

**GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY
CENTRAL STATISTICAL OFFICE**

**INFORMACJE I OPRACOWANIA STATYSTYCZNE
STATISTICAL INFORMATION AND ELABORATIONS**

**RACHUNKI KWARTALNE
PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO
W LATACH 2012—2016**

**QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS
OF GROSS DOMESTIC PRODUCT
2012—2016**

WARSZAWA, MAJ 2017

WARSAW, MAY 2017

Opracowanie publikacji
Preparation of the publication

GUS, Departament Rachunków Narodowych
CSO, National Accounts Department

Kierujący
Supervisor

Maria Jeznach – dyrektor
Director

zespół
team

**Małgorzata Brodawka, Irmina Cerling,
Krzysztof Koniecki, Grzegorz Leszczyński,
Marta Żarłok**

Okladka
Cover

Zakład Wydawnictw Statystycznych
Statistical Publishing Establishment

ISSN 1507-1324

Publikacja dostępna na stronie internetowej:
Publication available on website:
www.stat.gov.pl

PRZEDMOWA

Publikacja jest kolejnym opracowaniem rachunków narodowych według kwartałów. Obejmuje kwartalne szacunki produktu krajowego brutto (PKB) za lata 2012–2016.

Kwartalne rachunki narodowe opracowane zostały zgodnie z obowiązującym w Unii Europejskiej standardem metodologicznym i rachunkowym tj. Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych w Unii Europejskiej (ESA 2010), wprowadzonym Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) Nr 549/2013 z dnia 21 maja 2013 roku.

Kwartalne rachunki narodowe prezentowane są w układzie Polskiej Klasyfikacji Działalności – PKD 2007, wprowadzonej z dniem 01.01.2008 r. Rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 24 grudnia 2007 r. (Dz.U.Nr 251, poz.1885), która zastąpiła Polską Klasyfikację Działalności – PKD 2004.

Analogicznie, jak w latach ubiegłych, obok części tabelarycznej, publikacja zawiera również część opisującą rozwiązania metodyczne i podstawowe źródła danych, przybliżając odbiorcy zasady opracowywania kwartalnych szacunków produktu krajowego brutto, zarówno od strony tworzenia, jak i rozdysponowania oraz niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych. Publikacja dostępna jest również na stronie internetowej GUS: www.stat.gov.pl

Maria Jeznach
Dyrektor Departamentu
Rachunków Narodowych

Warszawa, maj 2017 r.

PREFACE

The publication is the successive edition of national accounts by quarters. It covers quarterly estimates of gross domestic product (GDP) for the years 2012–2016.

Quarterly national accounts were compiled according to the methodological and accounting rules of the European System of National and Regional Accounts in the European Union (ESA 2010), introduced by the Regulation No 549/2013 of the European Parliament and of the Council (EU) of 21 May 2013.

Quarterly national accounts are presented in accordance with the Polish Classification of Activities – PKD 2007 implemented on the 1st of January of 2008 by the Regulation of the Council of Ministers of 24 December 2007 (Journal of Laws No. 251, item 1885) which replaced the Polish Classification of Activities – PKD 2004/NACE Rev.1.

Similarly to previous years, apart from the tables, the publication contains methodological notes and the description of the main data sources which make the methods of compiling gross domestic product by quarters – from both production and distribution side, and non-financial national accounts by institutional sectors – more familiar to users. The publication is also available on the CSO website: www.stat.gov.pl

Maria Jeznach
Director of National
Accounts Department

Warsaw, May 2017

SPIS TREŚCI

	Strona
PRZEDMOWA	3
1. Wprowadzenie.....	12
2. Źródła danych i ich wykorzystanie w rachunkach produktu krajowego brutto	13
3. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów niewyrównane sezonowo	25
4. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów wyrównane sezonowo	27
5. Szybkie szacunki produktu krajowego brutto	29
6. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych	30

SPIS TABLIC

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny

bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	49
1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2012–2016, ceny bieżące.....	50
2. Produkcja globalna w latach 2012–2016, ceny bieżące.....	51
3. Produkcja globalna w latach 2012–2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	52
4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2012–2016 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	53
5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2012–2016, ceny bieżące.....	54
6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2012–2016, ceny bieżące	55
7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2012–2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	56
8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2012–2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	57
9. Zużycie pośrednie w latach 2012–2016, ceny bieżące	58
10. Zużycie pośrednie w latach 2012–2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	59
11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2012–2016 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	60
12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2012–2016, ceny bieżące.....	61
13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2012–2016, ceny bieżące	62

14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2012–2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	63
15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2012–2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	64
16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2012–2016, ceny bieżące	65
17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2012–2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	66
18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2012–2016 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	67
19. Struktura PKB według sekcji w latach 2012–2016, ceny bieżące	68
20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2012–2016, ceny bieżące	70
21. Struktura PKB według sekcji w latach 2012–2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	71
22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2012–2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	72
23. Rozdysponowanie PKB w latach 2012–2016, ceny bieżące	73
24. Rozdysponowanie PKB w latach 2012–2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	74
25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2012–2016 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	75
26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2012–2016, ceny bieżące.....	76
27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2012–2016, ceny bieżące.....	78
28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2012–2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	79
29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2012–2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	80
Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010	81
30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2012–2016, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.....	82

31. Rozdysponowanie PKB w latach 2012–2016, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.....	83
32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2012–2016, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	84
33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2012–2016, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	85

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 **86**

34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2012–2016, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.....	87
35. Rozdysponowanie PKB w latach 2012–2016, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010	88
36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2012–2016, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100)	89
37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2012–2016, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100).....	90
38. Dynamika wolumenu trendu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2012–2016, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100)	91
39. Dynamika wolumenu trendu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2012–2016, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100)	92
40. Skala wpływu poszczególnych kategorii na wzrost realny produktu krajowego brutto w latach 2012–2016	93

Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych, ceny bieżące **95**

41. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2012–2016, ceny bieżące	96
--	----

Wykresy:

1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących.....69
2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących.....77
3. Dynamika realna PKB, dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....94
4. Dynamika realna PKB, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100).....94

CONTENTS

	Page
PREFACE	4
1. Introduction	32
2. Data sources and their use in quarterly national accounts of gross domestic product....	33
3. Seasonally unadjusted estimates of GDP and its components	43
4. Seasonally adjusted estimates of GDP and its components	45
5. Flash estimates of gross domestic product.....	46
6. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors.....	47

TABLES

Gross domestic product and its elements, seasonally unadjusted data, current prices and annual average prices of previous year	49
1. Goods and services account by quarters in 2012–2016, current prices	50
2. Output in 2012–2016, current prices.....	51
3. Output in 2012–2016, annual average prices of previous year.....	52
4. Volume growth rate of output in 2012–2016 (corresponding period of previous year = 100)	53
5. Structure of output by sections in 2012–2016, current prices.....	54
6. Structure of output by quarters in 2012–2016, current prices.....	55
7. Structure of output by sections in 2012–2016, annual average prices of previous year.....	56
8. Structure of output by quarters in 2012–2016, annual average prices of previous year.....	57
9. Intermediate consumption in 2012–2016, current prices.....	58
10. Intermediate consumption in 2012–2016, annual average prices of previous year	59
11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2012–2016 (corresponding period of previous year = 100).....	60
12. Structure of intermediate consumption by sections in 2012–2016, current prices	61
13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2012–2016, current prices	62

14. Structure of intermediate consumption by sections in 2012–2016, annual average prices of previous year	63
15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2012–2016, annual average prices of previous year	64
16. GDP and gross value added in 2012–2016, current prices	65
17. GDP and gross value added in 2012–2016, annual average prices of previous year.....	66
18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2012–2016 (corresponding period of previous year = 100)	67
19. Structure of GDP by sections in 2012–2016, current prices.....	68
20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2012–2016, current prices	70
21. Structure of GDP by sections in 2012–2016, annual average prices of previous	71
22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2012–2016, annual average prices of previous year	72
23. Distribution of GDP in 2012–2016, current prices	73
24. Distribution of GDP in 2012–2016, annual average prices of previous year	74
25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2012–2016 (corresponding period of previous year = 100).....	75
26. Structure of distribution of GDP in 2012–2016, current prices.....	76
27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2012–2016, current prices.....	78
28. Structure of distribution of GDP in 2012–2016, annual average prices of previous year.....	79
29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2012–2016, annual average prices of previous year	80

Gross domestic product and its elements, seasonally unadjusted data, constant prices of 2010 **81**

30. GDP and gross value added in 2012–2016, constant prices of 2010.....	82
31. Distribution of GDP in 2012 –2016, constant prices of 2010.....	83
32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2012–2016, constant prices of 2010 (corresponding period of previous year = 100)	84
33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2012–2016, constant prices of 2010 (corresponding period of previous year = 100).....	85

Gross domestic product and its elements, seasonally adjusted data, constant prices of 2010 86

34. GDP and gross value added in 2012–2016, seasonally adjusted, constant prices of 2010	87
35. Distribution of GDP in 2012–2016, seasonally adjusted, constant prices of 2010.....	88
36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2012–2016, seasonally adjusted, constant prices of 2010	89
37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2012–2016, seasonally adjusted, constant prices of 2010	90
38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2012–2016, constant prices of 2010.....	91
39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2012–2016, constant prices of 2010	92
40. Impact scale of particular categories on real growth of gross domestic product in 2012–2016.....	93

Non-financial quarterly accounts by institutional sectors, current prices.....95

41. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2012–2016, current prices	96
--	----

Graphs:

1. Structure of GDP by sections at current prices	69
2. Structure of distribution of GDP at current prices	77
3. Real growth of GDP, seasonally unadjusted, constant prices of 2010 corresponding period of previous year = 100	94
4. Real growth of GDP, seasonally adjusted, constant prices of 2010, previous quarter = 100	94

1. WPROWADZENIE

1.1. Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto (PKB) stanowią integralną część systemu rachunków narodowych. Są one podstawą do prowadzenia bieżących krótkookresowych analiz gospodarczych, a także służą obliczaniu wstępnych rocznych szacunków PKB. Zestawiane są zgodnie z obowiązującym wszystkie kraje członkowskie Unii Europejskiej standardem metodologicznym i rachunkowym, tj. Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych w Unii Europejskiej (ESA 2010), wprowadzonym Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 549/2013 z dnia 21 maja 2013 roku, który zastąpił obowiązujący do 31.08.2014 r. Europejski System Rachunków Narodowych i Regionalnych (ESA 1995).

1.2. Rachunki kwartalne prowadzone są według takich samych zasad, definicji, klasyfikacji i metod, jakie przyjmuje się do rachunków rocznych z uwzględnieniem pewnych modyfikacji związanych z przyjętym okresem obserwacji czy sposobem wykorzystania dostępnych danych statystycznych i administracyjnych.

1.3. Zachowanie tych samych schematów zestawiania rachunków kwartalnych i rocznych zapewni pełną zgodność danych kwartalnych z danymi rocznymi.

1.4. Dane z kwartalnych rachunków narodowych za lata 2012–2015 zostały zmienione w stosunku do publikowanych w poprzedniej edycji publikacji z tytułu:

- wdrożenia wytycznych zawartych w najnowszym Podręczniku Deficytu i Długu Sektora Instytucji Rządowych i Samorządowych (MGDD, edycja 2016), głównie w odniesieniu do zakresu sektora instytucji rządowych i samorządowych oraz dodatkowych zaleceń Komisji Europejskiej,
- wykorzystania danych ostatecznych dla roku 2015.

Ponadto, publikacja zawiera dane za 2016 r. opracowane na podstawie wstępnych informacji dotyczących: finansów przedsiębiorstw, handlu zagranicznego, wyniku sektora instytucji rządowych i samorządowych oraz dostępnych w tym czasie danych ze źródeł administracyjnych.

1.5. Badanie rachunków kwartalnych PKB i jego elementów obejmuje:

- dane niewyrównane sezonowo, wyrażone:
 - w cenach bieżących,
 - w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego,
 - w cenach stałych przy roku odniesienia 2010,
- dane wyrównane sezonowo oraz zmiany wynikające z trendu, wyrażone w cenach stałych przy roku odniesienia 2010.

Obliczenia dotyczą:

- rachunku produkcji (tworzenie PKB) według sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD). Oblicza się: produkcję globalną, zużycie pośrednie, wartość dodaną brutto oraz produkt krajowy brutto;
- rachunku rozdysponowania PKB. Oblicza się: spożycie prywatne, tj. spożycie w sektorze gospodarstw domowych i spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych oraz spożycie publiczne w sektorze instytucji rządowych i samorządowych; akumulację, tj. nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości;
- obrotów handlu zagranicznego, tj. eksportu i importu towarów i usług;
- niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych wyrażonych w cenach bieżących.

2. ŹRÓDŁA DANYCH I ICH WYKORZYSTANIE W KWARTALNYCH RACHUNKACH PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO

2.1. Głównymi źródłami danych, wykorzystywanymi w kwartalnych rachunkach narodowych, są wyniki badań statystycznych GUS, NBP i administracyjne źródła danych innych instytucji.

Są to:

- od strony tworzenia PKB:
 - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe (F-01/I-01);
 - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o wyniku finansowym instytucji finansowych – informacje na podstawie danych sprawozdawczych NBP oraz banków komercyjnych;
 - dane ze sprawozdawczości Komisji Nadzoru Finansowego;
 - informacja NBP o stanie pożyczek i depozytów;
 - miesięczny meldunek o działalności gospodarczej (DG-1);
 - dane z Bazy Jednostek Statystycznych (BJS);
 - dane z kwartalnego bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego;
 - dane z kwartalnej sprawozdawczości budżetowej Ministerstwa Finansów;
 - dane o dotacjach do produktów z Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR) oraz z Agencji Rynku Rolnego.
- od strony rozdysponowania PKB:
 - badanie budżetów gospodarstw domowych;

- Badanie Aktywności Ekonomicznej Ludności (BAEL) łącznie z badaniem modułowym „Nietypowe formy zatrudnienia i praca nierejestrowana” za rok 2014;
- dane o sprzedaży detalicznej realizowanej przez przedsiębiorstwa handlowe i niehandlowe (o liczbie pracujących powyżej 9 osób);
- dane o wynagrodzeniach, wypłatach z zysku i świadczeniach z ubezpieczeń społecznych;
- dane o obrotach towarowych handlu zagranicznego;
- sprawozdania DNU-K i DNU-R dotyczące międzynarodowego handlu usługami;
- kwartalne informacje z wykonania budżetu państwa i budżetów jednostek samorządu terytorialnego;
- kwartalne informacje z wykonania instytucji gospodarki budżetowej, państwowych funduszy celowych, agencji wykonawczych, samorządowych zakładów budżetowych oraz Rb-34S;
- kwartalne informacje z realizacji planu finansowego Krajowego Funduszu Drogowego, Funduszu Kolejowego oraz Funduszu Żeglugi Śródlądowej;
- badanie koniunktury konsumenckiej i gospodarczej.

2.2. W szacunkach produktu krajowego brutto w okresach kwartalnych stosowana jest metoda bezpośrednia, polegająca na wykorzystaniu dostępnych danych statystycznych ze sprawozdawczości miesięcznej, kwartalnej, półrocznej i rocznej oraz ze źródeł administracyjnych.

Od strony tworzenia PKB obliczane są kategorie: produkcja globalna, zużycie pośrednie, wartość dodana brutto oraz podatki od produktów pomniejszone o dotacje do produktów.

Produkcja globalna równa się sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sektorów własności albo sektorów instytucjonalnych lub sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sekcji, działów Polskiej Klasyfikacji Działalności.

Zależnie od rodzaju prowadzonej działalności produkcja globalna obejmuje:

- w przypadku *przedsiębiorstw niefinansowych*: przychody ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług niefinansowych) własnej produkcji oraz marżę realizowaną na sprzedaży towarów zakupionych z przeznaczeniem do odsprzedaży, wartość produktów w formie rozliczeń w naturze, produkty przeznaczone na powiększenie wartości własnych środków trwałych, przyrost zapasów wyrobów gotowych i produkcji niezakończonych, produkcję na własne cele finalne;

- w przypadku *instytucji finansowych*: dla banków i spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych produkcję globalną stanowią przychody z tytułu opłat i prowizji z działalności operacyjnej banków oraz usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) – tj. usług, za które opłaty pobierane są w sposób pośredni i które wynikają z różnicy między oprocentowaniem kredytów, pożyczek i depozytów a obliczoną stopą procentową (nie zawierającą premii za ryzyko) stosowaną w transakcjach pomiędzy pośrednikami finansowymi (produkcja FISIM dot. banków, spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych oraz przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem finansowym; bank centralny nie jest ujmowany w szacunkach FISIM); dla przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem finansowym – na produkcję globalną składają się przychody z wpłat odsetek (opłaty dzierżawne); dla przedsiębiorstw maklerskich – saldo prowizji od operacji papierami wartościowymi na rachunku zlecającego i przychodów z tytułu: zarządzania pakietami papierów wartościowych, oferowania papierów wartościowych w obrocie publicznym, gwarantowania emisji, doradztwa w zakresie obrotu papierami wartościowymi, prowadzenia rachunków papierów wartościowych i rachunków pieniężnych klientów oraz pozostałej działalności operacyjnej; dla kantorów wymiany walut – saldo obrotów walutami obcymi wyrażone w złotych; dla jednostek pośrednictwa finansowego – przychody z usług związanych z doradztwem finansowym i doradztwem w zakresie obrotów papierami wartościowymi; dla towarzystw funduszy inwestycyjnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem funduszami powierzonymi; dla powszechnych towarzystw emerytalnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem otwartymi funduszami emerytalnymi (OFE); dla instytucji ubezpieczeniowych – składka zarobiona powiększona o uzupełnienia do składek, pomniejszona o należne odszkodowania i świadczenia oraz pomniejszona o wzrost (powiększona o spadek) zmiany rezerw techniczno-ubezpieczeniowych; dla oddziałów zagranicznych firm ubezpieczeniowych działających w Polsce (świadczących tzw. transgraniczne usługi ubezpieczeniowe) – produkcja szacowana jest podobnie jak dla instytucji ubezpieczeniowych; dla otwartych funduszy emerytalnych – produkcja globalna liczona jako suma kosztów bez uwzględniania zysków;
- w przypadku *instytucji rządowych i samorządowych* (w ujęciu memoriałowym): produkcję globalną stanowią koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych. Produkcja globalna składa się z produkcji nierynkowej, produkcji rynkowej stanowiącej przychody ze sprzedaży rynkowej oraz produkcji na własne cele finalne;

- w przypadku *instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych* produkcję globalną stanowią oszacowane koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych.

Ponadto, w wartości produkcji globalnej w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie począwszy od 2004 r., w związku z wejściem do Unii Europejskiej, uwzględniane są dotacje do produktów m. in. z tytułu Uzupełniającej Płatności Obszarowej, oddzielnej płatności z tytułu cukru, płatności dla producentów pomidorów oraz płatności do upraw roślin energetycznych.

Zużycie pośrednie obejmuje łącznie wartość zużytych materiałów netto (po odjęciu wartości odpadów użytkowych), surowców (w tym opakowań), paliw, energii, gazów technicznych, usług obcych (obróbka obca, usługi transportowe, wynajem sprzętu, usługi telekomunikacyjne, obliczeniowe, prowizje płacone za usługi bankowe), wydatki na podróże służbowe i inne koszty (np. koszty reklamy, reprezentacji, dzierżawy i wynajmu, koszty biletów służbowych, koszty ryczałtów za używanie własnych samochodów do celów służbowych), opłaty giełdowe i opłaty z tytułu uczestnictwa w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych. W zużyciu pośrednim uwzględniono nowy sposób alokacji produkcji banku centralnego, wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM), rozdysponowanie na sektory instytucjonalne produkcji globalnej oddziałów zagranicznych firm ubezpieczeniowych działających w Polsce.

Wartość dodana brutto stanowi różnicę pomiędzy produkcją globalną a zużyciem pośrednim.

Podatki od produktów minus dotacje do produktów są sumą podatku VAT od towarów i usług (krajowych i zagranicznych), ceł i innych opłat importowych oraz pozostałych podatków od produktów, jak podatek akcyzowy od produktów krajowych i podatki od niektórych rodzajów usług (np. od gier liczbowych i loterii), zryczałtowanego podatku od towarów i usług od okazjonalnych przewozów osób, pomniejszoną o dotacje do produktów.

Sumą bilansującą rachunku tworzenia jest **produkt krajowy brutto**. Stanowi on sumę wartości dodanej brutto wszystkich sekcji gospodarki narodowej powiększoną o podatki od produktów i pomniejszoną o dotacje do produktów.

Szacunki PKB opracowywane są dla sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) według klas wielkości jednostek. Każda jednostka zaklasyfikowana jest

według przeważającego rodzaju działalności. Badaniem objęte są wszystkie jednostki gospodarki narodowej.

Dane w niniejszej publikacji zostały przedstawione dla następujących sekcji i grup sekcji:

- **przemysł** obejmujący: górnictwo i wydobywanie (B); przetwórstwo przemysłowe (C); wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych (D); dostawę wody, gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związaną z rekultywacją (E);
- **budownictwo** (F);
- **handel hurtowy i detaliczny, naprawa pojazdów samochodowych**(G);
- **transport i gospodarka magazynowa** (H);
- **działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi** (I);
- **informacja i komunikacja** (J);
- **działalność finansowa i ubezpieczeniowa** (K);
- **działalność związana z obsługą rynku nieruchomości** (L);
- **działalność profesjonalna, naukowa i techniczna** (M) oraz **działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca** (N);
- **administracja publiczna i obrona narodowa, obowiązkowe zabezpieczenia społeczne** (O); **edukacja** (P); **ochrona zdrowia i pomoc społeczna** (Q).

Dane dla pozostałych sekcji **rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo** (A); **działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją** (R); **pozostała działalność usługowa** (S) oraz **gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników, gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby** (T) nie są prezentowane oddzielnie. Dokonane dla tych sekcji szacunki ujęte są w wartościach ogółem produkcji globalnej, zużycia pośredniego i wartości dodanej brutto.

Szacunki produkcji globalnej i zużycia pośredniego, a w efekcie wartości dodanej brutto dla sekcji wytwarzających produkcję rynkową dokonywane są z uwzględnieniem klas wielkości jednostek (przedsiębiorstw) gospodarki narodowej. Elementem decydującym o zakwalifikowaniu do danej grupy jednostek jest liczba pracujących.

W sprawozdawczości finansowej przedsiębiorstw wyróżnia się trzy grupy jednostek: pierwszą grupę stanowią jednostki, w których liczba pracujących przekracza 49 osób, drugą grupę – jednostki z liczbą pracujących 10–49, trzecią grupę – jednostki z liczbą pracujących do 9 osób.

Wartość dodana brutto w kolejnych kwartałach, dla jednostek o liczbie pracujących powyżej 49 osób, szacowana jest na podstawie kwartalnej sprawozdawczości finansowej GUS; głównie na podstawie sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej – F-01/I-01. Punktem wyjścia są informacje o: wartości przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług własnej produkcji, marży, zapasach oraz o kosztach uzyskania tych przychodów.

Jednostki o liczbie pracujących 10–49 osób składają miesięczne meldunki o działalności gospodarczej DG-1 (badanie reprezentacyjne), jak również półroczne i roczne sprawozdania F-01/I-01 o: przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej, które są podstawą szacunku wartości dodanej dla tych jednostek w poszczególnych kwartałach. Na podstawie danych ze sprawozdań DG-1 określa się ogólną wielkość przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług. Na podstawie danych ze sprawozdań F-01/I-01 ustala się strukturę przychodów, relację przychodów do kosztów, a następnie ogólny poziom kosztów i ich strukturę, czyli wszystkie elementy niezbędne do szacowania poziomu i struktury produkcji globalnej i zużycia pośredniego.

Dane o jednostkach liczących do 9 pracowników uzyskuje się z badania reprezentacyjnego SP-3 przeprowadzanego raz w roku. Za podstawę szacunków dla tego typu jednostek przyjmuje się informacje o liczbie pracujących w tych jednostkach oraz wydajności pracy w jednostkach o liczbie pracujących 10–49 osób zaliczanych do tej samej sekcji (działu) gospodarki.

Liczba pracujących w tych jednostkach ustalana jest na podstawie kartoteki, opartej na informacji z systemu BJS (Baza Jednostek Statystycznych). Do oszacowania wartości dodanej brutto w skali całego roku wymagane są informacje dotyczące struktury sprzedaży, relacji sprzedaży do kosztów oraz struktury kosztów w układzie rodzajowym. Dane te uzyskuje się na podstawie informacji z jednostek możliwie najbardziej zbliżonych pod względem wielkości do jednostek liczących do 9 pracowników. Za takie jednostki uznano jednostki z liczbą pracujących 10–49 osób i w obecnie prowadzonych rachunkach kwartalnych, wykorzystuje się dane (strukturę i relacje) uzyskane ze składanych przez te jednostki sprawozdań na formularzu F01/I-01.

Poszczególne sekcje i działy PKD wymagają indywidualnego podejścia; dotyczy to zwłaszcza sektorów instytucji rządowych i samorządowych oraz instytucji finansowych, ale również innych – w zależności od rodzaju działalności (np. rolnictwo) oraz szczególnych

uwarunkowań informacyjnych (np. leśnictwo, łowiectwo i rybactwo czy gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników, gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby).

Szacunki wartości dodanej dla sekcji z przewagą sektora rynkowego nie stwarzają większych trudności, ponieważ sprawozdawczość dla tych sekcji jest w miarę pełna. Bez większych problemów można zastosować analogiczny algorytm, jak w rachunkach rocznych i w związku z tym nie zachodzi konieczność dokonywania znaczących doszacowań.

Sekcje A, K oraz T ze względu na specyfikę działalności, jak też źródła danych, szacuje się nieco odmiennie niż pozostałe sekcje.

Ze względu na specyfikę procesów produkcyjnych w sekcji A – rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo, kwartalne szacunki wartości dodanej brutto dokonywane są z reguły inaczej niż dla pozostałych dziedzin działalności rynkowej. Nakłady pracy i nakłady środków materialnych wydatkowane są tu bardziej proporcjonalnie i rozłożone w większym stopniu na przestrzeni całego roku niż pozyskiwanie i sprzedaż produktów, mimo iż nakłady te podlegają również istotnym wahaniom sezonowym.

Punktem wyjścia do określenia wartości dodanej brutto w rolnictwie, leśnictwie, łowiectwie i rybactwie są prognozy wartości produkcji końcowej w roku, dla którego przeprowadzane są szacunki kwartalne. Wartość dodaną brutto dla poszczególnych kwartałów ustala się wykorzystując wskaźniki wyrażające proporcje pracochłonności robót w gospodarstwach rolnych w kolejnych kwartałach. Następnie, po oszacowaniu kwartalnej wartości dodanej brutto w cenach stałych, szacuje się wartość dodaną brutto w cenach bieżących, wykorzystując do tego celu specjalnie opracowane indeksy cen.

W przypadku sekcji K – działalność finansowa i ubezpieczeniowa, w której uwzględnione są wszystkie podmioty należące do sektora instytucji finansowych i ubezpieczeniowych (omówione przy definiowaniu produkcji globalnej tego sektora) oraz nieliczne jednostki z innych sektorów instytucjonalnych (spełniające kryteria ESA 2010 w zakresie klasyfikacji do sektora instytucji finansowych), wartość dodana brutto obliczana jest na podstawie informacji ze sprawozdań składanych przez banki, instytucje ubezpieczeniowe i domy maklerskie. Są to odpowiednio: sprawozdania Narodowego Banku Polskiego, banków komercyjnych, Komisji Nadzoru Finansowego w zakresie instytucji ubezpieczeniowych, powszechnych towarzystw emerytalnych i otwartych funduszy emerytalnych oraz funduszy inwestycyjnych i towarzystw

funduszy inwestycyjnych, jak również Krajowej Spółdzielczej Kasy Oszczędnościowo-Kredytowej w zakresie spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych. Przy obliczaniu produkcji globalnej sekcji K uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) oraz produkcję globalną OFE liczoną jako sumę kosztów bez uwzględniania zysków. Algorytmy zastosowane przy obliczeniach są identyczne jak w rachunkach rocznych.

Poza wymienionymi wyżej instytucjami, do sekcji K zaliczane są pomocnicze i pozostałe instytucje pośrednictwa finansowego, m.in.: kantory, agenci i brokerzy ubezpieczeniowi. W większości instytucje te objęte są sprawozdawczością kwartalną GUS na formularzu F-01/I-01 oraz roczną na formularzu SP-3 (badanie reprezentacyjne). Szacunki rachunków dla dużej grupy w/w jednostek prowadzone są metodą ekspercką, na bazie dostępnych danych ze sprawozdawczości GUS oraz szacunków rocznych i kwartalnych z lat poprzednich.

Dla sekcji T – gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników; gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby – podstawą szacunku wartości dodanej brutto są dane kwartalne o przeciętnym wynagrodzeniu w gospodarce narodowej i liczbie osób zatrudnionych w sekcji T pozyskiwane z BJS.

Odmiennie od sekcji sektora rynkowego szacuje się wartość dodaną brutto dla sekcji wytwarzających produkcję nierynkową, tj. administracji publicznej i obrony narodowej, obowiązkowych zabezpieczeń społecznych (O), edukacji (P), ochrony zdrowia i pomocy społecznej (Q). O ile dla pierwszej grupy sekcji wartość dodaną brutto szacuje się biorąc za punkt wyjścia wielkość przychodów ze sprzedaży w kwartale oraz indeksy cen, to dla drugiej grupy sekcji bierze się za punkt wyjścia wynagrodzenia oraz liczbę pracujących.

Jednostki należące do sekcji O, P, Q są w przeważającej większości jednostkami budżetowymi. Jednostki te wytwarzają produkcję globalną stanowiącą koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych. Produkcja globalna składa się z produkcji nierynkowej i produkcji rynkowej stanowiącej przychody ze sprzedaży rynkowej oraz produkcji na własne cele finalne. Dane do szacunku produkcji globalnej oraz zużycia pośredniego dla jednostek budżetowych są pozyskiwane z odpowiednich paragrafów sprawozdawczości budżetowej, z zastosowaniem klucza przejścia z klasyfikacji budżetowej na kody transakcji ESA 2010.

Rozmiary wartości dodanej brutto w cenach bieżących i stałych w jednostkach niekomercyjnych nierynkowych szacowane są na podstawie ekstrapolacji z użyciem średnich

wartości z ostatnich okresów. Wartość dodana brutto tych jednostek występuje w sekcjach: J, N, P, Q, R i S.

Od strony rozdysponowania PKB obliczane są kategorie: spożycie ogółem (spożycie w sektorze gospodarstw domowych i spożycie zbiorowe), akumulacja (nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości), ponadto – obroty handlu zagranicznego.

W spożyciu ogółem i w poszczególnych jego kategoriach uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM).

Spożycie w sektorze gospodarstw domowych obejmuje:

- zakup wyrobów i usług rynkowych łącznie z wydatkami w placówkach gastronomicznych i placówkach żywienia przykładowego – wycenianych w cenach płaconych przez konsumentów (w tym wydatki na zakupy w „szarej gospodarce”);
- spożycie naturalne produktów rolnych pochodzących z własnej produkcji – wycenianych w cenach skupu surowych (nieprzetworzonych) produktów;
- zakup usług nierynkowych świadczonych na zasadach częściowej odpłatności, do których należą m. in.: usługi oświaty i wychowania, ochrony zdrowia i opieki społecznej, kultury i sztuki, kultury fizycznej, sportu, turystyki i wypoczynku oraz usługi mieszkaniowe;
- wartość czynszów umownych, w odniesieniu do mieszkań użytkowanych przez właścicieli i najemców, szacowanych przy wykorzystaniu metody kosztów użytkownika;
- wartość czynszów najmu dla mieszkań w budynkach czynszowych;
- usługi podróży zagranicznych, których wartość jest zgodna z ujmowaną w bilansie płatniczym;
- przychody z inwestowania składek otwartych funduszy emerytalnych (OFE);
- wartość korzyści z wykorzystania samochodów służbowych do celów prywatnych;
- wartość samochodów używanych importowanych z UE;
- wydatki na wyroby i usługi związane z działalnością nielegalną.

Spożycie w sektorze gospodarstw domowych nie obejmuje m.in.: zakupów ziemi, domów i mieszkań, kosztów podróży służbowych, wydatków na cele dobroczynne, opłat sądowych, celnych i paszportowych, składek na rzecz organizacji politycznych i społecznych, podatków od spadków i darowizn itp.

Spożycie w sektorze gospodarstw domowych zestawiane jest zgodnie z Klasyfikacją Spożycia Indywidualnego wg Celu (COICOP).

Spożycie zbiorowe obejmuje spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych oraz spożycie publiczne w sektorze instytucji rządowych i samorządowych.

a) spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych przyjmuje się na poziomie produkcji globalnej tego sektora, pomniejszonej o odpłatność ludności i powiększonej o transfery socjalne w naturze. Wartość tego spożycia w całości przekazywana jest nieodpłatnie gospodarstwom domowym.

b) spożycie publiczne obejmuje spożycie w sektorze instytucji rządowych i samorządowych przyjęte na poziomie produkcji globalnej tego sektora pomniejszonej o produkcję rynkową tego sektora oraz o odpłatność ludności za świadczone usługi nierynkowe, powiększonej o wartość transferów socjalnych w naturze przekazywanych przez producentów rynkowych na rzecz gospodarstw domowych. Spożycie w tym sektorze obejmuje spożycie indywidualne i spożycie ogólnospołeczne:

- spożycie indywidualne stanowi wartość wyrobów i usług nierynkowych przekazywanych nieodpłatnie na rzecz sektora gospodarstw domowych. Do kategorii tej zalicza się: wartość usług oświaty i wychowania, kultury i ochrony dziedzictwa narodowego, ochrony zdrowia, opieki społecznej, kultury fizycznej i sportu, turystyki;
- spożycie ogólnospołeczne obejmuje spożycie wyrobów i usług nierynkowych, które nie posiadają konkretnych indywidualnych odbiorców. W kategorii tej uwzględniono m.in. koszty poniesione na administrację publiczną, obronę narodową, na działalność naukowo-badawczą.

Akumulacja brutto obejmuje:

1) nakłady brutto na środki trwałe, tj. nakłady, które zwiększają wartość majątku trwałego (w tym także przyrost inwentarza żywego – stada podstawowego), bez nakładów będących pierwszym wyposażeniem inwestycji oraz odsetek od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

W rachunku uwzględnia się również:

a) nakłady ponoszone na systemy uzbrojenia (np. czołgi, pojazdy opancerzone, okręty wojenne, łodzie podwodne) oraz małe narzędzia, które są wykorzystywane w procesie produkcji dłużej niż 1 rok bez względu na ich wartość,

- b) wydatki na produkty własności intelektualnej, przeznaczone do użytkowania przez okres dłuższy niż 1 rok, które obejmują w szczególności:
- wydatki na prace badawczo-rozwojowe,
 - wydatki na oprogramowanie komputerowe (zakupione i wytworzone na własne potrzeby),
- c) szacunki nakładów w „szarej gospodarce”.

Z uwagi na ograniczony zasób informacji w okresach kwartalnych wyliczenia nakładów brutto na środki trwałe z konieczności opierają się częściowo na szacunkach i ocenach eksperckich.

Nakłady brutto na środki trwałe w okresach kwartalnych szacowane są według rodzajów środków trwałych i według sektorów instytucjonalnych.

2) przyrost rzeczowych środków obrotowych obejmuje wartość przyrostu:

- zapasów, materiałów i surowców, półfabrykatów obcej produkcji, paliw (o ile nie stanowią składnika wyposażenia), części zapasowych maszyn i urządzeń (o ile nie stanowią wartości środka trwałego), materiałów biurowych i druków;
- produktów gotowych, tj. gotowych wyrobów i usług własnej produkcji, prac naukowo-badawczych, projektowych i geodezyjno-kartograficznych, zakończonych robót, inwentarza żywego hodowlanego oraz produkcji roślinnej i zwierzęcej oraz inwentarza żywego (stada obrotowego);
- produkcji niezakończonych obejmującej roboty i usługi w toku oraz półfabrykaty własnej produkcji;
- towarów handlowych obcej produkcji zakupionych przez daną jednostkę gospodarczą w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym;
- materialnej części rozliczeń międzyokresowych kosztów własnych;
- rezerw państwowych (dane z Agencji Rezerw Materiałowych).

Ponadto do szacunków wykorzystywane są informacje z miesięcznych badań koniunktury zapasów w handlu detalicznym i przetwórstwie przemysłowym.

Zmiany rzeczowych środków obrotowych liczone są jako różnica między wartością na koniec i na początek okresu sprawozdawczego w cenach średniorocznych.

W okresach kwartalnych dostępne są informacje dotyczące majątku obrotowego tylko dla jednostek dużych. Szacunki dla jednostek średnich (gdzie dane są dostępne w okresach półrocznych i roku) i jednostek małych (dane dostępne dla okresów rocznych) dokonywane są na podstawie udziału wartości stanu zapasów w jednostkach dużych do produkcji globalnej tych jednostek.

Szacunki przyrostu rzeczowych środków obrotowych prowadzone są według grup produktów w podziale na rodzaje zapasów i działy gospodarki narodowej. Szacunki te uwzględniają również podział na sektory instytucjonalne.

3) nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości, tj. wartości kamieni szlachetnych, antyków i dzieł sztuki, biżuterii z kamieni i metali szlachetnych, pozycji kolekcjonerskich, które są nabywane jako lokata kapitału.

Obroty handlu zagranicznego obejmują wartość towarów przywiezionych z zagranicy i wywiezionych za granicę w ramach transakcji handlowych (bez wartości towarów przywiezionych z zagranicy i wywiezionych za granicę w celu uszlachetniania) oraz wartość obrotów usługowych, w tym wartość usług transportowych, budowlanych, łączności, obrotu uszlachetniającego netto, usług poligraficznych i usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM). W wartości eksportu uwzględnia się szacunki salda zakupów dokonywanych przez mieszkańców Polski za granicą oraz zakupów dokonywanych przez cudzoziemców na terenie Polski. Ponadto, w szacunkach handlu zagranicznego ujęto działalność nielegalną w zakresie prostytucji (działalność sutenerska), produkcji i handlu narkotykami oraz przemytu papierosów.

Podstawowym źródłem informacji, na którym opiera statystyka międzynarodowego handlu towarami są zgłoszenia celne obowiązujące przy rejestracji obrotów realizowanych z krajami spoza UE (w ramach systemu EXTRASTAT) oraz deklaracja INTRASTAT dla przywozu i wywozu składana przez osoby fizyczne lub prawne będące podatnikiem VAT, dla ewidencji obrotów wewnątrzunijnych, w ścisłym powiązaniu z systemem podatkowym VAT (w ramach systemu INTRASTAT). Są to obroty rejestrowane. Obroty te powiększane są o wartość towarów, których nie obejmuje statystyka celna oraz INTRASTAT. Należą do nich towary przewożone przez podróżnych w celach dalszej odsprzedaży, w ilościach niewymagających wypełnienia dokumentów celnych oraz towary przewożone w większych ilościach bez wypełnionych zgłoszeń celnych i deklaracji INTRASTAT. W rachunkach narodowych obroty te zaliczane są do tzw. „szarej gospodarki”.

Informacje o obrotach usługowych pozyskiwane są z Narodowego Banku Polskiego. Do ich zestawiania wykorzystywane są dane z kwartalnego badania – „Międzynarodowy handel usługami” realizowanego przez GUS. Są one powiększone o wartość tzw. podróży zagranicznych, tj. obrotów z tytułu usług turystycznych, zgodną z ujmowaną w bilansie płatniczym.

Do oszacowania obrotów towarowych nierejestrowanych w zgłoszeniach celnych i deklaracjach INTRASTAT oraz podróży zagranicznych do 2013 r. wykorzystywane były dane

z badania Instytutu Turystyki dotyczącego wydatków cudzoziemców w Polsce oraz Polaków za granicą. Od 2014 r. dane te są opracowywane przez GUS w ramach badań: „Podróże nierezydentów do Polski. Ruch pojazdów i osób na granicy Polski z krajami Unii Europejskiej” oraz „Uczestnictwo mieszkańców Polski (rezydentów) w podróżach”.

3. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW NIEWYRÓWNANE SEZONOWO

Dane niewyrównane sezonowo w niniejszej publikacji prezentowane są:

- jako wielkości absolutne w cenach bieżących i w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100;
- jako wielkości absolutne w cenach stałych przy roku odniesienia 2010 oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego =100;
- jako skala wpływu wybranych kategorii na wzrost realny PKB wyrażona w punktach procentowych.

W punkcie 2 części opisowej publikacji, obok źródeł danych, przedstawiono sposób szacowania PKB i jego elementów w cenach bieżących, z wykorzystaniem dostępnych danych statystycznych i administracyjnych, stosując tzw. metodę bezpośrednią szacunku.

Ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego

Przeliczenia na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego wartości dodanej brutto dokonywane są, zgodnie ze stosowaną w polskich rachunkach narodowych, metodą podwójnego deflowania. Metoda podwójnego deflowania polega na oddzielnym przeliczaniu produkcji globalnej i zużycia pośredniego na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego, a wartość dodana brutto stanowi różnicę między tymi kategoriami wyrażoną w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego.

Wszystkie składowe od strony rozdysponowania PKB są niezależnie przeliczane na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Do przeliczeń wykorzystywane są specjalnie do tego celu opracowane wskaźniki cen, takie jak: wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu, wskaźniki cen usług transportowych, wskaźniki cen produkcji budowlano-montażowej, wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych itp., dla okresów kwartalnych przy podstawie rok poprzedni = 100.

Deflator produktu krajowego brutto (oraz wartości dodanej brutto) jest wynikowym wskaźnikiem cen wszystkich jego elementów.

Ceny stałe przy roku odniesienia 2010 – nawiązania łańcuchowe

Kwartalne szeregi czasowe, obejmujące lata 2012–2016 zostały przeliczone na ceny stałe przy roku odniesienia 2010 metodą nawiązań łańcuchowych tzw. „*rocznego overlapu*”. Metoda ta opiera się na przeliczeniach poszczególnych kwartałów danego roku na ceny stałe roku odniesienia wykorzystując wartości absolutne wyrażone w cenach bieżących i cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego z dwóch okresów: kwartalnego i rocznego. Przeliczenia dokonane zostały na zagregowanych danych (metoda bezpośrednia) oddzielnie dla poszczególnych elementów PKB i oddzielnie dla agregatów oraz samej wartości PKB ogółem.

Przyjęta metoda „*rocznego overlapu*” do obliczania kwartalnych nawiązań łańcuchowych pozwala zachować addytywność (sumowalność) danych kwartalnych z danymi rocznymi w każdym z szeregów czasowych za lata 2012–2016. Natomiast wartość poszczególnych składowych PKB nie sumuje się na poziom PKB ogółem, z wyjątkiem danych dla roku referencyjnego i roku następnego. Brak addytywności powstaje wyłącznie z przyczyn matematycznych i nie może być interpretowany jako miernik jakości przeliczeń.

Szczegółowy opis metody nawiązań łańcuchowych znajduje się w opracowaniu „Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto – zasady metodologiczne” dostępnym na stronie internetowej GUS: www.stat.gov.pl

4. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW WYRÓWNANE SEZONOWO

Obok danych niewyrównanych sezonowo, w publikacji zaprezentowane zostały dane wyrównane sezonowo. Dane o rachunkach kwartalnych PKB i jego elementach wyrównanych sezonowo są ważną informacją dla użytkowników zajmujących się analizami krótkookresowymi. Dzięki tym informacjom możliwa jest bardziej precyzyjna interpretacja zjawisk zachodzących w gospodarce z kwartału na kwartał i w całym szeregu czasowym objętym obserwacją.

Analiza szeregów czasowych obejmuje wyodrębnione w szeregu czasowym: składnik trendu-cyklu, składnik sezonowy i składnik losowy (nieregularny).

- ✓ Trend (T) wyraża długookresową skłonność do jednokierunkowych zmian (wzrostu lub spadku) wartości badanej zmiennej.
- ✓ Wahania sezonowe (S) są wahaniami wartości szeregu wokół jego tendencji rozwojowej o okresie nieprzekraczającym jednego roku. Reprezentują efekty powtarzające się z pewną prawidłowością, co roku w tych samych okresach. Odzwierciedlają zwykle wpływ naturalnej zmienności pogody w ciągu roku, zjawisk przyrodniczych, kalendarza.
- ✓ Składnik losowy (nieregularny) (I), wyraża to, co nie zawiera się w trendzie i efektach sezonowych. Wartości tych czynników nie są przewidywalne, tzn. nie można określić czasu ich trwania i wielkości wpływu. Mogą one wynikać z błędu losowego, nietypowych warunków pogodowych (klęski żywiołowe), strajków itp.

Zależność między wymienionymi składowymi może przybierać różne formy. Najczęściej spotykane jest połączenie addytywne lub multiplikatywne.

Dla zestawienia addytywnego zależność ta przyjmuje postać :

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

natomiast dla multiplikatywnego :

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

gdzie:

Y_t – wartość obserwowana szeregu czasowego w czasie t,

T_t – składnik trendu,

S_t – składnik sezonowy,

I_t – składnik losowy.

Występowanie efektów sezonowych powoduje nieporównywalność danych w innym układzie niż w porównaniu z analogicznym okresem roku ubiegłego (innych lat), przez co utrudnia bieżącą analizę kształtowania się zjawisk oraz występujących prawidłowości i tendencji rozwojowych. Dla uzyskania danych porównywalnych w czasie w dowolnym układzie konieczna jest dekompozycja szeregu na wymienione wyżej składowe, a następnie zidentyfikowanie i usunięcie składnika sezonowego. Postępowanie takie określa się mianem wyrównania sezonowego.

Wraz z wyrównaniem sezonowym usuwane są z szeregu także efekty kalendarzowe związane z występowaniem różnej liczby dni roboczych w analogicznym miesiącu (kwartale) w poszczególnych latach. Ten element procedury wyrównywania określany jest jako wyrównanie dniami roboczymi.

Kwartalne szeregi czasowe poddawane są wyrównaniom sezonowym mającym na celu usunięcie wpływu czynników sezonowych na opracowywane dane z zastosowaniem metody TRAMO/SEATS w ramach programu JDemetra+. Metoda TRAMO/SEATS jest jedną z rekomendowanych przez Eurostat procedur do prowadzenia wyrównań sezonowych i jest powszechnie stosowana w różnych obszarach statystyki podlegającym wahaniom sezonowym. Wyrównania sezonowe w kwartalnych rachunkach PKB przeprowadzane są na uaktualnianych co kwartał szeregach danych, po ich przeliczeniu na ceny stałe przy roku odniesienia 2010. Wyrównania szeregów prowadzone są metodą bezpośrednią, polegającą na niezależnym od siebie sezonowym wyrównaniu agregatu i każdej z jego składowych. Oznacza to w praktyce sezonowe wyrównywanie każdej składowej PKB (od strony tworzenia i rozdysponowania), jak również wartości PKB ogółem niezależnie.

W wyrównaniach dniami roboczymi stosuje się polski kalendarz świąt ustawowych.

Zakres danych wyrównanych sezonowo prezentowanych w publikacji pokrywa się z zakresem danych niewyrównanych sezonowo zarówno od strony produkcji, jak i rozdysponowania.

W niniejszej publikacji zaprezentowano szeregi wyrównane sezonowo razem z korektą z tytułu dni roboczych jako wartości absolutne oraz wyliczone na tej podstawie wskaźniki dynamiki w cenach stałych przy roku odniesienia 2010, przy podstawie kwartał poprzedni=100. Ponadto, opublikowano zmiany trendu przy podstawie kwartał poprzedni=100.

5. SZYBKIE SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO

Szybkie szacunki mają na celu wczesne oszacowanie produktu krajowego brutto po zakończeniu kwartału badanego w oparciu o niekompletne dane z wykorzystaniem tych samych metod, które są stosowane przy szacunkach regularnych. Cechy charakterystyczne odróżniające szybkie szacunki od szacunków regularnych są następujące:

- a. aktualność: szybkie szacunki są dostępne wcześniej niż regularne,
- b. dokładność: szybkie szacunki podlegają częstszym rewizjom niż szacunki regularne,
- c. szczegółowość: szybkie szacunki obejmują mniejszą ilość zmiennych niż szacunki regularne,
- d. metoda szacowania: szybkie szacunki w większym stopniu wykorzystują metody ekonometryczne.

Główny Urząd Statystyczny rozpoczął publikację szybkich eksperymentalnych szacunków PKB od pierwszego kwartału 2013 r. Od pierwszego kwartału 2014 r. badanie szybkich szacunków kwartalnego produktu krajowego brutto weszło do standardowej praktyki statystycznej poprzez odpowiednie zapisy w Programie Badań Statystycznych Statystyki Publicznej. Szybkie szacunki, ogłaszane w terminie 45 dni po zakończeniu okresu badanego, przygotowywane są na podstawie ograniczonego zestawu informacji dostępnych bezpośrednio po zakończeniu kwartału, nie zastępują publikowanych w terminie t+2 miesiące regularnych, wstępnych szacunków PKB, lecz stanowią ich uzupełnienie.

Do obliczeń zastosowano metodę bezpośrednią z wykorzystaniem dostępnych w tym czasie źródeł danych od strony produkcji. Przyjęta metoda nie odbiega zasadniczo od stosowanej w standardowym opracowaniu kwartalnego PKB. Jediną modyfikacją jest sposób agregowania składowych PKB do jego wartości ogółem, nie z poziomu sekcji PKD, ale z poziomu sektorów instytucjonalnych, co pozwala na uwzględnienie w szacunku całości gospodarki przy ograniczonej dostępności źródeł danych dla poszczególnych sekcji PKD. Uzupełnieniem metody bezpośredniej jest metoda ekonometryczna stosowana w celu imputacji brakujących danych oraz jako narzędzie sprawdzające otrzymane wyniki.

Przy opracowywaniu szybkiego szacunku wykorzystywane są informacje z różnych obszarów statystyki jak: badania statystyczne GUS (miesięczny meldunek o działalności gospodarczej (DG-1), kwartalne sprawozdanie o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe (F-01/I-01), BJS), dane z systemów informacyjnych NBP, Komisji Nadzoru Finansowego i Ministerstwa Finansów.

Wyniki szybkich szacunków poddawane są wyrównaniom sezonowym i wyrównaniom dniami roboczymi. Do wspomnianych analiz wykorzystywane są te same metody i oprogramowanie, co w szacunkach regularnych – metoda TRAMO/SEATS zaimplementowana w programie DEMETRA stosowane zgodnie z przyjętą procedurą wyrównań sezonowych kwartalnych szeregów czasowych.

Szybkie szacunki PKB publikowane są w formie dynamiki realnej wyrażonej w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego, niewyrównanej sezonowo oraz w cenach stałych nawiązanych łańcuchowo przy roku odniesienia 2010 wyrównanej sezonowo. Wyniki szybkich szacunków PKB są ogłaszane w formie komunikatu prasowego w oznaczonym dniu i godzinie (kalendarz publikacji znajduje się na stronie GUS). Dane są również przekazywane w obowiązującej wszyskie kraje formie i zakresie do Eurostatu.

6. NIEFINANSOWE RACHUNKI KWARTALNE WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH

Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych zestawiane są zgodnie z rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 549/2013 z dnia 21 maja 2013 r. w sprawie europejskiego systemu rachunków narodowych i regionalnych w Unii Europejskiej. Rozporządzenie to określa, że państwa członkowskie których produkt krajowy brutto według cen bieżących jest wyższy niż 1 % PKB dla całej Wspólnoty, przekazują wymagane dane dla wszystkich sektorów instytucjonalnych.

Sporządzanie niefinansowych rachunków kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest częścią kompleksowego systemu rocznych i kwartalnych rachunków Unii Europejskiej. System ten obejmuje główne agregaty makroekonomiczne oraz finansowe i niefinansowe rachunki według sektorów instytucjonalnych. Celem prac nad systemem jest osiągnięcie spójności we wszystkich rachunkach, w tym również pomiędzy rachunkiem sektora zagranica a bilansem płatniczym. Zakres opracowywanych danych kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest w zasadzie zbieżny z zakresem danych rocznych. Różnice wynikają z większej agregacji niektórych zmiennych w rachunkach kwartalnych.

Szczegółowy opis metodologii zestawiania niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych zawiera, wydana przez GUS w sierpniu 2015 r., publikacja „Rachunki narodowe według sektorów i podsektorów instytucjonalnych 2010–2013”. Publikacja ta jest również dostępna na stronach internetowych GUS: www.stat.gov.pl

Metodologia zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych jest zgodna z Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych (ESA 2010). Zestawiając niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych przyjmuje się priorytet informacji bezpośrednich takich, jak: źródła administracyjne, kwartalny bilans płatniczy, badania statystyczne przedsiębiorstw i gospodarstw domowych. W przypadku braku możliwości uzyskania bezpośrednich danych kwartalnych stosuje się szacunki własne i oceny ekspertów.

Podstawą do zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych są dane pochodzące z szacunków kwartalnych PKB i jego elementów niewyrównane sezonowo.

Prezentowane w niniejszej publikacji dane stanowią pozycje bilansujące w rachunkach niefinansowych według sektorów instytucjonalnych. Są to: wartość dodana brutto, nadwyżka operacyjna/dochód mieszany brutto, dochody do dyspozycji brutto, oszczędności brutto, wierzytelności netto/zadłużenie netto.

1. INTRODUCTION

1.1. Quarterly accounts of gross domestic product (GDP) constitute an integral part of the national accounts system. They are the basis for the ongoing short term analysis of the national economy. They are also used to prepare preliminary annual estimates of GDP. They are compiled according to the same methodological and accounting rules force all EU countries introduced by the Regulation (EU) No 549/2013 of the European Parliament and of the Council of 21 May 2013 on the European System of National and Regional Accounts (ESA 2010) which replaced the European System of National and Regional accounts (ESA 1995) applied up to 31 August 2014.

1.2. Quarterly national accounts adopt the same principles, definitions and methods as the annual accounts including certain modifications due to the period of time covered and the way of using available statistical and administrative data.

1.3. Adopting the same framework for compilation of quarterly accounts as annual accounts ensures consistency over time.

1.4. Quarterly national accounts data for 2012 – 2015 has been changed compared to the previous edition of the publication due to:

- introducing the methodological standards contained in Manual on Government Deficit and Debt (MGDD 2016 edition), mainly referred to the scope of the general government sector and additional European Commission's recommendations,
- implementing the final estimate of GDP for 2015.

Additionally, the publication includes more complete data for the whole 2016 based on preliminary information on: corporate finance, foreign trade statistics, results for the general government deficit and data from administrative sources available at that time.

1.5. The elaboration of quarterly national accounts of GDP and its elements includes:

- seasonally unadjusted data presented:
 - at current prices,
 - at average constant prices of previous year,
 - at constant prices with reference year 2010.
- seasonally adjusted data and trend-cycle data presented at constant prices with reference year 2010.

The estimates of quarterly GDP cover:

- production accounts (generation of GDP) by NACE Rev. 2. sections – the following items are calculated: gross output, intermediate consumption, gross value added and GDP;
- distribution accounts of GDP – the following items are calculated: private consumption expenditure i.e., consumption expenditure in the households sector and consumption expenditure in non-profit institutions serving households sector; public consumption expenditure of general government sector; gross capital formation, i.e., gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables;
- foreign trade turnover, i.e. exports and imports of goods and services;
- non-financial quarterly accounts by institutional sectors expressed at current prices.

2. DATA SOURCES AND THEIR USE IN QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS OF GROSS DOMESTIC PRODUCT

2.1. The main data sources applied in quarterly national accounts are the results of statistical surveys of Central Statistical Office (CSO), National Bank of Poland (NBP) and administrative data sources from other institutions.

It includes:

- from the production side of GDP:
 - quarterly, semi-annual and annual reports on incomes, costs, financial results and investment outlays on fixed assets (F-01/I-01);
 - quarterly, semi-annual and annual reports on financial results of financial institutions based on NBP and commercial banks data);
 - data from Polish Financial Supervision Authority;
 - NBP data on loans and deposits;
 - monthly reports on economic activity (DG-1);
 - SBR (Statistical Business Register);
 - quarterly data on balance of payments from the National Bank of Poland;
 - quarterly data on budget reports from Ministry of Finance;
 - data on subsidies on products from The Agency for Restructuring and Modernization of Agriculture (ARMA) and from the Agricultural Market Agency.
- from expenditure side of GDP:
 - households budget survey;

- Labour Force Survey (LFS), including module representative survey “Atypical forms of employment and unregistered employment” for year 2014;
- data on retail sale realized by commercial and non-commercial companies with number of employees exceeding 9 persons;
- data on wages and salaries, payments from profits and social benefits;
- data on foreign trade turnover in goods;
- quarterly reports DNU-K and DNU-R on international trade in services;
- quarterly data on execution of state budget and local government budgets;
- quarterly data on execution of budget institutions, special purpose funds, executive agencies, budgetary establishments and Rb-34S;
- quarterly data on execution of financial plan of National Road Fund, Railway Fund and Fund for Inland Waterway Transport;
- tendency of consumers ‘confidence and business tendency survey.

2.2. In the estimation of GDP the direct method is applied. It is based on the use of available statistical data from monthly, quarterly, semi-annual and annual statistical reports and administrative sources.

The following categories are calculated from the production side of GDP: gross output, intermediate consumption, gross value added and taxes on products less subsidies on products.

Gross output is equal to the sum of gross output of products (goods and services) of all ownership sectors or institutional sectors, or to the sum of gross output of products (goods and services) of all NACE Rev. 2 sections, divisions.

According to the kind of conducted activity, gross output includes:

- in the *non-financial corporations sector*: revenues from the sale of self-manufactured products (goods and non-financial services) as well as margins realized on sale of commodities purchased for resale, value of products in form of settlements in kind, products designated for increasing value of own fixed assets, changes in inventories of finished goods and work in progress, production for own final use.
- in the *financial corporations sector*: for banks and cooperative savings and credit unions gross output constitutes commission and payments revenues from the operating activity of banks as well as financial intermediation services indirectly measured (FISIM) – financial services for which fees are not charged directly and result from the difference between interest rates on credits, loans

as well as deposits and calculated interest rate (not including risk premium) used in transactions between financial intermediaries (FISIM concerns banks, cooperative savings and credit unions, financial leasing enterprises; Central Bank is not included in FISIM estimates), for financial leasing enterprises gross output consists revenues from payments of interests (payments of lease), for brokerages – balance of commissions from operations involving securities, conducted for clients as well as sum of revenues from: managing packages of securities, offering securities in public turnover, underwriting issues, securities consulting, managing securities accounts and monetary accounts of clients as well as other operating activity, for currency exchange offices – balance of foreign currency turnover expressed in zloty, for financial intermediation entities – revenues from services connected with financial and securities consulting, for companies of investment funds – revenues from activities connected with managing entrusted funds, for general pension societies – revenues from activities connected with managing open pension funds (OFE), for insurance companies – balance of insurance premiums received and claims paid, commissions as well as technical and total income, for open pension funds (investment portfolio OFE) – benefits from investing of insurance premiums of these funds, for insurance companies – premiums earned plus premium supplements less claims paid less increase (plus decrease) in the technical provisions. Output of foreign insurers serving in Poland based on the freedom to provide services, is measured using the similar method. Open pension funds (OFE) – gross output equals the sum of costs with no portfolio incomes included.

- in the *general government sector* (on accrual basis): output which constitutes the costs of current activity including the consumption of fixed capital. Output consists of non-market output, market output which constitutes revenues on market sales as well as output produced for own final use.

Moreover, since 2004 subsidies on products in particular, supplementary area payments, separate sugar payments, payments for producers of tomatoes and payments for energetic plants have been included in gross output of households in agriculture in connection with joining European Union.

Intermediate consumption includes the value of consumed materials in net terms (after subtracting value of recyclable wastes), raw materials (including packaging), fuel, energy, technological gases, external services (outside processing, transport services, equipment rental, telecommunication and accounting services, commissions paid for banking services), costs of business trips as well as other costs (e.g. advertising, representation, rental costs, ticket costs for business trips, costs of lump-sums payments for using personal vehicles for official business), stock exchange payments as well as payments from participating in the National Depository for

Securities. Intermediate consumption also includes new method of allocation of Central Bank output, financial intermediation services indirectly measured (FISIM), distribution of output of foreign insurers serving in Poland for institutional sectors.

Gross value added is the difference between gross output and intermediate consumption.

Taxes on products less subsidies on products are sum of VAT – value added tax on domestic and imported products and services, taxes and customs duties on imports and other taxes on products, such as excise tax on domestic products and taxes on some types of services (e.g. on games of chance and lottery), lump-sum tax on goods and services on occasional passenger transports less subsidies on products.

Gross domestic product constitutes balancing item of production approach and is equal to the sum of gross value added of all sections (divisions) of national economy, increased by taxes on products less subsidies on products.

Estimates of GDP are compiled for sections and selected divisions of NACE Rev.2 by volume classes of units. The units are classified according to their predominant activity. The study covers all units of the national economy.

Data in the publication is presented for following sections and groups of sections:

- **industry** including: mining and quarrying (B); manufacturing (C); electricity, gas, steam and air conditioning supply (D); water supply, sewerage, waste management and remediation activities (E);
- **construction** (F);
- **wholesale and retail trade, repair of motor vehicles**(G);
- **transportation and storage** (H);
- **accommodation and food service activities**(I);
- **information and communication** (J);
- **financial insurance activities** (K);
- **real estate activities** (L);
- **professional, scientific and technical activities** (M) and **administrative and support service activities** (N);
- **public administration and defense, compulsory social security** (O); **education** (P); **health and social work activities** (Q).

Data for the sections (**agriculture, forestry and fishing (A)**; **art, entertainment and recreation (R)**; **other service activities (S)** and **activities of households as employers, products-producing activities of households for own use (T)**) is not presented separately. The estimates for these sections are included in total value of gross output, intermediate consumption and gross value added.

The estimates of gross output, intermediate consumption and gross value added in sections with market output are made with taking into consideration volume classes of entities (enterprises) of the national economy. The size of the units is determined by the number of employees.

There are three categories of units in financial reports of enterprises: first – large units with more than 49 employees; second – medium size units with 10 to 49 employees and third – small units with up to 9 employees.

For units with more than 49 employees gross value added in consecutive quarters is calculated on the basis of quarterly financial statistical surveys conducted by the Central Statistical Office, mainly on the basis of reports on incomes, costs, financial results and investment outlays (F-01/I-01). The information about the revenues from the sale of self-manufactured products (goods and services), trade margin, changes in inventories and costs incurred to obtain revenue constitute a starting point for the calculations.

The units with 10 to 49 employees prepare monthly reports on economic activity DG-1 (sample survey) as well as semi-annual and annual reports F-01/I-01 on incomes, costs, financial results and investment outlays, which constitute the basis for calculating value added for those units in following quarters. On the basis of DG-1 global income from sale of goods and services is determined. F-01/I-01 is the basis for determining income structure, relationship between the income and costs and then the overall size of costs and their structure. In other words, all the elements that are necessary for calculating the level and structure of gross output and intermediate consumption.

The data for the units employing fewer than 10 persons is acquired from SP-3 annual sample survey. The basis for estimates constitutes the information about the number of employees in these units and labour productivity in units with 10–49 employees within the same section (division) of activity.

The number of employees in these units is determined on the basis of a record, from the SBR (Statistical Business Register). To calculate gross value added on a yearly basis, information

on sale structure, sales-cost ratio, and structure of costs by type is necessary. This data is obtained on the basis of information about the units which are possibly the closest size to the units with less than 10 employees, that is units with 10–49 employees which submit the F-01 reports.

Each division and section of the NACE Rev. 2, particularly the general government sector and financial corporations sector, requires an individual approach. Other sectors are also treated individually. Sometimes, it depends on the kind of activity (e.g. agriculture) or specificity of information (e.g. forestry, fishing, activities of households).

Estimations of value added for market sector-dominated sections do not cause major difficulties because statistical reports regarding these sections are sufficient. The same algorithm as in annual calculations can be used here. Therefore, there is no need to make significant additional estimates.

Sections A, K and T due to the specific kind of activity and data sources, are calculated in a slightly different way than other sections.

Due to specific character of production process in section A – agriculture, forestry, and fishing quarterly estimates of gross value added are usually calculated differently than in remaining areas of the market activity. Comparing to acquiring and selling of products, income labour and materials income tend to be distributed more evenly throughout the year (despite the fact that these costs are subject to significant seasonal fluctuations).

Forecasts of annual production in a year are the basis for calculating gross value added in agriculture, forestry and fishing. Gross value added for particular quarters is determined using indices which reflect proportions of productivity in agricultural households in consecutive quarters. Then, after estimating quarterly gross value added at constant prices, gross value added at current prices is estimated by means of price indices specially designed for this purpose.

In case of section K – financial insurance activities – which consists of all units from financial corporations sector (described when output of the sector was defined) and few units from other sectors, that meet ESA 2010 classification criteria to financial corporations sector, gross value added is calculated on the basis of information from reports submitted by banks, insurance companies and brokers' houses. These are respectively: the reports from National Bank of Poland, commercial banks, Polish Financial Supervision Authority covering insurance and pension funds as well as open pension funds and co-operative savings and credit unions. Gross output for section K is calculated with taking into consideration volume of financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and output of open pension funds calculated as costs without profits.

In quarterly periods, between consecutive reports, the estimates are made on the basis of trends of basic macroeconomic categories in quarterly periods in the past.

In addition to the institutions mentioned above, section K includes auxiliary and other entities engaged in financial intermediation among others: currency exchange offices and insurance agents and brokers. Most of those units is covered by quarterly and annual surveys of CSO respectively F-01/I-01 and SP-3 (sampling method). Estimations for a big number of the units are made with expert's method, based on data available from CSO reports and quarterly and annual estimations from previous years.

For section T – activities of households as employers; undifferentiated goods – and services-producing activities of households for own use – the basis of gross value added estimates is quarterly data about average wages in national economy and the number of employees in section T taken from the Statistical Register Business.

The estimates of gross value added for sections with non-market output: **public administration and defense, compulsory social security (O); education (P); health and social work activities (Q)** are produced differently than those for the market sections. While for the first group of sections, gross value added is estimated based on income from sales in a quarter and price indices, the estimates for the second group of sections are based on the number of employees in these sections and their wages and salaries.

Sections O, P, Q are mostly budgetary units. Their output constitutes costs of current activity including consumption of fixed capital. Output consists of non-market output, market output which constitutes revenues on market sales as well as output produced for own final use. Data for gross output and intermediate consumption estimates for budgetary units is acquired from adequate paragraphs of budgetary reporting, with the use of transfer key from budgetary classification to ESA 2010 codes.

Gross value added in non-profit institutions at current and constant prices is estimated with extrapolation method using average of the values from recent periods. Gross value added for these units is included in sections: J, N, P, Q, R and S.

From the expenditure side of GDP following categories are calculated: final consumption expenditure (consumption expenditure of the households sector, public consumption expenditure

of general government sector and consumption expenditure in non-profit institutions serving households sector (NPISHs)), gross capital formation (gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables) and foreign trade turnover.

Final consumption expenditure and its categories include value of financial intermediation services indirectly measured (FISIM).

Consumption expenditure of the households sector includes:

- expenditures carried by population for purchases of market products and services including expenditures in catering establishments valued at prices paid by consumers (in which expenditures in hidden economy);
- value of own consumption of agricultural products originating from own production valued at procurement prices of raw (not processed) products;
- purchase of non-market services realized on partial payment rules, among others: value of services in education, health care and social welfare, culture and art, physical education, sport, tourism and recreation, dwelling services;
- value of imputed rents for dwellings occupied by owners and occupiers estimated by user cost method;
- actual rents for dwellings in rental buildings;
- services of travels abroad according to value included in balance of payments;
- income from investing of insurance premiums of open pension funds;
- the value of benefits from the private use of company cars;
- the value of used cars imported from the EU;
- expenditures on goods and services related to illegal activities.

Consumption expenditure of the household sector does not include among others: purchases of land, houses and flats, costs of business trips, contributions to charity, court fees, customs duties, passport fees, contributions to political and social organizations, inheritance and donation taxes, etc.

Consumption expenditure of the households sector is presented according to Classification of Individual Consumption by Purpose (COICOP).

General government and NPISHs consumption expenditure covers consumption in non-profit institutions serving households sector as well as public consumption expenditure in general government sector.

Consumption expenditure in non-profit institutions serving households sector is assumed to be on the level of gross output of this sector less payments of the population plus a social transfers in kind.

The value of market services generated in this sector is entirely transferred to households free of charge.

Public consumption expenditure includes consumption expenditure of the general government sector, on the assumed level of gross output of this sector decreased by market output and by payments of population for non-market services rendered, increased by value of a social transfers in kind supplied to households sector by market producers. Consumption expenditure in this sector includes individual consumption expenditure and collective consumption expenditure:

- individual consumption expenditure is value of non-market goods and services transferred to the households sector free of charge. This category includes: value of services in education, culture and national heritage, health care, social welfare, physical education and sport, tourism;
- collective consumption expenditure includes consumption expenditure of non-market goods and services which do not possess specific individual recipients. This category includes among other expenditures carried for public administration, national defense, scientific and research activity.

Gross capital formation includes:

1) gross fixed capital formation, i.e. expenditures which increase the value of tangible fixed assets (including increase in livestock – basic herd), excluding expenditures comprising the initial investments as well as interest on investment credits and loans for the period of investment realization.

The account also includes:

- a) expenditure borne on weapons systems (e.g. tanks, armored vehicles, warships, submarines) and small tools that are used in the production longer than 1 year regardless of their value,
- b) expenditure on intellectual property products, intended for use for a period longer than 1 year, which include, in particular:
 - expenditure on research and development,
 - expenditure on computer software (purchased and produced for own final use),

c) Gross fixed capital formation estimates in hidden economy.

Due to limited information in quarterly periods, estimates of gross fixed capital formation are partially based on experts' estimates. Gross fixed capital formation is compiled in quarterly periods by types of fixed assets and by institutional sectors.

2) changes in inventories include the value of changes in inventories of:

- materials, semi-finished goods, fuels (if not included in equipment), spare parts for machines (if not included in fixed assets), office and print materials;
- finished products, i.e., completed goods and services of own production, scientific and research work, project and survey-cartographic work, finished work, changes in plant and animal production as well as livestock (basic herd);
- work-in-progress and semi-finished goods of own production;
- commodities, i.e., goods for resale in their present state;
- inter-period settlements of own costs – cost from present year paid in next year;
- government's reserves (data from Material Reserves Agency).

Besides, the information from monthly survey of economic situation of changes in inventories in retail trade and manufacturing is used for the estimation.

The changes in inventories are estimated as a difference between the opening and closing values for reporting period at average annual prices.

In quarterly periods data for the changes in inventories is available only for big enterprises. Estimation for the medium units (data is available for semi-annual and annual periods) as well as for the small units (data available for annual periods) are made according to a share of the value for changes in inventories in big units to the value of their output. Changes in inventories are compiled in quarterly periods by categories and by institutional sectors.

3) changes in valuables cover the value of changes in art objects, antiques, jewellery, precious stones, non-monetary gold, that are acquired primarily as stores of value.

Foreign trade turnover includes the value of goods entering and leaving the country within the framework of trade transaction (excluding the value of goods imported and exported for processing) as well as the value of transport, construction and communication services, net processing turnover, printing services, financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and others. Value of exports and imports includes estimated purchases made by Polish citizens abroad as well as purchases made by foreigners in Poland. Additionally, illegal activity

in scope of prostitution (pimp's activity), production and trade of narcotics and smuggling of cigarettes is included in foreign trade turnover estimates.

The main source of information for international goods market statistics is customs clearance, obligatory in registration of turnover acquired in UE countries (EXTRASTAT system) and INTRASTAT forms for imports and exports declared by natural or legal persons being VAT taxpayers, for inner-union turnovers registry, in tight connection with VAT system (INTRASTAT system). These are registered turnovers. These turnovers are increased by value of products not included in customs clearance and INTRASTAT statistics. It includes products transported by tourists for further reselling, in volume not requiring customs documents and products in bigger volume, transported without filling in customs clearance and INTRASTAT documents. In national accounts these turnovers are included in "hidden economy".

The information on services turnover is acquired from NBP. The data source for its compilation is CSO survey – international trade of services. It is increased by value of foreign trips-turnovers of tourist services consistent with balance of payments.

For estimation of product turnovers unregistered in customs clearance and INTRASTAT documents and foreign trips till 2013, data from Tourist Institute researches on foreigners expenditures in Poland and Polish expenditures abroad was used. As of 2014 the data is compiled in CSO surveys: " Non-residents arrivals to Poland. The traffic on Polish border with EU countries" and "The number of Polish citizens travelling abroad".

3. SEASONALLY UNADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS COMPONENTS

Seasonally unadjusted data in the publication is presented as:

- nominal values at current and average constant prices of previous year and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;
- nominal values at constant prices with reference year 2010 and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;
- the impact of selected categories on GDP growth at percentage points.

In point 2 of the description part of the publication, except for the data sources, the direct method of compiling GDP (and its elements) is presented with the use of statistical and administrative information available.

Average constant prices of the previous year

Double deflation method is adopted in Polish national accounts to obtain figures for measuring gross value added at average constant prices of previous year. The method relies on calculating gross output and intermediate consumption at average constant prices of previous year

separately and gross value added is a difference between these categories at constant average prices of previous year.

All the categories from expenditure side are estimated individually at average constant prices of previous year.

For deflation the relevant indices such as: price index of sold production of industry, price index of transport, storage and communication, price index of construction and assembly production, price index of consumer goods and services etc. for quarterly periods with corresponding year = 100 are used.

GDP deflator (and gross value added as well) is the result price index of all its elements.

Constant prices of 2010 – chain-linking estimates

Quarterly time series for years 2012–2016 have been recalculated into constant prices with the reference year of 2010 with the use of *annual overlap method*. It is based on recalculation of each quarter into constant prices with reference year of 2010 using nominal values at current and average constant prices of previous year for annual and quarterly periods, separately for GDP and its elements.

Annual overlap method applied for quarterly chain-linking ensures consistency of quarterly chain-linked series with the respective independently derived chain-linked national accounts series for years 2012–2016. However, chain-linked components of GDP do not add up to total GDP except for the data relating to the reference year and the one following the reference year. Non-additivity arises for only mathematical reasons and cannot be interpreted as indications of quality.

A detailed description of the chain-linking method is presented in the edition “Quarterly National Accounts of Gross Domestic Product – methodological rules” available on the CSO website: www.stat.gov.pl

4. SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS COMPONENTS

In addition to seasonally unadjusted data, the publication presents seasonally adjusted data. Seasonally adjusted quarterly GDP data is very important information for users dealing with short-term analysis. Thanks to this information it is possible to observe more accurately the phenomenon occurring in economy from quarter to quarter and in the whole time-series.

Time series analyses assume that time series consist of the trend-cycle component, seasonal component and irregular component.

- Trend (T) expresses a long-term inclination to the one-way direct changes of the analyzed variable (an upward or downward tendency).
- Seasonal variations (S) represent effect of climate and calendar which repeat more or less regularly each year. The effect of calendar describes an influence of the number of different types of weekdays in a month (working and trading) on the level of time-series.
- Irregular component (I) represents unexpected movements not included in the trend-cycle or in the seasonal effect, as sampling error, unseasonable weather (natural disaster), strikes, etc. The value of this component in terms of duration and its influence cannot be forecast.

The relationship between these components can take various forms as an additive or multiplicative model.

For the additive model this relation can be expressed as:

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

whereas, for multiplicative model:

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

where:

Y_t - the value of time series observed in t period,

T_t – trend-cycle component,

S_t – seasonal component,

I_t – irregular component.

The occurrence of seasonal effects makes quarterly data incomparable in a measurement different from the one corresponding to the periods of previous year (and other years). It disturbs current analyses of the development of the phenomena together with ongoing patterns and long-term trends. To obtain data comparable over time in any measurement, time series must be decomposed into the components mentioned above, and then the seasonal component must be identified and removed. This process is called **seasonal adjustment**.

Together with seasonal adjustment, calendar effects, related to a different number of working and trading days in a corresponding month (quarter) each year, are removed from the time series. This part of seasonal procedure is called as calendar adjustment.

Seasonal adjustment of quarterly series is conducted using TRAMO/SEATS method implemented in the JDemetra+ software. TRAMO/SEATS is one of the method recommended by Eurostat for seasonal adjustment and is commonly used in various statistical areas affected by seasonality. The seasonal adjustment in quarterly national accounts is done and updated every time when new data, expressed at constant prices of 2010, becomes available. The seasonal adjustment is carried out in a direct way which means that an aggregate and its elements are adjusted seasonally separately. In practice, it means adjusting every element of GDP (from production and distribution side) and total GDP series separately.

In working/trading day adjustment country specific holidays is used.

The seasonally adjusted series included in the publication cover the seasonally unadjusted data from both production and distribution sides of GDP

In the publication seasonally and calendar adjusted time series are presented as nominal values and calculated on this basis volume growth rates at constant prices of 2010 with previous quarter = 100. Moreover, the volume growth rates of trend with previous quarter = 100 are published.

5. FLASH ESTIMATES OF GDP

The goal of flash calculations is to provide GDP estimate with a short delay after the end of the reference quarter calculated on incomplete data, but using the same methods as for regular ones. The characteristic features that differ flash estimates from the traditional ones are as follows:

- a. timeliness: flash estimates are available earlier than the traditional estimates;
- b. accuracy: flash estimates are more prone to revisions than the traditional ones;
- c. coverage: the number of variables covered by flash estimates is more limited than traditional estimates;
- d. estimation method: flash estimates rely more on econometric methods.

CSO started publishing experimental flash estimates as of the 1st quarter of 2013. In the 1st quarter of 2014 flash estimates of GDP became a standard procedure and have been ones till now thanks to relevant regulations

Flash estimates published within 45 days after a reference period are prepared basing on limited amount of information available immediately after the end of the quarter, and do not replaced the regular, initial GDP estimates at t+2 months but complement them.

For calculating it the direct method for production side of GDP was used with the data available at that time from different sources. The method adopted does not vary significantly from

the one used in standard preparation. The only modification is the way of aggregating of GDP components to its total; not from the NACE Rev. 2. sections but from the institutional sectors level which allows to include the whole economy in the estimate with limited data sources for individual sections of NACE Rev. 2. In addition to the direct method, the econometric method is used to both impute the missing data and to verify the results obtained.

When preparing flash estimates information from different areas of statistics is used. They include: CSO statistical reports (monthly report on economic activity – DG-1, quarterly, semi-annual and annual reports on incomes, costs, financial results and investment outlays on fixed assets (F-01/I-01)), data from Statistical Business Register (SBR), data from information systems of National Bank of Poland, Polish Financial Supervision Authority and Ministry of Finance.

Flash estimates are subject to seasonal and working/trading-days adjustment. The aforementioned calculations are made with the use of the same methods and software as in the regular estimates – TRAMO/SEATS method implemented in DEMETRA program run in accordance with a strategy applied for seasonal adjustment of quarterly time series.

Flash estimates are published for GDP growth rate at annual average price of previous year seasonally unadjusted and seasonally adjusted constant prices of 2010. Flash estimates results are announced as press release on a day and time set (the publication calendar is available on the CSO website). The data in the format and scope that is binding for all countries is also sent to Eurostat.

6. NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS BY INSTITUTIONAL SECTORS

Quarterly non-financial accounts by institutional sector are compiled in accordance with the Regulation (EU) No 549/2013 of the European Parliament and of the Council of 21 May 2013 on the European system of national and regional accounts in the European Union. The Regulation states that all Member States for which gross domestic product is higher than 1% of the Community total GDP shall transmit required data for all institutional sectors.

Production of these accounts is part of the overall aim to compile a system of annual and quarterly accounts for the European Union. The system includes main macroeconomic aggregates and financial and non-financial accounts by institutional sectors. The purpose of work on compiling system of accounts is to achieve consistency across all mentioned accounts and, with regard to the rest of the world accounts, between balance of payments and national accounts data.

The range of quarterly data by institutional sectors compilation is almost consistent with the range of corresponding annual data. Some variables in quarterly national accounts are more aggregated than those in annual ones.

The detailed description of methodology of compiling quarterly non-financial accounts by institutional sectors is included in the publication “National accounts by institutional sectors and

sub-sectors 2010–2013” issued by CSO in 2015. This publication is available on the website of CSO: www.stat.gov.pl

The methodology of compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is in accordance with the European System of National and Regional Accounts (ESA 2010). Compiling quarterly non-financial accounts by institutional sectors the priority is given to direct information such as administrative sources, the quarterly balance of payments or statistical surveys of enterprises and households. In the case of the lack of direct data, the own estimates and experts’ opinions are used.

The base for compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is data from quarterly estimates of GDP and its elements seasonally unadjusted.

The data presented in the publication constitutes balancing items in non-financial accounts by institutional sectors. They are: gross value added, gross operating surplus/ gross mixed income, gross disposable income, gross saving, net lending/net borrowing.

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO
ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
SEASONALLY UNADJUSTED DATA
current prices and annual average prices of previous year**

Tablica 1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2012-2016, ceny bieżące.

Table 1. Goods and services account by quarters in 2012-2016, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
1. PRODUKCJA GLOBALNA <i>OUTPUT</i>	2012	770 571,2	827 814,8	831 305,4	879 527,7	3 309 219,1
	2013	766 885,4	820 095,9	853 460,4	907 173,7	3 347 615,4
	2014	791 005,8	847 546,8	870 579,2	922 056,3	3 431 188,1
	2015	826 850,0	879 082,8	902 851,3	976 488,6	3 585 272,7
	2016	841 992,5	908 759,4	917 920,0	1 003 296,7	3 671 968,6
2. PODATKI OD PRODUKTÓW MINUS DOTACJE DO PRODUKTÓW <i>TAXES MINUS SUBSIDIES ON PRODUCTS</i>	2012	40 839,7	45 938,1	48 024,2	50 966,3	185 768,3
	2013	37 550,3	46 622,8	48 964,1	52 840,8	185 978,0
	2014	43 712,4	49 064,6	49 935,1	52 051,5	194 763,6
	2015	43 354,1	49 813,4	52 273,9	57 584,2	203 025,6
	2016	44 051,6	54 092,4	56 044,4	59 461,6	213 650,0
3. IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2012	182 193,3	182 108,8	180 049,4	186 997,6	731 349,1
	2013	175 796,8	177 725,6	190 159,7	191 516,4	735 198,5
	2014	190 313,3	194 580,5	198 850,6	209 855,6	793 600,0
	2015	198 949,9	204 005,9	212 232,1	220 206,5	835 394,4
	2016	212 286,0	220 435,7	224 871,3	238 289,9	895 882,9
4. OGÓŁEM PRZYCHODY <i>TOTAL RESOURCES</i> (1+2+3)	2012	993 604,2	1 055 861,7	1 059 379,0	1 117 491,6	4 226 336,5
	2013	980 232,5	1 044 444,3	1 092 584,2	1 151 530,9	4 268 791,9
	2014	1 025 031,5	1 091 191,9	1 119 364,9	1 183 963,4	4 419 551,7
	2015	1 069 154,0	1 132 902,1	1 167 357,3	1 254 279,3	4 623 692,7
	2016	1 098 330,1	1 183 287,5	1 198 835,7	1 301 048,2	4 781 501,5
5. ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2012	431 718,8	475 368,5	477 619,0	480 889,5	1 865 595,8
	2013	422 660,8	464 742,8	494 862,2	494 485,6	1 876 751,4
	2014	435 355,2	478 560,1	495 689,2	496 643,6	1 906 248,1
	2015	454 720,9	494 893,1	515 386,9	523 976,5	1 988 977,4
	2016	458 016,8	513 673,7	521 032,1	541 725,3	2 034 447,9
6. SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2012	327 402,8	321 240,2	321 807,3	324 084,5	1 294 534,8
	2013	330 642,6	321 837,9	328 430,5	329 160,3	1 310 071,3
	2014	338 154,4	334 092,3	334 700,6	337 710,5	1 344 657,8
	2015	342 488,2	338 134,9	343 562,3	351 124,9	1 375 310,3
	2016	352 281,7	346 747,0	354 344,9	363 014,5	1 416 388,1
7. AKUMULACJA BRUTTO <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2012	57 950,0	78 228,6	78 540,0	127 311,9	342 030,5
	2013	47 521,1	67 716,9	70 549,9	128 710,4	314 498,3
	2014	55 332,0	76 643,8	83 158,6	135 121,2	350 255,6
	2015	55 785,4	81 648,7	88 000,5	142 895,0	368 329,6
	2016	57 529,3	78 062,1	86 022,4	141 223,4	362 837,2
8. EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2012	176 532,6	181 024,5	181 412,7	185 205,7	724 175,5
	2013	179 408,0	190 146,7	198 741,7	199 174,5	767 470,9
	2014	196 189,9	201 895,7	205 816,5	214 488,1	818 390,2
	2015	216 159,5	218 225,4	220 407,6	236 282,9	891 075,4
	2016	230 502,3	244 804,7	237 436,3	255 085,0	967 828,3
9. OGÓŁEM ROZCHODY <i>TOTAL USES</i> (5+6+7+8)	2012	993 604,2	1 055 861,8	1 059 379,0	1 117 491,6	4 226 336,6
	2013	980 232,5	1 044 444,3	1 092 584,3	1 151 530,8	4 268 791,9
	2014	1 025 031,5	1 091 191,9	1 119 364,9	1 183 963,4	4 419 551,7
	2015	1 069 154,0	1 132 902,1	1 167 357,3	1 254 279,3	4 623 692,7
	2016	1 098 330,1	1 183 287,5	1 198 835,7	1 301 048,2	4 781 501,5
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (1-5+2) lub (6+7+8-3) <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> (1-5+2) or (6+7+8-3)	2012	379 692,1	398 384,4	401 710,6	449 604,5	1 629 391,6
	2013	381 774,9	401 975,9	407 562,3	465 528,9	1 656 842,0
	2014	399 363,0	418 051,3	424 825,1	477 464,2	1 719 703,6
	2015	415 483,2	434 003,1	439 738,3	510 096,3	1 799 320,9
	2016	428 027,3	449 178,1	452 932,3	521 033,0	1 851 170,7
w tym WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>of which GROSS VALUE ADDED</i> (1-5)	2012	338 852,4	352 446,3	353 686,4	398 638,2	1 443 623,3
	2013	344 224,6	355 353,1	358 598,2	412 688,1	1 470 864,0
	2014	355 650,6	368 986,7	374 890,0	425 412,7	1 524 940,0
	2015	372 129,1	384 189,7	387 464,4	452 512,1	1 596 295,3
	2016	383 975,7	395 085,7	396 887,9	461 571,4	1 637 520,7

Tablica 2. Produkcja globalna w latach 2012-2016, ceny bieżące.

Table 2. Output in 2012-2016, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2012	770 571,2	827 814,8	831 305,4	879 527,7	3 309 219,1
	2013	766 885,4	820 095,9	853 460,4	907 173,7	3 347 615,4
	2014	791 005,8	847 546,8	870 579,2	922 056,3	3 431 188,1
	2015	826 850,0	879 082,8	902 851,3	976 488,6	3 585 272,7
	2016	841 992,5	908 759,4	917 920,0	1 003 296,7	3 671 968,6
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	317 419,9	304 134,1	318 054,3	322 960,8	1 262 569,1
	2013	308 073,5	300 630,4	324 669,6	332 888,0	1 266 261,5
	2014	318 992,1	308 341,1	329 731,3	336 083,4	1 293 147,9
	2015	332 660,3	318 789,0	339 133,1	358 646,1	1 349 228,5
	2016	341 673,8	337 790,5	354 025,1	375 772,9	1 409 262,3
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	57 971,8	79 605,9	89 796,3	105 193,2	332 567,2
	2013	53 716,2	64 914,9	89 412,0	107 200,0	315 243,1
	2014	58 144,3	69 195,7	89 532,1	105 328,8	322 200,9
	2015	61 228,8	71 640,8	93 747,8	112 264,4	338 881,8
	2016	53 535,8	64 867,8	77 618,3	100 087,3	296 109,2
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	104 388,7	108 156,3	112 003,3	111 113,7	435 662,0
	2013	105 337,3	110 047,2	116 061,0	115 545,5	446 991,0
	2014	104 877,1	108 815,0	113 279,6	112 068,8	439 040,5
	2015	110 896,1	115 013,5	118 434,2	120 871,0	465 214,8
	2016	113 667,5	119 323,9	123 515,8	126 693,3	483 200,5
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	42 287,2	59 489,3	57 105,1	52 152,4	211 034,0
	2013	44 166,4	60 422,4	59 611,3	57 249,2	221 449,3
	2014	48 013,5	64 378,0	63 916,1	58 490,2	234 797,8
	2015	50 049,0	67 807,0	67 233,0	61 660,5	246 749,5
	2016	53 204,4	74 977,5	72 426,8	68 926,9	269 535,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI <i>GASTRONOMICZNYMI</i> <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	6 648,0	9 121,6	10 421,4	10 120,4	36 311,4
	2013	7 123,6	9 772,6	11 115,8	10 810,1	38 822,1
	2014	7 440,7	10 280,8	11 756,7	11 441,7	40 919,9
	2015	7 585,4	10 475,4	11 956,7	11 611,4	41 628,9
	2016	7 863,8	10 886,3	12 461,1	12 139,4	43 350,6
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	24 925,5	31 939,7	27 017,1	29 500,9	113 383,2
	2013	25 568,3	32 611,1	26 844,6	29 435,6	114 459,6
	2014	24 452,3	34 321,5	28 411,7	31 241,0	118 426,5
	2015	26 642,3	37 665,6	30 432,1	34 819,5	129 559,5
	2016	27 268,4	37 258,5	31 307,9	35 217,0	131 051,8
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	26 970,7	28 577,1	26 261,4	26 030,8	107 840,0
	2013	26 918,5	28 647,9	30 162,1	29 568,4	115 296,9
	2014	28 864,8	32 813,9	30 610,9	31 048,7	123 338,3
	2015	28 712,7	29 612,7	30 984,7	29 508,5	118 818,6
	2016	31 829,4	31 067,0	31 698,9	31 741,5	126 336,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	30 838,4	33 302,4	31 414,2	32 119,0	127 674,0
	2013	30 827,1	33 213,6	31 579,4	32 176,6	127 796,7
	2014	32 821,1	36 272,4	34 073,2	34 890,9	138 057,6
	2015	34 228,1	38 186,2	35 765,7	36 686,8	144 866,8
	2016	34 942,9	39 042,9	36 736,0	37 731,3	148 453,1
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES sekcje M, N (sections M, N)	2012	43 572,6	54 111,3	45 435,4	50 831,9	193 951,2
	2013	44 587,1	55 556,3	47 338,4	52 677,8	200 159,6
	2014	46 974,4	58 182,5	49 127,0	54 806,5	209 090,4
	2015	52 480,3	64 203,6	54 310,3	60 987,8	231 982,0
	2016	53 513,9	65 251,0	55 927,1	62 970,6	237 662,6
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	81 772,2	68 933,4	70 854,2	86 151,1	307 710,9
	2013	85 420,0	72 643,0	72 568,4	86 159,7	316 791,1
	2014	85 356,3	74 060,1	75 100,5	91 224,1	325 741,0
	2015	88 402,1	76 421,1	78 059,5	96 449,5	339 332,2
	2016	90 079,7	78 210,5	79 394,5	96 478,5	344 163,2

Tablica 3. Produkcja globalna w latach 2012-2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 3. Output in 2012-2016, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2012	749 835,1	799 200,9	806 820,5	857 104,3	3 212 960,8
	2013	764 542,8	819 987,9	853 361,8	906 808,4	3 344 700,9
	2014	790 534,5	845 099,9	869 532,4	928 987,8	3 434 154,6
	2015	832 663,9	886 408,9	912 851,7	984 494,6	3 616 419,1
	2016	847 775,1	911 885,8	920 237,6	1 002 654,4	3 682 552,9
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	306 727,8	290 490,0	307 480,8	316 032,0	1 220 730,6
	2013	311 232,0	305 004,0	329 897,4	335 857,1	1 281 990,5
	2014	319 952,0	311 102,0	330 065,7	341 458,3	1 302 578,0
	2015	338 157,1	323 974,9	347 156,0	365 137,1	1 374 425,1
	2016	345 907,3	339 340,2	354 274,6	371 998,4	1 411 520,5
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	57 175,9	78 789,1	89 378,2	105 727,7	331 070,9
	2013	53 944,5	65 816,0	90 960,3	109 279,1	319 999,9
	2014	58 464,5	69 657,5	89 644,1	106 002,0	323 768,1
	2015	61 196,9	71 807,1	94 656,5	112 684,5	340 345,0
	2016	53 797,8	65 174,6	77 831,9	101 242,3	298 046,6
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	100 942,1	103 411,5	107 855,8	106 575,0	418 784,4
	2013	103 115,6	107 520,9	113 096,9	112 323,4	436 056,8
	2014	105 068,0	109 023,4	113 886,6	112 992,0	440 970,0
	2015	111 044,4	114 498,6	118 947,7	121 053,7	465 544,4
	2016	114 719,4	119 959,4	124 519,2	127 649,3	486 847,3
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	41 025,0	56 991,3	54 399,4	49 361,8	201 777,5
	2013	44 271,7	59 725,5	58 278,5	56 038,7	218 314,4
	2014	46 796,3	62 579,2	62 101,9	56 487,7	227 965,1
	2015	49 902,9	67 033,4	66 153,4	59 607,6	242 697,3
	2016	52 390,1	73 543,2	71 136,3	67 440,8	264 510,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	6 526,4	8 882,8	10 062,8	9 720,9	35 192,9
	2013	7 032,0	9 590,1	10 855,0	10 525,7	38 002,8
	2014	7 352,1	10 058,7	11 678,4	11 345,2	40 434,4
	2015	7 565,4	10 387,2	11 819,2	11 474,6	41 246,4
	2016	7 819,7	10 746,6	12 252,8	11 901,4	42 720,5
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	24 992,6	32 027,6	27 364,1	30 446,7	114 831,0
	2013	24 771,3	32 585,3	27 659,3	30 786,5	115 802,4
	2014	24 573,8	34 191,9	29 103,2	32 115,5	119 984,4
	2015	26 314,2	37 767,6	30 952,5	35 485,6	130 519,9
	2016	27 959,4	38 472,4	32 612,4	37 224,6	136 268,8
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	26 352,0	27 623,3	25 121,0	24 067,9	103 164,2
	2013	27 445,0	29 526,1	30 667,3	30 820,5	118 458,9
	2014	28 432,2	30 109,1	30 210,4	33 628,9	122 380,6
	2015	30 536,3	34 014,3	33 786,7	34 173,2	132 510,5
	2016	31 949,2	31 314,8	31 856,2	31 709,7	126 829,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	31 435,7	33 462,0	31 454,2	32 009,8	128 361,7
	2013	29 845,9	32 225,9	30 143,9	30 647,0	122 862,7
	2014	32 371,9	35 213,2	33 048,6	33 727,7	134 361,4
	2015	33 615,8	37 432,8	35 075,3	36 048,6	142 172,5
	2016	35 101,3	39 382,3	37 032,3	38 059,1	149 575,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	43 061,4	52 921,3	44 323,0	49 186,3	189 492,0
	2013	44 344,0	55 402,0	46 559,5	51 768,2	198 073,7
	2014	46 808,5	57 963,4	48 940,5	54 009,7	207 722,1
	2015	52 084,8	63 917,9	53 962,5	60 438,1	230 403,3
	2016	53 565,3	65 552,6	56 060,5	62 857,5	238 035,9
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	79 556,1	66 707,7	68 689,9	83 168,2	298 121,9
	2013	83 303,6	70 875,9	71 012,9	85 400,3	310 592,7
	2014	84 676,1	72 889,9	74 239,9	89 673,5	321 479,4
	2015	87 852,5	75 656,4	76 868,1	94 883,7	335 260,7
	2016	90 227,5	78 257,1	79 407,1	96 744,1	344 635,8

Tablica 4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2012-2016.

Table 4. Volume growth rate of output in 2012-2016.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2012	103,3	101,5	98,9	98,0	100,3
	2013	98,9	99,4	102,8	103,0	101,1
	2014	103,2	103,1	102,0	102,2	102,6
	2015	105,7	104,8	105,0	106,0	105,4
	2016	102,6	103,8	101,9	102,6	102,7
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	104,3	102,8	99,3	97,1	100,7
	2013	97,9	100,8	103,9	103,4	101,5
	2014	103,9	103,3	102,0	102,4	102,9
	2015	106,7	105,3	105,5	107,6	106,3
	2016	104,2	106,7	104,3	103,4	104,6
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	106,1	97,6	90,4	92,3	95,1
	2013	93,5	83,0	101,3	103,3	96,2
	2014	109,6	107,7	100,2	98,4	102,7
	2015	105,4	103,7	105,7	106,9	105,6
	2016	88,2	91,1	83,0	90,0	87,9
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	104,6	100,4	100,1	96,5	100,3
	2013	98,0	99,9	100,9	101,4	100,1
	2014	99,4	99,2	98,0	98,1	98,7
	2015	106,5	105,6	104,8	107,2	106,0
	2016	103,4	104,7	105,1	105,2	104,7
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	104,2	107,8	105,7	102,1	105,1
	2013	103,6	100,7	102,3	107,7	103,4
	2014	104,1	103,6	105,1	99,1	102,9
	2015	103,5	104,1	103,6	102,2	103,4
	2016	103,3	108,0	105,9	111,0	107,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	100,2	100,7	100,2	100,9	100,5
	2013	104,4	104,7	104,6	104,9	104,7
	2014	102,4	102,8	105,3	105,4	104,2
	2015	101,1	100,9	100,7	100,6	100,8
	2016	102,4	102,5	102,7	102,8	102,6
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	105,2	106,8	105,5	105,4	105,8
	2013	101,3	103,4	102,1	101,6	102,1
	2014	99,8	106,4	106,6	105,6	104,8
	2015	110,4	110,7	108,5	111,1	110,2
	2016	106,1	102,4	106,9	106,0	105,2
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	105,3	94,5	89,6	92,6	95,3
	2013	100,8	103,6	117,1	118,8	109,8
	2014	109,9	106,5	97,7	111,2	106,1
	2015	109,2	107,0	114,0	100,7	107,4
	2016	114,8	104,4	101,9	106,6	106,7
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	94,5	94,8	94,6	94,8	94,7
	2013	96,4	96,7	96,0	95,8	96,2
	2014	104,1	105,2	105,3	105,9	105,1
	2015	102,4	103,1	103,0	103,4	103,0
	2016	102,6	103,2	103,5	103,7	103,3
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	103,6	103,9	103,3	103,8	103,6
	2013	100,3	102,2	103,1	102,8	102,1
	2014	103,8	103,8	103,9	103,6	103,8
	2015	110,4	109,7	110,1	110,6	110,2
	2016	101,6	102,1	103,4	103,3	102,6
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	100,6	101,5	102,1	102,6	101,7
	2013	101,2	102,5	100,4	99,8	100,9
	2014	99,5	100,9	102,3	103,1	101,5
	2015	102,6	102,0	102,5	104,3	102,9
	2016	101,6	102,0	102,0	100,8	101,6

Tablica 5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2012-2016, ceny bieżące.

Table 5. Structure of output by sections in 2012-2016, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		produkcja globalna ogółem = 100 output total = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2016	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	41,2	36,7	38,2	36,7	38,2
	2013	40,2	36,6	38,1	36,7	37,9
	2014	40,4	36,4	37,9	36,5	37,7
	2015	40,3	36,3	37,6	36,7	37,6
	2016	40,6	37,1	38,6	37,5	38,3
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	7,5	9,6	10,8	12,0	10,0
	2013	7,0	7,9	10,5	11,8	9,4
	2014	7,4	8,2	10,3	11,4	9,4
	2015	7,4	8,1	10,4	11,5	9,5
	2016	6,4	7,1	8,5	10,0	8,1
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	13,5	13,1	13,5	12,6	13,2
	2013	13,7	13,4	13,6	12,7	13,4
	2014	13,3	12,8	13,0	12,2	12,8
	2015	13,4	13,1	13,1	12,4	13,0
	2016	13,5	13,1	13,5	12,6	13,2
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	5,5	7,2	6,9	5,9	6,4
	2013	5,8	7,4	7,0	6,3	6,6
	2014	6,1	7,6	7,3	6,3	6,8
	2015	6,1	7,7	7,4	6,3	6,9
	2016	6,3	8,3	7,9	6,9	7,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	0,9	1,1	1,3	1,2	1,1
	2013	0,9	1,2	1,3	1,2	1,2
	2014	0,9	1,2	1,4	1,2	1,2
	2015	0,9	1,2	1,3	1,2	1,2
	2016	0,9	1,2	1,4	1,2	1,2
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	3,2	3,9	3,2	3,4	3,4
	2013	3,3	4,0	3,1	3,2	3,4
	2014	3,1	4,0	3,3	3,4	3,5
	2015	3,2	4,3	3,4	3,6	3,6
	2016	3,2	4,1	3,4	3,5	3,6
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	3,5	3,5	3,2	3,0	3,3
	2013	3,5	3,5	3,5	3,3	3,4
	2014	3,6	3,9	3,5	3,4	3,6
	2015	3,5	3,4	3,4	3,0	3,3
	2016	3,8	3,4	3,5	3,2	3,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	4,0	4,0	3,8	3,7	3,9
	2013	4,0	4,0	3,7	3,5	3,8
	2014	4,1	4,3	3,9	3,8	4,0
	2015	4,1	4,3	4,0	3,8	4,0
	2016	4,2	4,3	4,0	3,8	4,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	5,7	6,5	5,5	5,8	5,8
	2013	5,8	6,7	5,5	5,8	6,0
	2014	5,9	6,8	5,6	6,0	6,1
	2015	6,3	7,3	6,0	6,2	6,5
	2016	6,3	7,2	6,1	6,3	6,5
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	10,6	8,3	8,6	9,8	9,3
	2013	11,2	8,9	8,4	9,6	9,4
	2014	10,7	8,8	8,6	9,9	9,5
	2015	10,7	8,8	8,6	9,8	9,5
	2016	10,7	8,6	8,6	9,6	9,4

Tablica 6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2012-2016, ceny bieżące.

Table 6. Structure of output by quarters in 2012-2016, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2012	23,3	25,0	25,1	26,6	100,0
	2013	22,9	24,5	25,5	27,1	100,0
	2014	23,0	24,7	25,4	26,9	100,0
	2015	23,1	24,5	25,2	27,2	100,0
	2016	23,0	24,7	25,0	27,3	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	25,1	24,1	25,2	25,6	100,0
	2013	24,4	23,7	25,6	26,3	100,0
	2014	24,7	23,8	25,5	26,0	100,0
	2015	24,7	23,6	25,1	26,6	100,0
	2016	24,2	24,0	25,1	26,7	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	17,5	23,9	27,0	31,6	100,0
	2013	17,0	20,6	28,4	34,0	100,0
	2014	18,0	21,5	27,8	32,7	100,0
	2015	18,1	21,1	27,7	33,1	100,0
	2016	18,1	21,9	26,2	33,8	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	24,0	24,8	25,7	25,5	100,0
	2013	23,6	24,6	26,0	25,8	100,0
	2014	23,9	24,8	25,8	25,5	100,0
	2015	23,8	24,7	25,5	26,0	100,0
	2016	23,5	24,7	25,6	26,2	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	20,0	28,2	27,1	24,7	100,0
	2013	19,9	27,3	26,9	25,9	100,0
	2014	20,5	27,4	27,2	24,9	100,0
	2015	20,3	27,5	27,2	25,0	100,0
	2016	19,7	27,8	26,9	25,6	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	18,3	25,1	28,7	27,9	100,0
	2013	18,4	25,2	28,6	27,8	100,0
	2014	18,2	25,1	28,7	28,0	100,0
	2015	18,2	25,2	28,7	27,9	100,0
	2016	18,2	25,1	28,7	28,0	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	22,0	28,2	23,8	26,0	100,0
	2013	22,3	28,5	23,5	25,7	100,0
	2014	20,6	29,0	24,0	26,4	100,0
	2015	20,5	29,1	23,5	26,9	100,0
	2016	20,8	28,4	23,9	26,9	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	25,0	26,5	24,4	24,1	100,0
	2013	23,4	24,8	26,2	25,6	100,0
	2014	23,4	26,6	24,8	25,2	100,0
	2015	24,2	24,9	26,1	24,8	100,0
	2016	25,2	24,6	25,1	25,1	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	24,1	26,1	24,6	25,2	100,0
	2013	24,1	26,0	24,7	25,2	100,0
	2014	23,7	26,3	24,7	25,3	100,0
	2015	23,6	26,4	24,7	25,3	100,0
	2016	23,6	26,3	24,7	25,4	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	22,5	27,9	23,4	26,2	100,0
	2013	22,2	27,8	23,7	26,3	100,0
	2014	22,5	27,8	23,5	26,2	100,0
	2015	22,6	27,7	23,4	26,3	100,0
	2016	22,5	27,5	23,5	26,5	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	26,6	22,4	23,0	28,0	100,0
	2013	27,0	22,9	22,9	27,2	100,0
	2014	26,2	22,7	23,1	28,0	100,0
	2015	26,1	22,5	23,0	28,4	100,0
	2016	26,2	22,7	23,1	28,0	100,0

Tablica 7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2012-2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 7. Structure of output by sections in 2012-2016, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		produkcja globalna ogółem = 100 output = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2016	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	40,9	36,4	38,1	36,9	38,0
	2013	40,6	37,2	38,7	37,1	38,3
	2014	40,6	36,8	37,9	36,8	37,9
	2015	40,6	36,6	38,0	37,1	38,0
	2016	40,8	37,3	38,5	37,2	38,3
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	7,6	9,9	11,1	12,3	10,3
	2013	7,1	8,0	10,7	12,1	9,6
	2014	7,4	8,2	10,3	11,4	9,4
	2015	7,3	8,1	10,4	11,4	9,4
	2016	6,3	7,1	8,5	10,1	8,1
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	13,5	12,9	13,4	12,4	13,0
	2013	13,5	13,1	13,3	12,4	13,0
	2014	13,3	12,9	13,1	12,2	12,8
	2015	13,3	12,9	13,0	12,3	12,9
	2016	13,5	13,2	13,5	12,7	13,2
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	5,5	7,1	6,7	5,8	6,3
	2013	5,8	7,3	6,8	6,2	6,5
	2014	5,9	7,4	7,1	6,1	6,6
	2015	6,0	7,6	7,2	6,1	6,7
	2016	6,2	8,1	7,7	6,7	7,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	0,9	1,1	1,2	1,1	1,1
	2013	0,9	1,2	1,3	1,2	1,1
	2014	0,9	1,2	1,3	1,2	1,2
	2015	0,9	1,2	1,3	1,2	1,1
	2016	0,9	1,2	1,3	1,2	1,2
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	3,3	4,0	3,4	3,6	3,6
	2013	3,2	4,0	3,2	3,4	3,5
	2014	3,1	4,0	3,3	3,5	3,5
	2015	3,2	4,3	3,4	3,6	3,6
	2016	3,3	4,2	3,5	3,7	3,7
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	3,5	3,5	3,1	2,8	3,2
	2013	3,6	3,6	3,6	3,4	3,5
	2014	3,6	3,6	3,5	3,6	3,6
	2015	3,7	3,8	3,7	3,5	3,7
	2016	3,8	3,4	3,5	3,2	3,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	4,2	4,2	3,9	3,7	4,0
	2013	3,9	3,9	3,5	3,4	3,7
	2014	4,1	4,2	3,8	3,6	3,9
	2015	4,0	4,2	3,8	3,7	3,9
	2016	4,1	4,3	4,0	3,8	4,1
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	5,8	6,6	5,5	5,8	5,9
	2013	5,8	6,7	5,5	5,7	5,9
	2014	6,0	6,8	5,6	5,9	6,1
	2015	6,2	7,3	5,9	6,2	6,4
	2016	6,3	7,2	6,1	6,3	6,4
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; <i>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</i> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	10,6	8,3	8,5	9,7	9,3
	2013	10,9	8,6	8,3	9,4	9,3
	2014	10,7	8,7	8,5	9,6	9,3
	2015	10,5	8,5	8,4	9,7	9,3
	2016	10,7	8,6	8,6	9,7	9,4

Tablica 8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2012-2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 8. Structure of output by quarters in 2012-2016, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2012	23,3	24,9	25,1	26,7	100,0
	2013	22,9	24,5	25,5	27,1	100,0
	2014	23,0	24,6	25,3	27,1	100,0
	2015	23,1	24,5	25,2	27,2	100,0
	2016	23,0	24,8	25,0	27,2	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	25,1	23,8	25,2	25,9	100,0
	2013	24,3	23,8	25,7	26,2	100,0
	2014	24,6	23,9	25,3	26,2	100,0
	2015	24,5	23,6	25,3	26,6	100,0
	2016	24,5	24,0	25,1	26,4	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	17,3	23,8	27,0	31,9	100,0
	2013	16,9	20,6	28,4	34,1	100,0
	2014	18,1	21,5	27,7	32,7	100,0
	2015	18,0	21,1	27,8	33,1	100,0
	2016	18,0	21,9	26,1	34,0	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	24,1	24,7	25,8	25,4	100,0
	2013	23,6	24,7	25,9	25,8	100,0
	2014	23,9	24,7	25,8	25,6	100,0
	2015	23,8	24,6	25,6	26,0	100,0
	2016	23,6	24,6	25,6	26,2	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	20,3	28,2	27,0	24,5	100,0
	2013	20,2	27,4	26,7	25,7	100,0
	2014	20,5	27,5	27,2	24,8	100,0
	2015	20,5	27,6	27,3	24,6	100,0
	2016	19,8	27,8	26,9	25,5	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	18,6	25,2	28,6	27,6	100,0
	2013	18,5	25,2	28,6	27,7	100,0
	2014	18,1	24,9	28,9	28,1	100,0
	2015	18,3	25,2	28,7	27,8	100,0
	2016	18,2	25,2	28,7	27,9	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	21,8	27,9	23,8	26,5	100,0
	2013	21,4	28,1	23,9	26,6	100,0
	2014	20,4	28,5	24,3	26,8	100,0
	2015	20,2	28,9	23,7	27,2	100,0
	2016	20,6	28,2	23,9	27,3	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	25,5	26,8	24,4	23,3	100,0
	2013	23,2	24,9	25,9	26,0	100,0
	2014	23,2	24,6	24,7	27,5	100,0
	2015	23,0	25,7	25,5	25,8	100,0
	2016	25,2	24,7	25,1	25,0	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	24,5	26,1	24,5	24,9	100,0
	2013	24,4	26,2	24,5	24,9	100,0
	2014	24,1	26,2	24,6	25,1	100,0
	2015	23,6	26,3	24,7	25,4	100,0
	2016	23,5	26,3	24,8	25,4	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	22,7	27,9	23,4	26,0	100,0
	2013	22,4	28,0	23,5	26,1	100,0
	2014	22,5	27,9	23,6	26,0	100,0
	2015	22,7	27,7	23,4	26,2	100,0
	2016	22,5	27,5	23,6	26,4	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; <i>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</i> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	26,7	22,4	23,0	27,9	100,0
	2013	26,8	22,8	22,9	27,5	100,0
	2014	26,3	22,7	23,1	27,9	100,0
	2015	26,2	22,6	22,9	28,3	100,0
	2016	26,2	22,7	23,0	28,1	100,0

Tablica 9. Zużycie pośrednie w latach 2012-2016, ceny bieżące.

Table 9. Intermediate consumption in 2012-2016, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2012	431 718,8	475 368,5	477 619,0	480 889,5	1 865 595,8
	2013	422 660,8	464 742,8	494 862,2	494 485,6	1 876 751,4
	2014	435 355,2	478 560,1	495 689,2	496 643,6	1 906 248,1
	2015	454 720,9	494 893,1	515 386,9	523 976,5	1 988 977,4
	2016	458 016,8	513 673,7	521 032,1	541 725,3	2 034 447,9
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	222 521,2	220 964,9	234 433,3	214 946,0	892 865,4
	2013	216 339,2	218 173,6	245 320,3	220 902,7	900 735,8
	2014	220 614,9	222 092,5	242 536,4	221 251,8	906 495,6
	2015	227 774,2	225 404,7	247 931,3	230 901,3	932 011,5
	2016	233 303,3	239 858,8	258 418,8	244 044,6	975 625,5
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	40 583,7	48 449,1	58 286,1	70 306,2	217 625,1
	2013	37 208,7	39 007,5	58 662,3	71 653,7	206 532,2
	2014	39 758,3	40 956,2	55 666,4	66 140,4	202 521,3
	2015	41 596,5	41 700,3	58 622,6	69 481,6	211 401,0
	2016	35 809,4	37 609,8	48 006,2	62 359,7	183 785,1
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	34 832,4	41 112,1	41 200,2	42 741,7	159 886,4
	2013	35 037,3	41 679,0	43 159,7	43 965,5	163 841,5
	2014	36 351,5	42 794,3	43 171,3	44 829,7	167 146,8
	2015	40 011,3	46 446,4	47 078,9	49 967,6	183 504,2
	2016	40 184,0	47 659,6	48 282,0	52 072,1	188 197,7
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	26 546,9	40 038,4	31 893,0	27 240,5	125 718,8
	2013	27 713,7	40 926,3	33 919,1	30 455,2	133 014,3
	2014	29 840,6	43 493,0	36 015,4	30 684,0	140 033,0
	2015	30 298,5	44 813,9	37 300,0	31 681,3	144 093,7
	2016	31 111,9	48 694,9	39 498,8	35 525,9	154 831,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	3 824,2	5 585,7	5 676,5	5 308,0	20 394,4
	2013	4 128,5	6 076,9	6 220,5	5 839,3	22 265,2
	2014	4 280,1	6 397,7	6 367,5	6 038,6	23 083,9
	2015	4 366,7	6 471,8	6 503,5	6 300,1	23 642,1
	2016	4 340,5	6 516,4	6 578,4	6 475,7	23 911,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	12 379,7	17 349,5	13 924,7	14 806,0	58 459,9
	2013	12 361,0	17 282,1	13 618,2	14 120,0	57 381,3
	2014	12 169,7	18 258,1	13 760,6	14 094,4	58 282,8
	2015	13 692,5	20 516,2	15 013,6	15 853,9	65 076,2
	2016	14 517,2	20 748,6	15 607,2	16 124,0	66 997,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	13 232,2	12 578,7	11 938,6	11 962,2	49 711,7
	2013	12 678,7	12 974,5	13 050,2	13 933,9	52 637,3
	2014	12 931,4	12 961,9	13 893,6	14 508,2	54 295,1
	2015	12 909,3	12 863,6	14 038,0	14 090,5	53 901,4
	2016	14 688,2	14 954,5	14 743,6	15 529,7	59 916,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	13 895,6	14 130,7	12 743,7	13 739,7	54 509,7
	2013	13 360,3	13 486,2	12 290,6	13 346,1	52 483,2
	2014	14 674,4	14 972,3	13 489,4	14 905,4	58 041,5
	2015	16 621,6	17 161,5	15 515,5	17 181,3	66 479,9
	2016	16 578,4	17 106,6	15 612,1	17 494,7	66 791,8
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	20 618,7	24 358,3	20 375,1	25 370,1	90 722,2
	2013	20 053,9	24 056,8	20 809,2	25 752,7	90 672,6
	2014	20 498,0	24 682,3	21 167,8	26 907,9	93 256,0
	2015	22 550,2	27 068,4	23 340,2	30 032,3	102 991,1
	2016	22 373,5	27 117,5	23 776,7	31 114,0	104 381,7
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	25 619,5	20 726,1	20 933,9	26 612,3	93 891,8
	2013	26 069,4	21 214,3	21 350,1	26 613,7	95 247,5
	2014	26 416,8	21 752,6	21 879,7	27 558,6	97 607,7
	2015	27 537,9	22 827,3	23 313,4	29 687,8	103 366,4
	2016	27 624,8	23 096,7	23 497,6	29 723,6	103 942,7

Tablica 10. Zużycie pośrednie w latach 2012-2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 10. Intermediate consumption in 2012-2016, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2012	417 644,6	461 705,9	464 425,6	469 218,6	1 812 994,7
	2013	422 101,3	465 138,8	493 969,3	498 590,5	1 879 799,9
	2014	434 141,2	479 217,0	497 391,2	504 485,0	1 915 234,4
	2015	465 854,5	507 379,1	525 934,0	536 333,8	2 035 501,4
	2016	465 670,9	517 725,3	523 831,2	538 229,9	2 045 457,3
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	214 207,4	213 966,8	227 129,3	208 657,1	863 960,6
	2013	217 834,7	221 322,3	245 160,5	224 786,9	909 104,4
	2014	222 117,9	224 930,4	246 990,5	226 639,7	920 678,5
	2015	237 783,1	235 746,1	257 787,0	241 901,7	973 217,9
	2016	238 190,1	242 122,1	259 535,5	239 617,7	979 465,4
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	39 685,8	48 115,6	57 639,7	70 139,4	215 580,5
	2013	37 948,4	39 819,2	59 733,5	73 351,0	210 852,1
	2014	40 020,1	41 343,9	56 125,6	67 782,6	205 272,2
	2015	41 603,6	42 017,8	58 543,6	70 838,6	213 003,6
	2016	36 595,5	38 086,8	48 491,1	62 751,7	185 925,1
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	33 849,0	39 610,2	40 048,4	41 355,3	154 862,9
	2013	34 117,6	40 619,7	41 927,8	43 147,3	159 812,4
	2014	34 799,7	41 374,1	41 366,3	43 476,6	161 016,7
	2015	40 704,6	46 829,7	47 186,3	50 074,7	184 795,3
	2016	40 857,6	47 973,3	48 671,4	52 359,8	189 862,1
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	25 152,5	37 863,7	30 512,7	26 029,9	119 558,8
	2013	27 673,1	40 171,9	33 059,9	29 756,4	130 661,3
	2014	29 440,9	43 029,5	35 870,3	31 193,3	139 534,0
	2015	31 682,1	46 439,1	38 232,8	32 259,7	148 613,7
	2016	31 585,7	48 768,9	39 617,6	35 275,1	155 247,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	3 644,8	5 294,6	5 403,8	5 051,5	19 394,7
	2013	3 949,9	5 768,6	5 887,8	5 532,1	21 138,4
	2014	4 086,5	6 086,2	6 177,5	5 856,2	22 206,4
	2015	4 384,8	6 512,1	6 530,2	6 326,0	23 753,1
	2016	4 429,0	6 602,2	6 644,8	6 515,4	24 191,4
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	12 131,4	17 052,9	13 852,8	14 924,7	57 961,8
	2013	12 146,0	17 294,3	14 057,1	14 870,6	58 368,0
	2014	12 246,5	18 296,4	13 983,3	14 594,0	59 120,2
	2015	13 653,0	20 581,2	15 191,3	16 108,4	65 533,9
	2016	14 753,3	21 215,3	16 089,8	16 803,7	68 862,1
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	12 385,2	12 449,0	11 652,9	12 330,4	48 817,5
	2013	11 892,2	12 132,1	13 859,0	14 099,8	51 983,1
	2014	12 592,5	12 775,1	12 969,8	15 352,4	53 689,8
	2015	12 111,7	12 943,0	14 224,0	13 989,6	53 268,3
	2016	14 520,8	14 726,4	14 454,5	15 227,3	58 929,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	14 540,2	14 597,6	13 059,0	14 157,5	56 354,3
	2013	12 653,0	12 739,8	11 439,5	12 368,1	49 200,4
	2014	13 967,2	14 272,4	12 809,5	14 150,7	55 199,8
	2015	16 121,4	16 659,7	15 024,2	16 603,6	64 408,9
	2016	16 934,0	17 545,2	15 930,7	17 833,5	68 243,4
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	20 414,9	24 015,3	19 977,6	24 548,4	88 956,2
	2013	20 163,3	24 155,9	20 757,2	25 726,6	90 803,0
	2014	20 497,3	24 741,9	21 179,6	26 965,9	93 384,7
	2015	22 518,5	26 972,3	23 231,2	29 905,3	102 627,3
	2016	22 537,7	27 310,1	23 810,4	30 983,2	104 641,5
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	24 781,1	19 932,3	20 146,7	25 558,6	90 418,7
	2013	25 746,9	20 971,3	21 275,7	26 779,3	94 773,2
	2014	26 189,1	21 328,9	21 426,4	27 162,7	96 107,1
	2015	27 635,6	22 680,3	22 946,6	29 192,7	102 455,2
	2016	27 828,0	23 187,0	23 589,1	29 819,3	104 423,4

Tablica 11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2012-2016.

Table 11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2012-2016.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2012	103,3	100,8	97,3	96,2	99,2
	2013	97,8	98,3	103,5	103,1	100,8
	2014	103,5	103,0	100,8	101,3	102,1
	2015	107,6	106,1	106,2	107,3	106,8
	2016	102,6	104,5	101,6	102,7	102,8
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	104,3	102,1	97,8	95,9	99,9
	2013	98,1	100,7	104,6	103,8	101,8
	2014	103,7	102,9	100,8	101,7	102,2
	2015	108,5	106,1	106,4	108,5	107,4
	2016	104,7	107,4	104,6	103,8	105,1
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	106,1	96,4	90,0	91,6	94,6
	2013	93,7	82,5	102,6	103,8	96,9
	2014	108,5	106,0	96,0	94,0	99,4
	2015	105,3	102,7	105,3	106,6	105,2
	2016	88,6	91,6	82,8	89,7	87,9
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	100,8	95,4	94,6	91,8	95,3
	2013	97,8	99,3	101,9	100,5	100,0
	2014	99,8	99,1	96,3	98,1	98,3
	2015	112,7	109,6	109,5	110,8	110,6
	2016	102,1	103,5	103,7	104,3	103,5
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	102,8	106,9	103,5	100,6	103,7
	2013	104,0	100,8	103,8	108,6	103,9
	2014	106,8	104,9	106,3	101,7	104,9
	2015	106,8	106,9	106,3	104,3	106,1
	2016	103,9	108,6	106,4	111,8	107,7
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	98,9	100,1	99,6	102,1	100,3
	2013	102,9	103,8	103,9	103,8	103,6
	2014	99,3	100,0	99,7	99,8	99,7
	2015	103,1	101,9	102,7	104,0	102,9
	2016	102,0	102,2	102,4	102,6	102,3
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	102,2	103,3	100,7	101,8	102,1
	2013	97,9	100,2	101,1	99,9	99,8
	2014	99,5	105,7	103,0	102,8	103,0
	2015	113,0	112,9	110,5	113,3	112,4
	2016	107,0	103,2	107,5	106,6	105,8
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	113,4	105,3	101,9	89,5	101,8
	2013	89,8	96,9	116,3	117,2	104,6
	2014	99,8	98,3	99,7	109,6	102,0
	2015	94,3	100,0	102,5	95,6	98,1
	2016	113,4	109,8	99,1	116,3	109,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	88,6	88,3	88,0	88,9	88,5
	2013	90,1	90,6	90,2	90,1	90,3
	2014	104,8	105,8	104,4	105,7	105,2
	2015	110,0	111,3	111,5	111,1	111,0
	2016	102,0	102,5	102,8	103,3	102,7
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	102,4	102,1	101,1	103,3	102,3
	2013	97,7	99,7	102,1	100,9	100,1
	2014	102,5	103,0	102,1	104,1	103,0
	2015	110,6	109,5	109,9	110,3	110,0
	2016	100,6	101,2	102,2	102,3	101,6
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKĄ ZDROWOTNĄ I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	105,3	104,7	105,0	106,3	105,4
	2013	100,0	101,7	101,7	100,7	100,9
	2014	100,5	100,5	100,4	102,0	100,9
	2015	104,8	104,4	104,8	105,7	105,0
	2016	101,0	101,4	101,3	100,6	101,0

Tablica 12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2012-2016, ceny bieżące.

Table 12. Structure of intermediate consumption by sections in 2012-2016, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał	
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)	
		zużycie pośrednie ogółem = 100					
		intermediate consumption total = 100					
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2016	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	51,6	46,5	49,2	44,6	47,9	
	2013	51,2	47,0	49,5	44,7	48,0	
	2014	50,7	46,4	49,0	44,5	47,5	
	2015	50,1	45,5	48,1	44,1	46,8	
	2016	50,9	46,6	49,6	45,1	47,9	
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	9,4	10,2	12,2	14,6	11,7	
	2013	8,8	8,4	11,9	14,5	11,0	
	2014	9,1	8,6	11,2	13,3	10,6	
	2015	9,1	8,4	11,4	13,3	10,6	
	2016	7,8	7,3	9,2	11,5	9,0	
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	8,1	8,6	8,6	8,9	8,6	
	2013	8,3	9,0	8,7	8,9	8,7	
	2014	8,3	8,9	8,7	9,0	8,8	
	2015	8,8	9,4	9,1	9,5	9,2	
	2016	8,8	9,3	9,3	9,6	9,3	
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	6,1	8,4	6,7	5,7	6,7	
	2013	6,6	8,8	6,9	6,2	7,1	
	2014	6,9	9,1	7,3	6,2	7,3	
	2015	6,7	9,1	7,2	6,0	7,2	
	2016	6,8	9,5	7,6	6,6	7,6	
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	0,9	1,2	1,2	1,1	1,1	
	2013	1,0	1,3	1,3	1,2	1,2	
	2014	1,0	1,3	1,3	1,2	1,2	
	2015	1,0	1,3	1,3	1,2	1,2	
	2016	0,9	1,3	1,3	1,2	1,2	
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	2,9	3,6	2,9	3,1	3,1	
	2013	2,9	3,7	2,8	2,9	3,1	
	2014	2,8	3,8	2,8	2,8	3,1	
	2015	3,0	4,1	2,9	3,0	3,3	
	2016	3,2	4,0	3,0	3,0	3,3	
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	3,1	2,6	2,5	2,5	2,7	
	2013	3,0	2,8	2,6	2,8	2,8	
	2014	3,0	2,7	2,8	2,9	2,8	
	2015	2,8	2,6	2,7	2,7	2,7	
	2016	3,2	2,9	2,8	2,9	2,9	
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	3,2	3,0	2,7	2,9	2,9	
	2013	3,2	2,9	2,5	2,7	2,8	
	2014	3,4	3,1	2,7	3,0	3,0	
	2015	3,7	3,5	3,0	3,3	3,3	
	2016	3,6	3,3	3,0	3,2	3,3	
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	4,7	5,2	4,2	5,3	4,9	
	2013	4,8	5,2	4,2	5,2	4,8	
	2014	4,7	5,2	4,2	5,4	4,9	
	2015	4,9	5,5	4,6	5,7	5,2	
	2016	4,9	5,3	4,5	5,8	5,2	
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	6,0	4,4	4,3	5,5	5,0	
	2013	6,1	4,6	4,3	5,4	5,1	
	2014	6,1	4,6	4,4	5,5	5,1	
	2015	6,1	4,6	4,6	5,7	5,2	
	2016	6,0	4,5	4,5	5,6	5,0	

Tablica 13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2012-2016, ceny bieżące.

Table 13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2012-2016, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2012	23,1	25,5	25,6	25,8	100,0
	2013	22,5	24,8	26,4	26,3	100,0
	2014	22,8	25,1	26,0	26,1	100,0
	2015	22,9	24,9	25,9	26,3	100,0
	2016	22,6	25,2	25,6	26,6	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	24,9	24,7	26,3	24,1	100,0
	2013	24,1	24,2	27,2	24,5	100,0
	2014	24,3	24,5	26,8	24,4	100,0
	2015	24,4	24,2	26,6	24,8	100,0
	2016	23,9	24,6	26,5	25,0	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	18,6	22,3	26,8	32,3	100,0
	2013	18,0	18,9	28,4	34,7	100,0
	2014	19,6	20,2	27,5	32,7	100,0
	2015	19,7	19,7	27,7	32,9	100,0
	2016	19,5	20,5	26,1	33,9	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	21,8	25,7	25,8	26,7	100,0
	2013	21,5	25,4	26,3	26,8	100,0
	2014	21,8	25,6	25,8	26,8	100,0
	2015	21,8	25,3	25,7	27,2	100,0
	2016	21,3	25,3	25,7	27,7	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	21,1	31,8	25,4	21,7	100,0
	2013	20,8	30,8	25,5	22,9	100,0
	2014	21,3	31,1	25,7	21,9	100,0
	2015	21,0	31,1	25,9	22,0	100,0
	2016	20,1	31,5	25,5	22,9	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	18,8	27,4	27,8	26,0	100,0
	2013	18,6	27,3	27,9	26,2	100,0
	2014	18,5	27,7	27,6	26,2	100,0
	2015	18,5	27,4	27,5	26,6	100,0
	2016	18,1	27,3	27,5	27,1	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	21,2	29,7	23,8	25,3	100,0
	2013	21,6	30,1	23,7	24,6	100,0
	2014	20,9	31,3	23,6	24,2	100,0
	2015	21,0	31,5	23,1	24,4	100,0
	2016	21,6	31,0	23,3	24,1	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	26,6	25,3	24,0	24,1	100,0
	2013	24,1	24,6	24,8	26,5	100,0
	2014	23,8	23,9	25,6	26,7	100,0
	2015	24,0	23,9	26,0	26,1	100,0
	2016	24,5	25,0	24,6	25,9	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	25,5	25,9	23,4	25,2	100,0
	2013	25,5	25,7	23,4	25,4	100,0
	2014	25,3	25,8	23,2	25,7	100,0
	2015	25,1	25,8	23,3	25,8	100,0
	2016	24,8	25,6	23,4	26,2	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	22,7	26,8	22,5	28,0	100,0
	2013	22,2	26,5	22,9	28,4	100,0
	2014	21,9	26,5	22,7	28,9	100,0
	2015	21,8	26,3	22,7	29,2	100,0
	2016	21,4	26,0	22,8	29,8	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; <i>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</i> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	27,3	22,1	22,3	28,3	100,0
	2013	27,4	22,3	22,4	27,9	100,0
	2014	27,1	22,3	22,4	28,2	100,0
	2015	26,6	22,1	22,6	28,7	100,0
	2016	26,6	22,2	22,6	28,6	100,0

Tablica 14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2012-2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 14. Structure of intermediate consumption by sections in 2012-2016, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie ogółem = 100 intermediate consumption total = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2016	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	51,3	46,3	48,9	44,5	47,7
	2013	51,6	47,5	49,6	45,0	48,4
	2014	51,2	46,9	49,7	44,8	48,1
	2015	51,1	46,4	49,1	45,1	47,8
	2016	51,2	46,8	49,5	44,6	47,9
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	9,5	10,4	12,4	14,9	11,9
	2013	9,0	8,6	12,1	14,7	11,2
	2014	9,2	8,6	11,3	13,4	10,7
	2015	8,9	8,3	11,1	13,2	10,5
	2016	7,9	7,4	9,3	11,7	9,1
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	8,1	8,6	8,6	8,8	8,5
	2013	8,1	8,7	8,5	8,7	8,5
	2014	8,0	8,6	8,3	8,6	8,4
	2015	8,7	9,2	9,0	9,3	9,1
	2016	8,8	9,3	9,3	9,7	9,3
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	6,0	8,2	6,6	5,5	6,6
	2013	6,6	8,6	6,7	6,0	7,0
	2014	6,8	9,0	7,2	6,2	7,3
	2015	6,8	9,2	7,3	6,0	7,3
	2016	6,8	9,4	7,6	6,6	7,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	0,9	1,1	1,2	1,1	1,1
	2013	0,9	1,2	1,2	1,1	1,1
	2014	0,9	1,3	1,2	1,2	1,2
	2015	0,9	1,3	1,2	1,2	1,2
	2016	1,0	1,3	1,3	1,2	1,2
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	2,9	3,7	3,0	3,2	3,2
	2013	2,9	3,7	2,8	3,0	3,1
	2014	2,8	3,8	2,8	2,9	3,1
	2015	2,9	4,1	2,9	3,0	3,2
	2016	3,2	4,1	3,1	3,1	3,4
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	3,0	2,7	2,5	2,6	2,7
	2013	2,8	2,6	2,8	2,8	2,8
	2014	2,9	2,7	2,6	3,0	2,8
	2015	2,6	2,6	2,7	2,6	2,6
	2016	3,1	2,8	2,8	2,8	2,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	3,5	3,2	2,8	3,0	3,1
	2013	3,0	2,7	2,3	2,5	2,6
	2014	3,2	3,0	2,6	2,8	2,9
	2015	3,5	3,3	2,9	3,1	3,2
	2016	3,6	3,4	3,0	3,3	3,3
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	4,9	5,2	4,3	5,3	4,9
	2013	4,8	5,2	4,2	5,2	4,8
	2014	4,7	5,2	4,2	5,3	4,9
	2015	4,8	5,3	4,4	5,6	5,1
	2016	4,8	5,3	4,5	5,7	5,1
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; <i>EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA</i> <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	5,9	4,4	4,3	5,5	4,9
	2013	6,1	4,5	4,4	5,4	5,0
	2014	6,0	4,4	4,3	5,4	5,1
	2015	5,9	4,4	4,3	5,4	5,1
	2016	5,9	4,5	4,5	5,5	5,1

Tablica 15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2012-2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2012-2016, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2012	23,0	25,5	25,6	25,9	100,0
	2013	22,5	24,7	26,3	26,5	100,0
	2014	22,7	25,0	26,0	26,3	100,0
	2015	23,0	24,9	25,8	26,3	100,0
	2016	22,8	25,3	25,6	26,3	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	24,7	24,8	26,3	24,2	100,0
	2013	24,0	24,3	27,0	24,7	100,0
	2014	24,2	24,4	26,8	24,6	100,0
	2015	24,4	24,2	26,5	24,9	100,0
	2016	24,3	24,7	26,5	24,5	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	18,5	22,3	26,7	32,5	100,0
	2013	18,0	18,9	28,3	34,8	100,0
	2014	19,6	20,1	27,3	33,0	100,0
	2015	19,5	19,7	27,5	33,3	100,0
	2016	19,6	20,5	26,1	33,8	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	21,8	25,6	25,9	26,7	100,0
	2013	21,4	25,4	26,2	27,0	100,0
	2014	21,6	25,7	25,7	27,0	100,0
	2015	22,1	25,3	25,5	27,1	100,0
	2016	21,5	25,3	25,6	27,6	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	21,0	31,7	25,5	21,8	100,0
	2013	21,2	30,7	25,3	22,8	100,0
	2014	21,1	30,8	25,7	22,4	100,0
	2015	21,4	31,2	25,7	21,7	100,0
	2016	20,4	31,4	25,5	22,7	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	18,8	27,3	27,9	26,0	100,0
	2013	18,6	27,3	27,9	26,2	100,0
	2014	18,4	27,4	27,8	26,4	100,0
	2015	18,5	27,4	27,5	26,6	100,0
	2016	18,3	27,3	27,5	26,9	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	21,0	29,4	23,9	25,7	100,0
	2013	20,8	29,6	24,1	25,5	100,0
	2014	20,7	30,9	23,7	24,7	100,0
	2015	20,8	31,4	23,2	24,6	100,0
	2016	21,4	30,8	23,4	24,4	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	25,3	25,5	23,9	25,3	100,0
	2013	22,9	23,3	26,7	27,1	100,0
	2014	23,4	23,8	24,2	28,6	100,0
	2015	22,7	24,3	26,7	26,3	100,0
	2016	24,7	25,0	24,5	25,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	25,8	25,9	23,2	25,1	100,0
	2013	25,7	25,9	23,3	25,1	100,0
	2014	25,3	25,9	23,2	25,6	100,0
	2015	25,0	25,9	23,3	25,8	100,0
	2016	24,9	25,7	23,3	26,1	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	22,9	27,0	22,5	27,6	100,0
	2013	22,2	26,6	22,9	28,3	100,0
	2014	21,9	26,5	22,7	28,9	100,0
	2015	22,0	26,3	22,6	29,1	100,0
	2016	21,5	26,1	22,8	29,6	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	27,4	22,0	22,3	28,3	100,0
	2013	27,2	22,1	22,4	28,3	100,0
	2014	27,2	22,2	22,3	28,3	100,0
	2015	27,0	22,1	22,4	28,5	100,0
	2016	26,6	22,2	22,6	28,6	100,0

Tablica 16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2012-2016, ceny bieżące.

Table 16. GDP and gross value added in 2012-2016, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	379 692,1	398 384,4	401 710,6	449 604,5	1 629 391,6
	2013	381 774,9	401 975,9	407 562,3	465 528,9	1 656 842,0
	2014	399 363,0	418 051,3	424 825,1	477 464,2	1 719 703,6
	2015	415 483,2	434 003,1	439 738,3	510 096,3	1 799 320,9
	2016	428 027,3	449 178,1	452 932,3	521 033,0	1 851 170,7
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2012	338 852,4	352 446,3	353 686,4	398 638,2	1 443 623,3
	2013	344 224,6	355 353,1	358 598,2	412 688,1	1 470 864,0
	2014	355 650,6	368 986,7	374 890,0	425 412,7	1 524 940,0
	2015	372 129,1	384 189,7	387 464,4	452 512,1	1 596 295,3
	2016	383 975,7	395 085,7	396 887,9	461 571,4	1 637 520,6
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	94 898,7	83 169,2	83 621,0	108 014,8	369 703,7
	2013	91 734,3	82 456,8	79 349,3	111 985,3	365 525,7
	2014	98 377,2	86 248,6	87 194,9	114 831,6	386 652,3
	2015	104 886,1	93 384,3	91 201,8	127 744,8	417 217,0
	2016	108 370,4	97 931,7	95 606,3	131 728,3	433 636,7
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	17 388,1	31 156,8	31 510,2	34 887,0	114 942,1
	2013	16 507,5	25 907,4	30 749,7	35 546,3	108 710,9
	2014	18 386,0	28 239,5	33 865,7	39 188,4	119 679,6
	2015	19 632,3	29 940,5	35 125,2	42 782,8	127 480,8
	2016	17 726,4	27 258,0	29 612,1	37 727,6	112 324,1
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	69 556,3	67 044,2	70 803,1	68 372,0	275 775,6
	2013	70 300,0	68 368,2	72 901,3	71 580,0	283 149,5
	2014	68 525,6	66 020,7	70 108,3	67 239,1	271 893,7
	2015	70 884,8	68 567,1	71 355,3	70 903,4	281 710,6
	2016	73 483,4	71 664,4	75 233,8	74 621,2	295 002,8
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	15 740,3	19 450,9	25 212,1	24 911,9	85 315,2
	2013	16 452,7	19 496,1	25 692,2	26 794,0	88 435,0
	2014	18 172,9	20 885,0	27 900,7	27 806,2	94 764,8
	2015	19 750,5	22 993,1	29 933,0	29 979,2	102 655,8
	2016	22 092,5	26 282,7	32 928,0	33 401,0	114 704,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	2 823,8	3 535,9	4 744,9	4 812,4	15 917,0
	2013	2 995,1	3 695,7	4 895,3	4 970,8	16 556,9
	2014	3 160,6	3 883,1	5 389,2	5 403,1	17 836,0
	2015	3 218,7	4 003,6	5 453,2	5 311,3	17 986,8
	2016	3 523,3	4 369,9	5 882,7	5 663,7	19 439,6
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	12 545,8	14 590,2	13 092,4	14 694,9	54 923,3
	2013	13 207,3	15 329,0	13 226,4	15 315,6	57 078,3
	2014	12 282,6	16 063,4	14 651,1	17 146,6	60 143,7
	2015	12 949,8	17 149,4	15 418,5	18 965,6	64 483,3
	2016	12 751,1	16 509,9	15 700,8	19 093,0	64 054,8
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	13 738,5	15 998,4	14 322,8	14 068,6	58 128,3
	2013	14 239,8	15 673,4	17 111,9	15 634,5	62 659,6
	2014	15 933,4	19 852,0	16 717,3	16 540,5	69 043,2
	2015	15 803,4	16 749,1	16 946,7	15 418,0	64 917,2
	2016	17 141,2	16 112,5	16 955,3	16 211,8	66 420,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	16 942,8	19 171,7	18 670,5	18 379,3	73 164,3
	2013	17 466,8	19 727,4	19 288,8	18 830,5	75 313,5
	2014	18 146,7	21 300,1	20 583,8	19 985,5	80 016,1
	2015	17 606,5	21 024,7	20 250,2	19 505,5	78 386,9
	2016	18 364,5	21 936,3	21 123,9	20 236,6	81 661,4
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	22 953,9	29 753,0	25 060,3	25 461,8	103 229,0
	2013	24 533,2	31 499,5	26 529,2	26 925,1	109 487,0
	2014	26 476,4	33 500,2	27 959,2	27 898,6	115 834,4
	2015	29 930,1	37 135,2	30 970,1	30 955,5	128 990,9
	2016	31 140,5	38 133,5	32 150,4	31 856,6	133 281,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	56 152,7	48 207,3	49 920,3	59 538,8	213 819,1
	2013	59 350,6	51 428,7	51 218,3	59 546,0	221 543,6
	2014	58 939,5	52 307,5	53 220,8	63 665,5	228 133,3
	2015	60 864,2	53 593,8	54 746,1	66 761,7	235 965,8
	2016	62 454,9	55 113,7	55 896,9	66 755,0	240 220,5

Tablica 17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2012-2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 17. GDP and gross value added in 2012-2016, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	374 858,5	385 699,2	392 037,4	439 390,5	1 591 985,6
	2013	383 230,9	400 375,0	408 399,7	460 048,0	1 652 053,6
	2014	395 992,4	414 118,5	422 049,2	479 068,9	1 711 229,0
	2015	413 241,5	429 988,8	439 003,8	503 583,4	1 785 817,5
	2016	427 551,8	446 153,5	450 499,1	523 314,5	1 847 518,9
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2012	332 190,5	337 495,0	342 394,9	387 885,7	1 399 966,1
	2013	342 441,5	354 849,1	359 392,5	408 217,9	1 464 901,0
	2014	356 393,3	365 882,9	372 141,2	424 502,8	1 518 920,2
	2015	366 809,4	379 029,8	386 917,7	448 160,8	1 580 917,7
	2016	382 104,1	394 160,4	396 406,4	464 424,5	1 637 095,4
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	92 520,4	76 523,2	80 351,5	107 374,9	356 770,0
	2013	93 397,3	83 681,7	84 736,9	111 070,2	372 886,1
	2014	97 834,1	86 171,6	83 075,2	114 818,6	381 899,5
	2015	100 374,0	88 228,8	89 369,0	123 235,4	401 207,2
	2016	107 717,2	97 218,1	94 739,1	132 380,7	432 055,1
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	17 490,1	30 673,5	31 738,5	35 588,3	115 490,4
	2013	15 996,1	25 996,8	31 226,8	35 928,1	109 147,8
	2014	18 444,4	28 313,6	33 518,5	38 219,4	118 495,9
	2015	19 593,3	29 789,3	36 112,9	41 845,9	127 341,4
	2016	17 202,2	27 087,8	29 340,8	38 490,6	112 121,4
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	67 093,1	63 801,3	67 807,4	65 219,7	263 921,5
	2013	68 998,0	66 901,2	71 169,1	69 176,1	276 244,4
	2014	70 268,3	67 649,3	72 520,3	69 515,4	279 953,3
	2015	70 339,8	67 668,9	71 761,4	70 979,0	280 749,1
	2016	73 861,9	71 986,1	75 847,8	75 289,5	296 985,3
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	15 872,5	19 127,6	23 886,7	23 331,9	82 218,7
	2013	16 598,6	19 553,6	25 218,6	26 282,3	87 653,1
	2014	17 355,4	19 549,7	26 231,6	25 294,4	88 431,1
	2015	18 220,8	20 594,3	27 920,6	27 347,9	94 083,6
	2016	20 804,4	24 774,3	31 518,7	32 165,7	109 263,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	2 881,6	3 588,2	4 659,0	4 669,4	15 798,2
	2013	3 082,1	3 821,5	4 967,2	4 993,6	16 864,4
	2014	3 265,6	3 972,5	5 500,9	5 489,0	18 228,0
	2015	3 180,6	3 875,1	5 289,0	5 148,6	17 493,3
	2016	3 390,7	4 144,4	5 608,0	5 385,9	18 529,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	12 861,2	14 974,7	13 511,3	15 522,0	56 869,2
	2013	12 625,3	15 291,0	13 602,2	15 915,9	57 434,4
	2014	12 327,3	15 895,5	15 119,9	17 521,5	60 864,2
	2015	12 661,2	17 186,4	15 761,2	19 377,2	64 986,0
	2016	13 206,1	17 257,0	16 522,6	20 420,9	67 406,6
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	13 966,8	15 174,3	13 468,1	11 737,5	54 346,7
	2013	15 552,8	17 394,0	16 808,3	16 720,7	66 475,8
	2014	15 839,7	17 334,0	17 240,6	18 276,5	68 690,8
	2015	18 424,6	21 071,3	19 562,7	20 183,6	79 242,2
	2016	17 428,4	16 588,4	17 401,7	16 482,4	67 900,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	16 895,5	18 864,4	18 395,2	17 852,3	72 007,4
	2013	17 192,9	19 486,1	18 704,4	18 278,9	73 662,3
	2014	18 404,7	20 940,8	20 239,1	19 577,0	79 161,6
	2015	17 494,4	20 773,1	20 051,1	19 445,0	77 763,6
	2016	18 167,3	21 837,1	21 101,6	20 225,6	81 331,6
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	22 646,5	28 906,0	24 345,4	24 637,9	100 535,8
	2013	24 180,7	31 246,1	25 802,3	26 041,6	107 270,7
	2014	26 311,2	33 221,5	27 760,9	27 043,8	114 337,4
	2015	29 566,3	36 945,6	30 731,3	30 532,8	127 776,0
	2016	31 027,6	38 242,6	32 250,0	31 874,3	133 394,5
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	54 775,0	46 775,4	48 543,2	57 609,6	207 703,2
	2013	57 556,7	49 904,6	49 737,2	58 621,0	215 819,5
	2014	58 487,0	51 561,0	52 813,5	62 510,8	225 372,3
	2015	60 216,9	52 976,1	53 921,5	65 691,0	232 805,5
	2016	62 399,6	55 070,1	55 818,0	66 924,9	240 212,5

Tablica 18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2012-2016.

Table 18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2012-2016.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	103,3	102,3	101,0	100,2	101,6
	2013	100,1	100,6	101,9	102,7	101,4
	2014	103,1	103,3	103,4	103,3	103,3
	2015	103,8	103,3	103,6	104,6	103,8
	2016	102,9	103,0	102,4	102,5	102,7
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2012	103,3	102,4	101,2	100,2	101,7
	2013	100,2	100,8	101,8	102,8	101,5
	2014	102,9	103,3	103,6	103,3	103,3
	2015	103,4	103,2	103,5	104,5	103,7
	2016	102,7	102,8	102,2	102,5	102,6
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	104,2	104,7	104,0	99,4	102,8
	2013	97,5	101,3	101,9	102,8	100,9
	2014	104,6	104,4	105,5	103,8	104,5
	2015	102,7	103,1	102,8	105,8	103,8
	2016	103,2	105,0	103,6	102,7	103,6
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	105,8	99,4	91,1	93,6	96,0
	2013	93,2	83,7	98,8	102,4	95,0
	2014	112,1	110,2	108,1	107,5	109,0
	2015	105,7	105,3	106,4	107,6	106,4
	2016	87,3	90,4	83,3	90,4	88,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	106,6	103,8	103,6	99,7	103,4
	2013	98,2	100,3	100,3	102,0	100,2
	2014	99,2	99,2	99,1	98,0	98,9
	2015	103,1	103,1	102,0	104,9	103,3
	2016	104,2	105,6	106,0	105,9	105,4
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	106,5	109,4	108,8	103,8	107,0
	2013	102,9	100,6	100,4	106,7	102,7
	2014	99,8	100,8	103,5	96,1	100,0
	2015	98,3	98,4	100,2	99,8	99,3
	2016	102,4	106,8	105,3	110,1	106,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	101,9	101,6	100,9	99,6	100,8
	2013	106,3	106,1	105,3	106,2	106,0
	2014	106,6	107,3	112,5	112,1	110,1
	2015	98,4	99,2	98,3	96,8	98,1
	2016	102,9	103,0	103,1	103,1	103,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	108,2	111,2	110,9	109,1	109,9
	2013	104,8	107,4	103,0	103,2	104,6
	2014	100,2	107,2	110,1	108,1	106,6
	2015	107,6	108,3	106,7	109,3	108,1
	2016	105,0	101,4	106,3	105,5	104,5
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	99,1	87,2	81,1	96,2	90,1
	2013	111,3	108,9	117,8	120,1	114,4
	2014	119,5	113,5	96,3	112,7	109,6
	2015	121,8	111,8	124,1	104,6	114,8
	2016	116,1	100,0	104,4	99,0	104,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	100,2	100,5	100,0	100,0	100,2
	2013	101,7	101,1	100,0	100,0	100,7
	2014	103,6	104,9	106,0	106,0	105,1
	2015	96,3	97,3	97,4	97,7	97,2
	2016	103,2	103,7	104,0	104,0	103,8
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	104,6	105,4	105,2	104,2	104,9
	2013	102,5	104,3	103,9	104,8	103,9
	2014	104,9	104,3	105,4	103,2	104,4
	2015	110,3	109,9	110,2	111,0	110,3
	2016	102,4	102,7	104,3	104,4	103,4
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	98,6	100,2	100,9	101,0	100,1
	2013	101,8	102,9	99,9	99,4	100,9
	2014	99,1	101,1	103,1	103,6	101,7
	2015	101,7	101,1	101,6	103,6	102,0
	2016	102,0	102,2	102,3	100,9	101,8

Tablica 19. Struktura PKB według sekcji w latach 2012-2016, ceny bieżące.

Table 19. Structure of GDP by sections in 2012-2016, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2016	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2012	89,2	88,5	88,0	88,7	88,6
	2013	90,2	88,4	88,0	88,6	88,8
	2014	89,1	88,3	88,2	89,1	88,7
	2015	89,6	88,5	88,1	88,7	88,7
	2016	89,7	88,0	87,6	88,6	88,5
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	25,0	20,8	20,9	24,0	22,6
	2013	24,0	20,5	19,5	24,1	22,1
	2014	24,6	20,6	20,5	24,1	22,5
	2015	25,2	21,5	20,7	25,0	23,2
	2016	25,3	21,8	21,1	25,3	23,4
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	4,6	7,8	7,8	7,8	7,1
	2013	4,3	6,5	7,6	7,6	6,6
	2014	4,6	6,8	8,0	8,2	7,0
	2015	4,7	6,9	8,0	8,4	7,1
	2016	4,1	6,1	6,5	7,2	6,1
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	18,3	16,8	17,6	15,2	16,9
	2013	18,4	17,0	17,9	15,4	17,1
	2014	17,2	15,8	16,5	14,1	15,8
	2015	17,1	15,8	16,2	13,9	15,7
	2016	17,2	15,9	16,6	14,3	15,9
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	4,1	4,9	6,3	5,5	5,2
	2013	4,3	4,9	6,3	5,7	5,3
	2014	4,6	5,0	6,6	5,8	5,5
	2015	4,8	5,3	6,8	5,9	5,7
	2016	5,2	5,8	7,3	6,4	6,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	0,7	0,9	1,2	1,1	1,0
	2013	0,8	0,9	1,2	1,1	1,0
	2014	0,8	0,9	1,3	1,1	1,0
	2015	0,8	0,9	1,2	1,0	1,0
	2016	0,8	1,0	1,3	1,1	1,1
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	3,3	3,7	3,3	3,3	3,4
	2013	3,5	3,8	3,2	3,3	3,4
	2014	3,1	3,8	3,4	3,6	3,5
	2015	3,1	4,0	3,5	3,7	3,6
	2016	3,0	3,7	3,5	3,7	3,5
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	3,6	4,0	3,6	3,1	3,6
	2013	3,7	3,9	4,2	3,4	3,8
	2014	4,0	4,8	3,9	3,5	4,0
	2015	3,8	3,9	3,9	3,0	3,6
	2016	4,0	3,6	3,7	3,1	3,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	4,5	4,8	4,6	4,1	4,5
	2013	4,6	4,9	4,7	4,0	4,5
	2014	4,5	5,1	4,8	4,2	4,7
	2015	4,2	4,8	4,6	3,8	4,3
	2016	4,3	4,9	4,7	3,9	4,4
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	6,0	7,5	6,2	5,6	6,3
	2013	6,4	7,8	6,5	5,8	6,6
	2014	6,6	8,0	6,6	5,8	6,7
	2015	7,2	8,6	7,1	6,1	7,2
	2016	7,3	8,5	7,1	6,1	7,2
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	14,8	12,1	12,5	13,3	13,1
	2013	15,6	12,8	12,6	12,8	13,4
	2014	14,8	12,5	12,5	13,3	13,3
	2015	14,7	12,3	12,5	13,1	13,1
	2016	14,6	12,3	12,3	12,8	13,0

Tablica 20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2012-2016, ceny bieżące.

Table 20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2012-2016, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	23,3	24,4	24,7	27,6	100,0
	2013	23,0	24,3	24,6	28,1	100,0
	2014	23,2	24,3	24,7	27,8	100,0
	2015	23,2	24,1	24,4	28,3	100,0
	2016	23,1	24,3	24,5	28,1	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2012	23,5	24,4	24,5	27,6	100,0
	2013	23,3	24,2	24,4	28,1	100,0
	2014	23,3	24,2	24,6	27,9	100,0
	2015	23,3	24,1	24,3	28,3	100,0
	2016	23,5	24,1	24,2	28,2	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	25,7	22,5	22,6	29,2	100,0
	2013	25,1	22,6	21,7	30,6	100,0
	2014	25,4	22,3	22,6	29,7	100,0
	2015	25,1	22,4	21,9	30,6	100,0
	2016	25,0	22,6	22,0	30,4	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	15,1	27,1	27,4	30,4	100,0
	2013	15,2	23,8	28,3	32,7	100,0
	2014	15,4	23,6	28,3	32,7	100,0
	2015	15,3	23,5	27,6	33,6	100,0
	2016	15,7	24,3	26,4	33,6	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	25,2	24,3	25,7	24,8	100,0
	2013	24,9	24,1	25,7	25,3	100,0
	2014	25,2	24,3	25,8	24,7	100,0
	2015	25,2	24,3	25,3	25,2	100,0
	2016	24,9	24,3	25,5	25,3	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	18,4	22,8	29,6	29,2	100,0
	2013	18,6	22,0	29,1	30,3	100,0
	2014	19,3	22,0	29,4	29,3	100,0
	2015	19,2	22,4	29,2	29,2	100,0
	2016	19,3	22,9	28,7	29,1	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	17,8	22,2	29,8	30,2	100,0
	2013	18,1	22,3	29,6	30,0	100,0
	2014	17,7	21,8	30,2	30,3	100,0
	2015	17,9	22,3	30,3	29,5	100,0
	2016	18,1	22,5	30,3	29,1	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	22,8	26,6	23,8	26,8	100,0
	2013	23,1	26,9	23,2	26,8	100,0
	2014	20,4	26,7	24,4	28,5	100,0
	2015	20,1	26,6	23,9	29,4	100,0
	2016	19,9	25,8	24,5	29,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	23,7	27,5	24,6	24,2	100,0
	2013	22,7	25,0	27,3	25,0	100,0
	2014	23,0	28,8	24,2	24,0	100,0
	2015	24,3	25,8	26,1	23,8	100,0
	2016	25,8	24,3	25,5	24,4	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	23,2	26,2	25,5	25,1	100,0
	2013	23,2	26,2	25,6	25,0	100,0
	2014	22,7	26,6	25,7	25,0	100,0
	2015	22,5	26,8	25,8	24,9	100,0
	2016	22,4	26,9	25,9	24,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	22,2	28,8	24,3	24,7	100,0
	2013	22,4	28,8	24,2	24,6	100,0
	2014	22,9	28,9	24,1	24,1	100,0
	2015	23,2	28,8	24,0	24,0	100,0
	2016	23,4	28,6	24,1	23,9	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	26,4	22,5	23,3	27,8	100,0
	2013	26,8	23,2	23,1	26,9	100,0
	2014	25,9	22,9	23,3	27,9	100,0
	2015	25,8	22,7	23,2	28,3	100,0
	2016	26,0	22,9	23,3	27,8	100,0

Tablica 21. Struktura PKB według sekcji w latach 2012-2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 21. Structure of GDP by sections in 2012-2016, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2016	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2012	88,6	87,5	87,3	88,3	87,9
	2013	89,4	88,6	88,0	88,7	88,7
	2014	90,0	88,4	88,2	88,6	88,8
	2015	88,8	88,1	88,1	89,0	88,5
	2016	89,4	88,3	88,0	88,7	88,6
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	24,6	19,9	20,6	24,5	22,5
	2013	24,3	20,9	20,7	24,2	22,6
	2014	24,7	20,8	19,7	23,9	22,4
	2015	24,3	20,5	20,4	24,5	22,5
	2016	25,1	21,8	21,0	25,4	23,4
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	4,7	8,0	8,1	8,1	7,3
	2013	4,2	6,5	7,6	7,8	6,6
	2014	4,7	6,8	7,9	8,0	6,9
	2015	4,7	6,9	8,2	8,3	7,1
	2016	4,0	6,1	6,5	7,4	6,1
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	17,9	16,5	17,3	14,8	16,6
	2013	18,0	16,7	17,4	15,0	16,7
	2014	17,7	16,3	17,2	14,5	16,4
	2015	17,0	15,7	16,3	14,1	15,7
	2016	17,3	16,1	16,8	14,4	16,1
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	4,2	5,0	6,1	5,3	5,2
	2013	4,3	4,9	6,2	5,7	5,3
	2014	4,4	4,7	6,2	5,3	5,2
	2015	4,4	4,8	6,4	5,4	5,3
	2016	4,9	5,6	7,0	6,1	5,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	0,8	0,9	1,2	1,1	1,0
	2013	0,8	1,0	1,2	1,1	1,0
	2014	0,8	1,0	1,3	1,1	1,1
	2015	0,8	0,9	1,2	1,0	1,0
	2016	0,8	0,9	1,2	1,0	1,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	3,4	3,9	3,4	3,5	3,6
	2013	3,3	3,8	3,3	3,5	3,5
	2014	3,1	3,8	3,6	3,7	3,6
	2015	3,1	4,0	3,6	3,8	3,6
	2016	3,1	3,9	3,7	3,9	3,6
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	3,7	3,9	3,4	2,7	3,4
	2013	4,1	4,3	4,1	3,6	4,0
	2014	4,0	4,2	4,1	3,8	4,0
	2015	4,5	4,9	4,5	4,0	4,4
	2016	4,1	3,7	3,9	3,1	3,7
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	4,5	4,9	4,7	4,1	4,5
	2013	4,5	4,9	4,6	4,0	4,5
	2014	4,6	5,1	4,8	4,1	4,6
	2015	4,2	4,8	4,6	3,9	4,4
	2016	4,2	4,9	4,7	3,9	4,4
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	6,0	7,5	6,2	5,6	6,3
	2013	6,3	7,8	6,3	5,7	6,5
	2014	6,7	8,0	6,6	5,6	6,7
	2015	7,1	8,6	7,0	6,0	7,2
	2016	7,3	8,6	7,1	6,1	7,2
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	14,7	12,1	12,3	13,1	13,0
	2013	15,0	12,5	12,2	12,7	13,1
	2014	14,8	12,5	12,5	13,1	13,1
	2015	14,6	12,3	12,2	13,0	13,1
	2016	14,7	12,3	12,3	12,8	13,0

Tablica 22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2012-2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2012-2016, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	23,6	24,2	24,6	27,6	100,0
	2013	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0
	2014	23,1	24,2	24,7	28,0	100,0
	2015	23,1	24,1	24,6	28,2	100,0
	2016	23,2	24,1	24,4	28,3	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2012	23,7	24,1	24,5	27,7	100,0
	2013	23,4	24,2	24,5	27,9	100,0
	2014	23,5	24,1	24,5	27,9	100,0
	2015	23,2	24,0	24,5	28,3	100,0
	2016	23,3	24,1	24,2	28,4	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	26,0	21,4	22,5	30,1	100,0
	2013	25,1	22,4	22,7	29,8	100,0
	2014	25,5	22,6	21,8	30,1	100,0
	2015	25,0	22,0	22,3	30,7	100,0
	2016	25,0	22,5	21,9	30,6	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	15,1	26,6	27,5	30,8	100,0
	2013	14,7	23,8	28,6	32,9	100,0
	2014	15,5	23,9	28,3	32,3	100,0
	2015	15,3	23,4	28,4	32,9	100,0
	2016	15,3	24,2	26,2	34,3	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	25,4	24,2	25,7	24,7	100,0
	2013	25,0	24,2	25,8	25,0	100,0
	2014	25,1	24,2	25,9	24,8	100,0
	2015	25,0	24,1	25,6	25,3	100,0
	2016	24,9	24,2	25,5	25,4	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	19,2	23,3	29,1	28,4	100,0
	2013	18,9	22,3	28,8	30,0	100,0
	2014	19,6	22,1	29,7	28,6	100,0
	2015	19,3	21,9	29,7	29,1	100,0
	2016	19,1	22,7	28,8	29,4	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	18,2	22,7	29,5	29,6	100,0
	2013	18,2	22,7	29,5	29,6	100,0
	2014	17,9	21,8	30,2	30,1	100,0
	2015	18,2	22,2	30,2	29,4	100,0
	2016	18,2	22,4	30,3	29,1	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	22,6	26,3	23,8	27,3	100,0
	2013	22,0	26,6	23,7	27,7	100,0
	2014	20,3	26,1	24,8	28,8	100,0
	2015	19,5	26,4	24,3	29,8	100,0
	2016	19,6	25,6	24,5	30,3	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	25,7	27,9	24,8	21,6	100,0
	2013	23,3	26,2	25,3	25,2	100,0
	2014	23,1	25,2	25,1	26,6	100,0
	2015	23,2	26,6	24,7	25,5	100,0
	2016	25,7	24,4	25,6	24,3	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	23,5	26,2	25,5	24,8	100,0
	2013	23,3	26,5	25,4	24,8	100,0
	2014	23,2	26,5	25,6	24,7	100,0
	2015	22,5	26,7	25,8	25,0	100,0
	2016	22,4	26,8	25,9	24,9	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	22,5	28,8	24,2	24,5	100,0
	2013	22,5	29,1	24,1	24,3	100,0
	2014	22,9	29,1	24,3	23,7	100,0
	2015	23,1	28,9	24,1	23,9	100,0
	2016	23,2	28,7	24,2	23,9	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	26,4	22,5	23,4	27,7	100,0
	2013	26,7	23,1	23,0	27,2	100,0
	2014	26,0	22,9	23,4	27,7	100,0
	2015	25,8	22,8	23,2	28,2	100,0
	2016	26,0	22,9	23,2	27,9	100,0

Tablica 23. Rozdysonowanie PKB w latach 2012-2016, ceny bieżące.

Table 23. Distribution of GDP in 2012-2016, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2012	379 692,0	398 384,5	401 710,6	449 604,5	1 629 391,6
	2013	381 774,9	401 975,9	407 562,3	465 528,9	1 656 842,0
	2014	399 363,0	418 051,3	424 825,1	477 464,2	1 719 703,6
	2015	415 483,2	434 003,1	439 738,3	510 096,3	1 799 320,9
	2016	428 027,3	449 178,1	452 932,3	521 033,0	1 851 170,7
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2012	253 628,0	246 941,6	248 825,8	238 558,3	987 953,7
	2013	255 113,5	245 799,1	253 240,3	241 108,6	995 261,5
	2014	264 751,7	254 239,5	256 120,5	244 316,1	1 019 427,8
	2015	267 377,3	257 867,8	264 188,2	248 838,2	1 038 271,5
	2016	274 666,6	263 967,5	272 758,7	260 897,1	1 072 289,9
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2012	70 254,6	70 490,2	69 202,9	82 164,4	292 112,1
	2013	72 004,3	72 247,0	71 407,7	84 696,5	300 355,5
	2014	70 136,0	76 370,1	75 171,1	90 347,7	312 024,9
	2015	71 868,5	76 771,6	75 947,0	99 237,3	323 824,4
	2016	74 397,5	79 309,3	78 171,7	99 045,5	330 924,0
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2012	49 516,8	72 453,8	76 146,4	124 335,5	322 452,5
	2013	47 194,6	68 248,2	74 153,3	122 098,4	311 694,5
	2014	52 575,2	73 717,8	80 463,1	132 632,6	339 388,7
	2015	58 215,1	78 863,1	84 482,7	139 928,9	361 489,8
	2016	52 651,6	75 274,5	79 062,6	127 302,7	334 291,4
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2012	8 375,0	5 723,8	2 351,5	2 925,2	19 375,5
	2013	285,4	-572,8	-3 643,5	6 564,1	2 633,2
	2014	2 715,8	2 884,3	2 652,6	2 443,2	10 695,9
	2015	-2 471,4	2 743,8	3 475,5	2 921,3	6 669,2
	2016	4 836,3	2 745,8	6 936,0	13 903,6	28 421,7
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2012	176 532,6	181 024,4	181 412,7	185 205,7	724 175,4
	2013	179 408,0	190 146,7	198 741,7	199 174,5	767 470,9
	2014	196 189,9	201 895,7	205 816,5	214 488,1	818 390,2
	2015	216 159,5	218 225,4	220 407,6	236 282,9	891 075,4
	2016	230 502,3	244 804,7	237 436,3	255 085,0	967 828,3
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2012	182 193,3	182 108,8	180 049,4	186 997,6	731 349,1
	2013	175 796,8	177 725,6	190 159,7	191 516,4	735 198,5
	2014	190 313,3	194 580,5	198 850,6	209 855,6	793 600,0
	2015	198 949,9	204 005,9	212 232,1	220 206,5	835 394,4
	2016	212 286,0	220 435,7	224 871,3	238 289,9	895 882,9
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2012	385 352,8	399 468,8	400 347,3	451 396,4	1 636 565,3
	2013	378 163,7	389 554,8	398 980,4	457 870,8	1 624 569,6
	2014	393 486,4	410 736,1	417 859,2	472 831,7	1 694 913,4
	2015	398 273,6	419 783,6	431 562,8	494 019,9	1 743 639,9
	2016	409 811,0	424 809,1	440 367,3	504 237,9	1 779 225,3

Tablica 24. Rozdysponowanie PKB w latach 2012-2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 24. Distribution of GDP in 2012-2016, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2012	374 858,5	385 699,2	392 037,4	439 390,5	1 591 985,6
	2013	383 230,9	400 375,0	408 399,7	460 048,0	1 652 053,6
	2014	395 992,4	414 118,5	422 049,2	479 068,9	1 711 229,0
	2015	413 241,5	429 988,8	439 003,8	503 583,4	1 785 817,5
	2016	427 551,8	446 153,5	450 499,1	523 314,5	1 847 518,9
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2012	247 631,8	237 416,3	241 051,9	230 205,5	956 305,5
	2013	256 124,8	244 630,0	251 310,0	239 286,9	991 351,7
	2014	262 188,8	252 787,7	258 183,1	247 537,8	1 020 697,4
	2015	271 477,7	261 201,6	265 075,6	252 452,6	1 050 207,5
	2016	277 023,8	265 440,8	275 046,0	260 724,0	1 078 234,6
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2012	68 474,5	67 362,8	67 025,8	79 040,0	281 903,1
	2013	72 164,0	71 655,7	71 527,2	84 174,0	299 520,9
	2014	70 054,6	76 109,1	75 732,2	90 731,4	312 627,3
	2015	70 736,5	76 064,0	75 268,1	97 357,4	319 426,0
	2016	75 186,9	79 586,9	78 803,7	99 285,3	332 862,8
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2012	48 967,3	71 095,0	74 816,4	123 434,1	318 312,8
	2013	47 780,2	69 753,9	76 225,3	125 249,3	319 008,7
	2014	52 637,0	74 587,9	81 448,6	134 297,5	342 971,0
	2015	58 227,9	78 271,6	84 740,3	138 956,9	360 196,7
	2016	52 518,2	75 037,5	78 656,9	126 620,8	332 833,4
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2012	8 502,2	4 548,9	3 508,2	2 918,3	19 477,6
	2013	988,6	-534,5	-2 758,4	5 405,2	3 100,9
	2014	3 122,2	3 465,4	2 735,4	2 322,3	11 645,3
	2015	-1 937,3	2 640,2	3 181,2	3 278,8	7 162,9
	2016	4 860,8	2 209,1	7 276,7	14 369,9	28 716,5
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2012	169 874,9	175 041,2	174 516,9	178 029,1	697 462,1
	2013	180 878,1	190 539,3	198 619,3	198 185,7	768 222,4
	2014	194 678,1	201 812,9	208 069,7	214 139,1	818 699,8
	2015	212 485,2	214 305,1	220 973,6	233 592,4	881 356,3
	2016	230 316,5	246 707,6	237 936,1	256 460,6	971 420,8
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2012	172 073,9	173 466,0	172 572,4	177 511,2	695 623,5
	2013	178 253,7	179 461,7	190 309,1	195 621,0	743 645,5
	2014	189 982,7	198 157,3	207 578,4	213 069,6	808 788,0
	2015	201 073,8	206 036,2	213 740,9	225 187,5	846 038,4
	2016	215 645,6	226 358,1	230 686,4	237 237,4	909 927,5
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2012	377 057,5	384 124,0	390 092,9	438 872,6	1 590 147,0
	2013	380 606,5	389 297,4	400 089,5	457 483,3	1 627 476,7
	2014	391 297,0	410 462,9	421 557,9	477 999,4	1 701 317,2
	2015	401 830,1	421 719,9	431 771,1	495 178,5	1 750 499,6
	2016	412 880,9	425 804,0	443 249,4	504 091,3	1 786 025,6

Tablica 25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2012-2016.

Table 25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2012-2016.

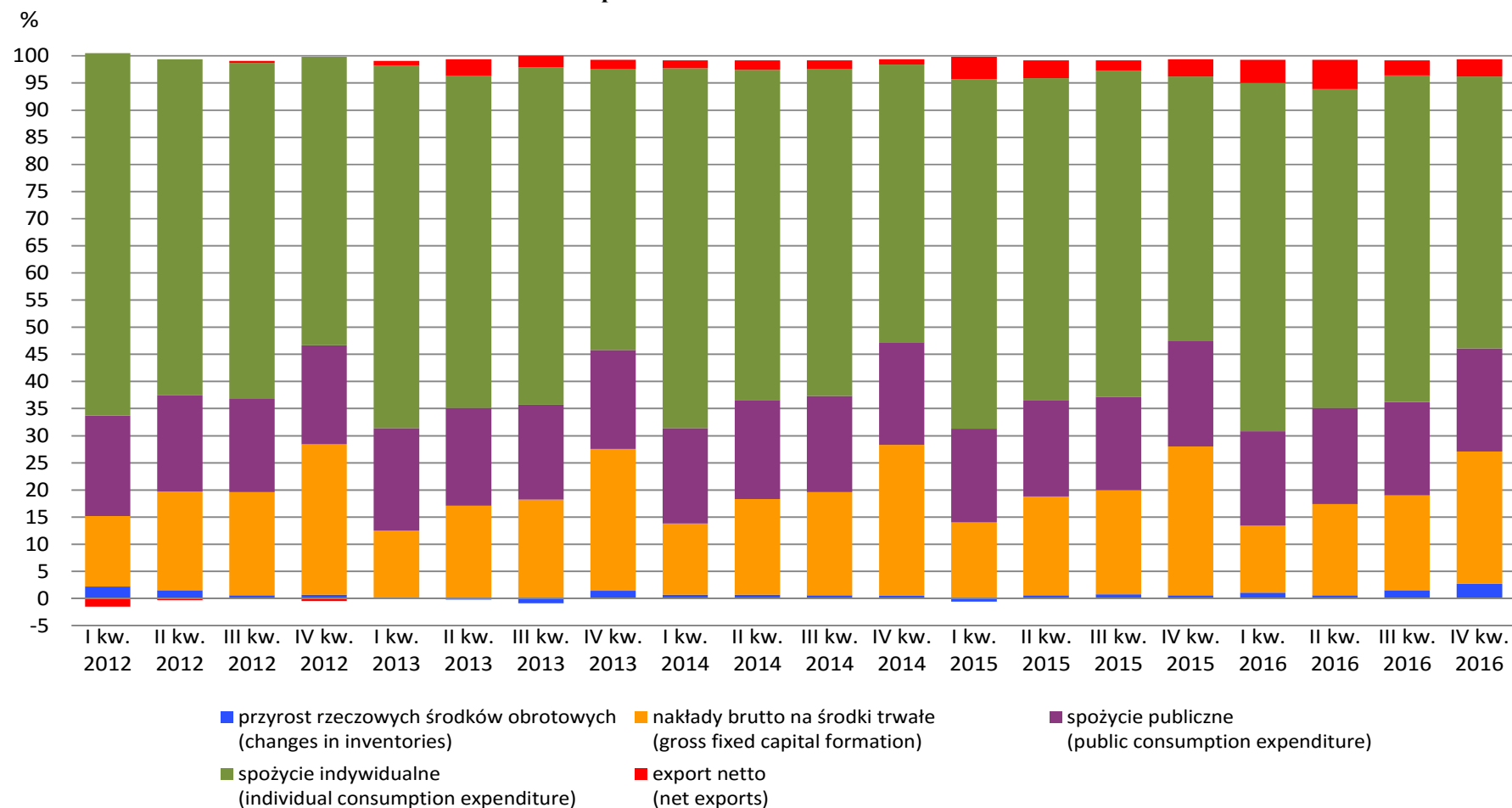
Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100				
		corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2012	103,3	102,3	101,0	100,2	101,6
	2013	100,1	100,6	101,9	102,7	101,4
	2014	103,1	103,3	103,4	103,3	103,3
	2015	103,8	103,3	103,6	104,6	103,8
	2016	102,9	103,0	102,4	102,5	102,7
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2012	102,1	100,8	100,3	100,1	100,8
	2013	100,2	99,5	100,9	100,7	100,3
	2014	102,6	103,0	102,2	102,5	102,6
	2015	103,0	103,1	103,2	102,9	103,0
	2016	103,4	103,4	104,1	104,5	103,8
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2012	98,8	99,1	101,1	99,7	99,7
	2013	101,9	102,1	103,2	102,8	102,5
	2014	97,0	105,4	106,1	107,3	104,1
	2015	101,4	100,0	99,9	107,2	102,4
	2016	104,5	104,2	103,8	99,8	102,8
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2012	106,7	99,9	96,8	95,1	98,2
	2013	97,5	96,5	99,8	100,3	98,9
	2014	112,0	109,6	109,7	109,7	110,0
	2015	112,7	106,4	104,3	104,5	106,1
	2016	90,2	95,5	93,3	90,2	92,1
PRZYRÓST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2012	117,8	56,2	45,7	67,4	71,3
	2013	12,1	-9,3	-113,2	179,8	16,0
	2014	1 504,7	-768,0	-89,8	39,2	442,2
	2015	-75,3	91,6	126,8	120,0	67,0
	2016	-197,3	80,9	209,4	491,1	430,6
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2012	106,0	105,3	103,3	103,8	104,6
	2013	102,5	104,8	109,5	107,4	106,1
	2014	107,8	106,8	105,0	107,2	106,7
	2015	109,2	106,1	106,5	109,1	107,7
	2016	107,1	111,8	107,8	109,3	109,0
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2012	103,6	98,6	98,1	98,8	99,7
	2013	98,6	98,7	104,9	104,4	101,7
	2014	108,6	111,7	109,8	110,0	110,0
	2015	107,4	105,4	105,3	108,4	106,6
	2016	108,7	110,1	108,7	108,2	108,9
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2012	102,3	99,3	98,7	98,2	99,5
	2013	98,3	97,9	99,8	101,5	99,4
	2014	103,4	105,5	105,6	104,4	104,7
	2015	102,8	103,0	103,0	104,2	103,3
	2016	103,5	101,9	102,7	101,7	102,4

Tablica 26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2012-2016, ceny bieżące.

Table 26. Structure of distribution of GDP in 2012-2016, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		PKB = 100				
		GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2016	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2012	66,8	62,0	61,9	53,1	60,6
	2013	66,8	61,2	62,2	51,8	60,1
	2014	66,3	60,8	60,3	51,2	59,3
	2015	64,4	59,4	60,1	48,8	57,7
	2016	64,2	58,8	60,2	50,1	57,9
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2012	18,5	17,7	17,2	18,3	17,9
	2013	18,9	18,0	17,5	18,2	18,1
	2014	17,6	18,3	17,7	18,9	18,1
	2015	17,3	17,7	17,2	19,4	18,0
	2016	17,4	17,7	17,2	19,0	17,9
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2012	13,0	18,2	19,0	27,7	19,8
	2013	12,4	17,1	18,2	26,2	18,8
	2014	13,1	17,6	19,0	27,8	19,8
	2015	14,0	18,2	19,2	27,4	20,1
	2016	12,3	16,8	17,5	24,4	18,1
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2012	2,2	1,5	0,6	0,7	1,1
	2013	0,1	-0,2	-0,9	1,4	0,2
	2014	0,7	0,7	0,6	0,5	0,6
	2015	-0,6	0,6	0,8	0,6	0,4
	2016	1,1	0,6	1,5	2,7	1,5
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2012	46,5	45,4	45,2	41,2	44,4
	2013	47,0	47,3	48,8	42,8	46,3
	2014	49,1	48,3	48,4	44,9	47,6
	2015	52,0	50,3	50,1	46,3	49,5
	2016	53,9	54,5	52,4	48,9	52,3
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2012	48,0	45,7	44,8	41,7	44,9
	2013	46,1	44,2	46,7	41,1	44,4
	2014	47,6	46,5	46,8	43,9	46,2
	2015	47,9	47,0	48,2	43,1	46,4
	2016	49,6	49,1	49,6	45,7	48,4
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2012	101,5	100,3	99,7	100,4	100,4
	2013	99,1	96,9	97,9	98,3	98,1
	2014	98,5	98,2	98,4	99,0	98,6
	2015	95,9	96,7	98,1	96,8	96,9
	2016	95,7	94,6	97,2	96,8	96,1

WYKRES 2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących
Structure of distribution of GDP at current prices



Tablica 27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2012-2016, ceny bieżące.

Table 27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2012-2016, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		Rok = 100				
		Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2012	23,3	24,4	24,7	27,6	100,0
	2013	23,0	24,3	24,6	28,1	100,0
	2014	23,2	24,3	24,7	27,8	100,0
	2015	23,2	24,1	24,4	28,3	100,0
	2016	23,1	24,3	24,5	28,1	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2012	25,7	25,0	25,2	24,1	100,0
	2013	25,7	24,7	25,4	24,2	100,0
	2014	26,0	24,9	25,1	24,0	100,0
	2015	25,8	24,8	25,4	24,0	100,0
	2016	25,7	24,6	25,4	24,3	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2012	24,1	24,1	23,7	28,1	100,0
	2013	23,9	24,1	23,8	28,2	100,0
	2014	22,4	24,5	24,1	29,0	100,0
	2015	22,2	23,7	23,5	30,6	100,0
	2016	22,5	24,0	23,6	29,9	100,0
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2012	15,3	22,5	23,6	38,6	100,0
	2013	15,1	21,9	23,8	39,2	100,0
	2014	15,5	21,7	23,7	39,1	100,0
	2015	16,1	21,8	23,4	38,7	100,0
	2016	15,7	22,5	23,7	38,1	100,0
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2012	43,3	29,5	12,1	15,1	100,0
	2013	10,9	-21,8	-138,4	249,3	100,0
	2014	25,4	27,0	24,8	22,8	100,0
	2015	-37,0	41,1	52,1	43,8	100,0
	2016	17,0	9,7	24,4	48,9	100,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2012	24,3	25,0	25,1	25,6	100,0
	2013	23,3	24,8	25,9	26,0	100,0
	2014	24,0	24,7	25,1	26,2	100,0
	2015	24,3	24,5	24,7	26,5	100,0
	2016	23,8	25,3	24,5	26,4	100,0
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2012	24,9	24,9	24,6	25,6	100,0
	2013	23,9	24,2	25,9	26,0	100,0
	2014	24,0	24,5	25,1	26,4	100,0
	2015	23,8	24,4	25,4	26,4	100,0
	2016	23,7	24,6	25,1	26,6	100,0
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2012	23,5	24,4	24,5	27,6	100,0
	2013	23,2	24,0	24,6	28,2	100,0
	2014	23,2	24,2	24,7	27,9	100,0
	2015	22,8	24,1	24,8	28,3	100,0
	2016	23,0	23,9	24,8	28,3	100,0

Tablica 28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2012-2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 28. Structure of distribution of GDP in 2012-2016, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2013	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2014	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2016	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2012	66,1	61,6	61,5	52,4	60,1
	2013	66,8	61,1	61,5	52,1	60,0
	2014	66,2	61,0	61,2	51,7	59,5
	2015	65,7	60,7	60,4	50,1	58,8
	2016	64,8	59,5	61,1	49,8	58,4
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2012	18,3	17,5	17,1	18,0	17,7
	2013	18,9	17,9	17,5	18,3	18,1
	2014	17,7	18,3	17,9	18,9	18,3
	2015	17,1	17,7	17,1	19,3	17,9
	2016	17,6	17,8	17,5	19,0	18,0
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2012	13,1	18,4	19,1	28,1	20,0
	2013	12,5	17,4	18,7	27,3	19,3
	2014	13,3	18,0	19,3	28,0	20,0
	2015	14,1	18,2	19,3	27,6	20,2
	2016	12,3	16,8	17,5	24,2	18,0
PRZYRÓST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2012	2,3	1,2	0,9	0,7	1,3
	2013	0,3	0,0	-0,7	1,2	0,2
	2014	0,8	0,8	0,6	0,5	0,7
	2015	-0,5	0,6	0,7	0,7	0,4
	2016	1,1	0,5	1,6	2,7	1,6
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2012	45,3	45,4	44,5	40,4	43,8
	2013	47,2	47,6	48,6	43,1	46,6
	2014	49,2	48,7	49,3	44,7	47,8
	2015	51,4	49,8	50,3	46,4	49,4
	2016	53,9	55,3	52,8	49,0	52,6
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2012	45,9	45,0	44,0	40,4	43,7
	2013	46,5	44,8	46,5	42,5	45,0
	2014	48,0	47,9	49,2	44,5	47,3
	2015	48,7	47,9	48,7	44,7	47,4
	2016	50,4	50,7	51,2	45,3	49,3
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2012	100,6	99,6	99,5	99,9	99,9
	2013	99,3	97,2	98,0	99,4	98,5
	2014	98,8	99,1	99,9	99,8	99,4
	2015	97,2	98,1	98,4	98,3	98,0
	2016	96,6	95,4	98,4	96,3	96,7

Tablica 29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2012-2016, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2012-2016, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		Rok = 100				
		Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2012	23,6	24,2	24,6	27,6	100,0
	2013	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0
	2014	23,1	24,2	24,7	28,0	100,0
	2015	23,1	24,1	24,6	28,2	100,0
	2016	23,2	24,1	24,4	28,3	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2012	25,9	24,8	25,2	24,1	100,0
	2013	25,8	24,7	25,4	24,1	100,0
	2014	25,6	24,8	25,3	24,3	100,0
	2015	25,9	24,9	25,2	24,0	100,0
	2016	25,7	24,6	25,5	24,2	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2012	24,3	23,9	23,8	28,0	100,0
	2013	24,1	23,9	23,9	28,1	100,0
	2014	22,5	24,3	24,2	29,0	100,0
	2015	22,1	23,8	23,6	30,5	100,0
	2016	22,6	23,9	23,7	29,8	100,0
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2012	15,4	22,3	23,5	38,8	100,0
	2013	14,9	21,9	23,9	39,3	100,0
	2014	15,4	21,7	23,7	39,2	100,0
	2015	16,2	21,7	23,5	38,6	100,0
	2016	15,9	22,5	23,6	38,0	100,0
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2012	43,6	23,4	18,0	15,0	100,0
	2013	31,9	-17,2	-89,0	174,3	100,0
	2014	26,8	29,8	23,5	19,9	100,0
	2015	-27,1	36,9	44,4	45,8	100,0
	2016	17,0	7,7	25,3	50,0	100,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2012	24,4	25,1	25,0	25,5	100,0
	2013	23,5	24,8	25,9	25,8	100,0
	2014	23,7	24,7	25,4	26,2	100,0
	2015	24,1	24,3	25,1	26,5	100,0
	2016	23,7	25,4	24,5	26,4	100,0
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2012	24,8	24,9	24,8	25,5	100,0
	2013	24,0	24,1	25,6	26,3	100,0
	2014	23,5	24,5	25,7	26,3	100,0
	2015	23,7	24,4	25,3	26,6	100,0
	2016	23,6	24,9	25,4	26,1	100,0
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2012	23,7	24,2	24,5	27,6	100,0
	2013	23,4	23,9	24,6	28,1	100,0
	2014	23,0	24,1	24,8	28,1	100,0
	2015	22,9	24,1	24,7	28,3	100,0
	2016	23,2	23,8	24,8	28,2	100,0

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO
ceny stałe przy roku odniesienia 2010**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
SEASONALLY UNADJUSTED DATA
constant prices of 2010**

Tablica 30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2012-2016, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 30. GDP and gross value added in 2012-2016, constant prices of 2010.

Wyszczególnienie Item		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	363 132,6	373 634,2	379 774,1	425 646,0	1 542 186,9
	2013	362 720,5	378 947,0	386 542,2	435 426,3	1 563 636,0
	2014	373 715,8	390 822,2	398 306,7	452 118,8	1 614 963,5
	2015	388 790,3	403 800,0	412 265,9	472 912,2	1 677 768,4
	2016	398 498,1	415 835,8	419 886,1	487 753,4	1 721 973,4
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2012	322 082,1	327 225,2	331 976,0	376 082,5	1 357 365,8
	2013	321 980,4	333 646,6	337 918,5	383 826,6	1 377 372,1
	2014	333 740,0	342 626,4	348 486,9	397 520,3	1 422 373,6
	2015	342 138,1	353 536,5	360 893,9	418 017,8	1 474 586,3
	2016	352 970,8	364 107,8	366 182,5	429 014,6	1 512 275,7
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	90 209,1	74 611,5	78 344,2	104 692,5	347 857,3
	2013	87 878,3	78 736,8	79 729,7	104 506,9	350 851,7
	2014	93 906,6	82 712,3	79 740,2	110 209,2	366 568,3
	2015	95 160,2	83 645,9	84 726,9	116 834,1	380 367,1
	2016	98 203,3	88 631,5	86 371,4	120 688,4	393 894,6
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	17 814,5	31 242,5	32 327,2	36 248,5	117 632,7
	2013	16 370,5	26 605,3	31 957,8	36 769,1	111 702,7
	2014	18 952,0	29 092,8	34 441,0	39 271,3	121 757,1
	2015	19 933,4	30 306,4	36 739,8	42 572,3	129 551,9
	2016	17 481,7	27 527,9	29 817,5	39 115,9	113 943,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	63 340,9	60 233,2	64 015,3	61 572,3	249 161,7
	2013	62 339,3	60 444,9	64 300,9	62 500,2	249 585,3
	2014	61 938,8	59 630,2	63 923,8	61 275,1	246 767,9
	2015	63 839,7	61 415,6	65 129,9	64 419,8	254 805,0
	2016	66 807,5	65 110,9	68 603,7	68 098,8	268 620,9
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	16 042,9	19 332,9	24 143,1	23 582,3	83 101,2
	2013	16 167,9	19 046,2	24 564,2	25 600,3	85 378,6
	2014	16 755,5	18 874,0	25 325,0	24 420,2	85 374,7
	2015	16 415,3	18 553,6	25 154,0	24 638,0	84 760,9
	2016	17 177,8	20 455,7	26 024,4	26 558,6	90 216,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	2 771,8	3 451,5	4 481,5	4 491,5	15 196,3
	2013	2 942,6	3 648,5	4 742,3	4 767,5	16 100,9
	2014	3 175,7	3 863,1	5 349,4	5 337,9	17 726,1
	2015	3 161,0	3 851,2	5 256,4	5 116,9	17 385,5
	2016	3 277,3	4 005,8	5 420,5	5 205,8	17 909,4
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	13 060,2	15 206,4	13 720,3	15 762,2	57 749,1
	2013	13 274,9	16 077,7	14 302,0	16 734,8	60 389,4
	2014	13 042,4	16 817,6	15 997,0	18 537,9	64 394,9
	2015	13 556,1	18 401,2	16 875,3	20 746,9	69 579,5
	2016	14 249,8	18 620,8	17 828,4	22 034,8	72 733,8
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	13 212,8	14 355,1	12 741,0	11 103,8	51 412,7
	2013	13 756,0	15 384,5	14 866,4	14 789,0	58 795,9
	2014	14 863,0	16 265,1	16 177,5	17 149,5	64 455,1
	2015	17 200,2	19 671,1	18 262,7	18 842,4	73 976,4
	2016	19 860,5	18 903,3	19 830,1	18 782,5	77 376,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	16 608,6	18 544,1	18 082,9	17 549,2	70 784,8
	2013	16 633,7	18 852,4	18 096,1	17 684,4	71 266,6
	2014	17 415,7	19 815,6	19 151,6	18 525,1	74 908,0
	2015	16 377,6	19 447,0	18 771,1	18 203,6	72 799,3
	2016	16 872,3	20 280,5	19 597,4	18 783,9	75 534,1
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	22 137,7	28 256,6	23 798,4	24 084,3	98 277,0
	2013	23 020,7	29 747,2	24 564,5	24 792,4	102 124,8
	2014	24 542,0	30 987,6	25 894,2	25 225,3	106 649,1
	2015	27 221,8	34 015,9	28 294,4	28 111,6	117 643,7
	2016	28 298,1	34 878,5	29 413,0	29 070,4	121 660,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	52 584,5	44 904,8	46 601,9	55 305,7	199 396,9
	2013	53 674,5	46 538,5	46 382,4	54 667,0	201 262,4
	2014	53 132,8	46 840,8	47 978,7	56 788,2	204 740,5
	2015	54 042,3	47 543,9	48 392,4	58 955,1	208 933,7
	2016	55 251,1	48 761,3	49 423,5	59 258,0	212 693,9

Tablica 31. Rozdysonowanie PKB w latach 2012-2016, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 31. Distribution of GDP in 2012-2016, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	363 132,6	373 634,2	379 774,1	425 646,0	1 542 186,9
	2013	362 720,5	378 947,0	386 542,2	435 426,3	1 563 636,0
	2014	373 715,8	390 822,2	398 306,7	452 118,8	1 614 963,5
	2015	388 790,3	403 800,0	412 265,9	472 912,2	1 677 768,4
	2016	398 498,1	415 835,8	419 886,1	487 753,4	1 721 973,4
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2012	304 982,7	294 387,9	297 534,3	298 243,8	1 195 148,7
	2013	306 323,6	295 466,5	301 510,0	301 693,2	1 204 993,3
	2014	308 587,5	305 709,5	310 274,3	313 956,2	1 238 527,5
	2015	318 228,1	313 870,3	316 671,1	325 044,3	1 273 813,8
	2016	329 227,6	322 795,4	330 924,1	336 288,3	1 319 235,4
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2012	235 979,0	226 244,3	229 708,8	219 372,8	911 304,9
	2013	236 253,8	225 650,8	231 812,5	220 722,2	914 439,3
	2014	240 897,2	232 259,5	237 216,8	227 436,0	937 809,5
	2015	249 742,4	240 289,1	243 852,9	232 240,5	966 124,9
	2016	257 774,2	246 996,1	255 933,8	242 607,0	1 003 311,1
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2012	56 828,4	74 774,9	77 414,8	124 868,7	333 886,8
	2013	47 647,6	67 611,4	71 756,4	127 589,9	314 605,3
	2014	55 819,0	78 121,5	84 255,7	136 712,0	354 908,2
	2015	57 081,1	82 029,1	89 132,6	144 170,9	372 413,7
	2016	58 057,4	78 145,5	86 910,7	142 571,3	365 684,9
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2012	48 181,3	69 953,8	73 615,5	121 452,8	313 203,4
	2013	46 409,7	67 753,1	74 038,9	121 656,7	309 858,4
	2014	52 326,9	74 148,5	80 968,8	133 506,3	340 950,5
	2015	58 495,9	78 631,8	85 130,3	139 596,4	361 854,4
	2016	52 571,1	75 113,2	78 736,2	126 748,5	333 169,0
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2012	362 661,7	369 458,4	375 199,4	422 116,8	1 529 436,3
	2013	355 692,1	363 814,1	373 899,8	427 536,6	1 520 942,6
	2014	366 337,2	384 280,6	394 667,8	447 509,1	1 592 794,7
	2015	377 619,8	396 311,2	405 756,9	465 343,9	1 645 031,8
	2016	389 531,2	401 723,5	418 182,3	475 583,4	1 685 020,4

Tablica 32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2012-2016, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2012-2016, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie Item		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	103,4	102,1	101,3	99,9	101,6
	2013	99,9	101,4	101,8	102,3	101,4
	2014	103,0	103,1	103,0	103,8	103,3
	2015	104,0	103,3	103,5	104,6	103,8
	2016	102,5	103,0	101,8	103,1	102,7
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2012	103,3	101,9	101,5	100,3	101,7
	2013	100,0	102,0	101,8	102,1	101,5
	2014	103,7	102,7	103,1	103,6	103,3
	2015	102,5	103,2	103,6	105,2	103,7
	2016	103,2	103,0	101,5	102,6	102,6
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	107,3	100,0	102,3	101,5	102,8
	2013	97,4	105,5	101,8	99,8	100,9
	2014	106,9	105,0	100,0	105,5	104,5
	2015	101,3	101,1	106,3	106,0	103,8
	2016	103,2	106,0	101,9	103,3	103,6
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	100,5	101,2	92,8	92,8	96,0
	2013	91,9	85,2	98,9	101,4	95,0
	2014	115,8	109,3	107,8	106,8	109,0
	2015	105,2	104,2	106,7	108,4	106,4
	2016	87,7	90,8	81,2	91,9	88,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	105,7	104,0	104,0	100,1	103,4
	2013	98,4	100,4	100,4	101,5	100,2
	2014	99,4	98,7	99,4	98,0	98,9
	2015	103,1	103,0	101,9	105,1	103,3
	2016	104,6	106,0	105,3	105,7	105,4
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	99,8	105,2	112,8	108,2	107,0
	2013	100,8	98,5	101,7	108,6	102,7
	2014	103,6	99,1	103,1	95,4	100,0
	2015	98,0	98,3	99,3	100,9	99,3
	2016	104,6	110,3	103,5	107,8	106,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	102,5	95,8	100,4	104,5	100,8
	2013	106,2	105,7	105,8	106,1	106,0
	2014	107,9	105,9	112,8	112,0	110,1
	2015	99,5	99,7	98,3	95,9	98,1
	2016	103,7	104,0	103,1	101,7	103,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	112,6	111,6	108,1	107,6	109,9
	2013	101,6	105,7	104,2	106,2	104,6
	2014	98,2	104,6	111,9	110,8	106,6
	2015	103,9	109,4	105,5	111,9	108,1
	2016	105,1	101,2	105,6	106,2	104,5
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	99,4	90,7	85,7	84,9	90,1
	2013	104,1	107,2	116,7	133,2	114,4
	2014	108,0	105,7	108,8	116,0	109,6
	2015	115,7	120,9	112,9	109,9	114,8
	2016	115,5	96,1	108,6	99,7	104,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	96,6	102,3	101,5	100,1	100,2
	2013	100,2	101,7	100,1	100,8	100,7
	2014	104,7	105,1	105,8	104,8	105,1
	2015	94,0	98,1	98,0	98,3	97,2
	2016	103,0	104,3	104,4	103,2	103,8
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	102,3	107,2	106,5	103,2	104,9
	2013	104,0	105,3	103,2	102,9	103,9
	2014	106,6	104,2	105,4	101,7	104,4
	2015	110,9	109,8	109,3	111,4	110,3
	2016	104,0	102,5	104,0	103,4	103,3
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	97,8	101,5	100,9	100,7	100,1
	2013	102,1	103,6	99,5	98,8	100,9
	2014	99,0	100,6	103,4	103,9	101,7
	2015	101,7	101,5	100,9	103,8	102,0
	2016	102,2	102,6	102,1	100,5	101,8

Tablica 33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2012-2016, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2012-2016, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100				
		corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	103,4	102,1	101,3	99,9	101,6
	2013	99,9	101,4	101,8	102,3	101,4
	2014	103,0	103,1	103,0	103,8	103,3
	2015	104,0	103,3	103,5	104,6	103,8
	2016	102,5	103,0	101,8	103,1	102,7
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2012	101,4	100,3	100,2	100,1	100,5
	2013	100,4	100,4	101,3	101,2	100,8
	2014	100,7	103,5	102,9	104,1	102,8
	2015	103,1	102,7	102,1	103,5	102,8
	2016	103,5	102,8	104,5	103,5	103,6
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2012	102,3	100,9	100,0	100,1	100,8
	2013	100,1	99,7	100,9	100,6	100,3
	2014	102,0	102,9	102,3	103,0	102,6
	2015	103,7	103,5	102,8	102,1	103,0
	2016	103,2	102,8	105,0	104,5	103,8
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2012	106,4	95,6	93,0	94,3	96,1
	2013	83,8	90,4	92,7	102,2	94,2
	2014	117,1	115,5	117,4	107,1	112,8
	2015	102,3	105,0	105,8	105,5	104,9
	2016	101,7	95,3	97,5	98,9	98,2
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2012	105,4	100,3	97,7	94,8	98,2
	2013	96,3	96,9	100,6	100,2	98,9
	2014	112,8	109,4	109,4	109,7	110,0
	2015	111,8	106,0	105,1	104,6	106,1
	2016	89,9	95,5	92,5	90,8	92,1
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2012	102,4	99,4	98,7	98,1	99,5
	2013	98,1	98,5	99,7	101,3	99,4
	2014	103,0	105,6	105,6	104,7	104,7
	2015	103,1	103,1	102,8	104,0	103,3
	2016	103,2	101,4	103,1	102,2	102,4

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE WYRÓWNANE SEZONOWO
ceny stałe przy roku odniesienia 2010**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
SEASONALLY ADJUSTED DATA
constant prices of 2010**

Tablica 34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2012-2016, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 34. GDP and gross value added in 2012-2016, seasonally adjusted, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie Item		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)
w mln PLN (in PLN millions)					
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	385 750,5	384 881,2	386 202,6	385 230,6
	2013	386 043,1	389 970,6	392 915,7	393 836,5
	2014	397 938,5	402 264,7	405 550,0	407 797,7
	2015	414 074,7	416 033,6	420 900,8	424 642,2
	2016	424 702,6	428 589,4	429 976,0	436 834,5
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2012	338 452,7	338 931,8	341 215,3	339 723,4
	2013	339 651,0	345 120,4	345 885,3	348 178,2
	2014	352 867,5	353 613,1	357 140,6	357 939,3
	2015	361 730,7	365 746,9	369 337,9	372 388,8
	2016	374 149,5	375 883,5	378 063,6	384 018,5
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	87 400,2	85 472,4	87 503,6	87 322,2
	2013	85 890,6	88 806,8	89 069,8	88 854,0
	2014	91 502,7	91 369,2	90 574,9	92 304,9
	2015	92 529,2	93 107,5	95 176,6	95 521,7
	2016	96 528,0	97 880,8	98 687,6	100 543,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	30 539,3	30 954,2	28 966,8	28 736,2
	2013	27 701,2	27 565,9	28 732,9	29 077,7
	2014	30 528,0	30 670,7	31 023,1	31 100,1
	2015	32 717,9	32 096,8	32 893,8	31 753,0
	2016	29 636,6	29 391,2	27 944,9	28 281,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	61 946,5	62 097,7	62 356,2	61 951,2
	2013	62 049,1	62 360,8	61 990,2	62 514,1
	2014	61 706,4	61 790,2	62 275,3	61 808,5
	2015	63 030,0	63 190,3	63 866,3	64 952,7
	2016	65 495,2	66 675,9	67 551,6	68 849,9
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	20 032,2	20 478,2	20 788,6	20 731,6
	2013	20 810,8	21 003,9	21 157,8	21 581,7
	2014	21 472,1	21 329,7	21 306,0	21 030,4
	2015	20 967,6	20 927,6	21 240,5	21 446,2
	2016	21 935,1	22 345,6	22 456,2	22 739,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	3 763,0	3 751,5	3 814,3	3 874,1
	2013	3 919,7	4 000,6	4 038,0	4 100,7
	2014	4 279,3	4 299,0	4 401,3	4 462,5
	2015	4 327,2	4 369,9	4 358,9	4 359,3
	2016	4 440,7	4 447,2	4 483,9	4 497,1
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	14 215,3	14 335,7	14 534,7	14 656,6
	2013	14 881,0	14 991,0	14 936,1	15 230,1
	2014	15 411,9	15 681,7	16 289,5	16 365,9
	2015	16 656,7	17 240,3	17 211,0	17 672,7
	2016	17 708,4	17 828,6	18 215,9	18 469,5
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	13 704,4	13 290,9	12 828,1	12 413,5
	2013	13 901,6	14 372,1	14 934,2	15 555,9
	2014	15 381,6	15 713,6	16 511,3	17 513,4
	2015	17 699,5	19 040,8	18 746,4	19 392,3
	2016	19 718,1	19 097,9	19 885,1	19 695,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	17 514,6	17 754,3	17 707,9	17 773,7
	2013	17 690,5	17 855,0	17 914,5	18 058,1
	2014	18 507,4	18 514,1	18 783,7	18 846,2
	2015	17 704,3	18 115,7	18 266,3	18 530,4
	2016	18 571,3	18 820,6	18 943,3	19 062,3
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	24 075,4	24 447,8	24 757,9	24 940,0
	2013	25 123,4	25 471,8	25 673,2	26 040,7
	2014	26 221,5	26 549,0	27 030,3	27 428,5
	2015	28 456,5	29 055,3	29 490,5	29 940,1
	2016	29 984,2	30 236,8	30 612,4	30 976,3
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	49 613,0	49 857,6	50 215,6	50 418,4
	2013	50 592,6	50 616,4	50 286,0	50 300,6
	2014	50 604,7	50 981,6	51 448,5	51 602,3
	2015	51 830,8	52 079,2	52 375,6	52 908,4
	2016	53 030,0	53 278,4	53 477,1	53 621,4

Tablica 35. Rozdysponowanie PKB w latach 2012-2016, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 35. Distribution of GDP in 2012-2016, seasonally adjusted, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	385 750,5	384 881,2	386 202,6	385 230,6
	2013	386 043,1	389 970,6	392 915,7	393 836,5
	2014	397 938,5	402 264,7	405 550,0	407 797,7
	2015	414 074,7	416 033,6	420 900,8	424 642,2
	2016	424 702,6	428 589,4	429 976,0	436 834,5
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2012	298 889,0	298 813,9	298 684,5	299 156,2
	2013	300 123,2	299 816,1	301 663,9	302 698,1
	2014	304 894,6	308 526,7	310 899,2	313 068,2
	2015	314 981,1	317 381,1	318 857,9	322 636,9
	2016	325 336,4	327 961,1	331 680,6	334 191,5
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2012	227 991,2	228 029,7	227 448,8	227 718,1
	2013	227 587,9	227 755,1	229 131,3	229 894,1
	2014	231 724,8	233 667,9	235 389,5	237 574,8
	2015	238 997,3	240 920,4	242 147,8	244 079,0
	2016	246 496,6	248 762,2	252 036,1	254 938,1
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2012	88 387,6	84 006,6	82 100,1	79 813,9
	2013	74 867,3	76 351,1	77 223,8	81 556,2
	2014	86 708,0	87 509,8	89 289,1	88 981,7
	2015	89 788,4	92 615,8	92 740,1	92 629,5
	2016	91 471,4	89 875,3	90 462,1	91 361,0
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2012	79 497,3	78 603,0	77 356,9	77 000,2
	2013	75 340,9	76 470,2	77 939,9	78 839,5
	2014	82 125,3	84 063,9	85 884,6	87 484,1
	2015	90 290,4	89 068,1	90 695,7	91 803,9
	2016	82 013,7	83 757,0	83 556,7	83 746,6
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2012	386 349,4	382 651,7	381 303,7	379 566,6
	2013	379 140,0	376 915,7	379 923,4	384 346,2
	2014	391 118,8	397 705,6	400 429,8	401 796,1
	2015	404 129,2	410 762,7	411 259,7	416 782,2
	2016	417 224,6	417 272,6	423 588,1	425 478,1

Tablica 36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2012-2016, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.
Table 36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2012-2016, seasonally adjusted, at constant prices of 2010

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	100,1	99,8	100,3	99,7
	2013	100,2	101,0	100,8	100,2
	2014	101,0	101,1	100,8	100,6
	2015	101,5	100,5	101,2	100,9
	2016	100,0	100,9	100,3	101,6
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2012	99,5	100,1	100,7	99,6
	2013	100,0	101,6	100,2	100,7
	2014	101,3	100,2	101,0	100,2
	2015	101,1	101,1	101,0	100,8
	2016	100,5	100,5	100,6	101,6
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	100,4	97,8	102,4	99,8
	2013	98,4	103,4	100,3	99,8
	2014	103,0	99,9	99,1	101,9
	2015	100,2	100,6	102,2	100,4
	2016	101,1	101,4	100,8	101,9
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	98,1	101,4	93,6	99,2
	2013	96,4	99,5	104,2	101,2
	2014	105,0	100,5	101,1	100,2
	2015	105,2	98,1	102,5	96,5
	2016	93,3	99,2	95,1	101,2
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	100,9	100,2	100,4	99,4
	2013	100,2	100,5	99,4	100,8
	2014	98,7	100,1	100,8	99,3
	2015	102,0	100,3	101,1	101,7
	2016	100,8	101,8	101,3	101,9
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	102,0	102,2	101,5	99,7
	2013	100,4	100,9	100,7	102,0
	2014	99,5	99,3	99,9	98,7
	2015	99,7	99,8	101,5	101,0
	2016	102,3	101,9	100,5	101,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	99,8	99,7	101,7	101,6
	2013	101,2	102,1	100,9	101,6
	2014	104,4	100,5	102,4	101,4
	2015	97,0	101,0	99,7	100,0
	2016	101,9	100,1	100,8	100,3
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	103,7	100,8	101,4	100,8
	2013	101,5	100,7	99,6	102,0
	2014	101,2	101,8	103,9	100,5
	2015	101,8	103,5	99,8	102,7
	2016	100,2	100,7	102,2	101,4
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	98,3	97,0	96,5	96,8
	2013	112,0	103,4	103,9	104,2
	2014	98,9	102,2	105,1	106,1
	2015	101,1	107,6	98,5	103,4
	2016	101,7	96,9	104,1	99,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	98,7	101,4	99,7	100,4
	2013	99,5	100,9	100,3	100,8
	2014	102,5	100,0	101,5	100,3
	2015	93,9	102,3	100,8	101,4
	2016	100,2	101,3	100,7	100,6
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	100,8	101,5	101,3	100,7
	2013	100,7	101,4	100,8	101,4
	2014	100,7	101,2	101,8	101,5
	2015	103,7	102,1	101,5	101,5
	2016	100,1	100,8	101,2	101,2
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	99,5	100,5	100,7	100,4
	2013	100,3	100,0	99,3	100,0
	2014	100,6	100,7	100,9	100,3
	2015	100,4	100,5	100,6	101,0
	2016	100,2	100,5	100,4	100,3

Tablica 37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2012-2016, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2012-2016, seasonally adjusted, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	100,1	99,8	100,3	99,7
	2013	100,2	101,0	100,8	100,2
	2014	101,0	101,1	100,8	100,6
	2015	101,5	100,5	101,2	100,9
	2016	100,0	100,9	100,3	101,6
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2012	100,0	100,0	100,0	100,2
	2013	100,3	99,9	100,6	100,3
	2014	100,7	101,2	100,8	100,7
	2015	100,6	100,8	100,5	101,2
	2016	100,8	100,8	101,1	100,8
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2012	100,2	100,0	99,7	100,1
	2013	99,9	100,1	100,6	100,3
	2014	100,8	100,8	100,7	100,9
	2015	100,6	100,8	100,5	100,8
	2016	101,0	100,9	101,3	101,2
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2012	101,9	95,0	97,7	97,2
	2013	93,8	102,0	101,1	105,6
	2014	106,3	100,9	102,0	99,7
	2015	100,9	103,1	100,1	99,9
	2016	98,7	98,3	100,7	101,0
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2012	99,1	98,9	98,4	99,5
	2013	97,8	101,5	101,9	101,2
	2014	104,2	102,4	102,2	101,9
	2015	103,2	98,6	101,8	101,2
	2016	89,3	102,1	99,8	100,2
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2012	99,7	99,0	99,6	99,5
	2013	99,9	99,4	100,8	101,2
	2014	101,8	101,7	100,7	100,3
	2015	100,6	101,6	100,1	101,3
	2016	100,1	100,0	101,5	100,4

Tablica 38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2012-2016, ceny stałe przy roku odniesienia 2010

Table 38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2012-2016, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	100,3	100,0	100,0	100,1
	2013	100,3	100,7	100,7	100,6
	2014	100,8	101,0	100,9	100,9
	2015	101,0	100,9	100,9	100,7
	2016	100,5	100,6	100,8	101,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2012	100,3	100,2	100,2	100,1
	2013	100,3	100,7	100,7	100,7
	2014	100,8	100,7	100,7	100,7
	2015	100,8	101,0	100,9	100,8
	2016	100,6	100,6	100,8	100,9
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2012	100,6	99,9	100,3	100,1
	2013	100,2	101,0	101,0	100,9
	2014	101,1	100,5	100,3	100,6
	2015	100,8	101,0	101,2	101,1
	2016	101,0	101,2	101,3	101,4
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2012	99,0	98,2	97,2	97,2
	2013	98,1	99,9	101,9	102,7
	2014	102,7	101,9	101,2	101,6
	2015	101,8	100,9	99,5	97,4
	2016	96,1	96,6	97,6	98,9
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2012	100,4	100,4	100,1	99,9
	2013	100,0	100,1	100,0	99,9
	2014	99,8	100,0	100,2	100,4
	2015	100,8	100,9	101,0	101,2
	2016	101,3	101,4	101,6	101,9
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2012	101,5	101,5	101,2	100,7
	2013	100,6	100,7	100,8	100,6
	2014	100,2	99,8	99,6	99,6
	2015	99,8	100,3	100,8	101,2
	2016	101,5	101,4	101,1	100,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2012	100,2	100,4	101,0	101,3
	2013	101,5	101,5	101,6	102,0
	2014	102,2	101,9	101,4	100,5
	2015	99,7	99,8	100,1	100,4
	2016	100,7	100,7	100,6	100,6
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2012	102,4	101,8	101,3	101,2
	2013	101,1	100,8	100,8	101,2
	2014	101,6	102,0	102,2	101,9
	2015	101,9	101,9	101,5	101,3
	2016	101,1	101,1	101,4	101,5
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2012	99,0	99,2	99,8	100,9
	2013	102,1	102,7	102,8	102,7
	2014	102,6	102,8	103,1	103,2
	2015	103,0	102,7	102,3	101,9
	2016	101,5	101,2	101,2	101,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2012	100,1	100,2	100,2	100,1
	2013	100,2	100,4	100,7	101,0
	2014	101,2	101,0	100,8	100,5
	2015	100,3	100,1	100,1	100,1
	2016	100,2	100,4	100,4	100,4
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2012	101,2	101,2	101,1	101,0
	2013	101,0	101,1	101,1	101,1
	2014	101,2	101,4	101,7	102,0
	2015	102,2	102,1	101,7	101,3
	2016	101,0	101,0	101,1	101,2
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2012	100,2	100,3	100,4	100,4
	2013	100,2	100,1	100,0	100,1
	2014	100,4	100,6	100,6	100,5
	2015	100,5	100,5	100,6	100,6
	2016	100,5	100,4	100,4	100,4

Tablica 39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2012-2016, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.
Table 39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2012-2016, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	100,3	100,0	100,0	100,1
	2013	100,3	100,7	100,7	100,6
	2014	100,8	101,0	100,9	100,9
	2015	101,0	100,9	100,9	100,7
	2016	100,5	100,6	100,8	101,0
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2012	100,1	100,0	100,0	100,1
	2013	100,2	100,2	100,4	100,5
	2014	100,7	100,9	100,8	100,7
	2015	100,7	100,7	100,8	100,9
	2016	100,9	100,9	100,9	100,9
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2012	100,2	100,0	99,9	100,0
	2013	100,0	100,2	100,4	100,5
	2014	100,7	100,8	100,8	100,8
	2015	100,7	100,7	100,7	100,8
	2016	100,9	101,0	101,2	101,2
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2012	99,1	97,4	96,7	96,2
	2013	96,6	99,6	102,7	105,0
	2014	104,9	102,6	101,0	100,5
	2015	101,1	101,8	100,9	99,6
	2016	98,8	98,9	100,1	101,1
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2012	99,6	98,9	98,7	98,8
	2013	99,4	100,5	101,5	102,2
	2014	102,8	102,7	102,4	102,1
	2015	101,6	100,9	100,8	100,8
	2016	90,4	100,7	100,5	100,4
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2012	99,7	99,2	99,5	99,7
	2013	99,7	99,7	100,6	101,3
	2014	101,7	101,6	100,8	100,3
	2015	100,8	101,1	100,7	100,9
	2016	100,3	100,3	101,1	100,7

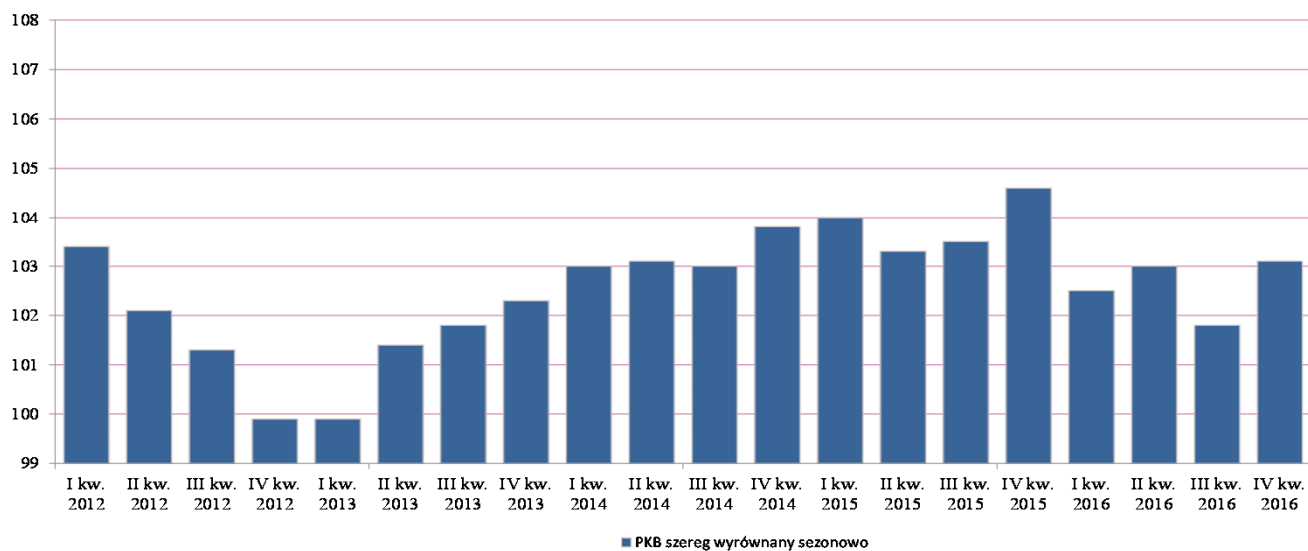
Tablica 40. Skala wpływu poszczególnych kategorii na wzrost realny produktu krajowego brutto w latach 2012-2016.

Table 40. Impact scale of particular categories on real growth of gross domestic product in 2012-2016.

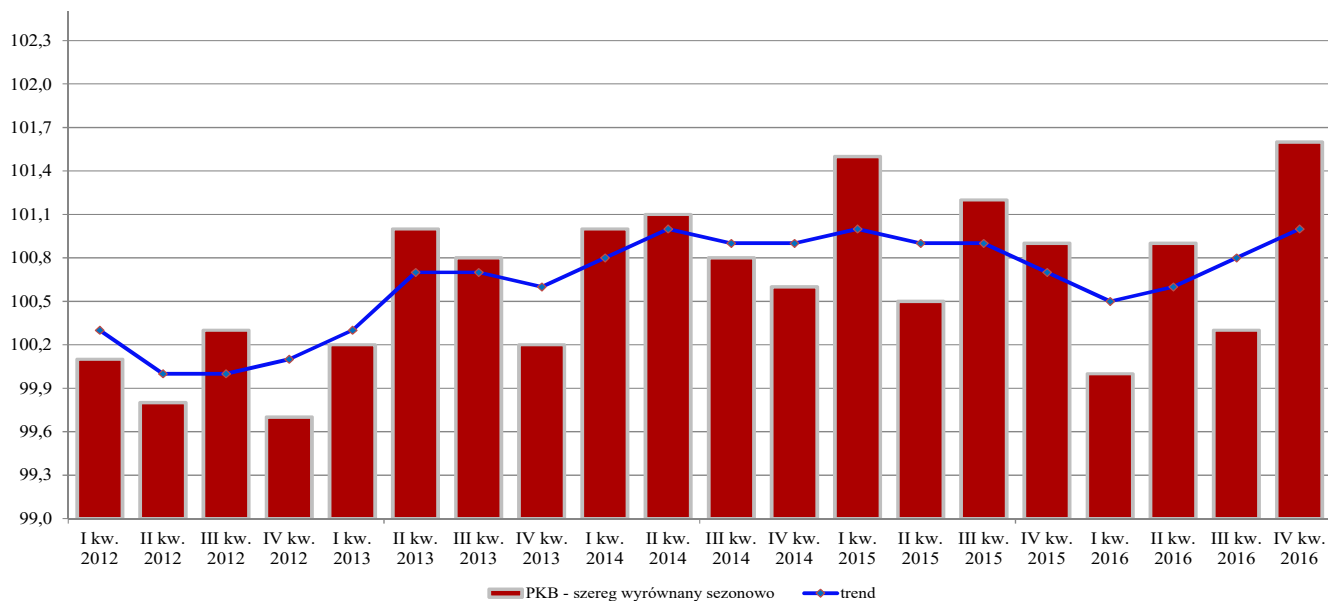
Lp.	Wyszczególnienie <i>Item</i>	2012					2013					2014				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarter)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarter)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarter)
1	Produkt krajowy brutto (2+7) lub (8+9) <i>Gross domestic product (2+7) or (8+9)</i>	3,3	2,3	1,0	0,2	1,6	0,1	0,6	1,9	2,7	1,4	3,1	3,3	3,4	3,3	3,3
2	Popyt krajowy <i>Domestic demand</i>	2,3	-0,7	-1,4	-2,3	-0,5	-1,2	-2,0	-0,2	1,5	-0,6	3,4	5,3	5,5	4,4	4,7
3	Spożycie <i>Final consumption expenditure</i>	1,1	0,3	0,4	-0,1	0,4	0,4	0,1	1,2	0,9	0,6	1,1	2,7	2,3	2,6	2,2
4	w tym: w sektorze gospodarstw domowych <i>of the households sector</i>	1,4	0,5	0,2	0,0	0,5	0,1	-0,3	0,6	0,4	0,2	1,7	1,8	1,2	1,3	1,5
5	Akumulacja brutto <i>Gross capital formation</i>	1,2	-1,0	-1,8	-2,2	-0,9	-1,6	-2,1	-1,4	0,6	-1,2	2,3	2,6	3,2	1,8	2,5
6	w tym: nakłady brutto na środki trwałe <i>gross fixed capital formation</i>	0,8	0,0	-0,7	-1,8	-0,4	-0,2	-0,6	-0,1	0,1	-0,2	1,5	1,6	1,8	2,6	1,9
7	Saldo obrotów z zagranicą <i>Balance of trade turnover</i>	1,0	3,0	2,4	2,5	2,1	1,3	2,6	2,1	1,2	2,0	-0,3	-2,0	-2,1	-1,1	-1,4
8	Wartość dodana brutto <i>Gross value added</i>	2,9	2,1	1,0	0,2	1,5	0,1	0,7	1,6	2,5	1,3	2,6	2,9	3,2	2,9	2,9
9	Podatki minus dotacje <i>Taxes less subsidies</i>	0,4	0,2	0,0	0,0	0,1	0,0	-0,1	0,3	0,2	0,1	0,5	0,4	0,2	0,4	0,4

Lp.	Wyszczególnienie <i>Item</i>	2015					2016				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarter)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarter)
1	Produkt krajowy brutto (2+7) lub (8+9) <i>Gross domestic product (2+7) or (8+9)</i>	3,8	3,3	3,6	4,6	3,8	2,9	3,0	2,4	2,5	2,7
2	Popyt krajowy <i>Domestic demand</i>	2,8	2,9	2,9	4,2	3,2	3,4	1,8	2,7	1,7	2,4
3	Spożycie <i>Final consumption expenditure</i>	2,3	1,8	1,9	2,8	2,2	3,0	2,7	3,1	2,2	2,8
4	w tym: w sektorze gospodarstw domowych <i>of the households sector</i>	2,0	1,8	1,9	1,4	1,8	2,2	2,0	2,5	2,2	2,3
5	Akumulacja brutto <i>Gross capital formation</i>	0,5	1,1	1,0	1,4	1,0	0,4	-0,9	-0,4	-0,5	-0,4
6	w tym: nakłady brutto na środki trwałe <i>gross fixed capital formation</i>	1,7	1,1	0,8	1,3	1,2	-1,4	-0,8	-1,3	-2,8	-1,6
7	Saldo obrotów z zagranicą <i>Balance of trade turnover</i>	1,0	0,4	0,7	0,4	0,6	-0,5	1,2	-0,3	0,8	0,3
8	Wartość dodana brutto <i>Gross value added</i>	3,1	2,8	3,1	4,0	3,2	2,4	2,5	2,0	2,3	2,3
9	Podatki minus dotacje <i>Taxes less subsidies</i>	0,7	0,5	0,5	0,6	0,6	0,5	0,5	0,4	0,2	0,4

**WYKRES 3. Dynamika realna PKB, dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010
przy podstawie analogiczny kwartał roku poprzedniego = 100
Real growth of GDP at constant prices of 2010 corresponding period of previous year = 100**



**WYKRES 4. Dynamika realna PKB, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010
przy podstawie kwartał poprzedni = 100
Real growth of GDP at constant prices of 2010, previous quarter = 100**



**NIEFINANSOWE RACHUNKI KWARTALNE
WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH
ceny bieżące**

**NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS
BY INSTITUTIONAL SECTORS
current prices**

Tablica 41. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2012-2016, ceny bieżące.

Table 41. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2012-2016, current prices.

Transakcje bilansujące <i>Transaction & balancing items</i>		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarka narodowa (National economy)					Przedsiębiorstwa (Non-financial corporations)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)									
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012	379 691	398 385	401 710	449 606	1 629 392					
	2013	381 775	401 977	407 562	465 528	1 656 842					
	2014	399 365	418 051	424 824	477 464	1 719 704					
	2015	415 484	434 003	439 738	510 096	1 799 321					
	2016	428 027	449 178	452 933	521 033	1 851 171					
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2012	338 852	352 446	353 686	398 640	1 443 624	173 322	174 062	177 401	206 502	731 287
	2013	344 224	355 353	358 598	412 689	1 470 864	176 535	176 167	175 935	220 212	748 849
	2014	355 651	368 987	374 890	425 412	1 524 940	185 083	182 110	189 985	223 171	780 349
	2015	372 129	384 190	387 464	452 512	1 596 295	196 648	196 784	198 642	244 082	836 156
	2016	383 976	395 085	396 888	461 572	1 637 521	204 379	203 369	204 758	247 266	859 772
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO / DOCHÓD MIESZANY BRUTTO <i>GROSS OPERATING SURPLUS / GROSS MIXED INCOME</i>	2012	196 319	202 377	195 600	236 755	831 051	86 640	85 055	80 960	113 641	366 296
	2013	200 652	200 817	195 348	252 442	849 259	89 111	84 898	76 374	126 995	377 378
	2014	207 479	206 125	207 463	256 342	877 409	93 667	85 540	87 355	125 580	392 142
	2015	219 055	217 910	213 013	272 776	922 754	99 965	97 234	90 506	140 688	428 393
	2016	218 786	226 915	215 921	286 182	947 804	104 738	100 929	93 564	145 731	444 962
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2012	365 964	388 585	386 123	442 237	1 582 909	57 872	59 097	49 727	85 738	252 434
	2013	374 937	388 974	397 124	455 333	1 616 368	61 572	58 103	53 633	97 676	270 984
	2014	386 996	398 366	409 780	476 497	1 671 639	57 071	54 831	59 042	107 728	278 672
	2015	415 176	411 628	421 167	498 075	1 746 046	70 516	60 763	59 870	112 792	303 941
	2016	414 598	437 304	434 433	516 551	1 802 886	68 876	72 222	54 872	111 837	307 807
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO <i>GROSS SAVING</i>	2012	38 561	67 345	64 315	118 153	288 374	57 872	59 097	49 727	85 738	252 434
	2013	44 295	67 136	68 693	126 173	306 297	61 572	58 103	53 633	97 676	270 984
	2014	48 842	64 274	75 080	138 785	326 981	57 071	54 831	59 042	107 728	278 672
	2015	72 687	73 494	77 605	146 950	370 736	70 516	60 763	59 870	112 792	303 941
	2016	62 317	90 556	80 088	153 537	386 498	68 876	72 222	54 872	111 837	307 807
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2012	-13 268	-1 772	-2 681	-2 052	-19 773	29 557	20 225	15 814	26 781	92 377
	2013	3 084	8 990	7 569	5 082	24 725	37 898	28 578	24 425	30 863	121 764
	2014	-2 758	-6 104	228	13 664	5 030	27 505	18 316	16 296	38 012	100 129
	2015	22 894	-2 190	10 118	12 227	43 049	41 243	16 588	26 350	40 213	124 394
	2016	8 493	19 616	1 209	18 710	48 028	37 036	33 143	9 952	29 396	109 527

Tablica 41. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2012-2016, ceny bieżące (c.d.).

Table 41. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2012-2016, current prices (cont.).

Transakcje bilansujące <i>Transaction & balancing items</i>		SEKTORY (SECTORS)									
		Instytucje finansowe i ubezpieczeniowe (Financial corporations)					Instytucje rządowych i samorządowych (General government)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)									
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012										
	2013										
	2014										
	2015										
	2016										
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2012	13 690	15 944	14 273	14 021	57 928	49 132	50 052	49 913	57 356	206 453
	2013	14 194	15 623	17 057	15 583	62 457	51 689	52 700	51 866	55 284	211 539
	2014	15 927	19 788	16 639	16 489	68 843	52 231	54 599	53 226	61 145	221 201
	2015	15 719	16 659	16 858	15 340	64 576	53 344	54 845	54 350	64 781	227 320
	2016	17 141	16 113	16 955	16 211	66 420	54 637	56 258	55 644	67 925	234 464
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO / DOCHÓD MIESZANY BRUTTO <i>GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME</i>	2012	6 642	9 555	7 978	7 834	32 009	9 028	9 133	9 214	9 203	36 578
	2013	7 647	9 062	10 608	8 063	35 380	9 335	9 444	9 505	9 455	37 739
	2014	9 082	13 004	10 817	9 860	42 763	9 992	9 994	10 036	10 123	40 145
	2015	9 180	9 900	10 287	7 701	37 068	10 002	10 023	10 181	10 434	40 640
	2016	7 355	7 697	8 504	8 042	31 598	10 354	10 433	10 514	10 598	41 899
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2012	8 552	9 652	9 690	12 284	40 178	72 690	67 077	74 219	80 360	294 346
	2013	11 438	10 239	9 177	9 988	40 842	71 034	66 568	74 284	78 365	290 251
	2014	12 300	9 986	10 939	3 697	36 922	75 968	75 842	77 652	86 849	316 311
	2015	8 396	8 200	9 631	5 432	31 659	81 048	78 611	85 228	99 053	343 940
	2016	6 318	4 624	10 107	6 459	27 508	83 194	81 481	87 427	95 200	347 302
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO <i>GROSS SAVING</i>	2012	3 989	4 076	3 040	7 400	18 505	2 435	-3 412	5 016	-1 805	2 234
	2013	6 974	4 719	1 316	5 750	18 759	-970	-5 679	2 876	-6 332	-10 105
	2014	8 141	4 756	6 690	2 433	22 020	5 833	-528	2 481	-3 500	4 286
	2015	6 879	5 240	7 044	4 127	23 290	9 179	1 840	9 282	-185	20 116
	2016	4 653	1 575	6 618	4 852	17 698	8 797	2 171	9 255	-3 845	16 378
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2012	3 281	2 916	1 958	5 070	13 225	-5 643	-14 658	-7 946	-31 892	-60 139
	2013	6 241	3 525	82	3 240	13 088	-7 384	-17 146	-10 791	-32 824	-68 145
	2014	7 324	3 304	5 281	-138	15 771	-2 290	-13 787	-12 445	-31 468	-59 990
	2015	5 981	3 979	5 589	1 597	17 146	-2 074	-11 963	-6 103	-26 058	-46 198
	2016	3 684	347	5 398	2 743	12 172	1 033	-11 577	-8 070	-26 118	-44 732

Tablica 41. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2012-2015, ceny bieżące (dok.).

Table 41. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2012-2016, current prices (cont.).

Transakcje bilansujące <i>Transaction & balancing items</i>		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarstwa domowe i instytucje niekomercyjne (Households and non-profit institutions)					Zagranica (Rest of the world)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)									
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2012										
	2013										
	2014										
	2015										
	2016										
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2012	102 708	112 388	112 099	120 761	447 956					
	2013	101 806	110 863	113 740	121 610	448 019					
	2014	102 410	112 490	115 040	124 607	454 547					
	2015	106 418	115 902	117 614	128 309	468 243					
	2016	107 819	119 345	119 531	130 170	476 865					
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO / DOCHÓD MIESZANY BRUTTO <i>GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME</i>	2012	94 009	98 634	97 448	106 077	396 168					
	2013	94 559	97 413	98 861	107 929	398 762					
	2014	94 738	97 587	99 255	110 779	402 359					
	2015	99 908	100 753	102 039	113 953	416 653					
	2016	96 339	107 856	103 339	121 811	429 345					
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2012	226 850	252 759	252 487	263 855	995 951					
	2013	230 893	254 064	260 030	269 304	1 014 291					
	2014	241 657	257 707	262 147	278 223	1 039 734					
	2015	255 216	264 054	266 438	280 798	1 066 506					
	2016	256 210	278 977	282 027	303 055	1 120 269					
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO <i>GROSS SAVING</i>	2012	-25 735	7 584	6 532	26 820	15 201					
	2013	-23 281	9 993	10 868	29 079	26 659					
	2014	-22 203	5 215	6 867	32 124	22 003					
	2015	-13 887	5 651	1 409	30 216	23 389					
	2016	-20 009	14 588	9 343	40 693	44 615					
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2012	-40 463	-10 255	-12 507	-2 011	-65 236	13 268	1 772	2 681	2 052	19 773
	2013	-33 671	-5 967	-6 147	3 803	-41 982	-3 084	-8 990	-7 569	-5 082	-24 725
	2014	-35 297	-13 937	-8 904	7 258	-50 880	2 758	6 104	-228	-13 664	-5 030
	2015	-22 256	-10 794	-15 718	-3 525	-52 293	-22 894	2 190	-10 118	-12 227	-43 049
	2016	-33 260	-2 297	-6 071	12 689	-28 939	-8 493	-19 616	-1 209	-18 710	-48 028