Analizy statystyczne
Statistical analyses

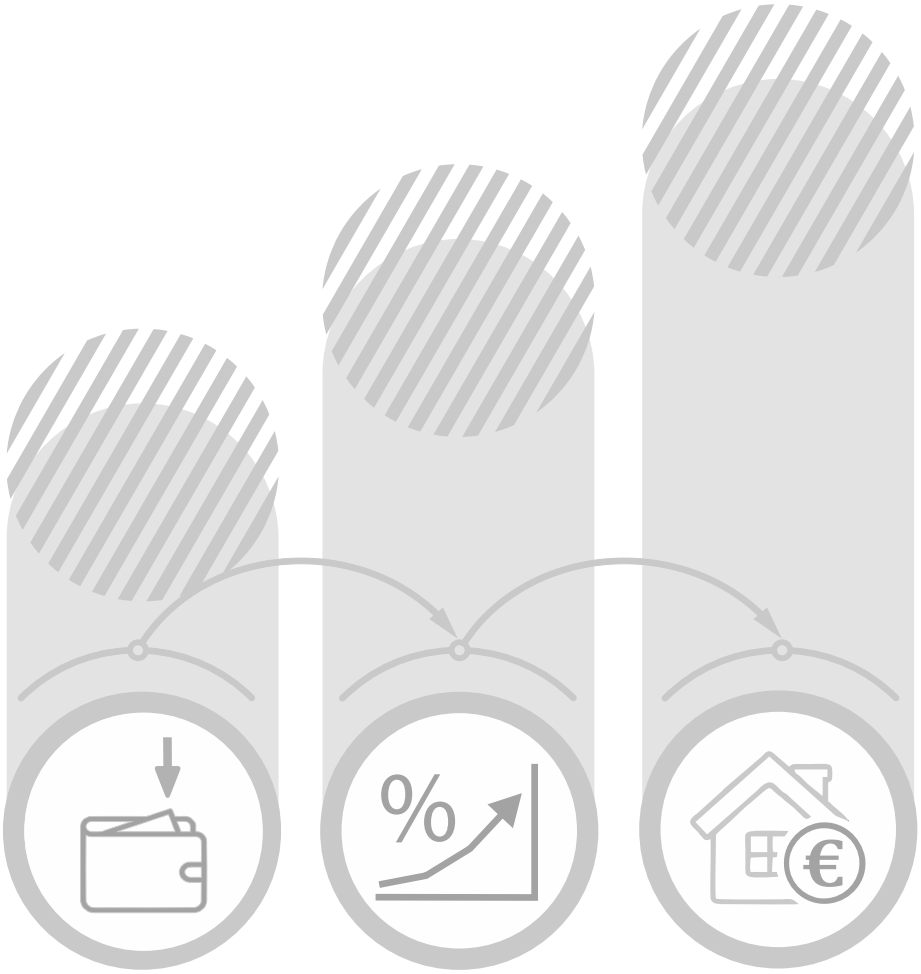
GUS

Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego 2020

Specialized segments of financial market 2020

Warszawa Warsaw 2021

Analizy statystyczne
Statistical analyses



Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego 2020

Specialized segments of financial market 2020

Główny Urząd Statystyczny Statistics Poland

Warszawa Warsaw 2021

Opracowanie merytoryczne
Content-related works

Główny Urząd Statystyczny, Departament Studiów Makroekonomicznych I Finansów
Statistics Poland, Macroeconomics Studies and Finance Department

pod kierunkiem
supervised by

Mirosław Błażej, Krystyna Strzelecka

Zespół autorski
Editorial team

Kinga Banaszek, Ewa Grudzińska, Jarosław Janecki, Piotr Mergiel, Dorota Michniewicz, Agnieszka Nowińska

Opracowanie redakcyjne
Editorial works

Anna Drewnik

Opracowanie graficzne
Graphics

Robert Chmielewski, Paweł Luty

ISSN 2543-4489

Publikacja dostępna na stronie internetowej
Publication available on website

stat.gov.pl

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła
When publishing Statistics Poland data — please indicate the source

Zakład Wydawnictw Statystycznych
00-925 WARSZAWA, AL. NIEPODLEGŁOŚCI 208.
Informacje w sprawach sprzedaży publikacji GUS — tel. (22) 608 32 10, 608 38 10
Zam. 293/2021

Przedmowa

Główny Urząd Statystyczny przekazuje Państwu szóste wydanie publikacji Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego. Jej celem jest przedstawienie informacji dotyczących działalności i wyników finansowych podmiotów prowadzących działalność na wyspecjalizowanych segmentach rynku finansowego w Polsce (leasingowym, faktoringowym, pośrednictwa kredytowego oraz windykacji).

W publikacji przedstawiono sytuację wyspecjalizowanych segmentów rynku finansowego wraz z pogłębioną analizą ich działalności, a także prezentacją danych o ich sytuacji finansowej. Badaniu poddano grupę podmiotów prowadzących działalność leasingową, faktoringową, pośrednictwa kredytowego i windykacyjną. Dla celów badania zdefiniowano podmiot wyspecjalizowany jako prowadzący działalność w jednym lub więcej badanych segmentach rynku finansowego. Publikacja została uzupełniona o wyniki badania dotyczącego instrumentów finansowych przedsiębiorstw niefinansowych. Przyjęta konstrukcja publikacji ma za zadanie zwiększenie dostępności do danych w ujęciu syntetycznym wraz z pogłębieniem dotychczas prowadzonych analiz. Dodanie wyników podmiotów prowadzących działalność leasingową, faktoringową oraz pośrednictwa kredytowego dla panelu zbilansowanego w latach 2016–2020 oraz panelu czteroletniego dla windykacji pozwala na przedstawienie zmian zachodzących na danym segmencie rynku.

W publikacji oprócz danych z badań statystycznych GUS wykorzystano również dane Narodowego Banku Polskiego, Giełdy Papierów Wartościowych, a także dane i informacje publikowane przez instytucje międzynarodowe, w tym Międzynarodowy Fundusz Walutowy oraz zrzeszenia europejskie udostępniające informacje na temat rynku leasingu, faktoringu i pośrednictwa kredytowego.

Przekazując Państwu niniejszą publikację zwracamy się z uprzejmą prośbą o uwagi, wnioski i sugestie, które będą stanowiły cenną wskazówkę w pracach nad kształtem następnej edycji publikacji.

Dyrektor Departamentu Studiów Makroekonomicznych i Finansów	Prezes Głównego Urzędu Statystycznego
Mirosław Błażej	dr Dominik Rozkrut

Warszawa, grudzień 2021 r.

Preface

The Statistics Poland provides you with the sixth edition of the publication Specialized segments of financial market. Its purpose is to provide information on the activities and financial results of entities operating in specialized segments of the financial market in Poland (leasing, factoring, loan intermediation and debt collection).

The publication presents the situation of specialized segments on the financial market along with an in-depth analysis of their activities, as well as the presentation of their financial situation. The research covers a group of entities conducting leasing, factoring, loan intermediation, and debt collection activities. The specialized entity for the purposes of the research has been defined as an entity that conducts financial activity in only one or more of the specialized financial market segments studied. The description of specialized segments of the financial market has been supplemented with the results of a survey on financial instruments of non-financial enterprises. The adopted design of the publication is intended to increase the availability of data in synthetic terms, along with deepening the existing analyzes. Presentation of the results of companies conducting leasing, factoring and loan intermediation activities in terms of a balanced panel for the years 2016–2020 and a four-year panel for entities dealing with debt collection activities allows to analyze the changes that took place on a given investigated segment.

The publication uses data from the Statistics Poland as well as data from the National Bank of Poland, the Warsaw Stock Exchange, as well as data and information published by international institutions, including the International Monetary Fund and European associations providing information on the leasing market, factoring and loan intermediation and debt collection activity.

Any comments and suggestions are very welcomed and will constitute a valuable input for subsequent releases of this publication.

Director of Macroeconomic Studies and Finance Department

Mirosław Błażej

President Statistics Poland

Dominik Rozkrut, Ph.D.

Warsaw, December 2021

Spis treści
Contents

Przedmowa . . . 3
Preface . . . 4

Spis tablic . . . 7
List of tables . . . 7

Spis wykresów . . . 17
List of charts . . . 17

Objaśnienia znaków umownych . . . 20
Symbols . . . 20

Ważniejsze skróty . . . 21
Major abbreviations . . . 21

Skróty nazw państw i grup krajów . . . 22
Abbreviations of country names and group of countries . . . 22

Wstęp . . . 23
Introduction . . . 23

Synteza . . . 27
Executive summary . . . 28

Rozdział 1. Uwarunkowania sytuacji na rynkach finansowych . . . 29
Chapter 1. Situation on the financial markets . . . 29

1.1. Sytuacja na międzynarodowych rynkach finansowych . . . 29
1.1. Situation on international financial markets . . . 29

1.2. Wybrane sektory rynku finansowego w Polsce i UE – ujęcie podmiotowe . . . 35
1.2. Specialised segments of financial markets in Poland and the EU – entity basis . . . 35

Rozdział 2. Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego . . . 43
Chapter 2. Specialized financial market segments . . . 43

2.1. Ogólna charakterystyka wyspecjalizowanych segmentów rynku finansowego . . . 43
2.1. General characteristics of specialized segments of financial market . . . 43

Rozdział 3. Działalność przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego . . . 57
Chapter 3. Activity of credit intermediation companies . . . 57

3.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach pośrednictwa kredytowego . . . 57
3.1. Basic data on surveyed credit intermediation companies . . . 57

3.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego . . . 60
3.2. Financial situation of surveyed credit intermediation companies . . . 60

3.3. Charakterystyka usług pośrednictwa kredytowego . . . 67
3.3. Characteristics of credit intermediation services . . . 67

3.4. Przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego – dane panelowe . . . 74
3.4. Surveyed credit intermediation companies – panel data . . . 74

Rozdział 4. Działalność przedsiębiorstw leasingowych . . . 79
Chapter 4. Activity of leasing companies . . . 79

4.1. Podstawowe dane o przedsiębiorstwach leasingowych . . . 79
4.1. Basic data on leasing companies . . . 79

4.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw leasingowych 81
4.2. Financial situation of surveyed leasing companies 81

4.3. Charakterystyka usług leasingowych 88
4.3. Characteristics of leasing services 88

4.4. Przedsiębiorstwa leasingowe – dane panelowe 97
4.4. Leasing companies – panel data 97

Rozdział 5. Działalność przedsiębiorstw faktoringowych 107
Chapter 5. Activity of factoring companies 107

5.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach faktoringowych 107
5.1. Basic data on surveyed factoring enterprises 107

5.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw faktoringowych 110
5.2. Financial situation of surveyed factoring enterprises 110

5.3. Charakterystyka usług faktoringowych 117
5.3. Characteristic of factoring services 117

5.4. Przedsiębiorstwa faktoringowe – dane panelowe 130
5.4. Surveyed factoring companies – panel data 130

Rozdzia 6. Działalność przedsiębiorstw windykacyjnych 141
Chapter 6. Activity of debt collection companies 141

6.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach windykacyjnych 141
6.1.Basic data on debt collection enterprises 141

6.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw windykacyjnych 143
6.2. Financial situation on surveyed debt collection enterprises 143

6.3. Charakterystyka usług windykacyjnych 150
6.3. characteristics of debt collection services 150

6.4. Przedsiębiorstwa windykacyjne – dane panelowe 161
6.4. Debt collection companies– panel data 161

Rozdział 7. Instrumenty finansowe przedsiębiorstw niefinansowych 165
Chapter 7. Financial instruments of non-financial companies 165

7.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach niefinansowych 165
7.1. Basic data on surveyed non-financial companies 165

7.2. Sytuacja finansowa przedsiębiorstw niefinansowych 168
7.2. Financial situation of non-financial enterprises 168

7.3. Instrumenty finansowe przedsiębiorstw niefinansowych (w wybranych przekrojach) 176
7.3. Financial instruments of non-financial enterprises (according to selected topics) 176

INDEKS 192
INDEX 192

BIBLIOGRAFIA 193
BIBLIOGRAPHY 193

Spis tablic
List of tables

Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw badanych w danym segmencie rynku finansowego w 2020 r. 43
Table 1. Number of surveyed enterprises in a given segment of financial market in 2020 43

Tablica 2. Charakterystyka działalności podmiotów prowadzących w 2020 r. działalność w danym segmencie rynku finansowego 45
Table 2. Characteristics of activities of the entities operating in a given segment of financial market in 2020 45

Tablica 3. Liczba badanych przedsiębiorstw prowadzących działalność w 2020 r. w danym segmencie rynku finansowego według formy prawnej 47
Table 3. Number of surveyed enterprises conducting operations in 2020 in a given segment of the financial market by legal form 47

Tablica 4. Liczba podmiotów prowadzących w 2020 r. działalność w danym segmencie rynku finansowego według przynależności do grupy kapitałowej 48
Table 4. Number of entities conducting business activity in each segment of the financial market in 2020 by belonging to a capital group 48

Tablica 5. Liczba pracujących w 2020 r. w podmiotach prowadzących działalność w danym segmencie rynku finansowego 49
Table 5. Number of employees in 2020 in the entities operating in each segment of financial market 49

Tablica 6. Wpływ pandemii COVID-19 na działalność przedsiębiorstwa w 2020 r. w danym segmencie rynku finansowego 50
Table 6. Impact of the COVID-19 pandemic on business operations in 2020 in a given segment of the financial market 50

Tablica 7. Aktywa i pasywa badanych podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących działalność w 2020 r. w danym segmencie rynku finansowego 52
Table 7. Assets and liabilities of surveyed specialized entities conducting operations in 2020 in a given segment of the financial market 52

Tablica 8. Rachunek zysków i strat podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących działalność w 2020 r. w danym segmencie rynku finansowego 54
Table 8. Profit and loss account of specialized entities conducting operations in 2020 in a given segment of financial market 54

Tablica 9. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według formy prawnej w 2020 r. 57
Table 9. Number of credit intermediation by the legal form in 2020 57

Tablica 10. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według przynależności do grupy kapitałowej w 2020 r. 58
Table 10. Number of credit intermediation entities according to affiliation to the capital group in 2020 58

Tablica 11. Liczba pracujących w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego w 2020 r. 58
Table 11. Number of employees in surveyed credit intermediation entities in 2020 58

Tablica 12. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według charakteru prowadzonej działalności w 2020 r. 59
Table 12. Number of credit intermediation entities according to the character of their operations in 2020 59

Tablica 13. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2020 r. 60
Table 13. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities by type of activity in 2020 60

Tablica 14. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r. 63
Table 14. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities taking into account the profitability criterion in 2020 63

Tablica 15. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2020 r. 65
Table 15. Profit and loss account of entities conducting credit intermediation specialized activities in 2020 65

Tablica 16. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r. 66
Table 16. Profit and loss account of entities conducting credit intermediation according to profitability in 2020 66

Tablica 17. Profit and loss account of entities conducting credit intermediation according to profitability in 2020 67
Table 17. Customer acquisition channels for the surveyed credit intermediation companies in 2020 67

Tablica 18. Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego w 2020 r. 68
Table 18. Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries companies in 2020 68

Tablica 19. Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2020 r. 69
Table 19. Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediation entities by type of activity in 2020 69

Tablica 20. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego w 2020 r. 71
Table 20. Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries in 2020 71

Tablica 21. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2020 r. 72
Table 21. Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediation entities by type of activity in 2020 72

Tablica 22. Wartość udzielonych kredytów przez przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego w 2020 r. według województw 73
Table 22. Value of loans granted by credit intermediation enterprises in 2020 by voivodships 73

Tablica 23. Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2016–2020 75
Table 23. Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries' companies – panel data for the period 2016–2020 75

Tablica 24. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2016–2020 76
Table 24. Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries – panel data for the period 2016–2020 76

Tablica 25. Liczba podmiotów prowadzących działalność leasingową według formy prawnej w 2020 r. 79
Table 25. Number of entities conducting leasing activities according to the legal form in 2020 79

Tablica 26. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową w 2020 r. według przynależności do grupy kapitałowej i charakteru prowadzonej działalności 80
Table 26. Number of surveyed entities conducting leasing activities in 2020, according to belonging to the capital group and the nature of the conducted activity 80

Tablica 27. Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność leasingową w 2020 r. według charakteru prowadzonej działalności 80
Table 27. Number of employees and number of branches in the surveyed enterprises conducting leasing activities in 2020 by type of activity 80

Tablica 28. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według prowadzonej działalności w 2020 r. 81
Table 28. Number of surveyed entities conducting leasing activity according to the nature of the conducted activity in 2020 81

Tablica 29. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według rodzaju działalności w 2020 r. 82
Table 29. Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities by type of activity in 2020 82

Tablica 30. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r. 84
Table 30. Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities account the profitability criterion in 2020 84

Tablica 31. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według rodzaju działalności w 2020 r. 86
Table 31. Profit and loss account of specialized entities conducting leasing activity by type of activity in 2020 86

Tablica 32. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r. 87
Table 32. Profit and loss account of specialized entities conducting leasing activity account the profitability criterion in 2020 87

Tablica 33. Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu według charakterystyki obsługiwanych leasingobiorców w 2020 r. 88
Table 33. Number of lessees and the value of new lease contracts according to the characteristics of the lessees served in 2020 88

Tablica 34. Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2020 r. według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy 89
Table 34. Number of lessees and the value of new lease agreements concluded in 2020 by the type of the lessee's business 89

Tablica 35. Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2020 r. według województw 91
Table 35. Number of lessees and value of new lease agreements concluded in 2020 by voivodships 91

Tablica 36. Liczba środków oddanych w leasing i wartość umów leasingu zawartych w 2020 r. 92
Table 36. Number of leased assets and the value of lease agreements concluded in 2020 92

Tablica 37. Wartość nowych umów leasingu zawartych w 2020 r. według rodzaju leasingu 93
Table 37. Value of new lease agreements concluded in 2020 by type of lease 93

Tablica 38. Liczba środków (przedmiotów) oddanych w leasing według charakterystyki prowadzonej działalności leasingodawcy w 2020 r. 95
Table 38. Number of assets (items) leased according to the nature of the lessor's business activity in 2020 95

Tablica 39. Wartość środków (przedmiotów) oddanych w leasing według charakterystyki prowadzonej działalności leasingodawcy w 2020 r. 96
Table 39. Value of assets (items) leased according to the nature of the lessor's business activity in 2020 96

Tablica 40. Liczba leasingobiorców według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2016–2020 98
Table 40. Number of lessees by the type of the lessee's business throughout a year – panel data for the period 2016–2020 98

Tablica 41. Wartość nowych umów leasingu według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2016–2020 100
Table 41. Value of new lease agreements by the type of the lessee's business – panel data for the period 2016–2020 100

Tablica 42. Liczba leasingobiorców według rodzaju umowy leasingowej – dane panelowe za okres 2016–2020 Stan w dniu 31 XII 101
Table 42. Number of lessees by the type of leasing contract – panel data for the period 2016-2020 As of 31 XII 101

Tablica 43. Liczba leasingobiorców według województw – dane panelowe za okres 2016–2020 103
Table 43. Number of lessees by voivodships – panel data for the period 2016–2020 103

Tablica 44. Wartość nowych umów leasingu według województw - dane panelowe za okres 2016–2020 104
Table 44. Value of new lease agreement by voivodships – panel data for the period 2016–2020 . . 104

Tablica 45. Liczba środków oddanych w leasing według rodzaju wyleasingowanych przedmiotów (środków) – dane panelowe za okres 2016–2020 105
Table 45. Number of new lease agreement by the type of the lessee's items – panel data for the period 2016–2020 105

Tablica 46. Wartość środków oddanych w leasing według rodzaju wyleasingowanych przedmiotów (środków) – dane panelowe za okres 2016–2020 105
Table 46. Value of new lease agreement by type of the lessee's items – panel data for the period 2016–2020 105

Tablica 47. Liczba badanych przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową według formy prawnej w 2020 r. 107
Table 47. Number of surveyed enterprises conducting factoring activity by legal form in 2020 . . . 107

Tablica 48. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według przynależności do grupy kapitałowej w 2020 r. 108
Table 48. Number of surveyed entities conducting factoring activity by belonging to capital group in 2020 108

Tablica 49. Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność faktoringową w 2020 r. 108
Table 49. Number of employees and number of branches in surveyed enterprises conducting factoring activity in 2020 108

Tablica 50. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według charakteru prowadzonej działalności w 2020 r. 109
Table 50. Number of surveyed entities conducting factoring activity by type of activity in 2020 . . 109

Tablica 51. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według rodzaju działalności w 2020 r. 110
Table 51. Assets and liabilities of specialized entities conducting factoring activity by type of activity in 2020 110

Tablica 52. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r. 113
Table 52. Assets and liabilities of specialized entities conducting factoring activity by account the profitability criterion in 2020 113

Tablica 53. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według rodzaju działalności w 2020 r. 115
Table 53. Profit and loss account of specialized entities conducting factoring activity by type of activity in 2020 115

Tablica 54. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r. 116
Table 54. Profit and loss account of specialized entities conducting factoring activity by account the profitability criterion in 2020 116

Tablica 55. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych 117
Table 55. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises throughout a year 117

Tablica 56. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju ich działalności 118
Table 56. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by type of their activity throughout a year 118

Tablica 57. Liczba klientów (faktorantów) według osiąganych obrotów z faktorem Stan w dniu 31 XII 119
Table 57. Number of clients (factorers) by turnover with factor As of 31 XII 119

Tablica 58. Liczba klientów (faktorantów) według osiąganych obrotów z faktorem według rodzaju działalności Stan w dniu 31 XII 120
Table 58. Number of clients (factorers) by turnover with factor and type of activity As of 31 XII . . . 120

Tablica 59. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych 121
Table 59. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises throughout a year 121

Tablica 60. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności 122
Table 60. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by type of activity throughout a year 122

Tablica 61. Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych 123
Table 61. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises throughout a year 123

Tablica 62. Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności 124
Table 62. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by type of activity throughout a year 124

Tablica 63. Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych Stan w dniu 31 XII 125
Table 63. Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises As of 31 XII 125

Tablica 64. Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności Stan w dniu 31 XII . . . 126
Table 64. Value of financial resources involved in conducting factoring activity in surveyed factoring enterprises by type of activity As of 31 XII . . . 126

Tablica 65. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw . . . 127
Table 65. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by voivodeships throughout a year . . . 127

Tablica 66. Liczba faktur wykupionych przez badane przedsiębiorstwa faktoringowe według województw . . . 128
Table 66. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by voivodeships . . . 128

Tablica 67. Wartość wykupionych wierzytelności w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw . . . 129
Table 67. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by voivodeships . . . 129

Tablica 68. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2016–2020 . . . 131
Table 68. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2016–2020 . . . 131

Tablica 69. Liczba klientów (faktorantów) według osiąganych obrotów z faktorem – dane panelowe za okres 2016–2020 Stan w dniu 31 XII . . . 132
Table 69. Number of clients (factorers) by turnover with factor – panel data for the period 2016–2020 As of 31 XII . . . 132

Tablica 70. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2016–2020 . . . 133
Table 70. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2016–2020 . . . 133

Tablica 71. Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2016–2020 . . . 135
Table 71. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2016–2020 . . . 135

Tablica 72. Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2016–2020 Stan w dniu 31 XII . . . 136
Table 72. Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises – panel data for the period 2016–2020 As of 31 XII . . . 136

Tablica 73. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2016–2020 . . . 137
Table 73. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by voivodeships throughout a year – panel data for the period 2016–2020 . . . 137

Tablica 74. Liczba wykupionych faktur w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2016–2020 . . . 138
Table 74. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by voivodeships – panel data for the period 2016–2020 . . . 138

Tablica 75. Wartość wykupionych wierzytelności w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2016–2020 . . . 139
Table 75. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by voivodeships – panel data for the period 2016–2020 . . . 139

Tablica 76. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2020 r. według formy prawnej . . . 141
Table 76. Number of entities conducting debt collection activity in 2020 by legal forms . . . 141

Tablica 77. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2020 r. według przynależności do grupy kapitałowej i zakresu działalności . . . 142
Table 77. Number of surveyed entities conducting debt collection activity in 2020 by belonging to capital group and range of activity . . . 142

Tablica 78. Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność windykacyjną w 2020 r. według zakresu działalności . . . 142
Table 78. Number of employees and number of branches in surveyed enterprises conducting debt collection activity in 2020 by range of activity . . . 142

Tablica 79. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną według rodzaju działalności w 2020 r. . . . 143
Table 79. Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity by type of activity in 2020 . . . 143

Tablica 80. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r. . . . 146
Table 80. Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity by profitability criterion in 2020 . . . 146

Tablica 81. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną według rodzaju działalności w 2020 r. . . . 148
Table 81. Profit and loss account of specialized entities conducting debt collection activity by type of activity in 2020 . . . 148

Tablica 82. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r. . . . 149
Table 82. Profit and loss account of specialized entities conducting debt collection activity by profitability criterion in 2020 . . . 149

Tablica 83. Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi w 2020 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną . . . 150
Table 83. Number of debts accepted for service in 2020 by entities conducting debt collection activity . . . 150

Tablica 84. Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi w 2020 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej . . . 151
Table 84. Number of debts accepted for service in 2020 by range of debt collection activity . . . 151

Tablica 85. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi w 2020 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną . . . 152
Table 85. Value of debts accepted for service in 2020 by entities conducting debt collection activity . . . 152

Tablica 86. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi w 2020 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej . . . 154
Table 86. Value of debts accepted for service in 2020 by range of debt collection activity . . . 154

Tablica 87. Liczba wierzytelności obsługiwanych w 2020 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną Stan w dniu 31 XII 155
Table 87. Number of debts serviced in 2020 by entities conducting debt collection activity As of 31 XII 155

Tablica 88. Liczba wierzytelności obsługiwanych w 2020 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej Stan w dniu 31 XII 156
Table 88. Number of debts serviced in 2020 by range of debt collection activity As of 31 XII 156

Tablica 89. Wartość obsługiwanych wierzytelności w 2020 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną Stan w dniu 31 XII 157
Table 89. Value of serviced debts in 2020 by entities conducting debt collection activity As of 31 XII 157

Tablica 90. Wartość obsługiwanych wierzytelności w 2020 r. według zakresu prowadzonej działalności podmiotu windykacyjnego Stan w dniu 31 XII 158
Table 90. Value of serviced debts in 2020 by range of debt collection activity of the debt collecting firm As of 31 XII 158

Tablica 91. Wartość wierzytelności odzyskanych w 2020 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną 159
Table 91. Value of debts recovered in 2020 by entities conducting debt collection activit 159

Tablica 92. Wartość wierzytelności odzyskanych w 2020 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej 160
Table 92. Value of debts recovered in 2020 by entities conducting debt collection activity by range of debt collection activity 160

Tablica 93. Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną – dane panelowe za okres 2017–2020 162
Table 93. Number of debts accepted for service by entities conducting debt collection activity – panel data for the period 2017–2020 162

Tablica 94. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną – dane panelowe za okres 2017–2020 162
Table 94. Value of debts accepted for service by entities conducting debt collection activity – panel data for the period 2017–2020 162

Tablica 95. Wartość obsługiwanych wierzytelności przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną – dane panelowe za okres 2017–2020 Stan w dniu 31 XII 163
Table 95. 95. Value of serviced debts by entities conducting debt collection activity – panel data for the period 2017–2020 As of 31 XII 163

Tablica 96. Wartość wierzytelności odzyskanych przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej – dane panelowe za okres 2017–2020 163
Table 96. Value of debts recovered by entities conducting debt collection activity by range of debt collection activity – panel data for the period 2017–2020 163

Tablica 97. Ogólne informacje o badanych przedsiębiorstwach niefinansowych w 2020 r. 166
Table 97. General information about surveyed non-financial enterprises in 2020 166

Tablica 98. Liczba badanych przedsiębiorstw niefinansowych ze względu na formę prawną w 2020 r. 167
Table 98. Number of surveyed non-financial enterprises due to the legal form in 2020 167

Tablica 99. Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2020 r. 169
Table 99. Balance sheet of surveyed non-financial enterprises presenting consolidated financial statements – selected data in 2020 169

Tablica 100. Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdania finansowe – wybrane dane w 2020 r. 170
Table 100. Balance sheet of surveyed non-financial enterprises presenting individual financial statements – selected data in 2020 170

Tablica 101. Rachunek zysków i strat badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2020 r. 173
Table 101. Profit and loss account of of surveyed non-financial enterprises presenting consolidated financial statements – selected data in 2020 173

Tablica 102. Rachunek zysków i strat badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2020 r. 174
Table 102. Profit and loss account of of surveyed non-financial enterprises presenting consolidated financial statements – selected data in 2020 174

Tablica 103. Przepływy pieniężne netto badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2020 r. 175
Table 103. Net cash flows of surveyed non-financial enterprises surveyed in 2020 175

Tablica 104. Wartości importu i eksportu badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2020 r. 176
Table 104. Import and export values of surveyed non-financial enterprises in 2020 176

Tablica 105. Wartość instrumentów finansowych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2020 r. 177
Table 105. Value of financial instruments in the balance sheets of surveyed non-financial enterprises surveyed by type in 2020 177

Tablica 106. Instrumenty finansowe aktywa i pasywa badanych przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD w 2020 r. 180
Table 106. Financial instruments, assets and liabilities of surveyed non-financial enterprises by NACE sections in 2020 180

Tablica 107. Wartość instrumentów finansowych w bilansach przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym według rodzajów w 2020 r. 181
Table 107. Value of financial instruments in the balance sheets of the non-financial enterprises which were listed on the regulated market by type in 2020 181

Tablica 108. Wartość instrumentów pochodnych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2020 r. 183
Table 108. Value of derivative instruments in the balance sheets of surveyed non-financial enterprises surveyed by types in 2020 183

Tablica 109. Instrumenty pochodne aktywa i pasywa badanych przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD w 2020 r. 186
Table 109. Derivative instruments assets and liabilities of surveyed non-financial enterprises surveyed according to NACE sections in 2020 186

Tablica 110. Wartość instrumentów pochodnych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym według rodzajów w 2020 r. 187
Table 110. Value of derivative instruments in the balance sheets of surveyed non-financial enterprises which were listed on the regulated market in 2020 according to their type 187

Tablica 111. Zobowiązania z tytułu umów dotyczących operacji finansowych instrumentami finansowymi i pochodnymi badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2020 r. według terminu wymagalności 188
Table 111. Liabilities of financial transactions with financial instruments and derivatives of surveyed non-financial enterprises in 2020 by maturity 188

Tablica 112. Wpływ pandemii COVID-19 na decyzje przedsiębiorstw o wykorzystaniu dodatkowego finansowania w 2020 r. 190
Table 112. Impact of the COVID-19 pandemic on the decisions of enterprises regarding the use of additional financing in 2020 190

Tablica 113. Wpływ pandemii COVID-19 na decyzje przedsiębiorstw o zwiększeniu skali wykorzystania instrumentów pochodnych w 2020 r. 191
Table 113. The impact of the COVID-19 pandemic on the decisions of enterprises to increase the scale of the use of derivatives in 2020 191

Spis wykresów
List of charts

Wykres 1. Wskaźnik nastrojów gospodarczych (ESI) dla Unii Europejskiej oraz dla Polski 30
Chart 1. Economic Sentiment Indicator (ESI) in EU and in Poland 30

Wykres 2. Koniunktura w działalności finansowej i ubezpieczeniowej w Unii Europejskiej 31
Chart 2. The business climate in financial and insurance activities in the European Union 31

Wykres 3. Notowania spółek indeksu Stoxx Europe 600 Financial Services 31
Chart 3. Quotations of index Stoxx Europe 600 Financial Services 31

Wykres 4. Podstawowe dane dotyczące spółek GPW według przynależności do sektora „finanse" w 2020 r. 33
Chart 4. Basic data on WSE companies according to affiliation to the "finance" sector in 2020 33

Wykres 5. Udział podmiotów finansowych w strukturze portfela indeksu WIG20 34
Chart 5. The share of financial companies in WIG20 index portfolio 34

Wykres 6. Notowania wybranych indeksów GPW w Warszawie 34
Chart 6. Stock quotes of selected WSE indices in Warsaw 34

Wykres 7. Wartość nowych leasingowanych aktywów w podziale na kraje w 2020 r. 35
Chart 7. The value of new leased assets by country in 2020 35

Wykres 8. Wskaźnik penetracji rynku dla leasingu w odniesieniu do PKB w podziale na kraje w 2020 r. 36
Chart 8. Market penetration rate for leasing in relation to GDP by country in 2020 36

Wykres 9. Podstawowe dane dotyczące leasingu w krajach Unii Europejskiej oraz Wielkiej Brytanii 37
Chart 9. Basic facts about leasing in European Union and United Kingdom 37

Wykres 10. Wartość zawartych transakcji faktoringowych w podziale na kraje w 2020 r. 38
Chart 10. Value of factoring transactions by country in 2020 38

Wykres 11. Podstawowe dane dotyczące faktoringu w Europie 39
Chart 11. Basic facts about factoring in Europe 39

Wykres 12. Wskaźnik penetracji rynku dla faktoringu w odniesieniu do PKB w podziale na kraje w 2020 r. 40
Chart 12. Market penetration rate for factoring in relation to GDP by country in 2020 40

Wykres 13. Wartość udzielonego finansowania przez instytucje pośrednictwa kredytowego w podziale w 2020 r. 41
Chart 13. Value of financing provided by credit intermediation institutions by selected countries in 2020 41

Wykres 14. Podstawowe dane dotyczące pośrednictwa kredytowego w wybranych krajach w 2020 r. 41
Chart 14. Basic data on credit intermediation in selected countries in 2020 41

Wykres 15. Wskaźnik penetracji rynku dla pośrednictwa kredytowego w odniesieniu do PKB w podziale na wybrane kraje w 2020 r. 42
Chart 15. Market penetration rate for intermediation institutions with respect to GDP by selected countries in 2020 42

Wykres 16. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek 70
Chart 16. Value of loans and credits granted with the participation 70

Wykres 17. Porównanie wartości udzielonych kredytów i pożyczek ogółem – dane panelowe 74
Chart 17. Comparison of the total value of loans and credits granted – panel data 74

Wykres 18. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek – dane panelowe 76
Chart 18. Value of loans and credits granted with the participation – panel data 76

Wykres 19. Struktura liczby i wartości umów leasingu zawartych w 2020 r. 93
Chart 19. Structure of number and value of lease agreements in 2020 93

Wykres 20. Porównanie wartości nowych umów leasingu z danymi ogółem – dane panelowe 97
Chart 20. Comparison of the value of new leasing contracts with total data – panel data 97

Wykres 21. Porównanie liczby leasingobiorców z danymi ogółem – dane panelowe 98
Chart 21. Comparison of the number of lessees with total data – panel data 98

Wykres 22. Liczba leasingobiorców według rodzaju umowy – dane panelowe Stan w dniu 31 XII ... 102
Chart 22. Number of lessees by the type of contract – panel data As of 31 XII 102

Wykres 23. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu krajowego 118
Chart 23. Number of clients (factorers) using national factoring throughout a year 118

Wykres 24. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w faktoringu krajowym 121
Chart 24. Number of purchased invoices in national factoring throughout a year 121

Wykres 25. Wartość wykupionych w ciągu roku wierzytelności w faktoringu krajowym 123
Chart 25. Value of purchased receivables in national factoring 123

Wykres 26. Wartość wykupionych wierzytelności ogółem i dane panelowe 130
Chart 26. Value of purchased claims in total and panel data 130

Wykres 27. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu krajowego – dane panelowe 132
Chart 27. Number of clients (factorers) using national factoring throughout a year – panel data 132

Wykres 28. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w faktoringu krajowym – dane panelowe 134
Chart 28. Number of purchased invoices in national factoring throughout a year – panel data 134

Wykres 29. Wartość wykupionych wierzytelności w faktoringu krajowym – dane panelowe 135
Chart 29. Value of purchased receivables in national factoring – panel data 135

Wykres 30. Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi 151
Chat 30. Number of receivables accepted for service 151

Wykres 31. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi 157
Chat 31. Value of receivables accepted for service 157

Wykres 32. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi ogółem i dane panelowe 159
Chat 32. Value of receivables accepted for service in total and panel data 159

Wykres 33. Struktura badanych przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD 168
Chart 33. Structure of surveyed non-financial enterprises by NACE sections 168

Wykres 34. Struktura instrumentów finansowych w aktywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych 179
Chart 34. Structure of financial instruments in the assets of surveyed non-financial enterprises ... 179

Wykres 35. Struktura instrumentów finansowych w pasywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych 179
Chart 35. Structure of financial instruments in the liabilities of surveyed non-financial enterprises 179

Wykres 36. Struktura instrumentów pochodnych w aktywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych 184
Chart 36. Structure of derivatives in assets of surveyed non-financial enterprises 184

Wykres 37. Struktura instrumentów pochodnych w pasywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych 185
Chart 37. Structure of derivatives in liabilities of surveyed non-financial enterprises 185

Objaśnienia znaków umownych
Symbols

Symbol Symbol	Opis Description
Kreska (–) (–)	zjawisko nie wystąpiło magnitude zero
Zero (0) (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 magnitude not zero, but less than 0.5 of a unit
Znak (#) (#)	oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej. data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Public Statistics.
Znak (x) (x)	wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe not applicable
„w tym” „of which”	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy indicates that not all elements of the sum are given

Ważniejsze skróty
Major abbreviations

Skrót Abbreviation	Znaczenie Meaning
EBC ECB	Europejski Bank Centralny European Central Bank
EUROSTAT	Urząd Statystyczny Unii Europejskiej Statistical Office of the European Union
FDF	Formularz Działaności Finansowej Financial Activity Form
GPW WSE	Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie Warsaw Stock Exchange
GUS	Główny Urząd Statystyczny Statistics Poland
KE EC	Komisja Europejska European Commission
KNF PFSA	Komisja Nadzoru Finansowego Polish Financial Supervision Authority
MFW IMF	Międzynarodowy Fundusz Walutowy International Monetary Fund
NBP	Narodowy Bank Polski National Bank of Poland
PKB GDP	Produkt krajowy brutto Gross Domestic Product
PKD NACE	Polska Klasyfikacja Działalności National Classification of Economic Activities
WEO	Raport o stanie gospodarki światowej MFW World Economic Outlook
WIG	Warszawski Indeks Giełdowy Warsaw Stock Exchange Index
WIG20	Indeks giełdowy 20 największych spółek notowanych na GPW Warsaw Stock Exchange Index of 20 largest companies
WSRF SSFM	Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego Specialized segments of financial market

Skróty nazw państw i grup krajów
Abbreviations of country names and group of countries

Skrót Abbreviation	Znaczenie	Meaning
UE EU	Unia Europejska	European Union
AT	Austria	Austria
BE	Belgia	Belgium
BG	Bułgaria	Bulgaria
CY	Cypr	Cyprus
CZ	Czechy	Czechia
DE	Niemcy	Germany
DK	Dania	Denmark
EE	Estonia	Estonia
GR	Grecja	Greece
ES	Hiszpania	Spain
FI	Finlandia	Finland
FR	Francja	France
HR	Chorwacja	Croatia
HU	Węgry	Hungary
IT	Włochy	Italy
LT	Litwa	Lithuania
LU	Luksemburg	Luxembourg
LV	Łotwa	Latvia
MT	Malta	Malta
NL	Holandia	Netherlands
PL	Polska	Poland
PT	Portugalia	Portugal
RO	Rumunia	Romania
SE	Szwecja	Sweden
SI	Słowenia	Slovenia
SK	Słowacja	Slovakia
UK	Wielka Brytania	United Kingdom

Wstęp
Introduction

Badania z obszaru wyspecjalizowanych segmentów rynku finansowego (WSRF) zostały zapoczątkowane w latach 2006 i 2007, kiedy to przeprowadzono badania obejmujące działalność przedsiębiorstw świadczących usługi pośrednictwa kredytowego, usługi faktoringowe oraz prowadzące działalność leasingową. W 2014 r. dokonana została integracja poszczególnych formularzy badawczych oraz została przeprowadzona standaryzacja pojęć i metod wykorzystywanych w zbieraniu danych oraz ich późniejszej analizie. Działania te stanowiły podstawę do wprowadzenia w 2016 r. nowej publikacji analitycznej pt. „Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego" (WSRF), która rozwija i pogłębia informacje przekazywane w opracowaniach sygnalnych. W 2017 r. badania prowadzone przez GUS w ramach analizy wyspecjalizowanych segmentów rynku finansowego zostały dodatkowo rozszerzone o sektor usług windykacyjnych, co znalazło swoje odzwierciedlenie w rozszerzeniu publikacji o wyżej wymieniony moduł.

Wyniki badania WSRF są upowszechniane w formie rocznych opracowań zbiorczych oraz oddzielnych opracowań sygnalnych dedykowanych każdej z badanej działalności.

Głównym celem publikacji „Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego" jest przedstawienie w różnych przekrojach informacji dotyczących działalności i wyników finansowych podmiotów prowadzących działalność na rynku finansowym w Polsce.

Analizę podmiotów prowadzących wyspecjalizowaną działalność w poszczególnych segmentach rynku przeprowadzono w trzech przekrojach:

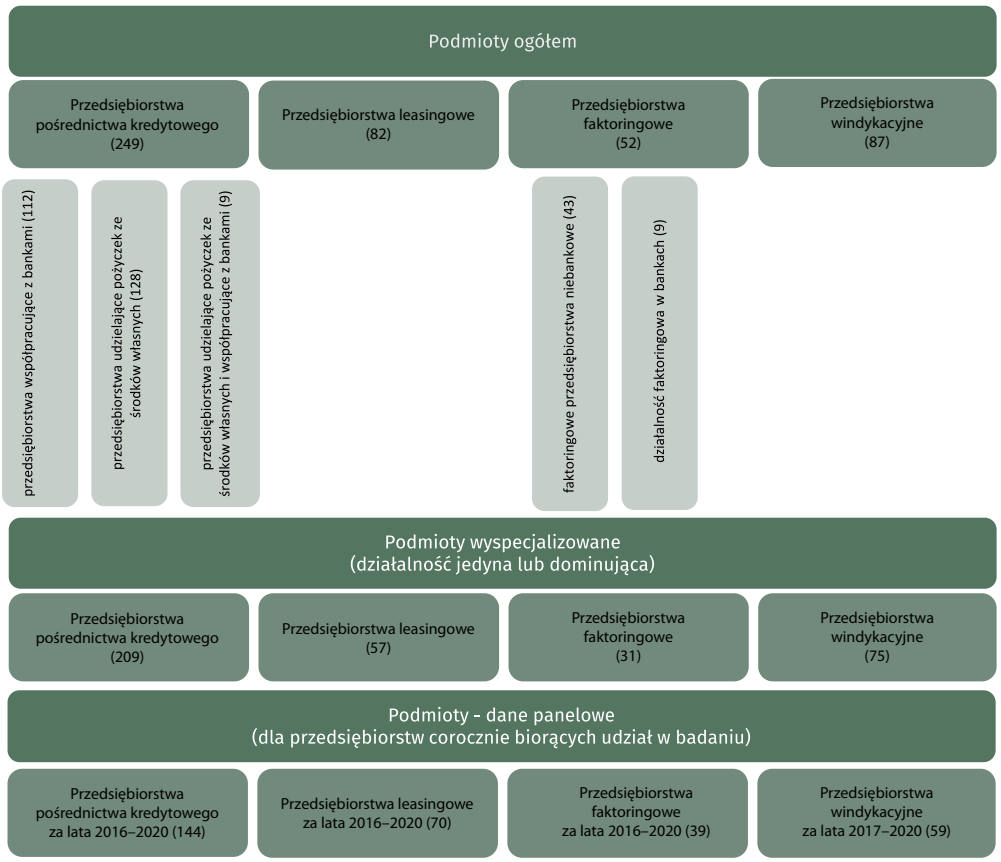
a) Po pierwsze, w ramach ogólnego podziału wyróżniono cztery segmenty badanych podmiotów: przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego, leasingowe, faktoringowe oraz windykacyjne.

b) Po drugie, z uwagi na możliwość prowadzenia przez analizowane podmioty działalności nie tylko w jednym z badanych wyspecjalizowanych segmentów rynku finansowego ale i w innych obszarach aktywności ekonomicznej, zidentyfikowano podmioty dla których konkretna działalność stanowi jedyną, dominującą bądź uboczną działalność gospodarczą.

c) Po trzecie, przedstawiono dane w ujęciu panelowym (panel zbilansowany) dla podmiotów biorących udział w badaniach corocznie dla okresu 2016-2020 w przypadku podmiotów prowadzących działalność leasingową, faktoringową, pośrednictwa kredytowego oraz dla okresu 2017–2020 w przypadku podmiotów windykacyjnych. Szczegółowy podział rodzajów przekrojów zaprezentowano na poniższym schemacie (w nawiasach liczba podmiotów w poszczególnych wyspecjalizowanych segmentach rynku).

Schemat 1. Podział podmiotów prowadzących działalność w wyspecjalizowanych segmentach rynku finansowego

Diagram 1. Division of entities operating in specialized segments of the financial market

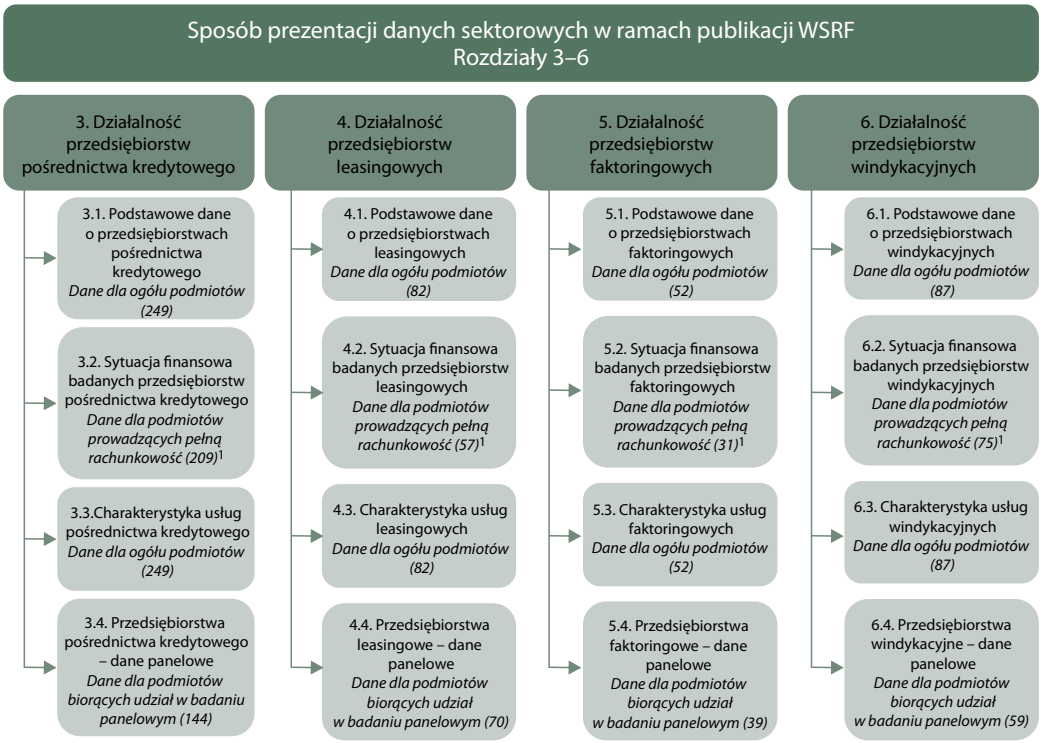


Działalność w badanych obszarach jest zlokalizowana w różnych sekcjach Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD). Oprócz pośredników kredytowych, podmioty biorące udział w badaniu WSRF nie podlegają rejestracji, a tym bardziej nadzorowi finansowemu KNF.

Publikacja „Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego" składa się z wstępu, syntezy i siedmiu rozdziałów. W pierwszym rozdziale przedstawione zostały uwarunkowania sytuacji na rynkach finansowych. W rozdziale drugim przedstawiono wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego wraz z ich ogólną charakterystyką.

W rozdziałach od trzeciego do szóstego zaprezentowano odpowiednio wyniki badań działalności przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego, przedsiębiorstw leasingowych, faktoringowych oraz windykacyjnych. Struktura tych rozdziałów obejmuje: podstawowe dane badanych przedsiębiorstw, ich sytuację finansową, charakterystykę oferowanych usług oraz wyniki panelowe dla danego segmentu rynku finansowego. Schemat prezentacji wyników badań w rozdziałach 3–6 publikacji jest taki sam (schemat 2).

Schemat 2. Schemat prezentacji wyników badań w rozdziałach 3–6
Diagram 2. Scheme of presentation of research results in chapters 3–6



Zgodnie z zaprezentowanym schematem, każdy z rozdziałów dedykowanych analizie wybranego segmentu rynku finansowego został podzielony na cztery podrozdziały, w ramach których zaprezentowano:

1) Podstawowe dane, w tym:
(Dane dla ogółu podmiotów zaliczanych do danego segmentu)
- liczba badanych podmiotów według formy prawnej, przynależności do grup kapitałowych, charakteru działalności;
- dane dotyczące liczby pracujących w badanych podmiotach.

2) Sytuację finansową przedsiębiorstw z danego segmentu rynku, w tym:
(Dane dla podmiotów prowadzących pełną rachunkowość)[1]
- dane z bilansów podmiotów z danej kategorii, dane ogółem oraz w dedykowanych podziałach;
- wybrane dane pochodzące z rachunków zysków i strat podmiotów z danego segmentu.

3) Charakterystykę usług, w tym:
(Dane dla ogółu podmiotów zaliczanych do danego segmentu)
- dane dotyczące liczby oraz wartości zawartych transakcji lub podpisanych umów przez badane przedsiębiorstwa;
- dedykowane statystyki związane ze specyfiką danego segmentu.

4) Wyniki badania panelowego, w tym:
(Dane dla grupy podmiotów biorących corocznie udział w badaniu panelowym)
- dane dotyczące liczby oraz wartości zawartych transakcji za lata 2016–2020 (dla działalności windykacyjnej okres 2017–2020);
- wyspecjalizowane dane dla wybranego sektora, zaprezentowane w szeregach czasowych.

1 Warunek prowadzenia przez podmiot pełnej rachunkowości dla prezentowania danych o tym wymiarze działalności, wynika z potrzeby operowania jednolitymi i porównywalnymi kategoriami rachunkowości finansowej. W badaniu występują także podmioty stosujące uproszczony system rachunkowości w postaci podatkowej księgi przychodów i rozchodów (nie występują natomiast takie, które stosowałyby inne systemy uproszczone, tj. ryczałt ewidencjonowany lub kartę podatkową). Dla nich jednak nie jest możliwe uzyskanie danych w porównywalnych kategoriach. Podmioty prowadzące księgi przychodów i rozchodów nie są jednak liczne a wielkość ich operacji na wyspecjalizowanych segmentach rynków finansowych jest dużo mniejsza niż dla prowadzących pełną rachunkowość.

W siódmym rozdziale przedstawiono wyniki badania „Instrumenty finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w 2020 r.". Prezentowane dane dostarczają m. in. informacji na temat sytuacji finansowej badanych przedsiębiorstw oraz wykorzystania przez nie instrumentów finansowych, w tym instrumentów pochodnych, w badanym okresie. Dodatkowo zaprezentowano dane dotyczące sposobów zarządzania ryzykiem przez badane przedsiębiorstwa niefinansowe oraz wpływu pandemii COVID-19 na decyzje dotyczące zaangażowania w instrumenty finansowe w 2020 r.

Synteza

Publikacja Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego (WSRF) przedstawia analizę rynku leasingowego, faktoringowego, pośrednictwa kredytowego oraz windykacji w Polsce w 2020 r. Opracowanie powstało w celu syntetycznego przedstawienia trendów w zakresie działalności badanych przedsiębiorstw, tworzących poszczególne segmenty polskiego rynku finansowego.

Różnorodność podmiotów funkcjonujących na rynku finansowym, możliwość łączenia wielu działalności przez jeden podmiot lub specjalizacji do jednego rodzaju działalności, powoduje konieczność rozbudowy ujęcia syntetycznego oraz uzupełnienia analizy o nowe wymiary. Niniejsza publikacja obejmuje obszar analityczny i przedstawia syntetyczny obraz działalności badanych przedsiębiorstw. Rozbudowane aneksy statystyczne do poszczególnych badań publikowane są w odpowiednich informacjach sygnalnych dotyczących działalności tych podmiotów.

W 2020 r. badane przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego i udzielające pożyczek ze środków własnych obsłużyły 2,6 mln klientów. Uczestniczyły przy zawarciu 4,3 mln umów na kredyty i pożyczki, z czego 99,2% to umowy z osobami fizycznymi, a 0,8% z przedsiębiorstwami. W ogólnej liczbie umów największy udział miały pożyczki gotówkowe udzielane ze środków własnych (93,6%). Natomiast w wartości udzielonych kredytów i pożyczek największy udział miały kredyty hipoteczne (64,0%).

Firmy faktoringowe w 2020 r. wykupiły 14,0 mln faktur o łącznej wartości 311,3 mld zł. Z usług faktoringowych badanych podmiotów ogółem, w 2020 r. skorzystało 20,0 tys. klientów. W 2020 r. w faktoringu krajowym najwięcej klientów korzystało z faktoringu z regresem (53,1%) a następnie z faktoringu bez regresu (36,4%).

Firmy leasingowe w 2020 r. obsłużyły prawie 428,4 tys. klientów, którzy zawarli nowe umowy leasingu na kwotę 49,5 mld zł. Pod względem wartości oddanych w leasing środków największy udział miały środki transportu (69,3%).

Wartość ogółem wierzytelności przyjętych do obsługi przez firmy windykacyjne w 2020 r. wyniosła 23,1 mld zł, z czego wartość wierzytelności konsumenckich to 19,4 mld zł, a korporacyjnych – 3,8 mld zł.

Publikacja WSRF została rozszerzona o dane panelowe w ujęciu pięcioletnim, za lata 2016–2020, dla podmiotów prowadzących działalność leasingową, faktoringową, pośrednictwa kredytowego oraz o panel czteroletni dla podmiotów zajmujących się działalnością windykacyjną (dla firm windykacyjnych badanie to jest realizowane w GUS od 2017 r.). Prezentacja danych w takim ujęciu pozwala na przedstawienie zmian zachodzących w danym segmencie rynku i jego dynamiki. Dane w ujęciu panelowym prezentowane są dla 144 przedsiębiorstw prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego, 70 przedsiębiorstw leasingowych, 39 przedsiębiorstw faktoringowych oraz 59 przedsiębiorstw prowadzących działalność windykacyjną.

Publikacja uzupełniona została również o wyniki badań instrumentów finansowych wykorzystywanych przez przedsiębiorstwa niefinansowe. Badanie objęło 2 279 przedsiębiorstw niefinansowych. Wartość instrumentów finansowych wykazanych przez przedsiębiorstwa niefinansowe po stronie aktywów wyniosła 603,8 mld zł, w tym największe udziały należały do kategorii „instrumenty dłużne" – 67,4% oraz „udziałowe instrumenty kapitałowe" – 31,1%. Wartość instrumentów finansowych po stronie pasywów badanych przedsiębiorstw niefinansowych wyniosła 578,6 mld zł, w tym największy udział należał do kategorii „kredyty i pożyczki do spłaty" – 47,3% oraz „zobowiązań z tytułu emisji własnych obligacji" – 21,6%.

Executive summary

The publication Specialized segments of financial market (SSFM) presents an analysis of the leasing, factoring, credit intermediation entities and debt collecting companies operating on the Polish financial market in 2020. The publication was created in order to synthetically present trends in the activities of the surveyed companies, forming individual segments of the Polish financial market.

The variety of entities operating on the financial market, the possibility of combining many activities by one entity or specialization to one type of activity, makes it necessary to expand the synthetic approach and supplement the analysis with new dimensions. The aim of this publication, however, is to strengthen the analytical approach and at the same time to present a synthetic picture of the activities of the surveyed enterprises. Statistical annexes to individual surveys are published in relevant news releases on the activities of companies under research.

In 2020, the audited credit intermediation companies and companies granting loans from own funds served 2.6 million customers. They participated in the granting of 4.3 million credit and loan agreements, of which 99.2% were contracts with natural persons and 0.8% with enterprises. In the total number of contracts, cash loans granted from own resources had the largest share (93.6%). On the other hand, mortgage loans had the largest share in the value of loans and credits (64.0%).

In 2020, factoring companies purchased 14.0 million invoices with a total value of PLN 311.3 billion. In total, factoring services of the surveyed entities in 2020 were used by 20.0 thousand. customers. In 2020, in domestic factoring, the largest number of customers used recourse factoring (53.1%), followed by non-recourse factoring (36.4%).

In 2020, leasing companies serviced almost 428.4 thousand customers who concluded new leasing agreements for the amount of PLN 49.5 billion. In terms of the value of leased assets, most of the leased objects were road transport vehicles (69.3%).

In 2020, debt collection companies accepted PLN 23.1 billion debts for service, of which the value of consumer receivables is PLN 19.4 billion, and corporate receivables – PLN 3.8 billion.

The publication of the WSRF has been extended to include five-year panel data for 2016–2020 for entities conducting leasing, factoring and credit intermediation activities. Panel data of debt collection companies are presented on a four-year basis, because it is a new study, carried out by the Central Statistical Office since 2017

Presentation of data in this approach allows for presenting changes taking place in a given market segment and its dynamics. The panel data for 144 enterprises conducting the business of credit intermediation, 70 leasing companies, 39 factoring companies and 59 companies conducting debt collection activities.

The publication was also supplemented with the results of research on financial instruments used by non-financial enterprises. The study covered 2,279 non-financial enterprises. The value of financial instruments disclosed by non-financial enterprises on the asset side amounted to PLN 603.8 billion, of which the largest shares belonged to the category of "debt instruments" – 67.4% and "equity capital instruments" – 31.1%. The value of financial instruments on the liabilities side of the surveyed non-financial enterprises amounted to PLN 578.6 billion, of which the largest share belonged to the category "loans and advances/credits to be repaid" – 47.3% and "liabilities from issuing own bonds" – 21.6%.

Rozdział 1.
Chapter 1.

Uwarunkowania sytuacji na rynkach finansowych
Situation on the financial markets

1.1. Sytuacja na międzynarodowych rynkach finansowych
1.1. Situation on international financial markets

Uwarunkowania makroekonomiczne podmiotów działających na wyspecjalizowanych segmentach rynku finansowego
Macroeconomic conditions of companies operating on specialized segments of the financial market

Prognozy makroekonomiczne dla światowych gospodarek na początku 2020 r. były optymistyczne. Międzynarodowy Fundusz Walutowy (MFW) w prognozach przedstawionych w styczniu 2020 r. zakładał przyspieszenie globalnego wzrostu gospodarczego z 2,9% w 2019 r. do 3,3% w 2020 r. i do 3,4% w 2021 r.[2] Sytuacja uległa zmianie w połowie lutego 2020 r., kiedy znacząco wzrosła niepewność na światowych rynkach w związku z pojawieniem się i rozprzestrzenieniem wirusa choroby COVID-19 poza granice Chin. Szybki wzrost liczby zakażeń doprowadził do podejmowania przez rządy poszczególnych państw decyzji o wprowadzaniu ograniczeń sanitarnych, zamrażaniu poszczególnych sektorów działalności gospodarczych oraz wprowadzaniu ograniczeń w swobodzie gromadzenia się i przemieszczania ludności. Decyzje te miały bezpośredni wpływ na ograniczenie globalnej konsumpcji, inwestycji, załamanie aktywności gospodarczej, zaburzenia w wymianie międzynarodowej oraz wzrost bezrobocia.

Pojawienie się pandemii COVID-19 i prognozy dalszego jej rozwoju wpływały w 2020 r. na decyzje dotyczące zarówno działań ograniczających transmisję wirusa, jak i na decyzje mające na celu ograniczanie wpływu obostrzeń na powstawanie strat gospodarczych. Znalazło to swoje odzwierciedlenie w zmianach w polityce fiskalnej w poszczególnych krajach (takich jak np. USA, Niemcy, Polska) czy w luzowaniu polityki monetarnej poprzez obniżanie stóp procentowych oraz wykorzystywanie niekonwencjonalnych narzędzi polityki monetarnej, takich jak programy pożyczkowe czy skup aktywów. W przypadku Polski, nastąpiło obniżanie stóp procentowych, między innymi obniżenie na przestrzeni 2020 r. stopy referencyjnej o 1,4 p. proc. (z 1,5% do 0,1%) oraz uruchomienie przez Narodowy Bank Polski (NBP) strukturalnych operacji otwartego rynku.

Zastosowane działania fiskalne miały najczęściej charakter nakierowany na pomoc gospodarstwom domowym i przedsiębiorcom, a także na wsparcie ożywienia gospodarczego. Do najczęstszych działań należy zaliczyć wydatki związane bezpośrednio z walką z pandemią (np. wydatki na system opieki zdrowotnej), rządowe działania wspierające dla przedsiębiorstw (transfery pieniężne, obniżka podatków) oraz gospodarstw domowych (skrócenie godzin pracy, wypłata tzw. postojowego, bezpośrednie transfery pieniężne lub w postaci bonów, obniżka podatków).

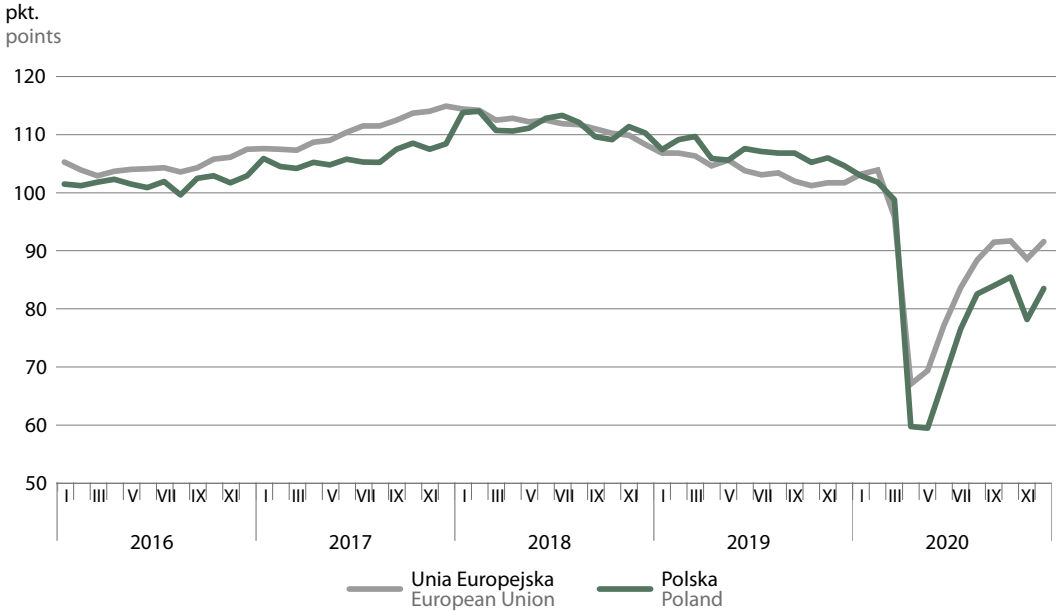
2 MFW, World Economy Outlook. Tentative Stabilization, Sluggish Recovery? January 2020, Waszyngton.

Przebieg pandemii COVID-19 w 2020 r. doprowadził do globalnej recesji. Według danych Międzynarodowego Funduszu Walutowego (MFW)[3], PKB na świecie na koniec 2020 r., spadł o 3,1% (wobec wzrostu o 2,8% w 2019 r.) i był to pierwszy spadek od 2009 r., kiedy to PKB na świecie spadł o 0,1%. PKB w podziale na grupy państw spadł o 4,5% dla gospodarek rozwiniętych (względem wzrostu o 1,7% w roku 2019) oraz spadł o 2,1% w grupie gospodarek wschodzących i rozwijających się (względem wzrostu o 3,7% w roku ubiegłym)[4]. PKB strefy euro był niższy o 6,3%, przy wzroście o 1,5% w 2019 r. PKB w Polsce w 2020 r. spadł o 2,5% (wobec wzrostu o 4,7% w 2019 r. i 5,4% w 2018 r.)[5] . Główną składową PKB w Polsce był popyt krajowy, w tym spożycie ogółem, których spadek wyniósł odpowiednio 3,4% i 1,1% (wobec wzrostów o 4,7% i 4,5% w 2019 r.).

Sytuacja pandemiczna znalazła swoje odzwierciedlenie w pogarszających się poziomach wskaźników koniunktury, w tym także w obszarze usług finansowych. Wskaźnik nastroju gospodarczego (ESI)[6] krajów UE przyjął w 2020 r. średnią wartość 87,7 pkt. i był o 16,2 pkt. niższy od średniej wartości wskaźnika dla 2019 roku. Średnia wartość wskaźnika nastrojów gospodarczych (ESI) dla Polski w 2020 r. wyniosła 81,8 pkt. i była niższa o 25,1 pkt. względem średniej wartości z poprzedniego roku.

Wykres 1. Wskaźnik nastrojów gospodarczych (ESI) dla Unii Europejskiej oraz dla Polski (wyrównany sezonowo)

Chart 1. Economic Sentiment Indicator (ESI) in EU and in Poland (seasonally adjusted)



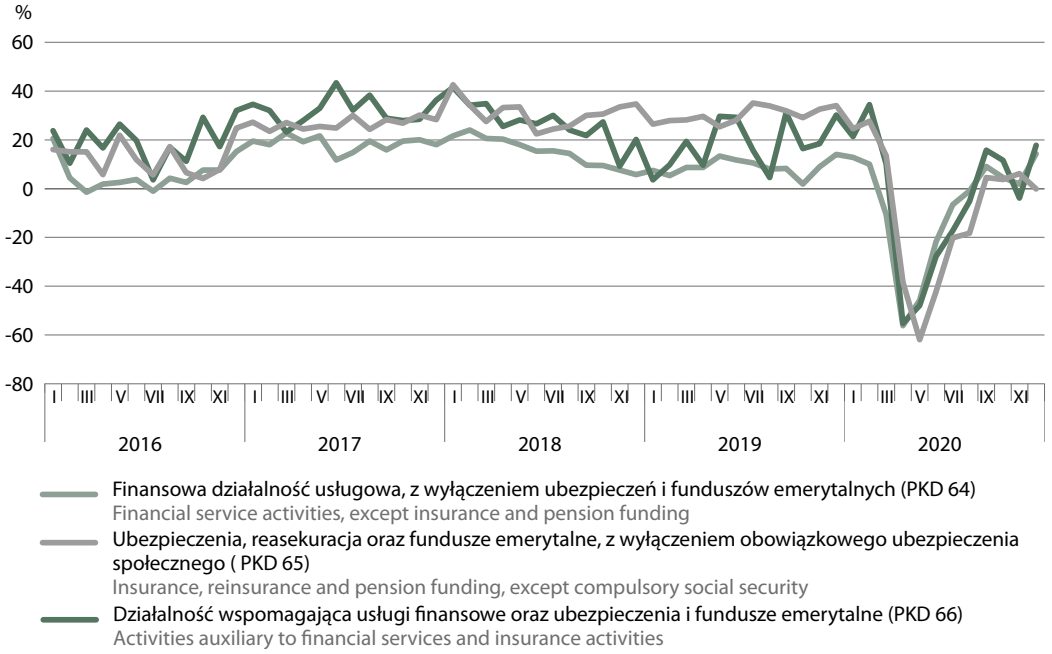
Źródło: KE.
Source: EC.

Wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury[7] w UE w usługowej działalności finansowej, z wyłączeniem ubezpieczeń i funduszów emerytalnych (PKD dział 64, sekcja K) w 2020 r. przyjął średnią wielkość na poziomie –7,4%, to jest wartość o 16,4 p. proc. niższą w porównaniu do roku poprzedniego. Najniższą wartość wskaźnika odnotowano na koniec kwietnia 2020 r., kiedy to osiągnął poziom – 56,2%.

3 MFW, World Economy Outlook Database, October 2021.
4 MFW, baza WEO.
5 GUS; Dynamika realna produktu krajowego brutto niewyrównanego sezonowo (ceny średnioroczne roku poprzedniego); Informacja w sprawie zaktualizowanego kwartalnego szacunku PKB za 2020 i I i II kwartał 2021 r., Warszawa (21.10.2021 r.)
6 Economic Sentiment Indicator (ESI). Indeks nastrojów gospodarczych, stworzony przez KE. Zbudowany z pięciu wskaźników ufności (dla przemysłu, budownictwa, usług, konsumentów oraz handlu detalicznego). Wartość powyżej 100 pkt. wskazuje na pozytywne nastroje gospodarcze, a poniżej 100 pkt. na negatywne.
7 Wskaźnik skonstruowany przy pomocy tzw. lustra koniunktury. Wartość wskaźnika równa 0% oznacza sytuację neutralną z punktu widzenia deklaracji przedsiębiorców, tzn. taką, w której odsetki raportowanych przez podmioty negatywnych i pozytywnych ocen sytuacji równoważą się. Wskaźnik może przyjąć maksymalną wartość równą 100% w przypadku, gdy wszystkie podmioty oceniają sytuację jako pozytywną, a wartość minimalna równą -100% w przypadku, gdy wszystkie podmioty oceniają sytuację jako negatywną.

Wykres 2. Koniunktura w działalności finansowej i ubezpieczeniowej w Unii Europejskiej (wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury, niewyrównany sezonowo)

Chart 2. The business climate in financial and insurance activities in the European Union (index of general business climate, unadjusted seasonally)

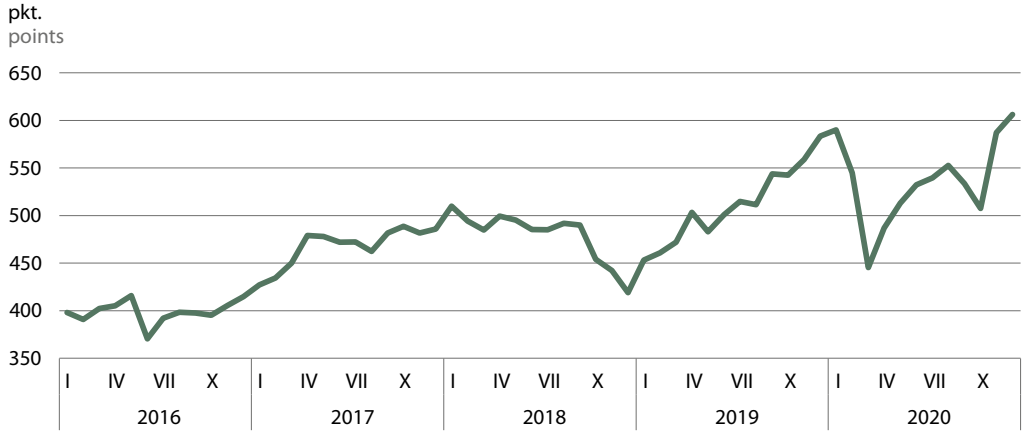


Uwaga: wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury w UE obliczony dla grupy jedenastu państw (Niemcy, Francja, Włochy, Hiszpania, Holandia, Polska, Czechy, Austria, Belgia, Irlandia, Luksemburg).
Remark: index of the general economic climate in the EU calculated for a group of eleven countries (Germany, France, Italy, Spain, the Netherlands, Poland, Czechia, Austria, Belgium, Ireland, Luxembourg).

Źródło: KE (DG ECFIN)[8] .
Source: EC (DG ECFIN).

Wykres 3. Notowania spółek indeksu Stoxx Europe 600 Financial Services

Chart 3. Quotations of index Stoxx Europe 600 Financial Services



Źródło: stoxx.com.
Source stoxx.com.

8 Komisja Europejska; Bazy Danych Gospodarczych.

Podmioty Wyspecjalizowanych Segmentów Rynku Finansowego na GPW w Warszawie
Entities from Specialized Segments of Financial Market on WSE

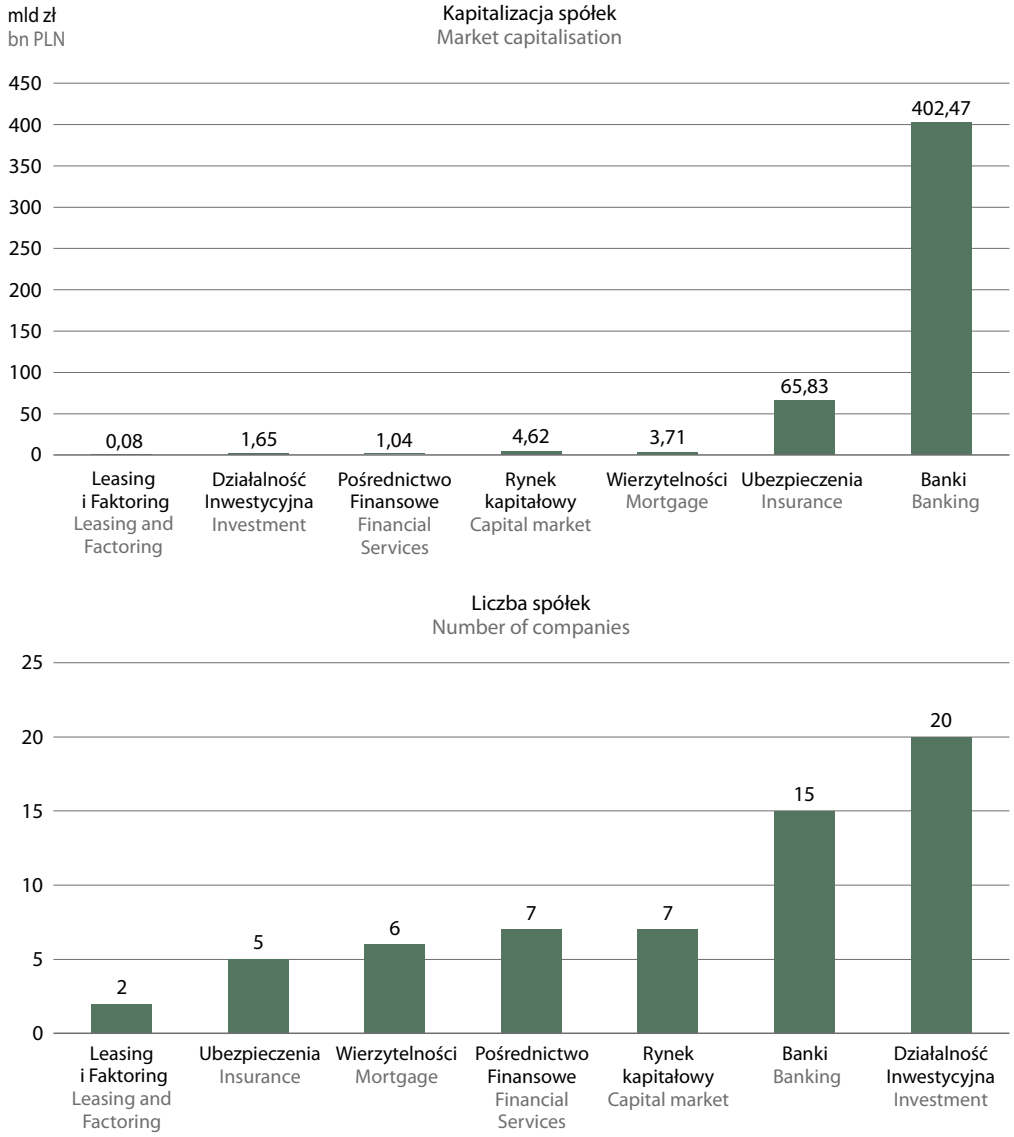
Pewnym, choć niedoskonałym, wskaźnikiem ogólnym dla sytuacji sektora finansowego, ujmującego także wybrane podsektory oraz podmioty badania, mogą być notowania giełdowe. Wartość rynkowa spółek notowanych na Rynku Głównym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW) ukształtowała się na koniec 2020 r. na poziomie 1 068,7 mld zł i była niższa o 3,2% w relacji do 2019 r. (wobec spadku o 5,3% w 2019 r.). Kapitalizacja spółek krajowych wyniosła 538,8 mld zł, co oznacza spadek o 2,1% w relacji do roku poprzedniego (spadek o 10,6% w 2019 r.). Wartość giełdowa spółek zagranicznych wyniosła 529,9 mld zł i była niższa o 4,3% (wzrost o 0,7% w 2019 r.).

W strukturze spółek giełdowych notowanych na GPW w podziale na sektory, można wyróżnić spółki zakwalifikowane do sektora „finanse"[9]. W 2020 r. na Rynku Głównym GPW notowanych było 15 banków, 7 spółek rynku kapitałowego, 5 spółek sektora ubezpieczeniowego, 2 spółki prowadzące działalność leasingową i faktoringową, 6 spółek o działalności windykacyjnej, 7 podmiotów zajmujących się pośrednictwem finansowym oraz 20 podmiotów zakwalifikowanych jako podmioty prowadzące działalność inwestycyjną. Łączna kapitalizacja wszystkich tych podmiotów na koniec 2020 r. wyniosła 479,4 mld zł wobec 639,7 mld zł w roku poprzednim (spadek o 25,1%). Wartość kapitalizacji tych podmiotów w 2020 r. stanowiła 44,9% łącznej kapitalizacji wszystkich spółek notowanych na Rynku Głównym GPW (wobec 58,0% w roku poprzednim).

Najwyższą kapitalizację w tej grupie spółek w 2020 r. odnotowano dla banków i wynosiła ona 402,5 mld zł (wobec 552,4 mld zł w roku poprzednim). Spółki ubezpieczeniowe osiągnęły kapitalizację na poziomie 65,8 mld zł (wobec 77,6 mld zł w roku poprzednim). Pozostałe podmioty cechowały się względnie niską kapitalizacją (wynoszącą łącznie 11,1 mld zł).

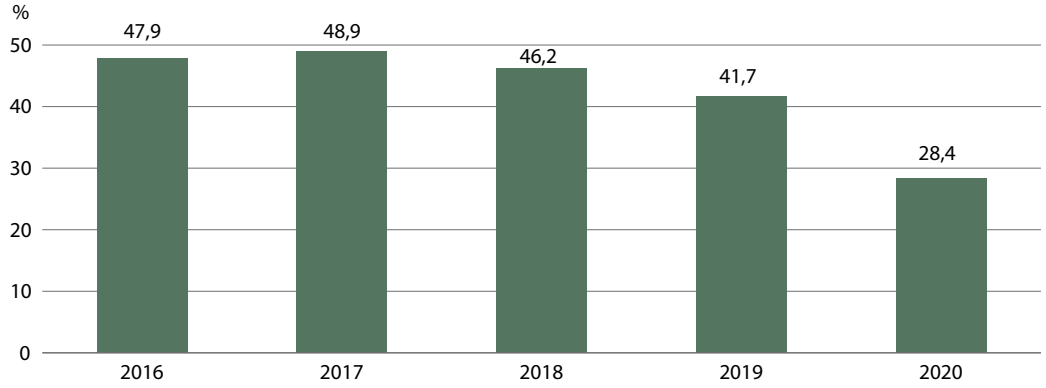
9 Do sektora „finanse" GPW dołączono spółki zajmujące się nieruchomościami, które pominięto w tej publikacji.

Wykres 4. Podstawowe dane dotyczące spółek GPW według przynależności do sektora „finanse" w 2020 r.
Chart 4. Basic data on WSE companies according to affiliation to the "finance" sector in 2020



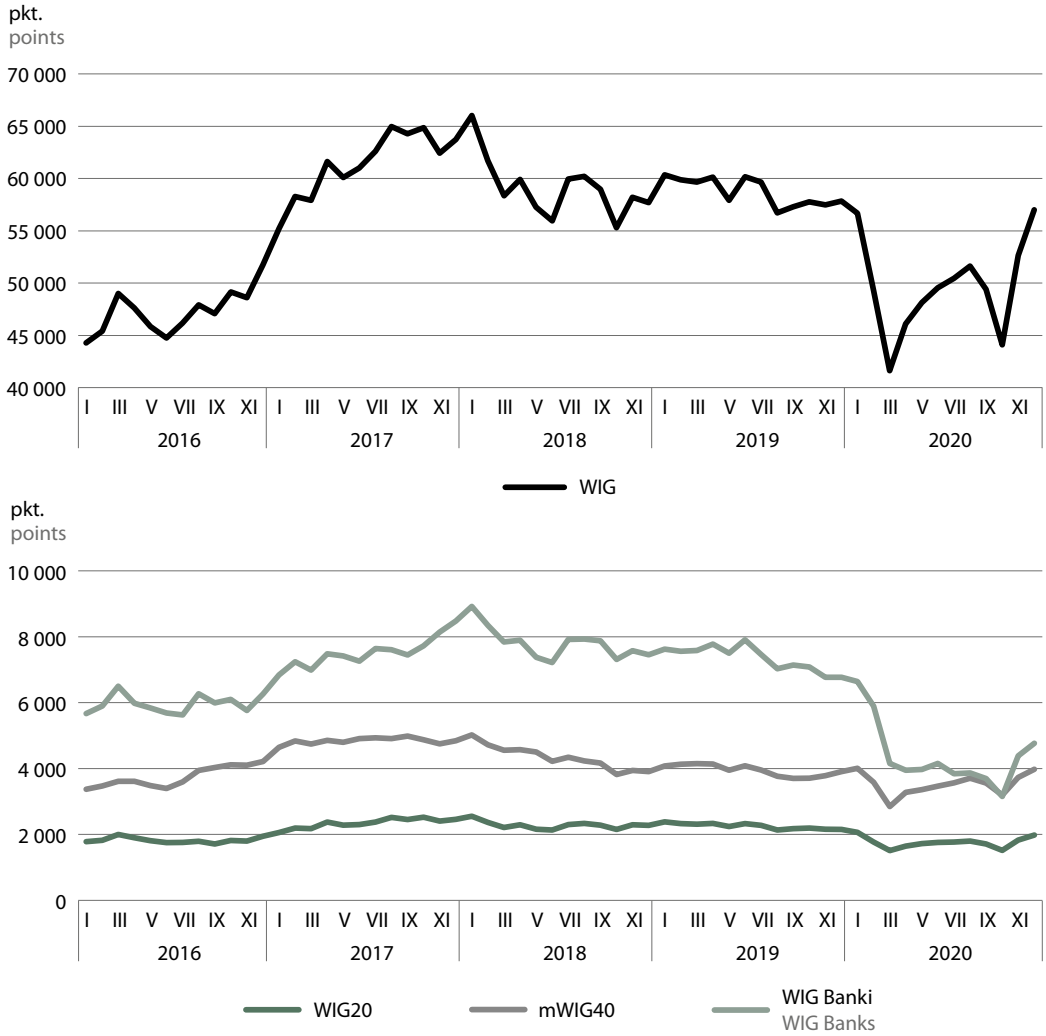
Źródło: dane GPW.
Source: WSE data.

Wykres 5. Udział podmiotów finansowych w strukturze portfela indeksu WIG20
Chart 5. The share of financial companies in WIG20 index portfolio



Źródło: dane GPW.
Source: WSE data.

Wykres 6. Notowania wybranych indeksów GPW w Warszawie
Chart 6. Stock quotes of selected WSE indices in Warsaw



Źródło: dane GPW.
Source: WSE data.

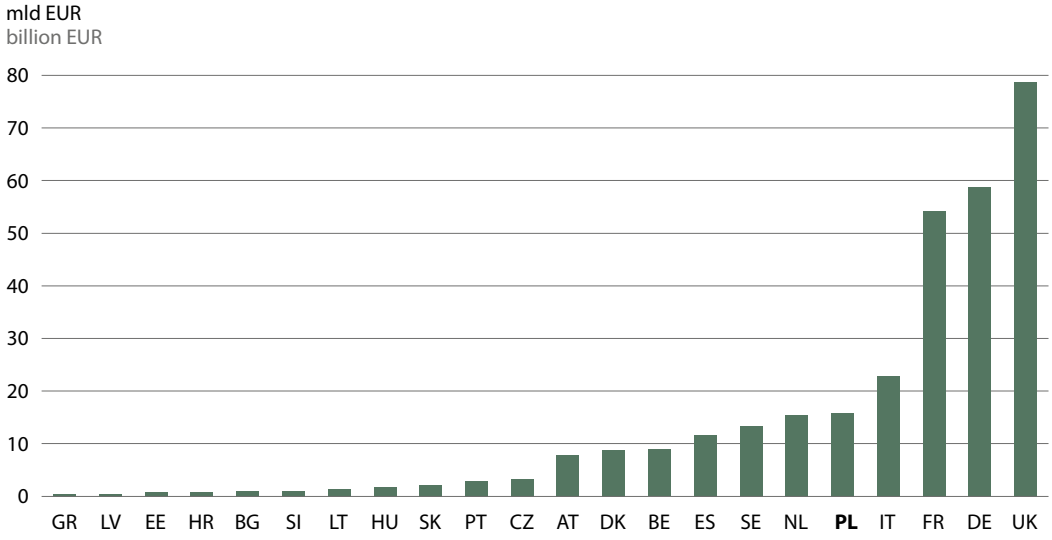
1.2. Wybrane sektory rynku finansowego w Polsce i UE – ujęcie podmiotowe
1.2. Specialised segments of financial markets in Poland and the EU – entity basis

W Unii Europejskiej podmioty zajmujące się działalnością leasingu, faktoringu i pośrednictwa kredytowego oraz windykacją tworzą zrzeszenia. Podmioty te zbierają dane statystyczne udostępniane przez członków danego zrzeszenia. W części tej przedstawiono dane dla krajów Unii Europejskiej z wykorzystaniem danych publikowanych przez: Leaseurope, EU Federation for Factoring and Commercial Finance oraz Eurofinas, the European Federation of Finance House Associations.

Działalność leasingowa w Unii Europejskiej oraz Wielkiej Brytanii
Leasing activities in the European Union and United Kingdom

Wartość nowych umów i zawartych kontraktów w 2020 r. przez zrzeszone przedsiębiorstwa prowadzące działalność leasingową w Unii Europejskiej oraz Wielkiej Brytanii wyniosła 312,6 mld EUR, odnotowując spadek o 15,9% w relacji do roku poprzednieg[10].

Wykres 7. Wartość nowych leasingowanych aktywów w podziale na kraje w 2020 r.
Chart 7. The value of new leased assets by country in 2020



Uwaga: Brak danych dla Cypru, Finlandii, Irlandii, Luksemburga, Malty i Rumunii.
Remark: Data for Cyprus, Finland, Ireland, Luxemburg, Malta, Romania not available.

Źródło: Leaseurope.org.
Source: Leaseurope.org.

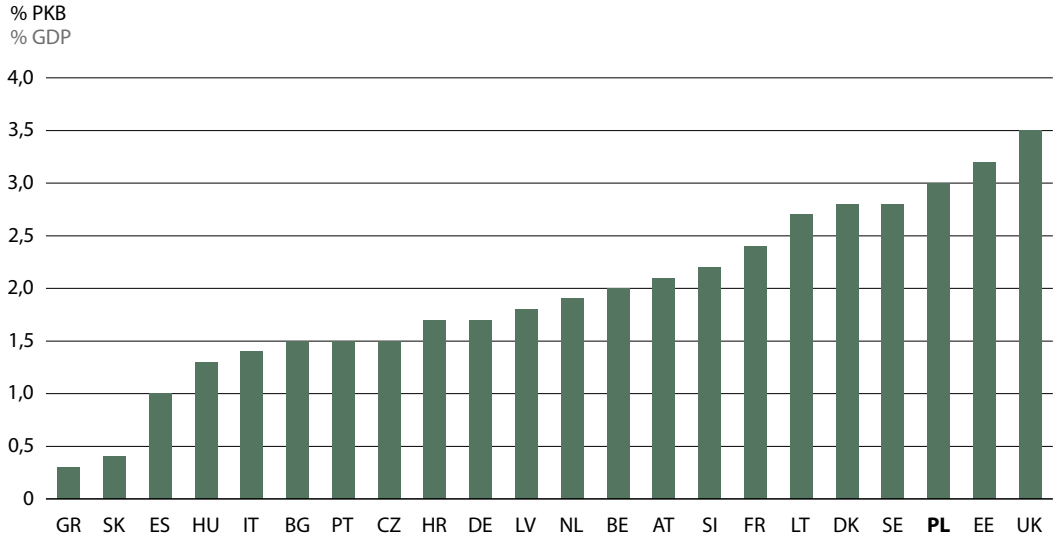
Najwyższą wartość w zakresie zawartych nowych umów leasingowych odnotowano w Wielkiej Brytanii (78,8 mld EUR), w Niemczech (58,7 mld EUR), we Francji (54,3 mld EUR) oraz we Włoszech (22,9 mld EUR).

Wskaźnik penetracji segmentu działalności leasingowej w odniesieniu do wielkości PKB był najwyższy w takich krajach jak Wielka Brytania (3,5% PKB), Estonia (3,2% PKB), Polska (3,0% PKB) oraz Szwecja (2,8% PKB).

W strukturze wartości udzielonego leasingu w 2020 r. dominowały podmioty prowadzące działalność w Wielkiej Brytanii (25,2%), Niemczech (18,8%) oraz Francji (17,4%).

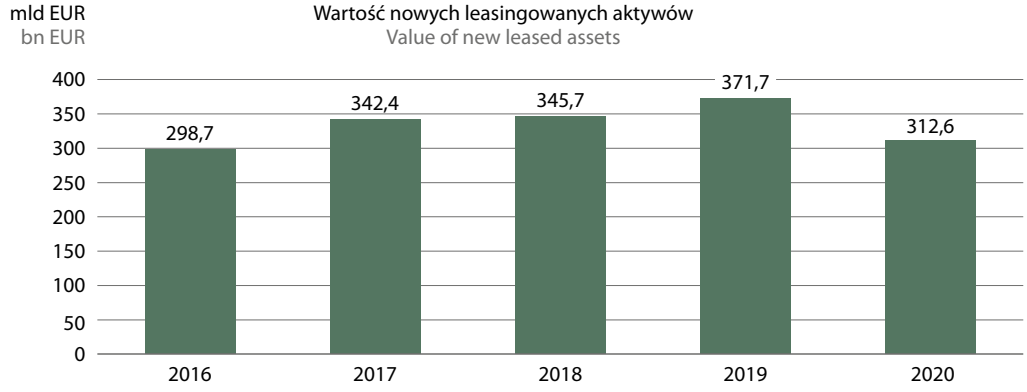
10 Według danych Leaseurope, zrzeszenia te obejmują od 80,0% do 100,0% udziałów w rynku w danym kraju. Wartości podawane przez Leaseurope nie obejmują danych dla Cypru, Finlandii, Irlandii, Luksemburga, Malty i Rumunii.

Wykres 8. Wskaźnik penetracji rynku dla leasingu w odniesieniu do PKB w podziale na kraje w 2020 r.
Chart 8. Market penetration rate for leasing in relation to GDP by country in 2020

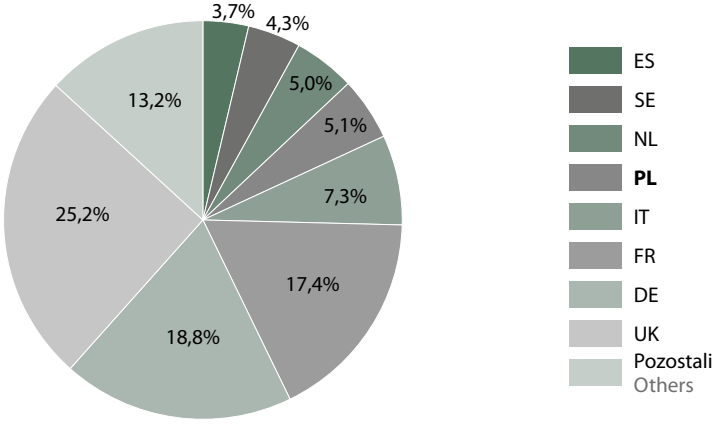


Źródło: Opracowanie własne na podstawie Leaseurope.org, Eurostat oraz Office of National Statistics (UK)
Source: Own study based on Leaseurope.org, Eurostat and Office of National Statistics (UK).

Wykres 9. Podstawowe dane dotyczące leasingu w krajach Unii Europejskiej oraz Wielkiej Brytanii
Chart 9. Basic facts about leasing in European Union and United Kingdom



Struktura nowych leasingowanych aktywów UE oraz Wielkiej Brytanii w 2020 r. według ich wartości
The structure of new leased assets in the EU and UK in 2020 according to their value



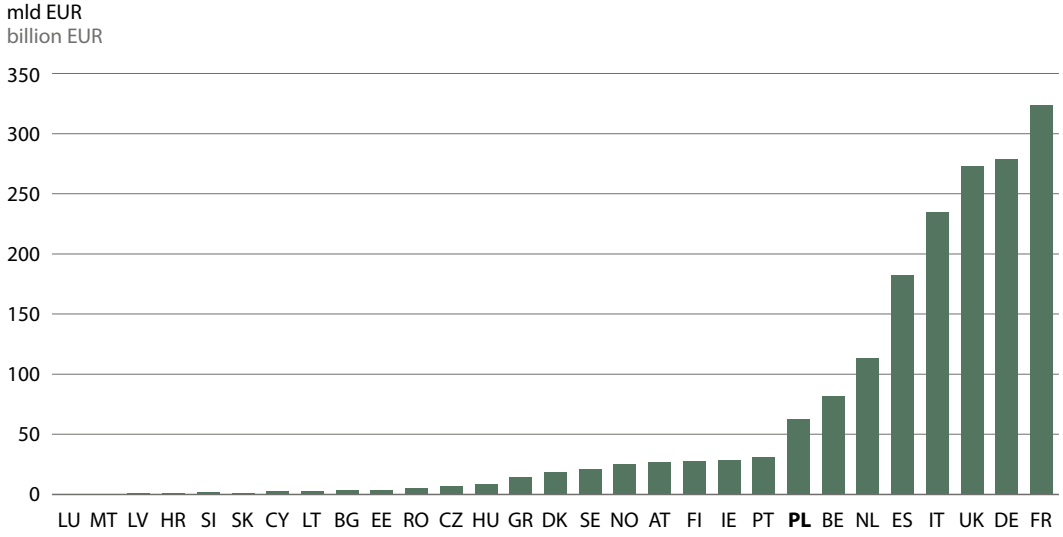
Źródło: Leaseurope.org.
Source: Leaseurope.org.

Działalność faktoringowa w UE
Factoring activities in the EU

Wartość zawartych transakcji faktoringowych w 2020 r. dla faktorów, według danych EU Federation for Factoring and Commercial Finance (EUF)[11], wyniosła w krajach Unii Europejskiej 1 781,2 mld EUR, odnotowując pierwszy od 11 lat spadek, wynoszący 5,4%. W strukturze obrotów faktorów dominowały podmioty prowadzące działalność na terenie Francji (18,2%), Niemiec (15,4%), Wielkiej Brytanii (15,3%), oraz Włoch (13,2%). Wartość zawartych transakcji faktoringowych w podziale na kraje wskazuje na dominację Francji i Niemiec, w których wartość tych usług finansowych wyniosła odpowiednio 323,6 mld EUR oraz 275,0 mld EUR w 2020 r. Polska zajęła 8 pozycję w Europie ze względu na wartość transakcji faktoringowych, osiągając wolumen transakcji na poziomie 62,9 mld EUR.

11 EU Federation for Factoring and Commercial Finance, Newsletter / April 2021 / Issue 20, str. 7. W publikacji EUF Wielka Brytania wciąż jest zaliczana do krajów Unii Europejskiej.

Wykres 10. Wartość zawartych transakcji faktoringowych w podziale na kraje w 2020 r.
Chart 10. Value of factoring transactions by country in 2020

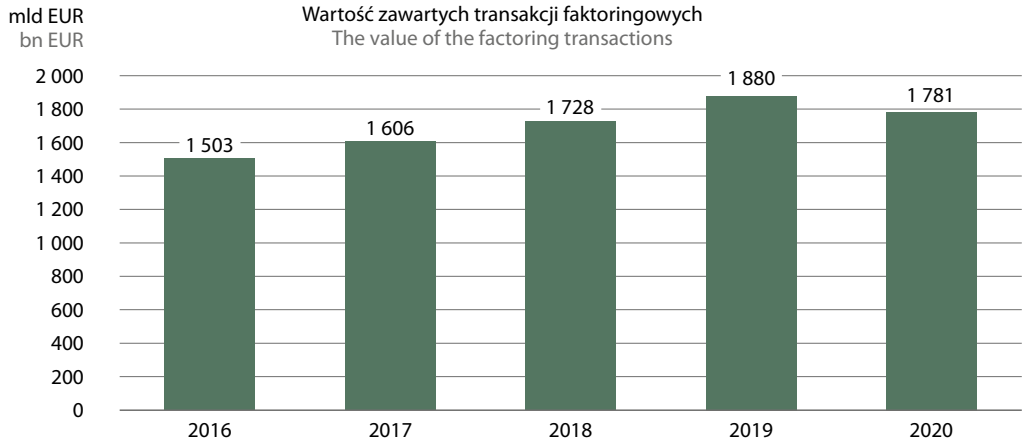


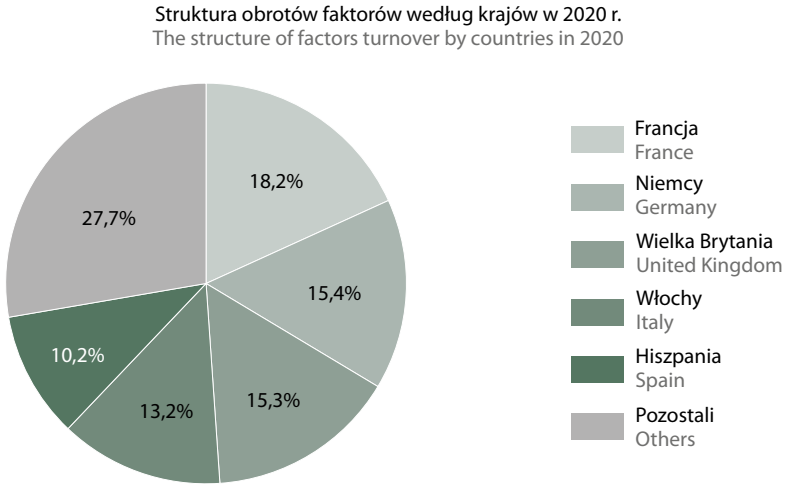
Źródło: euf.eu.com
Source: euf.eu.com

Wskaźnik penetracji[12] segmentu działalności faktoringowej (wartość transakcji w odniesieniu do wielkości PKB) w 2020 r. był najwyższy w takich krajach jak Belgia (18% PKB), Hiszpania (16% PKB), Portugalia (16% PKB) i Włochy (14% PKB). Poziom wskaźnika penetracji dla Polski wyniósł 12% PKB (wobec 13% PKB w roku poprzednim).

12 Dane EUF podawane są dla wskaźników penetracji bez miejsc po przecinku.

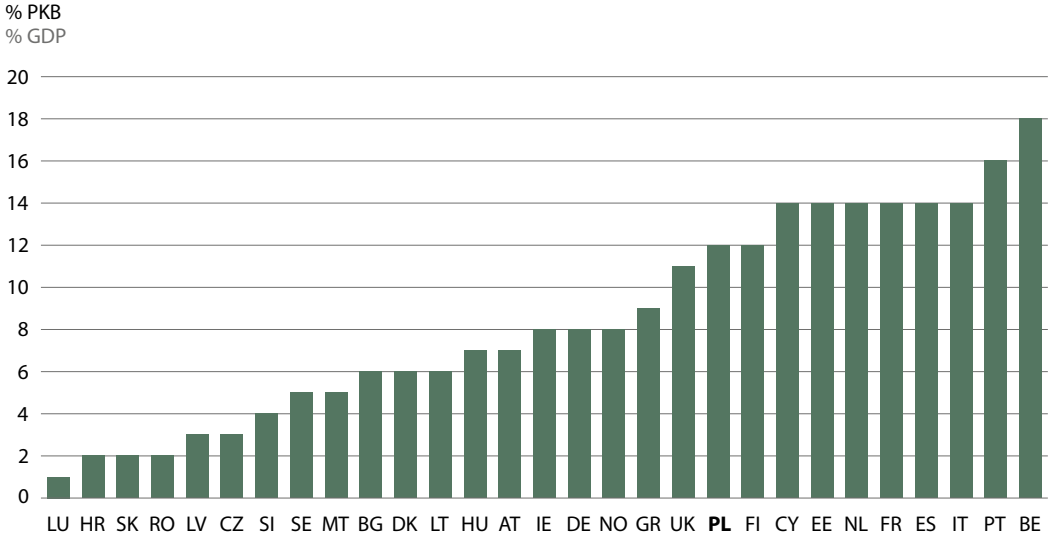
Wykres 11. Podstawowe dane dotyczące faktoringu w Europie
Chart 11. Basic facts about factoring in Europe





Źródło: Dane EUF; euf.eu.com/total-factoring.html.
Source: EUF data; euf.eu.com/total-factoring.html.

Wykres 12. Wskaźnik penetracji rynku dla faktoringu w odniesieniu do PKB w podziale na kraje w 2020 r.
Chart 12. Market penetration rate for factoring in relation to GDP by country in 2020



Uwaga: Dane EUF podawane są dla wskaźników penetracji bez miejsc po przecinku.
Note: EUF data are provided for penetration rates without a decimal place.

Źródło: euf.eu.com
Source: euf.eu.com

Działalność podmiotów pośrednictwa kredytowego w UE
Activities of credit intermediation companies in the EU

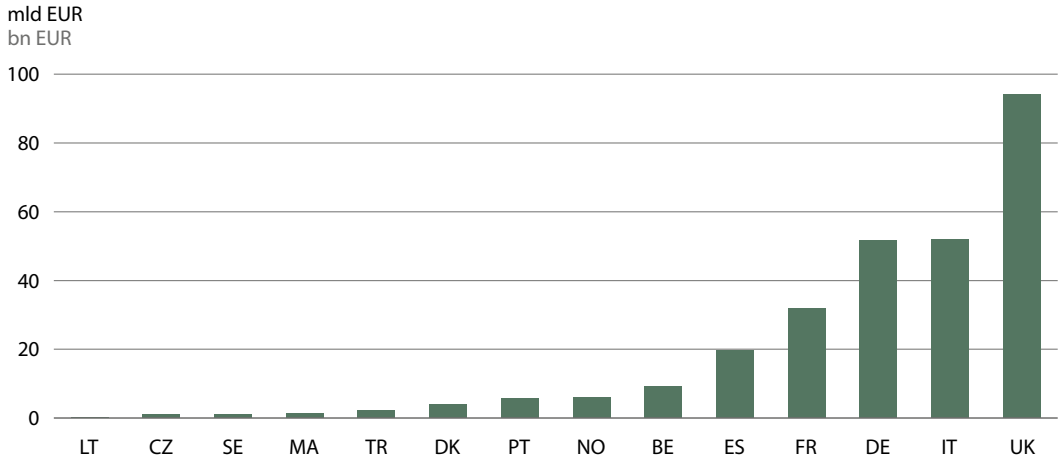
Wartość nowych kredytów udzielonych przez pośredników kredytowych zrzeszonych w Eurofinas[13] w 2020 r., wyniosła 400,6 mld EUR (spadek o 13,1%). W strukturze udzielonych kredytów przez pośredników kredytowych, kredyty konsumpcyjne wynosiły 197,4 mld EUR (spadek o 16,9%) i stanowiły 49,3% wszystkich udzielonych kredytów w 2020 r. W drugiej kolejności największy udział odnotowano dla kredytów samochodowych, których poziom wyniósł 98,5 mld EUR (spadek o 12,0%), co stanowiło 24,6% całości.

W kredytach konsumpcyjnych udzielonych osobom fizycznym przeważały kredyty odnawialne, których wartość wynosiła 89,6 mld EUR, notując spadek w porównaniu do roku poprzedniego o 17,4%. Wartość udzielonego finansowania przez podmioty pośrednictwa kredytowego w 2020 r. była najwyższa w Wielkiej Brytanii (94,1 mld EUR), we Włoszech (51,9 mld EUR), Niemczech (51,6 mld EUR) i Francji (31,9 mld EUR).

13 Eurofinas (European Federation of Finance House Associations) reprezentuje na forum europejskim instytucje związane z udzielaniem kredytów konsumenckich. Organizacje Członkowskie to głównie banki, instytucje pożyczkowe oraz tzw. captive companies. Według danych Eurofinas instytucje te obejmują od 3,5% (w Turcji) do 94,8% (w Belgii) udziałów w rynku w danym kraju. Obecnie Eurofinas reprezentuje 16 organizacji członkowskich z 16 państw (Belgia, Czechy, Niemcy, Hiszpania, Francja, Finlandia, Włochy, Maroko, Holandia, Norwegia, Portugalia, Polska, Szwecja, Dania, Wielka Brytania, Turcja). W ankiecie dotyczącej funkcjonowania rynku pośrednictwa kredytowego wzięło udział 10 organizacji z państw Unii Europejskiej oraz 4 spoza Unii. Polska była jednym z państw członkowskich, które nie wzięło udziału w ankiecie.

Wykres 13. Wartość udzielonego finansowania przez instytucje pośrednictwa kredytowego w podziale na wybrane kraje w 2020 r.

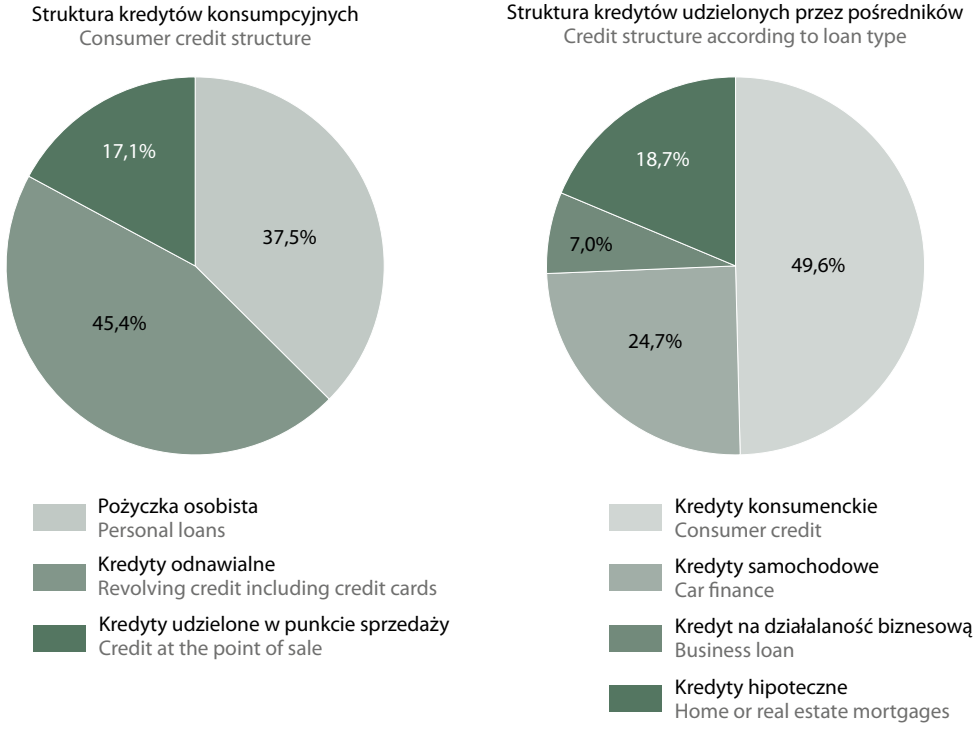
Chart 13. Value of financing provided by credit intermediation institutions by selected countries in 2020



Źródło: Eurofinas, Annual Survey 2020.
Source: Eurofinas, Annual Survey 2020.

Wykres 14. Podstawowe dane dotyczące pośrednictwa kredytowego w wybranych krajach w 2020 r.

Chart 14. Basic data on credit intermediation in selected countries in 2020



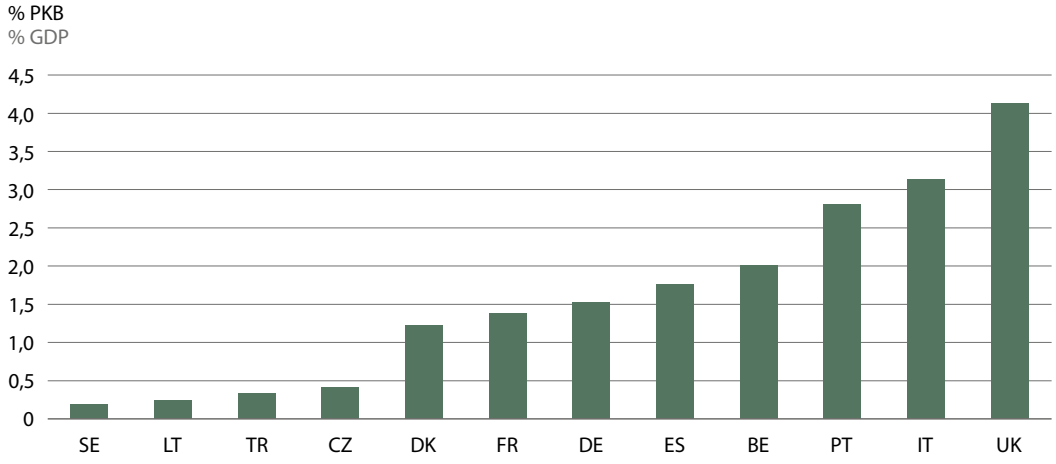
Uwaga: Instytucje zrzeszone w Eurofinas, które wzięły udział w ankiecie: UPC/BVK (BE), CLFA (CZ), BFACH (DE), Finans og Leasing (DK), ASNEF (ES), ASF (FR), ASSOFIN (IT), LBA (LT), APSF (MA), FINFO (NO), ASFAC (PT), Finansbolagens Förening (SE), AFI/FKB (TR), FLA (UK).
Remark: The following Eurofinas members took part in the survey: UPC/BVK (BE), CLFA (CZ), BFACH (DE), Finans og Leasing (DK), ASNEF (ES), ASF (FR), ASSOFIN (IT), LBA (LT), APSF (MA), FINFO (NO), ASFAC (PT), Finansbolagens Förening (SE), AFI/FKB (TR), FLA (UK).

Źródło: Eurofinas, Annual Survey 2020.
Source: Eurofinas, Annual Survey 2020.

Wskaźnik penetracji segmentu działalności pośrednictwa kredytowego w 2020 r. w odniesieniu do PKB był najwyższy w takich krajach jak Wielka Brytania (4,1% PKB), Włochy (3,1% PKB), Portugalia (2,8% PKB) oraz Belgia (2,0% PKB).

Wykres 15. Wskaźnik penetracji rynku dla pośrednictwa kredytowego w odniesieniu do PKB w podziale na wybrane kraje w 2020 r.

Chart 15. Market penetration rate for intermediation institutions with respect to GDP by selected countries in 2020



Źródło: Opracowanie własne na podstawie Eurofinas, Annual Survey 2020 i danych Eurostatu.
Source: Own elaboration based on Eurofinas, Annual Survey 2020 and Eurostat data.

Rozdział 2.
Chapter 2.

Wyspecjalizowane segmenty rynku finansowego
Specialized financial market segments

2.1. Ogólna charakterystyka wyspecjalizowanych segmentów rynku finansowego
2.1. General characteristics of specialized segments of financial market

W 2020 r. w badaniu WSRF wzięło udział 249 przedsiębiorstw prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego lub udzielających pożyczek ze środków własnych (nazywanych w publikacji ogólnie pośrednikami kredytowymi), 52 przedsiębiorstwa faktoringowe, 82 przedsiębiorstwa leasingowe oraz 87 podmiotów prowadzących działalność windykacyjną.

Podmioty biorące udział w badaniu WSRF nie podlegają nadzorowi finansowemu KNF i nie ma konieczności rejestracji prowadzonej przez nie działalności na wyspecjalizowanych segmentach rynku finansowego. Wyjątkiem, od stycznia 2018 r., jest rejestr pośredników kredytowych, związany z wejściem w życie ustawy o kredycie hipotecznym oraz o nadzorze nad pośrednikami kredytu hipotecznego, agentami oraz firmami kredytodawców. Działalność w badanych obszarach jest prowadzona przez niewielką grupę podmiotów i jest zlokalizowana w różnych sekcjach Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD). Wynika to z faktu, iż nie istnieją w ramach dostępnych jednostek klasyfikacyjnych wystarczająco precyzyjne w praktyce grupowania dla tego rodzaju działalności, co powoduje, że działalność tych podmiotów może występować w różnych działach PKD. Ponadto, wskazana działalność na wyspecjalizowanych segmentach rynków finansowych często nie jest działalnością jedyną, ani działalnością dominującą, lecz uboczną.

Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw badanych w danym segmencie rynku finansowego w 2020 r.
Table 1. Number of surveyed enterprises in a given segment of financial market in 2020

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
Podmioty ogółem Total entities				
Liczba badanych przedsiębiorstw ogółem Number of surveyed entities in total	249	52	82	87
Według charakteru prowadzonej działalności According to character of conducted activity				
jedyny rodzaj działalności only activity	149	28	17	50
działalność dominująca dominant activity	60	3	40	25
działalność uboczna secondary activity	48	21	25	12
Liczba oddziałów oraz autoryzowanych przedstawicielstw Number of branches and authorized representatives offices	4 053	456	2 186	83

Tablica 1. Liczba przedsiębiorstw badanych w danym segmencie rynku finansowego w 2020 r. (dok.)
Table 1. Number of surveyed enterprises in a given segment of financial market in 2020 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)				
Liczba badanych przedsiębiorstw ogółem The number of surveyed entities in total	209	31	57	75
Według charakteru prowadzonej działalności According to character of conducted activity				
jedyny rodzaj działalności only activity	149	28	17	50
działalność dominująca dominant activity	60	3	40	25
działalność uboczna secondary activity	x	x	x	x
Liczba oddziałów oraz autoryzowanych przedstawicielstw Number of branches and authorized representatives offices	3 428	60	1 478	73
Według osiągniętego wyniku finansowego According to the financial result achieved				
podmioty, które odnotowały zysk netto[a] entities with a net profit[a]	85	20	39	43
podmioty, które poniosły stratę netto[a] entities with a net loss[a]	82	10	18	21
podmioty, które prowadziły księgi przychodów i rozchodów entities with books of revenues and expenses	42	1	–	11

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Dane o sytuacji finansowej (pochodzące z bilansów oraz rachunku wyników) dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, które jednocześnie prowadzą pełną rachunkowość.

Przez podmioty wyspecjalizowane (przedsiębiorstwa wyspecjalizowane) rozumiemy te, dla których działalność na jednym z badanych segmentów rynku finansowego, jest działalnością jedyną lub dominującą. Tylko dla tych podmiotów możliwe jest powiązanie ich sytuacji finansowej z działalnością, którą prowadzą na danym segmencie rynku.

Warunek prowadzenia przez podmiot pełnej rachunkowości dla prezentowania danych o tym wymiarze działalności, wynika z potrzeby operowania jednolitymi i porównywalnymi kategoriami rachunkowości finansowej. W badaniu występują także podmioty stosujące uproszczony system rachunkowości w postaci podatkowej księgi przychodów i rozchodów (nie występują natomiast takie, które stosowałyby inne systemy uproszczone, tj. ryczałt ewidencjonowany lub kartę podatkową). Dla nich jednak nie jest możliwe uzyskanie danych w porównywalnych kategoriach. Podmioty prowadzące księgi przychodów i rozchodów

nie są jednak liczne, a wielkość ich operacji na wyspecjalizowanych segmentach rynkach finansowych jest dużo mniejsza niż dla prowadzących pełną rachunkowość.

W związku z powyższym dane o operacjach na rynkach finansowych (np. liczba klientów, wartość przeprowadzanych operacji) są prezentowane dla wszystkich podmiotów objętych badaniem. Natomiast dane o sytuacji finansowej agregowane są dla mniejszej grupy podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących pełną rachunkowość. Będzie to w dalszym ciągu publikacji wskazywane w częściach przytaczających te dane.

Tablica 2. Charakterystyka działalności podmiotów prowadzących działalność w 2020 r. w danym segmencie rynku finansowego

Table 2. Characteristics of activities of the entities operating in 2020 in a given segment of the financial market

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
Podmioty ogółem Total entities				
Liczba klientów w ciągu roku Number of clients during the year	2 613 890	21 331	442 373	–
Liczba zawartych umów w ciągu roku Number of contracts concluded during the year	4 347 148	14 021 029	559 952	5 430 653
Wartość zawartych transakcji finansowych w ciągu roku (mln zł) Value of financial transactions concluded during the year ((million PLN)	44 034	311 343	50 191	23 217
Suma bilansowa (mln zł) Total assets (million PLN)	x	x	x	x
Wynik finansowy netto (mln zł) Net profit (loss) (million PLN)	x	x	x	x
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)				
Liczba klientów w ciągu roku Number of clients during the year	2 570 449	16 924	437 461	–
Liczba zawartych umów w ciągu roku Number of contracts concluded during the year	4 288 618	11 832 987	553 820	5 169 958
Wartość zawartych transakcji finansowych w ciągu roku (mln zł) Value of financial transactions concluded during the year ((million PLN)	41 066	235 060	49 645	21 841
Suma bilansowa[a] (mln zł) Total assets[a] (million PLN)	14 744	28 756	140 203	7 050
Wynik finansowy netto[a] (mln zł) Net profit (loss)[a] (million PLN)	–217	162	493	35

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Liczba klientów pośredników kredytowych wyniosła 2 613,9 tys., w tym w podmiotach wyspecjalizowanych było to 2 570,4 tys. klientów (udział ten stanowił 98,3% w liczbie wszystkich klientów tego segmentu). Liczba klientów faktorów wyniosła 21,3 tys., w tym dla podmiotów wyspecjalizowanych 16,9 tys. Dla działalności leasingowej było to 442,3 tys. klientów dla podmiotów ogółem, a w grupie podmiotów wyspecjalizowanych 437,5 tys., w przypadku podmiotów prowadzących działalność windykacyjną informacja ta z uwagi na specyfikę prowadzonej działalności nie została uwzględniona w badaniu tego modułu działalności.

W 2020 r. liczba zawartych umów przez podmioty pośrednictwa kredytowego wyniosła 4,3 mln, w tym 98,7% stanowiły umowy zawarte przez podmioty wyspecjalizowane, w przypadku faktoringu 14,0 mln umów, z czego 84,4% tych umów było zawartych przez podmioty wyspecjalizowane. W działalności leasingowej zawarto 0,6 mln umów przez podmioty leasingowe ogółem, w tym 98,9% przez podmioty wyspecjalizowane. W działalności windykacyjnej liczba zawartych umów przez podmioty ogółem wyniosła 5,4 mln, w tym 95,2% przez podmioty wyspecjalizowane.

Wartość zawartych transakcji przez badane podmioty prowadzące działalność pośrednictwa kredytowego wyniosła 44,0 mld zł, w tym 41,1 mld zł przez podmioty wyspecjalizowane. W działalności faktoringowej wartość transakcji wyniosła 311,3 mld zł, w tym 235,1 mld zł w podmiotach wyspecjalizowanych. W działalności leasingowej wartość transakcji finansowych osiągnęła poziom 50,2 mld zł, w tym 49,6 mld zł w podmiotach wyspecjalizowanych. Podmioty prowadzące działalność windykacyjną zawarły transakcje na kwotę 23,2 mld zł, a w podmiotach wyspecjalizowanych – 21,8 mld zł.

Suma bilansowa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących pełną rachunkowość w pośrednictwie kredytowym wynosiła 14,7 mld zł, dla działalności faktoringowej 28,8 mld zł, dla leasingu 140,2 mld zł, a w przypadku działalności windykacyjnej 7,1 mld zł.

Najwyższy wynik finansowy netto odnotowano w grupie leasingodawców (0,5 mld zł), w grupie podmiotów zajmujących się windykacją (0,04 mld), oraz w firmach faktoringowych (0,2 mld zł). Stratę netto w wysokości (minus 0,2 mld zł) poniosły firmy pośrednictwa kredytowego.

Forma prawna
Legal form

W strukturze podmiotów ogółem dominowały spółki z o.o., w działalności pośrednictwa kredytowego było to 159 spółek (63,9% podmiotów w grupie tych podmiotów ogółem). W działalności leasingowej były to 53 firmy, co stanowiło 64,6% podmiotów ogółem o tym rodzaju działalności. W działalności windykacyjnej 46 spółek z o.o. stanowiło 52,9% podmiotów windykacyjnych ogółem. Wśród faktorów największa liczba podmiotów miała formę prawną spółki akcyjnej – 31 podmiotów, co stanowiło 59,6% podmiotów faktoringowych.

W przypadku podmiotów wyspecjalizowanych struktura ze względu na formę prawną była zbliżona do podmiotów ogółem: w działalności pośrednictwa kredytowego – 134 spółki z o.o, dla działalności leasingowej – 38 spółek z o.o., dla działalności windykacyjnej – 38 spółek z o.o., a dla działalności faktoringowej – 16 spółek akcyjnych.

Tablica 3. Liczba badanych przedsiębiorstw prowadzących działalność w 2020 r. w danym segmencie rynku finansowego według formy prawnej

Table 3. Number of surveyed enterprises surveyed conducting operations in 2020 in a given segment of the financial market by legal form

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
Podmioty ogółem Total entities				
Spółka akcyjna Joint-stock company	37	31	28	23
Spółka z o.o. Private limited company	159	19	53	46
Osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą Sole proprietorship	38	–	–	10
Inne formy prawne Other legal form	15	2	1	8
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)				
Spółka akcyjna Joint-stock company	26	16	19	22
Spółka z o.o. Private limited company	134	13	38	38
Osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą Sole proprietorship	36	–	–	8
Inne formy prawne Other legal form	13	2		7

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Przynależność do grup kapitałowych
Membership in the capital group

W badanych podmiotach ogółem oraz jednostkach wyspecjalizowanych świadczących usługi pośrednictwa kredytowego dominowały podmioty działające samodzielnie, odpowiednio 76,7% wszystkich jednostek (191 podmiotów) oraz 80,9% jednostek wyspecjalizowanych (169 podmiotów). W grupie podmiotów ogółem prowadzących działalność faktoringową przeważały podmioty zależne w grupach kapitałowych (25 spółek). Podobna sytuacja wystąpiła w grupie wyspecjalizowanych podmiotów (15 spółek). W podmiotach leasingowych najwyższa liczebność w podmiotach ogółem wystąpiła w spółkach zależnych (53 spółki), w tym 40 spółek było podmiotami wyspecjalizowanymi. W podmiotach ogółem prowadzących działalność windykacyjną przeważały podmioty prowadzące działalność samodzielną (64 spółki). Podobnie w grupie podmiotów wyspecjalizowanych (55 spółek).

Tablica 4. Liczba podmiotów prowadzących w 2020 r. działalność w danym segmencie rynku finansowego według przynależności do grupy kapitałowej

Table 4. Number of entities conducting business activity in each segment of the financial market in 2020 by belonging to a capital group

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
Podmioty ogółem Total entities				
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to capital group	58	33	66	23
jednostka dominująca parent company	5	5	9	6
jednostka zależna subsidiary company	45	25	53	11
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	8	3	4	6
Pozostałe podmioty (działające samodzielnie) Other entities (operating independently)	191	19	16	64
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)				
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to capital group	40	16	46	20
jednostka dominująca parent company	3	–	5	6
jednostka zależna subsidiary company	32	15	40	9
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	5	1	1	5
Pozostałe podmioty (działające samodzielnie) Other entities (operating independently)	169	15	11	55

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Liczba pracujących
Number of employees

W podmiotach ogółem oraz w jednostkach wyspecjalizowanych najwięcej osób było zatrudnionych na podstawie umowy o pracę.

Tablica 5. Liczba pracujących w 2020 r. w podmiotach prowadzących działalność w danym segmencie rynku finansowego
Table 5. Number of employees in 2020 in the entities operating in each segment of financial market

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
Podmioty ogółem[b] Total entities[b]				
Liczba pracujących na podstawie: Number of employees based on: umowy o pracę employment contract	11 719	1 631	7 478	5 159
umowy zlecenia, agencyjnej o dzieło civil contract	8 181	113	580	273
samozatrudnienia self-employment	5 016	254	940	240
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)				
Liczba pracujących na podstawie: Number of employees based on: umowy o pracę employment contract	10 323	1 191	5 997	4 946
umowy zlecenia, agencyjnej o dzieło civil contract	7 782	101	568	250
samozatrudnienia self-employment	4 665	71	930	217

b Uwaga: Pytanie dotyczyło osób pracujących na rzecz działalności danego typu.
b Note: The question concerned those persons working for the given type of activity.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wpływ pandemii COVID-19 na działalność przedsiębiorstwa
Impact of the COVID-19 pandemic on business operations

Tablica 6. Wpływ pandemii COVID-19 na działalność przedsiębiorstwa w 2020 r. w danym segmencie rynku finansowego

Table 6. Impact of the COVID-19 pandemic on business operations in 2020 in a given segment of the financial market

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
Podmioty ogółem Total entities				
Czy pandemia COVID-19 miała wpływ na działalność przedsiębiorstwa: Whether the COVID-19 pandemic affected business operations:				
NIE No	89	26	47	49
TAK Yes	160	26	35	38
pozytywny positive	3	1	1	1
znaczny considerable	1	–	1	1
nieznaczny slight	2	1	–	–
negatywny negative	157	25	34	37
nieznaczny slight	44	18	21	16
poważny serious	71	6	13	16
zagrażający stabilności firmy threatening the stability of the company	42	1	–	5
Podmioty wyspecjalizowane (działalność jedyna lub dominująca) Specialized entities (the only one or dominant activity)				
Czy pandemia COVID-19 miała wpływ na działalność przedsiębiorstwa: Whether the COVID-19 pandemic affected business operations:				
NIE No	74	18	30	41
TAK Yes	135	13	27	32
pozytywny positive	1	1	1	1

Tablica 6. Wpływ pandemii COVID-19 na działalność przedsiębiorstwa w 2020 r. w danym segmencie rynku finansowego (dok.)

Table 6. Impact of the COVID-19 pandemic on business operations in 2020 in a given segment of the financial market (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzielanie pożyczek ze środków własnych Credit intermediation/ lending from own sources	Działalność faktoringowa Factoring	Działalność leasingowa Leasing	Działalność windykacyjna Debt collection
znaczny considerable	–	–	1	1
nieznaczny slight	1	1	–	–
negatywny negative	134	12	26	31
nieznaczny slight	33	7	16	14
poważny serious	59	4	10	12
zagrażający stabilności firmy threatening the stability of the company	42	1	–	5

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Aktywa i pasywa badanych podmiotów[14]

Assets and liabilities of the entities

W podmiotach świadczących usługi pośrednictwa kredytowego prowadzących pełną rachunkowość wartość aktywów wyniosła 14,7 mld zł, w tym 42,9% stanowiły aktywa trwałe. W podmiotach pośrednictwa kredytowego aktywa obrotowe miały udział 57,1%. Udział kapitału własnego w pasywach spółek pośrednictwa kredytowego kształtował się na poziomie 18,4%, natomiast udział zobowiązań wyniósł 81,6%.

14 Dane finansowe badanych podmiotów, prezentowane w publikacji dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, prowadzących pełną rachunkowość.

Tablica 7. Aktywa i pasywa badanych podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących działalność w 2020 r. w danym segmencie rynku finansowego[a]

Table 7. Assets and liabilities of surveyed specialized entities conducting operations in 2020 in a given segment of financial market[a]

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzielanie pożyczek ze środków własnych (167 przedsiębiorstw) Credit intermediation/ lending from own sources (167 enterprises)	Działalność faktoringowa (30 przedsiębiorstw) Factoring (30 enterprises)	Działalność leasingowa (57 przedsiębiorstw) Leasing (57 enterprises)	Działalność windykacyjna (64 przedsiębiorstwa) Debt collection (64 enterprises)
	w mln zł in million PLN			
Aktywa trwałe Fixed assets	6 323	266	89 324	5 645
wartości niematerialne i prawne intangible assets	249	58	595	49
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	339	31	11 351	130
należności długoterminowe long-term receivables	658	134	43 163	183
inwestycje długoterminowe long-term investments	4 618	14	29 031	5 247
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	459	28	5 184	36
Aktywa obrotowe Current assets	8 419	28 490	50 817	1 405
zapasy inventories	44	0	1 107	31
należności krótkoterminowe current receivables	3 461	19 625	28 746	529
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	4 839	8 847	20 267	774
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	75	18	697	70
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	–	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	14 744	28 756	140 203	7 050
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	2 710	1 023	7 508	3 127
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	1 668	274	3 219	406

Tablica 7. Aktywa i pasywa badanych podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących działalność w 2020 r. w danym segmencie rynku finansowego[a] (dok.)

Table 7. Assets and liabilities of surveyed specialized entities conducting operations in 2020 in a given segment of financial market[a] (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/udzielanie pożyczek ze środków własnych (167 przedsiębiorstw) Credit intermediation/ lending from own sources (167 enterprises)	Działalność faktoringowa (30 przedsiębiorstw) Factoring (30 enterprises)	Działalność leasingowa (57 przedsiębiorstw) Leasing (57 enterprises)	Działalność windykacyjna (64 przedsiębiorstwa) Debt collection (64 enterprises)
	w mln zł in million PLN			
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	1 647	509	3 006	833
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	77	#	6	#
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	–252	45	807	295
zysk/strata z lat ubiegłych Previous years profit (loss)	–438	33	–23	#
zysk/strata netto Net profit (loss)	–217	162	493	35
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	#	#	–	#
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	12 035	27 734	132 695	3 923
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	267	26	341	257
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	4 685	294	74 914	1 654
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	6 804	27 217	56 240	1 477
rozliczenia międzyokresowe accruals	279	196	1 200	535
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	14 744	28 756	140 203	7 050

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W badanych podmiotach faktoringowych prowadzących pełną rachunkowość wartość aktywów wyniosła 28,8 mld zł, w tym 0,9% stanowiły aktywa trwałe, a aktywa obrotowe stanowiły 99,1%. Udział kapitału własnego w pasywach tych spółek kształtował się na poziomie 3,6%, a zobowiązań i rezerw na zobowiązania wyniósł 96,4%.

W przedsiębiorstwach leasingowych prowadzących pełną rachunkowość wartość aktywów wyniosła 140,2 mld zł, w tym 63,7% to aktywa trwałe, a aktywa obrotowe stanowiły 36,3%. Udział kapitału własnego w pasywach tych spółek ukształtował się na poziomie 5,4%, a udział zobowiązań i rezerw na zobowiązania odpowiednio 94,6%.

W badanych podmiotach windykacyjnych prowadzących pełną rachunkowość wartość aktywów wyniosła 7,1 mld zł, w tym 80,1% stanowiły aktywa trwałe a aktywa obrotowe stanowiły 19,9%. Udział kapitału własnego w pasywach tych podmiotów kształtował się na poziomie 44,4% a zobowiązań i rezerw na zobowiązania wyniósł 55,6%.

Rachunek zysków i strat badanych podmiotów
Profit and loss account of entities

Wartość przychodów z całokształtu działalności przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego prowadzących pełną rachunkowość wyniosła 4,9 mld zł, w tym przychody ze sprzedaży netto stanowiły udział 89,2%. Koszty z całokształtu działalności tych podmiotów osiągnęły wartość 4,9 mld zł, w tym koszty działalności operacyjnej stanowiły 68,3% całości kosztów.

W podmiotach prowadzących działalność faktoringową przychody z całokształtu działalności wyniosły 1,0 mld zł. Wartość przychodów ze sprzedaży w całości przychodów ogółem miała udział 92,2%. Koszty całokształtu działalności kształtowały się na poziomie 0,8 mld zł. Najwyższy udział w kosztach z całokształtu działalności faktorów stanowiły koszty operacyjne (51,1%).

W podmiotach prowadzących działalność leasingową wartości przychodów z całokształtu działalności wynosiła 11,5 mld zł, w tym przychody ze sprzedaży netto stanowiły udział 76,0%. Koszty z całokształtu działalności kształtowały się na poziomie 10,9 mld zł, w tym koszty operacyjne stanowiły udział 49,5%.

Przedsiębiorstwa prowadzące działalność windykacyjną odnotowały przychody z całokształtu działalności na poziomie 1,6 mld zł, w tym przychody netto ze sprzedaży stanowiły udział 60,6%. Koszty z całokształtu działalności tych podmiotów kształtowały się na poziomie 1,4 mld zł, w tym koszty operacyjne stanowiły udział 76,5%.

Tablica 8. Rachunek zysków i strat podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących działalność w 2020 r. w danym segmencie rynku finansowego[a]

Table 8. Profit and loss account of specialized entities conducting operations in 2020 in a given segment of financial marke[a]

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych (167 przedsiębiorstw) Credit intermediation/ lending from own sources (167 enterprises)	Działalność faktoringowa (30 przedsiębiorstw) Factoring (30 enterprises)	Działalność leasingowa (57 przedsiębiorstw) Leasing (57 enterprises)	Działalność windykacyjna (64 przedsiębiorstwa) Debt collection (64 enterprises)
	w mln zł in million PLN			
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	4 877	973	11 525	1 562
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	4 348	897	8 763	946
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	197	41	1 967	79
przychody finansowe financial revenues	332	35	795	537

Tablica 8. Rachunek zysków i strat podmiotów wyspecjalizowanych prowadzących działalność w 2020 r. w danym segmencie rynku finansowego[a] (dok.)

Table 8. Profit and loss account of specialized entities conducting operations in 2020 in a given segment of financial marke[a] (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Pośrednictwo kredytowe/ udzielanie pożyczek ze środków własnych (167 przedsiębiorstw) Credit intermediation/ lending from own sources (167 enterprises)	Działalność faktoringowa (30 przedsiębiorstw) Factoring (30 enterprises)	Działalność leasingowa (57 przedsiębiorstw) Leasing (57 enterprises)	Działalność windykacyjna (64 przedsiębiorstwa) Debt collection (64 enterprises)
	w mln zł in million PLN			
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	4 935	758	10 875	1 403
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	3 370	387	5 387	1 073
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	476	84	2 737	54
koszty finansowe financial costs	1 089	288	2 750	275
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	–58	215	651	160
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	–217	162	493	35

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Inne rodzaje prowadzonej działalności
Other types of business

Badane podmioty rynku finansowego prowadziły często więcej niż jedną działalność w ramach badanych segmentów. Najwięcej podmiotów w 2020 r. wskazało zarówno na prowadzenie działalności leasingowej, jak i pośrednictwa kredytowego – 15 podmiotów, 10 podmiotów prowadziło zarówno działalność pośrednictwa kredytowego, jak i faktoringu, siedem prowadziło jednocześnie działalność faktoringu i leasingu. Jednocześnie działalność w zakresie faktoringu i windykacji oraz pośrednictwa kredytowego i windykacji, prowadziło po cztery firmy. Wśród badanych podmiotów trzy typy działalności na wyspecjalizowanych segmentach rynku finansowego prowadziło pięć firm w zakresie pośrednictwa kredytowego, faktoringu i leasingu, a dwie prowadziły jednocześnie działalność pośrednictwa kredytowego, faktoringu i windykacji.

Rozdział 3.
Chapter 3.

Działalność przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego
Activity of credit intermediation companies

3.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach pośrednictwa kredytowego
3.1. Basic data on surveyed credit intermediation companies

W 2020 r. badaniem objętych zostało 249 przedsiębiorstw prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego i udzielających pożyczek ze środków własnych (nazywanych w publikacji ogólnie pośrednikami kredytowymi). Przedsiębiorstwa te w większości to spółki z ograniczoną odpowiedzialnością (172), spółki akcyjne (48), pozostałe 62 miały inne formy prawne. Spośród badanej zbiorowości w 224 spółkach przeważał kapitał krajowy, a w 58 kapitał zagraniczny.

Tablica 9. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według formy prawnej w 2020 r.
Table 9. Number of credit intermediation by the legal form in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący rodzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary activity
Spółka akcyjna Joint-stock company	37	13	13	11
Spółka z o.o. Private limited company	159	96	38	25
Osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą Sole proprietorship	38	30	6	2
Inne formy prawne Other legal form	15	10	3	2

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Spośród badanych w 2020 r. przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego 58 podmiotów należało do grup kapitałowych, z tego 45 było jednostkami zależnymi, osiem jednostkami dominującymi i zależnymi, a pięć jednostkami dominującymi. Do grup kapitałowych należały 43 firmy udzielające pożyczek ze środków własnych, 12 pośredniczących w udzielaniu kredytów i pożyczek we współpracy z bankami i trzy udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami jednocześnie.

Tablica 10. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według przynależności do grupy kapitałowej w 2020 r.

Table 10. Number of credit intermediation entities according to affiliation to the capital group in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to the capital group:	58	12	43	3
jednostka dominująca subsidiary	5	2	2	1
jednostka zależna dominant entity	45	9	35	1
jednostka dominująca i zależna lower-level dominant unit	8	1	6	1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. w badanych podmiotach pośrednictwa kredytowego pracowało 24,9 tys. osób, w tym 11,7 tys. osób pracowało na podstawie umowy o pracę, 8,2 tys. na podstawie umowy zlecenia, agencyjnej i umowy o dzieło. W firmach tych pracowało również 5,0 tys. osób działających na własny rachunek.

Tablica 11. Liczba pracujących w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego w 2020 r.

Table 11. Number of employees in surveyed credit intermediation entities in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks
Liczba pracujących na podstawie: Number of employees based on:				
umowy o pracę employment contract	11 719	6 218	4 703	798
umowy zlecenia, agencyjnej, o dzieło civil contract	8 199	1 207	6 956	18
samozatrudnienia self-employment	5 020	3 943	1 069	4

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W ogólnej zbiorowości 249 jednostek – 128 podmiotów udzielało pożyczek ze środków własnych, 112 pośredniczyło w udzielaniu kredytów i pożyczek we współpracy z bankami, a dziewięć jednocześnie udzielało pożyczek ze środków własnych i współpracowało z bankami.

Wśród badanych podmiotów 149 przedsiębiorstw zajmowało się pośrednictwem kredytowym jako jedynym rodzajem prowadzonej działalności, w 57 firmach była to działalność dominująca, a w 43 była działalnością uboczną.

Tablica 12. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według charakteru prowadzonej działalności w 2020 r.

Table 12. Number of credit intermediation entities according to the character of their operations in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Nie udzielające pożyczek ze środków własnych do not grant loans from	Udzielające pożyczek ze środków własnych grant loans from own sources	Udzielające jednocześnie Provides at the same time	
				pożyczek ze środków własnych loans from own	współpracujące z bankami cooperating with banks
Podmioty ogółem Total entities	249	112	128		9
Pośrednictwo/udzielanie pożyczek ze środków własnych – jedyny rodzaj działalności Intermediation/granting loans with own funds – only activity	149	68	81	–	–
Pośrednictwo/udzielanie pożyczek ze środków własnych – dominujący rodzaj działalności Intermediation/granting loans from own funds – dominant activity	57	27	25	3	2
Pośrednictwo/udzielanie pożyczek ze środków własnych – uboczny rodzaj działalności Intermediation/granting loans with own funds – secondary activity	43	17	22	6	7
Inna działalność, w której podmioty uczestniczyły: Other type of activity:					
działalność bankowa banking activity	4	2	-		2
działalność ubezpieczeniowa insurance activity	16	7	8		1
działalność leasingowa leasing activity	13	–	13		–
działalność faktoringowa factoring activity	11	–	11		–
działalność windykacyjna vindication activity	4	–	4		–
działalność usługowa niefinansowa non-financial service activities	26	15	9		2
inna other	51	20	28		3

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

3.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego

3.2. Financial situation of surveyed credit intermediation companies

Dane o sytuacji finansowej prezentowane w podrozdziale (pochodzące z bilansów oraz rachunku wyników) dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, które prowadzą pełną rachunkowość.

Przez podmioty wyspecjalizowane (przedsiębiorstwa wyspecjalizowane) rozumiemy te, dla których działalność pośrednictwa kredytowego jest działalnością jedyną lub dominującą. Tylko dla tych podmiotów możliwe jest powiązanie ich sytuacji finansowej z działalnością, którą prowadzą na danym segmencie rynku.

I tak, dane o sytuacji finansowej wyspecjalizowanych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego z pełną rachunkowością dotyczą 167 podmiotów. Wśród nich, działalność pośrednictwa kredytowego była jedyną dla 113 przedsiębiorstw, a dominującą dla 54.

Wartość aktywów przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego z pełną rachunkowością zmniejszyła się o 4,4% w ciągu 2020 r. do kwoty 14,7 mld zł. Dominującą pozycję majątku stanowiły aktywa obrotowe (57,1%), zaś aktywa trwałe stanowiły 42,9% wartości majątku ogółem. W wartości pasywów 81,6% stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, a 18,4% kapitały własne.

Tablica 13. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2020 r.[a]

Table 13. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities by type of activity in 2020[a]

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (167 przedsiębiorstw) Total (167 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (113 przedsiębiorstw) Only activity (113 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (54 przedsiębiorstwa) Dominant activity (54 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	6 560	6 323	1 238	886	5 322	5 437
wartości niematerialne i prawne intangible assets	280	249	52	51	228	198
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	327	339	76	74	251	265
należności długoterminowe long-term receivables	872	658	565	237	307	421
inwestycje długoterminowe long-term investments	4 604	4 618	239	237	4 365	4 381
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	477	459	306	287	171	172
Aktywa obrotowe Current assets	8 856	8 419	3 939	3 374	4 916	5 045

Tablica 13. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2020 r.[a] (cd.)

Table 13. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities by type of activity in 2020[a] (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (167 przedsiębiorstw) Total (167 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (113 przedsiębiorstw) Only activity (113 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (54 przedsiębiorstwa) Dominant activity (54 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
zapasy inventories	12	44	2	2	9	42
należności krótkoterminowe current receivables	3 311	3 461	2 100	1 975	1 211	1 486
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	5 350	4 839	1 721	1 371	3 629	3 468
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	183	75	117	25	67	49
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#	#	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	15 419	14 744	5 180	4 262	10 238	10 482
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	3 132	2 710	1 481	1 341	1 650	1 368
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	1 659	1 668	364	360	1 295	1 308
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	2 107	1 947	727	727	1 380	1 220
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	#	#	#	#	#	#
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	–359	–252	179	325	–537	–577
zysk/strata z lat ubiegłych Previous years profit (loss)	–256	–438	353	136	–609	–574
zysk/strata netto net profit (loss)	–27	–217	–142	–202	115	–15

Tablica 13. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2020 r.[a] (dok.)

Table 13. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities by type of activity in 2020[a] (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (167 przedsiębiorstw) Total (167 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (113 przedsiębiorstw) Only activity (113 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (54 przedsiębiorstwa) Dominant activity (54 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	#	#	#	#	#	#
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	12 287	12 035	3 700	2 921	8 588	9 114
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	166	267	77	167	89	100
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	5 778	4 685	2 245	1 135	3 532	3 550
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	6 082	6 804	1 274	1 502	4 807	5 302
rozliczenia międzyokresowe accruals	262	279	103	117	159	162
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	15 419	14 744	5 180	4 262	10 238	10 482

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. w 85 rentownych (podmioty z zyskiem) przedsiębiorstwach pośrednictwa kredytowego prowadzących pełną rachunkowość wartość aktywów zmalała o 1,4% do kwoty 6,2 mld zł i stanowiła 41,8% aktywów wszystkich wyspecjalizowanych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego. Główną pozycję aktywów podmiotów z wypracowanym zyskiem stanowiły aktywa obrotowe – 3,1 mld zł (50,3%), a aktywa trwałe ukształtowały się na poziomie 3,1 mld zł (49,7%). W badanych podmiotach z wypracowanym zyskiem, zobowiązania i rezerwy na zobowiązania stanowiły 84,3% wartości pasywów, a 15,7% kapitały własne.

W 2020 r. wśród 82 nierentownych (podmioty ze stratą) przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego wartość aktywów wyniosła 8,6 mld zł i stanowiła 58,2% aktywów wszystkich wyspecjalizowanych podmiotów pośrednictwa kredytowego. W ich strukturze największy udział miały aktywa obrotowe – 62,0%, zaś aktywa trwałe osiągnęły wartość 3,3 mld zł i stanowiły 38,0% aktywów ogółem przedsiębiorstw wykazujących stratę. Udział zobowiązań i rezerw na zobowiązania wyniósł 79,7% pasywów badanej zbiorowości przedsiębiorstw nierentownych, a udział kapitałów własnych 20,3%.

Tablica 14. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego[a] przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r.

Table 14. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities taking into account the profitability criterion in 2020[a]

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (167 przedsiębiorstw) Total (167 enterprises)		Podmioty z zyskiem[c] (85 przedsiębiorstw) Entities with a profit (85 enterprises)		Podmioty ze stratą[c] (82 przedsiębiorstwa) Entities with a loss (82 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	6 560	6 323	2 918	3 063	3 642	3 260
wartości niematerialne i prawne intangible assets	280	249	148	152	132	97
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	327	339	120	106	207	233
należności długoterminowe long-term receivables	872	658	52	45	820	613
inwestycje długoterminowe long-term investments	4 604	4 618	2 496	2 652	2 108	1 966
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	477	459	101	108	376	351
Aktywa obrotowe Current assets	8 856	8 419	3 340	3 106	5 517	5 313
zapasy inventories	12	44	5	4	6	40
należności krótkoterminowe current receivables	3 311	3 461	931	966	2 379	2 495
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	5 351	4 839	2 355	2 091	2 996	2 748
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	183	75	48	44	135	30
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#	#	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	15 419	14 744	6 258	6 169	9 162	8 575
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	3 132	2 710	1 101	966	2 031	1 743
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	1 659	1 668	1 106	1 108	553	560

Tablica 14. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego[a] przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r. (dok.)

Table 14. Assets and liabilities of entities conducting credit intermediation activities taking into account the profitability criterion in 2020[a] (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (167 przedsiębiorstw) Total (167 enterprises)		Podmioty z zyskiem[c] (85 przedsiębiorstw) Entities with a profit (85 enterprises)		Podmioty ze stratą[c] (82 przedsiębiorstwa) Entities with a loss (82 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	2 107	1 947	715	471	1 392	1 476
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	#	#	#	#	#	#
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	–359	–252	–550	–678	191	426
zysk/strata z lat ubiegłych Previous years profit (loss)	–256	–438	–423	–192	167	–247
zysk/strata netto net profit (loss)	–27	–217	254	258	–281	–475
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	#	#	#	#	#	#
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	12 287	12 035	5 157	5 203	7 131	6 832
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	166	267	48	68	118	199
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	5 778	4 685	192	1 778	4 086	2 907
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	6 082	6 804	3 298	3 225	2 784	3 579
rozliczenia międzyokresowe accruals	262	279	119	131	143	147
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	15 419	14 744	6 258	6 169	9 162	8 575

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.
c Podział na podstawie wyniku finansowego netto.
c The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. przychody z całokształtu działalności 167 przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego prowadzących pełną rachunkowość wyniosły 4,9 mld zł. W strukturze przychodów, największy udział miały przychody netto ze sprzedaży – 89,2%. Koszty z całokształtu działalności ukształtowały się na poziomie 4,9 mld zł, a w ich strukturze koszty działalności operacyjnej stanowiły 68,3%.

Tablica 15. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2020 r.

Table 15. Profit and loss account of entities conducting credit intermediation specialized activities in 2020[a]

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (167 przedsiębiorstw) Total (167 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (113 przedsiębiorstw) Only activity (113 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (54 przedsiębiorstwa) Dominant activity (54 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	6 022	4 877	2 568	1 889	3 454	2 988
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	5 539	4 348	2 340	1643	3 199	2 704
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	213	197	82	81	131	116
przychody finansowe financial revenues	270	332	146	165	124	167
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	5 796	4 935	2 586	2 050	3 209	2 885
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	4084	3 370	1767	1 396	2 318	1 974
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	400	476	127	176	272	300
koszty finansowe financial costs	1 312	1 089	693	478	619	611
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	226	–58	–18	–160	244	103
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	–27	–217	–142	–202	115	–15

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Podmioty pośrednictwa kredytowego prowadzące pełną rachunkowość podzielono według zyskowności na podstawie osiągniętego w 2020 r. wyniku finansowego netto. W 85 rentownych przedsiębiorstwach pośrednictwa kredytowego przychody z całokształtu działalności wyniosły 2,0 mld zł, w tym 88,0% stanowiły przychody netto ze sprzedaży. Koszty z całokształtu działalności ukształtowały się na poziomie 1,7 mld zł, a w ich strukturze 67,7% stanowiły koszty operacyjne.

W grupie 82 nierentownych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego przychody z całokształtu działalności wyniosły 2,8 mld zł i w 89,9% składały się z przychodów netto ze sprzedaży. Koszty z całokształtu działalności osiągnęły wartość 3,3 mld zł, z czego 68,6% to koszty operacyjne.

Tablica 16. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność pośrednictwa kredytowegoa przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r.

Table 16. Profit and loss account of entities conducting credit intermediation according to profitability in 2020[a]

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (167 przedsiębiorstw) Total (167 enterprises)		Podmioty z zyskiem[c] (85 przedsiębiorstw) Entities with a profit (85 enterprises)		Podmioty ze stratą[c] (82 przedsiębiorstwa) Entities with a loss (82 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	6 022	4 877	2 348	2 034	3 672	2 843
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	5 539	4 348	2 114	1 790	3 425	2 557
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	213	197	54	69	159	128
przychody finansowe financial revenues	270	332	182	174	88	157
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	5 796	4 935	2 001	1 670	3 795	3 265
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	4 084	3 370	1 351	1 130	2 733	2 240
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	400	476	64	60	335	415
koszty finansowe financial costs	1 312	1 089	586	480	726	610
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	226	–58	349	364	–123	–421
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	–27	–217	254	258	–281	–475

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.
c Podział na podstawie wyniku finansowego netto.
c The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

3.3. Charakterystyka usług pośrednictwa kredytowego
3.3. Characteristics of credit intermediation services

W 2020 r. badane przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego obsłużyły 2 635 tys. klientów, udzielając im 4 347 tys. kredytów i pożyczek o łącznej wartości 44,0 mld zł. Z czego osobom fizycznym udzielono 4 312 tys. kredytów i pożyczek o wartości 37,3 mld zł, a przedsiębiorstwom 34 tys. o wartości 6,8 mld zł.

Spośród 249 przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego 139 pozyskiwało klientów głównie przez Internet, 157 drogą telefoniczną, 106 w placówkach handlowo-usługowych, a sprzedaż osobista stosowana była w 112 firmach. W badanej grupie podmioty oferowały swoje usługi poprzez ulotki (62), reklamę w prasie, radiu i TV (48) oraz drogą pocztową (20).

Tablica 17. Kanały pozyskiwania klientów przez badane przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego w 2020 r.

Table 17. Customer acquisition channels for the surveyed credit intermediation companies in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks
Oczekiwanie na klienta w placówce handlowo-usługowej Waiting for the client in a retail and service facility	106	64	37	5
Sprzedaż osobista Personal sale	112	61	48	3
Poczta By post	20	9	10	1
Telefonia stacjonarna i komórkowa Fixed and mobile telephony	157	69	80	7
Internet Internet	139	58	75	6
Media (prasa, TV, radio) Media (press, TV, radio)	48	19	27	2
Ulotki Leaflets	62	40	21	1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Badane podmioty uczestniczyły w zawarciu 731,5 tys. umów na kredyty i pożyczki we współpracy z bankami, z czego udzielono 720,9 tys. kredytów i pożyczek osobom prywatnym i 10,6 tys. przedsiębiorstwom. Natomiast firmy udzielające pożyczek ze środków własnych zawarły 3 615,7 tys. umów, z czego 3 591,8 tys. z osobami prywatnymi i 23,9 tys. z przedsiębiorcami.

W ogólnej liczbie umów największy udział miały pożyczki gotówkowe (95,3%), w tym pożyczki ze środków własnych (83,2%), kredyty hipoteczne (2,0%) i kredyty gotówkowe (1,2%).

Tablica 18. Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego w 2020 r.

Table 18. Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries companies in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds		Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources		Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks	
	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises
OGÓŁEM, w tym: TOTAL, of which:	4 312 720	34 428	507 370	10 576	3 562 090	20 909	243 260	2 943
Kredyty gotówkowe Cash credits	44 660	6 362	44 660	6 362	–	–	–	–
Pożyczki gotówkowe Cash loans	525 531	195	312 038	194	–	–	213 493	–
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	3 591 824	23 852	–	–	3 562 090	20 909	29 734	2 943
Kredyty hipoteczne Mortgages	87 433	311	87 433	311	–	–	–	–
Kredyty samochodowe Car loans	5 709	553	5 676	553	–	–	33	–
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	2 029	17	2 029	17	–	–	–	–

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. badane przedsiębiorstwa, dla których pośrednictwo kredytowe było jedynym rodzajem działalności zawarły 2 528,1 tys. umów na kredyty i pożyczki, co stanowiło 58,2% ogólnej liczby zawartych umów. Podmioty z dominującą działalnością pośrednictwa kredytowego zawarły 1 760,5 tys. umów, (40,5% ogólnej liczby zawartych umów), a przedsiębiorstwa, dla których pośrednictwo kredytowe i udzielanie pożyczek ze środków własnych było działalnością uboczną zawarły 58,5 tys. umów (1,3% ogólnej liczby zawartych umów).

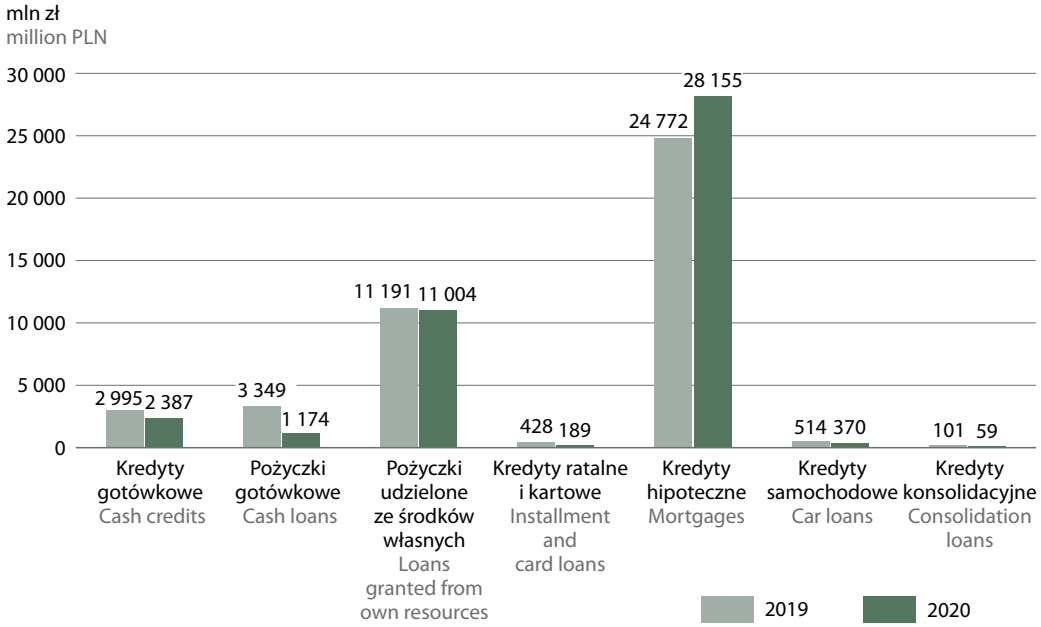
Tablica 19. Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2020 r.

Table 19. Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediation entities by type of activity in 2020

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises
OGÓŁEM, w tym: TOTAL, of which:	2 524 495	3 644	1 744 563	15 916	43 662	14 868
Kredyty gotówkowe Cash credits	14 351	364	29 702	5 794	607	204
Pożyczki gotówkowe Cash loans	81 081	195	444 181	–	269	–
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	2 363 150	2 546	1 197 038	7 287	31 636	14 019
Kredyty hipoteczne Mortgages	16 422	9	68 756	302	2 255	–
Kredyty samochodowe Car loans	186	–	4 328	226	1 195	327
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	1 481	4	546	13	2	–

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wykres 16. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek
Chart 16. Value of loans and credits granted with the participation



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. wartość udzielonych kredytów i pożyczek ogółem przez przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego wyniosła 44,0 mld zł, w tym osobom fizycznym udzielono kredytów i pożyczek o wartości 37,3 mld zł, a przedsiębiorstwom 6,7 mld zł. Największy udział w wartości udzielonych kredytów i pożyczek miały kredyty hipoteczne (63,9%).

Tablica 20. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego w 2020 r.

Table 20. Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds		Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources		Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks	
	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises
	w mln zł in million PLN							
OGÓŁEM, w tym: TOTAL, of which:	37 283	6 751	30 763	1 814	5 971	4 807	549	130
Kredyty gotówkowe Cash credits	1 459	927	1 459	927	–	–	–	–
Pożyczki gotówkowe Cash loans	1 167	8	714	7	-	-	453	-
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	6 066	4 937	–	–	5 971	4 807	95	130
Kredyty hipoteczne Mortgages	28 015	139	28 015	139	–	–	–	–
Kredyty samochodowe Car loans	332	38	331	38	–	–	1	–
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	57	2	57	2	–	–	–	–

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. podmioty, dla których pośrednictwo kredytowe było jedynym rodzajem działalności udzieliły kredytów i pożyczek o wartości 9,9 mld zł. Przedsiębiorstwa z dominującą działalnością pośrednictwa kredytowego udzieliły kredytów i pożyczek w kwocie 31,2 mld zł., zaś przedsiębiorstwa, dla których pośrednictwo kredytowe i udzielanie pożyczek ze środków własnych było działalnością uboczną udzieliły kredytów i pożyczek w kwocie 3,0 mld zł.

Tablica 21. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego według rodzaju działalności w 2020 r.

Table 21. Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediation entities by type of activity in 2020

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises	osoby fizyczne natural persons	przedsiębiorstwa enterprises
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM, w tym: TOTAL, of which:	9 279	610	27 056	4 120	948	2 020
Kredyty gotówkowe Cash credits	440	252	981	576	38	99
Pożyczki gotówkowe Cash loans	116	8	1049	–	2	–
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	3 130	241	2 901	2 877	36	1 820
Kredyty hipoteczne Mortgages	5 371	4	21 846	136	798	–
Kredyty samochodowe Car loans	5	–	266	18	61	20
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	45	1	12	1	0	–

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 22. Wartość udzielonych kredytów przez przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego w 2020 r. według województw

Table 22. Value of loans granted by credit intermediation enterprises in 2020 by voivodships

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty nie udzielające pożyczek ze środków własnych Entities that do not grant loans from own funds	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych Entities granting loans from own sources	Podmioty udzielające pożyczek ze środków własnych i współpracujące z bankami Entities granting loans from own sources and cooperating with banks
	w mln zł in million PLN			
OGÓŁEM TOTAL	44 034	32 577	10 779	679
dolnośląskie	4 662	3 911	697	54
kujawsko-pomorskie	1 599	999	567	33
lubelskie	2 175	1 182	963	30
lubuskie	916	713	184	19
łódzkie	1 947	1 382	522	43
małopolskie	4 441	3 780	608	53
mazowieckie	11 583	8 275	3 180	129
opolskie	483	295	170	18
podkarpackie	1 095	747	322	26
podlaskie	751	517	217	17
pomorskie	3 223	2 749	432	42
śląskie	4 723	3 422	1 225	76
świętokrzyskie	683	412	247	24
warmińsko-mazurskie	936	593	323	20
wielkopolskie	3 185	2 380	745	59
zachodniopomorskie	1 632	1 221	377	35

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

3.4. Przedsiębiorstwa pośrednictwa kredytowego – dane panelowe
3.4. Surveyed credit intermediation companies – panel data

Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach pośrednictwa kredytowego
Financial situation of the surveyed credit intermediation companies

W ujęciu panelowym przedstawiono dane 144 przedsiębiorstw prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego, które w latach 2016–2020 brały corocznie udział w badaniu. W panelu 70 podmiotów udzielało pożyczek ze środków własnych, 68 pośredniczyło w udzielaniu kredytów i pożyczek we współpracy z bankami, a sześć jednocześnie udzielało pożyczek ze środków własnych i współpracowało z bankami.

Wśród 144 badanych podmiotów było 83 spółki z ograniczoną odpowiedzialnością, 27 spółek akcyjnych, pozostałe 34 firmy miały inne formy prawne.

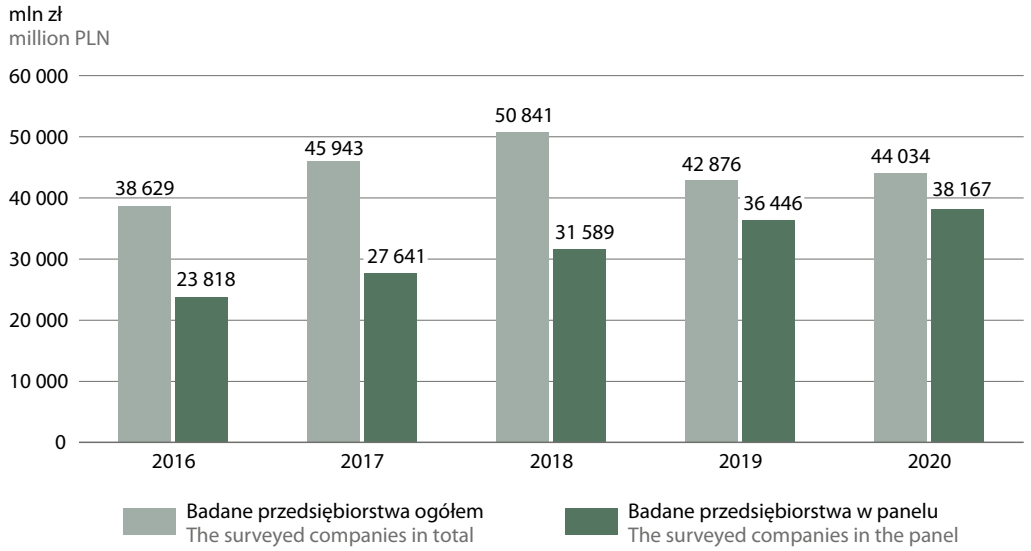
Wśród badanych podmiotów 82 przedsiębiorstwa zajmowało się pośrednictwem kredytowym i udzielaniem pożyczek ze środków własnych, jako jedynym rodzajem prowadzonej działalności, w 33 firmach była to działalność dominująca, a w 29 uboczna.

W latach 2016–2020 spośród przedsiębiorstw biorących udział w badaniu prowadzących działalność pośrednictwa kredytowego w 109 przedsiębiorstwach dominował kapitał krajowy, a w 33 kapitał zagraniczny, a jedna firma miała po 50% kapitału krajowego i zagranicznego.

Z grupy 144 badanych przedsiębiorstw pośrednictwa kredytowego 38 podmiotów należało do grup kapitałowych, z tego 26 było jednostkami zależnymi, pięć dominującymi, a siedem jednocześnie jednostką dominującą i zależną.

Podmioty w ujęciu panelowym stanowią znaczny odsetek podmiotów badanych ogółem, o czym świadczy udział wartości udzielonych kredytów, który w 2016 r. wyniósł 61,7%, a w 2020 r. wyniósł 86,7%.

Wykres 17. Porównanie wartości udzielonych kredytów i pożyczek ogółem – dane panelowe
Chart 17. Comparison of the total value of loans and credits granted – panel data



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Charakterystyka usług pośrednictwa kredytowego – dane panelowe
Characteristics of credit intermediation services – panel data

W 144 przedsiębiorstwach, które corocznie brały udział w badaniu w latach 2016–2020, liczba udzielonych kredytów i pożyczek ogółem zmalała z 4,0 mln w 2016 r. do 2,5 mln w 2020 r., natomiast wartość kredytów i pożyczek wzrosła z 23,8 mld zł do 38,2 mld zł.

W latach 2016–2020 spadła liczba udzielanych kredytów konsolidacyjnych o 63,9%, spadła również liczba udzielonych kredytów ratalnych i kartowych o 50,6%, kredytów gotówkowych o 41,7%, pożyczek udzielanych ze środków własnych o 41,3%, kredytów samochodowych o 16,6%. Natomiast wzrosła liczba udzielonych kredytów hipotecznych o 84,5% i pożyczek gotówkowych udzielanych we współpracy z bankami o 12,2%.

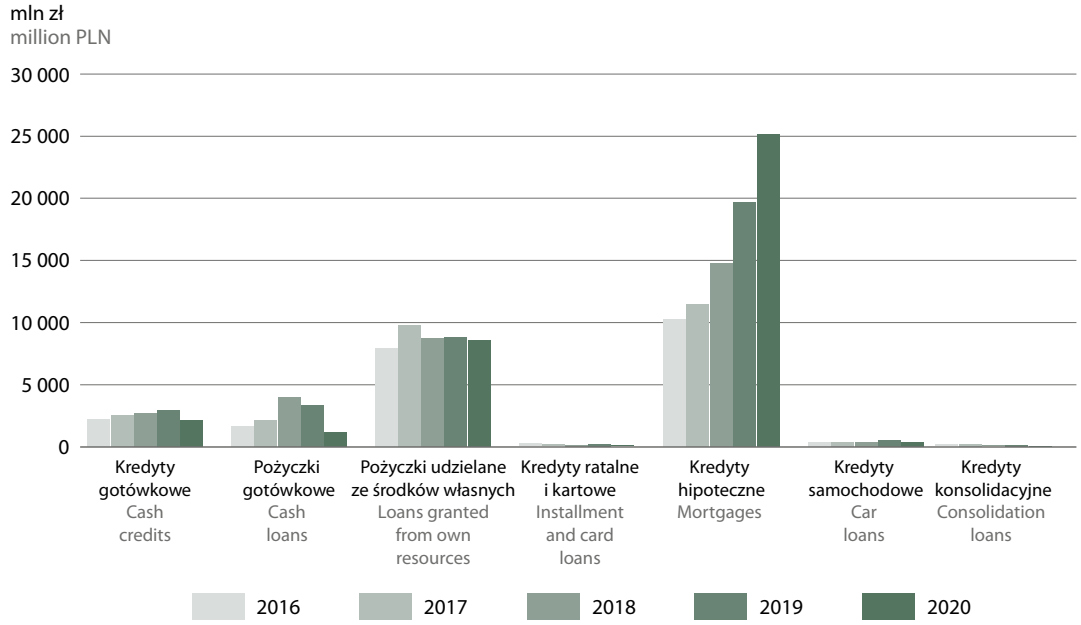
Tablica 23. Liczba udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2016–2020

Table 23. Number of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries' companies – panel data for the period 2016–2020

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
OGÓŁEM TOTAL	3 969 372	3 986 000	3 939 221	3 709 431	2 522 190
Kredyty gotówkowe Cash credits	78 015	92 433	78 895	78 647	45 486
Pożyczki gotówkowe Cash loans	461 608	536 172	1 583 277	1 375 444	517 819
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	3 296 958	3248 531	2 155 436	2 083 016	1 836 040
Kredyty ratalne i kartowe Installment and card loans	70 131	46 384	53 977	89 991	34 621
Kredyty hipoteczne Mortgages	42 827	49 350	54 498	68 724	78 886
Kredyty samochodowe Car loans	6 684	6 238	7 404	8 811	5 576
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	1 791	2 345	1 076	1 197	647
Inne kredyty Other loans	11 358	4 547	4 658	3 601	37 736

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wykres 18. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek – dane panelowe
Chart 18. Value of loans and credits granted with the participation – panel data



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W latach 2016–2020 odnotowano prawie dwu i pół krotny wzrost wartości kredytów hipotecznych, oraz pożyczek udzielonych ze środków własnych o 8,9%. Natomiast spadła wartość udzielanych kredytów konsolidacyjnych o 81,1%, a także wartość pożyczek i kredytów gotówkowych udzielanych we współpracy z bankami odpowiednio o 29,5% i 4,5%.

Tablica 24. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2016–2020
Table 24. Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries – panel data for the period 2016–2020

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM TOTAL	23 818	27 641	31 589	36 446	38 167
Kredyty gotówkowe Cash credits	2 238	2 494	2 661	2 964	2 138
Pożyczki gotówkowe Cash loans	1 638	2 162	4 222	3 311	1 155
Pożyczki udzielane ze środków własnych Loans granted from own resources	7 909	9 799	8 684	8 839	8 609
Kredyty ratalne i kartowe Installment and card loans	200	125	106	181	74
Kredyty hipoteczne Mortgages	10 262	11 447	14 755	19 689	25 137

Tablica 24. Wartość udzielonych kredytów i pożyczek z udziałem badanych podmiotów pośrednictwa kredytowego – dane panelowe za okres 2016–2020 (dok.)

Table 24. Value of loans and credits granted with the participation of surveyed credit intermediaries – panel data for the period 2016–2020 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
	w mln zł in million PLN				
Kredyty samochodowe Car loans	337	361	397	499	333
Kredyty konsolidacyjne Consolidation loans	148	171	67	88	28
Inne kredyty Other loans	1 084	1 083	897	874	74

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Rozdział 4.
Chapter 4.

Działalność przedsiębiorstw leasingowych
Activity of leasing companies

4.1. Podstawowe dane o przedsiębiorstwach leasingowych
4.1. Basic data on leasing companies

W 2020 r. badaniem objęte zostały 82 przedsiębiorstwa prowadzące działalność leasingową. Przedsiębiorstwa te w większości to spółki z ograniczoną odpowiedzialnością (53), spółki akcyjne (28) oraz jedna, która miała inną formę prawną. Spośród badanej zbiorowości w 46 spółkach przeważał kapitał krajowy, a w 36 kapitał zagraniczny.

Tablica 25. Liczba podmiotów prowadzących działalność leasingową według formy prawnej w 2020 r.
Table 25. Number of entities conducting leasing activities according to the legal form in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący rodzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary activity
Spółka akcyjna Joint-stock company	28	3	16	9
Spółka z o.o. Limited liability company	53	14	24	15
Inne formy prawne Other legal form	1	–	–	1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Spośród badanych przedsiębiorstw leasingowych 66 należało do grup kapitałowych, w tym 53 było jednostkami zależnymi, dziewięć dominującymi, a cztery jednostkami dominującymi i zależnymi jednocześnie. Do grup kapitałowych należało 12 przedsiębiorstw, w których działalność leasingowa była jedynym rodzajem działalności, 34 firmy, w których działalność leasingowa była dominująca i 20 zajmujących się działalnością leasingową jako uboczną.

Tablica 26. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową w 2020 r. według przynależności do grupy kapitałowej i charakteru prowadzonej działalności

Table 26. Number of surveyed entities conducting leasing activities in 2020, according to belonging to the capital group and the nature of the conducted activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący rodzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary activity
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to capital group	66	12	34	20
jednostka dominująca parent company	9	1	4	4
jednostka zależna subsidiary company	53	11	29	13
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	4	–	1	3

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Sieć dystrybucji produktów leasingowych w 2020 r. tworzyło 2 186 oddziałów i autoryzowanych przedstawicielstw. W badanych przedsiębiorstwach zajmujących się leasingiem pracowało 8 998 osób, w tym 7 478 osoby na podstawie umowy o pracę, 580 osób na podstawie umowy zlecenia, agencyjnej i umowy o dzieło. W firmach tych pracowało również 940 osób działających na własny rachunek.

Tablica 27. Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność leasingową w 2020 r. według charakteru prowadzonej działalności

Table 27. Number of employees and number of branches in the surveyed enterprises conducting leasing activities in 2020 by type of activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący rodzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary activity
Liczba pracujących na podstawie: Number of employees based on:				
umowy o pracę employment contract	7 478	1 113	4 884	1 481
umowy zlecenia, agencyjnej, o dzieło civil contract	580	98	470	12
samozatrudnienia self-employment	940	162	768	10
Liczba oddziałów oraz autoryzowanych przedstawicielstw Number of branches and authorized representative offices	2 186	436	1 042	708

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wśród badanych podmiotów 17 przedsiębiorstw zajmowało się leasingiem jako jedynym rodzajem prowadzonej działalności, w 40 firmach była to działalność dominująca (łącznie w 2020 r. było to 57 podmiotów wyspecjalizowanych), a w 25 firmach leasing był działalnością uboczną. Badane przedsiębiorstwa oprócz działalności leasingowej, zajmowały się także: działalnością ubezpieczeniową – 11 przedsiębiorstw; działalnością bankową – cztery przedsiębiorstwa. Oprócz działalności finansowej, 15 badanych przedsiębiorstw prowadziło również niefinansową działalność usługową, a trzy działalność produkcyjną.

Tablica 28. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według prowadzonej działalności w 2020 r.

Table 28. Number of surveyed entities conducting leasing activity according to the nature of the conducted activity in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący rodzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary activity
Działalność leasingowa Leasing activities	82	17	40	25
Inna działalność, w której podmioty uczestniczyły: Other type of activity:				
działalność bankowa banking activity	4	–	1	3
działalność ubezpieczeniowa insurance activity	11	–	10	1
działalność produkcyjna production activity	3	–	1	2
działalność usługowa niefinansowa non-financial service activities	15	–	8	7
inna other	30	–	18	12

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

4.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw leasingowych
4.2. Financial situation of surveyed leasing companies

Dane o sytuacji finansowej prezentowane w podrozdziale (pochodzące z bilansów oraz rachunku wyników) dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, które prowadzą pełną rachunkowość.

Przez podmioty wyspecjalizowane (przedsiębiorstwa wyspecjalizowane) rozumiemy te, dla których działalność leasingowa jest działalnością jedyną lub dominującą. Tylko dla tych podmiotów możliwe jest powiązanie ich sytuacji finansowej z działalnością, którą prowadzą na danym segmencie rynku.

I tak, dane o sytuacji finansowej wyspecjalizowanych przedsiębiorstw leasingowych z pełną rachunkowością dotyczą 57 podmiotów. Wśród nich, działalność leasingowa była jedyną dla 17 przedsiębiorstw, a dominującą dla 40.

Wartość aktywów przedsiębiorstw leasingowych prowadzących pełną rachunkowość zmalała o 5,4% w ciągu 2020 r. do kwoty 140,2 mld zł. Dominującą pozycję majątku stanowiły aktywa trwałe – 89,3 mld zł (63,7%). W wartości pasywów 94,6% stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym zobowiązania długoterminowe wyniosły 53,4%, a zobowiązania krótkoterminowe 40,1%.

Tablica 29. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według rodzaju działalności w 2020 r.[a]

Table 29. Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities by type of activity in 2020[a]

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (57 przedsiębiorstw) Total (57 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (17 przedsiębiorstw) Only activity (17 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (40 przedsiębiorstw) Dominant activity (40 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	97 202	89 324	27 108	18 838	70 095	70 486
wartości niematerialne i prawne intangible assets	583	595	306	297	277	298
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	16 752	11 351	6 066	2 123	10 686	9 229
Należności długoterminowe long-term receivables	42 241	43 163	8749	9 750	33 492	33 413
inwestycje długoterminowe long-term investments	31 369	29 031	9 561	5216	21 808	23 815
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	6 258	5 184	2 426	1 453	3 832	3 731
Aktywa obrotowe Current assets	51 051	50 817	16 752	14 895	34 300	35 923
zapasy inventories	1 102	1 107	178	150	924	957
należności krótkoterminowe current receivables	29 251	28 746	9 809	7 887	19 442	20 858
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	19 933	20 267	6 317	6 482	13 616	13 786
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	766	697	448	376	318	322
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	–	–	–	–	–	–
Udziały akcje własne Own shares	–	#	–	#	–	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	148 254	140 203	43 860	33 733	104394	106 470
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	7 292	7 508	1 293	1 118	5 998	6 390
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	2 805	3 219	336	331	2 469	2 888
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	3 111	3 006	714	577	2 397	2 429

Tablica 29. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według rodzaju działalności w 2020 r.[a] (dok.)

Table 29. VAssets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities by type of activity in 2020[a] (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (57 przedsiębiorstw) Total (57 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (17 przedsiębiorstw) Only activity (17 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (40 przedsiębiorstw) Dominant activity (40 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	–16	6	–	–	–16	6
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	643	807	109	209	534	598
zysk/strata z lat ubiegłych Previous years profit (loss)	–92	–23	–132	–80	39	57
zysk/strata netto net profit (loss)	842	493	267	81	575	412
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	–	–	–	–	–	–
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	140 962	132 695	42 566	32 615	98 396	100 081
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	274	341	71	90	203	251
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	81 056	74 914	21 218	18 020	59 838	56 894
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	57 684	56 240	20 048	14 128	37 636	42 112
rozliczenia międzyokresowe accruals	1947	1 200	1 230	376	718	824
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	148 254	140 203	43 860	33 733	104 394	106 470

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. w 39 rentownych przedsiębiorstwach leasingowych, aktywa osiągnęły wartość 123,8 mld zł i stanowiły 88,3% aktywów wszystkich wyspecjalizowanych przedsiębiorstw leasingowych prowadzących pełną rachunkowość. Główną pozycję aktywów przedsiębiorstw rentownych w 2020 r. stanowiły aktywa trwałe – 79,7 mld zł (64,4%), a aktywa obrotowe ukształtowały się na poziomie 44,0 mld zł (35,5%). W badanych podmiotach z wypracowanym zyskiem netto w 2020 r., zobowiązania i rezerwy na zobowiązania stanowiły 94,5% wartości pasywów, a 5,5% kapitały własne.

W 2020 r. wśród 18 nierentownych przedsiębiorstw leasingowych, wartość aktywów wyniosła 16,5 mld zł i stanowiła 11,7% aktywów wszystkich wyspecjalizowanych przedsiębiorstw leasingowych prowadzących pełną rachunkowość. W ich strukturze największy udział miały aktywa trwałe – 58,3%. Aktywa obrotowe osiągnęły wartość 6,9 mld zł i stanowiły 41,7% aktywów ogółem nierentownych przedsiębiorstw leasingowych. Udział zobowiązań i rezerw na zobowiązania wyniósł 96,1% pasywów wyspecjalizowanych przedsiębiorstw nierentownych, a udział kapitałów własnych 3,9%.

Tablica 30. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową[a] przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r.

Table 30. Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities account the profitability criterion in 2020[a]

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (57 przedsiębiorstw) Total (57 enterprises)		Podmioty z zyskiem[c] (39 przedsiębiorstw) Entities with a profit (39 enterprises)		Podmioty ze stratą[c] (18 przedsiębiorstw) Entities with a loss (18 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	97 202	89 324	91 809	79 729	5 393	9 595
wartości niematerialne i prawne intangible assets	583	595	534	581	49	14
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	16 752	11 351	13 784	9 022	2 968	2 329
Należności długoterminowe long-term receivables	42 241	43 163	40 777	38 492	1 464	4 671
inwestycje długoterminowe long-term investments	31 369	29 031	30 710	26 719	659	2 312
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	6 258	5 184	6 003	4 915	255	269
Aktywa obrotowe Current assets	51 051	50 818	48 350	43 962	2 701	6 856
zapasy inventories	1 102	1 107	844	881	258	226
należności krótkoterminowe current receivables	29 251	28 746	27 391	23 790	1 860	4 955
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	19 933	20 267	19 381	18 779	551	1 488
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	766	697	734	512	31	185
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	–	–	–	–	–	–
Udziały akcje własne Own shares	–	#	–	#	–	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	148 254	140 203	140 159	123 752	8 095	16 451

Tablica 30. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową[a] przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r. (dok.)

Table 30. Assets and liabilities of specialized entities conducting leasing activities account the profitability criterion in 2020[a] (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (57 przedsiębiorstw) Total (57 enterprises)		Podmioty z zyskiem[c] (39 przedsiębiorstw) Entities with a profit (39 enterprises)		Podmioty ze stratą[c] (18 przedsiębiorstw) Entities with a loss (18 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	7 292	7 508	6 693	6 863	598	645
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	2 805	3 219	2 312	2 772	493	446
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	3 111	3 006	2 633	2 615	478	391
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	–16	6	–20	24	4	–18
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	643	807	568	517	75	290
zysk/strata z lat ubiegłych Previous years profit (loss)	–92	–23	259	262	–352	–285
zysk/strata netto net profit (loss)	842	493	942	680	–100	–187
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	–	–	–	–	–	–
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	140 962	132 695	133 466	116 889	7 496	15 806
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	274	341	237	255	36	86
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	81 056	74 914	78 671	66 356	2 385	8 558
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	57 684	56 240	52 871	49 234	4 813	7 006
rozliczenia międzyokresowe accruals	1 947	1 200	1 686	1 043	261	157
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	148 254	140 203	140 159	123 752	8 095	16 451

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.
c Podział na podstawie wyniku finansowego netto.
c The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. przychody z całokształtu działalności 57 wyspecjalizowanych przedsiębiorstw leasingowych prowadzących pełną rachunkowość wyniosły 11,5 mld zł. W strukturze tych przychodów największy udział zanotowano w pozycji przychody ze sprzedaży – 76,0%. Koszty z całokształtu działalności tych przedsiębiorstw ukształtowały się na poziomie 10,9 mld zł, a w ich strukturze poziom 49,5% osiągnęły koszty działalności operacyjnej.

Tablica 31. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową według rodzaju działalności w 2020 r.[a]

Table 31. Profit and loss account of specialized entities conducting leasing activity by type of activity in 2020[a]

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (57 przedsiębiorstw) Total (57 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (17 przedsiębiorstw) Only activity (17 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (40 przedsiębiorstw) Dominant activity (40 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	14 122	11 525	4 407	2 737	9 715	8 787
przychody netto zesprzedaży net revenues from sale	11 385	8 763	3 425	1 846	7 960	6 917
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	1 979	1 967	580	442	1 399	1 525
przychody finansowe financial revenues	758	795	402	450	356	345
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	13 052	10 875	4 091	2 610	8 961	8 265
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	7 045	5 387	1 895	918	5 150	4 469
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	2 712	2 737	936	603	1 776	2135
koszty finansowe financial costs	3 295	2 750	1 260	1 089	2 034	1 662
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	1 070	651	316	129	754	522
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	842	493	267	81	575	412

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Podmioty leasingowe prowadzące pełną rachunkowość podzielono według zyskowności na podstawie osiągniętego w 2020 r. wyniku finansowego netto. W 39 rentownych przedsiębiorstwach leasingowych przychody z całokształtu działalności wyniosły 9,0 mld zł, w tym 81,2% stanowiły przychody ze sprzedaży. Koszty z całokształtu działalności tych przedsiębiorstw ukształtowały się na poziomie 8,2 mld zł, a w ich strukturze koszty działalności operacyjnej osiągnęły poziom 50,9%.

W grupie 18 nierentownych przedsiębiorstw leasingowych przychody z całokształtu działalności wyniosły 2,5 mld zł, i w 57,3% składały się z przychodów ze sprzedaży. Koszty z całokształtu działalności wyniosły 2,7 mld zł, a w ich strukturze największy udział miały koszty działalności operacyjnej (45,3%).

Tablica 32. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność leasingową[a] przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r.

Table 32. Profit and loss account of specialized entities conducting leasing activity account the profitability criterion in 2020[a]

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (57 przedsiębiorstw) Total (57 enterprises)		Podmioty z zyskiem[c] (39 przedsiębiorstw) Entities with a profit (39 enterprises)		Podmioty ze stratą[c] (18 przedsiębiorstw) Entities with a loss (18 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	14 122	11 525	11 563	9 039	2 559	2 486
przychody netto zesprzedaży net revenues from sale	11 385	8 763	9 302	7 339	2 083	1 423
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	1 979	1 967	1 566	1 211	413	756
przychody finansowe financial revenues	758	795	695	489	63	306
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	13 052	10 875	10 409	8 214	2 643	2 661
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	7 045	5 387	5 059	4 183	1 986	1 204
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	2 712	2 737	2 255	1 791	457	947
koszty finansowe financial costs	3 295	2 750	3 095	2 241	200	510
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	1 070	651	1 154	826	–84	–175
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	842	493	942	680	–100	–187

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.
c Podział na podstawie wyniku finansowego netto.
c The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

4.3. Charakterystyka usług leasingowych
4.3. Characteristics of leasing services

Firmy leasingowe w 2020 r. obsłużyły 442 tys. klientów, którzy zawarli 560 tys. nowych umów na kwotę 50,2 mld zł.

W strukturze podmiotowej klientów (leasingobiorców) dominowały podmioty gospodarki narodowej. Wzięły one w leasing środki/przedmioty na kwotę 49,9 mld zł (99,4% wartości nowych umów ogółem). Wśród tej grupy jednostek osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą wyleasingowały środki/przedmioty o wartości 17,8 mld zł (35,4%), a leasingobiorcy z administracji publicznej na kwotę 133 mln zł (0,3%).

Tablica 33. Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu według charakterystyki obsługiwanych leasingobiorców w 2020 r.

Table 33. Number of lessees and value of new lease contracts according to the characteristics of the lessees served in 2020

Wyszczególnienie Specification	Liczba leasingobiorców Number of lessees	Wartość nowych umów leasingu The value of new leasing agreements w mln zł in million PLN
OGÓŁEM TOTAL	442 373	50 191
Podmioty gospodarki narodowej, w tym: Entities of the national economy, of which:	438 984	49 898
osoby fizyczne prowadzące działalność gospodarczą natural persons conducting economic activity	301 573	17 774
osoby fizyczne prowadzące indywidualne gospodarstwa rolne persons tending private farms in agriculture	1 439	152
administracja publiczna public administration	2 078	133
Gospodarstwa domowe Individual consumers	3 386	293

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Klienci korzystający z usług leasingu najczęściej zajmowali się handlem – 19,4%, działalnością związaną z kulturą, rozrywką i rekreacją – 18,0%, przetwórstwem przemysłowym – 13,7%, pozostałą działalnością usługową – 7,8%, a także budownictwem – 7,8%.

Tablica 34. Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2020 r. według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy

Table 34. Number of lessees and value of new lease agreements concluded in 2020 by the type of the lessee's business

Wyszczególnienie Specification	Liczba leasingobiorców Number of lessees	Wartość nowych umów leasingu The value of new leasing agreements w mln zł in million PLN
OGÓŁEM* TOTAL	442 373	50 191
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo Agriculture, forestry and fishing	8 520	1 855
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	554	221
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	60 515	7 815
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply	636	114
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	2 048	632
Budownictwo Construction	34 597	5 337
Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle Trade; repair of motor vehicles	85 842	8 719
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	31 484	8 053
Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi Accommodation and catering	5 832	579
Informacja i komunikacja Information and communication	11 188	1 215
Działalność finansowa i ubezpieczenie Financial and insurance activities	7 419	884
Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości Real estate activities	4 780	945
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	26 691	2 558
Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca Administrative and support service activities	7 348	1 382

Tablica 34. Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2020 r. według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy (dok.)

Table 34. Number of lessees and value of new lease agreements concluded in 2020 by the type of the lessee's business (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Liczba leasingobiorców Number of lessees	Wartość nowych umów leasingu The value of new leasing agreements
		w mln zł in million PLN
Administracja publiczna i obrona narodowa; obowiązkowe zabezpieczenia społeczne Public administration and defence; compulsory social security	252	31
Edukacja Education	3 639	287
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	15 399	1 578
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	79 476	337
Pozostała działalność usługowa Other service activities	34 701	2 398
Pozostałe Other	938	140

* Podana wielkość „ogółem" różni się od sumy wierszy poniżej, ze względu na brak danych szczegółowych w sprawozdaniu kilku spółek.
*The amount given in the item "total" differs from the sum of components below due to the lack of detailed data in the report of several companies.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. najwyższą wartość nowych umów leasingu, tj. 13,3 mld zł zawarli klienci z województwa mazowieckiego (26,5% ogólnej wartości wszystkich umów zawartych w Polsce). Klienci z województwa wielkopolskiego zawarli umowy o wartości 5,6 mld zł (11,1%). W następnej kolejności byli klienci z województwa śląskiego, którzy zawarli umowy o wartości 5,1 mld zł (10,2%), z województwa dolnośląskiego – o wartości 4,0 mld zł (7,9%) i województwa małopolskiego – o wartości 4,0 mld zł (7,9%).

Tablica 35. Liczba leasingobiorców oraz wartość nowych umów leasingu zawartych w 2020 r. według województw

Table 35. Number of lessees and value of new lease agreements concluded in 2020 by voivodships

Wyszczególnienie Specification	Liczba leasingobiorców Number of lessees	Wartość nowych umów leasingu The value of new leasing agreements w mln zł in million PLN
OGÓŁEM* TOTAL	442 373	50 191
dolnośląskie	23 091	3 961
kujawsko-pomorskie	11 899	2 199
lubelskie	11 156	1 942
lubuskie	6 620	1 236
łódzkie	15 241	2 323
małopolskie	25 521	3 955
mazowieckie	208 014	13 300
opolskie	4 744	760
podkarpackie	8 623	1 429
podlaskie	6 499	1 162
pomorskie	20 499	3 163
śląskie	33 455	5 131
świętokrzyskie	16 301	951
warmińsko-mazurskie	7 632	1 180
wielkopolskie	28 961	5 593
zachodniopomorskie	11 072	1 668

* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.
* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. badane przedsiębiorstwa leasingowe przekazały w leasing 654,3 tys. środków (przedmiotów) na kwotę 50,2 mld zł. Przedmiotem tych umów leasingowych były zarówno środki nowe – 544,6 tys. szt. o wartości 37,8 mld zł, jak i środki używane – 109,7 tys. szt. o wartości 12,4 mld zł.

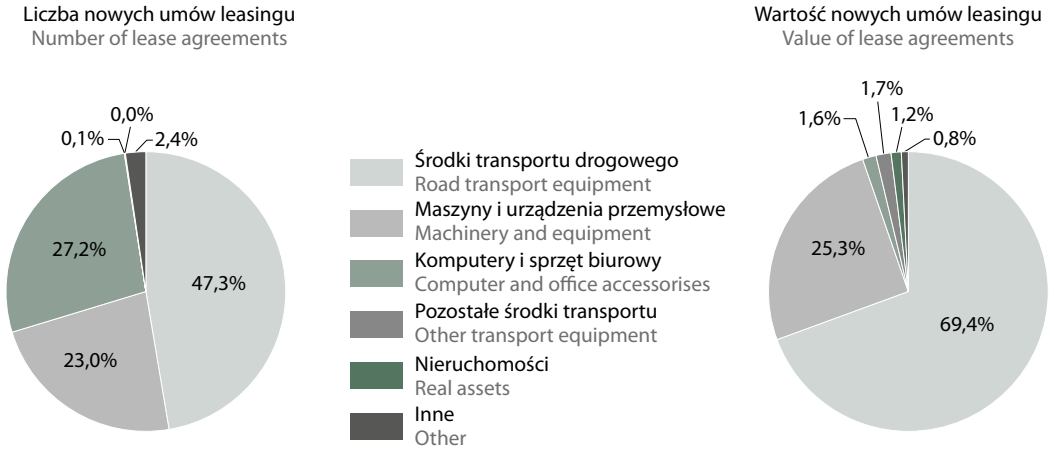
Środków transportu drogowego oddano w leasing najwięcej, bo aż 309,8 tys., z czego 69,3% były to środki nowe. W grupie tej dominowały samochody osobowe – 210,7 tys., z czego 71,3% to środki nowe. Wartość środków transportu drogowego oddanych w leasing wyniosła 34,8 mld zł, w tym samochodów osobowych 21,4 mld zł.

Tablica 36. Liczba środków oddanych w leasing i wartość umów leasingu zawartych w 2020 r.
Table 36. Number of leased assets and value of lease agreements concluded in 2020

Wyszczególnienie Specification	Liczba środków oddanych w leasing The number of leased funds		Wartość umów leasingu The value of leasing agreements	
	Ogółem Total	w tym: nowych środków of which: new assets	Ogółem Total	w tym: nowych środków of which: new assets
			w mln zł in million PLN	
OGÓŁEM TOTAL	654 318	544 647	50 191	37 782
Środki transportu drogowego Road transport equipment	309 816	214 729	34 839	25 547
samochody osobowe Passenger cars	210 670	150 105	21 380	15 931
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	50 599	34 346	5 644	4 159
ciągniki siodłowe road tractors	1 089	577	553	389
inne pojazdy drogowe other road vehicles	47 458	29 701	7 261	5 068
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	691	522	874	667
powietrznego air	99	70	278	213
wodnego water	435	363	231	204
kolejowego railway	157	89	365	249
Maszyny i urządzenia przemysłowe, w tym: Machinery and equipment, of which:	150 167	136 582	12 694	10 057
sprzęt budowlany construction equipment	78 518	72 820	2 808	1 734
maszyny rolnicze farm machinery	7 893	5 773	1 343	915
maszyny do obróbki metalu (centra obróbcze, tokarki, prasy krawędziowe itp.) machine tools for metals (machining centers, lathes, press brakes, etc.)	3 952	3 182	1 197	997
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessorises	178 193	177 806	790	776
Nieruchomości Real assets	57	41	591	356
Inne Other	15 394	14 967	404	379

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wykres 19. **Struktura liczby i wartości umów leasingu zawartych w 2020 r.**
Chart 19. Structure of number and value of lease agreements in 2020



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. przedsiębiorstwa leasingowe zawierały umowy leasingu finansowego i operacyjnego, natomiast nie korzystano z leasingu mieszanego, którego wartość już w 2017 r. stanowiła niewielki odsetek wszystkich zawieranych umów. Pod względem rodzaju leasingu w 2020 r. umowy leasingu finansowego według wartości stanowiły – 80,6%, a leasingu operacyjnego – 19,4%.

Tablica 37. **Wartość nowych umów leasingu zawartych w 2020 r. według rodzaju leasingu**
Table 37. Value of new lease agreements concluded in 2020 by type of lease

Wyszczególnienie Specification	Leasing finansowy Financial leasing	Leasing operacyjny Operational leasing
	w mln zł in million PLN	
OGÓŁEM TOTAL	40 451	9 740
Środki transportu drogowego Road transport equipment	27 215	7 624
samochody osobowe Passenger cars	16 208	5 172
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	4 497	1 147
ciągniki siodłowe road tractors	475	77
inne pojazdy drogowe other road vehicles	6 034	1 227
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	860	14
powietrznego air	271	7
wodnego water	224	7

Tablica 37. Wartość nowych umów leasingu zawartych w 2020 r. według rodzaju leasingu (dok.)
Table 37. Value of new lease agreements concluded in 2020 by type of lease (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Leasing finansowy Financial leasing	Leasing operacyjny Operational leasing
	w mln zł in million PLN	
kolejowego railway	365	–
Maszyny i urządzenia przemysłowe, w tym: Machinery and equipment, of which:	10 779	1 915
sprzęt budowlany construction equipment	2 035	773
maszyny rolnicze farm machinery	1 128	215
maszyny do obróbki metalu (centra obróbcze, tokarki, prasy krawędziowe itp.) machine tools for metals (machining centers, lathes, press brakes, etc.)	1 106	91
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessorises	606	184
Nieruchomości Real assets	591	–
Inne Other	401	3

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Przedsiębiorstwa, dla których działalność leasingowa była działalnością jedyną (17 firm) oddały w leasing 94,4 tys. środków. Ilościowo najwięcej środków/przedmiotów (490,0 tys.) zostało oddanych w leasing przez 40 leasingodawców, dla których działalność leasingowa była działalnością dominującą. Natomiast 25 przedsiębiorstw, dla których działalność leasingowa była działalnością uboczną oddało w leasing 70,1 tys. środków.

Tablica 38. Liczba środków (przedmiotów) oddanych w leasing według charakterystyki prowadzonej działalności leasingodawcy w 2020 r.

Table 38. Number of assets (items) leased according to the nature of the lessor's business activity in 2020

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący rodzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary activity
OGÓŁEM TOTAL	94 361	489 889	70 068
Środki transportu drogowego Road transport equipment	67 099	241 620	1 097
samochody osobowe Passenger cars	40 356	169 991	323
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	9 391	40 481	727
ciągniki siodłowe road tractors	10 176	12 502	12
inne pojazdy drogowe other road vehicles	7 176	18 646	35
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	179	512	-
powietrznego air	11	88	-
wodnego water	145	290	-
kolejowego railway	23	134	-
Maszyny i urządzenia przemysłowe, w tym: Machinery and equipment, of which:	16 478	67 166	66 523
sprzęt budowlany construction equipment	2 036	11 154	65 328
maszyny rolnicze farm machinery	4 542	3 314	37
maszyny do obróbki metalu (centra obróbcze, tokarki, prasy krawędziowe itp.) machine tools for metals (machining centers, lathes, press brakes, etc.)	298	3 473	181
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessorises	8 418	167 430	2 345
Nieruchomości Real assets	9	47	1
Inne Other	2178	13 114	102

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Przedsiębiorstwa, dla których działalność leasingowa była działalnością jedyną oddały w leasing środki o wartości 11,4 mld zł. Najwięcej środków/przedmiotów pod względem wartości oddały w leasing przedsiębiorstwa o dominującym rodzaju działalności – środki o wartości 38,2 mld zł, a te dla których leasing był działalnością uboczną wyleasingowały środki o wartości 0,5 mld zł.

Tablica 39. Wartość środków (przedmiotów) oddanych w leasing według charakterystyki prowadzonej działalności leasingodawcy w 2020 r.

Table 39. Value of assets (items) leased according to the nature of the lessor's business activity in 2020

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący rodzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary activity
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	11 410	38 236	546
Środki transportu drogowego Road transport equipment	8 521	26 155	163
samochody osobowe Passenger cars	4 443	16 915	22
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	1 194	4 324	127
ciągniki siodłowe road tractors	2 035	2 604	4
inne pojazdy drogowe other road vehicles	849	2 312	10
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	191	683	–
powietrznego air	12	266	–
wodnego water	37	194	–
kolejowego railway	142	223	–
Maszyny i urządzenia przemysłowe, w tym: Machinery and equipment, of which:	2 343	10 029	322
sprzęt budowlany construction equipment	403	2 343	62
maszyny rolnicze farm machinery	752	573	18
maszyny do obróbki metalu (centra obróbcze, tokarki, prasy krawędziowe itp.) machine tools for metals (machining centers, lathes, press brakes, etc.)	57	1 068	72
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessorises	109	654	27
Nieruchomości Real assets	86	483	22
Inne Other	161	232	12

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

4.4. Przedsiębiorstwa leasingowe – dane panelowe
4.4. The leasing companies – panel data

Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach leasingowych – dane panelowe
Basic data on the surveyed leasing companies – panel data

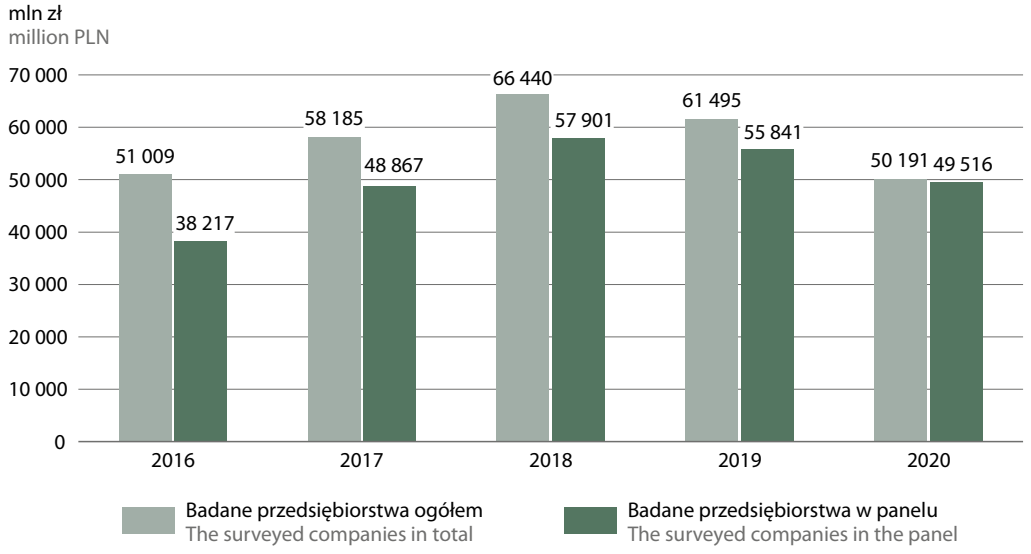
W opracowaniu przedstawiono zagregowane dane dla 70 przedsiębiorstw leasingowych uczestniczących corocznie w badaniu GUS w latach 2016–2020, celem przedstawienia danej zbiorowości w ujęciu panelowym.

Wśród badanych podmiotów przeważały spółki z ograniczoną odpowiedzialnością (w 2016 r. było to 48 przedsiębiorstwa, a w 2020 r. – 47), pozostałe firmy miały prawie wyłącznie formę spółek akcyjnych (w 2016 r. było to 21 firm, a w 2020 r. – 23). Struktura przedsiębiorstw leasingowych biorących udział w badaniu panelowym pod względem stopnia wyspecjalizowania prowadzonej działalności ulegała tylko nieznacznym zmianom w badanym okresie. Blisko 20% badanych podmiotów zajmowało się działalnością leasingową jako jedynym rodzajem prowadzonej działalności (w 2016 r. było to 12 firm, w 2020 r. – 13). Najwięcej, bo około połowy biorących udział w badaniu panelowym, było firm, dla których leasing był działalnością dominującą (w 2016 r. były to 33 firmy, natomiast w 2020 r. – 35).

W latach 2016–2020 nastąpił nieznaczny spadek udziału podmiotów, w których dominował kapitał krajowy (z 54,3% firm w 2016 r. do 53,7% firm w 2020 r.).

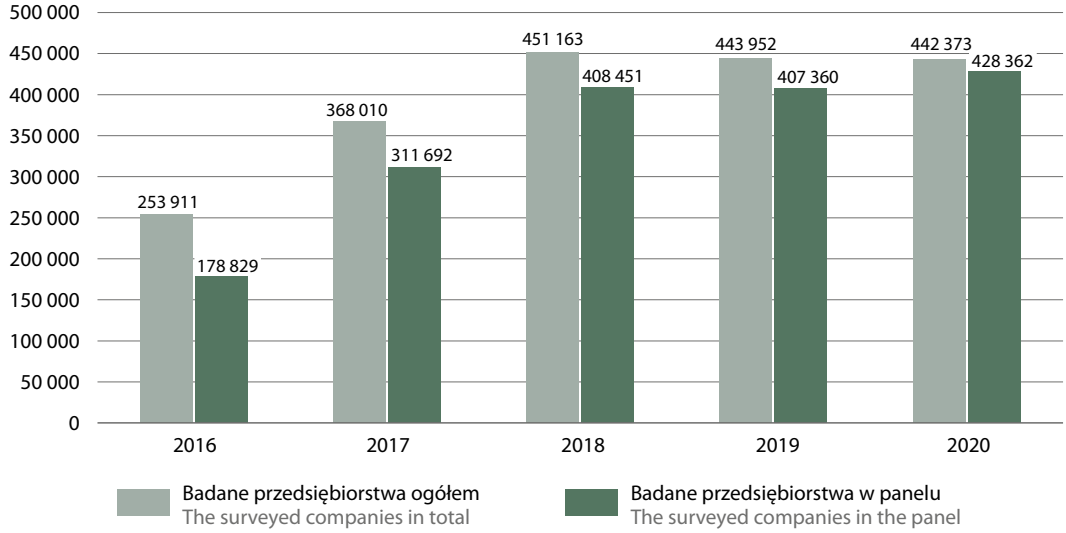
Z grupy 70 badanych przedsiębiorstw leasingowych większość podmiotów należała do grup kapitałowych (80,0% firm w 2016 r., wobec 82,9% w 2020 r.), przy czym najwięcej z nich było jednostkami zależnymi.

Wykres 20. **Porównanie wartości nowych umów leasingu z danymi ogółem – dane panelowe**
Chart 20. Comparison of the value of new leasing contracts with total data – panel data



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research

Wykres 21. Porównanie liczby leasingobiorców z danymi ogółem – dane panelowe
Chart 21. Comparison of the number of lessees with total data – panel data



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Charakterystyka usług leasingowych – dane panelowe
Characteristic of the leasing companies – panel data

W przedsiębiorstwach leasingowych, które corocznie brały udział w badaniu w latach 2016–2020, liczba klientów wzrosła z 179 tys. w 2016 r. do 428 tys. w 2020 r. Wartość umów zawartych przez firmy leasingowe uczestniczące w badaniu panelowym wzrosła z 38,2 mld zł w 2016 r. do 49,5 mld zł w 2020 r.

W badanym okresie w strukturze klientów korzystających z usług leasingu wzrósł m.in. udział leasingobiorców, którzy zajmowali się działalnością związaną z kulturą, rozrywką i rekreacją (z 0,6% w 2016 r. do 18,5% w 2020 r.), handlem (z 15,2% w 2016 r. do 19,5% w 2020 r.) przetwórstwem przemysłowym (z 9,7% w 2016 r. do 13,9% w 2020 r.), rolnictwem (z 1,8% do 2,0%), natomiast zmniejszył się m.in. udział klientów działających w branży pozostała działalność usługowa (z 18,7% w 2016 r. do 7,8% w 2020 r.).

Tablica 40. Liczba leasingobiorców według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2016–2020
Table 40. Number of lessees by the type of the lessee's business throughout a year – panel data for the period 2016–2020

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
OGÓŁEM TOTAL	178 829	311 692	408 451	407 360	428 362
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo Agriculture, forestry and fishing	3 154	5 656	10 270	10 561	8 474
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	651	760	571	516	544
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	17 278	63 114	79 016	104 791	59 504

Tablica 40. Liczba leasingobiorców według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2016–2020 (dok.)

Table 40. Number of lessees by the type of the lessee's business throughout a year – panel data for the period 2016–2020 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply	452	428	596	1 038	612
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	1 572	1 409	2 037	1 824	2 035
Budownictwo Construction	14 852	22 991	30 122	30 392	33 239
Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle Trade; repair of motor vehicles	27 125	51 819	69 558	72 228	83 673
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	15 224	27 543	36 570	28 567	30 224
Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi Accommodation and catering	3 173	4 733	6 061	6 843	5 334
Informacja i komunikacja Information and communication	3 895	8 924	13 056	11 363	9 996
Działalność finansowa i ubezpieczenie Financial and insurance activities	3 106	5 021	5 944	6 731	7 005
Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości Real estate activities	2 348	3 288	4 408	4 160	4 555
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	9 130	17 023	22 904	22 562	24 300
Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca Administrative and support service activities	4 401	8 121	9 974	6 492	6 844
Administracja publiczna i obrona narodowa; obowiązkowe zabezpieczenia społeczne Public administration and defence; compulsory social security	154	217	226	273	239
Edukacja Education	1 208	3 558	3 084	3 170	3 175
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	7 292	11 095	17 659	14 075	14 442
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	1 118	1 887	2 818	3 255	79 270
Pozostała działalność usługowa Other service activities	33 367	48 588	59 665	49 853	33 445
Pozostałe Other	160	262	49	111	938

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W latach 2016–2020 najwyższa łączna wartość nowych umów dotyczyła umów, które były zawierane z klientami działającymi w branżach: transport i gospodarka magazynowa, handel, przetwórstwo przemysłowe, pozostała działalność usługowa i budownictwo; przy czym w porównaniu z rokiem 2016 w największym stopniu zmniejszył się udział wartości umów klientów zajmujących się m.in. pozostałą działalnością usługową (z 15,5% na 4,8%), natomiast wzrósł udział wartości umów zawieranych z klientami działającymi w handlu (z 13,3% na 17,3%), budownictwie (z 6,9% na 10,7%) oraz zajmującymi się działalnością profesjonalną, naukową i techniczną (z 2,8% w 2016 r. do 5,1% w 2020 r.).

Tablica 41. Wartość nowych umów leasingu według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2016–2020

Table 41. Value of new lease agreements by the type of the lessee's business – panel data for the period 2016–2020

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM TOTAL	38 217	48 867	57 901	55 841	49 516
Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo Agriculture, forestry and fishing	908	1 318	1 909	1 997	1 830
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	293	295	300	295	221
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	5 064	7 929	8 199	8 112	7 707
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply	71	71	1 039	99	113
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	388	429	543	633	632
Budownictwo Construction	2 628	3 900	5 322	5 542	5 292
Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle Trade; repair of motor vehicles	5 093	7 659	9 222	9 069	8 548
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	5 746	8 522	9 674	8 828	7 872
Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi Accommodation and catering	436	605	707	806	573
Informacja i komunikacja Information and communication	619	870	1 166	1 157	1 193
Działalność finansowa i ubezpieczenie Financial and insurance activities	789	1 261	1 209	1 063	854
Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości Real estate activities	495	856	1 044	844	944
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	1 076	1 777	2 340	2 158	2 537

Tablica 41. Wartość nowych umów leasingu według rodzaju prowadzonej działalności leasingobiorcy – dane panelowe za okres 2016–2020 (dok.)

Table 41. Value of new lease agreements by the type of the lessee's business – panel data for the period 2016–2020 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
	w mln zł in million PLN				
Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca Administrative and support service activities	755	1 570	1 644	1 887	1 377
Administracja publiczna i obrona narodowa; obowiązkowe zabezpieczenia społeczne Public administration and defence; compulsory social security	23	16	22	32	23
Edukacja Education	129	218	261	269	284
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	878	1 203	1 707	1 374	1 551
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	258	309	457	285	335
Pozostała działalność usługowa Other service activities	5 921	5 507	6 453	5 068	2 382
Pozostałe Other	20	81	9	50	140

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 42. Liczba leasingobiorców według rodzaju umowy leasingowej – dane panelowe za okres 2016–2020 Stan w dniu 31 XII

Table 42. Number of lessees by the type of leasing contract – panel data for the period 2016–2020 As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
OGÓŁEM, w tym: TOTAL, of which:	393 592	511 870	772 553	792 186	833 509
Leasing finansowy Financial leasing	356 373	471 051	720 712	731 679	768 988
bez wartości rezydualnej without residual value	51 280	36 250	80 170	50 429	51 805
z wartością rezydualną with a residual value	305 267	447 348	640 641	681 326	717 223
gwarantowaną guaranteed	169 737	288 117	362 488	439 544	476 600
niegwarantowaną unguaranteed	135 894	165 576	278 657	242 307	241 940
Leasing operacyjny Operational leasing	37 219	40 819	51 841	60 507	64 521

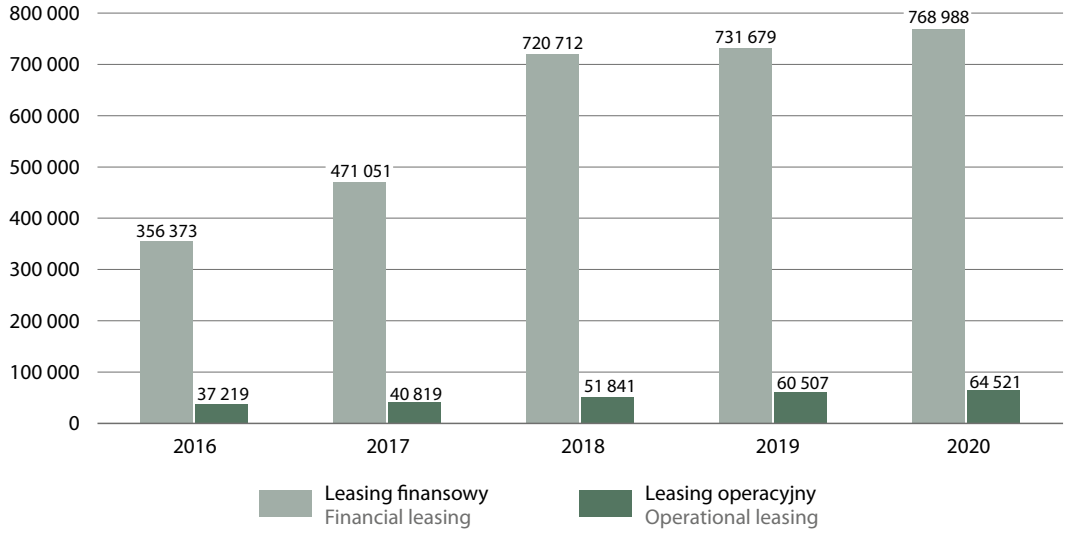
Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Najpopularniejszym rodzajem leasingu (wg liczby klientów) był leasing finansowy, który stanowił ponad 90,0% wszystkich zawieranych umów w całym badanym okresie.

Liczba leasingobiorców systematycznie rosła w latach 2016–2020, przy czym liczba klientów korzystających z leasingu finansowego wzrosła w tym okresie ponad dwukrotnie, a w przypadku leasingu operacyjnego – o 73,4%.

Wykres 22. Liczba leasingobiorców według rodzaju umowy – dane panelowe
Stan w dniu 31 XII

Chart 22. Number of lessees by the type of contract – panel data
As of 31 XII



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W przedsiębiorstwach biorących udział w badaniu panelowym w latach 2016–2020 najliczniejszą grupą leasingobiorców byli klienci z województwa mazowieckiego (w 2016 r. stanowili 24,5% ogólnej liczby klientów w Polsce, a w 2020 r. – 47,5%). Z usług leasingu często korzystali także klienci z województwa śląskiego (11,1% klientów w 2016 r. i 7,5% w 2020 r.) oraz wielkopolskiego (10,8% klientów w 2016 r. oraz 6,5% w 2020 r.).

Tablica 43. Liczba leasingobiorców według województw – dane panelowe za okres 2016–2020
Table 43. Number of lessees by voivodships – panel data for the period 2016–2020

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
OGÓŁEM* TOTAL	178 829	311 692	408 451	407 360	428 366
dolnośląskie	15 171	20 971	26 157	24 671	21 944
kujawsko-pomorskie	7 815	10 306	13 413	11 717	11 431
lubelskie	6 968	9 491	12 941	11 420	10 711
lubuskie	4 741	8 794	20 193	11 176	6 360
łódzkie	9 278	15 476	15 596	15 854	14 566
małopolskie	14 687	22 854	25 103	27 421	24 402
mazowieckie	43 896	87 323	115 673	133 541	203 444
opolskie	3 001	4 294	5 088	5 060	4 597
podkarpackie	5 104	7 339	9 048	9 105	8 366
podlaskie	3 516	6 883	7 106	7293	6 382
pomorskie	11 553	17 385	20 469	20 086	19 510
śląskie	19 873	50 573	70 052	67 655	31 931
świętokrzyskie	3 170	8 701	10 527	12 461	16 190
warmińsko-mazurskie	4 113	5 921	15 407	7 198	7 236
wielkopolskie	19 235	26 285	35 905	31 296	27 808
zachodniopomorskie	6 708	8 564	11 196	10 501	10 439

* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.
* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Ze względu na wartość nowych umów leasingu największe znaczenie w latach 2016-2020 miały transakcje zawierane w województwie mazowieckim, wielkopolskim i śląskim, przy czym udział wartości umów dla województwa mazowieckiego stanowił ponad 25% ogólnej wartości umów w Polsce w całym badanym okresie (w 2016 r. było to 29,0%, a w 2020 r. – 26,3%).

Tablica 44. Wartość nowych umów leasingu według województw – dane panelowe za okres 2016–2020
Table 44. Value of new lease agreement by voivodships – panel data for the period 2016–2020

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM* TOTAL	38 217	48 867	57 901	55 841	49 516
dolnośląskie	2 808	3754	4439	4381	3 917
kujawsko-pomorskie	1 454	1 826	2 199	2 307	2 189
lubelskie	2 120	2 669	3 199	1 987	1 930
lubuskie	1 044	1 393	1 551	1 300	1 218
łódzkie	1 672	2 217	2 425	2 799	2 305
małopolskie	2 853	3 833	4 322	4 283	3 896
mazowieckie	11 088	13 178	16 019	14 949	13 041
opolskie	1 245	1 364	1 804	885	751
podkarpackie	1 069	1 427	1 502	1 637	1 421
podlaskie	723	1 048	1 426	1280	1 154
pomorskie	2 243	3 104	3 291	3 367	3 125
śląskie	3 385	4 655	5 503	6 196	5 058
świętokrzyskie	698	726	981	1 008	947
warmińsko-mazurskie	760	1 170	1 370	1 332	1 172
wielkopolskie	3 880	4 988	5 909	6 092	5 504
zachodniopomorskie	1 177	1 244	1 656	1 733	1 647

* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.
* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Biorąc pod uwagę rodzaj leasingowanych środków, badane przedsiębiorstwa w latach 2016–2020 najczęściej oddawały w leasing środki transportu. W 2020 r. udział tej kategorii w liczbie wszystkich przekazanych w leasing środków stanowił 47,8% (w 2016 r. było to 53,9%). Na drugim miejscu pod względem liczby przedmiotów oddanych w leasing znajdowały się komputery i sprzęt biurowy, a ich udział wynosił 28,1% w 2020 r., w porównaniu do 24,5% w 2016 r.

Tablica 45. Liczba środków oddanych w leasing według rodzaju wyleasingowanych przedmiotów (środków) – dane panelowe za okres 2016–2020

Table 45. Number of new lease agreement by type of the lessee's items – panel data for the period 2016–2020

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
OGÓŁEM TOTAL	435 826	542 124	629 803	665 367	633 418
Środki transportu drogowego, w tym: Road transport equipment, of which:	235 046	303 948	358 656	355 302	302 962
samochody osobowe Passenger cars	158 431	208 911	246 157	240 784	207 375
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	35 413	45 571	52 339	56 663	50 157
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	8 732	9 620	11 056	10 203	7 651
Maszyny i urządzenia przemysłowe Machinery and equipment	89 614	125 069	140 413	153 044	141 627
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessorises	106 768	107 083	125 666	150 969	178 185
Nieruchomości Real assets	131	107	111	85	57
Inne Other	3 344	5 035	4 150	4 936	9 896

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Również pod względem wartości oddanych w leasing środków największy udział miały środki transportu (69,3% wartości wszystkich wyleasingowanych środków w 2020 r. wobec 73,2% w 2016 r.), a następnie maszyny i urządzenia przemysłowe (25,5% w 2020 r., a 20,4% w 2016 r.).

Tablica 46. Wartość środków oddanych w leasing według rodzaju wyleasingowanych przedmiotów (środków) – dane panelowe za okres 2016–2020

Table 46. Value of new lease agreement by type of the lessee's items – panel data for the period 2016–2020

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM TOTAL	38 217	48 867	57 901	55 841	49 516
Środki transportu drogowego, w tym: Road transport equipment, of which:	27 971	34 593	41 120	38 452	34 297
samochody osobowe Passenger cars	15 026	19 546	24 043	22 193	21 038
samochody ciężarowe i dostawcze lorries	4 213	5 427	6 021	6 056	5 608
Pozostałe środki transportu Other transport equipment	8 732	9 620	11 056	10 203	7 651
Maszyny i urządzenia przemysłowe Machinery and equipment	7 800	11 785	14 045	14 104	12 604

Tablica 46. Wartość środków oddanych w leasing według rodzaju wyleasingowanych przedmiotów (środków) – dane panelowe za okres 2016–2020 (dok.)

Table 46. Value of new lease agreement by type of the lessee's items – panel data for the period 2016–2020 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
	w mln zł in million PLN				
Komputery i sprzęt biurowy Computer and office accessorises	641	728	868	1007	790
Nieruchomości Real assets	456	748	630	733	591
Inne Other	324	320	312	333	360

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Rozdział 5.
Chapter 5.

Działalność przedsiębiorstw faktoringowych
Activity of factoring companies

5.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach faktoringowych
5.1. Basic data of surveyed factoring enterprises

W 2020 r. badaniem objęto 52 przedsiębiorstwa prowadzące działalność faktoringową. Przedsiębiorstwa te w większości to spółki akcyjne (31), spółki z ograniczoną odpowiedzialnością (19), dwie miało inną formę prawną. Spośród badanej zbiorowości w 37 spółkach przeważał kapitał krajowy, w 14 kapitał zagraniczny, a jedna miała jednocześnie po 50% udziału obu kapitałów.

Tablica 47. Liczba badanych przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową według formy prawnej w 2020 r.
Table 47 Number of surveyed enterprises conducting factoring activity by legal form in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises	Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks
Spółka akcyjna Joint-stock company	31	22	9
Spółka z o.o. Private limited company	19	19	–
Inne formy prawne Other legal form	2	2	–

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Spośród badanych przedsiębiorstw faktoringowych 33 należało do grup kapitałowych, w tym 25 było jednostkami zależnymi, pięć dominującymi oraz trzy jednostkami dominującymi i zależnymi jednocześnie. Do grup kapitałowych należało 25 przedsiębiorstw, w których działalność faktoringowa była prowadzona przez przedsiębiorstwa niebankowe, a w ośmiu przez banki.

Tablica 48. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według przynależności do grupy kapitałowej w 2020 r.

Table 48. Number of surveyed entities conducting factoring activity by belonging to capital group in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises	Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to capital group	33	25	8
jednostka dominująca parent company	5	–	5
jednostka zależna subsidiary company	25	23	2
jednostka dominująca i zależna parent and subsidiary company	3	2	1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Sieć dystrybucji produktów faktoringowych w 2020 r. tworzyło 1 248 oddziałów i autoryzowanych przedstawicielstw. W przedsiębiorstwach zajmujących się faktoringiem pracowało 1 998 osób, w tym 1 631 osób na podstawie umowy o pracę, a 113 osób na podstawie umowy zlecenia, agencyjnej i umowy o dzieło. W firmach tych pracowało również 254 osób działających na własny rachunek.

Tablica 49. Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność faktoringową w 2020 r.

Table 49. Number of employees and number of branches in surveyed enterprises conducting factoring activity in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises	Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks
Liczba pracujących na podstawie: Number of employees based on:			
umowy o pracę employment contract	1 631	1 407	224
umowy zlecenia, agencyjnej, o dzieło civil contract	113	113	–
samozatrudnienia self-employment	254	254	–
Liczba oddziałów oraz autoryzowanych przedstawicielstw Number of branches and authorized representatives' offices	1 248	342	906

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Badane przedsiębiorstwa, oprócz działalności faktoringowej, zajmowały się także pośrednictwem kredytowym – 10 przedsiębiorstw, pośrednictwem produktów ubezpieczeniowych – trzy przedsiębiorstwa, działalnością leasingową – siedem przedsiębiorstw, działalnością windykacyjną – cztery przedsiębiorstwa, a osiem to banki. Oprócz działalności finansowej dwa przedsiębiorstwa prowadziło również niefinansową działalność usługową, a osiem inną działalność.

Tablica 50. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według charakteru prowadzonej działalności w 2020 r.

Table 50. Number of surveyed entities conducting factoring activity by type of activity in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises	Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks
OGÓŁEM TOTAL	52	43	9
Faktoring – jedyny rodzaj działalności Factoring – the only type of activity	28	28	–
Faktoring – dominujący rodzaj działalności Factoring – parent type of activity	3	3	–
Faktoring – uboczny rodzaj działalności Factoring – ancillary activity	21	12	9
Inna działalność, w której podmioty uczestniczyły: Other activity in which the entities participated:			
działalność bankowa banking activity	8	–	8
działalność ubezpieczeniowa insurance activity	3	3	–
działalność leasingowa leasing	7	7	–
pośrednictwo kredytowe/udzielanie pożyczek ze środków własnych credit intermediation/ lending from own sources	10	10	–
działalność windykacyjna vindication activity	4	4	–
działalność usługowa niefinansowa non-financial service activity	2	2	–
inna other	8	7	1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

5.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw faktoringowych
5.2. Financial situation of surveyed factoring enterprises

Dane o sytuacji finansowej prezentowane w podrozdziale (pochodzące z bilansów oraz rachunku wyników) dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, które prowadzą pełną rachunkowość.

Przez podmioty wyspecjalizowane (przedsiębiorstwa wyspecjalizowane) rozumiemy te, dla których działalność faktoringowa jest działalnością jedyną lub dominującą. Tylko dla tych podmiotów możliwe jest powiązanie ich sytuacji finansowej z działalnością, którą prowadzą na danym segmencie rynku.

I tak, dane o sytuacji finansowej wyspecjalizowanych przedsiębiorstw faktoringowych z pełną rachunkowością dotyczą 30 podmiotów. Wśród nich, działalność faktoringowa była jedyną dla 27 przedsiębiorstw, a dominującą dla trzech.

Wartość aktywów przedsiębiorstw faktoringowych z pełną rachunkowością wzrosła o 2,7% w ciągu 2020 r. do kwoty 28,8 mld zł. Dominującą pozycję majątku stanowiły aktywa obrotowe – 28,5 mld zł (99,1%). Aktywa trwałe osiągnęły wartość 0,3 mld zł, co stanowiło 0,9% wartości majątku ogółem. W wartości pasywów 96,4% stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym zobowiązania krótkoterminowe wyniosły 98,1%, a zobowiązania długoterminowe 1,1%. Kapitały własne analizowanej grupy przedsiębiorstw faktoringowych stanowiły 3,6% wartości pasywów.

Tablica 51. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według rodzaju działalności w 2020 r.[a]

Table 51. Assets and liabilities of specialized entities conducting factoring activity by type of activity in 2020[a]

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Jedyny rodzaj działalności (27 przedsiębiorstw) Only activity (27 companies)		Dominujący rodzaj działalności (3 przedsiębiorstwa) Dominant activity (3 companies)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	242	266	96	113	146	153
wartości niematerialne i prawne intangible assets	39	58	#	#	#	#
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	32	31	31	30	1	1
należności długoterminowe long-term receivables	133	134	#	#	#	#
inwestycje długoterminowe long-term investments	11	14	5	4	5	9
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	27	28	25	27	1	2
Aktywa obrotowe Current assets	27 745	28 490	27 577	28 333	167	157
zapasy inventories	1	0	1	0	–	–

Tablica 51. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według rodzaju działalności w 2020 r.[a] (cd.)

Table 51. Assets and liabilities of specialized entities conducting factoring activity by type of activity in 2020[a] (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Jedyny rodzaj działalności (27 przedsiębiorstw) Only activity (27 companies)		Dominujący rodzaj działalności (3 przedsiębiorstwa) Dominant activity (3 companies)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
należności krótkoterminowe current receivables	19 610	19 625	19 594	19 618	16	8
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	8 118	8 847	7 967	8 698	151	148
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	16	18	15	17	1	1
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	–	#	–	–	–
Udziały akcje własne Own shares	–	#	–	#	–	–
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	27 987	28 756	27 674	28 446	313	310
Kapitał (fundusz) własny Ahare equity (fund)	929	1 023	874	979	55	44
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	273	274	267	269	5	5
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	421	509	372	464	50	46
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	#	#	#	#	–	–
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	45	45	45	45	–	–
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit (loss)	47	33	#	#	#	#
zysk/strata netto net profit (loss)	146	162	139	161	7	1
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	#	–	#	–	–	–
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	27 058	27 734	26 799	27 468	259	266

Tablica 51. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według rodzaju działalności w 2020 r.[a] (dok.)

Table 51. Assets and liabilities of specialized entities conducting factoring activity by type of activity in 2020[a] (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Jedyny rodzaj działalności (27 przedsiębiorstw) Only activity (27 companies)		Dominujący rodzaj działalności (3 przedsiębiorstwa) Dominant activity (3 companies)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	32	26	29	22	3	4
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	3 372	294	3 269	256	103	39
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	23 474	27 217	23 450	27 121	24	96
rozliczenia międzyokresowe accruals	180	196	52	68	129	128
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	27 987	28 756	27 674	28 446	313	310

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. w 20 rentownych przedsiębiorstwach faktoringowych wartość aktywów wzrosła o 2,6% do kwoty 28,4 mld zł i stanowiła 98,8% aktywów wszystkich przedsiębiorstw faktoringowych prowadzących pełną rachunkowość. Dominującą pozycję majątku przedsiębiorstw rentownych stanowiły aktywa obrotowe – 28,2 mld zł (99,2%). Aktywa trwałe osiągnęły wartość 0,2 mld zł, co stanowiło 0,8% wartości majątku ogółem rentownych przedsiębiorstw faktoringowych w 2020 r. W wartości pasywów 96,3% stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, a kapitały własne stanowiły 3,7% ich wartości.

W grupie 10 nierentownych przedsiębiorstw faktoringowych wartość aktywów w 2020 r. wyniosła 0,4 mld zł, i stanowiła 1,2% aktywów wszystkich wyspecjalizowanych przedsiębiorstw faktoringowych. Największą pozycją majątku były aktywa obrotowe – 0,3 mld zł (92,2%), natomiast aktywa trwałe osiągnęły wartość 28,0 mln zł i stanowiły 7,8% aktywów ogółem nierentownych przedsiębiorstw faktoringowych.

Tablica 52. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową[a] przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r.

Table 52. Assets and liabilities of specialized entities conducting factoring activity by account the profitability criterion in 2020[a]

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Podmioty z zyskiem[c] (20 przedsiębiorstw) Entities with a profit (20 companies)		Podmioty ze stratą[c] (10 przedsiębiorstw) Entities with a loss (10 companies)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	242	266	218	238	24	28
wartości niematerialne i prawne intangible assets	39	58	32	50	8	8
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	32	31	31	30	1	2
należności długoterminowe long-term receivables	133	134	133	134	–	–
inwestycje długoterminowe long-term investments	11	14	5	9	6	5
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	27	28	17	16	9	13
Aktywa obrotowe Current assets	27 745	28 490	27 455	28 161	290	329
zapasy inventories	1	0	1	0	–	–
należności krótkoterminowe current receivables	19 610	19 625	19 395	19 413	215	212
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	8 118	8 847	8 047	8 735	71	111
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	16	18	12	13	4	5
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	–	#	–	–	–
Udziały akcje własne Own shares	–	#	–	#	–	–
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	27 987	28 756	27 673	28 399	314	357
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	929	1 023	956	1 059	–27	–37
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	273	274	243	243	29	31
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	421	509	389	463	32	47

Tablica 52. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową[a] przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r. (dok.)

Table 52. Assets and liabilities of specialized entities conducting factoring activity by account the profitability criterion in 2020[a] (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Podmioty z zyskiem[c] (20 przedsiębiorstw) Entities with a profit (20 companies)		Podmioty ze stratą[c] (10 przedsiębiorstw) Entities with a loss (10 companies)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	#	#	#	#	#	#
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	45	45	45	45	–	–
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit (loss)	47	33	#	#	#	#
zysk/strata netto net profit (loss)	146	162	179	188	–33	–26
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	#	–	#	–	–	–
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	27 058	27 734	26 717	27 340	341	394
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	32	26	31	23	1	3
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	3 372	294	3 304	264	68	30
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	23 474	27 217	23 210	26 862	264	355
rozliczenia międzyokresowe accruals	180	196	173	191	7	5
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	27 987	28 756	27 673	28 399	314	357

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
c Podział na podstawie wyniku finansowego netto.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.
c The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. przychody z całokształtu działalności 30 przedsiębiorstw faktoringowych prowadzących pełną rachunkowość wyniosły 1,0 mld zł. W strukturze tych przychodów największy udział zanotowano w pozycji przychody ze sprzedaży – 92,2%. Koszty z całokształtu działalności tych przedsiębiorstw ukształtowały się na poziomie 0,8 mld zł, a w ich strukturze koszty działalności operacyjnej osiągnęły poziom 51,1%.

Tablica 53. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową według rodzaju działalności w 2020 r.[a]

Table 53. Profit and loss account of specialized entities conducting factoring activity by type of activity in 2020[a]

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Jedyny rodzaj działalności (27 przedsiębiorstw) Only activity (27 companies)		Dominujący rodzaj działalności (3 przedsiębiorstwa) Dominant activity (3 companies)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	1 040	973	997	943	44	30
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	960	897	930	870	30	27
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	38	41	38	41	0	0
przychody finansowe financial revenues	42	35	29	33	13	3
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	851	758	816	729	35	29
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	371	387	350	367	21	20
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	69	84	64	80	5	4
koszty finansowe financial costs	411	288	402	282	9	5
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	190	215	180	214	9	1
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	146	162	139	161	7	1

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Przychody z całokształtu działalności 20 rentownych przedsiębiorstwach faktoringowych wyniosły 0,9 mld zł, z tego 92,1% stanowiły przychody ze sprzedaży. Koszty z całokształtu działalności tych przedsiębiorstw ukształtowały się na poziomie 0,7 mld zł, a w ich strukturze koszty działalności operacyjnej osiągnęły poziom 49,9%.

W grupie 10 nierentownych przedsiębiorstw faktoringowych przychody z całokształtu działalności wyniosły 63 mln zł, i głównie składały się z przychodów ze sprzedaży (92,1%). Koszty z całokształtu działalności tych przedsiębiorstw ukształtowały się na poziomie 89 mln zł, a w ich strukturze koszty działalności operacyjnej osiągnęły poziom 59,6%.

Tablica 54. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność faktoringową[a] przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r.

Table 54. Profit and loss account of specialized entities conducting factoring activity by account the profitability criterion in 2020[a]

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (30 przedsiębiorstw) Total (30 companies)		Podmioty z zyskiem[c] (20 przedsiębiorstw) Entities with a profit (20 companies)		Podmioty ze stratą[c] (10 przedsiębiorstw) Entities with a loss (10 companies)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	1 040	973	1 002	910	38	63
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	960	897	925	838	35	58
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	38	41	36	39	2	2
przychody finansowe financial revenues	42	35	41	33	1	3
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	851	758	777	669	74	89
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	371	387	320	334	51	53
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	69	84	57	63	12	20
koszty finansowe financial costs	411	288	400	272	11	16
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	190	215	225	241	–35	–26
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	146	162	179	188	–33	–26

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
c Podział na podstawie wyniku finansowego netto.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.
c The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

5.3. Charakterystyka usług faktoringowych
5.3. Characteristic of factoring services

Z usług faktoringowych badanych podmiotów ogółem w 2020 r. skorzystało 21,3 tys. klientów. Badane przedsiębiorstwa faktoringowe wykupiły 14,0 mln faktur, o wartości 311,3 mld zł.

Z usług faktoringowych badanych podmiotów ogółem w 2020 r. skorzystało 21,3 tys. klientów, o 12,0% więcej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba klientów zwiększyła się o 11,9% do 19,4 tys., a w faktoringu zagranicznym o 13,0% do 1,9 tys. klientów. Liczba klientów w faktoringu krajowym stanowiła 91,1% ogólnej liczby klientów, a w faktoringu zagranicznym 8,9%.

Tablica 55. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych

Table 55. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises throughout a year

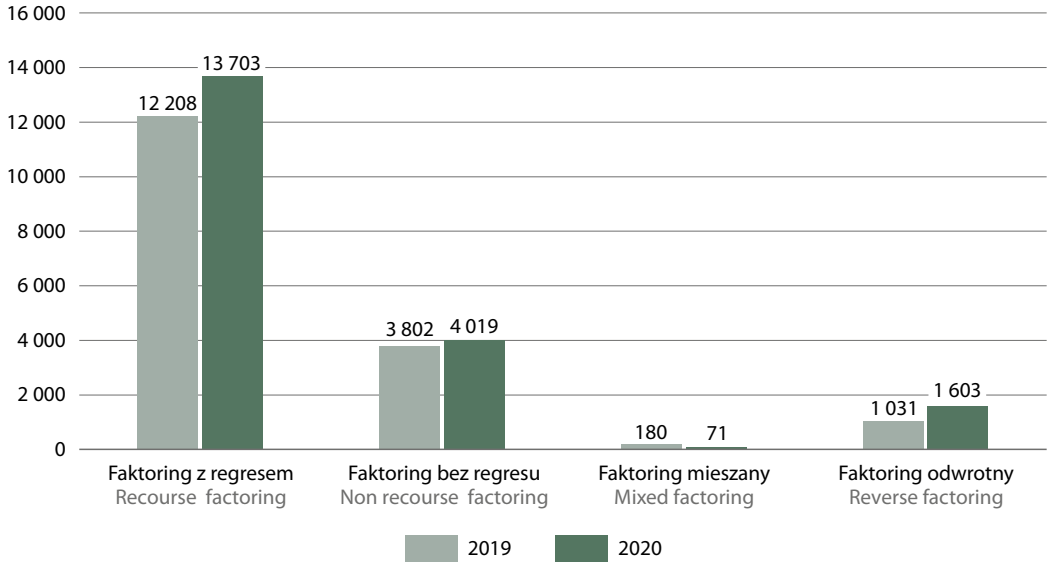
Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
OGÓŁEM TOTAL	19 040	21 331	16 625	18 424	2 415	2 907
Faktoring krajowy, w tym: National factoring, of which:	17 360	19 433	15 344	16 925	2 016	2 508
z regresem recourse	12 208	13 703	11 643	12 673	565	1 030
bez regresu non recourse	3 802	4 019	3 286	3 362	516	657
odwrotny reverse	1 031	1 603	96	782	935	821
Faktoring zagraniczny International factoring	1 680	1898	1 281	1 499	399	399
eksportowy export	1 367	1 638	1 112	1 409	255	229
importowy import	313	260	169	90	144	170

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Z usług niebankowych przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową w 2020 r. skorzystało 18,4 tys. klientów, o 10,8% więcej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba klientów tej grupy faktorów zwiększyła się o 10,3%, a w faktoringu zagranicznym o 17,0%. Liczba klientów w faktoringu krajowym stanowiła 91,9% łącznej liczby klientów badanych podmiotów, a w faktoringu zagranicznym 8,1%.

Z usług faktoringowych w bankach komercyjnych w 2020 r. skorzystało 2,9 tys. klientów, o 20,4% więcej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba klientów zwiększyła się o 24,4%, a w faktoringu zagranicznym liczba klientów pozostała taka sama jak w roku poprzednim. Liczba klientów w faktoringu krajowym stanowiła 86,3% ogólnej liczby klientów, a w faktoringu zagranicznym 13,7%.

Wykres 23. **Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu krajowego**
Chart 23. Number of clients (factorers) using national factoring throughout a year



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 56. **Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju ich działalności**
Table 56. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by type of their activity throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
OGÓŁEM TOTAL	13 710	15 003	1 403	1 921	3 927	4 407
Faktoring krajowy, w tym: National factoring, of which:	12 431	13 505	1 402	1 920	3 527	4 008
z regresem recourse	8 855	9 460	1 392	1 914	1 961	2 329
bez regresu non recourse	3 167	3 250	4	2	631	767
odwrotny reverse	90	687	6	4	935	912
Faktoring zagraniczny International factoring	1 279	1 498	#	#	#	#
eksportowy export	1 111	1 408	#	#	#	#
importowy import	168	90	–	–	#	#

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Z usług badanych przedsiębiorstw, dla których działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności w 2020 r. skorzystało 15,0 tys. klientów, o 9,4% więcej niż w roku poprzednim. Liczba klientów przedsiębiorstw, w których działalność faktoringowa była działalnością dominującą, wyniosła 1,9 tys., tj. o 36,9% więcej niż w roku poprzednim.

W strukturze klientów według osiąganych obrotów z faktorem na koniec 2020 r. największy udział (56,2%) mieli klienci, których obroty z faktorem były poniżej 1 mln zł.

Tablica 57. Liczba klientów (faktorantów) według osiąganych obrotów z faktorem
Stan w dniu 31 XII

Table 57. Number of clients (factorers) by turnover with factor
As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
OGÓŁEM TOTAL	18 536	19 963	16 122	17 069	2 414	2 894
1 mln zł i mniej 1 m and less	10 243	11 222	9 590	9 979	653	1243
1–5 mln zł* 1–5 m	4 005	4 347	3 273	3 669	732	678
5–10 mln zł* 5–10 m	1 433	1 399	1 105	1 125	328	274
10–20 mln zł* 10–20 m	1 011	1 090	787	858	224	232
20–50 mln zł* 20–50 m	930	1 012	684	781	246	231
powyżej 50 mln zł 50 m and more	914	893	683	657	231	236

*Przedziały domknięte prawostronnie.
*Right-handed compartments.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W przedsiębiorstwach, dla których działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności, z usług na koniec 2020 r. skorzystało 7 tys. klientów o obrotach z faktorantem do 1 mln zł. W przedsiębiorstwach, dla których działalność faktoringowa była dominująca, z usług skorzystało 1,8 tys. klientów o obrotach z faktorantem do 1 mln zł. Natomiast w przedsiębiorstwach, dla których działalność faktoringowa była działalnością uboczną, z usług skorzystało 2,5 tys. klientów o obrotach z faktorantem do 1 mln zł.

Tablica 58. Liczba klientów (faktorantów) według osiąganych obrotów z faktorem według rodzaju działalności Stan w dniu 31 XII

Table 58. Number of clients (factorers) by turnover with factor and type of activity As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
OGÓŁEM TOTAL	13 208	13 668	1 403	1 921	3 925	4 374
1 mln zł i mniej 1 m and less	7 069	6 968	1 239	1 780	1 935	2 474
1–5 mln zł* 1–5 m	3 015	3 435	134	113	856	799
5–10 mln zł* 5–10 m	1 067	1 088	16	16	350	295
10–20 mln zł* 10–20 m	765	815	8	8	238	267
20–50 mln zł* 20–50 m	648	739	#	#	#	#
powyżej 50 mln zł 50 m and more	644	623	#	#	#	#

* Przedziały domknięte prawostronnie.
*Right-handed compartments.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Badane przedsiębiorstwa faktoringowe w 2020 r. wykupiły 14,0 mln faktur, o 4,7% więcej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba faktur zwiększyła się o 6,6% do 12,8 mln, a w faktoringu zagranicznym zmniejszyła się o 11,7% do 1,2 mln. Liczba faktur w faktoringu krajowym stanowiła 91,5% ogólnej liczby faktur, a w faktoringu zagranicznym 8,5%.

Niebankowe przedsiębiorstwa prowadzące działalność faktoringową w 2020 r. wykupiły 12,0 mln faktur, o 8,2% więcej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba faktur zwiększyła się o 10,1% do 10,9 mln, a w faktoringu zagranicznym zmniejszyła się o 9,2% do 1,0 mln. Liczba faktur w faktoringu krajowym stanowiła 91,5% ogólnej liczby faktur, a w faktoringu zagranicznym 8,5%.

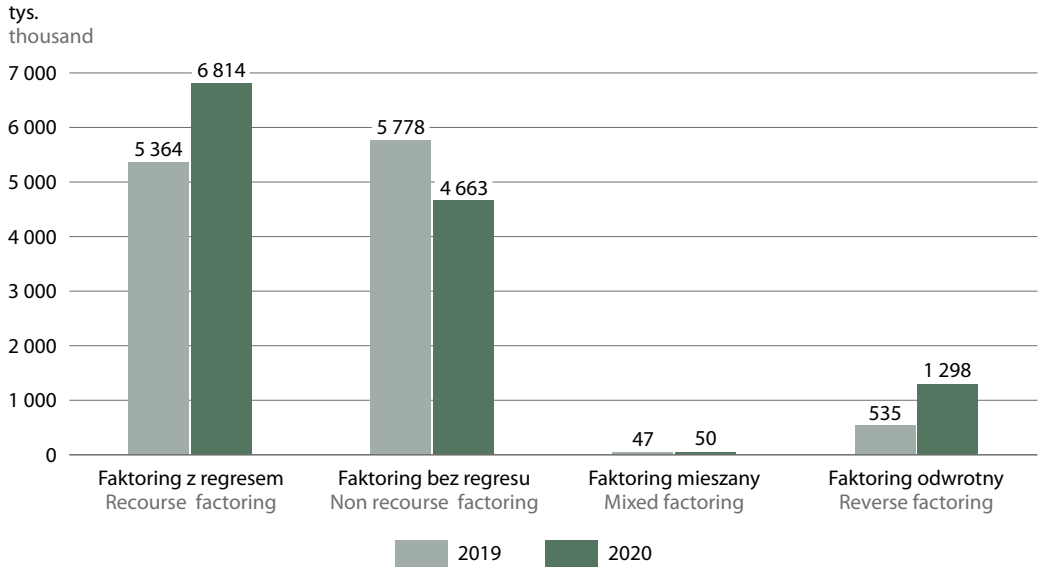
Banki komercyjne, które prowadziły działalność faktoringową w 2020 r. wykupiły 2,0 mln faktur, o 11,6% mniej niż w roku poprzednim. W faktoringu krajowym liczba faktur zmniejszyła się o 10,3% do 1,9 mln, a w faktoringu zagranicznym o 23,4% do 0,2 mln. Liczba faktur w faktoringu krajowym stanowiła 91,3% ogólnej liczby faktur, a w faktoringu zagranicznym 8,7%.

Tablica 59. **Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych**
Table 59. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w tys. in thousand					
OGÓŁEM TOTAL	13 388	14 021	11 047	11 951	2 342	2 070
Faktoring krajowy, w tym: National factoring, of which:	12 035	12 825	9 928	10 935	2 107	1 890
z regresem recourse	5 364	6 814	4 733	6 214	631	599
bez regresu non recourse	5 778	4 663	4 773	3 896	1 005	767
odwrotny reverse	535	1 298	64	774	470	524
Faktoring zagraniczny International factoring	1 354	1 196	1 119	1 016	235	180
eksportowy export	1 307	1 149	1 104	1 003	203	146
importowy import	47	46	15	12	32	34

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wykres 24. **Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w faktoringu krajowym**
Chart 24. Number of purchased invoices in national factoring throughout a year



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Badane przedsiębiorstwa faktoringowe, dla których działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności, w 2020 r. wykupiły 11,8 mln faktur, o 8,8% więcej niż w roku poprzednim.

Tablica 60. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności

Table 60. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by type of activity throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w tys. in thousand					
OGÓŁEM TOTAL	10 818	11 772	81	61	2 489	2 188
Faktoring krajowy, w tym: National factoring, of which:	9 699	10 756	81	61	2 254	2 008
z regresem recourse	4 575	6 109	81	61	708	644
bez regresu non recourse	4 702	3 845	0	0	1 076	818
odwrotny reverse	64	752	0	0	470	546
Faktoring zagraniczny International factoring	1 119	1 016	#	#	#	#
eksportowy export	1 104	1 003	#	#	#	#
importowy import	15	12	–	–	#	#

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wartość wykupionych wierzytelności przez badane przedsiębiorstwa zajmujące się działalnością faktoringową zmniejszyła się o 1,9% do wartości 311,3 mld zł. W faktoringu krajowym wartość wykupionych wierzytelności zmniejszyła się o 2,7% do 262,1 mld zł, a w faktoringu zagranicznym zwiększyła się o 2,8% do 49,2 mld zł. Faktoring krajowy stanowił 84,2% ogólnej wartości wykupionych wierzytelności, a faktoring zagraniczny 15,8%.

W grupie niebankowych przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową wartość wykupionych wierzytelności zmniejszyła się o 1,7% do kwoty 246,3 mld zł, z tego faktoring krajowy stanowił 83,6%, a faktoring w handlu zagranicznym 16,4%.

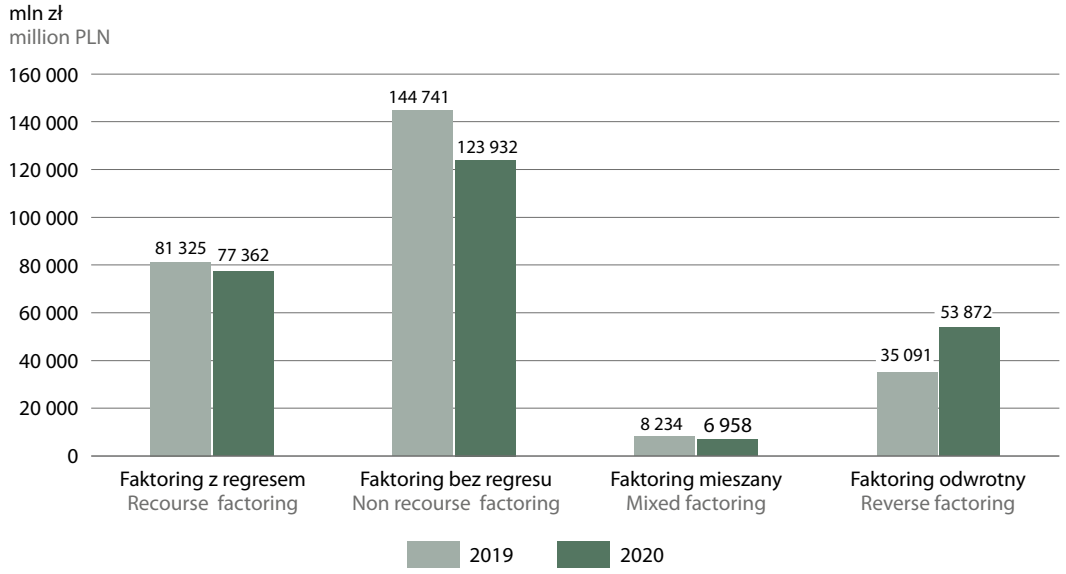
W bankach komercyjnych, które prowadziły działalność faktoringową, wartość wykupionych wierzytelności zmniejszyła się o 2,4% do kwoty 65,1 mld zł, z tego faktoring krajowy stanowił 86,4%, a faktoring w handlu zagranicznym 13,6%.

Tablica 61. Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych
Table 61. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	317 285	311 343	250 632	246 288	66 653	65 055
Faktoring krajowy, w tym: National factoring, of which:	269 394	262 126	213 355	205 928	56 039	56 199
z regresem recourse	81 325	77 362	65 241	64 204	16 085	13 159
bez regresu non recourse	144 741	123 932	119 072	102 244	25 669	21 688
odwrotny reverse	35 091	53 872	20 806	32 520	14 285	21 352
Faktoring zagraniczny International factoring	47 892	49 217	37 277	40 360	10 614	8 857
eksportowy export	43 932	45 707	35 954	39 343	7 977	6 364
importowy import	3 960	3 510	1 323	1 018	2 637	2 492

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wykres 25. Wartość wykupionych w ciągu roku wierzytelności w faktoringu krajowym
Chart 25. Value of purchased receivables in national factoring



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W przedsiębiorstwach, dla których działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności wartość wierzytelności wykupionych w ciągu 2020 roku zmalała o 1,2% w relacji do roku poprzedniego i wyniosła 234,2 mld zł.

Tablica 62. Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności

Table 62. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by type of activity throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	237 163	234 233	819	826	79 303	76 284
Faktoring krajowy, w tym: National factoring, of which:	199 963	193 978	742	722	68 689	67 427
z regresem recourse	64 076	63 212	639	489	16 610	13 661
bez regresu non recourse	109 399	93 486	90	220	35 252	30 227
odwrotny reverse	18 252	30 320	13	13	16 826	23 539
Faktoring zagraniczny International factoring	37 200	40 256	#	#	#	#
eksportowy export	35 877	39 238	#	#	#	#
importowy import	1 323	1 018	–	–	#	#

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wartość zaangażowanych środków finansowych w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych na koniec 2020 r. wyniosła 42,5 mld zł i zmalała o 0,7% w porównaniu z rokiem poprzednim. Środki finansowe w 84,7% zaangażowane były w faktoring krajowy, a w 15,3% w faktoring zagraniczny.

Niebankowe przedsiębiorstwa prowadzące działalność faktoringową zaangażowały środki finansowe o wartości 29,1 mld zł, z tego 83,5% w faktoring krajowy i 16,5% w faktoring zagraniczny. Banki do prowadzonej działalności faktoringowej zaangażowały środki w kwocie 13,4 mld zł, z tego 87,6% tej kwoty przypadało na faktoring krajowy, a 12,4% na faktoring zagraniczny.

Tablica 63. Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych
Stan w dniu 31 XII

Table 63. Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises
As of 31.XII

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	42 815	42 532	28 264	29 125	14 552	13 407
Faktoring krajowy, w tym: National factoring, of which:	36 339	36 043	23 956	24 305	12 384	11 738
z regresem recourse	8 410	7 967	6 446	6 411	1 964	1 557
bez regresu non recourse	18 845	15 441	11 736	10 008	7 109	5 433
odwrotny reverse	8 461	12 110	5 151	7 361	3 311	4 749
Faktoring zagraniczny International factoring	6 476	6 489	4 308	4 820	2 168	1 669
eksportowy export	5 249	5 480	4 279	4 790	969	691
importowy import	1 228	1 009	29	31	1 199	978

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Badane przedsiębiorstwa, dla których działalność faktoringowa była jedynym rodzajem działalności na koniec 2020 r. zaangażowały środki finansowe w wysokości 26,3 mld zł, wartość ta w porównaniu z poprzednim rokiem wzrosła o 5,0%.

Tablica 64. Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według rodzaju działalności
Stan w dniu 31 XII

Table 64. Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises by type of activity
As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM TOTAL	25 076	26 333	136	133	17 603	16 066
Faktoring krajowy, tym: National factoring, of which:	20 778	21 527	126	119	15 435	14 397
z regresem recourse	5 811	5 801	101	88	2 498	2 079
bez regresu non recourse	9 816	8 450	19	25	9 011	6 966
odwrotny reverse	4 529	6 752	6	6	3 927	5 351
Faktoring zagraniczny International factoring	4 297	4 806	11	15	2 168	1 669
eksportowy export	4 269	4 775	11	15	969	691
importowy import	29	31	–	–	1 199	978

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. z usług faktoringu najwięcej klientów pochodziło z województwa mazowieckiego (17,7%), śląskiego (14,4%), wielkopolskiego (10,5%).

Tablica 65. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw

Table 65. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by voivodeships throughout a year

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
OGÓŁEM* TOTAL	17 360	19 433	15 344	16 925	2 016	2 508
dolnośląskie	1 105	1 227	1 022	1 103	83	124
kujawsko-pomorskie	801	847	709	731	92	116
lubelskie	596	754	532	647	64	107
lubuskie	345	445	303	393	42	52
łódzkie	1 124	1 307	1 014	1 140	110	167
małopolskie	1 305	1 361	1 129	1 187	176	174
mazowieckie	3 152	3 446	2 744	2 933	408	513
opolskie	377	455	323	397	54	58
podkarpackie	689	719	601	618	88	101
podlaskie	370	470	326	416	44	54
pomorskie	1 008	1 180	886	1 016	122	164
śląskie	2 657	2 791	2 269	2 389	388	402
świętokrzyskie	475	556	407	485	68	71
warmińsko-mazurskie	394	473	356	411	38	62
wielkopolskie	1 763	2 032	1 591	1 783	172	249
zachodniopomorskie	505	555	465	502	40	53

* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.
* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Najwięcej faktur w 2020 r. wykupiono w województwie wielkopolskim (24,0% ogólnej liczby), mazowieckim (17,7%), śląskim (14,4%).

Tablica 66. Liczba faktur wykupionych przez badane przedsiębiorstwa faktoringowe według województw
Table 66. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by voivodeships

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w tys. in thousand					
OGÓŁEM* TOTAL	12 035	12 825	9 928	10 935	2 107	1 890
dolnośląskie	598	603	498	519	100	84
kujawsko-pomorskie	507	647	444	421	63	226
lubelskie	131	145	119	137	12	8
lubuskie	111	105	102	99	8	6
łódzkie	716	615	672	582	44	32
małopolskie	894	844	804	755	90	88
mazowieckie	2 323	2 515	2 040	2 290	284	225
opolskie	124	116	107	100	17	16
podkarpackie	208	199	172	176	36	23
podlaskie	104	125	87	107	17	18
pomorskie	505	857	403	731	102	125
śląskie	996	1 096	830	972	166	123
świętokrzyskie	203	217	116	138	87	79
warmińsko-mazurskie	89	88	55	55	35	34
wielkopolskie	1 892	3 073	926	2 343	966	730
zachodniopomorskie	238	195	224	179	13	15

* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.
* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 67. Wartość wykupionych wierzytelności w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw

Table 67. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by voivodeships

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total		Faktoringowe przedsiębiorstwa niebankowe Non-banking factoring enterprises		Działalność faktoringowa w bankach Factoring activity in banks	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM* TOTAL	269 394	26 2126	213 355	205 928	56 039	56 199
dolnośląskie	16 484	19 261	13 269	15 532	3 216	3 729
kujawsko-pomorskie	9 348	12 082	7 985	9 816	1 363	2 266
lubelskie	3 855	3 107	3 385	2 729	470	378
lubuskie	2 775	2 224	2 495	2 022	280	202
łódzkie	10 052	9 573	8 434	8 269	1 619	1 303
małopolskie	12 011	11 912	9 446	8 831	2 564	3 081
mazowieckie	62 788	60 328	52 347	49 271	10 441	11 057
opolskie	2 959	3 460	2 490	3 035	469	425
podkarpackie	4 028	3 377	3 322	2 864	706	513
podlaskie	1 919	2 221	1 460	1 782	459	439
pomorskie	30 435	21 723	28 206	19 900	2 229	1 824
śląskie	25 609	25 090	20 873	21 519	4 736	3 571
świętokrzyskie	4 344	4 433	3 662	3 861	682	572
warmińsko-mazurskie	2 528	2 208	1 218	997	1 310	1 211
wielkopolskie	47 421	50 733	27 431	31 570	19 990	19 163
zachodniopomorskie	2 834	3 746	2 294	2 865	540	882

* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.
* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

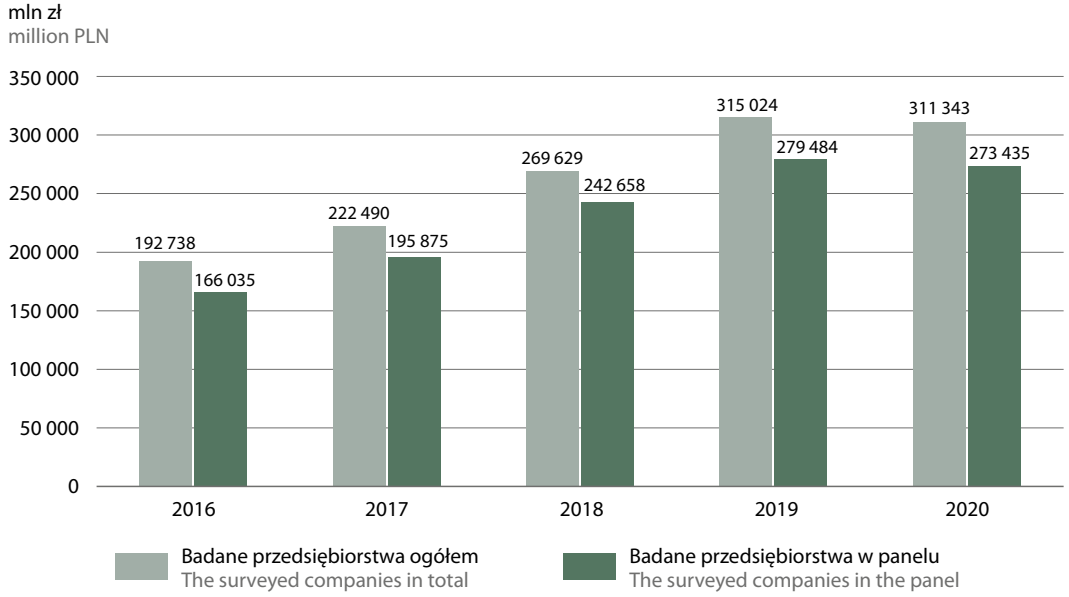
5.4. Przedsiębiorstwa faktoringowe – dane panelowe
5.4. Surveyed factoring companies – panel data

Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach faktoringowych
Financial situation of surveyed factoring enterprises

W ujęciu panelowym przedstawiono dane dla 39 przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową, które w latach 2016–2020 brały corocznie udział w badaniu. Panel przedstawia dane 31 niebankowych przedsiębiorstw prowadzących działalność faktoringową oraz ośmiu banków komercyjnych, które zajmowały się faktoringem obok statutowej działalności bankowej.

Wśród ujętych tu podmiotów było 25 spółek akcyjnych, 12 spółek z ograniczoną odpowiedzialnością, a pozostałe dwie firmy to inne formy spółek. Dla badanych podmiotów działalność faktoringowa była jedynym (18), dominującym (3) oraz ubocznym (18) rodzajem prowadzonej działalności. Podmioty biorące udział w badaniu w ujęciu panelowym stanowią duży odsetek podmiotów świadczących usługi faktoringowe ogółem. Potwierdza to udział wartości wykupionych wierzytelności przez te podmioty w stosunku do wartości wykupionych wierzytelności faktoringowych badanych podmiotów ogółem, który w 2016 r. wyniósł 86,1%, a w roku 2020 wyniósł 87,8%.

Wykres 26. Wartość wykupionych wierzytelności ogółem i dane panelowe
Chart 26. Value of purchased claims in total and panel data



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Charakterystyka usług faktoringowych – dane panelowe
Characteristic of factoring services – panel data

W przedsiębiorstwach, które corocznie brały udział w badaniu w latach 2016–2020, liczba klientów ogółem wzrosła z 8,5 tys. w 2016 r. do 17,6 tys. w 2020 r., liczba wykupionych faktur przez przedsiębiorstwa faktoringowe (faktorantów) zwiększyła się z 7,6 mln faktur w 2016 r. do 12,7 mln w 2020 r., a wartość tych faktur wzrosła ze 166,0 mld zł w 2016 r. do 273,4 mld zł w 2020 r.

Liczba klientów w latach 2016–2020 wzrosła ponad dwukrotnie. W faktoringu krajowym liczba klientów zwiększyła się z 7,6 tys. w 2016 r. do 15,8 tys. klientów w 2020 r., a w faktoringu zagranicznym z 0,9 tys. do 1,8 tys.. Liczba klientów w faktoringu krajowym stanowiła 89,2% ogólnej liczby klientów w roku 2016, w 2020 r. było to 89,6%, a w faktoringu zagranicznym odpowiednio 10,8% i 10,4%.

Tablica 68. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z usług faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2016–2020

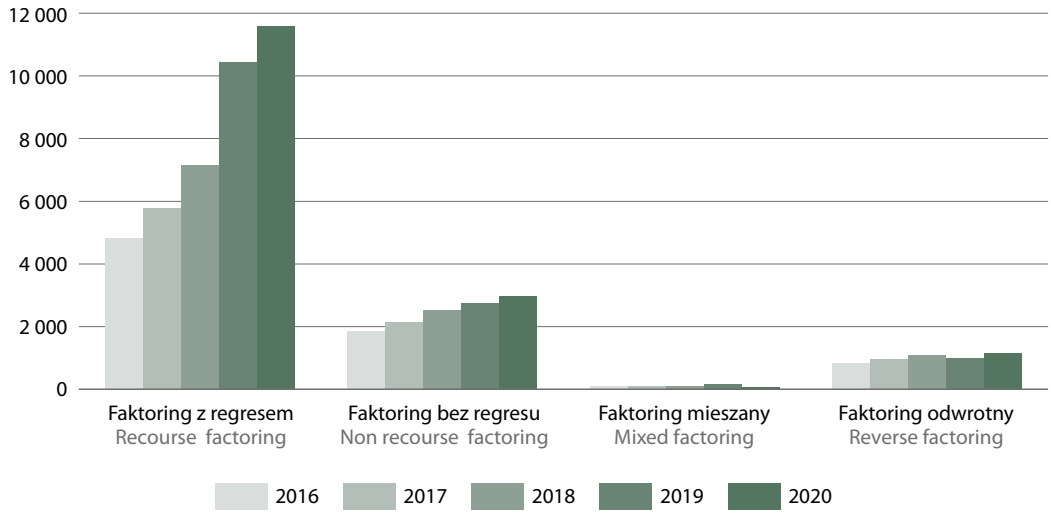
Table 68. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2016–2020

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
OGÓŁEM TOTAL	8 539	9 885	11 820	15 943	17 587
Faktoring krajowy, w tym: National factoring, of which:	7 619	8 932	10 856	14 331	15 766
z regresem recourse	4 825	5 767	7 161	10 438	11 580
bez regresu non recourse	1 866	2 121	2 511	2 741	2 956
odwrotny reverse	839	946	1 089	979	1 159
Faktoring zagraniczny International factoring	920	953	964	1 612	1 821
eksportowy export	615	686	665	1 308	1 571
importowy import	305	267	299	304	250

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wykres 27. Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu krajowego – dane panelowe

Chart 27. Number of clients (factorers) using national factoring throughout a year – panel data



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Liczba klientów badanych podmiotów według osiągniętych obrotów z faktorem wzrosła ponad dwukrotnie z 7,2 tys. na koniec 2016 r. do 16,2 tys. na koniec 2020 r.

Tablica 69. Liczba klientów (faktorantów) według osiąganych obrotów z faktorem – dane panelowe za okres 2016–2020
Stan w dniu 31 XII

Table 69. Number of clients (factorers) by turnover with factor – panel data for the period 2016–2020
As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
OGÓŁEM TOTAL	7 172	8 854	10 397	15 643	16 187
1 mln zł i mniej 1 m and less	2 299	3 286	4 031	8 102	8 333
1–5 mln zł* 1–5 m	2 136	2 402	2 864	3 667	3 938
5–10 mln zł* 5–10 m	904	1 074	1 152	1 333	1 270
10–20 mln zł* 10–20 m	765	833	861	919	979
20–50 mln zł* 20–50 m	564	634	759	825	880
powyżej 50 mln zł 50 m and more	504	625	730	797	787

* Przedziały domknięte prawostronnie.
*Right-handed compartments.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W latach 2016–2020 liczba wykupionych faktur przez przedsiębiorstwa faktoringowe wzrosła z 7,6 mln faktur w 2016 r. do 12,7 mln w 2020 r. W faktoringu krajowym liczba faktur zwiększyła się o 66,5% z 7,0 mln w 2016 r. do 11,6 mln w 2020 r., a w faktoringu zagranicznym z 0,6 mln do 1,1 mln. Liczba faktur w faktoringu krajowym stanowiła 92,1% w 2016 r. i 91,5% w 2020 r. ogólnej liczby wykupionych faktur, a w faktoringu zagranicznym odpowiednio 7,9% i 8,5%.

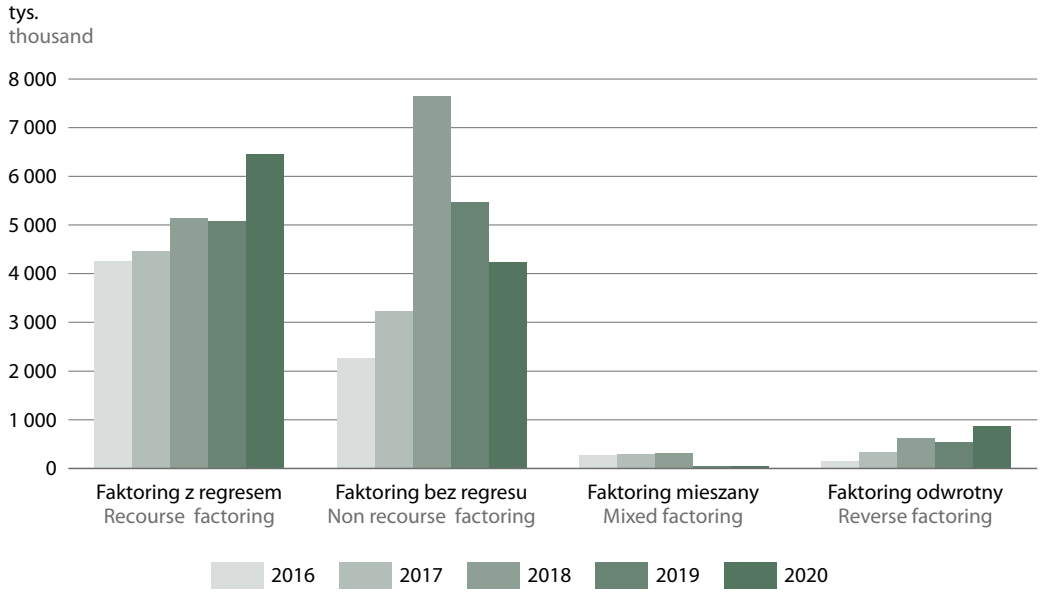
Tablica 70. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2016–2020

Table 70. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2016–2020

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
	w tys. in thousand				
OGÓŁEM TOTAL	7 565	9 045	14 465	12 366	12 681
Faktoring krajowy, w tym: National factoring, of which:	6 968	8 346	13 751	11 144	11 602
z regresem recourse	4 259	4 465	5 148	5 091	6 449
bez regresu non recourse	2 272	3 239	7 659	5 472	4 241
odwrotny reverse	151	335	630	534	862
Faktoring zagraniczny International factoring	597	698	714	1 223	1 078
eksportowy export	556	657	673	1 176	1 034
importowy import	40	41	41	47	44

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wykres 28. Liczba faktur wykupionych w ciągu roku w faktoringu krajowym – dane panelowe
Chart 28. Number of purchased invoices in national factoring throughout a year – panel data



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W latach 2016–2020 wartość wykupionych wierzytelności przez badane przedsiębiorstwa zajmujące się działalnością faktoringową wzrosła o 64,7% ze 166,0 mld zł w 2016 r. do 273,4 mld zł w 2020 r.

W faktoringu krajowym wartość wykupionych wierzytelności zwiększyła się ze 143,9 mld zł w 2016 r. do 233,1 mld zł w 2020 r., a w faktoringu zagranicznym z 22,1 mld zł do 40,3 mld zł. Udział faktoringu krajowego w ogólnej wartości wykupionych wierzytelności wyniósł 86,7% w 2016 r. i 85,2% w 2020 r., a udział faktoringu zagranicznego odpowiednio 13,3% i 14,8%.

Wartość zaangażowanych środków finansowych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych (panel) wzrosła z 23,0 mld zł w 2016 r. do 35,2 mld zł w roku 2020. W faktoring krajowy w 2016 r. było zaangażowanych 91,9% ogólnej wartości środków finansowych, w 2020 r. natomiast 88,6%, a w faktoring zagraniczny odpowiednio 8,1% i 11,4%.

Tablica 71. Wartość wierzytelności wykupionych w ciągu roku w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2016–2020

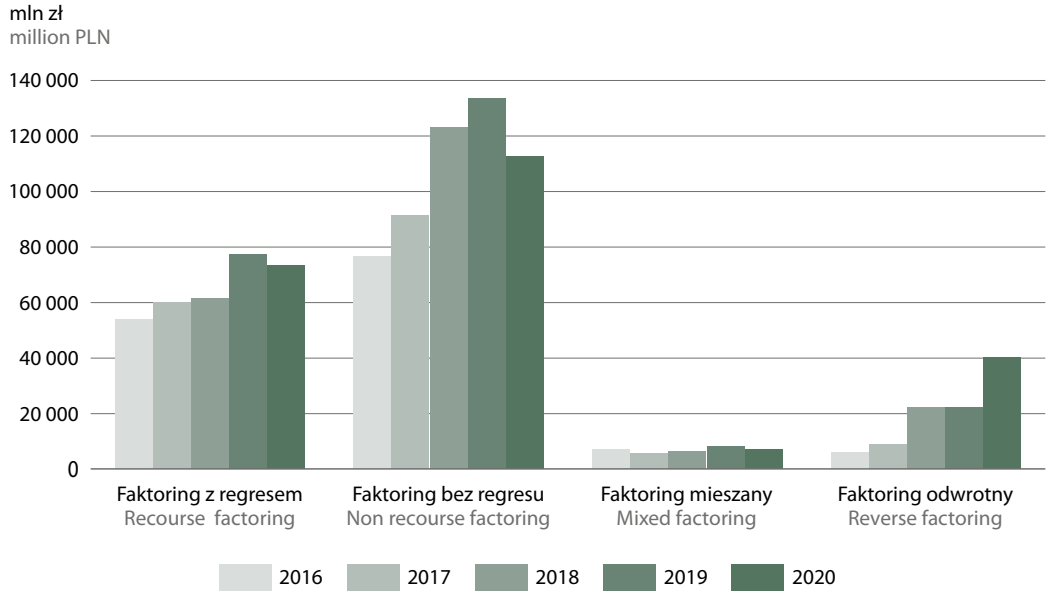
Table 71. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises throughout a year – panel data for the period 2016–2020

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM TOTAL	166 035	195 875	242 658	279 484	273 435
Faktoring krajowy, w tym: National factoring, of which:	143 926	166 135	212 966	241 285	233 101
z regresem recourse	54 007	60 148	61 502	77 348	73 305
bez regresu non recourse	76 749	91 473	122 911	133 441	112 544
odwrotny reverse	6 156	9 031	22 352	22 262	40 295
Faktoring zagraniczny International factoring	22 109	29 739	29 692	38 198	40 335
eksportowy export	19 087	26 410	25 704	34 239	37 021
importowy import	3 022	3 330	3 988	3 959	3 314

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wykres 29. Wartość wykupionych wierzytelności w faktoringu krajowym – dane panelowe

Chart 29. Value of purchased receivables in national factoring – panel data



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 72. Wartość środków finansowych zaangażowanych w działalność faktoringową w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych – dane panelowe za okres 2016–2020
Stan w dniu 31 XII

Table 72. Value of financial resources involved in factoring activity in surveyed factoring enterprises – panel data for the period 2016–2020
As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM TOTAL	23 010	28 403	30 969	35 812	35 177
Faktoring krajowy, w tym: National factoring, of which:	21 152	25 957	28 457	31 300	31 177
z regresem recourse	7 654	9 614	7 367	7 885	7 588
bez regresu non recourse	11 317	14 375	16 213	17 548	14 468
odwrotny reverse	1 445	1 400	4 851	5 264	8 597
Faktoring zagraniczny International factoring	1 858	2 446	2 511	4 512	4 000
eksportowy export	1 522	1 985	1 871	3 285	2 992
importowy import	337	461	641	1 227	1 008

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 73 **Liczba klientów (faktorantów) korzystających w ciągu roku z faktoringu w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2016–2020**

Table 73. Number of clients (factorers) using factoring services in surveyed factoring enterprises by voivodeships throughout a year – panel data for the period 2016–2020

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
OGÓŁEM* TOTAL	7 619	8 932	10 856	14 331	15 766
dolnośląskie	330	453	564	878	957
kujawsko-pomorskie	240	340	376	612	630
lubelskie	169	229	320	481	614
lubuskie	72	112	170	279	357
łódzkie	400	471	570	924	1 067
małopolskie	537	659	762	1 103	1 133
mazowieckie	1 161	1 348	1 720	2 508	2 714
opolskie	131	272	217	315	381
podkarpackie	181	231	321	566	580
podlaskie	98	123	176	292	358
pomorskie	404	467	551	846	964
śląskie	1 232	1 383	1 636	2 283	2 293
świętokrzyskie	115	160	231	418	470
warmińsko-mazurskie	117	154	208	309	378
wielkopolskie	646	765	847	1 443	1 608
zachodniopomorskie	145	175	198	415	464

* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.
* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 74. Liczba wykupionych faktur w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2016–2020

Table 74. Number of purchased invoices in surveyed factoring enterprises by voivodeships – panel data for the period 2016–2020

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
	w tys. in thousand				
OGÓŁEM* TOTAL	6 968	8 346	13 751	11 144	11 602
dolnośląskie	263	374	549	528	534
kujawsko-pomorskie	113	117	379	444	583
lubelskie	83	118	173	115	130
lubuskie	56	61	82	91	75
łódzkie	385	350	3 993	674	584
małopolskie	436	1 091	813	812	789
mazowieckie	1 386	1 657	1 968	2 110	2 102
opolskie	60	70	92	112	105
podkarpackie	204	259	275	185	175
podlaskie	49	45	69	89	107
pomorskie	373	448	482	466	686
śląskie	860	967	1 010	928	1 009
świętokrzyskie	153	160	178	196	208
warmińsko-mazurskie	64	61	78	80	79
wielkopolskie	896	947	1 417	1 751	2 901
zachodniopomorskie	133	298	136	209	182

* Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.
* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 75. Wartość wykupionych wierzytelności w badanych przedsiębiorstwach faktoringowych według województw – dane panelowe za okres 2016–2020

Table 75. Value of purchased receivables in surveyed factoring enterprises by voivodeships – panel data for the period 2016–2020

Wyszczególnienie Specification	2016	2017	2018	2019	2020
	w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM* TOTAL	143 926	166 135	212 966	241 285	233 101
dolnośląskie	7 309	7 193	10 066	14 211	16 792
kujawsko-pomorskie	4 508	4 652	7 549	8 035	11 068
lubelskie	1 981	2 594	2 776	3 314	2 607
lubuskie	771	1 187	1 734	2 463	1 710
łódzkie	5 360	7 436	8 799	9 089	8 808
małopolskie	7 961	9 856	10 916	10 607	10 468
mazowieckie	24 449	31 460	40 912	53 666	50 833
opolskie	1 358	1 107	2 516	2 704	3 116
podkarpackie	2 933	2 981	3 780	3 528	3 013
podlaskie	1 014	1 162	1 427	1 589	1 917
pomorskie	15 857	12 953	21 645	29 729	20 785
śląskie	16 050	19 986	22 737	24 228	23 561
świętokrzyskie	2 464	3 020	3 672	4 170	4 243
warmińsko-mazurskie	1 217	914	1 217	2 453	2 089
wielkopolskie	209 69	23 424	27 878	41 647	44 506
zachodniopomorskie	2 876	2 902	2 429	2 504	3 432

*Dane ogółem są większe od sumy danych dotyczących poszczególnych województw, ponieważ część respondentów podała tylko dane ogółem, bez podziału na województwa.
* The data in total are larger than the sum of data for the individual voivodships, because some respondents gave only total data, without dividing them into voivodships.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Rozdział 6.
Chapter 6.

Działalność przedsiębiorstw windykacyjnych
Activity of debt collection companies

6.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach windykacyjnych
6.1. Basic data on debt collection enterprises

W 2020 r. badaniem objętych zostało 87 przedsiębiorstw prowadzących działalność windykacyjną. Przedsiębiorstwa te w większości stanowiły spółki z ograniczoną odpowiedzialnością (46), spółki akcyjne (23), pozostałe 18 miały inną formę prawną. Spośród badanej zbiorowości w 71 spółkach przeważał kapitał krajowy, a w 16 kapitał zagraniczny.

Tablica 76. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2020 r. według formy prawnej
Table 76. Number of entities conducting debt collection activity in 2020 by legal forms

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący rodzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary activity
Spółka akcyjna Joint-stock company	23	14	8	1
Spółka z o.o. Private limited company	46	28	10	8
Osoba fizyczna prowadząca działalność gospodarczą Sole proprietorship	10	6	2	2
Inne formy prawne Other legal form	8	2	5	1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Spośród badanych przedsiębiorstw windykacyjnych 23 należało do grup kapitałowych, w tym 11 było jednostkami zależnymi, a po sześć firm było jednostkami dominującymi oraz dominującymi i zależnymi jednocześnie. Z grupy przedsiębiorstw, dla których działalność windykacyjna była działalnością jedyną, 11 należało do grup kapitałowych. Natomiast w grupie przedsiębiorstw, dla których działalność windykacyjna była działalnością dominującą, dziewięć firm należało do grup kapitałowych.

Tablica 77. Liczba badanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną w 2020 r. według przynależności do grupy kapitałowej i zakresu działalności

Table 77. Number of surveyed entities conducting debt collection activity in 2020 by belonging to capital group and range of activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący rodzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary ctivity
Przedsiębiorstwa przynależne do grupy kapitałowej Enterprises belonging to the capital group	23	11	9	3
jednostka dominująca subsidiary	6	2	4	-
jednostka zależna dominant entity	11	5	4	2
jednostka dominująca i zależna lower-level dominant unit	6	4	1	1

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Sieć dystrybucji usług windykacyjnych w 2020 r. tworzyły 83 oddziały i autoryzowane przedstawicielstwa. W badanych 87 przedsiębiorstwach pracowało 5 672 osób, w tym 5 159 osób na podstawie umowy o pracę, 273 osoby na podstawie umowy zlecenia, agencyjnej i umowy o dzieło. Do pracujących w badanych podmiotach należało również 240 osób prowadzących działalność na własny rachunek.

Tablica 78. Liczba pracujących oraz liczba oddziałów w badanych przedsiębiorstwach prowadzących działalność windykacyjną w 2020 r. według zakresu działalności

Table 78. Number of employees and number of branches in surveyed enterprises conducting debt collection activity in 2020 by range of activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Jedyny rodzaj działalności Only activity	Dominujący rodzaj działalności Dominant activity	Uboczny rodzaj działalności Secondary ctivity
Liczba pracujących na podstawie: Number of employees based on:				
umowy o pracę employment contract	5 159	4 171	775	213
umowy zlecenia, agencyjnej, o dzieło civil contract	273	144	106	23
samozatrudnienia self-employment	240	102	115	23
Liczba oddziałów oraz autoryzowanych przedstawicielstw Number of branches and authorized representative offices	83	50	23	10

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

6.2. Sytuacja finansowa badanych przedsiębiorstw windykacyjnych
6.2. Financial situation of surveyed debt collection enterprises

Dane o sytuacji finansowej prezentowane w podrozdziale (pochodzące z bilansów oraz rachunku wyników) dotyczą podmiotów wyspecjalizowanych, które prowadzą pełną rachunkowość.

Przez podmioty wyspecjalizowane (przedsiębiorstwa wyspecjalizowane) rozumiemy te, dla których działalność windykacyjna jest działalnością jedyną lub dominującą. Tylko dla tych podmiotów możliwe jest powiązanie ich sytuacji finansowej z działalnością, którą prowadzą na danym segmencie rynku.

I tak, dane o sytuacji finansowej wyspecjalizowanych przedsiębiorstw windykacyjnych z pełną rachunkowością dotyczą 64 podmiotów. Wśród nich, działalność windykacyjna była jedyną dla 42 przedsiębiorstw, a dla 22 dominującą.

Wartość aktywów przedsiębiorstw windykacyjnych prowadzących pełną rachunkowość wzrosła o 13,0% w ciągu 2020 r. W aktywach badanych podmiotów 80,1% udziału stanowiły aktywa trwałe, a 19,9% – aktywa obrotowe. W wartości pasywów 55,6% stanowiły zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, a kapitały własne analizowanej grupy przedsiębiorstw stanowiły 44,4% wartości pasywów.

Tablica 79. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną według rodzaju działalności w 2020 r.[a]

Table 79. Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity by type of activity in 2020[a]

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (64 przedsiębiorstwa) Total (64 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (42 przedsiębiorstwa) Only activity (42 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (22 przedsiębiorstwa) Dominant activity (22 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	4 769	5 645	4 139	4 964	630	682
wartości niematerialne i prawne intangible assets	52	49	47	45	5	5
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	129	130	100	106	29	24
należności długoterminowe long-term receivables	160	183	159	183	1	1
inwestycje długoterminowe long-term investments	4 388	5 247	3 809	4 615	579	632
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	40	36	24	16	16	20
Aktywa obrotowe Current assets	1 469	1 405	1 057	1 039	411	366
zapasy inventories	3	31	2	31	1	0

Tablica 79. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną według rodzaju działalności w 2020 r.[a] (cd.)

Table 79. Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity by type of activity in 2020[a] (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (64 przedsiębiorstwa) Total (64 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (42 przedsiębiorstwa) Only activity (42 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (22 przedsiębiorstwa) Dominant activity (22 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
należności krótkoterminowe current receivables	528	529	373	371	156	158
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	875	774	636	584	239	191
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	63	70	46	53	16	17
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#	#	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	6 238	7 050	5 196	6 003	1 042	1 047
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	2 065	3 127	1 571	2 648	494	479
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	364	406	274	312	90	95
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	822	833	625	609	197	224
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	5	#	5	#	0	#
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	285	295	128	129	157	166
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit (loss)	149	#	140	#	8	#
zysk/strata netto net profit (loss)	444	35	400	22	43	12
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	–3	–7	–2	–2	–1	–4
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	4 174	3 923	3 626	3 355	548	568
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	110	257	50	190	60	67

Tablica 79. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną według rodzaju działalności w 2020 r.[a] (dok.)

Table 79. Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity by type of activity in 2020[a] (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (64 przedsiębiorstwa) Total (64 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (42 przedsiębiorstwa) Only activity (42 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (22 przedsiębiorstwa) Dominant activity (22 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	2 621	1 654	2 408	1 491	213	163
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	1 057	1 477	828	1 188	229	289
rozliczenia międzyokresowe accruals	386	535	340	486	46	49
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	6 238	7 050	5 196	6 003	1 042	1 047

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 43 rentownych przedsiębiorstwach windykacyjnych, wartość aktywów wzrosła o 23,5% do kwoty 5,3 mld zł i stanowiła 75,2% aktywów wszystkich badanych przedsiębiorstw windykacyjnych z pełną rachunkowością. Dominującą pozycję majątku stanowiły aktywa trwałe – 4,7 mld zł (89,4%). Aktywa obrotowe osiągnęły wartość 0,6 mld zł (10,6%). W 43 badanych przedsiębiorstwach z wypracowanym zyskiem netto zobowiązania i rezerwy na zobowiązania stanowiły 45,9% wartości pasywów, a kapitały własne 54,1%.

W grupie 21 nierentownych przedsiębiorstw windykacyjnych wartość aktywów wyniosła 1,7 mld zł, stanowiąc 24,8% aktywów badanych 64 przedsiębiorstw z pełną rachunkowością. Największą pozycją majątku 21 nierentownych podmiotów windykacyjnych były aktywa trwałe – 51,6%, a aktywa obrotowe stanowiły 48,4%. Udział zobowiązań i rezerw na zobowiązania wyniósł 85,3% pasywów wyspecjalizowanych przedsiębiorstw nierentownych, a udział kapitałów własnych 14,7%.

Tablica 80. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną[a] przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r.

Table 80. Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity by profitability criterion in 2020[a]

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (64 przedsiębiorstwa) Total (64 enterprises)		Podmioty z zyskiem[c] (43 przedsiębiorstwa) Entities with a profit (43 enterprises)		Podmioty ze stratą[c] (21 przedsiębiorstw) Entities with a loss (21 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Aktywa trwałe Fixed assets	4 769	5 645	3 655	4 744	1 114	902
wartości niematerialne i prawne intangible assets	52	49	26	26	25	24
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	129	130	94	85	35	45
należności długoterminowe long-term receivables	160	183	143	150	17	33
inwestycje długoterminowe long-term investments	4 388	5 247	3 365	4 460	1 024	787
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	40	36	27	22	13	13
Aktywa obrotowe Current assets	1 469	1 405	640	560	829	845
zapasy inventories	3	31	2	31	0	0
należności krótkoterminowe current receivables	528	529	301	255	227	273
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	875	774	308	245	567	530
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	63	70	29	29	34	41
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	#	#	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	#	#	#	#	#	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	6 238	7 050	4 295	5 304	1 943	1 746
Kapitał (fundusz) własny Share equity (fund)	2 065	3 127	1 623	2 871	442	256
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	364	406	293	300	71	107

Tablica 80. Aktywa i pasywa wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną[a] przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r. (dok.)

Table 80. Assets and liabilities of specialized entities conducting debt collection activity by profitability criterion in 2020[a] (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (64 przedsiębiorstwa) Total (64 enterprises)		Podmioty z zyskiem[c] (43 przedsiębiorstwa) Entities with a profit (43 enterprises)		Podmioty ze stratą[c] (21 przedsiębiorstw) Entities with a loss (21 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital	822	833	521	581	301	252
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation reserve	5	#	8	#	–3	#
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals	285	295	263	273	22	22
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit (loss)	149	#	64	#	85	#
zysk/strata netto net profit (loss)	444	35	478	210	–34	–175
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	–3	–7	–3	–7	–	–
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	4 174	3 923	2 672	2 433	1 501	1 490
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	110	257	83	229	27	28
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	2 621	1 654	1 871	1 058	750	596
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	1 057	1 477	489	900	568	577
rozliczenia międzyokresowe accruals	386	535	229	246	157	289
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	6 238	7 050	4 295	5 304	1 943	1 746

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
c Podział na podstawie wyniku finansowego netto.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.
c The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. przychody z całokształtu działalności przedsiębiorstw windykacyjnych z pełną rachunkowością wyniosły 1,6 mld zł (spadek o 12,3%). W strukturze przychodów największy udział miały przychody netto ze sprzedaży 60,6%. W grupie 42 przedsiębiorstw o jedynym rodzaju działalności, przychody z całokształtu działalności wyniosły 1,2 mld zł, w tym 58,2% to przychody netto ze sprzedaży. Przychody z całokształtu działalności 22 przedsiębiorstw, dla których działalność windykacyjna była dominującą, wyniosły 0,4 mld zł.

Tablica 81. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną według rodzaju działalności w 2020 r.[a]

Table 81. Profit and loss account of specialized entities conducting debt collection activity by type of activity in 2020[a]

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (64 przedsiębiorstwa) Total (64 enterprises)		Jedyny rodzaj działalności (42 przedsiębiorstwa) Only activity (42 enterprises)		Dominujący rodzaj działalności (22 przedsiębiorstwa) Dominant activity (22 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	1 781	1 562	1 399	1 184	382	379
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	1 028	946	746	688	282	258
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	32	79	20	53	12	26
przychody finansowe financial revenues	721	537	633	442	88	95
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	1 303	1 403	975	1 046	327	356
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	1 043	1 073	757	792	285	281
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	50	54	45	47	5	7
koszty finansowe financial costs	210	275	173	207	37	68
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	477	160	423	138	54	22
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	444	35	400	22	44	12

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 43 rentownych przedsiębiorstwach windykacyjnych przychody z całokształtu działalności wyniosły 1,3 mld zł, w tym 58,1% stanowiły przychody netto ze sprzedaży. Natomiast w grupie 21 przedsiębiorstw, które poniosły straty (nierentownych), przychody z całokształtu działalności wyniosły 0,3 mld zł, w tym 72,0% stanowiły przychody netto ze sprzedaży.

Tablica 82. Rachunek zysków i strat wyspecjalizowanych podmiotów prowadzących działalność windykacyjną[a] przy uwzględnieniu kryterium rentowności w 2020 r.

Table 82. Profit and loss account of specialized entities conducting debt collection activity by profitability criterion in 2020[a]

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (64 przedsiębiorstwa) Total (64 enterprises)		Podmioty z zyskiem[c] (43 przedsiębiorstwa) Entities with a profit (43 enterprises)		Podmioty ze stratą[c] (21 przedsiębiorstw) Entities with a loss (21 enterprises)	
	2019	2020	2019	2020	2019	2020
	w mln zł in million PLN					
Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	1 781	1 562	1 468	1 286	313	276
przychody netto ze sprzedaży net revenues from sale	1 028	946	785	748	243	199
pozostałe przychody operacyjne other operating revenues	32	79	25	61	7	19
przychody finansowe financial revenues	721	537	658	478	63	59
Koszty z całokształtu działalności Total activity expenses	1 303	1 403	963	945	340	457
koszty działalności operacyjnej costs of operating activity	1 043	1 073	800	782	243	291
pozostałe koszty operacyjne other operating costs	50	54	42	31	8	23
koszty finansowe financial costs	210	275	121	132	89	143
Zysk brutto/strata brutto Gross profit (loss)	477	160	504	341	–27	–181
Zysk netto/strata netto Net profit (loss)	444	35	478	210	–34	–175

a Dotyczy wyspecjalizowanych podmiotów z pełną rachunkowością.
c Podział na podstawie wyniku finansowego netto.
a Applies to specialized entities with full (comprehensive) accounting.
c The division based on the net financial result.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

6.3. Charakterystyka usług windykacyjnych
6.3. Characteristics of debt collection services

W 2020 r. badane przedsiębiorstwa windykacyjne przyjęły do obsługi 5,4 mln wierzytelności (bez funduszy inwestycyjnych zewnętrznych), w tym wierzytelności konsumenckich 4,9 mln, a korporacyjnych 0,5 mln. Ponad 3,6 mln wierzytelności ogółem zostało przyjętych do obsługi na zlecenie (inkaso), a 1,8 mln wierzytelności zakupiono.

Tablica 83. Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi w 2020 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną

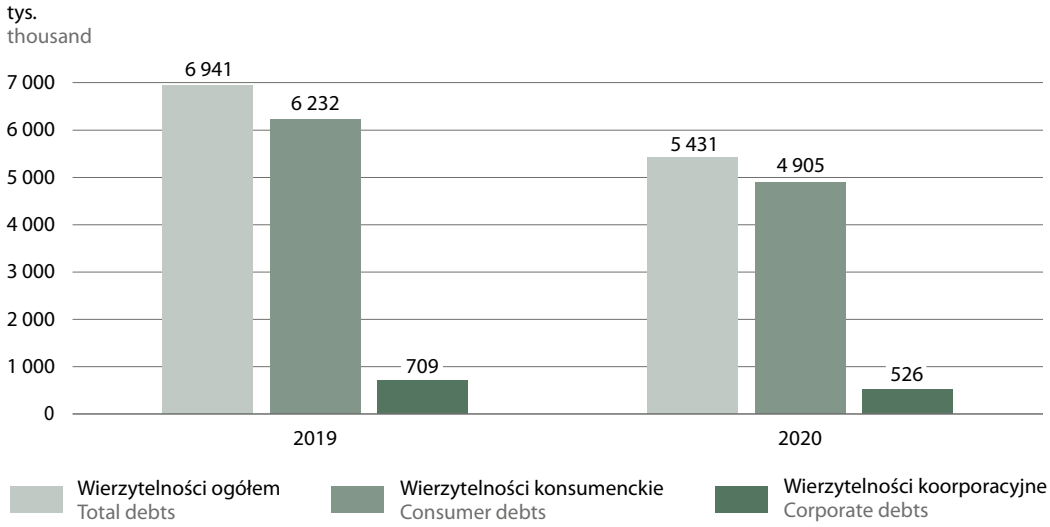
Table 83. Number of debts accepted for service in 2020 by entities conducting debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
OGÓŁEM TOTAL	5 430 653	4 905 082	525 571
Zakupione wierzytelności (bezpośrednio lub pośrednio przez podmiot powiązany osobowo lub kapitałowo), w tym: Purchased debts (directly or indirectly through a personally or capital-related entity), of which:	1 776 728	1 526 221	250 507
fundusze sekurytyzacyjne własne securitization funds own	362 163	361 262	901
portfel własny own wallet	149 536	146 030	3 506
Przyjęte na zlecenie (inkaso)** (od podmiotów niepowiązanych osobowo lub kapitałowo) Accepted on commission (from entities not related personally or by capital)	3 653 925	3 378 861	275 064
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych On behalf of external investment funds	11 872	11 872	–

* Bez „na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych".
** Wierzytelności powracające liczone oddzielnie.
* Without on behalf of external investment funds.
** We count the returning receivables separately.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wykres 30. Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi
Chart 30. Number of receivables accepted for service



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Podmioty, dla których działalność windykacyjna była jedyną działalnością, przyjęły na zlecenie (inkaso) 2,2 mln wierzytelności, a zakupiły 1,6 mln wierzytelności. Podmioty dla których windykacja była dominującym rodzajem działalności przyjęły na zlecenie (inkaso) 1,3 mln wierzytelności, a zakupiły 118,8 tys. Podmioty zajmujące się windykacją w ubocznym zakresie działalności przyjęły na zlecenie (inkaso) 0,2 mln wierzytelności, a zakupiły 68,9 tys.

Tablica 84. Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi w 2020 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej
Table 84. Number of debts accepted for service in 2020 by range of debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
OGÓŁEM TOTAL	3 512 237	250 392	1 140 032	267 297	252 813	7 882
Zakupione wierzytelności (bezpośrednio lub pośrednio przez podmiot powiązany osobowo lub kapitałowo), w tym: Purchased debts (directly or indirectly through a personally or capital-related entity), of which:	1 404 545	184 423	56 422	62 424	65 254	3 660
fundusze sekurytyzacyjne własne securitization funds own	324 637	901	23 783	–	12 842	–
portfel własny own wallet	127 272	2 081	18 714	1 425	44	–

Tablica 84. Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi w 2020 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej (dok.)

Table 84. Number of debts accepted for service in 2020 by range of debt collection activity (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
Przyjęte na zlecenie (inkaso)** (od podmiotów niepowiązanych osobowo lub kapitałowo) Accepted on commission (from entities not related personally or by capital)	2 107 692	65 969	1 083 610	204 873	187 559	4 222
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych On behalf of external investment funds	8 890	–	2 982	–	–	–

* Bez „na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych".
** Wierzytelności powracające liczone oddzielnie.
* Without on behalf of external investment funds.
** We count the returning receivables separately.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Ogólna wartość wierzytelności przyjętych do obsługi na zlecenie w 2020 r. wyniosła 16,8 mld zł, z czego wartość wierzytelności konsumenckich to 14,4 mld zł, a korporacyjnych – 2,4 mld zł. Wartość zakupionych wierzytelności to 6,5 mld zł, z czego wartość wierzytelności konsumenckich to 5,0 mld zł, a korporacyjnych – 1,5 mld zł.

Tablica 85. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi w 2020 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną

Table 85. Value of debts accepted for service in 2020 by entities conducting debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM TOTAL	23 217	19 371	3 846
Zakupione wierzytelności (bezpośrednio lub pośrednio przez podmiot powiązany osobowo lub kapitałowo), w tym: Purchased debts (directly or indirectly through a personally or capital-related entity), of which:	6 453	5 028	1 425
fundusze sekurytyzacyjne własne securitization funds own	4 283	3 597	686

Tablica 85. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi w 2020 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną (dok.)

Table 85. Value of debts accepted for service in 2020 by entities conducting debt collection activity (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN		
portfel własny own wallet	886	868	18
Przyjęte na zlecenie (inkaso) (od podmiotów niepowiązanych osobowo lub kapitałowo) Accepted on commission (from entities not related personally or by capital)	16 764	14 343	2 421
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych On behalf of external investment funds	175	175	–

* Bez „na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych".
* Without on behalf of external investment funds

Uwaga. Wartości obsługiwanych wierzytelności, jeśli nie zaznaczono inaczej, ujęto według ich wartości nominalnej
Note. Value of serviced debts, unless otherwise stated, has been included in their nominal amount.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi na zlecenie w 2020 r. przez podmioty zajmujące się windykacją w jedynym zakresie wyniosła 6,1 mld zł, a wartość wierzytelności zakupionych – 4,6 mld zł. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi na zlecenie przez podmioty, dla których działalność windykacyjna była dominującą działalnością, wyniosła 10,2 mld zł, a wartość wierzytelności zakupionych – 0,9 mld zł.

Tablica 86. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi w 2020 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej

Table 86. Value of debts accepted for service in 2020 by range of debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM* TOTAL	9 602	1 124	8 569	2 546	1 199	177
Zakupione wierzytelności (bezpośrednio lub pośrednio przez podmiot powiązany osobowo lub kapitałowo), w tym: Purchased debts (directly or indirectly through a personally or capital-related entity), of which:	3 748	898	527	411	752	116
fundusze sekurytyzacyjne własne securitization funds own	2 526	686	384	–	686	0
portfel własny own wallet	740	15	127	4	1	0
Przyjęte na zlecenie (inkaso) (od podmiotów niepowiązanych osobowo lub kapitałowo) Accepted on commission (from entities not related personally or by capital)	5 854	226	8 042	2 135	447	61
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych On behalf of external investment funds	112	–	64	–	–	–

* Bez „na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych".
* Without on behalf of external investment funds.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Na koniec 2020 r. liczba wszystkich wierzytelności posiadanych do obsługi przez podmioty windykacyjne wyniosła 14,3 mln. Na podaną liczbę składały się zarówno wierzytelności przyjęte do obsługi w 2020 r., jak również wierzytelności z lat poprzednich. Na strukturę tych wierzytelności składały się w 97,9% wierzytelności konsumenckie, a w 2,1% wierzytelności korporacyjne.

Tablica 87. Liczba wierzytelności obsługiwanych w 2020 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną
Stan w dniu 31 XII

Table 87. Number of debts serviced in 2020 by entities conducting debt collection activity
As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
OGÓŁEM* TOTAL	14 260 270	13 957 077	303 193
Zakupione wierzytelności (bezpośrednio lub pośrednio przez podmiot powiązany osobowo lub kapitałowo), w tym: Purchased debts (directly or indirectly through a personally or capital-related entity), of which:	12 931 488	12 764 604	166 884
fundusze sekurytyzacyjne własne securitization funds own	8 221 500	8 171 092	50 408
portfel własny own wallet	2 877 974	2 858 744	19 230
Przyjęte na zlecenie (inkaso) (od podmiotów niepowiązanych osobowo lub kapitałowo) Accepted on commission (from entities not related personally or by capital)	1 328 782	1 192 473	136 309
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych On behalf of external investment funds	727 666	711 423	16 243

* Bez „na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych".
* Without on behalf of external investment funds.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Według stanu na koniec 2020 r. 11,9 mln wierzytelności obsługiwanych było przez podmioty, dla których działalność windykacyjna była jedynym rodzajem działalności. Podmioty dla których działalność windykacyjna była działalnością dominującą obsłużyły ogólnie 1,8 mln wierzytelności. Natomiast podmioty, dla których działalność windykacyjna była działalnością uboczną obsłużyły 583,8 tys. wierzytelności.

Tablica 88. Liczba wierzytelności obsługiwanych w 2020 r. według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej
Stan w dniu 31 XII

Table 88. Number of debts serviced in 2020 by range of debt collection activity
As of 31 XII

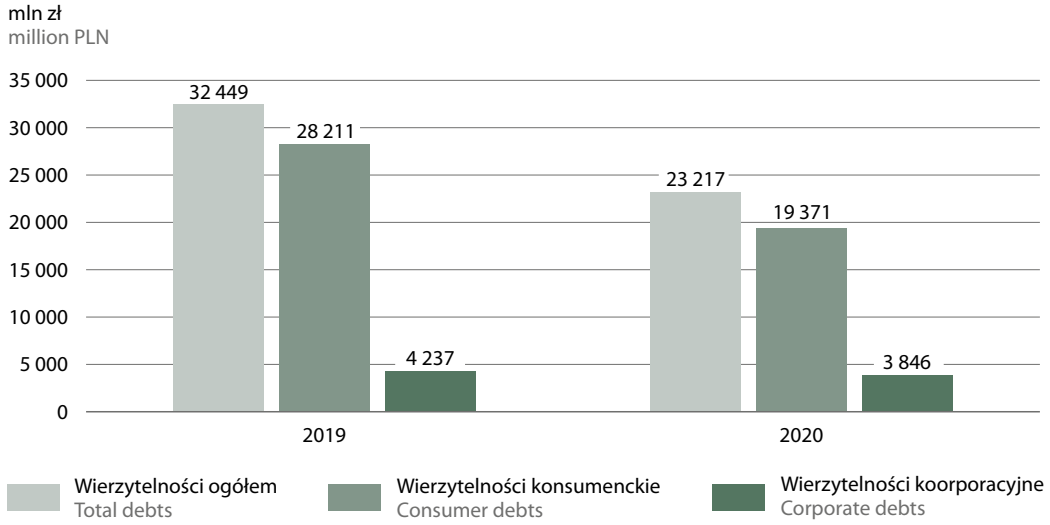
Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
OGÓŁEM* TOTAL*	11 780 351	108 275	1 636 019	151 870	540 707	43 048
Zakupione wierzytelności (bezpośrednio lub pośrednio przez podmiot powiązany osobowo lub kapitałowo), w tym: Purchased debts (directly or indirectly through a personally or capital-related entity), of which:	11 241 717	86 839	1 183 015	39 281	339 872	40 764
fundusze sekurytyzacyjne własne securitization funds own	7 457 621	14 504	374 028	–	339 443	35 904
portfel własny own wallet	2 527 176	17 496	331 139	1 734	429	–
Przyjęte na zlecenie (inkaso) (od podmiotów niepowiązanych osobowo lub kapitałowo) Accepted on commission (from entities not related personally or by capital)	538 634	21 436	453 004	112 589	200 835	2 284
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych On behalf of external investment funds	597 589	11 048	108 367	5 195	5 467	–

* Bez „na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych".
* Without on behalf of external investment funds.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wartość obsługiwanych przez podmioty windykacyjne wierzytelności (wg stanu na koniec 2020 r.) wyniosła ogółem 108,8 mld zł, z czego 89,2 mld zł to wierzytelności konsumenckie, a 19,6 mld zł – korporacyjne. Ogółem przyjęto na inkaso (zlecenie) tytuły dłużne o wartości nominalnej 8,1 mld zł, a zakupiono o wartości 100,7 mld zł.

Wykres 31. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi
Chat 31. Value of receivables accepted for service



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 89. Wartość obsługiwanych wierzytelności w 2020 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną
Stan w dniu 31 XII
Table 89. Value of serviced debts in 2020 by entities conducting debt collection activity
As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM* TOTAL*	108 778	89 178	19 600
Zakupione wierzytelności (bezpośrednio lub pośrednio przez podmiot powiązany osobowo lub kapitałowo), w tym: Purchased debts (directly or indirectly through a personally or capital-related entity), of which:	100 709	83 512	17 197
fundusze sekurytyzacyjne własne securitization funds own	83 248	69 018	14 230
portfel własny own wallet	11 545	10 430	1 115
Przyjęte na zlecenie (inkaso) (od podmiotów niepowiązanych osobowo lub kapitałowo) Accepted on commission (from entities not related personally or by capital)	8 069	5 666	2 403
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych On behalf of external investment funds	26 640	14 087	12 553

* Bez „na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych".
* Without on behalf of external investment funds.

Uwaga. Dotyczy wszystkich wierzytelności obsługiwanych przez podmioty na koniec 2020 r.
Note. Applies to all debts serviced by entities at the end of 2020.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Według stanu na koniec 2020 r. podmioty, dla których windykacja była jedynym rodzajem działalności, obsługiwały wierzytelności o wartości 86,5 mld zł. Podmioty, dla których windykacja była dominującym rodzajem działalności, obsługiwały wierzytelności o wartości 12,6 mld zł. Natomiast dla podmiotów, gdzie działalność windykacyjna była działalnością uboczną, wartość ta wyniosła 9,7 mld zł.

Tablica 90. Wartość obsługiwanych wierzytelności w 2020 r. według zakresu prowadzonej działalności podmiotu windykacyjnego
Stan w dniu 31 XII

Table 90. Value of serviced debts in 2020 by range of debt collection activity of the debt collecting firm
As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM* TOTAL*	72 161	14 323	9 868	2 719	7 148	2 558
Zakupione wierzytelności (bezpośrednio lub pośrednio przez podmiot powiązany osobowo lub kapitałowo), w tym: Purchased debts (directly or indirectly through a personally or capital-related entity), of which:	70 320	13 601	6 513	1 131	6679	2 465
fundusze sekurytyzacyjne własne securitization funds own	57 918	12 329	4 422	–	6 677	1 901
portfel własny own wallet	9 028	1 106	1 400	10	2	–
Przyjęte na zlecenie (inkaso) (od podmiotów niepowiązanych osobowo lub kapitałowo) Accepted on commission (from entities not related personally or by capital)	1 841	722	3 355	1 589	470	93
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych On behalf of external investment funds	11 498	11 845	2 549	708	40	–

* Bez „na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych".
* Without on behalf of external investment funds.

Uwaga. Dotyczy wszystkich wierzytelności obsługiwanych przez podmioty na koniec 2020 r.
Note. Applies to all debts serviced by entities at the end of 2020.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Podmioty windykacyjne odzyskały w 2020 r. wierzytelności o wartości[15] łącznej 4,6 mld zł, z czego 43,1% stanowiły wierzytelności przyjęte na zlecenie (inkaso), a 56,9% – wierzytelności zakupione.

15 Przez wartość rzeczywistą wierzytelności należy rozumieć faktyczną, tj. zaksięgowaną kwotę z odzyskanych przez podmioty windykacyjne środków finansowych.

Tablica 91. Wartość wierzytelności odzyskanych w 2020 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną

Table 91. Value of debts recovered in 2020 by entities conducting debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN		
OGÓŁEM* TOTAL*	4 586	2 912	1 674
Zakupione wierzytelności (bezpośrednio lub pośrednio przez podmiot powiązany osobowo lub kapitałowo), w tym: Purchased debts (directly or indirectly through a personally or capital-related entity), of which:	2 611	2 176	435
fundusze sekurytyzacyjne własne securitization funds own	1 882	1 704	178
portfel własny own wallet	318	288	30
Przyjęte na zlecenie (inkaso) (od podmiotów niepowiązanych osobowo lub kapitałowo) Accepted on commission (from entities not related personally or by capital)	1 975	736	1 239
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych On behalf of external investment funds	8 848	8 460	388

* Bez „na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych".
* Without on behalf of external investment funds.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W podziale na zakres działalności windykacyjnej największą wartość wierzytelności odzyskały podmioty zajmujące się windykacją w jedynym zakresie na kwotę 2,5 mld zł, a podmioty z zakresem określonym jako dominujący – 1,6 mld zł.

Tablica 92. Wartość wierzytelności odzyskanych w 2020 r. przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej

Table 92. Value of debts recovered in 2020 by entities conducting debt collection activity by range of debt collection activity

Wyszczególnienie Specification	Jedyny rodzaj działalności Only activity		Dominujący rodzaj działalności Dominant activity		Uboczny rodzaj działalności Secondary activity	
	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts	Wierzytelności konsumenckie Consumer debts	Wierzytelności korporacyjne Corporate debts
	w mln zł in million PLN					
OGÓŁEM* TOTAL*	2 256	289	422	1 210	234	175
Zakupione wierzytelności (bezpośrednio lub pośrednio przez podmiot powiązany osobowo lub kapitałowo), w tym: Purchased debts (directly or indirectly through a personally or capital-related entity), of which:	1 820	237	181	59	175	140
fundusze sekurytyzacyjne własne securitization funds own	1 395	172	149	–	160	5
portfel własny own wallet	259	28	29	2	0	–
Przyjęte na zlecenie (inkaso) (od podmiotów niepowiązanych osobowo lub kapitałowo) Accepted on commission (from entities not related personally or by capital)	436	52	241	1 151	59	35
Na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych On behalf of external investment funds	8 414	388	46	–	–	–

* Bez „na zlecenie funduszy inwestycyjnych zewnętrznych".
* Without on behalf of external investment funds.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

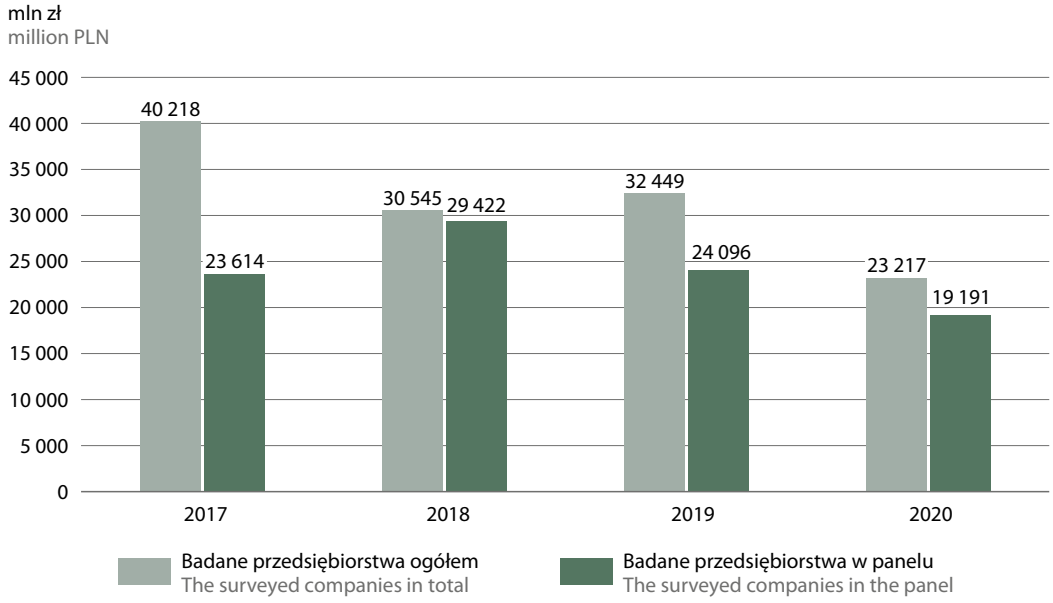
6.4. Przedsiębiorstwa windykacyjne – dane panelowe
6.4. Debt collection companies – panel data

Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach windykacyjnych
Basic data on surveyed debt colleting enterprises

Dane panelowe przedsiębiorstw windykacyjnych prezentowane są w ujęciu czteroletnim, ponieważ jest to badanie nowe, włączone do badań WSRF w 2017 r. W ujęciu panelowym przedstawiono dane dla 59 przedsiębiorstw prowadzących działalność windykacyjną, które w latach 2017–2020 brały corocznie udział w badaniu. Z uwagi na zmieniony układ formularza za 2020 rok nie wszystkie dane były porównywalne.

Wśród badanych podmiotów było 19 spółek akcyjnych, 30 spółek z ograniczoną odpowiedzialnością, a pozostałe firmy to inne formy prawne. Dla badanych 31 podmiotów działalność windykacyjna była jedynym, dla 21 dominującym oraz dla 7 ubocznym rodzajem prowadzonej działalności.

Wykres 32. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi ogółem i dane panelowe
Chat 32. Value of receivables accepted for service in total and panel data



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Charakterystyka usług windykacyjnych – dane panelowe
Characteristic ofdebt collection services – panel data

W przedsiębiorstwach windykacyjnych, które corocznie brały udział w badaniu w latach 2017–2020, liczba wierzytelności ogółem przyjętych do obsługi w 2020 r. zmniejszyła się o 24,0% w porównaniu z 2017 r. W 2020 r. liczba wierzytelności przyjętych na zlecenie (inkaso) wyniosła 3,1 mln i w porównaniu z rokiem 2017 spadła o 18,2%, zaś liczba zakupionych wierzytelności była na poziomie 0,8 mln i zmniejszyła się o 40,4% w stosunku do 2017 r.

Tablica 93. Liczba wierzytelności przyjętych do obsługi przez podmioty prowadzące działalność indykacyjną – dane panelowe za okres 2017–2020

Table 93. Number of debts accepted for service by entities conducting debt collection activity – panel data for the period 2017–2020

Wyszczególnienie Specification	2017	2018	2019	2020
OGÓŁEM TOTAL	5 110 554	5 873 621	4 937 867	3 886 234
Zakupione wierzytelności Purchased debts	1 326 095	1 524 623	1 132 209	790 999
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	3 784 459	4 348 998	3 805 658	3 095 235

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W latach 2017–2020 ogólna wartość wierzytelności przyjętych do obsługi przez przedsiębiorstwa zajmujące się działalnością windykacyjną spadła o 18,7%, z 23,6 mld zł w 2017 r. do 19,2 mld zł w 2020 r. Wartość wierzytelności przyjętych na zlecenie zmniejszyła się z 14,5 mld zł w 2017 r. do 13,1 mld zł w 2020 r (o 9,7%), a wartość zakupionych wierzytelności zmniejszyła się o 33% i w 2020 r wyniosła 6,1 mld zł.

Tablica 94. Wartość wierzytelności przyjętych do obsługi przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną – dane panelowe za okres 2017–2020

Table 94. Value of debts accepted for service by entities conducting debt collection activity – panel data for the period 2017–2020

Wyszczególnienie Specification	2017	2018	2019	2020
	w mln zł in million PLN			
OGÓŁEM TOTAL	23 614	29 422	24 096	19 191
Zakupione wierzytelności Purchased debts	9 142	7 981	5 653	6 123
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	14 471	21 441	18 442	13 068

Uwaga. Wartości obsługiwanych wierzytelności, jeśli nie zaznaczono inaczej, ujęto według ich wartości nominalnej.
Note. Value of serviced debts, unless otherwise stated, has been included in their nominal amount.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W latach 2017–2020 ogólna wartość obsługiwanych przez podmioty windykacyjne wierzytelności (wg stanu na koniec roku) zwiększyła się o 47,8 %, z 70,4 mld zł w 2017 r. do 104,0 mld zł w 2020 r. Wartość wierzytelności przyjętych na zlecenie zmniejszyła się z 10,3 mld zł w 2017 r. do 4,9 mld zł w 2020 r. (o 53,1%), a wartość zakupionych wierzytelności zwiększyła się o 65,1% i w 2020 r wyniosła 99,2 mld zł.

Tablica 95. Wartość obsługiwanych wierzytelności przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną – dane panelowe za okres 2017–2020
Stan w dniu 31 XII

Table 95. Value of serviced debts by entities conducting debt collection activity – panel data for the period 2017–2020
As of 31 XII

Wyszczególnienie Specification	2017	2018	2019	2020
	w mln zł in million PLN			
OGÓŁEM* TOTAL*	70 405	86 859	105 412	104 027
Zakupione wierzytelności Purchased debts	60 067	73 833	94 523	99 176
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	10 338	13 026	10 888	4 851

* Bez na zlecenie funduszy inwestycyjnych.
* Without on behalf of investment funds.

Uwaga. Dotyczy wszystkich wierzytelności obsługiwanych przez podmioty na koniec 2020 r.
Note. Applies to all debts serviced by entities at the end of 2020.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wartość wierzytelności odzyskanych przez podmioty windykacyjne w 2020 r. wyniosła 4,3 mld zł i w porównaniu do 2017 r. (5,8 mld zł) zmniejszyła się o 26,2% . W 2017 r. wierzytelności przyjęte na zlecenie stanowiły 66,6% wierzytelności odzyskanych, a zakupione 33,4%, natomiast w 2020 r. odpowiednio – 57,0% i 43,0%.

Tablica 96. Wartość wierzytelności odzyskanych przez podmioty prowadzące działalność windykacyjną według zakresu prowadzonej działalności windykacyjnej – dane panelowe za okres 2017–2020

Table 96. Value of debts recovered by entities conducting debt collection activity by range of debt collection activity – panel data for the period 2017–2020

Wyszczególnienie Specification	2017	2018	2019	2020
	w mln zł in million PLN			
OGÓŁEM TOTAL	5 816	3 572	3 816	4 295
Zakupione wierzytelności Purchased debts	1 940	1 599	1 805	1 849
Przyjęte na zlecenie (inkaso) Accepted on commission	3 876	1 973	2 011	2 447

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Rozdział 7.
Chapter 7.

Instrumenty finansowe przedsiębiorstw niefinansowych
Financial instruments of non-financial companies

7.1. Podstawowe dane o badanych przedsiębiorstwach niefinansowych
7.1. Basic data on surveyed non-financial companies

> W badaniu Głównego Urzędu Statystycznego (GUS) „Instrumenty finansowe przedsiębiorstw niefinansowych" (IF) uczestniczyło 2279 podmiotów, z tego: 842 przedsiębiorstwa działające samodzielnie, 392 jednostki dominujące w grupie kapitałowej, 696 jednostek podporządkowanych oraz 349 jednostek jednocześnie dominujących i podporządkowanych oraz 349 jednostek jednocześnie dominujących i podporządkowanych.

Głównym celem badania jest dostarczenie informacji o instrumentach finansowych wykorzystywanych przez przedsiębiorstwa niefinansowe, ich zaangażowaniu w transakcje tymi instrumentami oraz o wpływie powyższych na ich sytuację finansową.

Badanie IF uwzględnia przedsiębiorstwa o różnym statusie organizacyjnym (jednostki dominujące w grupach kapitałowych, jednostki podporządkowane, jednostki dominujące i jednocześnie podporządkowane[16] oraz przedsiębiorstwa działające samodzielnie). Prezentowane dane finansowe dotyczące bilansów i rachunków wyników, pochodzą ze sprawozdań skonsolidowanych i jednostkowych przedsiębiorstw. Pozostałe prezentowane dane dotyczące wartości importu, eksportu, instrumentów finansowych i pochodnych dotyczą operacji wykonanych przez daną jednostkę gospodarczą.

Wśród badanych przedsiębiorstw zdecydowaną większość, czyli 90,9%, stanowiły podmioty należące do sektora prywatnego. Udział przedsiębiorstw należących do sektora publicznego wyniósł 9,1%.

16 Jednostki dominujące i jednocześnie podporządkowane są oznaczane dalej w treści i tablicach jako „jednostki dominujące i podporządkowane".

Tablica 97. **Ogólne informacje o badanych przedsiębiorstwach niefinansowych w 2020 r.**
Table 97. General information about surveyed non-financial enterprises in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupach kapitałowych Dominating entities in the capital group	Jednostki podporządkowane w grupach kapitałowych Subsidiary entieties in the capital group	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupach kapitałowych Dominating and subsidiary entities in the capital group
Liczba badanych przedsiębiorstw ogółem The number of surveyed entities in total	2 279	842	392	696	349
według liczby pracujących according to numer of employees					
do 249 pracujących up to 249 employees	1 203	604	166	311	122
250 i więcej pracujących 250 and more employees	1 076	238	226	385	227
Liczba badanych przedsiębiorstw, których akcje notowane były na rynku regulowanym Number of enterprises surveyed whose shares were listed on the regulated market	136	16	85	4	31

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. w badanych przedsiębiorstwach niefinansowych pracowało 1 856,6 tys. osób, z tego w podmiotach o liczbie pracujących powyżej 249 osób pracowało 1 681,9 tys. osób, a w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących do 249 osób było to 174,7 tys. osób. W przedsiębiorstwach działających samodzielnie zatrudnionych było 259,4 tys. osób, w jednostkach dominujących – 335,3 tys. osób, w podporządkowanych – 449,8 tys. osób, a w dominujących i jednocześnie podporządkowanych – 475,0 tys. osób.

Tablica 98. Liczba badanych przedsiębiorstw niefinansowych ze względu na formę prawną w 2020 r.
Table 98. Number of surveyed non-financial enterprises due to the legal form in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupach kapitałowych Dominating entities in the capital group	Jednostki podporządkowane w grupach kapitałowych Subsidiary entieties in the capital group	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupach kapitałowych Dominating and subsidiary entities in the capital group
Spółka akcyjna Joint-stock company	722	173	235	144	170
Spółka z o.o. Private limited company	1 329	496	142	519	172
Spółka jawna General partnership	65	60	3	2	–
Spółka komandytowa Limited partnership	106	64	7	28	7
Spółka komandytowo-akcyjna Partnership limited by shares	7	4	2	1	–
Spółdzielnie Cooperatives	42	41	1	–	–
Inna Other	8	4	2	2	–

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

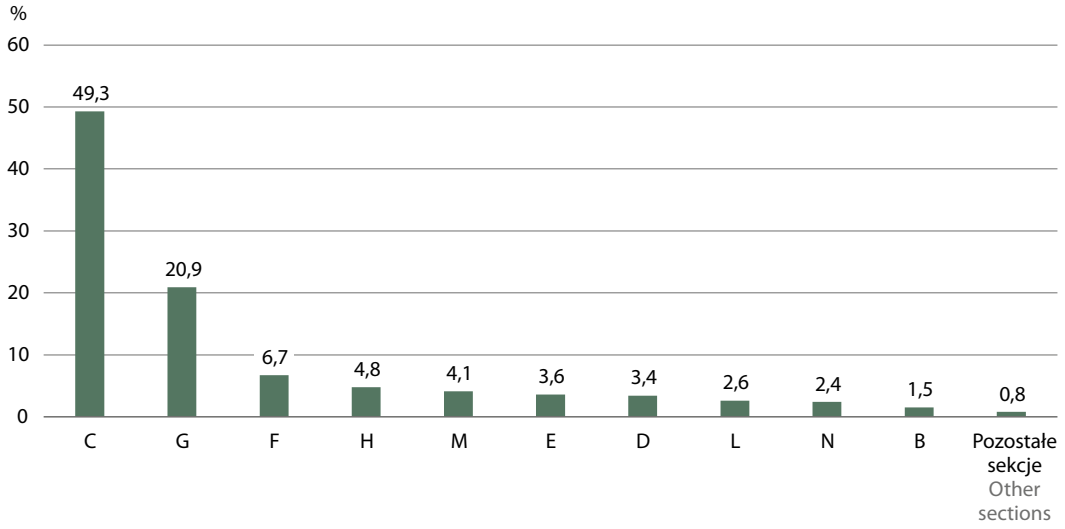
Uwzględniając podział badanej zbiorowości według formy prawnej, 97,8% ogólnej liczby podmiotów było zorganizowanych w formie spółek.

Najwięcej badanych podmiotów zlokalizowanych było w województwach: mazowieckim – 22,5%, śląskim – 14,7% i wielkopolskim – 10,7%, a najmniej w województwach: opolskim – 1,5%, podlaskim – 1,9% oraz lubuskim i zachodniopomorskim – po 2,1%.

Spośród badanych przedsiębiorstw 136 to spółki, których akcje notowane były na rynku regulowanym. Zdecydowaną większość stanowiły jednostki dominujące w grupach kapitałowych – 62,5%. Wśród przedsiębiorstw, których akcje są notowane na rynkach regulowanych, najwięcej, bo 29,4% ma siedzibę w województwie mazowieckim.

Biorąc pod uwagę podstawowy rodzaj działalności (według PKD 2007), najwięcej badanych podmiotów działało w sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe" – 49,3% oraz G „Handel hurtowy i detaliczny, naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle" – 20,9%. Przedsiębiorstwa prowadzące działalność w innych sekcjach PKD stanowiły 29,8% ogólnej liczby badanych podmiotów.

Wykres 33. Struktura badanych przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD
Chart 33. Structure of surveyed non-financial enterprises by NACE sections



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Badane podmioty niefinansowe działające w sekcjach PKD 2007: B – Górnictwo i wydobywanie, C – Przetwórstwo przemysłowe, D – Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, E – Dostawa wody, gospodarowanie ściekami i odpadami, rekultywacja, F – Budownictwo, G – Handel hurtowy i detaliczny, naprawa pojazdów samochodowych, motocykli, H – Transport i gospodarka magazynowa, L – Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości, M – Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna, N – Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca, oraz pozostałe sekcje.

Investigated non–financial entities operating in the PKD 2007 sections: B – Mining and quarrying, C – Manufacturing, D – Electricity, gas, steam and air conditioning supply, E – Water supply; sewerage, waste management and remediation activities, F – Construction, G – Trade; repair of motor vehicles, H – Transportation and storage, L – Real estate activities, M – Professional, scientific and technical activities, N – Administrative and support service activities and other section.

7.2. Sytuacja finansowa przedsiębiorstw niefinansowych
7.2. Financial situation of non-financial enterprises

> Z ogółu podmiotów biorących udział w badaniu skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządziły 449 przedsiębiorstwa, a jednostkowe sprawozdania finansowe 1828 przedsiębiorstw.

Aktywa 449 przedsiębiorstw, które sporządziły skonsolidowane sprawozdanie finansowe wyniosły 1 067,0 mld zł. Jednostki dominujące w grupach kapitałowych wykazały wartość aktywów na poziomie – 802,1 mld zł, natomiast aktywa jednostek jednocześnie dominujących i podporządkowanych wyniosły 264,9 mld zł. W majątku ogółem podmiotów sporządzających skonsolidowane sprawozdanie finansowe udział aktywów trwałych wyniósł 68,9%, natomiast aktywów obrotowych 30,6%.

Kapitał własny podmiotów wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe wyniósł 423,8 mld zł i stanowił 39,7% pasywów tej grupy podmiotów. Jednostki dominujące w grupach kapitałowych miały najwyższy udział w tym kapitale (78,6%). Kapitał własny w jednostkach dominujących i jednocześnie podpo-

rządkowanych wyniósł 90,8 mld zł. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania razem[17] zanotowano w kwocie 638,5 mld zł i stanowiły one 59,8% pasywów. Najwyższą wartość zobowiązań, 465,2 mld zł, wykazały jednostki dominujące w grupach kapitałowych. Zobowiązania jednostek dominujących i podporządkowanych odnotowano w kwocie 173,3 mld zł. W strukturze zobowiązań przeważały zobowiązania długoterminowe, których udział w zobowiązaniach ogółem podmiotów wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe wyniósł 48,9%, natomiast udział zobowiązań krótkoterminowych wyniósł 37,3%. Rezerwy na zobowiązania wyniosły 17,5 mld zł a rozliczenia międzyokresowe 68,9 mld zł. Najwyższy udział w rezerwach na zobowiązania i rozliczeniach międzyokresowych miały jednostki dominujące w grupach kapitałowych, odpowiednio było to 59,7% i 93,2%.

Tablica 99. Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2020 r.

Table 99. Balance sheet of surveyed non-financial enterprises presenting consolidated financial statements – selected data in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (449 przedsiębiorstw) Total (449 enterprises)	Jednostki dominujące w grupach kapitałowych (300 przedsiębiorstw) Dominating entities in the capital group (300 enterprises)	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupach kapitałowych (149 przedsiębiorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (149 enterprises)
	w mln zł in million PLN		
Aktywa trwałe Fixed assets	734 726,2	570 705,2	164 020,9
Aktywa obrotowe Current Assets	326 425,8	227 643,5	98 782,3
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	1 067 020,3	802 143,2	264 877,2
Kapitał własny w tym: Equity capital, of which:	423 752,6	332 973,8	90 778,8
kapitał (fundusz) podstawowy share capital	111 016,0	86 121,2	24 894,8
Kapitały mniejszości Minority capital	9 257,3	8 306,1	951,2
Zobowiązania i rezerwy razem, w tym: Liabilities and provision for liabilities, of which:	638 486,4	465 213,2	173 273,1
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	311 928,3	233 328,8	78 599,5
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	238 290,8	156 454,0	81 836,8
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	1 067 020,3	802 143,2	264 877,2

Uwaga: Aktywa razem i Pasywa razem nie sumują się do 100% z uwagi na prezentację wybranych kategorii z bilansów skonsolidowanych. Wartości ogółem mogą różnić się od sum części składowych ze względu na zastosowane zaokrąglenia.
Total assets and Total liabilities do not add up to 100% due to the presentation of selected categories from consolidated balances. The total figures may differ from the sum of parts due to applied rounding.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

17 Struktura zobowiązań obejmuje dla sprawozdań wg MSR zobowiązania krótkoterminowe i długoterminowe oraz zobowiązania przeznaczone do sprzedaży, natomiast dla sprawozdań skonsolidowanych zgodnie z Ustawą o rachunkowości obejmuje: zobowiązania krótkoterminowe, długoterminowe, rezerwy na zobowiązania oraz rozliczenia międzyokresowe.

Jednostkowe sprawozdania finansowe sporządziło 1 828 przedsiębiorstw. Aktywa oraz pasywa tych podmiotów wyniosły po 938,1 mld zł. Jednostki podporządkowane w grupach kapitałowych wykazały najwyższą wartość aktywów – 363,8 mld zł. Jednostki dominujące i podporządkowane wykazały aktywa w kwocie 307,5 mld zł, aktywa przedsiębiorstw działających samodzielnie wyniosły 156,2 mld zł., natomiast aktywa podmiotów dominujących wyniosły 110,6 mld zł. W majątku ogółem podmiotów wykazujących jednostkowe sprawozdanie finansowe udział aktywów trwałych wyniósł 62,6%, zaś aktywów obrotowych 37,3%.

W pasywach badanych podmiotów sporządzających jednostkowe sprawozdania finansowe kapitał własny stanowił 49,7% i wyniósł 466,3 mld zł. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania zanotowano w kwocie 471,8 mld zł i stanowiły one 50,3% pasywów. W strukturze zobowiązań przeważały zobowiązania krótkoterminowe, których udział w zobowiązaniach i rezerwach na zobowiązania podmiotów wykazujących jednostkowe sprawozdania finansowe wyniósł 52,8%, natomiast zobowiązania długoterminowe stanowiły 26,8%.

Tablica 100. Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdania finansowe – wybrane dane w 2020 r.

Table 100. Balance sheet of surveyed non-financial enterprises presenting individual financial statements – selected data in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (1828 przedsiębiorstw) Total (1828 enterprises)	Podmioty działające samodzielnie (841 przedsiębiorstw) Entities operating independently (841 enterprises)	Jednostki dominujące w grupach kapitałowych (91 przedsiębiorstw) Dominating entities in the capital group (91 enterprises)	Jednostki podporządkowane w grupach kapitałowych (696 przedsiębiorstw) Subsidiary entities in the capital group (696 enterprises)	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupach kapitałowych (200 przedsiębiorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (200 enterprises)
	w mln zł in million PLN				
Aktywa trwałe Fixed assets	587 463,4	94 150,1	76 065,4	206 695,2	210 552,6
wartości niematerialne i prawne intangible assets	30 918,5	2 826,0	671,5	12 755,5	14 665,5
rzeczowe aktywa trwałe tangible non-current assets	405 395,9	75 025,9	30 525,5	157 236,7	142 607,8
należności długoterminowe long-term receivables	4 640,8	251,6	36,5	2 686,1	1 666,7
inwestycje długoterminowe long-term investments	119 678,0	13 976,2	43 612,3	21 648,4	40 441,1
długoterminowe rozliczenia międzyokresowe long-term prepayments	19 552,0	2 035,0	1 188,4	9 442,0	6 886,5
Aktywa obrotowe Current assets	350 205,5	61 978,9	34 523,8	157 078,8	96 623,9
zapasy inventories	93 24,6	18 882,1	4 228,2	41 333,5	29 480,8
należności krótkoterminowe current receivables	138 610,1	23 203,4	10 200,1	68 347,6	36 859

Tablica 100. Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdania finansowe – wybrane dane w 2020 r. (cd.)

Table 100. Balance sheet of surveyed non-financial enterprises presenting individual financial statements – selected data in 2020 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (1828 przedsiębiorstw) Total (1828 enterprises)	Podmioty działające samodzielnie (841 przedsiębiorstw) Entities operating independently (841 enterprises)	Jednostki dominujące w grupach kapitałowych (91 przedsiębiorstw) Dominating entities in the capital group (91 enterprises)	Jednostki podporządkowane w grupach kapitałowych (696 przedsiębiorstw) Subsidiary entities in the capital group (696 enterprises)	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupach kapitałowych (200 przedsiębiorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (200 enterprises)
	w mln zł in million PLN				
inwestycje krótkoterminowe short-term investments	106 500,1	18 220,6	19 484,9	43 231,8	25 562,7
krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe short-term prepayments	11 170,8	1 672,8	610,6	4 166,0	4 721,5
Należne wpłaty na kapitał podstawowy Called up share capital	68,4	#	#	#	#
Udziały akcje własne Own shares	373,3	#	#	#	#
AKTYWA RAZEM TOTAL ASSETS	938 110,6	156 220,4	110 596,7	363 794,8	307 498,7
Kapitał (fundusz) własny Own capital (fund)	466 300,6	81 989,2	72 148,7	184 270,6	127 892,2
kapitał (fundusz) podstawowy share capital (fund)	202 306,1	31 887,3	32 517,6	70 696,6	67 204,6
kapitał (fundusz) zapasowy supplementary capital (fund)	179 604,3	33 594,7	30 189,8	66 595,2	49 224,6
kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny revaluation capital (fund)	3 683,9	804,7	853,6	1 515,3	510,2
pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe other reserve capitals (fund)	61 112,5	11 318,7	4 484,4	25 231,1	20 078,3
zysk/strata z lat ubiegłych previous years profit / loss	–7 250,5	–1 629,2	–44,8	5 210,2	–10 786,7
zysk/strata netto net profit / loss	30 354,0	7 435,7	4 408,3	15 985,7	2 524,4
odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego write-off on net profit during the financial year	–3 509,7	–1 422,7	–260,4	–963,5	–863,1

Tablica 100. Bilans badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdania finansowe – wybrane dane w 2020 r. (dok.)

Table 100. Balance sheet of surveyed non-financial enterprises presenting individual financial statements – selected data in 2020 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (1828 przedsiębiorstw) Total (1828 enterprises)	Podmioty działające samodzielnie (841 przedsiębiorstw) Entities operating independently (841 enterprises)	Jednostki dominujące w grupach kapitałowych (91 przedsiębiorstw) Dominating entities in the capital group (91 enterprises)	Jednostki podporządkowane w grupach kapitałowych (696 przedsiębiorstw) Subsidiary entities in the capital group (696 enterprises)	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupach kapitałowych (200 przedsiębiorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (200 enterprises)
	w mln zł in million PLN				
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania Liabilities and provision for liabilities	471 810,0	74 231,2	38 448,1	179 524,3	179 606,4
rezerwy na zobowiązania provisions for liabilities	60 796,1	5 979,2	4 056,2	17 608,5	33 152,2
zobowiązania długoterminowe long-term liabilities	126 219,9	18 354,3	12 904,4	39 814,7	55 146,5
zobowiązania krótkoterminowe short-term liabilities	249 068,2	36217,9	16 724,9	110 700,4	85 425,1
rozliczenia międzyokresowe accruals	35 725,8	13 679,9	4 762,6	11 400,7	5 882,6
PASYWA RAZEM TOTAL LIABILITIES	938 110,6	156 220,4	110 96,7	363 794,8	307 498,7

Uwaga. Wartości ogółem mogą różnić się od sum części składowych ze względu na zastosowane zaokrąglenia.
Note. The total figures may differ from the sum of parts due to applied rounding.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wynik finansowy podmiotów, wykazany w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych, wyniósł łącznie 15,9 mld zł, w tym 10,2 mld zł to zysk netto wygenerowany przez jednostki dominujące w grupach kapitałowych, natomiast 5,7 mld zł to zysk netto jednostek dominujących i jednocześnie podporządkowanych. Podmioty wykazujące skonsolidowane sprawozdania finansowe odnotowały przychody ze sprzedaży w kwocie 684,8 mld zł, z tego 71,8% przychodów jednostek dominujące w grupach kapitałowych, a 28,2% jednostek dominujących i jednocześnie podporządkowanych. Zysk netto na działalności operacyjnej zanotowano w kwocie 34,3 mld zł, w tym 67,2% to zysk netto osiągnięty przez jednostki dominujące, a 32,8% przez jednostki dominujące i jednocześnie podporządkowane.

Tablica 101. Rachunek zysków i strat badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących skonsolidowane sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2020 r.

Table 101. Profit and loss account of surveyed non-financial enterprises presenting consolidated financial statements - selected data in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (449 przedsiębiorstw) Total (449 enterprises)	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej (300 przedsiębiorstw) Dominating entities in the capital group (300 enterprises)	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupie kapitałowej (149 przedsiębiorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (149 enterprises)
	w mln zł in million PLN		
Przychody ze sprzedaży Net revenues from sale	684 785,0	491 678,6	193 106,4
Zysk/strata z działalności operacyjnej Operating profit/loss	34 306,0	23 055,5	11 250,5
Zysk brutto/strata brutto Gross profit/loss	22 065,8	15 041,7	7 024,1
Zysk netto/strata netto Net profit/loss	15 892,6	10 240,1	5 652,5

Uwaga. Wartości ogółem mogą różnić się od sum części składowych ze względu na zastosowane zaokrąglenia.
Note. The total figures may differ from the sum of parts due to applied rounding.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Podmioty sporządzające jednostkowe sprawozdania finansowe wykazały wynik finansowy w kwocie 29,6 mld zł, przy czym największą jego część, czyli 15,2 mld zł zysku netto, wygenerowały jednostki podporządkowane w grupach kapitałowych. Z kolei wynik finansowy na działalności operacyjnej wyniósł 43,4 mld zł, w tym 46,7% to zysk netto jednostek podporządkowanych. Podmioty wykazujące jednostkowe sprawozdania finansowe odnotowały przychody netto ze sprzedaży w kwocie 1023,6 mld zł, w tym najwięcej, bo 43,6% przychodów uzyskały jednostki podporządkowane w grupach kapitałowych.

Tablica 102. Rachunek zysków i strat badanych przedsiębiorstw niefinansowych wykazujących jednostkowe sprawozdanie finansowe – wybrane dane w 2020 r.

Table 102. Profit and loss account of surveyed non-financial enterprises presenting individual financial statements – selected data in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (1828 przedsiębiorstw) Total (1828 enterprises)	Podmioty działające samodzielnie (841 przedsiębiorstwa) Entities operating independently (841 enterprises)	Jednostki dominujące w grupie kapitałowej (91 przedsiębiorstwa) Dominating entities in the capital group (91 enterprises)	Jednostki podporządkowane w grupie kapitałowej (696 przedsiębiorstw) Subsidiary entities in the capital group (696 enterprises)	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupie kapitałowej (200 przedsiębiorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (200 enterprises)
	w mln zł in million PLN				
Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi Net revenues from sale	1 023 578,7	170 851,0	73 893,3	446 158,1	332 676,3
Koszty działalności operacyjnej Costs of operating activity	973 885,5	162 368,6	70 244,9	423 395,2	317 876,9
Zysk/Strata ze sprzedaży Sale profit/loss	496 93,2	8 482,4	3 648,4	22 762,9	14 799,5
Pozostałe przychody operacyjne Other operating revenues	18 880,4	5 566,6	1 402,6	4 869,7	7 041,4
Pozostałe koszty operacyjne Other operating costs	25 193,4	4 313,3	909,9	7 363,4	12 606,8
Zysk/Strata z działalności operacyjnej Operating profit/loss	43 380,1	9 735,7	4 141,2	20 269,2	9 234,0
Przychody finansowe Financial revenues	10 918,1	1 267,8	2 420,5	3 376,6	3 853,3
Koszty finansowe Financial costs	16 587,4	2 085,1	1 274,0	5 150,7	8 077,6
Zysk/Strata brutto Gross profit/loss	37 710,8	8 918,4	5 287,6	18 495,1	5 009,8
Zysk/Strata netto Net profit/loss	29 554,8	7 415,2	4 507,8	15 201,6	2 430,3

Uwaga. Wartości ogółem mogą różnić się od sum części składowych ze względu na zastosowane zaokrąglenia.
Note. The total figures may differ from the sum of parts due to applied rounding.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Przepływy pieniężne netto w 2020 r. wykazało 2095 badanych przedsiębiorstw. Saldo przepływów pieniężnych netto było dodatnie i wyniosło 14,0 mld zł, na co złożyło się dodatnie saldo przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej w kwocie 141,2 mld zł, dodatnie saldo z przepływów z działaności finansnowej w kwocie 33,8 mld zł, pomniejszone przez ujemne saldo przepływów z działalności inwestycyjnej w kwocie 161,0 mld zł.

Tablica 103. Przepływy pieniężne netto badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2020 r.
Table 103. Net cash flows of surveyed non-financial enterprises surveyed in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem (2095 przedsiębiorstw) Total (2095 enterprises)	Podmioty działające samodzielnie (729 przedsiębiorstw) Entities operating independently (729 enterprises)	Jednostki dominujące w grupach kapitałowych (378 przedsiębiorstw) Dominating entities in the capital group (378 enterprises)	Jednostki podporządkowane w grupach kapitałowych (654 przedsiębiorstw) Subsidiary entities in the capital group (654 enterprises)	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupach kapitałowych (334 przedsiębiorstw) Dominating and subsidiary entities in the capital group (334 enterprises)
	w mln zł in million PLN				
Przepływy pieniężne netto razem Net cash flow	14 064,5	1 636,3	10 212,0	102,6	2 113,6
z działalności operacyjnej from operating activity	141 243,3	5 503,5	54 665,1	36 438,5	44 636,3
z działalności inwestycyjnej from investment activity	–160 951,7	–2 835,4	–107 875,3	–24 054,9	–26 186,0
z działalności finansowej from financial activity	33 772,8	–1 031,8	63 422,2	–12 281,0	–16 336,6

Uwaga. Wartości ogółem mogą różnić się od sum części składowych ze względu na zastosowane zaokrąglenia.
Note. The total figures may differ from the sum of parts due to applied rounding.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W badanej zbiorowości w 2020 r. import[18] wykazały 1 773 podmioty, które stanowiły 77,8% ogółu badanych. Import badanych podmiotów odnotowano w kwocie 361,5 mld zł. W łącznym imporcie najwięcej, bo 38,9% stanowił import jednostek podporządkowanych w grupach kapitałowych. W podziale wg sekcji PKD najwyższy udział w łącznym imporcie miały podmioty działające w sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe" – 64,4%.

18 Wartość importu i eksportu oraz struktura walutowa badane są z uwagi na to, że przedsiębiorstwa zawierają transakcje instrumentami finansowymi m.in. w celu zabezpieczenia ryzyka walutowego.

Tablica 104. Wartości importu i eksportu badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2020 r.
Table 104. Import and export values of surveyed non-financial enterprises in 2020

Wyszczególnienie Specification	Import Import		Eksport Export	
	liczba przedsiębiorstw number of enterprises	wartość importu the value of the import w mln zł in million PLN	liczba przedsiębiorstw number of enterprises	wartość eksportu the value of the export w mln zł in million PLN
OGÓŁEM TOTAL	1 773	361 530,4	1 699	371 554,7
Przedsiębiorstwa działające samodzielnie Companies operating independently	568	28 587,7	536	47 324,3
Jednostki dominujące w grupie kapitałowej Dominating entities in the capital group	307	103 461,4	301	82 787,1
Jednostki podporządkowane w grupie kapitałowej Subsidiary entities in the capital group	597	140 651,4	583	153 349,7
Jednostki dominujące i podporządkowane w grupie kapitałowej Dominating and subsidiary entities in the capital group	301	88 829,9	279	88 093,6

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. wartość eksportu wykazało 1 699 podmiotów, co stanowiło 74,6% ogółu badanych. W badanych przedsiębiorstwach niefinansowych eksport wyniósł 371,6 mld zł. W łącznym eksporcie najwięcej, bo 41,3% stanowił eksport jednostek podporządkowanych w grupach kapitałowych. W podziale wg sekcji PKD najwyższy udział w łącznym eksporcie odnotowano w podmiotach działających w sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe" – 76,6% oraz sekcji G „Handel hurtowy i detaliczny, naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle" – 10,9%.

7.3. Instrumenty finansowe przedsiębiorstw niefinansowych (w wybranych przekrojach)
7.3. Financial instruments of non-financial enterprises (according to selected topics)

W 2020 r. instrumenty finansowe wykazało 2 279 podmiotów. Instrumenty finansowe w aktywach wykazały 2 164 przedsiębiorstwa, tj. 95,0% ogółu badanych podmiotów. Instrumenty finansowe w pasywach wykazało 2 011 podmiotów, czyli 88,2% ogółu.

Tablica 105. Wartość instrumentów finansowych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2020 r.

Table 105. Value of financial instruments in the balance sheets of surveyed non-financial enterprises surveyed by type in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupach kapitałowych Dominating entities in the capital group	Jednostki podporządkowane w grupach kapitałowych Subsidiary entities in the capital group	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupach kapitałowych Dominating and subsidiary entities in the capital group
	w mln zł in million PLN				
INSTRUMENTY FINANSOWE – AKTYWA FINANCIAL INSTRUMENTS – ASSETS	603 769,8	29 865,3	327 812,1	77 599,0	168 493,5
udziałowe instrumenty kapitałowe equity shares instruments	187 721,3	8 145,0	112 340,8	12 126,5	55 109,0
udziały i akcje nienotowane stocks and shares unlisted	151 408,5	6 876,4	83 570,1	11 358,8	49 603,1
akcje notowane listed stocks	15 075,2	348,3	14 148,1	274,7	304,1
certyfikaty inwestycyjne investment certificates	5 053,4	399,6	4 504,5	#	#
jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych participation units of investment funds	1 826,7	427,1	1 133,1	#	#
pozostałe udziałowe instrumenty kapitałowe other equity shares instruments	14 357,6	93,6	8 985,0	286,0	4 992,9
instrumenty dłużne debt instruments	406 917,9	21 363,3	210 678,9	62 289,2	112 586,5
depozyty i lokaty deposits	104 237,0	10 734,8	45 616,8	25 324,7	22 560,7
obligacje bonds	26 525,4	766,1	23 573,4	1 151,9	1 034,0
pożyczki udzielone loans granted	166 990,8	2 624,3	108 364,7	8 911,1	47 090,8
należności z tytułu dostaw i usług accounts receivables	82 467,8	5 578,6	26 452,2	18 446,0	31 991,0
należności cash pooling cash pooling receivables	19 046,7	1 233,5	2 601,5	7 653,6	7 558,1
pozostałe instrumenty dłużne other debt instruments	7 650,2	426,1	4 070,2	801,8	2 352,1
instrumenty pochodne, w tym: derivatives, of which:	9 130,6	356,9	4 792,4	3 183,4	797,9
instrumenty wbudowane i zabezpieczające embedded and hedging instruments	3 794,6	145,8	1 358,0	1 628,1	662,6

Tablica 105. Wartość instrumentów finansowych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2020 r. (dok.)

Table 105. Value of financial instruments in the balance sheets of surveyed non-financial enterprises surveyed by type in 2020 (cont.)

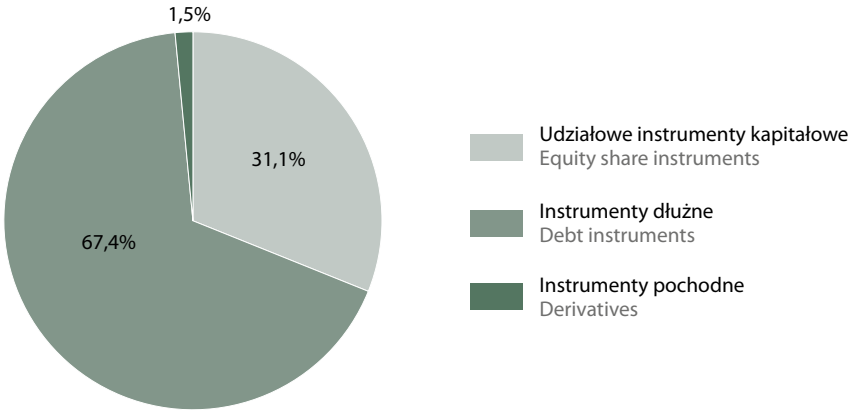
Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupach kapitałowych Dominating entities in the capital group	Jednostki podporządkowane w grupach kapitałowych Subsidiary entities in the capital group	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupach kapitałowych Dominating and subsidiary entities in the capital group
	w mln zł in million PLN				
INSTRUMENTY FINANSOWE – PASYWA FINANCIAL INSTRUMENTS – LIABILITIES	578 632,7	34 692,4	236 862,6	87 432,6	219 645,1
kredyty i pożyczki do spłaty loans and repayment loans	273 535,7	19 997,3	87 111,4	40 938,2	125 488,8
leasing finansowy financial leasing	30 193,5	2 119,9	9 813,1	5 730,0	12 530,5
zobowiązania z tytułu emisji własnych obligacji liabilities due to issue of own bonds	124 710,1	3 202,4	95 189,3	5 294,6	21 023,9
zobowiązania z tytułu instrumentów pochodnych, w tym: liabilities due to derivatives, of which:	11 951,8	768,5	5 591,7	4 464,9	1 126,6
instrumenty wbudowane i zabezpieczające embedded and hedging instruments	6 098,6	300,7	2 292,5	2 966,3	539,1
zobowiązania z tytułu dostaw i usług trade payables	99 633,6	6 819,0	23 034,1	25 081,0	44 699,6
zobowiązania – cash pooling cash pooling liabilities	15 546,4	172,6	5 164,0	4 194,0	6 015,9
pozostałe zobowiązania z tytułu instrumentów finansowych other liabilities due to financial instruments	23 061,6	1 612,8	10 959,0	1 729,9	8 759,8

Uwaga. Wartości ogółem mogą różnić się od sum części składowych ze względu na zastosowane zaokrąglenia.
Note. The total figures may differ from the sum of parts due to applied rounding.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wartość instrumentów finansowych badanych przedsiębiorstw wykazanych po stronie aktywów, wyniosła 603,8 mld zł, gdzie „instrumenty dłużne" odpowiadały za 67,4% a „udziałowe instrumenty kapitałowe" za 31,1% wartości. W przedsiębiorstwach działających samodzielnie wartość instrumentów finansowych w aktywach wyniosła 29,9 mld zł, w tym udział wynoszący 71,5% miała kategoria „instrumenty dłużne". W jednostkach dominujących w grupach kapitałowych instrumenty finansowe w aktywach wyniosły 327,8 mld zł, w tym „instrumenty dłużne" stanowiły 64,3% a „udziałowe instrumenty kapitałowe" 34,3% wartości całkowitej. W jednostkach dominujących i jednocześnie podporządkowanych w grupach kapitałowych instrumenty finansowe w aktywach wyniosły 168,5 mld zł, w tym „instrumenty dłużne" stanowiły 66,8%. Natomiast w jednostkach podporządkowanych instrumenty finansowe w aktywach wyniosły 77,6 mld zł, w tym „instrumenty dłużne" to 80,3%.

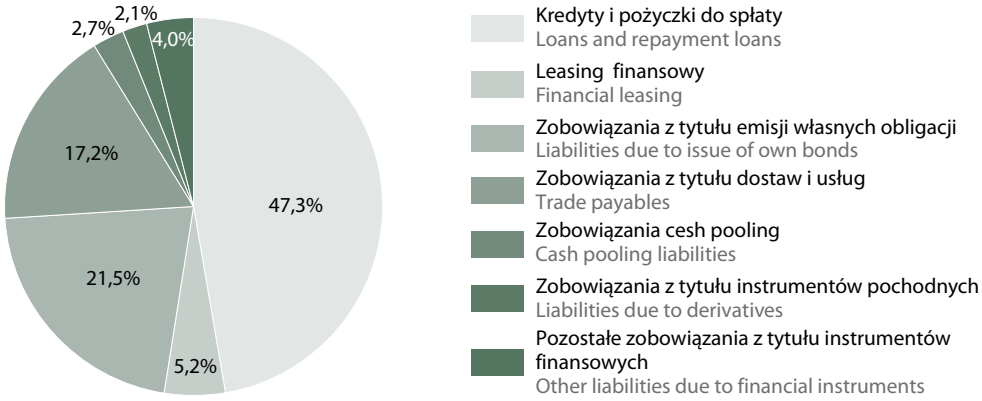
Wykres 34. Struktura instrumentów finansowych w aktywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych
Chart 34. Structure of financial instruments in the assets of surveyed non-financial enterprises



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wartość instrumentów finansowych po stronie pasywów badanych przedsiębiorstw wyniosła 578,6 mld zł, z czego największą część stanowiły „kredyty i pożyczki do spłaty" – 47,3% oraz „zobowiązania z tytułu emisji obligacji własnych" – 21,6%. Również dla podmiotów działających samodzielnie, podmiotów podporządkowanych oraz podmiotów dominujących i jednocześnie podporządkowanych w grupach kapitałowych kredyty i pożyczki do spłaty stanowiły największą część pasywów (odpowiednio: 57,6%, 46,8% oraz 57,1%). Odmienna sytuacja miała miejsce dla podmiotów dominujących w grupach kapitałowych, w przypadku których największy udział wśród instrumentów finansowych po stronie pasywów należał do kategorii zobowiązania z tytułu emisji własnych obligacji – 40,2%.

Wykres 35. Struktura instrumentów finansowych w pasywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych
Chart 35. Structure of financial instruments in the liabilities of surveyed non-financial enterprises



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W podmiotach o liczbie pracujących powyżej 249 osób instrumenty finansowe po stronie aktywów wyniosły 456,4 mld zł, zaś o liczbie pracujących do 249 osób stanowiły 147,4 mld zł. W podmiotach o liczbie pracujących powyżej 249 osób instrumenty finansowe po stronie pasywów miały wartość 451,8 mld zł, zaś o liczbie pracujących do 249 osób było to 126,8 mld zł.

Tablica 106. Instrumenty finansowe aktywa i pasywa badanych przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD w 2020 r.

Table 106. Financial instruments, assets and liabilities of surveyed non-financial enterprises by NACE sections in 2020

Wyszczególnienie Specification	Instrumenty finansowe – aktywa Financial instruments – assets	Instrumenty finansowe – pasywa Financial instruments – liabilities
	w mln zł in million PLN	
Ogółem Total	603 769,8	578 632,7
Górnictwo i wydobywanie Mining and quarrying	21 259,6	24 814,5
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	155 266,0	154 540,6
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply	134 037,3	110 136,4
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją Water supply; sewerage, waste management and remediation activities	6 439,0	4 560,4
Budownictwo Construction	17 677,4	11 294,7
Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and mo-torcycles	63 622,4	67 950,6
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	33 760,9	34 592,5
Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości Real estate activities	21 743,9	17 038,7
Informacja i komunikacja Information and communication	14 928,0	43 916,0
Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca Administrative and support service activities	36 287,6	34 135,7
Pozostałe sekcje Other sections	98 747,7	75 652,6

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Biorąc pod uwagę przynależność do sekcji PKD, przedsiębiorstwa działające w sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe" wykazały w swoich aktywach najwyższy udział (25,7%) instrumentów finansowych badanych podmiotów. Podobnie było w pasywach, gdzie także jednostki działające w sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe" wykazały najwyższy udział instrumentów finansowych w pasywach – 26,7%.

W 2020 r. przedsiębiorstwa, których akcje notowane były na rynku regulowanym wykazały instrumenty finansowe po stronie aktywów w kwocie 197,3 mld zł, czyli 32,7% wartości wszystkich instrumentów finansowych w aktywach badanych podmiotów. Wśród instrumentów finansowych w aktywach podmiotów, których akcje notowane były na rynku regulowanym dominowały „instrumenty dłużne" – 55,8% oraz „udziałowe instrumenty kapitałowe" – 41,8%.

Tablica 107. Wartość instrumentów finansowych w bilansach przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym według rodzajów w 2020 r.

Table 107. Value of financial instruments in the balance sheets of the non-financial enterprises which were listed on the regulated market by type in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupach kapitałowych Dominating entities in the capital group	Jednostki podporządkowane w grupie kapitałowe Subsidiary entities in the capital group	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupach kapitałowych Dominating and subsidiary entities in the capital group
	w mln zł in million PLN				
INSTRUMENTY FINANSOWE – AKTYWA FINANCIAL INSTRUMENTS – ASSETS	197 327,2	826,3	178 030,8	618,3	17 851,9
udziałowe instrumenty kapitałowe equity shares instruments	82 450,6	76,8	77 665,7	4,7	4 703,4
udziały i akcje nienotowane stocks and shares unlisted	61 729,8	21,4	57 533,9	0,1	4 174,5
akcje notowane listed stocks	10 031,9	45,9	9 861,8	4,6	119,5
certyfikaty inwestycyjne investment certificates	1 700,2	–	1 700,2	–	–
jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych participation units of investment funds	301,9	6,0	295,8	–	–
pozostałe udziałowe instrumenty kapitałowe other equity shares instruments	8 686,8	3,5	8 274,0	–	409,3
instrumenty dłużne debt instruments	110 070,9	742,3	95 793,5	613,6	12 921,6
depozyty i lokaty deposits	23 267,0	490,5	17 888,3	175,6	4 712,6
obligacje bonds	16 174,8	27,0	16 139,9	–	8,0
weksle bills of exchange	–	–	–	–	–
pożyczki udzielone loans granted	43 613,7	5,9	40 494,8	406,0	2 707,0
certyfikaty depozytowe certificates of deposit	–	–	–	–	–
należności z tytułu dostaw i usług accounts receivables	20 265,4	219,0	14 884,5	32,1	5 129,8
należności cash pooling cash pooling receivables	2 894,1	–	2 538,4	–	355,7
pozostałe instrumenty dłużne other debt instruments	3 855,9	–	3 847,5	–	8,4

Tablica 107. Wartość instrumentów finansowych w bilansach przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym według rodzajów w 2020 r. (dok.)

Table 107. Value of financial instruments in the balance sheets of the non-financial enterprises which were listed on the regulated market by type in 2020 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupach kapitałowych Dominating entities in the capital group	Jednostki podporządkowane w grupie kapitałowe Subsidiary entities in the capital group	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupach kapitałowych Dominating and subsidiary entities in the capital group
	w mln zł in million PLN				
instrumenty pochodne, w tym: derivatives, of which:	4 805,7	7,2	4 571,6	–	226,9
instrumenty wbudowane i zabezpieczające embedded and hedging instruments	1 422,6	–	1 197,5	–	225,1
INSTRUMENTY FINANSOWE – PASYWA FINANCIAL INSTRUMENTS – LIABILITIES	148 622,0	668,9	121 582,3	64,9	26 305,9
kredyty i pożyczki do spłaty loans and repayment loans	66 088,3	275,3	52 596,2	39,7	13 177,1
leasing finansowy financial leasing	11 887,0	116,0	7 498,3	7,1	4 265,6
zobowiązania z tytułu emisji własnych obligacji liabilities due to issue of own bonds	26 191,5	205,2	24 738,2	–	1 248,1
zobowiązania z tytułu instrumentów pochodnych, w tym: liabilities due to derivatives, of which:	5 890,7	7,6	5 406,7	–	476,3
instrumenty wbudowane i zabezpieczające embedded and hedging instruments	2 476,5	–	2 200,7	–	275,7
zobowiązania z tytułu dostaw i usług trade payables	21 752,2	50,2	16 084,8	18,1	5 599,1
zobowiązania – cash pooling cash pooling liabilities	5 512,7	–	5 155,2	–	357,5
pozostałe zobowiązania z tytułu instrumentów finansowych other liabilities due to financial instruments	11 299,6	14,6	10 102,8	–	1 182,2

Uwaga. Wartości ogółem mogą różnić się od sum części składowych ze względu na zastosowane zaokrąglenia.
Note. The total figures may differ from the sum of parts due to applied rounding.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Instrumenty finansowe w pasywach podmiotów, których akcje notowane były na rynku regulowanym miały wartość 148,6 mld zł i stanowiły 25,7% wartości wszystkich instrumentów finansowych w pasywach badanych podmiotów. Najwyższy udział w instrumentach finansowych po stronie pasywów podmiotów, których akcje notowane były na rynku regulowanym miała kategoria „kredyty i pożyczki do spłaty" – 44,5% oraz „zobowiązania z tytułu emisji własnych obligacji" – 17,6%. Instrumenty finansowe w pasywach jednostek dominujących w grupach kapitałowych miały najwyższy udział (81,8%) w instrumentach po stronie pasywów przedsiębiorstw, których akcje notowane były na rynku regulowanym.

Instrumenty pochodne
Derivative instruments

W końcu 2020 r. instrumenty pochodne w aktywach wykazały 332 podmioty, z tego: 60 przedsiębiorstw działających samodzielnie, 53 jednostki dominujące, 163 jednostki podporządkowane oraz 56 jednostek dominujacych i jednocześnie podporządkowanych.

Tablica 108. Wartość instrumentów pochodnych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2020 r.

Table 108. Value of derivative instruments in the balance sheets of surveyed non-financial enterprises surveyed by types in 2020

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupach kapitałowych Dominating entities in the capital group	Jednostki podporządkowane w grupach kapitałowych Subsidiary entities in the capital group	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupach kapitałowych Dominating and subsidiary entities in the capital group
	w mln zł in million PLN				
INSTRUMENTY POCHODNE – AKTYWA DERIVATIVE INSTRUMENTS – ASSETS	9 130,6	356,9	4 792,4	3 183,4	797,9
kontrakty forward forward contracts	4 748,7	290,0	1 266,9	2 674,3	517,6
kontrakty futures futures contracts	1 451,3	6,2	979,9	371,0	94,1
opcje option	1 172,1	21,2	1 067,6	69,6	13,7
kontrakty swap, w tym: swap contracts, of which:	658,6	25,1	435,0	33,3	165,1
CIRS CIRS	209,9	14,7	68,2	–	127,0
pozostałe instrumenty pochodne other derivatives	1 099,9	14,5	1 043,0	35,1	7,3
INSTRUMENTY POCHODNE – PASYWA DERIVATIVE INSTRUMENTS – LIABILITIES	11 951,8	768,5	5 591,7	4 464,9	1 126,6
kontrakty forward forward contracts	6 457,4	680,4	1 806,4	3 377,5	593,2
kontrakty futures futures contracts	951,7	–	#	#	55,3
opcje option	1 677,4	37,1	#	#	95,5
kontrakty swap, w tym: swap contracts, of which:	1 381,1	35,3	929,0	89,4	327,3
CIRS CIRS	370,5	0,2	325,7	3,7	40,9

Tablica 108. Wartość instrumentów pochodnych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych według rodzajów w 2020 r. (dok.)

Table 108. Value of derivative instruments in the balance sheets of surveyed non-financial enterprises surveyed by types in 2020 (cont.)

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupach kapitałowych Dominating entities in the capital group	Jednostki podporządkowane w grupach kapitałowych Subsidiary entities in the capital group	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupach kapitałowych Dominating and subsidiary entities in the capital group
	w mln zł in million PLN				
pozostałe instrumenty pochodne other derivatives	1 484,1	15,7	1383,4	29,7	55,3

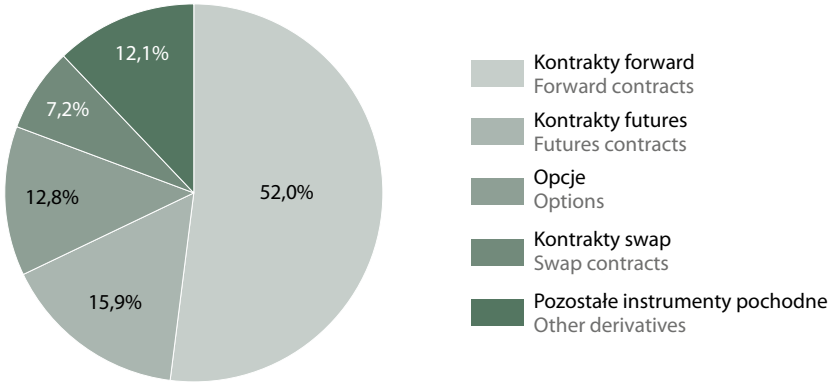
Uwaga. Wartości ogółem mogą różnić się od sum części składowych ze względu na zastosowane zaokrąglenia.
Note. The total figures may differ from the sum of parts due to applied rounding.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Wartość instrumentów pochodnych wykazanych w aktywach badanych podmiotów wyniosła 9,1 mld zł, z czego 52,0% stanowiły kontrakty forward. Instrumenty pochodne wykazane w aktywach przedsiębiorstw działających samodzielnie odnotowano w kwocie 0,4 mld zł, w tym największy udział miały kontrakty forward – 81,3%. Największą wartość, bo 4,8 mld zł osiągnęły instrumenty pochodne w aktywach jednostek dominujących, z największym udziałem kontraktów forward – 26,4%. Natomiast dla jednostek podporządkowanych oraz dominujących i jednocześnie podporządkowanych wartość tych instrumentów po stronie aktywów wyniosła odpowiednio 3,2 mld zł oraz 0,8 mld zł, z największym udziałem kontraktów forward, odpowiadających za 84,0% oraz 64,9% wartości.

Wykres 36. Struktura instrumentów pochodnych w aktywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych

Chart 36. Structure of derivatives in assets of surveyed non-financial enterprises

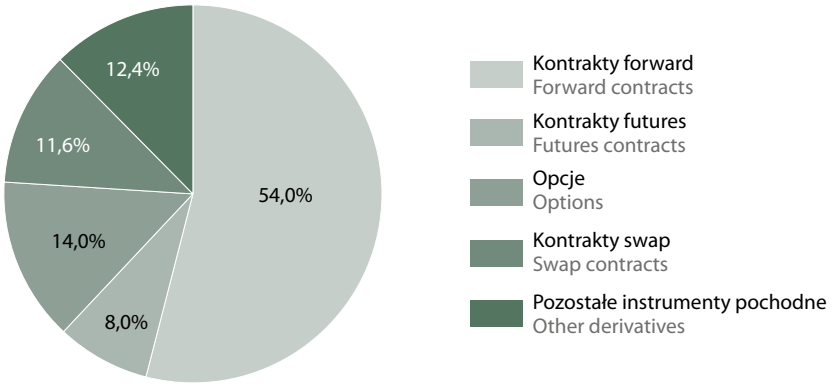


Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Instrumenty pochodne w pasywach w końcu roku 2020 wykazało 405 podmiotów, z tego: 77 przedsiębiorstw działających samodzielnie, 70 jednostek dominujących, 181 jednostek podporządkowanych oraz 77 jednostek dominujących i jednocześnie podporządkowanych. Wartość instrumentów pochodnych w pasywach badanych przedsiębiorstw wyniosła 12,0 mld zł, z czego największa część (54,0%) to kontrakty forward. Instrumenty pochodne w pasywach przedsiębiorstw działających samodzielnie wyniosły

0,8 mld zł, z dominującym udziałem kontraktów forward – 88,5%. Instrumenty pochodne jednostek dominujących w grupach kapitałowych wykazane w pasywach zanotowano w kwocie 5,6 mld zł, w tym największy udział miały kontrakty forward – 32,3% oraz pozostałe instrumenty pochodne – 23,7%. W jednostkach podporządkowanych instrumenty pochodne po stronie pasywów osiągnęły wartość 4,5 mld zł, w tym najwięcej (75,6%) stanowiły kontrakty forward. Wartość instrumentów pochodnych w pasywach jednostek dominujących i jednocześnie podporządkowanych wyniosła 1,1 mld zł, w tym najwyższy udział miały kontrakty forward – 52,7% oraz swap – 29,1%.

Wykres 37. Struktura instrumentów pochodnych w pasywach badanych przedsiębiorstw niefinansowych
Chart 37. Structure of derivatives in liabilities of surveyed non-financial enterprises



Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Tablica 109. Instrumenty pochodne aktywa i pasywa badanych przedsiębiorstw niefinansowych według sekcji PKD w 2020 r.

Table 109. Derivative instruments in assets and liabilities of surveyed non-financial enterprises surveyed according to NACE sections in 2020

Wyszczególnienie Specification	Instrumenty pochodne – aktywa Derivative instruments – assets	Instrumenty pochodne – pasywa Derivatives – liabilities
	w mln zł in million PLN	
OGÓŁEM TOTAL	9 130,6	11 951,8
Przetwórstwo przemysłowe Manufacturing	3 641,4	3 124,8
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych Electricity, gas, steam and air conditioning supply	3 483,1	4 242,7
Budownictwo Construction	104,3	90,1
Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles	631,2	2 255,6
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	20,5	258,1
Działalność profesjonalna naukowa i techniczna Professional scientific and technical activities	9,3	13,8
Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca Administrative and support service activities	33,1	74,3
Pozostałe sekcje razem Other sections	1 207,7	1 892,4

Uwaga. Wartości ogółem mogą różnić się od sum części składowych ze względu na zastosowane zaokrąglenia.
Note. The total figures may differ from the sum of parts due to applied rounding.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W podziale wg sekcji PKD najwyższy udział w instrumentach pochodnych badanych przedsiębiorstw wykazanych po stronie aktywów należał do sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe" – 39,9% oraz do sekcji D „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych" – 38,1%. W instrumentach pochodnych wykazanych w pasywach najwięcej, bo 35,5%, wykazały podmioty z sekcji D „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych" oraz z sekcji C „Przetwórstwo przemysłowe" – 26,1%.

W podmiotach o liczbie pracujących powyżej 249 osób wartość instrumentów pochodnych w aktywach wyniosła 7,7 mld zł, zaś o liczbie pracujących do 249 osób było to 1,4 mld zł. Wartość instrumentów pochodnych w pasywach w podmiotach o liczbie pracujących powyżej 249 osób wyniosła 9,7 mld zł, natomiast w podmiotach o liczbie pracujących do 249 osób było to 2,2 mld zł.

Tablica 110. Wartość instrumentów pochodnych w bilansach badanych przedsiębiorstw niefinansowych, których akcje notowane były na rynku regulowanym według rodzajów w 2020 r.

Table 110. Value of derivative instruments in the balance sheets of surveyed non-financial enterprises which were listed on the regulated market in 2020 according to their type

Wyszczególnienie Specification	Ogółem Total	Podmioty działające samodzielnie Entities operating independently	Jednostki dominujące w grupach kapitałowych Dominating entities in the capital group	Jednostki podporządkowane w grupach kapitałowych Subsidiary entities in the capital group	Jednostki dominujące i podporządkowane w grupach kapitałowych Dominating and subsidiary entities in the capital group
	mln zł in million PLN				
INSTRUMENTY POCHODNE – AKTYWA DERIVATIVE INSTRUMENTS – ASSETS	4 805,7	#	4 571,6	#	226,9
kontrakty forward forward contracts	1 233,3	#	1 131,1	#	95,0
kontrakty futures futures contracts	998,1	#	979,9	#	18,1
Opcje Option	1 035,4	#	1 029,5	#	5,9
kontrakty swap, w tym: swap contracts, of which:	535,9	#	428,0	#	107,8
CIRS CIRS	176,0	#	68,2	#	107,8
pozostałe instrumenty pochodne other derivatives	1 003,1	#	1 003,1	#	–
INSTRUMENTY POCHODNE – PASYWA DERIVATIVE INSTRUMENTS – LIABILITIES	5 890,7	#	5 406,7	#	476,3
kontrakty forward forward contracts	1 816,2	#	1 701,1	#	107,4
kontrakty futures futures contracts	103,8	#	66,2	#	37,6
Opcje Option	1 483,7	#	1 400,6	#	83,0
kontrakty swap, w tym: swap contracts, of which:	1 129,6	#	915,7	#	213,9
CIRS CIRS	352,7	#	325,6	#	27,1
pozostałe instrumenty pochodne other derivatives	1 357,5	#	1 323,1	#	34,4

Uwaga. Wartości ogółem mogą różnić się od sum części składowych ze względu na zastosowane zaokrąglenia.
Note. The total figures may differ from the sum of parts due to applied rounding.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

W 2020 r. przedsiębiorstwa, których akcje notowane były na rynku regulowanym, wykazały instrumenty pochodne po stronie aktywów w kwocie 4,8 mld zł, czyli 52,6% wartości wszystkich instrumentów pochodnych w aktywach badanych podmiotów. Najwyższy udział instrumentów pochodnych w aktywach wśród podmiotów, których akcje notowane były na rynku regulowanym, należał do kategorii „kontrakty forward"– 25,7%.

Instrumenty pochodne w pasywach podmiotów, których akcje notowane były na rynku regulowanym, zanotowano w kwocie 5,9 mld zł i stanowiły one 49,3% wartości wszystkich instrumentów pochodnych w pasywach badanych podmiotów. Najwyższy udział, bo 30,8% w instrumentach pochodnych po stronie pasywów tej grupy podmiotów, miały kontrakty forward.

Wśród badanych podmiotów 675 przedsiębiorstw wykazało nowe transakcje na instrumenty pochodne zawarte w okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2020 r. Przedsiębiorstwa te zawarły 207,8 tys. transakcji na instrumenty pochodne, wartość tych transakcji wyniosła 314,4 mld zł.

Struktura zobowiązań z tytułu instrumentów finansowych według terminu wymagalności
Structure of requirement liablities of financial instruments by maturity

Na koniec 2020 r. zobowiązania z tytułu umów dotyczących operacji instrumentami finansowymi wykazało 2011 podmiotów. Przedsiębiorstwa te wykazały zobowiązania o terminie wymagalności z tytułu operacji instrumentami finansowymi na kwotę 565,5 mld zł. W zobowiązaniach tych najwyższy udział, bo 51,6%, miały zobowiązania o terminie wymagalności do 1 roku włącznie. Zobowiązania o terminie wymagalności powyżej 1 roku do 3 lat (włącznie) stanowiły 19,6%, a powyżej 3 lat stanowiły 28,8% ogólnej wartości zobowiązań z tytułu operacji instrumentami pochodnymi. Podmioty wykazały także zobowiązania sporne w kwocie - 8,3 mln zł oraz zobowiązania przeterminowane w kwocie 931,6 mln zł.

Tablica 111. Zobowiązania z tytułu umów dotyczących operacji finansowych instrumentami finansowymi i pochodnymi badanych przedsiębiorstw niefinansowych w 2020 r. według terminu wymagalności

Table 111. Liabilities of financial transactions with financial instruments and derivatives of surveyed non-financial enterprises in 2020 by maturity

Wyszczególnienie Specification	Zobowiązania z tytułu instrumentów finansowych o terminie wymagalności Liablities of financial instruments by maturity		Zobowiązania z tytułu instrumentów pochodnych o terminie wymagalności Liablities of derivatives by maturity	
	liczba przedsiębiorstw number of enterprises	Wartość value w mln zł in million PLN	liczba przedsiębiorstw number of enterprises	wartość value w mln zł in million PLN
Zobowiązania o terminie wymagalności: Liabilities by maturity:	2 011	565 469,8	405	13 705,3
do 1 roku włącznie up to 1 year, inclusive	1 899	291 947,5	379	7 902,7
powyżej roku do trzech lat (włącznie) above one to three years (inclusive)	1 368	110 751,4	92	5 155,8
powyżej 3 lat over 3 years	665	162 770,8	36	646,8

Uwaga. Wartości ogółem mogą różnić się od sum części składowych ze względu na zastosowane zaokrąglenia.
Note. The total figures may differ from the sum of parts due to applied rounding.

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Zobowiązania z tytułu operacji instrumentami pochodnymi wykazało 405 badanych podmiotów. Wartość tych zobowiązań wyniosła 13,7 mld zł. W zobowiązaniach z tytułu operacji instrumentami pochodnymi najwyższy udział, bo 57,7% miały zobowiązania o terminie wymagalności do 1 roku włącznie. Zobowiązania powyżej 1 roku do 3 lat (włącznie) stanowiły 37,6%, a zobowiązania o terminie wymagalności powyżej 3 lat stanowiły 4,7% zobowiązań z tytułu operacji instrumentami pochodnymi.

Spośród ogółu badanych podmiotów 137 wykazało utworzenie rezerw na zobowiązania z tytułu umów na instrumenty finansowe. Stan rezerw wyniósł 2,6 mld zł, zaś rezerwy z tytułu umów na instrumenty pochodne odnotowano w kwocie 0,1 mld zł.

Zarządzanie strategiczne i zarządzanie ryzykiem
Strategic and risk management

Wśród ogółu badanych, 185 przedsiębiorstw wskazało na zamiar rozszerzenia zakresu wykorzystywania instrumentów finansowych. Wszystkich wskazań do rozszerzenia zakresu zaangażowania w operacje instrumentami finansowymi było 343; z tego 31,2% – stanowiły kredyty i pożyczki otrzymane, 18,9% – instrumenty pochodne, 18,4% – leasing finansowy, 12,0% – depozyty i pożyczki udzielone, 7,6% – inne instrumenty finansowe, 5,8% – obligacje, 2,9% – weksle, 2,0% – udziały i akcje nienotowane, 1,2% – akcje notowane.

Spośród ogółu badanych, 675 podmiotów w ramach zarządzania strategicznego wskazało partnerów uczestniczących w transakcjach zawieranych na rynku finansowym instrumentów pochodnych. Głównymi partnerami w zawieranych transakcjach były banki – 60,5% wskazań. Pozostali partnerzy w zawieranych transakcjach to: przedsiębiorstwa niefinansowe – 17,3% wskazań, przedsiębiorstwa w ramach własnej grupy kapitałowej – 15,4%, pozostałe instytucje finansowe – 4,9% oraz giełdy 1,9%.

Na pytanie o metody zarządzania ryzykiem odpowiedziało 2279 przedsiębiorstw z liczbą wskazań 8914, ponieważ część podmiotów wykorzystuje kilka metod jednocześnie. Struktura wskazań była następująca: 22,8% wskazań dotyczyło monitorowania kondycji finansowej, 21,0% wskazań dotyczyło nadzorowania strategii firmy, 16,9% – oceny ryzyka strategicznego, 14,3% – opracowania wizji długookresowego rozwoju, 7,3% – korzystanie z usług doradztwa strategicznego firm zewnętrznych, 6,6% – stosowanie rachunkowości zabezpieczeń. Na utworzenie komórki organizacyjnej do spraw zarządzania ryzykiem wskazało 5,8% podmiotów, w tym dla zarządzania ryzykiem finansowym było to 5,3% wskazań.

Spośród 2279 badanych podmiotów, 980 przedsiębiorstw wskazało, że zabezpiecza się przed powstaniem ryzyka kredytowego, przed ryzykiem płynności zabezpiecza się 1241 firm, ryzykiem rynkowym – 1321, ryzykiem walutowym – 1094, ryzykiem zmiany stopy procentowej – 621, ryzykiem zmiany cen surowców – 680, ryzykiem zmian regulacji prawnych – 606, ryzykiem szkód z tytułu prowadzonej działalności i szkód losowych – 1793 oraz przed innymi ryzykami – 687 podmiotów.

Wpływ pandemii COVID-19 na decyzje badanych przedsiębiorstw w 2020 r.
The impact of the Covid-19 pandemic on the decisions of the surveyed companies in 2020

Spośród 2279 badanych podmiotów, 396 przedsiębiorstw (tj. 17,4%) zadeklarowało, że w związku z efektami pandemii COVID-19 podjęło decyzje o wykorzystaniu dodatkowego finansowania. W przypadku 210 podmiotów chodziło o finansowanie krótkoterminowe, w przypadku 59 podmiotów finansowanie długoterminowe, a w przypadku 127 podmiotów finansowanie zarówno krótko jak i długoterminowe.

Spośród przedsiębiorstw działających samodzielnie, wykorzystanie dodatkowego finansowania zadeklarowało 176 podmiotów (tj. 20,9% wszystkich podmiotów zaliczanych do tej grupy), z największym udziałem finansowania krótkoterminowego (77 przedsiębiorstw). Wśród podmiotów dominujących w grupach kapitałowych, dodatkowe finansowanie zadeklarowały 92 podmioty (tj. 23,5%), z największym udziałem finansowania krótkoterminowego (56 podmiotów). Wykorzystanie dodatkowego finansowania wśród jednostek podporządkowanych oraz dominujących i podporządkowanych w grupach kapitałowych zadeklarowało kolejno 88 podmiotów (12,6% ogólnej liczby podmiotów zaliczanej do tej kategorii) oraz 40 podmiotów (11,5%). W obu przypadkach dominujący udział miało finansowanie krótkoterminowe, którego wykorzystanie zadeklarowały odpowiednio 55 i 22 podmioty.

Tablica 112. Wpływ pandemii COVID-19 na decyzje przedsiębiorstw o wykorzystaniu dodatkowego finansowania w 2020 r.

Table 112. Impact of the COVID-19 pandemic on the decisions of enterprises regarding the use of additional financing in 2020

Wyszczególnienie Specification	Przedsiębiorstwa Number of enterprses	Czy w związku z efektami pandemii COVID-19 podjęto w Państwa przedsiębiorstwie decyzje o dodatkowym finansowaniu w 2020 r.? Due to the effects of the COVID-19 pandemic, did your company decide on additional financing in 2020?			
		Nie No	Tak, dodatkowe finansowanie krótkoterminowe Yes, additional short-term financing	Tak, dodatkowe finansowanie długoterminowe Yes, additional long-term financing	Tak, dodatkowe finansowanie krótko- i długoterminowe Yes, additional short-term and long-term financing
OGÓŁEM, z tego: TOTAL, of which:	2279	1883	210	59	127
Przedsiębiorstwa działające samodzielnie: Entities operating independently:	842	666	77	31	68
Jednostki dominujące w grupach kapitałowych: Dominating entities in the capital groups:	392	300	56	10	26
Jednostki podporządkowane w grupach kapitałowych Subsidiary entities in the capital groups	696	608	55	11	22
Jednostki dominujące i podporządkowane w grupach kapitałowych Dominating and subsidiary entities in the capital group	349	309	22	7	11

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

Spośród 2279 badanych przedsiębiorstw, 164 podmioty (tj. 7,2% ogólnej liczby) zadeklarowały dodatkowe zastosowanie bądź zwiększenie skali wykorzystania instrumentów pochodnych w 2020 r. w związku z efektami pandemii COVID-19. Z tej liczby, 129 podmiotów określiło dodatkowe zastosowanie lub zwiększenie skali wykorzystania instrumentów pochodnych spowodowanie pandemią COVID-19 jako „nieznaczne", a 35 podmiotów jako „istotne".

Wśród podmiotów działających samodzielnie, wpływ pandemii COVID-19 na zwiększenie wykorzystania instrumentów pochodnych dotyczył 8,8% przedsiębiorstw zaliczanych do tej grupy (74 podmioty). Dla podmiotów dominujących w grupach kapitałowych ten odsetek był najwyższy i wyniósł 9,7% (38 podmiotów). Wśród podmiotów podporządkowanych oraz dominujących i podporządkowanych w grupach kapitałowych odsetek przedsiębiorstw, które wykazały zwiększenie wykorzystania lub dodatkowe zastosowanie instrumentów pochodnych był niższy i wyniósł odpowiednio 5,0% i 4,9% (35 i 17 przedsiębiorstw).

Tablica 113. Wpływ pandemii COVID-19 na decyzje przedsiębiorstw o zwiększeniu skali wykorzystania instrumentów pochodnych w 2020 r.

Table 113. The impact of the COVID-19 pandemic on the decisions of enterprises to increase the scale of the use of derivatives in 2020

Wyszczególnienie Specification	Przedsiębiorstwa Number of enterprses	Czy w związku z efektami pandemii COVID-19 podjęto w Państwa przedsiębiorstwie decyzje o dodatkowym zastosowaniu bądź zwiększeniu skali wykorzystania instrumentów pochodnych w 2020 r.? Due to the effects of the COVID-19 pandemic, did your company decide to additionally use or increase the scale of using derivatives in 2020?		
		Nie No	Tak, nieznacznie Yes, slightly	Tak, istotnie Yes, to a significant degree
OGÓŁEM, z tego: TOTAL, of which:	2 279	2 115	129	35
Przedsiębiorstwa działające samodzielnie: Entities operating independently:	842	768	53	21
Jednostki dominujące w grupach kapitałowych: Dominating entities in the capital groups:	392	354	28	10
Jednostki podporządkowane w grupach kapitałowych Subsidiary entities in the capital groups	696	661	33	2
Jednostki dominujące i podporządkowane w grupach kapitałowych Dominating and subsidiary entities in the capital group	349	332	15	2

Źródło: badania własne GUS.
Source: Statistics Poland own research.

INDEKS
INDEX

Pojęcia na potrzeby publikacji

Badane podmioty (przedsiębiorstwa)

Podmioty wyspecjalizowane (przedsiębiorstwa wyspecjalizowane)

Wyspecjalizowane podmioty (przedsiębiorstwa) z pełną rachunkowością

Definicje pojęć

Badane podmioty (przedsiębiorstwa) – ogół podmiotów (przedsiębiorstw) w badaniu WSRF (też w odniesieniu do danego segmentu rynku).

Podmioty wyspecjalizowane (przedsiębiorstwa wyspecjalizowane) – to te, dla których działalność w jednym z badanych segmentów rynku finansowego, jest działalnością jedyną lub dominującą.

Podmioty (przedsiębiorstwa) prowadzące pełną rachunkowość – to te, które prowadzą pełną rachunkowość (księgi rachunkowe). W badaniu WSRF występują także podmioty stosujące uproszczony system rachunkowości w postaci podatkowej księgi przychodów i rozchodów. Nie występują natomiast takie, które stosowałyby inne systemy uproszczone, tj. ryczałt ewidencjonowany lub kartę podatkową.

BIBLIOGRAFIA
BIBLIOGRAPHY

MFW, World Economic Outlook. Tentative Stabilization, Sluggish Recovery? (January 2020).

MFW, World Economic Outlook, October 2021 (2021).

EBC, Raport roczny 2019 r., (2020), Frankfurt.

Eurofinans, Annual Servey 2020, (2021).

GPW, Rocznik Giełdowy 2020, (2021), Warszawa.

GUS, Informacja w sprawie zaktualizowanego kwartalnego szacunku PKB za 2020 i I i II kwartał 2021 r., (21.10.2021 r.), Warszawa.

EUF (Federation for Factoring and Commercial Finance), Newsletter / April 2021 / Issue 20, str. 7, (2021).

Spis baz danych
List of databases

Eurostat data

MFW, baza WEO

EUF (EU Federation for the Factoring and Commercial Finance Industry): euf.eu.com/total-factoring.html

KE, Bazy Danych Gospodarczych: https://ec.europa.eu/info/business-economy-euro/indicators-statistics/economic-databases/business-and-consumer-surveys/download-business-and-consumer-survey-data/time-series_en#nace-classification.

KE (DG ECFIN), badania koniunktury gospodarczej

Office of National Statistics (UK)

Leaseurope.org

MFW, World Economic Outlook, database

Stoxx.com