

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY
CENTRAL STATISTICAL OFFICE

DZIAŁALNOŚĆ GOSPODARCZA
PODMIOTÓW Z KAPITAŁEM
ZAGRANICZNYM
W 2007 ROKU
ECONOMIC ACTIVITY OF ENTITIES
WITH FOREIGN CAPITAL
IN 2007

Informacje
i opracowania
statystyczne
*Statistical
Information
and Elaborations*

Opracowanie publikacji: <i>Preparation of the publication</i>	GUS Departament Przedsiębiorstw i Cen <i>CSO Business and Price Division</i>
kierujący <i>supervisor</i>	Izabella Zagoździńska – dyrektor Departamentu <i>director of the Division</i>
Zespół: <i>Team</i>	Sylwia Czekko, Lucyna Słomska, Elżbieta Szeffler
Przetwarzanie danych <i>Data processing</i>	Centralny Ośrodek Informatyki Statystycznej <i>Central Statistical Computing Centre</i>
Okładka <i>Cover</i>	Zakład Wydawnictw Statystycznych <i>Statistical Publishing Establishment</i>

ISSN 1896 - 9844

Publikacja dostępna na stronie internetowej – www.stat.gov.pl
Publication available on the Internet - www.stat.gov.pl

PRZEDMOWA

Prezentujemy kolejną edycję publikacji, w której opisywana jest działalność podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego, funkcjonujących w polskiej gospodarce. Przedstawiona zbiorowość obejmuje podmioty posiadające w końcu 2007 roku kapitał pochodzący od inwestorów zagranicznych, niezależnie od jego wielkości, struktury i udziału w kapitale podstawowym, a także kraju pochodzenia.

Prezentowane dane nie uwzględniają napływu kapitału zagranicznego do banków i instytucji ubezpieczeniowych. Podmioty te obserwowane są w odrębnych badaniach.

W niniejszej publikacji zawarto informacje dotyczące zbiorowości podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem oraz w przekrojach według wielkości wyznaczonej liczbą pracujących, lokalizacji siedziby zarządu, rodzaju prowadzonej działalności, a także kraju pochodzenia, wartości i struktury kapitału.

Publikacja składa się z części analitycznej i tabelarycznej. Całość poprzedzona jest uwagami metodologicznymi, zawierającymi opis zakresu badania oraz podstawowe definicje stosowanych pojęć.

Dyrektor Departamentu
Przedsiębiorstw i Cen

Izabella Zagoździńska

Warszawa, grudzień 2008 r.

PREFACE

We present you the next edition of publication on entities with foreign capital acting in Polish economy. Described population covers entities performing economic activity in Poland and owning at the end of 2007 equity of foreign investors regardless of its value, structure and share in company's capital as well as country of origin.

The data do not include the inflows of foreign capital to banks and insurance institutions. These entities are observed within separate surveys.

The publication contains data on companies with foreign capital participation in total as well as broken down by size class according to number of persons employed, by board of directors' location, by kind of activity, as well as country of origin, value and structure of capital.

The publication consists of analytical part and tabular one. The whole text is preceded by methodological remarks, including description of the survey scope and basic definitions of terms used herein.

Director

Business and Price Division

Izabella Zagoździńska

Warsaw, December 2008

SPIS TREŚCI

Contents

	Strona Page
Przedmowa.....	3
<i>Preface</i>	
Uwagi metodologiczne	7
<i>Methodological notes</i>	
Uwagi analityczne.....	15
<i>Analytical remarks</i>	
Tablice	
<i>Tables</i>	

	Numer Number	Strona Page
Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego w latach 2002 – 2007	1	28
<i>Entities with foreign capital in the years 2002 - 2007</i>		
Podmioty z kapitałem zagranicznym powstałe w 2007 roku według PKD.....	2	29
<i>Entities with foreign capital established in 2007 by NACE</i>		
Podmioty z kapitałem zagranicznym według udziałowców i sekcji PKD w 2007 roku	3	30
<i>Entities with foreign capital by shareholders and NACE sections in 2007</i>		
Liczba pracujących według PKD i klas wielkości podmiotu w 2007 roku	4	31
<i>Number of persons employed by NACE and size class in 2007</i>		
Liczba pracujących według województw i klas wielkości podmiotu w 2007 roku.....	5	32
<i>Number of persons employed by voivodship and size class in 2007</i>		
Kapitał podstawowy w 2007 roku według sekcji PKD	6	33
<i>Share capital in 2007 by NACE section</i>		
Kapitał podstawowy i liczba pracujących według działów w sekcji przetwórstwo przemysłowe w 2007 roku	7	34
<i>Share capital and number of persons employed by divisions in manufacturing in 2007</i>		
Kapitał podstawowy w 2007 roku według województw.....	8	36
<i>Share capital in 2007 by voivodship</i>		
Kapitał podstawowy podmiotów, w których wartość kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD w 2007 roku według PKD	9	37
<i>Share capital of entities with foreign capital exceeding 1 mln of USD in 2007 by NACE</i>		
Kapitał podstawowy podmiotów, w których wartość kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD w 2007 roku według województw	10	38
<i>Share capital of entities with foreign capital exceeding 1 mln of USD in 2007 by voivodship</i>		
Podmioty i kapitał według procentowego udziału kapitału zagranicznego w 2007 roku.....	11	39
<i>Entities and capital by the share of foreign capital in 2007</i>		
Kapitał według przedziałów wartości w 2007 roku	12	40
<i>Capital by value in 2007</i>		
Kapitał podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego według przedziałów wartości w 2007 roku.....	13	41
<i>Capital of entities with majority of foreign capital by value in 2007</i>		
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca i klas wielkości w 2007 roku.....	14	42
<i>Foreign capital by country and size class in 2007</i>		
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca podmiotów, w których kapitał zagraniczny przekracza 1 mln USD w 2007 roku	15	46
<i>Foreign capital by country of companies with over 1 mln USD of foreign capital in 2007</i>		
Kapitał zagraniczny według kraju pochodzenia udziałowca podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego w 2007 roku.....	16	47
<i>Foreign capital by country in entities with majority of foreign capital in 2007</i>		
Kapitał zagraniczny w Polsce według kraju pochodzenia i sekcji PKD w 2007 roku	17	48
<i>Foreign capital in Poland by country and NACE in 2007</i>		
Kapitał zagraniczny w Polsce według kraju pochodzenia i województw w 2007 roku	18	49
<i>Foreign capital in Poland by country and voivodship in 2007</i>		
Zadeklarowane przez inwestorów zagranicznych wkłady pieniężne i aporty rzeczowe według PKD w 2007 roku	19	50
<i>Declared by foreign investors monetary and non-monetary contributions by NACE in 2007</i>		
Wartość importu i eksportu według PKD w 2007 roku	20	51
<i>Imports and exports value in 2007 by NACE</i>		
Wartość importu i eksportu według województw w 2007 roku.....	21	52
<i>Imports and exports by voivodship in 2007</i>		
Wydatki poniesione w 2007 roku na pozyskanie aktywów trwałych w Polsce według PKD	22	53
<i>Outlays on fixed assets in Poland carried out in 2007 by NACE</i>		

Wydatki poniesione w 2007 roku na pozyskanie aktywów trwałych w Polsce według województw	23	54
<i>Outlays on fixed assets in Poland carried out in 2007 by voivodship</i>		
Podstawowe dane o podmiotach z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans w 2007 roku	24	55
<i>Basic data on entities with 10 and more persons employed on background of entities submitting balance sheet in 2007</i>		
Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym na tle podmiotów składających bilans o liczbie pracujących 10 i więcej osób w 2007 roku według PKD	25	56
<i>Basic financial results of entities with foreign capital on background of entities submitting balance sheet with 10 and more persons employed in 2007 by NACE</i>		
Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym przekraczającym 1 mln USD w 2007 roku według PKD	26	58
<i>Basic financial results of entities with foreign capital exceeding 1 mln of USD in 2007 by NACE</i>		
Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym wykazujących zysk brutto w 2007 roku według PKD	27	60
<i>Basic financial results of entities with foreign capital making gross profit in 2007 by NACE</i>		
Podstawowe wyniki finansowe podmiotów z kapitałem zagranicznym według województw w 2007 roku	28	62
<i>Basic financial results of entities with foreign capital by voivodship in 2007</i>		
Relacje ekonomiczne podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans według PKD w 2007 roku	29	64
<i>Economic relations of entities with foreign capital with 10 and more persons employed on background of entities submitting balance sheet by NACE in 2007</i>		
Aktywa trwałe i obrotowe podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans według PKD w 2007 roku	30	66
<i>Fixed and current assets of entities with 10 and more persons employed on the background of entities submitting balance sheet by NACE in 2007</i>		
Kapitał własny i zobowiązania podmiotów z kapitałem zagranicznym o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów składających bilans według PKD w 2007 roku	31	68
<i>Equity capital and liabilities of entities with foreign capital with 10 and more persons employed on the background of entities submitting balance sheet by NACE in 2007</i>		
Struktura aktywów i pasywów podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób według PKD w 2007 roku	32	70
<i>Assets and liabilities structure of foreign capital entities with 10 and more persons employed by NACE in 2007</i>		
Podstawowe dane o podmiotach z kapitałem zagranicznym według regionów w 2007 roku	33	71
<i>Basic data on entities with foreign capital by region in 2007</i>		
Wykresy/ Charts		
Struktura kapitału zagranicznego według województw w 2007 roku	1	17
<i>Structure of foreign capital by voivodship in 2007</i>		
Struktura kapitału zagranicznego według kraju pochodzenia i sekcji PKD w 2007 roku	2	19
<i>Structure of foreign capital by country and NACE in 2007</i>		
Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości podmiotów w 2007 roku	3	21
<i>Structure of entities with foreign capital by chosen variables and size class in 2007</i>		
Wydatki inwestycyjne poniesione przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego w 2007 roku według województw	4	23
<i>Investment outlays carried out by entities with foreign capital by voivodships in 2007</i>		
Struktura podstawowych kategorii finansowych podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego i krajowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w 2007 roku	5	25
<i>Structure of basic financial categories of entities with foreign capital on the background of entities submitting balance sheet in 2007</i>		

UWAGI METODOLOGICZNE

1. Zakres podmiotowy i przedmiotowy badania

Podstawowym źródłem danych wykorzystanym do scharakteryzowania zbiorowości podmiotów, w których udziały posiadali inwestorzy zagraniczni jest roczne sprawozdanie statystyczne dla podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego. Badaniem objęto podmioty, w których w końcu 2007 roku ulokowany był kapitał zagraniczny, niezależnie od ich formy prawnej i wielkości, prowadzące wszystkie rodzaje działalności z wyjątkiem ubezpieczeniowej i bankowej.

Zakres przedmiotowy badania obejmuje wielkość i strukturę kapitału zaangażowanego w badanych podmiotach, w tym kapitału zagranicznego, kraj pochodzenia udziałowców zagranicznych, a także rozmiary i wyniki działalności prowadzonej przez obserwowane podmioty. Zaprezentowane w tablicach dane obrazują zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ogółem, według podstawowego rodzaju prowadzonej działalności (według sekcji i wybranych działów przetwórstwa przemysłowego), lokalizacji siedziby zarządu, kraju pochodzenia kapitału zagranicznego oraz wartości i struktury kapitału. Z badanej zbiorowości wyodrębnione zostały te podmioty, w których wartość kapitału zagranicznego przekracza 1 mln USD oraz te, w których zaangażowany kapitał zagraniczny ogółem stanowi powyżej 50% kapitału podstawowego. Dodatkowo, zgodnie z obowiązującą międzynarodową definicją podmiotów kontrolowanych przez kapitał zagraniczny, w tablicy 16 przedstawiono dane o podmiotach, w których powyżej 50% kapitału podstawowego należało do jednego inwestora zagranicznego.

Dla zobrazowania efektów działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym wykorzystano dane o liczbie pracujących, uzyskiwanych przychodach, kosztach i wyniku finansowym, działalności eksportowej i importowej, a także o nakładach poniesionych na pozyskanie aktywów trwałych.

Dla przedstawienia wyników działalności podmiotów z kapitałem zagranicznym na tle wszystkich przedsiębiorstw, w publikacji wykorzystano dodatkowo dane pochodzące z bilansu oraz rachunku zysków i strat, gromadzone przez statystykę na sprawozdaniach SP i F-02. Informacje te odnoszą się tylko do zbiorowości podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób. Przedstawiono je w tablicach 24 oraz 29 – 32.

2. Podstawowe pojęcia i wskaźniki ekonomiczne stosowane w publikacji

Kapitał podstawowy to rzeczywisty wkład właściciela lub współwłaściciela, wniesiony na uruchomienie jednostki gospodarczej z chwilą jej założenia, ewentualnie później podwyższony;

Kapitał rozproszony to kwota zaangażowanego kapitału, którego nie można przyporządkować konkretnym udziałowcom;

Kapitały własne wykazywane według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki obejmują: kapitał (fundusz) podstawowy, należne wpłaty na kapitał podstawowy, udziały (akcje) własne, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, zysk (strata) z lat ubiegłych, zysk (strata) netto oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego;

Kapitał zadeklarowany jest to wartość wkładów pieniężnych i niepieniężnych (aportów rzeczowych) zadeklarowanych w dniu rejestracji podmiotu w akcie notarialnym. Wartość zagranicznego kapitału zadeklarowanego w akcie notarialnym została przeliczona na złote polskie według kursu NBP obowiązującego w dniu rejestracji spółki;

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania obejmują rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe oraz rozliczenia międzyokresowe;

Pasywa obejmują kapitały własne, zobowiązania i rezerwy na zobowiązania;

Aktywa stanowią powstały w wyniku dokonanych w przeszłości operacji zbiór przydatnych gospodarczo, kontrolowanych przez jednostkę składników majątkowych (zasobów), o wiarygodnie określonej wartości, które według oczekiwań przyniosą w przyszłości korzyści ekonomiczne. Aktywa bilansu dzielą się na aktywa trwałe i aktywa obrotowe;

Aktywa trwałe obejmują wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe oraz długoterminowe rozliczenia międzyokresowe;

Aktywa obrotowe obejmują zapasy, należności krótkoterminowe, inwestycje krótkoterminowe oraz krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe;

Przychody z całokształtu działalności obejmują:

- a) **przychody netto ze sprzedaży** w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę **produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami; **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji;

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzwspólnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych;

- b) **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- c) **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi;

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- a) **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem (koszty działalności operacyjnej) pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- b) **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na prawne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;
- c) **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze

zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi;

Wydatki na pozyskanie aktywów trwałych to nakłady poniesione na wartości niematerialne i prawne, rzeczowe aktywa trwałe, należności długoterminowe, inwestycje długoterminowe, długoterminowe rozliczenia międzyokresowe;

Wydatki na nowe środki trwałe to nakłady poniesione na budowę lub (i) zakup środków trwałych, nakłady na wytworzenie środków trwałych we własnym zakresie, koszty dostosowania środka trwałego do użytkowania oraz nakłady na ulepszenie (przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję i modernizację) środków trwałych, w tym również na ulepszenie obcych środków trwałych;

Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) to wynik z działalności gospodarczej, skorygowany o saldo zysków i strat nadzwyczajnych;

Wynik finansowy netto (zysk lub strata) to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia;

Wskaźnik poziomu kosztów to wyrażona w procentach relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;

Wskaźnik rentowności obrotu brutto jest wyrażoną w procentach relacją wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności;

Wskaźnik rentowności obrotu netto jest wyrażoną w procentach relacją wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności;

Rentowność kapitału własnego to wyrażona w procentach relacja wyniku finansowego netto do kapitału własnego;

Rentowność aktywów to wyrażona w procentach relacja wyniku finansowego netto do sumy aktywów;

Rentowność aktywów obrotowych to wyrażona w procentach relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów obrotowych;

Rentowność aktywów trwałych to wyrażona w procentach relacja wyniku finansowego netto do wartości aktywów trwałych netto;

Wskaźnik płynności I stopnia to wyrażona w procentach relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych);

Wskaźnik płynności II stopnia to wyrażona w procentach relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych);

W związku z elektronicznym naliczaniem tablic, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się różnić nieznacznie od podanych wielkości „ogółem”.

METHODOLOGICAL NOTES

1. Source and scope of data

The annual statistical report on companies with foreign capital share is a basic source of data used to characterize population of entities in which foreign investors had contribution. The survey covers entities having foreign shares at the end of 2007, regardless of their legal form and size class, performing all kinds of activity apart from banking and insurance.

The survey covers value and structure of capital, including a foreign capital and country of its origin, as well as results of economic activity. Statistical data presented in tables illustrate companies with foreign capital participation in total, by main kind of activity (by sections and by divisions in manufacturing), by location, country of origin of foreign capital, its value and structure. Companies in which foreign capital exceeded 1 million of USD and those that have more than 50% of foreign share are separately presented. In addition, foreign affiliates controlled by foreign investor who posses more than 50% of shares, selected according to international definition, are presented in table no 16 on the background of companies whose foreign part comprises over 50% of share capital.

The results of economic activity have been illustrated by data on persons employed, revenues achieved, costs and financial results, exports and imports, as well as investments outlays carried out on purchasing of fixed assets.

In order to illustrate foreign capital entities on the background of all enterprises, for purpose of this publication data from balance sheet and profit and loss account which are collected in other surveys are additionally used. Tables 24 and 29 to 32 concern only entities with 10 and more persons employed.

2. Main definitions

Share capital *is the actual contribution of an owner and co-owner, made to start an economic entity on its registration. This may be increased at later time;*

Dispersed capital *is the amount of invested capital which cannot be attributed to specific shareholders;*

Equity (fund), *as indicated according to the rules defined by law, regulations of statute or contract on establishing the entity, covers: share capital (fund), share capital not paid up, entity's shares (stocks), supplementary capital (fund), reserve capital (fund) from revaluation, other reserve capital (fund), undistributed (unsettled) financial result from previous years, net financial result of the turnover year and write-offs from net profit for the turnover year.*

Declared capital represents the value of deposits and materials apports declared on registration of the company in a notarial deed. The value of foreign capital contributions declared in the notarial deed is recalculated into PLN according to National Bank of Poland exchange rates as on the registration date.

Liabilities and provisions for liabilities cover provisions for liabilities, long-term liabilities, short-term liabilities and inter-period settlements (deferred and accrued expenses).

Total equity and liabilities of the financial balance cover equity (fund) and liabilities and provisions for liabilities.

Assets comprise the resulting from the conducted in the past operations total set of elements of property (economic resources), economically useful and controlled by an entity, with reliably established value, and that are expected to bring some economic advantages in the future. The balance sheet assets are divided into the fixed assets and current assets.

Fixed assets comprise of intangible fixed assets, tangible fixed assets, long-term receivables, long-term investments and long-term deferred expenses.

Current assets cover stocks, long-term receivables, long-term investments and short-term deferred expenses.

Revenues from total activity cover:

- a) **net revenues from the domestic sale and export sale** of products manufactured by an entity (finished goods, semi-finished products and services), as well as packages, equipment and outside services, if they are invoiced to the receivers along with products;
net revenues from the sale of goods and materials, i.e. purchased for re-sale in the unaltered form the tangible current assets and products manufactured by an entity, if they are sold within the chain of own stores next to the products of outside manufacture.

Revenues from the sale of products, goods and materials designated for export to the member states of the European Union and export outside the European Union;

- b) **other operating revenues**, i.e. revenues related indirectly to the operational activity of an entity, in particular: profit from the sale of non-financial fixed assets (fixed assets, assets under construction, intangible assets, investments in the real estate and rights), assets (cash) received free of charge, including donated assets, as well as damages, reversed provisions, adjustments of the depreciation value for non-financial assets, income from social activities, income from the rent or lease of the fixed assets or investments in the real estate and rights;
- c) **financial revenues**, i.e. amounts due in respect of dividends and share in profits, interest on loans granted, interest on term deposits, default interest, profit from the sale of investments (sale), reduction of depreciation write-offs relating to investments due to the

fact that the reasons resulting in the permanent loss of their value have ceased to exist (whether partially or totally), surplus of foreign exchange gains over losses.

Costs of obtaining revenues from total activity cover:

- a) **the cost of the sale of products, goods and materials** related to the basic operating activity, including the value of sold goods and materials and total costs decreased by the costs of generating benefits for the needs of the entity and corrected by the change in product inventories;*
- b) **other operating costs**, i.e. costs related indirectly to the operational activity of the entity, and in particular: loss on the sale of the non-financial fixed assets, depreciation of leased or rented fixed assets and assets under construction, unplanned write-offs (write-offs by virtue of permanent loss of value), penalties, fines, indemnities paid, partially or fully written off liabilities related to bankruptcy, composition, restructuring proceedings, provisions made for future certain liabilities or liabilities, which are likely to occur (loss on current business transactions in progress), write-offs updating the value of non-financial assets, costs of maintaining premises required for social activity, donations or fixed assets received free of charge;*
- c) **financial costs**, i.e. among others, interest from received bank credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on the sale of investments, write-offs updating the value of investment, the surplus of foreign exchange losses over gains.*

Outlays on fixed assets are expenditures incurred for intangible assets, tangible fixed assets, long-term duties, long-term investments and long-term inter-period settlements.

Outlays on tangible fixed assets are expenditures incurred for the construction or (and) purchase of fixed assets to the user and expenditures for the improvement (redevelopment, extension, reconstruction and modernization) of fixed assets, including for the improvement of foreign fixed assets.

Gross financial result (loss or profit) is the financial result on economic activity, adjusted by the result of extraordinary events.

Net financial result (loss or gain) is the gross financial result decreased by the obligatory encumbrances.

Cost level indicator from total activity is the relation of the costs of revenues acquisition from total activity to revenues from total activity, expressed in percentage.

Gross turnover profitability rate is the relation of the gross financial result to the revenues from total activity, expressed in percentage.

Net turnover profitability rate is the relation of the net financial result to the revenues from total activity, expressed in percentage.

Return on equity is the relation of the net financial result to the value of the equity (fund), expressed in percentage.

Return on assets is the relation of the net financial result to the value of the assets, expressed in percentage.

Return on fixed assets is the relation of the net financial result to the value of the fixed assets, expressed in percentage.

Return on current assets is the relation of the net financial result to the value of the current assets, expressed in percentage.

Liquidity ratio of the first degree is the relation of the short-term investments to the short-term liabilities (without special funds), expressed in percentage.

Liquidity ratio of the second degree is the relation of the short-term investments and the short-term receivables to the short-term liabilities (without special funds), expressed in percentage.

As the tables were calculated electronically, in some cases the total sums of elements may slightly differ from the given “totals”.

UWAGI ANALITYCZNE

1. Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego – badana zbiorowość ogółem

1.1 Liczba podmiotów

W 2007 roku badana zbiorowość podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego objęła 18515 jednostek, co oznacza przyrost w stosunku do 2006 roku o 2,8% (wobec 7,0% rok wcześniej). Nie uległa znacznym zmianom struktura badanej zbiorowości z uwagi na formę prawną podmiotów. W 94,4% tworzyły ją spółki z ograniczoną odpowiedzialnością (rok wcześniej 94,7%). Spółki akcyjne stanowiły 4,1% wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego, spółki komandytowe – 0,8%, oddziały przedsiębiorców zagranicznych – 0,4%, pozostałe formy prawne – 0,3%.

W 2007 roku powstało 1758 podmiotów z kapitałem zagranicznym wobec 1831 jednostek w 2006 roku. Podmioty te zadeklarowały kapitał zagraniczny w wysokości 1433,8 mln zł (o 6,5% mniej niż w 2006 roku). W grupie powstałych podmiotów było 1537 nowych jednostek – tzw. “greenfields” (o 8,2% mniej w porównaniu z 2006 rokiem), w wyniku przekształceń utworzono 221 jednostek (o 41,7% więcej w porównaniu z 2006 rokiem). Podobnie jak w roku poprzednim, najwięcej podmiotów rozpoczęło działalność związaną z obsługą nieruchomości i firm (675 jednostek). Podmioty nowe stanowiły 8,3% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (w roku poprzednim 9,3%). Najwyższy ich udział zaobserwowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę – 19,3%, w budownictwie – 13,8% oraz w obsłudze nieruchomości i firm – 13,6%.

W omawianej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym dominowały jednostki małe – do 49 pracujących. Stanowiły one 80,7% ogólnej liczby badanych jednostek (tzw. mikro-przedsiębiorstwa o liczbie pracujących do 9 osób – 58,9%). W klasie średnich podmiotów, o liczbie pracujących od 50 do 249 osób, znalazło się 13,3% całej zbiorowości, a w klasie jednostek dużych, o liczbie pracujących 250 i więcej osób – 6,0%. Z punktu widzenia wielkości podmiotów, struktura badanej zbiorowości nie uległa istotnym zmianom w stosunku do roku poprzedniego, obserwuje się jedynie niewielki spadek udziału liczby podmiotów małych na korzyść podmiotów dużych i średnich.

Najwięcej przedsiębiorstw prowadziło działalność związaną z przetwórstwem przemysłowym (27,4% całej zbiorowości wobec 27,9% rok wcześniej), handlem i naprawami (27,3% wobec 28,5%) oraz obsługą nieruchomości i firm (23,6% wobec 22,1%). W 5 obszarach zanotowano spadek liczby podmiotów, największy – 4,9% w ochronie zdrowia i

pomocy społecznej (w 2006 roku zmniejszyła się liczba jednostek z kapitałem zagranicznym jedynie w edukacji).

Co trzeci podmiot z kapitałem zagranicznym (32,0%) miał swoją siedzibę w województwie mazowieckim. W województwie dolnośląskim mieścił się zarząd 11,1% podmiotów, w śląskim – 10,1%, a w wielkopolskim – 8,0%. W porównaniu z rokiem poprzednim największy przyrost liczby podmiotów odnotowano w województwie podlaskim (11,8%), lubuskim (10,4%) oraz śląskim (9%). W sześciu województwach zanotowano spadek liczby podmiotów (w roku poprzednim zanotowano niewielki spadek w województwie warmińsko – mazurskim).

Podmioty, w których kapitał wniesiony przez wszystkich inwestorów zagranicznych przekraczał 50% kapitału podstawowego stanowiły 83,0% ogółu jednostek (w końcu 2006 roku – 82,3%). W zbiorowości tej przeważały jednostki należące w całości do inwestorów zagranicznych (64,5% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, wobec 63,0% rok wcześniej).

W grupie podmiotów z przewagą kapitału zagranicznego – 87,5% to podmioty, w których ponad 50% kapitału podstawowego należało do jednego inwestora zagranicznego (w całej populacji podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego stanowiły one 71,4%).

1.2 Kapitał

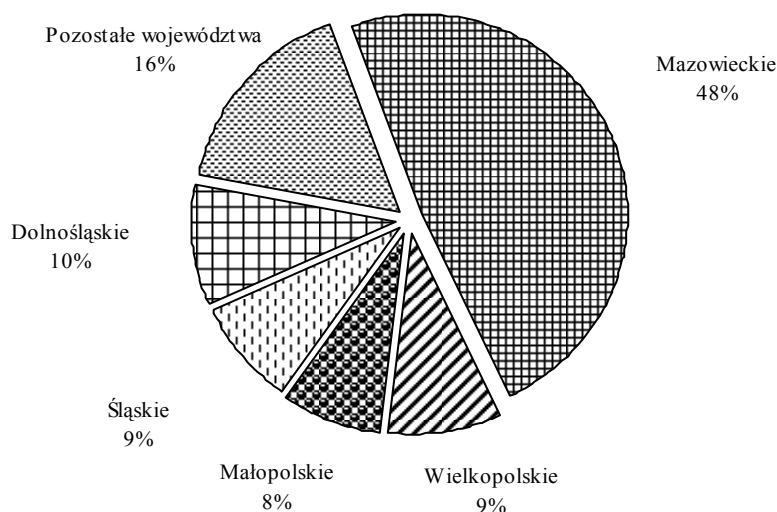
Kapitał podstawowy podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego zwiększył się z 145852,0 mln zł w końcu 2006 roku do 153243,8 mln zł w końcu 2007 roku (wzrost o 5,1%). W strukturze tego kapitału, kapitał zagraniczny stanowił 86,0% (rok wcześniej 84,5%), krajowy 11,4%, a kapitał rozproszony – 2,6%. Wartość kapitału zagranicznego wzrosła w 2007 roku o 7,0% i osiągnęła wysokość 131856,9 mln zł.

W podmiotach dużych ulokowane było 63,0% łącznej wartości kapitału zagranicznego (rok wcześniej 60,9%). Do małych jednostek należało 22,1% kapitału zagranicznego (do mikro-przedsiębiorstw – 14,6%), do średnich – 14,9%.

Najwyższy odsetek kapitału zagranicznego (42,9%) zaangażowano w podmiotach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego. Jego wartość wzrosła w 2007 roku do 56542,2 mln zł tj. o 10,8% – w tempie szybszym od przeciętnego dla całej badanej zbiorowości. Tempo zmian wartości kapitału zagranicznego było zróżnicowane w poszczególnych obszarach działalności: w wytwarzaniu, zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę wyniosło 64,0%, pośrednictwie finansowym – 50,7%, hotelach i restauracjach – 38,5%, a w obsłudze nieruchomości i firm 36,1%. Kapitał zagraniczny zaangażowany w edukacji zmniejszył się o 22,3%, a w handlu i naprawach o 13,3%. Mimo

tego spadku, kapitał zagraniczny, jakim dysponowały podmioty prowadzące działalność z zakresu handlu i napraw stanowił największy odsetek (24,0%) łącznej wartości tego kapitału. W transporcie, gospodarce magazynowej i łączności stanowił on 10,9%, a obsłudze nieruchomości i firm – 10,2%. Ze wszystkich działów przetwórstwa przemysłowego największy odsetek kapitału zagranicznego był zaangażowany, podobnie jak w 2006 roku, w podmiotach zajmujących się produkcją artykułów spożywczych i napojów (16,9% kapitału zagranicznego zaangażowanego w przetwórstwie przemysłowym), produkcją pojazdów samochodowych, przyczep i naczep (15,0%) oraz produkcją wyrobów z pozostałych surowców niemetalicznych (11,0%). W porównaniu z 2006 rokiem, największy przyrost kapitału zagranicznego zaobserwowano w produkcji maszyn biurowych i komputerów (ośmiokrotny), drewna i wyrobów z drewna oraz korka (ponad dwukrotny), a także produkcji metali (o 32,4%). Spadek zaangażowania kapitału zagranicznego zaobserwowano w przetwarzaniu odpadów (o 22,5%) oraz w produkcji mebli i działalności gdzie indziej nie sklasyfikowanej (o 14,3%).

Wykres 1. Struktura kapitału zagranicznego według województw w 2007 roku w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego



Podobnie jak w roku poprzednim, prawie połowę kapitału zagranicznego ulokowano w województwie mazowieckim. Kolejne 35,0% kapitału zagranicznego skupione zostało w czterech województwach: dolnośląskim, wielkopolskim, śląskim oraz małopolskim. Wartość kapitału w każdym z pozostałych 11 województw nie przekroczyła 3% łącznej wartości tego kapitału ulokowanego w Polsce. Największą dynamikę przyrostu kapitału zagranicznego w stosunku do roku poprzedniego odnotowano w województwach: zachodniopomorskim (75,8%), łódzkim (22,7%) oraz podlaskim (21,9%).

Kapitał zagraniczny w podmiotach, w których jego wartość przekraczała 1 mln USD stanowił 97,0% ogółu kapitału zagranicznego w Polsce. Podobnie jak w roku poprzednim, największy odsetek kapitału zagranicznego tych podmiotów znalazł się w jednostkach prowadzących działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (43,2%) oraz handlu i napraw (23,8%). W 2006 roku udziały te wynosiły odpowiednio 41,7% i 29,6%.

Ulokowany w Polsce w końcu 2007 roku kapitał zagraniczny pochodził ze 106 krajów. Z krajów Unii Europejskiej pochodziło 87,8% kapitału zagranicznego. Podobnie jak w latach poprzednich, kraje, które ulokowały w Polsce kapitał o największej wartości to: Niderlandy (24,0% kapitału zagranicznego ogółem), Francja (18,1%) i Niemcy (17,6%).

Wartość kapitału niderlandzkiego w porównaniu z 2006 rokiem nieznacznie spadła (spadek o 0,1%) i wyniosła w końcu 2007 roku 31611,1 mln zł. Był on ulokowany w 94,7% w podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego i w 92,7% w podmiotach o liczbie pracujących powyżej 9 osób. Podobnie jak w roku poprzednim, przeważająca część kapitału wniesionego przez inwestorów niderlandzkich była ulokowana w handlu i naprawach (spadek z 50,1% w 2006 roku do 41,8% w 2007 roku ogółu kapitału pochodzącego z tego kraju) oraz w przetwórstwie przemysłowym (wzrost udziału z 31,4% do 35,5%). Nadal znacząca część kapitału niderlandzkiego (43,8%) była zaangażowana w województwie mazowieckim (spadek udziału o 0,8%), a dalej w małopolskim (24,3%, spadek o 4,8%) i w wielkopolskim (9,3%, wzrost o 2,5%).

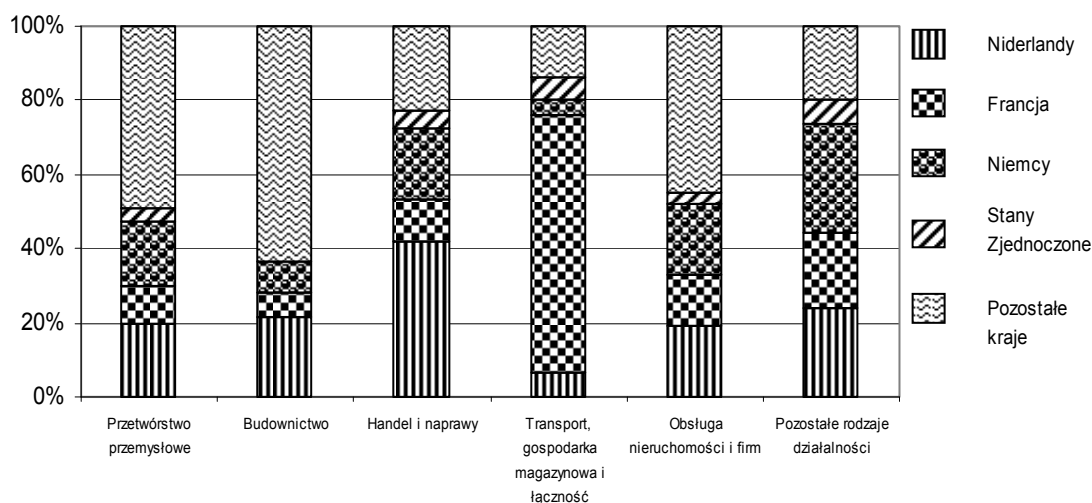
Wartość zaangażowanego w Polsce kapitału francuskiego wzrosła w 2007 roku o 9,7% (w roku 2006 o 23,1%) i wyniosła w końcu tego roku 23899,9 mln zł. Przeważającą jego częśćią (98,1%) dysponowały podmioty z przewagą kapitału zagranicznego. Ponad 77% kapitału francuskiego ulokowano w podmiotach zatrudniających powyżej 9 osób. Nadal dominującą dziedziną działalności inwestorów francuskich był transport, gospodarka magazynowa i łączność, w której zaangażowano 41,9% kapitału (rok wcześniej 45,5%). W przetwórstwie przemysłowym ulokowano 23,4% kapitału francuskiego (rok wcześniej 24,3%), w handlu i naprawach – 15,4% (rok wcześniej 13,0%). W podmiotach mających siedzibę w województwie mazowieckim skupiło się 76,0% kapitału francuskiego (rok wcześniej – 75,3%). Największy przyrost tego kapitału odnotowano w województwie podkarpackim (o 56,6%), lubelskim (24,7%) i wielkopolskim (21,7%). Spadek wartości kapitału francuskiego odnotowano w województwach: kujawsko-pomorskim, śląskim i zachodniopomorskim, w tym ostatnim zaangażowanie kapitału francuskiego jest najniższe w kraju.

Wartość kapitału niemieckiego zwiększyła się do 23171,5 mln zł (o 15,5%). W przetwórstwie przemysłowym ulokowano 43,2% tego kapitału (w 2006 roku 48,3%).

Zmniejszył się też odsetek kapitału niemieckiego zaangażowanego w handlu i naprawach (26,2% w końcu 2007 roku wobec 31,8% rok wcześniej). W podmiotach zatrudniających powyżej 9 osób ulokowano 86,1% kapitału niemieckiego. Podobnie jak w roku poprzednim, najatrakcyjniejszymi województwami dla kapitału niemieckiego były: mazowieckie – 32,7% (rok wcześniej 26,1%), wielkopolskie – 18,8% (rok wcześniej 22,5%) i dolnośląskie – 20,9% (rok wcześniej 21,2%).

Wartość kapitału amerykańskiego zmniejszyła się o 15,2%. W końcu 2007 roku stanowił on 3,9% łącznej wartości kapitału zagranicznego wniesionego do Polski. Największym zainteresowaniem inwestorów amerykańskich cieszyło się przetwórstwo przemysłowe, w którym ulokowano 35,2% kapitału (rok wcześniej 37,5%), handel i naprawy (26,8% wobec 27,0% w 2006 roku) oraz transport, gospodarka magazynowa i łączność (15,6% wobec 14,3% w roku 2006). W 70,5% kapitał amerykański ulokowany był w podmiotach mających siedzibę na terenie województwa mazowieckiego.

Wykres 2. Struktura kapitału zagranicznego według kraju pochodzenia i sekcji PKD w 2007 roku



Zróznicowane było zainteresowanie inwestorów zagranicznych poszczególnymi obszarami gospodarki. Połowę kapitału zagranicznego w przetwórstwie przemysłowym stanowił kapitał pochodzący z czterech krajów: Niderlandów, Francji, Niemiec i Szwajcarii. Podobnie jak w 2006 roku, w przetwórstwie przemysłowym największy odsetek stanowił kapitał niderlandzki – 19,9% i niemiecki – 17,7% (rok wcześniej odpowiednio 19,4% i 19,0%). Także w handlu i naprawach najwyższe było zaangażowanie kapitału niderlandzkiego – 41,8% (rok wcześniej – 43,5%). W transporcie, gospodarce magazynowej i łączności dominował kapitał francuski – 69,5% całkowitego kapitału zaangażowanego w ten rodzaj działalności (rok wcześniej – 70,2%). Prawie 90% kapitału zaangażowanego w

działalność związaną z wytwarzaniem, zaopatrywaniem w energię elektryczną, gaz, wodę należało do inwestorów z trzech krajów: Niemiec (47,5%), Francji (24,5%) oraz Niderlandów (16,7%). W budownictwie, podobnie jak rok wcześniej, prawie jedną trzecią stanowił kapitał hiszpański. Struktura udziału inwestorów zagranicznych w obsłudze nieruchomości i firm nie uległa zmianie: do inwestorów niderlandzkich należało 19,1% kapitału zagranicznego (rok wcześniej – 19,4%), do niemieckich 19,1% (18,2%), a do francuskich – 13,8% kapitału zagranicznego (13,1%). W hotelach i restauracjach, jedną trzecią kapitału zagranicznego posiadali inwestorzy francuscy (w 2006 roku w tym obszarze działalności największy był udział kapitału niderlandzkiego).

W podmiotach z przewagą kapitału zagranicznego w końcu 2007 roku ulokowane zostało 127434,6 mln zł kapitału zagranicznego, co – podobnie jak rok wcześniej – stanowiło 96,6% jego wartości ogółem. Wartość kapitału zagranicznego w tej grupie podmiotów zwiększyła się w porównaniu z 2006 rokiem o 8379,2 mln zł (o 7,0% wobec 11,2%). Dominował w nim kapitał pochodzący z państw Unii Europejskiej (88,0%). W strukturze kapitału zagranicznego ulokowanego w tej grupie podmiotów największy odsetek stanowił kapitał niderlandzki (23,5%), francuski (18,4%) i niemiecki (17,9%).

Podmioty, w których dominująca była pozycja jednego inwestora dysponowały 89,4% kapitału ulokowanego w jednostkach z przewagą kapitału zagranicznego i 86,4% całego kapitału zagranicznego zaangażowanego w Polsce (rok wcześniej odpowiednio 88,3% i 85,3%). Z Niderlandów pochodziło 25,7% kapitału zagranicznego ulokowanego w podmiotach z przewagą jednego udziałowca, z Niemiec 19,2%, a z Francji 13,5%.

Kapitał pochodzący z poszczególnych krajów w znaczącej części był ulokowany w podmiotach o liczbie pracujących powyżej 9 osób. Jedynie inwestorzy z Turcji, Wysp Dziewiczych W.B., Indii, Izraela, Białorusi i Wietnamu ulokowali swój kapitał w większości w mikro-przedsiębiorstwach.

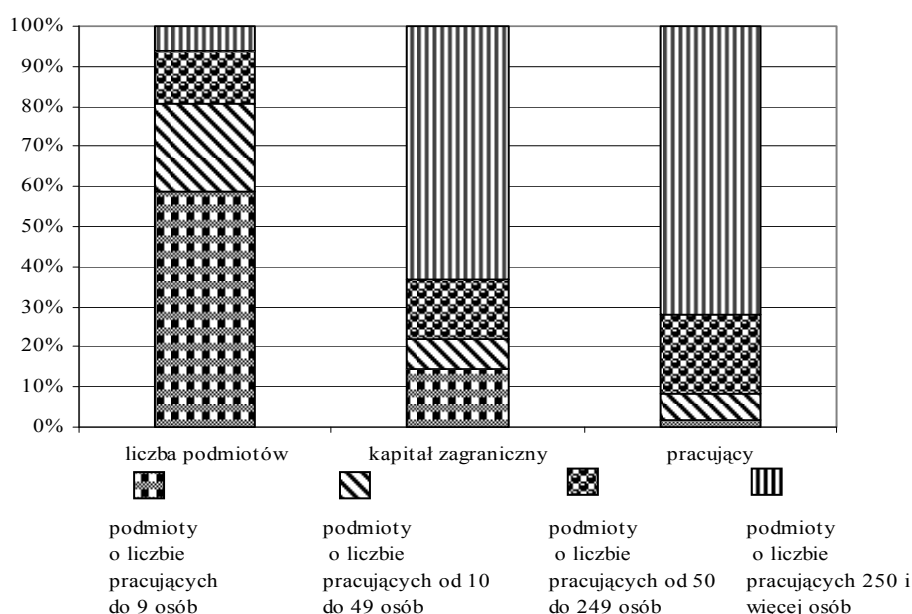
1.3 Pracujący

W końcu 2007 roku w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego pracowało 1453,7 tys. osób, co oznacza wzrost o 10,7% w porównaniu z 2006 rokiem. Jednostki duże, tj. takie, w których liczba pracujących przekraczała 249 osób, stanowiące 6,0% wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym, były miejscem pracy dla 72,0% ogółu pracujących (rok wcześniej 70,4%).

Ponad połowa osób pracowała w podmiotach zajmujących się przetwórstwem przemysłowym (wzrost o 7,8%). W handlu i naprawach pracowało 19,9% ogólnej liczby pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym (wzrost o 8,1%). Największy wskaźnik

przyrostu liczby pracujących odnotowano w podmiotach prowadzących działalność z zakresu edukacji (o 50,3%), obsługi nieruchomości i firm (o 44,1%) oraz działalności usługowej, komunalnej, społecznej i indywidualnej, pozostałej (o 28,4%). Spadek liczby pracujących zanotowano w górnictwie (o 12,2%), ochronie zdrowia i pomocy społecznej (o 7,5%) oraz wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę (o 4,9%). Prawie 70% ogółu pracujących w podmiotach z kapitałem zagranicznym zatrudnionych było w czterech województwach: mazowieckim (35,4%), wielkopolskim (12,8%), śląskim (10,1%) oraz dolnośląskim (9,3%).

Wykres 3. Struktura podmiotów z kapitałem zagranicznym według wybranych zmiennych i klas wielkości podmiotów w 2007 roku



1.4 Podstawowe wyniki finansowe

W 2007 roku podmioty z udziałem kapitału zagranicznego uzyskały przychody z całokształtu działalności w wysokości 888150,7 mln zł (o 15,2% wyższe niż rok wcześniej). Koszty uzyskania tych przychodów wyniosły 827289,2 mln zł (wzrost o 13,7%). Najwyższe przychody z całokształtu działalności uzyskały podmioty zaangażowane w przetwórstwo przemysłowe (415874,3 mln zł, co stanowiło 46,8% przychodów wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego) oraz handel i naprawy (280988,0 mln zł – 31,6%).

Zysk brutto wykazało 10540 podmiotów, tj. 56,9% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (rok wcześniej 54,7%), a uzyskiwane przez te podmioty przychody z całokształtu działalności stanowiły 89,1% przychodów wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym (rok wcześniej 85,7%).

Wynik finansowy netto podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wyniósł w 2007 roku 49897,6 mln zł (wobec 35353,2 mln zł w 2006 roku). Podobnie jak w roku poprzednim, wynik ten był dodatni we wszystkich sekcjach PKD.

Przeciętny dla całej zbiorowości wskaźnik poziomu kosztów ukształtował się na poziomie 93,4%, nie przekraczając w żadnej z sekcji PKD poziomu 100%. Najniższy wskaźnik odnotowano w pośrednictwie finansowym (81,9%) i obsłudze nieruchomości i firm (84,7%), najwyższy – w handlu i naprawach (95,9%).

Wskaźnik rentowności obrotu netto wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego ukształtował się na poziomie 5,4%. Najkorzystniejszy poziom tego wskaźnika wykazały podmioty zajmujące się pośrednictwem finansowym (14,8%) oraz obsługą nieruchomości i firm (12,7%), a także rolnictwem, leśnictwem, rybactwem (12,6%). Podmioty z obszaru budownictwa oraz handlu i napraw wykazały najniższy wskaźnik rentowności obrotu netto (odpowiednio 3,9% i 3,3%).

1.5 Działalność eksportowa i importowa

W 2007 roku działalność eksportową prowadziło 8157 podmiotów z kapitałem zagranicznym, co stanowiło 44,1% badanej zbiorowości podmiotów z udziałem zagranicznym. Wartość sprzedaży na eksport produktów, towarów i materiałów zrealizowanej przez te podmioty była o 14,3% wyższa niż rok wcześniej i wyniosła 245268,0 mln zł. Podobnie jak w 2006 roku, najwyższy odsetek eksportu zrealizowały podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym (84,2%). W strukturze eksportu dominował eksport wyrobów – 79,0% wartości eksportu ogółem. Pozostałe 11,2% stanowił eksport usług, a 9,8% – eksport towarów i materiałów (rok wcześniej 10,4% i 10,6%). Zwiększył się (z 38,5% do 43,8%) udział eksportu do jednostki macierzystej bądź jednostek powiązanych w ramach grupy kapitałowej lub grupy przedsiębiorstw, do której należał badany podmiot. Uwzględniając lokalizację badanych jednostek, największy udział w eksporcie ogółem miały podmioty z województwa mazowieckiego – 22,5% i śląskiego – 20,5%.

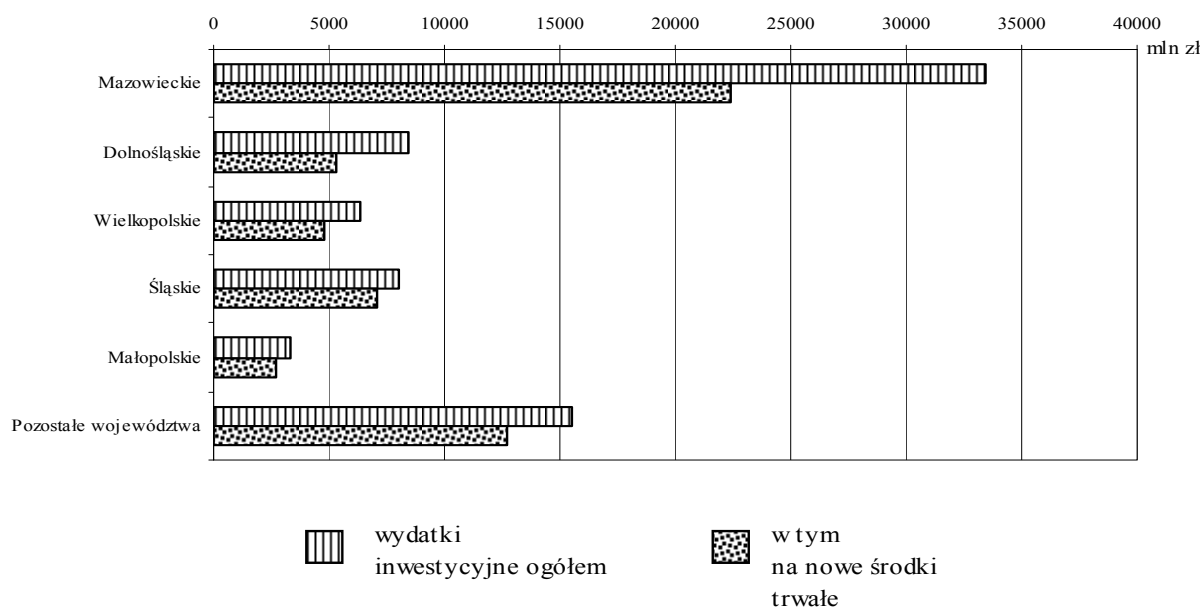
Blisko co drugi podmiot z udziałem kapitału zagranicznego dokonywał zakupów z importu. Wartość dokonanego importu wyniosła 264826,5 mln zł i była wyższa o 21,4% w porównaniu z 2006 rokiem. Import surowców, materiałów i półfabrykatów na cele produkcyjne stanowił 47,3% importu ogółem, a towarów do dalszej odsprzedaży – 45,8% (rok wcześniej odpowiednio 51,1% i 42,5%). Z wartości ogółem, 44,3% stanowił import wewnątrzgrupowy (rok wcześniej 42,5%). Najwyższą wartość importu wykazały podmioty z przetwórstwa przemysłowego oraz handlu i napraw. Zrealizowały one odpowiednio 57,4% i 36,4% importu ogółem dokonanego przez wszystkie podmioty z kapitałem zagranicznym (w

2006 roku 59,8% i 34,5%). W przetwórstwie przemysłowym dominował import surowców i materiałów na cele produkcyjne (78,3%), a w handlu – import towarów do dalszej odsprzedaży (94,7%). Podmioty z województwa mazowieckiego dokonały zakupów z importu stanowiących 40,2% importu ogółem.

1.6 Nakłady na aktywa trwałe i nowe środki trwałe

W 2007 roku nakłady na pozyskanie aktywów trwałych w Polsce poniosło 58,1% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (w 2006 roku 57,7%). Wartość tych nakładów wyniosła 75128,2 mln zł i była o 13,7% wyższa niż w 2006 roku. W największym stopniu inwestowały podmioty prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego – 40,4% wydatków na aktywa trwałe wszystkich podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego (rok wcześniej 38,8%), podmioty zajmujące się obsługą nieruchomości i firm – 21,1% oraz handlem i naprawami – 13,3% (w 2006 roku 18,4% i 18,2%). W układzie terytorialnym najwięcej nakładów inwestycyjnych na pozyskanie aktywów trwałych poniosły podmioty z województwa mazowieckiego – 44,6% nakładów ogółem (w 2006 roku 43,8%). Wolniej od przeciętnego tempa rosły nakłady podmiotów z siedzibą w województwach: dolnośląskim i śląskim. W efekcie, w końcu 2007 roku stanowiły one odpowiednio 11,2% i 10,7%.

Wykres 4. Wydatki inwestycyjne poniesione przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego w 2007 roku według województw



Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego przeznaczyły w 2007 roku 54944,4 mln zł na pozyskanie nowych środków trwałych. Nakłady na nowe środki trwałe

stanowiły 73,1% nakładów ogółem na pozyskanie aktywów trwałych (w 2006 roku 46783,9 mln zł tj. 70,8%). Podmioty zajmujące się przetwórstwem przemysłowym poniosły 47,7% nakładów ogółem na nowe środki trwałe, obsługą nieruchomości i firm – 14,5%, handlem i naprawami – 13,3%, transportem, gospodarką magazynową i łącznością – 12,3%.

2. Podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób na tle podmiotów bilansowych

Dane obrazujące wyniki uzyskiwane z działalności prowadzonej przez podmioty z udziałem kapitału zagranicznego o liczbie pracujących 10 i więcej osób przedstawiono na tle wyników uzyskiwanych przez podmioty tej samej wielkości, które złożyły bilans oraz rachunek zysków i strat za 2007 rok (umownie w opracowaniu nazywane podmiotami bilansowymi). Analizą objęto 7610 podmiotów z kapitałem zagranicznym na tle 46603 podmiotów bilansowych.

Grupa podmiotów o liczbie pracujących 10 i więcej osób stanowiła 41,1% całej zbiorowości podmiotów z kapitałem zagranicznym. W przetwórstwie przemysłowym stanowiły one 67,1% podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego, w handlu i naprawach – 36,1%, a w obsłudze nieruchomości i firm – 22,5%. W tej grupie podmiotów z kapitałem zagranicznym zaangażowano w końcu 2007 roku 127031,1 mln zł kapitału podstawowego (82,9% kapitału podstawowego wszystkich podmiotów z kapitałem zagranicznym), w tym 112663,2 mln zł kapitału zagranicznego (85,4% kapitału zagranicznego ogółem). W przetwórstwie przemysłowym odsetek ten wyniósł odpowiednio 96,7% i 96,8%, w handlu i naprawach – 94,6% i 95,4%, w obsłudze nieruchomości i firm – 42,6% i 40,2%, a w transporcie, gospodarce magazynowej i łączności – 55,8% i 61,9%.

W zbiorowości wszystkich podmiotów bilansowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób podmioty z kapitałem zagranicznym stanowiły 16,3%. W przetwórstwie przemysłowym podmioty z udziałem zagranicznym stanowiły 22,2%, w transporcie, gospodarce magazynowej i łączności – 18,5%, w obsłudze nieruchomości i firm – 18,3%, w handlu i naprawach – 12,6%.

Pracujący w podmiotach z udziałem kapitału zagranicznego stanowili 28,3% osób pracujących w podmiotach bilansowych, co oznacza wzrost udziału o 1,2% w porównaniu z 2006 rokiem. Liczba pracujących w omawianej grupie podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego wzrosła w stosunku do 2006 roku o 10,9%, podczas gdy we wszystkich badanych podmiotach bilansowych o 5,9%.

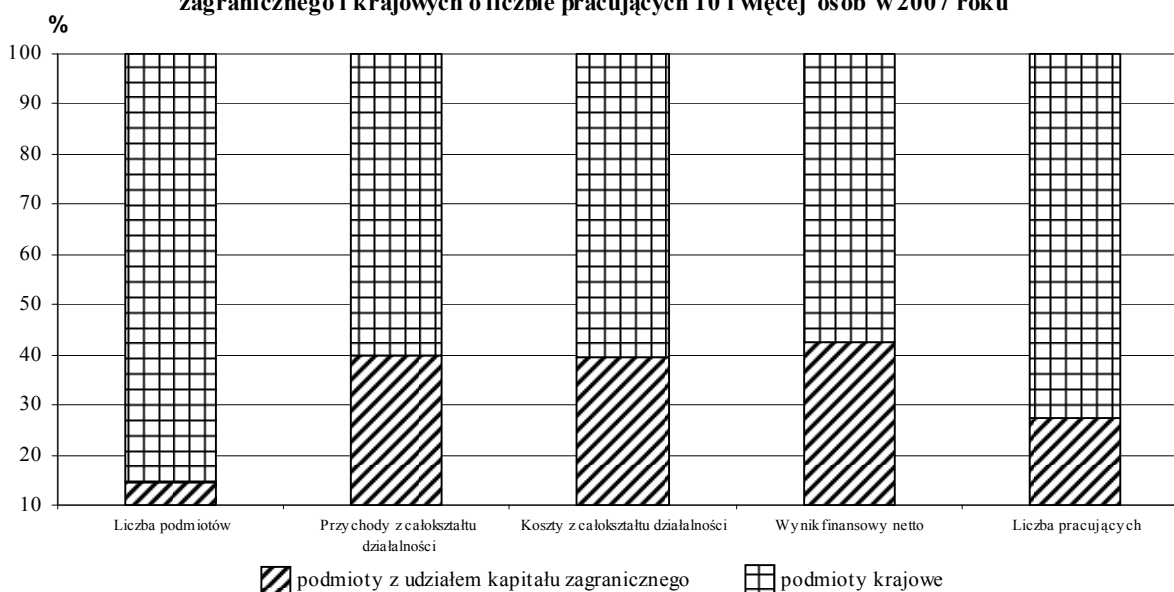
Udział przychodów z całokształtu działalności omawianych podmiotów z kapitałem zagranicznym w przychodach wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 39,8%. Przychody te przyrosły w zbliżonym tempie w tych dwóch populacjach (odpowiednio o 15,1% i o 15,0%). Przychody z całokształtu działalności uzyskane przez podmioty z kapitałem zagranicznym w przetwórstwie przemysłowym stanowiły 50,4% przychodów wszystkich podmiotów bilansowych prowadzących działalność z tego zakresu, w transporcie, gospodarce magazynowej i łączności – 48,6%, w handlu i naprawach – 37,6%.

Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności w podmiotach z kapitałem zagranicznym wyniosły 795646,3 mln zł i stanowiły 39,5% kosztów podmiotów bilansowych (spadek o 0,1% w porównaniu z 2006 rokiem). W stosunku do 2006 roku podmioty obu rozpatrywanych grup wykazały podobne tempo wzrostu kosztów: o 13,8% w podmiotach z kapitałem zagranicznym wobec 14,0% w całej zbiorowości.

Liczba podmiotów z udziałem zagranicznym wykazujących zysk netto zwiększyła się o 7,8%, podczas gdy wszystkich podmiotów bilansowych – o 6,9%. W całej zbiorowości podmiotów wykazujących zysk netto, 13,6% stanowiły podmioty z udziałem zagranicznym.

Wynik finansowy netto podmiotów z udziałem zagranicznym wzrósł o 36,5% (z 33958,2 mln zł w 2006 roku do 46367,7 mln zł w 2007 roku), a wszystkich podmiotów bilansowych o 35,0%. W 42,4% wynik ten wypracowały podmioty z udziałem kapitału zagranicznego (rok wcześniej udział ten wyniósł 41,9%).

Wykres 5. Struktura podstawowych kategorii finansowych podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego i krajowych o liczbie pracujących 10 i więcej osób w 2007 roku



Wartość aktywów trwałych podmiotów z udziałem zagranicznym wyniosła w końcu 2007 roku 351476,0 mln zł, co oznacza wzrost o 12,3% w porównaniu z rokiem poprzednim. Z 36,4% w 2006 roku do 34,2% w 2007 roku zmniejszył się udział aktywów podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości aktywów trwałych wszystkich podmiotów bilansowych. W strukturze tych aktywów należących do podmiotów z kapitałem zagranicznym 65,3% stanowiły rzeczowe aktywa trwałe, a 19,8 % długoterminowe aktywa finansowe (w 2006 roku odpowiednio 66,8% i 19,3%). Dla wszystkich podmiotów bilansowych udział ten wyniósł odpowiednio 69,5% i 20,3% (wobec 73,8% i 15,9% w 2006 roku).

Wartość aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniosła w końcu 2007 roku 294365,5 mln zł (wzrost o 16,8%) i stanowiła 42,9% wartości aktywów obrotowych wszystkich podmiotów bilansowych (rok wcześniej 42,8%). W strukturze aktywów obrotowych podmiotów z kapitałem zagranicznym 47,6% stanowiły należności krótkoterminowe, a 25,5% zapasy (rok wcześniej odpowiednio 48,6% i 24,1%). Dla podmiotów bilansowych udziały te wyniosły 45,9% i 27,2% (rok wcześniej 46,9% i 25,6%).

Podmioty z kapitałem zagranicznym dysponowały w końcu 2007 roku kapitałem własnym o wartości 289124,2 mln zł (wzrost w stosunku do roku poprzedniego o 13,1%). Kapitał własny wszystkich podmiotów bilansowych wyniósł 909790,5 mln zł (wzrost o 22,4%). Podmioty z kapitałem zagranicznym dysponowały 31,8% kapitału własnego podmiotów bilansowych (34,4% w 2006 roku). Zobowiązania podmiotów z udziałem kapitału zagranicznego w końcu 2007 roku wyniosły 314092,7 mln zł (wzrost o 15,7% w stosunku do roku poprzedniego). Wartość zobowiązań podmiotów bilansowych wzrosła o 13,7%. Udział zobowiązań podmiotów z kapitałem zagranicznym w wartości ich pasywów stanowił 48,8%, a podmiotów bilansowych – 39,8%.

Wskaźnik poziomu kosztów był korzystniejszy dla podmiotów z kapitałem zagranicznym i wyniósł 93,4% wobec 94,4% w 2006 roku (dla podmiotów bilansowych wyniósł on 93,9% wobec 94,7% rok wcześniej).

Wskaźnik rentowności obrotu netto podmiotów z kapitałem zagranicznym uległ poprawie w porównaniu z rokiem poprzednim i wyniósł 5,4% wobec 4,6% w 2006 roku. Podobnie jak rok wcześniej, był on wyższy od wykazanego przez podmioty bilansowe, dla których ukształtował się na poziomie 5,1% wobec 4,4% w 2006 roku.

Wskaźnik płynności I stopnia w 2007 roku dla podmiotów z kapitałem zagranicznym wyniósł 32,9% (34,1% w 2006 roku), a wskaźnik płynności II stopnia 97,1% (100,1% rok wcześniej). Wskaźniki te dla podmiotów bilansowych wynosiły odpowiednio 35,0% (rok wcześniej 35,5%) oraz 101,1% (101,3%).

Wskaźnik rentowności kapitału własnego podmiotów z kapitałem zagranicznym wzrósł w porównaniu z rokiem poprzednim z 13,3% do 16,0%. Nadal był on korzystniejszy od wykazanego przez wszystkie podmioty bilansowe, dla których ukształtował się na poziomie 12,0% (10,9% rok wcześniej).

Poprawie uległ wskaźnik rentowności aktywów podmiotów z kapitałem zagranicznym (7,2% wobec 6,0% w 2006 roku) i był wyższy od wykazanego przez wszystkie podmioty bilansowe (6,4% wobec 5,6% rok wcześniej).

Omawiane w tej części podmioty z kapitałem zagranicznym przeznaczyły w 2007 roku 48456,4 mln zł na pozyskanie nowych środków trwałych (39624,1 mln zł w 2006 roku), co stanowiło 43,7% wydatków na nowe środki trwałe poniesionych przez wszystkie podmioty bilansowe.

OBJAŚNIENIA ZNAKÓW UMOWNYCH I SKRÓTÓW

UŻYWANYCH W PUBLIKACJI

SYMBOLS AND ABBREVIATIONS USED IN PUBLICATION

Znaki umowne

Symbols

Kreska (-)	- zjawisko nie wystąpiło <i>magnitude zero</i>
Zero: (0)	- zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5 <i>magnitude not zero, but less than 0,5 of a unit</i>
(0,0)	- zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05 <i>magnitude not zero, but less than 0,05 of a unit</i>
Kropka (.)	- zupełny brak informacji albo informacji wiarygodnych <i>data not available or not reliable</i>
Znak x	- wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe <i>not applicable</i>
Znak #	- oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej <i>data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Official Statistics</i>
„W tym” „Of which”	- oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy <i>indicates that not all elements of the sum are given</i>
Przecinek (,)	- w liczbach oznacza oddzielenie miejsc dziesiętnych <i>used in figures represents decimal points</i>

Skróty

Abbreviations

tys. <i>thous.</i>	= tysiąc <i>thousand</i>
mln	= milion <i>million</i>
woj.	= województwo <i>voivodship</i>
PKD	= Polska Klasyfikacja Działalności. <i>Polish Classification of Activities</i>

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing CSO data please indicate source