



Bilansowe wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w 2019 r.

Financial results of non-financial enterprises in 2019 (balance sheet)



Bilansowe wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w 2019 r.

Financial results of non-financial enterprises in 2019 (balance sheet)

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Przedsiębiorstw
Statistics Poland, Enterprises Department

pod kierunkiem

Supervision by

Katarzyna Walkowska

Zespół autorski

Editorial team

Aleksandra Szpilewicz, Sylwia Czeczko,

Aneta Płatek, Lucyna Słomska

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Anna Drewnik, Anna Bińkowska

Publikacja dostępna na stronie

Publication available on website

www.stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source



Zakład Wydawnictw
Statystycznych

00-925 WARSZAWA, Al. NIEPODLEGŁOŚCI 208

Informacje w sprawach sprzedaży publikacji – tel. (22) 608 32 10, 608 38 10

Zam 460/2020

Przedmowa

Oddajemy do rąk Państwa publikację, w której prezentowane są bilansowe wyniki finansowe przedsiębiorstw prowadzących działalność gospodarczą w 2019 roku.

Celem niniejszego opracowania jest przedstawienie wyników działalności gospodarczej badanych podmiotów niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Dla podmiotów prowadzących księgi rachunkowe prezentowane dane obejmują szczegółowe informacje bilansowe, w tym wielkość i strukturę majątku (aktywa), źródła jego finansowania (pasywa) oraz dane z rachunku zysków i strat, natomiast dla podmiotów prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów przedstawiono dane o zapasach, przychodach i kosztach ogółem.

Sektor przedsiębiorstw niefinansowych odgrywa kluczową rolę w gospodarce, a zmiany zachodzące w tym obszarze wpływają nie tylko na sytuację ekonomiczną, ale także społeczną kraju. Szczegółowa analiza różnych aspektów działalności przedsiębiorstw niefinansowych odzwierciedlonych w sprawozdawczości finansowej pozwala na identyfikację zmian zachodzących w tym sektorze. Ze względu na znaczenie podmiotów z kapitałem zagranicznym, w publikacji osobną część poświęcono analizie zbiorowości podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego.

Publikacja składa się z części analitycznej oraz uwag metodologicznych, zawierających opis zakresu publikacji oraz definicje podstawowych pojęć. Informacje o nakładach na środki trwałe znajdują się w publikacji „Działalność przedsiębiorstw niefinansowych”, gdzie są prezentowane dla całej zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych.

Ponadto, pragniemy zachęcić Państwa do korzystania z pełnego zakresu danych udostępnianych na stronach internetowych (<http://stat.gov.pl/publikacje/>) w postaci elektronicznych zbiorów danych, stanowiących załącznik do niniejszej publikacji.

Będziemy zobowiązani za wszelkie uwagi i sugestie dotyczące tematyki i struktury opracowania, co pozwoli na wzbogacenie zawartości i lepsze dostosowanie kolejnych edycji publikacji do potrzeb odbiorców.

Dyrektor
Departamentu Przedsiębiorstw



Katarzyna Walkowska

Prezes
Głównego Urzędu Statystycznego



dr Dominik Rozkrut

Warszawa, grudzień 2020 r.

Preface

With this publication we present balance financial results of enterprises conducting economic activity in 2019.

The purpose of this study is to present results of economic activity of the surveyed non-financial entities, employing 10 persons or more. For the entities keeping accounting ledgers, the data cover detailed balance information, including value and structure of property (assets), sources of financing (liabilities) and data from profit and loss account, on the other hand, for the entities keeping tax revenues and expenses book there are presented data concerning stocks, revenues and costs in total.

Non-financial enterprises sector is crucial for the economy and the changes occurring in this area affect not only the economic but also social situation of the country. The detailed analysis of various aspects of non-financial enterprises activity reflected in financial reporting enables identification of changes occurring within the sector. Due to importance of entities with foreign capital, a part of this publication is devoted to the analysis of group of the entities with predominance of foreign capital.

This publication is comprised of an analytic part and methodological notes, containing the description of the publication's scope and definitions of basic terms. The information concerning outlays on fixed assets are included into the publication entitled "Activity of non-financial enterprises", which presents data for the whole population of non-financial enterprises.

In addition, we wish to invite the Readers to use the full scope of data disseminated at the web sites (<http://stat.gov.pl/publikacje/>) in the form of digital data sets, constituting an annex to this publication.

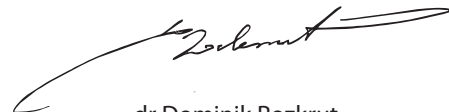
We shall be grateful for any comments and suggestions concerning the subject and structure of the study, which will add to improving the content and better adjustment of the successive editions to the needs of the Readers.

Director
of Enterprises Department



Katarzyna Walkowska

President
Statistics Poland



dr Dominik Rozkrut

Warsaw, December 2020

Spis treści

Contents

Przedmowa	3
Preface	4
Spis treści	5
Contents	5
Spis tablic	7
List of tables	7
Spis wykresów	9
List of charts	9
Spis map	12
List of maps	12
Objaśnienia znaków umownych i ważniejsze skróty	13
Symbols and main abbreviations	13
Synteza	14
Executive summary	16
Przedsiębiorstwa niefinansowe prowadzące księgi rachunkowe	14
Non-financial enterprises keeping accounting ledgers	16
Przedsiębiorstwa niefinansowe z przewagą kapitału zagranicznego prowadzące księgi rachunkowe	14
Non-financial enterprises with predominance of foreign capital keeping accounting ledgers	16
Przedsiębiorstwa niefinansowe prowadzące podatkową księgę przychodów i rozchodów	15
Non-financial enterprises keeping tax revenues and expenses book	17
Rozdział 1. Przedsiębiorstwa niefinansowe prowadzące księgi rachunkowe	19
Chapter 1. Non-financial enterprises keeping accounting ledgers	19
1.1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych; Pracujący	19
1.1. Number of non-financial enterprises; Persons employed	19
1.2. Bilans	24
1.2. Balance sheet	24
Aktywa	24
Assets	24
Aktywa trwałe	26
Total fixed assets	26
Aktywa obrotowe	28
Current assets	28
Pasywa	30
Total equity and liabilities	30
Kapitały	30
Capitals	30
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	32
Liabilities and provisions for liabilities	32
1.3. Rachunek zysków i strat	35
1.3. Profit and loss account	35
Przychody ogółem	35
Total revenues	35
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport	37
Revenues from sale of products, goods and materials for export	37
Koszty ogółem	41
Total costs	41

Wyniki finansowe	43
Financial results	43
Wskaźniki ekonomiczne	45
Economic indicators	45
Rozdział 2. Przedsiębiorstwa niefinansowe z przewagą kapitału zagranicznego prowadzące księgi rachunkowe	49
Chapter 2. Non-financial enterprises with predominance of foreign capital keeping accounting ledgers	49
2.1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych; Pracujący	49
2.1. Number of non-financial enterprises; Persons employed	49
2.2. Bilans	54
2.2. Balance sheet	54
Aktywa	54
Assets	54
Aktywa trwałe	56
Total fixed assets	56
Aktywa obrotowe	58
Current assets	58
Pasywa	59
Total equity and liabilities	59
Kapitały	59
Capitals	59
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	61
Liabilities and provisions for liabilities	61
2.3. Rachunek zysków i strat	64
2.3. Profit and loss account	64
Przychody ogółem	64
Total revenues	64
Koszty ogółem	65
Total costs	65
Wyniki finansowe	67
Financial results	67
Wskaźniki ekonomiczne	69
Economic indicators	69
Rozdział 3. Przedsiębiorstwa niefinansowe prowadzące podatkową księgę przychodów i rozchodów	73
Chapter 3. Non-financial enterprises keeping tax revenues and expenses book	73
3.1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych; Pracujący	73
3.1. Number of non-financial enterprises; Persons employed	73
3.2. Aktywa obrotowe – zapasy; Przychody ogółem, koszty ogółem, obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto	76
3.2. Current assets – stocks; Total revenues, total costs, obligatory encumbrances on gross financial result	76
Uwagi metodologiczne	79
Methodological notes	84
1. Źródła i zakres danych	79
1. Sources and the scope of data	84
2. Objasnienia podstawowych pojęć	80
2. Basic definitions	85

Spis tablic List of tables

Tablica 1. Aktywa obrotowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.	29
Table 1. Current assets of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019	29
Tablica 2. Struktura pasywów przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.	31
Table 2. Structure of total equity and liabilities of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019	31
Tablica 3. Wartość kredytów i pożyczek zaciągniętych przez przedsiębiorstwa niefinansowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD stan na 31 XII 2019 r.	34
Table 3. Value of credits and loans drawn by non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section as on 31 XII 2019	34
Tablica 4. Sprzedaż na eksport przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.	38
Table 4. Sale for export of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019	38
Tablica 5. Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.	43
Table 5. Financial results of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019	43
Tablica 6. Wskaźniki ekonomiczne przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.	47
Table 6. Economic indicators of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019	47
Tablica 7. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według klas wielkości	50
Table 7. Number of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by size class	50
Tablica 8. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według klas wielkości	52
Table 8. Number of persons employed in non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by size class	52
Tablica 9. Aktywa obrotowe przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.	58
Table 9. Current assets of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019	58
Tablica 10. Struktura pasywów przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.	60
Table 10. Structure of total equity and liabilities of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019	60

Tablica 11. Wartość kredytów i pożyczek zaciągniętych przez przedsiębiorstwa niefinansowe z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD stan na 31 XII 2019 r.	63
Table 11. Value of credits and loans drawn by non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section as on 31 XII 2019	63
Tablica 12. Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.	68
Table 12. Financial results of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019	68
Tablica 13. Wskaźniki ekonomiczne przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.	71
Table 13. Economic indicators of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019	71

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.	20
Chart 1. Number of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019	20
Wykres 2. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.	21
Chart 2. Number of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019	21
Wykres 3. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według form prawnych w 2019 r.	22
Chart 3. Number of persons employed in non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by legal forms in 2019	22
Wykres 4. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.	23
Chart 4. Number of persons employed in non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019	23
Wykres 5. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.	24
Chart 5. Number of persons employed in non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019	24
Wykres 6. Aktywa trwałe i obrotowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.	25
Chart 6. Total fixed assets and current assets of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019	25
Wykres 7. Aktywa trwałe i obrotowe oraz środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących działalność gospodarczą w zakresie przemysłu o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe w 2019 r.	26
Chart 7. Total fixed assets, current assets and net fixed assets of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers in industry in 2019	26
Wykres 8. Środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według grup rodzajowych w 2019 r.	27
Chart 8. Fixed assets of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by types of group of fixed assets in 2019	27
Wykres 9. Kapitał zakładowy przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według form własności w 2019 r.	32
Chart 9. Share capital of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by ownership forms in 2019	32
Wykres 10. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe korzystających z kredytów i pożyczek według sekcji PKD w 2019 r.	33
Chart 10. Number of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers benefiting from credits and loans by NACE section in 2019	33
Wykres 11. Przychody ogółem przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe	36
Table 11. Total revenues of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers	36
Wykres 12. Przychody ogółem przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.	37
Chart 12. Total revenues of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019	37

Wykres 13. Koszty ogółem przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe	41
Chart 13. Total costs of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers	41
Wykres 14. Koszty ogółem przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.	42
Chart 14. Total costs of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019	42
Wykres 15. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe wykazujących zysk netto według sekcji PKD w 2019 r.	45
Chart 15. Number of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers with net profit by NACE section in 2019	45
Wykres 16. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób według sekcji PKD w 2019 r.	50
Chart 16. Number of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019	50
Wykres 17. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według form prawnych w 2019 r.	52
Chart 17. Number of persons employed in non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by legal forms in 2019	52
Wykres 18. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.	53
Chart 18. Number of persons employed in non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019	53
Wykres 19. Aktywa trwałe i obrotowe przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.	55
Chart 19. Total fixed assets and current assets of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019	55
Wykres 20. Aktywa trwałe i obrotowe oraz środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego prowadzących działalność gospodarczą w zakresie przemysłu o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe w 2019 r.	56
Chart 20. Total fixed assets, current assets and fixed assets of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers in industry in 2019	56
Wykres 21. Środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według grup rodzajowych w 2019 r.	57
Chart 21. Fixed assets of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by type of group of net fixed assets in 2019	57
Wykres 22. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe korzystających z kredytów i pożyczek według sekcji PKD w 2019 r.	61
Chart 22. Number of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers, benefit from credits and loans by NACE section in 2019	61
Wykres 23. Przychody ogółem przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe	64
Chart 23. Total revenues of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers	64

Wykres 24. Koszty ogółem przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe	66
Chart 24. Total costs of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers	66
Wykres 25. Koszty ogółem przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.	67
Chart 25. Total costs of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019	67
Wykres 26. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe wykazujących zysk netto według sekcji PKD w 2019 r.	69
Chart 26. Number of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers with net profit by NACE section in 2019	69
Wykres 27. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów według sekcji PKD w 2019 r.	73
Chart 27. Number of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping tax revenues and expenses book by NACE section in 2019	73
Wykres 28. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów według województw w 2019 r.	74
Chart 28. Number of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping tax revenues and expenses book by voivodship in 2019	74
Wykres 29. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów według sekcji PKD w 2019 r.	75
Chart 29. Number of persons employed in non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping tax revenues and expenses book by NACE section in 2019	75
Wykres 30. Przychody ogółem w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów	76
Chart 30. Total revenue in non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping tax revenues and expenses book	76
Wykres 31. Przychody ogółem w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów według województw w 2019 r.	77
Chart 31. Total revenue in non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping tax revenues and expenses book by voivodship in 2019	77
Wykres 32. Koszty ogółem w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów	78
Chart 32. Total costs in non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping tax revenues and expenses book	78

Spis map

List of maps

Mapa 1. Środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.	28
Map 1. Fixed assets of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019	28
Mapa 2. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.	33
Map. 2. Liabilities and provision for liabilities of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019	33
Mapa 3. Wskaźnik poziomu kosztów przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.	46
Map 3. Cost level indicator of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019	46
Mapa 4. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r. ...	51
Map 4. Number of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019	51
Mapa 5. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.	54
Map 5. Number of persons employed in non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019	54
Mapa 6. Środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.	57
Map 6. Fixed assets of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019	57
Mapa 7. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.	62
Map 7. Liabilities and provision for liabilities of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019	62
Mapa 8. Przychody ogółem przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.	65
Map 8. Total revenues of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019	65
Mapa 9. Wskaźnik poziomu kosztów przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.	70
Map 9. Costs level indicator of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019	70
Mapa 10. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów według województw w 2019 r.	75
Map 10. Number of persons employed in non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping tax revenues and expenses book by voivodship in 2019	75
Mapa 11. Koszty ogółem w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów według województw w 2019 r.	78
Map 11. Total costs in non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping tax revenues and expenses book by voivodship in 2019	78

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit
Kropka (.)	oznacza: zupełny brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
„W tym” „Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given

Ważniejsze skróty

Main abbreviations

Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning
mln	milion million
mlrd bn	miliard billion
zł PLN	złoty zloty
PKD NACE	Polska Klasyfikacja Działalności Polish Classification of Activity
NACE	National Classification of Economic Activities
p. proc.	punkt procentowy percentage point

Synteza

W niniejszej publikacji przedstawiono wyniki rocznego badania GUS dotyczącego przedsiębiorstw niefinansowych ujętego w Programie Badań Statystycznych Statystyki Publicznej w temacie 1.61.05 – roczna ankieta przedsiębiorstw (SP). Badanie to obejmuje podmioty gospodarki narodowej o liczbie pracujących 10 osób i więcej, takie jak: spółki osobowe, spółki kapitałowe, spółki cywilne prowadzące działalność w oparciu o umowę zawartą na podstawie Kodeksu Cywilnego, spółki przewidziane w przepisach innych ustaw niż Kodeks spółek handlowych i Kodeks Cywilny lub formy prawne, do których stosuje się przepisy o spółkach, oddziały zagranicznych przedsiębiorców, przedsiębiorstwa państwowe, spółdzielnie, państwowe jednostki organizacyjne, jednostki badawczo-rozwojowe, instytuty badawcze oraz osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą.

Prezentowane dane w niniejszej publikacji dotyczą zdarzeń gospodarczych, które miały miejsce w 2019 roku w wybranych do analizy trzech podgrupach badanych przedsiębiorstw niefinansowych tj. prowadzących księgi rachunkowe, z przewagą kapitału zagranicznego prowadzących księgi rachunkowe, prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów.

Przedsiębiorstwa niefinansowe prowadzące księgi rachunkowe

W badanej w 2019 roku populacji 50 158 przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących księgi rachunkowe największą liczebnie grupę (63,7%) stanowiły jednostki małe, tj. o liczbie pracujących 10–49 osób, a najmniejszą (7,5%) jednostki duże (250 i więcej pracujących). Podmioty duże były miejscem pracy dla 58,6% ogółu pracujących, a podmioty małe – 13,5%. W przeciętnym badanym podmiocie prowadzącym księgi rachunkowe według stanu na koniec 2019 roku pracowało 111 osób, w podmiocie dużym – 870 osób, w średnim – 107 osób, małym – 23 osoby.

Ponad 51% przedsiębiorstw prowadzących księgi rachunkowe miało siedzibę na terenie czterech województw: mazowieckiego, śląskiego, wielkopolskiego i małopolskiego.

Wartość aktywów badanych podmiotów na dzień 31 grudnia 2019 r. wyniosła 3 243,3 mld zł, z tego 59,8% stanowiły aktywa trwałe, a 40,1% aktywa obrotowe, należne wpłaty na kapitał podstawowy i udziały (akcje) własne stanowiły łącznie 0,1%.

Przychody ogółem badanych podmiotów wyniosły 3 834,5 mld zł, a koszty ogółem 3 670,2 mld zł. Wynik finansowy brutto osiągnął wartość 164,4 mld zł. Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto wyniosły 29,1 mld zł. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 135,3 mld zł.

Przedsiębiorstwa niefinansowe z przewagą kapitału zagranicznego prowadzące księgi rachunkowe

Badana w 2019 roku zbiorowość przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego liczyła 7 640 jednostek i stanowiła 15,2% (przed rokiem 14,9%) wszystkich podmiotów prowadzących księgi rachunkowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Przeciętnie w przedsiębiorstwach niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego według stanu na koniec 2019 roku pracowało średnio 250 osób, w podmiocie dużym – 1 029 osób, w średnim – 118 osób, małym – 24 osoby. 65% podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego miało siedzibę na terenie czterech województw: mazowieckiego, śląskiego, wielkopolskiego i dolnośląskiego.

Wartość aktywów badanych podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego na dzień 31 grudnia 2019 r. wyniosła 1 136,4 mld zł. Udział aktywów będących w posiadaniu podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego do aktywów ogółem badanych podmiotów o liczbie pracujących 10 osób i więcej wyniósł 35,0%. Przychody ogółem badanych podmiotów wyniosły 1 556,1 mld zł, a koszty ich uzyskania 1 484,8 mld zł.

Wynik finansowy brutto podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego w 2019 roku wyniósł 71,3 mld zł. Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto ukształtowały się na poziomie 15,0 mld zł. Wynik finansowy netto podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego osiągnął poziom 56,3 mld zł i stanowił 41,6% wyniku finansowego netto wszystkich badanych podmiotów prowadzących księgi rachunkowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Przedsiębiorstwa niefinansowe prowadzące podatkową księgę przychodów i rozchodów

Spośród badanych 16 862 przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów zdecydowaną większość (98,2%) stanowiły jednostki o liczbie pracujących 10–49 osób. Łącznie podmioty te były miejscem pracy dla 310,4 tys. osób, zatrudnionych głównie w przetwórstwie przemysłowym (33,5%), handlu; naprawie pojazdów samochodowych (16,6%) oraz budownictwie (14,7%). Najwięcej osób zatrudniały przedsiębiorstwa zlokalizowane w województwach: śląskim, wielkopolskim, mazowieckim i małopolskim. Przychody ogółem z prowadzonej działalności w 2019 roku wyniosły 61,1 mld zł, a koszty tej działalności 50,8 mld zł.

Executive summary

This publication presents the results of an annual survey of Statistics Poland, concerning the non-financial enterprises, included into the Statistic Survey Programme of the Official Statistics in the subject 1.61.05 – annual enterprise survey (SP). The survey includes entities of the national economy, employing 10 persons or more, such as partnerships, capital companies, civil companies conducting activities in accordance with a contract concluded pursuant to the Civil Code, companies envisaged in the provisions of acts other than the Commercial Companies Code and the Civil Code or legal forms, to which apply provisions concerning companies, branches of foreign entrepreneurs, national enterprises, cooperatives, state organisational units, research and development units, research institutes and natural persons conducting economic activities.

The data presented in this publication concern the economic events which took place in 2019, within three subgroups of the surveyed non-financial enterprises chosen for the analysis, such as entities keeping accounting ledgers, entities with predominance of foreign capital keeping accounting ledgers, entities keeping tax revenues and expenses book.

Non-financial enterprises keeping accounting ledgers

Within the population of 50 158 non-financial enterprises keeping accounting ledgers, surveyed in 2019, the largest group (63.7%) included small entities, i.e., employing 10 to 49 persons, and the smallest group (7.5%) included large entities (employing 250 persons or more). The large entities employed 58.6% of the employed persons in total, while small entities – 13.5%. As at the end of 2019, an average surveyed entity keeping accounting ledgers employed 111 persons, large entity – 870 persons, medium entity – 107 persons, small entity – 23 persons.

More than 51% of enterprises keeping accounting ledgers were seated within the four following voivodships: Mazowieckie, Śląskie, Wielkopolskie and Małopolskie.

As at 31 December 2019, value of assets of the surveyed entities amounted to 3 243.3 bn PLN, of which 59.8% were fixed assets, and 40.1% were current assets, share capital not paid up and entity's shares (stock) amounted to 0.1% in total.

Revenues from total activity (total revenues) of the surveyed entities amounted to 3 834.5 bn PLN, and costs of obtaining them amounted to 3 670.2 bn PLN. Gross financial result amounted to 164.4 bn PLN. Obligatory encumbrances on gross financial result amounted to 29,1 bn PLN. Net financial result was at the level of 135.3 bn PLN.

Non-financial enterprises with predominance of foreign capital keeping accounting ledgers

The group of non-financial enterprises with predominance of foreign capital surveyed in 2019, comprised of 7 640 entities, and it amounted to 15,2% (a year before 14.9%) of all surveyed entities keeping accounting ledgers employing 10 persons or more. As at the end of 2019, an average non-financial enterprise with predominance of foreign capital employed 250 persons, large entity – 1 029 persons, medium entity – 118 persons, small entity – 24 persons. 65% of entities with predominance of foreign capital were seated within the four following voivodships: Mazowieckie, Śląskie, Wielkopolskie and Dolnośląskie.

As at 31 December 2019, value of assets of the surveyed entities with predominance of foreign capital amounted to 1 136.4 bn PLN. The share of the assets owned by the non-financial enterprises with predominance of foreign capital in comparison to assets of all surveyed entities employing 10 persons or more, amounted to 35.0%. Revenues in total of the surveyed entities amounted to 1 556.1 bn PLN, and costs of obtaining them amounted to 1 484.8 bn PLN.

In 2019, gross financial result of the non-financial enterprises with predominance of foreign capital amounted to 71.3 bn PLN. Obligatory encumbrances on gross financial result amounted to 15.0 bn PLN. Net financial result of the enterprises with predominance of foreign capital reached the level of 56.3 bn PLN, and amounted to 41.6% of the net financial result of all surveyed entities keeping accounting ledgers, employing 10 persons or more.

Non-financial enterprises keeping tax revenues and expenses book

Among the 16 862 surveyed non-financial enterprises keeping tax revenues and expenses book, the significant majority (98.2%) included entities employing 10 to 49 persons. In total, these entities employed 310.4 thousand persons, working mainly in manufacturing (33.5%), trade, repair of motor vehicles (16.6%) and construction (14.7%). The largest number of persons employed enterprises in the following voivodships: Śląskie, Wielkopolskie, Mazowieckie and Małopolskie. In 2019 total revenues under the conducted activities amounted to 61.1 bn PLN, while costs of the activities amounted to 50.8 bn PLN.

Rozdział 1

Chapter 1

Przedsiębiorstwa niefinansowe prowadzące księgi rachunkowe

Non-financial enterprises keeping accounting ledgers

1.1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych; Pracujący

1.1. Number of non-financial enterprises; Persons employed

PRACUJĄCY – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

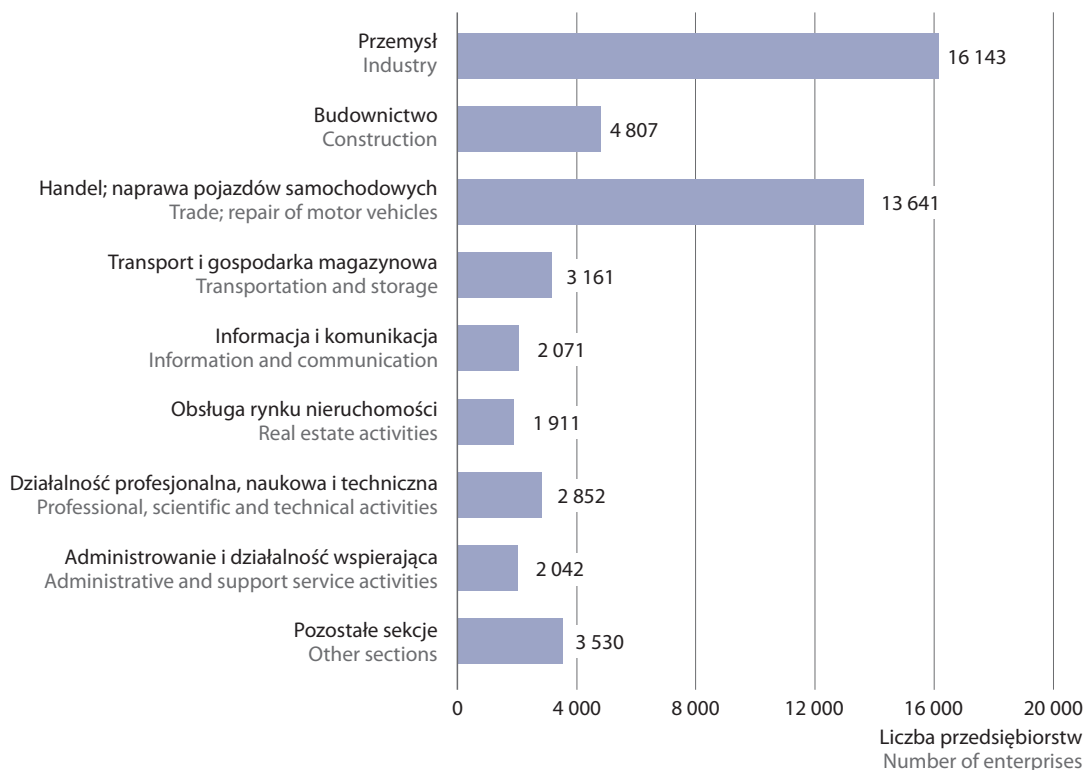
Dane w tej części publikacji dotyczą 50 158 przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących księgi rachunkowe, które sporządziły pełny bilans i rachunek zysków i strat, wobec 50 013 w roku 2018.

Na koniec 2019 r. przedsiębiorstwa małe (o liczbie pracujących 10–49 osób) stanowiły 63,7% (31 963) ogółu badanej populacji. Odsetek jednostek średnich (50–249 pracujących) i dużych (250 i więcej pracujących) wynosił odpowiednio 28,8% (14 449) i 7,5% (3 746).

Najwięcej podmiotów prowadziło działalność w zakresie handlu; naprawy pojazdów samochodowych – 13 641 jednostek (27,2%) oraz przetwórstwa przemysłowego – 13 987 jednostek (27,9%).

Wykres 1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.

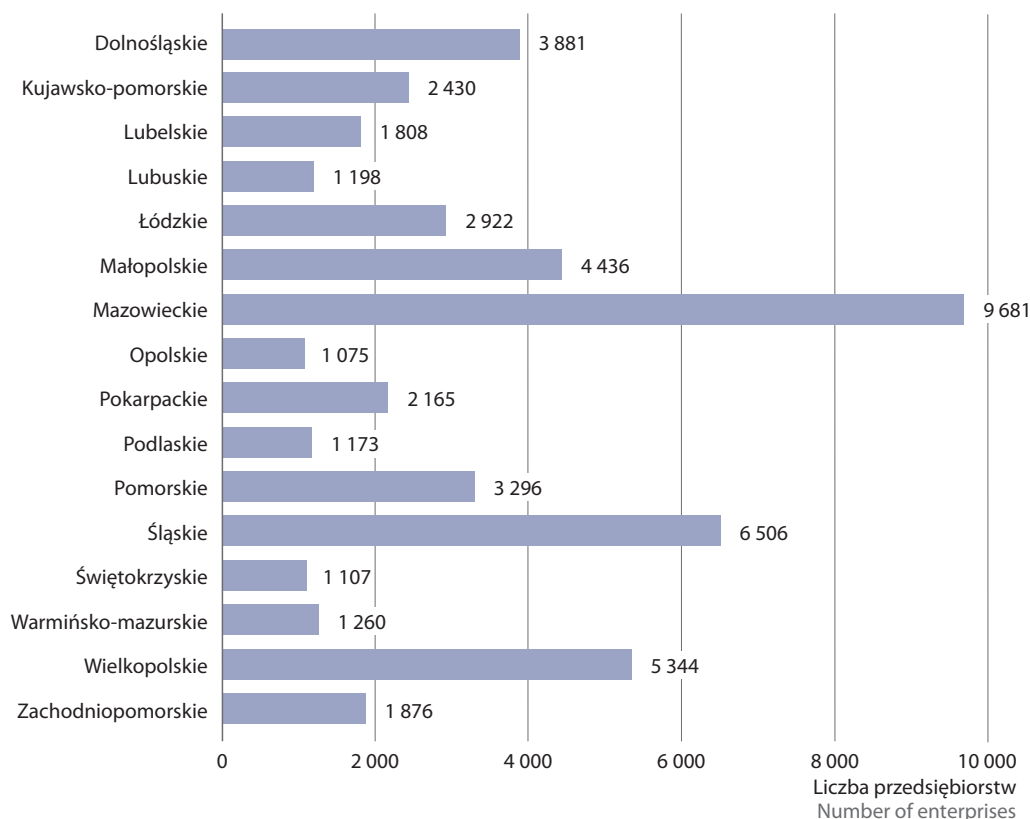
Chart 1. Number of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019



Z ogólnej liczby przedsiębiorstw objętych badaniem 19,3% (9 681 jednostek) miało swoją siedzibę w województwie mazowieckim, 13,0% (6 506 jednostek) w województwie śląskim, 10,7% (5 344 jednostek) w województwie wielkopolskim, 8,8% (4 436 jednostek) w województwie małopolskim. Najmniej podmiotów było zlokalizowanych w województwie opolskim – 2,1% (1 075 jednostek), świętokrzyskim – 2,2% (1 107 jednostek), podlaskim – 2,3% (1 173 jednostek).

Wykres 2. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.

Chart 2. Number of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019

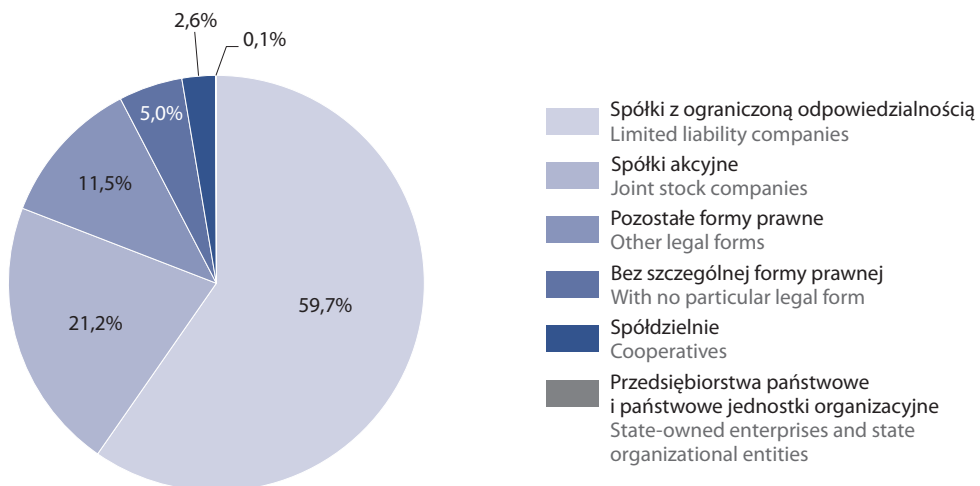


Na dzień 31 XII 2019 r. liczba pracujących w podmiotach prowadzących księgi rachunkowe wynosiła 5 564 tys. osób (5 464 tys. w 2018 r.), z tego najczęściej pracujących wykazały spółki z ograniczoną odpowiedzialnością – 59,7% i spółki akcyjne – 21,2%.

W przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 250 i więcej osób pracowało 3 261 tys. osób (58,6% pracujących w podmiotach prowadzących księgi rachunkowe). W przedsiębiorstwach średnich pracowało 1 552 tys. osób (27,9%), a w małych – 751 tys. osób (13,5%).

Wykres 3. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według form prawnych w 2019 r.

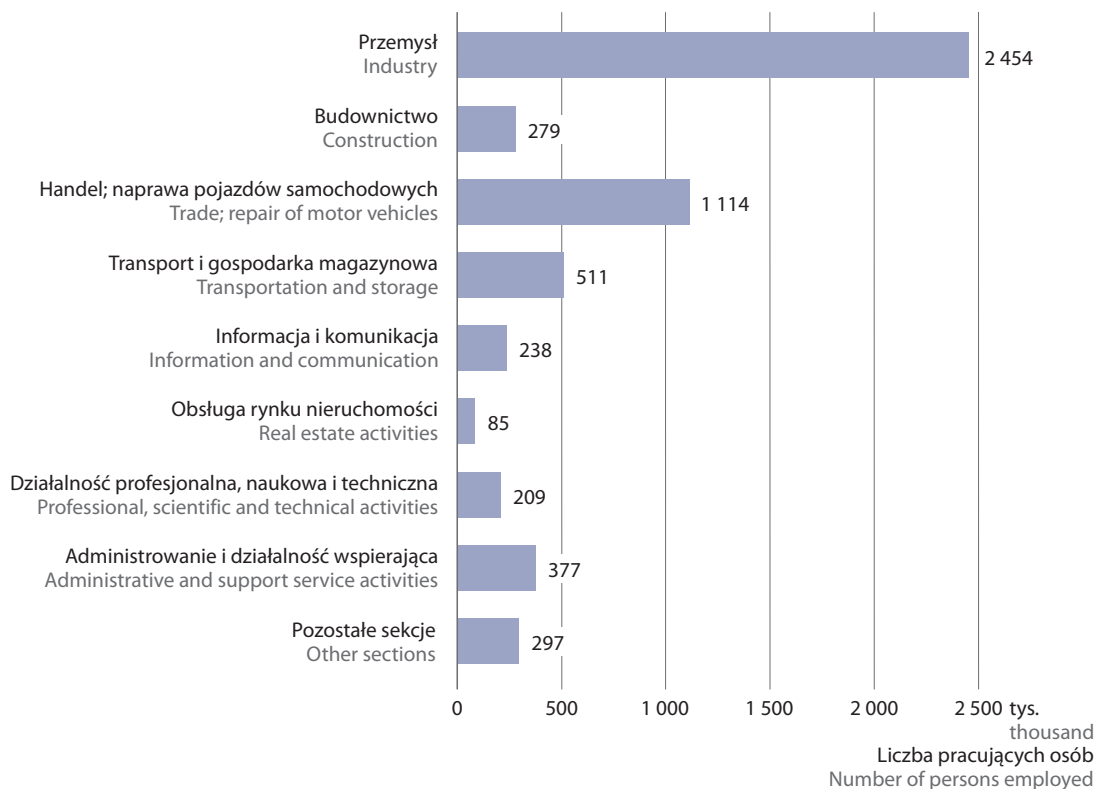
Chart 3. Number of persons employed in non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by legal form in 2019



Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach zajmujących się przetwórstwem przemysłowym – 37,4% (2 080 tys. osób) oraz handlem; naprawą pojazdów samochodowych – 20,0% (1 114 tys. osób).

Wykres 4. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.

Chart 4. Number of persons employed in non-financial enterprises employing 10 or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019

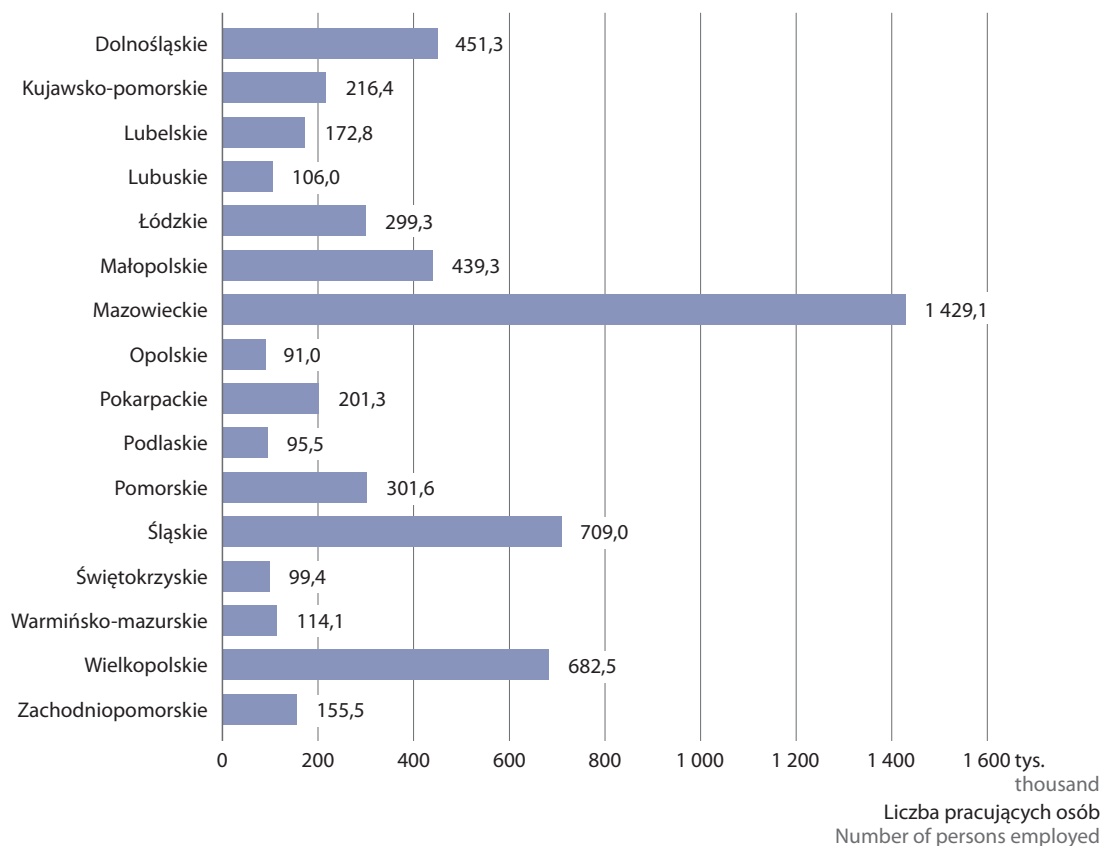


Pod względem liczby pracujących dominowały przedsiębiorstwa mające siedzibę w województwach: mazowieckim – 25,7% (1 429 tys.), śląskim – 12,7% (709 tys.) i wielkopolskim – 12,3% (682 tys.), najmniej osób pracowało w podmiotach prowadzących księgi rachunkowe w województwie opolskim 1,6% (91 tys.).

W przeciętnym badanym podmiocie prowadzącym księgi rachunkowe według stanu na koniec 2019 roku pracowało 111 osób, w podmiocie dużym – 870 osób, w średnim – 107 osób, małym – 23 osoby.

Wykres 5. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.

Chart 5. Number of persons employed in non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019



1.2. Bilans

1.2. Balance sheet

Aktywa

Assets

AKTYWA stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiorów przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe. Od 1 stycznia 2016 r. aktywa obejmują także należne wpłaty na kapitał podstawowy oraz udziały (akcje) własne.

AKTYWA TRWAŁE obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe. Od 1 stycznia 2019 r. aktywa trwałe obejmują także aktywa z tytułu praw do użytkowania.

RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE obejmują środki trwałe, środki trwałe w budowie oraz zaliczki na środki trwałe w budowie.

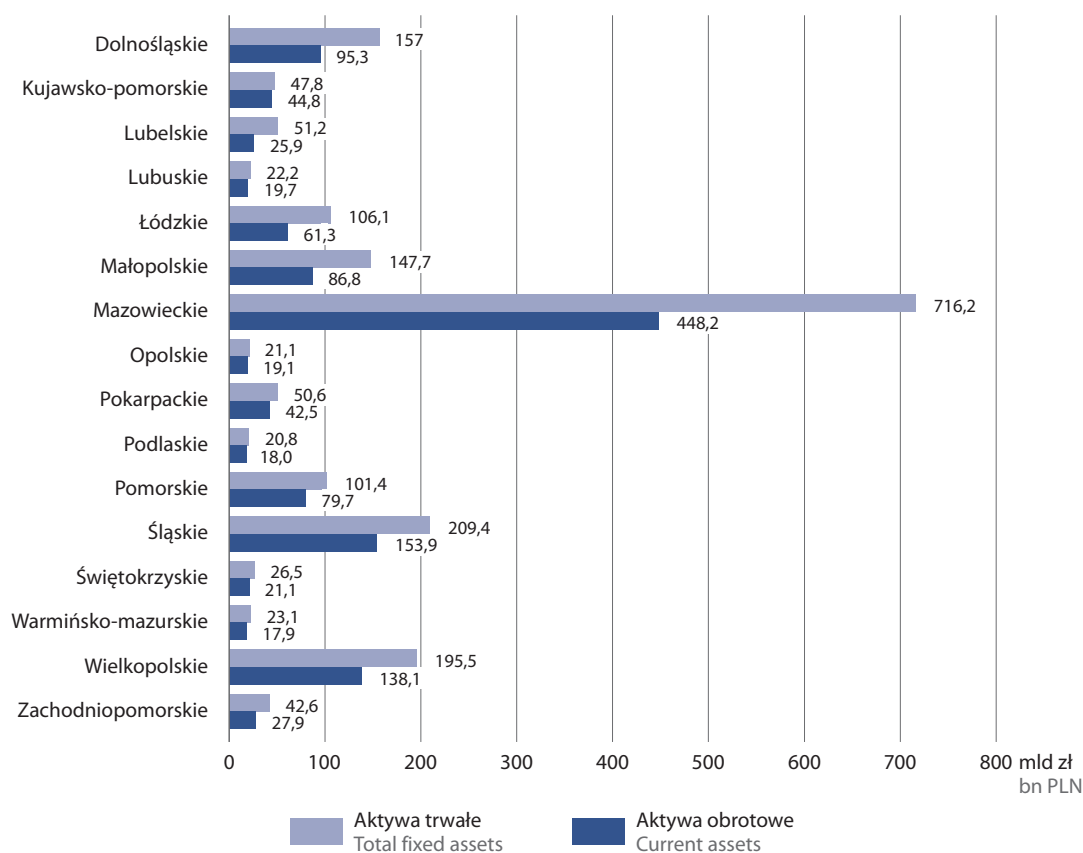
Wartość aktywów badanych podmiotów na dzień 31 grudnia 2019 r. wyniosła 3 243,3 mld zł, z tego 59,8% stanowiły aktywa trwałe, a 40,1% aktywa obrotowe, należne wpłaty na kapitał podstawowy i udziały (akcje) własne stanowiły łącznie 0,1%. Biorąc pod uwagę klasę wielkości przedsiębiorstw mierzoną liczbą pracujących, 65,1% wartości aktywów ogółem posiadały jednostki duże (o liczbie pracujących 250 i więcej osób), 22,4% jednostki średnie (o liczbie pracujących 50–249 osób), a 12,5% jednostki małe (o liczbie pracujących 10–49 osób).

Najwyższe aktywa odnotowano w przetwórstwie przemysłowym – 32,8% (1 064,0 mld zł) oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 17,3% (562,3 mld zł).

Podmioty w województwach mazowieckim, śląskim i wielkopolskim posiadały odpowiednio 36,0%, 11,2% i 10,3% aktywów należących do badanej zbiorowości. Najniższy poziom aktywów odnotowano w województwach: opolskim, podlaskim (w każdym po 1,2%).

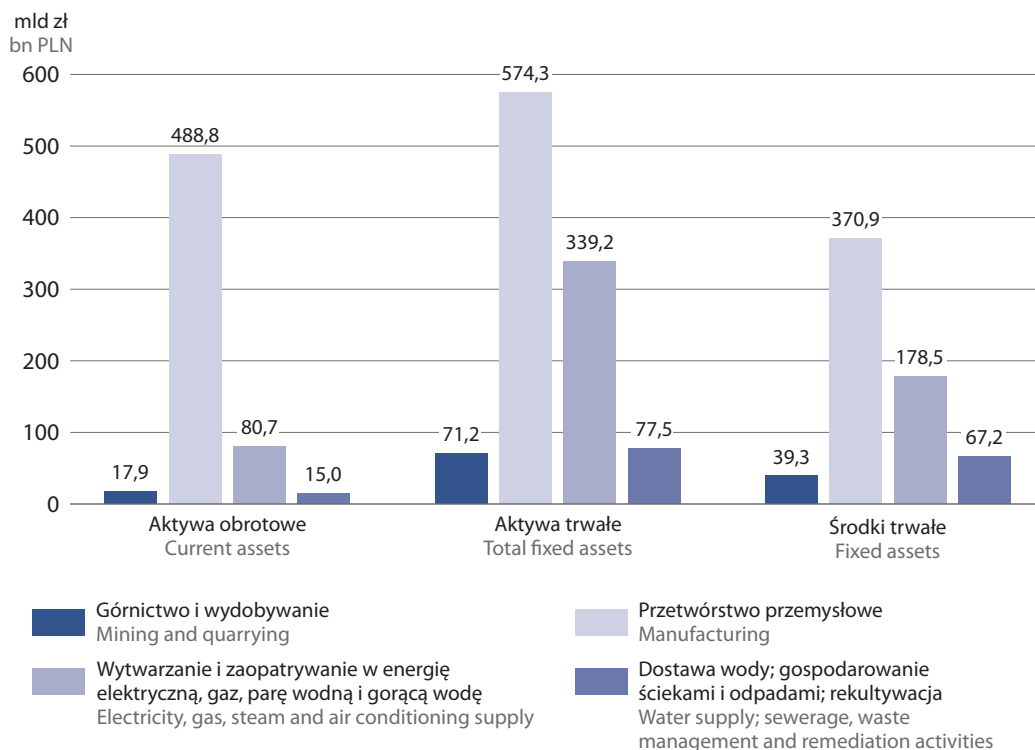
Wykres 6. Aktywa trwałe i obrotowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.

Chart 6. Total fixed assets and current assets of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019



Wykres 7. Aktywa trwałe i obrotowe oraz środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych prowadzących działalność gospodarczą w zakresie przemysłu o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe w 2019 r.

Chart 7. Total fixed assets, current assets and fixed assets of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers in section Industry in 2019



Aktywa trwałe

Total fixed assets

ŚRODKI TRWAŁE to rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznego użytkowania dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki. Zalicza się do nich w szczególności: grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu), budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej (w tym spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu mieszkalnego i spółdzielcze prawo do lokalu użytkowego), maszyny i urządzenia techniczne, środki transportu, inne środki trwałe (narzędzia, przyrządy, ruchomości, wyposażenie, inwentarz żywy).

Aktywa trwałe badanych podmiotów osiągnęły wartość 1 939,2 mld zł. W strukturze aktywów trwałych 64,5% stanowiły rzeczowe aktywa trwałe (głównie środki trwałe), 23,3% – inwestycje długoterminowe, 6,5% – wartości niematerialne i prawne, 1,3% – należności długoterminowe, 3,0% – długoterminowe rozliczenia międzyokresowe oraz 1,4% – aktywa z tytułu praw do użytkowania.

Największa część aktywów trwałych była w posiadaniu spółek akcyjnych – 47,7% oraz spółek z ograniczoną odpowiedzialnością – 42,5%. Do spółdzielni należało 3,0% aktywów trwałych, do przedsiębiorstw państwowych i państwowych jednostek organizacyjnych – 0,1%, a do pozostałych jednostek organizacyjnych – 6,7%.

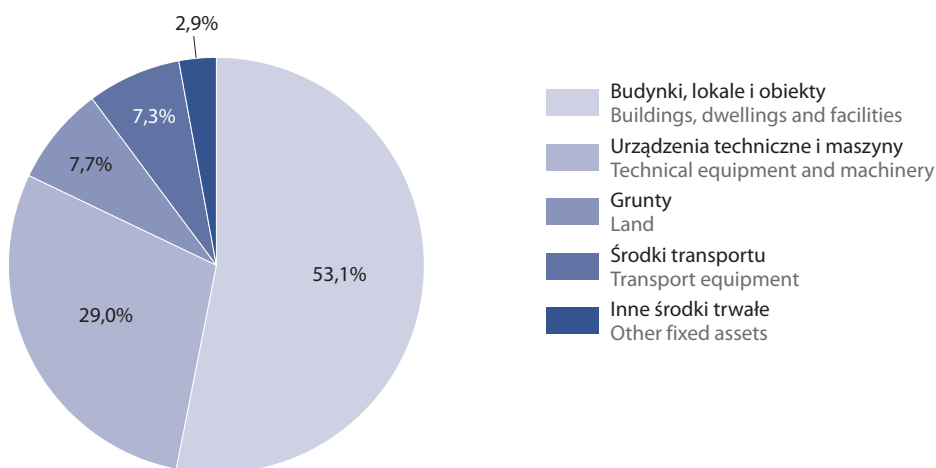
Przedsiębiorstwa duże (o liczbie pracujących 250 i więcej osób) były w posiadaniu 70,3% aktywów trwałych, 19,6% należało do przedsiębiorstw średnich (o liczbie pracujących 50–249 osób), a 10,1% do przedsiębiorstw małych (o liczbie pracujących 10–49 osób).

Najwięcej aktywów trwałych zgromadzono w przetwórstwie przemysłowym – 29,6% i w sekcji wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę – 17,5%. W podziale na działy przetwórstwa przemysłowego najwyższy poziom aktywów trwałych odnotowano w produkcji artykułów spożywczych (14,0%), produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (10,4%) oraz w produkcji koks i produktów rafinacji ropy naftowej (9,0%).

Podmioty mające siedzibę na terenie województwa mazowieckiego były w posiadaniu 36,9% aktywów trwałych, śląskiego – 10,8% i wielkopolskiego – 10,1%, natomiast najniższy poziom aktywów trwałych odnotowano w województwie podlaskim, opolskim i lubuskim (po 1,1%).

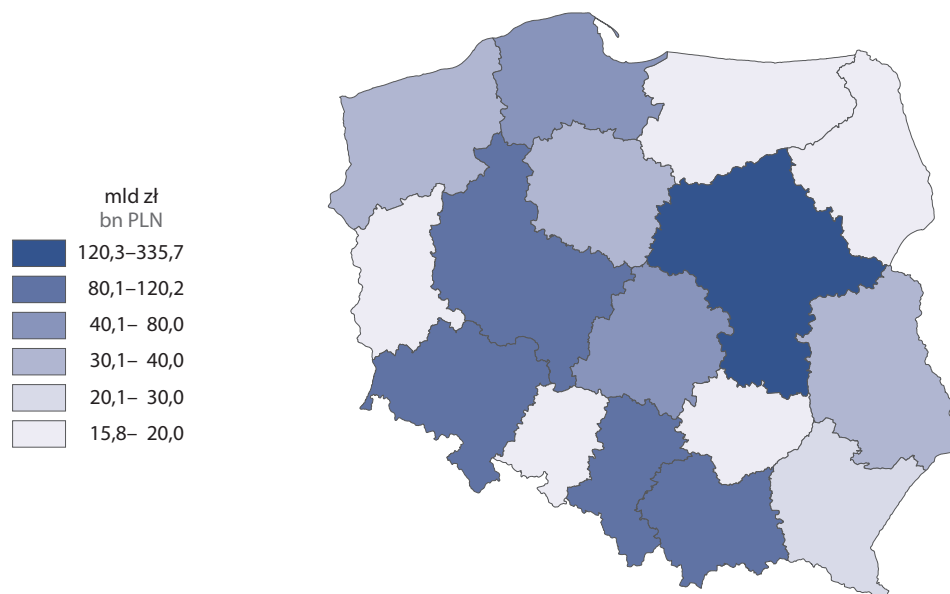
Wykres 8. Środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według grup rodzajowych w 2019 r.

Chart 8. Fixed assets of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by type of group of fixed assets in 2019



Mapa 1. Środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.

Map 1. Fixed assets of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019



Aktywa obrotowe

Current assets

ZAPASY to rzeczowe składniki aktywów obrotowych, do których zalicza się: materiały – surowce, materiały podstawowe i pomocnicze, półfabrykaty obcej produkcji, opakowania, części zamienne i odpady; produkty gotowe – wyroby gotowe, wykonane usługi, zakończone roboty, w tym także budowlano-montażowe, prace naukowo-badawcze, prace projektowe, geodezyjno-kartograficzne, itp.; półprodukty i produkty w toku – produkcję niezakończoną, tj. produkcję (usługi, w tym roboty budowlane) w toku oraz półfabrykaty (półprodukty) własnej produkcji; towary – rzeczowe składniki majątku obrotowego nabyte w celu odsprzedaży w niezmienionej postaci; zaliczki na poczet dostaw zapasów.

NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług (bez względu na termin ich zapłaty) oraz całość lub część należności z innych tytułów nie zaliczanych do aktywów finansowych, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

INWESTYCJE KRÓTKOTERMINOWE obejmują krótkoterminowe (obrotowe) aktywa finansowe, w szczególności udziały i akcje, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki, inne krótkoterminowe aktywa finansowe, środki pieniężne i inne aktywa pieniężne; oraz inne inwestycje krótkoterminowe.

KRÓTKOTERMINOWE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE obejmują podlegające rozliczeniu w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów i rozliczenia międzyokresowe przychodów jako odpowiednik przychodów niebędących jeszcze na dzień bilansowy należnościami z prawnego punktu widzenia.

Aktywa obrotowe na dzień 31 grudnia 2019 r. wyniosły 1 300,3 mld zł. W strukturze aktywów obrotowych 41,7% stanowiły należności krótkoterminowe (w tym głównie należności z tytułu dostaw i usług), 28,8% – zapasy, 26,6% – inwestycje krótkoterminowe (w tym głównie krótkoterminowe aktywa finansowe) i 2,9% – krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe. Jednostki duże posiadały 57,4% aktywów obrotowych, średnie – 26,4%, a małe – 16,2%.

Tablica 1. Aktywa obrotowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.

Table 1. Current assets of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Aktywa obrotowe ogółem Total current assets	Zapasy Stocks	Należności krótkoterminowe Short-term receivables	W tym: Of which:	Inwestycje krótkoterminowe Short-term investments	W tym: Of which:
				z tytułu dostaw i usług resulting from deliveries and services		krótkoterminowe short-term financial assets
w mln zł in million PLN						
OGÓŁEM TOTAL	1 300 323,4	374 400,0	541 532,2	440 525,2	346 200,6	307 919,9
Przemysł Industry	602 301,0	191 414,4	252 138,4	203 014,7	146 365,9	127 371,0
Budownictwo Construction	101 467,5	24 233,2	42 014,1	34 061,2	27 154,5	26 048,4
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	351 671,2	139 563,3	134 754,7	115 157,7	72 391,4	61 109,6
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	65 882,3	3 843,8	32 340,1	25 378,0	27 794,7	27 051,6
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	7 037,6	497,9	1 874,1	1 076,0	4 534,7	4 234,7
Informacja i komunikacja Information and communication	51 538,8	3 651,0	29 220,4	25 572,4	15 535,1	14 882,9
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	31 284,8	6 803,1	4 643,0	3 259,9	16 955,9	14 732,2
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	40 508,9	2 031,5	19 761,7	15 951,7	15 906,5	14 410,3
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	35 826,2	1 609,2	19 341,0	12 763,1	13 396,0	12 255,7
Edukacja Education	898,0	36,1	291,0	210,5	531,3	509,0
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	7 323,5	421,2	3 812,4	3 148,7	2 848,8	2 732,0
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	3 146,5	114,5	608,7	315,5	2 318,4	2 208,3
Pozostała działalność usługowa Other service activities	1 437,1	180,6	732,9	615,7	467,5	374,0

Największe wartości aktywów obrotowych skupiły jednostki mające siedzibę w województwach: mazowieckim – 34,5%, śląskim – 11,8% i wielkopolskim – 10,6%. Najniższy udział w aktywach obrotowych analizowanych przedsiębiorstw odnotowano w województwach warmińsko mazurskim i podlaskim (po 1,4%).

Pasywa

Total equity and liabilities

PASYWA obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY wykazywany według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmuje: kapitał (fundusz) podstawowy, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

W strukturze pasywów 48,4% stanowiły kapitały (fundusze) własne, a 51,6% zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Kapitały

Capitals

Kapitały (fundusze) własne badanych przedsiębiorstw na koniec 2019 r. wyniosły 1 570,5 mld zł. Do jednostek dużych należało 64,7% kapitałów (funduszy) własnych, do średnich – 22,6%, a do małych – 12,7%. W skład kapitałów (funduszy) własnych wchodziły: kapitały (fundusze) podstawowe w wysokości 596,4 mld zł, kapitały (fundusze) zapasowe w wysokości 685,3 mld zł, kapitały (fundusze) z aktualizacji wyceny o wartości 16,9 mld zł, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe w kwocie 184,2 mld zł, ujemny wynik finansowy z lat ubiegłych wynoszący 32,9 mld zł, dodatni wynik finansowy netto roku obrotowego w wysokości 134,7 mld zł, oraz odpisy z zysków netto w ciągu roku obrotowego o wartości minus 14,1 mld zł.

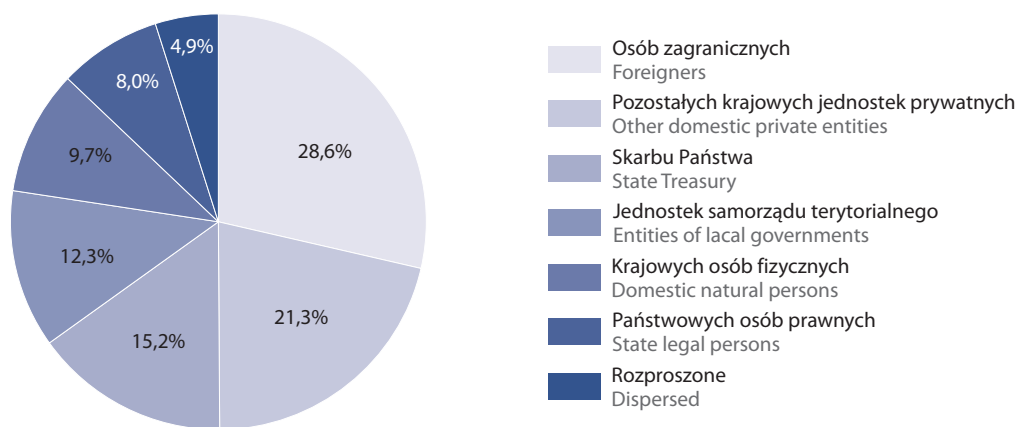
Tablica 2. Struktura pasywów przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.

Table 2. Structure of total equity and liabilities of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Ogółem pasywa=100 Total equity and liabilities=100			
	kapitały (fundusze) własne share equity (fund)	zobowiązania i rezerwy na zobowiązania razem liabilities and provisions for liabilities	zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities
OGÓŁEM TOTAL	48,4	51,6	14,6	27,8
Przemysł Industry	53,5	46,5	13,0	25,1
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	49,0	51,0	16,4	18,8
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	52,5	47,5	11,0	31,0
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	56,3	43,7	18,0	14,9
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	56,0	44,0	10,0	9,8
Budownictwo Construction	38,1	61,9	9,1	42,0
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	40,9	59,1	9,4	44,8
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	32,8	67,2	19,7	18,2
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	52,8	47,2	28,4	14,7
Informacja i komunikacja Information and communication	52,4	47,6	23,3	17,0
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	64,7	35,3	17,5	12,6
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	53,8	46,2	13,4	24,3
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	20,9	79,1	40,2	33,9
Edukacja Education	41,4	58,6	12,2	30,6
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	46,7	53,3	21,0	19,3
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	39,5	60,5	29,5	21,7
Pozostała działalność usługowa Other service activities	41,9	58,1	28,5	22,8

Wykres 9. Kapitał zakładowy przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według form własności w 2019 r.

Chart 9. Share capital of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by ownership form in 2019



Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania

Liabilities and provisions for liabilities

ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada powyżej 12 miesięcy po dniu bilansowym.

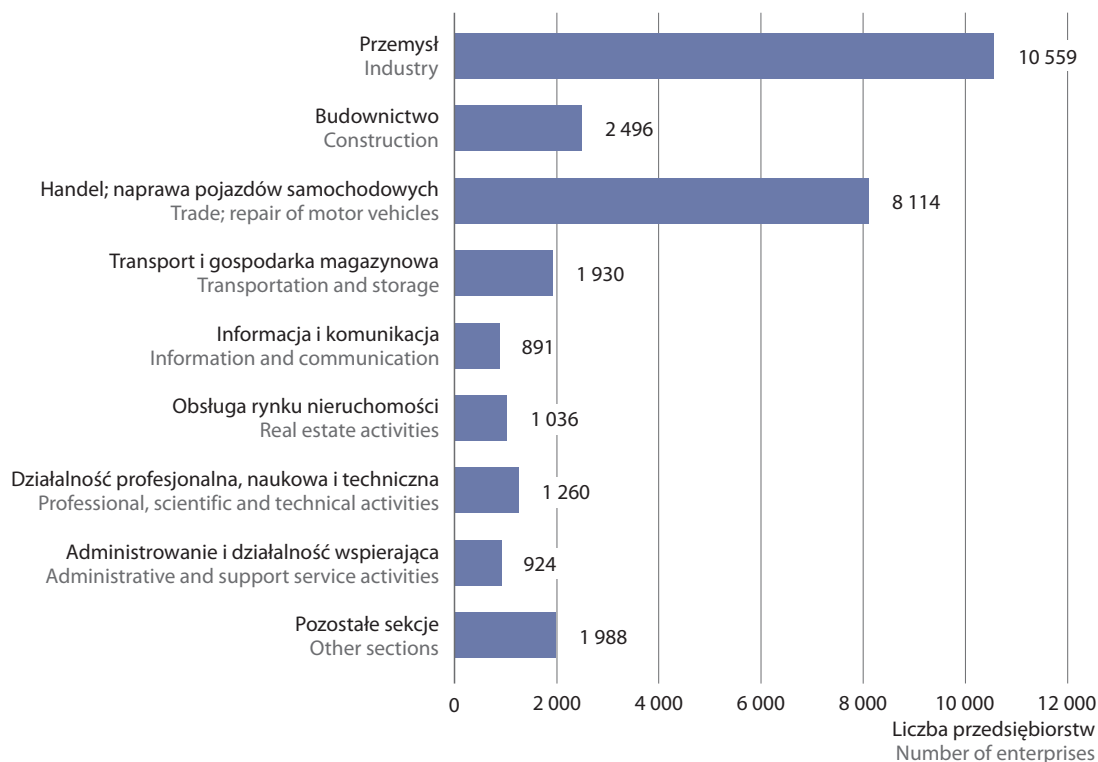
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE ((bez funduszy specjalnych) obejmują ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub tę część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania na koniec roku wyniosły 1 672,8 mld zł, z czego zobowiązania krótkoterminowe stanowiły 53,9% (901,4 mld zł), a zobowiązania długoterminowe 28,3% (473,1 mld zł). Wartość rezerw na zobowiązania osiągnęła stan 133,1 mld zł (w tym 26,5 mld zł stanowiły rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego).

Zadłużenie przedsiębiorstw niefinansowych z tytułu długo- i krótkoterminowych kredytów i pożyczek wyniosło 515,1 mld zł. Z ogólnej liczby podmiotów objętych badaniem 58,2%, tj. 29 198 jednostek korzystało z kredytów i pożyczek, w tym 21 536 jednostek z kredytów bankowych (krajowych i zagranicznych).

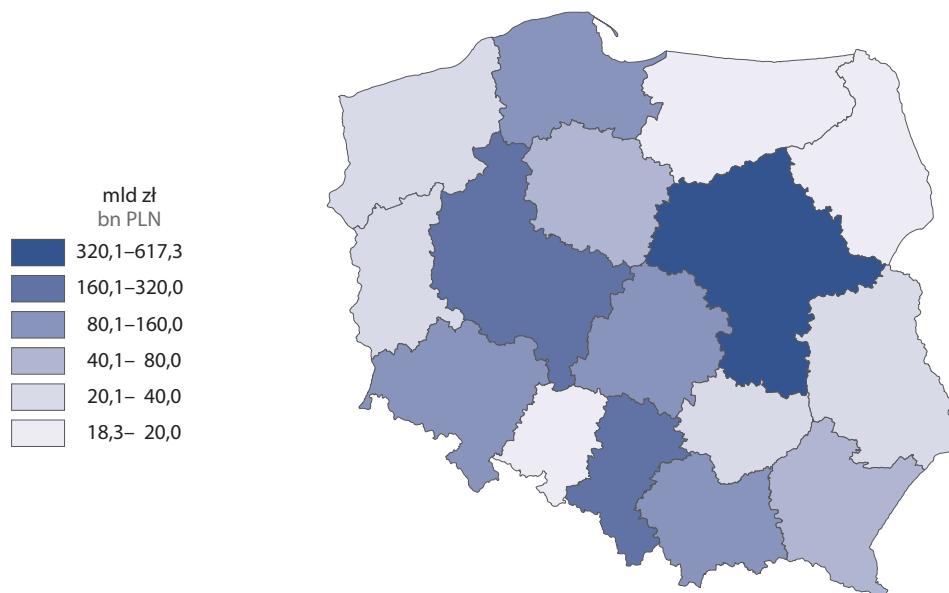
Wykres 10. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe korzystających z kredytów i pożyczek według sekcji PKD w 2019 r.

Chart 10. Number of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers benefiting from credits and loans by NACE section in 2019



Mapa 2. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.

Map 2. Liabilities and provisions for liabilities of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019



Tablica 3. Wartość kredytów i pożyczek zaciągniętych przez przedsiębiorstwa niefinansowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzące księgi rachunkowe według sekcji PKD stan na 31 XII 2019 r.

Table 3. Value of credits and loans drawn by non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section as of 31 XII 2019

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Kredyty i pożyczki Credits and loans			Kredyty bankowe (krajowe i zagraniczne) Bank credits (domestic and foreign)			Kredyty i pożyczki zagraniczne Foreign credits and loans
	ogółem total	długoterminowe long-term	krótkoterminowe short-term	ogółem total	długoterminowe long-term	krótkoterminowe short-term	
	w mln zł in million PLN						
OGÓŁEM TOTAL	515 106,0	320 987,4	194 118,6	302 284,4	184 998,9	117 285,5	142 079,6
Przemysł Industry	237 743,1	143 621,0	94 122,1	124 379,9	74 386,3	49 993,6	69 520,9
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	8 282,5	6 092,7	2 189,8	3 462,0	2 962,2	499,8	4 110,7
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	167 922,9	91 489,5	76 433,4	94 618,5	50 725,1	43 893,4	54 848,0
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	52 135,6	38 886,0	13 249,6	22 031,6	17 516,6	4 515,0	8 998,0
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	9 402,1	7 152,8	2 249,3	4 267,8	3 182,4	1 085,4	1 564,2
Budownictwo Construction	15 388,5	6 311,2	9 077,3	8 359,4	2 983,1	5 376,3	3 084,7
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	82 693,5	35 099,8	47 593,7	55 382,3	22 105,5	33 276,8	17 655,0
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	32 966,1	26 520,8	6 445,3	27 360,3	22 649,4	4 710,9	3 504,2
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	8 376,9	7 144,0	1 232,8	5 503,0	4 897,9	605,1	1 299,6
Informacja i komunikacja Information and communication	39 714,8	33 369,1	6 345,7	20 961,9	16 632,0	4 329,9	17 856,4
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	21 756,4	18 964,6	2 791,8	10 070,6	8 659,5	1 411,1	8 204,3
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	17 745,1	11 341,2	6 403,9	7 817,0	5 257,6	2 559,4	3 832,6
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	49 176,3	31 052,7	18 123,6	37 986,6	23 905,0	14 081,6	14 918,2
Edukacja Education	336,8	183,5	153,2	168,9	116,1	52,8	60,9
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	5 514,2	4 534,8	979,5	2 352,4	1 808,9	543,5	1 240,2
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	3 048,6	2 443,7	605,0	1 594,8	1 381,1	213,7	895,4
Pozostała działalność usługowa Other service activities	645,7	401,0	244,7	347,3	216,6	130,7	7,4

1.3. Rachunek zysków i strat

1.3. Profit and loss account

Przychody ogółem

Total revenues

PRZYCHODY OGÓŁEM (PRZYCHODY Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport (eksport) obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych.

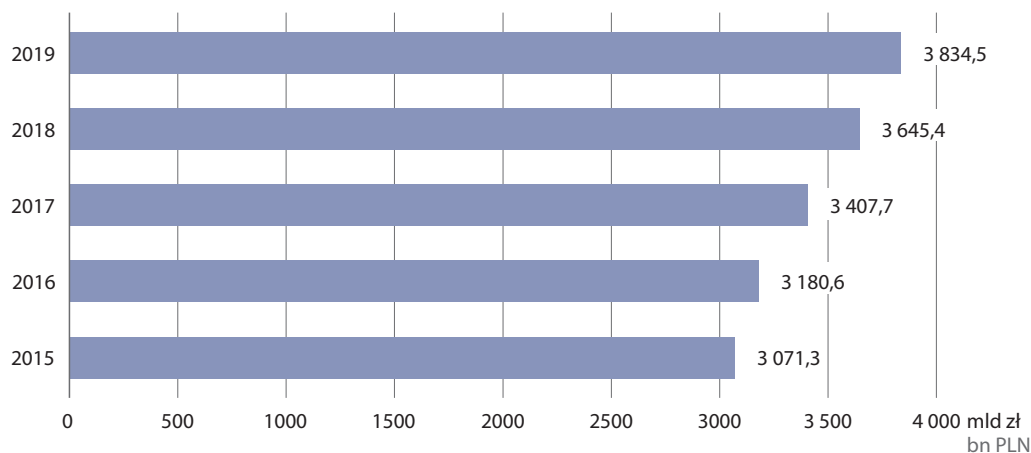
POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

PRZYCHODY FINANSOWE to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Przychody ogółem badanych podmiotów wyniosły 3 834,5 mld zł (wobec 3 645,4 mld zł w 2018 r.). W strukturze tych przychodów 56,5% stanowiły przychody ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług), natomiast 40,9% – przychody ze sprzedaży towarów i materiałów. Pozostałe przychody operacyjne stanowiły 1,5%, a przychody finansowe 1,1% przychodów ogółem.

Wykres 11. Przychody ogółem przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe

Chart 11. Total revenues of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers

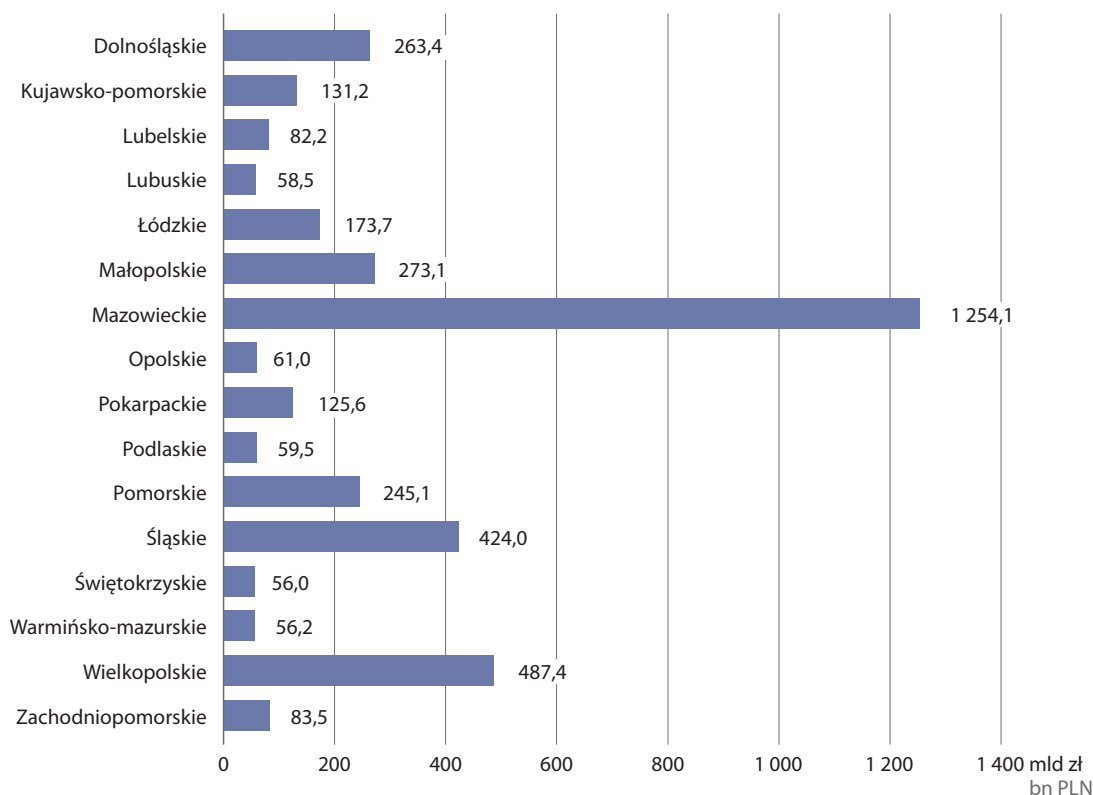


Przychody ogółem uzyskane przez przedsiębiorstwa duże wyniosły 2 327,5 mld zł i stanowiły 60,7% przychodów wszystkich badanych przedsiębiorstw. Jednostki średnie (o liczbie pracujących 50–249 osób) uzyskały 24,9%, a małe (o liczbie pracujących 10–49 osób) – 14,4% ogółu przychodów ogółem.

Największe przychody ogółem wykazały przedsiębiorstwa zlokalizowane w województwach mazowieckim (32,7%), wielkopolskim (12,7%) oraz śląskim (11,1%), a najmniejsze (po 1,5%) w województwach: lubuskim, świętokrzyskim i warmińsko-mazurskim.

Wykres 12. Przychody ogółem przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.

Chart 12. Total revenues of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019



Najwyższe przychody ogółem uzyskały podmioty zaangażowane w działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego – 1 412,7 mld zł, co stanowiło 36,8% przychodów wszystkich badanych podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Przychody podmiotów z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych wyniosły 1 315,5 mld zł, tj. 34,3% ogółu badanych podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

W ramach sekcji przetwórstwo przemysłowe najwyższe przychody osiągnięto w działach produkcja artykułów spożywczych – 16,4% (232,3 mld zł) oraz produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – 12,1% (170,4 mld zł).

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport

Revenues from sale of products, goods and materials for export

PRZYCHODY NETTO ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport (eksport) obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych.

Przychody ze sprzedaży na eksport wykazało 38,9% badanych przedsiębiorstw, a ich udział w przychodach ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wszystkich badanych podmiotów wyniósł 23,4%.

Tablica 4. Sprzedaż na eksport przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.

Table 4. Sale for export of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Sprzedaż produktów lub towarów i materiałów na eksport Sale for export of products or goods and materials		
	liczba przedsiębiorstw number of enterprises	przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport w mln zł revenues from the sale of products, goods and materials for export in million PLN	% udział w przychodach ze sprzedaży ogółem % share in revenues from total sale
OGÓŁEM TOTAL	19 535	874 409,1	23,4
Przemysł Industry	9 840	650 843,7	38,4
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	79	18 328,4	34,3
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	9 582	624 487,9	45,1
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	40	6 431,9	2,9
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	139	1 595,5	4,2
Budownictwo Construction	562	8 282,8	4,8
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	5 035	101 040,3	7,8
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	1 374	48 873,3	26,7
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	37	165,4	0,8
Informacja i komunikacja Information and communication	1 024	29 640,3	23,9
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	70	668,7	1,9
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	1 042	25 186,6	34,7
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	393	8 074,5	11,6
Edukacja Education	28	101,8	4,6
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	70	510,7	1,7
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	18	152,8	0,6
Pozostała działalność usługowa Other service activities	42	868,1	17,8

Tablica 4. Sprzedaż na eksport przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r. (cd.)

Table 4. Sale for export of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019 (cont.)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Sprzedaż produktów na eksport Sale for export of products		
	liczba przedsiębiorstw number of enterprises	przychody ze sprzedaży produktów na eksport w mln zł revenues from the sale of products, goods and materials for export in million PLN	% udział w przychodach ze sprzedaży ogółem % share in revenues from total sale
OGÓŁEM TOTAL	16 435	720 586,0	19,3
Przemysł Industry	9 619	578 692,7	34,1
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	77	15 448,4	28,9
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	9 397	560 523,0	40,5
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	30	1 589,7	0,7
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	115	1 131,6	3,0
Budownictwo Construction	500	8 027,1	4,7
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	2 318	23 227,3	1,8
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	1 354	47 972,3	26,2
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	33	138,2	0,6
Informacja i komunikacja Information and communication	1 009	28 663,2	23,1
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	63	636,6	1,9
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	1 016	24 056,4	33,1
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	373	7 644,2	11,0
Edukacja Education	25	101,2	4,5
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	69	509,5	1,7
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	16	145,5	0,6
Pozostała działalność usługowa Other service activities	40	771,7	15,8

Tablica 4. Sprzedaż na eksport przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r. (dok.)

Table 4. Sale for export of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019 (cont.)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Sprzedaż towarów i materiałów na eksport Sale for export of goods and materials		
	liczba przedsiębiorstw number of enterprises	przychody ze sprzedaży towarów i materiałów na eksport w mln zł revenues from the sale of products, goods and materials for export in million PLN	% udział w przychodach ze sprzedaży ogółem % share in revenues from total sale
OGÓŁEM TOTAL	9 463	153 823,1	4,1
Przemysł Industry	4 377	72 150,8	4,3
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	25	2 879,9	5,4
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	4 274	63 964,9	4,6
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	18	4 842,2	2,2
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	60	463,8	1,2
Budownictwo Construction	165	255,7	0,1
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	4 426	77 813,1	6,0
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	169	900,9	0,5
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	10	27,3	0,1
Informacja i komunikacja Information and communication	131	977,1	0,8
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	12	32,1	0,1
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	85	1 130,2	1,6
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	64	430,3	0,6
Edukacja Education	4	0,6	0,0
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	3	1,3	0,0
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	3	7,3	0,0
Pozostała działalność usługowa Other service activities	14	96,4	2,0

Koszty ogółem

Total costs

KOSZTY OGÓŁEM (KOSZTY UZYSKANIA PRZYCHODÓW Z CAŁOKSZTAŁTU DZIAŁALNOŚCI) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

KOSZTY SPRZEDANYCH PRODUKTÓW, TOWARÓW I MATERIAŁÓW obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

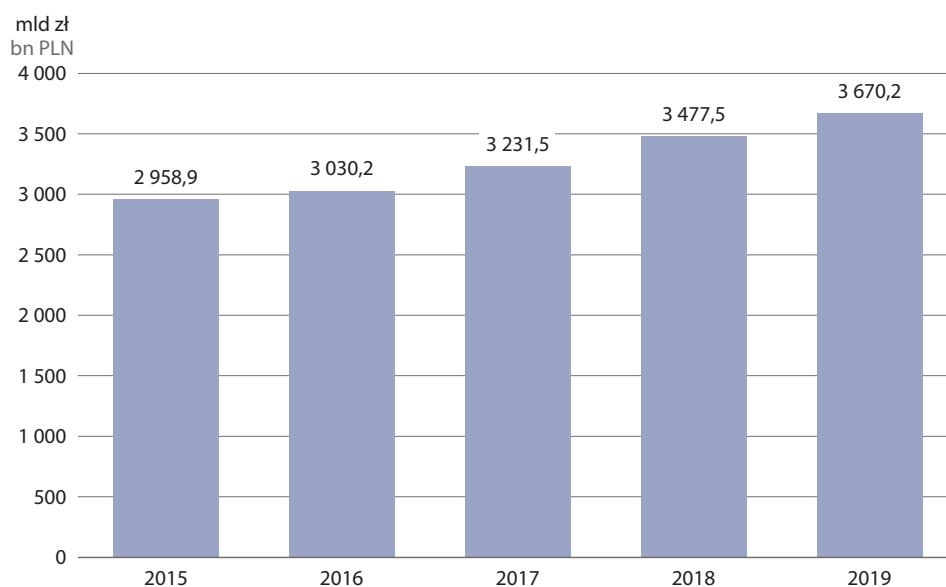
POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

KOSZTY FINANSOWE to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Koszty ogółem w roku 2019 wyniosły 3 670,2 mld zł (3 477,5 mld zł w 2018 r.).

Wykres 13. Koszty ogółem przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe

Chart 13. Total costs of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers



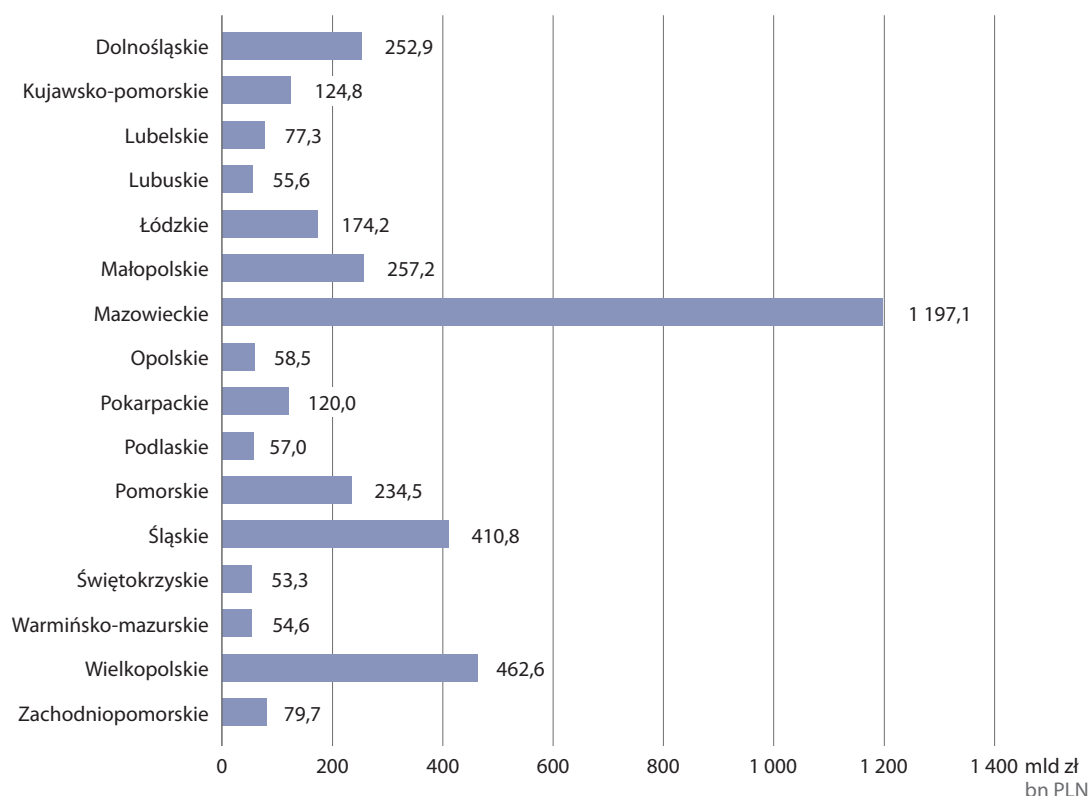
W strukturze kosztów ogółem 97,2% stanowiły koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów (z tego 35,3% to wartość sprzedanych towarów i materiałów i 61,9% – koszt własny sprzedanych produktów), a pozostałe koszty operacyjne i koszty finansowe – po 1,4%.

Koszty ogółem poniesione przez przedsiębiorstwa duże wyniosły 2 235,4 mld zł i stanowiły 60,9% kosztów wszystkich badanych przedsiębiorstw. Jednostki średnie poniosły 24,9%, a małe 14,2% ogółu kosztów ogółem.

Największe koszty ogółem poniosły przedsiębiorstwa w województwach mazowieckim – 32,6%, wielkopolskim – 12,6% oraz śląskim – 11,2%, a najmniejsze (po 1,5%) w województwach świętokrzyskim, lubuskim i warmińsko-mazurskim.

Wykres 14. Koszty ogółem przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.

Chart 14. Total costs of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019



Wyniki finansowe

Financial results

WYNIK FINANSOWY BRUTTO oblicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

OBOWIĄZKOWE OBCIĄŻENIA WYNIKU FINANSOWEGO BRUTTO obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

WYNIK FINANSOWY NETTO to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Wynik finansowy brutto wyniósł 164,4 mld zł. Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto wyniosły 29,1 mld zł. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 135,3 mld zł. Zysk netto na koniec 2019 roku wykazało 41 448 przedsiębiorstw, tj. 82,6% ogółu badanych jednostek, a uzyskane przez nie przychody stanowiły 87,3% przychodów ogółem.

Tablica 5. Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.

Table 5. Financial results of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Wynik finansowy brutto (saldo) Gross financial result (balance)	Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto Obligatory encumbrances on gross financial result	Wynik finansowy netto (saldo) Net financial result (balance)	Liczba przedsiębiorstw wykazujących zysk netto Number of enterprises with net profit
	w mln zł	in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	164 377,4	29 051,5	135 325,8	41 448
Przemysł Industry	76 103,4	13 812,1	62 291,4	13 231
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	-102,0	960,5	-1 062,4	227
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	73 309,9	11 885,8	61 424,1	11 586
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	388,7	503,2	-114,5	299
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	2 506,8	462,6	2 044,2	1 119
Budownictwo Construction	10 963,4	1 722,2	9 241,1	4 227
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	39 867,8	7 096,1	32 771,7	11 655

Tablica 5. Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r. (dok.)

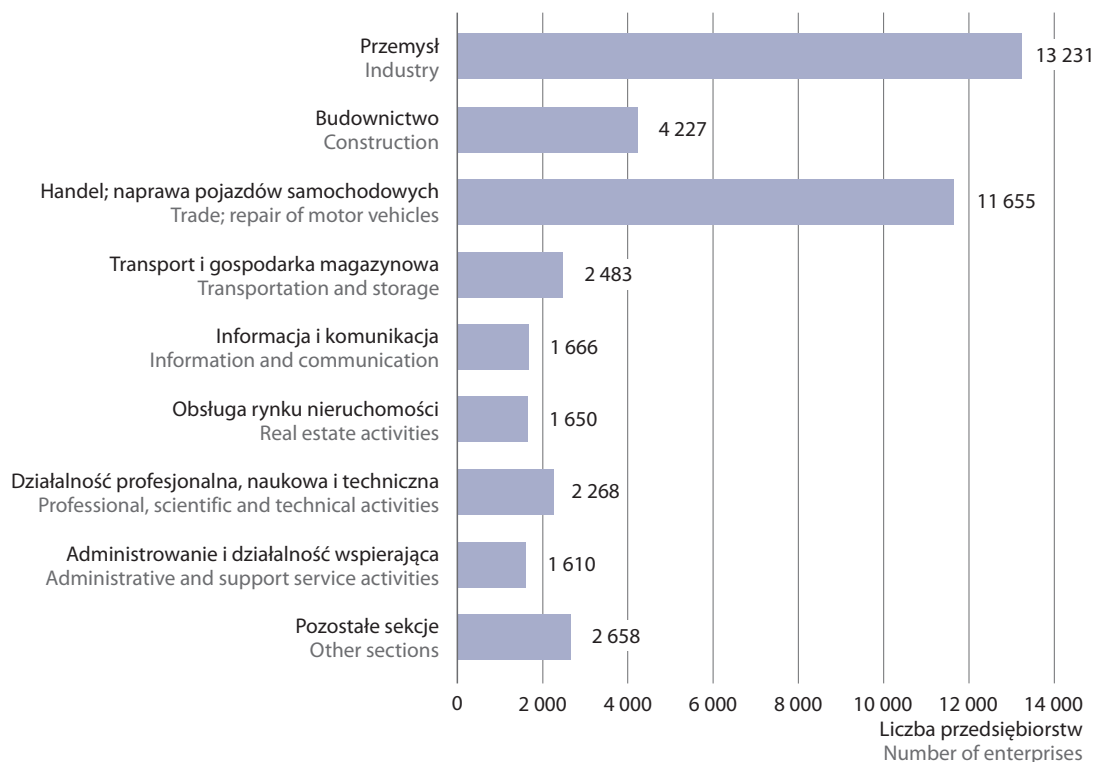
Table 5. Financial results of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019 (cont.)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Wynik finansowy brutto (saldo) Gross financial result (balance)	Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto Obligatory encumbrances on gross financial result	Wynik finansowy netto (saldo) Net financial result (balance)	Liczba przedsiębiorstw wykazujących zysk netto Number of enterprises with net profit
	w mln zł in million PLN			
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	8 615,1	1 474,2	7 140,9	2 483
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	1 876,1	251,9	1 624,2	849
Informacja i komunikacja Information and communication	11 802,2	2 251,0	9 551,2	1 666
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	3 140,5	573,4	2 567,1	1 650
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	6 642,1	822,3	5 819,8	2 268
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	3 566,9	610,9	2 956,0	1 610
Edukacja Education	161,5	19,6	141,9	266
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	827,5	195,3	632,3	1 277
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	476,6	150,0	326,6	125
Pozostała działalność usługowa Other service activities	334,2	72,5	261,7	141

Najwięcej podmiotów wykazujących zysk netto to jednostki prowadzące działalność w zakresie handlu; naprawy pojazdów samochodowych (28,1%) oraz przetwórstwa przemysłowego (27,9%). Wśród jednostek wykazujących zysk netto w przetwórstwie przemysłowym najwięcej było podmiotów prowadzących działalność w zakresie produkcji metalowych wyrobów gotowych z wyłączeniem maszyn i urządzeń oraz produkcji artykułów spożywczych.

Wykres 15. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe wykazujących zysk netto według sekcji PKD w 2019 r.

Chart 15. Number of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers with net profit by NACE section in 2019



Wskaźniki ekonomiczne

Economic indicators

WSKAŹNIK POZIOMU KOSZTÓW to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI OBROTU BRUTTO to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI OBROTU NETTO to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

WSKAŹNIK RENTOWNOŚCI AKTYWÓW to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów.

WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ I STOPNIA to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ II STOPNIA to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ III STOPNIA to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

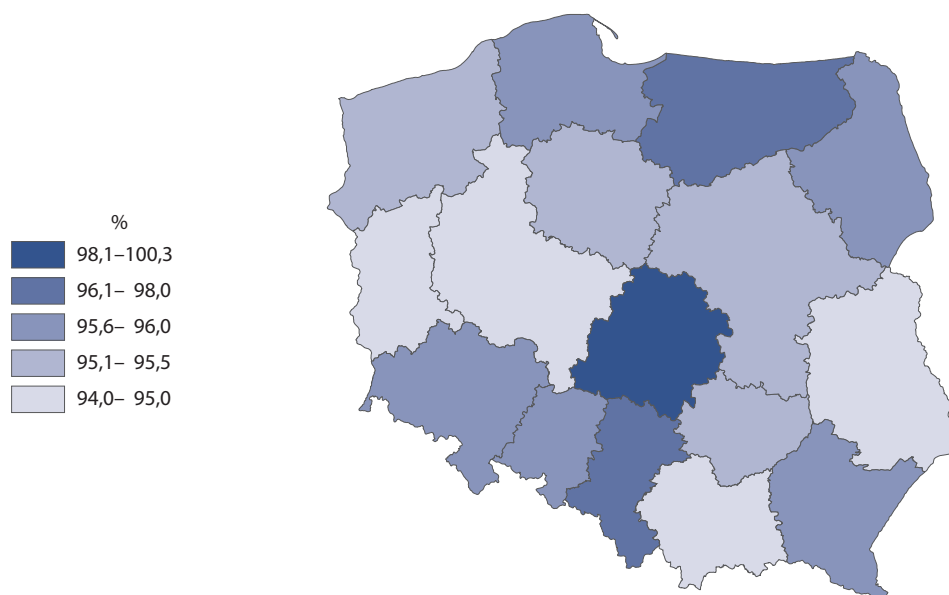
Wskaźnik poziomu kosztów ogółem podmiotów objętych analizą wyniósł 95,7%.

Najkorzystniejszy wskaźnik poziomu kosztów odnotowały podmioty prowadzące działalność profesjonalną, naukową i techniczną oraz w zakresie zakwaterowania i gastronomii (po 91,6%), a najłabszy – podmioty zaklasyfikowane do górnictwa i wydobywania (100,2%).

Wskaźnik poziomu kosztów w przetwórstwie przemysłowym wyniósł 94,8%, a w handlu; naprawie pojazdów samochodowych 97,0%.

Mapa 3. Wskaźnik poziomu kosztów przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.

Map 3. Cost level indicator of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019



Mniej korzystne wskaźniki poziomu kosztów od wskaźnika dla ogółu badanych podmiotów odnotowano między innymi w województwach: łódzkim – 100,3%, warmińsko mazurskim – 97,2%, a najkorzystniejsze w lubelskim – 94,0% oraz małopolskim – 94,2%.

Wskaźnik rentowności obrotu netto dla całej zbiorowości podmiotów analizowanych w tej części publikacji ukształtował się na poziomie 3,5%. Dla podmiotów małych wskaźnik ten wyniósł 5,0%, średnich – 3,6% i dla dużych – 3,1%.

Tablica 6. Wskaźniki ekonomiczne przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.

Table 6. Economic indicators of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Wskaźnik poziomu kosztów Cost level indicator	Wskaźnik rentowności obrotu brutto Gross turnover profitability indicator	Wskaźnik rentowności obrotu netto Net turnover profitability indicator	Wskaźnik rentowności aktywów Return on assets indicator	Wskaźnik płynności I stopnia First degree financial liquidity indicator	Wskaźnik płynności II stopnia Second degree financial liquidity indicator	Wskaźnik płynności III stopnia Third degree financial liquidity indicator
	w % in %						
OGÓŁEM TOTAL	95,7	4,3	3,5	4,2	38,8	99,4	145,6
Przemysł Industry	95,6	4,4	3,6	3,7	35,2	95,7	144,7
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	100,2	-0,2	-1,9	-1,2	35,9	69,3	110,3
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	94,8	5,2	4,3	5,8	31,6	93,8	148,7
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	99,8	0,2	0,0	0,0	47,4	104,6	129,0
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	93,7	6,3	5,1	2,2	78,0	151,4	168,3
Budownictwo Construction	93,8	6,2	5,2	6,3	44,4	113,0	165,7
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	97,0	3,0	2,5	5,8	28,8	82,3	139,8
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	95,5	4,5	3,8	2,9	63,1	136,6	149,6
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	91,6	8,4	7,2	5,2	98,9	139,8	153,5
Informacja i komunikacja Information and communication	90,9	9,1	7,4	5,1	49,1	141,4	162,8
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	91,7	8,3	6,8	1,7	110,9	141,3	204,6
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	91,6	8,4	7,3	5,0	58,8	131,8	149,7
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	95,2	4,8	4,0	3,1	42,2	103,0	112,7
Edukacja Education	94,7	5,3	4,6	7,7	114,0	176,5	192,7
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	97,4	2,6	2,0	2,2	51,3	119,9	131,8
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	98,2	1,8	1,3	3,0	100,0	126,3	135,7
Pozostała działalność usługowa Other service activities	92,1	7,9	6,5	7,1	46,3	116,8	138,7

Rozdział 2

Chapter 2

Przedsiębiorstwa niefinansowe z przewagą kapitału zagranicznego prowadzące księgi rachunkowe

Non-financial enterprises with predominance of foreign capital keeping accounting ledgers

PODMIOT Z PRZEWAŻAJĄCYM UDZIAŁEM KAPITAŁU ZAGRANICZNEGO to podmiot, w którym udział kapitału zagranicznego w kapitale podstawowym przekracza 50%.

Udział kapitału zagranicznego w kapitale podstawowym wyliczono w oparciu o wyniki badania statystycznego – działalność podmiotów z kapitałem zagranicznym. Wyniki tego badania prezentowane są w publikacji Działalność gospodarcza podmiotów z kapitałem zagranicznym w 2019 roku.

KAPITAŁ ZAGRANICZNY to kapitał wniesiony do jednostki w postaci środków finansowych (gotówka, akcje, obligacje), rzeczowych aktywów trwałych (maszyny, urządzenia, środki transportu, nieruchomości) oraz wartości niematerialnych i prawnych (patenty, licencje, itp.) przez jednostkę zagraniczną. Jednostką zagraniczną może być: osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; osoba prawna z siedzibą za granicą; jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą.

KAPITAŁ (FUNDUSZ) PODSTAWOWY to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

2.1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych; Pracujący

2.1. Number of non-financial enterprises; Persons employed

Dane w tej części publikacji dotyczą 7 640 przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego prowadzących księgi rachunkowe, które sporządziły pełny bilans i rachunek zysków i strat. Zbiorowość tych podmiotów stanowiła 15,2% (przed rokiem 14,9%) wszystkich badanych podmiotów prowadzących księgi rachunkowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Większość podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego to spółki z ograniczoną odpowiedzialnością oraz spółki akcyjne. W 2019 roku udział tych form prawnych wyniósł odpowiednio 91,3% oraz 6,2%.

W badanej populacji podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego dominowały jednostki małe, tj. o liczbie pracujących na koniec 2019 roku 10–49 osób, a ich udział wynosił 45,2%. Odsetek jednostek średnich (50–249 osób) wyniósł 35,6%, a dużych (250 i więcej pracujących) 19,2%.

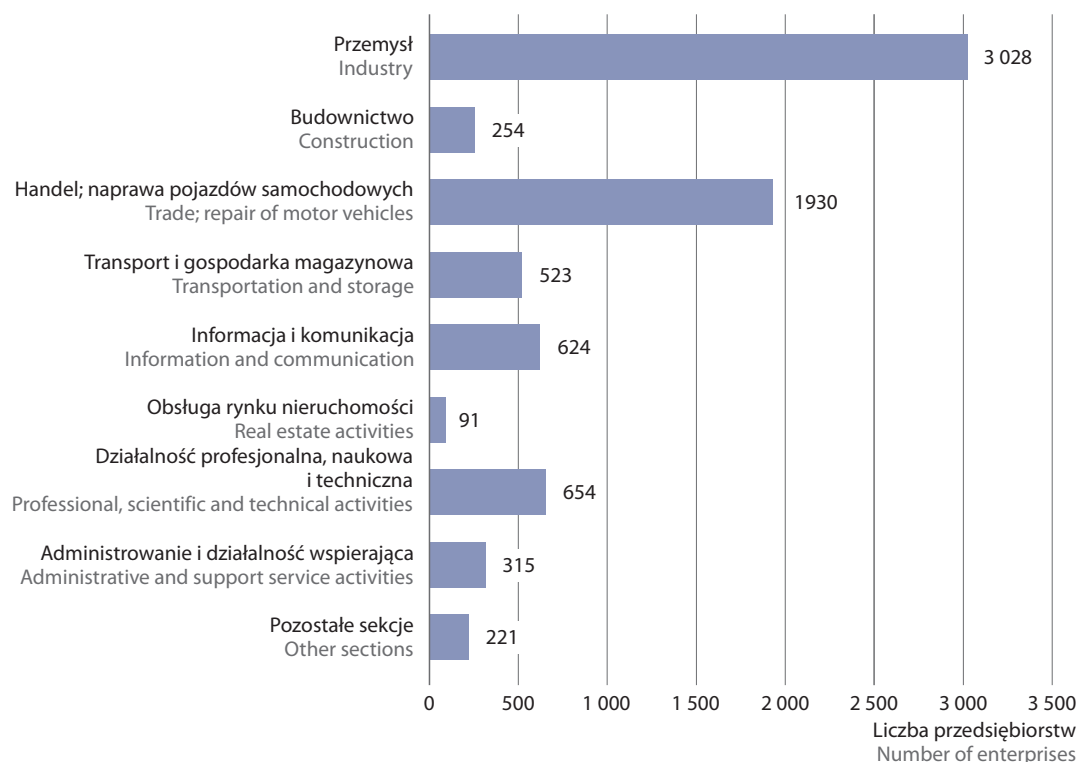
Tablica 7. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według klas wielkości

Table 7. Number of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by size class

Wyszczególnienie Specification	Liczba przedsiębiorstw w latach Number of enterprises in	
	2018	2019
Ogółem Total	7 428	7 640
z tego o liczbie pracujących of which with number of persons employed		
10–49 osób 10–49 persons	3 336	3 454
50–249 osób 50–249 persons	2 674	2 721
250 i więcej osób 250 persons and more	1 418	1 465

Wykres 16. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.

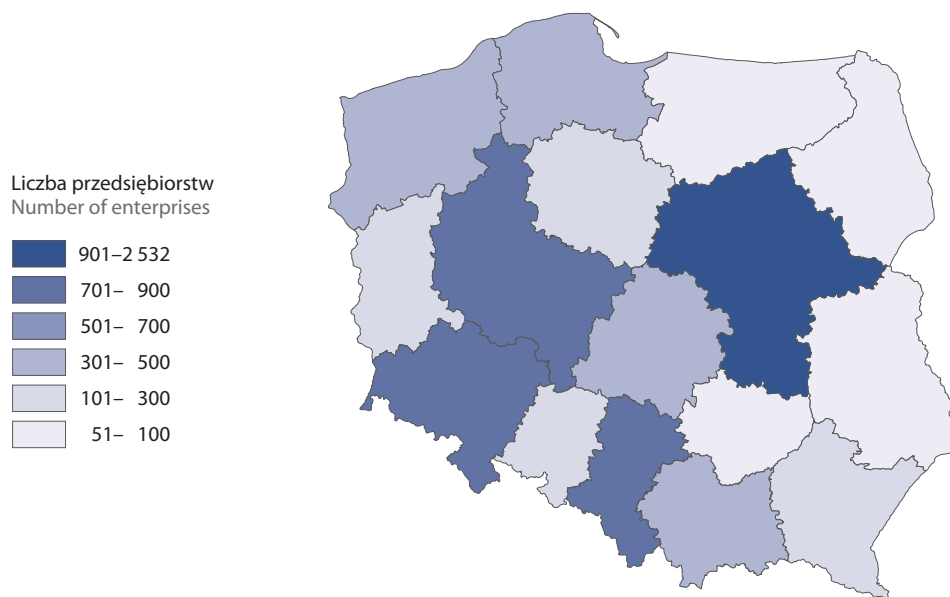
Chart 16. Number of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019



Najwięcej przedsiębiorstw z przewagą kapitału zagranicznego prowadziło działalność związaną z przetwórstwem przemysłowym (38,0%), handlem; naprawą pojazdów samochodowych (25,3%), działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (8,6%), informacją i komunikacją (8,2%) oraz transportem i gospodarką magazynową (6,8%). Spośród 2 907 jednostek prowadzących działalność gospodarczą w przetwórstwie przemysłowym, 16,7% jednostek prowadziło działalność związaną z produkcją metalowych wyrobów gotowych, 12,2% wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych, 8,2% pojazdów samochodowych, przyczep i naczep, 8,1% artykułów spożywczych, 8,0% maszyn i urządzeń. Łącznie liczba podmiotów z powyższych pięciu działów przetwórstwa przemysłowego stanowiła powyżej 53,2% wszystkich jednostek działających w tej sekcji.

Mapa 4. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.

Map 4. Number of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019



W 2019 roku 65% podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego miało siedzibę na terenie czterech województw: mazowieckiego – 33,1%, śląskiego – 10,8%, wielkopolskiego – 10,6% i dolnośląskiego – 10,5%.

W końcu 2019 roku w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego pracowało 1 911,9 tys. osób (o 3,0% więcej w porównaniu z 2018 rokiem). Zanotowano wzrost liczby pracujących o 3,1% w podmiotach małych. W podmiotach dużych (250 i więcej osób) oraz w podmiotach średnich (50–249 osób pracujących) liczba pracujących również wzrosła w porównaniu do poziomu sprzed roku odpowiednio o 3,0% i 2,8%. Podmioty duże, stanowiące 19,2% wszystkich podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego, były miejscem pracy dla 78,8% ogółu pracujących w jednostkach z przewagą kapitału zagranicznego.

Tablica 8. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według klas wielkości

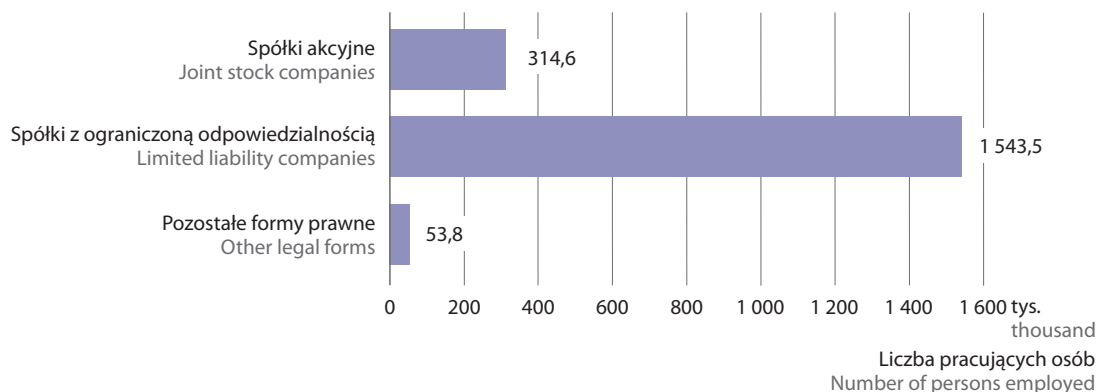
Table 8. Number of persons employed in non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by size class

Wyszczególnienie Specification	Liczba pracujących w latach Number of persons employed in years	
	2018	2019
Ogółem Total	1 856 208	1 911 944
10–49 osób 10–49 persons	81 920	84 439
50–249 osób 50–249 persons	311 862	320 634
250 i więcej osób 250 persons and more	1 462 426	1 506 871

Średnio w przedsiębiorstwie niefinansowym z przewagą kapitału zagranicznego według stanu na koniec 2019 roku pracowało 250 osób, w podmiocie dużym – 1 029 osób, w średnim – 118 osób, małym – 24 osoby (przed rokiem odpowiednio – 250; 1 031; 117; 25 osób).

Wykres 17. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według form prawnych w 2019 r.

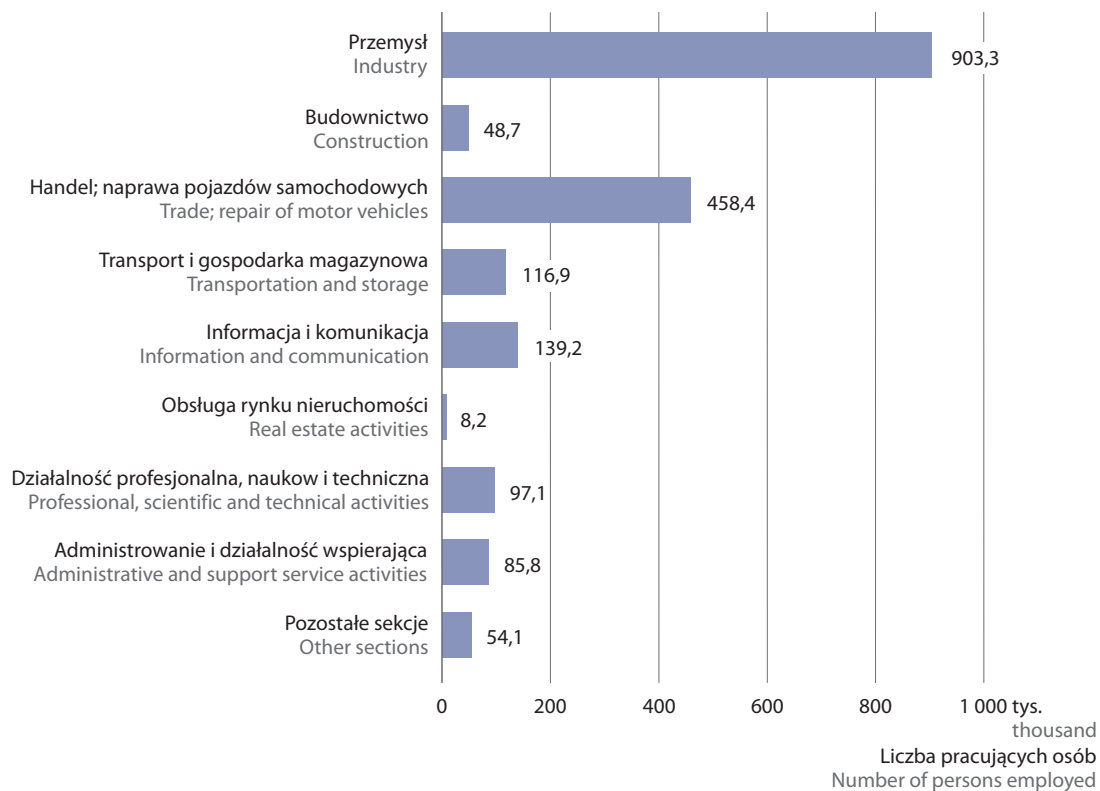
Chart 17. Number of persons employed in non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by legal form in 2019



Najwięcej osób pracowało w podmiotach zajmujących się przetwórstwem przemysłowym – 46,1% ogólnej liczby pracujących w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych – 24,0%.

Wykres 18. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.

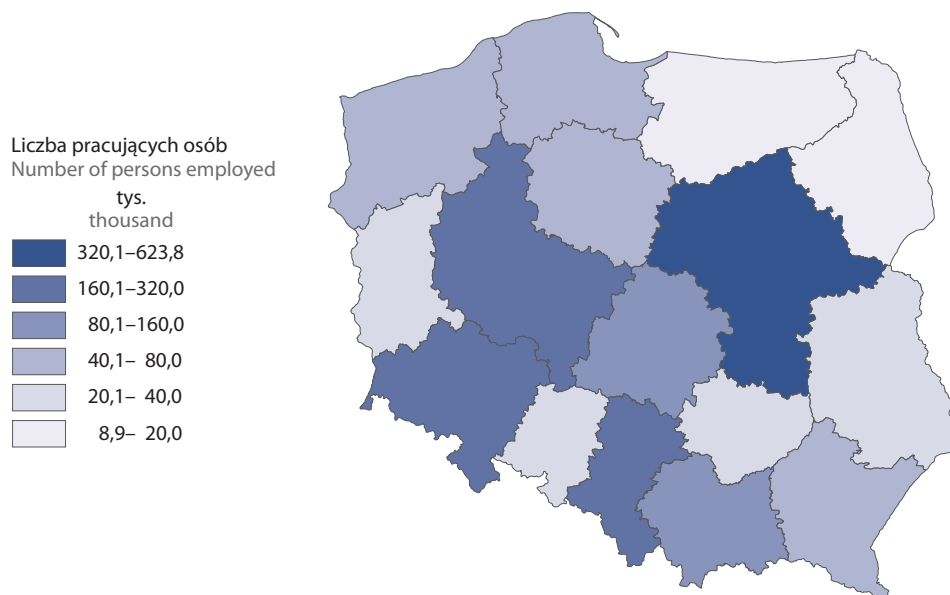
Chart 18. Number of persons employed in non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019



W 2019 roku 68,8% ogółu osób pracujących w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego pracowało w podmiotach mających siedzibę na terenie czterech województw: mazowieckiego (32,6%), wielkopolskiego (16,2%), śląskiego (10,8%) oraz dolnośląskiego (9,2%).

Mapa 5. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.

Map 5. Number of persons employed in non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019



2.2. Bilans

2.2. Balance sheet

Aktywa

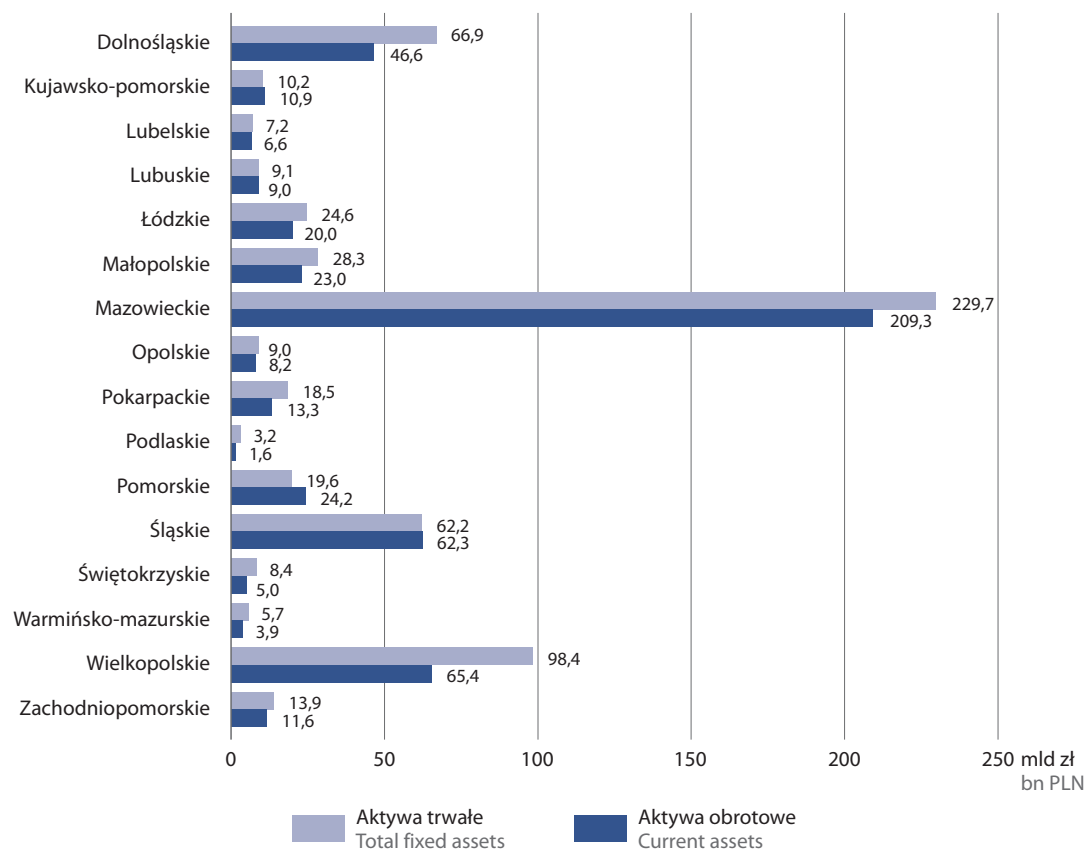
Assets

Wartość aktywów badanych podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego na dzień 31 grudnia 2019 r. wyniosła 1 136,4 mld zł, z tego 54,1% stanowiły aktywa trwałe, a 45,8% aktywa obrotowe. Należne wpłaty na kapitał podstawowy oraz udziały (akcje) własne, w sumie, podobnie jak rok wcześniej, wyniosły 0,1%. Udział aktywów będących w posiadaniu podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego do aktywów ogółu badanych podmiotów o liczbie pracujących powyżej 10 osób wyniósł 35,0%. Biorąc pod uwagę klasę wielkości przedsiębiorstw, mierzoną liczbą pracujących, 71,9% wartości aktywów posiadały jednostki duże (250 i więcej osób pracujących), 19,9% jednostki średnie (50–249 osób pracujących), 8,2% jednostki małe (10–49 osób pracujących).

Największa część aktywów była w posiadaniu podmiotów prowadzących działalność gospodarczą w zakresie przetwórstwa przemysłowego 47,8% (542,7 mld zł), handlu; naprawy pojazdów samochodowych 22,1% (251,0 mld zł) oraz informacji i komunikacji 9,3% (105,4 mld zł).

Wykres 19. Aktywa trwałe i obrotowe przedsiębiorstw niefinansowych przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.

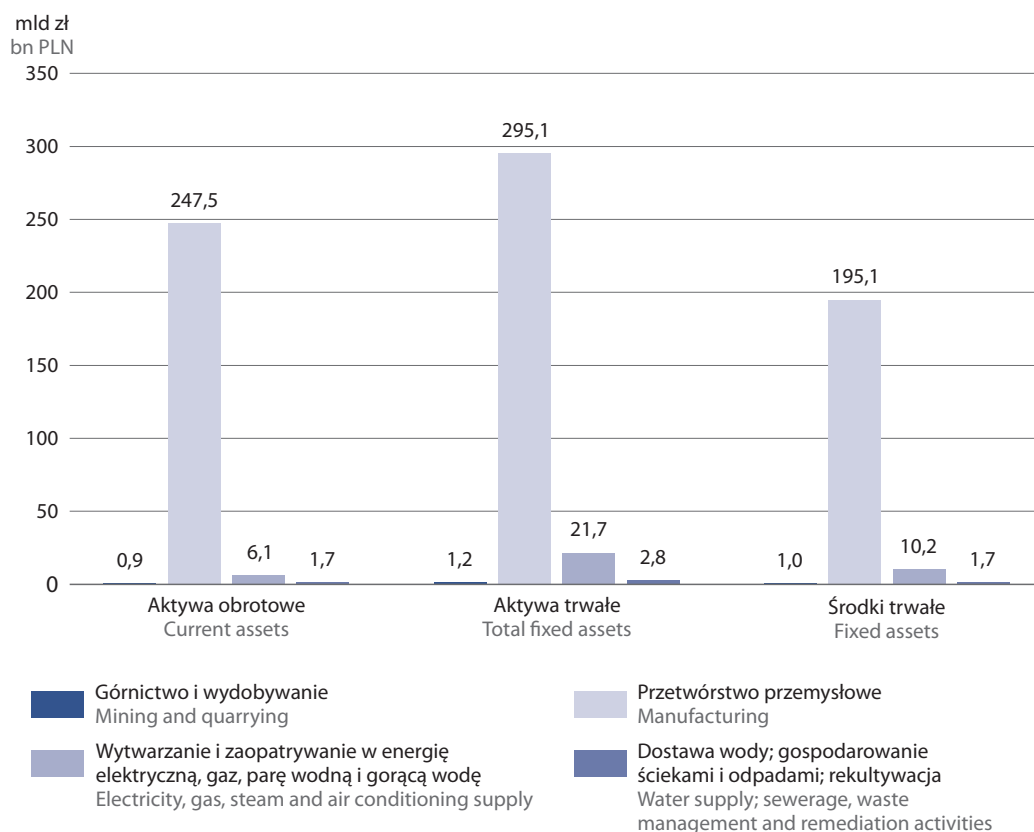
Chart 19. Total fixed assets and current assets of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019



Podmioty mające siedzibę na terenie czterech województw: mazowieckiego, wielkopolskiego, śląskiego i dolnośląskiego były w posiadaniu 74,0% aktywów wszystkich badanych jednostek z przewagą kapitału zagranicznego oraz 39,8% aktywów wszystkich podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób mających siedzibę na terenie wymienionych województw.

Wykres 20. Aktywa trwałe i obrotowe oraz środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego prowadzących działalność gospodarczą w zakresie przemysłu o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe w 2019 r.

Chart 20. Total fixed assets, current assets and fixed assets of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers in section Industry in 2019



Aktywa trwałe

Total fixed assets

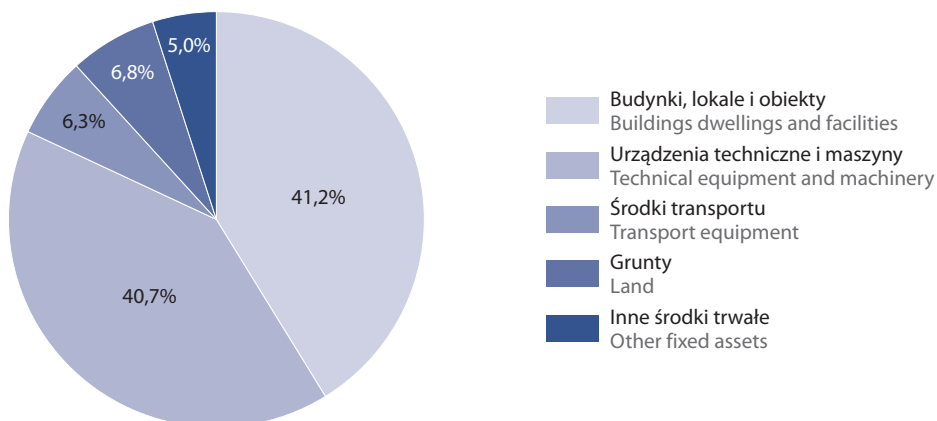
Aktywa trwałe podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego osiągnęły wartość 614,9 mld zł. Udział aktywów trwałych będących w posiadaniu podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego do aktywów trwałych ogółu badanych podmiotów o liczbie pracujących powyżej 10 osób wyniósł 31,7%. W strukturze aktywów trwałych podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego 61,4% stanowiły rzeczowe aktywa trwałe (głównie środki trwałe), 19,9% – inwestycje długoterminowe, 11,0% – wartości niematerialne i prawne, 4,2% – długoterminowe rozliczenia międzyokresowe, 2,0% – należności długoterminowe i 1,5% – aktywa z tytułu praw do użytkowania.

Z punktu widzenia wielkości badanych podmiotów, większa część aktywów trwałych, tj. 75,5% należała do przedsiębiorstw dużych, 17,3% do przedsiębiorstw średnich i 7,2% do przedsiębiorstw małych.

Największa część aktywów trwałych była w posiadaniu podmiotów prowadzących działalność gospodarczą w zakresie przetwórstwa przemysłowego – 48,0% (295,1 mld zł), handlu; naprawy pojazdów samochodowych – 16,2% (99,9 mld zł) oraz informacji i komunikacji – 12,6% (77,2 mld zł).

Wykres 21. Środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według grup rodzajowych w 2019 r.

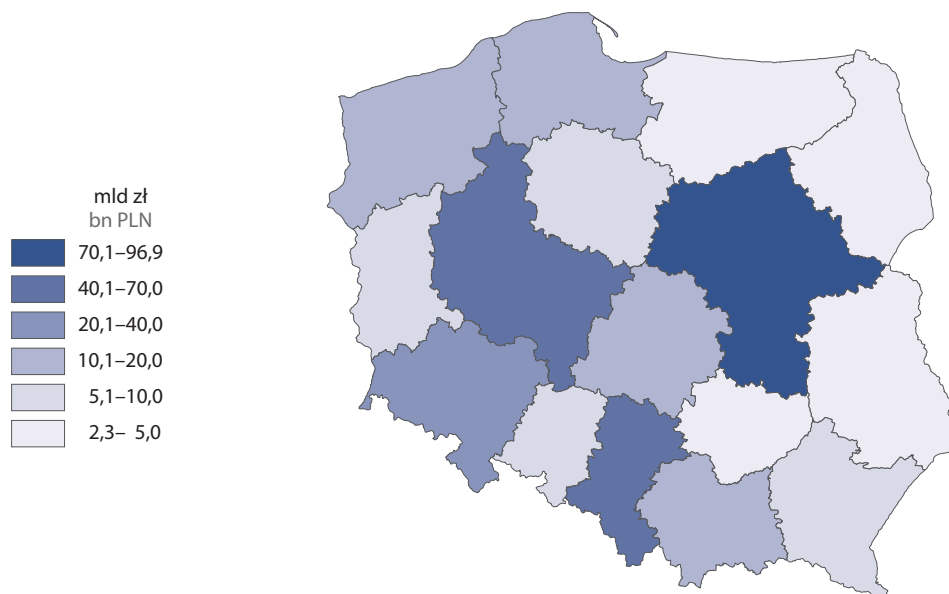
Chart 21. Fixed assets of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by type of group of fixed assets in 2019



Podmioty mające siedzibę na terenie czterech województw: mazowieckiego, wielkopolskiego, dolnośląskiego i śląskiego były w posiadaniu 74,4% aktywów trwałych wszystkich badanych jednostek z przewagą kapitału zagranicznego oraz 35,8% aktywów trwałych wszystkich podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób mających siedzibę na terenie wspomnianych województw.

Mapa 6. Środki trwałe przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.

Map 6. Fixed assets of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019



Aktywa obrotowe

Current assets

Aktywa obrotowe omawianych przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego na dzień 31 grudnia 2019 r. wyniosły 520,9 mld zł i stanowiły 40,1% wartości aktywów obrotowych ogółu badanych przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 osób i więcej. W strukturze aktywów obrotowych 43,7% stanowiły należności krótkoterminowe (w tym głównie należności z tytułu dostaw i usług), 27,9% – zapasy, 25,8% – inwestycje krótkoterminowe (w tym głównie krótkoterminowe aktywa finansowe) i 2,6% – krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe. Jednostki duże (250 i więcej osób pracujących) posiadały 67,6% aktywów obrotowych, średnie (50–249 osób pracujących) – 23,0%, a małe (10–49 osób pracujących) – 9,4%.

Tablica 9. Aktywa obrotowe przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.

Table 9. Current assets of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Aktywa obrotowe ogółem Total current assets	Zapasy Stocks	Należności krótkoterminowe Short-term receivables	W tym: Of which:	Inwestycje krótkoterminowe Short-term investments	W tym: Of which:
				z tytułu dostaw i usług resulting from deliveries and services		krótkoterminowe aktywa finansowe short-term financial assets
w mln zł in million PLN						
OGÓŁEM TOTAL	520 877,2	145 200,1	227 530,3	186 093,5	134 231,8	116 613,4
Przemysł Industry	256 175,8	84 618,6	112 852,9	92 795,7	54 355,1	44 678,8
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	916,0	288,5	311,3	246,7	284,1	284,1
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	247 466,0	83 371,1	108 287,5	89 575,2	51 692,3	42 059,2
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	6 102,8	707,4	3 228,3	2 210,9	1 999,2	1 971,7
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	1 691,0	251,7	1 025,8	762,9	379,5	363,9
Budownictwo Construction	29 448,9	5 318,3	10 903,6	8 759,9	9 926,4	9 646,9
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	151 098,6	50 607,2	56 446,2	47 517,5	41 129,1	35 999,1
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	14 532,2	455,5	9 441,1	7 987,3	4 231,8	3 895,5
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	2 745,9	65,8	603,5	373,5	2 039,7	1 991,9
Informacja i komunikacja Information and communication	28 212,2	1 508,4	17 805,0	15 730,9	7 749,0	7 628,3
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	4 577,2	1 057,6	1 014,6	834,8	2 404,5	1 673,0

Tablica 9. Aktywa obrotowe przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r. (dok.)

Table 9. Current assets of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019 (cont.)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Aktywa obrotowe ogółem Total current assets	Zapasy Stocks	Należności krótkoterminowe Short-term receivables	W tym: Of which:	Inwestycje krótkoterminowe Short-term investments	W tym: Of which:
				z tytułu dostaw i usług resulting from deliveries and services		krótkoterminowe aktywa finansowe short-term financial assets
w mln zł in million PLN						
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	18 486,1	538,1	8 950,2	7 210,5	8 040,6	7 222,9
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	13 070,4	848,9	8 369,0	3 893,3	3 237,0	2 841,2
Edukacja Education	124,6	3,5	21,2	18,1	94,6	94,6
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	1 420,9	76,6	735,4	663,7	550,7	518,7
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	350,9	10,7	95,8	49,4	229,8	229,6
Pozostała działalność usługowa Other service activities	633,4	91,0	291,9	259,0	243,6	192,9

Aktywa obrotowe należące do podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego mających siedzibę na terenie województw: mazowieckiego, wielkopolskiego, śląskiego oraz dolnośląskiego stanowiły 73,6% ogólnej wartości aktywów obrotowych tej zbiorowości jednostek oraz 45,9% aktywów obrotowych wszystkich podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób mających siedzibę na terenie wymienionych województw.

Pasywa

Total equity and liabilities

W strukturze pasywów podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego 45,0% stanowiły kapitały (fundusze) własne, a 55,0% zobowiązania i rezerwy na zobowiązania. Udział kapitałów (funduszy) własnych podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego do kapitałów (funduszy) własnych ogółu badanych podmiotów o liczbie pracujących powyżej 10 osób wyniósł 32,6%, natomiast zobowiązań i rezerw na zobowiązania – 37,4%.

Kapitały

Capitals

Kapitały (fundusze) własne przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego na koniec 2019 r. wyniosły 511,3 mld zł. Do jednostek dużych należało 74,7%, średnich 18,7%, a do małych – 6,6% kapitałów (funduszy) własnych. W skład kapitałów (funduszy) własnych wchodziły: kapitały (fundusze) podstawowe w wysokości 161,5 mld zł, kapitały (fundusze) zapasowe w wysokości 239,9 mld zł, kapitały (fundusze) z aktualizacji wyceny o wartości 5,5 mld zł, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe w kwocie 84,0 mld zł, ujemny wynik finansowy z lat ubiegłych wynoszący 31,9 mld zł, dodatni wynik finansowy netto roku obrotowego w wysokości 56,2 mld zł, oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego o wartości minus 3,9 mld zł.

Tablica 10. Struktura pasywów przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.

Table 10. Structure of total equity and liabilities of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Ogółem pasywa=100 Total equity and liabilities=100			
	kapitały (fundusze) własne share equity (fund)	zobowiązania i rezerwy na zobowiązania razem liabilities and provisions for liabilities	w tym: of which:	
			zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities
	w odsetkach in percent			
OGÓŁEM TOTAL	45,0	55,0	14,7	33,3
Przemysł Industry	50,5	49,5	10,6	32,9
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	-4,7	104,7	7,2	86,2
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	50,9	49,1	9,9	33,4
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	48,7	51,3	23,8	17,8
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	40,3	59,7	17,8	32,8
Budownictwo Construction	26,4	73,6	9,0	45,8
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	38,6	61,4	10,5	43,6
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	25,1	74,9	32,5	32,2
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	56,3	43,7	25,2	14,6
Informacja i komunikacja Information and communication	48,7	51,3	27,0	15,9
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	47,3	52,7	38,0	11,5
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	48,6	51,4	13,2	30,8
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	20,7	79,3	38,9	35,5
Edukacja Education	36,1	63,9	8,1	31,8
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	48,7	51,3	31,2	14,5
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	2,2	97,8	54,2	39,6
Pozostała działalność usługowa Other service activities	54,0	46,0	13,3	25,3

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania

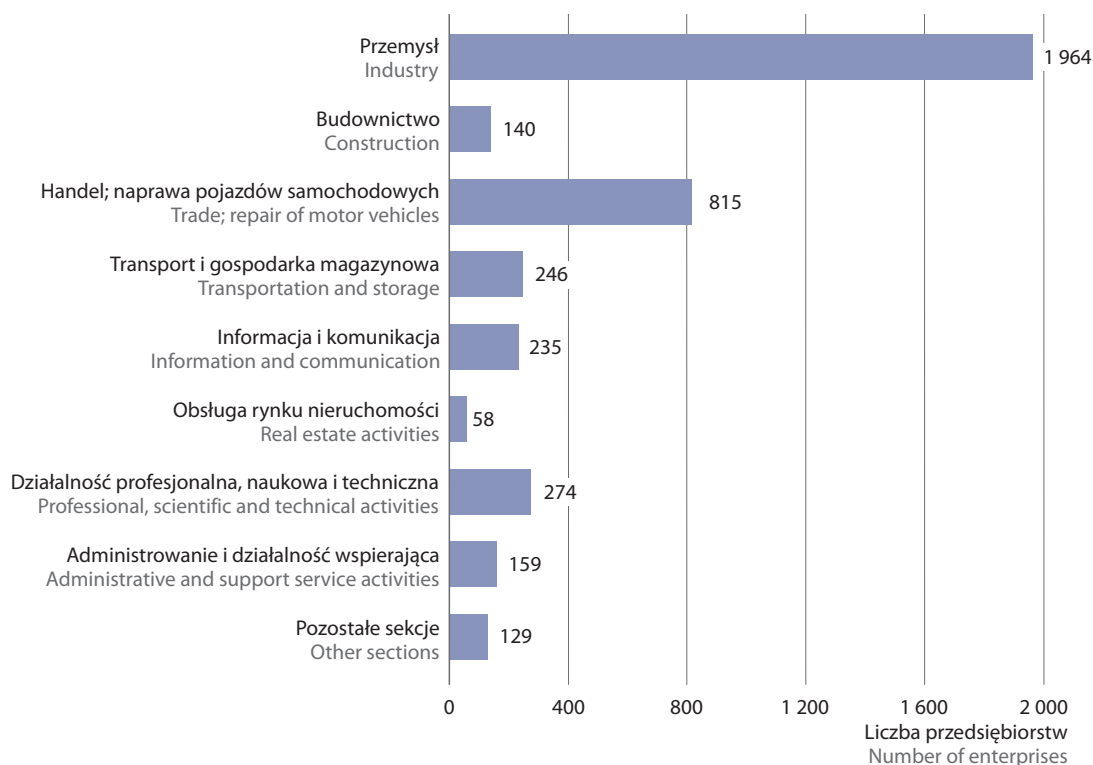
Liabilities and provisions for liabilities

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego na koniec 2019 roku wyniosły 625,2 mld zł, z czego zobowiązania krótkoterminowe stanowiły 60,5% (378,5 mld zł), a zobowiązania długoterminowe 26,6% (166,6 mld zł). Wartość rezerw na zobowiązania osiągnęła stan 45,5 mld zł, a rozliczeń międzyokresowych 34,6 mld zł.

Zadłużenie z tytułu długo- i krótkoterminowych kredytów i pożyczek wyniosło 209,1 mld zł i stanowiło 40,6% zadłużenia z tego tytułu ogółu badanych podmiotów o liczbie pracujących 10 osób i więcej. Z ogólnej liczby podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego objętych badaniem 4 020 jednostek, tj. 52,6% korzystało z kredytów i pożyczek, z tego 1 994 z kredytów bankowych (krajowych i zagranicznych).

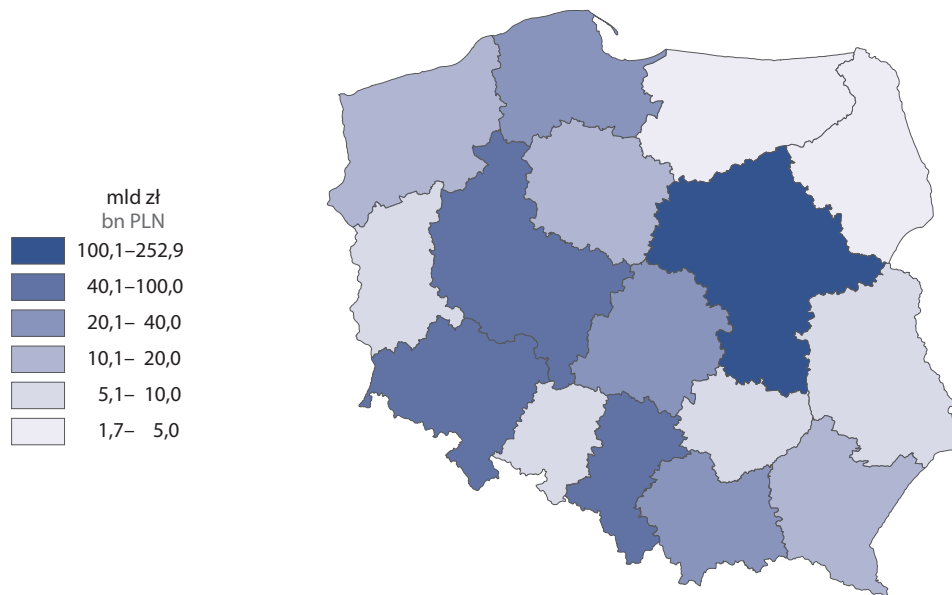
Wykres 22. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe korzystających z kredytów i pożyczek według sekcji PKD w 2019 r.

Chart 22. Number of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers benefiting from credits and loans by NACE section in 2019



Mapa 7. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.

Map 7. Liabilities and provisions for liabilities of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019



Tablica 11. Wartość kredytów i pożyczek zaciągniętych przez przedsiębiorstwa niefinansowe z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzące księgi rachunkowe według sekcji PKD stan na 31 XII 2019 r.

Table 11. Value of credits and loans drawn by non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section as of 31 XII 2019

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Kredyty i pożyczki Credits and loans			Kredyty bankowe (krajowe i zagraniczne) Bank credits (domestic and foreign)			Kredyty i pożyczki zagra- niczne Foreign credits and loans
	ogółem total	długoter- minowe long- -term	krótko- termino- we short- -term	ogółem total	długoter- minowe long- -term	krótko- termino- we short- -term	
	w mln zł in million PLN						
OGÓŁEM TOTAL	209 132,1	130 693,8	78 438,3	81 903,6	52 030,9	29 872,7	118 830,7
Przemysł Industry	95 128,7	51 347,6	43 781,1	35 921,3	20 178,1	15 743,2	53 146,9
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	1 485,2	136,4	1 348,8	25,8	16,4	9,4	1 415,6
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	84 772,0	44 399,4	40 372,5	34 574,4	19 198,5	15 376,0	44 558,5
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	7 786,1	6 250,8	1 535,3	954,1	781,2	172,9	6 627,8
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste manage- ment and remediation activities	1 085,4	560,9	524,5	366,9	182,0	184,9	545,0
Budownictwo Construction	3 602,6	1 526,9	2 075,7	594,7	151,2	443,5	2 085,4
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	33 588,5	17 788,7	15 799,9	15 127,9	8 838,2	6 289,6	17 237,0
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	10 557,8	8 554,2	2 003,6	7 062,4	6 056,0	1 006,4	2 374,3
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	2 280,2	2 015,1	265,0	1 504,8	1 482,4	22,4	686,8
Informacja i komunikacja Information and communication	23 771,6	21 562,9	2 208,7	7 828,7	6 835,5	993,1	16 700,2
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	9 714,0	9 065,9	648,1	535,5	465,5	69,9	7 193,4
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	7 327,3	3 737,8	3 589,5	2 240,5	1 395,9	844,7	3 628,9
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	19 858,1	12 270,4	7 587,7	10 281,9	5 889,9	4 392,0	13 748,8
Edukacja Education	64,1	2,9	61,2	3,2	1,4	1,8	48,5
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	1 762,3	1 652,7	109,6	448,8	391,0	57,7	1 151,4
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	1 326,6	1 055,9	270,7	336,9	333,4	3,5	826,0
Pozostała działalność usługowa Other service activities	150,4	113,0	37,4	17,1	12,3	4,8	3,1

2.3. Rachunek zysków i strat

2.3. Profit and loss account

Przychody ogółem

Total revenues

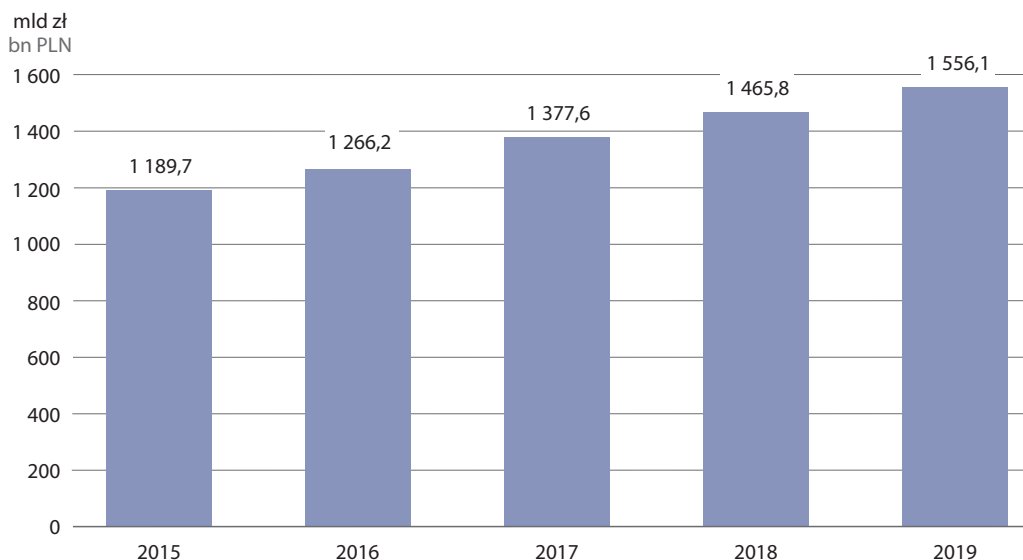
W 2019 roku podmioty z przewagą kapitału zagranicznego uzyskały przychody ogółem w wysokości 1 556,1 mld zł (wzrost wobec 2018 r. o 6,2%). W strukturze tych przychodów 58,0% stanowiły przychody ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług), natomiast 40,1% – przychody ze sprzedaży towarów i materiałów. Pozostałe przychody operacyjne stanowiły 1,1%, a przychody finansowe 0,8% przychodów ogółem.

72,0% przychodów ogółem to przychody uzyskane przez podmioty duże, tj. o liczbie pracujących 250 i więcej osób. Jednostki średnie (o liczbie pracujących 50–249 osób) uzyskały 20,3%, a małe (o liczbie pracujących 10–49 osób) – 7,7% ogółu przychodów ogółem badanych podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego.

Najwyższe przychody ogółem uzyskały podmioty z przewagą kapitału zagranicznego zaangażowane w działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (697,0 mld zł), co stanowiło 44,8% przychodów wszystkich badanych podmiotów tego rodzaju działalności o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Przychody podmiotów z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych wyniosły 568,8 mld zł, tj. 36,5% ogółu podmiotów tego rodzaju działalności o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Wykres 23. Przychody ogółem przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe

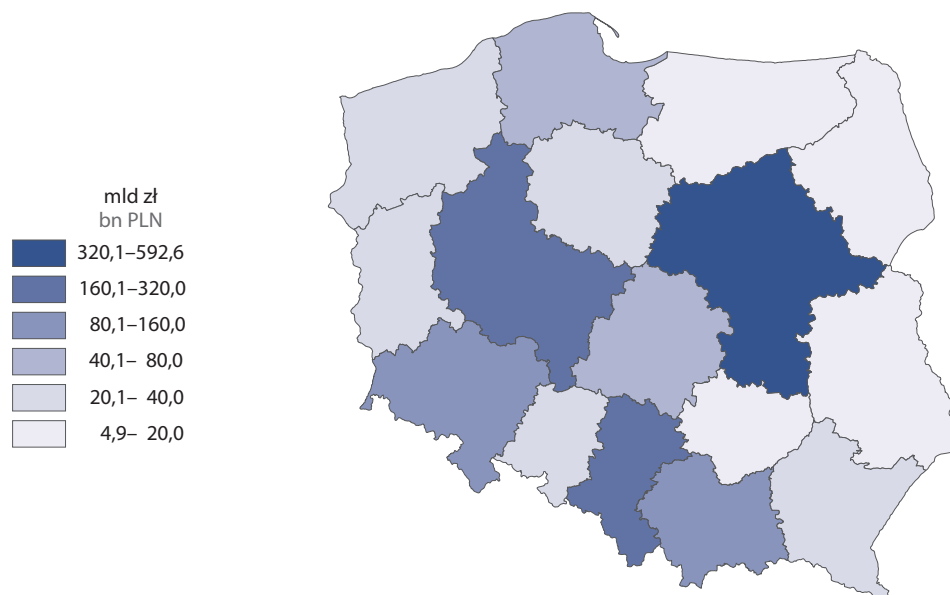
Chart 23. Total revenues of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers



Największe przychody ogółem uzyskały przedsiębiorstwa z przewagą kapitału zagranicznego mające siedzibę na terenie czterech województw: mazowieckiego, wielkopolskiego, śląskiego i dolnośląskiego. Łączne przychody ogółem 4 970 takich podmiotów wyniosły 1 154,2 mld zł i stanowiły 74,2% przychodów ogółem podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego oraz 47,5% przychodów ogółem wszystkich podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób mających siedzibę na terenie wspomnianych województw.

Mapa 8. Przychody ogółem przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.

Map 8. Total revenues of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019



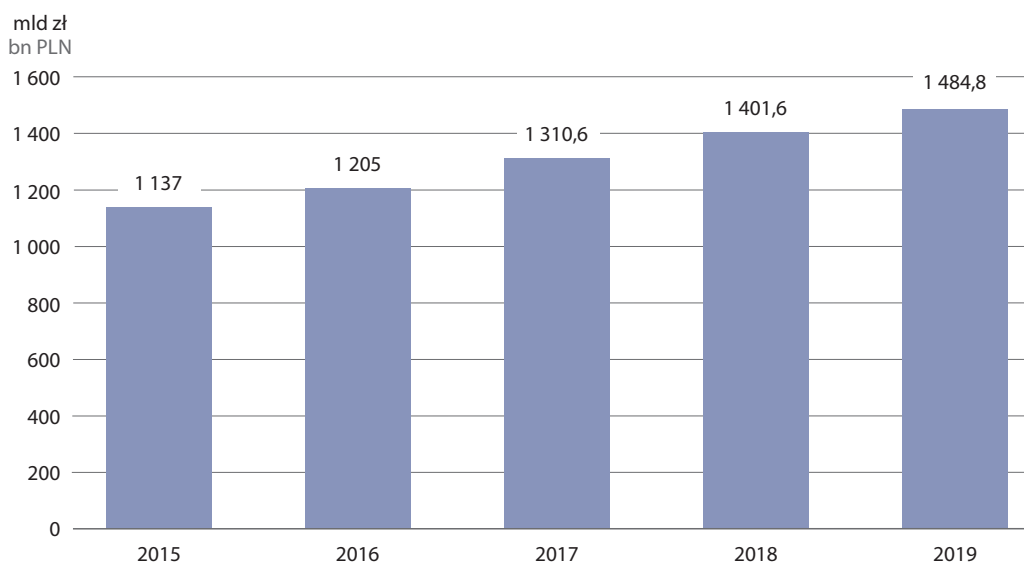
Koszty ogółem

Total costs

Koszty ogółem wzrosły w skali roku o 5,9% i w 2019 roku wyniosły 1 484,8 mld zł. W strukturze tych kosztów ogółem 97,6% stanowiły koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów (64,7% koszt własny sprzedanych produktów, 32,9% wartość sprzedanych towarów i materiałów), 1,3% pozostałe koszty operacyjne oraz 1,1% koszty finansowe.

Wykres 24. Koszty ogółem przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe

Chart 24. Total costs of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers



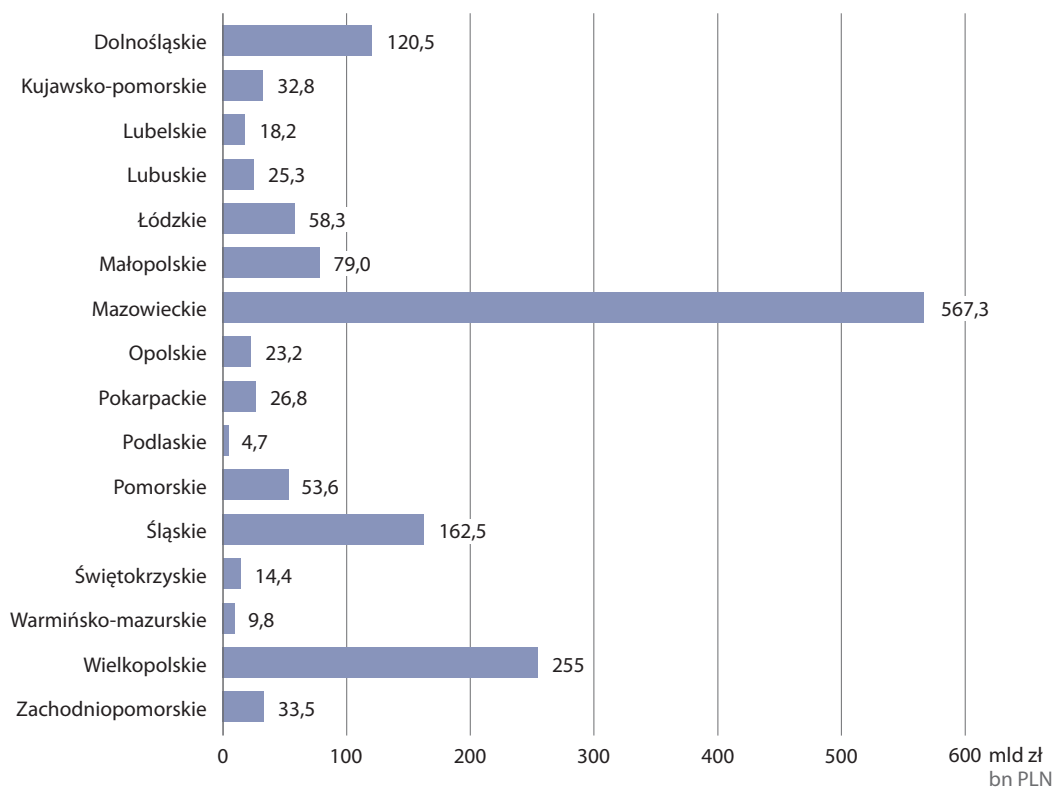
W 2019 roku 71,9% kosztów ogółem poniosły podmioty o liczbie pracujących 250 i więcej osób. Jednostki średnie (o liczbie pracujących 50–249 osób) poniosły 20,4%, a małe (o liczbie pracujących 10–49 osób) – 7,7% ogółu kosztów ogółem badanych podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego.

Najwyższe koszty ogółem poniosły podmioty z przewagą kapitału zagranicznego zaangażowane w działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (662,2 mld zł), co stanowiło 44,6% kosztów ogółem wszystkich badanych podmiotów tego rodzaju działalności o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Koszty ogółem podmiotów z zakresu handlu; naprawy pojazdów samochodowych wyniosły 549,3 mld zł, tj. 37,0% kosztów ogółem podmiotów tego rodzaju działalności o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Największe koszty ogółem poniosły przedsiębiorstwa z przewagą kapitału zagranicznego mające siedzibę na terenie czterech województw: mazowieckiego, wielkopolskiego, śląskiego i dolnośląskiego. Łączne koszty ogółem 4 970 podmiotów z tych czterech województw wyniosły 1 105,3 mld zł i stanowiły 74,4% kosztów ogółem podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego oraz 47,6% kosztów ogółem wszystkich podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób mających siedzibę na terenie wspomnianych województw.

Wykres 25. Koszty ogółem przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.

Chart 25. Total costs of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019



Wyniki finansowe

Financial results

Wynik finansowy brutto podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego w 2019 roku wyniósł 71,3 mld zł. Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto ukształtowały się na poziomie 15,0 mld zł.

Wynik finansowy netto podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego ukształtował się na poziomie 56,3 mld zł (wzrost o 10,1% wobec 2018 roku) i stanowił 41,6% wyniku finansowego netto wszystkich badanych podmiotów prowadzących księgi rachunkowe o liczbie pracujących 10 i więcej osób. W 74,5% wynik finansowy netto wypracowały podmioty duże (250 i więcej osób pracujących), 18,3% podmioty średnie (50–249 osób pracujących), 7,2% podmioty małe (10–49 osób pracujących).

W większości rodzajów działalności wynik finansowy netto był dodatni.

Najwyższy wynik finansowy netto wypracowały podmioty działające w przetwórstwie przemysłowym (28,1 mld zł), co stanowiło 50,0% wyniku finansowego netto wszystkich podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego oraz 45,8% wyniku wszystkich badanych podmiotów zajmujących się przetwórstwem przemysłowym o liczbie pracujących 10 i więcej osób.

Tablica 12. Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.

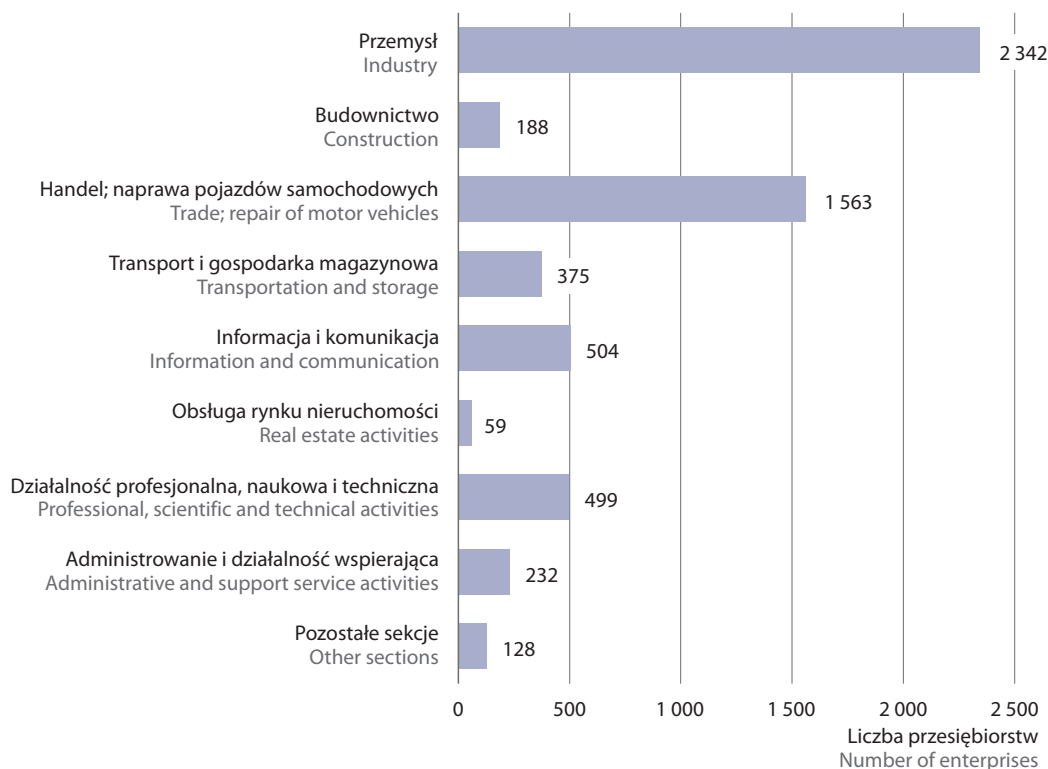
Table 12. Financial results of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Wynik finansowy brutto (saldo) Gross financial result (balance)	Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto Obligatory encumbrances on gross financial result	Wynik finansowy netto (saldo) Net financial result (balance)	Liczba przedsiębiorstw wykazujących zysk netto Number of enterprises with net profit
	w mln zł in million PLN			
OGÓŁEM TOTAL	71 309,2	14 963,6	56 345,6	5 890
Przemysł Industry	35 331,4	7 060,6	28 270,8	2 342
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	-883,5	122,6	-1 006,1	19
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	34 784,3	6 639,0	28 145,3	2 257
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	1 160,2	241,7	918,5	24
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	270,3	57,3	213,0	42
Budownictwo Construction	2 659,0	589,1	2 069,9	188
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	19 405,9	4 310,9	15 095,0	1 563
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	2 365,5	499,0	1 866,5	375
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	833,2	151,7	681,5	53
Informacja i komunikacja Information and communication	5 851,0	1 368,7	4 482,3	504
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	894,1	157,9	736,2	59
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	2 412,5	436,4	1 976,1	499
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	1 212,7	275,0	937,8	232
Edukacja Education	13,4	3,9	9,5	10
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	168,2	49,9	118,3	30
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	-11,6	19,0	-30,6	10
Pozostała działalność usługowa Other service activities	173,9	41,7	132,2	25

Najwyższy wynik finansowy netto osiągnęły podmioty z przewagą kapitału zagranicznego mające siedzibę na terenie czterech województw: mazowieckiego, wielkopolskiego, śląskiego i łódzkiego. Łączny wynik finansowy netto tych podmiotów wyniósł 38,8 mld zł i stanowił 68,9% wyniku finansowego netto podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego oraz 50,3% wyniku finansowego netto uzyskanego przez wszystkie podmioty o liczbie pracujących 10 i więcej osób mających siedzibę na terenie wymienionych województw.

Wykres 26. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe wykazujących zysk netto według sekcji PKD w 2019 r.

Chart 26. Number of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers with net profit by NACE section in 2019



Wskaźniki ekonomiczne

Economic indicators

Wskaźnik poziomu kosztów dla ogółu podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego wyniósł 95,4%, a dla podmiotów o liczbie pracujących 250 i więcej osób – 95,3%. Mniej korzystne wskaźniki poziomu kosztów odnotowały podmioty średnie (50–249 osób pracujących) i małe (10–49 osób pracujących), odpowiednio 95,9% i 95,6%.

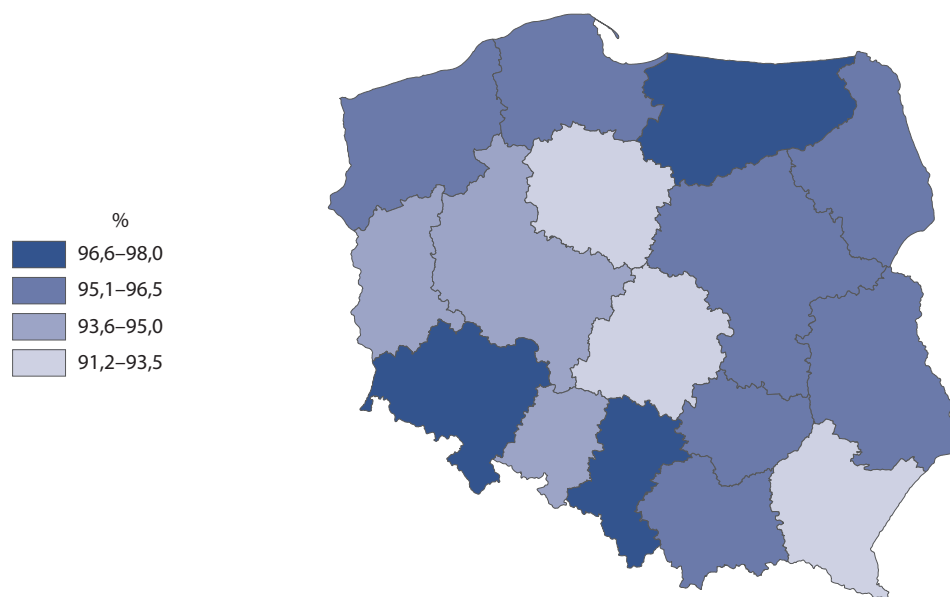
Najkorzystniejsze wskaźniki poziomu kosztów odnotowano w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego mających siedzibę na terenie województw: podkarpackiego (91,2%), łódzkiego (93,2%), kujawsko-pomorskiego (93,3%), najmniej korzystne w województwach warmińsko-mazurskim (98,0%) oraz dolnośląskim (97,0%) i śląskim (96,6%).

Wskaźnik rentowności obrotu netto dla zbiorowości podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego ukształtował się na poziomie 3,6% (3,5% dla wszystkich badanych podmiotów o liczbie pracujących 10

i więcej osób). Dla podmiotów małych wskaźnik ten wyniósł 3,4% i był słabszy o 1,6 p. proc. od notowanego przez wszystkie badane podmioty o liczbie pracujących 10-49 osób. Średnie podmioty z przewagą kapitału zagranicznego odnotowały niższy wskaźnik rentowności obrotu netto zarówno od wskaźnika ogółem dla zbiorowości podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego, jak i od notowanego przez wszystkie średnie podmioty prowadzące księgi rachunkowe (3,3% wobec 3,6%). Wskaźnik rentowności obrotu netto dużych podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego ukształtował się na wyższym poziomie niż dla całej badanej zbiorowości z przewagą kapitału zagranicznego (3,7%) i był o 0,6 p. proc. lepszy od notowanego przez wszystkie badane podmioty o liczbie pracujących 250 i więcej osób.

Mapa 9. Wskaźnik poziomu kosztów przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według województw w 2019 r.

Map 9. Cost level indicator of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by voivodship in 2019



Tablica 13. Wskaźniki ekonomiczne przedsiębiorstw niefinansowych z przewagą kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących księgi rachunkowe według sekcji PKD w 2019 r.

Table 13. Economic indicators of non-financial enterprises with predominance of foreign capital employing 10 persons or more keeping accounting ledgers by NACE section in 2019

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Wskaźnik poziomu kosztów Cost level indicator	Wskaźnik rentowności obrotu brutto Gross turnover profitability indicator	Wskaźnik rentowności obrotu netto Net turnover profitability indicator	Wskaźnik rentowności aktywów Return on assets indicator	Wskaźnik płynności I stopnia First degree financial liquidity indicator	Wskaźnik płynności II stopnia Second degree financial liquidity indicator	Wskaźnik płynności III stopnia Third degree financial liquidity indicator
OGÓŁEM TOTAL	95,4	4,6	3,6	5,0	35,6	95,8	138,0
Przemysł Industry	95,1	4,9	3,9	4,9	28,7	88,4	135,4
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	140,7	-40,7	-46,3	-47,1	15,7	32,9	50,7
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	95,0	5,0	4,0	5,2	28,5	88,4	136,7
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	93,8	6,2	4,9	3,3	40,6	106,2	124,0
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	95,1	4,9	3,8	4,7	25,9	95,9	115,4
Budownictwo Construction	94,7	5,3	4,1	5,1	53,4	112,1	158,4
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	96,6	3,4	2,7	6,0	37,7	89,4	138,4
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	95,6	4,4	3,4	5,3	37,3	120,4	128,0
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	88,9	11,1	9,1	5,9	121,1	156,9	163,0
Informacja i komunikacja Information and communication	92,2	7,8	6,0	4,3	46,3	152,8	168,7
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	82,8	17,2	14,2	2,8	79,7	113,3	151,6
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	93,2	6,8	5,6	4,5	59,6	125,9	136,9
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	95,0	5,0	3,9	2,8	26,8	96,1	108,2
Edukacja Education	94,9	5,1	3,6	2,8	89,1	109,0	117,4
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	97,3	2,7	1,9	1,6	51,2	119,5	132,0
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	100,3	-0,3	-0,8	-1,5	29,4	41,7	44,9
Pozostała działalność usługowa Other service activities	90,1	9,9	7,5	12,7	93,7	206,0	243,7

Rozdział 3

Chapter 3

Przedsiębiorstwa niefinansowe prowadzące podatkową księgę przychodów i rozchodów

Non-financial enterprises keeping tax revenues and expenses book

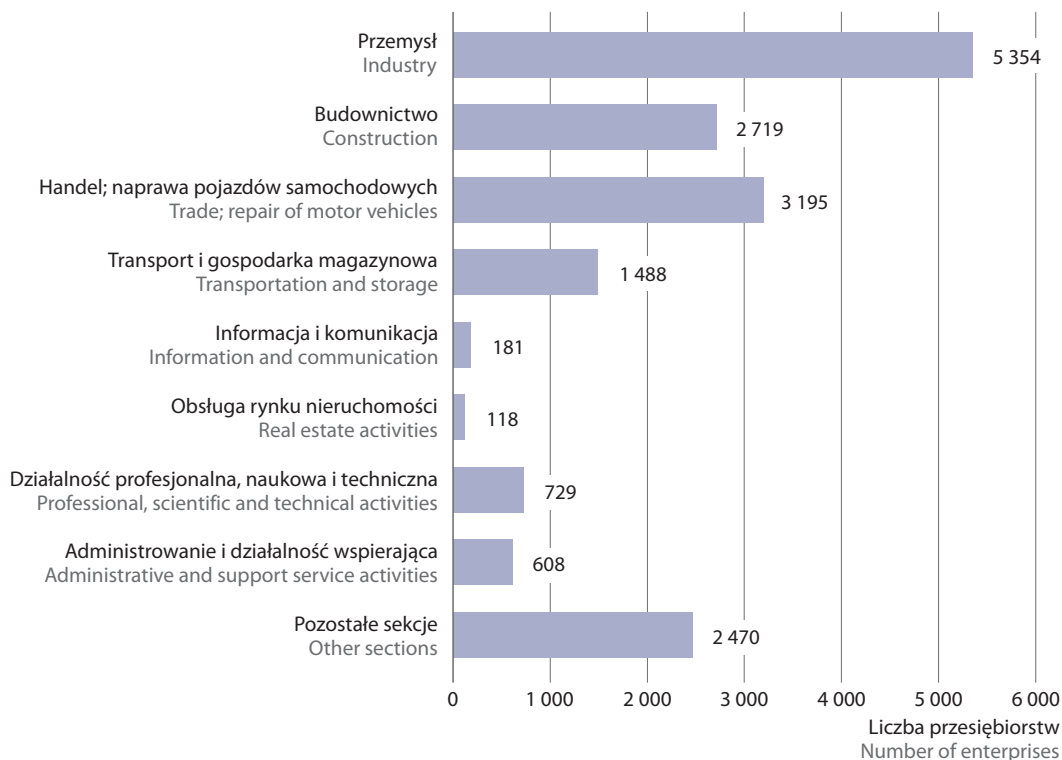
3.1. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych; Pracujący

3.1. Number of non-financial enterprises; Persons employed

Spośród badanych 16 862 podmiotów prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów największy odsetek stanowią podmioty zaliczane do sekcji przetwórstwo przemysłowe – 30,6% (5 169 jednostek), handel; naprawa pojazdów samochodowych – 18,9% (3 195 jednostek) i budownictwo – 16,1% (2 719 jednostek). Zdecydowana większość podmiotów prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów to jednostki o liczbie pracujących 10–49 osób (98,2%). Jedynie 1,8% podmiotów to przedsiębiorstwa zatrudniające 50–249 osób.

Wykres 27. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów według sekcji PKD w 2019 r.

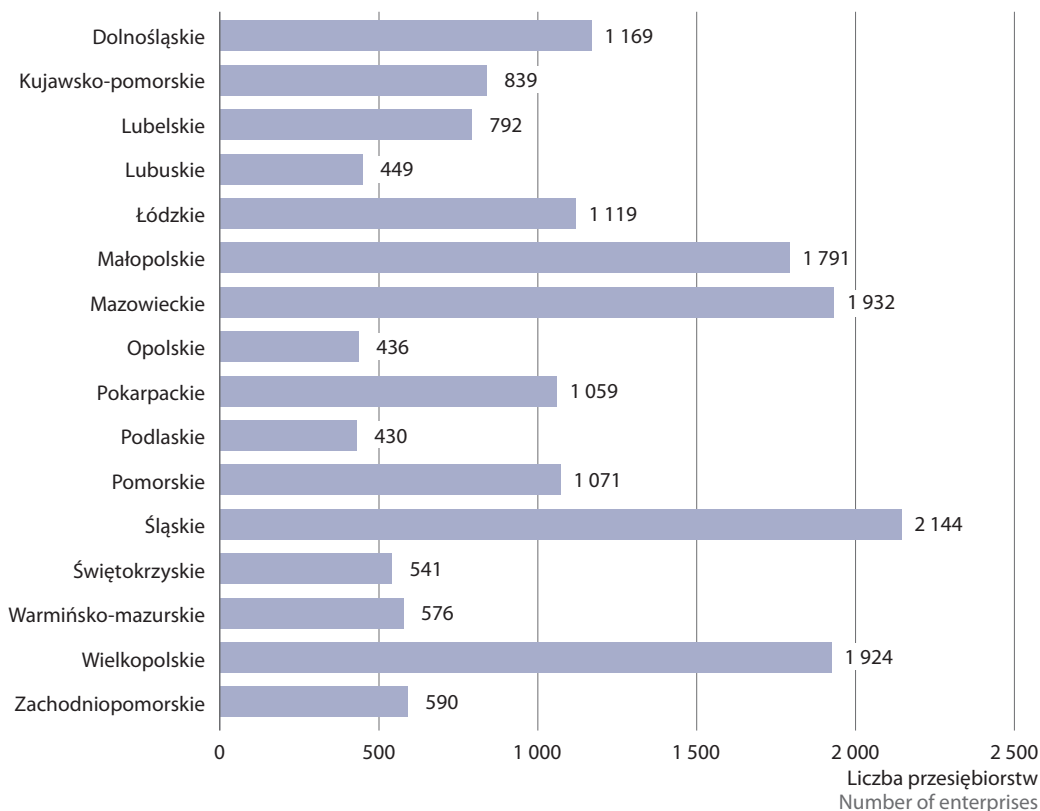
Chart 27. Number of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping tax revenues and expenses book by NACE section in 2019



Najwięcej podmiotów prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów prowadziło działalność w województwach: śląskim (12,7%), wielkopolskim i mazowieckim (po 11,4%), małopolskim (10,6%).

Wykres 28. Liczba przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów według województw w 2019 r.

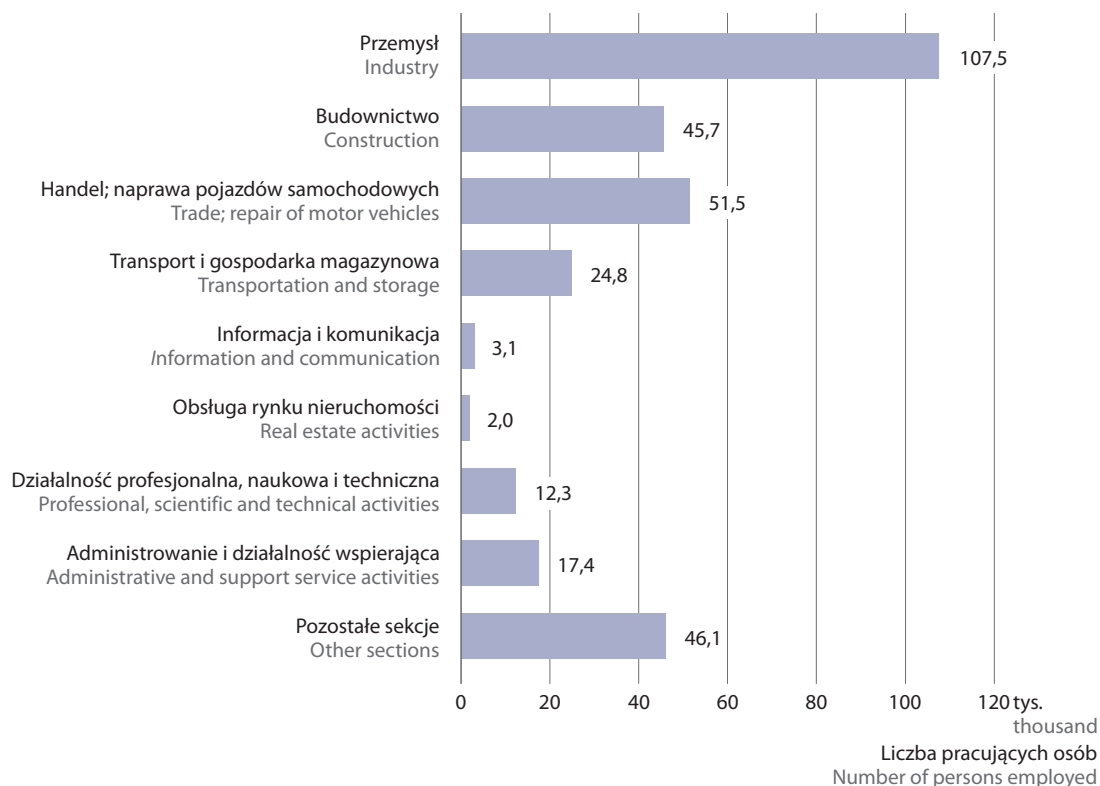
Chart 28. Number of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping tax revenues and expenses book by voivodship in 2019



W badanej grupie przedsiębiorstw pracowało 310,4 tys. osób, z czego największy odsetek zatrudnionych był w przetwórstwie przemysłowym (33,5%), handlu; naprawie pojazdów samochodowych (16,6%) oraz budownictwie (14,7%). Najwięcej osób pracowało w przedsiębiorstwach mających siedzibę w województwach śląskim (12,6%), wielkopolskim (11,6%), mazowieckim (11,3%), małopolskim (10,7%).

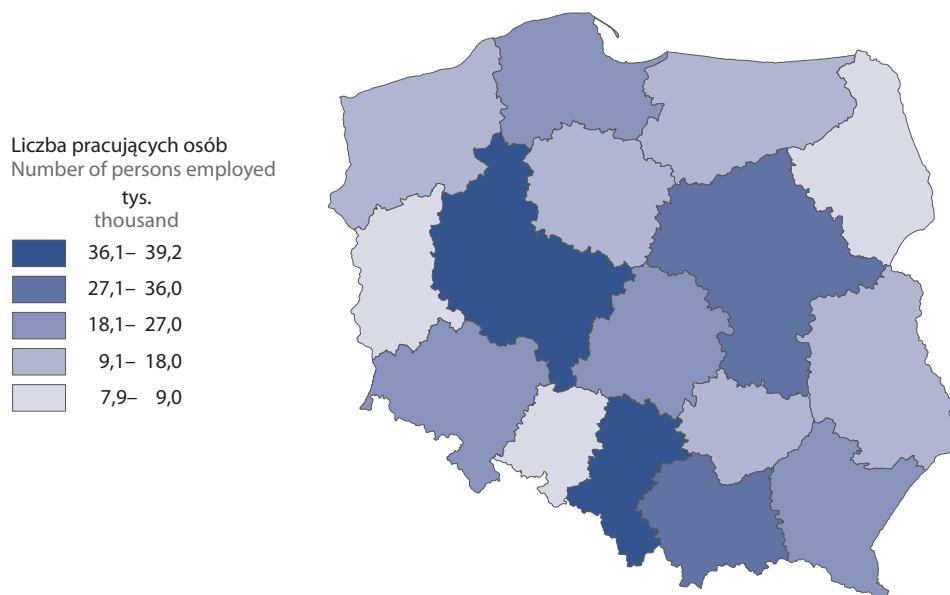
Wykres 29. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów według sekcji PKD w 2019 r.

Chart 29. Number of persons employed in non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping tax revenues and expenses book by NACE section in 2019



Mapa 10. Liczba pracujących w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów według województw w 2019 r.

Map 10. Number of persons employed in non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping tax revenues and expenses book by voivodship in 2019



3.2. Aktywa obrotowe – zapasy; Przychody ogółem, koszty ogółem, obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto

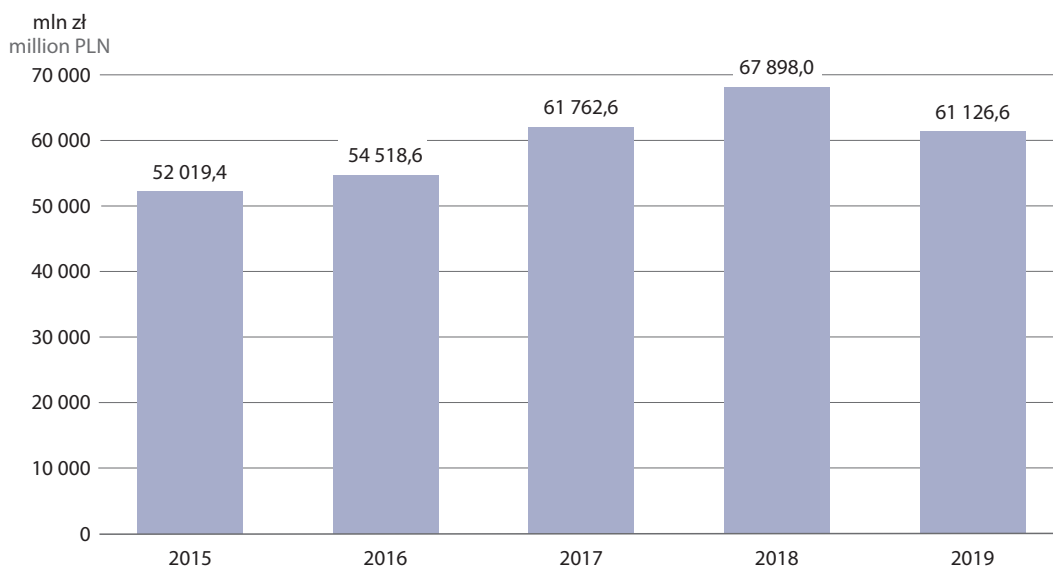
3.2. Current assets – stocks; Total revenues, total costs, obligatory encumbrances on gross financial result

Podmioty prowadzące podatkową księgę przychodów i rozchodów w skróconej wersji bilansu spośród aktywów obrotowych prezentują jedynie wartość zapasów. Wielkość zapasów dla badanej grupy przedsiębiorstw wyniosła na dzień 31 grudnia 2019 r. 3,7 mld zł. Największy udział w wykazanych wielkościach zapasów posiadają podmioty prowadzące działalność gospodarczą w zakresie handlu; naprawy pojazdów samochodowych (46,2%) i przetwórstwa przemysłowego (37,0%). Najwyższe wartości zapasów zanotowano dla przedsiębiorstw z województw śląskiego (11,7%), małopolskiego (10,9%), mazowieckiego (10,6%) i wielkopolskiego (10,5%).

Prezentowane podmioty osiągnęły 61,1 mld zł przychodów z tytułu prowadzonej działalności (spadek o 9,9% w stosunku do 2018 r.). Przychody uzyskane przez przedsiębiorstwa zaliczane do sekcji przetwórstwo przemysłowe wyniosły 18,2 mld zł (29,7% ogółu przychodów), handlu; naprawy pojazdów samochodowych – 13,3 mld zł (21,8% ogółu przychodów); budownictwa – 10,9 mld zł (17,8% ogółu przychodów). Z przychodów ogółem przedsiębiorstwa z województwa śląskiego wypracowały 12,3% z mazowieckiego 12,0%, z wielkopolskiego 11,5%, a z małopolskiego – 11,0%.

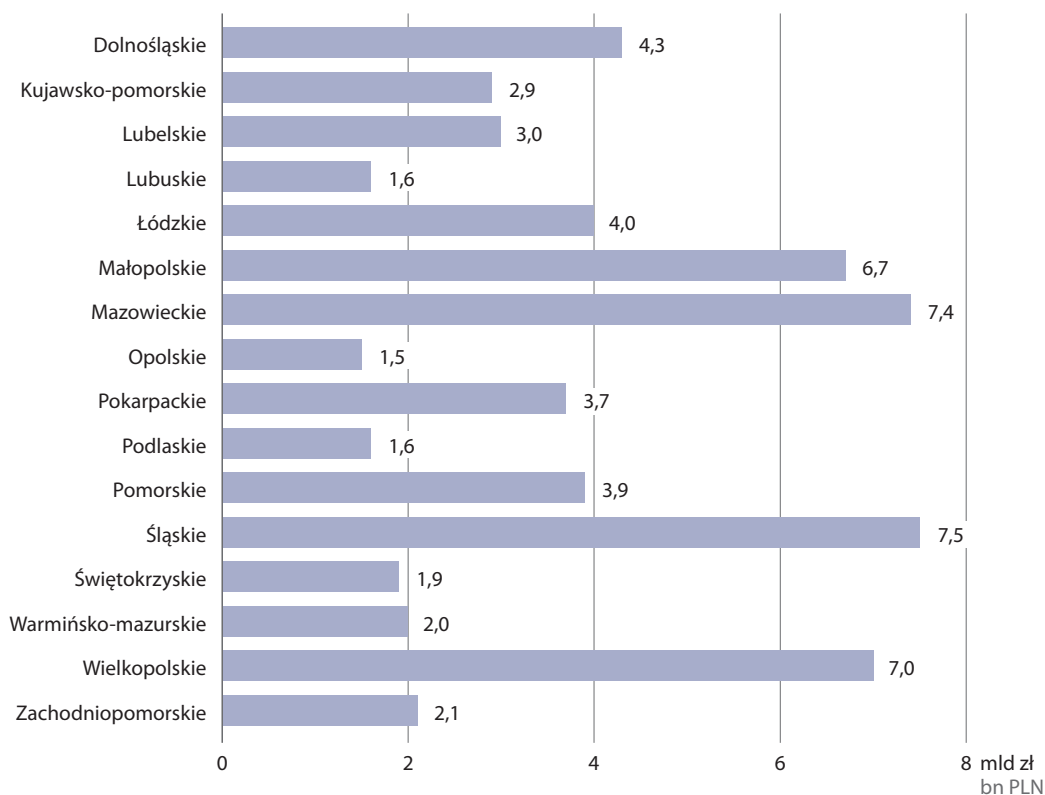
Wykres 30. Przychody ogółem w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów

Chart 30. Total revenues in non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping tax revenues and expenses book



Wykres 31. Przychody ogółem w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów według województw w 2019 r.

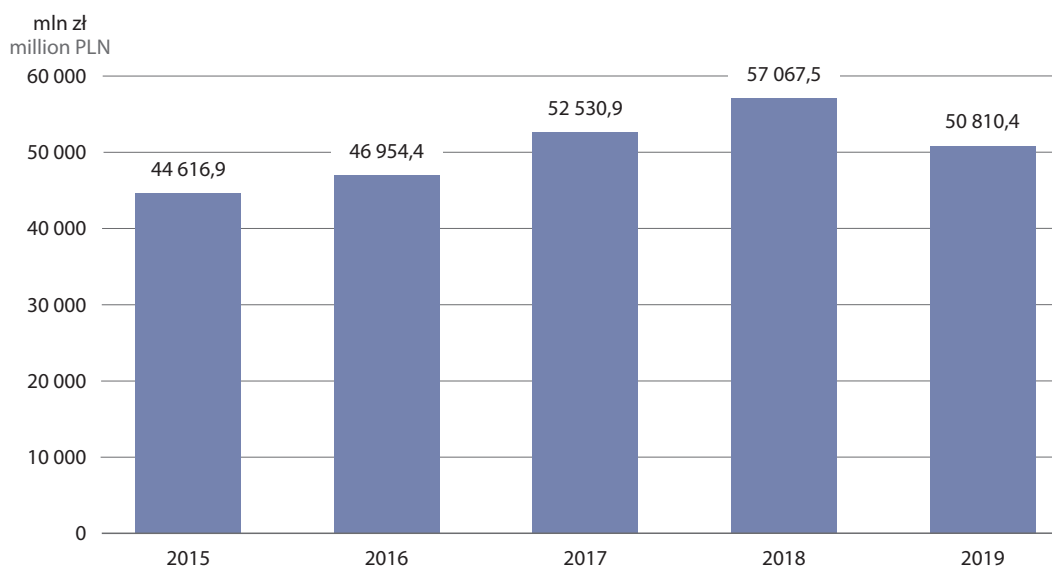
Chart 31. Total revenues in non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping tax revenues and expenses book by voivodship in 2019



Koszty ogółem poniesione w 2019 r. przez te podmioty wyniosły 50,8 mld zł i były niższe o 10,9 w stosunku do 2018 r. Największe koszty prowadzonej działalności poniosły przedsiębiorstwa zaliczane do sekcji przetwórstwo przemysłowe – 15,1 mld zł (29,6% ogółu kosztów), handel; naprawa pojazdów samochodowych – 11,7 mld zł (23,1%), budownictwo – 8,6 mld zł (16,9%).

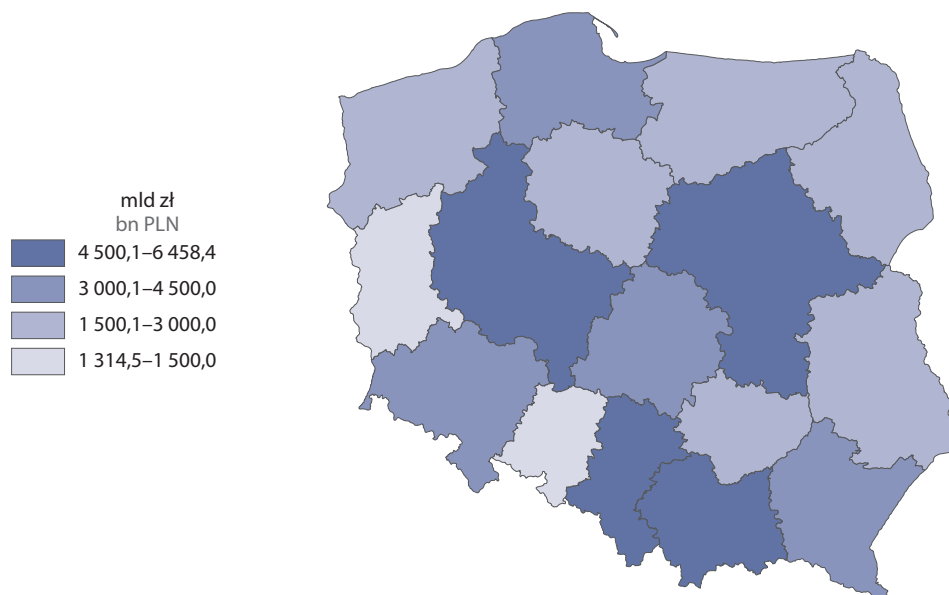
Wykres 32. Koszty ogółem w przedsiębiorstwach niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów

Chart 32. Total costs of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping tax revenues and expenses book



Mapa 11. Koszty ogółem przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów według województw w 2019 r.

Map 11. Total costs of non-financial enterprises employing 10 persons or more keeping tax revenues and expenses book by voivodship in 2019



Zaliczki na podatek dochodowy od osiągniętego dochodu z prowadzonej działalności gospodarczej wyniosły 1,9 mld zł, z tego 30,0% to zaliczki podmiotów prowadzących działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego. Największy udział w łącznej kwocie wpłaconych zaliczek wykazały przedsiębiorstwa mające swoją siedzibę w województwach mazowieckim (12,8%), śląskim (12,6%), małopolskim (10,2%) i wielkopolskim (9,7%).

Uwagi metodologiczne

1. Źródła i zakres danych

W niniejszej publikacji analizą objęto przedsiębiorstwa niefinansowe prowadzące księgi rachunkowe oraz podatkową księgę przychodów i rozchodów, w których liczba pracujących wynosi 10 i więcej osób. Zakres przedmiotowy badania obejmuje m.in. bilans, rachunek zysków i strat (dla jednostek prowadzących podatkową księgę przychodów i rozchodów – wybrane kategorie). Wartości bilansowe prezentowane są według stanu na koniec roku kalendarzowego czyli na dzień 31 grudnia 2019 r.

W publikacji dane statystyczne zaprezentowano według przeważającego rodzaju działalności prowadzonej przez przedsiębiorstwa na poziomie sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007) oraz według województw – zgodnie ze stanem organizacyjnym na dzień 31 XII 2019 r. Podstawą grupowania danych według województw jest miejsce siedziby zarządu podmiotu sprawozdawczego.

Publikacja obejmuje przedsiębiorstwa niefinansowe, tj. osoby prawne, jednostki nieposiadające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne, które w roku referencyjnym badania prowadziły w Polsce działalność gospodarczą zaklasyfikowaną według PKD 2007 do następujących sekcji:

Oznaczenia sekcji	Opis	Stosowane skróty
B	Górnictwo i wydobywanie	–
C	Przetwórstwo przemysłowe	–
D	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę
E	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja
F	Budownictwo	–
G	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle,	Handel; naprawa pojazdów samochodowych
H	Transport i gospodarka magazynowa	–
I	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi	Zakwaterowanie i gastronomia
J*	Informacja i komunikacja	–
L	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości	Obsługa rynku nieruchomości
M	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna	–
N	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca	Administrowanie i działalność wspierająca
P**	Edukacja	–
Q***	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna	–
R****	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją	–
S*****	Pozostała działalność usługowa	–

* sekcja J – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną

** sekcja P – z wyłączeniem szkół wyższych

*** sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej

**** sekcja R – z wyłączeniem instytucji kultury mających osobowość prawną

***** sekcja S – z wyłączeniem związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych

Ilekość w publikacji jest mowa o „Przemysle”, dotyczy to dodatkowego grupowania, które obejmuje sekcje PKD 2007: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”.

Klasy wielkości są wyznaczone na podstawie liczby osób pracujących w przedsiębiorstwie:

- od 10 do 49 osób pracujących (małe przedsiębiorstwa),
- od 50 do 249 osób pracujących (średnie przedsiębiorstwa),
- 250 i więcej osób pracujących (duże przedsiębiorstwa).

Zakres podmiotowy publikacji obejmuje spółki osobowe, spółki kapitałowe, spółki cywilne prowadzące działalność w oparciu o umowę zawartą na podstawie Kodeksu Cywilnego, spółki przewidziane w przepisach innych ustaw niż Kodeks spółek handlowych i Kodeks Cywilny lub formy prawne, do których stosuje się przepisy o spółkach, oddziały zagranicznych przedsiębiorców, przedsiębiorstwa państwowe, spółdzielnie, państwowe jednostki organizacyjne, jednostki badawczo-rozwojowe oraz osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą.

Niniejsza publikacja nie zawiera danych fundacji, funduszy, kościołów, stowarzyszeń, organizacji społecznych, partii politycznych, związków zawodowych, organizacji pracodawców, samorządów gospodarczych i zawodowych, przedstawicielstw zagranicznych, wspólnot mieszkaniowych.

2. Objaśnienia podstawowych pojęć

Aktywa stanowią powstałe w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiorów przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie ustalonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe. Od 1 stycznia 2016 r. aktywa obejmują także należne wpłaty na kapitał podstawowy oraz udziały (akcje) własne.

Aktywa trwałe trwałe obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe. Od 2019 r. aktywa trwałe obejmują także aktywa z tytułu praw do użytkowania.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe, środki trwałe w budowie oraz zaliczki na środki trwałe w budowie.

Środki trwałe to rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznego użytkowania dłuższym niż rok, kompletne, zdadne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki. Zalicza się do nich w szczególności: grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu), budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej (w tym spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu mieszkalnego i spółdzielcze prawo do lokalu użytkowego), maszyny i urządzenia techniczne, środki transportu, inne środki trwałe (narzędzia, przyrządy, ruchomości, wyposażenie, inwentarz żywy).

Środki trwałe w budowie obejmują środki trwałe w okresie ich budowy, montażu lub ulepszenia już istniejącego środka trwałego.

Inwestycje długoterminowe to w szczególności te nieruchomości i wartości niematerialne i prawne, które nie są użytkowane przez jednostkę, lecz zostały nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu ich wartości; oraz długoterminowe aktywa finansowe, czyli nieprzeznaczone do obrotu akcje, udziały, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki; oraz inne długoterminowe aktywa finansowe płatne i wymagalne w okresie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego; a także inne inwestycje długoterminowe.

Aktywa obrotowe są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

Zapasy to rzeczowe składniki aktywów obrotowych, do których zalicza się: materiały – surowce, materiały podstawowe i pomocnicze, półfabrykaty obcej produkcji, opakowania, części zamienne i odpady; produkty gotowe – wyroby gotowe, wykonane usługi, zakończone roboty, w tym także budowlano-montażowe, prace naukowo-badawcze, prace projektowe, geodezyjno-kartograficzne, itp.; półprodukty i produkty w toku – produkcję niezakończoną, tj. produkcję (usługi, w tym roboty budowlane) w toku oraz półfabrykaty (półprodukty) własnej produkcji; towary – rzeczowe składniki majątku obrotowego nabyte w celu odsprzedaży w niezmienionej postaci; zaliczki na poczet dostaw zapasów.

Należności krótkoterminowe obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług (bez względu na termin ich zapłaty) oraz całość lub część należności z innych tytułów nie zaliczanych do aktywów finansowych, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Inwestycje krótkoterminowe obejmują krótkoterminowe (obrotowe) aktywa finansowe, w szczególności udziały i akcje, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki, inne krótkoterminowe aktywa finansowe, środki pieniężne i inne aktywa pieniężne; oraz inne inwestycje krótkoterminowe.

Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe obejmują podlegające rozliczeniu w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów i rozliczenia międzyokresowe przychodów jako odpowiednik przychodów niebędących jeszcze na dzień bilansowy należnościami z prawnego punktu widzenia.

Pasywa obejmują kapitały (fundusze) własne oraz zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

Kapitał (fundusz) własny wykazywany według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmuje: kapitał (fundusz) podstawowy, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał (fundusz) podstawowy to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony.

Podmiot z przeważającym udziałem kapitału zagranicznego to podmiot, w którym udział kapitału zagranicznego w kapitale podstawowym przekracza 50%.

Kapitał zagraniczny to kapitał wniesiony do jednostki w postaci środków finansowych (gotówka, akcje, obligacje), rzeczowych aktywów trwałych (maszyny, urządzenia, środki transportu, nieruchomości) oraz wartości niematerialnych i prawnych (patenty, licencje, itp.) przez jednostkę zagraniczną. Jednostką zagraniczną może być: osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego; osoba prawna z siedzibą za granicą; jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania są wynikającym z przyszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki. Obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe.

Zobowiązania długoterminowe powstałe z innych tytułów niż dostawy i usługi obejmują zobowiązania, których termin płatności w całości lub części przypada powyżej 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Zobowiązania krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) obejmują ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub tę część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Przychody ogółem (przychody z całokształtu działalności) obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, pozostałe przychody operacyjne oraz przychody finansowe.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów to przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie

z produktami; oraz przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabyte w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowe aktywa obrotowe oraz produkty wytworzone przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji, jak również kwoty należne za sprzedane towary i materiały, niezależnie od tego, czy zostały zapłacone.

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport (eksport) obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych.

Pozostałe przychody operacyjne to przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie (w tym w drodze darowizny) aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi.

Przychody finansowe to m.in. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty ogółem (koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności) obejmują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, pozostałe koszty operacyjne oraz koszty finansowe.

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów obejmują koszt własny sprzedanych produktów (tj. koszty podstawowej działalności operacyjnej pomniejszone o koszty wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów) oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu lub nabycia.

Pozostałe koszty operacyjne to koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzacja oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi.

Koszty finansowe to m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik finansowy brutto blicza się jako różnicę przychodów ogółem i kosztów ogółem – w przypadku nadwyżki kosztów ogółem nad przychodami ogółem wynik finansowy zapisuje się ze znakiem (-).

Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczone. Część odroczone stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Wynik finansowy netto to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

Wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności obrotu netto to relacja wyniku finansowego netto do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności aktywów to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów.

Wskaźnik rentowności aktywów trwałych to relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów trwałych.

Wskaźnik płynności finansowej I stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności finansowej II stopnia to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Wskaźnik płynności finansowej III stopnia to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Pracujący – do pracujących zalicza się osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy, tj. umowy o pracę, powołania, mianowania lub wyboru (łącznie z sezonowymi i zatrudnionymi dorywczo); pracodawców i pracujących na własny rachunek: właścicieli i współwłaścicieli (łącznie z pomagającymi członkami ich rodzin) jednostek prowadzących działalność gospodarczą (z wyłączeniem wspólników spółek, którzy nie pracują w spółce) oraz osoby pracujące na własny rachunek; agentów; osoby wykonujące pracę nakładczą; członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

Methodological notes

1. Sources and the scope of data

The survey covered non-financial enterprises keeping accounting ledgers and tax revenues and expenses book, employing 10 persons or more. The content of the survey includes, i.e., balance, profit and loss account (for entities keeping tax revenues and expenses book – selected categories). The balance values are presented in accordance with the level reached at the end of the calendar year, namely as at 31 December 2019.

In this publication, statistical data are presented in accordance with the principal kind of activity conducted by the enterprises at the level of a section and the selected divisions of NACE Rev.2 and by voivodship – according to the organisational status as at 31 December 2019.

The publication includes non-financial enterprises i.e. legal persons, entities without legal personality and natural persons, which in the survey reference year in Poland conducted the economic activity classified to the following sections in accordance with NACE Rev.2:

Section	Description	Abbreviation
B	Mining and quarrying	–
C	Manufacturing	–
D	Electricity, gas, steam and air conditioning supply	–
E	Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	–
F	Construction	–
G	Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles, including motorcycles,	Trade; repair of motor vehicles
H	Transportation and storage	–
I	Accommodation and food service activities	Accommodation and catering
J*	Information and communication	–
L	Real estate activities	–
M	Professional, scientific and technical activities	–
N	Administrative and support service activities	–
P**	Education	–
Q***	Human health and social work activities	–
R****	Arts, entertainment and recreation	–
S*****	Other service activities	–

* section J – excluding culture institutions with legal personality

** section P – excluding higher education institutions

*** section Q – excluding independent public health care facilities

**** section R – excluding cultural institutions with legal personality

***** section S – excluding trade unions, religious and political organisations

Whenever the publication makes reference to “Industry”, it applies to an additional grouping, which includes the following sections of NACE Rev.2: “Mining and quarrying”, “Manufacturing”, “Electricity, gas, steam and hot water and air conditioning supply”, “Water supply; sewerage, waste management and remediation activities”.

Size classes are determined on the basis of the number of persons employed in the enterprise:

– from 10 to 49 employed persons (small enterprises),

– from 50 to 249 employed persons (medium enterprises),

– 250 employed persons and more (large enterprises).

The scope of the publication includes capital companies, civil companies conducting activities in accordance with a contract concluded pursuant to the Civil Code, companies envisaged in the provisions of acts other than the Commercial Companies Code and the Civil Code or legal forms, to which apply provisions concerning companies, branches of foreign entrepreneurs, national enterprises, cooperatives, state organisational units, research and development units, research institutes and natural persons conducting economic activities.

This publication does not contain data of foundations, funds, churches, associations, social organisations, political parties, trade unions, employers' organisations, economic and professional councils, foreign representatives, housing communities.

2. Basic definitions

Assets Assets comprise, total set of elements of property (economic resources), resulting from the conducted operations in the past, economically useful and controlled by the unit, with reliably established value, that are expected to bring some economic benefits in the future. The balance sheet assets are composed of fixed assets and current assets. As of 1 Jan. 2016, the assets also include two items: unpaid share capital and own shares.

Total fixed assets include intangible assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term prepayments and accruals. Total fixed assets include also right-of-use assets starting from 2019.

Tangible fixed assets include assets, fixed assets under construction and advances for fixed assets under construction.

Fixed assets are tangible fixed assets and equivalents with an anticipated economic life of more than a year, complete, usable and intended for the needs of the unit. They particularly include: land (including perpetual usufruct of land), buildings, premises, civil and water engineering structures (including cooperative ownership rights to residential premises and cooperative rights to utility premises), machinery and technical equipment, means of transport, other fixed assets (tools, instruments, movables, equipment, livestock).

Fixed assets under construction include fixed assets during their construction, assembly or improvement of an already existing fixed asset.

Long-term investments are in particular those real estate and intangible assets that are not used by the unit but were acquired for economic benefits resulting from the increase in their value, and long-term financial assets, i.e. shares, other securities not held for trading and loans granted and other long-term financial assets payable and due in the period longer than 12 months from the balance sheet date as well as other long-term investments.

Current assets are part of unit-controlled property resources used in operating activities of a reliably determined fair value, arising from past events that will provide the unit with economic benefits in the future. They include stocks (current tangible assets) and short-term: receivables, investments and prepayments and accruals.

Stocks are tangible current assets, which include: materials – raw materials, primary and auxiliary materials, semi-finished third-party products, packaging, spare parts and waste; finished products – final articles, performed services, completed works, including construction and assembly works, research and development works, design works, geodetic and cartographic works, etc.; semi-finished products and work in progress – unfinished production, i.e. production (services, including construction works) in progress and semi-finished products of own production; goods for resale – tangible current assets acquired for resale in unchanged form; advances for deliveries.

Short-term receivables cover total receivables from deliveries and services (regardless of their payment date) and the whole or part of other receivables not included in financial assets that become due within 12 months from the balance sheet date.

Short-term investments cover short-term (current) financial assets, in particular shares, other securities, loans granted, other short-term financial assets, cash and other monetary assets; and other short-term investments.

Short-term prepayments and accruals include deferred costs and deferred revenues to be settled within 12 months from the balance sheet date, as an equivalent of revenues that are not yet receivables as of the balance sheet date from the legal point of view.

Total equity and liabilities cover own capital (equity), liabilities and provisions for liabilities.

Equity (fund), accounted in accordance with the law, the articles of association or the establishment agreement of the entity, includes: share capital (fund), supplementary capital (fund), revaluation reserve (fund), other capital reserves (funds), undistributed earnings for previous years, net financial result for the financial year and write-off of net profit for the financial year.

Share capital (fund) is the actual contribution of the owner or co-owner, provided to start up the economic unit at the moment of its establishment, increased later if necessary.

Entity with a majority share of foreign capital is the entity in which the share of foreign capital in the share capital exceeds 50%.

Foreign capital is the capital contributed to the unit in the form of financial resources (cash, shares, bonds), tangible fixed assets (machines, equipment, means of transport, real estate) and intangible assets (patents, licenses, etc.) by a foreign entity. A foreign entity may be: a natural person without Polish citizenship; a legal person located abroad; an organizational unit without legal personality located abroad.

Liabilities and provisions for liabilities are obligations resulting from future events to provide benefits of a reliably determined value that will result in usage of the entity's existing or future assets of the unit. They include provisions for liabilities, long-term liabilities, short-term liabilities and prepayments and accruals.

Long-term liabilities other than liabilities from deliveries and services, include liabilities which become due fully or partially more than 12 months after the balance sheet date.

Short-term liabilities (excluding special funds) include all liabilities from deliveries and services and all or part of other liabilities due within 12 months after the balance sheet date.

Total revenues include net revenues from sale of products, goods and materials, other operating revenues as well as financial revenues.

Net revenues from sale of products, goods and materials (sales revenues) include domestic and export sales of products (finished, semi-finished and services) manufactured by the unit together with packaging, equipment and third party services if invoiced along with products to customers, sales of goods and materials, i.e. tangible current assets purchased for resale in the same condition as received and products manufactured by the unit if they are sold in a chain of own stores along with the third-party goods, as well as amounts due for goods and materials sold regardless whether or not they have been paid.

Net revenues from sale of products, goods and materials for export (export) include intra-Community deliveries to EU Member States and exports to non-EU countries.

Other operating revenues are revenues indirectly related to the unit's operating activities, in particular: profit from the disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), assets (cash) obtained free of charge (including donations), damages, reversed provision, adjustments of write-offs revaluing non-financial assets, revenues from social welfare activities, income from rent or lease of fixed assets or investments in real estate and rights, extraordinary revenues.

Financial revenues are for example amounts due for dividends and shares in profit, interest from the loans granted, interest on term deposits, default interest, profit on disposal of investment (sale), reduction of revaluation write-offs of investment values in relation to the total or partial termination of causes resulting in permanent loss of their value, positive surplus exchange differences.

Total costs include costs of products, goods and materials sold, other operating and financial costs.

Costs of products, goods and materials sold include cost of products sold (i.e. basic operational costs decreased by the costs of generating benefits for the need of the unit and corrected by change in stock products) and value of goods and materials sold according to procurement or purchase prices.

Other operating costs are costs indirectly related to the unit's operating activity, in particular: loss on disposal of non-financial fixed assets and fixed assets under construction, depreciation of leased or rented fixed assets, unplanned depreciation (impairment charges), penalties, fines, damages, receivables written off partially or fully as a result of bankruptcy, composition or restructuring proceeding, provisions created for certain or highly probable future liabilities (loss on economic transactions in progress), write offs re-valuing non-financial assets, costs of maintaining social facilities, donations or free of charge transferred fixed assets, extraordinary costs.

Financial costs are for example interest on bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the unit, default interest, loss on disposal of investments, revaluation write-offs of investment values, negative surplus exchange differences.

Gross financial result is calculated as the difference of total revenues and total costs – in case of surplus of total costs over total revenues, the financial result is recorded with the sign (-).

Obligatory encumbrances on gross financial result include corporate income tax and other payments under separate regulations. The income tax affecting the financial result includes current and deferred part. The deferred part is the difference between deferred income tax provisions and deferred income tax assets (due to temporary differences between gross financial result and taxable base, resulting from differences in the time of recognition of revenue and cost in accordance with accounting regulations and tax provisions) as of the end and beginning of the reporting period.

Net financial result is a gross financial result reduced by obligatory encumbrances.

Cost level indicator is the relation of total costs to total revenues.

Gross turnover profitability indicator is the relation of gross financial result to total revenues.

Net turnover profitability indicator is the relation of net financial result to the total revenues.

Return on assets indicator is the relation of the net financial result to the value of assets.

Return on total fixed assets indicator is the relation of net financial result to the value of total fixed assets.

First degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments to short-term liabilities (excluding special funds).

Second degree financial liquidity indicator is the relation of short-term investments and short-term receivables to short-term liabilities (excluding special funds).

Third degree financial liquidity indicator is the relation of current assets of the units (stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term prepayments and accruals) to short-term liabilities (excluding special funds).

Persons employed (working) include employees hired on the basis of an employment contract, i.e. labour contract, designation, appointment or election (including seasonal and temporary workers); employers and own-account workers: owners and co-owners (including contributing family workers) of units conducting economic activity (excluding company's partners not working in the company) and own-account workers; agents; outworkers; members of agricultural production cooperatives.

Due to rounding of figures, in some cases sums of the elements may slightly differ from the given values "in total".