

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY
CENTRAL STATISTICAL OFFICE

**GRUPY PRZEDSIĘBIORSTW
W POLSCE W 2014 ROKU**

**ENTERPRISE GROUPS
IN POLAND IN 2014**

Statistical
Information
and Elaborations

Informacje
i opracowania
statystyczne

Warszawa 2015

Opracowanie publikacji
Preparation of the publication

GUS – Departament Przedsiębiorstw
CSO – Enterprises Department

kierujący
supervisor

Aneta Płatek – Zastępca Dyrektora Departamentu
Deputy Director of the Department

zespół:
team

Danuta Cybula, Anna Piotrowska

Przetwarzanie danych
Data processing

Centrum Informatyki Statystycznej
Statistical Computing Centre

Projekt okładki
Cover design

Lidia Motrenko-Makuch

PRZEDMOWA

Przedstawiamy Państwu kolejną edycję publikacji, w której zaprezentowane zostały informacje na temat zjawiska organizowania się przedsiębiorstw w grupy oraz wyniki ekonomiczne tej zbiorowości podmiotów działających w Polsce w roku 2014.

Źródłem prezentowanych danych są wyniki rocznego badania prowadzonego na formularzu GP *Sprawozdanie statystyczne dla grup przedsiębiorstw*. Celem badania jest dostarczenie informacji o skali zjawiska organizowania się polskich przedsiębiorstw w grupy, kraju pochodzenia kapitału, różnorodności struktur grup przedsiębiorstw, ich wielkości, rodzaju prowadzonej działalności gospodarczej oraz uzyskiwanych przez nie wynikach finansowych.

Publikacja składa się z trzech części poprzedzonych wprowadzeniem. Część pierwszą stanowią uwagi metodologiczne zawierające definicje wykorzystywanych w opracowaniu podstawowych pojęć dotyczących grup przedsiębiorstw, podstawy prawne funkcjonowania grup przedsiębiorstw oraz zakres podmiotowy i przedmiotowy badania. W części drugiej zaprezentowano wyniki działalności grup przedsiębiorstw w Polsce w 2014 roku. Uzupełnieniem analiz są szczegółowe tablice zawarte w części trzeciej.

Zastępca Dyrektora
Departamentu Przedsiębiorstw
/–/ Aneta Płatek

Warszawa, grudzień 2015 r.

PREFACE

We present the next edition of publication containing information on the phenomenon of enterprises' organising into groups, and the financial results of that set of entities acting in Poland in 2014.

The source of the presented data are the results of the annual survey prepared on the GP (EG) form – The statistical report for enterprise groups. It aims at providing information on the scale of the phenomenon among Polish enterprises concerning their organising into groups, the countries of origin of their capital, the diversity of enterprise groups structures, their sizes, the type of business activity conducted, and the financial results achieved by them.

The publication is composed of three parts preceded by a preface. Part one contains methodological notes with definitions of the basic terms concerning enterprise groups, the legal bases for the functioning of those groups, and the scope and content of the study. Part two presents the performance of enterprise groups in Poland in 2014. The analysis were supplemented with detailed tables included in part three.

*Deputy Director
of the Enterprise Department
/–/ Aneta Płatek*

Warsaw, December 2015

SPIS TREŚCI

	Strona
Przedmowa	3
Wprowadzenie	7
Uwagi metodologiczne	8
Wyniki badania – synteza	26
Podsumowanie	42

CONTENTS

	Page
<i>Preface</i>	4
<i>Introduction</i>	17
<i>Methodological notes</i>	18
<i>Summary</i>	43

**TABLICE
TABLES**

	Tablica Table	Strona Page
Podstawowe dane o grupach przedsiębiorstw według typów grup w latach 2013-2014..... <i>Basic information on enterprise groups by type of group in 2013-2014</i>	1	44
Podstawowe dane o grupach przedsiębiorstw według sekcji PKD w latach 2013-2014..... <i>Basic information on enterprise groups by NACE section in 2013-2014</i>	2	45
Podmioty należące do grup przedsiębiorstw według pozycji w grupie i kraju lokalizacji..... <i>Entities belonging to enterprise groups by position in the group and country</i>	3	46
Zagraniczne jednostki zależne od podmiotów polskich według lokalizacji na świecie i sekcji PKD	4	47
<i>Foreign affiliates dependent on domestic entities by region and NACE section</i>		
Podmioty krajowe należące do grup przedsiębiorstw według pozycji w grupie i sekcji PKD..... <i>Domestic entities belonging to enterprise groups by position in the group and NACE section</i>	5	48
Grupy przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD	6	49
<i>Enterprise groups by type of group and NACE section</i>		
Pracujący w grupach przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD	7	50
<i>Persons employed in enterprise groups by type of group and NACE section</i>		
Pracujący w grupach przedsiębiorstw według klasy wielkości grupy i sekcji PKD	8	51
<i>Persons employed in enterprise groups by size class of group and NACE section</i>		
Grupy przedsiębiorstw według typów grup i liczby pracujących (stan w dniu 31 XII)..... <i>Enterprise groups by type of group and number of persons employed (as of 31 XII)</i>	9	52
Grupy przedsiębiorstw według typów grup i wartości kapitału własnego	10	53
<i>Enterprise groups by type of group and the value of share equity</i>		
Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według sekcji PKD grup przedsiębiorstw	11	54
<i>Selected data from consolidated balance sheets by NACE section of enterprise group</i>		
Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według typów grup przedsiębiorstw	12	56
<i>Selected data from consolidated balance sheets by type of enterprise group</i>		
Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według sekcji PKD grup przedsiębiorstw	13	57
<i>Selected data from consolidated profit and loss accounts by NACE section of enterprise group</i>		

	Tablica <i>Table</i>	Strona <i>Page</i>
Wskaźniki rentowności według sekcji PKD <i>Profitability indicators by NACE section</i>	14	58
Podstawowe wskaźniki ekonomiczne według sekcji PKD <i>Basic economic indicators by NACE section</i>	15	59
Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według typów grup przedsiębiorstw <i>Selected data from consolidated profit and loss accounts by type of enterprise group</i>	16	60
Podstawowe wskaźniki ekonomiczne według typów grup przedsiębiorstw <i>Basic economic indicators by type of enterprise group</i>	17	60

WYKRESY CHARTS

	Numer <i>Number</i>	Strona <i>Page</i>
Grupy przedsiębiorstw według daty powstania..... <i>Enterprise groups by date of establishment</i>	1	29
Jednostki dominujące najwyższego szczebla zlokalizowane za granicą <i>Global group heads located abroad</i>	2	30
Zagraniczne jednostki zależne bezpośrednio i pośrednio od podmiotów polskich <i>Foreign affiliates directly and indirectly dependent on domestic entities</i>	3	30
Grupy przedsiębiorstw według sekcji PKD <i>Enterprise groups by NACE section</i>	4	31
Struktura grup przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD <i>Structure of enterprise groups by type of group and NACE section</i>	5	32
Grupy przedsiębiorstw według typów grup i wartości kapitału własnego <i>Enterprise groups by type of group and the value of share equity</i>	6	33
Struktura grup przedsiębiorstw według wartości kapitału własnego <i>Structure of enterprise groups by the value of share equity</i>	7	34
Pracujący w grupach przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD <i>Persons employed in enterprise groups by type of group and NACE section</i>	8	35
Struktura grup przedsiębiorstw według klas wielkości i typów grup <i>Structure of enterprise groups by size class and type of group</i>	9	36
Wybrane dane ze skonsolidowanych sprawozdań finansowych grup przedsiębiorstw <i>Selected data from consolidated financial statements of enterprise groups</i>	10	38
Wyniki finansowe grup przedsiębiorstw <i>Financial results of enterprise groups</i>	11	39
Wskaźniki rentowności grup przedsiębiorstw <i>Profitability indicators of enterprise groups</i>	12	40

WPROWADZENIE

We współczesnej gospodarce obserwuje się nasilanie zjawiska powstania różnych form koncentracji przedsiębiorstw, w tym wiązania się przedsiębiorstw w grupy. Zarówno krajowe, jak i międzynarodowe grupy przedsiębiorstw odgrywają istotną rolę również w gospodarce polskiej.

Jedną z przyczyn powyższych tendencji jest konieczność radzenia sobie przez podmioty z rosnącą konkurencją na rynku. Uczestnictwo w grupie umożliwia bowiem przedsiębiorstwom redukcję kosztów, wdrożenie bardziej wydajnych metod produkcji, zwiększenie elastyczności reagowania na zmieniające się potrzeby rynku, lepsze wykorzystanie posiadanych zdolności produkcyjnych, wiedzy i innowacji technologicznych oraz bardziej efektywne poszukiwanie i zdobywanie rynków zbytu.

Zachowania przedsiębiorstw powiązanych w grupy mogą być odmienne od sposobu działania pozostałych podmiotów, co wynika z występowania wielostronnych powiązań i realizacji wspólnych w ramach danej grupy strategii i transakcji. Przy istnieniu tych powiązań, zmiana sytuacji w jednej jednostce wchodzącej w skład grupy wpływa na całą grupę. Z uwagi na to, dla oceny wyników działalności przedsiębiorstw powiązanych w grupy wskazane jest prowadzenie analizy również na poziomie całej grupy, a nie tylko poszczególnych jednostek wchodzących w jej skład.

Wraz z pogłębianiem się zjawiska globalizacji gospodarki, wzrasta zapotrzebowanie na informacje na temat skali, obszarów i efektów działalności prowadzonej przez grupy przedsiębiorstw, a także powiązań międzynarodowych podmiotów wchodzących w ich skład i wpływu działalności grup na gospodarki poszczególnych krajów oraz Unii Europejskiej. Prace podjęte przez Eurostat w zakresie określenia metodologii wyodrębniania grup przedsiębiorstw są obecnie kontynuowane. Rozporządzenie Parlamentu i Rady Unii Europejskiej Nr 177/2008 zobowiązuje kraje członkowskie do wprowadzenia grup przedsiębiorstw do rejestrów statystycznych wraz ze zmiennymi je opisującymi oraz wymiany informacji na ich temat między poszczególnymi krajami a Eurostatem.

Badanie grup przedsiębiorstw podjęte przez GUS dostarcza informacji na temat działalności grup przedsiębiorstw w kraju, ich powiązań ponadnarodowych oraz skali tego zjawiska. Wyniki badania mogą być wykorzystywane przez instytucje rządowe kształtujące politykę gospodarczą kraju. Zawarte w publikacji dane mogą też stanowić źródło informacji dla przedsiębiorców i organizacji ich zrzeszających, samorządów gospodarczych, analityków

i naukowców oraz instytucji zainteresowanych problematyką grup przedsiębiorstw i ich wpływem na polską gospodarkę.

UWAGI METODOLOGICZNE

1. Definicje pojęć stosowanych w badaniach grup przedsiębiorstw

Grupę przedsiębiorstw tworzą przedsiębiorstwa samodzielne pod względem prawnym, jednak wzajemnie od siebie zależne gospodarczo ze względu na istniejące między nimi powiązania w zakresie kontroli i/lub własności. W ramach grupy wyodrębnia się powiązania pomiędzy jednostką dominującą a jednostkami zależnymi. Grupa przedsiębiorstw może powstać zarówno w wyniku ukształtowania się określonych stosunków prawnych, jak i w wyniku wywierania przez jedno przedsiębiorstwo decydującego wpływu na działalność innego, w tym na skutek zawarcia umowy. Nie zawsze jako kryterium istnienia grupy należy przyjąć związki kapitałowe, lecz istnienie wspólnego ośrodka podejmowania decyzji ekonomicznych wyznaczających strategię działania.

W danym momencie przedsiębiorstwo może należeć tylko do jednej grupy. Grupy przedsiębiorstw mogą składać się jedynie z całych przedsiębiorstw, a nie ich części.

Grupa przedsiębiorstw tworzy całość gospodarczą, upoważnioną do podejmowania decyzji w imieniu jednostek, które obejmuje. Może mieć ona więcej niż jeden ośrodek decyzyjny, szczególnie w zakresie strategii, produkcji, sprzedaży, podatków, polityki finansowej, a także jednoczyć niektóre aspekty zarządzania finansami i podatkami.

Wyróżnia się następujące typy grup przedsiębiorstw:

- **krajowa grupa przedsiębiorstw** to grupa składająca się wyłącznie z przedsiębiorstw (zarówno jednostek dominujących, jak i zależnych) mających siedzibę na terenie tego samego kraju,
- **międzynarodowa (wielonarodowa) grupa przedsiębiorstw** to grupa składająca się z co najmniej dwóch przedsiębiorstw mających siedziby w różnych krajach,
- **okrojona (niepełna) grupa przedsiębiorstw** to część grupy międzynarodowej zlokalizowana w tym samym kraju.

Grupa okrojona pod kontrolą kapitału zagranicznego oznacza tę część grupy międzynarodowej, zlokalizowaną w jednym kraju, na czele której stoi krajowa jednostka dominująca pośredniego szczebla, będąca jednocześnie zależną od podmiotu zagranicznego.

Grupa okrojona pod kontrolą kapitału krajowego oznacza grupę, dla której jednostką dominującą najwyższego szczebla jest podmiot krajowy, a poza granicami kraju zlokalizowane są tylko jednostki zależne.

Przykłady okrojonych grup przedsiębiorstw w ramach struktur grup międzynarodowych:



Jednostka dominująca to jednostka sprawująca kontrolę nad pozostałymi jednostkami wchodzącymi w skład grupy – jednostkami zależnymi.

Jednostka dominująca najwyższego szczebla (głowa grupy) to jednostka dominująca, która nie jest kontrolowana bezpośrednio ani pośrednio przez żadną inną jednostkę. Pojęcie jednostki dominującej najwyższego szczebla odnosi się zawsze do jednostki najwyższej usytuowanej w łańcuchu powiązań kontrolnych.

Jednostka dominująca pośredniego szczebla to jednostka stojąca na czele grupy okrojonej i jednocześnie zależna od jednostki dominującej najwyższego szczebla.

Kontrola oznacza możliwość decydowania o wspólnej strategii organizacji, wszelkie formy bezpośredniego lub pośredniego uzyskania przez przedsiębiorstwo uprawnień, które osobno albo łącznie umożliwiają wywieranie decydującego wpływu na inne przedsiębiorstwo lub przedsiębiorstwa.

Zgodnie z przyjętą metodologią, wyodrębnienie grupy i określenie jej struktury dokonywane jest na podstawie powiązań w zakresie kontroli. W celu identyfikacji tych powiązań stosuje się cztery kryteria operacyjne:

1. jednostka prawna bezpośrednio posiada ponad 50% głosów w innej jednostce prawnej (**kontrola bezpośrednia**),

2. jednostka prawna posiada ponad 50% głosów w innej jednostce prawnej poprzez jednostki zależne (**kontrola pośrednia**),
3. jednostka prawna obejmuje pełną konsolidację sprawozdania finansowe innej jednostki prawnej, a żadna inna jednostka prawna nie obejmuje konsolidacją tej samej jednostki (**kontrola poprzez pełną konsolidację**).
4. jednostka prawna kontroluje inną jednostkę prawną (jedną lub więcej), nawet jeśli posiada mniej niż 50% jej/ich siły głosu (**kontrola mniejszościowa**), lecz żadna inna jednostka prawna nie posiada większej siły głosów.

2. Regulacje prawne dotyczące tworzenia i funkcjonowania grup przedsiębiorstw w Polsce

W statystyce europejskiej grupę przedsiębiorstw jako jednostkę obserwacji statystycznej określa Rozporządzenie Rady (EWG) Nr 696/93. Rozporządzenie definiuje grupę przedsiębiorstw jako „stowarzyszenie przedsiębiorstw, powiązanych między sobą więzami prawno-finansowymi. Grupa przedsiębiorstw może mieć więcej niż jeden ośrodek decyzyjny, w szczególności w odniesieniu do polityki produkcji, sprzedaży i zysków. Może ona jednoczyć niektóre aspekty zarządzania finansami i podatkami. Stanowi jednostkę gospodarczą, upoważnioną do dokonywania wyborów, w szczególności dotyczących jednostek, które obejmuje”.

W polskim prawie gospodarczym nie ma jednej, kompleksowej regulacji dotyczącej trybu powstawania i zasad funkcjonowania grup przedsiębiorstw. Istnieją jedynie ogólne ramy prawne dotyczące ich tworzenia i działania – zawierają je poniżej wyszczególnione akty prawne.

Kodeks spółek handlowych – ustawa z dnia 15 września 2000 r. (tekst jednolity Dz. U. z 2014 r. poz. 1030 z późn. zm.) definiuje spółkę dominującą jako spółkę:

- dysponującą bezpośrednio lub pośrednio większością głosów na zgromadzeniu wspólników albo na walnym zgromadzeniu bądź w zarządzie innej spółki kapitałowej zależnej albo na walnym zgromadzeniu spółdzielni zależnej, lub
- uprawnioną do powoływania lub odwoływania większości członków zarządu innej spółki kapitałowej zależnej albo spółdzielni zależnej, lub
- uprawnioną do powoływania lub odwoływania większości członków rady nadzorczej innej spółki kapitałowej zależnej albo spółdzielni zależnej, lub
- której członkowie zarządu stanowią więcej niż połowę członków zarządu innej spółki kapitałowej zależnej albo spółdzielni zależnej, lub

- wywierającą decydujący wpływ na działalność spółki kapitałowej zależnej albo spółdzielni zależnej.

Ustawa nakłada na spółkę dominującą obowiązek zawiadomienia spółki zależnej o powstaniu stosunku dominacji w określonym ustawą terminie od powstania tego stosunku.

Ustawa o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (tekst jednolity Dz. U. z 2014 r. poz. 330 z późn. zm.) oraz **Rozporządzenie Ministra Finansów w sprawie szczegółowych zasad sporządzania przez jednostki inne niż banki, zakłady ubezpieczeń i zakłady reasekuracji skonsolidowanych sprawozdań finansowych grup kapitałowych** z dnia 25 września 2009 r. (Dz. U. z 2009 r. Nr 169, poz. 1327) nakładają obowiązek i szczegółowe zasady sporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych przez grupy kapitałowe. Zgodnie z ustawą rachunkowość grupy kapitałowej prowadzi jednostka dominująca. Skonsolidowane sprawozdania finansowe zawierają informacje zestawione w taki sposób, jakby grupa kapitałowa była pojedynczą jednostką gospodarczą. Ustawa o rachunkowości definiuje ponadto pojęcia grupy kapitałowej, jednostek powiązanych, dominujących, zależnych, współzależnych i stowarzyszonych.

Ustawa o ochronie konkurencji i konsumentów z dnia 16 lutego 2007 r. (tekst jednolity Dz. U. z 2015 r., poz. 184) precyzuje problemy związane z tworzeniem grup kapitałowych, w kontekście zakazu praktyk ograniczających konkurencję, tj. zasady koncentracji i sposobów przeciwdziałania uzyskiwaniu pozycji monopolistycznej lub dominującej na rynku. Ustawa definiuje również pojęcie kontroli jako wszelkie formy bezpośredniego lub pośredniego uzyskania przez przedsiębiorcę uprawnień, które umożliwiają wywieranie decydującego wpływu na innego przedsiębiorcę lub przedsiębiorców. W rozumieniu ustawodawcy grupę kapitałową stanowią wszyscy przedsiębiorcy, którzy są kontrolowani w sposób bezpośredni lub pośredni przez jednego przedsiębiorcę, w tym również tego przedsiębiorcę.

Ustawa o podatku dochodowym od osób prawnych z dnia 15 lutego 1992 r. (tekst jednolity Dz. U. z 2014 r., poz. 851 z późn. zm.) zawiera regulacje dotyczące tworzenia podatkowej grupy kapitałowej. Zgodnie z ustawą podatkową grupę kapitałową mogą tworzyć wyłącznie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością lub spółki akcyjne, mające siedzibę na terytorium Polski i spełniające określone warunki.

3. Cel i zakres podmiotowy badania

Celem badania jest ocena skali zjawiska organizowania się w Polsce przedsiębiorstw w grupy, identyfikacja różnorodności struktur grup, rozpoznanie w ich ramach

ponadnarodowych powiązań, a także dostarczenie podstawowych informacji na temat rodzaju działalności gospodarczej prowadzonej w ramach grupy, wielkości grup, posiadanych przez nie aktywów, kraju pochodzenia kapitału oraz uzyskiwanych wyników finansowych.

Badanie grup przedsiębiorstw działających w Polsce prowadzone jest od 2008 r. (począwszy od danych za 2007 r.) z częstotliwością roczną na formularzu GP – *Sprawozdanie statystyczne dla grup przedsiębiorstw*. Sprawozdanie kierowane jest do podmiotów, które wchodzi w skład grup przedsiębiorstw, zorganizowanych w formie spółek handlowych (osobowych i kapitałowych), spółdzielni, przedsiębiorstw państwowych, oddziałów przedsiębiorców zagranicznych, których przeważający rodzaj działalności jest zaklasyfikowany według Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 do sekcji:

- A – rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo,
- B – górnictwo i wydobywanie,
- C – przetwórstwo przemysłowe,
- D – wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę,
- E – dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja,
- F – budownictwo,
- G – handel; naprawa pojazdów samochodowych,
- H – transport i gospodarka magazynowa,
- I – działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi,
- J – informacja i komunikacja,
- K – działalność finansowa i ubezpieczeniowa (z wyłączeniem banków, spółdzielczych kas oszczędnościowo kredytowych, instytucji ubezpieczeniowych, biur i domów maklerskich, towarzystw i funduszy inwestycyjnych oraz towarzystw i funduszy emerytalnych),
- L – obsługa rynku nieruchomości,
- M – działalność profesjonalna, naukowa i techniczna,
- N – administrowanie i działalność wspierająca,
- P – edukacja (z wyłączeniem szkół wyższych),
- Q – opieka zdrowotna i pomoc społeczna (z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej),
- R – działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją,
- S – pozostała działalność usługowa (z wyłączeniem organizacji członkowskich).

Badaniem objęte są wszystkie podmioty, które w roku poprzedzającym rok badania wykazały przynależność do grupy, zarówno w badaniu grup przedsiębiorstw prowadzonym na

formularzu GP, jak i w innych badaniach: KZ – roczne sprawozdanie statystyczne dla podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego, KZZ – sprawozdanie podmiotów posiadających za granicą udziały, oddziały lub zakłady, a także podmioty, które zidentyfikowane zostały na podstawie innych źródeł.

Zebrane informacje pozwalają ustalić łańcuch powiązań w zakresie kontroli i wyłonić na tej podstawie grupy przedsiębiorstw tworzące zbiorowość objętą obserwacją i analizą wyników.

4. Zakres przedmiotowy badania

Zakres tematyczny badania grup przedsiębiorstw jest dostosowany do informacji, które mogą być dostarczane przez jednostki dominujące i zależne.

1. Od wszystkich podmiotów, które w końcu 2014 r. należały do grup przedsiębiorstw, pozyskiwane są w szczególności dane na temat:
 - pozycji danego przedsiębiorstwa w łańcuchu kontroli w grupie: podmioty powiązane określają swoją pozycję w grupie jako jednostki dominujące najwyższego szczebla, dominujące pośredniego szczebla lub zależne;
 - nazwy grupy;
 - przeważającego rodzaju działalności gospodarczej grupy według klasyfikacji PKD 2007.
2. Na podstawie informacji pozyskiwanych od podmiotów pełniących rolę jednostek dominujących lub dominujących pośredniego szczebla w grupie opracowywane są w szczególności dane o:
 - dacie powstania grupy;
 - wartości kapitału własnego grupy i udziale w nim jednostki dominującej;
 - liczbie pracujących w grupie, obejmującej osoby pracujące w grupie krajowej lub okrojonej;
 - podlegających im jednostkach bezpośrednio zależnych, w tym m.in. informacje o objęciu spółki konsolidacją sprawozdań finansowych, dacie przystąpienia do grupy oraz udziale jednostki dominującej w kapitale zakładowym spółki zależnej;
 - podlegających im jednostkach pośrednio zależnych;
 - zależności od innej jednostki krajowej lub zagranicznej;
 - konsolidacji wyników finansowych przedsiębiorstw powiązanych.

Jednostki dominujące, które konsolidują wyniki finansowe grup przedsiębiorstw, przekazują dodatkowo wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów oraz rachunków zysków i strat, m.in. przychody, koszty, zyski, wartość kapitału.

3. Od jednostek zależnych pozyskiwane są informacje w zakresie:

- danych dotyczących jednostki sprawującej bezpośrednią kontrolę nad jednostką sprawozdawczą i jednostki dominującej najwyższego szczebla w grupie;
- udziału jednostki dominującej w kapitale podstawowym jednostki zależnej.

5. Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne stosowane w publikacji

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe to sprawozdanie finansowe sporządzane dla grupy przedsiębiorstw, obejmujące dane jednostki dominującej i jednostek od niej zależnych wszystkich szczebli, zestawione w taki sposób, jakby grupa stanowiła jedną jednostkę.

Aktywa stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiór przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe.

Aktywa trwałe składają się z wartości niematerialnych i prawnych, rzeczowych aktywów trwałych, należności długoterminowych, inwestycji długoterminowych oraz długoterminowych rozliczeń międzyokresowych.

Aktywa obrotowe obejmują zapasy, należności krótkoterminowe, inwestycje krótkoterminowe oraz krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Pasywa obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Kapitały (fundusze) własne wykazywane według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmują: kapitał (fundusz) podstawowy, należne wpłaty na kapitał podstawowy, udziały (akcje) własne, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał podstawowy to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

Przychody operacyjne ogółem obejmują:

- a) **przychody netto ze sprzedaży** w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę **produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami,
- b) **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych;
- c) **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa.

Koszty operacyjne ogółem obejmują:

- a) **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem (koszty działalności operacyjnej) pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- b) **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe.

Wynik finansowy z działalności operacyjnej to różnica między przychodami operacyjnymi ogółem a kosztami operacyjnymi ogółem.

Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik na działalności gospodarczej, skorygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.

Wynik finansowy netto (zysk lub strata) jest to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Wskaźnik rentowności aktywów (ROA) jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów ogółem.

Wskaźnik rentowności kapitału własnego (ROE) jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości kapitału (funduszu) własnego.

Wskaźnik rentowności sprzedaży (ROS) jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości przychodów netto ze sprzedaży.

Wskaźnik rentowności inwestycji (ROI) jest to relacja wyniku finansowego z działalności operacyjnej do aktywów ogółem.

Wskaźnik produktywności aktywów ogółem jest to relacja przychodów netto ze sprzedaży do wartości aktywów ogółem.

Wskaźnik ogólnego zadłużenia jest to relacja wartości zobowiązań ogółem do aktywów (pasywów) ogółem.

Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego jest to relacja wartości zobowiązań ogółem do kapitału (funduszu) własnego.

Do **pracujących** zaliczono:

- osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, wyboru lub mianowania (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo),
- właściciele i współwłaściciele (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce),
- osoby pracujące na własny rachunek,
- osoby wykonujące pracę w Polsce, a także za granicą na rzecz jednostek, w których zostały zatrudnione, niezależnie od czasu trwania tego zatrudnienia,
- agentów,
- osoby wykonujące pracę nakładczą,
- członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

INTRODUCTION

In today's economy there is observed an intensification of the phenomenon of creating various forms of concentration of enterprises, among others linking enterprises into groups. National as well as multinational enterprise groups play an important role also in the Polish economy.

One of the reasons for the above mentioned tendency is the necessity for enterprises to manage growing competition on the market. Membership in a group allows enterprises to reduce costs, implement more effective production methods, enhance flexibility of responses to the changing needs of the market, better utilize their production capabilities, knowledge and technological innovations, and more effectively search and enter new markets.

The behaviour of enterprises linked into groups can differ from other entities present on the market, which results from the existence of multilateral relations and the implementation of a joint strategy and transaction, common within a given group. If relations of this kind are present, a change in the situation of one member affects the whole group. Hence, in order to assess the results of activities of enterprises acting in groups, it is advised to perform an analysis also on the level of an entire group, and not only with regard to its individual member units.

The deepening globalization of economy is accompanied by the rise in demand for information on the scale, areas, and results of activity conducted by enterprise groups, the international links between enterprises being parts of groups as well as the impact of the activity of enterprise groups on the economies of particular countries and the European Union. Eurostat's work on a methodology of delineation of enterprise groups are continued. The Regulation of the Parliament and Council of the European Union No. 177/2008 obliges EU-member states to include in their statistical registers enterprise groups and their characterizing variables, and to exchange information on them with other countries and Eurostat.

The survey on enterprise groups undertaken by the Central Statistical Office provides information on the activities of enterprise groups in the country, their transnational relations, and the scale of this phenomenon. The results of this survey can be utilized by government institutions responsible for the country's economic policy. The data included in the publication can also be a source of information for entrepreneurs and organizations in which they are associated, economic local governments, analysts, scientists, and institutions interested in the issues of enterprise groups as well as their influence on the Polish economy.

METHODOLOGICAL NOTES

1. Definitions of terms used in the survey of enterprise groups

*An **enterprise group** is composed of enterprises that are independent in legal terms, but rely on each other economically due to the control and/or ownership links between them. Within a group some links between a dominant entity (parent) and its subsidiaries are distinguished. An enterprise group can be set up as a result of given legal relations or a decisive influence of one enterprise on the activities of another one, also as a consequence of entering into an agreement. Capital relations should not always be the main criterion for the existence of a group – rather a common centre of economic decisions determining the action strategy.*

At a given moment, an enterprise can belong only to one group. Enterprise groups may consist only of complete enterprises, not parts of them.

An enterprise group constitutes an economic entity as a whole which is empowered to make choices on behalf of its constituent enterprises. It can have more than one decision-making centre, especially for the strategy, production, sales, taxation, and financial policy, but also centralise certain aspects of financial management and taxation.

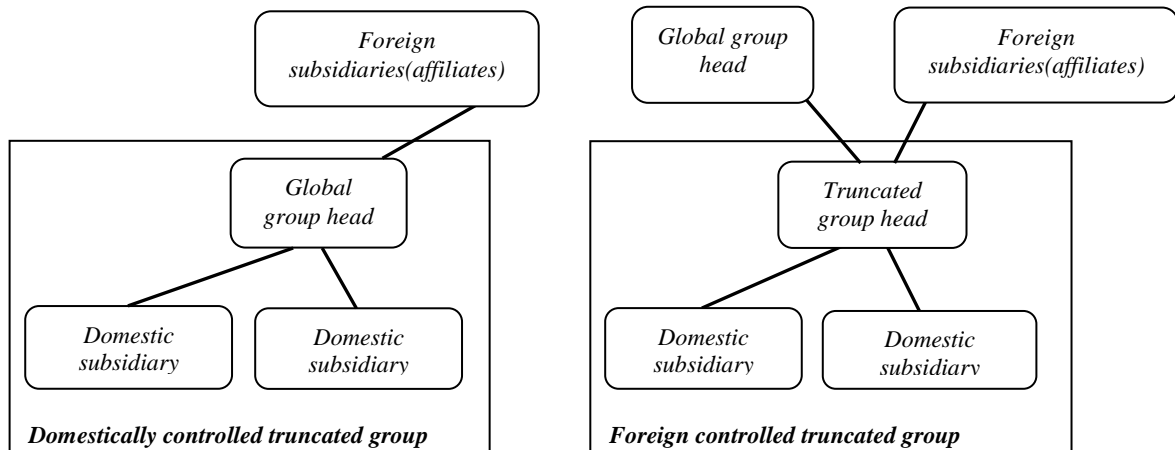
The following types of enterprises groups are distinguished:

- **all-resident enterprise group** composed only of enterprises (both group head and subsidiaries) that are all resident in the same country,*
- **multinational enterprise group** composed of at least two enterprises located in different countries,*
- **truncated enterprise group** as a part of a multinational group, located in the same country.*

***Foreign controlled truncated group** is a part of a multinational (global) group where head of truncated group is a domestic entity which at the same time is dependent on a foreign entity.*

***Domestically controlled truncated group** is a part of a multinational group where the global group head is a domestic entity and subsidiaries are located abroad.*

Examples of truncated enterprise groups with the structures of multinational groups:



The global group head is a parent legal unit, which is not controlled either directly or indirectly by any other legal unit. The global group head is the group head of the multinational enterprise group, the truncated group head is on the top of the truncated national part of the multinational enterprise group.

Control defines the ability to determine a joint organization strategy, and involves all forms of direct or indirect deriving rights by an enterprise, that, individually or altogether, allow to exercise dominant influence over one or set of enterprises.

In accordance with the assumed methodology, delineation of a group and determining its structure is carried out on the basis of control links. In order to identify these links, four operational criteria are applied:

- *a legal unit directly owns more than 50% of the voting rights of another legal unit (**direct control**),*
- *a legal unit indirectly owns more than 50% of voting rights of another legal unit, through subsidiaries (**indirect control**),*
- *a legal unit fully consolidates the accounts of another legal unit and no other legal unit consolidates the same legal unit (**control by virtue of full consolidation**).*
- *a legal unit controls one or a set of legal unit, even though it owns less or 50% of its voting rights (**effective minority control**) and no other legal unit owns more*

2. Legal regulations concerning the creation and functioning of enterprise groups in Poland

In the European statistics, “enterprise group” as a unit of statistical observation has been specified by Council Regulation (EEC) No. 696/93. It defines an enterprise group as “an association of enterprises bound together by legal and/or financial links. A group of

enterprises can have more than one decision-making centre, especially for policy on production, sales and profits. It may centralise certain aspects of financial management and taxation. It constitutes an economic entity which is empowered to make choices, particularly concerning the units which it comprises”.

In the Polish economic legislation there is no one, comprehensive regulation on the mode of establishing and the principles of functioning of enterprise groups. However, their creation and functioning is governed only by certain legal framework, set out in the following legal acts.

Commercial Companies Code – Act of 15 September 2000 (consolidated text, Journal of Laws of 2014 item 1030 as amended) which defines a dominant company as a company which:

- *it controls, indirectly or directly, a majority of the votes at a shareholder meeting, general meeting, or in the management board of another dependant capital company, or at a general meeting of a dependant cooperative, or*
- *is entitled to appoint or dismiss the majority of members of the management board of another dependant capital company or a dependant cooperative, or*
- *is entitled to appoint and dismiss the majority of members of the supervisory board of another dependant capital company or a dependant cooperative, or*
- *which management board members represent more than half of the members of the management board of its subsidiary or a dependant cooperative, or*
- *which exerts a decisive influence on the activity of a dependant capital company or a dependant cooperative.*

The act imposes on the dominant company the obligation to notify the dependant company on the occurrence of a relationship of domination by the date of the establishment of the relationship specified by the Act.

The Accounting Act of 29 September 1994 (consolidated text, Journal of Laws of 2014 item 330 as amended) and the **Regulation of the Minister of Finances on the detailed rules for preparing of consolidated financial statements of capital groups by entities other than banks, and insurers** of 25 September 2009 (Journal Laws of 2009 No. 169, item 1327), impose the obligation and detailed rules of preparing of consolidated financial statements by corporate groups. According to the legislature, the accounting of a corporate group is to be carried out by the dominant unit. Information in consolidated financial reports is compiled as if the corporate group was a single economic unit. Moreover, the Accounting Act includes

definitions of a capital group, related entities, parent company, subsidiaries, co-subsidiaries, and associated entities.

Act on the competition and consumers protection of 16 February 2007 (consolidated text, Journal of Laws of 2015, item 184) specifies the problems connected with the creation of corporate groups, in the context of the ban on practices limiting competition, i.e. the principles of concentration and the methods of counteracting the acquisition of monopolistic or dominant market position. The Act also defines the term of control as any form of direct or indirect acquisition of rights by the enterprise which allow for exerting a decisive influence upon another enterprise or other enterprises. According to the legislator, a capital group is comprised of all enterprises, which act under the direct or indirect control of one enterprise, including this enterprise.

Act on Corporate Income Tax of 15 February 1992 (consolidated text, Journal of Laws of 2014 item 851 as amended) includes regulations pertaining to the creation of a tax corporate group. Pursuant to the Act, a tax corporate group can be formed only by limited liability companies or joint stock companies, based in Poland and meeting specific criteria.

3. The aim and the subject scope of the survey

The aim of the survey is to assess the scale of the phenomenon of establishing enterprise groups in Poland, identify the diversity of the groups' structures, distinguish transnational relations within their frameworks, and provide basic information on the kind of business activities conducted within the group, the size of groups, their assets, the capital's country of origin and financial results obtained.

The survey on enterprise groups in Poland has been conducted since 2008 (starting with data of 2007) with annual frequency, on a GP form – A statistical report for enterprise groups. The report is addressed to entities which belong to enterprise groups organised in the form of commercial companies (partnerships and corporations), state-owned enterprises cooperatives, branches of foreign enterprises, whose main kind of economic activity is included in the Polish Classification of Activities 2007 (NACE Rev. 2) in sections:

A – agriculture, forestry and fishing,

B – mining and quarrying,

C – manufacturing,

D – electricity, gas, steam, and air conditioning supply,

E – water supply; sewerage and waste management and remediation activities,

F – construction,

- G – wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles,*
- H – transportation and storage,*
- I – accommodation and food service activities,*
- J – information and communication,*
- K – financial and insurance activities (excluding banks, cooperative savings and credit unions, insurance companies, brokerage houses, investment funds and pension funds),*
- L – real estate activities,*
- M – professional, scientific and technical activities,*
- N – administrative and support service activities,*
- P – education (excluding higher education institutions),*
- Q – human health and social work activities (excluding independent public healthcare facilities),*
- R – arts, entertainment and recreation,*
- S – other service activities (excluding membership organisations).*

The survey includes all entities which in the previous reporting year acknowledged their membership in a group, both in the survey on enterprise groups using the GP form, and in other surveys: KZ – an annual statistical report for entities with foreign capital, KZZ – a report of entities which have their shares, branches, or plants abroad, but also identified based on other sources.

The collected information enables to establish the chain of relations with regard to control and, on this basis, to select enterprise groups creating a set taken under observation and analysis of results.

4. The content of the survey

The thematic scope of the survey on enterprise groups is adapted to information that dominant units and subsidiaries are able to provide.

- 1. Data prepared on the basis of information acquired from all entities which, at the end of 2014, were members of enterprise groups, including:*
 - the position of a given enterprise in the control chain within a group: related units define their position in the group as group heads or truncated group heads or subsidiary units;*
 - the name of the group;*
 - the main kind of economic activity of the group according to the Polish Classification of Activities 2007.*

2. *The data prepared on the basis of information acquired from enterprises fulfilling the role of group heads or truncated group heads within a group, including:*

- *the date of establishment of the enterprise group;*
- *the value of the group's share equity and the share of the dominant unit in this capital;*
- *the number of persons employed within the group, including employees in the all-resident or the truncated group;*
- *data on their direct subsidiaries, including, inter alia, information on implemented consolidation of financial statements in the company, the date of joining the group, and the share of the dominant unit in the share capital of the subsidiary;*
- *data on their indirect subsidiaries,*
- *information on the dependence from another domestic or foreign entity;*
- *information on the consolidation of financial results of related companies.*

Dominant units, which consolidate financial results of enterprise groups, additionally provide selected data from consolidated balance sheets and profit and loss accounts, inter alia, on income, costs, profits, equity value.

3. *Information from subsidiaries:*

- *data on the unit directly controlling the reporting unit and the global group head;*
- *the share of the dominant unit in the share capital of the subsidiary.*

5. Basic terms and economic indicators used in the publication

Consolidated financial statement *is a financial statement of enterprise group which includes data of the parent company and its subsidiaries at all levels, compiled in such a manner as if the capital group was one entity.*

Assets *comprise the resulting from the conducted in the past operations total set of elements of property (economic resources), economically useful and controlled by an entity, with reliably established value, that are expected to bring some economic advantages in the future.*

The balance sheet assets divide into the fixed assets and current assets.

Total fixed assets *comprise of intangible fixed assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term inter-period settlements.*

Current assets *cover stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term inter-period settlements.*

Total equity and liabilities *cover equity (fund) and liabilities and provisions for liabilities.*

Share equity (fund), *as indicated according to the rules defined by law, regulations of statute or contract on establishing the entity, cover: share capital (fund), share capital not paid up,*

entity's shares (stocks), supplementary capital (fund), reserve capital (fund) from revaluation, other reserve capital (fund), undistributed (unsettled) financial result from previous years, net financial result of the turnover year and write-offs from net profit for the turnover year.

Share capital is the actual contribution of an owner and co-owner, made to start an economic entity on its registration. This may be increased at later time.

Liabilities and provisions for liabilities are obligations resulting from past events entailing the provision of a consideration whose value has been determined in a reliable manner, which involve the use of an entity current or future assets. Cover provisions for liabilities, long-term liabilities, short-term liabilities and inter-period settlements (deferred and accrued expenses).

Total operating revenues cover:

- a) **net revenues from the domestic sale and export sale products** manufactured by an entity (finished goods, semi-finished products and services), as well as packages, equipment and outside services, if they are invoiced to the receivers along with products;
- b) **net revenues from the sale of goods and materials**, i.e. purchased for re-sale in the unaltered form the tangible current assets and products manufactured by an entity, if they are sold within the chain of own stores next to the products of outside manufacture. Revenues from the sale of products, goods and materials designated for export cover intra-community delivery to the member states of the European Union and export outside the European Union;
- c) **other operating revenues**, i.e. revenues related indirectly to the operational activity of an entity, in particular: profit from the sale of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, investments in the real estate and rights), assets (cash) received free of charge, including donated assets, as well as damages, reversed provisions, adjustments of the depreciation value for non-financial assets, income from social activities, income from the rent or lease of the fixed assets or investments in the real estate and rights.

Total operating costs cover:

- a) **cost of the sale of products, goods and materials** related to the basic operating activity, including the value of sold goods and materials and total costs (total operating cost) decreased by the costs of generating benefits for the needs of the entity and corrected by the change in product inventories;
- b) **other operating costs**, i.e. costs related indirectly to the operational activity of the entity, and in particular: loss on the sale of the non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets and fixed assets under

construction, unplanned write-offs (write-offs by virtue of permanent loss of value), penalties, fines, indemnities paid, partially or fully written off liabilities related to bankruptcy, composition, restructuring proceedings, provisions made for future certain liabilities or liabilities, which are likely to occur (loss on current business transactions in progress), write-offs updating the value of non-financial assets, costs of maintaining premises required for social activity, donations or total fixed assets received free of charge;

Financial result on operating activity is a difference between total operating revenues and total operating costs.

Gross financial result (loss or profit) is the financial result on economic activity, adjusted by the result of extraordinary events.

Net financial result (loss or profit) is the gross financial result decreased by obligatory encumbrances.

Return on assets (ROA) is the relation of the net financial result to the value of the total assets.

Return on equity (ROE) is the relation of the net financial result to the value of the share equity (fund).

Return on sales (ROS) is the relation of the net financial result to the value of the net revenues from the sale.

Return on investment (ROI) is the relation of financial result on economic activity to the total assets.

Total assets turnover is the relation of the net revenues from the sale to the value of the total assets.

Debt ratio is the relation of the value of the total liabilities to the total assets (or total equity and liabilities).

Debt equity ratio is the relation of the value of total liabilities to the share equity (fund).

Persons employed include:

- paid employees hired on the basis of a labour contract,
- owners and co-owners of units engaged in economic activities including contributing family members,
- persons performing work in Poland, as well as abroad, for entities in which they are employed, regardless of the employment time,
- persons engaged in outworks,
- agents,
- members of agricultural production co-operatives.

Due to the rounding of data, in some cases sums of components may slightly differ from the amount given in the item “total”.

WYNIKI BADANIA – SYNTEZA

1. Podmioty działające w grupach przedsiębiorstw na tle ogółu przedsiębiorstw niefinansowych

Podmioty należące do grup przedsiębiorstw odgrywają znaczącą rolę w polskiej gospodarce oraz wywierają istotny wpływ na efekty działalności ogółu przedsiębiorstw. Oceniając skalę tego zjawiska i jego znaczenie w poszczególnych obszarach aktywności gospodarczej, należy uwzględnić nie tyle liczebność jednostek powiązanych w grupy przedsiębiorstw, ale przede wszystkim osiągnięte przez nie przychody i wyniki finansowe, a także liczbę pracujących w nich osób w stosunku do ogółu przedsiębiorstw funkcjonujących na rynku.

Poniżej przedstawiono podstawowe dane dla podmiotów należących do grup przedsiębiorstw zidentyfikowanych w badaniu grup przedsiębiorstw w odniesieniu do ogółu przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących działalność w roku 2014. W analizie wykorzystano informacje pozyskiwane w rocznych badaniach przedsiębiorstw niefinansowych. Z uwagi na odmienne zakresy podmiotowe obu badań, dane prezentowane w tym rozdziale dla podmiotów powiązanych ograniczono do tej części zbiorowości, która jest obejmowana obu badaniami.

Do podmiotów, które należały do grup i jednocześnie były objęte rocznymi badaniami przedsiębiorstw niefinansowych w 2014 r. należało ponad 28% miejsc pracy w sektorze przedsiębiorstw niefinansowych. Ponadto, mimo niewielkiego udziału (0,6%) w ogólnej liczbie przedsiębiorstw niefinansowych, na podmioty zorganizowane w grupy przypadała ponad połowa (51%) przychodów ogółem oraz 1/3 uzyskanego wyniku finansowego brutto (33%).

Działalność podmiotów należących do grup koncentrowała się głównie w obszarach związanych z wytwarzaniem i zaopatrywaniem w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę; górnictwem i wydobywaniem; przetwórstwem przemysłowym oraz informacją i komunikacją, gdzie pod względem liczby podmiotów stanowiły one odpowiednio: 9%, 5%, 2% i 1%. W dwóch pierwszych obszarach miały one przeważający udział w ogólnej liczbie pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych (odpowiednio: 82% i 86%). We wszystkich wymienionych sekcjach odgrywały dominującą rolę w generowaniu przychodów ogółem, a w sekcji wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę również wyniku finansowego brutto.

Tabela 1. Podmioty krajowe należące do grup przedsiębiorstw na tle ogółu przedsiębiorstw niefinansowych w 2014 r.

Wyszczególnienie	Ogółem przedsiębiorstwa niefinansowe*)	W tym podmioty należące do grup	
		w liczbach bezwzględnych	% udział w przedsiębiorstwach niefinansowych ogółem
Liczba podmiotów	1 842 589	10 140	0,6
w tym: górnictwo i wydobywanie	1 840	102	5,5
przetwórstwo przemysłowe	180 506	3 350	1,9
wytworzenie i zaopatr. w energię elektr., gaz, parę wodną i gorącą wodę ..	2 543	227	8,9
informacja i komunikacja	77 713	669	0,9
Liczba pracujących (stan w dniu 31 XII)	9 145 658	2 585 972	28,3
w tym: górnictwo i wydobywanie	160 430	137 919	86,0
przetwórstwo przemysłowe	2 437 604	1 010 932	41,5
wytworzenie i zaopatr. w energię elektr., gaz, parę wodną i gorącą wodę ..	131 617	108 326	82,3
informacja i komunikacja	311 524	125 344	40,2
Przychody ogółem w mln zł	3 907 889,3	1 995 595,9	51,1
w tym: górnictwo i wydobywanie	62 060,1	56 533,5	91,1
przetwórstwo przemysłowe	1 220 185,2	829 775,0	68,0
wytworzenie i zaopatr. w energię elektr., gaz, parę wodną i gorącą wodę ..	206 603,9	193 544,2	93,7
informacja i komunikacja	122 014,9	79 793,1	65,4
Wynik finansowy brutto w mln zł	255 155,9	83 695,4	32,8
w tym: górnictwo i wydobywanie	238,3	51,7	21,7
przetwórstwo przemysłowe	65 879,5	29 008,3	44,0
wytworzenie i zaopatr. w energię elektr., gaz, parę wodną i gorącą wodę ..	23 810,4	23 503,5	98,7
informacja i komunikacja	11 434,1	4 790,4	41,9

*) Dane dotyczą wszystkich przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących działalność gospodarczą w 2014 r. z wyłączeniem jednostek zaklasyfikowanych według PKD 2007 do sekcji A (Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo), K (Działalność finansowa i ubezpieczeniowa), O (Administracja publiczna i obrona narodowa, obowiązkowe zabezpieczenia społeczne).

2. Podmioty należące do grup przedsiębiorstw

Badaniem grup przedsiębiorstw za 2014 r. realizowanym na formularzu *GP sprawozdanie statystyczne dla grup przedsiębiorstw* objęto 15 930 podmiotów prowadzących działalność gospodarczą na terenie Polski. Przynależność do grup przedsiębiorstw potwierdziło 14 925 (93,7%) podmiotów. Na podstawie zebranych w badaniu informacji o ich powiązaniach w grupach zidentyfikowano łącznie 17 807 przedsiębiorstw krajowych działających w grupach, 8 611 jednostek zagranicznych kontrolujących podmioty polskie oraz 2 512 jednostek zależnych od podmiotów polskich a zlokalizowanych za granicą.

W badanej zbiorowości 17 807 podmiotów krajowych największy odsetek (47,8%) stanowiły przedsiębiorstwa najmniejsze, tj. o liczbie pracujących do 9 osób. Udział podmiotów

o liczbie pracujących od 10 do 49 osób wyniósł 21,9%, od 50 do 249 osób – 19,5%, a 10,8% stanowiły podmioty, w których liczba pracujących wynosiła 250 i więcej osób.

Wśród krajowych podmiotów należących do grup przedsiębiorstw 83,5% stanowiły podmioty zależne od innych jednostek wchodzących w skład grupy (krajowych i zagranicznych), 7,5% – jednostki dominujące najwyższego szczebla, 9,0% – jednostki dominujące szczebla pośredniego, tj. pełniące w grupie rolę jednostki dominującej dla jednych podmiotów, a jednocześnie zależnej od innego podmiotu.

Ze względu na przeważający rodzaj działalności (według PKD 2007) prowadzonej przez przedsiębiorstwa krajowe działające w grupach, największą zbiorowość stanowiły podmioty związane z przetwórstwem przemysłowym (22,4%) oraz handlem i naprawą pojazdów samochodowych (21,6%), a w następnej kolejności – prowadzące działalność w zakresie budownictwa (10,1%), działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (10,0%) oraz obsługi rynku nieruchomości (9,2%).

Pozyskane w badaniu dane o powiązaniach jednostek pozwoliły na wyodrębnienie 2 040 grup, w których jednostki dominujące najwyższego lub pośredniego szczebla miały siedzibę na terenie Polski. W skład wyłonionych grup wchodziło 9 913 podmiotów krajowych (jednostek dominujących i zależnych) oraz 2 512 przedsiębiorstw zlokalizowanych za granicą i zależnych (pośrednio lub bezpośrednio) od podmiotów polskich. Tak wyłonią zbiorowość poddano dalszej analizie.

Tabela 2. Podmioty należące do grup przedsiębiorstw według pozycji w grupie

Wyszczególnienie	Ogółem	Według pozycji w grupie			Bezpośrednio zależne od jednostek zagranicznych
		dominujące		zależne	
		najwyższego szczebla	pośredniego szczebla		
Krajowe	17 807	1 330	1 605	7 421	7 451
w tym powiązane w grupy	9 913	1 166	1 551	7 196	x
Zagraniczne	11 123	6 102	2 509	2 512	x
w tym powiązane w grupy	704	.	2 512	x

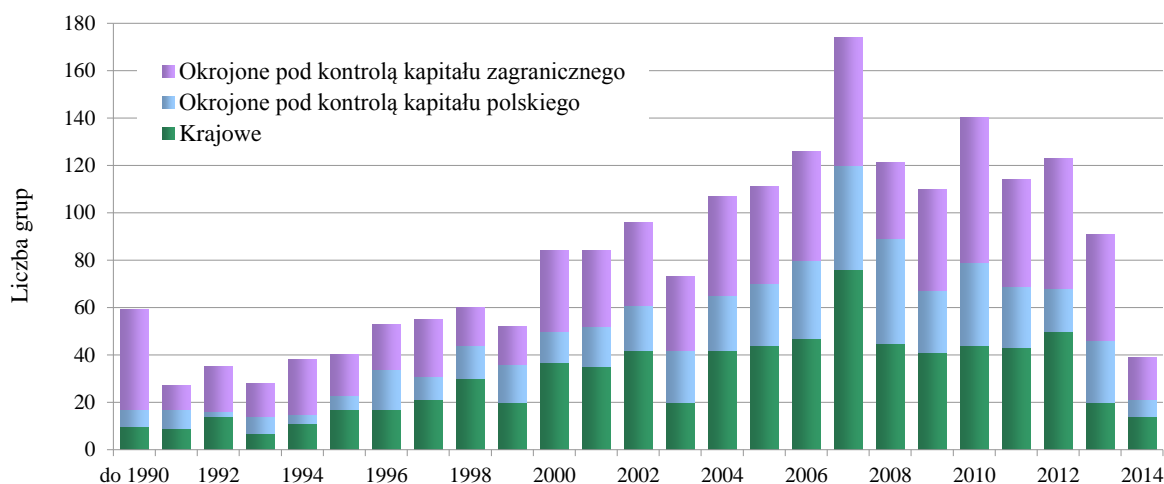
3. Grupy przedsiębiorstw

Wśród ogółu 2 040 grup przedsiębiorstw 756 (37,1%) stanowiły grupy krajowe, tj. złożone wyłącznie z przedsiębiorstw zlokalizowanych w Polsce, a 1 284 (62,9%) – tzw. grupy okrojone, czyli części grup międzynarodowych zlokalizowane na terenie Polski. Większość grup okrojonych (63,4%) znajdowała się pod kontrolą kapitału zagranicznego,

co oznacza, że rolę jednostek dominujących pośredniego szczebla pełniły w nich podmioty polskie, a jednostek dominujących najwyższego szczebla – podmioty mające siedziby w innych krajach. Pozostałe 36,6% stanowiły grupy okrojone pod kontrolą kapitału polskiego, tj. takie, w których jednostki dominujące najwyższego szczebla miały siedziby na terenie Polski, a za granicą zlokalizowane były wyłącznie podmioty od nich zależne.

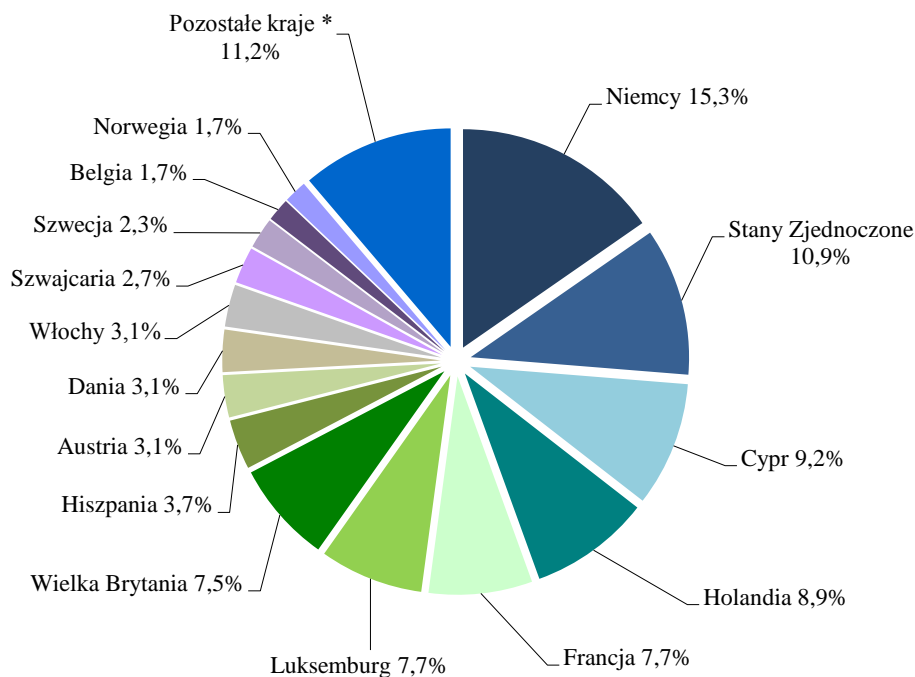
Badana zbiorowość grup przedsiębiorstw charakteryzowała się dużą rozpiętością długości okresu funkcjonowania w strukturach grup. Ponad połowa ogółu grup przedsiębiorstw funkcjonujących w końcu 2014 r. powstała w latach 2004-2012, tj.: 57,1% grup krajowych, 58,5% grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego i 51,5% grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego.

Wykres 1. Grupy przedsiębiorstw według daty powstania

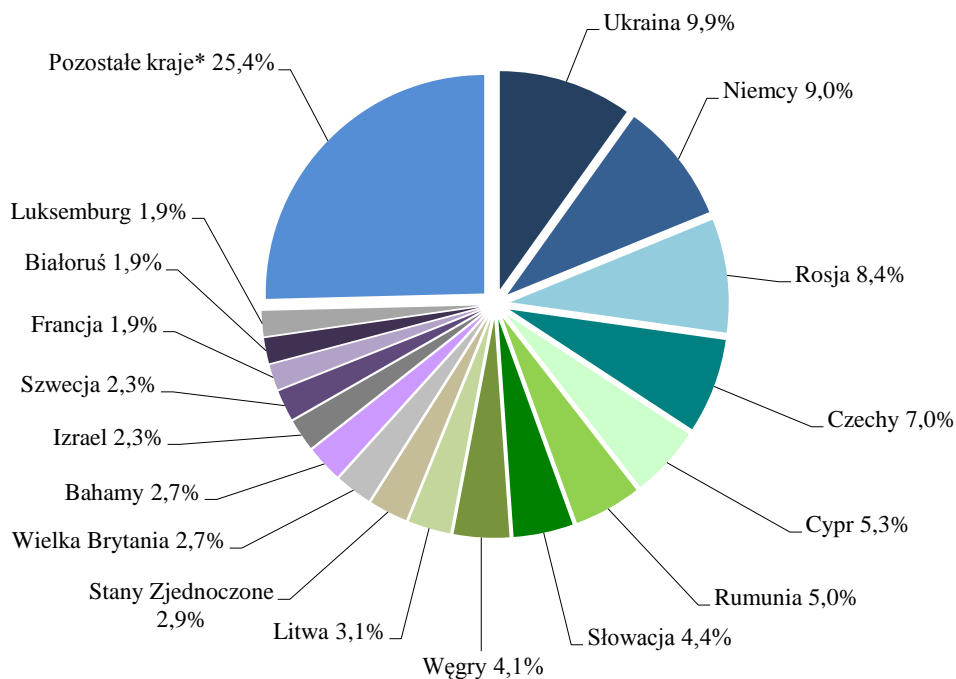


3.1. Kraj pochodzenia kapitału

Wśród ogółu zidentyfikowanych 2 040 grup przedsiębiorstw 39,9% stanowiły grupy okrojone pod kontrolą kapitału zagranicznego (814), dla których jednostki dominujące najwyższego szczebla miały siedziby za granicą (łącznie w 44 krajach), w tym 78,4% w krajach członkowskich Unii Europejskiej – najwięcej w Niemczech (15,3%), na Cyprze (9,2%), w Holandii (8,9%), Francji (7,7%), Luksemburgu (7,7%) oraz Wielkiej Brytanii (7,5%). Łącznie w krajach tych zlokalizowanych była ponad połowa wszystkich jednostek dominujących najwyższego szczebla zlokalizowanych za granicą. Wśród krajów spoza Wspólnoty najwyższy odsetek (10,9%) stanowiły jednostki z siedzibą w Stanach Zjednoczonych.

Wykres 2. Jednostki dominujące najwyższego szczebla zlokalizowane za granicą

* Pozostałe kraje: Finlandia (1,4%), Izrael (1,0%), Wyspy Dziewicze W.B. (0,7%), Czechy, Hongkong, Irlandia, Kanada, Słowacja (po 0,6%), Japonia, Litwa, Malta, Portugalia, Republika Południowej Afryki, Ukraina (po 0,4%), Grecja, Korea Południowa, Liechtenstein, Turcja (po 0,3%), Australia, Bermudy, Bułgaria, Chiny, Indie, Malesja, Meksyk, Panama, Rosja, Seszele, Słowenia (po 0,1%).

Wykres 3. Zagraniczne jednostki zależne bezpośrednio i pośrednio od podmiotów polskich

* W pozostałych 72 krajach zlokalizowanych było od 0,04% do 1,7% zagranicznych jednostek zależnych od podmiotów polskich.

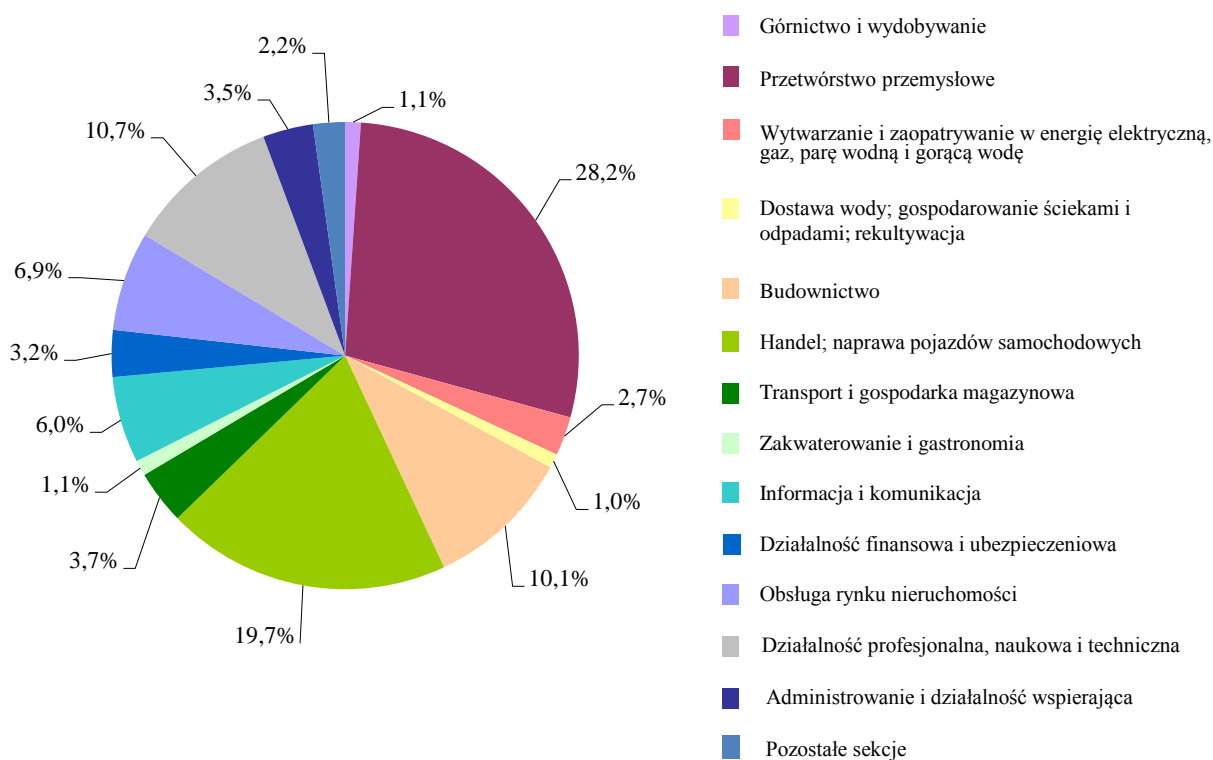
Zagraniczne podmioty zależne bezpośrednio lub pośrednio od polskich jednostek dominujących (łącznie 2 512) zlokalizowane były w 89 krajach – najwięcej na Ukrainie (9,9%), w Niemczech (9,0%), w Rosji (8,4%) i w Czechach (7,0%).

Ogółem w Europie zlokalizowanych było 82,4% wszystkich zagranicznych jednostek zależnych od polskich podmiotów dominujących w grupach, zarówno pod kontrolą kapitału polskiego, jak i zagranicznego. Co druga jednostka zależna (58,1%) miała siedzibę na terenie jednego z krajów Unii Europejskiej. Najwięcej zagranicznych podmiotów zależnych miały grupy związane z przetwórstwem przemysłowym (31,6%) oraz handlem i naprawą pojazdów samochodowych (23,9%).

3.2. Przeważający rodzaj działalności gospodarczej

Przeważający rodzaj działalności gospodarczej prowadzonej przez poszczególne podmioty w ramach tej samej grupy był często zróżnicowany. W przypadku braku jednorodnej działalności w ramach grupy i trudności w ustaleniu jednego przeważającego rodzaju dla całej grupy, w badaniu przyjmowano za przeważający rodzaj działalności całej grupy ten, który miał największy udział w łącznych przychodach ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Wykres 4. Grupy przedsiębiorstw według sekcji PKD

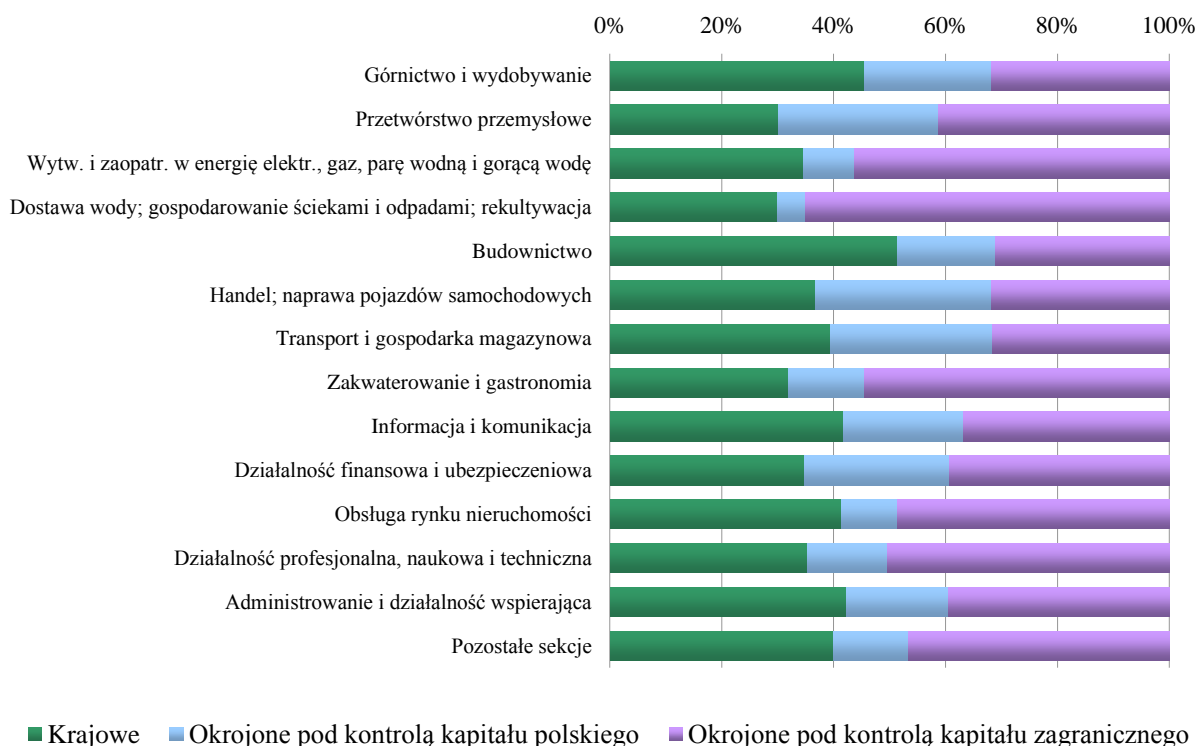


Spośród ogółu grup przedsiębiorstw (2 040) działających w Polsce w 2014 r. najwięcej prowadziło działalność związaną z przetwórstwem przemysłowym (28,2%) oraz handlem i naprawą pojazdów samochodowych (19,7%).

Przetwórstwo przemysłowe było przeważającym rodzajem działalności dla wszystkich typów grup przedsiębiorstw – 22,9% grup krajowych, 35,1% grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego i 29,1% pod kontrolą kapitału zagranicznego. Z działalnością w zakresie handlu i naprawy pojazdów samochodowych związanych było 19,6% grup krajowych, 26,8% grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego i 15,7% grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego.

Obszarem działalności gospodarczej, w którym ze względu na liczebność dominowały grupy krajowe, było budownictwo – 51,5% całej badanej zbiorowości. W sekcjach: dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja, wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, zakwaterowanie i gastronomia oraz działalność profesjonalna, naukowa i techniczna dominowały grupy okrojone pod kontrolą kapitału zagranicznego (stanowiły one odpowiednio: 65,0%, 56,4%, 54,5% i 50,5% ogółu grup działających w tych obszarach).

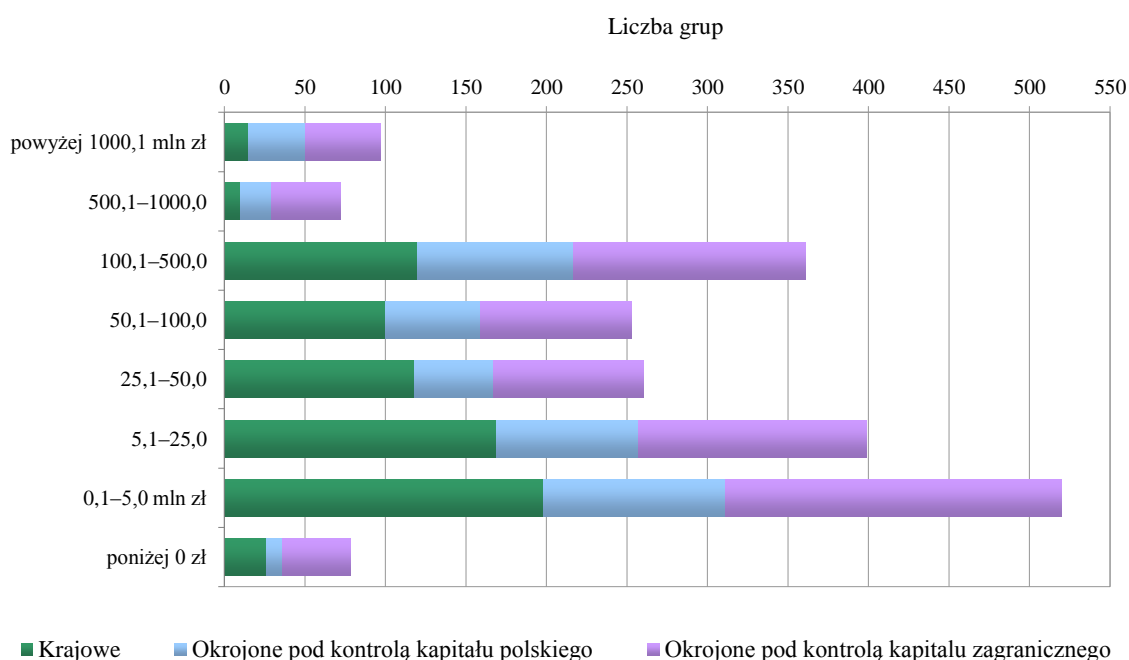
Wykres 5. Struktura grup przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD



3.3. Kapitał własny

Wartość kapitału własnego całej zbiorowości grup przedsiębiorstw na koniec 2014 r. wyniosła łącznie 651,2 mld zł (wzrost o 33,8 mld zł w porównaniu z rokiem 2013), z czego 42,4% przypadło na grupy okrojone pod kontrolą kapitału polskiego, 40,9% na grupy okrojone pod kontrolą kapitału zagranicznego oraz 16,7% na grupy krajowe. Wśród ogółu grup przedsiębiorstw najwyższy udział (25,5%) miały grupy posiadające kapitał własny o wartości z przedziału od 0,1 do 5,0 mln zł, a kolejne 19,6% stanowiły grupy, których wartość kapitału własnego znajdowała się w przedziale od 5,1 do 25,0 mln zł. Kapitał własny powyżej 500 mln zł posiadało 8,3% ogółu badanych grup przedsiębiorstw. Blisko połowę (48,9%) stanowiły grupy dysponujące kapitałem własnym o wartości nieprzekraczającej 25 mln zł, a prawie 2/3 ogółu grup przedsiębiorstw (61,6%) dysponowało kapitałem własnym do 50 mln zł.

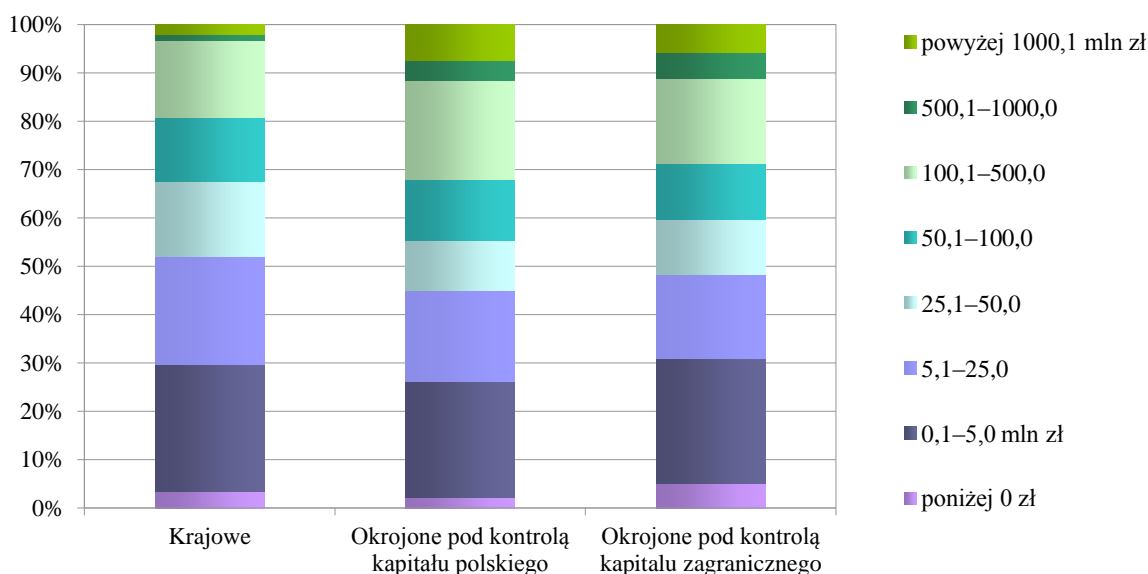
Wykres 6. Grupy przedsiębiorstw według typów grup i wartości kapitału własnego



Struktura poszczególnych typów grup przedsiębiorstw pod względem wielkości posiadanego kapitału własnego była nieznacznie zróżnicowana. Kapitał własny powyżej 500 mln zł posiadało 3,3% grup krajowych, 11,5% okrojonych pod kontrolą podmiotów polskich i 11,1% kontrolowanych przez podmioty zagraniczne. Ponad połowa grup krajowych (52,0%) dysponowała kapitałem własnym o wartości nieprzekraczającej 25 mln zł. Odsetek ten

dla grup międzynarodowych ukształtował się na poziomie: 44,9% dla grup pod kontrolą kapitału polskiego oraz 48,3% dla grup pod kontrolą zagraniczną. We wszystkich typach grup najwyższy udział miały grupy dysponujące kapitałem własnym o wartości do 5 mln zł – 26,2% grup krajowych, 24,0% grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego i 25,7% grup okrojonych kontrolowanych przez podmioty zagraniczne. Kapitałem własnym o wartości powyżej 50,0 mln zł dysponowało 44,7% grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego, 40,3% grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego i 32,4% grup krajowych.

Wykres 7. Struktura grup przedsiębiorstw według wartości kapitału własnego



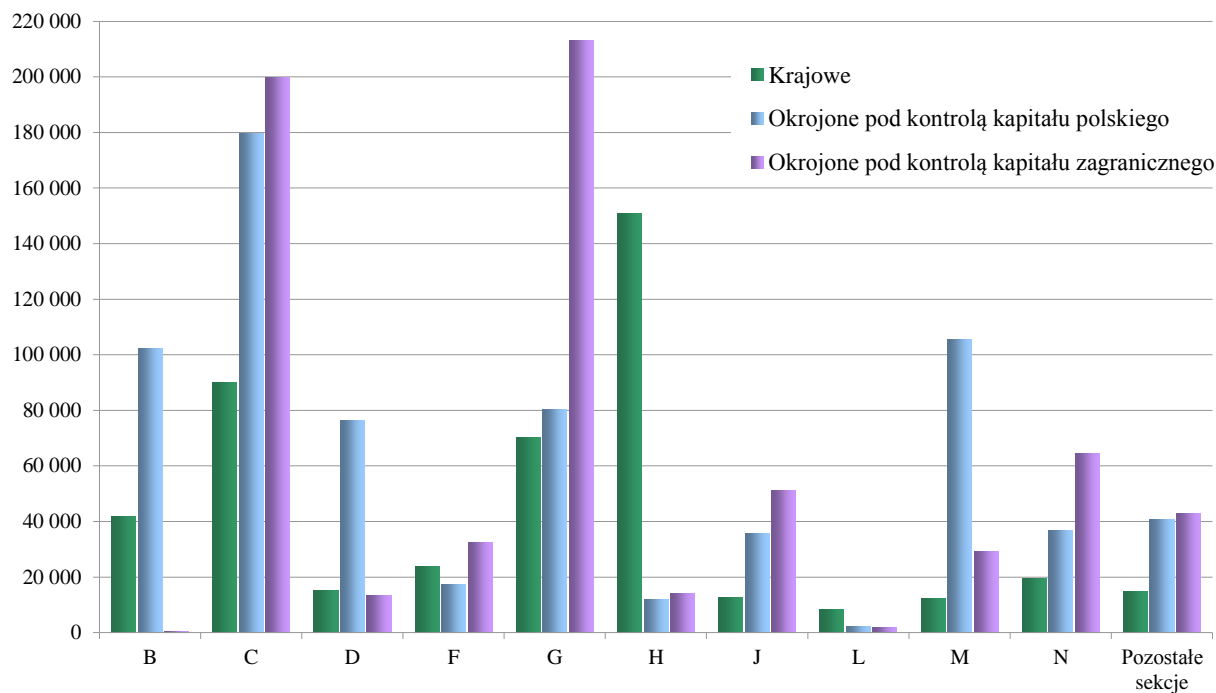
3.4. Pracujący

Łączna liczba pracujących w grupach przedsiębiorstw w końcu 2014 r. wynosiła 1 809,5 tys. osób, tj. o 16,8 tys. osób mniej niż w 2013 r. W grupach krajowych pracowało 459,4 tys. osób, tj. 81,0 tys. osób mniej niż w roku poprzednim. W grupach międzynarodowych zanotowano wzrost liczby pracujących o 64,2 tys. osób. W grupach okrojonych pod kontrolą polską pracowało 687,9 tys. osób (o 58,4 tys. osób więcej niż w 2013 r.), a w grupach okrojonych pod kontrolą zagraniczną 662,2 tys. osób (o 5,8 tys. osób więcej niż w 2013 r.).

Największą liczbę pracujących w 2014 r., podobnie jak przed rokiem, skupiały grupy, których przeważającym rodzajem działalności gospodarczej było przetwórstwo przemysłowe (469,2 tys. osób, tj. 25,9% ogółu pracujących w grupach przedsiębiorstw) oraz handel i naprawa pojazdów samochodowych (363,9 tys. osób, tj. 20,1% ogółu pracujących). W dalszej

kolejności należy wymienić grupy działające w zakresie: transportu i gospodarki magazynowej (gdzie pracowało 176,6 tys. osób – 9,8% ogółu pracujących w grupach), działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (147,1 tys. osób – 8,1%) oraz górnictwa i wydobywania (144,4 tys. osób – 8,0%).

Wykres 8. Pracujący w grupach przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD



Sekcje:

B - Górnictwo i wydobywanie

C - Przetwórstwo przemysłowe

D - Wytw. i zaopatr. w energię elektr., gaz, parę wodną i gorącą wodę

F - Budownictwo

G - Handel; naprawa pojazdów samochodowych

H - Transport i gospodarka magazynowa

J - Informacja i komunikacja

L - Obsługa rynku nieruchomości

M - Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna

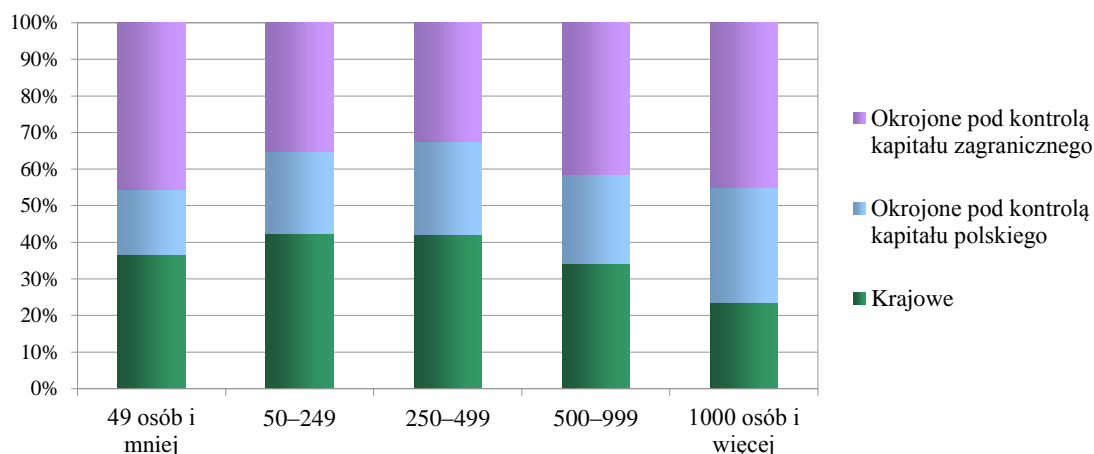
N - Administrowanie i działalność wspierająca

Blisko 60% ogółu grup przedsiębiorstw stanowiły grupy o liczbie pracujących do 249 osób, w tym w klasie wielkości o liczbie pracujących od 50 do 249 osób znalazło się 29,6% badanej zbiorowości. Również w zbiorowości grup krajowych oraz okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego największy udział (odpowiednio 34,0% oraz 28,7%) miały grupy z tej klasy wielkości. Wśród grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego największy odsetek (33,3%) stanowiły grupy o liczbie pracujących do 49 osób.

Rozpatrując strukturę klas wielkości grup ze względu na udział poszczególnych typów grup, należy odnotować, że wśród grup najmniejszych (o liczbie pracujących do 49 osób) oraz największych (500–999 osób oraz powyżej 1 000 osób) największy odsetek stanowiły

grupy okrojone pod kontrolą kapitału zagranicznego (odpowiednio 45,5%, 41,4% i 45,0%). Największy udział wśród grup średnich klas wielkości (o liczbie pracujących 50–249 osób i 250–499 osób) miały grupy krajowe (odpowiednio 42,5% i 42,1%).

Wykres 9. Struktura grup przedsiębiorstw według klas wielkości i typów grup



Działalność największych pod względem liczby pracujących grup (1 000 osób i więcej) koncentrowała się głównie w przetwórstwie przemysłowym, skupiającym 40,1% ogółu grup tej klasy wielkości i 22,2% pracujących w nich osób. Drugim pod względem udziału rodzajem działalności prowadzonej przez największe grupy był handel i naprawa pojazdów samochodowych – obejmował odpowiednio 16,6% grup i 20,6% pracujących. Działalność najmniejszych grup (do 49 pracujących) była bardziej zróżnicowana. Najwięcej z nich prowadziło działalność związaną z handlem i naprawą pojazdów samochodowych, działalnością profesjonalną, naukową i techniczną oraz obsługą rynku nieruchomości (odpowiednio: 20,5%, 16,9% oraz 16,3% grup). Najwyższy udział pod względem liczby pracujących wśród najmniejszych grup miały prowadzące działalność w zakresie handlu i naprawy pojazdów samochodowych (26,8%).

Wśród grup prowadzących działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego zauważalny jest odmienny niż w całej gospodarce udział grup z poszczególnych klas wielkości. Zanotowano niższy udział grup o liczbie pracujących do 49 osób (11,5% wobec 29,2% ogółem), a wyższy udział grup o liczbie pracujących 500–999 osób oraz powyżej 1 000 osób (odpowiednio; 20,0% i 21,0% wobec 11,1% i 14,8% ogółem).

3.5. Wyniki finansowe grup przedsiębiorstw

Spośród ogółu wyodrębnionych grup przedsiębiorstw 908 konsolidowało swoje wyniki finansowe, obejmując nimi łącznie 5 956 jednostek, z których 83,9% stanowiły jednostki polskie, a 16,1% zagraniczne jednostki zależne.

W 2014 r. wyniki finansowe grup przedsiębiorstw pod kontrolą kapitału polskiego osiągnęły zarówno najwyższy poziom aktywów oraz kapitału własnego, jak i uzyskanych przychodów operacyjnych ogółem oraz wyników finansowych brutto i netto. Mniej korzystnie niż dla pozostałych typów grup ukształtowały się dla nich analizowane wskaźniki rentowności.

Wartość aktywów ogółem całej badanej zbiorowości grup przedsiębiorstw na dzień 31 XII 2014 r. wyniosła łącznie 995,1 mld zł (w 2013 r. – 934,6 mld zł), z czego ponad połowa (55,4%) była w posiadaniu grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego, 23,2% – grup okrojonych kontrolowanych przez podmioty zagraniczne, a pozostałe 21,4% należało do krajowych grup przedsiębiorstw. Aktywa grup, których przeważająca działalność była związana z przetwórstwem przemysłowym wyniosły 224,5 mld zł i stanowiły 22,6% aktywów ogółem. Kolejne 164,1 mld zł (16,5%) należało do grup, których przeważającym rodzajem działalności było wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę.

Wśród aktywów ogółem badanych grup przedsiębiorstw 68,0% stanowiły aktywa trwałe. Ich udział w wartości aktywów ogółem kształtował się dla od 64,3% dla grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego do 69,2% dla grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego. Główną pozycję aktywów trwałych (67,7% wartości ogółem) stanowiły rzeczowe aktywa trwałe. Udział ten dla poszczególnych typów grup był bardziej zróżnicowany i wynosił 81,2% dla grup krajowych, 65,6% dla grup okrojonych pod kontrolą polską i 59,6% dla grup okrojonych pod kontrolą zagraniczną, dla których zanotowano wyższy niż dla ogółu grup udział wartości niematerialnych i prawnych w aktywach trwałych (14,9% wobec 9,4% dla ogółu). Aktywa obrotowe ogółu wyodrębnionych grup ukształtowały się na poziomie 315,8 mld zł, przy czym ok. 30% ich wartości stanowiły zapasy. Wszystkie typy grup charakteryzowały się zbliżonym udziałem zapasów w strukturze aktywów obrotowych. Grupy krajowe odnotowały najwyższy udział inwestycji krótkoterminowych w wartości aktywów obrotowych (29,7% wobec przeciętnie 23,8%).

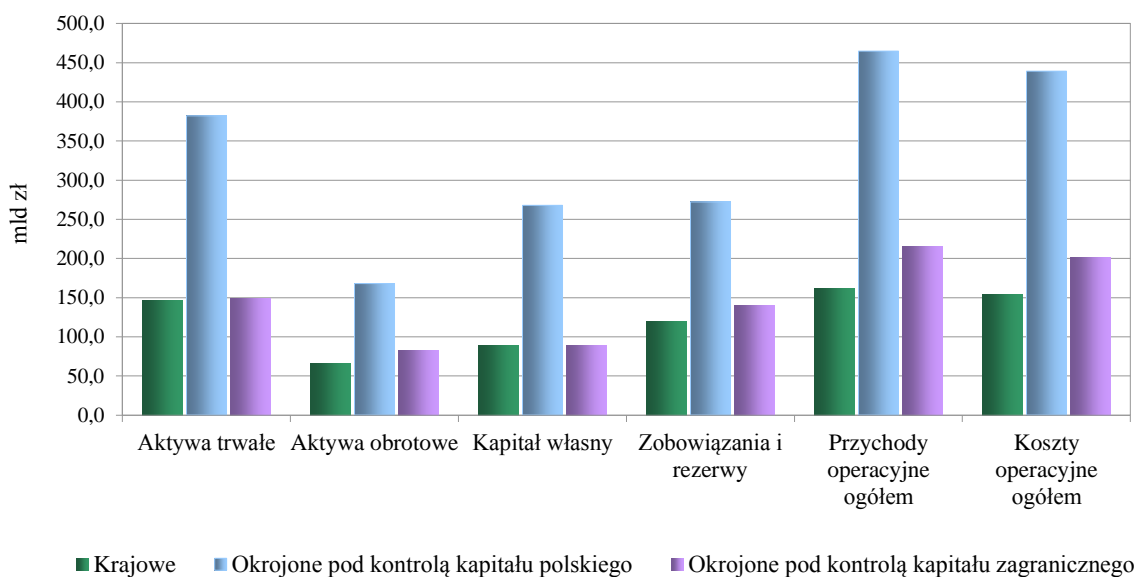
Łączna wartość kapitałów własnych na koniec 2014 r. wykazana przez badane grupy przedsiębiorstw sporządzające bilanse skonsolidowane wyniosła 445,3 mld zł (wobec 434,1 mld zł w 2013 r.), przy czym najwięcej – 60,1% (267,7 mld zł) należało do grup okrojonych pod kontrolą podmiotów polskich. Największym kapitałem własnym dysponowały

grupy, których przeważającym rodzajem działalności było przetwórstwo przemysłowe (107,0 mld zł) oraz wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (96,8 mld zł), na które łącznie przypadało 45,8% kapitału własnego grup ogółem. Udział kapitału własnego w wartości pasywów ogółem wynosił przeciętnie 44,7%, przy czym najwyższy odsetek (48,5%) zaobserwowano dla grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego, zaś najniższy (38,4%) dla grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego.

Dominujący udział w strukturze pasywów (53,4%) miały zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, których wartość ogółem wyniosła 531,8 mld zł (wobec 483,7 mld zł w 2013 r.), z czego ponad połowa (51,1%) przypadała na grupy okrojone pod kontrolą kapitału polskiego. W największym stopniu finansowanie majątku zobowiązaniami charakteryzowało grupy okrojone pod kontrolą zagraniczną (60,8% wartości pasywów ogółem).

W 2014 r. grupy przedsiębiorstw uzyskały łącznie 841,1 mld zł przychodów operacyjnych ogółem (wobec 838,0 mld zł w 2013 r.), z tego grupy krajowe 19,2%, grupy okrojone pod kontrolą kapitału polskiego 55,2%, a będące pod kontrolą kapitału zagranicznego 25,6%. Najwyższe przychody operacyjne ogółem uzyskały grupy przedsiębiorstw, których przeważającym rodzajem działalności było przetwórstwo przemysłowe (314,8 mld zł) oraz handel i naprawa pojazdów samochodowych (157,2 mld zł), co stanowiło łącznie 56,1% przychodów operacyjnych ogółem uzyskanych przez wszystkie grupy.

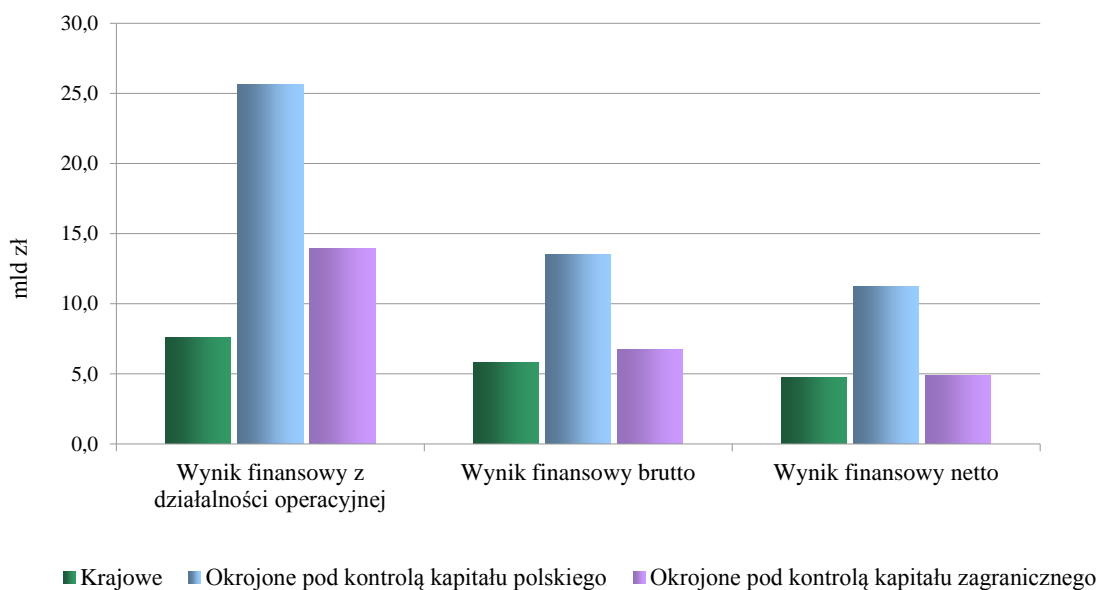
Wykres 10. Wybrane dane ze skonsolidowanych sprawozdań finansowych grup przedsiębiorstw



W 2014 r. grupy przedsiębiorstw osiągnęły łącznie wynik finansowy z działalności operacyjnej w wysokości 47,1 mld zł (wobec 48,4 mld zł w 2013 r.), z czego 54,3% uzyskały grupy okrojone pod kontrolą kapitału polskiego. Wynik finansowy brutto badanej zbiorowości grup wyniósł łącznie 26,1 mld zł (wobec 34,2 mld zł w 2013 r.), z czego ponad połowę (51,8%) osiągnęły grupy okrojone pod kontrolą kapitału polskiego – 13,5 mld zł. Po uwzględnieniu obowiązkowych obciążeń, wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 20,7 mld zł (26,6 mld zł w 2013 r.), w tym ponad połowę wypracowały grupy okrojone pod kontrolą kapitału polskiego – 11,2 mld zł (53,9%). Podobnie jak przed rokiem, większość poszczególnych typów grup przedsiębiorstw zakończyła rok 2014 dodatnim wynikiem finansowym. Zysk brutto osiągnęło 81,6% grup krajowych, 85,2% grup okrojonych kontrolowanych przez podmioty polskie i 77,6% grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego (w 2013 r. – odpowiednio: 78,5%, 80,6% i 76,4%). Odsetek grup, które zanotowały zysk netto dla poszczególnych typów grup wyniósł odpowiednio: 80,5%, 83,3% i 73,4% (wobec 79,0%, 79,8% i 74,8% w 2013 r.).

Rozpatrując całą populację grup przedsiębiorstw ze względu na przeważający rodzaj działalności, odnotować należy, że najwyższy wynik finansowy brutto i netto na koniec 2014 r. wygenerowały grupy przedsiębiorstw działające w obszarze wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (odpowiednio 8,8 mld zł i 7,7 mld zł) oraz handlu i napraw pojazdów samochodowych (4,9 mld zł i 4,3 mld zł).

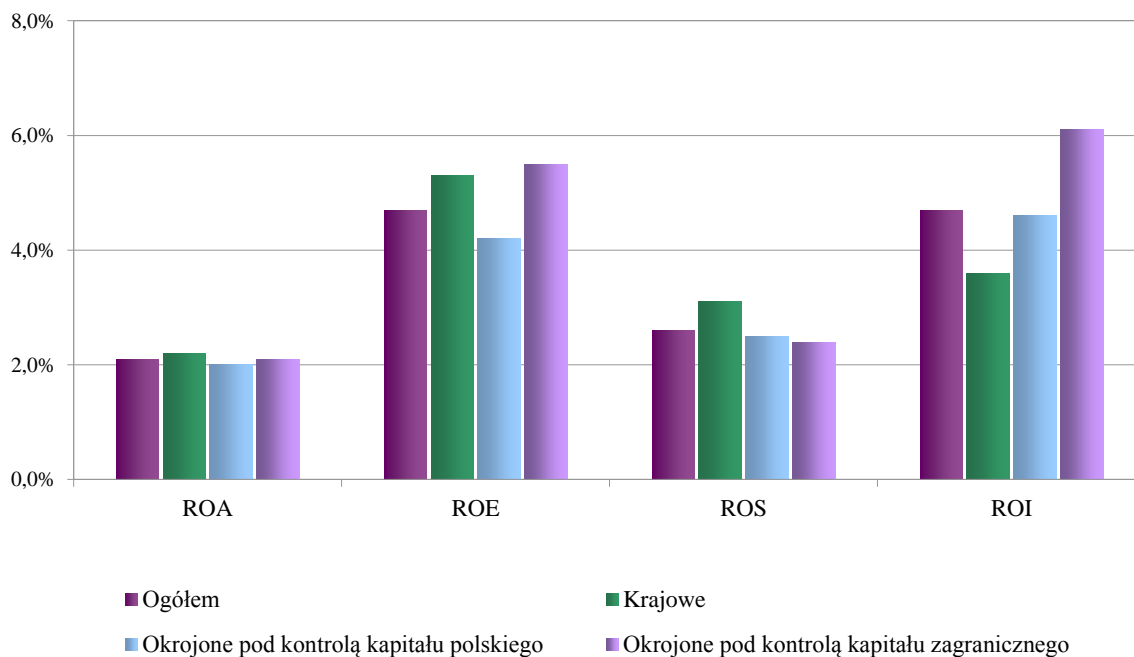
Wykres 11. Wyniki finansowe grup przedsiębiorstw



W analizie efektywności działalności gospodarczej grup przedsiębiorstw istotne znaczenie ma nie tylko badanie bezwzględnego poziomu notowanych wyników finansowych, ale również ich relacja do posiadanego kapitału, a także osiągniętych przychodów ze sprzedaży.

W niniejszej publikacji w ocenie efektywności funkcjonowania badanych grup wykorzystano wskaźniki rentowności aktywów (ROA), rentowności kapitału własnego (ROE), wskaźnik rentowności sprzedaży (ROS) oraz wskaźnik rentowności inwestycji (ROI). Wskaźniki powyższe w 2014 r. w porównaniu z rokiem poprzednim dla ogółu grup ukształtowały się na mniej korzystnym poziomie i wyniosły odpowiednio: 2,1%, 4,7%, 2,6% i 4,7% (w 2013 r. odpowiednio: 2,9%, 6,1%, 3,3% i 5,2%). Podobnie jak przed rokiem, w 2014 r. wszystkie typy grup charakteryzowały dodatnie przeciętne wskaźniki rentowności. Wskaźnik rentowności aktywów dla poszczególnych typów grup ukształtował się na poziomie zbliżonym do średniego i wyniósł od 2,0% do 2,2%. Wyższą od przeciętnej rentowność kapitału własnego wykazały grupy okrojone kontrolowane przez podmioty zagraniczne (5,5%) i grupy krajowe (5,3%). Najwyższy wskaźnik rentowności sprzedaży odnotowano dla grup krajowych (3,1%), natomiast wskaźnik rentowności inwestycji – dla grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego (6,1%).

Wykres 12. Wskaźniki rentowności grup przedsiębiorstw



O zdolności wykorzystania posiadanych aktywów do generowania przychodów informuje również wskaźnik produktywności aktywów ogółem. Wskaźnik ten uległ pogorszeniu w skali roku i wyniósł dla ogółu badanej zbiorowości 80,3% (wobec 85,4% w roku 2013). Najwyższą wartość wskaźnika (87,5%) zanotowano dla grup okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego.

Pogorszeniu w skali roku uległy także wskaźniki zadłużenia dla ogółu grup przedsiębiorstw. Wskaźnik ogólnego zadłużenia dla ogółu grup przedsiębiorstw w 2014 r. wyniósł 53,4% (w 2013 r. – 51,8%) i kształtował się od 49,3% (wobec 45,2% w 2013 r.) dla grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego do 60,8% (wobec 61,0% w 2013 r.) dla okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego. Również wskaźnik zadłużenia kapitału własnego wzrósł w porównaniu z rokiem poprzednim i dla ogółu grup przedsiębiorstw wyniósł 119,4% (wobec 111,4% w 2013 r.). Charakteryzował się on dużą rozpiętością w zależności od typu grup – od 101,6% (w 2013 r. – 85,9%) dla grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego do 158,6% (w 2013 r. – 160,2%) dla grup dla okrojonych pod kontrolą kapitału zagranicznego.

PODSUMOWANIE

Badanie grup przedsiębiorstw prowadzone przez Główny Urząd Statystyczny pozwala na wyodrębnienie i analizę tego typu podmiotów działających w Polsce. Uwzględnienie tych zagadnień w badaniach prowadzonych przez statystykę poszerza perspektywę, z jakiej obserwowane są jednostki funkcjonujące w gospodarce, włączając wzajemne powiązania do zestawu czynników wpływających na zachowania tych podmiotów.

Na podstawie badania przeprowadzonego przez Główny Urząd Statystyczny wyodrębniono 2 040 grup przedsiębiorstw działających w Polsce w 2014 r., z tego 756 grup krajowych i 1 284 grupy okrojone. Pod kontrolą kapitału zagranicznego było 814 grup okrojonych, dla których jednostkami dominującymi najwyższego szczebla w 78,4% były podmioty mające siedziby w krajach członkowskich UE, w tym głównie w Niemczech i na Cyprze. Najwięcej podmiotów bezpośrednio zależnych od polskich jednostek dominujących zlokalizowanych było na Ukrainie, Niemczech, Rosji i Czechach.

Przeważającym rodzajem działalności większości badanych grup przedsiębiorstw było przetwórstwo przemysłowe (28,2%) oraz handel i naprawa pojazdów samochodowych (19,7%). Te obszary działalności skupiały także największą liczbę pracujących (łącznie 46,0% z 1 809,5 tys. pracujących ogółem w grupach przedsiębiorstw w końcu 2014 r.). Ponad połowę (58,8%) ogółu grup przedsiębiorstw stanowiły grupy o liczbie pracujących do 249 osób.

Wśród całej populacji wyodrębnionych grup przedsiębiorstw 908 konsolidowało swoje wyniki finansowe. Wartość aktywów wykazana w skonsolidowanych bilansach grup przedsiębiorstw na koniec 2014 r. wyniosła ogółem 995,1 mld zł, z czego 55,4% było w posiadaniu grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego. Łączna wartość kapitałów własnych była równa 445,3 mld zł, a zobowiązania i rezerwy na zobowiązania ukształtowały się na poziomie 531,8 mld zł. Grupy przedsiębiorstw uzyskały łącznie 841,1 mld zł przychodów operacyjnych ogółem. Wygenerowały one 47,1 mld zł zysku z działalności operacyjnej, przy czym na grupy okrojone pod kontrolą kapitału polskiego przypadało 54,3%. Większość grup przedsiębiorstw osiągnęła zysk brutto, tj. 81,6% grup krajowych, 85,2% grup okrojonych pod kontrolą kapitału polskiego i 77,6% pod kontrolą kapitału zagranicznego. Wszystkie typy grup charakteryzowały dodatnie przeciętne wskaźniki rentowności. Najwyższą rentowność aktywów i sprzedaży wykazały grupy krajowe – wskaźniki ROA i ROS dla tych podmiotów wyniosły odpowiednio 2,2% i 3,1% (wobec średnich: 2,1% i 2,6%). Najwyższa rentowność kapitału własnego i inwestycji charakteryzowała grupy okrojone pod kontrolą kapitału zagranicznego – wskaźniki ROE i ROI wyniosły dla nich odpowiednio 5,5% i 6,1% (wobec średnich: 4,7% i 4,7%).

SUMMARY

The survey of enterprise groups conducted by the Central Statistical Office facilitates the differentiation and analysis of this type of enterprises existing in Poland. Taking them into account in statistical surveys broadens the perspective from which the entities operating in the national economy are observed, and includes the relationships between them in the set of factors influencing the behaviour of entities.

According to the survey conducted by the Central Statistical Office, there were 2 040 enterprise groups operating in Poland in 2014, 756 of which were all-resident and 1 284 truncated. There were 814 foreign controlled truncated enterprise groups, for which the global group heads were in 78.4% entities headquartered in the EU Member States, mainly in Germany and Cyprus. The majority of foreign subsidiaries directly dependent on domestic dominant entities was situated in the Ukraine, Germany, Russia and the Czech Republic.

The basic kinds of activity of the majority of enterprise groups under the survey were manufacturing (28.2%) and trade; repair of motor vehicles (19.7%). These areas of economic activity also gathered together the largest number of persons employed (46.0% out of 1 809.5 thous. of persons employed of enterprise groups at the end of 2014). The majority (58.8%) of the total number of enterprise groups were groups employing up to 249 persons.

Out of the total number of the enterprise groups differentiated, 908 prepared consolidated financial statements. The value of assets shown in consolidated financial statements of enterprise groups at the end of 2014 amounted to a total of 995.1 bn zł, 55.4% of which belonged to domestically controlled truncated enterprise groups. The total value of share equities amounted to 445.3 bn zł, while liabilities and provisions for liabilities were equal to 531.8 bn zł. Enterprise groups achieved 841.1 bn zł of total operating revenues. They generated 47.1 bn zł profit on operating activity, and domestically controlled truncated groups obtained 54.3% of this amount. The majority of enterprise groups achieved gross profit, i.e. 81.6% of all-resident groups, 85.6% of domestically controlled truncated groups, and 77.6% of foreign controlled truncated groups. All types of groups achieved positive profitability rates. The highest return on assets and sales was shown by all-resident groups – the ROA and ROS indicators for these entities were respectively 2.2% and 3.1% (against the average indicators of 2.1% and 2.6%), while the highest return on equity and investments (ROE and ROI indicators) were achieved by foreign controlled truncated groups – respectively 5.5% and 6.1% (against the average indicators of 4.7% and 4.7%).

Tabl. 1. Podstawowe dane o grupach przedsiębiorstw według typów grup w latach 2013-2014
Basic information on enterprise groups by type of group in 2013-2014

Wyszczególnienie <i>Specification</i> a - 2013 r. b - 2014 r.	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą kapitału zagranicznego <i>foreign controlled</i>
Liczba grup a	2 039	775	1 264	459	805
<i>Number of groups</i> b	2 040	756	1 284	470	814
do 49 osób..... a	579	213	366	112	254
<i>up to 49 persons</i> b	596	219	377	106	271
50–249 a	625	281	344	132	212
b	604	257	347	135	212
250–499 a	313	130	183	75	108
b	311	131	180	79	101
500–999 a	216	81	135	51	84
b	227	78	149	55	94
powyżej 1000 osób..... a	306	70	236	89	147
<i>over 1000 persons</i> b	302	71	231	95	136
Liczba pracujących w grupach (stan w dniu 31 XII) a	1 826 342	540 488	1 285 854	629 490	656 364
<i>Number of persons employed (as of 31 XII)</i> b	1 809 547	459 446	1 350 101	687 937	662 164
W milionach złotych <i>In million zloty</i>					
Aktywa (Pasywa) ogółem..... a	934 565,4	216 034,0	718 531,4	484 918,7	233 612,7
<i>Total assets (equities and liabilities)</i> b	995 099,4	212 643,6	782 455,7	551 974,4	230 481,4
Przychody operacyjne ogółem a	837 999,4	178 200,4	659 799,0	456 256,5	203 542,5
<i>Total operating revenues</i> b	841 087,6	161 231,4	679 856,2	464 626,0	215 230,1
Koszty operacyjne ogółem a	789 585,5	170 828,4	618 757,1	427 578,3	191 178,8
<i>Total operating costs</i> b	793 942,1	153 624,1	640 318,0	439 043,9	201 274,1
Wynik finansowy z działalności operacyjnej .. a	48 413,9	7 372,0	41 041,9	28 678,2	12 363,7
<i>Financial result on operating activity</i> b	47 145,5	7 607,4	39 538,1	25 582,1	13 956,1
Wynik finansowy brutto a	34 182,8	5 442,8	28 740,0	24 167,3	4 572,6
<i>Gross financial result</i> b	26 068,9	5 830,0	20 238,9	13 515,4	6 723,4
Wynik finansowy netto a	26 644,4	3 806,8	22 837,6	19 374,6	3 463,0
<i>Net financial result</i> b	20 745,2	4 696,8	16 048,4	11 185,8	4 862,6

Tabl. 2. Podstawowe dane o grupach przedsiębiorstw według sekcji PKD w latach 2013-2014
Basic information on enterprise groups by NACE section in 2013-2014

Wyszczególnienie <i>Specification</i> a - 2013 r. b - 2014 r.	Ogółem <i>Total</i>						
	liczba grup <i>number of groups</i>	liczba pracujących w grupie w dniu 31 XII <i>number of persons employed (as of 31 XII)</i>	aktywa (pasywa) ogółem <i>total assets (equities and liabilities)</i>	przychody operacyjne ogółem <i>total operating revenues</i>	wynik finansowy z działalności operacyjnej <i>financial result on operating activity</i>	wynik finansowy brutto <i>gross financial result</i>	
							w mln zł <i>in mln zł</i>
OGÓŁEM	a.	2 039	1 826 342	934 565,4	837 999,4	48 413,9	34 182,8
TOTAL	b.	2 040	1 809 547	995 099,4	841 087,6	47 145,5	26 068,9
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	a	9	4 293	897,4	693,5	70,1	61,1
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>	b	12	14 336	2 576,9	5 157,8	148,6	109,2
Górnictwo i wydobywanie	a.	20	156 602	72 185,3	50 199,9	4 562,8	4 156,6
<i>Mining and quarrying</i>	b	22	144 413	75 626,1	45 679,3	2 622,3	1 022,7
Przetwórstwo przemysłowe	a.	574	455 954	225 936,8	313 942,6	12 725,9	9 219,1
<i>Manufacturing</i>	b	575	469 181	224 524,5	314 833,6	9 332,8	868,9
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	a.	55	107 036	151 253,3	89 661,6	9 688,5	8 921,8
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>	b	55	104 768	164 112,1	91 149,5	11 257,6	8 792,0
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	a.	21	11 053	1 839,4	2 244,6	73,4	-66,5
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>	b	20	12 396	1 841,9	2 406,0	49,2	-26,4
Budownictwo	a.	214	86 938	43 806,2	30 143,6	1 658,7	896,3
<i>Construction</i>	b	206	73 472	46 067,8	32 288,6	2 230,4	1 815,8
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	a.	399	367 316	88 342,2	171 677,9	5 762,7	4 133,3
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>	b	402	363 856	87 594,2	157 245,0	6 425,4	4 933,1
Transport i gospodarka magazynowa	a.	81	181 607	82 232,0	29 221,7	641,4	481,8
<i>Transportation and storage</i>	b	76	176 630	92 754,4	27 197,1	1 553,5	1 330,1
Zakwaterowanie i gastronomia	a.	20	4 451	2 648,6	1 129,1	148,2	111,7
<i>Accommodation and catering</i>	b	22	4 514	2 732,9	1 163,3	144,2	150,9
Informacja i komunikacja	a.	118	94 938	85 963,3	52 735,3	5 389,6	2 202,8
<i>Information and communication</i>	b	122	99 428	91 240,0	52 822,0	5 897,4	3 169,9
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	a	61	52 075	46 829,8	23 964,3	2 124,6	1 585,6
<i>Financial and insurance activities</i>	b	66	48 183	62 174,1	27 798,8	2 484,2	1 825,6
Obsługa rynku nieruchomości.....	a.	156	12 445	28 034,0	5 669,3	764,1	-682,8
<i>Real estate activities</i>	b	140	12 157	25 348,6	4 671,6	357,8	-871,4
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna..	a.	205	155 465	82 360,9	51 296,6	3 035,1	2 324,8
<i>Professional, scientific and technical activities</i>	b	218	147 074	93 797,7	62 152,8	3 195,8	2 115,0
Administrowanie i działalność wspierająca	a.	72	118 878	17 032,1	9 142,9	1 507,0	466,8
<i>Administrative and support service activities</i>	b	71	120 378	19 289,4	9 729,9	902,2	491,6
Edukacja	a.	9	858	#	#	#	#
<i>Education</i>	b	6	594	#	#	#	#
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	a.	14	12 331	3 370,2	1 793,6	57,6	94,3
<i>Human health and social work activities</i>	b	16	13 787	3 839,2	2 335,9	297,6	-3,9
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	a.	5	2 719	1 468,8	3 647,2	146,9	217,1
<i>Arts, entertainment and recreation</i>	b	6	2 988	#	#	#	#
Pozostała działalność usługowa	a.	6	1 383	#	#	#	#
<i>Other service activities</i>	b	5	1 392	350,3	699,5	56,6	58,1

Tabl. 3. Podmioty należące do grup przedsiębiorstw według pozycji w grupie i kraju lokalizacji
Entities belonging to enterprise groups by position in the group and country

Kraje <i>Countries</i>	Ogółem <i>Total</i>	Dominujące najwyższego szczebla <i>Global group heads</i>	Dominujące pośredniego szczebla <i>Heads of truncated groups</i>	Zależne <i>Subsidiaries</i>
OGÓŁEM	28 930	7 432	4 114	17 384
TOTAL				
w tym kraje Unii Europejskiej	26 436	6 193	3 911	16 332
<i>of which EU Member States</i>				
Polska / Poland	17 807	1 330	1 605	14 872
Austria/ <i>Austria</i>	387	235	135	17
Belgia/ <i>Belgium</i>	219	140	72	7
Bułgaria/ <i>Bulgaria</i>	46	6	2	38
Chorwacja/ <i>Croatia</i>	33	3	1	29
Cypr/ <i>Cyprus</i>	393	186	75	132
Czechy/ <i>Czech Republic</i>	346	130	40	176
Dania/ <i>Denmark</i>	330	227	89	14
Estonia/ <i>Estonia</i>	23	12	4	7
Finlandia/ <i>Finland</i>	140	107	30	3
Francja/ <i>France</i>	630	434	149	47
Grecja/ <i>Greece</i>	20	18	1	1
Hiszpania/ <i>Spain</i>	312	206	71	35
Holandia/ <i>Netherlands</i>	1 041	504	494	43
Irlandia/ <i>Ireland</i>	80	45	27	8
Litwa/ <i>Lithuania</i>	113	25	9	79
Luksemburg/ <i>Luxembourg</i>	439	196	196	47
Łotwa/ <i>Latvia</i>	25	3	1	21
Malta/ <i>Malta</i>	43	10	5	28
Niemcy/ <i>Germany</i>	2 161	1 384	552	225
Portugalia/ <i>Portugal</i>	36	25	10	1
Rumunia/ <i>Romania</i>	127	1	1	125
Słowacja/ <i>Slovakia</i>	143	26	6	111
Słowenia/ <i>Slovenia</i>	27	14	1	12
Szwecja/ <i>Sweden</i>	384	233	94	57
Węgry/ <i>Hungary</i>	144	23	18	103
Wielka Brytania/ <i>United Kingdom</i>	578	347	163	68
Włochy/ <i>Italy</i>	409	323	60	26
Australia/ <i>Australia</i>	27	14	–	13
Chiny/ <i>China</i>	46	16	–	30
Chiny – Specjalny Region Administracyjny Hongkong/ <i>China – Hong Kong Special Administrative Region</i>	33	17	5	11
Indie/ <i>India</i>	30	19	–	11
Izrael/ <i>Israel</i>	95	32	4	59
Japonia/ <i>Japan</i>	93	87	4	2
Kanada/ <i>Canada</i>	54	35	2	17
Korea Południowa/ <i>South Korea</i>	47	43	2	2
Norwegia/ <i>Norway</i>	142	92	36	14
Republika Południowej Afryki/ <i>South Africa</i>	10	7	–	3
Rosja/ <i>Russia</i>	222	10	1	211
Stany Zjednoczone/ <i>United States</i>	646	517	57	72
Szwajcaria/ <i>Switzerland</i>	328	220	79	29
Ukraina/ <i>Ukraine</i>	255	6	1	248
Pozostałe kraje/ <i>Other countries</i>	466	124	12	330

Tabl. 4. Zagraniczne jednostki zależne od podmiotów polskich według lokalizacji na świecie i sekcji PKD

Foreign affiliates dependent on domestic entities by region and NACE section

Sekcje PKD <i>NACE sections</i>	Zagraniczne jednostki zależne według lokalizacji na świecie <i>Foreign affiliates by region</i>						
	ogółem <i>total</i>	Europa <i>Europe</i>		Afryka <i>Africa</i>	Ameryka <i>America</i>	Azja <i>Asia</i>	Australia i Oceania <i>Australia and Oceania</i>
		ogółem <i>total</i>	w tym Unia Europejska <i>of which European Union</i>				
OGÓŁEM TOTAL	2 512	2 066	1 460	52	190	185	19
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	7	7	7	–	–	–	–
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>							
Górnictwo i wydobywanie	52	16	13	1	30	5	–
<i>Mining and quarrying</i>							
Przetwórstwo przemysłowe	793	703	446	7	30	50	3
<i>Manufacturing</i>							
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	13	12	11	–	–	1	–
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>							
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	6	5	4	–	–	1	–
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>							
Budownictwo	85	82	50	2	–	1	–
<i>Construction</i>							
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	600	541	382	4	14	38	3
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>							
Transport i gospodarka magazynowa	210	94	79	36	72	3	5
<i>Transportation and storage</i>							
Zakwaterowanie i gastronomia	32	29	26	–	2	1	–
<i>Accommodation and catering</i>							
Informacja i komunikacja	242	143	101	1	26	67	5
<i>Information and communication</i>							
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	83	82	58	1	–	–	–
<i>Financial and insurance activities</i>							
Obsługa rynku nieruchomości	126	122	103	–	3	1	–
<i>Real estate activities</i>							
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna .	178	147	112	–	12	16	3
<i>Professional, scientific and technical activities</i>							
Administrowanie i działalność wspierająca	53	52	43	–	1	–	–
<i>Administrative and support service activities</i>							
Edukacja	16	15	12	–	–	1	–
<i>Education</i>							
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	11	11	10	–	–	–	–
<i>Human health and social work activities</i>							
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	1	1	–	–	–	–	–
<i>Arts, entertainment and recreation</i>							
Pozostała działalność usługowa	4	4	3	–	–	–	–
<i>Other service activities</i>							

Tabl. 5. Podmioty krajowe należące do grup przedsiębiorstw według pozycji w grupie i sekcji PKD
Domestic entities belonging to enterprise groups by position in the group and NACE section

Sekcje PKD <i>NACE sections</i>	Ogółem <i>Total</i>	Dominujące najwyższego szczebla <i>Global group heads</i>	Dominujące pośredniego szczebla <i>Heads of truncated groups</i>	Bezpośrednio zależne od podmiotów <i>Subsidiaries controlled by</i>	
				krajowych <i>domestic entities</i>	zagranicz- nych <i>foreign entities</i>
OGÓŁEM	17 807	1 330	1 605	7 421	7 451
TOTAL					
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	65	3	8	47	7
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>					
Górnictwo i wydobywanie	164	18	16	78	52
<i>Mining and quarrying</i>					
Przetwórstwo przemysłowe	3 993	313	398	1 199	2 083
<i>Manufacturing</i>					
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	674	20	73	412	169
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>					
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	206	11	27	121	47
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>					
Budownictwo	1 799	143	141	941	574
<i>Construction</i>					
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	3 851	296	239	1 129	2 187
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>					
Transport i gospodarka magazynowa	733	52	56	275	350
<i>Transportation and storage</i>					
Zakwaterowanie i gastronomia	231	9	18	152	52
<i>Accommodation and catering</i>					
Informacja i komunikacja	1 071	79	91	484	417
<i>Information and communication</i>					
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	505	77	86	321	21
<i>Financial and insurance activities</i>					
Obsługa rynku nieruchomości.....	1 638	86	136	891	525
<i>Real estate activities</i>					
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna ...	1 774	155	226	725	668
<i>Professional, scientific and technical activities</i>					
Administrowanie i działalność wspierająca	782	49	61	428	244
<i>Administrative and support service activities</i>					
Edukacja	48	2	3	31	12
<i>Education</i>					
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	158	6	19	118	15
<i>Human health and social work activities</i>					
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją ..	67	7	6	43	11
<i>Arts, entertainment and recreation</i>					
Pozostała działalność usługowa	48	4	1	26	17
<i>Other service activities</i>					

Tabl. 6. Grupy przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD
Enterprise groups by type of group and NACE section

Sekcje PKD <i>NACE sections</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą kapitału zagranicznego <i>foreign controlled</i>
OGÓŁEM TOTAL	2 040	756	1 284	470	814
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	12	2	10	3	7
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>					
Górnictwo i wydobywanie	22	10	12	5	7
<i>Mining and quarrying</i>					
Przetwórstwo przemysłowe	575	173	402	165	237
<i>Manufacturing</i>					
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	55	19	36	5	31
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>					
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	20	6	14	1	13
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>					
Budownictwo	206	106	100	36	64
<i>Construction</i>					
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	402	148	254	126	128
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>					
Transport i gospodarka magazynowa	76	30	46	22	24
<i>Transportation and storage</i>					
Zakwaterowanie i gastronomia	22	7	15	3	12
<i>Accommodation and catering</i>					
Informacja i komunikacja	122	51	71	26	45
<i>Information and communication</i>					
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	66	23	43	17	26
<i>Financial and insurance activities</i>					
Obsługa rynku nieruchomości.....	140	58	82	14	68
<i>Real estate activities</i>					
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	218	77	141	31	110
<i>Professional, scientific and technical activities</i>					
Administrowanie i działalność wspierająca	71	30	41	13	28
<i>Administrative and support service activities</i>					
Edukacja	6	3	3	1	2
<i>Education</i>					
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	16	6	10	–	10
<i>Human health and social work activities</i>					
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją ...	6	5	1	–	1
<i>Arts, entertainment and recreation</i>					
Pozostała działalność usługowa	5	2	3	2	1
<i>Other service activities</i>					

Tabl. 7. Pracujący w grupach przedsiębiorstw według typów grup i sekcji PKD
Persons employed in enterprise groups by type of group and NACE section

Sekcje PKD <i>NACE sections</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą kapitału zagranicz- nego <i>foreign controlled</i>
OGÓŁEM TOTAL	1 809 547	459 446	1 350 101	687 937	662 164
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	14 336	#	#	#	#
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>					
Górnictwo i wydobywanie	144 413	41 926	102 487	102 034	453
<i>Mining and quarrying</i>					
Przetwórstwo przemysłowe	469 181	89 868	379 313	179 623	199 690
<i>Manufacturing</i>					
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	104 768	15 094	89 674	76 395	13 279
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>					
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	12 396	2 677	9 719	#	#
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>					
Budownictwo	73 472	23 897	49 575	17 233	32 342
<i>Construction</i>					
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	363 856	70 300	293 556	80 391	213 165
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>					
Transport i gospodarka magazynowa	176 630	150 798	25 832	11 761	14 071
<i>Transportation and storage</i>					
Zakwaterowanie i gastronomia	4 514	527	3 987	408	3 579
<i>Accommodation and catering</i>					
Informacja i komunikacja	99 428	12 737	86 691	35 568	51 123
<i>Information and communication</i>					
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	48 183	4 911	43 272	33 471	9 801
<i>Financial and insurance activities</i>					
Obsługa rynku nieruchomości.....	12 157	8 209	3 948	2 093	1 855
<i>Real estate activities</i>					
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	147 074	12 300	134 774	105 577	29 197
<i>Professional, scientific and technical activities</i>					
Administrowanie i działalność wspierająca	120 378	19 384	100 994	36 671	64 323
<i>Administrative and support service activities</i>					
Edukacja	594	542	52	#	#
<i>Education</i>					
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	13 787	2 896	10 891	–	10 891
<i>Human health and social work activities</i>					
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	2 988	#	#	–	#
<i>Arts, entertainment and recreation</i>					
Pozostała działalność usługowa	1 392	#	#	#	#
<i>Other service activities</i>					

Tabl. 8. Pracujący w grupach przedsiębiorstw według klasy wielkości grupy i sekcji PKD*Persons employed in enterprise groups by size class of group and NACE section*

Wyszczególnienie <i>Specification</i> a - liczba grup <i>number of groups</i> b - liczba pracujących	Grupy przedsiębiorstw według liczby pracujących <i>Enterprise groups by the number of persons employed</i>					
	ogółem <i>total</i>	do 49 <i>up to 49</i>	50–249	250–499	500–999	powyżej 1000 <i>over 1000</i>
OGÓŁEM a	2 040	596	604	311	227	302
TOTAL b	1 809 547	9 162	80 086	110 104	156 903	1 453 292
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo a	12	3	1	2	3	3
<i>Agriculture, forestry and fishing</i> b	14 336	40	#	#	1 775	11 829
Górnictwo i wydobywanie a	22	5	7	5	–	5
<i>Mining and quarrying</i> b	144 413	15	1 219	1 499	–	141 680
Przetwórstwo przemysłowe a	575	66	156	117	115	121
<i>Manufacturing</i> b	469 181	1 400	22 788	42 530	80 072	322 391
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę .. a	55	26	11	3	7	8
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i> b	104 768	236	1 335	1 216	4 589	97 392
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja a	20	5	6	3	2	4
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i> b	12 396	94	819	#	#	8 526
Budownictwo a	206	67	76	28	18	17
<i>Construction</i> b	73 472	862	10 336	10 160	12 421	39 693
Handel; naprawa pojazdów samochodowych ... a	402	122	130	66	34	50
<i>Trade; repair of motor vehicles</i> b	363 856	2 453	15 509	23 318	23 660	298 916
Transport i gospodarka magazynowa a	76	13	24	14	6	19
<i>Transportation and storage</i> b	176 630	283	3 580	4 770	3 864	164 133
Zakwaterowanie i gastronomia a	22	9	9	3	–	1
<i>Accommodation and catering</i> b	4 514	84	1 038	#	–	#
Informacja i komunikacja a	122	34	38	20	9	21
<i>Information and communication</i> b	99 428	547	4 933	6 880	5 360	81 708
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa a	66	24	22	7	6	7
<i>Financial and insurance activities</i> b	48 183	204	3 231	2 393	3 874	38 481
Obsługa rynku nieruchomości..... a	140	97	34	3	4	2
<i>Real estate activities</i> b	12 157	1 109	4 279	#	2 817	#
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna a	218	101	65	24	11	17
<i>Professional, scientific and technical activities</i> b	147 074	1 408	7 699	8 174	7 616	122 177
Administrowanie i działalność wspierająca a	71	17	15	10	9	20
<i>Administrative and support service activities</i> b	120 378	311	1 794	3 445	6 909	107 919
Edukacja a	6	4	1	1	–	–
<i>Education</i> b	594	#	#	#	–	–
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna a	16	2	5	3	–	6
<i>Human health and social work activities</i> b	13 787	#	639	#	–	12 153
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją a	6	1	2	–	2	1
<i>Arts, entertainment and recreation</i> b	2 988	#	#	–	#	#
Pozostała działalność usługowa a	5	–	2	2	1	–
<i>Other service activities</i> b	1 392	–	#	#	#	–

Tabl. 9. Grupy przedsiębiorstw według typów grup i liczby pracujących (stan w dniu 31 XII)
Enterprise groups by type of group and number of persons employed (as of 31 XII)

Wyszczególnienie <i>Specification</i> a - liczba grup <i>number of groups</i> b - liczba pracujących <i>number of persons employed</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą kapitału zagranicz- nego <i>foreign controlled</i>
OGÓŁEM..... a	2 040	756	1 284	470	814
TOTAL b	1 809 547	459 446	1 350 101	687 937	662 164
do 49 osób..... a	596	219	377	106	271
up to 49 persons b	9 162	3 761	5 401	1 910	3 491
50–249 a	604	257	347	135	212
b	80 086	32 818	47 268	19 797	27 471
250–499 a	311	131	180	79	101
b	110 104	45 546	64 558	29 184	35 374
500–999 a	227	78	149	55	94
b	156 903	54 278	102 625	38 054	64 571
powyżej 1000 osób..... a	302	71	231	95	136
over 1000 persons b	1 453 292	323 043	1 130 249	598 992	531 257
w tym: <i>of which:</i>					
przetwórstwo przemysłowe a	575	173	402	165	237
manufacturing b	469 181	89 868	379 313	179 623	199 690
do 49 osób..... a	66	22	44	15	29
up to 49 persons b	1 400	526	874	311	563
50–249 a	156	51	105	49	56
b	22 788	7 370	15 418	7 901	7 517
250–499 a	117	47	70	30	40
b	42 530	16 739	25 791	11 697	14 094
500–999 a	115	32	83	32	51
b	80 072	24 243	55 829	21 700	34 129
powyżej 1000 osób..... a	121	21	100	39	61
over 1000 persons b	322 391	40 990	281 401	138 014	143 387
handel; naprawa pojazdów samochodowych ... a	402	148	254	126	128
trade; repair of motor vehicles b	363 856	70 300	293 556	80 391	213 165
do 49 osób..... a	122	42	80	43	37
up to 49 persons b	2 453	893	1 560	892	668
50–249 a	130	56	74	28	46
b	15 509	6 652	8 857	3 468	5 389
250–499 a	66	24	42	25	17
b	23 318	8 357	14 961	8 980	5 981
500–999 a	34	12	22	12	10
b	23 660	7 628	16 032	8 649	7 383
powyżej 1000 osób..... a	50	14	36	18	18
over 1000 persons b	298 916	46 770	252 146	58 402	193 744

Tabl. 10. Grupy przedsiębiorstw według typów grup i wartości kapitału własnego
Enterprise groups by type of group and the value of share equity

Wyszczególnienie <i>Specification</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
		ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>	
				razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>
a - liczba grup <i>number of groups</i> b - wartość kapitału własnego (w mln zł) <i>value of share equity (in mln zł)</i>					
OGÓŁEM..... a	2 040	756	1 284	470	814
TOTAL b	651 182,0	108 835,6	542 346,4	276 347,2	265 999,2
powyżej 1 000,1 mln zł a	97	15	82	35	47
<i>over 10 000,1 mln zł</i> b	495 487,6	65 583,5	429 904,0	235 201,5	194 702,5
500,1–1 000,0 a	72	10	62	19	43
b	50 677,4	6 907,3	43 770,1	13 625,3	30 144,8
100,1–500,0 a	361	120	241	97	144
b	79 850,4	25 010,7	54 839,7	21 569,4	33 270,2
50,1–100,0 a	253	100	153	59	94
b	18 106,5	7 176,3	10 930,1	4 197,7	6 732,4
25,1–50,0 a	260	118	142	49	93
b	9 336,2	4 299,4	5 036,7	1 717,2	3 319,6
5,1–25,0 a	399	169	230	88	142
b	5 366,0	2 260,7	3 105,3	1 213,8	1 891,6
0,1–5,0 mln zł a	520	198	322	113	209
b	663,6	265,1	398,5	136,6	261,9
poniżej 0 zł..... a	78	26	52	10	42
<i>below 0 zł</i> b	-8 305,6	-2 667,4	-5 638,2	-1 314,4	-4 323,8

Tabl. 11. Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według sekcji PKD grup przedsiębiorstw
Selected data from consolidated balance sheets by NACE section of enterprise group

Lp. No	Sekcje PKD NACE sections	Liczba skon- solidowanych sprawozdań finansowych Number of consolidated financial statements	Aktywa (Pasywa) ogółem Total assets (Equities and liabilities)	Aktywa trwale Total fixed assets	W tym: Of which:	
					rzeczowe aktywa trwale tangible fixed assets	wartości niematerialne i prawne intangible fixed assets
			w mln zł		in mln zł	
1	OGÓLEM TOTAL	908	995 099,4	676 531,5	457 824,7	63 818,9
2	Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	5	2 576,9	1 235,9	1 138,9	60,7
	<i>Agriculture, forestry and fishing</i>					
3	Górnictwo i wydobywanie	11	75 626,1	62 382,5	43 870,8	3 115,9
	<i>Mining and quarrying</i>					
4	Przetwórstwo przemysłowe	284	224 524,5	124 212,0	97 729,1	7 632,1
	<i>Manufacturing</i>					
5	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę .	24	164 112,1	127 603,3	118 035,8	2 337,7
	<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>					
6	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	6	1 841,9	992,0	844,6	14,4
	<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>					
7	Budownictwo	81	46 067,8	20 110,0	5 452,1	957,5
	<i>Construction</i>					
8	Handel; naprawa pojazdów samochodowych ..	188	87 594,2	40 228,8	22 883,1	5 566,0
	<i>Trade; repair of motor vehicles</i>					
9	Transport i gospodarka magazynowa	38	92 754,4	77 617,8	68 475,2	1 032,4
	<i>Transportation and storage</i>					
10	Zakwaterowanie i gastronomia	8	2 732,9	2 275,8	1 886,8	165,8
	<i>Accommodation and catering</i>					
11	Informacja i komunikacja	68	91 240,0	71 829,5	25 206,6	34 222,8
	<i>Information and communication</i>					
12	Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	34	62 174,1	44 437,7	15 375,7	2 809,7
	<i>Financial and insurance activities</i>					
13	Obsługa rynku nieruchomości.....	42	25 348,6	19 142,1	8 913,9	236,3
	<i>Real estate activities</i>					
14	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	72	93 797,7	68 826,5	43 502,9	3 225,0
	<i>Professional, scientific and technical activities</i>					
15	Administrowanie i działalność wspierająca	32	19 289,4	11 751,7	3 113,8	250,1
	<i>Administrative and support service activities</i>					
16	Edukacja	1	#	#	#	#
	<i>Education</i>					
17	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	9	3 839,2	3 229,2	917,0	2 176,1
	<i>Human health and social work activities</i>					
18	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	2	#	#	#	#
	<i>Arts, entertainment and recreation</i>					
19	Pozostała działalność usługowa	3	350,3	214,9	53,2	12,8
	<i>Other service activities</i>					

Aktywa obrotowe <i>Current assets</i>	W tym: <i>Of which:</i>		Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży <i>Non-current assets held for sale</i>	Kapitał własny <i>Share equity</i>		Kapitały mniejszości <i>Minority interests</i>	Zobowiązania i rezerwy <i>Liabilities and provisions</i>	Lp. No
	zapasy <i>stocks</i>	inwestycje krótko-terminowe <i>short-term investments</i>		ogółem <i>total</i>	w tym kapitał podstawowy <i>of which share capital</i>			
w mln zł				<i>in mln zł</i>				
315 839,4	94 536,1	75 236,3	2 728,5	445 258,3	136 220,8	15 244,5	531 788,9	1
1 341,0	547,3	75,5	–	1 193,1	181,3	2,7	1 367,7	2
13 236,1	5 332,4	2 382,8	7,5	35 213,3	6 372,3	669,2	39 719,6	3
100 149,1	39 408,9	16 129,6	163,4	106 964,8	22 159,8	4 860,2	111 645,4	4
36 348,8	8 164,8	9 669,6	160,0	96 821,0	29 945,1	376,1	66 692,7	5
849,8	405,7	157,3	–	493,4	503,4	64,5	1 223,2	6
25 436,1	9 575,8	5 676,0	521,7	16 771,0	2 561,1	589,3	27 924,4	7
47 288,5	19 969,7	6 586,2	77,0	36 001,8	5 284,5	1 076,4	50 398,5	8
15 136,3	819,5	8 657,5	0,2	33 009,1	24 786,4	539,1	59 148,6	9
446,1	12,0	359,1	11,0	2 171,4	699,4	0,7	560,8	10
19 355,2	1 446,2	4 709,7	55,2	40 939,7	6 225,1	2 832,2	47 356,5	11
17 470,1	2 267,8	7 201,6	266,3	21 858,8	11 678,9	944,5	39 312,1	12
6 169,0	1 934,5	2 887,6	37,6	12 735,3	2 407,0	12,5	12 572,3	13
23 542,7	4 220,0	7 746,3	1 428,5	34 411,4	21 120,4	3 199,6	55 920,2	14
7 537,7	360,3	2 203,9	–	4 405,1	1 415,0	64,1	14 810,7	15
#	#	#	–	#	#	–	#	16
610,0	39,6	56,7	–	1 284,0	740,0	13,0	2 542,0	17
#	#	#	–	#	#	–	#	18
135,4	5,7	47,9	–	238,1	4,3	0,5	111,8	19

Tabl. 12. Wybrane dane ze skonsolidowanych bilansów według typów grup przedsiębiorstw
Selected data from consolidated balance sheets by type of enterprise group

Wyszczególnienie <i>Specification</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą kapitału zagranicznego <i>foreign controlled</i>
Liczba skonsolidowanych sprawozdań finansowych <i>Number of consolidated financial statements</i>	908	385	523	264	259
W milionach złotych <i>In million złoty</i>					
AKTYWA ASSETS					
Aktywa ogółem	995 099,4	212 643,6	782 455,7	551 974,4	230 481,4
<i>Total assets</i>					
Aktywa trwale	676 531,5	146 378,0	530 153,4	381 891,9	148 261,5
<i>Fixed assets</i>					
w tym: <i>of which:</i>					
rzeczowe aktywa trwale	457 824,7	118 879,5	338 945,2	250 528,5	88 416,7
<i>tangible fixed assets</i>					
wartości niematerialne i prawne	63 818,9	5 606,3	58 212,6	36 187,6	22 025,0
<i>intangible fixed assets</i>					
Aktywa obrotowe	315 839,4	66 063,3	249 776,1	167 830,8	81 945,3
<i>Current assets</i>					
w tym: <i>of which:</i>					
zapasy	94 536,1	19 332,0	75 204,1	50 766,0	24 438,1
<i>stocks</i>					
inwestycje krótkoterminowe	75 236,3	19 604,3	55 631,9	34 811,3	20 820,6
<i>short-term investments</i>					
Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży	2 728,5	202,2	2 526,2	2 251,7	274,5
<i>Non-current assets held for sale</i>					
PASYWA EQUITIES AND LIABILITIES					
Pasywa ogółem	995 099,4	212 643,6	782 455,7	551 974,4	230 481,4
<i>Total equities and liabilities</i>					
Kapitał własny	445 258,3	89 172,4	356 085,9	267 665,6	88 420,3
<i>Share equity</i>					
w tym kapitał podstawowy	136 220,8	36 067,8	100 153,0	72 418,1	27 734,8
<i>of which share capital</i>					
Kapitały mniejszości	15 244,5	3 267,1	11 977,4	10 778,0	1 199,4
<i>Minority interests</i>					
Zobowiązania i rezerwy	531 788,9	119 539,9	412 249,1	272 016,2	140 232,9
<i>Liabilities and provisions</i>					

Tabl. 13. Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według sekcji PKD grup przedsiębiorstw
Selected data from consolidated profit and loss accounts by NACE section of enterprise group

Seksje PKD NACE sections	Przychody operacyjne <i>Operating revenues</i>		Koszty operacyjne ogółem <i>Total operating costs</i>	Wynik finansowy z działalności operacyjnej <i>Financial result on operating activity</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wynik finansowy netto <i>Net financial result</i>
	ogółem <i>total</i>	w tym ze sprzedaży <i>of which revenues from sale</i>				
	w mln zł		in mln zł			
OGÓŁEM	841 087,6	799 028,9	793 942,1	47 145,5	26 068,9	20 745,2
TOTAL						
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	5 157,8	1 125,7	5 009,2	148,6	109,2	93,8
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>						
Górnictwo i wydobywanie	45 679,3	41 374,6	43 057,0	2 622,3	1 022,7	394,1
<i>Mining and quarrying</i>						
Przetwórstwo przemysłowe	314 833,6	307 644,2	305 500,8	9 332,8	868,9	564,5
<i>Manufacturing</i>						
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	91 149,5	88 643,6	79 891,9	11 257,6	8 792,0	7 663,8
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>						
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	2 406,0	2 363,1	2 356,8	49,2	-26,4	-11,0
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>						
Budownictwo	32 288,6	30 705,7	30 058,1	2 230,4	1 815,8	1 451,1
<i>Construction</i>						
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	157 245,0	153 088,1	150 819,6	6 425,4	4 933,1	4 343,5
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>						
Transport i gospodarka magazynowa	27 197,1	25 691,6	25 643,6	1 553,5	1 330,1	821,3
<i>Transportation and storage</i>						
Zakwaterowanie i gastronomia	1 163,3	1 111,4	1 019,1	144,2	150,9	143,2
<i>Accommodation and catering</i>						
Informacja i komunikacja	52 822,0	49 473,5	46 924,6	5 897,4	3 169,9	2 895,6
<i>Information and communication</i>						
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	27 798,8	21 188,7	25 314,6	2 484,2	1 825,6	1 227,0
<i>Financial and insurance activities</i>						
Obsługa rynku nieruchomości.....	4 671,6	4 485,8	4 313,9	357,8	-871,4	-1 159,4
<i>Real estate activities</i>						
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna ..	62 152,8	57 475,3	58 957,0	3 195,8	2 115,0	1 755,1
<i>Professional, scientific and technical activities</i>						
Administrowanie i działalność wspierająca	9 729,9	9 028,8	8 827,7	902,2	491,6	295,1
<i>Administrative and support service activities</i>						
Edukacja	#	#	#	#	#	#
<i>Education</i>						
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	2 335,9	1 306,8	2 038,3	297,6	-3,9	-13,6
<i>Human health and social work activities</i>						
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	#	#	#	#	#	#
<i>Arts, entertainment and recreation</i>						
Pozostała działalność usługowa	699,5	698,1	642,9	56,6	58,1	45,4
<i>Other service activities</i>						

Tabl. 14. Wskaźniki rentowności według sekcji PKD
Profitability indicators by NACE section

Sekcje PKD <i>NACE sections</i>	Wskaźnik rentowności aktywów <i>Return on assets</i>	Wskaźnik rentowności kapitału własnego <i>Return on equity</i>	Wskaźnik rentowności sprzedaży <i>Return on sales</i>	Wskaźnik rentowności inwestycji <i>Return on investment</i>
	w % in %			
OGÓŁEM	2,1	4,7	2,6	4,7
TOTAL				
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	3,6	7,9	8,3	5,8
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>				
Górnictwo i wydobywanie	0,5	1,1	1,0	3,5
<i>Mining and quarrying</i>				
Przetwórstwo przemysłowe	0,3	0,5	0,2	4,2
<i>Manufacturing</i>				
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	4,7	7,9	8,6	6,9
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>				
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	-0,6	-2,2	-0,5	2,7
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>				
Budownictwo	3,1	8,7	4,7	4,8
<i>Construction</i>				
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	5,0	12,1	2,8	7,3
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>				
Transport i gospodarka magazynowa	0,9	2,5	3,2	1,7
<i>Transportation and storage</i>				
Zakwaterowanie i gastronomia	5,2	6,6	12,9	5,3
<i>Accommodation and catering</i>				
Informacja i komunikacja	3,2	7,1	5,9	6,5
<i>Information and communication</i>				
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	2,0	5,6	5,8	4,0
<i>Financial and insurance activities</i>				
Obsługa rynku nieruchomości.....	-4,6	-9,1	-25,8	1,4
<i>Real estate activities</i>				
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	1,9	5,1	3,1	3,4
<i>Professional, scientific and technical activities</i>				
Administrowanie i działalność wspierająca	1,5	6,7	3,3	4,7
<i>Administrative and support service activities</i>				
Edukacja	5,6	8,9	8,8	7,3
<i>Education</i>				
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	-0,4	-1,1	-1,0	7,8
<i>Human health and social work activities</i>				
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	20,0	32,9	6,5	15,9
<i>Arts, entertainment and recreation</i>				
Pozostała działalność usługowa	13,0	19,1	6,5	16,2
<i>Other service activities</i>				

Tabl. 15. Podstawowe wskaźniki ekonomiczne według sekcji PKD
Basic economic indicators by NACE section

Sekcje PKD NACE sections	Wskaźnik produktywności aktywów ogółem <i>Total assets turnover</i>	Wskaźnik ogólnego zadłużenia <i>Debt ratio</i>	Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego <i>Debt equity ratio</i>
	w % in %		
OGÓŁEM	80,3	53,4	119,4
TOTAL			
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo	43,7	53,1	114,6
<i>Agriculture, forestry and fishing</i>			
Górnictwo i wydobywanie	54,7	52,5	112,8
<i>Mining and quarrying</i>			
Przetwórstwo przemysłowe	137,0	49,7	104,4
<i>Manufacturing</i>			
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	54,0	40,6	68,9
<i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>			
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja	128,3	66,4	247,9
<i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>			
Budownictwo	66,7	60,6	166,5
<i>Construction</i>			
Handel; naprawa pojazdów samochodowych	174,8	57,5	140,0
<i>Trade; repair of motor vehicles</i>			
Transport i gospodarka magazynowa	27,7	63,8	179,2
<i>Transportation and storage</i>			
Zakwaterowanie i gastronomia	40,7	20,5	25,8
<i>Accommodation and catering</i>			
Informacja i komunikacja	54,2	51,9	115,7
<i>Information and communication</i>			
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa	34,1	63,2	179,8
<i>Financial and insurance activities</i>			
Obsługa rynku nieruchomości.....	17,7	49,6	98,7
<i>Real estate activities</i>			
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	61,3	59,6	162,5
<i>Professional, scientific and technical activities</i>			
Administrowanie i działalność wspierająca	46,8	76,8	336,2
<i>Administrative and support service activities</i>			
Edukacja	63,1	37,8	60,8
<i>Education</i>			
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	34,0	66,2	198,0
<i>Human health and social work activities</i>			
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	308,2	39,3	64,8
<i>Arts, entertainment and recreation</i>			
Pozostała działalność usługowa	199,3	31,9	47,0
<i>Other service activities</i>			

Tabl. 16. Wybrane dane ze skonsolidowanych rachunków zysków i strat według typów grup przedsiębiorstw*Selected data from consolidated profit and loss accounts by type of enterprise group*

Wyszczególnienie <i>Specification</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą kapitału zagranicznego <i>foreign controlled</i>
	w mln zł		in mln zł		
Przychody operacyjne ogółem	841 087,6	161 231,4	679 856,2	464 626,0	215 230,1
<i>Total operating revenues</i>					
w tym przychody ze sprzedaży	799 028,9	153 979,3	645 049,6	443 467,9	201 581,7
<i>of which revenues from sale</i>					
Koszty operacyjne ogółem	793 942,1	153 624,1	640 318,0	439 043,9	201 274,1
<i>Total operating costs</i>					
Wynik finansowy z działalności operacyjnej ..	47 145,5	7 607,4	39 538,1	25 582,1	13 956,1
<i>Financial result on operating activity</i>					
Wynik finansowy brutto	26 068,9	5 830,0	20 238,9	13 515,4	6 723,4
<i>Gross financial result</i>					
Wynik finansowy netto	20 745,2	4 696,8	16 048,4	11 185,8	4 862,6
<i>Net financial result</i>					
w tym przypadający na udziałowców jednostki dominującej	17 791,2	3 385,5	14 405,7	8 982,4	5 423,3
<i>of which for shareholders of dominant unit</i>					

Tabl. 17. Podstawowe wskaźniki ekonomiczne według typów grup przedsiębiorstw*Basic economic indicators by type of enterprise group*

Wskaźniki ekonomiczne <i>Economic indicators</i>	Grupy przedsiębiorstw <i>Enterprise groups</i>				
	ogółem <i>grand total</i>	krajowe <i>all-resident</i>	okrojone <i>truncated</i>		
			razem <i>total</i>	pod kontrolą kapitału polskiego <i>domestically controlled</i>	pod kontrolą kapitału zagranicznego <i>foreign controlled</i>
	w %		in %		
Wskaźnik rentowności aktywów	2,1	2,2	2,1	2,0	2,1
<i>Return on assets</i>					
Wskaźnik rentowności kapitału własnego	4,7	5,3	4,5	4,2	5,5
<i>Return on equity</i>					
Wskaźnik rentowności sprzedaży	2,6	3,1	2,5	2,5	2,4
<i>Return on sales</i>					
Wskaźnik rentowności inwestycji	4,7	3,6	5,1	4,6	6,1
<i>Return on investment</i>					
Wskaźnik produktywności aktywów ogółem ..	80,3	72,4	82,4	80,3	87,5
<i>Total assets turnover</i>					
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	53,4	56,2	52,7	49,3	60,8
<i>Debt ratio</i>					
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	119,4	134,1	115,8	101,6	158,6
<i>Debt equity ratio</i>					

OBJAŚNIENIA ZNAKÓW UMOWNYCH I SKRÓTÓW UŻYWANYCH W PUBLIKACJI SYMBOLS AND ABBREVIATIONS USED IN THE PUBLICATION

Znaki umowne *Symbols*

Kreska	(–)	– zjawisko nie wystąpiło. <i>magnitude zero.</i>
Zero	(0,0)	– zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05. <i>magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit.</i>
Kropka	(.)	– zupełny brak informacji albo brak informacji wiarygodnych. <i>data not available or not reliable.</i>
Znak	x	– wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe. <i>not applicable.</i>
Znak	#	– dane nie mogą być publikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej. <i>data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Official Statistics.</i>
„W tym” ”Of which”		– oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy. <i>indicates that not all elements of the sum are given.</i>
Comma	(,)	– used in figures represents the decimal point.

Skróty *Abbreviations*

tys./ <i>thous.</i>	= tysiąc/ <i>thousand</i>
mln	= milion/ <i>million</i>
mld/ <i>bn</i>	= miliard/ <i>billion</i>
zł/ <i>zl</i>	= złoty/ <i>zloty</i>
PKD	= Polska Klasyfikacja Działalności/ <i>Polish Classification of Activities (NACE)</i>

SKRÓTY I PEŁNE NAZWY WEDŁUG PKD 2007 STOSOWANE W PUBLIKACJI ABBREVIATIONS AND FULL NAMES ACCORDING PKD 2007 USED IN THE PUBLICATION

Skróty *Abbreviations*

Pełna nazwa *Full name*

Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę x	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja x	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle <i>Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles</i>
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi <i>Accommodation and food service activities</i>
Obsługa rynku nieruchomości x	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości <i>Real estate activities</i>
Administrowanie i działalność wspierająca x	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.

When publishing CSO data please indicate the source.