



Działalność gospodarcza przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym w 2019 r.

Economic activity of enterprises with foreign capital in 2019



Działalność gospodarcza przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym w 2019 r.

Economic activity of enterprises with foreign capital in 2019

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

pod kierunkiem

supervised by

Katarzyna Walkowska

Zespół autorski

Editorial team

Elżbieta Szefler, Sylwia Czeczko, Lucyna Słomska, Aneta Płatek

Opracowanie redakcyjne

Editorial works

Andrzej Paluchowski

Opracowanie graficzne

Graphics

Marek Bartosz

Publikacja dostępna na stronie internetowej

Publication available on website

stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208.

Informacje w sprawach sprzedaży publikacji — tel. (22) 608 32 10, 608 38 10

Zam. 402/2020

Przedmowa

Przekazujemy Państwu kolejną publikację prezentującą działalność gospodarczą funkcjonujących w polskiej gospodarce przedsiębiorstw z udziałem kapitału zagranicznego. Przedstawiona zbiorowość obejmuje podmioty posiadające w końcu 2019 roku kapitał pochodzący od inwestorów zagranicznych, niezależnie od jego wielkości, struktury i udziału w kapitale podstawowym, a także kraju pochodzenia.

Dzięki temu badaniu, będącemu uzupełnieniem rocznego badania przedsiębiorstw niefinansowych, możliwa była analiza skali obecności przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym w gospodarce polskiej i uzyskiwanych przez nie wyników.

W niniejszej publikacji zawarto informacje dotyczące zbiorowości podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem oraz w przekrojach według klas wielkości wyznaczonych liczbą pracujących, według lokalizacji siedziby zarządu, rodzaju prowadzonej działalności, a także kraju pochodzenia udziałowca zagranicznego, wartości i struktury kapitału. Przedstawiono w niej strukturę tej zbiorowości, a także dane dotyczące kapitału, liczby pracujących, wyników finansowych, przychodów ze sprzedaży na eksport, zakupów z importu oraz nakładów na aktywa trwałe.

Wyniki badania prowadzonego przez Główny Urząd Statystyczny są również wykorzystywane do wypełniania wymogów zawartych w Rozporządzeniu nr 716/2007 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 20 czerwca 2007 r. w sprawie statystyki wspólnotowej dotyczącej struktury i działalności zagranicznych podmiotów zależnych. W publikacji zostały zaprezentowane wybrane dane opracowane zgodnie z tą metodologią. Ze względu na harmonogram prac przyjęty w Rozporządzeniu, opublikowane w tej edycji dane o zagranicznych podmiotach zależnych dotyczą 2018 roku.

Ponadto pragniemy zachęcić Państwa do korzystania z pełnego zakresu danych udostępnianych na stronie internetowej (<http://stat.gov.pl/publikacje/>) w postaci tablic statystycznych, stanowiących załącznik do niniejszej publikacji.

Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie dotyczące tematyki i struktury opracowania, co pozwoli na wzbogacenie zawartości i lepsze dostosowanie kolejnych edycji publikacji do potrzeb odbiorców.

Dyrektor
Departamentu Przedsiębiorstw



Katarzyna Walkowska

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

Warszawa, grudzień 2020 r.

Preface

We present another publication outlining the business activity of enterprises with foreign capital operating in the Polish economy. The presented group includes entities holding capital from foreign investors at the end of 2019, regardless of its size, structure and participation in the share capital, as well as the country of origin.

Thanks to this survey, which is a supplement to the annual survey of non-financial enterprises, it was possible to analyze the scale of the presence of enterprises with foreign participation in the Polish economy and their results.

This publication contains information on the group of enterprises with foreign capital participation in total and broken down according to size class determined by the number of persons employed, by the location of the head office, kind of business activity as well as the country of origin of the foreign shareholder, value and capital structure. It presents the structure of this population as well as data on capital, number of persons employed, financial results, export sales revenue, import purchases and expenditure on fixed assets.

The results of the survey conducted by Statistics Poland are also used to fulfill the requirements of Regulation No. 716/2007 of 20 June 2007 of the European Parliament and of the Council on Community statistics on the structure and activity of foreign affiliates. The publication presents selected data prepared in accordance with this methodology. Due to the work schedule adopted in the Regulation, data on foreign affiliates published in this edition refer to 2018.

In addition, we would like to encourage you to use the full range of data available on Statistics Poland website: (<http://stat.gov.pl/publikacje/>) in the form of statistical tables, constituting an annex to this publication.

We will appreciate all comments and suggestions concerning the subject and structure of the publication, which will allow us to enrich the content of the publication and better adapt it to the needs of the Readers.

Director
of Enterprises Department



Katarzyna Walkowska

President
Statistics Poland



Dominik Rozkrut, Ph.D.

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
Preface	4
Spis tablic	8
List of tables	
Spis wykresów	9
List of charts	
Spis map	11
List of maps	
Objaśnienia znaków umownych.....	12
Symbols	
Ważniejsze skróty	12
Major abbreviations	
Synteza	13
Liczba przedsiębiorstw	13
Kapitał	13
Pracujący	13
Podstawowe wyniki finansowe	14
Przychody ze sprzedaży na eksport	14
Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne	14
Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych	14
Statystyki zagranicznych jednostek zależnych	15
Executive summary	16
Number of enterprises	16
Capital	16
Employment	16
Main financial results	17
Revenues from sales for export	17
Outlays on total fixed assets and investment outlays	17
Enterprises with foreign capital with 10 and more persons employed against the background of all balance entities	17
Foreign affiliates statistics	18
Rozdział 1. Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego – badana zbiorowość ogółem	19
Chapter 1. Enterprises with foreign capital – total surveyed group	
1.1. Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym	19
1.1. Number of enterprises with foreign capital	
Liczba przedsiębiorstw według form prawnych	20
Number of enterprises by legal form	
Przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym	20
Enterprises established in 2019 as entities with foreign capital	
Liczba przedsiębiorstw według klas wielkości	24
Number of enterprises by size class	
Liczba przedsiębiorstw według sekcji PKD	25
Number of enterprises by NACE section	
Liczba przedsiębiorstw według województw	26
Number of enterprises by voivodship	

Liczba przedsiębiorstw według udziału kapitału zagranicznego	27
Number of enterprises by share of foreign capital	
Liczba przedsiębiorstw według kraju pochodzenia kapitału zagranicznego	28
Number of enterprises by country of origin of foreign investor	
1.2. Kapitał przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym	30
1.2. Capital of enterprises with foreign capital	
Kapitał przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym	30
Capital of enterprises established in 2019 as entities with foreign capital	
Kapitał według klas wielkości	31
Capital by size class	
Kapitał według sekcji PKD	32
Capital by NACE section	
Kapitał zagraniczny według województw	35
Foreign capital by voivodship	
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca	36
Foreign capital by country of shareholder	
Kapitał zagraniczny według udziału	41
Foreign capital by share	
1.3. Pracujący w przedsiębiorstwach z kapitałem zagranicznym	42
1.3. Persons employed in enterprises with foreign capital	
Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym	42
Number of persons employed in enterprises established in 2019 as entities with foreign capital	
Liczba pracujących według klas wielkości	43
Number of persons employed by size class	
Liczba pracujących według sekcji PKD	43
Number of persons employed by NACE section	
Liczba pracujących według województw	46
Number of persons employed by voivodship	
1.4. Podstawowe wyniki finansowe przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym	47
1.4. Basic financial results of enterprises with foreign capital	
Wyniki finansowe według klas wielkości	47
Financial results by size class	
Wyniki finansowe według sekcji PKD	49
Financial results by NACE section	
Wyniki finansowe według województw	53
Financial results by voivodship	
1.5. Działalność eksportowa i importowa przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym	54
1.5. Export and import activity of enterprises with foreign capital	
Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu	54
Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases	
Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD	55
Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases by NACE section	

Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według województw	55
Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases by voivodship	
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport	57
Revenues from export sales of products, goods, and materials	
Zakupy z importu	58
Import purchases	
1.6. Nakłady na aktywa trwale przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym	59
1.6. Outlays on total fixed assets of enterprises with foreign capital	
Liczba przedsiębiorstw ponoszących nakłady na aktywa trwale	59
Number of enterprises incurring expenditures on fixed assets	
Nakłady na aktywa trwale według klas wielkości	60
Outlays on total fixed assets by size class	
Nakłady na aktywa trwale według sekcji PKD	61
Outlays on total fixed assets by NACE section	
Nakłady na aktywa trwale według województw	62
Outlays on total fixed assets by voivodship	
Rozdział 2. Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych	64
Chapter 2. Enterprises with foreign capital with 10 and more persons employed as compared to balance entities	
2.1. Przedsiębiorstwa o liczbie pracujących 10 i więcej osób w strukturze wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym	64
2.1. Enterprises with 10 and more persons employed in the structure of all entities with foreign capital	
2.2. Przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych	66
2.2. Enterprises with foreign capital with 10 and more persons employed compared to balance entities	
Rozdział 3. Zagraniczne jednostki zależne	71
Chapter 3. Foreign affiliates	
3.1. Wprowadzenie	71
3.1. Introduction	
3.2. Zagraniczne jednostki zależne według sekcji PKD	71
3.2. Foreign affiliates by NACE section	
3.3. Kapitał zagranicznych jednostek zależnych	72
3.3. Capital of foreign affiliates	
3.4. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według sekcji PKD ...	73
3.4. Basic variables concerning foreign affiliates by NACE section	
3.5. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według krajów	75
3.5. Basic variables on foreign affiliates by country of origin	
Uwagi metodologiczne	78
Methodological notes	
Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania	78
Sources and scope of data	
Statystyka zagranicznych podmiotów zależnych	79
Inward Foreign Affiliates Statistics (IFATS)	
Objaśnienia podstawowych pojęć	80
Main definitions	
Methodological notes	84
Sources and scope of data	84
Inward Foreign Affiliates Statistics (IFATS)	85
Main definitions	86

Spis tablic

List of tables

Tablica 1.	Przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym w latach 2018–2019	25
Table 1.	Enterprises with foreign capital in the years 2018–2019	25
Tablica 2.	Przedsiębiorstwa i kapitał według procentowego udziału kapitału zagranicznego w 2019 roku	28
Table 2.	Enterprises and capital by share of foreign capital in 2019	28
Tablica 3.	Kraje, z których kapitał był zaangażowany w największej liczbie przedsiębiorstw w 2019 roku	29
Table 3.	Countries from which capital was involved in the largest number of enterprises in 2019	29
Tablica 4.	Kapitał w latach 2018–2019	31
Table 4.	Capital in 2018–2019	31
Tablica 5.	Kapitał podstawowy według sekcji PKD w 2019 roku	33
Table 5.	Share capital by NACE section in 2019	33
Tablica 6.	Kapitał zagraniczny według najważniejszych krajów pochodzenia udziałowców w 2019 roku	40
Table 6.	Foreign capital by the most significant country of origin in 2019	40
Tablica 7.	Liczba pracujących według klas wielkości w latach 2018–2019	43
Table 7.	Number of persons employed by size class in 2018–2019	43
Tablica 8.	Liczba pracujących według sekcji PKD w 2019 roku	43
Table 8.	Number of persons employed by NACE section in 2019	43
Tablica 9.	Podstawowe wyniki finansowe przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2019 roku	50
Table 9.	Basic financial results of enterprises with foreign capital by NACE section in 2019	50
Tablica 10.	Wskaźniki ekonomiczne podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2019 roku	52
Table 10.	Economic indicators of entities with foreign capital by NACE section in 2019	52
Tablica 11.	Nakłady inwestycyjne w latach 2018–2019	60
Table 11.	Investment outlays in 2018–2019	60
Tablica 12.	Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD w 2019 roku	61
Table 12.	Outlays on total fixed assets by NACE section in 2019	61
Tablica 13.	Podstawowe dane o przedsiębiorstwach z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych w 2019 roku	68
Table 13.	Basic data on foreign capital enterprises with 10 and more persons employed on background of balance entities in 2019	68
Tablica 14.	Wskaźniki finansowe przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych w 2019 roku	69
Table 14.	Financial indicators on foreign capital enterprises with 10 and more persons employed on background of balance entities in 2019	69
Tablica 15.	Zagraniczne jednostki zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według sekcji PKD w 2018 roku	74
Table 15.	Foreign affiliates (IFATS) with 10 and more persons employed by NACE section in 2018	74
Tablica 16.	Zagraniczne podmioty zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według kraju jednostki dominującej w grupie w 2018 roku	75
Table 16.	Foreign affiliates (IFATS) by country of ultimate controlling institutional unit in 2018	75

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1.	Przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym według form prawnych w 2019 roku	20
Chart 1.	Enterprises with foreign capital by legal form in 2019	20
Wykres 2.	Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym powstałych w 2019 roku według klas wielkości	21
Chart 2.	Number of enterprises established in 2019 as entities with foreign capital by size class ..	21
Wykres 3.	Struktura powstałych w 2019 roku przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD i sposobu powstania	22
Chart 3.	Structure of enterprises established in 2019 as foreign by NACE section and way of creation	22
Wykres 4.	Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym powstałych w 2019 roku według sekcji PKD	23
Chart 4.	Number of enterprises established in 2019 as foreign by NACE section	23
Wykres 5.	Liczba powstałych w 2019 roku przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według województw i sposobu powstania	24
Chart 5.	Number of enterprises established in 2019 as foreign by voivodship and way of creation	24
Wykres 6.	Struktura przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości w 2019 roku	25
Chart 6.	Structure of enterprises with foreign capital in 2019	25
Wykres 7.	Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2019 roku	26
Chart 7.	Number of enterprises with foreign capital by NACE section in 2019	26
Wykres 8.	Liczba przedsiębiorstw według udziału kapitału zagranicznego w 2019 roku	28
Chart 8.	Number of enterprises by share of foreign capital in 2019	28
Wykres 9.	Kapitał zagraniczny powstałych w 2019 roku przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD	30
Chart 9.	Foreign capital of enterprises established in 2019 as foreign by NACE section	30
Wykres 10.	Kapitał według klas wielkości i rodzaju kapitału w 2019 roku	32
Chart 10.	Capital by size class and kind of capital in 2019	32
Wykres 11.	Kapitał zagraniczny według sekcji PKD w 2019 roku	32
Chart 11.	Foreign capital by NACE section in 2019	32
Wykres 12.	Kapitał podstawowy według działów w sekcji Przetwórstwo przemysłowe w 2019 roku ..	34
Chart 12.	Share capital by division in Manufacturing in 2019	34
Wykres 13.	Struktura kapitału zagranicznego według krajów i sekcji PKD w 2019 roku	38
Chart 13.	Structure of foreign capital by country and NACE section in 2019	38
Wykres 14.	Struktura kapitału zagranicznego według sekcji PKD i kraju pochodzenia w 2019 roku ...	39
Chart 14.	Structure of foreign capital by NACE section and country of origin in 2019	39
Wykres 15.	Wartość kapitału zagranicznego wybranych grup przedsiębiorstw w 2019 roku	42
Chart 15.	Foreign capital value of selected groups of enterprises in 2019	42
Wykres 16.	Struktura liczby pracujących według sekcji PKD i klas wielkości w 2019 roku	45
Chart 16.	Structure of number of persons employed by NACE section and size class in 2019	45
Wykres 17.	Przeciętna wielkość przedsiębiorstwa według sekcji PKD w 2019 roku	46
Chart 17.	Average size of enterprise by NACE section in 2019	46

Wykres 18.	Przychody ogółem i koszty ogółem według klas wielkości w 2019 roku	48
Chart 18.	Revenues and costs from total activity by size class in 2019	48
Wykres 19.	Wyniki finansowe według klas wielkości w 2019 roku	49
Chart 19.	Financial results by size class in 2019	49
Wykres 20.	Przychody ogółem i koszty ogółem według województw w 2019 roku	53
Chart 20.	Revenues and costs from total activity by voivodship in 2019	53
Wykres 21.	Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według klas wielkości w 2019 roku	54
Chart 21.	Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases by size class in 2019	54
Wykres 22.	Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i podmiotów dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD w 2019 roku	55
Chart 22.	Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases by NACE section in 2019	55
Wykres 23.	Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w 2019 roku	57
Chart 23.	Structure of revenues from export sales in 2019	57
Wykres 24.	Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w wybranych sekcjach PKD w 2019 roku	57
Chart 24.	Structure of revenues from export sales in selected NACE sections in 2019	57
Wykres 25.	Struktura zakupów z importu w 2019 roku	58
Chart 25.	Structure of import purchases in 2019	58
Wykres 26.	Struktura zakupów z importu w wybranych sekcjach PKD w 2019 roku	59
Chart 26.	Structure of import purchases in selected NACE sections in 2019	59
Wykres 27.	Nakłady na aktywa trwałe według klas wielkości i rodzaju nakładów w 2019 roku	60
Chart 27.	Outlays on total fixed assets by size class and kind of outlays in 2019	60
Wykres 28.	Nakłady na aktywa trwałe poniesione przez podmioty z kapitałem zagranicznym według województw w 2019 roku	62
Chart 28.	Outlays on fixed assets of entities with foreign capital by voivodship in 2019	62
Wykres 29.	Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne według województw w 2019 roku	63
Chart 29.	Outlays on fixed assets and investment outlays by voivodship in 2019	63
Wykres 30.	Struktura przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według klas wielkości w wybranych kategoriach w 2019 roku	64
Chart 30.	Structure of enterprises with foreign capital by size class in selected characteristics in 2019	64
Wykres 31.	Udział przedsiębiorstw o liczbie pracujących 10 i więcej osób w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym w wybranych sekcjach PKD w 2019 roku	65
Chart 31.	Enterprises with 10 and more persons employed in the structure of all entities with foreign capital in selected NACE sections in 2019	65
Wykres 32.	Struktura podstawowych kategorii finansowych przedsiębiorstw bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na podmioty krajowe i z kapitałem zagranicznym w 2019 roku	66
Chart 32.	Structure of basic financial results of balance enterprises with 10 and more persons employed divided into domestic and with foreign capital entities in 2019	66
Wykres 33.	Udział przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podmiotach bilansowych dla wybranych zmiennych według sekcji PKD w 2019 roku	67
Chart 33.	Share of enterprises with foreign capital with 10 and more persons employed in balance entities for selected variables by NACE section in 2019	67

Wykres 34.	Struktura przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na zależne i niezależne od inwestorów zagranicznych według sekcji PKD w 2018 roku	72
Chart 34.	Structure of foreign capital enterprises with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent from foreign investors entities by NACE section in 2018	72
Wykres 35.	Struktura kapitału zagranicznego przedsiębiorstw o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na podmioty zależne i niezależne według sekcji PKD w 2018 roku	73
Chart 35.	Foreign capital structure of enterprises with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent entities by NACE section in 2018	73
Wykres 36.	Przychody i wartość dodana zagranicznych podmiotów zależnych według kraju pochodzenia jednostki kontrolującej w 2018 roku	77
Chart 36.	Revenues and value added of foreign affiliates by country of origin of controlling unit in 2018	77

Spis map

List of maps

Mapa 1.	Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według województw w 2019 roku	27
Map 1.	Number of enterprises with foreign capital by voivodship in 2019	27
Mapa 2.	Kapitał zagraniczny według województw w 2019 roku	35
Map 2.	Foreign capital by voivodship in 2019	35
Mapa 3.	Kierunki pochodzenia kapitału zagranicznego w Polsce w 2019 roku	36
Map 3.	Country of foreign capital origin in Poland in 2019	36
Mapa 4.	Kapitał pochodzący z krajów europejskich w 2019 roku	37
Map 4.	Capital from European countries in 2019	37
Mapa 5.	Liczba pracujących według województw w 2019 roku	47
Map 5.	Number of persons employed by voivodship in 2019	47
Mapa 6.	Liczba przedsiębiorstw dokonujących zakupów z importu i osiągających przychody ze sprzedaży na eksport na tle wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym w 2019 roku	56
Map 6.	Number of enterprises purchasing from import and achieving revenues from sales for export in the context of all entities with foreign capital in 2019	56

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
Zero (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 magnitude not zero, but less than 0.5 of a unit
(0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit
Kropka (.)	oznacza: zupełny brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
Znak (*)	oznacza, że dane zostały zmienione w stosunku do wcześniej opublikowanych revised data

Ważniejsze skróty

Main abbreviations

Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning
mln	milion million
mld bn	miliard billion
zł PLN	złoty zloty
PKD NACE	Polska Klasyfikacja Działalności Polish Classification of Activities
NACE	National Classification of Economic Activities
IFATS	Inward Foreign Affiliates Statistics

Synteza

Liczba przedsiębiorstw

W 2019 roku analizowana grupa przedsiębiorstw z udziałem kapitału zagranicznego liczyła 24 165 jednostek. Dominowały jednostki do 49 osób pracujących, stanowiły one 81,1% ogólnej liczby analizowanych przedsiębiorstw (mikroprzedsiębiorstwa zatrudniające do 9 osób stanowiły 63,1% ogółu). Podmioty średnie (50–249 osób pracujących) stanowiły 12,4% całej grupy, podczas gdy duże przedsiębiorstwa, o liczbie pracujących 250 i więcej – 6,5%. Większość podmiotów prowadziła działalność gospodarczą związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (27,6%), przetwórstwem przemysłowym (19,6%), działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (9,7%) oraz działalnością związaną z obsługą rynku nieruchomości (8,3%). Najwięcej podmiotów z kapitałem zagranicznym miało swoją siedzibę w województwie mazowieckim (38,8%).

Kapitał

Kapitał podstawowy przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym wyniósł 220 409,7 mln zł. W jego strukturze kapitał zagraniczny stanowił 93,7%, podczas gdy kapitał krajowy i rozproszony stanowiły odpowiednio 4,5% i 1,8%. Wartość kapitału zagranicznego w 2019 roku wyniosła 206 549,1 mln zł. W dużych podmiotach zainwestowano 55,9% ogólnej wartości kapitału zagranicznego, 28,6% w mikro i małych o liczbie pracujących do 49 osób (w tym 21,7% w mikro-przedsiębiorstwach) i 15,5% – w średnich przedsiębiorstwach. Najwyższy odsetek kapitału zagranicznego (39,4%) zaangażowano w podmiotach prowadzących działalność związaną z przetwórstwem przemysłowym. Wysoki udział kapitału zagranicznego dotyczył również podmiotów prowadzących działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 20,2% łącznej wartości tego kapitału oraz z obsługą rynku nieruchomości – 9,9%. Niemal połowę kapitału zagranicznego zainwestowano w podmiotach, których siedziby mieściły się w województwie mazowieckim (45,6%).

Kapitał zagraniczny w Polsce pod koniec 2019 roku pochodził ze 116 krajów. Dominował (88,6%) kapitał z krajów UE. Kraje, które zainwestowały w Polsce kapitał o największej wartości to Holandia (23,1% kapitału zagranicznego ogółem), Niemcy (16,4%), Francja (12,6%) i Luksemburg (9,6%). Wartość kapitału holenderskiego na koniec 2019 roku wyniosła 47 689,1 mln zł. Ponad połowę tego kapitału zaangażowano w przetwórstwie przemysłowym oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych (52,6%). Wartość zainwestowanego kapitału niemieckiego w Polsce wyniosła 33 841,5 mln zł i w większości (72,9%) był on zainwestowany w handel; naprawę pojazdów samochodowych oraz w przetwórstwo przemysłowe. Wartość kapitału francuskiego zainwestowanego w Polsce wyniosła na koniec 2019 roku 25 987,9 mln zł. Prawie 30% francuskiego kapitału zainwestowano w przetwórstwo przemysłowe i handel; naprawę pojazdów samochodowych. Kapitał z Luksemburga wyniósł 19 723,7 mln zł, 49,8% tego kapitału zainwestowano w przetwórstwo przemysłowe.

Kapitał pochodzący z Holandii, Niemiec i Luksemburga stanowił 41,8% kapitału zagranicznego zainwestowanego w przetwórstwo przemysłowe. W odniesieniu do handlu; naprawy pojazdów samochodowych, 61,1% kapitału pochodziło z Niemiec i Holandii. W budownictwie 48,7% kapitału pochodziło z Luksemburga, Francji, Hiszpanii i Holandii. W działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości 71,0% stanowił kapitał z Holandii, Niemiec i Luksemburga. W przypadku transportu i gospodarki magazynowej 65,2% kapitału pochodziło z Holandii i z Luksemburga. Prawie 40% kapitału zainwestowanego w działalność profesjonalną, naukową i techniczną pochodziło z Holandii, dalsze 34,4% z Cypru, Niemiec, Hiszpanii i Luksemburga. W sekcji zakwaterowanie i gastronomia 63,9% stanowił kapitał francuski, luksemburski i hiszpański.

Pracujący

Na koniec 2019 roku przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym zatrudniały 2 082,9 tys. osób. Duże podmioty, stanowiące 6,5% wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego były miejscem pracy dla 76,4% ogółu pracujących osób w badanej zbiorowości. Podmioty zajmujące się przetwórstwem

przemysłowym zatrudniały 45,3% ogółu osób pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 24,4%. Prawie 70% ogółu osób pracujących w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego było zatrudnionych w podmiotach mających siedzibę w czterech województwach: mazowieckim (31,9%), wielkopolskim (16,0%), śląskim (10,8%) i dolnośląskim (9,4%). Przeciętny podmiot z kapitałem zagranicznym zatrudniał 86 osób, przeciętny duży podmiot z kapitałem zagranicznym – 1022 osoby, podmiot średni – 117 osób, podmiot mały – 23 osoby, a podmiot mikro – 3 osoby.

Podstawowe wyniki finansowe

W 2019 roku podmioty z udziałem kapitału zagranicznego uzyskały przychody ogółem w wysokości 1 742 540,4 mln zł. W 95,6% przychody zostały uzyskane przez podmioty zatrudniające 10 i więcej osób. Koszty ogółem wyniosły 1 660 841,6 mln zł. Najwyższe przychody ogółem osiągnęły podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (739 807,8 mln zł, co stanowiło 42,5% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego), a także handlem; naprawą pojazdów samochodowych (651 175,1 mln zł, co stanowiło 37,4%). 14 116 podmiotów, tj. 58,4% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego, wykazywało zysk brutto, a przychody tych podmiotów łącznie stanowiły 88,4% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego.

Przychody ze sprzedaży na eksport

W 2019 roku 11 632 przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym uzyskały przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport, co stanowiło 48,1% analizowanej grupy podmiotów. Najwyższy odsetek podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport był w przetwórstwie przemysłowym (77,6%), informacji i komunikacji (66,0%) oraz w transporcie i gospodarce magazynowej (59,1%). Przychody ze sprzedaży na eksport, wygenerowane przez wszystkie podmioty, wyniosły 578 038,6 mln zł. W strukturze przychodów ze sprzedaży na eksport dominował eksport wyrobów, stanowiący 67,5% przychodów z eksportu ogółem. Pozostałą część przychodów przyniosła sprzedaż na eksport usług oraz towarów i materiałów (odpowiednio 20,1% i 12,4%). Podmioty z sekcji przetwórstwo przemysłowe miały największy udział w przychodach ze sprzedaży na eksport (74,8%), a z wartości ogółem eksportu w tej sekcji 87,6% stanowił eksport wyrobów. Przychody ze sprzedaży na eksport podmiotów zajmujących się handlem; naprawą pojazdów samochodowych stanowiły 11,0% przychodów z eksportu ogółem (był to głównie eksport towarów i materiałów stanowiący 71,5% eksportu w tej sekcji).

Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne

W 2019 roku 46,8% przedsiębiorstw z udziałem kapitału zagranicznego poniosło nakłady na aktywa trwałe w Polsce. Wartość tych nakładów wyniosła 92 277,0 mln zł. W największym stopniu inwestowały podmioty prowadzące działalność gospodarczą w przetwórstwie przemysłowym i poniosły 53,8% nakładów ogółem podmiotów z kapitałem zagranicznym, podmioty zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 13,8% takich nakładów, natomiast podmioty zajmujące się informacją i komunikacją – 8,4% nakładów na aktywa trwałe ogółem. Największe nakłady na aktywa trwałe poniosły podmioty z województwa mazowieckiego – 33,4%. Nakłady inwestycyjne stanowiły 88,6% ogółu nakładów na aktywa trwałe i wyniosły 81 725,3 mln zł.

Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych

Wyniki działalności gospodarczej uzyskane przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób porównano z wynikami uzyskanymi przez zbiorowość podmiotów tej samej klasy wielkości, które złożyły bilans oraz rachunek zysków i strat za 2019 rok (umownie w opracowaniu

nazywane „podmiotami bilansowymi”). Analizą objęto 8 914 podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w porównaniu z 50 158 badanymi podmiotami bilansowymi.

Wartość przychodów ogółem z działalności analizowanych tu podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wyniosła 1 666 674,8 mln zł, a ich udział w przychodach wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 43,5%. Przychody ogółem uzyskane przez podmioty z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym stanowiły 51,9% przychodów wszystkich podmiotów bilansowych prowadzących ten rodzaj działalności, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych stanowiły 47,5%, natomiast w transporcie i gospodarce magazynowej – 30,4%. Koszty uzyskania przychodów ogółem podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosły 1 591 225,6 mln zł i stanowiły 43,4% kosztów podmiotów bilansowych.

Statystyki zagranicznych jednostek zależnych

Spośród podmiotów z kapitałem zagranicznym działających w Polsce i zatrudniających 10 i więcej osób 89,2% znajdowało się pod kontrolą zagraniczną (w zakresie PKD obejmowanym statystyką IFATS w 2018 r.). Pozostała część podmiotów (10,8%) jest niezależna od podmiotów zagranicznych, co oznacza, że zainteresowany kapitał lub udziały inwestora czy siła głosów w organie zarządzającym nie dają mandatu do sprawowania kontroli nad spółką. Najwyższy odsetek zagranicznych jednostek zależnych w porównaniu do firm z kapitałem zagranicznym (w porównywalnym zakresie podmiotowym) zaobserwowano w pozostałej działalności usługowej (95,2%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz parę wodną i gorącą wodę (95,0%). Pod względem liczby jednostek i wartości prezentowanych zmiennych, najwyższe wartości wykazują podmioty kontrolowane przez kapitał niemiecki, stanowiące 25,4% ogółu opisanej w tej części populacji IFATS, osiągające 22,1% przychodów i 20,7% wartości dodanej całej populacji IFATS. Podmioty niemieckie wraz z podmiotami z USA i Francji uzyskały 43,7% przychodów i 44,9% wartości dodanej. Kapitał zagraniczny w działalności profesjonalnej naukowej i technicznej był w najmniejszym stopniu kontrolowany przez podmioty zagraniczne (86,6% całkowitego kapitału zagranicznego w sekcji). Kontrolowany w największym stopniu był kapitał w górnictwie i wydobywaniu, pozostałej działalności usługowej (po 100,0%), w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (99,9%).

Executive summary

Number of enterprises

In 2019, the analyzed group of enterprises with foreign capital consisted of 24 165 units. Units with up to 49 employed persons prevailed in the analyzed group of entities with foreign capital. They accounted for 81.1% of total number of analyzed enterprises (micro-enterprises with up to 9 persons employed accounted for 63.1% of total). Medium-sized entities, of the number of employed persons from 50 to 249, accounted for 12.4% of the whole group, whereas large enterprises, of the number of employed persons 250 and more accounted for 6.5%. The majority of entities conducted business activity related to trade; repair of motor vehicles (27.6%), manufacturing (19.6%), professional, scientific and technical activities (9.7%) and real estate activities (8.3%). The highest number of entities with foreign capital had their head office in Mazowieckie Voivodship (38.8%).

Capital

Share capital of entities with foreign participation amounted to 220 409.7 million PLN. In this capital structure, foreign capital accounted for 93.7%, whereas domestic and dispersed capital accounted for 4.5% and 1.8% respectively. The value of foreign capital in 2019 amounted to 206 549.1 million PLN. In large entities there was invested 55.9% of total value of foreign capital, 28.6% in units with up to 49 persons employed (including 21.7% of foreign capital belonging to micro-enterprises) and 15.5% – in medium-sized enterprises. The highest percentage of foreign capital (39.4%) was invested in entities conducting manufacturing activity. High share of foreign capital was also in entities conducting business activity with regard to trade; repair of motor vehicles – 20.2% of total value of this capital and real estate activities – 9.9%. Almost half of foreign capital was invested in entities located in Mazowieckie Voivodship (45.6%).

Foreign capital in Poland at the end of 2019 came from 116 countries. Majority (88.6%) of foreign capital came from the EU member states. Countries that invested in Poland capital of the highest value are as follows: the Netherlands (23.1% of foreign capital in total), Germany (16.4%), France (12.6%) and Luxembourg (9.6%). The value of Dutch capital at the end of 2019 amounted to 47 689.1 million PLN. Over a half of this capital was invested in manufacturing and trade; repair of motor vehicles (52.6%). The value of German capital invested in Poland amounted to 33 841.5 million PLN and was mainly (72.9%) invested in trade; repair of motor vehicles and in manufacturing. The value of French capital invested in Poland amounted at the end of 2019 to 25 987.9 million PLN. Almost 30% of French capital was invested in manufacturing and trade; repair of motor vehicles. Capital from Luxembourg amounted to 19 723.7 million PLN, 49.8% of this capital was invested in manufacturing.

The capital coming from the Netherlands, Germany and Luxembourg constituted 41.8% of foreign capital invested in manufacturing. With regard to trade; repair of motor vehicles, 61.1% of the capital came from two countries: Germany and the Netherlands. As for construction, 48.7% of capital came from Luxembourg, France, Spain and the Netherlands. With regard to real estate activities, 71.0% accounted for capital from the Netherlands, Germany and Luxembourg. In the case of transport and storage, 65.2% of capital came from the Netherlands and Luxembourg. Almost 40% of capital invested in professional, scientific activities came from the Netherlands, the next 34.4% from Luxembourg, Spain, Germany and Cyprus. As for accommodation and catering, 63.9% of capital came from France, Luxembourg and Spain.

Employment

At the end of 2019 entities with foreign capital employed 2 082.9 thousand persons. Large entities accounting for 6.5% of all entities with foreign capital were the place of work for 76.4% of the whole of persons working therein. Entities dealing with manufacturing employed 45.3% of total number of persons working in entities with foreign capital, whereas entities dealing with trade; repair of motor vehicles employed 24.4% of persons. Almost 70% of all persons working in entities with foreign capital were employed in

entities having their registered office in four voivodships: Mazowieckie (31.9%), Wielkopolskie (16.0%), Śląskie (10.8%) and Dolnośląskie (9.4%). An average entity with foreign capital employed 86 persons, an average large entity with foreign capital – 1022 persons, a medium entity – 117 persons, a small entity – 23 persons, and a micro entity employed 3 persons.

Main financial results

In 2019, entities with foreign capital earned revenues from total activity in the amount of 1 742 540.4 million PLN. 95.6% of the revenues were earned by entities with 10 and more persons employed. Costs of obtaining revenues from total activity amounted to 1 660 841.6 million PLN. The highest revenues from total activity were earned by entities dealing with manufacturing (739 807.8 million PLN, which constituted 42.5% of revenues of all entities with foreign capital) as well as in trade; repair of motor vehicles (651 175.1 million PLN which constituted 37.4%). 14 116 entities, i.e. 58.4% of entities with foreign capital, showed gross profit, and revenues from total activity earned by these entities accounted for 88.4% of revenues of all entities with foreign capital.

Revenues from sales for export

In 2019, 11 632 enterprises with foreign capital earned revenues from export sale of their products, goods and materials, which constituted 48.1% of the analysed group of entities with foreign capital. The highest percentage of exporting entities occurred in manufacturing (77.6%), in information and communication (66.0%) and transport and storage (59.1%). The revenues from export sales, generated by all entities, amounted to 578 038.6 million PLN. Export of products prevailed in structure of revenues from export accounting for 67.5% of the revenues from export in total. The remaining part of revenues was generated by sale of services as well as goods and materials (20.1% and 12.4% respectively). Entities dealing with manufacturing contributed to a large extent to export revenues (74.8%) where 87.6% of total export in this NACE section was export of products. Export executed by entities dealing with trade; repair of motor vehicles constituted 11.0% of revenues from export in total (it was mainly export of goods and materials, amounting to 71.5% of export in this activity).

Outlays on total fixed assets and investment outlays

In 2019, 46.8% of entities with foreign capital incurred outlays on fixed assets in Poland. The value of these expenditures amounted to 92 277.0 million PLN. Entities conducting business activity in manufacturing invested to the greatest extent and incurred 53.8% of expenditures on fixed assets acquisition; entities dealing with trade; repair of motor vehicles – 13.8% of such expenditures, whereas entities dealing with information and communication – 8.4% of expenditure on fixed assets acquisition in total. The highest outlays on fixed assets acquisition were incurred by entities from Mazowieckie voivodship, accounting for 33.4% of outlays in total. Entities with foreign capital allocated in 2019 amount of 81 725,3 million PLN for investment outlays which constituted 88.6% of total outlays on fixed assets.

Enterprises with foreign capital with 10 and more persons employed against the background of all balance entities

Data on results achieved in business activity conducted by foreign capital entities with 10 and more persons employed have been presented against a background of results achieved by entities of the same size, which submitted balance sheet and profit and loss account for 2019 (herein after referred as "balance entities"). The analysis covered 8 914 entities with foreign capital of the size 10 and more persons employed in comparison with 50 158 balance entities.

The value of total revenues of analysed entities with foreign capital amounted to 1 666 674.8 million PLN and their share in revenues of all balance entities accounted for 43.5%. Revenues from overall activity earned by entities with foreign capital in manufacturing accounted for 51.9% of revenues of all balance entities conducting this type of activity, with regard to trade; repair of motor vehicles it accounted for 47.5%,

whereas in transportation and storage – for 30.4%. Total costs with regard to entities with foreign capital amounted to 1 591 225.6 million PLN and accounted for 43.4% of balance entities costs.

Foreign affiliates statistics

Of the entities with foreign capital operating in Poland and employing 10 and more persons – 89.2% were under foreign control (in the range of NACE covered by IFATS in 2018). The remaining part of entities (10.8%) were independent from foreign entities which means that the invested capital or shares of investor and voting power in the governing body do not give a mandate to exercise control over company. According to NACE the highest percentage of foreign affiliates in comparison to all companies with foreign capital participation occurred in other service activities (95.2%) and in water supply; sewerage, waste management and remediation activities (95.0%). The largest in number of entities and most significant group in terms of values of presented variables were entities controlled by German capital, accounting for 25.4% of the total IFATS population described in this section, reaching 22.1% of turnover and 20.7% of value added of the analyzed IFATS population. German entities together with US and French entities generated 43.7% of turnover and 44.9% of value added. Foreign capital in professional, scientific and technical activities was controlled by foreign entities (86.6% of total foreign capital in the section) to the smallest extent. Dominated by foreign entities to the highest degree was the capital of entities from sections mining and quarrying, other service activities (100.0% each), electricity, gas, steam and air conditioning supply where 99.9% of foreign capital is held by the parent.

Rozdział 1.

Chapter 1.

Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego – badana zbiorowość ogółem

Enterprises with foreign capital – total surveyed group

PODMIOT Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM to zarejestrowana i działająca w Polsce jednostka, w której swoje udziały posiada jednostka zagraniczna.

Podmiotem zagranicznym może być:

- osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; zakłada się, że osoba posiadająca obywatelstwo podwójne polskie i inne jest osobą krajową,
- osoba prawna z siedzibą za granicą,
- jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną, z siedzibą za granicą.

1.1. Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym

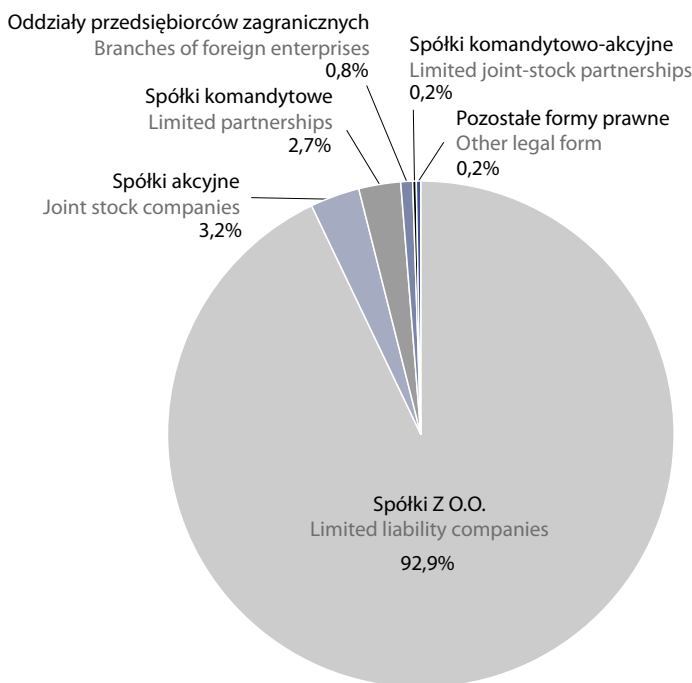
1.1. Number of enterprises with foreign capital

W 2019 roku badana zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego liczyła 24 165 jednostek (o 9,8% mniej niż przed rokiem).

Liczba przedsiębiorstw według form prawnych

Number of enterprises by legal form

Wykres 1. Przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym według form prawnych w 2019 roku
Chart 1. Enterprises with foreign capital by legal form in 2019



Struktura badanej zbiorowości pod względem form prawnych podmiotów nie uległa istotnym zmianom w porównaniu z rokiem poprzednim: 92,9% stanowiły spółki z ograniczoną odpowiedzialnością, 3,2% – spółki akcyjne, 2,7% – spółki komandytowe, 0,8% – oddziały przedsiębiorców zagranicznych, a 0,4% – pozostałe formy prawne.

Przedsiębiorstwa powstałe w 2019 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym

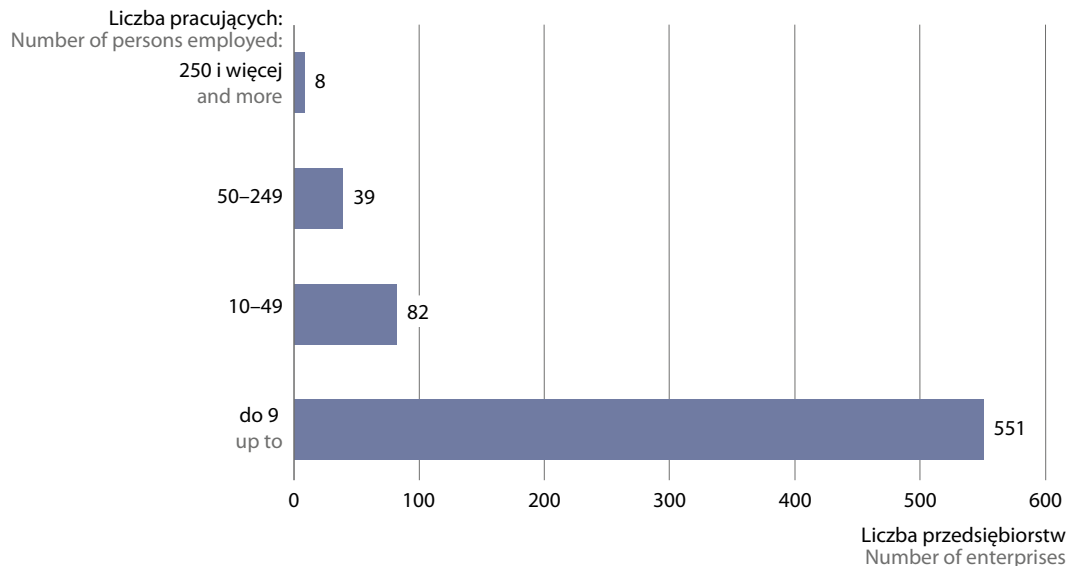
Enterprises established in 2019 as entities with foreign capital

PODMIOT powstały w danym roku jako podmiot z kapitałem zagranicznym to taki, w którym w danym roku nastąpiło nabycie po raz pierwszy udziałów przez jednostki zagraniczne: poprzez utworzenie nowego podmiotu wcześniej nie istniejącego (tzw. greenfields) lub w wyniku przekształceń (połączenia, podziału, przejęcia, oddzielenia, zakupu udziałów lub akcji przez inwestorów zagranicznych).

W 2019 roku powstało 680 podmiotów z kapitałem zagranicznym (675 w 2018 roku). W liczbie wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym stanowiły one 2,8%. Podmioty te zadeklarowały kapitał zagraniczny w wysokości 148,5 mln zł (o 73,2% mniej niż przed rokiem).

Najwięcej powstało podmiotów mikro, o liczbie pracujących do 9 osób – 551 podmiotów, co stanowiło 81,0% (przed rokiem udział ten wyniósł 80,4%) liczby wszystkich podmiotów powstałych w 2019 jako podmioty z kapitałem zagranicznym. Podmiotów małych, o liczbie pracujących od 10 do 49 osób, powstało 82, co stanowiło 12,0% (przed rokiem 11,7%), podmiotów średnich – 39 (5,7%, a przed rokiem 5,6%), a podmiotów dużych – 8 (1,2%, przed rokiem udział ten wyniósł 2,2%). W porównaniu z rokiem poprzednim struktura podmiotów nowopowstałych zmieniła się na korzyść podmiotów mikro kosztem podmiotów dużych, których udział w populacji nowopowstałych obniżył się

Wykres 2. Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym powstałych w 2019 roku według klas wielkości
 Chart 2. Number of enterprises established in 2019 as entities with foreign capital by size class

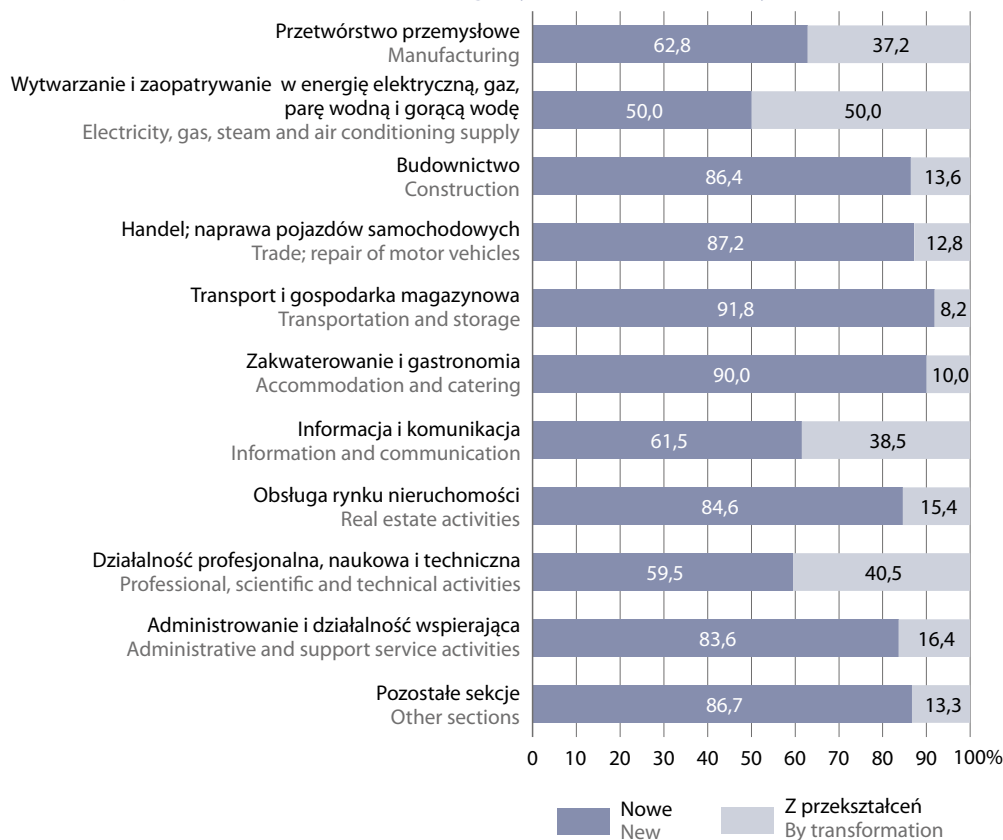


Wśród podmiotów utworzonych w 2019 roku dominowały jednostki nowe tzw. greenfields (79,4% wobec 75,6% przed rokiem), których było 540. Stanowiły one 2,2% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (w roku poprzednim 1,9%). W porównaniu z rokiem 2018 ich liczba wzrosła o 5,9% (rok wcześniej zanotowano 32,8% wzrost liczby podmiotów nowych).

W wyniku przekształceń powstało 140 jednostek, co stanowiło 20,6% podmiotów powstałych jako zagraniczne (165 przed rokiem).

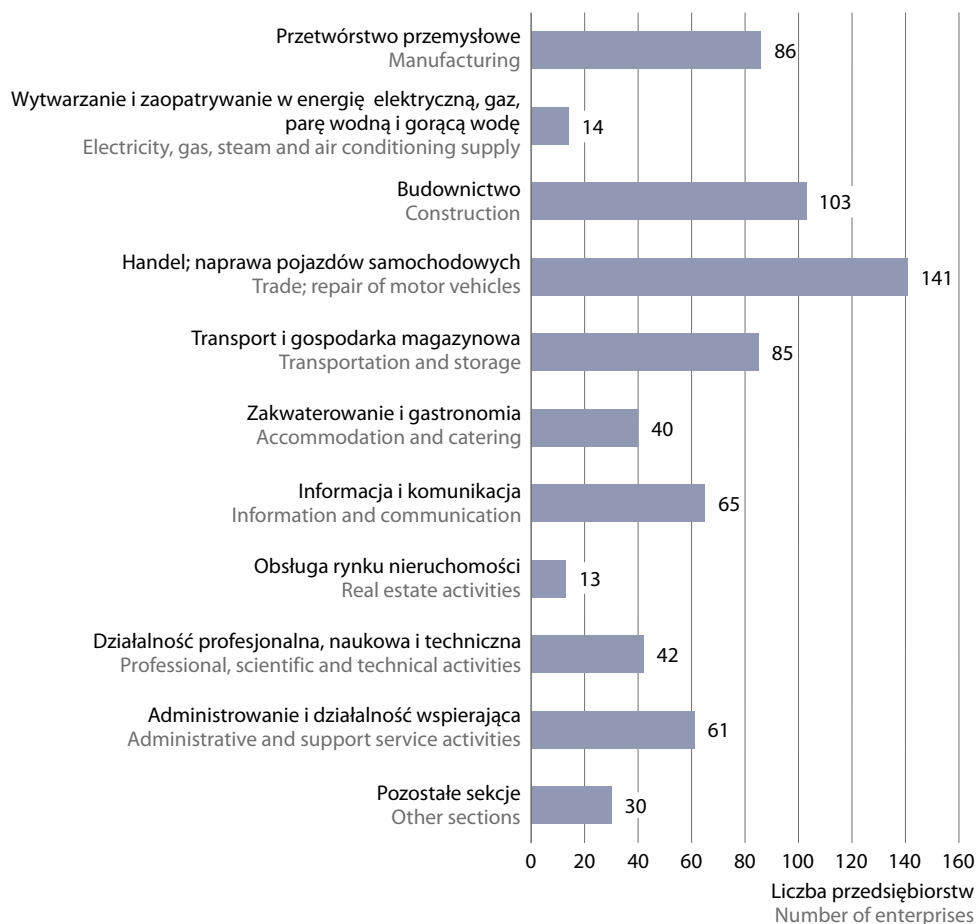
Wykres 3. Struktura powstałych w 2019 roku przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD i sposobu powstania

Chart 3. Structure of enterprises established in 2019 as foreign by NACE section and way of creation



Z punktu widzenia deklarowanego rodzaju działalności, wśród powstałych w 2019 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym najliczniejszą grupę stanowiły prowadzące działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 141, z czego 123 (87,2%) to podmioty nowe, przetwórstwem przemysłowym – 86, w tym 54 podmioty nowe (62,8%). Proporcje te wskazują, iż jedna trzecia podmiotów (37,2%) powstałych w przetwórstwie przemysłowym to podmioty już funkcjonujące, których udziały przejęli inwestorzy zagraniczni, a podmioty w handlu; naprawie pojazdów samochodowych to głównie nowe przedsięwzięcia realizowane w Polsce przez inwestorów zagranicznych.

Wykres 4. Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym powstałych w 2019 roku według sekcji PKD
 Chart 4. Number of enterprises established in 2019 as foreign by NACE section

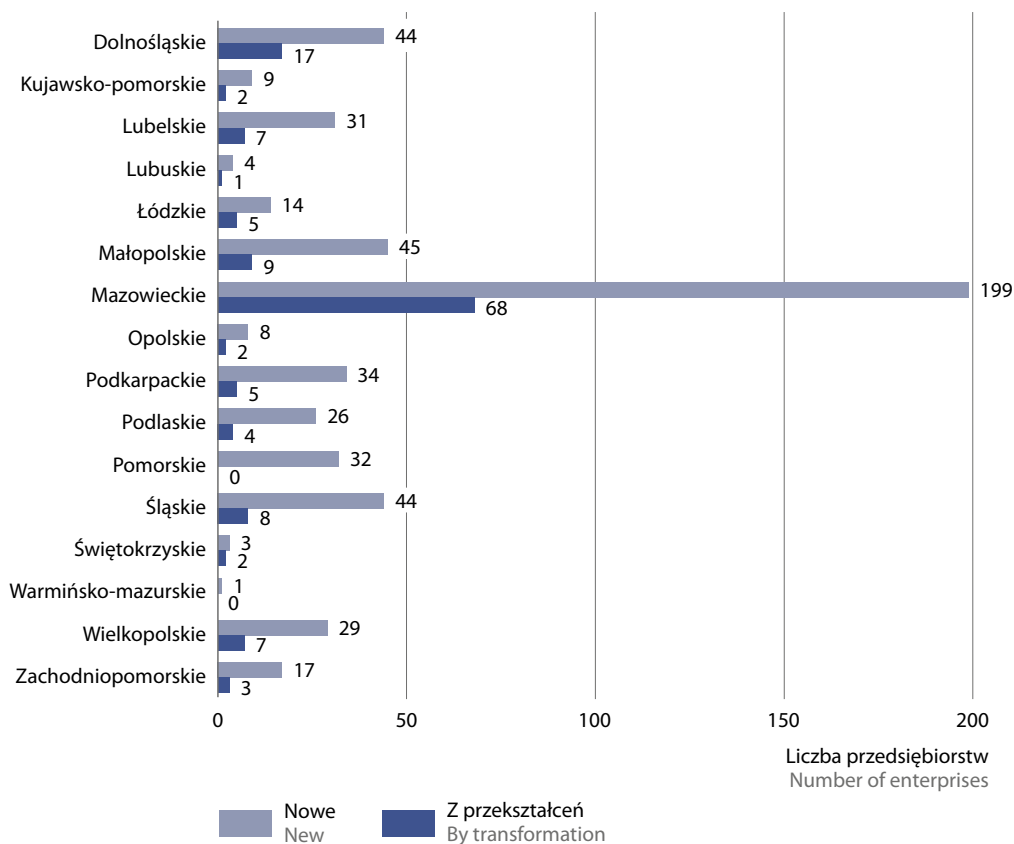


Najwięcej podmiotów z kapitałem zagranicznym powstało w województwie mazowieckim – 267 (w tym 199 to podmioty nowe), 61 w dolnośląskim i 54 w małopolskim (w tym podmioty nowe to odpowiednio 44 i 45). W żadnym z trzech województw: lubuskim, świętokrzyskim i warmińsko-mazurskim liczba powstałych w 2019 roku podmiotów nie przekroczyła 5.

Wśród powstałych w 2019 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym w większości województw dominowały podmioty „greenfield”. Stanowiły one ponad 60% w strukturze podmiotów powstałych w danym województwie.

Wykres. 5. Liczba powstałych w 2019 roku przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według województw i sposobu powstania

Chart 5. Number of enterprises established in 2019 as foreign by voivodship and way of creation



Liczba przedsiębiorstw według klas wielkości

Number of enterprises by size class

Z punktu widzenia wielkości podmiotu mierzonej liczbą pracujących, struktura badanej zbiorowości nie uległa istotnej zmianie w stosunku do roku poprzedniego. Dominowały jednostki mikro i małe – do 49 pracujących, które stanowiły 81,1% ogólnej liczby badanych przedsiębiorstw (63,1% to mikroprzedsiębiorstwa o liczbie pracujących do 9 osób). Podmioty średnie, o liczbie pracujących od 50 do 249 osób stanowiły 12,4% całej zbiorowości, a duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób – 6,5%. W porównaniu z rokiem poprzednim zmniejszył się udział podmiotów klasy mikro (o 4,0 p.proc.) na korzyść podmiotów większych, których udział zwiększył się odpowiednio: w klasie 10–49 osób o 1,8 p.proc, w klasie 50–249 o 1,4.proc, a w klasie 250 i więcej o 0,7 p.proc.

Przedsiębiorstwa mikro, chociaż liczebnie stanowią najliczniejszą grupę, wnoszą jedną piątą kapitału zagranicznego ogółem, a liczba pracujących w nich osób stanowi 1,8% ogółu pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym. Podmioty duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób były w posiadaniu 55,9% kapitału zagranicznego i zatrudniały ponad trzy czwarte (76,4%) osób pracujących we wszystkich podmiotach z kapitałem zagranicznym. Podmioty małe i średnie zatrudniające od 10 do 249 osób, stanowiące prawie jedną trzecią populacji z kapitałem zagranicznym (30,4%), skupiały około jednej piątej (22,4%) kapitału zagranicznego i podobny odsetek stanowiła liczba pracujących w nich osób (21,8%).

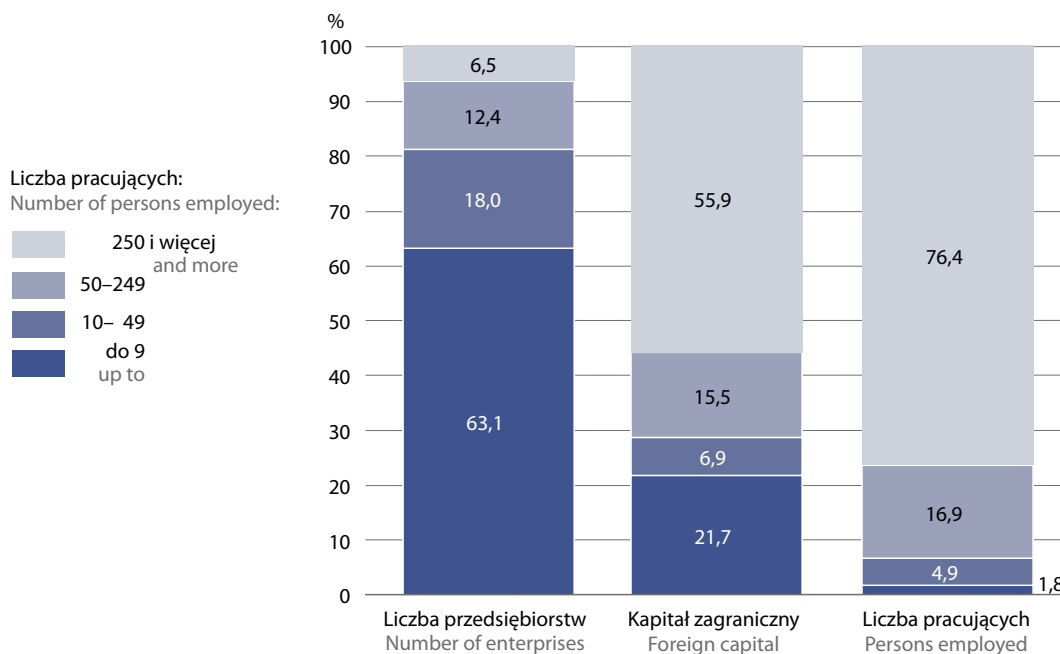
Tablica 1. Przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym w latach 2018–2019

Table 1. Enterprises with foreign capital in 2018–2019

Lata Years	Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises				
	przedsiębiorstwa ogółem total enterprises	przedsiębiorstwa o liczbie pracują- cych do 9 osób up to 9 persons employed	przedsiębiorstwa o liczbie pracują- cych 10–49 osób 10–49 persons employed	przedsiębiorstwa o liczbie pracują- cych 50–249 osób 50–249 persons employed	przedsiębiorstwa o liczbie pracują- cych 250 i więcej osób 250 and more persons em- ployed
2018	26 787	17 977	4 352	2 942	1 516
2019	24 165	15 251	4 357	2 999	1 558

Wykres 6. Struktura przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości w 2019 roku

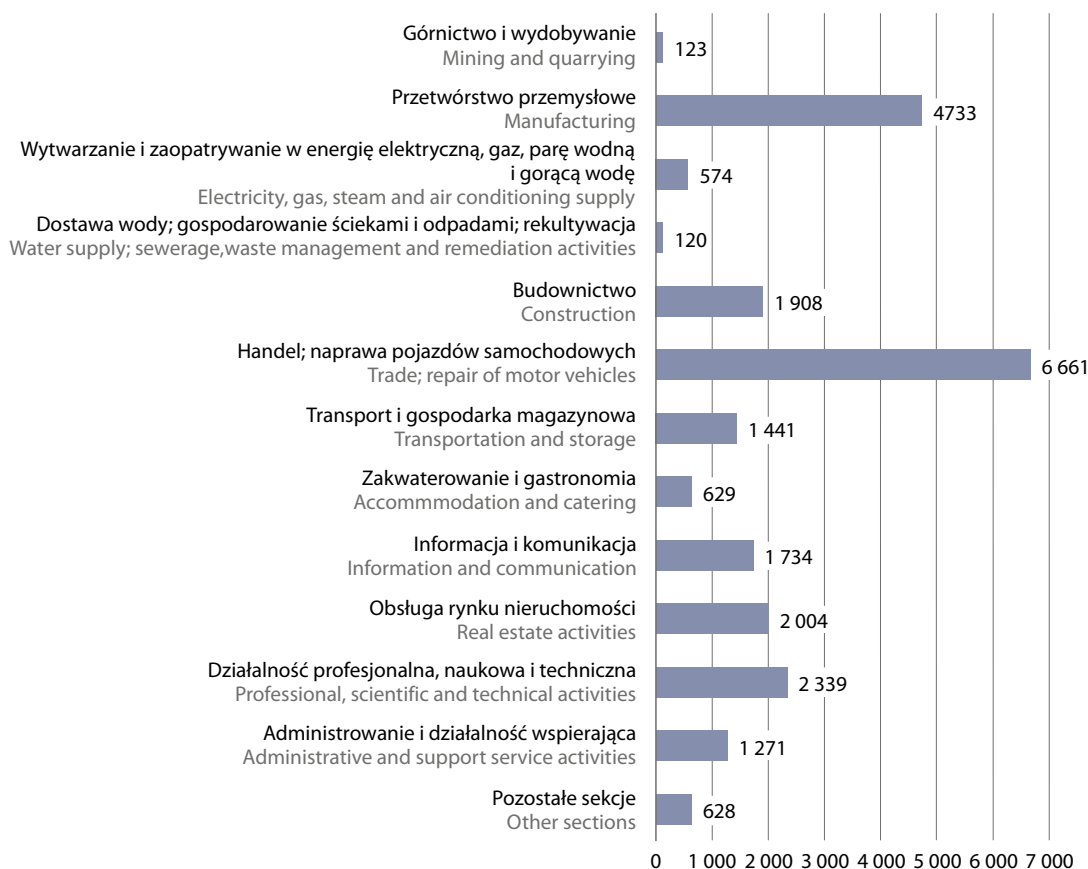
Chart 6. Structure of enterprises with foreign capital in 2019

**Liczba przedsiębiorstw według sekcji PKD**

Number of enterprises by NACE section

Najwięcej przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym prowadziło działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (27,6%), przetwórstwem przemysłowym (19,6%), działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (9,7%) oraz obsługą rynku nieruchomości (8,3%). Marginalny był udział podmiotów z sekcji: górnictwo i wydobywanie, dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja, edukacja, opieka zdrowotna i pomoc społeczna, działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją oraz pozostała działalność usługowa, żadna z nich nie przekroczyła 1%.

Wykres 7. Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2019 roku
 Chart 7. Number of enterprises with foreign capital by NACE section in 2019



Spośród 4 733 przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym działających w przetwórstwie przemysłowym, największy odsetek stanowiły przedsiębiorstwa zajmujące się produkcją wyrobów z metali (16,7%), produkcją wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (10,1%), artykułów spożywczych (9,0%), maszyn i urządzeń (7,8%). W sumie liczba podmiotów z tych czterech działów przetwórstwa przemysłowego stanowiła ponad 43% wszystkich jednostek z kapitałem zagranicznym należących do tej sekcji. Najmniej liczną grupę stanowiły podmioty zaangażowane w produkcję wyrobów tytoniowych (0,2%), koks i produktów rafinacji ropy naftowej (0,3%) oraz skór i wyrobów skórzanych (0,4%).

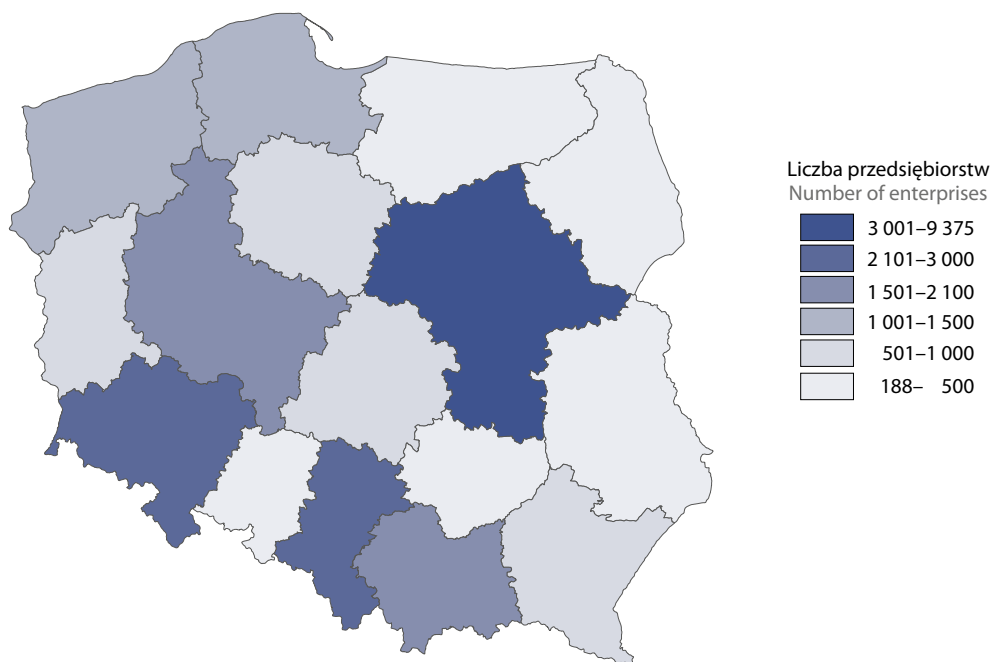
Liczba przedsiębiorstw według województw

Number of enterprises by voivodship

Podobnie jak w 2018 roku, największa liczba podmiotów z kapitałem zagranicznym miała siedzibę w województwie mazowieckim – 38,8%. W województwie śląskim miało siedzibę 9,4% podmiotów, w dolnośląskim – 8,7%, a w wielkopolskim – 8,5%.

W strukturze każdego województwa dominującą grupę stanowiły podmioty mikro, ich udział wahał się od 47,6% w województwie lubuskim do 72,8% w województwie podlaskim. Podmioty duże stanowiły najmniej liczną grupę w każdym województwie, a najwyższy ich odsetek wykazywały województwa świętokrzyskie (13,8%) i kujawsko-pomorskie (10,8%). Najniższy wskaźnik udziału jednostek dużych w liczbie podmiotów ogółem odnotowano w województwach małopolskim i zachodniopomorskim (po 4,5%).

Mapa 1. Liczba przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według województw w 2019 roku
 Map 1. Number of enterprises with foreign capital by voivodship in 2019



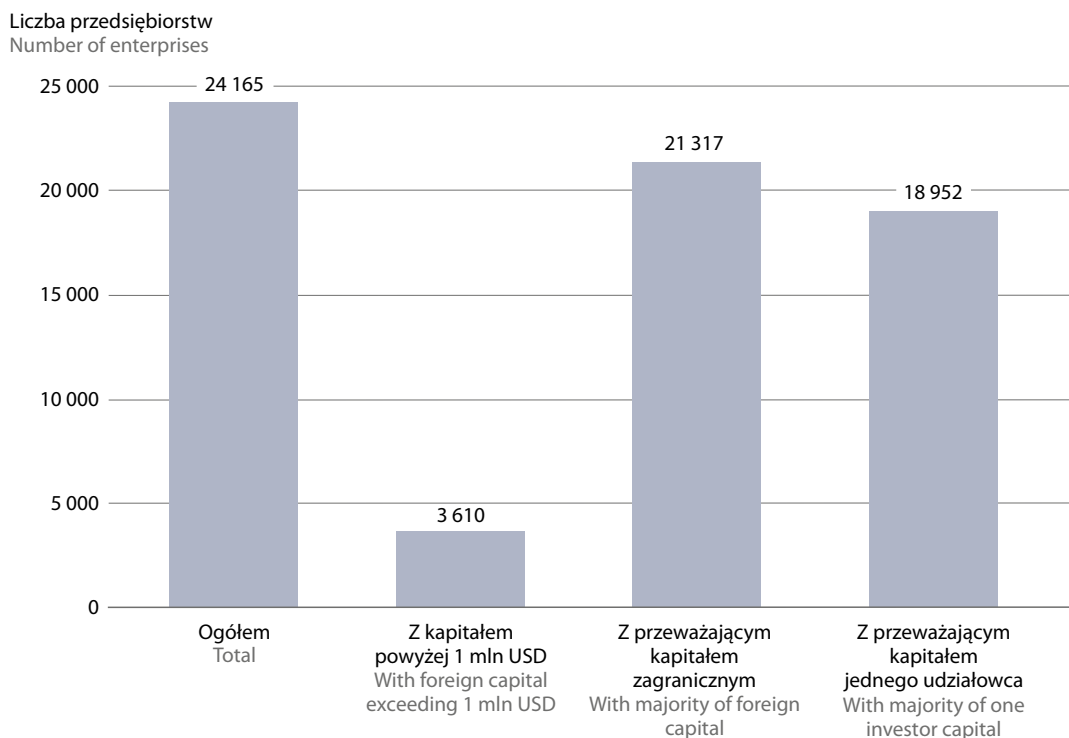
Liczba przedsiębiorstw według udziału kapitału zagranicznego

Number of enterprises by share of foreign capital

Przedsiębiorstwa, w których suma kapitału zagranicznego przekraczała 50% kapitału podstawowego, stanowiły 88,2% ogółu przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym (wobec 86,6% rok wcześniej). W zbiorowości tej przeważały jednostki ze 100% kapitałem zagranicznym (83,1% wobec 84,4% przed rokiem).

W grupie podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego 88,9% to podmioty, w których ponad 50% kapitału podstawowego należało do jednego udziałowca zagranicznego (w całej populacji podmiotów z kapitałem zagranicznym stanowiły one 78,4%). Najmniej liczną grupę stanowiły podmioty z kapitałem zagranicznym przekraczającym 1 mln USD. Ich udział stanowił 14,9% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, jednak wartość ulokowanej w nich kapitału stanowiła 97,2% wartości ogółem kapitału zagranicznego.

Wykres 8. Liczba przedsiębiorstw według udziału kapitału zagranicznego w 2019 roku
Chart 8. Number of enterprises by share of foreign capital in 2019



Dominującą grupę podmiotów (73,3%) stanowiły podmioty, w których całość, 100% kapitału podstawowego, należała do udziałowców zagranicznych. Udział wartości kapitału zagranicznego tej grupy podmiotów wyniósł 85,4% kapitału zagranicznego ogółem.

Tablica 2. Przedsiębiorstwa i kapitał według procentowego udziału kapitału zagranicznego w 2019 roku
Table 2. Enterprises and capital by share of foreign capital in 2019

Udział zaangażowanego kapitału zagranicznego w kapitale podstawowym Share of foreign capital in the share capital	Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises	Kapitał podstawowy Share capital			Liczba pracujących Number of persons employed
		krajowy domestic	zagraniczny foreign		
			w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM	24 165	220 409,8	9 833,4	206 549,1	2 082 906
=100%	17 723	176 327,2	-	176 327,2	1 711 226
(50%;100%)	3 594	32 474,0	1 829,6	27 485,6	239 131
(25%; 50%>	2 002	4 815,8	2 253,5	1 969,7	86 775
(10%; 25%>	421	3 357,8	2 488,1	645,8	22 979
≤10%	425	3 435,0	3 262,2	120,8	22 795

Liczba przedsiębiorstw według kraju pochodzenia kapitału zagranicznego

Number of enterprises by country of origin of foreign investor

Udziałowcy z Niemiec ulokowali swój kapitał w największej liczbie podmiotów – kapitał niemiecki był zaangażowany w co czwarty podmiocie. Kolejne kraje obecne w największej liczbie polskich przedsiębiorstw to Ukraina, Holandia, Włochy, Wielka Brytania, Francja, Cypr, Luksemburg. Każdy z tych krajów zainwestował w ponad 1000 podmiotów.

Z zaangażowanych w polskiej gospodarce 116 krajów, 39,7% zainwestowało w mniej niż 10 podmiotach.

Tablica 3. Kraje, z których kapitał był zaangażowany w największej liczbie przedsiębiorstw w 2019 roku
Table 3. Countries from which capital was involved in the largest number of enterprises in 2019

Kraj Country	Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises
Niemcy/ Germany	5 728
Ukraina/ Ukraine	3 444
Holandia/ Netherlands	2 561
Włochy/ Italy	1 548
Wielka Brytania/ United Kingdom	1 465
Francja/ France	1 317
Cypr/ Cyprus	1 233
Luksemburg/ Luxembourg	1 050
Austria/ Austria	859
Stany Zjednoczone Ameryki/ USA	835
Szwecja/ Sweden	770
Szwajcaria/ Switzerland	739
Dania/ Denmark	734
Czechy/ Czechia	721
Belgia/ Belgium	664
Hiszpania/ Spain	573
Chiny/ China	556
Norwegia/ Norway	384
Białoruś/ Belarus	369
Rosja/ Russia	304
Irlandia/ Ireland	266
Turcja/ Turkey	262
Finlandia/ Finland	246
Litwa/ Lithuania	237
Korea Południowa/ South Korea	226
Wietnam/ Viet Nam	201
Izrael/ Israel	189
Słowacja/ Slovakia	184
Indie/ India	160
Portugalia/ Portugal	160
Malta/ Malta	126
Lichtenstein/ Liechtenstein	117
Węgry/ Hungary	113

1.2. Kapitał przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym

1.2. Capital of enterprises with foreign capital

KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY wykazywany według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmuje: kapitał (fundusz) podstawowy, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

KAPITAŁ (FUNDUSZ) PODSTAWOWY to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

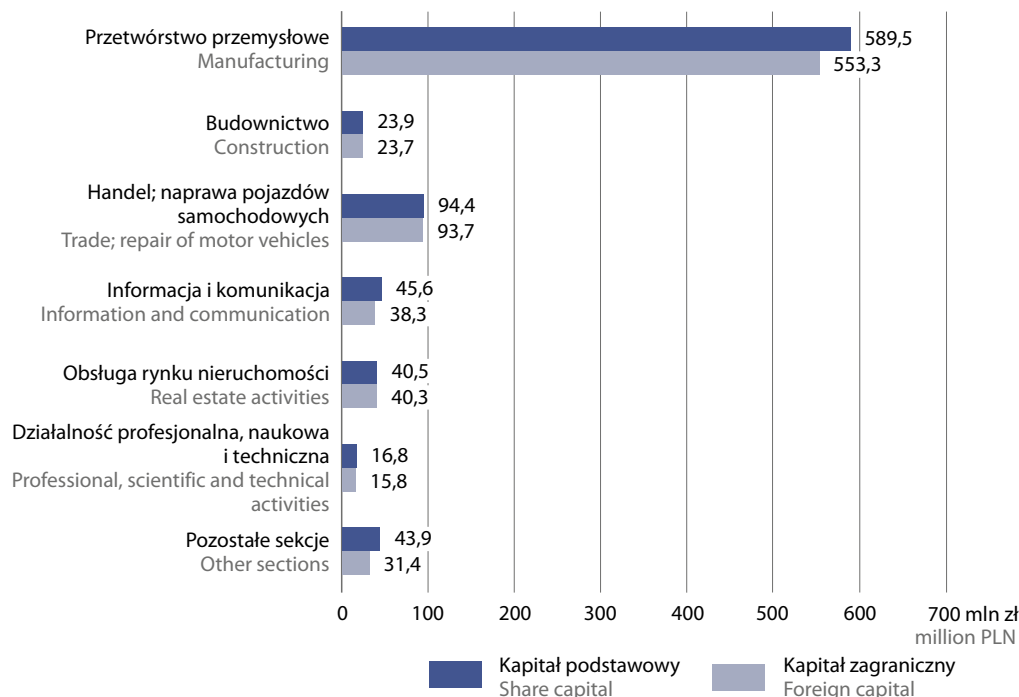
KAPITAŁ ZAGRANICZNY to kapitał wniesiony do jednostki w postaci środków finansowych (gotówka, akcje, obligacje), rzeczowych aktywów trwałych (maszyny, urządzenia, środki transportu, nieruchomości) oraz wartości niematerialnych i prawnych (patenty, licencje, itp.) przez jednostkę zagraniczną. Jednostką zagraniczną może być: osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; osoba prawna z siedzibą za granicą; jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą..

Wartość kapitału podstawowego podmiotów z udziałem zagranicznym wyniosła 220 409,7 mln zł w 2019 roku (wzrost o 4,3% w porównaniu z rokiem poprzednim). W strukturze tego kapitału, kapitał zagraniczny stanowił 93,7% (przed rokiem 92,9%), krajowy 4,5% (rok wcześniej 5,0%), a kapitał rozproszony – 1,8% (przed rokiem 2,1%). Wartość kapitału zagranicznego wyniosła 206 549,1 mln zł wykazując wzrost w stosunku do roku poprzedniego o 5,2%.

Kapitał przedsiębiorstw powstałych w 2019 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym Capital of enterprises established in 2019 as entities with foreign capital

Wykres 9. Kapitał zagraniczny powstałych w 2019 roku przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD

Chart 9. Foreign capital of enterprises established in 2019 as foreign by NACE section



Kapitał zagraniczny podmiotów powstałych w 2019 roku jako przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym wyniósł 796,5 mln zł, co stanowiło 0,4% kapitału zagranicznego ogółem. Największy udział miały podmioty należące do sekcji przetwórstwo przemysłowe, których wartość kapitału zagranicznego wyniosła 69,5% kapitału całej grupy podmiotów powstałych w 2019 roku i 0,7% sumy kapitału zagranicznego wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym w tej sekcji. Udział kapitału w handlu; naprawie pojazdów samochodowych wyniósł 11,8% w kapitale podmiotów powstałych w 2019 roku i 0,2% kapitału zagranicznego w tej sekcji. Wartość kapitału podmiotów nowych (tzw. greenfields) powstałych w 2019 roku wyniosła 63,1 mln zł (0,03% wartości kapitału zagranicznego ogółem).

Kapitał według klas wielkości

Capital by size class

Tablica 4. Kapitał w latach 2018–2019

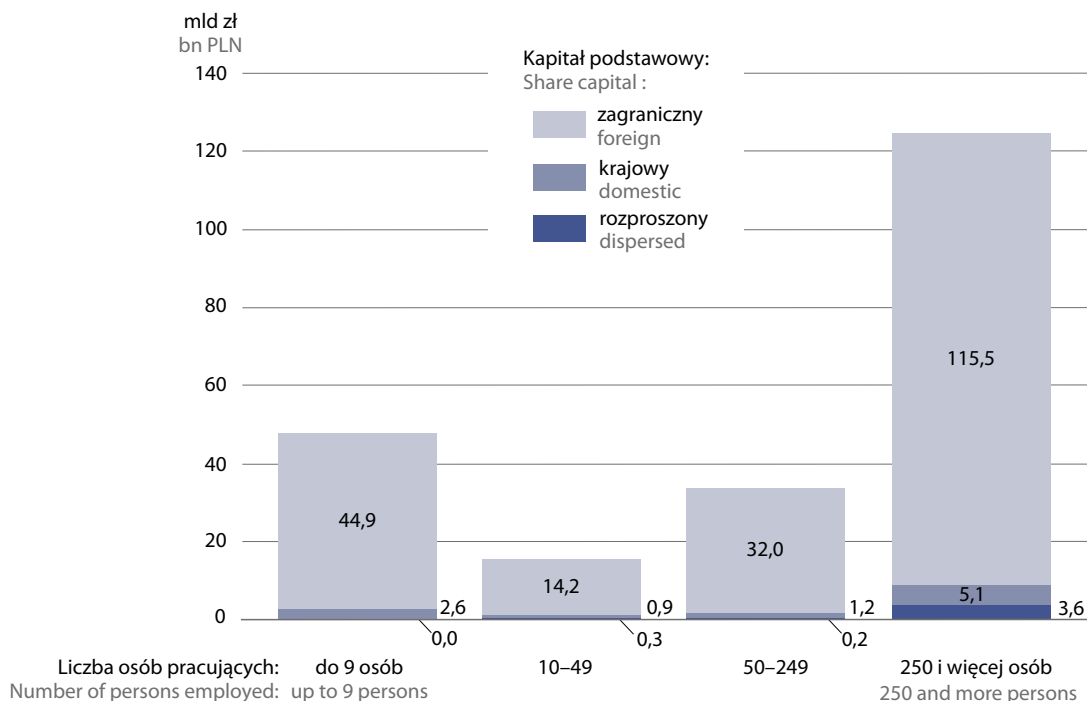
Table 4. Capital in 2018–2019

Wyszczególnienie Specification		Przedsiębiorstwa ogółem Total enter- prises	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących 10-49 osób 10-49 persons employed	o liczbie pracujących 50-249 osób 50-249 persons employed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons employed
Kapitał podstawowy w mln zł Share capital in million PLN	2018	211 383,3	42 435,9	13 961,4	32 836,2	122 149,9
	2019	220 409,7	47 535,2	15 397,8	33 321,4	124 155,3
w tym of which:						
krajowy w mln zł domestic in million PLN	2018	10 658,2	2 905,5	986,9	1 245,3	5 520,5
	2019	9 833,5	2 634,1	890,0	1 175,6	5 133,8
zagraniczny w mln zł foreign in million PLN	2018	196 399,3	39 499,0	12 634,7	31 405,8	112 859,8
	2019	206 549,1	44 877,5	14 226,0	31 983,2	115 462,4

W podmiotach dużych ulokowane było 55,9% łącznej wartości kapitału zagranicznego (przed rokiem 57,5%), w mikro i małych zatrudniających do 49 osób – 28,6% kapitału zagranicznego (przed rokiem 26,5%), w tym w samych mikroprzedsiębiorstwach – 21,7% (przed rokiem 20,1%), w średnich – 15,5% (przed rokiem 16,0%).

Wykres 10. Kapitał według klas wielkości i rodzaju kapitału w 2019 roku

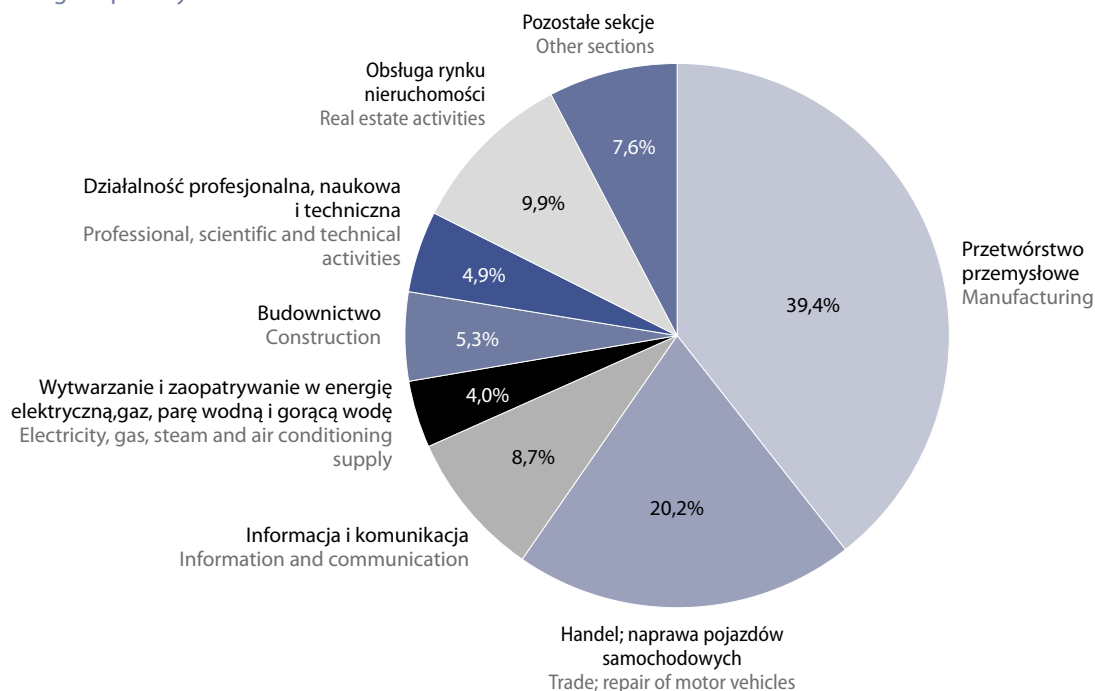
Chart 10. Capital by size class and kind of capital in 2019

**Kapitał według sekcji PKD**

Capital by NACE section

Wykres 11. Kapitał zagraniczny według sekcji PKD w 2019 roku

Chart 11. Foreign capital by NACE section in 2019



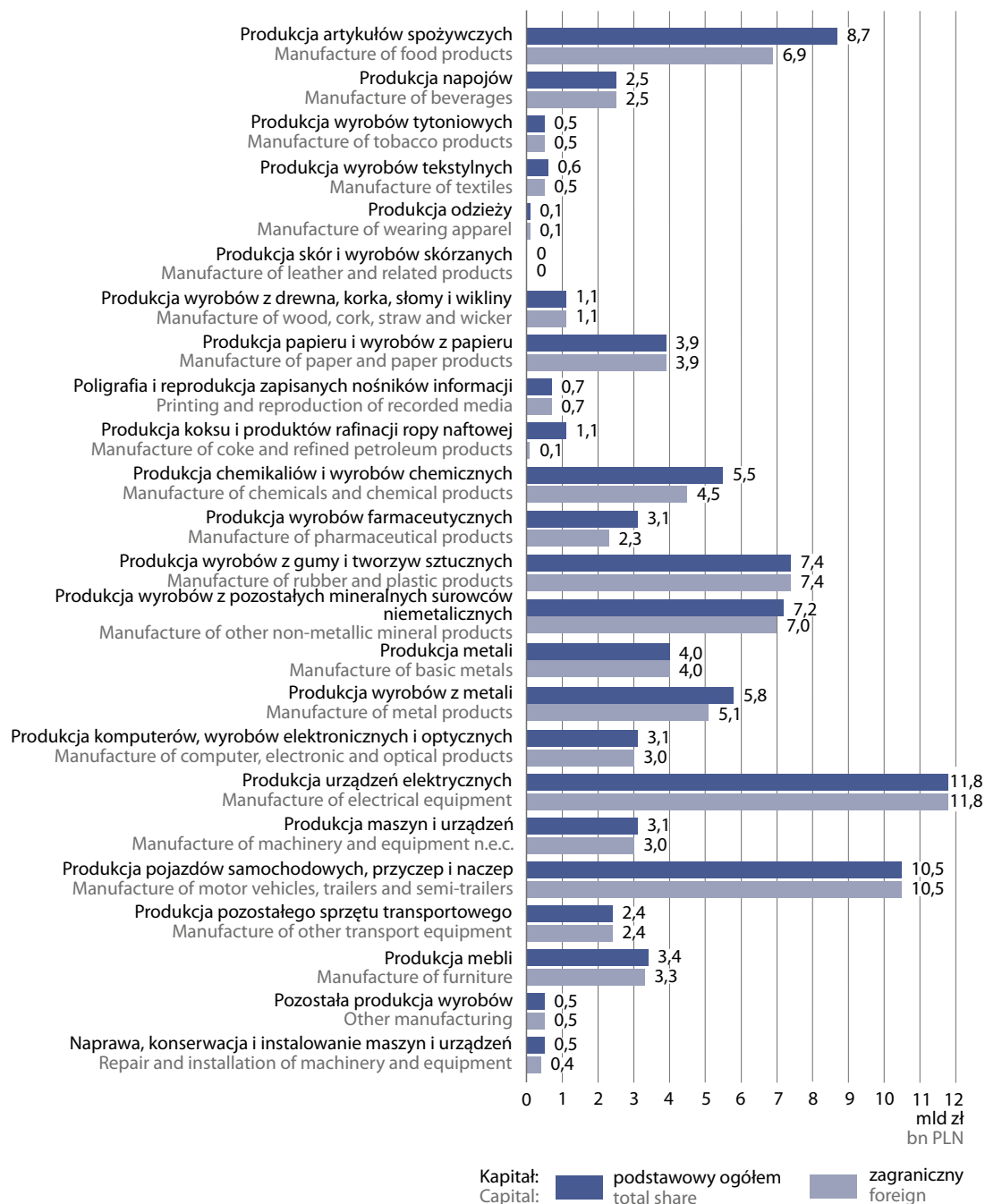
Najwyższy odsetek kapitału zagranicznego (39,4%) zaangażowano w podmiotach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (przed rokiem – 37,8%). Kapitał zagraniczny, jakim dysponowały podmioty prowadzące działalność z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych stanowił 20,2%, z zakresu obsługi rynku nieruchomości – 9,9%, informacji i komunikacji – 8,7% (przed rokiem odpowiednio 22,8%, 9,7% i 9,1%).

Tablica 5. Kapitał podstawowy według sekcji PKD w 2019 roku
Table 5. Share capital by NACE section in 2019

Sekcje PKD NACE sections	Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises	Kapitał podstawowy/Share capital			
		ogółem total	krajowy domestic	zagraniczny foreign	rozproszony dispersed
		w mln zł/in million PLN			
OGÓŁEM TOTAL	24 165	220 409,7	9 833,2	206 549,1	4 027,4
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	123	1 857,6	108,8	1 748,5	0,1
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	4 733	87 501,4	4 924,8	81 370,2	1 206,2
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	574	8 436,6	164,2	8 243,9	28,5
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	120	1 151,5	217,4	908,7	25,3
Budownictwo Construction	1 908	11 552,9	488,7	10 887,6	176,6
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	6 661	42 594,5	482,9	41 819,3	292,3
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	1 441	5 914,5	239,5	5 673,6	1,4
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	629	2 978,0	177,1	2 778,8	22,0
Informacja i komunikacja Information and communication	1 734	20 580,0	643,7	17 926,6	2 009,5
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	2 004	21 915,9	1 448,3	20 438,7	29,0
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	2 339	10 861,4	643,6	10 023,1	194,8
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	1 271	3 002,7	91,6	2 902,7	8,5
Edukacja Education	125	76,8	2,6	74,3	-
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	135	1 358,7	50,5	1 276,2	31,9
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	136	514,4	138,8	375,5	0,1
Pozostała działalność usługowa Other service activities	232	112,8	10,6	101,4	0,9

Ze wszystkich działów przetwórstwa przemysłowego największy odsetek kapitału zagranicznego był zaangażowany w podmiotach zajmujących się produkcją urządzeń elektrycznych (14,5% kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (12,9%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (9,1%), wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (8,7%) oraz artykułów spożywczych (8,5%). W sumie kapitał zagraniczny wymienionych 5 działów stanowił 53,7% tego kapitału w przetwórstwie przemysłowym.

Wykres 12. Kapitał podstawowy według działów w sekcji Przetwórstwo przemysłowe w 2019 roku
Chart 12. Share capital by division in Manufacturing in 2019



W strukturze kapitału podstawowego przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym w większości działów przetwórstwa przemysłowego (18 działów w tej sekcji) przeważał kapitał zagraniczny stanowiąc ponad 90% kapitału podstawowego. Podmioty w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej wykazują nieznaczny odsetek kapitału udziałowców zagranicznych (8,7%), co oznacza dominację kapitału krajowego w tym jednym obszarze.

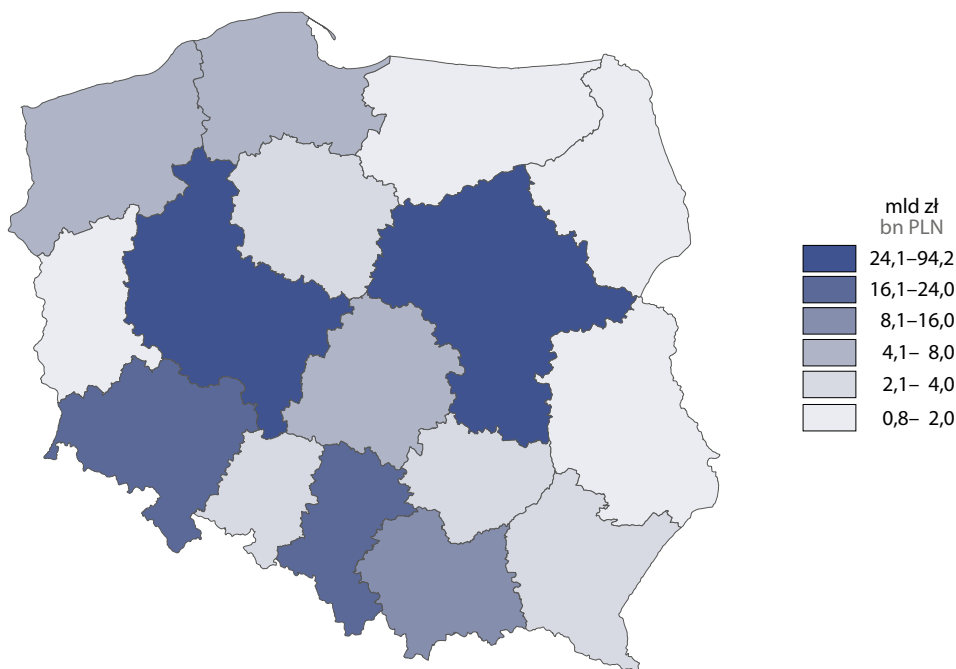
Kapitał zagraniczny według województw

Foreign capital by voivodship

Ponad 80% kapitału zagranicznego ulokowano w pięciu województwach, podobnie jak w roku poprzednim, niemal połowę w województwie mazowieckim (45,6%), a ponad jedną trzecią (37,5%) w kolejnych czterech województwach: wielkopolskim (11,8%), dolnośląskim (10,6%), śląskim (9,2%), oraz małopolskim (5,9%). Udział kapitału zagranicznego w żadnym z pozostałych 11 województw nie przekroczył 4% wartości tego kapitału ulokowanego w Polsce. Największy przyrost kapitału zagranicznego w stosunku do roku poprzedniego odnotowano w województwach podlaskim (o 30,8%) i dolnośląskim (o 30,7%). Spadek zanotowano w 6 województwach, największy w małopolskim (o 20,6%) i lubuskim (o 7,0%).

Mapa 2. Kapitał zagraniczny według województw w 2019 roku

Map 2. Foreign capital by voivodship in 2019



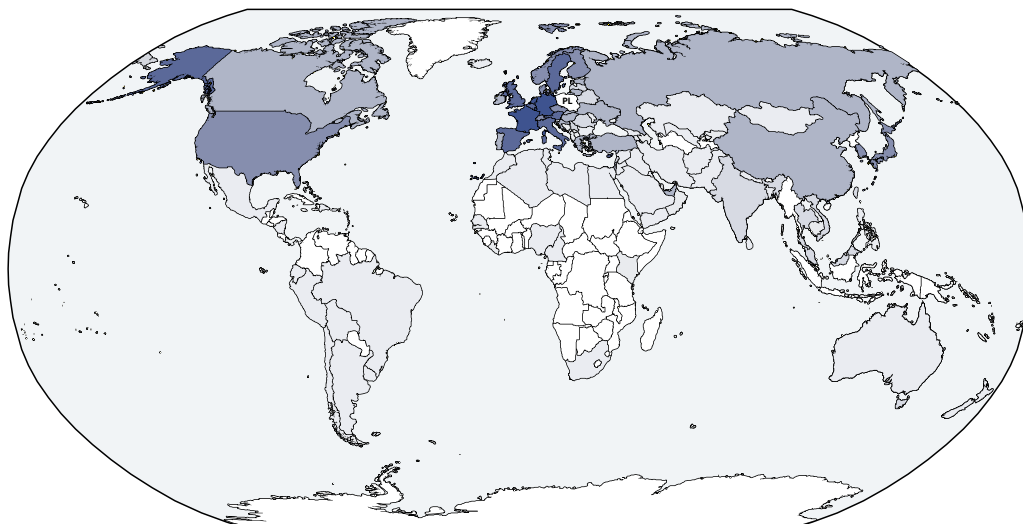
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca

Foreign capital by country of shareholder

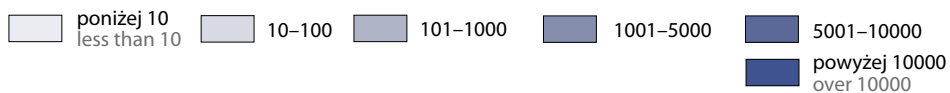
Ulokowany w Polsce w końcu 2019 roku kapitał zagraniczny pochodził ze 116 krajów. Dominująca część kapitału pochodziła z Europy, Azji i Ameryki Północnej.

Mapa 3. Kierunki pochodzenia kapitału zagranicznego w Polsce w 2019 roku

Map 3. Country of foreign capital origin in Poland in 2019

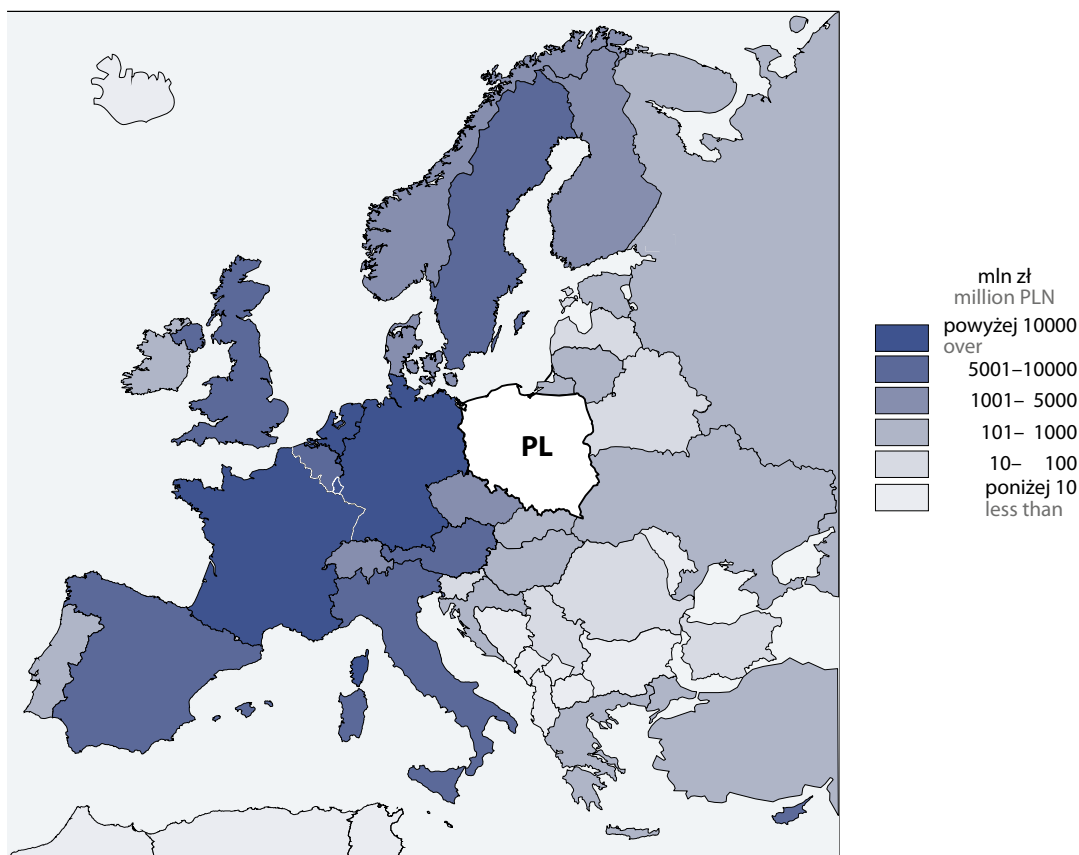


Kapitał zagraniczny (w milionach złotych)
Foreign capital (in million PLN)



Z krajów Unii Europejskiej pochodziło 88,6% kapitału zagranicznego, a z krajów OECD – 95,3%. Podobnie jak przed rokiem, kraje, które ulokowały w Polsce kapitał o największej wartości to: Holandia (23,1% kapitału zagranicznego ogółem), Niemcy (16,4%), Francja (12,6%), Luksemburg (9,6%) – przed rokiem udziały te kształtowały się odpowiednio: 23,2%, 16,6%, 12,8%, 11,5%.

Mapa 4. Kapitał pochodzący z krajów europejskich w 2019 roku
Map 4. Capital from European countries in 2019



Wartość kapitału holenderskiego wyniosła w końcu 2019 roku 47 689,1 mln zł, wykazując w porównaniu z 2018 rokiem wzrost o 4,8%. Był on ulokowany w 98,5% w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego. 87,8% kapitału holenderskiego ulokowano w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Ponad dwie trzecie tego kapitału zaangażowano w przetwórstwie przemysłowym, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych oraz w obsłudze rynku nieruchomości (odpowiednio 26,4%, 26,2% i 16,9%). W 54,8% kapitał holenderski był ulokowany w województwie mazowieckim.

Wartość kapitału niemieckiego wyniosła 33 841,5 mln zł, wykazując wzrost o 4,0% w porównaniu z 2018 rokiem. W 99,1% był on ulokowany w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i w 84,7% w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Większość kapitału niemieckiego ulokowano w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 38,6% oraz w przetwórstwie przemysłowym – 34,3%. Podobnie jak w roku poprzednim, najwięcej kapitału niemieckiego wykazały województwa: mazowieckie – 25,9% (rok wcześniej 25,6%), wielkopolskie – 24,5% (rok wcześniej 24,9%) i dolnośląskie – 20,1% (rok wcześniej 19,7%).

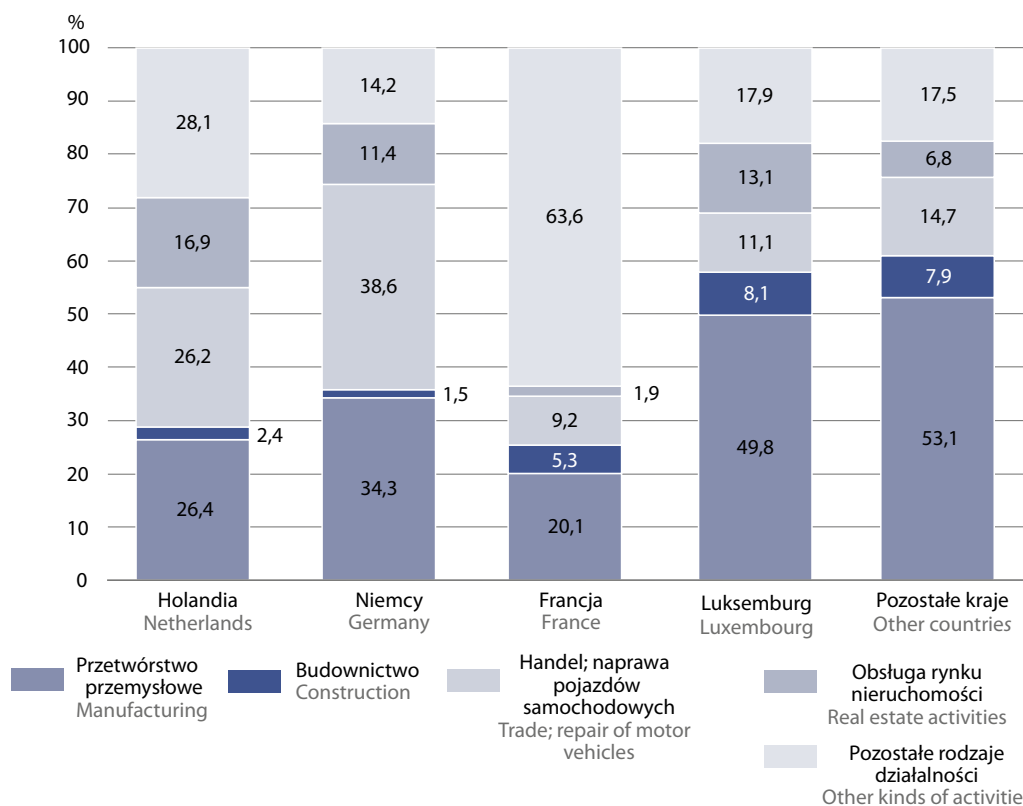
Wartość zaangażowanego w Polsce kapitału francuskiego wyniosła w końcu 2019 roku 25 987,9 mln zł, wykazując wzrost o 3,0% (przed rokiem zanotowano spadek o 6,0%). Podobnie jak przed rokiem większość kapitału francuskiego (99,8%) ulokowano w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego. Prawie jedną trzecią kapitału francuskiego zaangażowano w działalności związanej z przetwórstwem przemysłowym oraz handlem; naprawą pojazdów samochodowych, odpowiednio – 20,1% i 9,2% kapitału (przed rokiem odpowiednio 20,2% i 9,0%). W podmiotach mających siedzibę w województwie mazowieckim skupiło się 78,0% kapitału francuskiego (rok wcześniej 77,9%).

Wartość kapitału pochodzącego z Luksemburga w końcu 2019 roku wyniosła 19 723,7 mln zł (spadek o 12,3%). W 74,6% był ulokowany w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób i prawie w całości

w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego (96,3%). Prawie połowę kapitału luksemburskiego zaangażowano w przetwórstwie przemysłowym (49,8%), a kolejne 24,2% ulokowano w obsłudze rynku nieruchomości (13,1%) i handlu; naprawie pojazdów samochodowych (11,1%). W układzie terytorialnym, ponad 55% kapitału luksemburskiego znalazło się w województwach mazowieckim (32,9%) i śląskim (22,2%).

Wykres 13. Struktura kapitału zagranicznego według krajów i sekcji PKD w 2019 roku

Chart 13. Structure of foreign capital by country and NACE section in 2019



Wartość kapitału brytyjskiego wyniosła 8 342,2 mln zł (wzrost o 5,6%). W końcu 2019 roku stanowił on 4,0% łącznej wartości kapitału zagranicznego ulokowanego w Polsce. W znacznej części ulokowany był w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób (79,1%) i prawie w całości w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego (98,5%). Znaczna część kapitału brytyjskiego była zaangażowana w przetwórstwie przemysłowym (43,8%). Ponad połowa kapitału brytyjskiego była ulokowana w województwie mazowieckim (50,1%).

Zróżnicowane było zainteresowanie inwestorów zagranicznych poszczególnymi obszarami gospodarki. Ponad połowę (51,7%) kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym stanowił kapitał pochodzący z czterech krajów: Holandii, Niemiec, Luksemburga i Korei Południowej, największy odsetek stanowił kapitał holenderski – 15,5%, potem niemiecki – 14,3%, luksemburski – 12,1% oraz koreański – 9,9%.

W handlu; naprawie pojazdów samochodowych ponad 60% kapitału zagranicznego pochodziło z Niemiec (31,2%) i Holandii (29,9%).

W budownictwie dominował kapitał luksemburski (14,7%), francuski (12,6%), hiszpański (10,9%), i holenderski (10,5%).

W działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości ponad 70% stanowił kapitał z Holandii (39,5%), Niemiec (18,9%) i Luksemburga (12,6%).

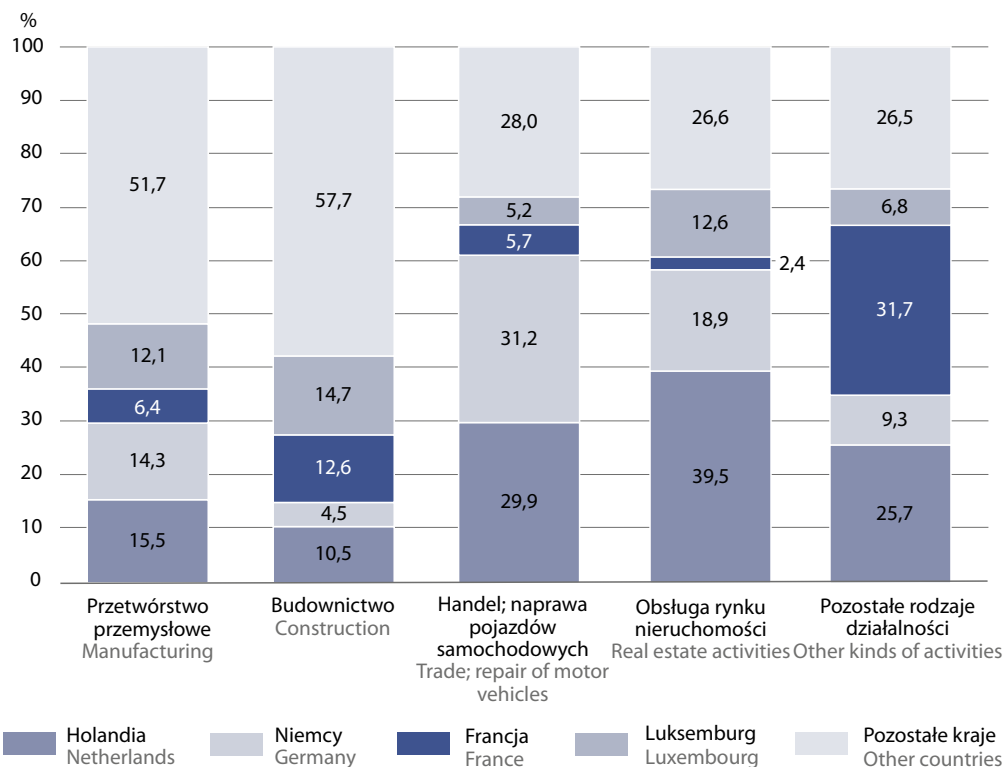
W transporcie i gospodarce magazynowej dominował kapitał holenderski (44,4%), dalsze 32,1% pochodziło z Luksemburga (20,8%) oraz Niemiec (11,3%).

Kapitał w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej pochodził głównie z Holandii (38,9%), Cypru (10,3%), Niemiec (8,6%), Hiszpanii (8,1%) i Luksemburga (7,4%).

W zakwaterowaniu i gastronomii największy udział stanowił kapitał hiszpański (32,7%), francuski (23,8%) i luksemburski (7,4%).

W wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę znaczny udział miał kapitał francuski (21,8%) i niemiecki (17,1%).

Wykres 14. Struktura kapitału zagranicznego według sekcji PKD i kraju pochodzenia w 2019 roku
Chart 14. Structure of foreign capital by NACE section and country of origin in 2019



Większość kapitału pochodzącego z poszczególnych krajów była ulokowana w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Natomiast kapitał z ponad czterdziestu krajów w dominującej swej części był zaangażowany w podmiotach mikro (do 9 osób pracujących).

Tablica 6. Kapitał zagraniczny według najważniejszych krajów pochodzenia udziałowców w 2019 roku
 Table 6. Foreign capital by the most significant country of origin in 2019

Kraje Countries	Liczba przedsiębiorstw* Number of enterprises	Liczba udziałowców** Number of shareholders	Kapitał zagraniczny udziałowców Foreign shareholders' capital	Udział kraju w kapitale zagranicznym ogółem Country share in the whole foreign capital
			w mln zł in million PLN	%
OGÓŁEM/TOTAL	.	32 860	206 549,1	100,0
w tym: of which:				
Kraje Unii Europejskiej*/EU Member States	.	22 333	183 010,4	88,6
Kraje należące do OECD*/OECD countries	.	23 528	196 779,8	95,3
Z ogółem przypada na: Of total				
Holandia/ Netherlands	2 561	2 633	47 689,1	23,1
Niemcy/ Germany	5 728	6 164	33 841,5	16,4
Francja/ France	1 317	1 398	25 987,9	12,6
Luksemburg/ Luxembourg	1 050	1 065	19 723,7	9,6
Wielka Brytania/ United Kingdom	1 465	1 523	8 342,2	4,0
Korea Południowa/ South Korea	226	239	8 299,3	4,0
Austria/ Austria	859	886	6 599,9	3,2
Cypr/ Cyprus	1 233	1 261	6 491,5	3,1
Hiszpania/ Spain	573	646	5 987,0	2,9
Belgia/ Belgium	664	766	5 391,2	2,6
Włochy/ Italy	1 548	1 752	5 258,8	2,6
Szwecja/ Sweden	770	816	5 013,9	2,4
Szwajcaria/ Switzerland	739	755	4 884,3	2,4
Stany Zjednoczone Ameryki/ USA	835	866	4 451,2	2,2
Dania/ Denmark	734	774	4 122,9	2,0
Finlandia/ Finland	246	259	2 098,1	1,0
Czechy/ Czechia	721	768	1 554,7	0,8
Japonia/ Japan	95	95	1 228,8	0,6
Norwegia/ Norway	384	406	1 223,1	0,6
Węgry/ Hungary	113	115	976,0	0,5
Słowacja/ Slovakia	184	196	690,4	0,3
Portugalia/ Portugal	160	181	506,3	0,3
Turcja/ Turkey	262	315	472,8	0,2

Tablica 6. Kapitał zagraniczny według najważniejszych krajów pochodzenia udziałowców w 2019 roku (dok.)
 Table 6. Foreign capital by the most significant country of origin in 2019 (cont.)

Kraje Countries	Liczba przedsiębiorstw* Number of enterprises	Liczba udziałowców** Number of shareholders	Kapitał zagraniczny udziałowców Foreign shareholders' capital	Udział kraju w kapitale zagranicznym ogółem Country share in the whole foreign capital
			w mln zł in million PLN	%
Chiny/ China	556	683	454,6	0,2
Litwa/ Lithuania	237	263	355,1	0,2
Malta/ Malta	126	131	349,0	0,2
Hongkong/ Hong Kong	51	52	342,0	0,2
Kanada/ Canada	93	106	282,1	0,1
Irlandia/ Ireland	266	326	270,1	0,1
Lichtenstein/ Liechtenstein	117	117	189,5	0,1
Izrael/ Israel	189	210	178,3	0,1
Singapur / Singapore	29	29	167,6	0,1
Ukraina/ Ukraine	3 444	4 586	165,2	0,1
Chorwacja/ Croatia	41	44	161,7	0,1
Estonia / Estonia	85	85	122,4	0,1

* podana liczba przedsiębiorstw nie jest równa sumie liczby przedsiębiorstw z poszczególnych krajów, ponieważ w jednym podmiocie może wystąpić kapitał z kilku różnych krajów.

** ze względu na przyjętą metodę wyliczania wartości, dopuszcza się możliwość powtórzeń tych samych udziałowców zagranicznych mających kapitał w różnych przedsiębiorstwach uczestniczących w badaniu.

Kapitał zagraniczny według udziału

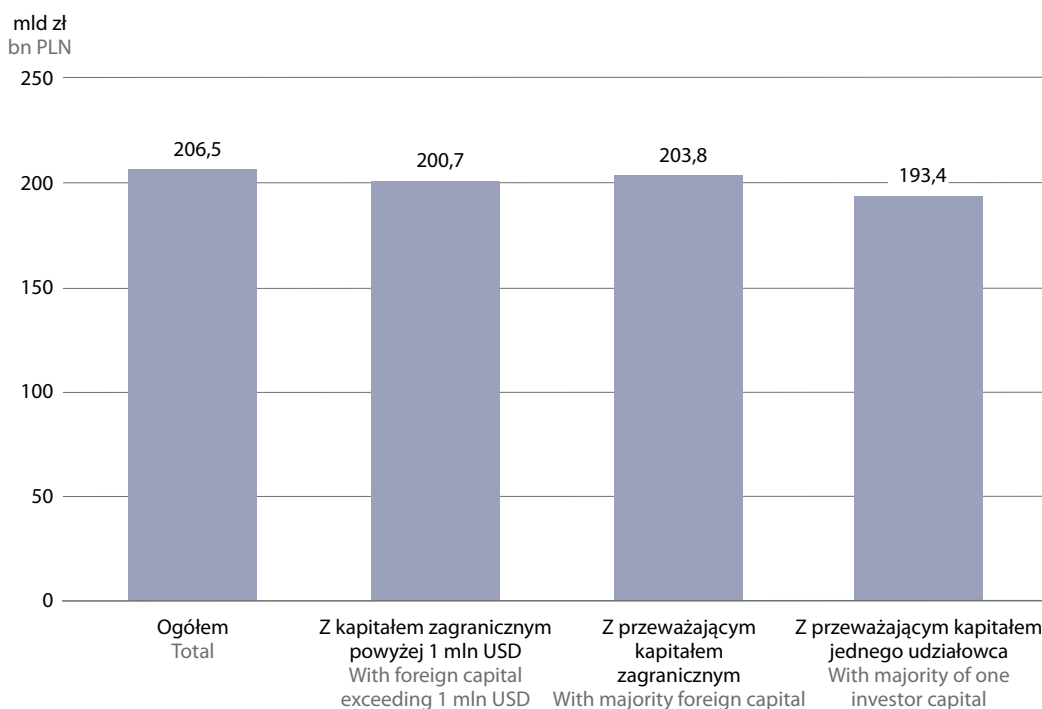
Foreign capital by share

Kapitał zagraniczny w podmiotach, w których jego wartość przekraczała 1 mln USD, wyniósł 200 700,9 mln zł, co stanowiło 97,2% ogółu kapitału zagranicznego w Polsce. Najwyższy udział kapitału zagranicznego w tej grupie podmiotów odnotowano w jednostkach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (39,7%) oraz handlu; naprawy pojazdów samochodowych (20,0%).

W podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego w końcu 2019 roku ulokowane zostało 203 812,8 mln zł kapitału zagranicznego, co stanowiło 98,7% ogółu kapitału zagranicznego w Polsce. Dominował w nim kapitał pochodzący z krajów Unii Europejskiej (88,6%). W strukturze kapitału zagranicznego ulokowanego w tej grupie podmiotów największy odsetek stanowił kapitał holenderski (23,1%), niemiecki (16,5%) i francuski (12,7%).

Podmioty, w których dominującą pozycję zajmował jeden inwestor, dysponowały 94,9% kapitału w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i 93,6% całego kapitału zagranicznego zaangażowanego w Polsce. Z Holandii pochodziło 23,6%, z Niemiec 16,2%, a z Francji 13,2% kapitału zagranicznego ulokowanego w podmiotach z przewagą jednego udziałowca.

Wykres 15. Wartość kapitału zagranicznego wybranych grup przedsiębiorstw w 2019 roku
 Chart 15. Foreign capital value of selected groups of enterprises in 2019



1.3. Pracujący w przedsiębiorstwach z kapitałem zagranicznym

1.3. Persons employed in enterprises with foreign capital

PRACUJĄCY – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy tj. umowy o pracę, powołania, wyboru lub mianowania (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; osoby wykonujące pracę w Polsce, a także za granicą na rzecz jednostek, w których zostały zatrudnione, niezależnie od czasu trwania tego zatrudnienia; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej. Do pracujących nie zalicza się osób, z którymi zawarto umowę zlecenie lub umowę o dzieło.

W końcu 2019 roku w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego pracowało 2 082,9 tys. osób (o 2,4% więcej w porównaniu z 2018 rokiem).

Liczba pracujących w przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym

Number of persons employed in enterprises established in 2019 as entities with foreign capital

W przedsiębiorstwach powstałych w 2019 roku jako podmioty z kapitałem zagranicznym pracowało 12 600 osób, co stanowiło 0,6% liczby wszystkich osób pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym. W strukturze tej grupy podmiotów ponad dwie trzecie pracujących zatrudniały podmioty duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób (39,2%), podmioty średnie zatrudniały 38,1%, podmioty małe – 11,6%, a podmioty mikro – 11,1%.

W podmiotach nowych (tzw. greenfields) pracowało 3 754 osób, co stanowiło 29,8% zatrudnionych w podmiotach nowopowstałych i 0,2% ogółu pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym.

Liczba pracujących według klas wielkości

Number of persons employed by size class

W grupie podmiotów mikro i małych, czyli takich, które zatrudniały mniej niż 50 osób zanotowano spadek liczby pracujących o 3,8%. W podmiotach średnich miał miejsce wzrost liczby pracujących o 2,9%, podobnie w dużych wzrost o 2,9%. Podmioty duże, stanowiące 6,5% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, były miejscem pracy dla 76,4% ogółu pracujących w jednostkach z udziałem kapitału zagranicznego. Przed rokiem wskaźniki te kształtowały się odpowiednio 5,7% oraz 76,1%.

Tablica 7. Liczba pracujących według klas wielkości w latach 2018–2019

Table 7. Number of persons employed by size class in 2018–2019

Lata Years	Przedsiębiorstwa ogółem Total enterprises	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących 10-49 osób 10-49 persons employed	o liczbie pracujących 50-249 osób 50-249 persons employed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons employed
2018	2 033 286	44 782	100 409	341 834	1 546 261
2019	2 082 906	38 136	101 548	351 674	1 591 548

Średnia liczba pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym według stanu na koniec 2019 roku wyniosła 86 osób, w podmiotach dużych – 1022 osoby, w średnich – 117 osób, małych – 23 osoby, a w mikro – 3 osoby.

Liczba pracujących według sekcji PKD

Number of persons employed by NACE section

Najwięcej osób pracowało w podmiotach zajmujących się przetwórstwem przemysłowym – 45,3% ogólnej liczby pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 24,4%.

Tablica 8. Liczba pracujących według sekcji PKD w 2019 roku

Table 8. Number of persons employed by NACE section in 2019

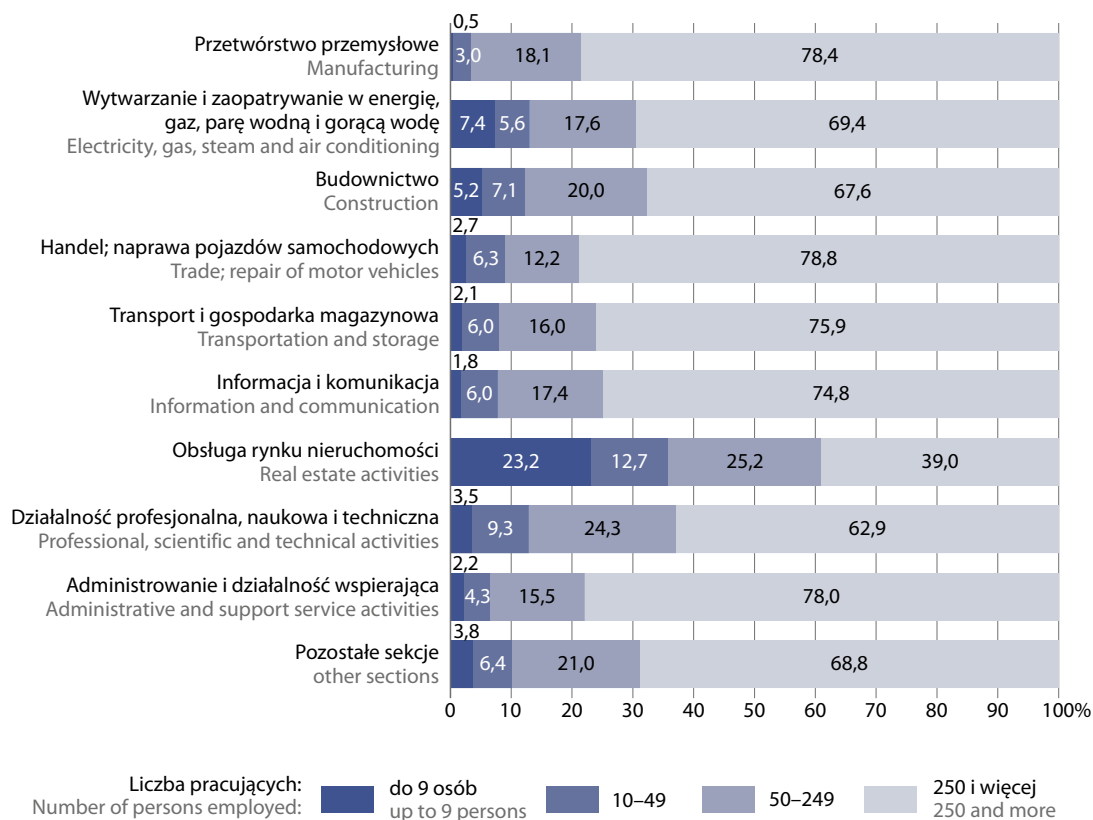
Sekcje PKD NACE section	Liczba przedsię- biorstw Number of enterprises	Liczba pracujących Number of persons employed
OGÓŁEM TOTAL	24 165	2 082 906
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	123	4 520
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	4 733	944 596
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	574	8 009

Tablica 8. Liczba pracujących według sekcji PKD w 2019 roku (dok.)
 Table 8. Number of persons employed by NACE section in 2019 (cont.)

Sekcje PKD NACE section	Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises	Liczba pracujących Number of persons employed
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	120	10 817
Budownictwo Construction	1 908	56 732
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	6 661	509 220
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	1 441	125 218
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	629	28 733
Informacja i komunikacja Information and communication	1 734	149 856
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	2 004	11 141
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	2 339	104 950
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	1 271	97 822
Edukacja Education	125	1 702
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	135	19 208
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	136	3 222
Pozostała działalność usługowa Other service activities	232	7 160

W większości sekcji PKD wykazano przewagę (ponad 50% ogółu pracujących w danej sekcji) liczby pracujących w podmiotach dużych. Pracujący w dużych podmiotach z kapitałem zagranicznym w sekcjach: administrowanie i działalność wspierająca, przetwórstwo przemysłowe, handel; naprawa pojazdów samochodowych oraz opieka zdrowotna i pomoc społeczna stanowili prawie 80% pracujących w tych sekcjach (odpowiednio 78,0%, 78,4%, 78,8% i 79,9%). Liczba pracujących w podmiotach mikro w większości sekcji nie przekraczała 10%, poza obsługą rynku nieruchomości, gdzie w tej klasie wielkości pracowało 23,2% osób ogółem pracujących w tej sekcji, edukacją (17,0%).

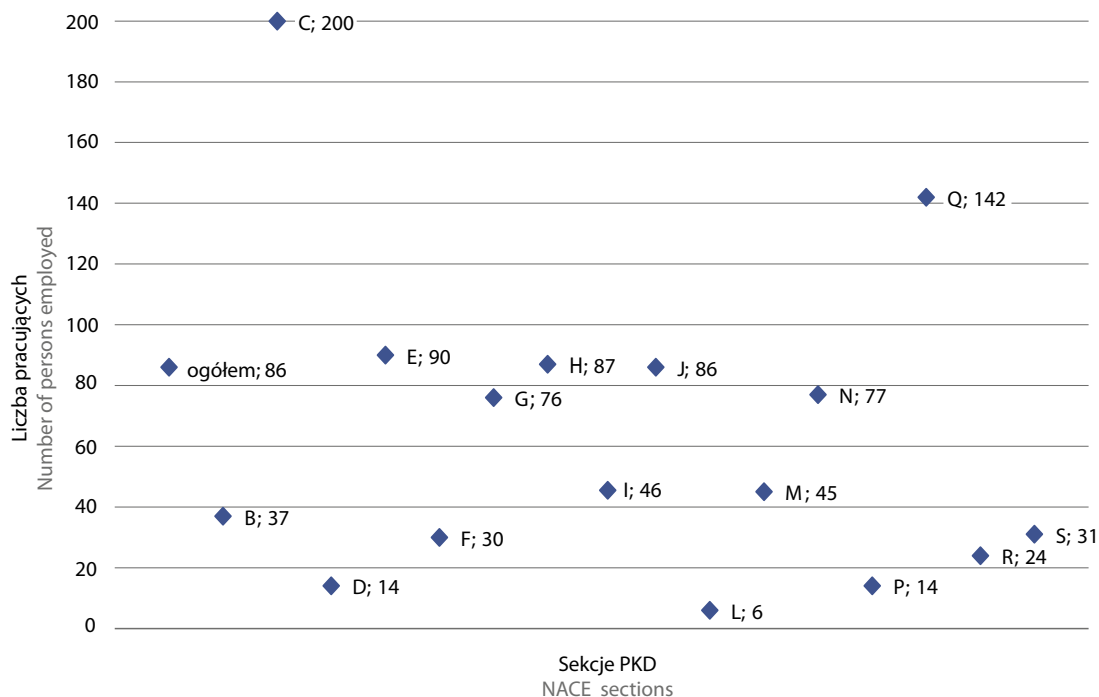
Wykres 16. Struktura liczby pracujących według sekcji PKD i klas wielkości w 2019 roku
 Chart 16. Structure of number of persons employed by NACE section and size class in 2019



Według rodzaju prowadzonej działalności przedsiębiorstwo z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym liczyło przeciętnie 200 osób, w opiece zdrowotnej i pomocy społecznej – 142, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacją – 90, transporcie i gospodarce magazynowej – 87 osób, w informacji i komunikacji – 86, w administrowaniu i działalności wspierającej – 77, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 76 osób. Najniższą przeciętną liczbą pracujących wystąpiła w podmiotach działających w obsłudze rynku nieruchomości (średni podmiot liczył 6 osób).

Wykres 17. Przeciętna wielkość przedsiębiorstwa według sekcji PKD w 2019 roku

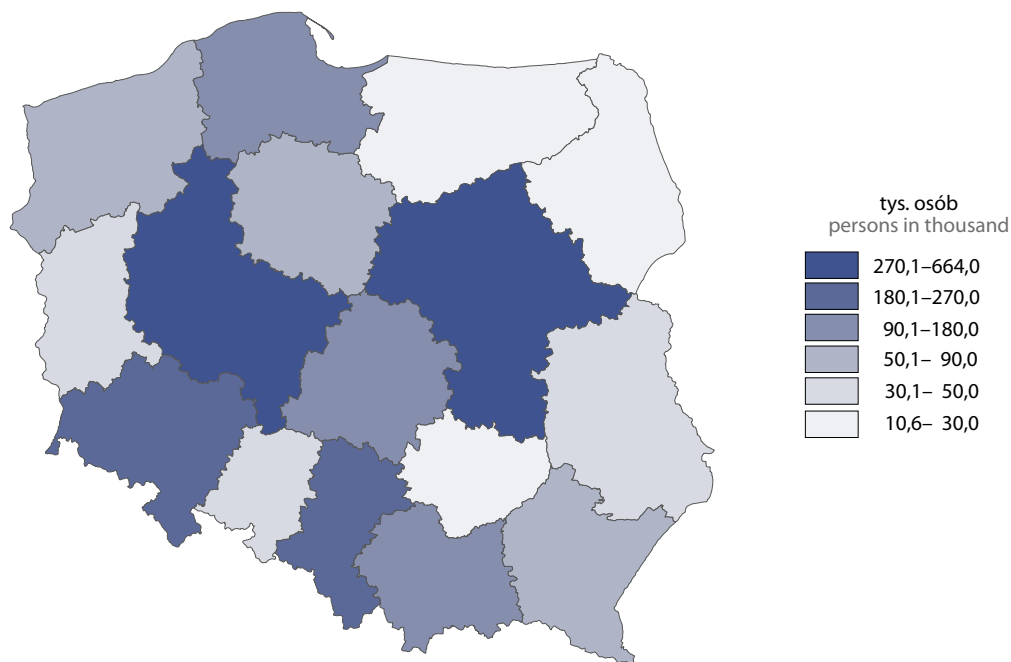
Chart 17. Average size of enterprise by NACE section in 2019

**Liczba pracujących według województw**

Number of persons employed by voivodship

Podobnie jak przed rokiem prawie 70% ogółu osób pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym pracowało w podmiotach mających siedzibę w czterech województwach: mazowieckim (31,9%), wielkopolskim (16,0%), śląskim (10,8%) oraz dolnośląskim (9,4%).

Mapa 5. Liczba pracujących według województw w 2019 roku
 Map 5. Number of persons employed by voivodship in 2019



1.4. Podstawowe wyniki finansowe przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym

1.4. Basic financial results of enterprises with foreign capital

PRZYCHODY OGÓŁEM (PRZYCHODY Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

KOSZTY OGÓŁEM (KOSZTY UZYSKANIA PRZYCHODÓW Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Wyniki finansowe według klas wielkości

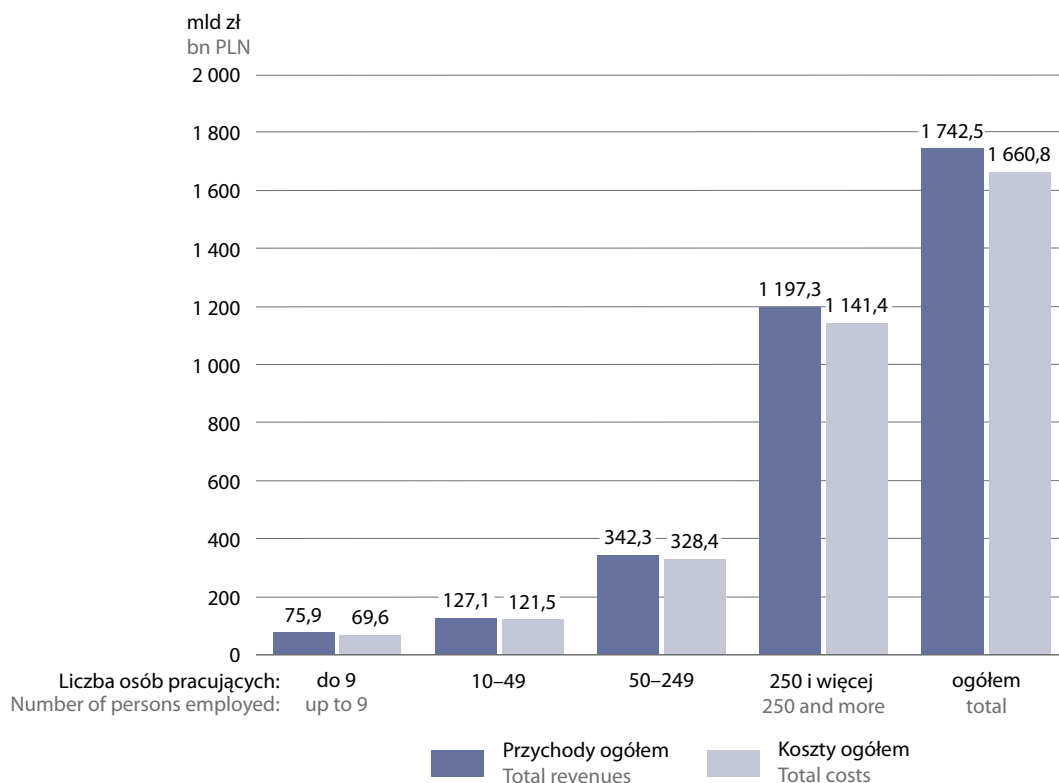
Financial results by size class

W 2019 roku podmioty z udziałem kapitału zagranicznego uzyskały przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) w wysokości 1 742 540,4 mln zł wykazując wzrost o 5,8% w stosunku do osiągniętych w 2018 roku. W 95,6% przychodów uzyskały podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) wyniosły 1 660 841,6 mln zł wykazując wzrost o 5,6% w skali roku. Dominującą część kosztów (95,8%) wygenerowały podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wykres 18. Przychody ogółem i koszty ogółem według klas wielkości w 2019 roku

Chart 18. Revenues and costs from total activity by size class in 2019

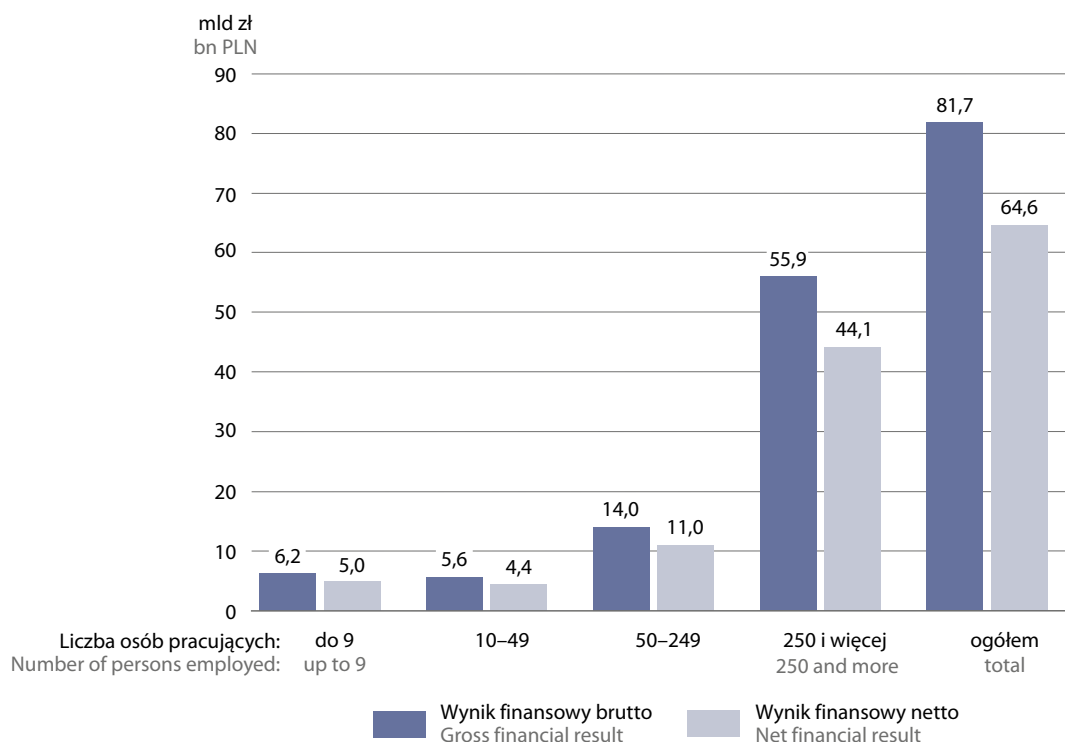


Zysk brutto wykazało 14 116 jednostek, tj. 58,4% wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (55,1% rok wcześniej), a uzyskiwane przez nie przychody ogółem stanowiły 88,4% przychodów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (rok wcześniej – 86,3%).

Wynik finansowy netto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wyniósł w 2019 roku 64 550,7 mln zł (wzrost o 10,6% wobec 58 353 mln zł w 2018 roku).

Podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób wykazały dodatni wynik finansowy netto równy 59 513,1 mln zł (wzrost o 8,7% wobec 54 739,3 mln zł przed rokiem), podmioty mikro (do 9 osób pracujących) także wykazały wartość dodatnią 5 037,6 mln zł (wzrost o 39,4% wobec 3 613,8 mln zł przed rokiem). W grupie podmiotów o liczbie pracujących do 9 osób stratę netto (ujemny wynik finansowy netto) wykazano w dwóch obszarach działalności, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób podmioty z jednej sekcji wykazały stratę netto.

Wykres 19. Wyniki finansowe według klas wielkości w 2019 roku
 Chart 19. Financial results by size class in 2019



Wskaźnik poziomu kosztów ogółem badanych podmiotów wyniósł 95,3%. Wskaźnik ten był nieco mniej korzystny dla podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób i wyniósł 95,5%, korzystniejszy był w klasie mikro i ukształtował się na poziomie 91,8%. Wskaźnik rentowności obrotu brutto w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym ukształtował się na poziomie 4,7%, przy czym korzystniejszy był dla podmiotów mikro, dla których wyniósł 8,2% wobec 4,5% dla podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Wskaźnik rentowności obrotu netto ogółem ukształtował się na poziomie 3,7%, a w przedziałach klas wielkości podmiotów korzystniej wypadły podmioty mikro, dla których ukształtował się na poziomie 6,6% wobec 3,6% w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wyniki finansowe według sekcji PKD

Financial results by NACE section

Najwyższe przychody ogółem uzyskały podmioty zaangażowane w działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (739 807,8 mln zł, co stanowiło 42,5% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego) oraz w handel; naprawę pojazdów samochodowych (651 175,1 mln zł – 37,4%).

W prawie wszystkich rodzajach działalności wynik finansowy netto był dodatni (zysk netto). Najwyższy wynik finansowy netto wypracowały podmioty działające w przetwórstwie przemysłowym (30 116,6 mln zł), co stanowiło 46,7% wyniku finansowego netto wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (przed rokiem udział ten stanowił 52,2%).

Tablica 9. Podstawowe wyniki finansowe przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2019 roku

Table 9. Basic financial results of enterprises with foreign capital by NACE section in 2019

Sekcje PKD NACE section	Przychody ogółem Total revenues	Koszty ogółem Total costs	Wynik finansowy Financial result		Liczba przed- siębiorstw wykazujących Number of enter- prises showing	
			brutto gross	netto net	zysk brutto gross profit	zysk netto net profit
	w mln zł/in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	1 742 540,4	1 660 841,6	81 698,8	64 550,7	14 116	14 008
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	2 451,1	3 390,7	-939,6	-1 063,6	42	41
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	739 807,8	702 629,1	37 178,7	30 116,6	3 203	3 171
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air condition- ing supply	21 664,0	19 934,2	1 729,8	1 450,3	179	178
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	6 232,6	5 915,6	317,1	248,2	74	73
Budownictwo Construction	62 563,4	59 265,8	3 297,6	2 514,1	916	914
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	651 175,1	629 716,3	21 458,9	16 577,9	4 075	4 040
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	62 235,4	59 381,1	2 854,3	2 276,8	825	819
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	8 598,8	7 553,0	1 045,7	869,1	277	275
Informacja i komunikacja Information and communication	83 901,4	76 944,9	6 956,5	5 357,4	1 089	1 076
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	19 387,0	16 727,0	2 660,0	2 079,6	1 020	1 021
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	42 066,8	38 663,4	3 403,4	2 828,8	1 367	1 358
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	28 003,6	26 788,9	1 214,7	925,2	724	717

Tablica 9. Podstawowe wyniki finansowe przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2019 roku (dok.)

Table 9. Basic financial results of enterprises with foreign capital by NACE section in 2019 (cont.)

Sekcje PKD NACE section	Przychody ogółem Total revenues	Koszty ogółem Total costs	Wynik finansowy Financial result		Liczba przed- siębiorstw wykazujących Number of enter- prises showing	
			brutto gross	netto net	zysk brutto gross profit	zysk netto net profit
			w mln zł/in million PLN			
Edukacja Education	427,9	404,8	23,2	17,2	67	67
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	6 822,5	6 617,3	205,2	149,8	85	85
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	4 211,2	4 285,9	-74,7	-99,9	48	49
Pozostała działalność usługowa Other service activities	2 991,6	2 623,7	367,9	303,1	125	124

Wskaźnik poziomu kosztów w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 95,3%. Ponad 100% wyniósł w działalności związanej z górnictwem i wydobywaniem (138,3%), kulturą, rozrywką i rekreacją (101,8%). Najkorzystniejszy, poniżej 90%, odnotowano w obsłudze rynku nieruchomości (86,3%), w pozostałej działalności usługowej (87,7%) oraz w działalności związanej z zakwaterowaniem i gastronomią (87,8%).

Wskaźnik rentowności obrotu brutto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ukształtował się na poziomie 4,7%. Najkorzystniejszy wskaźnik ten ukształtował się w działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości (13,7%). Wskaźnik powyżej 10% wykazały podmioty z zakresu pozostałej działalności usługowej (12,3%) oraz zakwaterowania i gastronomii (12,2%).

Wskaźnik rentowności obrotu netto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ukształtował się na poziomie 3,7%. Najkorzystniejszy wskaźnik uzyskały podmioty z zakresu działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości (10,7%), zakwaterowaniem i gastronomią (10,1%) oraz pozostałą działalnością usługową (10,1%).

Tablica 10. Wskaźniki ekonomiczne podmiotów z kapitałem zagranicznym według sekcji PKD w 2019 roku
 Table 10. Economic indicators of entities with foreign capital by NACE section in 2019

Sekcje PKD NACE section	Wskaźnik poziomu kosztów Cost level indicator	Wskaźnik rentowności obrotu brutto Gross profitability rate of turnover	Wskaźnik rentowności obrotu netto Net profitability rate of turnover
	%		
OGÓŁEM TOTAL	95,3	4,7	3,7
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	138,3	-38,3	-43,4
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	95,0	5,0	4,1
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	92,0	8,0	6,7
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	94,9	5,1	4,0
Budownictwo Construction	94,7	5,3	4,0
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	96,7	3,3	2,6
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	95,4	4,6	3,7
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	87,8	12,2	10,1
Informacja i komunikacja Information and communication	91,7	8,3	6,4
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	86,3	13,7	10,7
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	91,9	8,1	6,7
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	95,7	4,3	3,3
Edukacja Education	94,6	5,4	4,0
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	97,0	3,0	2,2
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	101,8	-1,8	-2,4
Pozostała działalność usługowa Other service activities	87,7	12,3	10,1

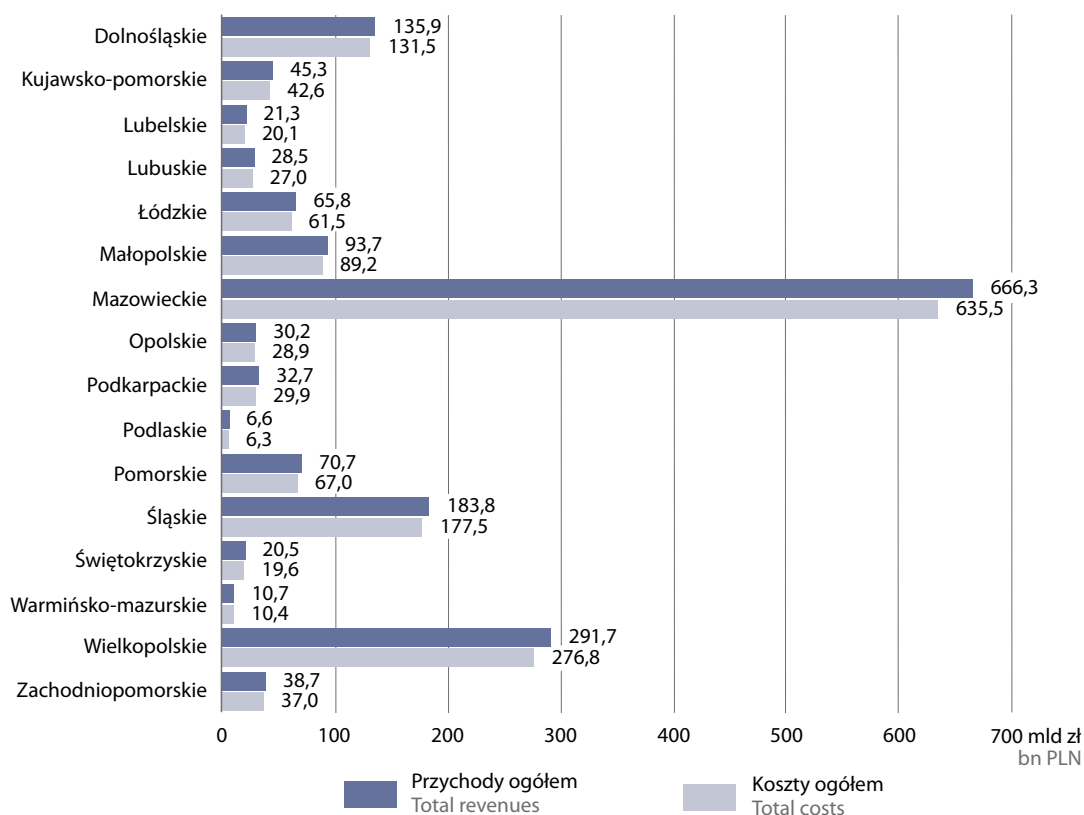
Wyniki finansowe według województw

Financial results by voivodship

Przychody ogółem wypracowane przez podmioty z województw mazowieckiego, wielkopolskiego i śląskiego łącznie stanowiły 65,4% przychodów ogółem wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (odpowiednio 38,2%, 16,7% oraz 10,5%). Podobnie koszty ogółem poniesione razem przez podmioty z tych trzech województw stanowiły łącznie 65,7% (odpowiednio 38,3%, 16,7% oraz 10,7%).

Najwyższy wynik finansowy brutto uzyskały podmioty z siedzibą w województwach mazowieckim, wielkopolskim i śląskim. Łącznie wynik finansowy brutto podmiotów z kapitałem zagranicznym z tych trzech województw stanowił 63,8% wyniku finansowego brutto dla Polski i wyniósł odpowiednio 37,8%, 18,3% oraz 7,7%.

Wykres 20. Przychody ogółem i koszty ogółem według województw w 2019 roku
Chart 20. Revenues and costs from total activity by voivodship in 2019



1.5. Działalność eksportowa i importowa przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym

1.5. Export and import activity of enterprises with foreign capital

Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu

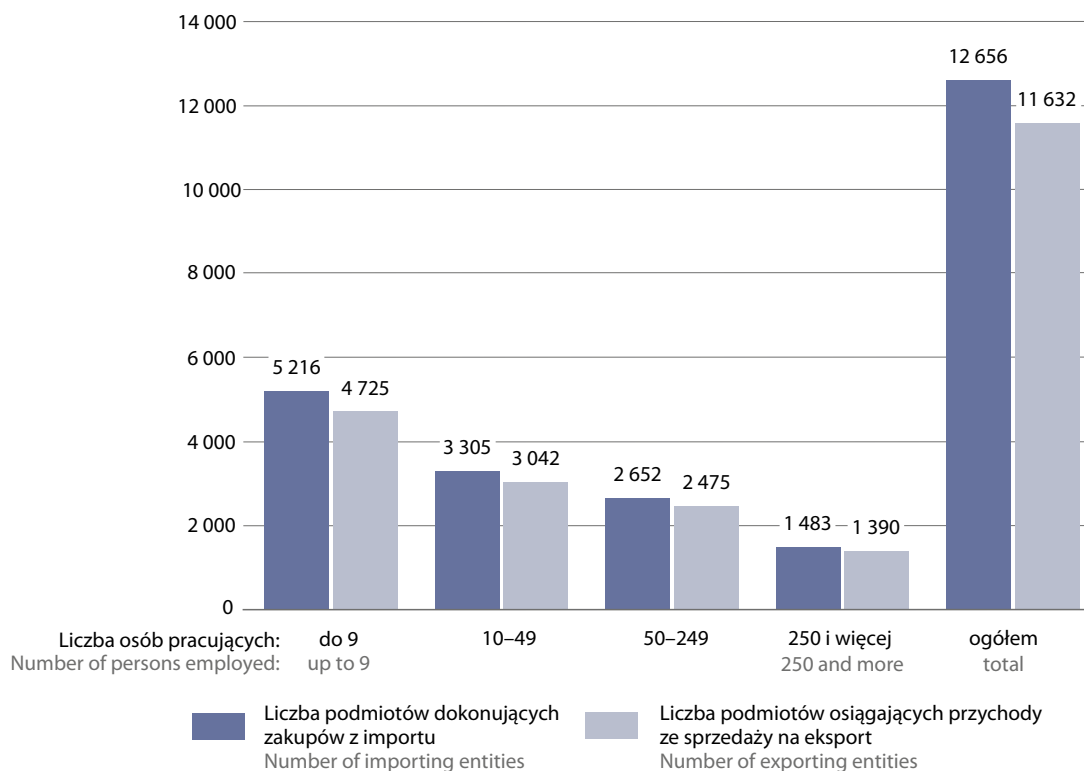
Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases

W 2019 roku 11 632 podmioty z kapitałem zagranicznym osiągnęły przychody ze sprzedaży produktów lub towarów i materiałów na eksport, co stanowiło 48,1% liczby wszystkich podmiotów z udziałem zagranicznym. Wśród podmiotów mikro 31,0% prowadziło aktywność eksportową, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób – 77,5%. W strukturze podmiotów eksportujących 40,6% stanowiły podmioty mikro o liczbie pracujących do 9 osób, pozostałe 59,4% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Zakupów z importu dokonywało 12 656 podmiotów z kapitałem zagranicznym, co stanowiło 52,4% liczby wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym. Wśród podmiotów mikro 34,2% dokonywało zakupów z importu, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej – 83,5%. W strukturze podmiotów importujących 41,2% stanowiły podmioty o liczbie pracujących do 9 osób, a 58,8% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wykres 21. Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według klas wielkości w 2019 roku

Chart 21. Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases by size class in 2019



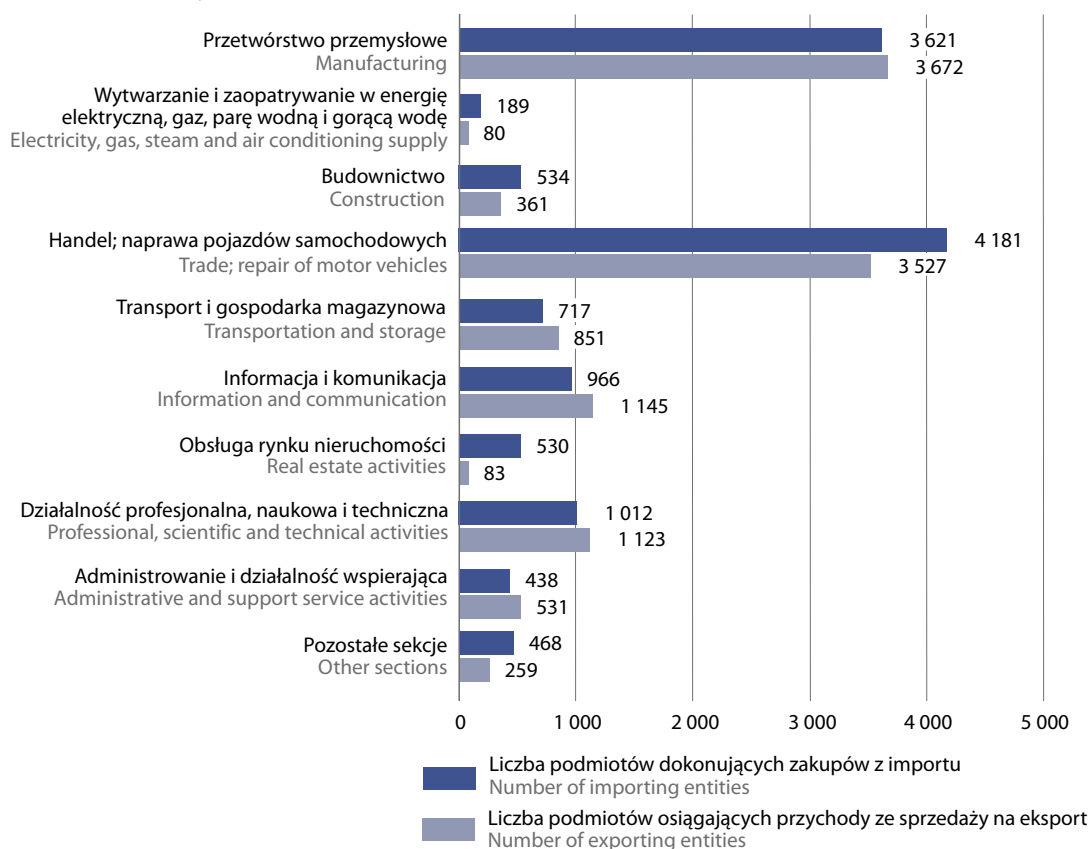
Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD

Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases by NACE section

Najwyższy odsetek podmiotów eksportujących zaobserwowano w przetwórstwie przemysłowym (77,6%), informacji i komunikacji (66,0%), w transporcie i gospodarce magazynowej (59,1%) oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (53,0%).

Wykres 22. Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i podmiotów dokonujących zakupów z importu według sekcji PKD w 2019 roku

Chart 22. Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases by NACE section in 2019



Liczba przedsiębiorstw osiągających przychody ze sprzedaży na eksport i dokonujących zakupów z importu według województw

Number of enterprises generating revenues from export sales and import purchases by voivodship

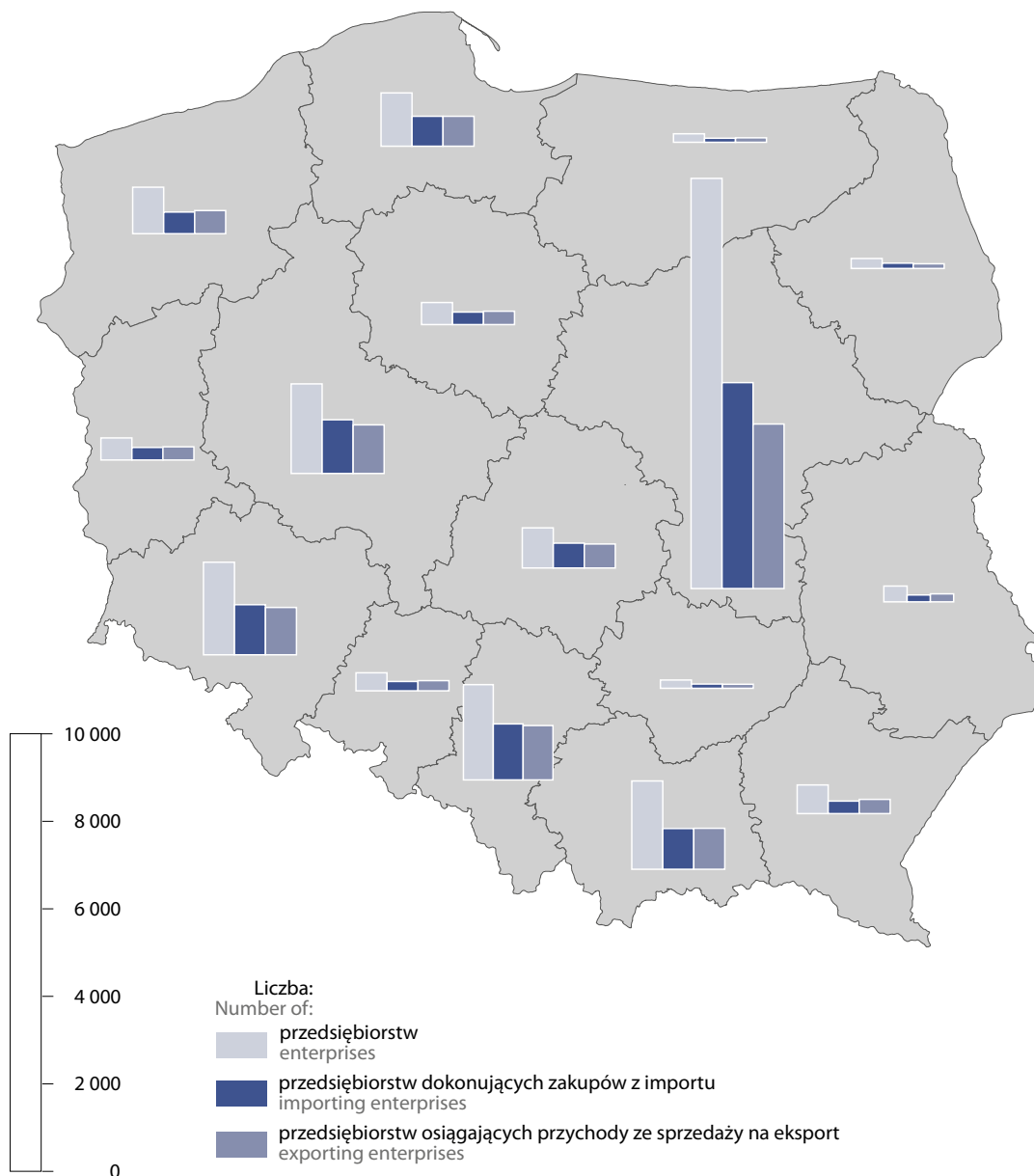
Uwzględniając lokalizację siedziby badanych przedsiębiorstw, udział podmiotów osiągających przychody ze sprzedaży na eksport w liczbie podmiotów z kapitałem zagranicznym w poszczególnych województwach kształtował się na poziomie od 40,1% w województwie mazowieckim do 60,4% w województwie kujawsko-pomorskim. Najwyższy udział w wartości eksportu ogółem miały podmioty z województw mazowieckiego – 22,0%, śląskiego – 16,6%, wielkopolskiego – 13,0% i dolnośląskiego – 11,8%.

Spośród wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, największy odsetek podmiotów dokonujących zakupów z importu stanowiły jednostki z siedzibą na terenie województw łódzkiego (61,6%) i wielkopolskiego (60,0%), a najniższy – podkarpackiego (43,7%) i lubelskiego (43,5%).

Ponad 70% wartości importu ogółem zrealizowały podmioty z czterech województw: mazowieckiego (34,0%), wielkopolskiego (15,1%), śląskiego (12,0%) oraz dolnośląskiego (11,2%). Udział importu żadnego z pozostałych województw nie przekroczył 6%.

Mapa 6. Liczba przedsiębiorstw dokonujących zakupów z importu i osiągających przychody ze sprzedaży na eksport na tle wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym w 2019 roku

Map 6. Number of enterprises purchasing from import and achieving revenues from sales for export in the context of all entities with foreign capital in 2019



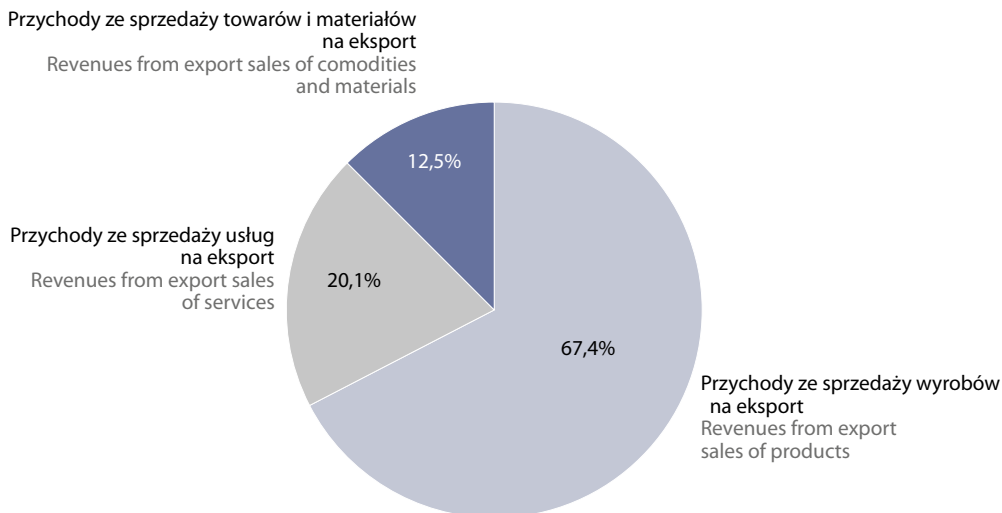
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport

Revenues from export sales of products, goods, and materials

Wartość przychodów ze sprzedaży na eksport uzyskanych przez wszystkie podmioty z kapitałem zagranicznym wyniosła 578 038,6 mln zł i była o 6,4% wyższa niż przed rokiem. W strukturze tych przychodów dominowały przychody ze sprzedaży na eksport wyrobów – 67,5% wartości przychodów ze sprzedaży na eksport ogółem (przed rokiem 68,2%). Pozostałą część przychodów stanowił eksport usług – 20,1% (rok wcześniej 18,9%) i eksport towarów i materiałów – 12,4% (rok wcześniej 12,9%).

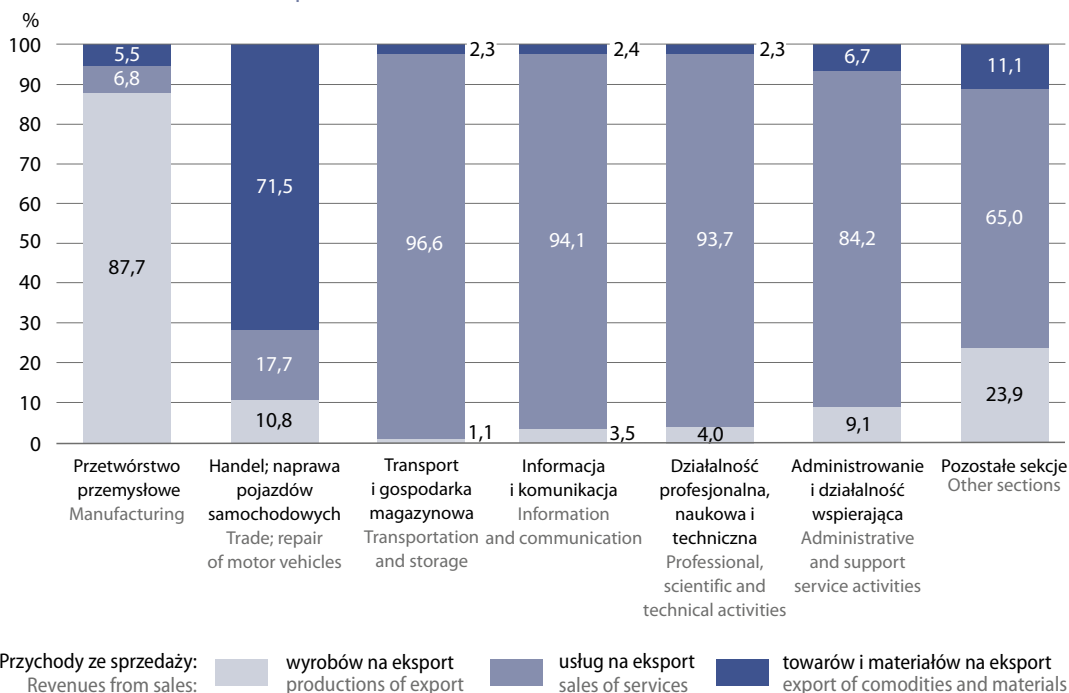
Wykres 23. Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w 2019 roku

Chart 23. Structure of revenues from export sales in 2019



Wykres 24. Struktura przychodów ze sprzedaży na eksport w wybranych sekcjach PKD w 2019 roku

Chart 24. Structure of revenues from export sales in selected NACE sections in 2019



Dominującą część przychodów ze sprzedaży na eksport zrealizowały podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (74,8%). Z przychodów ze sprzedaży na eksport podmiotów w przetwórstwie przemysłowym 87,6% stanowiły przychody ze sprzedaży wyrobów. Przychody ze sprzedaży na eksport podmiotów w handlu; naprawie pojazdów samochodowych stanowiły 11,0% przychodów ze sprzedaży na eksport ogółem (był to głównie eksport towarów i materiałów – 71,5%). W większości pozostałych sekcji dominował eksport usług.

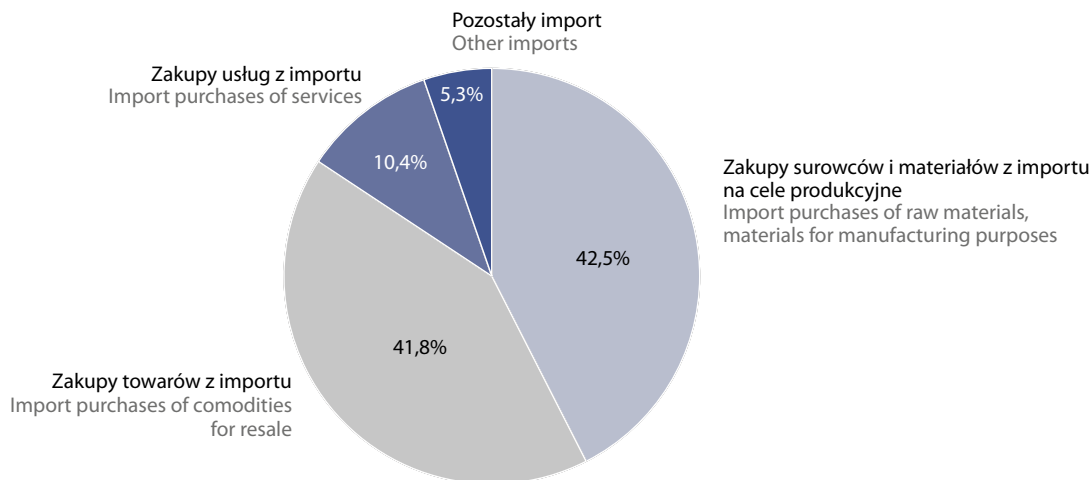
Eksport do jednostki macierzystej i jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw, do której należał badany podmiot (tzw. eksport wewnątrzgrupowy), w 2019 roku przyniósł 40,8% przychodów ze sprzedaży na eksport ogółem. Dominująca część eksportu do jednostki macierzystej lub jednostek powiązanych była zrealizowana przez podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (75,7%).

Zakupy z importu

Import purchases

Wartość zakupów z importu wyniosła 555 113,4 mln zł i była wyższa o 4,5% w porównaniu z 2018 rokiem. Zakupy z importu surowców, materiałów i półfabrykatów na cele produkcyjne stanowiły 42,5% importu ogółem, import towarów do dalszej odsprzedaży – 41,8%, a import usług – 10,4% (przed rokiem proporcje te kształtowały się odpowiednio 42,7%, 43,1% i 9,7%).

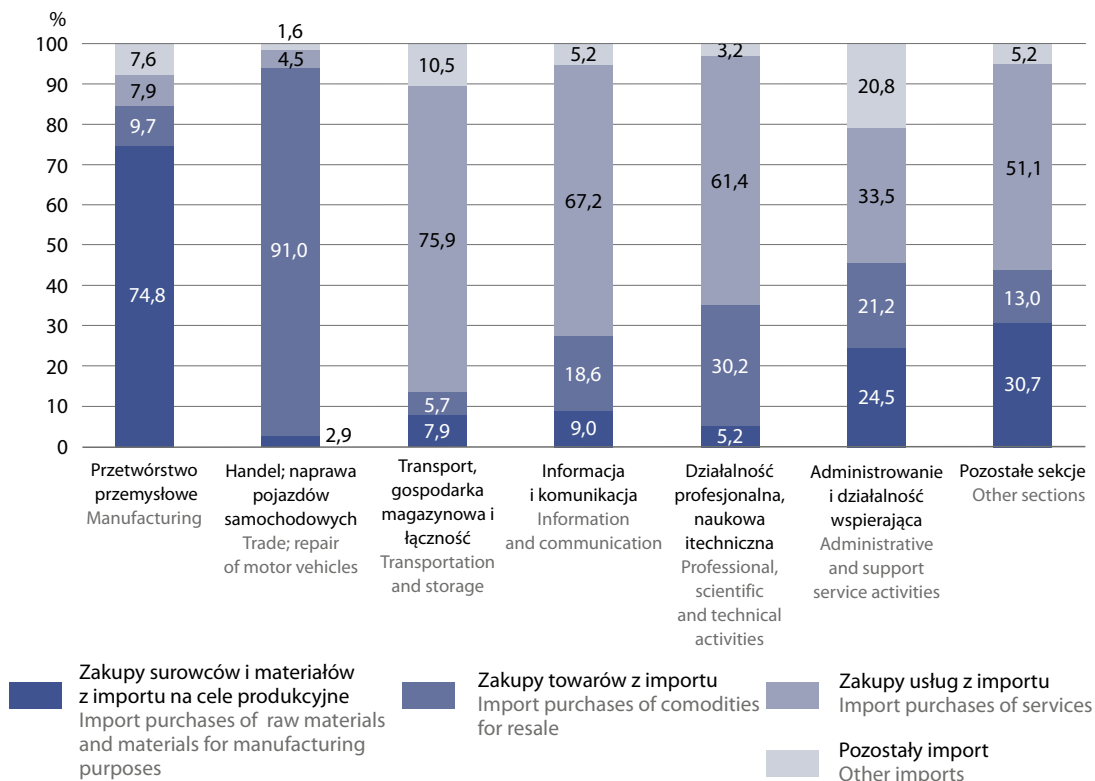
Wykres 25. Struktura zakupów z importu w 2019 roku
Chart 25. Structure of import purchases in 2019



Z wartości importu ogółem 32,5% stanowiły zakupy od jednostki macierzystej i jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw – tzw. import wewnątrzgrupowy (rok wcześniej 28,2%). Z wartości zakupów z importu ogółem 97,0% przypadło na podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Ponad 93,0% zakupów z importu wykazały podmioty prowadzące działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego oraz handlu; naprawy pojazdów samochodowych. Zrealizowały one odpowiednio 54,1% i 38,9% importu ogółem dokonanego przez wszystkie podmioty z kapitałem zagranicznym.

W przetwórstwie przemysłowym dominowały zakupy z importu surowców i materiałów na cele produkcyjne (74,8%), w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – import towarów do dalszej odsprzedaży (91,0%), w transporcie i gospodarce magazynowej – import usług (75,9%).

Wykres 26. Struktura zakupów z importu w wybranych sekcjach PKD w 2019 roku
 Chart 26. Structure of import purchases in selected NACE sections in 2019



1.6. Nakłady na aktywa trwale przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym

1.6. Outlays on total fixed assets of enterprises with foreign capital

NAKŁADY NA AKTYWA TRWAŁE to łączna wartość nakładów na wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwale, inwestycje długoterminowe, długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Wartość nakładów na aktywa trwale w Polsce poniesionych przez podmioty z kapitałem zagranicznym w 2019 roku wyniosła 92 277,0 mln zł, z czego 88,6% to nakłady inwestycyjne.

Liczba przedsiębiorstw ponoszących nakłady na aktywa trwale

Number of enterprises incurring expenditures on fixed assets

W 2019 roku nakłady na aktywa trwale w Polsce poniosło 46,8% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (w 2018 roku 43,1%). Średnio jeden podmiot poniósł w 2019 roku 8,2 mln zł nakładów na aktywa trwale (przed rokiem 7,2 mln zł). Prawie co czwarty podmiot mikro (24,4%) ponosił nakłady na aktywa trwale, a w grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób inwestowało 85,2% podmiotów. W strukturze wszystkich podmiotów inwestujących 32,9% stanowiły podmioty mikro, a pozostałe 67,1% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Nakłady na aktywa trwale według klas wielkości

Outlays on total fixed assets by size class

Wartość nakładów na aktywa trwale poniesionych w Polsce w 2019 roku przez podmioty z kapitałem zagranicznym wyniosła 92 277,0 mln zł i w porównaniu z rokiem poprzednim była wyższa o 9,8%. Najwyższy udział w nakładach na aktywa trwale miały podmioty duże (69,9%), a najniższy – małe (4,8%).

Z wartości ogółem nakładów na aktywa trwale 88,6% stanowiły nakłady inwestycyjne (tj. nakłady na nowe środki trwałe), przed rokiem ich udział wyniósł 87,1%.

Tablica 11. Nakłady inwestycyjne w latach 2018–2019

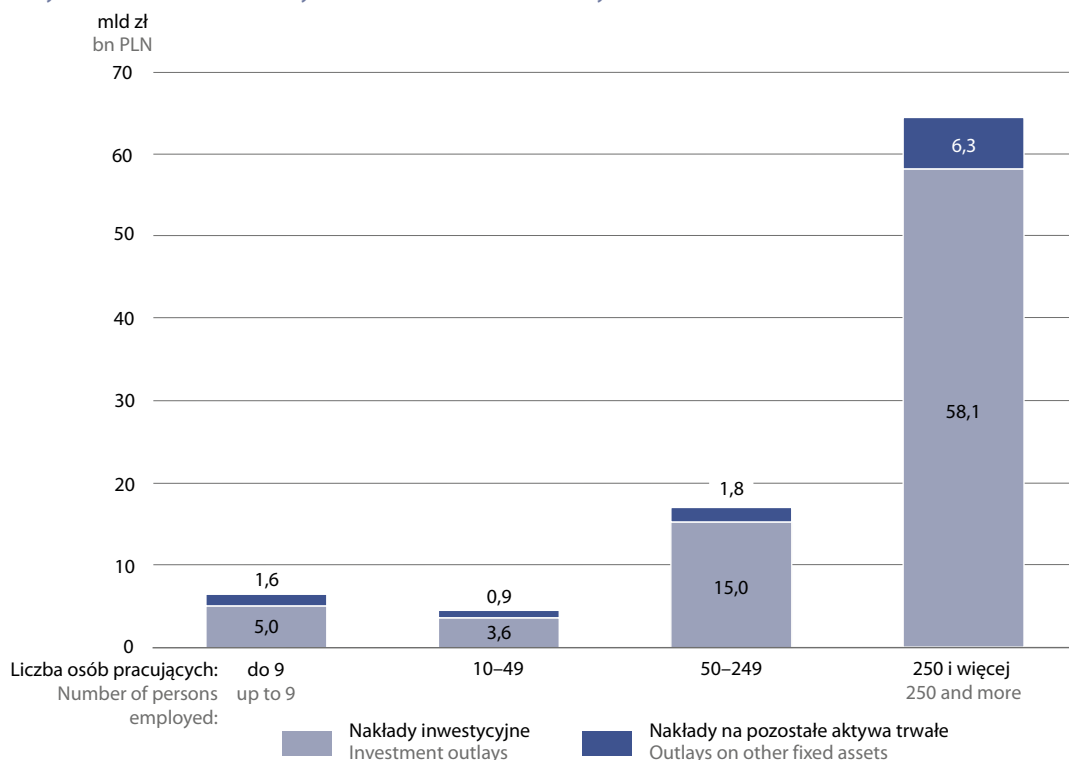
Table 11. Investment outlays in 2018–2019

Lata Years	Przedsiębiorstwa ogółem Total enterprises	o liczbie pracujących do 9 osób up to 9 persons employed	o liczbie pracujących 10-49 osób 10-49 persons employed	o liczbie pracujących 50-249 osób 50-249 persons employed	o liczbie pracujących 250 i więcej osób 250 and more persons employed
		w mln zł in million PLN			
2018	72 463,1	5 607,0	3 434,0	12 963,7	50 458,4
2019	81 725,3	5 041,4	3 550,6	14 983,6	58 149,7

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego przeznaczyły w 2019 roku 81 725,3 mln zł na nakłady inwestycyjne (wzrost o 12,8% w porównaniu z rokiem poprzednim). Największy, na poziomie 90,2%, udział nakładów inwestycyjnych w nakładach na aktywa trwale wykazały podmioty duże o liczbie pracujących 250 i więcej osób. Najniższy udział nakładów inwestycyjnych w wartości nakładów na aktywa (76,2%) zanotowały podmioty mikro o liczbie pracujących do 9 osób.

Wykres 27. Nakłady na aktywa trwale według klas wielkości i rodzaju nakładów w 2019 roku

Chart 27. Outlays on total fixed assets by size class and kind of outlays in 2019



Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD

Outlays on total fixed assets by NACE section

Tablica 12. Nakłady na aktywa trwałe według sekcji PKD w 2019 roku

Table 12. Outlays on total fixed assets by NACE section in 2019

Sekcje PKD NACE section	Liczba przed- siębiorstw ponoszących nakłady na aktywa trwałe Number of enterprises in- curring outlays on fixed asstes	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on total fixed assets	
		ogółem total	w tym nakłady inwestycyjne of which investment outlays
OGÓŁEM TOTAL	11 317	92 277,0	81 725,3
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	49	338,9	316,8
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	3 422	49 660,9	46 254,6
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	182	1 516,4	1 372,6
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	80	484,3	449,7
Budownictwo Construction	584	4 526,3	3 463,2
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	2 963	12 725,1	11 006,6
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	659	3 243,9	2 770,0
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	208	897,6	792,1
Informacja i komunikacja Information and communication	874	7 722,3	5 866,8
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	680	2 474,5	1 647,0
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	932	1 893,8	1 430,2
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	461	5 385,3	5 246,4
Edukacja Education	39	17,3	16,1
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	68	599,7	351,0
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	61	640,9	621,4
Pozostała działalność usługowa Other service activities	55	149,6	121,0

Najwięcej nakładów na aktywa trwałe poniosły podmioty prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (53,8% nakładów na pozyskanie aktywów trwałych poniesionych przez wszystkie podmioty z udziałem kapitału zagranicznego), podmioty zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych (13,8%), a także informacją i komunikacją (8,4%).

Przeciętny podmiot poniósł 8,2 mln zł nakładów na aktywa trwałe i 7,2 mln zł nakładów inwestycyjnych (przed rokiem odpowiednio 7,2 mln zł i 6,3 mln zł).

Najwyższe, przekraczające 10 mln zł, średnie nakłady na aktywa trwałe poniosły podmioty z zakresu przetwórstwa przemysłowego – 14,5 mln zł oraz administrowaniu i działalności wspierającej, gdzie na jeden podmiot przypadło 11,7 mln zł.

Najwyższy udział w nakładach inwestycyjnych miały podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym – 56,6%, handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 13,5% oraz informacją i komunikacją – 7,2%.

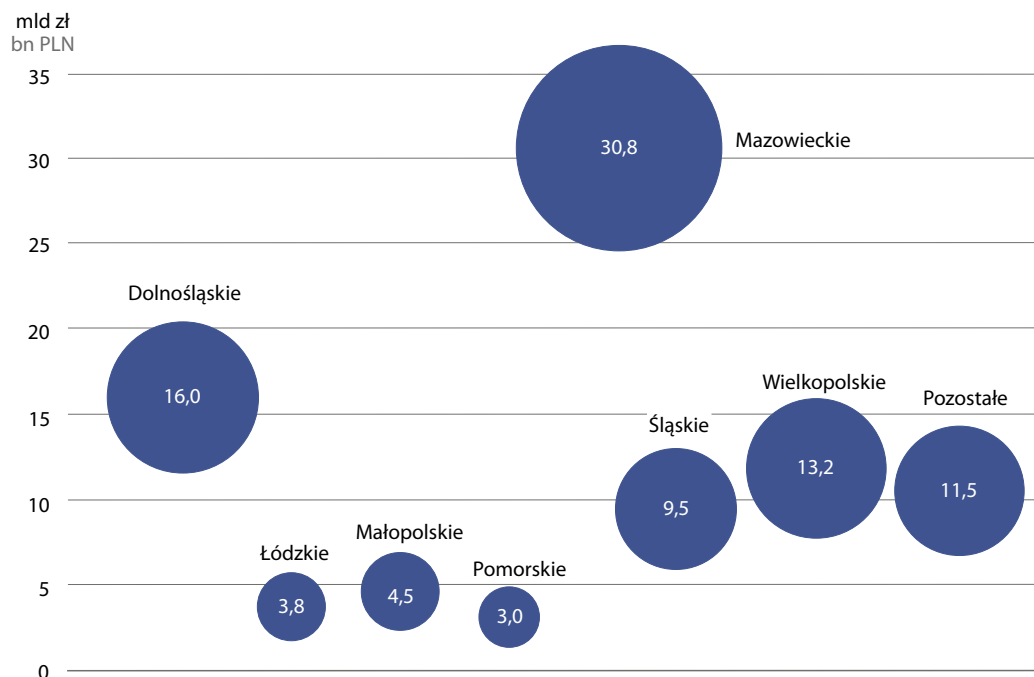
Nakłady na aktywa trwałe według województw

Outlays on total fixed assets by voivodship

W układzie terytorialnym najwięcej nakładów na aktywa trwałe poniosły podmioty z województwa mazowieckiego – 33,4% nakładów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym. W dalszej kolejności, najwyższe nakłady na aktywa trwałe poniosły podmioty z województw dolnośląskiego (17,4%), wielkopolskiego (14,4%) i śląskiego (10,3%).

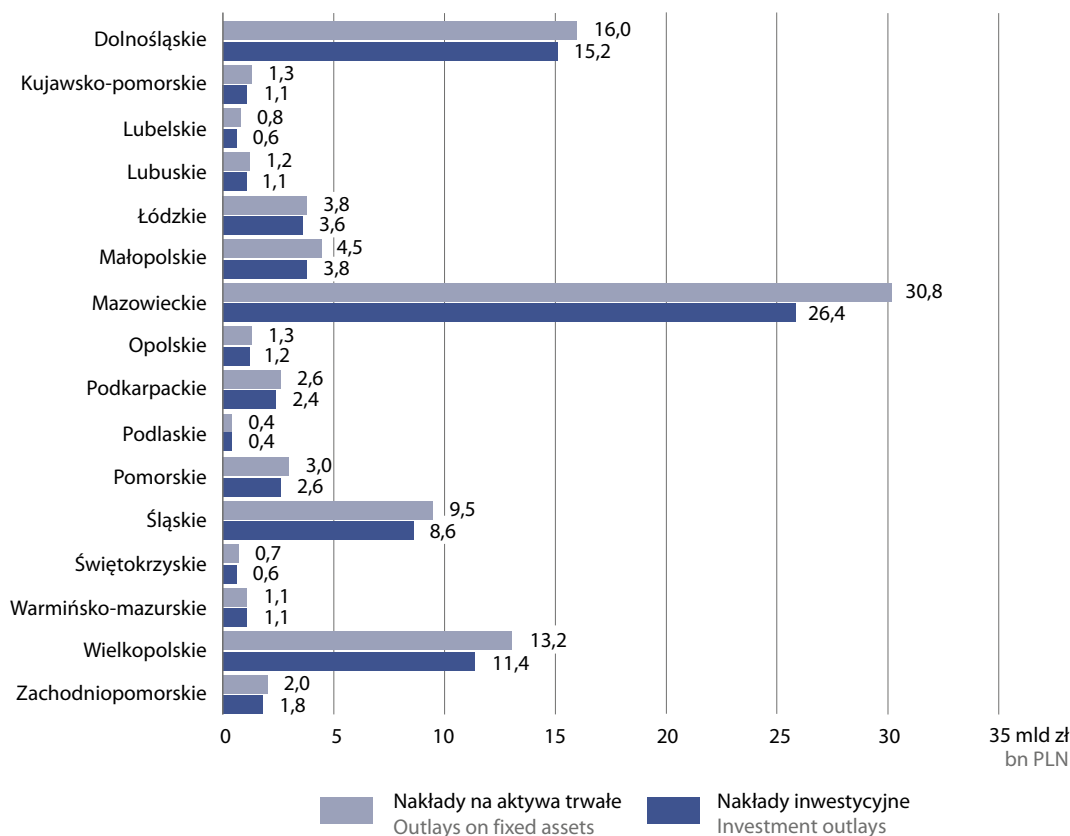
Wykres 28. Nakłady na aktywa trwałe poniesione przez podmioty z kapitałem zagranicznym według województw w 2019 roku

Chart 28. Outlays on fixed assets of entities with foreign capital by voivodship in 2019



Trzy czwarte (75,5%) nakładów inwestycyjnych poniosły podmioty z kapitałem zagranicznym z siedzibą w województwach: mazowieckim, dolnośląskim, wielkopolskim i śląskim (odpowiednio 32,3%, 18,6%, 13,9%, 10,5%) .

Wykres 29. Nakłady na aktywa trwałe i nakłady inwestycyjne według województw w 2019 roku
 Chart 29. Outlays on fixed assets and investment outlays by voivodship in 2019



Nakłady na aktywa trwałe za granicą poniosło 90 podmiotów, a wartość tych nakładów wyniosła 307,7 mln zł, z czego 40,4% to nakłady na długoterminowe aktywa finansowe. W dominującej części (77,1%) nakłady te ponoszone były przez podmioty średnie i duże, a udział nakładów na długoterminowe aktywa finansowe stanowił 36,7% nakładów w tych dwóch klasach wielkości. Podmioty z zakresu przetwórstwa przemysłowego poniosły 47,6% nakładów za granicą ogółem (z wartości ogółem w tej sekcji 7,9% to nakłady na długoterminowe aktywa finansowe).

Rozdział 2.

Chapter 2.

Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych

Enterprises with foreign capital with 10 and more persons employed as compared to balance entities

PODMIOTY BILANSOWE – przedsiębiorstwa niefinansowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób, prowadzące księgi rachunkowe, które sporządziły pełny bilans i rachunek zysków i strat za 2019 rok.

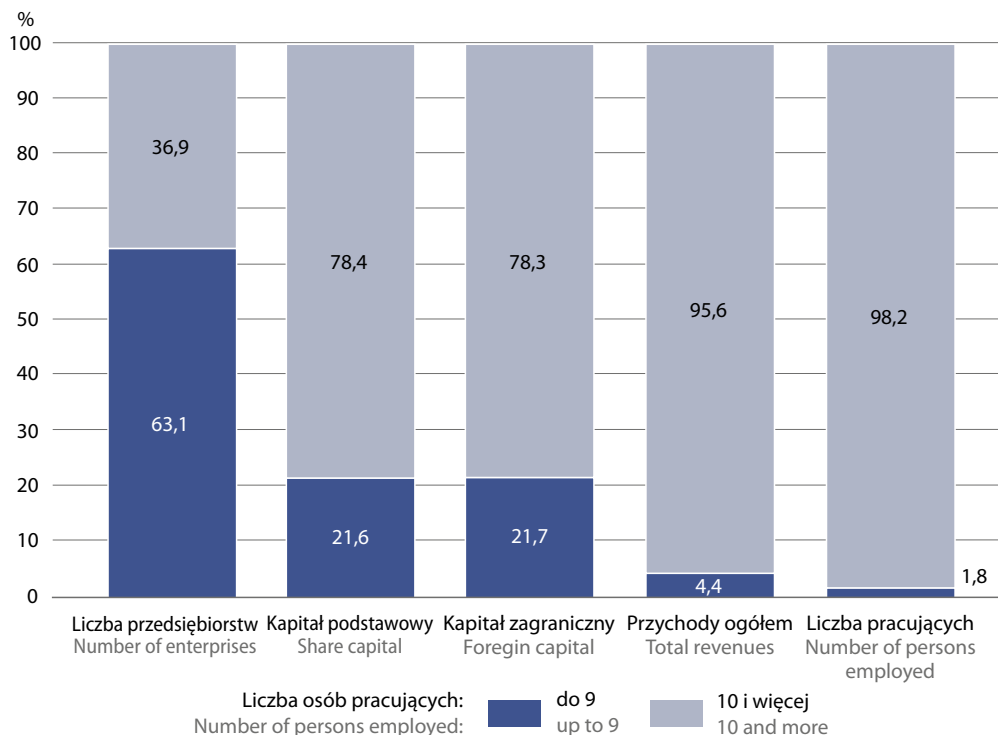
2.1. Przedsiębiorstwa o liczbie pracujących 10 i więcej osób w strukturze wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym

2.1. Enterprises with 10 and more persons employed in the structure of all entities with foreign capital

Grupa podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób stanowiła 36,9% całej badanej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym.

Wykres 30. Struktura przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym według klas wielkości w wybranych kategoriach w 2019 roku

Chart 30. Structure of enterprises with foreign capital by size class in selected characteristics in 2019

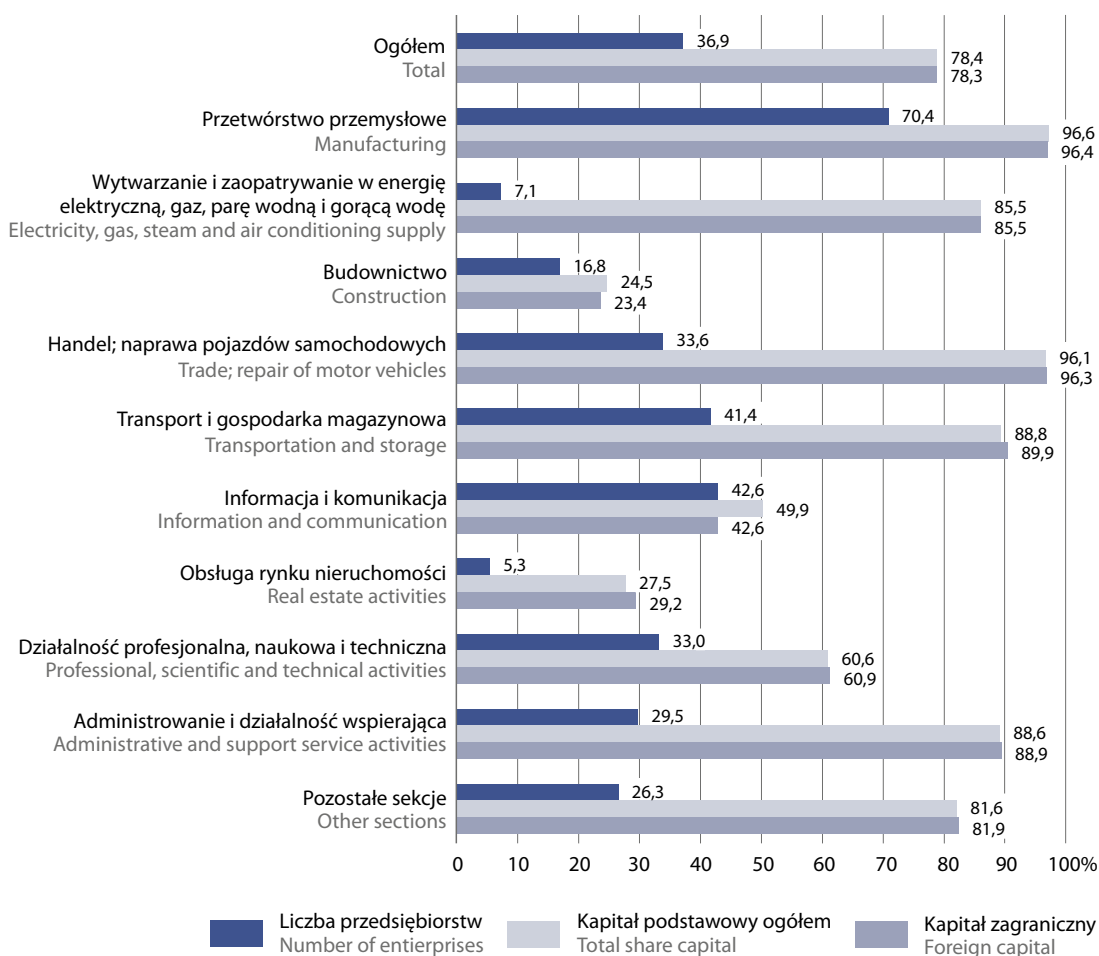


W przetwórstwie przemysłowym stanowiły one 70,4% jednostek z kapitałem zagranicznym, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – 58,3%, w informacji i komunikacji – 42,6%, w transporcie i gospodarce magazynowej – 41,4%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 33,6%.

W tej grupie podmiotów z kapitałem zagranicznym zaangażowano w końcu 2019 roku 172 874,5 mln zł kapitału podstawowego (78,4% kapitału podstawowego wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym), w tym 161 671,6 mln zł kapitału zagranicznego (78,3% kapitału zagranicznego ogółem). W przetwórstwie przemysłowym odsetek ten wyniósł w obu kategoriach odpowiednio 96,6% i 96,4%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 96,1% i 96,3%. W budownictwie oraz działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości udziały kapitału podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób w kapitale wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym nie przekraczały 30%, w kapitale podstawowym – odpowiednio 24,5% i 27,5%, w kapitale zagranicznym – 23,4% i 29,2%.

Wykres 31. Udział przedsiębiorstw o liczbie pracujących 10 i więcej osób w całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym w wybranych sekcjach PKD w 2019 roku

Chart 31. Enterprises with 10 and more persons employed in the structure of all entities with foreign capital in selected NACE sections in 2019



Przychody ogółem podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób stanowiły 95,6% przychodów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, a liczba pracujących w nich osób to 98,2% pracujących w całej populacji podmiotów z kapitałem zagranicznym.

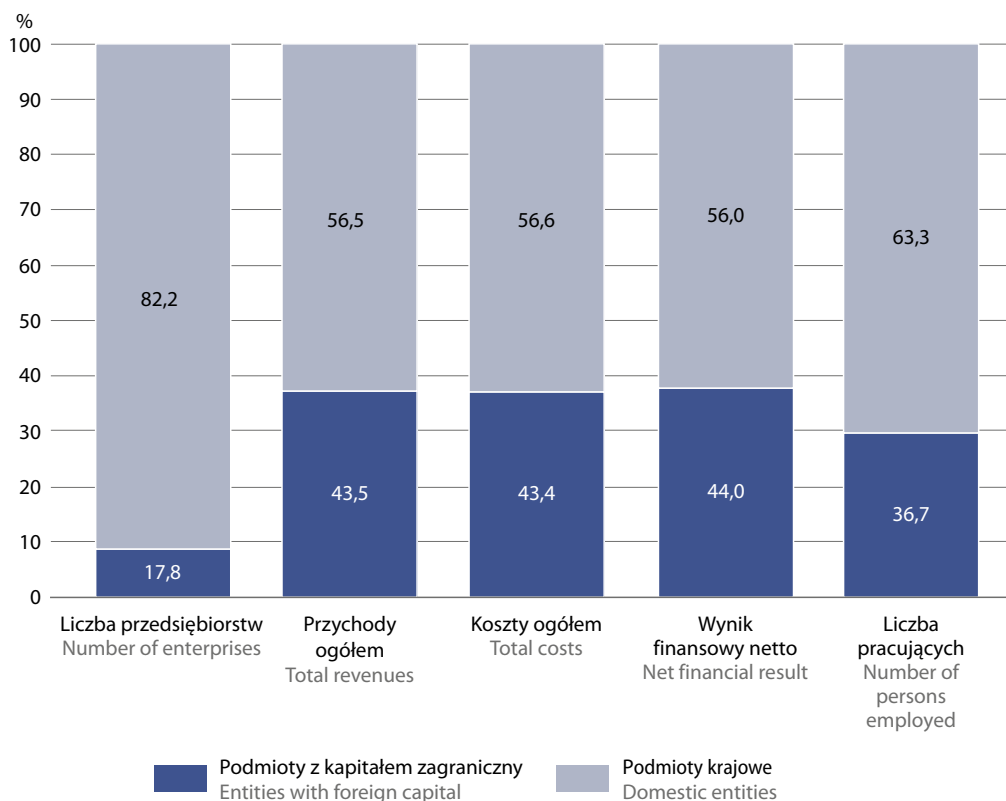
2.2. Przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych

2.2. Enterprises with foreign capital with 10 and more persons employed compared to balance entities

Wyniki działalności gospodarczej uzyskane przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób porównano z wynikami uzyskanymi przez zbiorowość podmiotów w tym samym przedziale wielkości, które złożyły bilans oraz rachunek zysków i strat za 2019 rok (umownie w opracowaniu nazywane „podmiotami bilansowymi”). Analizą objęto 8 914 podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w porównaniu z 50 158 badanymi podmiotami bilansowymi.

Wykres 32. Struktura podstawowych kategorii finansowych przedsiębiorstw bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na podmioty krajowe i z kapitałem zagranicznym w 2019 roku

Chart 32. Structure of basic financial results of balance enterprises with 10 and more persons employed divided into domestic and with foreign capital entities in 2019

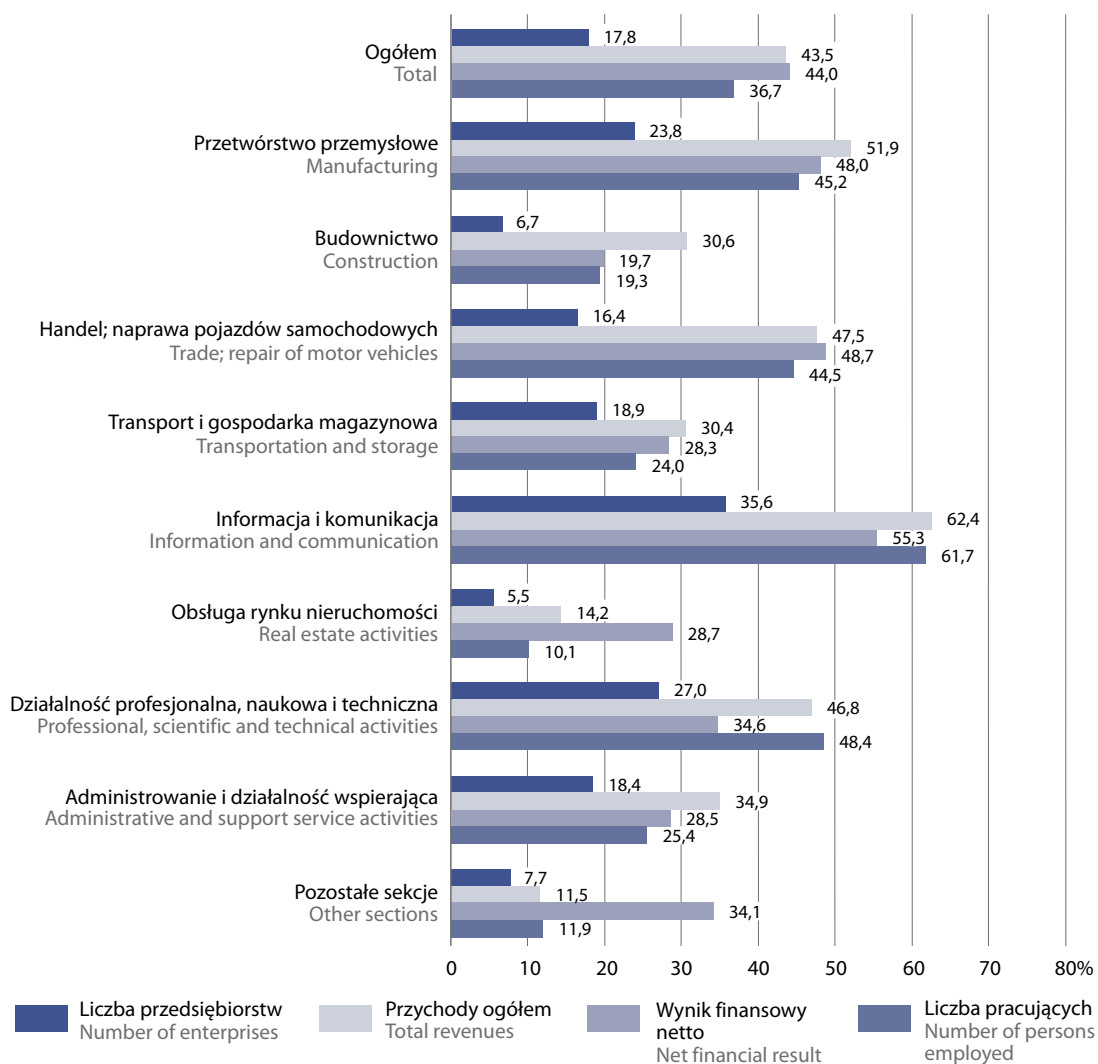


W zbiorowości wszystkich podmiotów bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób podmioty z kapitałem zagranicznym stanowiły 17,8%.

W przetwórstwie przemysłowym podmioty z udziałem zagranicznym stanowiły 23,8%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 16,4%.

Wykres 33. Udział przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podmiotach bilansowych dla wybranych zmiennych według sekcji PKD w 2019 roku

Chart 33. Share of enterprises with foreign capital with 10 and more persons employed in balance entities for selected variables by NACE section in 2019



Tablica 13. Podstawowe dane o przedsiębiorstwach z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych w 2019 roku

Table 13. Basic data on foreign capital enterprises with 10 and more persons employed on background of balance entities in 2019

Wyszczególnienie Specification	Przedsiębiorstwa bilansowe Balance enterprises	Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego Enterprises with foreign capital	Udział w podmiotach składających bilans Share in balance sheet enterprises
			%
Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises	50 158	8 914	17,8
Liczba pracujących Number of persons employed	5 564 118	2 044 770	36,7
Przychody ogółem w mln zł Revenues from total activity in million PLN	3 834 527,8	1 666 674,8	43,5
Koszty ogółem w mln zł Costs of obtaining revenues from total activity in million PLN	3 670 150,4	1 591 225,6	43,4
Wynik finansowy brutto w mln zł Gross financial result in million PLN	164 377,4	75 449,2	45,9
Wynik finansowy netto w mln zł Net financial result in million PLN	135 325,8	59 513,0	44,0
Liczba przedsiębiorstw wykazujących zysk brutto Number of enterprises showing gross profit	41 740	6 642	15,9
Liczba przedsiębiorstw wykazujących zysk netto Number of enterprises showing net profit	41 448	6 547	15,8
Nakłady inwestycyjne w mln zł Investment outlays in million PLN	184 638,6	76 683,9	41,5

W omawianej grupie przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym pracowało 2 044 770 osób, co stanowiło 36,7% pracujących w podmiotach bilansowych. W stosunku do roku poprzedniego liczba pracujących w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego wzrosła o 2,8%, w badanych podmiotach bilansowych – o 1,8%.

Wartość przychodów ogółem omawianych przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym wyniosła 1 666 674,8 mln zł, a ich udział w przychodach wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 43,5%. Wartość przychodów ogółu podmiotów bilansowych wzrosła o 5,2%, a przychody podmiotów z kapitałem zagranicznym – o 6,1%.

Przychody ogółem uzyskane przez przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym stanowiły 51,9% przychodów podmiotów bilansowych prowadzących ten rodzaj działalności, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 47,5%, w transporcie i gospodarce magazynowej – 30,4%.

Koszty ogółem w przedsiębiorstwach z kapitałem zagranicznym wyniosły 1 591 225,6 mln zł i stanowiły 43,4% kosztów podmiotów bilansowych (43,2% w 2018 roku). Wzrost kosztów ogółem odnotowano zarówno w przedsiębiorstwach z kapitałem zagranicznym (o 5,9%), jak i w całej zbiorowości podmiotów bilansowych (o 5,5%).

Liczba podmiotów z udziałem zagranicznym wykazujących zysk netto wzrosła o 4,6% (przed rokiem spadek o 1,7%), natomiast badanych podmiotów bilansowych wykazujących zysk netto wzrosła o 0,4% (przed rokiem spadek 1,0%). W całej zbiorowości podmiotów wykazujących zysk netto 15,8% stanowiły podmioty z udziałem zagranicznym (przed rokiem 15,2%).

Wynik finansowy netto w podmiotach z udziałem zagranicznym wzrósł o 8,7% (przed rokiem był spadek o 5,5%), a podmiotów bilansowych spadł o 2,8% (przed rokiem wykazano spadek o 6,3%). W 44,0% wynik podmiotów bilansowych wypracowały podmioty z udziałem kapitału zagranicznego (rok wcześniej udział ten wyniósł 39,3%).

Wartość aktywów trwałych podmiotów z udziałem zagranicznym wyniosła w końcu 2019 roku 679 762,9 mln zł, o 6,7% więcej w porównaniu z rokiem poprzednim. Udział aktywów trwałych podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości aktywów trwałych ogółu podmiotów bilansowych wyniósł 35,1%. W strukturze aktywów trwałych należących do podmiotów z kapitałem zagranicznym udział rzeczowych aktywów trwałych wyniósł 59,0%, a udział długoterminowych aktywów finansowych 20,4% (w 2018 roku odpowiednio 58,3% i 23,5%). Dla wszystkich podmiotów bilansowych proporcje te wyniosły odpowiednio 64,6% i 20,9% (wobec 64,8% i 23,0% w 2018 roku). Wartości niematerialne i prawne stanowiły 10,6% aktywów trwałych w podmiotach z kapitałem zagranicznym i 6,5% w podmiotach bilansowych (w 2018 roku odpowiednio 11,2% i 6,5%).

Wartość aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosła w końcu 2019 roku 559 329,4 mln zł (wzrost o 7,8%) i stanowiła 43,0% wartości aktywów obrotowych podmiotów bilansowych (rok wcześniej 42,4%). W strukturze aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym 43,4% stanowiły należności krótkoterminowe, a 27,9% zapasy (rok wcześniej odpowiednio 45,1% i 28,2%). Dla podmiotów bilansowych udziały te wyniosły 41,6% i 28,8% (rok wcześniej 42,8% i 29,0%).

Tablica 14. Wskaźniki finansowe przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych w 2019 roku

Table 14. Financial indicators on foreign capital enterprises with 10 and more persons employed on background of balance entities in 2019

Wyszczególnienie Specification	Przedsiębiorstwa bilansowe Balance enterprises	Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego Enterprises with foreign capital
Wskaźnik poziomu kosztów w % Cost level indicator of total activity in %	95,7	95,5
Rentowność obrotu brutto w % Gross profitability rate of turnover in %	4,3	4,5
Rentowność obrotu netto w % Net profitability rate of turnover in %	3,5	3,6
Rentowność kapitału własnego w % Profitability rate of equity capital in %	8,6	10,5
Rentowność aktywów w % Profitability rate of assets in %	4,2	4,8
Rentowność aktywów trwałych w % Profitability rate of fixed assets in %	7,0	8,8
Rentowność aktywów obrotowych w % Profitability rate of current assets in %	10,4	10,6
Wskaźnik płynności I stopnia w % Financial liquidity ratio of the first degree in %	38,8	35,7
Wskaźnik płynności II stopnia w % Financial liquidity ratio of the second degree in %	99,4	95,1

Przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym dysponowały w końcu 2019 roku kapitałem własnym o wartości 564 514,1 mln zł (wzrost w stosunku do roku poprzedniego o 5,2%). Kapitał własny wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 1 570 451,3 mln zł (wzrost o 4,0%). Podmioty z kapitałem zagranicznym dysponowały 35,9% kapitału własnego podmiotów bilansowych. Zobowiązania podmiotów z udziałem kapitału zagra-

nicznego w końcu 2019 roku wyniosły 590 915 mln zł (wzrost o 8,9% w stosunku do roku poprzedniego). Wartość zobowiązań wszystkich podmiotów bilansowych wzrosła o 7,6%. Udział zobowiązań podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości ich pasywów stanowił 47,7%, (przed rokiem 46,9%), a podmiotów bilansowych – 42,4% (przed rokiem 41,8%).

Wskaźnik poziomu kosztów podmiotów z kapitałem zagranicznym był w 2019 roku nieznacznie korzystniejszy od odnotowanego w całej zbiorowości podmiotów bilansowych i wyniósł 95,5%, wykazując poprawę w stosunku do 2018 roku o 0,1 p.proc. (dla podmiotów bilansowych wyniósł 95,7% – pogorszenie o 0,3 p. proc w stosunku do 2018 roku).

Wskaźnik rentowności obrotu netto podmiotów z kapitałem zagranicznym w porównaniu z rokiem poprzednim uległ poprawie o 0,1 p.proc. i ukształtował się na poziomie 3,6%. Wskaźnik dla podmiotów bilansowych obniżył się o 0,3 p.proc. i wyniósł 3,5%.

Wskaźnik płynności I stopnia w 2018 roku dla podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 35,7% (32,9% rok wcześniej), a wskaźnik płynności II stopnia 95,1% (94,4% przed rokiem). Wskaźniki te dla podmiotów bilansowych wyniosły odpowiednio 38,8% oraz 99,4% (rok wcześniej 36,6% i 98,4%).

Wskaźnik rentowności kapitału własnego podmiotów z kapitałem zagranicznym osiągnął 10,5% (przed rokiem 10,2%) i był korzystniejszy od wykazanego przez wszystkie podmioty bilansowe, dla których wyniósł 8,6% (9,2% w roku poprzednim).

Wskaźnik rentowności aktywów podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 4,8% (przed rokiem – 4,7%), a wskaźnik wykazany przez wszystkie podmioty bilansowe ukształtował się na poziomie 4,2% (4,6% rok wcześniej).

Omawiane w tej części podmioty z kapitałem zagranicznym przeznaczyły w 2019 roku 76 683,9 mln zł na nakłady inwestycyjne (wzrost o 14,7% w stosunku do roku poprzedniego), co stanowiło 41,5% nakładów inwestycyjnych poniesionych przez wszystkie podmioty bilansowe.

Rozdział 3.

Chapter 3.

Zagraniczne jednostki zależne

Foreign affiliates

3.1. Wprowadzenie

3.1. Introduction

ZAGRANICZNE JEDNOSTKI ZALEŻNE zostały wyodrębnione z populacji podmiotów z kapitałem zagranicznym według ustalonej przez Eurostat koncepcji zagranicznej ostatecznej jednostki kontrolującej (ang. UCI), oznaczającej w uproszczeniu głowę międzynarodowej grupy przedsiębiorstw lub inaczej jednostkę dominującą najwyższego szczebla. Dla potrzeb Eurostatu dokonywane jest grupowanie w wymiarze geograficznym według kraju siedziby UCI, chociaż kraj pochodzenia udziałowca zagranicznego może być inny (według tej koncepcji są zbierane dane w prowadzonym przez GUS badaniu podmiotów z kapitałem zagranicznym).

WARTOŚĆ DODANA to przyrost wartości dóbr zakupionych przez jednostkę, powstały w wyniku procesu produkcji. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży, uwzględniając zmiany w zapasach, pomniejszoną o całkowite koszty zakupu materiałów, towarów i usług.

Spośród działających w Polsce w 2018 roku podmiotów z kapitałem zagranicznym zatrudniających 10 i więcej osób (w zakresie podmiotowym zgodnym z wymogami statystyki FATS) 89,2% było zależnych od kapitału obcego. Pozostałe podmioty (10,8%) wykazują niezależność od podmiotów zagranicznych, co oznacza, że ulokowana wartość kapitału lub akcje inwestora zagranicznego oraz siła głosów w organie zarządzającym nie daje im mandatu do sprawowania kontroli nad firmą.

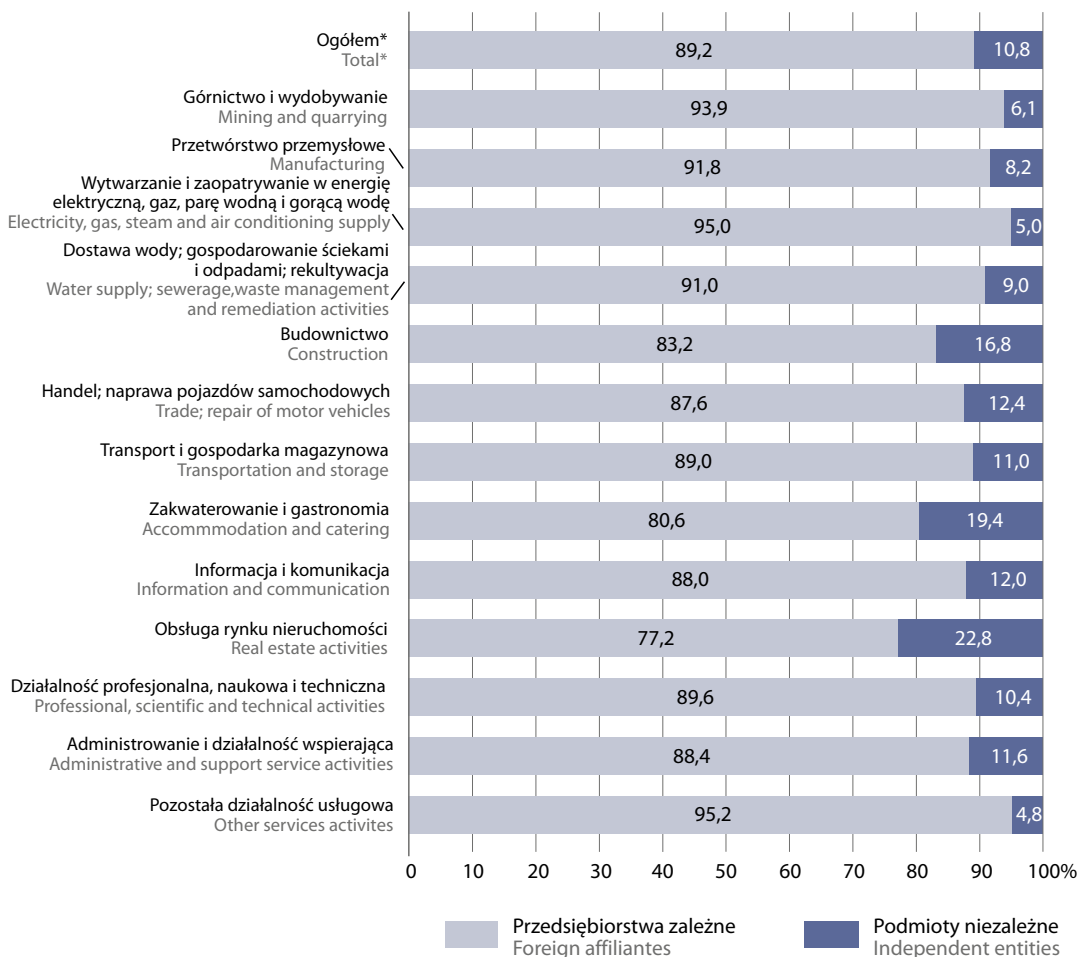
3.2. Zagraniczne jednostki zależne według sekcji PKD

3.2. Foreign affiliates by NACE section

W strukturze podmiotów z kapitałem zagranicznym najwyższy odsetek podmiotów zależnych obserwuje się w pozostałej działalności usługowej (95,2%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz parę wodną i gorącą wodę (95,0%). Podmioty prowadzące działalność w zakresie zakwaterowania i gastronomii oraz obsługi rynku nieruchomości są w najmniejszym stopniu kontrolowane – odpowiednio 80,6% i 77,2% podmiotów.

Wykres 34. Struktura przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na zależne i niezależne od inwestorów zagranicznych według sekcji PKD* w 2018 roku

Chart 34. Structure of foreign capital enterprises with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent from foreign investors entities by NACE* section in 2018



* Zakres PKD zgodny z metodologią FATS.

* NACE range consistent with FATS methodology.

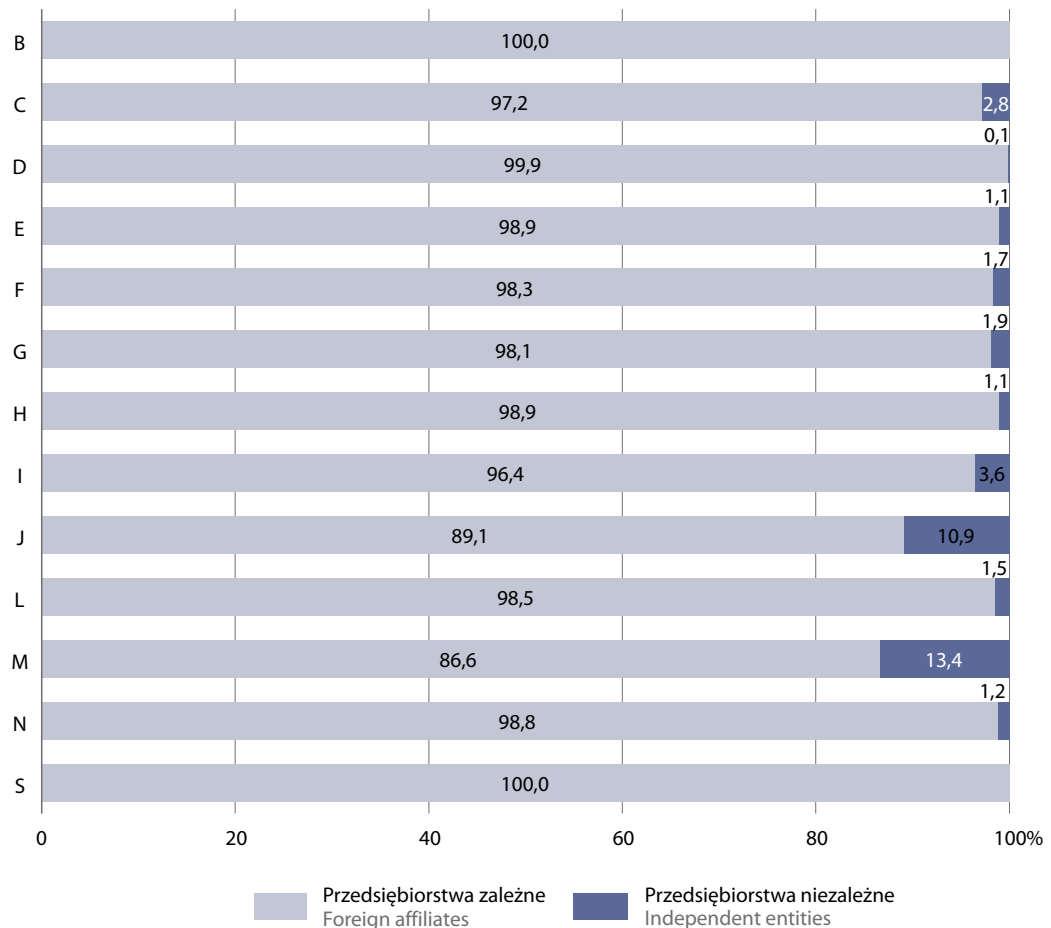
3.3. Kapitał zagranicznych jednostek zależnych

3.3. Capital of foreign affiliates

W najwyższym stopniu kontrolowany przez podmioty zagraniczne był kapitał podmiotów zależnych z zakresu górnictwa i wydobywania, pozostałej działalności usługowej (po 100%) oraz wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, gdzie 99,9% kapitału kontrolują podmioty zagraniczne. Kapitał zagraniczny w najmniejszym stopniu kontrolowany przez podmioty zagraniczne jest w działalności związanej z informacją i komunikacją (89,1% kapitału w tej sekcji znajduje się pod kontrolą zagraniczną) oraz działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (86,6%).

Wykres 35. Struktura kapitału zagranicznego przedsiębiorstw o liczbie pracujących 10 i więcej osób w podziale na podmioty zależne i niezależne według sekcji PKD w 2018 roku

Chart 35. Foreign capital structure of enterprises with 10 and more persons employed divided into foreign affiliates and independent entities by NACE section in 2018



3.4. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według sekcji PKD

3.4. Basic variables concerning foreign affiliates by NACE section

Podmioty w przetwórstwie przemysłowym stanowiły najliczniejszą grupę (39,6%) wszystkich podmiotów zależnych, ich przychody stanowiły 46,8% przychodów całej grupy, wypracowały 46,4% wartości dodanej, poniosły 56,6% nakładów na aktywa trwałe, odsetek pracujących w nich osób to 47,6% wszystkich pracujących w zagranicznych podmiotach zależnych. Drugą najliczniejszą grupą były podmioty z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych (25,8%), których przychody stanowiły 35,0%, wartość dodana 22,0%, nakłady na aktywa trwałe 17,0%, liczba pracujących osób 23,3%.

Średnio podmiot zależny osiągnął 200,6 mln zł przychodów i 43,4 mln zł wartości dodanej. Najwyższą średnią wartość przychodów zanotowano w zagranicznych jednostkach zależnych w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (617,5 mln zł na jednostkę) i w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (272,8 mln zł na jednostkę). Najwyższa średnia wartość dodana w przeliczeniu na jednostkę została wypracowana przez jednostki w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (173,9 mln zł) i informacji i komunikacji (61,6 mln zł).

Tablica 15. Zagraniczne jednostki zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według sekcji PKD w 2018 roku

Table 15. Foreign affiliates (IFATS) with 10 and more persons employed by NACE section in 2018

PKD NACE	Liczba przedsiębiorstw Number of enterprises	Przychody Turnover	Wartość dodana Value added	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on fixed assets	Liczba pracujących Number of persons employed
OGÓŁEM TOTAL	7 485	1 501 743,7	325 114,4	70 217,3	1 954 786
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	29	2 267,7	859,7	358,7	4 120
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	2 963	702 953,5	150 711,0	39 721,7	929 733
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	35	21 612,2	6 087,0	1 333,8	15 971
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	42	7 033,4	2 135,0	470,7	13 869
Budownictwo Construction	272	48 573,0	10 648,6	2 153,1	55 524
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	1 928	525 867,6	71 388,8	11 914,5	456 415
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	494	50 387,4	13 355,7	2 525,4	106 425
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	106	6 815,9	2 961,1	720,7	27 665
Informacja i komunikacja Information and communication	588	71 282,8	36 249,0	5 427,5	130 726
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	86	5 652,0	3 923,6	612,2	7 338
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	606	33 854,9	14 229,7	749,8	86 947
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	316	24 452,9	12 299,7	4 221,5	116 347
Pozostała działalność usługowa Other service activities	20	990,4	265,5	7,7	3 706

3.5. Podstawowe zmienne dotyczące zagranicznych jednostek zależnych według krajów

3.5. Basic variables on foreign affiliates by country of origin

Najliczniejszą i najbardziej znaczącą grupę, pod względem wielkości opisywanych wskaźników, stanowiły podmioty kontrolowane przez kapitał niemiecki, których udział w całej opisywanej w tej części populacji jednostek zależnych wyniósł 25,4%. Osiągnęły one 22,1 % przychodów i 20,7% wartości dodanej, poniosły 24,0% nakładów na aktywa trwałe i zatrudniały 20,2% osób całej analizowanej populacji FATS. Podmioty kontrolowane przez kapitał niemiecki, amerykański i francuski stanowiły 40,8% wszystkich jednostek zależnych, wypracowały łącznie 43,7% przychodów i 44,9% wartości dodanej, poniosły 47,6% nakładów na aktywa trwałe i zatrudniały 42,8% osób pracujących w całej populacji zagranicznych jednostek zależnych.

Tablica 16. Zagraniczne podmioty zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według kraju jednostki dominującej w grupie w 2018 roku

Table 16. Foreign affiliates (IFATS) by country of ultimate controlling institutional unit in 2018

Kraj jednostki dominującej Country of ultimate controlling institutional unit (UCI)	Liczba przedsię- biorstw Number of enterprises	Przychody Turnover	Wartość dodana Value added	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on fixed assets	Liczba pracujących Number of persons employed
OGÓŁEM TOTAL	7 485	1 501 743,7	325 114,4	70 217,3	1 954 786,0
w tym: of which:					
Austria/ Austria	228	30 881,3	6 792,8	2 062,3	40 735
Belgia/ Belgium	173	18 269,3	4 520,0	649,1	24 513
Bułgaria/ Bulgaria	8	154,6	40,5	0,7	255
Cypr/ Cyprus	226	30 821,0	6 819,8	1 697,7	46 407
Czechy/ Czechia	120	7 918,0	1 510,1	175,2	9 236
Niemcy/ Germany	1 900	332 216,8	67 151,4	16 883,2	394 898
Dania/ Denmark	261	36 454,2	8 157,3	1 315,0	60 127
Estonia/ Estonia	18	1 049,4	128,6	8,5	1 716
Hiszpania/ Spain	135	25 401,0	5 049,6	906,2	31 052
Finlandia/ Finland	108	22 457,9	5 502,6	1 042,5	25 843
Francja/ France	504	158 369,4	36 458,2	8 493,7	211 380
Wielka Brytania/ United Kingdom	366	74 622,2	17 807,8	2 748,9	109 552
Grecja/ Greece	10	1 387,5	282,1	113,0	2 590
Węgry/ Hungary	26	4 080,5	617,4	190,5	4 926
Irlandia/ Ireland	64	14 642,3	3 230,8	539,0	18 081
Włochy/ Italy	374	53 268,2	10 377,6	2 221,1	58 283
Litwa/ Lithuania	28	2 207,7	86,7	18,0	1 589
Luksemburg/ Luxembourg	208	72 187,0	16 426,4	4 018,3	69 429

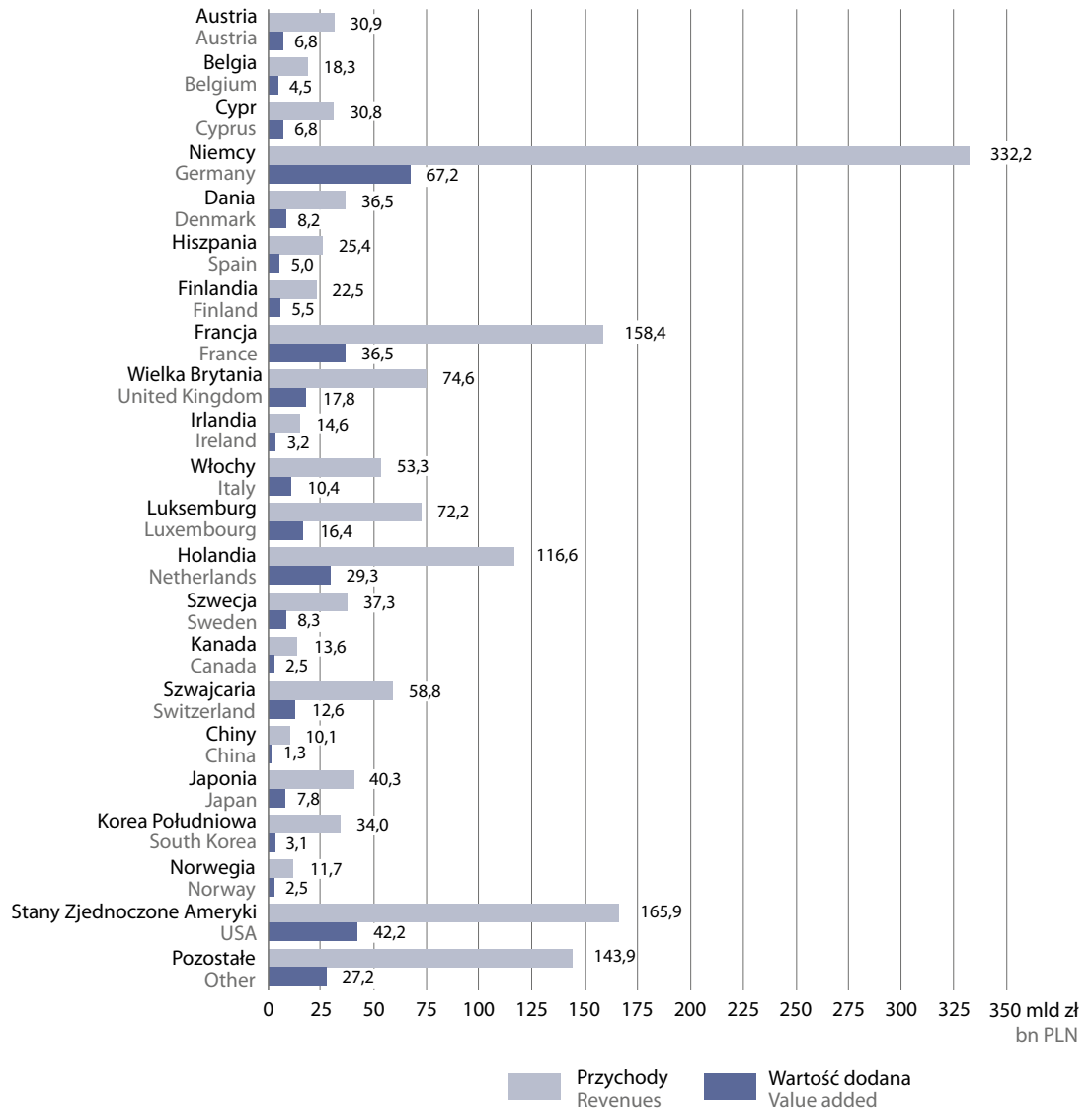
Tablica 16. Zagraniczne podmioty zależne o liczbie pracujących 10 i więcej osób według kraju jednostki dominującej w grupie w 2018 roku (dok.)

Table 16. Foreign affiliates (IFATS) by country of ultimate controlling institutional unit in 2018 (cont.)

Kraj jednostki dominującej Country of ultimate controlling institutional unit (UCI)	Liczba przedsię- biorstw Number of enterprises	Przychody Turnover	Wartość dodana Value added	Nakłady na aktywa trwałe Outlays on fixed assets	Liczba pracujących Number of persons employed
Łotwa/ Latvia	9	974,3	89,6	4,4	521
Malta/ Malta	37	2 899,4	666,0	81,5	5 180
Holandia/ Netherlands	558	116 632,1	29 255,4	5 533,2	193 486
Szwecja/ Sweden	274	37 273,2	8 339,9	2 256,6	64 155
Słowenia/ Slovenia	10	699,0	181,0	15,9	1 589
Słowacja/ Slovakia	36	1 603,8	335,4	101,6	2 271
Australia/ Australia	18	2 291,3	903,2	90,3	2 830
Kanada/ Canada	42	13 564,8	2 494,8	285,2	11 311
Szwajcaria/ Switzerland	282	58 801,3	12 640,4	2 855,0	79 401
Chiny/ China	70	10 086,0	1 344,2	194,0	8 375
Hongkong/ Hong Kong	22	2 678,3	735,1	107,1	4 080
Izrael/ Israel	22	4 341,1	1 180,7	118,6	5 001
Indie/ India	29	3 083,0	1 121,5	65,5	9 511
Jersey/ Jersey	13	3 392,1	725,8	209,0	3 981
Japonia/ Japan	141	40 320,4	7 813,1	3 018,5	49 660
Korea Południowa/ South Korea	65	34 029,2	3 068,4	678,4	18 267
Kajmany/ Cayman Islands	12	1 747,5	339,0	29,4	2 333
Lichtenstein/ Liechtenstein	19	1 690,2	404,1	50,5	4 332
Meksyk/ Mexico	5	3 440,0	1 026,0	279,7	9 774
Norwegia/ Norway	111	11 735,6	2 489,9	440,5	21 621
Nowa Zelandia/ New Zealand	5	258,0	70,9	10,9	557
Rosja/ Russia	27	4 525,5	799,7	23,4	1 692
Singapur/ Singapore	12	5 080,4	1 236,2	71,6	6 130
Syria/ Syrian Arab Republic	3	16,6	6,8	0,1	97
Turcja/ Turkey	15	2 168,0	159,7	12,2	916
Tajwan/ Taiwan	14	709,8	179,0	4,0	1 216
Ukraina/ Ukraine	65	656,1	176,6	12,3	1 647
Stany Zjednoczone Ameryki/ USA	648	165 851,2	42 215,1	8 064,0	229 467
Wietnam/ Viet Nam	3	240,6	28,2	2,5	167
Rep. Południowej Afryki/ South Africa	9	6 552,4	1 856,5	116,2	15 573

Wykres 36. Przychody i wartość dodana zagranicznych podmiotów zależnych według kraju pochodzenia jednostki kontrolującej w 2018 roku

Chart 36. Revenues and value added of foreign affiliates by country of origin of controlling unit in 2018



Uwagi metodologiczne

Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

W niniejszej publikacji przedstawiono wyniki rocznego badania GUS dotyczącego przedsiębiorstw niefinansowych ujętego w Programie Badań Statystycznych Statystyki Publicznej w temacie 1.61.15 – podmioty z kapitałem zagranicznym.

Badaniem objęto podmioty prowadzące działalność gospodarczą na terenie Polski, w których w końcu 2019 roku ulokowany był kapitał zagraniczny, niezależnie od ich formy prawnej i klasy wielkości mierzonej liczbą pracujących oraz bez względu na rodzaj prowadzonej rachunkowości.

Źródłem danych o zbiorowości podmiotów, w których udziały posiadały podmioty zagraniczne są roczne zestawy danych GUS: SP – roczna ankieta przedsiębiorstwa (obejmująca podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób) oraz SP-3 – sprawozdanie o działalności gospodarczej przedsiębiorstw (obejmujące podmioty o liczbie pracujących do 9 osób).

W publikacji dane statystyczne zaprezentowano według przeważającego rodzaju działalności prowadzonej przez przedsiębiorstwa na poziomie sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007) oraz według województw – zgodnie ze stanem organizacyjnym na dzień 31 XII 2019 r. Podstawą grupowania danych według województw jest miejsce siedziby zarządu podmiotu sprawozdawczego.

W publikacji prezentowane są dane dotyczące podmiotów z kapitałem zagranicznym prowadzących w Polsce działalność gospodarczą zakwalifikowaną według PKD2007 do następujących sekcji:

Oznaczenia sekcji	Opis	Stosowane skróty
B	Górnictwo i wydobywanie	–
C	Przetwórstwo przemysłowe	–
D	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę
E	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja
F	Budownictwo	–
G	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle,	Handel; naprawa pojazdów samochodowych
H	Transport i gospodarka magazynowa	–
I	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi	Zakwaterowanie i gastronomia
J*	Informacja i komunikacja	–
L	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości	Obsługa rynku nieruchomości
M	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	–
N	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca	Administrowanie i działalność wspierająca
P**	Edukacja	–
Q***	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	–
R****	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	–
S*****	Pozostała działalność usługowa	–

* sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną

- ** sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych
- *** sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej
- **** sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną
- ***** sekcja S – z wyłączeniem związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych

Klasy wielkości są wyznaczane na podstawie liczby osób pracujących w przedsiębiorstwie:

- do 9 osób pracujących (mikroprzedsiębiorstwa),
- od 10 do 49 osób pracujących (małe przedsiębiorstwa),
- od 50 do 249 osób pracujących (średnie przedsiębiorstwa),
- 250 i więcej osób pracujących (duże przedsiębiorstwa).

Zakres przedmiotowy badania obejmuje wielkość i strukturę kapitału zaangażowanego w badanych podmiotach, w tym kapitału zagranicznego, kraj pochodzenia udziałowców zagranicznych, a także wyniki działalności prowadzonej przez obserwowane podmioty.

Pozyskiwane z badania dane obrazują zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem, według podstawowego rodzaju prowadzonej działalności (według sekcji PKD i wybranych działów przetwórstwa przemysłowego), lokalizacji siedziby zarządu, kraju pochodzenia kapitału zagranicznego oraz wartości i struktury kapitału. Z całej badanej zbiorowości wyodrębnione zostały dodatkowo te podmioty, w których wartość ogółem kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD oraz te, w których suma zaangażowanego kapitału zagranicznego stanowi powyżej 50% kapitału podstawowego. Dodatkowo, przedstawione są dane o podmiotach, w których powyżej 50% kapitału podstawowego należało do jednego inwestora zagranicznego.

Dla zobrazowania wyników działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym wykorzystano dane o liczbie pracujących, uzyskiwanych przychodach, kosztach i wyniku finansowym, działalności eksportowej i importowej, a także o nakładach na aktywa trwałe.

W celu przedstawienia wyników działalności tej grupy podmiotów na tle ogółu podmiotów prowadzących księgi rachunkowe, zwanych dalej w opracowaniu „podmiotami bilansowymi”, wykorzystano dodatkowo dane pochodzące z bilansu oraz rachunku zysków i strat. Ten element analizy obejmuje podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wszystkie dane są prezentowane według stanu na dzień 31 grudnia 2019 roku z wyjątkiem danych zawartych w rozdziale 3, dotyczącym statystyki zagranicznych podmiotów zależnych (ang. Inward Foreign Affiliates Statistics – IFATS), które są podane dla 2018 roku.

Statystyka zagranicznych podmiotów zależnych

Zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady nr 716/2007 z 2007 roku w sprawie statystyki wspólnotowej dotyczącej struktury i działalności zagranicznych podmiotów zależnych, Główny Urząd Statystyczny jest zobligowany do przekazywania do Eurostatu rocznych danych dotyczących wewnętrznych statystyk zagranicznych podmiotów zależnych (Inward Foreign Affiliates Statistics – IFATS).

Zakres przedmiotowy IFATS stanowi część zbiorowości objętej badaniem podmiotów z kapitałem zagranicznym. Z ogółu badanych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyodrębnia się podmioty, które są kontrolowane pośrednio lub bezpośrednio (poprzez udział w kapitale lub poprzez większość w całkowitej liczbie głosów w organie zarządzającym) przez zagraniczne podmioty dominujące najwyższego szczebla w grupie przedsiębiorstw (głowa grupy, do której należy badany podmiot).

Zakres przedmiotowy statystyki IFATS obejmuje niżej wymienione zmienne, które są przekazywane do Eurostatu obligatoryjnie:

- Liczba przedsiębiorstw
- Przychody

- Wartość produkcji
- Wartość dodana
- Zakupy towarów i usług
- Zakupy towarów i usług nabytych w celu odsprzedaży w tym samym stanie, w jakim zostały nabyte
- Koszty pracownicze
- Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe
- Liczba pracujących.

Ze względu na harmonogram prac wprowadzony Rozporządzeniem, zaprezentowane w tej publikacji dane o zagranicznych podmiotach zależnych dotyczą 2018 roku. Dane z zakresu statystyki IFATS przekazywane są do Eurostatu raz w roku, 20 miesięcy po zakończeniu okresu sprawozdawczego.

Objaśnienia podstawowych pojęć

Aktywa stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiorów przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe. Od 1 stycznia 2017 r. aktywa obejmują także należne wpłaty na kapitał podstawowy oraz udziały (akcje) własne.

Aktywa trwałe obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe. Od 2019 r. aktywa trwałe obejmują także aktywa z tytułu praw do użytkowania.

Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

Pasywa obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Kapitał (fundusz) własny wykazywany według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmuje: kapitał (fundusz) podstawowy, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał (fundusz) podstawowy to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

Kapitał zagraniczny to kapitał wniesiony do jednostki w postaci środków finansowych (gotówka, akcje, obligacje), rzeczowych aktywów trwałych (maszyny, urządzenia, środki transportu, nieruchomości) oraz wartości niematerialnych i prawnych (patenty, licencje, itp.) przez jednostkę zagraniczną. Jednostką zagraniczną może być: osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; osoba prawna z siedzibą za granicą; jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą.

Kapitał rozproszony to kwota zaangażowanego kapitału, którego nie można przyporządkować konkretnym udziałowcom.

Kapitał zadeklarowany jest to wartość wkładów pieniężnych i niepieniężnych (aportów rzeczowych) zadeklarowanych w dniu rejestracji podmiotu w akcie notarialnym. Wartość zagranicznego kapitału zadeklarowanego w akcie notarialnym została przeliczona na złote polskie według kursu NBP obowiązującego w dniu rejestracji spółki.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych

aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym, rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny), aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Wynik finansowy netto to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności obrotu netto to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności aktywów to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów.

Wskaźnik rentowności aktywów trwałych to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów trwałych.

Wskaźnik rentowności aktywów obrotowych to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów obrotowych.

Wskaźnik rentowności kapitału własnego to relacja wyniku finansowego netto do wartości kapitału (funduszu) własnego.

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności II stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Nakłady na aktywa trwałe to łączna wartość nakładów na wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, inwestycje długoterminowe, długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe, środki trwałe w budowie oraz zaliczki na środki trwałe w budowie.

Nakłady inwestycyjne to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji.

Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy tj. umowy o pracę, powołania, wyboru lub mianowania (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; osoby wykonujące pracę w Polsce, a także za granicą na rzecz jednostek, w których zostały zatrudnione, niezależnie od czasu trwania tego zatrudnienia; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej. Do pracujących nie zalicza się osób, z którymi zawarto umowę zlecenie lub umowę o dzieło.

Zagraniczna jednostka zależna to jednostka, która jest kontrolowana bezpośrednio lub pośrednio przez jednostkę dominującą najwyższego szczebla z siedzibą w kraju innym niż jednostka kontrolowana.

Kontrola oznacza możliwość decydowania o wspólnej strategii organizacji, wszelkie formy bezpośredniego lub pośredniego uzyskania przez przedsiębiorstwo uprawnień, które osobno albo łącznie umożliwiają wywieranie decydującego wpływu na inne przedsiębiorstwo lub przedsiębiorstwa.

Kontrola zagraniczna oznacza, że jednostka dominująca posiada siedzibę w innym kraju niż kraj siedziby jednostki kontrolowanej.

Statystyki dotyczące zagranicznych podmiotów zależnych oznaczają statystyki określające ogólną działalność zagranicznych podmiotów zależnych.

Wewnętrzne statystyki dotyczące zagranicznych podmiotów zależnych oznaczają statystyki określające działalność zagranicznych podmiotów zależnych mających siedzibę w państwie opracowującym.

Jednostka dominująca najwyższego szczebla (tzw. głowa grupy) to jednostka dominująca, która nie jest kontrolowana bezpośrednio ani pośrednio przez żadną inną jednostkę. Pojęcie jednostki dominującej najwyższego szczebla odnosi się zawsze do jednostki najwyższej usytuowanej w łańcuchu powiązań kontrolnych.

Wartość produkcji to wartość faktycznie wyprodukowanych przez jednostkę wyrobów i usług. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży, uwzględniając zmiany w zapasach, skorygowaną o wartość zakupów towarów i usług nabytych do dalszej odsprzedaży bez zmiany stanu, w jakim zostały nabyte.

Wartość dodana to przyrost wartości dóbr zakupionych przez jednostkę, powstały w wyniku procesu produkcji. Wartość ta jest naliczana w oparciu o wartość sprzedaży, uwzględniając zmiany w zapasach, pomniejszoną o całkowite koszty zakupu materiałów, towarów i usług.

Zakupy towarów i usług to wartość towarów i usług zakupionych w celu odsprzedaży lub wykorzystania w procesie produkcji, z wyłączeniem środków trwałych rejestrowanych jako konsumpcja środków trwałych.

Zakupy towarów i usług do dalszej odsprzedaży bez zmiany stanu, w jakim zostały nabyte obejmują wartość sprzedanych towarów i materiałów plus usługi obce zakupione w celu odsprzedaży plus zmiana stanu zapasu towarów.

Koszty pracownicze to całkowite wynagrodzenie, w gotówce lub naturze, płatne przez pracodawcę pracownikowi w zamian za wykonywaną pracę, włączając w to podatki i wkłady na ubezpieczenia społeczne pracowników, jak też obowiązkowe i dobrowolne wkłady socjalne.

Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

Methodological notes

Sources and scope of data

This publication presents the results of an annual survey of Statistics Poland, concerning the non-financial enterprises, included into the Statistic Survey Programme of the Official Statistics in the subject 1.61.15 – entities with foreign capital.

The survey covers entities with foreign shares at the end of 2019 performing economic activity in Poland, regardless of their legal form, size class and type of the accounting book kept.

The data source on entities with foreign shares are annual statistical surveys: SP – annual business survey (including entities with 10 and more persons employed) and SP-3 – survey on economic activity of enterprises (including entities up to 9 persons employed).

In this publication, statistical data are presented in accordance with the principal kind of activity conducted by the enterprises at the level of a section and the selected divisions of NACE Rev.2 and by voivodship – according to the organisational status as at 31 December 2019. The breakdown by voivodships is determined by the seat of the entity.

In the publication there are presented data on entities with foreign capital conducting activity in Poland classified to the following NACE sections:

Section marking	Description	Abbreviations
B	Mining and quarrying	–
C	Manufacturing	–
D	Electricity, gas, steam and air conditioning supply	–
E	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	–
F	Construction	–
G	Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles, including motorcycles	Trade; repair of motor vehicles
H	Transportation and storage	–
I	Accommodation and food service activities	Accommodation and catering
J*	Information and communication	–
L	Real estate activities	–
M	Professional, scientific and technical activities	–
N	Administrative and support service activities	–
P**	Education	–
Q***	Human health and social work activities	–
R****	Arts, entertainment and recreation	–
S*****	Other service activities	–

* section J – excluding culture institutions with legal personality

** section P – excluding higher education institutions

*** section Q – excluding independent public health care facilities

**** section R – excluding cultural institutions with legal personality

***** section S – excluding trade unions, religious and political organisations

Size class of an enterprise is determined by number of persons employed:

- up to 9 persons employed (micro enterprises),
- from 10 to 49 (small enterprises),
- from 50 to 249 (medium enterprises),
- 250 and more (large enterprises).

The survey covers value and structure of capital of companies, including foreign capital and country of its origin as well as results of economic activity of these entities.

Data from the survey illustrate companies with foreign capital participation in total, by principal kind of activity (by sections and by divisions in manufacturing), by location of the head office, country of origin of foreign capital, its value and structure. Additionally companies in which foreign capital exceeds 1 million USD and those that have more than 50% of foreign share are separately presented. In addition, there are presented foreign affiliates controlled by one foreign investor who possesses more than 50% of shares.

The results of economic activity have been illustrated by data on persons employed, revenues achieved, costs and financial results, export and import activity as well as investments outlays on fixed assets.

In order to illustrate foreign capital entities on the background of all entities keeping the accounting ledgers, called in publication "entities submitting balance sheet", for purpose of this publication data from balance sheet and profit and loss account are used.

All data are presented by their state as of 31st December 2019 with exception of data in chapter 3 concerning Inward Foreign Affiliates Statistics that concern the year 2018.

Inward Foreign Affiliates Statistics (IFATS)

Pursuant to the Regulation of the European Parliament and of the Council No. 716/2007 of 2007 regarding the Community statistics on the structure and activity of foreign affiliates, the Statistics Poland is obliged to transmit to Eurostat annual data on module of Inward Foreign Affiliates Statistics (IFATS).

Scope of IFATS population comprises part of the population covered by the survey. From the whole population of companies with foreign capital there are distinguished entities which are controlled directly or indirectly (through majority of capital share participation or voting power) by located abroad ultimate controlling institutional unit of the enterprise group (head of group) to which surveyed entity belongs.

Scope of mandatory variables transmitted to Eurostat covers:

- Number of enterprises
- Turnover
- Production value
- Value added
- Total purchases of goods and services
- Purchases of goods and services purchased for resale in the same condition as received
- Personnel costs
- Gross investment in tangible assets
- Number of persons employed.

Due to a schedule established in the Regulation data on foreign affiliates statistics in this publication refer to the year 2018.

Data within the scope of IFATS are transmitted to Eurostat once a year, 20 months after the end of a given reporting period.

Main definitions

Assets comprise, resulting from the conducted operations in the past, total set of elements of property (economic resources), economically useful and controlled by an entity, with reliably established value, that are expected to bring some economic benefits in the future. The balance sheet assets are composed of fixed assets and current assets. As of 1 Jan. 2017, the assets also include unpaid share capital and own shares.

Total fixed assets include intangible assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term inter-period settlements. Total fixed assets include also right-of-use assets starting from 2019.

Current assets are part of entity-controlled property resources used in operating activities of a reliably determined fair value, arising from past events that will provide the entity with economic benefits in the future. They include stocks (current tangible assets) and short-term receivables, investments and inter-period settlements.

Total equity and liabilities cover own capital (equity), liabilities and provisions for liabilities.

Equity (fund), accounted in accordance with the law, the provisions of the articles of association or the establishment agreement, includes: share (fund), supplementary capital (fund), revaluation reserve (fund), other reserve capitals (funds), undistributed (unsettled) financial result from previous years, net financial result of the financial year and write-offs from net profit for a turnover year.

Share capital (fund) is the actual contribution of the owner or co-owner, provided to start up the economic entity at the time of its establishment, increased later if needed.

Foreign capital is the capital contributed to the entity in the form of financial resources (cash, shares, bonds), tangible fixed assets (machines, equipment, means of transport, real estate) and intangible assets (patents, licenses, etc.) by a foreign entity. A foreign entity may be: a natural person without Polish citizenship, a legal person established abroad, an organizational entity not being a legal person established abroad.

Dispersed capital is the amount of capital that cannot be allocated to the specific shareholders.

Declared capital is the value of cash and non-cash contributions (in-kind contributions) declared at the date of entity registration in a notarial deed. The value of foreign capital declared in a notarial deed was converted into Polish zlotys (PLN) applying the National Bank of Poland exchange rate as at the date of registration of the company.

Liabilities and provisions for liabilities are obligations resulting from future events to provide benefits of a reliably determined value that causes use of already held or future entity assets. They include provisions for liabilities, long-term liabilities, short-term liabilities and inter-period settlements.

Total revenues (revenues from the whole activity) include net revenues from sales of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sales of products, goods and materials are net revenues from domestic and export sales of products (finished, semi-finished and services) manufactured by the entity, as well as packaging, equipment and third party services, if invoiced to customers along with products and net revenues from the sale of goods and materials, that is tangible current assets and products manufactured by an entity, purchased for resale in the same condition as received, if they are sold in a chain of own stores along with the foreign goods, as well as amounts due for goods and materials sold, regardless of whether or not they have been paid. Revenues from the sale of products, goods and materials for export include intra-Community deliveries to EU Member States and exports to non-EU countries.

Other operating revenue are revenues indirectly related to the entity's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), obtained free of charge (including donations) assets (cash), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social

welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, revenues associated with extraordinary events.

Financial revenues, that is among others amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, surplus of positive exchange differences over negative.

Total costs (costs of obtaining revenues from the whole activity) include cost of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operation costs decreased by the cost of generating benefits for the need of the entity and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the entity's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off in part or in full as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write-offs revaluing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, losses related to extraordinary events.

Financial costs, that is, among others, interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, surplus of negative exchange differences over positive.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

Net financial result is a gross financial result less obligatory encumbrances.

Cost level indicator is the relation of total costs to total revenues.

Gross turnover profitability indicator is the relation of gross financial result to total revenues.

Net turnover profitability indicator is the relation of net financial result to the total revenues.

Return on assets indicator is the relation of the net financial result to the value of assets.

Return on total fixed assets indicator is the relation of net financial result to the value of total fixed assets.

Return on current assets indicator is the relation of net financial result to the value of current assets.

Return on equity indicator is the relation of net financial result to the value of the equity (fund).

First degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments to short-term liabilities (excluding special funds).

Second degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments and short-term receivables to short-term liabilities (excluding special funds).

Outlays on total fixed assets are the total value of outlays of intangible assets, tangible fixed assets, long-term investments, long-term inter-period settlements.

Tangible fixed assets include assets, fixed assets under construction and advances for fixed assets under construction.

Investment outlays are the financial or material expenditures aimed at creating new fixed assets or improving (rebuilding, enlargement, reconstruction or modernisation) existing fixed capital items as well as

outlays on so-called initial equipment for the investment. The investment outlays are divided into outlays on fixed assets and other outlays.

The outlays on fixed assets include expenditures on: buildings and structures (include buildings and premises as well as civil and water engineering structures), including, among others, construction and assembly works, design-cost-estimate documentations; machinery, technical equipment and tools (including instruments, movables and equipment); means of transport; others, i.e. irrigation and drainage, land quality improvements, long-term plantings, livestock (basic herd) and interest on investment credits and loans for the period of the investment implementation.

Other outlays are expenditures on the so-called initial equipment for the investment and other costs related to the implementation of the investment. Those outlays do not increase the value of the fixed assets.

Persons employed (working) include persons employed on the basis of an employment contract, appointment, selection or nomination (including seasonal and temporary employment); employers and self-employed: owners and co-owners (including contributing family members) of business entities (excluding company's partners not working in the company) and self-employed persons; persons working in Poland and abroad for the entities in which they are employed, regardless the duration of such employment; agents; persons performing outwork; members of agricultural cooperatives. Persons working on the basis of an order contract or contract for specific work are not deemed to be persons employed.

Foreign affiliate is an entity that is controlled, directly or indirectly, by the ultimate parent with registered office in another country.

Control defines the ability to determine a joint organization strategy, and involves all forms of direct or indirect deriving rights by an enterprise, that, individually or altogether, allow to exercise dominant influence over one or set of enterprises.

Foreign control means that the parent company has its registered office in a country other than the country of controlled unit's registered office.

Statistics on foreign affiliates shall mean statistics describing the overall activity of foreign affiliates.

Ultimate parent entity (group head) is a parent legal unit, which is not controlled either directly or indirectly by any other legal unit. It is on the top of the chain of controlling relationships.

Value of production is the value of goods and services actually produced by the unit. This value is calculated on the basis of sales value adjusted with the value of purchases of goods and services acquired for further resale without changing the form in which they were acquired and taking into account changes in stocks.

Value added is the increase in the value of goods purchased by the unit as a result of the production process. This value is calculated on the basis of sales value, taking into account stocks changes, less total cost of materials, goods and services.

Purchases of goods and services are the value of goods and services purchased for resale or use in the production process, excluding fixed assets recorded as consumption of fixed assets.

Purchases of goods and services for resale without change in the level of their acquisition include the value of goods and materials sold, foreign services purchased for resale and a change in the inventory of goods.

Staff costs are total remuneration, in cash or in kind, paid by the employer to the employee in return for work, including taxes and social security contributions for employees, as well as mandatory and voluntary social contributions.

Due to rounding of figures in some cases sums of the elements may slightly differ from the given values in total.