

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY
CENTRAL STATISTICAL OFFICE

WYNIKI FINANSOWE
PODMIOTÓW GOSPODARCZYCH
I - XII 2010

FINANCIAL RESULTS OF ECONOMIC ENTITIES
IN 2010

WARSZAWA, maj 2011 r.
Warsaw, May 2011

Opracowanie publikacji <i>Preparation of the publication</i>	GUS, Departament Przedsiębiorstw <i>CSO – Business Division</i>
kierujący <i>supervisor</i>	Katarzyna Walkowska – Dyrektor Departamentu <i>Director of the Division</i>
zespół: <i>team</i>	Bożena Walachowska Jerzy Bajorek Joanna Paździerska Lucyna Słomska
Okładka <i>Cover</i>	Zakład Wydawnictw Statystycznych <i>Statistical Publishing Establishment</i>
Druk <i>Printing</i>	Zakład Wydawnictw Statystycznych Warszawa, Al. Niepodległości 208 <i>Statistical Publishing Establishment</i>

ISSN 1425-7882

Publikacja dostępna w Internecie – www.stat.gov.pl
Publication available on the Internet

PRZEDMOWA

W niniejszej publikacji przedstawiono dane o przychodach, kosztach i wynikach finansowych oraz aktywach obrotowych i nakładach na środki trwałe podmiotów prowadzących działalność gospodarczą w okresie I – XII 2010. Źródłem informacji są sprawozdania sporządzane na formularzu F-01/I-01 przez podmioty prowadzące księgi rachunkowe, o liczbie pracujących powyżej 9 osób. W publikacji prezentowane są dane o podmiotach prowadzących działalność w zakresie górnictwa i wydobywania, przetwórstwa przemysłowego, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, dostaw wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji, budownictwa, handlu; napraw pojazdów samochodowych, transportu i gospodarki magazynowej, zakwaterowania i gastronomii, informacji i komunikacji, obsługi rynku nieruchomości, działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej, administrowania i działalności wspierającej, edukacji, opieki zdrowotnej i pomocy społecznej, działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją oraz pozostałej działalności usługowej.

Badane podmioty są klasyfikowane w dwóch grupach ze względu na liczbę pracujących, według której określone są obowiązki sprawozdawcze na dany rok. Zmiana liczby pracujących w ciągu roku kalendarzowego nie powoduje zmiany obowiązków sprawozdawczych i prezentacji publikowanych wyników. Do pierwszej grupy zalicza się podmioty, w których liczba pracujących wynosi powyżej 49 osób. Jednostki te są zobowiązane do przekazywania sprawozdań statystycznych w okresach kwartalnych. Podstawowe dane kwartalne są publikowane w Biuletynie Statystycznym. Szczegółowe dane dla tej zbiorowości za rok 2010 przedstawiono w tablicach 2 – 11. Druga grupa jednostek obejmuje podmioty, w których liczba pracujących jest zawarta w przedziale 10 – 49 osób. Jednostki te są zobowiązane do przekazywania sprawozdań w okresach półrocznych. Dane o tej grupie podmiotów zaprezentowano w tablicach 12 – 16. W tablicy 1 podano podstawowe dane dla całej badanej zbiorowości pogrupowane według liczby pracujących, na podstawie której określono obowiązki sprawozdawcze. Dodatkowo, w tablicy 17 zamieszczono dane dla całej zbiorowości podmiotów gospodarczych biorących udział w badaniu w 2010 roku, pogrupowanych według liczby pracujących w dniu 31 grudnia 2010 r.

Wyniki badania zaprezentowano w przekrojach według sektorów własności oraz sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

Wszystkie prezentowane wartości podawane są w cenach bieżących.

Dyrektor Departamentu
Przedsiębiorstw

Katarzyna Walkowska

PREFACE

In the publication there are presented statistical data on revenues, costs and financial results as well as current assets and investment outlays on fixed assets of entities conducting business activity in I-XII 2010. Statistical questionnaire F-01/I-01 fulfilled by economic entities keeping books of accounts and with more than 9 persons employed was the source of information on those entities. Data presented in the publication refer to companies conducting activity in the following areas: mining and quarrying, manufacturing, electricity, gas, steam and air conditioning supply, water supply; sewerage, waste management and remediation activities, construction, wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles, transportation and storage, accommodation and catering, information and communication, real estate activities, professional, scientific and technical activities, administrative and support service activities, education, human health and social work activities, arts, entertainment and recreation, other service activities.

The surveyed entities are divided into two groups with regard to a number of persons employed, determining reporting obligations in the given year. The change of the number of persons employed during the year does not influence statistical obligations and the presentation of published results. The first group comprises entities with more than 49 persons employed. These units are obliged to respond to the statistical form quarterly. Basic quarterly data are published in the Statistical Bulletin, whereas detailed data for the described population for the period I-XII 2010 are included in this publication, in tables 2 – 11. The second group of entities includes companies with 10 to 49 persons employed. These units are obliged to fulfil the statistical form after the second and fourth quarter of the year. Data on these entities are presented in tables 12 – 16. The first table in the publication provides main data on the whole surveyed population grouped by the number of persons employed, on the basis of which reporting obligations were determined. In addition, table 17 comprises data on the whole population of entities participating in the survey in I-XII 2010, aggregated by number of persons employed on 31st December 2010.

In the publication, data are presented by ownership sectors and by sections and selected divisions of the Polish Classification of Economic Activities (PKD 2007).

All values are presented at current prices.

Director of Business Division

Katarzyna Walkowska

Warsaw, May 2011

SPIS TREŚCI

CONTENTS

Przedmowa		3
<i>Preface</i>		
Uwagi metodologiczne		7
<i>Methodological notes</i>		
Uwagi analityczne		12
<i>Analytical part</i>		
TABLICE	Tablica	Strona
Tables	Table	Page
Podstawowe dane o badanych podmiotach	1	16
<i>Basic data on surveyed entities</i>		
Przychody i koszty w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	2	20
<i>Revenues and costs of economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób ...	3	28
<i>Financial results of economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Wskaźniki ekonomiczne podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	4	36
<i>Economic relations of economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	5	44
<i>Costs by types in economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób, według wskaźnika rentowności obrotu netto w wybranych sekcjach	6	52
<i>Financial results of economic entities with more than 49 persons employed by profitability rate of net turnover in selected sections</i>		
Aktywa obrotowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	7	56
<i>Current assets of economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób, w zależności od wielkości osiąganych przychodów z całokształtu działalności	8	64
<i>Financial results of economic entities with more than 49 persons employed by the value of revenues from total activity</i>		
Zobowiązania długo- i krótkoterminowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób	9	66
<i>Long- and short-term liabilities of economic entities with more than 49 persons employed</i>		
Podstawowe dane o podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób, wykazujących sprzedaż na eksport	10	74
<i>Basic data on exporting entities with more than 49 persons employed</i>		

	Tablica <i>Table</i>	Strona <i>Page</i>
Nakłady na środki trwałe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących powyżej 49 osób w wybranych sekcjach	11	80
<i>Investment on fixed assets in economic entities with more than 49 persons employed by selected sections</i>		
Podstawowe kategorie finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	12	84
<i>Basic financial categories of economic entities with 10 to 49 persons employed</i>		
Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	13	88
<i>Costs by types in economic entities with 10 to 49 persons employed</i>		
Aktywa obrotowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	14	96
<i>Current assets of economic entities with 10 to 49 persons employed</i>		
Zobowiązania długo- i krótkoterminowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	15	104
<i>Long- and short-term liabilities of economic entities with 10 to 49 persons employed</i>		
Nakłady na środki trwałe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób w wybranych sekcjach	16	112
<i>Investment on fixed assets in economic entities with 10 to 49 persons employed by selected sections</i>		
Podstawowe dane o podmiotach gospodarczych według liczby pracujących w dniu 30.06.2010	17	116
<i>Basic data on economic entities according to the number of persons employed as of 30.06.2010</i>		

UWAGI METODOLOGICZNE

1. Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne stosowane w publikacji

Przychody z całokształtu działalności obejmują:

- **przychody netto** ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę **produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pazaunijnych;
- **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji;
- **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy

aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;

- **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

Wynik finansowy na działalności gospodarczej jest sumą wyników finansowych: na sprzedaży produktów, towarów i materiałów, na pozostałej działalności operacyjnej oraz na operacjach finansowych.

Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik na działalności gospodarczej, skorygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.

Wpływający na wynik finansowy **podatek dochodowy** obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Wynik finansowy netto (zysk lub strata) to wynik finansowy brutto pomniejszony o podatek dochodowy.

Aktywa obrotowe oraz zobowiązania:

- **aktywa obrotowe** są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują: zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe;

- **należności krótkoterminowe** obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całość lub część należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;

- **inwestycje krótkoterminowe** są krótkoterminowymi aktywami nabytymi w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów;

- **krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe** są rozliczeniami, które trwają nie dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego;

Zobowiązania są wynikającym z przeszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki;

- **zobowiązania krótkoterminowe** (bez funduszy specjalnych) to ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
- **zobowiązania długoterminowe** są ogółem zobowiązań, których okres spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok, z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług.

Wskaźniki:

- **wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności** jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik rentowności ze sprzedaży** jest to relacja wyniku ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów;
- **wskaźnik rentowności obrotu brutto** jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik rentowności obrotu netto** jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik płynności finansowej I stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych);
- **wskaźnik płynności finansowej II stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych);
- **wskaźnik płynności III stopnia** jest to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

Nakłady na środki trwałe są to poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na nabycie (w tym również zakup środków trwałych niewymagających montażu lub instalacji) bądź wytworzenie dla własnych potrzeb środków trwałych, nakłady na środki trwałe w budowie (niezakończone, tj. na przyszłe środki trwałe), na ulepszenia własnych środków trwałych, na ulepszenia w obcych środkach trwałych oraz inne nakłady związane z budową środka trwałego - wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku, ubezpieczenia w drodze, ceł itp. Podziału nakładów na środki trwałe (w tym również nakładów na budowy rozpoczęte, a niezakończone) na grupy i rodzaje dokonano zgodnie z Klasyfikacją Środków Trwałych wprowadzoną rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 30 XII 1999 r. (Dz.U. 112, poz. 1317 z późn. zm.). W niniejszej publikacji zaprezentowano nakłady na środki trwałe w podziale na podstawowe zbiorcze grupy rodzajowe środków trwałych obejmujące: budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej (grupy 1 – 2), maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (grupy 3 – 6 i 8), środki transportu (grupa 7).

W związku z elektronicznym naliczaniem tablic, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się różnić nieznacznie od podanych wielkości „ogółem”.

METHODOLOGICAL NOTES

1. Main definitions

Revenues from total activity cover:

- **net revenues from sale of products** within country and for export which have been manufactured by the entity (goods, semi-finished goods and services) as well as packaging, equipment and third party services if the customers are invoiced for the foregoing together with the purchased products;
- **net revenues from the sale of goods and materials** i.e. current assets purchased for resale in a non-processed condition and products manufactured by entity if they are sold by shops within the company's network along with goods manufactured by other manufacturers.

Revenues from sale of products, goods and materials designated for export domestic community to the member states of the European Union and export outside the European Union

- **other operating revenues**, i.e. revenues indirectly related with the operating activity of the entity, in particular: profits from the sale of non-financial fixed assets (fixed assets, assets under construction, intangible fixed assets, investments in real estate and rights), assets (cash) received free of charge, including donated assets, as well as damages, reversed provisions, adjustments of the depreciation value for non-financial assets, revenues from social activities, revenues from rent or lease of fixed assets and investments in real estate and rights;
- **financial revenues**, i.e. amounts due in respect of dividends and share in profits, interest on loans granted, interest on term deposits, default interest, profit from the sale of investments (sale), reduction of depreciation write-offs relating to investments due to the fact that the reasons resulting in the permanent loss of their value have ceased to exist (whether partially or totally), surplus of foreign exchange gains over losses.

Costs of obtaining revenues from total activity cover:

- **cost of products sold, goods and materials** related to the basic operating activity, including the value of sold goods and materials and total costs decreased by the costs of generating benefits for the needs of the entity and corrected by the change in product inventories;
- **other operating costs**, i.e. costs indirectly related to operating activity of the entity, in particular: loss on the sale of non-financial fixed assets, depreciation of leased or rented fixed assets and assets under construction, depreciation write-downs (write-downs relating to permanent loss of value), fines, penalties and damages paid, wholly or partially written-off receivables relating to bankruptcy, composition or reorganization, provisions formed for future certain liabilities or liabilities which are likely to occur (losses on current business transactions), adjustments of the depreciation value for non-financial assets, costs of maintaining premises required for social activity, donations and fixed assets received free of charge;
- **financial costs**, i.e. among others, interest from received bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on the sale of investments, write-offs updating the value of investment, the surplus of foreign exchange losses over gains.

Financial result from the sale of products, goods and materials constitutes a difference between net revenues gained from the sale of products, goods and materials and costs bore for their obtaining (cost of products sold, goods and materials);

Financial result on economic activity is the sum of financial results: on the sale of products, goods and materials, on other operating activity and on financial operations.

Gross financial result (profit or loss) is a result on economic activity, corrected by result on extraordinary events.

The income tax affecting the financial result relating to a given reporting period is composed of a current part and a deferred part. The deferred part constitutes a difference between provisions and assets relating to defer tax (pertaining to timing differences between gross financial result and the taxable base due to different moments of reporting revenues and cost in accordance with the Accounting Act and tax regulations) as at the end and beginning of the reporting period.

Net financial result (profit or loss) is obtained after decreasing the gross financial result by obligatory encumbrances.

Current assets and liabilities:

- **Current assets** are part of the property controlled and used by the entity in its operating activity whose value has been determined in a reliable manner resulting from past events and bound to generate economic benefits to the entity in the future; they include stock (circulating or current fixed assets), short-term: dues, investments and inter-period settlements.
- **Short-term dues** include total debtors from deliveries and services and the whole or part of other debtors, which are not financial assets, with the maturity of twelve months as of the balance sheet date.
- **Short-term investments** are short-term assets acquired for the purpose of generating economic benefits owing to the increase in the value of these assets.
- **Short-term inter-period settlements** are the prepayments made for the period up to twelve months as of the balance sheet date.
- **Liabilities** are obligations resulting from past events entailing the provision of a consideration whose value has been determined in a reliable manner, which involve the use of an entity current or future assets.
- **Short-term liabilities** (excluding special funds) are total trade creditors and the whole or part of other liabilities with the maturity of twelve months as of the balance sheet date.
- **Long-term liabilities** are total liabilities with the maturity of more than twelve months as at the balance sheet date, apart from trade creditors.

Indices:

- **Cost level indicator from total activity** constitutes the relation of the costs of obtaining revenues from total activity to revenues from total activity.
- **Sales profitability rate** constitutes the relation of the result from the sale of products, goods and materials to net revenues from the sale of products, goods and materials.
- **Profitability rate of gross turnover** constitutes the relation of gross financial result to revenues from total activity.
- **Profitability rate of net turnover** constitutes the relation of net financial result to revenues from total activity.
- **Liquidity ratio of the first degree** constitutes the relations of short-term investments to short-term liabilities.
- **Liquidity ratio of the second degree** constitutes the relations of short-term investments and short-term dues to short-term liabilities.
- **Liquidity ratio of the third degree** constitutes the relation of the current assets of the entity (stocks, short-term receivables, short-term investments and short-term deferred expenses) to the short-term liabilities (without special funds).

Outlays on fixed assets are the incurred in the reporting period outlays on the purchase (including purchase of the fixed assets not requiring assembly or installation), or producing the fixed assets for own needs, the outlays on the fixed assets under construction (not completed, i.e. for the future fixed assets), for improvements of own assets, for improvements in outside fixed assets and other outlays related with the construction of fixed assets – along with expenses incurred while purchasing them, i.e. costs of transport, loading, insurance customs, etc. The division of outlays for the fixed assets (including outlays on constructions started and not completed) into groups and types was made in accordance with the Polish Classification of Fixed Assets introduced by the decree of the Council of Ministers of 30th December 1999 (Journal of Laws 112, item 1317 with later amendments). In this publication, there are presented outlays on the fixed assets as divided into the basic collective type groups of fixed assets covering: buildings, dwellings and civil engineering premises (groups 1-2), machines, technical equipment and tools (groups 3-6 and 8), and means of transport (group 7).

Due to the electronic method of data processing, in some cases sums of components can differ from amount given in the item "total"

UWAGI ANALITYCZNE

1. Ogólna charakterystyka podmiotów gospodarczych.

Zawarte w niniejszej publikacji informacje o wynikach finansowych osiągniętych przez podmioty gospodarcze w 2010 roku obejmują dane o 47242 przedsiębiorstwach, co oznacza spadek w stosunku do 2009 roku o 3,8%. Wśród badanych przedsiębiorstw przeważały jednostki o liczbie pracujących od 10 do 49 osób, stanowiąc 62,9% całej objętej badaniem populacji. Udział jednostek średnich o liczbie pracujących od 50 do 249 osób wyniósł 30,6%, a jednostek dużych o liczbie pracujących powyżej 249 osób – 6,5%.

Według stanu na 31 grudnia 2010 r. w przedsiębiorstwach objętych badaniem pracowało 4798,0 tys. osób, co oznacza wzrost o 0,4% w stosunku do stanu na 31 grudnia 2009 r. W jednostkach małych o liczbie pracujących od 10 do 49 osób pracowało 15,1% osób, w średnich (50-249 pracujących) 30,8%, a w dużych (powyżej 249 osób) – 54,1%.

Wartość przychodów z całokształtu działalności uzyskanych przez badane przedsiębiorstwa wyniosła 2396,6 mld zł (wzrost o 5,4% w stosunku do 2009 r.), z czego 15,3% wypracowały przedsiębiorstwa małe, 26,6% jednostki średnie, a 58,1% – jednostki duże.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności wyniosły 2270,1 mld zł i rosły wolniej aniżeli przychody. Ogółem dla całej zbiorowości wzrost ten wyniósł 5,1 %: dla jednostek małych oraz dużych wyniósł 7,4%, natomiast w klasie jednostek średnich odnotowano spadek o 0,8%. Z kosztów ogółem 15,3% poniosły przedsiębiorstwa małe, 26,9% jednostki średnie, a 57,8% – jednostki duże.

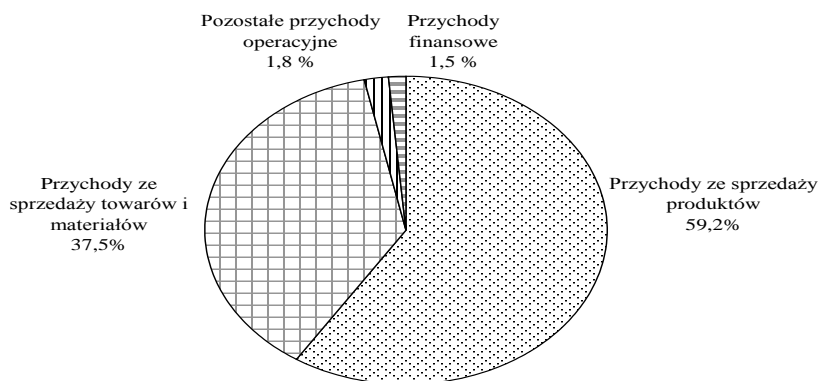
W badanych przedsiębiorstwach w stosunku do 2009 roku odnotowano wzrost podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych: wskaźnika poziomu kosztów, wskaźnika rentowności sprzedaży, wskaźnika rentowności obrotu brutto, wskaźnika rentowności obrotu netto oraz wskaźnika płynności finansowej I stopnia.

1.1. Jednostki o liczbie pracujących powyżej 49 osób

W 2010 roku wyniki finansowe badanych przedsiębiorstw uległy poprawie w porównaniu z uzyskanymi rok wcześniej. Przychody z całokształtu działalności wyniosły 2029,7 mld zł i były o 5,0% wyższe niż w 2009 r., natomiast koszty uzyskania tych przychodów osiągnęły wartość 1922,1 mld zł i były wyższe o 4,6%. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wzrosły w większości sekcji, najbardziej (w ujęciu wartościowym) – w przetwórstwie przemysłowym, handlu; naprawie pojazdów samochodowych, transporcie i gospodarce magazynowej, górnictwie i wydobywaniu oraz dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji. Udział przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w przychodach ogółem wzrósł w ujęciu rocznym z 95,9% do 96,6%. Z przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółem 87,1% stanowiły przychody uzyskane przez jednostki sektora prywatnego.

Wynik finansowy brutto wyniósł 107,5 mld zł wobec 95,9 mld zł w 2009 roku. Obciążenia wyniku finansowego brutto (podatek dochodowy) wyniosły 18,0 mld zł (o 5,8% więcej niż rok wcześniej). Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 89,4 mld zł (wobec 78,9 mld zł w 2009 r.), przy wzroście zysku netto o 5,8% i spadku straty netto o 26,5%. Zysk netto wykazało 78,4% przedsiębiorstw (przed rokiem 77,3%), a uzyskane przez nie przychody z całokształtu działalności stanowiły 87,5% przychodów ogółem, wobec 84,4% rok wcześniej.

Struktura przychodów z całokształtu działalności

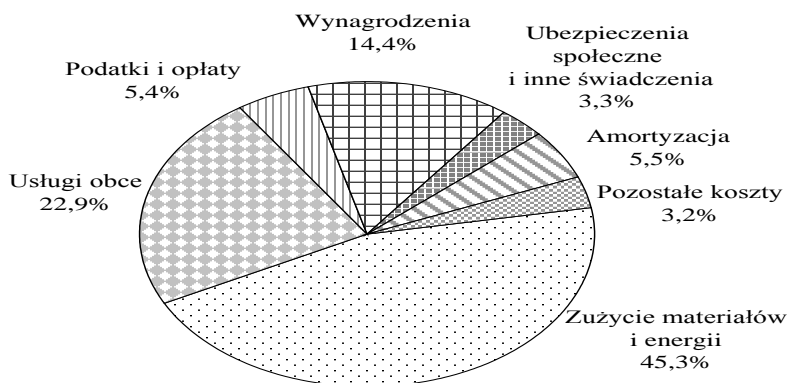


W 2010 roku poprawiły się wszystkie podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe. Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 94,7% (wobec 95,0% rok wcześniej), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wzrósł z 5,0% do 5,2%, wskaźnik rentowności obrotu brutto z 5,0% do 5,3%, a rentowności obrotu netto z 4,1% do 4,4%. W porównaniu z 2009 rokiem zwiększył się udział jednostek rentownych (wykazujących wskaźnik rentowności obrotu netto równy i większy od 0,0%) w ogólnej liczbie badanych podmiotów z 77,8% do 78,6%. Uzyskane przez nie przychody z całokształtu działalności stanowiły 87,6% przychodów wszystkich podmiotów wobec 84,6% rok wcześniej.

Poprawił się wskaźnik płynności I stopnia z 38,5% do 39,7% oraz wskaźnik płynności II stopnia (odpowiednio z 102,2% do 105,5%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia powyżej 20% uzyskało 46,7% badanych przedsiębiorstw (wobec 47,3% rok wcześniej), a wskaźnik II stopnia w przedziale 100% do 130% – 12,0% przedsiębiorstw wobec 11,3%.

Koszty bieżącej działalności poniesione przez ogół badanych podmiotów były o 6,6% wyższe niż rok wcześniej. W strukturze rodzajowej kosztów zwiększył się udział kosztów zużycia materiałów, a zmniejszyły udziały wszystkich pozostałych kosztów.

Struktura kosztów wg rodzaju



Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 47,4% podmiotów wykazało sprzedaż na eksport (wobec 49,6% w 2009 r.). Poziom sprzedaży eksportowej był wyższy o 12,6%, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu podmiotów zwiększył się z 19,1% do 20,3%. W 2010 r. 69,5% całości sprzedaży na eksport przypadało na przedsiębiorstwa, w których sprzedaż eksportowa stanowiła więcej niż 50% obrotu (70,3% w 2009 roku).

W grupie podmiotów eksportujących zwiększył się udział jednostek wykazujących zysk netto (78,9% wobec 76,3% rok wcześniej, w tym w przetwórstwie przemysłowym – 77,8% wobec 74,8%). Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe osiągnięte przez eksporterów ukształtowały się korzystniej niż przed rokiem. Jedynie wartości wskaźników płynności I i II stopnia były niższe niż dla ogółu przedsiębiorstw.

Wartość aktywów obrotowych badanych przedsiębiorstw wyniosła na koniec grudnia 2010 r. 663,3 mld zł i była o 9,3% wyższa niż rok wcześniej. Wartość posiadanych przez nie zapasów wyniosła 169,5 mld zł i była o 5,4% wyższa niż w 2009 r. Odnotowano wzrost należności krótkoterminowych o 10,8%, a inwestycji krótkoterminowych – o 10,4%. W strukturze zapasów ogółem wzrósł udział materiałów (z 30,2% do 30,8%), a obniżył – produktów gotowych (z 17,3% do 16,7%), towarów (z 36,6% do 35,9%) oraz półproduktów i produktów w toku (z 14,2% do 14,1%).

Zobowiązania długo- i krótkoterminowe (bez funduszy specjalnych) na koniec grudnia 2010 r. wyniosły 644,9 mld zł i były o 6,7% wyższe niż rok wcześniej. Zobowiązania długoterminowe stanowiły 30,0% zobowiązań ogółem (wobec 30,4% w 2009 r.).

Wartość zobowiązań krótkoterminowych badanych przedsiębiorstw wyniosła w końcu grudnia 2010 r. 451,2 mld zł i była o 7,2% wyższa niż przed rokiem, w tym zobowiązań z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych – o 73,3%, wynagrodzeń – o 13,3%, z tytułu dostaw i usług – o 9,5%, podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń – o 8,9%, z tytułu zaliczek otrzymanych na dostawę – o 4,1% oraz pozostałych zobowiązań krótkoterminowych – o 6,9%. Odnotowano niższą niż przed rokiem wartość zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek – o 3,8%. Rozliczenia międzyokresowe wzrosły o 10,3%.

Zobowiązania długoterminowe wyniosły 193,7 mld zł i były o 5,6% wyższe niż w 2009 r. Odnotowano wzrost zobowiązań z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych – o 16,2% oraz pozostałych zobowiązań długoterminowych – o 12,6%. Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek uległy obniżeniu o 1,3%.

Nakłady na środki trwałe realizowało ok. 88% badanych podmiotów. Wartość tych nakładów wyniosła 89,2 mld zł i była (w cenach stałych) o 3,2% niższa niż rok wcześniej. Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie: przemysłu – 47,4% ogółu inwestujących podmiotów, handlu; napraw pojazdów samochodowych – 21,0% oraz budownictwa – 10,2%. Łącznie podmioty te zainwestowały 66,4 mld zł – 78,6% ogółu nakładów badanych podmiotów.

Ze zrealizowanych nakładów 56,8% przypadało na zakupy maszyn, urządzeń technicznych i narzędzi oraz środków transportu, a 42,1% na budynki i lokale.

Udział nakładów poniesionych przez jednostki sektora prywatnego w nakładach ogółem badanych przedsiębiorstw wyniósł 66,4% (wobec 68,4% w 2009 r.). Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie: przemysłu – 46,5% ogółu inwestujących podmiotów tego sektora, handlu; napraw pojazdów samochodowych – 22,9%, budownictwa – 10,8%. Łącznie podmioty te zainwestowały 44,1 mld zł – 80,2% ogółu nakładów sektora prywatnego.

Z nakładów ogółem jednostek sektora prywatnego 43,6% przypadało na podmioty przetwórstwa przemysłowego. Wśród jednostek przetwórstwa przemysłowego najwyższy udział przypadał na jednostki produkujące artykuły spożywcze i napoje – 16,4%, produkcję pojazdów samochodowych, przyczep i naczep – 10,4%, produkcję koksu i produktów rafinacji ropy naftowej

– 8,6%, produkcję wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych – 7,5%, produkcję wyrobów z metali – 7,2%, produkcję wyrobów z pozostałych mineralnych surowców niemetalicznych – 6,9%, produkcję chemikaliów i wyrobów chemicznych – 5,8%, produkcję papieru i wyrobów z papieru – 5,5%, produkcję urządzeń elektrycznych oraz maszyn i urządzeń – po 4,2%, produkcję metali oraz mebli – po 3,3%, produkcję komputerów, wyrobów elektronicznych i optycznych – 2,9%.

1.2. Jednostki o liczbie pracujących 10-49 osób

Przychody z całokształtu działalności osiągnięte w 2010 roku przez przedsiębiorstwa, w których liczba pracujących wynosiła od 10 do 49 osób, wzrosły o 7,8% w stosunku do osiągniętych rok wcześniej i wyniosły 366,9 mld zł. Koszty ich uzyskania wzrosły o 7,4% i wyniosły 348,1 mld zł. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wzrosły o 8,0%, a koszty ich uzyskania o 8,3% i wyniosły odpowiednio 356,3 mld zł i 339,4 mld zł.

Wynik finansowy brutto wyniósł 18,9 mld zł, zaś jego obciążenia 3,0 mld zł. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 15,8 mld zł (wobec 13,7 mld zł rok wcześniej). W porównaniu z 2009 r. podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe poprawiły się i wyniosły odpowiednio: wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności 94,9% (wobec 95,2%), wskaźnik rentowności obrotu brutto 5,1% (4,9%), rentowności obrotu netto 4,3% (4,0%), natomiast wskaźnik płynności finansowej I stopnia 38,0% wobec 39,4%. Wzrósł udział jednostek wykazujących zysk netto (z 76,6% do 77,2%).

Koszty bieżącej działalności poniesione przez omawiane przedsiębiorstwa były o 9,4% wyższe niż rok wcześniej. W strukturze rodzajowej kosztów zwiększył się udział usług obcych (z 33,1% do 33,7%) oraz zużycia materiałów i energii (z 33,3% do 34,2%). Zmniejszył się udział wynagrodzeń brutto (z 18,7% do 18,0%), ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (z 3,4% do 3,2%), pozostałych kosztów (z 5,0% do 4,5%). Udział pozostałych rodzajów kosztów nie uległ zmianie.

Wartość zobowiązań ogółem wzrosła o 14,5% (w zobowiązaniach długoterminowych nastąpił wzrost o 8,2%, natomiast w zobowiązaniach krótkoterminowych – o 17,7%). Około 67% wartości zobowiązań długoterminowych stanowiły kredyty i pożyczki, natomiast w zobowiązaniach krótkoterminowych dominowały zobowiązania z tytułu dostaw i usług (53,3%).

Spośród badanych przedsiębiorstw sprzedaż na eksport wykazało 24,2% jednostek (wobec 25,3% przed rokiem). Wartość sprzedaży eksportowej wyniosła 29,0 mld zł (wzrost o 19,8%).

Nakłady na środki trwałe realizowało ok. 66% badanych podmiotów. Wartość tych nakładów wyniosła 11,7 mld zł. Inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie: handlu; napraw pojazdów samochodowych – 37,5% ogółu poniesionych nakładów, przetwórstwa przemysłowego – 22,6%, budownictwa – 11,2%.

OBJAŚNIENIA ZNAKÓW UMOWNYCH I SKRÓTÓW UŻYWANYCH W PUBLIKACJI SYMBOLS AND ABBREVIATIONS USED IN THE PUBLICATION

Znaki umowne

Symbols

Kreska	(-)	– zjawisko nie wystąpiło. <i>magnitude zero.</i>
Zero	(0,0)	– zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05. <i>magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit.</i>
Znak	x	– wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe. <i>not applicable.</i>
Znak	#	– dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej. <i>data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Public Statistics.</i>
„W tym” „Of which”		– oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy. <i>indicates that not all elements of the sum are given.</i>

Skróty

Abbreviations

mln	= milion <i>million</i>
mld	= miliard
bn	= <i>billion</i>
PKD	= Polska Klasyfikacja Działalności <i>Polish Classification of Activity</i>
NACE	= Nomenclature des Activites de Communaute Europeenne

SKRÓTY I PEŁNE NAZWY WEDŁUG PKD 2007 STOSOWANE W PUBLIKACJI ABBREVIATIONS AND FULL NAMES ACCORDING PKD 2007 USED IN THE PUBLICATION

Skrót <i>Abbreviation</i>	Pełna nazwa <i>Full name</i>
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę x	Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę do układów klimatyzacyjnych <i>Electricity, gas, steam and air conditioning supply</i>
Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami; rekultywacja x	Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją <i>Water supply; sewerage, waste management and remediation activities</i>
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle <i>Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles</i>
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi <i>Accommodation and food service activities</i>
Obsługa rynku nieruchomości x	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości <i>Real estate activities</i>
Administrowanie i działalność wspierająca x	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.

When publishing CSO data please indicate the source.