

## Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w okresie I - VI 2013 roku.

W I półroczu 2013 r. badane przedsiębiorstwa<sup>a)</sup> uzyskiwały nieco słabsze niż rok wcześniej wyniki finansowe. Podstawowe wskaźniki ekonomiczno-finansowe nie odbiegały znacząco od uzyskanych przed rokiem.

Większe spowolnienie przychodów z całokształtu działalności niż kosztów ich uzyskania (odpowiednio o 1,7% i o 1,5%), znalazło odzwierciedlenie w nieznacznym pogorszeniu wskaźnika poziomu kosztów (z 95,2% przed rokiem do 95,3%). Zarówno przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów jak i koszty tej działalności były niższe niż przed rokiem (odpowiednio po 1,6%).

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 48,1 mld zł i był niższy o 1,8% niż rok wcześniej. Wynik na pozostałej działalności operacyjnej ukształtował się na poziomie 5,3 mld zł i był wyższy o 1,7 mld zł niż przed rokiem. Zanotowano gorszy wynik na operacjach finansowych (minus 87,2 mln zł wobec dodatniego wyniku 3,1 mld zł przed rokiem), co było następstwem wolniejszego wzrostu przychodów na operacjach finansowych (o 0,4%) niż kosztów (o 16,9%) – głównie w zakresie salda różnic kursowych.

Wynik finansowy brutto wyniósł 53,3 mld zł wobec 55,6 mld zł przed rokiem, a jego obciążenia ukształtowały się na poziomie 7,9 mld zł wobec 9,4 mld zł. Wynik finansowy netto wyniósł 45,4 mld zł i był niższy o 1,6% niż w I półroczu 2012 r. Zysk netto wyniósł 59,6 mld zł i pozostał na poziomie I półrocza 2012 roku, a strata netto wyniosła 14,2 mld zł i wzrosła o 5,4%. Zysk netto wykazało 68,8% ogółu przedsiębiorstw (wobec 69,2% przed rokiem), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 74,7% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (wobec 79,8% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym zysk netto odnotowało 74,6% jednostek (przed rokiem 74,8%), a udział uzyskanych przez nie przychodów w przychodach wszystkich podmiotów tej sekcji wyniósł 71,6% (wobec odpowiednio 85,4% przed rokiem).

<sup>a)</sup> Dane dotyczą 16954 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, leśnictwa, łowiectwa i rybactwa, działalności finansowej i ubezpieczeniowej oraz szkół wyższych. Dane prezentowane są według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD 2007).

Dla ogółu przedsiębiorstw wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 95,3% (wobec 95,2% przed rokiem), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów oraz rentowności obrotu netto nie uległy zmianie i podobnie jak w I półroczu ub. roku wyniosły odpowiednio: 4,4% i 4,0%, natomiast wskaźnik rentowności obrotu brutto obniżył się nieznacznie z 4,8% do 4,7%. Najsilniejsze osłabienie wskaźnika rentowności obrotu netto odnotowano w górnictwie i wydobywaniu (z 14,7% do 5,8%), zakwaterowaniu i usługach gastronomicznych (z 6,5% do minus 1,2%), informacji i komunikacji (z 8,9% do 5,4%), natomiast poprawę w działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej (z 0,2% do 6,0%), wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (z 9,6% do 13,2%), obsłudze rynku nieruchomości (z 5,5% do 8,4%) oraz dostawie wody; gospodarowaniu ściekami i odpadami; rekultywacji (z 5,0% do 6,4%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 33,5% (32,0% przed rokiem), a płynności finansowej II stopnia 98,3% (97,3%). Wskaźnik płynności I stopnia powyżej 20% uzyskało 44,9% przedsiębiorstw (wobec 42,3% przed rokiem). Wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowano w 12,0% badanych przedsiębiorstwach (wobec 12,1% w analogicznym okresie ub. roku).

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zwiększył się udział kosztów wynagrodzeń (o 0,6 p. proc.), amortyzacji (o 0,3 p. proc), podatków i opłat oraz kosztów ubezpieczeń społecznych i innych świadczeń (po 0,2 p. proc.) przy niezmiennym udziale kosztów zużycia energii. Zmniejszył się udział zużycia materiałów (o 0,9 p. proc.), usług obcych (o 0,3 p. proc) oraz pozostałych kosztów (o 0,1 p. proc.).

Z grupy przedsiębiorstw objętych badaniem 48,9% wykazało w I półroczu 2013 roku sprzedaż na eksport (46,8% rok wcześniej). Poziom sprzedaży eksportowej był o 3,1% wyższy niż w analogicznym okresie ub. roku, a jej udział w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu badanych podmiotów zwiększył się z 22,4% do 23,4%. Spośród jednostek eksportujących zysk netto wykazało 73,5% przedsiębiorstw wobec 74,8% przed rokiem. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe tej grupy przedsiębiorstw uległy pogorszeniu w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku, ale były lepsze niż dla ogółu badanych przedsiębiorstw.

W I półroczu 2013 roku nakłady ogółem badanych przedsiębiorstw wyniosły 41,0 mld zł i były (w cenach stałych) o 0,2% wyższe niż przed rokiem (w analogicznym okresie ub. roku odnotowano wzrost o 7,6%, w I kwartale br. spadek o 1,6%). Nakłady na budynki i budowle zwiększyły się o 0,6%, natomiast na maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia oraz środki transportu pozostały na poziomie ubiegłego roku. Udział zakupów<sup>1</sup> w nakładach ogółem wyniósł 61,1% (wobec 61,3% przed rokiem).

Największy wzrost nakładów (w cenach bieżących) wystąpił w obsłudze rynku nieruchomości (o 27,3% wobec spadku przed rokiem o 18,3%), transporcie i gospodarce magazynowej (o 4,8% wobec wzrostu o 27,5%), przetwórstwie przemysłowym (o 4,0 % wobec wzrostu o 7,4%). Obniżyły się natomiast nakłady m.in. w działalności związanej z zakwaterowaniem i gastronomią (o 25,5% wobec wzrostu o 31,2% w analogicznym okresie ub. roku), handlu; naprawie pojazdów samochodowych (o 8,5% wobec wzrostu o 18,7%), górnictwie i wydobywaniu (o 6,2% wobec wzrostu o 45,8%).

---

<sup>1</sup> Maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia oraz środki transportu.

**Tabl. Wyniki finansowe i podstawowe relacje ekonomiczne**

Wyszczególnienie	I-VI 2012	I-VI 2013
w milionach złotych		
Przychody z całokształtu działalności	1160587,9	1141214,9
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1118124,3	1100270,4
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	1104931,1	1087890,5
w tym koszt własny sprzedanych produktów oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów	1069102,7	1052123,0
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	49021,6	48147,4
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	3540,3	5264,2
Wynik na działalności finansowej	3094,9	-87,2
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	-25,7	-14,0
Wynik na działalności gospodarczej	55656,8	53324,4
Wynik finansowy brutto	55631,1	53310,4
Wynik finansowy netto	46195,5	45442,0
Zysk netto	59672,2	59642,2
Strata netto	13476,7	14200,3
w %		
Wskaźnik poziomu kosztów	95,2	95,3
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	4,4	4,4
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	4,8	4,7
Wskaźnik rentowności obrotu netto	4,0	4,0
Wskaźnik płynności I stopnia	32,0	33,5
Wskaźnik płynności II stopnia	97,3	98,3

## Financial results of non-financial enterprises <sup>a)</sup>

Specification	I-VI 2012	I-VI 2013
in million zł		
Revenues from total activity	1160587,9	1141214,9
of which revenues from the sale of products, goods and materials	1118124,3	1100270,4
Costs of obtaining revenues from total activities	1104931,1	1087890,5
of which prime cost of sold products and value of sold goods and materials	1069102,7	1052123,0
Financial result from the sale of products, goods and materials	49021,6	48147,4
Result on other operating activity	3540,3	5264,2
Result on financial operations	3094,9	-87,2
Result on extraordinary events	-25,7	-14,0
Financial results on economic activity	55656,8	53324,4
Gross financial result	55631,1	53310,4
Net financial result	46195,5	45442,0
Net profit	59672,2	59642,2
Net loss	13476,7	14200,3
in %		
Cost level indicator	95,2	95,3
Sales profitability rate	4,4	4,4
Gross turnover profitability rate	4,8	4,7
Net turnover profitability rate	4,0	4,0
Liquidity ratio of the first degree	32,0	33,5
Liquidity ratio of the second degree	97,3	98,3

a) Data refer to enterprises keeping double entry accounts with 50 and more employed persons. Data do not include agriculture, hunting, forestry, fishing, financial intermediation and higher education.