

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY

CENTRAL STATISTICAL OFFICE



**GRUPY PRZEDSIĘBIORSTW
W POLSCE W 2015 R.**

**ENTERPRISE GROUPS
IN POLAND IN 2015**

**INFORMACJE I OPRACOWANIA STATYSTYCZNE
STATISTICAL INFORMATION AND ELABORATIONS**

WARSZAWA 2016 WARSAW

Opracowanie publikacji
Preparation of the publication

GUS – Departament Przedsiębiorstw
CSO – Enterprises Department

kierujący
supervisor

Aneta Płatek – Zastępca Dyrektora Departamentu
Deputy Director of the Department

zespół:
team

Danuta Cybula, Anna Piotrowska

Przetwarzanie danych
Data processing

Centrum Informatyki Statystycznej
Statistical Computing Centre

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.
When publishing CSO data please indicate the source.

PRZEDMOWA

Przedstawiamy Państwu kolejną edycję publikacji, w której zaprezentowane zostały informacje na temat zjawiska organizowania się przedsiębiorstw w grupy oraz wyniki ekonomiczne tej zbiorowości podmiotów działających w Polsce w roku 2015.

Źródłem prezentowanych danych są wyniki rocznego badania prowadzonego na formularzu GP *Sprawozdanie statystyczne dla grup przedsiębiorstw*. Celem badania jest dostarczenie informacji o skali zjawiska organizowania się polskich przedsiębiorstw w grupy, kraju pochodzenia kapitału, różnorodności struktur grup przedsiębiorstw, ich wielkości, rodzaju prowadzonej działalności gospodarczej oraz uzyskiwanych przez nie wynikach finansowych.

Publikacja składa się z trzech części poprzedzonych wprowadzeniem. Część pierwszą stanowią uwagi metodologiczne zawierające definicje wykorzystywanych w opracowaniu podstawowych pojęć dotyczących grup przedsiębiorstw, podstawy prawne funkcjonowania grup przedsiębiorstw oraz zakres podmiotowy i przedmiotowy badania. W części drugiej zaprezentowano wyniki działalności grup przedsiębiorstw w Polsce w 2015 roku. Uzupełnieniem analiz są szczegółowe tablice zawarte w części trzeciej.

Pragniemy podziękować wszystkim Respondentom, którzy wypełnili formularz GP *Sprawozdanie statystyczne dla grup przedsiębiorstw*, będące podstawą do opracowania niniejszej publikacji.

Zastępca Dyrektora
Departamentu Przedsiębiorstw
/–/ Aneta Płatek

Warszawa, grudzień 2016 r.

PREFACE

We present the next edition of publication containing information on the phenomenon of enterprises' organising into groups, and the financial results of that set of entities acting in Poland in 2015.

The source of the presented data are the results of the annual survey prepared on the GP (EG) form 'The statistical report for enterprise groups'. It aims at providing information on the scale of the phenomenon among Polish enterprises concerning their organising into groups, the countries of origin of their capital, the diversity of enterprise groups structures, their sizes, the type of business activity conducted, and the financial results achieved by them.

The publication is composed of three parts preceded by a preface. Part one contains methodological notes with definitions of the basic terms concerning enterprise groups, the legal bases for the functioning of those groups, and the scope and content of the study. Part two presents the performance of enterprise groups in Poland in 2015. The analysis were supplemented with detailed tables included in part three.

We would like to thank all Respondents who filled out GP form 'The statistical report for enterprise groups', which is the basis for the development of this publication.

*Deputy Director
of the Enterprise Department
/–/ Aneta Platek*

Warsaw, December 2016

SPIS TREŚCI

	Strona
Przedmowa	3
Wprowadzenie	7
Uwagi metodologiczne	8
Wyniki badania – synteza	28
Podsumowanie	44

CONTENTS

	Page
<i>Preface</i>	4
<i>Introduction</i>	18
<i>Methodological notes</i>	19
<i>Summary</i>	45

TABLICE**TABLES**

	Tablica <i>Table</i>	Strona <i>Page</i>
Podstawowe dane o grupach przedsiębiorstw według typów grup w latach 2014–2015	1	46
<i>Basic information on enterprise groups by type of group in 2014–2015</i>		
Podstawowe dane o grupach przedsiębiorstw według sekcji PKD w latach 2014–2015	2	47
<i>Basic information on enterprise groups by NACE section in 2014–2015</i>		
Podmioty należące do grup przedsiębiorstw według pozycji w grupie i kraju lokalizacji	3	49
<i>Entities belonging to enterprise groups by position in the group and country</i>		
Zagraniczne jednostki zależne od podmiotów polskich według lokalizacji na świecie i sekcji PKD	4	50
<i>Foreign affiliates dependent on domestic entities by region and NACE section</i>		
Podmioty krajowe należące do grup przedsiębiorstw według pozycji w grupie i sekcji PKD	5	51
<i>Domestic entities belonging to enterprise groups by position in the group and NACE section</i>		
Grupy przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD	6	52
<i>Enterprise groups by type of group and NACE section</i>		
Pracujący w grupach przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD	7	53
<i>Persons employed in enterprise groups by type of group and NACE section</i>		
Pracujący w grupach przedsiębiorstw według typów grup i działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe	8	54
<i>Persons employed in enterprise groups by type of group and NACE divisions in manufacturing</i>		
Pracujący w grupach przedsiębiorstw według klasy wielkości grupy i sekcji PKD	9	55
<i>Persons employed in enterprise groups by size class of group and NACE section</i>		
Grupy przedsiębiorstw według typów grup i liczby pracujących (stan w dniu 31 XII)	10	56
<i>Enterprise groups by type of group and number of persons employed (as of 31 XII)</i>		
Grupy przedsiębiorstw według typów grup i wartości kapitału własnego	11	57
<i>Enterprise groups by type of group and the value of share equity</i>		
Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według sekcji PKD grup przedsiębiorstw	12	58
<i>Selected data from consolidated balance sheets by NACE section of enterprise group</i>		
Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według typów grup przedsiębiorstw	13	60
<i>Selected data from consolidated balance sheets by type of enterprise group</i>		

	Tablica <i>Table</i>	Strona <i>Page</i>
Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według sekcji PKD grup przedsiębiorstw <i>Selected data from consolidated profit and loss accounts by NACE section of enterprise group</i>	14	61
Wskaźniki rentowności według sekcji PKD <i>Profitability indicators by NACE section</i>	15	62
Podstawowe wskaźniki ekonomiczne według sekcji PKD <i>Basic economic indicators by NACE section</i>	16	63
Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według typów grup przedsiębiorstw <i>Selected data from consolidated profit and loss accounts by type of enterprise group</i>	17	64
Podstawowe wskaźniki ekonomiczne według typów grup przedsiębiorstw <i>Basic economic indicators by type of enterprise group</i>	18	64

WYKRESY CHARTS

	Numer <i>Number</i>	Strona <i>Page</i>
Grupy przedsiębiorstw według daty powstania..... <i>Enterprise groups by date of establishment</i>	1	31
Jednostki dominujące najwyższego szczebla zlokalizowane za granicą..... <i>Global group heads located abroad</i>	2	32
Zagraniczne jednostki zależne bezpośrednio i pośrednio od podmiotów polskich..... <i>Foreign affiliates directly and indirectly dependent on domestic entities</i>	3	32
Grupy przedsiębiorstw według sekcji PKD <i>Enterprise groups by NACE section</i>	4	33
Struktura grup przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD <i>Structure of enterprise groups by type of group and NACE section</i>	5	34
Grupy przedsiębiorstw według typów grup i wartości kapitału własnego <i>Enterprise groups by type of group and the value of share equity</i>	6	35
Struktura grup przedsiębiorstw według wartości kapitału własnego <i>Structure of enterprise groups by the value of share equity</i>	7	36
Pracujący w grupach przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD..... <i>Persons employed in enterprise groups by type of group and NACE section</i>	8	37
Struktura grup przedsiębiorstw według klas wielkości i typów grup..... <i>Structure of enterprise groups by size class and type of group</i>	9	38
Wybrane dane ze skonsolidowanych sprawozdań finansowych grup przedsiębiorstw <i>Selected data from consolidated financial statements of enterprise groups</i>	10	40
Wyniki finansowe grup przedsiębiorstw <i>Financial results of enterprise groups</i>	11	41
Wskaźniki rentowności grup przedsiębiorstw <i>Profitability indicators of enterprise groups</i>	12	42

WPROWADZENIE

We współczesnej gospodarce obserwuje się nasilanie zjawiska wiązania się przedsiębiorstw w grupy, zarówno krajowe jak i międzynarodowe, które odgrywają istotną rolę również w gospodarce polskiej.

Jedną z przyczyn powyższych tendencji jest konieczność radzenia sobie przez podmioty z rosnącą konkurencją na rynku. Uczestnictwo w grupie umożliwia bowiem przedsiębiorstwom redukcję kosztów, wdrożenie bardziej wydajnych metod produkcji, zwiększenie elastyczności reagowania na zmieniające się potrzeby rynku, lepsze wykorzystanie posiadanych zdolności produkcyjnych, wiedzy i innowacji technologicznych oraz bardziej efektywne poszukiwanie i zdobywanie rynków zbytu.

Zachowania przedsiębiorstw powiązanych w grupy mogą być odmienne od sposobu działania pozostałych podmiotów, co wynika z występowania wielostronnych powiązań i realizacji wspólnych w ramach danej grupy strategii i transakcji. Przy istnieniu tych powiązań, zmiana sytuacji w jednej jednostce wchodzącej w skład grupy wpływa na całą grupę. Z uwagi na to, dla oceny wyników działalności przedsiębiorstw powiązanych w grupy wskazane jest prowadzenie analizy również na poziomie całej grupy, a nie tylko poszczególnych jednostek wchodzących w jej skład.

Wraz z pogłębianiem się zjawiska globalizacji gospodarki, wzrasta zapotrzebowanie na informacje na temat skali, obszarów i efektów działalności prowadzonej przez grupy przedsiębiorstw, a także powiązań międzynarodowych podmiotów wchodzących w ich skład i wpływu działalności grup na gospodarki poszczególnych krajów oraz Unii Europejskiej. Prace podjęte przez Eurostat w zakresie określenia metodologii wyodrębniania grup przedsiębiorstw są obecnie kontynuowane. Rozporządzenie Parlamentu i Rady Unii Europejskiej Nr 177/2008 zobowiązuje kraje członkowskie do wprowadzenia grup przedsiębiorstw do rejestrów statystycznych wraz ze zmiennymi je opisującymi oraz wymiany informacji na ich temat między poszczególnymi krajami a Eurostatem.

Badanie grup przedsiębiorstw podjęte przez GUS dostarcza informacji na temat działalności grup przedsiębiorstw w kraju, ich powiązań ponadnarodowych oraz skali tego zjawiska. Wyniki badania mogą być wykorzystywane przez instytucje rządowe kształtujące politykę gospodarczą kraju. Zawarte w publikacji dane mogą też stanowić źródło informacji dla przedsiębiorców i organizacji ich zrzeszających, samorządów gospodarczych, analityków i naukowców oraz instytucji zainteresowanych problematyką grup przedsiębiorstw i ich wpływem na polską gospodarkę.

UWAGI METODOLOGICZNE

1. Definicje pojęć stosowanych w badaniach grup przedsiębiorstw

Grupę przedsiębiorstw tworzą przedsiębiorstwa samodzielne pod względem prawnym, jednak wzajemnie od siebie zależne gospodarczo ze względu na istniejące między nimi powiązania w zakresie kontroli i/lub własności. W ramach grupy wyodrębnia się powiązania pomiędzy jednostką dominującą a jednostkami zależnymi. Grupa przedsiębiorstw może powstać zarówno w wyniku ukształtowania się określonych stosunków prawnych, jak i w wyniku wywierania przez jedno przedsiębiorstwo decydującego wpływu na działalność innego, w tym na skutek zawarcia umowy. Nie zawsze jako kryterium istnienia grupy należy przyjąć związki kapitałowe, lecz istnienie wspólnego ośrodka podejmowania decyzji ekonomicznych wyznaczających strategię działania.

W danym momencie przedsiębiorstwo może należeć tylko do jednej grupy. Grupy przedsiębiorstw mogą składać się jedynie z całych przedsiębiorstw, a nie ich części.

Grupa przedsiębiorstw tworzy całość gospodarczą, upoważnioną do podejmowania decyzji w imieniu jednostek, które obejmuje. Może mieć ona więcej niż jeden ośrodek decyzyjny, szczególnie w zakresie strategii, produkcji, sprzedaży, podatków, polityki finansowej, a także jednoczyć niektóre aspekty zarządzania finansami i podatkami.

Wyróżnia się następujące typy grup przedsiębiorstw:

- **krajowa grupa przedsiębiorstw** to grupa składająca się wyłącznie z przedsiębiorstw (zarówno jednostek dominujących, jak i zależnych) mających siedzibę na terenie tego samego kraju,
- **międzynarodowa (wielonarodowa) grupa przedsiębiorstw** to grupa składająca się z co najmniej dwóch przedsiębiorstw mających siedziby w różnych krajach,
- **okrojona (niepełna) grupa przedsiębiorstw** to część grupy międzynarodowej zlokalizowana w tym samym kraju.

Grupa okrojona pod kontrolą kapitału zagranicznego oznacza tę część grupy międzynarodowej, zlokalizowaną w jednym kraju, na czele której stoi krajowa jednostka dominująca pośredniego szczebla, będąca jednocześnie zależną od podmiotu zagranicznego.

Grupa okrojona pod kontrolą kapitału krajowego oznacza grupę, dla której jednostką dominującą najwyższego szczebla jest podmiot krajowy, a poza granicami kraju zlokalizowane są tylko jednostki zależne.

Przykłady okrojonych grup przedsiębiorstw w ramach struktur grup międzynarodowych:



Jednostka dominująca to jednostka sprawująca kontrolę nad co najmniej jedną jednostką wchodzącą w skład grupy – jednostką zależną.

Jednostka dominująca najwyższego szczebla (głowa grupy) to jednostka dominująca, która nie jest kontrolowana bezpośrednio ani pośrednio przez żadną inną jednostkę. Pojęcie jednostki dominującej najwyższego szczebla odnosi się zawsze do jednostki najwyżej usytuowanej w łańcuchu powiązań kontrolnych.

Jednostka dominująca pośredniego szczebla to jednostka stojąca na czele grupy okrojonej i jednocześnie zależna od jednostki dominującej najwyższego szczebla.

Kontrola oznacza możliwość decydowania o wspólnej strategii organizacji, wszelkie formy bezpośredniego lub pośredniego uzyskania przez przedsiębiorstwo uprawnień, które osobno albo łącznie umożliwiają wywieranie decydującego wpływu na inne przedsiębiorstwo lub przedsiębiorstwa.

Zgodnie z przyjętą metodologią, wyodrębnienie grupy i określenie jej struktury dokonywane jest na podstawie powiązań w zakresie kontroli. W celu identyfikacji tych powiązań stosuje się cztery kryteria operacyjne:

1. jednostka prawna bezpośrednio posiada ponad 50% głosów w innej jednostce prawnej (**kontrola bezpośrednia**),
2. jednostka prawna posiada ponad 50% głosów w innej jednostce prawnej poprzez jednostki zależne (**kontrola pośrednia**),

3. jednostka prawna obejmuje pełną konsolidacją sprawozdania finansowe innej jednostki prawnej, a żadna inna jednostka prawna nie obejmuje konsolidacją tej samej jednostki (**kontrola poprzez pełną konsolidację**).
4. jednostka prawna kontroluje inną jednostkę prawną (jedną lub więcej), nawet jeśli posiada mniej niż 50% jej/ich siły głosu (**kontrola mniejszościowa**), lecz żadna inna jednostka prawna nie posiada większej siły głosów.

2. Regulacje prawne dotyczące tworzenia i funkcjonowania grup przedsiębiorstw w Polsce

W statystyce europejskiej grupę przedsiębiorstw jako jednostkę obserwacji statystycznej określa Rozporządzenie Rady (EWG) Nr 696/93. Rozporządzenie definiuje grupę przedsiębiorstw jako „stowarzyszenie przedsiębiorstw, powiązanych między sobą więzami prawno-finansowymi. Grupa przedsiębiorstw może mieć więcej niż jeden ośrodek decyzyjny, w szczególności w odniesieniu do polityki produkcji, sprzedaży i zysków. Może ona jednoczyć niektóre aspekty zarządzania finansami i podatkami. Stanowi jednostkę gospodarczą, upoważnioną do dokonywania wyborów, w szczególności dotyczących jednostek, które obejmuje”.

W polskim prawie gospodarczym nie ma jednej, kompleksowej regulacji dotyczącej trybu powstawania i zasad funkcjonowania grup przedsiębiorstw. Istnieją jedynie ogólne ramy prawne dotyczące ich tworzenia i działania – zawierają je poniżej wyszczególnione akty prawne.

Kodeks spółek handlowych – ustawa z dnia 15 września 2000 r. (tekst jednolity Dz. U. z 2014 r. poz. 1030 z późn. zm.) definiuje spółkę dominującą jako spółkę:

- dysponującą bezpośrednio lub pośrednio większością głosów na zgromadzeniu wspólników albo na walnym zgromadzeniu bądź w zarządzie innej spółki kapitałowej zależnej albo na walnym zgromadzeniu spółdzielni zależnej, lub
- uprawnioną do powoływania lub odwoływania większości członków zarządu innej spółki kapitałowej zależnej albo spółdzielni zależnej, lub
- uprawnioną do powoływania lub odwoływania większości członków rady nadzorczej innej spółki kapitałowej zależnej albo spółdzielni zależnej, lub
- której członkowie zarządu stanowią więcej niż połowę członków zarządu innej spółki kapitałowej zależnej albo spółdzielni zależnej, lub

- wywierającą decydujący wpływ na działalność spółki kapitałowej zależnej albo spółdzielni zależnej.

Ustawa nakłada na spółkę dominującą obowiązek zawiadomienia spółki zależnej o powstaniu stosunku dominacji w określonym ustawą terminie od powstania tego stosunku.

Ustawa o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (tekst jednolity Dz. U. z 2014 r. poz. 330 z późn. zm.) oraz **Rozporządzenie Ministra Finansów w sprawie szczegółowych zasad sporządzania przez jednostki inne niż banki, zakłady ubezpieczeń i zakłady reasekuracji skonsolidowanych sprawozdań finansowych grup kapitałowych** z dnia 25 września 2009 r. (Dz. U. z 2009 r. Nr 169, poz. 1327 z późn. zm.) nakładają obowiązek i szczegółowe zasady sporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych przez grupy kapitałowe. Zgodnie z ustawą rachunkowość grupy kapitałowej prowadzi jednostka dominująca. Skonsolidowane sprawozdania finansowe zawierają informacje zestawione w taki sposób, jakby grupa kapitałowa była pojedynczą jednostką gospodarczą. Ustawa o rachunkowości definiuje ponadto pojęcia grupy kapitałowej, jednostek powiązanych, dominujących, zależnych, współzależnych i stowarzyszonych, kontroli, współkontroli i znaczącego wpływu na inną jednostkę.

Ustawa o ochronie konkurencji i konsumentów z dnia 16 lutego 2007 r. (tekst jednolity Dz. U. z 2015 r., poz. 184 z późn. zm.) precyzuje problemy związane z tworzeniem grup kapitałowych, w kontekście zakazu praktyk ograniczających konkurencję, tj. zasady koncentracji i sposobów przeciwdziałania uzyskiwaniu pozycji monopolistycznej lub dominującej na rynku. Ustawa definiuje również pojęcie kontroli jako wszelkie formy bezpośredniego lub pośredniego uzyskania przez przedsiębiorcę uprawnień, które umożliwiają wywieranie decydującego wpływu na innego przedsiębiorcę lub przedsiębiorców. W rozumieniu ustawodawcy grupę kapitałową stanowią wszyscy przedsiębiorcy, którzy są kontrolowani w sposób bezpośredni lub pośredni przez jednego przedsiębiorcę, w tym również tego przedsiębiorcę.

Ustawa o podatku dochodowym od osób prawnych z dnia 15 lutego 1992 r. (tekst jednolity Dz. U. z 2014 r., poz. 851 z późn. zm.) zawiera regulacje dotyczące tworzenia podatkowej grupy kapitałowej. Zgodnie z ustawą podatkową grupę kapitałową mogą tworzyć wyłącznie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością lub spółki akcyjne, mające siedzibę na terytorium Polski i spełniające określone warunki.

3. Cel i zakres podmiotowy badania

Celem badania jest obserwacja i ocena skali zjawiska organizowania się w Polsce przedsiębiorstw w grupy, identyfikacja podmiotów powiązanych w grupy przedsiębiorstw i analiza występujących między nimi relacji, a także dostarczenie podstawowych informacji na temat rodzaju działalności gospodarczej prowadzonej w ramach grupy, wielkości grup, posiadanych przez nie aktywów, kraju pochodzenia kapitału oraz uzyskiwanych wyników finansowych.

Badanie grup przedsiębiorstw działających w Polsce prowadzone jest od 2008 r. (począwszy od danych za 2007 r.) z częstotliwością roczną na formularzu GP – *Sprawozdanie statystyczne dla grup przedsiębiorstw*. Sprawozdanie kierowane jest do podmiotów, które wchodzi w skład grup przedsiębiorstw, zorganizowanych w formie spółek akcyjnych, spółek z ograniczoną odpowiedzialnością, komandytowych i komandytowo-akcyjnych, spółek europejskich, spółdzielni, przedsiębiorstw państwowych, oddziałów przedsiębiorców zagranicznych, bez względu na liczbę pracujących, których przeważający rodzaj działalności jest zaklasyfikowany do następujących sekcji według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007):

- Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo (sekcja A),
- Górnictwo i wydobywanie (sekcja B),
- Przetwórstwo przemysłowe (sekcja C),
- Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (sekcja D),
- Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja (sekcja E),
- Budownictwo (sekcja F),
- Handel; naprawa pojazdów samochodowych (sekcja G),
- Transport i gospodarka magazynowa (sekcja H),
- Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi (sekcja I),
- Informacja i komunikacja (sekcja J),
- Działalność finansowa i ubezpieczeniowa (sekcja K – z wyłączeniem banków, spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych, instytucji ubezpieczeniowych, biur i domów maklerskich, towarzystw i funduszy inwestycyjnych oraz towarzystw i funduszy emerytalnych),
- Obsługa rynku nieruchomości (sekcja L),
- Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (sekcja M),

- Administrowanie i działalność wspierająca (sekcja N),
- Edukacja (sekcja P – z wyłączeniem szkolnictwa wyższego),
- Opieka zdrowotna i pomoc społeczna (sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej),
- Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją (sekcja R),
- Pozostała działalność usługowa (sekcja S – z wyłączeniem działu 94).

Badaniem objęte są podmioty, które w roku poprzedzającym rok badania wykazały przynależność do grupy, zarówno w badaniu grup przedsiębiorstw prowadzonym na formularzu GP, jak i w innych badaniach: KZ – roczne sprawozdanie statystyczne dla podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego, KZZ – sprawozdanie podmiotów posiadających za granicą udziały, oddziały lub zakłady, a także podmioty, które zidentyfikowane zostały na podstawie innych źródeł.

Zebrane informacje pozwalają ustalić łańcuch powiązań w zakresie kontroli i wyłonić na tej podstawie grupy przedsiębiorstw tworzące zbiorowość (złożoną zarówno z podmiotów działających na terenie kraju jak i za granicą) objętą obserwacją i analizą wyników.

4. Zakres przedmiotowy badania

Zakres tematyczny badania grup przedsiębiorstw jest dostosowany do informacji, które mogą być dostarczane przez jednostki dominujące i zależne.

1. Od wszystkich podmiotów, które w końcu 2015 r. należały do grup przedsiębiorstw, pozyskiwane są w szczególności dane na temat:
 - pozycji danego przedsiębiorstwa w łańcuchu kontroli w grupie: podmioty powiązane określają swoją pozycję w grupie jako jednostki dominujące najwyższego szczebla, dominujące pośredniego szczebla lub zależne;
 - nazwy grupy;
 - przeważającego rodzaju działalności gospodarczej grupy według klasyfikacji PKD 2007.
2. Na podstawie informacji pozyskiwanych od podmiotów pełniących rolę jednostek dominujących (najwyższego szczebla lub pośredniego szczebla) w grupie opracowywane są w szczególności dane o:
 - dacie powstania grupy;
 - wartości kapitału własnego grupy i udziale w nim jednostki dominującej;
 - liczbie pracujących w grupie, obejmującej osoby pracujące w grupie krajowej lub okrojonej;

- podlegających im jednostkach bezpośrednio zależnych, w tym m.in. informacje o objęciu spółki konsolidacją sprawozdań finansowych, dacie przystąpienia do grupy oraz udziale jednostki dominującej w kapitale zakładowym spółki zależnej;
- podlegających im jednostkach pośrednio zależnych;
- zależności od innej jednostki krajowej lub zagranicznej;
- konsolidacji wyników finansowych przedsiębiorstw powiązanych.

Jednostki dominujące, które konsolidują wyniki finansowe grup przedsiębiorstw, przekazują dodatkowo wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów oraz rachunków zysków i strat, m.in. przychody, koszty, wyniki finansowe, wartość kapitału.

3. Od jednostek zależnych i dominujących pośredniego szczebla pozyskiwane są informacje w zakresie:

- danych dotyczących jednostki sprawującej bezpośrednią kontrolę nad jednostką sprawozdawczą i jednostki dominującej najwyższego szczebla w grupie;
- udziału jednostki dominującej w kapitale podstawowym jednostki sprawozdawczej.

5. Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne stosowane w publikacji

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe to sprawozdanie finansowe sporządzane dla grupy przedsiębiorstw, obejmujące dane jednostki dominującej i jednostek od niej zależnych wszystkich szczebli, bez względu na ich siedzibę, zestawione w taki sposób, jakby grupa stanowiła jedną jednostkę.

Konsolidacja polega na łączeniu sprawozdań finansowych jednostek tworzących grupę kapitałową przez sumowanie odpowiednich pozycji sprawozdań finansowych jednostki dominującej i jednostek zależnych, z uwzględnieniem niezbędnych wyłączeń i korekt.

Aktywa stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiór przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. **Aktywa ogółem** bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe.

Aktywa trwałe składają się z wartości niematerialnych i prawnych, rzeczowych aktywów trwałych, należności długoterminowych, inwestycji długoterminowych oraz długoterminowych rozliczeń międzyokresowych.

Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści

ekonomicznych. Obejmują: zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

Pasywa obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Kapitały (fundusze) własne wykazywane według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmują: kapitał (fundusz) podstawowy, należne wpłaty na kapitał podstawowy, udziały (akcje) własne, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał podstawowy to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

Przychody operacyjne ogółem obejmują:

- a) **przychody netto ze sprzedaży** w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę **produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami,
- b) **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych;
- c) **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej,

przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa.

Koszty operacyjne ogółem obejmują:

- a) **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem (koszty działalności operacyjnej) pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- b) **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe.

Wynik finansowy z działalności operacyjnej to różnica między przychodami operacyjnymi ogółem a kosztami operacyjnymi ogółem.

Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik na działalności gospodarczej, skorygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.

Wynik finansowy netto (zysk lub strata) jest to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Wskaźnik rentowności aktywów (ROA) jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów ogółem.

Wskaźnik rentowności kapitału własnego (ROE) jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości kapitału (funduszu) własnego.

Wskaźnik rentowności sprzedaży (ROS) jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Wskaźnik rentowności inwestycji (ROI) jest to relacja wyniku finansowego z działalności operacyjnej do wartości aktywów ogółem.

Wskaźnik produktywności aktywów ogółem jest to relacja przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do wartości aktywów ogółem.

Wskaźnik ogólnego zadłużenia jest to relacja zobowiązań i rezerw na zobowiązania do wartości aktywów (pasywów) ogółem.

Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego jest to relacja zobowiązań i rezerw na zobowiązania do wartości kapitału (funduszu) własnego.

Do **pracujących** zalicza się:

- osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, wyboru lub mianowania (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo),
- pracodawców i pracujących na własny rachunek:
 - właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce),
 - osoby pracujące na własny rachunek,
- osoby wykonujące pracę w Polsce, a także za granicą na rzecz jednostek, w których zostały zatrudnione, niezależnie od czasu trwania tego zatrudnienia,
- agentów pracujących na podstawie umów agencyjnych, bez osób prowadzących własną działalność gospodarczą,
- osoby wykonujące pracę nakładczą,
- członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

INTRODUCTION

In today's economy there is observed an intensification of the phenomenon of organising enterprises into groups, both national as well as multinational groups, which play an important role also in the Polish economy.

One of the reasons for the above mentioned tendency is the necessity for enterprises to manage growing competition on the market. Membership in a group allows enterprises to reduce costs, implement more effective production methods, enhance flexibility of responses to the changing needs of the market, better utilize their production capabilities, knowledge and technological innovations, and more effectively search and enter new markets.

The behaviour of enterprises linked into groups can differ from other entities present on the market, which results from the existence of multilateral relations and the implementation of a joint strategy and transaction, common within a given group. If relations of this kind are present, a change in the situation of one member affects the whole group. Hence, in order to assess the results of activities of enterprises acting in groups, it is advised to perform an analysis also on the level of an entire group, and not only with regard to its individual member units.

The deepening globalization of economy is accompanied by the rise in demand for information on the scale, areas, and results of activity conducted by enterprise groups, the international links between enterprises being parts of groups as well as the impact of the activity of enterprise groups on the economies of particular countries and the European Union. Eurostat's work on a methodology of delineation of enterprise groups are continued. The Regulation of the Parliament and Council of the European Union No. 177/2008 obliges EU-member states to include in their statistical registers enterprise groups and their characterizing variables, and to exchange information on them with other countries and Eurostat.

The survey on enterprise groups undertaken by the Central Statistical Office provides information on the activities of enterprise groups in the country, their transnational relations, and the scale of this phenomenon. The results of this survey can be utilized by government institutions responsible for the country's economic policy. The data included in the publication can also be a source of information for entrepreneurs and organizations in which they are associated, economic local governments, analysts, scientists, and institutions interested in the issues of enterprise groups as well as their influence on the Polish economy.

METHODOLOGICAL NOTES

1. Definitions of terms used in the survey of enterprise groups

*An **enterprise group** is composed of enterprises that are independent in legal terms, but rely on each other economically due to the control and/or ownership links between them. Within a group some links between a dominant entity (parent) and its subsidiaries are distinguished. An enterprise group can be set up as a result of given legal relations or a decisive influence of one enterprise on the activities of another one, also as a consequence of entering into an agreement. Capital relations should not always be the main criterion for the existence of a group – rather a common centre of economic decisions determining the action strategy.*

At a given moment, an enterprise can belong only to one group. Enterprise groups may consist only of complete enterprises, not parts of them.

An enterprise group constitutes an economic entity as a whole which is empowered to make choices on behalf of its constituent enterprises. It can have more than one decision-making centre, especially for the strategy, production, sales, taxation, and financial policy, but also centralise certain aspects of financial management and taxation.

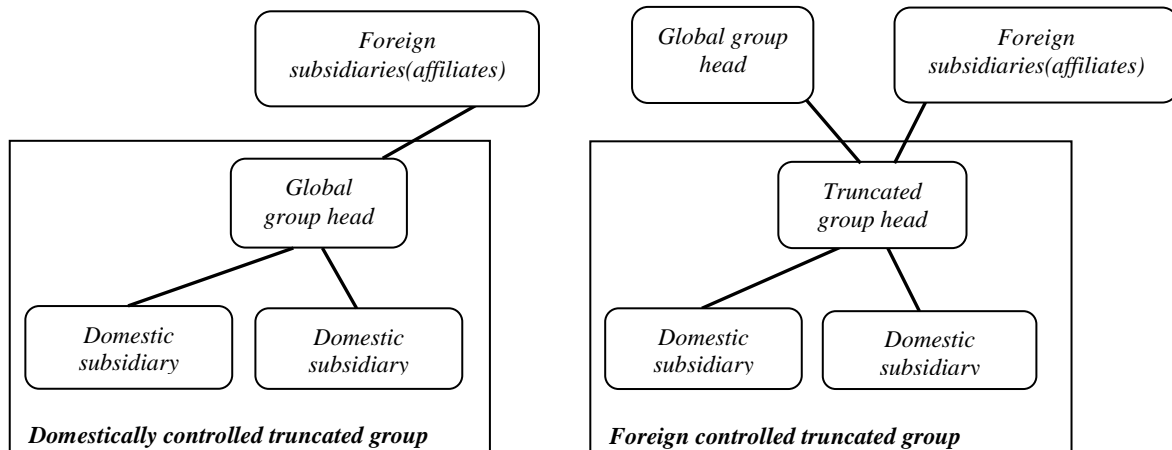
The following types of enterprises groups are distinguished:

- **all-resident enterprise group** composed only of enterprises (both group head and subsidiaries) that are all resident in the same country,*
- **multinational enterprise group** composed of at least two enterprises located in different countries,*
- **truncated enterprise group** as a part of a multinational group, located in the same country.*

***Foreign controlled truncated group** is a part of a multinational (global) group where head of truncated group is a domestic entity which at the same time is dependent on a foreign entity.*

***Domestically controlled truncated group** is a part of a multinational group where the global group head is a domestic entity and subsidiaries are located abroad.*

Examples of truncated enterprise groups with the structures of multinational groups:



The global group head is a parent legal unit, which is not controlled either directly or indirectly by any other legal unit. The global group head is the group head of the multinational enterprise group, the truncated group head is on the top of the truncated national part of the multinational enterprise group.

Control defines the ability to determine a joint organization strategy, and involves all forms of direct or indirect deriving rights by an enterprise, that, individually or altogether, allow to exercise dominant influence over one or set of enterprises.

In accordance with the assumed methodology, delineation of a group and determining its structure is carried out on the basis of control links. In order to identify these links, four operational criteria are applied:

- *a legal unit directly owns more than 50% of the voting rights of another legal unit (**direct control**),*
- *a legal unit indirectly owns more than 50% of voting rights of another legal unit, through subsidiaries (**indirect control**),*
- *a legal unit fully consolidates the accounts of another legal unit and no other legal unit consolidates the same legal unit (**control by virtue of full consolidation**).*
- *a legal unit controls one or a set of legal unit, even though it owns less or 50% of its voting rights (**effective minority control**) and no other legal unit owns more*

2. Legal regulations concerning the creation and functioning of enterprise groups in Poland

In the European statistics, “enterprise group” as a unit of statistical observation has been specified by Council Regulation (EEC) No. 696/93. It defines an enterprise group

as “an association of enterprises bound together by legal and/or financial links. A group of enterprises can have more than one decision-making centre, especially for policy on production, sales and profits. It may centralise certain aspects of financial management and taxation. It constitutes an economic entity which is empowered to make choices, particularly concerning the units which it comprises”.

In the Polish economic legislation there is no one comprehensive regulation on the mode of establishing and the principles of functioning of enterprise groups. However, their creation and functioning is governed only by certain legal framework, set out in the following legal acts.

Commercial Companies Code – Act of 15 September 2000 (consolidated text, Journal of Laws of 2014 item 1030 as amended) which defines a dominant company as a company which:

- controls, indirectly or directly, a majority of the votes at a shareholder meeting, general meeting, or in the management board of another dependant capital company, or at a general meeting of a dependant cooperative, or
- is entitled to appoint or dismiss the majority of members of the management board of another dependant capital company or a dependant cooperative, or
- is entitled to appoint and dismiss the majority of members of the supervisory board of another dependant capital company or a dependant cooperative, or
- management board members represent more than half of the members of the management board of its subsidiary or a dependant cooperative, or
- exerts a decisive influence on the activity of a dependant capital company or a dependant cooperative.

The act imposes on the dominant company the obligation to notify the dependant company on the occurrence of a relationship of domination by the date of the establishment of the relationship specified by the Act.

The Accounting Act of 29 September 1994 (consolidated text, Journal of Laws of 2014 item 330 as amended) and the **Regulation of the Minister of Finances on the detailed rules for preparing of consolidated financial statements of capital groups by entities other than banks, and insurers** of 25 September 2009 (Journal Laws of 2009 No. 169, item 1327), impose the obligation and detailed rules of preparing of consolidated financial statements by corporate groups. According to the legislature, the accounting of a corporate group is to be carried out by the dominant unit. Information in consolidated financial reports is compiled as

if the corporate group was a single economic unit. Moreover, the Accounting Act includes definitions of a capital group, related entities, dominant units, subsidiaries, co-subsidiaries, associated entities, control, joint control, and significant influence on another entity.

Act on the competition and consumers protection of 16 February 2007 (consolidated text, Journal of Laws of 2015, item 184 as amended) specifies the problems connected with the creation of corporate groups, in the context of the ban on practices limiting competition, i.e. the principles of concentration and the methods of counteracting the acquisition of monopolistic or dominant market position. The Act also defines the term of control as any form of direct or indirect acquisition of rights by the enterprise which allow for exerting a decisive influence upon another enterprise or other enterprises. According to the legislator, a capital group is comprised of all enterprises, which act under the direct or indirect control of one enterprise, including this enterprise.

Act on Corporate Income Tax of 15 February 1992 (consolidated text, Journal of Laws of 2014 item 851 as amended) includes regulations pertaining to the creation of a tax corporate group. Pursuant to the Act, a tax corporate group can be formed only by limited liability companies or joint stock companies, based in Poland and meeting specific criteria.

3. The aim and the subject scope of the survey

The aim of the survey is to observe and assess the scale of the phenomenon of establishing enterprise groups in Poland, identify the entities belonging to enterprise groups, analyse their relationships and provide basic information on the kind of business activities conducted within the group, the size of groups, their assets, the capital's country of origin and financial results obtained.

The survey on enterprise groups in Poland has been conducted since 2008 (starting with data of 2007) with annual frequency, on a GP form – A statistical report for enterprise groups. The report is addressed to entities which belong to enterprise groups organised in the form of commercial companies (partnerships and corporations), european companies, cooperatives, state-owned enterprises, branches of foreign enterprises, irrespective of the number of persons employed, whose main kind of economic activity is classified to the following sections of the Polish Classification of Activity PKD2007 (NACE ver. 2.0):

- Agriculture, forestry and fishing (section A),
- Mining and quarrying (section B),
- Manufacturing (section C),

- *Electricity, gas, steam, and air conditioning supply (section D),*
- *Water supply; sewerage and waste management and remediation activities (section E),*
- *Construction (section F),*
- *Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles (section G),*
- *Transportation and storage (section H),*
- *Accommodation and food service activities (section I),*
- *Information and communication (section J),*
- *Financial and insurance activities (section K without banks, cooperative savings and credit unions, insurance companies, brokerage houses, investment funds and pension funds),*
- *Real estate activities (section L),*
- *Professional, scientific and technical activities (section M),*
- *Administrative and support service activities (section N),*
- *Education (section P without higher education),*
- *Human health and social work activities (section Q without independent health care facilities),*
- *Arts, entertainment and recreation (section R),*
- *Other service activities (section S without division 94).*

The survey includes entities which in the previous reporting year acknowledged their membership in a group, both in the survey on enterprise groups using the GP form, and in other surveys: KZ – an annual statistical report for entities with foreign capital, KZZ – a report of entities which have their shares, branches, or plants abroad, but also identified based on other sources.

The collected information enables to establish the chain of relations with regard to control and, on this basis, to select enterprise groups creating a set (composed of domestic and foreign entities) taken under observation and analysis of results.

4. The content of the survey

The thematic scope of the survey on enterprise groups is adapted to information that dominant units and subsidiaries are able to provide.

1. *Data prepared on the basis of information acquired from all entities which, at the end of 2015, were members of enterprise groups, including:*

- *the position of a given enterprise in the control chain within a group: related units define their position in the group as group heads or truncated group heads or subsidiary units;*
 - *the name of the group;*
 - *the main kind of economic activity of the group according to the Polish Classification of Activities 2007 (NACE ver 2.0).*
2. *The data prepared on the basis of information acquired from enterprises fulfilling the role of dominant units (group heads or truncated group heads) within a group, including:*
- *the date of establishment of the enterprise group;*
 - *the value of the group's share equity and the share of the dominant unit in this capital;*
 - *the number of persons employed within the group, including employees in the all-resident or the truncated group;*
 - *data on their direct subsidiaries, including, i.a. information on implemented consolidation of financial statements in the company, the date of joining the group, and the share of the dominant unit in the share capital of the subsidiary;*
 - *data on their indirect subsidiaries,*
 - *information on the dependence from another domestic or foreign entity;*
 - *information on the consolidation of financial results of related companies.*

Dominant units, which consolidate financial results of enterprise groups, additionally provide selected data from consolidated balance sheets and profit and loss accounts i.a., on revenues, costs, financial results, equity value.

3. *Information from subsidiaries and truncated group heads:*

- *data on the unit directly controlling the reporting unit and the global group head;*
- *the share of the dominant unit in the share capital of the subsidiary.*

5. Basic terms and economic indicators used in the publication

Consolidated financial statement *is a financial statement of enterprise group which includes data of the parent company and its subsidiaries at all levels, irrespective of the country in which their registered offices are located, compiled in such a manner as if the enterprise group was one entity.*

Consolidation *involves combining the financial statements of entities constituting a capital group by summing up respective items of the financial statements of the parent company and its subsidiaries, taking into account necessary eliminations and adjustments.*

Assets comprise the resulting from the conducted in the past operations total set of elements of property (economic resources), economically useful and controlled by an entity, with reliably established value, that are expected to bring some economic advantages in the future. The balance sheet **total assets** divide into the total fixed assets and current assets.

Total fixed assets comprise of intangible fixed assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term inter-period settlements.

Current assets are part of the property controlled and used by the entity in its operating activity whose value has been determined in a reliable manner resulting from past events and bound to generate economic benefits to the entity in the future; they include stock (circulating or current fixed assets), short-term: dues, investments and inter-period settlements.

Total equity and liabilities cover equity (fund) and liabilities and provisions for liabilities.

Share equity (fund), as indicated according to the rules defined by law, regulations of statute or contract on establishing the entity, cover: share capital (fund), share capital not paid up, entity's shares (stocks), supplementary capital (fund), reserve capital (fund) from revaluation, other reserve capital (fund), undistributed (unsettled) financial result from previous years, net financial result of the turnover year and write-offs from net profit for the turnover year.

Share capital is the actual contribution of an owner and co-owner, made to start an economic entity on its registration. This may be increased at later time.

Liabilities and provisions for liabilities are obligations resulting from past events entailing the provision of a consideration whose value has been determined in a reliable manner, which involve the use of an entity current or future assets. They cover provisions for liabilities, long-term liabilities, short-term liabilities and inter-period settlements (deferred and accrued expenses).

Total operating revenues cover:

- a) **net revenues from the domestic sale and export sale products** manufactured by an entity (finished goods, semifinished products and services), as well as packages, equipment and outside services, if they are invoiced to the receivers along with products;
- b) **net revenues from the sale of goods and materials**, i.e. purchased for re-sale in the unaltered form the tangible current assets and products manufactured by an entity, if they are sold within the chain of own stores next to the products of outside manufacture; Revenues from the sale of products, goods and materials designated for export cover intracommunity delivery to the member states of the European Union and export outside the European Union;

c) **other operating revenues**, i.e. revenues indirectly related to the operating activity of the entity, in particular: profit from the sale of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, investments in the real estate and rights), assets (cash) received free of charge, including donated assets, as well as damages, reversed provisions, adjustments of the depreciation value for non-financial assets, revenues from social activities, revenues from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights.

Total operating costs cover:

- a) **cost of the sale of products, goods and materials** related to the basic operating activity, including the value of sold goods and materials and total costs (total operating cost) decreased by the costs of generating benefits for the needs of the entity and corrected by the change in product inventories;
- b) **other operating costs**, i.e. costs related indirectly to the operational activity of the entity, and in particular: loss on the sale of the non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets and fixed assets under construction, unplanned write-offs (write-offs by relating to permanent loss of value), fines, penalties and damages paid partially or fully written off liabilities related to bankruptcy, composition, restructuring proceedings, provisions made for future certain liabilities or liabilities, which are likely to occur (loss on current business transactions in progress), write-offs updating the value of non-financial assets, costs of maintaining premises required for social activity, donations or total fixed assets received free of charge;

Financial result on operating activity is a difference between total operating revenues and total operating costs.

Gross financial result (loss or profit) is the financial result on economic activity, corrected by the result of extraordinary events.

Net financial result (loss or profit) is the gross financial result decreased by obligatory encumbrances.

Return on assets (ROA) is the relation of the net financial result to the value of the total assets.

Return on equity (ROE) is the relation of the net financial result to the value of the share equity (fund).

Return on sales (ROS) is the relation of the net financial result to the value of the net revenues from sale of products, goods and materials.

Return on investment (ROI) is the relation of financial result on economic activity to the value of the total assets.

Total assets turnover is the relation of the net revenues from sale of products, goods and materials to the value of the total assets.

Debt ratio is the relation of the liabilities and provisions for liabilities to the value of the total assets (or total equities and liabilities).

Debt equity ratio is the relation of liabilities and provisions for liabilities to the value of the share equity (fund).

Persons employed include:

- paid employees hired on the basis of a labour contract, posting, election or appointment (including seasonal workers and temporary workers),
- employers and own-account workers:
 - owners and co-owners (including contributing family members) of units engaged in economic activities (excluding partners in companies who do not work in them),
 - self-employed persons,
- persons performing work in Poland, as well as abroad, for entities in which they are employed, regardless of duration of their employment,
- agents who are bound by agency agreements, excluding persons conducting their own economic activity,
- members of agricultural production cooperatives.

Due to the rounding of data, in some cases sums of components may slightly differ from the amount given in the item “total”.

WYNIKI BADANIA – SYNTEZA

1. Podmioty działające w grupach przedsiębiorstw na tle ogółu przedsiębiorstw niefinansowych

Podmioty należące do grup przedsiębiorstw odgrywają znaczącą rolę w polskiej gospodarce oraz wywierają istotny wpływ na efekty działalności ogółu przedsiębiorstw. Oceniając skalę tego zjawiska i jego znaczenie w poszczególnych obszarach aktywności gospodarczej, należy uwzględniać nie tyle liczebność jednostek powiązanych w grupy przedsiębiorstw, ale przede wszystkim osiągnięte przez nie przychody i wyniki finansowe, a także liczbę pracujących w nich osób w stosunku do ogółu przedsiębiorstw funkcjonujących na rynku.

Poniżej przedstawiono podstawowe dane dla podmiotów należących do grup przedsiębiorstw zidentyfikowanych w badaniu grup przedsiębiorstw w odniesieniu do ogółu przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących działalność w roku 2015. W analizie wykorzystano informacje pozyskiwane w rocznych badaniach przedsiębiorstw niefinansowych. Z uwagi na odmienne zakresy podmiotowe obu badań, dane prezentowane w tym rozdziale dla podmiotów powiązanych ograniczono do tej części zbiorowości, która jest obejmowana obu badaniami.

Do podmiotów, które należały do grup i jednocześnie były objęte rocznymi badaniami przedsiębiorstw niefinansowych w 2015 r. należało ponad 28% miejsc pracy w sektorze przedsiębiorstw niefinansowych. Ponadto, mimo niewielkiego udziału (0,5%) w ogólnej liczbie przedsiębiorstw niefinansowych, na podmioty zorganizowane w grupy przypadała połowa przychodów ogółem oraz 1/4 uzyskanego wyniku finansowego brutto.

Działalność podmiotów należących do grup koncentrowała się głównie w obszarach związanych z wytwarzaniem i zaopatrywaniem w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę; górnictwem i wydobywaniem; przetwórstwem przemysłowym oraz informacją i komunikacją, gdzie pod względem liczby podmiotów stanowiły one odpowiednio: 8%, 5%, 2% i 1%. W dwóch pierwszych obszarach miały one przeważający udział w ogólnej liczbie pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych (odpowiednio: 82% i 85%). We wszystkich wymienionych sekcjach odgrywały dominującą rolę w generowaniu przychodów ogółem.

Tabela 1. Podmioty krajowe należące do grup przedsiębiorstw na tle ogółu przedsiębiorstw niefinansowych w 2015 r.

Wyszczególnienie	Ogółem przedsiębiorstwa niefinansowe ^{*)}	W tym podmioty należące do grup	
		w liczbach bezwzględnych	% udział w przedsiębiorstwach niefinansowych ogółem
Liczba podmiotów	1 914 141	10 130	0,5
w tym: górnictwo i wydobywanie	2 002	98	4,9
przetwórstwo przemysłowe	187 247	3 247	1,7
wytwarzanie i zaopatr. w energię elektr., gaz, parę wodną i gorącą wodę ..	3 134	240	7,7
informacja i komunikacja	83 975	631	0,8
Liczba pracujących (stan w dniu 31 XII)	9 395 607	2 640 237	28,1
w tym: górnictwo i wydobywanie	148 092	126 167	85,2
przetwórstwo przemysłowe	2 504 251	1 039 351	41,5
wytwarzanie i zaopatr. w energię elektr., gaz, parę wodną i gorącą wodę ..	126 648	103 781	81,9
informacja i komunikacja	333 163	137 384	41,2
Przychody ogółem w mln zł	4 076 487,7	2 050 338,1	50,3
w tym: górnictwo i wydobywanie	59 142,1	53 783,6	90,9
przetwórstwo przemysłowe	1 256 888,9	841 061,7	66,9
wytwarzanie i zaopatr. w energię elektr., gaz, parę wodną i gorącą wodę ..	211 516,4	197 809,3	93,5
informacja i komunikacja	135 650,1	84 522,8	62,3
Wynik finansowy brutto w mln zł	258 573,6	65 205,6	25,2
w tym: górnictwo i wydobywanie	-7 561,3	-8 076,2	x
przetwórstwo przemysłowe	80 828,8	40 004,2	49,5
wytwarzanie i zaopatr. w energię elektr., gaz, parę wodną i gorącą wodę ..	-1 718,6	-2 053,1	x
informacja i komunikacja	14 484,8	5 888,4	40,7

^{*)} Dane dotyczą wszystkich przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących działalność gospodarczą w 2015 r. z wyłączeniem jednostek zaklasyfikowanych według PKD 2007 do sekcji A (Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo), K (Działalność finansowa i ubezpieczeniowa), O (Administracja publiczna i obrona narodowa, obowiązkowe zabezpieczenia społeczne).

2. Podmioty należące do grup przedsiębiorstw

Badaniem grup przedsiębiorstw za 2015 r. realizowanym na formularzu *GP sprawozdanie statystyczne dla grup przedsiębiorstw* objęto 16 155 podmiotów prowadzących działalność gospodarczą na terenie Polski. Przynależność do grup przedsiębiorstw potwierdziło 15 149 (93,8%) podmiotów. Na podstawie zebranych w badaniu informacji o ich powiązaniach w grupach zidentyfikowano łącznie 17 712 przedsiębiorstw krajowych działających w grupach, 8 648 jednostek zagranicznych kontrolujących podmioty polskie oraz 2 600 jednostek zależnych od podmiotów polskich a zlokalizowanych za granicą.

W badanej zbiorowości 17 712 podmiotów krajowych największy odsetek (48,1%) stanowiły przedsiębiorstwa najmniejsze, tj. o liczbie pracujących do 9 osób. Udział podmiotów

o liczbie pracujących od 10 do 49 osób wyniósł 21,0%, od 50 do 249 osób – 19,3%, a 11,6% stanowiły podmioty, w których liczba pracujących wynosiła 250 i więcej osób.

Wśród krajowych podmiotów należących do grup przedsiębiorstw 83,1% stanowiły podmioty zależne od innych jednostek wchodzących w skład grupy (krajowych i zagranicznych), 7,7% – jednostki dominujące najwyższego szczebla, 9,2% – jednostki dominujące szczebla pośredniego, tj. pełniące w grupie rolę jednostki dominującej dla jednych podmiotów, a jednocześnie zależnej od innego podmiotu.

Ze względu na przeważający rodzaj działalności (według PKD 2007) prowadzonej przez przedsiębiorstwa krajowe działające w grupach, największą zbiorowość stanowiły podmioty związane z przetwórstwem przemysłowym (21,8%) oraz handlem i naprawą pojazdów samochodowych (21,1%), a w następnej kolejności – prowadzące działalność w zakresie działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (10,3%), budownictwa (9,9%), oraz obsługi rynku nieruchomości (9,5%).

Pozyskane w badaniu dane o powiązaniach jednostek pozwoliły na wyodrębnienie 2 019 grup, w których jednostki dominujące najwyższego lub pośredniego szczebla miały siedzibę na terenie Polski. W skład wyłonionych grup wchodziło 10 126 podmiotów krajowych (jednostek dominujących i zależnych) oraz 2 600 przedsiębiorstw zlokalizowanych za granicą i zależnych (pośrednio lub bezpośrednio) od podmiotów polskich. Tak wyłonioną zbiorowość poddano dalszej analizie.

Tabela 2. Podmioty należące do grup przedsiębiorstw według pozycji w grupie

Wyszczególnienie	Ogółem	Według pozycji w grupie			Bezpośrednio zależne od jednostek zagranicznych
		dominujące		zależne	
		najwyższego szczebla	pośredniego szczebla		
Krajowe	17 712	1 367	1 626	7 601	7 118
w tym powiązane w grupy	10 126	1 185	1 579	7 362	x
Zagraniczne	11 248	5 969	2 679	2 600	x
w tym powiązane w grupy	689	.	2 600	x

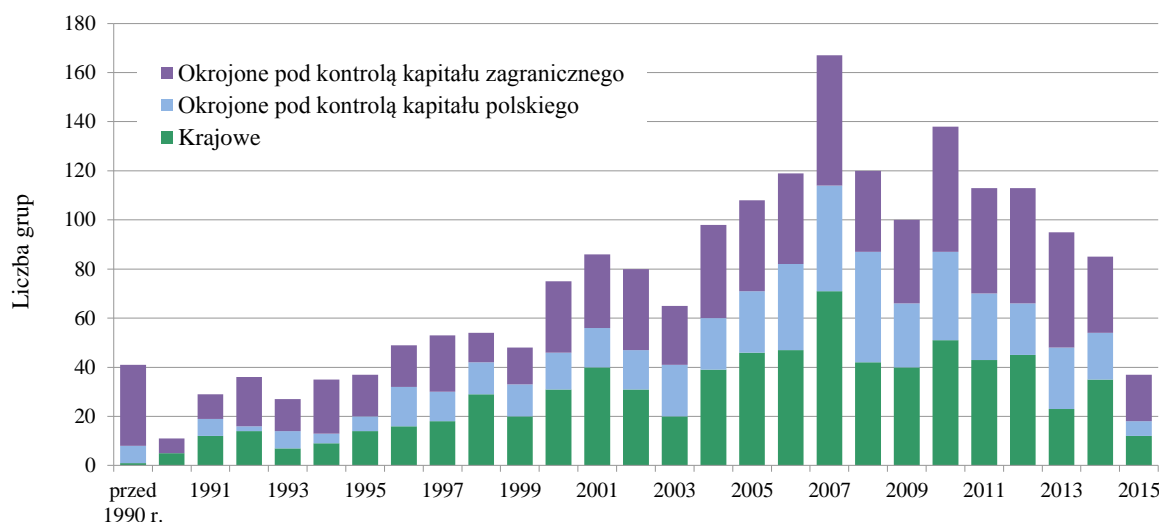
3. Grupy przedsiębiorstw

Wśród ogółu 2 019 grup przedsiębiorstw 761 (37,7%) stanowiły grupy krajowe, tj. złożone wyłącznie z przedsiębiorstw zlokalizowanych w Polsce, a 1 258 (62,3%) – tzw. grupy okrojone, czyli części grup międzynarodowych zlokalizowane na terenie Polski. Większość grup okrojonych (61,5%) znajdowała się pod kontrolą kapitału zagranicznego,

co oznacza, że rolę jednostek dominujących pośredniego szczebla pełniły w nich podmioty polskie, a jednostek dominujących najwyższego szczebla – podmioty mające siedziby w innych krajach. Pozostałe 38,5% stanowiły grupy okrojone pod kontrolą kapitału polskiego, tj. takie, w których jednostki dominujące najwyższego szczebla miały siedziby na terenie Polski, a za granicą zlokalizowane były wyłącznie podmioty od nich zależne.

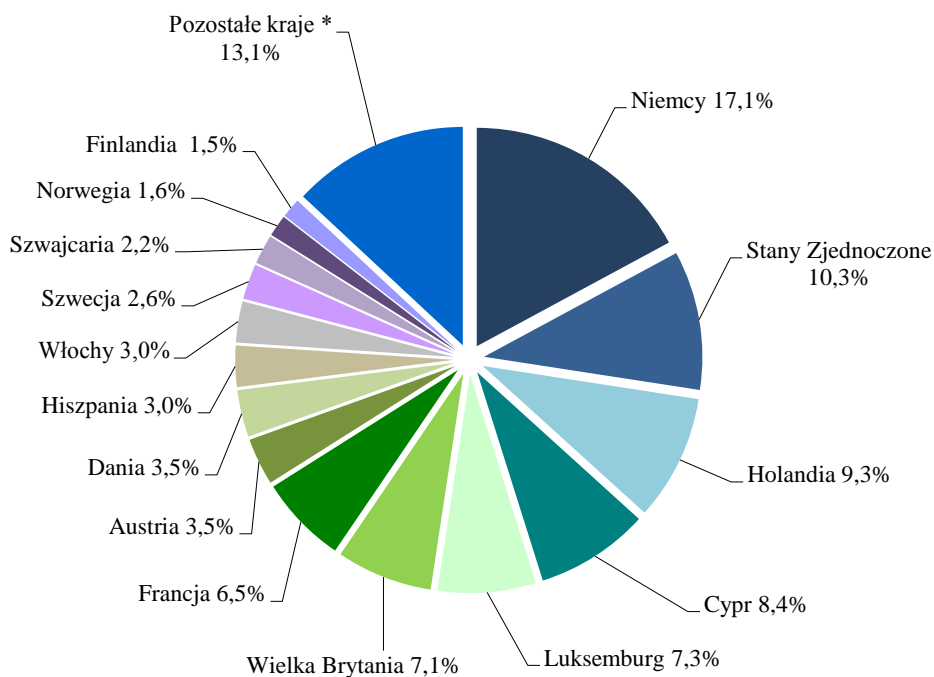
Badana zbiorowość grup przedsiębiorstw charakteryzowała się dużą rozpiętością długości okresu funkcjonowania w strukturach grup. Około połowa ogółu grup przedsiębiorstw funkcjonujących w końcu 2015 r. powstała w latach 2004–2012, tj.: 55,7% grup krajowych, 57,6% grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego i 48,2% grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego.

Wykres 1. Grupy przedsiębiorstw według daty powstania

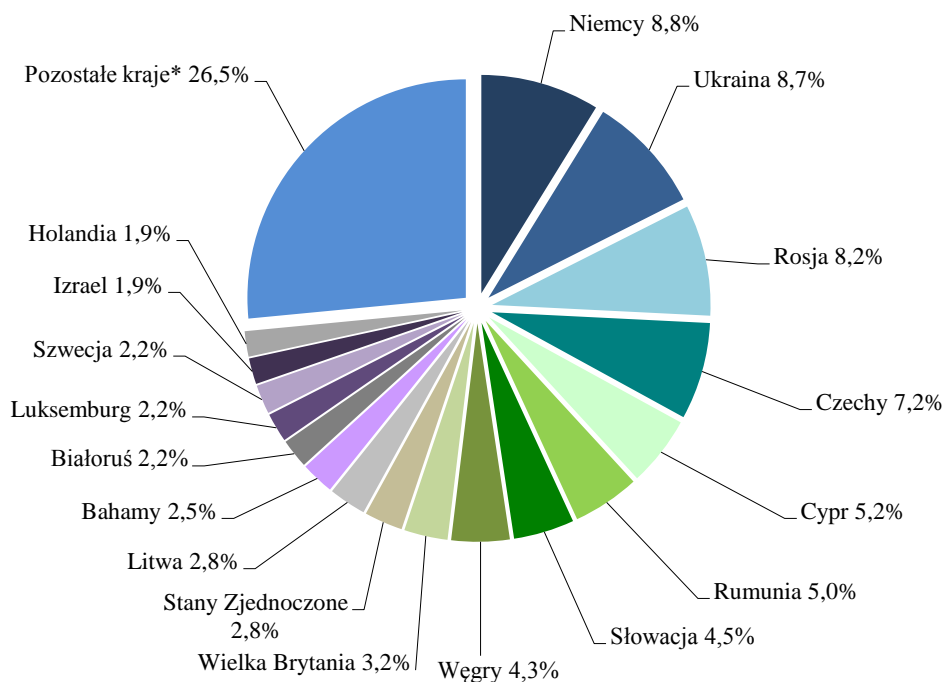


3.1. Kraj pochodzenia kapitału

Wśród ogółu zidentyfikowanych 2 019 grup przedsiębiorstw 38,3% stanowiły grupy okrojone pod kontrolą kapitału zagranicznego (774), dla których jednostki dominujące najwyższego szczebla miały siedziby za granicą (łącznie w 44 krajach), w tym 79,0% w krajach członkowskich Unii Europejskiej – najwięcej w Niemczech (17,1%), w Holandii (9,3%), na Cyprze (8,4%), w Luksemburgu (7,3%), Wielkiej Brytanii (7,1%) oraz Francji (6,5%). Łącznie w krajach tych zlokalizowanych była ponad połowa wszystkich jednostek dominujących najwyższego szczebla zlokalizowanych za granicą. Wśród krajów spoza Wspólnoty najwyższy odsetek (10,3%) stanowiły jednostki z siedzibą w Stanach Zjednoczonych.

Wykres 2. Jednostki dominujące najwyższego szczebla zlokalizowane za granicą

* Pozostałe kraje: Izrael (1,3%), Belgia, Malta (po 1,2%), Irlandia, Wyspy Dziewicze W.B. (po 0,9%), Czechy, Kanada (po 0,7%), Hongkong, Portugalia, Republika Południowej Afryki (po 0,6%), Japonia, Litwa, Słowacja (po 0,4%), Grecja, Korea Południowa, Liechtenstein, Turcja, Ukraina, Zjednoczone Emiraty Arabskie (po 0,3%), Australia, Bermudy, Bułgaria, Kajmany, Mauritius, Meksyk, Seszele, Singapur, Słowenia, Węgry (po 0,1%).

Wykres 3. Zagraniczne jednostki zależne bezpośrednio i pośrednio od podmiotów polskich

* W pozostałych 75 krajach zlokalizowanych było od 0,04% do 1,8% zagranicznych jednostek zależnych od podmiotów polskich.

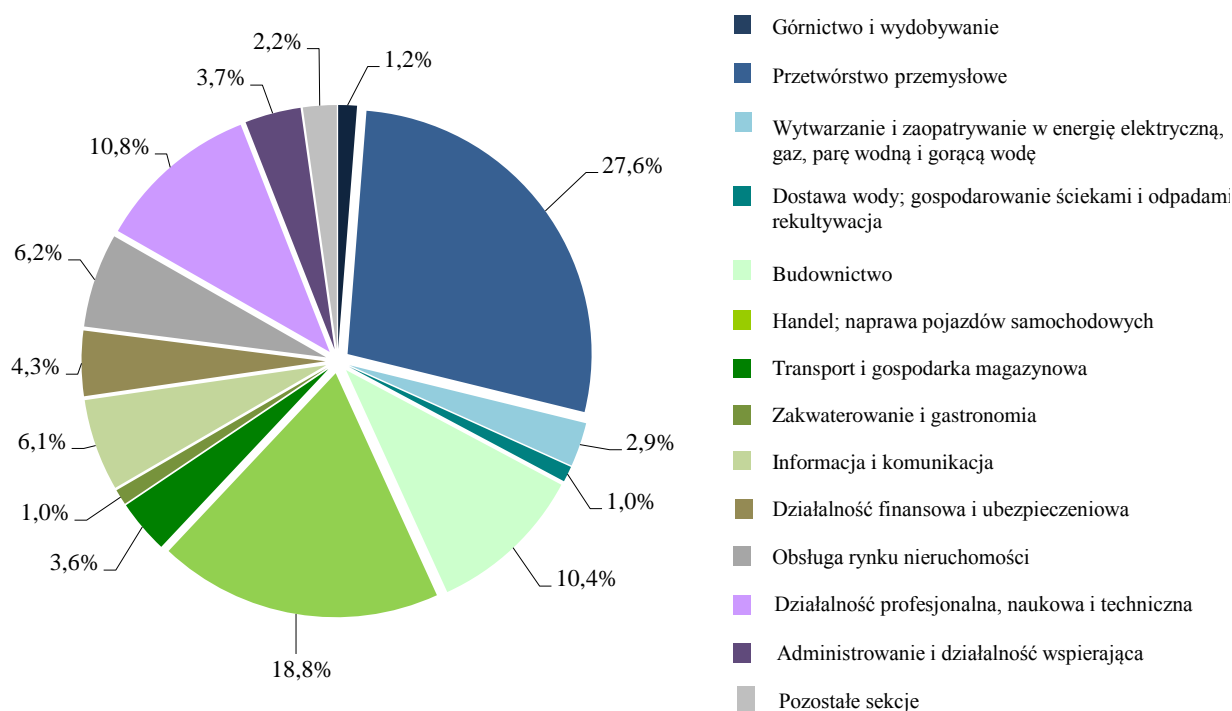
Zagraniczne podmioty zależne bezpośrednio lub pośrednio od polskich jednostek dominujących (łącznie 2 600) zlokalizowane były w 92 krajach – najwięcej w Niemczech (8,8%), na Ukrainie (8,7%), w Rosji (8,2%) i w Czechach (7,2%).

Ogółem w Europie zlokalizowanych było 82,8% wszystkich zagranicznych jednostek zależnych od polskich podmiotów dominujących w grupach, zarówno pod kontrolą kapitału polskiego, jak i zagranicznego. Co druga jednostka zależna (59,5%) miała siedzibę na terenie jednego z krajów Unii Europejskiej. Najwięcej zagranicznych podmiotów zależnych miały grupy związane z przetwórstwem przemysłowym (31,9%) oraz handlem i naprawą pojazdów samochodowych (20,6%).

3.2. Przeważający rodzaj działalności gospodarczej

Przeważający rodzaj działalności gospodarczej prowadzonej przez poszczególne podmioty w ramach tej samej grupy był często zróżnicowany. W przypadku braku jednorodnej działalności w ramach grupy i trudności w ustaleniu jednego przeważającego rodzaju dla całej grupy, w badaniu przyjmowano za przeważający rodzaj działalności całej grupy ten, który miał największy udział w łącznych przychodach ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Wykres 4. Grupy przedsiębiorstw według sekcji PKD

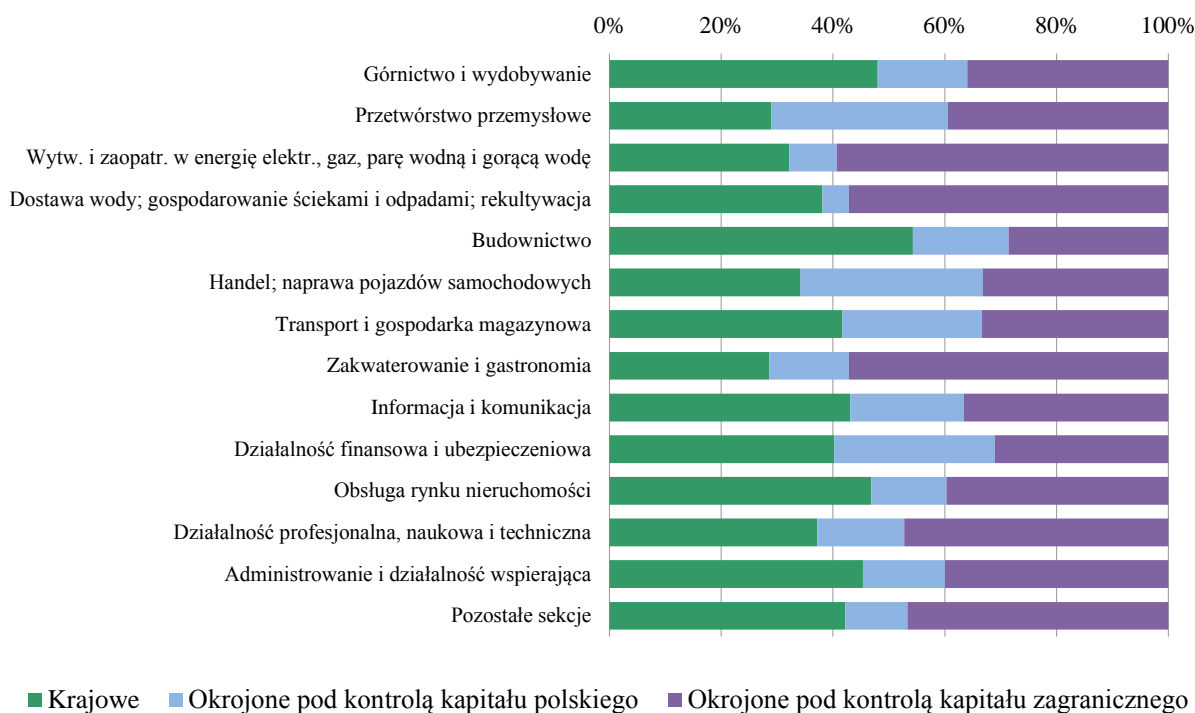


Spośród ogółu grup przedsiębiorstw (2 019) działających w Polsce w 2015 r. najwięcej prowadziło działalność związaną z przetwórstwem przemysłowym (27,6%) oraz handlem i naprawą pojazdów samochodowych (18,8%).

Przetwórstwo przemysłowe było przeważającym rodzajem działalności dla wszystkich typów grup przedsiębiorstw – 21,2% grup krajowych, 36,4% grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego i 28,4% pod kontrolą kapitału zagranicznego. Z działalnością w zakresie handlu i naprawy pojazdów samochodowych związanych było 17,1% grup krajowych, 25,6% grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego i 16,3% grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego.

Obszarem działalności gospodarczej, w strukturze którego pod względem liczebności dominowały grupy krajowe, było budownictwo – 54,3% całej badanej zbiorowości. W sekcjach: wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja oraz zakwaterowanie i gastronomia dominowały grupy okrojone pod kontrolą kapitału zagranicznego (stanowiły one odpowiednio: 59,3%, 57,1% i 57,1% ogółu grup działających w tych obszarach).

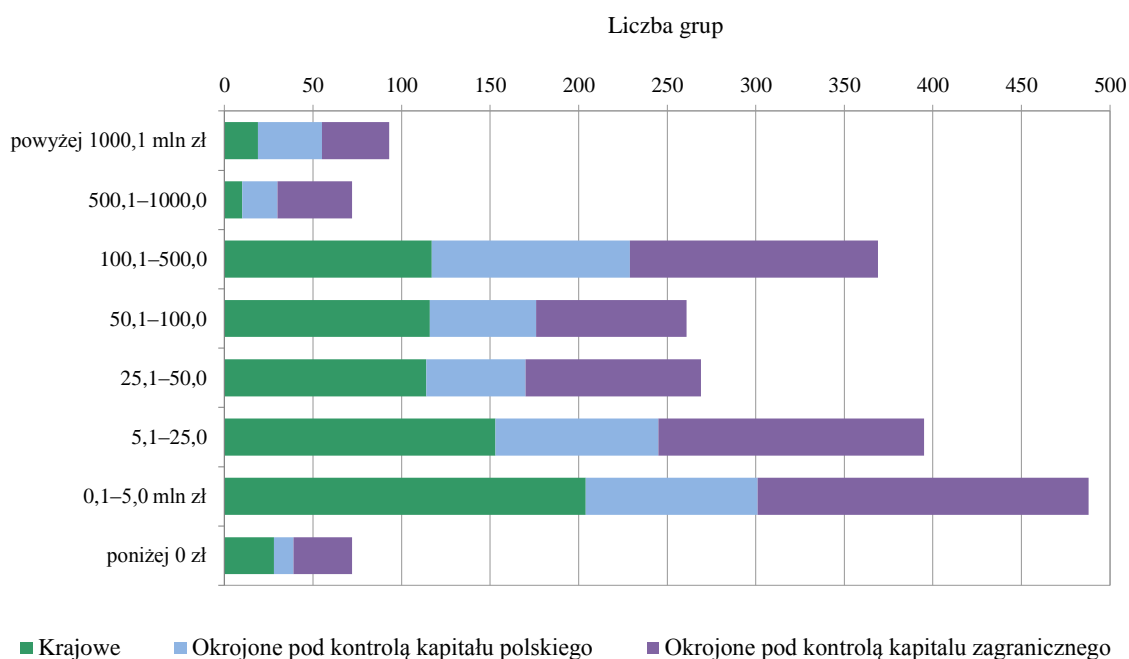
Wykres 5. Struktura grup przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD



3.3. Kapitał własny

Wartość kapitału własnego całej zbiorowości grup przedsiębiorstw na koniec 2015 r. wyniosła łącznie 562,9 mld zł (spadek o 88,3 mld zł w porównaniu z rokiem 2014), z czego 50,3% przypadło na grupy okrojone pod kontrolą kapitału polskiego, 29,0% na grupy okrojone pod kontrolą kapitału zagranicznego oraz 20,7% na grupy krajowe. Wśród ogółu grup przedsiębiorstw najwyższy udział (24,2%) miały grupy posiadające kapitał własny o wartości z przedziału od 0,1 do 5,0 mln zł, a kolejne 19,6% stanowiły grupy, których wartość kapitału własnego znajdowała się w przedziale od 5,1 do 25,0 mln zł. Kapitał własny powyżej 500 mln zł posiadało 8,2% ogółu badanych grup przedsiębiorstw. Blisko połowę (47,3%) stanowiły grupy dysponujące kapitałem własnym o wartości nieprzekraczającej 25 mln zł, a prawie 2/3 ogółu grup przedsiębiorstw (60,6%) dysponowało kapitałem własnym do 50 mln zł.

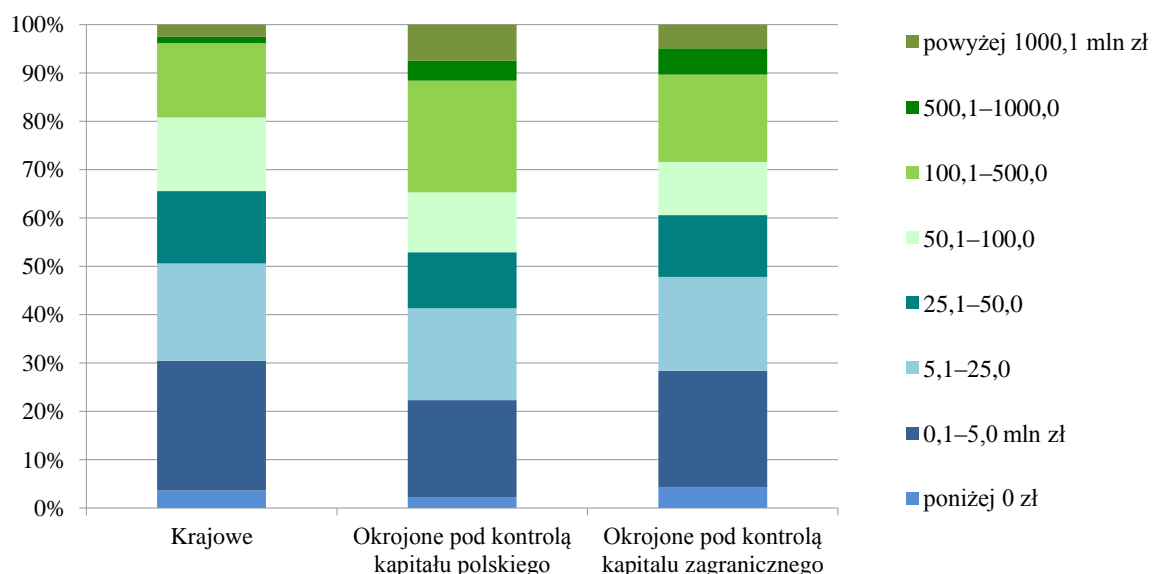
Wykres 6. Grupy przedsiębiorstw według typów grup i wartości kapitału własnego



Struktura poszczególnych typów grup przedsiębiorstw pod względem wielkości posiadanego kapitału własnego była nieznacznie zróżnicowana. Kapitał własny powyżej 500 mln zł posiadało 3,8% grup krajowych, 11,6% okrojonych pod kontrolą podmiotów polskich i 10,3% kontrolowanych przez podmioty zagraniczne. Połowa grup krajowych (50,6%) dysponowała kapitałem własnym o wartości nieprzekraczającej 25 mln zł. Odsetek ten

dla grup międzynarodowych ukształtował się na poziomie: 41,3% dla grup pod kontrolą kapitału polskiego oraz 47,8% dla grup pod kontrolą zagraniczną. We wszystkich typach grup najwyższy udział miały grupy dysponujące kapitałem własnym o wartości od 0,1 do 5 mln zł – 26,8% grup krajowych, 24,2% grup okrojonych kontrolowanych przez podmioty zagraniczne i 20,0% grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego. Kapitałem własnym o wartości powyżej 50,0 mln zł dysponowało 47,1% grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego, 39,4% grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego i 34,4% grup krajowych.

Wykres 7. Struktura grup przedsiębiorstw według wartości kapitału własnego



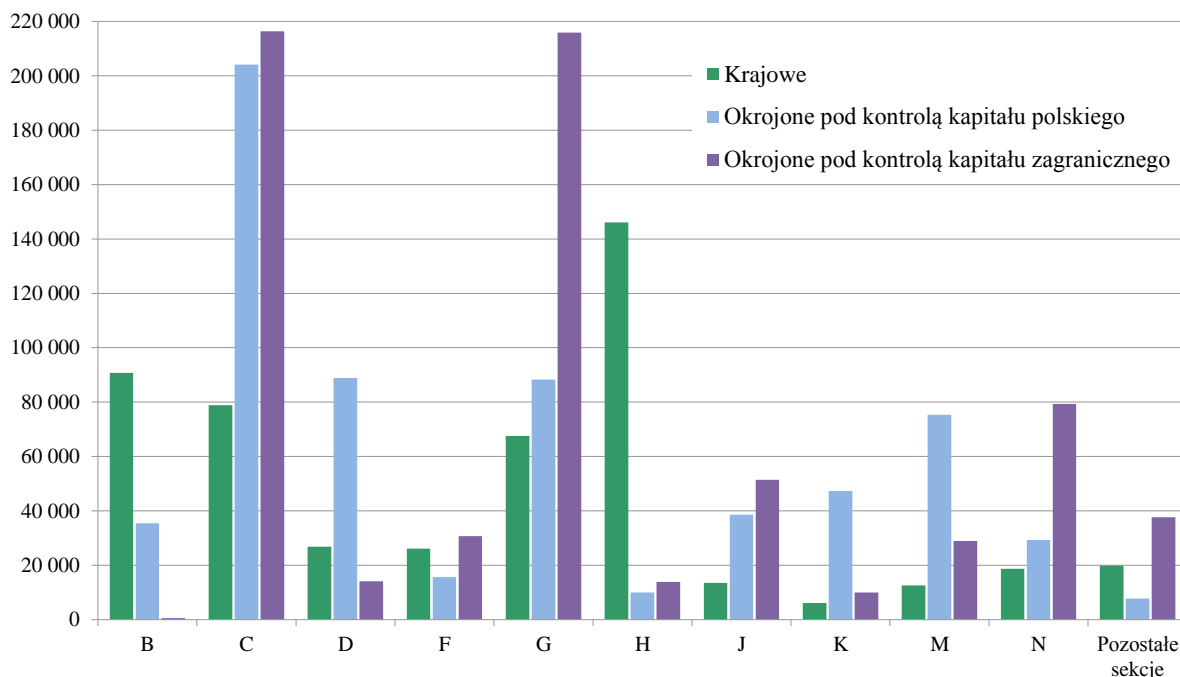
3.4. Pracujący

Łączna liczba pracujących w grupach przedsiębiorstw w końcu 2015 r. wynosiła 1 846,5 tys. osób, tj. o 36,9 tys. osób więcej niż w 2014 r. Wzrost liczby pracujących w porównaniu z rokiem poprzednim odnotowano w grupach krajowych (o 47,7 tys. osób) oraz okrojonych pod kontrolą zagraniczną (o 36,6 tys. osób), natomiast w grupach okrojonych kontrolowanych przez podmioty polskie nastąpił spadek liczby pracujących (o 47,4 tys. osób).

Największą liczbę pracujących w 2015 r., podobnie jak przed rokiem, skupiały grupy, których przeważającym rodzajem działalności gospodarczej było przetwórstwo przemysłowe (499,5 tys. osób, tj. 27,1% ogółu pracujących w grupach przedsiębiorstw) oraz handel i naprawa pojazdów samochodowych (371,7 tys. osób, tj. 20,1% ogółu pracujących). W dalszej kolejności należy wymienić grupy działające w zakresie: transportu i gospodarki magazynowej (gdzie pracowało 170,0 tys. osób – 9,2% ogółu pracujących w grupach), wytwarzania

i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (129,8 tys. osób – 7,0%), a także administrowania i działalności wspierającej oraz górnictwa i wydobywania – po 6,9% (odpowiednio 127,3 tys. osób i 126,7 tys. osób).

Wykres 8. Pracujący w grupach przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD



Sekcje :

B - Górnictwo i wydobywanie

C - Przetwórstwo przemysłowe

D - Wytw. i zaopatr. w energię elektr., gaz, parę wodną i gorącą wodę

F - Budownictwo

G - Handel; naprawa pojazdów samochodowych

H - Transport i gospodarka magazynowa

J - Informacja i komunikacja

K - Działalność finansowa i ubezpieczeniowa

M - Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna

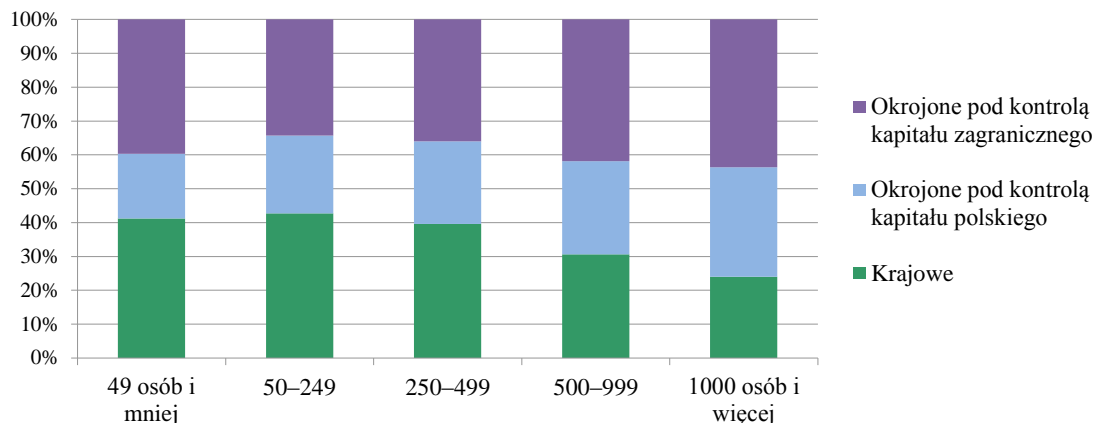
N - Administrowanie i działalność wspierająca

Blisko 60% ogółu grup przedsiębiorstw stanowiły grupy o liczbie pracujących do 249 osób, w tym w klasie wielkości o liczbie pracujących od 50 do 249 osób znalazło się 29,3% badanej zbiorowości. Również w zbiorowości grup krajowych oraz okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego największy udział (odpowiednio 33,2% oraz 28,1%) miały grupy z tej klasy wielkości. Wśród grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego największy odsetek (29,3%) stanowiły grupy o liczbie pracujących do 49 osób.

Rozpatrując strukturę klas wielkości grup ze względu na udział poszczególnych typów grup, należy odnotować, że wśród grup najmniejszych (o liczbie pracujących do 49 osób) oraz średnich klas wielkości (o liczbie pracujących z przedziałów 50–249 osób oraz 250–499 osób) największy odsetek stanowiły grupy krajowe (odpowiednio 41,3%, 42,7% oraz 39,6%). Wśród

grup największych (500–999 osób oraz powyżej 1 000 osób) najczęściej było grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego (odpowiednio 41,9% i 43,7%).

Wykres 9. Struktura grup przedsiębiorstw według klas wielkości i typów grup



Działalność największych pod względem liczby pracujących grup (1 000 osób i więcej) koncentrowała się głównie w przetwórstwie przemysłowym, skupiającym 40,3% ogółu grup tej klasy wielkości i 23,9% pracujących w nich osób. Drugim pod względem udziału rodzajem działalności prowadzonej przez największe grupy był handel i naprawa pojazdów samochodowych – obejmował odpowiednio 15,7% grup i 20,8% pracujących. Działalność najmniejszych grup (do 49 pracujących) była bardziej zróżnicowana. Najwięcej z nich prowadziło działalność związaną z handlem i naprawą pojazdów samochodowych, działalnością profesjonalną, naukową i techniczną oraz obsługą rynku nieruchomości (odpowiednio: 19,4%, 16,4% oraz 14,7% grup). Najwyższy udział pod względem liczby pracujących wśród najmniejszych grup miały prowadzące działalność w zakresie handlu i naprawy pojazdów samochodowych (26,8%).

Wśród grup prowadzących działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego zauważalny jest odmienny niż w całej gospodarce udział grup z poszczególnych klas wielkości. Zanotowano niższy udział grup o liczbie pracujących do 49 osób (9,7% wobec 28,3% ogółem), a wyższy udział grup o liczbie pracujących 500–999 osób oraz powyżej 1 000 osób (odpowiednio; 20,1% i 21,7% wobec 11,0% i 14,9% ogółem).

3.5. Wyniki finansowe grup przedsiębiorstw

Spośród ogółu wyodrębnionych grup przedsiębiorstw 908 konsolidowało swoje wyniki finansowe, obejmując nimi łącznie 6 145 jednostek, z których 83,8% stanowiły jednostki polskie, a 16,2% zagraniczne jednostki zależne.

W 2015 r. wyniki finansowe okrojonych grup przedsiębiorstw pod kontrolą kapitału polskiego osiągnęły zarówno najwyższy poziom aktywów oraz kapitału własnego, jak i uzyskanych przychodów operacyjnych ogółem oraz wyników finansowych z działalności operacyjnej i brutto. Jedynie wynik finansowy netto dla tego typu grup ukształtował się na niższym poziomie w porównaniu z grupami pod kontrolą kapitału zagranicznego. Grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną charakteryzowały się najbardziej korzystnym w porównaniu z innymi typami grup poziomem analizowanych wskaźników rentowności, zaś najmniej korzystnym poziomem wybranych wskaźników produktywności oraz zadłużenia.

Wartość aktywów ogółem całej badanej zbiorowości grup przedsiębiorstw na dzień 31 XII 2015 r. wyniosła łącznie 1 039,2 mld zł (w 2014 r. – 995,1 mld zł), z czego ponad połowa (53,7%) była w posiadaniu grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego, 23,4% – krajowych grup przedsiębiorstw, a pozostałe 22,9% należało do grup okrojonych kontrolowanych przez podmioty zagraniczne. Aktywa grup, których przeważająca działalność była związana z przetwórstwem przemysłowym wyniosły 232,8 mld zł i stanowiły 22,4% aktywów ogółem. Kolejne 195,6 mld zł (18,8%) należało do grup, których przeważającym rodzajem działalności było wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę.

Wśród aktywów ogółem badanych grup przedsiębiorstw 67,1% stanowiły aktywa trwałe. Ich udział w wartości aktywów ogółem kształtował się od 63,8% dla grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego do 70,7% dla grup krajowych. Główną pozycję aktywów trwałych (69,2% wartości ogółem) stanowiły rzeczowe aktywa trwałe. Udział ten dla poszczególnych typów grup był bardziej zróżnicowany i wynosił 80,9% dla grup krajowych, 67,3% dla grup okrojonych pod kontrolą polską i 60,8% dla grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną, dla których zanotowano wyższy niż dla ogółu grup udział wartości niematerialnych i prawnych w aktywach trwałych (15,6% wobec 9,6% dla ogółu). Aktywa obrotowe ogółu wyodrębnionych grup ukształtowały się na poziomie 333,8 mld zł, przy czym około 30% ich wartości stanowiły zapasy. Wszystkie typy grup charakteryzowały się zbliżonym udziałem zapasów w strukturze aktywów obrotowych. Grupy krajowe odnotowały najwyższy udział inwestycji krótkoterminowych w wartości aktywów obrotowych (31,4% wobec przeciętnie 23,9%).

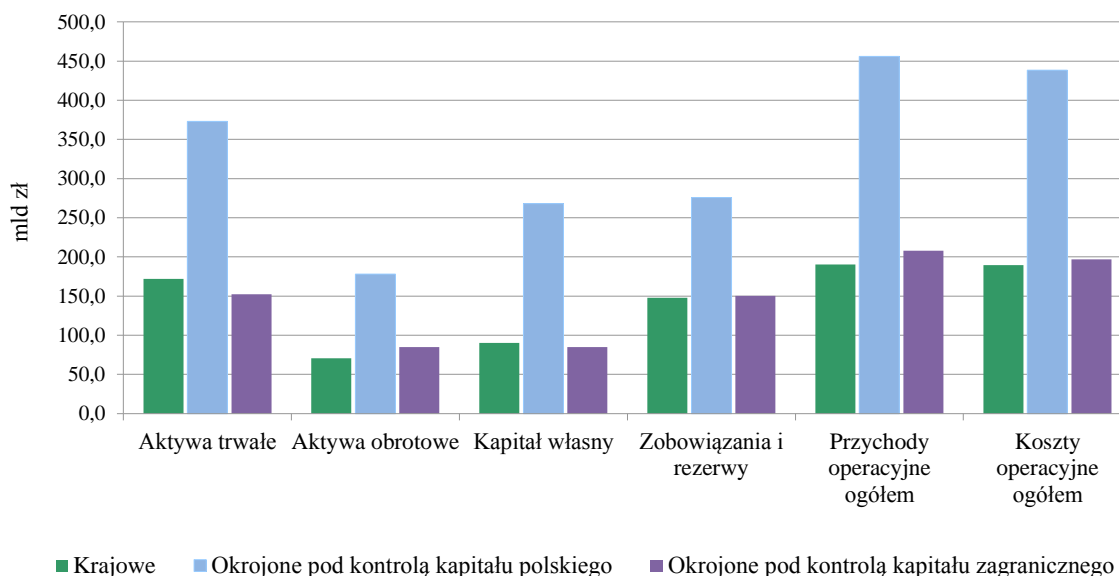
Łączna wartość kapitałów własnych na koniec 2015 r. wykazana przez badane grupy przedsiębiorstw sporządzające bilanse skonsolidowane wyniosła 443,3 mld zł (wobec 445,3 mld zł w 2014 r.), przy czym najwięcej – 60,4% (267,8 mld zł) należało do grup okrojonych pod kontrolą podmiotów polskich. Największym kapitałem własnym dysponowały

grupy, których przeważającym rodzajem działalności było przetwórstwo przemysłowe (114,4 mld zł) oraz wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (106,5 mld zł), na które łącznie przypadało 49,8% kapitału własnego grup ogółem. Udział kapitału własnego w wartości pasywów ogółem wynosił przeciętnie 42,7%, przy czym najwyższy odsetek (48,0%) zaobserwowano dla grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego, zaś najniższy (35,7%) dla grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego.

Dominujący udział w strukturze pasywów (55,2%) miały zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, których wartość ogółem wyniosła 573,6 mld zł (wobec 531,8 mld zł w 2014 r.), z czego niemal połowa (48,0%) przypadała na grupy okrojone pod kontrolą kapitału polskiego. W największym stopniu finansowanie majątku zobowiązaniami charakteryzowało grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną (63,0% wartości pasywów ogółem).

W 2015 r. grupy przedsiębiorstw uzyskały łącznie 854,0 mld zł przychodów operacyjnych ogółem (wobec 841,1 mld zł w 2014 r.), z tego grupy krajowe 22,3%, grupy okrojone pod kontrolą kapitału polskiego 53,4%, a będące pod kontrolą kapitału zagranicznego 24,3%. Najwyższe przychody operacyjne ogółem uzyskały grupy przedsiębiorstw, których przeważającym rodzajem działalności było przetwórstwo przemysłowe (298,1 mld zł) oraz handel i naprawa pojazdów samochodowych (167,2 mld zł), co stanowiło łącznie 54,5% przychodów operacyjnych ogółem uzyskanych przez wszystkie grupy.

Wykres 10. Wybrane dane ze skonsolidowanych sprawozdań finansowych grup przedsiębiorstw

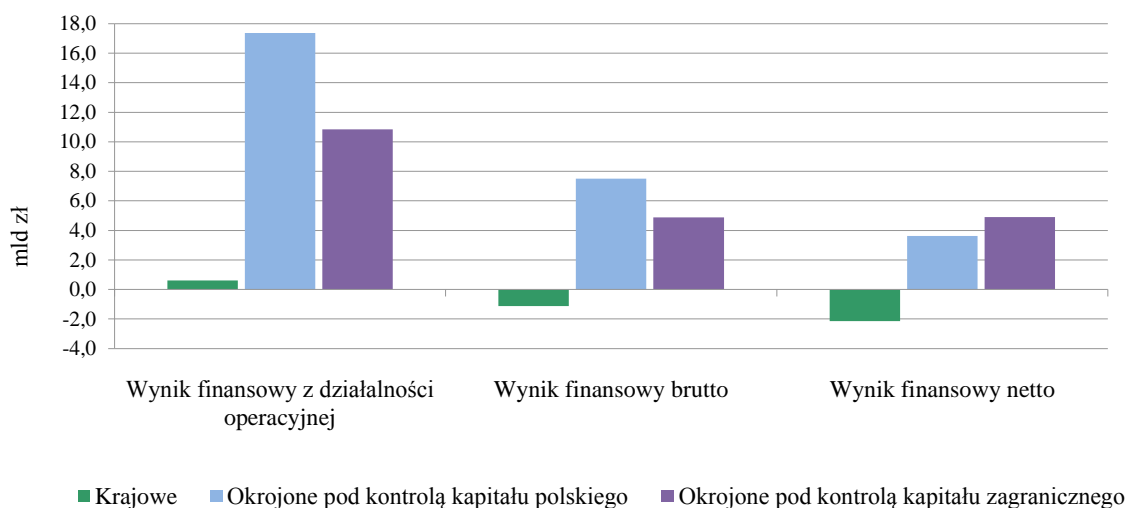


W 2015 r. grupy przedsiębiorstw osiągnęły łącznie wynik finansowy z działalności operacyjnej w wysokości 28,8 mld zł (wobec 47,1 mld zł w 2014 r.), z czego 60,2% uzyskały grupy okrojone pod kontrolą kapitału polskiego. Wyniki finansowe brutto i netto badanej zbiorowości grup wyniosły odpowiednio 11,3 mld zł i 6,4 mld zł (wobec 26,1 mld zł i 20,7 mld zł w 2014 r.), przy czym dodatnie wyniki finansowe charakteryzowały grupy okrojone, zarówno pod kontrolą kapitału polskiego jak i zagranicznego (odpowiednio: brutto 7,5 mld zł i 4,9 mld zł, netto 3,6 mld zł i 4,9 mld zł). Grupy krajowe odnotowały stratę brutto i netto w wysokości 1,1 mld zł i 2,2, mld zł.

Rozpatrując całą populację grup przedsiębiorstw ze względu na przeważający rodzaj działalności, odnotować należy, że najwyższy wynik finansowy brutto i netto na koniec 2015 r. wygenerowały grupy przedsiębiorstw działające w obszarze przetwórstwa przemysłowego (odpowiednio 14,2 mld zł i 11,5 mld zł) oraz informacji i komunikacji (4,1 mld zł i 3,4 mld zł). Grupy przedsiębiorstw prowadzące działalność związaną z górnictwem i wydobywaniem oraz wytwarzaniem i zaopatrywaniem w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę zakończyły rok 2015 ze stratą brutto (odpowiednio 10,2 mld zł i 5,4 mld zł) i netto (odpowiednio 9,6 mld zł i 6,7 mld zł).

Podobnie jak przed rokiem, większość poszczególnych typów grup przedsiębiorstw wypracowała w 2015 r. dodatnie wyniki finansowe. Zysk brutto osiągnęło 81,2% grup krajowych, 83,8% grup okrojonych kontrolowanych przez podmioty polskie i 80,2% grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego (w 2014 r. – odpowiednio: 81,6%, 85,2% i 77,6%). Odsetek grup, które zanotowały zysk netto dla poszczególnych typów grup wyniósł odpowiednio: 79,1%, 83,5% i 76,9% (wobec 80,5%, 83,3% i 73,4% w 2014 r.).

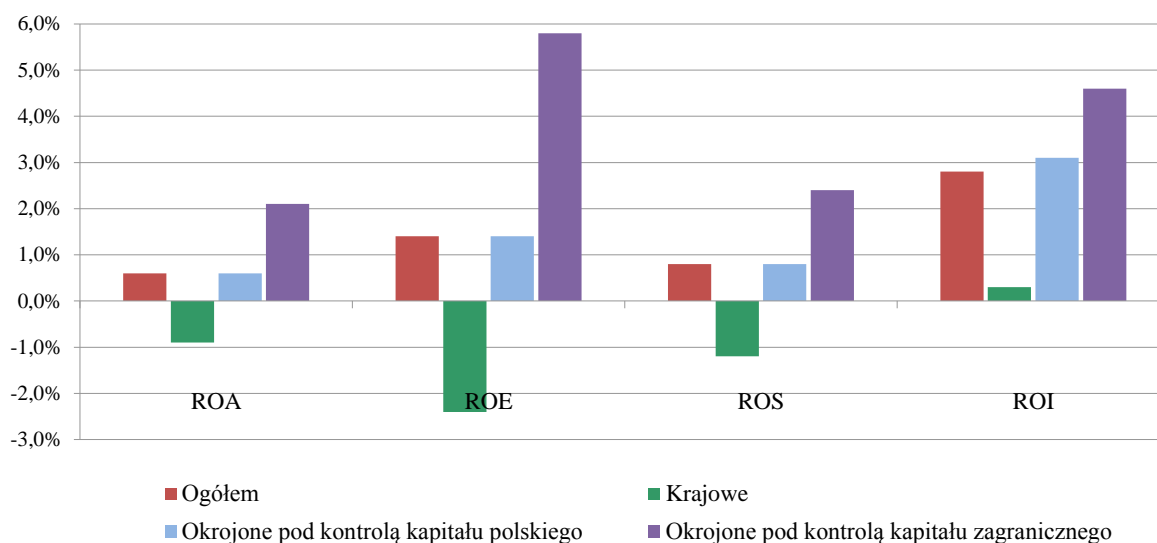
Wykres 11. Wyniki finansowe grup przedsiębiorstw



W analizie efektywności działalności gospodarczej grup przedsiębiorstw istotne znaczenie ma nie tylko badanie bezwzględnego poziomu notowanych wyników finansowych, ale również ich relacja do posiadanego kapitału, a także osiągniętych przychodów ze sprzedaży.

W niniejszej publikacji w ocenie efektywności funkcjonowania badanych grup wykorzystano wskaźniki rentowności aktywów (ROA), rentowności kapitału własnego (ROE), wskaźnik rentowności sprzedaży (ROS) oraz wskaźnik rentowności inwestycji (ROI). Wskaźniki powyższe w 2015 r. w porównaniu z rokiem poprzednim dla ogółu grup ukształtowały się na mniej korzystnym poziomie i wyniosły odpowiednio: 0,6%, 1,4%, 0,8% i 2,8% (w 2014 r. odpowiednio: 2,1%, 4,7%, 2,6% i 4,7%). W 2015 r., inaczej niż w latach poprzednich, nie wszystkie typy grup charakteryzowały dodatnie wskaźniki rentowności. Najwyższą rentowność aktywów, kapitałów własnych, sprzedaży oraz inwestycji w analizowanym okresie wykazały grupy okrojone kontrolowane przez podmioty zagraniczne. Omawiane wskaźniki ukształtowały się dla nich na poziomie wyższym niż przeciętne dla ogółu grup, zbliżonym do poziomu z roku poprzedniego i wyniosły odpowiednio: ROA – 2,1%, ROE – 5,8%, ROS – 2,4% i ROI – 4,6%. Niższe wskaźniki rentowności w stosunku do roku 2014 odnotowały grupy kontrolowane przez podmioty krajowe. Rentowność grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego ukształtowała się na poziomie przeciętnej dla ogółu grup, natomiast grup krajowych na poziomie znacznie poniżej przeciętnej, przyjmując ujemne wartości dla wskaźników ROA, ROE i ROS.

Wykres 12. Wskaźniki rentowności grup przedsiębiorstw



O zdolności wykorzystania posiadanych aktywów do generowania przychodów informuje również wskaźnik produktywności aktywów ogółem. Wskaźnik ten uległ nieznacznemu pogorszeniu w skali roku i wyniósł dla ogółu badanej zbiorowości 79,4% (wobec 80,3% w roku 2014). Najwyższą wartość wskaźnika (85,3%) zanotowano dla grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego.

Pogorszeniu w skali roku uległy także wskaźniki zadłużenia dla ogółu grup przedsiębiorstw. Wskaźnik ogólnego zadłużenia dla ogółu grup przedsiębiorstw w 2015 r. wyniósł 55,2% (w 2014 r. – 53,4%) i kształtował się od 49,4% (wobec 49,3% w 2014 r.) dla grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego do 63,0% (wobec 60,8% w 2014 r.) dla okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego. Również wskaźnik zadłużenia kapitału własnego wzrósł w porównaniu z rokiem poprzednim i dla ogółu grup przedsiębiorstw wyniósł 129,4% (wobec 119,4% w 2014 r.). Charakteryzował się on dużą rozpiętością w zależności od typu grup – od 102,9% (w 2014 r. – 101,6%) dla grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego do 176,5% (w 2014 r. – 158,6%) dla grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego.

PODSUMOWANIE

Badanie grup przedsiębiorstw prowadzone przez Główny Urząd Statystyczny pozwala na wyodrębnienie i analizę tego typu podmiotów działających w Polsce. Uwzględnienie tych zagadnień w badaniach prowadzonych przez statystykę poszerza perspektywę, z jakiej obserwowane są jednostki funkcjonujące w gospodarce, włączając wzajemne powiązania do zestawu czynników wpływających na zachowania tych podmiotów.

Na podstawie badania przeprowadzonego przez Główny Urząd Statystyczny wyodrębniono 2 019 grup przedsiębiorstw działających w Polsce w 2015 r., z tego 761 grup krajowych i 1 258 grup okrojonych. Pod kontrolą kapitału zagranicznego były 774 grupy okrojone, dla których jednostkami dominującymi najwyższego szczebla w 79,0% były podmioty mające siedziby w krajach członkowskich UE, w tym głównie w Niemczech, Holandii i na Cyprze. Najwięcej podmiotów zależnych (bezpośrednio i pośrednio) od polskich jednostek dominujących zlokalizowanych było w Niemczech, na Ukrainie, w Rosji i Czechach.

Przeważającym rodzajem działalności większości badanych grup przedsiębiorstw było przetwórstwo przemysłowe (27,6%) oraz handel i naprawa pojazdów samochodowych (18,8%). Te obszary działalności skupiały także największą liczbę pracujących (łącznie 47,2% z 1 846,5 tys. pracujących ogółem w grupach przedsiębiorstw w końcu 2015 r.). Ponad połowę (57,7%) ogółu grup przedsiębiorstw stanowiły grupy o liczbie pracujących do 249 osób.

Wśród całej populacji wyodrębnionych grup przedsiębiorstw 908 konsolidowało swoje wyniki finansowe. Wartość aktywów wykazana w skonsolidowanych bilansach grup przedsiębiorstw na koniec 2015 r. wyniosła ogółem 1 039,2 mld zł, z czego 53,7% było w posiadaniu grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego. Łączna wartość kapitałów własnych była równa 443,3 mld zł, a zobowiązania i rezerwy na zobowiązania ukształtowały się na poziomie 573,6 mld zł. Grupy przedsiębiorstw uzyskały łącznie 854,0 mld zł przychodów operacyjnych ogółem. Wygenerowały one 28,8 mld zł zysku z działalności operacyjnej, przy czym na grupy okrojone pod kontrolą kapitału polskiego przypadało 60,2%. Większość grup przedsiębiorstw osiągnęła zysk brutto, tj. 81,2% grup krajowych, 83,8% grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego i 80,2% pod kontrolą kapitału zagranicznego. Najwyższą rentowność aktywów, kapitału własnego, sprzedaży i inwestycji wykazały grupy okrojone pod kontrolą kapitału zagranicznego – wskaźniki ROA, ROE, ROS i ROI dla tych podmiotów wyniosły odpowiednio: 2,1%, 5,8%, 2,4% i 4,6% (wobec średnich: 0,6%, 1,4%, 0,8% i 2,8%). Najniższą rentowność odnotowały grupy krajowe, dla których wskaźniki ROA, ROE i ROS przyjęły wartości ujemne.

SUMMARY

The survey of enterprise groups conducted by the Central Statistical Office facilitates the differentiation and analysis of this type of enterprises existing in Poland. Taking them into account in statistical surveys broadens the perspective from which the entities operating in the national economy are observed, and includes the relationships between them in the set of factors influencing the behaviour of entities.

According to the survey conducted by the Central Statistical Office, there were 2 019 enterprise groups operating in Poland in 2015, 761 of which were all-resident and 1 258 truncated. There were 774 foreign controlled truncated enterprise groups, for which the global group heads were in 79.0% entities headquartered in the EU Member States, mainly in Germany, the Netherlands and Cyprus. The majority of foreign subsidiaries dependent on domestic dominant entities (directly or indirectly) was situated in Germany, the Ukraine, Russia and the Czech Republic.

The basic kinds of activity of the majority of enterprise groups under the survey were manufacturing (27.6%) and trade; repair of motor vehicles (18.8%). These areas of economic activity also gathered together the largest number of persons employed (47.2% out of 1 846.5 thous. of persons employed of enterprise groups at the end of 2015). The majority (57.7%) of the total number of enterprise groups were groups employing up to 249 persons.

Out of the total number of the enterprise groups differentiated, 908 prepared consolidated financial statements. The value of assets shown in consolidated financial statements of enterprise groups at the end of 2015 amounted to a total of 1 039.2 bn zł, 53.7% of which belonged to domestically controlled truncated enterprise groups. The total value of share equities amounted to 443.3 bn zł, while liabilities and provisions for liabilities were equal to 573.6 bn zł. Enterprise groups achieved 854.0 bn zł of total operating revenues. They generated 28.8 bn zł profit on operating activity, and domestically controlled truncated groups obtained 60.2% of this amount. The majority of enterprise groups achieved gross profit, i.e. 81.2% of all-resident groups, 83.8% of domestically controlled truncated groups, and 80.2% of foreign controlled truncated groups. The highest return on assets, equity, sales and investments was shown by foreign controlled truncated groups – the ROA, ROE, ROS and ROI indicators for these entities were respectively 2.1%, 5.8%, 2.4% and 4.6% (against the average indicators of 0.6%, 1.4%, 0.8% and 2.8%). All-resident groups achieved the lowest level of profitability rates and negative ROA, ROE and ROS indicators.

Tabl. 1. Podstawowe dane o grupach przedsiębiorstw według typów grup w latach 2014–2015
Basic information on enterprise groups by type of group in 2014–2015

Wyszczególnienie <i>Specification</i> a – 2014 r. b – 2015 r.	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>					
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>			
			razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą kapitału zagranicznego <i>foreign controlled</i>	
Liczba grup	a	2 040	756	1 284	470	814
<i>Number of groups</i>	b	2 019	761	1 258	484	774
do 49 osób.....	a	596	219	377	106	271
<i>up to 49 persons</i>	b	572	236	336	109	227
50–249	a	604	257	347	135	212
	b	592	253	339	136	203
250–499	a	311	131	180	79	101
	b	333	132	201	81	120
500–999	a	227	78	149	55	94
	b	222	68	154	61	93
powyżej 1000 osób.....	a	302	71	231	95	136
<i>over 1000 persons</i>	b	300	72	228	97	131
Liczba pracujących w grupach (stan w dniu 31 XII)	a	1 809 547	459 446	1 350 101	687 937	662 164
<i>Number of persons employed (as of 31 XII)</i>	b	1 846 456	507 099	1 339 357	640 562	698 795
Liczba skonsolidowanych sprawozdań finansowych	a	908	358	523	264	259
<i>Number of consolidated financial statements</i>	b	908	383	525	278	247
		W milionach złotych <i>In million zloty</i>				
Aktywa (Pasywa) ogółem.....	a	995 099,4	212 643,6	782 455,7	551 974,4	230 481,4
<i>Total assets (equities and liabilities)</i>	b	1 039 197,6	242 896,7	796 300,9	557 831,1	238 469,8
Przychody operacyjne ogółem	a	841 087,6	161 231,4	679 856,2	464 626,0	215 230,1
<i>Total operating revenues</i>	b	853 980,3	190 203,9	663 776,3	455 921,3	207 855,0
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	a	799 028,9	153 979,3	645 049,6	443 467,9	201 581,7
<i>Revenues from sale of products, goods and materials</i>	b	824 754,9	180 792,4	643 962,5	440 650,2	203 312,3
Wynik finansowy z działalności operacyjnej	a	47 145,5	7 607,4	39 538,1	25 582,1	13 956,1
<i>Financial result on operating activity</i>	b	28 822,0	609,7	28 212,3	17 360,3	10 852,0
Wynik finansowy brutto	a	26 068,9	5 830,0	20 238,9	13 515,4	6 723,4
<i>Gross financial result</i>	b	11 251,5	-1 128,9	12 380,4	7 500,0	4 880,4
Wynik finansowy netto	a	20 745,2	4 696,8	16 048,4	11 185,8	4 862,6
<i>Net financial result</i>	b	6 379,5	-2 151,2	8 530,7	3 621,3	4 909,5

Tabl. 2. Podstawowe dane o grupach przedsiębiorstw według sekcji PKD w latach 2014–2015

Basic information on enterprise groups by NACE section in 2014–2015

Lp. No	Wyszczególnienie Specification a – 2014 r. b – 2015 r.	Liczba grup Number of groups						Liczba pracujących w grupie w dniu 31 XII Number of persons employed (as of 31 XII)
		ogółem total	do 49 osób up to 49 persons	50– 249	250– 499	500– 999	powyżej 1000 osób over 1000 person s	
1	OGÓLEM a	2 040	596	604	311	227	302	1 809 547
	TOTAL b	2 019	572	592	333	222	300	1 846 456
2	Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo a	12	3	1	2	3	3	14 336
	<i>Agriculture, forestry and fishing</i> b	8	2	–	4	1	1	2 910
3	Górnictwo i wydobywanie a	22	5	7	5	–	5	144 413
	<i>Mining and quarrying</i> b	25	6	11	3	–	5	126 670
4	Przetwórstwo przemysłowe a	575	66	156	117	115	121	469 181
	<i>Manufacturing</i> b	557	54	148	122	112	121	499 467
5	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę a	55	26	11	3	7	8	104 768
	<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i> b	59	27	11	8	4	9	129 830
6	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja a	20	5	6	3	2	4	12 396
	<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i> b	21	6	7	3	2	3	10 965
7	Budownictwo a	206	67	76	28	18	17	73 472
	<i>Construction</i> b	210	78	65	33	14	20	72 425
8	Handel; naprawa pojazdów samochodowych a	402	122	130	66	34	50	363 856
	<i>Trade; repair of motor vehicles</i> b	380	111	125	60	37	47	371 690
9	Transport i gospodarka magazynowa a	76	13	24	14	6	19	176 630
	<i>Transportation and storage</i> b	72	10	23	18	4	17	169 987
10	Zakwaterowanie i gastronomia a	22	9	9	3	–	1	4 514
	<i>Accommodation and catering</i> b	21	9	6	4	1	1	6 676
11	Informacja i komunikacja a	122	34	38	20	9	21	99 428
	<i>Information and communication</i> b	123	32	44	18	7	22	103 553
12	Działalność finansowa i ubezpieczeniowa a	66	24	22	7	6	7	48 183
	<i>Financial and insurance activities</i> b	87	35	26	10	9	7	63 452
13	Obsługa rynku nieruchomości..... a	140	97	34	3	4	2	12 157
	<i>Real estate activities</i> b	126	84	30	4	6	2	14 369
14	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna. a	218	101	65	24	11	17	147 074
	<i>Professional, scientific and technical activities</i> b	218	94	67	29	11	17	116 772
15	Administrowanie i działalność wspierająca a	71	17	15	10	9	20	120 378
	<i>Administrative and support service activities</i> b	75	15	20	12	9	19	127 303
16	Edukacja a	6	4	1	1	–	–	594
	<i>Education</i> b	6	4	1	–	1	–	848
17	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna a	16	2	5	3	–	6	13 787
	<i>Human health and social work activities</i> b	19	2	4	5	1	7	23 750
18	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją a	6	1	2	–	2	1	2 988
	<i>Arts, entertainment and recreation</i> b	7	2	1	–	3	1	3 596
19	Pozostała działalność usługowa a	5	–	2	2	1	–	1 392
	<i>Other service activities</i> b	5	1	3	–	–	1	2 193

Liczba skon- solidowanych sprawozdań finansowych <i>Number of consolidated financial statements</i>	Aktywa (pasywa) ogółem <i>Total assets (equities and liabilities)</i>	Przychody operacyjne ogółem <i>Total operating revenues</i>	Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów <i>Revenues from sale of products, goods and materials</i>	Wynik finansowy z działalności operacyjnej <i>Financial result on operating activity</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wynik finansowy netto <i>Net financial result</i>	Lp. No
	w mln zł <i>in mln zł</i>						
908	995 099,4	841 087,6	799 028,9	47 145,5	26 068,9	20 745,2	1
908	1 039 197,6	853 980,3	824 754,9	28 822,0	11 251,5	6 379,5	
5	2 576,9	5 157,8	1 125,7	148,6	109,2	93,8	2
4	985,0	938,5	867,9	50,8	40,7	39,5	
11	75 626,1	45 679,3	41 374,6	2 622,3	1 022,7	394,1	3
9	61 151,1	42 782,9	37 787,3	-5 058,8	-10 201,1	-9 645,7	
284	224 524,5	314 833,6	307 644,2	9 332,8	868,9	564,5	4
279	232 777,8	298 064,7	294 036,8	18 921,2	14 180,3	11 458,7	
24	164 112,1	91 149,5	88 643,6	11 257,6	8 792,0	7 663,8	5
24	195 566,1	112 225,0	111 315,5	-4 617,4	-5 382,7	-6 734,2	
6	1 841,9	2 406,0	2 363,1	49,2	-26,4	-11,0	6
6	1 803,3	2 410,6	2 341,9	66,0	31,9	24,0	
81	46 067,8	32 288,6	30 705,7	2 230,4	1 815,8	1 451,1	7
85	46 330,4	34 536,7	32 593,8	2 816,5	2 457,4	1 948,5	
188	87 594,2	157 245,0	153 088,1	6 425,4	4 933,1	4 343,5	8
177	96 958,7	167 226,2	163 715,6	4 632,8	2 689,2	3 191,0	
38	92 754,4	27 197,1	25 691,6	1 553,5	1 330,1	821,3	9
36	101 762,5	27 182,0	25 597,1	849,8	825,2	339,4	
8	2 732,9	1 163,3	1 111,4	144,2	150,9	143,2	10
8	3 495,0	1 963,8	1 901,1	290,7	283,2	262,8	
68	91 240,0	52 822,0	49 473,5	5 897,4	3 169,9	2 895,6	11
68	94 838,0	57 208,7	56 397,6	6 208,0	4 064,4	3 372,8	
34	62 174,1	27 798,8	21 188,7	2 484,2	1 825,6	1 227,0	12
45	81 346,2	30 822,1	26 982,6	2 612,1	1 709,6	1 761,9	
42	25 348,6	4 671,6	4 485,8	357,8	-871,4	-1 159,4	13
37	23 602,6	7 078,2	6 814,0	881,5	456,1	323,6	
72	93 797,7	62 152,8	57 475,3	3 195,8	2 115,0	1 755,1	14
75	66 281,8	50 454,0	44 177,3	-620,1	-1 202,9	-866,5	
32	19 289,4	9 729,9	9 028,8	902,2	491,6	295,1	15
37	25 577,2	12 544,6	11 795,4	1 032,9	740,0	456,9	
1	#	#	#	#	#	#	16
1	#	#	#	#	#	#	
9	3 839,2	2 335,9	1 306,8	297,6	-3,9	-13,6	17
12	4 848,1	3 250,8	3 224,8	421,4	124,0	89,0	
2	#	#	#	#	#	#	18
3	#	#	#	#	#	#	
3	350,3	699,5	698,1	56,6	58,1	45,4	19
2	#	#	#	#	#	#	

Tabl. 3. Podmioty należące do grup przedsiębiorstw według pozycji w grupie i kraju lokalizacji
Entities belonging to enterprise groups by position in the group and country

Kraje <i>Countries</i>	Ogółem <i>Total</i>	Dominujące najwyższego szczebla <i>Global group heads</i>	Dominujące pośredniego szczebla <i>Heads of truncated groups</i>	Zależne <i>Subsidiaries</i>
OGÓŁEM	28 958	7 336	4 305	17 317
TOTAL				
w tym kraje Unii Europejskiej	26 435	6 093	4 078	16 264
<i>of which EU Member States</i>				
Polska / Poland	17 712	1 367	1 626	14 719
Austria/ <i>Austria</i>	397	228	153	16
Belgia/ <i>Belgium</i>	225	134	83	8
Bułgaria/ <i>Bulgaria</i>	49	6	1	42
Chorwacja/ <i>Croatia</i>	35	3	1	31
Cypr/ <i>Cyprus</i>	382	170	77	135
Czechy/ <i>Czech Republic</i>	356	126	43	187
Dania/ <i>Denmark</i>	328	223	87	18
Estonia/ <i>Estonia</i>	24	13	4	7
Finlandia/ <i>Finland</i>	143	105	35	3
Francja/ <i>France</i>	627	420	161	46
Grecja/ <i>Greece</i>	19	16	1	2
Hiszpania/ <i>Spain</i>	308	197	74	37
Holandia/ <i>Netherlands</i>	1 037	476	512	49
Irlandia/ <i>Ireland</i>	78	46	25	7
Litwa/ <i>Lithuania</i>	97	20	5	72
Luksemburg/ <i>Luxembourg</i>	456	191	209	56
Łotwa/ <i>Latvia</i>	25	4	1	20
Malta/ <i>Malta</i>	52	14	7	31
Niemcy/ <i>Germany</i>	2 193	1 370	595	228
Portugalia/ <i>Portugal</i>	39	24	10	5
Rumunia/ <i>Romania</i>	132	–	3	129
Słowacja/ <i>Slovakia</i>	150	24	9	117
Słowenia/ <i>Slovenia</i>	29	13	1	15
Szwecja/ <i>Sweden</i>	388	230	102	56
Węgry/ <i>Hungary</i>	150	20	18	112
Wielka Brytania/ <i>United Kingdom</i>	592	334	174	84
Włochy/ <i>Italy</i>	412	319	61	32
Australia/ <i>Australia</i>	19	12	–	7
Chiny/ <i>China</i>	48	15	–	33
Chiny – Specjalny Region Administracyjny Hongkong/ <i>China – Hong Kong Special Administrative Region</i> ..	–	35	19	5
Indie/ <i>India</i>	28	20	–	8
Izrael/ <i>Israel</i>	83	30	3	50
Japonia/ <i>Japan</i>	98	90	7	1
Kanada/ <i>Canada</i>	62	32	3	27
Korea Południowa/ <i>South Korea</i>	51	41	8	2
Norwegia/ <i>Norway</i>	136	85	34	17
Republika Południowej Afryki/ <i>South Africa</i>	13	9	–	4
Rosja/ <i>Russia</i>	223	9	1	213
Stany Zjednoczone/ <i>United States</i>	681	541	67	73
Szwajcaria/ <i>Switzerland</i>	328	213	85	30
Ukraina/ <i>Ukraine</i>	231	4	–	227
Pozostałe kraje/ <i>Other countries</i>	487	123	14	350

Tabl. 4. Zagraniczne jednostki zależne od podmiotów polskich według lokalizacji na świecie i sekcji PKD

Foreign affiliates dependent on domestic entities by region and NACE section

Sekcje PKD <i>NACE sections</i>	Zagraniczne jednostki zależne według lokalizacji na świecie <i>Foreign affiliates by region</i>						
	ogółem <i>total</i>	Europa <i>Europe</i>		Afryka <i>Africa</i>	Ameryka <i>America</i>	Azja <i>Asia</i>	Australia i Oceania <i>Australia and Oceania</i>
		ogółem <i>total</i>	w tym Unia Europejska <i>of which European Union</i>				
OGÓŁEM TOTAL	2 600	2 154	1 546	55	203	175	13
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	4	4	4	–	–	–	–
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>							
Górnictwo i wydobywanie	41	10	9	1	29	1	–
<i>Mining and quarrying</i>							
Przetwórstwo przemysłowe	829	725	470	7	47	47	3
<i>Manufacturing</i>							
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	18	16	14	–	–	2	–
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>							
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	8	7	6	–	–	1	–
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>							
Budownictwo	85	81	52	2	1	1	–
<i>Construction</i>							
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	536	483	345	4	11	36	2
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>							
Transport i gospodarka magazynowa	184	76	64	36	66	1	5
<i>Transportation and storage</i>							
Zakwaterowanie i gastronomia	14	14	14	–	–	–	–
<i>Accommodation and catering</i>							
Informacja i komunikacja	249	164	119	4	24	57	–
<i>Information and communication</i>							
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	152	139	98	1	7	4	1
<i>Financial and insurance activities</i>							
Obsługa rynku nieruchomości	132	125	104	–	4	3	–
<i>Real estate activities</i>							
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	226	192	148	–	12	20	2
<i>Professional, scientific and technical activities</i>							
Administrowanie i działalność wspierająca	80	77	64	–	2	1	–
<i>Administrative and support service activities</i>							
Edukacja	16	15	12	–	–	1	–
<i>Education</i>							
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	18	18	16	–	–	–	–
<i>Human health and social work activities</i>							
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	4	4	4	–	–	–	–
<i>Arts, entertainment and recreation</i>							
Pozostała działalność usługowa	4	4	3	–	–	–	–
<i>Other service activities</i>							

Tabl. 5. Podmioty krajowe należące do grup przedsiębiorstw według pozycji w grupie i sekcji PKD
Domestic entities belonging to enterprise groups by position in the group and NACE section

Sekcje PKD <i>NACE sections</i>	Ogółem <i>Total</i>	Dominujące najwyższego szczebla <i>Global group heads</i>	Dominujące pośredniego szczebla <i>Heads of truncated groups</i>	Bezpośrednio zależne od podmiotów <i>Subsidiaries controlled by</i>	
				krajowych <i>domestic entities</i>	zagranicz- nych <i>foreign entities</i>
OGÓŁEM	17 712	1 367	1 626	7 601	7 118
TOTAL					
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	88	1	7	63	17
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>					
Górnictwo i wydobywanie	161	15	18	78	50
<i>Mining and quarrying</i>					
Przetwórstwo przemysłowe	3 855	318	379	1 160	1 998
<i>Manufacturing</i>					
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	650	20	71	405	154
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>					
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	206	11	20	133	42
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>					
Budownictwo	1 754	142	131	981	500
<i>Construction</i>					
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	3 733	266	254	1 115	2 098
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>					
Transport i gospodarka magazynowa	706	46	56	258	346
<i>Transportation and storage</i>					
Zakwaterowanie i gastronomia	195	8	17	128	42
<i>Accommodation and catering</i>					
Informacja i komunikacja	1 092	79	97	524	392
<i>Information and communication</i>					
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	520	100	96	297	27
<i>Financial and insurance activities</i>					
Obsługa rynku nieruchomości.....	1 691	100	148	918	525
<i>Real estate activities</i>					
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna ...	1 829	192	229	771	637
<i>Professional, scientific and technical activities</i>					
Administrowanie i działalność wspierająca	846	49	67	499	231
<i>Administrative and support service activities</i>					
Edukacja	49	2	6	30	11
<i>Education</i>					
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	192	7	20	151	14
<i>Human health and social work activities</i>					
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją ..	72	6	7	48	11
<i>Arts, entertainment and recreation</i>					
Pozostała działalność usługowa	73	5	3	42	23
<i>Other service activities</i>					

Tabl. 6. Grupy przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD
Enterprise groups by type of group and NACE section

Sekcje PKD <i>NACE sections</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą kapitału zagranicznego <i>foreign controlled</i>
OGÓLEM TOTAL	2 019	761	1 258	484	774
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	8	3	5	1	4
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>					
Górnictwo i wydobywanie	25	12	13	4	9
<i>Mining and quarrying</i>					
Przetwórstwo przemysłowe	557	161	396	176	220
<i>Manufacturing</i>					
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	59	19	40	5	35
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>					
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	21	8	13	1	12
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>					
Budownictwo	210	114	96	36	60
<i>Construction</i>					
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	380	130	250	124	126
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>					
Transport i gospodarka magazynowa	72	30	42	18	24
<i>Transportation and storage</i>					
Zakwaterowanie i gastronomia	21	6	15	3	12
<i>Accommodation and catering</i>					
Informacja i komunikacja	123	53	70	25	45
<i>Information and communication</i>					
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	87	35	52	25	27
<i>Financial and insurance activities</i>					
Obsługa rynku nieruchomości.....	126	59	67	17	50
<i>Real estate activities</i>					
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	218	81	137	34	103
<i>Professional, scientific and technical activities</i>					
Administrowanie i działalność wspierająca	75	34	41	11	30
<i>Administrative and support service activities</i>					
Edukacja	6	2	4	1	3
<i>Education</i>					
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	19	7	12	–	12
<i>Human health and social work activities</i>					
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją ...	7	5	2	1	1
<i>Arts, entertainment and recreation</i>					
Pozostała działalność usługowa	5	2	3	2	1
<i>Other service activities</i>					

Tabl. 7. Pracujący w grupach przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD
Persons employed in enterprise groups by type of group and NACE section

Sekcje PKD <i>NACE sections</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą kapitału zagranicz- nego <i>foreign controlled</i>
OGÓŁEM TOTAL	1 846 456	507 099	1 339 357	640 562	698 795
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	2 910	550	2 360	#	#
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>					
Górnictwo i wydobywanie	126 670	90 798	35 872	35 351	521
<i>Mining and quarrying</i>					
Przetwórstwo przemysłowe	499 467	78 854	420 613	204 200	216 413
<i>Manufacturing</i>					
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	129 830	26 794	103 036	88 891	14 145
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>					
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	10 965	1 667	9 298	#	#
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>					
Budownictwo	72 425	26 162	46 263	15 601	30 662
<i>Construction</i>					
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	371 690	67 580	304 110	88 226	215 884
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>					
Transport i gospodarka magazynowa	169 987	146 076	23 911	10 015	13 896
<i>Transportation and storage</i>					
Zakwaterowanie i gastronomia	6 676	766	5 910	406	5 504
<i>Accommodation and catering</i>					
Informacja i komunikacja	103 553	13 556	89 997	38 612	51 385
<i>Information and communication</i>					
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	63 452	6 137	57 315	47 322	9 993
<i>Financial and insurance activities</i>					
Obsługa rynku nieruchomości.....	14 369	8 926	5 443	3 848	1 595
<i>Real estate activities</i>					
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	116 772	12 527	104 245	75 289	28 956
<i>Professional, scientific and technical activities</i>					
Administrowanie i działalność wspierająca	127 303	18 703	108 600	29 315	79 285
<i>Administrative and support service activities</i>					
Edukacja	848	#	#	#	#
<i>Education</i>					
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	23 750	3 949	19 801	–	19 801
<i>Human health and social work activities</i>					
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją ..	3 596	#	#	#	#
<i>Arts, entertainment and recreation</i>					
Pozostała działalność usługowa	2 193	#	#	#	#
<i>Other service activities</i>					

Tabl. 8. Pracujący w grupach przedsiębiorstw według typów grup i działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe

Persons employed in enterprise groups by type of group and NACE divisions in manufacturing

Wyszczególnienie <i>Specification</i> a - liczba grup <i>number of groups</i> b - liczba pracujących <i>number of persons employed</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą kapitału zagranicznego <i>foreign controlled</i>
OGÓŁEM a	557	161	396	176	220
TOTAL b	499 467	78 854	420 613	204 200	216 413
Produkcja artykułów spożywczych a	73	31	42	13	29
<i>Manufacture of food products</i> b	75 816	22 909	52 907	17 559	35 348
Produkcja napojów a	10	–	10	2	8
<i>Manufacture of beverages</i> b	10 604	–	10 604	#	#
Produkcja wyrobów tekstylnych a	12	5	7	4	3
<i>Manufacture of textiles</i> b	8 051	1 314	6 737	1 921	4 816
Produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny a	10	2	8	7	1
<i>Manufacture of wood, cork, straw and wicker</i> b	9 365	#	#	#	#
Produkcja papieru i wyrobów z papieru a	21	6	15	3	12
<i>Manufacture of paper and paper products</i> b	18 360	1 748	16 612	6 756	9 856
Poligrafia i reprodukcja zapisanych nośników informacji a	10	2	8	2	6
<i>Printing and reproduction of recorded media</i> b	7 778	#	#	#	#
Produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych a	33	6	27	10	17
<i>Manufacture of chemicals and chemical products</i> b	29 241	2 416	26 825	18 182	8 643
Produkcja wyrobów farmaceutycznych a	11	2	9	5	4
<i>Manufacture of pharmaceutical products</i> b	14 167	#	#	#	#
Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych a	55	8	47	24	23
<i>Manufacture of rubber and plastic products</i> b	29 026	2 720	26 306	15 322	10 984
Produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych a	35	10	25	6	19
<i>Manufacture of other non-metallic mineral products</i> b	31 876	3 048	28 828	6 379	22 449
Produkcja metali a	24	10	14	5	9
<i>Manufacture of basic metals</i> b	44 944	8 103	36 841	18 988	17 853
Produkcja wyrobów z metali a	59	16	43	24	19
<i>Manufacture of metal products</i> b	26 082	4 974	21 108	9 982	11 126
Produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych a	15	5	10	8	2
<i>Manufacture of computer, electronic and optical products</i> b	8 435	1 645	6 790	#	#
Produkcja urządzeń elektrycznych a	27	6	21	8	13
<i>Manufacture of electrical equipment</i> b	27 481	2 135	25 346	9 585	15 761
Produkcja maszyn i urządzeń a	52	19	33	21	12
<i>Manufacture of machinery and equipment n.e.c.</i> b	25 655	9 377	16 278	13 203	3 075
Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep a	23	2	21	5	16
<i>Manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers</i> b	37 207	#	#	#	#
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego a	12	3	9	4	5
<i>Manufacture of other transport equipment</i> b	13 512	923	12 589	6 951	5 638
Produkcja mebli a	20	7	13	9	4
<i>Manufacture of furniture</i> b	25 843	4 230	21 613	20 959	654
Pozostała produkcja wyrobów a	15	3	12	5	7
<i>Other manufacturing</i> b	9 468	898	8 570	2 586	5 984
Naprawa, konserwacja i instalowanie maszyn i urządzeń a	21	14	7	4	3
<i>Repair and installation of machinery and equipment</i> b	10 754	7 741	3 013	2 627	386
Pozostałe działy a	19	4	15	7	8
<i>Other divisions</i> b	35 802	638	35 164	30 306	4 858

Tabl. 9. Pracujący w grupach przedsiębiorstw według klasy wielkości grupy i sekcji PKD*Persons employed in enterprise groups by size class of group and NACE section*

Wyszczególnienie <i>Specification</i> a - liczba grup <i>number of groups</i> b - liczba pracujących <i>number of persons employed</i>	Grupy przedsiębiorstw według liczby pracujących <i>Enterprise groups by the number of persons employed</i>					
	ogółem <i>total</i>	do 49 <i>up to 49</i>	50–249	250–499	500–999	powyżej 1000 <i>over 1000</i>
OGÓŁEM a	2 019	572	592	333	222	300
TOTAL b	1 846 456	8 550	79 115	120 124	153 185	1 485 482
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo a	8	2	–	4	1	1
<i>Agriculture, forestry and fishing</i> b	2 910	#	–	1 155	#	#
Górnictwo i wydobywanie a	25	6	11	3	–	5
<i>Mining and quarrying</i> b	126 670	22	1 640	960	–	124 048
Przetwórstwo przemysłowe a	557	54	148	122	112	121
<i>Manufacturing</i> b	499 467	1 060	21 571	44 861	76 975	355 000
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę .. a	59	27	11	8	4	9
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i> b	129 830	217	1 672	3 274	2 864	121 803
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja a	21	6	7	3	2	3
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i> b	10 965	88	850	1 192	#	#
Budownictwo a	210	78	65	33	14	20
<i>Construction</i> b	72 425	812	8 253	11 819	9 374	42 167
Handel; naprawa pojazdów samochodowych ... a	380	111	125	60	37	47
<i>Trade; repair of motor vehicles</i> b	371 690	2 289	15 206	20 914	25 000	308 281
Transport i gospodarka magazynowa a	72	10	23	18	4	17
<i>Transportation and storage</i> b	169 987	246	3 404	6 506	2 704	157 127
Zakwaterowanie i gastronomia a	21	9	6	4	1	1
<i>Accommodation and catering</i> b	6 676	127	854	1 285	#	#
Informacja i komunikacja a	123	32	44	18	7	22
<i>Information and communication</i> b	103 553	581	5 935	6 590	4 329	86 118
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa a	87	35	26	10	9	7
<i>Financial and insurance activities</i> b	63 452	306	3 635	3 312	6 547	49 652
Obsługa rynku nieruchomości..... a	126	84	30	4	6	2
<i>Real estate activities</i> b	14 369	968	3 812	1 397	#	#
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna a	218	94	67	29	11	17
<i>Professional, scientific and technical activities</i> b	116 772	1 411	7 973	10 084	7 696	89 608
Administrowanie i działalność wspierająca a	75	15	20	12	9	19
<i>Administrative and support service activities</i> b	127 303	265	3 003	5 098	6 719	112 218
Edukacja a	6	4	1	–	1	–
<i>Education</i> b	848	#	#	–	#	–
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna a	19	2	4	5	1	7
<i>Human health and social work activities</i> b	23 750	#	#	1 677	#	20 883
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją a	7	2	1	–	3	1
<i>Arts, entertainment and recreation</i> b	3 596	#	#	–	2 283	#
Pozostała działalność usługowa a	5	1	3	–	–	1
<i>Other service activities</i> b	2 193	#	#	–	–	#

Tabl. 10. Grupy przedsiębiorstw według typów grup i liczby pracujących (stan w dniu 31 XII)
Enterprise groups by type of group and number of persons employed (as of 31 XII)

Wyszczególnienie <i>Specification</i> a - liczba grup <i>number of groups</i> b - liczba pracujących <i>number of persons employed</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą kapitału zagranicz- nego <i>foreign controlled</i>
OGÓŁEM..... a	2 019	761	1 258	484	774
TOTAL b	1 846 456	507 099	1 339 357	640 562	698 795
do 49 osób..... a	572	236	336	109	227
<i>up to 49 persons</i> b	8 550	3 708	4 842	1 867	2 975
50–249 a	592	253	339	136	203
b	79 115	33 037	46 078	20 393	25 685
250–499 a	333	132	201	81	120
b	120 124	47 329	72 795	29 767	43 028
500–999 a	222	68	154	61	93
b	153 185	48 239	104 946	41 065	63 881
powyżej 1000 osób..... a	300	72	228	97	131
<i>over 1000 persons</i> b	1 485 482	374 786	1 110 696	547 470	563 226
w tym: <i>of which:</i>					
przetwórstwo przemysłowe a	557	161	396	176	220
<i>manufacturing</i> b	499 467	78 854	420 613	204 200	216 413
do 49 osób..... a	54	20	34	13	21
<i>up to 49 persons</i> b	1 060	432	628	264	364
50–249 a	148	47	101	49	52
b	21 571	6 614	14 957	7 796	7 161
250–499 a	122	50	72	32	40
b	44 861	18 337	26 524	12 341	14 183
500–999 a	112	26	86	35	51
b	76 975	18 848	58 127	23 589	34 538
powyżej 1000 osób..... a	121	18	103	47	56
<i>over 1000 persons</i> b	355 000	34 623	320 377	160 210	160 167
handel; naprawa pojazdów samochodowych ... a	380	130	250	124	126
<i>trade; repair of motor vehicles</i> b	371 690	67 580	304 110	88 226	215 884
do 49 osób..... a	111	34	77	43	34
<i>up to 49 persons</i> b	2 289	740	1 549	874	675
50–249 a	125	51	74	30	44
b	15 206	6 323	8 883	3 583	5 300
250–499 a	60	22	38	20	18
b	20 914	7 708	13 206	7 013	6 193
500–999 a	37	11	26	15	11
b	25 000	7 407	17 593	10 213	7 380
powyżej 1000 osób..... a	47	12	35	16	19
<i>over 1000 persons</i> b	308 281	45 402	262 879	66 543	196 336

Tabl. 11. Grupy przedsiębiorstw według typów grup i wartości kapitału własnego
Enterprise groups by type of group and the value of share equity

Wyszczególnienie <i>Specification</i> a - liczba grup <i>number of groups</i> b - wartość kapitału własnego (w mln zł) <i>value of share equity (in mln zł)</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą kapitału zagranicznego <i>foreign controlled</i>
OGÓŁEM..... a	2 019	761	1 258	484	774
TOTAL b	562 933,9	116 635,7	446 298,1	282 944,0	163 354,1
powyżej 1 000,1 mln zł a	93	19	74	36	38
<i>over 10 000,1 mln zł</i> b	403 363,7	74 327,4	329 036,3	236 193,0	92 843,3
500,1–1 000,0 a	72	10	62	20	42
b	51 469,8	6 741,3	44 728,5	14 030,4	30 698,1
100,1–500,0 a	369	117	252	112	140
b	82 796,7	24 618,2	58 178,5	25 758,9	32 419,6
50,1–100,0 a	261	116	145	60	85
b	19 081,1	8 323,8	10 757,2	4 415,6	6 341,7
25,1–50,0 a	269	114	155	56	99
b	9 879,1	4 204,7	5 674,4	2 098,0	3 576,5
5,1–25,0 a	395	153	242	92	150
b	5 330,5	2 046,7	3 283,8	1 224,5	2 059,3
0,1–5,0 mln zł a	488	204	284	97	187
b	633,5	272,6	360,9	125,6	235,4
poniżej 0 zł..... a	72	28	44	11	33
<i>below 0 zł</i> b	-9 620,6	-3 899,0	-5 721,6	-901,8	-4 819,7

Tabl. 12. Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według sekcji PKD grup przedsiębiorstw
Selected data from consolidated balance sheets by NACE section of enterprise group

Lp. No	Sekcje PKD NACE sections	Liczba skon- solidowanych sprawozdań finansowych Number of consolidated financial statements	Aktywa (Pasywa) ogółem Total assets (Equities and liabilities)	Aktywa trwale Total fixed assets	W tym: Of which:	
					rzeczowe aktywa trwale tangible fixed assets	wartości niematerialne i prawne intangible fixed assets
					w mln zł	in mln zł
1	OGÓLEM TOTAL	908	1 039 197,6	696 851,5	482 346,8	66 881,9
2	Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo <i>Agriculture, forestry and fishing</i>	4	985,0	453,2	421,8	4,0
3	Górnictwo i wydobywanie	9	61 151,1	50 869,3	34 711,0	3 526,5
4	Przetwórstwo przemysłowe	279	232 777,8	129 494,7	102 601,6	8 385,0
5	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>	24	195 566,1	154 829,1	144 308,4	3 785,8
6	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	6	1 803,3	1 023,2	870,8	14,0
7	Budownictwo	85	46 330,4	14 428,1	5 643,2	848,4
8	Handel; naprawa pojazdów samochodowych . <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	177	96 958,7	45 793,9	30 463,9	4 415,1
9	Transport i gospodarka magazynowa	36	101 762,5	87 092,8	78 096,0	1 254,8
10	Zakwaterowanie i gastronomia	8	3 495,0	2 872,4	2 305,5	167,1
11	Informacja i komunikacja	68	94 838,0	72 257,1	23 885,2	35 617,7
12	Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	45	81 346,2	54 299,4	19 646,4	3 308,8
13	Obsługa rynku nieruchomości.....	37	23 602,6	18 001,6	9 735,4	221,7
14	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	75	66 281,8	44 873,7	23 383,2	2 191,5
15	Administrowanie i działalność wspierająca	37	25 577,2	15 896,0	4 509,0	605,0
16	Edukacja	1	#	#	-	#
17	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	12	4 848,1	3 944,4	1 261,3	2 516,3
18	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	3	#	#	#	#
19	Pozostała działalność usługowa	2	#	#	#	#

Aktywa obrotowe <i>Current assets</i>	W tym: <i>Of which:</i>		Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży <i>Non-current assets held for sale</i>	Kapitał własny <i>Share equity</i>		Kapitały mniejszości <i>Minority interests</i>	Zobowiązania i rezerwy <i>Liabilities and provisions</i>	Lp. <i>No</i>
	zapasy <i>stocks</i>	inwestycje krótko-terminowe <i>short-term investments</i>		ogółem <i>total</i>	w tym kapitał podstawowy <i>of which share capital</i>			
		w mln zł		in mln zł				
333 827,7	95 674,4	79 751,8	8 518,4	443 263,0	146 749,5	19 100,0	573 634,9	1
531,8	303,3	60,1	0,0	424,1	61,1	1,9	546,8	2
10 271,8	4 700,0	1 563,8	9,9	23 509,4	6 059,8	302,4	37 328,3	3
102 624,7	38 929,5	18 827,0	658,4	114 415,5	19 022,4	5 320,5	111 894,3	4
40 530,4	7 682,0	8 472,6	206,6	106 462,7	37 843,5	1 308,5	87 572,8	5
780,0	363,2	182,2	–	514,9	504,8	66,7	1 165,3	6
26 396,9	9 119,5	7 160,5	5 505,4	16 304,9	2 206,9	693,0	28 363,1	7
51 128,3	21 462,3	7 173,1	36,5	35 138,7	10 945,2	974,3	60 606,3	8
14 669,7	747,0	8 628,7	–	33 595,0	25 890,9	553,1	67 561,6	9
599,5	16,5	453,3	23,1	2 274,5	778,3	0,5	1 219,9	10
22 558,1	1 437,1	6 223,9	22,8	40 045,2	6 244,2	3 106,2	51 618,3	11
25 167,6	3 572,9	8 501,7	1 879,2	30 677,5	19 162,8	2 247,0	48 024,3	12
5 479,5	1 621,0	2 431,0	121,5	11 922,2	1 763,1	231,6	11 414,5	13
21 359,8	5 124,9	6 400,0	48,3	19 547,5	13 380,7	4 165,9	42 556,7	14
9 674,6	508,3	2 605,6	6,6	5 698,1	1 584,0	114,6	19 787,5	15
#	–	#	–	#	#	–	#	16
903,7	46,2	148,1	–	1 661,8	1 159,6	13,3	3 172,7	17
#	#	#	–	#	#	–	#	18
#	#	#	–	#	#	#	#	19

Tabl. 13. Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według typów grup przedsiębiorstw
Selected data from consolidated balance sheets by type of enterprise group

Wyszczególnienie <i>Specification</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą kapitału zagranicznego <i>foreign controlled</i>
Liczba skonsolidowanych sprawozdań finansowych <i>Number of consolidated financial statements</i>	908	383	525	278	247

W milionach złotych *In million zloty*

AKTYWA
ASSETS

Aktywa ogółem	1 039 197,6	242 896,7	796 300,9	557 831,1	238 469,8
<i>Total assets</i>					
Aktywa trwale	696 851,5	171 782,3	525 069,2	372 942,8	152 126,3
<i>Fixed assets</i>					
w tym: <i>of which:</i>					
rzeczowe aktywa trwale	482 346,8	138 949,7	343 397,1	250 833,7	92 563,5
<i>tangible fixed assets</i>					
wartości niematerialne i prawne	66 881,9	6 697,8	60 184,1	36 419,9	23 764,2
<i>intangible fixed assets</i>					
Aktywa obrotowe	333 827,7	70 780,6	263 047,1	178 101,8	84 945,3
<i>Current assets</i>					
w tym: <i>of which:</i>					
zapasy	95 674,4	20 472,9	75 201,5	52 015,7	23 185,8
<i>stocks</i>					
inwestycje krótkoterminowe	79 751,8	22 256,7	57 495,1	33 923,1	23 572,0
<i>short-term investments</i>					
Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży	8 518,4	333,8	8 184,6	6 786,4	1 398,2
<i>Non-current assets held for sale</i>					

PASYWA
EQUITIES AND LIABILITIES

Pasywa ogółem	1 039 197,6	242 896,7	796 300,9	557 831,1	238 469,8
<i>Total equities and liabilities</i>					
Kapitał własny	443 263,0	90 387,1	352 875,8	267 793,6	85 082,2
<i>Share equity</i>					
w tym kapitał podstawowy	146 749,5	41 534,0	105 215,5	76 876,3	28 339,2
<i>of which share capital</i>					
Kapitały mniejszości	19 100,0	3 291,6	15 808,3	13 320,2	2 488,2
<i>Minority interests</i>					
Zobowiązania i rezerwy	573 634,9	147 895,1	425 739,8	275 561,6	150 178,2
<i>Liabilities and provisions</i>					

Tabl. 14. Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według sekcji PKD grup przedsiębiorstw

Selected data from consolidated profit and loss accounts by NACE section of enterprise group

Sekcje PKD NACE sections	Przychody operacyjne ogółem <i>Total operating revenues</i>	Koszty operacyjne ogółem <i>Total operating costs</i>	Wynik finansowy z działalności operacyjnej <i>Financial result on operating activity</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wynik finansowy netto <i>Net financial result</i>
	w mln zł in mln zł				
OGÓŁEM	853 980,3	825 158,2	28 822,0	11 251,5	6 379,5
TOTAL					
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	938,5	887,7	50,8	40,7	39,5
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>					
Górnictwo i wydobywanie	42 782,9	47 841,7	-5 058,8	-10 201,1	-9 645,7
<i>Mining and quarrying</i>					
Przetwórstwo przemysłowe	298 064,7	279 143,5	18 921,2	14 180,3	11 458,7
<i>Manufacturing</i>					
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	112 225,0	116 842,4	-4 617,4	-5 382,7	-6 734,2
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>					
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	2 410,6	2 344,6	66,0	31,9	24,0
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>					
Budownictwo	34 536,7	31 720,2	2 816,5	2 457,4	1 948,5
<i>Construction</i>					
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	167 226,2	162 593,4	4 632,8	2 689,2	3 191,0
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>					
Transport i gospodarka magazynowa	27 182,0	26 332,2	849,8	825,2	339,4
<i>Transportation and storage</i>					
Zakwaterowanie i gastronomia	1 963,8	1 673,0	290,7	283,2	262,8
<i>Accommodation and catering</i>					
Informacja i komunikacja	57 208,7	51 000,7	6 208,0	4 064,4	3 372,8
<i>Information and communication</i>					
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	30 822,1	28 209,9	2 612,1	1 709,6	1 761,9
<i>Financial and insurance activities</i>					
Obsługa rynku nieruchomości.....	7 078,2	6 196,7	881,5	456,1	323,6
<i>Real estate activities</i>					
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	50 454,0	51 074,1	-620,1	-1 202,9	-866,5
<i>Professional, scientific and technical activities</i>					
Administrowanie i działalność wspierająca	12 544,6	11 511,7	1 032,9	740,0	456,9
<i>Administrative and support service activities</i>					
Edukacja	#	#	#	#	#
<i>Education</i>					
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	3 250,8	2 829,4	421,4	124,0	89,0
<i>Human health and social work activities</i>					
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	#	#	#	#	#
<i>Arts, entertainment and recreation</i>					
Pozostała działalność usługowa	#	#	#	#	#
<i>Other service activities</i>					

Tabl. 15. Wskaźniki rentowności według sekcji PKD
Profitability indicators by NACE section

Sekcje PKD <i>NACE sections</i>	Wskaźnik rentowności aktywów <i>Return on assets</i>	Wskaźnik rentowności kapitału własnego <i>Return on equity</i>	Wskaźnik rentowności sprzedaży <i>Return on sales</i>	Wskaźnik rentowności inwestycji <i>Return on investment</i>
	w %		in %	
OGÓLEM	0,6	1,4	0,8	2,8
TOTAL				
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	4,0	9,3	4,6	5,2
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>				
Górnictwo i wydobywanie	-15,8	-41,0	-25,5	-8,3
<i>Mining and quarrying</i>				
Przetwórstwo przemysłowe	4,9	10,0	3,9	8,1
<i>Manufacturing</i>				
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	-3,4	-6,3	-6,0	-2,4
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>				
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	1,3	4,7	1,0	3,7
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>				
Budownictwo	4,2	12,0	6,0	6,1
<i>Construction</i>				
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	3,3	9,1	1,9	4,8
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>				
Transport i gospodarka magazynowa	0,3	1,0	1,3	0,8
<i>Transportation and storage</i>				
Zakwaterowanie i gastronomia	7,5	11,6	13,8	8,3
<i>Accommodation and catering</i>				
Informacja i komunikacja	3,6	8,4	6,0	6,5
<i>Information and communication</i>				
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	2,2	5,7	6,5	3,2
<i>Financial and insurance activities</i>				
Obsługa rynku nieruchomości.....	1,4	2,7	4,7	3,7
<i>Real estate activities</i>				
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	-1,3	-4,4	-2,0	-0,9
<i>Professional, scientific and technical activities</i>				
Administrowanie i działalność wspierająca	1,8	8,0	3,9	4,0
<i>Administrative and support service activities</i>				
Edukacja	-14,1	-14,9	-37,6	2,2
<i>Education</i>				
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	1,8	5,4	2,8	8,7
<i>Human health and social work activities</i>				
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	20,2	36,3	7,1	18,7
<i>Arts, entertainment and recreation</i>				
Pozostała działalność usługowa	5,5	7,3	3,2	6,2
<i>Other service activities</i>				

Tabl. 16. Podstawowe wskaźniki ekonomiczne według sekcji PKD

Basic economic indicators by NACE section

Sekcje PKD NACE sections	Wskaźnik produktywności aktywów ogółem <i>Total assets turnover</i>	Wskaźnik ogólnego zadłużenia <i>Debt ratio</i>	Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego <i>Debt equity ratio</i>
	w % in %		
OGÓŁEM	79,4	55,2	129,4
TOTAL			
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	88,1	55,5	128,9
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>			
Górnictwo i wydobywanie	61,8	61,0	158,8
<i>Mining and quarrying</i>			
Przetwórstwo przemysłowe	126,3	48,1	97,8
<i>Manufacturing</i>			
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	56,9	44,8	82,3
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>			
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	129,9	64,6	226,3
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>			
Budownictwo	70,4	61,2	174,0
<i>Construction</i>			
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	168,9	62,5	172,5
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>			
Transport i gospodarka magazynowa	25,2	66,4	201,1
<i>Transportation and storage</i>			
Zakwaterowanie i gastronomia	54,4	34,9	53,6
<i>Accommodation and catering</i>			
Informacja i komunikacja	59,5	54,4	128,9
<i>Information and communication</i>			
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	33,2	59,0	156,5
<i>Financial and insurance activities</i>			
Obsługa rynku nieruchomości.....	28,9	48,4	95,7
<i>Real estate activities</i>			
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	66,7	64,2	217,7
<i>Professional, scientific and technical activities</i>			
Administrowanie i działalność wspierająca	46,1	77,4	347,3
<i>Administrative and support service activities</i>			
Edukacja	37,5	5,1	5,3
<i>Education</i>			
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	66,5	65,4	190,9
<i>Human health and social work activities</i>			
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	286,5	44,4	79,7
<i>Arts, entertainment and recreation</i>			
Pozostała działalność usługowa	172,4	23,5	30,9
<i>Other service activities</i>			

Tabl. 17. Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według typów grup przedsiębiorstw*Selected data from consolidated profit and loss accounts by type of enterprise group*

Wyszczególnienie <i>Specification</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą kapitału zagranicznego <i>foreign controlled</i>
	w mln zł		in mln zł		
Przychody operacyjne ogółem	853 980,3	190 203,9	663 776,3	455 921,3	207 855,0
<i>Total operating revenues</i>					
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	824 754,9	180 792,4	643 962,5	440 650,2	203 312,3
<i>of which revenues from sale of products, goods and materials</i>					
Koszty operacyjne ogółem	825 158,2	189 594,2	635 564,0	438 561,1	197 002,9
<i>Total operating costs</i>					
Wynik finansowy z działalności operacyjnej ..	28 822,0	609,7	28 212,3	17 360,3	10 852,0
<i>Financial result on operating activity</i>					
Wynik finansowy brutto	11 251,5	-1 128,9	12 380,4	7 500,0	4 880,4
<i>Gross financial result</i>					
Wynik finansowy netto	6 379,5	-2 151,2	8 530,7	3 621,3	4 909,5
<i>Net financial result</i>					
w tym przypadający na udziałowców jednostki dominującej	5 182,4	-3 546,8	8 729,2	3 390,2	5 339,0
<i>of which for shareholders of dominant unit</i>					

Tabl. 18. Podstawowe wskaźniki ekonomiczne według typów grup przedsiębiorstw*Basic economic indicators by type of enterprise group*

Wskaźniki ekonomiczne <i>Economic indicators</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą kapitału zagranicznego <i>foreign controlled</i>
	w %		in %		
Wskaźnik rentowności aktywów	0,6	-0,9	1,1	0,6	2,1
<i>Return on assets</i>					
Wskaźnik rentowności kapitału własnego	1,4	-2,4	2,4	1,4	5,8
<i>Return on equity</i>					
Wskaźnik rentowności sprzedaży	0,8	-1,2	1,3	0,8	2,4
<i>Return on sales</i>					
Wskaźnik rentowności inwestycji	2,8	0,3	3,5	3,1	4,6
<i>Return on investment</i>					
Wskaźnik produktywności aktywów ogółem ..	79,4	74,4	80,9	79,0	85,3
<i>Total assets turnover</i>					
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	55,2	60,9	53,5	49,4	63,0
<i>Debt ratio</i>					
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	129,4	163,6	120,6	102,9	176,5
<i>Debt equity ratio</i>					

OBJAŚNIENIA ZNAKÓW UMOWNYCH I SKRÓTÓW UŻYWANYCH W PUBLIKACJI SYMBOLS AND ABBREVIATIONS USED IN THE PUBLICATION

Znaki umowne *Symbols*

Kreska	(–)	– zjawisko nie wystąpiło. <i>magnitude zero.</i>
Zero	(0,0)	– zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05. <i>magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit.</i>
Kropka	(.)	– zupełny brak informacji albo brak informacji wiarygodnych. <i>data not available or not reliable.</i>
Znak	x	– wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe. <i>not applicable.</i>
Znak	#	– dane nie mogą być publikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej. <i>data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Official Statistics.</i>
„W tym” ”Of which”		– oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy. <i>indicates that not all elements of the sum are given.</i>
Comma	(,)	– used in figures represents the decimal point.

Skróty *Abbreviations*

tys./ <i>thous.</i>	=	tysiąc/ <i>thousand</i>
mln	=	milion/ <i>million</i>
mld/ <i>bn</i>	=	miliard/ <i>billion</i>
zł/ <i>zl</i>	=	złoty/ <i>zloty</i>
PKD	=	Polska Klasyfikacja Działalności/ <i>Polish Classification of Activities (NACE)</i>

SKRÓTY I PEŁNE NAZWY WEDŁUG PKD 2007 STOSOWANE W PUBLIKACJI ABBREVIATIONS AND FULL NAMES ACCORDING PKD 2007 USED IN THE PUBLICATION

Skróty <i>Abbreviations</i>	Pełna nazwa <i>Full name</i>
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę x	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja x	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle <i>Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles</i>
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi <i>Accommodation and food service activities</i>
Obsługa rynku nieruchomości x	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości <i>Real estate activities</i>
Administrowanie i działalność wspierająca x	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>