



GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY CENTRAL STATISTICAL OFFICE

**WYBRANE
WSKAŹNIKI PRZEDSIĘBIORCZOŚCI
W LATACH 2010–2014**

**SELECTED
ENTREPRENEURSHIP INDICATORS
IN 2010–2014**

Opracowanie publikacji
Preparation of the publication

GUS – Departament Przedsiębiorstw
CSO – Enterprises Department

Kierujący
Supervisor

Aneta Płatek – Zastępca Dyrektora Departamentu
Deputy Director of the Department

Zespół:
Team

**Jacek Kotowski, Urszula Matula,
Wiesław Wopiński**

Przetwarzanie danych
Data processing

Centrum Informatyki Statystycznej
Statistical Computing Centre

Projekt okładki
Cover design

Lidia Motrenko-Makuch

Druk i oprawa
Printing and binding

Zakład Wydawnictw Statystycznych
Statistical Publishing Establishment
Warszawa, al. Niepodległości 208

ISSN 2450-2804

Publikacja dostępna na stronie internetowej – www.stat.gov.pl
Publication available on the Internet

PRZEDMOWA

Przedstawiamy Państwu drugą edycję publikacji prezentującej wybrane wskaźniki przedsiębiorczości opracowane dla zbiorowości podmiotów niefinansowych o liczbie pracujących powyżej 9 osób, prowadzących księgi rachunkowe. Źródłem danych są roczne sprawozdania SP. W zależności od kierunku i tempa zmian zachodzących w tych podmiotach, wyodrębniono pięć typów przedsiębiorstw: szybkiego wzrostu, wzrostowe, stabilne, schyłkowe i szybkiego spadku. Dla tak określonych populacji przedstawiono dane finansowe, a także informacje o pracujących i wynagrodzeniach w latach 2010-2014, agregowane według rodzaju prowadzonej działalności (PKD) oraz siedziby przedsiębiorstwa (województw).

Publikacja składa się z części analitycznej i tabelarycznej. Całość poprzedzona jest uwagami metodologicznymi, w tym opisem sposobu wyodrębnienia pięciu populacji oraz definicjami podstawowych pojęć wykorzystywanych w opracowaniu.

Zastępca Dyrektora

Departamentu Przedsiębiorstw

/-/ Aneta Płatek

Warszawa, czerwiec 2016 r.

Preface

We present the second edition of the publication on the selected indicators of entrepreneurship developed for the population of non-financial enterprises with more than 9 persons employed, keeping accounting ledgers. The sources of data are SP reports and annual questionnaires on enterprises. Depending on the direction and pace of changes taking place in these entities, five types of enterprises were delineated: high-growth, growth, stable, declining and rapidly declining. For this population financial data, information about the persons employed, as well as, wages and salaries in the period 2010-2014 are presented aggregated according to the kinds of conducted activities (NACE) and the voivodships defined by the head office.

The publication is divided into two parts: analytical one and tables. They are preceded by methodological notes, including a description of the delineation method of the five populations and the definitions of basic terms applied herein.

Deputy Director

of the Enterprises Department

/-/ Aneta Płatek

Warsaw, June 2016

Spis treści	Strona
Przedmowa	3
I. Uwagi metodyczne	9
1. Wprowadzenie	9
2. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania	11
3. Objasnienia podstawowych pojec	14
II. Wyniki badan – synteza	26
1. Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu, wzrostowe, stabilne, schyłkowe i szybkiego spadku na tle przedsiębiorstw aktywnych	26
2. Analiza wybranych zbiorowości przedsiębiorstw	30
2.1 Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu	32
2.2 Gazele	36
2.3 Przedsiębiorstwa wzrostowe	37
2.4 Przedsiębiorstwa sektora technologii informacyjnych i komunikacyjnych (ICT)	39
2.5 Przedsiębiorstwa-eksporterzy	41
3. Podsumowanie	44

Contents	Page
Preface	4
I. Methodological notes	18
1. Introduction	18
2. Scope and content of the survey	20
3. Definitions of basic terms	23
II. Survey results-summary	45

Wykresy	Wykres	Strona
Charts	Chart	Page
Liczba przedsiębiorstw objętych badaniem w 2014 r. <i>Number of surveyed enterprises in 2014</i>	1	30
Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo w 2014 r. <i>Revenues in total per enterprise in 2014</i>	2	31
Wskaźnik rentowności obrotu brutto dla przedsiębiorstw szybkiego wzrostu w latach 2010-2014	3	33
<i>Gross turnover profitability rate for high-growth enterprises in 2010-2014</i>		
Liczba przedsiębiorstw szybkiego wzrostu w 2014 r. według województw <i>Number of high-growth enterprises in 2014 by voivodships</i>	4	34

Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo szybkiego wzrostu w 2014 r. według województw	5	35
<i>Revenues in total per one high-growth enterprise in 2014 by voivodships</i>		
Wskaźnik rentowności obrotu brutto dla gazeli w latach 2010-2014	6	36
<i>Gross turnover profitability rate for gazelles in 2010-2014</i>		
Wskaźnik rentowności obrotu brutto dla przedsiębiorstw wzrostowych w latach 2010-2014	7	38
<i>Gross turnover profitability rate for growth enterprises in 2010-2014</i>		
Liczba przedsiębiorstw ICT objętych badaniem w 2014 r.	8	39
<i>Number of surveyed ICT enterprises in 2014</i>		
Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo ICT w 2014 r.	9	40
<i>Revenues in total per one ICT enterprise in 2014</i>		
Liczba przedsiębiorstw-eksporterów objętych badaniem w 2014 r.	10	41
<i>Number of surveyed exporters in 2014</i>		
Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo eksportujące w 2014 r.	11	43
<i>Revenues in total per one exporter in 2014</i>		

Tablice

Tables

	Numer	Strona
	<i>Number</i>	<i>Page</i>
Liczba przedsiębiorstw objętych badaniem według sekcji PKD	1	46
<i>Number of surveyed enterprises by NACE sections</i>		
Liczba przedsiębiorstw objętych badaniem według województw	2	47
<i>Number of surveyed enterprises by voivodships</i>		
Struktura przedsiębiorstw objętych badaniem według sekcji PKD	3	49
<i>Structure of surveyed enterprises by NACE sections</i>		
Struktura przedsiębiorstw objętych badaniem według województw	4	50
<i>Structure of surveyed enterprises by voivodships</i>		
Przedsiębiorstwa według liczby pracujących w badanych zbiorowościach ...	5	52
<i>Enterprises by the number of persons employed in the surveyed populations</i>		
Liczba przedsiębiorstw szybkiego wzrostu według sekcji PKD i województw	6	53
<i>Number of high-growth enterprises by NACE sections and voivodships</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw szybkiego wzrostu według sekcji PKD	7	55
<i>Financial results of high-growth enterprises by NACE sections</i>		

Wybrane dane o przedsiębiorstwach szybkiego wzrostu według sekcji PKD	8	56
<i>Selected data on high-growth enterprises by NACE sections</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw szybkiego wzrostu według województw	9	57
<i>Financial results of high-growth enterprises by voivodships</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach szybkiego wzrostu według województw	10	59
<i>Selected data on high-growth enterprises by voivodships</i>		
Wyniki finansowe gazel według sekcji PKD	11	61
<i>Financial results of gazelles by NACE sections</i>		
Wybrane dane o gazelach według sekcji PKD	12	62
<i>Selected data on gazelles by NACE sections</i>		
Wyniki finansowe gazel według województw	13	63
<i>Financial results of gazelles by voivodships</i>		
Wybrane dane o gazelach według województw	14	65
<i>Selected data on gazelles by voivodships</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw wzrostowych według sekcji PKD	15	67
<i>Financial results of growth enterprises by NACE sections</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach wzrostowych według sekcji PKD	16	68
<i>Selected data on growth enterprises by NACE sections</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw wzrostowych według województw	17	69
<i>Financial results of growth enterprises by voivodships</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach wzrostowych według województw	18	71
<i>Selected data on growth enterprises by voivodships</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw stabilnych według sekcji PKD	19	73
<i>Financial results of stable enterprises by NACE sections</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach stabilnych według sekcji PKD	20	74
<i>Selected data on stable enterprises by NACE sections</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw stabilnych według województw	21	75
<i>Financial results of stable enterprises by voivodships</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach stabilnych według województw	22	77
<i>Selected data on stable enterprises by voivodships</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw schyłkowych według sekcji PKD	23	79
<i>Financial results of declining enterprises by NACE sections</i>		

Wybrane dane o przedsiębiorstwach schyłkowych według sekcji PKD	24	80
<i>Selected data on declining enterprises by NACE sections</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw schyłkowych według województw	25	81
<i>Financial results of declining enterprises by voivodships</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach schyłkowych według województw	26	83
<i>Selected data on declining enterprises by voivodships</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw szybkiego spadku według sekcji PKD ...	27	85
<i>Financial results of rapidly declining enterprises by NACE sections</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach szybkiego spadku według sekcji PKD	28	86
<i>Selected data on rapidly declining enterprises by NACE sections</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw szybkiego spadku według województw	29	87
<i>Financial results of rapidly declining enterprises by voivodships</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach szybkiego spadku według województw	30	89
<i>Selected data on rapidly declining enterprises by voivodships</i>		
Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego w badanych zbiorowościach	31	91
<i>Enterprises with foreign capital in the surveyed populations</i>		
Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego w badanych zbiorowościach według województw	32	92
<i>Enterprises with foreign capital in the surveyed populations by voivodships</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw ICT	33	94
<i>Financial results of ICT enterprises</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach ICT	34	95
<i>Selected data on ICT enterprises</i>		
Wyniki finansowe przedsiębiorstw-eksporterów	35	96
<i>Financial results of exporters</i>		
Wybrane dane o przedsiębiorstwach-eksporterach	36	97
<i>Selected data on exporters</i>		
Przedsiębiorstwa ICT oraz przedsiębiorstwa-eksporterzy według województw	37	98
<i>ICT enterprises and exporters by voivodships</i>		

I. Uwagi metodyczne

1. Wprowadzenie

Przedsiębiorczość, mająca wpływ na rozwój gospodarki i wzrost jej konkurencyjności w skali międzynarodowej, jest rozumiana, badana i mierzona w bardzo różny sposób w krajach prowadzących obserwacje w tym zakresie. Przy ocenie określonych czynników, decydujących o skali i efektach przedsiębiorczości, wykorzystuje się podejście jakościowe bądź ilościowe, które mogą też się uzupełniać. Niektórzy badacze skupiają się na psychologicznym wymiarze przedsiębiorczości i przedsiębiorcy, inni na wskaźnikach obrazujących ekonomiczne wyniki działalności przedsiębiorstw.

Próbie zharmonizowania badań nad przedsiębiorczością w skali międzynarodowej podjęło przed kilku laty OECD we współpracy z Eurostatem w ramach Programu Wskaźników Przedsiębiorczości (EIP – *Entrepreneurship Indicators Programme*). Na bazie teorii ekonomii stworzono ogólne podstawy do dalszych analiz, tj. określono definicje osoby przedsiębiorczej, działań przedsiębiorczych oraz przedsiębiorczości. Przyjęto, że:

- ◆ osoby przedsiębiorcze to osoby, które próbują generować wartość poprzez kreację lub rozwój działalności gospodarczej, dzięki rozpoznawaniu i wykorzystywaniu szans związanych z nowymi produktami, procesami lub rynkami;
- ◆ działania przedsiębiorcze to działania osób przedsiębiorczych w dążeniu do generowania wartości przez kreację lub rozwój działalności, dzięki rozpoznawaniu i wykorzystywaniu szans związanych z nowymi produktami, procesami lub rynkami;
- ◆ przedsiębiorczość to zjawisko łączące się z działaniami przedsiębiorczymi ludzi przedsiębiorczych.¹

Biorąc pod uwagę wieloaspektową naturę przedsiębiorczości, wyłonienie rzeczywistych, istotnych i jednocześnie mierzalnych wskaźników opisujących to zjawisko okazało się ogromnym wyzwaniem. Stworzono trzy kategorie wskaźników opisujących:

- ◆ uwarunkowania tj. czynniki decydujące o rozwoju przedsiębiorczości bądź jej zastoju;
- ◆ wyniki przedsiębiorczości;
- ◆ wpływ przedsiębiorczości na sytuację społeczno-gospodarczą.

¹ Measuring Entrepreneurship, OECD, 2010.

Wskaźniki dotyczące uwarunkowań zostały ujęte między innymi w następujących obszarach: system prawny, dostępność kapitału, edukacja i szkolenia, nakłady na badania i rozwój, normy kulturowe i społeczne, dostęp do finansowania i warunki rynkowe.

W drugiej grupie (wyniki przedsiębiorczości) znalazły się wskaźniki oparte na liczbie przedsiębiorstw powstałych („narodziny”) i zlikwidowanych („śmierć”), wskaźniki przeżycia przez nowe jednostki 3 i 5 lat oraz rozwoju mierzone np. wielkością zatrudnienia, przychodami lub wynikami finansowymi.

Trzecia grupa wskaźników obrazowała wpływ przedsiębiorczości na wielkości makroekonomiczne, takie jak tworzenie miejsc pracy, wzrost gospodarczy czy redukcję ubóstwa.

Stworzenie powyższego modelu i grup wskaźników stało się podstawą do prób gromadzenia porównywalnych danych empirycznych. Doświadczenia zdobyte w ramach programu EIP wskazują, że kraje nie są w stanie dostarczać pełnego zestawu zaproponowanych wskaźników dla wszystkich trzech wyodrębnionych kategorii.

Z uwagi na rosnące zainteresowanie przedsiębiorczością, Główny Urząd Statystyczny podjął prace metodologiczne, mające na celu zbadanie, czy istnieje możliwość obserwacji tego zjawiska oraz opracowanie metod jego pomiaru dostosowanych do polskich warunków. Wykorzystując doświadczenia programu EIP oraz mając na względzie dostępność danych statystycznych, podjęto decyzję o wprowadzeniu w 2011 r. badania przedsiębiorczości opartego na wtórnym wykorzystaniu danych ze sprawozdania SP ”Roczna ankieta przedsiębiorstwa”.

Cel badania to wyodrębnienie zbiorowości przedsiębiorstw, których wyniki ekonomiczne i siła wpływu na gospodarkę może wskazywać, że są to podmioty przedsiębiorcze prowadzone przez przedsiębiorcze osoby.

W ramach prowadzonego badania wyliczone zostały wskaźniki opisujące skalę i kierunki zmian w badanych podmiotach, uwzględniające takie czynniki jak zatrudnienie, przychody czy wartość dodana, co pozwoliło na wyodrębnienie z całej zbiorowości przedsiębiorstw kohort charakteryzujących się zróżnicowanym tempem wzrostu gospodarczego (pięciu typów przedsiębiorstw).

Dokonując obserwacji standardowych wskaźników opisujących sytuację finansową różnych kohort, podjęto próbę analizy czy za szybkim rozwojem przedsiębiorstwa podąża długofalowy wzrost jego efektywności, tj. czy podmioty te są rzeczywiście przedsiębiorcze, czy ich wzrost był spowodowany tylko jednorazowym dopływem środków na określoną inwestycję.

2. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

Do opracowania niniejszej publikacji wykorzystano dane zgromadzone w rocznych badaniach przedsiębiorstw, pozyskane na sprawozdaniu SP za lata 2006-2014. Analiza przedstawiona w opracowaniu objęła osoby prawne, jednostki nieposiadające osobowości prawnej oraz osoby fizyczne, prowadzące działalność gospodarczą w Polsce w badanym okresie, w których **liczba pracujących wynosiła 10 i więcej osób** i których działalność była zaklasyfikowana według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007) do następujących sekcji:

- ◆ Górnictwo i wydobywanie (sekcja B);
- ◆ Przetwórstwo przemysłowe (sekcja C);
- ◆ Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzowanych (sekcja D);
- ◆ Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją (sekcja E);
- ◆ Budownictwo (sekcja F);
- ◆ Handel hurtowy, i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle (sekcja G);
- ◆ Transport i gospodarka magazynowa (sekcja H);
- ◆ Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi (sekcja I);
- ◆ Informacja i komunikacja (sekcja J);
- ◆ Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości (sekcja L);
- ◆ Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (sekcja M);
- ◆ Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca (sekcja N);
- ◆ Edukacja (sekcja P – z wyłączeniem szkolnictwa wyższego);
- ◆ Opieka zdrowotna i pomoc społeczna (sekcja Q – z wyłączeniem samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej);
- ◆ Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją (sekcja R);
- ◆ Pozostała działalność usługowa (sekcja S – bez działu 94).

Na potrzeby opracowania dokonano dodatkowego grupowania w stosunku do ogólnie przyjętych przekrojów klasyfikacyjnych, ujmując pod pojęciem:

- ◆ „Przemysł” sekcje: B, C, D, E,
- ◆ „Pozostała działalność” sekcje: I, J, L, M, N, P, Q, R, S.

Dane prezentowane w opracowaniu nie obejmują jednostek prowadzących działalność w zakresie sekcji A (Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo), K (Działalność finansowa i ubezpieczeniowa) oraz O (Administracja publiczna i obrona narodowa; obowiązkowe zabezpieczenia społeczne).

Z tak określonej populacji przedsiębiorstw niefinansowych wyodrębnione zostały także podzbiorowości: przedsiębiorstw z kapitałem zagranicznym, przedsiębiorstw-eksporterów oraz przedsiębiorstw sektora technologii informacyjnych i komunikacyjnych (ICT).

Wyodrębniono następujące klasy wielkości przedsiębiorstw:

- ◆ małe – jednostki o liczbie pracujących od 10 do 49 osób,
- ◆ średnie – jednostki o liczbie pracujących od 50 do 249 osób,
- ◆ duże – jednostki o liczbie pracujących powyżej 249 osób.

Z uwagi na przyjęty zakres przedmiotowy badania, objęto nim wyłącznie **przedsiębiorstwa prowadzące księgi rachunkowe**.

Spośród tak określonej zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych wyodrębniono różne typy podmiotów w zależności od kierunku i tempa zachodzących w nich zmian. Badany okres 2006-2014 podzielono na trzyletnie podokresy: 2006-2009, 2007-2010, itd. i dla wszystkich utworzono panelowe zbiorowości podmiotów, które były aktywne w trzech kolejnych latach (złożyły sprawozdanie SP) i prowadziły działalność przez cały pierwszy rok badanego podokresu. Każdą z tak utworzonych zbiorowości panelowych podzielono na różne typy podmiotów (kohorty) charakteryzujące się w trzech kolejnych latach wzrostem lub spadkiem miernika (przyjętego w niniejszej metodologii).

Należy zaznaczyć, że istotnym elementem przy badaniu tempa rozwoju lub dekonstrukcji w przedsiębiorstwie jest ustalenie wiarygodnego miernika jego oceny. W teorii za miernik taki przyjmowana jest jedna z następujących zmiennych: wielkość przychodów netto ze sprzedaży, liczba pracujących, wartość aktywów lub wartość dodana. Wśród mierników kondycji przedsiębiorstwa wielkość przychodów odzwierciedla zarówno długookresowe jak i krótkookresowe zmiany zachodzące w przedsiębiorstwie. Przeprowadzone analizy wykazały, że wykorzystanie liczby pracujących jako miernika oceny w odniesieniu do polskich przedsiębiorstw nie przynosi rezultatów, dających się jednoznacznie zinterpretować – szczególnie w przypadku grup o skrajnych wskaźnikach (największego wzrostu lub spadku). Może to wynikać z tego, że na zmianę liczby pracujących mają znaczący wpływ inne czynniki: zmiany prawne, przekształcenia, zmiany organizacyjne wewnątrz przedsiębiorstwa (np. inne formy zatrudniania pracowników – samozatrudnienie, zlecenie części działalności innym podmiotom – outsourcing). W związku z powyższym za poprawny

miernik służący ocenie kierunku i tempa zmian badanej zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych przyjęto wielkość przychodów.

W zależności od średniorocznego tempa przyrostu lub spadku uzyskiwanych przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, wydzielono pięć typów przedsiębiorstw:

- ◆ **przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu** – jednostki wykazujące (zgodnie z metodologią międzynarodową wypracowaną w ramach *Entrepreneurship Indicators Programme*) w trzyletnim okresie średnioroczny przyrost przychodów 20% i więcej (oznacza to, że łączne tempo wzrostu przychodów w trzyletnim okresie wynosiło 72,8% i więcej);
- ◆ **przedsiębiorstwa wzrostowe** – podmioty, których tempo wzrostu przychodów wynosiło od 10% do 72,8% w ciągu trzech analizowanych lat;
- ◆ **przedsiębiorstwa stabilne** – podmioty uzyskujące w badanych trzyletnich okresach zbliżone wartości przychodów (tj. w ostatnim roku ich wartość stanowiła od 90% do 110% wartości uzyskanej na początku);
- ◆ **przedsiębiorstwa schyłkowe** – podmioty, dla których przychody uzyskane w ostatnim roku badanego okresu stanowiły od 51,2% do 90% przychodów uzyskanych na jego początku;
- ◆ **przedsiębiorstwa szybkiego spadku** – charakteryzujące się spadkiem przychodów o 20% i więcej (oznacza to, że w końcu rozpatrywanego trzyletniego okresu przychody stanowiły 51,2% i mniej przychodów uzyskanych na początku tego okresu).

Dodatkowo ze zbiorowości przedsiębiorstw szybkiego wzrostu (podmiotów, które w trzyletnim okresie obserwacji wykazywały średnioroczny wzrost przychodów o 20% i więcej) wyodrębniono grupę tzw. **gazel**, tj. przedsiębiorstw szybkiego wzrostu funkcjonujących na rynku maksymalnie 5 lat.

Dla tak określonych pięciu typów przedsiębiorstw przeprowadzono analizę, dotyczącą wielkości i struktury tych zbiorowości według rodzaju prowadzonej działalności (PKD 2007), klasy wielkości (mierzonej liczbą pracujących) oraz w układzie wojewódzkim (według siedziby przedsiębiorstwa).

Przedstawiono wyniki działalności dla każdej z badanych zbiorowości, wykorzystując następujące zmienne: przychody ogółem, przychody netto ze sprzedaży na eksport, koszty ogółem, wynik finansowy brutto, wskaźnik rentowności obrotu brutto, środki trwałe, nakłady inwestycyjne (łącznie z wydatkami poniesionymi na zakup używanych środków trwałych), inwestycje krótkoterminowe, wynagrodzenia brutto oraz liczbę pracujących.

Wielkości powyższych zmiennych zostały przedstawione w części tabelarycznej publikacji – według stanu na koniec każdego rozpatrywanego okresu trzyletniego.

Prezentowane dane umożliwiły porównanie (w rozdziale drugim części analitycznej publikacji) zbiorowości najbardziej przedsiębiorczych jednostek szybkiego wzrostu z pozostałymi populacjami podmiotów (wolniejszego wzrostu, stabilnych, schyłkowych i szybkiego spadku).

Ponadto, w pierwszym rozdziale części analitycznej wyniki wyodrębnionych pięciu zbiorowości przedsiębiorstw zaprezentowano na tle populacji **przedsiębiorstw aktywnych**, tj. jednostek niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób, prowadzących księgi rachunkowe, które złożyły sprawozdania SP na koniec badanego trzyletniego okresu (tzn. łącznie z tymi, które nie były aktywne w pierwszym lub drugim roku danego okresu trzyletniego i nie weszły do żadnego z pięciu wyodrębnionych typów przedsiębiorstw).

3. Objaśnienia podstawowych pojęć

Do **pracujących** zalicza się:

- ◆ osoby zatrudnione na podstawie stosunku pracy tj. umowy o pracę, powołania, wyboru lub mianowania;
- ◆ pracodawców i pracujących na własny rachunek;
- ◆ osoby wykonujące pracę w Polsce, a także za granicą na rzecz jednostek, w których zostały zatrudnione, niezależnie od czasu trwania tego zatrudnienia;
- ◆ agentów;
- ◆ osoby wykonujące pracę nakładczą;
- ◆ członków spółdzielni produkcji rolniczej.

Inwestycje krótkoterminowe obejmują krótkoterminowe aktywa finansowe, w szczególności udziały i akcje, inne papiery wartościowe, udzielone pożyczki, inne krótkoterminowe aktywa finansowe, środki pieniężne i inne aktywa pieniężne oraz inne inwestycje krótkoterminowe.

Wynagrodzenia brutto obejmują wypłaty pieniężne, wypłacane pracownikom lub innym osobom fizycznym, stanowiące wydatki ponoszone przez pracodawców na opłacenie wykonywanej pracy, niezależnie od źródeł ich finansowania oraz bez względu na podstawę stosunku pracy bądź innego stosunku prawnego lub czynności prawnej, na podstawie których jest świadczona praca.

Środki trwałe to rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznego użytkowania dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki. Zalicza się do nich w szczególności: grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu), budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej (w tym spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu mieszkalnego i spółdzielcze prawo do lokalu użytkowego), urządzenia techniczne i maszyny, środki transportu, inne środki trwałe (narzędzia, przyrządy, ruchomości, wyposażenie, inwentarz żywy). Środki trwałe w publikacji prezentowane są w wartości brutto.

Nakłady inwestycyjne są to nakłady finansowe lub rzeczowe, których celem jest stworzenie nowych środków trwałych lub ulepszenie (przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja lub modernizacja) istniejących obiektów majątku trwałego, a także nakłady na tzw. pierwsze wyposażenie inwestycji. W publikacji w nakładach inwestycyjnych uwzględniono również wydatki poniesione na zakup używanych środków trwałych.

Przychody ogółem obejmują:

- ◆ **przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport** wytworzonych przez jednostkę **produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
- ◆ **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzspółnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów poza unijnych;
- ◆ **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie – w tym w drodze darowizny – aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- ◆ **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze

zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi;

- ◆ **zyski nadzwyczajne**, tj. zyski powstające na skutek zdarzeń trudnych do przewidzenia, poza działalnością operacyjną jednostki i niezwiązane z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia.

Koszty ogółem obejmują:

- ◆ **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem (koszty działalności operacyjnej) pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- ◆ **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych i środków trwałych w budowie, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;
- ◆ **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi;
- ◆ **straty nadzwyczajne**, tj. straty powstające na skutek zdarzeń trudnych do przewidzenia, poza działalnością operacyjną jednostki i niezwiązane z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia.

Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) to nadwyżka przychodów ogółem nad kosztami ogółem.

Wskaźnik poziomu kosztów to relacja kosztów ogółem do przychodów ogółem.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów ogółem.

Przedsiębiorstwa z udziałem kapitału zagranicznego to podmioty, w których udział kapitału osób zagranicznych w kapitale zakładowym jest większy niż 50%.

Sektor technologii informacyjnych i komunikacyjnych (ICT) to podzbiorowość przedsiębiorstw, których głównym rodzajem działalności jest produkcja dóbr i usług w zakresie technologii informacyjno-komunikacyjnych, pozwalających na elektroniczne rejestrowanie, przetwarzanie, transmitowanie, odtwarzanie lub wyświetlanie informacji. Zgodnie z zakresem stosowanym w statystyce strukturalnej przedsiębiorstw są to jednostki zaklasyfikowane według PKD 2007 do grup 26.1, 26.2, 26.3, 26.4, 26.8, 46.5, 58.2, 63.1 95.1 oraz działów 61 i 62 ².

Przedsiębiorstwa-eksporterzy to przedsiębiorstwa, w których udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport jest większy niż 10% przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Ze względu na zaokrąglenia danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się nieznacznie różnić od podanych wielkości „ogółem”.

² Rozporządzenie Komisji (WE) nr 251/2009 z dnia 11 marca 2009 r. w sprawie wykonania i zmiany Rozporządzenia PE i Rady (WE) nr 295/2008 w odniesieniu do serii danych, które mogą być tworzone na potrzeby statystyk strukturalnych przedsiębiorstw.

I. METHODOLOGICAL NOTES

1. Introduction

The entrepreneurship has a substantial effect on the development of the economy and the increase of competitiveness on the international scale and it is understood, surveyed and measured in various manners in the countries conducting observations in this field. When evaluating specific factors, determining the scale and the effects of entrepreneurship, the qualitative or quantitative approach is used, they can also supplement each other. Some researchers focus on the psychological aspect of entrepreneurship and entrepreneur, others on the indicators showing the economic results of activities of enterprises.

Several years ago, the OECD, in cooperation with the Eurostat, made an attempt to harmonize surveys on entrepreneurship the international scale under the Entrepreneurship Indicators Programme (EIP). On the frame work of the theory of economics, a general basis for further studies was created, i.e. the definitions of an entrepreneur, entrepreneurial activity and entrepreneurship were formulated. It was assumed that:

- ◆ entrepreneurs are those persons who seek to generate value, through the creation or expansion of economic activity, by identifying and exploiting new products, processes or markets;*
- ◆ entrepreneurial activity is the enterprising human action in pursuit of the generation of value, through the creation or expansion of economic activity, by identifying and exploiting new products;*
- ◆ entrepreneurship is the phenomenon associated with entrepreneurial activity.³*

Taking into account multifaceted nature of entrepreneurship, selecting real, significant and measurable indicators describing this phenomenon turned out to be an enormous challenge. Three categories of describing indicators were created:

- ◆ determinants, i.e. factors determining the development of entrepreneurship or its stagnation;*
- ◆ entrepreneurial performance;*
- ◆ the impact of entrepreneurship on the socio-economic situation.*

³ *Measuring Entrepreneurship, OECD, 2010.*

The indicators in the field of entrepreneurship determinants were divided into the following categories: legal system, availability of capital, education and training, outlays on research and development, cultural and social norms, access to financing, and market conditions.

The second group (entrepreneurial performance) includes indicators based on the number of created enterprises ("birth"), liquidated enterprises ("death"), as well as survival rates of first 3 and 5 years of activity and growth rate measured by employment, revenues or financial results.

The third group of indicators depicted the impact of entrepreneurship on macroeconomic values such as creation of jobs, economic growth or reduction of poverty.

The development of this model and the groups of indicators became the basis for empirical data collection. Experience gained under EIP programme indicates that countries are not able to provide a full set of suggested indicators for all three categories of indicators.

Central Statistical Office due to growing attention of entrepreneurship carried out methodological works, designed to examine whether there is a possibility to observe this phenomenon and prepare methods of its measurement adjusted to the Polish conditions. In 2011 CSO decided to base the entrepreneurship survey on SP reports – Annual enterprises questionnaire, due to the experience of EIP programme and the undertaken analyses of available statistical data.

The purpose of the study is to extract enterprises whose financial results and strength of impact on the economy may indicate that these are entrepreneurial entities run by entrepreneurs.

Under the conducted research the indicators describing the scale and the directions of changes in the surveyed entities were calculated, taking into account factors such as employment, revenues or value added, which enabled delineation of cohorts (population), characterized by a diverse rate of economic development (five types of enterprises).

Observing the standard indicators describing the financial situation of the delineated groups of entities, it can be determined whether the rapid development is followed by long-term growth in effectiveness of these enterprises. This will allow for determining whether these entities are truly entrepreneurial, or their growth was caused only by a one-time supply of funds for a single investment.

2. Scope and content of the survey

*The information presented in this elaboration were collected from annual surveys of enterprises obtained from the SP reports for the years 2006-2014. The analysis presented in the study covered legal persons, units not having a legal personality and natural persons, running business activities in Poland in the examined period where **the number of persons employed amounted to 10 and more** and the activity of which was classified according to the NACE Rev. 2.0 to the following sections:*

- ◆ *Mining and quarrying (section B);*
- ◆ *Manufacturing (section C);*
- ◆ *Electricity, gas, steam, and air conditioning supply (section D);*
- ◆ *Water supply; sewerage, waste management and remediation activities (section E);*
- ◆ *Construction (section F);*
- ◆ *Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles (section G);*
- ◆ *Transport and storage (section H);*
- ◆ *Accommodation and catering (section I);*
- ◆ *Information and communication (section J);*
- ◆ *Real estate activities (section L);*
- ◆ *Professional, scientific and technical activities (section M);*
- ◆ *Administrative and support service activities (section N);*
- ◆ *Education (section P – excluding higher education);*
- ◆ *Health care and social aid (section Q – excluding independent public health care institutions);*
- ◆ *Recreation and culture (section R);*
- ◆ *Other service activities (section S – without division 94).*

For the purpose of the study additional groupings were made, including the notion:

- ◆ *"Industry" sections: B, C, D, E,*
- ◆ *"Other activities" sections: I, J, L, M, N, P, Q, R, S.*

The data presented in this elaboration do not include units classified according to sections: A (Agriculture, forestry and fishing), K (Financial and insurance activities) and O (Public administration and defense; compulsory social security).

From such a specified population of non-financial enterprises also subpopulations were delineated: entities with a foreign capital, exporters and entities of the information and communication technology sector (ICT).

The following size classes of enterprises were identified:

- ◆ *small – entities with 10 to 49 persons employed,*
- ◆ *medium – entities with 50 to 249 persons employed,*
- ◆ *large – entities with more than 249 persons employed.*

*Owing to the content of the survey, it covered exclusively **the enterprises keeping accounting ledgers.***

Among the specified population of non-financial enterprises different types of entities depending on the direction and pace of change, were extracted. The examined period 2006-2014 was divided into three-year subperiods: 2006-2009, 2007-2010, etc. and for all subperiods there were established panel populations of entities that were active in the three subsequent years (submitted an SP report) and conducted business activities throughout the whole first year of the examined subperiod. Each of thus formed panel population was divided into different types of entities (cohorts) in the three subsequent years characterised by an increase or decline of the measure (adopted in this methodology).

It should be pointed out that an important element when surveying the development rate or the recession in the enterprise is the establishment of a reliable measure of its evaluation. In the theory one of the following variables is used as such a measure: the net revenue from sales, the number of persons employed, the value of assets or the added value. From among the measures of business viability, the amount of revenues reflects both the long- and short-term changes occurring in an enterprise. The conducted analyses showed that using the number of employed persons as an evaluation measure referring to Polish enterprises does not deliver any results which could be clearly interpreted – especially in the case of groups with extreme indicators (the largest growth or decline). This may result from the fact that other factors have a significant impact on the change in the number of persons employed: legal changes, transformations, organizational changes within an enterprise (e.g. other forms of employment – self-employment, outsourcing). Thus, the amount of revenues was adopted as a correct measure for evaluation of the direction and development rate of the surveyed population of non-financial enterprises.

Depending on the average annual increase or decrease rate of the obtained net revenues from the sale products, goods and materials, five types of enterprises were delineated:

- ◆ **high-growth enterprises** – *entities showing (according to the international methodology developed under the Entrepreneurship Indicators Programme), during the three-year*

period, average growth in revenues by 20% and more (this means that the total revenue growth rate over this period amounted to 72.8% and more);

- ◆ **growth enterprises** – entities, the revenue growth rate of which ranged from 10% to 72.8% during the three analysed years;
- ◆ **stable enterprises** – entities obtaining similar revenue values during the examined three-year periods (i.e. in the last year, their value constituted from 90% up to 110% of the value obtained at the beginning);
- ◆ **declining enterprises** – entities, for which the revenues earned in the last year of the analyzed period constituted from 51.2% to 90% of the revenue obtained at the beginning of this period;
- ◆ **rapidly declining enterprises** – characterized by reduction in revenue by 20% and more (this means that, at the end of the examined three-year period, the revenues constituted 51.2% and less of the revenue obtained at the beginning of this period).

*Additionally, from the population of high growth enterprises, a population of the so-called **gazelles** was identified, i.e. high-growth enterprises operating on the market for the maximum of 5 years, and reaching the average annual growth in revenues of 20% and more during the three-year observation period.*

For such specified five types of enterprises an analysis was made concerning the sizes and structures of these populations according to the type of conducted activities (NACE Rev. 2.0), the size class (measured in the number of persons employed) and the voivodship (by the head office).

Results of activities are presented for each of the examined populations, using the following variables: total revenues, net revenues from export sale, total costs, gross financial result, gross turnover profitability rate, fixed assets, investment outlays (with expenditures on purchase of second-hand fixed assets), short-term investments, gross wages and salaries, and the number of persons employed.

The aforementioned data are presented in publication tables according to the situation at the end of each three-year period.

The presented data made it possible to compare (in the second chapter of the analytic part of the publication) the population of the most entrepreneurial high-growth entities with other types of entities (growth, stable and declining).

*Additionally, in the first chapter of the analytic part the results of the delineated five populations of enterprises are presented in comparison to the population of **active***

enterprises, i.e. non-financial entities with the 10 and more persons employed, keeping accounting ledgers and which submitted the SP report at the end of the surveyed three-year period (i.e. together with these, which were not active in the first or second year of a given three-year period of time and did not enter into any of the separated five populations of enterprises).

3. Definitions of basic terms

Persons employed include:

- ◆ *paid employees hired on the basis of an employment contract (labour contract, positing, election or appointment);*
- ◆ *employers and own-account workers;*
- ◆ *persons performing work in Poland, as well as abroad, for entities in which they are employed, regardless of the employment time;*
- ◆ *agents;*
- ◆ *outworkers;*
- ◆ *members of agricultural production co-operatives.*

Short-term investments cover short-term financial assets, particularly shares and stocks, other securities, received loans, other short-term financial assets, cash equivalents and other cash assets, and other short-term investments.

Gross wages and salaries cover any monetary payments paid out to employees or to other natural persons, which constitute part of expenses incurred by employers in respect of the work performed, irrespective of the source of financing thereof, and regardless of the form of employment contracts, or other legal relations, or legal actions, which form the basis for performing the work.

Fixed assets are tangible fixed assets and equivalents, with a lifetime exceeding one year, complete, fit for use and assigned to an entity. In particular covering: land (including perpetual usufruct right), buildings, dwellings and civil engineering premises (including co-operative right to residential dwelling and co-operative right to utilitarian premises), technical equipment and machinery, transport equipment, other fixed assets (tools, instruments, of mobility, equipment, livestock). In the publication, the fixed assets are presented in the gross value.

Investment outlays are financial or tangible outlays, the purpose of which is the creation of new fixed assets or the improvement (rebuilding, enlargement, reconstruction or

modernization) of existing capital asset items, as well as outlays on so-called initial investments. In this publication in the value of investment outlays there are included also expenditures on purchase of second-hand fixed assets.

Revenues in total cover:

- ◆ net revenues from the domestic sale and export sale products manufactured by an entity (finished goods, semi-finished products and services), as well as packages, equipment and outside services, if they are invoiced to the receivers along with products;
- ◆ net revenues from the sale of goods and materials, i.e. purchased for re-sale in the unaltered form the tangible current assets and products manufactured by an entity, if they are sold within the chain of own stores next to the products of outside manufacture. Revenues from the sale of products, goods and materials designated for intra-community delivery to the member states of the European Union and export outside the EU;
- ◆ other operating revenues, i.e. revenues related indirectly to the operational activity of an entity, in particular: profit from the sale of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, investments in the real estate and rights), assets (cash) received free of charge, including donated assets, as well as damages, reversed provisions, adjustments of the depreciation value for non-financial assets, income from social activities, income from the rent or lease of the fixed assets or investments in the real estate and rights;
- ◆ financial revenues, i.e. amounts due in respect of dividends and share in profits, interest on loans granted, interest on term deposits, default interest, profit from the sale of investments, reduction of depreciation write-offs relating to investments due to the fact that the reasons resulting in the permanent loss of their value have ceased to exist (whether partially or totally), surplus of foreign exchange gains over losses;
- ◆ extraordinary profits, i.e. profits arising from unforeseeable events, beyond the operating activities of the entity and not related to the general risk.

Costs in total cover:

- ◆ cost of the sale of products, goods and materials related to the basic operating activity, including the value of sold goods and materials and total costs (total operating cost) decreased by the costs of generating benefits for the needs of the entity and corrected by the change in product inventories;
- ◆ other operating costs, i.e. costs related indirectly to the operational activity of the entity, and in particular: loss on the sale of the non-financial fixed assets and fixed assets under

construction, depreciation of leased or rented fixed assets and fixed assets under construction, unplanned write-offs (write-offs by virtue of permanent loss of value), penalties, fines, indemnities paid, partially or fully written off liabilities related to bankruptcy, composition, restructuring proceedings, provisions made for future certain liabilities or liabilities, which are likely to occur (loss on current business transactions in progress), write-offs updating the value of non-financial assets, costs of maintaining premises required for social activity, donations or total fixed assets received free of charge;

- ◆ financial costs, i.e. among others, interest from received bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on the sale of investments, write-offs updating the value of investment, the surplus of foreign exchange losses over gains;
- ◆ extraordinary losses, i.e. losses arising from unforeseeable events, beyond the operating activities of the entity and not related to general risk.

Gross financial result (profit or loss) is the excess of total revenues over total costs.

Cost level indicator is the relation of the total costs to the total revenues.

Turnover profitability rate is the relation of the gross financial result to total revenues.

Companies with a foreign capital share are entities in which the share of capital of foreign persons in the initial capital is greater than 50%.

Information and communication technology sector (ICT) is a subgroup of entities, the main activity of which is manufacturing goods and services in the scope of information and communication, which enable electronic recording, processing, transmission, reproduction or display of information. According to the scope used in structural business statistics, these include entities classified by the PKD (NACE) 2007 into groups 26.1, 26.2, 26.3, 26.4, 26.8, 46.5, 58.2, 63.1, 95.1, as well as to divisions 61 i 62⁴.

Exporter enterprises are enterprises which have the share of net revenues from export sales of products, goods and materials larger than 10 % net revenues in sale products, goods and materials.

Due to the rounding of data, in some cases sums of components may slightly differ from amount given in the item “total”.

⁴ Commission Regulation (EC) No 251/2009 of 11 March 2009 implementing and amending Regulation No 295/2008 of the EP and the Council (EC) as regards the series of data to be produced for structural business statistics.

II. Wyniki badań – synteza

1. Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu, wzrostowe, stabilne, schyłkowe i szybkiego spadku na tle przedsiębiorstw aktywnych

Zgodnie z przyjętymi założeniami, z ogólnej zbiorowości przedsiębiorstw niefinansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób i prowadzących księgi rachunkowe, wyodrębniono pięć typów podmiotów charakteryzujących się w okresie trzech kolejnych lat średniorocznym wzrostem lub spadkiem przychodów netto ze sprzedaży (w dalszej części wyodrębnione zbiorowości będą łącznie określane jako przedsiębiorstwa objęte badaniem).

W tej części analiz dane dla wyodrębnionych typów podmiotów zostały porównane z wynikami osiąganymi przez całą populację aktywnych przedsiębiorstw niefinansowych, tj. podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób i prowadzących księgi rachunkowe łącznie z tymi, które złożyły sprawozdania SP na koniec badanego trzyletniego okresu, ale mogły nie działać w pierwszym lub drugim roku tego trzyletniego okresu.

Tabl. I Udział przedsiębiorstw objętych badaniem w populacji przedsiębiorstw aktywnych w latach 2010-2014 (w %)

Lata	Łącznie przedsiębiorstwa objęte badaniem	Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu	Przedsiębiorstwa wzrostowe	Przedsiębiorstwa stabilne	Przedsiębiorstwa schyłkowe	Przedsiębiorstwa szybkiego spadku
2010	70,4	6,4	25,6	15,9	18,0	4,5
2011	74,0	7,4	27,9	17,2	17,7	3,8
2012	75,7	10,4	29,5	17,3	15,2	3,3
2013	73,0	7,7	26,9	18,7	16,3	3,4
2014	81,5	7,0	28,2	22,4	20,0	3,9

W zbiorowości przedsiębiorstw aktywnych jednostki szybkiego wzrostu i wzrostowe przeważały nad jednostkami schyłkowymi i szybkiego spadku. Zaobserwowano, że w latach 2011-2012 zarówno łączny udział liczby podmiotów wzrostowych i szybkiego wzrostu, jak i ich udział w przychodach ogółem zwiększył się w skali roku i wyniósł w 2012 r. 40% i 65%. W kolejnych dwóch latach udziały w zakresie liczby podmiotów utrzymywały się na poziomie 35%, a w przychodach zmniejszyły się do 47% w roku 2014.

Populacja podmiotów stabilnych stanowiła w 2010 r. 16% całej zbiorowości przedsiębiorstw aktywnych, jej udział w przychodach ogółem wynosił 18%. W kolejnych

latach odsetek jednostek tej zbiorowości w populacji przedsiębiorstw aktywnych wzrastał – do 22% w roku 2014, natomiast odsetek przychodów ogółem podlegał wahaniom w kolejnych latach, a w 2014 r. znacznie wzrósł osiągając 28%.

Tabl. II Udział przychodów przedsiębiorstw objętych badaniem w przychodach populacji przedsiębiorstw aktywnych w latach 2010-2014

Lata	Łącznie przedsiębiorstwa objęte badaniem	Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu	Przedsiębiorstwa wzrostowe	Przedsiębiorstwa stabilne	Przedsiębiorstwa schyłkowe	Przedsiębiorstwa szybkiego spadku
2010	85,5	14,8	39,9	17,8	11,4	1,6
2011	88,7	17,9	44,7	15,5	9,4	1,2
2012	89,9	25,9	39,0	15,8	8,2	1,0
2013	89,7	12,4	47,2	18,5	10,3	1,3
2014	93,2	10,1	37,1	27,8	16,8	1,4

Dwie wyodrębnione zbiorowości panelowe, w których wartość uzyskiwanych przez przedsiębiorstwa przychodów netto ze sprzedaży zmniejszyła się (przedsiębiorstwa schyłkowe i szybkiego spadku) stanowiły w 2010 r. 23% przedsiębiorstw aktywnych, a ich łączny udział w przychodach ogółem wynosił 13%. W ostatnich dwóch latach odsetki te zwiększały się, osiągając w 2014 r. odpowiednio 24% w liczebności i 18% w przychodach.

W 2014 r. w badaniu wskaźników przedsiębiorczości wzięło udział 52 446 podmiotów aktywnych, w tym 3 351 jednostek szybkiego wzrostu, 13 393 wzrostowych, 10 636 stabilnych, 9 528 schyłkowych oraz 1 837 szybkiego spadku.

Poniżej przedstawiono podstawowe dane ekonomiczne dla podmiotów należących do pięciu wyróżnionych zbiorowości przedsiębiorstw na tle przedsiębiorstw aktywnych w 2014 r.

Tabl. III Podstawowe dane ekonomiczne przedsiębiorstw objętych badaniem na tle populacji przedsiębiorstw aktywnych w 2014 r.

Wyszczególnienie	PRZEDSIĘ- BIORSTWA AKTYWNE	w tym:				
		szybkiego wzrostu	wzrostowe	stabilne	schylkowe	szybkiego spadku
Liczba przedsiębiorstw	47 555	3 315	13 393	10 636	9 528	1 837
Udział w przedsiębiorstwach aktywnych w %	100,0	7,0	28,2	22,4	20,0	3,9
Przychody ogółem w mln zł	2 918 660,7	294 389,6	1 082 964,3	811 780,1	488 940,5	41 667,6
Udział w przedsiębiorstwach aktywnych w %	100,0	10,1	37,1	27,8	16,8	1,4
Koszty ogółem w mln zł	2 795 534,4	280 684,5	1 021 685,1	783 253,2	475 574,2	42 402,2
Udział w przedsiębiorstwach aktywnych w %	100,0	10,0	36,5	28,0	17,0	1,5
Przychody netto ze sprzedaży na eksport w mln zł	614 519,8	73 882,5	244 817,9	169 499,3	91 085,0	5 066,4
Udział w przedsiębiorstwach aktywnych w %	100,0	12,0	39,8	27,6	14,8	0,8
Wynik finansowy brutto w mln zł	123 126,3	13 705,1	61 279,3	28 527,0	13 366,3	-734,7
Udział w przedsiębiorstwach aktywnych w %	100,0	11,1	49,8	23,2	10,9	x
Nakłady inwestycyjne ⁵ w mln zł	142 985,3	11 681,8	69 347,4	30 981,8	18 763,9	1 225,7
Udział w przedsiębiorstwach aktywnych w %	100,0	8,2	48,5	21,7	13,1	0,9
Środki trwałe brutto w mln zł	1 588 934,1	74 992,8	660 518,2	463 154,3	285 398,9	25 519,2
Udział w przedsiębiorstwach aktywnych w %	100,0	4,7	41,6	29,1	18,0	1,6
Inwestycje krótkoterminowe w mln zł	245 265,5	17 011,0	81 181,4	78 013,7	46 535,7	8 804,0
Udział w przedsiębiorstwach aktywnych w %	100,0	6,9	33,1	31,8	19,0	3,6
Wynagrodzenia brutto w mln zł	230 305,0	22 421,4	87 904,4	52 776,2	45 611,8	4 251,8
Udział w przedsiębiorstwach aktywnych w %	100,0	9,7	38,2	22,9	19,8	1,8
Pracujący w tys.	4 891,2	498,3	1 897,3	1 068,8	899,2	86,0
Udział w przedsiębiorstwach aktywnych w %	100,0	12,2	40,4	21,4	11,5	1,8

⁵ Łącznie z wydatkami poniesionymi na zakup używanych środków trwałych.

Zjawisko przedsiębiorczości można analizować również poprzez wskaźnik prezentujący liczbę przedsiębiorstw aktywnych, w których pracuje 10 i więcej osób, w przeliczeniu na 1000 mieszkańców – w Polsce i w poszczególnych województwach. Wskaźnik ten dla Polski w 2010 r. wynosił 1,29. W kolejnych latach wskaźnik systematycznie wzrastał, osiągając w latach 2013 i 2014 r. wielkość – 1,36. Omawiany wskaźnik w 2010 r. był wyższy niż średnia dla Polski w pięciu województwach (mazowieckim, wielkopolskim, pomorskim, śląskim i dolnośląskim), a w 2014 r. w sześciu (oprócz wymienionych również w małopolskim). Najwyższe wskaźniki, zarówno w 2010 r. jak i w 2014 r., zanotowano w województwach mazowieckim (1,77 w 2014 r.) i wielkopolskim (1,55), a najniższe w lubelskim (0,95), świętokrzyskim (0,98) i warmińsko-mazurskim (1,00).

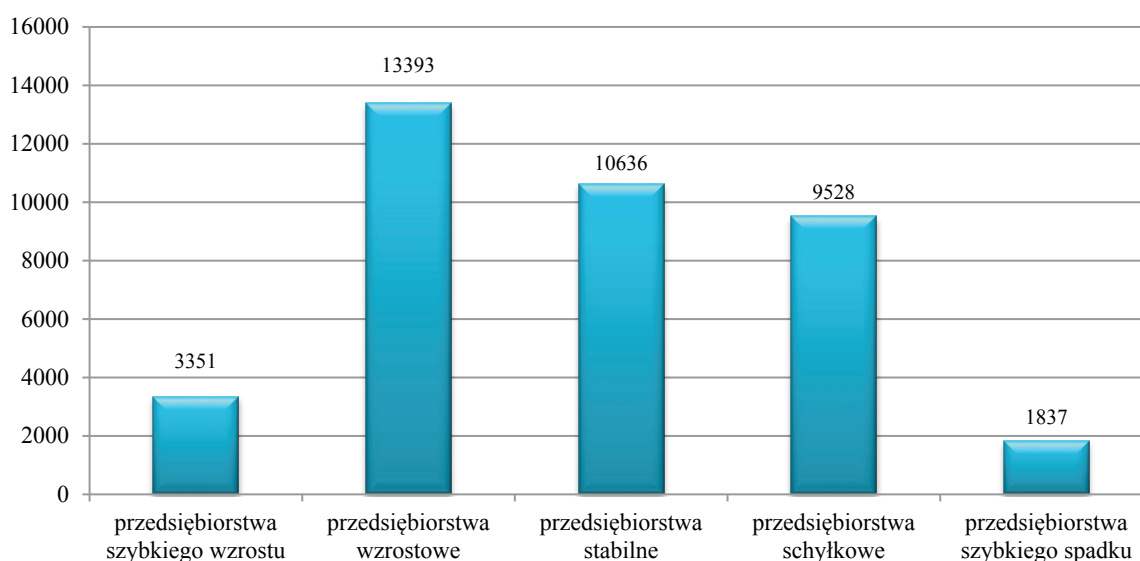
Tabl. IV Liczba przedsiębiorstw aktywnych na 1000 mieszkańców według województw w latach 2010-2014

Wyszczególnienie	2010	2011	2012	2013	2014
Polska	1,29	1,30	1,32	1,36	1,36
Dolnośląskie	1,35	1,33	1,34	1,38	1,37
Kujawsko-pomorskie	1,26	1,24	1,24	1,26	1,24
Lubelskie	0,88	0,89	0,89	0,92	0,95
Lubuskie	1,24	1,25	1,22	1,24	1,23
Łódzkie	1,20	1,20	1,22	1,29	1,29
Małopolskie	1,28	1,29	1,32	1,40	1,40
Mazowieckie	1,67	1,71	1,74	1,77	1,77
Opolskie	1,10	1,11	1,08	1,11	1,12
Podkarpackie	1,02	1,04	1,05	1,11	1,11
Podlaskie	0,99	1,01	0,99	1,03	1,05
Pomorskie	1,39	1,38	1,40	1,44	1,45
Śląskie	1,38	1,42	1,45	1,51	1,51
Świętokrzyskie	0,94	0,95	0,96	0,99	0,98
Warmińsko-mazurskie	1,02	1,01	1,01	1,02	1,00
Wielkopolskie	1,43	1,47	1,50	1,54	1,55
Zachodniopomorskie	1,20	1,17	1,17	1,20	1,22

2. Analiza wybranych zbiorowości przedsiębiorstw

Na podstawie danych zgromadzonych w trakcie badania zaobserwowano, że liczebność wszystkich pięciu typów przedsiębiorstw objętych badaniem zwiększała się do 2012 r. i wynosiła odpowiednio: w 2010 r. – 34 625 podmiotów, w 2011 r. – 37 356, a w 2012 r. – 38 611. W 2013 r. liczba badanych podmiotów nieznacznie zmniejszyła się do 38 194 przedsiębiorstw. W badaniu za 2014 r. do pięciu populacji weszło w sumie 38 745 przedsiębiorstw, z tego szybkiego wzrostu i wzrostowych było łącznie 16 744, a schyłkowych i szybkiego spadku – 11 365, natomiast stabilnych – 10 636 (por. wykres 1 oraz 1A).

Wykres 1. Liczba przedsiębiorstw objętych badaniem w 2014 r.



Zauważono, że odsetek poszczególnych typów podmiotów w badanej zbiorowości jest powiązany z klasą wielkości przedsiębiorstw i ich kondycją ekonomiczną, i zmienia się odwrotnie proporcjonalnie do wielkości przedsiębiorstwa, mierzonego liczbą pracujących.

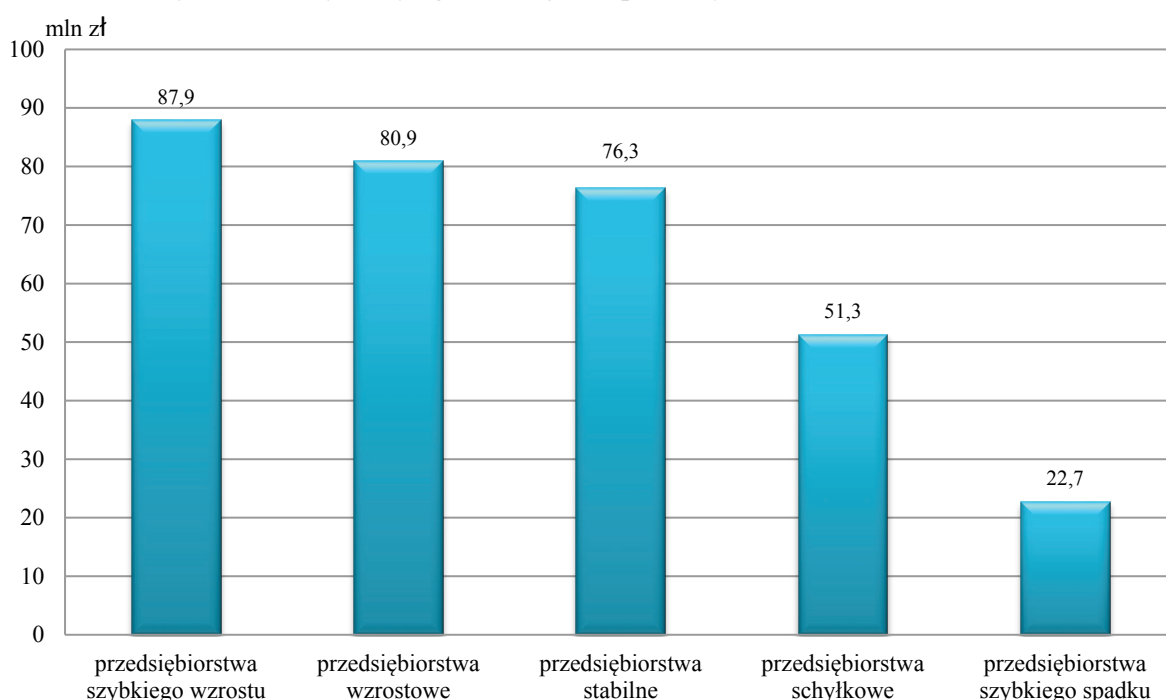
Tabl. V Struktura przedsiębiorstw objętych badaniem według liczby pracujących w 2014 r.

Przedsiębiorstwa	Liczba pracujących		
	10 - 49	50 - 249	250 i więcej
	w %		
szybkiego wzrostu	49,6	37,9	12,5
<i>w tym gazele</i>	49,2	39,4	11,4
wzrostowe	53,2	36,8	10,0
stabilne	62,1	31,2	6,7
schyłkowe	70,1	25,2	4,7
szybkiego spadku	79,8	17,8	2,4

W 2014 r. podmioty małe (o liczbie pracujących od 10 do 49 osób) stanowiły 50% przedsiębiorstw szybkiego wzrostu oraz 80% szybkiego spadku, natomiast podmioty duże (o liczbie pracujących 250 i więcej) odpowiednio 12% oraz 2%.

Przychody ogółem na jeden podmiot uzyskiwane przez przedsiębiorstwa szybkiego spadku były 4-krotnie niższe niż dla podmiotów szybkiego wzrostu i ponad 3-krotnie niższe niż dla jednostek stabilnych (por. wykres 2 oraz 2A).

Wykres 2. Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo w 2014 r.



Ze względu na to, że na tempo rozwoju całego sektora przedsiębiorstw najistotniejszy wpływ mają dwa typy podmiotów najbardziej przedsiębiorczych, tj. zgodnie z przyjętą w tym badaniu metodologią – jednostki szybkiego wzrostu, w tym gajele oraz wzrostowe, w dalszej części publikacji omówione zostały właśnie te typy przedsiębiorstw. Dodatkowo omówiono także przedsiębiorstwa sektora technologii informacyjnych i komunikacyjnych (ICT) oraz podmioty eksportujące, które zostały wyodrębnione z przedsiębiorstw objętych badaniem.

Szczegółowe dane o wszystkich wyodrębnionych zbiorowościach w układzie według rodzaju działalności (PKD 2007) i województw w latach 2010-2014 zostały zamieszczone w części tabelarycznej publikacji.

2.1 Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu

Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu to takie, które osiągały średnioroczne tempo wzrostu przychodów netto ze sprzedaży w wysokości 20% i więcej, co oznacza, że w okresie trzech lat ich przychody powiększyły się co najmniej o 72,8%.

W 2010 r. przedsiębiorstwa te stanowiły 9% wszystkich przedsiębiorstw włączonych do wyróżnionych pięciu zbiorowości. Odsetek ten wzrastał przez kolejne dwa lata, osiągając w 2012 r. 14%. W 2014 r. udział ten zmniejszył się do około 9%.

Ze względu na **klasę wielkości**, w 2014 r. 50% przedsiębiorstw szybkiego wzrostu stanowiły podmioty małe (o liczbie pracujących od 10 do 49 osób), 38% – podmioty średnie (od 50 do 249 pracujących) i 12% – duże (250 i więcej pracujących).

W 2014 r. **podmioty z udziałem kapitału zagranicznego** stanowiły 21% wszystkich przedsiębiorstw szybkiego wzrostu.

Biorąc pod uwagę **podstawowy rodzaj prowadzonej działalności**, zaobserwowano, że w 2010 r. po 15% przedsiębiorstw budowlanych oraz jednostek z sekcji informacja i komunikacja, a także 14% jednostek z sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna należało do populacji szybkiego wzrostu. W 2014 r. odsetki te kształtowały się odpowiednio na poziomie: 12%, 16% i 13%.

Przychody ogółem uzyskiwane w kolejnych latach przez podmioty zaliczane do przedsiębiorstw szybkiego wzrostu zmieniały się podobnie jak ich liczebność. W 2014 r. przy 20% spadku liczby jednostek w skali roku, wartość przychodów zmniejszyła się o 19% i wyniosła 88 mln zł na jeden podmiot (wobec 90 mln zł w 2013 r.) (por. wykres 2 oraz 2A).

W 2014 r. w przemyśle przy 25% rocznym spadku liczby przedsiębiorstw szybkiego wzrostu przychody zmniejszyły się o 37%. W pozostałych obszarach tempo spadku przychodów było wolniejsze i wynosiło 24% w informacji i komunikacji, 10% w transporcie oraz 4% w handlu. W działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej przy 3% spadku liczby jednostek w stosunku do roku poprzedniego, wartość przychodów wzrosła o 25%, a w budownictwie przy 15% spadku liczebności wartość przychodów wzrosła o 7%.

Przychody netto ze sprzedaży na eksport w zbiorowości podmiotów szybkiego wzrostu w 2014 r. stanowiły 25% przychodów ogółem osiągniętych przez te podmioty i wynosiły 22 mln zł na jeden podmiot. Rok wcześniej udział przychodów ze sprzedaży na eksport był nieco wyższy – 27% przychodów ogółem, a na jeden podmiot wynosił 24 mln zł.

Koszty ogółem poniesione przez przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu w 2014 r. stanowiły 11% kosztów wszystkich przedsiębiorstw włączonych do wyróżnionych pięciu

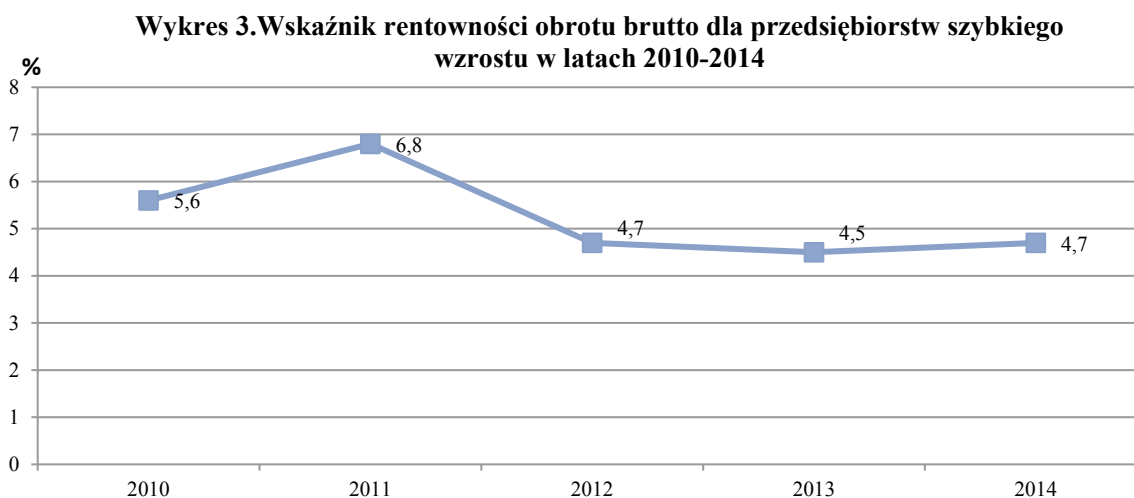
zbiorowości panelowych (przy około 9% udziale liczby tych jednostek). W porównaniu z 2013 r. koszty zmniejszyły się o 19% (przy 20% spadku liczby tych jednostek). Koszty ogółem w przeliczeniu na jeden podmiot wyniosły 84 mln zł. Najwyższe koszty na jeden podmiot zanotowały, podobnie jak w przypadku przychodów, jednostki handlowe (165 mln zł na jeden podmiot), najniższe – podmioty prowadzące działalność profesjonalną, naukową i techniczną (37 mln zł na jeden podmiot).

W 2014 r. w przedsiębiorstwach szybkiego wzrostu **pracowało** 11% ogółu osób pracujących w pięciu wyodrębnionych zbiorowościach.

Wartość brutto środków trwałych posiadanych przez przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu w 2014 r. stanowiła 5% środków wszystkich badanych przedsiębiorstw pięciu typów (rok wcześniej – 8%).

Poniesione przez te podmioty **nakłady inwestycyjne** (łącznie z wydatkami na zakup używanych środków trwałych) stanowiły 9% ogółu nakładów poniesionych przez przedsiębiorstwa panelowe (przed rokiem 14%).

Wskaźnik rentowności obrotu brutto dla zbiorowości jednostek szybkiego wzrostu w 2014 r. nieznacznie zwiększył się w porównaniu z rokiem 2013 i wyniósł 4,7%.

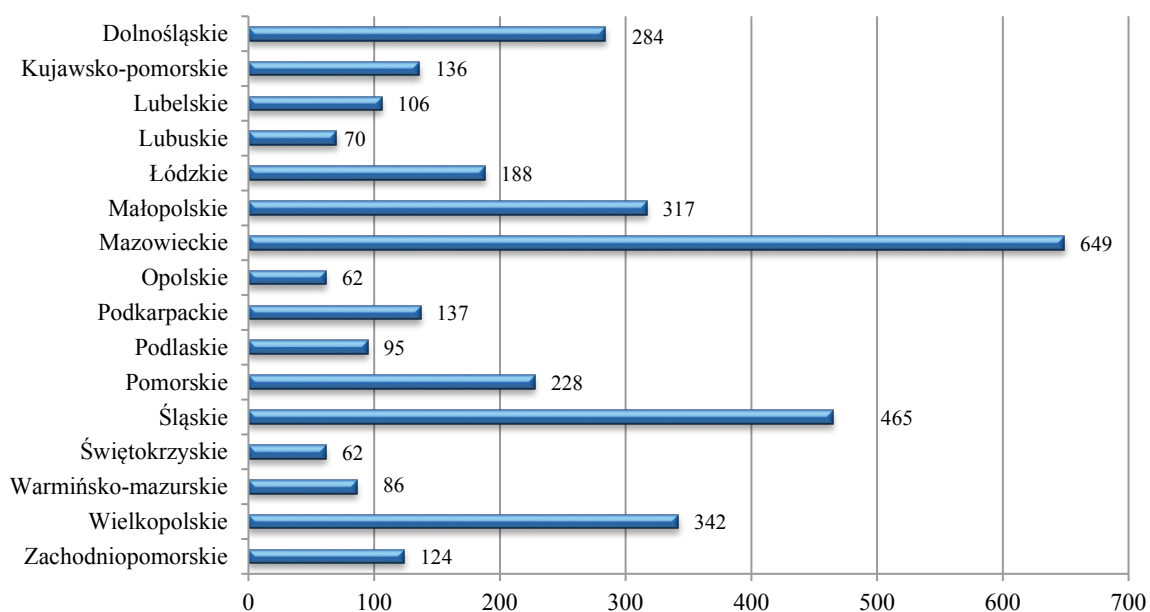


Relacja poniesionych przez przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu kosztów do wypracowanych przychodów w 2014 r. ukształtowała się na poziomie 95%. Najkorzystniejszy poziom tego wskaźnika wykazały podmioty związane z działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (89%), najgorszy – jednostki z transportu i gospodarki magazynowej oraz handlu i naprawy pojazdów samochodowych (98% oraz 97%).

Więcej informacji na temat wybranych danych o przedsiębiorstwach szybkiego wzrostu w 2014 r. według rodzaju prowadzonej działalności – wykres 12.

Według lokalizacji przedsiębiorstw szybkiego wzrostu w 2014 r. ponad połowa tych podmiotów miała siedzibę na terenie czterech **województw**: mazowieckiego (19% podmiotów), śląskiego (14%), wielkopolskiego (10%) oraz małopolskiego (9%). Najmniej przedsiębiorstw szybkiego wzrostu było zlokalizowanych w województwach: opolskim, świętokrzyskim, i lubuskim (po 2% podmiotów). W województwach o najmniejszej liczbie przedsiębiorstw szybkiego wzrostu dominowały podmioty małe i średnie, czyli o liczbie pracujących od 10 do 249 osób.

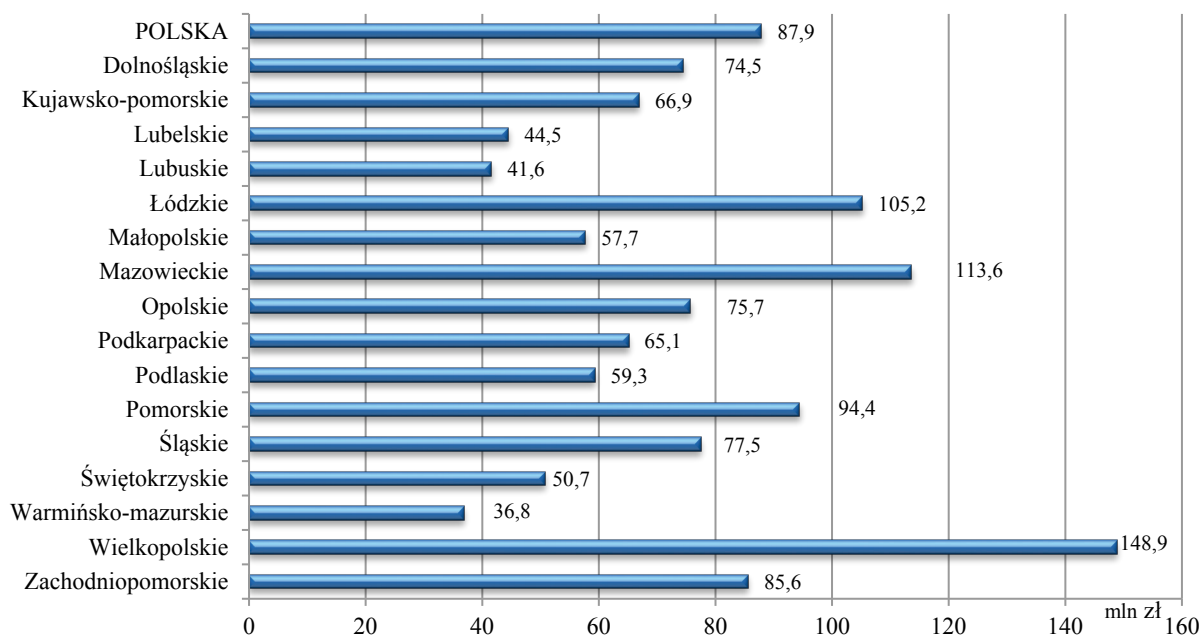
Wykres 4. Liczba przedsiębiorstw szybkiego wzrostu w 2014 r. według województw



Najwyższe przychody w przeliczeniu na jeden podmiot w 2014 r. uzyskały przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu zlokalizowane w województwach: wielkopolskim, mazowieckim i łódzkim (odpowiednio: 149 mln zł, 114 mln zł i 105 mln zł). Natomiast najniższe przychody na jeden podmiot wykazały podmioty z województw: warmińsko-mazurskiego (37 mln zł), lubuskiego (42 mln zł) i lubelskiego (45 mln zł).

Udział kosztów w przychodach przedsiębiorstw szybkiego wzrostu w 2014 r. był najbardziej korzystny dla jednostek z województwa warmińsko-mazurskiego (90%) i lubelskiego (93%). Najwyższy wskaźnik poziomu kosztów odnotowano dla podmiotów z województwa podkarpackiego (99%), opolskiego, mazowieckiego i łódzkiego (po 96%).

Wykres 5. Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo szybkiego wzrostu w 2014 r. według województw



Najwyższą wartość brutto środków trwałych na jeden podmiot miały przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu z województwa zachodniopomorskiego (46 mln zł na jeden podmiot), opolskiego (35 mln zł na jeden podmiot) i dolnośląskiego (32 mln zł na jeden podmiot), najniższą – województwa świętokrzyskiego (11 mln zł na jeden podmiot) i lubelskiego (12 mln zł na jeden podmiot). Najwyższe nakłady inwestycyjne (łącznie z wydatkami na zakup używanych środków trwałych) na jedno przedsiębiorstwo szybkiego wzrostu zaobserwowano dla podmiotów z województwa dolnośląskiego, podkarpackiego, śląskiego i zachodniopomorskiego (po 5 mln zł na jeden podmiot), a najniższe z województwa lubelskiego, świętokrzyskiego i warmińsko-mazurskiego (po 2 mln zł na jeden podmiot).

Zanotowano zróżnicowanie inwestycji krótkoterminowych na jedno przedsiębiorstwo szybkiego wzrostu w poszczególnych województwach – od 1 mln zł w województwie opolskim do 9 mln zł w województwie mazowieckim.

W 2014 r. udział przychodów ze sprzedaży na eksport podmiotów szybkiego wzrostu w przychodach ogółem tej zbiorowości wynosił 25%. Najwyższy odsetek sprzedaży na eksport wykazały podmioty z województwa zachodniopomorskiego (62%), lubuskiego (49%) i lubelskiego (43%), najniższy – z województwa świętokrzyskiego (8%) oraz łódzkiego i wielkopolskiego (po 16%).

Między podmiotami szybkiego wzrostu zaobserwowano duże zróżnicowanie w zakresie uzyskiwanej rentowności w zależności od lokalizacji. Najwyższy poziom wskaźnika rentowności obrotu brutto zanotowano dla przedsiębiorstw mających siedzibę

w województwie warmińsko-mazurskim (10%) i lubelskim (7%), najniższy w województwie podkarpackim (1%).

Liczbę przedsiębiorstw szybkiego wzrostu według sekcji PKD i według województw zaprezentowano w tablicy 6.

2.2 Gazele

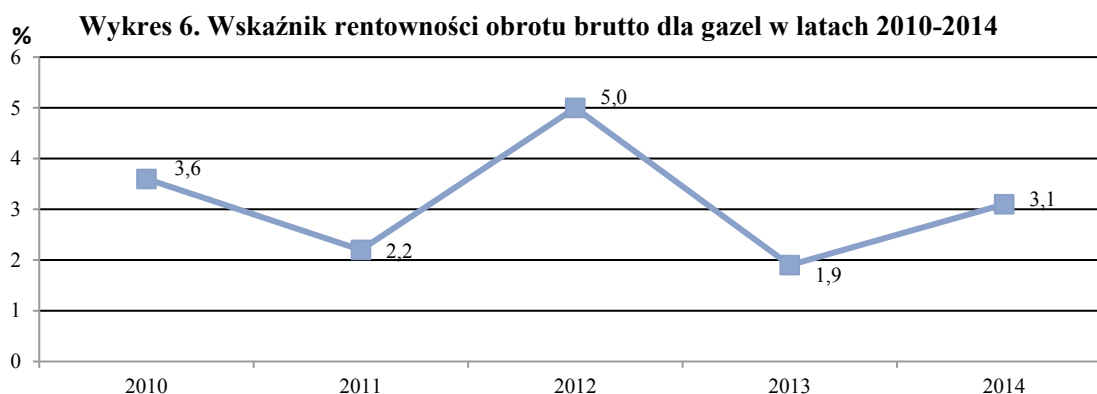
Gazele (nowe przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu) w 2014 r. stanowiły 0,6% całej badanej zbiorowości panelowej i 7% przedsiębiorstw szybkiego wzrostu. Blisko 50% gazeli to przedsiębiorstwa małe, 39% – jednostki średnie, a duże – 11%. Wśród gazeli 22% podmiotów posiadało kapitał zagraniczny.

W 2014 r. gazele wytworzyły około 1% **przychodów ogółem** wszystkich podmiotów zaliczanych do pięciu grup panelowych i blisko 9% przychodów przedsiębiorstw szybkiego wzrostu. Średnie przychody osiągnięte przez jeden podmiot wyniosły 108 mln zł (w 2013 r. – 67 mln zł) i były najwyższe w działalności związanej z handlem oraz w przemyśle (odpowiednio: 282 mln zł oraz 100 mln zł na jeden podmiot).

Wartość brutto środków trwałych posiadanych przez gazele w 2014 r. była o 23% niższa niż rok wcześniej i wynosiła 27 mln zł na jeden podmiot. **Nakłady inwestycyjne** (łącznie z wydatkami poniesionymi na zakup używanych środków trwałych) w przeliczeniu na jedną jednostkę były podobne do wartości z roku 2013 i wynosiły 4 mln zł.

Wskaźnik rentowności obrotu brutto dla zbiorowości gazeli wyniósł 3%. Najwyższą rentowność osiągnęły podmioty z sekcji informacja i komunikacja oraz prowadzące działalność profesjonalną, naukową i techniczną (po 11%).

W 2014 r. relacja poniesionych przez gazele kosztów do wypracowanych przychodów ukształtowała się na poziomie 97%. Najkorzystniejszy wskaźnik poziomu kosztów wykazały podmioty z zakresu informacji i komunikacji oraz związane z działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (po 89%).



Podmioty zaklasyfikowane do grupy gazeli wykazały mniej korzystną rentowność i wskaźnik poziomu kosztów w porównaniu z przedsiębiorstwami szybkiego wzrostu (gazele odpowiednio: 3% i 97% wobec przedsiębiorstw szybkiego wzrostu: 5% i 95%).

Więcej informacji na temat wybranych danych o gazelach w 2014 r. według rodzaju prowadzonej działalności – wykres 13.

2.3 Przedsiębiorstwa wzrostowe

Przedsiębiorstwa wzrostowe to takie, które charakteryzowały się wolniejszym tempem przyrostu przychodów netto ze sprzedaży (od 10% do 72,8% w okresie trzech kolejnych lat) w porównaniu z przedsiębiorstwami szybkiego wzrostu.

Zbiorowość podmiotów wzrostowych była najliczniejszą grupą spośród wszystkich przedsiębiorstw objętych badaniem. W 2010 r. podmioty te stanowiły blisko 36% wszystkich pięciu typów przedsiębiorstw. W kolejnych dwóch latach udział tej zbiorowości wzrastał, osiągając w 2012 r. 39%. W latach 2013-2014 odsetek przedsiębiorstw wzrostowych zmniejszał się do wartości 35% w 2014 r. (por. wykres 1 oraz 1A).

Wśród przedsiębiorstw wzrostowych dominowały jednostki małe (53%), a udział podmiotów średnich kształtował się na poziomie 37%. Odsetek podmiotów dużych był nieco niższy niż w grupie przedsiębiorstw szybkiego wzrostu i wynosił 10%.

Niższy niż w zbiorowości przedsiębiorstw najszybciej rozwijających się był **udział podmiotów z kapitałem zagranicznym** – 17% w roku 2014.

W każdym z analizowanych **obszarów gospodarki** przedsiębiorstwa wzrostowe były najbardziej znaczącą grupą. W 2010 r. jednostki te stanowiły 39% przedsiębiorstw transportowych i 37% z sekcji informacja i komunikacja. W 2014 r. odsetek przedsiębiorstw wzrostowych wyniósł 40% w przemyśle i 39% w transporcie i gospodarce magazynowej.

Zmiany odnotowane w kolejnych latach w liczbie przedsiębiorstw wzrostowych, nie zawsze przekładały się na zmiany **przychodów ogółem** uzyskiwane przez tę grupę w latach 2010-2014. W roku 2011 przy 12% wzroście liczby podmiotów przychody osiągnięte przez tę zbiorowość wzrosły o 27%, a w 2012 r. mimo 7% wzrostu liczby tych podmiotów uzyskane przez nie przychody zmniejszyły się o 10%. W 2014 r. przy 5% spadku liczby podmiotów, przychody wypracowane przez tę zbiorowość zmniejszyły się o 22% i wynosiły 81 mln zł na jeden podmiot. W przemyśle przy 8% spadku liczby przedsiębiorstw w stosunku do roku poprzedniego przychody zmniejszyły się o 34%.

Przedsiębiorstwa wzrostowe wypracowały 40% przychodów uzyskanych przez całą badaną zbiorowość panelową (por. wykres 2 oraz 2A).

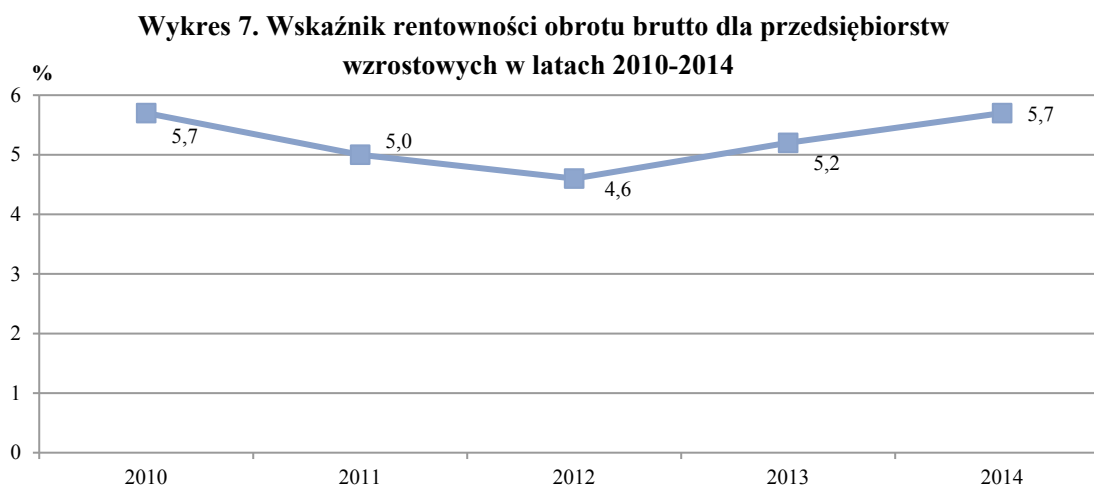
Przychody netto ze sprzedaży na eksport na jeden podmiot dla przedsiębiorstw wzrostowych były niższe niż dla jednostek szybkiego wzrostu i w 2014 r. wynosiły 18 mln zł na jeden podmiot (w 2013 r. – 23 mln zł na jeden podmiot).

Koszty ogółem dla przedsiębiorstw wzrostowych stanowiły w 2014 r. 39% kosztów wszystkich pięciu grup panelowych (przy 35% udziale w liczbie jednostek). Koszty ogółem na jeden podmiot wynosiły 76 mln zł. Najwyższe koszty na jeden podmiot poniosły – podobnie jak w przypadku osiągniętych przychodów – przedsiębiorstwa handlowe (107 mln zł na jeden podmiot) oraz z sekcji informacja i komunikacja (94 mln zł na jeden podmiot).

Wartość brutto środków trwałych posiadanych przez przedsiębiorstwa wzrostowe w 2014 r. stanowiła 44% wartości brutto środków wszystkich przedsiębiorstw pięciu grup (rok wcześniej 51%).

Poniesione przez te podmioty **nakłady inwestycyjne** (łącznie z wydatkami poniesionymi na zakup używanych środków trwałych) stanowiły 53% ogółu nakładów poniesionych przez przedsiębiorstwa panelowe (przed rokiem 58%).

Wskaźnik rentowności obrotu brutto dla podmiotów wzrostowych w roku 2014 wyniósł 5,7% (rok wcześniej 5,2%).



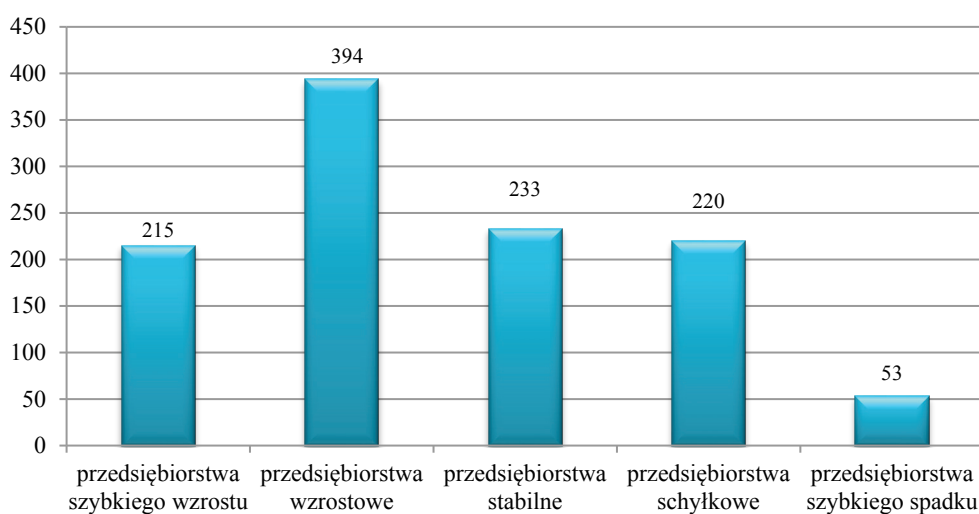
W 2014 r. wskaźnik poziomu kosztów dla podmiotów wzrostowych kształtował się na poziomie 94% (95% przed rokiem). Najkorzystniejszy poziom tego wskaźnika wykazały podmioty zajmujące się działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (86%).

Więcej informacji na temat wybranych danych o przedsiębiorstwach wzrostowych w 2014 r. według rodzaju prowadzonej działalności – wykres 14.

2.4 Przedsiębiorstwa sektora technologii i komunikacyjnych (ICT)

Sektor technologii informacyjno-komunikacyjnych (ICT) to podzbiorowość przedsiębiorstw, których głównym rodzajem działalności jest produkcja dóbr i usług w zakresie technologii informacyjno-komunikacyjnych, pozwalających na elektroniczne rejestrowanie, przetwarzanie, transmitowanie, odtwarzanie lub wyświetlanie informacji. Analizowana poniżej zbiorowość sektora ICT została wyodrębniona z pięciu typów populacji objętych badaniem, czyli przedsiębiorstw szybkiego wzrostu, wzrostowych, stabilnych, schyłkowych i szybkiego spadku (por. wykres 8 oraz 8A).

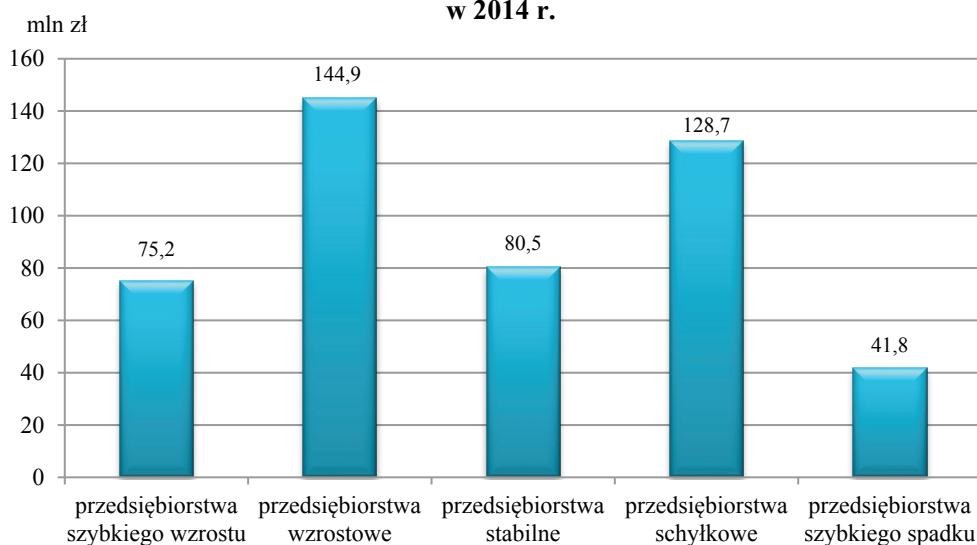
Wykres 8. Liczba przedsiębiorstw ICT objętych badaniem w 2014 r.



Liczebność przedsiębiorstw ICT w latach 2010-2014 wzrastała, stanowiąc od 2% do 3% wszystkich podmiotów wchodzących do pięciu zbiorowości panelowych badania i wynosiła: w 2010 r. – 745 przedsiębiorstw, a w 2014 r. – 1115.

W 2014 r. ponad połowę podmiotów sektora ICT stanowiły przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu i wzrostowe, a 24% schyłkowe i szybkiego spadku.

Wykres 9. Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo ICT w 2014 r.



Przychody ogółem wypracowane przez podmioty ICT wyodrębnione z pięciu zbiorowości panelowych w latach 2010-2014 stanowiły od 4% do 5% przychodów wszystkich przedsiębiorstw biorących udział w badaniu i wynosiły w 2010 r. – 126 mln zł na jeden podmiot, a w 2014 r. – 110 mln zł na jeden podmiot. Dla porównania średnia wartość przychodów wszystkich przedsiębiorstw kształtowała się na niższym poziomie: 62 mln zł na jeden podmiot w 2010 r. i 70 mln zł na jeden podmiot w roku 2014. (por. wykres 9 oraz 9A).

Tabl. VI Udział przedsiębiorstw ICT w wyodrębnionych zbiorowościach panelowych w latach 2010-2014 (w %)

Lata	Przedsiębiorstwa ICT				
	szybkiego wzrostu	wzrostowe	stabilne	schyłkowe	szybkiego spadku
2010	3,8	1,9	2,1	1,9	2,2
2011	4,2	2,6	1,9	2,4	2,8
2012	3,9	2,7	2,0	2,4	3,0
2013	5,1	2,6	2,1	2,7	3,0
2014	6,4	2,9	2,2	2,3	2,9

W sektorze ICT zaobserwowano również wyższą niż łącznie dla wszystkich podmiotów objętych badaniem wartość brutto środków trwałych na jeden podmiot oraz nakłady inwestycyjne na jeden podmiot. W 2014 r. wartość brutto środków trwałych w sektorze ICT wynosiła 77 mln zł na jeden podmiot (wobec 39 mln zł na jeden podmiot dla całej populacji pięciu typów przedsiębiorstw), a wartość poniesionych nakładów

inwestycyjnych (łącznie z wydatkami na zakup używanych środków trwałych) – blisko 5 mln zł na jeden podmiot (wobec 3 mln zł na jedno badane przedsiębiorstwo).

Tabl. VII Udział przychodów przedsiębiorstw ICT w przychodach wyodrębnionych zbiorowości panelowych w latach 2010-2014 (w %)

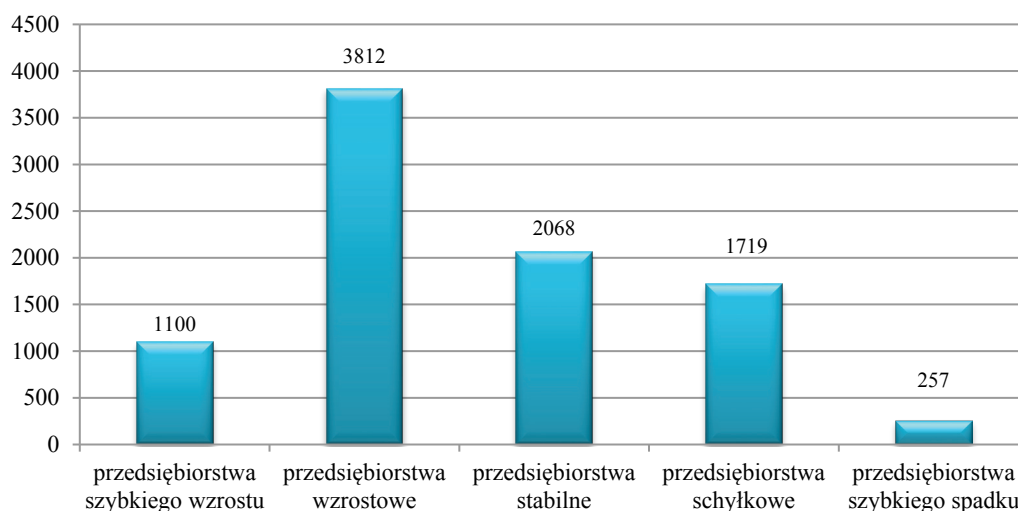
Lata	Przychody przedsiębiorstw ICT				
	szybkiego wzrostu	wzrostowe	stabilne	schyłkowe	szybkiego spadku
2010	5,4	2,2	7,4	6,3	2,1
2011	3,2	3,1	4,5	13,6	5,3
2012	2,6	2,8	8,9	10,9	2,6
2013	6,6	1,9	5,1	11,2	17,0
2014	5,5	5,3	2,3	5,8	5,3

Relacja poniesionych przez przedsiębiorstwa ICT kosztów do wypracowanych przychodów kształtowała się na poziomie zbliżonym do poziomu obserwowanego dla badanych typów podmiotów. W 2014 r. wskaźnik poziomu kosztów dla sektora ICT wyniósł 96%, a wskaźnik rentowności obrotu brutto – 5%.

2.5 Przedsiębiorstwa-eksporterzy

Na potrzeby niniejszych analiz przyjęto, że przedsiębiorstwa-eksporterzy to podmioty, w których udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport jest większy od 10% przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

Wykres 10. Liczba przedsiębiorstw-eksporterów objętych badaniem w 2014 r.



Analizowana poniżej zbiorowość przedsiębiorstw eksportujących została wyodrębniona z pięciu typów populacji objętych badaniem, czyli przedsiębiorstw szybkiego wzrostu, wzrostowych, stabilnych, schyłkowych i szybkiego spadku (por. wykres 10 oraz 10A).

W latach 2010-2011 jednostki eksportujące stanowiły około 20% wszystkich podmiotów podlegających badaniu. W kolejnych latach zaobserwowano wzrost udziału przedsiębiorstw-eksporterów do 23% w 2014 r.

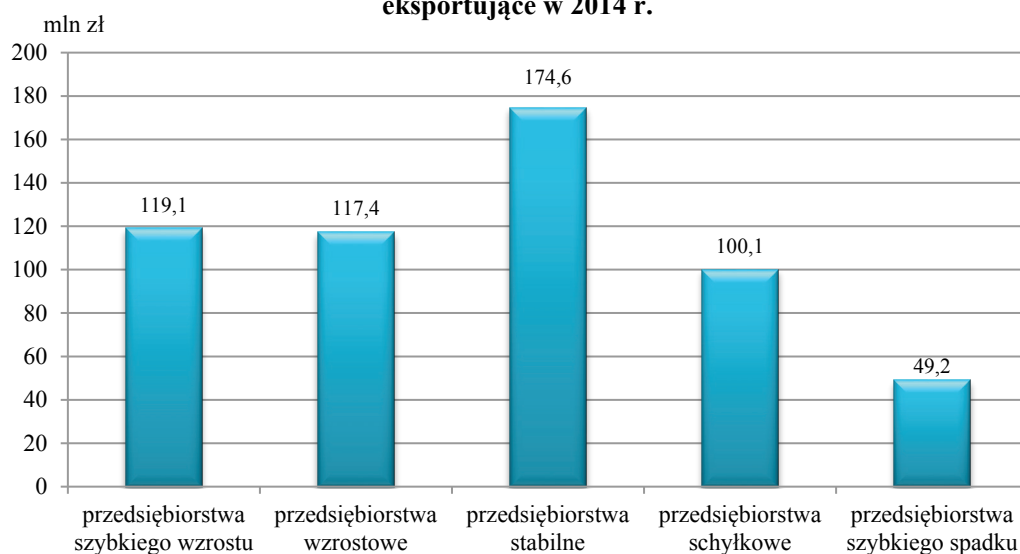
Tabl. VIII Udział przedsiębiorstw-eksporterów w wyodrębnionych zbiorowościach panelowych w latach 2010-2014 (w %)

Lata	Przedsiębiorstwa-eksporterzy				
	szybkiego wzrostu	wzrostowe	stabilne	schyłkowe	szybkiego spadku
2010	20,9	17,1	19,1	22,6	21,6
2011	29,2	22,7	17,9	16,8	15,2
2012	34,2	24,6	15,7	15,1	13,7
2013	35,3	28,5	16,3	15,3	13,7
2014	32,8	28,5	19,4	18,0	14,0

W roku 2010 udział przedsiębiorstw-eksporterów był najwyższy w populacji przedsiębiorstw schyłkowych i szybkiego spadku. W kolejnych latach relacje te ulegały zmianom i w 2013 r. eksporterzy w populacji przedsiębiorstw szybkiego wzrostu i wzrostowych stanowili łącznie 64% wszystkich przedsiębiorstw eksportujących, a w zbiorowości przedsiębiorstw schyłkowych i szybkiego spadku w sumie 29%. W 2014 r. łączny udział przedsiębiorstw-eksporterów w populacji przedsiębiorstw szybkiego wzrostu i wzrostowych zmniejszył się w skali roku o 3% a w przypadku przedsiębiorstw schyłkowych i szybkiego spadku wzrósł o 3%.

Przychody ogółem osiągnęte przez podmioty eksportujące stanowiły od 37% do 41% przychodów wszystkich podmiotów zbiorowości panelowych i wynosiły w 2010 r. – 117 mln zł na jeden podmiot, a w 2014 r. – 126 mln zł na jeden podmiot. Największy wzrost przychodów jednostkowych w 2014 r. w stosunku do 2010 r. zanotowano dla jednostek eksportujących należących do przedsiębiorstw schyłkowych (por. wykres 11 oraz 11A).

Wykres 11. Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo eksportujące w 2014 r.



W badanym okresie najwyższy udział przychodów ze sprzedaży na eksport w przychodach ogółem wykazały przedsiębiorstwa-eksporterzy działający w sekcji przemysł (od 31% w 2010 r. do 35% w 2014 r.).

Tabl. IX Udział przychodów przedsiębiorstw-eksporterów w przychodach wyodrębnionych zbiorowości panelowych w latach 2010-2014 (w %)

Lata	Przychody przedsiębiorstw-eksporterów				
	szybkiego wzrostu	wzrostowe	stabilne	schyłkowe	szybkiego spadku
2010	25,1	41,7	37,9	35,4	37,4
2011	38,2	46,0	29,0	24,4	26,6
2012	56,0	39,0	25,3	30,9	28,4
2013	46,8	46,9	30,3	27,2	32,2
2014	44,5	41,3	44,5	35,2	30,3

Środki trwale brutto posiadane przez eksporterów na koniec 2014 r. wynosiły blisko 58 mln zł na jeden podmiot, wobec 39 mln zł na jeden podmiot dla całej badanej populacji. Przedsiębiorstwa eksportujące w 2014 r. poniosły 5 mln zł nakładów inwestycyjnych na jeden podmiot. Relacja kosztów przedsiębiorstw eksportujących do ich przychodów kształtowała się na poziomie zbliżonym do notowanego dla wszystkich podmiotów populacji panelowych. W 2014 r. wskaźnik poziomu kosztów dla eksporterów wyniósł 96%, a wskaźnik rentowności obrotu brutto 4%.

3. Podsumowanie

Wychodząc naprzeciw potrzebom informacyjnym, Główny Urząd Statystyczny podjął badanie wybranych wskaźników przedsiębiorczości. Skoncentrowano się na miernikach, które mogą być podstawą do opisu zjawiska przedsiębiorczości jako zdolności do uzyskania ponadprzeciętnej efektywności osiągananej w trakcie prowadzenia działalności gospodarczej. Celem przeprowadzonych prac było dokonanie oceny kierunków oraz dynamiki zmian w polskich przedsiębiorstwach i na tej podstawie wyodrębnienie różnych typów podmiotów. W publikacji zaprezentowano wybrane efekty prowadzonej działalności jednostek, charakteryzujących się różnym tempem wzrostu.

W każdym z analizowanych lat w całej zbiorowości obejmowanej badaniem najwyższy odsetek stanowiły przedsiębiorstwa zaliczone do dwóch typów podmiotów, tj. szybkiego wzrostu i wzrostowych. Przeważający był przy tym udział jednostek zaliczonych do zbiorowości **przedsiębiorstw wzrostowych**, które stanowiły w latach 2010-2014 od 35% do 39% całej populacji podmiotów objętych badaniem. Udział przychodów wypracowanych przez te podmioty wynosił od 40% do 53% przychodów zbiorowości panelowej. **Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu** stanowiły w analizowanym okresie od 9% do 14% całej populacji przedsiębiorstw, a ich udział w przychodach wahał się od 11% do 29%.

Przedsiębiorstwa stabilne, za które uznano podmioty uzyskujące w kolejnych latach każdego trzyletniego okresu zbliżone wartości przychodów, stanowiły w latach 2010-2014 od 23% do 28% badanej zbiorowości, a ich udział w przychodach wynosił od 18% do 30%.

Dwie pozostałe zbiorowości tworzyły podmioty, w których uzyskiwane w kolejnych trzech latach przychody zmniejszały się. W analizowanym okresie **przedsiębiorstwa schyłkowe** stanowiły od 20% do 26% całej zbiorowości objętej badaniem, a ich udział w przychodach kształtował się od 9% do 18%. Odsetek przedsiębiorstw, w których tempo spadku przychodów było najwyższe wynosił od 4% do 6%, a ich udział w przychodach – od 1% do 2%.

Analizując populację pięciu grup panelowych zaobserwowano, że w latach 2010-2014 odsetek jednostek zaliczonych do podmiotów, w których odnotowano przyrost przychodów był najwyższy w 2012 r. i w znacznie większym stopniu dotyczyło to przedsiębiorstw szybkiego wzrostu. W przypadku podmiotów, w których zmniejszała się wartość przychodów, tj. przedsiębiorstw schyłkowych i szybkiego spadku, ich udział w badanym okresie był najwyższy w 2010 r.

Survey results-summary

In order to meet the information needs, the Central Statistical Office undertook the survey on selected indicators of entrepreneurship. Attention was paid to the measures, which can be the basis for the description of the entrepreneurship as the capability to obtain outstanding effectiveness achieved during business activities. The purpose of the conducted works was the evaluation of directions and dynamics of changes in Polish enterprises and, on this basis, a delineation of different types of entities. The selected effects of activities of entities characterized by a different growth pace were presented in the publication.

*In each of the analysed years in the whole population covered by the survey, the highest percentage was constituted by the enterprises classified into two types of entities, i.e. high-growth and growth. The share of entities classified to the group of **growth enterprises** prevailed, which constituted in the period 2010-2014 from 35% to 39% of the whole population of entities covered by the study. The share of revenues earned by these entities amounted from 40% to 53% of revenues of the panel population. **The high-growth enterprises** constituted in the analysed period from 9% to 14% of the whole population of enterprises and their share in revenues fluctuated from 11% to 29%.*

***The stable enterprises** (the entities achieving in the subsequent years of each three-year period similar values of indicator) values of revenues constituted in 2010-2014 from 23% to 28% of the studied population and their share in revenues constituted from 18% to 30%.*

*The other two populations of enterprises formed entities where the value of obtained revenues in subsequent three years of the survey decreased. In the analyzed period **the declining enterprises** constituted from 20% to 26% of the whole population covered by the survey and their share in revenues reached the level from 9% to 18%. The percentage of enterprises in which the pace of decrease in revenues was the highest amounted from 4% to 6% and their share in revenues – from 1% to 2%.*

Studying the population of the five panel groups, it was observed that in years 2010-2014 the share of entities classified into of entities with revenues growth was the highest in 2012, and to much greater degree it was related to the high-growth enterprises. For entities, in which the value of revenues decreased i.e. of declining and rapidly declining enterprises, their share in the studied period was the highest in 2010.

TABL. 1. LICZBA PRZEDSIĘBIORSTW OBJĘTYCH BADANIEM WEDŁUG SEKCJI PKD
Number of surveyed enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa			Enterprises			
		ogółem <i>total</i>	szybkiego wzrostu <i>high- growth</i>	gazele <i>gazelles</i>	wzrostowe <i>growth</i>	stabilne <i>stable</i>	schylkowe <i>declining</i>	szybkiego spadku <i>rapidly declining</i>
OGÓŁEM	2010	34625	3131	325	12577	7837	8860	2220
TOTAL	2011	37356	3746	313	14077	8698	8933	1902
	2012	38611	5300	387	15054	8820	7764	1673
	2013	38194	4012	275	14095	9789	8517	1781
	2014	38745	3351	236	13393	10636	9528	1837
Przemysł <i>Industry</i>	2010	12580	1065	128	4240	2732	3634	909
	2011	13209	1466	135	5450	2798	2902	593
	2012	13600	2368	159	6107	2589	2145	391
	2013	13265	1684	118	5858	2966	2344	413
	2014	13505	1264	83	5398	3426	2913	504
Budownictwo <i>Construction</i>	2010	3517	518	40	1075	561	986	377
	2011	4009	542	33	1175	647	1181	464
	2012	4107	642	44	1195	688	1131	451
	2013	3907	514	30	980	671	1202	540
	2014	3792	437	20	1021	623	1250	461
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2010	10948	729	61	3626	3130	2908	555
	2011	11368	811	50	3691	3267	3155	444
	2012	11497	1140	75	4028	3105	2801	423
	2013	11534	791	49	3886	3339	3088	430
	2014	11547	691	46	3631	3448	3323	454
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2010	1508	134	18	591	339	350	94
	2011	1765	262	28	755	361	320	67
	2012	1929	361	25	874	348	286	60
	2013	1912	246	9	822	439	332	73
	2014	2019	190	17	779	511	464	75
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2010	6072	685	78	3045	1075	982	285
	2011	7005	665	67	3006	1625	1375	334
	2012	7478	789	84	2850	2090	1401	348
	2013	7576	777	69	2549	2374	1551	325
	2014	7882	769	70	2564	2628	1578	343
w tym: <i>of which:</i>								
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2010	819	124	10	302	177	174	42
	2011	988	135	13	363	216	225	49
	2012	1081	165	16	407	234	228	47
	2013	1107	174	15	375	234	281	43
	2014	1164	185	14	399	274	254	52
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2010	1188	166	19	394	228	293	107
	2011	1415	177	14	456	263	392	127
	2012	1521	210	23	517	311	342	141
	2013	1522	212	21	462	319	408	121
	2014	1577	205	16	490	322	435	125

TABL. 2. LICZBA PRZEDSIĘBIORSTW OBJĘTYCH BADANIEM WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Number of surveyed enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa			Enterprises			
		ogółem <i>total</i>	szybkiego wzrostu <i>high-growth</i>	gazele gazelles	wzrostowe <i>growth</i>	stabilne <i>stable</i>	schyłkowe <i>declining</i>	szybkiego spadku <i>rapidly declining</i>
OGÓŁEM <i>TOTAL</i>	2010	34625	3131	325	12577	7837	8860	2220
	2011	37356	3746	313	14077	8698	8933	1902
	2012	38611	5300	387	15054	8820	7764	1673
	2013	38194	4012	275	14095	9789	8517	1781
	2014	38745	3351	236	13393	10636	9528	1837
Dolnośląskie	2010	2726	275	36	1011	585	692	163
	2011	2923	325	37	1116	652	679	151
	2012	3009	422	32	1189	692	571	135
	2013	3003	339	30	1142	700	682	140
	2014	3014	284	21	1043	786	765	136
Kujawsko-pomorskie	2010	1891	145	20	688	434	492	132
	2011	2043	210	20	807	462	456	108
	2012	2073	275	20	861	468	384	85
	2013	2055	195	12	805	554	398	103
	2014	2056	136	5	751	603	478	88
Lubelskie	2010	1456	138	4	579	349	324	66
	2011	1529	138	9	604	377	359	51
	2012	1507	195	10	555	401	303	53
	2013	1512	128	3	541	407	372	64
	2014	1536	106	6	500	451	406	73
Lubuskie	2010	944	70	4	328	222	258	66
	2011	1001	124	17	383	208	231	55
	2012	984	123	18	402	228	193	38
	2013	946	86	10	332	273	213	42
	2014	967	70	5	315	282	255	45
Łódzkie	2010	2291	172	19	840	493	623	163
	2011	2302	217	33	844	526	591	124
	2012	2352	295	24	903	503	542	109
	2013	2342	237	24	865	569	561	110
	2014	2377	188	16	813	651	611	114
Małopolskie	2010	2866	285	24	1096	641	694	150
	2011	3185	311	21	1205	761	746	162
	2012	3338	449	32	1297	761	687	144
	2013	3361	364	25	1231	873	726	167
	2014	3385	317	28	1193	900	787	188
Mazowieckie	2010	5411	515	59	1846	1235	1412	403
	2011	6261	626	53	2233	1433	1596	373
	2012	6715	938	85	2552	1438	1465	322
	2013	6576	709	43	2420	1554	1555	338
	2014	6701	649	38	2306	1756	1639	351
Opolskie	2010	864	72	10	321	214	211	46
	2011	886	91	1	341	211	216	27
	2012	878	129	8	329	230	158	32
	2013	872	95	9	308	246	200	23
	2014	866	62	2	303	232	234	35

TABL. 2. LICZBA PRZEDSIĘBIORSTW OBJĘTYCH BADANIEM WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)
Number of enterprises included survey by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa			Enterprises			
		ogółem <i>total</i>	szybkiego wzrostu <i>high-growth</i>	gazele gazelles	wzrostowe <i>growth</i>	stabilne <i>stable</i>	schyłkowe <i>declining</i>	szybkiego spadku <i>rapidly declining</i>
Podkarpackie	2010	1605	168	21	623	396	339	79
	2011	1734	181	15	718	411	354	70
	2012	1750	241	14	725	397	328	59
	2013	1755	162	15	648	456	404	85
	2014	1795	137	13	604	482	484	88
Podlaskie	2010	911	79	5	283	241	251	57
	2011	956	86	6	363	232	228	47
	2012	942	114	5	363	230	194	41
	2013	944	96	3	330	273	205	40
	2014	962	95	10	322	272	238	35
Pomorskie	2010	2209	194	18	750	481	617	167
	2011	2375	219	8	874	546	590	146
	2012	2404	352	14	917	565	453	117
	2013	2393	315	20	888	606	480	104
	2014	2448	228	16	906	653	572	89
Śląskie	2010	4628	447	54	1753	989	1140	299
	2011	4830	463	42	1821	1113	1189	244
	2012	5054	708	39	1909	1147	1041	249
	2013	5014	543	38	1788	1317	1118	248
	2014	5074	465	30	1607	1446	1295	261
Świętokrzyskie	2010	915	94	6	340	202	228	51
	2011	956	99	6	356	223	225	53
	2012	961	128	10	383	217	182	51
	2013	947	85	4	328	240	231	63
	2014	940	62	–	289	278	267	44
Warmińsko-mazurskie	2010	1135	99	7	411	244	305	76
	2011	1165	107	7	431	288	299	40
	2012	1197	166	20	480	285	234	32
	2013	1146	114	4	415	320	249	48
	2014	1152	86	11	418	341	253	54
Wielkopolskie	2010	3384	269	26	1193	815	900	207
	2011	3708	407	29	1420	902	808	171
	2012	3914	576	40	1588	884	713	153
	2013	3791	377	26	1499	974	798	143
	2014	3921	342	25	1468	1056	885	170
Zachodniopomorskie	2010	1389	109	12	515	296	374	95
	2011	1502	142	9	561	353	366	80
	2012	1533	189	16	601	374	316	53
	2013	1537	167	9	555	427	325	63
	2014	1551	124	10	555	447	359	66

TABL. 3. STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW OBJĘTYCH BADANIEM WEDŁUG SEKCJI PKD
Structure of surveyed enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa				Enterprises		
		ogółem <i>total</i>	szybkiego wzrostu <i>high-growth</i>	gazele <i>gazelles</i>	wzrostowe <i>growth</i>	stabilne <i>stable</i>	schyłkowe <i>declining</i>	szybkiego spadku <i>rapidly declining</i>
OGÓŁEM	2010	100,0	9,0	0,9	36,3	22,7	25,6	6,4
TOTAL	2011	100,0	10,0	0,8	37,7	23,3	23,9	5,1
	2012	100,0	13,7	1,0	39,0	22,8	20,1	4,4
	2013	100,0	10,5	0,7	36,9	25,6	22,3	4,7
	2014	100,0	8,6	0,6	34,6	27,5	24,6	4,7
Przemysł <i>Industry</i>	2010	100,0	8,5	1,0	33,7	21,7	28,9	7,2
	2011	100,0	11,1	1,0	41,3	21,2	22,0	4,4
	2012	100,0	17,4	1,2	44,9	19,0	15,8	2,9
	2013	100,0	12,7	0,9	44,2	22,3	17,7	3,1
	2014	100,0	9,4	0,6	40,0	25,3	21,6	3,7
Budownictwo <i>Construction</i>	2010	100,0	14,7	1,1	30,6	16,0	28,0	10,7
	2011	100,0	13,5	0,8	29,3	16,1	29,5	11,6
	2012	100,0	15,6	1,1	29,1	16,8	27,5	11,0
	2013	100,0	13,2	0,8	25,1	17,2	30,7	13,8
	2014	100,0	11,5	0,5	26,9	16,4	33,0	12,2
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2010	100,0	6,7	0,6	33,1	28,6	26,6	5,0
	2011	100,0	7,1	0,4	32,5	28,7	27,8	3,9
	2012	100,0	9,9	0,7	35,0	27,0	24,4	3,7
	2013	100,0	6,9	0,4	33,7	28,9	26,8	3,7
	2014	100,0	6,0	0,4	31,4	30,0	28,7	3,9
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2010	100,0	8,9	1,2	39,2	22,5	23,2	6,2
	2011	100,0	14,8	1,6	42,8	20,5	18,1	3,8
	2012	100,0	18,7	1,3	45,3	18,0	14,9	3,1
	2013	100,0	12,9	0,5	43,0	23,0	17,3	3,8
	2014	100,0	9,4	0,8	38,6	25,3	23,0	3,7
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2010	100,0	11,3	1,3	50,1	17,7	16,2	4,7
	2011	100,0	9,5	1,0	42,9	23,2	19,6	4,8
	2012	100,0	10,6	1,1	38,1	27,9	18,7	4,7
	2013	100,0	10,3	0,9	33,6	31,3	20,5	4,3
w tym: <i>of which:</i>	2014	100,0	9,8	0,9	32,5	33,3	20,0	4,4
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2010	100,0	15,1	1,2	36,9	21,6	21,2	5,2
	2011	100,0	13,7	1,3	36,7	21,9	22,8	4,9
	2012	100,0	15,3	1,5	37,7	21,6	21,1	4,3
	2013	100,0	15,7	1,4	33,9	21,1	25,4	3,9
	2014	100,0	15,9	1,2	34,3	23,5	21,8	4,5
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2010	100,0	14,0	1,6	33,2	19,2	24,7	9,0
	2011	100,0	12,5	1,0	32,2	18,6	27,7	9,0
	2012	100,0	13,8	1,5	34,0	20,4	22,5	9,3
	2013	100,0	13,9	1,4	30,3	21,0	26,8	8,0
	2014	100,0	13,0	1,0	31,1	20,4	27,6	7,9

TABL. 4. STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW OBJĘTYCH BADANIEM WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Structure of surveyed enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa				<i>Enterprises</i>			
		ogółem <i>total</i>	szybkiego wzrostu <i>high-growth</i>	gazele	wzrostowe <i>growth</i>	stabilne <i>stable</i>	schyłkowe <i>declining</i>	szybkiego spadku <i>rapidly declining</i>	
				<i>gazelles</i>					
OGÓŁEM	2010	100,0	9,0	0,9	36,3	22,7	25,6	6,4	
TOTAL	2011	100,0	10,0	0,8	37,7	23,3	23,9	5,1	
	2012	100,0	13,7	1,0	39,0	22,8	20,1	4,4	
	2013	100,0	10,5	0,7	36,9	25,6	22,3	4,7	
	2014	100,0	8,6	0,6	34,6	27,5	24,6	4,7	
Dolnośląskie	2010	100,0	10,1	1,3	37,0	21,5	25,4	6,0	
	2011	100,0	11,1	1,3	38,2	22,3	23,2	5,2	
	2012	100,0	14,0	1,1	39,5	23,0	19,0	4,5	
	2013	100,0	11,3	1,0	38,0	23,3	22,7	4,7	
	2014	100,0	9,4	0,7	34,6	26,1	25,4	4,5	
Kujawsko-pomorskie	2010	100,0	7,7	1,1	36,3	23,0	26,0	7,0	
	2011	100,0	10,3	1,0	39,5	22,6	22,3	5,3	
	2012	100,0	13,3	1,0	41,5	22,6	18,5	4,1	
	2013	100,0	9,4	0,6	39,2	27,0	19,4	5,0	
	2014	100,0	6,6	0,2	36,5	29,3	23,3	4,3	
Lubelskie	2010	100,0	9,5	0,3	39,7	24,0	22,3	4,5	
	2011	100,0	9,0	0,6	39,5	24,7	23,5	3,3	
	2012	100,0	13,0	0,7	36,8	26,6	20,1	3,5	
	2013	100,0	8,5	0,2	35,8	26,9	24,6	4,2	
	2014	100,0	6,9	0,4	32,6	29,4	26,4	4,7	
Lubuskie	2010	100,0	7,4	0,4	34,8	23,5	27,3	7,0	
	2011	100,0	12,4	1,7	38,3	20,8	23,0	5,5	
	2012	100,0	12,5	1,8	40,9	23,1	19,6	3,9	
	2013	100,0	9,1	1,1	35,1	28,9	22,5	4,4	
	2014	100,0	7,2	0,5	32,6	29,2	26,4	4,6	
Łódzkie	2010	100,0	7,5	0,8	36,7	21,5	27,2	7,1	
	2011	100,0	9,4	1,4	36,7	22,8	25,7	5,4	
	2012	100,0	12,5	1,0	38,4	21,4	23,1	4,6	
	2013	100,0	10,1	1,0	36,9	24,3	24,0	4,7	
	2014	100,0	7,9	0,7	34,2	27,4	25,7	4,8	
Małopolskie	2010	100,0	10,0	0,8	38,2	22,4	24,2	5,2	
	2011	100,0	9,8	0,7	37,8	23,9	23,4	5,1	
	2012	100,0	13,5	1,0	38,8	22,8	20,6	4,3	
	2013	100,0	10,8	0,7	36,6	26,0	21,6	5,0	
	2014	100,0	9,4	0,8	35,2	26,6	23,2	5,6	
Mazowieckie	2010	100,0	9,5	1,1	34,1	22,8	26,1	7,5	
	2011	100,0	10,0	0,8	35,6	22,9	25,5	6,0	
	2012	100,0	14,0	1,3	38,0	21,4	21,8	4,8	
	2013	100,0	10,8	0,7	36,8	23,6	23,6	5,2	
	2014	100,0	9,7	0,6	34,4	26,2	24,5	5,2	
Opolskie	2010	100,0	8,3	1,2	37,2	24,8	24,4	5,3	
	2011	100,0	10,3	0,1	38,5	23,8	24,3	3,1	
	2012	100,0	14,7	0,9	37,5	26,2	18,0	3,6	
	2013	100,0	10,9	1,0	35,3	28,2	23,0	2,6	
	2014	100,0	7,2	0,2	35,0	26,8	27,0	4,0	

TABL. 4. STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW OBJĘTYCH BADANIEM WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)
Structure of surveyed enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa				Enterprises		
		ogółem <i>total</i>	szybkiego wzrostu <i>high-growth</i>	gazele	wzrostowe <i>growth</i>	stabilne <i>stable</i>	schyłkowe <i>declining</i>	szybkiego spadku <i>rapidly declining</i>
				<i>gazelles</i>				
Podkarpackie	2010	100,0	10,5	1,3	38,8	24,7	21,1	4,9
	2011	100,0	10,4	0,9	41,4	23,7	20,4	4,1
	2012	100,0	13,8	0,8	41,4	22,6	18,8	3,4
	2013	100,0	9,2	0,9	36,9	26,0	23,0	4,9
	2014	100,0	7,6	0,7	33,6	26,9	27,0	4,9
Podlaskie	2010	100,0	8,7	0,5	31,0	26,5	27,5	6,3
	2011	100,0	9,0	0,6	38,0	24,3	23,8	4,9
	2012	100,0	12,1	0,5	38,5	24,4	20,6	4,4
	2013	100,0	10,2	0,3	35,0	28,9	21,7	4,2
	2014	100,0	9,9	1,0	33,5	28,3	24,7	3,6
Pomorskie	2010	100,0	8,8	0,8	33,9	21,8	27,9	7,6
	2011	100,0	9,2	0,3	36,8	23,0	24,8	6,2
	2012	100,0	14,6	0,6	38,1	23,5	18,9	4,9
	2013	100,0	13,2	0,8	37,1	25,3	20,1	4,3
	2014	100,0	9,3	0,7	37,0	26,7	23,4	3,6
Śląskie	2010	100,0	9,6	1,2	37,9	21,4	24,6	6,5
	2011	100,0	9,6	0,9	37,7	23,0	24,6	5,1
	2012	100,0	14,0	0,8	37,8	22,7	20,6	4,9
	2013	100,0	10,8	0,8	35,7	26,3	22,3	4,9
	2014	100,0	9,2	0,6	31,7	28,5	25,5	5,1
Świętokrzyskie	2010	100,0	10,3	0,7	37,1	22,1	24,9	5,6
	2011	100,0	10,4	0,6	37,2	23,3	23,5	5,6
	2012	100,0	13,3	1,0	39,9	22,6	18,9	5,3
	2013	100,0	9,0	0,4	34,6	25,3	24,4	6,7
	2014	100,0	6,6	–	30,7	29,6	28,4	4,7
Warmińsko-mazurskie	2010	100,0	8,7	0,6	36,2	21,5	26,9	6,7
	2011	100,0	9,2	0,6	37,0	24,7	25,7	3,4
	2012	100,0	13,9	1,7	40,1	23,8	19,5	2,7
	2013	100,0	10,0	0,3	36,2	27,9	21,7	4,2
	2014	100,0	7,5	1,0	36,3	29,6	22,0	4,6
Wielkopolskie	2010	100,0	7,9	0,8	35,3	24,1	26,6	6,1
	2011	100,0	11,0	0,8	38,3	24,3	21,8	4,6
	2012	100,0	14,7	1,0	40,6	22,6	18,2	3,9
	2013	100,0	9,9	0,7	39,5	25,7	21,1	3,8
	2014	100,0	8,7	0,6	37,4	26,9	22,6	4,4
Zachodniopomorskie	2010	100,0	7,9	0,9	37,1	21,3	26,9	6,8
	2011	100,0	9,5	0,6	37,4	23,5	24,3	5,3
	2012	100,0	12,3	1,0	39,2	24,4	20,6	3,5
	2013	100,0	10,9	0,6	36,1	27,8	21,1	4,1
	2014	100,0	8,0	0,6	35,8	28,8	23,1	4,3

TABL. 5. PRZEDSIĘBIORSTWA WEDŁUG LICZBY PRACUJĄCYCH W BADANYCH ZBIOROWOŚCIACH

Enterprises by the number of persons employed in the surveyed populations

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Ogółem <i>Total</i>	10-49		50-249		250 i więcej <i>250 and more</i>	
			liczba <i>number</i>	w % <i>in %</i>	liczba <i>number</i>	w % <i>in %</i>	liczba <i>number</i>	w % <i>in %</i>
Przedsiębiorstwa								
szybkiego wzrostu	2010	3131	1425	45,5	1308	41,8	398	12,7
<i>High-growth</i>	2011	3746	1783	47,6	1500	40,0	463	12,4
enterprises	2012	5300	2658	50,2	2059	38,8	583	11,0
	2013	4012	1958	48,8	1554	38,7	500	12,5
	2014	3351	1663	49,6	1269	37,9	419	12,5
w tym gazele	2010	325	182	56,0	115	35,4	28	8,6
<i>of which gazelles</i>	2011	313	130	41,5	131	41,9	52	16,6
	2012	387	192	49,6	150	38,8	45	11,6
	2013	275	147	53,5	101	36,7	27	9,8
	2014	236	116	49,2	93	39,4	27	11,4
Przedsiębiorstwa								
wzrostowe	2010	12577	6694	53,2	4712	37,5	1171	9,3
<i>Growth</i>	2011	14077	7612	54,1	5118	36,3	1347	9,6
enterprises	2012	15054	8221	54,6	5464	36,3	1369	9,1
	2013	14095	7573	53,7	5161	36,6	1361	9,7
	2014	13393	7131	53,2	4923	36,8	1339	10,0
Przedsiębiorstwa								
stabilne	2010	7837	4481	57,2	2758	35,2	598	7,6
<i>Stable</i>	2011	8698	5294	60,9	2838	32,6	566	6,5
enterprises	2012	8820	5559	63,0	2738	31,1	523	5,9
	2013	9789	6197	63,3	2979	30,4	613	6,3
	2014	10636	6610	62,1	3315	31,2	711	6,7
Przedsiębiorstwa								
schylkowe	2010	8860	5613	63,4	2799	31,6	448	5,0
<i>Declining</i>	2011	8933	6125	68,6	2450	27,4	358	4,0
enterprises	2012	7764	5480	70,6	2006	25,8	278	3,6
	2013	8517	6094	71,6	2121	24,9	302	3,5
	2014	9528	6676	70,1	2404	25,2	448	4,7
Przedsiębiorstwa								
szybkiego spadku	2010	2220	1640	73,9	514	23,2	66	2,9
<i>Rapidly declining</i>	2011	1902	1493	78,5	369	19,4	40	2,1
enterprises	2012	1673	1325	79,2	314	18,8	34	2,0
	2013	1781	1403	78,8	340	19,1	38	2,1
	2014	1837	1466	79,8	327	17,8	44	2,4

TABL. 6. LICZBA PRZEDSIĘBIORSTW SZYBKIEGO WZROSTU WEDŁUG SEKCJI PKD I WOJEWÓDZTW
Number of high-growth enterprises by NACE sections and voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Sektory PKD			NACE sections	
		przemysł <i>industry</i>	budownictwo <i>construction</i>	handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>trade; repair of motor vehicles</i>	transport i gospodarka magazynowa <i>transportation and storage</i>	pozostała działalność <i>other activities</i>
OGÓŁEM	2010	1065	518	729	134	685
TOTAL	2011	1466	542	811	262	665
	2012	2368	642	1140	361	789
	2013	1684	514	791	246	777
	2014	1264	437	691	190	769
Dolnośląskie	2010	105	36	53	11	70
	2011	140	31	59	16	79
	2012	214	40	70	25	73
	2013	150	43	44	24	78
	2014	119	28	43	12	82
Kujawsko-pomorskie	2010	66	22	34	6	17
	2011	111	30	41	13	15
	2012	156	30	52	16	21
	2013	103	20	40	7	25
	2014	67	21	24	5	19
Lubelskie	2010	34	43	37	5	19
	2011	49	29	37	9	14
	2012	82	31	51	14	17
	2013	40	22	39	10	17
	2014	34	12	32	5	23
Lubuskie	2010	32	12	9	5	12
	2011	61	16	20	12	15
	2012	68	8	27	12	8
	2013	52	3	13	6	12
	2014	39	4	14	7	6
Łódzkie	2010	68	23	46	5	30
	2011	89	25	53	16	34
	2012	135	33	69	21	37
	2013	107	23	54	14	39
	2014	70	31	43	8	36
Małopolskie	2010	75	59	76	6	69
	2011	100	55	74	13	69
	2012	183	69	84	20	93
	2013	130	59	73	19	83
	2014	103	50	70	12	82
Mazowieckie	2010	114	50	142	22	187
	2011	163	66	163	55	179
	2012	283	94	230	81	250
	2013	196	78	173	46	216
	2014	154	72	163	42	218
Opolskie	2010	29	16	10	5	12
	2011	43	15	14	11	8
	2012	67	18	24	9	11
	2013	53	11	16	7	8
	2014	36	7	8	4	7

TABL. 6. LICZBA PRZEDSIĘBIORSTW SZYBKIEGO WZROSTU WEDŁUG SEKCJI PKD I WOJEWÓDZTW (dok.)
Number of high-growth enterprises by NACE sections and voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Sektory PKD			NACE sections	
		przemysł <i>industry</i>	budownictwo <i>construction</i>	handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>trade; repair of motor vehicles</i>	transport i gospodarka magazynowa <i>transportation and storage</i>	pozostała działalność <i>other activities</i>
Podkarpackie	2010	66	43	38	2	19
	2011	80	33	40	9	19
	2012	124	29	64	6	18
	2013	85	18	36	5	18
	2014	64	18	31	5	19
Podlaskie	2010	20	20	30	1	8
	2011	30	12	34	3	7
	2012	46	17	33	10	8
	2013	35	11	27	8	15
	2014	35	16	21	4	19
Pomorskie	2010	61	29	35	15	54
	2011	66	34	42	30	47
	2012	148	42	70	36	56
	2013	136	37	53	25	64
	2014	97	29	34	22	46
Śląskie	2010	176	56	93	24	98
	2011	198	79	77	31	78
	2012	328	103	140	37	100
	2013	230	98	80	29	106
	2014	177	75	82	23	108
Świętokrzyskie	2010	35	21	24	3	11
	2011	43	14	25	6	11
	2012	59	17	27	11	14
	2013	35	12	17	6	15
	2014	27	14	11	3	7
Warmińsko-mazurskie	2010	39	22	22	4	12
	2011	54	17	21	4	11
	2012	93	27	32	9	5
	2013	67	12	19	6	10
	2014	46	10	13	6	11
Wielkopolskie	2010	103	40	71	14	41
	2011	183	56	89	24	55
	2012	292	56	138	35	55
	2013	189	50	76	21	41
	2014	137	36	85	23	61
Zachodniopomorskie	2010	42	26	9	6	26
	2011	56	30	22	10	24
	2012	90	28	29	19	23
	2013	76	17	31	13	30
	2014	59	14	17	9	25

TABL.7. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW SZYBKIEGO WZROSTU WEDŁUG SEKCJI PKD
Financial results of high-growth enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		w mln zł		in mln zł		
OGÓŁEM	2010	369279,0	53270,9	348659,6	20619,4	5,6
TOTAL	2011	506055,9	91270,1	471844,7	34211,2	6,8
	2012	754427,0	188011,4	719782,2	34644,8	4,7
	2013	362191,5	96414,5	345853,0	16338,5	4,5
	2014	294389,6	73882,5	280684,5	13705,1	4,7
Przemysł <i>Industry</i>	2010	151065,2	40779,5	140467,5	10597,7	7,1
	2011	267486,6	73572,0	240308,7	27177,9	10,3
	2012	464785,7	159161,3	438423,4	26362,3	5,9
	2013	170856,0	68688,1	160784,4	10071,6	6,0
	2014	106874,1	48011,3	100396,9	6477,3	6,1
Budownictwo <i>Construction</i>	2010	36278,8	561,4	33627,6	2651,2	7,2
	2011	46938,5	1135,9	44878,3	2060,3	4,4
	2012	35522,4	2003,9	34287,3	1235,1	3,5
	2013	24586,9	2477,7	23745,5	841,4	3,4
	2014	26365,4	1570,7	24754,4	1611,0	6,1
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2010	134662,3	6780,2	130554,9	4107,4	3,1
	2011	148583,1	9627,3	144840,0	3743,1	2,5
	2012	199069,5	15464,7	194455,2	4614,3	2,3
	2013	121625,5	14419,1	118469,6	3155,9	2,6
	2014	116708,2	13206,2	113705,3	3002,9	2,6
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2010	11064,8	2279,2	10777,9	286,9	2,6
	2011	15648,6	3573,8	15285,7	362,9	2,3
	2012	20021,5	4855,8	19494,7	526,8	2,6
	2013	12447,9	3802,5	12104,4	343,5	2,8
	2014	11201,2	2779,6	10988,4	212,8	1,9
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2010	36207,9	2870,6	33231,7	2976,2	8,0
	2011	27399,1	3361,1	26532,0	867,0	14,5
	2012	35027,9	6525,7	33121,6	1906,3	9,2
	2013	32675,2	7027,1	30749,1	1926,1	7,7
	2014	33240,7	8314,7	30839,5	2401,1	6,8
w tym: <i>of which:</i>						
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2010	12918,1	1273,4	11428,4	1489,7	11,5
	2011	8272,7	1338,0	8110,7	162,0	2,0
	2012	12101,5	2332,6	11443,6	657,9	5,4
	2013	12562,0	2982,7	11891,8	670,3	5,3
	2014	9557,3	3633,7	8978,2	579,1	6,1
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2010	8897,4	1103,1	8128,5	768,9	8,6
	2011	5941,2	1119,9	5825,2	116,0	1,9
	2012	6517,3	1935,0	6048,4	468,9	7,2
	2013	6876,1	2649,9	6300,0	576,1	8,4
	2014	8567,0	3701,2	7608,1	959,0	11,2

TABL. 8. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SZYBKIEGO WZROSTU WEDŁUG SEKCJI PKD
Selected data on high-growth enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwale brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i> in thous.
		w mln zł			in mln zł	
OGÓŁEM	2010	19859,4	136379,0	30694,1	24117,5	602,4
TOTAL	2011	21909,1	171420,5	41950,4	27646,1	632,2
	2012	27346,7	267809,0	34718,5	38888,9	806,9
	2013	15697,4	114487,9	21522,2	26258,5	603,7
	2014	11681,8	74992,8	17011,0	22421,4	498,3
Przemysł <i>Industry</i>	2010	10762,2	83284,7	12038,4	10288,6	224,6
	2011	12734,4	121297,3	24987,2	14104,9	291,1
	2012	18864,3	209903,3	20948,4	23278,0	437,1
	2013	9907,6	80976,9	10273,6	12854,0	291,3
	2014	6632,7	46002,6	6369,3	8724,6	202,8
Budownictwo <i>Construction</i>	2010	2538,0	8741,8	7627,7	2946,8	60,4
	2011	2674,8	13750,4	8713,7	3824,6	69,6
	2012	912,0	11598,5	4088,9	2885,3	55,0
	2013	562,8	3792,0	2474,0	2253,3	43,2
	2014	961,1	3905,9	2659,8	2084,8	36,7
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2010	3153,8	20364,8	4563,0	5046,3	163,9
	2011	2798,7	15145,5	4060,1	4124,6	121,0
	2012	3944,3	20997,5	4530,3	4926,0	135,9
	2013	2158,3	10999,8	3666,3	3443,6	92,5
	2014	1706,7	9614,2	3252,0	3297,4	85,9
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2010	610,3	5806,1	454,6	1100,9	29,2
	2011	1162,1	6029,1	728,4	1183,4	31,6
	2012	1597,7	9932,5	962,6	1757,3	46,7
	2013	1044,2	6253,8	631,5	1109,5	29,7
	2014	662,4	3929,2	538,0	902,4	22,0
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2010	2795,1	18181,6	6010,4	4734,9	124,3
	2011	2539,1	15198,2	3461,0	4408,6	118,9
	2012	2028,4	15377,2	4188,3	6042,3	132,2
	2013	2024,5	12465,4	4476,8	6598,1	147,0
	2014	1718,9	11540,9	4191,9	7412,2	150,9
w tym: <i>of which:</i>						
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2010	1256,4	7102,6	1683,7	1536,4	22,3
	2011	631,4	3819,1	798,0	1129,4	17,8
	2012	582,5	4718,5	1124,3	1745,1	24,5
	2013	842,9	5099,7	1345,0	2173,4	31,1
	2014	521,9	3102,0	1063,5	2317,6	32,0
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2010	198,5	1127,2	2045,2	1086,0	16,2
	2011	185,8	964,4	973,8	1021,0	17,1
	2012	300,8	1512,6	1232,9	1386,6	21,6
	2013	590,5	2018,2	1424,6	1710,1	27,4
	2014	280,9	1600,5	1733,1	2157,7	29,4

**TABL. 9. WYNIKI FINASOWE PRZEDSIĘBIORSTW SZYBKIEGO WZROSTU
WEDŁUG WOJEWÓDZTW**

Financial results of high-growth enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net</i> <i>revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik
						rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		w mln zł		in mln zł		
OGÓŁEM TOTAL	2010	369279,0	53270,9	348659,6	20619,4	5,6
	2011	506055,9	91270,1	471844,7	34211,2	6,8
	2012	754427,0	188011,4	719782,2	34644,8	4,7
	2013	362191,5	96414,5	345853,0	16338,5	4,5
	2014	294389,6	73882,5	280684,5	13705,1	4,7
Dolnośląskie	2010	28964,2	9007,5	27692,1	1272,1	4,4
	2011	56662,1	23199,2	41217,3	15444,7	27,6
	2012	67497,5	31023,5	59747,4	7750,1	11,6
	2013	30794,0	11728,2	29321,0	1473,0	4,8
	2014	21160,2	7853,7	20134,8	1025,3	4,9
Kujawsko-pomorskie	2010	18271,4	6058,2	17765,2	506,2	2,8
	2011	18479,5	4825,7	17160,3	1319,2	7,1
	2012	20063,4	5425,3	18981,2	1082,2	5,5
	2013	13949,8	2903,5	13417,8	532,0	3,9
	2014	9105,0	2093,3	8673,5	431,5	4,7
Lubelskie	2010	8543,9	754,3	8224,5	319,4	3,8
	2011	14804,5	1028,0	14467,2	337,3	2,3
	2012	14519,6	4360,6	13657,5	862,0	6,0
	2013	7572,9	2009,9	7265,2	307,7	4,1
	2014	4712,9	2014,7	4381,9	330,9	7,1
Lubuskie	2010	2491,2	968,3	2241,5	249,7	9,8
	2011	9517,0	3780,6	9379,9	137,0	1,4
	2012	6780,8	3739,7	6419,4	361,5	5,3
	2013	4333,9	2094,8	4056,2	277,7	6,4
	2014	2912,8	1439,6	2742,8	170,0	5,9
Łódzkie	2010	28563,9	1642,0	25087,1	3476,8	12,4
	2011	28041,9	2586,0	24370,5	3671,4	13,3
	2012	38488,6	5775,3	35517,3	2971,3	7,8
	2013	13818,9	3579,6	12848,4	970,5	7,1
	2014	19782,8	3155,0	18986,1	796,7	4,1
Małopolskie	2010	21575,3	3301,9	20506,5	1068,7	5,0
	2011	36595,2	4925,9	34325,8	2269,4	6,3
	2012	39506,0	8363,2	36580,0	2925,9	7,5
	2013	27814,5	6406,2	25362,0	2452,6	9,0
	2014	18282,9	3340,1	17419,5	863,4	4,7
Mazowieckie	2010	89360,8	7268,6	85627,3	3733,4	4,2
	2011	93544,8	12215,4	90941,9	2602,9	2,8
	2012	233762,3	59015,8	227680,9	6081,4	2,7
	2013	96752,0	17497,2	93686,9	3065,1	3,2
	2014	73744,7	12848,9	70761,3	2983,3	4,1
Opolskie	2010	4674,2	727,4	4545,2	129,0	2,8
	2011	6909,9	1113,4	6663,3	246,6	3,6
	2012	8340,6	2172,6	8006,7	333,9	4,0
	2013	6695,2	1921,6	6490,8	204,4	3,0
	2014	4694,6	1874,9	4520,8	173,8	3,7

**TABL. 9. WYNIKI FINASOWE PRZEDSIĘBIORSTW SZYBKIEGO WZROSTU
WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)**

Financial results of high-growth enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net</i> <i>revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik
						rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		w mln zł			in mln zł	
Podkarpackie	2010	22945,3	1762,0	22260,0	685,3	3,0
	2011	26937,9	3629,2	25711,7	1226,1	4,6
	2012	34019,8	6046,8	32653,3	1366,5	4,0
	2013	11932,4	6048,2	11160,3	772,0	6,6
	2014	8923,1	3269,1	8809,8	113,3	1,3
Podlaskie	2010	7819,0	1197,7	7577,1	241,9	3,1
	2011	7829,9	1508,9	7594,1	235,9	3,0
	2012	9952,1	2328,2	9635,3	316,8	3,2
	2013	6580,3	2178,3	6359,0	221,3	3,4
	2014	5630,6	2050,8	5329,2	301,4	5,4
Pomorskie	2010	12678,4	2240,7	11257,2	1421,3	11,2
	2011	72763,5	10038,2	71866,7	896,8	1,2
	2012	83901,2	15334,6	81261,3	2639,9	3,2
	2013	26797,0	11994,2	24959,4	1837,6	6,9
	2014	21534,3	5666,8	20272,5	1261,8	5,9
Śląskie	2010	41569,1	7380,1	38312,7	3256,5	7,9
	2011	46134,8	12423,8	43513,2	2621,6	5,8
	2012	79583,1	24194,8	76881,1	2701,9	3,4
	2013	42795,3	13717,2	40577,1	2218,2	5,3
	2014	36052,9	12311,7	33887,9	2164,9	6,0
Świętokrzyskie	2010	9964,8	235,8	9356,5	608,3	6,1
	2011	8841,7	546,7	8528,8	312,9	3,6
	2012	11717,3	1369,9	11235,7	481,5	4,1
	2013	4955,2	736,3	4787,3	168,0	3,4
	2014	3144,6	245,1	2948,9	195,7	6,2
Warmińsko-mazurskie	2010	6738,5	408,8	6466,3	272,2	4,1
	2011	7283,9	779,2	7082,9	201,1	2,8
	2012	11262,0	1667,6	10954,1	307,9	2,7
	2013	10617,6	1757,9	10280,9	336,7	3,2
	2014	3161,0	1020,6	2858,0	303,1	9,8
Wielkopolskie	2010	59108,7	8048,1	56067,0	3041,8	5,2
	2011	62597,0	6580,0	60267,9	2329,2	3,7
	2012	80933,3	12073,3	77049,3	3884,1	4,8
	2013	46621,8	8442,4	45657,7	964,0	2,1
	2014	50933,1	8107,3	48859,9	2073,3	4,1
Zachodniopomorskie	2010	6010,2	2269,4	5673,4	336,8	5,6
	2011	9112,3	2090,0	8753,2	359,1	4,0
	2012	14099,3	5120,3	13521,5	577,8	4,1
	2013	10160,7	3399,0	9623,2	537,5	5,3
	2014	10614,3	6590,9	10097,6	516,7	4,9

TABL. 10. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SZYBKIEGO WZROSTU WEDŁUG WOJEWÓDZTW

Selected data on high-growth enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł			in mln zł	
OGÓŁEM TOTAL	2010	19859,4	136379,0	30694,1	24117,5	602,4
	2011	21909,1	171420,5	41950,4	27646,1	632,2
	2012	27346,7	267809,0	34718,5	38888,9	806,9
	2013	15697,4	114487,9	21522,2	26258,5	603,7
	2014	11681,8	74992,8	17011,0	22421,4	498,3
Dolnośląskie	2010	1695,9	9968,1	1650,9	1635,6	51,5
	2011	3078,9	25332,6	16666,9	4183,9	75,1
	2012	3678,0	30880,2	2997,6	5084,8	88,5
	2013	1184,6	8003,0	1688,3	2724,7	66,1
	2014	1300,7	9113,4	1299,6	2600,5	55,3
Kujawsko-pomorskie	2010	558,3	3942,1	651,3	789,7	25,5
	2011	511,0	5819,6	1612,6	1092,3	32,0
	2012	529,5	6421,6	1079,8	1245,9	32,8
	2013	484,6	2926,6	1026,1	976,2	26,4
	2014	264,2	2325,7	254,8	541,4	15,3
Lubelskie	2010	261,2	1813,5	369,8	549,8	17,5
	2011	463,3	2420,8	410,4	667,2	21,5
	2012	682,5	5507,6	866,2	1075,2	25,8
	2013	228,9	1829,5	314,4	579,8	14,6
	2014	175,6	1264,2	251,1	432,9	10,4
Lubuskie	2010	83,3	1471,7	124,2	193,9	5,8
	2011	247,3	1811,7	216,6	449,5	13,0
	2012	202,4	1845,7	281,4	473,0	12,6
	2013	190,6	1401,9	202,2	380,3	10,0
	2014	180,0	956,1	134,5	312,9	8,3
Łódzkie	2010	4186,2	29329,7	2575,4	2544,0	49,8
	2011	3265,5	33940,1	1388,7	2733,6	53,2
	2012	3483,2	42328,9	1482,0	3359,7	58,3
	2013	416,1	3041,5	955,2	1300,8	35,1
	2014	467,7	2694,2	800,7	1036,3	26,6
Małopolskie	2010	683,4	6044,4	1353,4	1514,0	40,4
	2011	2230,6	16050,1	1686,0	2182,0	50,7
	2012	3332,7	26321,7	1742,8	3158,7	69,1
	2013	3165,5	22688,6	1306,9	2787,8	58,9
	2014	810,3	4611,2	1045,1	1976,5	42,9
Mazowieckie	2010	3239,4	28877,0	9941,2	6499,7	146,8
	2011	3563,4	24763,9	10577,1	6076,6	106,1
	2012	4011,5	48634,0	10688,7	7112,5	124,1
	2013	3223,5	25357,8	6633,8	5855,4	108,2
	2014	2179,5	15935,0	5590,3	5858,3	112,5
Opolskie	2010	241,9	1089,1	169,9	305,3	7,3
	2011	444,2	1890,9	296,1	344,6	8,5
	2012	318,6	2903,9	256,2	446,1	10,5
	2013	346,6	3025,5	177,5	715,9	12,5
	2014	275,0	2175,8	78,7	617,3	10,1

TABL. 10. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SZYBKIEGO WZROSTU WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)

Selected data on high-growth enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł			in mln zł	
Podkarpackie	2010	446,2	3124,6	1431,1	849,8	24,6
	2011	587,5	3817,4	1564,4	976,7	26,9
	2012	910,1	6523,4	1969,7	1376,1	34,5
	2013	512,0	3846,1	519,0	909,2	23,4
	2014	711,6	2560,4	455,9	566,5	13,4
Podlaskie	2010	240,3	1712,2	200,9	291,5	8,9
	2011	189,9	1724,2	218,0	342,0	9,5
	2012	328,2	1814,6	292,7	497,5	12,5
	2013	274,8	1439,3	176,0	370,2	9,4
	2014	392,2	1342,4	219,5	335,4	8,0
Pomorskie	2010	2700,2	8119,2	1626,7	833,2	20,6
	2011	2333,8	21215,7	1135,4	989,8	22,4
	2012	1368,1	22575,0	1894,6	1709,1	34,4
	2013	1058,2	7113,9	1800,1	1670,5	36,1
	2014	769,1	4757,6	1534,0	1349,5	28,2
Śląskie	2010	2313,0	19220,9	4537,6	4007,7	82,2
	2011	2108,0	13034,3	2607,8	2963,5	77,0
	2012	4185,3	42411,4	6354,1	6922,9	128,7
	2013	2102,3	18267,8	3243,2	3774,3	88,7
	2014	2094,2	12439,8	2790,9	2905,7	65,4
Świętokrzyskie	2010	483,6	4728,2	751,1	402,4	11,5
	2011	204,2	1243,8	333,9	458,9	13,4
	2012	336,9	2157,6	464,7	546,9	15,2
	2013	182,3	993,0	193,4	348,7	9,6
	2014	120,5	690,4	179,9	187,1	6,1
Warmińsko-mazurskie	2010	232,5	2044,5	203,9	468,8	15,3
	2011	259,7	2201,2	153,3	484,8	15,3
	2012	369,9	3272,0	262,2	737,5	21,0
	2013	290,7	2918,0	302,8	703,4	19,5
	2014	175,3	1169,2	256,7	293,0	8,7
Wielkopolskie	2010	2244,2	12672,3	4722,1	2742,3	81,5
	2011	2096,4	13221,3	2717,1	3123,5	92,5
	2012	3046,6	17921,6	3060,4	4133,2	118,2
	2013	1381,2	8060,0	2165,2	2420,7	67,6
	2014	1127,4	7262,8	1788,0	2389,2	63,6
Zachodniopomorskie	2010	249,7	2221,8	384,4	489,8	13,4
	2011	325,4	2933,1	366,1	577,0	15,1
	2012	563,1	6289,8	1025,4	1010,1	20,7
	2013	655,7	3575,3	818,1	740,4	17,5
	2014	638,5	5694,6	331,5	1018,7	23,6

TABL. 11. WYNIKI FINANSOWE GAZEL WEDŁUG SEKCJI PKD
Financial results of gazelles by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		w mln zł		in mln zł		
OGÓŁEM	2010	18343,5	3273,5	17676,9	666,6	3,6
TOTAL	2011	28243,7	12993,8	27615,8	627,9	2,2
	2012	55659,8	10242,1	52857,0	2802,8	5,0
	2013	18273,9	5874,3	17929,8	344,2	1,9
	2014	25601,7	7253,5	24813,6	788,1	3,1
Przemysł <i>Industry</i>	2010	11186,1	2633,2	10707,6	478,5	4,3
	2011	20399,5	11669,1	19924,2	475,3	2,4
	2012	39180,0	8418,5	36638,6	2541,4	6,5
	2013	10751,1	4789,1	10554,6	196,6	1,8
	2014	8296,7	5559,5	7935,2	361,5	4,4
Budownictwo <i>Construction</i>	2010	1651,0	102,7	1637,8	13,2	0,7
	2011	1231,5	2,4	1126,0	105,6	8,3
	2012	1745,8	365,2	1788,2	-42,4	-2,4
	2013	972,5	14,3	966,8	5,8	0,6
	2014	1222,6	30,4	1170,7	51,9	4,3
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2010	3787,5	249,9	3701,0	86,5	2,3
	2011	2538,2	86,6	2539,9	-1,6	-0,1
	2012	10022,0	440,1	9876,1	145,9	1,5
	2013	4482,0	595,2	4415,0	67,0	1,5
	2014	12964,5	477,7	12761,1	203,4	1,6
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2010	886,4	163,9	873,5	13,0	1,5
	2011	1027,5	272,5	985,7	41,8	4,1
	2012	2082,9	477,2	2133,4	-50,5	-2,4
	2013	359,6	27,0	356,7	2,9	0,8
	2014	1242,8	346,9	1208,4	34,5	2,8
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2010	832,5	123,8	757,0	75,4	9,2
	2011	3047,0	963,2	3040,0	6,8	-3,7
	2012	2629,1	541,1	2420,7	208,4	21,8
	2013	1708,7	448,7	1636,7	71,9	4,8
	2014	1875,1	839,0	1738,2	136,8	2,4
w tym: of which:						
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2010	90,4	8,8	89,0	1,4	1,5
	2011	631,9	319,1	603,3	28,7	4,5
	2012	476,8	210,2	445,7	31,1	6,5
	2013	220,5	88,1	215,8	4,7	2,2
	2014	907,8	634,0	807,7	100,1	11,0
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2010	187,6	88,7	163,2	24,4	12,7
	2011	625,0	392,1	585,2	39,9	6,4
	2012	598,6	295,1	522,8	75,8	13,0
	2013	893,8	341,9	856,3	37,6	4,3
	2014	327,1	118,6	291,2	35,8	11,0

TABL. 12. WYBRANE DANE O GAZELACH WEDŁUG SEKCJI PKD
Selected data on gazelles by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i>
		w mln zł		in mln zł		in thous.
OGÓŁEM	2010	1662,9	7391,7	1338,3	1151,0	31,4
TOTAL	2011	1515,5	13071,2	1386,8	2315,0	60,5
	2012	1386,9	9709,2	3118,3	2146,9	52,7
	2013	1048,2	9528,1	1425,6	1561,3	37,1
	2014	893,7	6317,9	906,2	1889,2	45,4
Przemysł <i>Industry</i>	2010	1039,3	5326,9	704,3	546,9	15,7
	2011	1024,7	11620,9	970,5	1009,3	28,1
	2012	753,5	5808,1	2055,7	944,0	22,6
	2013	447,4	6808,0	933,8	700,1	15,4
	2014	576,3	5079,8	239,7	754,5	19,1
Budownictwo <i>Construction</i>	2010	41,5	272,1	244,3	202,0	3,7
	2011	192,3	205,7	116,1	141,7	2,8
	2012	18,3	263,5	151,3	108,2	2,4
	2013	150,8	1238,3	64,7	63,0	1,5
	2014	24,7	62,1	129,3	63,6	1,1
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2010	83,9	378,2	75,8	116,3	4,4
	2011	97,4	378,6	63,7	141,9	4,9
	2012	217,8	1480,8	638,9	388,8	10,1
	2013	104,3	451,0	126,4	239,7	8,6
	2014	114,2	528,6	264,0	241,6	5,6
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2010	165,4	356,7	41,4	116,7	3,3
	2011	41,0	159,5	58,9	80,2	2,7
	2012	141,7	773,6	73,4	233,5	7,0
	2013	105,5	210,7	43,7	63,4	1,8
	2014	70,7	264,9	63,8	89,4	2,3
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2010	332,8	1057,8	272,5	169,1	4,3
	2011	160,1	706,5	177,6	941,9	22,0
	2012	255,6	1383,2	199,0	472,4	10,6
	2013	240,2	820,1	257,0	495,1	9,8
	2014	107,8	382,5	209,4	740,1	17,3
w tym: <i>of which:</i>						
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2010	3,1	24,7	10,5	25,9	0,6
	2011	20,9	59,7	37,4	244,6	3,7
	2012	16,4	60,7	47,7	121,5	1,6
	2013	5,4	37,0	16,1	59,3	0,8
	2014	38,1	167,4	138,9	418,7	6,0
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2010	3,0	18,5	21,2	43,0	0,7
	2011	23,0	47,5	53,0	191,8	3,1
	2012	46,8	242,7	94,8	162,7	2,9
	2013	215,7	571,9	218,1	305,2	4,5
	2014	6,4	27,0	30,4	88,8	1,4

TABL. 13. WYNIKI FINANSOWE GAZEL WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Financial results of gazelles by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>		Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>				
		w mln zł				
OGÓŁEM TOTAL	2010	18343,5	3273,5	17676,9	666,6	3,6
	2011	28243,7	12993,8	27615,8	627,9	2,2
	2012	55659,8	10242,1	52857,0	2802,8	5,0
	2013	18273,9	5874,3	17929,8	344,2	1,9
	2014	25601,7	7253,5	24813,6	788,1	3,1
Dolnośląskie	2010	2194,1	604,9	2009,9	184,2	8,4
	2011	8364,4	4624,6	8395,0	-30,6	-0,4
	2012	2339,6	1309,9	2239,6	100,0	4,3
	2013	1088,6	621,2	1045,2	43,3	3,9
	2014	1244,9	936,4	1209,8	35,1	2,8
Kujawsko-pomorskie	2010	260,6	41,5	255,2	5,4	2,1
	2011	3793,6	3002,0	3708,3	85,3	2,3
	2012	479,5	277,8	463,9	15,6	3,2
	2013	834,6	303,6	828,5	6,2	0,7
	2014	89,9	43,5	84,1	5,8	6,4
Lubelskie	2010	1122,4	193,2	1117,3	5,1	0,5
	2011	162,2	25,6	176,0	-13,9	-8,8
	2012	5129,9	22,0	5082,5	47,4	0,9
	2013	39,6	0,0	33,5	6,0	15,2
	2014	360,0	31,5	341,8	18,2	5,2
Lubuskie	2010	24,2	12,2	20,4	3,9	15,9
	2011	671,2	445,1	598,2	73,0	10,3
	2012	3748,7	801,9	3575,2	173,5	4,6
	2013	502,4	315,8	494,8	7,6	1,5
	2014	152,4	124,2	135,1	17,3	11,5
Łódzkie	2010	391,3	126,8	356,2	35,1	8,9
	2011	1255,9	231,0	1215,3	40,5	3,2
	2012	928,6	238,1	860,3	68,4	7,5
	2013	1556,2	482,8	1490,6	65,6	4,2
	2014	539,4	72,8	591,7	-52,3	-9,5
Małopolskie	2010	626,0	69,8	592,5	33,5	5,4
	2011	1423,0	388,5	1380,1	42,9	3,0
	2012	15413,5	2702,9	14892,4	521,1	3,4
	2013	760,6	265,6	744,3	16,3	2,2
	2014	742,1	182,0	714,8	27,3	3,7
Mazowieckie	2010	6837,9	851,2	6709,3	128,6	1,8
	2011	3498,9	618,4	3593,2	-94,3	-2,7
	2012	6834,0	1631,6	6706,4	127,6	1,8
	2013	2136,8	420,1	2103,2	33,6	1,6
	2014	4261,1	361,9	4133,4	127,7	3,0
Opolskie	2010	224,1	37,1	214,5	9,6	4,3
	2011	#	#	#	#	#
	2012	197,6	83,8	188,2	9,4	4,7
	2013	500,0	129,0	518,5	-18,5	-3,7
	2014	150,3	108,4	148,5	1,8	1,2

TABL. 13. WYNIKI FINANSOWE GAZEL WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)
Financial results of gazelles by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>		Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>				
		w mln zł				
Podkarpackie	2010	1041,4	138,9	968,3	73,1	7,0
	2011	441,9	57,8	418,8	23,1	5,4
	2012	1556,2	698,0	1555,0	1,1	0,1
	2013	871,8	309,5	821,2	50,6	5,9
	2014	766,9	507,9	678,8	88,1	11,6
Podlaskie	2010	136,9	0,0	131,1	5,7	4,2
	2011	#	#	#	#	#
	2012	311,7	64,9	321,0	-9,3	-3,0
	2013	88,4	21,5	84,4	4,0	4,7
	2014	224,1	25,0	209,0	15,1	6,7
Pomorskie	2010	660,7	130,9	640,3	20,4	3,1
	2011	596,7	39,0	580,0	16,7	2,9
	2012	529,7	63,6	518,0	11,8	2,2
	2013	669,0	176,9	645,8	23,2	3,5
	2014	504,4	58,4	469,4	35,0	7,0
Śląskie	2010	2428,0	311,0	2346,9	81,1	3,6
	2011	4428,6	1955,0	4070,5	358,2	8,1
	2012	14009,2	1312,8	12453,6	1555,6	11,1
	2013	4503,3	1825,7	4412,7	90,6	2,0
	2014	2076,4	143,0	1997,8	78,6	3,8
Świętokrzyskie	2010	256,5	18,8	242,6	13,9	5,4
	2011	#	#	#	#	#
	2012	390,3	13,6	355,5	34,7	8,9
	2013	84,6	0,0	77,8	6,8	8,0
	2014	-	-	-	-	-
Warmińsko-mazurskie	2010	115,7	2,2	105,1	10,7	9,3
	2011	147,0	102,2	139,1	7,8	5,3
	2012	492,2	170,0	471,9	20,3	4,1
	2013	66,5	0,0	62,4	4,1	6,1
	2014	245,8	20,5	225,4	20,4	9,5
Wielkopolskie	2010	1301,3	301,0	1264,4	36,9	2,8
	2011	2931,0	1434,9	2819,7	111,3	3,8
	2012	2933,6	607,2	2838,0	95,7	3,3
	2013	4274,1	891,1	4291,9	-17,7	-0,4
	2014	9086,4	400,1	8926,2	160,2	1,8
Zachodniopomorskie	2010	722,5	434,0	703,2	19,4	2,7
	2011	93,5	27,2	101,2	-7,8	-8,3
	2012	365,5	244,0	335,5	30,0	8,1
	2013	297,5	111,3	274,9	22,6	7,6
	2014	5157,5	4238,0	4947,7	209,7	4,2

TABL. 14. WYBRANE DANE O GAZELACH WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Selected data on gazelles by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł		in mln zł		
OGÓŁEM	2010	1662,9	7391,7	1338,3	1151,0	31,4
TOTAL	2011	1515,5	13071,2	1386,8	2315,0	60,5
	2012	1386,9	9709,2	3118,3	2146,9	52,7
	2013	1048,2	9528,1	1425,6	1561,3	37,1
	2014	893,7	6317,9	906,2	1889,2	45,4
Dolnośląskie	2010	786,1	3007,0	202,2	192,0	5,2
	2011	366,3	1890,7	97,8	375,1	13,9
	2012	335,2	1389,1	121,1	216,0	5,9
	2013	365,2	1593,4	149,9	213,6	4,5
	2014	61,2	345,5	103,7	435,6	7,5
Kujawsko-pomorskie	2010	10,5	85,9	12,5	40,0	1,1
	2011	65,1	1092,1	196,7	152,0	5,3
	2012	10,4	53,4	12,1	59,1	1,9
	2013	31,7	191,0	26,5	34,6	1,0
	2014	5,5	28,9	4,3	19,6	0,6
Lubelskie	2010	24,0	26,8	13,3	5,2	0,2
	2011	3,4	24,7	6,2	20,0	0,6
	2012	34,9	351,1	211,6	185,9	4,9
	2013	0,2	8,9	1,5	2,9	0,1
	2014	11,7	77,7	4,7	13,2	0,4
Lubuskie	2010	0,2	6,3	0,7	3,3	0,1
	2011	26,4	237,5	7,8	54,1	1,6
	2012	49,0	620,2	84,8	123,1	3,1
	2013	27,6	193,7	17,6	23,8	0,6
	2014	10,5	62,0	3,5	20,6	0,4
Łódzkie	2010	11,7	196,3	15,3	34,8	1,3
	2011	43,0	438,3	39,8	110,2	4,0
	2012	32,6	208,1	60,6	87,9	2,3
	2013	30,9	1074,0	50,2	118,3	2,8
	2014	51,3	241,5	46,4	87,7	2,4
Małopolskie	2010	62,5	319,4	36,1	70,0	1,7
	2011	26,7	250,1	63,2	160,4	4,6
	2012	157,3	1332,9	650,0	296,8	6,5
	2013	67,5	415,0	35,1	195,5	3,4
	2014	34,5	152,9	37,5	98,9	2,8
Mazowieckie	2010	226,3	972,1	503,9	330,2	7,8
	2011	185,3	2161,5	203,7	859,2	14,7
	2012	288,0	2238,1	276,6	462,8	9,6
	2013	125,1	774,6	230,3	264,7	5,2
	2014	144,3	709,7	372,5	277,0	6,6
Opolskie	2010	5,8	52,2	11,9	27,9	0,6
	2011	#	#	#	#	#
	2012	11,2	17,6	14,6	14,1	0,3
	2013	26,5	429,2	8,9	27,9	0,6
	2014	2,0	12,8	1,3	1,8	0,1

TABL. 14. WYBRANE DANE O GAZELACH WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)
Selected data on gazelles by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł			in mln zł	
Podkarpackie	2010	46,9	313,0	62,9	102,1	2,6
	2011	33,1	162,6	23,4	47,1	1,6
	2012	129,7	457,2	39,0	89,9	2,1
	2013	22,0	227,9	17,8	62,5	1,9
	2014	22,9	159,0	37,6	42,0	1,0
Podlaskie	2010	3,2	22,2	0,5	5,4	0,2
	2011	#	#	#	#	#
	2012	1,9	406,6	1,8	11,7	0,3
	2013	10,4	26,6	4,8	10,8	0,4
	2014	36,0	126,1	4,7	18,1	0,6
Pomorskie	2010	307,0	947,0	182,9	35,8	1,0
	2011	38,1	205,6	19,6	24,2	0,6
	2012	11,6	85,3	46,1	36,5	0,8
	2013	23,7	188,6	28,3	100,7	2,6
	2014	28,4	54,2	15,0	43,7	1,3
Śląskie	2010	91,0	510,9	252,2	167,1	5,2
	2011	580,4	5313,1	581,5	275,8	6,9
	2012	169,5	1397,7	1488,0	204,8	4,5
	2013	160,3	3437,3	755,0	193,7	4,7
	2014	56,6	168,0	118,1	163,2	6,1
Świętokrzyskie	2010	5,6	93,6	2,8	20,1	0,7
	2011	#	#	#	#	#
	2012	32,6	108,8	13,6	28,3	0,7
	2013	0,6	28,5	1,6	12,7	0,4
	2014	–	–	–	–	–
Warmińsko-mazurskie	2010	9,0	95,9	4,1	10,8	0,4
	2011	0,9	14,9	4,7	20,5	0,6
	2012	20,2	257,9	15,3	53,0	1,5
	2013	15,8	43,7	10,6	4,8	0,1
	2014	24,6	139,2	40,0	28,7	1,0
Wielkopolskie	2010	32,6	170,7	27,0	55,3	2,0
	2011	118,1	1048,8	92,6	161,1	4,6
	2012	59,0	580,8	71,1	216,1	6,4
	2013	136,0	867,0	77,8	265,3	8,3
	2014	50,2	228,8	92,7	156,9	3,5
Zachodniopomorskie	2010	40,4	572,5	10,1	51,1	1,5
	2011	1,7	82,6	20,2	25,4	0,8
	2012	43,6	204,5	12,0	60,8	1,8
	2013	5,0	28,5	9,9	29,6	0,7
	2014	353,8	3811,5	24,2	482,1	11,1

TABL. 15. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WZROSTOWYCH WEDŁUG SEKCJI PKD
Financial results of growth enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		w mln zł		in mln zł		
OGÓŁEM	2010	994549,5	190681,2	938867,7	55681,8	5,7
TOTAL	2011	1261985,0	295787,4	1200495,1	61489,9	5,0
	2012	1136171,3	232885,9	1083715,0	52456,4	4,6
	2013	1380423,4	321651,3	1308976,4	71447,1	5,2
	2014	1082964,3	244817,9	1021685,1	61279,3	5,7
Przemysł <i>Industry</i>	2010	533987,2	163192,2	496626,2	37361,0	7,2
	2011	718471,4	253783,1	676492,4	41979,1	6,0
	2012	561535,1	186585,4	529061,7	32473,4	5,8
	2013	749854,5	269036,7	702396,5	47458,0	6,5
	2014	491291,4	194844,7	456600,1	34691,3	7,2
Budownictwo <i>Construction</i>	2010	42146,6	2198,1	39965,8	2180,8	5,2
	2011	46662,1	3274,5	45154,9	1507,2	3,3
	2012	48042,7	2229,0	45961,0	2081,7	4,3
	2013	34700,7	1795,5	32662,8	2037,8	5,9
	2014	35546,2	1993,1	33223,2	2323,0	6,6
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2010	315772,2	15509,0	306245,0	9527,1	3,0
	2011	361062,1	20763,6	350323,4	10738,7	3,0
	2012	380949,6	24211,8	371467,8	9481,8	2,5
	2013	457544,0	31048,6	444612,4	12931,5	2,8
	2014	403330,8	27832,9	389759,8	13571,0	3,4
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2010	33452,7	4499,3	32279,4	1173,3	3,5
	2011	46023,2	9062,4	44345,0	1678,2	3,7
	2012	56575,6	12118,7	54430,7	2145,0	3,8
	2013	54300,5	10889,8	51767,6	2532,9	4,7
	2014	51371,0	9987,4	48059,5	3311,5	6,5
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2010	69190,8	5282,6	63751,3	5439,6	9,6
	2011	89766,2	8903,8	84179,4	5586,7	9,0
	2012	89068,3	7741,0	82793,8	6274,5	6,6
	2013	84023,7	8880,7	77537,1	6486,9	6,1
	2014	101424,9	10159,8	94042,5	7382,5	4,8
w tym: <i>of which:</i>						
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2010	16229,4	1264,2	14137,0	2092,4	12,9
	2011	23684,7	3588,2	21602,7	2082,0	8,8
	2012	26259,2	2664,9	24292,5	1966,7	7,5
	2013	21135,7	3343,0	19160,4	1975,3	9,4
	2014	37508,7	3804,3	34985,1	2523,6	6,8
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2010	11871,5	3214,5	10965,0	906,5	7,6
	2011	16676,7	3585,7	14639,9	2036,7	12,2
	2012	16645,8	3626,8	14581,8	2064,0	12,4
	2013	13945,9	3840,3	12189,5	1756,5	12,6
	2014	14621,2	3843,5	12505,4	2115,8	14,5

TABL. 16. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH WZROSTOWYCH WEDŁUG SEKCJI PKD
Selected data on growth enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł			in mln zł	
OGÓŁEM	2010	48559,3	568836,8	75242,6	75375,5	1758,0
TOTAL	2011	61821,6	693278,5	85030,6	93075,8	2054,7
	2012	56703,6	650420,3	81802,2	87763,1	1955,6
	2013	66526,4	723993,6	93726,9	93791,2	2001,0
	2014	69347,4	660518,2	81181,4	87904,4	1897,3
Przemysł <i>Industry</i>	2010	29507,8	334261,5	35995,2	39278,5	835,1
	2011	36996,3	442185,9	48317,6	51569,3	1054,5
	2012	31846,3	395385,8	40272,2	43837,6	966,9
	2013	39213,2	478359,1	51122,7	50656,0	1023,5
	2014	38961,7	392403,2	37093,4	43602,7	930,0
Budownictwo <i>Construction</i>	2010	1353,2	10669,5	6707,2	5077,5	111,4
	2011	1284,6	10795,0	3573,8	4908,6	107,3
	2012	1914,6	10882,1	7523,0	5114,5	103,3
	2013	1660,5	9071,4	5441,0	3996,7	83,2
	2014	1473,9	7672,3	3960,3	3738,0	79,5
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2010	6168,3	54245,5	14030,3	13085,1	356,9
	2011	7136,7	57567,7	13489,8	14727,0	387,1
	2012	7199,3	61290,2	14098,9	15716,8	393,9
	2013	8747,4	73106,5	17199,6	17070,6	434,3
	2014	8529,2	64253,8	17605,0	17051,3	416,9
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2010	5778,1	52157,7	4964,8	5769,5	143,4
	2011	9176,0	61899,0	4629,8	6960,1	161,3
	2012	9449,1	70001,6	6543,4	8402,8	183,6
	2013	10601,9	71488,0	6886,0	7822,7	166,5
	2014	12827,4	72071,2	7500,7	7055,2	151,6
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2010	5751,9	117502,6	13545,1	12164,9	311,2
	2011	7228,0	120830,9	15019,6	14910,8	344,5
	2012	6294,3	112860,6	13364,7	14691,4	307,9
	2013	6303,4	91968,6	13077,6	14245,2	293,5
	2014	7555,2	124117,7	15022,0	16457,2	319,3
w tym: <i>of which:</i>						
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2010	1082,2	11785,0	3096,1	2227,7	29,9
	2011	1964,1	16743,0	3596,7	3397,5	41,4
	2012	2357,7	19086,4	2782,6	4010,7	46,4
	2013	1859,3	13163,4	2538,9	3435,5	40,0
	2014	2941,5	56619,8	3388,3	4732,2	56,3
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2010	312,8	2403,1	1473,5	2679,1	39,1
	2011	487,3	3729,4	2764,2	3006,3	43,7
	2012	383,1	3548,5	2272,4	3263,1	46,7
	2013	438,9	3296,6	2035,6	3286,2	44,2
	2014	547,8	2668,2	2368,3	3274,3	42,7

TABL. 17. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WZROSTOWYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Financial results of growth enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		w mln zł		in mln zł		
OGÓŁEM TOTAL	2010	994549,5	190681,2	938867,7	55681,8	5,7
	2011	1261985,0	295787,4	1200495,1	61489,9	5,0
	2012	1136171,3	232885,9	1083715,0	52456,4	4,6
	2013	1380423,4	321651,3	1308976,4	71447,1	5,2
	2014	1082964,3	244817,9	1021685,1	61279,3	5,7
Dolnośląskie	2010	65404,6	21249,5	57272,9	8131,6	12,6
	2011	86899,9	34791,4	83668,8	3231,1	3,7
	2012	74328,3	21182,2	71267,1	3061,2	4,1
	2013	103480,7	41538,6	94494,8	8985,9	8,7
	2014	90290,8	33252,5	86300,4	3990,4	4,5
Kujawsko-pomorskie	2010	32901,2	6631,6	31086,2	1815,0	5,6
	2011	51933,2	7354,6	49774,0	2159,2	4,2
	2012	53738,5	8309,6	51539,6	2198,8	4,1
	2013	60074,7	11513,9	56402,2	3672,6	6,2
	2014	41033,6	9080,8	39075,7	1957,8	4,8
Lubelskie	2010	19205,8	1421,9	18233,0	972,8	5,2
	2011	28430,6	4693,5	25992,8	2437,8	8,8
	2012	30389,5	1693,2	29131,2	1258,3	4,2
	2013	34398,3	4620,5	31569,0	2829,4	8,4
	2014	30447,7	2904,7	27753,7	2693,9	9,0
Lubuskie	2010	12235,1	4572,5	11703,6	531,5	4,4
	2011	14500,7	6305,0	13628,0	872,7	6,1
	2012	16521,0	7163,4	15619,7	901,3	5,5
	2013	13949,1	6275,5	13106,4	842,7	6,1
	2014	13546,8	6564,5	12571,8	975,0	7,2
Łódzkie	2010	38682,8	7952,3	36624,6	2058,2	5,4
	2011	44260,2	10176,0	41509,4	2750,7	6,3
	2012	47428,8	10033,3	44759,7	2669,1	5,7
	2013	68929,3	11733,3	63980,5	4948,9	7,3
	2014	70303,7	12034,8	63765,1	6538,7	9,5
Małopolskie	2010	58457,9	9425,1	55270,3	3187,7	5,5
	2011	82681,4	16167,0	78546,9	4134,6	5,0
	2012	102334,9	19326,1	97496,2	4838,7	4,8
	2013	106225,8	20288,2	101757,3	4468,6	4,2
	2014	77134,4	20074,1	70339,5	6795,0	8,9
Mazowieckie	2010	358963,9	64640,5	341040,6	17923,3	5,1
	2011	450727,6	89888,0	433755,4	16972,2	3,9
	2012	354935,0	52794,2	340259,8	14675,1	4,1
	2013	450812,1	89756,4	433001,5	17810,7	4,1
	2014	322446,3	46864,9	306506,4	15939,9	5,0
Opolskie	2010	13255,2	2407,6	12558,9	696,3	5,3
	2011	19912,1	5175,5	18919,3	992,9	5,0
	2012	19115,2	5192,3	18333,6	781,6	4,1
	2013	19125,3	5109,4	18352,6	772,7	4,1
	2014	16110,9	4419,8	15538,9	572,0	3,6

TABL. 17. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WZROSTOWYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)
Financial results of growth enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
			<i>net revenues from export sale</i>			
		w mln zł		in mln zł		
Podkarpackie	2010	23916,9	5399,5	22521,0	1395,9	5,9
	2011	29461,1	7501,9	27454,2	2006,9	6,9
	2012	31627,5	8519,4	29876,4	1751,1	5,6
	2013	36269,0	10483,0	34017,9	2251,1	6,3
	2014	30380,5	10883,4	28355,2	2025,3	6,8
Podlaskie	2010	11546,2	1244,3	11075,8	470,4	4,1
	2011	20642,1	2567,3	19920,7	721,4	3,5
	2012	19934,6	2494,9	19355,1	579,5	2,9
	2013	20824,2	3050,7	20112,5	711,7	3,5
	2014	21257,0	3130,7	20518,6	738,3	3,5
Pomorskie	2010	77766,8	9405,4	74218,4	3548,4	4,6
	2011	57025,4	11959,9	53348,8	3676,5	6,5
	2012	62698,5	11538,3	59038,7	3659,8	5,9
	2013	108273,4	16315,9	104447,5	3826,0	3,6
	2014	53228,0	15528,2	49870,0	3357,9	6,4
Śląskie	2010	136873,1	32323,2	130253,3	6619,8	4,9
	2011	178739,0	44517,4	166650,9	12088,1	6,8
	2012	126546,3	32836,6	119265,2	7281,1	5,8
	2013	129203,3	35321,0	120978,9	8224,3	6,4
	2014	95840,3	32083,3	90075,1	5765,2	6,1
Świętokrzyskie	2010	14854,5	1757,2	14133,6	721,0	4,9
	2011	18967,0	2299,5	17879,2	1087,8	5,8
	2012	19779,6	4442,0	19339,9	439,7	2,3
	2013	19820,8	3795,2	19049,9	770,8	3,9
	2014	18713,1	3599,9	18114,2	598,9	3,2
Warmińsko-mazurskie	2010	15201,9	4652,9	14375,1	826,8	5,5
	2011	20681,7	6653,6	20019,0	662,7	3,3
	2012	19812,1	6766,7	19043,6	768,5	3,9
	2013	18961,0	7866,6	17852,4	1108,5	5,9
	2014	20887,3	4329,3	20035,2	852,1	4,1
Wielkopolskie	2010	93557,8	11226,6	87957,0	5600,9	6,0
	2011	128068,0	35353,5	121746,2	6321,7	5,0
	2012	126864,7	30922,6	120476,9	6387,8	5,0
	2013	157453,6	41550,5	148730,6	8723,0	5,6
	2014	158763,5	34426,1	151503,6	7259,9	4,6
Zachodniopomorskie	2010	21725,6	6371,0	20543,3	1182,2	5,5
	2011	29055,1	10383,2	27681,3	1373,7	4,8
	2012	30116,8	9670,9	28912,2	1204,7	4,0
	2013	32622,7	12432,6	31122,4	1500,3	4,6
	2014	22580,5	5641,0	21361,6	1218,9	5,4

TABL. 18. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH WZROSTOWYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Selected data on growth enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł			in mln zł	
OGÓŁEM TOTAL	2010	48559,3	568836,8	75242,6	75375,5	1758,0
	2011	61821,6	693278,5	85030,6	93075,8	2054,7
	2012	56703,6	650420,3	81802,2	87763,1	1955,6
	2013	66526,4	723993,6	93726,9	93791,2	2001,0
	2014	69347,4	660518,2	81181,4	87904,4	1897,3
Dolnośląskie	2010	4068,6	45566,1	7219,6	6663,5	155,4
	2011	3808,8	45698,5	4136,1	6553,2	173,9
	2012	3603,9	45833,6	5679,6	6548,7	163,3
	2013	6862,3	64002,0	6994,5	8809,6	181,4
	2014	4335,8	43753,0	5723,8	7460,4	174,1
Kujawsko-pomorskie	2010	1503,5	18658,2	2006,1	2363,7	67,4
	2011	2060,7	25391,8	3443,4	3160,8	84,0
	2012	1598,7	23597,1	3478,0	3295,7	85,9
	2013	2329,8	27653,1	3589,0	3504,9	88,6
	2014	1877,9	17509,1	2478,8	2922,2	73,9
Lubelskie	2010	1535,7	14048,1	1522,8	1708,1	47,3
	2011	2074,2	17431,9	1984,8	2440,1	63,2
	2012	1457,4	15305,8	1628,6	2144,4	56,6
	2013	2967,8	36837,5	3649,8	3397,8	78,5
	2014	3452,8	36473,9	3047,8	3209,9	74,8
Lubuskie	2010	579,5	7794,9	680,8	1106,7	32,7
	2011	816,6	9770,4	738,1	1360,4	40,5
	2012	782,8	11334,3	968,4	1670,8	43,6
	2013	753,3	8895,3	932,2	1320,4	34,6
	2014	710,9	8719,4	1336,8	1262,0	30,8
Łódzkie	2010	2170,7	23037,8	2947,5	3108,3	94,1
	2011	2323,2	27148,5	2742,9	3988,4	107,8
	2012	2144,7	30680,7	3511,0	4206,2	109,5
	2013	4965,9	68866,1	3953,9	5867,0	126,6
	2014	6649,4	67635,6	4286,7	5990,7	125,7
Małopolskie	2010	2626,0	34960,1	4079,0	4914,5	139,0
	2011	4010,6	45648,0	4551,4	6164,5	159,0
	2012	4099,5	49550,5	6837,4	6834,4	166,0
	2013	3811,8	48450,9	7100,9	6969,6	170,4
	2014	5536,7	54166,0	5917,4	6999,8	149,4
Mazowieckie	2010	17701,6	169619,4	27835,0	21624,0	420,2
	2011	19884,8	198342,4	30590,6	25551,8	494,7
	2012	20203,4	189983,6	29361,6	27156,9	497,4
	2013	20673,3	201537,3	34756,9	25926,2	464,2
	2014	25385,3	216666,0	29646,9	25723,3	445,7
Opolskie	2010	486,3	7236,2	674,9	1229,9	32,6
	2011	796,4	9748,2	991,4	1706,6	40,2
	2012	809,5	9531,0	840,0	1627,2	35,9
	2013	732,8	8312,0	911,8	1264,7	30,5
	2014	668,6	6734,5	637,5	1123,1	26,6

TABL. 18. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH WZROSTOWYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)
Selected data on growth enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł			in mln zł	
Podkarpackie	2010	1072,3	15037,5	1329,3	2331,9	70,8
	2011	1778,8	17406,6	1773,8	3071,8	80,1
	2012	1699,4	20130,6	1968,4	3282,1	82,8
	2013	1718,0	19682,3	1826,6	3217,3	75,7
	2014	1808,0	18304,6	1928,9	3027,4	76,5
Podlaskie	2010	600,8	9186,1	790,1	915,1	26,1
	2011	842,9	11390,9	830,0	1271,7	34,3
	2012	709,8	11407,2	810,6	1322,6	35,3
	2013	772,4	9581,3	1149,9	1261,0	31,8
	2014	658,2	9511,9	1078,8	1242,2	30,7
Pomorskie	2010	2986,5	34935,0	2886,8	3566,9	81,5
	2011	3560,4	36260,9	3954,5	4153,8	90,1
	2012	3726,4	44135,8	5142,5	4453,9	94,3
	2013	4118,0	49582,7	5258,9	4559,7	90,5
	2014	4344,2	42596,9	5408,2	4812,7	96,7
Śląskie	2010	6355,3	100278,8	10189,3	15180,6	304,2
	2011	9935,3	136161,0	16387,7	19572,8	339,0
	2012	6615,3	84745,8	9122,3	10729,2	234,0
	2013	7013,7	68501,8	10978,8	11691,7	230,8
	2014	4778,6	47663,4	7103,3	9011,2	201,3
Świętokrzyskie	2010	860,1	6485,1	1876,5	1216,5	34,9
	2011	1321,9	12387,7	1249,8	1316,3	34,7
	2012	965,5	13119,9	1105,3	1656,7	40,6
	2013	719,7	9050,6	1067,6	1349,2	36,3
	2014	644,8	6793,4	605,2	1202,1	30,9
Warmińsko-mazurskie	2010	864,6	11469,8	772,1	1299,3	37,9
	2011	925,9	12592,9	749,4	1662,3	45,2
	2012	942,5	12712,8	788,1	1706,5	44,9
	2013	684,7	11143,7	764,9	1679,2	44,0
	2014	1036,9	9046,4	764,2	1832,1	50,9
Wielkopolskie	2010	3582,2	50132,1	8452,4	6236,0	161,9
	2011	6109,8	66723,3	9110,3	8792,6	207,7
	2012	5557,0	66257,5	9007,1	8750,4	202,7
	2013	6508,1	69099,5	9131,8	10263,9	249,8
	2014	6027,6	55652,0	9740,0	10086,2	258,4
Zachodniopomorskie	2010	1565,8	20391,4	1980,5	1910,5	52,0
	2011	1571,5	21175,6	1796,4	2308,8	60,0
	2012	1787,8	22094,0	1553,3	2377,2	62,8
	2013	1894,8	22797,4	1659,5	2709,2	67,1
	2014	1431,8	19291,9	1477,3	1999,2	50,7

TABL. 19. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW STABILNYCH WEDŁUG SEKCJI PKD
Financial results of stable enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		w mln zł		in mln zł		
OGÓŁEM	2010	443405,8	93908,7	417515,9	25889,8	5,9
TOTAL	2011	437918,2	65176,5	412657,7	25260,4	5,8
	2012	461093,2	61809,1	437920,5	23172,7	5,1
	2013	541302,4	88432,7	519052,4	22250,0	4,1
	2014	811780,1	169499,3	783253,2	28527,0	3,6
Przemysł <i>Industry</i>	2010	215060,4	77179,9	200936,4	14124,1	6,7
	2011	191330,2	50458,0	177149,7	14180,6	7,5
	2012	193737,6	45571,3	182972,4	10765,2	5,7
	2013	262724,3	69449,2	250654,1	12070,2	4,6
	2014	477767,2	143492,8	459132,6	18634,6	4,0
Budownictwo <i>Construction</i>	2010	13821,8	626,5	13152,5	669,3	4,8
	2011	16669,5	958,6	15873,4	796,0	4,8
	2012	20589,1	1504,8	21435,1	-846,1	-4,1
	2013	21084,9	939,2	20495,9	589,0	2,8
	2014	25228,1	782,3	24152,0	1076,0	4,3
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2010	137962,2	9621,2	134267,3	3694,8	2,7
	2011	161775,9	7038,9	158315,9	3460,0	2,1
	2012	154425,2	9682,2	151113,7	3311,5	2,2
	2013	167928,3	7742,4	163836,4	4092,0	2,4
	2014	226106,0	12370,5	221245,5	4860,5	2,2
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2010	21566,4	4463,4	20699,9	866,5	4,0
	2011	25485,4	4078,5	23919,3	1566,1	6,2
	2012	19829,6	2054,3	19172,6	657,0	3,3
	2013	29216,7	6334,5	28646,7	570,0	1,9
	2014	24700,3	7848,3	24840,9	-140,5	-0,6
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2010	54995,0	2017,7	48459,8	6535,1	11,3
	2011	42657,2	2642,5	37399,4	5257,7	8,4
	2012	72511,7	2996,5	63226,7	9285,1	18,4
	2013	60348,2	3967,4	55419,3	4928,8	8,8
	2014	57978,5	5005,4	53882,2	4096,4	8,1
w tym: <i>of which:</i>						
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2010	31007,6	753,2	25936,4	5071,2	16,4
	2011	18983,0	622,1	15222,6	3760,3	19,8
	2012	33292,1	1246,5	29401,1	3891,0	11,7
	2013	21763,7	1579,1	19141,0	2622,7	12,1
	2014	16083,3	2210,2	14631,1	1452,2	9,0
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2010	9097,7	1103,1	8369,5	728,1	8,1
	2011	8344,6	1580,0	7690,4	654,1	7,9
	2012	12523,4	1417,5	8543,5	3979,9	31,8
	2013	9680,1	1773,8	8832,0	848,1	8,8
	2014	10331,0	2053,0	9332,3	998,7	9,7

TABL. 20. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH STABILNYCH WEDŁUG SEKCJI PKD
Selected data on stable enterprises by NACE section

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł			in mln zł	
OGÓŁEM	2010	14977,6	247256,6	48546,0	37015,7	933,4
TOTAL	2011	18052,6	249791,6	38844,4	38866,1	930,7
	2012	17682,1	286406,6	41135,9	45016,3	970,1
	2013	22989,9	369612,6	50219,4	51481,4	1062,8
	2014	30981,8	463154,3	78013,7	52776,2	1068,8
Przemysł <i>Industry</i>	2010	7489,5	138686,4	24602,1	16793,2	421,2
	2011	9925,2	135877,8	19043,1	16017,0	377,7
	2012	9606,5	146594,9	14242,2	19891,2	389,8
	2013	13732,6	208853,9	21118,7	24825,8	464,3
	2014	20668,1	278304,3	41399,0	26822,2	516,2
Budownictwo <i>Construction</i>	2010	523,7	3820,7	1919,6	2053,9	47,6
	2011	532,8	3525,3	2100,4	2048,2	43,3
	2012	371,4	5017,7	2071,0	2806,0	52,8
	2013	466,6	5409,6	3939,3	2469,7	48,0
	2014	380,2	4876,4	4896,7	2786,9	51,7
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2010	1754,5	20402,1	6347,3	6554,8	189,7
	2011	2518,1	26891,0	6497,9	7831,9	213,1
	2012	2114,1	27009,5	8143,2	7947,7	204,5
	2013	1948,0	27241,8	7135,0	7966,6	197,6
	2014	2965,8	39300,7	11841,7	9736,6	239,0
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2010	1836,3	21168,3	3565,8	5726,3	145,5
	2011	2173,8	32437,5	5361,5	6560,3	160,3
	2012	1261,9	22727,7	3340,8	5884,7	145,7
	2013	3133,6	40363,0	5969,4	7171,1	170,6
	2014	3340,4	42384,1	6339,2	3480,5	70,0
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2010	3373,6	63179,1	12111,2	5887,5	129,4
	2011	2902,7	51060,0	5841,5	6408,7	136,3
	2012	4328,2	85056,8	13338,7	8486,7	177,3
	2013	3709,1	87744,3	12057,0	9048,2	182,3
	2014	3627,3	98288,8	13537,1	9950,0	191,9
w tym: <i>of which:</i>						
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2010	2094,8	37028,2	8779,9	2398,9	30,5
	2011	1055,1	14468,6	1553,9	1889,7	24,4
	2012	1963,2	36712,1	5978,4	2622,4	35,2
	2013	1259,9	17701,9	2118,0	2790,0	31,9
	2014	664,7	14118,1	2718,0	2774,6	32,2
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2010	352,8	11330,4	1265,4	1268,5	21,5
	2011	586,5	11184,4	1144,8	1550,4	21,7
	2012	515,6	2615,0	1450,4	1665,8	22,7
	2013	314,3	2012,7	3304,5	1449,3	19,1
	2014	261,5	2805,2	3359,9	1942,7	24,8

TABL. 21. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW STABILNYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Financial results of stable enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		w mln zł		in mln zł		
OGÓŁEM TOTAL	2010	443405,8	93908,7	417515,9	25889,8	5,9
	2011	437918,2	65176,5	412657,7	25260,4	5,8
	2012	461093,2	61809,1	437920,5	23172,7	5,1
	2013	541302,4	88432,7	519052,4	22250,0	4,1
	2014	811780,1	169499,3	783253,2	28527,0	3,6
Dolnośląskie	2010	25769,3	10134,3	24932,9	836,4	3,3
	2011	18419,6	2844,0	17675,1	744,6	4,1
	2012	28975,6	11135,9	28230,3	745,3	2,6
	2013	30187,4	8247,8	29578,3	609,1	2,0
	2014	32095,0	10675,9	30424,8	1670,2	5,2
Kujawsko-pomorskie	2010	14410,8	1656,2	13957,6	453,3	3,2
	2011	13573,4	4202,4	13185,6	387,8	2,9
	2012	11982,3	1779,9	11828,3	154,0	1,3
	2013	13269,6	2235,1	12810,2	459,4	3,4
	2014	36225,2	6047,8	34383,6	1841,6	5,1
Lubelskie	2010	9839,8	2542,2	9559,6	280,2	2,9
	2011	8617,5	1001,0	8375,2	242,3	2,9
	2012	9636,5	1296,9	9427,4	209,1	2,2
	2013	16300,9	627,4	16003,1	297,8	1,9
	2014	18798,7	2915,1	18062,5	736,3	4,0
Lubuskie	2010	6854,5	2544,8	6439,1	415,4	6,1
	2011	7527,9	2371,6	7148,4	379,5	5,1
	2012	10372,6	2687,8	9933,4	439,2	4,2
	2013	11177,1	4529,2	10615,5	561,6	5,0
	2014	12320,2	5661,8	11664,9	655,3	5,3
Łódzkie	2010	14144,9	1894,8	13479,9	665,0	4,7
	2011	17947,1	2458,4	17898,0	49,0	0,3
	2012	14304,0	1126,5	13943,9	360,0	2,5
	2013	19336,8	3227,2	18599,9	737,0	3,8
	2014	20774,7	2879,9	19780,8	993,9	4,8
Małopolskie	2010	25642,7	3966,2	24145,4	1497,3	5,9
	2011	24843,6	4984,3	23620,2	1223,5	5,0
	2012	23632,4	2668,8	22946,3	686,2	2,9
	2013	35487,6	3265,1	33651,4	1836,2	5,2
	2014	62376,0	6269,3	61335,0	1041,0	1,7
Mazowieckie	2010	179561,6	16375,5	165799,5	13762,1	7,7
	2011	177284,8	13518,7	162436,2	14848,6	8,4
	2012	196847,9	17283,5	183307,1	13540,8	6,9
	2013	182288,6	22162,4	171848,2	10440,3	5,7
	2014	348319,7	68982,7	337058,1	11261,6	3,3
Opolskie	2010	9336,4	1681,0	8578,9	757,5	8,1
	2011	5602,0	880,5	5092,8	509,2	9,1
	2012	6080,1	1412,2	6039,2	40,9	0,7
	2013	6513,5	1564,5	6265,8	247,7	3,8
	2014	10829,4	2772,0	10333,7	495,8	4,6

TABL. 21. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW STABILNYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)
Financial results of stable enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		w mln zł		in mln zł		
Podkarpackie	2010	10704,7	2532,3	10344,4	360,2	3,4
	2011	12992,1	1957,2	12583,8	408,3	3,2
	2012	8225,9	1222,8	8041,9	184,0	2,3
	2013	26142,8	1816,4	24379,6	1763,2	6,8
	2014	29089,4	2813,7	27574,3	1515,1	5,3
Podlaskie	2010	7348,6	801,5	7131,9	216,8	3,0
	2011	4949,4	276,4	4802,6	146,8	3,0
	2012	5828,7	928,7	5647,5	181,2	3,2
	2013	8475,4	1376,7	8178,5	296,9	3,5
	2014	7777,7	1484,3	7496,1	281,5	3,7
Pomorskie	2010	16225,1	4947,4	15643,5	581,7	3,6
	2011	18989,0	2194,1	18123,1	865,9	4,6
	2012	16136,3	3734,5	14844,9	1291,3	8,0
	2013	21882,8	4335,8	20174,4	1708,4	7,8
	2014	54451,3	13768,0	54325,4	126,0	0,2
Śląskie	2010	58902,4	23236,3	56193,8	2708,6	4,7
	2011	55985,9	18999,3	54080,4	1905,5	3,4
	2012	68574,3	7102,5	66270,7	2303,6	3,5
	2013	86962,9	22792,5	86779,1	183,8	0,2
	2014	72083,2	16237,3	69368,4	2714,7	3,8
Świętokrzyskie	2010	6892,1	955,9	6148,2	743,9	10,8
	2011	10274,7	1750,6	9604,6	670,1	6,6
	2012	8432,0	255,2	7811,0	621,0	7,5
	2013	13286,5	1775,1	13119,1	167,4	1,3
	2014	12045,8	1068,8	11094,4	951,4	8,0
Warmińsko-mazurskie	2010	5057,9	857,9	4848,4	209,5	4,2
	2011	4751,7	569,8	4630,0	121,7	2,6
	2012	4412,3	417,0	4354,9	57,4	1,3
	2013	5460,3	452,9	5344,9	115,3	2,1
	2014	12300,7	5046,2	11705,8	594,9	4,8
Wielkopolskie	2010	45531,9	18062,6	43354,1	2177,8	4,8
	2011	47987,9	6045,4	45523,4	2464,5	5,2
	2012	39529,8	7932,4	37386,7	2143,2	5,4
	2013	54198,9	8526,0	51660,8	2538,1	4,7
	2014	69077,8	20282,4	65960,0	3117,7	4,5
Zachodniopomorskie	2010	7182,8	1719,9	6958,8	224,0	3,1
	2011	8171,6	1122,8	7878,4	293,2	3,6
	2012	8122,5	824,5	7906,9	215,6	2,7
	2013	10331,3	1498,8	10043,7	287,7	2,8
	2014	13215,2	2594,1	12685,4	529,9	4,0

TABL. 22. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH STABILNYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Selected data on stable enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł			<i>in mln zł</i>	
OGÓŁEM TOTAL	2010	14977,6	247256,6	48546,0	37015,7	933,4
	2011	18052,6	249791,6	38844,4	38866,1	930,7
	2012	17682,1	286406,6	41135,9	45016,3	970,1
	2013	22989,9	369612,6	50219,4	51481,4	1062,8
	2014	30981,8	463154,3	78013,7	52776,2	1068,8
Dolnośląskie	2010	751,7	14452,5	1741,0	2524,5	66,3
	2011	1096,6	12215,3	1858,7	2309,3	59,3
	2012	733,1	13823,5	1749,0	2425,9	61,5
	2013	1029,0	18251,1	1618,3	2605,5	61,9
	2014	1556,9	22645,8	2691,8	3050,8	68,2
Kujawsko-pomorskie	2010	609,7	6369,2	578,9	1306,3	40,3
	2011	559,1	6873,9	789,8	1265,7	37,2
	2012	474,9	8446,4	691,0	1301,1	34,6
	2013	505,9	9383,0	805,5	1475,5	40,1
	2014	1527,8	20899,8	1936,1	2338,6	57,1
Lubelskie	2010	459,5	5157,2	536,9	1143,8	33,6
	2011	207,6	4365,2	496,5	848,2	28,1
	2012	220,2	4723,1	570,1	984,7	27,6
	2013	488,2	7400,3	1227,3	1132,4	31,5
	2014	791,1	11716,1	1108,2	1469,5	37,8
Lubuskie	2010	231,5	3518,7	376,6	721,9	20,0
	2011	250,9	4217,2	427,0	677,1	16,5
	2012	187,4	4510,8	510,6	744,4	19,6
	2013	359,5	8248,2	1008,5	1075,5	26,2
	2014	461,1	8750,2	851,9	1103,4	26,7
Łódzkie	2010	470,9	8605,4	972,3	1530,2	46,0
	2011	1005,3	13929,3	1121,9	1518,6	43,5
	2012	592,5	8662,3	1015,3	1332,1	37,6
	2013	949,3	15915,6	2827,8	1807,7	45,3
	2014	1315,2	19895,1	2273,0	2133,7	51,5
Małopolskie	2010	857,2	10868,0	1838,0	2207,8	58,6
	2011	1105,3	11599,2	2281,0	2563,3	63,0
	2012	691,2	10893,0	1425,4	2149,3	56,6
	2013	898,9	14875,2	2623,8	2538,8	63,3
	2014	1697,3	30800,2	4440,0	3733,9	100,0
Mazowieckie	2010	6301,9	104482,1	28771,5	13489,6	288,5
	2011	6573,4	106885,2	20287,0	15391,3	317,0
	2012	7113,0	123533,4	24844,8	17117,1	330,9
	2013	9018,8	113342,6	22576,4	17663,9	325,4
	2014	11621,8	159572,9	37372,1	16342,9	259,5
Opolskie	2010	626,8	11691,4	402,6	788,0	18,1
	2011	351,1	3833,6	350,8	639,2	14,7
	2012	204,9	3051,5	436,3	727,4	16,4
	2013	262,9	4922,6	661,7	779,2	17,4
	2014	447,6	7144,9	673,9	1027,2	21,8

TABL. 22. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH STABILNYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)
Selected data on stable enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł			in mln zł	
Podkarpackie	2010	497,8	6232,5	561,3	1214,6	39,2
	2011	574,8	6457,6	684,3	1312,5	41,5
	2012	265,5	3779,8	477,9	971,9	32,1
	2013	484,5	8508,8	2299,4	1392,8	43,0
	2014	548,8	10149,9	2155,5	1896,0	45,0
Podlaskie	2010	235,0	2478,2	194,4	610,1	19,8
	2011	183,6	2178,0	189,7	496,1	16,1
	2012	310,3	3674,3	315,4	460,9	14,0
	2013	273,9	6938,6	322,1	706,8	20,0
	2014	302,0	7053,4	469,5	758,2	19,8
Pomorskie	2010	458,6	6069,5	1147,0	1621,3	41,8
	2011	1652,0	18031,0	2087,1	2064,9	47,7
	2012	759,3	12258,1	1892,4	1611,5	36,8
	2013	1288,0	18103,5	2365,9	1891,3	41,1
	2014	1215,2	28691,9	4583,0	2408,6	49,3
Śląskie	2010	1353,1	34377,1	7001,0	4187,0	104,6
	2011	2231,7	22386,1	2963,3	4277,4	101,4
	2012	3307,5	45714,8	3613,8	9575,7	164,0
	2013	4086,5	79728,8	6451,0	11723,4	191,0
	2014	3531,9	52602,5	7549,5	7919,5	146,9
Świętokrzyskie	2010	351,0	6331,8	808,9	670,6	18,6
	2011	526,5	7683,0	945,5	830,1	21,7
	2012	738,1	8946,1	1123,8	691,9	16,8
	2013	794,6	14103,1	1475,5	1003,0	23,0
	2014	742,7	11723,3	2267,7	985,6	23,3
Warmińsko-mazurskie	2010	246,1	2610,5	272,0	627,0	19,8
	2011	173,4	2449,8	272,2	550,5	17,4
	2012	148,7	2990,2	309,2	546,1	16,6
	2013	276,2	5231,5	392,9	635,8	18,0
	2014	554,9	10628,8	528,3	1091,3	25,8
Wielkopolskie	2010	1326,2	20792,2	3023,9	3621,6	96,1
	2011	1150,0	19358,4	3306,7	3343,5	83,3
	2012	1667,0	25054,3	1721,8	3539,0	82,8
	2013	1812,5	34103,6	2852,1	4052,1	90,2
	2014	4216,2	49973,6	7585,6	5297,6	107,8
Zachodniopomorskie	2010	200,4	3220,5	319,6	751,6	22,2
	2011	411,5	7329,0	782,7	778,4	22,4
	2012	268,6	6344,9	439,2	837,5	22,3
	2013	461,2	10556,0	711,1	997,6	25,4
	2014	451,3	10905,9	1527,7	1219,2	28,3

TABL. 23. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW SCHYLKOWYCH WEDŁUG SEKCJI PKD
Financial results of declining enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		w mln zł		in mln zł		
OGÓŁEM	2010	285109,1	48887,8	275113,0	9996,1	3,5
TOTAL	2011	265734,3	32545,8	256681,4	9052,9	3,4
	2012	239273,0	47561,8	235428,1	3844,9	1,6
	2013	302010,2	43500,0	297288,9	4721,3	1,6
	2014	488940,5	91085,0	475574,2	13366,3	2,8
Przemysł <i>Industry</i>	2010	122847,9	36492,7	118285,2	4562,6	3,8
	2011	74799,4	22279,6	72813,6	1985,7	2,7
	2012	93852,3	39711,8	91772,8	2079,4	2,2
	2013	110165,5	33938,8	106707,7	3457,8	3,2
	2014	244685,4	76475,9	235615,4	9070,1	3,8
Budownictwo <i>Construction</i>	2010	19246,9	686,9	18154,6	1092,3	5,6
	2011	24881,3	572,1	24295,7	585,6	2,4
	2012	20955,5	373,5	21611,8	-656,3	-3,1
	2013	26704,9	413,9	26327,9	377,0	1,4
	2014	30519,9	883,4	29296,0	1223,9	4,0
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2010	100533,5	6878,6	98189,2	2344,3	2,3
	2011	100966,1	5732,8	98833,3	2132,8	2,1
	2012	82033,8	3082,6	81506,9	526,8	0,6
	2013	106980,2	5736,6	106246,8	733,5	0,7
	2014	145638,8	7456,3	145112,0	526,8	0,4
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2010	13421,3	3335,6	13085,9	335,4	2,5
	2011	7729,3	1836,8	8198,2	-469,0	-6,1
	2012	6795,0	2132,1	6690,9	104,1	1,5
	2013	6534,9	1119,4	6675,2	-140,4	-2,1
	2014	22412,9	3423,2	22069,8	343,1	1,5
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2010	29059,5	1494,0	27398,1	1661,5	3,3
	2011	57358,2	2124,5	52540,6	4817,8	15,9
	2012	35636,4	2261,8	33845,7	1790,9	6,8
	2013	51624,7	2291,3	51331,3	293,4	4,8
	2014	45683,5	2846,2	43481,0	2202,4	4,3
w tym: <i>of which:</i>						
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2010	18960,9	649,8	17601,2	1359,7	7,2
	2011	37600,8	1304,8	33695,8	3905,1	10,4
	2012	19460,6	1196,3	18235,5	1225,1	6,3
	2013	33394,5	886,9	32071,6	1322,9	4,0
	2014	24091,7	945,6	22729,8	1361,9	5,7
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2010	4172,3	698,2	3961,8	210,4	5,0
	2011	5906,2	692,3	5602,0	304,2	5,2
	2012	6619,8	872,7	6291,0	328,8	5,0
	2013	8318,3	1291,2	9238,9	-920,7	-11,1
	2014	9277,8	1547,5	8770,7	507,1	5,5

TABL. 24. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SCHYLKOWYCH WEDŁUG SEKCJI PKD
Selected data on declining enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł			in mln zł	
OGÓŁEM	2010	11505,4	186374,1	27356,7	29246,5	734,5
TOTAL	2011	9644,1	154490,2	28536,8	25713,9	608,3
	2012	6993,4	141394,9	25183,7	22373,6	524,6
	2013	9053,7	189311,1	33087,3	25408,8	572,1
	2014	18763,9	285398,9	46535,7	45611,8	899,2
Przemysł <i>Industry</i>	2010	6463,6	100495,1	10758,3	14949,0	407,8
	2011	2760,0	48151,1	6121,0	9610,0	253,2
	2012	2697,4	54614,2	7670,3	8481,0	207,7
	2013	3836,7	81684,2	11593,4	9219,9	211,9
	2014	11949,7	193672,0	21553,3	22988,1	398,3
Budownictwo <i>Construction</i>	2010	1007,0	5141,2	3648,6	2535,6	62,9
	2011	1354,4	6546,9	3156,7	3281,6	76,0
	2012	590,7	7152,9	3304,2	2710,6	61,4
	2013	633,2	9474,1	5068,8	3049,0	67,3
	2014	677,9	10005,7	5784,8	3302,1	68,5
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2010	1437,0	16729,4	5288,1	4649,3	121,0
	2011	1495,0	15586,4	6697,8	5003,6	131,4
	2012	1103,2	15885,7	5615,5	4782,6	127,8
	2013	1372,1	22767,1	6686,0	5684,6	148,2
	2014	1913,8	28945,3	6476,3	6448,9	160,2
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2010	661,5	17242,5	1706,4	2166,6	55,2
	2011	312,0	7873,5	2063,8	931,5	23,9
	2012	497,9	15170,8	3438,4	808,3	18,0
	2013	301,9	7807,4	2519,4	777,3	20,3
	2014	1395,5	18792,4	3116,9	6313,0	149,2
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2010	1936,3	46765,9	5955,3	4946,0	87,6
	2011	3722,7	76332,3	10497,5	6887,2	123,8
	2012	2104,2	48571,3	5155,3	5591,1	109,7
	2013	2909,8	67578,3	7219,7	6678,0	124,4
	2014	2827,0	33983,5	9604,4	6559,7	123,0
w tym: <i>of which:</i>						
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2010	1520,4	36607,1	3924,3	2898,2	38,8
	2011	3006,1	62852,7	6065,2	4067,2	51,4
	2012	1271,3	38990,5	1654,9	2684,9	34,2
	2013	2169,2	56278,3	4225,1	3326,1	43,5
	2014	1360,1	18445,5	4633,4	2603,4	32,4
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2010	78,7	1146,2	706,0	838,9	12,5
	2011	113,0	1584,6	1649,3	1042,1	16,3
	2012	283,4	2082,7	1303,4	1102,9	16,8
	2013	176,1	2576,4	1191,3	1510,9	21,8
	2014	329,9	2788,7	1363,1	1555,7	22,4

TABL. 25. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW SCHYLKOWYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Financial results of declining enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>		Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>				
		w mln zł				
OGÓŁEM TOTAL	2010	285109,1	48887,8	275113,0	9996,1	3,5
	2011	265734,3	32545,8	256681,4	9052,9	3,4
	2012	239273,0	47561,8	235428,1	3844,9	1,6
	2013	302010,2	43500,0	297288,9	4721,3	1,6
	2014	488940,5	91085,0	475574,2	13366,3	2,8
Dolnośląskie	2010	22410,6	7079,9	21425,2	985,4	4,5
	2011	13864,2	2022,6	13450,6	413,6	3,0
	2012	11966,7	3226,7	11680,0	286,6	2,4
	2013	17442,8	4320,0	17295,2	147,6	0,8
	2014	42126,9	17094,8	37986,4	4140,5	9,9
Kujawsko-pomorskie	2010	12944,0	2732,7	12358,0	586,0	4,5
	2011	7974,7	1033,4	7837,5	137,2	1,7
	2012	7799,5	2351,5	7748,5	51,0	0,7
	2013	6398,6	772,9	6256,8	141,8	2,2
	2014	11808,2	1592,3	11587,3	220,9	1,9
Lubelskie	2010	5924,3	1098,0	5771,7	152,6	2,6
	2011	5797,7	882,0	5686,7	110,9	2,0
	2012	5263,0	689,7	5189,5	73,5	1,4
	2013	6538,8	925,9	6350,1	188,7	2,9
	2014	6789,9	1108,7	6635,5	154,3	2,3
Lubuskie	2010	5011,3	1355,6	4895,7	115,6	2,3
	2011	3812,5	937,1	3794,6	17,9	0,5
	2012	2459,6	735,0	2479,2	-19,6	-0,8
	2013	2448,9	570,3	2408,4	40,6	1,7
	2014	8375,4	1832,7	8270,7	104,7	1,2
Łódzkie	2010	11873,4	1594,3	11555,7	317,7	2,7
	2011	14395,8	1088,3	14058,3	337,4	2,4
	2012	9638,0	1766,5	9424,9	213,1	2,2
	2013	9254,6	1117,0	9100,2	154,4	1,7
	2014	13303,9	1768,8	12960,1	343,8	2,6
Małopolskie	2010	20287,2	2202,0	19229,6	1057,6	5,3
	2011	17520,2	3036,9	17109,8	410,5	2,4
	2012	11019,8	848,6	10861,3	158,6	1,5
	2013	18827,4	3550,3	18606,7	220,7	1,2
	2014	35615,2	5561,8	34287,9	1327,3	3,8
Mazowieckie	2010	91061,9	7191,1	87849,2	3212,7	3,5
	2011	111003,8	6670,5	105659,1	5344,8	4,8
	2012	89419,3	10203,2	87812,1	1607,2	1,8
	2013	131428,1	11580,7	130145,1	1283,0	1,0
	2014	136867,0	14139,7	134222,8	2644,3	1,9
Opolskie	2010	4435,8	780,9	4370,4	65,4	1,5
	2011	3478,4	489,1	3421,4	57,0	1,6
	2012	3500,4	264,4	3255,0	245,3	7,1
	2013	3665,9	264,8	3519,5	146,4	4,0
	2014	5360,3	609,7	5103,2	257,1	4,8

TABL. 25. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW SCHYLKOWYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)
Financial results of declining enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>		Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>				
		w mln zł				
Podkarpackie	2010	8314,3	1668,9	8053,6	260,8	3,2
	2011	7010,6	1135,2	6911,3	99,3	1,5
	2012	5515,1	633,0	5604,8	-89,7	-1,6
	2013	5540,6	471,0	5535,2	5,4	0,1
	2014	12952,2	2757,7	12624,5	327,7	2,5
Podlaskie	2010	6793,8	868,0	6616,0	177,8	2,7
	2011	4310,6	699,4	4194,8	115,8	2,7
	2012	2980,3	333,6	2990,4	-10,1	-0,3
	2013	3452,5	117,1	3358,7	93,8	2,8
	2014	7429,3	1109,7	7205,7	223,7	3,0
Pomorskie	2010	17892,6	3295,3	17114,3	778,2	4,4
	2011	12236,8	1754,9	11938,4	298,5	2,5
	2012	10411,1	2340,8	10318,1	92,9	0,9
	2013	11488,5	1673,7	11009,8	478,7	4,2
	2014	40276,2	3781,4	39233,2	1043,0	2,6
Śląskie	2010	34046,1	10280,0	33154,3	891,8	2,6
	2011	30044,5	8149,0	28743,1	1301,4	4,4
	2012	44040,6	19455,9	43777,2	263,4	0,6
	2013	49799,6	14972,5	48889,5	910,1	1,8
	2014	105489,8	29775,3	105608,9	-119,1	-0,1
Świętokrzyskie	2010	7212,4	1805,9	7274,5	-62,1	-0,9
	2011	6646,9	879,1	6438,8	208,1	3,2
	2012	4912,6	459,3	4878,8	33,8	0,7
	2013	5726,9	631,9	5566,1	160,8	2,8
	2014	10935,1	1856,5	10715,9	219,1	2,0
Warmińsko-mazurskie	2010	5147,2	990,4	4919,1	228,0	4,5
	2011	4438,9	790,0	4301,6	137,3	3,1
	2012	3299,8	653,4	3279,7	20,1	0,6
	2013	3229,9	425,9	3197,1	32,8	1,0
	2014	3815,1	466,0	3738,5	76,6	2,0
Wielkopolskie	2010	22779,0	4190,0	21640,9	1138,1	5,0
	2011	16596,9	1844,4	16684,7	-87,8	-0,5
	2012	22642,2	2878,8	21790,9	851,3	3,8
	2013	21545,0	1366,9	20926,8	618,2	2,9
	2014	37570,6	5021,8	35487,2	2083,4	5,6
Zachodniopomorskie	2010	8975,1	1754,8	8884,8	90,3	1,0
	2011	6601,8	1133,9	6450,7	151,1	2,3
	2012	4405,1	721,5	4337,6	67,6	1,5
	2013	5222,0	739,3	5123,8	98,3	1,9
	2014	10225,4	2607,9	9906,4	319,1	3,1

TABL. 26. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SCHYLKOWYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW
Selected data on declining enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł			<i>in mln zł</i>	
OGÓŁEM <i>TOTAL</i>	2010	11505,4	186374,1	27356,7	29246,5	734,5
	2011	9644,1	154490,2	28536,8	25713,9	608,3
	2012	6993,4	141394,9	25183,7	22373,6	524,6
	2013	9053,7	189311,1	33087,3	25408,8	572,1
	2014	18763,9	285398,9	46535,7	45611,8	899,2
Dolnośląskie	2010	972,5	15900,7	1773,8	2308,0	57,6
	2011	467,1	8012,3	1503,3	1724,9	42,7
	2012	399,3	8689,1	1391,7	1436,8	35,4
	2013	447,3	13340,1	2269,2	1952,4	45,8
	2014	3303,0	34991,5	4257,3	4258,2	69,7
Kujawsko-pomorskie	2010	601,3	8075,3	1457,9	1301,0	37,4
	2011	201,0	3253,7	461,4	984,7	29,1
	2012	203,2	3917,9	494,9	810,5	24,8
	2013	257,0	3300,0	578,8	744,8	21,6
	2014	369,3	4893,4	1073,5	1279,5	33,8
Lubelskie	2010	144,8	3328,4	318,8	640,5	22,5
	2011	184,6	3264,6	239,0	710,6	21,5
	2012	190,5	3342,1	242,0	597,7	18,1
	2013	395,9	3875,3	520,4	641,4	18,2
	2014	274,5	3414,2	485,3	744,5	20,6
Lubuskie	2010	312,4	2764,5	310,5	602,2	18,7
	2011	106,3	1532,8	210,7	513,4	14,7
	2012	94,4	1156,6	150,2	324,5	9,9
	2013	62,9	993,3	143,4	291,2	8,9
	2014	100,0	2511,9	273,0	641,0	17,6
Łódzkie	2010	381,3	6612,4	1076,0	1348,3	42,6
	2011	316,1	6022,9	1543,8	1283,6	37,0
	2012	329,8	5369,3	1704,1	1098,8	33,3
	2013	206,7	5942,5	734,1	1127,1	33,7
	2014	489,5	10394,0	1358,9	1537,6	42,2
Małopolskie	2010	984,9	13673,9	1745,6	2320,1	59,2
	2011	497,5	7703,2	1173,6	1707,4	49,9
	2012	420,7	6126,3	1010,6	1272,7	36,0
	2013	524,3	8157,4	1655,0	1521,4	39,7
	2014	974,0	11389,1	2856,8	1884,5	46,0
Mazowieckie	2010	3502,9	70411,0	11355,8	8960,9	165,4
	2011	5266,5	83404,5	14238,0	9216,5	151,0
	2012	2365,5	64121,4	9568,5	7726,0	131,9
	2013	4273,7	96356,2	14790,2	9637,5	165,1
	2014	4579,3	68085,6	18407,9	15033,2	278,9
Opolskie	2010	152,2	2266,5	332,8	612,9	16,4
	2011	100,3	1608,1	297,8	419,7	12,8
	2012	149,5	3037,9	213,4	405,0	10,2
	2013	158,8	3249,5	192,9	382,7	10,1
	2014	218,2	4842,1	477,2	544,5	13,2

TABL. 26. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SCHYŁKOWYCH WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)
Selected data on declining enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII)</i>
		w mln zł			in mln zł	
Podkarpackie	2010	255,0	5131,5	366,0	958,4	31,0
	2011	218,9	3348,6	332,9	877,1	27,1
	2012	262,4	3387,1	343,5	740,6	22,5
	2013	289,3	3002,5	317,2	724,0	23,3
	2014	423,7	6284,5	931,8	1200,2	35,2
Podlaskie	2010	222,0	2840,0	368,3	529,4	16,1
	2011	123,1	1825,8	200,4	418,6	12,8
	2012	88,2	1256,0	134,1	310,9	9,5
	2013	97,6	1369,6	261,0	318,5	9,7
	2014	300,3	2963,6	282,7	547,3	15,0
Pomorskie	2010	1562,0	18082,8	2148,5	2179,1	50,2
	2011	376,4	4990,4	1188,7	1373,8	34,5
	2012	364,1	4502,0	756,7	1343,0	30,5
	2013	281,2	5037,4	1356,1	1190,3	27,1
	2014	778,7	8352,1	2115,9	1579,0	33,5
Śląskie	2010	736,1	13849,1	2606,1	2951,9	81,7
	2011	646,7	10094,0	2325,9	2650,7	71,2
	2012	1124,7	18808,9	2842,7	3066,1	74,8
	2013	1227,4	24407,4	3600,3	3463,6	78,7
	2014	4621,0	89528,3	9583,1	11240,9	177,1
Świętokrzyskie	2010	365,8	3207,6	505,9	667,4	20,8
	2011	236,4	2994,0	1600,2	697,3	17,0
	2012	169,8	2404,3	2235,6	492,4	12,5
	2013	223,2	3302,1	1603,0	646,9	15,7
	2014	257,3	9081,3	1356,8	939,0	21,4
Warmińsko-mazurskie	2010	194,9	2199,6	275,8	589,4	19,4
	2011	103,3	2055,3	286,2	552,7	17,2
	2012	82,8	1655,0	208,3	458,8	14,4
	2013	102,9	1804,4	278,8	444,0	14,4
	2014	85,7	1848,3	271,8	486,2	14,0
Wielkopolskie	2010	844,0	12355,1	1948,4	2444,9	71,1
	2011	601,4	10818,9	2577,7	1814,0	49,9
	2012	598,2	10846,5	3640,5	1736,2	45,5
	2013	348,4	12050,3	4459,3	1782,1	46,0
	2014	1578,5	20931,6	2203,9	2733,3	60,3
Zachodniopomorskie	2010	273,4	5675,6	766,5	832,1	24,4
	2011	198,5	3560,9	357,1	768,9	20,2
	2012	150,3	2774,6	247,0	553,6	15,2
	2013	156,9	3123,0	327,4	540,9	14,3
	2014	410,9	5887,6	599,9	962,9	20,9

TABL. 27. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW SZYBKIEGO SPADKU WEDŁUG SEKCJI PKD
Financial results of rapidly declining enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>		Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>				
		w mln zł				
OGÓŁEM	2010	39908,7	7351,6	40322,5	-413,7	-1,0
TOTAL	2011	33938,6	4654,5	34519,1	-580,5	-1,7
	2012	29079,4	3772,8	32813,8	-3734,3	-13,3
	2013	38155,0	6365,6	39108,4	-953,5	-2,5
	2014	41667,6	5066,4	42402,2	-734,7	-1,8
Przemysł <i>Industry</i>	2010	20201,2	5412,1	20219,8	-18,6	-0,1
	2011	12135,8	3585,1	12764,3	-628,5	-5,3
	2012	8608,8	2803,5	9154,7	-545,9	-7,1
	2013	12153,4	4286,1	12235,3	-81,9	-0,7
	2014	12122,4	3260,5	12448,9	-326,5	-2,7
Budownictwo <i>Construction</i>	2010	3720,3	136,8	3828,4	-108,2	-3,0
	2011	6110,1	77,5	6012,7	97,4	1,6
	2012	5909,1	77,6	6758,2	-849,1	-14,6
	2013	8800,6	557,5	9735,7	-935,2	-10,9
	2014	10097,0	454,2	10680,8	-583,8	-5,8
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2010	9910,3	1378,8	10026,7	-116,4	-1,2
	2011	9465,6	647,6	9518,4	-52,8	-0,6
	2012	8563,7	595,8	8698,9	-135,3	-1,6
	2013	10830,6	1000,1	10965,0	-134,4	-1,2
	2014	14774,5	907,6	14525,1	249,4	1,7
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2010	3303,0	308,5	3464,3	-161,3	-4,9
	2011	2603,9	186,1	2687,2	-83,3	-3,2
	2012	538,3	84,2	567,9	-29,6	-5,5
	2013	1264,1	208,4	1185,0	79,0	6,2
	2014	1060,3	166,2	979,4	80,8	7,6
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2010	2773,9	115,4	2783,3	-9,2	4,2
	2011	3623,2	158,2	3536,5	86,7	-1,0
	2012	5459,5	211,7	7634,1	-2174,4	-37,7
	2013	5106,3	313,5	4987,4	119	-5,9
	2014	3613,4	277,9	3768,0	-154,6	-9,8
w tym: <i>of which:</i>						
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2010	445,3	31,4	482,6	-37,3	-9,2
	2011	630,3	67,0	666,9	-36,6	-5,8
	2012	854,1	78,2	880,0	-25,9	-3,0
	2013	611,8	63,5	741,3	-129,5	-21,2
	2014	859,5	111,3	842,4	17,1	2,0
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2010	968,9	59,6	918,6	50,3	5,3
	2011	1246,7	78,8	1269,8	-23,2	-1,9
	2012	1508,7	111,9	3790,9	-2282,2	-151,6
	2013	1748,9	192,1	1569,9	179,0	10,3
	2014	884,9	92,4	988,3	-103,4	-11,8

TABL. 28. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SZYBKIEGO SPADKU WEDŁUG SEKCJI PKD
Selected data on rapidly declining enterprises by NACE sections

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł		in mln zł		
OGÓŁEM	2010	2217,8	38042,9	5799,9	5646,0	147,7
TOTAL	2011	1356,2	23629,7	5564,9	4679,7	105,3
	2012	1040,8	18785,6	5745,8	3721,0	76,8
	2013	1242,3	22715,1	7765,6	4275,9	89,0
	2014	1225,7	25591,2	8804,0	4251,8	86,0
Przemysł <i>Industry</i>	2010	1608,7	29422,3	2931,9	3112,3	83,3
	2011	813,3	15618,9	1578,0	2007,2	44,2
	2012	383,0	9994,9	982,5	1231,6	25,9
	2013	465,4	11609,2	1086,8	1148,4	26,3
	2014	441,3	10904,8	1747,9	1431,1	31,1
Budownictwo <i>Construction</i>	2010	239,9	1503,8	680,8	627,7	16,0
	2011	146,3	1570,6	1055,1	745,3	17,2
	2012	150,8	2765,4	907,0	864,2	18,3
	2013	169,4	4721,6	1548,6	1425,1	28,4
	2014	336,4	5892,4	2819,2	1303,2	23,4
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	2010	182,5	3096,6	1004,0	710,7	18,7
	2011	179,1	2536,3	1349,4	575,0	13,7
	2012	209,2	2525,1	1385,1	690,6	13,9
	2013	186,5	2913,0	2222,3	716,9	15,3
	2014	238,9	3644,6	1914,6	804,7	16,6
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2010	80,6	1927,0	189,5	678,5	17,6
	2011	106,3	1774,7	126,9	613,6	15,4
	2012	22,6	585,1	78,5	95,4	2,4
	2013	52,9	599,8	124,2	129,9	2,8
	2014	122,6	774,4	354,6	109,6	2,7
Pozostała działalność <i>Other activities</i>	2010	106,1	2093,2	993,7	516,8	12,1
	2011	111,2	2129,2	1455,5	738,6	14,8
	2012	275,2	2915,1	2392,7	839,2	16,3
	2013	368,1	2871,5	2783,7	855,6	16,2
w tym: of which:	2014	86,5	4375,0	1967,7	603,2	12,2
informacja i komunikacja <i>information and communication</i>	2010	10,6	225,9	64,3	94,6	1,8
	2011	19,8	322,4	88,8	120,5	1,8
	2012	24,8	592,6	132,2	126,0	1,9
	2013	15,5	645,2	85,9	85,0	1,5
	2014	13,5	891,6	101,4	122,0	2,2
działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>professional, scientific and technical activities</i>	2010	23,7	351,2	670,0	218,5	4,1
	2011	18,5	306,0	435,1	319,3	4,8
	2012	149,2	679,3	864,4	392,9	6,0
	2013	85,2	475,4	858,8	312,4	4,5
	2014	22,0	265,9	831,5	228,8	3,6

TABL. 29. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW SZYBKIEGO SPADKU WEDŁUG WOJEWÓDZTW

Financial results of rapidly declining enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		w mln zł		in mln zł		
OGÓŁEM	2010	39908,7	7351,6	40322,5	-413,7	-1,0
TOTAL	2011	33938,6	4654,5	34519,1	-580,5	-1,7
	2012	29079,4	3772,8	32813,8	-3734,3	-13,3
	2013	38155,0	6365,6	39108,4	-953,5	-2,5
	2014	41667,6	5066,4	42402,2	-734,7	-1,8
Dolnośląskie	2010	3147,3	1336,7	3406,8	-259,5	-8,3
	2011	1664,2	245,9	1673,6	-9,4	-0,6
	2012	1849,1	242,0	1895,4	-46,3	-2,6
	2013	3724,5	1553,0	3656,7	67,8	1,8
	2014	3749,8	1271,7	4017,4	-267,6	-7,1
Kujawsko-pomorskie	2010	1194,8	271,7	1298,1	-103,3	-8,7
	2011	1073,9	277,5	1085,2	-11,3	-1,0
	2012	1021,5	243,3	1106,8	-85,3	-8,2
	2013	2278,3	846,5	2302,6	-24,3	-1,1
	2014	1480,0	507,8	1558,4	-78,5	-5,3
Lubelskie	2010	517,2	55,7	458,6	58,5	11,3
	2011	549,4	20,8	564,1	-14,7	-2,7
	2012	454,9	32,7	444,8	10,1	2,3
	2013	763,5	26,6	773,7	-10,3	-1,4
	2014	1468,7	87,5	1451,4	17,3	1,2
Lubuskie	2010	651,4	130,8	623,4	28,0	4,3
	2011	432,0	97,4	449,2	-17,2	-4,0
	2012	205,1	54,3	213,7	-8,6	-4,4
	2013	2861,2	237,8	2810,1	51,1	1,8
	2014	433,5	67,9	458,9	-25,3	-5,8
Łódzkie	2010	1615,6	131,8	1654,7	-39,1	-2,5
	2011	1267,0	151,4	1343,4	-76,4	-6,4
	2012	1794,6	103,6	1808,2	-13,5	-0,8
	2013	1296,1	87,4	1263,3	32,8	2,5
	2014	1518,0	98,1	1372,8	145,2	9,6
Małopolskie	2010	3889,6	269,7	3564,6	325,0	8,5
	2011	2385,2	119,9	2445,5	-60,4	-2,6
	2012	2459,8	130,7	2699,4	-239,6	-9,6
	2013	2005,0	75,5	2108,8	-103,8	-5,1
	2014	2676,7	218,3	2691,8	-15,2	-0,6
Mazowieckie	2010	13913,4	2393,7	13444,5	468,9	3,4
	2011	11639,4	1153,2	11550,0	89,4	0,8
	2012	11212,1	1361,5	11837,8	-625,7	-6,1
	2013	13361,5	1155,0	14058,0	-696,5	-5,3
	2014	14991,7	1166,4	15088,3	-96,6	-0,6
Opolskie	2010	560,4	281,2	567,3	-6,9	-1,2
	2011	210,2	79,2	209,3	0,9	0,4
	2012	254,8	21,4	258,5	-3,7	-1,3
	2013	458,1	30,9	463,4	-5,3	-1,1
	2014	730,1	39,0	754,2	-24,1	-3,3

TABL. 29. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW SZYBKIEGO SPADKU WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)

Financial results of rapidly declining enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
		w mln zł				in mln zł
Podkarpackie	2010	1055,2	310,2	1123,2	-68,0	-6,6
	2011	1013,2	134,1	1182,1	-168,9	-17,0
	2012	528,4	7,7	589,4	-61,0	-11,2
	2013	1144,8	112,8	1204,7	-59,9	-5,5
	2014	1127,6	103,1	1205,0	-77,3	-6,8
Podlaskie	2010	1602,1	238,2	1608,1	-6,0	-0,4
	2011	691,7	268,9	769,4	-77,7	-11,7
	2012	677,2	271,1	727,6	-50,4	-7,7
	2013	821,2	431,7	773,4	47,7	5,8
	2014	354,6	63,7	346,9	7,7	2,2
Pomorskie	2010	2246,6	647,2	2198,6	48,0	2,2
	2011	2928,2	811,2	2918,8	9,4	0,3
	2012	2050,6	293,3	2096,0	-45,4	-2,2
	2013	1561,0	512,3	1684,5	-123,4	-8,1
	2014	2035,7	281,1	2282,1	-246,4	-12,3
Śląskie	2010	4896,5	438,0	5501,2	-604,7	-12,3
	2011	5075,0	693,1	5370,0	-295,0	-6,0
	2012	2581,6	488,3	2755,4	-173,8	-6,8
	2013	3657,2	950,4	3853,5	-196,4	-5,4
	2014	6221,8	646,4	6098,9	122,9	2,0
Świętokrzyskie	2010	584,2	134,8	615,8	-31,5	-5,3
	2011	528,7	38,5	543,1	-14,4	-2,9
	2012	461,6	38,8	454,1	7,5	1,7
	2013	619,6	29,9	661,6	-42,0	-6,8
	2014	1168,7	34,8	1194,5	-25,8	-2,4
Warmińsko-mazurskie	2010	615,9	41,9	645,4	-29,5	-4,7
	2011	374,6	23,4	371,6	3,1	0,8
	2012	261,0	1,7	274,0	-12,9	-4,9
	2013	317,0	21,9	353,3	-36,3	-12,1
	2014	462,2	42,5	483,6	-21,3	-4,9
Wielkopolskie	2010	2631,2	565,4	2731,6	-100,4	-3,8
	2011	3249,2	412,6	3190,1	59,1	1,9
	2012	2458,3	341,9	4834,6	-2376,3	-97,1
	2013	2640,3	238,8	2521,6	118,7	4,6
	2014	2403,2	243,7	2487,2	-83,9	-3,4
Zachodniopomorskie	2010	787,4	104,6	880,7	-93,3	-12,0
	2011	856,7	127,4	853,6	3,1	0,4
	2012	808,6	140,3	818,1	-9,5	-1,2
	2013	645,7	55,1	619,2	26,5	4,1
	2014	845,3	194,4	910,9	-65,6	-7,4

TABL. 30. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SZYBKIEGO SPADKU WEDŁUG WOJEWÓDZTW

Selected data on rapidly declining enterprises by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł			in mln zł	
OGÓŁEM	2010	2217,8	38042,9	5799,9	5646,0	147,7
TOTAL	2011	1356,2	23629,7	5564,9	4679,7	105,3
	2012	1040,8	18785,6	5745,8	3721,0	76,8
	2013	1242,3	22715,1	7765,6	4275,9	89,0
	2014	1225,7	25591,2	8804,0	4251,8	86,0
Dolnośląskie	2010	55,9	2615,9	295,2	379,1	10,3
	2011	66,1	1118,5	274,7	307,0	7,6
	2012	43,6	911,8	387,5	339,2	7,3
	2013	165,7	1469,6	642,2	420,3	9,2
	2014	86,0	3689,6	539,3	429,7	9,5
Kujawsko-pomorskie	2010	34,1	731,5	112,4	223,1	6,8
	2011	33,0	626,6	110,4	137,1	4,2
	2012	57,3	949,5	139,9	150,2	3,9
	2013	99,8	2100,0	286,9	208,7	4,9
	2014	35,9	1648,4	200,1	160,8	4,2
Lubelskie	2010	18,5	322,8	490,2	83,0	2,8
	2011	23,2	374,7	128,4	59,3	1,7
	2012	41,7	389,4	396,1	62,2	2,0
	2013	66,9	527,6	391,8	88,5	2,5
	2014	92,5	743,0	412,4	95,5	2,8
Lubuskie	2010	15,3	576,8	74,9	108,5	3,8
	2011	26,1	510,0	79,2	81,5	2,3
	2012	8,0	95,8	35,8	42,5	1,1
	2013	43,5	536,3	66,5	111,6	2,8
	2014	14,6	165,7	43,3	54,7	1,6
Łódzkie	2010	98,0	1286,2	175,2	253,5	7,6
	2011	55,4	934,2	191,4	231,4	5,7
	2012	63,9	745,1	243,4	154,0	4,4
	2013	43,5	629,8	191,8	136,2	3,8
	2014	26,2	867,2	213,9	168,4	4,4
Małopolskie	2010	361,7	6324,4	627,3	598,3	12,8
	2011	204,5	2398,2	680,9	424,4	8,6
	2012	153,5	1041,7	383,8	344,0	6,5
	2013	167,6	1518,6	481,0	275,0	6,6
	2014	121,5	1952,9	885,6	353,9	7,8
Mazowieckie	2010	984,5	14646,8	1504,4	1942,8	45,1
	2011	366,6	7671,3	1408,7	1457,0	29,4
	2012	206,3	6324,9	1243,1	1167,3	16,9
	2013	205,7	7801,5	2600,2	1518,1	24,0
	2014	295,5	8523,4	3286,5	1374,9	19,9
Opolskie	2010	40,3	411,7	89,7	64,6	2,5
	2011	4,2	128,7	55,2	32,3	0,9
	2012	4,6	123,8	8,0	30,7	1,0
	2013	30,7	309,4	45,9	55,3	1,7
	2014	46,3	428,9	79,7	95,7	2,2

TABL. 30. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH SZYBKIEGO SPADKU WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)

Selected data on rapidly declining enterprises by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł			in mln zł	
Podkarpackie	2010	25,1	777,8	109,5	178,9	5,1
	2011	30,9	801,4	149,5	112,6	3,8
	2012	16,0	478,6	79,3	76,5	2,2
	2013	58,6	899,6	269,2	201,9	5,0
	2014	67,8	1109,6	430,9	189,2	4,2
Podlaskie	2010	115,4	1274,1	31,5	110,7	2,9
	2011	173,6	1337,0	44,1	116,1	2,5
	2012	98,1	1353,5	42,0	117,7	2,4
	2013	42,4	1227,7	42,3	89,7	1,7
	2014	12,1	243,5	53,6	40,5	1,3
Pomorskie	2010	126,1	1368,6	892,3	343,6	9,9
	2011	63,5	1500,7	1181,6	430,7	9,0
	2012	113,6	1254,7	1312,5	228,8	5,2
	2013	98,9	1304,0	665,5	219,3	5,4
	2014	58,4	1264,0	252,6	203,2	4,6
Śląskie	2010	87,1	4108,0	653,6	689,6	17,7
	2011	87,1	2988,7	425,6	626,1	13,2
	2012	101,9	1533,3	524,2	434,7	10,4
	2013	121,6	1676,5	808,4	409,9	8,5
	2014	99,1	2235,7	917,0	489,2	10,6
Świętokrzyskie	2010	21,2	439,7	40,0	77,2	2,5
	2011	26,7	413,5	40,1	95,3	2,9
	2012	17,0	433,4	76,9	61,0	1,9
	2013	12,3	413,6	238,4	77,7	2,1
	2014	137,9	360,4	367,6	139,1	2,9
Warmińsko-mazurskie	2010	18,6	583,7	75,9	94,7	3,3
	2011	90,2	248,7	53,1	61,6	1,8
	2012	1,1	181,8	29,9	44,0	1,3
	2013	4,0	267,8	29,4	60,1	1,7
	2014	32,3	396,0	55,4	73,9	1,9
Wielkopolskie	2010	185,9	1938,2	226,8	386,7	11,6
	2011	75,6	2116,1	550,2	404,3	8,9
	2012	98,5	2175,7	395,3	349,2	7,6
	2013	71,8	1674,6	487,8	304,6	6,9
	2014	92,8	1703,0	501,6	285,2	6,3
Zachodniopomorskie	2010	30,2	636,7	401,0	111,7	3,1
	2011	29,3	461,5	191,8	103,0	2,8
	2012	15,8	792,4	448,1	119,0	2,8
	2013	9,5	358,5	518,3	98,9	2,2
	2014	6,7	259,8	564,5	98,1	1,8

TABL. 31. PRZEDSIĘBIORSTWA Z UDZIAŁEM KAPITAŁU ZAGRANICZNEGO W BADANYCH ZBIOROWOŚCIACH

Enterprises with foreign capital in the surveyed populations

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Liczba przedsiębiorstw <i>Number enterprises</i>	Udział w zbiorowości w % <i>Participation in the populations in %</i>
OGÓŁEM	2010	4597	13,3
TOTAL	2011	4971	13,3
	2012	5209	13,5
	2013	5282	13,8
	2014	5458	14,1
Przedsiębiorstwa			
szybkiego wzrostu	2010	636	20,3
<i>High-growth</i>	2011	844	22,5
<i>enterprises</i>	2012	1107	20,9
	2013	891	22,2
	2014	699	20,9
w tym gazele	2010	88	27,1
<i>of which gazelles</i>	2011	108	34,5
	2012	116	30,0
	2013	78	28,4
	2014	52	22,0
Przedsiębiorstwa			
wzrostowe	2010	1606	12,8
<i>Growth</i>	2011	2045	14,5
<i>enterprises</i>	2012	2238	14,9
	2013	2389	16,9
	2014	2328	17,4
Przedsiębiorstwa			
stabilne	2010	955	12,2
<i>Stable</i>	2011	936	10,8
<i>enterprises</i>	2012	904	10,2
	2013	973	9,9
	2014	1221	11,5
Przedsiębiorstwa			
schyłkowe	2010	1113	12,6
<i>Declining</i>	2011	913	10,2
<i>enterprises</i>	2012	767	9,9
	2013	844	9,9
	2014	982	10,3
Przedsiębiorstwa			
szybkiego spadku	2010	287	12,9
<i>Rapidly declining</i>	2011	233	12,3
<i>enterprises</i>	2012	193	11,5
	2013	185	10,4
	2014	228	12,4

TABL. 32. PRZEDSIĘBIORSTWA Z UDZIAŁEM KAPITAŁU ZAGRANICZNEGO W BADANYCH ZBIOROWOŚCIACH WEDŁUG WOJEWÓDZTW

Enterprises with foreign capital in the surveyed populations by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa			Enterprises		
		ogółem <i>total</i>	szybkiego wzrostu <i>high-growth</i>	wzrostowe <i>growth</i>	stabilne <i>stable</i>	schyłkowe <i>declining</i>	szybkiego spadku <i>rapidly declining</i>
OGÓŁEM TOTAL	2010	4597	636	1606	955	1113	287
	2011	4971	844	2045	936	913	233
	2012	5209	1107	2238	904	767	193
	2013	5282	891	2389	973	844	185
	2014	5458	699	2328	1221	982	228
Dolnośląskie	2010	490	72	183	101	102	32
	2011	511	99	222	95	73	22
	2012	538	131	238	82	72	15
	2013	565	109	266	88	86	16
	2014	575	72	264	121	94	24
Kujawsko-pomorskie	2010	156	26	50	31	35	14
	2011	164	35	70	28	23	8
	2012	171	43	76	20	24	8
	2013	170	24	91	25	21	9
	2014	176	14	84	47	23	8
Lubelskie	2010	68	6	21	22	13	6
	2011	74	10	33	14	12	5
	2012	74	16	35	12	8	3
	2013	73	16	34	12	9	2
	2014	80	7	40	15	13	5
Lubuskie	2010	164	13	55	38	50	8
	2011	174	38	69	30	27	10
	2012	179	35	80	30	27	7
	2013	184	29	87	40	20	8
	2014	176	24	69	45	35	3
Łódzkie	2010	258	39	93	47	63	16
	2011	272	50	115	42	55	10
	2012	271	51	117	47	44	12
	2013	273	42	133	47	41	10
	2014	266	33	121	63	38	11
Małopolskie	2010	245	39	83	49	61	13
	2011	264	44	107	47	54	12
	2012	271	62	117	40	40	12
	2013	284	58	126	51	40	9
	2014	292	49	124	65	40	14
Mazowieckie	2010	1398	189	485	294	339	91
	2011	1597	230	621	319	343	84
	2012	1696	286	716	336	289	69
	2013	1691	242	729	348	302	70
	2014	1749	199	715	408	344	83
Opolskie	2010	106	16	38	22	25	5
	2011	109	22	49	21	13	4
	2012	106	24	49	22	8	3
	2013	109	19	50	21	18	1
	2014	112	9	50	31	20	2

TABL.32. PRZEDSIĘBIORSTWA Z KAPITAŁEM ZAGRANICZNYM W BADANYCH ZBIOROWOŚCIACH WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)

Enterprises with foreign capital in the surveyed populations by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa			Enterprises		
		ogółem <i>total</i>	szybkiego wzrostu <i>high-growth</i>	wzrostowe <i>growth</i>	stabilne <i>stability</i>	schyłkowe <i>declining</i>	szybkiego spadku <i>rapidly declining</i>
Podkarpackie	2010	81	14	30	18	13	6
	2011	81	20	39	13	5	4
	2012	84	28	37	9	8	2
	2013	87	23	42	10	11	1
	2014	87	15	40	17	10	5
Podlaskie	2010	18	2	8	3	4	1
	2011	20	2	10	3	3	2
	2012	23	5	9	3	4	2
	2013	26	6	8	5	4	3
	2014	27	2	10	7	6	2
Pomorskie	2010	260	37	81	48	73	21
	2011	275	52	106	60	44	13
	2012	287	73	119	54	32	9
	2013	304	66	140	48	41	9
	2014	322	49	151	56	56	10
Śląskie	2010	513	75	197	105	117	19
	2011	532	92	219	100	100	21
	2012	567	135	230	84	94	24
	2013	568	103	235	93	110	27
	2014	603	98	220	127	134	24
Świętokrzyskie	2010	54	9	19	11	11	4
	2011	49	13	17	9	7	3
	2012	50	8	23	10	5	4
	2013	50	5	20	10	12	3
	2014	52	7	14	14	13	4
Warmińsko-mazurskie	2010	55	8	12	11	18	6
	2011	58	12	22	9	13	2
	2012	55	14	21	6	14	0
	2013	51	9	24	11	6	1
	2014	52	8	16	14	10	4
Wielkopolskie	2010	511	68	174	117	121	31
	2011	560	88	253	100	92	27
	2012	601	141	258	110	74	18
	2013	604	91	294	118	86	15
	2014	644	72	310	138	103	21
Zachodniopomorskie	2010	220	23	77	38	68	14
	2011	231	37	93	46	49	6
	2012	236	55	113	39	24	5
	2013	243	49	110	46	37	1
	2014	245	41	100	53	43	8

TABL. 33. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW ICT
Financial results of ICT enterprises

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Liczba przedsiębiorstw <i>Number of enterprises</i>	Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>	przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>	Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
			w mln zł				
OGÓŁEM	2010	745	93591,0	23681,4	85386,7	8204,3	8,8
TOTAL	2011	946	112773,8	29800,4	104367,1	8406,8	7,5
	2012	1026	119496,4	30957,5	111301,7	8194,7	6,9
	2013	1069	118556,8	31757,3	111620,3	6936,6	5,9
	2014	1115	122515,4	33653,7	116965,0	5550,6	4,5
Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu <i>High-growth enterprises</i>	2010	120	19924,9	8642,8	19300,3	624,7	3,2
	2011	158	16417,3	3440,1	16257,2	160,1	1,0
	2012	206	19973,4	5025,0	18763,8	1209,6	6,1
	2013	203	24052,0	9778,0	22937,9	1114,1	4,6
	2014	215	16157,9	6655,0	15389,5	768,4	4,8
w tym gazele <i>of which gazelles</i>	2010	10	140,7	50,4	141,0	-0,3	-0,2
	2011	19	10175,5	7245,8	10104,0	71,5	0,7
	2012	26	4062,7	519,8	3882,2	180,6	4,4
	2013	21	354,2	194,2	345,2	9,0	2,6
	2014	17	1215,7	637,1	1105,6	110,1	9,0
Przedsiębiorstwa wzrostowe <i>Growth enterprises</i>	2010	244	22072,2	9035,4	20454,8	1617,4	7,3
	2011	361	38668,5	19023,8	36423,0	2245,5	5,8
	2012	407	31683,8	8408,3	29936,2	1747,6	5,6
	2013	373	26741,7	6699,1	25202,8	1539,0	5,8
	2014	394	57079,9	16664,0	54289,3	2790,6	4,9
Przedsiębiorstwa stabilne <i>Stable enterprises</i>	2010	162	32937,5	3512,3	28248,1	4689,3	14,2
	2011	164	19653,8	4947,9	17730,2	1923,6	9,8
	2012	177	40982,2	8742,6	37182,3	3799,9	9,3
	2013	207	27533,1	8273,4	25030,6	2502,5	9,1
	2014	233	18746,8	6724,7	17466,3	1280,6	6,8
Przedsiębiorstwa schyłkowe <i>Declining enterprises</i>	2010	171	17828,4	2096,8	16498,2	1330,2	7,5
	2011	210	36220,7	1685,0	32129,2	4091,5	11,3
	2012	186	26087,1	8567,1	24593,3	1493,8	5,7
	2013	232	33752,0	4338,2	32130,2	1621,8	4,8
	2014	220	28317,6	2096,4	27420,2	897,4	3,2
Przedsiębiorstwa szybkiego spadku <i>Rapidly declining enterprises</i>	2010	48	828,0	394,1	885,3	-57,3	-7,0
	2011	53	1813,5	703,6	1827,5	-13,9	-0,8
	2012	50	769,9	214,5	826,1	-56,2	-7,2
	2013	54	6478,0	2668,6	6318,8	159,2	2,4
	2014	53	2213,2	1513,6	2399,7	-186,4	-8,4

TABL. 34. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH ICT
Selected data on ICT enterprises

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł		in mln zł		
OGÓŁEM	2010	5330,6	86489,5	15639,1	8384,8	123,0
TOTAL	2011	6093,3	92284,8	11518,0	10114,1	146,6
	2012	4679,3	90942,2	10062,9	10840,9	151,1
	2013	5048,2	83567,4	9932,0	11607,3	156,1
	2014	5191,4	86386,8	11396,5	12475,4	165,7
Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu <i>High-growth enterprises</i>	2010	847,4	6786,0	1822,2	1597,8	27,3
	2011	775,5	4465,2	973,0	1372,2	25,1
	2012	615,6	4768,5	1258,9	2044,4	32,6
	2013	734,0	5079,0	1707,9	2488,2	39,0
	2014	520,6	2448,6	1026,3	2560,1	38,3
w tym gazele <i>of which gazelles</i>	2010	4,7	104,3	10,1	30,4	0,7
	2011	284,5	2151,0	251,1	455,0	12,1
	2012	51,8	456,6	107,0	208,7	3,9
	2013	5,6	54,6	21,4	78,8	1,5
	2014	53,5	213,6	149,8	426,1	6,1
Przedsiębiorstwa wzrostowe <i>Growth enterprises</i>	2010	753,1	9386,1	1907,8	2033,7	31,1
	2011	1337,9	12466,2	2900,2	3554,6	51,7
	2012	1091,2	11998,8	2901,6	4160,3	52,8
	2013	728,0	4895,9	2477,9	3449,4	40,7
	2014	2658,0	53333,0	3950,8	4844,3	61,2
Przedsiębiorstwa stabilne <i>Stable enterprises</i>	2010	2143,8	36477,6	8521,4	2334,6	30,8
	2011	1021,0	14718,9	1261,2	1668,8	24,1
	2012	1671,6	34430,6	3688,5	2084,6	29,3
	2013	1289,4	17064,3	1558,2	2656,2	31,9
	2014	560,2	9746,2	1784,7	2443,0	29,2
Przedsiębiorstwa schyłkowe <i>Declining enterprises</i>	2010	1492,1	33479,1	3313,8	2315,3	31,4
	2011	2926,5	59756,5	6229,4	3293,8	41,8
	2012	1277,5	39219,3	2086,0	2434,4	34,5
	2013	2188,6	54234,4	3875,7	2749,6	38,9
	2014	1410,1	19000,7	4445,0	2466,4	33,6
Przedsiębiorstwa szybkiego spadku <i>Rapidly declining enterprises</i>	2010	94,2	360,7	73,9	103,4	2,4
	2011	32,4	878,0	154,2	224,7	3,9
	2012	23,4	525,0	127,9	117,2	1,9
	2013	108,2	2293,8	312,3	263,9	5,6
	2014	42,5	1858,3	189,7	161,6	3,4

TABL. 35. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW - EKSPORTERÓW¹
Financial results of exporters¹

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Liczba przedsiębiorstw <i>Number of enterprises</i>	Przychody ogółem <i>Revenues in total</i>		Koszty ogółem <i>Costs in total</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % <i>Gross turnover profitability rate in %</i>
				przychody netto ze sprzedaży na eksport <i>net revenues from export sale</i>			
		w mln zł			in mln zł		
OGÓŁEM	2010	6779	791157,2	381207,3	749579,7	41577,7	5,3
TOTAL	2011	7637	975155,8	473305,4	918383,1	56772,8	5,8
	2012	8298	1064007,2	517727,1	1014494,2	49512,9	4,7
	2013	8580	1074738,3	538843,9	1024613,8	50124,5	4,7
	2014	8956	1124095,4	566279,9	1078537,4	45558,0	4,1
Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu <i>High-growth enterprises</i>	2010	655	92521,2	50966,4	88689,4	3831,9	4,2
	2011	1094	193237,2	88361,4	172644,4	20592,8	10,8
	2012	1810	422228,1	184870,2	400480,3	21747,8	5,3
	2013	1418	169493,4	94447,2	160255,7	9237,7	5,5
	2014	1100	131043,6	72201,5	124151,0	6892,6	5,3
w tym gazele <i>of which gazelles</i>	2010	86	9472,6	3209,6	9166,7	306,0	3,2
	2011	112	15947,7	12812,8	15631,9	315,9	2,0
	2012	145	15248,2	9431,2	14637,7	610,5	4,0
	2013	102	10515,1	5829,5	10370,8	144,4	1,4
	2014	72	9558,8	7008,3	9184,6	374,2	4,0
Przedsiębiorstwa wzrostowe <i>Growth enterprises</i>	2010	2149	414978,4	185312,3	387533,4	27445,0	6,8
	2011	3195	580902,3	288151,8	551918,6	28983,7	5,1
	2012	3703	442918,3	224895,6	420721,3	22197,0	5,0
	2013	4021	646770,1	312127,1	612563,3	34206,8	5,4
	2014	3812	447371,3	237539,2	420911,4	26459,9	6,0
Przedsiębiorstwa stabilne <i>Stable enterprises</i>	2010	1496	167840,7	91060,4	160134,5	7706,3	4,7
	2011	1556	127196,7	61622,2	121962,0	5234,8	4,2
	2012	1384	116656,4	58263,5	112095,8	4560,6	3,9
	2013	1592	164021,9	84414,6	158051,8	5970,1	3,6
	2014	2068	361015,1	163588,3	356467,9	4547,2	1,3
Przedsiębiorstwa schyłkowe <i>Declining enterprises</i>	2010	1999	100903,7	46717,3	97981,3	2922,4	2,9
	2011	1502	64803,2	30629,4	62473,9	2329,3	3,6
	2012	1171	73932,6	46081,6	72818,7	1113,9	1,5
	2013	1305	82169,1	41663,2	81620,1	549,0	0,7
	2014	1719	172030,0	88054,3	164453,2	7576,8	4,4
Przedsiębiorstwa szybkiego spadku <i>Rapidly declining enterprises</i>	2010	480	14913,2	7150,9	15241,1	-327,9	-2,2
	2011	290	9016,4	4540,6	9384,2	-367,8	-4,1
	2012	230	8271,8	3616,2	8378,1	-106,4	-1,5
	2013	244	12283,8	6191,8	12122,9	160,9	1,4
	2014	257	12635,4	4896,6	12553,9	81,5	0,6

¹ Przedsiębiorstwa-eksporterzy to przedsiębiorstwa, w których udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport jest większy od 10% przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

¹ *Exporters are enterprises which have the share of net revenues from export sales of products, goods and materials larger than 10% net revenue from export sales of products, goods and materials.*

TABL. 36. WYBRANE DANE O PRZEDSIĘBIORSTWACH - EKSPORTERACH¹
Selected data on exporters¹

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Nakłady inwestycyjne <i>Investment outlays</i>	Środki trwałe brutto <i>Gross fixed assets</i>	Inwestycje krótkoterminowe <i>Short-term investments</i>	Wynagrodzenia brutto <i>Gross wages and salaries</i>	Pracujący (stan w dniu 31 XII) w tys. <i>Persons employed (as of 31 XII) in thous.</i>
		w mln zł		in mln zł		
OGÓŁEM	2010	27915,7	348453,2	52481,7	56761,4	1281,3
TOTAL	2011	33788,2	392532,2	72677,0	66036,1	1398,2
	2012	35941,1	442100,6	64368,7	75068,3	1501,8
	2013	39476,4	469249,2	70532,8	79544,1	1558,7
	2014	47437,6	516911,0	82295,1	87942,0	1666,6
Przedsiębiorstwa szybkiego wzrostu <i>High-growth enterprises</i>	2010	3434,6	26162,8	4987,3	5760,0	131,0
	2011	6835,3	61436,6	21062,2	10554,9	216,8
	2012	13016,5	138678,9	17992,0	20536,6	375,9
	2013	6807,4	53322,7	9862,0	13491,9	277,6
	2014	5703,9	39255,6	7322,4	11833,1	221,6
w tym gazele <i>of which gazelles</i>	2010	245,8	2052,9	362,2	413,1	10,7
	2011	608,1	4617,8	650,2	1045,9	26,3
	2012	784,5	5359,0	643,6	1041,2	23,0
	2013	396,1	6377,4	1022,8	824,0	15,7
	2014	512,9	4734,9	303,0	1170,6	23,1
Przedsiębiorstwa wzrostowe <i>Growth enterprises</i>	2010	14326,3	154119,0	23120,0	24508,1	511,1
	2011	18731,6	218401,2	34421,5	34314,9	715,8
	2012	16904,5	193302,4	29656,5	35875,0	746,3
	2013	23850,1	265136,0	38425,3	43118,0	827,4
	2014	19741,2	179547,6	28696,5	37282,8	759,0
Przedsiębiorstwa stabilne <i>Stable enterprises</i>	2010	5484,1	86760,5	14235,9	13625,7	305,7
	2011	5640,7	71857,1	9833,6	12456,1	272,0
	2012	3648,5	59902,6	7771,7	11017,6	217,0
	2013	6319,9	100089,5	12521,2	14569,3	284,6
	2014	13603,8	174437,7	25252,7	21431,3	383,5
Przedsiębiorstwa schyłkowe <i>Declining enterprises</i>	2010	3684,5	66861,6	8670,9	10978,4	285,3
	2011	2013,2	30990,4	6315,3	7383,6	167,1
	2012	2063,3	43817,8	7662,0	6483,5	142,1
	2013	2139,4	43310,6	7611,6	6868,3	142,6
	2014	8111,1	116376,8	18348,1	15987,8	278,1
Przedsiębiorstwa szybkiego spadku <i>Rapidly declining enterprises</i>	2010	986,2	14549,3	1467,6	1889,2	48,2
	2011	567,4	9846,9	1044,4	1326,6	26,5
	2012	308,3	6399,1	1286,8	1155,8	20,5
	2013	359,6	7390,4	2112,7	1496,6	26,5
	2014	277,6	7293,3	2675,4	1407,0	24,4

¹ Przedsiębiorstwa-eksporterzy to przedsiębiorstwa, w których udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport jest większy od 10% przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

¹ *Exporters are enterprises which have the share of net revenues from export sales of products, goods and materials larger than 10% net revenue from export sales of products, goods and materials.*

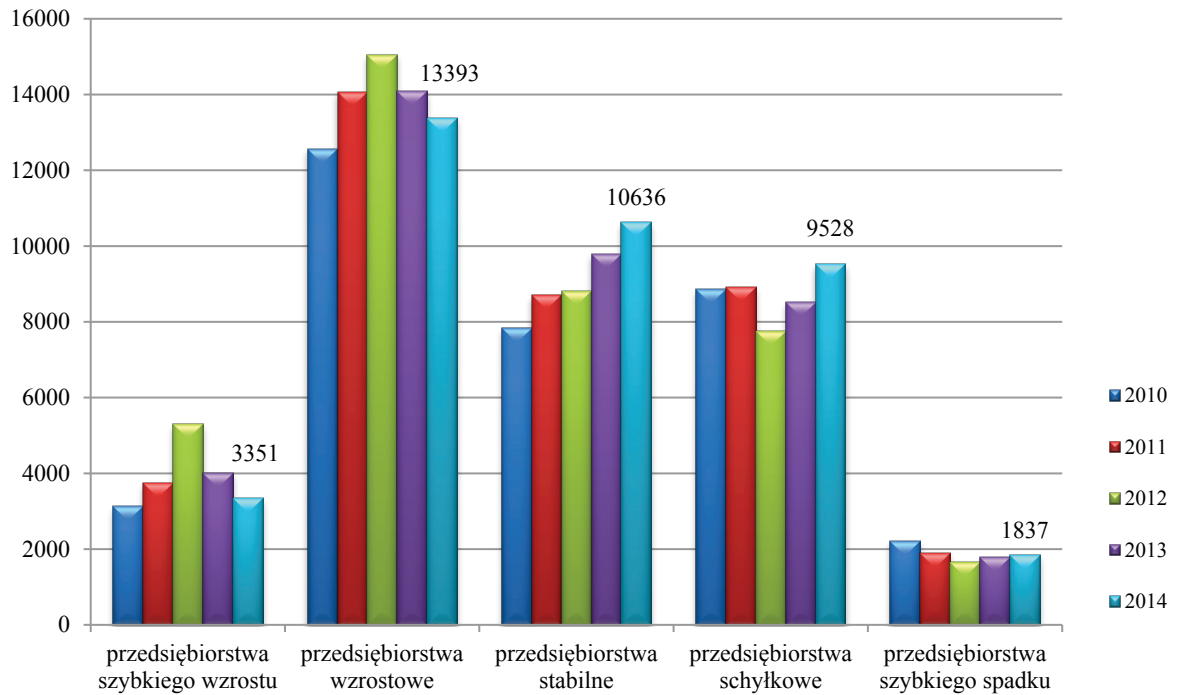
**TABL. 37. PRZEDSIĘBIORSTWA ICT ORAZ PRZEDSIĘBIORSTWA-EKSPORTERZY
WEDŁUG WOJEWÓDZTW**
ICT enterprises and exporters by voivodships

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa ICT <i>ICT enterprises</i>	Przedsiębiorstwa-eksporterzy <i>Export-enterprises</i>
OGÓŁEM <i>TOTAL</i>	2010	745	6779
	2011	946	7637
	2012	1026	8298
	2013	1069	8580
	2014	1115	8956
Dolnośląskie	2010	78	607
	2011	101	673
	2012	104	710
	2013	116	744
	2014	124	753
Kujawsko-pomorskie	2010	26	361
	2011	35	403
	2012	36	418
	2013	33	437
	2014	32	462
Lubelskie	2010	18	207
	2011	21	214
	2012	19	228
	2013	18	240
	2014	21	232
Lubuskie	2010	10	291
	2011	20	341
	2012	20	351
	2013	18	352
	2014	18	357
Łódzkie	2010	42	449
	2011	43	470
	2012	45	492
	2013	49	514
	2014	46	516
Małopolskie	2010	76	437
	2011	102	527
	2012	115	606
	2013	116	628
	2014	126	648
Mazowieckie	2010	210	990
	2011	264	1230
	2012	310	1370
	2013	318	1414
	2014	324	1513
Opolskie	2010	9	198
	2011	10	208
	2012	10	227
	2013	11	238
	2014	12	243

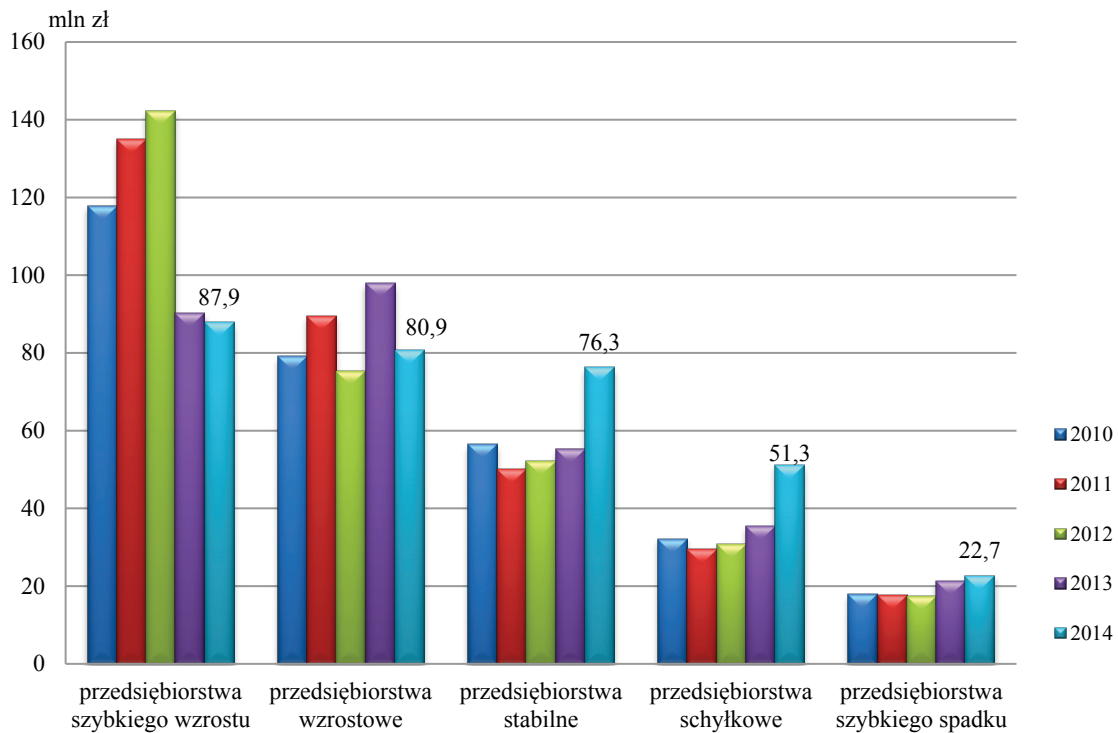
**TABL. 37. PRZEDSIĘBIORSTWA ICT ORAZ PRZEDSIĘBIORSTWA-EKSPORTERZY
WEDŁUG WOJEWÓDZTW (dok.)**
ICT enterprises and exporters by voivodships (cont.)

Wyszczególnienie <i>Specification</i>		Przedsiębiorstwa ICT <i>ICT enterprises</i>	Przedsiębiorstwa-eksporterzy <i>Exporter-enterprises</i>
Podkarpackie	2010	22	307
	2011	31	328
	2012	35	341
	2013	40	355
	2014	40	376
Podlaskie	2010	11	130
	2011	13	147
	2012	12	177
	2013	12	179
	2014	14	197
Pomorskie	2010	58	487
	2011	67	529
	2012	70	554
	2013	80	612
	2014	90	628
Śląskie	2010	94	840
	2011	115	924
	2012	110	1033
	2013	114	1038
	2014	126	1101
Świętokrzyskie	2010	9	139
	2011	7	137
	2012	7	146
	2013	7	147
	2014	6	147
Warmińsko-mazurskie	2010	5	182
	2011	8	203
	2012	11	223
	2013	12	247
	2014	9	247
Wielkopolskie	2010	50	801
	2011	77	917
	2012	87	1025
	2013	87	1007
	2014	88	1073
Zachodniopomorskie	2010	27	353
	2011	32	386
	2012	35	397
	2013	38	428
	2014	39	463

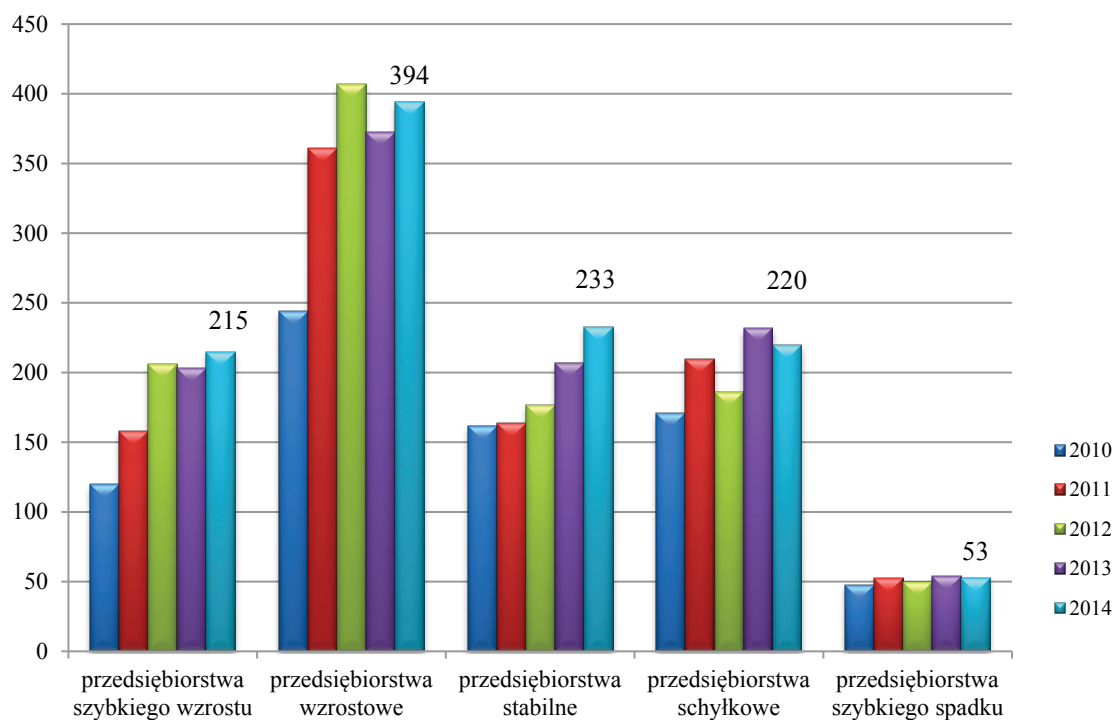
Wykres 1A. Liczba przedsiębiorstw objętych badaniem w latach 2010-2014



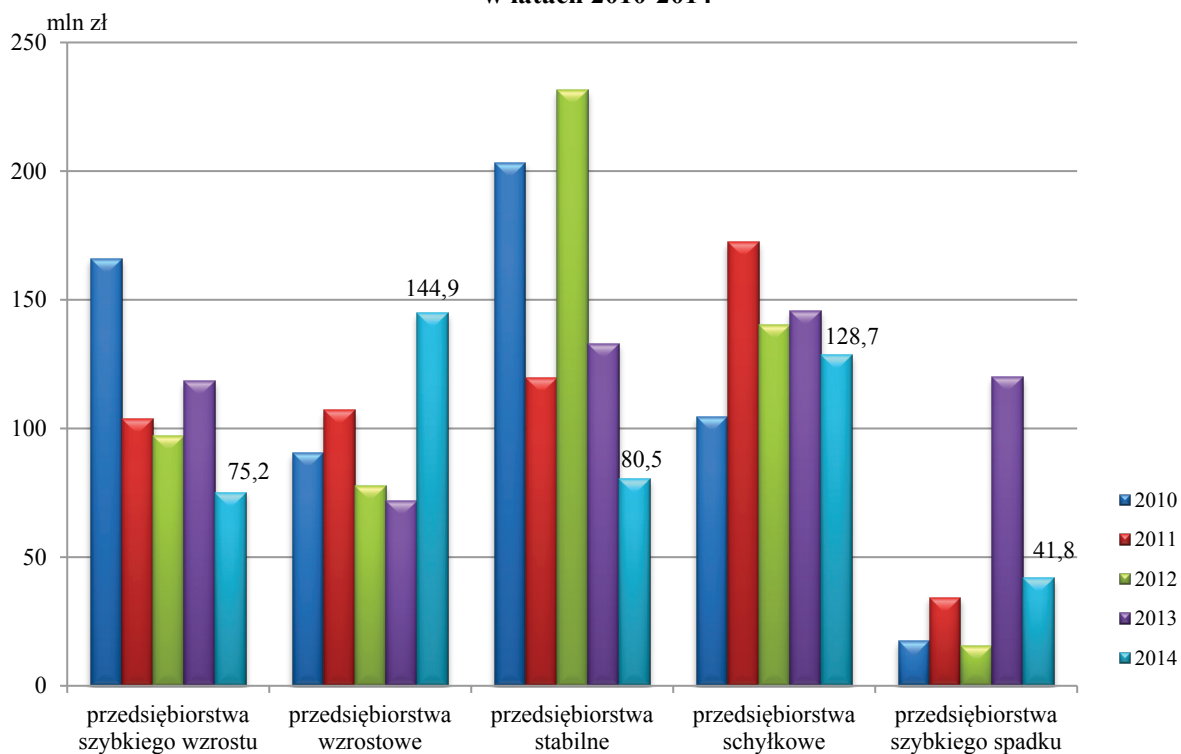
Wykres 2A. Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo w latach 2010-2014



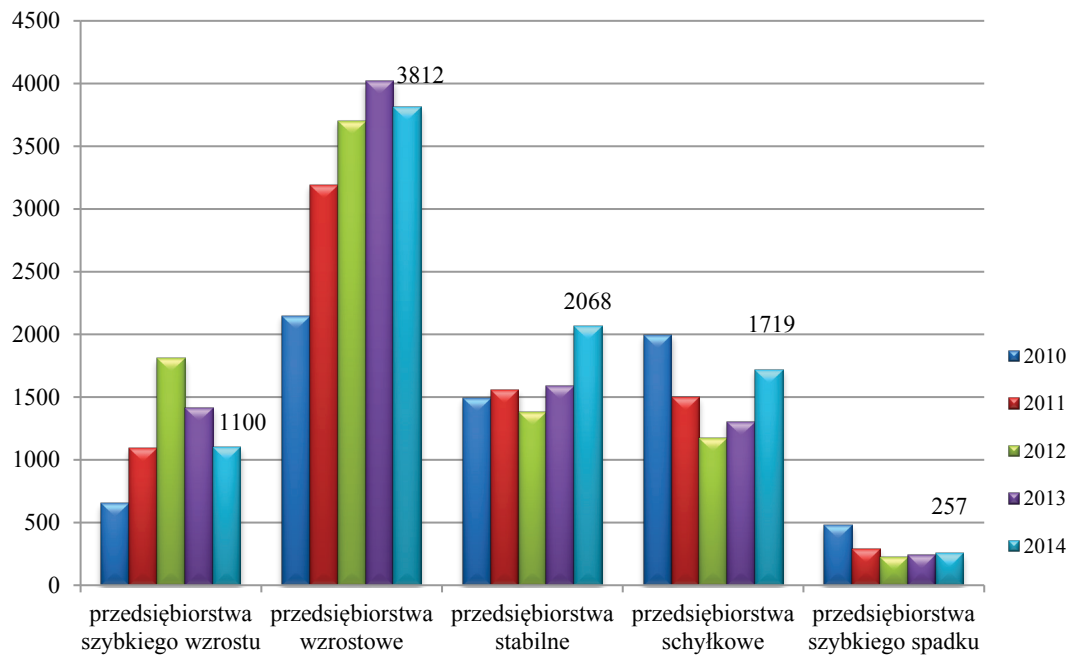
Wykres 8A. Liczba przedsiębiorstw ICT objętych badaniem w latach 2010-2014



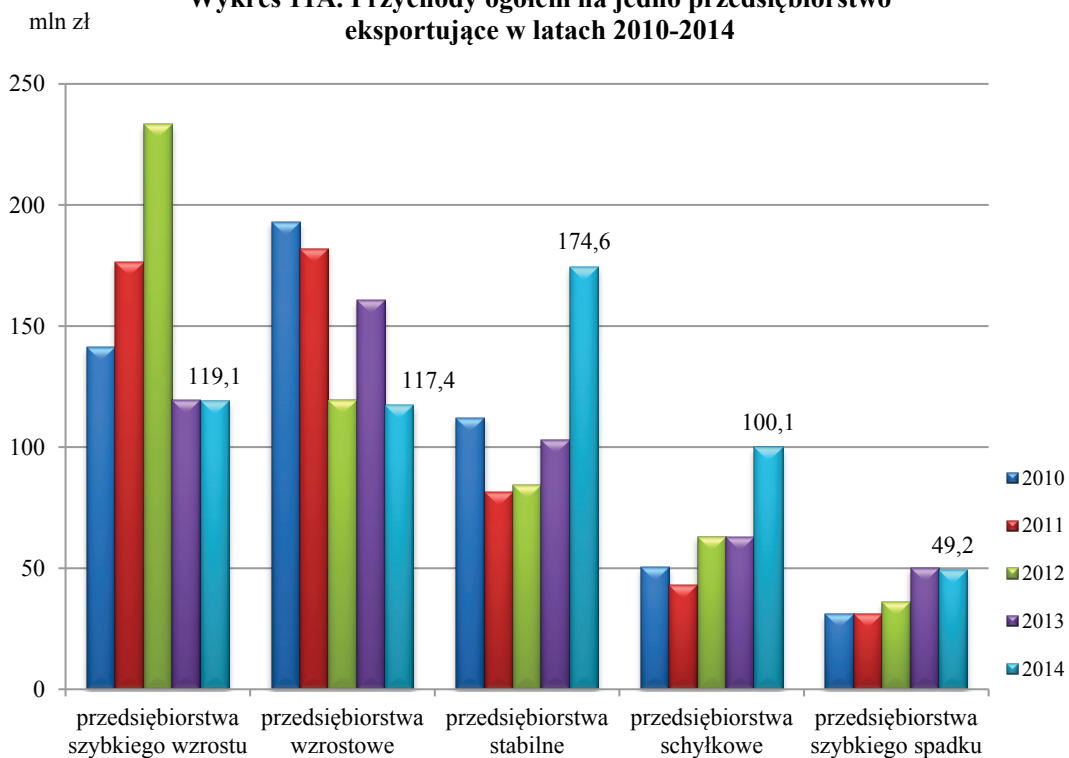
Wykres 9A. Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo ICT w latach 2010-2014



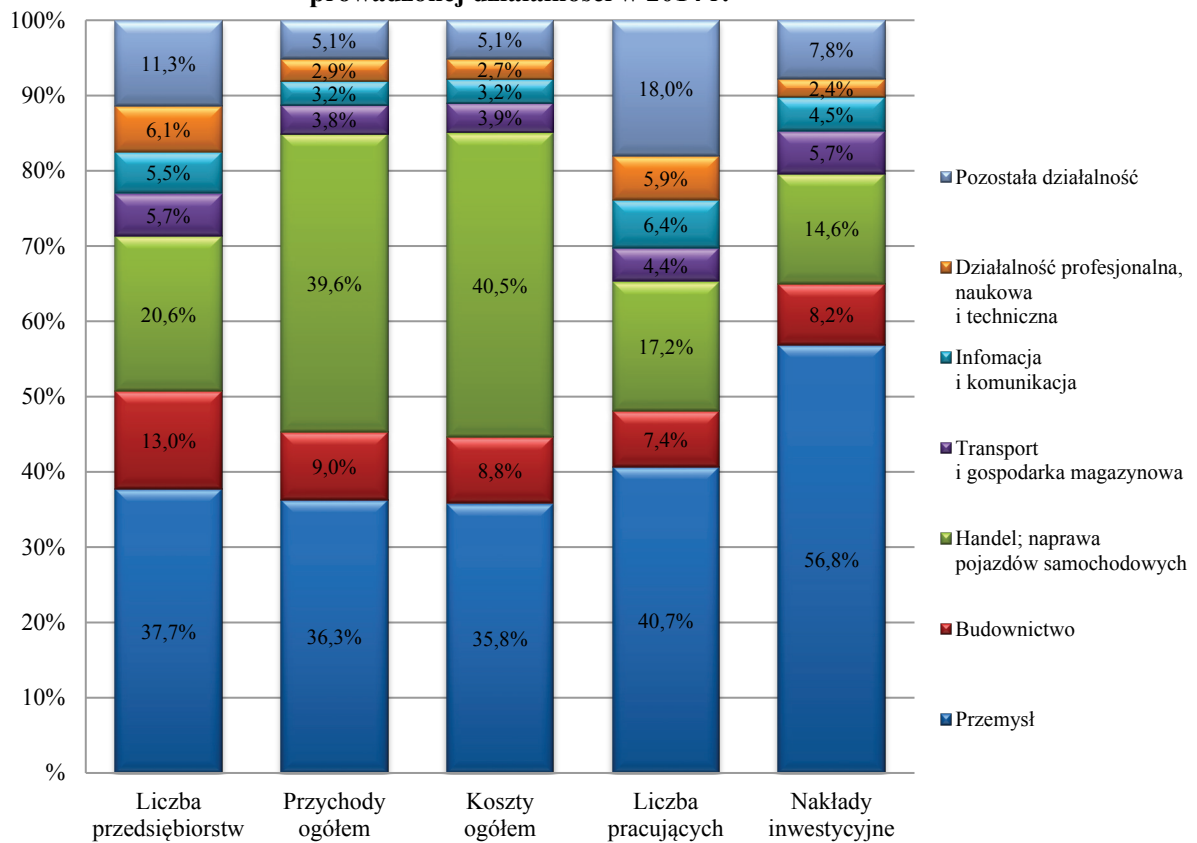
Wykres 10A. Liczba przedsiębiorstw-eksporterów objętych badaniem w latach 2010-2014



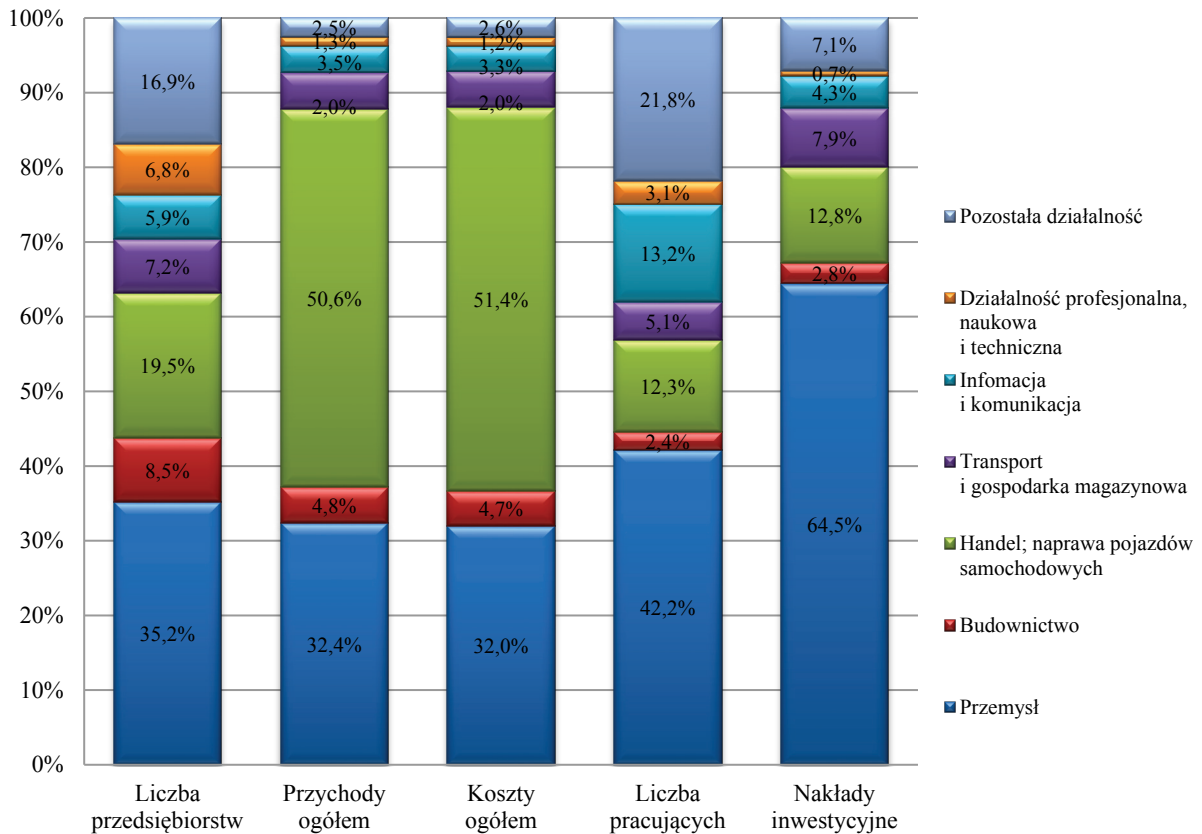
Wykres 11A. Przychody ogółem na jedno przedsiębiorstwo eksportujące w latach 2010-2014



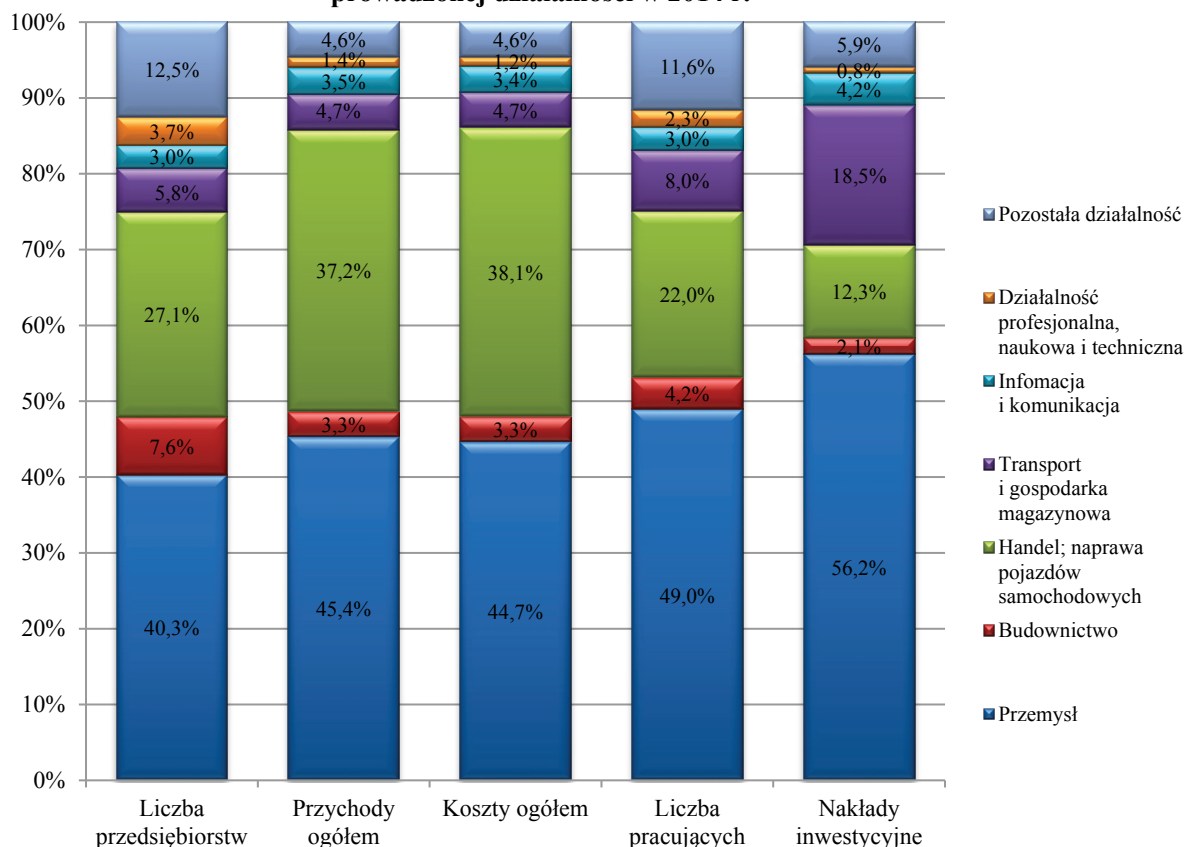
Wykres 12. Wybrane dane o przedsiębiorstwach szybkiego wzrostu według prowadzonej działalności w 2014 r.



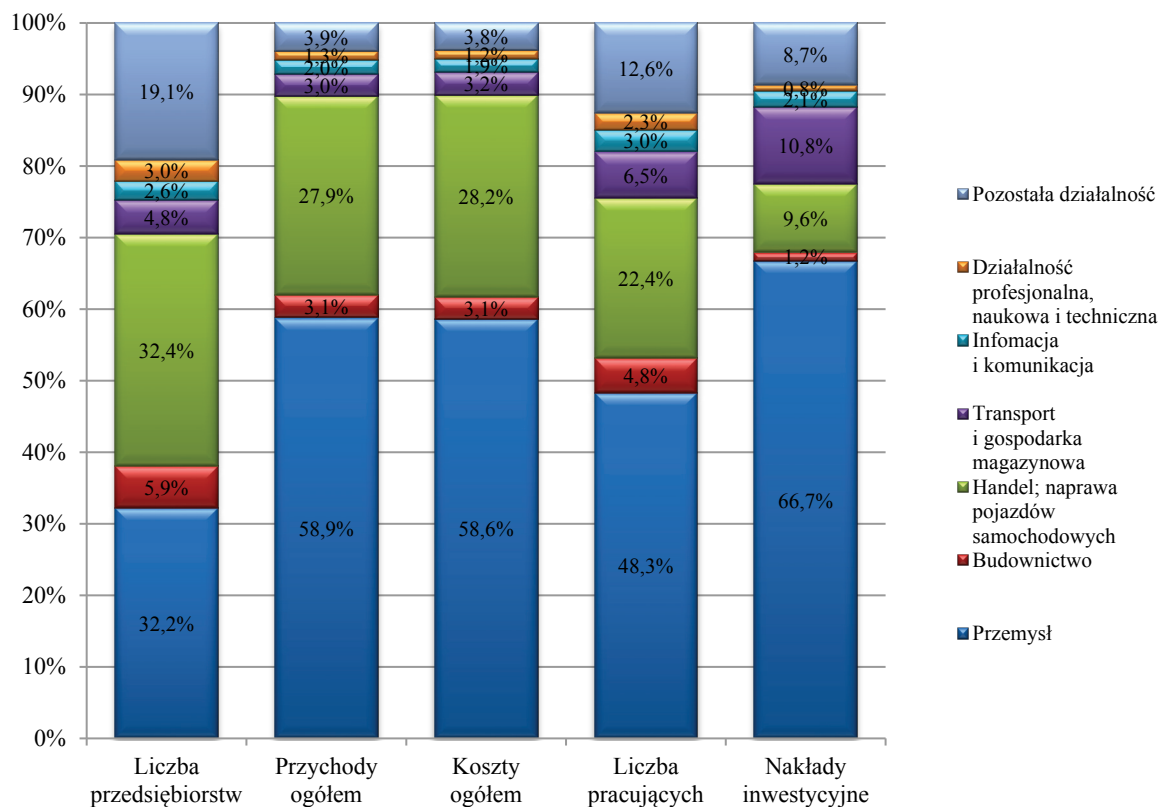
Wykres 13. Wybrane dane o gazdach według prowadzonej działalności w 2014 r.



Wykres 14. Wybrane dane o przedsiębiorstwach wzrostowych według prowadzonej działalności w 2014 r.



Wykres 15. Wybrane dane o przedsiębiorstwach stabilnych według prowadzonej działalności w 2014 r.



ZNAKI UMOWNE I SKRÓTY UŻYWANE W PUBLIKACJI
SYMBOLS AND ABBREVIATIONS USED IN THE PUBLICATION

Znaki umowne
Symbols

Znak #	– oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej <i>data may be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Official Statistics</i>
“W tym” “Of which”	– oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy <i>indicates then not all elements of the sum are given</i>
Znak x	– oznacza, że wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe <i>indicates then not applicable</i>

Skróty
Abbreviations

tys.	= tysiąc
<i>thous.</i>	<i>thousand</i>
mln	= milion
<i>mln</i>	<i>million</i>
zł	= złoty
<i>zl</i>	<i>zloty</i>
PKD	= Polska Klasyfikacja Działalności <i>Polish Classification of Activity (NACE)</i>

SKRÓTY I PEŁNE NAZWY WEDŁUG PKD 2007 STOSOWANE W PUBLIKACJI
ABBREVIATIONS AND FULL NAMES ACCORDING PKD 2007 USED IN THE PUBLICATION

Skrót
Abbreviation

Pełna nazwa
Full name

Handel; naprawa pojazdów samochodowych.
Trade; repair of motor vehicles.

Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle.
Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles.

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.
When publishing CSO data please indicate the source.