

**GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY**  
**CENTRAL STATISTICAL OFFICE**

INFORMACJE I OPRACOWANIA STATYSTYCZNE  
INFORMATION AND STATISTICAL PAPERS

**RACHUNKI KWARTALNE**  
**PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO**  
**W LATACH 2000–2006**

**QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS**  
**2000–2006**

WARSZAWA, PAŹDZIERNIK 2007  
WARSAW, OCTOBER 2007

**Opracowanie publikacji**  
*Preparation of the publication*

**GUS, Departament Rachunków Narodowych**  
*CSO, National Accounts Division*

**kierujący**  
*supervisor*

**Maria Jeznach – dyrektor**  
*director*

**Olga Leszczyńska – zastępca dyrektora**  
*deputy director*

**zespół**  
*team*

**Karina Anasiak, Irmina Cerling,**  
**Magdalena Smólska, Małgorzata Wojciechowska**

**Okladka**  
*Cover*

**Zakład Wydawnictw Statystycznych**  
*Statistical Publishing Establishment*

**ISSN 1507-1324**

**Publikacja dostępna na stronie internetowej:**  
*Publication available on website:*  
**[www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)**

## PRZEDMOWA

Publikacja niniejsza jest kolejnym opracowaniem rachunków narodowych według kwartałów. Obejmuje kwartalne szacunki produktu krajowego brutto dla lat 2000-2005 (dane ostateczne) oraz nieostateczną wersję szacunków produktu krajowego brutto dla 2006 roku, która będzie opublikowana w Roczniku Statystycznym Rzeczypospolitej Polskiej 2007.

W publikacji uwzględniono wyniki rewizji danych rocznych i kwartalnych z rachunków narodowych, przeprowadzonej w 2007 r. ze względu na zmianę klasyfikacji otwartych funduszy emerytalnych (OFE). Zmiana ta wynikała z upływu okresu przejściowego, sankcjonującego ujmowanie tych funduszy w sektorze instytucji rządowych i samorządowych. Rewizją objęte zostały szeregi czasowe rachunków narodowych, począwszy od danych za 1999 r., tj. od momentu wdrożenia w Polsce reformy systemu emerytalnego.

Wzorem lat ubiegłych publikacja, obok części tabelarycznej, zawiera również część opisującą rozwiązania metodologiczne i podstawowe źródła danych, przybliżając odbiorcy zasady opracowywania kwartalnych szacunków produktu krajowego brutto, zarówno od strony tworzenia jak i rozdysponowania oraz rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych. Publikacja dostępna jest również na stronach internetowych GUS: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

Maria Jeznach  
Dyrektor Departamentu  
Rachunków Narodowych

## **PREFACE**

The publication is the successive edition of national accounts by quarters. It covers quarterly estimates of gross domestic product for the years 2000-2005 (final data) and provisional version of gross domestic product estimates for 2006 which will be published in Statistical Yearbook of the Republic of Poland 2007.

The publication comprises the results of the revisions of annual and quarterly national accounts carried out in 2007 including changes of classification rules of open pension funds (OFE). The changes result from expiry of transitional period for classifying these funds in general government sector. The revision covers time series starting from data for 1999, i.e. when reform of pension system was implemented in Poland.

Like in previous years the publication, apart the tables, contains also methodological notes and main data sources what make methods of compiling gross domestic product by quarters, from both production and distribution side, and national accounts by institutional sectors more familiar for users. The publication is also available on the website of CSO: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

Maria Jeznach  
Director of National  
Accounts Division

## SPIS TREŚCI

	Strona
<b>PRZEDMOWA.....</b>	<b>3</b>
1. Wprowadzenie.....	12
2. Źródła danych i ich wykorzystanie w rachunkach produktu krajowego brutto .....	13
3. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów niewyrównane sezonowo .....	25
4. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów wyrównane sezonowo .....	26
5. Niefinansowe rachunki kwartalne PKB według sektorów instytucjonalnych .....	28

## SPIS TABLIC

### **Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego**

1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2000–2006, ceny bieżące .....	48
2. Produkcja globalna w latach 2000–2006, ceny bieżące .....	50
3. Produkcja globalna w latach 2000–2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	51
4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2000–2006 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100 ) .....	52
5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2000–2006, ceny bieżące.....	53
6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów latach 2000–2006, ceny bieżące .....	54
7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2000–2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	55
8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2000–2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	56
9. Zużycie pośrednie w latach 2000–2006, ceny bieżące .....	57
10. Zużycie pośrednie w latach 2000–2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	58
11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2000–2006 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100 ).....	59
12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2000–2006, ceny bieżące .....	60

13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2000–2006, ceny bieżące.....	61
14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2000–2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	62
15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2000–2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	63
16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2000–2006, ceny bieżące .....	64
17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2000–2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	65
18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2000–2006 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	66
19. Struktura PKB według sekcji w latach 2000–2006, ceny bieżące .....	67
20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2000–2006, ceny bieżące .....	68
21. Struktura PKB według sekcji w latach 2000–2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	69
22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2000–2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	70
23. Rozdysponowanie PKB w latach 2000–2006, ceny bieżące .....	71
24. Rozdysponowanie PKB w latach 2000–2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	72
25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2000–2006 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	73
26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2000–2006, ceny bieżące.....	74
27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2000–2006, ceny bieżące.....	75
28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2000–2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	76
29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2000–2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	77

**Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000**

30. PKB i wartość dodana brutto w latach 1995–2006, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 .....	80
31. Rozdysponowanie PKB w latach 1995–2006, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 .....	81
32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 1995–2006, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100) .....	82
33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 1995–2006, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100) .....	83

**Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000**

34. PKB i wartość dodana brutto w latach 1995–2006, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 .....	85
35. Rozdysponowanie PKB w latach 1995–2006, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 .....	86
36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 1995–2006, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100) .....	87
37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 1995–2006, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100) .....	88
38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 1995–2006, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100) .....	89
39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 1995–2006, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100) .....	90

**Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych, ceny bieżące**

40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2000–2006, ceny bieżące .....	92
--	----

**Wykresy:**

1. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2000 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	78
2. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100) .....	78



## CONTENTS

	Page
<b>PREFACE</b> .....	<b>4</b>
1. Introduction .....	30
2. Data sources and its use in quarterly national accounts of gross domestic product .....	31
3. Non-seasonally adjusted estimates of GDP and its elements .....	42
4. Seasonally adjusted estimates of GDP and its elements .....	42
5. Non-financial quarterly accounts of GDP by institutional sector .....	44

## TABLES

### **Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, current prices and annual average prices of previous year**

1. Goods and services account by quarters in 2000–2006, at current prices .....	48
2. Gross output in 2000–2006, at current prices .....	50
3. Gross output in 2000–2006, at annual average prices of previous year.....	51
4. Volume growth rate of gross output in 2000–2006 (corresponding period of previous year = 100).....	52
5. Structure of gross output by sections in 2000–2006, at current prices .....	53
6. Structure of gross output by quarters in 2000–2006, at current prices .....	54
7. Structure of gross output by sections in 2000–2006, at annual average prices of previous year .....	55
8. Structure of gross output by quarters in 2000–2006, at annual average prices of previous year .....	56
9. Intermediate consumption in 2000–2006, at current prices .....	57
10. Intermediate consumption in 2000–2006, at annual average prices of previous year.....	58
11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2000–2006 (corresponding period of previous year = 100).....	59
12. Structure of intermediate consumption by sections in 2000–2006, at current prices .....	60
13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2000–2006, at current prices .....	61

14. Structure of intermediate consumption by sections in 2000–2006, at annual average prices of previous year .....	62
15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2000–2006, at annual average prices of previous year .....	63
16. GDP and gross value added in 2000–2006, at current prices .....	64
17. GDP and gross value added in 2000–2006, at annual average prices of previous year .....	65
18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2000–2006 (corresponding period of previous year = 100).....	66
19. Structure of GDP by sections in 2000–2006, at current prices .....	67
20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2000–2006, at current prices .....	68
21. Structure of GDP by sections in 2000–2006, at annual average prices of previous year.....	69
22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2000–2006, at annual average prices of previous year.....	70
23. Distribution of GDP in 2000–2006, at current prices .....	71
24. Distribution of GDP in 2000–2006, at annual average prices of previous year .....	72
25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2000–2006 (corresponding period of previous year = 100).....	73
26. Structure of distribution of GDP in 2000–2006, at current prices .....	74
27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2000–2006, at current prices .....	75
28. Structure of distribution of GDP in 2000–2006, at annual average prices of previous year .....	76
29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2000–2006, at annual average prices of previous year .....	77

### **Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, constant prices of 2000**

30. GDP and gross value added in 1995–2006, at constant prices of 2000 .....	80
31. Distribution of GDP in 1995–2006, at constant prices of 2000 .....	81
32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 1995–2006, at constant prices of 2000 (corresponding period of previous year = 100).....	82

33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 1995–2006, at constant prices of 2000 (corresponding period of previous year = 100).....	83
---	----

### **Gross domestic product and its elements, seasonally adjusted data, constant prices of 2000**

34. GDP and gross value added in 1995–2006, seasonally adjusted, at constant prices of 2000 .....	85
35. Distribution of GDP in 1995–2006, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.....	86
36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 1995–2006, seasonally adjusted, at constant prices of 2000 .....	87
37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 1995–2006, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.....	88
38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 1995–2006, at constant prices of 2000.....	89
39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 1995–2006, at constant prices of 2000.....	90

### **Non-financial quarterly accounts by institutional sectors, current prices**

40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2000–2006, at current prices.....	92
--	----

### **CHARTS:**

1. Real growth rate of GDP at constant prices of 2000, corresponding period of previous year = 100.....	78
2. Real growth rate of GDP at constant prices of 2000, previous quarter = 100 .....	78

## 1. WPROWADZENIE

**1.1.** Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto (PKB) stanowią integralną część systemu rachunków narodowych. Dają one podstawę do prowadzenia bieżących krótkookresowych analiz gospodarczych, a także służą obliczaniu wstępnych rocznych szacunków PKB.

**1.2.** Rachunki kwartalne zestawiane są według takich samych zasad, definicji, klasyfikacji i metod, jakie przyjmuje się do rachunków rocznych. Różnią się natomiast sposobem wykorzystania dostępnych danych statystycznych i administracyjnych (z uwagi na węższy zakres informacji w kwartałach, większy jest udział ocen eksperckich i szacunków).

**1.3.** W 2007 r. przeprowadzona została rewizja rachunków narodowych obejmująca szereg danych za lata 1999-2006, tak rocznych jak i kwartalnych, spowodowana zmianami zasad ujmowania OFE w rachunkach narodowych. Na podstawie przyznanej Polsce derogacji, OFE klasyfikowane były dotychczas w sektorze instytucji rządowych i samorządowych. Koszty obsługi OFE – zgodnie z metodologią tego sektora – ujmowano, w tej samej wartości, zarówno w produkcji globalnej, jak i zużyciu pośrednim. W efekcie, wpływ na poziom wartości dodanej brutto w sektorze instytucji rządowych i samorządowych, jak i na poziom produktu krajowego brutto w całej gospodarce był zerowy.

Wygaśnięcie derogacji oznacza konieczność zaklasyfikowania OFE do sektora instytucji finansowych i ubezpieczeniowych. Koszty obsługi OFE zostały ujęte w zużyciu pośrednim tego sektora, natomiast produkcja globalna OFE – zgodnie z zasadami naliczania produkcji globalnej w sektorze instytucji finansowych i ubezpieczeniowych – została policzona jako wartość zysków z inwestowania składek. Konsekwencjami tej zmiany są:

- zmiana poziomu produkcji globalnej i zużycia pośredniego w sektorze instytucji rządowych i samorządowych;
- zmiana poziomu produkcji globalnej, zużycia pośredniego i wartości dodanej brutto w sektorze instytucji finansowych i ubezpieczeniowych;
- obniżenie się poziomu spożycia publicznego;
- wzrost poziomu spożycia indywidualnego;
- zmiana poziomu produktu krajowego brutto w całej gospodarce narodowej.

#### 1.4. Badanie rachunków kwartalnych PKB i jego elementów obejmuje:

- zakres danych niewyrównanych sezonowo, wyrażonych:
  - w cenach bieżących;
  - w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego;
  - w cenach stałych przy roku odniesienia 2000;
- zakres danych wyrównanych sezonowo oraz zmiany wynikające z trendu, wyrażonych w cenach stałych przy roku odniesienia 2000.

Obliczenia dotyczą:

- rachunku produkcji (tworzenie PKB) według sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD). Oblicza się: produkcję globalną, zużycie pośrednie, wartość dodaną brutto oraz produkt krajowy brutto;
- rachunku rozdysponowania PKB. Oblicza się spożycie indywidualne i zbiorowe oraz akumulację, tj. nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości;
- obrotów handlu zagranicznego, tj. eksportu i importu towarów i usług;
- niefinansowych rachunków kwartalnych PKB według sektorów instytucjonalnych wyrażonych w cenach bieżących.

## 2. ŹRÓDŁA DANYCH I ICH WYKORZYSTANIE W KWARTALNYCH RACHUNKACH PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO

**2.1.** Głównymi źródłami danych, wykorzystywanymi w kwartalnych rachunkach narodowych są wyniki badań statystycznych GUS, NBP i administracyjne źródła danych innych instytucji.

Są to:

- od strony tworzenia PKB:
  - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe (F-01/I-01);
  - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o wyniku finansowym instytucji finansowych (F-01/m; F-01/b – do 2001 roku włącznie, od 2002 roku – informacje na podstawie danych sprawozdawczych NBP);

- informacja NBP o stanie pożyczek i depozytów;
- miesięczny meldunek o działalności gospodarczej (DG-1);
- krajowy rejestr urzędowy podmiotów gospodarki narodowej (REGON);
- dane z kwartalnego bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego;
- dane z kwartalnej sprawozdawczości budżetowej Ministerstwa Finansów.
- dane o dotacjach do produktów z tytułu Uzupełniającej Płatności Obszarowej dla gospodarstw indywidualnych w rolnictwie oraz oddzielnej płatności z tytułu cukru.
- od strony rozdysponowania PKB:
  - badanie budżetów gospodarstw domowych;
  - badanie aktywności ekonomicznej ludności (BAEL) łącznie z badaniem modułowym „Praca nierejestrowana” za rok 2006;
  - dane o sprzedaży detalicznej realizowanej przez przedsiębiorstwa handlowe i niehandlowe (o liczbie pracujących powyżej 9 osób);
  - dane o wynagrodzeniach, wypłatach z zysku i świadczeniach z ubezpieczeń społecznych;
  - dane o obrotach handlu zagranicznego;
  - kwartalne informacje z wykonania budżetu państwa i budżetów jednostek samorządu terytorialnego;
  - dane o wysokości diet poselskich i senatorskich otrzymywane z Kancelarii Sejmu i Senatu;
  - dane Kasy Rolniczego Ubezpieczenia Społecznego;

oraz

- szacunki własne i oceny ekspertów.

**2.2.** W szacunkach produktu krajowego brutto w okresach kwartalnych stosowana jest metoda bezpośrednia, polegająca na wykorzystaniu dostępnych danych statystycznych ze sprawozdawczości miesięcznej, kwartalnej, półrocznej i rocznej oraz ze źródeł administracyjnych.

Od strony tworzenia PKB obliczane są kategorie: produkcja globalna, zużycie pośrednie, wartość dodana brutto oraz podatki od produktów pomniejszone o dotacje do produktów.

**Produkcja globalna** równa się sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sektorów własności albo sektorów instytucjonalnych lub sumie produkcji

globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sekcji, działów Polskiej Klasyfikacji Działalności.

Zależnie od rodzaju prowadzonej działalności produkcja globalna obejmuje:

- w przypadku *przedsiębiorstw niefinansowych*: przychody ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług niefinansowych) własnej produkcji oraz marżę realizowaną na sprzedaży towarów zakupionych z przeznaczeniem do odsprzedaży, wartość produktów w formie rozliczeń w naturze, produkty przeznaczone na powiększenie wartości własnych środków trwałych, przyrost zapasów wyrobów gotowych i produkcji niezakończonych;
- w przypadku *instytucji finansowych i ubezpieczeniowych*: przychody z prowizji z działalności operacyjnej banków oraz usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) – usługi, za które opłaty pobierane są w sposób pośredni i które wynikają z różnicy między oprocentowaniem kredytów, pożyczek i depozytów a obliczoną stopą procentową (nie zawierającą premii za ryzyko) stosowaną w transakcjach pomiędzy pośrednikami finansowymi; dla przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem finansowym – przychody z wpłat odsetek (opłaty dzierżawne); dla przedsiębiorstw maklerskich – saldo prowizji od operacji papierami wartościowymi na rachunek zlecającego i przychodów z tytułu: zarządzania pakietami papierów wartościowych, oferowania papierów wartościowych w obrocie publicznym, gwarantowania emisji, doradztwa w zakresie obrotu papierami wartościowymi, prowadzenia rachunków papierów wartościowych i rachunków pieniężnych klientów oraz pozostałej działalności operacyjnej; dla kantorów wymiany walut – saldo obrotów walutami obcymi wyrażone w złotych; dla jednostek pośrednictwa finansowego – przychody z usług związanych z doradztwem finansowym i doradztwem w zakresie obrotów papierami wartościowymi; dla towarzystw funduszy powierniczych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem funduszami powierzonymi; dla powszechnych towarzystw emerytalnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem otwartymi funduszami emerytalnymi (OFE); dla instytucji ubezpieczeniowych – saldo pobranych składek ubezpieczeniowych i wypłaconych odszkodowań oraz przychodów technicznych i ogólnych; dla otwartych funduszy emerytalnych (portfel inwestycyjny OFE) – przychody z inwestowania składek tych funduszy.
- w przypadku *instytucji rządowych i samorządowych* (w ujęciu memoriałowym): produkcję nierynkową stanowiącą koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych oraz produkcję rynkową stanowiącą wartość wyrobów i usług przeznaczonych na sprzedaż oraz własne cele finalne.

Ponadto, w wartości produkcji globalnej w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie począwszy od 2004 r., w związku z wejściem do Unii Europejskiej, uwzględniane są dotacje do produktów z tytułu Uzupełniającej Płatności Obszarowej oraz oddzielnej płatności z tytułu cukru.

**Zużycie pośrednie** obejmuje łącznie wartość zużytych materiałów netto (po odjęciu wartości odpadów użytkowych), surowców (w tym opakowań), paliw, energii, gazów technicznych, usług obcych (obróbka obca, usługi transportowe, wynajem sprzętu, usługi telekomunikacyjne, obliczeniowe, prowizje płacone za usługi bankowe), wydatki na podróże służbowe i inne koszty (np. koszty reklamy, reprezentacji, dzierżawy i wynajmu, koszty biletów służbowych, koszty ryczałtów za używanie własnych samochodów do celów służbowych), opłaty giełdowe i opłaty z tytułu uczestnictwa w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych. W zużyciu pośrednim uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM). Ponadto w zużyciu pośrednim instytucji finansowych i ubezpieczeniowych uwzględniono koszty obsługi OFE (poprzednio wykazywane, w tej samej wysokości, w sektorze instytucji rządowych i samorządowych).

**Wartość dodana brutto** stanowi różnicę pomiędzy produkcją globalną a zużyciem pośrednim.

**Podatki od produktów minus dotacje do produktów** są sumą podatku VAT od towarów i usług (krajowych i zagranicznych), ceł i innych opłat importowych oraz pozostałych podatków od produktów, jak podatek akcyzowy od produktów krajowych i podatki od niektórych rodzajów usług (np. od gier liczbowych i loterii), zryczałtowanego podatku od towarów i usług od okazjonalnych przewozów osób, pomniejszoną o dotacje do produktów.

Sumą bilansującą rachunku tworzenia jest **produkt krajowy brutto**. Stanowi on sumę wartości dodanej brutto wszystkich sekcji gospodarki narodowej, powiększonej o podatki od produktów i pomniejszonej o dotacje do produktów.

Szacunki PKB opracowywane są dla sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) według klas wielkości jednostek. Każda jednostka zaklasyfikowywana jest według przeważającego rodzaju działalności. Badaniem objęte są wszystkie jednostki gospodarki narodowej.



Z punktu widzenia metodyki badania wydzielono dwie grupy sekcji:

- **sekcje rynkowe** obejmujące: rolnictwo, łowiectwo i leśnictwo (A), rybołówstwo i rybactwo (B), górnictwo i kopalnictwo (C), przetwórstwo przemysłowe (D), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz i wodę (E), budownictwo (F), handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów mechanicznych, motocykli oraz artykułów użytku osobistego i domowego (G), hotele i restauracje (H), transport, gospodarka magazynowa i łączność (I), pośrednictwo finansowe (J), obsługa nieruchomości, wynajem, nauka i usługi związane z prowadzeniem działalności gospodarczej (K), pozostała działalność usługowa komunalna, społeczna i indywidualna (O), (bez działu O-91 – działalność organizacji członkowskich, gdzie indziej niesklasyfikowana), gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników (P).
- **sekcje nierynkowe** – obejmujące: administrację publiczną i obronę narodową; obowiązkowe ubezpieczenia społeczne i powszechne ubezpieczenia zdrowotne (L), edukację (M), ochronę zdrowia i opiekę społeczną (N) oraz działalność organizacji członkowskich, gdzie indziej niesklasyfikowana (O – 91).

Szacunki produkcji globalnej i zużycia pośredniego, a w efekcie wartości dodanej brutto, dla sekcji rynkowych, dokonywane są z uwzględnieniem klas wielkości jednostek (przedsiębiorstw) gospodarki narodowej. Elementem decydującym o zakwalifikowaniu do danej grupy jednostek jest liczba pracujących.

W sprawozdawczości finansowej przedsiębiorstw wyróżnia się trzy grupy jednostek: pierwszą grupę stanowią jednostki, w których liczba pracujących przekracza 49 osób, drugą grupę – jednostki z liczbą pracujących 10–49, trzecią grupę – jednostki z liczbą pracujących do 9 osób.

Wartość dodana brutto w kolejnych kwartałach, dla jednostek o liczbie pracujących powyżej 49 osób, szacowana jest na podstawie kwartalnej sprawozdawczości finansowej GUS; głównie na podstawie sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej – F-01/I-01. Punktem wyjścia są informacje o: wartości przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług własnej produkcji, marży, zapasach oraz o kosztach uzyskania tych przychodów.

Jednostki o liczbie pracujących 10–49 osób składają miesięczne meldunki o działalności gospodarczej DG-1 (badanie reprezentacyjne), jak również półroczne i roczne sprawozdania F-01/I-01 o: przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności

inwestycyjnej, które są podstawą szacunku wartości dodanej dla tych jednostek w poszczególnych kwartałach. Na podstawie danych ze sprawozdań DG-1 określa się ogólną wielkość przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług. Na podstawie danych ze sprawozdań F-01/I-01 ustala się strukturę przychodów, relację przychodów do kosztów, a następnie ogólny poziom kosztów i ich strukturę, czyli wszystkie elementy niezbędne do szacowania poziomu i struktury produkcji globalnej i zużycia pośredniego.

Dane o jednostkach liczących do 9 pracowników uzyskuje się z badania reprezentacyjnego SP-3 przeprowadzanego raz w roku. Za podstawę szacunków dla tego typu jednostek przyjmuje się informacje o liczbie pracujących w tych jednostkach oraz wydajności pracy w jednostkach o liczbie pracujących 10–49 osób zaliczanych do tej samej sekcji (działu) gospodarki.

Liczba pracujących w tych jednostkach ustalana jest na podstawie kartoteki, opartej na informacji z systemu REGON. Do oszacowania wartości dodanej brutto w skali całego roku potrzebne są jednak informacje dotyczące struktury sprzedaży, relacji sprzedaży do kosztów oraz struktury kosztów w układzie rodzajowym. Dane te uzyskuje się na podstawie informacji z jednostek możliwie najbardziej zbliżonych pod względem wielkości do jednostek liczących do 9 pracowników. Za takie jednostki uznano jednostki z liczbą pracujących 10–49 osób i, w obecnie prowadzonych rachunkach kwartalnych, wykorzystuje się dane (strukturę i relacje) uzyskane ze składanych przez te jednostki sprawozdań na formularzu F-01/I-01.

Poszczególne sekcje i działy PKD wymagają indywidualnego podejścia; dotyczy to zwłaszcza sektorów instytucji rządowych i samorządowych oraz instytucji finansowych, ale również i innych – w zależności od rodzaju działalności (np. rolnictwo) oraz szczególnych uwarunkowań informacyjnych (np. leśnictwo, rybołówstwo czy gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników).

Sekcje rynkowe poza rolnictwem obejmują sekcje od C do K, O (bez działu 91) oraz P wg PKD. Szacunki wartości dodanej dla sekcji od C do K, oraz O (bez działu 91) w zasadzie nie stwarzają większych trudności, ponieważ sprawozdawczość dla tych sekcji jest w miarę pełna. Bez większych problemów można zastosować analogiczny algorytm, jak w rachunkach rocznych i w związku z tym nie zachodzi konieczność dokonywania doszacowań w znacznym zakresie.

W ramach sekcji rynkowych można wyróżnić sekcje, które ze względu na specyfikę działalności, jak też źródła danych, szacuje się nieco odmiennie niż pozostałe sekcje w tym sektorze. Należą do nich sekcje A i B, J oraz P.

Ze względu na specyfikę procesów produkcyjnych w sekcjach A – rolnictwo, łowiectwo i leśnictwo i B – rybołówstwo i rybactwo, kwartalne szacunki wartości dodanej brutto dokonywane są z reguły inaczej niż dla pozostałych dziedzin działalności rynkowej. Nakłady pracy i nakłady środków materialnych wydatkowane są tu bardziej proporcjonalnie i rozłożone w większym stopniu na przestrzeni całego roku niż pozyskiwanie i sprzedaż produktów, mimo iż nakłady te podlegają również istotnym wahaniom sezonowym.

Punktem wyjścia do określenia wartości dodanej brutto w rolnictwie i rybołówstwie są prognozy wartości produkcji końcowej w roku, dla którego przeprowadzane są szacunki kwartalne. Wartość dodaną brutto dla poszczególnych kwartałów ustala się wykorzystując wskaźniki wyrażające proporcje pracochłonności robót w gospodarstwach rolnych w kolejnych kwartałach. Wskaźniki te ustalane są na podstawie badań korespondentów rolnych. Następnie, po oszacowaniu kwartalnej wartości dodanej brutto w cenach stałych, szacuje się wartość dodaną brutto w cenach bieżących, wykorzystując do tego celu specjalnie opracowane indeksy cen. Podobnie liczona jest wartość dodana brutto w pozostałych działach sekcji A i B, tj. łowiectwie, leśnictwie i rybactwie.

W przypadku sekcji J – pośrednictwo finansowe, wartość dodana brutto obliczana jest na podstawie informacji ze sprawozdań półrocznych składanych przez banki, instytucje ubezpieczeniowe i biura maklerskie. Są to odpowiednio sprawozdania F-01/b (do 2001 roku włącznie, od 2002 roku – informacje na podstawie danych sprawozdawczych NBP), F-01/m. Przy obliczaniu produkcji globalnej sekcji J uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) oraz przychody z inwestowania składek OFE. Algorytmy zastosowane przy obliczeniach są identyczne jak w rachunkach rocznych. W okresach kwartalnych, między kolejnymi sprawozdaniami, szacunki dokonywane są na podstawie badania trendów kształtowania się podstawowych kategorii makroekonomicznych w kwartałach z lat poprzednich.

Poza wymienionymi wyżej instytucjami, do sekcji J – pośrednictwo finansowe, zaliczane są m.in.: kantory prywatne, towarzystwa funduszy inwestycyjnych i powierniczych, powszechne towarzystwa emerytalne. Instytucje te objęte są przeważnie sprawozdawczością roczną (SP-3 – dla kantorów prywatnych, F-01/k dotyczące działalności spółdzielczych kas

oszczędnościowo-kredytowych), poza badaniami Urzędu Komisji Nadzoru Ubezpieczeń i Funduszy Emerytalnych, prowadzonymi również w okresach kwartalnych. Szacunki dla większości tych jednostek prowadzone są metodą ekspercką, na bazie szacunków rocznych i kwartalnych z lat poprzednich.

Dla sekcji P – gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników – podstawą szacunku wartości dodanej brutto są dane kwartalne o przeciętnym wynagrodzeniu w gospodarce narodowej i liczbie osób zatrudnionych w sekcji P pozyskiwanej z rejestru REGON.

Odmienne od sekcji sektora rynkowego szacuje się wybrane kategorie dla sekcji należących do sektora usług nierynkowych. O ile dla sekcji rynkowych szacuje się wartość dodaną brutto w poszczególnych sekcjach, biorąc za punkt wyjścia wielkość przychodów ze sprzedaży w kwartale oraz indeksy cen, to dla grupy sekcji nierynkowych bierze się za punkt wyjścia dochody osób pracujących w tych sekcjach oraz liczbę pracujących.

Jednostki należące do sekcji nierynkowych są w przeważającej większości jednostkami budżetowymi. Jednostki te wytwarzają produkcję globalną nierynkową i rynkową. Produkcja globalna nierynkowa jest szacowana na poziomie kosztów bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych. Produkcja globalna rynkowa są to wyroby i usługi przeznaczone na sprzedaż na rynku oraz na własne cele finalne, tj. produkty wykorzystywane na nakłady brutto na własne środki trwałe (np. budynki). Dane do szacunku produkcji globalnej oraz zużycia pośredniego dla jednostek należących do sekcji nierynkowych są pozyskiwane z odpowiednich paragrafów sprawozdawczości budżetowej, z zastosowaniem klucza przejścia z klasyfikacji budżetowej na kody transakcji ESA'95.

Wartość dodaną brutto w sekcjach nierynkowych w cenach stałych szacuje się na podstawie dynamiki liczby pracujących i przeciętnej wartości dodanej brutto na jednego pracującego w roku ubiegłym.

Rozmiary wartości dodanej brutto w cenach bieżących i stałych w jednostkach niekomercyjnych nierynkowych (sekcja O dział 91) dzieli się proporcjonalnie według kwartałów (dane roczne według prognozy).

Od strony rozdysponowania PKB obliczane są kategorie: spożycie ogółem (indywidualne i zbiorowe), akumulacja (nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych

środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości), ponadto – obroty handlu zagranicznego.

W spożyciu ogółem i w poszczególnych jego kategoriach uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM).

Na **spożycie indywidualne w sektorze gospodarstw domowych** składają się wydatki poniesione przez ludność na :

- zakup wyrobów i usług rynkowych łącznie z wydatkami w placówkach gastronomicznych i placówkach żywienia przyzakładowego – wycenianych w cenach płaconych przez konsumentów;
- spożycie naturalne produktów rolnych pochodzących z własnej produkcji -wycenianych w cenach skupu surowych nieprzetworzonych produktów;
- zakupy usług nierynkowych świadczonych na zasadach częściowej odpłatności, do których należą m. in.: usługi oświaty i wychowania, ochrony zdrowia i opieki społecznej, kultury i sztuki, kultury fizycznej, sportu, turystyki i wypoczynku oraz usługi mieszkaniowe;
- wartość czynszów umownych, w odniesieniu do mieszkań użytkowanych przez właścicieli i najemców, szacowanych przy wykorzystaniu metody kosztów użytkownika;
- wartość czynszów najmu dla mieszkań w indywidualnych budynkach czynszowych;
- usługi podróży zagranicznych, których wartość jest zgodna z ujmowaną w bilansie płatniczym;
- zyski z inwestowania składek otwartych funduszy emerytalnych (OFE).

Spożycie indywidualne sektora gospodarstw domowych nie obejmuje m.in.: zakupów ziemi, domów i mieszkań, kosztów podróży służbowych, wydatków na cele dobroczynne, opłat sądowych, celnych i paszportowych, składek na rzecz organizacji politycznych i społecznych, podatków od spadków i darowizn itp.

Spożycie indywidualne zestawiane jest zgodnie z Klasyfikacją Spożycia Indywidualnego wg celu (COICOP).

**Spożycie zbiorowe** obejmuje spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych oraz spożycie publiczne w sektorze instytucji rządowych i samorządowych.

**Spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych** przyjmuje się na poziomie produkcji globalnej tego sektora,

pomniejszonej o odpłatność ludności. Zgodnie z metodologią ESA'95 wartość wytworzonych usług rynkowych w tym sektorze jest w całości przekazywana nieodpłatnie gospodarstwom domowym jako świadczenie społeczne w naturze. Spożycie zatem obejmuje wartość usług nierynkowych świadczonych z funduszu świadczeń w naturze omawianego sektora.

**Spożycie publiczne** obejmuje spożycie w sektorze instytucji rządowych i samorządowych przyjęte na poziomie produkcji globalnej tego sektora pomniejszonej o produkcję rynkową tego sektora oraz o odpłatności ludności za świadczone usługi nierynkowe, powiększonej o wartość transferów socjalnych w naturze przekazywanych przez producentów rynkowych na rzecz gospodarstw domowych. Spożycie w tym sektorze obejmuje spożycie indywidualne i spożycie ogólnospołeczne:

- spożycie indywidualne stanowi wartość wyrobów i usług nierynkowych przekazywanych nieodpłatnie na rzecz sektora gospodarstw domowych. Do kategorii tej zalicza się: wartość usług oświaty i wychowania, kultury i ochrony dziedzictwa narodowego, ochrony zdrowia, opieki społecznej, kultury fizycznej i sportu, turystyki;
- spożycie ogólnospołeczne obejmuje spożycie wyrobów i usług nierynkowych, które nie posiadają konkretnych indywidualnych odbiorców. W kategorii tej uwzględniono m.in. koszty poniesione na administrację państwową, obronę narodową, na działalność naukowo-badawczą.

**Akumulacja** stanowi przyrost majątku narodowego obejmujący nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysonowanie aktywów o wyjątkowej wartości.

**Nakłady brutto na środki trwałe** zwiększają wartość majątku trwałego i obejmują nakłady (bez nakładów będących pierwszym wyposażeniem inwestycji, odsetek od kredytów oraz pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji) na:

- rzeczowe środki trwałe,
- przyrost wartości niematerialnych i prawnych.

Do wartości *nakładów na rzeczowe środki trwałe* zalicza się poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na nabycie (w tym również zakup środków trwałych niewymagających montażu lub instalacji oraz wartości brutto środków trwałych przyjętych na mocy umowy o leasing finansowy łącznie z wartością leasingu uznawanego do celów bilansowych za aktywa trwałe „korzystającego”), nakłady na wytworzenie dla własnych

potrzeb środków trwałych, nakłady na środki trwałe w budowie (niezakończone, tj. na przyszłe środki trwałe), na ulepszenia tj. na przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję, modernizację własnych środków, oraz na ulepszenie w obcych środkach trwałych – wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku i wyładunku, ubezpieczenia w drodze, ceł itp. – niezależnie od źródeł finansowania (również nabyte ze środków obcych, np. dotacji, subwencji itp.).

Ponadto, w nakładach brutto na środki trwałe uwzględnia się wartość remontów i „szarej gospodarki”.

*Przyrost wartości niematerialnych i prawnych* obejmuje:

- koszty nabycia praw majątkowych, a w szczególności praw użytkowania wieczystego gruntu i spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu, prawa autorskie, prawa do projektów, wynalazków, patentów, znaków towarowych, licencji;
- koszty organizacji i zgromadzenia kapitału zakładowego, jeżeli przepis szczególny zezwala na pokrycie tych kosztów przez jednostkę;
- wartość firmy;
- wydatki na poszukiwania geologiczne;
- oprogramowanie komputerowe o wartości spełniającej kryterium środka trwałego.

Z uwagi na ograniczony zasób informacji w okresach kwartalnych wyliczenia nakładów brutto na środki trwałe z konieczności opierają się częściowo na szacunkach i ocenach eksperckich (udział tych szacunków i ocen eksperckich jest największy w I kwartale – ok. 40 % a najmniejszy w IV kwartale – ok. 25 %).

Nakłady brutto na środki trwałe w okresach kwartalnych szacowane są według rodzajów środków trwałych i według sektorów instytucjonalnych.

**Przyrost rzeczowych środków obrotowych** obejmuje wartość przyrostu:

- zapasów materiałów i surowców, półfabrykatów obcej produkcji, paliw (o ile nie stanowią składnika wyposażenia), części zapasowych maszyn i urządzeń (o ile nie stanowią wartości środka trwałego), materiałów biurowych i druków;
- produktów gotowych, tj. gotowych wyrobów i usług własnej produkcji, prac naukowo-badawczych, projektowych i geodezyjno-kartograficznych, zakończonych robót, inwentarza żywego hodowlanego oraz produkcji roślinnej i zwierzęcej;

- produkcji nie zakończonej obejmującej roboty i usługi w toku oraz półfabrykaty własnej produkcji;
- towarów handlowych obcej produkcji zakupionych przez daną jednostkę gospodarczą w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym;
- rozliczeń międzyokresowych czynnych, tj. kosztów poniesionych w danym roku obrotowym odnoszących się do następnych okresów;
- rezerw państwowych (dane z Agencji Rezerw Materiałowych).

Zmiany rzeczowych środków obrotowych liczone są jako różnica między wartością na koniec i na początek okresu sprawozdawczego w cenach średniorocznych.

W okresach kwartalnych dostępne są informacje dotyczące majątku obrotowego tylko dla jednostek dużych. Szacunki dla jednostek średnich (gdzie dane są niedostępne dla I i III kwartału) i jednostek małych są dokonywane na podstawie struktury przyjętej w jednostkach dużych.

Szacunki przyrostu rzeczowych środków obrotowych prowadzone są według rodzajów zapasów i według sektorów instytucjonalnych.

**Przyrost aktywów o wyjątkowej wartości** obejmuje wartość przyrostu wyrobów artystycznych, antyków, wyrobów jubilerskich, kamieni szlachetnych, złota niemonetarnego, które są pierwotnie nabywane jako lokata kapitału.

**Obroty handlu zagranicznego** obejmują wartość towarów przywiezionych z zagranicy i wywiezionych za granicę w ramach transakcji handlowych, oraz wartość usług transportowych, budowlanych, łączności, obrotu uszlachetniającego netto, usług poligraficznych, usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) i innych. W wartości eksportu uwzględnia się szacunki salda zakupów dokonywanych przez mieszkańców Polski za granicą oraz zakupów dokonywanych przez cudzoziemców na terenie Polski.

Podstawowym źródłem informacji, na którym opiera statystyka międzynarodowego handlu towarami jest Jednolity Dokument Administracyjny SAD obowiązujący przy rejestracji obrotów realizowanych z krajami spoza UE (w ramach systemu EXTRASTAT) oraz deklaracja INTRASTAT dla przywozu i wywozu składana przez osoby fizyczne lub prawne będące podatnikiem VAT, dla ewidencji obrotów wewnątrzunijnych, w ścisłym powiązaniu z systemem podatkowym VAT (w ramach systemu INTRASTAT). Są to obroty



rejestrowane. Obroty te powiększane są o wartość towarów, których nie obejmuje statystyka celna SAD oraz INTRASTAT. Należą do nich towary przewożone przez podróżnych (turystów) w celach dalszej odsprzedaży, w ilościach niewymagających wypełnienia dokumentów celnych oraz towary przewożone w większych ilościach bez wypełnionych dokumentów SAD i deklaracji INTRASTAT. W rachunkach narodowych obroty te zaliczane są do tzw. „szarej gospodarki”.

Informacje o obrotach usługowych pozyskiwane są z Narodowego Banku Polskiego. Są one powiększone o wartość tzw. podróży zagranicznych, tj. obrotów z tytułu usług turystycznych, zgodną z ujmowaną w bilansie płatniczym.

Do oszacowania obrotów towarowych nierejestrowanych w dokumentach SAD i deklaracjach INTRASTAT oraz podróży zagranicznych wykorzystywane są dane z badania Instytutu Turystyki dotyczącego wydatków cudzoziemców w Polsce oraz Polaków za granicą oraz, do 2003 r., dane z badania ruchu przygranicznego, prowadzonego przez GUS.

Wartości obrotów handlu zagranicznego wykorzystywane w rachunkach narodowych są spójne ze statystyką bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego.

### **3. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW NIEWYRÓWNANE SEZONOWO**

Prezentowane w niniejszej publikacji dane niewyrównane sezonowo wyrażone są w dwóch ujęciach:

- jako wielkości absolutne w cenach bieżących i w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100;
- jako wielkości absolutne w cenach stałych przy roku odniesienia 2000 oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100.

W punkcie 2 części opisowej publikacji, obok źródeł danych, przedstawiono sposób szacowania PKB i jego elementów w cenach bieżących, z wykorzystaniem dostępnych danych statystycznych i administracyjnych, stosując tzw. metodę bezpośrednią szacunku.

Przeliczenia na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego dokonywane są, zgodnie ze stosowaną w polskich rachunkach narodowych, metodą podwójnego deflowania.

Metoda podwójnego deflowania polega na oddzielnym przeliczaniu poszczególnych elementów PKB od strony tworzenia i rozdysponowania na ceny stałe z wykorzystaniem odpowiednich wskaźników cen, takich jak: wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu, wskaźniki cen usług transportowych, wskaźniki cen produkcji budowlano – montażowej, wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych itp., dla okresów kwartalnych przy podstawie rok poprzedni =100.

Deflator produktu krajowego brutto (oraz wartości dodanej brutto) jest wynikowym wskaźnikiem cen wszystkich jego elementów.

Kwartałne szeregi czasowe, obejmujące okres za lata 1995–2006, zostały przeliczone na ceny stałe przy roku odniesienia 2000 metodą tzw. „*rocznego overlapu*”. Metoda ta opiera się na przeliczeniach poszczególnych kwartałów danego roku na ceny roku odniesienia 2000 wykorzystując wartości absolutne wyrażone cenach bieżących i cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego z dwóch okresów: kwartalnego i rocznego, oddzielnie dla szeregów PKB i jego elementów.

Przyjęte metody rocznego overlapu i rocznych nawiązań łańcuchowych pozwalają zachować addytywność (sumowalność) danych kwartalnych z danymi rocznymi w każdym z szeregów czasowych za lata 1995-2006.

#### **4. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW WYRÓWNANE SEZONOWO**

Dane o rachunkach kwartalnych PKB i jego elementach wyrównanych sezonowo są ważną informacją dla użytkowników zajmujących się analizami krótkookresowymi. Dzięki tym informacjom możliwa jest bardziej precyzyjna interpretacja zjawisk zachodzących w gospodarce z kwartału na kwartał i w całym szeregu czasowym objętym obserwacją.

Analiza szeregów czasowych obejmuje wyodrębnione w szeregu czasowym: składnik trendu-cyklu, składnik sezonowy i składnik losowy (nieregularny).

- Trend (T) wyraża długookresową skłonność do jednokierunkowych zmian (wzrostu lub spadku) wartości badanej zmiennej.
- Wahania sezonowe (S) są wahaniami wartości szeregu wokół jego tendencji rozwojowej o okresie nieprzekraczającym jednego roku. Reprezentują efekty powtarzające się z pewną prawidłowością, co roku w tych samych okresach.

Odzwierciedlają zwykle wpływ pogody lub kalendarza. Efektem kalendarza określamy wpływ ilości poszczególnych typów dni tygodnia w miesiącu (handlowych i roboczych) na poziom szeregu.

- Składnik losowy (nieregularny) (I), wyraża to, co nie zawiera się w trendzie i efektach sezonowych. Wartości tych czynników nie są przewidywalne, tzn. nie można określić czasu ich trwania i wielkości wpływu. Mogą one wynikać z błędu losowego, nietypowych warunków pogodowych ( klęski żywiołowe), strajków itp.

Zależność między tymi składnikami może przybierać różne formy. Najczęściej spotykane jest połączenie addytywne lub multiplikatywne.

Dla zestawienia addytywnego zależność ta przyjmuje postać :

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

natomiast dla multiplikatywnego :

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

gdzie:

$Y_t$  – wartość obserwowana szeregu czasowego w czasie  $t$ ,

$T_t$  – składnik trendu,

$S_t$  – składnik sezonowy,

$I_t$  – składnik losowy.

Dla wyraźnego określenia tendencji rozwojowych konieczna jest dekompozycja szeregu na wymienione wyżej składowe, a następnie zidentyfikowanie i usunięcie składnika sezonowego. Postępowanie takie określa się mianem wyrównania sezonowego.

Występowanie w szeregu czasowym składowej sezonowej prowadzi do problemów z interpretowaniem zmian zjawiska z kwartału na kwartał. Fluktuacje sezonowe są często na tyle duże, że ukrywają inne charakterystyczne cechy danych w szeregu, które są przedmiotem zainteresowania użytkowników zajmujących się analizą bieżących trendów gospodarczych. Na przykład, jeśli każdy kwartał ma różną tendencję sezonowości (wyższą lub niższą), to trudno jest zauważyć ogólny kierunek wahań w analizowanych okresach danego szeregu czasowego. Zatem, obok kwartalnych rachunków PKB i jego elementów niewyrównanych sezonowo, konieczne jest również prezentowanie danych kwartalnych wyrównanych sezonowo.

Wyrównanie sezonowe w kwartalnych rachunkach narodowych zostało przeprowadzone metodą bezpośrednią, tj. oddzielnie dla szeregów danych dla PKB i jego

elementów od strony tworzenia i rozdysponowania. W publikacji zaprezentowano rezultaty tych prac dla PKB i wybranych zmiennych: wartości dodanej brutto ogółem w gospodarce narodowej oraz przemysłu, budownictwa, usług rynkowych, popytu krajowego, spożycia indywidualnego i nakładów brutto na środki trwałe. W tym celu zastosowano, opracowany przez Eurostat, pakiet Demetra 2.0, wykorzystujący procedurę TRAMO/SEATS. Opis metodologii wyrównań sezonowych w GUSie został przedstawiony na stronie internetowej: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

W wyrównaniach sezonowych uwzględniono korektę z tytułu dni roboczych/handlowych, świąt i lat przestępnych. Rozkład badanych zmiennych oparty jest na modelu multiplikatywnym.

W niniejszej publikacji zaprezentowano wartości absolutne wyrównane sezonowo oraz wyliczone na tej podstawie wskaźniki dynamiki, w cenach stałych przy roku odniesienia 2000, przy podstawie kwartał poprzedni = 100. Ponadto, opublikowano dynamiki trendu przy podstawie kwartał poprzedni = 100.

## **5. NIEFINASOWE RACHUNKI KWARTALNE PKB WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH**

Wymóg sporządzania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych wprowadzony został Rozporządzeniem (WE) nr 1161/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 6 lipca 2006 roku. Rozporządzenie w sprawie zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych określa, iż wszystkie Państwa Członkowskie, których produkt krajowy brutto według cen bieżących jest wyższy niż 1 % PKB dla całej Wspólnoty, przekazują wymagane dane dla wszystkich sektorów instytucjonalnych. Spośród nowych krajów członkowskich obowiązek ten dotyczy jedynie Polski.

Sporządzanie niefinansowych rachunków kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest częścią kompleksowego systemu rocznych i kwartalnych rachunków dla Unii Europejskiej. System ten obejmuje główne agregaty makroekonomiczne oraz finansowe i niefinansowe rachunki według sektorów instytucjonalnych. Celem prac nad systemem jest osiągnięcie spójności we wszystkich rachunkach oraz, w odniesieniu do rachunku zagranica także z bilansem płatniczym.

Zakres opracowywanych danych kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest w zasadzie zbieżny z zakresem danych rocznych. Różnice wynikają z większej agregacji niektórych zmiennych w rachunkach kwartalnych.

Szczegółowy opis metodologii zestawiania niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych zawiera publikacja „Rachunki narodowe według sektorów i podsektorów instytucjonalnych 2000-2005”. Publikacja ta jest również dostępna na stronach internetowych GUS: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

Metodologia zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych jest zgodna z Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych (ESA 95). Zestawiając niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych przyjmuje się priorytet informacji bezpośrednich takich, jak: źródła administracyjne, badania statystyczne przedsiębiorstw i gospodarstw domowych. W przypadku braku możliwości uzyskania bezpośrednich danych kwartalnych stosuje się szacunki własne i oceny ekspertów.

Podstawą do zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych są dane pochodzące z szacunków kwartalnych PKB i jego elementów niewyrównane sezonowo.

Prezentowane w niniejszej publikacji dane stanowią pozycje bilansujące w rachunkach niefinansowych według sektorów instytucjonalnych. Są to: wartość dodana brutto (netto), nadwyżka operacyjna + dochód mieszany brutto, dochody do dyspozycji brutto, oszczędności brutto, wierzytelności netto/zadłużenie netto.

## 1. INTRODUCTION

**1.1.** Quarterly accounts of gross domestic product (GDP) constitute an integral part of the national accounts system. They are the basis for the ongoing short term analysis of the national economy. They are also used to prepare preliminary annual estimates of GDP.

**1.2.** The same principles, definitions and methods that are used to prepare annual accounts are used to prepare quarterly national accounts. They differ from annual accounts in the way of using available statistical and administrative data (due to limited number of information, share of experts' opinions and adjustments is bigger).

**1.3.** In 2007 the revision of national account both annual and quarterly, covering data for 1999-2006, was carried out, resulted from changes of classification rules of open pension funds in national accounts. OFE was classified in general government sector so far. Service costs of OFE, according to the methodology of this sector, were added in the same value in gross output and intermediate consumption. As a result there was no impact for gross value added in general government sector and gross domestic product in the whole economy as well.

Ending transitional period means necessity of classification of OFE to financial corporations sector. Service costs of OFE have been included in intermediate consumption of this sector, whereas gross output of OFE, according to accounting rules of gross output in financial corporations sector, has been estimated as the benefits from investing of insurance premiums.

The consequences of that are:

- changes of the level of gross output and intermediate consumption in general government sector;
- changes of the level of gross output, intermediate consumption and gross value added in financial corporations sector;
- decrease of the level of public consumption expenditure;
- increase of the level of individual consumption expenditure;
- changes of the level of gross domestic product in the whole economy.

**1.4.** The elaboration of quarterly national accounts of GDP and its elements includes:

- non-seasonally adjusted data presented:
  - at current prices,
  - at average constant prices of previous year,
  - at constant prices with reference year 2000;
- seasonally adjusted data and trend – cycle data presented at constant prices with reference year 2000.

The estimates of quarterly GDP cover:

- production accounts (generation of GDP) by NACE rev. 1.1 sections – the following items are calculated: gross output, intermediate consumption, gross value added and GDP;
- distribution accounts of GDP – the following items are calculated: individual consumption expenditures, general government and NPISHs consumption expenditures, gross capital formation, i.e.: gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables;
- foreign trade turnover i.e. exports and imports of goods and services;
- non-financial quarterly accounts of GDP by institutional sectors expressed at current prices.

## **2. DATA SOURCES AND ITS USE IN QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS OF GROSS DOMESTIC PRODUCT**

**2.1.** The main data sources applied in quarterly national accounts those are results of statistical surveys of Central Statistical Office (CSO), National Bank of Poland (NBP) and administrative data sources from other institutions.

That are:

- from production side of GDP:
  - quarterly, semi-annual and annual reports on incomes, costs, financial results and investment outlays on fixed assets (F-01/I-01);
  - quarterly, semi-annual and annual reports on financial results of financial institutions (F-01/m; F-01/b up to 2001, since 2002 – based on NBP data);
  - NBP data on loans and deposits;
  - monthly reports on economic activity (DG-1);

- REGON (National Economy Units Register);
  - quarterly data on balance of payments from the National Bank of Poland;
  - quarterly data on budget reports from Ministry of Finance;
  - data on paid supplementary area payments (so-called subsidies on products) and separate sugar payments.
- from expenditure side of GDP:
    - households budget surveys;
    - Labour Force Survey (BAEL), including module representative survey “Non – registered activity” for year 2006;
    - data on retail sale realized by commercial and non-commercial companies with number of employees exceeding 9 persons;
    - data on wages and salaries, payments from profits and social benefits;
    - data on foreign trade turnover;
    - quarterly data on execution of state budget and communal budgets;
    - data about the Deputies' and Senators' diems, obtained from the offices of the Parliament;
    - data from Agricultural Social Insurance Bank  
and
    - experts' assessments and own estimates.

**2.2.** In estimation of GDP direct method is applied based on use of available statistical data from monthly, quarterly, semi-annual and annual statistical reports and administrative sources.

From the production side of GDP following categories are calculated: gross output, intermediate consumption, gross value added and taxes on products less subsidies on products.

**Gross output** is equal to sum of gross output of products (goods and services) of all ownership sectors or institutional sectors, or to sum of gross output of products (goods and services) of all NACE rev. 1.1 sections, divisions.

According to the kind of conducted activity, gross output includes:

- in the *non-financial corporations sector*: revenues from the sale of self-manufactured products (goods and non-financial services) as well as margins realized on sale of commodities purchased for resale, value of products in form of settlements in kind,



products designated for increasing value of own fixed assets, changes in inventories of finished goods and work in progress;

- in the *financial corporations sector*: commission revenues from the operating activity of banks as well as financial intermediation services indirectly measured (FISIM) – financial services for which fees are not charged directly and result from the difference between interest of credits, loans as well as deposits and calculated interest rate (not including risk premium) used in transactions between financial intermediaries, for financial leasing enterprises – revenues from payments of interests (payments of lease), for brokerages – balance of commissions from operations involving securities, conducted for clients as well as sum of revenues from: managing packages of securities, offering securities in public turnover, underwriting issues, securities consulting, managing securities accounts and monetary accounts of clients as well as other operating activity, for currency exchange offices – balance of foreign currency turnover expressed in zloty, for financial intermediation entities – revenues from services connected with financial and securities consulting, for companies of trust funds – revenues from activities connected with managing entrusted funds, for general pension societies – revenues from activities connected with managing open pension funds (OFE), for insurance companies – balance of insurance premiums received and claims paid, commissions as well as technical and total income, for open pension funds (investment portfolio OFE) – benefits from investing of insurance premiums of these funds.
- in the *general government sector* (on accrual basis): non-market output which constitutes costs of current activity including consumption of fixed assets and market output which constitutes value of goods and services for sale or for own final use.

Moreover, since 2004 paid supplementary area payments and separate sugar payments have been included in gross output of households in agriculture in connection with joining European Union.

**Intermediate consumption** includes value of consumed materials in net terms (after subtracting value of recyclable wastes), raw materials (including packaging), fuel, energy, technological gases, external services (outside processing, transport services, equipment rental, telecommunication and accounting services, commissions paid for banking services), costs of business trips as well as other costs (e.g. advertising, representation, rental costs, ticket costs for business trips, costs of lump-sums payments for using personal vehicles for official business), stock exchange payments as well as payments from participating in the

National Depository for Securities. Intermediate consumption also includes financial intermediation services indirectly measured (FISIM). Additionally, intermediate consumption of financial corporations and insurance companies contains service cost of open pension funds (OFE) (the same value was included in general government sector previously).

**Gross value added** is difference between gross output and intermediate consumption.

**Taxes on products less subsidies on products** are sum of VAT – value added tax on domestic and imported products and services, taxes and customs duties on imports and other taxes on products, such as excise tax on domestic products and taxes on some types of services (e.g. on games of chance and lottery), lump-sum tax on goods and services on occasional passenger transports less subsidies on products.

**Gross domestic product** constitutes balancing item of production approach and is equal to sum of gross value added of all sections (divisions) of national economy, increased by taxes on products less subsidies on products.

Estimates of GDP are compiled for sections and selected divisions of NACE rev.1.1 by size classes of units. Units are classified according to their predominant activity. Study covers all units of the national economy.

From the methodological point of view two groups of sections have been identified:

- **the market sections**, which include the following: agriculture, hunting and forestry (A), fishing (B), mining and quarrying (C), manufacturing (D), electricity, gas and water supply (E), construction (F), trade and repair (G), hotels and restaurants (H), transport, storage and communications (I), financial intermediation (J), real estate, renting and business activities (K), other community, social and personal service activities (excluding activities of membership organizations never ever classified – O-91), activities of households (P).
- **the non-market sections**, which include: public administration and defense; compulsory social security (L), education (M), health and social work (N) and activities of membership organizations not elsewhere classified (O-91).

Estimates of gross output, intermediate consumption and gross value added in the market sections are performed with taking into consideration size classes of entities

(enterprises) of the national economy. A unit's size is determined by the number of employees.

There are three categories of units in financial reports of enterprises: first – large units with more than 49 employees; second – medium size units with 10 to 49 employees and third – small units with up to 9 employees.

For units with more than 49 employees gross value added in consecutive quarters is calculated on the basis of quarterly financial statistical surveys conducted by the Central Statistical Office, mainly on the basis of reports on incomes, costs, financial results and investment outlays (F-01/I-01). Information about revenues from the sale of self-manufactured products (goods and services), trade margin, changes in inventories and costs incurred to obtain revenue are starting point for the calculations.

Units with number of employees between 10 to 49 persons prepare monthly reports on economic activity DG-1 (sample survey) as well as semi-annual and annual reports F-01/I-01 on incomes, costs, financial results and investment outlays, which constitute the basis for calculating value added for those units in following quarters. On the basis of DG-1 global income from sale of goods and services is determined. F-01/I-01 is the basis for determining structure of income, relationship between income and costs and then overall size of costs and their structure, in other words, all elements that are necessary for calculating level and structure of gross output and intermediate consumption.

Data for units with employment below 10 persons is acquired from SP-3 annual sample survey. The basis for estimates is information about number of employees in this units and labour productivity in units with 10-49 employees within the same section (division) of activity.

Number of employees in this units is determined on the basis of a file, from the REGON system. To calculate gross value added on a yearly basis, one needs such information as structure of sales, sales-cost ratio, and structure of costs by type. This data is obtained on the basis of information about units which are as close in size to units with less than 10 employees as possible, that is units with 10–49 employees which submit the F-01 reports.

Each division and section of the NACE rev. 1.1, particularly the general government sector and financial corporations sector requires individual approach. Other sectors are also treated individually, sometimes it depends on the kind of activity (e.g. agriculture) or specificity of information (e.g. forestry, fishing, activities of households).

Market sections excluding agriculture cover sections C – K, O ( without division 91) and P of the NACE rev. 1.1 Estimations of value added for sections from C to K, O ( without division 91) do not cause major difficulties because statistical reports regarding these sections are sufficient. An algorithm similar to the one used in annual calculations can be used here, therefore there is no need to make significant adjustments.

Within the market sections we can distinguish sections A, B, J and P estimates for which due to the specific kind of activity and data sources, are calculated in a slightly different way than for other sections in this sector.

Due to specific character of production process in section A – agriculture, hunting and forestry, and in B – fishing, quarterly estimates of gross value added are usually calculated differently than in remaining areas of the market activity. Comparing to acquiring and selling of products, income labour and materials income tend to be distributed more evenly throughout the year (despite the fact that these costs are subject to significant seasonal fluctuations).

Predictions of annual production in a year are the basis for calculating gross value added in agriculture and in fishing. Gross value added for individual quarters is determined using indices which reflect proportions of productivity in agricultural households in consecutive quarters. These indices are determined on the basis of special questionnaire surveys. Then, after estimating quarterly gross value added at constant prices, gross value added at current prices is estimated with help of price indices specially designed for this purpose. Gross value added in remaining divisions of sections A and B, i.e. in hunting, forestry and fishing is calculated in similar way.

In case of section J –financial intermediation- gross value added is calculated on the basis of information from semi-annual reports submitted by banks, insurance companies and brokers' houses. These are respectively: F-01/b (up to 2001, since 2002 – information based on NBP data) and F-01/m. Gross output for section J is calculated with taking into consideration volume of financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and benefits from investing of insurance premiums of open pension funds. Algorithms used in these calculations are identical to those in annual accounts. In quarterly periods, between consecutive reports, the estimates are made on the basis of studies of trends of basic macroeconomic categories in quarterly periods in the past.

In addition to the above mentioned institutions, section J – financial intermediation- includes private exchange offices, investment and trust funds, comprehensive pension companies. Majority of those units is covered by annual surveys ( SP-3 – private exchange offices, F-01/k –co-operative savings and credit unions), with exception of quarterly inspection done by Insurance and Pension Funds Supervisory Commission. Estimations for those units are made with experts' method, based on annual and quarterly estimations from previous years.

For section P – activities of households- the basis of gross value added estimates is quarterly data about average wages in national economy and number of employees in section P based on REGON.

Estimates for sections within the sector of non-market services are produced differently than those for the market sections. While for the market sections, gross value added is estimated for individual sections, and the estimates are based on income from sales in a quarter and price indices, in the non-market sections, the estimates are based on the number of employees in these sections and their income.

Non-market sections include mostly budgetary units. Their output is both market and non-market. Non-market output constitutes costs of current activity including consumption of fixed assets. Market output constitutes value of goods and services for sale or for own final use, i.e. products designated for increasing value of own fixed assets. Data for gross output and intermediate consumption estimates for units in non-market sector is acquired from adequate paragraphs of budgetary reporting, with use of transfer key from budgetary classification to ESA'95 codes.

Gross value added in non-market sections at constant prices, is calculated on the basis of employment indices and average gross value added per employee in previous year.

Gross value added in non-profit institutions at current and constant prices (section O div. 91) is divided proportionally by quarters (annual data based on predictions).

From the expenditure side of GDP following categories are calculated: final consumption expenditure (individual consumption expenditure, general government and NPISHs consumption expenditure), gross capital formation (gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables) and foreign trade turnover.

Final consumption expenditure and its categories include value of financial intermediation services indirectly measured (FISIM).

**Individual consumption expenditure in the households sector** includes:

- expenditures carried by population for purchases of market products and services including expenditures in catering establishments valued at prices paid by consumers;
- value of own consumption of agricultural products originating from own production valued at procurement prices of raw (not processed) products;
- purchase of non-market services realized on partial payment rules, this is: value of services in education, health care and social welfare, culture and art, physical education, sport, tourism and recreation, dwelling services;
- value of imputed rents for dwellings occupied by owners and occupiers estimated by user cost method;
- actual rents for dwellings in rental buildings;
- services of travels abroad according to value included in balance of payments;
- benefits from investing of insurance premiums of open pension funds.

Individual consumption expenditure in the household sector do not include among others purchases of land, houses and flats, costs of business trips, contributions to charity, court fees, customs duties, passport fees, contributions to political and social organizations, inheritance and donation taxes etc.

Individual consumption expenditure is presented according to Classification of Individual Consumption by Purpose (COICOP).

**General government and NPISHs consumption expenditure** covers consumption in the non-profit institutions sector as well as public consumption expenditure in the general government sector.

**Consumption expenditure in the non-profit institutions sector serving households** is assumed to be on the level of gross output of this sector less payments to population.

According to ESA'95, the value of market services generated in this sector is entirely transferred to households free of charge as social benefit in kind. So, consumption

expenditure includes value of non-market services rendered from social benefits fund in kind in this sector.

**Public consumption expenditure** includes consumption expenditure of the general government sector, assumed to be on the level of gross output of this sector decreased by market output and by payments of population for non-market services rendered, increased by value of social transfers in kind supplied to households sector by market producers. Consumption expenditure in this sector includes individual consumption expenditure and collective consumption expenditure:

- individual consumption expenditure is value of non-market goods and services transferred to the households sector free of charge. This category includes: value of services in education, culture and national heritage, health care, social welfare, physical education and sport, tourism;
- collective consumption expenditure includes consumption expenditure of non-market goods and services which do not possess specific individual recipients. This category includes among others expenditures carried for public administration, national defence, scientific and research activity.

**Gross capital formation** constitutes changes in national capital, which cover gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables.

**Gross fixed capital formation** increases value of fixed capital and cover outlays (excluding expenditures on comprising initial investments as well as interest on investment credits and loans for the period of the investment realization) on:

- tangible fixed assets,
- increase of intangible fixed assets.

Value of fixed assets, during a given period, consists of expenditures on acquisition (including also purchasing of fixed assets that do not need installation and gross value of fixed assets acquired under financial leasing and value of leasing assumed for balance sheet purpose as fixed assets of the “user”), expenditures on producing of fixed assets for own use, expenditures on fixed assets under construction, on improvement i. e. rebuilding, enlargement, reconstruction, modernization of own assets as well as improvement in other fixed assets including costs paid for its purchasing i. e. costs of transport, load, unload,

transport insurance, duties etc. – regardless of sources of financing (acquired also from external resources e.g. subsidies and subventions).

Moreover, value of “hidden economy” and value of renovation are included in gross fixed capital formation.

**Increase in intangible fixed assets** includes:

- costs of acquisition of property rights particularly perpetual use of land rights, co-operative ownership right to a residential premise, copyrights, rights to projects, inventions, patented entitles, trade marks, licenses;
- costs of organization and collecting of stock if a special regulation allows to cover them by a unit;
- goodwill;
- expenses on mineral exploration;
- computer software of the value meeting fixed asset criteria.

Due to limited information in quarterly periods, estimates of gross fixed capital formation are partially based on experts’ estimates (share of these estimates is the biggest in first quarter – about 40 % and the smallest in fourth quarter – 25 %).

Gross fixed capital formation is compiled in quarterly periods by types of fixed assets and by institutional sectors.

**Changes in inventories** include the value of changes in inventories of:

- materials, semi-finished goods, fuels ( if not included in equipment), spare parts for machines ( if not included in fixed assets), office and print materials;
- finished products, i.e., completed goods and services of own production, scientific and research works, project and survey-cartographic works, finished works, changes in plant and animal production as well as livestock (basic herd);
- work-in- progress and semi-finished goods of own production;
- commodities, i.e., goods for resale in their present state;
- interperiod settlements of own costs – cost from present year paid in next year;
- government’s reserves (data from Material Reserves Agency).

Changes in inventories are estimated as a difference between the opening and closing values for reporting period at average annual prices.



In quarterly periods data for changes in inventories is available only for big enterprises. Estimation for medium (when data is not available – for first and third quarter) and small units in quarterly periods are made according to a structure based on calculation for big units. Changes in inventories is compiled in quarterly periods by categories and by institutional sectors.

**Changes in valuables** cover the value of changes in art objects, antiques, jewellery, precious stones, non-monetary gold, that are acquired primarily as stores of value.

**Foreign trade turnover** include value of goods entering and leaving the country within the framework of trade transaction as well as value of transport, construction and communication services, net processing turnover, printing services, financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and others. Value of exports includes estimated balance of purchases made by Polish citizens abroad as well as purchases made by foreigners in Poland.

Main source of information for international goods market statistics is “Single Administrative Document” SAD, obligatory in registration of turnover acquired in UE countries (EXTRASTAT system) and INTRASTAT forms for import and export declared by private persons or corporations being VAT taxpayers, for inner-union turnovers registry, in tight connection with VAT system (INTRASTAT system). These are registered turnovers. These turnovers are increased by value of products not included in SAD and INTRASTAT statistics. It includes products transported by tourists for further reselling, in volume not requiring customs documents and products in bigger volume, transported without filling in SAD and INTRASTAT documents. In national accounts these turnovers are included in “hidden economy”.

Information on services turnover is acquired from NBP. It is increased by value of foreign trips- turnovers of tourist services consistent with balance of payments.

For estimation of product turnovers unregistered in SAD and INTRASTAT documents and foreign trips, data from Tourist Institute researches on foreigners expenditures in Poland and Polish expenditures abroad is used, and till 2003 – data from researches on border-zone traffic carried by CSO.

Values of foreign trade turnovers used in national accounts are consistent with balance of payments of NBP.

### 3. NON-SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS ELEMENTS

Non-seasonally adjusted data in the publication is presented as:

- nominal values at current and average constant prices of previous year and volume growth rates where corresponding period of the previous year = 100;
- nominal values at constant prices with reference year 2000 and volume growth rates where corresponding period of the previous year = 100;

In point 2 of a description part of the publication, except of sources of the data, the direct method of compiling GDP and its elements is presented using available statistical and administrative information and so-called direct method.

Double deflation method (approach) is adopted in Polish NA to derive figures at average constant prices of previous year.

The method relies on calculating each individual category of GDP from production and expenditure side at average constant prices using proper indices such as: price index of sold production of industry, price index of transport, storage and communication, price index of construction and assembly production, price index of consumer goods and services etc. for quarterly periods where corresponding year = 100.

GDP deflator (and gross value added as well) is the resulting price index of all its elements.

Quarterly time series covering years 1995-2006 have been recalculated into constant prices of 2000 with use of *annual overlap method*. It bases on recalculation of each quarter into constant prices with reference year of 2000 using nominal values at current and average constant prices of previous year for annual and quarterly periods, separately for GDP and its elements series.

Annual overlap method and annual chain linking applied ensures additivity of quarterly and annual figures in every time series for years 1995-2006.

### 4. SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS ELEMENTS

Data on quarterly national accounts of GDP seasonally adjusted is very important information for users dealing with short-term analysis. Thanks to this information it is possible to explain the phenomenon occurring in the economy from quarter to quarter and in the whole time-series covered by observation more precisely.

Time series analyses assume that time series consist trend-cycle component, seasonal component and irregular component.

- ✓ Trend (T) expresses a long-term inclination to the one-way direct changes of the study variable (an upward or downward tendency),
- ✓ Seasonal variations (S) represent effect of climate and calendar which repeat more or less regularly each year. The effect of calendar describes an influence of the number of different types of weekdays in a month (working and trading) on the level of time-series,
- ✓ Irregular component (I) represents unexpected movements not included in the trend-cycle or in the seasonal effect, as sampling error, unseasonable weather (natural disaster), strikes, etc. The value of this component is unpredictable as regards duration and its influence.

The relationship between these components can be modeled as additive or multiplicative.

For the additive model this relation can be expressed as:

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

whereas, for multiplicative model:

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

where:

$Y_t$  – the value of time series observed in  $t$  period,

$T_t$  – trend-cycle component,

$S_t$  – seasonal component,

$I_t$  – irregular component.

In order to determine business cycle more precisely, it is necessary to break down time-series into components mentioned above, and then to identify and remove seasonal component. This process is called **seasonal adjustment**.

A seasonal component displayed in time-series causes a lot of problems with interpretation of changes of a phenomenon quarter-to-quarter. Seasonal fluctuations are often large enough to conceal other characteristics of data that are subject of interest to analysts of current economic trends. For example, if each quarter has a different seasonal tendency (higher or lower), it can be difficult to detect general direction of fluctuations in time-series. So, it is necessary to produce both raw and seasonally adjusted quarterly national accounts.

Seasonal adjustment in quarterly national accounts is done by means of direct method i.e. separately for GDP and its elements time series for production and expenditure side. In this publication results of this work are presented for GDP and its selected variables: gross value added for the whole economy and industry, construction, market services, domestic demand, individual consumption expenditure, gross fixed capital formation. For this purpose, Demetra- version 2.0 with Tramo/Seats procedure is applied. Methodological description of seasonal adjustment in CSO is presented on the website: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

Working/trading day, leap-year and country-specific holidays corrections are included in seasonal adjustment procedure. Distribution of variables explored is based on multiplicative model.

In the publication nominal values and volume growth rates seasonally adjusted at constant prices of 2000 where previous quarter = 100 are presented. Moreover, volume growth rates of trend where previous quarter = 100 are published.

## **5. NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS OF GDP BY INSTITUTIONAL SECTOR**

Obligation to compile quarterly non-financial accounts by institutional sector has been introduced by the Regulation (EC) No 1161/2006 of the European Parliament and of the Council of 6 July 2006. The Regulation on the compilation of quarterly non-financial accounts by institutional sectors states that all Member States for which gross domestic product is higher than 1% of the Community total shall transmit required data for all institutional sectors. Among the new Member States this obligation applies only to Poland.

Production of these accounts is part of the overall aim to compile a system of annual and quarterly accounts for the European Union. The system includes main macroeconomic aggregates and financial and non-financial accounts by institutional sector. The purpose of work on compiling system of accounts is to achieve consistency across all mentioned accounts and, with regard to the rest of the world accounts, between balance of payments and national accounts data.

The range of quarterly data by institutional sectors compilation is almost consistent with the range of corresponding annual data. Some variables in quarterly national accounts are more aggregated than those in annual ones.

The detailed description of methodology of compiling quarterly non-financial accounts by institutional sectors is included in the publication “National accounts by

institutional sectors and sub-sectors 2000-2004". This publication is available on the website of CSO: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

Methodology of compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is in accordance with the European System of National and Regional Accounts (ESA 1995). Compiling quarterly non-financial accounts by institutional sector the priority is given to direct information such as administrative sources or statistical surveys of enterprises and households. In the case of the lack of direct data, the own estimates and experts' opinion are used.

The base for compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is data from quarterly estimates of GDP and its elements non-seasonally adjusted.

The data presented in the publication constitute balancing items in non-financial accounts by institutional sectors. Those are: gross (net) value added, gross operating surplus + gross mixed income, gross disposable income, gross saving, net lending/net borrowing.



**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO  
I JEGO ELEMENTY  
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO  
ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT  
AND ITS ELEMENTS  
NON - SEASONALLY ADJUSTED DATA  
current prices and annual average prices of previous year**

Tablica 1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2000-2006, ceny bieżące.

Table 1. Goods and services account by quarters in 2000-2006, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>1. PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2000	314 253,2	351 025,1	372 909,5	416 663,6	1 454 851,4
	2001	342 500,1	375 281,3	389 625,6	425 960,5	1 533 367,5
	2002	345 756,3	378 626,3	404 552,2	438 233,3	1 567 168,1
	2003	356 583,3	405 051,8	424 978,8	463 249,8	1 649 863,7
	2004	404 690,7	461 918,4	475 596,9	512 735,0	1 854 941,0
	2005	437 054,9	481 584,4	499 604,2	534 258,5	1 952 502,0
	2006	480 227,1	532 403,1	546 866,8	592 753,4	2 152 250,4
<b>2. PODATKI OD PRODUKTÓW</b> <b>MINUS DOTACJE DO PRODUKTÓW</b> (TAXES MINUS SUBSIDIES ON PRODUCTS)	2000	18 258,7	21 479,2	21 652,2	20 764,2	82 154,3
	2001	18 298,2	21 609,9	22 228,0	22 172,6	84 308,7
	2002	20 912,8	24 968,9	23 356,6	24 267,7	93 506,0
	2003	22 325,0	24 331,5	25 263,3	26 879,3	98 799,1
	2004	26 606,3	21 088,7	26 069,6	29 108,5	102 873,1
	2005	23 488,9	28 414,2	30 830,2	34 239,5	116 972,8
	2006	25 560,9	30 748,6	34 201,7	38 339,4	128 850,6
<b>3. IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	56 528,5	62 862,6	61 738,9	68 572,3	249 702,3
	2001	57 638,6	57 017,9	61 273,4	63 556,4	239 486,3
	2002	56 037,2	63 355,3	68 250,9	71 583,4	259 226,8
	2003	66 877,5	71 719,3	78 872,9	85 000,0	302 469,7
	2004	83 048,0	97 913,9	92 788,4	91 208,2	364 958,5
	2005	81 551,2	92 607,1	93 986,8	99 867,4	368 012,5
	2006	98 784,5	109 194,3	113 791,9	120 628,0	442 398,7
<b>4. OGÓŁEM PRZYCHODY</b> TOTAL RESOURCES (1+2+3)	2000	389 040,4	435 366,9	456 300,6	506 000,1	1 786 708,0
	2001	418 436,9	453 909,1	473 127,0	511 689,5	1 857 162,5
	2002	422 706,3	466 950,5	496 159,7	534 084,4	1 919 900,9
	2003	445 785,8	501 102,6	529 115,0	575 129,1	2 051 132,5
	2004	514 345,0	580 921,0	594 454,9	633 051,7	2 322 772,6
	2005	542 095,0	602 605,7	624 421,2	668 365,4	2 437 487,3
	2006	604 572,5	672 346,0	694 860,4	751 720,8	2 723 499,7
<b>5. ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2000	165 528,9	192 168,2	207 472,4	227 458,2	792 627,7
	2001	181 629,2	205 750,5	217 790,9	232 941,8	838 112,4
	2002	179 028,7	205 480,9	227 589,5	239 996,6	852 095,7
	2003	185 065,8	222 076,2	241 973,7	256 390,9	905 506,6
	2004	218 261,4	258 201,0	273 621,7	283 192,4	1 033 276,5
	2005	231 148,0	271 904,1	288 674,6	294 445,8	1 086 172,5
	2006	263 073,6	308 027,0	319 558,7	330 247,7	1 220 907,0
<b>6. SPOŻYCIE OGÓŁEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	150 596,1	153 132,7	152 591,4	150 875,9	607 196,1
	2001	160 901,7	162 810,9	161 070,0	161 425,8	646 208,4
	2002	173 525,1	171 829,5	169 476,8	170 851,0	685 682,4
	2003	175 850,5	177 329,8	175 424,9	178 104,7	706 709,9
	2004	185 682,2	190 185,8	189 126,5	192 328,9	757 323,4
	2005	196 347,5	200 713,5	198 975,4	201 176,4	797 212,8
	2006	209 851,4	213 928,8	213 033,6	214 284,4	851 098,2



Tablica 1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2000-2006, ceny bieżące (dok.).

Table 1. Goods and services account by quarters in 2000-2006, at current prices (cont.).

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>7. AKUMULACJA BRUTTO</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	2000	29 207,8	40 670,6	44 088,0	71 010,0	184 976,4
	2001	26 201,3	36 078,1	38 426,9	61 216,3	161 922,6
	2002	22 017,3	33 822,7	36 282,5	58 465,3	150 587,8
	2003	25 937,1	34 210,5	37 454,2	60 426,6	158 028,4
	2004	31 970,7	41 991,7	44 096,6	67 482,9	185 541,9
	2005	33 015,1	38 067,7	44 436,2	73 925,4	189 444,4
	2006	34 981,9	44 629,7	53 044,7	91 061,9	223 718,2
<b>8. EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	43 707,6	49 395,4	52 148,8	56 656,0	201 907,8
	2001	49 704,7	49 269,6	55 839,2	56 105,6	210 919,1
	2002	48 135,2	55 817,4	62 810,9	64 771,5	231 535,0
	2003	58 932,4	67 486,1	74 262,2	80 206,9	280 887,6
	2004	78 430,7	90 542,5	87 610,1	90 047,5	346 630,8
	2005	81 584,4	91 920,4	92 335,0	98 817,8	364 657,6
	2006	96 665,6	105 760,5	109 223,4	116 126,8	427 776,3
<b>9. OGÓŁEM ROZCHODY</b> TOTAL USES (5+6+7+8)	2000	389 040,4	435 366,9	456 300,6	506 000,1	1 786 708,0
	2001	418 436,9	453 909,1	473 127,0	511 689,5	1 857 162,5
	2002	422 706,3	466 950,5	496 159,7	534 084,4	1 919 900,9
	2003	445 785,8	501 102,6	529 115,0	575 129,1	2 051 132,5
	2004	514 345,0	580 921,0	594 454,9	633 051,7	2 322 772,6
	2005	542 095,0	602 605,7	624 421,2	668 365,4	2 437 487,3
	2006	604 572,5	672 346,0	694 860,4	751 720,8	2 723 499,7
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (1-5+2) lub 6+7+(8-3) (GROSS DOMESTIC PRODUCT) (1-5+2) or 6+7+(8-3)	2000	166 983,0	180 336,1	187 089,3	209 969,6	744 378,0
	2001	179 169,1	191 140,7	194 062,7	215 191,3	779 563,8
	2002	187 640,4	198 114,3	200 319,3	222 504,4	808 578,4
	2003	193 842,5	207 307,1	208 268,4	233 738,2	843 156,2
	2004	213 035,6	224 806,1	228 044,8	258 651,1	924 537,6
	2005	229 395,8	238 094,5	241 759,8	274 052,2	983 302,3
	2006	242 714,4	255 124,7	261 509,8	300 845,1	1 060 194,0
<b>w tym WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (of which GROSS VALUE ADDED) (1-5)	2000	148 724,3	158 856,9	165 437,1	189 205,4	662 223,7
	2001	160 870,9	169 530,8	171 834,7	193 018,7	695 255,1
	2002	166 727,6	173 145,4	176 962,7	198 236,7	715 072,4
	2003	171 517,5	182 975,6	183 005,1	206 858,9	744 357,1
	2004	186 429,3	203 717,4	201 975,2	229 542,6	821 664,5
	2005	205 906,9	209 680,3	210 929,6	239 812,7	866 329,5
	2006	217 153,5	224 376,1	227 308,1	262 505,7	931 343,4

Tablica 2. Produkcja globalna w latach 2000 - 2006, ceny bieżące.

Table 2. Gross output in 2000 - 2006, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2000	314 253,2	351 025,1	372 909,5	416 663,6	1 454 851,4	
	2001	342 500,1	375 281,3	389 625,6	425 960,5	1 533 367,5	
	2002	345 756,3	378 626,3	404 552,2	438 233,3	1 567 168,1	
	w tym: (of which:)	2003	356 583,3	405 051,8	424 978,8	463 249,8	1 649 863,7
	2004	404 690,7	461 918,4	475 596,9	512 735,0	1 854 941,0	
	2005	437 054,9	481 584,4	499 604,2	534 258,5	1 952 502,0	
	2006	480 227,1	532 403,1	546 866,8	592 753,4	2 152 250,4	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	114 176,4	121 098,5	135 680,4	142 129,9	513 085,2	
	2001	123 703,8	123 002,2	137 416,0	140 253,7	524 375,7	
	2002	120 324,5	121 565,5	142 036,0	148 432,5	532 358,5	
	2003	129 590,8	135 615,7	156 822,8	167 052,6	589 081,9	
	2004	161 584,3	171 502,3	184 977,4	189 849,1	707 913,1	
	2005	172 836,5	174 037,5	190 884,5	198 310,0	736 068,5	
	2006	192 181,3	196 659,8	211 778,2	221 518,1	822 137,4	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	19 826,1	27 811,9	34 197,1	45 583,4	127 418,5	
	2001	21 172,8	27 658,3	34 280,9	45 147,9	128 259,9	
	2002	19 149,0	24 109,6	34 093,7	43 169,6	120 521,9	
	2003	15 482,1	22 403,2	33 669,4	43 558,1	115 112,8	
	2004	15 990,3	23 719,9	36 042,2	47 739,7	123 492,1	
	2005	18 671,4	29 767,5	42 084,5	53 016,2	143 539,6	
	2006	20 839,1	34 710,7	48 520,3	66 369,8	170 439,9	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	132 276,7	155 502,3	151 918,0	172 647,6	612 344,6	
	2001	143 569,1	171 180,6	162 612,9	181 990,2	659 352,8	
	2002	150 660,6	179 392,4	171 449,6	187 221,7	688 724,3	
	2003	153 678,6	190 293,1	174 760,2	193 090,7	711 822,6	
	2004	165 980,1	204 188,6	188 770,2	207 906,8	766 845,7	
	2005	178 885,2	213 367,0	200 912,5	216 066,1	809 230,8	
	2006	195 648,7	232 315,1	218 727,8	234 494,4	881 186,0	
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	54 995,9	57 943,4	64 323,7	63 995,9	241 258,9	
	2001	58 370,6	63 459,4	67 984,4	67 145,9	256 960,3	
	2002	63 315,8	66 014,9	70 694,0	69 406,5	269 431,2	
	2003	59 023,9	65 355,7	67 698,5	68 616,3	260 694,4	
	2004	65 170,2	71 685,0	73 329,8	73 121,6	283 306,6	
	2005	67 264,6	72 815,9	75 505,9	78 598,0	294 184,4	
	2006	71 375,2	78 350,2	80 451,0	84 887,3	315 063,7	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	20 937,1	25 080,6	24 602,3	24 385,3	95 005,3	
	2001	23 644,4	27 636,7	27 474,7	26 924,6	105 680,4	
	2002	25 112,1	31 490,6	31 343,8	28 988,0	116 934,5	
	2003	27 746,9	35 239,4	33 092,9	30 117,1	126 196,3	
	2004	30 341,3	38 972,5	37 575,6	33 314,1	140 203,5	
	2005	30 724,8	40 564,8	41 117,3	35 713,8	148 120,7	
	2006	34 389,1	45 059,8	45 356,7	39 372,8	164 178,4	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	32 897,8	26 567,3	28 394,8	35 918,1	123 778,0	
	2001	37 611,7	29 091,0	31 167,1	40 730,1	138 599,9	
	2002	41 527,4	31 779,4	33 030,2	41 408,4	147 745,4	
	2003	44 083,2	33 604,1	35 480,4	42 080,1	155 247,8	
	2004	45 182,1	36 322,9	37 250,4	44 852,1	163 607,5	
	2005	48 787,0	39 850,0	39 430,9	47 578,1	175 646,0	
	2006	51 327,4	41 809,1	42 795,2	52 162,0	188 093,7	

Tablica 3. Produkcja globalna w latach 2000 - 2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 3. Gross output in 2000 - 2006, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2000	296 266,0	324 541,4	336 302,9	374 230,3	1 331 340,6	
	2001	332 225,1	358 309,0	373 815,5	409 906,9	1 474 256,5	
	2002	344 352,9	375 688,3	396 878,4	431 451,9	1 548 371,5	
	w tym: (of which:)	2003	354 486,8	395 877,5	420 834,8	455 608,1	1 626 807,2
	2004	393 380,1	442 070,3	448 502,8	479 177,9	1 763 131,1	
	2005	426 759,4	479 093,9	494 931,7	527 201,5	1 927 986,5	
	2006	475 792,9	523 859,1	534 166,1	576 472,6	2 110 290,7	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	109 171,4	113 578,5	124 416,9	130 202,3	477 369,1	
	2001	121 718,1	121 073,9	134 574,4	138 068,3	515 434,7	
	2002	120 468,4	121 190,2	139 964,7	145 665,4	527 288,7	
	2003	127 853,9	133 235,8	152 909,7	160 726,5	574 725,9	
	2004	155 503,3	158 459,4	169 987,6	175 157,1	659 107,4	
	2005	169 932,3	174 951,0	191 802,5	197 657,7	734 343,5	
	2006	193 035,6	193 218,8	206 438,3	216 906,4	809 599,1	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	19 180,2	26 359,6	31 375,6	41 017,0	117 932,4	
	2001	20 467,2	26 608,9	32 808,7	43 376,3	123 261,1	
	2002	18 916,2	23 708,3	33 651,6	42 586,5	118 862,6	
	2003	15 466,4	22 411,3	33 789,1	43 676,7	115 343,5	
	2004	15 650,1	25 736,7	34 025,8	44 924,6	120 337,2	
	2005	18 083,6	29 311,5	41 083,9	50 786,0	139 265,0	
	2006	20 657,7	34 174,9	47 316,7	64 024,5	166 173,8	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	123 043,5	142 060,7	136 144,4	153 538,7	554 787,3	
	2001	139 430,8	161 421,1	153 484,0	172 683,5	627 019,4	
	2002	150 471,9	176 447,6	167 664,4	184 031,1	678 615,0	
	2003	154 072,9	185 837,9	174 760,4	190 838,5	705 509,7	
	2004	163 191,8	199 033,8	182 261,0	198 162,1	742 648,7	
	2005	175 519,2	210 331,4	196 033,4	211 275,2	793 159,2	
	2006	191 696,6	228 645,0	214 714,2	229 259,3	864 315,1	
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	52 026,9	53 431,5	58 300,9	57 323,4	221 082,7	
	2001	56 653,0	60 478,8	64 874,0	63 944,6	245 950,4	
	2002	62 993,4	65 359,0	70 484,8	69 142,6	267 979,8	
	2003	59 008,8	65 096,1	67 718,9	68 057,9	259 881,7	
	2004	64 033,9	69 059,3	69 792,0	68 510,8	271 396,0	
	2005	65 828,2	71 530,7	74 294,2	76 914,4	288 567,5	
	2006	69 690,1	76 560,4	78 738,2	82 241,8	307 230,5	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	19 271,0	21 358,9	23 523,0	22 544,3	86 697,2	
	2001	22 643,5	26 125,7	25 822,0	25 211,3	99 802,5	
	2002	24 541,6	30 711,3	30 460,7	28 115,2	113 828,8	
	2003	27 754,2	33 109,6	32 639,9	29 805,0	123 308,7	
	2004	30 442,0	38 652,7	36 032,8	31 457,3	136 584,8	
	2005	30 703,9	40 862,0	39 333,4	35 489,0	146 388,3	
	2006	34 424,1	44 329,9	44 546,9	38 909,4	162 210,3	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	31 039,4	24 302,8	24 963,7	31 971,7	112 277,6	
	2001	34 799,4	26 885,4	29 257,6	36 650,9	127 593,3	
	2002	39 842,1	30 667,2	32 016,3	39 846,2	142 371,8	
	2003	43 647,6	32 936,4	34 498,1	42 701,1	153 783,2	
	2004	44 519,2	34 416,8	36 805,3	42 396,5	158 137,8	
	2005	46 389,2	37 847,7	38 337,1	46 666,7	169 240,7	
	2006	50 551,4	41 280,7	41 082,2	49 808,9	182 723,2	

Tablica 4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2000 - 2006.

Table 4. Volume growth rate of gross output in 2000 - 2006.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2000	106,0	105,9	105,2	102,9	104,9	
	2001	102,4	101,3	101,3	100,5	101,3	
	2002	99,6	100,0	102,1	102,0	101,0	
	w tym: (of which:)	2003	101,3	103,9	104,1	105,5	103,8
	2004	109,7	108,6	105,6	104,4	106,9	
	2005	102,9	103,6	105,0	104,1	103,9	
	2006	108,2	108,6	107,0	108,6	108,1	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	108,8	106,7	109,7	104,7	107,4	
	2001	103,6	99,0	100,4	99,2	100,5	
	2002	97,3	98,6	102,1	103,6	100,6	
	2003	104,2	108,1	108,3	110,8	108,0	
	2004	118,5	116,0	108,4	106,4	111,9	
	2005	101,8	102,7	105,1	105,1	103,7	
	2006	110,9	111,3	108,6	109,4	110,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	108,3	104,9	101,8	100,4	103,0	
	2001	99,8	94,8	96,5	96,7	96,7	
	2002	88,5	85,5	98,1	95,0	92,7	
	2003	79,7	92,6	99,2	101,9	95,7	
	2004	101,6	115,0	101,3	102,7	104,5	
	2005	109,6	122,5	114,7	107,5	112,8	
	2006	109,3	114,4	112,5	121,5	115,8	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	105,8	108,5	104,7	102,6	105,3	
	2001	101,8	103,1	102,0	102,5	102,4	
	2002	103,1	102,9	103,7	102,1	102,9	
	2003	101,2	103,3	102,1	102,9	102,4	
	2004	106,0	104,6	104,1	103,0	104,3	
	2005	103,7	102,9	104,5	102,8	103,4	
	w tym: (of which:)	2006	106,6	107,0	106,7	106,9	106,8
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	108,6	105,1	107,3	99,9	105,1	
	2001	100,0	104,0	101,4	102,2	101,9	
	2002	106,6	103,2	103,9	103,6	104,3	
	2003	92,7	98,6	95,7	98,7	96,5	
	2004	108,2	105,7	102,7	100,4	104,1	
	2005	99,1	99,7	101,8	106,6	101,9	
	2006	103,1	105,5	104,1	104,9	104,4	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	110,4	106,0	104,2	96,7	103,8	
	2001	105,8	103,2	106,0	105,4	105,0	
	2002	101,5	110,9	112,1	105,6	107,7	
	2003	109,1	104,5	104,5	104,3	105,5	
	2004	110,1	109,5	108,4	104,9	108,2	
	2005	100,4	104,9	105,0	106,9	104,4	
	2006	111,4	109,2	108,7	109,3	109,5	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	102,0	100,3	102,0	101,3	101,4	
	2001	102,8	101,1	103,9	104,1	103,1	
	2002	102,7	103,4	102,1	102,6	102,7	
	2003	104,7	103,6	104,4	103,6	104,1	
	2004	100,7	101,7	104,3	101,2	101,9	
	2005	101,0	104,1	103,6	105,3	103,4	
	2006	103,2	103,6	104,0	105,2	104,0	

Tablica 5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2000 - 2006, ceny bieżące.

Table 5. Structure of gross output by sections in 2000 - 2006, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		produkcja globalna = 100 gross output = 100					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2001	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	36,3	34,5	36,4	34,1	35,3	
	2001	36,1	32,8	35,3	32,9	34,2	
	2002	34,8	32,1	35,1	33,9	34,0	
	2003	36,3	33,5	36,9	36,1	35,7	
	2004	39,9	37,1	38,9	37,0	38,2	
	2005	39,5	36,1	38,2	37,1	37,7	
	2006	40,0	36,9	38,7	37,4	38,2	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	6,3	7,9	9,2	11,0	8,7	
	2001	6,2	7,4	8,8	10,6	8,4	
	2002	5,5	6,4	8,4	9,9	7,7	
	2003	4,3	5,5	7,9	9,4	7,0	
	2004	4,0	5,1	7,6	9,3	6,7	
	2005	4,3	6,2	8,4	9,9	7,4	
	2006	4,4	6,5	8,9	11,2	7,9	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	42,1	44,3	40,7	41,4	42,1	
	2001	41,9	45,6	41,7	42,7	43,0	
	2002	43,6	47,4	42,4	42,7	43,9	
	2003	43,1	47,0	41,1	41,7	43,1	
	2004	41,0	44,2	39,7	40,6	41,3	
	2005	40,9	44,3	40,2	40,5	41,4	
	w tym: (of which:)	2006	40,7	43,6	40,0	39,5	41,0
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	17,5	16,5	17,2	15,4	16,6	
	2001	17,0	16,9	17,4	15,8	16,8	
	2002	18,3	17,4	17,5	15,9	17,2	
	2003	16,5	16,1	15,9	14,8	15,8	
	2004	16,1	15,5	15,4	14,3	15,3	
	2005	15,4	15,1	15,1	14,7	15,1	
	2006	14,9	14,7	14,7	14,3	14,6	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	6,7	7,1	6,6	5,8	6,5	
	2001	6,9	7,4	7,1	6,3	6,9	
	2002	7,3	8,3	7,7	6,6	7,5	
	2003	7,8	8,7	7,8	6,5	7,7	
	2004	7,5	8,4	7,9	6,5	7,5	
	2005	7,0	8,4	8,2	6,7	7,6	
	2006	7,2	8,5	8,3	6,6	7,6	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	10,5	7,6	7,6	8,6	8,5	
	2001	11,0	7,8	8,0	9,6	9,0	
	2002	12,0	8,4	8,2	9,4	9,4	
	2003	12,4	8,3	8,4	9,1	9,4	
	2004	11,2	7,9	7,8	8,7	8,8	
	2005	11,2	8,3	7,9	8,9	9,0	
	2006	10,7	7,9	7,8	8,8	8,7	

Tablica 6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2000 - 2006, ceny bieżące.

Table 6. Structure of gross output by quarters in 2000 - 2006, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		rok = 100 year = 100					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2000	21,6	24,1	25,6	28,7	100,0	
	2001	22,3	24,5	25,4	27,8	100,0	
	2002	22,1	24,1	25,8	28,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	21,6	24,6	25,8	28,0	100,0
	2004	21,9	24,9	25,6	27,6	100,0	
	2005	22,3	24,7	25,6	27,4	100,0	
	2006	22,3	24,7	25,4	27,6	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	22,3	23,6	26,4	27,7	100,0	
	2001	23,6	23,5	26,2	26,7	100,0	
	2002	22,6	22,8	26,7	27,9	100,0	
	2003	22,0	23,0	26,6	28,4	100,0	
	2004	22,8	24,2	26,2	26,8	100,0	
	2005	23,5	23,6	25,9	27,0	100,0	
	2006	23,4	23,9	25,8	26,9	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	15,6	21,8	26,8	35,8	100,0	
	2001	16,5	21,6	26,7	35,2	100,0	
	2002	15,9	20,0	28,3	35,8	100,0	
	2003	13,4	19,5	29,3	37,8	100,0	
	2004	12,9	19,2	29,2	38,7	100,0	
	2005	13,0	20,7	29,3	37,0	100,0	
	2006	12,2	20,4	28,5	38,9	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	21,6	25,4	24,8	28,2	100,0	
	2001	21,8	26,0	24,6	27,6	100,0	
	2002	21,9	26,0	24,9	27,2	100,0	
	2003	21,6	26,7	24,6	27,1	100,0	
	2004	21,7	26,6	24,6	27,1	100,0	
	2005	22,1	26,4	24,8	26,7	100,0	
	w tym: (of which:)	2006	22,2	26,4	24,8	26,6	100,0
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	22,8	24,0	26,7	26,5	100,0	
	2001	22,7	24,7	26,5	26,1	100,0	
	2002	23,5	24,5	26,2	25,8	100,0	
	2003	22,6	25,1	26,0	26,3	100,0	
	2004	23,0	25,3	25,9	25,8	100,0	
	2005	22,9	24,8	25,6	26,7	100,0	
	2006	22,7	24,9	25,5	26,9	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	22,0	26,4	25,9	25,7	100,0	
	2001	22,4	26,1	26,0	25,5	100,0	
	2002	21,5	26,9	26,8	24,8	100,0	
	2003	22,0	27,9	26,2	23,9	100,0	
	2004	21,6	27,8	26,8	23,8	100,0	
	2005	20,7	27,4	27,8	24,1	100,0	
	2006	20,9	27,5	27,6	24,0	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	26,6	21,5	22,9	29,0	100,0	
	2001	27,1	21,0	22,5	29,4	100,0	
	2002	28,1	21,5	22,4	28,0	100,0	
	2003	28,4	21,6	22,9	27,1	100,0	
	2004	27,6	22,2	22,8	27,4	100,0	
	2005	27,8	22,7	22,4	27,1	100,0	
	2006	27,3	22,2	22,8	27,7	100,0	

Tablica 7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2000 - 2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 7. Structure of gross output by sections in 2000 - 2006, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		produkcja globalna = 100 gross output = 100					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2001	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	36,8	35,0	37,0	34,8	35,8	
	2001	36,6	33,8	36,0	33,7	35,0	
	2002	35,0	32,2	35,3	33,8	34,1	
	2003	36,0	33,7	36,4	35,3	35,3	
	2004	39,5	35,9	37,9	36,5	37,4	
	2005	39,8	36,5	38,8	37,5	38,1	
	2006	40,6	36,9	38,6	37,6	38,4	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	6,5	8,1	9,3	11,0	8,9	
	2001	6,2	7,4	8,8	10,6	8,4	
	2002	5,5	6,3	8,5	9,9	7,7	
	2003	4,4	5,7	8,0	9,6	7,1	
	2004	4,0	5,8	7,6	9,4	6,8	
	2005	4,2	6,1	8,3	9,6	7,2	
	2006	4,3	6,5	8,9	11,1	7,9	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	41,5	43,8	40,5	41,0	41,7	
	2001	42,0	45,1	41,1	42,1	42,5	
	2002	43,7	47,0	42,2	42,6	43,8	
	2003	43,5	46,9	41,5	41,9	43,4	
	2004	41,5	45,0	40,6	41,4	42,1	
	2005	41,1	43,9	39,6	40,1	41,1	
	w tym: (of which:)	2006	40,3	43,6	40,2	39,8	40,9
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	17,6	16,5	17,3	15,3	16,6	
	2001	17,1	16,9	17,4	15,6	16,7	
	2002	18,3	17,4	17,8	16,0	17,3	
	2003	16,6	16,4	16,1	14,9	16,0	
	2004	16,3	15,6	15,6	14,3	15,4	
	2005	15,4	14,9	15,0	14,6	15,0	
	2006	14,7	14,6	14,8	14,3	14,5	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	6,5	6,6	7,0	6,0	6,5	
	2001	6,8	7,3	6,9	6,2	6,8	
	2002	7,1	8,2	7,7	6,5	7,4	
	2003	7,8	8,4	7,8	6,5	7,6	
	2004	7,7	8,8	8,0	6,5	7,7	
	2005	7,2	8,5	8,0	6,7	7,6	
	2006	7,2	8,5	8,3	6,8	7,7	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	10,5	7,5	7,4	8,5	8,4	
	2001	10,5	7,5	7,8	8,9	8,6	
	2002	11,6	8,2	8,1	9,2	9,2	
	2003	12,3	8,3	8,2	9,3	9,4	
	2004	11,3	7,8	8,2	8,8	9,0	
	2005	10,9	7,9	7,7	8,9	8,8	
	2006	10,6	7,9	7,7	8,6	8,7	

Tablica 8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2000 - 2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 8. Structure of gross output by quarters in 2000 - 2006, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		rok = 100 year = 100					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2000	22,3	24,4	25,2	28,1	100,0	
	2001	22,5	24,3	25,4	27,8	100,0	
	2002	22,2	24,3	25,6	27,9	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	21,8	24,3	25,9	28,0	100,0
	2004	22,3	25,1	25,4	27,2	100,0	
	2005	22,1	24,9	25,7	27,3	100,0	
	2006	22,6	24,8	25,3	27,3	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	22,9	23,8	26,0	27,3	100,0	
	2001	23,6	23,5	26,1	26,8	100,0	
	2002	22,9	23,0	26,5	27,6	100,0	
	2003	22,2	23,2	26,6	28,0	100,0	
	2004	23,6	24,0	25,8	26,6	100,0	
	2005	23,1	23,8	26,1	27,0	100,0	
	2006	23,8	23,9	25,5	26,8	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	16,2	22,4	26,6	34,8	100,0	
	2001	16,6	21,6	26,6	35,2	100,0	
	2002	16,0	19,9	28,3	35,8	100,0	
	2003	13,4	19,4	29,3	37,9	100,0	
	2004	13,0	21,4	28,3	37,3	100,0	
	2005	13,0	21,0	29,5	36,5	100,0	
	2006	12,4	20,6	28,5	38,5	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	22,2	25,6	24,5	27,7	100,0	
	2001	22,2	25,8	24,5	27,5	100,0	
	2002	22,2	26,0	24,7	27,1	100,0	
	2003	21,8	26,3	24,8	27,1	100,0	
	2004	22,0	26,8	24,5	26,7	100,0	
	2005	22,1	26,5	24,7	26,7	100,0	
	w tym: (of which:)	2006	22,2	26,5	24,8	26,5	100,0
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	23,5	24,2	26,4	25,9	100,0	
	2001	23,0	24,6	26,4	26,0	100,0	
	2002	23,5	24,4	26,3	25,8	100,0	
	2003	22,7	25,0	26,1	26,2	100,0	
	2004	23,6	25,5	25,7	25,2	100,0	
	2005	22,8	24,8	25,7	26,7	100,0	
	2006	22,7	24,9	25,6	26,8	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	22,2	24,6	27,1	26,1	100,0	
	2001	22,7	26,2	25,9	25,2	100,0	
	2002	21,5	27,0	26,8	24,7	100,0	
	2003	22,5	26,9	26,5	24,1	100,0	
	2004	22,3	28,3	26,4	23,0	100,0	
	2005	21,0	27,9	26,9	24,2	100,0	
	2006	21,2	27,3	27,5	24,0	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	27,6	21,6	22,2	28,6	100,0	
	2001	27,3	21,1	22,9	28,7	100,0	
	2002	28,0	21,5	22,5	28,0	100,0	
	2003	28,4	21,4	22,4	27,8	100,0	
	2004	28,1	21,8	23,3	26,8	100,0	
	2005	27,4	22,3	22,7	27,6	100,0	
	2006	27,7	22,6	22,5	27,2	100,0	



Tablica 9. Zużycie pośrednie w latach 2000 - 2006, ceny bieżące.

Table 9. Intermediate consumption in 2000 - 2006, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2000	165 528,9	192 168,2	207 472,4	227 458,2	792 627,7	
	2001	181 629,2	205 750,5	217 790,9	232 941,8	838 112,4	
	2002	179 028,7	205 480,9	227 589,5	239 996,6	852 095,7	
	w tym: (of which:)	2003	185 065,8	222 076,2	241 973,7	256 390,9	905 506,6
	2004	218 261,4	258 201,0	273 621,7	283 192,4	1 033 276,5	
	2005	231 148,0	271 904,1	288 674,6	294 445,8	1 086 172,5	
	2006	263 073,6	308 027,0	319 558,7	330 247,7	1 220 907,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	77 763,5	83 436,2	94 631,5	98 504,3	354 335,5	
	2001	85 327,3	86 029,8	97 644,6	99 070,7	368 072,4	
	2002	82 296,3	84 705,8	101 337,0	104 225,0	372 564,1	
	2003	88 959,0	94 752,8	112 063,3	116 776,5	412 551,6	
	2004	112 509,9	121 722,4	132 921,8	133 459,5	500 613,6	
	2005	119 560,6	126 706,5	139 378,2	136 587,3	522 232,6	
	2006	136 857,0	144 704,4	156 029,9	154 071,3	591 662,6	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	12 032,4	16 781,9	20 622,1	26 757,8	76 194,2	
	2001	13 299,2	17 194,8	21 590,6	27 624,8	79 709,4	
	2002	12 170,0	14 639,6	21 865,2	26 507,5	75 182,3	
	2003	9 748,3	13 381,6	21 472,5	27 005,6	71 608,0	
	2004	10 657,2	14 672,1	23 566,3	29 190,6	78 086,2	
	2005	11 984,7	18 911,7	27 755,2	32 681,5	91 333,1	
	2006	13 729,1	22 787,2	32 037,3	41 695,1	110 248,7	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	58 514,7	72 589,5	72 010,7	80 717,9	283 832,8	
	2001	63 839,3	80 781,9	77 001,5	85 665,8	307 288,5	
	2002	66 368,1	84 583,2	82 401,4	87 901,5	321 254,2	
	2003	67 691,8	92 186,3	85 133,9	91 299,6	336 311,6	
	2004	74 921,6	97 777,6	90 277,4	98 433,0	361 409,6	
	2005	79 058,0	101 782,8	95 184,0	101 371,9	377 396,7	
	w tym: (of which:)	2006	89 590,9	113 077,0	107 253,0	109 175,1	419 096,0
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	23 945,3	26 562,1	31 096,7	30 777,7	112 381,8	
	2001	25 339,3	30 014,0	32 358,2	31 772,1	119 483,6	
	2002	27 316,3	31 519,9	34 726,4	33 825,9	127 388,5	
	2003	24 549,0	30 453,4	32 080,0	32 368,9	119 451,3	
	2004	27 310,3	33 037,8	34 392,8	33 524,0	128 264,9	
	2005	26 703,2	32 636,3	33 939,0	36 751,4	130 029,9	
	2006	28 179,2	35 171,0	35 747,8	38 333,9	137 431,9	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	11 365,9	13 615,5	13 358,4	13 246,9	51 586,7	
	2001	12 946,6	15 318,4	14 828,9	14 420,8	57 514,7	
	2002	13 479,5	17 247,6	17 677,8	15 365,8	63 770,7	
	2003	15 293,5	19 861,9	19 047,5	16 225,3	70 428,2	
	2004	17 144,0	22 490,4	21 514,3	18 210,7	79 359,4	
	2005	17 550,7	24 873,2	23 539,8	19 455,6	85 419,3	
	2006	20 704,9	28 415,8	26 158,3	21 565,4	96 844,4	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	8 675,8	7 052,5	7 329,2	9 814,8	32 872,3	
	2001	10 103,1	7 388,6	7 879,8	10 350,5	35 722,0	
	2002	10 582,0	7 922,6	8 337,6	10 734,9	37 577,1	
	2003	11 362,5	8 186,0	8 597,0	10 989,7	39 135,2	
	2004	11 975,8	9 762,4	10 744,0	9 542,2	42 024,4	
	2005	11 863,9	10 644,9	10 818,3	13 100,9	46 428,0	
	2006	13 188,5	11 626,3	12 031,7	15 293,8	52 140,3	

Tablica 10. Zużycie pośrednie w latach 2000 - 2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 10. Intermediate consumption in 2000 - 2006, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2000	155 521,6	175 385,8	186 953,3	203 524,6	721 385,3	
	2001	175 206,1	196 654,5	208 054,6	223 517,0	803 432,2	
	2002	179 695,4	204 466,9	223 001,5	236 637,7	843 801,5	
	w tym: (of which:)	2003	183 505,6	216 092,1	236 998,7	249 282,9	885 879,3
	2004	210 077,6	249 670,9	257 571,8	263 001,1	980 321,4	
	2005	229 920,4	268 660,6	286 730,3	294 104,9	1 079 416,2	
	2006	258 355,2	302 269,9	309 831,2	321 702,5	1 192 158,8	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	73 411,9	77 089,5	85 035,3	88 648,6	324 185,3	
	2001	83 542,6	83 592,4	94 143,5	96 557,1	357 835,6	
	2002	83 159,8	84 988,4	99 954,4	103 594,0	371 696,6	
	2003	87 449,5	93 132,5	109 270,3	112 551,3	402 403,6	
	2004	107 819,3	111 946,3	121 558,6	122 702,2	464 026,4	
	2005	117 413,1	125 284,8	139 350,2	137 770,1	519 818,2	
	2006	134 245,5	141 743,4	149 414,5	148 882,6	574 286,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	11 748,6	15 840,3	18 791,5	23 900,1	70 280,5	
	2001	12 824,6	16 417,2	20 421,1	26 196,2	75 859,1	
	2002	12 108,8	14 549,6	21 596,8	26 408,8	74 664,0	
	2003	9 707,5	13 433,2	21 546,4	26 635,7	71 322,8	
	2004	10 100,5	16 772,6	21 967,1	27 209,2	76 049,4	
	2005	12 171,4	18 932,0	27 609,7	31 589,3	90 302,4	
	2006	13 567,2	22 326,2	31 170,9	40 372,3	107 436,6	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	54 941,3	65 687,9	65 846,7	72 438,0	258 913,9	
	2001	61 164,5	76 290,3	72 931,9	79 903,8	290 290,5	
	2002	65 921,4	83 185,2	80 276,7	85 484,6	314 867,9	
	2003	67 786,9	88 274,5	83 398,4	89 396,3	328 856,1	
	2004	72 916,7	96 999,9	88 504,8	92 909,6	351 331,0	
	2005	79 029,9	99 952,0	93 563,1	100 566,1	373 111,1	
	w tym: (of which:)	2006	87 472,4	111 138,8	102 391,0	108 387,1	409 389,3
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	22 686,6	24 373,3	27 976,7	27 751,4	102 788,0	
	2001	24 177,1	28 055,0	30 619,7	29 890,1	112 741,9	
	2002	27 348,2	31 014,7	33 918,4	32 585,3	124 866,6	
	2003	24 224,5	29 894,3	31 580,4	31 593,1	117 292,3	
	2004	27 058,0	32 074,7	32 801,5	32 198,9	124 133,1	
	2005	26 743,7	32 218,4	33 863,9	36 348,4	129 174,4	
	2006	27 780,1	34 672,0	35 108,9	37 679,6	135 240,6	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	10 518,1	11 082,8	13 370,6	11 959,1	46 930,6	
	2001	12 601,4	14 481,2	14 303,3	13 692,4	55 078,3	
	2002	13 286,2	16 905,7	17 072,9	14 833,0	62 097,8	
	2003	15 203,7	18 533,5	18 693,8	15 857,4	68 288,4	
	2004	16 984,8	22 142,3	20 743,3	16 604,5	76 474,9	
	2005	17 478,2	23 977,8	22 617,3	19 258,3	83 331,6	
	2006	20 361,4	27 768,3	25 565,3	21 232,6	94 927,6	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	7 907,4	6 251,7	6 155,7	8 111,6	28 426,4	
	2001	9 173,5	6 742,9	7 419,2	10 157,5	33 493,1	
	2002	10 693,6	7 764,4	8 169,3	10 526,8	37 154,1	
	2003	11 379,5	8 135,9	8 614,3	10 893,4	39 023,1	
	2004	11 506,2	9 453,9	10 344,9	9 645,9	40 950,9	
	2005	12 372,2	10 193,6	10 461,3	12 698,5	45 725,6	
	2006	13 626,7	11 852,1	11 925,0	14 235,1	51 638,9	

Tablica 11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2000 - 2006.

Table 11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2000 - 2006.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2000	106,3	106,6	107,1	103,2	105,7	
	2001	102,3	101,3	101,5	100,6	101,4	
	2002	98,6	99,4	102,4	101,9	100,7	
	w tym: (of which:)	2003	100,4	104,1	104,2	106,4	104,0
	2004	112,7	111,0	106,1	104,6	108,3	
	2005	103,4	104,0	106,0	104,3	104,5	
	2006	111,1	110,4	107,8	110,0	109,8	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	108,5	105,9	111,7	105,9	107,9	
	2001	103,7	99,2	101,3	100,0	101,0	
	2002	97,8	99,0	102,4	104,1	101,0	
	2003	103,8	108,1	108,4	111,0	108,0	
	2004	119,8	117,1	108,8	106,5	112,5	
	2005	102,5	103,0	105,6	104,1	103,8	
	2006	111,5	111,9	107,8	109,1	110,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	111,0	107,6	104,4	102,2	105,4	
	2001	102,9	96,4	99,5	100,1	99,6	
	2002	90,3	84,3	99,7	96,5	93,7	
	2003	78,3	91,2	98,6	101,7	94,9	
	2004	102,9	124,8	102,1	101,4	106,2	
	2005	111,5	128,9	117,6	108,9	115,6	
	2006	113,3	116,9	112,4	124,1	117,6	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	106,3	111,8	106,6	100,8	106,1	
	2001	101,0	103,8	102,2	101,8	102,3	
	2002	101,8	102,5	104,5	101,1	102,5	
	2003	100,3	103,5	101,6	103,5	102,4	
	2004	107,4	104,7	103,9	102,6	104,5	
	2005	103,4	102,1	104,3	103,2	103,2	
	w tym: (of which:)	2006	109,8	108,3	107,7	108,3	108,5
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	110,1	107,1	108,7	98,9	105,8	
	2001	97,9	104,4	99,2	99,9	100,3	
	2002	107,6	103,5	104,5	102,9	104,5	
	2003	87,5	94,3	91,1	94,8	92,1	
	2004	109,7	104,9	102,2	100,3	103,9	
	2005	96,2	97,5	99,1	109,4	100,7	
	2006	103,4	105,5	103,5	103,6	104,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	108,4	107,5	106,0	93,9	103,5	
	2001	107,1	104,6	108,9	106,6	106,8	
	2002	100,6	109,9	115,8	104,5	108,0	
	2003	110,5	106,4	106,4	105,6	107,1	
	2004	111,4	110,6	108,7	103,2	108,6	
	2005	99,3	106,4	106,1	107,5	105,0	
	2006	115,2	110,5	108,9	110,9	111,1	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	96,3	93,1	97,4	97,9	96,3	
	2001	103,3	95,4	101,5	105,7	101,9	
	2002	103,2	105,1	104,3	103,8	104,0	
	2003	105,5	101,8	103,8	103,7	103,8	
	2004	101,8	104,7	108,3	104,2	104,6	
	2005	101,8	111,5	111,4	112,0	108,8	
	2006	113,4	111,7	110,7	109,4	111,2	

Tablica 12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2000 - 2006, ceny bieżące.

Table 12. Structure of intermediate consumption by sections in 2000 - 2006, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		zużycie pośrednie = 100 intermediate consumption = 100					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2001	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	47,0	43,4	45,6	43,3	44,7	
	2001	47,0	41,8	44,8	42,5	43,9	
	2002	46,0	41,2	44,5	43,4	43,7	
	2003	48,1	42,7	46,3	45,6	45,6	
	2004	51,5	47,1	48,6	47,1	48,4	
	2005	51,7	46,6	48,3	46,4	48,1	
	2006	52,0	47,0	48,8	46,7	48,5	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	7,3	8,7	10,0	11,8	9,6	
	2001	7,3	8,4	9,9	11,9	9,5	
	2002	6,8	7,1	9,6	11,1	8,9	
	2003	5,3	6,0	8,9	10,5	7,9	
	2004	4,9	5,7	8,6	10,3	7,6	
	2005	5,2	7,0	9,6	11,1	8,4	
	2006	5,2	7,4	10,0	12,6	9,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	35,4	37,8	34,7	35,5	35,8	
	2001	35,1	39,3	35,4	36,8	36,7	
	2002	37,1	41,2	36,2	36,6	37,7	
	2003	36,6	41,5	35,2	35,6	37,1	
	2004	34,3	37,9	33,0	34,8	35,0	
	2005	34,2	37,4	33,0	34,4	34,7	
	w tym: (of which:)	2006	34,1	36,7	32,6	33,1	34,1
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	14,5	13,8	15,0	13,5	14,2	
	2001	13,9	14,6	14,9	13,6	14,3	
	2002	15,3	15,3	15,3	14,1	15,0	
	2003	13,3	13,7	13,3	12,6	13,2	
	2004	12,5	12,8	12,6	11,8	12,4	
	2005	11,5	12,0	11,8	12,5	12,0	
	2006	10,7	11,4	11,2	11,6	11,3	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	6,8	7,1	6,4	5,8	6,5	
	2001	7,1	7,4	6,8	6,2	6,9	
	2002	7,5	8,4	7,8	6,4	7,5	
	2003	8,3	8,9	7,9	6,3	7,8	
	2004	7,9	8,7	7,9	6,4	7,7	
	2005	7,6	9,1	8,1	6,6	7,8	
	2006	7,9	9,2	8,2	6,5	7,9	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	5,2	3,7	3,5	4,3	4,2	
	2001	5,6	3,6	3,6	4,4	4,3	
	2002	5,9	3,9	3,7	4,5	4,4	
	2003	6,1	3,7	3,6	4,3	4,3	
	2004	5,5	3,8	3,9	3,4	4,1	
	2005	5,1	3,9	3,7	4,5	4,3	
	2006	5,0	3,8	3,8	4,6	4,3	

Tablica 13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2000 - 2006, ceny bieżące.

Table 13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2000 - 2006, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		rok = 100 year = 100					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2000	20,9	24,2	26,2	28,7	100,0	
	2001	21,7	24,5	26,0	27,8	100,0	
	2002	21,0	24,1	26,7	28,2	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	20,4	24,5	26,7	28,4	100,0
	2004	21,1	25,0	26,5	27,4	100,0	
	2005	21,3	25,0	26,6	27,1	100,0	
	2006	21,5	25,2	26,2	27,1	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	21,9	23,6	26,7	27,8	100,0	
	2001	23,2	23,4	26,5	26,9	100,0	
	2002	22,1	22,7	27,2	28,0	100,0	
	2003	21,5	23,0	27,2	28,3	100,0	
	2004	22,5	24,2	26,6	26,7	100,0	
	2005	22,9	24,3	26,7	26,1	100,0	
	2006	23,1	24,5	26,4	26,0	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	15,8	22,0	27,1	35,1	100,0	
	2001	16,7	21,6	27,0	34,7	100,0	
	2002	16,2	19,5	29,0	35,3	100,0	
	2003	13,6	18,7	30,0	37,7	100,0	
	2004	13,6	18,8	30,2	37,4	100,0	
	2005	13,1	20,7	30,4	35,8	100,0	
	2006	12,4	20,7	29,1	37,8	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	20,6	25,6	25,4	28,4	100,0	
	2001	20,8	26,3	25,0	27,9	100,0	
	2002	20,7	26,3	25,6	27,4	100,0	
	2003	20,1	27,4	25,3	27,2	100,0	
	2004	20,7	27,1	25,0	27,2	100,0	
	2005	20,9	27,0	25,2	26,9	100,0	
	w tym: (of which:)	2006	21,5	27,2	25,1	26,2	100,0
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	21,3	23,6	27,7	27,4	100,0	
	2001	21,2	25,1	27,1	26,6	100,0	
	2002	21,4	24,7	27,3	26,6	100,0	
	2003	20,6	25,5	26,9	27,0	100,0	
	2004	21,3	25,8	26,8	26,1	100,0	
	2005	20,5	25,1	26,1	28,3	100,0	
	2006	20,5	25,6	26,0	27,9	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	22,0	26,4	25,9	25,7	100,0	
	2001	22,5	26,6	25,8	25,1	100,0	
	2002	21,1	27,0	27,7	24,2	100,0	
	2003	21,7	28,2	27,0	23,1	100,0	
	2004	21,6	28,3	27,1	23,0	100,0	
	2005	20,5	29,1	27,6	22,8	100,0	
	2006	21,4	29,3	27,0	22,3	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	26,3	21,5	22,3	29,9	100,0	
	2001	28,3	20,7	22,0	29,0	100,0	
	2002	28,2	21,0	22,2	28,6	100,0	
	2003	29,0	20,9	22,0	28,1	100,0	
	2004	28,5	23,2	25,6	22,7	100,0	
	2005	25,6	22,9	23,3	28,2	100,0	
	2006	25,3	22,3	23,1	29,3	100,0	

Tablica 14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2000 - 2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 14. Structure of intermediate consumption by sections in 2000 - 2006, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		zużycie pośrednie = 100 intermediate consumption = 100					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2001	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	47,2	43,9	45,5	43,6	44,9	
	2001	47,7	42,5	45,2	43,2	44,5	
	2002	46,3	41,6	44,8	43,8	44,1	
	2003	47,7	43,1	46,1	45,1	45,4	
	2004	51,3	44,8	47,2	46,7	47,3	
	2005	51,0	46,6	48,6	46,8	48,1	
	2006	52,0	46,9	48,2	46,3	48,2	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	7,6	9,1	10,0	11,7	9,7	
	2001	7,3	8,4	9,8	11,7	9,5	
	2002	6,7	7,1	9,7	11,2	8,8	
	2003	5,3	6,2	9,1	10,7	8,1	
	2004	4,8	6,7	8,5	10,3	7,8	
	2005	5,3	7,1	9,6	10,8	8,4	
	2006	5,2	7,4	10,1	12,5	9,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	35,3	37,4	35,2	35,6	35,9	
	2001	34,9	38,8	35,1	35,8	36,1	
	2002	36,7	40,7	36,0	36,1	37,3	
	2003	36,9	40,8	35,2	35,9	37,1	
	2004	34,7	38,9	34,4	35,3	35,8	
	2005	34,4	37,2	32,6	34,2	34,6	
	w tym: (of which:)	2006	33,9	36,8	33,0	33,7	34,3
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	14,6	13,9	15,0	13,6	14,3	
	2001	13,8	14,3	14,7	13,4	14,0	
	2002	15,2	15,2	15,2	13,8	14,8	
	2003	13,2	13,8	13,3	12,7	13,2	
	2004	12,9	12,8	12,7	12,2	12,6	
	2005	11,6	12,0	11,8	12,4	12,0	
	2006	10,7	11,5	11,3	11,7	11,3	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	6,7	6,3	7,1	5,9	6,5	
	2001	7,2	7,4	6,9	6,1	6,8	
	2002	7,4	8,3	7,7	6,2	7,4	
	2003	8,3	8,6	7,9	6,4	7,7	
	2004	8,1	8,9	8,1	6,3	7,8	
	2005	7,6	8,9	7,9	6,5	7,7	
	2006	7,9	9,2	8,3	6,6	8,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	5,1	3,6	3,3	4,0	4,0	
	2001	5,2	3,4	3,6	4,5	4,2	
	2002	6,0	3,8	3,7	4,4	4,4	
	2003	6,2	3,8	3,6	4,4	4,4	
	2004	5,5	3,8	4,0	3,7	4,2	
	2005	5,4	3,8	3,7	4,3	4,2	
	2006	5,3	3,9	3,9	4,4	4,3	

Tablica 15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2000 - 2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2000 - 2006, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		rok = 100 year = 100					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2000	21,6	24,3	25,9	28,2	100,0	
	2001	21,8	24,5	25,9	27,8	100,0	
	2002	21,3	24,2	26,4	28,1	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	20,7	24,4	26,8	28,1	100,0
	2004	21,4	25,5	26,3	26,8	100,0	
	2005	21,3	24,9	26,6	27,2	100,0	
	2006	21,7	25,3	26,0	27,0	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	22,6	23,8	26,3	27,3	100,0	
	2001	23,3	23,4	26,3	27,0	100,0	
	2002	22,3	22,9	26,9	27,9	100,0	
	2003	21,7	23,1	27,2	28,0	100,0	
	2004	23,2	24,2	26,2	26,4	100,0	
	2005	22,6	24,1	26,8	26,5	100,0	
	2006	23,4	24,7	26,0	25,9	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	16,7	22,5	26,7	34,1	100,0	
	2001	17,0	21,6	26,9	34,5	100,0	
	2002	16,2	19,5	28,9	35,4	100,0	
	2003	13,6	18,8	30,2	37,4	100,0	
	2004	13,3	22,0	28,9	35,8	100,0	
	2005	13,5	21,0	30,5	35,0	100,0	
	2006	12,6	20,8	29,0	37,6	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	21,2	25,4	25,4	28,0	100,0	
	2001	21,1	26,3	25,1	27,5	100,0	
	2002	20,9	26,4	25,5	27,2	100,0	
	2003	20,6	26,8	25,4	27,2	100,0	
	2004	20,8	27,6	25,2	26,4	100,0	
	2005	21,2	26,8	25,0	27,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2006	21,4	27,1	25,0	26,5	100,0
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	22,1	23,7	27,2	27,0	100,0	
	2001	21,4	24,9	27,2	26,5	100,0	
	2002	21,9	24,8	27,2	26,1	100,0	
	2003	20,7	25,5	26,9	26,9	100,0	
	2004	21,8	25,8	26,4	26,0	100,0	
	2005	20,7	25,0	26,2	28,1	100,0	
	2006	20,5	25,6	26,0	27,9	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	22,4	23,6	28,5	25,5	100,0	
	2001	22,9	26,2	26,0	24,9	100,0	
	2002	21,4	27,2	27,5	23,9	100,0	
	2003	22,3	27,1	27,4	23,2	100,0	
	2004	22,2	29,0	27,1	21,7	100,0	
	2005	21,0	28,8	27,1	23,1	100,0	
	2006	21,4	29,3	26,9	22,4	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	27,8	22,0	21,7	28,5	100,0	
	2001	27,4	20,1	22,2	30,3	100,0	
	2002	28,8	20,9	22,0	28,3	100,0	
	2003	29,2	20,8	22,1	27,9	100,0	
	2004	28,1	23,0	25,3	23,6	100,0	
	2005	27,0	22,3	22,9	27,8	100,0	
	2006	26,4	22,9	23,1	27,6	100,0	

Tablica 16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2000 - 2006, ceny bieżące.

Table 16. GDP and gross value added in 2000 - 2006, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	166 983,0	180 336,1	187 089,3	209 969,6	744 378,0	
	2001	179 169,1	191 140,7	194 062,7	215 191,3	779 563,8	
	2002	187 640,4	198 114,3	200 319,3	222 504,4	808 578,4	
	2003	193 842,5	207 307,1	208 268,4	233 738,2	843 156,2	
	2004	213 035,6	224 806,1	228 044,8	258 651,1	924 537,6	
	2005	229 395,8	238 094,5	241 759,8	274 052,2	983 302,3	
	2006	242 714,4	255 124,7	261 509,8	300 845,1	1 060 194,0	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	148 724,3	158 856,9	165 437,1	189 205,4	662 223,7	
	2001	160 870,9	169 530,8	171 834,7	193 018,7	695 255,1	
	2002	166 727,6	173 145,4	176 962,7	198 236,7	715 072,4	
	w tym: (of which:)	2003	171 517,5	182 975,6	183 005,1	206 858,9	744 357,1
	2004	186 429,3	203 717,4	201 975,2	229 542,6	821 664,5	
	2005	205 906,9	209 680,3	210 929,6	239 812,7	866 329,5	
	2006	217 153,5	224 376,1	227 308,1	262 505,7	931 343,4	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	36 412,9	37 662,3	41 048,9	43 625,6	158 749,7	
	2001	38 376,5	36 972,4	39 771,4	41 183,0	156 303,3	
	2002	38 028,2	36 859,7	40 699,0	44 207,5	159 794,4	
	2003	40 631,8	40 862,9	44 759,5	50 276,1	176 530,3	
	2004	49 074,4	49 779,9	52 055,6	56 389,6	207 299,5	
	2005	53 275,9	47 331,0	51 506,3	61 722,7	213 835,9	
	2006	55 324,3	51 955,4	55 748,3	67 446,8	230 474,8	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	7 793,7	11 030,0	13 575,0	18 825,6	51 224,3	
	2001	7 873,6	10 463,5	12 690,3	17 523,1	48 550,5	
	2002	6 979,0	9 470,0	12 228,5	16 662,1	45 339,6	
	2003	5 733,8	9 021,6	12 196,9	16 552,5	43 504,8	
	2004	5 333,1	9 047,8	12 475,9	18 549,1	45 405,9	
	2005	6 686,7	10 855,8	14 329,3	20 334,7	52 206,5	
	2006	7 110,0	11 923,5	16 483,0	24 674,7	60 191,2	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	73 762,0	82 912,8	79 907,3	91 929,7	328 511,8	
	2001	79 729,8	90 398,7	85 611,4	96 324,4	352 064,3	
	2002	84 292,5	94 809,2	89 048,2	99 320,2	367 470,1	
	2003	85 986,8	98 106,8	89 626,3	101 791,1	375 511,0	
	2004	91 058,5	106 411,0	98 492,8	109 473,8	405 436,1	
	2005	99 827,2	111 584,2	105 728,5	114 694,2	431 834,1	
	w tym: (of which:)	2006	106 057,8	119 238,1	114 474,8	125 319,3	465 090,0
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	31 050,6	31 381,3	33 227,0	33 218,2	128 877,1	
	2001	33 031,3	33 445,4	35 626,2	35 373,8	137 476,7	
	2002	35 999,5	34 495,0	35 967,6	35 580,6	142 042,7	
	2003	34 474,9	34 902,3	35 618,5	36 247,4	141 243,1	
	2004	37 859,9	38 647,2	38 937,0	39 597,6	155 041,7	
	2005	40 561,4	40 179,6	41 566,9	41 846,6	164 154,5	
	2006	43 196,0	43 179,2	44 703,2	46 553,4	177 631,8	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	9 571,2	11 465,1	11 243,9	11 138,4	43 418,6	
	2001	10 697,8	12 318,3	12 645,8	12 503,8	48 165,7	
	2002	11 632,6	14 243,0	13 666,0	13 622,2	53 163,8	
	2003	12 453,4	15 377,5	14 045,4	13 891,8	55 768,1	
	2004	13 197,3	16 482,1	16 061,3	15 103,4	60 844,1	
	2005	13 174,1	15 691,6	17 577,5	16 258,2	62 701,4	
	2006	13 684,2	16 644,0	19 198,4	17 807,4	67 334,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	24 222,0	19 514,8	21 065,6	26 103,3	90 905,7	
	2001	27 508,6	21 702,4	23 287,3	30 379,6	102 877,9	
	2002	30 945,4	23 856,8	24 692,6	30 673,5	110 168,3	
	2003	32 720,7	25 418,1	26 883,4	31 090,4	116 112,6	
	2004	33 206,3	26 560,5	26 506,4	35 309,9	121 583,1	
	2005	36 923,1	29 205,1	28 612,6	34 477,2	129 218,0	
	2006	38 138,9	30 182,8	30 763,5	36 868,2	135 953,4	



Tablica 17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2000 - 2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 17. GDP and gross value added in 2000 - 2006, at annual average prices of previous year

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	159 854,3	169 238,2	171 783,3	193 124,4	694 000,2	
	2001	176 001,1	183 127,5	187 601,6	206 619,7	753 349,9	
	2002	183 141,1	193 270,4	196 806,7	217 598,2	790 816,4	
	2003	192 861,3	206 257,7	208 513,0	232 214,6	839 846,6	
	2004	208 243,6	218 986,1	217 364,7	243 626,1	888 220,5	
	2005	225 068,1	232 122,1	236 258,4	264 530,0	957 978,6	
	2006	243 196,8	252 154,9	258 468,4	290 928,2	1 044 748,3	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	140 744,4	149 155,6	149 349,6	170 705,7	609 955,3	
	2001	157 019,0	161 654,5	165 760,9	186 389,9	670 824,3	
	2002	164 657,5	171 221,4	173 876,9	194 814,2	704 570,0	
	w tym: (of which:)	2003	170 981,2	179 785,4	183 836,1	206 325,2	740 927,9
	2004	183 302,5	192 399,4	190 931,0	216 176,8	782 809,7	
	2005	196 839,0	210 433,3	208 201,4	233 096,6	848 570,3	
	2006	217 437,7	221 589,2	224 334,9	254 770,1	918 131,9	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2000	35 759,5	36 489,0	39 381,6	41 553,7	153 183,8	
	2001	38 175,5	37 481,5	40 430,9	41 511,2	157 599,1	
	2002	37 308,6	36 201,8	40 010,3	42 071,4	155 592,1	
	2003	40 404,4	40 103,3	43 639,4	48 175,2	172 322,3	
	2004	47 684,0	46 513,1	48 429,0	52 454,9	195 081,0	
	2005	52 519,2	49 666,2	52 452,3	59 887,6	214 525,3	
	2006	58 790,1	51 475,4	57 023,8	68 023,8	235 313,1	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	7 431,6	10 519,3	12 584,1	17 116,9	47 651,9	
	2001	7 642,6	10 191,7	12 387,6	17 180,1	47 402,0	
	2002	6 807,4	9 158,7	12 054,8	16 177,7	44 198,6	
	2003	5 758,9	8 978,1	12 242,7	17 041,0	44 020,7	
	2004	5 549,6	8 964,1	12 058,7	17 715,4	44 287,8	
	2005	5 912,2	10 379,5	13 474,2	19 196,7	48 962,6	
	2006	7 090,5	11 848,7	16 145,8	23 652,2	58 737,2	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	68 102,2	76 372,8	70 297,7	81 100,7	295 873,4	
	2001	78 266,3	85 130,8	80 552,1	92 779,7	336 728,9	
	2002	84 550,5	93 262,4	87 387,7	98 546,5	363 747,1	
	2003	86 286,0	97 563,4	91 362,0	101 442,2	376 653,6	
	2004	90 275,1	102 033,9	93 756,2	105 252,5	391 317,7	
	2005	96 489,3	110 379,4	102 470,3	110 709,1	420 048,1	
	w tym: (of which:)	2006	104 224,2	117 506,2	112 323,2	120 872,2	454 925,8
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	29 340,3	29 058,2	30 324,2	29 572,0	118 294,7	
	2001	32 475,9	32 423,8	34 254,3	34 054,5	133 208,5	
	2002	35 645,2	34 344,3	36 566,4	36 557,3	143 113,2	
	2003	34 784,3	35 201,8	36 138,5	36 464,8	142 589,4	
	2004	36 975,9	36 984,6	36 990,5	36 311,9	147 262,9	
	2005	39 084,5	39 312,3	40 430,3	40 566,0	159 393,1	
	2006	41 910,0	41 888,4	43 629,3	44 562,2	171 989,9	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	8 752,9	10 276,1	10 152,4	10 585,2	39 766,6	
	2001	10 042,1	11 644,5	11 518,7	11 518,9	44 724,2	
	2002	11 255,4	13 805,6	13 387,8	13 282,2	51 731,0	
	2003	12 550,5	14 576,1	13 946,1	13 947,6	55 020,3	
	2004	13 457,2	16 510,4	15 289,5	14 852,8	60 109,9	
	2005	13 225,7	16 884,2	16 716,1	16 230,7	63 056,7	
	2006	14 062,7	16 561,6	18 981,6	17 676,8	67 282,7	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	23 132,0	18 051,1	18 808,0	23 860,1	83 851,2	
	2001	25 625,9	20 142,5	21 838,4	26 493,4	94 100,2	
	2002	29 148,5	22 902,8	23 847,0	29 319,4	105 217,7	
	2003	32 268,1	24 800,5	25 883,8	31 807,7	114 760,1	
	2004	33 013,0	24 962,9	26 460,4	32 750,6	117 186,9	
	2005	34 017,0	27 654,1	27 875,8	33 968,2	123 515,1	
	2006	36 924,7	29 428,6	29 157,2	35 573,8	131 084,3	

Tablica 18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2000 - 2006.

Table 18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2000 - 2006.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	106,0	105,4	103,3	102,7	104,3	
	2001	102,4	101,2	101,0	100,5	101,2	
	2002	100,6	100,9	101,9	102,2	101,4	
	2003	102,4	104,0	104,2	104,7	103,9	
	2004	106,9	106,0	104,8	104,0	105,3	
	2005	102,4	103,2	104,3	104,4	103,6	
	2006	105,4	106,3	106,6	106,6	106,2	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	105,8	105,2	103,0	102,4	104,0	
	2001	102,6	101,4	100,9	100,5	101,3	
	2002	100,7	100,8	101,7	102,1	101,3	
	w tym: (of which:)	2003	102,3	103,8	103,9	104,3	103,6
	2004	106,4	105,5	104,8	104,2	105,2	
	2005	102,3	103,1	103,7	103,8	103,3	
	2006	105,0	106,1	106,0	106,8	106,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2000	109,6	108,6	105,8	102,1	106,3	
	2001	103,2	98,6	98,3	97,4	99,3	
	2002	96,3	97,7	101,3	102,5	99,5	
	2003	104,9	108,0	108,0	110,2	107,8	
	2004	115,7	113,6	107,6	106,3	110,5	
	2005	100,3	102,0	103,7	107,5	103,5	
	2006	109,5	109,6	110,8	110,2	110,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	104,3	101,1	98,2	98,0	99,6	
	2001	95,0	92,2	92,0	92,1	92,5	
	2002	85,5	87,4	95,2	92,7	91,0	
	2003	82,4	94,7	100,4	102,2	97,1	
	2004	99,3	100,1	99,8	104,9	101,8	
	2005	106,0	112,3	109,1	105,2	107,8	
	2006	102,3	110,0	112,7	117,3	112,5	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	105,5	105,8	103,0	104,2	104,6	
	2001	102,4	102,5	101,9	103,2	102,5	
	2002	104,1	103,3	102,9	103,1	103,3	
	2003	102,0	103,1	102,5	102,3	102,5	
	2004	104,8	104,5	104,3	103,3	104,2	
	2005	104,0	103,5	104,6	102,4	103,6	
	w tym: (of which:)	2006	104,0	105,7	105,8	105,7	105,3
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	107,4	103,5	106,1	100,8	104,4	
	2001	101,7	103,7	103,6	104,4	103,4	
	2002	105,9	102,9	103,4	104,2	104,1	
	2003	96,7	102,6	100,0	102,4	100,4	
	2004	107,2	106,3	103,3	100,5	104,3	
	2005	101,3	101,6	104,1	104,2	102,8	
	2006	102,9	105,5	104,6	106,0	104,8	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	112,9	104,4	101,8	100,2	104,3	
	2001	104,3	101,4	102,6	103,9	103,0	
	2002	102,6	112,1	107,6	106,8	107,4	
	2003	107,4	102,2	102,2	102,8	103,5	
	2004	108,4	108,0	107,9	106,9	107,8	
	2005	101,9	102,7	103,5	106,3	103,6	
	2006	106,2	107,0	108,3	107,4	107,3	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	104,2	103,0	103,6	102,6	103,3	
	2001	102,7	103,2	104,8	103,6	103,5	
	2002	102,6	102,9	101,4	102,2	102,3	
	2003	104,5	104,2	104,5	103,5	104,2	
	2004	100,4	100,6	102,6	100,4	100,9	
	2005	100,7	101,7	101,0	102,9	101,6	
	2006	99,9	100,7	101,5	103,6	101,4	

Tablica 19. Struktura PKB według sekcji w latach 2000 - 2006, ceny bieżące.

Table 19. Structure of GDP by sections in 2000 - 2006, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		PKB = 100 GDP = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2001	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	89,1	88,1	88,4	90,1	89,0	
	2001	89,8	88,7	88,5	89,7	89,2	
	2002	88,9	87,4	88,3	89,1	88,4	
	w tym: (of which:)	2003	88,5	88,3	87,9	88,5	88,3
	2004	87,5	90,6	88,6	88,7	88,9	
	2005	89,7	88,1	87,2	87,5	88,1	
	2006	89,4	88,0	86,9	87,2	87,8	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2000	21,8	20,9	21,9	20,8	21,3	
	2001	21,4	19,3	20,5	19,1	20,1	
	2002	20,3	18,6	20,3	19,9	19,8	
	2003	21,0	19,7	21,5	21,5	20,9	
	2004	23,0	22,1	22,8	21,8	22,4	
	2005	23,2	19,9	21,3	22,5	21,7	
	2006	22,8	20,4	21,3	22,4	21,7	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	4,7	6,1	7,3	9,0	6,9	
	2001	4,4	5,5	6,5	8,2	6,2	
	2002	3,7	4,8	6,1	7,5	5,6	
	2003	3,0	4,4	5,9	7,1	5,2	
	2004	2,5	4,0	5,5	7,2	4,9	
	2005	2,9	4,5	5,9	7,4	5,3	
	2006	2,9	4,7	6,3	8,2	5,7	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	44,2	46,0	42,7	43,8	44,2	
	2001	44,5	47,3	44,1	44,8	45,2	
	2002	44,9	47,9	44,5	44,6	45,4	
	2003	44,4	47,3	43,0	43,5	44,5	
	2004	42,7	47,3	43,2	42,3	43,8	
	2005	43,5	46,9	43,7	41,9	43,9	
	w tym: (of which:)	2006	43,7	46,8	43,7	41,7	43,9
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	18,6	17,4	17,8	15,8	17,3	
	2001	18,4	17,5	18,4	16,4	17,7	
	2002	19,2	17,4	18,0	16,0	17,5	
	2003	17,8	16,8	17,1	15,5	16,8	
	2004	17,8	17,2	17,1	15,3	16,8	
	2005	17,7	16,9	17,2	15,3	16,7	
	2006	17,8	16,9	17,1	15,5	16,7	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	5,7	6,4	6,0	5,3	5,9	
	2001	6,0	6,5	6,5	5,8	6,2	
	2002	6,2	7,2	6,8	6,1	6,6	
	2003	6,4	7,4	6,7	5,9	6,6	
	2004	6,2	7,3	7,0	5,9	6,6	
	2005	5,7	6,6	7,3	5,9	6,4	
	2006	5,6	6,6	7,3	5,9	6,4	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	14,5	10,8	11,3	12,4	12,2	
	2001	15,4	11,4	12,0	14,1	13,2	
	2002	16,5	12,0	12,3	13,8	13,6	
	2003	16,8	12,3	12,9	13,3	13,8	
	2004	15,6	11,9	11,6	13,6	13,2	
	2005	16,1	12,3	11,8	12,6	13,2	
	2006	15,7	11,8	11,8	12,2	12,8	

Tablica 20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2000 - 2006, ceny bieżące.

Table 20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2000 - 2006, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		Rok = 100 Year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	22,4	24,2	25,2	28,2	100,0	
	2001	23,0	24,5	24,9	27,6	100,0	
	2002	23,2	24,5	24,8	27,5	100,0	
	2003	23,0	24,6	24,7	27,7	100,0	
	2004	23,0	24,3	24,7	28,0	100,0	
	2005	23,3	24,2	24,6	27,9	100,0	
	2006	22,9	24,0	24,7	28,4	100,0	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	22,4	24,0	25,0	28,6	100,0	
	2001	23,1	24,4	24,7	27,8	100,0	
	2002	23,3	24,3	24,7	27,7	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	23,0	24,6	24,6	27,8	100,0
	2004	22,7	24,8	24,6	27,9	100,0	
	2005	23,8	24,2	24,3	27,7	100,0	
	2006	23,3	24,1	24,4	28,2	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2000	22,9	23,7	25,9	27,5	100,0	
	2001	24,6	23,7	25,4	26,3	100,0	
	2002	23,8	23,0	25,5	27,7	100,0	
	2003	23,0	23,1	25,4	28,5	100,0	
	2004	23,7	24,0	25,1	27,2	100,0	
	2005	24,9	22,1	24,1	28,9	100,0	
	2006	24,0	22,5	24,2	29,3	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	15,2	21,5	26,5	36,8	100,0	
	2001	16,2	21,6	26,1	36,1	100,0	
	2002	15,4	20,9	27,0	36,7	100,0	
	2003	13,2	20,7	28,0	38,1	100,0	
	2004	11,7	19,9	27,5	40,9	100,0	
	2005	12,8	20,8	27,4	39,0	100,0	
	2006	11,8	19,8	27,4	41,0	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	22,5	25,2	24,3	28,0	100,0	
	2001	22,6	25,7	24,3	27,4	100,0	
	2002	22,9	25,8	24,2	27,1	100,0	
	2003	22,9	26,1	23,9	27,1	100,0	
	2004	22,5	26,2	24,3	27,0	100,0	
	2005	23,1	25,8	24,5	26,6	100,0	
	w tym: (of which:)	2006	22,8	25,6	24,6	27,0	100,0
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	24,1	24,3	25,8	25,8	100,0	
	2001	24,1	24,3	25,9	25,7	100,0	
	2002	25,3	24,3	25,3	25,1	100,0	
	2003	24,4	24,7	25,2	25,7	100,0	
	2004	24,4	25,0	25,1	25,5	100,0	
	2005	24,7	24,5	25,3	25,5	100,0	
	2006	24,3	24,3	25,2	26,2	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	22,0	26,4	25,9	25,7	100,0	
	2001	22,1	25,6	26,3	26,0	100,0	
	2002	21,9	26,8	25,7	25,6	100,0	
	2003	22,3	27,6	25,2	24,9	100,0	
	2004	21,7	27,1	26,4	24,8	100,0	
	2005	21,0	25,0	28,0	26,0	100,0	
	2006	20,3	24,7	28,5	26,5	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	26,6	21,5	23,2	28,7	100,0	
	2001	26,7	21,1	22,6	29,6	100,0	
	2002	28,1	21,7	22,4	27,8	100,0	
	2003	28,2	21,9	23,1	26,8	100,0	
	2004	27,3	21,9	21,8	29,0	100,0	
	2005	28,6	22,6	22,1	26,7	100,0	
	2006	28,1	22,2	22,6	27,1	100,0	

Tablica 21. Struktura PKB według sekcji w latach 2000 - 2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 21. Structure of GDP by sections in 2000 - 2006, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		PKB = 100 GDP = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2001	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	88,0	88,1	86,9	88,4	87,9	
	2001	89,2	88,3	88,4	90,2	89,0	
	2002	89,9	88,6	88,4	89,5	89,1	
	w tym: (of which:)	2003	88,7	87,2	88,2	88,8	88,2
	2004	88,0	87,9	87,8	88,7	88,1	
	2005	87,5	90,7	88,1	88,1	88,6	
	2006	89,4	87,9	86,8	87,6	87,9	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2000	22,4	21,5	22,9	21,5	22,1	
	2001	21,7	20,5	21,5	20,1	20,9	
	2002	20,4	18,7	20,3	19,3	19,7	
	2003	21,0	19,4	20,9	20,7	20,5	
	2004	22,9	21,3	22,3	21,5	22,0	
	2005	23,3	21,4	22,2	22,6	22,4	
	2006	24,2	20,4	22,1	23,4	22,5	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	4,6	6,2	7,4	8,8	6,9	
	2001	4,3	5,5	6,6	8,3	6,3	
	2002	3,7	4,8	6,1	7,4	5,6	
	2003	3,0	4,4	5,9	7,3	5,2	
	2004	2,6	4,1	5,5	7,3	5,0	
	2005	2,6	4,5	5,7	7,3	5,1	
	2006	2,9	4,7	6,2	8,1	5,6	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	42,6	45,1	40,9	42,0	42,6	
	2001	44,5	46,5	43,0	44,9	44,7	
	2002	46,2	48,2	44,4	45,3	46,0	
	2003	44,7	47,3	43,8	43,7	44,8	
	2004	43,4	46,6	43,2	43,2	44,0	
	2005	42,9	47,6	43,4	41,9	43,9	
	w tym: (of which:)	2006	42,8	46,6	43,5	41,5	43,5
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) sekcja G (section G)	2000	18,3	17,2	17,7	15,3	17,0	
	2001	18,5	17,7	18,3	16,5	17,7	
	2002	19,5	17,8	18,6	16,8	18,1	
	2003	18,0	17,1	17,3	15,7	16,9	
	2004	17,8	16,9	17,0	14,9	16,6	
	2005	17,4	16,9	17,1	15,3	16,6	
	2006	17,2	16,6	16,9	15,3	16,5	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	5,5	6,1	5,9	5,5	5,7	
	2001	5,7	6,4	6,2	5,6	5,9	
	2002	6,2	7,1	6,8	6,1	6,6	
	2003	6,5	7,1	6,7	6,0	6,6	
	2004	6,4	7,6	7,1	6,1	6,8	
	2005	5,8	7,3	7,1	6,1	6,6	
	2006	5,8	6,6	7,3	6,1	6,4	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	14,5	10,7	10,9	12,4	12,1	
	2001	14,6	11,0	11,7	12,8	12,5	
	2002	15,9	11,9	12,2	13,5	13,3	
	2003	16,7	12,1	12,4	13,7	13,7	
	2004	15,9	11,4	12,1	13,4	13,2	
	2005	15,1	11,9	11,8	12,8	12,9	
	2006	15,2	11,7	11,3	12,2	12,6	

Tablica 22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2000 - 2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2000 - 2006, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		Rok = 100 Year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	23,0	24,4	24,8	27,8	100,0	
	2001	23,4	24,3	24,9	27,4	100,0	
	2002	23,2	24,4	24,9	27,5	100,0	
	2003	23,0	24,6	24,8	27,6	100,0	
	2004	23,4	24,7	24,5	27,4	100,0	
	2005	23,5	24,2	24,7	27,6	100,0	
	2006	23,3	24,1	24,7	27,9	100,0	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	23,0	24,5	24,5	28,0	100,0	
	2001	23,4	24,1	24,7	27,8	100,0	
	2002	23,4	24,3	24,7	27,6	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	23,1	24,3	24,8	27,8	100,0
	2004	23,4	24,6	24,4	27,6	100,0	
	2005	23,2	24,8	24,5	27,5	100,0	
	2006	23,7	24,1	24,4	27,8	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2000	23,3	23,8	25,7	27,2	100,0	
	2001	24,2	23,8	25,7	26,3	100,0	
	2002	24,0	23,3	25,7	27,0	100,0	
	2003	23,4	23,3	25,3	28,0	100,0	
	2004	24,4	23,8	24,8	27,0	100,0	
	2005	24,5	23,1	24,5	27,9	100,0	
	2006	25,0	21,9	24,2	28,9	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	15,6	22,1	26,4	35,9	100,0	
	2001	16,1	21,5	26,2	36,2	100,0	
	2002	15,4	20,7	27,3	36,6	100,0	
	2003	13,1	20,4	27,8	38,7	100,0	
	2004	12,6	20,2	27,2	40,0	100,0	
	2005	12,1	21,2	27,5	39,2	100,0	
	2006	12,1	20,2	27,5	40,2	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	23,0	25,8	23,8	27,4	100,0	
	2001	23,2	25,3	23,9	27,6	100,0	
	2002	23,2	25,7	24,0	27,1	100,0	
	2003	22,9	25,9	24,3	26,9	100,0	
	2004	23,1	26,0	24,0	26,9	100,0	
	2005	23,0	26,2	24,4	26,4	100,0	
	2006	22,9	25,8	24,7	26,6	100,0	
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	24,8	24,6	25,6	25,0	100,0	
	2001	24,4	24,3	25,7	25,6	100,0	
	2002	24,9	24,0	25,6	25,5	100,0	
	2003	24,4	24,7	25,3	25,6	100,0	
	2004	25,1	25,1	25,1	24,7	100,0	
	2005	24,4	24,7	25,4	25,5	100,0	
	2006	24,4	24,3	25,4	25,9	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	22,1	25,8	25,5	26,6	100,0	
	2001	22,5	25,9	25,8	25,8	100,0	
	2002	21,8	26,7	25,9	25,6	100,0	
	2003	22,8	26,5	25,4	25,3	100,0	
	2004	22,4	27,5	25,4	24,7	100,0	
	2005	21,0	26,8	26,5	25,7	100,0	
	2006	20,9	24,6	28,2	26,3	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	27,6	21,5	22,4	28,5	100,0	
	2001	27,2	21,4	23,2	28,2	100,0	
	2002	27,7	21,8	22,6	27,9	100,0	
	2003	28,1	21,6	22,6	27,7	100,0	
	2004	28,2	21,3	22,6	27,9	100,0	
	2005	27,5	22,4	22,6	27,5	100,0	
	2006	28,2	22,5	22,2	27,1	100,0	

Tablica 23. Rozdysponowanie PKB w latach 2000 - 2006, ceny bieżące.

Table 23. Distribution of GDP in 2000 - 2006, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	166 983,0	180 336,1	187 089,3	209 969,6	744 378,0	
	2001	179 169,1	191 140,7	194 062,7	215 191,3	779 563,8	
	2002	187 640,4	198 114,3	200 319,3	222 504,4	808 578,4	
	w tym: (of which:)	2003	193 842,5	207 307,1	208 268,4	233 738,2	843 156,2
	2004	213 035,6	224 806,1	228 044,8	258 651,1	924 537,6	
	2005	229 395,8	238 094,5	241 759,8	274 052,2	983 302,3	
	2006	242 714,4	255 124,7	261 509,8	300 845,1	1 060 194,0	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	116 752,2	117 688,5	118 497,9	116 844,8	469 783,4	
	2001	124 564,0	124 456,8	124 929,2	125 029,7	498 979,7	
	2002	135 632,4	132 002,0	132 034,7	132 946,2	532 615,3	
	2003	136 035,4	135 669,0	135 580,1	137 851,0	545 135,5	
	2004	144 222,8	146 490,2	147 478,7	147 791,1	585 982,8	
	2005	151 198,8	152 070,2	152 961,1	154 131,5	610 361,6	
	2006	160 314,0	161 558,6	163 493,7	162 538,0	647 904,3	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	32 012,0	33 586,5	32 074,9	32 157,0	129 830,4	
	2001	34 442,5	36 253,5	34 272,9	34 488,0	139 456,9	
	2002	35 790,0	37 566,0	35 447,0	35 848,0	144 651,0	
	2003	37 729,0	39 365,0	37 688,0	38 044,0	152 826,0	
	2004	39 381,5	41 375,5	39 518,5	42 380,7	162 656,2	
	2005	42 954,4	46 242,4	43 827,4	44 761,3	177 785,5	
	2006	47 181,0	49 853,2	47 249,6	49 424,0	193 707,8	
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2000	27 796,9	38 212,5	42 078,7	68 650,9	176 739,0	
	2001	29 131,0	35 422,5	36 924,7	59 798,6	161 276,8	
	2002	25 942,8	32 858,9	35 023,0	57 647,2	151 471,9	
	2003	25 309,9	33 073,3	36 305,9	59 069,0	153 758,1	
	2004	26 444,8	35 192,9	39 204,3	66 316,2	167 158,2	
	2005	28 057,3	37 211,2	41 815,4	72 096,1	179 180,0	
	2006	30 577,2	43 806,2	49 831,7	84 649,0	208 864,1	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> (CHANGES IN INVENTORIES)	2000	1 395,4	2 432,9	1 983,6	2 319,7	8 131,6	
	2001	-2 952,8	627,7	1 468,8	1 368,1	511,8	
	2002	-3 952,4	920,9	1 211,5	749,8	-1 070,2	
	2003	589,1	1 079,6	1 084,0	1 268,0	4 020,7	
	2004	5 486,0	6 740,0	4 825,2	1 075,2	18 126,4	
	2005	4 909,3	786,2	2 545,0	1 738,2	9 978,7	
	2006	4 361,4	778,1	3 165,5	6 365,0	14 670,0	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	43 707,6	49 395,4	52 148,8	56 656,0	201 907,8	
	2001	49 704,7	49 269,6	55 839,2	56 105,6	210 919,1	
	2002	48 135,2	55 817,4	62 810,9	64 771,5	231 535,0	
	2003	58 932,4	67 486,1	74 262,2	80 206,9	280 887,6	
	2004	78 430,7	90 542,5	87 610,1	90 047,5	346 630,8	
	2005	81 584,4	91 920,4	92 335,0	98 817,8	364 657,6	
	2006	96 665,6	105 760,5	109 223,4	116 126,8	427 776,3	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	56 528,5	62 862,6	61 738,9	68 572,3	249 702,3	
	2001	57 638,6	57 017,9	61 273,4	63 556,4	239 486,3	
	2002	56 037,2	63 355,3	68 250,9	71 583,4	259 226,8	
	2003	66 877,5	71 719,3	78 872,9	85 000,0	302 469,7	
	2004	83 048,0	97 913,9	92 788,4	91 208,2	364 958,5	
	2005	81 551,2	92 607,1	93 986,8	99 867,4	368 012,5	
	2006	98 784,5	109 194,3	113 791,9	120 628,0	442 398,7	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2000	179 803,9	193 803,3	196 679,4	221 885,9	792 172,5	
	2001	187 103,0	198 889,0	199 496,9	222 642,1	808 131,0	
	2002	195 542,4	205 652,2	205 759,3	229 316,3	836 270,2	
	2003	201 787,6	211 540,3	212 879,1	238 531,3	864 738,3	
	2004	217 652,9	232 177,5	233 223,1	259 811,8	942 865,3	
	2005	229 362,6	238 781,2	243 411,6	275 101,8	986 657,2	
	2006	244 833,3	258 558,5	266 078,3	305 346,3	1 074 816,4	

Tablica 24. Rozdysponowanie PKB w latach 2000 - 2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 24. Distribution of GDP in 2000 - 2006, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	159 854,3	169 238,2	171 783,3	193 124,4	694 000,2	
	2001	176 001,1	183 127,5	187 601,6	206 619,7	753 349,9	
	2002	183 141,1	193 270,4	196 806,7	217 598,2	790 816,4	
	w tym: (of which:)	2003	192 861,3	206 257,7	208 513,0	232 214,6	839 846,6
	2004	208 243,6	218 986,1	217 364,7	243 626,1	888 220,5	
	2005	225 068,1	232 122,1	236 258,4	264 530,0	957 978,6	
	2006	243 196,8	252 154,9	258 468,4	290 928,2	1 044 748,3	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	108 911,4	106 399,7	105 794,0	106 185,2	427 290,3	
	2001	121 881,0	119 439,6	120 704,5	118 511,6	480 536,7	
	2002	130 795,7	127 664,1	128 942,6	128 453,1	515 855,5	
	2003	135 642,0	135 142,0	135 593,6	136 635,0	543 012,6	
	2004	142 812,7	142 795,8	142 234,5	141 039,9	568 882,9	
	2005	148 770,7	149 024,9	150 526,2	149 307,1	597 628,9	
	2006	159 594,2	159 155,4	161 633,3	159 587,3	639 970,2	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	30 315,5	31 080,9	29 593,2	27 420,7	118 410,3	
	2001	33 448,4	34 602,1	32 495,3	32 729,9	133 275,7	
	2002	34 956,1	36 618,9	34 893,7	34 910,5	141 379,2	
	2003	37 355,4	38 821,5	37 537,8	37 972,5	151 687,2	
	2004	39 010,2	40 097,6	38 139,0	40 341,2	157 588,0	
	2005	41 498,0	44 460,0	42 178,5	42 912,2	171 048,7	
	2006	46 782,9	48 656,8	46 029,4	46 636,6	188 105,7	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2000	26 754,9	35 695,4	39 861,1	64 613,6	166 925,0	
	2001	29 256,0	35 214,5	36 563,6	58 515,1	159 549,2	
	2002	25 733,5	32 776,1	34 952,9	57 686,8	151 149,3	
	2003	25 127,6	32 657,3	35 462,5	58 105,4	151 352,8	
	2004	26 414,1	34 570,0	38 222,2	64 364,1	163 570,4	
	2005	27 463,0	37 250,0	41 417,9	71 838,7	177 969,6	
	2006	30 516,2	43 501,6	49 289,6	83 794,3	207 101,7	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> (CHANGES IN INVENTORIES)	2000	1 341,7	2 301,3	1 854,8	2 151,9	7 649,7	
	2001	-2 828,4	605,9	1 431,0	1 306,9	515,4	
	2002	-4 059,0	1 138,1	1 128,0	738,0	-1 054,9	
	2003	579,3	1 060,5	1 054,5	1 248,8	3 943,1	
	2004	5 431,6	6 437,1	4 584,6	1 021,6	17 474,9	
	2005	4 906,9	778,8	2 513,8	1 724,7	9 924,2	
	2006	4 169,6	722,5	2 909,4	6 099,1	13 900,6	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	45 707,1	49 212,0	48 347,0	55 150,8	198 416,9	
	2001	48 976,1	49 692,1	56 260,5	53 274,9	208 203,6	
	2002	48 023,3	54 877,2	58 322,4	59 871,0	221 093,9	
	2003	55 676,6	63 555,2	70 347,4	74 844,0	264 423,2	
	2004	71 314,7	80 570,5	82 179,1	86 092,8	320 157,1	
	2005	83 114,9	93 712,2	94 397,2	103 004,1	374 228,4	
	2006	98 453,7	103 126,5	105 522,7	110 933,7	418 036,6	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	54 808,7	57 172,8	55 432,9	64 138,7	231 553,1	
	2001	56 629,4	58 450,0	61 719,2	59 603,2	236 401,8	
	2002	54 341,2	61 993,1	63 384,0	66 117,2	245 835,5	
	2003	63 672,7	67 309,2	73 595,3	78 807,9	283 385,1	
	2004	78 911,8	87 869,3	90 170,6	91 450,6	348 402,3	
	2005	82 915,2	95 532,6	96 990,4	106 528,1	381 966,3	
	2006	98 723,0	105 559,4	109 243,3	118 472,8	431 998,5	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2000	168 955,9	177 199,0	178 869,2	202 112,3	727 136,4	
	2001	183 654,4	191 885,4	193 060,3	212 948,0	781 548,1	
	2002	189 459,0	200 386,3	201 868,3	223 844,4	815 558,0	
	2003	200 857,4	210 011,7	211 760,9	236 178,5	858 808,5	
	2004	215 840,7	226 284,9	225 356,2	248 983,9	916 465,7	
	2005	224 868,4	233 942,5	238 851,6	268 054,0	965 716,5	
	2006	243 466,1	254 587,8	262 189,0	298 467,3	1 058 710,2	



Tablica 25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2000 - 2006.

Table 25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2000 - 2006.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	106,0	105,4	103,3	102,7	104,3	
	2001	102,4	101,2	101,0	100,5	101,2	
	2002	100,6	100,9	101,9	102,2	101,4	
	w tym: (of which:)	2003	102,4	104,0	104,2	104,7	103,9
	2004	106,9	106,0	104,8	104,0	105,3	
	2005	102,4	103,2	104,3	104,4	103,6	
	2006	105,4	106,3	106,6	106,6	106,2	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	105,1	103,7	101,3	102,1	103,1	
	2001	101,6	101,7	102,5	103,5	102,3	
	2002	103,6	103,0	103,2	103,7	103,4	
	2003	100,1	102,7	102,3	102,8	102,0	
	2004	105,1	105,3	104,4	102,7	104,4	
	2005	101,4	101,6	102,5	102,5	102,0	
	2006	105,0	104,4	105,2	104,7	104,9	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	101,9	101,8	102,5	102,1	102,1	
	2001	101,7	101,6	102,4	105,1	102,7	
	2002	100,3	101,4	101,8	102,0	101,4	
	2003	104,5	103,8	105,3	105,9	104,9	
	2004	103,2	104,4	103,1	101,9	103,1	
	2005	103,6	104,9	104,5	107,7	105,2	
	2006	108,6	105,3	104,9	104,5	105,8	
<b>NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2000	105,4	102,8	102,0	102,1	102,7	
	2001	101,6	91,3	87,2	86,8	90,3	
	2002	87,6	92,5	94,7	96,8	93,7	
	2003	96,7	99,4	101,5	100,7	99,9	
	2004	104,8	104,9	105,3	108,6	106,4	
	2005	101,2	103,9	106,4	110,1	106,5	
	2006	109,0	115,9	118,0	116,6	115,6	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> (CHANGES IN INVENTORIES)	2000	1 442,7	184,9	95,2	93,2	136,7	
	2001	-196,4	24,8	72,7	57,4	6,3	
	2002	136,6	178,3	76,4	53,9	-206,1	
	2003	-14,6	114,9	87,0	166,0	-368,4	
	2004	937,6	596,2	426,7	79,4	434,6	
	2005	87,0	11,6	53,0	163,0	54,7	
	2006	84,8	92,1	114,8	349,7	139,3	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	120,8	127,6	122,5	122,1	123,2	
	2001	103,2	100,7	105,3	103,1	103,1	
	2002	99,5	107,3	106,5	105,5	104,8	
	2003	106,8	114,6	120,4	114,3	114,2	
	2004	111,8	120,2	119,0	106,3	114,0	
	2005	103,8	109,3	106,1	112,1	108,0	
	2006	122,4	112,8	114,6	110,1	114,6	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	115,6	117,6	112,7	116,3	115,5	
	2001	93,5	93,1	97,9	94,1	94,7	
	2002	97,6	107,1	103,8	101,9	102,7	
	2003	107,5	108,2	113,7	107,9	109,3	
	2004	111,7	124,0	121,1	105,7	115,2	
	2005	101,1	100,9	101,5	115,0	104,7	
	2006	123,7	112,7	116,6	117,5	117,4	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2000	105,4	103,8	101,7	102,0	103,1	
	2001	99,3	98,7	98,8	98,0	98,7	
	2002	100,0	101,1	101,2	101,3	100,9	
	2003	102,8	102,4	102,6	103,0	102,7	
	2004	107,0	107,5	105,9	103,9	106,0	
	2005	101,4	100,0	102,5	105,5	102,4	
	2006	105,8	106,3	107,4	109,3	107,3	

Tablica 26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2000 - 2006, ceny bieżące.

Table 26. Structure of distribution of GDP in 2000 - 2006, current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2001	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	w tym: (of which:)					
	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	69,9	65,3	63,3	55,7	63,1
	2001	69,5	65,1	64,4	58,1	64,0
	2002	72,3	66,6	65,9	59,8	65,9
	2003	70,2	65,4	65,1	59,0	64,7
	2004	67,7	65,2	64,7	57,2	63,4
	2005	65,9	63,9	63,3	56,2	62,1
	2006	66,1	63,3	62,5	54,0	61,1
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	19,2	18,6	17,1	15,3	17,5
	2001	19,2	19,0	17,6	16,0	17,9
	2002	19,1	19,0	17,7	16,1	17,9
	2003	19,4	19,0	18,1	16,3	18,1
	2004	18,5	18,4	17,2	16,4	17,6
	2005	18,7	19,4	18,1	16,3	18,1
	2006	19,5	19,5	18,1	16,4	18,3
<b>NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2000	16,7	21,2	22,5	32,7	23,7
	2001	16,2	18,6	19,0	27,8	20,7
	2002	13,8	16,6	17,5	25,9	18,7
	2003	13,1	16,0	17,5	25,3	18,3
	2004	12,4	15,7	17,2	25,7	18,1
	2005	12,2	15,6	17,3	26,3	18,2
	2006	12,6	17,2	19,1	28,2	19,7
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> (CHANGES IN INVENTORIES)	2000	0,8	1,4	1,1	1,1	1,1
	2001	-1,6	0,3	0,8	0,7	0,1
	2002	-2,1	0,5	0,6	0,4	-0,1
	2003	0,3	0,5	0,5	0,6	0,5
	2004	2,6	3,0	2,1	0,4	2,0
	2005	2,2	0,4	1,1	0,7	1,0
	2006	1,8	0,3	1,2	2,1	1,4
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	26,2	27,4	27,9	27,0	27,1
	2001	27,8	25,7	28,8	26,1	27,0
	2002	25,7	28,2	31,4	29,1	28,6
	2003	30,4	32,6	35,7	34,3	33,3
	2004	36,8	40,3	38,4	34,8	37,5
	2005	35,6	38,6	38,2	36,1	37,1
	2006	39,8	41,5	41,7	38,6	40,3
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	33,9	34,9	33,0	32,7	33,5
	2001	32,2	29,8	31,6	29,5	30,7
	2002	29,9	32,0	34,1	32,2	32,0
	2003	34,5	34,6	37,9	36,4	35,9
	2004	39,0	43,6	40,7	35,3	39,5
	2005	35,6	38,9	38,9	36,5	37,4
	2006	40,7	42,8	43,5	40,1	41,7
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2000	107,7	107,5	105,1	105,7	106,4
	2001	104,4	104,1	102,8	103,5	103,7
	2002	104,2	103,8	102,7	103,1	103,4
	2003	104,1	102,0	102,2	102,1	102,6
	2004	102,2	103,3	102,3	100,5	102,0
	2005	100,0	100,3	100,7	100,4	100,3
	2006	100,9	101,3	101,8	101,5	101,4

Tablica 27. Struktura rozdysonowania PKB według kwartałów w latach 2000 - 2006, ceny bieżące.

Table 27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2000 - 2006, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		Rok = 100 Year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	22,4	24,2	25,2	28,2	100,0	
	2001	23,0	24,5	24,9	27,6	100,0	
	2002	23,2	24,5	24,8	27,5	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	23,0	24,6	24,7	27,7	100,0
	2004	23,0	24,3	24,7	28,0	100,0	
	2005	23,3	24,2	24,6	27,9	100,0	
	2006	22,9	24,0	24,7	28,4	100,0	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	24,9	25,0	25,2	24,9	100,0	
	2001	25,0	24,9	25,0	25,1	100,0	
	2002	25,5	24,8	24,7	25,0	100,0	
	2003	25,0	24,9	24,9	25,2	100,0	
	2004	24,6	25,0	25,2	25,2	100,0	
	2005	24,8	24,9	25,0	25,3	100,0	
	2006	24,8	24,9	25,2	25,1	100,0	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	24,6	25,9	24,7	24,8	100,0	
	2001	24,7	26,0	24,6	24,7	100,0	
	2002	24,7	26,0	24,5	24,8	100,0	
	2003	24,6	25,8	24,7	24,9	100,0	
	2004	24,2	25,4	24,3	26,1	100,0	
	2005	24,2	26,0	24,7	25,1	100,0	
	2006	24,4	25,7	24,4	25,5	100,0	
<b>NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2000	15,7	21,6	23,8	38,9	100,0	
	2001	18,0	22,0	22,9	37,1	100,0	
	2002	17,1	21,7	23,1	38,1	100,0	
	2003	16,5	21,5	23,6	38,4	100,0	
	2004	15,8	21,0	23,5	39,7	100,0	
	2005	15,7	20,8	23,3	40,2	100,0	
	2006	14,6	21,0	23,9	40,5	100,0	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> (CHANGES IN INVENTORIES)	2000	17,2	29,9	24,4	28,5	100,0	
	2001	-576,9	122,6	287,0	267,3	100,0	
	2002	369,3	-86,0	-113,2	-70,1	100,0	
	2003	19,5	24,4	24,0	32,1	100,0	
	2004	30,3	37,2	26,6	5,9	100,0	
	2005	49,2	7,9	25,5	17,4	100,0	
	2006	29,7	5,3	21,6	43,4	100,0	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	21,6	24,5	25,8	28,1	100,0	
	2001	23,5	23,4	26,5	26,6	100,0	
	2002	20,8	24,1	27,1	28,0	100,0	
	2003	21,0	24,0	26,4	28,6	100,0	
	2004	22,6	26,1	25,3	26,0	100,0	
	2005	22,4	25,2	25,3	27,1	100,0	
	2006	22,6	24,7	25,5	27,2	100,0	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	22,6	25,2	24,7	27,5	100,0	
	2001	24,1	23,8	25,6	26,5	100,0	
	2002	21,6	24,4	26,4	27,6	100,0	
	2003	22,1	23,7	26,1	28,1	100,0	
	2004	22,8	26,8	25,4	25,0	100,0	
	2005	22,2	25,2	25,5	27,1	100,0	
	2006	22,3	24,7	25,7	27,3	100,0	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2000	22,7	24,5	24,8	28,0	100,0	
	2001	23,2	24,5	24,7	27,6	100,0	
	2002	23,4	24,6	24,6	27,4	100,0	
	2003	23,3	24,5	24,6	27,6	100,0	
	2004	23,1	24,6	24,7	27,6	100,0	
	2005	23,2	24,2	24,7	27,9	100,0	
	2006	22,8	24,0	24,8	28,4	100,0	

Tablica 28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2000 - 2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 28. Structure of distribution of GDP in 2000 - 2006, at annual average prices of previous year.

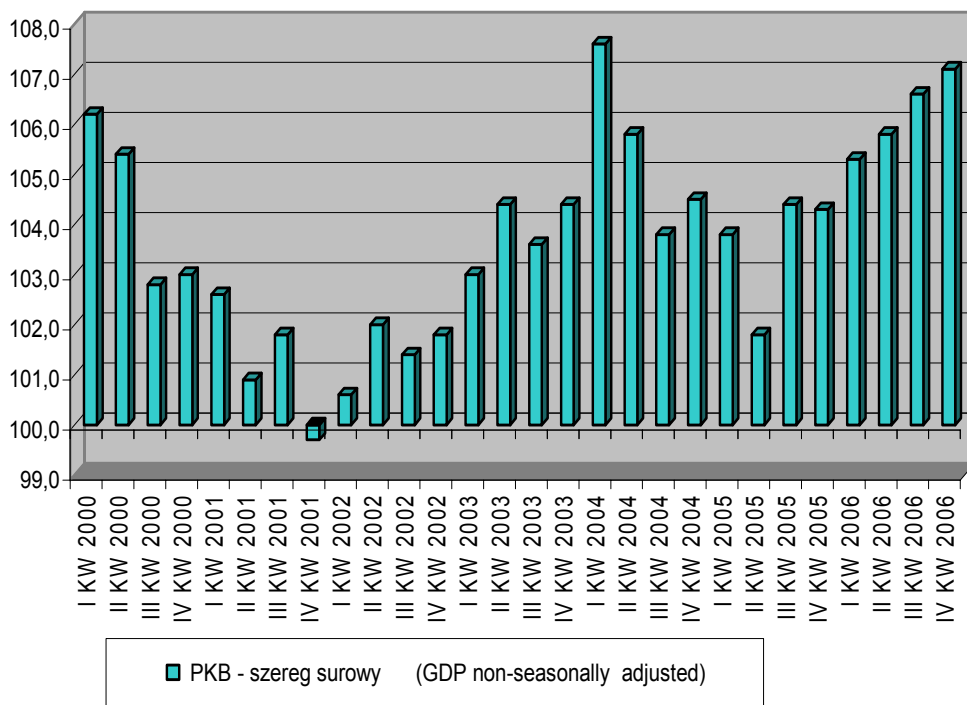
Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		PKB = 100 GDP = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2001	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2006	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	68,1	62,9	61,6	55,0	61,6	
	2001	69,2	65,2	64,3	57,4	63,8	
	2002	71,4	66,1	65,5	59,0	65,2	
	2003	70,3	65,5	65,0	58,8	64,6	
	2004	68,6	65,2	65,5	57,9	64,1	
	2005	66,1	64,2	63,7	56,5	62,4	
	2006	65,6	63,1	62,5	54,9	61,3	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	19,0	18,3	17,2	14,2	17,0	
	2001	19,0	18,9	17,3	15,8	17,7	
	2002	19,1	18,9	17,7	16,1	17,9	
	2003	19,4	18,8	18,0	16,4	18,1	
	2004	18,7	18,3	17,5	16,5	17,7	
	2005	18,4	19,2	17,9	16,2	17,9	
	2006	19,2	19,3	17,8	16,0	18,0	
<b>NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2000	16,7	21,1	23,2	33,5	24,1	
	2001	16,6	19,2	19,5	28,3	21,2	
	2002	14,1	17,0	17,8	26,5	19,1	
	2003	13,0	15,9	17,0	25,0	18,0	
	2004	12,7	15,8	17,6	26,4	18,4	
	2005	12,2	16,1	17,5	27,2	18,6	
	2006	12,6	17,3	19,1	28,8	19,8	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> (CHANGES IN INVENTORIES)	2000	0,9	1,4	1,1	1,1	1,1	
	2001	-1,6	0,4	0,8	0,7	0,1	
	2002	-2,2	0,6	0,6	0,4	-0,1	
	2003	0,3	0,5	0,5	0,6	0,5	
	2004	2,6	2,9	2,1	0,4	2,0	
	2005	2,2	0,3	1,1	0,6	1,0	
	2006	1,7	0,3	1,1	2,1	1,4	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	28,6	29,1	28,2	28,5	28,6	
	2001	27,9	27,1	30,0	25,8	27,6	
	2002	26,2	28,4	29,6	27,5	28,0	
	2003	28,9	30,8	33,7	32,2	31,5	
	2004	34,3	36,8	37,8	35,3	36,0	
	2005	36,9	40,4	40,0	38,9	39,1	
	2006	40,5	40,9	40,9	38,1	40,0	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	34,3	33,8	32,3	33,2	33,4	
	2001	32,2	31,9	32,9	28,9	31,4	
	2002	29,7	32,1	32,2	30,4	31,1	
	2003	33,0	32,6	35,2	33,9	33,7	
	2004	37,9	40,1	41,5	37,5	39,2	
	2005	36,8	41,2	41,1	40,2	39,9	
	2006	40,6	41,9	42,3	40,7	41,4	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2000	105,7	104,7	104,1	104,7	104,8	
	2001	104,3	104,8	102,9	103,1	103,8	
	2002	103,5	103,7	102,6	102,9	103,1	
	2003	104,1	101,8	101,5	101,7	102,2	
	2004	103,6	103,3	103,7	102,2	103,2	
	2005	99,9	100,8	101,1	101,3	100,8	
	2006	100,1	101,0	101,4	102,6	101,4	

Tablica 29. Struktura rozdysonowania PKB według kwartałów w latach 2000 - 2006, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

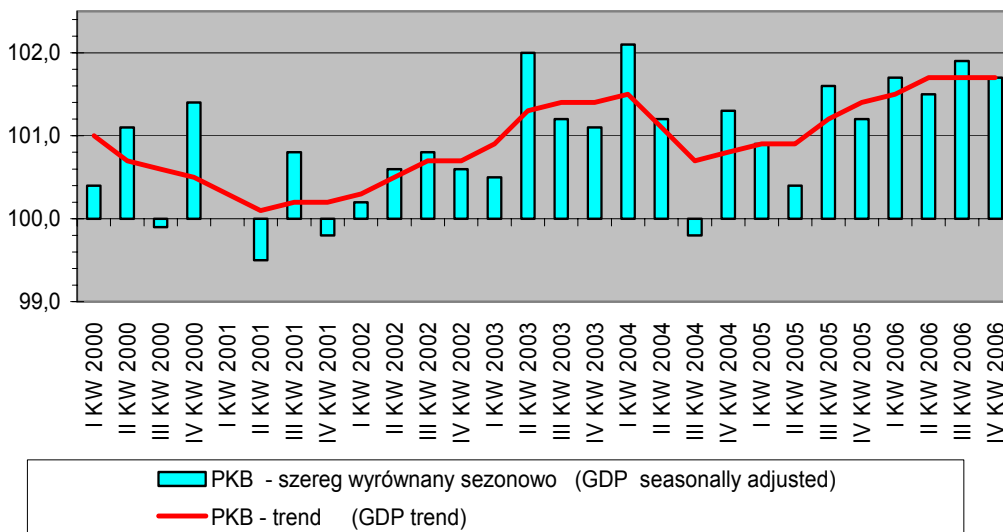
Table 29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2000 - 2006, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		Rok = 100 Year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	23,0	24,4	24,8	27,8	100,0	
	2001	23,4	24,3	24,9	27,4	100,0	
	2002	23,2	24,4	24,9	27,5	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	23,0	24,6	24,8	27,6	100,0
	2004	23,4	24,7	24,5	27,4	100,0	
	2005	23,5	24,2	24,7	27,6	100,0	
	2006	23,3	24,1	24,7	27,9	100,0	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	25,5	24,9	24,8	24,8	100,0	
	2001	25,4	24,9	25,0	24,7	100,0	
	2002	25,4	24,7	25,0	24,9	100,0	
	2003	25,0	24,9	25,0	25,1	100,0	
	2004	25,1	25,1	25,0	24,8	100,0	
	2005	24,9	24,9	25,2	25,0	100,0	
	2006	24,9	24,9	25,3	24,9	100,0	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	25,6	26,2	25,0	23,2	100,0	
	2001	25,0	26,0	24,4	24,6	100,0	
	2002	24,7	25,9	24,7	24,7	100,0	
	2003	24,6	25,6	24,8	25,0	100,0	
	2004	24,8	25,4	24,2	25,6	100,0	
	2005	24,2	26,0	24,7	25,1	100,0	
	2006	24,9	25,9	24,4	24,8	100,0	
<b>NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2000	16,0	21,4	23,9	38,7	100,0	
	2001	18,3	22,1	22,9	36,7	100,0	
	2002	17,0	21,7	23,1	38,2	100,0	
	2003	16,6	21,6	23,4	38,4	100,0	
	2004	16,1	21,1	23,4	39,4	100,0	
	2005	15,4	20,9	23,3	40,4	100,0	
	2006	14,7	21,0	23,8	40,5	100,0	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> (CHANGES IN INVENTORIES)	2000	17,5	30,1	24,3	28,1	100,0	
	2001	-548,8	117,6	277,6	253,6	100,0	
	2002	384,8	-107,9	-106,9	-70,0	100,0	
	2003	14,7	26,9	26,7	31,7	100,0	
	2004	31,1	36,8	26,2	5,9	100,0	
	2005	49,4	7,9	25,3	17,4	100,0	
	2006	30,0	5,2	20,9	43,9	100,0	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EXPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	23,0	24,8	24,4	27,8	100,0	
	2001	23,5	23,9	27,0	25,6	100,0	
	2002	21,7	24,8	26,4	27,1	100,0	
	2003	21,1	24,0	26,6	28,3	100,0	
	2004	22,3	25,1	25,7	26,9	100,0	
	2005	22,2	25,1	25,2	27,5	100,0	
	2006	23,6	24,7	25,2	26,5	100,0	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	23,7	24,7	23,9	27,7	100,0	
	2001	24,0	24,7	26,1	25,2	100,0	
	2002	22,1	25,2	25,8	26,9	100,0	
	2003	22,4	23,8	26,0	27,8	100,0	
	2004	22,6	25,2	25,9	26,3	100,0	
	2005	21,7	25,0	25,4	27,9	100,0	
	2006	22,9	24,4	25,3	27,4	100,0	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2000	23,2	24,4	24,6	27,8	100,0	
	2001	23,5	24,6	24,7	27,2	100,0	
	2002	23,2	24,6	24,8	27,4	100,0	
	2003	23,3	24,5	24,7	27,5	100,0	
	2004	23,6	24,7	24,6	27,1	100,0	
	2005	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0	
	2006	23,0	24,0	24,8	28,2	100,0	

**WYKRES 1. DYNAMIKA REALNA PKB W CENACH STAŁYCH PRZY ROKU ODNIESIENIA 2000  
PRZY PODSTAWIE ANALOGICZNY KWARTAŁ ROKU POPRZEDNIEGO = 100**  
Real growth of GDP at constant prices of 2000  
corresponding period of previous year = 100



**WYKRES 2. DYNAMIKA REALNA PKB W CENACH STAŁYCH  
PRZY ROKU ODNIESIENIA 2000  
PRZY PODSTAWIE KWARTAŁ POPRZEDNI = 100**  
Real growth of GDP at constant prices of 2000  
previous quarter = 100



**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO  
I JEGO ELEMENTY  
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO  
ceny stałe przy roku odniesienia 2000**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT  
AND ITS ELEMENTS  
NON - SEASONALLY ADJUSTED DATA  
constant prices of 2000**

Tablica 30. PKB i wartość dodana brutto w latach 1995 - 2006, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 30. GDP and gross value added in 1995 - 2006, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	128 920,7	138 700,3	147 071,2	157 254,7	571 946,9	
	1996	139 528,4	150 915,7	155 692,4	161 494,8	607 631,3	
	1997	148 802,7	158 798,4	162 596,2	180 493,3	650 690,6	
	1998	158 636,3	166 847,4	171 476,8	186 145,1	683 105,6	
	1999	161 415,0	172 169,2	179 219,2	201 207,6	714 011,0	
	2000	171 458,2	181 523,3	184 253,1	207 143,4	744 378,0	
	2001	176 001,1	183 127,5	187 601,6	206 619,7	753 349,9	
	2002	176 982,7	186 771,4	190 188,8	210 281,2	764 224,1	
	2003	182 282,0	194 943,5	197 075,1	219 476,5	793 777,1	
	2004	196 047,9	206 161,3	204 634,8	229 358,2	836 202,2	
	2005	203 563,9	209 943,9	213 685,0	239 255,4	866 448,2	
2006	214 295,7	222 189,2	227 752,4	256 354,7	920 592,0		
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	1995	117 471,4	125 650,1	133 061,0	141 904,1	518 086,6	
	1996	126 125,7	136 004,2	139 976,4	145 320,6	547 426,9	
	1997	134 270,5	141 949,4	144 183,9	162 320,8	582 724,6	
	1998	142 985,2	148 922,0	152 257,8	166 499,7	610 664,7	
	w tym: (of which:)	1999	144 168,7	153 525,1	158 670,9	180 453,8	636 818,5
	2000	152 805,1	161 937,1	162 147,7	185 333,8	662 223,7	
	2001	157 019,0	161 654,5	165 760,9	186 389,9	670 824,3	
	2002	158 871,5	165 204,8	167 767,0	187 968,6	679 811,9	
	2003	162 550,0	170 920,1	174 771,1	196 151,2	704 392,4	
	2004	173 461,0	182 069,4	180 679,9	204 570,2	740 780,5	
	2005	177 462,3	189 718,4	187 706,2	210 150,8	765 037,7	
2006	192 014,8	195 680,9	198 105,5	224 982,2	810 783,4		
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	1995	27 727,1	28 946,2	30 380,0	31 450,9	118 504,2	
	1996	30 430,8	31 040,2	32 884,8	33 311,9	127 667,7	
	1997	32 983,6	33 803,4	36 028,3	37 360,7	140 176,0	
	1998	35 990,4	35 054,7	36 837,7	37 260,0	145 142,8	
	1999	33 780,7	34 961,5	38 862,3	41 776,7	149 381,2	
	2000	37 058,8	37 814,8	40 812,5	43 063,5	158 749,6	
	2001	38 175,5	37 481,5	40 430,9	41 511,2	157 599,1	
	2002	37 617,9	36 501,9	40 342,0	42 420,2	156 882,0	
	2003	39 668,0	39 372,4	42 844,0	47 297,2	169 181,6	
	2004	45 699,0	44 576,8	46 413,0	50 271,3	186 960,1	
	2005	47 366,2	44 793,1	47 305,9	54 011,6	193 476,8	
2006	53 192,8	46 574,5	51 594,6	61 547,3	212 909,2		
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	1995	6 805,0	9 301,9	10 667,2	13 217,6	39 991,7	
	1996	6 389,0	9 494,5	11 358,6	13 708,9	40 951,0	
	1997	6 727,6	10 035,7	12 135,2	17 006,3	45 904,8	
	1998	8 242,5	11 229,6	13 935,4	16 461,0	49 868,5	
	1999	7 942,6	11 615,2	14 336,3	17 512,8	51 406,9	
	2000	7 988,7	11 307,9	13 527,5	18 400,1	51 224,2	
	2001	7 642,6	10 191,7	12 387,6	17 180,1	47 402,0	
	2002	6 646,4	8 942,0	11 769,6	15 795,0	43 153,0	
	2003	5 481,2	8 545,1	11 652,3	16 219,2	41 897,8	
	2004	5 344,6	8 633,0	11 613,3	17 061,0	42 651,9	
	2005	5 553,6	9 749,9	12 656,9	18 032,3	45 992,7	
2006	6 246,6	10 438,4	14 224,1	20 837,1	51 746,2		
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	1995	57 475,6	58 334,2	60 683,5	70 872,0	247 365,3	
	1996	63 114,4	65 207,0	64 184,7	70 837,0	263 343,1	
	1997	64 511,1	69 879,7	67 275,3	76 266,2	277 932,3	
	1998	67 449,4	74 892,4	72 109,4	79 888,6	294 339,8	
	1999	71 267,4	80 126,9	75 859,9	86 714,7	313 968,9	
	2000	75 614,7	84 797,6	78 052,4	90 047,1	328 511,8	
	2001	78 266,3	85 130,8	80 552,1	92 779,7	336 728,9	
	2002	80 867,6	89 200,0	83 581,2	94 254,0	347 902,8	
	2003	81 691,4	92 368,3	86 497,1	96 040,5	356 597,3	
	2004	85 728,1	96 894,7	89 033,9	99 951,2	371 607,9	
	2005	88 438,6	101 169,7	93 920,5	101 471,9	385 000,7	
2006	92 920,8	104 762,4	100 141,5	107 763,3	405 588,0		



Tablica 31. Rozdysponowanie PKB w latach 1995 - 2006, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.  
Table 31. Distribution of GDP in 1995 - 2006, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	128 920,7	138 700,3	147 071,2	157 254,7	571 946,9
	1996	139 528,4	150 915,7	155 692,4	161 494,8	607 631,3
	1997	148 802,7	158 798,4	162 596,2	180 493,3	650 690,6
	1998	158 636,3	166 847,4	171 476,8	186 145,1	683 105,6
	1999	161 415,0	172 169,2	179 219,2	201 207,6	714 011,0
	2000	171 458,2	181 523,3	184 253,1	207 143,4	744 378,0
	2001	176 001,1	183 127,5	187 601,6	206 619,7	753 349,9
	2002	176 982,7	186 771,4	190 188,8	210 281,2	764 224,1
	2003	182 282,0	194 943,5	197 075,1	219 476,5	793 777,1
	2004	196 047,9	206 161,3	204 634,8	229 358,2	836 202,2
	2005	203 563,9	209 943,9	213 685,0	239 255,4	866 448,2
2006	214 295,7	222 189,2	227 752,4	256 354,7	920 592,0	
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	107 945,9	117 864,7	120 789,1	126 086,5	472 686,2
	1996	122 665,1	123 355,6	127 581,0	133 220,0	506 821,7
	1997	131 746,1	133 325,2	135 517,3	137 995,8	538 584,4
	1998	140 177,2	141 560,6	142 968,0	137 177,1	561 882,9
	1999	148 331,8	149 691,9	147 140,0	144 919,6	590 083,3
	2000	154 797,6	152 967,0	150 714,9	148 716,6	607 196,1
	2001	157 204,6	156 038,6	155 033,9	153 079,4	621 356,5
	2002	161 306,5	160 029,6	159 366,1	158 993,5	639 695,7
	2003	163 368,3	164 417,0	163 430,9	164 882,8	656 099,0
	2004	170 781,5	171 956,2	169 416,1	170 368,8	682 522,6
	2005	173 442,4	176 501,3	175 600,7	175 200,6	700 745,0
2006	183 478,6	184 868,9	184 538,7	183 293,7	736 179,9	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	80 905,3	86 957,3	90 760,8	94 557,8	353 181,2
	1996	93 241,9	93 876,6	97 508,9	99 745,2	384 372,6
	1997	100 334,0	102 234,4	104 124,2	105 019,4	411 712,0
	1998	108 309,0	107 761,9	110 043,6	106 383,6	432 498,1
	1999	114 169,5	114 279,8	113 858,7	113 545,0	455 853,0
	2000	119 742,4	116 980,9	116 315,0	116 745,1	469 783,4
	2001	121 881,0	119 439,6	120 704,5	118 511,6	480 536,7
	2002	125 961,3	122 945,5	124 176,7	123 705,3	496 788,8
	2003	126 518,0	126 051,6	126 472,8	127 444,2	506 486,6
	2004	132 687,6	132 671,9	132 150,4	131 040,5	528 550,4
	2005	134 189,6	134 418,9	135 773,1	134 673,5	539 055,1
2006	140 949,3	140 561,8	142 750,2	140 943,2	565 204,5	
<b>AKUMULACJA</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	1995	19 582,1	22 051,4	25 832,8	34 796,4	102 262,7
	1996	20 801,3	30 006,2	32 175,0	39 202,6	122 185,1
	1997	22 964,9	32 185,4	36 677,5	56 039,1	147 866,9
	1998	26 788,1	36 138,1	40 792,6	64 328,4	168 047,2
	1999	27 197,0	38 154,4	43 360,7	69 358,6	178 070,7
	2000	29 769,8	40 263,1	44 201,8	70 741,7	184 976,4
	2001	26 449,8	35 846,8	38 026,4	59 868,6	160 191,6
	2002	21 468,9	33 593,1	35 742,0	57 866,5	148 670,5
	2003	25 417,0	33 345,0	36 115,4	58 685,7	153 563,1
	2004	30 984,3	39 903,8	41 660,1	63 623,0	176 171,2
	2005	30 780,4	36 173,5	41 783,5	69 932,6	178 670,0
2006	32 753,8	41 751,3	49 274,5	84 825,3	208 604,9	
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	1995	18 011,7	20 544,7	24 477,9	33 946,9	96 981,2
	1996	19 135,0	28 282,7	30 454,3	38 236,1	116 108,1
	1997	21 736,5	30 851,8	35 509,7	53 374,0	141 472,0
	1998	25 504,1	34 718,7	39 447,7	61 645,7	161 316,2
	1999	27 062,2	36 806,6	41 272,2	66 868,5	172 009,5
	2000	28 327,9	37 794,0	42 204,6	68 412,4	176 738,9
	2001	29 256,0	35 214,5	36 563,6	58 515,1	159 549,2
	2002	25 457,8	32 425,0	34 578,5	57 068,9	149 530,2
	2003	24 805,5	32 238,7	35 007,9	57 360,5	149 412,6
	2004	25 667,6	33 593,0	37 142,0	62 545,1	158 947,7
	2005	26 114,1	35 420,3	39 383,5	68 310,1	169 228,0
2006	28 821,3	41 085,4	46 551,9	79 140,2	195 598,8	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	1995	126 724,9	139 086,7	146 001,6	160 791,7	572 604,9
	1996	142 450,7	152 985,9	159 448,2	172 499,3	627 384,1
	1997	153 789,9	165 086,1	171 988,4	194 885,6	685 750,0
	1998	166 250,5	177 390,3	183 644,6	202 540,5	729 825,9
	1999	174 844,7	187 565,5	190 448,7	215 246,4	768 105,3
	2000	184 067,6	193 047,9	194 867,5	220 189,5	792 172,5
	2001	183 654,4	191 885,4	193 060,3	212 948,0	781 548,1
	2002	183 226,9	193 794,7	195 228,0	216 481,2	788 730,8
	2003	189 439,3	198 073,2	199 722,9	222 752,5	809 987,9
	2004	202 174,9	211 957,8	211 087,9	233 219,6	858 440,2
	2005	204 733,5	212 995,0	217 464,6	244 052,2	879 245,3
2006	216 961,3	226 872,2	233 645,9	265 974,8	943 454,2	

Tablica 32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 1995 - 2006, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 1995 - 2006, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	*	*	*	*	*	
	1996	108,2	108,8	105,9	102,7	106,2	
	1997	106,6	105,2	104,4	111,8	107,1	
	1998	106,6	105,1	105,5	103,1	105,0	
	1999	101,8	103,2	104,5	108,1	104,5	
	2000	106,2	105,4	102,8	103,0	104,3	
	2001	102,6	100,9	101,8	99,7	101,2	
	2002	100,6	102,0	101,4	101,8	101,4	
	2003	103,0	104,4	103,6	104,4	103,9	
	2004	107,6	105,8	103,8	104,5	105,3	
	2005	103,8	101,8	104,4	104,3	103,6	
	2006	105,3	105,8	106,6	107,1	106,2	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	1995	*	*	*	*	*	
	1996	107,4	108,2	105,2	102,4	105,7	
	1997	106,5	104,4	103,0	111,7	106,4	
	1998	106,5	104,9	105,6	102,6	104,8	
	w tym: (of which:)	1999	100,8	103,1	104,2	108,4	104,3
	2000	106,0	105,5	102,2	102,7	104,0	
	2001	102,8	99,8	102,2	100,6	101,3	
	2002	101,2	102,2	101,2	100,8	101,3	
	2003	102,3	103,5	104,2	104,4	103,6	
	2004	106,7	106,5	103,4	104,3	105,2	
	2005	102,3	104,2	103,9	102,7	103,3	
	2006	108,2	103,1	105,5	107,1	106,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	1995	*	*	*	*	*	
	1996	109,8	107,2	108,2	105,9	107,7	
	1997	108,4	108,9	109,6	112,2	109,8	
	1998	109,1	103,7	102,2	99,7	103,5	
	1999	93,9	99,7	105,5	112,1	102,9	
	2000	109,7	108,2	105,0	103,1	106,3	
	2001	103,0	99,1	99,1	96,4	99,3	
	2002	98,5	97,4	99,8	102,2	99,5	
	2003	105,4	107,9	106,2	111,5	107,8	
	2004	115,2	113,2	108,3	106,3	110,5	
	2005	103,6	100,5	101,9	107,4	103,5	
	2006	112,3	104,0	109,1	114,0	110,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	1995	*	*	*	*	*	
	1996	93,9	102,1	106,5	103,7	102,4	
	1997	105,3	105,7	106,8	124,1	112,1	
	1998	122,5	111,9	114,8	96,8	108,6	
	1999	96,4	103,4	102,9	106,4	103,1	
	2000	100,6	97,4	94,4	105,1	99,6	
	2001	95,7	90,1	91,6	93,4	92,5	
	2002	87,0	87,7	95,0	91,9	91,0	
	2003	82,5	95,6	99,0	102,7	97,1	
	2004	97,5	101,0	99,7	105,2	101,8	
	2005	103,9	112,9	109,0	105,7	107,8	
	2006	112,5	107,1	112,4	115,6	112,5	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	1995	*	*	*	*	*	
	1996	109,8	111,8	105,8	100,0	106,5	
	1997	102,2	107,2	104,8	107,7	105,5	
	1998	104,6	107,2	107,2	104,7	105,9	
	1999	105,7	107,0	105,2	108,5	106,7	
	2000	106,1	105,8	102,9	103,8	104,6	
	2001	103,5	100,4	103,2	103,0	102,5	
	2002	103,3	104,8	103,8	101,6	103,3	
	2003	101,0	103,6	103,5	101,9	102,5	
	2004	104,9	104,9	102,9	104,1	104,2	
	2005	103,2	104,4	105,5	101,5	103,6	
	2006	105,1	103,6	106,6	106,2	105,3	

Tablica 33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysonowania w latach 1995 - 2006, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.  
Table 33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 1995 - 2006, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	*	*	*	*	*	
	1996	108,2	108,8	105,9	102,7	106,2	
	1997	106,6	105,2	104,4	111,8	107,1	
	1998	106,6	105,1	105,5	103,1	105,0	
	w tym: (of which:)	1999	101,8	103,2	104,5	108,1	104,5
	2000	106,2	105,4	102,8	103,0	104,3	
	2001	102,6	100,9	101,8	99,7	101,2	
	2002	100,6	102,0	101,4	101,8	101,4	
	2003	103,0	104,4	103,6	104,4	103,9	
	2004	107,6	105,8	103,8	104,5	105,3	
	2005	103,8	101,8	104,4	104,3	103,6	
	2006	105,3	105,8	106,6	107,1	106,2	
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	*	*	*	*	*	
	1996	113,6	104,7	105,6	105,7	107,2	
	1997	107,4	108,1	106,2	103,6	106,3	
	1998	106,4	106,2	105,5	99,4	104,3	
	1999	105,8	105,7	102,9	105,6	105,0	
	2000	104,4	102,2	102,4	102,6	102,9	
	2001	101,6	102,0	102,9	102,9	102,3	
	2002	102,6	102,6	102,8	103,9	103,0	
	2003	101,3	102,7	102,6	103,7	102,6	
	2004	104,5	104,6	103,7	103,3	104,0	
	2005	101,6	102,6	103,7	102,8	102,7	
	2006	105,8	104,7	105,1	104,6	105,1	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	*	*	*	*	*	
	1996	115,2	108,0	107,4	105,5	108,8	
	1997	107,6	108,9	106,8	105,3	107,1	
	1998	107,9	105,4	105,7	101,3	105,0	
	1999	105,4	106,0	103,5	106,7	105,4	
	2000	104,9	102,4	102,2	102,8	103,1	
	2001	101,8	102,1	103,8	101,5	102,3	
	2002	103,3	102,9	102,9	104,4	103,4	
	2003	100,4	102,5	101,8	103,0	102,0	
	2004	104,9	105,3	104,5	102,8	104,4	
	2005	101,1	101,3	102,7	102,8	102,0	
	2006	105,0	104,6	105,1	104,7	104,9	
<b>AKUMULACJA</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	1995	*	*	*	*	*	
	1996	106,2	136,1	124,6	112,7	119,5	
	1997	110,4	107,3	114,0	142,9	121,0	
	1998	116,6	112,3	111,2	114,8	113,6	
	1999	101,5	105,6	106,3	107,8	106,0	
	2000	109,5	105,5	101,9	102,0	103,9	
	2001	88,8	89,0	86,0	84,6	86,6	
	2002	81,2	93,7	94,0	96,7	92,8	
	2003	118,4	99,3	101,0	101,4	103,3	
	2004	121,9	119,7	115,4	108,4	114,7	
	2005	99,3	90,7	100,3	109,9	101,4	
	2006	106,4	115,4	117,9	121,3	116,8	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI</b> TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	1995	*	*	*	*	*	
	1996	106,2	137,7	124,4	112,6	119,7	
	1997	113,6	109,1	116,6	139,6	121,8	
	1998	117,3	112,5	111,1	115,5	114,0	
	1999	106,1	106,0	104,6	108,5	106,6	
	2000	104,7	102,7	102,3	102,3	102,7	
	2001	103,3	93,2	86,6	85,5	90,3	
	2002	87,0	92,1	94,6	97,5	93,7	
	2003	97,4	99,4	101,2	100,5	99,9	
	2004	103,5	104,2	106,1	109,0	106,4	
	2005	101,7	105,4	106,0	109,2	106,5	
	2006	110,4	116,0	118,2	115,9	115,6	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	1995	*	*	*	*	*	
	1996	112,4	110,0	109,2	107,3	109,6	
	1997	108,0	107,9	107,9	113,0	109,3	
	1998	108,1	107,5	106,8	103,9	106,4	
	1999	105,2	105,7	103,7	106,3	105,2	
	2000	105,3	102,9	102,3	102,3	103,1	
	2001	99,8	99,4	99,1	96,7	98,7	
	2002	99,8	101,0	101,1	101,7	100,9	
	2003	103,4	102,2	102,3	102,9	102,7	
	2004	106,7	107,0	105,7	104,7	106,0	
	2005	101,3	100,5	103,0	104,6	102,4	
	2006	106,0	106,5	107,4	109,0	107,3	

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO  
I JEGO ELEMENTY  
DANE WYRÓWNANE SEZONOWO  
ceny stałe przy roku odniesienia 2000**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT  
AND ITS ELEMENTS  
SEASONALLY ADJUSTED DATA  
constant prices of 2000**

Tablica 34. PKB i wartość dodana brutto w latach 1995 - 2006, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 34. GDP and gross value added in 1995 - 2006, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	138 564,1	141 063,2	145 067,1	146 681,8	
	1996	149 752,9	153 161,8	154 773,5	149 885,3	
	1997	159 181,4	161 440,2	162 784,4	166 678,6	
	1998	169 385,4	169 975,9	171 596,8	171 095,7	
	1999	173 169,2	176 051,2	179 718,3	183 205,2	
	2000	183 917,5	185 950,7	185 728,2	188 292,1	
	2001	188 329,9	187 476,1	189 048,6	188 690,0	
	2002	189 135,0	190 357,7	191 953,6	193 058,9	
	2003	193 952,8	197 836,5	200 156,7	202 365,7	
	2004	206 690,6	209 225,8	208 803,4	211 557,7	
	2005	213 435,7	214 308,7	217 838,7	220 412,3	
2006	224 244,7	227 648,0	231 928,1	235 885,1		
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	1995	125 952,9	127 956,1	131 535,1	132 198,7	
	1996	134 980,7	138 211,8	139 645,8	134 528,9	
	1997	143 057,8	144 566,6	145 235,5	149 299,8	
	1998	151 973,2	151 954,4	153 351,4	152 419,6	
	w tym: (of which:)	1999	154 129,1	157 013,9	160 307,5	163 447,3
	2000	163 471,4	165 909,3	164 794,0	167 307,5	
	2001	167 324,3	166 238,6	168 301,7	168 755,6	
	2002	168 889,8	169 449,0	170 405,7	171 165,1	
	2003	172 342,2	174 562,9	178 033,5	179 567,6	
	2004	183 043,1	184 842,8	185 106,4	187 867,2	
	2005	186 588,9	192 308,2	192 806,5	194 034,8	
2006	199 246,9	199 824,3	203 981,4	207 869,8		
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	1995	28 679,7	29 404,9	29 902,1	30 687,4	
	1996	31 201,5	31 631,4	32 360,2	32 675,2	
	1997	33 710,8	34 728,4	35 403,6	36 188,7	
	1998	36 822,1	36 186,4	35 980,6	35 610,7	
	1999	35 624,1	36 580,6	37 637,8	38 833,0	
	2000	39 122,0	39 834,6	39 831,8	40 087,5	
	2001	39 905,8	39 640,4	39 400,4	38 930,5	
	2002	38 967,3	38 802,4	39 530,4	39 819,3	
	2003	40 530,5	41 747,4	42 892,8	44 455,8	
	2004	45 873,5	46 852,0	47 051,4	47 115,1	
	2005	47 011,6	48 229,3	48 581,5	49 443,7	
2006	51 780,0	51 498,2	53 375,0	55 108,6		
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	1995	10 198,2	10 022,1	9 898,8	9 929,2	
	1996	10 015,9	10 189,7	10 312,3	10 349,3	
	1997	10 691,8	10 775,7	10 839,4	13 204,5	
	1998	12 548,6	12 275,8	12 372,3	12 280,9	
	1999	12 541,9	12 737,7	12 869,7	12 696,2	
	2000	12 745,4	12 816,6	12 635,2	12 858,2	
	2001	12 339,5	12 038,6	11 672,5	11 504,3	
	2002	11 289,7	10 858,5	10 712,8	10 339,8	
	2003	10 364,1	10 384,5	10 469,8	10 408,3	
	2004	10 473,2	10 453,0	10 530,6	10 864,8	
	2005	11 052,0	11 395,3	11 527,4	11 639,2	
2006	11 920,0	12 557,7	13 228,5	13 990,1		
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	1995	59 455,7	60 191,4	61 429,3	66 224,9	
	1996	65 782,2	65 813,1	65 973,3	66 585,5	
	1997	67 772,5	68 738,7	69 672,1	71 062,5	
	1998	71 789,9	72 981,3	74 116,0	74 758,8	
	1999	76 224,3	77 498,9	78 760,2	80 065,2	
	2000	80 908,3	82 063,9	82 287,6	82 991,5	
	2001	83 368,3	83 565,9	84 612,7	85 444,9	
	2002	86 309,9	86 819,7	87 214,2	87 770,4	
	2003	87 955,5	88 834,5	89 842,2	90 367,6	
	2004	91 559,9	92 316,9	92 771,2	94 125,2	
	2005	94 792,2	95 836,0	96 737,1	97 547,9	
2006	98 880,8	100 614,2	102 445,2	103 990,7		

Tablica 35. Rozdysonowanie PKB w latach 1995 - 2006, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.  
Table 35. Distribution of GDP in 1995 - 2006, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	138 564,1	141 063,2	145 067,1	146 681,8	
	1996	149 752,9	153 161,8	154 773,5	149 885,3	
	1997	159 181,4	161 440,2	162 784,4	166 678,6	
	1998	169 385,4	169 975,9	171 596,8	171 095,7	
	w tym: (of which:)	1999	173 169,2	176 051,2	179 718,3	183 205,2
	2000	183 917,5	185 950,7	185 728,2	188 292,1	
	2001	188 329,9	187 476,1	189 048,6	188 690,0	
	2002	189 135,0	190 357,7	191 953,6	193 058,9	
	2003	193 952,8	197 836,5	200 156,7	202 365,7	
	2004	206 690,6	209 225,8	208 803,4	211 557,7	
	2005	213 435,7	214 308,7	217 838,7	220 412,3	
	2006	224 244,7	227 648,0	231 928,1	235 885,1	
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	109 464,8	119 320,5	120 792,0	122 440,5	
	1996	123 615,9	125 416,5	127 795,8	130 316,3	
	1997	132 311,4	134 202,1	135 934,3	137 658,6	
	1998	139 478,0	141 245,1	143 246,2	139 183,5	
	1999	146 212,2	147 627,7	148 136,0	148 848,2	
	2000	150 261,3	151 041,2	151 858,4	152 814,5	
	2001	153 740,8	154 707,4	155 848,2	156 693,1	
	2002	158 247,7	159 039,3	160 113,3	161 174,7	
	2003	161 770,0	163 126,6	164 706,3	166 493,5	
	2004	168 241,8	169 740,4	170 607,0	171 930,5	
	2005	172 612,5	174 365,3	176 348,7	178 325,4	
	2006	180 868,0	183 165,3	185 276,3	187 279,6	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	81 694,4	88 542,8	90 424,8	92 309,0	
	1996	93 529,9	95 177,0	97 111,2	98 821,3	
	1997	100 667,5	102 605,5	103 987,6	105 461,9	
	1998	107 117,8	108 322,2	109 931,0	107 457,6	
	1999	112 536,7	113 849,9	114 475,7	115 144,3	
	2000	116 166,7	116 802,5	117 408,8	118 534,7	
	2001	119 093,0	119 873,2	120 756,0	121 290,0	
	2002	122 848,5	123 552,8	124 299,0	125 048,6	
	2003	125 100,2	125 862,9	127 097,9	128 651,8	
	2004	130 273,0	131 657,1	132 221,9	132 612,3	
	2005	133 083,4	133 959,6	135 441,2	136 997,5	
	2006	138 609,4	140 649,1	142 455,3	144 463,7	
<b>AKUMULACJA</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	1995	24 931,9	24 339,3	25 753,7	27 237,7	
	1996	28 153,6	31 226,4	31 734,7	31 070,5	
	1997	34 497,8	35 662,4	37 399,6	40 307,1	
	1998	40 870,7	41 483,8	42 291,2	43 401,6	
	1999	42 919,1	44 367,1	45 226,9	45 557,6	
	2000	47 390,1	46 571,1	45 922,4	45 092,7	
	2001	42 698,2	40 344,3	39 025,2	38 123,9	
	2002	35 469,5	38 000,2	37 499,9	37 700,8	
	2003	37 950,7	37 148,9	38 562,3	39 901,2	
	2004	43 344,2	44 762,2	44 361,4	43 703,4	
	2005	44 041,5	43 133,0	44 854,1	46 641,3	
	2006	48 333,8	50 509,2	53 375,2	56 386,7	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	1995	26 195,4	21 289,6	23 988,8	25 907,0	
	1996	27 889,0	29 513,4	30 351,3	28 391,3	
	1997	33 058,2	34 288,0	35 985,0	37 309,3	
	1998	38 804,2	39 690,3	40 615,3	41 411,6	
	1999	41 879,1	42 651,4	42 989,7	43 683,7	
	2000	43 814,7	44 327,9	44 278,2	43 501,6	
	2001	42 211,2	40 129,1	38 733,1	37 741,3	
	2002	37 546,2	37 241,1	36 938,4	37 116,5	
	2003	36 680,4	37 045,1	37 435,7	37 564,2	
	2004	38 933,0	39 132,1	39 769,5	40 381,9	
	2005	40 625,6	41 463,3	42 321,2	44 039,5	
	2006	45 134,9	47 684,2	49 876,8	52 003,2	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	1995	137 669,2	141 285,8	145 022,6	147 685,8	
	1996	151 967,7	155 678,9	159 180,8	157 521,7	
	1997	165 877,8	169 230,5	172 385,5	177 550,4	
	1998	179 367,6	181 389,9	185 016,7	184 844,5	
	1999	188 588,1	191 578,8	192 650,9	195 659,0	
	2000	195 811,2	197 071,0	197 176,2	199 230,4	
	2001	197 140,8	195 686,0	195 593,2	194 646,9	
	2002	195 329,7	196 994,0	198 202,0	198 819,5	
	2003	200 734,1	201 237,1	203 426,0	206 088,3	
	2004	210 670,0	214 917,6	215 056,2	215 953,7	
	2005	216 281,3	217 882,7	221 236,6	223 980,4	
	2006	229 559,5	232 210,9	237 407,2	243 187,7	

Tablica 36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 1995 - 2006, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 1995 - 2006, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	*	101,8	102,8	101,1	
	1996	102,1	102,3	101,1	96,8	
	1997	106,2	101,4	100,8	102,4	
	1998	101,6	100,3	101,0	99,7	
	1999	101,2	101,7	102,1	101,9	
	2000	100,4	101,1	99,9	101,4	
	2001	100,0	99,5	100,8	99,8	
	2002	100,2	100,6	100,8	100,6	
	2003	100,5	102,0	101,2	101,1	
	2004	102,1	101,2	99,8	101,3	
	2005	100,9	100,4	101,6	101,2	
	2006	101,7	101,5	101,9	101,7	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	1995	*	101,6	102,8	100,5	
	1996	102,1	102,4	101,0	96,3	
	1997	106,3	101,1	100,5	102,8	
	1998	101,8	100,0	100,9	99,4	
	w tym: (of which:)	1999	101,1	101,9	102,1	102,0
	2000	100,0	101,5	99,3	101,5	
	2001	100,0	99,4	101,2	100,3	
	2002	100,1	100,3	100,6	100,4	
	2003	100,7	101,3	102,0	100,9	
	2004	101,9	101,0	100,1	101,5	
	2005	99,3	103,1	100,3	100,6	
	2006	102,7	100,3	102,1	101,9	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	1995	*	102,5	101,7	102,6	
	1996	101,7	101,4	102,3	101,0	
	1997	103,2	103,0	101,9	102,2	
	1998	101,8	98,3	99,4	99,0	
	1999	100,0	102,7	102,9	103,2	
	2000	100,7	101,8	100,0	100,6	
	2001	99,5	99,3	99,4	98,8	
	2002	100,1	99,6	101,9	100,7	
	2003	101,8	103,0	102,7	103,6	
	2004	103,2	102,1	100,4	100,1	
	2005	99,8	102,6	100,7	101,8	
	2006	104,7	99,5	103,6	103,2	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	1995	*	98,3	98,8	100,3	
	1996	100,9	101,7	101,2	100,4	
	1997	103,3	100,8	100,6	121,8	
	1998	95,0	97,8	100,8	99,3	
	1999	102,1	101,6	101,0	98,7	
	2000	100,4	100,6	98,6	101,8	
	2001	96,0	97,6	97,0	98,6	
	2002	98,1	96,2	98,7	96,5	
	2003	100,2	100,2	100,8	99,4	
	2004	100,6	99,8	100,7	103,2	
	2005	101,7	103,1	101,2	101,0	
	2006	102,4	105,3	105,3	105,8	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	1995	*	101,2	102,1	107,8	
	1996	99,3	100,0	100,2	100,9	
	1997	101,8	101,4	101,4	102,0	
	1998	101,0	101,7	101,6	100,9	
	1999	102,0	101,7	101,6	101,7	
	2000	101,1	101,4	100,3	100,9	
	2001	100,5	100,2	101,3	101,0	
	2002	101,0	100,6	100,5	100,6	
	2003	100,2	101,0	101,1	100,6	
	2004	101,3	100,8	100,5	101,5	
	2005	100,7	101,1	100,9	100,8	
	2006	101,4	101,8	101,8	101,5	

Tablica 37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdzysponowania w latach 1995 - 2006, dane wyrównane sezonowo  
ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 1995 - 2006, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	*	101,8	102,8	101,1
	1996	102,1	102,3	101,1	96,8
	1997	106,2	101,4	100,8	102,4
	1998	101,6	100,3	101,0	99,7
	w tym: (of which:)	101,2	101,7	102,1	101,9
	2000	100,4	101,1	99,9	101,4
	2001	100,0	99,5	100,8	99,8
	2002	100,2	100,6	100,8	100,6
	2003	100,5	102,0	101,2	101,1
	2004	102,1	101,2	99,8	101,3
	2005	100,9	100,4	101,6	101,2
	2006	101,7	101,5	101,9	101,7
<b>SPOŻYCIE OGÓŁEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	*	109,0	101,2	101,4
	1996	101,0	101,5	101,9	102,0
	1997	101,5	101,4	101,3	101,3
	1998	101,3	101,3	101,4	97,2
	1999	105,0	101,0	100,3	100,5
	2000	100,9	100,5	100,5	100,6
	2001	100,6	100,6	100,7	100,5
	2002	101,0	100,5	100,7	100,7
	2003	100,4	100,8	101,0	101,1
	2004	101,1	100,9	100,5	100,8
	2005	100,4	101,0	101,1	101,1
	2006	101,4	101,3	101,2	101,1
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	*	108,4	102,1	102,1
	1996	101,3	101,8	102,0	101,8
	1997	101,9	101,9	101,3	101,4
	1998	101,6	101,1	101,5	97,8
	1999	104,7	101,2	100,5	100,6
	2000	100,9	100,5	100,5	101,0
	2001	100,5	100,7	100,7	100,4
	2002	101,3	100,6	100,6	100,6
	2003	100,0	100,6	101,0	101,2
	2004	101,3	101,1	100,4	100,3
	2005	100,4	100,7	101,1	101,1
	2006	101,2	101,5	101,3	101,4
<b>AKUMULACJA</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	1995	*	97,6	105,8	105,8
	1996	103,4	110,9	101,6	97,6
	1997	111,0	103,4	104,9	107,8
	1998	101,4	101,5	101,9	102,6
	1999	98,9	103,4	101,9	100,7
	2000	104,0	98,3	98,6	98,2
	2001	94,7	94,5	96,7	97,7
	2002	93,0	107,1	98,7	100,5
	2003	100,7	97,9	103,8	103,5
	2004	108,6	103,3	99,1	98,5
	2005	100,8	97,9	104,0	104,0
	2006	103,6	104,5	105,7	105,6
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	1995	*	81,3	112,7	108,0
	1996	107,7	105,8	102,8	93,5
	1997	116,4	103,7	104,9	103,7
	1998	104,0	102,3	102,3	102,0
	1999	101,1	101,8	100,8	101,6
	2000	100,3	101,2	99,9	98,2
	2001	97,0	95,1	96,5	97,4
	2002	99,5	99,2	99,2	100,5
	2003	98,8	101,0	101,1	100,3
	2004	103,6	100,5	101,6	101,5
	2005	100,6	102,1	102,1	104,1
	2006	102,5	105,6	104,6	104,3
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	1995	*	102,6	102,6	101,8
	1996	102,9	102,4	102,2	99,0
	1997	105,3	102,0	101,9	103,0
	1998	101,0	101,1	102,0	99,9
	1999	102,0	101,6	100,6	101,6
	2000	100,1	100,6	100,1	101,0
	2001	99,0	99,3	100,0	99,5
	2002	100,4	100,9	100,6	100,3
	2003	101,0	100,3	101,1	101,3
	2004	102,2	102,0	100,1	100,4
	2005	100,2	100,7	101,5	101,2
	2006	102,5	101,2	102,2	102,4



Tablica 38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 1995 - 2006, ceny stałe przy roku odniesienia 2000

Table 38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 1995 - 2006, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	*	102,1	102,1	101,9	
	1996	101,9	101,8	101,5	101,4	
	1997	101,4	101,3	101,4	101,6	
	1998	101,4	100,9	100,6	100,5	
	1999	101,0	101,6	101,8	101,5	
	2000	101,0	100,7	100,6	100,5	
	2001	100,3	100,1	100,2	100,2	
	2002	100,3	100,5	100,7	100,7	
	2003	100,9	101,3	101,4	101,4	
	2004	101,5	101,1	100,7	100,8	
	2005	100,9	100,9	101,2	101,4	
	2006	101,5	101,7	101,7	101,7	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	1995	*	101,8	101,8	101,7	
	1996	101,7	101,7	101,5	101,3	
	1997	101,2	101,2	101,3	101,5	
	1998	101,3	100,9	100,6	100,6	
	w tym: (of which:)	1999	101,0	101,4	101,6	101,3
	2000	101,0	100,7	100,5	100,5	
	2001	100,3	100,2	100,3	100,4	
	2002	100,3	100,4	100,5	100,6	
	2003	100,9	101,2	101,3	101,3	
	2004	101,3	101,0	100,9	100,8	
	2005	100,9	101,1	101,1	101,2	
	2006	101,4	101,5	101,6	101,7	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	1995	*	102,1	102,1	102,1	
	1996	101,9	101,7	101,8	102,0	
	1997	102,5	102,7	102,4	101,9	
	1998	100,9	99,6	99,1	99,4	
	1999	100,5	101,9	102,7	102,5	
	2000	101,7	101,1	100,6	100,2	
	2001	99,7	99,4	99,2	99,3	
	2002	99,7	100,3	100,9	101,3	
	2003	101,9	102,6	103,1	103,3	
	2004	102,9	101,9	100,9	100,3	
	2005	100,6	101,2	101,6	102,2	
	2006	102,4	102,1	102,4	102,5	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	1995	*	98,6	99,2	100,0	
	1996	100,8	101,2	101,3	101,4	
	1997	101,6	101,4	101,1	101,0	
	1998	101,1	101,7	102,3	102,5	
	1999	102,6	102,2	101,3	100,5	
	2000	100,3	100,2	99,9	99,3	
	2001	98,1	97,4	97,5	97,8	
	2002	97,7	97,4	97,6	98,2	
	2003	99,2	100,1	100,2	100,2	
	2004	100,2	100,5	101,2	102,0	
	2005	102,2	102,1	101,7	101,8	
	2006	102,9	104,4	105,1	105,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	1995	*	101,5	101,5	101,4	
	1996	101,3	101,3	101,4	101,6	
	1997	101,8	101,8	101,8	101,7	
	1998	101,6	101,6	101,5	101,5	
	1999	101,6	101,7	101,6	101,5	
	2000	101,3	101,0	100,8	100,7	
	2001	100,6	100,6	100,8	100,9	
	2002	100,8	100,7	100,6	100,6	
	2003	100,6	100,8	100,9	100,9	
	2004	100,9	100,9	100,9	101,0	
	2005	101,0	101,0	101,0	101,1	
	2006	101,3	101,6	101,6	101,6	

Tablica 39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 1995 - 2006, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 1995 - 2006, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	*	102,1	102,1	101,9	
	1996	101,9	101,8	101,5	101,4	
	1997	101,4	101,3	101,4	101,6	
	1998	101,4	100,9	100,6	100,5	
	w tym: (of which:)	1999	101,0	101,6	101,8	101,5
	2000	101,0	100,7	100,6	100,5	
	2001	100,3	100,1	100,2	100,2	
	2002	100,3	100,5	100,7	100,7	
	2003	100,9	101,3	101,4	101,4	
	2004	101,5	101,1	100,7	100,8	
	2005	100,9	100,9	101,2	101,4	
	2006	101,5	101,7	101,7	101,7	
<b>SPOŻYCIE OGÓŁEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	*	108,9	101,3	101,3	
	1996	101,3	101,5	101,7	101,7	
	1997	101,6	101,5	101,4	101,3	
	1998	101,3	101,3	101,2	101,1	
	1999	101,0	100,8	100,6	100,6	
	2000	100,6	100,6	100,6	100,6	
	2001	100,6	100,6	100,7	100,7	
	2002	100,7	100,7	100,6	100,6	
	2003	100,6	100,8	100,9	101,0	
	2004	101,0	100,8	100,7	100,7	
	2005	100,7	100,9	101,1	101,2	
	2006	101,3	101,3	101,2	101,2	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	*	108,5	102,0	101,9	
	1996	101,7	101,8	101,9	101,9	
	1997	101,8	101,7	101,6	101,5	
	1998	101,4	101,3	101,3	101,3	
	1999	101,1	101,0	100,8	100,7	
	2000	100,7	100,6	100,6	100,7	
	2001	100,6	100,6	100,7	100,7	
	2002	100,8	100,7	100,6	100,5	
	2003	100,4	100,6	100,9	101,1	
	2004	101,1	100,9	100,6	100,4	
	2005	100,5	100,7	101,0	101,1	
	2006	101,2	101,3	101,4	101,5	
<b>AKUMULACJA</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	1995	*	102,3	103,4	104,6	
	1996	105,5	104,9	104,1	104,4	
	1997	104,8	105,5	104,9	104,4	
	1998	103,3	102,2	101,6	101,3	
	1999	101,2	101,5	101,8	101,9	
	2000	101,5	100,4	98,9	96,9	
	2001	95,8	95,4	96,0	96,8	
	2002	98,1	99,6	100,3	100,4	
	2003	100,2	100,8	102,6	104,9	
	2004	104,9	103,3	100,8	99,5	
	2005	99,5	100,5	102,0	103,3	
	2006	104,1	104,8	105,3	105,4	
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI</b> TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	1995	*	104,2	103,9	103,6	
	1996	103,2	102,7	102,5	102,8	
	1997	103,1	103,5	103,6	103,7	
	1998	103,3	102,8	102,1	101,7	
	1999	101,5	101,3	101,2	101,2	
	2000	100,9	100,4	99,5	98,2	
	2001	97,0	96,3	96,7	97,8	
	2002	98,6	99,2	99,4	99,8	
	2003	99,9	100,1	100,6	101,7	
	2004	101,9	101,8	101,3	101,2	
	2005	101,4	101,8	102,4	103,0	
	2006	103,8	104,4	104,8	105,0	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	1995	*	102,6	102,4	102,3	
	1996	102,5	102,5	102,3	102,1	
	1997	102,1	102,0	102,2	102,2	
	1998	101,6	101,3	101,2	101,0	
	1999	101,4	101,4	101,1	100,9	
	2000	100,6	100,4	100,4	100,2	
	2001	99,6	99,4	99,6	99,8	
	2002	100,3	100,6	100,6	100,6	
	2003	100,6	100,7	101,0	101,5	
	2004	101,9	101,5	100,7	100,3	
	2005	100,4	100,8	101,3	101,6	
	2006	101,8	101,8	102,0	102,1	

**NIEFINANSOWE RACHUNKI KWARTALNE  
WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH**  
**ceny bieżące**

**NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS  
BY INSTITUTIONAL SECTORS**  
**current prices**

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2000 - 2006, ceny bieżące.

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2000 - 2006, at current prices.

Transakcje bilansujące Transaction & balancing items		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarka narodowa (National economy)					Przedsiębiorstw (Non-financial corporations)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)					w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	166 983	180 336	187 090	209 969	744 378					
	2001	179 169	191 141	194 063	215 191	779 564					
	2002	187 641	198 114	200 320	222 503	808 578					
	2003	193 842	207 308	208 268	233 738	843 156					
	2004	213 036	224 806	228 045	258 651	924 538					
	2005	229 396	238 094	241 759	274 053	983 302					
	2006	242 715	255 125	261 510	300 844	1 060 194					
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	148 724	158 857	165 438	189 205	662 224	66 247	71 639	75 440	82 855	296 181
	2001	160 871	169 531	171 835	193 018	695 255	71 419	74 115	76 483	81 691	303 708
	2002	166 728	173 145	176 963	198 236	715 072	73 604	75 222	78 051	85 433	312 310
	2003	171 517	182 976	183 005	206 859	744 357	76 541	81 153	82 478	91 745	331 917
	2004	186 430	203 717	201 975	229 543	821 665	87 787	94 764	95 395	104 095	382 041
	2005	205 907	209 680	210 929	239 813	866 329	95 425	94 593	98 831	113 248	402 097
	2006	217 154	224 376	227 308	262 505	931 343	95 238	103 191	108 465	133 567	440 461
<b>NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO</b> (GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME)	2000	76 531	81 548	88 839	107 505	354 423	23 132	24 040	28 909	32 719	108 800
	2001	81 660	87 687	90 933	105 347	365 627	23 940	24 221	26 994	27 468	102 623
	2002	87 158	93 061	95 567	112 533	388 319	27 380	27 955	29 908	33 549	118 792
	2003	91 534	100 669	101 894	118 819	412 916	31 480	33 464	35 250	39 591	139 785
	2004	102 990	118 834	117 391	141 071	480 286	40 260	45 313	44 950	50 491	181 014
	2005	120 154	122 396	121 560	141 237	505 347	45 655	44 095	46 484	53 554	189 788
	2006	124 864	127 292	129 190	159 687	541 033	40 591	44 987	48 970	72 065	206 613
<b>DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO</b> (GROSS DISPOSABLE INCOME)	2000	167 998	181 744	188 581	210 518	748 841	14 471	14 204	17 785	18 226	64 686
	2001	181 431	190 396	197 514	216 951	786 292	13 345	12 395	13 794	16 696	56 230
	2002	189 057	198 980	202 980	224 829	815 846	12 596	13 440	17 297	19 575	62 908
	2003	194 909	206 413	210 381	235 164	846 867	20 071	20 506	21 665	25 570	87 812
	2004	205 802	218 104	223 176	255 355	902 437	19 860	23 432	24 113	26 167	93 572
	2005	226 210	235 979	238 979	269 895	971 063	25 810	22 660	23 508	30 799	102 777
	2006	237 483	250 851	260 289	293 345	1 041 968	22 784	21 756	27 389	46 925	118 854
<b>OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO</b> (GROSS SAVING)	2000	17 402	28 611	35 990	59 642	141 645	14 471	14 204	17 785	18 226	64 686
	2001	20 529	27 585	36 445	55 525	140 084	13 345	12 395	13 794	16 696	56 230
	2002	15 532	27 151	33 503	53 978	130 164	12 596	13 440	17 297	19 575	62 908
	2003	19 059	29 083	34 956	57 059	140 157	20 071	20 506	21 665	25 570	87 812
	2004	20 119	27 919	34 050	63 026	145 114	19 860	23 432	24 113	26 167	93 572
	2005	29 863	35 265	40 004	68 719	173 851	25 810	22 660	23 508	30 799	102 777
	2006	27 631	36 922	47 256	79 061	190 870	25 673	22 494	24 120	31 703	103 990
<b>WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-)</b> (NET LENDING (+) / NET BORROWING (-))	2000	-11 891	-12 024	-8 123	-11 141	-43 179	-2 736	-13 407	-9 806	-27 177	-53 126
	2001	-5 684	-8 508	-1 967	-5 370	-21 529	-442	-8 160	-7 310	-14 830	-30 742
	2002	-6 556	-6 616	-2 700	-4 577	-20 449	1 406	-4 624	-630	-8 575	-12 423
	2003	-6 944	-5 167	-2 523	-3 415	-18 049	7 032	3 289	3 184	-2 416	11 089
	2004	-11 941	-13 940	-8 491	-4 201	-38 573	2 104	3 093	553	-5 933	-183
	2005	-1 486	-2 513	-4 017	-4 420	-12 436	8 224	3 107	2 524	-7 090	6 765
	2006	-5 981	-6 890	-3 819	-9 677	-26 367	5 539	-960	-2 600	-2 437	-458

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2000 - 2006, ceny bieżące (c.d.).

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2000 - 2006, at current prices (cont.).

Transakcje bilansujące Transaction & balancing items		SEKTORY (SECTORS)									
		Instytucji finansowych i ubezpieczeniowych (Financial corporation)					(Instytucji rządowych i samorządowych) General government				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)					w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000										
	2001										
	2002										
	2003										
	2004										
	2005										
	2006										
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	6 452	7 591	6 526	12 006	32 575	23 646	24 797	25 509	26 383	100 335
	2001	6 056	7 277	6 589	11 587	31 509	27 226	27 761	27 052	28 869	110 908
	2002	4 894	7 462	6 602	10 745	29 703	28 427	28 546	29 106	29 056	115 135
	2003	6 213	7 235	6 482	11 101	31 031	29 389	29 754	28 769	30 423	118 335
	2004	6 236	8 227	7 647	12 054	34 164	30 179	30 555	29 850	31 988	122 572
	2005	8 281	9 336	9 035	10 958	37 610	31 987	33 149	32 447	33 019	130 602
	2006	9 555	10 149	10 567	11 522	41 793	33 045	35 235	33 508	34 784	136 572
<b>NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO</b> (GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME)	2000	3 430	4 559	3 333	8 168	19 490	5 166	5 738	6 393	7 116	24 413
	2001	2 760	3 924	3 282	7 912	17 878	6 379	6 666	6 566	7 140	26 751
	2002	1 680	4 251	3 579	7 223	16 733	6 493	6 795	6 824	7 201	27 313
	2003	2 933	4 024	3 350	7 826	18 133	6 612	6 946	6 797	7 125	27 480
	2004	2 852	4 871	4 316	8 632	20 671	6 763	7 217	7 146	7 468	28 594
	2005	4 798	5 704	5 463	6 931	22 896	7 649	7 455	7 780	7 786	30 670
	2006	5 538	6 489	6 713	6 763	25 503	7 902	7 616	7 642	8 226	31 386
<b>DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO</b> (GROSS DISPOSABLE INCOME)	2000	5 807	2 334	1 778	10 731	20 650	27 754	33 276	32 901	35 486	129 417
	2001	4 975	2 234	4 468	10 186	21 863	28 026	36 300	34 301	34 014	132 641
	2002	4 643	7 089	3 297	10 224	25 253	30 486	36 468	33 999	37 387	138 340
	2003	4 977	851	5 476	9 985	21 289	28 589	36 079	34 208	39 949	138 825
	2004	4 351	3 902	5 212	9 910	23 375	34 448	35 416	35 673	41 839	147 376
	2005	8 424	5 311	8 565	8 676	30 976	36 970	42 544	43 891	50 909	174 314
	2006	5 920	7 084	7 319	8 083	28 406	41 074	48 966	52 116	58 255	200 411
<b>OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO</b> (GROSS SAVING)	2000	5 648	2 175	1 619	10 572	20 014	-4 258	-311	826	3 329	-414
	2001	4 708	1 967	4 201	9 920	20 796	-6 417	47	28	-474	-6 816
	2002	4 318	6 764	2 972	9 900	23 954	-5 304	-1 098	-1 448	1 539	-6 311
	2003	4 575	449	5 074	9 583	19 681	-9 140	-3 286	-3 480	1 905	-14 001
	2004	4 351	3 494	4 585	8 284	20 714	-4 934	-5 959	-3 845	-542	-15 280
	2005	8 197	4 151	6 920	7 198	26 466	-5 984	-3 699	64	6 148	-3 471
	2006	3 338	5 465	5 365	4 999	19 167	-6 107	-887	4 867	8 831	6 704
<b>WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-)</b> (NET LENDING (+) / NET BORROWING (-))	2000	4 129	-258	-989	7 316	10 198	-8 139	-4 963	-4 415	-5 024	-22 541
	2001	3 003	-693	2 387	7 344	12 041	-11 613	-6 674	-7 662	-14 002	-39 951
	2002	3 451	5 347	1 486	7 868	18 152	-10 216	-8 145	-9 658	-12 468	-40 487
	2003	3 978	-537	4 055	7 818	15 314	-14 770	-11 596	-12 560	-13 906	-52 832
	2004	3 684	2 450	3 499	6 292	15 925	-9 430	-13 769	-12 926	-16 565	-52 690
	2005	7 628	3 155	5 799	5 150	21 732	-10 564	-10 593	-10 082	-11 270	-42 509
	2006	2 697	4 340	4 084	2 635	13 756	-10 802	-9 250	-8 035	-12 070	-40 157

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2000 - 2006, ceny bieżące (dok.).

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2000 - 2006, at current prices (cont.).

Transakcje bilansujące Transaction & balancing items		SEKTORY (SECTORS)													
		Gospodarstw domowych i instytucji niekomercyjnych (Households and non-profit institutions)					Zagranica (Rest of the world)								
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)				
		w mln PLN (in PLN millions)					w mln PLN (in PLN millions)								
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000														
	2001														
	2002														
	2003														
	2004														
	2005														
	2006														
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	52 379	54 830	57 963	67 961	233 133									
	2001	56 170	60 378	61 711	70 871	249 130									
	2002	59 803	61 915	63 204	73 002	257 924									
	2003	59 374	64 834	65 276	73 590	263 074									
	2004	62 228	70 171	69 083	81 406	282 888									
	2005	70 214	72 602	70 616	82 588	296 020									
	2006	79 316	75 801	74 768	82 632	312 517									
<b>NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO</b> (GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME)	2000	44 803	47 211	50 204	59 502	201 720									
	2001	48 581	52 876	54 091	62 827	218 375									
	2002	51 605	54 060	55 256	64 560	225 481									
	2003	50 509	56 235	56 497	64 277	227 518									
	2004	53 115	61 433	60 979	74 480	250 007									
	2005	62 052	65 142	61 833	72 966	261 993									
	2006	70 833	68 200	65 865	72 633	277 531									
<b>DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO</b> (GROSS DISPOSABLE INCOME)	2000	119 966	131 930	136 117	146 075	534 088									
	2001	135 085	139 467	144 951	156 055	575 558									
	2002	141 332	141 983	148 387	157 643	589 345									
	2003	141 272	148 977	149 032	159 660	598 941									
	2004	147 143	155 354	158 178	177 439	638 114									
	2005	155 006	165 464	163 015	179 511	662 996									
	2006	167 705	173 045	173 465	180 082	694 297									
<b>OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO</b> (GROSS SAVING)	2000	1 541	12 543	15 760	27 515	57 359									
	2001	8 893	13 176	18 422	29 383	69 874									
	2002	3 922	8 045	14 682	22 964	49 613									
	2003	3 553	11 414	11 697	20 001	46 665									
	2004	842	6 952	9 197	29 117	46 108									
	2005	1 840	12 153	9 512	24 574	48 079									
	2006	7 616	10 588	9 635	18 306	46 145									
<b>WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-)</b> (NET LENDING (+) / NET BORROWING (-))	2000	-5 145	6 604	7 087	13 744	22 290	11 891	12 024	8 123	11 141	43 179				
	2001	3 368	7 019	10 618	16 118	37 123	5 684	8 508	1 967	5 370	21 529				
	2002	-1 197	806	6 102	8 598	14 309	6 556	6 616	2 700	4 577	20 449				
	2003	-3 184	3 677	2 798	5 089	8 380	6 944	5 167	2 523	3 415	18 049				
	2004	-8 299	-5 714	383	12 005	-1 625	11 941	13 940	8 491	4 201	38 573				
	2005	-6 774	1 818	-2 258	8 790	1 576	1 486	2 513	4 017	4 420	12 436				
	2006	-3 415	-1 020	2 732	2 195	492	5 981	6 890	3 819	9 677	26 367				