

## Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych I–VI 2021 r.

**Opracowanie merytoryczne**

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw

**Kierujący zespołem**

Katarzyna Walkowska

**Zespół autorski**

Karol Pasiak, Elżbieta Pabijanek, Agnieszka Dłubała, Sylwia Czeczko, Aneta Płatek, Lucyna Słomska

**Skład i opracowanie graficzne**

Karol Pasiak, Agnieszka Dłubała GUS

Paweł Luty ZWS

**Publikacja dostępna na stronie**

[www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl)

**Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła**

e-ISSN 2720-0337

## Przedmowa

Przedstawiamy Państwu kolejną edycję opracowania prezentującego informacje o wynikach ekonomicznych przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących działalność gospodarczą w Polsce. Źródłem danych do niniejszej publikacji jest kwartalne badanie działalności gospodarczej przedsiębiorstw niefinansowych realizowane na zestawie danych F-01/I-01 – *sprawozdanie o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe*. Badanie to obejmuje przedsiębiorstwa (jednostki prawne) o liczbie pracujących 10 osób i więcej, prowadzące księgi rachunkowe.

Publikacja składa się z części analitycznej oraz uwag metodologicznych, zawierających opis zakresu publikacji oraz definicje podstawowych pojęć.

Część analityczna zawiera opis wyników działalności gospodarczej przedsiębiorstw niefinansowych w okresie styczeń – czerwiec 2021 r. Zmienne prezentowane są w przekrojach według rodzaju działalności, klasy wielkości określonej liczbą pracujących oraz w przekroju terytorialnym na poziomie województw. Analizie poddane zostały dane o liczbie przedsiębiorstw, liczbie pracujących i ich wynikach finansowych, w tym o wartości przychodów i kosztów, aktywach obrotowych i zobowiązaniach oraz nakładach inwestycyjnych. Ze względu na znaczenie przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym, osobny rozdział publikacji poświęcono analizie zbiorowości przedsiębiorstw z przeważającym udziałem kapitału zagranicznego. Opracowanie zostało wzbogacone o wykresy i definicje podstawowych pojęć, które ułatwiają analizę prezentowanych zjawisk.

Integralną część niniejszego opracowania stanowią tablice z szerszym zestawem danych, udostępnione w postaci elektronicznej na stronie internetowej <https://stat.gov.pl/obszary-tematyczne/podmioty-gospodarcze-wyniki-finansowe/przedsiębiorstwa-niefinansowe/>, do zapoznania się z którymi Państwa zachęcamy.

Mamy nadzieję, że publikacja ta będzie cennym źródłem informacji dla analiz dotyczących bieżącej sytuacji gospodarczej kraju. Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie dotyczące tematyki i struktury opracowania, co pozwoli na wzbogacenie zawartości i lepsze dostosowanie kolejnych edycji publikacji do potrzeb odbiorców.

Dziękujemy wszystkim Respondentom, którzy realizując obowiązek sprawozdawczy F-01/I-01 - *sprawozdanie o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe* przyczynili się do powstania niniejszego opracowania.

Dyrektor  
Departamentu Przedsiębiorstw

/-/ Katarzyna Walkowska

Warszawa, październik 2021 r.

## Spis treści

Przedmowa.....	3
Spis tablic.....	5
Spis wykresów .....	6
Spis map .....	7
Objaśnienia znaków umownych i ważniejszych skrótów .....	8
Synteza .....	9
Rozdział 1. Przedsiębiorstwa niefinansowe .....	10
1.1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych .....	11
1.2. Pracujący.....	12
Rozdział 2. Rachunek zysków i strat.....	13
2.1. Przychody ogółem .....	13
2.2. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.....	15
2.3. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport .....	17
2.4. Koszty ogółem .....	18
2.5. Wyniki finansowe.....	20
2.6. Wskaźniki ekonomiczne .....	22
Rozdział 3. Aktywa obrotowe i zobowiązania.....	24
3.1. Aktywa obrotowe .....	24
3.2. Zobowiązania.....	26
Rozdział 4. Nakłady.....	27
4.1. Nakłady inwestycyjne.....	27
4.2. Nakłady na wartości niematerialne i prawne .....	29
Rozdział 5. Przedsiębiorstwa niefinansowe z przeważającym udziałem kapitału zagranicznego .....	30
Uwagi metodologiczne.....	32
1. Źródła i zakres danych .....	32
2. Objasnienia podstawowych pojęć.....	33

## Spis tablic

- Tablica 1. Podstawowe dane dotyczące przedsiębiorstw niefinansowych w okresie I-VI w latach 2017-2021
- Tablica 2. Przychody i koszty przedsiębiorstw niefinansowych
- Tablica 3. Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych
- Tablica 4. Wskaźniki ekonomiczne przedsiębiorstw niefinansowych
- Tablica 5. Koszty przedsiębiorstw niefinansowych w układzie rodzajowym
- Tablica 6. Aktywa obrotowe przedsiębiorstw niefinansowych
- Tablica 7. Zobowiązania długo- i krótkoterminowe przedsiębiorstw niefinansowych
- Tablica 8. Nakłady inwestycyjne oraz nakłady na wartości niematerialne i prawne przedsiębiorstw niefinansowych
- Tablica 9. Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w zależności od wielkości osiągniętych przychodów ogółem
- Tablica 10. Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych według wskaźnika rentowności obrotu netto
- Tablica 11. Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych według wskaźnika rentowności obrotu netto w wybranych sekcjach
- Tablica 12. Podstawowe dane dotyczące przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących sprzedaż na eksport
- Tablica 13. Podstawowe dane dotyczące przedsiębiorstw niefinansowych sprzedających na eksport w wybranych sekcjach
- Tablica 14. Podstawowe dane dotyczące przedsiębiorstw niefinansowych według województw
- Tablica 15. Podstawowe dane przedsiębiorstw niefinansowych według sektorów własności
- Tablica 16. Podstawowe dane dotyczące przedsiębiorstw niefinansowych większościowym udziałem kapitału zagranicznego
- Tablica 17. Podstawowe dane dotyczące przedsiębiorstw niefinansowych według liczby pracujących

Tablice dostępne są w formacie XLSX (plik do pobrania):

<https://stat.gov.pl/obszary-tematyczne/podmioty-gospodarcze-wyniki-finansowe/przedsiębiorstwa-niefinansowe/>

## Spis wykresów

Wykres 1. Struktura liczby badanych przedsiębiorstw niefinansowych według klas wielkości w podziale na sekcje PKD.....	11
Wykres 2. Pracujący według klas wielkości przedsiębiorstw na koniec czerwca w latach 2017-2021.....	12
Wykres 3. Struktura przychodów ogółem według klas wielkości w podziale na sekcje PKD .....	14
Wykres 4. Struktura kosztów ogółem przedsiębiorstw niefinansowych .....	19
Wykres 5. Aktywa obrotowe na koniec czerwca w latach 2017-2021.....	25
Wykres 6. Struktura zobowiązań krótkoterminowych.....	26
Wykres 7. Nakłady inwestycyjne – wzrost/spadek w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego .....	28
Wykres 8. Nakłady na wartości niematerialne i prawne oraz autorskie prawa majątkowe, prawa pokrewne, licencje i koncesje w okresie I-VI w latach 2017-2021.....	29
Wykres 9. Podstawowe dane o przedsiębiorstwach niefinansowych z przeważającym udziałem kapitału zagranicznego według klas wielkości .....	31



## Spis map

Mapa 1. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów .....	16
Mapa 2. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport ...	17
Mapa 3. Udział liczby jednostek wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie badanych przedsiębiorstw niefinansowych .....	21
Mapa 4. Wskaźnik rentowności obrotu netto.....	23

## Objaśnienia znaków umownych i ważniejszych skrótów

### Znaki umowne

Symbol	Opis
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05
(0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5
Kropka (.)	oznacza zupełny brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe
„W tym”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy

### Skróty

Skrót	Znaczenie
tys.	tysiąc
mln	milion
mld	miliard
zł	złoty
PKD	Polska Klasyfikacja Działalności
p. proc.	punkt procentowy

## Synteza

W I półroczu 2021 roku wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw były dużo wyższe od uzyskanych rok wcześniej. Przychody ogółem były wyższe o 18,6% od osiągniętych rok wcześniej, a koszty ich uzyskania wzrosły o 15,4%. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wzrosły w skali roku o 18,2%, a koszty tej działalności o 16,7%.

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 113,2 mld zł i był wyższy o 50,4% niż w I półroczu 2020 roku. Wynik finansowy z pozostałej działalności operacyjnej ukształtował się na poziomie 20,8 mld zł i był wyższy o 11,8 mld zł niż przed rokiem. Zanotowano znaczną poprawę wyniku na operacjach finansowych (8,4 mld zł wobec minus 8,1 mld zł w I półroczu 2020 roku).

Wynik finansowy brutto wyniósł 142,4 mld zł wobec 76,2 mld zł przed rokiem, a jego obciążenia ukształtowały się na poziomie 22,2 mld zł (wobec 13,8 mld zł). Wynik finansowy netto wyniósł 120,2 mld zł i był wyższy o 92,9% niż przed rokiem. Zysk netto wyniósł 140,6 mld zł i był wyższy o 47,6% od uzyskanego w I półroczu 2020 roku, a strata netto wyniosła 20,4 mld zł i zmniejszyła się o 38,0% w stosunku do I półroczu 2020 roku. Zysk netto wykazało 74,0% ogółu przedsiębiorstw, a uzyskane przez nie przychody stanowiły 87,1% przychodów ogółem badanych przedsiębiorstw (wobec 76,4% przed rokiem).

Wskaźnik poziomu kosztów dla ogółu przedsiębiorstw wyniósł 93,0% (wobec 95,6% przed rokiem), a wskaźnik rentowności sprzedaży brutto zwiększył się z 4,5% do 5,8%. Zwiększył się wskaźnik rentowności obrotu brutto z 4,4% do 7,0% oraz wskaźnik rentowności obrotu netto z 3,6% do 5,9%.

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 45,0% (wobec 43,8% przed rokiem), a płynności finansowej II stopnia 109,6% (wobec 105,6% przed rokiem). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia powyżej 20% uzyskało 63,0% przedsiębiorstw. Wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowało 12,1% badanych przedsiębiorstw.

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 37,8% wykazało w okresie I-VI 2021 roku przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport (wobec 37,2% rok wcześniej). Poziom przychodów ze sprzedaży na eksport był o 28,4% wyższy niż w I półroczu roku ubiegłego. Udział tych przychodów w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu badanych przedsiębiorstw wzrósł z 22,5% do 24,5%. Spośród jednostek eksportujących, zysk netto wykazało 80,8% przedsiębiorstw wobec 76,6% przed rokiem. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe tej grupy przedsiębiorstw uległy poprawie i były wyższe od uzyskanych dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

W I półroczu 2021 roku nakłady inwestycyjne badanych przedsiębiorstw wyniosły 72,2 mld zł i były (w cenach stałych) o 8,3% wyższe niż przed rokiem (w I połowie 2020 roku odnotowano spadek o 6,6%). Nakłady na wartości niematerialne i prawne wyniosły 6,0 mld zł i były o 60,8% wyższe niż w rokiem.

## Rozdział 1. Przedsiębiorstwa niefinansowe

Prezentowane w niniejszej publikacji PRZEDSIĘBIORSTWA NIEFINANSOWE są to osoby prawne, jednostki nieposiadające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą zaklasyfikowane według PKD 2007 do następujących sekcji:

- Górnictwo i wydobywanie (sekcja B),
- Przetwórstwo przemysłowe (sekcja C),
- Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych (sekcja D),
- Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją (sekcja E),
- Budownictwo (sekcja F),
- Handel hurtowy i detaliczny: naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle (sekcja G),
- Transport i gospodarka magazynowa (sekcja H),
- Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznym (sekcja I),
- Informacja i komunikacja (sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną),
- Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości (sekcja L),
- Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (sekcja M),
- Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca (sekcja N),
- Edukacja (sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych),
- Opieka zdrowotna i pomoc społeczna (sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej),
- Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją (sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną),
- Pozostała działalność usługowa (sekcja S – z wyłączeniem związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych).

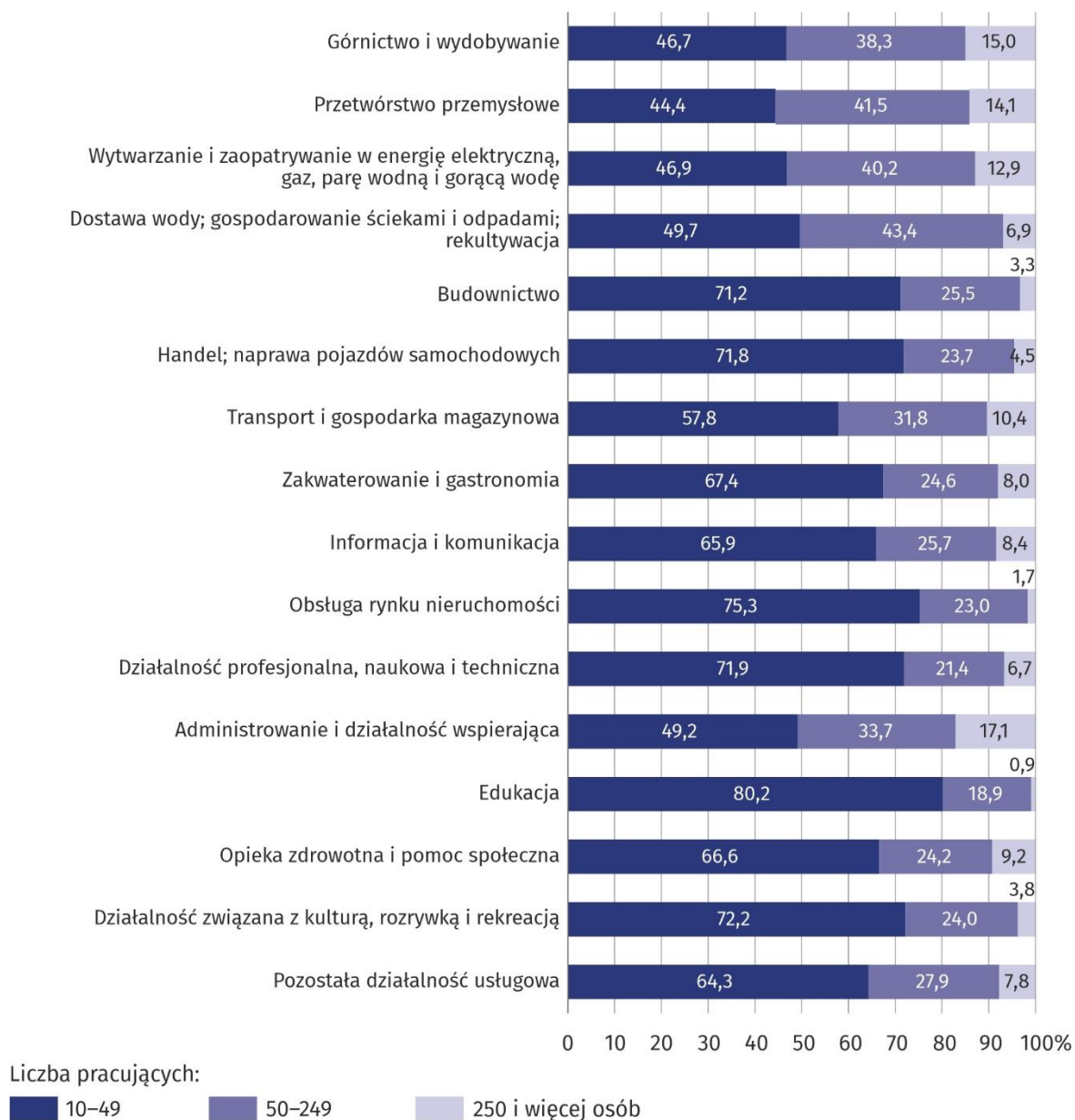
Ze względu na formę prawną przedsiębiorstwa niefinansowe to spółki osobowe, spółki kapitałowe, spółki cywilne prowadzące działalność w oparciu o umowę zawartą na podstawie Kodeksu cywilnego, spółki przewidziane w przepisach innych ustaw niż Kodeks spółek handlowych i Kodeks cywilny lub formy prawne, do których stosuje się przepisy o spółkach (dotyczy na przykład spółek wodnych), oddziały zagranicznych przedsiębiorców, przedsiębiorstwa państwowe, spółdzielnie, państwowe jednostki organizacyjne, jednostki badawczo-rozwojowe, instytuty badawcze oraz osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą.

Sektor przedsiębiorstw niefinansowych nie obejmuje: fundacji, funduszy, kościołów, stowarzyszeń, organizacji społecznych, partii politycznych, związków zawodowych, organizacji pracodawców, samorządu gospodarczego i zawodowego, przedstawicielstw zagranicznych, wspólnot mieszkaniowych. Działalność tych przedsiębiorstw jest objęta odrębną sprawozdawczością statystyczną.

## 1.1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych

Zawarte w niniejszej publikacji informacje o wynikach finansowych osiągniętych przez przedsiębiorstwa niefinansowe w okresie I-VI 2021 roku obejmują dane o 42 465 przedsiębiorstwach, co oznacza spadek w stosunku do I półrocza 2020 roku o 3,2%. Wśród badanych przedsiębiorstw przeważały jednostki małe (o liczbie pracujących od 10 do 49 osób), stanowiąc 60,8% całej objętej badaniem populacji. Udział jednostek średnich (o liczbie pracujących od 50 do 249 osób) wyniósł 30,6%, a jednostek dużych (o liczbie pracujących 250 osób i więcej) – 8,6%.

**Wykres 1. Struktura liczby badanych przedsiębiorstw niefinansowych według klas wielkości w podziale na sekcje PKD**

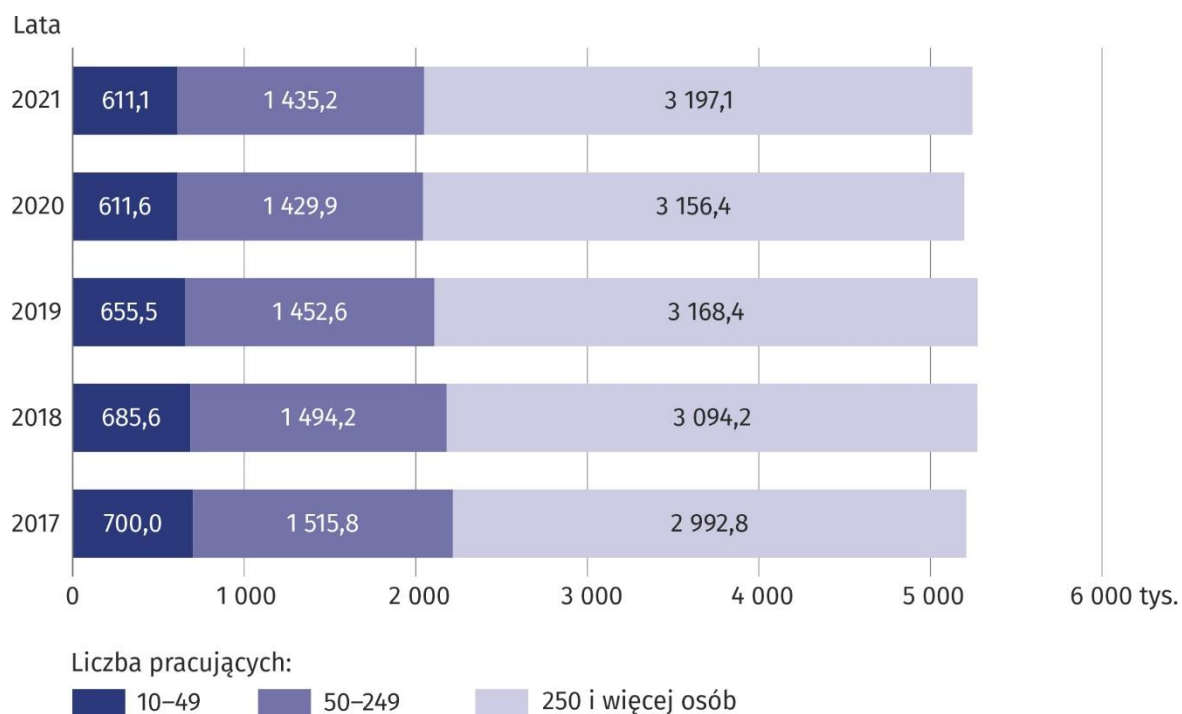


## 1.2. Pracujący

**PRACUJĄCY** – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Według stanu na 30 czerwca 2021 r. w przedsiębiorstwach objętych badaniem pracowało 5 243,4 tys. osób, co oznacza wzrost o 0,9% w stosunku do stanu na koniec czerwca 2020 r. W jednostkach małych o liczbie pracujących od 10 do 49 osób pracowało 11,6% osób, w średnich (50–249 pracujących) – 27,4%, a w dużych (250 pracujących i więcej) – 61,0%.

**Wykres 2. Pracujący według klas wielkości przedsiębiorstw na koniec czerwca w latach 2017-2021**



## Rozdział 2. Rachunek zysków i strat

### 2.1. Przychody ogółem

**PRZYCHODY OGÓŁEM (PRZYCHODY Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI)** obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

**PRZYCHODY OPERACYJNE OGÓŁEM** obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów oraz pozostałe przychody operacyjne.

**PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW** to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

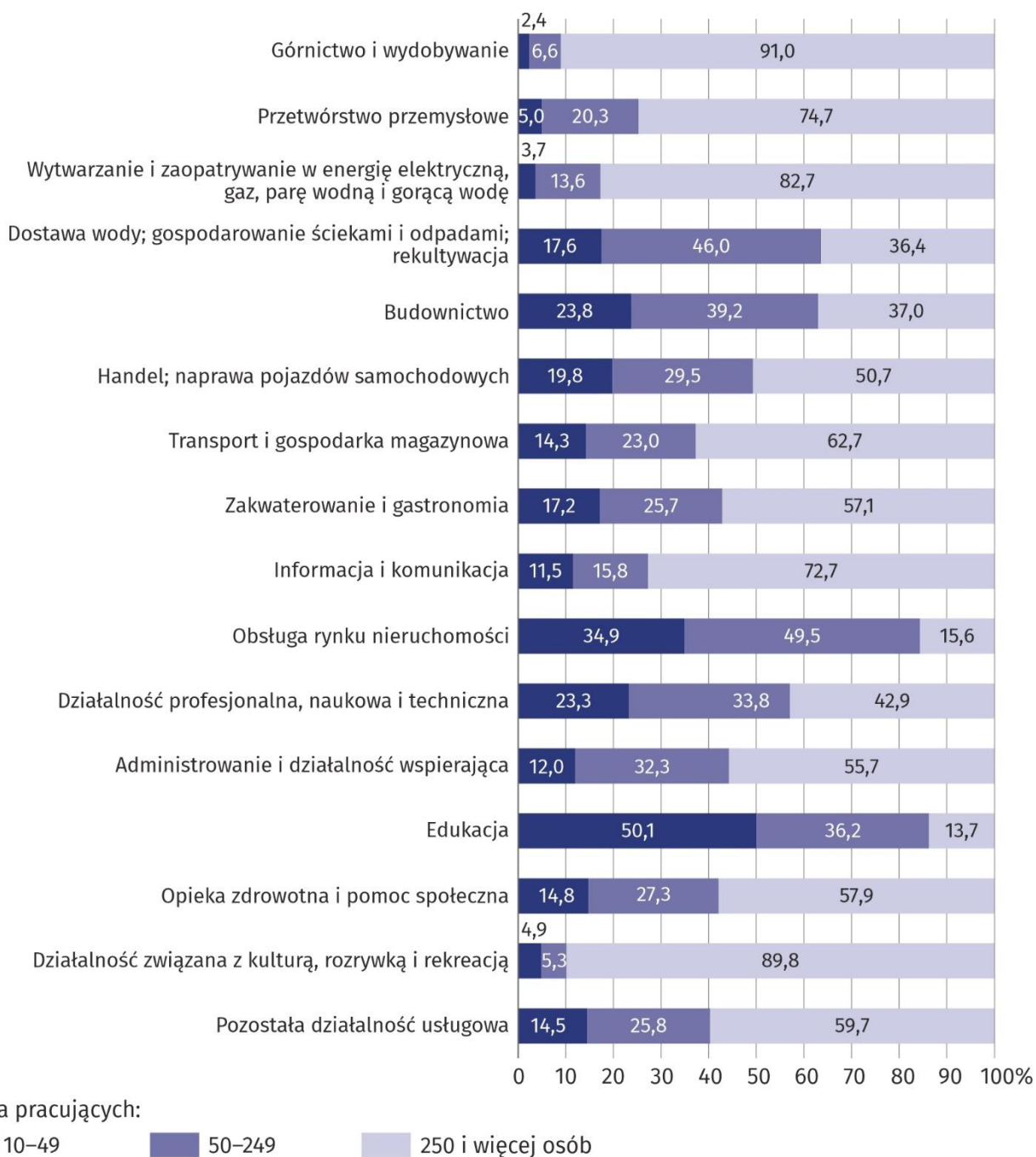
**POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE** to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

**PRZYCHODY FINANSOWE** to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Wartość przychodów ogółem uzyskanych przez badane przedsiębiorstwa wyniosła 2 033,3 mld zł. W stosunku do I połowy 2020 roku dla całej badanej zbiorowości wartość przychodów wzrosła o 18,6%, w tym dla jednostek małych – o 11,5%, dla średnich – o 17,8% natomiast dla jednostek dużych – o 20,4%. Z przychodów ogółem 12,3% wypracowały przedsiębiorstwa małe, 24,4% jednostki średnie, a 63,3% – jednostki duże.

Największy wzrost przychodów ogółem w stosunku do osiągniętych w I połowie 2020 roku odnotowano m.in. w sekcjach: przetwórstwo przemysłowe (o 22,8%), pozostała działalność usługowa (o 21,5%), dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją (o 18,5%), informacja i komunikacja (o 18,3%), handel; naprawa pojazdów samochodowych (o 18,1%), górnictwo i wydobywanie (o 17,9%), transport i gospodarka magazynowa (o 17,2%). Spadek przychodów ogółem zanotowano jedynie w sekcji zakwaterowanie i gastronomia (o 2,2%).

**Wykres 3. Struktura przychodów ogółem według klas wielkości w podziale na sekcje PKD**





## 2.2. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów

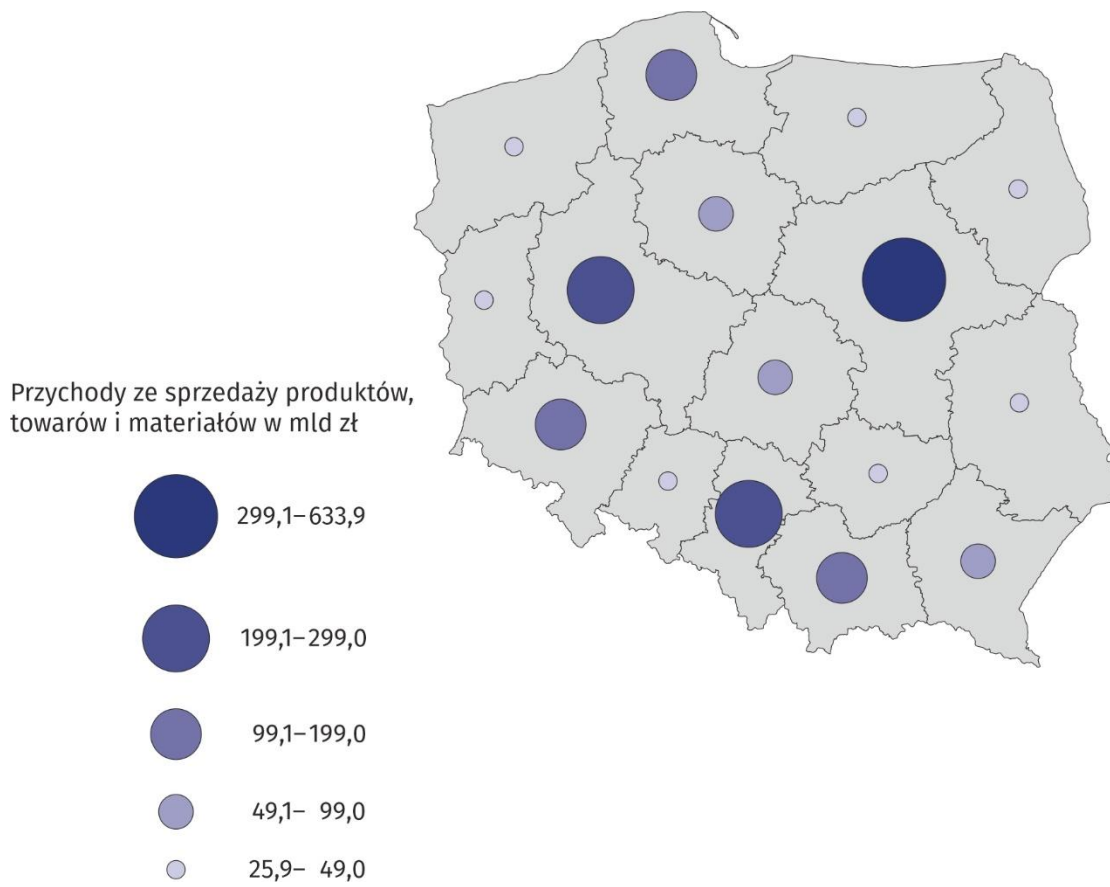
**PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW** to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Wartość przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów uzyskanych przez badane przedsiębiorstwa wyniosła 1 965,4 mld zł. W stosunku do I półrocza 2020 roku dla całej badanej zbiorowości ich wartość wzrosła o 18,2%, dla jednostek małych – o 10,9%, średnich – o 17,4% oraz dużych – o 20,0%. Z przychodów netto ze sprzedaży ogółu badanych przedsiębiorstw 12,3% wypracowały jednostki małe, 24,5% jednostki średnie, a 63,2% – jednostki duże.

Największy wzrost przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w stosunku do osiągniętych w I półroczu 2020 roku odnotowano m.in. w sekcjach: przetwórstwo przemysłowe (o 23,0%), górnictwo i wydobywanie (o 20,6%), handel; naprawa pojazdów samochodowych (o 18,1%), transport i gospodarka magazynowa (o 17,5%), administrowanie i działalność wspierająca (o 15,0%) oraz wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę (o 10,6%). Spadek odnotowano w sekcji zakwaterowanie i gastronomia (o 8,7%).

Najwyższy wzrost przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w porównaniu z rokiem ubiegłym zanotowano w województwach: dolnośląskim (35,8%), śląskim (o 26,0%), opolskim (o 21,2%) oraz lubuskim (o 20,3%).

**Mapa 1. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów**



## 2.3. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport

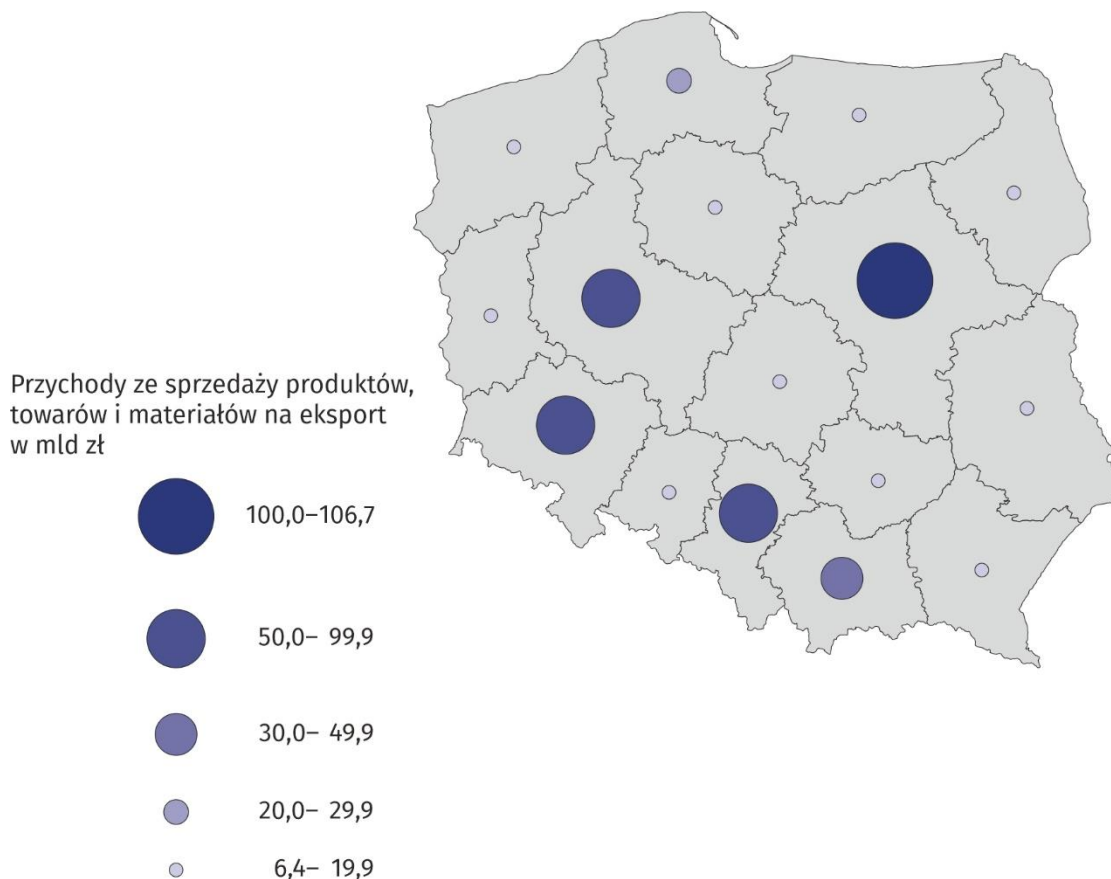
**PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW NA EKSPORT** obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych.

Z grupy przedsiębiorstw niefinansowych objętych badaniem, 37,8% przedsiębiorstw wykazało w I połowie 2021 roku sprzedaż na eksport (37,2% w I połowie 2020 r.). Poziom sprzedaży eksportowej był wyższy o 28,4%, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu przedsiębiorstw wzrósł z 22,5% do 24,5%. W podziale na klasy wielkości przedsiębiorstw jednostki duże uzyskały 75,3% ogółu przychodów ze sprzedaży na eksport, jednostki średnie – 18,7%, małe – 6,0%. Spośród jednostek eksportujących, zysk netto wykazało 80,8% przedsiębiorstw wobec 76,6% przed rokiem.

Największy udział w przychodach ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport odnotowano dla sekcji przetwórstwo przemysłowe (73,3%) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (11,6%).

Najwyższy wzrost przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport w porównaniu z okresem I-VI 2020 roku zanotowano w województwach: dolnośląskim (o 53,4%), podkarpackim (o 34,9%), śląskim (o 34,7%), małopolskim (o 31,6%) oraz warmińsko-mazurskim (o 31,1%).

**Mapa 2. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport**



## 2.4. Koszty ogółem

**KOSZTY OGÓŁEM (KOSZTY UZYSKANIA PRZYCHODÓW Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI)** obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

**KOSZTY SPRZEDANYCH PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW** obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

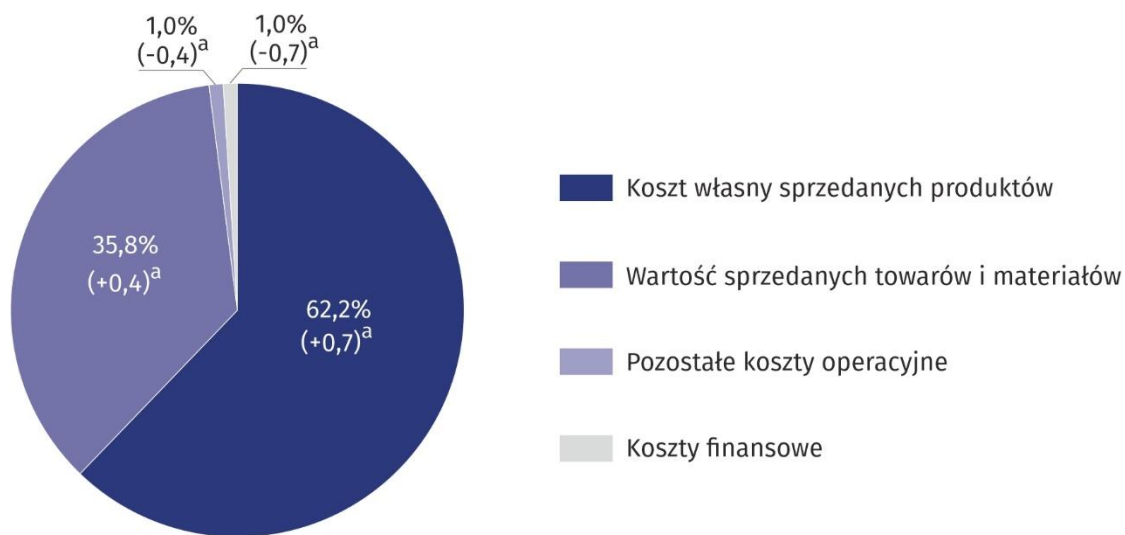
**POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE** to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

**KOSZTY FINANSOWE** to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wartość kosztów ogółem poniesionych przez badane przedsiębiorstwa niefinansowe wyniosła 1 890,9 mld zł. Ogółem dla całej zbiorowości wzrost wartości kosztów wyniósł 15,4%; dla jednostek małych – 9,9%, średnich – 15,4% i dużych o 16,5%. Z kosztów ogółem 12,3% poniosły przedsiębiorstwa małe, 24,5% – jednostki średnie, natomiast 63,2% – jednostki duże.

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zwiększył się udział zużycia materiałów i energii (o 3,3 p. proc.). Zmniejszył się udział wynagrodzeń (o 1,1 p. proc.), usług obcych (o 1,0 p. proc.), amortyzacji (o 0,7 p. proc.), ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (o 0,4 p. proc.) podatków i opłat (o 0,1 p. proc.). Udział pozostałych kosztów rodzajowych nie zmienił się.

**Wykres 4. Struktura kosztów ogółem przedsiębiorstw niefinansowych**



a Zmiany do I-VI 2020 r. (w p.proc.)

## 2.5. Wyniki finansowe

**WYNIK FINANSOWY ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW** stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (kosztami sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

**WYNIK FINANSOWY Z POZOSTAŁEJ DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ** stanowi różnicę między pozostałymi przychodami operacyjnymi a pozostałymi kosztami operacyjnymi. Od 2002 r. zawierał część, a od 2016 r. całość zdarzeń nadzwyczajnych związanych z działalnością operacyjną.

**WYNIK FINANSOWY Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ** to różnica między przychodami operacyjnymi ogółem a kosztami operacyjnymi ogółem.

**WYNIK NA OPERACJACH FINANSOWYCH** stanowi różnicę między przychodami finansowymi a kosztami finansowymi.

**WYNIK FINANSOWY BRUTTO** oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

**OBOWIĄZKOWE OBCIĄŻENIA WYNIKU FINANSOWEGO BRUTTO** obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

**WYNIK FINANSOWY NETTO** to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

W I połowie 2021 roku wyniki finansowe 42 465 badanych przedsiębiorstw niefinansowych były dużo wyższe od uzyskanych przed rokiem.

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 113,2 mld zł i był wyższy o 50,4% niż w I półroczu 2020 roku. Wynik finansowy z pozostałej działalności operacyjnej ukształtował się na poziomie 20,8 mld zł i był wyższy o 11,8 mld zł niż przed rokiem. Zanotowano znaczną poprawę wyniku na operacjach finansowych (8,4 mld zł wobec minus 8,1 mld zł w okresie I-VI 2020 roku).

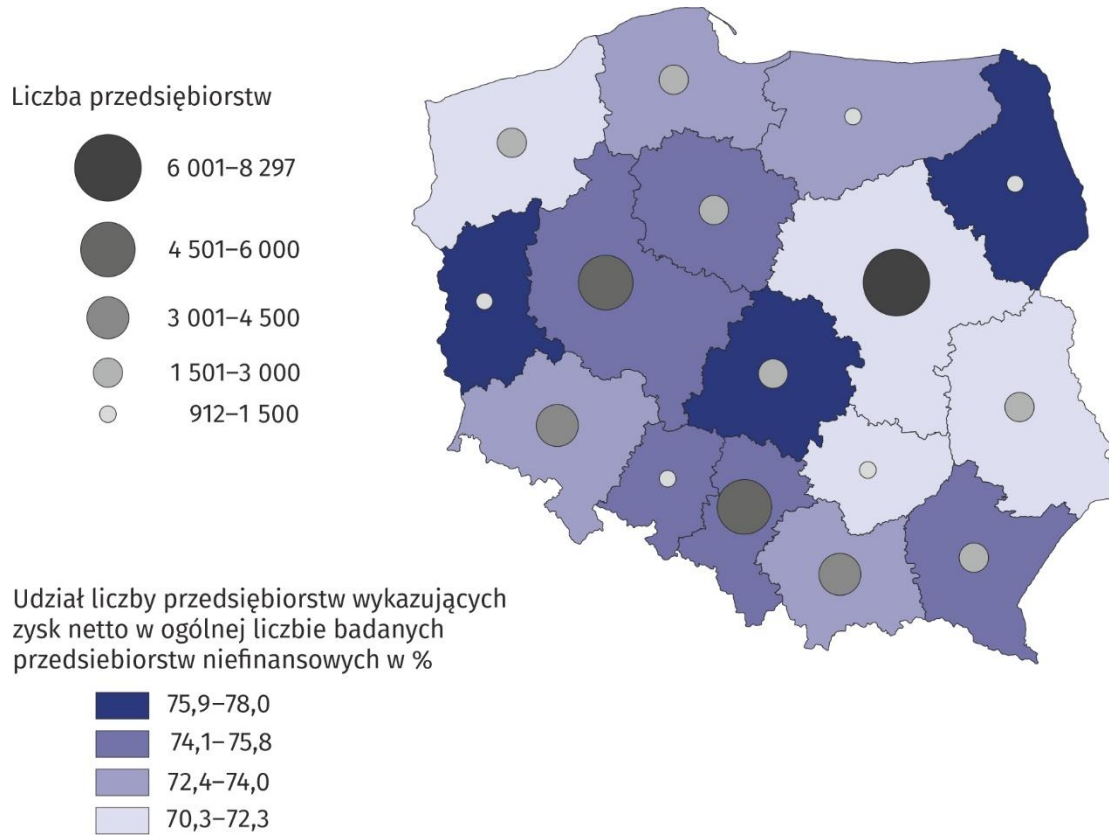
Wynik finansowy brutto wyniósł 142,4 mld zł wobec 76,2 mld zł rok wcześniej. W podziale na grupy przedsiębiorstw według liczby pracujących, w skali roku zanotowano wzrost wyniku finansowego brutto w jednostkach dużych o 113,3% i w jednostkach średnich – o 66,3%, a w jednostkach małych o 35,8%. Obciążenia wyniku finansowego brutto wyniosły 22,2 mld zł (o 60,5% więcej niż rok wcześniej, z czego wzrost w jednostkach dużych o 70,9% i w jednostkach średnich – o 47,2%, a w jednostkach małych o 28,0%).

Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 120,2 mld zł (tj. wyższym o 92,9% w porównaniu z osiągniętym w I półroczu 2020 roku). Odnotowany zysk netto był wyższy o 47,6%, a strata netto była niższa o 38,0%. Zysk netto wykazało 74,0% ogółu badanych przedsiębiorstw (wobec 71,6% przed rokiem), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 87,1% przychodów ogółem badanych przedsiębiorstw (wobec 76,4% przed rokiem).

Największy wzrost zarówno wyniku finansowego brutto jak i wyniku finansowego netto w stosunku do osiągniętego w I półroczu 2020 roku odnotowano w sekcjach: transport i gospodarka magazynowa, informacja i komunikacja, przetwórstwo przemysłowe oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych.

Najwyższy wzrost wyniku finansowego brutto i wyniku finansowego netto zanotowano w województwach: śląskim, dolnośląskim i pomorskim.

**Mapa 3. Udział liczby jednostek wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie badanych przedsiębiorstw niefinansowych**



## 2.6. Wskaźniki ekonomiczne

**WSKAŹNIK POZIOMU KOSZTÓW** to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

**WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI SPRZEDAŻY BRUTTO** to relacja wyniku finansowego ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

**WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI SPRZEDAŻY NETTO** to relacja wyniku finansowego netto do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

**WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI OBROTU BRUTTO** to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

**WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI OBROTU NETTO** to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

**WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ I STOPNIA** to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

**WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ II STOPNIA** to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

**WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ III STOPNIA** to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

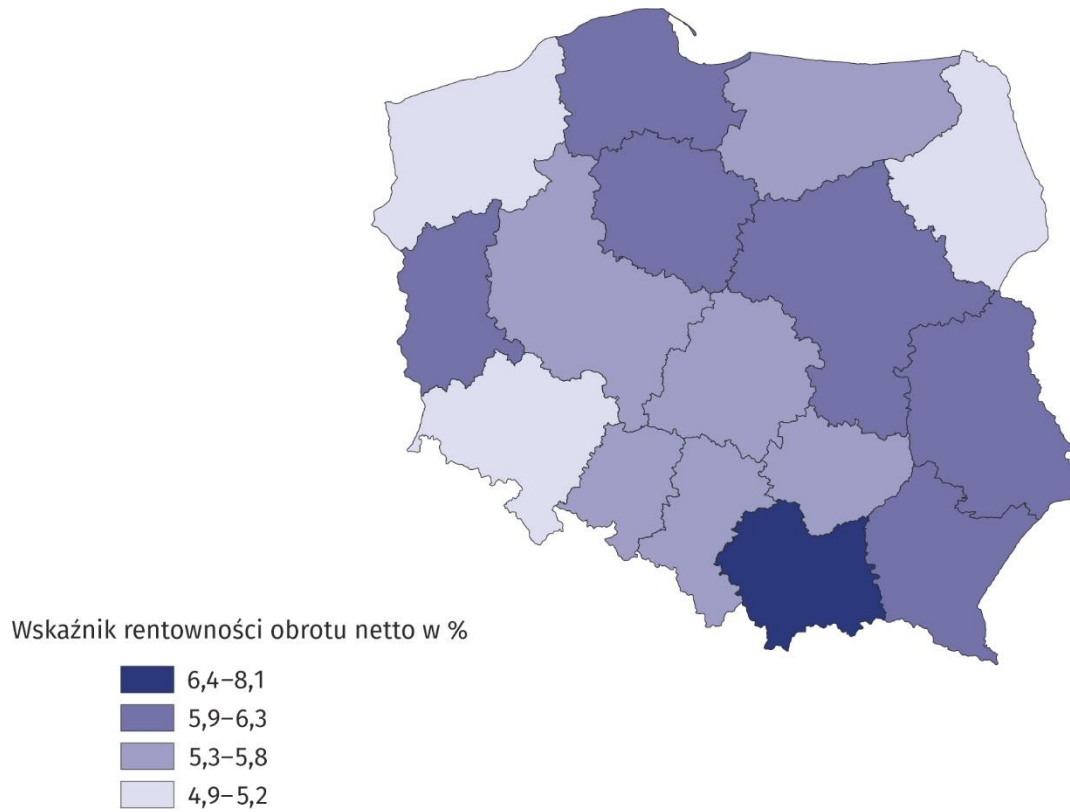
Wskaźnik poziomu kosztów ogółu badanych przedsiębiorstw niefinansowych objętych analizą wyniósł 93,0% (wobec 95,6% w I półroczu 2020 roku). Najkorzystniejszy wskaźnik odnotowały przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie informacji i komunikacji (81,1%), działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (87,7%), dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami, rekultywacji oraz wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę (po 88,9%). Wskaźnik poziomu kosztów w przetwórstwie przemysłowym wyniósł 92,6%, a w handlu; naprawie pojazdów samochodowych (95,4%).

Zwiększył się wskaźnik rentowności obrotu brutto z 4,4% do 7,0% oraz wskaźnik rentowności obrotu netto z 3,6% do 5,9%. Największy wzrost wskaźnika rentowności obrotu netto odnotowano m. in. w sekcjach: informacja i komunikacja (z 7,4% do 15,1%), działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (z 7,4% do 11,0%), górnictwo i wydobywanie (z minus 2,6% do 0,6%), transport i gospodarka magazynowa (z 1,2% do 4,4%), przetwórstwo przemysłowe (z 3,4% do 6,4%). Znacznie poprawił się wskaźnik rentowności obrotu netto w zakwaterowaniu i gastronomii, choć pozostał ujemny (minus 4,7% wobec minus 10,4% przed rokiem). Spadek wskaźnika rentowności obrotu netto odnotowano w sekcji wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę (z 10,1% do 9,5%).

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 45,0% (43,8% przed rokiem), a płynności finansowej II stopnia – 109,6% (105,6% przed rokiem).



Mapa 4. Wskaźnik rentowności obrotu netto



## Rozdział 3. Aktywa obrotowe i zobowiązania

### 3.1. Aktywa obrotowe

**AKTYWA OBROTOWE** są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

**ZAPASY** to rzeczowe składniki aktywów obrotowych, do których zalicza się: materiały – surowce, materiały podstawowe i pomocnicze, półfabrykaty obcej produkcji, opakowania, części zamienne i odpady; produkty gotowe – wyroby gotowe, wykonane usługi, zakończone roboty, w tym także budowlano-montażowe, prace naukowo-badawcze, prace projektowe, geodezyjno-kartograficzne, itp.; półprodukty i produkty w toku – produkcję niezakończoną, tj. produkcję (usługi, w tym roboty budowlane) w toku oraz półfabrykaty (półprodukty) własnej produkcji; towary – rzeczowe składniki majątku obrotowego nabyte w celu odsprzedaży w niezmienionej postaci; zaliczki na poczet dostaw zapasów.

**NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE** obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług (bez względu na termin ich zapłaty) oraz całość lub część należności z innych tytułów nie zaliczanych do aktywów finansowych, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

**INWESTYCJE KRÓTKOTERMINOWE** obejmują krótkoterminowe (obrotowe) aktywa finansowe, w szczególności udziały i akcje, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki, inne krótkoterminowe aktywa finansowe, środki pieniężne i inne aktywa pieniężne; oraz inne inwestycje krótkoterminowe.

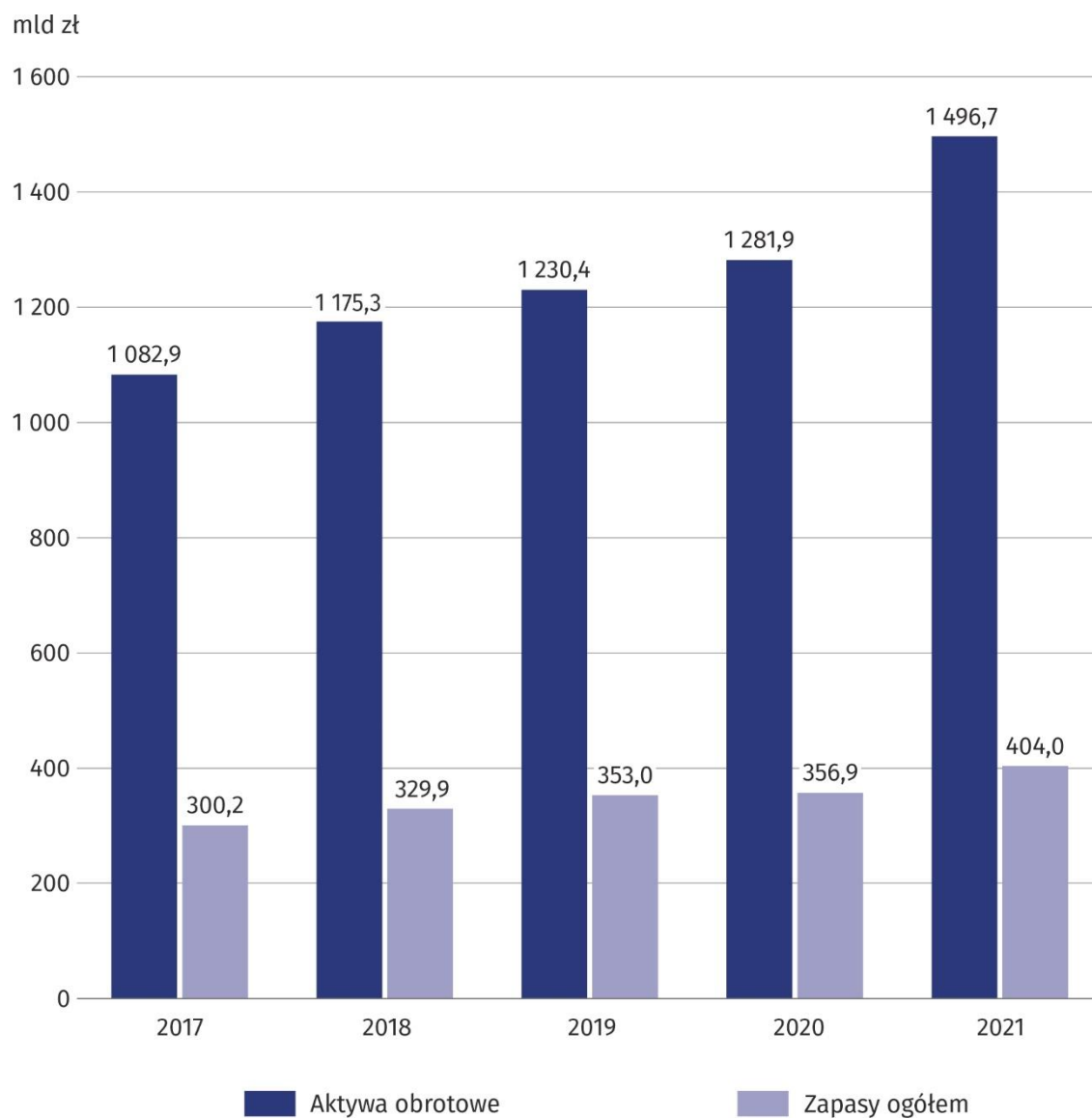
**KRÓTKOTERMINOWE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE** obejmują podlegające rozliczeniu w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów i rozliczenia międzyokresowe przychodów jako odpowiednik przychodów niebędących jeszcze na dzień bilansowy należnościami z prawnego punktu widzenia.

Wartość aktywów obrotowych badanych przedsiębiorstw niefinansowych wyniosła na koniec czerwca 2021 roku 1 496,7 mld zł, co oznacza wzrost o 16,8% w skali roku. Przedsiębiorstwa duże na koniec czerwca 2021 roku odnotowały wzrost aktywów obrotowych o 16,7% w stosunku do końca czerwca 2020 roku, przedsiębiorstwa średnie 22,6%, a małe o 6,2%.

Wartość zapasów ogółu badanych przedsiębiorstw niefinansowych ukształtowała się na poziomie 404,0 mld zł, tj. o 13,2% wyższym niż rok wcześniej. Odnotowano wzrost należności krótkoterminowych (o 19,7%), inwestycji krótkoterminowych (o 17,5%) oraz krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych (o 3,7%).

W strukturze zapasów ogółem wzrósł udział materiałów (z 27,5% do 29,1%), obniżył się udział towarów (z 40,4% do 39,0%) oraz produktów gotowych (z 14,3% do 13,4%). Udział półproduktów i produktów w toku nie zmienił się (15,3%).

**Wykres 5. Aktywa obrotowe na koniec czerwca w latach 2017-2021**



## 3.2. Zobowiązania

**ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA** są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

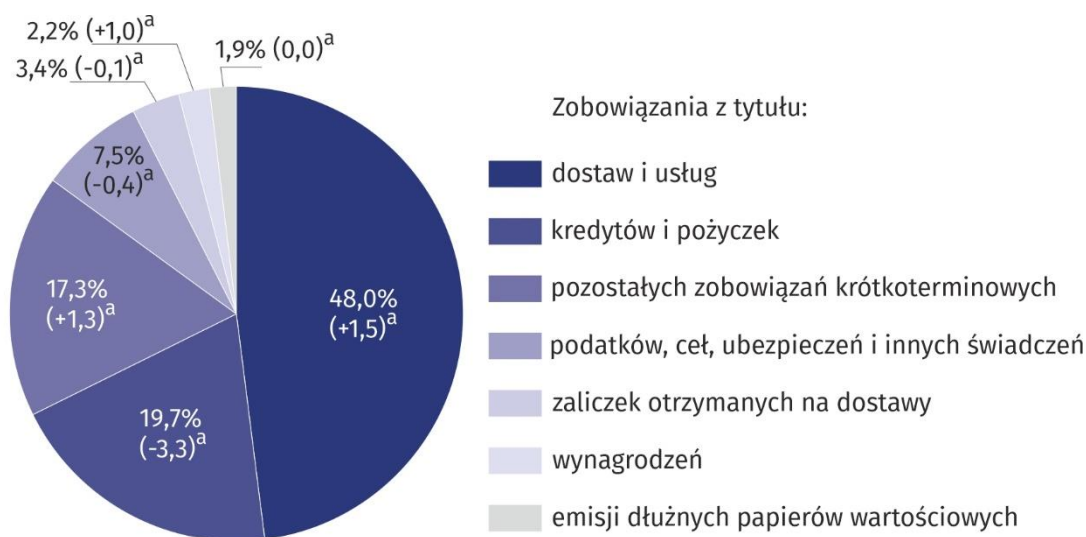
**ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE** powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada powyżej 12 miesięcy po dniu bilansowym.

**ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE** (bez funduszy specjalnych) obejmują ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub tę część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) na koniec czerwca 2021 r. wyniosły 1 523,6 mld zł i były o 9,9% wyższe niż przed rokiem. W przedsiębiorstwach dużych wzrost tych zobowiązań wyniósł 10,7%, a w jednostkach średnich 13,0%. W przedsiębiorstwach małych zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) były niższe o 0,9%.

Wartość zobowiązań krótkoterminowych wszystkich badanych przedsiębiorstw niefinansowych wyniosła na koniec czerwca 2021 roku 957,5 mld zł i była o 14,4% wyższa niż rok wcześniej. Najbardziej zwiększyły się zobowiązania z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (o 100,6%), pozostałych zobowiązań krótkoterminowych (o 24,1%) oraz z tytułu dostaw i usług (o 18,2%).

Wykres 6. Struktura zobowiązań krótkoterminowych



a Zmiany do I-VI 2020 r. (w p.proc.)

## Rozdział 4. Nakłady

### 4.1. Nakłady inwestycyjne

**NAKŁADY INWESTYCYJNE** to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walorów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

W I półroczu 2021 roku nakłady inwestycyjne ogółem badanych przedsiębiorstw wyniosły 72,2 mld zł. Wartość nakładów była (w cenach stałych) o 8,3% wyższa niż przed rokiem (w I połowie 2020 roku odnotowano spadek o 6,6%). Zmniejszyły się nakłady (w cenach stałych) na budynki i budowle – o 4,3%, natomiast wzrosły na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia – o 9,8% oraz na środki transportu – o 44,2%. Udział zakupów<sup>1</sup> w nakładach ogółem wyniósł 63,4% (w I półroczu 2020 roku - 58,6%).

Przedsiębiorstwa duże, tj. o liczbie pracujących 250 osób i więcej, zrealizowały 75,4% ogółu nakładów inwestycyjnych poniesionych przez badane przedsiębiorstwa o liczbie pracujących 10 osób i więcej. Jednostki średnie (liczbie pracujących od 50 do 249 osób) – 18,3%, a jednostki małe (o liczbie pracujących 10-49 osób) – 6,3%.

Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie: przemysłu – 39,5% ogółu inwestujących przedsiębiorstw, handlu; naprawy pojazdów samochodowych – 25,3%, budownictwa – 7,6%, transportu i gospodarki magazynowej – 5,0%, informacji i komunikacji – 4,6%, obsługi rynku nieruchomości – 4,4% oraz administrowania i działalności wspierającej – 2,9%. Łącznie przedsiębiorstwa te zainwestowały 70.3 mld zł, tj. 97,3% ogółu nakładów badanych przedsiębiorstw.

Wśród jednostek przetwórstwa przemysłowego najwyższy udział poniesionych nakładów przypadają na jednostki produkujące artykuły spożywcze – 15,4%, pojazdy samochodowe, przyczepy i naczepy – 12,9%, chemikalia i wyroby chemiczne – 9,6%, urządzenia elektryczne – 8,7%, wyroby z gumy i tworzyw sztucznych – 8,4%, koks i produkty rafinacji ropy naftowej – 7,7%, wyroby z metali – 6,7% oraz wyroby z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych – 4,9% i produkcja papieru i wyrobów z papieru – 4,8%.

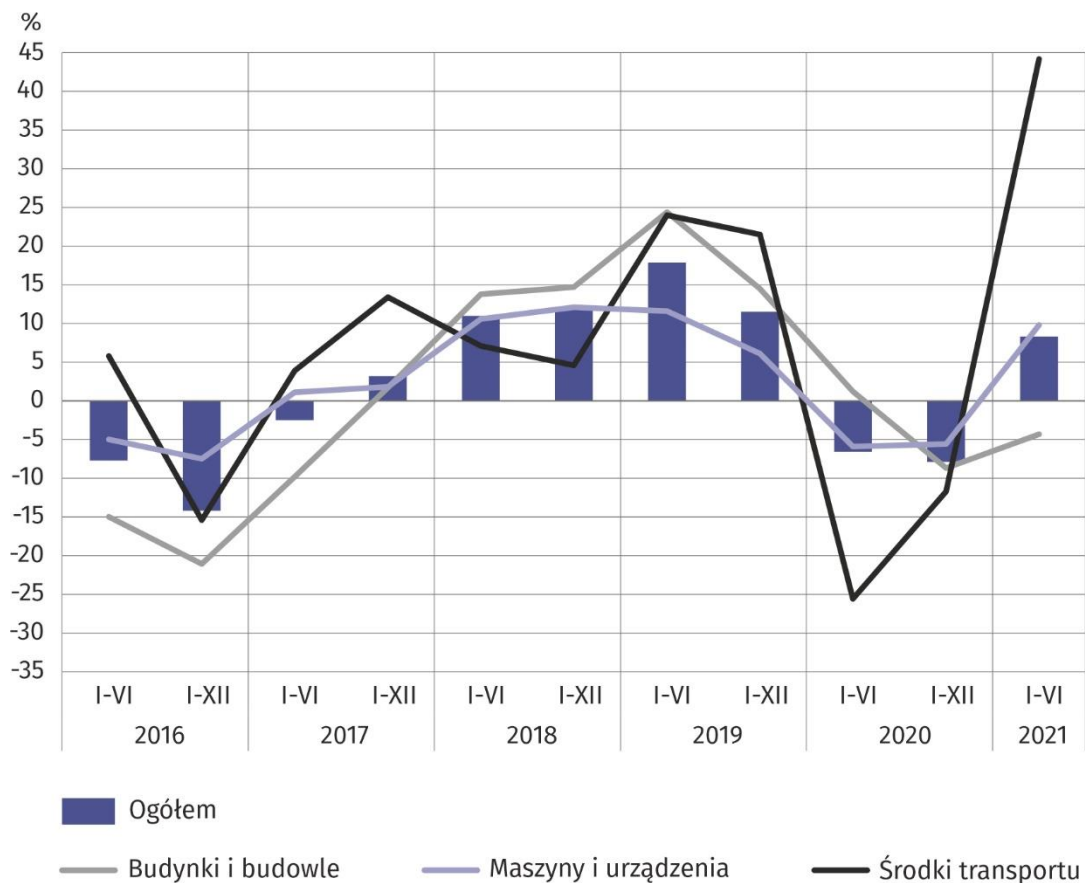
Wartość kosztorysowa inwestycji nowo rozpoczętych ogółem wyniosła 25,7 mld zł. Z ogółem wartości kosztorysowej inwestycji nowo rozpoczętych 5,8% przypadło na przedsiębiorstwa małe, 17,0% na jednostki średnie, a 77,2% na jednostki duże.

Największy udział w zrealizowanych nakładach w I półroczu 2021 roku miały przedsiębiorstwa z siedzibą na terenie czterech województw: mazowieckiego, dolnośląskiego, wielkopolskiego i śląskiego – łącznie 66,9%. W kolej-

<sup>1</sup> Maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia oraz środki transportu.

nych siedmiu województwach: małopolskim, pomorskim, łódzkim, lubelskim, kujawsko-pomorskim, zachodnio-pomorskim i podkarpackim, zrealizowano 27,4% nakładów. Na pozostałe pięć województw przypadało 5,7% poniesionych nakładów inwestycyjnych.

**Wykres 7. Nakłady inwestycyjne – wzrost/spadek w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego**



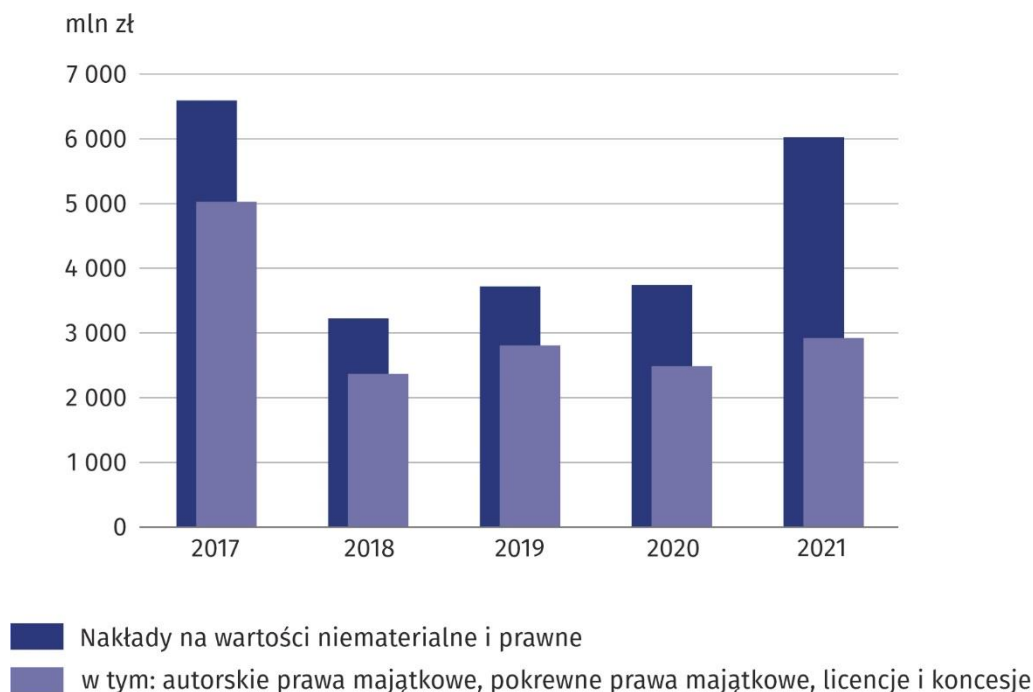
## 4.2. Nakłady na wartości niematerialne i prawne

**NAKLĄDY NA WARTOŚCI NIEMATERIALNE I PRAWNE** to nakłady na nabyte prawa majątkowe, zaliczane do aktywów trwałych, nadające się do gospodarczego wykorzystania o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok, przeznaczone do używania na potrzeby jednostki. W szczególności nakłady na: autorskie prawa majątkowe, pokrewne prawa majątkowe, licencje, koncesje, prawa do wynalazków, patentów, znaków towarowych, wzorów użytkowych, wzorów zdobniczych, oraz wartość stanowiącą równowartość uzyskanych informacji związanych z wiedzą w dziedzinie przemysłowej, handlowej, naukowej lub organizacyjnej (know-how), wartość firmy, koszty zakończonych prac rozwojowych.

Nakłady na wartości niematerialne i prawne wyniosły 6,0 mld zł i były o 60,8% wyższe niż w I półroczu 2020 roku. Udział w tych nakładach jednostek małych wyniósł 7,0%, jednostek średnich – 12,8%, a jednostek dużych – 80,2%.

W strukturze nakładów na wartości niematerialne i prawne 45,6% stanowiły nakłady na autorskie prawa majątkowe, prawa pokrewne, licencje i koncesje.

**Wykres 8. Nakłady na wartości niematerialne i prawne oraz autorskie prawa majątkowe, prawa pokrewne, licencje i koncesje w okresie I-VI w latach 2017-2021**



## Rozdział 5. Przedsiębiorstwa niefinansowe z przeważającym udziałem kapitału zagranicznego

**PRZEDSIĘBIORSTWO Z PRZEWAŻAJĄCYM UDZIAŁEM KAPITAŁU ZAGRANICZNEGO** to przedsiębiorstwo, w którym udział kapitału zagranicznego w kapitale podstawowym przekracza 50%.

Udział kapitału zagranicznego w kapitale podstawowym wyliczono w oparciu o wyniki badania statystycznego działalności przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym.

**KAPITAŁ ZAGRANICZNY** to kapitał wniesiony do jednostki w postaci środków finansowych (gotówka, akcje, obligacje), rzeczowych aktywów trwałych (maszyny, urządzenia, środki transportu, nieruchomości) oraz wartości niematerialnych i prawnych (patenty, licencje, itp.) przez jednostkę zagraniczną. Jednostką zagraniczną może być: osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; osoba prawna z siedzibą za granicą; jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą.

**KAPITAŁ (FUNDUSZ) PODSTAWOWY** to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

W badanej zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych 6 726 jednostek posiadało przeważający udział kapitału zagranicznego. Stanowiły one 15,8% wszystkich badanych przedsiębiorstw. Wśród tych jednostek przeważały jednostki małe (o liczbie pracujących od 10 do 49 osób) stanowiąc 44,0%. Udział jednostek średnich (o liczbie pracujących od 50 do 249 osób) wyniósł 35,8%, a jednostek dużych (o liczbie pracujących 250 osób i więcej) – 20,2%.

W omawianej zbiorowości przeważały przedsiębiorstwa ze 100% udziałem kapitału zagranicznego w kapitale podstawowym, stanowiąc 86,0% (w stosunku do I półrocza 2020 roku zanotowano wzrost o 0,8 p. proc.).

Według stanu na 30 czerwca 2021 r. w przedsiębiorstwach z przeważającym udziałem kapitału zagranicznego objętych badaniem pracowało 1 793,0 tys. osób, co oznacza spadek o 2,6% w stosunku do stanu na koniec czerwca 2020 r. W jednostkach małych o liczbie pracujących od 10 do 49 osób pracowało 4,2%, w średnich (50-249 pracujących) – 16,3%, a w dużych (250 pracujących i więcej) – 79,5%.

Wartość przychodów ogółem uzyskanych przez badane przedsiębiorstwa z przeważającym udziałem kapitału zagranicznego wyniosła 844,3 mld zł. W stosunku do I półrocza 2020 roku dla całej badanej zbiorowości wartość tych przychodów ogółem wzrosła o 19,7%, w jednostkach małych o 14,7%, średnich o 16,3%, a w dużych – o 21,2%. Z przychodów ogółem 7,2% wypracowały przedsiębiorstwa małe, 19,6% jednostki średnie, a 73,2% – jednostki duże.

Wartość kosztów ogółem poniesionych przez badane przedsiębiorstwa z przeważającym udziałem kapitału zagranicznego wyniosła 787,0 mld zł. Ogółem dla całej zbiorowości wzrost wartości kosztów wyniósł 15,4%; w jednostkach małych – 11,0%, średnich – 13,3%, a w dużych – 16,4%. Z kosztów ogółem 7,2% poniosły przedsiębiorstwa małe, 19,7% – jednostki średnie, a 73,1% – jednostki duże.

W I połowie 2021 roku wyniki finansowe 6 726 badanych przedsiębiorstw z przeważającym udziałem kapitału zagranicznego były znacznie wyższe od uzyskanych rok wcześniej. Wynik finansowy brutto wyniósł 57,4 mld zł wobec 23,2 mld zł rok wcześniej. W podziale według liczby pracujących, w skali roku w jednostkach małych wynik finansowy brutto był wyższy o 115,1%, w jednostkach średnich o 89,1%, a w jednostkach dużych o 172,6%. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 47,7 mld zł (wzrost o 173,2% wobec I połowy 2020 roku) i stanowił 39,7% wyniku finansowego netto wszystkich badanych przedsiębiorstw prowadzących księgi rachunkowe o liczbie pracujących 10 osób i więcej.

Szybszy wzrost przychodów ogółem od kosztów ich uzyskania (odpowiednio o 19,7% i o 15,4%) znalazł odzwierciedlenie w poprawie wskaźnika poziomu kosztów (z 96,7% przed rokiem do 93,2%). Wskaźnik rentowności



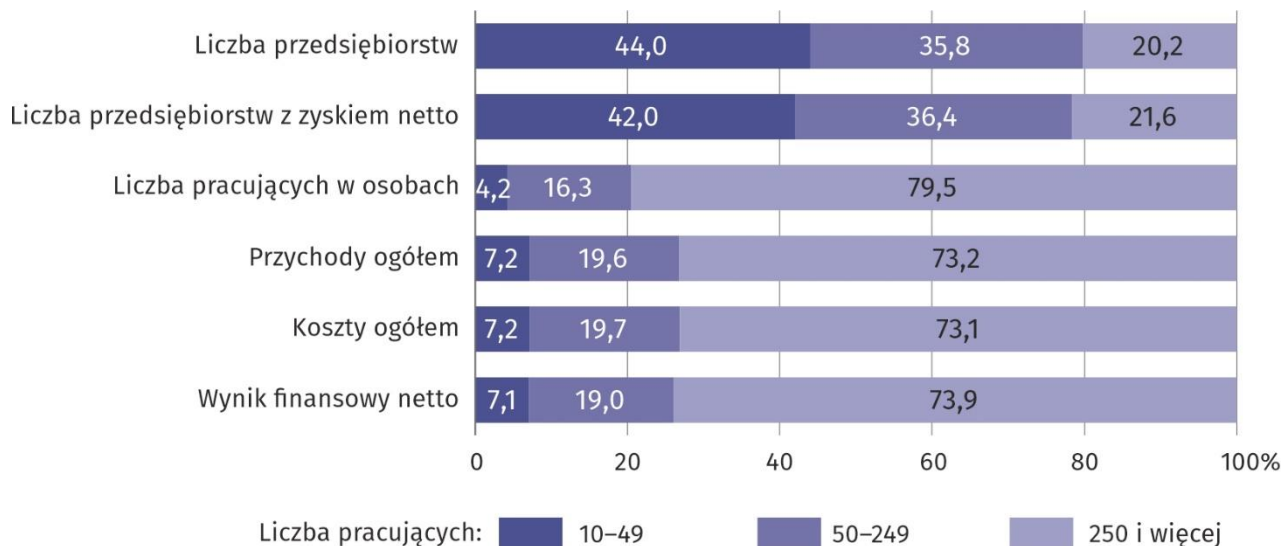
sprzedaży brutto wzrósł do 6,0% (4,1% w okresie I-VI 2020 roku). Poprawiły się wskaźniki rentowności obrotu brutto – z 3,3% do 6,8% i obrotu netto – z 2,5% do 5,6%.

Wartość aktywów obrotowych badanych przedsiębiorstw wyniosła na koniec czerwca 2021 roku 581,5 mld zł, co oznacza wzrost o 11,8% w skali roku. Przedsiębiorstwa duże na koniec czerwca 2021 roku odnotowały wzrost aktywów obrotowych o 13,4%, przedsiębiorstwa średnie o 9,1%, a małe przedsiębiorstwa – o 7,5%.

Wartość zobowiązań krótkoterminowych wszystkich badanych przedsiębiorstw z przeważającym udziałem kapitału zagranicznego wyniosła na koniec czerwca 2021 roku 392,6 mld zł i była o 8,0% wyższa niż rok wcześniej.

Nakłady inwestycyjne ogółem badanych przedsiębiorstw z przeważającym udziałem kapitału zagranicznego w I połowie 2021 roku wyniosły 27,7 mld zł i były (w cenach stałych) o 1,3% niższe niż przed rokiem. Udział w nakładach jednostek dużych (o liczbie pracujących 250 osób i więcej) wyniósł 80,3%, jednostek średnich (o liczbie pracujących od 50 do 249 osób) – 16,1%, a jednostek małych (o liczbie pracujących od 10 do 49 osób) – 3,6%.

**Wykres 9. Podstawowe dane o przedsiębiorstwach niefinansowych z przeważającym udziałem kapitału zagranicznego według klas wielkości**



# Uwagi metodologiczne

## 1. Źródła i zakres danych

W niniejszej publikacji przedstawiono dane o przychodach, kosztach i wynikach finansowych oraz aktywach obrotowych, zobowiązaniach i nakładach inwestycyjnych przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 10 osób i więcej osób.

Źródłem informacji jest kwartalne badanie przychodów, kosztów i wyniku finansowego oraz nakładów inwestycyjnych, realizowane w oparciu o zestaw danych F-01/I-01 przez przedsiębiorstwa niefinansowe o liczbie pracujących 10 osób i więcej, prowadzące księgi rachunkowe w okresie I-VI 2021 r.

Badane przedsiębiorstwa są klasyfikowane w dwóch grupach ze względu na liczbę pracujących, według której określone są obowiązki sprawozdawcze na dany rok. Zmiana liczby pracujących w ciągu roku kalendarzowego nie powoduje zmiany obowiązków sprawozdawczych i prezentacji publikowanych wyników. Do pierwszej grupy zalicza się przedsiębiorstwa, w których liczba pracujących wynosi 50 osób i więcej. Grupę tę zaprezentowano w publikacji w podziale na dwie podgrupy: jednostki o liczbie pracujących od 50 do 249 osób oraz jednostki o liczbie pracujących 250 osób i więcej. Jednostki te są zobowiązane do przekazywania sprawozdań statystycznych w okresach kwartalnych, a podstawowe dane są publikowane w Biuletynie Statystycznym. Druga grupa jednostek obejmuje przedsiębiorstwa, w których liczba pracujących jest zawarta w przedziale 10–49 osób. Jednostki te są zobowiązane do przekazywania sprawozdań w okresach półrocznych.

W publikacji dane statystyczne zaprezentowano według przeważającego rodzaju działalności prowadzonej przez przedsiębiorstwa na poziomie sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007) oraz województw – zgodnie ze stanem organizacyjnym na dzień 30 VI 2021 r. Podstawą grupowania danych według województw jest miejsce siedziby zarządu podmiotu sprawozdawczego.

Publikacja obejmuje przedsiębiorstwa niefinansowe, tj. osoby prawne, jednostki nieposiadające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne, które w okresie referencyjnym badania prowadziły w Polsce działalność gospodarczą zaklasyfikowaną według PKD 2007 do następujących sekcji:

Oznaczenia sekcji	Opis	Stosowane skróty
B	Górnictwo i wydobywanie	–
C	Przetwórstwo przemysłowe	–
D	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę
E	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja
F	Budownictwo	–
G	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle,	Handel; naprawa pojazdów samochodowych
H	Transport i gospodarka magazynowa	–
I	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi	Zakwaterowanie i gastronomia
J*	Informacja i komunikacja	–
L	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości	Obsługa rynku nieruchomości
M	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	–
N	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca	Administrowanie i działalność wspierająca

P**	Edukacja	–
Q***	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	–
R****	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	–
S*****	Pozostała działalność usługowa	–

\* sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną

\*\* sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych

\*\*\* sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej

\*\*\*\* sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną

\*\*\*\*\* sekcja S – z wyłączeniem związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych

Ilekczo w publikacji jest mowa o „Przemysle”, dotyczy to dodatkowego grupowania, które obejmuje sekcje PKD 2007: B (Górnictwo i wydobywanie), C (Przetwórstwo przemysłowe), D (Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych), E (Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją).

W analizowanej zbiorowości na podstawie liczby osób pracujących w przedsiębiorstwie, wyodrębniono następujące **klasy wielkości**:

- od 10 do 49 osób pracujących (małe przedsiębiorstwa),
- od 50 do 249 osób pracujących (średnie przedsiębiorstwa),
- 250 i więcej osób pracujących (duże przedsiębiorstwa).

Szczegółowe informacje o źródłach danych wykorzystywanych w kwartalnych badaniach przedsiębiorstw niefinansowych, a także o wynikach opracowywanych na podstawie tych badań i formach ich prezentacji zostały zaprezentowane w [Zeszytzie metodologicznym - Badania przedsiębiorstw niefinansowych](#). Zeszyt ten stanowi kompendium wiedzy dla osób wykorzystujących wyniki badań przedsiębiorstw niefinansowych, pomocne w ich analizie i interpretacji.

Dane z zakresu kwartalnych badań przedsiębiorstw niefinansowych można znaleźć również między innymi w [Dziedzinowej Bazie Wiedzy Przedsiębiorstwa Niefinansowe](#) oraz [Bazie Danych Lokalnych](#) w części Finanse Przedsiębiorstw, a także w [rocznikach statystycznych](#).

## 2. Objasnienia podstawowych pojęć

Do **pracujących** zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

**Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności)** obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

**Przychody operacyjne ogółem** obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów oraz pozostałe przychody operacyjne.

**Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów** to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych

sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

**Pozostałe przychody operacyjne** to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

**Przychody finansowe** to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

**Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności)** obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

**Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów** obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

**Pozostałe koszty operacyjne** to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

**Koszty finansowe** to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

**Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów** stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (kosztami sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

**Wynik finansowy z pozostałym działaniem operacyjnej** stanowi różnicę między pozostałymi przychodami operacyjnymi a pozostałymi kosztami operacyjnymi. Od 2002 r. zawierał część, a od 2016 r. całość zdarzeń nadzwyczajnych związanych z działalnością operacyjną.

**Wynik finansowy z działalności operacyjnej** to różnica między przychodami operacyjnymi ogółem a kosztami operacyjnymi ogółem.

**Wynik na operacjach finansowych** stanowi różnicę między przychodami finansowymi a kosztami finansowymi.

**Wynik finansowy brutto** oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

**Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto** obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów

z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

**Wynik finansowy netto** to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

**Aktywa obrotowe** są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

**Zapasy** to rzeczowe składniki aktywów obrotowych, do których zalicza się: materiały – surowce, materiały podstawowe i pomocnicze, półfabrykaty obcej produkcji, opakowania, części zamienne i odpady; produkty gotowe – wyroby gotowe, wykonane usługi, zakończone roboty, w tym także budowlano-montażowe, prace naukowo-badawcze, prace projektowe, geodezyjno-kartograficzne, itp.; półprodukty i produkty w toku – produkcję niezakończoną, tj. produkcję (usługi, w tym roboty budowlane) w toku oraz półfabrykaty (półprodukty) własnej produkcji; towary – rzeczowe składniki majątku obrotowego nabyte w celu odsprzedaży w niezmienionej postaci; zaliczki na poczet dostaw zapasów.

**Należności krótkoterminowe** obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług (bez względu na termin ich zapłaty) oraz całość lub część należności z innych tytułów nie zaliczanych do aktywów finansowych, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

**Inwestycje krótkoterminowe** obejmują krótkoterminowe (obrotowe) aktywa finansowe, w szczególności udziały i akcje, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki, inne krótkoterminowe aktywa finansowe, środki pieniężne i inne aktywa pieniężne; oraz inne inwestycje krótkoterminowe.

**Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe** obejmują podlegające rozliczeniu w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów i rozliczenia międzyokresowe przychodów jako odpowiednik przychodów niebędących jeszcze na dzień bilansowy należnościami z prawnego punktu widzenia.

**Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania** są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

**Zobowiązania długoterminowe** powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada powyżej 12 miesięcy po dniu bilansowym.

**Zobowiązania krótkoterminowe** (bez funduszy specjalnych) obejmują ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub tę część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

**Wskaźnik poziomu kosztów** to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

**Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto** to relacja wyniku finansowego ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

**Wskaźnik rentowności sprzedaży netto** to relacja wyniku finansowego netto do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

**Wskaźnik rentowności obrotu brutto** to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

**Wskaźnik rentowności obrotu netto** to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

**Wskaźnik płynności finansowej I stopnia** to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

**Wskaźnik płynności finansowej II stopnia** to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

**Wskaźnik płynności finansowej III stopnia** to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

**Nakłady inwestycyjne** to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. Nakłady inwestycyjne dzielą się na nakłady na środki trwałe oraz pozostałe nakłady.

Nakłady na środki trwałe to nakłady na: budynki i budowle (obejmują budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej), w tym m.in. roboty budowlano-montażowe, dokumentacje projektowo-kosztorysowe; maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (łącznie z przyrządami, ruchomościami i wyposażeniem); środki transportu; inne, tj. melioracje wodne, poprawę walogów (ulepszenie) gruntów, zasadzenia wieloletnie, inwentarz żywy (stado podstawowe) oraz odsetki od kredytów i pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji.

Pozostałe nakłady to nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji oraz inne koszty związane z realizacją inwestycji. Nakłady te nie zwiększają wartości środków trwałych.

**Nakłady na wartości niematerialne i prawne** to nakłady na nabyte prawa majątkowe, zaliczane do aktywów trwałych, nadające się do gospodarczego wykorzystania o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok, przeznaczone do używania na potrzeby jednostki. W szczególności nakłady na: autorskie prawa majątkowe, pokrewne prawa majątkowe, licencje, koncesje, prawa do wynalazków, patentów, znaków towarowych, wzorów użytkowych, wzorów zdobniczych, oraz wartość stanowiącą równowartość uzyskanych informacji związanych z wiedzą w dziedzinie przemysłowej, handlowej, naukowej lub organizacyjnej (know-how), wartość firmy, koszty zakończonych prac rozwojowych.

**Przedsiębiorstwo z przeważającym udziałem kapitału zagranicznego** to przedsiębiorstwo, w którym udział kapitału zagranicznego w kapitale podstawowym przekracza 50%.

Udział kapitału zagranicznego w kapitale podstawowym wyliczono w oparciu o wyniki badania statystycznego działalność przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym.

**Kapitał zagraniczny** to kapitał wniesiony do jednostki w postaci środków finansowych (gotówka, akcje, obligacje), rzeczowych aktywów trwałych (maszyny, urządzenia, środki transportu, nieruchomości) oraz wartości niematerialnych i prawnych (patenty, licencje, itp.) przez jednostkę zagraniczną. Jednostką zagraniczną może być: osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; osoba prawna z siedzibą za granicą; jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą.

**Kapitał (fundusz) podstawowy** to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

**Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.**