

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY
CENTRAL STATISTICAL OFFICE

DZIAŁALNOŚĆ GOSPODARCZA
PODMIOTÓW Z KAPITAŁEM
ZAGRANICZNYM
W 2009 ROKU
ECONOMIC ACTIVITY OF ENTITIES
WITH FOREIGN CAPITAL
IN 2009

Informacje
i opracowania
statystyczne
*Statistical
Information
and Elaborations*

Opracowanie publikacji: <i>Preparation of the publication</i>	GUS Departament Przedsiębiorstw <i>CSO Enterprise Department</i>
kierujący <i>supervisor</i>	Katarzyna Walkowska – dyrektor Departamentu <i>Director of the Department</i>
zespół: <i>team</i>	Sylwia Czeżko, Lucyna Słomska, Elżbieta Szeffler
Przetwarzanie danych <i>Data processing</i>	Centrum Informatyki Statystycznej <i>Statistical Computing Centre</i>
Okładka <i>Cover</i>	Zakład Wydawnictw Statystycznych <i>Statistical Publishing Establishment</i>
<i>Druk</i>	Zakład Wydawnictw Statystycznych 00-925 Warszawa Al. Niepodległości 208
<i>Pinting</i>	<i>Statistical Publishing Establishment</i>

ISSN 1896 - 9844

Publikacja dostępna na stronie internetowej – www.stat.gov.pl

Publication available on the website - www.stat.gov.pl

PRZEDMOWA

Prezentujemy kolejną edycję publikacji, w której opisywana jest działalność podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego, funkcjonujących w polskiej gospodarce. Przedstawiona zbiorowość obejmuje podmioty posiadające w końcu 2009 roku kapitał pochodzący od inwestorów zagranicznych, niezależnie od jego wielkości, struktury i udziału w kapitale podstawowym, a także kraju pochodzenia. Prezentowane dane nie uwzględniają podmiotów prowadzących działalność bankową, maklerską, ubezpieczeniową oraz towarzystw inwestycyjnych i emerytalnych, Narodowych Funduszy Inwestycyjnych, szkół wyższych, gospodarstw indywidualnych w rolnictwie, a także samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej i instytucji kultury posiadających osobowość prawną.

W niniejszej publikacji zawarto informacje dotyczące zbiorowości podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem oraz w przekrojach według wielkości wyznaczonej liczbą pracujących, według lokalizacji siedziby zarządu, rodzaju prowadzonej działalności, a także kraju pochodzenia, wartości i struktury kapitału.

Publikacja składa się z części analitycznej i tabelarycznej. Całość poprzedzona jest uwagami metodologicznymi, zawierającymi opis zakresu badania oraz podstawowe definicje stosowanych pojęć. Dane publikowane są według sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

Dyrektor Departamentu
Przedsiębiorstw

Katarzyna Walkowska

PREFACE

We present you the next edition of publication on entities with foreign capital acting in Polish economy. Described population covers entities performing economic activity in Poland and owning at the end of 2009 equity of foreign investors regardless of its value, structure and share in company's capital as well as country of origin. The data here presented do not cover credit institutions, brokerage and insurers, investment and pension societies, National Investment Funds, higher education schools, individual households in the agricultural sector, independent public healthcare centers nor the cultural institutions being legal entities.

The publication contains data on companies with foreign capital participation in total as well as broken down by size class according to number of persons employed, by board of directors' location, by kind of activity, as well as country of origin, value and structure of capital. The publication consists of analytical part and tabular one. The whole text is preceded by methodological remarks, including description of the survey scope and basic definitions of terms used herein. Data are published according to sections and chosen divisions of classification NACE Rev.2.

Director

Enterprise Department

Katarzyna Walkowska

Warsaw, December 2010

SPIS TREŚCI

Contents

	Strona Page
Przedmowa.....	3
<i>Preface</i>	
Uwagi metodologiczne	7
<i>Methodological notes</i>	
Uwagi analityczne.....	15
<i>Analytical remarks</i>	
Tablice	28
<i>Tables</i>	
	<div style="display: flex; justify-content: flex-end;"> <div style="text-align: center; margin-right: 10px;"> <u>Numer</u> Number </div> <div style="text-align: center;"> <u>Strona</u> Page </div> </div>
Podmioty z kapitałem zagranicznym w latach 2004 – 2009	1 28
<i>Entities with foreign capital in the years 2004 - 2009</i>	
Podmioty z kapitałem zagranicznym powstałe w 2009 roku według PKD.....	2 29
<i>Entities with foreign capital established in 2009 by NACE</i>	
Podmioty z kapitałem zagranicznym według udziałowców i sekcji PKD w 2009 roku	3 30
<i>Entities with foreign capital by shareholders and NACE sections in 2009</i>	
Liczba pracujących według PKD i klas wielkości w 2009 roku	4 31
<i>Number of persons employed by NACE and size class in 2009</i>	
Liczba pracujących według województw i klas wielkości w 2009 roku.....	5 32
<i>Number of persons employed by voivodships and size class in 2009</i>	
Kapitał podstawowy w 2009 roku według sekcji PKD	6 33
<i>Share capital in 2009 by NACE section</i>	
Kapitał podstawowy i liczba pracujących według działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe w 2009 roku	7 35
<i>Share capital and number of persons employed by divisions in manufacturing in 2009</i>	
Kapitał podstawowy w 2009 roku według województw.....	8 37
<i>Share capital in 2009 by voivodships</i>	
Kapitał podstawowy podmiotów, w których wartość kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD w 2009 roku według PKD	9 38
<i>Share capital of entities with foreign capital exceeding 1 mln USD in 2009 by NACE</i>	
Kapitał podstawowy podmiotów, w których wartość kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD w 2009 roku według województw	10 40
<i>Share capital of entities with foreign capital exceeding 1 mln USD in 2009 by voivodships</i>	
Podmioty i kapitał według procentowego udziału kapitału zagranicznego w 2009 roku.....	11 41
<i>Entities and capital by the share of foreign capital in 2009</i>	
Kapitał według przedziałów wartości w 2009 roku	12 42
<i>Capital by value in 2009</i>	
Kapitał podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego według przedziałów wartości w 2009 roku.....	13 43
<i>Capital of entities with majority of foreign capital by value in 2009</i>	
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca i klas wielkości w 2009 roku.....	14 44
<i>Foreign capital by country and size class in 2009</i>	
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca podmiotów, w których kapitał zagraniczny przekracza 1 mln USD w 2009 roku	15 48
<i>Foreign capital by country of companies with over 1 mln USD of foreign capital in 2009</i>	
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego w 2009 roku.....	16 49
<i>Foreign capital by country in entities with majority of foreign capital in 2009</i>	
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia i sekcji PKD w 2009 roku	17 50
<i>Foreign capital by country and NACE in 2009</i>	
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia i województw w 2009 roku	18 52
<i>Foreign capital by country and voivodships in 2009</i>	
Zadeklarowane przez inwestorów zagranicznych wkłady pieniężne i aporty rzeczowe według PKD w 2009 roku	19 53
<i>Declared by foreign investors monetary and non-monetary contributions by NACE in 2009</i>	
Wydatki poniesione w 2009 roku na pozyskanie aktywów trwałych w Polsce według PKD	20 55
<i>Outlays on fixed assets carried out in Poland 2009 by NACE</i>	

Wydatki poniesione w 2009 roku na pozyskanie aktywów trwałych w Polsce według województw	21	57
<i>Outlays on fixed assets in Poland carried out in 2009 by voivodships</i>		
Wartość importu i eksportu według PKD w 2009 roku	22	58
<i>Imports and exports value in 2009 by NACE</i>		
Wartość importu i eksportu według województw w 2009 roku	23	62
<i>Imports and exports by voivodships in 2009</i>		
Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans w 2009 roku według PKD	24	64
<i>Basic financial results of entities with foreign capital with 10 and more persons employed on background of entities submitting balance sheet in 2009 by NACE</i>		
Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym przekraczającym 1 mln USD w 2009 roku według PKD	25	68
<i>Basic financial results of entities with foreign capital exceeding 1 mln USD in 2009 by NACE</i>		
Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym wykazujących zysk brutto w 2009 roku według PKD	26	72
<i>Basic financial results of entities with foreign capital making gross profit in 2009 by NACE</i>		
Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw w 2009 roku	27	76
<i>Basic financial results of entities with foreign capital by voivodships in 2009</i>		
Relacje ekonomiczne podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans według PKD w 2009 roku	28	78
<i>Economic relations of entities with foreign capital with 10 and more persons employed on background of entities submitting balance sheet by NACE in 2009</i>		
Aktywa trwałe i obrotowe podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans według PKD w 2009 roku	29	80
<i>Fixed and current assets of entities with 10 and more persons employed on the background of entities submitting balance sheet by NACE in 2009</i>		
Kapitał własny i zobowiązania podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans według PKD w 2009 roku	30	82
<i>Equity capital and liabilities of entities with foreign capital with 10 and more persons employed on the background of entities submitting balance sheet by NACE in 2009</i>		
Struktura aktywów i pasywów podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób według PKD w 2009 roku	31	84
<i>Assets and liabilities structure of foreign capital entities with 10 and more persons employed by NACE in 2009</i>		
Podstawowe dane o podmiotach z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans w 2009 roku	32	85
<i>Basic data on entities with 10 and more persons employed on background of entities submitting balance sheet in 2009</i>		
Podstawowe dane o podmiotach z kapitałem zagranicznym według regionów w 2009 roku	33	86
<i>Basic data on entities with foreign capital by regions in 2009</i>		
Wykresy / Charts		
Struktura kapitału zagranicznego według województw w 2009 roku	1	17
<i>Structure of foreign capital by voivodships in 2009</i>		
Struktura kapitału zagranicznego według kraju pochodzenia i sekcji PKD w 2009 roku	2	19
<i>Structure of foreign capital by country and NACE in 2009</i>		
Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości podmiotów w 2009 roku	3	21
<i>Structure of entities with foreign capital by selected variables and size class in 2009</i>		
Wydatki inwestycyjne poniesione przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego w 2009 roku według województw	4	24
<i>Investment outlays carried out by entities with foreign capital by voivodships in 2009</i>		
Struktura podstawowych kategorii finansowych podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego i krajowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w 2009 roku	5	26
<i>Structure of basic financial categories of entities with foreign capital on the background of entities submitting balance sheet in 2009</i>		

UWAGI METODOLOGICZNE

1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

Podstawowym źródłem danych wykorzystanym do scharakteryzowania zbiorowości podmiotów, w których udziały posiadali inwestorzy zagraniczni jest roczne sprawozdanie statystyczne dla podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego. Badaniem objęto podmioty, w których w końcu 2009 roku ulokowany był kapitał zagraniczny, niezależnie od ich formy prawnej i wielkości. Prezentowane dane nie uwzględniają podmiotów prowadzących działalność bankową, maklerską, ubezpieczeniową oraz towarzystw inwestycyjnych i emerytalnych, Narodowych Funduszy Inwestycyjnych, szkół wyższych, gospodarstw indywidualnych w rolnictwie, a także samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej i instytucji kultury posiadających osobowość prawną.

Zakres przedmiotowy badania obejmuje wielkość i strukturę kapitału zaangażowanego w badanych podmiotach, w tym kapitału zagranicznego, kraj pochodzenia udziałowców zagranicznych, a także rozmiary i wyniki działalności prowadzonej przez obserwowane podmioty. Zaprezentowane w tablicach dane obrazują zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem, według podstawowego rodzaju prowadzonej działalności (według sekcji i wybranych działów przetwórstwa przemysłowego), lokalizacji siedziby zarządu, kraju pochodzenia kapitału zagranicznego oraz wartości i struktury kapitału. Z badanej zbiorowości wyodrębnione zostały te podmioty, w których wartość kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD oraz te, w których zaangażowany kapitał zagraniczny ogółem stanowi powyżej 50% kapitału podstawowego. Dodatkowo, zgodnie z obowiązującą międzynarodową definicją podmiotów kontrolowanych przez kapitał zagraniczny, w tablicy 16 przedstawiono dane o podmiotach, w których powyżej 50% kapitału podstawowego należało do jednego inwestora zagranicznego.

Dla zobrazowania efektów działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym wykorzystano dane o liczbie pracujących, uzyskiwanych przychodach, kosztach i wyniku finansowym, działalności eksportowej i importowej, a także o nakładach poniesionych na pozyskanie aktywów trwałych.

Dla przedstawienia wyników działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym na tle podmiotów prowadzących księgi rachunkowe zwanych dalej w opracowaniu 'podmiotami składającymi bilans' wykorzystano dodatkowo dane pochodzące z bilansu oraz rachunku zysków i strat, gromadzone przez statystykę na sprawozdaniach SP i F-02. Informacje te odnoszą się tylko do zbiorowości podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Przedstawiono je w tablicach 24 oraz 28 – 32.

2. Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne stosowane w publikacji

Aktywa stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiór przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe.

Aktywa trwałe składają się z wartości niematerialnych i prawnych, rzeczowych aktywów trwałych, należności długoterminowych, inwestycji długoterminowych oraz długoterminowych rozliczeń międzyokresowych.

Aktywa obrotowe obejmują zapasy, należności krótkoterminowe, inwestycje krótkoterminowe oraz krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Pasywa obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Kapitały (fundusze) własne wykazywane według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmują: kapitał (fundusz) podstawowy, należne wpłaty na kapitał podstawowy, udziały (akcje) własne, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał podstawowy to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony;

Kapitał rozproszony to kwota zaangażowanego kapitału, którego nie można przyporządkować konkretnym udziałowcom;

Kapitał zadeklarowany jest to wartość wkładów pieniężnych i niepieniężnych (aportów rzeczowych) zadeklarowanych w dniu rejestracji podmiotu w akcie notarialnym. Wartość zagranicznego kapitału zadeklarowanego w akcie notarialnym została przeliczona na złote polskie według kursu NBP obowiązującego w dniu rejestracji spółki;

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

Przychody z całokształtu działalności obejmują:

- a) **przychody netto ze sprzedaży** w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę **produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;

- b) **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych;
- c) **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- d) **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- a) **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem (koszty działalności operacyjnej) pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- b) **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;

c) **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik na działalności gospodarczej, skorygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.

Wynik finansowy netto (zysk lub strata) jest to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia, tj. o podatek dochodowy oraz płatności z nim zrównane na podstawie odrębnych przepisów.

Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności.

Wskaźnik rentowności obrotu netto jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności.

Rentowność aktywów jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów.

Rentowność aktywów trwałych jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów trwałych.

Rentowność aktywów obrotowych jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów obrotowych.

Rentowność kapitału własnego jest to relacja wyniku finansowego netto do wartości kapitału (funduszu) własnego.

Wskaźnik płynności I stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności II stopnia jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wydatki na nowe środki trwałe to nakłady poniesione na budowę lub (i) zakup środków trwałych, nakłady na wytworzenie środków trwałych we własnym zakresie, koszty dostosowania środka trwałego do użytkowania oraz nakłady na ulepszenie (przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję i modernizację) środków trwałych, w tym również na ulepszenie obcych środków trwałych;

W związku z elektronicznym naliczaniem tablic, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się różnić nieznacznie od podanych wielkości „ogółem”.

METHODOLOGICAL NOTES

1. Source and scope of survey

The annual statistical report on companies with foreign capital share is a basic source of data used to characterize population of entities with foreign capital participation. The survey covers entities having foreign shares at the end of 2009, regardless of their legal form and size class, performing all kinds of activity apart from credit institutions, brokerage and insurers, investment and pension societies, National Investment Funds, higher education schools, individual households in the agricultural sector, independent public healthcare centers nor the cultural institutions being legal entities.

The survey covers value and structure of capital, including a foreign capital and country of its origin, as well as results of economic activity. Data presented in tables illustrate companies with foreign capital participation in total, by main kind of activity (by sections and by divisions in manufacturing), by location, country of origin of foreign capital, its value and structure. Companies in which foreign capital exceeded 1 million USD and those that have more than 50% of foreign share are separately presented. In addition, there are presented in table no 16 foreign affiliates controlled by foreign investor who possesses more than 50% of shares, selected according to international definition.

The results of economic activity have been illustrated by data on persons employed, revenues achieved, costs and financial results, exports and imports, as well as investments outlays carried out on purchasing of fixed assets.

In order to illustrate foreign capital entities on the background of entities keeping the accounting ledgers, called in publication 'entities submitting balance sheet', for purpose of this publication data from balance sheet and profit and loss account which are collected in other surveys are additionally used. This information concerns only entities with 10 and more persons employed and is presented in tables 24 and 28 to 32 .

2. Main definitions

***Assets** comprise the resulting from the conducted in the past operations total set of elements of property (economic resources), economically useful and controlled by an entity, with reliably established value, that are expected to bring some economic advantages in the future. The balance sheet assets divide into the total fixed assets and current assets.*

***Total fixed assets** comprise of intangible fixed assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term inter-period settlements.*

***Current assets** cover stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term inter-period settlements.*

Total equity and liabilities cover equity (fund) and liabilities and provisions for liabilities.

Share equity (fund), as indicated according to the rules defined by law, regulations of statute or contract on establishing the entity, cover: share capital (fund), share capital not paid up, entity's shares (stocks), supplementary capital (fund), reserve capital (fund) from revaluation, other reserve capital (fund), undistributed (unsettled) financial result from previous years, net financial result of the turnover year and write-offs from net profit for the turnover year.

Share capital is the actual contribution of an owner and co-owner, made to start an economic entity on its registration. This may be increased at later time;

Dispersed capital is the amount of invested capital which cannot be attributed to specific shareholders;

Declared capital represents the value of deposits and materials apports declared on registration of the company in a notarial deed. The value of foreign capital contributions declared in the notarial deed is recalculated into PLN according to National Bank of Poland exchange rates as on the registration date.

Liabilities and provisions for liabilities are obligations resulting from past events entailing the provision of a consideration whose value has been determined in a reliable manner, which involve the use of an entity current or future assets. Cover provisions for liabilities, long-term liabilities, short-term liabilities and inter-period settlements (deferred and accrued expenses).

Revenues from total activity cover:

- a) **net revenues from the domestic sale and export sale products** manufactured by an entity (finished goods, semi-finished products and services), as well as packages, equipment and outside services, if they are invoiced to the receivers along with products;
- b) **net revenues from the sale of goods and materials**, i.e. purchased for re-sale in the unaltered form the tangible current assets and products manufactured by an entity, if they are sold within the chain of own stores next to the products of outside manufacture.

Revenues from the sale of products, goods and materials designated for export cover domestic community delivery to the member states of the European Union and export outside the European Union;

- c) **other operating revenues**, i.e. revenues related indirectly to the operational activity of an entity, in particular: profit from the sale of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, investments in the real estate and rights), assets (cash) received free of charge, including donated assets, as well as damages, reversed provisions, adjustments of the depreciation value for non-financial assets, income

from social activities, income from the rent or lease of the fixed assets or investments in the real estate and rights;

- d) **financial revenues**, i.e. amounts due in respect of dividends and share in profits, interest on loans granted, interest on term deposits, default interest, profit from the sale of investments, reduction of depreciation write-offs relating to investments due to the fact that the reasons resulting in the permanent loss of their value have ceased to exist (whether partially or totally), surplus of foreign exchange gains over losses.*

***Costs of obtaining revenues from total activity** cover:*

- a) **cost of the sale of products, goods and materials** related to the basic operating activity, including the value of sold goods and materials and total costs (total operating cost) decreased by the costs of generating benefits for the needs of the entity and corrected by the change in product inventories;*
- b) **other operating costs**, i.e. costs related indirectly to the operational activity of the entity, and in particular: loss on the sale of the non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets and fixed assets under construction, unplanned write-offs (write-offs by virtue of permanent loss of value), penalties, fines, indemnities paid, partially or fully written off liabilities related to bankruptcy, composition, restructuring proceedings, provisions made for future certain liabilities or liabilities, which are likely to occur (loss on current business transactions in progress), write-offs updating the value of non-financial assets, costs of maintaining premises required for social activity, donations or total fixed assets received free of charge;*
- c) **financial costs**, i.e. among others, interest from received bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on the sale of investments, write-offs updating the value of investment, the surplus of foreign exchange losses over gains.*

***Gross financial result (loss or profit)** is the financial result on economic activity, adjusted by the result of extraordinary events.*

***Net financial result (loss or profit)** is the gross financial result decreased by the obligatory encumbrances, i.e. by income tax and payments equal to it on the basis of separate regulations.*

***Cost level indicator from total activity** is the relation of the costs of revenues acquisition from total activity to revenues from total activity.*

***Gross turnover profitability ratio** is the relation of the gross financial result to the revenues from total activity.*

***Net turnover profitability ratio** is the relation of the net financial result to the revenues from total activity.*

***Return on assets** is the relation of the net financial result to the value of the assets.*

***Return on total fixed assets** is the relation of the net financial result to the value of the total fixed assets.*

***Return on current assets** is the relation of the net financial result to the value of the current assets.*

***Return on equity** is the relation of the net financial result to the value of the equity (fund).*

***Liquidity ratio of the first degree** is the relation of the short-term investments to the short-term liabilities (without special funds).*

***Liquidity ratio of the second degree** is the relation of the short-term investments and the short-term receivables to the short-term liabilities (without special funds).*

***Outlays on new fixed assets** are expenditures incurred for intangible assets, tangible fixed assets, long-term duties, long-term investments and long-term inter-period settlements.*

Outlays on tangible fixed assets are expenditures incurred for the construction or (and) purchase of fixed assets to the user and expenditures for the improvement (redevelopment, extension, reconstruction and modernization) of fixed assets, including for the improvement of foreign fixed assets.

As the tables were calculated electronically, in some cases the total sums of elements may slightly differ from the given “totals”.

UWAGI ANALITYCZNE

1. Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego – badana zbiorowość ogółem

1.1 Liczba podmiotów

W 2009 roku badana zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego stanowiła 22176 jednostek, co oznacza wzrost w stosunku do 2008 roku o 5,1% (wobec 13,9% rok wcześniej). Struktura badanej zbiorowości pod względem form prawnych podmiotów nie uległa znacznym zmianom: 93,6% stanowiły spółki z ograniczoną odpowiedzialnością, 3,9% – spółki akcyjne, 1,5% – spółki komandytowe, 0,6% – oddziały przedsiębiorców zagranicznych, a 0,3% – pozostałe formy prawne.

W 2009 roku powstały 1172 podmioty z kapitałem zagranicznym wobec 1588 jednostek w 2008 roku. Podmioty te zadeklarowały kapitał zagraniczny w wysokości 1189,8 mln zł (o 103% więcej niż nowopowstałe jednostki w 2008 roku). Najwięcej podmiotów rozpoczęło działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (369).

Wśród podmiotów utworzonych w 2009 roku było 984 nowych jednostek tzw. “greenfields” (o 25,5% mniej w porównaniu z 2008 rokiem), w wyniku przekształceń utworzono 188 jednostek (o 29,9% mniej w porównaniu z 2008 rokiem). Podmioty nowe stanowiły 4,4% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (w roku poprzednim 6,3%). Najwyższy ich udział zaobserwowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę – 19,3%, w pozostałej działalności usługowej – 12,2% oraz w górnictwie – 10,2%.

W omawianej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym dominowały jednostki małe – do 49 pracujących. Stanowiły one 83,1% ogólnej liczby badanych przedsiębiorstw (tzw. mikro-przedsiębiorstwa o liczbie pracujących do 9 osób – 62,9%). W klasie średnich podmiotów, o liczbie pracujących od 50 do 249 osób, znalazło się 11,8% całej zbiorowości, a w klasie jednostek dużych, o liczbie pracujących 250 i więcej osób – 5,1%. Z punktu widzenia wielkości podmiotów, struktura badanej zbiorowości nie uległa istotnym zmianom w stosunku do roku poprzedniego.

Najwięcej przedsiębiorstw prowadziło działalność związaną z handlem; naprawą pojazdów samochodowych (28,0%), przetwórstwem przemysłowym (21,7%), budownictwem (9,5%) oraz obsługą rynku nieruchomości (9,2%).

Podobnie jak w 2008 roku, co trzeci podmiot z kapitałem zagranicznym (36,7%, wzrost o 0,6%) miał swoją siedzibę w województwie mazowieckim. W województwie dolnośląskim, podobnie jak przed rokiem, mieścił się zarząd 10,0% podmiotów, w śląskim – 9,0% (wzrost o 0,1%), a w wielkopolskim – 8,8% (spadek o 0,3%). W porównaniu z rokiem

poprzednim największy przyrost liczby podmiotów odnotowano w województwie małopolskim (o 10,4%), świętokrzyskim (o 7,9%), mazowieckim (o 6,7%), śląskim (o 6,4%) i warmińsko-mazurskim (o 6,2%). Niewielki spadek liczby podmiotów zanotowano w czterech województwach: m.in. lubelskim (o 3,3%), lubuskim (o 1,4%).

Podmioty, w których kapitał wniesiony przez wszystkich inwestorów zagranicznych przekraczał 50% kapitału podstawowego stanowiły 84,5% ogółu jednostek (w końcu 2008 roku – 84,0%). W zbiorowości tej przeważały jednostki należące w całości (100%) do inwestorów zagranicznych (79,1%).

W grupie podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego 87,0% to podmioty, w których ponad 50% kapitału podstawowego należało do jednego inwestora zagranicznego (w całej populacji podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego stanowiły one 73,5%).

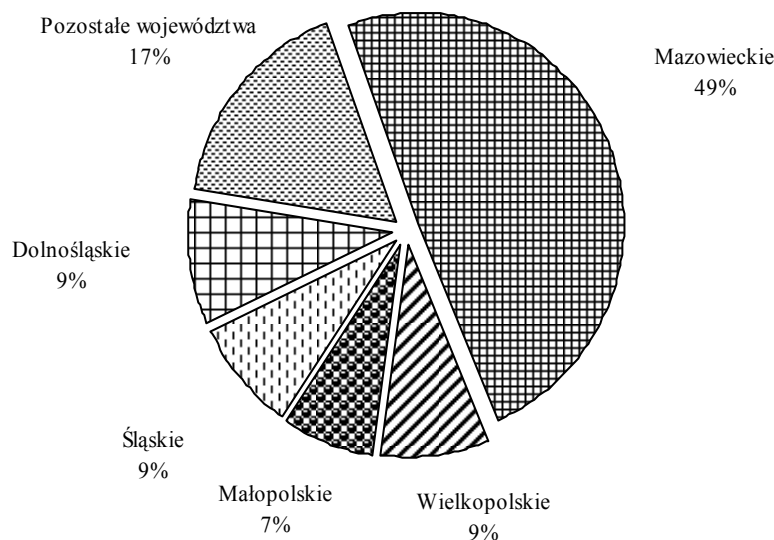
1.2 Kapitał

Kapitał podstawowy podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego zwiększył się z 170997,1 mln zł w końcu 2008 roku do 179877,8 mln zł w końcu 2009 roku (wzrost o 5,2%). W strukturze tego kapitału, podobnie jak przed rokiem, kapitał zagraniczny stanowił 85,4%, krajowy 12,2% (rok wcześniej 12,5%), a kapitał rozproszony – 2,4% (rok wcześniej 2,2%). Wartość kapitału zagranicznego wzrosła w 2009 roku o 5,2% i osiągnęła wysokość 153577,8 mln zł.

W podmiotach dużych ulokowane było 59,7% łącznej wartości kapitału zagranicznego (rok wcześniej 61,7%). Do małych jednostek należało 25,1% (przed rokiem 23,3%) kapitału zagranicznego (do mikro-przedsiębiorstw – 17,1% wobec 15,6% w 2008 roku), do średnich – 15,2% (przed rokiem 15,0%).

Najwyższy odsetek kapitału zagranicznego (39,3%) zaangażowano w podmiotach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego. Kapitał zagraniczny, jakim dysponowały podmioty prowadzące działalność z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych stanowił 24,0% łącznej wartości tego kapitału, kapitał zaangażowany w informacji i komunikacji – 10,6%. Ze wszystkich działów przetwórstwa przemysłowego największy odsetek kapitału zagranicznego był zaangażowany w podmiotach zajmujących się produkcją pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (13,6% kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym), produkcją artykułów spożywczych (11,0%), oraz produkcją wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (10,3%).

Wykres 1. Struktura kapitału zagranicznego według województw w 2009 roku w podmiotach z kapitałem zagranicznym



Podobnie jak w roku poprzednim, prawie połowę kapitału zagranicznego ulokowano w województwie mazowieckim (49,2%). Kolejne 33,9% kapitału zagranicznego skupione zostało w czterech województwach: dolnośląskim, wielkopolskim, śląskim oraz małopolskim. Wartość kapitału zagranicznego w każdym z pozostałych 11 województw nie przekroczyła 3% łącznej wartości tego kapitału ulokowanego w Polsce. Największą, ponad 10% dynamikę przyrostu kapitału zagranicznego w stosunku do roku poprzedniego odnotowano w województwach: lubelskim (o 14,7%), lubuskim (o 14,5%), śląskim (o 14,4%), zachodniopomorskim (o 11,7%) oraz kujawsko-pomorskim (o 11,4%). Przed rokiem najwyższe wskaźniki dynamiki przyrostu kapitału zagranicznego w stosunku do roku poprzedniego przekraczały 20%. Podobnie jak w ubiegłym roku, w 2009 roku spadek zanotowano jedynie w województwie świętokrzyskim (o 1,4%).

Kapitał zagraniczny w podmiotach, w których jego wartość przekraczała 1 mln USD stanowił 96,6% ogółu kapitału zagranicznego w Polsce. Największy odsetek kapitału zagranicznego tych podmiotów znalazł się w jednostkach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (39,7%), handlu; naprawy pojazdów samochodowych (23,9%) oraz informacji i komunikacji (10,9%).

Ulokowany w Polsce w końcu 2009 roku kapitał zagraniczny pochodził ze 109 krajów. Z krajów Unii Europejskiej pochodziło 87,3% kapitału zagranicznego. Podobnie jak w latach poprzednich, kraje, które ulokowały w Polsce kapitał o największej wartości to: Niderlandy (22,7% kapitału zagranicznego ogółem), Niemcy (18,5%) i Francja (15,7%). Przed rokiem udziały te kształtowały się odpowiednio: 24,3%, 17,8%, 15,9%.

Wartość kapitału niderlandzkiego w porównaniu z 2008 rokiem spadła o 1,5% i wyniosła w końcu 2009 roku 34869,4 mln zł. Był on ulokowany w 96,3% w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i w 92,7% w podmiotach o liczbie pracujących powyżej 9 osób. Przeważająca część kapitału wniesionego przez inwestorów niderlandzkich była ulokowana w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (41,5% ogółu kapitału pochodzącego z tego kraju) oraz w przetwórstwie przemysłowym (35,9%). Połowa kapitału niderlandzkiego (50,4%) była zaangażowana w województwie mazowieckim (wzrost udziału o 2,1%), kolejne 30% w województwach: łódzkim, małopolskim, dolnośląskim, świętokrzyskim i wielkopolskim.

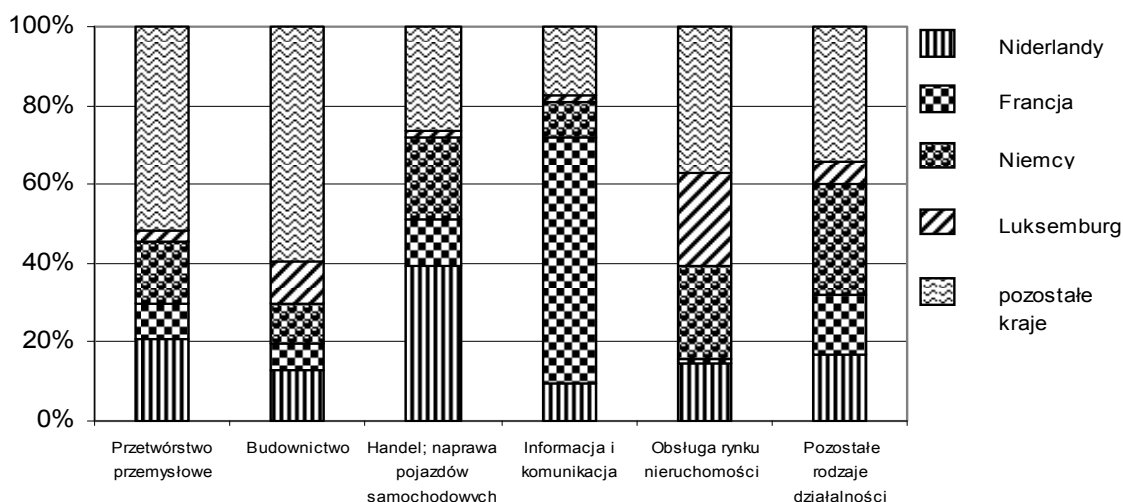
Wartość kapitału niemieckiego zwiększyła się do 28446,0 mln zł (o 9,3%, przed rokiem wzrost ten wyniósł 12,3%). W przetwórstwie przemysłowym ulokowano 33,5% tego kapitału, a w handlu; naprawie pojazdów samochodowych 27,2%. Był on ulokowany w 98,1% w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i w 84,8% w podmiotach o liczbie pracujących powyżej 9 osób. Podobnie jak w roku poprzednim, najatrakcyjniejszymi województwami dla kapitału niemieckiego były: mazowieckie – 34,5% (rok wcześniej 36,5%), dolnośląskie – 17,7% (rok wcześniej 18,6%) i wielkopolskie – 17,4% (rok wcześniej 18,4%).

Wartość zaangażowanego w Polsce kapitału francuskiego wzrosła w 2009 roku o 4,3% (w roku 2008 spadek o 3,2%) i wyniosła w końcu tego roku 24125,2 mln zł. Prawie cały kapitał francuski (91,3%) ulokowany był w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego, a jego 76,1% ulokowano w podmiotach zatrudniających powyżej 9 osób. Dominującą dziedziną działalności inwestorów francuskich była informacja i komunikacja, w której zaangażowano 42,2% kapitału. W przetwórstwie przemysłowym ulokowano 22,3% kapitału francuskiego, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 17,8%. W podmiotach mających siedzibę w województwie mazowieckim skupiło się 73,5% kapitału francuskiego (rok wcześniej – 75,6%). Największy przyrost tego kapitału odnotowano w województwach łódzkim (o 46,7%), dolnośląskim (o 37,8%) lubuskim (o 29,8%), małopolskim (o 29,6%). Spadek wartości kapitału francuskiego odnotowano w województwach: pomorskim i podkarpackim.

Czwarty pod względem wielkości kapitał pochodził z Luksemburga i wynosił w końcu 2009 roku 7000,2 mln zł (wzrost o 26,8%). W połowie (49,7%) był ulokowany w podmiotach o liczbie pracujących powyżej 9 osób i prawie w całości w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego (96,0%). W obsłudze rynku nieruchomości ulokowano 29,3% tego kapitału, w przetwórstwie przemysłowym 25,3%. Podmioty z udziałem kapitału luksemburskiego najczęściej miały siedzibę w województwie mazowieckim (71,4%).

Wartość kapitału szwajcarskiego wyniosła 5615,1 mln zł (wzrost o 1,3%). W końcu 2009 roku stanowił 3,7% łącznej wartości kapitału zagranicznego wniesionego do Polski. W 94,1% kapitał ten został ulokowany w pomiotach o liczbie pracujących powyżej 9 osób i w 99,3% w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego. Największym zainteresowaniem inwestorów szwajcarskich cieszyło się przetwórstwo przemysłowe, w którym ulokowano 82,2% kapitału (rok wcześniej 85,5%). W 69,6% kapitał szwajcarski ulokowano w podmiotach mających siedzibę na terenie województw śląskiego i warmińsko-mazurskiego.

Wykres 2. Struktura kapitału zagranicznego według kraju pochodzenia i sekcji PKD w 2009 roku



Zróznicowane było zainteresowanie inwestorów zagranicznych poszczególnymi obszarami gospodarki. Ponad połowę (53,1%) kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym stanowił kapitał pochodzący z czterech krajów: Niemczech, Francji, Niemiec i Szwajcarii. W przetwórstwie przemysłowym największy odsetek stanowił kapitał niemiecki – 20,7% i niemiecki – 15,8%. W handlu; naprawie pojazdów samochodowych 71,8% kapitału pochodziło z trzech krajów: Niemczech, Niemiec i Francji, a sam kapitał niemiecki stanowił 39,2% kapitału ulokowanego w ten rodzaj działalności. W informacji i komunikacji dominował kapitał francuski – 62,2% całkowitego kapitału zaangażowanego w ten rodzaj działalności, a suma kapitału wniesionego przez inwestorów francuskich, niemieckich i niemieckich stanowiła 80,7%. W budownictwie 28,0% stanowił kapitał hiszpański. W działalności związanej z obsługą rynku nieruchomości 47,3% stanowił kapitał z Niemiec (23,9%) i z Luksemburga (23,4%). Kapitał w transporcie i gospodarce magazynowej w 36,0% pochodził z Niemczech. Z kolei działalność profesjonalna, naukowa

i techniczna w 29,2% była zasilana kapitałem niemieckim. W zakwaterowaniu i gastronomii 35,4% stanowił kapitał francuski.

W podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego w końcu 2009 roku ulokowane zostało 147207,5 mln zł kapitału zagranicznego, a wartość kapitału zwiększyła się w porównaniu z 2008 rokiem o 5521,4 mln zł (o 3,9% wobec wzrostu o 11,2% przed rokiem). Dominował w nim kapitał pochodzący z państw Unii Europejskiej (87,5%). W strukturze kapitału zagranicznego ulokowanego w tej grupie podmiotów największy odsetek stanowił kapitał niderlandzki (22,8%), niemiecki (19,0%) i francuski (15,0%).

Podmioty, w których dominującą pozycję zajmował jeden inwestor dysponowały 90,7% kapitału ulokowanego w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i 86,9% całego kapitału zagranicznego zaangażowanego w Polsce (rok wcześniej odpowiednio 89,1% i 86,5%). Z Niderlandów pochodziło 24,2% kapitału zagranicznego ulokowanego w podmiotach z przewagą jednego udziałowca, z Niemiec 19,9%, a z Francji 11,9%.

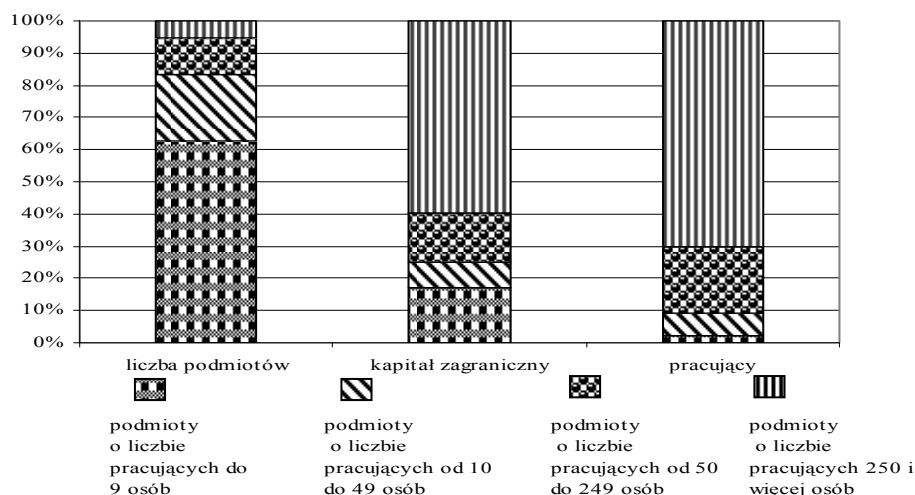
Dla większości krajów przeważał kapitał ulokowany w podmiotach o liczbie pracujących powyżej 9 osób. Inwestorzy z Islandii, Litwy, Chin, Malty, Izraela, Wysp Dziewiczych W.B., Gibraltaru, Indii, Wietnamu, Zjednoczonych Emiratów Arabskich, Andory, Białorusi, Gruzji, Mołdowy, Panamy, Armenii, Iraku, Belize, Rumunii, RPA, Azerbejdżanu, Argentyny, Serbii, Arabii Saudyjskiej, Mongolii, Egiptu, ulokowali swój kapitał w większości w mikro-przedsiębiorstwach.

1.3 Pracujący

W końcu 2009 roku w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego pracowało 1460,7 tys. osób, co oznacza spadek o 4,6% w porównaniu z 2008 rokiem (przed rokiem wzrost o 5,4%). Największy spadek liczby pracujących zanotowano w podmiotach dużych tj. takich, w których liczba pracujących przekraczała 249 osób (o 6,2%). Jednostki duże, stanowiące 5,1% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, były miejscem pracy dla 70,2% ogółu pracujących (rok wcześniej 71,4%).

W podmiotach zajmujących się przetwórstwem przemysłowym pracowało 47,2% ogólnej liczby pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym, a w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 23,1%. Prawie 70% ogółu pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym zatrudnionych było w podmiotach mających siedzibę w czterech województwach: mazowieckim (36,0%), wielkopolskim (13,1%), śląskim (10,9%) oraz dolnośląskim (9,5%).

Wykres 3. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości w 2009 roku



1.4 Podstawowe wyniki finansowe

W 2009 roku podmioty z udziałem kapitału zagranicznego uzyskały przychody z całokształtu działalności w wysokości 1025918,1 mln zł (o 5,8% wyższe niż rok wcześniej). Koszty uzyskania tych przychodów wyniosły 972676,9 mln zł (wzrost o 3,5%). Najwyższe przychody z całokształtu działalności uzyskały podmioty zaangażowane w przetwórstwo przemysłowe (430738,6 mln zł, co stanowiło 42,0% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego) oraz w handel; naprawę pojazdów samochodowych (341219,1 mln zł – 33,3%). Zysk brutto wykazało 10951 podmiotów, tj. 49,4% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (rok wcześniej 46,5%), a uzyskiwane przez te podmioty przychody z całokształtu działalności stanowiły 82,5% przychodów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (rok wcześniej 75,9%).

Wynik finansowy netto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wyniósł w 2009 roku 42959,1 mln zł (wobec 21416,7 mln zł w 2008 roku). W większości obszarów działalności wynik finansowy netto był dodatni. Wartości ujemne wykazały jedynie podmioty działające w obszarze opieki zdrowotnej i pomocy społecznej oraz działalności kulturalnej, rozrywki i rekreacji. Najwyższy wynik finansowy netto wypracowały podmioty działające w przetwórstwie przemysłowym (18036,8 mln zł), co stanowi 42,0% wyniku finansowego netto wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym.

Podmioty o liczbie pracujących powyżej 9 osób wykazały dodatni wynik finansowy netto 45223,6 mln zł, natomiast podmioty mikro do 9 pracujących – ujemny, co oznacza stratę (minus 2264,5 mln zł). Podmioty mikro w większości obszarów działalności wykazały ujemny wynik finansowy netto. Podmioty o liczbie pracujących do 9 osób zajmujące się działalnością profesjonalną, naukową i techniczną, administrowaniem i działalnością

wspierającą, zakwaterowaniem i gastronomią, handlem; naprawą pojazdów samochodowych, transportem i gospodarką magazynową oraz rolnictwem wykazały dodatni wynik finansowy netto.

Przeciętny dla całej zbiorowości wskaźnik poziomu kosztów ukształtował się na poziomie 94,8% (96,1% w 2008 roku), nie przekraczając poziomu 100% w większości sekcji z wyjątkiem obsługi rynku nieruchomości (104,7%), opieki zdrowotnej i pomocy społecznej (101,0%) oraz działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (101,3%). Najkorzystniejsze wskaźniki poziomu kosztów poniżej 90% odnotowano w działalności finansowej i ubezpieczeniowej (72,2%) oraz w górnictwie (87,7%).

Wskaźnik rentowności obrotu netto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ukształtował się na poziomie 5,2% (przed rokiem 3,0%). Najkorzystniejszy poziom tego wskaźnika wykazały podmioty zajmujące się działalnością finansową i ubezpieczeniową (27,8%), informacją i komunikacją (12,6%), górnictwem (12,3%), wytwarzaniem i zaopatrywaniem w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (11,2%). Podmioty z obszaru opieki zdrowotnej i pomocy społecznej oraz działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją wykazały najniższy wskaźnik rentowności obrotu netto (odpowiednio minus 1,0% i minus 1,3%).

1.5 Działalność eksportowa i importowa

W 2009 roku 9236 podmiotów z kapitałem zagranicznym eksportowało swoje produkty lub towary i materiały, co stanowiło 41,6% badanej zbiorowości podmiotów z udziałem zagranicznym (przed rokiem 42,3%). Wśród podmiotów do 9 pracujących 25,2% prowadziło aktywność eksportową, a wśród podmiotów o liczbie pracujących powyżej 9 osób – 69,5%. Najwyższy odsetek podmiotów eksportujących wystąpił w przetwórstwie przemysłowym (72,5%), w transporcie i gospodarce magazynowej (63,0%). Wartość sprzedaży na eksport zrealizowanej przez wszystkie podmioty była o 0,3% wyższa niż rok wcześniej i wyniosła 259121,3 mln zł. W strukturze eksportu dominował eksport wyrobów – 76,4% wartości eksportu ogółem (przed rokiem 77,4%). Pozostałe 12,3% stanowił eksport usług, a 11,3% – eksport towarów i materiałów (rok wcześniej 12,1% i 10,6%). Dominującą wartość eksportu zrealizowały podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (82,1%), w tym 90,3% to eksport wyrobów. Eksport dokonywany przez podmioty w handlu; naprawie pojazdów samochodowych stanowił 8,2% eksportu ogółem (był to głównie eksport towarów i materiałów – 69,0%). Zwiększył się udział (z 39,9% do 47,1%) eksportu do jednostki macierzystej bądź jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw, do której należał badany podmiot (tzw. eksport wewnątrzgrupowy).

Największy, ponad 50%, udział transakcji z jednostką macierzystą lub jednostkami powiązanymi wykazują podmioty prowadzące działalność finansową i ubezpieczeniową (78,7%), działalność związaną z opieką zdrowotną i pomocą społeczną (66,0%), wytwarzaniem i zaopatrywaniem w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, działalnością profesjonalną, naukową i techniczną oraz obsługą rynku nieruchomości (po 51%). Uwzględniając lokalizację badanych jednostek, udział eksporterów w liczbie podmiotów z kapitałem zagranicznym poszczególnych województw kształtował się na poziomie od około 33% do niewiele ponad 50%, największy zaobserwowano w województwach kujawsko-pomorskim (52,1%), łódzkim (52,2%), opolskim (51,8%), podkarpackim (51,5%) i wielkopolskim (51,4%). Największy udział w eksporcie ogółem miały podmioty z województw: mazowieckiego – 22,2%, śląskiego – 19,6%, dolnośląskiego – 13,4% i wielkopolskiego – 13,3%.

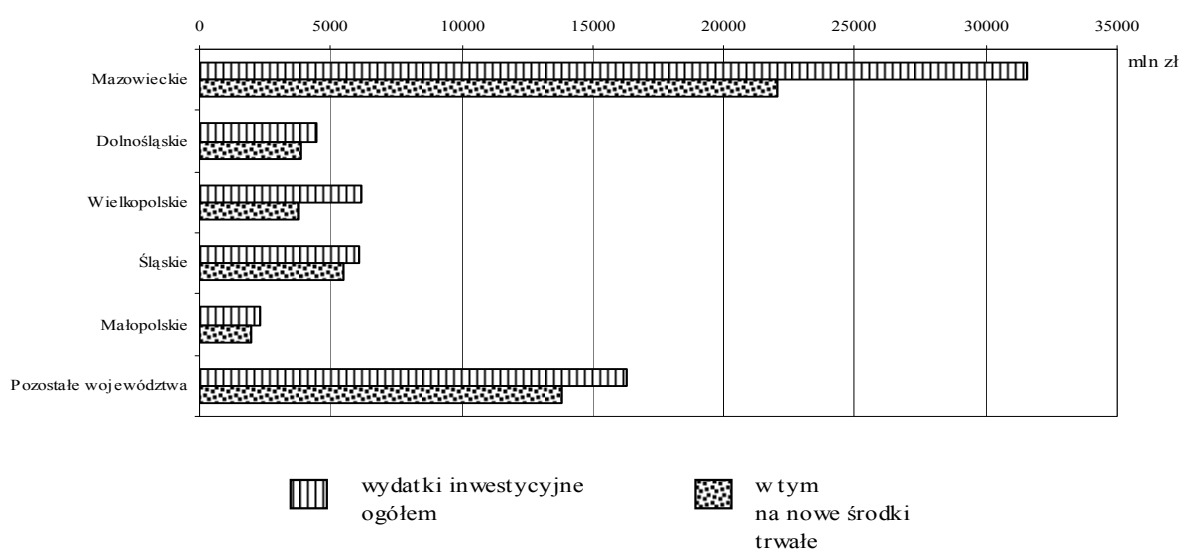
Blisko co drugi podmiot z udziałem kapitału zagranicznego dokonywał zakupów z importu (46,0%). Wartość dokonanego importu wyniosła 301393,7 mln zł i była wyższa o 8,0% w porównaniu z 2008 rokiem. Import surowców, materiałów i półfabrykatów na cele produkcyjne stanowił 41,5% importu ogółem, a towarów do dalszej odsprzedaży – 45,3% (rok wcześniej odpowiednio 47,4% i 43,9%). Z wartości ogółem, 36,5% stanowił import od jednostki macierzystej bądź jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw tzw. import wewnątrzgrupowy (rok wcześniej 42,0%). W 89,2% importu dokonywały podmioty o liczbie pracujących powyżej 9 osób. Najwyższą wartość importu wykazały podmioty z przetwórstwa przemysłowego oraz handlu; naprawy pojazdów samochodowych. Zrealizowały one odpowiednio 52,9% i 38,8% importu ogółem dokonanego przez wszystkie podmioty z kapitałem zagranicznym. W przetwórstwie przemysłowym dominował import surowców i materiałów na cele produkcyjne (72,8%), a w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – import towarów do dalszej odsprzedaży (90,7%). Największy odsetek importerów w stosunku do wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym zlokalizowanych w danym województwie zanotowano w województwie wielkopolskim (56,3%), a najniższy – w województwie warmińsko-mazurskim (33,3%). Ponad dwie trzecie wartości importu ogółem zrealizowały podmioty z trzech województw: mazowieckiego (38,6%), śląskiego (14,2%) oraz wielkopolskiego (13,6%).

1.6 Wydatki na aktywa trwałe i nowe środki trwałe

W 2009 roku wydatki na pozyskanie aktywów trwałych w Polsce poniosło 49,4% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (w 2008 roku 55,1%). Wartość tych nakładów wyniosła 66884,5 mln zł i była o 18,0% niższa niż w 2008 roku. W najwyższym stopniu

inwestowały podmioty prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (30,4% wszystkich podmiotów inwestujących poniosło 33,3% wydatków na aktywa trwałe wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego), podmioty zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych (16,2% wydatków na aktywa trwałe wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym) oraz informacją i komunikacją (12,2%). W układzie terytorialnym najwięcej nakładów inwestycyjnych na pozyskanie aktywów trwałych poniosły podmioty z województwa mazowieckiego – 47,2% nakładów ogółem (w 2008 roku 49,6%). Kolejne 25% wydatków inwestycyjnych poniosły podmioty z województw: wielkopolskiego (9,2%), śląskiego (9,1%) i dolnośląskiego (6,7%). Udział żadnego z pozostałych województw nie przekroczył 6%.

Wykres 4. Wydatki inwestycyjne poniesione przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego w 2009 roku według województw



Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego przeznaczyły w 2009 roku 50938,4 mln zł na zakup nowych środków trwałych. Nakłady na nowe środki trwałe stanowiły 76,2% nakładów ogółem na pozyskanie aktywów trwałych. Podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym poniosły 38,9% nakładów ogółem na nowe środki trwałe, handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 14,8%, informacją i komunikacją – 11,7%. Nakłady na nowe środki trwałe podmiotów z województw mazowieckiego i śląskiego stanowiły 54,1% nakładów ogółem (odpowiednio 43,3% i 10,8%).

2. Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych

Dane obrazujące wyniki uzyskane z działalności prowadzonej przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób przedstawiono na

tle wyników uzyskanych przez podmioty tej samej wielkości, które złożyły bilans oraz rachunek zysków i strat za 2009 rok (umownie w opracowaniu nazywane ‘podmiotami bilansowymi’). Analizą objęto 8230 podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób w porównaniu do 51809 podmiotów bilansowych.

Grupa podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób stanowiła 37,1% całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym. W przetwórstwie przemysłowym stanowiły one 67,0%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 34,4%, a w transporcie i gospodarce magazynowej – 49,0%. W tej grupie podmiotów z kapitałem zagranicznym zaangażowano w końcu 2009 roku 144830,6 mln zł kapitału podstawowego (80,5% kapitału podstawowego wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym), w tym 127277,3 mln zł kapitału zagranicznego (82,9% kapitału zagranicznego ogółem). W przetwórstwie przemysłowym odsetek ten wyniósł odpowiednio 98,1% i 98,1%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 93,6% i 94,4%, a w transporcie i gospodarce magazynowej – 88,6% i 88,3%.

W zbiorowości wszystkich podmiotów bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób, podmioty z kapitałem zagranicznym stanowiły 15,9%. W przetwórstwie przemysłowym podmioty z udziałem zagranicznym stanowiły 21,7%, w transporcie i gospodarce magazynowej – 17,1%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 13,4%.

Pracujący w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego, podobnie jak przed rokiem, stanowili 28,6% pracujących w podmiotach bilansowych. Liczba pracujących w omawianej grupie podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego spadła w stosunku do 2008 roku, podobnie jak we wszystkich badanych podmiotach bilansowych, o 4,8%.

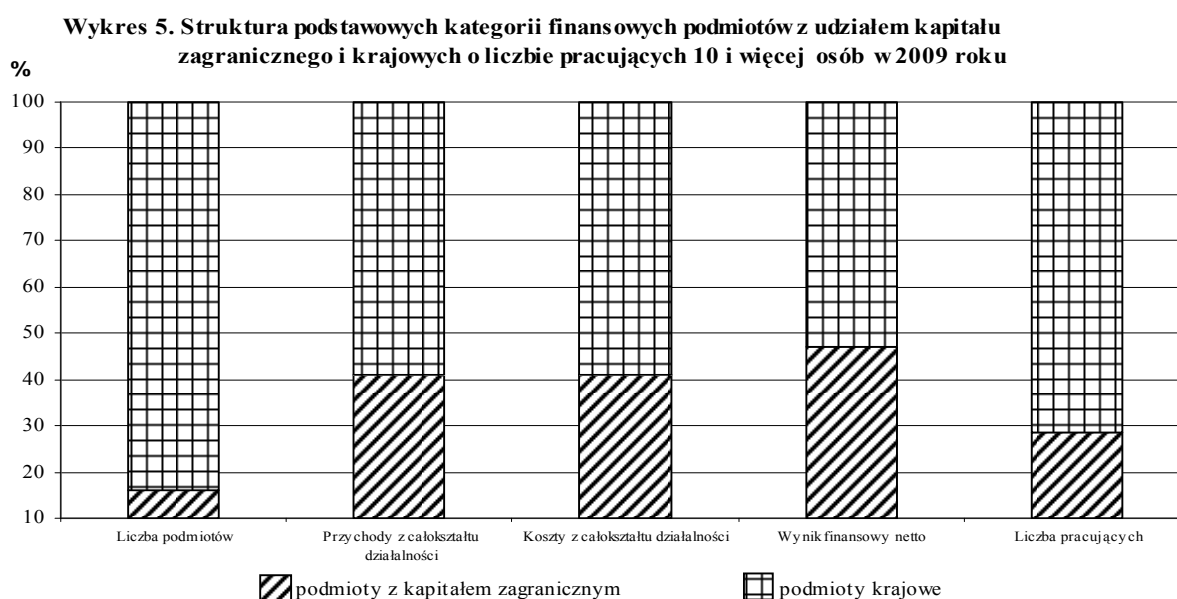
Wartość przychodów z całokształtu działalności omawianych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosła 968716,0 mln zł, a ich udział w przychodach wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 41,2%. Odnotowano różne tempo zmian przychodów w tych dwóch populacjach (odpowiednio wzrost o 4,1 % i o 0,3%). Przychody z całokształtu działalności uzyskane przez podmioty z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym stanowiły 52,5% przychodów wszystkich podmiotów bilansowych prowadzących ten rodzaj działalności, w transporcie i gospodarce magazynowej – 25,7%, w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 39,6%.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności w podmiotach z kapitałem zagranicznym wyniosły 913592,0 mln zł i stanowiły 40,8% kosztów podmiotów bilansowych (wzrost udziału o 1,0% w porównaniu z 2008 rokiem). W stosunku do 2008 roku podmioty w obu rozpatrywanych grupach wykazały różne tempo zmian kosztów: wzrost o 2,1% w

podmiotach z kapitałem zagranicznym, wobec spadku o 0,6% w całej zbiorowości podmiotów bilansowych.

Liczba podmiotów z udziałem zagranicznym wykazujących zysk netto wzrosła o 8,4%, podczas gdy wszystkich podmiotów bilansowych wykazujących zysk netto – o 0,5%. W całej zbiorowości podmiotów wykazujących zysk netto, 12,8% stanowiły podmioty z udziałem zagranicznym (przed rokiem 11,9%).

W obu grupach podmiotów wynik finansowy netto wzrósł, w podmiotach z udziałem zagranicznym o 64,2% (z 27539,3 mln zł w 2008 roku do 45223,6 mln zł w 2009 roku), a we wszystkich podmiotach bilansowych o 25,1%. W 46,9% wynik ten wypracowały podmioty z udziałem kapitału zagranicznego (rok wcześniej udział ten wyniósł 35,8%).



Wartość aktywów trwałych podmiotów z udziałem zagranicznym wyniosła w końcu 2009 roku 436237,0 mln zł, co oznacza wzrost o 6,5% w porównaniu z rokiem poprzednim. Z 36,7% w 2008 roku do 37,4% w 2009 roku zwiększył się udział aktywów podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości aktywów trwałych wszystkich podmiotów bilansowych. W strukturze tych aktywów należących do podmiotów z kapitałem zagranicznym 63,0% stanowiły rzeczowe aktywa trwałe, a 21,9% długoterminowe aktywa finansowe (w 2008 roku odpowiednio 64,4% i 20,5%). Dla wszystkich podmiotów bilansowych udział ten wyniósł odpowiednio 67,5% i 20,9% (wobec 69,3% i 20,0% w 2008 roku).

Wartość aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosła w końcu 2009 roku 342115,7 mln zł (wzrost o 1,3%) i stanowiła 44,0% wartości aktywów obrotowych wszystkich podmiotów bilansowych (rok wcześniej 44,1%). W strukturze aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym 44,9% stanowiły należności

krótkoterminowe, a 22,9% zapasy (rok wcześniej odpowiednio 45,8% i 24,6%). Dla podmiotów bilansowych udziały te wyniosły 44,2% i 26,0% (rok wcześniej 44,9% i 27,2%).

Podmioty z kapitałem zagranicznym dysponowały w końcu 2009 roku kapitałem własnym o wartości 345272,3 mln zł (wzrost w stosunku do roku poprzedniego o 10,4%). Kapitał własny wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 996652,5 mln zł (wzrost o 4,7%). Podmioty z kapitałem zagranicznym dysponowały 34,6% kapitału własnego podmiotów bilansowych (32,9% w 2008 roku). Zobowiązania podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego w końcu 2009 roku wyniosły 388799,1 mln zł (wzrost o 1,0% w stosunku do roku poprzedniego). Wartość zobowiązań podmiotów bilansowych wzrosła o 1,5%. Udział zobowiązań podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości ich pasywów stanowił 49,1%, a podmiotów bilansowych – 41,0%.

Wskaźnik poziomu kosztów dla podmiotów z kapitałem zagranicznym był korzystniejszy i wyniósł 94,3% wobec 96,1% w 2008 roku (dla podmiotów bilansowych wyniósł on 95,1% wobec 95,9% rok wcześniej).

Wskaźnik rentowności obrotu netto podmiotów z kapitałem zagranicznym uległ poprawie w porównaniu z rokiem poprzednim i wyniósł 4,7% wobec 3,0% w 2008 roku. Był on wyższy od uzyskanego przez podmioty bilansowe, dla których ukształtował się podobnie jak w 2008 roku na poziomie 4,1%.

Wskaźnik płynności I stopnia w 2009 roku dla podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 40,4% (33,1% w 2008 roku), a wskaźnik płynności II stopnia 101,7% (92,1% rok wcześniej). Wskaźniki te dla podmiotów bilansowych wynosiły odpowiednio 38,9% oraz 102,4% (rok wcześniej 33,8% i 95,0%).

Wskaźnik rentowności kapitału własnego podmiotów z kapitałem zagranicznym wzrósł w porównaniu z rokiem poprzednim z 8,8% do 13,1%. Był korzystniejszy od wykazanego przez wszystkie podmioty bilansowe, dla których ukształtował się na poziomie 9,7% (8,1% rok wcześniej).

Poprawie uległ wskaźnik rentowności aktywów podmiotów z kapitałem zagranicznym (5,8% wobec 3,7% w 2008 roku) i był wyższy od wykazanego przez wszystkie podmioty bilansowe (5,0% wobec 4,1% rok wcześniej).

Omawiane w tej części podmioty z kapitałem zagranicznym przeznaczyły w 2009 roku 42497,0 mln zł na pozyskanie nowych środków trwałych (51670,9 mln zł w 2008 roku), co stanowiło 38,5% wydatków na nowe środki trwałe poniesionych przez wszystkie podmioty bilansowe.

OBJAŚNIENIA ZNAKÓW UMOWNYCH I SKRÓTÓW

UŻYWANYCH W PUBLIKACJI

SYMBOLS AND ABBREVIATIONS USED IN PUBLICATION

Znaki umowne

Symbols

- | | |
|-----------------------|---|
| Kreska (-) | - zjawisko nie wystąpiło
<i>magnitude zero</i> |
| Zero: (0) | - zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5
<i>magnitude not zero, but less than 0,5 of a unit</i> |
| (0,0) | - zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05
<i>magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit</i> |
| Kropka (.) | - zupełny brak informacji albo informacji wiarygodnych
<i>data not available or not reliable</i> |
| Znak x | - wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe
<i>not applicable</i> |
| Znak # | - oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej
<i>data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Official Statistics</i> |
| „W tym”
„Of which” | - oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy
<i>indicates that not all elements of the sum are given</i> |
| Przecinek (,) | - w liczbach oznacza oddzielenie miejsc dziesiętnych
<i>used in figures represents decimal points</i> |

Skróty

Abbreviations

- | | |
|-----------------------|--|
| tys.
<i>thous.</i> | = tysiąc
<i>thousand</i> |
| mln | = milion
<i>million</i> |
| woj. | = województwo
<i>voivodship</i> |
| PKD | = Polska Klasyfikacja Działalności
<i>Polish Classification of Activities</i> |

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing CSO data please indicate source