

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY  
CENTRAL STATISTICAL OFFICE

INFORMACJE I OPRACOWANIA STATYSTYCZNE  
STATISTICAL INFORMATION AND ELABORATIONS

**RACHUNKI KWARTALNE  
PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO  
W LATACH 2004—2008**

**QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS  
2004—2008**

WARSZAWA, LISTOPAD 2009  
WARSAW, NOVEMBER 2009

Opracowanie publikacji  
*Preparation of the publication*

GUS, Departament Rachunków Narodowych  
*CSO, National Accounts Division*

Kierujący  
*supervisor*

**Maria Jeznach – dyrektor**  
*director*

**Olga Leszczyńska-Luberek – zastępca dyrektora**  
*deputy director*

zespół  
*team*

**Małgorzata Brodawka, Irmina Cerling,  
Krzysztof Koniecki, Anna Michalczyk  
Małgorzata Wojciechowska**

Okladka  
*Cover*

**Zakład Wydawnictw Statystycznych**  
*Statistical Publishing Establishment*

**ISSN 1507-1324**

**Publikacja dostępna na stronie internetowej:**  
*Publication available on website:*  
**[www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)**

## **PRZEDMOWA**

Niniejsza publikacja jest kolejnym opracowaniem rachunków narodowych według kwartałów. Obejmuje kwartalne szacunki produktu krajowego brutto dla lat 2004-2007 (dane ostateczne) oraz nieostateczną wersję szacunków produktu krajowego brutto dla 2008 roku, która będzie opublikowana w Roczniku Statystycznym Rzeczypospolitej Polskiej 2009.

Wzorem lat ubiegłych publikacja, obok części tabelarycznej, zawiera również część opisującą rozwiązania metodologiczne i podstawowe źródła danych, przybliżając odbiorcy zasady opracowywania kwartalnych szacunków produktu krajowego brutto, zarówno od strony tworzenia jak i rozdysponowania oraz rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych. Publikacja dostępna jest również na stronach internetowych GUS: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

Maria Jeznach  
Dyrektor Departamentu  
Rachunków Narodowych

Warszawa, listopad 2009

## **PREFACE**

The publication is the successive edition of national accounts by quarters. It covers quarterly estimates of gross domestic product for the years 2004-2007 (final data) and provisional version of gross domestic product estimates for 2008 which will be published in Statistical Yearbook of the Republic of Poland 2009.

Like in previous years, apart from the tables, the publication contains methodological notes and the main data sources which make the methods of compiling gross domestic product by quarters – from both production and distribution side, and national accounts by institutional sectors – more familiar to users. The publication is also available on the CSO website: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

Maria Jeznach  
Director of National  
Accounts Division

Warsaw, November 2009.

## SPIS TREŚCI

	Strona
<b>PRZEDMOWA</b> .....	3
1. Wprowadzenie.....	12
2. Źródła danych i ich wykorzystanie w rachunkach produktu krajowego brutto .....	13
3. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów niewyrównane sezonowo .....	25
4. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów wyrównane sezonowo .....	26
5. Niefinansowe rachunki kwartalne PKB według sektorów instytucjonalnych .....	28

## SPIS TABLIC

### **Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego**

1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2004 – 2008, ceny bieżące.....	46
2. Produkcja globalna w latach 2004 – 2008, ceny bieżące.....	47
3. Produkcja globalna w latach 2004 – 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	48
4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2004 – 2008 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100 ) .....	49
5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2004 – 2008, ceny bieżące.....	50
6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2004 – 2008, ceny bieżące.....	51
7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2004 – 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	52
8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2004 – 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	53
9. Zużycie pośrednie w latach 2004 – 2008, ceny bieżące .....	54
10. Zużycie pośrednie w latach 2004 – 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	55
11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2004 – 2008 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100 ).....	56
12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2004 – 2008, ceny bieżące .....	57

13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2004 – 2008, ceny bieżące.....	58
14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2004 – 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	59
15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2004 – 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	60
16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2004 – 2008, ceny bieżące .....	61
17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2004 – 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	62
18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2004 – 2008 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	63
19. Struktura PKB według sekcji w latach 2004 – 2008, ceny bieżące .....	64
20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2004 – 2008, ceny bieżące .....	66
21. Struktura PKB według sekcji w latach 2004 – 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	67
22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2004 – 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	68
23. Rozdysponowanie PKB w latach 2004 – 2008, ceny bieżące .....	69
24. Rozdysponowanie PKB w latach 2004 – 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	70
25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2004 – 2008 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	71
26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2004 – 2008, ceny bieżące.....	72
27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2004 – 2008, ceny bieżące.....	73
28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2004 – 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	74
29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2004 – 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	75

**Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000**

30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2004 – 2008, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 .....	78
31. Rozdysponowanie PKB w latach 2004 – 2008, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 .....	79
32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2004 – 2008, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100) .....	80
33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2004 – 2008, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	81

**Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000**

34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2004 – 2008, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 .....	83
35. Rozdysponowanie PKB w latach 2004 – 2008, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.....	84
36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2004 – 2008, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100).....	85
37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2004 – 2008, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100).....	86
38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2004 – 2008, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100) .....	87
39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2004 – 2008, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100) .....	88

**Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych, ceny bieżące**

40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2004 – 2008, ceny bieżące .....	90
--	----

**Wykresy:**

1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących .....	65
2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących .....	65
3. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2000 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100) .....	76
4. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100) .....	76



## CONTENTS

	Page
<b>PREFACE</b> .....	4
1. Introduction .....	30
2. Data sources and their use in quarterly national accounts of gross domestic product.....	31
3. Non–seasonally adjusted estimates of GDP and its elements .....	41
4. Seasonally adjusted estimates of GDP and its elements .....	42
5. Non-financial quarterly accounts of GDP by institutional sector .....	44

## TABLES

### **Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, current prices and annual average prices of previous year**

1. Goods and services account by quarters in 2004 – 2008, at current prices .....	46
2. Gross output in 2004 – 2008, at current prices .....	47
3. Gross output in 2004 – 2008, at annual average prices of previous year.....	48
4. Volume growth rate of gross output in 2004 – 2008 (corresponding period of previous year = 100).....	49
5. Structure of gross output by sections in 2004 – 2008, at current prices .....	50
6. Structure of gross output by quarters in 2004 – 2008, at current prices .....	51
7. Structure of gross output by sections in 2004 – 2008, at annual average prices of previous year .....	52
8. Structure of gross output by quarters in 2004 – 2008, at annual average prices of previous year .....	53
9. Intermediate consumption in 2004 – 2008, at current prices .....	54
10. Intermediate consumption in 2004 – 2008, at annual average prices of previous year.....	55
11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2004 – 2008 (corresponding period of previous year = 100).....	56
12. Structure of intermediate consumption by sections in 2004 – 2008, at current prices .....	57

13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2004 – 2008, at current prices .....	58
14. Structure of intermediate consumption by sections in 2004 – 2008, at annual average prices of previous year .....	59
15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2004 – 2008, at annual average prices of previous year .....	60
16. GDP and gross value added in 2004 – 2008, at current prices .....	61
17. GDP and gross value added in 2004 – 2008, at annual average prices of previous year .....	62
18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2004 – 2008 (corresponding period of previous year = 100) .....	63
19. Structure of GDP by sections in 2004 – 2008, at current prices .....	64
20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2004 – 2008, at current prices .....	66
21. Structure of GDP by sections in 2004 – 2008, at annual average prices of previous year .....	67
22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2004 – 2008, at annual average prices of previous year .....	68
23. Distribution of GDP in 2004 – 2008, at current prices .....	69
24. Distribution of GDP in 2004 – 2008, at annual average prices of previous year .....	70
25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2004 – 2008 (corresponding period of previous year = 100) .....	71
26. Structure of distribution of GDP in 2004 – 2008, at current prices .....	72
27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2004 – 2008, at current prices .....	73
28. Structure of distribution of GDP in 2004 – 2008, at annual average prices of previous year .....	74
29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2004 – 2008, at annual average prices of previous year .....	75

**Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, constant prices of 2000**

30. GDP and gross value added in 2004 – 2008, at constant prices of 2000 .....	78
31. Distribution of GDP in 2004 – 2008, at constant prices of 2000 .....	79

32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2004 – 2008, at constant prices of 2000 (corresponding period of previous year = 100).....	80
33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2004 – 2008, at constant prices of 2000 (corresponding period of previous year = 100).....	81

### **Gross domestic product and its elements, seasonally adjusted data, constant prices of 2000**

34. GDP and gross value added in 2004 – 2008, seasonally adjusted, at constant prices of 2000 .....	83
35. Distribution of GDP in 2004 – 2008, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.....	84
36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2004 – 2008, seasonally adjusted, at constant prices of 2000 .....	85
37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2004 – 2008, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.....	86
38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2004 – 2008, at constant prices of 2000.....	87
39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2004 – 2008, at constant prices of 2000.....	88

### **Non-financial quarterly accounts by institutional sectors, current prices**

40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2004 – 2008, at current prices.....	90
--	----

### **GRAPHS:**

1. Structure of GDP by sections at current prices .....	65
2. GDP distribution structure at current prices.....	65
3. Real growth rate of GDP at constant prices of 2000, corresponding period of previous year = 100.....	76
4. Real growth rate of GDP at constant prices of 2000, previous quarter = 100 .....	76

## 1. WPROWADZENIE

**1.1.** Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto (PKB) stanowią integralną część systemu rachunków narodowych. Stanowią one podstawę do prowadzenia bieżących krótkookresowych analiz gospodarczych, a także służą obliczaniu wstępnych rocznych szacunków PKB. Zestawiane są zgodnie z obowiązującym wszyskie kraje członkowskie Unii Europejskiej standardem metodologicznym i rachunkowym, tj. Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych ESA 1995, przyjętym przez Komisję Europejską w formie aktu prawnego – Rozporządzenie Rady nr 2223/96 z dnia 25 czerwca 1996 r. – oraz innymi uzupełniającymi aktami prawnymi.

**1.2.** Rachunki kwartalne prowadzone są według takich samych zasad, definicji, klasyfikacji i metod, jakie przyjmuje się do rachunków rocznych z uwzględnieniem pewnych modyfikacji związanych z przyjętym okresem obserwacji czy sposobem wykorzystania dostępnych danych statystycznych i administracyjnych.

**1.3** Zachowanie tych samych schematów zestawiania rachunków kwartalnych i rocznych zapewnia pełną zgodność danych kwartalnych z danymi rocznymi.

**1.4.** Badanie rachunków kwartalnych PKB i jego elementów obejmuje:

- zakres danych niewyrównanych sezonowo, wyrażonych:
  - w cenach bieżących;
  - w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego;
  - w cenach stałych przy roku odniesienia 2000;
- zakres danych wyrównanych sezonowo oraz zmiany wynikające z trendu, wyrażonych w cenach stałych przy roku odniesienia 2000.

Obliczenia dotyczą:

- rachunku produkcji (tworzenie PKB) według sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD). Oblicza się: produkcję globalną, zużycie pośrednie, wartość dodaną brutto oraz produkt krajowy brutto;
- rachunku rozdysponowania PKB. Oblicza się spożycie indywidualne i zbiorowe oraz akumulację, tj. nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości;

- obrotów handlu zagranicznego, tj. eksportu i importu towarów i usług;
- niefinansowych rachunków kwartalnych PKB według sektorów instytucjonalnych wyrażonych w cenach bieżących.

## **2. ŹRÓDŁA DANYCH I ICH WYKORZYSTANIE W KWARTALNYCH RACHUNKACH PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO**

**2.1.** Głównymi źródłami danych, wykorzystywanymi w kwartalnych rachunkach narodowych są wyniki badań statystycznych GUS, NBP i administracyjne źródła danych innych instytucji.

Są to:

- od strony tworzenia PKB:
  - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe (F-01/I-01);
  - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o wyniku finansowym instytucji finansowych – informacje na podstawie danych sprawozdawczych NBP oraz banków komercyjnych,
  - dane ze sprawozdawczości Komisji Nadzoru Finansowego,
  - informacja NBP o stanie pożyczek i depozytów;
  - miesięczny meldunek o działalności gospodarczej (DG-1);
  - krajowy rejestr urzędowy podmiotów gospodarki narodowej (REGON);
  - dane z kwartalnego bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego;
  - dane z kwartalnej sprawozdawczości budżetowej Ministerstwa Finansów.
  - dane o dotacjach do produktów z tytułu Uzupełniającej Płatności Obszarowej dla gospodarstw indywidualnych w rolnictwie, oddzielnej płatności z tytułu cukru, płatności dla producentów pomidorów oraz płatności do upraw roślin energetycznych z Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR).
- od strony rozdysponowania PKB:
  - badanie budżetów gospodarstw domowych;
  - badanie aktywności ekonomicznej ludności (BAEL) łącznie z badaniem modułowym „Praca nierejestrowana” za rok 2004;
  - dane o sprzedaży detalicznej realizowanej przez przedsiębiorstwa handlowe i niehandlowe (o liczbie pracujących powyżej 9 osób);

- dane o wynagrodzeniach, wypłatach z zysku i świadczeniach z ubezpieczeń społecznych;
- dane o obrotach handlu zagranicznego;
- kwartalne informacje z wykonania budżetu państwa i budżetów jednostek samorządu terytorialnego;
- badanie koniunktury konsumenckiej i gospodarczej.

**2.2.** W szacunkach produktu krajowego brutto w okresach kwartalnych stosowana jest metoda bezpośrednia, polegająca na wykorzystaniu dostępnych danych statystycznych ze sprawozdawczości miesięcznej, kwartalnej, półrocznej i rocznej oraz ze źródeł administracyjnych.

Od strony tworzenia PKB obliczane są kategorie: produkcja globalna, zużycie pośrednie, wartość dodana brutto oraz podatki od produktów pomniejszone o dotacje do produktów.

**Produkcja globalna** równa się sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sektorów własności albo sektorów instytucjonalnych lub sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sekcji, działów Polskiej Klasyfikacji Działalności.

Zależnie od rodzaju prowadzonej działalności produkcja globalna obejmuje:

- w przypadku *przedsiębiorstw niefinansowych*: przychody ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług niefinansowych) własnej produkcji oraz marżę realizowaną na sprzedaży towarów zakupionych z przeznaczeniem do odsprzedaży, wartość produktów w formie rozliczeń w naturze, produkty przeznaczone na powiększenie wartości własnych środków trwałych, przyrost zapasów wyrobów gotowych i produkcji niezakończonych;
- w przypadku *instytucji finansowych i ubezpieczeniowych*: przychody z prowizji z działalności operacyjnej banków oraz usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) – usługi, za które opłaty pobierane są w sposób pośredni i które wynikają z różnicy między oprocentowaniem kredytów, pożyczek i depozytów a obliczoną stopą procentową (nie zawierającą premii za ryzyko) stosowaną w transakcjach pomiędzy pośrednikami finansowymi; dla przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem finansowym – przychody z wpłat odsetek (opłaty dzierżawne); dla przedsiębiorstw maklerskich – saldo prowizji od operacji papierami wartościowymi na rachunek zlecającego i przychodów z tytułu: zarządzania pakietami papierów wartościowych, oferowania papierów

wartościowych w obrocie publicznym, gwarantowania emisji, doradztwa w zakresie obrotu papierami wartościowymi, prowadzenia rachunków papierów wartościowych i rachunków pieniężnych klientów oraz pozostałej działalności operacyjnej; dla kantorów wymiany walut – saldo obrotów walutami obcymi wyrażone w złotych; dla jednostek pośrednictwa finansowego – przychody z usług związanych z doradztwem finansowym i doradztwem w zakresie obrotów papierami wartościowymi; dla towarzystw funduszy powierniczych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem funduszami powierzonymi; dla powszechnych towarzystw emerytalnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem otwartymi funduszami emerytalnymi (OFE); dla instytucji ubezpieczeniowych – saldo pobranych składek ubezpieczeniowych i wypłaconych odszkodowań oraz przychodów technicznych i ogólnych; dla otwartych funduszy emerytalnych (portfel inwestycyjny OFE) – przychody z inwestowania składek tych funduszy.

- w przypadku *instytucji rządowych i samorządowych* (w ujęciu memoriałowym): produkcję nierynkową stanowiącą koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych oraz produkcję rynkową stanowiącą wartość wyrobów i usług przeznaczonych na sprzedaż oraz własne cele finalne.

Ponadto, w wartości produkcji globalnej w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie począwszy od 2004 r., w związku z wejściem do Unii Europejskiej, uwzględniane są dotacje do produktów z tytułu Uzupełniającej Płatności Obszarowej, oddzielnej płatności z tytułu cukru, płatności dla producentów pomidorów oraz płatności do upraw roślin energetycznych.

**Zużycie pośrednie** obejmuje łącznie wartość zużytych materiałów netto (po odjęciu wartości odpadów użytkowych), surowców (w tym opakowań), paliw, energii, gazów technicznych, usług obcych (obróbka obca, usługi transportowe, wynajem sprzętu, usługi telekomunikacyjne, obliczeniowe, prowizje płacone za usługi bankowe), wydatki na podróże służbowe i inne koszty (np. koszty reklamy, reprezentacji, dzierżawy i wynajmu, koszty biletów służbowych, koszty ryczałtów za używanie własnych samochodów do celów służbowych), opłaty giełdowe i opłaty z tytułu uczestnictwa w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych. W zużyciu pośrednim uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM). Ponadto w zużyciu pośrednim instytucji finansowych i ubezpieczeniowych uwzględniono koszty obsługi OFE (poprzednio wykazywane, w tej samej wysokości, w sektorze instytucji rządowych i samorządowych).

**Wartość dodana brutto** stanowi różnicę pomiędzy produkcją globalną a zużyciem pośrednim.

**Podatki od produktów minus dotacje do produktów** są sumą podatku VAT od towarów i usług (krajowych i zagranicznych), ceł i innych opłat importowych oraz pozostałych podatków od produktów, jak podatek akcyzowy od produktów krajowych i podatki od niektórych rodzajów usług (np. od gier liczbowych i loterii), zryczałtowanego podatku od towarów i usług od okazjonalnych przewozów osób, pomniejszoną o dotacje do produktów.

Sumą bilansującą rachunku tworzenia jest **produkt krajowy brutto**. Stanowi on sumę wartości dodanej brutto wszystkich sekcji gospodarki narodowej, powiększoną o podatki od produktów i pomniejszoną o dotacje do produktów.

Szacunki PKB opracowywane są dla sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) według klas wielkości jednostek. Każda jednostka zaklasyfikowywana jest według przeważającego rodzaju działalności. Badaniem objęte są wszystkie jednostki gospodarki narodowej.

Z punktu widzenia metodyki badania wydzielono dwie grupy sekcji:

- **sekcje rynkowe** obejmujące: rolnictwo, łowiectwo i leśnictwo (A), rybołówstwo i rybactwo (B), górnictwo i kopalnictwo (C), przetwórstwo przemysłowe (D), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz i wodę (E), budownictwo (F), handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów mechanicznych, motocykli oraz artykułów użytku osobistego i domowego (G), hotele i restauracje (H), transport, gospodarka magazynowa i łączność (I), pośrednictwo finansowe (J), obsługa nieruchomości, wynajem, nauka i usługi związane z prowadzeniem działalności gospodarczej (K), pozostała działalność usługowa komunalna, społeczna i indywidualna (O), (bez działu O-91 – działalność organizacji członkowskich, gdzie indziej niesklasyfikowana), gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników (P).

- **sekcje nierynkowe** – obejmujące: administrację publiczną i obronę narodową; obowiązkowe ubezpieczenia społeczne i powszechne ubezpieczenia zdrowotne (L), edukację (M), ochronę zdrowia i opiekę społeczną (N) oraz działalność organizacji członkowskich, gdzie indziej niesklasyfikowana (O – 91).

Szacunki produkcji globalnej i zużycia pośredniego, a w efekcie wartości dodanej brutto, dla sekcji rynkowych, dokonywane są z uwzględnieniem klas wielkości jednostek



(przedsiębiorstw) gospodarki narodowej. Elementem decydującym o zakwalifikowaniu do danej grupy jednostek jest liczba pracujących.

W sprawozdawczości finansowej przedsiębiorstw wyróżnia się trzy grupy jednostek: pierwszą grupę stanowią jednostki, w których liczba pracujących przekracza 49 osób, drugą grupę – jednostki z liczbą pracujących 10 – 49, trzecią grupę – jednostki z liczbą pracujących do 9 osób.

Wartość dodana brutto w kolejnych kwartałach, dla jednostek o liczbie pracujących powyżej 49 osób, szacowana jest na podstawie kwartalnej sprawozdawczości finansowej GUS; głównie na podstawie sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej – F-01/I-01. Punktem wyjścia są informacje o: wartości przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług własnej produkcji, marży, zapasach oraz o kosztach uzyskania tych przychodów.

Jednostki o liczbie pracujących 10 – 49 osób składają miesięczne meldunki o działalności gospodarczej DG-1 (badanie reprezentacyjne), jak również półroczne i roczne sprawozdania F-01/I-01 o: przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej, które są podstawą szacunku wartości dodanej dla tych jednostek w poszczególnych kwartałach. Na podstawie danych ze sprawozdań DG-1 określa się ogólną wielkość przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług. Na podstawie danych ze sprawozdań F-01/I-01 ustala się strukturę przychodów, relację przychodów do kosztów, a następnie ogólny poziom kosztów i ich strukturę, czyli wszystkie elementy niezbędne do szacowania poziomu i struktury produkcji globalnej i zużycia pośredniego.

Dane o jednostkach liczących do 9 pracowników uzyskuje się z badania reprezentacyjnego SP-3 przeprowadzanego raz w roku. Za podstawę szacunków dla tego typu jednostek przyjmuje się informacje o liczbie pracujących w tych jednostkach oraz wydajności pracy w jednostkach o liczbie pracujących 10 – 49 osób zaliczanych do tej samej sekcji (działu) gospodarki.

Liczba pracujących w tych jednostkach ustalana jest na podstawie kartoteki, opartej na informacji z systemu REGON. Do oszacowania wartości dodanej brutto w skali całego roku potrzebne są jednak informacje dotyczące struktury sprzedaży, relacji sprzedaży do kosztów oraz struktury kosztów w układzie rodzajowym. Dane te uzyskuje się na podstawie informacji z jednostek możliwie najbardziej zbliżonych pod względem wielkości do jednostek liczących do 9 pracowników. Za takie jednostki uznano jednostki z liczbą pracujących 10 – 49 osób i,

w obecnie prowadzonych rachunkach kwartalnych, wykorzystuje się dane (strukturę i relacje) uzyskane ze składanych przez te jednostki sprawozdań na formularzu F-01/I-01.

Poszczególne sekcje i działy PKD wymagają indywidualnego podejścia; dotyczy to zwłaszcza sektorów instytucji rządowych i samorządowych oraz instytucji finansowych, ale również i innych – w zależności od rodzaju działalności (np. rolnictwo) oraz szczególnych uwarunkowań informacyjnych (np. leśnictwo, rybołówstwo czy gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników).

Sekcje rynkowe poza rolnictwem obejmują sekcje od C do K, O (bez działu 91) oraz P wg PKD. Szacunki wartości dodanej dla sekcji od C do K, oraz O (bez działu 91) w zasadzie nie stwarzają większych trudności, ponieważ sprawozdawczość dla tych sekcji jest w miarę pełna. Bez większych problemów można zastosować analogiczny algorytm, jak w rachunkach rocznych i w związku z tym nie zachodzi konieczność dokonywania doszacowań w znacznym zakresie.

W ramach sekcji rynkowych można wyróżnić sekcje, które ze względu na specyfikę działalności, jak też źródła danych, szacuje się nieco odmiennie niż pozostałe sekcje w tym sektorze. Należą do nich sekcje A i B, J oraz P.

Ze względu na specyfikę procesów produkcyjnych w sekcjach A – rolnictwo, łowiectwo i leśnictwo i B – rybołówstwo i rybactwo, kwartalne szacunki wartości dodanej brutto dokonywane są z reguły inaczej niż dla pozostałych dziedzin działalności rynkowej. Nakłady pracy i nakłady środków materialnych wydatkowane są tu bardziej proporcjonalnie i rozłożone w większym stopniu na przestrzeni całego roku niż pozyskiwanie i sprzedaż produktów, mimo iż nakłady te podlegają również istotnym wahaniom sezonowym.

Punktem wyjścia do określenia wartości dodanej brutto w rolnictwie i rybołówstwie są prognozy wartości produkcji końcowej w roku, dla którego przeprowadzane są szacunki kwartalne. Wartość dodaną brutto dla poszczególnych kwartałów ustala się wykorzystując wskaźniki wyrażające proporcje pracochłonności robót w gospodarstwach rolnych w kolejnych kwartałach. Następnie, po oszacowaniu kwartalnej wartości dodanej brutto w cenach stałych, szacuje się wartość dodaną brutto w cenach bieżących, wykorzystując do tego celu specjalnie opracowane indeksy cen. Podobnie liczona jest wartość dodana brutto w pozostałych działach sekcji A i B, tj. łowiectwie, leśnictwie i rybactwie.

W przypadku sekcji J – pośrednictwo finansowe, wartość dodana brutto obliczana jest na podstawie informacji ze sprawozdań składanych przez banki, instytucje ubezpieczeniowe i biura maklerskie. Są to odpowiednio sprawozdania Narodowego Banku Polskiego, banków komercyjnych, Komisji Nadzoru Finansowego w zakresie instytucji ubezpieczeniowych, powszechnych towarzystw emerytalnych i otwartych funduszy emerytalnych oraz Spółdzielczych Kas Oszczędnościowo – Kredytowych. Przy obliczaniu produkcji globalnej sekcji J uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) oraz przychody z inwestowania składek OFE. Algorytmy zastosowane przy obliczeniach są identyczne jak w rachunkach rocznych. W okresach kwartalnych, między kolejnymi sprawozdaniami, szacunki dokonywane są na podstawie badania trendów kształtowania się podstawowych kategorii makroekonomicznych w kwartałach z lat poprzednich.

Poza wymienionymi wyżej instytucjami, do sekcji J – pośrednictwo finansowe, zaliczane są m.in.: kantory prywatne, towarzystwa funduszy inwestycyjnych i powierniczych, powszechne towarzystwa emerytalne. Instytucje te objęte są przeważnie sprawozdawczością roczną (SP-3 – dla kantorów prywatnych, F-01/k dotyczące działalności spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych), poza badaniami Komisji Nadzoru Finansowego, prowadzonymi również w okresach kwartalnych. Szacunki dla większości tych jednostek prowadzone są metodą ekspercką, na bazie szacunków rocznych i kwartalnych z lat poprzednich.

Dla sekcji P – gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników – podstawą szacunku wartości dodanej brutto są dane kwartalne o przeciętnym wynagrodzeniu w gospodarce narodowej i liczbie osób zatrudnionych w sekcji P pozyskiwane z rejestru REGON.

Odmienne od sekcji sektora rynkowego szacuje się wybrane kategorie dla sekcji należących do sektora usług nierynkowych. O ile dla sekcji rynkowych szacuje się wartość dodaną brutto w poszczególnych sekcjach, biorąc za punkt wyjścia wielkość przychodów ze sprzedaży w kwartale oraz indeksy cen, to dla grupy sekcji nierynkowych bierze się za punkt wyjścia dochody osób pracujących w tych sekcjach oraz liczbę pracujących.

Jednostki należące do sekcji nierynkowych są w przeważającej większości jednostkami budżetowymi. Jednostki te wytwarzają produkcję globalną nierynkową i rynkową. Produkcja globalna nierynkowa jest szacowana na poziomie kosztów bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych. Produkcja globalna rynkowa są to

wyroby i usługi przeznaczone na sprzedaż na rynku oraz na własne cele finalne, tj. produkty wykorzystywane na nakłady brutto na własne środki trwałe (np. budynki). Dane do szacunku produkcji globalnej oraz zużycia pośredniego dla jednostek należących do sekcji nierynkowych są pozyskiwane z odpowiednich paragrafów sprawozdawczości budżetowej, z zastosowaniem klucza przejścia z klasyfikacji budżetowej na kody transakcji ESA'95.

Wartość dodaną brutto w sekcjach nierynkowych w cenach stałych szacuje się na podstawie dynamiki liczby pracujących i przeciętnej wartości dodanej brutto na jednego pracującego w roku ubiegłym.

Rozmiary wartości dodanej brutto w cenach bieżących i stałych w jednostkach niekomercyjnych nierynkowych (sekcja O dział 91) dzieli się proporcjonalnie według kwartałów (dane roczne według prognozy).

Od strony rozdysponowania PKB obliczane są kategorie: spożycie ogółem (indywidualne i zbiorowe), akumulacja (nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości), ponadto – obroty handlu zagranicznego.

W spożyciu ogółem i w poszczególnych jego kategoriach uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM).

Na **spożycie indywidualne w sektorze gospodarstw domowych** składają się wydatki poniesione przez ludność na :

- zakup wyrobów i usług rynkowych łącznie z wydatkami w placówkach gastronomicznych i placówkach żywienia przyzakładowego – wycenianych w cenach płaconych przez konsumentów;
- spożycie naturalne produktów rolnych pochodzących z własnej produkcji -wycenianych w cenach skupu surowych nieprzetworzonych produktów;
- zakupy usług nierynkowych świadczonych na zasadach częściowej odpłatności, do których należą m. in.: usługi oświaty i wychowania, ochrony zdrowia i opieki społecznej, kultury i sztuki, kultury fizycznej, sportu, turystyki i wypoczynku oraz usługi mieszkaniowe;
- wartość czynszów umownych, w odniesieniu do mieszkań użytkowanych przez właścicieli i najemców, szacowanych przy wykorzystaniu metody kosztów użytkownika;
- wartość czynszów najmu dla mieszkań w indywidualnych budynkach czynszowych;

- usługi podróży zagranicznych, których wartość jest zgodna z ujmowaną w bilansie płatniczym;
- zyski z inwestowania składek otwartych funduszy emerytalnych (OFE).

Spożycie indywidualne sektora gospodarstw domowych nie obejmuje m.in.: zakupów ziemi, domów i mieszkań, kosztów podróży służbowych, wydatków na cele dobroczynne, opłat sądowych, celnych i paszportowych, składek na rzecz organizacji politycznych i społecznych, podatków od spadków i darowizn itp.

Spożycie indywidualne zestawiane jest zgodnie z Klasyfikacją Spożycia Indywidualnego wg celu (COICOP).

**Spożycie zbiorowe** obejmuje spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych oraz spożycie publiczne w sektorze instytucji rządowych i samorządowych.

**Spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych** przyjmuje się na poziomie produkcji globalnej tego sektora, pomniejszonej o odpłatność ludności. Zgodnie z metodologią ESA'95 wartość wytworzonych usług rynkowych w tym sektorze jest w całości przekazywana nieodpłatnie gospodarstwom domowym jako świadczenie społeczne w naturze. Spożycie zatem obejmuje wartość usług nierynkowych świadczonych z funduszu świadczeń w naturze omawianego sektora.

**Spożycie publiczne** obejmuje spożycie w sektorze instytucji rządowych i samorządowych przyjęte na poziomie produkcji globalnej tego sektora pomniejszonej o produkcję rynkową tego sektora oraz o odpłatności ludności za świadczone usługi nierynkowe, powiększonej o wartość transferów socjalnych w naturze przekazywanych przez producentów rynkowych na rzecz gospodarstw domowych. Spożycie w tym sektorze obejmuje spożycie indywidualne i spożycie ogólnospołeczne:

- spożycie indywidualne stanowi wartość wyrobów i usług nierynkowych przekazywanych nieodpłatnie na rzecz sektora gospodarstw domowych. Do kategorii tej zalicza się: wartość usług oświaty i wychowania, kultury i ochrony dziedzictwa narodowego, ochrony zdrowia, opieki społecznej, kultury fizycznej i sportu, turystyki;
- spożycie ogólnospołeczne obejmuje spożycie wyrobów i usług nierynkowych, które nie posiadają konkretnych indywidualnych odbiorców. W kategorii tej uwzględniono m.in. koszty poniesione na administrację państwową, obronę narodową, na działalność naukowo-badawczą.

**Akumulacja** stanowi przyrost majątku narodowego obejmujący nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysonowanie aktywów o wyjątkowej wartości.

**Nakłady brutto na środki trwałe** zwiększają wartość majątku trwałego i obejmują nakłady (bez nakładów będących pierwszym wyposażeniem inwestycji, odsetek od kredytów oraz pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji) na:

- rzeczowe środki trwałe,
- przyrost wartości niematerialnych i prawnych.

Do wartości *nakładów na rzeczowe środki trwałe* zalicza się poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na nabycie (w tym również zakup środków trwałych niewymagających montażu lub instalacji oraz wartości brutto środków trwałych przyjętych na mocy umowy o leasing finansowy łącznie z wartością leasingu uznawanego do celów bilansowych za aktywa trwałe „korzystającego”), nakłady na wytworzenie dla własnych potrzeb środków trwałych, nakłady na środki trwałe w budowie (niezakończone, tj. na przyszłe środki trwałe), na ulepszenia tj. na przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję, modernizację własnych środków, oraz na ulepszenie w obcych środkach trwałych – wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku i wyładunku, ubezpieczenia w drodze, ceł itp. – niezależnie od źródeł finansowania (również nabyte ze środków obcych, np. dotacji, subwencji itp.).

Ponadto, w nakładach brutto na środki trwałe uwzględnia się wartość remontów i „szarej gospodarki”.

*Przyrost wartości niematerialnych i prawnych* obejmuje:

- koszty nabycia praw majątkowych, a w szczególności praw użytkowania wieczystego gruntu i spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu, prawa autorskie, prawa do projektów, wynalazków, patentów, znaków towarowych, licencji;
- koszty organizacji i zgromadzenia kapitału zakładowego, jeżeli przepis szczególny zezwala na pokrycie tych kosztów przez jednostkę;
- wartość firmy;
- wydatki na poszukiwania geologiczne;
- oprogramowanie komputerowe o wartości spełniającej kryterium środka trwałego.

Z uwagi na ograniczony zasób informacji w okresach kwartalnych wyliczenia nakładów brutto na środki trwałe z konieczności opierają się częściowo na szacunkach i ocenach eksperckich (udział tych szacunków i ocen eksperckich jest największy w I kwartale – ok. 40 % a najmniejszy w IV kwartale – ok. 25 %).

Nakłady brutto na środki trwałe w okresach kwartalnych szacowane są według rodzajów środków trwałych i według sektorów instytucjonalnych.

**Przyrost rzeczowych środków obrotowych** obejmuje wartość przyrostu:

- zapasów materiałów i surowców, półfabrykatów obcej produkcji, paliw (o ile nie stanowią składnika wyposażenia), części zapasowych maszyn i urządzeń (o ile nie stanowią wartości środka trwałego), materiałów biurowych i druków;
- produktów gotowych, tj. gotowych wyrobów i usług własnej produkcji, prac naukowo-badawczych, projektowych i geodezyjno-kartograficznych, zakończonych robót, inwentarza żywego hodowlanego oraz produkcji roślinnej i zwierzęcej;
- produkcji nie zakończonej obejmującej roboty i usługi w toku oraz półfabrykaty własnej produkcji;
- towarów handlowych obcej produkcji zakupionych przez daną jednostkę gospodarczą w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym;
- rozliczeń międzyokresowych czynnych, tj. kosztów poniesionych w danym roku obrotowym odnoszących się do następnych okresów;
- rezerw państwowych (dane z Agencji Rezerw Materiałowych).

Zmiany rzeczowych środków obrotowych liczone są jako różnica między wartością na koniec i na początek okresu sprawozdawczego w cenach średniorocznych.

W okresach kwartalnych dostępne są informacje dotyczące majątku obrotowego tylko dla jednostek dużych. Szacunki dla jednostek średnich (gdzie dane są niedostępne dla I i III kwartału) i jednostek małych są dokonywane na podstawie struktury przyjętej w jednostkach dużych.

Szacunki przyrostu rzeczowych środków obrotowych prowadzone są według rodzajów zapasów i według sektorów instytucjonalnych.

**Przyrost aktywów o wyjątkowej wartości** obejmuje wartość przyrostu wyrobów artystycznych, antyków, wyrobów jubilerskich, kamieni szlachetnych, złota niemonetarnego, które są pierwotnie nabywane jako lokata kapitału.

**Obroty handlu zagranicznego** obejmują wartość towarów przywiezionych z zagranicy i wywiezionych za granicę w ramach transakcji handlowych, oraz wartość obrotów usługowych, w tym podróże zagraniczne i usługi pośrednictwa finansowego mierzone pośrednio (FISIM). W wartości eksportu i importu uwzględnia się szacunki zakupów dokonywanych przez mieszkańców Polski za granicą oraz zakupów dokonywanych przez cudzoziemców na terenie Polski.

Podstawowym źródłem informacji, na którym opiera statystyka międzynarodowego handlu towarami jest Jednolity Dokument Administracyjny SAD obowiązujący przy rejestracji obrotów realizowanych z krajami spoza UE (w ramach systemu EXTRASTAT) oraz deklaracja INTRASTAT dla przywozu i wywozu składana przez osoby fizyczne lub prawne będące podatnikiem VAT, dla ewidencji obrotów wewnątrzunijnych, w ścisłym powiązaniu z systemem podatkowym VAT (w ramach systemu INTRASTAT). Są to obroty rejestrowane. Obroty te powiększane są o wartość towarów, których nie obejmuje statystyka celna SAD oraz INTRASTAT. Należą do nich towary przewożone przez podróżnych w celach dalszej odsprzedaży, w ilościach niewymagających wypełnienia dokumentów celnych oraz towary przewożone w większych ilościach bez wypełnionych dokumentów SAD i deklaracji INTRASTAT. W rachunkach narodowych obroty te zaliczane są do tzw. „szarej gospodarki.

Informacje o obrotach usługowych pozyskiwane są z Narodowego Banku Polskiego. Są one powiększone o wartość tzw. podróży zagranicznych, tj. obrotów z tytułu usług turystycznych, zgodną z ujmowaną w bilansie płatniczym.

Do oszacowania obrotów towarowych nierejestrowanych w dokumentach SAD i deklaracjach INTRASTAT oraz podróży zagranicznych wykorzystywane są dane z badania Instytutu Turystyki dotyczącego wydatków cudzoziemców w Polsce oraz Polaków za granicą.

Wartości obrotów handlu zagranicznego wykorzystywane w rachunkach narodowych są spójne ze statystyką bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego.



### 3. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW NIEWYRÓWNANE SEZONOWO

Prezentowane w niniejszej publikacji dane niewyrównane sezonowo wyrażone są w dwóch ujęciach:

- jako wielkości absolutne w cenach bieżących i w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100;
- jako wielkości absolutne w cenach stałych przy roku odniesienia 2000 oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100.

W punkcie 2 części opisowej publikacji, obok źródeł danych, przedstawiono sposób szacowania PKB i jego elementów w cenach bieżących, z wykorzystaniem dostępnych danych statystycznych i administracyjnych, stosując tzw. metodę bezpośrednią szacunku.

Przeliczenia na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego dokonywane są, zgodnie ze stosowaną w polskich rachunkach narodowych, metodą podwójnego deflowania.

Metoda podwójnego deflowania polega na oddzielnym przeliczaniu poszczególnych elementów PKB od strony tworzenia i rozdysponowania na ceny stałe z wykorzystaniem odpowiednich wskaźników cen, takich jak: wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu, wskaźniki cen usług transportowych, wskaźniki cen produkcji budowlano – montażowej, wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych itp., dla okresów kwartalnych przy podstawie rok poprzedni =100.

Deflator produktu krajowego brutto (oraz wartości dodanej brutto) jest wynikowym wskaźnikiem cen wszystkich jego elementów.

Kwartalne szeregi czasowe, obejmujące okres za lata 2004 – 2008, zostały przeliczone na ceny stałe przy roku odniesienia 2000 metodą tzw. „*rocznego overlapu*”. Metoda ta opiera się na przeliczeniach poszczególnych kwartałów danego roku na ceny roku odniesienia 2000 wykorzystując wartości absolutne wyrażone cenach bieżących i cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego z dwóch okresów: kwartalnego i rocznego. Przeliczenia dokonane zostały na zagregowanych danych (metoda bezpośrednia) oddzielnie dla poszczególnych elementów PKB i oddzielnie dla agregatów oraz samej wartości PKB ogółem.

Przyjęta metoda „*rocznego overlapu*” do obliczania kwartalnych nawiązań łańcuchowych pozwala zachować addytywność (sumowalność) danych kwartalnych z danymi

rocznymi w każdym z szeregów czasowych za lata 2004-2008. Natomiast wartość poszczególnych składowych PKB nie sumuje się na poziom PKB ogółem, z wyjątkiem danych dla roku referencyjnego i roku następnego. Brak addytywności powstaje wyłącznie z przyczyn matematycznych i nie może być interpretowany jako miernik jakości przeliczeń.

#### **4. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW WYRÓWNANE SEZONOWO**

Obok danych niewyrównanych sezonowo, w publikacji zaprezentowane zostały dane wyrównane sezonowo. Dane o rachunkach kwartalnych PKB i jego elementach wyrównanych sezonowo są ważną informacją dla użytkowników zajmujących się analizami krótkookresowymi. Dzięki tym informacjom możliwa jest bardziej precyzyjna interpretacja zjawisk zachodzących w gospodarce z kwartału na kwartał i w całym szeregu czasowym objętym obserwacją.

Analiza szeregów czasowych obejmuje wyodrębnione w szeregu czasowym: składnik trendu-cyklu, składnik sezonowy i składnik losowy (nieregularny).

- Trend (T) wyraża długookresową skłonność do jednokierunkowych zmian (wzrostu lub spadku) wartości badanej zmiennej.
- Wahania sezonowe (S) są wahaniami wartości szeregu wokół jego tendencji rozwojowej o okresie nieprzekraczającym jednego roku. Reprezentują efekty powtarzające się z pewną prawidłowością, co roku w tych samych okresach. Odzwierciedlają zwykle wpływ pogody lub kalendarza. Efektem kalendarza określamy wpływ ilości poszczególnych typów dni tygodnia w miesiącu (handlowych i roboczych) na poziom szeregu.
- Składnik losowy (nieregularny) (I), wyraża to, co nie zawiera się w trendzie i efektach sezonowych. Wartości tych czynników nie są przewidywalne, tzn. nie można określić czasu ich trwania i wielkości wpływu. Mogą one wynikać z błędu losowego, nietypowych warunków pogodowych ( klęski żywiołowe), strajków itp.

Zależność między tymi składnikami może przybierać różne formy. Najczęściej spotykane jest połączenie addytywne lub multipliktywne.

Dla zestawienia addytywnego zależność ta przyjmuje postać :

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

natomiast dla multiplikatywnego :

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

gdzie:

$Y_t$  – wartość obserwowana szeregu czasowego w czasie  $t$ ,

$T_t$  – składnik trendu,

$S_t$  – składnik sezonowy,

$I_t$  – składnik losowy.

Dla wyraźnego określenia tendencji rozwojowych konieczna jest dekompozycja szeregu na wymienione wyżej składowe, a następnie zidentyfikowanie i usunięcie składnika sezonowego. Postępowanie takie określa się mianem wyrównania sezonowego.

Kwartalne szeregi czasowe poddawane są wyrównaniom sezonowym mającym na celu usunięcie wpływu czynników sezonowych na opracowywane dane z zastosowaniem metody TRAMO/SEATS w ramach programu Demetra. Metoda TRAMO/SEATS jest jedną z rekomendowanych przez Eurostat procedurą do prowadzenia wyrównań sezonowych i jest powszechnie stosowana w różnych obszarach statystyki podlegającym wahaniom sezonowym. Wyrównania sezonowe w kwartalnych rachunkach PKB przeprowadzane są na uaktualnianych co kwartał szeregach danych, po ich przeliczeniu na ceny stałe przy roku odniesienia 2000. Wygładzenia szeregów prowadzone są metodą bezpośrednią, polegającą na stosowaniu wyrównania sezonowego do zagregowanych danych. Oznacza to wyrównywanie każdej składowej PKB (od strony tworzenia i rozdysponowania), jak również samej wartości PKB ogółem niezależnie.

Aby uniknąć dowolności w ustalaniu parametrów, zapewnić porównywalność i spójność szeregów, wyrównania sezonowe w rachunkach kwartalnych prowadzi się zgodnie z określoną strategią:

1. do wyrównania stosowana jest metoda TRAMO/SEATS zaimplementowana w pakiecie Demetra,
2. z zasady przyjmowane są domyślne parametry wyrównania i kryteria akceptacji wyrównań proponowane przez program w trybie automatycznym,
3. parametry wyrównania dniami roboczymi obejmują,
  - korektę ze względu na liczbę dni roboczych (wyrównanie dniami roboczymi) – jeśli efekt jest istotny statystycznie, wykonywaną w wariancie z użyciem dwóch zmiennych odpowiadających za relację liczby dni roboczych do liczby dni wolnych od pracy oraz wpływ roku przestępnego,
  - korektę ze względu na efekt Wielkanocy – jeśli efekt jest istotny statystycznie.

4. uzyskane wyniki wyrównania poddawane są ocenie merytorycznej.

W wyrównaniach dniami roboczymi stosuje się polski kalendarz świąt ustawowych.

Opis stosowanej przez GUS metodologii wyrównań sezonowych został przedstawiony na stronie internetowej: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)

Publikacja zawiera rezultaty wyrównań sezonowych dla PKB i wybranych zmiennych: wartości dodanej brutto ogółem w gospodarce narodowej oraz przemysłu, budownictwa, usług rynkowych, popytu krajowego, spożycia indywidualnego i nakładów brutto na środki trwałe.

W niniejszej publikacji zaprezentowano szeregi wyrównane sezonowo razem z korektą z tytułu dni roboczych jako wartości absolutne oraz wyliczone na tej podstawie wskaźniki dynamiki, w cenach stałych przy roku odniesienia 2000, przy podstawie kwartał poprzedni = 100. Ponadto, opublikowano zmiany trendu przy podstawie kwartał poprzedni = 100.

## **5. NIEFINASOWE RACHUNKI KWARTALNE PKB WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH**

Wymóg sporządzania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych wprowadzony został Rozporządzeniem (WE) nr 1161/2005 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 6 lipca 2005 roku. Rozporządzenie w sprawie zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych określa, iż wszystkie Państwa Członkowskie, których produkt krajowy brutto według cen bieżących jest wyższy niż 1 % PKB dla całej Wspólnoty, przekazują wymagane dane dla wszystkich sektorów instytucjonalnych.

Sporządzanie niefinansowych rachunków kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest częścią kompleksowego systemu rocznych i kwartalnych rachunków dla Unii Europejskiej. System ten obejmuje główne agregaty makroekonomiczne oraz finansowe i niefinansowe rachunki według sektorów instytucjonalnych. Celem prac nad systemem jest osiągnięcie spójności we wszystkich rachunkach oraz, w odniesieniu do rachunku zagranica także z bilansem płatniczym.

Zakres opracowywanych danych kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest w zasadzie zbieżny z zakresem danych rocznych. Różnice wynikają z większej agregacji niektórych zmiennych w rachunkach kwartalnych.

Szczegółowy opis metodologii zestawiania niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych zawiera publikacja „Rachunki narodowe według sektorów i podsektorów instytucjonalnych 2005-2007”. Publikacja ta jest również dostępna na stronach internetowych GUS: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

Metodologia zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych jest zgodna z Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych (ESA 95). Zestawiając niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych przyjmuje się priorytet informacji bezpośrednich takich, jak: źródła administracyjne, badania statystyczne przedsiębiorstw i gospodarstw domowych. W przypadku braku możliwości uzyskania bezpośrednich danych kwartalnych stosuje się szacunki własne i oceny ekspertów.

Podstawą do zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych są dane pochodzące z szacunków kwartalnych PKB i jego elementów niewyrównane sezonowo.

Prezentowane w niniejszej publikacji dane stanowią pozycje bilansujące w rachunkach niefinansowych według sektorów instytucjonalnych. Są to: wartość dodana brutto, nadwyżka operacyjna + dochód mieszany brutto, dochody do dyspozycji brutto, oszczędności brutto, wierzytelności netto/zadłużenie netto.

## 1. INTRODUCTION

**1.1.** Quarterly accounts of gross domestic product (GDP) constitute an integral part of the national accounts system. They are the basis for the ongoing short term analysis of the national economy. They are also used to prepare preliminary annual estimates of GDP. They are compiled according to the same methodological and accounting rules force all EU countries based on Council Regulation (EC) N°2223/96 of 25 June 1996 on the European System of National and regional Accounts (ESA'95).

**1.2.** Quarterly national accounts adopt the same principles, definitions and methods as the annual accounts including certain modifications due to the period of time covered and the way of using available statistical and administrative data.

**1.3.** Adopting the same framework for compilation of quarterly accounts as annual accounts ensures consistency with them over time.

**1.4.** The elaboration of quarterly national accounts of GDP and its elements includes:

- non-seasonally adjusted data presented:
  - at current prices,
  - at average constant prices of previous year,
  - at constant prices with reference year 2000;
- seasonally adjusted data and trend – cycle data presented at constant prices with reference year 2000.

The estimates of quarterly GDP cover:

- production accounts (generation of GDP) by NACE rev. 1.1 sections – the following items are calculated: gross output, intermediate consumption, gross value added and GDP;
- distribution accounts of GDP – the following items are calculated: individual consumption expenditures, general government and NPISHs consumption expenditures, gross capital formation, i.e.: gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables;
- foreign trade turnover i.e. exports and imports of goods and services;
- non-financial quarterly accounts of GDP by institutional sectors expressed at current prices.

## 2. DATA SOURCES AND THEIR USE IN QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS OF GROSS DOMESTIC PRODUCT

**2.1.** The main data sources applied in quarterly national accounts are the results of statistical surveys of Central Statistical Office (CSO), National Bank of Poland (NBP) and administrative data sources from other institutions.

That are:

- from production side of GDP:
  - quarterly, semi-annual and annual reports on incomes, costs, financial results and investment outlays on fixed assets (F-01/I-01);
  - quarterly, semi-annual and annual reports on financial results of financial institutions based on NBP and commercial banks data);
  - data from Polish Financial Supervision Authority,
  - NBP data on loans and deposits;
  - monthly reports on economic activity (DG-1);
  - REGON (National Economy Units Register);
  - quarterly data on balance of payments from the National Bank of Poland;
  - quarterly data on budget reports from Ministry of Finance;
  - data on subsidies on products i. e. supplementary area payments, separate sugar payments, payments for producers of tomatoes and payments for energetic plants from Agency for Restructuring and Modernization of Agriculture (ARMR).
- from expenditure side of GDP:
  - households budget surveys;
  - Labour Force Survey (BAEL), including module representative survey “Non – registered activity” for year 2004;
  - data on retail sale realized by commercial and non-commercial companies with number of employees exceeding 9 persons;
  - data on wages and salaries, payments from profits and social benefits;
  - data on foreign trade turnover;
  - quarterly data on execution of state budget and communal budgets;

and

  - tendency of consumers ‘confidence and business tendency survey.

**2.2.** In the estimation of GDP the direct method is applied. It is based on the use of available statistical data from monthly, quarterly, semi-annual and annual statistical reports and administrative sources.

The following categories are calculated from the production side of GDP: gross output, intermediate consumption, gross value added and taxes on products less subsidies on products.

**Gross output** is equal to sum of gross output of products (goods and services) of all ownership sectors or institutional sectors, or to sum of gross output of products (goods and services) of all NACE rev. 1.1 sections, divisions.

According to the kind of conducted activity, gross output includes:

- in the *non-financial corporations sector*: revenues from the sale of self-manufactured products (goods and non-financial services) as well as margins realized on sale of commodities purchased for resale, value of products in form of settlements in kind, products designated for increasing value of own fixed assets, changes in inventories of finished goods and work in progress;

- in the *financial corporations sector*: commission revenues from the operating activity of banks as well as financial intermediation services indirectly measured (FISIM) – financial services for which fees are not charged directly and result from the difference between interest of credits, loans as well as deposits and calculated interest rate (not including risk premium) used in transactions between financial intermediaries, for financial leasing enterprises – revenues from payments of interests (payments of lease), for brokerages – balance of commissions from operations involving securities, conducted for clients as well as sum of revenues from: managing packages of securities, offering securities in public turnover, underwriting issues, securities consulting, managing securities accounts and monetary accounts of clients as well as other operating activity, for currency exchange offices – balance of foreign currency turnover expressed in zloty, for financial intermediation entities – revenues from services connected with financial and securities consulting, for companies of trust funds – revenues from activities connected with managing entrusted funds, for general pension societies – revenues from activities connected with managing open pension funds (OFE), for insurance companies – balance of insurance premiums received and claims paid, commissions as well as technical and total income, for open pension funds (investment portfolio OFE) – benefits from investing of insurance premiums of these funds.



- in the *general government sector* (on accrual basis): non-market output which constitutes costs of current activity including consumption of fixed capital and market output which constitutes value of goods and services for sale or for own final use.

Moreover, since 2004 paid supplementary area payments, separate sugar payments, payments for producers of tomatoes and payments for energetic plants have been included in gross output of households in agriculture in connection with joining European Union.

**Intermediate consumption** includes value of consumed materials in net terms (after subtracting value of recyclable wastes), raw materials (including packaging), fuel, energy, technological gases, external services (outside processing, transport services, equipment rental, telecommunication and accounting services, commissions paid for banking services), costs of business trips as well as other costs (e.g. advertising, representation, rental costs, ticket costs for business trips, costs of lump-sums payments for using personal vehicles for official business), stock exchange payments as well as payments from participating in the National Depository for Securities. Intermediate consumption also includes financial intermediation services indirectly measured (FISIM). Additionally, intermediate consumption of financial corporations and insurance companies contains service cost of open pension funds (OFE) (the same value was included in general government sector previously).

**Gross value added** is the difference between gross output and intermediate consumption.

**Taxes on products less subsidies on products** are sum of VAT – value added tax on domestic and imported products and services, taxes and customs duties on imports and other taxes on products, such as excise tax on domestic products and taxes on some types of services (e.g. on games of chance and lottery), lump-sum tax on goods and services on occasional passenger transports less subsidies on products.

**Gross domestic product** constitutes balancing item of production approach and is equal to the sum of gross value added of all sections (divisions) of national economy, increased by taxes on products less subsidies on products.

Estimates of GDP are compiled for sections and selected divisions of NACE rev.1.1 by volume classes of units. The units are classified according to their predominant activity. The study covers all units of the national economy.

From the methodological point of view two groups of sections have been identified:

- **the market sections** which include the following: agriculture, hunting and forestry (A), fishing (B), mining and quarrying (C), manufacturing (D), electricity, gas and water supply (E), construction (F), trade and repair (G), hotels and restaurants (H), transport, storage and communications (I), financial intermediation (J), real estate, renting and business activities (K), other community, social and personal service activities (excluding activities of membership organizations never ever classified before – O-91), activities of households (P);
- **the non-market sections** which include: public administration and defence; compulsory social security (L), education (M), health and social work (N) and activities of membership organizations not elsewhere classified (O-91).

The estimates of gross output, intermediate consumption and gross value added in the market sections are made with taking into consideration volume classes of entities (enterprises) of the national economy. The size of the units is determined by the number of employees.

There are three categories of units in financial reports of enterprises: first – large units with more than 49 employees; second – medium size units with 10 to 49 employees and third – small units with up to 9 employees.

For units with more than 49 employees gross value added in consecutive quarters is calculated on the basis of quarterly financial statistical surveys conducted by the Central Statistical Office, mainly on the basis of reports on incomes, costs, financial results and investment outlays (F-01/I-01). The information about the revenues from the sale of self-manufactured products (goods and services), trade margin, changes in inventories and costs incurred to obtain revenue constitute a starting point for the calculations.

The units with 10 to 49 employees prepare monthly reports on economic activity DG-1 (sample survey) as well as semi-annual and annual reports F-01/I-01 on incomes, costs, financial results and investment outlays, which constitute the basis for calculating value added for those units in following quarters. On the basis of DG-1 global income from sale of goods and services is determined. F-01/I-01 is the basis for determining income structure, relationship between the income and costs and then the overall size of costs and their structure. In other words, all the elements that are necessary for calculating the level and structure of gross output and intermediate consumption.

The data for the units employing fewer than 10 persons is acquired from SP-3 annual sample survey. The basis for estimates constitutes the information about the number of employees in these units and labour productivity in units with 10-49 employees within the same section (division) of activity.

The number of employees in these units is determined on the basis of a record, from the REGON system. To calculate gross value added on a yearly basis, information on sale structure, sales-cost ratio, and structure of costs by type is necessary. This data is obtained on the basis of information about the units which are possibly the closest size to the units with less than 10 employees, that is units with 10-49 employees which submit the F-01 reports.

Each division and section of the NACE rev. 1.1, particularly the general government sector and financial corporations sector requires individual approach. Other sectors are also treated individually, sometimes it depends on the kind of activity (e.g. agriculture) or specificity of information (e.g. forestry, fishing, activities of households).

Market sections excluding agriculture cover sections C – K, O ( without division 91) and P of the NACE rev. 1.1 Estimations of value added for sections from C to K, O ( without division 91) do not cause major difficulties because statistical reports regarding these sections are sufficient. The same algorithm as in annual calculations can be used here. Therefore there is no need to make significant adjustments.

Within the market sections we can distinguish A, B, J and P sections estimates which due to the specific kind of activity and data sources, are calculated in a slightly different way than other sections in this sector.

Due to specific character of production process in section A – agriculture, hunting and forestry, and in B – fishing, quarterly estimates of gross value added are usually calculated differently than in remaining areas of the market activity. Comparing to acquiring and selling of products, income labour and materials income tend to be distributed more evenly throughout the year (despite the fact that these costs are subject to significant seasonal fluctuations).

Forecasts of annual production in a year are the basis for calculating gross value added in agriculture and in fishing. Gross value added for particular quarters is determined using indices which reflect proportions of productivity in agricultural households in consecutive quarters. Then, after estimating quarterly gross value added at constant prices, gross value added at current prices is estimated by means of price indices specially designed

for this purpose. Gross value added in remaining divisions of A and B sections i.e. in hunting, forestry and fishing is calculated similarly.

In case of section J – financial intermediation – gross value added is calculated on the basis of information from semi-annual reports submitted by banks, insurance companies and brokers' houses. These are respectively: reports from National Bank of Poland, commercial banks, Polish Financial Supervision Authority covering Insurance and Pension Funds and co-operative savings and credit unions. Gross output for section J is calculated with taking into consideration volume of financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and benefits from investing of insurance premiums of open pension funds. Algorithms used in these calculations are the same as in annual accounts. In quarterly periods, between consecutive reports, the estimates are made on the basis of trends of basic macroeconomic categories in quarterly periods in the past.

In addition to the above mentioned institutions, section J – financial intermediation- includes private exchange offices, investment and trust funds, comprehensive pension companies. The majority of those units is covered by annual surveys (SP-3 – private exchange offices, F-01/k – co-operative savings and credit unions), with the exception of quarterly inspection done by Polish Financial Supervision Authority. Estimations for those units are made with experts' method, based on annual and quarterly estimations from previous years.

For section P – activities of households – the basis of gross value added estimates is quarterly data about average wages in national economy and the number of employees in section P taken from the REGON.

The estimates for sections within the sector of non-market services are produced differently than those for the market sections. While for the market sections, gross value added is estimated for individual sections, and the estimates are based on income from sales in a quarter and price indices, in the non-market sections, the estimates are based on the number of employees in these sections and their incomes.

Non-market sections include mostly budgetary units. Their output is both market and non-market. Non-market output constitutes costs of current activity including consumption of fixed capital. Market output constitutes value of goods and services for sale or for own final use, i.e. products designated for increasing value of own fixed assets. Data for gross output and intermediate consumption estimates for units in non-market sector is acquired from adequate paragraphs of budgetary reporting, with use of transfer key from budgetary classification to ESA'95 codes.

Gross value added in non-market sections at constant prices, is calculated on the basis of employment indices and average gross value added per employee in previous year.

Gross value added in non-profit institutions at current and constant prices (section O div. 91) is divided proportionally by quarters (annual data based on forecasts).

From the expenditure side of GDP following categories are calculated: final consumption expenditure (individual consumption expenditure, general government and NPISHs consumption expenditure), gross capital formation (gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables) and foreign trade turnover.

Final consumption expenditure and its categories include value of financial intermediation services indirectly measured (FISIM).

**Individual consumption expenditure in the households sector** includes:

- expenditures carried by population for purchases of market products and services including expenditures in catering establishments valued at prices paid by consumers;
- value of own consumption of agricultural products originating from own production valued at procurement prices of raw (not processed) products;
- purchase of non-market services realized on partial payment rules, this is: value of services in education, health care and social welfare, culture and art, physical education, sport, tourism and recreation, dwelling services;
- value of imputed rents for dwellings occupied by owners and occupiers estimated by user cost method;
- actual rents for dwellings in rental buildings;
- services of travels abroad according to value included in balance of payments;
- benefits from investing of insurance premiums of open pension funds.

Individual consumption expenditure in the household sector does not include among others purchases of land, houses and flats, costs of business trips, contributions to charity, court fees, customs duties, passport fees, contributions to political and social organizations, inheritance and donation taxes etc.

Individual consumption expenditure is presented according to Classification of Individual Consumption by Purpose (COICOP).

**General government and NPISHs consumption expenditure** covers consumption in the non-profit institutions sector as well as public consumption expenditure in the general government sector.

**Consumption expenditure in the non-profit institutions sector serving households** is assumed to be on the level of gross output of this sector less payments to population.

According to ESA'95, the value of market services generated in this sector is entirely transferred to households free of charge as social benefit in kind. Thus, the consumption expenditure includes value of non-market services rendered from social benefits fund in kind.

**Public consumption expenditure** includes consumption expenditure of the general government sector, on the assumed level of gross output of this sector decreased by market output and by payments of population for non-market services rendered, increased by value of social transfers in kind supplied to households sector by market producers. Consumption expenditure in this sector includes individual consumption expenditure and collective consumption expenditure:

- individual consumption expenditure is value of non-market goods and services transferred to the households sector free of charge. This category includes: value of services in education, culture and national heritage, health care, social welfare, physical education and sport, tourism;
- collective consumption expenditure includes consumption expenditure of non-market goods and services which do not possess specific individual recipients. This category includes among other expenditure carried for public administration, national defence, scientific and research activity.

**Gross capital formation** constitutes changes in national capital, which cover gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables.

**Gross fixed capital formation** increases the value of fixed capital and covers outlays (excluding expenditures on comprising initial investments as well as interest on investment credits and loans for the period of the investment realization) on:

- tangible fixed assets,
- increase of intangible fixed assets.

Value of fixed assets, during a given period, consists of expenditures on acquisition (including also purchasing of fixed assets that do not need installation and gross value of fixed assets acquired under financial leasing and value of leasing assumed for balance sheet purpose as fixed assets of the “user”), expenditures on producing of fixed assets for own use, expenditures on fixed assets under construction, on improvement i. e. rebuilding, enlargement, reconstruction, modernization of own assets as well as improvement in other fixed assets including costs paid for its purchasing i. e. costs of transport, load, unload, transport insurance, duties etc. – regardless of sources of financing (acquired also from external resources e.g. subsidies and subventions).

Moreover, value of “hidden economy” and value of renovations are included in gross fixed capital formation.

**Increase in intangible fixed assets** includes:

- costs of acquisition of property rights particularly perpetual use of land rights, co-operative ownership right to a residential premise, copyrights, rights to projects, inventions, patented entitles, trade marks, licenses;
- costs of organization and collecting of stock if a special regulation allows to cover them by a unit;
- goodwill;
- expenses on mineral exploration;
- computer software of the value meeting fixed asset criteria.

Due to limited information in quarterly periods, estimates of gross fixed capital formation are partially based on experts’ estimates (share of these estimates is the biggest in first quarter – about 40 % and the smallest in fourth quarter – 25 %).

Gross fixed capital formation is compiled in quarterly periods by types of fixed assets and by institutional sectors.

**Changes in inventories** include the value of changes in inventories of:

- materials, semi-finished goods, fuels ( if not included in equipment), spare parts for machines ( if not included in fixed assets), office and print materials;
- finished products, i.e., completed goods and services of own production, scientific and research work, project and survey-cartographic work, finished work, changes in plant and animal production as well as livestock (basic herd);
- work-in- progress and semi-finished goods of own production;
- commodities, i.e., goods for resale in their present state;

- interperiod settlements of own costs – cost from present year paid in next year;
- government's reserves (data from Material Reserves Agency).

Changes in inventories are estimated as a difference between the opening and closing values for reporting period at average annual prices.

In quarterly periods data for changes in inventories is available only for big enterprises. Estimation for the medium units (when data is not available – for first and third quarter) as well as for the small units in quarterly periods are made according to a structure based on calculation for big units. Changes in inventories are compiled in quarterly periods by categories and by institutional sectors.

**Changes in valuables** cover the value of changes in art objects, antiques, jewellery, precious stones, non-monetary gold, that are acquired primarily as stores of value.

**Foreign trade turnover** includes value of goods entering and leaving the country within the framework of trade transaction and services turnover including the value of foreign trips and financial intermediation services indirectly measured (FISIM). Value of exports and imports includes estimated purchases made by Polish citizens abroad as well as purchases made by foreigners in Poland.

Main source of information for international goods market statistics is “Single Administrative Document” SAD, obligatory in registration of turnover acquired in UE countries (EXTRASTAT system) and INTRASTAT forms for imports and exports declared by private persons or corporations being VAT taxpayers, for inner-union turnovers registry, in tight connection with VAT system (INTRASTAT system). These are registered turnovers. These turnovers are increased by value of products not included in SAD and INTRASTAT statistics. It includes products transported by tourists for further reselling, in volume not requiring customs documents and products in bigger volume, transported without filling in SAD and INTRASTAT documents. In national accounts these turnovers are included in “hidden economy”.

Information on services turnover is acquired from NBP. It is increased by value of foreign trips-turnovers of tourist services consistent with balance of payments.

For estimation of product turnovers unregistered in SAD and INTRASTAT documents and foreign trips, data from Tourist Institute researches on foreigners expenditures in Poland



and Polish expenditures abroad is used, and till 2003 – data from researches on border-zone traffic carried by CSO.

Values of foreign trade turnovers used in national accounts are consistent with balance of payments of NBP.

### 3. NON-SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS ELEMENTS

Non-seasonally adjusted data in the publication is presented as:

- nominal values at current and average constant prices of previous year and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;
- nominal values at constant prices with reference year 2000 and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;

In point 2 of the description part of the publication, except for the data sources, the direct method of compiling GDP (and its elements) is presented with the use of statistical and administrative information available .

Double deflation method (approach) is adopted in Polish national accounts to obtain figures at average constant prices of previous year.

The method relies on calculating each individual category of GDP from production and expenditure side at average constant prices using relevant indices such as: price index of sold production of industry, price index of transport, storage and communication, price index of construction and assembly production, price index of consumer goods and services etc. for quarterly periods with corresponding year = 100.

GDP deflator (and gross value added as well) is the result price index of all its elements.

Quarterly time series for years 2004-2008 have been recalculated into constant prices with the reference year of 2000 with the use of *annual overlap method*. It is based on recalculation of each quarter into constant prices with reference year of 2000 using nominal values at current and average constant prices of previous year for annual and quarterly periods, separately for GDP and its elements s.

Annual overlap method applied for quarterly chain-linking ensures consistency of quarterly chain-linked series with the respective independently derived chain-linked national accounts series for years 2004-2008. However, chain-linked components of GDP do not add up to total GDP except for the data relating to the reference year and the one following the

reference year. Non-additivity arises for only mathematical reasons and cannot be interpreted as indications of quality.

#### 4. SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS ELEMENTS

In addition to non-seasonally adjusted data, the publication presents seasonally adjusted data. Seasonally adjusted quarterly GDP data is very important information for users dealing with short-term analysis. Thanks to this information it is possible to observe more accurately the phenomenon occurring in economy from quarter to quarter and in the whole time-series.

Time series analyses assume that time series consist of the trend-cycle component, seasonal component and irregular component.

- ✓ Trend (T) expresses a long-term inclination to the one-way direct changes of the study variable (an upward or downward tendency),
- ✓ Seasonal variations (S) represent effect of climate and calendar which repeat more or less regularly each year. The effect of calendar describes an influence of the number of different types of weekdays in a month (working and trading) on the level of time-series,
- ✓ Irregular component (I) represents unexpected movements not included in the trend-cycle or in the seasonal effect, as sampling error, unseasonable weather (natural disaster), strikes, etc. The value of this component in terms of duration and its influence cannot be forecast.

The relationship between these components can be modeled in one two forms as an additive or multiplicative model.

For the additive model this relation can be expressed as:

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

whereas, for multiplicative model:

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

where:

$Y_t$  – the value of time series observed in t period,

$T_t$  – trend-cycle component,

$S_t$  – seasonal component,

$I_t$  – irregular component.

In order to determine business cycle more precisely, it is necessary to decompose time-series into the components mentioned above, and then to identify and remove seasonal component. This process is called **seasonal adjustment**.

Seasonal adjustment of quarterly series is carried out using TRAMO/SEATS method implemented in Demetra programme. TRAMO/SEATS is one of the methods recommended by Eurostat for seasonal adjustment and is commonly used in various statistical areas affected by seasonality. The seasonal adjustment in quarterly national accounts is done and updated every time when new data, expressed at constant prices of 2000, becomes available. The seasonal adjustment is carried out in a direct way which means that seasonally adjusted aggregates (from production and distribution side) are calculated separately including GDP series.

To avoid setting parameters optionally and to ensure comparability and coherence of the series, the following steps are performed:

1. TRAMO/SEATS method implemented in Demetra is used,
2. In general, default parameters and rules for quality check offered in automatic module are accepted,
3. Parameters of trading/working day correction includes:
  - Trading day correction if the effect is significant, done with two regressions, one-regarding the relation between the number of working days (Monday to Friday) and non-working days (Saturday to Sunday), the second-leap year effect,
  - Easter correction if the effect is significant,
4. The final result of seasonal adjustment is validated by a wide range of quality measures.

In working/trading day adjustment country specific holidays is used.

The seasonally adjusted series included in the publication cover GDP and selected variables: gross value added for the whole economy and industry, construction, market services, domestic demand, individual consumption expenditure, gross fixed capital formation.

In the publication nominal values and volume growth rates seasonally adjusted at constant prices of 2000 with previous quarter = 100 are presented. Moreover, the volume growth rates of trend with previous quarter = 100 are published.

The methodological description of seasonal adjustment within CSO is available on the website: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)

## 5. NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS OF GDP BY INSTITUTIONAL SECTOR

Obligation to compile quarterly non-financial accounts by institutional sector has been introduced by the Regulation (EC) No 1161/2005 of the European Parliament and of the Council of 6 July 2005. The Regulation on the compilation of quarterly non-financial accounts by institutional sector states that all Member States for which gross domestic product is higher than 1% of the Community total shall transmit required data for all institutional sectors.

Production of these accounts is part of the overall aim to compile a system of annual and quarterly accounts for the European Union. The system includes main macroeconomic aggregates and financial and non-financial accounts by institutional sector. The purpose of work on compiling system of accounts is to achieve consistency across all mentioned accounts and, with regard to the rest of the world accounts, between balance of payments and national accounts data.

The range of quarterly data by institutional sector compilation is almost consistent with the range of corresponding annual data. Some variables in quarterly national accounts are more aggregated than those in annual ones.

The detailed description of methodology of compiling quarterly non-financial accounts by institutional sector is included in the publication “National accounts by institutional sectors and sub-sectors 2005-2007”. This publication is available on the website of CSO: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

Methodology of compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is in accordance with the European System of National and Regional Accounts (ESA 1995). Compiling quarterly non-financial accounts by institutional sector the priority is given to direct information such as administrative sources or statistical surveys of enterprises and households. In the case of the lack of direct data, the own estimates and experts' opinions are used.

The base for compiling non-financial quarterly accounts by institutional sector is data from quarterly estimates of GDP and its elements non-seasonally adjusted.

The data presented in the publication constitute balancing items in non-financial accounts by institutional sector. Those are: gross value added, gross operating surplus + gross mixed income, gross disposable income, gross saving, net lending/net borrowing.

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO  
I JEGO ELEMENTY  
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO  
ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT  
AND ITS ELEMENTS  
NON - SEASONALLY ADJUSTED DATA  
current prices and annual average prices of previous year**

Tablica 1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2004-2008, ceny bieżące.

Table 1. Goods and services account by quarters in 2004-2008, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>1. PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2004	404 690,7	461 918,4	475 596,9	512 735,0	1 854 941,0
	2005	437 054,9	481 584,4	499 604,2	534 258,5	1 952 502,0
	2006	481 581,5	534 214,4	547 569,5	592 826,7	2 156 192,1
	2007	548 783,6	597 734,9	620 163,0	671 402,5	2 438 084,0
	2008	615 090,6	657 077,8	668 701,6	704 695,9	2 645 565,9
<b>2. PODATKI OD PRODUKTÓW</b> MINUS DOTACJE DO PRODUKTÓW (TAXES MINUS SUBSIDIES ON PRODUCTS)	2004	26 606,3	21 088,7	26 069,6	29 108,5	102 873,1
	2005	23 488,9	28 414,2	30 830,2	34 239,5	116 972,8
	2006	25 345,9	30 608,0	34 362,2	38 536,2	128 852,3
	2007	29 714,1	35 841,3	38 483,7	43 256,0	147 295,1
	2008	35 792,8	37 641,6	39 588,8	45 224,1	158 247,3
<b>3. IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2004	83 640,0	98 992,9	93 679,4	92 053,2	368 365,5
	2005	82 092,2	93 727,1	95 245,8	100 880,4	371 945,5
	2006	99 498,5	110 405,3	115 282,9	121 741,0	446 927,7
	2007	120 370,2	126 295,6	130 338,5	136 421,4	513 425,7
	2008	137 312,8	142 500,9	140 710,3	138 997,4	559 521,4
<b>4. OGÓŁEM PRZYCHODY</b> TOTAL RESOURCES (1+2+3)	2004	514 937,0	582 000,0	595 345,9	633 896,7	2 326 179,6
	2005	542 636,0	603 725,7	625 680,2	669 378,4	2 441 420,3
	2006	606 425,9	675 227,7	697 214,6	753 103,9	2 731 972,1
	2007	698 867,9	759 871,8	788 985,2	851 079,9	3 098 804,8
	2008	788 196,2	837 220,3	849 000,7	888 917,4	3 363 334,6
<b>5. ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2004	218 261,4	258 201,0	273 621,7	283 192,4	1 033 276,5
	2005	231 148,0	271 904,1	288 674,6	294 445,8	1 086 172,5
	2006	264 142,5	309 325,3	320 420,8	331 124,4	1 225 013,0
	2007	308 365,6	350 654,3	367 588,2	382 034,3	1 408 642,4
	2008	352 284,7	384 603,2	393 734,4	400 353,1	1 530 975,4
<b>6. SPOŻYCIE OGÓŁEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	186 274,2	191 264,8	190 017,5	193 173,9	760 730,4
	2005	196 888,5	201 833,5	200 234,4	202 189,4	801 145,8
	2006	210 662,7	215 237,8	214 623,8	215 496,0	856 020,3
	2007	230 195,8	231 688,8	230 802,7	230 212,0	922 899,3
	2008	255 196,3	253 706,3	254 558,0	258 005,9	1 021 466,5
<b>7. AKUMULACJA BRUTTO</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	2004	31 970,7	41 991,7	44 096,6	67 482,9	185 541,9
	2005	33 015,1	38 067,7	44 436,2	73 925,4	189 444,4
	2006	34 955,1	44 904,1	52 946,6	90 356,7	223 162,5
	2007	46 288,6	60 539,9	68 680,1	112 148,4	287 657,0
	2008	54 130,9	69 387,8	72 883,4	105 603,1	302 005,2
<b>8. EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2004	78 430,7	90 542,5	87 610,1	90 047,5	346 630,8
	2005	81 584,4	91 920,4	92 335,0	98 817,8	364 657,6
	2006	96 665,6	105 760,5	109 223,4	116 126,8	427 776,3
	2007	114 017,9	116 988,8	121 914,2	126 685,2	479 606,1
	2008	126 584,3	129 523,0	127 824,9	124 955,3	508 887,5
<b>9. OGÓŁEM ROZCHODY</b> TOTAL USES (5+6+7+8)	2004	514 937,0	582 000,0	595 345,9	633 896,7	2 326 179,6
	2005	542 636,0	603 725,7	625 680,2	669 378,4	2 441 420,3
	2006	606 425,9	675 227,7	697 214,6	753 103,9	2 731 972,1
	2007	698 867,9	759 871,8	788 985,2	851 079,9	3 098 804,8
	2008	788 196,2	837 220,3	849 000,7	888 917,4	3 363 334,6
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (1-5+2) lub 6+7+(8-3) (GROSS DOMESTIC PRODUCT) (1-5+2) or 6+7+(8-3)	2004	213 035,6	224 806,1	228 044,8	258 651,1	924 537,6
	2005	229 395,8	238 094,5	241 759,8	274 052,2	983 302,3
	2006	242 784,9	255 497,1	261 510,9	300 238,5	1 060 031,4
	2007	270 132,1	282 921,9	291 058,5	332 624,2	1 176 736,7
	2008	298 598,7	310 116,2	314 556,0	349 566,9	1 272 837,8
<b>w tym WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (of which GROSS VALUE ADDED) (1-5)	2004	186 429,3	203 717,4	201 975,2	229 542,6	821 664,5
	2005	205 906,9	209 680,3	210 929,6	239 812,7	866 329,5
	2006	217 439,0	224 889,1	227 148,7	261 702,3	931 179,1
	2007	240 418,0	247 080,6	252 574,8	289 368,2	1 029 441,6
	2008	262 805,9	272 474,6	274 967,2	304 342,8	1 114 590,5

Tablica 2. Produkcja globalna w latach 2004 - 2008, ceny bieżące.

Table 2. Gross output in 2004 - 2008, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2004	404 690,7	461 918,4	475 596,9	512 735,0	1 854 941,0	
	2005	437 054,9	481 584,4	499 604,2	534 258,5	1 952 502,0	
	2006	481 581,5	534 214,4	547 569,5	592 826,7	2 156 192,1	
	w tym: (of which:)	2007	548 783,6	597 734,9	620 163,0	671 402,5	2 438 084,0
	2008	615 090,6	657 077,8	668 701,6	704 695,9	2 645 565,9	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2004	161 584,3	171 502,3	184 977,4	189 849,1	707 913,1	
	2005	172 836,5	174 037,5	190 884,5	198 310,0	736 068,5	
	2006	192 502,4	196 980,5	212 106,6	221 868,8	823 458,3	
	2007	219 432,0	216 514,2	238 949,3	252 755,4	927 650,9	
	2008	250 187,5	238 239,8	253 978,2	246 332,5	988 738,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	15 990,3	23 719,9	36 042,2	47 739,7	123 492,1	
	2005	18 671,4	29 767,5	42 084,5	53 016,2	143 539,6	
	2006	20 592,9	34 300,6	47 947,0	65 585,5	168 426,0	
	2007	31 889,6	43 254,2	57 416,8	75 712,0	208 272,6	
	2008	42 224,6	52 870,2	67 414,2	84 823,0	247 332,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	165 980,1	204 188,6	188 770,2	207 906,8	766 845,7	
	2005	178 885,2	213 367,0	200 912,5	216 066,1	809 230,8	
	2006	196 676,2	234 132,5	219 800,1	234 962,3	885 571,1	
	2007	220 155,8	259 387,7	247 219,4	264 912,9	991 675,8	
	2008	242 264,0	280 291,4	265 661,1	286 549,6	1 074 766,1	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	65 170,2	71 685,0	73 329,8	73 121,6	283 306,6	
	2005	67 264,6	72 815,9	75 505,9	78 598,0	294 184,4	
	2006	70 034,4	76 908,1	78 619,9	82 558,6	308 121,0	
	2007	78 699,3	83 437,6	87 127,7	91 639,7	340 904,3	
	2008	87 359,7	89 963,6	92 264,5	94 431,1	364 018,9	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I)</b> (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	30 341,3	38 972,5	37 575,6	33 314,1	140 203,5	
	2005	30 724,8	40 564,8	41 117,3	35 713,8	148 120,7	
	2006	35 449,4	46 449,2	46 755,3	40 586,9	169 240,8	
	2007	38 577,0	51 000,3	51 648,1	45 500,5	186 725,9	
	2008	43 002,9	54 475,3	55 614,7	48 902,0	201 994,9	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	45 182,1	36 322,9	37 250,4	44 852,1	163 607,5	
	2005	48 787,0	39 850,0	39 430,9	47 578,1	175 646,0	
	2006	51 488,7	41 768,7	42 556,0	52 117,2	187 930,6	
	2007	55 347,6	46 700,2	47 211,7	55 626,9	204 886,4	
	2008	60 153,0	52 219,7	53 710,0	62 105,8	228 188,5	

Tablica 3. Produkcja globalna w latach 2004 - 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 3. Gross output in 2004 - 2008, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2004	393 380,1	442 070,3	448 502,8	479 177,9	1 763 131,1	
	2005	426 759,4	479 093,9	494 931,7	527 201,5	1 927 986,5	
	2006	477 265,5	525 427,6	536 205,9	576 933,5	2 115 832,5	
	w tym: (of which:)	2007	539 385,6	580 161,5	591 640,3	639 211,7	2 350 399,1
	2008	602 781,4	634 652,8	644 546,8	677 217,0	2 559 198,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2004	155 503,3	158 459,4	169 987,6	175 157,1	659 107,4	
	2005	169 932,3	174 951,0	191 802,5	197 657,7	734 343,5	
	2006	193 491,5	193 671,7	207 054,4	217 350,7	811 568,3	
	2007	217 869,6	212 131,0	231 127,2	245 664,6	906 792,4	
	2008	246 465,8	233 302,2	247 610,3	240 005,1	967 383,4	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	15 650,1	25 736,7	34 025,8	44 924,6	120 337,2	
	2005	18 083,6	29 311,5	41 083,9	50 786,0	139 265,0	
	2006	20 417,4	33 775,8	46 764,4	63 278,7	164 236,3	
	2007	30 925,9	40 738,4	52 764,1	69 233,8	193 662,2	
	2008	40 858,5	50 327,2	63 693,6	80 730,0	235 609,3	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	163 191,8	199 033,8	182 261,0	198 162,1	742 648,7	
	2005	175 519,2	210 331,4	196 033,4	211 275,2	793 159,2	
	2006	192 918,6	230 132,2	216 521,3	229 993,9	869 566,0	
	2007	216 195,4	254 392,3	237 725,0	253 342,1	961 654,8	
	2008	237 802,8	270 068,9	255 990,9	273 244,1	1 037 106,7	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	64 033,9	69 059,3	69 792,0	68 510,8	271 396,0	
	2005	65 828,2	71 530,7	74 294,2	76 914,4	288 567,5	
	2006	68 663,0	75 328,9	77 566,5	80 927,0	302 485,4	
	2007	77 758,1	81 711,3	84 043,5	87 107,1	330 620,0	
	2008	85 509,0	86 671,1	88 796,7	90 648,6	351 625,4	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	30 442,0	38 652,7	36 032,8	31 457,3	136 584,8	
	2005	30 703,9	40 862,0	39 333,4	35 489,0	146 388,3	
	2006	35 692,1	45 727,4	46 514,6	39 549,2	167 483,3	
	2007	38 113,4	50 424,3	49 753,1	43 657,4	181 948,2	
	2008	41 352,6	52 106,5	52 620,4	46 123,7	192 203,2	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	44 519,2	34 416,8	36 805,3	42 396,5	158 137,8	
	2005	46 389,2	37 847,7	38 337,1	46 666,7	169 240,7	
	2006	50 583,6	41 211,3	41 044,1	49 727,1	182 566,1	
	2007	54 511,3	45 167,3	44 483,7	52 306,5	196 468,8	
	2008	56 614,6	48 579,0	49 256,6	58 135,3	212 585,5	



Tablica 4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2004 - 2008.

Table 4. Volume growth rate of gross output in 2004 - 2008.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2004	109,7	108,6	105,6	104,4	106,9	
	2005	102,9	103,6	105,0	104,1	103,9	
	2006	108,5	108,9	107,4	108,6	108,4	
	w tym: (of which:)	2007	110,2	108,4	108,9	108,8	109,0
	2008	107,3	105,4	105,0	102,6	105,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2004	118,5	116,0	108,4	106,4	111,9	
	2005	101,8	102,7	105,1	105,1	103,7	
	2006	111,1	111,5	108,9	109,6	110,3	
	2007	110,8	107,8	110,6	111,2	110,1	
	2008	108,7	106,0	105,9	97,1	104,3	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	101,6	115,0	101,3	102,7	104,5	
	2005	109,6	122,5	114,7	107,5	112,8	
	2006	108,0	113,1	111,2	120,1	114,4	
	2007	146,9	117,1	110,0	107,1	115,0	
	2008	122,8	114,9	111,9	108,7	113,1	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	106,0	104,6	104,1	103,0	104,3	
	2005	103,7	102,9	104,5	102,8	103,4	
	2006	107,3	107,7	107,6	107,3	107,5	
	2007	108,8	108,6	108,5	108,5	108,6	
	2008	106,1	103,9	103,9	104,6	104,6	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	108,2	105,7	102,7	100,4	104,1	
	2005	99,1	99,7	101,8	106,6	101,9	
	2006	101,6	103,8	102,6	103,2	102,8	
	2007	110,1	106,2	107,2	106,0	107,3	
	2008	107,4	104,0	101,7	100,0	103,1	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	110,1	109,5	108,4	104,9	108,2	
	2005	100,4	104,9	105,0	106,9	104,4	
	2006	115,5	112,6	113,5	111,1	113,1	
	2007	106,9	108,5	106,8	107,6	107,5	
	2008	102,5	102,2	103,4	103,6	102,9	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	100,7	101,7	104,2	101,2	101,9	
	2005	101,0	104,1	103,6	105,3	103,4	
	2006	103,3	103,4	103,9	105,0	103,9	
	2007	103,9	106,3	104,7	103,6	104,5	
	2008	101,8	103,8	104,4	105,2	103,8	

Tablica 5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2004 - 2008, ceny bieżące.

Table 5. Structure of gross output by sections in 2004 - 2008, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		produkcja globalna = 100 gross output = 100					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2004	39,9	37,1	38,9	37,0	38,2	
	2005	39,5	36,1	38,2	37,1	37,7	
	2006	40,0	36,9	38,7	37,4	38,2	
	2007	40,0	36,2	38,5	37,6	38,1	
	2008	40,7	36,3	38,0	35,0	37,4	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	4,0	5,1	7,6	9,3	6,7	
	2005	4,3	6,2	8,4	9,9	7,4	
	2006	4,3	6,4	8,8	11,1	7,8	
	2007	5,8	7,3	9,3	11,3	8,5	
	2008	6,8	8,0	10,1	12,0	9,4	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	41,0	44,2	39,7	40,6	41,3	
	2005	40,9	44,3	40,2	40,5	41,4	
	2006	40,8	43,8	40,1	39,6	41,1	
	2007	40,1	43,4	39,9	39,5	40,7	
	2008	39,4	42,7	39,7	40,7	40,6	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	16,1	15,5	15,4	14,3	15,3	
	2005	15,4	15,1	15,1	14,7	15,1	
	2006	14,5	14,4	14,3	13,9	14,3	
	2007	14,4	14,0	14,1	13,7	14,0	
	2008	14,2	13,7	13,8	13,4	13,8	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	7,5	8,4	7,9	6,5	7,5	
	2005	7,0	8,4	8,2	6,7	7,6	
	2006	7,4	8,7	8,5	6,8	7,9	
	2007	7,0	8,5	8,3	6,8	7,7	
	2008	7,0	8,3	8,3	6,9	7,6	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	11,2	7,9	7,8	8,7	8,8	
	2005	11,2	8,3	7,9	8,9	9,0	
	2006	10,7	7,8	7,8	8,8	8,7	
	2007	10,1	7,8	7,6	8,3	8,4	
	2008	9,8	7,9	8,0	8,8	8,6	

Tablica 6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2004 - 2008, ceny bieżące.

Table 6. Structure of gross output by quarters in 2004 - 2008, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		rok = 100 year = 100					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2004	21,9	24,9	25,6	27,6	100,0	
	2005	22,3	24,7	25,6	27,4	100,0	
	2006	22,3	24,8	25,4	27,5	100,0	
	w tym: (of which:)	2007	22,5	24,5	25,4	27,6	100,0
	2008	23,3	24,8	25,3	26,6	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2004	22,8	24,2	26,2	26,8	100,0	
	2005	23,5	23,6	25,9	27,0	100,0	
	2006	23,4	23,9	25,8	26,9	100,0	
	2007	23,7	23,3	25,8	27,2	100,0	
	2008	25,3	24,1	25,7	24,9	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	12,9	19,2	29,2	38,7	100,0	
	2005	13,0	20,7	29,3	37,0	100,0	
	2006	12,2	20,4	28,5	38,9	100,0	
	2007	15,3	20,8	27,6	36,3	100,0	
	2008	17,1	21,4	27,2	34,3	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	21,7	26,6	24,6	27,1	100,0	
	2005	22,1	26,4	24,8	26,7	100,0	
	2006	22,2	26,5	24,8	26,5	100,0	
	2007	22,2	26,2	24,9	26,7	100,0	
	2008	22,5	26,1	24,7	26,7	100,0	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	23,0	25,3	25,9	25,8	100,0	
	2005	22,9	24,8	25,6	26,7	100,0	
	2006	22,7	25,0	25,5	26,8	100,0	
	2007	23,1	24,5	25,5	26,9	100,0	
	2008	24,0	24,7	25,4	25,9	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	21,6	27,8	26,8	23,8	100,0	
	2005	20,7	27,4	27,8	24,1	100,0	
	2006	20,9	27,5	27,6	24,0	100,0	
	2007	20,7	27,3	27,6	24,4	100,0	
	2008	21,3	27,0	27,5	24,2	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	27,6	22,2	22,8	27,4	100,0	
	2005	27,8	22,7	22,4	27,1	100,0	
	2006	27,4	22,2	22,7	27,7	100,0	
	2007	27,0	22,8	23,0	27,2	100,0	
	2008	26,4	22,9	23,5	27,2	100,0	

Tablica 7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2004 - 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 7. Structure of gross output by sections in 2004 - 2008, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		produkcja globalna = 100 gross output = 100					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2004	39,5	35,9	37,9	36,5	37,4	
	2005	39,8	36,5	38,8	37,5	38,1	
	2006	40,5	36,9	38,6	37,7	38,4	
	2007	40,4	36,6	39,1	38,4	38,6	
	2008	40,9	36,8	38,4	35,4	37,8	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	4,0	5,8	7,6	9,4	6,8	
	2005	4,2	6,1	8,3	9,6	7,2	
	2006	4,3	6,4	8,7	11,0	7,8	
	2007	5,7	7,0	8,9	10,8	8,2	
	2008	6,8	7,9	9,9	11,9	9,2	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	41,5	45,0	40,6	41,4	42,1	
	2005	41,1	43,9	39,6	40,1	41,1	
	2006	40,4	43,8	40,4	39,8	41,1	
	2007	40,1	43,8	40,2	39,7	40,9	
	2008	39,4	42,5	39,7	40,4	40,5	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	16,3	15,6	15,6	14,3	15,4	
	2005	15,4	14,9	15,0	14,6	15,0	
	2006	14,4	14,4	14,5	14,0	14,3	
	2007	14,4	14,1	14,2	13,6	14,1	
	2008	14,2	13,6	13,8	13,4	13,7	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	7,7	8,8	8,0	6,5	7,7	
	2005	7,2	8,5	8,0	6,7	7,6	
	2006	7,5	8,7	8,7	6,8	7,9	
	2007	7,1	8,7	8,4	6,8	7,7	
	2008	6,8	8,2	8,1	6,8	7,5	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	11,3	7,8	8,2	8,8	9,0	
	2005	10,9	7,9	7,7	8,9	8,8	
	2006	10,6	7,8	7,7	8,6	8,6	
	2007	10,1	7,8	7,5	8,2	8,4	
	2008	9,4	7,7	7,6	8,6	8,3	

Tablica 8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2004 - 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 8. Structure of gross output by quarters in 2004 - 2008, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		rok = 100 year = 100					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2004	22,3	25,1	25,4	27,2	100,0	
	2005	22,1	24,9	25,7	27,3	100,0	
	2006	22,6	24,8	25,3	27,3	100,0	
	w tym: (of which:)	2007	22,9	24,7	25,2	27,2	100,0
	2008	23,5	24,8	25,2	26,5	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2004	23,6	24,0	25,8	26,6	100,0	
	2005	23,1	23,8	26,1	27,0	100,0	
	2006	23,8	23,9	25,5	26,8	100,0	
	2007	24,0	23,4	25,5	27,1	100,0	
	2008	25,5	24,1	25,6	24,8	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	13,0	21,4	28,3	37,3	100,0	
	2005	13,0	21,0	29,5	36,5	100,0	
	2006	12,4	20,6	28,5	38,5	100,0	
	2007	16,0	21,0	27,2	35,8	100,0	
	2008	17,3	21,4	27,0	34,3	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	22,0	26,8	24,5	26,7	100,0	
	2005	22,1	26,5	24,7	26,7	100,0	
	2006	22,2	26,5	24,9	26,4	100,0	
	2007	22,5	26,5	24,7	26,3	100,0	
	2008	22,9	26,0	24,7	26,4	100,0	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	23,6	25,5	25,7	25,2	100,0	
	2005	22,8	24,8	25,7	26,7	100,0	
	2006	22,7	24,9	25,6	26,8	100,0	
	2007	23,5	24,7	25,4	26,4	100,0	
	2008	24,3	24,6	25,3	25,8	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	22,3	28,3	26,4	23,0	100,0	
	2005	21,0	27,9	26,9	24,2	100,0	
	2006	21,3	27,3	27,8	23,6	100,0	
	2007	21,0	27,7	27,3	24,0	100,0	
	2008	21,5	27,1	27,4	24,0	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	28,1	21,8	23,3	26,8	100,0	
	2005	27,4	22,3	22,7	27,6	100,0	
	2006	27,7	22,6	22,5	27,2	100,0	
	2007	27,8	23,0	22,6	26,6	100,0	
	2008	26,6	22,9	23,2	27,3	100,0	

Tablica 9. Zużycie pośrednie w latach 2004 - 2008, ceny bieżące.

Table 9. Intermediate consumption in 2004 - 2008, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2004	218 261,4	258 201,0	273 621,7	283 192,4	1 033 276,5	
	2005	231 148,0	271 904,1	288 674,6	294 445,8	1 086 172,5	
	2006	264 142,5	309 325,3	320 420,8	331 124,4	1 225 013,0	
	w tym: (of which:)	2007	308 365,6	350 654,3	367 588,2	382 034,3	1 408 642,4
	2008	352 284,7	384 603,2	393 734,4	400 353,1	1 530 975,4	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2004	112 509,9	121 722,4	132 921,8	133 459,5	500 613,6	
	2005	119 560,6	126 706,5	139 378,2	136 587,3	522 232,6	
	2006	137 293,1	145 136,8	156 523,5	154 602,4	593 555,8	
	2007	158 501,2	159 631,5	177 765,9	179 526,9	675 425,5	
	2008	182 280,2	175 642,0	187 608,9	171 225,9	716 757,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	10 657,2	14 672,1	23 566,3	29 190,6	78 086,2	
	2005	11 984,7	18 911,7	27 755,2	32 681,5	91 333,1	
	2006	13 529,9	22 456,5	31 572,4	41 090,1	108 648,9	
	2007	21 813,3	27 805,7	37 437,7	47 756,7	134 813,4	
	2008	29 008,3	33 077,3	44 125,4	56 193,8	162 404,8	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	74 921,6	97 777,6	90 277,4	98 433,0	361 409,6	
	2005	79 058,0	101 782,8	95 184,0	101 371,9	377 396,7	
	2006	90 380,0	114 219,5	105 034,2	110 081,0	419 714,7	
	2007	102 641,2	130 519,8	120 434,8	125 740,5	479 336,3	
	2008	113 345,5	139 600,1	128 412,1	138 450,4	519 808,1	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	27 310,3	33 037,8	34 392,8	33 524,0	128 264,9	
	2005	26 703,2	32 636,3	33 939,0	36 751,4	130 029,9	
	2006	27 139,3	33 873,0	34 428,6	36 919,2	132 360,1	
	2007	31 827,5	38 319,4	39 859,2	42 154,9	152 161,0	
	2008	35 282,7	40 815,3	41 734,0	45 097,4	162 929,4	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	17 144,0	22 490,4	21 514,3	18 210,7	79 359,4	
	2005	17 550,7	24 873,2	23 539,8	19 455,6	85 419,3	
	2006	21 542,1	29 564,8	27 216,0	22 437,5	100 760,4	
	2007	23 960,1	33 983,3	30 730,9	25 863,8	114 538,1	
	2008	26 251,1	36 359,0	33 117,9	27 998,9	123 726,9	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	11 975,8	9 762,4	10 744,0	9 542,2	42 024,4	
	2005	11 863,9	10 644,9	10 818,3	13 100,9	46 428,0	
	2006	13 209,0	11 643,8	12 048,6	15 315,7	52 217,1	
	2007	14 899,6	13 076,1	13 182,1	16 863,6	58 021,4	
	2008	17 200,0	15 201,8	15 106,4	19 626,5	67 134,7	

Tablica 10. Zużycie pośrednie w latach 2004 - 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 10. Intermediate consumption in 2004 - 2008, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2004	210 077,6	249 670,9	257 571,8	263 001,1	980 321,4	
	2005	229 920,4	268 660,6	286 730,3	294 104,9	1 079 416,2	
	2006	259 792,1	304 029,8	311 180,6	322 905,8	1 197 908,3	
	w tym: (of which:)	2007	302 362,1	339 535,9	351 072,2	363 860,3	1 356 830,5
	2008	343 866,5	371 304,0	380 835,8	382 251,9	1 478 258,2	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2004	107 819,3	111 946,3	121 558,6	122 702,2	464 026,4	
	2005	117 413,1	125 284,8	139 350,2	137 770,1	519 818,2	
	2006	134 736,1	142 278,3	149 989,5	149 429,3	576 433,2	
	2007	155 472,0	155 743,8	171 046,4	171 412,2	653 674,4	
	2008	177 566,2	170 764,5	183 926,4	166 370,3	698 627,4	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	10 100,5	16 772,6	21 967,1	27 209,2	76 049,4	
	2005	12 171,4	18 932,0	27 609,7	31 589,3	90 302,4	
	2006	13 381,1	22 019,0	30 742,7	39 817,1	105 959,9	
	2007	20 874,6	26 763,6	35 063,2	44 735,5	127 436,9	
	2008	28 349,0	31 850,8	42 079,1	53 190,9	155 469,8	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	72 916,7	96 999,9	88 504,8	92 909,6	351 331,0	
	2005	79 029,9	99 952,0	93 563,1	100 566,1	373 111,1	
	2006	88 540,7	112 597,5	103 521,9	109 534,5	414 194,6	
	2007	101 819,4	127 129,4	115 869,0	120 554,9	465 372,7	
	2008	111 099,8	133 899,3	122 602,0	129 790,0	497 391,1	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	27 058,0	32 074,7	32 801,5	32 198,9	124 133,1	
	2005	26 743,7	32 218,4	33 863,9	36 348,4	129 174,4	
	2006	27 064,3	33 778,1	34 201,0	36 705,3	131 748,7	
	2007	31 421,3	37 399,6	38 338,0	40 418,5	147 577,4	
	2008	34 488,4	39 335,9	40 077,6	42 309,9	156 211,8	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	16 984,8	22 142,3	20 743,3	16 604,5	76 474,9	
	2005	17 478,2	23 977,8	22 617,3	19 258,3	83 331,6	
	2006	21 197,9	28 913,7	26 616,3	22 108,3	98 836,2	
	2007	23 751,4	33 142,4	29 593,6	24 493,6	110 981,0	
	2008	25 161,2	33 989,1	31 581,7	26 388,8	117 120,8	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	11 506,2	9 453,9	10 344,9	9 645,9	40 950,9	
	2005	12 372,2	10 193,6	10 461,3	12 698,5	45 725,6	
	2006	13 665,3	11 884,4	11 956,3	14 273,0	51 779,0	
	2007	14 864,7	12 908,6	12 841,9	16 440,7	57 055,9	
	2008	16 621,7	14 509,1	14 417,2	18 596,5	64 144,5	

Tablica 11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2004 - 2008.

Table 11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2004 - 2008.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2004	112,7	111,0	106,1	104,6	108,3	
	2005	103,4	104,0	106,0	104,3	104,5	
	2006	111,7	111,1	108,2	110,4	110,3	
	w tym: (of which:)	2007	112,2	109,8	110,6	110,6	110,8
	2008	108,5	104,8	105,1	101,9	104,9	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2004	119,8	117,1	108,8	106,5	112,5	
	2005	102,5	103,0	105,6	104,1	103,8	
	2006	111,9	112,3	108,2	109,5	110,4	
	2007	110,5	107,4	111,1	111,4	110,1	
	2008	108,1	104,8	105,8	95,4	103,4	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	102,9	124,8	102,1	101,4	106,2	
	2005	111,5	128,9	117,6	108,9	115,6	
	2006	111,8	115,3	110,8	122,4	116,0	
	2007	153,5	119,5	111,2	108,8	117,3	
	2008	126,9	114,6	113,5	111,8	115,3	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	107,4	104,7	103,9	102,6	104,5	
	2005	103,4	102,1	104,3	103,2	103,2	
	2006	111,1	109,7	108,9	109,5	109,8	
	2007	111,2	111,2	110,8	110,4	110,9	
	2008	106,4	102,4	102,5	104,3	103,8	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	109,7	104,9	102,2	100,3	103,9	
	2005	96,2	97,5	99,1	109,4	100,7	
	2006	100,7	102,8	100,8	100,9	101,3	
	2007	114,7	110,5	111,6	109,9	111,5	
	2008	107,0	102,5	101,0	101,0	102,7	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	111,4	110,6	108,7	103,2	108,6	
	2005	99,3	106,4	106,1	107,5	105,0	
	2006	119,9	115,1	113,4	115,5	115,7	
	2007	109,3	111,3	109,3	110,4	110,1	
	2008	102,4	99,9	103,4	103,8	102,3	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	101,8	104,7	108,3	104,2	104,6	
	2005	101,8	111,5	111,4	112,0	108,8	
	2006	113,7	112,0	110,9	109,6	111,5	
	2007	108,3	110,0	107,3	111,2	109,3	
	2008	109,5	110,6	110,4	111,6	110,6	



Tablica 12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2004 - 2008, ceny bieżące.

Table 12. Structure of intermediate consumption by sections in 2004 - 2008, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		zużycie pośrednie = 100 intermediate consumption = 100					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2004	51,5	47,1	48,6	47,1	48,4	
	2005	51,7	46,6	48,3	46,4	48,1	
	2006	52,0	46,9	48,8	46,7	48,4	
	2007	51,4	45,5	48,3	47,0	48,0	
	2008	51,7	45,7	47,7	42,8	46,8	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	4,9	5,7	8,6	10,3	7,6	
	2005	5,2	7,0	9,6	11,1	8,4	
	2006	5,1	7,3	9,8	12,4	8,9	
	2007	7,1	8,0	10,2	12,5	9,6	
	2008	8,2	8,6	11,2	14,0	10,6	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	34,3	37,9	33,0	34,8	35,0	
	2005	34,2	37,4	33,0	34,4	34,7	
	2006	34,2	36,9	32,8	33,3	34,3	
	2007	33,3	37,2	32,8	32,9	34,0	
	2008	32,2	36,3	32,6	34,6	34,0	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	12,5	12,8	12,6	11,8	12,4	
	2005	11,5	12,0	11,8	12,5	12,0	
	2006	10,3	10,9	10,7	11,2	10,8	
	2007	10,3	10,9	10,8	11,0	10,8	
	2008	10,0	10,6	10,6	11,3	10,6	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	7,9	8,7	7,9	6,4	7,7	
	2005	7,6	9,1	8,1	6,6	7,8	
	2006	8,1	9,6	8,5	6,8	8,2	
	2007	7,8	9,7	8,4	6,8	8,1	
	2008	7,4	9,4	8,4	7,0	8,1	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	5,5	3,8	3,9	3,4	4,1	
	2005	5,1	3,9	3,7	4,5	4,3	
	2006	5,0	3,8	3,8	4,6	4,3	
	2007	4,8	3,7	3,6	4,4	4,1	
	2008	4,9	3,9	3,8	4,9	4,4	

Tablica 13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2004 - 2008, ceny bieżące.

Table 13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2004 - 2008, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		rok = 100 year = 100					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2004	21,1	25,0	26,5	27,4	100,0	
	2005	21,3	25,0	26,6	27,1	100,0	
	2006	21,6	25,2	26,2	27,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2007	21,9	24,9	26,1	27,1	100,0
	2008	23,0	25,1	25,7	26,2	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2004	22,5	24,2	26,6	26,7	100,0	
	2005	22,9	24,3	26,7	26,1	100,0	
	2006	23,1	24,5	26,4	26,0	100,0	
	2007	23,5	23,6	26,3	26,6	100,0	
	2008	25,4	24,5	26,2	23,9	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	13,6	18,8	30,2	37,4	100,0	
	2005	13,1	20,7	30,4	35,8	100,0	
	2006	12,4	20,7	29,1	37,8	100,0	
	2007	16,2	20,6	27,8	35,4	100,0	
	2008	17,8	20,4	27,2	34,6	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	20,7	27,1	25,0	27,2	100,0	
	2005	20,9	27,0	25,2	26,9	100,0	
	2006	21,6	27,2	25,0	26,2	100,0	
	2007	21,4	27,2	25,1	26,3	100,0	
	2008	21,8	26,9	24,7	26,6	100,0	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	21,3	25,8	26,8	26,1	100,0	
	2005	20,5	25,1	26,1	28,3	100,0	
	2006	20,5	25,6	26,0	27,9	100,0	
	2007	20,9	25,2	26,2	27,7	100,0	
	2008	21,7	25,0	25,6	27,7	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	21,6	28,3	27,1	23,0	100,0	
	2005	20,5	29,1	27,6	22,8	100,0	
	2006	21,4	29,3	27,0	22,3	100,0	
	2007	20,9	29,7	26,8	22,6	100,0	
	2008	21,2	29,4	26,8	22,6	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	28,5	23,2	25,6	22,7	100,0	
	2005	25,6	22,9	23,3	28,2	100,0	
	2006	25,3	22,3	23,1	29,3	100,0	
	2007	25,7	22,5	22,7	29,1	100,0	
	2008	25,6	22,7	22,5	29,2	100,0	

Tablica 14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2004 - 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 14. Structure of intermediate consumption by sections in 2004 - 2008, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		zużycie pośrednie = 100 intermediate consumption = 100					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2004	51,3	44,8	47,2	46,7	47,3	
	2005	51,0	46,6	48,6	46,8	48,1	
	2006	51,9	46,8	48,2	46,3	48,1	
	2007	51,4	45,9	48,7	47,1	48,2	
	2008	51,7	46,0	48,3	43,5	47,3	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	4,8	6,7	8,5	10,3	7,8	
	2005	5,3	7,1	9,6	10,8	8,4	
	2006	5,1	7,2	9,9	12,3	8,9	
	2007	6,9	7,9	10,0	12,3	9,4	
	2008	8,2	8,6	11,0	13,9	10,5	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	34,7	38,9	34,4	35,3	35,8	
	2005	34,4	37,2	32,6	34,2	34,6	
	2006	34,1	37,1	33,3	33,9	34,6	
	2007	33,7	37,4	33,0	33,1	34,3	
	2008	32,3	36,1	32,2	34,0	33,7	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	12,9	12,8	12,7	12,2	12,6	
	2005	11,6	12,0	11,8	12,4	12,0	
	2006	10,4	11,1	11,0	11,4	11,0	
	2007	10,4	11,0	10,9	11,1	10,8	
	2008	10,0	10,6	10,5	11,1	10,6	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	8,1	8,9	8,1	6,3	7,8	
	2005	7,6	8,9	7,9	6,5	7,7	
	2006	8,2	9,5	8,5	6,8	8,2	
	2007	7,8	9,8	8,4	6,7	8,2	
	2008	7,3	9,1	8,3	6,9	7,9	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	5,5	3,8	4,0	3,7	4,2	
	2005	5,4	3,8	3,7	4,3	4,2	
	2006	5,3	3,9	3,8	4,4	4,3	
	2007	4,9	3,8	3,7	4,5	4,2	
	2008	4,8	3,9	3,8	4,9	4,3	

Tablica 15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2004 - 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2004 - 2008, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		rok = 100 year = 100					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2004	21,4	25,5	26,3	26,8	100,0	
	2005	21,3	24,9	26,6	27,2	100,0	
	2006	21,7	25,4	26,0	26,9	100,0	
	w tym: (of which:)	2007	22,3	25,0	25,9	26,8	100,0
	2008	23,3	25,1	25,8	25,8	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2004	23,2	24,2	26,2	26,4	100,0	
	2005	22,6	24,1	26,8	26,5	100,0	
	2006	23,4	24,7	26,0	25,9	100,0	
	2007	23,8	23,8	26,2	26,2	100,0	
	2008	25,4	24,5	26,3	23,8	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	13,3	22,0	28,9	35,8	100,0	
	2005	13,5	21,0	30,5	35,0	100,0	
	2006	12,6	20,8	29,0	37,6	100,0	
	2007	16,4	21,0	27,5	35,1	100,0	
	2008	18,2	20,5	27,1	34,2	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	20,8	27,6	25,2	26,4	100,0	
	2005	21,2	26,8	25,0	27,0	100,0	
	2006	21,4	27,2	25,0	26,4	100,0	
	2007	21,9	27,3	24,9	25,9	100,0	
	2008	22,3	26,9	24,7	26,1	100,0	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	21,8	25,8	26,4	26,0	100,0	
	2005	20,7	25,0	26,2	28,1	100,0	
	2006	20,5	25,6	26,0	27,9	100,0	
	2007	21,3	25,3	26,0	27,4	100,0	
	2008	22,1	25,2	25,6	27,1	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	22,2	29,0	27,1	21,7	100,0	
	2005	21,0	28,8	27,1	23,1	100,0	
	2006	21,4	29,3	26,9	22,4	100,0	
	2007	21,4	29,9	26,6	22,1	100,0	
	2008	21,5	29,0	27,0	22,5	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	28,1	23,0	25,3	23,6	100,0	
	2005	27,0	22,3	22,9	27,8	100,0	
	2006	26,4	22,9	23,1	27,6	100,0	
	2007	26,1	22,6	22,5	28,8	100,0	
	2008	25,9	22,6	22,5	29,0	100,0	

Tablica 16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2004 - 2008, ceny bieżące.

Table 16. GDP and gross value added in 2004 - 2008, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	213 035,6	224 806,1	228 044,8	258 651,1	924 537,6
	2005	229 395,8	238 094,5	241 759,8	274 052,2	983 302,3
	2006	242 784,9	255 497,1	261 510,9	300 238,5	1 060 031,4
	2007	270 132,1	282 921,9	291 058,5	332 624,2	1 176 736,7
	2008	298 598,7	310 116,2	314 556,0	349 566,9	1 272 837,8
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2004	186 429,3	203 717,4	201 975,2	229 542,6	821 664,5
	2005	205 906,9	209 680,3	210 929,6	239 812,7	866 329,5
	2006	217 439,0	224 889,1	227 148,7	261 702,3	931 179,1
	2007	240 418,0	247 080,6	252 574,8	289 368,2	1 029 441,6
	2008	262 805,9	272 474,6	274 967,2	304 342,8	1 114 590,5
w tym: (of which:)						
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2004	49 074,4	49 779,9	52 055,6	56 389,6	207 299,5
	2005	53 275,9	47 331,0	51 506,3	61 722,7	213 835,9
	2006	55 209,3	51 843,7	55 583,1	67 266,4	229 902,5
	2007	60 930,8	56 882,7	61 183,4	73 228,5	252 225,4
	2008	67 907,3	62 597,8	66 369,3	75 106,6	271 981,0
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	5 333,1	9 047,8	12 475,9	18 549,1	45 405,9
	2005	6 686,7	10 855,8	14 329,3	20 334,7	52 206,5
	2006	7 063,0	11 844,1	16 374,6	24 495,4	59 777,1
	2007	10 076,3	15 448,5	19 979,1	27 955,3	73 459,2
	2008	13 216,3	19 792,9	23 288,8	28 629,2	84 927,2
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	91 058,5	106 411,0	98 492,8	109 473,8	405 436,1
	2005	99 827,2	111 584,2	105 728,5	114 694,2	431 834,1
	2006	106 296,2	119 913,0	114 765,9	124 881,3	465 856,4
	2007	117 514,6	128 867,9	126 784,6	139 172,4	512 339,5
	2008	128 918,5	140 691,3	137 249,0	148 099,2	554 958,0
w tym: (of which:)						
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	37 859,9	38 647,2	38 937,0	39 597,6	155 041,7
	2005	40 561,4	40 179,6	41 566,9	41 846,6	164 154,5
	2006	42 895,1	43 035,1	44 191,3	45 639,4	175 760,9
	2007	46 871,8	45 118,2	47 268,5	49 484,8	188 743,3
	2008	52 077,0	49 148,3	50 530,5	49 333,7	201 089,5
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	13 197,3	16 482,1	16 061,3	15 103,4	60 844,1
	2005	13 174,1	15 691,6	17 577,5	16 258,2	62 701,4
	2006	13 907,3	16 884,4	19 539,3	18 149,4	68 480,4
	2007	14 616,9	17 017,0	20 917,2	19 636,7	72 187,8
	2008	16 751,8	18 116,3	22 496,8	20 903,1	78 268,0
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	33 206,3	26 560,5	26 506,4	35 309,9	121 583,1
	2005	36 923,1	29 205,1	28 612,6	34 477,2	129 218,0
	2006	38 279,7	30 124,9	30 507,4	36 801,5	135 713,5
	2007	40 448,0	33 624,1	34 029,6	38 763,3	146 865,0
	2008	42 953,0	37 017,9	38 603,6	42 479,3	161 053,8

Tablica 17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2004 - 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 17. GDP and gross value added in 2004 - 2008, at annual average prices of previous year

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	208 243,6	218 986,1	217 364,7	243 626,1	888 220,5	
	2005	225 068,1	232 122,1	236 258,4	264 530,0	957 978,6	
	2006	243 203,7	252 235,2	258 382,3	290 716,2	1 044 537,4	
	2007	264 286,5	273 658,0	277 500,1	316 512,3	1 131 956,9	
	2008	292 500,8	301 228,3	304 391,0	337 501,5	1 235 621,6	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2004	183 302,5	192 399,4	190 931,0	216 176,8	782 809,7	
	2005	196 839,0	210 433,3	208 201,4	233 096,6	848 570,3	
	2006	217 473,4	221 397,8	225 025,3	254 027,7	917 924,2	
	w tym: (of which:)	2007	237 023,5	240 625,6	240 568,1	275 351,4	993 568,6
	2008	258 914,9	263 348,8	263 711,0	294 965,1	1 080 939,8	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2004	47 684,0	46 513,1	48 429,0	52 454,9	195 081,0	
	2005	52 519,2	49 666,2	52 452,3	59 887,6	214 525,3	
	2006	58 755,4	51 393,4	57 064,9	67 921,4	235 135,1	
	2007	62 397,6	56 387,2	60 080,8	74 252,4	253 118,0	
	2008	68 899,6	62 537,7	63 683,9	73 634,8	268 756,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	5 549,6	8 964,1	12 058,7	17 715,4	44 287,8	
	2005	5 912,2	10 379,5	13 474,2	19 196,7	48 962,6	
	2006	7 036,3	11 756,8	16 021,7	23 461,6	58 276,4	
	2007	10 051,3	13 974,8	17 700,9	24 498,3	66 225,3	
	2008	12 509,5	18 476,4	21 614,5	27 539,1	80 139,5	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	90 275,1	102 033,9	93 756,2	105 252,5	391 317,7	
	2005	96 489,3	110 379,4	102 470,3	110 709,1	420 048,1	
	2006	104 377,9	117 534,7	112 999,4	120 459,4	455 371,4	
	2007	114 376,0	127 262,9	121 856,0	132 787,2	496 282,1	
	2008	126 703,0	136 169,6	133 388,9	143 454,1	539 715,6	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	36 975,9	36 984,6	36 990,5	36 311,9	147 262,9	
	2005	39 084,5	39 312,3	40 430,3	40 566,0	159 393,1	
	2006	41 598,7	41 550,8	43 365,5	44 221,7	170 736,7	
	2007	46 336,8	44 311,7	45 705,5	46 688,6	183 042,6	
	2008	51 020,6	47 335,2	48 719,1	48 338,7	195 413,6	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	13 457,2	16 510,4	15 289,5	14 852,8	60 109,9	
	2005	13 225,7	16 884,2	16 716,1	16 230,7	63 056,7	
	2006	14 494,2	16 813,7	19 898,3	17 440,9	68 647,1	
	2007	14 362,0	17 281,9	20 159,5	19 163,8	70 967,2	
	2008	16 191,4	18 117,4	21 038,7	19 734,9	75 082,4	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	33 013,0	24 962,9	26 460,4	32 750,6	117 186,9	
	2005	34 017,0	27 654,1	27 875,8	33 968,2	123 515,1	
	2006	36 918,3	29 326,9	29 087,8	35 454,1	130 787,1	
	2007	39 646,6	32 258,7	31 641,8	35 865,8	139 412,9	
	2008	39 992,9	34 069,9	34 839,4	39 538,8	148 441,0	

Tablica 18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2004 - 2008.

Table 18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2004 - 2008.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	106,9	106,0	104,8	104,0	105,3	
	2005	102,4	103,2	104,3	104,4	103,6	
	2006	105,4	106,3	106,6	106,6	106,2	
	2007	107,5	106,6	106,6	106,6	106,8	
	2008	106,2	106,0	105,1	103,0	105,0	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2004	106,4	105,5	104,8	104,2	105,2	
	2005	102,3	103,1	103,7	103,8	103,3	
	2006	105,0	106,0	106,3	106,4	106,0	
	w tym: (of which:)	2007	107,7	106,4	106,3	106,4	106,7
	2008	105,7	106,2	104,9	103,5	105,0	
w tym (of which)							
<b>PRZEMYSŁ</b> (INDUSTRY) sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2004	115,7	113,6	107,6	106,3	110,5	
	2005	100,3	102,0	103,7	107,5	103,5	
	2006	109,4	109,5	110,8	110,1	110,0	
	2007	111,4	108,8	109,2	110,7	110,1	
	2008	110,4	109,5	106,2	101,2	106,6	
<b>BUDOWNICTWO</b> (CONSTRUCTION) sekcja F (section F)	2004	99,3	100,1	99,8	104,9	101,8	
	2005	106,0	112,3	109,1	105,2	107,8	
	2006	101,6	109,1	111,8	116,3	111,6	
	2007	134,8	112,8	107,9	104,1	110,8	
	2008	114,3	115,6	109,0	103,2	109,1	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	104,8	104,5	104,3	103,3	104,2	
	2005	104,0	103,5	104,6	102,4	103,6	
	2006	104,2	105,7	106,4	105,4	105,5	
	2007	106,7	106,2	106,4	106,8	106,5	
	2008	105,8	105,4	105,2	105,0	105,3	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	107,2	106,3	103,3	100,5	104,3	
	2005	101,3	101,6	104,1	104,2	102,8	
	2006	102,1	104,7	104,0	105,2	104,0	
	2007	107,2	102,9	103,8	102,8	104,1	
	2008	107,6	105,4	102,2	99,2	103,5	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	108,4	108,0	107,9	106,9	107,8	
	2005	101,9	102,7	103,5	106,3	103,6	
	2006	109,5	108,6	113,5	106,0	109,5	
	2007	103,2	103,5	103,4	104,3	103,6	
	2008	102,7	106,9	103,2	103,4	104,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	100,4	100,6	102,6	100,4	100,9	
	2005	100,7	101,7	101,0	102,9	101,6	
	2006	99,9	100,4	101,3	103,3	101,2	
	2007	102,3	104,9	103,7	100,5	102,7	
	2008	98,9	101,1	102,1	102,5	101,1	

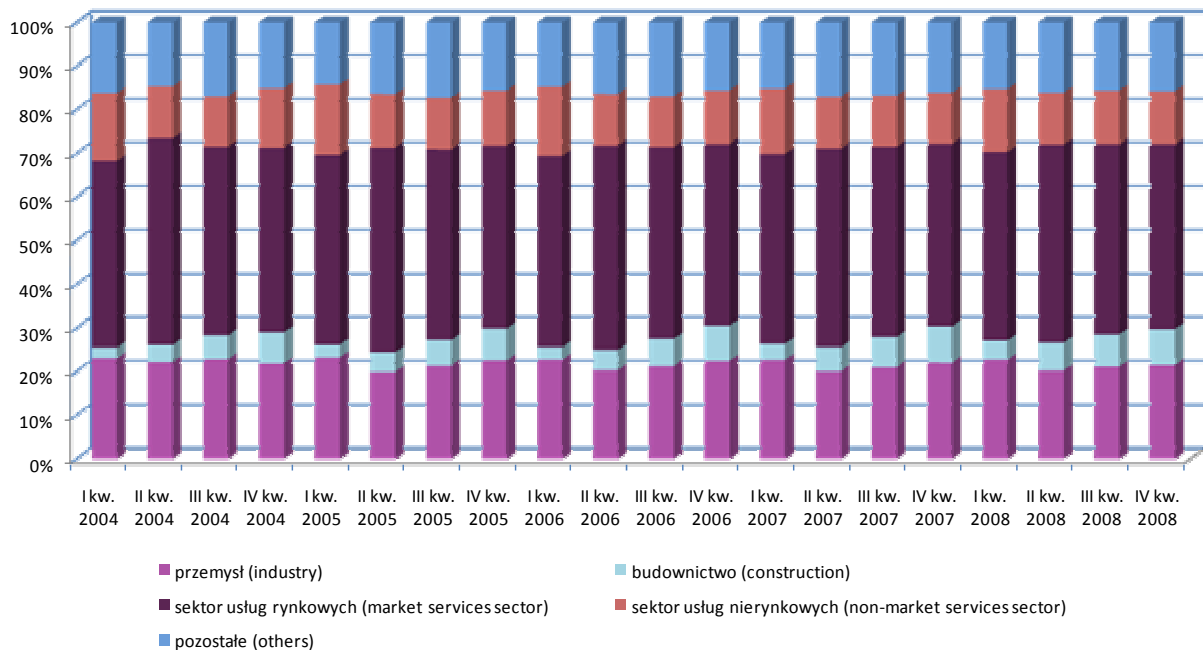
Tablica 19. Struktura PKB według sekcji w latach 2004 - 2008, ceny bieżące.

Table 19. Structure of GDP by sections in 2004 - 2008, at current prices.

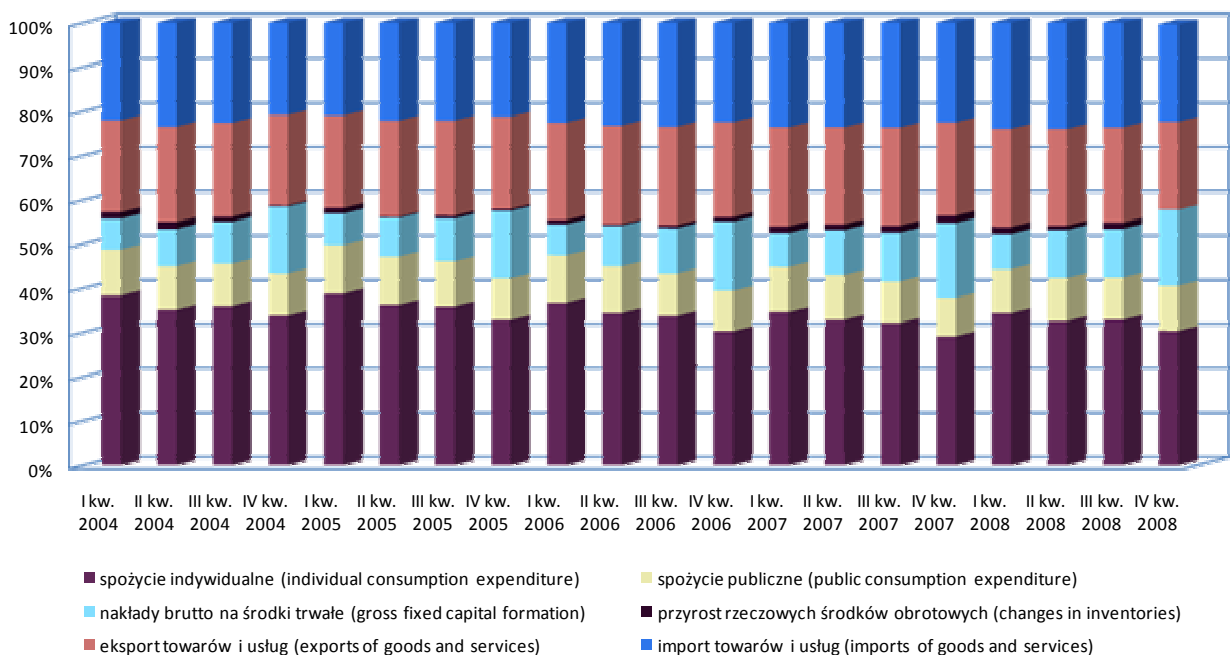
Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		PKB = 100 GDP = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2004	87,5	90,6	88,6	88,7	88,9	
	2005	89,7	88,1	87,2	87,5	88,1	
	2006	89,6	88,0	86,9	87,2	87,8	
	w tym: (of which:)	2007	89,0	87,3	86,8	87,0	87,5
	2008	88,0	87,9	87,4	87,1	87,6	
w tym (of which)							
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2004	23,0	22,1	22,8	21,8	22,4	
	2005	23,2	19,9	21,3	22,5	21,7	
	2006	22,7	20,3	21,2	22,4	21,7	
	2007	22,6	20,1	21,0	22,0	21,5	
	2008	22,7	20,2	21,1	21,5	21,4	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	2,5	4,0	5,5	7,2	4,9	
	2005	2,9	4,5	5,9	7,4	5,3	
	2006	2,9	4,6	6,3	8,1	5,6	
	2007	3,7	5,5	6,9	8,4	6,2	
	2008	4,4	6,4	7,4	8,2	6,7	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	42,7	47,3	43,2	42,3	43,8	
	2005	43,5	46,9	43,7	41,9	43,9	
	2006	43,8	46,9	43,9	41,6	43,9	
	2007	43,5	45,5	43,6	41,8	43,5	
	2008	43,2	45,4	43,6	42,4	43,6	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	17,8	17,2	17,1	15,3	16,8	
	2005	17,7	16,9	17,2	15,3	16,7	
	2006	17,7	16,8	16,9	15,2	16,6	
	2007	17,4	15,9	16,2	14,9	16,1	
	2008	17,4	15,8	16,1	14,1	15,8	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	6,2	7,3	7,0	5,9	6,6	
	2005	5,7	6,6	7,3	5,9	6,4	
	2006	5,7	6,6	7,5	6,0	6,5	
	2007	5,4	6,0	7,2	5,9	6,1	
	2008	5,6	5,9	7,2	6,0	6,1	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	15,6	11,9	11,6	13,6	13,2	
	2005	16,1	12,3	11,8	12,6	13,2	
	2006	15,8	11,8	11,7	12,3	12,8	
	2007	15,0	11,9	11,7	11,7	12,5	
	2008	14,4	11,9	12,3	12,1	12,6	



**WYKRES 1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących**  
**Structure of GDP by sections at current prices**



**WYKRES 2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących**  
**Structure of distribution of GDP at current prices**



Tablica 20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2004 - 2008, ceny bieżące.

Table 20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2004 - 2008, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		Rok = 100 Year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	23,0	24,3	24,7	28,0	100,0	
	2005	23,3	24,2	24,6	27,9	100,0	
	2006	22,9	24,1	24,7	28,3	100,0	
	2007	23,0	24,0	24,7	28,3	100,0	
	2008	23,4	24,4	24,7	27,5	100,0	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2004	22,7	24,8	24,6	27,9	100,0	
	2005	23,8	24,2	24,3	27,7	100,0	
	2006	23,4	24,1	24,4	28,1	100,0	
	w tym: (of which:)	2007	23,4	24,0	24,5	28,1	100,0
	2008	23,6	24,4	24,7	27,3	100,0	
w tym (of which)							
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2004	23,7	24,0	25,1	27,2	100,0	
	2005	24,9	22,1	24,1	28,9	100,0	
	2006	24,0	22,5	24,2	29,3	100,0	
	2007	24,2	22,5	24,3	29,0	100,0	
	2008	25,0	23,0	24,4	27,6	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	11,7	19,9	27,5	40,9	100,0	
	2005	12,8	20,8	27,4	39,0	100,0	
	2006	11,8	19,8	27,4	41,0	100,0	
	2007	13,7	21,0	27,2	38,1	100,0	
	2008	15,6	23,3	27,4	33,7	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	22,5	26,2	24,3	27,0	100,0	
	2005	23,1	25,8	24,5	26,6	100,0	
	2006	22,8	25,8	24,6	26,8	100,0	
	2007	22,9	25,2	24,7	27,2	100,0	
	2008	23,2	25,4	24,7	26,7	100,0	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	24,4	25,0	25,1	25,5	100,0	
	2005	24,7	24,5	25,3	25,5	100,0	
	2006	24,4	24,5	25,1	26,0	100,0	
	2007	24,8	23,9	25,1	26,2	100,0	
	2008	25,9	24,5	25,1	24,5	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	21,7	27,1	26,4	24,8	100,0	
	2005	21,0	25,0	28,0	26,0	100,0	
	2006	20,3	24,7	28,5	26,5	100,0	
	2007	20,2	23,6	29,0	27,2	100,0	
	2008	21,4	23,2	28,7	26,7	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	27,3	21,9	21,8	29,0	100,0	
	2005	28,6	22,6	22,1	26,7	100,0	
	2006	28,2	22,2	22,5	27,1	100,0	
	2007	27,5	22,9	23,2	26,4	100,0	
	2008	26,7	23,0	23,9	26,4	100,0	

Tablica 21. Struktura PKB według sekcji w latach 2004 - 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 21. Structure of GDP by sections in 2004 - 2008, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		PKB = 100 GDP = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2004	88,0	87,9	87,8	88,7	88,1	
	2005	87,5	90,7	88,1	88,1	88,6	
	2006	89,4	87,8	87,1	87,4	87,9	
	w tym: (of which:)	2007	89,7	87,9	86,7	87,0	87,8
	2008	88,5	87,4	86,6	87,4	87,5	
w tym (of which)							
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2004	22,9	21,3	22,3	21,5	22,0	
	2005	23,3	21,4	22,2	22,6	22,4	
	2006	24,1	20,4	22,1	23,4	22,5	
	2007	23,6	20,6	21,7	23,5	22,4	
	2008	23,5	20,8	20,9	21,8	21,7	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	2,6	4,1	5,5	7,3	5,0	
	2005	2,6	4,5	5,7	7,3	5,1	
	2006	2,9	4,7	6,2	8,1	5,6	
	2007	3,8	5,1	6,4	7,7	5,9	
	2008	4,3	6,1	7,1	8,2	6,5	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	43,4	46,6	43,2	43,2	44,0	
	2005	42,9	47,6	43,4	41,9	43,9	
	2006	42,9	46,6	43,7	41,4	43,6	
	2007	43,3	46,5	43,9	42,0	43,8	
	2008	43,3	45,2	43,8	42,5	43,7	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) sekcja G (section G)	2004	17,8	16,9	17,0	14,9	16,6	
	2005	17,4	16,9	17,1	15,3	16,6	
	2006	17,1	16,5	16,8	15,2	16,3	
	2007	17,5	16,2	16,5	14,8	16,2	
	2008	17,4	15,7	16,0	14,3	15,8	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	6,4	7,6	7,1	6,1	6,8	
	2005	5,8	7,3	7,1	6,1	6,6	
	2006	6,0	6,7	7,7	6,0	6,6	
	2007	5,4	6,3	7,3	6,1	6,3	
	2008	5,5	6,0	6,9	5,8	6,1	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	15,9	11,4	12,1	13,4	13,2	
	2005	15,1	11,9	11,8	12,8	12,9	
	2006	15,2	11,6	11,3	12,2	12,5	
	2007	15,0	11,8	11,4	11,3	12,3	
	2008	13,7	11,3	11,5	11,7	12,0	

Tablica 22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2004 - 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2004 - 2008, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		Rok = 100 Year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	23,4	24,7	24,5	27,4	100,0	
	2005	23,5	24,2	24,7	27,6	100,0	
	2006	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0	
	2007	23,3	24,2	24,5	28,0	100,0	
	2008	23,7	24,4	24,6	27,3	100,0	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2004	23,4	24,6	24,4	27,6	100,0	
	2005	23,2	24,8	24,5	27,5	100,0	
	2006	23,7	24,1	24,5	27,7	100,0	
	w tym: (of which:)	2007	23,9	24,2	24,2	27,7	100,0
	2008	23,9	24,4	24,4	27,3	100,0	
w tym (of which)							
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2004	24,4	23,8	24,8	27,0	100,0	
	2005	24,5	23,1	24,5	27,9	100,0	
	2006	25,0	21,8	24,3	28,9	100,0	
	2007	24,7	22,3	23,7	29,3	100,0	
	2008	25,6	23,3	23,7	27,4	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	12,6	20,2	27,2	40,0	100,0	
	2005	12,1	21,2	27,5	39,2	100,0	
	2006	12,1	20,2	27,5	40,2	100,0	
	2007	15,2	21,1	26,7	37,0	100,0	
	2008	15,6	23,0	27,0	34,4	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	23,1	26,0	24,0	26,9	100,0	
	2005	23,0	26,2	24,4	26,4	100,0	
	2006	22,9	25,8	24,8	26,5	100,0	
	2007	23,0	25,6	24,6	26,8	100,0	
	2008	23,5	25,2	24,7	26,6	100,0	
w tym: (of which:)							
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2004	25,1	25,1	25,1	24,7	100,0	
	2005	24,4	24,7	25,4	25,5	100,0	
	2006	24,4	24,3	25,4	25,9	100,0	
	2007	25,3	24,2	25,0	25,5	100,0	
	2008	26,1	24,2	24,9	24,8	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> I ŁĄCZNOŚĆ (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2004	22,4	27,5	25,4	24,7	100,0	
	2005	21,0	26,8	26,5	25,7	100,0	
	2006	21,1	24,5	29,0	25,4	100,0	
	2007	20,2	24,4	28,4	27,0	100,0	
	2008	21,6	24,1	28,0	26,3	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2004	28,2	21,3	22,6	27,9	100,0	
	2005	27,5	22,4	22,6	27,5	100,0	
	2006	28,2	22,4	22,3	27,1	100,0	
	2007	28,4	23,2	22,7	25,7	100,0	
	2008	26,9	23,0	23,5	26,6	100,0	

Tablica 23. Rozdysponowanie PKB w latach 2004 - 2008, ceny bieżące.

Table 23. Distribution of GDP in 2004 - 2008, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	213 035,6	224 806,1	228 044,8	258 651,1	924 537,6	
	2005	229 395,8	238 094,5	241 759,8	274 052,2	983 302,3	
	2006	242 784,9	255 497,1	261 510,9	300 238,5	1 060 031,4	
	w tym: (of which:)	2007	270 132,1	282 921,9	291 058,5	332 624,2	1 176 736,7
	2008	298 598,7	310 116,2	314 556,0	349 566,9	1 272 837,8	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	144 814,8	147 569,2	148 369,7	148 636,1	589 389,8	
	2005	151 739,8	153 190,2	154 220,1	155 144,5	614 294,6	
	2006	161 125,3	162 867,6	165 083,9	163 749,6	652 826,4	
	2007	175 765,5	174 791,0	176 216,7	174 783,1	701 556,3	
	2008	195 662,5	192 954,1	194 698,8	190 595,6	773 911,0	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	39 381,5	41 375,5	39 518,5	42 380,7	162 656,2	
	2005	42 954,4	46 242,4	43 827,4	44 761,3	177 785,5	
	2006	47 181,0	49 853,2	47 249,6	49 424,0	193 707,8	
	2007	51 906,0	54 205,0	51 895,0	53 021,5	211 027,5	
	2008	56 765,0	57 837,8	56 911,0	64 749,0	236 262,8	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI</b> TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2004	26 444,8	35 192,9	39 204,3	66 316,2	167 158,2	
	2005	28 057,3	37 211,2	41 815,4	72 096,1	179 180,0	
	2006	30 486,9	43 470,1	49 632,4	84 719,0	208 308,4	
	2007	38 501,1	53 322,6	60 030,7	101 874,1	253 728,5	
	2008	45 191,4	63 483,0	64 429,0	107 831,8	280 935,2	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH</b> ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2004	5 486,0	6 740,0	4 825,2	1 075,2	18 126,4	
	2005	4 909,3	786,2	2 545,0	1 738,2	9 978,7	
	2006	4 424,9	1 388,6	3 266,7	5 589,8	14 670,0	
	2007	7 744,3	7 169,2	8 595,7	10 220,1	33 729,3	
	2008	8 893,8	5 850,5	8 391,0	-2 279,6	20 855,7	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2004	78 430,7	90 542,5	87 610,1	90 047,5	346 630,8	
	2005	81 584,4	91 920,4	92 335,0	98 817,8	364 657,6	
	2006	96 665,6	105 760,5	109 223,4	116 126,8	427 776,3	
	2007	114 017,9	116 988,8	121 914,2	126 685,2	479 606,1	
	2008	126 584,3	129 523,0	127 824,9	124 955,3	508 887,5	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2004	83 640,0	98 992,9	93 679,4	92 053,2	368 365,5	
	2005	82 092,2	93 727,1	95 245,8	100 880,4	371 945,5	
	2006	99 498,5	110 405,3	115 282,9	121 741,0	446 927,7	
	2007	120 370,2	126 295,6	130 338,5	136 421,4	513 425,7	
	2008	137 312,8	142 500,9	140 710,3	138 997,4	559 521,4	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2004	218 244,9	233 256,5	234 114,1	260 656,8	946 272,3	
	2005	229 903,6	239 901,2	244 670,6	276 114,8	990 590,2	
	2006	245 617,8	260 141,9	267 570,4	305 852,7	1 079 182,8	
	2007	276 484,4	292 228,7	299 482,8	342 360,4	1 210 556,3	
	2008	309 327,2	323 094,1	327 441,4	363 609,0	1 323 471,7	

Tablica 24. Rozdysponowanie PKB w latach 2004 - 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 24. Distribution of GDP in 2004 - 2008, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	208 243,6	218 986,1	217 364,7	243 626,1	888 220,5	
	2005	225 068,1	232 122,1	236 258,4	264 530,0	957 978,6	
	2006	243 203,7	252 235,2	258 382,3	290 716,2	1 044 537,4	
	w tym: (of which:)	2007	264 286,5	273 658,0	277 500,1	316 512,3	1 131 956,9
	2008	292 500,8	301 228,3	304 391,0	337 501,5	1 235 621,6	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	143 387,5	143 823,4	143 081,4	141 837,1	572 129,4	
	2005	149 302,8	150 119,8	151 759,7	150 295,4	601 477,7	
	2006	160 330,1	160 589,1	163 295,9	160 777,3	644 992,4	
	2007	173 326,0	170 664,8	172 377,6	168 542,5	684 910,9	
	2008	188 685,3	185 004,5	185 755,2	183 632,9	743 077,9	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	39 010,2	40 097,6	38 139,0	40 341,2	157 588,0	
	2005	41 498,0	44 460,0	42 178,5	42 912,2	171 048,7	
	2006	46 931,8	48 796,6	46 062,5	46 750,7	188 541,6	
	2007	49 490,4	51 975,9	48 787,2	50 533,8	200 787,3	
	2008	55 229,8	56 941,8	55 067,4	59 679,1	226 918,1	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI</b> TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2004	26 414,1	34 570,0	38 222,2	64 364,1	163 570,4	
	2005	27 463,0	37 250,0	41 417,9	71 838,7	177 969,6	
	2006	30 348,7	43 207,1	48 981,5	83 374,3	205 911,6	
	2007	37 831,0	51 810,7	57 914,2	97 312,7	244 868,6	
	2008	44 970,3	61 568,7	63 004,5	105 073,8	274 617,3	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH</b> ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2004	5 431,6	6 437,1	4 584,6	1 021,6	17 474,9	
	2005	4 906,9	778,8	2 513,8	1 724,7	9 924,2	
	2006	4 171,4	722,2	2 908,2	6 098,8	13 900,6	
	2007	7 390,5	6 956,0	8 316,8	9 630,1	32 293,4	
	2008	9 141,1	5 560,8	8 902,4	-2 365,4	21 238,9	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2004	71 314,7	80 570,5	82 179,1	86 092,8	320 157,1	
	2005	83 114,9	93 712,2	94 397,2	103 004,1	374 228,4	
	2006	98 453,7	103 126,5	105 522,7	110 933,7	418 036,6	
	2007	111 309,8	114 392,7	116 626,8	124 450,2	466 779,5	
	2008	127 069,9	131 097,2	130 954,1	124 301,1	513 422,3	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2004	79 486,6	88 896,9	91 017,5	92 247,8	351 648,8	
	2005	83 447,3	96 627,5	98 223,9	107 516,4	385 815,1	
	2006	99 435,2	106 757,8	110 715,9	119 568,6	436 477,5	
	2007	117 599,2	124 825,0	129 204,0	136 329,4	507 957,6	
	2008	135 324,3	141 834,6	142 174,6	135 355,7	554 689,2	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2004	216 415,5	227 312,5	226 203,1	249 781,1	919 712,2	
	2005	225 400,5	235 037,4	240 085,1	269 042,3	969 565,3	
	2006	244 185,2	255 866,5	263 575,5	299 351,1	1 062 978,3	
	2007	270 575,9	284 090,3	290 077,3	328 391,5	1 173 135,0	
	2008	300 755,2	311 965,7	315 611,5	348 556,1	1 276 888,5	

Tablica 25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysonowania w latach 2004 - 2008.

Table 25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2004 - 2008.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	106,9	106,0	104,8	104,0	105,3	
	2005	102,4	103,2	104,3	104,4	103,6	
	2006	105,4	106,3	106,6	106,6	106,2	
	w tym: (of which:)	2007	107,5	106,6	106,6	106,6	106,8
	2008	106,2	106,0	105,1	103,0	105,0	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	105,5	105,7	104,7	103,1	104,7	
	2005	101,3	101,6	102,7	102,6	102,1	
	2006	105,1	104,6	105,4	104,8	105,0	
	2007	106,7	104,8	104,7	103,5	104,9	
	2008	106,1	106,1	105,7	105,7	105,9	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	103,2	104,4	103,1	101,9	103,1	
	2005	103,6	104,9	104,5	107,7	105,2	
	2006	108,9	105,6	105,0	104,8	106,1	
	2007	104,0	104,2	103,6	102,8	103,7	
	2008	105,3	105,1	106,0	113,8	107,5	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI</b> TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2004	104,8	104,9	105,3	108,6	106,4	
	2005	101,2	103,9	106,4	110,1	106,5	
	2006	108,5	115,1	117,3	116,0	114,9	
	2007	123,8	119,0	116,6	115,1	117,6	
	2008	115,6	114,5	104,0	104,5	108,2	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH</b> ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2004	937,6	596,2	426,7	79,4	434,6	
	2005	87,0	11,6	53,0	163,0	54,7	
	2006	84,8	92,1	114,8	349,6	139,3	
	2007	160,8	488,4	264,3	175,0	220,1	
	2008	115,6	71,9	95,5	-27,0	63,0	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2004	111,8	120,2	119,0	106,3	114,0	
	2005	103,8	109,3	106,1	112,1	108,0	
	2006	122,4	112,8	114,6	110,1	114,6	
	2007	111,2	108,0	109,0	108,4	109,1	
	2008	111,3	111,7	109,5	96,8	107,1	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2004	112,4	124,7	121,6	106,3	115,8	
	2005	101,0	100,9	101,8	115,0	104,7	
	2006	123,7	112,6	116,6	117,4	117,3	
	2007	115,5	114,1	113,9	111,6	113,7	
	2008	114,2	112,7	109,1	97,5	108,0	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2004	107,3	107,8	106,1	104,1	106,2	
	2005	101,4	100,0	102,6	105,6	102,5	
	2006	105,8	106,4	107,4	109,3	107,3	
	2007	109,3	109,1	108,7	107,9	108,7	
	2008	107,6	106,6	105,1	103,1	105,5	

Tablica 26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2004 - 2008, ceny bieżące.

Table 26. Structure of distribution of GDP in 2004 - 2008, current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		PKB = 100 GDP = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	68,0	65,7	65,1	57,5	63,8	
	2005	66,1	64,4	63,8	56,6	62,5	
	2006	66,4	63,7	63,1	54,5	61,6	
	2007	65,1	61,8	60,6	52,6	59,6	
	2008	65,5	62,2	61,9	54,5	60,8	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	18,4	18,4	17,3	16,4	17,6	
	2005	18,7	19,4	18,1	16,4	18,1	
	2006	19,4	19,5	18,1	16,5	18,3	
	2007	19,2	19,2	17,8	15,9	17,9	
	2008	19,0	18,7	18,1	18,5	18,6	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI</b> TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2004	12,4	15,7	17,2	25,7	18,1	
	2005	12,2	15,6	17,3	26,3	18,2	
	2006	12,6	17,0	19,0	28,2	19,7	
	2007	14,3	18,9	20,6	30,6	21,6	
	2008	15,1	20,5	20,5	30,9	22,1	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH</b> ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2004	2,6	3,0	2,1	0,4	2,0	
	2005	2,2	0,4	1,1	0,7	1,0	
	2006	1,8	0,6	1,2	1,9	1,3	
	2007	2,9	2,5	3,0	3,1	2,9	
	2008	3,0	1,9	2,7	-0,7	1,6	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2004	36,8	40,3	38,4	34,8	37,5	
	2005	35,6	38,6	38,2	36,0	37,1	
	2006	39,8	41,4	41,8	38,7	40,4	
	2007	42,2	41,3	41,9	38,1	40,8	
	2008	42,4	41,8	40,6	35,7	40,0	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2004	39,2	44,1	41,1	35,6	39,9	
	2005	35,8	39,4	39,4	36,8	37,8	
	2006	41,0	43,2	44,1	40,6	42,2	
	2007	44,6	44,6	44,8	41,0	43,7	
	2008	46,0	46,0	44,7	39,7	44,0	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2004	102,4	103,8	102,7	100,8	102,4	
	2005	100,2	100,8	101,2	100,8	100,7	
	2006	101,2	101,8	102,3	101,9	101,8	
	2007	102,4	103,3	102,9	102,9	102,9	
	2008	103,6	104,2	104,1	104,0	104,0	



Tablica 27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2004 - 2008, ceny bieżące.

Table 27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2004 - 2008, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		Rok = 100 Year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	23,0	24,3	24,7	28,0	100,0	
	2005	23,3	24,2	24,6	27,9	100,0	
	2006	22,9	24,1	24,7	28,3	100,0	
	w tym: (of which:)	2007	23,0	24,0	24,7	28,3	100,0
	2008	23,4	24,4	24,7	27,5	100,0	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	24,6	25,0	25,2	25,2	100,0	
	2005	24,7	24,9	25,1	25,3	100,0	
	2006	24,7	24,9	25,3	25,1	100,0	
	2007	25,1	24,9	25,1	24,9	100,0	
	2008	25,3	24,9	25,2	24,6	100,0	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	24,2	25,4	24,3	26,1	100,0	
	2005	24,2	26,0	24,6	25,2	100,0	
	2006	24,4	25,7	24,4	25,5	100,0	
	2007	24,6	25,7	24,6	25,1	100,0	
	2008	24,0	24,5	24,1	27,4	100,0	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI</b> TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2004	15,8	21,0	23,5	39,7	100,0	
	2005	15,7	20,8	23,3	40,2	100,0	
	2006	14,6	20,9	23,8	40,7	100,0	
	2007	15,2	21,0	23,7	40,1	100,0	
	2008	16,1	22,6	22,9	38,4	100,0	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH</b> ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2004	30,3	37,2	26,6	5,9	100,0	
	2005	49,2	7,9	25,5	17,4	100,0	
	2006	30,1	9,5	22,3	38,1	100,0	
	2007	23,0	21,2	25,5	30,3	100,0	
	2008	42,6	28,1	40,2	-10,9	100,0	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2004	22,6	26,1	25,3	26,0	100,0	
	2005	22,4	25,2	25,3	27,1	100,0	
	2006	22,6	24,7	25,5	27,2	100,0	
	2007	23,8	24,4	25,4	26,4	100,0	
	2008	24,9	25,4	25,1	24,6	100,0	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2004	22,7	26,9	25,4	25,0	100,0	
	2005	22,1	25,2	25,6	27,1	100,0	
	2006	22,3	24,7	25,8	27,2	100,0	
	2007	23,4	24,6	25,4	26,6	100,0	
	2008	24,5	25,5	25,2	24,8	100,0	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2004	23,1	24,7	24,7	27,5	100,0	
	2005	23,2	24,2	24,7	27,9	100,0	
	2006	22,8	24,1	24,8	28,3	100,0	
	2007	22,8	24,2	24,7	28,3	100,0	
	2008	23,4	24,4	24,7	27,5	100,0	

Tablica 28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2004 - 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 28. Structure of distribution of GDP in 2004 - 2008, at annual average prices of previous year.

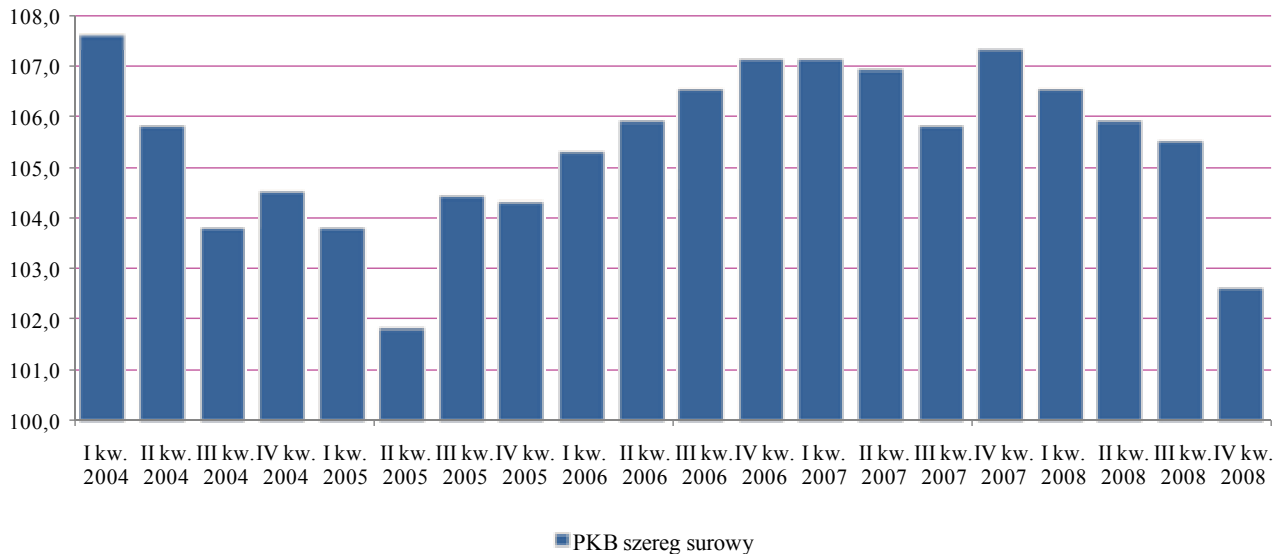
Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		PKB = 100 GDP = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2007	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	68,9	65,7	65,8	58,2	64,4	
	2005	66,3	64,7	64,2	56,8	62,8	
	2006	65,9	63,7	63,2	55,3	61,7	
	2007	65,6	62,4	62,1	53,3	60,5	
	2008	64,5	61,4	61,0	54,4	60,1	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	18,7	18,3	17,5	16,5	17,7	
	2005	18,4	19,2	17,9	16,2	17,9	
	2006	19,3	19,3	17,8	16,1	18,1	
	2007	18,8	19,0	17,6	16,0	17,7	
	2008	18,9	18,9	18,1	17,7	18,4	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI</b> TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2004	12,7	15,8	17,6	26,4	18,4	
	2005	12,2	16,1	17,5	27,2	18,6	
	2006	12,5	17,1	19,0	28,7	19,7	
	2007	14,3	18,9	20,9	30,8	21,6	
	2008	15,4	20,4	20,7	31,2	22,2	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH</b> ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2004	2,6	2,9	2,1	0,4	2,0	
	2005	2,2	0,3	1,1	0,7	1,0	
	2006	1,7	0,3	1,1	2,1	1,4	
	2007	2,8	2,6	3,0	3,0	2,9	
	2008	3,1	1,9	3,0	-0,7	1,7	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2004	34,3	36,8	37,8	35,3	36,1	
	2005	36,9	40,4	40,0	38,9	39,1	
	2006	40,5	40,9	40,8	38,1	40,0	
	2007	42,1	41,8	42,0	39,3	41,3	
	2008	43,4	43,5	43,0	36,8	41,6	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2004	38,2	40,6	41,8	37,8	39,6	
	2005	37,0	41,7	41,6	40,6	40,3	
	2006	40,9	42,3	42,8	41,1	41,8	
	2007	44,5	45,6	46,5	43,1	44,9	
	2008	46,2	47,1	46,7	40,1	44,9	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2004	103,9	103,8	104,0	102,5	103,5	
	2005	100,1	101,3	101,6	101,7	101,2	
	2006	100,4	101,4	102,0	103,0	101,8	
	2007	102,4	103,8	104,5	103,8	103,6	
	2008	102,8	103,6	103,7	103,3	103,3	

Tablica 29. Struktura rozdysonowania PKB według kwartałów w latach 2004 - 2008, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

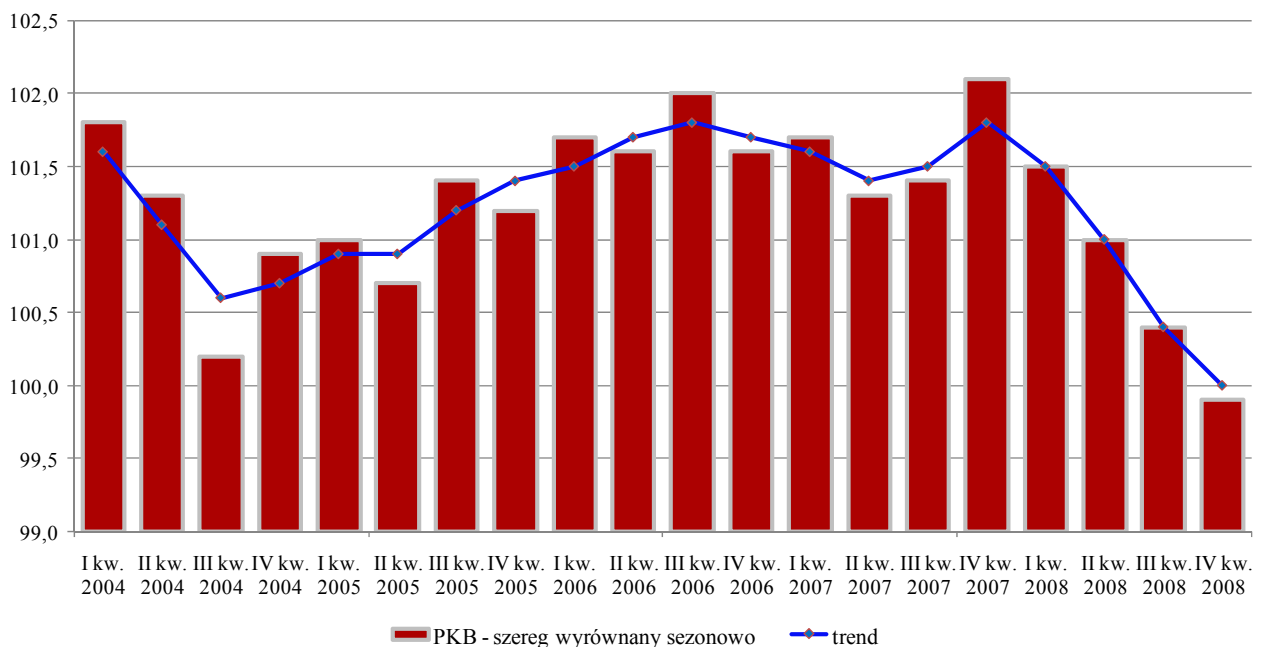
Table 29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2004 - 2008, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		Rok = 100 Year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	23,4	24,7	24,5	27,4	100,0	
	2005	23,5	24,2	24,7	27,6	100,0	
	2006	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0	
	w tym: (of which:)	2007	23,3	24,2	24,5	28,0	100,0
	2008	23,7	24,4	24,6	27,3	100,0	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	25,1	25,1	25,0	24,8	100,0	
	2005	24,8	25,0	25,2	25,0	100,0	
	2006	24,9	24,9	25,3	24,9	100,0	
	2007	25,3	24,9	25,2	24,6	100,0	
	2008	25,4	24,9	25,0	24,7	100,0	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	24,8	25,4	24,2	25,6	100,0	
	2005	24,3	26,0	24,6	25,1	100,0	
	2006	24,9	25,9	24,4	24,8	100,0	
	2007	24,6	25,9	24,3	25,2	100,0	
	2008	24,3	25,1	24,3	26,3	100,0	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI</b> TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2004	16,1	21,1	23,4	39,4	100,0	
	2005	15,4	20,9	23,3	40,4	100,0	
	2006	14,7	21,0	23,8	40,5	100,0	
	2007	15,4	21,2	23,7	39,7	100,0	
	2008	16,4	22,4	22,9	38,3	100,0	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH</b> ŚRODKÓW OBROTOWYCH (CHANGES IN INVENTORIES)	2004	31,1	36,8	26,2	5,9	100,0	
	2005	49,4	7,9	25,3	17,4	100,0	
	2006	30,0	5,2	20,9	43,9	100,0	
	2007	22,9	21,5	25,8	29,8	100,0	
	2008	43,0	26,2	41,9	-11,1	100,0	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2004	22,3	25,1	25,7	26,9	100,0	
	2005	22,2	25,1	25,2	27,5	100,0	
	2006	23,6	24,7	25,2	26,5	100,0	
	2007	23,8	24,5	25,0	26,7	100,0	
	2008	24,8	25,5	25,5	24,2	100,0	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2004	22,6	25,3	25,9	26,2	100,0	
	2005	21,6	25,0	25,5	27,9	100,0	
	2006	22,8	24,4	25,4	27,4	100,0	
	2007	23,2	24,6	25,4	26,8	100,0	
	2008	24,4	25,6	25,6	24,4	100,0	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2004	23,5	24,7	24,6	27,2	100,0	
	2005	23,2	24,2	24,8	27,8	100,0	
	2006	23,0	24,1	24,8	28,1	100,0	
	2007	23,1	24,2	24,7	28,0	100,0	
	2008	23,6	24,4	24,7	27,3	100,0	

**WYKRES 3. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2000 przy podstawie analogiczny kwartał roku poprzedniego = 100**  
**Real growth of GDP at constant prices of 2000**  
**corresponding period of previous year = 100**



**WYKRES 4. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2000 przy podstawie kwartał poprzedni = 100**  
**Real growth of GDP at constant prices of 2000, previous quarter = 100**



**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO  
I JEGO ELEMENTY  
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO  
ceny stałe przy roku odniesienia 2000**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT  
AND ITS ELEMENTS  
NON - SEASONALLY ADJUSTED DATA  
constant prices of 2000**

Tablica 30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2004 - 2008, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 30. GDP and gross value added in 2004 - 2008, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	196 047,9	206 161,3	204 634,8	229 358,2	836 202,2
	2005	203 563,9	209 943,9	213 685,0	239 255,4	866 448,2
	2006	214 301,7	222 259,9	227 676,5	256 167,9	920 406,0
	2007	229 475,2	237 612,3	240 948,3	274 821,9	982 857,7
	2008	244 308,4	251 598,0	254 239,6	281 894,8	1 032 040,8
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2004	173 461,0	182 069,4	180 679,9	204 570,2	740 780,5
	2005	177 462,3	189 718,4	187 706,2	210 150,8	765 037,7
	2006	192 046,3	195 511,8	198 715,2	224 326,6	810 599,9
	2007	206 331,1	209 466,8	209 416,7	239 695,9	864 910,5
	w tym: (of which:)	2008	217 533,7	221 258,9	221 563,3	247 822,2
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2004	45 699,0	44 576,8	46 413,0	50 271,3	186 960,1
	2005	47 366,2	44 793,1	47 305,9	54 011,6	193 476,8
	2006	53 161,4	46 500,3	51 631,8	61 454,7	212 748,2
	2007	57 741,8	52 179,8	55 597,8	68 712,0	234 231,4
	2008	63 984,3	58 076,2	59 140,6	68 381,6	249 582,7
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	5 344,6	8 633,0	11 613,3	17 061,0	42 651,9
	2005	5 553,6	9 749,9	12 656,9	18 032,3	45 992,7
	2006	6 198,8	10 357,5	14 114,8	20 669,2	51 340,3
	2007	8 632,7	12 002,4	15 202,6	21 040,6	56 878,3
	2008	9 685,9	14 306,0	16 735,8	21 323,1	62 050,8
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	85 728,1	96 894,7	89 033,9	99 951,2	371 607,9
	2005	88 438,6	101 169,7	93 920,5	101 471,9	385 000,7
	2006	93 057,9	104 787,8	100 744,3	107 395,3	405 985,3
	2007	99 676,6	110 907,3	106 195,3	115 721,6	432 500,8
	2008	106 958,7	114 950,1	112 602,7	121 099,4	455 610,9

Tablica 31. Rozdysponowanie PKB w latach 2004 - 2008, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 31. Distribution of GDP in 2004 - 2008, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	196 047,9	206 161,3	204 634,8	229 358,2	836 202,2
	2005	203 563,9	209 943,9	213 685,0	239 255,4	866 448,2
	2006	214 301,7	222 259,9	227 676,5	256 167,9	920 406,0
	2007	229 475,2	237 612,3	240 948,3	274 821,9	982 857,7
	2008	244 308,4	251 598,0	254 239,6	281 894,8	1 032 040,8
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	171 330,3	172 925,6	170 217,6	171 124,1	685 597,6
	2005	173 923,2	177 489,3	176 713,6	176 092,4	704 218,5
	2006	184 260,6	186 256,3	186 033,5	184 444,2	740 994,6
	2007	195 036,0	195 005,6	193 722,0	191 647,0	775 410,6
	2008	207 190,3	205 665,1	204 707,0	206 518,1	824 080,5
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	133 236,9	133 641,9	132 952,5	131 796,2	531 627,5
	2005	134 670,6	135 407,5	136 886,7	135 565,9	542 530,7
	2006	141 599,8	141 828,6	144 219,2	141 994,8	569 642,4
	2007	151 240,6	148 918,5	150 413,0	147 066,6	597 638,7
	2008	160 736,4	157 600,8	158 240,3	156 432,4	633 009,9
<b>AKUMULACJA</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	2004	30 984,3	39 903,8	41 660,1	63 623,0	176 171,2
	2005	30 780,4	36 173,5	41 783,5	69 932,6	178 670,0
	2006	32 597,6	41 473,2	48 982,9	84 428,9	207 482,6
	2007	42 083,8	54 681,3	61 626,3	99 477,2	257 868,6
	2008	48 547,7	60 224,6	64 515,1	92 115,8	265 403,2
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2004	25 667,6	33 593,0	37 142,0	62 545,1	158 947,7
	2005	26 114,1	35 420,3	39 383,5	68 310,1	169 228,0
	2006	28 663,1	40 807,3	46 261,0	78 743,5	194 474,9
	2007	35 224,7	48 241,3	53 924,3	90 608,5	227 998,8
	2008	40 410,0	55 325,3	56 615,5	94 418,7	246 769,5
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2004	202 728,1	212 935,9	211 896,8	233 983,5	861 544,3
	2005	205 218,4	213 992,5	218 588,2	244 952,6	882 751,7
	2006	217 602,5	228 012,1	234 881,9	266 762,9	947 259,4
	2007	235 316,0	247 069,2	252 276,0	285 597,4	1 020 258,6
	2008	253 476,9	262 925,1	265 997,8	293 763,6	1 076 163,4

Tablica 32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2004 - 2008, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2004 - 2008, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	107,6	105,8	103,8	104,5	105,3
	2005	103,8	101,8	104,4	104,3	103,6
	2006	105,3	105,9	106,5	107,1	106,2
	2007	107,1	106,9	105,8	107,3	106,8
	2008	106,5	105,9	105,5	102,6	105,0
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2004	106,7	106,5	103,4	104,3	105,2
	2005	102,3	104,2	103,9	102,7	103,3
	2006	108,2	103,1	105,9	106,7	106,0
	2007	107,4	107,1	105,4	106,9	106,7
	w tym: (of which:)	2008	105,4	105,6	105,8	103,4
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2004	115,2	113,2	108,3	106,3	110,5
	2005	103,6	100,5	101,9	107,4	103,5
	2006	112,2	103,8	109,1	113,8	110,0
	2007	108,6	112,2	107,7	111,8	110,1
	2008	110,8	111,3	106,4	99,5	106,6
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	97,5	101,0	99,7	105,2	101,8
	2005	103,9	112,9	109,0	105,7	107,8
	2006	111,6	106,2	111,5	114,6	111,6
	2007	139,3	115,9	107,7	101,8	110,8
	2008	112,2	119,2	110,1	101,3	109,1
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	104,9	104,9	102,9	104,1	104,2
	2005	103,2	104,4	105,5	101,5	103,6
	2006	105,2	103,6	107,3	105,8	105,5
	2007	107,1	105,8	105,4	107,8	106,5
	2008	107,3	103,6	106,0	104,6	105,3



Tablica 33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2004 - 2008, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2004 - 2008, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	107,6	105,8	103,8	104,5	105,3
	2005	103,8	101,8	104,4	104,3	103,6
	2006	105,3	105,9	106,5	107,1	106,2
	2007	107,1	106,9	105,8	107,3	106,8
	w tym: (of which:)	2008	106,5	105,9	105,5	102,6
<b>SPOŻYCIE OGÓŁEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	104,8	104,9	103,9	103,6	104,3
	2005	101,5	102,6	103,8	102,9	102,7
	2006	105,9	104,9	105,3	104,7	105,2
	2007	105,8	104,7	104,1	103,9	104,6
	2008	106,2	105,5	105,7	107,8	106,3
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	105,3	105,7	104,8	103,2	104,7
	2005	101,1	101,3	103,0	102,9	102,1
	2006	105,1	104,7	105,4	104,7	105,0
	2007	106,8	105,0	104,3	103,6	104,9
	2008	106,3	105,8	105,2	106,4	105,9
<b>AKUMULACJA</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	2004	121,9	119,7	115,4	108,4	114,7
	2005	99,3	90,7	100,3	109,9	101,4
	2006	105,9	114,7	117,2	120,7	116,1
	2007	129,1	131,8	125,8	117,8	124,3
	2008	115,4	110,1	104,7	92,6	102,9
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI</b> TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2004	103,5	104,2	106,1	109,0	106,4
	2005	101,7	105,4	106,0	109,2	106,5
	2006	109,8	115,2	117,5	115,3	114,9
	2007	122,9	118,2	116,6	115,1	117,6
	2008	114,7	114,7	105,0	104,2	108,2
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2004	107,0	107,3	105,9	104,9	106,2
	2005	101,2	100,5	103,2	104,7	102,5
	2006	106,0	106,6	107,5	108,9	107,3
	2007	108,1	108,4	107,4	107,1	108,7
	2008	107,7	106,4	105,4	102,9	105,5

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO  
I JEGO ELEMENTY  
DANE WYRÓWNANE SEZONOWO  
ceny stałe przy roku odniesienia 2000**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT  
AND ITS ELEMENTS  
SEASONALLY ADJUSTED DATA  
constant prices of 2000**

Tablica 34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2004 - 2008, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 34. GDP and gross value added in 2004 - 2008, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	206 290,6	208 885,8	209 267,5	211 075,2
	2005	213 239,6	214 693,7	217 766,6	220 420,7
	2006	224 175,5	227 653,4	232 219,2	235 953,0
	2007	240 037,8	243 231,0	246 612,3	251 703,8
	2008	255 547,9	257 990,1	258 973,5	258 636,6
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2004	182 909,4	184 249,1	184 527,8	187 425,9
	2005	186 924,5	191 174,4	192 515,0	194 542,8
	2006	198 631,0	200 138,5	205 197,9	207 898,6
	2007	211 758,0	215 299,8	217 155,1	221 195,1
	w tym: (of which:)	2008	224 860,5	225 563,0	227 431,1
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2004	45 686,2	46 743,7	46 792,6	46 864,7
	2005	47 123,1	47 951,3	48 561,8	49 588,9
	2006	51 440,1	51 595,1	53 919,3	55 198,4
	2007	56 033,4	58 088,0	59 089,0	61 121,0
	2008	62 651,0	62 610,0	61 881,6	60 843,6
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	10 476,5	10 460,3	10 515,0	10 865,6
	2005	11 046,8	11 391,8	11 524,4	11 642,8
	2006	11 890,0	12 514,4	13 118,9	13 914,3
	2007	14 087,5	14 085,5	14 467,1	14 800,9
	2008	15 229,9	15 529,6	15 660,0	15 651,6
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	91 669,4	92 417,4	93 005,7	94 400,8
	2005	94 870,4	96 080,4	96 802,2	97 628,6
	2006	99 146,2	100 548,2	102 499,4	103 683,8
	2007	105 483,1	107 388,9	108 704,4	110 687,8
	2008	112 226,4	113 036,9	114 504,5	115 547,7

Tablica 35. Rozdysonowanie PKB w latach 2004 - 2008, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 35. Distribution of GDP in 2004 - 2008, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	206 290,6	208 885,8	209 267,5	211 075,2
	2005	213 239,6	214 693,7	217 766,6	220 420,7
	2006	224 175,5	227 653,4	232 219,2	235 953,0
	2007	240 037,8	243 231,0	246 612,3	251 703,8
	w tym: (of which:)	2008	255 547,9	257 990,1	258 973,5
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	169 305,2	170 592,3	171 566,3	172 898,1
	2005	173 434,7	175 290,7	177 214,3	179 233,6
	2006	181 950,3	184 220,8	186 637,0	188 874,0
	2007	190 755,5	192 869,9	195 319,4	197 593,7
	2008	201 267,7	204 435,0	206 443,1	208 789,2
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	130 812,2	132 337,7	132 941,0	133 547,5
	2005	133 962,5	134 903,9	136 371,0	137 973,9
	2006	139 659,7	141 731,1	143 792,9	145 644,8
	2007	147 435,7	148 794,6	150 501,6	152 052,2
	2008	154 561,8	157 178,5	158 585,7	160 426,7
<b>AKUMULACJA</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	2004	43 351,0	44 768,9	44 362,6	43 688,7
	2005	44 111,5	43 148,1	44 787,1	46 623,3
	2006	47 513,8	50 183,1	53 111,0	56 674,7
	2007	60 291,0	63 905,0	66 042,9	67 629,7
	2008	70 861,9	67 005,1	65 216,3	62 319,8
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI</b> TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2004	38 913,1	39 083,2	39 744,1	40 433,6
	2005	40 587,8	41 447,4	42 314,9	44 086,2
	2006	45 090,3	47 554,5	49 589,2	51 331,0
	2007	54 093,3	55 425,2	58 102,4	59 311,3
	2008	60 900,6	61 895,4	61 271,3	61 547,6
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2004	211 543,1	215 632,9	215 609,7	216 612,1
	2005	217 025,2	218 478,6	222 193,2	225 127,5
	2006	230 087,9	233 387,4	238 830,4	244 300,5
	2007	248 752,5	252 841,1	256 619,9	261 635,0
	2008	265 137,8	269 269,4	269 828,1	268 578,8

Tablica 36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2004 - 2008, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2004 - 2008, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	101,8	101,3	100,2	100,9
	2005	101,0	100,7	101,4	101,2
	2006	101,7	101,6	102,0	101,6
	2007	101,7	101,3	101,4	102,1
	2008	101,5	101,0	100,4	99,9
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2004	102,0	100,7	100,2	101,6
	2005	99,7	102,3	100,7	101,1
	2006	102,1	100,8	102,5	101,3
	2007	101,9	101,7	100,9	101,9
	2008 w tym: (of which:)	101,7	100,3	100,8	100,2
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2004	102,8	102,3	100,1	100,2
	2005	100,6	101,8	101,3	102,1
	2006	103,7	100,3	104,5	102,4
	2007	101,5	103,7	101,7	103,4
	2008	102,5	99,9	98,8	98,3
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	100,8	99,8	100,5	103,3
	2005	101,7	103,1	101,2	101,0
	2006	102,1	105,3	104,8	106,1
	2007	101,2	100,0	102,7	102,3
	2008	102,9	102,0	100,8	99,9
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	101,4	100,8	100,6	101,5
	2005	100,5	101,3	100,8	100,9
	2006	101,6	101,4	101,9	101,2
	2007	101,7	101,8	101,2	101,8
	2008	101,4	100,7	101,3	100,9

Tablica 37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2004 - 2008, dane wyrównane sezonowo  
ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2004 - 2008, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	101,8	101,3	100,2	100,9
	2005	101,0	100,7	101,4	101,2
	2006	101,7	101,6	102,0	101,6
	2007	101,7	101,3	101,4	102,1
	2008	101,5	101,0	100,4	99,9
w tym: (of which:)					
<b>SPOŻYCIE OGÓŁEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	101,3	100,8	100,6	100,8
	2005	100,3	101,1	101,1	101,1
	2006	101,5	101,2	101,3	101,2
	2007	101,0	101,1	101,3	101,2
	2008	101,9	101,6	101,0	101,1
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	101,3	101,2	100,5	100,5
	2005	100,3	100,7	101,1	101,2
	2006	101,2	101,5	101,5	101,3
	2007	101,2	100,9	101,1	101,0
	2008	101,7	101,7	100,9	101,2
<b>AKUMULACJA</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	2004	108,6	103,3	99,1	98,5
	2005	101,0	97,8	103,8	104,1
	2006	101,9	105,6	105,8	106,7
	2007	106,4	106,0	103,3	102,4
	2008	104,8	94,6	97,3	95,6
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI</b> TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2004	103,9	100,4	101,8	101,7
	2005	100,4	102,1	102,1	104,2
	2006	102,3	105,5	104,3	103,5
	2007	105,4	102,5	104,8	102,1
	2008	102,7	101,6	99,0	100,5
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2004	102,4	101,9	100,0	100,5
	2005	100,2	100,7	101,7	101,3
	2006	102,2	101,4	102,3	102,3
	2007	101,8	101,6	101,5	102,0
	2008	101,3	101,6	100,2	99,5

Tablica 38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2004 - 2008, ceny stałe przy roku odniesienia 2000

Table 38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2004 - 2008, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	101,6	101,1	100,6	100,7
	2005	100,9	100,9	101,2	101,4
	2006	101,5	101,7	101,8	101,7
	2007	101,6	101,4	101,5	101,8
	2008	101,5	101,0	100,4	100,0
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2004	101,3	100,9	100,7	100,8
	2005	100,9	101,1	101,2	101,3
	2006	101,5	101,6	101,7	101,7
	2007	101,7	101,5	101,4	101,5
	w tym: (of which:)	2008	101,3	100,8	100,6
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2004	102,9	101,9	100,6	100,2
	2005	100,7	101,3	101,6	102,3
	2006	102,5	102,2	102,9	102,7
	2007	102,3	102,6	102,7	102,8
	2008	102,1	100,3	98,9	98,2
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2004	100,1	100,4	101,1	102,0
	2005	102,3	102,1	101,6	101,6
	2006	102,8	104,3	104,9	104,2
	2007	102,3	101,4	101,9	102,4
	2008	102,4	101,8	101,0	100,7
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2004	101,0	100,9	100,9	101,0
	2005	101,0	101,0	101,0	101,1
	2006	101,3	101,5	101,6	101,6
	2007	101,6	101,6	101,5	101,5
	2008	101,3	101,1	101,1	101,0

Tablica 39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2004 - 2008, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2004 - 2008, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	101,6	101,1	100,6	100,7
	2005	100,9	100,9	101,2	101,4
	2006	101,5	101,7	101,8	101,7
	2007	101,6	101,4	101,5	101,8
	w tym: (of which:)	2008	101,5	101,0	100,4
<b>SPOŻYCIE OGÓŁEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	101,0	100,9	100,7	100,7
	2005	100,7	100,9	101,1	101,2
	2006	101,3	101,3	101,3	101,2
	2007	101,1	101,2	101,2	101,4
	2008	101,5	101,4	101,2	101,0
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2004	101,1	100,9	100,7	100,5
	2005	100,6	100,7	101,0	101,1
	2006	101,3	101,4	101,4	101,3
	2007	101,2	101,1	101,1	101,3
	2008	101,4	101,4	101,2	101,0
<b>AKUMULACJA</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	2004	105,0	103,3	100,8	99,6
	2005	99,5	100,5	101,7	102,9
	2006	103,8	104,8	105,7	106,3
	2007	106,1	105,3	104,3	103,0
	2008	101,1	98,7	96,6	95,4
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI</b> TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2004	102,0	101,9	101,3	101,2
	2005	101,3	101,8	102,4	103,1
	2006	103,7	104,1	104,3	104,4
	2007	104,2	103,9	103,4	102,9
	2008	102,1	101,2	100,3	99,7
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2004	102,0	101,5	100,6	100,3
	2005	100,4	100,8	101,3	101,6
	2006	101,8	101,9	102,1	102,2
	2007	101,9	101,7	101,7	101,7
	2008	101,5	101,1	100,4	99,7



**NIEFINANSOWE RACHUNKI KWARTALNE  
WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH**  
ceny bieżące

**NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS  
BY INSTITUTIONAL SECTORS**  
current prices

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2004 - 2008, ceny bieżące.

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2004 - 2008, at current prices.

Transakcje bilansujące Transaction & balancing items		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarka narodowa (National economy)					Przedsiębiorstw (Non-financial corporations)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)					w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004	213 036	224 806	228 045	258 651	924 538					
	2005	229 396	238 094	241 760	274 052	983 302					
	2006	242 785	255 497	261 511	300 238	1 060 031					
	2007	270 132	282 922	291 059	332 624	1 176 737					
	2008	298 599	310 116	314 556	349 567	1 272 838					
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2004	186 430	203 717	201 975	229 543	821 665	87 787	94 764	95 395	104 095	382 041
	2005	205 907	209 680	210 929	239 813	866 329	95 425	94 593	98 831	113 248	402 097
	2006	217 438	224 889	227 149	261 703	931 179	97 328	104 137	109 279	130 075	440 819
	2007	240 418	247 081	252 575	289 368	1 029 442	109 594	115 404	121 588	143 337	489 923
	2008	262 806	272 475	274 967	304 343	1 114 591	127 021	126 997	134 565	145 742	534 325
<b>NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO</b> (GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME)	2004	102 990	118 834	117 391	141 071	480 286	40 260	45 313	44 950	50 491	181 014
	2005	120 155	122 396	121 561	141 249	505 361	45 655	44 095	46 484	53 554	189 788
	2006	123 944	127 947	131 136	159 362	542 389	42 700	45 799	50 174	68 791	207 464
	2007	137 168	141 305	145 298	178 696	602 467	47 660	51 428	54 457	76 676	230 221
	2008	149 330	152 984	156 748	173 263	632 325	57 977	55 573	60 492	68 813	242 855
<b>DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO</b> (GROSS DISPOSABLE INCOME)	2004	207 156	220 337	224 546	256 087	908 126	19 886	23 498	24 154	26 229	93 767
	2005	227 477	238 773	241 111	271 399	978 760	21 490	24 339	25 260	34 541	105 630
	2006	238 509	253 318	261 726	293 388	1 046 941	17 867	21 814	28 136	43 253	111 070
	2007	263 402	276 252	286 426	324 533	1 150 613	11 387	24 754	25 646	45 160	106 947
	2008	294 154	305 203	314 704	345 207	1 259 268	21 853	30 999	34 701	48 041	135 594
<b>OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO</b> (GROSS SAVING)	2004	20 881	29 073	34 528	62 914	147 396	19 886	23 498	24 154	26 229	93 767
	2005	30 588	36 940	40 879	69 208	177 615	21 490	24 339	25 260	34 541	105 630
	2006	27 847	38 081	47 101	77 892	190 921	17 867	21 814	28 136	43 253	111 070
	2007	33 206	44 563	55 623	94 322	227 714	11 387	24 754	25 646	45 160	106 947
	2008	38 957	51 498	60 146	87 200	237 801	21 853	30 999	34 701	48 041	135 594
<b>WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-)</b> (NET LENDING (+) / NET BORROWING (-))	2004	-11 180	-12 786	-8 012	-4 313	-36 291	2 129	3 159	595	-5 871	12
	2005	-749	-826	-3 133	-3 920	-8 628	3 845	4 739	4 281	-2 931	9 934
	2006	-4 844	-5 277	-2 876	-9 460	-22 457	1 711	-905	-1 558	-5 013	-5 765
	2007	-11 433	-14 135	-9 844	-13 215	-48 627	-14 461	-12 921	-9 439	-14 683	-51 504
	2008	-13 637	-15 110	-10 826	-15 992	-55 565	-10 959	-5 233	-3 426	-2 116	-21 734

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2004 - 2008, ceny bieżące (c.d.).

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2004 - 2008, at current prices (cont.).

Transakcje bilansujące Transaction & balancing items		SEKTORY (SECTORS)												
		Instytucji finansowych i ubezpieczeniowych (Financial corporation)					(Instytucji rządowych i samorządowych) General government							
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)			
		w mln PLN (in PLN millions)					w mln PLN (in PLN millions)							
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004													
	2005													
	2006													
	2007													
	2008													
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2004	6 236	8 227	7 647	12 054	34 164	30 179	30 555	29 850	31 988	122 572			
	2005	8 281	9 336	9 035	10 958	37 610	31 987	33 149	32 447	33 019	130 602			
	2006	9 554	10 149	10 667	11 288	41 658	33 045	35 235	33 508	34 784	136 572			
	2007	13 061	14 066	12 629	14 287	54 043	36 713	36 154	35 807	38 268	146 942			
	2008	14 355	14 580	14 198	15 290	58 423	37 365	39 927	38 844	46 224	162 360			
<b>NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO</b> (GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME)	2004	2 852	4 871	4 316	8 632	20 671	6 763	7 217	7 146	7 468	28 594			
	2005	4 798	5 704	5 463	6 931	22 896	7 649	7 455	7 780	7 786	30 670			
	2006	5 542	6 485	6 815	6 366	25 208	7 902	7 616	7 642	8 225	31 385			
	2007	8 852	9 497	7 962	9 888	36 199	8 105	7 223	8 905	8 299	32 532			
	2008	9 721	9 305	9 060	10 175	38 261	8 508	8 229	8 265	8 838	33 840			
<b>DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO</b> (GROSS DISPOSABLE INCOME)	2004	4 352	3 907	5 213	9 910	23 382	34 448	35 416	35 673	41 839	147 376			
	2005	8 592	4 594	8 744	8 856	30 786	41 645	42 117	42 989	48 729	175 480			
	2006	7 699	7 641	6 410	8 955	30 705	46 725	46 949	51 221	55 753	200 648			
	2007	11 085	10 392	9 840	16 217	47 534	60 447	52 306	59 118	68 787	240 658			
	2008	14 309	11 104	15 363	17 084	57 860	66 426	57 157	60 456	68 916	252 955			
<b>OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO</b> (GROSS SAVING)	2004	-1 325	601	-229	2 842	1 889	-4 934	-5 959	-3 845	-542	-15 280			
	2005	5 023	-842	1 699	4 413	10 293	-1 309	-4 126	-838	3 968	-2 305			
	2006	856	1 055	1 514	4 596	8 021	-456	-2 904	3 972	6 329	6 941			
	2007	3 731	3 059	257	9 569	16 616	8 541	-1 899	7 223	15 766	29 631			
	2008	7 485	1 813	11 133	12 373	32 804	9 661	-680	3 545	4 166	16 692			
<b>WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-)</b> (NET LENDING (+) / NET BORROWING (-))	2004	-1 992	-443	-1 315	850	-2 900	-9 430	-13 769	-12 926	-16 565	-52 690			
	2005	4 433	-1 863	546	2 328	5 444	-5 526	-10 616	-10 551	-13 355	-40 048			
	2006	109	-174	188	2 124	2 247	-5 209	-10 981	-8 171	-14 109	-38 470			
	2007	2 883	1 410	-1 402	6 456	9 347	3 427	-11 330	-4 865	-8 771	-21 539			
	2008	6 434	101	9 647	9 750	25 932	4 035	-13 219	-11 446	-25 852	-46 482			

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2004 - 2008, ceny bieżące (dok.).

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2004 - 2008, at current prices (cont.).

Transakcje bilansujące Transaction & balancing items		SEKTORY (SECTORS)											
		Gospodarstw domowych i instytucji niekomercyjnych (Households and non-profit institutions)					Zagranica (Rest of the world)						
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)		
		w mln PLN (in PLN millions)					w mln PLN (in PLN millions)						
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2004												
	2005												
	2006												
	2007												
	2008												
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2004	62 228	70 171	69 083	81 406	282 888							
	2005	70 214	72 602	70 616	82 588	296 020							
	2006	77 511	75 368	73 695	85 556	312 130							
	2007	81 050	81 457	82 551	93 476	338 534							
	2008	84 065	90 971	87 360	97 087	359 483							
<b>NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO</b> (GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME)	2004	53 115	61 433	60 979	74 480	250 007							
	2005	62 053	65 142	61 834	72 978	262 007							
	2006	67 800	68 047	66 505	75 980	278 332							
	2007	72 551	73 157	73 974	83 833	303 515							
	2008	73 124	79 877	78 931	85 437	317 369							
<b>DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO</b> (GROSS DISPOSABLE INCOME)	2004	148 470	157 516	159 506	178 109	643 601							
	2005	155 750	167 723	164 118	179 273	666 864							
	2006	166 218	176 914	175 959	185 427	704 518							
	2007	180 483	188 800	191 822	194 369	755 474							
	2008	191 566	205 943	204 184	211 166	812 859							
<b>OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO</b> (GROSS SAVING)	2004	7 254	10 933	14 448	34 385	67 020							
	2005	5 384	17 569	14 758	26 286	63 997							
	2006	9 580	18 116	13 479	23 714	64 889							
	2007	9 547	18 649	22 497	23 827	74 520							
	2008	-42	19 366	10 767	22 620	52 711							
<b>WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-)</b> (NET LENDING (+) / NET BORROWING (-))	2004	-1 887	-1 733	5 634	17 273	19 287	11 180	12 786	8 012	4 313	36 291		
	2005	-3 501	6 914	2 591	10 038	16 042	749	826	3 133	3 920	8 628		
	2006	-1 455	6 783	6 665	7 538	19 531	4 844	5 277	2 876	9 460	22 457		
	2007	-3 282	8 706	5 862	3 783	15 069	11 433	14 135	9 844	13 215	48 627		
	2008	-13 147	3 241	-5 601	2 226	-13 281	13 637	15 110	10 826	15 992	55 565		