



Sytuacja społeczno-gospodarcza kraju w lipcu 2023 r.

Socio-economic situation of the country in July 2023



Sytuacja społeczno-gospodarcza kraju w lipcu 2023 r.

Socio-economic situation of the country in July 2023

Główny Urząd Statystyczny Statistics Poland

Warszawa, sierpień Warsaw, August 2023

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Opracowań Statystycznych
Statistics Poland, Statistical Products Department

pod kierunkiem

supervised by

Magdaleny Ambroch

Zespół autorski

Editorial team

Dominika Borek, Jakub Komorek, Anna Kozera, Joanna Kozłowska, Marcin Marikin,
Agata Zasztowt-Mroczek, Anna Zielkowska, Maciej Żelechowski

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Elżbieta Lisiak, Eustachiusz Markowski, Ewa Morytz-Balska, Katarzyna Stanecka

Ikony użyte na okładce

Icons used on the cover

Freepik, Kirenshastry i Pixel Perfect z Flaticon

Designed by Freepik, Kirenshastry and Pixel Perfect from Flaticon

Publikacja dostępna na stronie

Publication available at

stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.

When publishing Statistics Poland data – please indicate the source.

Spis treści

Contents

Synteza	5
Executive summary	9
Rynek pracy	13
Labour market	
Wynagrodzenia i świadczenia społeczne	26
Wages and salaries; social benefits	
Ceny	30
Prices	
Rolnictwo	37
Agriculture	
Przemysł	42
Industry	
Budownictwo	50
Construction	
Budownictwo mieszkaniowe	54
Housing construction	
Rynek wewnętrzny	57
Domestic market	
Transport	61
Transport	
Handel zagraniczny	66
Foreign trade	
Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych	74
Financial results of non-financial enterprises	
Nakłady inwestycyjne przedsiębiorstw niefinansowych	80
Investment outlays of non-financial enterprises	
Sytuacja społeczno-gospodarcza w Unii Europejskiej i w wybranych krajach	85
Socio-economic situation in the European Union and in selected countries	
Wybrane wskaźniki sytuacji społeczno-gospodarczej kraju	90
Selected indicators regarding the socio-economic situation of the country	
Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne – Unia Europejska	94
Main macroeconomic indicators – European Union	

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol Symbol	Opis Description	Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (-)	oznacza, że zjawisko nie wystąpiło magnitude zero	Kropka (.)	oznacza: brak informacji, konieczność zachowania tajemnicy statystycznej lub że wypełnienie pozycji jest niemożliwe albo niecelowe data not available, classified data (statistical confidentiality) or providing data impossible or purposeless
Zero (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 magnitude not zero, but less than 0.5 of a unit	„W tym” “Of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given
Zero (0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 magnitude not zero, but less than 0.05 of a unit	Comma (,)	used in figures represents the decimal point

Ważniejsze skróty

Main abbreviations

Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning	Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning
tys.	tysiąc thousand	kg	kilogram kilogramme
mln	milion million	szt. pc.	sztuka piece
mld bn	miliard billion	l	litr litre
p.proc. pp	punkt procentowy percentage point	hl	hektolitr hectolitre
zł PLN	złoty zloty	t	tona tonne
USD	dolar USA United States dollar	dt	decytona decitonne
EUR	euro euro		
CHF	frank szwajcarski Swiss franc		
UE EU	Unia Europejska European Union		

Synteza

Produkt krajowy brutto (w cenach stałych) w 2 kwartale 2023 r.

niewyrównany sezonowo		-0,5% r/r
wyrównany sezonowo	-3,7% kw./kw.	-1,3% r/r

Według szybkiego szacunku, w drugim kwartale z rządu, produkt krajowy brutto był nieco mniejszy niż przed rokiem.

Po raz pierwszy od początku 2021 r., spadek produktu krajowego brutto w skali roku odnotowano również po wyeliminowaniu wpływu czynników sezonowych.

Rynek pracy w lipcu 2023 r.

przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw (w przeliczeniu na etaty)	0,0% m/m	+0,1% r/r
stopa bezrobocia rejestrowanego (stan w końcu okresu)		5,0%

Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw ukształtowało się na poziomie zbliżonym do notowanego przed rokiem. Do ewidencji bezrobotnych wprowadzono mniej osób niż rok wcześniej, również mniej osób wykreślono z rejestrów. Stopa bezrobocia rejestrowanego w końcu lipca br. utrzymała się na poziomie sprzed miesiąca i nadal była niższa niż przed rokiem.

Według wstępnych wyników Badania Aktywności Ekonomicznej Ludności w 2 kwartale br. liczba pracujących oraz wskaźnik zatrudnienia były wyższe niż w analogicznym okresie ub. roku. Liczba osób bezrobotnych obniżyła się, a stopa bezrobocia według BAEL nie uległa zmianie.

Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw w lipcu 2023 r.

nominalne	+2,0% m/m	+10,4% r/r
realne	+2,2% m/m	-0,2% r/r

Wzrost przeciętnych nominalnych wynagrodzeń brutto w sektorze przedsiębiorstw w skali roku był mniejszy niż w poprzednich miesiącach. Pomimo spowolnienia dynamiki cen konsumpcyjnych, siła nabywcza płac nieco spadła w skali roku (po niewielkim wzroście w czerwcu br.).

Przeciętne miesięczne emerytury i renty brutto w lipcu 2023 r.

z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych		
nominalne	+0,1% m/m	+18,6% r/r
realne	+0,4% m/m	+6,2% r/r
rolników indywidualnych		
nominalne	+0,8% m/m	+25,6% r/r
realne	+1,1% m/m	+12,4% r/r

Nominalne emerytury i renty brutto w obu systemach oraz ich siła nabywcza nadal były dużo wyższe niż przed rokiem.

Ceny w lipcu 2023 r.

ceny towarów i usług konsumpcyjnych	-0,2% m/m	+10,8% r/r	Wzrost cen towarów i usług konsumpcyjnych w skali roku był mniejszy niż w poprzednich miesiącach. Wolniejsze, choć nadal duże, było tempo wzrostu m.in. cen żywności oraz towarów i usług związanych z mieszkaniem. Podobnie jak w dwóch poprzednich miesiącach niższe niż przed rokiem były ceny w zakresie transportu.
ceny produkcji sprzedanej przemysłu	-0,7% m/m	-1,7% r/r	Obserwowano dalsze spowolnienie dynamiki cen producentów w przemyśle i budownictwie, w tym po raz pierwszy od blisko trzech lat odnotowano spadek w skali roku cen produkcji sprzedanej przemysłu.
ceny produkcji budowlano-montażowej	+0,7% m/m	+10,0% r/r	

Produkcja sprzedana przemysłu w lipcu 2023 r.

niewyrównana sezonowo	-8,5% m/m	-2,7% r/r	Utrzymał się obserwowany od lutego br. spadek produkcji sprzedanej przemysłu w skali roku (był nieco głębszy niż w poprzednim miesiącu). Sprzedaż była niższa niż przed rokiem we wszystkich sekcjach przemysłu, w tym najbardziej obniżyła się w górnictwie i wydobywaniu. W przetwórstwie przemysłowym jej spadek był nieznacznie mniejszy niż w przemyśle ogółem. Spośród głównych grupowań przemysłowych niższa niż w lipcu ub. roku była sprzedaż w produkcji dóbr konsumpcyjnych trwałych, dóbr związanych z energią oraz zaopatrzeniowych, natomiast wyższa – w produkcji dóbr inwestycyjnych i konsumpcyjnych nietrwałych.
wyrównana sezonowo	-1,0% m/m	-2,0% r/r	

Produkcja budowlano-montażowa w lipcu 2023 r.

niewyrównana sezonowo	-6,9% m/m	+1,1% r/r	Odnotowano nieco mniejszy niż w poprzednim miesiącu wzrost produkcji budowlano-montażowej w skali roku. Wyższa niż w lipcu ub. roku była produkcja w przedsiębiorstwach specjalizujących się w budowie obiektów inżynierii lądowej i wodnej, a niższa – w podmiotach zajmujących się głównie budową budynków oraz robotami budowlanymi specjalistycznymi. Zwiększyła się sprzedaż robót inwestycyjnych, natomiast zmniejszyła – robót o charakterze remontowym.
wyrównana sezonowo	-0,4% m/m	+2,0% r/r	

Sprzedaż detaliczna w lipcu 2023 r.

	+1,9% m/m	-4,0% r/r	Spadek sprzedaży detalicznej w skali roku (notowany od lutego br.) był nieco mniejszy niż w poprzednich miesiącach. Niższa niż przed rokiem była sprzedaż w większości grup, w tym w grupie żywność, napoje i wyroby tytoniowe. Zwiększyła się w skali roku sprzedaż m.in. w grupie pojazdy samochodowe, motocykle, części.
--	-----------	-----------	---

Przewozy ogółem w lipcu 2023 r.

ładunków	+1,8% m/m	-4,2% r/r	Przewozy ładunków nadal były mniejsze niż przed rokiem.
pasażerów	-12,2% m/m	-1,0% r/r	Po raz pierwszy od ponad dwóch lat odnotowano również spadek przewozów pasażerów.

Handel zagraniczny w 1 półroczu 2023 r.

eksport (w zł)	+6,1% r/r	Wzrost eksportu w skali roku był dużo mniejszy niż w analogicznym okresie ub. roku. Odnotowano spadek importu, na co głównie wpłynęło duże ograniczenie wartości towarów sprowadzanych z krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Wymiana zamknęła się dodatnim saldem wobec ujemnego rok wcześniej. Wskaźnik terms of trade w okresie styczeń–maj br., odmiennie niż rok wcześniej, kształtował się korzystnie.
import (w zł)	-3,2% r/r	

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w 1 półroczu 2023 r.

Wynik finansowy netto	-0,4% r/r	Wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw były zbliżone do uzyskanych przed rokiem, natomiast pogorszyły się podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe. Zwiększyły się przychody ze sprzedaży na eksport. Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe eksporterów były słabsze niż przed rokiem i kształtowały się podobnie do notowanych dla ogółu badanych przedsiębiorstw.
Wskaźnik rentowności obrotu:		
brutto	6,1%	
netto	5,1%	

Nakłady inwestycyjne przedsiębiorstw niefinansowych w 1 półroczu 2023 r.

w cenach stałych	+10,4% r/r	Nakłady inwestycyjne ogółu badanych przedsiębiorstw wzrosły w większym stopniu niż rok wcześniej. Dynamika nakładów na zakupy była dużo większa niż nakładów na budynki i budowle. Rozpoczęto mniej nowych inwestycji niż w 1 półroczu ub. roku, ale o wyższej wartości kosztorysowej.
------------------	------------	--

Koniunktura gospodarcza w sierpniu 2023 r.

Wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury		Przedsiębiorcy prowadzący działalność w budownictwie, handlu detalicznym oraz transporcie i gospodarce magazynowej oceniają ogólny klimat koniunktury podobnie negatywnie jak w poprzednim miesiącu. Mniej pesymistyczne niż w lipcu są nastroje podmiotów w przetwórstwie przemysłowym, natomiast bardziej – w zakwaterowaniu i gastronomii.
przetwórstwo przemysłowe	-12,0	
budownictwo	-8,0	
handel detaliczny	-2,9	
transport i gospodarka magazynowa	-3,1	
zakwaterowanie i gastronomia	-4,1	

Wśród większości prezentowanych działalności przedsiębiorcy najczęściej wskazują, że w bieżącym roku utrzymają poziom inwestycji z 2022 r. Nadal jako główne ograniczenia możliwości inwestowania podmioty wymieniają wysoką inflację (choć przeważnie rzadziej niż trzy miesiące wcześniej), wysokie koszty realizacji inwestycji oraz niepewną sytuację makroekonomiczną.

Podobnie jak w poprzednich miesiącach, większość przedsiębiorstw (ponad 80%) ocenia wpływ wojny w Ukrainie na ich aktywność jako nieznaczny lub nieodczuwalny. Poważnych skutków wojny najczęściej obawiają się podmioty przetwórstwa przemysłowego. Wśród negatywnych konsekwencji wojny przedsiębiorstwa nadal wskazują głównie wzrost kosztów (zgłaszany m.in. przez 78% jednostek w budownictwie oraz w zakwaterowaniu i gastronomii). Przedsiębiorstwa zatrudniające pracowników z Ukrainy w lipcu wciąż doświadczały ich fluktuacji w związku z wojną. Najczęściej sygnalizowały ją jednostki zakwaterowania i gastronomii, wśród których 33% podmiotów wskazywało odpływ pracowników z Ukrainy, a 36% – ich napływ.

Koniunktura konsumencka w sierpniu 2023 r.

Wskaźnik ufności konsumenckiej	
bieżący (BWUK)	-22,3
wyprzedzający (WWUK)	-10,5

Wskaźniki ufności konsumenckiej, określające bieżące i oczekiwane tendencje konsumpcji indywidualnej pozostają niekorzystne, ale poprawiły się w porównaniu z lipcem. Mniej pesymistyczne są m.in. opinie dotyczące obecnej możliwości dokonywania ważnych zakupów oraz aktualnej sytuacji ekonomicznej kraju. Respondenci spodziewają się, że wzrost cen konsumpcyjnych utrzyma się.

Obawy konsumentów odnośnie zagrożenia, jakie może wywoływać wojna na terytorium Ukrainy, są przeważnie mniejsze od zgłaszanych w lipcu br. Według 22% respondentów konflikt w Ukrainie może stwarzać duże zagrożenie dla gospodarki w Polsce, a w opinii 6% dla osobistej sytuacji finansowej. Jako duże zagrożenie dla suwerenności i niepodległości Polski sytuację w Ukrainie postrzega 21% badanych. Utraty pracy lub zaprzestania prowadzenia własnej działalności z powodu tego konfliktu zdecydowanie obawia się 1% respondentów, a 7% osób dostrzega możliwość zaistnienia takiej sytuacji.

Executive summary

Gross domestic product (at constant prices) in the 2nd quarter of 2023

seasonally unadjusted		-0.5% y/y	According to the flash estimate, gross domestic product was slightly lower than a year before in the second quarter in a row. For the first time since the beginning of 2021, an annual decrease of gross domestic product was recorded also after eliminating seasonal factors.
seasonally adjusted	-3.7% q/q	-1.3% y/y	

Labour market in July 2023

average paid employment in enterprise sector (in full-time equivalents)	0.0% m/m	+0.1% y/y	Average paid employment in the enterprise sector was similar to the one observed a year before. In the register rolls of the unemployed, fewer persons were recorded than a year before, fewer persons were removed from the register as well. At the end of July 2023 registered unemployment rate maintained at the last month's level and still was lower than a year ago. According to the preliminary results of the Labour Force Survey, in the second quarter of 2023 the number of employed persons and the employment rate were higher than in the corresponding period of previous year. The number of unemployed persons decreased and the unemployment rate by LFS remained unchanged.
registered unemployment rate (as of the end of period)		5.0%	

Average monthly gross wages and salaries in enterprise sector in July 2023

nominal	+2.0% m/m	+10.4% y/y	An annual growth of average gross nominal wages and salaries in the enterprise sector was smaller than in previous months. Despite the slowdown in the growth of consumer prices, the purchasing power of wages and salaries declined slightly in annual terms (after a slight increase in June 2023).
real	+2.2% m/m	-0.2% y/y	

Average monthly gross retirement and other pensions in July 2023

from non-agricultural social security system:			Average gross nominal retirement and other pensions in both systems and their purchasing power were still much higher than a year before.
nominal	+0.1% m/m	+18.6% y/y	
real	+0.4% m/m	+6.2% y/y	
of farmers:			
nominal	+0.8% m/m	+25.6% y/y	
real	+1.1% m/m	+12.4% y/y	

Prices in July 2023

prices of consumer goods and services	-0.2% m/m	+10.8% y/y	An increase in prices of consumer goods and services in annual terms was smaller than in preceding months. Slower, but still high, was the growth rate of, among others, prices of food as well as of goods and services related to dwelling. Similarly as in the two previous months, prices related to transport were lower than a year before.
producer prices in industry	-0.7% m/m	-1.7% y/y	A further slowdown of producer price indices in industry and construction was observed, including a fall in the prices of sold production of industry recorded for the first time in nearly three years.
producer prices in construction	+0.7% m/m	+10.0% y/y	

Sold production of industry in July 2023

seasonally unadjusted	-8.5% m/m	-2.7% y/y	The year-on-year decrease of sold production of industry, observed since February 2023, continued (and in July 2023 was slightly deeper than in the previous month). Sales were lower than a year before in all the sections of industry, with their deepest decline in mining and quarrying. The decrease in manufacturing was slightly smaller than that in total industry. Among the main industrial groupings, lower than in July 2022 were sales in the production of durable consumer goods, of energy and of intermediate goods, while higher – in the production of capital goods and non-durable consumer goods.
seasonally adjusted	-1.0% m/m	-2.0% y/y	

Construction and assembly production in July 2023

seasonally unadjusted	-6.9% m/m	+1.1% y/y	A slightly lower than in the previous month year-on-year increase of construction and assembly production was recorded. In enterprises specialising in civil engineering production was higher than in July 2022, while in entities dealing mainly with construction of buildings and with specialised construction activities – it was lower. Sales of investment works increased in annual terms, while sales of restoration works – decreased.
seasonally adjusted	-0.4% m/m	+2.0% y/y	

Retail sales in July 2023

	+1.9% m/m	-4.0% y/y	The year-on-year decline in retail sales (recorded since February 2023) was slightly less than in previous months. Sales were lower than a year before in most groups, including the group food, beverages and tobacco products. Year-on-year sales increased, among others, in the group motor vehicles, motorcycles, parts.
--	-----------	-----------	---

Transport in July 2023

of goods	+1.8% m/m	-4.2% y/y	Transport of goods was still lower than a year ago. For the first time in over two years, a decrease in transport of passengers was also recorded.
of passengers	-12.2% m/m	-1.0% y/y	

Foreign trade in the 1st half of 2023

exports (in PLN)	+6.1% y/y	The year-on-year increase in exports was much lower than in the same period of 2022. The decline in imports was observed, mainly due to a large drop in the value of goods imported from Central and Eastern European countries. Turnover closed with a positive balance against a negative one a year before. In January–May 2023 the terms of trade index, unlike in the previous year, developed favourably.
imports (in PLN)	-3.2% y/y	

Financial results of non-financial enterprises in the 1st half of 2023

net financial result	-0.4% y/y	The financial results of the surveyed enterprises were similar to those obtained a year before, while the basic economic and financial relations worsened. Revenue from export sales increased. The basic indicators achieved by exporters were weaker than a year before and similar to those for the surveyed enterprises in total.
gross turnover profitability indicator	6.1%	
net turnover profitability indicator	5.1%	

Investment outlays of non-financial enterprises in the 1st half of 2023

at constant prices	+10.4% y/y	Investment outlays of the surveyed enterprises increased to a greater extent than in the previous year. The dynamics of outlays on purchases was much higher than outlays on buildings and structures. Fewer new investments were started than in the first half of 2022, but with a higher estimated value.
--------------------	------------	--

Business tendency in August 2023

General business climate indicators		Entrepreneurs conducting activity in construction, retail trade as well as in transportation and storage assess the general business climate similarly unfavourably as a month before. Less pessimistic than in July are sentiments of entities in manufacturing while in accommodation and food service activities are more negative.
manufacturing	-12.0	
construction	-8.0	
retail trade	-2.9	
transportation and storage	-3.1	
accommodation and food service activities	-4.1	

In most presented activities, opinions prevail that the investments in the current year will be maintained at the level realised in 2022. As the main factors limiting investment activity, companies still indicate high inflation (which in general was mentioned more seldom than three months before), high costs of investments and an uncertain macroeconomic situation.

Similarly as in previous months, the majority of enterprises (over 80%) assess the impact of the war in Ukraine on their activity as insignificant or imperceptible. Serious consequences of the war are most often feared by manufacturing entities. Among a negative effects of the war enterprises still mention mainly the increase in costs (indicated, among others, by 78% of units in construction as well as in accommodation and food service activities). Enterprises employing workers from Ukraine in July still experienced their fluctuations due to the war. They were most often indicated by accommodation and food service units, where 33% of them indicated the outflow of employees from Ukraine, and 36% – the inflow.

Consumer tendency in August 2023

Consumer confidence indicators	
current	-22.3
leading	-10.5

Consumer confidence indicators, defining the current and expected tendencies in individual consumption remain unfavourable but better compared to July. Less pessimistic are, among others, opinions on the current possibility of making important purchases and situation of the country. Respondents expect that growth in consumer prices is continued.

Consumers' concerns related to the threat posed by the war in Ukraine are in general smaller than those reported in July. According to 22% of respondents the conflict in Ukraine can pose a great threat to the economy in Poland and in the opinion of 6% can be a big risk to their personal financial situation. The situation in Ukraine is perceived as a big threat to Poland's sovereignty and independence by 21% of respondents. Losing the job or closing down of own businesses due to this conflict are feared by 1% of respondents, and 7% of consumers recognise the possibility of such a situation.

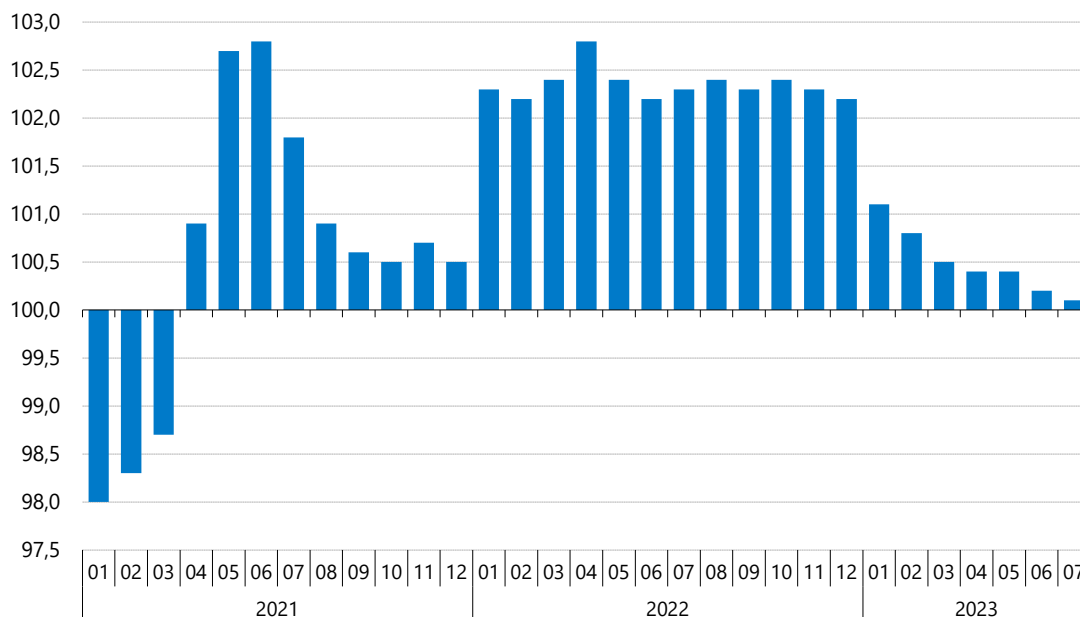
Rynek pracy Labour market

W lipcu br. przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw było zbliżone do notowanego w analogicznym miesiącu ub. roku. W urzędach pracy zarejestrowano mniej nowych bezrobotnych niż przed rokiem, zmniejszyła się również liczba osób skreślonych z rejestrów. Stopa bezrobocia w końcu lipca br. była podobna jak przed miesiącem i nadal niższa niż rok wcześniej.

Według wstępnych wyników Badania Aktywności Ekonomicznej Ludności w 2 kwartale br. liczba pracujących i wskaźnik zatrudnienia były wyższe niż przed rokiem. Liczba osób bezrobotnych zmniejszyła się, natomiast stopa bezrobocia nie uległa zmianie.

Wykres 1. Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw
analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 1. Average paid employment in enterprise sector
corresponding period of previous year=100



Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw¹ w lipcu br. wyniosło 6513,7 tys., tj. o 0,1% więcej niż przed rokiem (wobec wzrostu o 0,2% w czerwcu br. oraz o 2,3% w lipcu ub. roku). Spośród analizowanych sekcji, najbardziej (podobnie jak w poprzednich miesiącach) wzrosło w skali roku zatrudnienie w informacji i komunikacji (o 4,6%) oraz w zakwaterowaniu i gastronomii (o 4,1%). Bardziej niż przeciętnie w sektorze zwiększyło się również zatrudnienie w działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją, górnictwie i wydobywaniu, transporcie i gospodarce magazynowej, wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę oraz w obsłudze rynku nieruchomości (w granicach 3,3%–1,0%). Zbliżone do notowanego w lipcu ub. roku było zatrudnienie w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji. W pozostałych analizowanych sekcjach zatrudnienie było niższe niż przed rokiem, a najgłębszy spadek (o 2,2%) dotyczył podmiotów zajmujących się administrowaniem i działalnością wspierającą.

¹ W jednostkach o liczbie pracujących powyżej 9 osób; w przeliczeniu na etaty.

Tablica 1. Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw
 Table 1. Average paid employment in enterprise sector

Wyszczególnienie Specification	2022		2023			
	07	01-07	07	01-07	07	01-07
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100		w tys. in thousands		analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100	
Sektor przedsiębiorstw Enterprise sector	102,3	102,5	6 513,7	6 534,1	100,1	100,6
w tym: of which:						
Przemysł Industry	101,0	101,4	2 742,7	2 754,3	99,1	99,4
górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	98,6	98,2	123,8	123,3	102,3	101,2
przetwórstwo przemysłowe manufacturing	101,2	101,6	2 367,6	2 380,0	98,8	99,2
wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	98,6	98,0	113,2	113,1	101,4	101,3
dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities	102,0	102,6	138,2	137,9	100,0	99,9
Budownictwo Construction	101,1	101,3	419,5	420,6	98,7	98,7
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	102,4	102,3	1 324,8	1 327,0	99,6	100,3
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	103,2	104,1	668,6	673,3	102,0	102,7
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	108,1	109,6	132,6	129,6	104,1	105,7
Informacja i komunikacja Information and communication	112,4	111,0	307,9	309,4	104,6	107,5
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	98,2	98,4	91,1	91,2	101,0	100,8
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna ^a Professional, scientific and technical activities ^a	106,8	106,7	276,4	275,9	104,9	106,0
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	100,5	100,8	391,8	394,5	97,8	97,6
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	102,6	102,4	94,5	93,8	103,3	103,3

a Nie obejmuje działów: Badania naukowe i prace rozwojowe oraz Działalność weterynaryjna.
 a Does not include divisions: Research and experimental development and Veterinary activities.

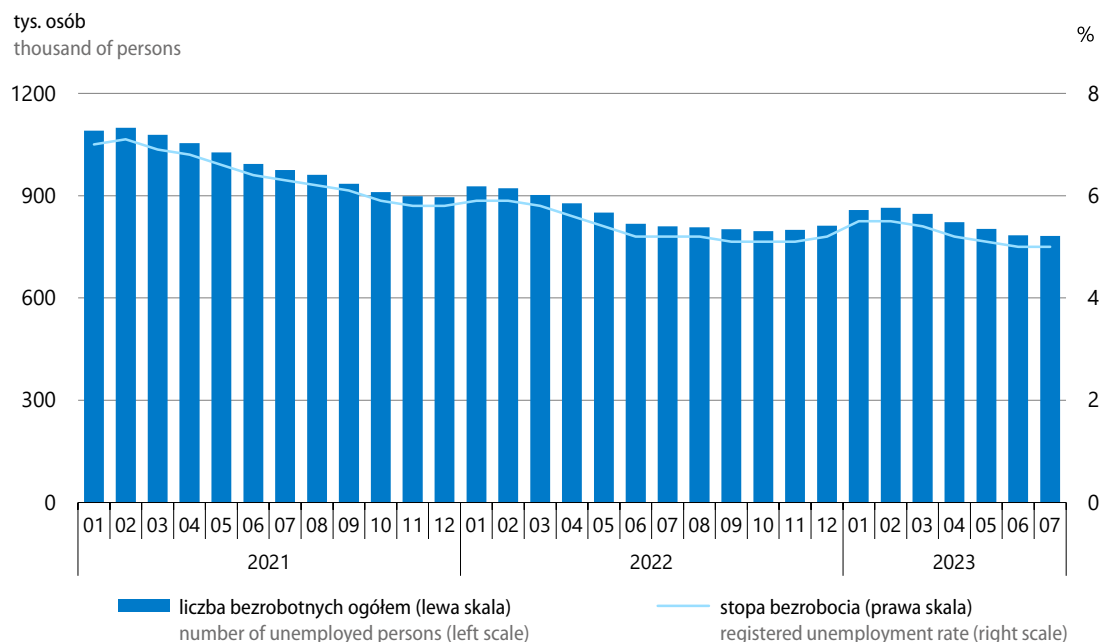
Spośród działów o największym udziale w zatrudnieniu w lipcu br. najbardziej wzrosło w skali roku zatrudnienie w jednostkach zajmujących się magazynowaniem i działalnością usługową wspomagającą transport (o 4,1%). Wzrost zatrudnienia obserwowano również w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego (o 2,6%), produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (o 2,4%), handlu hurtowym i detalicznym pojazdami samochodowymi oraz ich naprawie (o 2,3%), transporcie lądowym i rurociągowym (o 1,9%), produkcji urządzeń elektrycznych (o 1,6%), w produkcji maszyn i urządzeń (o 1,3%) oraz w robotach budowlanych i specjalistycznych (o 0,6%). W pozostałych analizowanych działach zatrudnienie było niższe niż przed rokiem – najgłębszy spadek (i największy od początku br.) dotyczył podmiotów produkujących meble (o 7,4%) oraz wyroby z drewna, korka, słomy i wikliny (o 5,3%).

W okresie styczeń–lipiec br. przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw wyniosło 6534,1 tys. i było o 0,6% wyższe niż w analogicznym okresie ub. roku.

W końcu lipca br. w urzędach pracy **zarejestrowanych** było 782,4 tys. **bezrobotnych**, tj. mniej niż w czerwcu br. (o 1,1 tys., tj. o 0,1%) oraz niż w lipcu ub. roku (o 27,8 tys., tj. o 3,4%). **Stopa bezrobocia rejestrowanego**, podobnie jak przed miesiącem, wyniosła 5,0% i była o 0,2 p.proc. niższa niż przed rokiem.

Wykres 2. Bezrobocie rejestrowane stan w końcu miesiąca

Chart 2. Registered unemployment as of the end of a month

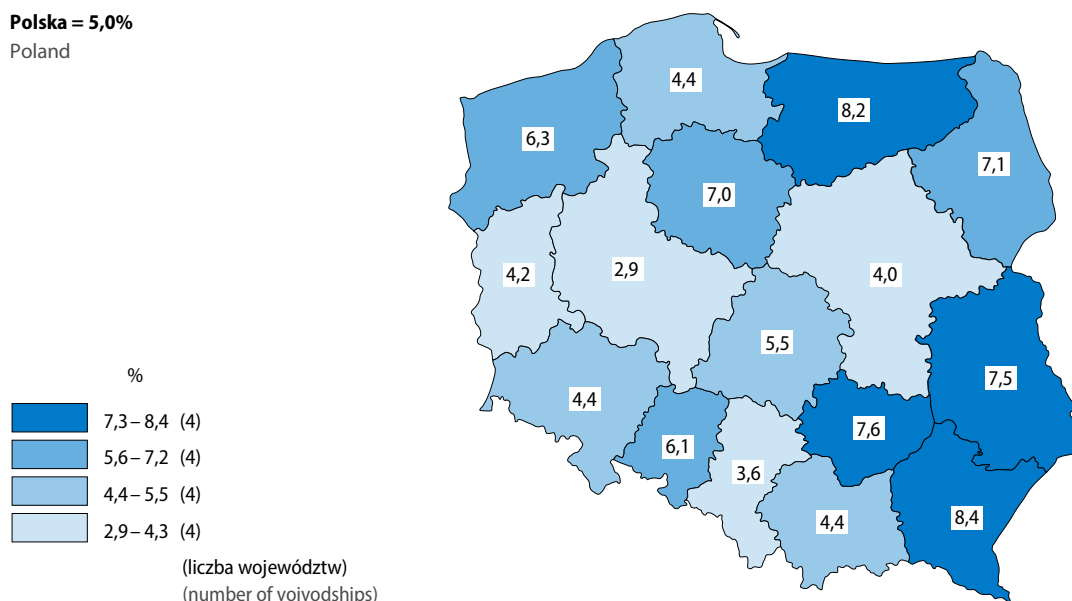


Stopa bezrobocia w województwach kształtowała się w granicach od 2,9% w wielkopolskim do 8,4% w podkarpackim. W porównaniu z poprzednim miesiącem stopa bezrobocia obniżyła się w czterech województwach (warmińsko-mazurskim, zachodniopomorskim, pomorskim i kujawsko-pomorskim – po 0,1 p.proc.), wzrosła w województwie małopolskim (również o 0,1 p.proc.), a w pozostałych województwach nie uległa zmianie. W skali roku w większości województw natężenie bezrobocia zmniejszyło się (w największym stopniu w lubelskim – o 0,5 p.proc. oraz w podkarpackim – o 0,4 p.proc.). Niewielki wzrost stopy bezrobocia notowano natomiast w województwach opolskim i warmińsko-mazurskim (po 0,2 p.proc) oraz wielkopolskim (o 0,1 p.proc). W województwie pomorskim stopa bezrobocia pozostała na poziomie sprzed roku.

Mapa 1. Stopa bezrobocia rejestrowanego stan w końcu lipca 2023 r.

Map 1. Registered unemployment rate as of the end of July 2023

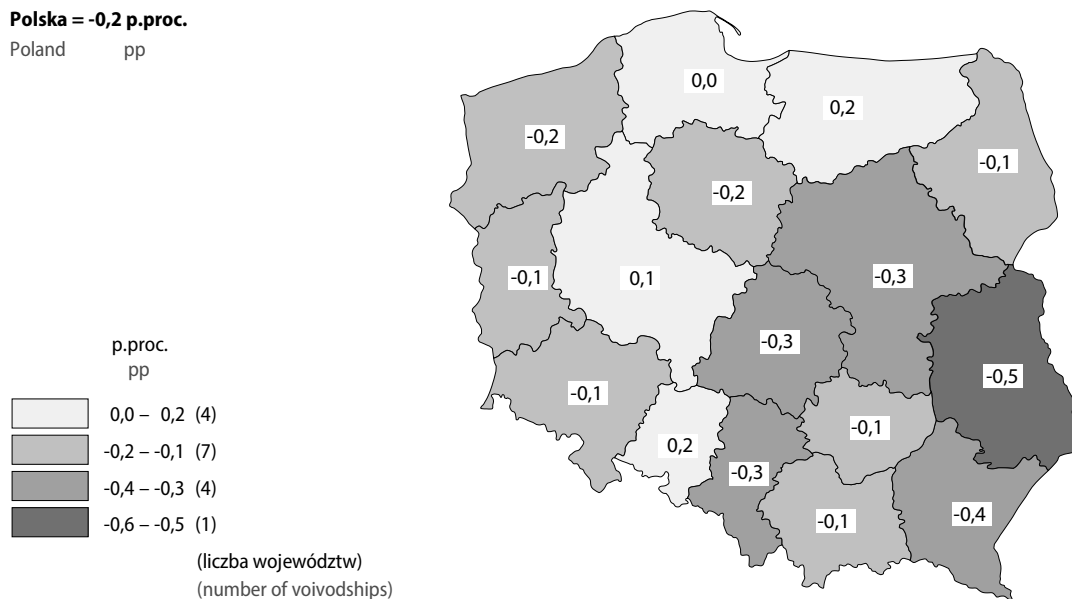
Polska = 5,0%
Poland



Mapa 2. Zmiany stopy bezrobocia rejestrowanego lipiec 2023 r. do lipca 2022 r.

Map 2. Registered unemployment rate changes July 2023 to July 2022

Polska = -0,2 p.proc.
Poland pp



Tablica 2. Bezrobotni zarejestrowani stan w końcu miesiąca
Table 2. Registered unemployed persons as of the end of a month

Wyszczególnienie Specification	07 2022		07 2023		07 2022	07 2023
	w tys. in thousands	analogiczny okres roku poprzednie- go=100 correspon- ding period of previous year=100	w tys. in thousands	analogiczny okres roku poprzednie- go=100 correspon- ding period of previous year=100	w % bezrobotnych zareje- strowanych ogółem in % of total registered unemployed	
Bezrobotni zarejestrowani ogółem Registered unemployed – in total	810,2	83,1	782,4	96,6	100,0	100,0
Z liczby ogółem – bezrobotni: Of total – registered unemployed:						
kobiety females	447,2	84,5	421,3	94,2	55,2	53,8
dotychczas niepracujący previously not employed	106,7	87,9	98,2	92,1	13,2	12,5
zwolnieni z przyczyn dotyczących zakładu pracy terminated for company reasons	32,7	76,5	33,3	102,0	4,0	4,3
bez prawa do zasiłku without benefits rights	697,6	82,9	663,4	95,1	86,1	84,8
absolwenci ^a graduates ^a	13,6	88,7	14,6	107,3	1,7	1,9
bez kwalifikacji zawodowych without occupational qualifications	262,6	82,9	251,2	95,6	32,4	32,1
Z liczby ogółem – bezrobotni będący w szczególnej sytuacji na rynku pracy Of total – unemployed persons with a specific situation on labour market						
w wieku do 30. roku życia at the age below 30 years	180,6	77,0	183,6	101,7	22,3	23,5
w wieku powyżej 50. roku życia at the age over 50 years	218,9	86,3	208,1	95,1	27,0	26,6
długotrwale bezrobotni ^b long-term unemployed ^b	443,3	83,6	386,0	87,1	54,7	49,3
posiadający co najmniej jedno dziecko w wieku do 6. roku życia with at least one child under 6 years of age	147,9	83,7	132,3	89,5	18,2	16,9
niepełnosprawni disabled	58,0	113,7	59,7	102,8	7,2	7,6

a Bezrobotni absolwenci to osoby zarejestrowane w okresie 12-m-cy od zakończenia nauki. b Długotrwale bezrobotni to osoby pozostające w rejestrze powiatowego urzędu pracy łącznie przez okres ponad 12 m-cy w okresie ostatnich 2 lat, z wyłączeniem okresów odbywania stażu i przygotowania zawodowego dorosłych w miejscu pracy.

a Unemployed graduates include persons registered within the period of 12 months since the completion of education. b The long-term unemployed include persons remaining in the register rolls of the powiat labour office for the overall period of over 12 months during the last 2 years, excluding the periods of traineeship and occupational preparation of adults in the workplace.

Wśród **bezrobotnych zarejestrowanych** w końcu lipca br. kobiety stanowiły 53,8%, tj. o 1,4 p.proc. mniej niż przed rokiem. Nadal większość bezrobotnych nie miała prawa do zasiłku (84,8%, tj. o 1,3 p.proc. mniej niż w lipcu ub. roku), a znaczna część nie posiadała kwalifikacji zawodowych (32,1%). Wśród mniej licznych kategorii, w skali roku wzrósł odsetek osób zwolnionych z przyczyn dotyczących zakładu pracy (z 4,0% do 4,3%) oraz bezrobotnych absolwentów (z 1,7% do 1,9%), mniejszy niż przed rokiem był natomiast odsetek bezrobotnych dotychczas niepracujących (12,5% wobec 13,2%).

W końcu lipca br. spośród **bezrobotnych znajdujących się w szczególnej sytuacji na rynku pracy** najwięcej było osób długotrwale bezrobotnych², które stanowiły 49,3% ogółu zarejestrowanych bezrobotnych (wobec 54,7% przed rokiem). Znaczną (choć nieco mniejszą niż rok wcześniej) grupę bezrobotnych stanowiły osoby powyżej 50. roku życia (26,6% wobec 27,0%). Więcej wśród bezrobotnych było osób do 30. roku życia (23,5% wobec 22,3% przed rokiem). Zmniejszył się udział w bezrobotnych ogółem osób posiadających co najmniej jedno dziecko w wieku do 6. roku życia (z 18,2% do 16,9%), a nieco zwiększył – osób niepełnosprawnych (z 7,2% do 7,6%).

Tablica 3. Liczba bezrobotnych nowo zarejestrowanych

Table 3. Newly registered unemployed

Wyszczególnienie Specification	07 2022		07 2023			07 2022	07 2023
	w tys. in thousands	analogiczny okres roku poprzednie- go=100 correspon- ding period of previous year=100	w tys. in thou- sands	okres poprzedni= 100 previous period= 100	analogiczny okres roku poprzednie- go=100 correspon- ding period of previous year=100	w % bezrobotnych nowo zarejestrowanych in % of newly registered unemployed	
Bezrobotni nowo zarejestrowani ogółem Newly registered unemployed – in total	103,5	106,7	102,1	111,6	98,6	100,0	100,0
Z liczby ogółem – bezrobotni: Of total – registered unemployed:							
zarejestrowani po raz kolejny reentrants to unemployment rolls	79,1	103,5	79,3	112,0	100,3	76,4	77,7
dotychczas niepracujący previously not employed	17,5	144,5	13,3	107,1	75,9	16,9	13,0
absolwenci ^a graduates ^a	7,4	98,0	7,2	97,2	96,3	7,2	7,0
zwolnieni z przyczyn dotyczących zakładu pracy terminated for company reasons	3,5	87,7	3,8	106,1	109,2	3,3	3,7
zamieszkali na wsi living in rural areas	43,2	102,9	43,4	115,2	100,5	41,7	42,5
cudzoziemcy foreigners	7,3	1799,8	3,4	109,5	46,8	7,1	3,4
bez kwalifikacji zawodowych without occupational qualifications	32,0	112,0	30,9	105,2	96,7	30,9	30,3
długotrwale bezrobotni ^b long-term unemployed ^b	27,9	82,2	25,0	109,9	89,5	27,0	24,5

a Bezrobotni absolwenci to osoby zarejestrowane w okresie 12-m-cy od zakończenia nauki. b Długotrwale bezrobotni to osoby pozostające w rejestrze powiatowego urzędu pracy łącznie przez okres ponad 12 m-cy w okresie ostatnich 2 lat, z wyłączeniem okresów odbywania stażu i przygotowania zawodowego dorosłych w miejscu pracy.

a Unemployed graduates include persons registered within the period of 12 months since the completion of education. b The long-term unemployed include persons remaining in the register rolls of the powiat labour office for the overall period of over 12 months during the last 2 years, excluding the periods of traineeship and occupational preparation of adults in the workplace.

² Do długotrwale bezrobotnych zalicza się osoby pozostające w rejestrze powiatowego urzędu pracy łącznie przez okres ponad 12 m-cy w okresie ostatnich 2 lat, z wyłączeniem okresów odbywania stażu i przygotowania zawodowego dorosłych w miejscu pracy.

W urzędach pracy w lipcu br. **zarejestrowano** 102,1 tys. **nowych bezrobotnych**, tj. więcej niż przed miesiącem (o 11,6%), ale mniej niż przed rokiem (o 1,4%). Wśród ogółu nowo zarejestrowanych nadal przeważały osoby rejestrujące się po raz kolejny (77,7% tej populacji, tj. o 1,3 p.proc. więcej niż w lipcu ub. roku). Znaczną część rejestrujących się bezrobotnych stanowiły osoby zamieszkałe na wsi (42,5%), a ich odsetek był wyższy niż rok wcześniej (o 0,8 p.proc.). Wśród nowo zarejestrowanych bezrobotnych zmniejszył się odsetek osób nieposiadających kwalifikacji zawodowych (o 0,6 p.proc. do 30,3%), długotrwale bezrobotnych (o 2,5 p.proc. do 24,5%), osób dotychczas niepracujących (o 3,9 p.proc. do 13,0%) oraz absolwentów (o 0,2 p.proc. do 7,0%). Nieco zwiększył się natomiast udział osób zwolnionych z przyczyn zakładu pracy (o 0,4 p.proc. do 3,7%). Udział cudzoziemców był mniejszy niż przed rokiem (spadek o 3,7 p.proc. do 3,4%), kiedy obserwowano ich duży napływ do rejestrów w związku z wojną w Ukrainie.

Tablica 4. Liczba bezrobotnych wyrejestrowanych z ewidencji urzędów pracy według przyczyn
Table 4. Unemployed persons removed from unemployment rolls by reasons

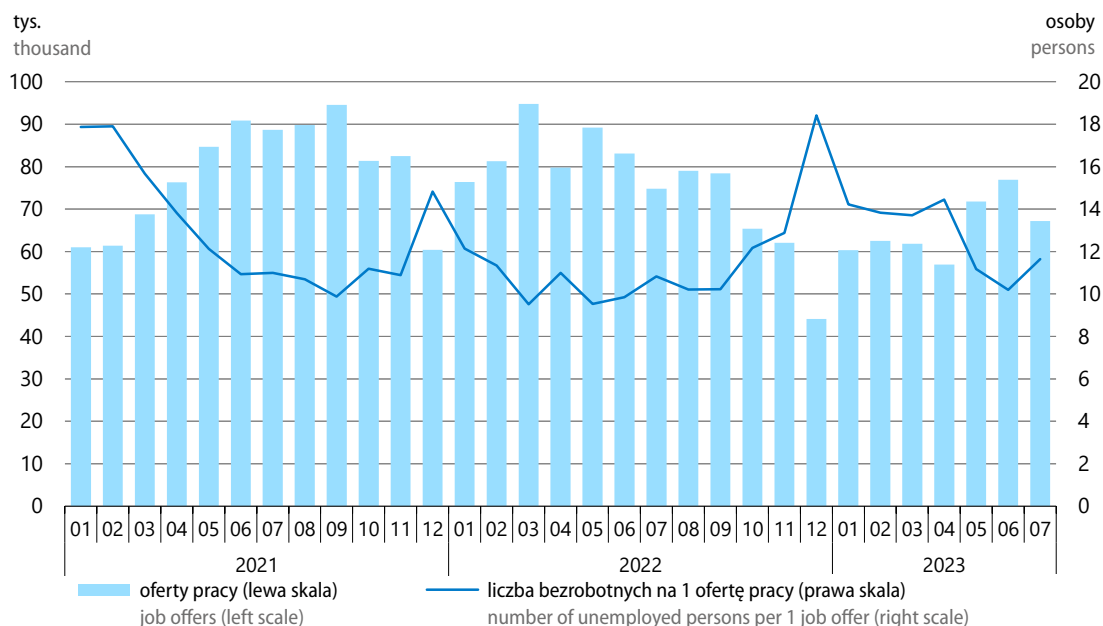
Wyszczególnienie Specification	07 2022		07 2023			07 2022	07 2023
	w tys. in thousands	analogiczny okres roku poprzednie- go=100 correspon- ding period of previous year=100	w tys. in thou- sands	okres poprzedni =100 previous period=100	analogiczny okres roku poprzednie- go=100 correspon- ding period of previous year=100	w % bezrobotnych wyre- jestrowanych in % of unemployed persons removed from unemployment rolls	
Bezrobotni wyrejestrowani ogółem Unemployed persons removed from unemployment rolls – in total	111,3	96,4	103,1	93,5	92,6	100,0	100,0
Z liczby ogółem – bezrobotni, którzy: Of total – unemployed persons, who:							
podjęli pracę took work	50,6	78,8	50,6	90,0	99,9	45,5	49,1
niesubsydiowaną unsubsidised	39,3	75,6	41,2	88,7	104,7	35,3	40,0
subsidiowaną subsidised	11,3	92,7	9,4	96,5	83,2	10,1	9,1
rozpoczęli szkolenie lub staż started training or traineeship	12,2	113,6	11,3	124,4	92,5	11,0	11,0
nie potwierdzili gotowości do podję- cia pracy did not confirm availability for work	25,0	144,4	21,1	91,0	84,4	22,4	20,4
dobrowolnie zrezygnowali ze statusu bezrobotnego voluntarily resigned from the status of unemployed	8,5	118,1	7,0	88,1	82,1	7,7	6,8
nabyli prawa emerytalne lub rentowe acquired the right to retirement pay or pension	0,5	84,2	0,5	89,7	94,5	0,5	0,5
nabyli uprawnienia do świadczenia przedemerytalnego acquired the right to pre-retirement allowances	0,7	68,6	0,6	111,3	93,1	0,6	0,6

W lipcu br. z ewidencji **skreślono** 103,1 tys. osób, tj. o 6,5% mniej niż w czerwcu br. oraz o 7,4% mniej niż w lipcu ub. roku. Najczęstszą przyczyną wyrejestrowania nadal było podjęcie pracy, z tego powodu z rejestru wykreślono zbliżoną liczbę osób jak przed rokiem (50,6 tys.). Wzrosła liczba osób podejmujących pracę niesubsydiowaną (o 4,7% do 41,2 tys.), podczas gdy liczba osób podejmujących pracę subsydiowaną zmniejszyła się (o 16,8% do 9,4 tys.). Udział osób podejmujących pracę w ogóle wyrejestrowanych bezrobotnych wyniósł 49,1% (wobec 45,5% w lipcu ub. roku). Zmniejszyła się liczba skreśleń z rejestru w wyniku niepotwierdzenia gotowości do podjęcia pracy³ (o 15,6%), dobrowolnej rezygnacji ze statusu bezrobotnego (o 17,9%) oraz podjęcia szkolenia lub stażu (o 7,5%).

Kwota wypłat z tytułu **zasiłków dla bezrobotnych** (bez składki na ubezpieczenie społeczne) w lipcu br. wyniosła 149,7 mln zł i była o 9,9% wyższa niż przed miesiącem i o 19,2% wyższa niż przed rokiem. W okresie styczeń–lipiec br. bezrobotnym wypłacono 987,9 mln zł, tj. o 8,6% więcej niż w analogicznym okresie ub. roku.

Do urzędów pracy w lipcu br. zgłoszono 91,0 tys. **ofert zatrudnienia**⁴, tj. o 1,5% więcej niż przed rokiem. W skali roku zwiększyła się zarówno liczba ofert z sektora prywatnego (o 0,2%), jak i z sektora publicznego (o 12,1%). Oferty z sektora publicznego stanowiły 12,1% ogółu zgłoszonych ofert (wobec 10,9% rok wcześniej). W końcu lipca br. oferty zatrudnienia niewykorzystane dłużej niż jeden miesiąc stanowiły 29,0% (wobec 36,7% przed rokiem). Spośród wszystkich ofert pozostających do dyspozycji w końcu lipca br. 5,3% dotyczyło stażu, 3,3% adresowanych było do osób niepełnosprawnych, a 0,02% – do absolwentów.

Wykres 3. Oferty pracy stan w końcu miesiąca
 Chart 3. Job offers as of the end of a month



W końcu lipca br. zadeklarowano mniejszą niż przed miesiącem oraz niż przed rokiem liczbę zwolnień grupowych – 137 pracodawców **zadeklarowało zwolnienie** 18,0 tys. pracowników, w tym 2,6 tys. osób z sektora publicznego.

3 Od czerwca 2020 r. obowiązek potwierdzenia gotowości do podjęcia pracy egzekwowany jest w ograniczonym stopniu.

4 Dotyczy wolnych miejsc pracy i miejsc aktywizacji zawodowej.

Tablica 5. Zgłoszenia zwolnień z przyczyn dotyczących zakładów pracy stan w końcu miesiąca

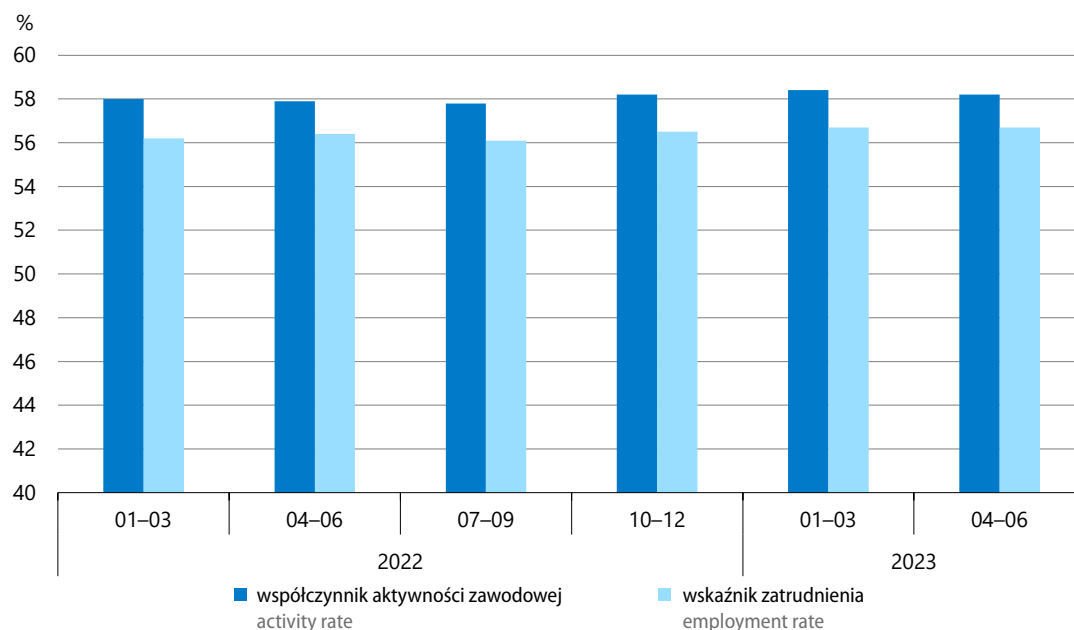
Table 5. Reports of terminations for establishments-related reasons as of the end of a month

Wyszczególnienie Specification	07 2022	2023	
		06	07
Liczba zakładów Number of establishments	156	160	137
w tym sektor publiczny of which public sector	40	15	15
Liczba osób (w tys.) Number of persons (in thousands)	17,4	19,0	18,0
w tym sektor publiczny of which public sector	4,0	2,9	2,6

Według wstępnych wyników kwartalnego reprezentacyjnego **Badania Aktywności Ekonomicznej Ludności (BAEL)** liczba **aktywnych zawodowo** w 2 kwartale br. wyniosła 17293 tys. osób i była większa od notowanej przed rokiem (wzrost o 0,4%). **Współczynnik aktywności zawodowej** wyniósł 58,2% i był o 0,3 p.proc. wyższy niż w analogicznym okresie ub. roku.

Wykres 4. Współczynnik aktywności zawodowej i wskaźnik zatrudnienia (BAEL)^a

Chart 4. Activity and employment rates (LFS)^a



a Ludność w wieku 15–89 lat.
a Population aged 15–89.

Liczba osób **pracujących** w 2 kwartale br. wyniosła 16850 tys. i była nieco większa niż przed rokiem (o 0,5%). Wzrosła liczba pracujących kobiet (o 1,0% do 7712 tys.), a liczba pracujących mężczyzn nie zmieniła się (wyniosła 9137 tys.). Kobiety stanowiły 45,8% ogółu pracujących (przed rokiem 45,5%). Zwiększyła się liczba pracujących w usługach (o 3,0% do 10385 tys.), mniej osób niż przed rokiem pracowało

natomiast w rolnictwie (spadek o 4,1% do 1372 tys.) i przemyśle (spadek o 3,8% do 4983 tys.). Liczba osób pracujących w sektorze prywatnym była zbliżona do notowanej przed rokiem (wyniosła 12745 tys.), o 2,0% wzrosła natomiast liczba osób pracujących w sektorze publicznym (do 4105 tys.). W sektorze publicznym pracowało 24,4% pracujących ogółem (wobec 24,0% w analogicznym okresie ub. roku).

Wskaźnik zatrudnienia ogółem (dla osób w wieku 15–89 lat) w 2 kwartale br. wyniósł 56,7%, tj. był o 0,3 p.proc. wyższy niż rok wcześniej. Poprawę wskaźnika obserwowano wśród osób w wieku 45–59/64 lata⁵ – o 1,5 p.proc. do 79,7% oraz 25–34 lata – o 1,4 p.proc. do 85,6%; nieznacznie wzrósł wskaźnik wśród osób w wieku 15–24 lata – o 0,1 p.proc. do 28,0%. Niższy niż przed rokiem był wskaźnik zatrudnienia wśród osób w wieku 35–44 lata (spadek o 0,5 p.proc. do 87,4%) oraz 60/65–89 lat⁶ (spadek o 0,2 p.proc. do 9,1%). Wśród osób w wieku produkcyjnym (18–59/64 lata⁷) wskaźnik zatrudnienia zwiększył się o 0,9 p.proc. w skali roku i wyniósł 78,7%.

Liczba **osób bezrobotnych** w 2 kwartale br. wyniosła 443 tys., tj. była o 2,4% niższa niż przed rokiem. Odsetek osób spełniających kryteria bezrobotnego według BAEL i jednocześnie deklarujących, że są zarejestrowane w urzędach pracy jako bezrobotne wyniósł 39,7% i był wyższy niż w 2 kwartale ub. roku (o 0,9 p.proc.).

Stopa bezrobocia według BAEL w 2 kwartale br. ukształtowała się na poziomie 2,6% i była zbliżona do notowanej przed rokiem. Natężenie bezrobocia wśród mieszkańców miast nie uległo zmianie (wyniosło 2,5%), natomiast nieznacznie zmniejszyło się wśród mieszkańców wsi (o 0,1 p.proc. do 2,7%). Stopa bezrobocia wśród mężczyzn wzrosła (o 0,2 p.proc. do 2,5%), a wśród kobiet obniżyła się (o 0,3 p.proc. do 2,7%).

Tablica 6. Liczba bezrobotnych i stopa bezrobocia według płci i miejsca zamieszkania (BAEL)
Table 6. Unemployed persons and unemployment rate by sex and place of residence (LFS)

Okres badania Survey period		Ogółem Total	Miasto Urban areas	Wieś Rural areas	Mężczyźni Males	Kobiety Females
bezrobotni unemployed persons						
		w tys. in thousands	w % ogółem in % of total			
2022	01–03	536	57,8	42,2	55,5	44,5
	04–06	454	56,8	43,2	47,4	52,6
	07–09	502	55,0	45,0	55,0	45,0
	10–12	499	53,3	46,7	55,8	44,2
2023	01–03	505	56,8	43,2	56,4	43,6
	04–06 ^a	443	57,8	42,2	52,1	47,9
stopa bezrobocia w % unemployment rate in %						
2022	01–03	3,1	3,0	3,2	3,2	3,0
	04–06	2,6	2,5	2,8	2,3	3,0
	07–09	2,9	2,7	3,2	3,0	2,9
	10–12	2,9	2,6	3,3	3,0	2,8
2023	01–03	2,9	2,8	3,1	3,0	2,8
	04–06 ^a	2,6	2,5	2,7	2,5	2,7

a Dane wstępne.

a Preliminary data.

5 Kobiety w wieku 45–59 lat, mężczyźni w wieku 45–64 lata.

6 Kobiety w wieku 60–89 lat, mężczyźni w wieku 65–89 lat.

7 Kobiety w wieku 18–59 lat, mężczyźni w wieku 18–64 lata.

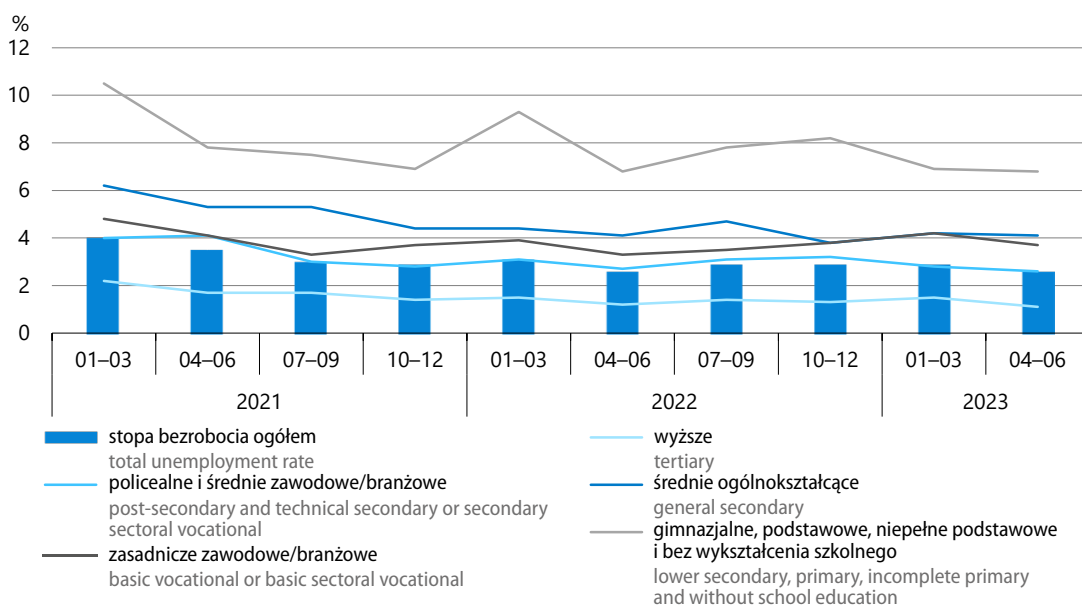
Spadek stopy bezrobocia w skali roku odnotowano wśród osób w wieku 25–34 lata (o 0,5 p.proc. do 2,5%) oraz 45–89 lat (o 0,3 p.proc. do 1,7%), wzrosła natomiast stopa bezrobocia wśród osób najmłodszych – w wieku 15–24 lata (o 2,1 p.proc. do 11,0%). Wśród osób w wieku 35–44 lata stopa bezrobocia była taka sama jak przed rokiem (wyniosła 2,0%). Stopa bezrobocia osób w wieku produkcyjnym (18–59/64 lata⁸) ukształtowała się na poziomie 2,6% i była o 0,1 p.proc. niższa niż rok wcześniej.

Tablica 7. Stopa bezrobocia według grup wieku (BAEL)
Table 7. Unemployment rate by groups of age (LFS)

Okres badania Survey period		Grupy wieku Age groups					
		15–24 lata years	25–34	35–44	45–89 lat years	15–64 lata years	produkcyjny (18–59/64 lata) ^b working
		w % in %					
2022	01–03	10,2	3,6	2,6	2,2	3,2	3,2
	04–06	8,9	3,0	2,0	2,0	2,7	2,7
	07–09	12,0	3,5	1,8	2,1	3,0	3,0
	10–12	12,1	3,2	2,1	1,9	2,9	3,0
2023	01–03	10,8	3,2	2,3	2,0	3,0	3,0
	04–06 ^a	11,0	2,5	2,0	1,7	2,6	2,6

a Dane wstępne. b Kobiety w wieku 18–59 lat, mężczyźni w wieku 18–64 lata.
a Preliminary data. b Women aged 18–59, men aged 18–64.

Wykres 5. Stopa bezrobocia według poziomu wykształcenia ludności (BAEL)
Chart 5. Unemployment rate by educational level (LFS)



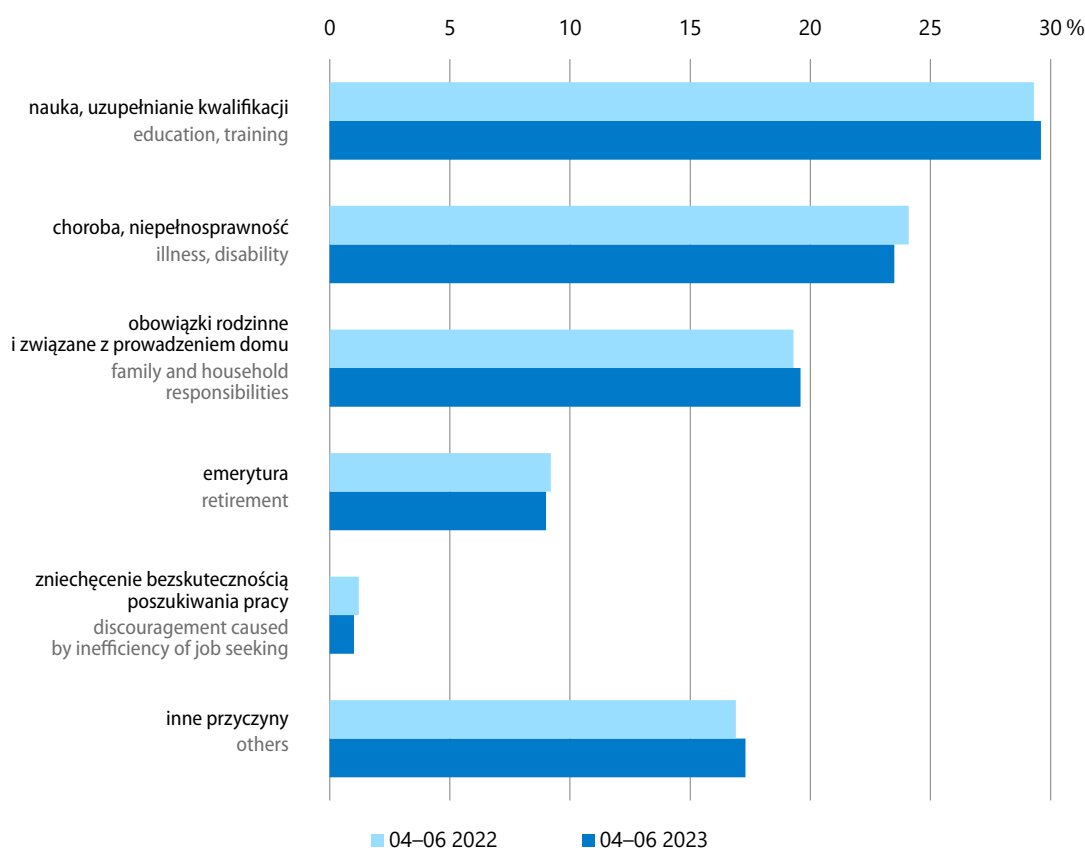
8 Kobiety w wieku 18–59 lat, mężczyźni w wieku 18–64 lata.

Stopę bezrobocia nieznacznie niższą niż przed rokiem (po 0,1 p.proc.) notowano wśród osób z wykształceniem policealnym i średnim zawodowym/branżowym (2,6%) oraz z wykształceniem wyższym (1,1%). Wzrosła stopa bezrobocia wśród osób z wykształceniem zasadniczym zawodowym/branżowym (o 0,4 p.proc. do 3,7%), a nie zmieniła się wśród osób z wykształceniem średnim ogólnokształcącym (4,1%) oraz gimnazjalnym, podstawowym, niepełnym podstawowym i bez wykształcenia szkolnego (6,8%).

Osoby, które straciły pracę, pozostawały najliczniejszą grupą bezrobotnych, a ich odsetek w 2 kwartale br. był zbliżony do notowanego rok wcześniej (wyniósł 43,8%). Wzrósł wśród bezrobotnych udział osób podejmujących pracę po raz pierwszy (o 2,6 p.proc. do 16,9%), zmniejszył się natomiast udział osób, które zrezygnowały z pracy (o 1,9 p.proc. do 12,2%) oraz tych, które zamierzają powrócić do pracy po przerwie (o 0,4 p.proc. do 27,1%).

Osoby długotrwale bezrobotne (do których w BAEL zalicza się osoby poszukujące pracy 13 miesięcy lub dłużej) stanowiły 14,9% ogółu bezrobotnych (wobec 20,9% rok wcześniej). Przeciętny czas poszukiwania pracy skrócił się z 8,7 miesiąca przed rokiem do 7,5 miesiąca w 2 kwartale br.

Wykres 6. Bierni zawodowo w wieku produkcyjnym według przyczyn bierności (BAEL)
 Chart 6. Economically inactive persons at working age by reasons of inactivity (LFS)



Liczba **biernych zawodowo w wieku produkcyjnym** w 2 kwartale br. wyniosła 3929 tys., tj. była o 4,5% niższa niż przed rokiem. Do najczęstszych przyczyn bierności zawodowej nadal należały: nauka i uzupełnianie kwalifikacji (29,6%, o 0,3 p.proc. więcej niż przed rokiem) oraz choroba i niepełnosprawność (23,5% o 0,6 p.proc. mniej niż rok wcześniej). Osoby, które jako powód bierności wskazywały obowiązki rodzinne i związane z prowadzeniem domu, stanowiły 19,6% biernych zawodowo w wieku produkcyjnym, tj. o 0,3 p.proc. więcej niż w 2 kwartale ub. roku. Udział osób biernych zawodowo w wieku produkcyjnym

będących na emeryturze wyniósł 9,0%, a osób zniechęconych bezskutecznością poszukiwania pracy – 1,0% i w obu przypadkach był o 0,2 p.proc. niższy niż przed rokiem.

Relacja liczby osób niepracujących do pracujących była lepsza niż przed rokiem. W 2 kwartale br. na 1000 pracujących (w wieku 15–89 lat) przypadało 764 osób niepracujących⁹, podczas gdy rok wcześniej – 773 osób.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 11. PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIE W SEKTORZE PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 12. BEZROBOTNI ZAREJESTROWANI I OFERTY PRACY

TABL. 14. BEZROBOTNI ZAREJESTROWANI BĘDĄCY W SZCZEGÓLNEJ SYTUACJI NA RYNKU PRACY

TABL. 15. AKTYWNOŚĆ EKONOMICZNA LUDNOŚCI — na podstawie BAEL

TABL. 16. PRACUJĄCY — na podstawie BAEL

TABL. 17. BEZROBOCIE — na podstawie BAEL

TABL. 20. ŚWIADCZENIA SPOŁECZNE

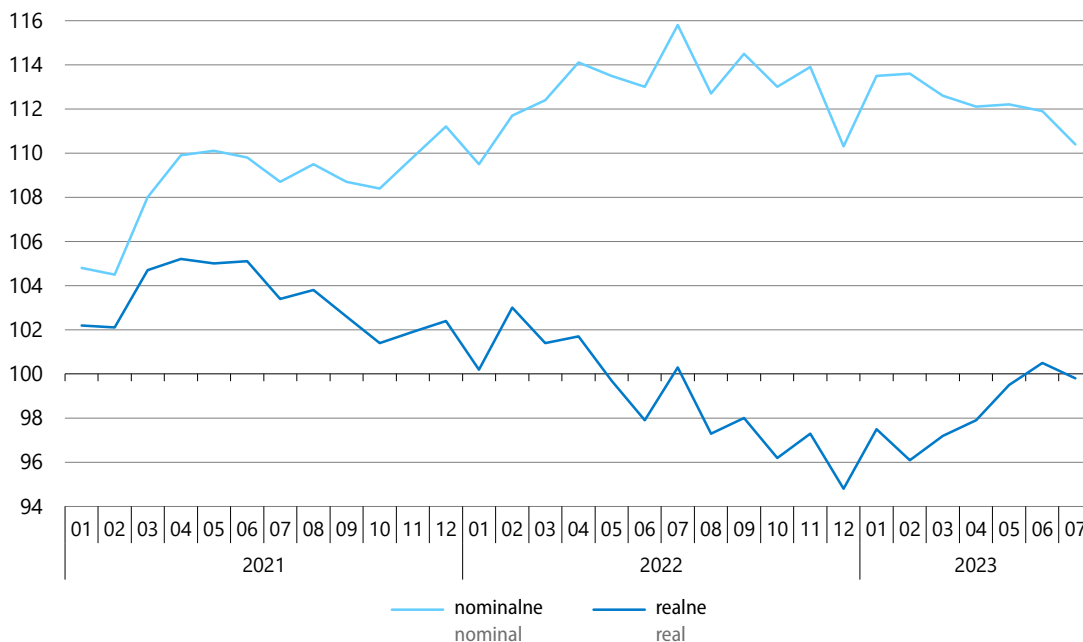
⁹ Biernych zawodowo (w wieku 15–89 lat) i bezrobotnych (w wieku 15–74 lata).

Wynagrodzenia i świadczenia społeczne Wages and salaries; social benefits

W lipcu br. wzrost przeciętnych miesięcznych nominalnych wynagrodzeń brutto w sektorze przedsiębiorstw w skali roku był mniejszy niż w poprzednich miesiącach br. Pomimo spowolnienia dynamiki cen konsumpcyjnych, siła nabywcza płac (po niewielkim wzroście w czerwcu br.) nieco spadła w skali roku. Nominalne emerytury i renty brutto w obu systemach oraz ich siła nabywcza nadal były dużo wyższe niż przed rokiem.

Wykres 7. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 7. Average monthly gross wages and salaries in enterprise sector
corresponding period of previous year=100



Przeciętne miesięczne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw¹ w lipcu br. wyniosło 7485,12 zł, tj. o 10,4% więcej niż przed rokiem (wobec wzrostu o 11,9% w czerwcu br. i o 15,8% w lipcu ub. roku). W okresie styczeń–lipiec br. ukształtowało się ono na poziomie 7301,68 zł i było o 12,2% wyższe niż w analogicznym okresie ub. roku (kiedy wzrost wyniósł 13,2%).

Siła nabywcza przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw w lipcu br. nieznacznie spadła w skali roku – o 0,2% (wobec wzrostu w czerwcu br. o 0,5% i w lipcu ub. roku o 0,3%). W okresie siedmiu miesięcy br. płaca realna brutto była o 1,8% niższa niż rok wcześniej (wówczas wzrosła o 0,9%).

¹ W jednostkach o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Tablica 8. Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw
 Table 8. Average monthly gross wages and salaries in enterprise sector

Wyszczególnienie Specification	2022		2023			
	07	01-07	07	01-07	07	01-07
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100		w zł in PLN		analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100	
Sektor przedsiębiorstw Enterprise sector	115,8	113,2	7485,12	7301,68	110,4	112,2
w tym: of which:						
Przemysł Industry						
górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	116,7	111,8	7489,52	7205,37	109,5	111,5
przetwórstwo przemysłowe manufacturing	181,6	124,6	14933,27	11785,73	99,7	113,3
wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	111,4	111,0	6996,49	6865,06	111,2	111,3
dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities	133,2	112,8	10888,77	10508,38	98,8	111,3
Budownictwo Construction	109,3	109,4	6483,24	6274,31	110,6	110,6
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	112,7	113,4	6975,66	6812,57	107,1	106,7
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	110,9	112,2	6807,70	6786,32	110,9	111,2
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	125,8	121,3	7201,79	6965,08	113,4	117,2
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	110,6	115,1	5452,25	5274,55	114,4	113,7
Informacja i komunikacja Information and communication	113,9	112,0	12317,19	12530,10	109,1	112,0
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	113,9	112,0	12317,19	12530,10	109,1	112,0
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	110,8	110,6	7396,66	7255,64	108,7	111,0
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna ^a Professional, scientific and technical activities ^a	110,8	110,6	7396,66	7255,64	108,7	111,0
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna ^a Professional, scientific and technical activities ^a	114,2	111,8	10127,58	10067,88	109,3	109,8
Administrowanie i działalność wspierająca Administrative and support service activities	111,9	110,9	5713,01	5619,43	113,5	114,8
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	111,9	110,9	5713,01	5619,43	113,5	114,8
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	118,5	116,9	6801,73	6460,61	112,8	115,9

a Nie obejmuje działów: Badania naukowe i prace rozwojowe oraz Działalność weterynaryjna.

a Does not include divisions: Research and experimental development and Veterinary activities.

W lipcu br. w większości sekcji sektora przedsiębiorstw nominalne wynagrodzenia kształtowały się powyżej poziomu sprzed roku. Bardziej niż przeciętnie w sektorze wzrosły płace w zakwaterowaniu i gastronomii (14,4%), administrowaniu i działalności wspierającej (13,5%), transporcie i gospodarce magazynowej

(13,4%), działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (12,8%), a także w przetwórstwie przemysłowym (o 11,2%), handlu; naprawie pojazdów samochodowych (10,9%) oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (10,6%). Nieco niższe niż przed rokiem były wynagrodzenia w sekcjach wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 1,2%) oraz górnictwo i wydobywanie (o 0,3%), w których w lipcu ub. roku obserwowano wysoki wzrost płac związany m.in. z wypłatą nagród i premii.

W większości działów o znaczącym udziale w zatrudnieniu nominalne wynagrodzenia w lipcu br. były wyższe niż przed rokiem. Najbardziej zwiększyły się płace w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (o 15,1%), handlu detalicznym (o 14,2%), transporcie lądowym i rurociągowym (o 14,0%) oraz w budowie obiektów inżynierii lądowej i wodnej (o 12,6%). Spadek wynagrodzeń w porównaniu z lipcem ub. roku notowano w wydobywaniu węgla kamiennego i węgla brunatnego (o 24,9%, po wysokim wzroście przed rokiem) oraz w budowie budynków (o 2,2%). W pozostałych analizowanych działach wzrost wyniósł od 11,3% w handlu hurtowym i detalicznym pojazdami samochodowymi do 8,0% w handlu hurtowym oraz w produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych.

Tablica 9. Liczba emerytów i rencistów oraz przeciętne miesięczne świadczenia brutto
 Table 9. Number of retirees and pensioners and average monthly gross benefits

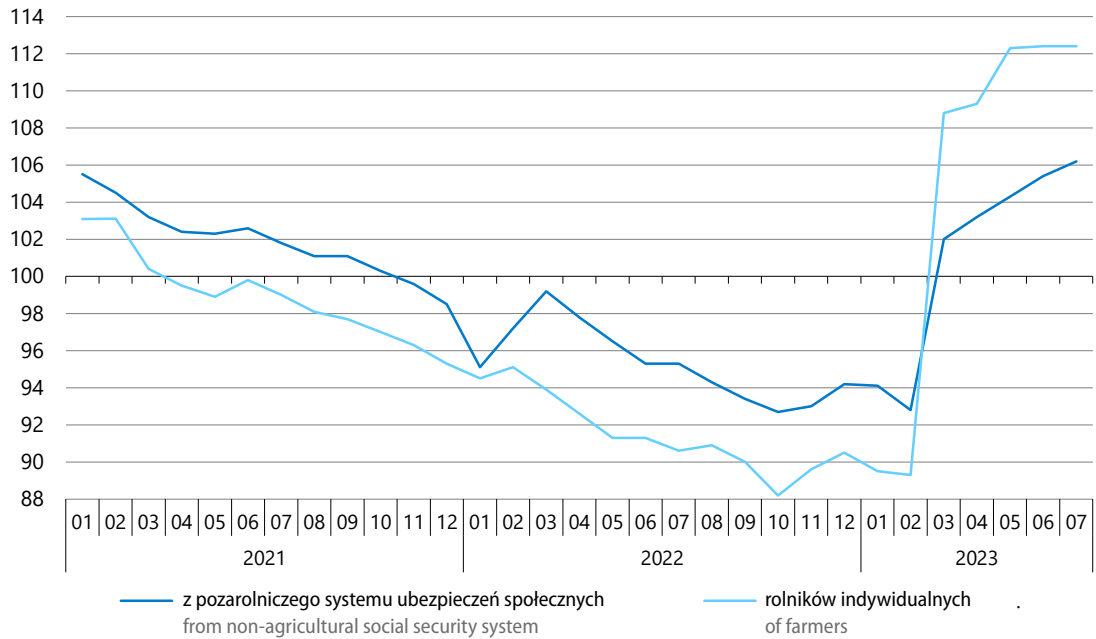
Wyszczególnienie Specification	Liczba emerytów i rencistów Number of retirees and pensioners		Przeciętne miesięczne świadczenie brutto Average monthly gross benefits			
	07 2023		01-07 2023			
	w tys. in thousands	07 2022=100	w zł in PLN	07 2022=100	w zł in PLN	01-07 2022=100
Emerytury i renty z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych Retirement and other pensions from non-agricultural social security system	8346,1	101,1	3429,85	118,6	3302,03	116,8
emerytury retirement pensions	6502,8	102,3	3557,06	118,6	3425,46	116,9
renty z tytułu niezdolności do pracy disability pensions	576,9	93,8	2765,64	117,9	2630,03	114,8
renty rodzinne survivors pensions	1266,3	98,6	3079,23	117,0	2982,82	115,9
Emerytury i renty rolników indywidualnych Retirement and other pensions of farmers	976,8	98,5	1921,70	125,6	1799,98	120,9

Przeciętna miesięczna nominalna **emerytura i renta brutto z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych** w lipcu br. wyniosła 3429,85 zł, tj. zwiększyła się o 18,6% w skali roku. W okresie styczeń-lipiec br. ukształtowała się ona na poziomie 3302,03 zł i była o 16,8% wyższa rok wcześniej. Większa niż przed rokiem była też siła nabywcza przeciętnego świadczenia z tego systemu – w lipcu br. o 6,2%, a w okresie siedmiu miesięcy br. o 1,4%.

Przeciętna miesięczna nominalna **emerytura i renta brutto rolników indywidualnych** w lipcu br. ukształtowała się na poziomie 1921,70 zł i była o 25,6% wyższa niż przed rokiem. W okresie styczeń-lipiec br. wyniosła 1799,98 zł, tj. o 20,9% więcej niż w analogicznym okresie ub. roku. Siła nabywcza przeciętnych świadczeń rolników indywidualnych w lipcu br. była o 12,4% większa niż przed rokiem, natomiast w okresie styczeń-lipiec br. wzrosła o 4,9% w skali roku.

Wykres 8. Przeciętna miesięczna realna emerytura i renta brutto
analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 8. Average monthly real gross retirement and other pensions
corresponding period of previous year=100



Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 19. PRZECIĘTNE MIESIĘCZNE WYNAGRODZENIA BRUTTO W SEKTORZE PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 20. ŚWIADCZENIA SPOŁECZNE

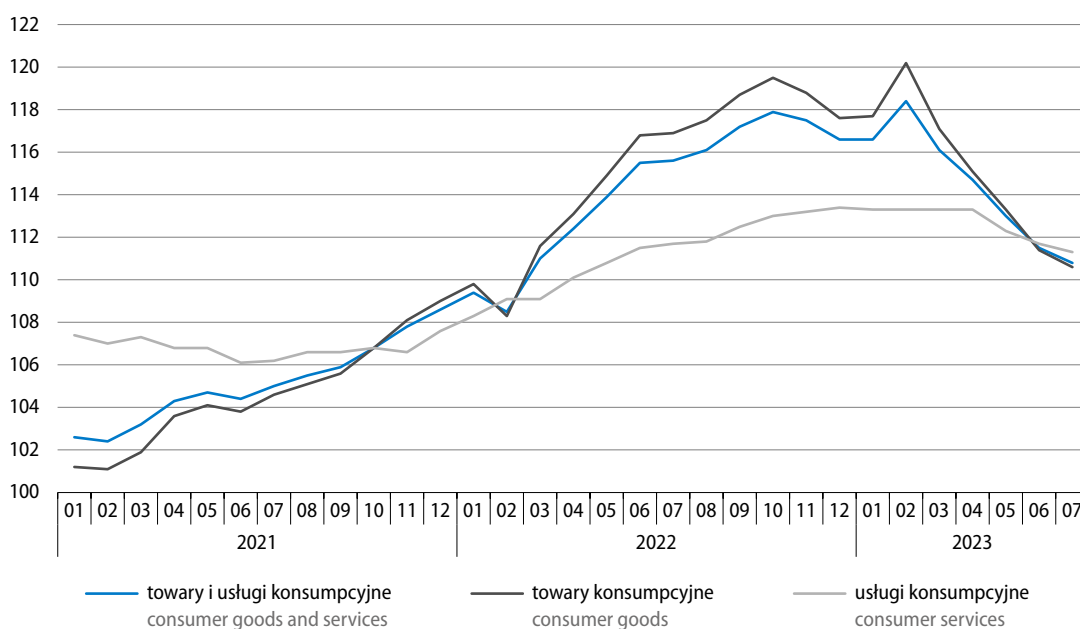
Ceny Prices

W lipcu br. wzrost cen towarów i usług konsumpcyjnych¹ w skali roku ponownie zwolnił i był najniższy od lutego ub. roku. Mniejszy niż w poprzednich miesiącach, ale nadal wysoki, był wzrost m.in. cen żywności oraz towarów i usług związanych z mieszkaniem. W trzecim miesiącu z kolei notowano spadek w skali roku cen w zakresie transportu.

Spowolniła również dynamika cen producentów w przemyśle i budownictwie², w tym po raz pierwszy od listopada 2020 r. odnotowano spadek w skali roku cen produkcji sprzedanej przemysłu.

Wykres 9. Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 9. Price indices of consumer goods and services
corresponding period of previous year=100



1 Na kształtowanie się cen mogły częściowo wpływać okresowe działania rządu w ramach tzw. Tarcz Antyinflacyjnych oraz Tarczy Solidarnościowej.

2 Dane dotyczące lipca br. oraz okresu styczeń–lipiec br. zarówno w przypadku cen produkcji sprzedanej przemysłu, jak i cen produkcji budowlano-montażowej są wstępne.

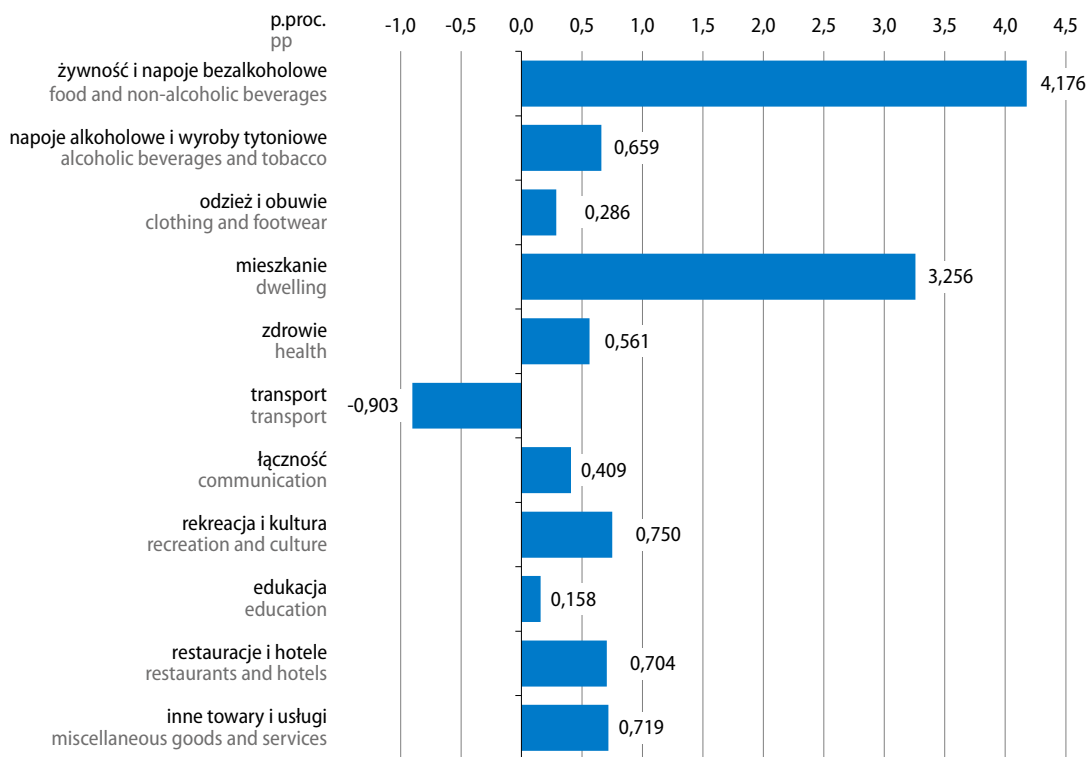
Tablica 10. Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych
Table 10. Price indices of consumer goods and services

Okresy Periods	Ogółem Total	żywność i napoje bezalkoho- lowe food and non-al- coholic beverages	napoje alkoholowe i wyroby tytoniowe alcoholic beverages and tobacco	odzież i obuwie clothing and foot- wear	mieszkanie dwelling	zdrowie health	transport transport	łą- czność communi- cation	rekreacja i kultura recre- ation and culture	edukacja education	resta- uracje i hotele restaur- ants and hotels	inne towary i usługi other goods and services
		Grudzień roku poprzedniego=100 December of previous year=100										
2022												
07	110,9	111,0	107,0	99,9	114,8	106,0	118,6	102,6	110,0	103,3	112,1	106,1
2023												
07	105,5	105,7	108,1	99,4	108,0	106,5	95,4	106,9	107,7	103,2	107,3	107,3
Miesiąc poprzedni=100 Previous month=100												
2022												
07	100,5	100,6	100,8	97,8	101,1	100,2	98,6	100,5	101,8	100,1	101,3	100,4
08	100,8	101,6	100,7	99,5	102,4	100,6	94,9	100,0	101,1	100,2	101,0	102,1
09	101,6	101,7	100,8	104,8	102,4	100,7	98,5	101,0	100,8	107,4	101,7	101,5
10	101,8	102,7	100,8	103,2	101,4	100,7	103,1	100,0	100,7	102,0	101,1	100,7
11	100,7	101,6	100,5	99,8	100,4	100,6	99,2	101,3	100,4	100,2	101,2	101,3
12	100,1	101,4	100,3	100,2	98,5	100,5	100,0	99,9	101,2	100,2	100,9	100,0
2023												
01	102,5	101,9	101,2	96,2	106,9	101,7	98,8	101,4	102,4	101,4	101,4	101,7
02	101,2	101,8	102,4	99,0	100,5	100,7	101,1	102,9	102,3	100,7	101,2	101,0
03	101,1	102,2	101,8	105,0	100,2	100,8	99,1	101,7	99,7	100,5	100,9	101,7
04	100,7	100,5	101,0	103,3	100,3	100,6	100,8	100,1	100,8	100,2	101,0	101,1
05	100,0	100,6	100,9	100,1	100,0	101,9	95,7	100,0	99,5	100,1	101,3	101,2
06	100,0	99,7	100,4	99,1	99,9	100,5	99,7	100,1	101,1	100,2	100,7	100,0
07	99,8	98,8	100,0	96,9	100,2	100,1	100,1	100,6	101,6	100,1	100,7	100,4
Analogiczny okres roku poprzedniego=100 Corresponding period of previous year=100												
2022												
07	115,6	115,3	107,7	104,7	121,8	107,2	127,7	105,1	111,3	106,8	116,4	108,8
08	116,1	117,5	108,3	105,2	123,9	107,4	119,5	104,3	112,6	106,9	116,7	110,6
09	117,2	119,3	109,0	107,0	126,0	107,8	116,4	102,9	113,9	112,5	117,8	111,9
10	117,9	122,0	109,9	107,0	125,0	108,5	117,3	103,3	114,8	113,5	118,5	111,9
11	117,5	122,3	110,3	106,8	123,2	109,1	114,4	105,0	114,2	113,6	118,6	112,8
12	116,6	121,5	110,4	107,6	120,6	109,3	113,3	104,9	114,7	113,8	118,7	112,2
2023												
01	116,6	120,6	109,8	106,5	120,0	110,7	116,5	106,3	116,7	113,9	117,6	111,9
02	118,4	124,0	111,1	106,6	120,7	110,1	123,7	107,8	116,0	114,0	117,2	112,8
03	116,1	124,0	112,0	107,7	118,5	109,5	103,9	109,4	116,4	114,1	116,9	113,8
04	114,7	119,7	112,4	108,1	117,2	109,5	104,6	109,4	114,9	113,8	116,2	113,5
05	113,0	118,9	112,5	107,4	115,3	110,0	96,8	109,3	113,3	113,7	115,0	113,8
06	111,5	117,8	112,4	107,9	113,9	109,9	90,3	109,1	112,4	113,7	114,4	113,4
07	110,8	115,6	111,5	106,9	113,1	109,8	91,5	109,2	112,1	113,6	113,8	113,4
01-07	114,4	120,0	111,7	107,3	116,9	110,0	102,9	108,6	114,5	113,8	115,8	113,2

Ceny towarów i usług konsumpcyjnych w lipcu br. były o 10,8% wyższe niż przed rokiem (w czerwcu br. wzrosły o 11,5%, a w lipcu ub. roku – o 15,6%). Towary podrożały o 10,6%, a usługi – o 11,3%. Wskaźnik cen konsumpcyjnych ogółem w największym stopniu został podwyższony przez wzrost cen żywności (o 3,79 p.proc.) oraz cen towarów i usług związanych z mieszkaniem (o 3,26 p.proc., w tym przez wzrost cen nośników energii – o 1,96 p.proc.). Spadek cen w zakresie transportu obniżył natomiast wskaźnik cen ogółem o 0,90 p.proc.

Wykres 10. Wpływ zmian cen grup towarów i usług na wskaźnik cen towarów i usług konsumpcyjnych ogółem w lipcu 2023 r. analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 10. Impact of price changes of goods and services groups on the total consumer price index in July 2023 corresponding period of previous year=100

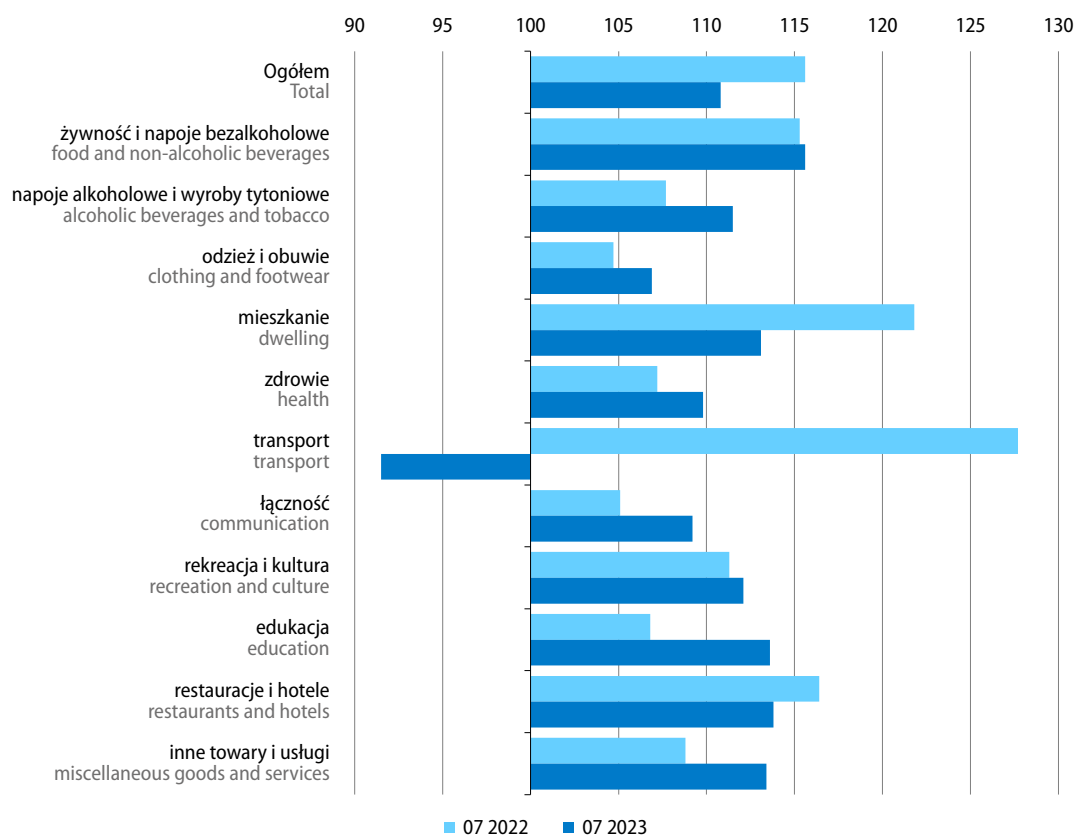


Ceny żywności w lipcu br. były wyższe niż rok wcześniej o 15,6% (w czerwcu br. ich wzrost wyniósł 17,7%), a ceny napojów bezalkoholowych o 16,5% (wobec wzrostu o 18,1% w poprzednim miesiącu). Wysoki był wzrost cen cukru – 47,9%. Dużo droższe niż przed rokiem były warzywa – o 23,5%. Znacznie więcej niż w lipcu ub. roku konsumenci płacili za makarony i produkty makaronowe – o 16,7%, ryby i owoce morza – o 16,0% oraz za artykuły z grupy mleko, sery i jaja – przeciętnie o 15,9% (w tym ceny jaj były wyższe niż rok wcześniej o 22,2%, jogurtów – o 18,1%, śmietany – o 17,9%, mleka – o 16,1%, a serów i twarogów – o 12,2%). Znacznie podrożał także ryż (o 13,9%) oraz pieczywo (o 13,3%). Mięso było droższe przeciętnie o 12,5% (w tym konsumenci więcej niż przed rokiem płacili za mięso wieprzowe – o 18,5%, wędliny – o 16,1% oraz za mięso wołowe – o 4,3%, natomiast tańsze niż w lipcu ub. roku było mięso drobiowe – o 2,1%). Kasze i ziarna zbóż podrożały w skali roku o 9,5%, owoce o 9,1%, a mąka o 3,7%. Po raz pierwszy od ponad dwóch lat spadły ceny olejów i tłuszczów – o 2,2%, z których potaniały tłuszcze zwierzęce – o 5,8% (w tym masło o 8,1%), natomiast tłuszcze roślinne podrożały o 2,1%. Spośród napojów dużo więcej niż w lipcu ub. roku konsumenci płacili m.in. za kakao i czekoladę w proszku – o 19,5%, soki owocowe i warzywne – o 18,5% oraz kawę – o 17,0%.

Ceny towarów i usług związanych z mieszkaniem w lipcu br. przekroczyły poziom sprzed roku o 13,1% (w czerwcu br. o 13,9%). Użytkowanie mieszkania lub domu i nośniki energii podrożały w skali roku o 13,8%. Ceny nośników energii były przeciętnie o 16,8% wyższe niż w lipcu ub. roku, w tym w dużym stopniu wzrosły opłaty za energię ciepłą – o 38,3% oraz za energię elektryczną – o 22,3%, znacznie więcej płacono również za gaz – o 14,9%, tańszy był natomiast opał – o 8,7% (wobec ponad dwukrotnego wzrostu jego cen rok wcześniej). Podniesiono opłaty za usługi kanalizacyjne – o 9,2%, za wywóz śmieci – o 8,5% i za zaopatrywanie w wodę – o 7,0%. Ceny towarów i usług w zakresie wyposażenia mieszkania i prowadzenia gospodarstwa domowego wzrosły o 10,6%, w tym droższe były meble, artykuły dekoracyjne, sprzęt oświetleniowy – o 5,7%.

Wykres 11. Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych
analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 11. Price indices of consumer goods and services
corresponding period of previous year=100



Podobnie jak w dwóch poprzednich miesiącach, niższe niż przed rokiem były ceny w zakresie transportu – o 8,5% (w czerwcu br. ich spadek wyniósł 9,7%, natomiast w lipcu ub. roku notowano wzrost o 27,7%). Ceny paliw do prywatnych środków transportu były o 15,5% niższe niż rok wcześniej (po wzroście o 36,8% w lipcu ub. roku), w tym znacznie tańszy był gaz ciekły i pozostałe paliwa do prywatnych środków transportu – o 18,0%, olej napędowy – o 17,9% oraz benzyna – o 13,9%. Wyższe niż w lipcu ub. roku były natomiast opłaty za usługi transportowe – o 7,7% oraz ceny samochodów osobowych – o 2,4%.

Wśród pozostałych grup towarów i usług konsumpcyjnych w lipcu br. mniejszy niż w czerwcu br. był wzrost w skali roku cen w zakresie restauracji i hoteli (13,8% wobec 14,4%), cen związanych z rekreacją i kulturą (12,1% wobec 12,4%), cen napojów alkoholowych i wyrobów tytoniowych (11,5% wobec 12,4%) oraz cen odzieży i obuwia (6,9% wobec 7,9%). Zbliżony do notowanego przed miesiącem był wzrost cen w zakresie edukacji (13,6%), zdrowia (9,8%) oraz łączności (9,2%).

W porównaniu z poprzednim miesiącem³ ceny towarów i usług konsumpcyjnych w lipcu br. po raz pierwszy od lutego ub. roku spadły – o 0,2%. Wskaźnik cen konsumpcyjnych ogółem został obniżony m.in. przez spadek cen żywności (o 0,34 p.proc.) oraz cen odzieży i obuwia (o 0,13 p.proc.). Równocześnie wskaźnik został podwyższony m.in. przez wzrost cen towarów i usług związanych z rekreacją i kulturą (o 0,10 p.proc.), mieszkaniem (o 0,05 p.proc.) oraz cen w zakresie restauracji i hoteli (o 0,04 p.proc.).

Tablica 11. Wskaźniki cen w przemyśle i budownictwie

Table 11. Price indices in industry and construction

Okresy Periods	Ceny produkcji sprzedanej przemysłu Prices of sold production of industry					Ceny produkcji budowlano- montażowej Prices of construction and assembly production
	ogółem total	górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	przetwórstwo przemysłowe manufacturing	wytwarzanie i zaopatrywa- nie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	dostawa wody; gospodarowa- nie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities	
Grudzień roku poprzedniego=100 December of previous year=100						
2022						
07	118,0	113,0	115,5	144,8	103,7	108,9
2023						
07	96,3	104,4	94,4	101,5	102,8	104,7
Miesiąc poprzedni=100 Previous month=100						
2022						
07	101,3	98,0	100,6	111,1	99,5	100,9
08	100,8	107,1	99,5	110,1	100,2	101,0
09	100,2	105,2	100,4	95,9	100,5	101,4
10	100,9	97,2	101,6	96,4	99,9	101,3
11	99,7	99,0	98,9	106,2	100,3	100,6
12	100,6	100,6	99,4	107,7	100,1	100,6
2023						
01	102,1	109,8	99,5	112,5	101,9	100,4
02	99,5	100,5	99,6	98,6	100,9	100,6
03	99,4	100,3	99,6	98,3	100,3	100,5
04	98,7	100,4	99,2	95,1	99,9	100,7
05	98,1	98,1	98,2	97,2	99,9	100,9
06	99,2	98,4	99,0	100,8	100,1	100,9
07	99,3	97,4	99,3	99,9	99,8	100,7

³ Szczegółowe dane dostępne pod adresem: <https://stat.gov.pl/obszary-tematyczne/ceny-handel/wskazniki-cen/wskazniki-cen-towarow-i-uslug-konsumpcyjnych-w-lipcu-2023-roku,2,141.html>

Tablica 11. Wskaźniki cen w przemyśle i budownictwie (dok.)

Table 11. Price indices in industry and construction (cont.)

Okresy Periods	Ceny produkcji sprzedanej przemysłu Prices of sold production of industry					Ceny produkcji budowlano- -montażowej Prices of construction and assembly production
	ogółem total	górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	przetwórstwo przemysłowe manufacturing	wytwarzanie i zaopatrzenie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities	
Analogiczny okres roku poprzedniego=100 Corresponding period of previous year=100						
2022						
07	125,5	122,2	121,7	164,3	105,2	113,6
08	125,5	131,3	120,1	179,3	105,1	114,0
09	124,6	138,6	119,5	170,3	105,5	114,8
10	123,1	126,6	119,1	160,7	105,3	115,2
11	121,1	121,6	116,2	167,3	105,0	114,7
12	120,5	123,2	115,2	168,6	104,7	114,4
2023						
01	120,1	129,1	113,4	171,6	106,1	113,6
02	118,2	129,0	111,3	172,0	106,3	112,9
03	110,3	121,8	104,7	151,0	104,4	112,0
04	106,2	117,6	101,5	138,7	103,2	111,4
05	102,8	115,5	97,8	138,4	103,1	110,9
06	100,3	114,5	95,5	131,3	103,5	110,3
07	98,3	113,9	94,2	118,2	103,8	110,0
01-07	107,6	120,0	102,3	144,2	104,3	111,6

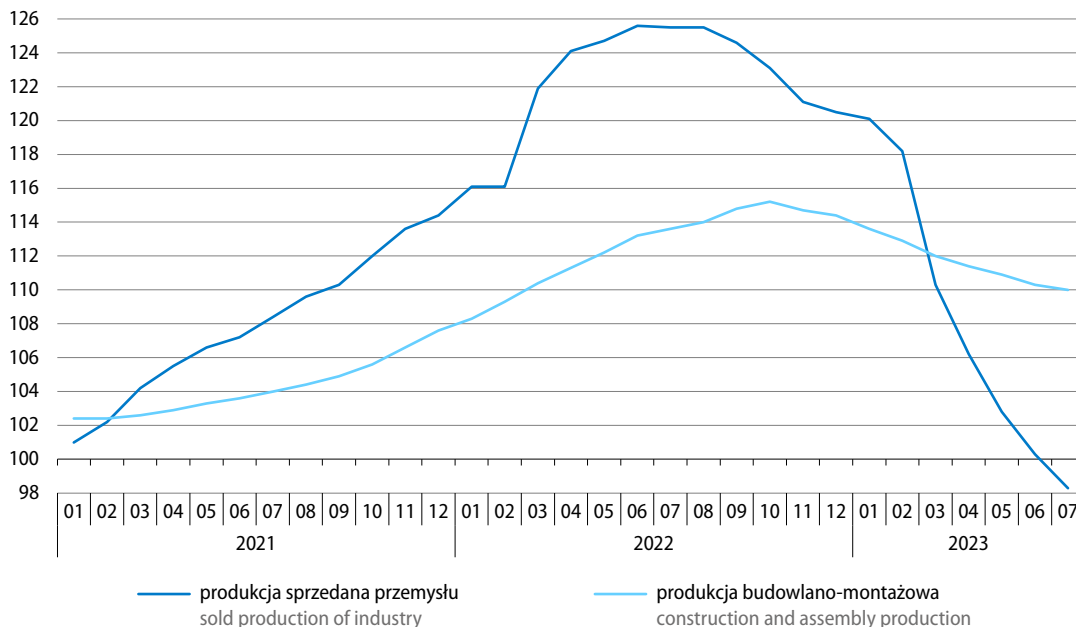
Ceny produkcji sprzedanej przemysłu w lipcu br. były o 1,7% niższe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 0,3% w poprzednim miesiącu). Wśród sekcji przemysłu spadły ceny w przetwórstwie przemysłowym – o 5,8%. W pozostałych sekcjach ceny nadal były wyższe niż przed rokiem: w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 18,2%, w górnictwie i wydobywaniu – o 13,9%, a w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 3,8%. Spośród działów przetwórstwa przemysłowego najbardziej spadły ceny w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (o 31,8% wobec wzrostu o 83,5% rok wcześniej). Znacznie niższe niż w lipcu ub. roku były także ceny w produkcji metali (o 18,1%) oraz chemikaliów i wyrobów chemicznych (o 14,7%), po wysokich wzrostach tych cen rok wcześniej (odpowiednio o 26,4% oraz 36,2%). Obniżyły się także ceny m.in. produkcji papieru i wyrobów z papieru (o 7,7%), wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny (o 6,7%), komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych (o 6,2%) oraz wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (o 5,5%). Wyższe niż rok wcześniej były natomiast ceny produkcji m.in. napojów (o 13,9%), wyrobów tytoniowych (o 10,4%) oraz wyrobów farmaceutycznych (o 7,9%).

W porównaniu z poprzednim miesiącem w lipcu br. notowano spadek cen produkcji sprzedanej przemysłu o 0,7% (miesiąc wcześniej ceny obniżyły się o 0,8%). Ceny spadły we wszystkich sekcjach: w górnictwie i wydobywaniu o 2,6%, w przetwórstwie przemysłowym – o 0,7%, w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 0,2%, a w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 0,1%.

Ceny produkcji budowlano-montażowej w lipcu br. były o 10,0% wyższe niż rok wcześniej, a w porównaniu z poprzednim miesiącem wzrosły o 0,7%.

Wykres 12. Wskaźniki cen producentów
analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 12. Producer price indices
corresponding period of previous year=100



Więcej danych w [Biuletynie Statystycznym](#) oraz w informacji sygnałnej dotyczącej cen konsumpcyjnych, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 33. WSKAŹNIKI CEN PRODUKCJI SPRZEDANEJ PRZEMYSŁU

TABL. 35. WSKAŹNIKI CEN NAKŁADÓW INWESTYCYJNYCH I PRODUKCJI BUDOWLANO-MONTAŻOWEJ

TABL. 40. WSKAŹNIKI CEN TOWARÓW I USŁUG KONSUMPCYJNYCH

INFORMACJA SYGNAŁNA: WSKAŹNIKI CEN TOWARÓW I USŁUG KONSUMPCYJNYCH W LIPCU 2023 R.

Rolnictwo Agriculture

Średnia temperatura powietrza w lipcu br. wyniosła 19,5°C i była o 0,6°C wyższa od średniej z lat 1991–2020. Średnia miesięczna suma opadów ukształtowała się na poziomie 71,8 mm, tj. o 21,7% niższym od średniej z wielolecia.

Występujące w lipcu opady deszczu na ogół korzystnie wpływały na stan uwilgotnienia gleby i sprzyjały wzrostowi i rozwojowi roślin, m.in. poprawiły stan plantacji buraków cukrowych i ziemniaków (zwłaszcza posadzonych z opóźnieniem i odmian późnych). Lokalnie jednak obserwowano ulewne deszcze, również o charakterze burzowym, które powodowały wyleganie łanów zbóż i rzepaku ozimego. Prowadzenie prac żniwnych było więc rejonami opóźnione i utrudnione.

W pierwszej połowie lipca dojrzewały zboża ozime i jare oraz rzepak i rzepik. Lokalnie rozpoczęto żniwa jęczmienia ozimego. W drugiej dekadzie miesiąca przystąpiono do koszenia rzepaku i rzepiku, a w trzeciej powszechnie prowadzono prace żniwne. Kukurydza uprawiana na zielonkę i na ziarno wykształciła kolby, jednak zwiększone w tym okresie potrzeby wodne tych roślin w wielu rejonach kraju nie były w pełni zaspokojone. W ciągu miesiąca prowadzono zbiór drugiego pokosu traw łąkowych i wieloletnich roślin motylkowych. Pogoda na ogół sprzyjała dosuszaniu siana.

Na rynku rolnym w lipcu br. za większość podstawowych produktów rolnych w skupie płacono mniej niż przed miesiącem (z wyjątkiem pszenicy) oraz mniej niż przed rokiem (oprócz ziemniaków i żywca wieprzowego).

Tablica 12. Skup podstawowych produktów pochodzenia roślinnego^a
Table 12. Procurement of major crop products^a

Wyszczególnienie Specification	07 2023		
	w tys. ton in thousand tonnes	06 2023	07 2022=100
Ziarno zbóż^b Cereal grains^b	791,9	101,6	99,4
w tym: of which:			
pszenica wheat	390,6	62,2	90,9
pszenżyto triticale	82,4	89,7	92,6
żyto rye	32,6	119,4	75,3
Ziemniaki Potatoes	59,3	86,0	110,5

a Bez skupu realizowanego przez osoby fizyczne. b Podstawowych z mieszankami zbożowymi bez ziarna siewnego.

a Without procurement realised by natural persons. b Basic cereals including cereal mixed and excluding cereals for sowing.

Skup **zbóż podstawowych** (z mieszankami zbożowymi, bez ziarna siewnego) w lipcu br. był o 1,6% większy niż przed miesiącem, w tym wysoki (ponad 9-krotny) wzrost notowano w przypadku jęczmienia. Zwiększyła się również m.in. podaż żyta (o 19,4%), przy ograniczeniu dostaw pszenicy (o 37,8%) i pszenżyta (o 10,3%). W porównaniu ze skupem sprzed roku podaż ziarna zbóż była o 0,6% mniejsza, a najgłębszy spadek dotyczył żyta (24,7%).

Tablica 13. Ceny podstawowych produktów pochodzenia roślinnego

Table 13. Average prices of major crop products

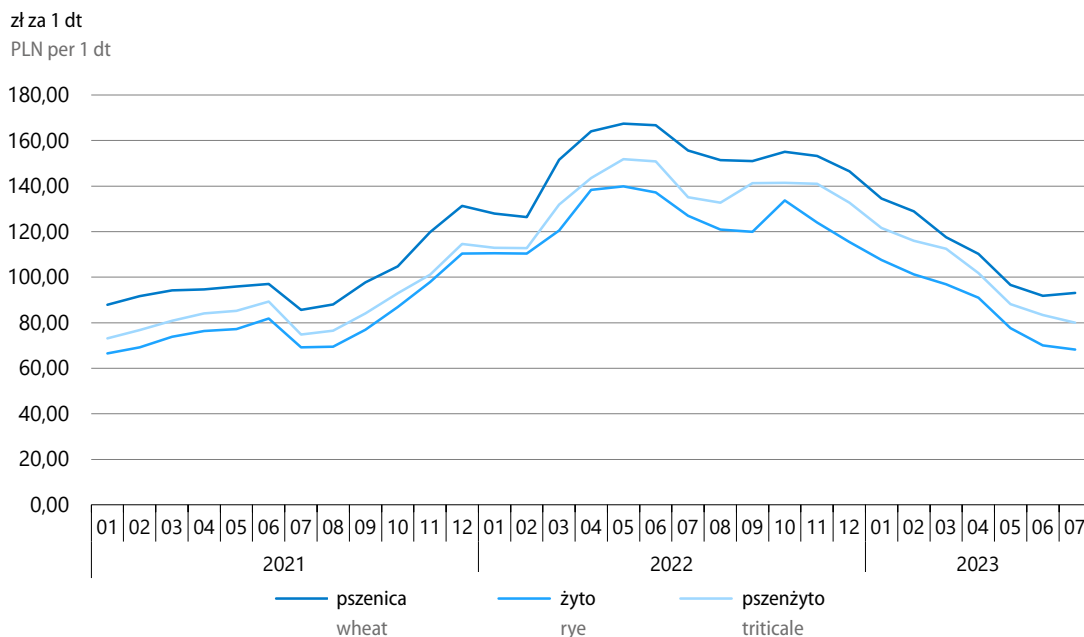
Wyszczególnienie Specification	Ceny w skupie Procurement prices					Ceny na targowiskach Marketplace prices				
	07 2023			01-07 2023		07 2023			01-07 2023	
	w zł in PLN	06 2023=100	07 2022=100	w zł in PLN	01-07 2022=100	w zł in PLN	06 2023=100	07 2022=100	w zł in PLN	01-07 2022=100
Pszemica ^a za 1 dt Wheat ^a – per dt	93,13	101,5	59,8	108,17	70,2	130,46	97,4	74,8	146,48	89,8
Pszemżyto ^a za 1 dt Triticale ^a – per dt	80,04	96,1	59,2	97,39	71,3	112,82	97,0	75,3	129,42	93,5
Żyto ^a za 1 dt Rye ^a – per dt	68,20	97,3	53,7	86,04	68,8	103,34	99,0	79,5	116,94	96,7
Ziemniaki ^b za 1 dt Potatoes ^b – per dt	132,24	91,2	160,3	120,24	145,2	185,56	99,4	133,6	179,71	121,5

a W skupie bez ziarna siewnego. b Na targowiskach – jadalne późne.

a In procurement without seed. b On marketplaces – late edible.

Wykres 13. Przeciętne ceny skupu zbóż

Chart 13. Average procurement prices of cereal grain



Przeciętne ceny większości prezentowanych podstawowych gatunków zbóż w lipcu br. spadły w porównaniu z poprzednim miesiącem zarówno w skupie (o 1,7%–3,9%), jak i na targowiskach (o 1,0%–3,0%), oprócz cen skupu pszenicy, które wzrosły o 1,5%. Na obydwu rynkach ceny zbóż nadal były dużo niższe niż przed rokiem, w tym w skupie najbardziej obniżyły się ceny żyta (o 46,3%), a na targowiskach – ceny pszenicy (o 25,2%).

Skup **ziemniaków** w lipcu br. był mniejszy niż przed miesiącem (o 14,0%), ale większy niż przed rokiem (o 10,5%). Przeciętne ceny ziemniaków spadły w porównaniu z czerwcem br. na obydwu rynkach (w skupie o 8,8%, a na targowiskach o 0,6%), ale nadal były dużo wyższe niż rok wcześniej (odpowiednio o 60,3% oraz o 33,6%).

Skup **żywca rzeźnego ogółem** (w wadze poubojowej ciepłej) w lipcu br. był o 7,6% mniejszy niż w poprzednim miesiącu, w wyniku spadku dostaw żywca wołowego (o 18,4%) i drobiowego (o 10,9%), przy wzroście podaży żywca wieprzowego (o 2,0%). W porównaniu z lipcem ub. roku skup żywca rzeźnego spadł o 1,5%. Najbardziej ograniczony został skup żywca wołowego (o 7,8%), a w nieco mniejszym stopniu – wieprzowego (o 3,8%). Nieznacznie zwiększyły się natomiast dostawy żywca drobiowego (o 0,5%).

Tablica 14. Skup podstawowych produktów pochodzenia zwierzęcego^a
Table 14. Procurement of major animal products^a

Wyszczególnienie Specification	07 2023			01–07 2023	
	w tys. ton in thousand tonnes	06 2023=100	07 2022=100	w tys. ton in thousand tonnes	01–07 2022=100
Żywiec rzeźny ^b Animals for slaughter ^b	288,9	92,4	98,5	2180,3	101,8
w tym: of which:					
wołowy (z cielęcym) cattle (including calves)	16,7	81,6	92,2	133,7	97,7
wieprzowy pigs	94,7	102,0	96,2	732,9	96,3
drobiowy poultry	177,4	89,1	100,5	1312,6	105,7
Mleko Milk	1087,5 ^c	101,2	101,4	7490,6 ^c	101,5

a Od stycznia bez skupu realizowanego przez osoby fizyczne. b Obejmuje bydło, cielęta, trzodę chlewną, owce, konie i drób; w przeliczeniu na mięso (łącznie z tłuszczami) w wadze poubojowej ciepłej. c W milionach litrów.

a Since January without procurement realised by natural persons. b Includes cattle, calves, pigs, sheep, horses and poultry; in terms of meat (including fats) in post-slaughter warm weight. c In million litres.

Przeciętna cena skupu **żywca wieprzowego** w lipcu br. spadła w porównaniu z poprzednim miesiącem (o 1,1%), ale była nadal znacznie wyższa niż przed rokiem (o 29,5%). Relacja cen skupu żywca wieprzowego do cen żyta na targowiskach¹ w lipcu br., podobnie jak przed miesiącem, wyniosła 9,0 i była lepsza niż lipcu ub. roku (wówczas wyniosła 5,5).

¹ Biorąc pod uwagę ceny obu produktów w skupie, relacja cen żywca wieprzowego do cen żyta w lipcu br. wyniosła 13,7 (wobec 13,5 w czerwcu br. i 5,7 w lipcu ub. roku).

Tablica 15. Ceny podstawowych produktów pochodzenia zwierzęcego
 Table 15. Average prices of major animal products

Wyszczególnienie Specification	Ceny w skupie Procurement prices					Ceny na targowiskach Marketplace prices				
	07 2023			01–07 2023		07 2023			01–07 2023	
	w zł in PLN	06 2023=100	07 2022=100	w zł in PLN	01–07 2022=100	w zł in PLN	06 2023=100	07 2022=100	w zł in PLN	01–07 2022=100
Żywiec rzeźny za 1 kg wagi żywej: Animals for slaughter (in live weight) – per kg:										
w tym: of which:										
wołowy (bez cielęcego) ^a cattle (excluding calves) ^a	9,75	97,7	90,7	10,63	99,4	9,62	94,4	100,4	10,45	113,2
w tym młode bydło of which young cattle	10,00	99,2	92,7	10,82	100,3	10,27	96,0	102,2	10,99	114,7
wieprzowy pigs	9,33	98,9	129,5	8,75	142,3	8,38	.	120,9	.	.
drobiowy poultry	5,88	96,9	89,1	6,20	104,6
Mleko za 1 hl Milk per hl	188,67	97,5	80,7	214,11	102,5

a Na targowiskach – średnia ważona cena bydła rzeźnego obliczona przy przyjęciu struktury ilości skupu młodego bydła i krów rzeźnych.
 a On marketplaces – average weighted price of cattle for slaughter calculated with the use of structure of procurement quantity of young cattle and cows for slaughter.

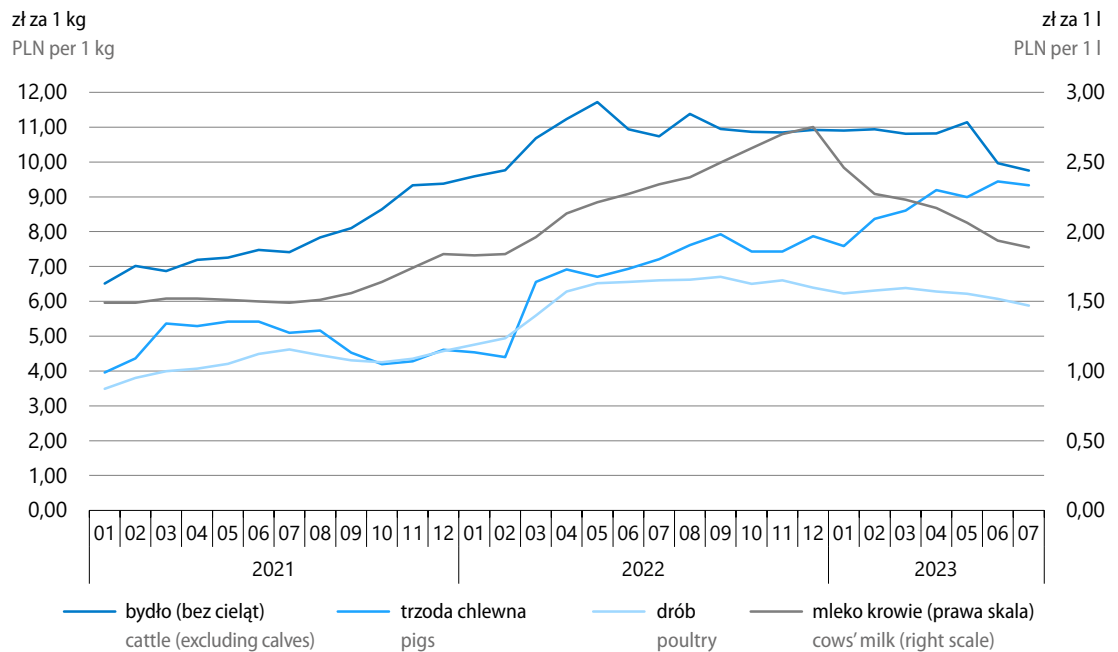
Przeciętna cena skupu **drobiu rzeźnego** w lipcu br. kształtowała się poniżej poziomu sprzed miesiąca (o 3,1%) oraz była niższa niż przed rokiem (o 10,9%).

Przeciętne ceny **żywca wołowego i młodego bydła rzeźnego** w lipcu br. w porównaniu z czerwcem br. spadły na obydwu rynkach (w skupie odpowiednio o 2,3% oraz o 0,8%, a na targowiskach o 5,6% oraz o 4,0%). Za te gatunki żywca w skupie płacono mniej niż w lipcu ub. roku (za żywiec wołowy o 9,3% mniej, a za młode bydło rzeźne o 7,3%), w obrocie targowiskowym natomiast więcej (odpowiednio o 0,4% oraz o 2,2%).

Dostawy **mleka** do skupu w lipcu br. były większe przed miesiącem (o 1,2%) i przed rokiem (o 1,4%). Przeciętna cena skupu tego surowca była niższa niż w czerwcu br. (o 2,5%) i nadal znacznie niższa od notowanej rok wcześniej (o 19,3%).

Wykres 14. Przeciętne ceny skupu żywca i mleka

Chart 14. Average procurement prices of animals for slaughter and of milk



Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 37. PRZECIĘTNE CENY SKUPU WAŻNIEJSZYCH PRODUKTÓW ROLNYCH

TABL. 38. PRZECIĘTNE CENY UZYSKIWANE PRZEZ ROLNIKÓW NA TARGOWISKACH

TABL. 39. RELACJE CEN W ROLNICTWIE

TABL. 45. SKUP WAŻNIEJSZYCH PRODUKTÓW ROLNYCH

Przemysł Industy

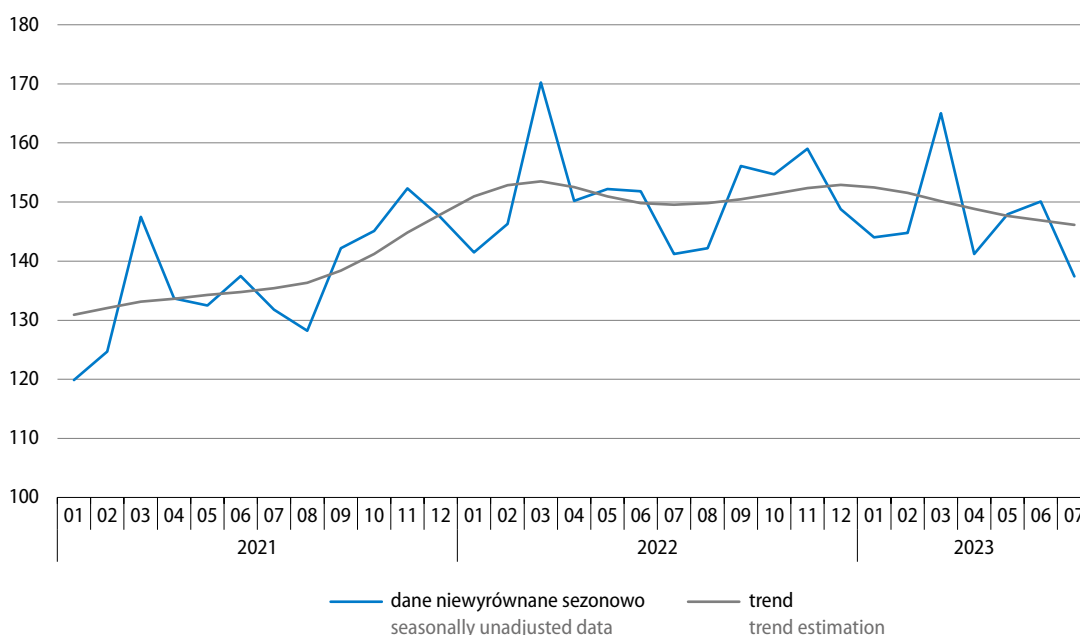
W lipcu br. **produkcja sprzedana przemysłu**¹ nadal była niższa niż przed rokiem. Jej spadek wyniósł 2,7% i był nieco głębszy niż w poprzednim miesiącu (w czerwcu br. sprzedaż zmniejszyła się w skali roku o 1,1%, natomiast w lipcu ub. roku notowano jej wzrost o 7,1%).

Po wyeliminowaniu wpływu czynników sezonowych produkcja sprzedana przemysłu w lipcu br. była o 1,0% niższa niż w poprzednim miesiącu, a jej spadek w skali roku wyniósł 2,0% (w czerwcu br. produkcja wyrównana sezonowo była o 0,8% niższa niż przed rokiem).

Spadek sprzedaży w porównaniu z analogicznym miesiącem ub. roku notowano we wszystkich sekcjach przemysłu, w tym najgłębszy w górnictwie i wydobywaniu – o 10,2% (po znacznym wzroście rok wcześniej). W wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę sprzedaż obniżyła się o 4,3%, w przetwórstwie przemysłowym, tj. głównej sekcji przemysłu – o 2,4%, a w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – o 1,0%.

Wykres 15. Produkcja sprzedana przemysłu (ceny stałe)
przeciętna miesięczna 2015=100

Chart 15. Sold production of industry (constant prices)
monthly average of 2015=100



Niższa niż w lipcu ub. roku była sprzedaż w trzech **głównych grupowaniach przemysłowych** – w produkcji dóbr konsumpcyjnych trwałych (o 12,4%), dóbr związanych z energią (o 10,5%) oraz dóbr zaopatrzeniowych (o 7,8%). Wzrosła natomiast sprzedaż w dwóch grupowaniach – w produkcji dóbr inwestycyjnych (o 10,2%) oraz dóbr konsumpcyjnych nietrwałych (o 1,0%).

¹ W cenach stałych; w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Tablica 16. Produkcja sprzedana przemysłu (ceny stałe)
 Table 16. Sold production of industry (constant prices)

Wyszczególnienie Specification	Niewyrównana sezonowo Seasonally unadjusted		Wyrównana sezonowo Seasonally adjusted
	01–07 2023	07 2023	
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year =100		
Przemysł Industry	98,1	97,3	98,0
Według sekcji By sections			
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	91,1	89,8	89,1
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	99,5	97,6	98,2
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	85,5	95,7	95,8
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	98,4	99,0	99,7
Według głównych grupowań przemysłowych By main industrial groupings			
Dobra zaopatrzeniowe Intermediate goods	93,9	92,2	92,8
Dobra inwestycyjne Capital goods	113,2	110,2	110,5
Dobra konsumpcyjne trwałe Durable consumer goods	89,5	87,6	89,7
Dobra konsumpcyjne nietrwałe Non-durable consumer goods	100,9	101,0	101,1
Dobra związane z energią Energy	86,2	89,5	89,5

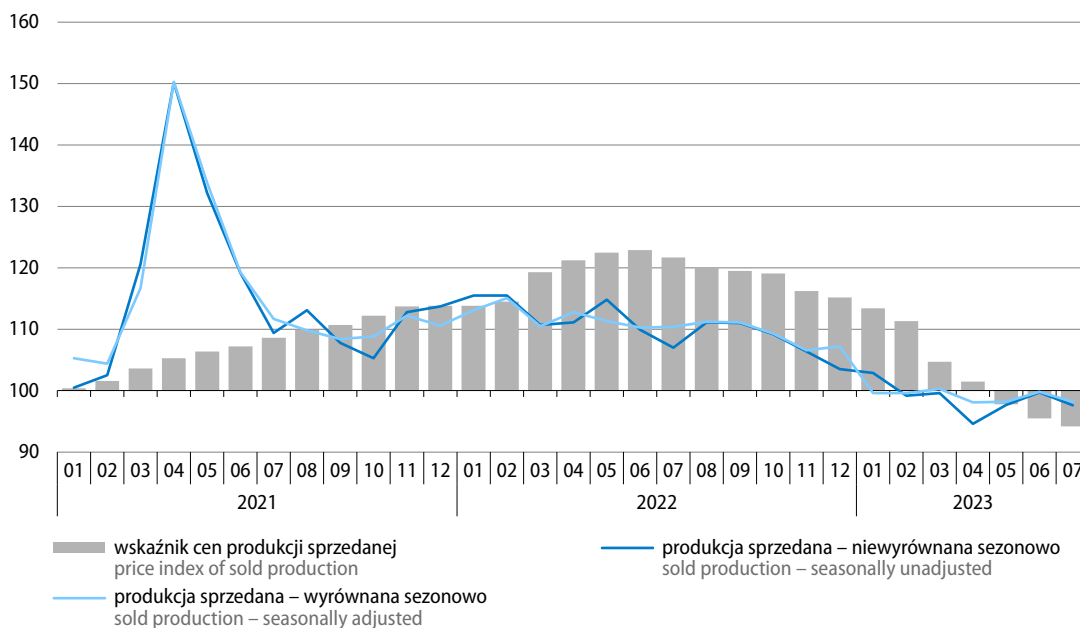
Produkcja sprzedana przemysłu w okresie styczeń–lipiec br. była o 1,9% niższa niż w analogicznym okresie ub. roku (wówczas notowano wzrost o 12,9%). Sprzedaż obniżyła się we wszystkich sekcjach, w tym najbardziej w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 14,5%, natomiast w najmniejszym stopniu w przetwórstwie przemysłowym – o 0,5%. W górnictwie i wydobywaniu spadek wyniósł 8,9%, a w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – 1,6%.

Spośród głównych grupowań przemysłowych sprzedaż niższą niż w okresie styczeń–lipiec ub. roku notowano w produkcji dóbr związanych z energią (o 13,8%), konsumpcyjnych trwałych (o 10,5%) oraz zaopatrzeniowych (o 6,1%). Wyższa niż przed rokiem była natomiast sprzedaż w produkcji dóbr inwestycyjnych (o 13,2%) oraz, w niewielkim stopniu, dóbr konsumpcyjnych nietrwałych (o 0,9%).

Wydajność pracy w przemyśle, mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego, w okresie styczeń–lipiec br. była o 1,3% niższa niż przed rokiem, przy niewielkim spadku przeciętnego zatrudnienia – o 0,6% oraz wzroście przeciętnego miesięcznego nominalnego wynagrodzenia brutto – o 11,5%.

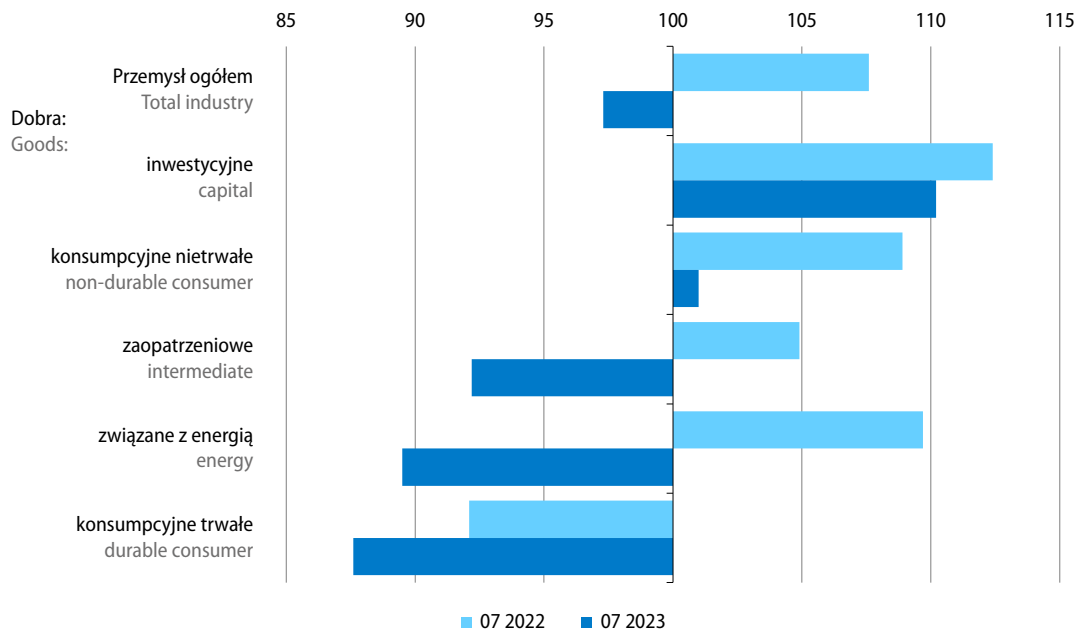
Wykres 16. Produkcja sprzedana (ceny stałe) i wskaźnik cen w przetwórstwie przemysłowym
analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 16. Sold production (constant prices) and price index in manufacturing
corresponding period of previous year=100



Wykres 17. Produkcja sprzedana przemysłu według głównych grupowań przemysłowych (ceny stałe)
analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 17. Sold production of industry by main industrial groupings (constant prices)
corresponding period of previous year=100



W lipcu br. produkcja sprzedana była niższa niż przed rokiem w 24 (spośród 34) działach przemysłu. Znaczny jej spadek notowano m.in. w wydobywaniu węgla kamiennego i brunatnego (o 27,7%), a także w produkcji:

- chemikaliów i wyrobów chemicznych – o 19,6% (w tym podstawowych chemikaliów, nawozów i związków azotowych, tworzyw sztucznych i kauczuku syntetycznego w formach podstawowych – o 31,1%);
- wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny – o 15,5% (m.in. wyrobów tartacznych – o 27,3%);
- papieru i wyrobów z papieru – o 11,5% (w tym wyrobów z papieru i tektury – o 12,7%);
- mebli – o 11,1%;
- metali – o 10,4% (m.in. surówki, żelazostopów, żeliwa i stali oraz wyrobów hutniczych – o 21,8%);

W pozostałych 10 działach sprzedaż była wyższa niż w lipcu ub. roku, w tym znacznie – m.in. w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń (o 20,7%) oraz w produkcji:

- odzieży – o 27,3% (w tym odzieży z wyłączeniem wyrobów futrzarskich – o 39,6%);
- pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – o 15,0% (w tym pojazdów samochodowych z wyłączeniem motocykli – o 32,5%).

Sprzedaż w produkcji artykułów spożywczych (stanowiąca 17,2% produkcji sprzedanej przemysłu ogółem) była o 0,6% niższa niż w lipcu ub. roku (wówczas notowano jej wzrost w skali roku o 9,4%).

Tablica 17. Dynamika (w cenach stałych) i struktura (w cenach bieżących) produkcji sprzedanej przemysłu
Table 17. Indices (at constant prices) and structure (at current prices) of sold production of industry

Wyszczególnienie Specification	2022		2023		2022	2023
	07	01–07	07	01–07		
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				struktura w % structure in %	
Przemysł Industry	97,3	98,1	107,1	112,9	100,0	100,0
górnictwo i wydobywanie mining and quarrying	89,8	91,1	122,1	124,3	3,4	3,5
przetwórstwo przemysłowe manufacturing	97,6	99,5	107,0	111,6	84,7	82,5
wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę electricity, gas, steam and air conditioning supply	95,7	85,5	105,0	125,7	9,6	11,7
dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja water supply; sewerage, waste management and remediation activities	99,0	98,4	103,7	107,9	2,3	2,3

Tablica 17. Dynamika (w cenach stałych) i struktura (w cenach bieżących) produkcji sprzedanej przemysłu (dok.)
 Table 17. Indices (at constant prices) and structure (at current prices) of sold production of industry (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2022		2023		2022	2023
	07	01-07	07	01-07		
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				struktura w % structure in %	
Z przemysłu ogółem – działy: From total industry – divisions:						
wydobywanie węgla kamiennego i węgla brunatnego mining of coal and lignite	72,3	77,9	145,5	144,8	1,6	1,7
produkcja artykułów spożywczych manufacture of food products	99,4	99,4	109,4	110,5	15,3	16,2
produkcja napojów manufacture of beverages	95,2	98,3	102,6	111,1	1,2	1,3
produkcja odzieży manufacture of wearing apparel	127,3	109,5	101,0	107,5	0,3	0,4
produkcja wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny manufacture of products of wood, cork, straw and wicker	84,5	82,5	95,9	114,9	2,9	2,4
produkcja papieru i wyrobów z papieru manufacture of paper and paper products	88,5	88,9	104,2	112,7	3,1	2,8
produkcja chemikaliów i wyrobów chemicznych manufacture of chemicals and chemical products	80,4	80,9	115,2	121,1	5,3	4,1
produkcja wyrobów farmaceutycznych manufacture of pharmaceutical products	107,0	105,7	119,7	121,8	0,7	0,7
produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych manufacture of rubber and plastic products	97,1	96,9	106,1	109,8	6,3	6,0
produkcja wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych manufacture of other non-metallic mineral products	91,2	88,1	98,0	110,7	3,8	3,6
produkcja metali manufacture of basic metals	89,6	86,0	92,8	111,1	4,5	3,4
produkcja wyrobów z metali manufacture of metal products	96,6	97,5	109,5	120,3	7,8	7,5
produkcja komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych manufacture of computer, electronic and optical products	98,4	98,9	99,3	104,2	2,4	2,3
produkcja urządzeń elektrycznych manufacture of electrical equipment	96,7	115,9	107,1	100,2	4,9	5,9
produkcja maszyn i urządzeń manufacture of machinery and equipment n.e.c.	104,9	109,3	118,4	122,9	2,7	2,9
produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep manufacture of motor vehicles, trailers and semi-trailers	115,0	120,7	119,3	104,2	7,8	9,6
produkcja pozostałego sprzętu transportowego manufacture of other transport equipment	108,1	102,3	102,0	121,5	1,4	1,4
produkcja mebli manufacture of furniture	88,9	89,8	92,2	106,7	2,6	2,4

Wartość **nowych zamówień**² otrzymanych przez badane przedsiębiorstwa przetwórstwa przemysłowego w lipcu br. była o 18,1% mniejsza niż w analogicznym miesiącu ub. roku, w tym dla zamówień na eksport obniżyła się o 11,7% (wobec znacznego wzrostu nowych zamówień ogółem i na eksport przed rokiem). Niższe niż w lipcu ub. roku były nowe zamówienia m.in. w produkcji chemikaliów i wyrobów chemicznych, wyrobów z metali, metali, urządzeń elektrycznych, wyrobów tekstylnych, papieru i wyrobów z papieru oraz maszyn i urządzeń (spadki w granicach od ok. 30% do ok. 15%). Wzrost ich wartości w skali roku odnotowano natomiast w przedsiębiorstwach specjalizujących się w produkcji pozostałego sprzętu transportowego (o ok. 32%).

W 1 półroczu br. **wyniki finansowe**³ przedsiębiorstw przemysłowych były słabsze niż w analogicznym okresie ub. roku. Obniżył się łączny ich wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów – o 15,8% do 84,3 mld zł, wynik finansowy brutto – o 10,5% do 93,4 mld zł oraz wynik finansowy netto – o 11,6% do 77,1 mld zł. Wynik finansowy netto był niższy niż rok wcześniej we wszystkich sekcjach przemysłu, w tym w największym stopniu spadł w górnictwie i wydobywaniu (o 36,0% do 5,7 mld zł) oraz w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (o 20,9% do 1,5 mld zł). W przetwórstwie przemysłowym wynik ten obniżył się o 10,0% do 51,7 mld zł, a w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – o 4,2% do 18,2 mld zł.

Niższy niż w 1 półroczu ub. roku był w przedsiębiorstwach przemysłowych wskaźnik rentowności sprzedaży brutto (wyniósł 6,1% wobec 8,0%). Obniżyły się także wskaźniki rentowności obrotu brutto (z 8,1% do 6,5%) oraz netto (z 6,7% do 5,3%). Pogorszył się wskaźnik poziomu kosztów (z 91,9% do 93,5%). Na poziomie niższym niż rok wcześniej ukształtował się wskaźnik płynności finansowej I stopnia (33,1% wobec 36,5%), a na wyższym – wskaźnik płynności finansowej II stopnia (101,3% wobec 97,2%). Zmniejszył się odsetek podmiotów wykazujących zysk netto (z 78,4% rok wcześniej do 76,3%) oraz udział przychodów tych podmiotów w przychodach przedsiębiorstw przemysłowych ogółem (z 88,3% do 80,3%).

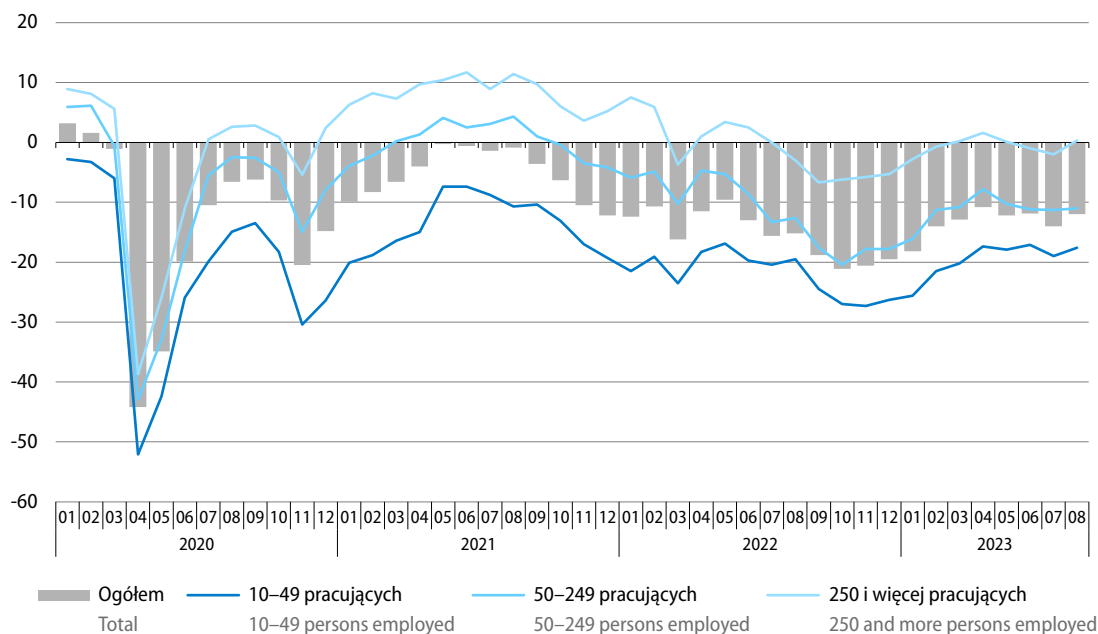
Nakłady inwestycyjne⁴ w przemyśle w 1 półroczu br. wyniosły 52,0 mld zł i były o 25,2% wyższe niż w analogicznym okresie ub. roku (wówczas notowano ich wzrost o 15,9%). Nakłady zwiększyły się we wszystkich sekcjach przemysłu, w tym w największym stopniu w górnictwie i wydobywaniu (o 64,5%) oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 55,2%). W przetwórstwie przemysłowym ich wzrost w skali roku wyniósł 16,3%, a w dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji – 3,6%. W porównaniu z 1 półroczem ub. roku liczba zadań inwestycyjnych nowo rozpoczętych przez przedsiębiorstwa przemysłowe była o 5,5% mniejsza, natomiast wartość kosztorysowa tych inwestycji wzrosła o 2,2%.

² W cenach bieżących; dane dotyczą wybranych działów przetwórstwa przemysłowego (podmioty gospodarcze o liczbie pracujących 50 i więcej osób oraz ok. 10% próba podmiotów o liczbie pracujących od 10 do 49 osób).

³ Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

⁴ W cenach bieżących; dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

Wykres 18. Wskaźniki ogólnego klimatu koniunktury w przetwórstwie przemysłowym
 Chart 18. General business climate indicators in manufacturing



W sierpniu br. podmioty działające w przetwórstwie przemysłowym oceniają **ogólny klimat koniunktury** mniej niekorzystnie niż przed miesiącem. Poprawiły się pesymistyczne przewidywania dotyczące portfela zamówień, produkcji oraz sytuacji finansowej przedsiębiorstw. Diagnozy w tych obszarach pozostają negatywne (w tym w zakresie produkcji są gorsze niż w lipcu br.). W najbliższych trzech miesiącach przedsiębiorcy nadal zapowiadają możliwość redukcji zatrudnienia oraz spodziewają się wzrostu cen sprzedaży produktów przemysłowych.

Najczęściej wskazywanymi barierami działalności w przetwórstwie przemysłowym pozostają koszty zatrudnienia, niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej i wysokie obciążenia na rzecz budżetu. W porównaniu z sierpniem ub. roku zmniejszyła się uciążliwość m.in. niedoboru surowców, materiałów i półfabrykatów (z przyczyn pozafinansowych) oraz niepewności ogólnej sytuacji gospodarczej, wzrosła natomiast – niedostatecznego popytu na rynku zagranicznym.

Stan zapasów wyrobów gotowych na ogół nadal jest uznawany przez przedsiębiorców za nadmierny w stosunku do zapotrzebowania. Znaczny ich nadmiar zgłaszają m.in. producenci wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych, wyrobów z drewna, korka, słomy i wikliny, wyrobów, skór i wyrobów skórzanych oraz metali, natomiast niedobór – podmioty specjalizujące się w naprawie, konserwacji i instalowaniu maszyn i urządzeń.

Przewidywania przedsiębiorstw dotyczące poziomu **inwestycji** w bieżącym roku pozostają zbliżone do formułowanych trzy miesiące wcześniej. Nadal 42% firm zakłada utrzymanie swoich inwestycji na takim samym poziomie jak w poprzednim roku, 36% przewiduje ich ograniczenie, a 22% – zwiększenie. Wśród barier ograniczających aktywność inwestycyjną wciąż najczęściej wymieniane są wysokie koszty realizacji inwestycji, wysoka inflacja i niepewna sytuacja makroekonomiczna. Jako planowane kierunki inwestowania firmy przetwórstwa przemysłowego nadal najczęściej wskazują maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia oraz grunty, budynki i budowle.

Skala obaw firm przed negatywnym wpływem na ich działalność **wojny w Ukrainie** jest podobna jak przed miesiącem. Zbliżony do notowanego w lipcu br. odsetek podmiotów zakłada, że skutki tego konfliktu będą dla nich nieodczuwalne lub niewielkie (84%). Nadal 14% firm obawia się poważnych konsekwencji wojny, a 2% – zagrożenia dla swojej stabilności. Wśród doświadczonych negatywnych skutków wojny wciąż najczęściej wskazywano wzrost kosztów, zakłócenia w łańcuchu dostaw i spadek sprzedaży (przychodów). Podobnie jak w poprzednim miesiącu, 30% przedsiębiorstw zgłasza związany z wojną odpływ pracowników pochodzących z Ukrainy; zbliżony do notowanego miesiąc wcześniej pozostaje też odsetek firm sygnalizujących ich napływ (29%). Nadal dla zdecydowanej większości są to fluktuacje nieznaczne (poważny odpływ ukraińskich pracowników zgłasza 2% firm, a poważny napływ – 1%).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 27. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 28. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 29. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 41. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 46. PRODUKCJA SPRZEDANA PRZEMYSŁU

TABL. 47. INDEKS PRODUKCJI SPRZEDANEJ PRZEMYSŁU

TABL. 48. PRODUKCJA SPRZEDANA PRZEMYSŁU WEDŁUG GŁÓWNYCH GRUPOWAŃ PRZEMYSŁOWYCH

TABL. 62. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

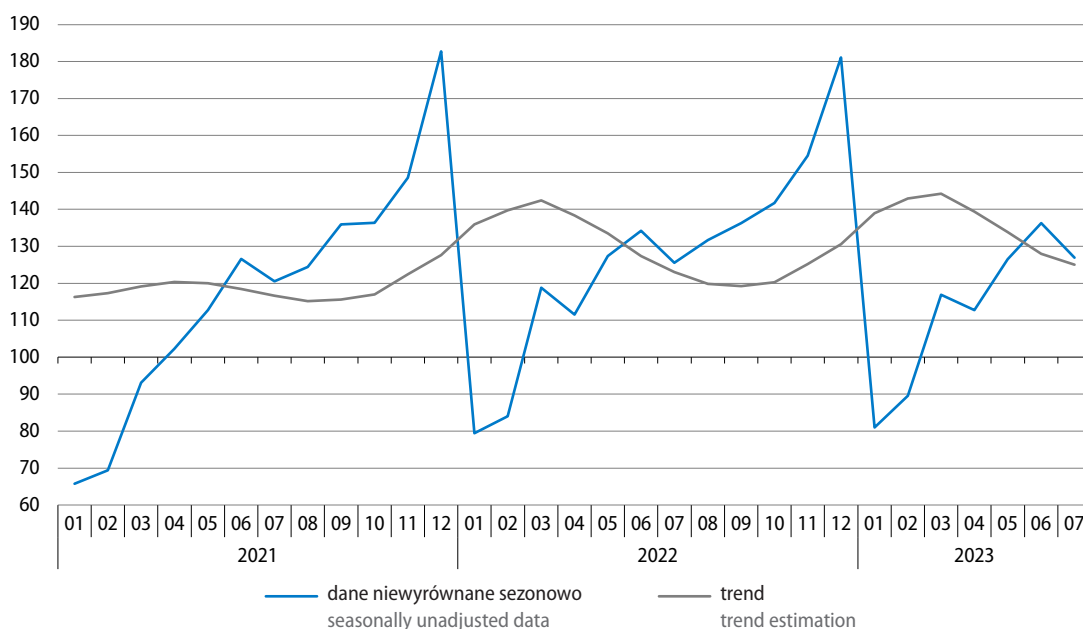
Budownictwo Construction

W lipcu br. **produkcja budowlano-montażowa**¹ zrealizowana na terenie kraju była o 1,1% wyższa niż przed rokiem (wobec wzrostu o 1,6% w czerwcu br. oraz o 4,1% w lipcu ub. roku).

Po wyeliminowaniu wpływu czynników o charakterze sezonowym produkcja budowlano-montażowa w lipcu br. była o 0,4% niższa niż w poprzednim miesiącu oraz o 2,0% wyższa niż w lipcu ub. roku.

Wykres 19. Produkcja budowlano-montażowa (ceny stałe)
przeciętna miesięczna 2015=100

Chart 19. Construction and assembly production (constant prices)
monthly average of 2015=100



Spośród działów budownictwa, produkcja zwiększyła się w porównaniu z lipcem ub. roku w podmiotach specjalizujących się w budowie obiektów inżynierii lądowej i wodnej (o 11,8%), a obniżyła się – w przedsiębiorstwach zajmujących się głównie budową budynków (o 7,8%) oraz robotami budowlanymi specjalistycznymi (o 3,4%). Wyższa niż przed rokiem była sprzedaż robót inwestycyjnych – o 7,4%, natomiast obniżyła się sprzedaż robót o charakterze remontowym – o 7,6%.

W okresie styczeń–lipiec br. produkcja budowlano-montażowa była o 1,4% wyższa niż w analogicznym okresie ub. roku (kiedy notowano jej wzrost o 10,7%). Zwiększyła się produkcja w przedsiębiorstwach zajmujących się głównie budową obiektów inżynierii lądowej i wodnej (o 8,8%) oraz robotami budowlanymi specjalistycznymi (o 2,6%). Jej spadek zaobserwowano natomiast w podmiotach specjalizujących się w budowie budynków (o 7,1%). Wyższa niż w okresie styczeń–lipiec ub. roku była sprzedaż robót inwestycyjnych (o 12,2%), natomiast niższa – robót o charakterze remontowym (o 13,2%).

¹ W cenach stałych; w jednostkach budowlanych o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

Tablica 18. Dynamika (w cenach stałych) i struktura (w cenach bieżących) produkcji budowlano-montażowej
 Table 18. Indices (at constant prices) and structure (at current prices) of construction and assembly production

Wyszczególnienie Specification	2022		2023		2022	2023
	07	01-07	07	01-07		
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				struktura w % structure in %	
Ogółem Total	104,1	110,7	101,1	101,4	100,0	100,0
roboty budowlane o charakterze: construction work with:						
inwestycyjnym investment character	101,8	105,6	107,4	112,2	57,7	63,8
remontowym restoration character	107,5	118,5	92,4	86,8	42,3	36,2
Budowa budynków Construction of buildings	111,5	121,6	92,2	92,9	36,3	33,2
Budowa obiektów inżynierii lądowej i wodnej Civil engineering	102,1	104,7	111,8	108,8	37,2	40,1
Roboty budowlane specjalistyczne Specialised construction activities	98,4	106,5	96,6	102,6	26,5	26,6

Wyniki finansowe² przedsiębiorstw budowlanych w 1 półroczu br. były lepsze niż w analogicznym okresie ub. roku. Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększył się o 38,0% do 5,9 mld zł; wzrost także wynik finansowy brutto – o 37,6% do 6,7 mld zł oraz netto – o 35,1% do 5,5 mld zł. Wynik finansowy netto poprawił się we wszystkich działach budownictwa, w tym w największym stopniu – w podmiotach specjalizujących się w budowie obiektów inżynierii lądowej i wodnej.

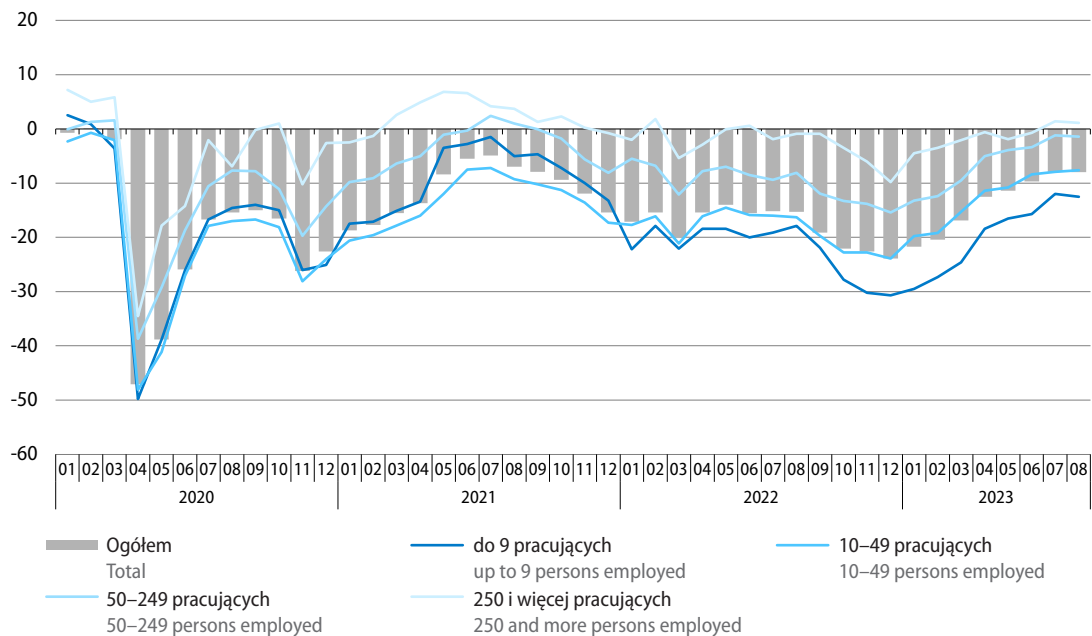
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto przedsiębiorstw budowlanych wzrósł z 6,2% przed rokiem do 7,8%. Zwiększyły się także wskaźniki rentowności obrotu brutto (z 7,0% do 8,6%) oraz netto (z 5,8% do 7,0%). Poprawił się wskaźnik poziomu kosztów (z 93,0% do 91,4%). Na nieco niższym poziomie niż w 1 półroczu ub. roku ukształtował się wskaźnik płynności finansowej I stopnia (43,4% wobec 43,6%), a na wyższym – wskaźnik płynności finansowej II stopnia (114,3% wobec 113,4%). Wzrósł odsetek podmiotów wykazujących zysk netto (z 65,2% przed rokiem do 74,5%), jak również udział przychodów tych podmiotów w przychodach przedsiębiorstw budowlanych ogółem (z 82,1% do 85,6%).

Nakłady inwestycyjne³ w budownictwie w 1 półroczu br. zwiększyły się w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku o 50,7% (wobec spadku o 14,9% przed rokiem). W porównaniu do 1 półroczu ub. roku zmniejszyła się liczba nowo rozpoczętych inwestycji – o 28,5% oraz ich wartość kosztorysowa – o 68,7%.

2 Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

3 W cenach bieżących; dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

Wykres 20. Wskaźniki ogólnego klimatu koniunktury w budownictwie
 Chart 20. General business climate indicators in construction



W sierpniu br. oceny **ogólnego klimatu koniunktury** w budownictwie pozostają równie niekorzystne jak przed miesiącem. Utrzymują się negatywne diagnozy i prognozy portfela zamówień, produkcji budowlano-montażowej na rynku krajowym oraz sytuacji finansowej przedsiębiorstw. Nieco bardziej pesymistyczne niż w lipcu br. są przewidywania dotyczące zamówień na roboty za granicą. Podobnie jak miesiąc wcześniej, przedsiębiorcy sygnalizują możliwość redukcji zatrudnienia oraz przewidują wzrost cen robót budowlano-montażowych.

Głównymi barierami działalności wskazywanymi w budownictwie pozostają koszty zatrudnienia, koszty materiałów, wysokie obciążenia na rzecz budżetu i niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej. W porównaniu z sierpniem ub. roku uciążliwość większości utrudnień zmniejszyła się, w tym najbardziej – niepewności ogólnej sytuacji gospodarczej, wysokich kosztów materiałów oraz niedoboru sprzętu, materiałów i surowców (z przyczyn pozafinansowych). Częściej niż przed rokiem wśród barier jest natomiast wymieniany m.in. niedostateczny popyt.

Firmy oceniają aktualne wykorzystanie swoich mocy produkcyjnych na ok. 83%, tj. podobnie jak przed miesiącem i przed rokiem.

W obszarze realizowanych w bieżącym roku **inwestycji**, podobnie jak trzy miesiące wcześniej, 50% przedsiębiorstw budowlanych zakłada, że utrzyma je na takim samym poziomie jak w 2022 r. Nieznacznie mniejszy niż w poprzednim badaniu odsetek firm przewiduje ograniczenie poziomu inwestycji w porównaniu z ub. rokiem (39% wobec 41%), a podobny – zwiększenie aktywności inwestycyjnej (11%). Jako główne bariery ograniczające inwestycje firmy nadal najczęściej wymieniają wysoką inflację, wysokie koszty realizacji inwestycji i niepewną sytuację makroekonomiczną. Najczęściej wskazywanymi kierunkami inwestowania pozostają maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia oraz środki transportu.

Obawy firm budowlanych związane z wpływem **wojny w Ukrainie** na ich działalność są podobne jak przed miesiącem. Nadal 86% przedsiębiorstw zakłada, że negatywne dla nich skutki tego konfliktu nie wystąpią lub będą nieznaczne. Podobny jak miesiąc temu jest też odsetek podmiotów spodziewających się konsekwencji poważnych (11%) lub zagrażających stabilności firmy (4%). Jako doświadczone negatywne skutki wojny wciąż najczęściej wskazywane są wzrost kosztów, zakłócenia w łańcuchu dostaw i spadek sprzedaży (przychodów). Podobne do notowanych przed miesiącem są odsetki przedsiębiorstw zgłaszających związany z wojną odpływ (16%) oraz napływ (15%) pracowników pochodzących z Ukrainy. Nadal zdecydowana większość ocenia te fluktuacje zatrudnienia jako nieznaczne (poważny odpływ i napływ ukraińskich pracowników zgłasza po 1% firm).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 27. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 28. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 29. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 41. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 50. SPRZEDAŻ PRODUKCJI BUDOWLANO-MONTAŻOWEJ

TABL. 51. SPRZEDAŻ PRODUKCJI BUDOWLANO-MONTAŻOWEJ WEDŁUG RODZAJÓW OBIEKTÓW BUDOWLANYCH

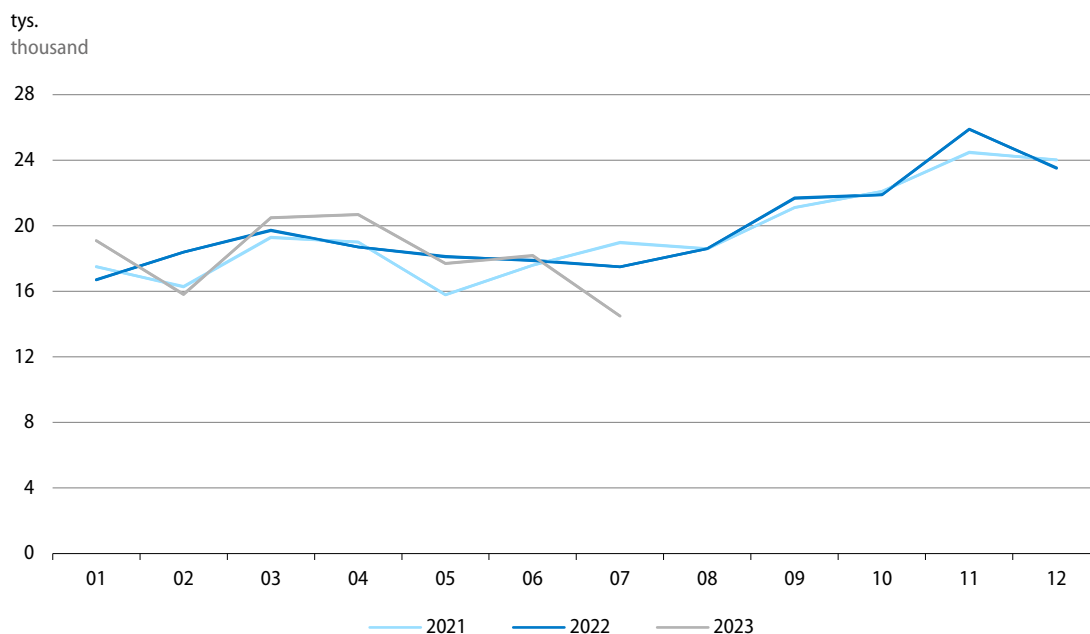
TABL. 62. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

Budownictwo mieszkaniowe

Housing construction

W lipcu br., po wzroście w poprzednim miesiącu, oddano do użytkowania mniej mieszkań niż przed rokiem. Mniej było również mieszkań, na budowę których wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym oraz mieszkań, których budowę rozpoczęto.

Wykres 21. Mieszkania oddane do użytkowania
Chart 21. Dwellings completed



Według wstępnych danych¹ w lipcu br. **oddano do użytkowania** ogółem 14,5 tys. mieszkań, tj. o 16,9% mniej niż rok wcześniej (wówczas notowano spadek o 8,0%). Spadła liczba mieszkań w budownictwie indywidualnym (o 28,2%) oraz – w mniejszym stopniu – w budownictwie przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem (o 12,6%). W pozostałych formach budownictwa oddano łącznie ponad pięciokrotnie więcej mieszkań niż przed rokiem.

W okresie styczeń–lipiec br. oddano do użytkowania 126,4 tys. mieszkań, tj. podobnie jak przed rokiem (kiedy wzrost wyniósł 1,8%). Mniej mieszkań było w budownictwie indywidualnym (o 2,0%), a nieco więcej – w przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem (o 0,3%), przy wzroście o 30,2% w pozostałych formach.

Przeciętna powierzchnia użytkowa mieszkania oddanego do użytkowania w okresie styczeń–lipiec br. wyniosła 93,8 m² (o 1,3 m² mniej niż rok wcześniej), w tym w budownictwie indywidualnym – 141,6 m² (odpowiednio o 0,6 m² mniej), a w budownictwie przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem 62,3 m² (o 0,7 m² mniej).

Według wstępnych danych¹ w lipcu br. **wydano pozwolenia** lub dokonano **zgłoszenia z projektem budowlanym** na budowę 19,2 tys. mieszkań, tj. o 14,1% mniej niż rok wcześniej (kiedy notowano spadek o 22,7%). Nieznacznie zmniejszyła się w skali roku liczba mieszkań, których **budowę rozpoczęto** – o 0,5% do 16,2 tys. (po spadku o 37,0% przed rokiem).

¹ Dane meldunkowe – mogą ulec zmianie po opracowaniu sprawozdań kwartalnych.

Tablica 19. Budownictwo mieszkaniowe
Table 19. Housing construction

Formy budownictwa Forms of construction	07 2023		01–07 2023		01–07 2022	01–07 2023
	w liczbach bezwzględnych in absolute numbers	07 2022=100	w liczbach bezwzględnych in absolute numbers	01–07 2022=100	struktura w % structure in %	
Mieszkania oddane do użytkowania Dwellings completed						
Ogółem Total	14481	83,1	126354	99,8	100,0	100,0
Indywidualne Private	4831	71,8	50567	98,0	40,7	40,0
Przeznaczone na sprzedaż lub wynajem ^a For sale or rent ^a	9298 ^b	87,4	73626 ^b	100,3	58,0	58,3
Pozostałe ^c Others ^c	352	510,1	2161	130,2	1,3	1,7
Mieszkania, na których budowę wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym Dwellings for which permits have been granted or which have been registered with a construction project						
Ogółem Total	19208	85,9	131082	67,7	100,0	100,0
Indywidualne Private	6726	86,1	41561	71,3	30,1	31,7
Przeznaczone na sprzedaż lub wynajem ^a For sale or rent ^a	11974	83,3	85613	64,6	68,4	65,3
Pozostałe ^c Others ^c	508	306,0	3908	134,4	1,5	3,0
Mieszkania, których budowę rozpoczęto Dwellings in which construction has begun						
Ogółem Total	16195	99,5	101793	74,9	100,0	100,0
Indywidualne Private	6635	87,6	42211	78,2	39,7	41,5
Przeznaczone na sprzedaż lub wynajem ^a For sale or rent ^a	9260 ^d	110,8	57216 ^d	71,6	58,8	56,2
Pozostałe ^c Others ^c	300	86,5	2366	113,2	1,5	2,3

a Budowane przez deweloperów, łącznie z budownictwem osób fizycznych przeznaczonym na sprzedaż lub wynajem w celu osiągnięcia zysku. b, d W tym na wynajem odpowiednio: b – 40 oraz 671 mieszkań, d – 27 oraz 176 mieszkań. c Mieszkania spółdzielcze, społeczne czynszowe, komunalne i zakładowe.

a Constructed by developers, including construction realised by natural persons intended for sale or rent in order to achieve a profit. b, d Of which for rent respectively: b – 40 and 671 dwellings, d – 27 and 176 dwellings. c Cooperative, public building society, municipal and company dwellings.

W okresie styczeń–lipiec br. wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia z projektem budowlanym na budowę 131,1 tys. mieszkań oraz rozpoczęto budowę 101,8 tys. mieszkań, tj. odpowiednio o 32,3% oraz o 25,1% mniej niż przed rokiem.

Szacuje się, że na koniec lipca br. **w budowie** pozostawało 808,5 tys. mieszkań, tj. o 8,2% mniej niż w końcu lipca ub. roku.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

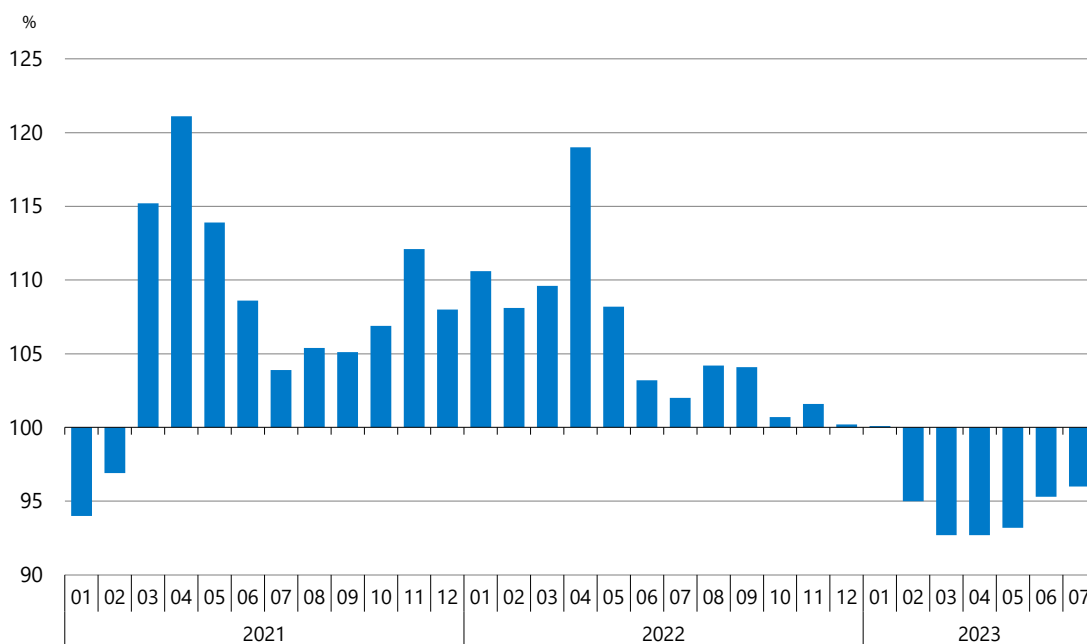
TABL. 43. MIESZKANIA

Rynek wewnętrzny Domestic market

W lipcu br. spadek **sprzedaży detalicznej**¹ w skali roku wyniósł 4,0% i był nieco mniejszy niż w poprzednich miesiącach (w czerwcu br. wyniósł 4,7%, natomiast w lipcu ub. roku obserwowano wzrost o 2,0%). W okresie styczeń–lipiec br. sprzedaż detaliczna zmniejszyła się o 5,4% w skali roku (wobec wzrostu o 8,0% przed rokiem).

Wykres 22. Sprzedaż detaliczna towarów (ceny stałe) analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 22. Retail sales of goods (constant prices)
corresponding period of previous year=100



W większości prezentowanych grup sprzedaż detaliczna w lipcu br. była niższa niż rok wcześniej. Pogłębił się spadek sprzedaży w grupie żywność, napoje i wyroby tytoniowe, tj. w grupie o największym udziale w sprzedaży i wyniósł 4,2% (wobec 3,8% w czerwcu br.). Bardziej niż przed miesiącem obniżyła się również sprzedaż w grupie tekstylia, odzież, obuwie (4,8% wobec 1,9%). Mniejszy niż przed miesiącem był spadek m.in. w podmiotach handlujących paliwami stałymi, ciekłymi i gazowymi (5,5% wobec 8,3%), meblami, rtv, agd (odpowiednio 11,6% wobec 14,4%) oraz w grupie pozostałe (11,4% wobec 12,6%). Po spadku w poprzednich miesiącach i przed rokiem zwiększyła się sprzedaż m.in. w handlu pojazdami samochodowymi, motocyklami, częściami – o 3,8%.

Udział **sprzedaży detalicznej przez Internet**² (w cenach bieżących) w sprzedaży detalicznej ogółem w lipcu br. zmniejszył się do 7,9% z 8,4% przed rokiem. Mniejszy niż przed rokiem był udział tej formy handlu m.in. w całkowitej sprzedaży grupy tekstylia, odzież, obuwie (18,6% wobec 22,8%) oraz meble, rtv, agd (15,0% wobec 16,1%), nieco większy natomiast m.in. w sprzedaży prasy, książek, pozostałej sprzedaży w wyspecjalizowanych sklepach (21,8% wobec 21,5%).

1 W cenach stałych; w przedsiębiorstwach handlowych i niehandlowych o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

2 Podmioty, dla których sprzedaż internetowa jest przeważającą formą sprzedaży są ujęte w grupie „Sprzedaż detaliczna prowadzona przez domy sprzedaży wysyłkowej lub Internet”. Natomiast sprzedaż przez Internet może być realizowana również przez podmioty w innych grupach, dla których podstawową formą jest sprzedaż stacjonarna.

Tablica 20. Dynamika (w cenach stałych) i struktura (w cenach bieżących) sprzedaży detalicznej
 Table 20. Indices (at constant prices) and structure (at current prices) of retail sales

Wyszczególnienie Specification	2022		2023		2022	2023
	07	01-07	07	01-07		
	analogiczny okres roku poprzedniego=100 corresponding period of previous year=100				struktura w % structure in %	
Ogółem^a						
Total^a	102,0	108,0	96,0	94,6	100,0	100,0
w tym: of which:						
Pojazdy samochodowe, motocykle, części						
Motor vehicles, motorcycles, parts	84,9	87,3	103,8	100,9	7,0	7,1
Paliwa stałe, ciekłe i gazowe						
Solid, liquid and gaseous fuels	86,2	99,6	94,5	86,5	16,5	14,0
Żywność, napoje i wyroby tyto- niowe						
Food, beverages and tobacco products	105,4	106,1	95,8	95,5	24,5	26,3
Farmaceutyki, kosmetyki, sprzęt ortopedyczny						
Pharmaceuticals, cosmetics, ortho- paedic equipment	110,2	115,1	98,5	98,4	6,7	7,0
Tekstylia, odzież, obuwie						
Textiles, clothing, footwear	113,3	131,3	95,2	98,1	6,8	6,8
Meble, rtv, agd						
Furniture, radio, TV and house- hold appliances	94,7	102,1	88,4	87,1	8,5	7,9
Prasa, książki, pozostała sprzedaż w wyspecjalizowanych sklepach						
Newspapers, books, other sale in specialised stores	98,1	107,1	86,4	85,6	4,5	4,0
Pozostałe						
Others	110,5	120,3	88,6	86,1	9,3	8,8

a Grupowania przedsiębiorstw dokonano na podstawie Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 (PKD 2007), zaliczając przedsiębiorstwo do określonej kategorii wg przeważającego rodzaju działalności, zgodnie z aktualnym w omawianym okresie stanem organizacyjnym. Odnotowane zmiany (wzrost/spadek) wolumenu sprzedaży detalicznej w poszczególnych grupach rodzajów działalności przedsiębiorstw mogą zatem również wynikać ze zmiany przeważającego rodzaju działalności przedsiębiorstwa oraz zmian organizacyjnych (np. połączenia przedsiębiorstw). Nie ma to wpływu na dynamikę sprzedaży detalicznej ogółem.

a Groups of enterprises were created based on the Polish Classification of Activities – PKD 2007. A given enterprise is included to a specific category by predominating kind of activity and according to its present organisational status. The recorded changes of rise or fall of the volume of retail sales in particular groups of enterprises activity may result from a change in the predominating kind of activity and organisational changes (e.g. a merger of enterprises). This does not have impact on the dynamics of the total retail sales.

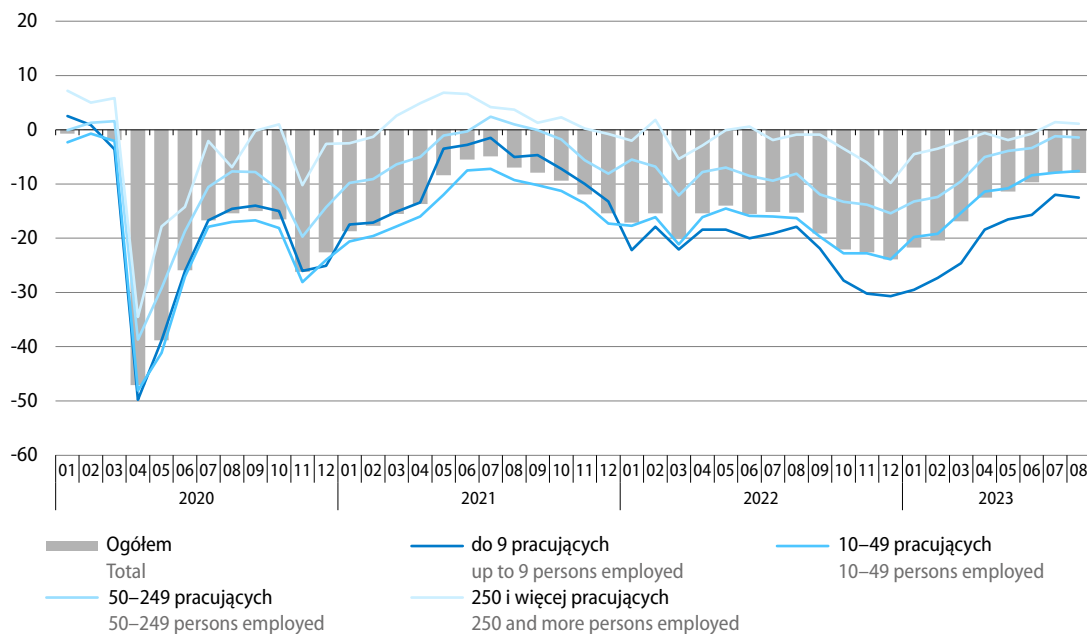
Sprzedaż hurtowa³ (w cenach bieżących) w przedsiębiorstwach handlowych w lipcu br. zmniejszyła się w skali roku o 18,0%, w tym w przedsiębiorstwach hurtowych spadła o 24,2% (wobec wzrostu w lipcu ub. roku odpowiednio o 31,4% oraz o 35,1%). Wśród grup o znaczącym udziale w sprzedaży hurtowej ogółem głęboki spadek sprzedaży odnotowano w grupie półprodukty i odpady pochodzenia nierolniczego oraz złom (o 45,9%). Mniejszą sprzedaż obserwowano również w grupie narzędzia technologii informacyjnej i komunikacyjnej, maszyny, urządzenia i dodatkowe wyposażenie (o 12,0%). W okresie styczeń–lipiec br. sprzedaż hurtowa w przedsiębiorstwach handlowych spadła w skali roku o 13,1%, w tym w przedsiębiorstwach hurtowych – o 19,2% (przed rokiem notowano wzrost odpowiednio o 34,7% i o 40,2%).

W 1 półroczu br. **wyniki finansowe**⁴ przedsiębiorstw prowadzących działalność w zakresie handlu; naprawy pojazdów samochodowych były wyższe od osiągniętych rok wcześniej. Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększył się o 17,5% (do 35,8 mld zł). Wynik finansowy brutto wzrósł o 19,2% (do 34,9 mld zł), a netto – o 17,7% (do 28,8 mld zł). Zwiększyły się wskaźniki rentowności: sprzedaży brutto do 4,8% (z 4,5%), obrotu brutto do 4,6% (z 4,3%) oraz obrotu netto do 3,8% (z 3,5%). Wskaźnik poziomu kosztów poprawił się do 95,4% (z 95,7%). Obniżyły się wskaźniki płynności finansowej I stopnia do 25,2% (z 25,7%) oraz II stopnia do 77,1% (z 78,4%). Zmniejszył się udział przedsiębiorstw wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie badanych przedsiębiorstw w sekcji handel; naprawa pojazdów samochodowych do 77,7% (z 81,8%) oraz udział przychodów tych podmiotów w przychodach tej sekcji ogółem do 81,6% (z 86,1%).

Nakłady inwestycyjne⁵ zrealizowane przez jednostki prowadzące działalność w zakresie handlu; naprawy pojazdów samochodowych w 1 półroczu br. były o 9,3% wyższe niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 30,1%). Nieznacznie zwiększyła się liczba nowo rozpoczętych inwestycji (o 1,8%), ale zmniejszyła się ich wartość kosztorysowa (o 8,8%).

Wykres 23. Wskaźniki ogólnego klimatu koniunktury w handlu detalicznym

Chart 23. General business climate indicators in retail trade



3 W przedsiębiorstwach handlowych o liczbie pracujących powyżej 9 osób.

4 Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

5 W cenach bieżących; dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

W sierpniu br. przedsiębiorcy w handlu detalicznym oceniają **ogólny klimat koniunktury** podobnie pesymistycznie jak miesiąc wcześniej. Niekorzystne, zbliżone do formułowanych w lipcu br. są opinie dotyczące ogólnego klimatu koniunktury w branży pojazdy samochodowe, przy mniej pesymistycznych niż przed miesiącem ocenach koniunktury w branży artykuły gospodarstwa domowego. Pogorszyły się natomiast negatywne przewidywania w branży żywność. Optymistyczne, podobne jak w lipcu, pozostają oceny ogólnego klimatu koniunktury przedsiębiorstw w branży tekstylia, odzież, obuwiu. Podmioty handlu detalicznego ogółem formułują niekorzystne, zbliżone do zgłaszanych przed miesiącem, diagnozy w zakresie sprzedaży, przy mniej pesymistycznych przewidywaniach w tym obszarze. Utrzymują się negatywne oceny bieżące i prognozy sytuacji finansowej. Dyrektorzy jednostek nadal przewidują możliwość ograniczenia zatrudnienia oraz spodziewają się wzrostu cen towarów.

Wśród barier utrudniających prowadzenie działalności w handlu detalicznym przedsiębiorstwa nadal najczęściej wymieniają koszty zatrudnienia, niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej oraz niejasne, niespójne i niestabilne przepisy prawne. W porównaniu z sierpniem ub. roku najbardziej wzrosła uciążliwość wysokich odsetek bankowych i niedostatecznego popytu, spadło natomiast znaczenie niepewności ogólnej sytuacji gospodarczej.

Nadal ponad połowa przedsiębiorstw (56% wobec 52% przed trzema miesiącami) zakłada, że w bieżącym roku utrzyma **inwestycje** na poziomie z 2022 r. Niższy niż w poprzednim badaniu jest odsetek firm deklarujących ograniczenie aktywności inwestycyjnej (31% wobec 36%), a nieco wyższy – planujących jej zwiększenie (14% wobec 12%). Wśród barier ograniczających decyzje inwestycyjne nadal najczęściej wymieniane są wysoka inflacja, wysokie koszty ich realizacji i niepewna sytuacja makroekonomiczna. Podmioty handlu detalicznego pytane o kierunki inwestowania wskazują m.in. na inwestycje w maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia oraz grunty, budynki i budowle.

Podobny jak w lipcu br. odsetek przedsiębiorstw spodziewa się, że negatywne konsekwencje **wojny w Ukrainie** dla ich działalności będą nieznaczne lub nie wystąpią (88%). Zbliżony do notowanego przed miesiącem jest również odsetek firm przewidujących, że skutki tego konfliktu będą poważne (9%) lub zagrażające stabilności firmy (3%). Wśród negatywnych konsekwencji wojny przedsiębiorstwa nadal najczęściej wskazują wzrost kosztów, spadek sprzedaży (przychodów) oraz zakłócenia w łańcuchu dostaw. Mniej firm niż w poprzednim miesiącu zgłosiło związane z wojną fluktuacje pracowników z Ukrainy: ich odpływ i napływ wskazało po 18% podmiotów (wobec po 21% miesiąc wcześniej). Zdecydowana większość podmiotów oceniała te fluktuacje jako nieznaczne.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 27. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 28. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 29. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 41. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 54. SPRZEDAŻ DETALICZNA TOWARÓW WEDŁUG RODZAJÓW DZIAŁALNOŚCI PRZEDSIĘBIORSTWA

TABL. 55. SPRZEDAŻ HURTOWA TOWARÓW WEDŁUG RODZAJÓW DZIAŁALNOŚCI PRZEDSIĘBIORSTWA

TABL. 62. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

Transport Transport

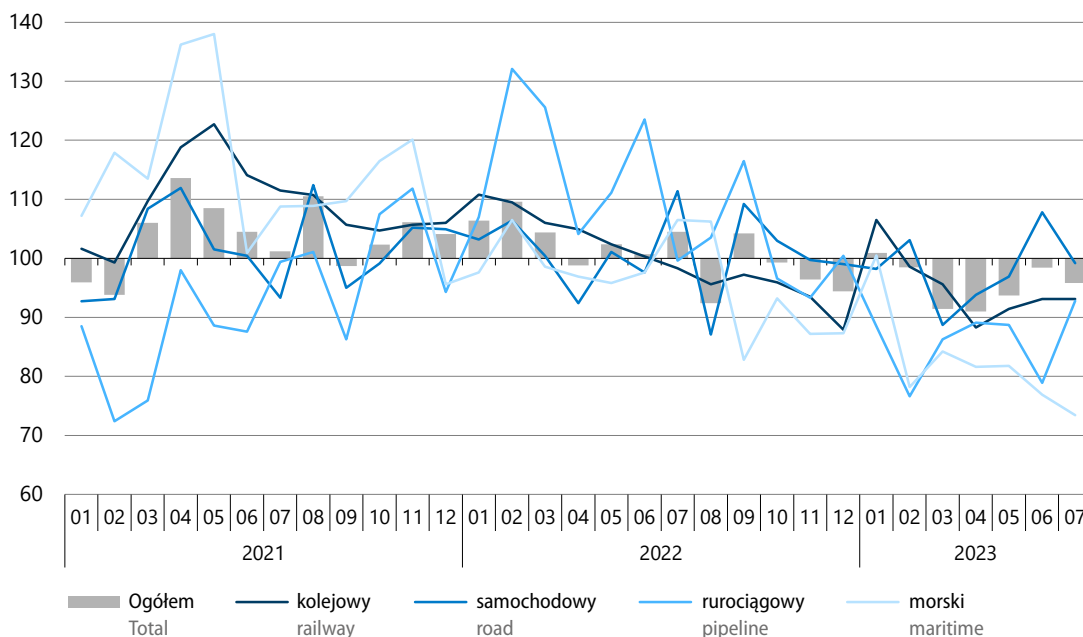
W lipcu br., podobnie jak w poprzednich miesiącach, przetransportowano mniej ładunków niż w analogicznym okresie ub. roku. Po raz pierwszy od marca 2021 roku nieznacznie mniejsze niż przed rokiem były również przewozy pasażerskie.

Przewozy ładunków ogółem w lipcu br. były o 4,2% mniejsze niż w analogicznym miesiącu ub. roku (wobec spadku o 1,6% przed miesiącem i wzrostu o 4,5% przed rokiem). Zmniejszyły się przewozy wszystkimi głównymi rodzajami transportu, w tym transportem kolejowym spadły o 6,9%, a samochodowym obniżyły się o 0,8%. Mniejsze niż przed rokiem były też przewozy transportem rurociągowym (o 7,2%) i morskim (o 26,6%).

W okresie styczeń–lipiec br. przetransportowano o 4,4% mniej ładunków niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 3,6%). Ograniczeniu uległy przewozy wszystkimi głównymi rodzajami transportu, w tym kolejowym o 4,9% oraz samochodowym o 2,0%. Przewozy transportem rurociągowym zmniejszyły się o 14,2%, a morskim o 17,9%.

Wykres 24. Przewozy ładunków według wybranych rodzajów transportu analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 24. Transport of goods by selected types of transport corresponding period of previous year=100



Tablica 21. Przewozy ładunków według wybranych rodzajów transportu
 Table 21. Transport of goods by selected types of transport

Rodzaje transportu Types of transport	07 2023			01–07 2023	
	w tys. ton in thousand tonnes	06 2023=100	07 2022=100	w tys. ton in thousand tonnes	01–07 2022=100
Ogółem Total	46903	101,8	95,8	322286	95,6
w tym: of which:					
Kolejowy Railway	18535	102,8	93,1	132972	95,1
Samochodowy Road	23819	99,7	99,2	159167	98,0
Rurociągowy Pipeline	3978	114,3	92,8	25678	85,8
Morski Maritime	470	82,3	73,4	3976	82,1

Obroty ładunkowe w portach morskich w lipcu br. wyniosły 11,2 mln ton, tj. o 15,1% więcej niż rok wcześniej (kiedy notowano wzrost o 25,4%). Wzrosły obroty ładunków masowych ciekłych (o 52,4%, w tym ropy naftowej łącznie z przetworami naftowymi o 65,6%) oraz kontenerów (o 12,9%). Obniżyły się natomiast obroty ładunków masowych suchych (o 1,1%, w tym przeładunek węgla i koksu o 13,5%) oraz pozostałych ładunków drobnicowych (o 36,2%) i ładunków tocznych (o 17,8%).

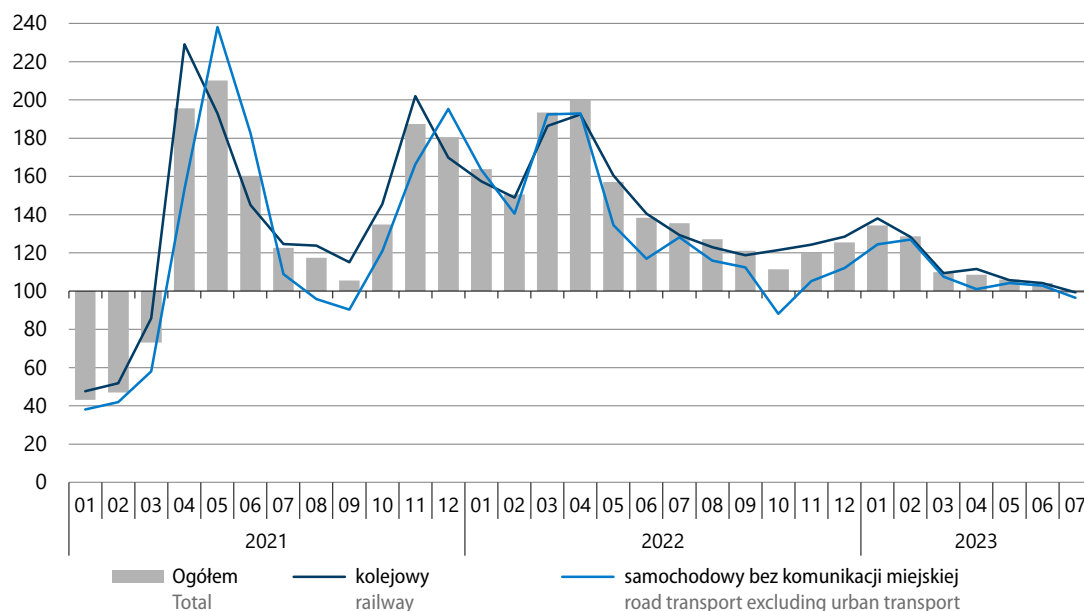
W okresie styczeń–lipiec br. w portach morskich przeładowano 80,6 mln ton ładunków, tj. o 27,3% więcej niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 14,1%). Wzrosły obroty ładunków masowych ciekłych (o 51,9%, w tym ropy naftowej łącznie z przetworami naftowymi o 60,9%), obrotów ładunków masowych suchych (o 32,6%, w tym przeładunek węgla i koksu o 63,6%) oraz kontenerów (o 13,7%). Spadły natomiast obroty pozostałych ładunków drobnicowych (o 21,5%) oraz ładunków tocznych (o 13,3%).

Środkami transportu publicznego w lipcu br. przewieziono ogółem o 1,0% mniej **pasażerów** niż rok wcześniej (wobec wzrostu o 4,3% w czerwcu br. i o 36,0% w lipcu ub. roku). Zmniejszyły się przewozy transportem kolejowym (o 0,6% wobec wzrostu o 30,0% przed rokiem) oraz samochodowym (o 3,4% wobec wzrostu 28,2%). Drogą powietrzną przetransportowano o 4,0% więcej pasażerów niż rok wcześniej.

W okresie styczeń–lipiec br. przewieziono ogółem o 11,6 % więcej pasażerów niż przed rokiem (wobec wzrostu o 60,0% w analogicznym okresie ub. roku). Wzrost notowano we wszystkich rodzajach transportu, w tym w transporcie kolejowym o 12,0%, a samochodowym o 8,9%. Drogą lotniczą przetransportowano o 25,0% więcej pasażerów niż przed rokiem.

Wykres 25. Przewozy pasażerów według wybranych rodzajów transportu
analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 25. Transport of passengers by selected types of transport
corresponding period of previous year=100



Tablica 22. Przewozy pasażerów według wybranych rodzajów transportu

Table 22. Transport of passengers by selected types of transport

Rodzaje transportu Types of transport	07 2023			01-07 2023	
	w tys. pasażerów in thousand passengers	06 2023=100	07 2022=100	w tys. pasażerów in thousand passengers	01-07 2022=100
Ogółem^a Total^a	43800	87,8	99,0	337811	111,6
w tym: of which:					
Kolejowy Railway	30378	97,7	99,4	211610	112,0
Samochodowy Road	9525	62,8	96,6	106352	108,9
Lotniczy ^b Air ^b	3626	104,6	104,0	19139	125,0

a Bez przewozów taborem komunikacji miejskiej. b łącznie z przewozami obcych przewoźników lotniczych, mających agendy w Polsce.

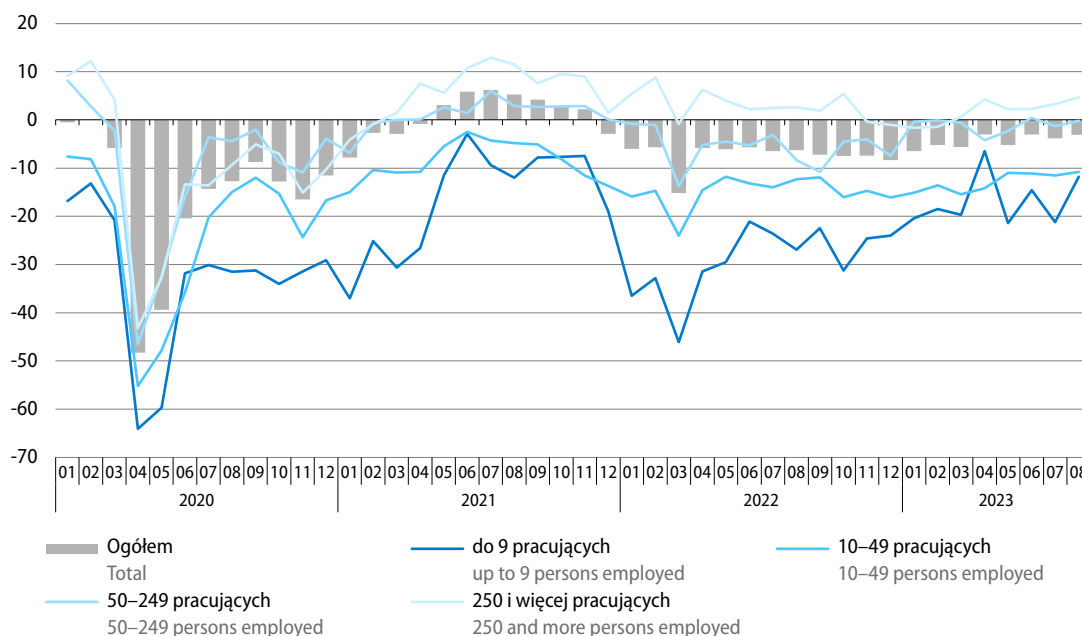
a Excluding transports by urban road transport fleet. b Including carriage realised by foreign air transport carriers with branch offices in Poland.

W 1 półroczu br. **wyniki finansowe**¹ przedsiębiorstw w sekcji transport i gospodarka magazynowa były wyższe od osiągniętych rok wcześniej. Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększył się o 54,9% do 5594,4 mln zł. Wynik finansowy brutto wzrósł o 35,8% do 7984,8 mln zł, a wynik finansowy netto – o 40,5% do 6726,4 mln zł. Zwiększyły się wskaźniki rentowności: sprzedaży brutto (z 3,6% do 5,1%), obrotu brutto (z 5,6% do 6,9%) oraz obrotu netto (z 4,6% do 5,8%). Poprawił się wskaźnik poziomu kosztów (z 94,4% do 93,1%). Wzrósł odsetek przedsiębiorstw wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie przedsiębiorstw sekcji transport i gospodarka magazynowa (z 74,1% do 78,0%) oraz udział przychodów tych podmiotów w przychodach tej sekcji ogółem (z 83,0% do 85,9%). Obniżyły się wskaźniki płynności finansowej I stopnia (z 82,7% do 79,8%) oraz II stopnia (z 159,5% do 155,3%).

Nakłady inwestycyjne² zrealizowane przed jednostki prowadzące działalność w zakresie transportu i gospodarki magazynowej w 1 półroczu br. były o 7,6% wyższe niż przed rokiem (kiedy notowano wzrost o 7,6%). W porównaniu z 1 półroczem ub. roku zwiększyła się zarówno liczba nowo rozpoczętych inwestycji (o 25,5%), jak i ich wartość kosztorysowa (o 112,3%).

Wykres 26. Wskaźniki ogólnego klimatu koniunktury w transporcie i gospodarce magazynowej

Chart 26. General business climate indicators in transportation and storage



W sierpniu br. ogólny **klimat koniunktury** w sekcji transport i gospodarka magazynowa jest oceniany negatywnie, podobnie jak przed miesiącem. Diagnozy popytu są bardziej niekorzystne niż w lipcu br., przy zbliżonych do formułowanych przed miesiącem, pesymistycznych ocenach bieżącej sprzedaży oraz sytuacji finansowej. Przewidywania dotyczące popytu oraz sprzedaży są mniej niekorzystne niż miesiąc wcześniej, a prognozy sytuacji finansowej podobnie pesymistyczne. Dyrektorzy przedsiębiorstw wskazują na możliwość zwiększenia zatrudnienia oraz spodziewają się wzrostu cen.

Do barier utrudniających prowadzenie działalności przedsiębiorstwa nadal najczęściej zaliczają koszty zatrudnienia oraz niepewność ogólnej sytuacji gospodarczej. W porównaniu z sierpniem ub. roku najbardziej zwiększyło się znaczenie zbyt dużej konkurencji firm krajowych i zagranicznych oraz niedostatecz-

1 Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

2 W cenach bieżących; dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

nego popytu, a zmniejszyło – niepewności ogólnej sytuacji gospodarczej oraz niejasnych, niespójnych i niestabilnych przepisów prawnych.

Nadal ponad połowa przedsiębiorstw (55% wobec 52% trzy miesiące wcześniej) zakłada, że utrzyma **inwestycje** na poziomie z 2022 r. Zmniejszył się odsetek podmiotów (do 28% z 34% przed trzema miesiącami), które zamierzają ograniczyć skalę inwestycji, natomiast wzrósł tych, które przewidują zwiększenie aktywności inwestycyjnej (do 17% z 14%). Wśród barier ograniczających poziom inwestycji przedsiębiorstwa najczęściej wymieniają wysoką inflację, wysokie koszty realizacji inwestycji oraz niepewną sytuację makroekonomiczną. Podmioty transportu i gospodarki magazynowej, pytane o kierunki inwestowania, wskazują głównie inwestycje w środki transportu lub w maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia.

W sierpniu br. podobny odsetek przedsiębiorstw jak miesiąc wcześniej spodziewa się, że negatywne konsekwencje **wojny w Ukrainie** dla ich działalności będą nieznaczne lub nie wystąpią (82%). Nie zmienił się istotnie również odsetek podmiotów wskazujących, że skutki tego konfliktu będą poważne (12%) lub będą zagrażały stabilności firmy (6%). Wśród doświadczonych negatywnych skutków wojny przedsiębiorstwa najczęściej wymieniają wzrost kosztów, spadek sprzedaży (przychodów) oraz zakłócenia w łańcuchu dostaw. Skala związanych z wojną fluktuacji zatrudnienia pracowników pochodzących z Ukrainy jest w odczuciu przedsiębiorców zbliżona do zgłaszanej miesiąc wcześniej. Odpływ takich pracowników dostrzegło 29% podmiotów, a ich napływ 28% firm. Zdecydowana większość podmiotów oceniała te fluktuacje jako nieznaczne.

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 27. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 41. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 52. PRZEWOZY ŁADUNKÓW I PASAŻERÓW

TABL. 53. ŁADUNKI ZAŁADOWANE I WYŁADOWANE W PORTACH MORSKICH

TABL. 62. WSKAŹNIKI KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ

Handel zagraniczny

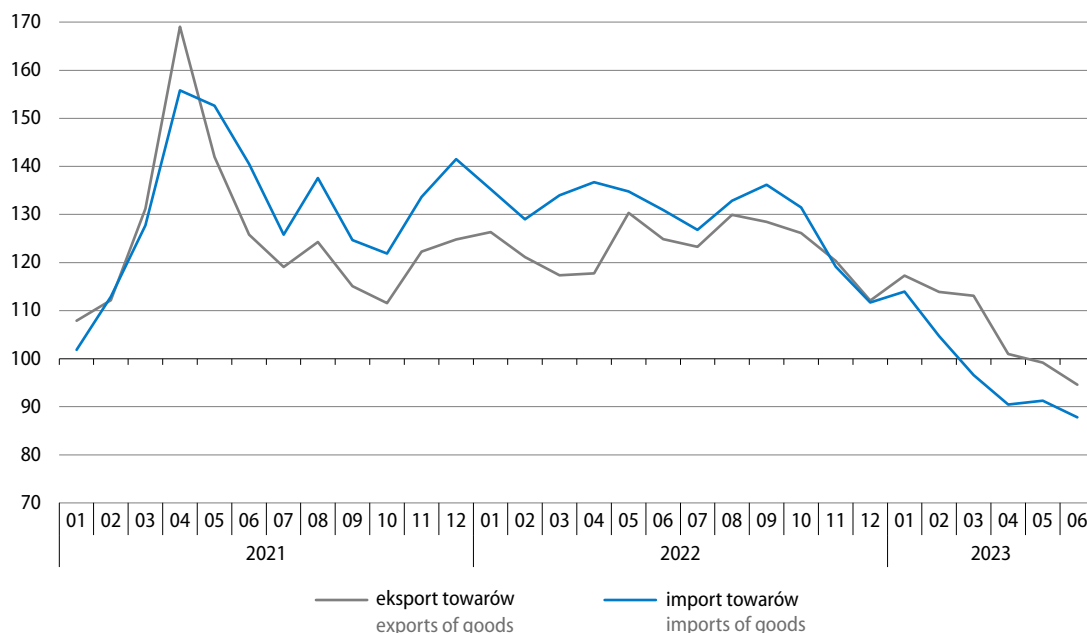
Foreign trade

W 1 półroczu br. obroty towarowe z zagranicą po stronie eksportu były wyższe niż w analogicznym okresie ub. roku, natomiast niższe po stronie importu. Wymiana zamknęła się dodatnim saldem (wobec ujemnego rok wcześniej). Zwiększył się eksport ze wszystkich grup krajów. W imporcie głęboki spadek odnotowano w przypadku towarów sprowadzanych z krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Nieco mniejszy niż przed rokiem był również import z krajów UE. W okresie styczeń–maj br. eksport i import w cenach stałych były niższe niż rok wcześniej, a wskaźnik terms of trade kształtował się korzystnie (wobec niekorzystnej relacji rok wcześniej).

Eksport liczony w złotych (**w cenach bieżących**) zwiększył się w porównaniu z 1 półroczem ub. roku o 6,1% do 821,4 mld zł, natomiast import obniżył się o 3,2% do 790,6 mld zł (rok wcześniej odnotowano wzrost eksportu o 22,8%, a importu o 33,4%). Wymiana zamknęła się dodatnim saldem w wysokości 30,8 mld zł (wobec minus 42,4 mld zł przed rokiem). Po stronie eksportu wzrosły obroty ze wszystkimi grupami krajów, najbardziej z krajami Europy Środkowo-Wschodniej (o 22,8%, w tym eksport do Ukrainy zwiększył się o 41,0%, natomiast do Rosji obniżył się o 22,1%). Wartość towarów wysyłanych do krajów rozwijających się wzrosła w skali roku o 14,7%, a do krajów rozwiniętych o 4,6% (w tym do krajów UE o 3,8%). Po stronie importu odnotowano głęboki spadek w wymianie z krajami Europy Środkowo-Wschodniej (o 68,1%), wynikający m.in. z dużego ograniczenia importu z Rosji (o 84,4%), a także spadku wartości towarów sprowadzanych z Ukrainy (o 10,2%). Wyższy niż przed rokiem był natomiast import z krajów rozwijających się (o 4,4%) oraz z krajów rozwiniętych (o 1,4%, pomimo spadku importu z krajów UE – o 1,7%).

Wykres 27. Obroty handlu zagranicznego (ceny bieżące) analogiczny okres roku poprzedniego=100

Chart 27. Foreign trade turnover (current prices)
corresponding period of previous year=100



Tablica 23. Obroty towarowe handlu zagranicznego

Table 23. Foreign trade turnover of goods

Wyszczególnienie Specification	01–06 2023						01–06 2022	01–06 2023
	w mln zł in million PLN	w mln EUR in million EUR	w mln USD in million USD	01–06 2022=100				
				zł PLN	EUR EUR	USD USD	struktura w % structure in %	
Eksport Exports	821365,9	176381,3	190259,5	106,1	104,9	102,4	100,0	100,0
Kraje rozwinięte Developed countries	712829,4	153065,2	165098,9	104,6	103,4	100,9	88,1	86,8
w tym Unia Europejska of which European Union	616350,6	132332,0	142732,2	103,8	102,6	100,1	76,7	75,0
w tym strefa euro of which euro area	488629,8	104908,5	113154,8	105,1	103,9	101,4	60,1	59,5
Kraje rozwijające się Developing countries	68557,9	14725,7	15892,4	114,7	113,4	110,9	7,7	8,3
Kraje Europy Środkowo-Wschodniej Central and Eastern European countries	39978,6	8590,4	9268,2	122,8	121,5	119,0	4,2	4,9
Import^a Imports^a	790554,0	169760,2	183104,9	96,8	95,7	93,4	100,0	100,0
Kraje rozwinięte Developed countries	516248,5	110858,4	119576,4	101,4	100,3	97,9	62,3	65,3
w tym Unia Europejska of which European Union	425396,4	91355,8	98547,2	98,3	97,2	94,8	53,0	53,8
w tym strefa euro of which euro area	340835,6	73200,0	78964,9	95,4	94,3	92,0	43,8	43,1
Kraje rozwijające się Developing countries	253780,7	54501,9	58790,7	104,4	103,2	100,9	29,8	32,1
Kraje Europy Środkowo-Wschodniej Central and Eastern European countries	20524,8	4399,9	4737,8	31,9	31,4	30,4	7,9	2,6
Saldo Balance	30811,9	6621,1	7154,5
Kraje rozwinięte Developed countries	196580,9	42206,8	45522,4
w tym Unia Europejska of which European Union	190954,2	40976,2	44185,0
w tym strefa euro of which euro area	147794,2	31708,5	34189,9
Kraje rozwijające się Developing countries	-185222,8	-39776,2	-42898,3
Kraje Europy Środkowo-Wschodniej Central and Eastern European countries	19453,8	4190,6	4530,4

a Dane dot. importu w podziale na grupy krajów prezentowane są wg kraju pochodzenia. Dane dot. importu wg kraju wysyłki dostępne są w informacji sygnalnej o wynikach wstępnych „Obroty towarowe handlu zagranicznego ogółem i według krajów w okresie styczeń–czerwiec 2023 roku” na stronie internetowej GUS: https://stat.gov.pl/download/gfx/portalinformacyjny/pl/defaultaktualnosci/5466/1/131/1/obroty_towarowe_handlu_zagranicznego_ogolem_i_wedlug_krajow_w_styczniu_-_czerwcu_2023_r.pdf

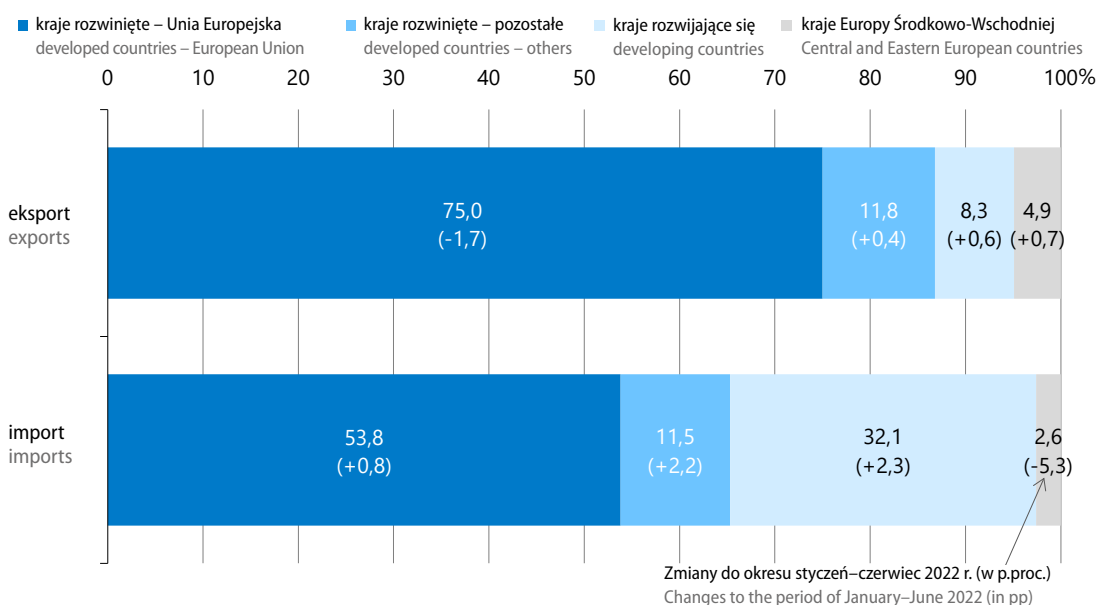
a Data on imports by groups of countries are presented by country of origin. Data on imports by country of consignment are available in news releases on preliminary results 'Foreign trade turnover of goods in total and by countries in January–June 2023' at Statistics Poland's website: https://stat.gov.pl/download/gfx/portalinformacyjny/en/defaultaktualnosci/3285/1/134/1/foreign_trade_turnover_of_goods_in_total_and_by_countries_in_january_-_june_2023.pdf

Eksport w cenach stałych w okresie styczeń–maj br. zmniejszył się w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku o 1,6%, a import obniżył się o 2,0%. Niższy niż przed rokiem był wolumen eksportu do krajów rozwiniętych (o 3,6%, w tym do krajów UE o 3,7%), natomiast znacznie wyższy do krajów Europy Środkowo-Wschodniej (o 19,5%) oraz do krajów rozwijających się (o 10,9%). W imporcie dużemu ograniczeniu uległ wolumen towarów sprowadzanych z krajów Europy Środkowo-Wschodniej (o 63,1%), wzrost natomiast wolumen importu z krajów rozwijających się (o 11,6%) oraz, nieznacznie, z krajów rozwiniętych (o 0,7%, przy jego spadku z krajów UE o 4,7%).

Ceny transakcyjne towarów eksportowanych (liczone w złotych) w okresie styczeń–maj br. zwiększyły się w skali roku o 10,4%, a towarów importowanych wzrosły o 0,7%. Wskaźnik **terms of trade** w obrotach ogółem, odmiennie niż rok wcześniej, kształtował się korzystnie (109,6 wobec 94,2 w analogicznym okresie ub. roku). Uwarunkowania cenowe poprawiły się w obrotach ze wszystkimi grupami krajów, najbardziej z krajami Europy Środkowo-Wschodniej, gdzie wskaźnik terms of trade wyniósł 125,7 (wobec 66,2 przed rokiem). Korzystne relacje cenowe obserwowano w wymianie z krajami rozwijającymi się (109,5 wobec 91,9 rok wcześniej) oraz z krajami rozwiniętymi (108,0 wobec 97,7, w tym z krajami UE – 106,2 wobec 98,0).

Wykres 28. Struktura geograficzna obrotów handlu zagranicznego według grup krajów w okresie styczeń–czerwiec 2023 r.

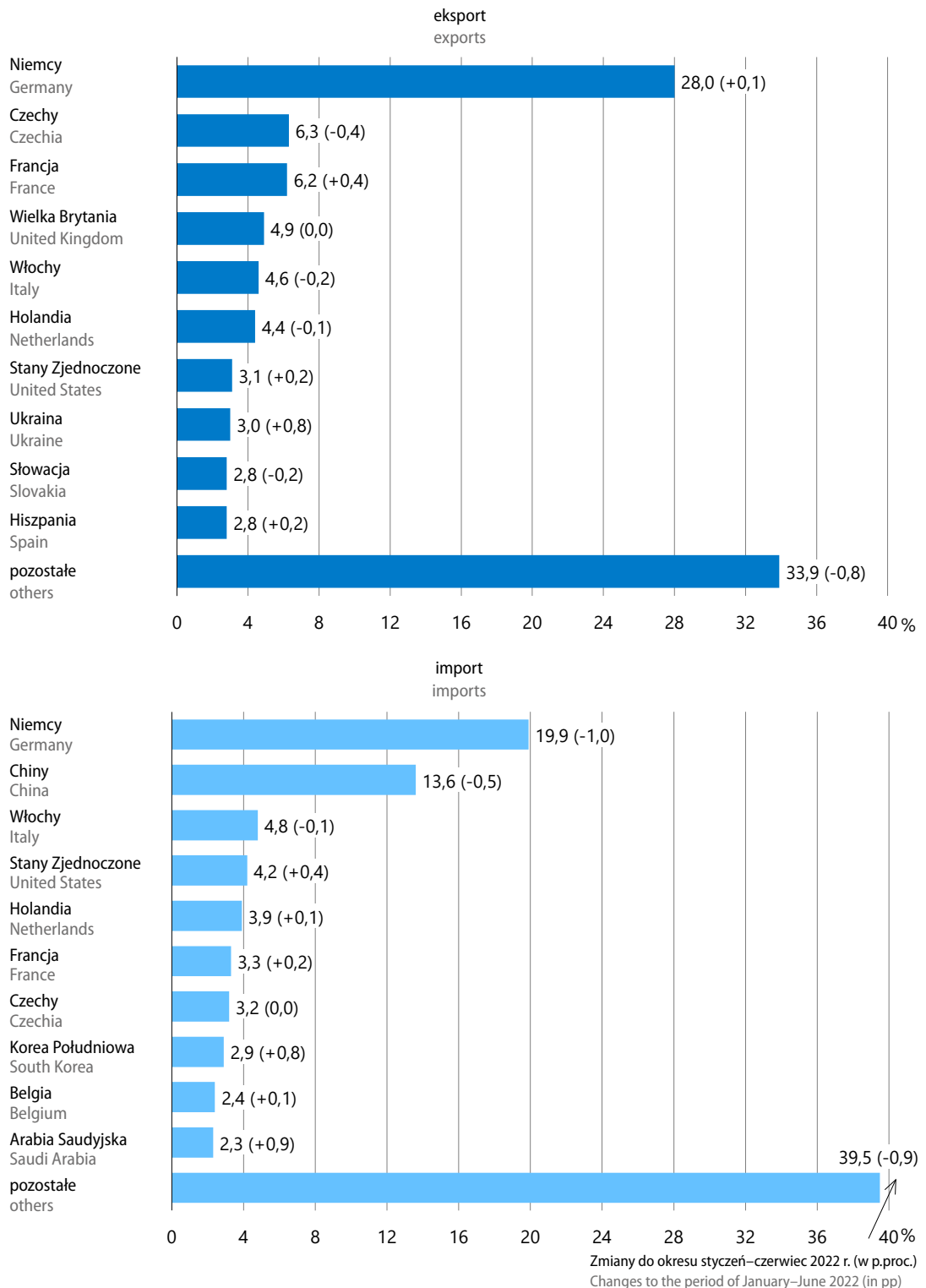
Chart 28. Geographical structure of foreign trade turnover by the groups of countries in the period of January–June 2023



W **strukturze geograficznej** obrotów, w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku, w 1 półroczu br. po stronie eksportu zmniejszył się udział krajów rozwiniętych (o 1,3 p.proc. do 86,8%, w tym udział krajów UE obniżył się o 1,7 p.proc. do 75,0%), natomiast zwiększył się udział krajów rozwijających się oraz krajów Europy Środkowo-Wschodniej (odpowiednio o 0,6 p.proc. do 8,3% oraz o 0,7 p.proc. do 4,9%). W imporcie ogółem wzrósł udział krajów rozwiniętych (o 3,0 p.proc. do 65,3%, w tym udział krajów UE wzrósł o 0,8 p.proc. do 53,8%) oraz krajów rozwijających się (o 2,3 p.proc. do 32,1%), przy znacznym spadku udziału krajów Europy Środkowo-Wschodniej (o 5,3 p.proc. do 2,6%).

Wykres 29. Struktura geograficzna obrotów handlu zagranicznego według krajów w okresie styczeń–czerwiec 2023 r.

Chart 29. Geographical structure of foreign trade turnover by countries in the period of January–June 2023



Obroty z pierwszą dziesiątką naszych partnerów handlowych w okresie sześciu miesięcy br. stanowiły 66,1% eksportu ogółem (wobec 65,3% rok wcześniej) oraz 60,5% importu ogółem (wobec 59,6%). Udział **Niemiec**, naszego głównego partnera handlowego, w eksporcie ogółem nie zmienił się istotnie w porównaniu z 1 półroczem ub. roku i wyniósł 28,0%, natomiast w imporcie ogółem zmniejszył się o 1,0 p.proc. do 19,9%. Wartość eksportu do Niemiec wzrosła w skali roku o 6,6%, a importu z tego kraju spadła o 7,7%. Wymiana z Niemcami zamknęła się dodatnim saldem w wysokości 72,5 mld zł (wobec 45,0 mld zł w analogicznym okresie ub. roku). Spośród grup towarowych SITC o największym udziale w wymianie z Niemcami odnotowano ponad dwukrotny wzrost wartości eksportowanych urządzeń i aparatów elektrycznych oraz tytoniu przetworzonego (również zawierającego namiastki tytoniu). Znacznie zwiększyła się także m.in. wartość silników spalinowych tłokowych i ich części oraz części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych. Niższa niż przed rokiem była natomiast wartość urządzeń elektrycznych i nieelektrycznych, typu domowego oraz wyrobów z metali nieszlachetnych. Po stronie importu zmniejszyła się m.in. wartość sprowadzanego papieru i tektury, a także olejów ropy naftowej i z minerałów bitumicznych, innych niż surowe oraz wyrobów z metali nieszlachetnych. Znacznie zwiększyła się natomiast wartość sprowadzanych silników spalinowych tłokowych i ich części. Wzrosła także wartość m.in. importowanych części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych oraz pojazdów samochodowych i pozostałych pojazdów mechanicznych do przewozu osób.

Lista głównych partnerów handlowych Polski nieco zmieniła się w porównaniu z okresem sześciu miesięcy ub. roku. Do pierwszej dziesiątki odbiorców naszych towarów dołączyły Ukraina (awans z czternastego miejsca przed rokiem na ósme) oraz Hiszpania (przesunięcie z jedenastej pozycji na dziewiątą), która zamieniła się miejscami ze Szwecją. Poza dziesiątką głównych odbiorców znalazły się Węgry (spadek z dziesiątej lokaty na trzynastą). Do grona dziesięciu głównych dostawców towarów do Polski dołączyła Arabia Saudyjska, która przesunęła się z dwudziestego miejsca na dziesiąte (przy spadku Rosji z trzeciego miejsca na dwudzieste piąte).

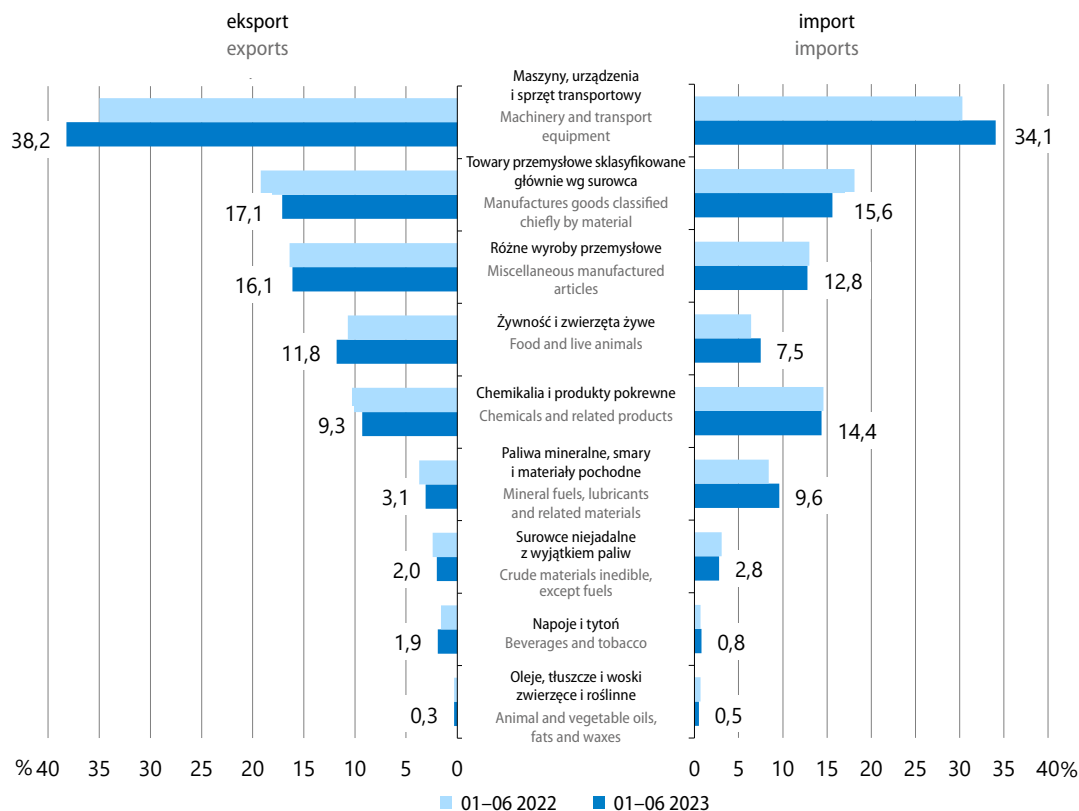
W wymianie towarowej ogółem **wg nomenklatury SITC**, w porównaniu z 1 półroczem ub. roku, najbardziej wzrosła wartość eksportowanych towarów z sekcji napoje i tytoń (o 27,9%), a w dużym stopniu także m.in. żywność i zwierzęta żywe (o 16,6%) oraz maszyny, urządzenia i sprzęt transportowy (o 16,0%). Znacznemu ograniczeniu uległa natomiast wartość towarów w sekcji surowce niejadalne z wyjątkiem paliw (o 14,6%) oraz paliwa mineralne, smary, woski zwierzęce i roślinne (o 8,9%). Niższy niż przed rokiem był również eksport w sekcjach: towary przemysłowe sklasyfikowane głównie według surowca (o 5,8%) oraz chemikalia i produkty pokrewne (o 4,2%). Po stronie importu spadek notowano m.in. w sekcjach: oleje, tłuszcze, woski zwierzęce i roślinne (o 22,0%), towary przemysłowe sklasyfikowane głównie wg surowca (o 16,5%), surowce niejadalne z wyjątkiem paliw (o 14,0%), różne wyroby przemysłowe (o 5,1%) oraz chemikalia i produkty pokrewne (o 4,2%). Podobnie jak w eksporcie, najwyższy wzrost importu dotyczył sekcji: napoje i tytoń (o 24,7%) oraz żywność i zwierzęta żywe (o 13,5%). W strukturze towarowej po obu stronach wymiany w największym stopniu wzrósł w skali roku udział sekcji maszyny, urządzenia i sprzęt transportowy oraz żywność i zwierzęta żywe, a zmniejszył się sekcji towary przemysłowe sklasyfikowane głównie wg surowca.

Tablica 24. Dynamika i struktura obrotów ogółem według sekcji SITC
 Table 24. Foreign trade indices and structure by SITC sections

Wyszczególnienie Specification	01-06 2023		01-06 2022	01-06 2023
	w mln zł in million PLN	01-06 2022=100	struktura w % structure in %	
Eksport Exports	821365,9	106,1	100,0	100,0
w tym: of which:				
Żywność i zwierzęta żywe Food and live animals	96846,0	116,6	10,7	11,8
Napoje i tytoń Beverages and tobacco	15654,6	127,9	1,6	1,9
Surowce niejadalne z wyjątkiem paliw Crude materials inedible, except fuels	15988,1	85,4	2,4	2,0
Paliwa mineralne, smary i materiały pochodne Mineral fuels lubricants and related materials	25821,0	91,1	3,7	3,1
Oleje, tłuszcze i woski zwierzęce i roślinne Animal and vegetable oils, fats and waxes	2508,6	103,7	0,3	0,3
Chemikalia i produkty pokrewne Chemicals and related products	76494,2	95,8	10,3	9,3
Towary przemysłowe sklasyfikowane głównie wg surowca Manufactures goods classified chiefly by material	140100,5	94,2	19,2	17,1
Maszyny, urządzenia i sprzęt transportowy Machinery and transport equipment	313849,3	116,0	35,0	38,2
Różne wyroby przemysłowe Miscellaneous manufactured articles	132137,1	104,3	16,4	16,1
Import Imports	790554,0	96,8	100,0	100,0
w tym: of which:				
Żywność i zwierzęta żywe Food and live animals	59464,9	113,5	6,4	7,5
Napoje i tytoń Beverages and tobacco	6624,8	124,7	0,7	0,8
Surowce niejadalne z wyjątkiem paliw Crude materials inedible, except fuels	21800,3	86,0	3,1	2,8
Paliwa mineralne, smary i materiały pochodne Mineral fuels lubricants and related materials	75718,1	109,9	8,4	9,6
Oleje, tłuszcze i woski zwierzęce i roślinne Animal and vegetable oils, fats and waxes	4216,9	78,0	0,7	0,5
Chemikalia i produkty pokrewne Chemicals and related products	114233,6	95,8	14,6	14,4
Towary przemysłowe sklasyfikowane głównie wg surowca Manufactures goods classified chiefly by material	123341,6	83,5	18,1	15,6
Maszyny, urządzenia i sprzęt transportowy Machinery and transport equipment	269330,5	109,0	30,3	34,1
Różne wyroby przemysłowe Miscellaneous manufactured articles	100976,0	94,9	13,0	12,8

Wykres 30. Udział wybranych sekcji towarowych (według SITC) w obrotach towarowych handlu zagranicznego ogółem

Chart 30. Share of selected SITC sections in total foreign trade turnover



Eksport **produktów rolno-spożywczych** (według CN) wzrósł w 1 półroczu br. o 16,9%, a ich import zwiększył się o 10,0%. Obroty zamknęły się wyższym niż przed rokiem dodatnim saldem w wysokości 43,1 mld zł (wobec 32,8 mld zł rok wcześniej). Udział towarów rolno-spożywczych w obrotach ogółem zwiększył się w skali roku: po stronie eksportu z 13,2% do 14,5%, a po stronie importu z 8,5% do 9,7%. Po obu stronach wymiany odnotowano wzrost obrotów tymi produktami ze wszystkimi grupami krajów. Eksport do krajów rozwijających się wzrósł o 35,8%, do krajów Europy Środkowo-Wschodniej o 26,0%, a do krajów rozwiniętych o 14,7% (w tym do krajów UE o 14,4%). Wartość produktów rolno-spożywczych sprowadzanych z krajów rozwijających się zwiększyła się o 11,1%, z krajów rozwiniętych o 10,6% (w tym z UE o 10,9%), a z krajów Europy Środkowo-Wschodniej o 2,1%.

Tablica 25. Obroty towarowe produktami rolno-spożywczymi (według CN)

Table 25. Foreign trade turnover of agri-food products (by CN)

Wyszczególnienie Specification	01-06 2023						01-06 2022	01-06 2023
	w mln zł in million PLN	w mln EUR in million EUR	w mln USD in million USD	01-06 2022=100			struktura w % structure in %	
				zł PLN	EUR EUR	USD USD		
Eksport Exports	119413,2	25649,9	27671,0	116,9	115,7	113,0	100,0	100,0
Przetwory spożywcze Prepared foodstuffs	61646,7	13245,2	14287,9	122,6	121,2	118,4	49,2	51,6
Zwierzęta żywe i produkty pochodzenia zwierzęcego Live animals; animal products	33005,3	7087,3	7646,1	106,1	105,0	102,6	30,5	27,6
Produkty pochodzenia roślinnego Vegetable products	21474,6	4611,4	4976,2	122,4	121,1	118,6	17,2	18,0
Oleje i tłuszcze Fats and oils	3286,6	706,0	760,9	103,1	102,2	100,2	3,1	2,8
Import Imports	76300,9	16381,2	17668,0	110,0	108,7	106,2	100,0	100,0
Przetwory spożywcze Prepared foodstuffs	32660,3	7017,2	7569,4	118,9	117,6	114,9	39,6	42,8
Zwierzęta żywe i produkty pochodzenia zwierzęcego Live animals; animal products	18402,7	3952,9	4264,0	112,7	111,5	108,9	23,5	24,1
Produkty pochodzenia roślinnego Vegetable products	20532,7	4401,1	4745,6	104,4	103,0	100,4	28,3	26,9
Oleje i tłuszcze Fats and oils	4705,3	1010,0	1089,0	79,6	78,8	77,2	8,5	6,2
Saldo Balance	43112,2	9268,6	10003,0
Przetwory spożywcze Prepared foodstuffs	28986,4	6227,9	6718,5
Zwierzęta żywe i produkty pochodzenia zwierzęcego Live animals; animal products	14602,6	3134,4	3382,1
Produkty pochodzenia roślinnego Vegetable products	941,9	210,3	230,5
Oleje i tłuszcze Fats and oils	-1418,7	-304,1	-328,1

Spośród głównych kategorii ekonomicznych wartość sprowadzanych dóbr inwestycyjnych wzrosła o 3,2%, towarów konsumpcyjnych zwiększyła się o 2,3%, obniżyła się natomiast wartość towarów przeznaczonych na zużycie pośrednie (o 6,6%). W **strukturze rozdysponowania importu według głównych kategorii ekonomicznych**, w porównaniu z 1 półroczem ub. roku, zmniejszył się udział towarów z przeznaczeniem na zużycie pośrednie (z 63,1% do 60,9%), a wzrósł udział towarów konsumpcyjnych (z 23,1% do 24,4%) oraz dóbr inwestycyjnych (z 13,8% do 14,7%).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 58. OBROTY HANDLU ZAGRANICZNEGO WEDŁUG GRUP KRAJÓW I NOMENKLATURY SITC

TABL. 59. OBROTY HANDLU ZAGRANICZNEGO WEDŁUG GRUP KRAJÓW

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych

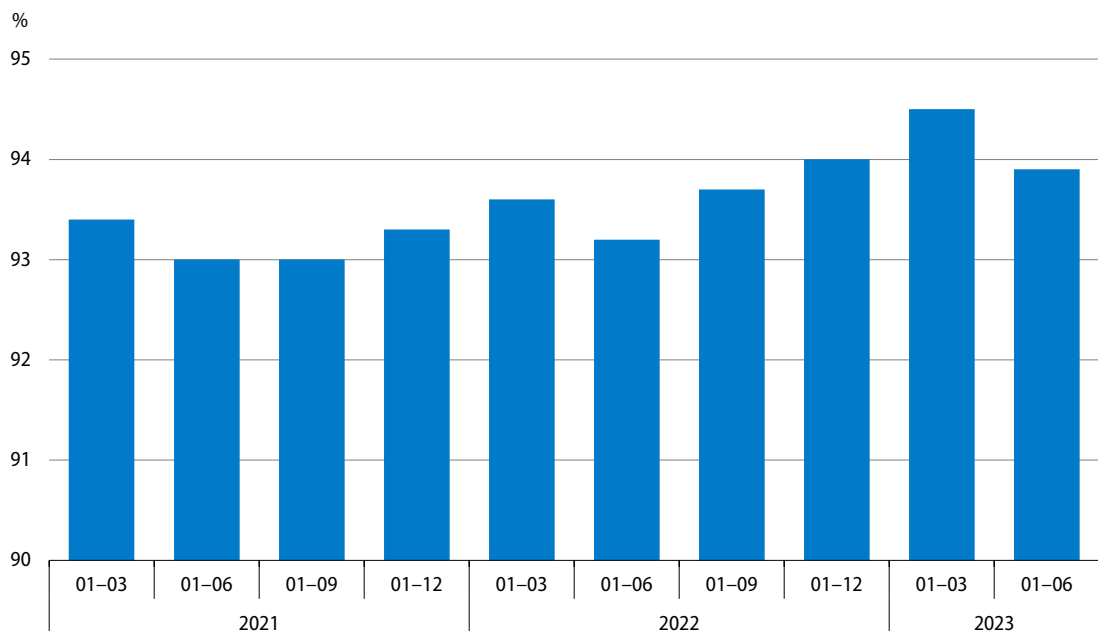
Financial results of non-financial enterprises

W 1 półroczu br. wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw¹ były zbliżone do uzyskanych przed rokiem, natomiast pogorszeniu uległy wskaźniki ekonomiczno-finansowe. Zwiększyły się przychody ze sprzedaży na eksport. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe eksporterów były słabsze niż przed rokiem i kształtowały się podobnie jak dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

Przychody ogółem w 1 półroczu br. były o 11,5% wyższe od osiągniętych rok wcześniej, a koszty ich uzyskania wzrosły o 12,3%. W rezultacie odnotowano pogorszenie wskaźnika poziomu kosztów z 93,2% przed rokiem do 93,9%. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów zwiększyły się o 11,2%. Ich wzrost obserwowano w większości sekcji, w tym największy w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 47,7%), zakwaterowaniu i gastronomii (o 27,7%) oraz administrowaniu i działalności wspierającej (o 18,1%). Spadek przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów odnotowano jedynie w sekcji dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja (o 2,1%).

Wykres 31. Wskaźnik poziomu kosztów

Chart 31. Cost level indicator



¹ Dane prezentowane w niniejszym opracowaniu dotyczą 17360 przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa (sekcja A według PKD 2007); działalności finansowej i ubezpieczeniowej (sekcja K według PKD 2007); szkół wyższych; samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej; instytucji kultury posiadających osobowość prawną oraz związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych.

Tablica 26. Przychody, koszty oraz wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych (w cenach bieżących)
 Table 26. Revenues, costs and financial results of non-financial enterprises (at current prices)

Wyszczególnienie Specification	01-06 2022		01-06 2023	
	w mln zł in million PLN	analogiczny okres roku poprzedniego= =100 corresponding period of previous year=100	w mln zł in million PLN	analogiczny okres roku poprzedniego= =100 corresponding period of previous year=100
Przychody ogółem Total revenues	2373597,2	133,2	2647610,6	111,5
w tym przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów of which net revenues from sale of products, goods and materials	2300906,3	133,5	2559625,0	111,2
Koszty ogółem Total costs	2212358,6	133,4	2484990,0	112,3
w tym koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów of which costs of products, goods and materials	2150954,4	132,5	2412920,1	112,2
Wynik finansowy brutto Gross financial result	161238,7	130,0	162620,6	100,9
Wynik finansowy netto Net financial result	134556,5	129,5	134080,8	99,6
Zysk netto Net profit	156694,1	130,8	163607,8	104,4
Strata netto Net loss	22137,6	138,7	29527,0	133,4

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów był o 2,2% niższy niż przed rokiem i wyniósł 146,7 mld zł. W efekcie wyższych pozostałych przychodów operacyjnych niż pozostałych kosztów operacyjnych, wynik na pozostałej działalności operacyjnej był dodatni i wyniósł 9,4 mld zł (wobec 2,5 mld zł przed rokiem). Zanotowano pogorszenie wyniku na operacjach finansowych (z 8,7 mld zł w 1 półroczu ub. roku do 6,5 mld zł), co było rezultatem większego wzrostu wartości kosztów finansowych niż przychodów finansowych.

Wynik finansowy brutto był o 0,9% wyższy niż przed rokiem i wyniósł 162,6 mld zł (zysk brutto – 192,0 mld zł, strata brutto – 29,3 mld zł). Obciążenia wyniku finansowego brutto wzrosły w skali roku o 7,0% do 28,5 mld zł. **Wynik finansowy netto** ukształtował się na poziomie 134,1 mld zł (zysk netto – 163,6 mld zł, strata netto – 29,5 mld zł) i był o 0,4% niższy niż przed rokiem.

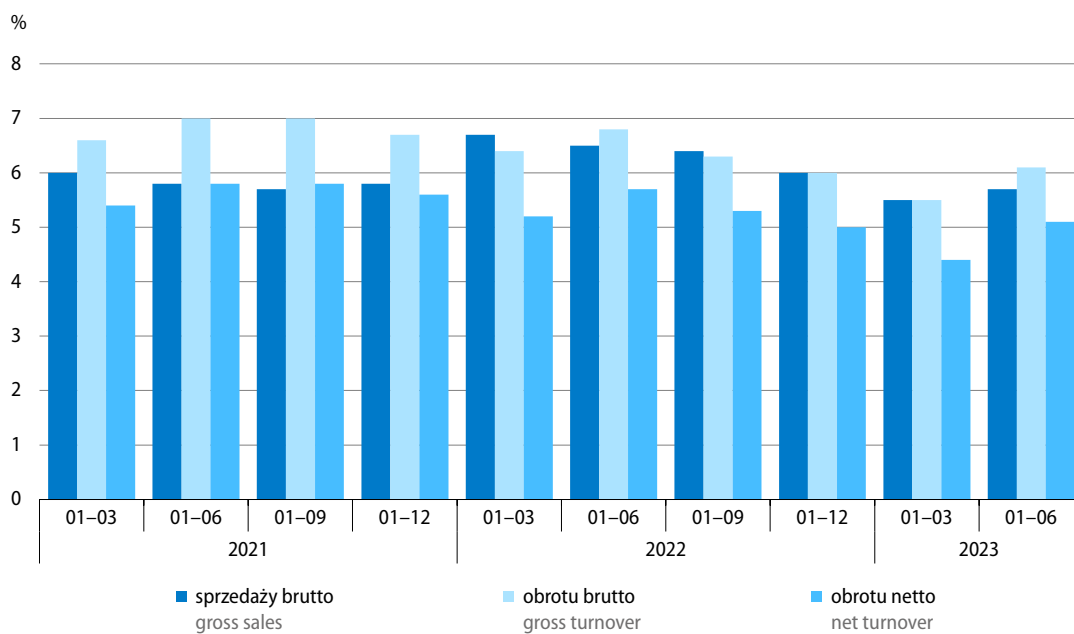
Poprawę wyników finansowych brutto i netto odnotowano m.in. w obsłudze rynku nieruchomości, zakwaterowaniu i gastronomii, budownictwie, transporcie i gospodarce magazynowej, administrowaniu i działalności wspierającej, handlu; naprawie pojazdów samochodowych. Pogorszenie wyników finansowych brutto i netto odnotowano w górnictwie i wydobywaniu, dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji oraz przetwórstwie przemysłowym.

W porównaniu z 1 półroczem ub. roku zmniejszył się udział liczby przedsiębiorstw wykazujących zysk netto w ogólnej liczbie przedsiębiorstw (do 75,6% z 76,3%) oraz udział przychodów tych podmiotów w przychodach ogółem badanych przedsiębiorstw (do 81,3% z 86,7%). W przetwórstwie przemysłowym odsetek podmiotów, które osiągnęły zysk netto spadł do 77,9% (z 80,2%), a udział ich przychodów w przychodach wszystkich podmiotów tej sekcji zmniejszył się do 80,6% (z 87,0%).

Tablica 27. Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe przedsiębiorstw niefinansowych
 Table 27. Basic economic and financial indicators of non-financial enterprises

Wyszczególnienie Specification	01-06 2022	01-06 2023
	w % in %	
Wskaźnik poziomu kosztów Cost level indicator	93,2	93,9
Wskaźnik rentowności sprzedaży brutto Gross sales profitability indicator	6,5	5,7
Wskaźnik rentowności obrotu brutto Gross turnover profitability indicator	6,8	6,1
Wskaźnik rentowności obrotu netto Net turnover profitability indicator	5,7	5,1
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia First degree financial liquidity indicator	40,9	37,3
Wskaźnik płynności finansowej II stopnia Second degree financial liquidity indicator	105,6	105,8

Wykres 32. Wskaźniki rentowności
 Chart 32. Profitability indicators



Obniżyły się **wskaźnik rentowności**: sprzedaży brutto z 6,5% w 1 półroczu ub. roku do 5,7%, obrotu brutto – z 6,8% do 6,1% i obrotu netto – z 5,7% do 5,1%. W ogólnej liczbie badanych podmiotów zmniejszył się udział jednostek rentownych (wykazujących wskaźnik rentowności obrotu netto równy lub większy od 0,0) z 76,4% przed rokiem do 75,7%. Również ich udział w przychodach ogółu podmiotów był mniejszy niż przed rokiem (81,3% wobec 86,8%). Wskaźnik rentowności obrotu netto pogorszył się w sekcjach: górnictwo i wydobywanie (z 18,8% do 11,7%), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 7,8% do 5,2%), dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja (z 8,1% do 6,5%), przetwórstwo przemysłowe (z 5,9% do 5,1%) oraz informacja i komunikacja (z 8,4% do 8,0%). Poprawę wskaźnika rentowności obrotu netto notowano m.in. w sekcjach: obsługa rynku nieruchomości (z 4,9% do 8,6%), zakwaterowanie i gastronomia (z 7,0% do 8,8%), transport i gospodarka magazynowa (z 4,6% do 5,8%), budownictwo (z 5,8% do 7,0%) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (z 3,5% do 3,8%).

Zmniejszyła się wartość wskaźnika płynności finansowej **I stopnia** – z 40,9% przed rokiem do 37,3%, natomiast nieznacznie zwiększyła się wartość wskaźnika płynności finansowej **II stopnia** – ze 105,6% do 105,8%. Wskaźnik płynności finansowej I stopnia powyżej 20% uzyskało 55,2% badanych przedsiębiorstw (wobec 53,3% przed rokiem), a wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowało 12,3% badanych przedsiębiorstw (wobec 12,7% przed rokiem).

Relacja zobowiązań do należności (z tytułu dostaw i usług) ukształtowała się na poziomie niższym niż rok wcześniej (95,9% wobec 102,0%). Wartość zobowiązań z tytułu dostaw i usług wyższą od wartości należności z tego tytułu odnotowano w handlu; naprawie pojazdów samochodowych, górnictwie i wydobywaniu, zakwaterowaniu i gastronomii oraz obsłudze rynku nieruchomości.

Tablica 28. Poziom i struktura kosztów rodzajowych
Table 28. Operating expenses and structure according to the nature of expense method

Wyszczególnienie Specification	01–06 2022		01–06 2023	
	w mln zł in million PLN	struktura w % structure in %	w mln zł in million PLN	struktura w % structure in %
Koszty działalności operacyjnej według rodzaju Costs of operating activity according to the nature method	1444816,6	100,0	1588391,9	100,0
amortyzacja depreciation	64857,0	4,5	68971,8	4,4
zużycie materiałów i energii costs of materials and energy	726800,5	50,3	761488,7	47,9
w tym energia of which energy	45365,2	3,1	58852,7	3,7
usługi obce external services	292396,6	20,2	328590,7	20,7
podatki i opłaty taxes and payments	74537,8	5,2	95915,2	6,0
wynagrodzenia brutto gross wages and salaries	196733,3	13,6	227366,6	14,3
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia social insurance and other employee benefits	46699,1	3,2	54383,2	3,4
w tym składki z tytułu ubezpieczeń społecznych of which premium for social security insurance	34975,3	2,4	40461,2	2,6
pozostałe koszty other costs	42792,3	3,0	51675,8	3,3

Koszty działalności operacyjnej poniesione przez badane podmioty ogółem w 1 półroczu br. były o 9,9% wyższe niż przed rokiem. W strukturze tych kosztów zwiększył się udział podatków i opłat, wynagrodzeń, usług obcych, pozostałych kosztów rodzajowych oraz ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń, przy spadku udziału kosztów zużycia materiałów i energii oraz amortyzacji.

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 53,8% jednostek wykazało w 1 półroczu br. **sprzedaż na eksport** (wobec 53,2% rok wcześniej). Wartość sprzedaży eksportowej była o 9,5% wyższa niż przed rokiem. Udział sprzedaży na eksport w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu podmiotów zmniejszył się z 25,2% do 24,8%. W 1 półroczu br. 72,7% sprzedaży na eksport przypadało na przedsiębiorstwa, w których stanowiła ona więcej niż 50% obrotu ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów (wobec 70,2% rok wcześniej).

W grupie podmiotów eksportujących zmniejszył się udział jednostek wykazujących zysk netto – z 80,5% przed rokiem do 77,5% (w tym w sekcji przetwórstwo przemysłowe odsetek tych jednostek zmniejszył się z 80,8% do 78,2%). Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe eksporterów były niższe niż przed rokiem i zbliżone do notowanych dla ogółu badanych przedsiębiorstw. Wskaźniki płynności finansowej I i II stopnia tych podmiotów były niższe niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

Spośród badanych przedsiębiorstw 90,1% (tj. 15636 jednostek) prowadziło działalność gospodarczą zarówno w 2023 r., jak i w 2022 r. (wobec odpowiednio 91,9% przed rokiem). Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów tych podmiotów stanowiły 94,4% przychodów netto ze sprzedaży ogółu podmiotów (wobec 95,3% rok wcześniej). Udział tej grupy przedsiębiorstw w zysku i stracie netto ogółu podmiotów objętych badaniem wyniósł odpowiednio 89,8% i 94,7% (93,9% i 95,6% przed rokiem). Wyniki finansowe brutto i netto odnotowane przez tę zbiorowość ukształtowały się na poziomie niższym niż rok wcześniej (spadki odpowiednio o 4,3% oraz o 5,6%).

Wartość **aktywów obrotowych** badanych przedsiębiorstw na koniec czerwca br. wyniosła 1864,2 mld zł i była o 11,6% wyższa niż przed rokiem. Wzrosła wartość należności krótkoterminowych (o 20,5%), krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych (o 13,3%), zapasów (o 6,0%) oraz inwestycji krótkoterminowych (o 3,7%). W rzeczowej strukturze aktywów obrotowych zwiększył się udział należności krótkoterminowych (z 41,6% do 44,9%), natomiast zmniejszył się udział inwestycji krótkoterminowych (z 26,3% do 24,4%) oraz zapasów (z 29,4% do 27,9%). Nie zmienił się udział krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych i wyniósł 2,8%.

W strukturze zapasów ogółem zwiększył się udział towarów (z 34,2% do 35,4%), półproduktów i produktów w toku (z 13,8% do 14,1%) oraz produktów gotowych (z 14,7% do 14,9%), natomiast obniżył się udział materiałów (z 34,6% do 31,8%).

Aktywa obrotowe finansowane były głównie zobowiązaniami krótkoterminowymi, których udział w finansowaniu tych aktywów wyniósł 65,5% (wobec 64,2% przed rokiem).

W porównaniu z 1 półroczem ub. roku nie odnotowano istotnych zmian w zakresie sprawności działania przedsiębiorstw. Skróceniu uległy cykle: spłat zobowiązań z tytułu dostaw i usług (z 41 do 37 dni), rotacji zapasów (z 38 do 37 dni) a także rotacji należności krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług (z 40 do 38 dni).

Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) na koniec czerwca br. wyniosły 1770,4 mld zł i były o 9,7% wyższe niż przed rokiem. Zobowiązania długoterminowe stanowiły 31,1% zobowiązań ogółem (wobec 33,5% rok wcześniej).

Wartość **zobowiązań krótkoterminowych** badanych przedsiębiorstw ukształtowała się na poziomie 1220,5 mld zł i była o 13,8% wyższa niż przed rokiem. Najbardziej zwiększyły się zobowiązania krótkoterminowe z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (o 114,4%), pozostałe zobowiązania krótkoterminowe (o 45,4%) oraz zaliczki otrzymane na poczet dostaw i usług (o 30,6%). Notowano również wzrost zobowiązań z tytułu wynagrodzeń (o 13,6%), podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń (o 9,7%), kredytów i pożyczek (o 5,2%), oraz z tytułu dostaw i usług (o 0,8%). Rozliczenia międzyokresowe zwiększyły się o 11,6%.

Zobowiązania długoterminowe badanych przedsiębiorstw na koniec czerwca br. wyniosły 549,9 mld zł i były o 1,6% wyższe niż przed rokiem. Odnotowano wzrost zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek (o 11,5%). Zmniejszyły się zobowiązania długoterminowe z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (o 19,8%) oraz z tytułu pozostałych zobowiązań długoterminowych (o 3,5%).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 26. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 27. WYNIKI FINANSOWE PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI I DZIAŁÓW

TABL. 28. RELACJE EKONOMICZNE WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH W PRZEDSIĘBIORSTWACH

TABL. 29. LICZBA I STRUKTURA PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 30. AKTYWA OBROTOWE ORAZ ZOBOWIĄZANIA KRÓTKO- I DŁUGOTERMINOWE PRZEDSIĘBIORSTW

TABL. 31. AKTYWA OBROTOWE I ZOBOWIĄZANIA PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKCJI

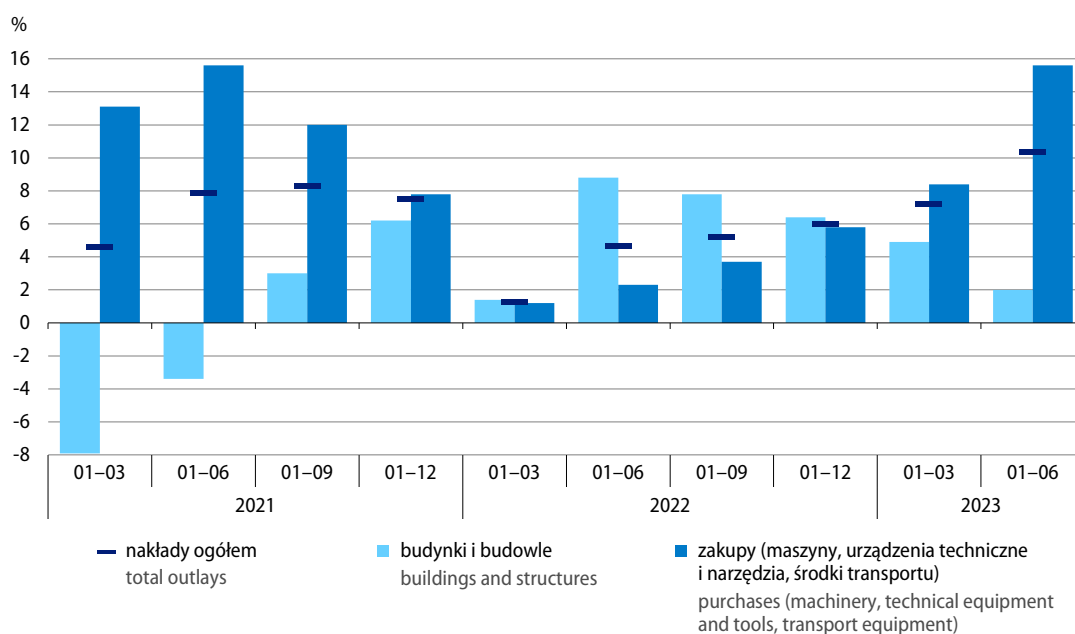
Nakłady inwestycyjne przedsiębiorstw niefinansowych

Investment outlays of non-financial enterprises

W 1 półroczu br. nakłady inwestycyjne badanych przedsiębiorstw niefinansowych¹ były wyższe niż przed rokiem. Zwiększyły się zarówno nakłady na budynki i budowle, jak i na zakupy². Spadła liczba nowo rozpoczętych inwestycji, natomiast ich wartość kosztorysowa była wyższa niż rok wcześniej. Wzrosły nakłady podmiotów z kapitałem zagranicznym.

Wykres 33. Nakłady inwestycyjne przedsiębiorstw (ceny stałe)
wzrost/spadek w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego

Chart 33. Investment outlays of enterprises (constant prices)
increase/decrease compared to the corresponding period of previous year



Nakłady ogółem badanych przedsiębiorstw w 1 półroczu br. wyniosły 92,2 mld zł i były (w cenach stałych) o 10,4% wyższe niż przed rokiem (wobec wzrostu o 4,6% w analogicznym okresie ub. roku). Nakłady na budynki i budowle zwiększyły się o 2,0% (wobec wzrostu przed rokiem o 8,8%). Nakłady na zakupy były wyższe niż rok wcześniej o 15,6% (wobec wzrostu o 2,3% w 1 półroczu ub. roku), w tym na środki transportu – o 19,7% (wobec wzrostu odpowiednio o 4,5%), a na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia – o 14,1% (wobec wzrostu o 1,6%). Udział zakupów w nakładach ogółem zwiększył się do 62,7% z 61,8% przed rokiem. Nakłady realizowało 77,2% badanych podmiotów (wobec 78,0% w analogicznym okresie ub. roku).

1 Dane dotyczą przedsiębiorstw niefinansowych (jednostek prawnych) prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa (sekcja A według PKD 2007); działalności finansowej i ubezpieczeniowej (sekcja K według PKD 2007); szkół wyższych; samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej; instytucji kultury posiadających osobowość prawną oraz związków zawodowych, organizacji religijnych i politycznych.

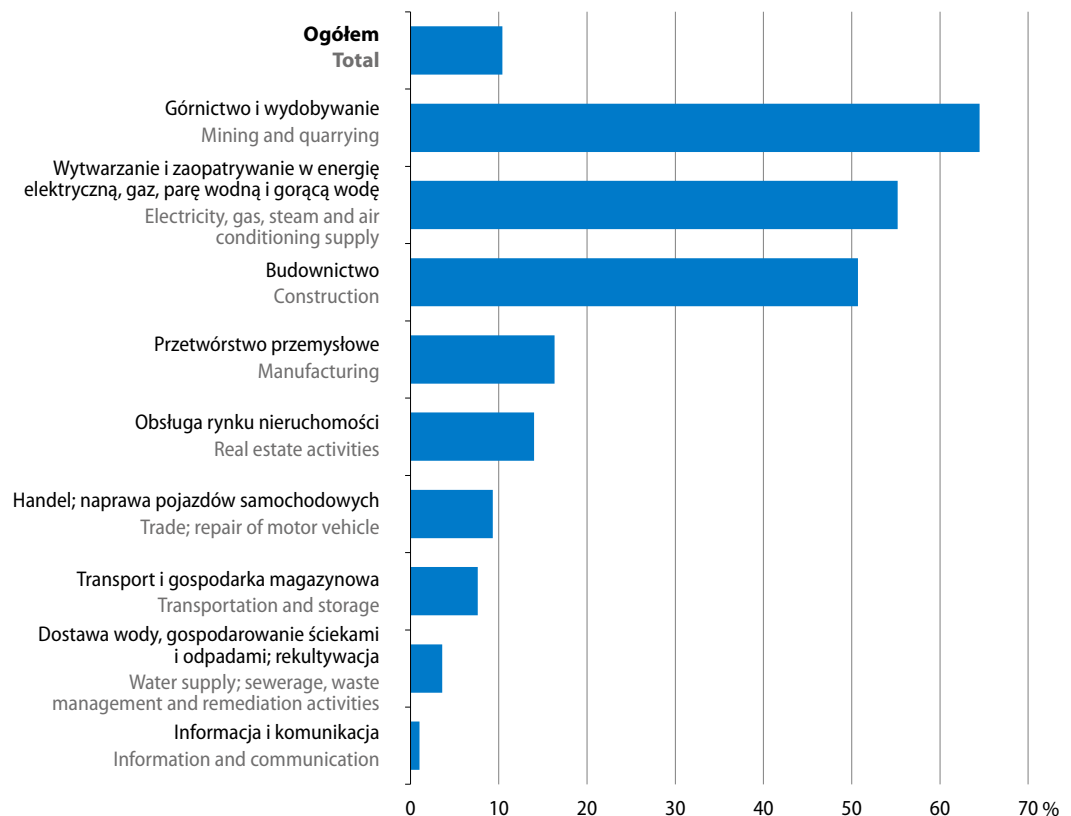
2 Maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia oraz środki transportu.

Największy wzrost nakładów (w cenach bieżących) notowano w górnictwie i wydobywaniu (o 64,5% wobec wzrostu przed rokiem o 4,6%), a wysoki m.in. w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (o 55,2% wobec spadku przed rokiem o 11,0%), w budownictwie (o 50,7% wobec spadku przed rokiem o 14,9%). Zwiększyły się również nakłady m.in. w przetwórstwie przemysłowym (o 16,3% wobec wzrostu rok wcześniej o 25,6%), w obsłudze rynku nieruchomości (o 14,0% wobec wzrostu o 24,4%) oraz handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 9,3% wobec wzrostu przed rokiem o 30,1%).

Wykres 34. Nakłady inwestycyjne w wybranych sekcjach PKD w okresie styczeń–czerwiec 2023 r. (ceny bieżące)

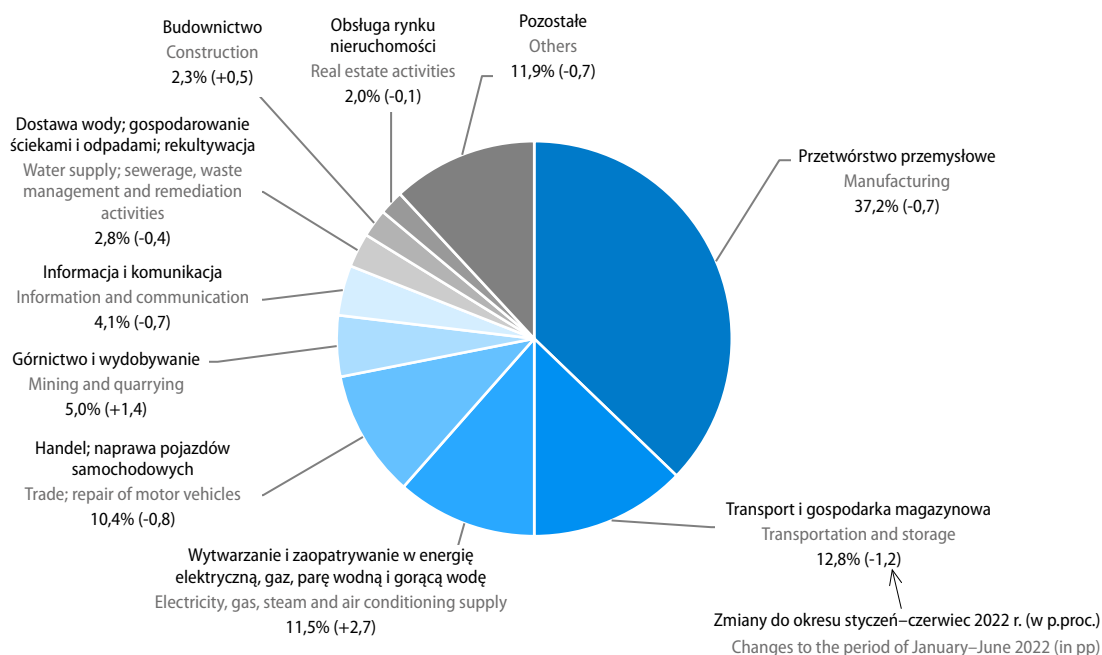
wzrost/spadek w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego

Chart 34. Investment outlays in selected sections of PKD in the period of January–June 2023 (current prices) increase/decrease compared to the corresponding period of previous year



Spośród działów przetwórstwa przemysłowego o największym udziale w nakładach inwestycyjnych, najbardziej zwiększyły się nakłady w przedsiębiorstwach zajmujących się produkcją wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (o 37,1%). Wyższe niż przed rokiem były także nakłady poniesione przez przedsiębiorstwa zajmujące się m.in. produkcją artykułów spożywczych, wyrobów z metali, a także urządzeń elektrycznych (odpowiednio o 18,0%, 13,0% i 10,0%). Zbliżone do notowanych przed rokiem były nakłady w produkcji chemikaliów i wyrobów chemicznych oraz produkcji wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych (wzrost odpowiednio o 0,3% i 0,2%). Obniżyły się natomiast nakłady w produkcji pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (o 2,4%).

Wykres 35. Struktura nakładów inwestycyjnych w okresie styczeń–czerwiec 2023 r.
 Chart 35. Structure of investment outlays in the period of January–June 2023



W strukturze nakładów ogółem według sekcji, w porównaniu z 1 półroczem ub. roku, zwiększył się udział nakładów poniesionych m.in. przez jednostki wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 8,8% do 11,5%) oraz górnictwa i wydobywania (z 3,6% do 5,0%). Obniżył się natomiast udział m.in. przetwórstwa przemysłowego (z 37,9% do 37,2%), transportu i gospodarki magazynowej (z 14,0% do 12,8%), handlu; naprawy pojazdów samochodowych (z 11,2% do 10,4%) oraz informacji i komunikacji (z 4,8% do 4,1%).

Wzrost nakładów odnotowano we wszystkich klasach wielkości badanych przedsiębiorstw, z tego: w jednostkach o liczbie pracujących powyżej 1000 osób – o 22,0%, w podmiotach o liczbie pracujących od 50 do 249 osób – o 17,5% oraz w podmiotach o liczbie pracujących od 250 do 1000 osób – o 13,5%.

Tablica 29. Struktura liczby podmiotów inwestujących oraz ponoszonych przez nie nakładów według wybranych sekcji i klas wielkości przedsiębiorstw w okresie styczeń–czerwiec 2023 r.

Table 29. Structure of the number of investing entities and their outlays by selected sections and size of enterprises in the period of January–June 2023

Wyszczególnienie Specification	Przedsiębiorstwa o liczbie pracujących Enterprises with a number of employees					
	50–249 osób 50–249 persons		250–1000 osób 250–1000 persons		powyżej 1000 osób more than 1000 persons	
	jednostki inwestujące investing units	nakłady ogółem outlays in total	jednostki inwestujące investing units	nakłady ogółem outlays in total	jednostki inwestujące investing units	nakłady ogółem outlays in total
	w % ogółem w danej sekcji in % of given section					
Ogółem Total	74,4	17,7	20,9	30,6	4,7	51,7
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	67,4	5,1	21,4	4,3	11,2	90,6
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	70,1	17,0	24,7	34,4	5,2	48,6
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę Electricity, gas, steam and air conditioning supply	74,9	5,0	17,1	14,4	8,0	80,6
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	86,3	48,2	12,9	30,0	0,8	21,8
Budownictwo Construction	86,6	32,1	12,0	60,7	1,4	7,2
Handel; naprawa pojazdów samochodowych Trade; repair of motor vehicles	81,7	25,8	14,9	18,7	3,4	55,5
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	70,7	11,2	21,9	13,2	7,4	75,6
Zakwaterowanie i gastronomia Accommodation and catering	72,8	37,1	25,1	19,0	2,1	43,9
Informacja i komunikacja Information and communication	70,2	21,8	23,3	16,1	6,5	62,1
Obsługa rynku nieruchomości Real estate activities	92,0	26,9	7,4	72,0	0,6	1,1

W okresie sześciu miesięcy br. **rozpoczęto** 109,1 tys. **inwestycji**, tj. o 4,2% mniej niż przed rokiem (wobec spadku o 21,0% w analogicznym okresie ub. roku). Około 64% z nich stanowiły przyłącza energetyczne i gazowe o niewielkiej jednostkowej wartości kosztorysowej (przed rokiem 65%). Łączna **wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych** wyniosła 34,5 mld zł i była o 11,8% wyższa niż w 1 półroczu ub. roku. Na modernizację istniejących środków trwałych przypadało 38,2% wartości kosztorysowej inwestycji rozpoczętych (wobec 31,6% w 1 półroczu ub. roku). Wzrosła wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych m.in. w transporcie i gospodarce magazynowej, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, w zakwaterowaniu i gastronomii. Zmniejszyła się natomiast wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych m.in. w przetwórstwie przemysłowym oraz w handlu; naprawie pojazdów samochodowych.

Przedsiębiorstwa z kapitałem zagranicznym³ poniosły 40,1% ogólnej wartości nakładów zrealizowanych przez badane przedsiębiorstwa (wobec 41,8% w analogicznym okresie ub. roku). Nakłady tej grupy podmiotów (w cenach stałych) były o 6,8% wyższe niż rok wcześniej (wobec wzrostu o 4,6% przed rokiem). Jednostki przetwórstwa przemysłowego zrealizowały 48,4% nakładów ogółem tej grupy podmiotów (przy czym ich nakłady w cenach bieżących były wyższe niż w 1 półroczu ub. roku o 14,4%), administrowania i działalności wspierającej – 18,8% (przy wzroście nakładów o 6,8%), prowadzące działalność w zakresie handlu; naprawy pojazdów samochodowych – 16,7% (przy wzroście nakładów o 21,1%), informacji i komunikacji – 6,5% (przy spadku nakładów o 11,6%).

W strukturze nakładów poniesionych przez przedsiębiorstwa przetwórstwa przemysłowego z kapitałem zagranicznym największy był udział podmiotów zajmujących się produkcją urządzeń elektrycznych – 16,4% (przy czym nakłady tych jednostek wzrosły w skali roku o 5,8%), pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – 14,3% (przy spadku nakładów o 4,4%). Znaczny był również udział podmiotów zajmujących się produkcją artykułów spożywczych – 10,2% (przy wzroście ich nakładów o 15,5%), wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – 7,8% (przy wzroście nakładów o 27,8%) oraz wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych – 6,8% (przy wzroście nakładów o 2,8%).

Więcej danych w **Biuletynie Statystycznym**, w tym:

TABL. 1. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI

TABL. 41. NAKŁADY INWESTYCYJNE

TABL. 42. INWESTYCJE ROZPOCZĘTE

³ Dane dotyczą podmiotów gospodarczych z kapitałem zagranicznym stanowiącym w kapitale podstawowym powyżej 50%, prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób.

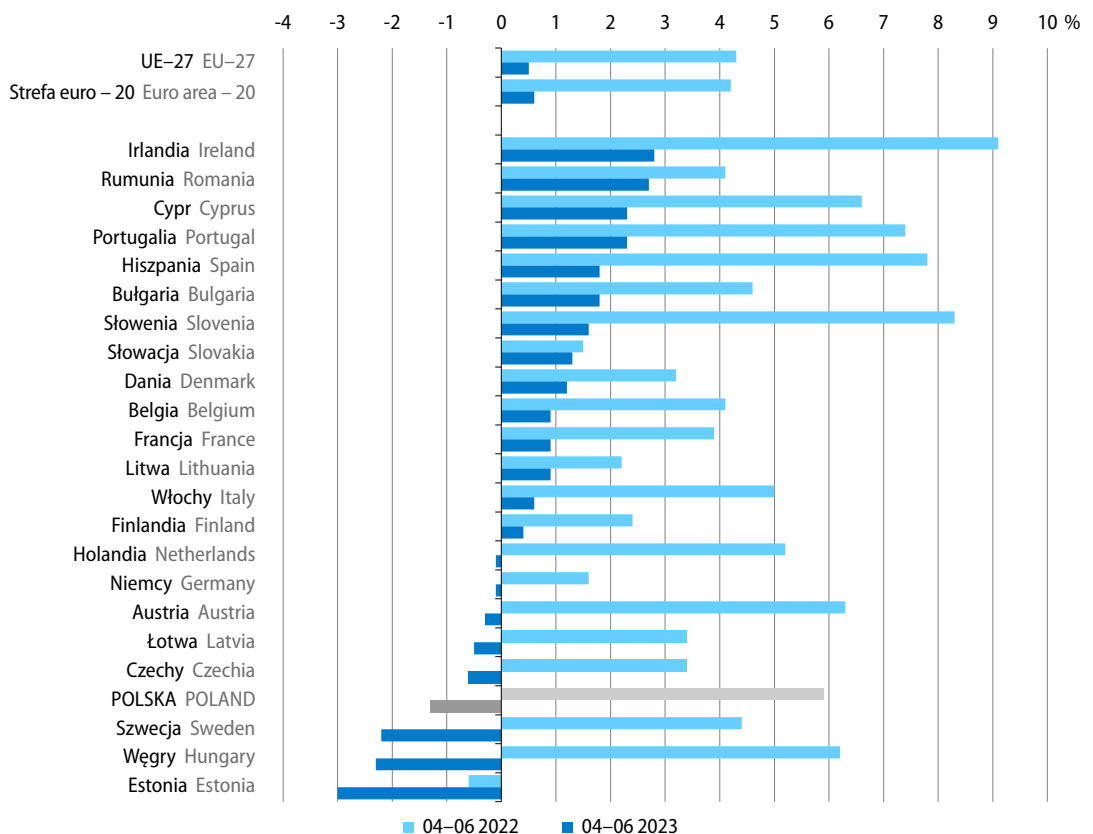
Sytuacja społeczno-gospodarcza w Unii Europejskiej i w wybranych krajach

Socio-economic situation in the European Union and in selected countries

W 2 kwartale br. **produkt krajowy brutto**¹ w Unii Europejskiej ogółem był o 0,5% wyższy niż przed rokiem (wobec wzrostu o 1,1% w poprzednim kwartale i o 4,3% w 2 kwartale ub. roku). Wśród krajów członkowskich największy jego wzrost notowano w Irlandii (o 2,8%), Rumunii (o 2,7%) oraz na Cyprze i w Portugalii (po 2,3%). Wyższy niż przed rokiem był również m.in. w Bułgarii i Hiszpanii, a także w Słowenii, na Słowacji oraz w Danii (w granicach 1,8%–1,2%). Nieco zwiększył się PKB także w Belgii, we Francji, na Litwie, we Włoszech oraz w Finlandii (w granicach 0,9%–0,4%). Spadek produktu krajowego brutto odnotowano natomiast w Estonii (o 3,0%), Szwecji (o 2,2%), na Węgrzech (o 2,3%), a także w Polsce, w której był on o 1,3% niższy niż przed rokiem (w poprzednim kwartale PKB nie uległ zmianie, a w 2 kwartale ub. roku zwiększył się o 5,9%). Niewielki spadek w skali roku notowano również w Czechach (o 0,6%), na Łotwie (o 0,5%) oraz w Austrii, Niemczech i Holandii (od 0,3% do 0,1%).

Wykres 36. Produkt krajowy brutto
zmiana r/r, wyrównany sezonowo oraz dniami roboczymi

Chart 36. Gross domestic product
change y/y, seasonally and working days adjusted



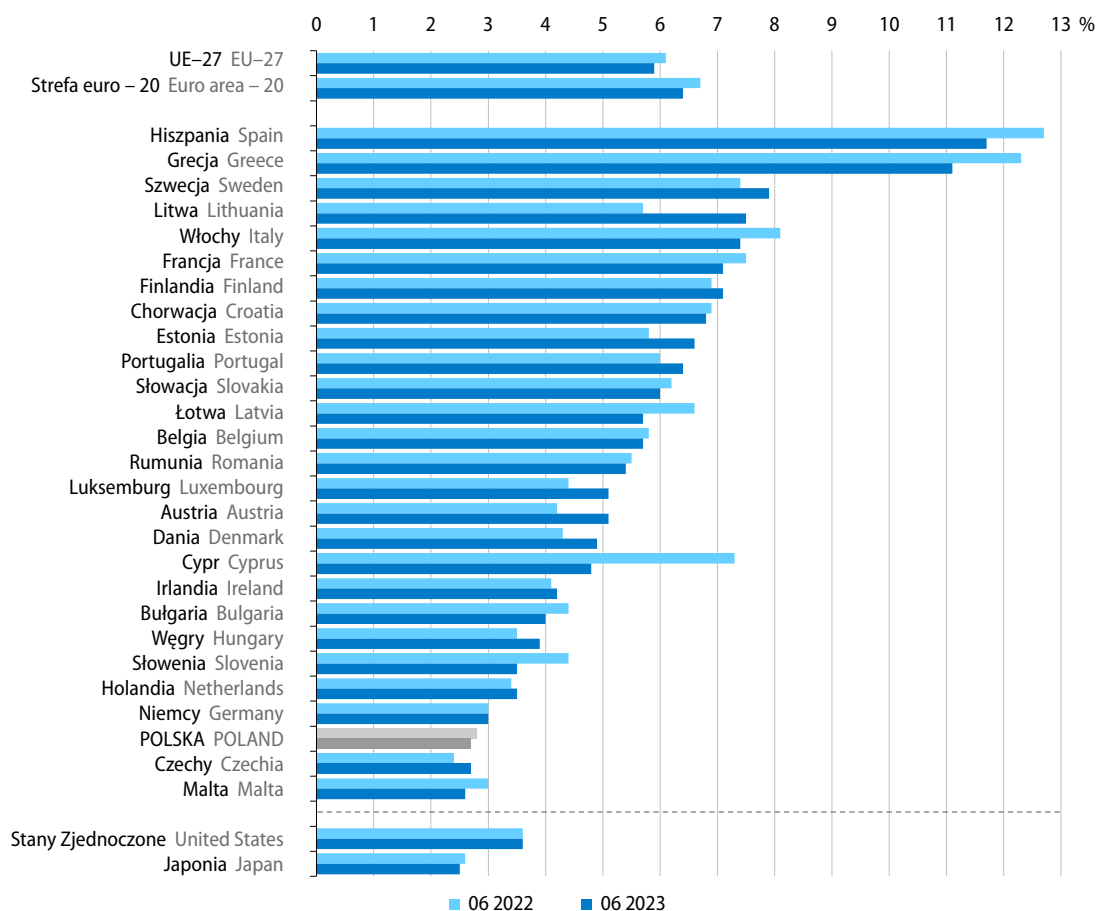
Źródło/Source: Eurostat ([namq_10_gdp](#)).

¹ Dane wyrównane sezonowo i dniami roboczymi; brak danych za 2 kwartał br. dla Chorwacji, Grecji, Luksemburgu i Malty, przy czym wartość dla UE ogółem uwzględnia szacunki dla tych krajów.

W czerwcu br. **zharmonizowana stopa bezrobocia**² w Unii Europejskiej, podobnie jak przed miesiącem, wyniosła 5,9% (i była niższa niż w czerwcu ub. roku o 0,2 p.proc.). Najwyższy poziom bezrobocia nadal notowano w Hiszpanii (11,7%). Większe niż przeciętnie w UE natężenie bezrobocia obserwowano również w Grecji, Szwecji, na Litwie, we Włoszech, we Francji, w Finlandii, Chorwacji oraz w Estonii, Portugalii i na Słowacji (w granicach 11,1%–6,0%). Najniższą stopą bezrobocia charakteryzowały się natomiast Malta (2,6%) oraz Czechy i Polska (po 2,7%). W porównaniu z poprzednim miesiącem bezrobocie nie uległo zmianie w jedenastu krajach UE (w tym w Polsce). Wzrosło natomiast w dziewięciu krajach, w tym w największym stopniu w Szwecji (o 0,7 p.proc.) i Austrii (o 0,5 p.proc.). Spadek stopy bezrobocia notowano w siedmiu krajach, m.in. w Hiszpanii i Grecji (po 0,2 p.proc.). W porównaniu z czerwcem ub. roku natężenie bezrobocia zmniejszyło się w większości krajów członkowskich, m.in. na Cyprze (o 2,5 p.proc.), a także w Grecji, Hiszpanii, w Słowenii i na Łotwie oraz we Włoszech (od 1,2 p.proc. do 0,7 p.proc.). W Polsce bezrobocie było niższe niż rok wcześniej o 0,1 p.proc. Wyższą niż przed rokiem stopę bezrobocia notowano w dwunastu krajach, w tym najbardziej wzrosła ona na Litwie (o 1,8 p.proc.). W Stanach Zjednoczonych w czerwcu br. wskaźnik bezrobocia ukształtował się na poziomie 3,6%, tj. niższym niż w maju br. (o 0,1 p.proc.) i podobnym jak w czerwcu ub. roku. W Japonii stopa bezrobocia wyniosła 2,5%, tj. po 0,1 p.proc. mniej niż w poprzednim miesiącu oraz rok wcześniej.

Wykres 37. Zharmonizowana stopa bezrobocia wyrównana sezonowo

Chart 37. Harmonised unemployment rate
seasonally adjusted



Źródło/Source: Eurostat ([une_rt_m](#)).

2 Dane wyrównane sezonowo.

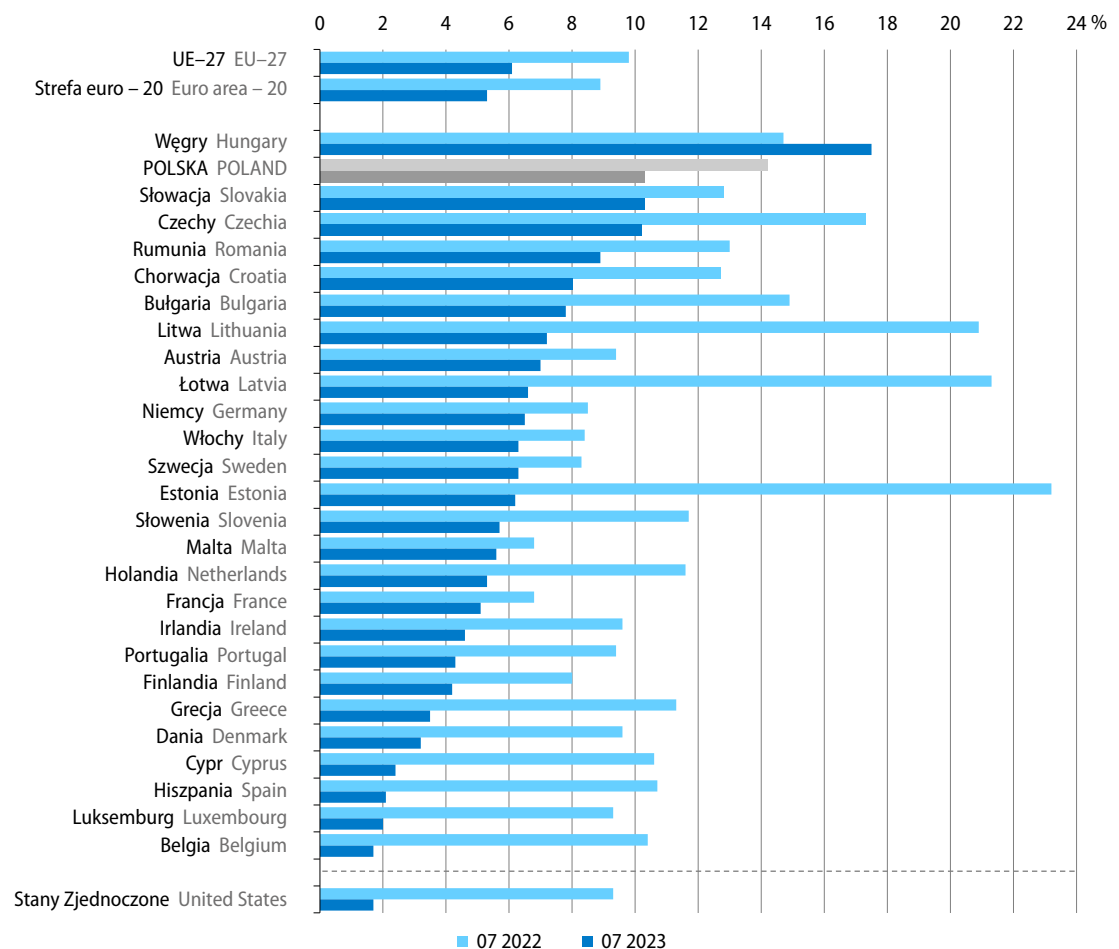
W lipcu br. wzrost **cen towarów i usług konsumpcyjnych** (według **HICP**³) w skali roku w Unii Europejskiej ponownie zwolnił i wyniósł 6,1% (wobec 6,4% w czerwcu br.). W mniejszym stopniu niż przed miesiącem wzrosły ceny w dziewiętnastu krajach członkowskich, w tym m.in. w Estonii, na Węgrzech, Łotwie, w Holandii, na Słowacji, w Czechach, na Litwie, w Słowenii, Austrii, Polsce oraz na Malcie. Podobnie jak w poprzednich miesiącach, towary i usługi konsumpcyjne najbardziej podrożały na Węgrzech (o 17,5%). Wysoki wzrost cen obserwowano również m.in. w Polsce i na Słowacji (po 10,3%), w Czechach (10,2%) oraz w Rumunii, Chorwacji, Bułgarii, na Litwie oraz w Austrii (w granicach 8,9%–7,0%). Najniższy wzrost cen charakteryzował natomiast Belgię (1,7%) oraz Luksemburg (2,0%). Wśród największych gospodarek UE, w Niemczech oraz we Włoszech ceny towarów i usług konsumpcyjnych były wyższe niż rok wcześniej odpowiednio o 6,5% i 6,3%, a we Francji o 5,1%; najwolniejszy wzrost cen wśród tych krajów nadal dotyczył Hiszpanii – 2,1%. W Polsce w większości grup towarów i usług konsumpcyjnych wzrost cen był nadal wysoki, ale przeważnie mniejszy niż w poprzednim miesiącu. Ceny żywności i napojów bezalkoholowych wzrosły o 16,8% (wobec 19,0% w czerwcu br.), a cen w zakresie użytkowania mieszkania i nośników energii 14,4% (wobec 15,7%). W drugim miesiącu z rzędu niższe niż przed rokiem były ceny w zakresie transportu – o 4,1% (wobec o 4,9% w czerwcu br.).

Wykres 38. Zmiany cen według zharmonizowanego wskaźnika cen konsumpcyjnych (HICP)

r/r

Chart 38. Changes in prices according to harmonised index of consumer prices (HICP)

y/y



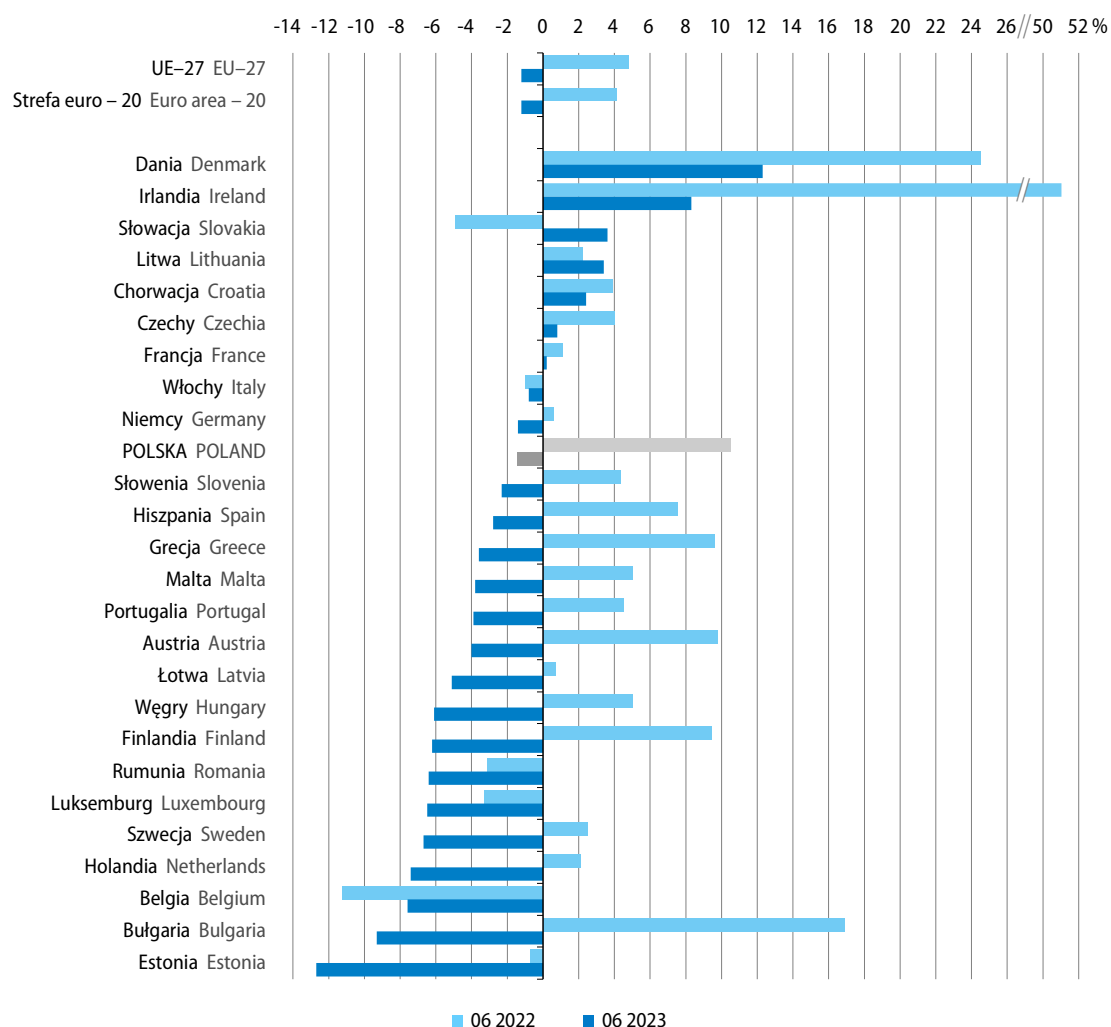
Źródło/Source: Eurostat ([prc_hicp_manr](#)).

3 Zharmonizowany wskaźnik cen konsumpcyjnych (Harmonised Index of Consumer Prices).

Produkcja przemysłowa⁴ w Unii Europejskiej w czerwcu br. była o 1,2% niższa niż przed rokiem (w poprzednim miesiącu obserwowano spadek o 2,1%). Spadek produkcji w skali roku notowano w dwiętnastu krajach UE, w tym najgłębszy w Estonii (o 12,7%) i Bułgarii (o 9,3%). Zmniejszyła się produkcja także m.in. w Belgii, Holandii, Szwecji, Luksemburgu, Rumunii, Finlandii i na Węgrzech (w granicach od 7,6% do 6,1%). W Polsce produkcja obniżyła się w skali roku w szóstym miesiącu z rzędu (spadek wyniósł 1,4%). Wśród największych gospodarek UE niższa niż w czerwcu ub. roku była produkcja przemysłowa w Hiszpanii (o 2,8%), Niemczech (o 1,4%) i we Włoszech (o 0,8%), natomiast nieznacznie wyższa – we Francji (o 0,2%). W siedmiu krajach członkowskich produkcja wzrosła w porównaniu z analogicznym miesiącem ub. roku, w tym w największym stopniu w Danii (o 12,3%) oraz Irlandii (o 8,3%).

Wykres 39. Produkcja przemysłowa
zmiana r/r, wyrównana dniami roboczymi

Chart 39. Industrial production
change y/y, adjusted by working days



Źródło/Source: Eurostat ([sts_inpr_m](https://ec.europa.eu/eurostat)).

⁴ Dotyczy górnictwa i wydobywania, przetwórstwa przemysłowego oraz wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (sekcje B–D wg NACE Rev. 2); dane wyrównane dniami roboczymi; brak danych za czerwiec br. dla Cypru, przy czym wartość dla UE ogółem uwzględnia szacunki dla tego kraju.

W 1 półroczu br. w większości krajów członkowskich obroty towarowe handlu zagranicznego (wyrażone w euro) po stronie eksportu były wyższe niż przed rokiem, a po stronie importu niższe. **Eksport** najbardziej wzrósł na Węgrzech i Słowacji (odpowiednio o 9,9% i 9,7%). Wartość towarów wysyłanych za granicę zwiększyła się również m.in. w Słowenii, Czechach, na Malcie oraz we Francji (w granicach 8,7%–7,1%). Obniżyła się natomiast w dziesięciu krajach członkowskich: najbardziej w Estonii (o 9,6%) oraz Belgii (o 8,7%), a także w Finlandii, Bułgarii, Irlandii, na Łotwie (w granicach 3,5%–1,6%) oraz w mniejszym stopniu w Szwecji, Grecji, Luksemburgu oraz na Litwie (w granicach 1,0%–0,6%). Najgłębszy spadek **importu** notowano w Finlandii (15,3%) oraz Estonii (11,1%). Wartość sprowadzanych towarów obniżyła się również m.in. w Belgii, Grecji, we Włoszech, w Danii oraz Bułgarii (od 8,4% do 6,2%). Wzrost importu notowano natomiast w dziewięciu krajach, w tym najwyższy na Cyprze (o 11,7%). W niewielkim stopniu zwiększyła się wartość towarów sprowadzanych w Słowenii, Irlandii, na Węgrzech i Słowacji (w granicach 2,4%–1,2%), a także w Portugalii, Rumunii, Austrii oraz we Francji (od 1,0% do 0,1%). W piętnastu krajach członkowskich w okresie sześciu miesięcy br. obserwowano ujemne **saldo wymiany handlowej**. Najgłębsze było ono we Francji, gdzie wyniosło minus 69,7 mld EUR (wobec minus 90,1 mld EUR przed rokiem). Ujemne saldo notowano również m.in. w Hiszpanii, Grecji, Portugalii i Rumunii (od minus 18,1 mld EUR do minus 13,3 mld EUR). Najwyższy (i ponad dwukrotnie większy niż rok wcześniej) dodatni bilans handlowy wystąpił w Niemczech (98,3 mld EUR wobec 41,8 mld EUR przed rokiem), których eksport wzrósł o 3,2% do 797,4 mld EUR, a import spadł o 4,3% do 699,0 mld EUR. W Polsce, przy wzroście eksportu o 6,6% (do 177,5 mld EUR) oraz spadku importu o 2,6% (do 170,9 mld EUR), notowano dodatnie saldo wymiany handlowej, które wyniosło 6,7 mld EUR (wobec minus 8,9 mld EUR w 1 półroczu ub. roku).

Tablica 30. Wybrane wskaźniki sytuacji społeczno-gospodarczej kraju

Table 30. Selected indicators regarding the socio-economic situation of the country

Wyszczególnienie a – 2022 b – 2023		01	02	03	04	05	06
Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw ¹ w tys.	a	6460	6475	6485	6497	6492	6497
	b	6530	6526	6517	6524	6518	6513
Bezrobotni zarejestrowani (stan w końcu okresu) w tys. osób	a	927	922	902	878	850	818
	b	858	865	847	822	802	784
Stopa bezrobocia rejestrowanego (stan w końcu okresu) w %	a	5,9	5,9	5,8	5,6	5,4	5,2
	b	5,5	5,5	5,4	5,2	5,1	5,0
Przeciętne miesięczne nominalne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw ¹ :							
w złotych	a	6064,24	6220,04	6665,64	6626,95	6399,59	6554,87
	b	6883,96	7065,56	7508,34	7430,65	7181,67	7335,20
poprzedni miesiąc=100	a	91,3	102,6	107,2	99,4	96,6	102,4
	b	93,9	102,6	106,3	99,0	96,6	102,1
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	109,5	111,7	112,4	114,1	113,5	113,0
	b	113,5	113,6	112,6	112,1	112,2	111,9
Przeciętne miesięczne realne wynagrodzenie brutto w sektorze przedsiębiorstw ¹ – analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100							
	a	100,2	103,0	101,4	101,7	99,7	97,9
	b	97,5	96,1	97,2	97,9	99,5	100,5
Przeciętna miesięczna realna emerytura i renta brutto:							
z pozarolniczego systemu ubezpieczeń społecznych							
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	95,1	97,2	99,2	97,8	96,5	95,3
	b	94,1	92,8	102,0	103,2	104,3	105,4
rolników indywidualnych							
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	94,5	95,1	93,9	92,6	91,3	91,3
	b	89,5	89,3	108,8	109,3	112,3	112,4
Wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych:							
poprzedni miesiąc=100	a	101,9	99,7	103,3	102,0	101,7	101,5
	b	102,5	101,2	101,1	100,7	100,0	100,0
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	109,4	108,5	111,0	112,4	113,9	115,5
	b	116,6	118,4	116,1	114,7	113,0	111,5
grudzień poprzedniego roku=100	a	101,9	101,6	104,9	107,0	108,8	110,4
	b	102,5	103,8	104,9	105,7	105,7	105,7
Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu ² :							
poprzedni miesiąc=100	a	102,4	101,1	106,6	102,5	101,4	101,6
	b	102,1	99,5	99,4	98,7	98,1	99,2
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	116,1	116,1	121,9	124,1	124,7	125,6
	b	120,1	118,2	110,3	106,2	102,8	100,3
Wskaźniki cen produkcji budowlano-montażowej ² :							
poprzedni miesiąc=100	a	101,1	101,2	101,4	101,3	101,3	101,4
	b	100,4	100,6	100,5	100,7	100,9	100,9
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	108,3	109,3	110,4	111,3	112,2	113,2
	b	113,6	112,9	112,0	111,4	110,9	110,3

1 Dane dotyczą podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 9 osób; w przeliczeniu na etaty. 2 W lipcu 2023 r. – dane wstępne.

1 Data concern economic entities employing more than 9 persons; in full-time equivalents. 2 In July 2023 preliminary data.

07	08	09	10	11	12	Specification a – 2022 b – 2023	
6508	6503	6494	6501	6507	6505	a	Average paid employment in enterprise sector ¹ in thousands
6514						b	
810	807	802	796	800	812	a	Registered unemployed persons (end of period) in thousand persons
782						b	
5,2	5,2	5,1	5,1	5,1	5,2	a	Registered unemployment rate (end of period) in %
5,0						b	
							Average monthly nominal gross wages and salaries in enterprise sector ¹ :
6778,63	6583,03	6687,81	6687,92	6857,96	7329,96	a	in PLN
7485,12						b	
103,4	97,1	101,6	100,0	102,5	106,9	a	previous month=100
102,0						b	
115,8	112,7	114,5	113,0	113,9	110,3	a	corresponding month of previous year=100
110,4						b	
100,3	97,3	98,0	96,2	97,3	94,8	a	Average monthly real gross wages and salaries in enterprise sector ¹ – corresponding month of previous year=100
99,8						b	
							Average monthly real gross retirement and other pensions: from non-agricultural social security system
95,3	94,3	93,4	92,7	93,0	94,2	a	corresponding month of previous year=100
106,2						b	
							of farmers
90,5	90,9	90,0	88,2	89,6	90,5	a	corresponding month of previous year=100
112,4						b	
							Price indices of consumer goods and services:
100,5	100,8	101,6	101,8	100,7	100,1	a	previous month=100
99,8						b	
115,6	116,1	117,2	117,9	117,5	116,6	a	corresponding month of previous year=100
110,8						b	
110,9	111,8	113,6	115,6	116,4	116,6	a	December of previous year=100
105,5						b	
							Price indices of sold production of industry ² :
101,3	100,8	100,2	100,9	99,7	100,6	a	previous month=100
99,3						b	
125,5	125,5	124,6	123,1	121,1	120,5	a	corresponding month of previous year=100
98,3						b	
							Price indices of construction and assembly production ² :
100,9	101,0	101,4	101,3	100,6	100,6	a	previous month=100
100,7						b	
113,6	114,0	114,8	115,2	114,7	114,4	a	corresponding month of previous year=100
110,0						b	

Tablica 30. Wybrane wskaźniki sytuacji społeczno-gospodarczej kraju (dok.)

Table 30. Selected indicators regarding the socio-economic situation of the country (cont.)

Wyszczególnienie a – 2022 b – 2023	01	02	03	04	05	06	
Produkcja sprzedana przemysłu ¹ (ceny stałe ²):							
poprzedni miesiąc=100	a	96,0	103,4	116,3	88,3	101,3	99,7
	b	96,8	100,6	113,9	85,6	104,8	101,5
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	118,0	117,3	115,4	112,4	114,9	110,4
	b	101,8	99,0	97,0	94,0	97,2	98,9
Produkcja budowlano-montażowa ¹ (ceny stałe ²):							
poprzedni miesiąc=100	a	43,5	105,8	141,4	93,9	114,2	105,4
	b	44,7	110,6	130,6	96,4	112,2	107,7
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	120,8	121,2	127,6	109,0	113,0	106,0
	b	102,0	106,6	98,4	101,1	99,4	101,6
Mieszkania oddane do użytkowania (od początku roku)	a	16739	35126	54667	73298	91407	109195
	b	19088	34873	55359	76037	93717	111873
Sprzedaż detaliczna towarów ¹ (ceny stałe ³):							
poprzedni miesiąc=100	a	77,2	101,8	116,4	99,9	98,3	98,6
	b	76,8	96,4	114,0	100,1	99,0	100,9
analogiczny miesiąc poprzedniego roku=100	a	110,6	108,1	109,6	119,0	108,2	103,2
	b	100,1	95,0	92,7	92,7	93,2	95,3
Wynik budżetu państwa – od początku roku (w mln zł)	a	22291,6	11264,1	-267,5	9207,2	12054,1	27733,7
	b	11232,3	-47,4	-12028,4	-10026,8	-20851,5	-12682,2
Średnie kursy walut w zł – NBP:							
100 dolarów amerykańskich	a	402,39	401,56	432,07	428,99	493,87	438,76
	b	435,71	442,64	439,14	423,33	417,91	412,15
100 euro	a	455,48	455,39	476,03	464,65	465,03	464,57
	b	469,68	474,27	469,25	464,14	454,11	446,48
100 franków szwajcarskich	a	438,18	435,06	464,98	454,75	449,48	452,90
	b	471,70	478,67	474,09	471,02	465,49	457,77
Handel zagraniczny ⁴ w mln zł:							
eksport	a	117336,1	119587,0	135508,0	128426,9	136492,8	136664,3
	b	137617,0	136178,5	153265,0	129676,8	135363,0	129265,6
import	a	118102,1	124248,8	151726,1	139989,3	141548,7	140830,2
	b	134600,6	130075,9	146520,4	126590,6	129121,2	123645,3
saldo	a	-766,0	-4661,8	-16218,1	-11562,4	-5055,9	-4165,9
	b	3016,4	6102,6	6744,6	3086,2	6241,8	5620,3

1 Dane dotyczą podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 9 osób; w przypadku sprzedaży detalicznej dane dotyczą przedsiębiorstw
 1 Data concern economic entities employing more than 9 persons; in the case of retail sales data concern trade and non-trade enterprises.

07	08	09	10	11	12	Specification a – 2022 b – 2023	
							Sold production of industry ¹ (constant prices ²):
93,0	100,7	109,8	99,1	102,8	93,6	a	previous month=100
91,5						b	
107,1	110,9	109,8	106,6	104,5	101,0	a	corresponding month of previous year=100
97,3						b	
							Construction and assembly production ¹ (constant prices ²):
93,5	105,0	103,4	104,0	109,0	117,2	a	previous month=100
93,1						b	
104,1	105,9	100,2	103,9	104,0	99,1	a	corresponding month of previous year=100
101,1						b	
126630	145307	167003	189049	214962	238490	a	Dwellings completed (from the beginning of year)
126354						b	
							Retail sales of goods ¹ (constant prices ³):
101,2	101,0	97,2	100,3	99,7	113,1	a	previous month=100
101,9						b	
102,0	104,2	104,1	100,7	101,6	100,2	a	corresponding month of previous year=100
96,0						b	
34660,2	27527,4	27457,5	27234,7	18276,2	-12578,1	a	State budget balance – from the beginning of year (in million PLN)
.						b	
							Average exchange rates in PLN – National Bank of Poland:
468,31	465,78	477,84	489,39	462,26	442,09	a	100 USD
402,73						b	
477,12	472,16	473,90	480,88	469,77	467,98	a	100 EUR
444,55						b	
483,37	487,14	491,37	491,70	477,04	474,41	a	100 CHF
460,07						b	
							Foreign trade ⁴ in million PLN:
131046,1	132110,4	146539,7	150459,2	156099,7	128289,1	a	exports
.						b	
138460,6	142353,5	156928,7	158781,3	156923,0	141868,9	a	imports
.						b	
-7414,6	-10243,1	-10389,0	-8322,1	-823,3	-13579,9	a	balance
.						b	

handlowych i niehandlowych. 2 Średnie ceny bieżące z 2015 r. 3 Ceny bieżące z okresu poprzedzającego okres badany. 4 Od stycznia 2023 r. – dane wstępne.
 2 The average current prices from 2015. 3 The current prices from the period preceding the surveyed period. 4 Since January 2023 – Preliminary data.

Tablica 31. Podstawowe wskaźniki makroekonomiczne – Unia Europejska

Table 31. Main macroeconomic indicators – European Union

Wyszczególnienie Specification	PKB GDP			Handel zagraniczny Foreign trade				Zharmonizowana stopa bezrobocia ^a Harmonised unemployment rate ^a			
	2022	2023 ^d		eksport exports	import imports	saldo balance		06 2022	2023		
		01–03	04–06	2023					2022	05	06
		zmiana w % w skali roku annual change in %				w mld EUR in billion EUR			w % in %		
UE-27	3,4	1,1	0,5	6,1	5,9	5,9	
Strefa euro – 20	3,4	1,1	0,6	6,7	6,4	6,4	
Austria	4,9	1,8	-0,3	6,6	0,2	-2,9	-9,3	4,2	4,6	5,1	
Belgia	3,2	1,3	0,9	-8,7	-8,4	2,9	4,0	5,8	5,7	5,7	
Bułgaria	3,4	2,1	1,8	-3,1	-6,2	-2,2	-3,2	4,4	3,9	4,0	
Chorwacja	6,2	2,6	.	2,9	-0,7	-8,4	-8,9	6,9	6,6	6,8	
Cypr	5,6	3,2	2,3	5,5	11,7	-4,5	-3,9	7,3	4,8	4,8	
Czechy	2,4	-0,5	-0,6	8,7	-0,7	12,8	2,4	2,4	2,5	2,7	
Dania	2,7	1,7	1,2	6,2	-6,2	7,2	-0,2	4,3	4,9	4,9	
Estonia	-1,3	-3,7	-3,0	-9,6	-11,1	-1,4	-1,7	5,8	6,7	6,6	
Finlandia	1,6	0,1	0,4	-3,5	-15,3	-0,9	-6,6	6,9	7,0	7,1	
Francja	2,5	0,9	0,9	7,1	0,1	-69,7	-90,1	7,5	7,1	7,1	
Grecja	5,9	2,1	.	-0,8	-7,5	-14,9	-18,0	12,3	11,3	11,1	
Hiszpania	5,5	4,2	1,8	4,4	-3,6	-18,1	-35,0	12,7	11,9	11,7	
Holandia	4,3	2,1	-0,1	1,4	-0,8	37,5	28,4	3,4	3,5	3,5	
Irlandia	9,4	2,0	2,8	-1,7	1,7	31,9	34,8	4,1	4,1	4,2	
Litwa	1,9	-2,6	0,9	-0,6	-4,6	-2,6	-3,6	5,7	7,2	7,5	
Luksemburg	1,5	-0,4	.	-0,7	-2,8	-4,1	-4,4	4,4	5,0	5,1	
Łotwa	2,8	0,3	-0,5	-1,6	-1,6	-2,2	-2,2	6,6	5,7	5,7	
Malta	7,1	3,2	.	7,7	-3,3	-2,1	-2,3	3,0	2,7	2,6	
Niemcy	1,8	-0,3	-0,1	3,2	-4,3	98,3	41,8	3,0	3,0	3,0	
Polska	5,1	0,0	-1,3	6,6	-2,6	6,7	-8,9	2,8	2,7	2,7	
Portugalia	6,7	2,5	2,3	3,5	1,0	-13,4	-14,2	6,0	6,4	6,4	
Rumunia	4,7	2,9	2,7	5,9	0,8	-13,3	-15,5	5,5	5,5	5,4	
Słowacja	1,7	1,1	1,3	9,7	1,2	2,1	-2,2	6,2	6,0	6,0	
Słowenia	5,4	0,9	1,6	8,7	2,4	1,3	-0,6	4,4	3,6	3,5	
Szwecja	2,8	0,5	-2,2	-1,0	-3,1	1,7	-0,3	7,4	7,2	7,9	
Węgry	4,6	-1,1	-2,3	9,9	1,5	1,8	-4,1	3,5	3,9	3,9	
Włochy	3,7	2,0	0,6	4,1	-6,4	18,3	-15,0	8,1	7,5	7,4	

a Dane wyrównane sezonowo. b Dane wyrównane dniami roboczymi. c Obejmuje sekcje: górnictwo i wydobywanie; przetwórstwo przemysłowe oraz e 01–03 2022 r. f 10–12 2022 r. g 01–03 2023 r. h 04–06 2022 r. i 04–06 2023 r.

U w a g a. Przeliczeń danych dotyczących handlu zagranicznego w oparciu o dane zawarte w bazie Eurostatu dokonano w Departamencie Opracowań Źródło: EUROSTAT – dane pobrano w dn. 21.08.2023 r.

a Data seasonally adjusted. b Data adjusted by working days. c Includes sections: mining and quarrying; manufacturing and electricity, gas, steam i 04–06 2023.

N o t e. Data concerning foreign trade were computed on the basis of data extracted from the Eurostat database in the Statistical Products Department S o u r c e: EUROSTAT – data were extracted on 21.08.2023.

Zharmonizowany wskaźnik cen konsumpcyjnych Harmonised Index of Consumer Prices			Produkcja przemysłowa ^{bc} Industrial production ^{bc}			Produkcja w budownictwie ^b Production in construction ^b			Wyszczególnienie Specification
07 2022	2023		06 2022	2023		06 2022	2023		
	06	07		05	06		05	06	
zmiana w % w skali roku annual change in %									
9,8	6,4	6,1	4,8	-2,1	-1,2	1,6	-0,3	0,0	EU-27
8,9	5,5	5,3	4,1	-2,5	-1,2	1,6	0,3	-0,3	Euro area – 20
9,4	7,8	7,0	9,8	-0,6	-4,0	2,7	-6,6	-3,3	Austria
10,4	1,6	1,7	-11,2	-6,4	-7,6	0,0	-1,9	1,1	Belgium
14,9	7,5	7,8	16,9	-11,3	-9,3	-0,2	0,1	-2,2	Bulgaria
12,7	8,3	8,0	3,9	1,1	2,4	4,1	3,8	.	Croatia
10,6	2,8	2,4	1,7	2,7	.	-7,0 ^e	-2,2 ^f	5,4 ^g	Cyprus
17,3	11,2	10,2	4,0	1,4	0,8	1,9	-2,7	0,9	Czechia
9,6	2,4	3,2	24,5	7,0	12,3	2,3	-1,6	.	Denmark
23,2	9,0	6,2	-0,7	-13,7	-12,7	13,9 ^e	-8,8 ^f	-11,4 ^g	Estonia
8,0	4,1	4,2	9,4	0,8	-6,2	2,1	-6,1	-5,2	Finland
6,8	5,3	5,1	1,1	2,8	0,2	2,3	2,6	-0,6	France
11,3	2,8	3,5	9,6	2,1	-3,6	14,1 ^e	31,3 ^f	24,2 ^g	Greece
10,7	1,6	2,1	7,5	-0,7	-2,8	-11,7	13,2	9,5	Spain
11,6	6,4	5,3	2,1	-9,3	-7,4	4,6	5,0	2,8	Netherlands
9,6	4,8	4,6	51,1	-15,9	8,3	22,5 ^e	-10,4 ^f	3,2 ^g	Ireland
20,9	8,2	7,2	2,2	1,9	3,4	4,4 ^h	3,9 ^g	13,5 ⁱ	Lithuania
9,3	1,0	2,0	-3,3	-6,8	-6,5	-2,0	-2,6	.	Luxembourg
21,3	8,1	6,6	0,7	-8,5	-5,1	-13,8 ^h	17,1 ^g	15,4 ⁱ	Latvia
6,8	6,2	5,6	5,0	11,6	-3,8	4,3 ^e	5,2 ^f	-3,6 ^g	Malta
8,5	6,8	6,5	0,6	0,1	-1,4	-1,9	-0,2	-2,5	Germany
14,2	11,0	10,3	10,5	-2,9	-1,4	6,0	-0,6	1,5	Poland
9,4	4,7	4,3	4,5	-4,3	-3,9	2,5	2,3	3,6	Portugal
13,0	9,3	8,9	-3,1	-5,4	-6,4	6,2	9,9	15,3	Romania
12,8	11,3	10,3	-4,9	-0,7	3,6	-2,6	0,9	2,2	Slovakia
11,7	6,6	5,7	4,3	-2,2	-2,3	19,6	24,0	24,9	Slovenia
8,3	6,3	6,3	2,5	1,0	-6,7	-0,7	-6,3	-1,0	Sweden
14,7	19,9	17,5	5,0	-4,5	-6,1	-11,3	-7,8	-3,9	Hungary
8,4	6,7	6,3	-1,0	-3,5	-0,8	11,8	-6,5	.	Italy

wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę. d Dane wyrównane sezonowo oraz dniami roboczymi.

Statystycznych GUS.

and air conditioning supply. d Data seasonally adjusted and adjusted by working days. e 01–03 2022. f 10–12 2022. g 01–03 2023. h 04–06 2022

of Statistics Poland.