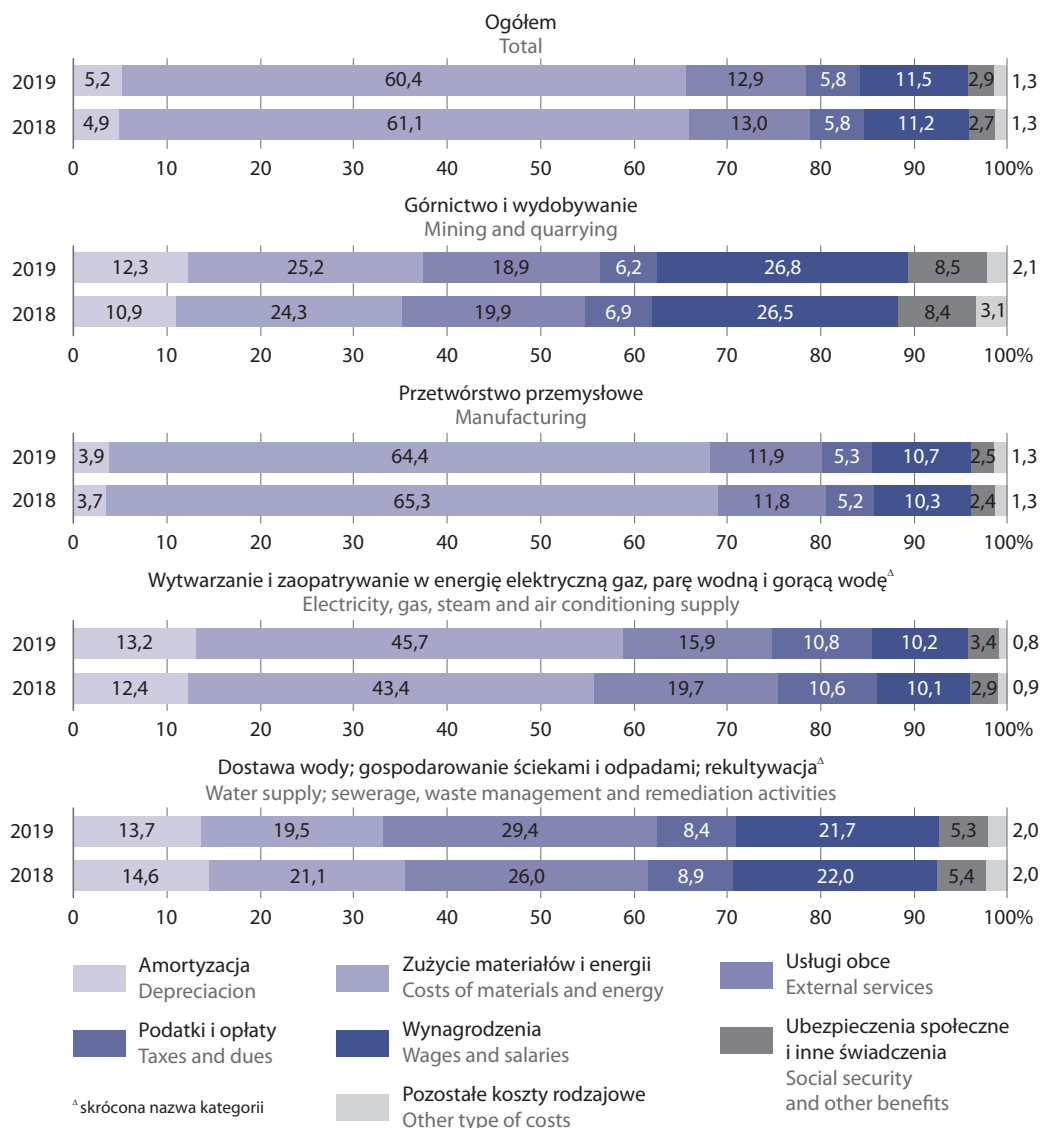
<sup>1</sup> Data concern entities with 50 or more persons employed.

Największe pogorszenie wyników finansowych brutto i netto odnotowano m.in. w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej, w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego, w produkcji metali, pozostałego sprzętu transportowego, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny.

Największą poprawę wyników finansowych brutto i netto odnotowano m.in. w produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych, pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, w gospodarce odpadami: odzysku surowców, w produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych oraz wyrobów farmaceutycznych.

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem w 2019 r., w porównaniu z poprzednim rokiem, zmniejszył się udział kosztów zużycia materiałów i energii (z 61,1% do 60,4%) oraz usług obcych (z 13,0% do 12,9%). Wzrósł natomiast udział kosztów wynagrodzeń (z 11,2% do 11,5%), amortyzacji (z 4,9% do 5,2%) oraz ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (z 2,7% do 2,9%). Na tym samym poziomie pozostał udział kosztów podatków i opłat (5,8%) oraz pozostałych kosztów rodzajowych (1,3%).

**Wykres 12. Struktura kosztów rodzajowych w przemyśle według sekcji PKD**  
Chart 12. Structure of costs by type in industry by NACE sections



Największe zmniejszenie udziału kosztów usług obcych odnotowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 19,7% w 2018 r. do 15,9% w 2019 r.), natomiast kosztów amortyzacji – w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 14,6% do 13,7%).

Największe zwiększenie udziału kosztów wynagrodzeń zaobserwowano w górnictwie i wydobywaniu (z 26,5% do 26,8%), natomiast zużycia materiałów i energii – w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 43,4% do 45,7%).

### 3.3. Wskaźniki finansowe przedsiębiorstw przemysłowych

#### 3.3. Financial indicators of industrial enterprises

**WSKAŹNIKI POZIOMU KOSZTÓW** to relacja kosztów ogółem (kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności) do przychodów ogółem (przychodów z całokształtu działalności).

**WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI SPRZEDAŻY BRUTTO** to relacja wyniku finansowego ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

**WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI OBROTU BRUTTO** to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

**WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI OBROTU NETTO** to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

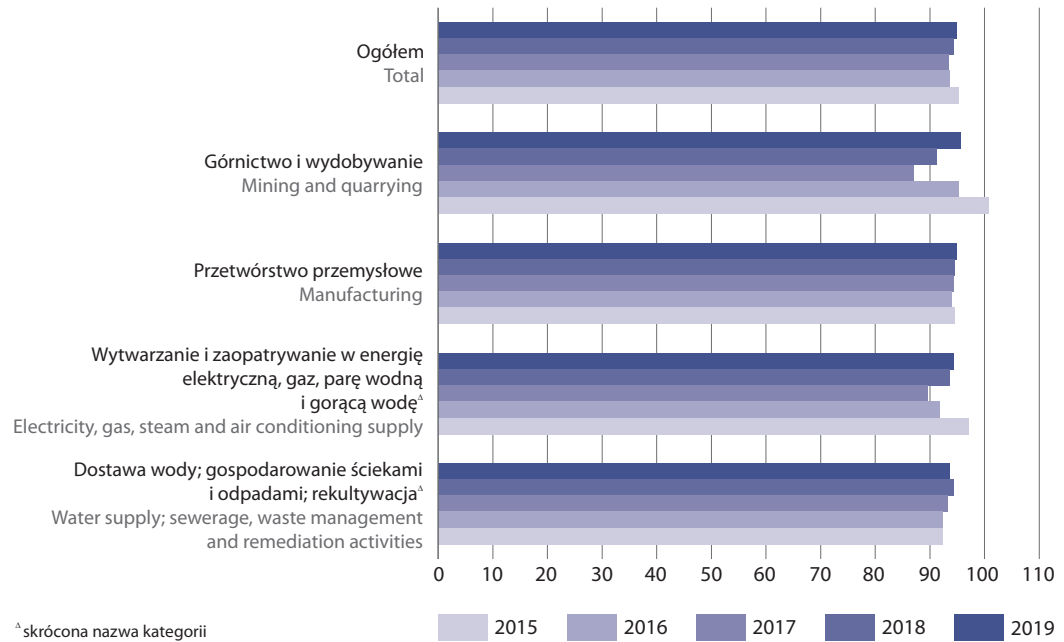
**WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ I STOPNIA** to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

**WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ II STOPNIA** to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

**WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ III STOPNIA** to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

W efekcie szybszego tempa wzrostu kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności (o 5,8% w skali roku) niż przychodów z całokształtu działalności (wzrost o 5,3%) pogorszył się wskaźnik poziomu kosztów z 94,4% w 2018 r. do 94,8% w 2019 r.

**Wykres 13. Wskaźnik poziomu kosztów w przemyśle według sekcji PKD**  
 Chart 13. Cost level indicator in industry by NACE sections

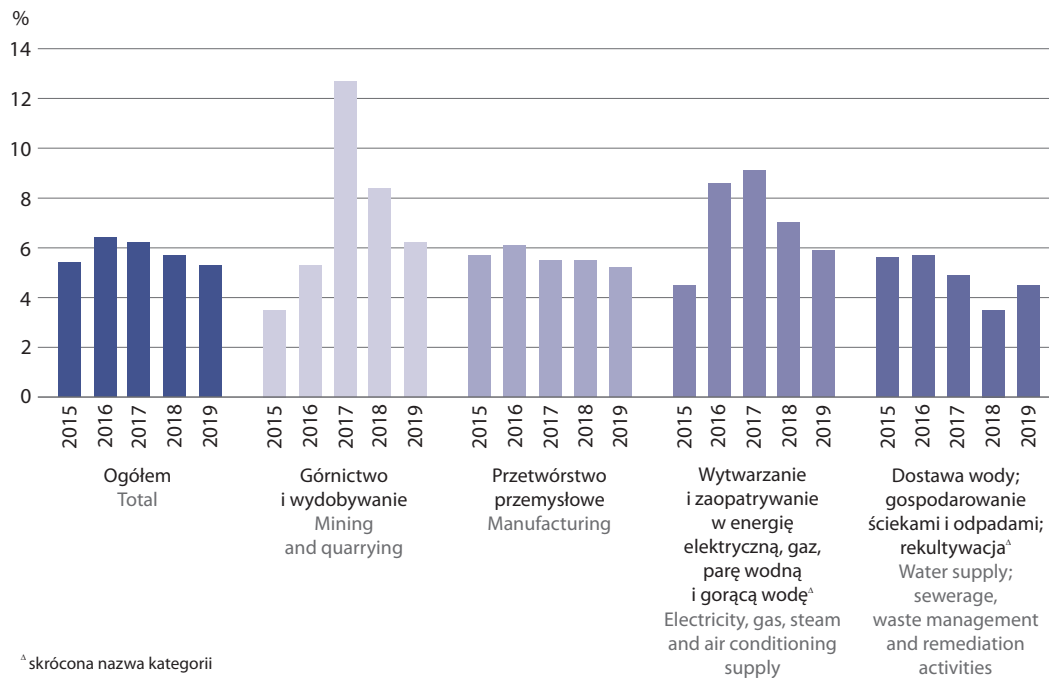


Zwiększenie wskaźnika poziomu kosztów w 2019 r. obserwowano m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego, w produkcji pozostałego sprzętu transportowego, skór i wyrobów skórzanych, metali, odzieży, koksu i produktów rafinacji ropy naftowej, w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń, w poborze, uzdatnianiu i rozprowadzaniu wody.

Zmniejszenie natomiast odnotowano m.in. w produkcji wyrobów farmaceutycznych, wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych, mebli, maszyn i urządzeń, chemikaliów i wyrobów chemicznych oraz komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych.

W 2019 r. pogorszyły się wskaźniki rentowności obrotu brutto – z 5,6% w 2018 r. do 5,2% w 2019 r. i rentowności obrotu netto – z 4,7% do 4,4%. Wyższe niż przed rokiem były wskaźniki płynności finansowej: I stopnia – 34,6% (wobec 32,6% przed rokiem), II stopnia – 95,4% (wobec 94,8%) oraz III stopnia – 144,8% (wobec 144,0%). Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto był słabszy niż przed rokiem i wyniósł 5,3% (wobec 5,7% w 2018 r.).

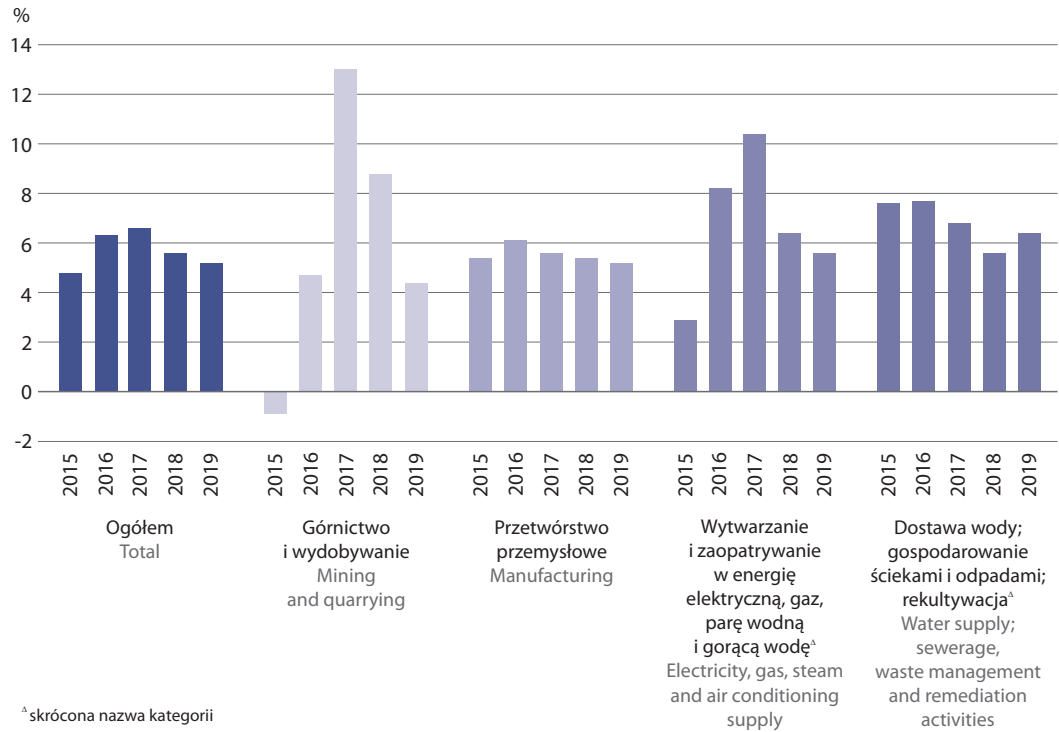
**Wykres 14. Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto w przemyśle według sekcji PKD**  
 Chart 14. Gross sales profitability indicator in industry by NACE sections



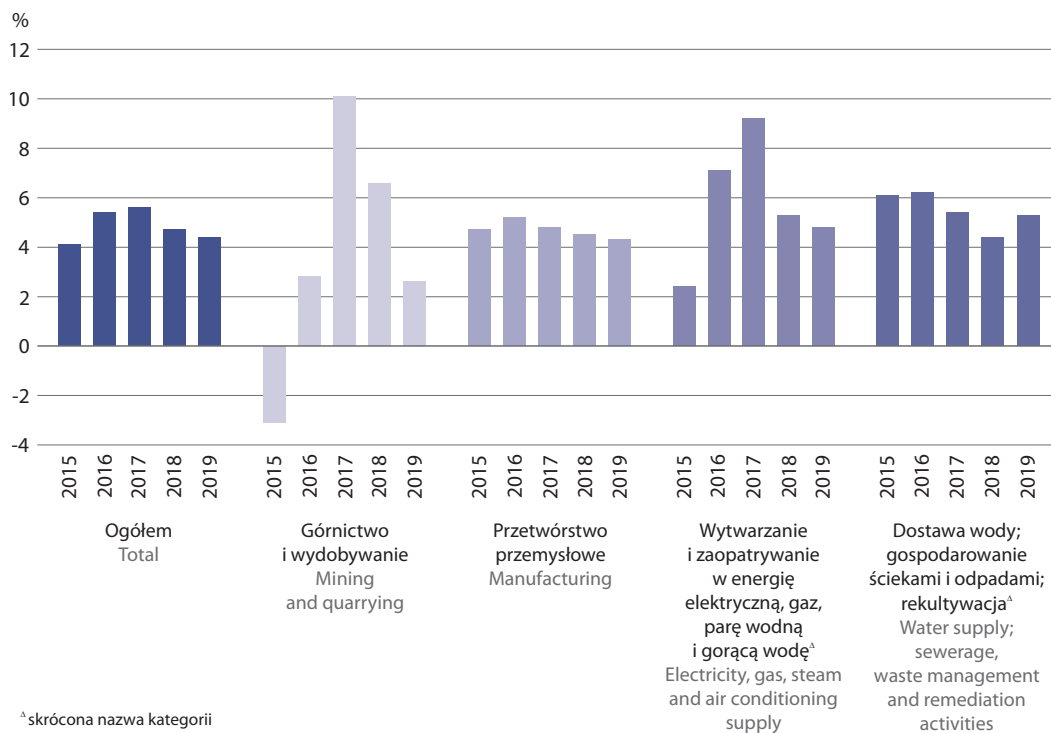
W 2019 r. pogorszenie wskaźnika rentowności sprzedaży brutto zaobserwowano w większości sekcji przemysłu z wyjątkiem dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji, gdzie wystąpił wzrost z 3,5% w 2018 r. do 4,5% w 2019 r. Największe obniżenie wskaźnika wystąpiło w górnictwie i wydobywaniu – z 8,4% do 6,2% w 2019 r. oraz w wytwarzaniu, zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – z 7,0% do 5,9%.



**Wykres 15. Wskaźnik rentowności obrotu brutto w przemyśle według sekcji PKD**  
 Chart 15. Gross turnover profitability indicator in industry by NACE sections

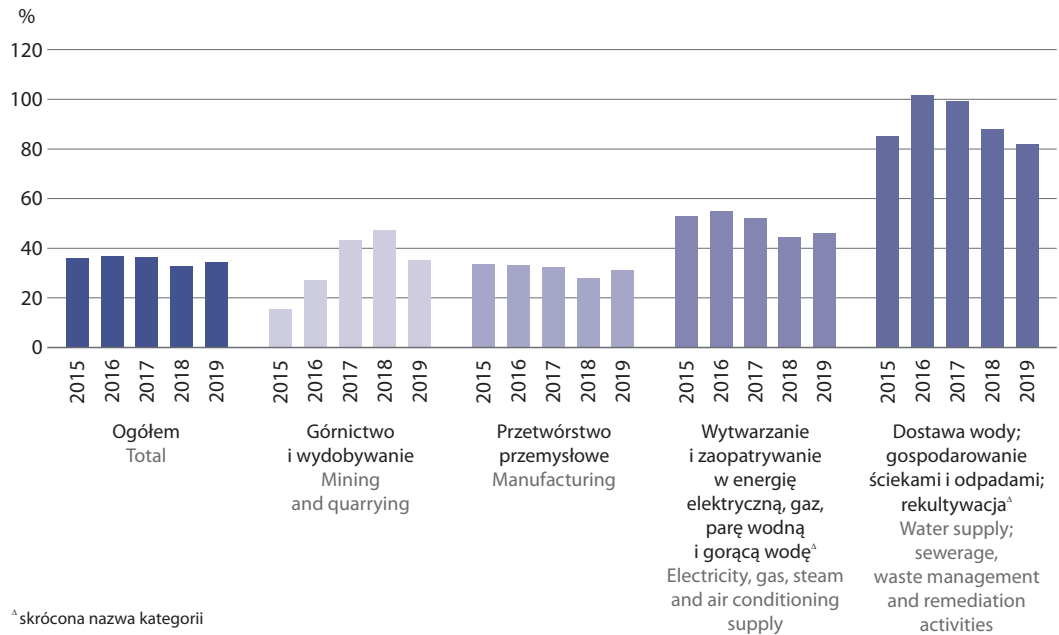


**Wykres 16. Wskaźnik rentowności obrotu netto w przemyśle według sekcji PKD**  
 Chart 16. Net turnover profitability indicator in industry by NACE sections



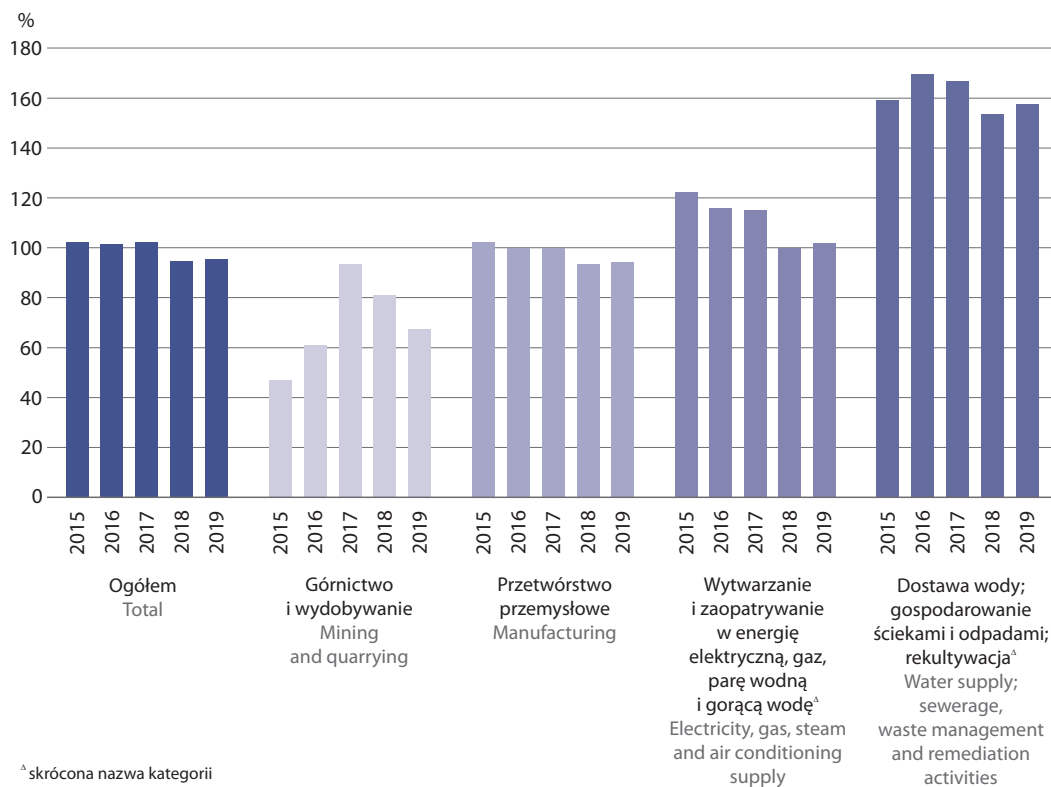
Najbardziej znaczące pogorszenie wskaźnika rentowności obrotu brutto i netto w porównaniu z 2018 r. odnotowano w górnictwie i wydobywaniu (brutto – z 8,8% do 4,4% i netto – z 6,6% do 2,6% w 2019 r.), natomiast mniejsze w wytwarzaniu, zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (brutto – z 6,4% do 5,6% i netto – z 5,3% do 4,8% w 2019 r.). Poprawę tych wskaźników obserwowano jedynie w sekcji dostawa wody, gospodarowaniu ściekami i odpadami, rekultywacja (brutto – z 5,6% w 2018 r. do 6,4% w 2019 r., netto – z 4,4% do 5,3%).

**Wykres 17. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w przemyśle według sekcji PKD**  
 Chart 17. First degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections



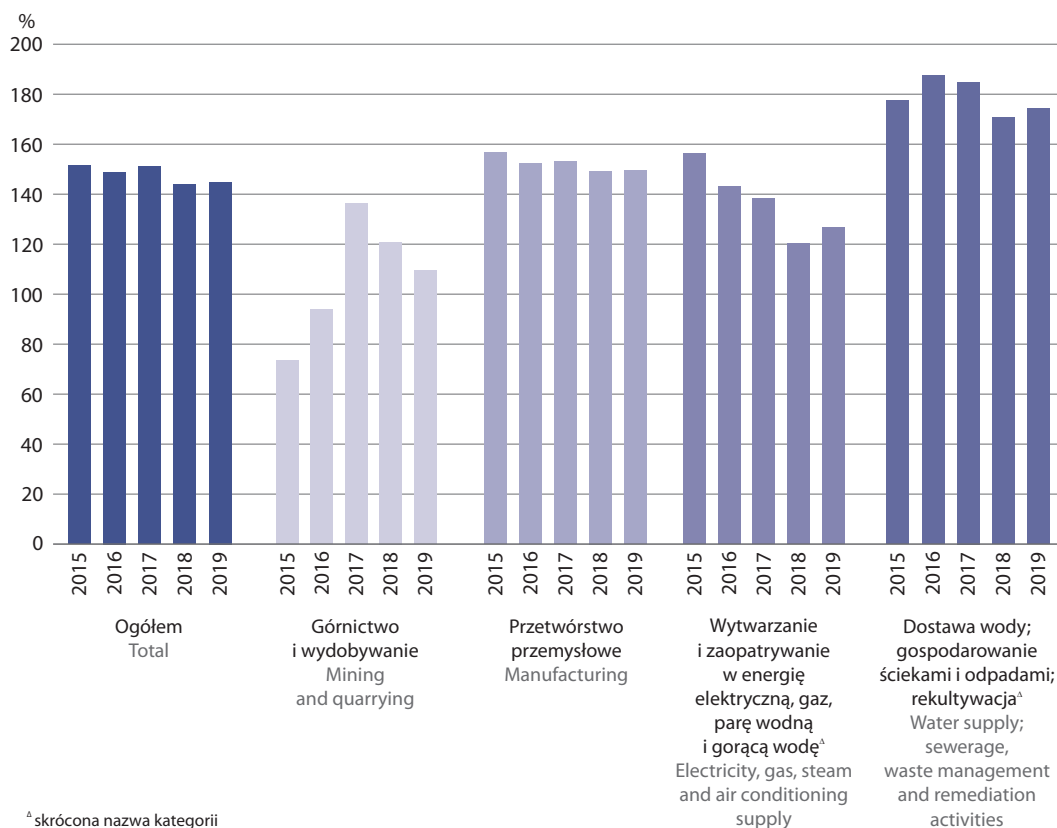
Po 3 latach wzrostu wskaźnika płynności finansowej I stopnia w sekcji górnictwo i wydobywanie w 2019 r. zanotowano jego zmniejszenie z 47,2% w 2018 r. do 35,1%. w 2019 r. W dostawie wody, gospodarowaniu ściekami i odpadami, rekultywacji przez ostatnie 3 lata obserwowano zmniejszanie się wartości wskaźnika z roku na rok, w 2019 r. obniżył się on do poziomu 81,9% z 101,7% w 2016 r.

**Wykres 18. Wskaźnik płynności finansowej II stopnia w przemyśle według sekcji PKD**  
 Chart 18. Second degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections



W 2019 r. wskaźnik płynności finansowej II stopnia zmniejszył się w porównaniu z 2018 r. w sekcji górnictwo i wydobywanie z 81,0% w 2018 r. do 67,4% w 2019 r. W pozostałych sekcjach przemysłu w 2019 r. obserwowano zwiększenie wskaźników płynności II stopnia w porównaniu z 2018 r., największe w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji z 153,6% do 157,4% w 2019 r.

**Wykres 19. Wskaźnik płynności finansowej III stopnia w przemyśle według sekcji PKD**  
 Chart 19. Third degree financial liquidity indicator in industry by NACE sections



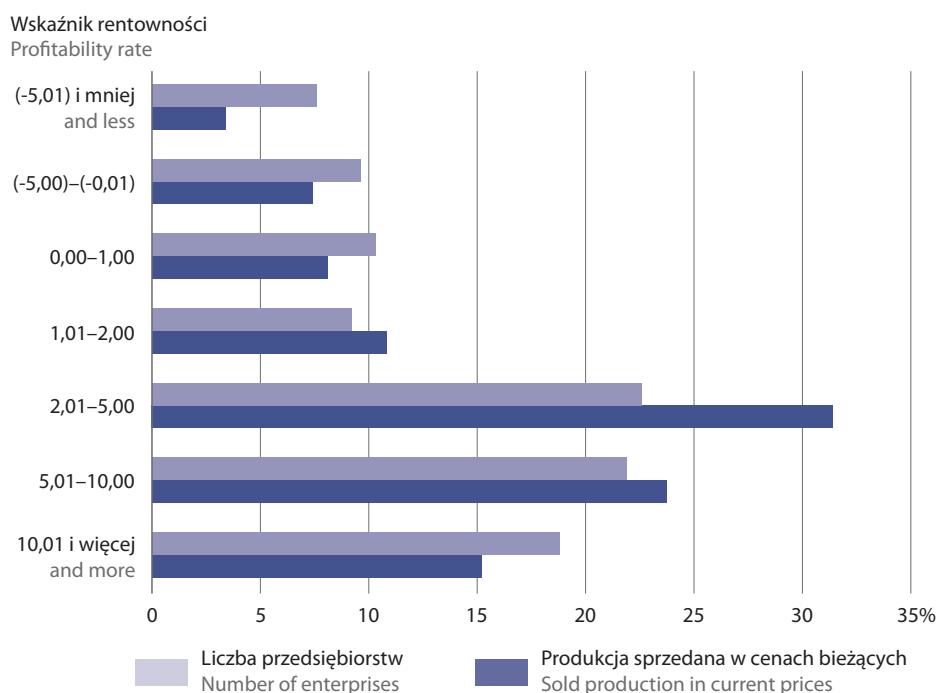
W sekcji górnictwo i wydobywanie, w kolejnych latach obserwowane było obniżenie wskaźnika płynności finansowej III stopnia (z 136,4% w 2017 r. do 120,8% w 2018 r. i do 109,6% w 2019 r.). W pozostałych sekcjach po odnotowywanych spadkach w latach 2017–2018, w 2019 r. zaobserwowano wzrost tego wskaźnika, największy w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – z 120,3% w 2018 r. do 126,7% w 2019 r.

### 3.4. Przedsiębiorstwa według wskaźnika rentowności obrotu netto

#### 3.4. Enterprises by net turnover profitability indicator

Liczba przedsiębiorstw rentownych w 2019 r. wyniosła 6 793 tj. 82,8% ogólnej liczby przedsiębiorstw, a ich udział w produkcji sprzedanej stanowił 89,2%. Rozkład przedsiębiorstw wg wskaźnika rentowności obrotu netto w 2019 r. nie uległ zmianie w porównaniu do 2018 r. Największa liczba przedsiębiorstw rentownych w 2019 r. osiągnęła wskaźnik rentowności obrotu netto w przedziałach: 2,01–5,00 % – 1 856 podmiotów i 5,01–10,00 % – 1 799 podmiotów.

**Wykres 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto w 2019 r.**  
Chart 20. Industrial enterprises by net turnover profitability indicator in 2019



Duży udział przedsiębiorstw rentownych w ogólnej produkcji sprzedanej działu odnotowano m.in. w produkcji wyrobów tytoniowych – 100,0%, koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – 99,7%, papieru i wyrobów z papieru – 96,6%, chemikaliów i wyrobów chemicznych – 95,6%, komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – 94,3%, w pozostałej produkcji wyrobów – 93,3%, w produkcji wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – 92,7%, wyrobów farmaceutycznych – 92,6%, maszyn i urządzeń – 92,5%, mebli – 92,4 %, pojazdów samochodowych, przyczep i nacze – 92,3%, w poborze, uzdatnianiu i dostarczaniu wody – 90,2%.

W 2019 r. liczba przedsiębiorstw deficytowych wyniosła 1 413 tj. 17,2% ogólnej liczby przedsiębiorstw. Ich udział w sprzedaży stanowił 10,8%. Przy nieznacznym spadku liczby przedsiębiorstw deficytowych i ich udziału w produkcji sprzedanej w 2019 r. w porównaniu do poprzedniego roku, pogorszeniu uległ wskaźnik poziomu kosztów. Koszty przedsiębiorstw deficytowych przekroczyły poziom przychodów o 6,6% (wobec 6,1% w 2018 r.).

Wysoki udział przedsiębiorstw deficytowych w ogólnej liczbie przedsiębiorstw odnotowano m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego – 42,9% (stanowiły one 9,3% produkcji sprzedanej), w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – 29,5% (17,4% produkcji sprzedanej), w produkcji skór i wyrobów skórzanych – 27,7% (10,5% produkcji), odzieży – 26,8%

(13,2% produkcji), wyrobów tekstylnych – 26,3% (28,7% produkcji), urządzeń elektrycznych – 23,3% (15,4% produkcji), metali – 22,1% (41,2% produkcji), pozostałego sprzętu transportowego – 20,6% (18,0% produkcji), w poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników informacji – 19,6% (12,5% produkcji), w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – 19,4% (7,7% produkcji), w gospodarce odpadami; odzysku surowców – 18,2% (14,8% produkcji).

**Tablica 20. Przedsiębiorstwa przemysłowe<sup>1</sup> według wskaźnika rentowności obrotu netto**  
Table 20. Industrial enterprises<sup>1</sup> by net turnover profitability indicator

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a – 2018 b – 2019	Przedsiębiorstwa Enterprises		Produkcja sprzedana w cenach bieżących Sold production in current prices		Przeciętne zatrudnienie Average paid em- ployment	Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto Average monthly gross wages and salaries	Wskaźnik poziomu kosztów Cost level indica- tor	Wskaźnik rentowności obrotu Profitability indicator of turnover		
	w liczbach bezwzględ- nych in absolute numbers	w od- setkach in per- cent	w mln zł in million PLN	w od- setkach in per- cent	w tys. in thou- sands	w zł in PLN	w % in %	brutto	netto	
								w % in %	w % in %	
<b>OGÓŁEM</b> <b>TOTAL</b>	<b>a</b>	<b>8 287</b>	<b>100,0</b>	<b>1 228 017,0</b>	<b>100,0</b>	<b>2 132,9</b>	<b>5 168,85</b>	<b>94,4</b>	<b>5,6</b>	<b>4,7</b>
	<b>b</b>	<b>8 206</b>	<b>100,0</b>	<b>1 282 092,7</b>	<b>100,0</b>	<b>2 159,4</b>	<b>5 511,78</b>	<b>94,8</b>	<b>5,2</b>	<b>4,4</b>
<b>Przedsiębiorstwa defi- cytowe</b> <b>Nonprofitable enter- prises</b>	<b>a</b>	<b>1 490</b>	<b>18,0</b>	<b>137 939,1</b>	<b>11,2</b>	<b>335,1</b>	<b>4 919,36</b>	<b>106,1</b>	<b>-6,1</b>	<b>-6,2</b>
	<b>b</b>	<b>1 413</b>	<b>17,2</b>	<b>138 240,8</b>	<b>10,8</b>	<b>308,2</b>	<b>5 207,75</b>	<b>106,6</b>	<b>-6,6</b>	<b>-6,6</b>
z tego o wskaźniku ren- towności (w %): of which by profitability rate (in %):										
		622	7,6	43 783,8	3,4	120,2	5 159,29	118,5	-18,5	-18,3
		791	9,6	94 457,0	7,4	188,0	5 238,75	102,1	-2,1	-2,2
<b>Przedsiębiorstwa ren- towne</b> <b>Profitable enterprises</b>	<b>a</b>	<b>6 797</b>	<b>82,0</b>	<b>1 090 077,9</b>	<b>88,8</b>	<b>1 797,8</b>	<b>5 215,35</b>	<b>92,9</b>	<b>7,1</b>	<b>6,1</b>
	<b>b</b>	<b>6 793</b>	<b>82,8</b>	<b>1 143 851,9</b>	<b>89,2</b>	<b>1 851,2</b>	<b>5 562,40</b>	<b>93,3</b>	<b>6,7</b>	<b>5,7</b>
z tego o wskaźniku ren- towności (w %): of which by profitability rate (in %):										
		847	10,3	104 581,5	8,1	240,9	5 353,51	99,2	0,8	0,5
		750	9,2	138 079,0	10,8	208,5	5 116,82	98,0	2,0	1,6
		1 856	22,6	402 131,3	31,4	542,2	5 688,21	96,1	3,9	3,3
		1 799	21,9	304 057,8	23,7	495,7	5 649,75	91,3	8,7	7,3
		1 541	18,8	195 002,3	15,2	363,9	5 649,52	82,9	17,1	15,1

<sup>1</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej.

U w a g a: W tablicy nie ujęto jednostek, które uległy przekształceniom i zmianom organizacyjnym.

<sup>1</sup> Data concern entities with 50 or more persons employed.

N o t e. Entities which underwent transformation and organizational changes are not included in table.





## Rozdział 4

### Chapter 4

## Nakłady inwestycyjne

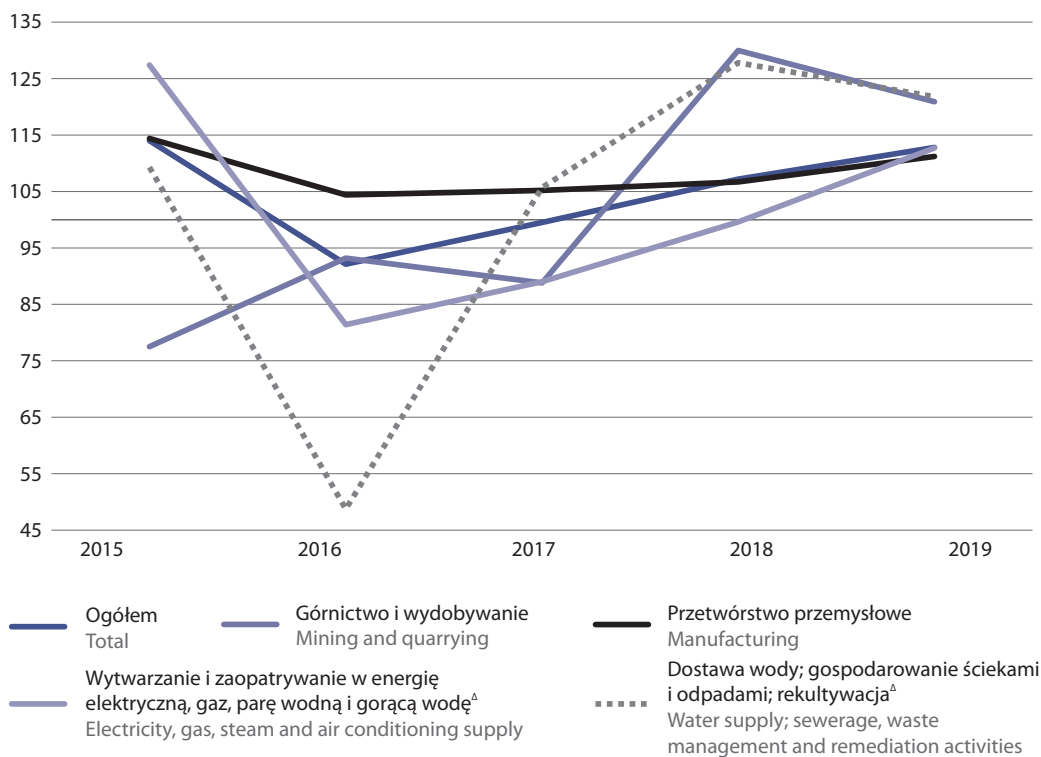
### Investment outlays

**NAKŁADY INWESTYCYJNE** to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

W 2019 r. nakłady inwestycyjne ogółem przedsiębiorstw przemysłowych (prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej) wyniosły 93,7 mld zł i były (w cenach bieżących) o 12,8% wyższe niż przed rokiem (w 2018 r. wzrost o 7,2%). We wszystkich sekcjach przemysłu odnotowano wzrost nakładów inwestycyjnych, największy w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – 21,8% (przed rokiem wzrost o 27,8%) oraz w górnictwie i wydobywaniu – o 20,9% (przed rokiem wzrost o 30,0%). Mniejszy wzrost nakładów wystąpił w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 12,7% (przed rokiem spadek o 0,4%) i przetwórstwie przemysłowym – o 11,2% (przed rokiem wzrost o 6,7%).

#### Wykres 21. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD (ceny bieżące; rok poprzedni=100)

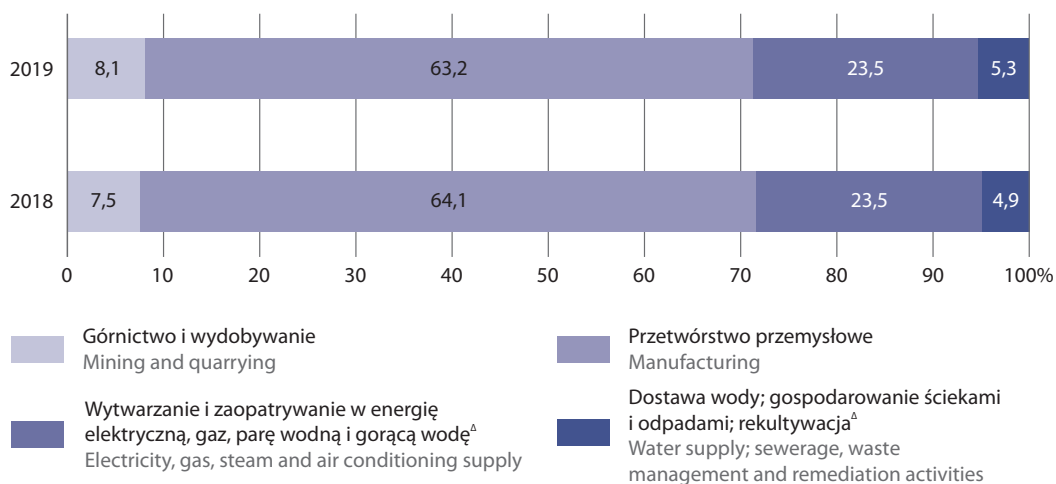
Chart 21. Dynamics of investment outlays in industry by NACE sections (current prices; previous year =100)



<sup>Δ</sup> skrócona nazwa kategorii

W 2019 r. w porównaniu z 2018 r. w strukturze nakładów inwestycyjnych przemysłu zwiększył się udział górnictwa i wydobywania – z 7,5% do 8,1% oraz dostawy wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja – z 4,9% do 5,3%. Nie uległ zmianie udział wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – 23,5%. Natomiast zmniejszył się udział przetwórstwa przemysłowego – z 64,1% przed rokiem do 63,2%.

**Wykres 22. Struktura nakładów inwestycyjnych w przemyśle według sekcji PKD**  
Chart 22. Structure of investment outlays in industry by NACE sections



<sup>Δ</sup> skrócona nazwa kategorii

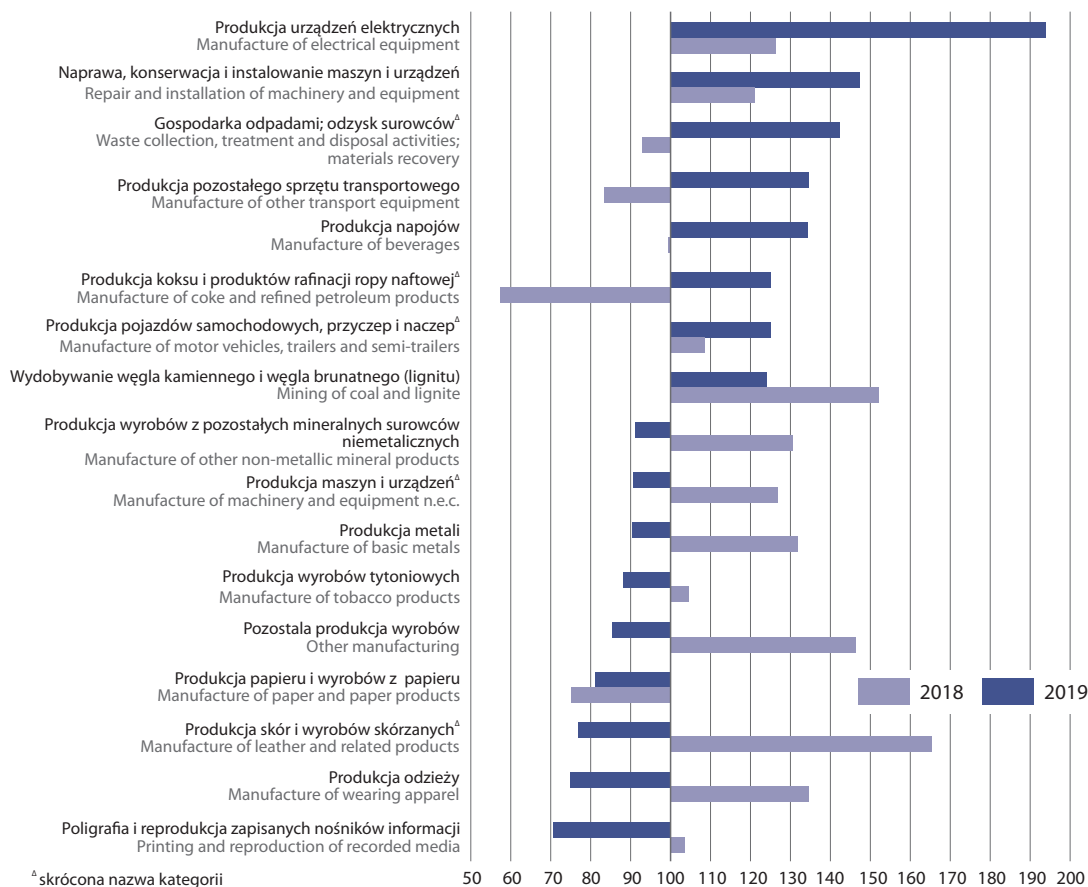
Największe wzrosty nakładów inwestycyjnych w 2019 r., w porównaniu z 2018 r., odnotowano w produkcji urządzeń elektrycznych – o 93,8% (wobec wzrostu o 26,4% przed rokiem), w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – o 47,4% (wobec wzrostu o 21,2% przed rokiem), w gospodarce odpadami; odzysku surowców – o 42,3% (wobec spadku o 7,2% przed rokiem), w produkcji pozostałego sprzętu transportowego – o 34,6% (wobec spadku o 16,7% przed rokiem), napojów – o 34,4% (wobec spadku o 0,5%), koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 25,1% (wobec spadku o 42,7%), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 25,1% (wobec wzrostu o 8,6%) i w wydobywaniu węgla kamiennego i brunatnego – o 24,2% (wobec wzrostu o 52,1% przed rokiem).

Mniejszy wzrost nakładów odnotowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 12,7% (wobec spadku o 0,4% przed rokiem), produkcji artykułów spożywczych – o 12,4% (wobec spadku o 1,1%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – o 12,3% (wobec wzrostu o 18,1%).

Największy spadek nakładów inwestycyjnych wystąpił w poligrafii i reprodukcji zapisanych nośników informacji – o 29,5% (wobec wzrostu o 3,7% przed rokiem), w produkcji odzieży – o 25,2% (wobec wzrostu o 34,7%), skór i wyrobów skórzanych – o 23,0% (wobec wzrostu o 65,4%), papieru i wyrobów z papieru – o 19,8% (wobec spadku o 24,9%), w pozostałej produkcji wyrobów – o 14,6% (wobec wzrostu o 46,4% przed rokiem) oraz wyrobów tytoniowych – o 11,9% (wobec wzrostu o 4,6% przed rokiem).

**Wykres 23. Dynamika nakładów inwestycyjnych w przemyśle według działów PKD (ceny bieżące; rok poprzedni=100) – największe spadki i wzrosty**

Chart 23. Dynamics of investment outlays in industry by NACE divisions (current prices; previous year=100) – highest decreases and increases



Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych w przemyśle w 2019 r. wyniosła 38,2 mld zł i była o 1,1% wyższa niż przed rokiem, kiedy notowano wzrost o 5,2%. Wzrost zaobserwowano w górnictwie i wydobywaniu – o 11,0%, wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 3,4% i przetwórstwie przemysłowym – o 1,4%. W dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji odnotowano spadek wartości kosztorysowej inwestycji – o 15,4%, wobec notowanego o 15,3% wzrostu w roku ubiegłym.

Znaczny wzrost wartości kosztorysowej inwestycji w skali roku wystąpił m.in. w produkcji napojów – o 98,8%, koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 86,4%, artykułów spożywczych – o 72,1%, mebli – o 67,8% oraz w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń – o 45,7%. Natomiast znaczny spadek wystąpił w produkcji skór i wyrobów skórzanych – o 89,0%, wyrobów tekstylnych – o 58,4%, wyrobów farmaceutycznych – o 50,1%, wyrobów tytoniowych – o 47,5%, metali – o 44,5%.



## Rozdział 5

### Chapter 5

## Uszeregowanie działów przemysłu według produkcji, wydajności pracy, wynagrodzeń i wskaźnika rentowności obrotu netto

### Ranking of industrial divisions by production, labour productivity and wages and salaries and net turnover profitability indicator

W działach, w których notowano największy wzrost produkcji sprzedanej przemysłu w 2019 r., tj. produkcja pozostałego sprzętu transportowego, produkcja urządzeń elektrycznych, produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych wystąpił wysoki wzrost wydajności pracy, natomiast mniejszy wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – odpowiednio pozycje 13, 17, 12 oraz odnotowano w nich znacznie mniejszy poziom wskaźnika rentowności obrotu netto – odpowiednio pozycje 19, 22, 21 (spośród 28 prezentowanych działów). W dziale gospodarka odpadami; odzysk surowców będącym, na pozycji 2 pod względem wzrostu produkcji, wystąpił największy wzrost wydajności pracy (pozycja 1) oraz wysoki wzrost wynagrodzeń (pozycja 6) i wysoki poziom wskaźnika rentowności obrotu netto (pozycja 4).

Zbliżoną pozycję w rankingu pod względem wzrostu produkcji sprzedanej, wydajności pracy i przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto uzyskały działy: produkcja wyrobów z metali (pozycja 7), naprawa, konserwacja i instalowanie maszyn i urządzeń (pozycja 9), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (pozycja 20), produkcja wyrobów farmaceutycznych (pozycja 21)

W działach, w których odnotowano największe spadki produkcji sprzedanej oraz wydajności pracy, tj. produkcja skór i wyrobów skórzanych (odpowiednio pozycje 26 i 18), wydobywanie węgla kamiennego i brunatnego (odpowiednio pozycje 25 i 24), produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (odpowiednio pozycje 22 i 22) wystąpił wysoki wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w porównaniu do ubiegłego roku – odpowiednio pozycje 2, 4 i 1 spośród 28 działów.

W dziale produkcja metali odnotowano taką samą 23 pozycję według wszystkich kategorii rankingu. Dział produkcja wyrobów farmaceutycznych, który uplasował się na zbliżonej pozycji ze względu na produkcję sprzedaną (21), wydajność pracy (20) i wynagrodzenia (20) odnotował najwyższy poziom wskaźnika rentowności obrotu netto, spośród 28 prezentowanych działów. Natomiast dział produkcja napojów, który uplasował się na dość wysokiej 6 pozycji, zarówno ze względu na wzrost produkcji, wydajności pracy jak i na poziom wskaźnika rentowności obrotu netto, odnotował najniższy wzrost przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – pozycja 22 (przedostatnia).

**Tablica 21. Uszeregowanie działów przemysłu<sup>a</sup> według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy i przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2019 r.**

Table 21. Ranking of industrial divisions<sup>a</sup> by dynamics of sold production, labour productivity and average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2019

DZIAŁY DIVISIONS	Pozycja działu według Ranking of division by				Wzrost/spadek w porównaniu do poprzedniego roku Increase/decrease as compared to the preceding year			Wskaźnik rento- wności obrotu netto Net turnover profit- ability indicator
	produkcji sprze- danej sold prod- uction	wydajno- ści pracy labour prod- uctivity	przecięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	wskaźni- ka rento- wności obrotu netto net turnover profit- ability indicator	produkcji sprze- danej sold prod- uction	wydajno- ści pracy labour prod- uctivity	przecięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego Manufacture of other transport equipment	1	2	13	19	23,9	11,9	6,0	3,3
Gospodarka odpadami; odzysk surowców <sup>a</sup> Waste collection, treatment and disposal	2	1	6	4	16,9	12,0	7,4	6,7
Produkcja urządzeń elektrycznych Manufacture of electrical equipment	3	3	17	22	12,4	9,8	5,3	2,3
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych Manufacture of computer, electronic and optical	4	4	12	21	8,7	7,9	6,3	3,1
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych Manufacture of rubber and plastic products	5	13	9	9	6,7	1,6	6,9	5,8
Produkcja napojów Manufacture of beverages	6	6	22	6	6,2	4,5	4,4	6,3
Produkcja wyrobów z metali <sup>a</sup> Manufacture of metal products <sup>a</sup>	7	9	7	9	6,1	2,8	7,3	5,8
Poligrafia i reprodukcja zapisanych nośników informacji Printing and reproduction of recorded media	8	10	14	12	5,1	2,7	5,9	5,0
Naprawa, konserwacja i instalowanie maszyn i urządzeń Repair and installation of machinery and equipment	9	9	7	16	4,8	2,8	7,3	3,6
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych Manufacture of chemicals and chemical products	10	12	16	7	4,3	2,0	5,6	6,1

<sup>a</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

<sup>a</sup> Data concern entities with 10 or more persons employed.

**Tablica 21. Uszeregowanie działów przemysłu<sup>a</sup> według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy i przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2019 r. (cd.)**

Table 21. Ranking of industrial divisions<sup>a</sup> by dynamics of sold production, labour productivity and average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2019 (cont.)

DZIAŁY DIVISIONS	Pozycja działu według Ranking of division by				Wzrost/spadek w porównaniu do poprzedniego roku Increase/decrease as compared to the preceding year			Wskaźnik rento- wności obrotu netto Net turnover profit- ability indicator
	produkcji sprze- danej sold pro- duction	wydajno- ści pracy labour pro- ductivity	przecięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	wskaźni- ka rento- wności obrotu netto net turnover profit- ability indicator	produkcji sprze- danej sold pro- duction	wydajno- ści pracy labour pro- ductivity	przecięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	
Produkcja mebli Manufacture of furniture	11	7	9	13	3,9	3,3	6,9	4,8
Produkcja maszyn i urządzeń <sup>a</sup> Manufacture of machinery and equipment n.e.c.	12	12	21	10	3,6	2,0	4,5	5,7
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemet- alicznych Manufacture of other non-met- allic mineral products	13	14	7	3	3,2	1,3	7,3	8,4
Produkcja artykułów spożywczych Manufacture of food products	14	11	10	18	3,1	2,3	6,5	3,4
Produkcja wyrobów tytoniowych Manufacture of tobacco products	14	25	20	18	3,1	-7,3	4,6	3,4
Produkcja pojazdów samochod- owych, przyczep i naczep <sup>a</sup> Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	14	19	16	17	3,1	-0,5	5,6	3,5
Produkcja wyrobów tekstylnych Manufacture of textiles	15	5	3	20	2,8	5,7	8,5	3,2
Pozostała produkcja wyrobów Other manufacturing	16	15	11	12	2,7	0,4	6,4	5,0
Produkcja papieru i wyrobów z pa- pieru Manufacture of paper and paper products	17	17	8	2	2,0	0,0	7,0	8,6
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny <sup>a</sup> Manufacture of products of wood, cork, straw	18	16	15	8	1,7	0,1	5,8	5,9
Pobór, uzdatnianie i dostarczanie wody Water collection, treatment and supply	19	13	18	15	0,9	1,6	5,0	3,8

<sup>a</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.

<sup>a</sup> Data concern entities with 10 or more persons employed.

**Tablica 21. Uszeregowanie działów przemysłu<sup>a</sup> według dynamiki produkcji sprzedanej, wydajności pracy i przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto oraz wskaźnika rentowności obrotu netto w 2019 r. (dok.)**

Table 21. Ranking of industrial divisions<sup>a</sup> by dynamics of sold production, labour productivity and average monthly gross wages and salaries and net turnover profitability indicator in 2019 (cont.)

DZIAŁY DIVISIONS	Pozycja działu według Ranking of division by				Wzrost/spadek w porównaniu do poprzedniego roku Increase/decrease as compared to the preceding year			Wskaźnik rento- wności obrotu netto Net turnover profit- ability indicator
	produkcji sprze- danej sold prod- uction	wydajno- ści pracy labour product- ivity	prze- cięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	wskaźni- ka rento- wności obrotu netto net turnover profit- ability indicator	produkcji sprze- danej sold prod- uction	wydajno- ści pracy labour product- ivity	prze- cięt- nego miesięcz- nego wynagro- dzenia brutto average monthly gross wages and salaries	
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <sup>a</sup> Electricity, gas, steam and air con- ditioning supply	20	21	19	14	0,2	-1,1	4,8	4,6
Produkcja wyrobów farmaceu- tycznych <sup>a</sup> Manufacture of pharmaceutical products <sup>a</sup>	21	20	20	1	0,1	-1,0	4,6	11,3
Produkcja koksu i produktów rafi- nacji ropy naftowej <sup>a</sup> Manufacture of coke and refined petroleum products	22	22	1	21	-1,1	-3,3	11,0	3,1
Produkcja metali Manufacture of basic metals	23	23	23	23	-2,0	-3,6	4,2	2,1
Produkcja odzieży Manufacture of wearing apparel	24	8	5	5	-2,6	2,9	7,6	6,5
Wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego (lignitu) Mining of coal and lignite	25	24	4	.	-5,8	-6,0	7,9	.
Produkcja skór i wyrobów skórza- nych <sup>a</sup> Manufacture of leather and rela- ted products	26	18	2	11	-9,9	-0,1	9,3	5,5

<sup>a</sup> Dane dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej.  
<sup>a</sup> Data concern entities with 10 or more persons employed.



# Uwagi metodologiczne

## 1. Źródła i zakres danych

Dane prezentowane w publikacji dotyczą podmiotów prowadzących działalność gospodarczą zaliczoną, zgodnie z Polską Klasyfikacją Działalności PKD 2007, do przemysłu tj. do sekcji: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”, a w zakresie produkcji wyrobów, również podmiotów prowadzących inne rodzaje działalności – produkujących wyroby przemysłowe. PKD 2007 została opracowana na podstawie Statystycznej Klasyfikacji Działalności Gospodarczej we Wspólnocie Europejskiej – Statistical Classification of Economic Activities in the European Community – NACE Rev. 2 i wprowadzona z dniem 1 stycznia 2008 r. rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 24 grudnia 2007 r. (Dz.U. Nr 251, poz. 1885).

Publikację opracowano wykorzystując dane pozyskane na miesięcznych meldunkach o: działalności gospodarczej – formularz DG-1, o produkcji i zapasach wyrobów przemysłowych – P-02, miesięcznych sprawozdaniach o cenach producentów wyrobów i usług – C-01 oraz kwartalnych sprawozdaniach o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe sporządzanych na formularzu F-01/I-01.

Prezentowane dane dotyczą:

- podmiotów o liczbie pracujących 10 osób i więcej w zakresie produkcji sprzedanej przemysłu, obrotu, wskaźników cen, przeciętnego zatrudnienia, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – według działów PKD,
- podmiotów, których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej oraz 10% reprezentacji podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób w zakresie nowych zamówień w przemyśle,
- podmiotów o liczbie pracujących 50 osób i więcej w zakresie produkcji sprzedanej przemysłu, przeciętnego zatrudnienia, przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto – według grup PKD,
- podmiotów prowadzących księgi rachunkowe, o liczbie pracujących 50 osób i więcej w zakresie finansów,
- podmiotów – producentów wyrobów przemysłowych o liczbie pracujących 50 osób i więcej, w przypadku producentów energii elektrycznej – bez względu na liczbę pracujących w zakresie produkcji wyrobów przemysłowych.

Grupowania wyrobów dokonuje się zgodnie z nomenklaturą PRODPOL, opracowaną na podstawie Polskiej Klasyfikacji Wyrobów i Usług (PKWiU 2015) oraz Listy PRODCOM. PKWiU 2015 została wprowadzona rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 4 września 2015 r. (Dz. U. z 2015 r., poz. 1676) do stosowania od dnia 1 stycznia 2016 r., w statystyce, ewidencji i dokumentacji oraz rachunkowości, a także w urzędowych rejestrach i systemach informacyjnych administracji publicznej.

Dane według sekcji, działów i grup PKD opracowano metodą przedsiębiorstw oraz zgodnie z każdorazowym stanem organizacyjnym.

Podziału produkcji sprzedanej przemysłu na główne grupowania, tzn. dobra zaopatrzeniowe, inwestycyjne, konsumpcyjne trwałe i nietrwałe oraz związane z energią dokonano zgodnie z Rozporządzeniem Komisji (WE) nr 656/2007 z dnia 14 czerwca 2007 r. zmieniającym rozporządzenie (WE) nr 586/2001 r. w sprawie wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1165/98 dotyczącego krótkookresowej statystyki w zakresie definicji Głównych Grupowań Przemysłowych (ang. MIGs – Main Industrial Groupings).

Wskaźniki dynamiki produkcji sprzedanej podano na podstawie wartości w cenach stałych. Jako ceny stałe w 2015 r. przyjęto ceny stałe 2010 r. (średnie ceny bieżące 2010 r.), od 2016 r. – ceny stałe 2015 r. (średnie ceny bieżące 2015 r.). Wskaźniki dynamiki przy podstawie przeciętna miesięczna 2015 = 100 obliczono metodą nawiązania łańcuchowego.

Dane zaprezentowane w niniejszym opracowaniu są publikowane z zachowaniem tajemnicy statystycznej, określonej w ustawie z dnia 29 czerwca 1995 r. o statystyce publicznej (Dz. U. z 1995 r. poz.439, z późn. zm.),

Liczby względne (wskaźniki, odsetki) obliczono z reguły na podstawie danych bezwzględnych, wyrażonych z większą dokładnością niż podano w tablicach.

## 2. Objaśnienia podstawowych pojęć

**Produkcja sprzedana** dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

Produkcja sprzedana przemysłu obejmuje:

- 1) wartość sprzedanych wyrobów gotowych, półfabrykatów i części własnej produkcji (niezależnie od tego, czy otrzymano za nie należne opłaty);
- 2) wartość robót i usług świadczonych odpłatnie, tj. zarówno przemysłowych, jak i nieprzemysłowych;
- 3) zryczałtowaną odpłatność agenta w przypadku zawarcia umowy na warunkach zlecenia lub pełne przychody agenta w przypadku zawarcia umowy agencyjnej;
- 4) wartość produktów wytworzonych niezaliczonych do sprzedaży, traktowanych na równi ze sprzedażą, tj.: wartość własnych wyrobów przekazanych do własnych punktów sprzedaży detalicznej, jak również do własnych zakładów gastronomicznych i do własnych hurtowni, wartość wykonanych świadczeń na rzecz funduszu świadczeń socjalnych, wykonanych i przekazanych wyrobów i usług własnej produkcji na powiększenie wartości własnych środków trwałych, nieodpłatnie przekazanych wyrobów i usług na potrzeby reprezentacji i reklamy, przekazanych wyrobów i usług na potrzeby osobiste podatnika i pracowników oraz darowizny wyrobów i świadczonych usług bez pobrania zapłaty.

Dane o wartości produkcji sprzedanej prezentuje się bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego, natomiast łącznie z wartością dotacji przedmiotowych tj. dotacji do wyrobów i usług – w tzw. cenach bazowych.

**Produkcja wytworzona** to rezultat procesów produkcyjnych wzajemnie ze sobą powiązanych i uwarunkowanych, powstałych w określonym czasie. Produkcja wytworzona obejmuje całkowitą ilość wyprodukowanych w okresie sprawozdawczym wyrobów gotowych, zarówno z surowca własnego jak i z surowca powierzonego przez inne przedsiębiorstwo lub osobę fizyczną. Obejmuje również całkowitą ilość półfabrykatów, części, zespołów maszyn i urządzeń, niezależnie od tego, czy zostały one przeznaczone do sprzedaży czy do przedsiębiorstwa macierzystego, do innych zakładów tego samego przedsiębiorstwa, czy też przeznaczone do dalszego przerobu (montażu) w przedsiębiorstwie. Do produkcji wytworzonej zalicza się zatem wyroby wyprodukowane przez przedsiębiorstwo, odpowiadające określonym normom, warunkom technicznym lub warunkom umowy zawartej pomiędzy wykonawcą a odbiorcą. Wyroby powstałe z surowców wtórnych zalicza się do produkcji, jeśli mają charakter użytkowy i są bezpośrednim rezultatem pracy wytwórczej przedsiębiorstwa. Do produkcji zalicza się także tak zwane produkty uboczne, powstałe w procesie produkcyjnym równocześnie z produktem zasadniczym.

**Wskaźnik nowe zamówienia w przemyśle** służy ocenie przyszłej produkcji i pokazuje rozwój popytu na wyroby i usługi przemysłowe w wybranych działach sekcji „Przetwórstwo przemysłowe” – działy 13, 14, 17, 20, 21, 24–30 według PKD 2007. Zamówienia w przemyśle określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią w zakresie dostarczania wyrobów i usług.

**Nowe zamówienia niekrajowe** stanowią część nowych zamówień w przemyśle i określane są jako wartość kontraktów (bez podatku od towarów i usług – VAT) wiążących producenta i stronę trzecią będącą odbiorcą mającym swoją siedzibę za granicą lub firmą krajową – eksporterem, które eksportują/wywożą za granicę zamówione produkty.

**Obrót w przemyśle** dotyczy całokształtu działalności podmiotu gospodarczego, tj. zarówno działalności przemysłowej, jak i nieprzemysłowej.

Obejmuje on:

1. przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
2. przychody ze sprzedaży towarów i materiałów tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Dane o wartości obrotu prezentuje się bez podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego.

**Obrót niekrajowy (na eksport i wywóz) w przemyśle** stanowi część obrotów w przemyśle, który dotyczy przychodów ze sprzedaży odbiorcom mających swą siedzibę za granicą lub firmom krajowym – eksporterom, które eksportują/ wywożą za granicę zamówione produkty lub towary bez dalszej obróbki lub przetwarzania.

**Przeciętne zatrudnienie** oblicza się jako sumę przeciętnego zatrudnienia w poszczególnych miesiącach podzieloną przez liczbę miesięcy w badanym okresie (bez względu na to, czy jednostka funkcjonowała przez cały badany okres), po wcześniejszym przeliczeniu osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty. Przeliczenia osób niepełnozatrudnionych na pełne etaty dokonuje się według godzin pracy ustalonych w umowie o pracę, w stosunku do obowiązującej normy.

**Przeciętne miesięczne wynagrodzenie nominalne** przypadające na 1 zatrudnionego obliczono przyjmując: wynagrodzenia osobowe bez wynagrodzeń osób wykonujących pracę nakładczą oraz uczniów, a także osób zatrudnionych za granicą; wypłaty z tytułu udziału w zysku lub w nadwyżce bilansowej w spółdzielniach; dodatkowe wynagrodzenia roczne dla pracowników jednostek sfery budżetowej oraz honoraria wypłacane niektórym grupom pracowników za prace wynikające z umowy o pracę.

Dane o wynagrodzeniach i przeciętnych wynagrodzeniach miesięcznych prezentuje się w ujęciu brutto

**Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu** opracowano na podstawie miesięcznego badania cen wyrobów i usług faktycznie uzyskiwanych przez dobrane w sposób celowy podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do sekcji: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”.

Wskaźniki cen dla każdego rodzaju działalności, przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100, obliczane są jako średnie wskaźników cen agregatów niższych szczebli ważone wartością ich sprzedaży z 2015 r., która jest aktualizowana miesięcznie o zmiany cen i zmiany struktury sprzedaży zachodzące w kolejnych miesiącach roku, którego dotyczą wskaźniki cen.

Wskaźniki cen obrazują dynamikę cen wynikającą z faktycznie wprowadzonych zmian cen, jak i zmian w strukturze asortymentowej sprzedaży i strukturze odbiorców.

Dane dotyczące wyników finansowych przedsiębiorstw zgodne są z ustawą o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (tekst jednolity – Dz. U. 2016 poz. 1047).

**Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności)** obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

**Przychody netto ze sprzedaży produktów** to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami.

**Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów** tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

**Pozostałe przychody operacyjne** to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

**Przychody finansowe** to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

**Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności)** obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

**Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów** obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

**Pozostałe koszty operacyjne** to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

**Koszty finansowe** to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

**Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów** stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (kosztami sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

**Wynik finansowy brutto** oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

**Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto** obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

**Wynik finansowy netto** to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

**Wskaźnik poziomu kosztów** to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

**Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto** to relacja wyniku finansowego ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

**Wynik finansowy z pozostałej działalności operacyjnej** stanowi różnicę między pozostałymi przychodami operacyjnymi a pozostałymi kosztami operacyjnymi. Od 2002 r. zawierał część, a od 2016 r. całość zdarzeń nadzwyczajnych związanych z działalnością operacyjną.

**Wynik finansowy z działalności operacyjnej** to różnica między przychodami operacyjnymi ogółem a kosztami operacyjnymi ogółem.

**Wynik na operacjach finansowych** stanowi różnicę między przychodami finansowymi a kosztami finansowymi.

**Wskaźnik rentowności obrotu brutto** to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

**Wskaźnik rentowności obrotu netto** to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

**Wskaźnik płynności finansowej I stopnia** to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

**Wskaźnik płynności finansowej II stopnia** to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

**Wskaźnik płynności finansowej III stopnia** to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

**Aktywa trwałe** obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

**Inwestycje długoterminowe** to w szczególności te nieruchomości i wartości niematerialne i prawne, które nie są użytkowane przez jednostkę, lecz zostały nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu ich wartości, oraz długoterminowe aktywa finansowe, czyli nieprzeznaczone do obrotu akcje, udziały, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki oraz inne długoterminowe aktywa finansowe płatne i wymagalne w okresie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego, a także inne inwestycje długoterminowe.

**Aktywa obrotowe** są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

**Zapasy** to rzeczowe składniki aktywów obrotowych, do których zalicza się: materiały – surowce, materiały podstawowe i pomocnicze, półfabrykaty obcej produkcji, opakowania, części zamienne i odpady; produkty gotowe – wyroby gotowe, wykonane usługi, zakończone roboty, w tym także budowlano-montażowe, prace naukowo-badawcze, prace projektowe, geodezyjno-kartograficzne, itp.; półprodukty i produkty w toku – produkcję niezakończoną, tj. produkcję (usługi, w tym roboty budowlane) w toku oraz półfabrykaty (półprodukty) własnej produkcji; towary – rzeczowe składniki majątku obrotowego nabyte w celu odsprzedaży w niezmienionej postaci; zaliczki na poczet dostaw zapasów

**Należności krótkoterminowe** obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług (bez względu na termin ich zapłaty) oraz całość lub część należności z innych tytułów nie zaliczanych do aktywów finansowych, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

**Zobowiązania długoterminowe** powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada powyżej 12 miesięcy po dniu bilansowym.

**Zobowiązania krótkoterminowe** (bez funduszy specjalnych) obejmują ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub tę część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

**Nakłady inwestycyjne** to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.





# Methodological notes

## 1. Sources and the scope of data

The data presented in this publication concern entities performing business activities categorised, in accordance with the Polish Classification of Activities 2007 (PKD 2007), as industry, i.e. into the following sections: „Mining and quarrying”, „Manufacturing”, „Electricity, gas, steam and air conditioning supply” and also “Water supply; sewerage, waste management and remediation activities” and in regard to manufacture of products they also concern economic entities performing other kinds of activities – manufacturing industrial products. PKD 2007 was compiled on the basis of Statistical Classification of Economic Activities in the European Community – NACE Rev. 2 and introduced on 1st January 2008 by the decree of Council of Ministers dated 24 December 2007 (Journal of Laws No. 251, item 1885).

The publication was developed on the basis a result of monthly statistical survey on economic activity – DG-1, monthly survey on production and inventory of industrial products – P-02, monthly survey on producer prices – C-01 and quarterly financial survey – F-01/I-01.

Presented data concern:

- entities with 10 or more persons employed in the case of sold production of industry, turnover, price indices of sold production of industry, average paid employment, average monthly gross wages and salaries – by divisions of NACE,
- entities with 50 or more persons employed and a 10% representation of entities with the number of employees within the range 10 to 49 in the case of new orders in industry,
- entities with 50 or more persons employed in the case of sold production of industry, average paid employment, average monthly gross wage and salaries – by groups of NACE,
- entities keeping accounting ledgers and with 50 or more persons employed in the case of finances,
- producers of industrial products with 50 or more persons employed, but in the case of producers of electricity – regardless of the number of employees – in the case of production of industrial products.

Products are grouped according to PRODPOL nomenclature compiled on the basis of the Polish Classification of Goods and Services (PKWiU 2015) and PRODCOM List. PKWiU 2015 was introduced by the decree of Council of Ministers, dated 4 September 2015 (Journal of Laws of 2015, item 1676) that takes effect from 1 January 2016, in statistics, registration, documentation and accounting, and also in official registers and public administration information systems.

Data by the NACE sections, divisions and groups are compiled using the enterprise method and according to the respective organizational status of units.

Sold production of industry has been divided into the Main Industrial Groupings(MIGs), i.e. intermediate goods, capital goods, durable and non-durable consumer goods as well as energy on the basis of Commission Regulation (EC) No 656/2007 of 14 June 2007 amending Regulation (EC) No. 586/2001 on implementing Council Regulation (EC) No. 1165/98 concerning short-term statistics as regards the definition of Main Industrial Groupings.

Indices of sold production are presented on the basis of value at constant prices. As constant prices in years 2014–2015 shall be the 2010 constant prices (the 2010 average current prices), since 2016 -constant prices 2015 (the 2015 average current prices). Indices with the base of the monthly average of 2015 = 100 were calculated using the chain-base index method.

Data presented in the publication are published with the guarantee of statistical confidentiality according to Law on Official Statistics (Journal of Laws 1995, item 439 with subsequent amendments).

Relative numbers (indices, percentages) are calculated, as a rule, on the basis of absolute data expressed with higher precision than that presented in the tables.

## 2. Basic definitions

**Sold production** concerns the total activity of an economic entity, i.e. both industrial and non-industrial production.

Sold production of industry includes:

- 1) the value of finished products sold, semi-finished products and parts of own production (regardless of whether due payments for them have been received or not);
- 2) the value of paid work and services rendered, i.e. both industrial and non-industrial;
- 3) flat agent's fee in the case of concluding an agreement on commission terms or full agent's fee in the case of concluding an agency agreement;
- 4) the value of the manufactured products not categorised as sale, but included in sales, namely, the value of own products supplied to own retail sales outlets, own catering establishments, own warehouses, the value of benefits transferred to the social benefits fund, the value of own products (goods and services) manufactured and transferred for increasing the value of own fixed assets, the value of goods and services transferred free of charge for the purpose of representation and advertisement, the value of goods and services provided for the tax payer's and staff's personal needs as well as donations of goods and services rendered free of charge.

Data on the value of sold production of the industry are presented without value added tax (VAT) and the excise tax, but including the value of subsidies on products and services, in so-called basic prices.

**Manufactured production** is the result of manufacturing processes mutually interrelated and conditioned, occurring at a given time. Manufactured production includes the total quantity of finished products produced in the reporting period, both from manufacturer's own raw material and from raw material provided by another enterprise or individual person. It also includes the total volume of semi-finished products, parts, sets of machinery and equipment, regardless of whether they were intended for sale or to the parent company, to other plants of the same company, or intended for further processing (assembly) in the enterprise. Therefore, manufactured products include products manufactured by the enterprise, meeting certain standards, technical conditions or contractual terms concluded between the contractor and the recipient. Products made of secondary raw material are considered as production, if they are of utility and are a direct result of the manufacturing work of the enterprise. The production also includes the so-called by-products, created in the production process simultaneously with the main product.

**Indicator of new orders in industry** serves to assess the future production and shows development of demand for industrial products (goods and services) in the selected divisions of the "Manufacturing" section - divisions no. 13, 14, 17, 20, 21, 24–30 according to the NACE Rev. 2. New orders in industry are defined as the value of contracts (without value added tax – VAT) binding on a producer and a third party in respect of supply of products (goods and services).

**Non-domestic new orders** constitute a part of new orders in industry and are defined as the value of contracts (without value added tax – VAT) binding on a producer and a third party who are recipients having their seat abroad or foreign subsidiaries of exporters which export/dispatch ordered products.

**Turnover of industry** concerns the total activity of an economic entity, i.e. both industrial and non-industrial activity and includes:

1. net revenues from sale of products within country and for export which have been manufactured by an entity (finished goods, semi-finished goods and services) as well as packaging, equipment and external services if they are invoiced to the customers together with products;
2. net revenues from sale of goods and materials, that is tangible current assets and products manufactured by the unit, purchased for resale in the same condition as received, if they are sold in a chain of own stores along with the foreign goods, as well as amounts due for goods and materials sold, regardless of whether or not they have been paid.

Data on the value of turnover of the industry are presented without value added tax (VAT) and excise tax.



**Non-domestic turnover** constitute a part of turnover of industry which relates to revenues from sales to recipients having their seat abroad or foreign subsidiaries of exporters which export/ dispatch ordered products or goods without subsequent modification or processing.

**Average paid employment** is calculated as the sum of average employment in individual months, divided by the number of months in the analysed period (whether the unit operated for the whole period), after converting part-time employees into full-time employees. The conversion of the part-time employees into full-time employees is done on the basis of the number of working hours specified in labour contract, in relation to the applicable standard.

**Average monthly nominal wage and salary** per employee are computed assuming the following: personal wages and salaries (excluding wages and salaries of outworkers and apprentices as well as persons employed abroad); payments due to a share in profit or in the balance surplus of cooperatives; additional annual wages and salaries for employees of budgetary sphere entities; fees paid to selected groups of employees for performing work in accordance with labour contract.

Data on wages and salaries and average monthly wages and salaries are presented in gross terms.

**Price indices of sold production of industry** are calculated on the basis of monthly representative survey on prices of products and services actually received by specifically selected economic units, classified in the sections: „Mining and quarrying“, „Manufacturing“, „Electricity, gas, steam and air conditioning supply“ and also “Water supply; sewerage, waste management and remediation activities”.

Price indices for each type of activity, with the base corresponding period of previous year=100, are computed as averages of price indices of aggregates at lower levels weighted by their sales value of 2015, which is updated monthly by the price and sale structure changes, occurring in subsequent months of a year, to which the price indices refer.

The price indices illustrate changes in prices resulting from actually introduced price changes and changes in the commodity structure of sales and the structure of customers.

Data on financial results of enterprises are in accordance with the Accounting Act dated 29 September 1994 (uniform text Journal of Laws 2016 item 1047).

**Total revenues** include net revenues from sales of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

**Net revenues from sale of products** include domestic and export sales of products (finished, semi-finished products and services) manufactured by the unit together with packaging, equipment and third party services if invoiced along with products to customer.

**Net revenues from sale of goods and materials** that is i.e. tangible current assets purchased for resale in the same condition as received and products manufactured by the unit if they are sold in a chain of own stores along with the third-party goods, as well as amounts due for goods and materials sold regardless whether or not they have been paid.

**Other operating revenues** are revenues indirectly related to the unit’s operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), assets (cash) obtained free of charge (including donations), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, and rights, extraordinary revenues.

**Financial revenues**, are for example amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, positive surplus exchange differences.

**Total costs** include costs of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

**Costs of products, goods and materials sold** include cost of products sold (i.e. basic operational costs decreased by the costs of generating benefits for the need of the unit and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

**Other operating costs are costs** indirectly related to the unit's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off partially or full as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, extraordinary costs.

**Financial costs**, are for example interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the unit, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, negative surplus exchange differences.

**Financial result from the sale of products, goods and materials** is the difference between the net revenues from the sale of products, goods and materials and the costs incurred to obtain them (the costs of the products, goods and materials sold).

**Financial result from other operating activity** is the difference between the other operating revenues and the other operating costs. From 2002 the item contained part of extraordinary events related to operating activity and from 2016 all kind of extraordinary events related to operating activity.

**Financial result from operating activity** is the difference between total operating revenues and total operating costs.

**Result on financial activity** is the difference between the financial revenues and the financial costs.

**Gross financial result** is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

**Obligatory encumbrances on gross financial result** include corporate income tax and other payments under separate regulations. The income tax affecting the financial result includes current and deferred part. The deferred part is the difference between deferred income tax provisions and deferred income tax assets (due to temporary differences between gross financial result and taxable base, resulting from differences in the time of recognition of revenue and cost in accordance with accounting regulations and tax provisions) as of the end and beginning of the reporting period.

**Net financial result** is a gross financial result reduced by obligatory encumbrances.

**Cost level indicator** is the relation of total costs to total revenues.

**Gross sales profitability indicator** is the relation of the financial result from the sale of products, goods and materials to the net revenues from the sale of products, goods and materials.

**Gross turnover profitability indicator** is the relation of gross financial result to total revenues.

**Net turnover profitability indicator** is the relation of net financial result to the total revenues.

**First degree financial liquidity indicator** is the relation of short-term investments to short-term liabilities (excluding special funds).

**Second degree financial liquidity indicator** is the relation of short-term investments and short-term receivables to short-term liabilities (excluding special funds).

**Third degree financial liquidity indicator** is the relation of current assets of the units (stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term prepayments and accruals) to short-term liabilities (excluding special funds).

**Total fixed assets** include intangible assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term prepayments and accruals.

**Long-term investments** are in particular those real estate and intangible assets that are not used by the unit but were acquired for economic benefits resulting from the increase in their value, and long-term financial assets, i.e. shares, other securities not held for trading and loans granted and other long-term financial assets payable and due in the period longer than 12 months from the balance sheet date as well as other long-term investments.

**Current assets** are part of unit-controlled property resources used in operating activities of a reliably determined fair value, arising from past events that will provide the unit with economic benefits in the future. They include stocks (current tangible assets) and short-term: receivables, investments and prepayments and accruals.

**Stocks** are tangible current assets, which include: materials – raw materials, primary and auxiliary materials, semi-finished third-party products, packaging, spare parts and waste; finished products – final articles, performed services, completed works, including construction and assembly works, research and development works, design works, geodetic and cartographic works, etc.; semi-finished products and work in progress – unfinished production, i.e. production (services, including construction works) in progress and semi-finished products of own production; goods for resale – tangible current assets acquired for resale in unchanged form; advances for deliveries.

**Short-term receivables** cover total receivables from deliveries and services (regardless of their payment date) and the whole or part of other receivables not included in financial assets that become due within 12 months from the balance sheet date.

**Long-term liabilities** other than liabilities from deliveries and services, include liabilities which become due fully or partially more than 12 months after the balance sheet date.

**Short-term liabilities** (excluding special funds) include all liabilities from deliveries and services and all or part of other liabilities due within 12 months after the balance sheet date.

**Investment outlays** are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, restructuring or modernization) existing fixed assets, as well as outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.