

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w I kwartale 2014 roku.

W I kwartale 2014 r. badane przedsiębiorstwa^{a)} uzyskiwały korzystniejsze niż rok wcześniej wyniki finansowe. Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe były lepsze od uzyskanych przed rokiem.

Przychody z całokształtu działalności były wyższe o 2,7% od osiągniętych rok wcześniej, a koszty ich uzyskania wzrosły o 2,1%, co znalazło odzwierciedlenie w poprawie wskaźnika poziomu kosztów (z 96,0% przed rokiem do 95,5%). Zarówno przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, jak i koszty tej działalności były wyższe niż przed rokiem (odpowiednio o 3,2% i 3,0%).

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 24,8 mld zł i był wyższy o 8,9% niż rok wcześniej. Wynik na pozostałej działalności operacyjnej ukształtował się na poziomie 3,2 mld zł i był wyższy o 1,0 mld zł niż przed rokiem. Zanotowano lepszy wynik na operacjach finansowych (poprawa z minus 3,1 mld zł do minus 2,4 mld zł).

Wynik finansowy brutto wyniósł 25,6 mld zł wobec 21,9 mld zł przed rokiem, a jego obciążenia ukształtowały się podobnie jak przed rokiem na poziomie 4,3 mld zł. Wynik finansowy netto wyniósł 21,3 mld zł i był wyższy o 20,6% niż przed rokiem. Zysk netto wyniósł 28,9 mld zł i był wyższy o 4,7% od uzyskanego przed rokiem, a strata netto obniżyła się o 23,5% i wyniosła 7,6 mld zł. Zysk netto wykazało 67,6% ogółu przedsiębiorstw (wobec 61,6% przed rokiem), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 73,8% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (wobec 73,0% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym zysk netto odnotowało 75,7% jednostek (przed rokiem 69,7%), a udział uzyskanych przez nie przychodów w przychodach wszystkich badanych podmiotów tej sekcji wyniósł 75,3% (wobec odpowiednio 78,8% rok wcześniej).

^{a)} Dane dotyczą 16375 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych. Dane prezentowane są według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

Poprawił się wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności dla ogółu badanych przedsiębiorstw i wyniósł 95,5% wobec 96,0% przed rokiem, wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększył się o 0,2 p.proc. do 4,5%, wskaźnik rentowności obrotu brutto wzrósł o 0,5 p.proc. do 4,5%, a wskaźnik rentowności obrotu netto – o 0,6 p.proc. do 3,8%. Poprawę wskaźnika rentowności obrotu netto odnotowano m.in. w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (z 1,5% do 12,5%), administrowaniu i działalności wspierającej (z 0,7% do 4,7%), transporcie i gospodarce magazynowej (z 0,7% do 2,3%), przetwórstwie przemysłowym (z 3,6% do 4,8%), handlu; naprawie pojazdów samochodowych (z 0,7% do 0,9%). Lepsza niż przed rokiem, choć nadal ujemna, była rentowność obrotu netto w budownictwie (minus 0,8% wobec minus 3,3%). Najsilniejsze osłabienie wskaźnika rentowności obrotu netto wystąpiło w górnictwie i wydobywaniu (spadek z 8,1% do 2,7%), informacji i komunikacji (z 7,4% do 5,5%), dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 5,3% do 4,6%), obsłudze rynku nieruchomości (z 4,3% do 3,8%).

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 34,3% (32,7% przed rokiem), a płynności finansowej II stopnia 100,1% (98,5%). Wskaźnik płynności I stopnia powyżej 20% uzyskało 46,5% badanych przedsiębiorstw (wobec 44,8% rok wcześniej). Wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowano w 12,0% badanych przedsiębiorstw (wobec 11,7% przed rokiem).

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zwiększył się udział kosztów wynagrodzeń oraz usług obcych (po 0,4 p.proc.). Zmniejszył się udział zużycia materiałów (o 0,4 p.proc.), zużycia energii (o 0,2 p.proc.), podatków i opłat oraz pozostałych kosztów (po 0,1 p.proc.). Na niezmiennym poziomie pozostał udział kosztów ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń oraz amortyzacji..

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 48,5% wykazało w I kwartale br. sprzedaż na eksport (46,9% rok wcześniej). Poziom sprzedaży eksportowej był o 3,6% wyższy niż przed rokiem. Udział sprzedaży na eksport w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu badanych podmiotów zwiększył się o 0,1 p.proc. do 24,1%. Spośród jednostek eksportujących, zysk netto wykazało 75,4% przedsiębiorstw wobec 68,1% przed rokiem. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe osiągnięte przez eksporterów uległy poprawie w porównaniu z pierwszym kwartałem 2013 roku i były lepsze niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

W I kwartale br. **nakłady badanych podmiotów** na nowe środki trwałe wyniosły 19,5 mld zł i były (w cenach stałych) o 16,3% wyższe niż przed rokiem (kiedy to notowano spadek o 1,6%). Nakłady na budynki i budowle zwiększyły się o 15,1% (przed rokiem wzrost o 5,7%). Nakłady na zakupy wzrosły o 17,1% (przed rokiem spadek o 5,6%), w tym na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia wzrosły o 9,9%, a na środki transportu – o 46,6%. Udział zakupów w nakładach ogółem wyniósł 62,4% wobec 61,7% przed rokiem.

Tabl. Wyniki finansowe i podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	I-III 2013	I-III 2014
w milionach złotych		
Przychody z całokształtu działalności	551403,9	566408,9
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	535043,2	552392,6
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	529498,3	540827,4
w tym koszt własny sprzedanych produktów oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów	512301,6	527624,1
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	22741,6	24768,6
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	2272,6	3239,6
Wynik na działalności finansowej	-3108,5	-2426,7
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	-26,6	3,4
Wynik na działalności gospodarczej	21905,6	25581,5
Wynik finansowy brutto	21879,1	25584,9
Wynik finansowy netto	17622,8	21258,9
Zysk netto	27563,6	28860,4
Strata netto	9940,8	7601,5
w %		
Wskaźnik poziomu kosztów	96,0	95,5
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	4,3	4,5
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	4,0	4,5
Wskaźnik rentowności obrotu netto	3,2	3,8
Wskaźnik płynności I stopnia	32,7	34,3
Wskaźnik płynności II stopnia	98,5	100,1

Financial results of non-financial enterprises ^{a)}

Specification	I-III 2013	I-III 2014
in million zł		
Revenues from total activity	551403,9	566408,9
of which revenues from the sale of products, goods and materials	535043,2	552392,6
Costs of obtaining revenues from total activities	529498,3	540827,4
of which prime cost of sold products and value of sold goods and materials	512301,6	527624,1
Financial result from the sale of products, goods and materials	22741,6	24768,6
Result on other operating activity	2272,6	3239,6
Result on financial operations	-3108,5	-2426,7
Result on extraordinary events	-26,6	3,4
Financial results on economic activity	21905,6	25581,5
Gross financial result	21879,1	25584,9
Net financial result	17622,8	21258,9
Net profit	27563,6	28860,4
Net loss	9940,8	7601,5
in %		
Cost level indicator	96,0	95,5
Sales profitability rate	4,3	4,5
Gross turnover profitability rate	4,0	4,5
Net turnover profitability rate	3,2	3,8
Liquidity ratio of the first degree	32,7	34,3
Liquidity ratio of the second degree	98,5	100,1

a) Data refer to enterprises keeping double entry accounts with 50 and more employed persons. Data do not include agriculture, hunting, forestry, fishing, financial intermediation and higher education.