

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY
CENTRAL STATISTICAL OFFICE

DZIAŁALNOŚĆ GOSPODARCZA
PODMIOTÓW Z KAPITAŁEM
ZAGRANICZNYM
W 2012 ROKU
ECONOMIC ACTIVITY OF ENTITIES
WITH FOREIGN CAPITAL
IN 2012

Informacje
i opracowania
statystyczne
Statistical
Information
and Elaborations

Opracowanie publikacji: <i>Preparation of the publication</i>	GUS Departament Przedsiębiorstw <i>CSO Enterprise Department</i>
Kierujący <i>Supervisor</i>	Katarzyna Walkowska – dyrektor Departamentu <i>Director of the Department</i>
zespół: <i>team</i>	Elżbieta Szefler, Lucyna Słomska
Przetwarzanie danych <i>Data processing</i>	Centrum Informatyki Statystycznej <i>Statistical Computing Centre</i>
Okładka <i>Cover</i>	Zakład Wydawnictw Statystycznych <i>Statistical Publishing Establishment</i>
Druk <i>Printing</i>	Zakład Wydawnictw Statystycznych 00-925 Warszawa Al. Niepodległości 208 <i>Statistical Publishing Establishment</i>

ISSN 1896 - 9844

Publikacja dostępna na stronie internetowej – www.stat.gov.pl
Publication available on the website - www.stat.gov.pl

PRZEDMOWA

Prezentujemy kolejną edycję publikacji, w której opisywana jest działalność gospodarcza podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego, funkcjonujących w polskiej gospodarce. Przedstawiona zbiorowość obejmuje podmioty posiadające w końcu 2012 roku kapitał pochodzący od inwestorów zagranicznych, niezależnie od jego wielkości, struktury i udziału w kapitale podstawowym, a także kraju pochodzenia. Prezentowane dane nie uwzględniają podmiotów prowadzących działalność bankową, maklerską, ubezpieczeniową oraz towarzystw inwestycyjnych i emerytalnych, szkół wyższych, gospodarstw indywidualnych w rolnictwie, a także samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej i instytucji kultury posiadających osobowość prawną.

W niniejszej publikacji zawarto informacje dotyczące zbiorowości podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem oraz w przekrojach według wielkości wyznaczonej liczbą pracujących, według lokalizacji siedziby zarządu, rodzaju prowadzonej działalności, a także kraju pochodzenia inwestora zagranicznego, wartości i struktury kapitału.

Publikacja składa się z części analitycznej i tabelarycznej. Całość poprzedzona jest uwagami metodologicznymi, zawierającymi opis zakresu badania oraz podstawowe definicje stosowanych pojęć. Dane publikowane są według sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

Dyrektor Departamentu Przedsiębiorstw

Katarzyna Walkowska

Warszawa, grudzień 2013 r.

PREFACE

We present the next edition of publication on entities with foreign capital acting in Polish economy. Described population covers entities performing economic activity in Poland and owning at the end of 2012 equity of foreign investors regardless of its value, structure and share in company's capital as well as country of origin. The data here presented do not cover credit institutions, brokerage and insurers, investment and pension societies, higher education schools, individual households in the agricultural sector, independent public healthcare centers nor the cultural institutions being legal entities.

The publication contains data on companies with foreign capital participation in total as well as broken down by size class according to number of persons employed, by board of directors' location, by kind of activity, as well as country of foreign investor's origin, value and structure of capital. The publication consists of analytical part and tabular one. The whole text is preceded by methodological remarks, including description of the survey scope and basic definitions of terms used herein. Data are published according to sections and chosen divisions of classification NACE Rev.2.

Director of the Enterprise Department

Katarzyna Walkowska

Warsaw, December 2013

SPIS TREŚCI

Contents

	Strona
	<i>Page</i>
Przedmowa.....	3
<i>Preface</i>	
Uwagi metodologiczne	7
<i>Methodological notes</i>	
Uwagi analityczne.....	14
<i>Analytical remarks</i>	
Tablice	34
<i>Tables</i>	
	<u>Numer</u> <u>Strona</u>
	<i>Number</i> <i>Page</i>
Podmioty z kapitałem zagranicznym w latach 2007 – 2012	1 34
<i>Entities with foreign capital in the years 2007 – 2012</i>	
Podmioty z kapitałem zagranicznym powstałe w 2012 roku według PKD.....	2 35
<i>Entities with foreign capital established in 2012 by NACE</i>	
Podmioty z kapitałem zagranicznym według udziałowców i sekcji PKD w 2012 roku	3 36
<i>Entities with foreign capital by shareholders and NACE sections in 2012</i>	
Liczba pracujących według PKD i klas wielkości w 2012 roku	4 37
<i>Number of persons employed by NACE and size class in 2012</i>	
Liczba pracujących według województw i klas wielkości w 2012 roku.....	5 38
<i>Number of persons employed by voivodships and size class in 2012</i>	
Kapitał podstawowy według sekcji PKD w 2012 roku.....	6 39
<i>Share capital by NACE section in 2012</i>	
Kapitał podstawowy i liczba pracujących według działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe w 2012 roku	7 41
<i>Share capital and number of persons employed by divisions in manufacturing in 2012</i>	
Kapitał podstawowy według województw w 2012 roku.....	8 43
<i>Share capital by voivodships in 2012</i>	
Kapitał podstawowy podmiotów, w których wartość kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD według PKD w 2012 roku.....	9 44
<i>Share capital of entities with foreign capital exceeding 1 mln USD by NACE in 2012</i>	
Kapitał podstawowy podmiotów, w których wartość kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD według województw w 2012 roku	10 46
<i>Share capital of entities with foreign capital exceeding 1 mln USD by voivodships in 2012</i>	
Podmioty i kapitał według procentowego udziału kapitału zagranicznego w 2012 roku.....	11 47
<i>Entities and capital by the share of foreign capital in 2012</i>	
Podmioty ze 100% udziałem kapitału zagranicznego według PKD w 2012 roku	12 48
<i>Entities with 100% of foreign capital by NACE in 2012</i>	
Kapitał według przedziałów wartości w 2012 roku	13 50
<i>Capital by value in 2012</i>	
Kapitał podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego według przedziałów wartości w 2012 roku.....	14 51
<i>Capital of entities with majority of foreign capital by value in 2012</i>	
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca w 2012 roku.....	15 52
<i>Foreign capital by country in 2012</i>	
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca podmiotów, w których kapitał zagraniczny przekracza 1 mln USD w 2012 roku	16 56
<i>Foreign capital by country of companies with over 1 mln USD of foreign capital in 2012</i>	
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego w 2012 roku.....	17 57
<i>Foreign capital by country in entities with majority of foreign capital in 2012</i>	
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia i sekcji PKD w 2012 roku	18 58
<i>Foreign capital by country and NACE in 2012</i>	
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia i województw w 2012 roku	19 60
<i>Foreign capital by country and voivodships in 2012</i>	
Zadeklarowane przez inwestorów zagranicznych wkłady pieniężne i aporty rzeczowe według PKD w 2012 roku	20 61
<i>Declared by foreign investors monetary and non-monetary contributions by NACE in 2012</i>	
Nakłady inwestycyjne poniesione na pozyskanie aktywów trwałych w Polsce według PKD w 2012 roku	21 63

<i>Outlays on fixed assets carried out in Poland by NACE in 2012</i>	
Nakłady inwestycyjne poniesione na pozyskanie aktywów trwałych w Polsce według województw w 2012 roku	22 65
<i>Outlays on fixed assets in Poland carried out by voivodships in 2012</i>	
Wartość importu i eksportu według PKD w 2012 roku	23 66
<i>Imports and exports value in 2012 by NACE</i>	
Wartość importu i eksportu według województw w 2012 roku	24 70
<i>Imports and exports by voivodships in 2012</i>	
Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym na tle podmiotów składających bilans o liczbie pracujących 10 i więcej osób według PKD w 2012 roku	25 72
<i>Basic financial results of entities with foreign capital on background of entities submitting balance sheet with 10 and more persons employed by NACE in 2012</i>	
Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym przekraczającym 1 mln USD według PKD w 2012 roku	26 76
<i>Basic financial results of entities with foreign capital exceeding 1 mln USD by NACE in 2012</i>	
Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym wykazujących zysk brutto według PKD w 2012 roku	27 80
<i>Basic financial results of entities with foreign capital making gross profit by NACE in 2012</i>	
Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw w 2012 roku	28 84
<i>Basic financial results of entities with foreign capital by voivodships in 2012</i>	
Wskaźniki ekonomiczne podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans według PKD w 2012 roku	29 86
<i>Economic indicators of entities with foreign capital with 10 and more persons employed on background of entities submitting balance sheet by NACE in 2012</i>	
Aktywa trwałe i obrotowe podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans według PKD w 2012 roku	30 88
<i>Fixed and current assets of entities with 10 and more persons employed on the background of entities submitting balance sheet by NACE in 2012</i>	
Kapitał własny i zobowiązania podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans według PKD w 2012 roku	31 90
<i>Equity capital and liabilities of entities with foreign capital with 10 and more persons employed on the background of entities submitting balance sheet by NACE in 2012</i>	
Struktura aktywów i pasywów podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób według PKD w 2012 roku	32 92
<i>Assets and liabilities structure of foreign capital entities with 10 and more persons employed by NACE in 2012</i>	
Podstawowe dane o podmiotach z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans w 2012 roku	33 93
<i>Basic data on entities with 10 and more persons employed on background of entities submitting balance sheet in 2012</i>	
Podstawowe dane o podmiotach z kapitałem zagranicznym według regionów w 2012 roku	34 94
<i>Basic data on entities with foreign capital by regions in 2012</i>	
Wykresy / Charts	
Struktura kapitału zagranicznego według województw w 2012 roku	1 16
<i>Structure of foreign capital by voivodships in 2012</i>	
Struktura kapitału zagranicznego według kraju pochodzenia i sekcji PKD w 2012 roku	2 18
<i>Structure of foreign capital by country and NACE in 2012</i>	
Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości podmiotów w 2012 roku	3 20
<i>Structure of entities with foreign capital by selected variables and size class in 2012</i>	
Nakłady inwestycyjne poniesione przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego w 2012 roku według województw	4 24
<i>Investment outlays carried out by entities with foreign capital by voivodships in 2012</i>	
Struktura podstawowych kategorii finansowych podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego i krajowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w 2012 roku	5 26
<i>Structure of basic financial categories of entities with foreign capital on the background of entities submitting balance sheet in 2012</i>	

UWAGI METODOLOGICZNE

1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

Podstawowym źródłem danych wykorzystanym do scharakteryzowania zbiorowości podmiotów, w których udziały posiadali inwestorzy zagraniczni jest roczne sprawozdanie statystyczne podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (KZ). Badaniem objęto podmioty prowadzące działalność gospodarczą, w których w końcu 2012 roku ulokowany był kapitał zagraniczny, niezależnie od ich formy prawnej i wielkości. Prezentowane dane nie uwzględniają podmiotów prowadzących działalność bankową, maklerską, ubezpieczeniową oraz towarzystw inwestycyjnych i emerytalnych, szkół wyższych, gospodarstw indywidualnych w rolnictwie, a także samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej i instytucji kultury posiadających osobowość prawną.

Zakres przedmiotowy badania obejmuje wielkość i strukturę kapitału zaangażowanego w badanych podmiotach, w tym kapitału zagranicznego, kraj pochodzenia udziałowców zagranicznych, a także rozmiary i wyniki działalności prowadzonej przez obserwowane podmioty. Zaprezentowane w tablicach dane obrazują zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem, według podstawowego rodzaju prowadzonej działalności (według sekcji i wybranych działów przetwórstwa przemysłowego), lokalizacji siedziby zarządu, kraju pochodzenia kapitału zagranicznego oraz wartości i struktury kapitału. Z badanej zbiorowości wyodrębnione zostały te podmioty, w których wartość kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD oraz te, w których zaangażowany kapitał zagraniczny ogółem stanowi powyżej 50% kapitału podstawowego. Dodatkowo, zgodnie z obowiązującą międzynarodową definicją podmiotów kontrolowanych przez kapitał zagraniczny, w tabeli 17 przedstawiono dane o podmiotach, w których powyżej 50% kapitału podstawowego należało do jednego inwestora zagranicznego.

METHODOLOGICAL NOTES

1. Sources and scope of data

The annual statistical report on companies with foreign capital share (KZ) is a basic source of data used to characterize population of entities with foreign capital participation. The survey covers entities having foreign shares at the end of 2012, regardless of their legal form and size class, performing all kinds of economic activity apart from credit institutions, brokerage and insurers, investment and pension societies, higher education schools, individual households in the agricultural sector, independent public healthcare centers nor the cultural institutions being legal entities.

The survey covers value and structure of capital, including a foreign capital and country of its origin, as well as results of economic activity. Data presented in tables illustrate companies with foreign capital participation in total, by main kind of activity (by sections and by divisions in manufacturing), by location, country of origin of foreign capital, its value and structure. Companies in which foreign capital exceeded 1 million USD and those that have more than 50% of foreign share are separately presented. In addition, there are presented in table No 17 foreign affiliates controlled by foreign investor who possesses more than 50% of shares, selected according to international definition.

Dla zobrazowania efektów działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym wykorzystano dane o liczbie pracujących, uzyskiwanych przychodach, kosztach i wyniku finansowym, działalności eksportowej i importowej, a także o nakładach poniesionych na pozyskanie aktywów trwałych.

Dla przedstawienia wyników działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym na tle ogółu podmiotów prowadzących księgi rachunkowe, zwanych dalej w opracowaniu „podmiotami składającymi bilans”, wykorzystano dodatkowo dane pochodzące z bilansu oraz rachunku zysków i strat, gromadzone przez statystykę w sprawozdaniach SP - roczna ankieta przedsiębiorstwa i F-02 - statystyczne sprawozdanie finansowe. Informacje te odnoszą się tylko do zbiorowości podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Przedstawiono je w tablicach: 25, 29, 30, 31 i 33.

Wszystkie dane są prezentowane według stanu na dzień 31 grudnia 2012 roku.

2. Objasnienia podstawowych pojęć

Aktywa stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiór przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwale i aktywa obrotowe.

Aktywa trwale składają się z wartości niematerialnych i prawnych, rzeczowych aktywów trwałych, należności długoterminowych, inwestycji długoterminowych oraz długoterminowych rozliczeń międzyokresowych.

Aktywa obrotowe obejmują zapasy, należności krótkoterminowe, inwestycje krótkoterminowe oraz krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Pasywa obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Kapitały (fundusze) własne wykazywane według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmują: kapitał (fundusz) podstawowy, należne wpłaty na kapitał podstawowy, udziały (akcje) własne, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z

The results of economic activity have been illustrated by data on persons employed, revenues achieved, costs and financial results, exports and imports, as well as investments outlays carried out on purchase of fixed assets.

In order to illustrate foreign capital entities on the background of all entities keeping the accounting ledgers, called in publication “entities submitting balance sheet”, for purpose of this publication data from balance sheet and profit and loss account which are collected in other surveys are additionally used. This information concerns only entities with 10 and more persons employed and is presented in tables 25, 29, 30, 31 and 33.

All data are presented by their state as of 31st December 2012.

2. Main definitions

Assets comprise the resulting from the conducted in the past operations total set of elements of property (economic resources), economically useful and controlled by an entity, with reliably established value, that are expected to bring some economic advantages in the future. The balance sheet assets divide into the total fixed assets and current assets.

Total fixed assets comprise of intangible fixed assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term inter-period settlements.

Current assets cover stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term inter-period settlements.

Current assets cover stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term inter-period settlements.

Share equity (fund), as indicated according to the rules defined by law, regulations of statute or contract on establishing the entity, cover: share capital (fund), share capital not paid up, entity's shares (stocks), supplementary capital (fund), reserve capital (fund) from

aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał podstawowy to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

Kapitał zagraniczny to kapitał wniesiony do przedsiębiorstwa, w postaci środków finansowych (gotówka, akcje, obligacje), rzeczowych aktywów trwałych (maszyny, urządzenia, środki transportu, nieruchomości) oraz wartości niematerialnych i prawnych (patenty, licencje itp.) przez podmiot zagraniczny.

Podmiotem zagranicznym może być:

- osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego,
- osoba prawna z siedzibą za granicą,
- jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą.

Kapitał rozproszony to kwota zaangażowanego kapitału, którego nie można przyporządkować konkretnym udziałowcom.

Kapitał zadeklarowany jest to wartość wkładów pieniężnych i niepieniężnych (aportów rzeczowych) zadeklarowanych w dniu rejestracji podmiotu w akcie notarialnym. Wartość zagranicznego kapitału zadeklarowanego w akcie notarialnym została przeliczona na złote polskie według kursu NBP obowiązującego w dniu rejestracji spółki.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

Przychody z całokształtu działalności obejmują:

- a) **przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport** wytworzonych przez

revaluation, other reserve capital (fund), undistributed (unsettled) financial result from previous years, net financial result of the turnover year and write-offs from net profit for the turnover year.

Share capital is the actual contribution of an owner and co-owner, made to start an economic entity on its registration. This may be increased at later time.

Foreign capital – financial means (cash, shares, bonds), tangible fixed assets (machines, devices, properties) and intangible fixed assets (patents, licences, etc.) of enterprises/companies owned by a foreign entity.

Foreign entity means:

- *natural person that does not have Polish citizenship or,*
- *legal person seated abroad or,*
- *organizational entity without legal personality seated abroad.*

Dispersed capital is the amount of invested capital which cannot be attributed to specific shareholders.

Declared capital represents the value of deposits and materials apports declared on registration of the company in a notarial deed. The value of foreign capital contributions declared in the notarial deed is recalculated into PLN according to National Bank of Poland exchange rates as on the registration date.

Liabilities and provisions for liabilities are obligations resulting from past events entailing the provision of a consideration whose value has been determined in a reliable manner, which involve the use of an entity current or future assets. Cover provisions for liabilities, long-term liabilities, short-term liabilities and inter-period settlements (deferred and accrued expenses).

Revenues from total activity cover:

- a) *net revenues from the domestic sale and export sale products manufactured by an*

jednostkę **produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;

b) **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych;

c) **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;

d) **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

entity (finished goods, semi-finished products and services), as well as packages, equipment and outside services, if they are invoiced to the receivers along with products;

*b) **net revenues from the sale of goods and materials**, i.e. purchased for re-sale in the unaltered form the tangible current assets and products manufactured by an entity, if they are sold within the chain of own stores next to the products of outside manufacture. Revenues from the sale of products, goods and materials designated for intra-community delivery to the member states of the European Union and export outside the European Union;*

*c) **other operating revenues**, i.e. revenues related indirectly to the operational activity of an entity, in particular: profit from the sale of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, investments in the real estate and rights), assets (cash) received free of charge, including donated assets, as well as damages, reversed provisions, adjustments of the depreciation value for non-financial assets, income from social activities, income from the rent or lease of the fixed assets or investments in the real estate and rights;*

*d) **financial revenues**, i.e. amounts due in respect of dividends and share in profits, interest on loans granted, interest on term deposits, default interest, profit from the sale of investments, reduction of depreciation write-offs relating to investments due to the fact that the reasons resulting in the permanent loss of their value have ceased to exist (whether partially or totally), surplus of foreign exchange gains over losses.*

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

a) **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem (koszty działalności operacyjnej) pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;

b) **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;

c) **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik na działalności gospodarczej, skorygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.

Wynik finansowy netto (zysk lub strata) jest to wynik finansowy brutto pomniejszony o podatek dochodowy.

Costs of obtaining revenues from total activity cover:

a) **cost of the sale of products, goods and materials** related to the basic operating activity, including the value of sold goods and materials and total costs (total operating cost) decreased by the costs of generating benefits for the needs of the entity and corrected by the change in product inventories;

b) **other operating costs**, i.e. costs related indirectly to the operational activity of the entity, and in particular: loss on the sale of the non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets and fixed assets under construction, unplanned write-offs (write-offs by virtue of permanent loss of value), penalties, fines, indemnities paid, partially or fully written off liabilities related to bankruptcy, composition, restructuring proceedings, provisions made for future certain liabilities or liabilities, which are likely to occur (loss on current business transactions in progress), write-offs updating the value of non-financial assets, costs of maintaining premises required for social activity, donations or total fixed assets received free of charge;

c) **financial costs**, i.e. among others, interest from received bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on the sale of investments, write-offs updating the value of investment, the surplus of foreign exchange losses over gains.

Gross financial result (loss or profit) is the financial result on economic activity, adjusted by the result of extraordinary events.

Net financial result (loss or profit) is the gross financial result decreased by income tax.

Wskaźnik poziomu kosztów jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności.

Wskaźnik rentowności obrotu netto jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności.

Wskaźnik rentowności aktywów jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów.

Wskaźnik rentowności aktywów trwałych jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów trwałych.

Wskaźnik rentowności aktywów obrotowych jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów obrotowych.

Wskaźnik rentowności kapitału własnego jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości kapitału (funduszu) własnego.

Wskaźnik płynności I stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności II stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności III stopnia jest to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Nakłady na środki trwałe są to poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na nabycie (w tym zakup środków trwałych niewymagających montażu lub instalacji) bądź wytworzenie dla własnych

Cost level indicator from total activity is the relation of the costs of revenues acquisition from total activity to revenues from total activity.

Gross turnover profitability rate is the relation of the gross financial result to the revenues from total activity.

Net turnover profitability rate is the relation of the net financial result to the revenues from total activity.

Return on assets is the relation of the net financial result to the value of the assets.

Return on total fixed assets is the relation of the net financial result to the value of the total fixed assets.

Return on current assets is the relation of the net financial result to the value of the current assets.

Return on equity is the relation of the net financial result to the value of the equity (fund).

The first degree financial liquidity indicator is the relation of the short-term investments to the short-term liabilities (without special funds).

The second degree financial liquidity indicator is the relation of the short-term investments and the short-term receivables to the short-term liabilities (without special funds).

The third degree financial liquidity indicator is the relation of the current assets of the entity (stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term deferred expenses) to the short-term liabilities (without special funds).

Outlays on new fixed assets are the incurred during the reporting period outlays on the purchase (including purchase of fixed assets not requiring assembly or installation), or production of new fixed assets for own

potrzeb nowych środków trwałych, nakłady na środki trwałe w budowie (niezakończone, tj. na przyszłe środki trwałe), na ulepszenie własnych środków trwałych, na ulepszenie obcych środków trwałych oraz inne nakłady związane z budową środka trwałego – wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku, ubezpieczenia w drodze, ceł, itp.

W związku z elektronicznym naliczaniem tablic, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się różnić nieznacznie od podanych wielkości „ogółem”.

needs, the outlays on the fixed assets under construction (not completed, i.e. for the future fixed assets), for improvements of own fixed assets, for improvements in outside fixed assets and other outlays related to construction of fixed assets – along with expenses incurred while purchasing them, i.e. costs of transport, loading, insurance, customs, etc.

Due to the electronic method of data processing, in some cases sums of components can differ from amount given in the item “total”.

UWAGI ANALITYCZNE

1. Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego – badana zbiorowość ogółem

1.1 Liczba podmiotów

W 2012 roku badana zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego liczyła 25 914 jednostek (o 4,0% więcej niż przed rokiem). Struktura badanej zbiorowości pod względem form prawnych podmiotów nie uległa istotnym zmianom: 92,8% stanowiły spółki z ograniczoną odpowiedzialnością, 3,9% – spółki akcyjne, 2,2% – spółki komandytowe, 0,7% – oddziały przedsiębiorców zagranicznych, a 0,4% – pozostałe formy prawne.

W 2012 roku powstało 1 712 podmiotów z kapitałem zagranicznym wobec 1 536 w 2011 roku. Podmioty te zadeklarowały kapitał zagraniczny w wysokości 3 328,4 mln zł (ponad 3-krotny wzrost w porównaniu z 2011 rokiem). Najwięcej podmiotów powstało w działalności związanej z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (499).

Wśród podmiotów utworzonych w 2012 roku było 1 397 nowych jednostek tzw. “greenfields” (o 12,8% więcej w porównaniu z 2011 rokiem), w wyniku przekształceń utworzono 315 jednostek (o 6,1% więcej w porównaniu z 2011 rokiem). Podmioty nowe stanowiły 5,4% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (w roku poprzednim 5,0%). Najwyższy udział podmiotów nowych zaobserwowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę – 11,5% oraz w działalności finansowej i ubezpieczeniowej – 8,8%.

Z punktu widzenia wielkości podmiotów, struktura badanej zbiorowości nie uległa istotnym zmianom w stosunku do roku poprzedniego. Dominowały jednostki małe – do 49 pracujących, stanowiły one 84,8% ogólnej liczby badanych przedsiębiorstw (mikro–przedsiębiorstwa o liczbie pracujących do 9 osób – 66,8%). W klasie podmiotów średnich, o liczbie pracujących od 50 do 249 osób, znalazło się 10,5% całej zbiorowości, a w klasie jednostek dużych, o liczbie pracujących 250 i więcej osób – 4,7%.

Najwięcej przedsiębiorstw prowadziło działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (28,1%), przetwórstwem przemysłowym (19,7%), obsługą rynku nieruchomości (9,2%) oraz działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (9,0%).

Podobnie jak w 2011 roku, ponad jedna trzecia (38,5%) podmiotów z kapitałem zagranicznym miała swoją siedzibę w województwie mazowieckim. W województwie dolnośląskim miało siedzibę 9,2% podmiotów, w śląskim – 9,1%, a w wielkopolskim – 8,8%. W porównaniu z rokiem poprzednim największy, ponad dziesięcioprocentowy przyrost liczby podmiotów odnotowano w województwach: podlaskim (o 13,8%)

i podkarpackim (o 10,3%). W województwach lubuskim i warmińsko–mazurskim odnotowano spadek liczby podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (odpowiednio o 5,1% i 0,6%). Podmioty, w których suma kapitału zagranicznego przekraczała 50% kapitału podstawowego stanowiły, podobnie jak przed rokiem, 85,1% ogółu jednostek. W zbiorowości tej przeważały jednostki w 100% należące do inwestorów zagranicznych (80,6%).

W grupie podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego 87,1% to podmioty, w których ponad 50% kapitału podstawowego należało do jednego udziałowca zagranicznego (w całej populacji podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego stanowiły one 74,1%).

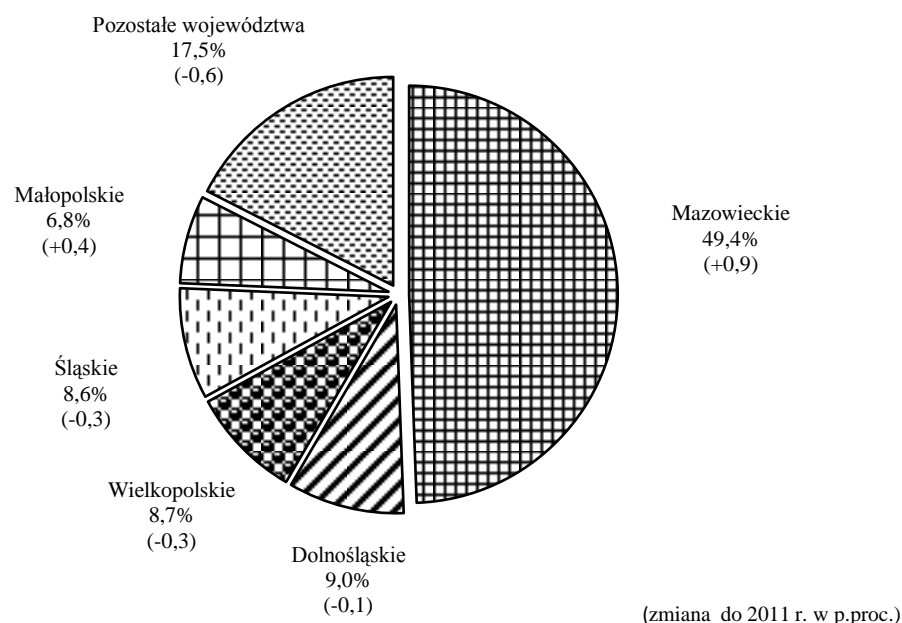
1.2 Kapitał

Kapitał podstawowy podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego zwiększył się z 194 160,6 mln zł w 2011 roku do 206 992,3 mln zł w 2012 roku (wzrost o 6,6%). W strukturze tego kapitału, podobnie jak przed rokiem, kapitał zagraniczny stanowił 86,7% (przed rokiem 84,8%), krajowy 10,1% (rok wcześniej 12,7%), a kapitał rozproszony – 3,2% (rok wcześniej 2,6%). Wartość kapitału zagranicznego w stosunku do roku poprzedniego wzrosła w 2012 roku o 9,0% (przed rokiem wzrost ten wyniósł 3,3%) i osiągnęła wysokość 179 372,3 mln zł.

W podmiotach dużych ulokowane było 53,9% łącznej wartości kapitału zagranicznego (rok wcześniej 55,9%). Do małych jednostek należało 32,0% (przed rokiem 28,7%) kapitału zagranicznego (do mikro-przedsiębiorstw – 22,2% wobec 19,3% w 2011 roku), do średnich – 14,1% (przed rokiem 15,4%).

Najwyższy odsetek kapitału zagranicznego (37,9%) zaangażowano w podmiotach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (przed rokiem – 38,5%). Kapitał zagraniczny, jakim dysponowały podmioty prowadzące działalność z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych stanowił 20,5%, kapitał zaangażowany w informacji i komunikacji – 11,0%. Ze wszystkich działów przetwórstwa przemysłowego największy odsetek kapitału zagranicznego był zaangażowany w podmiotach zajmujących się produkcją pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (15,9% kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym), produkcją artykułów spożywczych (11,4%), produkcją wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (9,8%) oraz produkcją wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (9,4%).

Wykres 1. Struktura kapitału zagranicznego według województw w 2012 roku



Podobnie jak w roku poprzednim, prawie połowę kapitału zagranicznego ulokowano w województwie mazowieckim (49,4%). Jedna trzecia kapitału zagranicznego (33,1%) skupiona została w kolejnych czterech województwach: dolnośląskim (9,0%), wielkopolskim (8,7%), śląskim (8,6%) i małopolskim (6,8%). Udział kapitału zagranicznego w żadnym z pozostałych 11 województw nie przekroczył 5% łącznej wartości tego kapitału ulokowanego w Polsce. Największą, ponad 15% dynamikę przyrostu kapitału zagranicznego w stosunku do roku poprzedniego odnotowano w województwach: podlaskim (o 22,8%), zachodniopomorskim (o 17,4%) oraz małopolskim (o 15,5%). W żadnym województwie nie odnotowano spadku wartości kapitału zagranicznego.

Kapitał zagraniczny w podmiotach, w których jego wartość przekraczała 1 mln USD, stanowił 96,6% ogółu kapitału zagranicznego w Polsce. Najwyższy udział kapitału zagranicznego tych podmiotów odnotowano w jednostkach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (38,3%) oraz handlu; naprawy pojazdów samochodowych (20,2%).

Ulokowany w Polsce w końcu 2012 roku kapitał zagraniczny pochodził ze 125 krajów. Z krajów Unii Europejskiej pochodziło 90,8% kapitału zagranicznego, z krajów OECD – 94,0%. Podobnie jak przed rokiem, kraje, które ulokowały w Polsce kapitał o największej wartości to: Holandia (21,0% kapitału zagranicznego ogółem), Francja (17,6%), Niemcy (16,9%) – przed rokiem udziały te kształtowały się odpowiednio: 22,2%, 15,8%, 17,5%.

Wartość kapitału holenderskiego wyniosła w końcu 2012 roku 37 577,2 mln zł, wykazując w porównaniu z 2011 rokiem wzrost o 2,7%. Był on ulokowany w 96,7% w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i w 91,1% w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Prawie trzy czwarte tego kapitału ulokowano w handlu; naprawie pojazdów samochodowych i w przetwórstwie przemysłowym (odpowiednio 36,9% i 35,8%). W 47,1% kapitał holenderski był zaangażowany w województwie mazowieckim.

Wartość zaangażowanego w Polsce kapitału francuskiego wyniosła w końcu 2012 roku 31 628,4 mln zł wykazując wzrost o 21,4% (w 2011 zanotowano spadek o 11,6% w porównaniu z 2010 rokiem). Prawie cały kapitał francuski (93,4%) ulokowany był w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego (przed rokiem 99,4%). Prawie połowę kapitału francuskiego zaangażowano w działalności związanej z informacją i komunikacją, 47,8% (przed rokiem 38,8%), w przetwórstwie przemysłowym – 17,4% (przed rokiem 21,2%), w handlu; naprawie pojazdów samochodowych ulokowano 14,4% kapitału (przed rokiem 16,8%). W podmiotach mających siedzibę w województwie mazowieckim skupiło się 78,5% kapitału francuskiego (rok wcześniej 75,0%).

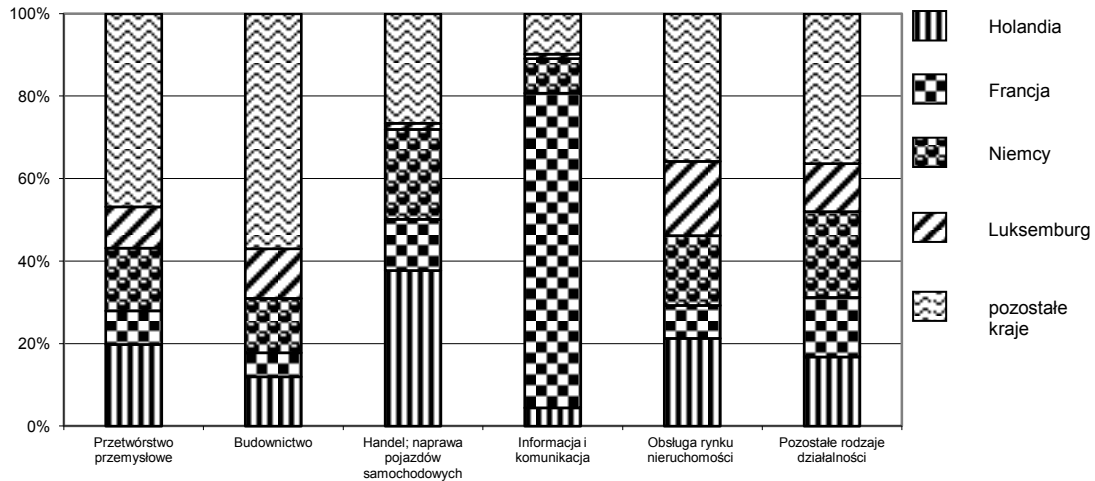
Wartość kapitału niemieckiego wyniosła 30 359,4 mln zł, wykazując wzrost o 5,2% w porównaniu z 2011 rokiem. Najwięcej kapitału niemieckiego ulokowano w przetwórstwie przemysłowym – 34,1% oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 26,3%. W 98,3% był on ulokowany w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i w 84,2% w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Podobnie jak w roku poprzednim, najatrakcyjniejsze dla kapitału niemieckiego były województwa: mazowieckie – 35,8% (rok wcześniej 35,5%), dolnośląskie – 19,4% (rok wcześniej 19,9%) i wielkopolskie – 13,4% (rok wcześniej 14,0%).

Czwarty pod względem wielkości kapitał pochodził z Luksemburga i w końcu 2012 roku wyniósł 14 761,6 mln zł (wzrost o 20,4%). W 62,4% był ulokowany w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób i prawie w całości w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego (97,4%). Najwięcej kapitału luksemburskiego zaangażowano w przetwórstwie przemysłowym – 46,0% oraz w obsłudze rynku nieruchomości – 14,6%. Większość tego kapitału ulokowano w podmiotach z siedzibą w województwach mazowieckim (53,8%) i śląskim (22,8%).

Wartość kapitału cypryjskiego wyniosła 7 492,0 mln zł (wzrost o 27,6%). W końcu 2012 roku stanowił 4,2% łącznej wartości kapitału zagranicznego ulokowanego w Polsce. W 72,5% kapitał ten został ulokowany w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób i w 83,6% w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego. Połowa kapitału cypryjskiego zaangażowana była w przetwórstwo przemysłowe (34,4%) i handel, naprawę; pojazdów

samochodowych (16,2%). W 44,5% kapitał cypryjski ulokowano w podmiotach mających siedzibę na terenie województwa mazowieckiego.

Wykres 2. Struktura kapitału zagranicznego według kraju pochodzenia i sekcji PKD w 2012 roku



Zróznicowane było zainteresowanie inwestorów zagranicznych poszczególnymi obszarami gospodarki. Ponad połowę (53,2%) kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym stanowił kapitał pochodzący z czterech krajów: Holandii, Niemiec, Francji i Luksemburga (największy odsetek stanowił kapitał holenderski – 19,8% (przed rokiem 20,5%) i niemiecki – 15,3% (przed rokiem 15,6%). W handlu; naprawie pojazdów samochodowych 71,9% kapitału pochodziło z trzech krajów: Holandia (37,7%), Niemcy (21,8%) i Francja (12,4%). W informacji i komunikacji dominował kapitał francuski – 76,2% całkowitego kapitału zaangażowanego w ten rodzaj działalności. W budownictwie prawie 60% kapitału pochodziło z: Hiszpanii (22,5%), Niemiec (13,1%), Luksemburga (12,1%) i Holandii (11,9%). W działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości 56,2% to kapitał Holandii, Luksemburga i Niemiec (odpowiednio 21,3%, 18,0%, 17,0%). W transporcie i gospodarce magazynowej prawie połowa kapitału pochodziła z Holandii (32,6%) i Niemiec (16,8%). Kapitał w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej w większości pochodził z Luksemburga (23,0%), Holandii (19,3%) i Niemiec (18,8%). Jedną trzecią kapitału w zakwaterowaniu i gastronomii stanowił kapitał francuski (35,2%).

W podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego w końcu 2012 roku ulokowane zostało 172 664,4 mln zł kapitału zagranicznego, a wartość kapitału zwiększyła się w porównaniu z 2011 rokiem o 7,8%. Dominował w nim kapitał pochodzący z państw Unii Europejskiej (90,7%). W strukturze kapitału zagranicznego ulokowanego w tej grupie

podmiotów największy odsetek stanowił kapitał holenderski (21,0%), niemiecki (17,3%) i francuski (17,1%).

Podmioty, w których dominującą pozycję zajmował jeden inwestor dysponowały 93,2% kapitału ulokowanego w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i 89,8% całego kapitału zagranicznego zaangażowanego w Polsce (rok wcześniej odpowiednio 89,1% i 86,8%). Z Holandii pochodziło 22,0%, z Niemiec 17,3%, a z Francji 17,2% kapitału zagranicznego ulokowanego w podmiotach z przewagą jednego udziałowca.

Pochodzący z większości krajów kapitał ulokowany w podmiotach o liczbie pracujących 10 i więcej osób był wyższy od ulokowanego w podmiotach o liczbie pracujących do 9 osób.

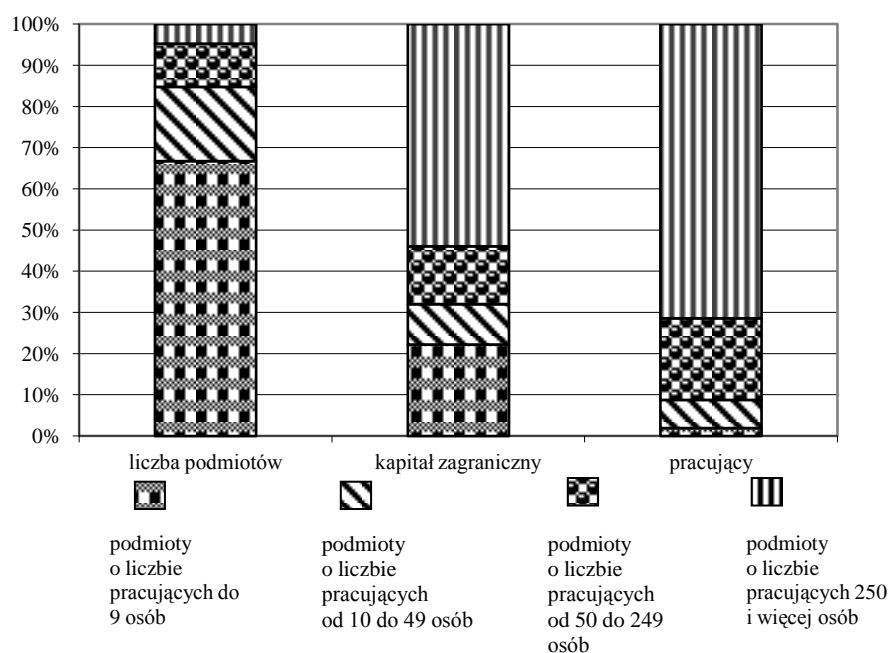
1.3 Pracujący

W końcu 2012 roku w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego pracowało 1 571,2 tys. osób, o 0,3% więcej w porównaniu z 2011 rokiem. W porównaniu z rokiem poprzednim w podmiotach małych zanotowano wzrost liczby pracujących o 1,4% (przed rokiem spadek o 2,2%), w tym w podmiotach mikro spadek o 0,7% (przed rokiem spadek o 12,9%). W podmiotach klasy średniej zanotowano wzrost liczby pracujących o 2,3%, natomiast w klasie podmiotów dużych nastąpił spadek liczby pracujących o 0,4%. Podmioty duże, stanowiące 4,7% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, były miejscem pracy dla 71,4% ogółu pracujących (rok wcześniej 71,9%).

Najwięcej osób pracowało w podmiotach zajmujących się przetwórstwem przemysłowym – 47,1% ogólnej liczby pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 23,9%. Prawie 70% ogółu pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym zatrudnionych było w podmiotach mających siedzibę w czterech województwach: mazowieckim (33,9%), wielkopolskim (14,0%), śląskim (11,5%) oraz dolnośląskim (9,4%).

Przeciętny podmiot z kapitałem zagranicznym zatrudniał 60 osób: przeciętny podmiot duży – 916 osób, podmiot średni – 115 osób, mały – 6 osób, a mikro – 2 osoby (przed rokiem odpowiednio – 62, 924, 114, 6 i 2).

Wykres 3. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości w 2012 roku



1.4 Podstawowe wyniki finansowe

W 2012 roku podmioty z udziałem kapitału zagranicznego uzyskały przychody z całokształtu działalności w wysokości 1 247 770,3 mln zł wykazując wzrost o 2,7% (przed rokiem wzrost o 11,9%). W 94,6% przychody były uzyskane przez podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności wyniosły 1 191 317,3 mln wykazując wzrost o 1,1% zł (przed rokiem wzrost o 14,2%). Dominującą wartość kosztów (94,8%) wygenerowały podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Najwyższe przychody z całokształtu działalności uzyskały podmioty zaangażowane w przetwórstwo przemysłowe (535 446,8 mln zł, co stanowiło 42,9% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego) oraz w handel; naprawę pojazdów samochodowych (408 952,3 mln zł – 32,8%). Zysk brutto wykazało 13 196 podmiotów, tj. 50,9% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (rok wcześniej 47,3%), a uzyskiwane przez te podmioty przychody z całokształtu działalności stanowiły 82,4% przychodów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (podobnie rok wcześniej – 82,4%).

Wynik finansowy netto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wyniósł w 2012 roku 47 941,5 mln zł (wzrost o 75,0% wobec 27 399,9 mln zł w 2011 roku). W większości obszarów działalności wynik finansowy netto był dodatni. Wartości ujemne wykazały podmioty prowadzące działalność w zakresie górnictwa i wydobywania, opieki

zdrowotnej i pomocy społecznej, działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją. Najwyższy wynik finansowy netto wypracowały podmioty działające w przetwórstwie przemysłowym – 21 448,2 mln zł, co stanowiło 44,7% wyniku finansowego netto wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (przed rokiem udział ten stanowił 70,8%).

Zarówno podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób jak i podmioty mikro (do 9 osób pracujących) wykazały ogółem dodatni wynik finansowy netto odpowiednio 43 768,0 mln zł (przed rokiem 30 643,8 mln zł) i 4 173,5 mln zł (przed rokiem minus 3 243,9 mln zł). Podmioty o liczbie pracujących do 9 osób wykazały ujemny wynik finansowy netto w 7 na 18 badanych obszarów działalności. W grupie podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób stratę netto wykazano w czterech obszarach działalności.

Wskaźnik poziomu kosztów dla całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym ukształtował się na poziomie 95,5% (97,0% w 2011 roku). Ponad 100% wyniósł w górnictwie i wydobywaniu (119,9%), w działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (102,8%) oraz w opiece zdrowotnej i pomocy społecznej (100,2%). Najkorzystniejsze wskaźniki poziomu kosztów, poniżej 90%, odnotowano w działalności finansowej i ubezpieczeniowej (66,9%) oraz w rolnictwie, leśnictwie, łowiectwie i rybactwie (83,6%).

Wskaźnik rentowności obrotu netto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ukształtował się na poziomie 3,8% (przed rokiem 2,3%). Najkorzystniejszy poziom tego wskaźnika wykazały podmioty zajmujące się działalnością finansową i ubezpieczeniową (36,5%) i rolnictwem, leśnictwem, łowiectwem i rybactwem (16,1%). Najniższe – ujemne wskaźniki rentowności obrotu netto wykazały podmioty z zakresu górnictwa i wydobywania (minus 19,1%), działalności związanej w kulturą, rozrywką i rekreacją (minus 3,2%) oraz opieki zdrowotnej i pomocy społecznej (minus 0,7%).

1.5 Działalność eksportowa i importowa

W 2012 roku 10 494 podmiotów z kapitałem zagranicznym eksportowało swoje produkty lub towary i materiały, co stanowiło 40,5% badanej zbiorowości podmiotów z udziałem zagranicznym (przed rokiem 40,6%). Wśród podmiotów do 9 pracujących 25,3% prowadziło aktywność eksportową, a wśród podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób – 71,0%. Najwyższy odsetek podmiotów eksportujących zaobserwowano w przetwórstwie przemysłowym (71,5%), w transporcie i gospodarce magazynowej (63,2%) oraz w informacji i komunikacji (55,3%). Wartość sprzedaży na eksport zrealizowanej przez wszystkie podmioty z kapitałem zagranicznym wyniosła 358 626,6 mln zł i była o 5,9% wyższa niż przed rokiem (w 2011 roku zanotowano wzrost o 15,6%). W strukturze eksportu

dominował eksport wyrobów – 73,2% wartości eksportu ogółem (przed rokiem 74,5%). Pozostała część eksportu przypadła na eksport usług – 14,2% (rok wcześniej 13,7%) i eksport towarów i materiałów – 12,6% (przed rokiem 11,8%). Dominującą część eksportu zrealizowały podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (79,7%). Z wartości eksportu realizowanego przez podmioty w przetwórstwie przemysłowym 89,3% stanowił eksport wyrobów. Eksport dokonywany przez podmioty z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych stanowił 9,5% eksportu ogółem (był to głównie eksport towarów i materiałów – 72,8%).

Eksportu do jednostki macierzystej lub jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw, do której należał badany podmiot (tzw. eksport wewnątrzgrupowy) stanowił w 2012 roku 36,8% eksportu ogółem (spadek udziału o 4,9 p. proc.). Najwyższy udział eksportu w ramach grupy przedsiębiorstw w wartości eksportu ogółem zanotowano w działalności finansowej i ubezpieczeniowej (72,7% to eksport do jednostek powiązanych) oraz w obsłudze rynku nieruchomości (60,0%). Dominująca część eksportu do jednostki macierzystej lub jednostek powiązanych była zrealizowana przez podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (82,9%).

Uwzględniając siedzibę badanych jednostek, udział eksporterów w liczbie podmiotów z kapitałem zagranicznym poszczególnych województw kształtował się na poziomie od 33% w województwie mazowieckim do ponad 50% w województwach wielkopolskim (50,5%) i opolskim (50,4%). Największy udział w eksporcie ogółem miały podmioty z województw: mazowieckiego – 21,8%, śląskiego – 18,6%, wielkopolskiego – 12,9% i dolnośląskiego – 12,9%.

Blisko co drugi podmiot z udziałem kapitału zagranicznego dokonywał zakupów z importu (45,3%). W strukturze podmiotów dokonujących zakupów z importu, 44,5% stanowiły podmioty o liczbie pracujących do 9 osób, a 55,5% to podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Wśród podmiotów do 9 pracujących 30,2% dokonywało zakupów z importu, a wśród podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób – 75,6%.

Wartość dokonanego importu wyniosła 377 188,7 mln zł i była wyższa o 1,9% w porównaniu z 2011 rokiem. Import surowców, materiałów i półfabrykatów na cele produkcyjne stanowił 43,1% importu ogółem, import towarów do dalszej odsprzedaży – 39,9%, a import usług – 11,3% (rok wcześniej odpowiednio 43,7%, 37,9% i 9,4%). Z wartości importu ogółem, 28,6% stanowił import od jednostki macierzystej bądź jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw – tzw. import wewnątrzgrupowy (rok wcześniej 29,8%). Z wartości importu ogółem 94,4% przypadło na podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Najwyższą wartość importu wykazały podmioty prowadzące

działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego oraz handlu; naprawy pojazdów samochodowych. Zrealizowały one odpowiednio 55,7% i 34,6% importu ogółem dokonanego przez wszystkie podmioty z kapitałem zagranicznym. W przetwórstwie przemysłowym dominował import surowców i materiałów na cele produkcyjne (73,5%), w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – import towarów do dalszej odsprzedaży (90,8%), w transporcie i gospodarce magazynowej – import usług (74,4%).

Największy odsetek importerów w stosunku do wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym zlokalizowanych w danym województwie zanotowano w województwach: wielkopolskim (53,3%) i śląskim (53,1%), a najniższy – w województwie warmińsko – mazurskim (33,3%). Ponad dwie trzecie wartości importu ogółem zrealizowały podmioty z trzech województw: mazowieckiego (35,4%), wielkopolskiego (13,7%) oraz śląskiego (13,2%).

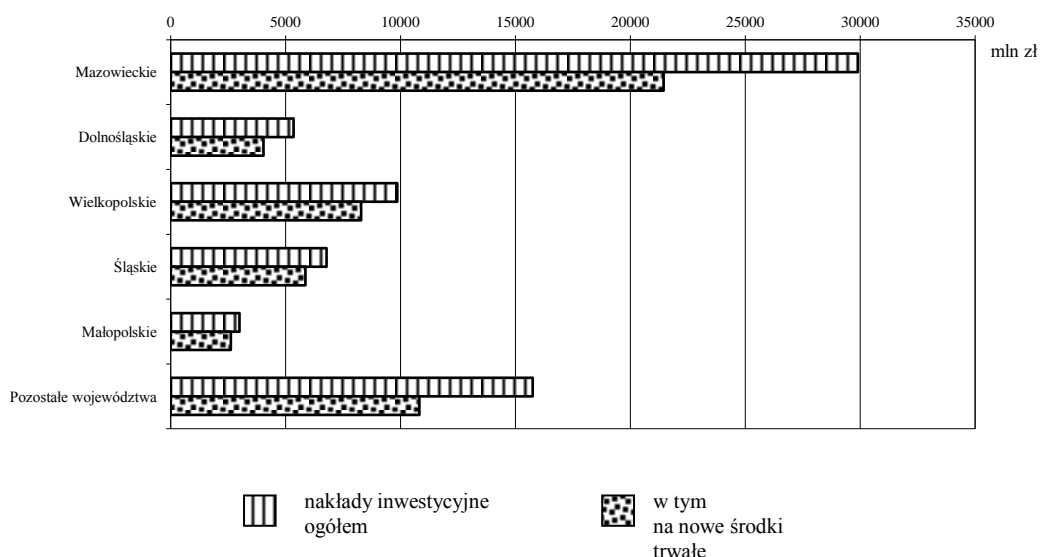
1.6 Nakłady na aktywa trwałe i nowe środki trwałe

W 2012 roku nakłady na pozyskanie aktywów trwałych w Polsce poniosło 44,4% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (w 2011 roku 46,1%). Wartość tych nakładów wyniosła 70596,2 mln zł i była o 4,2% niższa niż w 2011 roku. Najwięcej inwestowały podmioty prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (36,9% nakładów na pozyskanie aktywów trwałych poniesionych przez wszystkie podmioty z udziałem kapitału zagranicznego), podmioty zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych (13,3%) oraz informacją i komunikacją (11,1%). Przeciętny podmiot poniósł w 2012 roku 6,1 mln zł nakładów na pozyskanie aktywów trwałych (przed rokiem 6,4 mln zł). Najwyższe nakłady w przeliczeniu na jednostkę poniosły podmioty z zakresu wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, gdzie przeciętne przedsiębiorstwo wydało na inwestycje 21,6 mln zł, działalności finansowej i ubezpieczeniowej – 19,4 mln zł, górnictwa i kopalnictwa – 13,4 mln zł, w informacji i komunikacji – 13,1 mln zł. W układzie terytorialnym najwięcej nakładów inwestycyjnych na pozyskanie aktywów trwałych poniosły podmioty z województwa mazowieckiego – 42,3% nakładów ogółem (w 2011 roku 47,1%). Kolejne, najwyższe nakłady inwestycyjne poniosły podmioty z województw: wielkopolskiego (14,0%), śląskiego (9,6%) i dolnośląskiego (7,6%).

Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego przeznaczyły w 2012 roku 53062,7 mln zł na zakup nowych środków trwałych (spadek o 3,5% w porównaniu do roku poprzedniego). Nakłady na nowe środki trwałe stanowiły 75,2% nakładów ogółem na pozyskanie aktywów trwałych. Podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym poniosły 39,0% nakładów ogółem na nowe środki trwałe (przed rokiem 41,5%), handlem;

naprawą pojazdów samochodowych – 14,5% (przed rokiem 12,7%), informacją i komunikacją – 9,4% (przed rokiem 9,3%). Nakłady na nowe środki trwałe podmiotów z województw: mazowieckiego, wielkopolskiego, śląskiego i dolnośląskiego stanowiły trzy czwarte tych nakładów ogółem (odpowiednio 40,4%, 15,6%, 11,3% i 7,6%).

Wykres 4. Nakłady inwestycyjne poniesione przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego w 2012 roku według województw



2. Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych

Dane obrazujące wyniki uzyskane z działalności prowadzonej przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób przedstawiono na tle wyników uzyskanych przez porównywalną zbiorowość podmiotów tej samej wielkości, które złożyły bilans oraz rachunek zysków i strat za 2012 rok (umownie w opracowaniu nazywane „podmiotami bilansowymi”). Analizą objęto 8 613 podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w porównaniu z 53 070 badanymi podmiotami bilansowymi.

Grupa podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób stanowiła 33,2% całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym. W przetwórstwie przemysłowym stanowiły one 63,6%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 30,8%, w transporcie i gospodarce magazynowej – 46,1%. W tej grupie podmiotów z kapitałem zagranicznym zaangażowano w końcu 2012 roku 161 913,3 mln zł kapitału podstawowego (78,2% kapitału podstawowego wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym), w tym 139 464,0 mln zł

kapitału zagranicznego (77,8% kapitału zagranicznego ogółem). W przetwórstwie przemysłowym odsetek ten wyniósł odpowiednio 96,6% i 96,1%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 92,8% i 95,2%, a w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej – 59,6% i 61,6%. W obsłudze rynku nieruchomości udział kapitału w rękach podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób był niewielki i wynosił 17,7% w kapitale podstawowym i 19,7% w kapitale zagranicznym.

W zbiorowości wszystkich podmiotów bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób, podmioty z kapitałem zagranicznym stanowiły 16,2%. W przetwórstwie przemysłowym podmioty z udziałem zagranicznym stanowiły 22,3%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 14,4%.

Pracujący w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego, stanowili 30,2% pracujących w podmiotach bilansowych. Liczba pracujących w omawianej grupie podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego nieznacznie wzrosła w stosunku do roku poprzedniego o 0,3%, a w badanych podmiotach bilansowych spadła o 1,1%.

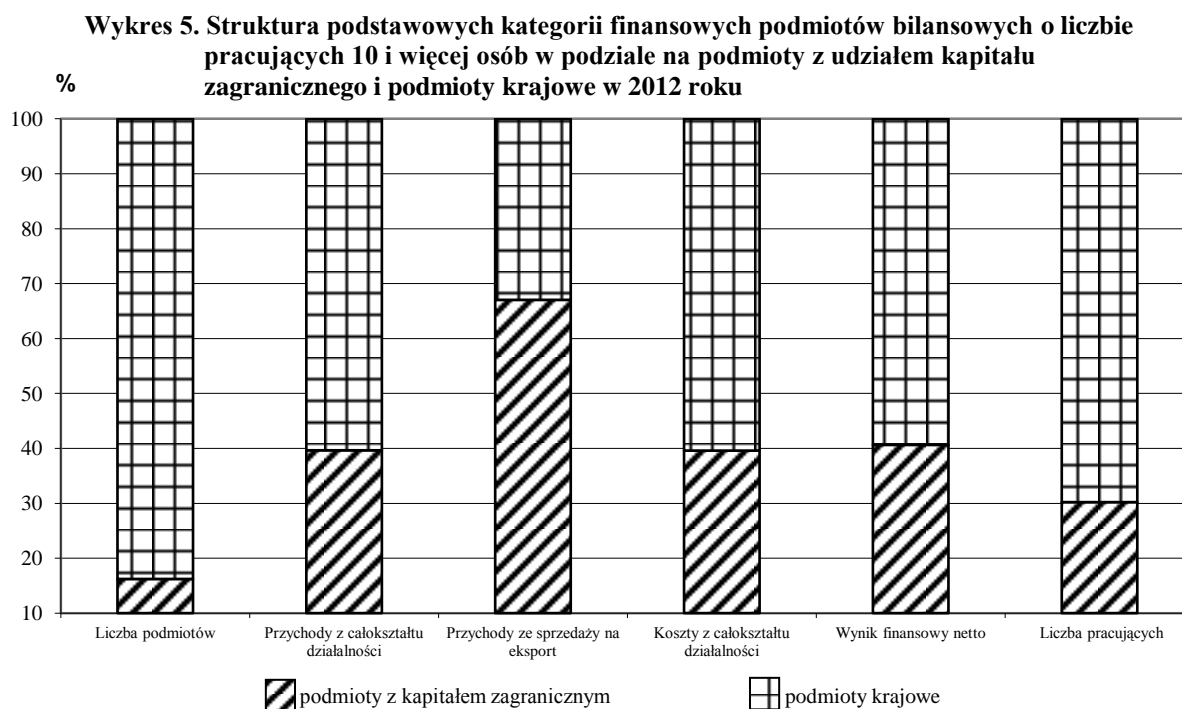
Wartość przychodów z całokształtu działalności omawianych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosła 1 180 307,7 mln zł, a ich udział w przychodach wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 39,6%. Tempo wzrostu przychodów podmiotów bilansowych (wzrost o 3,5%) było nieco szybsze od tempa wzrostu odnotowanego dla podmiotów z kapitałem zagranicznym (wzrost o 2,1%). Przychody z całokształtu działalności uzyskane przez podmioty z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym stanowiły 49,0% przychodów wszystkich podmiotów bilansowych prowadzących ten rodzaj działalności, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 40,4%, w transporcie i gospodarce magazynowej – 26,8%.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności w podmiotach z kapitałem zagranicznym wyniosły 1 128 887,8 mln zł i stanowiły 39,6% kosztów podmiotów bilansowych (40,7% w 2011 roku). W stosunku do 2011 roku podmioty w obu rozpatrywanych grupach wykazały wzrost kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności (wzrost o 1,1% w podmiotach z kapitałem zagranicznym i 4,0% w całej zbiorowości podmiotów bilansowych).

Liczba podmiotów z udziałem zagranicznym wykazujących zysk netto wzrosła o 5,0%, podczas gdy wszystkich podmiotów bilansowych wykazujących zysk netto spadła o 1,0%. W całej zbiorowości podmiotów wykazujących zysk netto, 13,9% stanowiły podmioty z udziałem zagranicznym (przed rokiem 13,1%).

Wynik finansowy netto w podmiotach z udziałem zagranicznym uległ istotnej poprawie w porównaniu z rokiem poprzednim (wzrost o 42,8%), podczas gdy we wszystkich

podmiotach bilansowych spadł o 4,9%. W 40,6% wynik ten wypracowały podmioty z udziałem kapitału zagranicznego (rok wcześniej udział ten wyniósł 27,1%).



Wartość aktywów trwałych podmiotów z udziałem zagranicznym wyniosła w końcu 2012 roku 515 361,1 mln zł, o 5,8% więcej w porównaniu z rokiem poprzednim. Udział aktywów trwałych podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości aktywów trwałych wszystkich podmiotów bilansowych nieznacznie spadł z 35,7% w 2011 roku do 35,4% w 2012 roku. W strukturze aktywów trwałych należących do podmiotów z kapitałem zagranicznym zmniejszył się udział rzeczowych aktywów trwałych i wyniósł 56,7%, a udział długoterminowych aktywów finansowych nieznacznie wzrósł wynosząc 27,8% (w 2011 roku odpowiednio 58,2% i 27,7%). Dla wszystkich podmiotów bilansowych proporcje te wyniosły odpowiednio 64,4% i 23,6% (wobec 65,8% i 22,8% w 2011 roku). Wartości niematerialne i prawne w obu grupach stanowiły niewielki odsetek: 6,8% w podmiotach z kapitałem zagranicznym i 4,5% w podmiotach bilansowych (w 2011 roku odpowiednio 5,7% i 4,0%).

Wartość aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosła w końcu 2012 roku 398 405,2 mln zł (spadek o 2,5%) i stanowiła 41,1% wartości aktywów obrotowych wszystkich podmiotów bilansowych (rok wcześniej 41,9%). W strukturze aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym 44,4% stanowiły należności

krótkoterminowe, a 24,8% zapasy (rok wcześniej odpowiednio 45,4% i 24,1%). Dla podmiotów bilansowych udziały te wyniosły 44,0% i 26,7% (rok wcześniej 44,0% i 25,8%).

Podmioty z kapitałem zagranicznym dysponowały w końcu 2012 roku kapitałem własnym o wartości 400 818,3 mln zł (wzrost w stosunku do roku poprzedniego o 8,8%). Kapitał własny wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 1 233 107,5 mln zł (wzrost o 5,8%). Podmioty z kapitałem zagranicznym dysponowały 32,5% kapitału własnego podmiotów bilansowych (31,6% w 2011 roku). Zobowiązania podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego w końcu 2012 roku wyniosły 454 179,1 mln zł (spadek o 2,9% w stosunku do roku poprzedniego). Wartość zobowiązań podmiotów bilansowych minimalnie spadła o 0,05%. Udział zobowiązań podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości ich pasywów stanowił 49,7%, (przed rokiem 52,2%), a podmiotów bilansowych – 41,0% (przed rokiem 43,1%).

Wskaźnik poziomu kosztów podmiotów z kapitałem zagranicznym był w 2012 roku nieco korzystniejszy od wykazanego w zbiorowości podmiotów bilansowych i wyniósł 95,6% wobec 96,6% w 2011 roku (dla podmiotów bilansowych wyniósł on 95,7% wobec 95,2% rok wcześniej).

Wskaźnik rentowności obrotu netto podmiotów z kapitałem zagranicznym uległ podwyższeniu w porównaniu z rokiem poprzednim i wyniósł 3,7% wobec 2,7% w 2011 roku. Wskaźnik ten uzyskany przez podmioty bilansowe obniżył się i wyniósł 3,6% (w 2011 roku – 3,9%).

Wskaźnik płynności I stopnia w 2012 roku dla podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 38,2% (37,4% rok wcześniej), a wskaźnik płynności II stopnia 98,8% (98,5% rok wcześniej). Wskaźniki te dla podmiotów bilansowych wynosiły odpowiednio 38,7% oraz 103,5% (rok wcześniej 39,7% i 104,1%).

Wskaźnik rentowności kapitału własnego podmiotów z kapitałem zagranicznym podniósł się w porównaniu z rokiem poprzednim z 8,3% do 10,9%. Był korzystniejszy od wykazanego przez wszystkie podmioty bilansowe, dla których ukształtował się na poziomie 8,7% (9,7% rok wcześniej).

Poprawie uległ wskaźnik rentowności aktywów podmiotów z kapitałem zagranicznym (4,8% wobec 3,4% w 2011 roku) i był wyższy od wykazanego przez wszystkie podmioty bilansowe (4,4% wobec 4,8% rok wcześniej).

Omawiane w tej części podmioty z kapitałem zagranicznym przeznaczyły w 2012 roku 42 264,3 mln zł na pozyskanie nowych środków trwałych (46 066,1mln zł w 2011 roku), co stanowiło 35,6% nakładów na nowe środki trwałe poniesionych przez wszystkie podmioty bilansowe (przed rokiem 37,8%).

EXECUTIVE SUMMARY

1.1 Number of entities

In 2012, the analyzed group of entities with foreign capital had 25 914 units. 1 712 entities with foreign capital were established in 2012. These entities declared foreign capital in the amount of 3 328.4 mln zł. The most of entities started business activity related to trade; repair of motor vehicles (499). Among entities established in 2012, there were 1 397 new units, so called "greenfields"; 315 units were established as a result of transformation. New entities accounted for 5.4% of all entities with foreign capital. The highest share thereof was recorded in electricity, gas, steam and water supply (11.5%) and in financial and insurance activity (8.8%).

Small units i.e. up to 49 employed persons prevailed in the analyzed group of entities with foreign capital. They accounted for 84.8% of total number of analyzed enterprises (micro-enterprises of the number of employed persons not exceeding 9 accounted for 66.8%). Medium-sized entities, of the number of employed persons from 50 to 249, accounted for 10.5% of the whole group, whereas large enterprises, of the number of employed persons exceeding 250, accounted for 4.7%. The most of entities conducted business activity related to trade; repair of motor vehicles (28.1%), manufacturing (19.7%), real estate activities (9.2%) and professional, scientific and technical activities (9.0%).

Every third entity with foreign capital had its registered office in Mazowieckie Voivodship.

1.2 Capital

Share capital of entities with foreign capital amounted to 206 992.3 mln zł. In this capital structure, foreign capital accounted for 86.7%, whereas domestic and dispersed capital accounted for 10.1% and 3.2% respectively. The value of foreign capital in 2012 amounted to 179 372.3 mln zł. In large entities there was invested 53.9% of total value of foreign capital. 32.0% of foreign capital belonged to small units (including 22.2% of foreign capital belonging to micro-enterprises) and 14.1% – to medium-sized enterprises. The highest percentage of foreign capital (37.9%) was invested in entities conducting business activity regarding manufacturing. Foreign capital that entities conducting business activity with regard to trade; repair of motor vehicles had at their disposal constituted 20.5% of total

value of this capital, while capital invested in information and communication amounted to 11.0%. Almost half of foreign capital was invested in Mazowieckie Voivodship (49.4%).

Foreign capital invested in Poland at the end of 2012 came from 125 countries. Over 90% of foreign capital came from the EU member states. Countries that invested in Poland capital of the

highest value are as follows: the Netherlands (21.0% of foreign capital in total), France (17.6%) and Germany (16.9%).

The value of Dutch capital at the end of 2012 amounted to 37 577.2 mln zł. Almost three-quarters of the capital was invested in trade; repair of motor vehicles and in manufacturing.

The value of French capital invested in Poland amounted at the end of 2012 to 31 628.4 mln zł. The prevailing area of French investors' activity was information and communication in which 47.8% of the capital was invested.

The value of German capital invested in Poland amounted to 30 359.4 mln zł. There was 34.1% of this capital invested in manufacturing, and 26.3 – in trade; repair of motor vehicles. Capital from Luxembourg amounted to 14 761.6 mln zł. 46.0% of this capital was invested in manufacturing and 14.6% – in real estate activities.

The value of capital from Cyprus amounted to 7 492.0 mln zł. A half of Cypriot capital was invested in manufacturing and trade; repair of motor vehicles (34.4% and 16.2% respectively).

The capital coming from the following four countries constituted over a half (53.2%) of foreign capital invested in manufacturing: the Netherlands, Germany, France and Luxembourg. With regard to trade, repair of motor vehicles, 71.9% of the capital came from three countries: the Netherlands, Germany and France. With reference to information and communication, French capital prevailed – 76.2% of total capital invested in this kind of activity. As for construction, almost 60% of capital came from Spain (22.5%), Germany (13.1%), Luxembourg (12.1%) and the Netherlands (11.9%). With regard to real estate activities, 56.2% accounted for capital from the Netherlands, Germany and Luxembourg. In the case of transport and storage, half of capital came from the Netherlands and Germany. With regard of capital invested in professional, scientific and technical activities over 60% came from Luxembourg (23.0%), the Netherlands (19.3%) and Germany (18.8%). As for accommodation and catering, one third of capital was French.

1.3 Employment

At the end of 2012 entities with foreign capital employed 1 571.2 thou. persons. Large entities accounting for 4.7% of all entities with foreign capital were the place of work for 71.4% of the whole of persons working therein.

Entities dealing with manufacturing employed 47.1% of total number of persons working in entities with foreign capital, whereas entities dealing with trade; repair of motor vehicles employed 23.9% of such persons. Almost 70% of the whole of persons working in entities with foreign capital was employed in entities having their registered office in four voivodships: Mazowieckie (33.9%), Wielkopolskie (14.0%), Śląskie (11.5%) and Dolnośląskie (9.4%). An

average entity with foreign capital employed 60 persons, an average large entity – 916 persons, a medium-sized entity – 115 persons, a small-sized entity – 6 persons, and a micro entity employed 2 persons.

1.4 The main financial results

In 2012, entities with foreign capital earned revenue from total activity in the amount of 1 247 770.3 mln zł. In 94.6% of the cases the revenue was earned by entities with 10 and more persons employed. Costs of obtaining revenues from total activity amounted to 1 191 317.3 mln zł. The highest revenue from total activity was earned by entities dealing with manufacturing (535 446.8 mln zł, which constituted 42.9% of revenue of all entities with foreign capital) as well as in trade; repair of motor vehicles (408 952.3 mln zł, which constituted 32.8%). 13 196 entities, i.e. 50.9% of entities with foreign capital, showed profit gross, and revenue earned by such entities from total activity accounted for 82.4% of revenue of all entities with foreign capital.

Financial result net of entities with foreign capital in 2012 amounted to 47 941.5 mln zł. The highest financial result net was achieved by entities conducting business activity in manufacturing and amounted to 21 448,2 mln zł, which constituted 44.7% of financial result net of all entities with foreign capital.

Costs level indicator from total activity for the whole group of entities with foreign capital developed at the level of 95.5%, exceeding the level of 100.0% in three NACE sections. The most favourable costs level indices, below 90.0%, were recorded with regard to the following sections: financial and insurance activities (66.9%) and agriculture, forestry, hunting and fishery (83.6%).

Net turnover profitability ratio of entities with foreign capital developed at the level of 3.8%. The most favourable level of this index was recorded with regard to entities dealing with financial and insurance activities (36.5%) and agriculture, forestry, hunting and fishery (16.1%). Entities of areas of activities related to mining and quarrying, arts, of entertainment and recreation as well as of human health and social work activities showed the lowest – minus turnover net profitability indices (minus 19.1%, minus 3.2%, minus 0.7% respectively).

1.5 Export and import activity

In 2012, 10 494 entities with foreign capital exported their products or goods and materials, which constituted 40.5% of the analysed group of entities with foreign capital. The highest percentage of exporting entities occurred in manufacturing (71.5%), in transportation and storage (63.2%) as well as in information and communication (55.3%). The value of sale for exports, generated by all entities amounted to 358 626.6 mln zł. Exports of products prevailed in the exports structure accounting for 73.2% of the exports value in total. The remaining part of exports fell to services exports as well as goods and materials exports (14.2% and 12.6% respectively). Entities dealing with manufacturing contributed to a large extent to exports value (79.7%, including 89.3% accounting for exports of products). Exports executed by entities dealing with trade; repair of motor vehicles constituted 9.5% of exports in total (it was mainly export of goods and materials, amounting to 72.8%). Exports to parent company or units related within capital group or groups of enterprises to which analysed entity belonged (so called intra-group exports) accounted for 36.8% of exports in total. Entities conducting financial and insurance activity and real estate activities show the highest share of transactions with parent company or related units (72.7% and 60.0% respectively). The highest share in exports in total was attributed to entities from Mazowieckie Voivodship (21.8%).

Nearly every second entity with foreign capital made purchase from imports (45.3%). The value of imports amounted to 377 188.7 mln zł. Imports of raw materials, materials and half-finished products for production purposes constituted 43.1% of imports in total, 39.9% of commodities for further resale and 11.3% of services. 28.6% of the imports value in total accounted for imports from parent unit or units related within capital group or groups of enterprises (so called intra-group imports). Entities conducting business activity with regard to manufacturing as well as trade; repair of motor vehicles showed the highest value of imports. They realized respectively 55.7% and 34.6% of total imports executed by all entities with foreign capital. In manufacturing, the imports of raw materials and materials for production purposes prevailed amounting to 73.5%, in trade; repair of motor vehicles prevailed the imports of commodities for further resale (90.8%), in transportation and storage – prevailed the services imports (74.4%). Entities from three voivodships, namely from Mazowieckie (35.4%), Wielkopolskie (13.7%) and Śląskie (13.2%) executed over two thirds of the imports value in total.

1.6 Expenditures on fixed assets and new fixed assets

In 2012, 44.4% of entities with foreign capital incurred outlays on fixed assets in Poland. The value of these expenditures amounted to 70596.2 mln zł. Entities conducting business activity in manufacturing invested to the greatest extent and incurred 36.9% of expenditure on fixed assets acquisition; entities dealing with trade; repair of motor vehicles – 13.3% of such expenditure, whereas entities dealing with information and communication incurred 11.1% of expenditure on fixed assets acquisition in total. Entities conducting business activity in water supply; sewerage, waste management and remediation activities financial were investing the most where average value of expenditure amounted to 21.6 mln zł per one entity, entities dealing with insurance activity spent on average 19.4 mln zł, and for entities dealing with mining and quarrying this value amounted to 13.4 mln zł. The highest investment outlays on fixed assets acquisition were incurred by entities from Mazowieckie Voivodship, accounting for 42.3% of in total. Entities with foreign capital allocated in 2012 amount of 53062.7 mln zł for new fixed assets acquisition. Outlays on new fixed assets accounted for 75.2% of expenditure in total on fixed assets acquisition. Entities dealing with manufacturing incurred 39.0% of expenditure in total on new fixed assets, entities dealing with trade; repair of motor vehicles incurred 14.5% of such expenditure. Outlays on new fixed assets of entities from the following voivodships: Mazowieckie, Wielkopolskie, Śląskie, and Dolnośląskie accounted for 74.9% of outlays in total.

2. Entities with foreign capital of the number of 10 and more employed persons against the background of all balance entities with 10 and more employed persons.

Data on results achieved in business activity conducted by entities with foreign capital of the number of 10 and more employed persons have been presented against a background of results achieved by entities of the same size, which filed balance sheet and profit and loss account for 2012 (symbolically herein after referred as "balance entities"). The analysis covered 8 613 entities with foreign capital of the number of 10 and more employed persons in comparison with 53 070 balance entities.

The value of revenue from total activity of analysed entities with foreign capital amounted to 1 180 307.7 mln zł, whereas their share in revenue of all balance entities accounted for 39.6%. Revenue from overall activity earned by entities with foreign capital in manufacturing accounted for 49.0% of revenue of all balance entities conducting this type of activity; with regard to trade; repair of motor vehicles it accounted for 40.4%, whereas in transportation and storage – for 26.8%. Costs obtaining revenues from total activity with regard to entities

with foreign capital amounted to 1 128 887.8 mln zł and accounted for 39.6% of balance entities costs.

Within the whole group of entities showing net profit, 13.9% accounted for entities with foreign capital. Financial result net with regard to entities with foreign capital accounted for 40.6% of the result regarding balance entities. The value of fixed assets of entities with foreign capital amounted to 515 361.1 mln zł at the end of 2012. The share of fixed assets of entities with foreign capital in the value of fixed assets of all balance entities amounted to 35.4%. The value of current assets of entities with foreign capital amounted to 398 405.2 mln at the end of 2012 and accounted for 41.1% of the value of current assets of all balance entities. Entities with foreign capital had at their disposal at the end of 2012 equity capital of the value of 400 818.3 mln zł, which accounted for 32.5% of balance entities' equity.

Costs level indicator of total activity for entities with foreign capital of the number of 10 and more employed persons was 95.6% in 2012 against 95.7% for balance entities. Profitability rate of net turnover amounted to 3.7% with regard to 3.6% of capital balance entities. The first degree financial liquidity indicator in 2012 for entities with foreign capital amounted to 38.2% and the second degree financial liquidity indicator amounted to 98.8%. Such indices for balance entities amounted to 38.7% and 103.5% respectively. Profitability rate of equity capital of entities with foreign capital amounted to 10.9% and was less favourable than the one showed by all balance entities for which it developed at the level of 8.7%. Profitability rate of assets of entities with foreign capital amounted to 4.8% and was higher than the one showed by all balance entities which accounted 4.4%. Entities with foreign capital analysed in this part allocated in 2012 42 264.3 mln zł for new fixed assets acquisition, which accounted for 35.6% of outlays on fixed assets incurred by all balance entities.