

Informacje bieżące

Wyniki wstępne

Warszawa, 2007-08-21

Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w okresie I - VI 2007 r.

W okresie styczeń-czerwiec 2007 roku wyniki finansowe oraz podstawowe wskaźniki ekonomiczne badanych przedsiębiorstw^{a)} kształtowały się korzystniej od uzyskanych przed rokiem.

Przychody z całokształtu działalności rosły szybciej niż koszty ich uzyskania (odpowiednio 16,1% i 14,9%), co znalazło odzwierciedlenie w obniżeniu wskaźnika poziomu kosztów. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów oraz koszty tej działalności były wyższe niż przed rokiem o odpowiednio 15,8% i 15,3%. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w większości sekcji zwiększyły się, najbardziej w budownictwie (45,7%), obsłudze nieruchomości i firm (23,9%), pozostałej działalności usługowej (18,2%), handlu i naprawach (17,9%) oraz przetwórstwie przemysłowym (17,2%). Spadek wartości przychodów odnotowano w zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz i wodę (2,8%).

Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniósł 46,7 mld zł i był wyższy o 23,4% niż przed rokiem. Poprawił się wynik na pozostałej działalności operacyjnej (z 2,0 mld zł do 3,9 mld zł) i na operacjach finansowych (z minus 1,3 mld zł do 1,9 mld zł).

Wynik finansowy brutto wyniósł 52,5 mld zł wobec 38,5 mld zł przed rokiem, a obciążenia tego wyniku 9,7 mld zł wobec 7,7 mld zł. Relacja podatku dochodowego od osób prawnych i fizycznych do zysku brutto obniżyła się z 15,9% do 15,6%. Wynik finansowy netto ukształtował się na poziomie 42,8 mld zł wobec 30,8 mld zł w analogicznym okresie ubiegłego roku, przy wzroście zysku netto o 32,4% i obniżeniu straty netto o 1,9%. Zysk netto wykazało 75,4% ogółu przedsiębiorstw (69,3% przed rokiem), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 85,6% przychodów z całokształtu działalności badanych przedsiębiorstw (82,5% w analogicznym okresie 2006 r.). W przetwórstwie przemysłowym zysk netto wykazało 77,4% jednostek (przed rokiem 71,8%), a uzyskane przez nie przychody stanowiły 86,8% (wobec 84,0%).

^{a)} Dane dotyczą 16120 podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących wynosi 50 i więcej osób. Dane nie obejmują rolnictwa, łowiectwa, leśnictwa, rybołówstwa i rybactwa, pośrednictwa finansowego oraz szkół wyższych.

W badanych przedsiębiorstwach odnotowano poprawę podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych. Dla ogółu przedsiębiorstw wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności wyniósł 93,5% (wobec 94,4% przed rokiem), wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów 6,0% (5,6%), wskaźnik rentowności obrotu brutto zwiększył się do 6,5% (5,6%), a rentowności obrotu netto do 5,3% (4,5%). Wskaźnik płynności finansowej I stopnia wyniósł 32,9% (32,6% w analogicznym okresie ubiegłego roku), a płynności finansowej II stopnia 99,8% (99,3%). Wskaźnik płynności I stopnia powyżej 20% uzyskało 43,3% przedsiębiorstw wobec 41,1% przed rokiem, wskaźnik płynności II stopnia w przedziale od 100% do 130% odnotowano - podobnie jak przed rokiem - w 12,7% przedsiębiorstw.

W strukturze rodzajowej kosztów ogółem zwiększył się udział zużycia materiałów (o 0,5 pkt) i usług obcych (o 0,6 pkt). Zmniejszył się natomiast udział amortyzacji i energii (po 0,4 pkt), oraz podatków i opłat (o 0,1 pkt). Udział pozostałych składników kosztów rodzajowych nie uległ istotnym zmianom.

W strukturze zapasów w stosunku do stanu na koniec czerwca 2006 r. odnotowano wzrost udziału półproduktów i produktów w toku (o 0,5 pkt) oraz towarów (o 0,9 pkt). Obniżył się udział produktów gotowych oraz materiałów (po 0,8 pkt).

Spośród badanych przedsiębiorstw 48,8% wykazało sprzedaż na eksport (wobec 47,4% przed rokiem). Udział sprzedaży na eksport w przychodach netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ogółu badanych podmiotów zwiększył się z 20,5% do 20,9%. Spośród jednostek eksportujących, zysk netto wykazało 79,5% przedsiębiorstw wobec 74,2% przed rokiem.

Wyniki finansowe osiągnięte przez eksporterów były korzystniejsze od uzyskanych przed rokiem. Podstawowe relacje ekonomiczno-finansowe w tej grupie przedsiębiorstw były lepsze niż przed rokiem i korzystniejsze niż dla ogółu przedsiębiorstw (z wyjątkiem wskaźnika płynności I stopnia).

Tabl. Wyniki finansowe i podstawowe relacje ekonomiczne

Wyszczególnienie	2006	2007
	I – VI	
w milionach złotych		
Przychody z całokształtu działalności	691855,3	802928,0
w tym przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	671527,5	777295,0
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	653326,6	750466,0
w tym koszt własny sprzedanych produktów oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów	633718,7	730626,7
Wynik na sprzedaży produktów, towarów i materiałów	37808,7	46668,2
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	2003,1	3851,6
Wynik na działalności finansowej	-1283,2	1942,2
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	-2,5	16,5
Wynik na działalności gospodarczej	38528,7	52462,1
Wynik finansowy brutto	38526,3	52478,5
Wynik finansowy netto	30843,9	42752,7
Zysk netto	36474,2	48276,0
Strata netto	5630,4	5523,3
w %		
Wskaźnik poziomu kosztów	94,4	93,5
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	5,6	6,0
Wskaźnik rentowności obrotu brutto	5,6	6,5
Wskaźnik rentowności obrotu netto	4,5	5,3
Wskaźnik płynności I stopnia	32,6	32,9

Financial results of non-financial enterprises ^{a)}

Specification	2006	2007
	I - VI	
in million zł		
Revenues from total activity	691855,3	802928,0
of which revenues from the sale of products, goods and materials	671527,5	777295,0
Costs of obtaining revenues from total activities	653326,6	750466,0
of which prime cost of sold products and value of sold goods and materials	633718,7	730626,7
Financial result from the sale of products, goods and materials	37808,7	46668,2
Result on other operating activity	2003,1	3851,6
Result on financial operations	-1283,2	1942,2
Result on extraordinary events	-2,5	16,5
Financial results on economic activity	38528,7	52462,1
Gross financial result	38526,3	52478,5
Net financial result	30843,9	42752,7
Net profit	36474,2	48276,0
Net loss	5630,4	5523,3
in %		
Cost level indicator	94,4	93,5
Sales profitability rate	5,6	6,0
Gross turnover profitability rate	5,6	6,5
Net turnover profitability rate	4,5	5,3
Liquidity ratio of the first degree	32,6	32,9

a) Data refer to enterprises keeping double entry accounts with 50 and more employed persons. Data do not include agriculture, hunting, forestry, fishing, financial intermediation and higher education.