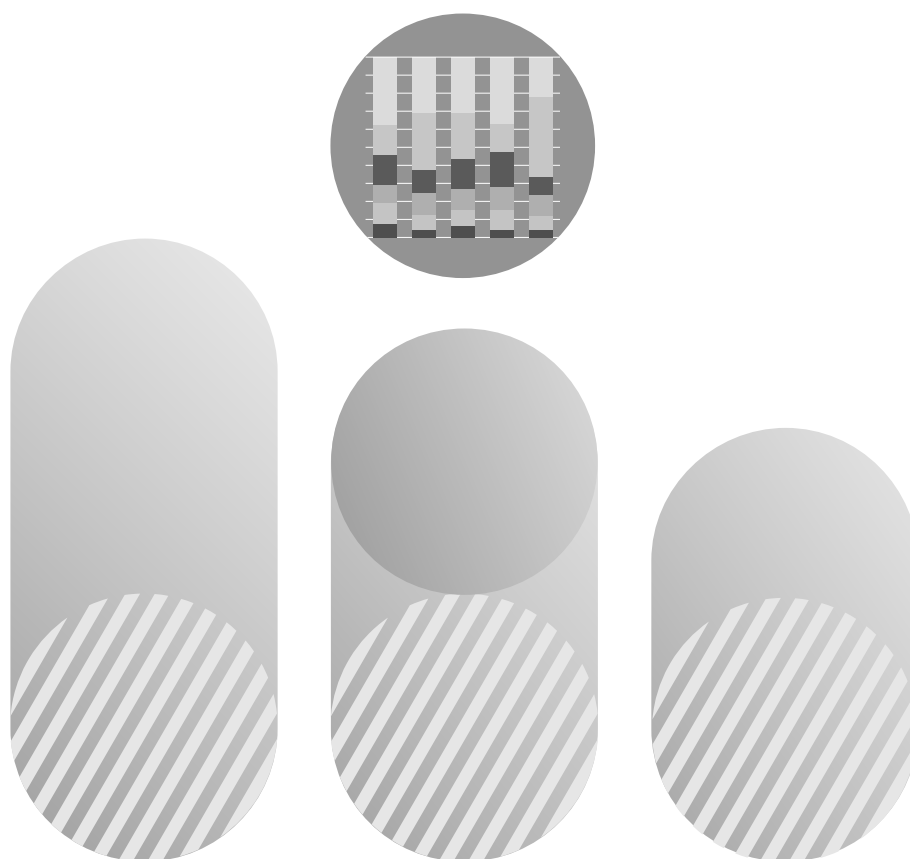


Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto w latach 2015–2019

Quarterly national accounts of gross domestic product 2015–2019



Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto w latach 2015–2019

Quarterly national accounts of gross domestic product 2015–2019

Główny Urząd Statystyczny Statistics Poland

Warszawa, czerwiec Warsaw, June 2020

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Rachunków Narodowych

Statistics Poland, National Accounts Department

Zespół autorski

Editorial team

Małgorzata Brodawka, Irmina Cerling, Daniel Michalik, Edyta Pierewoj, Paulina Szczykowska

Kierujący

Supervisor

Anita Perzyna

ISSN 1507-1324

Publikacja dostępna na stronie

Publication available on website

<http://stat.gov.pl/>

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data- please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208

Informacje w sprawach sprzedaży publikacji – tel.: (22) 608 32 10, 608 38 10

Zam. XXX/201X/nakt.XXX

PRZEDMOWA

Publikacja jest kolejnym opracowaniem rachunków narodowych według kwartałów. Obejmuje kwartalne szacunki produktu krajowego brutto (PKB) za lata 2015 – 2019.

Kwartalne rachunki narodowe opracowane zostały zgodnie z obowiązującym w Unii Europejskiej standardem metodologicznym i rachunkowym tj. Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych w Unii Europejskiej (ESA 2010), wprowadzonym Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) Nr 549/2013 z dnia 21 maja 2013 roku.

Kwartalne rachunki narodowe prezentowane są w układzie Polskiej Klasyfikacji Działalności – PKD 2007, opracowanej na podstawie Statystycznej Klasyfikacji Działalności Gospodarczej we Wspólnocie Europejskiej – NACE Rev.2. PKD 2007 została wprowadzona z dniem 01.01.2008 r. Rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 24 grudnia 2007 r. (Dz. U. Nr 251, poz.1885).

Analogicznie, jak w latach ubiegłych, obok części tabelarycznej, publikacja zawiera również część opisującą rozwiązania metodyczne i podstawowe źródła danych, przybliżając odbiorcy zasady opracowywania kwartalnych szacunków produktu krajowego brutto, zarówno od strony tworzenia, jak i rozdysponowania oraz niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych. Publikacja dostępna jest również na stronie internetowej GUS: <http://stat.gov.pl/publikacje/>

Anita Perzyna
Dyrektor Departamentu
Rachunków Narodowych

Warszawa, Czerwiec 2020 r.

PREFACE

The publication is the successive edition of national accounts by quarters. It covers quarterly estimates of gross domestic product (GDP) for the years 2015 – 2019.

Quarterly national accounts were compiled according to the methodological and accounting rules of the European System of National and Regional Accounts in the European Union (ESA 2010), introduced by the Regulation No 549/2013 of the European Parliament and of the Council (EU) of 21 May 2013.

Quarterly national accounts are presented in accordance with the Polish Classification of Activities – PKD 2007 compiled on the basis of the Statistical Classification of Economic Activities in the European Community – NACE Rev.2. NACE Rev. 2 was introduced on the 1st of January of 2008 by the Regulation of the Council of Ministers of 24 December 2007 (Journal of Laws No. 251, item 1885).

Similarly to previous years, apart from the tables, the publication contains methodological notes and the description of the main data sources which make the methods of compiling gross domestic product by quarters – from both production and distribution side, and non-financial national accounts by institutional sectors – more familiar to users. The publication is also available on the CSO website: <http://stat.gov.pl/publikacje/>

Anita Perzyna
Director of National
Accounts Department

Warsaw, June 2020

SPIS TREŚCI

Strona

PRZEDMOWA	3
OBJAŚNIENIA ZNAKÓW UMOWNYCH	11
WAŻNIEJSZE SKRÓTY	11
1. Wprowadzenie	12
2. Źródła danych i ich wykorzystanie w rachunkach produktu krajowego brutto	13
3. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów niewyrównane sezonowo	20
4. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów wyrównane sezonowo	21
5. Szybkie szacunki produktu krajowego brutto	22
6. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych	23

SPIS TABLIC

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	35
1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2015 – 2019, ceny bieżące	36
2. Produkcja globalna w latach 2015 – 2019, ceny bieżące	37
3. Produkcja globalna w latach 2015 – 2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	38
4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2015 – 2019 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	39
5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2015 – 2019, ceny bieżące	40
6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2015 – 2019, ceny bieżące	41
7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2015 – 2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	42
8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2015 – 2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	43
9. Zużycie pośrednie w latach 2015 – 2019, ceny bieżące	44
10. Zużycie pośrednie w latach 2015 – 2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	45
11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2015 – 2019 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	46
12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2015 – 2019, ceny bieżące	47
13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2015 – 2019, ceny bieżące	48
14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2015 – 2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	49

15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2015-2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	50
16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2015 – 2019, ceny bieżące	51
17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2015 – 2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	52
18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2015 – 2019 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	53
19. Struktura PKB według sekcji w latach 2015 – 2019, ceny bieżące	54
20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2015-2019, ceny bieżące	56
21. Struktura PKB według sekcji w latach 2015 – 2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	57
22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2015-2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	58
23. Rozdysponowanie PKB w latach 2015 – 2019, ceny bieżące	59
24. Rozdysponowanie PKB w latach 2015 – 2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	60
25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2015-2019 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	61
26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2015 – 2019, ceny bieżące	62
27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2015 – 2019, ceny bieżące	63
28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2015 – 2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	64
29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2015 – 2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	65

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia

2010.....	66
------------------	-----------

30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2015 – 2019, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.....	67
31. Rozdysponowanie PKB w latach 2015 – 2019, ceny stałe przy roku odniesienia 2010	68
32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2015 – 2019, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	69
33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2015 – 2019, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	70

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010....

34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2015 – 2019, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.....	72
---	----

35. Rozdysponowanie PKB w latach 2015 – 2019, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010	73
36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2015 – 2019, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100).....	74
37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2015 – 2019, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100).....	75
38. Dynamika wolumenu trendu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2015 – 2019, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100).....	76
39. Dynamika wolumenu trendu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2015 – 2019, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100).....	77
40. Skala wpływu poszczególnych kategorii na wzrost realny produktu krajowego brutto w latach 2015 – 2019	78

Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych, ceny bieżące.....80

41. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2015 – 2019, ceny bieżące	81
--	----

Wykresy

1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących	55
2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących.....	55
3. Dynamika realna PKB, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	79
4. Dynamika realna PKB, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010 (poprzedni kwartał = 100).....	79

CONTENTS

Page

PREFACE	4
SYMBOLS.....	11
MAJOR ABBREVIATIONS	11
1. Introduction.....	24
2. Data sources and their use in quarterly national accounts of gross domestic product.....	25
3. Seasonally unadjusted estimates of GDP and its components.....	31
4. Seasonally adjusted estimates of GDP and its components	32
5. Flash estimates of gross domestic product	33
6. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors	33

TABLES

Gross domestic product and its elements. Seasonally unadjusted data, current prices and annual average prices of previous year	35
1. Goods and services account by quarters in 2015 – 2019, current prices	36
2. Output in 2015 – 2019, current prices.....	37
3. Output in 2015 – 2019, annual average prices of previous year.....	38
4. Volume growth rate of output in 2015 – 2019 (corresponding period of previous year = 100).....	39
5. Structure of output by sections in 2015 – 2019, current prices	40
6. Structure of output by quarters in 2015 – 2019, current prices.....	41
7. Structure of output by sections in 2015 – 2019, annual average prices of previous year	42
8. Structure of output by quarters in 2015 – 2019, annual average prices of previous year.....	43
9. Intermediate consumption in 2015 – 2019, current prices	44
10. Intermediate consumption in 2015 – 2019, annual average prices of previous year	45
11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2015 – 2019 (corresponding period of previous year = 100).....	46
12. Structure of intermediate consumption by sections in 2015 – 2019, current prices	47
13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2015 – 2019, current prices.....	48
14. Structure of intermediate consumption by sections in 2015 – 2019, annual average prices of previous year	49
15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2015 – 2019, annual average prices of previous year.....	50
16. GDP and gross value added in 2015 – 2019, current prices	51

17. GDP and gross value added in 2015 – 2019, annual average prices of previous year	52
18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2015 – 2019 (corresponding period of previous year = 100)	53
19. Structure of GDP by sections in 2015 – 2019, current prices	54
20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2015 – 2019, current prices	56
21. Structure of GDP by sections in 2015 – 2019, annual average prices of previous	57
22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2015 – 2019, annual average prices of previous year	58
23. Distribution of GDP in 2015 – 2019, current prices	59
24. Distribution of GDP in 2015 – 2019, annual average prices of previous year	60
25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2015 – 2019 (corresponding period of previous year = 100)	61
26. Structure of distribution of GDP in 2015 – 2019, current prices	62
27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2015 – 2019, current prices	63
28. Structure of distribution of GDP in 2015 – 2019, annual average prices of previous year	64
29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2015 – 2019, annual average prices of previous year	65

Gross domestic product and its elements. Seasonally unadjusted data, constant prices of 2010 **66**

30. GDP and gross value added in 2015 – 2019, constant prices of 2010	67
31. Distribution of GDP in 2015 – 2019, constant prices of 2010	68
32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2015 – 2019, constant prices of 2010 (corresponding period of previous year = 100)	69
33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2015 – 2019, constant prices of 2010 (corresponding period of previous year = 100)	70

Gross domestic product and its elements. Seasonally adjusted data, constant prices of 2010 **71**

34. GDP and gross value added in 2015 – 2019, seasonally adjusted, constant prices of 2010	72
35. Distribution of GDP in 2015 – 2019, seasonally adjusted, constant prices of 2010	73
36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2015 – 2019, seasonally adjusted, constant prices of 2010	74
37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2015 – 2019, seasonally adjusted, constant prices of 2010	75
38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2015 – 2019, constant prices of 2010	76

39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2015 – 2019, constant prices of 2010	77
40. Impact scale of particular categories on real growth of gross domestic product in 2015 – 2019	78
Non-financial quarterly accounts by institutional sectors, current prices	80
41. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2015 – 2019, current prices.....	81

Graphs

1. Structure of GDP by sections at current prices	55
2. Structure of distribution of GDP at current prices	55
3. Real growth of GDP, seasonally adjusted, constant prices of 2010 corresponding period of previous year = 100	79
4. Real growth of GDP, seasonally adjusted, constant prices of 2010, previous quarter = 100.....	79

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
“W tym” „Of which”	Oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given

Ważniejsze skróty

Major abbreviations

Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning
PKD NACE	Polska Klasyfikacja Działalności General industrial classification of economic activity within the European Union
PKWiU	Polska Klasyfikacja Wyrobów i Usług Polish Classification of Goods and Services
ESA	Europejski System Rachunków Narodowych i Regionalnych w Unii Europejskiej European System of National and Regional Accounts in the European Union
NBP	Narodowy Bank Polski National Bank of Poland
PKB GDP	Produkt krajowy brutto Gross domestic product
FISIM	Usługi pośrednictwa finansowego mierzone pośrednio Financial intermediation services indirectly measured
BJS SBR	Baza Jednostek Statystycznych Statistical Business Register
COICOP	Klasyfikacja spożycia indywidualnego według celu Classification of individual consumption by purpose
Eurostat	Europejski Urząd Statystyczny European Statistical Office

1. WPROWADZENIE

1.1. Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto (PKB) stanowią integralną część systemu rachunków narodowych. Są one podstawą do prowadzenia bieżących krótkookresowych analiz gospodarczych, a także służą obliczaniu wstępnych rocznych szacunków PKB. Zestawiane są zgodnie z obowiązującym w wszystkich krajach członkowskich Unii Europejskiej standardem metodologicznym i rachunkowym, tj. Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych w Unii Europejskiej (ESA 2010), wprowadzonym Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 549/2013 z dnia 21 maja 2013 roku.

1.2. Rachunki kwartalne prowadzone są według takich samych zasad, definicji, klasyfikacji i metod, jakie przyjmuje się do rachunków rocznych z uwzględnieniem pewnych modyfikacji związanych z przyjętym okresem obserwacji czy sposobem wykorzystania dostępnych danych statystycznych i administracyjnych.

1.3. Zachowanie tych samych schematów zestawiania rachunków kwartalnych i rocznych zapewnia pełną zgodność danych kwartalnych z danym rocznymi.

1.4. Dane z kwartalnych rachunków narodowych za lata 2015-2018 zostały zmienione w stosunku do publikowanych w poprzedniej edycji publikacji z tytułu:

- przeklasyfikowania do sektora instytucji rządowych i samorządowych jednostek z sektora przedsiębiorstw niefinansowych, sektora instytucji finansowych oraz sektora instytucji niekomercyjnych, które zgodnie z ESA 2010 są jednostkami niekomercyjnymi lub spełniają inne kryteria klasyfikowania jednostek do sektora instytucji rządowych i samorządowych. Z tego tytułu zmieniły się wartości dla następujących transakcji: produkcja globalna, zużycie pośrednie oraz w konsekwencji wartość dodana brutto i spożycie publiczne;
- przyjęcia danych ostatecznych dla roku 2018.

Ponadto, publikacja zawiera dane za 2019 r. opracowane na podstawie wstępnych informacji dotyczących: finansów przedsiębiorstw, handlu zagranicznego w zakresie obrotów towarowych i usług, rachunków sektora instytucji rządowych i samorządowych opracowanych na potrzeby kwietniowej notyfikacji fiskalnej tego sektora oraz dostępnych w tym czasie danych ze źródeł administracyjnych.

1.5. Badanie rachunków kwartalnych PKB i jego elementów obejmuje:

– dane niewyrównane sezonowo, wyrażone:

- w cenach bieżących,
- w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego,
- w cenach stałych przy roku odniesienia 2010,

– dane wyrównane sezonowo oraz zmiany wynikające z trendu, wyrażone w cenach stałych przy roku odniesienia 2010.

Obliczenia dotyczą:

– rachunku produkcji (tworzenie PKB) według sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD). Oblicza się: produkcję globalną, zużycie pośrednie, wartość dodaną brutto oraz produkt krajowy brutto;

– rachunku rozdysponowania PKB. Oblicza się: spożycie prywatne, tj. spożycie w sektorze gospodarstw domowych i spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych oraz spożycie publiczne w sektorze instytucji rządowych i samorządowych; akumulację, tj. nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości;

– obrotów handlu zagranicznego, tj. eksportu i importu towarów i usług;

– niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych wyrażonych w cenach bieżących.

2. ŹRÓDŁA DANYCH I ICH WYKORZYSTANIE W KWARTALNYCH RACHUNKACH PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO

2.1. Głównymi źródłami danych, wykorzystywanymi w kwartalnych rachunkach narodowych, są wyniki badań statystycznych GUS, Narodowego Banku Polskiego (NBP) i administracyjne źródła danych innych instytucji.

Są to:

- od strony tworzenia PKB:
 - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe (F-01/I-01);
 - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o wyniku finansowym instytucji finansowych – informacje na podstawie danych sprawozdawczych NBP oraz banków komercyjnych;
 - dane ze sprawozdawczości Komisji Nadzoru Finansowego;
 - informacja NBP o stanie pożyczek i depozytów;
 - miesięczny meldunek o działalności gospodarczej (DG-1);
 - roczna ankieta przedsiębiorstwa (SP);
 - sprawozdanie o działalności gospodarczej przedsiębiorstw (SP-3);
 - dane z Bazy Jednostek Statystycznych (BJS);
 - dane z kwartalnego bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego;
 - dane z kwartalnej sprawozdawczości budżetowej Ministerstwa Finansów;
 - dane o dotacjach do produktów z Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR), Agencji Rynku Rolnego oraz od września 2017 r. z Krajowego Ośrodka Wsparcia Rolnictwa (KOWR).
- od strony rozdysponowania PKB:
 - badanie budżetów gospodarstw domowych;
 - dane o sprzedaży detalicznej realizowanej przez przedsiębiorstwa handlowe i niehandlowe (o liczbie pracujących powyżej 9 osób);
 - dane o wynagrodzeniach, wypłatach z zysku i świadczeniach z ubezpieczeń społecznych;
 - dane o obrotach towarowych handlu zagranicznego;
 - sprawozdania DNU-K i DNU-R dotyczące międzynarodowego handlu usługami;
 - dane z kwartalnej sprawozdawczości budżetowej Ministerstwa Finansów;
 - kwartalne informacje z realizacji planu finansowego Krajowego Funduszu Drogowego, Funduszu Kolejowego oraz Funduszu Żeglugi Śródlądowej;
 - dane z Agencji Rezerw Materiałowych (ARM);
 - badanie koniunktury konsumenckiej i gospodarczej.

2.2. W szacunkach produktu krajowego brutto w okresach kwartalnych stosowana jest metoda bezpośrednia, polegająca na wykorzystaniu dostępnych danych statystycznych ze sprawozdawczości miesięcznej, kwartalnej, półrocznej i rocznej oraz ze źródeł administracyjnych.

Od strony tworzenia PKB obliczane są kategorie: produkcja globalna, zużycie pośrednie, wartość dodana brutto oraz podatki od produktów pomniejszone o dotacje do produktów.

Produkcja globalna równa się sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sektorów własności albo sektorów instytucjonalnych lub sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sekcji i działów Polskiej Klasyfikacji Działalności.

Zależnie od rodzaju prowadzonej działalności produkcja globalna obejmuje:

- w przypadku *przedsiębiorstw niefinansowych*: przychody ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług niefinansowych) własnej produkcji oraz marżę realizowaną na sprzedaży towarów zakupionych z przeznaczeniem do odsprzedaży, wartość produktów w formie rozliczeń w naturze, produkty przeznaczone

- na powiększenie wartości własnych środków trwałych, przyrost zapasów wyrobów gotowych i produkcji niezakończonych, produkcję na własne cele finalne;
- w przypadku *instytucji finansowych*: dla banku centralnego – produkcja globalna liczona jako suma kosztów, dla banków i spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych produkcję globalną stanowią przychody z tytułu opłat i prowizji z działalności operacyjnej banków oraz FISIM – tj. usług, za które opłaty pobierane są w sposób pośredni i które wynikają z różnicy między oprocentowaniem kredytów, pożyczek i depozytów a obliczoną stopą procentową (nie zawierającą premii za ryzyko) stosowaną w transakcjach pomiędzy pośrednikami finansowymi (produkcja FISIM dotyczy banków oraz przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem finansowym; bank centralny nie jest ujmowany w szacunkach FISIM); dla przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem finansowym – na produkcję globalną składają się przychody z wpłat odsetek (opłaty dzierżawne); dla przedsiębiorstw maklerskich – saldo prowizji od operacji papierami wartościowymi na rachunku zlecającego i przychodów z tytułu: zarządzania pakietami papierów wartościowych, oferowania papierów wartościowych w obrocie publicznym, gwarantowania emisji, doradztwa w zakresie obrotu papierami wartościowymi, prowadzenia rachunków papierów wartościowych i rachunków pieniężnych klientów oraz pozostałej działalności operacyjnej; dla kantorów wymiany walut – saldo obrotów walutami obcymi wyrażone w złotych; dla jednostek pośrednictwa finansowego – przychody z usług związanych z doradztwem finansowym i doradztwem w zakresie obrotów papierami wartościowymi; dla towarzystw funduszy inwestycyjnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem funduszami powierzonymi; dla powszechnych towarzystw emerytalnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem otwartymi funduszami emerytalnymi (OFE); dla instytucji ubezpieczeniowych – składka zarobiona powiększona o uzupełnienia do składek, pomniejszona o należne odszkodowania i świadczenia oraz pomniejszona o wzrost (powiększona o spadek) zmiany rezerw techniczno-ubezpieczeniowych; dla oddziałów zagranicznych firm ubezpieczeniowych działających w Polsce (świadczących tzw. transgraniczne usługi ubezpieczeniowe) – produkcja szacowana jest podobnie jak dla instytucji ubezpieczeniowych; dla otwartych funduszy emerytalnych – produkcja globalna liczona jako suma kosztów bez uwzględniania zysków; dla pracowniczych funduszy emerytalnych – produkcja globalna liczona jako składki odprowadzone do PFE i przychody portfela inwestycyjnego, dla dobrowolnych funduszy emerytalnych – produkcja globalna liczona jest jako suma przychodów portfela inwestycyjnego, dla pracowniczych towarzystw emerytalnych – produkcję globalną stanowią przychody wynikające z zarządzania PFE;
 - w przypadku *instytucji rządowych i samorządowych* produkcję globalną stanowią koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych. Produkcja globalna składa się z produkcji nierynkowej, produkcji rynkowej stanowiącej przychody ze sprzedaży rynkowej oraz produkcji na własne cele finalne;
 - w przypadku *instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych* produkcję globalną stanowią oszacowane koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych.
 - w przypadku *sektora gospodarstw domowych* na produkcję globalną składają się: przychody ze sprzedaży wyrobów i usług wytworzonych przez osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą (z wyjątkiem gospodarstw indywidualnych w rolnictwie) i prowadzące uproszczoną ewidencję księgową z uwzględnieniem produkcji przeznaczanej na własne inwestycje oraz przyrostu zapasów wyrobów gotowych i produkcji niezakończonych, wartość produkcji globalnej w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie (w tym wartość wyrobów i usług wytworzonych celem spożycia naturalnego), od 2004 r. łącznie z naliczonymi za dany rok płatnościami uzupełniającymi do powierzchni upraw (tzw. dopłaty do produktów), powiększonej o wypłaty z funduszy unijnych w ramach dopłat interwencyjnych Agencji Rynku Rolnego i Europejskiego Funduszu Gwarancji Rolnej oraz wypłaty dokonywane z budżetu państwa w ramach Programu Rozwoju Obszarów Wiejskich, wartość marży handlowej z tytułu sprzedaży produktów żywnościowych na targowiskach, wartość sprzedaży drewna z lasów będących własnością osób fizycznych oraz runa leśnego, wartość przychodów z wynajmu i dzierżawy, wartość napiwków za świadczone usługi, wartość usług świadczonych przez osoby zatrudnione do prac domowych w gospodarstwach domowych, wartość czynszów umownych w odniesieniu do mieszkań użytkowanych przez właścicieli i najemców oszacowana przy wykorzystaniu metody kosztów użytkownika.

Zużycie pośrednie obejmuje łącznie wartość zużytych materiałów netto (po odjęciu wartości odpadów użytkowych), surowców (w tym opakowań), paliw, energii, gazów technicznych, usług obcych (obróbka obca, usługi transportowe, wynajem sprzętu, usługi telekomunikacyjne, obliczeniowe, prowizje płacone za usługi bankowe), wydatki na podróże służbowe i inne koszty (np. koszty reklamy, reprezentacji, dzierżawy i wynajmu, koszty biletów służbowych, koszty ryczałtów za używanie własnych samochodów do celów służbowych), opłaty giełdowe i opłaty z tytułu uczestnictwa w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych. W zużyciu pośrednim uwzględniono alokację produkcji banku centralnego, wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM), rozdysponowanie na sektory instytucjonalne produkcji globalnej oddziałów zagranicznych firm ubezpieczeniowych działających w Polsce.

Wartość dodana brutto stanowi różnicę pomiędzy produkcją globalną a zużyciem pośrednim.

Podatki od produktów minus dotacje do produktów są sumą podatku VAT od towarów i usług (krajowych i zagranicznych), ceł i innych opłat importowych oraz pozostałych podatków od produktów, jak podatek akcyzowy od produktów krajowych i podatki od niektórych rodzajów usług (np. od gier liczbowych i loterii), zryczałtowanego podatku od towarów i usług od okazjonalnych przewozów osób, pomniejszoną o dotacje do produktów.

Sumą bilansującą rachunku tworzenia jest **produkt krajowy brutto**. Stanowi on sumę wartości dodanej brutto wszystkich sekcji gospodarki narodowej powiększoną o podatki od produktów i pomniejszoną o dotacje do produktów.

Szacunki PKB opracowywane są dla sekcji i wybranych działów PKD według klas wielkości jednostek. Każda jednostka zaklasyfikowana jest według przeważającego rodzaju działalności. Badaniem objęte są wszystkie jednostki gospodarki narodowej.

Dane w niniejszej publikacji zostały przedstawione dla następujących sekcji i grup sekcji:

- **przemysł** obejmujący: górnictwo i wydobywanie (B); przetwórstwo przemysłowe (C); wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych (D); dostawę wody, gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związaną z rekultywacją (E);
- **budownictwo** (F);
- **handel hurtowy i detaliczny, naprawa pojazdów samochodowych** (G);
- **transport i gospodarka magazynowa** (H);
- **działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi** (I);
- **informacja i komunikacja** (J);
- **działalność finansowa i ubezpieczeniowa** (K);
- **działalność związana z obsługą rynku nieruchomości** (L);
- **działalność profesjonalna, naukowa i techniczna** (M) oraz **działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca** (N);
- **administracja publiczna i obrona narodowa, obowiązkowe zabezpieczenia społeczne** (O); **edukacja** (P); **ochrona zdrowia i pomoc społeczna** (Q).

Dane dla pozostałych sekcji **rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo** (A); **działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją** (R); **pozostała działalność usługowa** (S) oraz **gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników, gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby** (T) nie są prezentowane oddzielnie. Dokonane dla tych sekcji szacunki ujęte są w wartościach ogółem produkcji globalnej, zużycia pośredniego i wartości dodanej brutto.

Szacunki produkcji globalnej i zużycia pośredniego, a w efekcie wartości dodanej brutto dla sekcji wytwarzających produkcję rynkową dokonywane są z uwzględnieniem klas wielkości jednostek (przedsiębiorstw) gospodarki narodowej. Elementem decydującym o zakwalifikowaniu do danej grupy jednostek jest liczba pracujących.

W sprawozdawczości finansowej przedsiębiorstw wyróżnia się trzy grupy jednostek: pierwszą grupę stanowią jednostki, w których liczba pracujących przekracza 49 osób, drugą grupę – jednostki z liczbą pracujących 10 – 49, trzecią grupę – jednostki z liczbą pracujących do 9 osób.

Wartość dodana brutto w kolejnych kwartałach, dla jednostek o liczbie pracujących powyżej 49 osób, szacowana jest na podstawie kwartalnej sprawozdawczości finansowej GUS; głównie na podstawie sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej – F-01/I-01. Punktem wyjścia są informacje o: wartości przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług własnej produkcji, marży, zapasach oraz o kosztach uzyskania tych przychodów.

Jednostki o liczbie pracujących 10 – 49 osób składają miesięczne meldunki o działalności gospodarczej DG-1 (badanie reprezentacyjne), jak również półroczne i roczne sprawozdania F-01/I-01 o: przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej, które są podstawą szacunku wartości dodanej dla tych jednostek w poszczególnych kwartałach. Na podstawie danych ze sprawozdań DG-1 określa się ogólną wielkość przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług. Na podstawie danych ze sprawozdań F-01/I-01 ustala się strukturę przychodów, relację przychodów do kosztów, a następnie ogólny poziom kosztów i ich strukturę, czyli wszystkie elementy niezbędne do szacowania poziomu i struktury produkcji globalnej i zużycia pośredniego.

Dane o jednostkach liczących do 9 pracowników uzyskuje się z badania reprezentacyjnego SP-3 przeprowadzanego raz w roku. Za podstawę szacunków dla tego typu jednostek przyjmuje się informacje o liczbie pracujących w tych jednostkach oraz wydajności pracy w jednostkach o liczbie pracujących 10 – 49 osób zaliczanych do tej samej sekcji (działu) gospodarki.

Liczba pracujących w tych jednostkach ustalana jest na podstawie kartoteki, opartej na informacji z systemu BJS. Do oszacowania wartości dodanej brutto w skali całego roku wymagane są informacje dotyczące struktury sprzedaży, relacji sprzedaży do kosztów oraz struktury kosztów w układzie rodzajowym. Dane te uzyskuje się na podstawie informacji z jednostek możliwie najbardziej zbliżonych pod względem wielkości do jednostek liczących do 9 pracowników. Za takie jednostki uznano jednostki z liczbą pracujących 10 – 49 osób i w obecnie prowadzonych rachunkach kwartalnych, wykorzystuje się dane (strukturę i relacje) uzyskane ze składanych przez te jednostki sprawozdań na formularzu F01/I-01.

Poszczególne sekcje i działy PKD wymagają indywidualnego podejścia; dotyczy to zwłaszcza sektorów instytucji rządowych i samorządowych oraz instytucji finansowych, ale również innych – w zależności od rodzaju działalności (np. rolnictwo) oraz szczególnych uwarunkowań informacyjnych (np. leśnictwo, łowiectwo i rybactwo czy gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników, gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby).

Szacunki wartości dodanej dla sekcji z przewagą sektora rynkowego nie stwarzają większych trudności, ponieważ sprawozdawczość dla tych sekcji jest prawie pełna. Bez większych problemów można zastosować analogiczny algorytm, jak w rachunkach rocznych i w związku z tym nie zachodzi konieczność dokonywania znaczących doszacowań.

Sekcje A, K oraz T ze względu na specyfikę działalności, jak też źródła danych, szacuje się w inny sposób niż pozostałe sekcje.

Ze względu na specyfikę procesów produkcyjnych w sekcji A – rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo, kwartalne szacunki wartości dodanej brutto dokonywane są z reguły inaczej niż dla pozostałych dziedzin działalności rynkowej. Nakłady pracy i nakłady środków materialnych wydatkowane są tu bardziej proporcjonalnie i rozłożone w większym stopniu na przestrzeni całego roku niż pozyskiwanie i sprzedaż produktów, mimo iż nakłady te podlegają również istotnym wahaniom sezonowym.

Punktem wyjścia do określenia wartości dodanej brutto w rolnictwie, leśnictwie, łowiectwie i rybactwie są prognozy wartości produkcji końcowej w roku, dla którego przeprowadzane są szacunki kwartalne. Wartość dodaną brutto dla poszczególnych kwartałów ustala się wykorzystując wskaźniki wyrażające proporcje pracochłonności robót w gospodarstwach rolnych w kolejnych kwartałach. Następnie, po oszacowaniu kwartalnej wartości dodanej brutto w cenach stałych, szacuje się wartość dodaną brutto w cenach bieżących, wykorzystując do tego celu specjalnie opracowane indeksy cen.

W przypadku sekcji K – działalność finansowa i ubezpieczeniowa, w której uwzględnione są wszystkie podmioty należące do sektora instytucji finansowych i ubezpieczeniowych (omówione przy definiowaniu produkcji globalnej tego sektora) oraz nieliczne jednostki z innych sektorów instytucjonalnych (spełniające kryteria ESA 2010 w zakresie klasyfikacji do sektora instytucji finansowych), wartość dodana brutto obliczana jest na podstawie informacji ze sprawozdań składanych przez banki, instytucje ubezpieczeniowe i domy maklerskie. Są to odpowiednio: sprawozdania Narodowego Banku Polskiego, banków komercyjnych, Komisji Nadzoru Finansowego w zakresie instytucji ubezpieczeniowych, powszechnych towarzystw emerytalnych i otwartych funduszy emerytalnych, pracowniczych towarzystw emerytalnych i pracowniczych funduszy emerytalnych, dobrowolnych funduszy emerytalnych oraz funduszy inwestycyjnych i towarzystw funduszy inwestycyjnych, jak również Krajowej Spółdzielczej Kasy Oszczędnościowo – Kredytowej – oraz spółdzielczych kas oszczędnościowo – kredytowych. Przy obliczaniu produkcji globalnej sekcji K uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) oraz produkcję globalną OFE liczoną jako sumę kosztów bez uwzględniania zysków. Algorytmy zastosowane przy obliczeniach są identyczne jak w rachunkach rocznych.

Poza wymienionymi wyżej instytucjami, do sekcji K zaliczane są pomocnicze i pozostałe instytucje pośrednictwa finansowego, m.in.: kantory, agenci i brokerzy ubezpieczeniowi. W większości instytucje te objęte są sprawozdawczością kwartalną GUS na formularzu F-01/I-01 oraz roczną na formularzu SP oraz SP-3 (badanie reprezentacyjne). Szacunki rachunków dla dużej grupy w/w jednostek prowadzone są metodą ekspercką, na bazie dostępnych danych ze sprawozdawczości GUS oraz szacunków rocznych i kwartalnych z lat poprzednich.

Dla sekcji T – gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników; gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby – podstawą szacunku wartości dodanej brutto są dane kwartalne o przeciętnym wynagrodzeniu w gospodarce narodowej i liczbie osób zatrudnionych w sekcji T pozyskiwane z BJS.

Odmienne od sekcji sektora rynkowego szacuje się wartość dodaną brutto dla sekcji wytwarzających produkcję nierynkową, tj. administracji publicznej i obrony narodowej, obowiązkowych zabezpieczeń społecznych (O), edukacji (P), ochrony zdrowia i pomocy społecznej (Q). O ile dla grupy sekcji sektora rynkowego wartość dodaną brutto szacuje się biorąc za punkt wyjścia wielkość przychodów ze sprzedaży w kwartale oraz indeksy cen, to dla grupy sekcji nierynkowych bierze się za punkt wyjścia wynagrodzenia oraz liczbę pracujących.

Jednostki należące do sekcji O, P, Q są w przeważającej większości jednostkami sektora instytucji rządowych i samorządowych. Jednostki te wytwarzają produkcję globalną stanowiącą koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych. Produkcja globalna składa się z produkcji nierynkowej i produkcji rynkowej stanowiącej przychody ze sprzedaży rynkowej oraz produkcji na własne cele finalne. Dane do szacunku produkcji globalnej oraz zużycia pośredniego dla jednostek budżetowych są pozyskiwane z odpowiednich paragrafów sprawozdawczości budżetowej, z zastosowaniem klucza przejścia z klasyfikacji budżetowej na kody transakcji ESA 2010.

Rozmiary wartości dodanej brutto w cenach bieżących i stałych w jednostkach niekomercyjnych nierynkowych szacowane są na podstawie ekstrapolacji z użyciem średnich wartości z ostatnich okresów. Wartość dodana brutto tych jednostek występuje w sekcjach: J, N, P, Q, R i S.

Od strony rozdysponowania PKB obliczane są kategorie: spożycie ogółem (spożycie w sektorze gospodarstw domowych i spożycie zbiorowe), akumulacja (nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków

obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości), ponadto – obroty handlu zagranicznego.

W spożyciu ogółem i w poszczególnych jego kategoriach uwzględniono wartość usług FISIM.

Spożycie w sektorze gospodarstw domowych obejmuje:

- zakup wyrobów i usług rynkowych łącznie z wydatkami w placówkach gastronomicznych i placówkach żywienia przyzakładowego – wycenianych w cenach płaconych przez konsumentów (w tym wydatki na zakupy w „szarej gospodarce”);
- spożycie naturalne produktów rolnych pochodzących z własnej produkcji – wycenianych w cenach skupu surowych (nieprzetworzonych) produktów;
- zakup usług nierynkowych świadczonych na zasadach częściowej odpłatności, do których należą m. in.: usługi oświaty i wychowania, ochrony zdrowia i opieki społecznej, kultury i sztuki, kultury fizycznej, sportu, turystyki i wypoczynku oraz usługi mieszkaniowe;
- wartość czynszów umownych, w odniesieniu do mieszkań użytkowanych przez właścicieli i najemców, szacowanych przy wykorzystaniu metody kosztów użytkownika;
- wartość czynszów najmu dla mieszkań w budynkach czynszowych;
- usługi podróży zagranicznych, których wartość jest zgodna z ujmowaną w bilansie płatniczym;
- przychody z inwestowania składek otwartych funduszy emerytalnych (OFE);
- wartość korzyści z wykorzystania samochodów służbowych do celów prywatnych;
- wartość samochodów używanych importowanych z UE;
- wydatki na wyroby i usługi związane z działalnością nielegalną.

Spożycie w sektorze gospodarstw domowych nie obejmuje m.in.: zakupów ziemi, domów i mieszkań, kosztów podróży służbowych, wydatków na cele dobroczynne, opłat sądowych, celnych i paszportowych, składek na rzecz organizacji politycznych i społecznych, podatków od spadków i darowizn itp.

Spożycie w sektorze gospodarstw domowych zestawiane jest zgodnie z klasyfikacją COICOP.

Spożycie zbiorowe obejmuje spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych oraz spożycie publiczne w sektorze instytucji rządowych i samorządowych.

a) spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych przyjmuje się na poziomie produkcji globalnej tego sektora, pomniejszonej o odpłatności ludności i powiększonej o transfery socjalne w naturze. Wartość tego spożycia w całości przekazywana jest nieodpłatnie gospodarstwom domowym.

b) spożycie publiczne obejmuje spożycie w sektorze instytucji rządowych i samorządowych przyjęte na poziomie produkcji globalnej tego sektora pomniejszonej o produkcję rynkową tego sektora oraz o odpłatność ludności za świadczone usługi nierynkowe, powiększonej o wartość transferów socjalnych w naturze – produkcja rynkowa nabyta przez sektor instytucji rządowych i samorządowych. Spożycie w tym sektorze obejmuje spożycie indywidualne i spożycie ogólnospołeczne:

- spożycie indywidualne stanowi wartość wyrobów i usług nierynkowych przekazywanych nieodpłatnie na rzecz sektora gospodarstw domowych. Do kategorii tej zalicza się: wartość usług oświaty i wychowania, kultury i ochrony dziedzictwa narodowego, ochrony zdrowia, opieki społecznej, kultury fizycznej i sportu, turystyki;
- spożycie ogólnospołeczne obejmuje spożycie wyrobów i usług nierynkowych, które nie mają konkretnych indywidualnych odbiorców. W kategorii tej uwzględniono m.in. koszty poniesione na administrację publiczną, obronę narodową, na działalność naukowo-badawczą.

Akumulacja brutto obejmuje:

1) nakłady brutto na środki trwałe, tj. nakłady, które zwiększają wartość majątku trwałego (w tym także przyrost inwentarza żywego – stada podstawowego), bez nakładów będących pierwszym wyposażeniem inwestycji oraz odsetek od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

W rachunku uwzględnia się również:

- a) nakłady ponoszone na systemy uzbrojenia (np. czołgi, pojazdy opancerzone, okręty wojenne, łodzie podwodne) oraz małe narzędzia, które są wykorzystywane w procesie produkcji dłużej niż 1 rok bez względu na ich wartość,
- b) wydatki na produkty własności intelektualnej, przeznaczone do użytkowania przez okres dłuższy niż 1 rok, które obejmują w szczególności:
 - wydatki na prace badawczo-rozwojowe,
 - wydatki na oprogramowanie komputerowe (zakupione i wytworzone na własne potrzeby),
- c) szacunki nakładów w „szarej gospodarce”.

Z uwagi na ograniczony zasób informacji w okresach kwartalnych wyliczenia nakładów brutto na środki trwałe z konieczności opierają się częściowo na szacunkach i ocenach eksperckich.

Nakłady brutto na środki trwałe w okresach kwartalnych szacowane są według rodzajów środków trwałych i według sektorów instytucjonalnych.

2) przyrost rzeczowych środków obrotowych obejmuje wartość przyrostu:

- zapasów, materiałów i surowców, półfabrykatów obcej produkcji, paliw (o ile nie stanowią składnika wyposażenia), części zapasowych maszyn i urządzeń (o ile nie stanowią wartości środka trwałego), materiałów biurowych i druków;
- produktów gotowych, tj. gotowych wyrobów i usług własnej produkcji, prac naukowo-badawczych, projektowych i geodezyjno-kartograficznych, zakończonych robót, inwentarza żywego hodowlanego oraz produkcji roślinnej i zwierzęcej oraz inwentarza żywego (stada obrotowego);
- produkcji niezakończonych obejmującej roboty i usługi w toku oraz półfabrykaty własnej produkcji;
- towarów handlowych obcej produkcji zakupionych przez daną jednostkę gospodarczą w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym;
- materialnej części rozliczeń międzyokresowych kosztów własnych;
- rezerw państwowych (dane z Agencji Rezerw Materiałowych).

Ponadto do szacunków wykorzystywane są informacje z miesięcznych badań koniunktury zapasów w handlu detalicznym i przetwórstwie przemysłowym.

Zmiany rzeczowych środków obrotowych liczone są jako różnica między wartością na koniec i na początek okresu sprawozdawczego w cenach średniorocznych.

W okresach kwartalnych dostępne są informacje dotyczące majątku obrotowego tylko dla jednostek dużych. Szacunki dla jednostek średnich (gdzie dane są dostępne w okresach półrocza i roku) i jednostek małych (dane dostępne dla okresów rocznych) dokonywane są na podstawie udziału wartości stanu zapasów w jednostkach dużych do produkcji globalnej tych jednostek.

Szacunki przyrostu rzeczowych środków obrotowych prowadzone są według grup produktów w podziale na rodzaje zapasów i działy gospodarki narodowej. Szacunki te uwzględniają również podział na sektory instytucjonalne.

3) nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości, tj. wartości kamieni szlachetnych, antyków i dzieł sztuki, biżuterii z kamieni i metali szlachetnych, pozycji kolekcjonerskich, które są nabywane jako lokata kapitału.

Obroty handlu zagranicznego obejmują wartość towarów przywiezionych z zagranicy i wywiezionych za granicę w ramach transakcji handlowych (bez wartości towarów przywiezionych z zagranicy i wywiezionych za granicę w celu uszlachetniania) oraz wartość obrotów usługowych, w tym wartość usług transportowych, budowlanych, łączności, obrotu uszlachetniającego netto, usług poligraficznych i usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM). W wartości eksportu uwzględnia się szacunki salda zakupów dokonywanych przez mieszkańców Polski za granicą oraz zakupów dokonywanych przez cudzoziemców na terenie Polski. Ponadto,

w szacunkach handlu zagranicznego ujęto działalność nielegalną w zakresie prostytucji (działalność sutenerska), produkcji i handlu narkotykami oraz przemytu papierosów.

Podstawowym źródłem informacji, na którym opiera się statystyka międzynarodowego handlu towarami są zgłoszenia celne obowiązujące przy rejestracji obrotów realizowanych z krajami spoza UE (w ramach systemu EXTRASTAT) oraz deklaracja INTRASTAT dla przywozu i wywozu składana przez osoby fizyczne lub prawne będące podatnikiem VAT, dla ewidencji obrotów wewnątrzunijnych, w ścisłym powiązaniu z systemem podatkowym VAT (w ramach systemu INTRASTAT). Są to obroty rejestrowane. Obroty te powiększane są o wartość towarów, których nie obejmuje statystyka celna oraz INTRASTAT. Należą do nich towary przewożone przez podróżnych w celach dalszej odsprzedaży, w ilościach niewymagających wypełnienia dokumentów celnych oraz towary przewożone w większych ilościach bez wypełnionych zgłoszeń celnych i deklaracji INTRASTAT. W rachunkach narodowych obroty te zaliczane są do tzw. „szarej gospodarki”.

Informacje o obrotach usługowych pozyskiwane są z Narodowego Banku Polskiego. Do ich zestawiania wykorzystywane są dane z kwartalnego badania – „Międzynarodowy handel usługami” realizowanego przez GUS. Są one powiększone o wartość tzw. podróży zagranicznych, tj. obrotów z tytułu usług turystycznych, zgodnie z danymi w bilansie płatniczym.

Do oszacowania obrotów towarowych nierejestrowanych w zgłoszeniach celnych i deklaracjach INTRASTAT oraz podróży zagranicznych do 2013 r. wykorzystywane były dane z badania Instytutu Turystyki dotyczącego wydatków cudzoziemców w Polsce oraz Polaków za granicą. Od 2014 r. dane te są opracowywane przez GUS w ramach badań: „Podróże nierezydentów do Polski. Ruch pojazdów i osób na granicy Polski z krajami Unii Europejskiej” oraz „Uczestnictwo mieszkańców Polski (rezydentów) w podróżach”.

3. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW NIEWYRÓWNANE SEZONOWO

Dane niewyrównane sezonowo w niniejszej publikacji prezentowane są:

- jako wielkości absolutne w cenach bieżących i w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100;
- jako wielkości absolutne w cenach stałych przy roku odniesienia 2010 oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego =100;
- jako skala wpływu wybranych kategorii na wzrost realny PKB wyrażona w punktach procentowych.

W punkcie 2 części opisowej publikacji, obok źródeł danych, przedstawiono sposób szacowania PKB i jego elementów w cenach bieżących, z wykorzystaniem dostępnych danych statystycznych oraz administracyjnych, stosując tzw. metodę bezpośrednią szacunku.

Ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego

Przeliczenia na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego wartości dodanej brutto dokonywane są, zgodnie ze stosowaną w polskich rachunkach narodowych, metodą podwójnego deflowania. Metoda podwójnego deflowania polega na oddzielnym przeliczaniu produkcji globalnej i zużycia pośredniego na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego, a wartość dodana brutto stanowi różnicę między tymi kategoriami wyrażoną w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego.

Wszystkie składowe od strony rozdysponowania PKB są niezależnie przeliczane na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Do przeliczeń wykorzystywane są specjalnie do tego celu opracowane wskaźniki cen: produkcji sprzedanej przemysłu, usług transportowych, produkcji budowlano – montażowej, towarów i usług konsumpcyjnych itp., dla okresów kwartalnych przy podstawie rok poprzedni = 100.

Deflator produktu krajowego brutto (oraz wartości dodanej brutto) jest wynikowym wskaźnikiem cen wszystkich jego elementów.

Ceny stałe przy roku odniesienia 2010 – nawiązania łańcuchowe

Kwartalne szeregi czasowe, obejmujące lata 2015 – 2019 zostały przeliczone na ceny stałe przy roku odniesienia 2010 metodą nawiązań łańcuchowych tzw. „*rocznego overlapu*”. Metoda ta opiera się na przeliczeniach poszczególnych kwartałów danego roku na ceny stałe roku odniesienia wykorzystując wartości absolutne wyrażone w cenach bieżących i cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego z dwóch okresów: kwartalnego i rocznego. Przeliczenia dokonane zostały na zagregowanych danych (metoda bezpośrednia) oddzielnie dla poszczególnych elementów PKB i oddzielnie dla agregatów oraz samej wartości PKB ogółem.

Przyjęta metoda „*rocznego overlapu*” do obliczania kwartalnych nawiązań łańcuchowych pozwala zachować addytywność (sumowalność) danych kwartalnych z danymi rocznymi w każdym z szeregów czasowych za lata 2015 – 2019. Natomiast wartość poszczególnych składowych PKB nie sumuje się na poziom PKB ogółem, z wyjątkiem danych dla roku referencyjnego i roku następnego. Brak addytywności powstaje wyłącznie z przyczyn matematycznych i nie może być interpretowany jako miernik jakości przeliczeń.

Szczegółowy opis metody nawiązań łańcuchowych znajduje się w opracowaniu „Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto – zasady metodologiczne” dostępnym na stronie internetowej GUS: <http://stat.gov.pl/publikacje/>

4. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW WYRÓWNANE SEZONOWO

Obok danych niewyrównanych sezonowo, w publikacji zaprezentowane zostały dane wyrównane sezonowo. Dane o rachunkach kwartalnych PKB i jego elementach wyrównanych sezonowo są ważną informacją dla użytkowników zajmujących się analizami krótkookresowymi. Dzięki tym informacjom możliwa jest bardziej precyzyjna interpretacja zjawisk zachodzących w gospodarce z kwartału na kwartał i w całym szeregu czasowym objętym obserwacją.

Analiza szeregów czasowych obejmuje wyodrębnione w szeregu czasowym: składnik trendu-cyklu, składnik sezonowy i składnik losowy (nieregularny).

- ✓ Trend (T) wyraża długookresową skłonność do jednokierunkowych zmian (wzrostu lub spadku) wartości badanej zmiennej.
- ✓ Wahania sezonowe (S) są wahaniami wartości szeregu wokół jego tendencji rozwojowej o okresie nieprzekraczającym jednego roku. Reprezentują efekty powtarzające się z pewną prawidłowością, co roku w tych samych okresach. Odzwierciedlają zwykle wpływ naturalnej zmienności pogody w ciągu roku, zjawisk przyrodniczych, kalendarza.
- ✓ Składnik losowy (nieregularny) (I), wyraża to, co nie zawiera się w trendzie i efektach sezonowych. Wartości tych czynników nie są przewidywalne, tzn. nie można określić czasu ich trwania i wielkości wpływu. Mogą one wynikać z błędów losowego, nietypowych warunków pogodowych (klęski żywiołowe), strajków itp.

Zależność między wymienionymi składowymi może przybierać różne formy. Najczęściej spotykane jest połączenie addytywne lub multiplikatywne.

Dla zestawienia addytywnego zależność ta przyjmuje postać :

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

natomiast dla multiplikatywnego :

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

gdzie:

Y_t – wartość obserwowana szeregu czasowego w czasie t ,

T_t – składnik trendu,

S_t – składnik sezonowy,

I_t – składnik losowy.

Występowanie efektów sezonowych powoduje nieporównywalność danych w innym układzie niż w porównaniu z analogicznym okresem roku ubiegłego (innych lat), przez co utrudnia bieżącą analizę kształtowania się zjawisk oraz występujących prawidłowości i tendencji rozwojowych. Dla uzyskania danych porównywalnych w czasie w dowolnym układzie konieczna jest dekompozycja szeregu na wymienione wyżej składowe, a następnie zidentyfikowanie i usunięcie składnika sezonowego. Postępowanie takie określa się mianem wyrównania sezonowego.

Wraz z wyrównaniem sezonowym usuwane są z szeregu także efekty kalendarzowe związane z występowaniem różnej liczby dni roboczych w analogicznym miesiącu (kwartale) w poszczególnych latach. Ten element procedury wyrównywania określany jest jako wyrównanie dniami roboczymi.

Kwartalne szeregi czasowe poddawane są wyrównaniom sezonowym mającym na celu usunięcie wpływu czynników sezonowych na opracowywane dane z zastosowaniem metody TRAMO/SEATS w ramach programu JDemetra+. Metoda TRAMO/SEATS jest jedną z rekomendowanych przez Eurostat procedur do prowadzenia wyrównań sezonowych i jest powszechnie stosowana w różnych obszarach statystyki podlegającym wahaniom sezonowym. Wyrównania sezonowe w kwartalnych rachunkach PKB przeprowadzane są na uaktualnianych co kwartał szeregach danych, po ich przeliczeniu na ceny stałe przy roku odniesienia 2010. Wyrównania szeregów prowadzone są metodą bezpośrednią, polegającą na niezależnym od siebie sezonowym wyrównaniu agregatu i każdej z jego składowych. Oznacza to w praktyce sezonowe wyrównywanie każdej składowej PKB (od strony tworzenia i rozdysponowania), jak również wartości PKB ogółem niezależnie.

W wyrównaniach dniami roboczymi stosuje się polski kalendarz świąt ustawowych.

Zakres danych wyrównanych sezonowo prezentowanych w publikacji pokrywa się z zakresem danych niewyrównanych sezonowo zarówno od strony produkcji, jak i rozdysponowania.

W niniejszej publikacji zaprezentowano szeregi wyrównane sezonowo razem z korektą z tytułu dni roboczych jako wartości absolutne oraz wyliczone na tej podstawie wskaźniki dynamiki w cenach stałych przy roku odniesienia 2010, przy podstawie kwartał poprzedni=100. Ponadto, opublikowano zmiany trendu przy podstawie kwartał poprzedni = 100.

5. SZYBKE SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO

Szybkie szacunki mają na celu wczesne oszacowanie produktu krajowego brutto po zakończeniu kwartału badanego w oparciu o niekompletne dane z wykorzystaniem tych samych metod, które są stosowane przy szacunkach regularnych. Cechy charakterystyczne odróżniające szybkie szacunki od szacunków regularnych są następujące:

- a. aktualność: szybkie szacunki są dostępne wcześniej niż regularne,
- b. dokładność: szybkie szacunki podlegają częstszym rewizjom niż szacunki regularne,
- c. szczegółowość: szybkie szacunki obejmują mniejszą ilość zmiennych niż szacunki regularne,
- d. metoda szacowania: szybkie szacunki w większym stopniu wykorzystują metody ekonometryczne.

Główny Urząd Statystyczny rozpoczął publikację szybkich eksperymentalnych szacunków PKB od pierwszego kwartału 2013 r. Od pierwszego kwartału 2014 r. badanie szybkich szacunków kwartalnego produktu krajowego brutto weszło do standardowej praktyki statystycznej poprzez odpowiednie zapisy w Programie Badań Statystycznych Statystyki Publicznej. Szybkie szacunki, ogłaszane w terminie 45 dni po zakończeniu okresu badanego, przygotowywane są na podstawie ograniczonego zestawu informacji dostępnych bezpośrednio po zakończeniu kwartału, nie zastępują one, publikowanych w terminie t+2 miesiące, wstępnych szacunków PKB, lecz stanowią ich uzupełnienie.

Do obliczeń zastosowano metodę bezpośrednią z wykorzystaniem dostępnych w tym czasie źródeł danych od strony produkcji. Przyjęta metoda nie odbiega zasadniczo od stosowanej w standardowym opracowaniu kwartalnego PKB. Jedyną modyfikacją jest sposób agregowania składowych PKB do jego wartości ogółem, nie z poziomu sekcji PKD, ale z poziomu sektorów instytucjonalnych, co pozwala na uwzględnienie w szacunku całości gospodarki przy ograniczonej dostępności źródeł danych dla poszczególnych sekcji PKD. Uzupełnieniem metody bezpośredniej jest metoda ekonometryczna stosowana w celu imputacji brakujących danych oraz jako narzędzie sprawdzające otrzymane wyniki.

Przy opracowywaniu szybkiego szacunku wykorzystywane są informacje z różnych obszarów statystyki jak: badania statystyczne GUS (miesięczny meldunek o działalności gospodarczej (DG-1), kwartalne sprawozdanie o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe (F-01/I-01), BJS, dane z systemów informacyjnych NBP, Komisji Nadzoru Finansowego i Ministerstwa Finansów.

Wyniki szybkich szacunków poddawane są wyrównaniom sezonowym i wyrównaniom dniami roboczymi. Do wspomnianych analiz wykorzystywane są te same metody i oprogramowanie, co w szacunkach regularnych – metoda TRAMO/SEATS, zaimplementowana w programie DEMETRA, stosowana zgodnie z przyjętą procedurą wyrównań sezonowych kwartalnych szeregów czasowych.

Szybkie szacunki PKB publikowane są w formie dynamiki realnej wyrażonej w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego, niewyrównanej sezonowo oraz w cenach stałych nawiązanych łańcuchowo przy roku odniesienia 2010 wyrównanej sezonowo. Wyniki szybkich szacunków PKB są ogłaszane w komunikatach prasowych w oznaczonym dniu i godzinie (kalendarz publikacji znajduje się na stronie GUS). Dane są również przekazywane w obowiązującej wszystkie kraje formie i zakresie do Eurostatu.

6. NIEFINANSOWE RACHUNKI KWARTALNE WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH

Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych zestawiane są zgodnie z rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 549/2013 z dnia 21 maja 2013 r. w sprawie europejskiego systemu rachunków narodowych i regionalnych w Unii Europejskiej. Rozporządzenie to określa, że państwa członkowskie których produkt krajowy brutto według cen bieżących jest wyższy niż 1 % PKB dla całej Wspólnoty, przekazują wymagane dane dla wszystkich sektorów instytucjonalnych.

Sporządzanie niefinansowych rachunków kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest częścią kompleksowego systemu rocznych i kwartalnych rachunków Unii Europejskiej. System ten obejmuje główne agregaty makroekonomiczne oraz finansowe i niefinansowe rachunki według sektorów instytucjonalnych. Celem prac nad systemem jest osiągnięcie spójności we wszystkich rachunkach, w tym również pomiędzy rachunkiem sektora zagranica a bilansem płatniczym. Zakres opracowywanych danych kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest w zasadzie zbieżny z zakresem danych rocznych. Różnice wynikają z większej agregacji niektórych zmiennych w rachunkach kwartalnych.

Szczegółowy opis metodologii zestawiania niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych zawiera, wydana przez GUS w lipcu 2019 r., publikacja „Rachunki narodowe według sektorów i podsektorów instytucjonalnych w latach 2014 -2017”.

Metodologia zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych jest zgodna z Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych (ESA 2010). Zestawiając niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych przyjmuje się priorytet informacji bezpośrednich takich, jak: źródła administracyjne, kwartalny bilans płatniczy, badania statystyczne przedsiębiorstw i gospodarstw domowych. W przypadku braku możliwości uzyskania bezpośrednich danych kwartalnych stosuje się szacunki własne i oceny ekspertów.

Podstawą do zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych są dane pochodzące z szacunków kwartalnych PKB i jego elementów niewyrównane sezonowo.

Prezentowane w niniejszej publikacji dane stanowią pozycje bilansujące w rachunkach niefinansowych według sektorów instytucjonalnych. Są to: wartość dodana brutto, nadwyżka operacyjna/dochód mieszany brutto, dochody do dyspozycji brutto, oszczędności brutto, wierzytelności netto/zadłużenie netto.

1. INTRODUCTION

1.1. Quarterly accounts of gross domestic product (GDP) constitute an integral part of the national accounts system. They are the basis for the ongoing short term analysis of the national economy. They are also used to prepare preliminary annual estimates of GDP. They are compiled according to the same methodological and accounting rules for all EU countries introduced by the Regulation (EU) No 549/2013 of the European Parliament and of the Council of 21 May 2013 on the European System of National and Regional Accounts (ESA 2010).

1.2. Quarterly national accounts are compiled according to the same principles, definitions classifications and methods as the annual accounts including certain modifications due to the period of time covered and the way of using available statistical and administrative data.

1.3. Adopting the same framework for compilation of quarterly accounts as annual accounts ensures consistency over time.

1.4. Quarterly national accounts data for 2015 – 2018 has been changed compared to the previous edition of the publication due to:

- the reclassification of units controlled by the general government sector from non-financial corporations sector, financial corporations sector and non-profit institutions serving households, which according to ESA 2010 are non-profit units or meet the criteria for classifying units to the general government sector. As a result, the values of the following transactions have been revised: output, intermediate consumption and, consequently, gross value added and public consumption.
- implementing the final estimate of GDP for 2018.

Additionally, the publication includes data for 2019 elaborated basing on preliminary information on: corporate finance, foreign trade statistics of goods and services, general government accounts for April general government deficit and debt fiscal notification and data from administrative sources available at that time.

1.5. The elaboration of quarterly national accounts of GDP and its elements includes:

- seasonally unadjusted data presented:
 - at current prices,
 - at average constant prices of previous year,
 - at constant prices with reference year 2010.
- seasonally adjusted data and trend-cycle data presented at constant prices with reference year 2010.

The estimates of quarterly GDP cover:

- production accounts (generation of GDP) by NACE Rev. 2 sections – the following items are calculated: gross output, intermediate consumption, gross value added and GDP;
- distribution accounts of GDP – the following items are calculated: private consumption expenditure i.e. consumption expenditure in the households sector and final consumption expenditure in non-profit institutions serving households sector; public consumption expenditure of general government sector; gross capital formation, i.e. gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisition less disposals of valuables;
- foreign trade turnover, i.e. exports and imports of goods and services;
- non-financial quarterly accounts by institutional sectors expressed at current prices.

2. DATA SOURCES AND THEIR USE IN QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS OF GROSS DOMESTIC PRODUCT

2.1. The main data sources applied in quarterly national accounts are the results of statistical surveys of the Statistics Poland, NBP and administrative data sources from other institutions.

It includes:

- from the production side of GDP:
 - quarterly, semi-annual and annual reports on incomes, costs, financial results and investment outlays on fixed assets (F-01/I-01);
 - quarterly, semi-annual and annual reports on financial results of financial institutions based on NBP and commercial banks data;
 - data from Polish Financial Supervision Authority;
 - NBP data on loans and deposits;
 - monthly reports on economic activity (DG-1);
 - yearly report on enterprise (SP);
 - report on economic activity of enterprises (SP-3);
 - Statistical Business Register (SBR);
 - quarterly data on balance of payments from NBP;
 - quarterly data on budget reports from the Ministry of Finance;
 - data on subsidies on products from The Agency for Restructuring and Modernization of Agriculture (ARMA), the Agricultural Market Agency and since September 2017 from National Support Centre for Agriculture.

- from expenditure side of GDP:
 - households budget survey;
 - data on retail sale realized by commercial and non-commercial companies with number of employees exceeding 9 persons;
 - data on wages and salaries, payments from profits and social benefits;
 - data on foreign trade turnover in goods;
 - quarterly reports DNU-K and DNU-R on international trade in services;
 - quarterly data on budget reports from the Ministry of Finance;
 - quarterly data on execution of financial plan of National Road Fund, Railway Fund and Fund for Inland Waterway Transport;
 - data from the Material Reserves Agency (MRA);
 - tendency of consumers 'confidence and business tendency survey.

2.2. In the estimation of GDP the direct method is applied. It is based on the use of available statistical data from monthly, quarterly, semi-annual and annual statistical reports and administrative sources.

The following categories are calculated from the production side of GDP: gross output, intermediate consumption, gross value added and taxes on products less subsidies on products.

Output is equal to the sum of output of products (goods and services) of all ownership sectors or institutional sectors, or to the sum of gross output of products (goods and services) of all NACE Rev. 2 sections and divisions.

According to the kind of conducted activity, gross output includes:

- in the *non-financial corporations sector*: revenues from the sale of self-manufactured products (goods and non-financial services) as well as margins realized on sale of commodities purchased for resale, value of products in form of settlements in kind, products designated for increasing value of own fixed assets, changes in inventories of finished goods and work in progress, production for own final use;

- in the *financial corporations sector*: for Central Bank – gross output equals the sum of costs, for banks, cooperative savings and credit unions gross output constitutes revenues from commissions and payments connected with the operating activity of banks as well as financial intermediation services indirectly measured (FISIM) – financial services for which fees are charged indirectly and result from the difference between interest rates on credits, loans as well as deposits and calculated interest rate (not including risk premium) used in transactions between financial intermediaries (FISIM concerns banks, financial leasing enterprises; Central Bank is not included in FISIM estimates), for financial leasing enterprises gross output consists of revenues from payments of interests (payments of lease), for brokerage houses – the balance of commissions on trading financial instruments on behalf of clients and sum of revenues from: managing securities portfolio, offering securities for public trading, underwriting issues, consulting in trading securities, running securities and money accounts for clients as well as other operating activity, for currency exchange offices – the balance of currency exchange in PLN, for financial intermediation entities – revenues from financial consulting and consulting in trading securities for investment funds societies – revenues from activities connected with managing entrusted funds, for common pension societies – revenues from activities connected with managing open pension funds (OFE), for insurance companies – premiums earned plus premium supplements less claims paid less increase (plus decrease) in the insurance technical provisions. Output of foreign insurers operating in Poland based on freedom to provide services, is measured using the similar method. Open pension funds (OFE) – gross output equals the sum of costs with no portfolio incomes included, for employees’ pension funds (PFE) – gross output is calculated as contributions paid to PFE and income from investment portfolio, for voluntary pension funds – gross output is equal to income from investment portfolio, for employees’ pension societies – gross output is equal to revenues resulting from management of employees’ pension funds;
- in the *general government sector*: output which constitutes the costs of current activity including the consumption of fixed capital. Output consists of non-market output, market output which constitutes revenues on market sales as well as output produced for own final use;
- in the *households sector*: output consists of revenues from the sale of products and services manufactured by natural persons conducting economic activity (excluding private farms) and keeping simplified accounting books, taking into account production designed for own investments as well as the changes in inventories of finished goods and work in progress, the value of production of private farms (including the value of products and services designed for own consumption), since 2004 including supplementary payments calculated for particular year (so-called subsidies on products) increased by payments from EU funds under intervention payments from Agriculture Market Agency and European Agriculture Guarantee Funds and payments from the state budget as a part of Rural Development Program, the value of trade margin on the sale of foodstuffs articles on marketplace, the sale of timber originated from forest owned by natural persons, forest undergrowth, revenues from renting and leasing, the value of tips for services rendered, the value of services provided by persons employed to perform houseworks in households, the value of imputed rents referring to dwellings occupied by householders (owners and others) estimated by the user cost method.

Intermediate consumption includes the value of consumed materials in net terms (after subtracting value of recyclable wastes), raw materials (including packaging), fuel, energy, technological gases, external services (outside processing, transport services, equipment rental, telecommunication and accounting services, commissions paid for banking services), costs of business trips as well as other costs (e.g. advertising, representation, rental costs, ticket costs for business trips, costs of lump-sums payments for using personal vehicles for official business), stock exchange payments as well as payments from participating in the National Depository for Securities. Intermediate consumption also includes allocation of Central Bank output, financial intermediation services indirectly measured (FISIM), distribution of output of foreign insurers serving in Poland for institutional sectors.

Gross value added is the difference between output and intermediate consumption.

Taxes on products less subsidies on products are sum of value added tax on domestic and imported products and services, taxes and customs duties on imports and other taxes on products, such as excise tax on domestic

products and taxes on some types of services (e.g. on games of chance and lottery), lump-sum tax on goods and services on occasional passenger transports less subsidies on products.

Gross domestic product constitutes balancing item of production approach and is equal to the sum of gross value added of all sections of national economy, increased by taxes on products less subsidies on products.

Estimates of GDP are compiled for sections and selected divisions of NACE Rev.2 by volume classes of units. The units are classified according to their predominant activity. The study covers all units of the national economy. Data in the publication is presented for following sections and groups of sections:

- **industry** including: mining and quarrying (B); manufacturing (C); electricity, gas, steam and air conditioning supply (D); water supply, sewerage, waste management and remediation activities (E);
- **construction** (F);
- **wholesale and retail trade, repair of motor vehicles**(G);
- **transportation and storage** (H);
- **accommodation and food service activities**(I);
- **information and communication** (J);
- **financial insurance activities** (K);
- **real estate activities** (L);
- **professional, scientific and technical activities** (M) and **administrative and support service activities** (N);
- **public administration and defense, compulsory social security** (O); **education** (P); **health and social work activities** (Q).

Data for the sections **agriculture, forestry and fishing** (A); **art, entertainment and recreation** (R); **other service activities** (S) and **activities of households as employers, products-producing activities of households for own use** (T) is not presented separately. The estimates for these sections are included in the total value of gross output, intermediate consumption and gross value added.

The estimates of gross output, intermediate consumption and gross value added in sections with market output are made with taking into consideration volume classes of entities (enterprises) of the national economy. The size of the units is determined by the number of employees.

There are three categories of units in financial reports of enterprises: first – large units with more than 49 employees; second – medium size units with 10 to 49 employees and third – small units with up to 9 employees.

For units with more than 49 employees gross value added in consecutive quarters is calculated on the basis of quarterly financial statistical surveys conducted by the Central Statistical Office, mainly on the basis of reports on incomes, costs, financial results and investment outlays (F-01/I-01). The information about the revenues from the sale of self-manufactured products (goods and services), trade margin, changes in inventories and costs incurred to obtain revenue constitute a starting point for the calculations.

The units with 10 to 49 employees prepare monthly reports on economic activity DG-1 (sample survey) as well as semi-annual and annual reports F-01/I-01 on incomes, costs, financial results and investment outlays, which constitute the basis for calculating value added for those units in following quarters. On the basis of DG-1 global income from sale of goods and services is determined. F-01/I-01 is the basis for determining income structure, relationship between the income and costs and then the overall size of costs and their structure, in other words, all the elements that are necessary for calculating the level and structure of gross output and intermediate consumption.

The data for the units employing up to 9 persons is acquired from SP-3 annual sample survey. The basis for estimates constitutes the information about the number of employees in these units and labour productivity in units with 10-49 employees within the same section (division) of activity.

The number of employees in these units is determined on the basis of a records from the SBR (Statistical Business Register). To calculate gross value added on a yearly basis, information on sale structure, sales-cost ratio, and

structure of costs by type is necessary. This data is obtained on the basis of information about the units with the closest size to the units with up to 9 employees. Units with 10 to 49 employees are considered as such entities and the data (structure and relations) obtained from the F-01 reports submitted by these entities is used in current quarterly accounts.

Each division and section of the NACE Rev. 2, particularly the general government sector and financial corporations sector, requires an individual approach. Other sectors are also treated individually, it depends on the kind of activity (e.g. agriculture) or specificity of information (e.g. forestry, fishing, activities of households).

Estimations of gross value added for market sector-dominated sections do not cause major difficulties because statistical reports regarding these sections are sufficient. The same algorithm as in annual calculations can be used here. Therefore, there is no need to make significant additional estimates.

Sections A, K and T due to the specific kind of activity and data sources, are calculated in a slightly different way than other sections.

Due to specific character of production process in section A – agriculture, forestry, and fishing quarterly estimates of gross value added are usually calculated differently than in remaining areas of the market activity. Comparing to acquiring and selling of products, labour and materials costs tend to be distributed more evenly throughout the year (despite the fact that these costs are subject to significant seasonal fluctuations).

Forecasts of annual production in a year are the basis for calculating gross value added in agriculture, forestry and fishing. Gross value added for particular quarters is determined using indices which reflect proportions of productivity in agricultural households in consecutive quarters. Then, after estimating quarterly gross value added at constant prices, gross value added at current prices is estimated by means of price indices specially designed for this purpose.

In case of section K – financial insurance activities – which consists of all units from financial corporations sector (described in the part on output of the sector) and few units from other sectors, that meet ESA 2010 classification criteria to financial corporations sector, gross value added is calculated on the basis of information from reports submitted by banks, insurance companies and brokers' houses. These are respectively: the reports from NBP, commercial banks, Polish Financial Supervision Authority covering insurance and pension funds as well as open pension funds, employees' pension funds management companies, employees' pension funds, voluntary pension funds and co-operative savings and credit unions. Gross output for section K is calculated with taking into consideration volume of financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and output of open pension funds calculated as costs without profits. In quarterly periods, between consecutive reports, the estimates are made on the basis of trends of basic macroeconomic categories in quarterly periods in the past.

In addition to the institutions mentioned above, section K includes auxiliary and other entities engaged in financial intermediation among others: currency exchange offices and insurance agents and brokers. Most of those units is covered by quarterly and annual surveys of CSO respectively F-01/I-01 and SP and SP-3 (sampling method). Estimations for a big number of the units are made with expert's method, based on data available from CSO reports and quarterly and annual estimations from previous years.

For section T – activities of households as employers; undifferentiated goods – and services-producing activities of households for own use – the basis of gross value added estimates is quarterly data about average wages in national economy and the number of employees in section T taken from the Statistical Register Business.

The estimates of gross value added for sections with non-market output: **public administration and defense, compulsory social security (O); education (P); health and social work activities (Q)** are produced differently than those for the market sections. While for sections with market output, gross value added is estimated based on income from sales in a quarter and price indices, the estimates for sections with non-market output are based on the number of employees in these sections and their wages and salaries.

Sections O, P, Q are mostly general government units. Their output constitutes costs of current activity including consumption of fixed capital. Output consists of non-market output and market output which constitutes revenues on market sales as well as output produced for own final use. Data for gross output and intermediate consumption estimates for budgetary units is acquired from adequate paragraphs of budgetary reporting, with the use of transition algorithm from budgetary classification to ESA 2010 codes.

Gross value added in non-profit institutions at current and constant prices is estimated with extrapolation method using average of the values from recent periods. Gross value added for these units is included in sections: J, N, P, Q, R and S.

From the expenditure side of GDP following categories are calculated: final consumption expenditure (consumption expenditure of the households sector, public consumption expenditure of general government sector and consumption expenditure in non-profit institutions serving households sector (NPISHs)), gross capital formation (gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables) and foreign trade turnover.

Final consumption expenditure and its categories include value of financial intermediation services indirectly measured (FISIM).

Consumption expenditure of the households sector includes:

- expenditures carried by population for purchases of market products and services including expenditures in catering establishments valued at prices paid by consumers (in which expenditures in hidden economy);
- value of own consumption of agricultural products originating from own production valued at procurement prices of raw (not processed) products;
- purchase of non-market services realized with partial payment, among others: value of services in education, health care and social welfare, culture and art, physical education, sport, tourism and recreation, dwelling services;
- value of imputed rents for dwellings occupied by owners and occupiers estimated by user cost method;
- actual rents for dwellings in rental buildings;
- services of travels abroad according to value included in balance of payments;
- income from investing of insurance premiums of open pension funds;
- the value of benefits from the private use of company cars;
- the value of used cars imported from the EU;
- expenditures on goods and services related to illegal activities.

Consumption expenditure of the household sector does not include among others: purchases of land, houses and flats, costs of business trips, contributions to charity, court fees, customs duties, passport fees, contributions to political and social organizations, inheritance and donation taxes, etc.

Consumption expenditure of the households sector is presented according to Classification of Individual Consumption by Purpose (COICOP).

General government and NPISHs consumption expenditure covers consumption in non-profit institutions serving households sector as well as public consumption expenditure in general government sector.

Consumption expenditure in non-profit institutions serving households sector is assumed to be on the level of gross output of this sector less payments of the population plus social transfers in kind.

The value of market services generated in this sector is entirely transferred to households free of charge.

Public consumption expenditure includes consumption expenditure of the general government sector, on the assumed level of gross output of this sector decreased by market output and payments of population for

non-market services provided, increased by value of a social transfers in kind – market production purchased by general government. Consumption expenditure in this sector includes individual consumption expenditure and collective consumption expenditure:

- individual consumption expenditure is value of non-market goods and services transferred to the households sector free of charge. This category includes: value of services in education, culture and national heritage, health care, social welfare, physical education and sport, tourism;
- collective consumption expenditure includes consumption expenditure of non-market goods and services which are not directed to specific individual recipients. This category includes among other expenditures carried for public administration, national defense, scientific and research activity.

Gross capital formation includes:

1) gross fixed capital formation, i.e. expenditures which increase the value of tangible fixed assets (including increase in livestock – basic herd), excluding expenditures comprising the initial investments as well as interest on investment credits and loans for the period of investment realization.

The account also includes:

- a) expenditure on weapons systems (e.g. tanks, armored vehicles, warships, submarines) and small tools that are used in the production longer than 1 year regardless of their value,
- b) expenditure on intellectual property products, intended for use for a period longer than 1 year, which include, in particular:
 - expenditure on research and development,
 - expenditure on computer software (purchased and produced for own final use),
- c) gross fixed capital formation estimates in hidden economy.

Due to limited information in quarterly periods, estimates of gross fixed capital formation partially based on experts' estimates. Gross fixed capital formation is compiled in quarterly periods by types of fixed assets and by institutional sectors.

2) changes in inventories include the value of changes in inventories of:

- materials, semi-finished goods, fuels (if not included in equipment), spare parts for machines (if not included in fixed assets), office and print materials;
- finished products, i.e., completed goods and services of own production, scientific and research work, project and survey-cartographic work, finished work, changes in plant and animal production as well as livestock (basic herd);
- work-in- progress and semi-finished goods of own production;
- commodities, i.e., goods for resale in their present state;
- inter-period settlements of own costs – cost from present year paid next year;
- government's reserves.

Besides, the information from monthly survey of economic situation of changes in inventories in retail trade and manufacturing is used for the estimation.

The changes in inventories are estimated as a difference between the opening and closing values for reporting period at average annual prices.

In quarterly periods data for the changes in inventories is available only for big enterprises. Estimation for the medium units (data is available for semi-annual and annual periods) as well as for the small units (data available for annual periods) are made according to a share of the value for changes in inventories in big units to the value of their output. Changes in inventories are compiled in quarterly periods by categories and by institutional sectors.

3) acquisition less disposals of valuables cover the value of changes in art objects, antiques, jewellery, precious stones, non-monetary gold, that are acquired primarily as stores of value.

Foreign trade turnover includes the value of goods entering and leaving the country within the framework of trade transaction (excluding the value of goods imported and exported for processing) as well as the value of transport, construction and communication services, net processing turnover, printing services, financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and others. Value of exports and imports includes estimated purchases made by Polish citizens abroad as well as purchases made by foreigners in Poland. Additionally, illegal activity in scope of prostitution (pimp's activity), production and trade of narcotics and smuggling of cigarettes is included in foreign trade turnover estimates.

The main source of information for international goods market statistics is customs clearance, obligatory in registration of turnover acquired in UE countries (EXTRASTAT system) and INTRASTAT forms for imports and exports declared by natural or legal persons being VAT taxpayers, for inner-union turnovers registry, in tight connection with VAT system (INTRASTAT system). These are registered turnovers. These turnovers are increased by value of products not included in customs clearance and INTRASTAT statistics. It includes products transported by tourists for further reselling, in volume not requiring customs documents and products in bigger volume, transported without filling in customs clearance and INTRASTAT documents. In national accounts these turnovers are included in "hidden economy".

The information on services turnover is acquired from NBP. The data source for its compilation is CSO survey – international trade of services. It is increased by value of foreign trips-turnovers of tourist services consistent with balance of payments.

For estimation of product turnovers unregistered in customs clearance and INTRASTAT documents and foreign trips till 2013, data from Tourist Institute researches on foreigners expenditures in Poland and Polish expenditures abroad was used. Starting from 2014 the data is compiled in CSO surveys: "Non-residents arrivals to Poland. The traffic on Polish border with EU countries" and "The number of Polish citizens travelling abroad".

3. SEASONALLY UNADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS COMPONENTS

Seasonally unadjusted data in the publication is presented as:

- nominal values at current and average constant prices of previous year and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;
- nominal values at constant prices with reference year 2010 and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;
- the impact of selected categories on GDP growth at percentage points.

In point 2 of the description part of the publication, except for the data sources, the direct method of compiling GDP (and its elements) is presented with the use of statistical and administrative information available.

Average constant prices of the previous year

Double deflation method is adopted in Polish national accounts to obtain figures for measuring gross value added at average constant prices of previous year. The method relies on calculating gross output and intermediate consumption at average constant prices of previous year separately and gross value added is a difference between these categories at constant average prices of previous year.

All the categories from expenditure side are estimated individually at average constant prices of previous year.

For deflation the relevant price indices of: sold production of industry, transport, storage and communication, construction and assembly production, consumer goods and services etc., for quarterly periods with corresponding year = 100 are used.

GDP deflator (and gross value added as well) is the result price index of all its elements.

Constant prices of 2010– chain-linking estimates

Quarterly time series for years 2015 – 2019 have been recalculated into constant prices with the reference year of 2010 with the use of *annual overlap method*. It is based on recalculation of each quarter into constant prices with reference year of 2010 using nominal values at current and average constant prices of previous year for annual and quarterly periods, separately for GDP and its elements.

Annual overlap method applied for quarterly chain-linking ensures consistency of quarterly chain-linked series with the respective independently derived chain-linked national accounts series for years 2015 – 2019. However, chain-linked components of GDP do not add up to total GDP except for the data relating to the reference year and the one following the reference year. Non-additivity arises only for mathematical reasons and cannot be interpreted as indication of quality.

A detailed description of the chain-linking method is presented in the edition “Quarterly National Accounts of Gross Domestic Product – methodological rules” available on the CSO website: <http://stat.gov.pl/publikacje/>

4. SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS COMPONENTS

In addition to seasonally unadjusted data, the publication presents seasonally adjusted data. Seasonally adjusted quarterly GDP data is very important information for users dealing with short-term analysis. Thanks to this information it is possible to observe more accurately the phenomenon occurring in economy from quarter to quarter and in the whole time-series.

Time series analyses assume that time series consist of the trend-cycle component, seasonal component and irregular component.

- Trend (T) expresses a long-term inclination to the one-way direct changes of the analyzed variable (an upward or downward tendency).
- Seasonal variations (S) represent effect of climate and calendar which repeat more or less regularly each year. The effect of calendar describes an influence of the number of different types of weekdays in a month (working and trading) on the level of time-series.
- Irregular component (I) represents unexpected movements not included in the trend-cycle or in the seasonal effect, as sampling error, unseasonable weather (natural disaster), strikes, etc. The value of this component in terms of duration and its influence cannot be forecast.

The relationship between these components can take various forms as an additive or multiplicative model.

For the additive model this relation can be expressed as:

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

whereas, for multiplicative model:

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

where:

Y_t – the value of time series observed in t period,

T_t – trend-cycle component,

S_t – seasonal component,

I_t – irregular component.

The occurrence of seasonal effects makes quarterly data incomparable in a measurement different from the one corresponding to the periods of previous year (and other years). It disturbs current analyses of the development of the phenomena together with ongoing patterns and long-term trends. To obtain data comparable over time

in any measurement, time series must be decomposed into the components mentioned above, and then the seasonal component must be identified and removed. This process is called **seasonal adjustment**.

Together with seasonal adjustment, calendar effects, related to a different number of working and trading days in a corresponding month (quarter) each year, are removed from the time series. This part of seasonal procedure is called as calendar adjustment.

Seasonal adjustment of quarterly series is conducted using TRAMO/SEATS method implemented in the JDemetra+ software. TRAMO/SEATS is one of the method recommended by Eurostat for seasonal adjustment and is commonly used in various statistical areas affected by seasonality. The seasonal adjustment in quarterly national accounts is done and updated every time when new data, expressed at constant prices of 2010, becomes available. The seasonal adjustment is carried out in a direct way which means that an aggregate and its elements are adjusted seasonally separately. In practice, it means adjusting every element of GDP (from production and distribution side) and total GDP series separately.

In working/trading day adjustment country specific holidays is used.

The seasonally adjusted series included in the publication are the same as the seasonally unadjusted data from both production and distribution sides of GDP

In the publication seasonally and calendar adjusted time series are presented as nominal values and calculated on this basis volume growth rates at constant prices of 2010 with previous quarter = 100. Moreover, the volume growth rates of trend with previous quarter = 100 are published.

5. FLASH ESTIMATES OF GDP

The goal of flash calculations is to provide GDP estimate with a short delay after the end of the reference quarter calculated on incomplete data, but using the same methods as for regular ones. The characteristic features that differ flash estimates from the traditional ones are as follows:

- a. timeliness: flash estimates are available earlier than the traditional estimates;
- b. accuracy: flash estimates are more prone to revisions than the traditional ones;
- c. coverage: the number of variables covered by flash estimates is more limited than traditional estimates;
- d. estimation method: flash estimates rely more on econometric methods.

CSO started publishing experimental flash estimates as of the 1st quarter of 2013. In the 1st quarter of 2014 flash estimates of GDP became a standard procedure and have been ones till now thanks to relevant regulations in Statistical survey programme of public statistics.

Flash estimates published within 45 days after a reference period are prepared basing on limited amount of information available immediately after the end of the quarter, and do not replaced the preliminary GDP estimates at t+2 months but complement them.

For calculating it the direct method for production side of GDP was used with the data available at that time from different sources. The method adopted does not vary significantly from the one used in standard preparation. The only modification is the way of aggregating of GDP components to its total; not from the NACE Rev. 2. sections but from the institutional sectors level which allows to include the whole economy in the estimate with limited data sources for individual sections of NACE Rev. 2. In addition to the direct method, the econometric one is used to both impute the missing data and to verify the results obtained.

When preparing flash estimates information from different areas of statistics is used. They include: CSO statistical reports (monthly report on economic activity – DG-1, quarterly, semi-annual and annual reports on incomes, costs, financial results and investment outlays on fixed assets (F-01/I-01)), data from Statistical Business Register (SBR), data from information systems of NBP, Polish Financial Supervision Authority and Ministry of Finance.

Flash estimates are subject to seasonal and working/trading-days adjustment. The afore-mentioned calculations are made with the use of the same methods and software as in the regular estimates – TRAMO/SEATS method implemented in DEMETRA program run in accordance with a strategy applied for seasonal adjustment of quarterly time series.

Flash estimates are published for GDP growth rate at annual average price of previous year seasonally unadjusted and seasonally adjusted constant prices of 2010. Flash estimates results are announced in press release on a defined day and time (the publication calendar is available on the CSO website). The data in the format and scope that is binding for all countries is also sent to Eurostat.

6. NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS BY INSTITUTIONAL SECTORS

Quarterly non-financial accounts by institutional sector are compiled in accordance with the Regulation (EU) No 549/2013 of the European Parliament and of the Council of 21 May 2013 on the European system of national and regional accounts in the European Union. The Regulation states that all Member States for which gross domestic product is higher than 1% of the Community total GDP shall transmit required data for all institutional sectors.

Production of these accounts is a part of the overall system of annual and quarterly accounts for the European Union. The system includes main macroeconomic aggregates and financial and non-financial accounts by institutional sectors. The purpose of work on compiling system of accounts is to achieve consistency across all mentioned accounts and, with regard to the rest of the world accounts, between balance of payments and national accounts data.

The range of quarterly data by institutional sectors compilation is almost consistent with the range of corresponding annual data. Some variables in quarterly national accounts are more aggregated than those in annual ones.

The detailed description of methodology of compiling quarterly non-financial accounts by institutional sectors is included in the publication “National accounts by institutional sectors and sub-sectors 2014 – 2017” issued by Statistics Poland in July 2019.

The methodology of compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is in accordance with the European System of National and Regional Accounts (ESA 2010). While compiling quarterly non-financial accounts by institutional sectors the priority is given to direct information such as administrative sources, the quarterly balance of payments or statistical surveys of enterprises and households. In the case of the lack of direct data, the own estimates and experts’ opinions are used.

The base for compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is data from quarterly estimates of GDP and its elements seasonally unadjusted.

The data presented in the publication constitutes balancing items in non-financial accounts by institutional sectors. They are: gross value added, gross operating surplus/ gross mixed income, gross disposable income, gross saving, net lending/net borrowing.

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO
ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku
poprzedniego**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
SEASONALLY UNADJUSTED DATA
current prices and annual average prices of
previous year**

Tablica 1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2015-2019, ceny bieżące.

Table 1. Goods and services account by quarters in 2015-2019, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
1. PRODUKCJA GLOBALNA <i>OUTPUT</i>	2015	825 928,8	877 615,9	901 676,6	975 531,3	3 580 752,6
	2016	850 410,7	917 078,8	928 813,8	1 018 484,7	3 714 788,0
	2017	916 520,3	978 399,7	1 006 010,7	1 095 423,4	3 996 354,1
	2018	983 311,8	1 058 575,0	1 087 558,6	1 178 705,3	4 308 150,7
	2019	1 063 996,5	1 132 549,0	1 160 221,4	1 246 123,9	4 602 890,8
2. PODATKI OD PRODUKTÓW MINUS DOTACJE DO PRODUKTÓW <i>TAXES MINUS SUBSIDIES ON PRODUCTS</i>	2015	43 354,1	49 813,4	52 273,9	57 584,2	203 025,6
	2016	44 051,7	54 092,6	56 046,5	62 940,3	217 131,1
	2017	51 282,0	59 983,1	62 620,0	68 385,6	242 270,7
	2018	54 994,0	63 618,9	68 033,7	77 372,0	264 018,6
	2019	57 721,8	70 405,9	70 866,4	76 494,6	275 488,7
3. IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2015	198 949,9	204 005,9	212 232,1	220 206,5	835 394,4
	2016	212 239,7	221 427,7	224 708,7	237 900,7	896 276,8
	2017	244 124,7	242 338,4	246 611,4	264 685,4	997 759,9
	2018	260 482,0	269 662,6	276 651,0	296 388,0	1 103 183,6
	2019	282 299,9	285 467,9	287 477,9	292 723,1	1 147 968,8
4. OGÓŁEM PRZYCHODY <i>TOTAL RESOURCES</i> (1+2+3)	2015	1 068 232,8	1 131 435,2	1 166 182,6	1 253 322,0	4 619 172,6
	2016	1 106 702,1	1 192 599,1	1 209 569,0	1 319 325,7	4 828 195,9
	2017	1 211 927,0	1 280 721,2	1 315 242,1	1 428 494,4	5 236 384,7
	2018	1 298 787,8	1 391 856,5	1 432 243,3	1 552 465,3	5 675 352,9
	2019	1 404 018,2	1 488 422,8	1 518 565,7	1 615 341,6	6 026 348,3
5. ZUŻYCIĘ POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2015	453 577,7	493 198,2	513 978,8	522 780,6	1 983 535,3
	2016	464 287,1	521 046,2	530 041,6	555 395,7	2 070 770,6
	2017	509 331,9	559 486,8	577 223,5	603 231,3	2 249 273,5
	2018	550 080,3	613 733,3	629 593,5	658 282,7	2 451 689,8
	2019	600 003,8	654 855,5	665 254,4	684 709,8	2 604 823,5
6. SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2015	342 710,2	338 362,9	343 795,7	351 363,5	1 376 232,3
	2016	353 149,7	347 732,7	355 562,7	365 048,5	1 421 493,6
	2017	374 222,7	367 729,8	378 235,8	391 716,7	1 511 905,0
	2018	394 761,1	391 603,1	404 558,5	418 012,5	1 608 935,2
	2019	417 647,9	417 168,2	431 679,4	442 435,0	1 708 930,5
7. AKUMULACJA BRUTTO <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2015	55 785,4	81 648,7	88 000,5	142 895,0	368 329,6
	2016	57 795,3	78 278,8	86 032,1	142 426,2	364 532,4
	2017	63 685,9	88 119,3	91 644,4	150 800,1	394 249,7
	2018	77 143,7	94 622,2	104 397,4	162 693,3	438 856,6
	2019	76 408,1	102 921,3	105 798,8	159 952,8	445 081,0
8. EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2015	216 159,5	218 225,4	220 407,6	236 282,9	891 075,4
	2016	231 470,0	245 541,4	237 932,6	256 455,3	971 399,3
	2017	264 686,5	265 385,3	268 138,4	282 746,3	1 080 956,5
	2018	276 802,7	291 897,9	293 693,9	313 476,8	1 175 871,3
	2019	309 958,4	313 477,8	315 833,1	328 244,0	1 267 513,3
9. OGÓŁEM ROZCHODY <i>TOTAL USES</i> (5+6+7+8)	2015	1 068 232,8	1 131 435,2	1 166 182,6	1 253 322,0	4 619 172,6
	2016	1 106 702,1	1 192 599,1	1 209 569,0	1 319 325,7	4 828 195,9
	2017	1 211 927,0	1 280 721,2	1 315 242,1	1 428 494,4	5 236 384,7
	2018	1 298 787,8	1 391 856,5	1 432 243,3	1 552 465,3	5 675 352,9
	2019	1 404 018,2	1 488 422,8	1 518 565,7	1 615 341,6	6 026 348,3
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (1-5+2) lub (6+7+8-3) <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> (1-5+2) or (6+7+8-3)	2015	415 705,2	434 231,1	439 971,7	510 334,9	1 800 242,9
	2016	430 175,3	450 125,2	454 818,7	526 029,3	1 861 148,5
	2017	458 470,4	478 896,0	491 407,2	560 577,7	1 989 351,3
	2018	488 225,5	508 460,6	525 998,8	597 794,6	2 120 479,5
	2019	521 714,5	548 099,4	565 833,4	637 908,7	2 273 556,0
w tym WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>of which GROSS VALUE ADDED</i> (1-5)	2015	372 351,1	384 417,7	387 697,8	452 750,7	1 597 217,3
	2016	386 123,6	396 032,6	398 772,2	463 089,0	1 644 017,4
	2017	407 188,4	418 912,9	428 787,2	492 192,1	1 747 080,6
	2018	433 231,5	444 841,7	457 965,1	520 422,6	1 856 460,9
	2019	463 992,7	477 693,5	494 967,0	561 414,1	1 998 067,3

Tablica 2. Produkcja globalna w latach 2015-2019, ceny bieżące.

Table 2. Output in 2015-2019, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
PRODUKCJA GLOBALNA OUTPUT w tym: (of which)	2015	825 928,8	877 615,9	901 676,6	975 531,3	3 580 752,6
	2016	850 410,7	917 078,8	928 813,8	1 018 484,7	3 714 788,0
	2017	916 520,3	978 399,7	1 006 010,7	1 095 423,4	3 996 354,1
	2018	983 311,8	1 058 575,0	1 087 558,6	1 178 705,3	4 308 150,7
	2019	1 063 996,5	1 132 549,0	1 160 221,4	1 246 123,8	4 602 890,7
PRZEMYSŁ INDUSTRY sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	332 660,3	318 789,0	339 133,1	358 646,1	1 349 228,5
	2016	336 757,6	332 592,4	349 437,5	370 266,8	1 389 054,3
	2017	373 756,2	353 384,7	377 921,0	403 164,6	1 508 226,5
	2018	388 423,2	379 304,7	403 206,5	426 149,7	1 597 084,1
	2019	428 250,8	405 697,5	426 557,4	445 438,9	1 705 944,6
BUDOWNICTWO CONSTRUCTION sekcja F (section F)	2015	61 228,8	71 640,8	93 747,8	112 264,4	338 881,8
	2016	60 925,9	73 606,5	88 177,2	113 780,7	336 490,3
	2017	57 592,6	73 531,2	96 047,9	114 288,5	341 460,2
	2018	70 890,1	88 401,9	109 856,8	130 299,8	399 448,6
	2019	81 472,3	97 021,5	119 736,2	133 850,9	432 080,9
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES sekcja G (section G)	2015	110 896,1	115 013,5	118 434,2	120 871,0	465 214,8
	2016	113 023,4	118 116,5	122 463,2	125 666,1	479 269,2
	2017	120 908,5	125 374,4	131 140,8	134 544,6	511 968,3
	2018	131 292,0	132 151,6	138 869,3	142 105,3	544 418,2
	2019	137 019,7	144 235,3	149 576,6	151 596,9	582 428,5
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA TRANSPORTATION AND STORAGE sekcja H (section H)	2015	49 123,1	66 336,1	66 054,4	60 698,4	242 212,0
	2016	50 997,7	71 380,1	69 279,9	66 075,0	257 732,7
	2017	58 102,4	79 034,1	76 795,7	73 596,4	287 528,6
	2018	63 971,7	89 594,7	89 012,7	82 127,5	324 706,6
	2019	73 882,9	95 986,0	98 147,5	92 480,9	360 497,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES sekcja I (section I)	2015	7 585,4	10 475,4	11 956,7	11 611,4	41 628,9
	2016	8 445,5	11 704,6	13 403,4	13 029,4	46 582,9
	2017	9 425,1	13 047,2	15 003,5	14 535,1	52 010,9
	2018	10 290,1	14 193,0	16 321,6	15 911,4	56 716,1
	2019	10 883,9	15 125,0	17 586,7	17 251,6	60 847,2
INFORMACJA I KOMUNIKACJA INFORMATION AND COMMUNICATION sekcja J (section J)	2015	26 642,3	37 665,6	30 432,1	34 819,5	129 559,5
	2016	28 530,9	38 858,8	32 695,3	36 787,4	136 872,4
	2017	30 062,4	43 755,2	35 786,9	40 469,2	150 073,7
	2018	32 675,0	44 353,6	39 344,6	44 789,9	161 163,1
	2019	32 712,4	45 876,0	39 006,6	46 076,9	163 671,9
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES sekcja K (section K)	2015	28 711,2	29 611,1	30 983,0	29 507,0	118 812,3
	2016	32 286,5	31 631,9	32 243,7	32 253,7	128 415,8
	2017	32 004,9	32 795,8	35 648,4	35 199,7	135 648,8
	2018	34 097,5	35 026,2	36 039,7	35 863,4	141 026,8
	2019	35 075,3	38 728,9	37 962,5	36 729,7	148 496,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI REAL ESTATE ACTIVITIES sekcja L (section L)	2015	34 234,0	38 191,4	35 771,5	36 692,4	144 889,3
	2016	37 182,3	41 400,3	38 997,1	40 076,9	157 656,6
	2017	38 695,5	43 497,6	40 713,9	41 529,2	164 436,2
	2018	40 310,2	45 055,9	42 502,3	43 171,0	171 039,4
	2019	42 692,6	47 702,5	45 580,2	46 431,5	182 406,8
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES sekcje M, N (sections M, N)	2015	52 480,7	64 204,0	54 310,7	60 988,2	231 983,6
	2016	54 959,6	66 701,3	57 265,6	64 476,2	243 402,7
	2017	60 874,9	74 331,0	63 641,4	71 969,1	270 816,4
	2018	69 033,7	84 462,8	72 338,7	81 750,8	307 586,0
	2019	72 829,2	89 318,8	77 888,2	88 397,2	328 433,4
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	88 400,3	76 419,7	78 058,1	96 447,8	339 325,9
	2016	92 046,3	79 731,8	81 118,2	98 835,6	351 731,9
	2017	96 604,6	83 646,9	85 081,0	103 813,0	369 145,5
	2018	103 249,8	89 314,4	91 300,5	112 331,9	396 196,6
	2019	109 096,4	94 205,5	97 370,8	120 481,3	421 154,0

Tablica 3. Produkcja globalna w latach 2015-2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 3. Output in 2015-2019, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKCJA GLOBALNA OUTPUT w tym: (of which)	2015	831 619,5	884 794,7	911 561,0	983 420,2	3 611 395,4
	2016	853 704,9	919 587,4	930 075,6	1 016 363,3	3 719 731,2
	2017	896 761,5	957 727,5	983 846,1	1 069 928,6	3 908 263,7
	2018	973 092,0	1 041 599,8	1 064 816,7	1 151 047,8	4 230 556,3
	2019	1 051 247,9	1 110 997,0	1 130 763,0	1 209 751,2	4 502 759,1
PRZEMYSŁ INDUSTRY sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	338 157,1	323 974,9	347 156,0	365 137,1	1 374 425,1
	2016	340 380,6	334 239,3	349 686,0	366 878,8	1 391 184,7
	2017	363 030,2	345 707,1	368 882,0	391 891,8	1 469 511,1
	2018	385 653,5	372 058,6	392 418,5	414 739,5	1 564 870,1
	2019	424 000,3	400 080,6	419 315,2	437 738,5	1 681 134,6
BUDOWNICTWO CONSTRUCTION sekcja F (section F)	2015	61 196,9	71 807,1	94 656,5	112 684,5	340 345,0
	2016	61 403,8	73 833,8	88 385,6	115 052,7	338 675,9
	2017	57 142,7	73 089,8	95 248,6	112 707,6	338 188,7
	2018	70 229,4	86 407,6	106 425,9	124 808,5	387 871,4
	2019	79 545,1	93 980,5	114 705,3	127 435,3	415 666,2
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES sekcja G (section G)	2015	111 044,4	114 498,6	118 947,7	121 053,7	465 544,4
	2016	114 880,2	120 164,3	124 755,2	127 691,1	487 490,8
	2017	119 593,9	123 671,6	129 636,2	132 166,1	505 067,8
	2018	129 907,3	130 724,9	137 327,9	139 512,6	537 472,7
	2019	135 761,6	140 686,9	144 838,5	146 261,5	567 548,5
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA TRANSPORTATION AND STORAGE sekcja H (section H)	2015	48 859,4	65 422,6	64 865,3	58 536,0	237 683,3
	2016	50 677,9	71 109,1	68 767,7	65 290,5	255 845,2
	2017	57 644,9	77 515,3	75 962,1	73 384,3	284 506,6
	2018	63 366,6	87 802,6	86 726,8	79 525,9	317 421,9
	2019	72 401,3	93 578,5	95 219,1	89 312,3	350 511,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES sekcja I (section I)	2015	7 565,4	10 387,2	11 819,2	11 474,6	41 246,4
	2016	8 417,4	11 581,0	13 209,6	12 803,2	46 011,2
	2017	9 306,5	12 707,0	14 556,5	14 097,1	50 667,1
	2018	10 133,8	13 904,2	15 842,6	15 321,0	55 201,6
	2019	10 631,6	14 618,7	16 671,0	16 152,3	58 073,6
INFORMACJA I KOMUNIKACJA INFORMATION AND COMMUNICATION sekcja J (section J)	2015	26 314,2	37 767,6	30 952,5	35 485,6	130 519,9
	2016	29 104,8	39 919,9	33 992,2	38 821,4	141 838,3
	2017	30 206,9	44 138,8	35 890,9	41 193,5	151 430,1
	2018	32 559,5	43 769,2	38 652,6	44 291,8	159 273,1
	2019	32 174,9	45 408,7	38 324,3	45 117,4	161 025,3
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES sekcja K (section K)	2015	30 529,8	34 006,9	33 779,4	34 166,0	132 482,1
	2016	31 854,6	31 196,3	31 799,4	31 507,9	126 358,2
	2017	29 682,7	30 577,9	34 065,7	33 159,7	127 486,0
	2018	34 495,3	36 649,5	38 716,0	39 527,8	149 388,6
	2019	36 328,6	38 709,5	38 618,7	37 791,2	151 448,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI REAL ESTATE ACTIVITIES sekcja L (section L)	2015	33 620,4	37 436,6	35 079,9	36 052,7	142 189,6
	2016	36 662,1	41 094,1	38 640,8	39 699,3	156 096,3
	2017	38 281,2	42 625,2	39 839,6	40 954,6	161 700,6
	2018	39 686,1	44 413,2	41 510,5	41 885,1	167 494,9
	2019	42 185,7	47 088,3	44 264,2	44 864,7	178 402,9
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES sekcje M, N (sections M, N)	2015	52 084,7	63 917,7	53 962,4	60 437,9	230 402,7
	2016	54 707,5	66 935,4	57 201,0	64 190,5	243 034,4
	2017	60 389,3	73 272,0	62 360,3	70 103,4	266 125,0
	2018	68 101,6	83 030,2	70 801,6	79 770,3	301 703,7
	2019	71 340,8	87 301,0	75 265,0	84 780,3	318 687,1
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	87 852,4	75 656,4	76 868,1	94 883,8	335 260,7
	2016	91 079,4	79 119,2	80 408,3	98 071,7	348 678,6
	2017	95 006,1	81 826,1	82 778,9	101 813,4	361 424,5
	2018	100 354,6	86 597,6	88 400,4	108 502,4	383 855,0
	2019	107 605,4	92 685,8	94 485,1	115 590,4	410 366,7

Tablica 4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2015-2019.

Table 4. Volume growth rate of gross output in 2015-2019.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2015	105,7	104,8	105,0	106,0	105,4
	2016	103,4	104,8	103,1	104,1	103,9
	2017	104,9	104,2	105,9	105,7	105,2
	2018	105,9	106,2	105,8	105,6	105,9
	2019	105,9	104,7	104,2	103,4	104,5
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	106,7	105,3	105,5	107,6	106,3
	2016	102,5	105,1	103,0	102,0	103,1
	2017	106,7	103,5	105,5	107,3	105,8
	2018	103,3	104,8	103,6	103,4	103,8
	2019	107,4	105,3	104,7	103,8	105,3
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	105,4	103,7	105,7	106,9	105,6
	2016	100,6	103,2	94,2	102,2	99,9
	2017	93,8	99,1	108,2	99,0	100,5
	2018	121,1	117,1	110,6	110,0	113,6
	2019	110,4	105,4	104,6	99,1	104,1
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	106,5	105,6	104,8	107,2	106,0
	2016	103,6	104,9	105,3	105,3	104,8
	2017	105,6	104,8	105,7	105,5	105,4
	2018	106,8	104,2	104,4	104,6	105,0
	2019	102,9	106,4	104,2	103,5	104,2
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	103,4	103,9	103,5	102,2	103,3
	2016	101,8	106,7	104,2	109,2	105,6
	2017	112,7	108,5	109,9	111,1	110,4
	2018	108,5	111,0	113,1	108,4	110,4
	2019	111,8	104,1	107,3	109,7	107,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	101,1	100,9	100,7	100,6	100,8
	2016	110,2	110,5	110,7	110,6	110,5
	2017	109,2	108,4	108,9	108,7	108,8
	2018	106,0	106,1	106,0	106,5	106,1
	2019	102,0	102,4	102,4	102,6	102,4
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	110,4	110,7	108,5	111,1	110,2
	2016	110,4	106,3	111,4	110,5	109,5
	2017	107,1	114,1	109,4	110,8	110,6
	2018	108,4	99,8	109,3	108,5	106,1
	2019	97,8	102,2	97,5	101,3	99,9
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	109,2	107,0	114,0	100,7	107,4
	2016	114,5	104,0	101,7	105,9	106,4
	2017	91,6	96,4	105,8	103,3	99,3
	2018	108,1	114,4	108,3	109,9	110,1
	2019	111,5	111,3	105,2	102,3	107,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	102,4	103,1	103,0	103,4	103,0
	2016	107,1	107,7	108,0	108,1	107,7
	2017	103,2	102,5	102,2	102,3	102,6
	2018	101,8	101,7	102,0	102,0	101,9
	2019	104,1	104,1	104,3	104,7	104,3
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	110,4	109,7	110,1	110,6	110,2
	2016	103,8	104,2	105,5	105,5	104,8
	2017	109,5	109,5	109,1	109,1	109,3
	2018	111,3	111,3	111,3	111,7	111,4
	2019	103,0	103,0	104,1	104,3	103,6
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	102,6	102,0	102,5	104,3	102,9
	2016	102,6	103,1	103,3	102,2	102,8
	2017	103,1	102,6	102,2	102,9	102,8
	2018	103,2	103,3	104,1	105,2	104,0
	2019	103,6	103,4	103,5	103,8	103,6

Tablica 5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2015-2019, ceny bieżące.

Table 5. Structure of output by sections in 2015-2019, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		produkcja globalna ogółem = 100 output total = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2016	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2017	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2018	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2019	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	40,5	36,2	37,7	36,8	37,6
	2016	39,5	36,4	37,5	36,3	37,3
	2017	40,7	36,1	37,6	36,8	37,8
	2018	39,4	35,7	36,9	36,0	37,1
	2019	40,1	35,8	36,6	35,8	37,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	7,4	8,1	10,4	11,5	9,5
	2016	7,2	8,0	9,5	11,2	9,1
	2017	6,3	7,5	9,5	10,4	8,5
	2018	7,2	8,3	10,1	11,0	9,3
	2019	7,7	8,6	10,3	10,7	9,4
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	13,4	13,1	13,1	12,4	13,0
	2016	13,3	12,9	13,2	12,3	12,9
	2017	13,2	12,8	13,0	12,3	12,8
	2018	13,4	12,5	12,8	12,1	12,6
	2019	12,9	12,7	12,9	12,2	12,7
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	5,9	7,6	7,3	6,2	6,8
	2016	6,0	7,8	7,5	6,5	6,9
	2017	6,3	8,1	7,6	6,7	7,2
	2018	6,5	8,5	8,2	7,0	7,5
	2019	6,9	8,5	8,5	7,4	7,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	0,9	1,2	1,3	1,2	1,2
	2016	1,0	1,3	1,4	1,3	1,3
	2017	1,0	1,3	1,5	1,3	1,3
	2018	1,0	1,3	1,5	1,3	1,3
	2019	1,0	1,3	1,5	1,4	1,3
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	3,2	4,3	3,4	3,6	3,6
	2016	3,4	4,2	3,5	3,6	3,7
	2017	3,3	4,5	3,6	3,7	3,8
	2018	3,3	4,2	3,6	3,8	3,7
	2019	3,1	4,1	3,4	3,7	3,6
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	3,5	3,4	3,4	3,0	3,3
	2016	3,8	3,4	3,5	3,2	3,5
	2017	3,5	3,4	3,5	3,2	3,4
	2018	3,5	3,3	3,3	3,0	3,3
	2019	3,3	3,4	3,3	2,9	3,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	4,1	4,4	4,0	3,8	4,0
	2016	4,4	4,5	4,2	3,9	4,2
	2017	4,2	4,4	4,0	3,8	4,1
	2018	4,1	4,3	3,9	3,7	4,0
	2019	4,0	4,2	3,9	3,7	4,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	6,3	7,3	6,0	6,2	6,5
	2016	6,4	7,2	6,2	6,3	6,6
	2017	6,7	7,6	6,3	6,6	6,8
	2018	7,1	8,0	6,7	7,0	7,1
	2019	6,8	7,9	6,7	7,1	7,1
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	10,7	8,8	8,6	9,8	9,5
	2016	10,8	8,7	8,7	9,7	9,5
	2017	10,6	8,5	8,5	9,5	9,2
	2018	10,5	8,5	8,5	9,5	9,2
	2019	10,3	8,3	8,5	9,6	9,2

Tablica 6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2015-2019, ceny bieżące.

Table 6. Structure of gross output by quarters in 2015-2019, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2015	23,1	24,5	25,2	27,2	100,0
	2016	22,9	24,7	25,0	27,4	100,0
	2017	22,9	24,5	25,2	27,4	100,0
	2018	22,8	24,6	25,2	27,4	100,0
	2019	23,1	24,6	25,2	27,1	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	24,7	23,6	25,1	26,6	100,0
	2016	24,2	23,9	25,2	26,7	100,0
	2017	24,8	23,4	25,1	26,7	100,0
	2018	24,4	23,7	25,2	26,7	100,0
	2019	25,1	23,8	25,0	26,1	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	18,1	21,1	27,7	33,1	100,0
	2016	18,1	21,9	26,2	33,8	100,0
	2017	16,9	21,5	28,1	33,5	100,0
	2018	17,8	22,1	27,5	32,6	100,0
	2019	18,8	22,5	27,7	31,0	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	23,8	24,7	25,5	26,0	100,0
	2016	23,6	24,6	25,6	26,2	100,0
	2017	23,6	24,5	25,6	26,3	100,0
	2018	24,1	24,3	25,5	26,1	100,0
	2019	23,5	24,8	25,7	26,0	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	20,2	27,4	27,3	25,1	100,0
	2016	19,8	27,7	26,9	25,6	100,0
	2017	20,2	27,5	26,7	25,6	100,0
	2018	19,7	27,6	27,4	25,3	100,0
	2019	20,5	26,6	27,2	25,7	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	18,2	25,2	28,7	27,9	100,0
	2016	18,1	25,1	28,8	28,0	100,0
	2017	18,2	25,1	28,8	27,9	100,0
	2018	18,1	25,0	28,8	28,1	100,0
	2019	17,8	24,9	28,9	28,4	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	20,5	29,1	23,5	26,9	100,0
	2016	20,8	28,4	23,9	26,9	100,0
	2017	20,0	29,2	23,8	27,0	100,0
	2018	20,3	27,5	24,4	27,8	100,0
	2019	20,0	28,0	23,8	28,2	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	24,2	24,9	26,1	24,8	100,0
	2016	25,2	24,6	25,1	25,1	100,0
	2017	23,6	24,2	26,3	25,9	100,0
	2018	24,2	24,8	25,6	25,4	100,0
	2019	23,6	26,1	25,6	24,7	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	23,6	26,4	24,7	25,3	100,0
	2016	23,6	26,3	24,7	25,4	100,0
	2017	23,4	26,5	24,8	25,3	100,0
	2018	23,7	26,3	24,8	25,2	100,0
	2019	23,3	26,2	25,0	25,5	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	22,6	27,7	23,4	26,3	100,0
	2016	22,6	27,4	23,5	26,5	100,0
	2017	22,5	27,4	23,5	26,6	100,0
	2018	22,4	27,5	23,5	26,6	100,0
	2019	22,2	27,2	23,7	26,9	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	26,1	22,5	23,0	28,4	100,0
	2016	26,1	22,7	23,1	28,1	100,0
	2017	26,2	22,7	23,0	28,1	100,0
	2018	26,1	22,5	23,0	28,4	100,0
	2019	25,9	22,4	23,1	28,6	100,0

Tablica 7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2015-2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 7. Structure of output by sections in 2015-2019, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		produkcja globalna ogółem = 100 output total = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2016	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2017	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2018	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2019	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	40,7	36,6	38,1	37,1	38,1
	2016	39,9	36,3	37,6	36,1	37,4
	2017	40,4	36,0	37,5	36,6	37,6
	2018	39,6	35,7	36,9	36,1	37,0
	2019	40,4	36,0	37,0	36,1	37,3
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	7,4	8,1	10,4	11,5	9,4
	2016	7,2	8,0	9,5	11,3	9,1
	2017	6,4	7,6	9,7	10,5	8,7
	2018	7,2	8,3	10,0	10,8	9,2
	2019	7,6	8,5	10,1	10,5	9,2
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	13,4	12,9	13,0	12,3	12,9
	2016	13,5	13,1	13,4	12,6	13,1
	2017	13,3	12,9	13,2	12,4	12,9
	2018	13,3	12,6	12,9	12,1	12,7
	2019	12,9	12,7	12,8	12,1	12,6
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	5,9	7,4	7,1	6,0	6,6
	2016	5,9	7,7	7,4	6,4	6,9
	2017	6,4	8,1	7,7	6,9	7,3
	2018	6,5	8,4	8,1	6,9	7,5
	2019	6,9	8,4	8,4	7,4	7,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	0,9	1,2	1,3	1,2	1,1
	2016	1,0	1,3	1,4	1,3	1,2
	2017	1,0	1,3	1,5	1,3	1,3
	2018	1,0	1,3	1,5	1,3	1,3
	2019	1,0	1,3	1,5	1,3	1,3
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	3,2	4,3	3,4	3,6	3,6
	2016	3,4	4,3	3,7	3,8	3,8
	2017	3,4	4,6	3,6	3,9	3,9
	2018	3,3	4,2	3,6	3,8	3,8
	2019	3,1	4,1	3,4	3,7	3,6
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	3,7	3,8	3,7	3,5	3,7
	2016	3,7	3,4	3,4	3,1	3,4
	2017	3,3	3,2	3,5	3,1	3,3
	2018	3,5	3,5	3,6	3,4	3,5
	2019	3,5	3,5	3,4	3,1	3,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	4,0	4,2	3,8	3,7	3,9
	2016	4,3	4,5	4,2	3,9	4,2
	2017	4,3	4,5	4,0	3,8	4,1
	2018	4,1	4,3	3,9	3,6	4,0
	2019	4,0	4,2	3,9	3,7	4,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	6,3	7,3	5,9	6,2	6,4
	2016	6,4	7,2	6,1	6,3	6,6
	2017	6,8	7,7	6,4	6,5	6,8
	2018	7,0	8,0	6,6	7,0	7,1
	2019	6,8	7,9	6,6	7,0	7,1
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	10,5	8,5	8,4	9,7	9,3
	2016	10,7	8,6	8,6	9,6	9,4
	2017	10,6	8,5	8,5	9,5	9,2
	2018	10,3	8,3	8,3	9,5	9,1
	2019	10,3	8,3	8,3	9,6	9,0

Tablica 8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2015-2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 8. Structure of output by quarters in 2015-2019, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>OUTPUT</i> w tym: (of which)	2015	23,1	24,5	25,2	27,2	100,0
	2016	23,0	24,7	25,0	27,3	100,0
	2017	22,9	24,5	25,2	27,4	100,0
	2018	23,0	24,6	25,2	27,2	100,0
	2019	23,3	24,7	25,1	26,9	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	24,5	23,6	25,3	26,6	100,0
	2016	24,5	24,0	25,1	26,4	100,0
	2017	24,7	23,5	25,1	26,7	100,0
	2018	24,6	23,8	25,1	26,5	100,0
	2019	25,3	23,8	24,9	26,0	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	18,0	21,1	27,8	33,1	100,0
	2016	18,1	21,8	26,1	34,0	100,0
	2017	16,9	21,6	28,2	33,3	100,0
	2018	18,1	22,3	27,4	32,2	100,0
	2019	19,1	22,6	27,6	30,7	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	23,8	24,6	25,6	26,0	100,0
	2016	23,6	24,6	25,6	26,2	100,0
	2017	23,6	24,5	25,7	26,2	100,0
	2018	24,1	24,3	25,6	26,0	100,0
	2019	23,9	24,8	25,5	25,8	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	20,6	27,5	27,3	24,6	100,0
	2016	19,8	27,8	26,9	25,5	100,0
	2017	20,3	27,2	26,7	25,8	100,0
	2018	19,9	27,7	27,3	25,1	100,0
	2019	20,6	26,7	27,2	25,5	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	18,3	25,2	28,7	27,8	100,0
	2016	18,3	25,2	28,7	27,8	100,0
	2017	18,4	25,1	28,7	27,8	100,0
	2018	18,3	25,2	28,7	27,8	100,0
	2019	18,3	25,2	28,7	27,8	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	20,2	28,9	23,7	27,2	100,0
	2016	20,5	28,1	24,0	27,4	100,0
	2017	20,0	29,1	23,7	27,2	100,0
	2018	20,4	27,5	24,3	27,8	100,0
	2019	20,0	28,2	23,8	28,0	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	23,0	25,7	25,5	25,8	100,0
	2016	25,2	24,7	25,2	24,9	100,0
	2017	23,3	24,0	26,7	26,0	100,0
	2018	23,1	24,5	25,9	26,5	100,0
	2019	23,9	25,6	25,5	25,0	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	23,6	26,3	24,7	25,4	100,0
	2016	23,5	26,3	24,8	25,4	100,0
	2017	23,7	26,4	24,6	25,3	100,0
	2018	23,7	26,5	24,8	25,0	100,0
	2019	23,7	26,4	24,8	25,1	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	22,7	27,7	23,4	26,2	100,0
	2016	22,6	27,5	23,5	26,4	100,0
	2017	22,8	27,5	23,4	26,3	100,0
	2018	22,6	27,5	23,5	26,4	100,0
	2019	22,4	27,4	23,6	26,6	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	26,2	22,6	22,9	28,3	100,0
	2016	26,1	22,7	23,1	28,1	100,0
	2017	26,3	22,6	22,9	28,2	100,0
	2018	26,1	22,6	23,0	28,3	100,0
	2019	26,2	22,6	23,0	28,2	100,0

Tablica 9. Zużycie pośrednie w latach 2015-2019, ceny bieżące.

Table 9. Intermediate consumption in 2015-2019, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2015	453 577,7	493 198,2	513 978,8	522 780,6	1 983 535,3
	2016	464 287,1	521 046,2	530 041,6	555 395,7	2 070 770,6
	2017	509 331,9	559 486,8	577 223,5	603 231,3	2 249 273,5
	2018	550 080,3	613 733,3	629 593,5	658 282,7	2 451 689,8
	2019	600 003,8	654 855,5	665 254,4	684 709,8	2 604 823,5
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	227 784,4	225 414,8	247 942,8	230 911,6	932 053,6
	2016	227 489,3	234 372,6	253 034,0	238 408,6	953 304,5
	2017	261 552,4	255 979,8	280 046,6	267 632,9	1 065 211,7
	2018	273 320,4	276 738,7	299 194,9	283 395,6	1 132 649,6
	2019	302 323,7	296 074,2	314 873,8	290 997,8	1 204 269,5
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	41 596,5	41 700,3	58 622,6	69 481,6	211 401,0
	2016	43 225,7	45 423,2	57 952,0	75 317,7	221 918,6
	2017	39 923,6	43 906,2	61 297,6	73 630,4	218 757,8
	2018	49 443,9	53 237,1	70 701,8	84 761,9	258 144,7
	2019	56 852,4	58 476,1	76 791,4	86 244,2	278 364,1
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	40 011,3	46 446,4	47 078,9	49 967,6	183 504,2
	2016	40 906,9	48 658,9	49 264,1	53 121,1	191 951,0
	2017	44 014,3	51 764,9	52 670,6	56 909,3	205 359,1
	2018	47 416,1	54 721,8	55 257,0	59 631,9	217 026,8
	2019	49 042,1	58 968,1	58 303,3	61 815,6	228 129,1
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	29 146,7	43 110,3	35 881,9	30 477,0	138 615,9
	2016	30 361,1	47 560,4	38 564,5	34 719,8	151 205,8
	2017	34 262,1	52 106,4	42 540,3	39 084,9	167 993,7
	2018	38 291,0	60 249,5	50 469,7	44 814,6	193 824,8
	2019	43 789,0	63 272,9	54 670,0	49 507,6	211 239,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	4 366,7	6 471,8	6 503,5	6 300,1	23 642,1
	2016	5 087,4	7 637,8	7 710,5	7 590,1	28 025,8
	2017	5 246,8	7 935,4	8 036,6	8 042,6	29 261,4
	2018	5 700,6	8 710,2	8 811,3	8 953,4	32 175,5
	2019	5 984,8	9 303,3	9 497,2	9 802,0	34 587,3
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	13 692,5	20 516,2	15 013,6	15 853,9	65 076,2
	2016	14 925,6	21 373,1	16 063,5	16 593,3	68 955,5
	2017	16 518,9	24 791,3	17 927,9	18 518,7	77 756,8
	2018	18 004,5	24 891,0	19 235,0	19 816,6	81 947,1
	2019	18 357,8	25 829,1	18 599,7	19 885,3	82 671,9
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	12 909,3	12 863,6	14 038,0	14 090,5	53 901,4
	2016	13 756,8	13 936,9	13 690,8	14 715,1	56 099,6
	2017	13 876,0	14 169,8	14 963,8	14 981,2	57 990,8
	2018	14 537,5	14 774,9	15 180,3	16 081,7	60 574,4
	2019	15 664,8	16 401,3	15 426,4	16 733,0	64 225,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	16 621,6	17 161,5	15 515,5	17 181,3	66 479,9
	2016	17 914,6	18 541,9	16 909,9	18 942,8	72 309,2
	2017	19 488,9	20 149,9	18 313,4	20 809,6	78 761,8
	2018	19 861,2	20 475,3	18 703,6	21 277,7	80 317,8
	2019	21 248,3	21 813,2	20 043,5	22 787,2	85 892,2
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	22 550,2	27 068,4	23 340,2	30 032,3	102 991,1
	2016	24 404,8	29 398,2	25 840,9	33 763,5	113 407,4
	2017	26 049,5	31 648,7	27 692,7	36 956,2	122 347,1
	2018	31 373,3	38 472,2	33 820,7	45 375,6	149 041,8
	2019	32 890,6	40 680,2	36 018,1	48 584,5	158 173,4
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	27 536,3	22 825,9	23 311,9	29 686,0	103 360,1
	2016	28 855,1	24 136,8	24 476,9	31 183,1	108 651,9
	2017	30 136,6	25 257,0	25 724,7	33 179,8	114 298,1
	2018	32 638,9	27 545,9	28 557,3	37 336,4	126 078,5
	2019	33 904,2	28 715,8	30 176,2	39 584,4	132 380,6

Tablica 10. Zużycie pośrednie w latach 2015-2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 10. Intermediate consumption in 2015-2019, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2015	464 643,9	505 600,1	524 472,1	535 100,4	2 029 816,5
	2016	470 145,8	523 172,4	531 233,1	549 527,3	2 074 078,6
	2017	492 317,1	544 674,8	563 675,2	584 761,7	2 185 428,8
	2018	542 620,9	599 882,7	613 247,7	635 218,0	2 390 969,3
	2019	595 648,1	645 095,1	655 349,4	674 703,6	2 570 796,2
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	237 793,2	235 756,2	257 798,5	241 912,0	973 259,9
	2016	232 581,1	236 930,2	254 663,3	233 745,7	957 920,3
	2017	249 215,6	246 939,0	270 959,4	255 628,6	1 022 742,6
	2018	269 275,7	269 104,7	289 187,1	271 400,9	1 098 968,4
	2019	300 979,2	293 446,8	312 357,4	290 345,1	1 197 128,5
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	41 603,6	42 017,8	58 543,6	70 838,6	213 003,6
	2016	43 491,3	45 610,3	57 896,3	75 046,4	222 044,3
	2017	39 269,5	43 253,7	60 747,0	72 519,2	215 789,4
	2018	48 906,2	52 089,9	68 598,8	81 161,1	250 756,0
	2019	55 764,4	56 782,7	74 225,7	83 349,8	270 122,6
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	40 704,6	46 829,7	47 186,3	50 074,7	184 795,3
	2016	41 230,4	48 348,9	49 136,1	53 039,0	191 754,4
	2017	42 954,1	50 628,7	51 767,0	55 507,0	200 856,8
	2018	47 267,4	54 054,4	55 221,8	58 890,1	215 433,7
	2019	48 950,5	57 803,9	57 212,6	60 676,1	224 643,1
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	30 461,3	44 649,8	36 759,5	31 016,7	142 887,3
	2016	30 574,4	47 247,5	38 367,7	34 196,4	150 386,0
	2017	33 620,0	51 040,8	41 836,7	38 355,7	164 853,2
	2018	37 584,8	58 549,2	48 900,7	43 114,6	188 149,3
	2019	43 394,6	62 363,1	54 215,3	49 067,0	209 040,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	4 384,8	6 512,1	6 530,2	6 326,0	23 753,1
	2016	5 102,1	7 605,8	7 654,9	7 505,8	27 868,6
	2017	5 169,7	7 773,4	7 827,0	7 795,3	28 565,4
	2018	5 663,0	8 597,8	8 643,1	8 711,3	31 615,2
	2019	5 810,5	8 936,9	8 985,0	9 169,3	32 901,7
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	13 653,0	20 581,2	15 191,3	16 108,4	65 533,9
	2016	14 788,4	21 306,2	16 145,3	16 859,8	69 099,7
	2017	16 294,8	24 789,6	17 885,6	18 468,6	77 438,6
	2018	17 911,2	24 601,1	19 052,6	19 599,4	81 164,3
	2019	18 103,9	25 667,4	18 504,4	19 729,1	82 004,8
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	12 112,1	12 943,4	14 224,3	13 990,0	53 269,8
	2016	13 589,9	13 756,8	13 449,3	14 510,3	55 306,3
	2017	13 392,4	13 485,1	14 761,0	15 015,7	56 654,2
	2018	13 920,4	14 500,3	15 237,1	15 878,2	59 536,0
	2019	16 021,9	16 167,0	15 477,3	16 973,2	64 639,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	16 121,3	16 659,6	15 024,1	16 603,5	64 408,5
	2016	17 802,1	18 500,7	16 786,4	18 785,7	71 874,9
	2017	19 197,8	19 764,3	17 943,8	20 232,7	77 138,6
	2018	19 719,7	20 208,8	18 436,1	20 707,5	79 072,1
	2019	21 195,3	21 715,4	19 801,1	22 446,0	85 157,8
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	22 518,5	26 972,3	23 231,2	29 905,2	102 627,2
	2016	24 317,9	29 357,2	25 620,6	33 241,2	112 536,9
	2017	25 532,8	31 066,2	27 285,2	36 114,4	119 998,6
	2018	31 045,6	37 928,9	33 200,7	44 103,6	146 278,8
	2019	32 371,2	39 660,2	35 225,4	47 338,0	154 594,8
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	27 635,7	22 680,5	22 946,6	29 192,4	102 455,2
	2016	29 165,1	24 277,0	24 666,0	31 433,2	109 541,3
	2017	29 771,3	24 853,4	25 268,6	32 543,7	112 437,0
	2018	32 287,8	27 219,6	28 059,9	36 418,6	123 985,9
	2019	33 507,0	28 274,3	29 500,0	38 176,9	129 458,2

Tablica 11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2015-2019.

Table 11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2015-2019.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2015	107,6	106,0	106,2	107,3	106,8
	2016	103,8	106,0	103,3	105,1	104,6
	2017	105,3	104,2	106,3	106,3	105,5
	2018	106,3	106,8	106,0	106,1	106,3
	2019	106,9	104,8	104,4	103,6	104,9
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	108,5	106,1	106,4	108,5	107,4
	2016	102,2	105,1	102,6	101,3	102,8
	2017	108,1	104,8	107,0	109,3	107,3
	2018	102,8	104,4	103,0	102,4	103,2
	2019	107,9	105,6	105,2	104,0	105,7
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	105,3	102,7	105,3	106,6	105,2
	2016	105,3	109,7	98,9	107,3	105,0
	2017	90,9	95,3	104,9	96,1	97,2
	2018	122,0	118,4	111,6	110,9	114,6
	2019	111,1	106,1	105,1	99,5	104,6
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	112,7	109,6	109,5	110,8	110,6
	2016	103,0	104,3	104,7	105,7	104,5
	2017	104,4	103,9	105,1	105,1	104,6
	2018	106,7	104,1	104,6	104,5	104,9
	2019	102,3	105,5	103,6	102,6	103,5
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	106,7	106,6	106,2	104,5	106,1
	2016	104,5	109,4	107,1	112,7	108,5
	2017	111,1	107,5	108,5	109,8	109,0
	2018	110,1	112,5	114,8	109,9	112,0
	2019	112,8	103,5	107,6	109,8	107,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	103,1	101,9	102,7	104,0	102,9
	2016	117,5	117,7	118,0	118,2	117,9
	2017	101,9	101,9	101,8	102,1	101,9
	2018	107,9	108,1	107,9	108,1	108,0
	2019	101,9	102,3	102,3	102,4	102,3
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	113,0	112,9	110,5	113,3	112,4
	2016	107,3	103,6	107,9	107,0	106,2
	2017	108,3	116,2	111,3	111,9	112,3
	2018	106,8	98,7	107,9	106,5	104,4
	2019	98,0	102,7	96,8	101,8	100,1
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	94,3	100,0	102,5	95,6	98,1
	2016	106,1	102,6	92,2	110,8	102,6
	2017	94,6	93,8	104,7	111,4	101,0
	2018	98,5	101,8	98,4	112,4	102,7
	2019	112,4	107,3	97,0	110,9	106,7
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	110,0	111,3	111,5	111,1	111,0
	2016	107,2	108,1	108,3	108,8	108,1
	2017	107,3	106,6	106,2	106,7	106,7
	2018	100,6	100,3	100,6	100,1	100,4
	2019	106,0	106,0	106,0	106,1	106,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	110,6	109,5	109,9	110,3	110,0
	2016	108,5	108,8	109,9	109,7	109,3
	2017	105,2	105,9	105,7	106,3	105,8
	2018	119,3	119,9	119,8	119,2	119,6
	2019	103,2	103,2	104,2	104,2	103,7
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	104,8	104,4	104,8	105,7	105,0
	2016	105,8	106,1	106,0	106,0	106,0
	2017	103,6	103,4	103,1	103,8	103,5
	2018	107,3	107,8	108,9	109,7	108,5
	2019	102,4	102,6	103,0	102,7	102,7

Tablica 12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2015-2019, ceny bieżące.

Table 12. Structure of intermediate consumption by sections in 2015-2019, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie ogółem = 100 intermediate consumption total = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2016	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2017	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2018	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2019	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	50,2	45,6	48,3	44,1	47,0
	2016	49,0	45,0	47,7	42,9	46,1
	2017	51,3	45,8	48,5	44,4	47,3
	2018	49,8	45,2	47,5	42,9	46,1
	2019	50,4	45,2	47,5	42,4	46,2
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	9,2	8,5	11,4	13,3	10,7
	2016	9,3	8,7	10,9	13,6	10,7
	2017	7,8	7,8	10,6	12,2	9,7
	2018	9,0	8,7	11,2	12,9	10,5
	2019	9,5	8,9	11,5	12,6	10,7
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	8,8	9,4	9,2	9,6	9,3
	2016	8,8	9,3	9,3	9,6	9,3
	2017	8,6	9,3	9,1	9,4	9,1
	2018	8,6	8,9	8,8	9,1	8,9
	2019	8,2	9,0	8,8	9,0	8,8
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	6,4	8,7	7,0	5,8	7,0
	2016	6,5	9,1	7,3	6,3	7,3
	2017	6,7	9,3	7,4	6,5	7,5
	2018	7,0	9,8	8,0	6,8	7,9
	2019	7,3	9,7	8,2	7,2	8,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	1,0	1,3	1,3	1,2	1,2
	2016	1,1	1,5	1,5	1,4	1,4
	2017	1,0	1,4	1,4	1,3	1,3
	2018	1,0	1,4	1,4	1,4	1,3
	2019	1,0	1,4	1,4	1,4	1,3
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	3,0	4,2	2,9	3,0	3,3
	2016	3,2	4,1	3,0	3,0	3,3
	2017	3,2	4,4	3,1	3,1	3,5
	2018	3,3	4,1	3,1	3,0	3,3
	2019	3,1	3,9	2,8	2,9	3,2
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	2,8	2,6	2,7	2,7	2,7
	2016	3,0	2,7	2,6	2,6	2,7
	2017	2,7	2,5	2,6	2,5	2,6
	2018	2,6	2,4	2,4	2,4	2,5
	2019	2,6	2,5	2,3	2,4	2,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	3,7	3,5	3,0	3,3	3,4
	2016	3,9	3,6	3,2	3,4	3,5
	2017	3,8	3,6	3,2	3,4	3,5
	2018	3,6	3,3	3,0	3,2	3,3
	2019	3,5	3,3	3,0	3,3	3,3
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	4,9	5,5	4,6	5,7	5,2
	2016	5,3	5,6	4,9	6,1	5,4
	2017	5,1	5,6	4,8	6,1	5,4
	2018	5,7	6,2	5,3	6,9	6,0
	2019	5,5	6,2	5,4	7,0	6,1
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	6,1	4,6	4,6	5,7	5,2
	2016	6,2	4,7	4,7	5,6	5,2
	2017	6,0	4,5	4,5	5,6	5,2
	2018	5,9	4,5	4,5	5,7	5,2
	2019	5,7	4,3	4,5	5,8	5,1

Tablica 13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2015-2019, ceny bieżące.

Table 13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2015-2019, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2015	22,8	24,9	25,9	26,4	100,0
	2016	22,4	25,2	25,6	26,8	100,0
	2017	22,6	24,9	25,7	26,8	100,0
	2018	22,4	25,0	25,7	26,9	100,0
	2019	23,1	25,1	25,5	26,3	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	24,4	24,2	26,6	24,8	100,0
	2016	23,9	24,6	26,5	25,0	100,0
	2017	24,6	24,0	26,3	25,1	100,0
	2018	24,2	24,4	26,4	25,0	100,0
	2019	25,1	24,6	26,1	24,2	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	19,7	19,7	27,7	32,9	100,0
	2016	19,5	20,5	26,1	33,9	100,0
	2017	18,2	20,1	28,0	33,7	100,0
	2018	19,2	20,6	27,4	32,8	100,0
	2019	20,4	21,0	27,6	31,0	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	21,8	25,3	25,7	27,2	100,0
	2016	21,3	25,3	25,7	27,7	100,0
	2017	21,5	25,2	25,6	27,7	100,0
	2018	21,8	25,2	25,5	27,5	100,0
	2019	21,5	25,8	25,6	27,1	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	21,0	31,1	25,9	22,0	100,0
	2016	20,0	31,5	25,5	23,0	100,0
	2017	20,4	31,0	25,3	23,3	100,0
	2018	19,8	31,1	26,0	23,1	100,0
	2019	20,7	30,0	25,9	23,4	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	18,5	27,4	27,5	26,6	100,0
	2016	18,1	27,3	27,5	27,1	100,0
	2017	17,9	27,1	27,5	27,5	100,0
	2018	17,7	27,1	27,4	27,8	100,0
	2019	17,3	26,9	27,5	28,3	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	21,0	31,5	23,1	24,4	100,0
	2016	21,6	31,0	23,3	24,1	100,0
	2017	21,2	31,9	23,1	23,8	100,0
	2018	21,9	30,4	23,5	24,2	100,0
	2019	22,2	31,2	22,5	24,1	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	24,0	23,9	26,0	26,1	100,0
	2016	24,6	24,8	24,4	26,2	100,0
	2017	24,0	24,4	25,8	25,8	100,0
	2018	24,0	24,4	25,1	26,5	100,0
	2019	24,4	25,5	24,0	26,1	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	25,1	25,8	23,3	25,8	100,0
	2016	24,8	25,6	23,4	26,2	100,0
	2017	24,7	25,6	23,3	26,4	100,0
	2018	24,7	25,5	23,3	26,5	100,0
	2019	24,8	25,4	23,3	26,5	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	21,8	26,3	22,7	29,2	100,0
	2016	21,5	25,9	22,8	29,8	100,0
	2017	21,3	25,9	22,6	30,2	100,0
	2018	21,1	25,8	22,7	30,4	100,0
	2019	20,8	25,7	22,8	30,7	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	26,6	22,1	22,6	28,7	100,0
	2016	26,6	22,2	22,5	28,7	100,0
	2017	26,4	22,1	22,5	29,0	100,0
	2018	25,9	21,8	22,7	29,6	100,0
	2019	25,6	21,7	22,8	29,9	100,0

Tablica 14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2015-2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 14. Structure of intermediate consumption by sections in 2015-2019, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie ogółem = 100 intermediate consumption total = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2016	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2017	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2018	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2019	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	51,2	47,1	49,8	44,9	48,2
	2016	49,4	46,6	49,2	45,2	47,9
	2017	50,5	45,3	47,9	42,6	46,2
	2018	49,6	45,4	48,1	43,7	46,8
	2019	50,6	45,5	47,7	43,0	46,6
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	9,0	8,3	11,2	13,2	10,5
	2016	9,3	8,7	10,9	13,7	10,7
	2017	8,0	7,9	10,8	12,4	9,9
	2018	9,0	8,7	11,2	12,8	10,5
	2019	9,4	8,8	11,3	12,4	10,5
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	8,8	9,3	9,0	9,4	9,1
	2016	8,8	9,2	9,2	9,7	9,2
	2017	8,7	9,3	9,2	9,5	9,2
	2018	8,7	9,0	9,0	9,3	9,0
	2019	8,2	9,0	8,7	9,0	8,7
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	6,6	8,8	7,0	5,8	7,0
	2016	6,5	9,0	7,2	6,2	7,3
	2017	6,8	9,4	7,4	6,6	7,5
	2018	6,9	9,8	8,0	6,8	7,9
	2019	7,3	9,7	8,3	7,3	8,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	0,9	1,3	1,2	1,2	1,2
	2016	1,1	1,5	1,4	1,4	1,3
	2017	1,1	1,4	1,4	1,3	1,3
	2018	1,0	1,4	1,4	1,4	1,3
	2019	1,0	1,4	1,4	1,4	1,3
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	2,9	4,1	2,9	3,0	3,2
	2016	3,1	4,1	3,0	3,1	3,3
	2017	3,3	4,6	3,2	3,2	3,5
	2018	3,3	4,1	3,1	3,1	3,4
	2019	3,0	4,0	2,8	2,9	3,2
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	2,6	2,6	2,7	2,6	2,6
	2016	2,9	2,6	2,5	2,6	2,7
	2017	2,7	2,5	2,6	2,6	2,6
	2018	2,6	2,4	2,5	2,5	2,5
	2019	2,7	2,5	2,4	2,5	2,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	3,5	3,3	2,9	3,1	3,2
	2016	3,8	3,5	3,2	3,4	3,5
	2017	3,9	3,6	3,2	3,5	3,5
	2018	3,6	3,4	3,0	3,3	3,3
	2019	3,6	3,4	3,0	3,3	3,3
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	4,8	5,4	4,4	5,6	5,1
	2016	5,1	5,6	4,8	6,0	5,4
	2017	5,2	5,7	4,9	6,1	5,5
	2018	5,8	6,4	5,5	7,0	6,1
	2019	5,5	6,1	5,3	7,0	6,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	5,9	4,4	4,3	5,4	5,1
	2016	6,2	4,7	4,7	5,7	5,2
	2017	6,1	4,6	4,5	5,6	5,2
	2018	6,0	4,6	4,5	5,7	5,2
	2019	5,6	4,3	4,5	5,7	5,1

Tablica 15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2015-2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2015-2019, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2015	22,9	24,9	25,8	26,4	100,0
	2016	22,7	25,2	25,6	26,5	100,0
	2017	22,5	24,9	25,8	26,8	100,0
	2018	22,7	25,1	25,6	26,6	100,0
	2019	23,2	25,1	25,5	26,2	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	24,4	24,2	26,5	24,9	100,0
	2016	24,3	24,7	26,6	24,4	100,0
	2017	24,4	24,1	26,5	25,0	100,0
	2018	24,5	24,5	26,3	24,7	100,0
	2019	25,1	24,5	26,1	24,3	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	19,5	19,7	27,5	33,3	100,0
	2016	19,6	20,5	26,1	33,8	100,0
	2017	18,2	20,0	28,2	33,6	100,0
	2018	19,4	20,8	27,4	32,4	100,0
	2019	20,6	21,0	27,5	30,9	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	22,1	25,3	25,5	27,1	100,0
	2016	21,5	25,2	25,6	27,7	100,0
	2017	21,4	25,2	25,8	27,6	100,0
	2018	22,0	25,1	25,6	27,3	100,0
	2019	21,8	25,7	25,5	27,0	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	21,4	31,2	25,7	21,7	100,0
	2016	20,4	31,4	25,5	22,7	100,0
	2017	20,3	31,0	25,4	23,3	100,0
	2018	20,0	31,1	26,0	22,9	100,0
	2019	20,8	29,8	25,9	23,5	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	18,5	27,4	27,5	26,6	100,0
	2016	18,3	27,3	27,5	26,9	100,0
	2017	18,1	27,2	27,4	27,3	100,0
	2018	17,9	27,2	27,3	27,6	100,0
	2019	17,6	27,2	27,3	27,9	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	20,8	31,4	23,2	24,6	100,0
	2016	21,4	30,8	23,4	24,4	100,0
	2017	21,1	32,0	23,1	23,8	100,0
	2018	22,1	30,3	23,5	24,1	100,0
	2019	22,0	31,3	22,6	24,1	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	22,7	24,3	26,7	26,3	100,0
	2016	24,6	24,9	24,3	26,2	100,0
	2017	23,6	23,8	26,1	26,5	100,0
	2018	23,3	24,4	25,6	26,7	100,0
	2019	24,8	25,0	23,9	26,3	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	25,0	25,9	23,3	25,8	100,0
	2016	24,8	25,7	23,4	26,1	100,0
	2017	24,9	25,6	23,3	26,2	100,0
	2018	24,9	25,6	23,3	26,2	100,0
	2019	24,8	25,5	23,3	26,4	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	22,0	26,3	22,6	29,1	100,0
	2016	21,6	26,1	22,8	29,5	100,0
	2017	21,3	25,9	22,7	30,1	100,0
	2018	21,2	25,9	22,7	30,2	100,0
	2019	20,9	25,7	22,8	30,6	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	27,0	22,1	22,4	28,5	100,0
	2016	26,6	22,2	22,5	28,7	100,0
	2017	26,5	22,1	22,5	28,9	100,0
	2018	26,0	22,0	22,6	29,4	100,0
	2019	25,9	21,8	22,8	29,5	100,0

Tablica 16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2015-2019, ceny bieżące.

Table 16. GDP and gross value added in 2015-2019, at current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO GROSS DOMESTIC PRODUCT	2015	415 705,2	434 231,1	439 971,7	510 334,9	1 800 242,9
	2016	430 175,3	450 125,2	454 818,7	526 029,3	1 861 148,5
	2017	458 470,4	478 896,0	491 407,2	560 577,7	1 989 351,3
	2018	488 225,5	508 460,6	525 998,8	597 794,6	2 120 479,5
	2019	521 714,5	548 099,4	565 833,4	637 908,7	2 273 556,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO GROSS VALUE ADDED w tym: (of which)	2015	372 351,1	384 417,7	387 697,8	452 750,7	1 597 217,3
	2016	386 123,6	396 032,6	398 772,2	463 089,0	1 644 017,4
	2017	407 188,4	418 912,9	428 787,2	492 192,1	1 747 080,6
	2018	433 231,5	444 841,7	457 965,1	520 422,6	1 856 460,9
	2019	463 992,7	477 693,5	494 967,0	561 414,1	1 998 067,3
PRZEMYSŁ INDUSTRY sekcja B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	104 875,9	93 374,2	91 190,3	127 734,5	417 174,9
	2016	109 268,3	98 219,8	96 403,5	131 858,2	435 749,8
	2017	112 203,8	97 404,9	97 874,4	135 531,7	443 014,8
	2018	115 102,8	102 566,0	104 011,6	142 754,1	464 434,5
	2019	125 927,1	109 623,3	111 683,6	154 441,1	501 675,1
BUDOWNICTWO CONSTRUCTION sekcja F (section F)	2015	19 632,3	29 940,5	35 125,2	42 782,8	127 480,8
	2016	17 700,2	28 183,3	30 225,2	38 463,0	114 571,7
	2017	17 669,0	29 625,0	34 750,3	40 658,1	122 702,4
	2018	21 446,2	35 164,8	39 155,0	45 537,9	141 303,9
	2019	24 619,9	38 545,4	42 944,8	47 606,7	153 716,8
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES sekcja G (section G)	2015	70 884,8	68 567,1	71 355,3	70 903,4	281 710,6
	2016	72 116,5	69 457,6	73 199,1	72 545,0	287 318,2
	2017	76 894,2	73 609,5	78 470,2	77 635,3	306 609,2
	2018	83 875,9	77 429,8	83 612,3	82 473,4	327 391,4
	2019	87 977,6	85 267,2	91 273,3	89 781,3	354 299,4
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA TRANSPORTATION AND STORAGE sekcja H (section H)	2015	19 976,4	23 225,8	30 172,5	30 221,4	103 596,1
	2016	20 636,6	23 819,7	30 715,4	31 355,2	106 526,9
	2017	23 840,3	26 927,7	34 255,4	34 511,5	119 534,9
	2018	25 680,7	29 345,2	38 543,0	37 312,9	130 881,8
	2019	30 093,9	32 713,1	43 477,5	42 973,3	149 257,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES sekcja I (section I)	2015	3 218,7	4 003,6	5 453,2	5 311,3	17 986,8
	2016	3 358,1	4 066,8	5 692,9	5 439,3	18 557,1
	2017	4 178,3	5 111,8	6 966,9	6 492,5	22 749,5
	2018	4 589,5	5 482,8	7 510,3	6 958,0	24 540,6
	2019	4 899,1	5 821,7	8 089,5	7 449,6	26 259,9
INFORMACJA I KOMUNIKACJA INFORMATION AND COMMUNICATION sekcja J (section J)	2015	12 949,8	17 149,4	15 418,5	18 965,6	64 483,3
	2016	13 605,3	17 485,7	16 631,8	20 194,1	67 916,9
	2017	13 543,5	18 963,9	17 859,0	21 950,5	72 316,9
	2018	14 670,5	19 462,6	20 109,6	24 973,3	79 216,0
	2019	14 354,6	20 046,9	20 406,9	26 191,6	81 000,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES sekcja K (section K)	2015	15 801,9	16 747,5	16 945,0	15 416,5	64 910,9
	2016	18 529,7	17 695,0	18 552,9	17 538,6	72 316,2
	2017	18 128,9	18 626,0	20 684,6	20 218,5	77 658,0
	2018	19 560,0	20 251,3	20 859,4	19 781,7	80 452,4
	2019	19 410,5	22 327,6	22 536,1	19 996,7	84 270,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI REAL ESTATE ACTIVITIES sekcja L (section L)	2015	17 612,4	21 029,9	20 256,0	19 511,1	78 409,4
	2016	19 267,7	22 858,4	22 087,2	21 134,1	85 347,4
	2017	19 206,6	23 347,7	22 400,5	20 719,6	85 674,4
	2018	20 449,0	24 580,6	23 798,7	21 893,3	90 721,6
	2019	21 444,3	25 889,3	25 536,7	23 644,3	96 514,6
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES sekcje M, N (sections M, N)	2015	29 930,5	37 135,6	30 970,5	30 955,9	128 992,5
	2016	30 554,8	37 303,1	31 424,7	30 712,7	129 995,3
	2017	34 825,4	42 682,3	35 948,7	35 012,9	148 469,3
	2018	37 660,4	45 990,6	38 518,0	36 375,2	158 544,2
	2019	39 938,6	48 638,6	41 870,1	39 812,7	170 260,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	60 864,0	53 593,8	54 746,2	66 761,8	235 965,8
	2016	63 191,2	55 595,0	56 641,3	67 652,5	243 080,0
	2017	66 468,0	58 389,9	59 356,3	70 633,2	254 847,4
	2018	70 610,9	61 768,5	62 743,2	74 995,5	270 118,1
	2019	75 192,2	65 489,7	67 194,6	80 896,9	288 773,4

Tablica 17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2015-2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 17. GDP and gross value added in 2015-2019, at annual average prices of previous year

Wyszczególnienie Item		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO GROSS DOMESTIC PRODUCT	2015	413 407,9	430 153,8	439 175,9	503 741,1	1 786 478,7
	2016	428 807,5	448 219,9	452 763,6	525 608,5	1 855 399,5
	2017	451 745,5	470 008,7	479 482,7	551 808,6	1 953 045,5
	2018	484 694,5	505 593,8	517 723,1	587 750,9	2 095 762,3
	2019	514 278,9	532 894,9	546 357,8	614 884,2	2 208 415,8
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO GROSS VALUE ADDED w tym: (of which)	2015	366 975,6	379 194,6	387 088,9	448 319,8	1 581 578,9
	2016	383 559,1	396 415,0	398 842,5	466 836,0	1 645 652,6
	2017	404 444,4	413 052,7	420 170,9	485 166,9	1 722 834,9
	2018	430 471,1	441 717,1	451 569,0	515 829,8	1 839 587,0
	2019	455 599,8	465 901,9	475 413,6	535 047,6	1 931 962,9
PRZEMYSŁ INDUSTRY sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	100 363,9	88 218,7	89 357,5	123 225,1	401 165,2
	2016	107 799,5	97 309,1	95 022,7	133 133,1	433 264,4
	2017	113 814,6	98 768,1	97 922,6	136 263,2	446 768,5
	2018	116 377,8	102 953,9	103 231,4	143 338,6	465 901,7
	2019	123 021,1	106 633,8	106 957,8	147 393,4	484 006,1
BUDOWNICTWO CONSTRUCTION sekcja F (section F)	2015	19 593,3	29 789,3	36 112,9	41 845,9	127 341,4
	2016	17 912,5	28 223,5	30 489,3	40 006,3	116 631,6
	2017	17 873,2	29 836,1	34 501,6	40 188,4	122 399,3
	2018	21 323,2	34 317,7	37 827,1	43 647,4	137 115,4
	2019	23 780,7	37 197,8	40 479,6	44 085,5	145 543,6
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES sekcja G (section G)	2015	70 339,8	67 668,9	71 761,4	70 979,0	280 749,1
	2016	73 649,8	71 815,4	75 619,1	74 652,1	295 736,4
	2017	76 639,8	73 042,9	77 869,2	76 659,1	304 211,0
	2018	82 639,9	76 670,5	82 106,1	80 622,5	322 039,0
	2019	86 811,1	82 883,0	87 625,9	85 585,4	342 905,4
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA TRANSPORTATION AND STORAGE sekcja H (section H)	2015	18 398,1	20 772,8	28 105,8	27 519,3	94 796,0
	2016	20 103,5	23 861,6	30 400,0	31 094,1	105 459,2
	2017	24 024,9	26 474,5	34 125,4	35 028,6	119 653,4
	2018	25 781,8	29 253,4	37 826,1	36 411,3	129 272,6
	2019	29 006,7	31 215,4	41 003,8	40 245,3	141 471,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES sekcja I (section I)	2015	3 180,6	3 875,1	5 289,0	5 148,6	17 493,3
	2016	3 315,3	3 975,2	5 554,7	5 297,4	18 142,6
	2017	4 136,8	4 933,6	6 729,5	6 301,8	22 101,7
	2018	4 470,8	5 306,4	7 199,5	6 609,7	23 586,4
	2019	4 821,1	5 681,8	7 686,0	6 983,0	25 171,9
INFORMACJA I KOMUNIKACJA INFORMATION AND COMMUNICATION sekcja J (section J)	2015	12 661,2	17 186,4	15 761,2	19 377,2	64 986,0
	2016	14 316,4	18 613,7	17 846,9	21 961,6	72 738,6
	2017	13 912,1	19 349,2	18 005,3	22 724,9	73 991,5
	2018	14 648,3	19 168,1	19 600,0	24 692,4	78 108,8
	2019	14 071,0	19 741,3	19 819,9	25 388,3	79 020,5
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES sekcja K (section K)	2015	18 417,7	21 063,5	19 555,1	20 176,0	79 212,3
	2016	18 264,7	17 439,5	18 350,1	16 997,6	71 051,9
	2017	16 290,3	17 092,8	19 304,7	18 144,0	70 831,8
	2018	20 574,9	22 149,2	23 478,9	23 649,6	89 852,6
	2019	20 306,7	22 542,5	23 141,4	20 818,0	86 808,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI REAL ESTATE ACTIVITIES sekcja L (section L)	2015	17 499,1	20 777,0	20 055,8	19 449,2	77 781,1
	2016	18 860,0	22 593,4	21 854,4	20 913,6	84 221,4
	2017	19 083,4	22 860,9	21 895,8	20 721,9	84 562,0
	2018	19 966,4	24 204,4	23 074,4	21 177,6	88 422,8
	2019	20 990,4	25 372,9	24 463,1	22 418,7	93 245,1
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES sekcje M, N (sections M, N)	2015	29 566,2	36 945,4	30 731,2	30 532,7	127 775,5
	2016	30 389,6	37 578,2	31 580,4	30 949,3	130 497,5
	2017	34 856,5	42 205,8	35 075,1	33 989,0	146 126,4
	2018	37 056,0	45 101,3	37 600,9	35 666,7	155 424,9
	2019	38 969,6	47 640,8	40 039,6	37 442,3	164 092,3
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	60 216,7	52 975,9	53 921,5	65 691,4	232 805,5
	2016	61 914,3	54 842,2	55 742,3	66 638,5	239 137,3
	2017	65 234,8	56 972,7	57 510,3	69 269,7	248 987,5
	2018	68 066,8	59 378,0	60 340,5	72 083,8	259 869,1
	2019	74 098,4	64 411,5	64 985,1	77 413,5	280 908,5

Tablica 18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2015-2019.

Table 18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2015-2019.

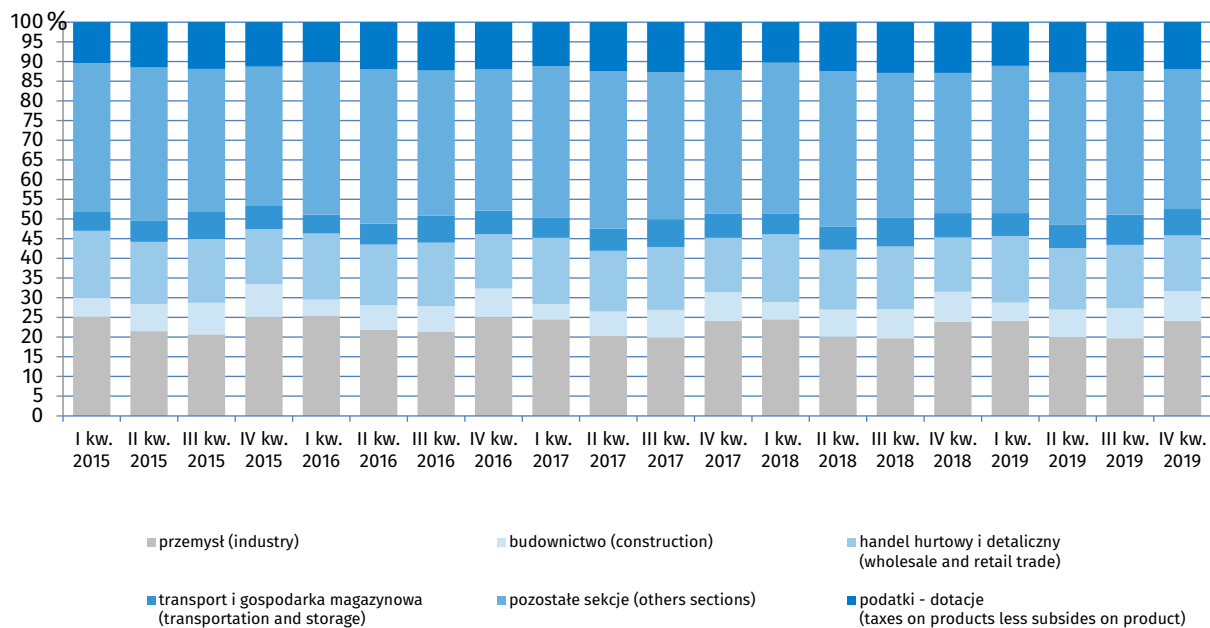
Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO GROSS DOMESTIC PRODUCT	2015	103,7	103,3	103,6	104,6	103,8
	2016	103,1	103,4	102,8	102,9	103,1
	2017	104,8	104,3	105,5	105,1	104,9
	2018	105,4	105,5	105,4	105,1	105,3
	2019	104,8	104,6	104,0	103,2	104,1
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO GROSS VALUE ADDED w tym: (of which)	2015	103,4	103,2	103,5	104,5	103,7
	2016	103,0	103,4	102,8	103,0	103,0
	2017	104,5	104,2	105,5	104,9	104,8
	2018	105,4	105,4	105,4	105,0	105,3
	2019	104,7	104,6	104,0	103,2	104,1
PRZEMYSŁ INDUSTRY sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	102,7	103,1	102,8	105,8	103,8
	2016	103,3	105,2	104,0	103,3	103,9
	2017	103,7	100,6	101,4	103,8	102,5
	2018	104,4	105,8	105,2	105,3	105,2
	2019	106,1	104,3	103,3	103,3	104,2
BUDOWNICTWO CONSTRUCTION sekcja F (section F)	2015	105,7	105,3	106,4	107,6	106,4
	2016	90,9	94,2	86,5	94,0	91,5
	2017	100,7	105,3	114,6	104,7	106,8
	2018	119,2	115,0	108,9	108,5	111,7
	2019	108,8	104,4	103,6	98,5	103,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES sekcja G (section G)	2015	103,1	103,1	102,0	104,9	103,3
	2016	103,9	105,3	105,7	105,0	105,0
	2017	106,3	105,3	106,2	105,7	105,9
	2018	106,9	104,2	104,3	104,7	105,0
	2019	103,3	107,1	104,6	104,2	104,7
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA TRANSPORTATION AND STORAGE sekcja H (section H)	2015	98,3	98,4	100,2	99,7	99,3
	2016	97,9	101,9	100,7	105,6	101,8
	2017	114,9	110,6	111,7	112,5	112,3
	2018	106,3	108,1	110,9	106,7	108,1
	2019	110,5	105,5	107,0	109,6	108,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES sekcja I (section I)	2015	98,4	99,2	98,3	96,8	98,1
	2016	100,6	98,8	102,1	101,4	100,9
	2017	119,8	120,5	118,5	118,3	119,1
	2018	103,6	102,9	103,7	104,3	103,7
	2019	102,1	102,6	102,6	102,9	102,6
INFORMACJA I KOMUNIKACJA INFORMATION AND COMMUNICATION sekcja J (section J)	2015	107,6	108,3	106,7	109,3	108,1
	2016	113,8	109,4	114,8	113,5	112,8
	2017	105,7	111,6	107,5	109,9	108,9
	2018	110,5	101,2	110,7	110,2	108,0
	2019	97,5	101,6	98,1	101,0	99,8
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES sekcja K (section K)	2015	121,7	111,8	124,1	104,5	114,7
	2016	121,7	105,2	110,1	102,1	109,5
	2017	89,2	98,6	106,6	97,5	97,9
	2018	115,8	124,5	115,9	108,3	115,7
	2019	110,7	114,4	111,5	96,1	107,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI REAL ESTATE ACTIVITIES sekcja L (section L)	2015	96,3	97,3	97,4	97,7	97,2
	2016	107,1	107,3	107,7	107,5	107,4
	2017	99,5	99,3	99,2	98,4	99,1
	2018	103,0	103,0	103,1	103,8	103,2
	2019	102,2	102,5	103,0	103,5	102,8
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES sekcje M, N (sections M, N)	2015	110,3	109,9	110,2	111,0	110,3
	2016	100,3	100,9	102,1	101,4	101,2
	2017	112,9	112,4	112,0	112,3	112,4
	2018	105,3	105,0	104,7	103,6	104,7
	2019	102,9	102,8	104,0	104,5	103,5
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	101,7	101,1	101,6	103,6	102,0
	2016	101,2	101,8	102,2	100,5	101,3
	2017	103,0	102,3	101,8	102,5	102,4
	2018	101,4	101,3	102,0	103,1	102,0
	2019	104,2	103,8	103,7	104,3	104,0

Tablica 19. Struktura PKB według sekcji w latach 2015-2019, ceny bieżące.

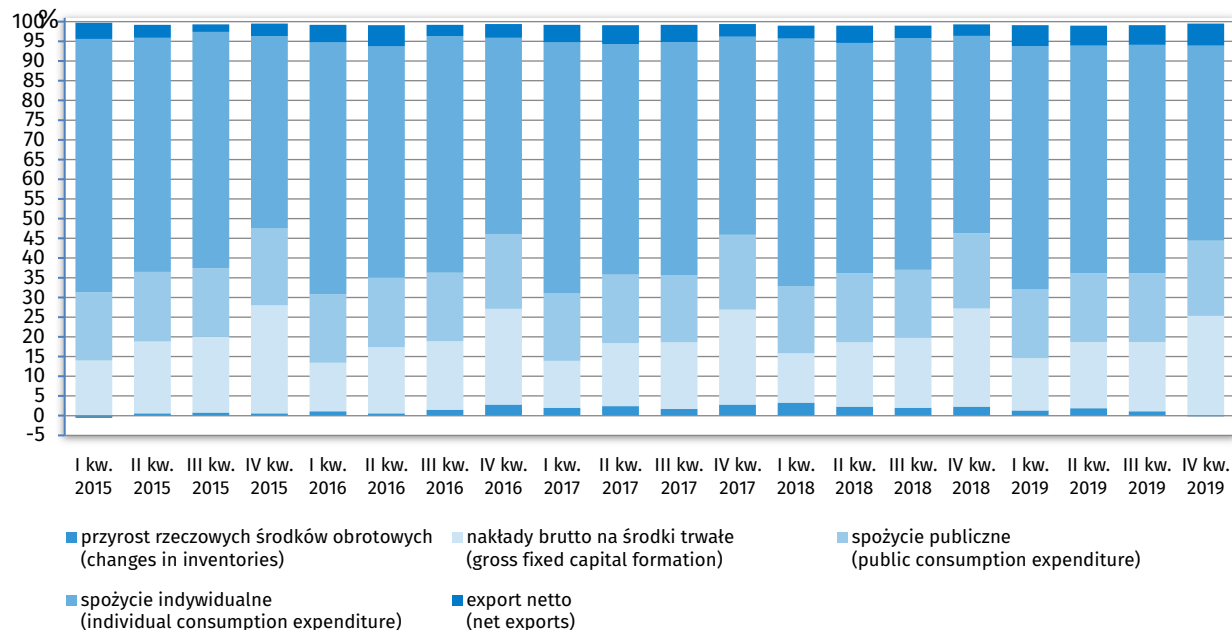
Table 19. Structure of GDP by sections in 2015-2019, at current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO GROSS DOMESTIC PRODUCT	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2016	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2017	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2018	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2019	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO GROSS VALUE ADDED w tym: (of which)	2015	89,6	88,5	88,1	88,7	88,7
	2016	89,8	88,0	87,7	88,0	88,3
	2017	88,8	87,5	87,3	87,8	87,8
	2018	88,7	87,5	87,1	87,1	87,5
	2019	88,9	87,2	87,5	88,0	87,9
PRZEMYSŁ INDUSTRY sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	25,2	21,5	20,7	25,1	23,2
	2016	25,4	21,8	21,3	25,0	23,5
	2017	24,5	20,3	19,8	24,1	22,2
	2018	23,5	20,1	19,7	23,9	21,9
	2019	24,1	20,0	19,7	24,2	22,0
BUDOWNICTWO CONSTRUCTION sekcja F (section F)	2015	4,7	6,9	8,0	8,4	7,1
	2016	4,1	6,3	6,6	7,3	6,2
	2017	3,9	6,2	7,1	7,3	6,2
	2018	4,4	6,9	7,4	7,6	6,7
	2019	4,7	7,0	7,6	7,5	6,8
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES sekcja G (section G)	2015	17,1	15,8	16,2	13,9	15,6
	2016	16,8	15,4	16,1	13,8	15,4
	2017	16,8	15,4	16,0	13,8	15,4
	2018	17,2	15,2	15,9	13,8	15,4
	2019	16,9	15,6	16,1	14,1	15,6
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA TRANSPORTATION AND STORAGE sekcja H (section H)	2015	4,8	5,3	6,9	5,9	5,8
	2016	4,8	5,3	6,8	6,0	5,7
	2017	5,2	5,6	7,0	6,2	6,0
	2018	5,3	5,8	7,3	6,2	6,2
	2019	5,8	6,0	7,7	6,7	6,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES sekcja I (section I)	2015	0,8	0,9	1,2	1,0	1,0
	2016	0,8	0,9	1,3	1,0	1,0
	2017	0,9	1,1	1,4	1,2	1,1
	2018	0,9	1,1	1,4	1,2	1,2
	2019	0,9	1,1	1,4	1,2	1,2
INFORMACJA I KOMUNIKACJA INFORMATION AND COMMUNICATION sekcja J (section J)	2015	3,1	3,9	3,5	3,7	3,6
	2016	3,2	3,9	3,7	3,8	3,6
	2017	3,0	4,0	3,6	3,9	3,6
	2018	3,0	3,8	3,8	4,2	3,7
	2019	2,8	3,7	3,6	4,1	3,6
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES sekcja K (section K)	2015	3,8	3,9	3,9	3,0	3,6
	2016	4,3	3,9	4,1	3,3	3,9
	2017	4,0	3,9	4,2	3,6	3,9
	2018	4,0	4,0	4,0	3,3	3,8
	2019	3,7	4,1	4,0	3,1	3,7
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI REAL ESTATE ACTIVITIES sekcja L (section L)	2015	4,2	4,8	4,6	3,8	4,4
	2016	4,5	5,1	4,9	4,0	4,6
	2017	4,2	4,9	4,6	3,7	4,3
	2018	4,2	4,8	4,5	3,7	4,3
	2019	4,1	4,7	4,5	3,7	4,2
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES sekcje M, N (sections M, N)	2015	7,2	8,6	7,0	6,1	7,2
	2016	7,1	8,3	6,9	5,8	7,0
	2017	7,6	8,9	7,3	6,2	7,5
	2018	7,7	9,0	7,4	6,1	7,5
	2019	7,6	8,9	7,4	6,3	7,5
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	14,6	12,4	12,4	13,1	13,1
	2016	14,7	12,3	12,5	12,9	13,0
	2017	14,5	12,2	12,1	12,6	12,8
	2018	14,5	12,2	12,0	12,5	12,7
	2019	14,5	12,0	11,8	12,7	12,7

Wykres 1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących
Structure of GDP by sections at current prices



Wykres 2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących
Structure of distribution of GDP at current prices



Tablica 20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2015-2019, ceny bieżące.

Table 20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2015-2019, at current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO GROSS DOMESTIC PRODUCT	2015	23,2	24,1	24,4	28,3	100,0
	2016	23,1	24,2	24,4	28,3	100,0
	2017	23,0	24,1	24,7	28,2	100,0
	2018	23,0	24,0	24,8	28,2	100,0
	2019	22,9	24,1	24,9	28,1	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO GROSS VALUE ADDED w tym: (of which)	2015	23,3	24,1	24,3	28,3	100,0
	2016	23,4	24,1	24,3	28,2	100,0
	2017	23,3	24,0	24,5	28,2	100,0
	2018	23,3	24,0	24,7	28,0	100,0
	2019	23,2	23,9	24,8	28,1	100,0
PRZEMYSŁ INDUSTRY sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	25,1	22,4	21,9	30,6	100,0
	2016	25,1	22,5	22,1	30,3	100,0
	2017	25,3	22,0	22,1	30,6	100,0
	2018	24,8	22,1	22,4	30,7	100,0
	2019	25,0	21,9	22,3	30,8	100,0
BUDOWNICTWO CONSTRUCTION sekcja F (section F)	2015	15,3	23,5	27,6	33,6	100,0
	2016	15,4	24,6	26,4	33,6	100,0
	2017	14,5	24,1	28,3	33,1	100,0
	2018	15,2	24,9	27,7	32,2	100,0
	2019	16,0	25,1	27,9	31,0	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES sekcja G (section G)	2015	25,2	24,3	25,3	25,2	100,0
	2016	25,1	24,2	25,5	25,2	100,0
	2017	25,1	24,0	25,6	25,3	100,0
	2018	25,6	23,7	25,5	25,2	100,0
	2019	24,8	24,1	25,8	25,3	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA TRANSPORTATION AND STORAGE sekcja H (section H)	2015	19,3	22,4	29,1	29,2	100,0
	2016	19,4	22,4	28,8	29,4	100,0
	2017	19,9	22,5	28,7	28,9	100,0
	2018	19,7	22,4	29,4	28,5	100,0
	2019	20,2	21,9	29,1	28,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES sekcja I (section I)	2015	17,9	22,3	30,3	29,5	100,0
	2016	18,1	21,9	30,7	29,3	100,0
	2017	18,4	22,5	30,6	28,5	100,0
	2018	18,7	22,3	30,6	28,4	100,0
	2019	18,6	22,2	30,8	28,4	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA INFORMATION AND COMMUNICATION sekcja J (section J)	2015	20,1	26,6	23,9	29,4	100,0
	2016	20,1	25,7	24,5	29,7	100,0
	2017	18,7	26,2	24,7	30,4	100,0
	2018	18,5	24,6	25,4	31,5	100,0
	2019	17,8	24,7	25,2	32,3	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES sekcja K (section K)	2015	24,3	25,8	26,1	23,8	100,0
	2016	25,5	24,5	25,7	24,3	100,0
	2017	23,4	24,0	26,6	26,0	100,0
	2018	24,3	25,2	25,9	24,6	100,0
	2019	23,1	26,5	26,7	23,7	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI REAL ESTATE ACTIVITIES sekcja L (section L)	2015	22,5	26,8	25,8	24,9	100,0
	2016	22,5	26,8	25,9	24,8	100,0
	2017	22,4	27,3	26,1	24,2	100,0
	2018	22,6	27,1	26,2	24,1	100,0
	2019	22,2	26,8	26,5	24,5	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES sekcje M, N (sections M, N)	2015	23,2	28,8	24,0	24,0	100,0
	2016	23,5	28,7	24,2	23,6	100,0
	2017	23,5	28,7	24,2	23,6	100,0
	2018	23,8	29,0	24,3	22,9	100,0
	2019	23,4	28,6	24,6	23,4	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	25,8	22,7	23,2	28,3	100,0
	2016	26,0	22,9	23,3	27,8	100,0
	2017	26,1	22,9	23,3	27,7	100,0
	2018	26,1	22,9	23,2	27,8	100,0
	2019	26,0	22,7	23,3	28,0	100,0

Tablica 21. Struktura PKB według sekcji w latach 2015-2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 21. Structure of GDP by sections in 2015-2019, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2016	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2017	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2018	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2019	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2015	88,8	88,2	88,1	89,0	88,5
	2016	89,4	88,4	88,1	88,8	88,7
	2017	89,5	87,9	87,6	87,9	88,2
	2018	88,8	87,4	87,2	87,8	87,8
	2019	88,6	87,4	87,0	87,0	87,5
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	24,3	20,5	20,4	24,5	22,5
	2016	25,1	21,7	21,0	25,4	23,5
	2017	25,3	20,9	20,4	24,7	22,9
	2018	24,0	20,3	19,9	24,3	22,3
	2019	23,9	20,0	19,6	24,0	21,9
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	4,7	6,9	8,2	8,3	7,1
	2016	4,2	6,3	6,7	7,6	6,3
	2017	4,0	6,3	7,2	7,3	6,3
	2018	4,4	6,8	7,3	7,4	6,5
	2019	4,6	7,0	7,4	7,2	6,6
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	17,0	15,7	16,3	14,1	15,7
	2016	17,2	16,0	16,7	14,2	15,9
	2017	17,0	15,5	16,2	13,9	15,6
	2018	17,0	15,2	15,9	13,7	15,4
	2019	16,9	15,6	16,0	13,9	15,5
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	4,5	4,8	6,4	5,5	5,3
	2016	4,7	5,3	6,7	5,9	5,7
	2017	5,3	5,6	7,1	6,3	6,1
	2018	5,3	5,8	7,3	6,2	6,2
	2019	5,6	5,9	7,5	6,5	6,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	0,8	0,9	1,2	1,0	1,0
	2016	0,8	0,9	1,2	1,0	1,0
	2017	0,9	1,0	1,4	1,1	1,1
	2018	0,9	1,0	1,4	1,1	1,1
	2019	0,9	1,1	1,4	1,1	1,1
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	3,1	4,0	3,6	3,8	3,6
	2016	3,3	4,2	3,9	4,2	3,9
	2017	3,1	4,1	3,8	4,1	3,8
	2018	3,0	3,8	3,8	4,2	3,7
	2019	2,7	3,7	3,6	4,1	3,6
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	4,5	4,9	4,5	4,0	4,4
	2016	4,3	3,9	4,1	3,2	3,8
	2017	3,6	3,6	4,0	3,3	3,6
	2018	4,2	4,4	4,5	4,0	4,3
	2019	3,9	4,2	4,2	3,4	3,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	4,2	4,8	4,6	3,9	4,4
	2016	4,4	5,0	4,8	4,0	4,5
	2017	4,2	4,9	4,6	3,8	4,3
	2018	4,1	4,8	4,5	3,6	4,2
	2019	4,1	4,8	4,5	3,6	4,2
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	7,1	8,6	7,0	6,0	7,2
	2016	7,1	8,4	6,9	5,9	7,0
	2017	7,8	9,0	7,3	6,2	7,4
	2018	7,6	9,0	7,3	6,0	7,4
	2019	7,6	9,0	7,3	6,1	7,4
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	14,5	12,3	12,2	13,0	13,1
	2016	14,4	12,3	12,3	12,7	12,9
	2017	14,5	12,1	12,0	12,5	12,8
	2018	14,0	11,7	11,6	12,3	12,4
	2019	14,4	12,1	11,9	12,6	12,7

Tablica 22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2015-2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2015-2019, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2015	23,1	24,1	24,6	28,2	100,0
	2016	23,1	24,2	24,4	28,3	100,0
	2017	23,0	24,1	24,6	28,3	100,0
	2018	23,2	24,1	24,7	28,0	100,0
	2019	23,4	24,1	24,7	27,8	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2015	23,2	24,0	24,5	28,3	100,0
	2016	23,3	24,1	24,2	28,4	100,0
	2017	23,4	24,0	24,4	28,2	100,0
	2018	23,5	24,0	24,5	28,0	100,0
	2019	23,6	24,1	24,6	27,7	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	25,0	22,0	22,3	30,7	100,0
	2016	24,9	22,5	21,9	30,7	100,0
	2017	25,5	22,1	21,9	30,5	100,0
	2018	24,9	22,1	22,2	30,8	100,0
	2019	25,4	22,0	22,1	30,5	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	15,3	23,4	28,4	32,9	100,0
	2016	15,4	24,2	26,1	34,3	100,0
	2017	14,6	24,4	28,2	32,8	100,0
	2018	15,6	25,0	27,6	31,8	100,0
	2019	16,3	25,6	27,8	30,3	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	25,0	24,1	25,6	25,3	100,0
	2016	24,9	24,3	25,6	25,2	100,0
	2017	25,2	24,0	25,6	25,2	100,0
	2018	25,7	23,8	25,5	25,0	100,0
	2019	25,2	24,2	25,6	25,0	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	19,5	21,9	29,6	29,0	100,0
	2016	19,1	22,6	28,8	29,5	100,0
	2017	20,1	22,1	28,5	29,3	100,0
	2018	19,9	22,6	29,3	28,2	100,0
	2019	20,5	22,1	29,0	28,4	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	18,2	22,2	30,2	29,4	100,0
	2016	18,3	21,9	30,6	29,2	100,0
	2017	18,8	22,3	30,4	28,5	100,0
	2018	19,0	22,5	30,5	28,0	100,0
	2019	19,2	22,6	30,5	27,7	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	19,5	26,4	24,3	29,8	100,0
	2016	19,7	25,6	24,5	30,2	100,0
	2017	18,8	26,2	24,3	30,7	100,0
	2018	18,8	24,5	25,1	31,6	100,0
	2019	17,8	25,0	25,1	32,1	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	23,2	26,6	24,7	25,5	100,0
	2016	25,8	24,5	25,8	23,9	100,0
	2017	23,0	24,1	27,3	25,6	100,0
	2018	22,9	24,7	26,1	26,3	100,0
	2019	23,3	26,0	26,7	24,0	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	22,5	26,7	25,8	25,0	100,0
	2016	22,5	26,8	25,9	24,8	100,0
	2017	22,6	27,0	25,9	24,5	100,0
	2018	22,5	27,4	26,1	24,0	100,0
	2019	22,6	27,2	26,2	24,0	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	23,1	28,9	24,1	23,9	100,0
	2016	23,3	28,8	24,2	23,7	100,0
	2017	23,8	28,9	24,0	23,3	100,0
	2018	23,9	29,0	24,2	22,9	100,0
	2019	23,8	29,0	24,4	22,8	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKĄ ZDROWOTNĄ I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	25,8	22,8	23,2	28,2	100,0
	2016	25,9	22,9	23,3	27,9	100,0
	2017	26,2	22,9	23,1	27,8	100,0
	2018	26,3	22,8	23,2	27,7	100,0
	2019	26,4	22,9	23,1	27,6	100,0

Tablica 23. Rozdysponowanie PKB w latach 2015-2019, ceny bieżące.

Table 23. Distribution of GDP in 2015-2019, at current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO GROSS DOMESTIC PRODUCT w tym: (of which)	2015	415 705,2	434 231,1	439 971,7	510 334,9	1 800 242,9
	2016	430 175,3	450 125,2	454 818,7	526 029,3	1 861 148,5
	2017	458 470,4	478 896,0	491 407,2	560 577,7	1 989 351,3
	2018	488 225,5	508 460,6	525 998,8	597 794,6	2 120 479,5
	2019	521 714,5	548 099,4	565 833,4	637 908,7	2 273 556,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR	2015	267 377,3	257 867,8	264 188,2	248 838,2	1 038 271,5
	2016	274 833,2	263 941,1	272 976,7	262 048,5	1 073 799,5
	2017	292 235,0	280 239,7	290 778,7	281 991,3	1 145 244,7
	2018	307 253,4	297 630,3	309 202,0	299 310,1	1 213 395,8
	2019	322 228,4	316 845,5	328 295,6	316 068,7	1 283 438,2
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR	2015	72 090,5	76 999,6	76 180,4	99 475,9	324 746,4
	2016	74 757,2	79 953,0	78 808,9	99 602,0	333 121,1
	2017	78 351,4	83 562,7	83 589,9	106 234,1	351 738,1
	2018	82 917,2	88 997,0	90 458,0	114 305,1	376 677,3
	2019	90 781,1	95 218,1	98 354,1	121 837,1	406 190,4
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE GROSS FIXED CAPITAL FORMATION	2015	58 215,1	78 863,1	84 482,7	139 928,9	361 489,8
	2016	52 917,8	75 497,3	79 122,5	127 472,8	335 010,4
	2017	54 257,9	76 442,4	83 202,2	134 832,3	348 734,8
	2018	61 021,4	82 782,2	93 547,2	149 096,9	386 447,7
	2019	69 582,9	92 121,5	99 721,9	161 395,6	422 821,9
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH CHANGES IN INVENTORIES	2015	-2 471,4	2 743,8	3 475,5	2 921,3	6 669,2
	2016	4 836,1	2 739,7	6 885,8	14 936,3	29 397,9
	2017	9 341,7	11 593,9	8 337,5	15 868,1	45 141,2
	2018	16 120,9	11 700,7	10 712,6	13 468,8	52 003,0
	2019	6 651,6	10 644,2	5 981,0	-1 562,2	21 714,6
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2015	216 159,5	218 225,4	220 407,6	236 282,9	891 075,4
	2016	231 470,0	245 541,4	237 932,6	256 455,3	971 399,3
	2017	264 686,5	265 385,3	268 138,4	282 746,3	1 080 956,5
	2018	276 802,7	291 897,9	293 693,9	313 476,8	1 175 871,3
	2019	309 958,4	313 477,8	315 833,1	328 244,0	1 267 513,3
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2015	198 949,9	204 005,9	212 232,1	220 206,5	835 394,4
	2016	212 239,7	221 427,7	224 708,7	237 900,7	896 276,8
	2017	244 124,7	242 338,4	246 611,4	264 685,4	997 759,9
	2018	260 482,0	269 662,6	276 651,0	296 388,0	1 103 183,6
	2019	282 299,9	285 467,9	287 477,9	292 723,1	1 147 968,8
POPYT KRAJOWY DOMESTIC USES	2015	398 495,6	420 011,6	431 796,2	494 258,5	1 744 561,9
	2016	410 945,0	426 011,5	441 594,8	507 474,7	1 786 026,0
	2017	437 908,6	455 849,1	469 880,2	542 516,8	1 906 154,7
	2018	471 904,8	486 225,3	508 955,9	580 705,8	2 047 791,8
	2019	494 056,0	520 089,5	537 478,2	602 387,8	2 154 011,5

Tablica 24. Rozdysponowanie PKB w latach 2015-2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 24. Distribution of GDP in 2015-2019, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2015	413 407,9	430 153,8	439 175,9	503 741,1	1 786 478,7
	2016	428 807,5	448 219,9	452 763,6	525 608,5	1 855 399,5
	2017	451 745,5	470 008,7	479 482,7	551 808,6	1 953 045,5
	2018	484 694,5	505 593,8	517 723,1	587 750,9	2 095 762,3
	2019	514 278,9	532 894,9	546 357,8	614 884,2	2 208 415,8
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2015	271 477,7	261 201,6	265 075,6	252 452,6	1 050 207,5
	2016	276 966,3	265 103,2	274 766,6	261 425,9	1 078 262,0
	2017	287 864,8	275 810,4	286 079,1	272 781,7	1 122 536,0
	2018	304 520,4	293 150,6	303 941,2	292 281,8	1 193 894,0
	2019	321 004,5	310 146,4	321 056,4	307 909,0	1 260 116,3
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2015	70 902,9	76 229,0	75 440,2	97 515,1	320 087,2
	2016	74 604,2	79 232,4	78 459,2	98 612,3	330 908,1
	2017	76 377,5	81 805,0	81 383,0	103 099,3	342 664,8
	2018	80 702,2	86 446,1	87 418,6	110 114,9	364 681,8
	2019	89 616,1	92 749,7	95 444,0	117 433,5	395 243,3
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2015	58 227,9	78 271,6	84 740,3	138 956,9	360 196,7
	2016	52 555,6	74 925,1	78 508,9	125 986,7	331 976,3
	2017	53 713,7	76 790,8	82 473,0	135 320,5	348 298,0
	2018	60 537,2	81 751,2	92 822,6	146 237,6	381 348,6
	2019	68 723,0	90 549,9	97 926,7	156 940,7	414 140,3
PRZYRÓST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2015	-1 937,3	2 640,2	3 181,2	3 278,8	7 162,9
	2016	4 757,2	2 200,0	7 012,3	14 793,8	28 763,3
	2017	7 998,2	11 036,1	8 071,6	17 466,0	44 571,9
	2018	16 626,6	12 548,3	10 648,2	14 391,6	54 214,7
	2019	6 577,9	10 325,8	5 945,5	-1 548,0	21 301,2
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2015	212 485,2	214 305,1	220 973,6	233 592,4	881 356,3
	2016	231 624,0	246 852,0	237 109,0	254 340,1	969 925,1
	2017	259 874,9	261 385,4	262 261,8	280 422,0	1 063 944,1
	2018	275 695,4	290 754,2	285 657,8	304 322,4	1 156 429,8
	2019	304 238,2	306 171,1	304 921,6	315 471,7	1 230 802,6
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2015	201 073,8	206 036,2	213 740,9	225 187,5	846 038,4
	2016	215 336,2	223 992,9	226 924,0	232 968,1	899 221,2
	2017	237 746,0	240 753,2	244 689,9	260 776,1	983 965,2
	2018	257 929,3	264 090,7	267 722,0	284 029,2	1 073 771,2
	2019	280 668,0	282 183,6	283 939,1	285 820,5	1 132 611,2
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2015	401 996,5	421 884,9	431 943,2	495 336,2	1 751 160,8
	2016	412 519,7	425 360,8	442 578,6	504 236,5	1 784 695,6
	2017	429 616,6	449 376,5	461 910,8	532 162,7	1 873 066,6
	2018	466 928,4	478 930,3	499 787,3	567 457,7	2 013 103,7
	2019	490 708,7	508 907,4	525 375,3	585 233,0	2 110 224,4

Tablica 25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2015-2019.

Table 25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2015-2019.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2015	103,7	103,3	103,6	104,6	103,8
	2016	103,1	103,4	102,8	102,9	103,1
	2017	104,8	104,3	105,5	105,1	104,9
	2018	105,4	105,5	105,4	105,1	105,3
	2019	104,8	104,6	104,0	103,2	104,1
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2015	103,0	103,1	103,2	102,9	103,0
	2016	103,4	103,3	104,0	104,7	103,9
	2017	104,1	104,6	104,4	105,0	104,5
	2018	104,3	104,5	104,1	104,0	104,2
	2019	103,9	104,4	103,9	103,3	103,9
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2015	101,4	99,9	99,9	107,1	102,3
	2016	103,4	103,4	103,0	98,9	101,9
	2017	101,6	102,4	102,9	104,2	102,9
	2018	103,1	103,3	104,2	104,0	103,7
	2019	107,4	104,3	105,4	103,2	104,9
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2015	112,7	106,4	104,3	104,5	106,1
	2016	90,3	95,3	93,1	89,8	91,8
	2017	101,7	101,7	104,2	106,2	104,0
	2018	111,2	106,5	111,4	109,0	109,4
	2019	111,6	108,8	104,6	106,1	107,2
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2015	-75,3	91,6	126,8	120,0	67,0
	2016	-193,1	80,5	201,8	505,6	431,3
	2017	162,6	398,3	116,5	118,2	151,6
	2018	180,3	107,3	126,8	90,9	120,1
	2019	40,0	88,5	56,0	-11,7	41,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2015	109,2	106,1	106,5	109,1	107,7
	2016	107,7	111,9	107,4	108,4	108,8
	2017	111,9	105,7	110,4	110,4	109,5
	2018	104,4	109,0	106,7	107,8	107,0
	2019	108,5	103,6	104,9	102,0	104,7
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2015	107,4	105,4	105,3	108,4	106,6
	2016	108,6	109,0	106,9	106,2	107,6
	2017	111,1	108,1	108,2	111,8	109,8
	2018	106,6	108,1	107,8	107,9	107,6
	2019	105,9	103,6	103,5	98,0	102,7
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2015	102,8	103,0	103,0	104,2	103,3
	2016	103,4	101,7	102,5	101,7	102,3
	2017	104,0	105,5	104,3	105,5	104,9
	2018	106,7	104,9	106,0	105,0	105,6
	2019	103,3	104,7	103,3	101,3	103,0

Tablica 26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2015-2019, ceny bieżące.

Table 26. Structure of distribution of GDP in 2015-2019, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO GROSS DOMESTIC PRODUCT w tym: (of which)	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2016	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2017	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2018	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2019	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR	2015	64,3	59,4	60,0	48,8	57,7
	2016	63,9	58,6	60,0	49,8	57,7
	2017	63,7	58,5	59,2	50,3	57,6
	2018	62,9	58,5	58,8	50,1	57,2
	2019	61,8	57,8	58,0	49,5	56,5
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR	2015	17,3	17,7	17,4	19,5	18,0
	2016	17,4	17,7	17,4	19,0	17,9
	2017	17,1	17,4	17,0	19,0	17,6
	2018	17,0	17,5	17,2	19,1	17,8
	2019	17,4	17,4	17,4	19,1	17,9
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE GROSS FIXED CAPITAL FORMATION	2015	14,0	18,2	19,2	27,4	20,1
	2016	12,3	16,8	17,4	24,3	18,0
	2017	11,9	16,0	16,9	24,1	17,5
	2018	12,5	16,3	17,8	24,9	18,2
	2019	13,3	16,8	17,6	25,3	18,5
PRZYRÓST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH CHANGES IN INVENTORIES	2015	-0,6	0,6	0,8	0,6	0,4
	2016	1,1	0,6	1,5	2,8	1,6
	2017	2,0	2,4	1,7	2,8	2,3
	2018	3,3	2,3	2,0	2,3	2,5
	2019	1,3	1,9	1,1	-0,2	1,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2015	52,0	50,3	50,1	46,3	49,5
	2016	53,8	54,6	52,3	48,8	52,2
	2017	57,7	55,4	54,6	50,4	54,4
	2018	56,7	57,4	55,8	52,5	55,4
	2019	59,4	57,2	55,8	51,5	55,8
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2015	47,9	47,0	48,2	43,1	46,4
	2016	49,3	49,2	49,4	45,3	48,2
	2017	53,2	50,6	50,2	47,2	50,2
	2018	53,4	53,0	52,6	49,6	52,0
	2019	54,1	52,1	50,8	45,9	50,5
POPYT KRAJOWY DOMESTIC USES	2015	95,8	96,7	98,2	96,9	96,9
	2016	95,5	94,6	97,1	96,5	96,0
	2017	95,5	95,2	95,6	96,8	95,8
	2018	96,6	95,7	96,7	97,1	96,6
	2019	94,7	94,8	95,0	94,4	94,7

Tablica 27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2015-2019, ceny bieżące.

Table 27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2015-2019, at current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2015	23,2	24,1	24,4	28,3	100,0
	2016	23,1	24,2	24,4	28,3	100,0
	2017	23,0	24,1	24,7	28,2	100,0
	2018	23,0	24,0	24,8	28,2	100,0
	2019	22,9	24,1	24,9	28,1	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2015	25,8	24,8	25,4	24,0	100,0
	2016	25,6	24,6	25,4	24,4	100,0
	2017	25,5	24,5	25,4	24,6	100,0
	2018	25,3	24,5	25,5	24,7	100,0
	2019	25,1	24,7	25,6	24,6	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2015	22,2	23,7	23,5	30,6	100,0
	2016	22,4	24,0	23,7	29,9	100,0
	2017	22,2	23,8	23,8	30,2	100,0
	2018	22,1	23,6	24,0	30,3	100,0
	2019	22,4	23,4	24,2	30,0	100,0
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2015	16,1	21,8	23,4	38,7	100,0
	2016	15,8	22,5	23,6	38,1	100,0
	2017	15,5	21,9	23,9	38,7	100,0
	2018	15,8	21,4	24,2	38,6	100,0
	2019	16,4	21,8	23,6	38,2	100,0
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2015	-37,0	41,1	52,1	43,8	100,0
	2016	16,5	9,3	23,4	50,8	100,0
	2017	20,6	25,7	18,5	35,2	100,0
	2018	31,0	22,5	20,6	25,9	100,0
	2019	30,7	49,0	27,5	-7,2	100,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2015	24,3	24,5	24,7	26,5	100,0
	2016	23,8	25,3	24,5	26,4	100,0
	2017	24,4	24,6	24,8	26,2	100,0
	2018	23,5	24,8	25,0	26,7	100,0
	2019	24,5	24,7	24,9	25,9	100,0
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2015	23,8	24,4	25,4	26,4	100,0
	2016	23,7	24,7	25,1	26,5	100,0
	2017	24,5	24,3	24,7	26,5	100,0
	2018	23,6	24,4	25,1	26,9	100,0
	2019	24,6	24,9	25,0	25,5	100,0
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2015	22,8	24,1	24,8	28,3	100,0
	2016	23,0	23,9	24,7	28,4	100,0
	2017	22,9	23,9	24,7	28,5	100,0
	2018	23,0	23,7	24,9	28,4	100,0
	2019	22,9	24,1	25,0	28,0	100,0

Tablica 28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2015-2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 28. Structure of distribution of GDP in 2015-2019, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2015	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2016	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2017	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2018	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2019	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2015	65,7	60,7	60,3	50,1	58,8
	2016	64,6	59,1	60,7	49,7	58,1
	2017	63,7	58,7	59,7	49,4	57,5
	2018	62,9	58,0	58,7	49,7	57,0
	2019	62,4	58,2	58,8	50,1	57,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR</i>	2015	17,2	17,7	17,2	19,4	17,9
	2016	17,4	17,7	17,3	18,8	17,8
	2017	16,9	17,4	17,0	18,8	17,5
	2018	16,7	17,1	16,9	18,8	17,4
	2019	17,4	17,4	17,5	19,1	17,9
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2015	14,1	18,2	19,3	27,6	20,2
	2016	12,3	16,7	17,2	24,1	17,9
	2017	11,9	16,3	17,2	24,5	17,8
	2018	12,5	16,2	17,9	25,0	18,2
	2019	13,4	17,0	17,9	25,5	18,8
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2015	-0,5	0,6	0,7	0,7	0,4
	2016	1,1	0,5	1,5	2,8	1,6
	2017	1,8	2,3	1,7	3,2	2,3
	2018	3,4	2,5	2,1	2,4	2,6
	2019	1,3	2,0	1,1	-0,3	1,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2015	51,4	49,8	50,3	46,4	49,3
	2016	54,0	55,1	52,4	48,4	52,3
	2017	57,5	55,6	54,7	50,8	54,5
	2018	56,9	57,5	55,2	51,8	55,2
	2019	59,2	57,5	55,8	51,3	55,7
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2015	48,6	47,9	48,7	44,7	47,4
	2016	50,2	50,0	50,1	44,3	48,5
	2017	52,6	51,2	51,0	47,3	50,3
	2018	53,2	52,2	51,7	48,3	51,3
	2019	54,6	53,0	52,0	46,5	51,3
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2015	97,3	98,0	98,3	98,3	98,0
	2016	96,2	94,9	97,8	95,9	96,2
	2017	95,2	95,5	96,3	96,4	95,9
	2018	96,4	94,8	96,5	96,6	96,1
	2019	95,4	95,5	96,2	95,1	95,6

Tablica 29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2015-2019, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2015-2019, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO GROSS DOMESTIC PRODUCT w tym: (of which)	2015	23,1	24,1	24,6	28,2	100,0
	2016	23,1	24,2	24,4	28,3	100,0
	2017	23,0	24,1	24,6	28,3	100,0
	2018	23,2	24,1	24,7	28,0	100,0
	2019	23,4	24,1	24,7	27,8	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR	2015	25,9	24,9	25,2	24,0	100,0
	2016	25,7	24,6	25,5	24,2	100,0
	2017	25,6	24,6	25,5	24,3	100,0
	2018	25,4	24,6	25,5	24,5	100,0
	2019	25,5	24,6	25,5	24,4	100,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE INSTYTUCJI RZĄDOWYCH I SAMORZĄDOWYCH CONSUMPTION EXPENDITURE OF GENERAL GOVERNMENT SECTOR	2015	22,1	23,8	23,6	30,5	100,0
	2016	22,6	23,9	23,7	29,8	100,0
	2017	22,2	23,9	23,8	30,1	100,0
	2018	22,1	23,7	24,0	30,2	100,0
	2019	22,7	23,5	24,1	29,7	100,0
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE GROSS FIXED CAPITAL FORMATION	2015	16,2	21,7	23,5	38,6	100,0
	2016	15,8	22,6	23,6	38,0	100,0
	2017	15,4	22,0	23,7	38,9	100,0
	2018	16,0	21,4	24,3	38,3	100,0
	2019	16,6	21,9	23,6	37,9	100,0
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH CHANGES IN INVENTORIES	2015	-27,1	36,9	44,4	45,8	100,0
	2016	16,6	7,6	24,4	51,4	100,0
	2017	17,9	24,8	18,1	39,2	100,0
	2018	30,8	23,1	19,6	26,5	100,0
	2019	30,9	48,5	27,9	-7,3	100,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2015	24,1	24,3	25,1	26,5	100,0
	2016	23,9	25,5	24,4	26,2	100,0
	2017	24,4	24,6	24,6	26,4	100,0
	2018	23,9	25,1	24,7	26,3	100,0
	2019	24,7	24,9	24,8	25,6	100,0
IMPORT TOWARÓW I USŁUG IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2015	23,7	24,4	25,3	26,6	100,0
	2016	24,0	24,9	25,2	25,9	100,0
	2017	24,1	24,5	24,9	26,5	100,0
	2018	24,0	24,6	24,9	26,5	100,0
	2019	24,8	24,9	25,1	25,2	100,0
POPYT KRAJOWY DOMESTIC USES	2015	22,9	24,1	24,7	28,3	100,0
	2016	23,1	23,8	24,8	28,3	100,0
	2017	22,9	24,0	24,7	28,4	100,0
	2018	23,2	23,8	24,8	28,2	100,0
	2019	23,3	24,1	24,9	27,7	100,0

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO
ceny stałe przy roku odniesienia 2010**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
SEASONALLY UNADJUSTED DATA
constant prices of 2010**

Tablica 30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2015-2019, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 30. GDP and gross value added in 2015-2019, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO GROSS DOMESTIC PRODUCT	2015	388 211,5	403 936,8	412 409,0	473 039,1	1 677 596,4
	2016	399 593,9	417 683,7	421 917,9	489 800,0	1 728 995,5
	2017	419 668,8	436 635,2	445 436,5	512 626,8	1 814 367,3
	2018	442 060,6	461 121,6	472 184,0	536 052,1	1 911 418,3
	2019	463 575,4	480 356,0	492 491,6	554 261,8	1 990 684,8
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO GROSS VALUE ADDED	2015	342 275,7	353 672,3	361 035,3	418 144,9	1 475 128,2
	2016	354 240,4	366 113,6	368 355,5	431 151,7	1 519 861,2
	2017	373 900,8	381 859,0	388 439,6	448 527,1	1 592 726,5
	2018	392 439,1	402 691,5	411 673,0	470 256,4	1 677 060,0
	2019	411 572,4	420 879,0	429 471,5	483 342,7	1 745 265,6
PRZEMYSŁ INDUSTRY sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	95 150,6	83 636,3	84 715,9	116 824,3	380 327,1
	2016	98 277,9	88 714,1	86 629,7	121 373,9	394 995,6
	2017	103 169,9	89 530,6	88 764,2	123 519,0	404 983,7
	2018	106 387,2	94 115,7	94 369,4	131 033,5	425 905,8
	2019	112 815,5	97 787,7	98 084,8	135 165,9	443 853,9
BUDOWNICTWO CONSTRUCTION sekcja F (section F)	2015	19 933,4	30 306,4	36 739,8	42 572,3	129 551,9
	2016	18 203,5	28 682,0	30 984,6	40 656,3	118 526,4
	2017	18 490,1	30 866,0	35 692,5	41 575,6	126 624,2
	2018	22 004,7	35 414,6	39 036,1	45 042,5	141 497,9
	2019	23 813,3	37 248,9	40 535,2	44 146,0	145 743,4
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES sekcja G (section G)	2015	63 839,0	61 414,9	65 129,2	64 419,1	254 802,2
	2016	66 614,9	64 955,7	68 396,1	67 521,5	267 488,2
	2017	71 350,3	68 001,7	72 494,9	71 368,3	283 215,2
	2018	76 334,5	70 820,6	75 841,5	74 471,1	297 467,7
	2019	78 876,5	75 307,5	79 616,9	77 762,9	311 563,8
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA TRANSPORTATION AND STORAGE sekcja H (section H)	2015	16 573,0	18 712,1	25 317,6	24 789,3	85 392,0
	2016	16 570,9	19 668,6	25 058,1	25 630,2	86 927,8
	2017	19 604,7	21 603,6	27 846,9	28 583,9	97 639,1
	2018	21 059,2	23 894,9	30 897,3	29 741,7	105 593,1
	2019	23 402,1	25 184,0	33 081,2	32 469,2	114 136,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES sekcja I (section I)	2015	3 161,0	3 851,2	5 256,4	5 116,8	17 385,4
	2016	3 204,4	3 842,3	5 369,0	5 120,3	17 536,0
	2017	3 909,2	4 662,1	6 359,2	5 955,0	20 885,5
	2018	4 104,5	4 871,6	6 609,6	6 068,1	21 653,8
	2019	4 254,0	5 013,4	6 781,9	6 161,6	22 210,9
INFORMACJA I KOMUNIKACJA INFORMATION AND COMMUNICATION sekcja J (section J)	2015	13 556,1	18 401,2	16 875,3	20 746,9	69 579,5
	2016	15 447,8	20 084,8	19 257,4	23 697,2	78 487,2
	2017	16 077,3	22 360,6	20 807,6	26 261,7	85 507,2
	2018	17 320,1	22 664,3	23 175,0	29 196,2	92 355,6
	2019	16 404,9	23 015,8	23 107,4	29 599,4	92 127,5
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES sekcja K (section K)	2015	17 193,8	19 663,8	18 255,6	18 835,3	73 948,5
	2016	20 807,7	19 867,6	20 905,0	19 364,2	80 944,5
	2017	18 234,0	19 132,2	21 608,0	20 308,8	79 283,0
	2018	21 005,4	22 612,7	23 970,2	24 144,5	91 732,8
	2019	23 154,0	25 703,2	26 386,1	23 737,0	98 980,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI REAL ESTATE ACTIVITIES sekcja L (section L)	2015	16 379,3	19 447,5	18 772,4	18 204,7	72 803,9
	2016	17 511,7	20 978,2	20 292,0	19 418,5	78 200,4
	2017	17 485,4	20 946,5	20 062,3	18 986,7	77 480,9
	2018	18 056,9	21 889,6	20 867,6	19 152,2	79 966,3
	2019	18 501,9	22 364,9	21 562,9	19 760,9	82 190,6
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES sekcje M, N (sections M, N)	2015	27 221,7	34 015,7	28 294,3	28 111,5	117 643,2
	2016	27 715,8	34 271,9	28 801,8	28 226,3	119 015,8
	2017	31 912,5	38 641,1	32 112,7	31 118,3	133 784,6
	2018	33 390,9	40 640,4	33 881,9	32 139,0	140 052,2
	2019	34 424,3	42 084,2	35 369,5	33 075,2	144 953,2
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	54 042,1	47 543,8	48 392,4	58 955,4	208 933,7
	2016	54 821,4	48 559,5	49 356,5	59 004,4	211 741,8
	2017	56 824,7	49 627,7	50 096,0	60 339,4	216 887,8
	2018	57 928,2	50 533,6	51 352,8	61 346,9	221 161,5
	2019	60 668,7	52 737,5	53 207,1	63 383,0	229 996,3

Tablica 31. Rozdysonowanie PKB w latach 2015-2019, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 31. Distribution of GDP in 2015-2019, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2015	388 211,5	403 936,8	412 409,0	473 039,1	1 677 596,4
	2016	399 593,9	417 683,7	421 917,9	489 800,0	1 728 995,5
	2017	419 668,8	436 635,2	445 436,5	512 626,8	1 814 367,3
	2018	442 060,6	461 121,6	472 184,0	536 052,1	1 911 418,3
	2019	463 575,4	480 356,0	492 491,6	554 261,8	1 990 684,8
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2015	318 362,4	314 003,6	316 810,7	325 170,2	1 274 346,9
	2016	328 871,5	322 416,1	330 601,5	336 532,8	1 318 421,9
	2017	341 150,1	335 258,8	344 343,7	351 776,0	1 372 528,6
	2018	353 832,5	349 048,6	359 658,5	369 211,1	1 431 750,7
	2019	369 507,5	362 961,9	375 001,9	382 401,3	1 489 872,6
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2015	249 742,4	240 289,1	243 852,9	232 240,5	966 124,9
	2016	257 720,7	246 681,9	255 673,9	243 260,2	1 003 336,7
	2017	268 975,1	257 711,7	267 306,6	254 881,7	1 048 875,1
	2018	278 895,7	268 482,7	278 365,3	267 687,0	1 093 430,7
	2019	289 267,6	279 483,1	289 314,4	277 466,9	1 135 532,0
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2015	57 081,1	82 029,1	89 132,6	144 170,8	372 413,6
	2016	57 990,5	78 022,7	86 493,7	142 358,8	364 865,7
	2017	61 852,5	87 988,2	90 729,8	153 025,3	393 595,8
	2018	77 037,2	94 280,2	103 434,7	160 487,7	435 239,8
	2019	74 851,2	100 195,0	103 108,7	154 226,5	432 381,4
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2015	58 495,9	78 631,8	85 130,3	139 596,4	361 854,4
	2016	52 608,6	75 000,6	78 588,1	126 113,7	332 311,0
	2017	53 280,9	76 172,0	81 808,5	134 230,1	345 491,5
	2018	59 974,2	80 990,9	91 959,3	144 877,6	377 802,0
	2019	67 185,5	88 524,1	95 735,9	153 429,6	404 875,1
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2015	377 757,8	396 447,0	405 898,8	465 469,5	1 645 573,1
	2016	389 112,8	401 225,2	417 466,1	475 625,4	1 683 429,5
	2017	404 937,7	423 562,5	435 376,8	501 593,1	1 765 470,1
	2018	432 466,6	443 582,6	462 900,3	525 576,2	1 864 525,7
	2019	446 793,0	463 363,0	478 357,1	532 857,9	1 921 371,0

Tablica 32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2015-2019, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2015-2019, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2015	103,8	103,3	103,5	104,6	103,8
	2016	102,9	103,4	102,3	103,5	103,0
	2017	105,0	104,5	105,6	104,7	105,0
	2018	105,3	105,6	106,0	104,6	105,3
	2019	104,9	104,2	104,3	103,4	104,1
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2015	102,5	103,2	103,6	105,1	103,7
	2016	103,5	103,5	102,0	103,1	103,0
	2017	105,6	104,3	105,5	104,0	104,8
	2018	105,0	105,5	106,0	104,8	105,3
	2019	104,9	104,5	104,3	102,8	104,1
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	101,3	101,1	106,2	106,0	103,8
	2016	103,3	106,1	102,3	103,9	103,9
	2017	105,0	100,9	102,5	101,8	102,5
	2018	103,1	105,1	106,3	106,1	105,2
	2019	106,0	103,9	103,9	103,2	104,2
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	105,2	104,2	106,7	108,4	106,4
	2016	91,3	94,6	84,3	95,5	91,5
	2017	101,6	107,6	115,2	102,3	106,8
	2018	119,0	114,7	109,4	108,3	111,7
	2019	108,2	105,2	103,8	98,0	103,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	103,1	103,0	101,9	105,1	103,3
	2016	104,3	105,8	105,0	104,8	105,0
	2017	107,1	104,7	106,0	105,7	105,9
	2018	107,0	104,1	104,6	104,3	105,0
	2019	103,3	106,3	105,0	104,4	104,7
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	98,1	98,3	99,4	100,8	99,3
	2016	100,0	105,1	99,0	103,4	101,8
	2017	118,3	109,8	111,1	111,5	112,3
	2018	107,4	110,6	111,0	104,1	108,1
	2019	111,1	105,4	107,1	109,2	108,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	99,5	99,7	98,3	95,9	98,1
	2016	101,4	99,8	102,1	100,1	100,9
	2017	122,0	121,3	118,4	116,3	119,1
	2018	105,0	104,5	103,9	101,9	103,7
	2019	103,6	102,9	102,6	101,5	102,6
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	103,9	109,4	105,5	111,9	108,1
	2016	114,0	109,1	114,1	114,2	112,8
	2017	104,1	111,3	108,0	110,8	108,9
	2018	107,7	101,4	111,4	111,2	108,0
	2019	94,7	101,6	99,7	101,4	99,8
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	115,7	120,9	112,8	109,8	114,7
	2016	121,0	101,0	114,5	102,8	109,5
	2017	87,6	96,3	103,4	104,9	97,9
	2018	115,2	118,2	110,9	118,9	115,7
	2019	110,2	113,7	110,1	98,3	107,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	94,0	98,1	98,0	98,3	97,2
	2016	106,9	107,9	108,1	106,7	107,4
	2017	99,8	99,8	98,9	97,8	99,1
	2018	103,3	104,5	104,0	100,9	103,2
	2019	102,5	102,2	103,3	103,2	102,8
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	110,9	109,8	109,3	111,4	110,3
	2016	101,8	100,8	101,8	100,4	101,2
	2017	115,1	112,7	111,5	110,2	112,3
	2018	104,6	105,2	105,5	103,3	104,7
	2019	103,1	103,6	104,4	102,9	103,5
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	101,7	101,5	100,9	103,8	102,0
	2016	101,4	102,1	102,0	100,1	101,3
	2017	103,7	102,2	101,5	102,3	102,4
	2018	101,9	101,8	102,5	101,7	102,0
	2019	104,7	104,4	103,6	103,3	104,0

Tablica 33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2015-2019, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2015-2019, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2015	103,8	103,3	103,5	104,6	103,8
	2016	102,9	103,4	102,3	103,5	103,1
	2017	105,0	104,5	105,6	104,7	104,9
	2018	105,3	105,6	106,0	104,6	105,3
	2019	104,9	104,2	104,3	103,4	104,1
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2015	103,1	102,7	102,1	103,5	102,8
	2016	103,3	102,7	104,4	103,5	103,5
	2017	103,7	104,0	104,2	104,5	104,1
	2018	103,7	104,1	104,4	105,0	104,3
	2019	104,4	104,0	104,3	103,6	104,1
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2015	103,7	103,5	102,8	102,1	103,0
	2016	103,2	102,7	104,8	104,7	103,9
	2017	104,4	104,5	104,5	104,8	104,5
	2018	103,7	104,2	104,1	105,0	104,2
	2019	103,7	104,1	103,9	103,7	103,9
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2015	102,3	105,0	105,8	105,5	104,9
	2016	101,6	95,1	97,0	98,7	98,0
	2017	106,7	112,8	104,9	107,5	107,9
	2018	124,5	107,2	114,0	104,9	110,6
	2019	97,2	106,3	99,7	96,1	99,3
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2015	111,8	106,0	105,1	104,6	106,1
	2016	89,9	95,4	92,3	90,3	91,8
	2017	101,3	101,6	104,1	106,4	104,0
	2018	112,6	106,3	112,4	107,9	109,4
	2019	112,0	109,3	104,1	105,9	107,2
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2015	103,1	103,1	102,8	104,0	103,3
	2016	103,0	101,2	102,8	102,2	102,3
	2017	104,1	105,6	104,3	105,5	104,9
	2018	106,8	104,7	106,3	104,8	105,6
	2019	103,3	104,5	103,3	101,4	103,0

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE WYRÓWNANE SEZONOWO
ceny stałe przy roku odniesienia 2010**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
SEASONALLY ADJUSTED DATA
constant prices of 2010**

Tablica 34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2015-2019, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 34. GDP and gross value added in 2015-2019, seasonally adjusted, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2015	413 152,5	415 989,6	420 757,6	425 919,7
	2016	424 931,5	430 390,3	431 251,7	440 987,8
	2017	445 602,7	449 904,3	455 036,9	462 560,7
	2018	468 977,1	475 170,8	481 268,8	484 877,7
	2019	491 729,7	495 052,9	501 046,1	502 015,8
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2015	362 202,1	365 829,2	370 153,0	373 654,7
	2016	374 684,1	378 702,3	380 957,9	386 409,9
	2017	391 646,6	395 275,3	400 408,9	405 221,3
	2018	410 858,9	416 505,0	421 942,0	426 940,2
	2019	430 969,8	434 837,8	438 569,3	441 330,4
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	92 644,1	93 160,9	95 602,3	96 484,3
	2016	96 288,7	98 694,8	98 384,3	99 919,1
	2017	100 396,1	100 071,3	100 873,4	101 876,0
	2018	103 378,4	105 338,1	106 910,2	108 181,8
	2019	109 396,5	109 791,8	110 978,0	111 718,6
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	32 364,3	31 881,8	32 856,3	31 934,5
	2016	30 209,2	30 187,9	28 756,7	30 672,7
	2017	30 229,4	31 470,0	33 074,2	32 941,2
	2018	35 008,6	35 624,2	36 018,8	36 949,4
	2019	37 209,6	37 175,0	37 229,7	36 775,1
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	62 787,6	63 233,3	63 899,4	64 874,5
	2016	65 502,1	66 606,7	67 388,4	68 310,1
	2017	69 370,4	70 347,8	71 407,5	72 327,5
	2018	73 397,4	73 716,8	74 713,4	75 586,6
	2019	76 470,7	77 455,3	78 347,0	79 077,4
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	21 039,9	20 849,5	21 517,8	21 417,3
	2016	20 737,2	21 817,5	21 668,1	22 412,2
	2017	23 949,9	23 845,8	24 262,8	25 347,2
	2018	25 385,2	26 405,0	26 820,3	26 632,6
	2019	28 000,4	27 955,9	28 644,5	29 111,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	4 311,9	4 370,7	4 306,7	4 321,3
	2016	4 333,6	4 333,5	4 399,1	4 412,6
	2017	5 169,2	5 204,6	5 236,1	5 274,9
	2018	5 345,6	5 380,4	5 431,3	5 452,4
	2019	5 507,1	5 519,5	5 564,9	5 586,3
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	16 517,1	17 231,6	17 370,2	18 009,2
	2016	18 881,7	18 946,2	19 725,3	20 096,6
	2017	20 262,8	21 224,0	21 110,7	21 584,7
	2018	22 475,6	22 142,2	22 844,4	22 938,3
	2019	22 242,6	22 686,8	22 749,0	23 074,5
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	17 922,5	19 130,7	18 789,5	19 677,5
	2016	21 121,9	20 109,8	20 368,9	20 277,8
	2017	19 080,8	19 657,8	20 788,9	20 989,4
	2018	22 151,6	22 905,8	23 421,2	24 678,4
	2019	24 984,8	25 549,7	25 482,7	24 573,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	17 809,6	18 151,3	18 267,2	18 516,1
	2016	19 141,3	19 455,7	19 654,4	19 825,7
	2017	19 206,7	19 332,1	19 375,2	19 560,3
	2018	19 814,4	20 082,4	20 071,6	19 909,6
	2019	20 297,6	20 476,5	20 673,6	20 603,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	28 701,7	29 046,5	29 335,6	30 109,1
	2016	29 017,3	29 654,9	30 280,9	30 689,6
	2017	32 654,5	33 013,5	33 586,7	34 267,0
	2018	34 350,9	34 802,5	35 114,7	35 406,3
	2019	35 665,9	35 989,1	36 385,0	36 615,9
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	51 826,5	52 062,7	52 318,9	52 619,2
	2016	52 796,4	53 049,5	53 311,0	53 555,1
	2017	53 885,8	54 145,1	54 379,5	54 644,8
	2018	54 885,5	55 244,7	55 715,8	56 242,6
	2019	56 838,0	57 357,0	57 802,4	58 204,5

Tablica 35. Rozdysponowanie PKB w latach 2015-2019, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 35. Distribution of GDP in 2015-2019, seasonally adjusted, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2015	413 152,5	415 989,6	420 757,6	425 919,7
	2016	424 931,5	430 390,3	431 251,7	440 987,8
	2017	445 602,7	449 904,3	455 036,9	462 560,7
	2018	468 977,1	475 170,8	481 268,8	484 877,7
	2019	491 729,7	495 052,9	501 046,1	502 015,8
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2015	315 191,0	317 441,5	319 071,2	322 505,2
	2016	325 128,8	327 661,6	331 278,4	334 073,7
	2017	337 763,4	341 053,5	344 513,2	348 065,4
	2018	351 645,5	355 714,8	359 672,6	363 999,0
	2019	367 351,8	370 478,2	374 509,5	378 047,9
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2015	239 486,8	241 602,6	241 632,7	243 323,1
	2016	246 880,8	248 718,3	252 460,3	254 574,9
	2017	258 133,8	260 382,1	263 550,4	265 819,1
	2018	268 618,1	271 477,0	274 450,3	278 096,3
	2019	279 372,0	282 611,9	285 281,7	288 066,9
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2015	89 858,7	92 341,8	92 280,8	92 433,0
	2016	90 837,0	88 946,5	91 666,2	92 731,7
	2017	92 574,5	99 524,8	98 423,7	102 919,1
	2018	110 656,4	106 082,0	111 209,7	110 778,3
	2019	108 636,2	110 887,2	109 065,9	108 403,8
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2015	89 723,0	88 796,8	90 678,6	92 000,1
	2016	81 375,5	83 276,6	82 992,5	83 371,7
	2017	82 985,7	85 463,2	86 059,2	88 991,9
	2018	91 252,5	92 360,0	96 732,0	97 078,4
	2019	100 002,1	101 175,8	101 633,7	103 425,9
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2015	403 857,7	410 595,6	411 618,1	417 339,0
	2016	415 753,5	416 318,8	423 479,2	426 752,2
	2017	431 703,7	439 727,2	441 554,1	450 914,1
	2018	460 406,6	460 558,5	468 632,9	473 504,0
	2019	475 953,5	480 751,2	483 150,0	480 933,4

Tablica 36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2015-2019, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2015-2019, seasonally adjusted, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2015	101,2	100,7	101,1	101,2
	2016	99,8	101,3	100,2	102,3
	2017	101,0	101,0	101,1	101,7
	2018	101,4	101,3	101,3	100,7
	2019	101,4	100,7	101,2	100,2
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2015	100,9	101,0	101,2	100,9
	2016	100,3	101,1	100,6	101,4
	2017	101,4	100,9	101,3	101,2
	2018	101,4	101,4	101,3	101,2
	2019	100,9	100,9	100,9	100,6
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	100,8	100,6	102,6	100,9
	2016	99,8	102,5	99,7	101,6
	2017	100,5	99,7	100,8	101,0
	2018	101,5	101,9	101,5	101,2
	2019	101,1	100,4	101,1	100,7
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	104,5	98,5	103,1	97,2
	2016	94,6	99,9	95,3	106,7
	2017	98,6	104,1	105,1	99,6
	2018	106,3	101,8	101,1	102,6
	2019	100,7	99,9	100,1	98,8
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	101,4	100,7	101,1	101,5
	2016	101,0	101,7	101,2	101,4
	2017	101,6	101,4	101,5	101,3
	2018	101,5	100,4	101,4	101,2
	2019	101,2	101,3	101,2	100,9
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	99,6	99,1	103,2	99,5
	2016	96,8	105,2	99,3	103,4
	2017	106,9	99,6	101,7	104,5
	2018	100,2	104,0	101,6	99,3
	2019	105,1	99,8	102,5	101,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	97,0	101,4	98,5	100,3
	2016	100,3	100,0	101,5	100,3
	2017	117,1	100,7	100,6	100,7
	2018	101,3	100,7	100,9	100,4
	2019	101,0	100,2	100,8	100,4
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	100,6	104,3	100,8	103,7
	2016	104,8	100,3	104,1	101,9
	2017	100,8	104,7	99,5	102,2
	2018	104,1	98,5	103,2	100,4
	2019	97,0	102,0	100,3	101,4
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	102,5	106,7	98,2	104,7
	2016	107,3	95,2	101,3	99,6
	2017	94,1	103,0	105,8	101,0
	2018	105,5	103,4	102,2	105,4
	2019	101,2	102,3	99,7	96,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	94,9	101,9	100,6	101,4
	2016	103,4	101,6	101,0	100,9
	2017	96,9	100,7	100,2	101,0
	2018	101,3	101,4	99,9	99,2
	2019	101,9	100,9	101,0	99,7
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	105,8	101,2	101,0	102,6
	2016	96,4	102,2	102,1	101,3
	2017	106,4	101,1	101,7	102,0
	2018	100,2	101,3	100,9	100,8
	2019	100,7	100,9	101,1	100,6
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	100,5	100,5	100,5	100,6
	2016	100,3	100,5	100,5	100,5
	2017	100,6	100,5	100,4	100,5
	2018	100,4	100,7	100,9	100,9
	2019	101,1	100,9	100,8	100,7

Tablica 37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2015-2019, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2010.

Table 37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2015-2019, seasonally adjusted, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2015	101,2	100,7	101,1	101,2
	2016	99,8	101,3	100,2	102,3
	2017	101,0	101,0	101,1	101,7
	2018	101,4	101,3	101,3	100,7
	2019	101,4	100,7	101,2	100,2
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2015	100,6	100,7	100,5	101,1
	2016	100,8	100,8	101,1	100,8
	2017	101,1	101,0	101,0	101,0
	2018	101,0	101,2	101,1	101,2
	2019	100,9	100,9	101,1	100,9
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2015	100,8	100,9	100,0	100,7
	2016	101,5	100,7	101,5	100,8
	2017	101,4	100,9	101,2	100,9
	2018	101,1	101,1	101,1	101,3
	2019	100,5	101,2	100,9	101,0
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2015	101,0	102,8	99,9	100,2
	2016	98,3	97,9	103,1	101,2
	2017	99,8	107,5	98,9	104,6
	2018	107,5	95,9	104,8	99,6
	2019	98,1	102,1	98,4	99,4
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2015	102,8	99,0	102,1	101,5
	2016	88,5	102,3	99,7	100,5
	2017	99,5	103,0	100,7	103,4
	2018	102,5	101,2	104,7	100,4
	2019	103,0	101,2	100,5	101,8
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2015	100,4	101,7	100,2	101,4
	2016	99,6	100,1	101,7	100,8
	2017	101,2	101,9	100,4	102,1
	2018	102,1	100,0	101,8	101,0
	2019	100,5	101,0	100,5	99,5

Tablica 38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2015-2019, ceny stałe przy roku odniesienia 2010

Table 38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2015-2019, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2015	100,9	100,9	101,0	100,8
	2016	100,5	100,6	101,0	101,4
	2017	101,3	101,0	101,2	101,5
	2018	101,4	101,3	101,2	101,1
	2019	101,1	101,0	100,8	100,6
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2015	100,9	101,0	101,0	100,8
	2016	100,7	100,8	100,9	101,1
	2017	101,2	101,2	101,2	101,3
	2018	101,3	101,3	101,3	101,2
	2019	101,0	100,9	100,8	100,8
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2015	101,0	101,2	101,4	101,1
	2016	100,9	101,0	100,8	100,7
	2017	100,5	100,4	100,6	101,0
	2018	101,4	101,6	101,5	101,2
	2019	101,0	100,8	100,8	100,8
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2015	101,7	101,1	100,0	98,1
	2016	97,0	97,6	99,2	101,2
	2017	102,0	102,9	103,2	103,0
	2018	103,2	102,7	101,9	101,6
	2019	100,9	100,2	99,8	99,6
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2015	100,7	100,9	101,1	101,2
	2016	101,3	101,4	101,4	101,4
	2017	101,4	101,4	101,4	101,3
	2018	101,2	101,1	101,1	101,2
	2019	101,2	101,2	101,1	101,1
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2015	99,1	100,2	101,1	99,9
	2016	99,7	101,5	101,8	103,1
	2017	103,9	102,0	101,9	102,6
	2018	102,2	102,3	101,6	101,4
	2019	102,2	101,8	101,6	101,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2015	99,7	99,6	99,7	99,9
	2016	100,2	100,5	100,7	100,7
	2017	116,9	100,7	100,7	100,8
	2018	100,9	100,9	100,8	100,7
	2019	100,6	100,6	100,6	100,6
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2015	101,8	102,3	102,6	103,0
	2016	103,1	102,6	102,5	102,3
	2017	102,1	102,2	101,8	101,9
	2018	101,9	101,3	101,0	100,3
	2019	99,8	100,3	100,9	101,3
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2015	103,9	103,3	102,6	103,2
	2016	102,6	100,3	99,4	98,8
	2017	98,8	101,1	103,0	103,3
	2018	103,6	103,6	103,3	103,2
	2019	102,3	101,2	99,6	98,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2015	99,3	100,0	100,8	101,3
	2016	101,7	101,5	100,9	100,2
	2017	99,7	99,9	100,3	100,7
	2018	100,8	100,7	100,5	100,5
	2019	100,7	100,8	100,7	100,5
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2015	102,8	102,3	101,4	100,5
	2016	99,8	100,7	101,9	102,8
	2017	103,4	102,7	101,8	101,4
	2018	101,0	100,9	100,9	100,8
	2019	100,8	100,9	100,9	100,9
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2015	100,5	100,5	100,5	100,5
	2016	100,4	100,4	100,5	100,5
	2017	100,5	100,5	100,5	100,5
	2018	100,5	100,6	100,8	101,0
	2019	101,0	100,9	100,8	100,7

Tablica 39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2015-2019, ceny stałe przy roku odniesienia 2010

Table 39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2015-2019, at constant prices of 2010.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2015	100,9	100,9	101,0	100,8
	2016	100,5	100,6	101,0	101,4
	2017	101,3	101,0	101,2	101,5
	2018	101,4	101,3	101,2	101,1
	2019	101,1	101,0	100,8	100,6
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2015	100,7	100,7	100,7	100,8
	2016	100,9	100,9	100,9	101,0
	2017	101,0	101,0	101,0	101,0
	2018	101,1	101,1	101,1	101,1
	2019	101,0	101,0	101,0	101,0
SPOŻYCIE W SEKTORZE GOSPODARSTW DOMOWYCH <i>CONSUMPTION EXPENDITURE OF THE HOUSEHOLDS SECTOR</i>	2015	100,8	100,7	100,6	100,8
	2016	101,0	101,1	101,1	101,1
	2017	101,1	101,1	101,1	101,0
	2018	101,0	101,1	101,1	101,0
	2019	100,9	100,9	101,0	101,0
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2015	101,1	101,3	100,6	99,6
	2016	99,0	99,5	100,9	101,4
	2017	102,2	103,0	102,9	103,6
	2018	103,2	101,5	101,1	100,4
	2019	99,7	99,9	99,6	99,7
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2015	101,5	100,9	101,1	101,4
	2016	88,9	101,1	100,5	100,2
	2017	100,6	101,4	102,0	102,4
	2018	102,5	102,5	102,6	102,2
	2019	101,9	101,4	101,1	101,1
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2015	100,7	101,0	100,9	100,7
	2016	100,2	100,4	101,1	101,1
	2017	101,2	101,3	101,2	101,7
	2018	101,6	101,0	101,1	101,1
	2019	100,8	100,7	100,4	100,1

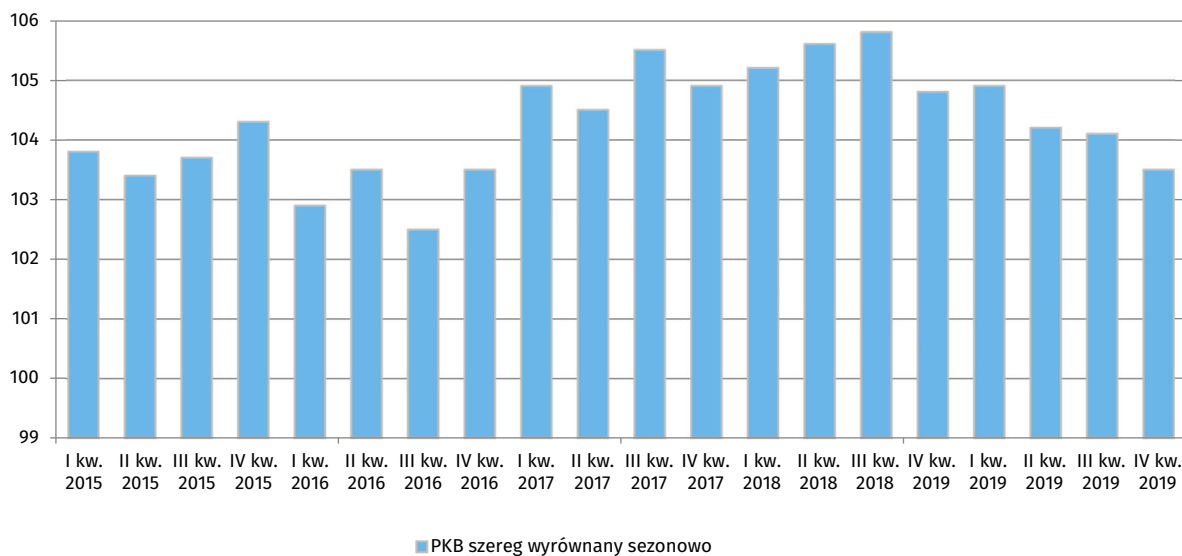
Tablica 40. Skala wpływu poszczególnych kategorii na wzrost realny produktu krajowego brutto w latach 2015-2019.

Table 40. Impact scale of particular categories on real growth of gross domestic product in 2015-2019.

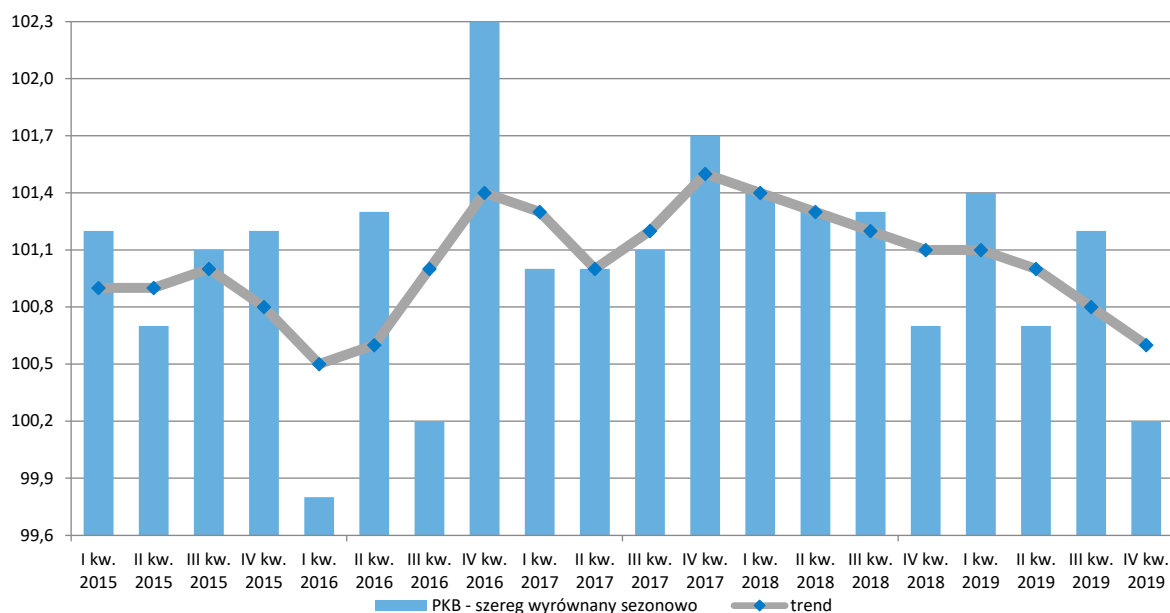
Lp.	Wyszczególnienie Item	2015					2016					2017				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarter)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarter)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarter)
1	Produkt krajowy brutto (2+7) lub (8+9) <i>Gross domestic product (2+7) or (8+9)</i>	3,7	3,3	3,6	4,6	3,8	3,1	3,4	2,8	2,9	3,1	4,8	4,3	5,5	5,1	4,9
2	Popyt krajowy <i>Domestic demand</i>	2,7	2,9	2,9	4,2	3,2	3,2	1,6	2,4	1,7	2,3	3,9	5,2	4,2	5,3	4,6
3	Spożycie <i>Final consumption expenditure</i>	2,2	1,8	1,9	2,8	2,2	2,8	2,6	2,9	2,2	2,7	3,0	3,1	3,2	3,3	3,1
4	w tym: w sektorze gospodarstw domowych <i>of the households sector</i>	1,9	1,8	1,9	1,5	1,8	2,2	2,0	2,4	2,4	2,3	2,7	2,7	2,7	2,5	2,6
5	Akumulacja brutto <i>Gross capital formation</i>	0,5	1,1	1,0	1,4	1,0	0,4	-1,0	-0,5	-0,5	-0,4	0,9	2,1	1,0	2,0	1,5
6	w tym: nakłady brutto na środki trwałe <i>gross fixed capital formation</i>	1,6	1,1	0,8	1,3	1,2	-1,3	-0,9	-1,3	-2,9	-1,7	0,2	0,3	0,7	1,5	0,7
7	Saldo obrotów z zagranicą <i>Balance of trade turnover</i>	1,0	0,4	0,7	0,4	0,6	-0,1	1,8	0,4	1,2	0,8	0,9	-0,9	1,3	-0,2	0,3
8	Wartość dodana brutto <i>Gross value added</i>	3,0	2,8	3,1	4,0	3,2	2,6	2,9	2,4	2,7	2,7	4,1	3,7	4,8	4,3	4,2
9	Podatki minus dotacje <i>Taxes less subsidies</i>	0,7	0,5	0,5	0,6	0,6	0,5	0,5	0,4	0,2	0,4	0,7	0,6	0,7	0,8	0,7

Lp.	Wyszczególnienie Item	2018					2019				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarter)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarter)
1	Produkt krajowy brutto (2+7) lub (8+9) <i>Gross domestic product (2+7) or (8+9)</i>	5,4	5,5	5,4	5,1	5,3	4,8	4,6	4,0	3,2	4,1
2	Popyt krajowy <i>Domestic demand</i>	6,4	4,6	5,7	4,9	5,3	3,2	4,4	3,1	1,2	2,9
3	Spożycie <i>Final consumption expenditure</i>	3,5	3,4	3,3	3,0	3,2	3,7	3,3	3,2	2,2	3,0
4	w tym: w sektorze gospodarstw domowych <i>of the households sector</i>	2,8	2,6	2,4	2,0	2,4	2,4	2,5	2,3	1,6	2,2
5	Akumulacja brutto <i>Gross capital formation</i>	2,9	1,2	2,4	1,9	2,1	-0,5	1,1	-0,1	-1,0	-0,1
6	w tym: nakłady brutto na środki trwałe <i>gross fixed capital formation</i>	1,3	1,0	1,9	2,2	1,6	1,5	1,4	0,8	1,5	1,3
7	Saldo obrotów z zagranicą <i>Balance of trade turnover</i>	-1,0	0,9	-0,3	0,2	0,0	1,6	0,2	0,9	2,0	1,2
8	Wartość dodana brutto <i>Gross value added</i>	4,8	4,7	4,7	4,4	4,6	4,2	4,0	3,4	2,7	3,5
9	Podatki minus dotacje <i>Taxes less subsidies</i>	0,6	0,8	0,7	0,7	0,7	0,6	0,6	0,6	0,5	0,6

Wykres 3. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2010 przy podstawie analogiczny kwartał roku poprzedniego = 100
Real growth of GDP at constant prices of 2010, corresponding period of previous year = 100



Wykres 4. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2010 przy podstawie kwartał poprzedni = 100
Real growth of GDP at constant prices of 2010, previous quarter = 100



**NIEFINANSOWE RACHUNKI KWARTALNE
WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH
ceny bieżące**

**NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS
BY INSTITUTIONAL SECTORS
current prices**

Tablica 41. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2015-2019, ceny bieżące.

Table 41. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2015-2019, current prices.

Transakcje bilansujące <i>Transaction & balancing items</i>		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarka narodowa <i>(National economy)</i>					Przedsiębiorstwa <i>(Non-financial corporations)</i>				
		I kwartał <i>(1st quarter)</i>	II kwartał <i>(2nd quarter)</i>	III kwartał <i>(3rd quarter)</i>	IV kwartał <i>(4th quarter)</i>	I-IV kwartał <i>(1st-4th quarters)</i>	I kwartał <i>(1st quarter)</i>	II kwartał <i>(2nd quarter)</i>	III kwartał <i>(3rd quarter)</i>	IV kwartał <i>(4th quarter)</i>	I-IV kwartał <i>(1st-4th quarters)</i>
		w mln PLN (in PLN millions)					w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2015	399 538	418 231	425 004	477 658	1 720 430					
	2016	415 703	434 228	439 968	510 330	1 800 228					
	2017	430 166	450 118	454 810	526 019	1 861 113					
	2018	458 461	478 887	491 398	560 568	1 989 314					
	2019	487 129	507 606	525 180	595 756	2 115 671					
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2015	355 824	369 167	375 069	425 606	1 525 666	184 143	181 171	189 045	222 232	776 591
	2016	372 347	384 414	387 694	452 747	1 597 202	195 667	195 802	197 660	243 100	832 229
	2017	386 114	396 024	398 764	463 079	1 643 981	204 026	201 641	203 895	244 438	854 000
	2018	407 179	418 904	428 778	492 182	1 747 043	216 922	212 841	218 937	257 867	906 567
	2019	432 135	443 987	457 147	518 447	1 851 716	230 631	226 084	235 074	272 072	963 861
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO / DOCHÓD MIESZANY BRUTTO <i>GROSS OPERATING SURPLUS / GROSS MIXED INCOME</i>	2015	207 633	206 320	207 646	256 536	878 135	93 407	85 315	87 115	125 336	391 173
	2016	219 252	218 155	213 234	273 018	923 659	99 693	97 002	90 245	140 441	427 381
	2017	215 121	222 388	211 026	280 492	929 027	99 212	95 301	87 466	137 386	419 365
	2018	222 975	228 810	226 922	293 303	972 010	104 203	97 019	91 638	139 338	432 198
	2019	233 347	237 011	237 226	303 682	1 011 266	106 828	97 709	95 091	143 222	442 850
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2015	387 168	398 542	409 963	476 692	1 672 365	56 774	54 571	58 767	107 455	277 567
	2016	414 877	413 328	421 167	498 594	1 747 966	70 619	63 203	59 817	110 319	303 958
	2017	411 253	434 690	425 224	514 273	1 785 440	58 309	65 903	43 166	102 867	270 245
	2018	438 087	455 968	469 231	547 068	1 910 354	65 968	66 333	56 346	101 174	289 821
	2019	466 528	488 630	496 282	582 384	2 033 824	65 020	63 477	52 692	104 493	181 189
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO <i>GROSS SAVING</i>	2015	48 840	64 270	75 082	138 789	326 981	56 774	54 571	58 767	107 455	277 567
	2016	72 170	74 969	77 376	147 234	371 749	70 619	63 203	59 817	110 319	303 958
	2017	58 113	86 966	69 669	149 235	363 983	58 309	65 903	43 166	102 867	270 245
	2018	63 874	88 248	91 004	155 361	398 487	65 968	66 333	56 346	101 174	289 821
	2019	71 965	97 334	92 833	165 402	427 534	65 020	63 477	52 692	104 493	285 682
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2015	-2 433	-4 739	580	14 203	7 611	27 917	19 945	16 931	39 444	104 237
	2016	22 470	-447	10 261	13 887	46 172	41 859	19 872	27 200	40 096	129 027
	2017	6 600	18 481	-16 785	13 340	21 637	28 596	31 121	-4 577	20 095	75 235
	2018	1 633	3 369	4 407	13 064	22 473	29 130	16 264	13 701	21 734	80 829
	2019	-711	10 650	-5 095	22 633	27 477	18 235	7 262	-990	17 280	41 787

Tablica 41. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2015-2019, ceny bieżące (c.d.).

Table 41. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2015-2019, current prices (cont.).

Transakcje bilansujące <i>Transaction & balancing items</i>		SEKTORY (SECTORS)									
		Instytucje finansowe i ubezpieczeniowe <i>(Financial corporations)</i>					Instytucje rządowych i samorządowych <i>(General government)</i>				
		I kwartał <i>(1st quarter)</i>	II kwartał <i>(2nd quarter)</i>	III kwartał <i>(3rd quarter)</i>	IV kwartał <i>(4th quarter)</i>	I-IV kwartał <i>(1st-4th quarters)</i>	I kwartał <i>(1st quarter)</i>	II kwartał <i>(2nd quarter)</i>	III kwartał <i>(3rd quarter)</i>	IV kwartał <i>(4th quarter)</i>	I-IV kwartał <i>(1st-4th quarters)</i>
		w mln PLN (in PLN millions)					w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2015										
	2016										
	2017										
	2018										
	2019										
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2015	15 927	19 788	16 639	16 488	68 842	53 344	55 718	54 345	62 279	225 686
	2016	15 719	16 659	16 858	15 334	64 570	54 543	56 051	55 562	66 004	232 160
	2017	18 461	17 591	18 440	17 479	71 971	55 687	57 630	57 019	69 326	239 662
	2018	18 060	18 517	20 605	20 137	77 319	58 573	60 384	59 604	72 684	251 245
	2019	17 685	18 505	19 068	18 883	74 141	60 875	63 249	63 221	77 271	264 616
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO / DOCHÓD MIESZANY BRUTTO <i>GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME</i>	2015	9 082	13 003	10 817	9 860	42 762	10 407	10 416	10 458	10 560	41 841
	2016	9 180	9 900	10 287	7 695	37 062	10 471	10 500	10 663	10 930	42 564
	2017	8 477	8 985	9 795	9 113	36 370	10 882	10 965	11 049	11 145	44 041
	2018	9 489	8 763	11 802	11 367	41 421	11 257	11 356	11 470	11 771	45 854
	2019	9 762	8 753	10 383	10 752	39 650	11 847	11 976	12 155	12 443	48 421
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2015	12 300	9 985	10 940	3 690	36 915	76 090	75 463	77 707	87 033	316 293
	2016	7 644	7 138	9 330	7 228	31 340	81 262	80 667	83 800	99 119	344 848
	2017	9 391	7 327	12 758	9 054	38 530	81 262	80 667	83 800	99 119	344 848
	2018	9 407	7 340	11 532	9 297	37 576	89 735	90 987	102 648	114 293	397 663
	2019	11 096	8 969	11 557	12 412	44 034	102 883	103 177	113 455	129 447	448 962
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO <i>GROSS SAVING</i>	2015	8 141	4 755	6 691	2 426	22 013	5 780	-1 087	2 357	-3 508	3 542
	2016	6 127	4 178	6 744	5 922	22 971	9 175	3 671	7 624	-353	20 117
	2017	7 792	4 322	9 319	7 502	28 935	6 515	723	4 999	-473	11 764
	2018	7 477	4 736	8 222	8 081	28 516	11 398	7 439	19 072	8 073	45 982
	2019	9 552	5 948	8 254	10 983	34 737	20 103	14 387	23 613	16 168	74 271
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2015	7 324	3 303	5 283	-146	15 764	-2 724	-14 866	-13 131	-32 645	-63 366
	2016	5 228	2 917	5 288	3 394	16 827	-2 496	-10 709	-8 290	-27 209	-48 704
	2017	6 694	2 942	7 913	5 169	22 718	1 312	-11 415	-7 535	-23 974	-41 613
	2018	6 225	3 125	6 577	4 400	20 327	1 637	-8 597	-4 274	-19 168	-30 402
	2019	8 404	4 111	6 441	7 061	26 017	8 497	-2 230	-1 172	-13 083	-7 988

Tablica 41. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2015-2019, ceny bieżące (dok.).

Table 41. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2015-2019, current prices (cont.).

Transakcje bilansujące <i>Transaction & balancing items</i>		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarstwa domowe i instytucje niekomercyjne <i>(Households and non-profit institutions)</i>					Zagranica <i>(Rest of the world)</i>				
		I kwartał <i>(1st quarter)</i>	II kwartał <i>(2nd quarter)</i>	III kwartał <i>(3rd quarter)</i>	IV kwartał <i>(4th quarter)</i>	I-IV kwartał <i>(1st-4th quarters)</i>	I kwartał <i>(1st quarter)</i>	II kwartał <i>(2nd quarter)</i>	III kwartał <i>(3rd quarter)</i>	IV kwartał <i>(4th quarter)</i>	I-IV kwartał <i>(1st-4th quarters)</i>
		w mln PLN (in PLN millions)					w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2015										
	2016										
	2017										
	2018										
	2019										
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2015	102 410	112 490	115 040	124 607	454 547					
	2016	106 418	115 902	117 614	128 309	468 243					
	2017	107 940	119 162	119 410	131 836	478 348					
	2018	113 624	127 162	129 632	141 494	511 912					
	2019	122 944	136 149	139 784	150 221	549 098					
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO / DOCHÓD MIESZANY BRUTTO <i>GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME</i>	2015	94 737	97 586	99 256	110 780	402 359					
	2016	99 908	100 753	102 039	113 952	416 652					
	2017	96 550	107 137	102 716	122 848	429 251					
	2018	98 026	111 672	112 012	130 827	452 537					
	2019	104 910	118 573	119 597	137 265	480 345					
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2015	242 004	258 523	262 549	278 514	1 041 590					
	2016	255 352	262 320	268 220	281 928	1 067 820					
	2017	260 455	280 134	281 820	303 565	1 125 974					
	2018	272 977	291 308	298 705	322 304	1 185 294					
	2019	287 529	313 007	318 578	336 032	1 255 146					
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO <i>GROSS SAVING</i>	2015	-21 855	6 031	7 267	32 416	23 859					
	2016	-13 751	3 917	3 191	31 346	24 703					
	2017	-16 339	15 359	8 505	39 671	47 196					
	2018	-20 969	9 740	7 364	38 033	34 168					
	2019	-22 710	13 522	8 274	33 758	32 844					
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2015	-34 950	-13 121	-8 503	7 550	-49 024	2 433	4 739	-580	-14 203	-26 141
	2016	-22 121	-12 527	-13 937	-2 394	-50 979	-22 469	447	-10 261	-13 889	-7 610
	2017	-30 001	-4 166	-12 586	12 050	-34 704	-6 601	-18 481	16 785	-13 339	-46 171
	2018	-35 359	-7 423	-11 597	6 098	-48 281	-1 632	-3 370	-4 407	-13 066	-25 459
	2019	-35 847	1 507	-9 374	11 375	-32 339	711	-10 650	5 095	-22 634	-28 682